

شركات التأمين تتحكم
بانتخابات الولايات المتحدة

خسائر الأخطار السيبرانية
تتجاوز رساميل
صناعة التأمين بأكملها

الرياض ترسخ مكانتها في إستضافة الخمسة الكبار

تداعيات اقتصادية مؤثرة
جاء إختيار جسر بالتميم

90% من البشر خارج الخدمة
بسبب الذكاء الاصطناعي





trust

While doing our best to put
your interest first

MEDGULF 

01 985000 www.medgulf.com.lb

تدقيق أميركي يكشف ٣٣ مشكلة في إنتاج طائرة بوينغ ٧٣٧ ماكس

نشرت صحيفة نيويورك تايمز أن تحقيقاً لإدارة الطيران الاتحادية الأميركية في عملية إنتاج الطائرات بوينغ ٧٣٧ ماكس أظهر إخفاقات من أصل ٨٩ اختباراً. وأجري التدقيق بعد حادث انفصال جزء من جسم طائرة من هذا الطراز تابعة لشركة (الاسكا إيرلاينز) خلال رحلة في يناير الماضي. وقال التقرير نقلاً عن عرض لإدارة الطيران الاتحادية اطلعت عليه نيويورك تايمز إنه في التحقيق واسع النطاق، فشلت شركة بوينغ في فحص يتعلق بالمكون الذي أدى إلى انفصال الجزء من الطائرة، والمعروف بأنه قابس الباب.

إيطاليا تباع حصة في أقدم بنك في العالم

تتجه إيطاليا إلى بيع حصة نسبتها ١٢,٥٪ من بنك مونتي دي باشي دي سيينا، في مقابل ٦٥٣ مليون يورو على الأقل (٧٠٨ ملايين دولار) كجزء من خطة حكومة جورجيا ميلوني. طرحت إيطاليا نحو ١٥٧,٥ مليون سهم للبيع، ما يترك للحكومة حصة نسبتها ٢٦,٧٪. وتشرف مؤسسات مالية عالمية على الصفقة الخاصة بأقدم بنك في العالم والذي تأسس عام ١٤٧٢. وستستخدم العائدات لخفض ديون إيطاليا الضخمة ما يغذي برنامج الخصخصة الذي أطلقته الإدارة الحالية بمبلغ ٢٠ مليار يورو، بعدما بدأت إيطاليا عملية التخارج من مونتي دي باشي في نوفمبر ببيع ٢٥٪ من البنك في مقابل نحو ٩٢٠ مليون يورو.

بنك السلام يوقع الاتفاقيات النهائية للاستحواذ

على بيت التمويل الكويتي - البحرين

أعلن بنك السلام عن توقيع الاتفاقيات النهائية مع بيت التمويل الكويتي ش.م.ك. («مجموعة بيت التمويل الكويتي») للاستحواذ على كامل حصة مجموعة بيت التمويل الكويتي في بيت التمويل الكويتي - البحرين ش.م.ب. («بيت التمويل الكويتي - البحرين»). وسيخضع توقيع الاتفاقيات لموافقات الجهات الرقابية.

لويدز تتوقع أكبر خسائر تأمينية على الإطلاق بسبب حادثة بالتييمور

رجح بروس كارنيغي براون، رئيس سوق التأمين التجاري في «لويدز» LLOYDS، أن يؤدي انهيار جسر «فرنسيس سكوت كي بريدج» في بالتييمور الأميركية إلى خسائر تأمينية بمليارات الدولارات. وقالت وكالة التصنيف العالمية «مورنينغ ستار» إن المسألة قد تؤدي إلى مطالبات تأمينية تصل إلى ٤ مليارات دولار. وقال كارنيغي براون لـ «رويترز» إن من السابق لأوانه تحديد رقم لخسائر التأمين الإجمالية، لكنه قال إنه سيكون «مندهشاً للغاية» إذا لم يسفر الحادث عن خسارة بمليارات الدولارات، مضيفاً أن «الحادث مرشح لأن يكون أكبر خسارة تأمين بحري على الإطلاق».

كانت الخسارة البحرية القياسية السابقة ناجمة عن كارثة سفينة الرحلات البحرية الفاخرة «كوستا كونكورديا» في عام ٢٠١٢. بلغت مجموع أقساط «لويدز» المكتتبة في عام ٢٠٢٢ أكثر من ٦ مليارات جنيه استرليني (٧,٥ مليار دولار) في التأمين البحري والطيران والنقل وإعادة التأمين، وأميركا الشمالية هي أكبر سوق لها. وقال كارنيغي براون أيضاً إن شركة التأمين خصصت ١,٦ مليار جنيه استرليني (مليار دولار) من الاحتياطيات في العامين الماضيين لمطالبات الطيران المتنازع عليها بشأن الطائرات العالقة في روسيا بعد غزوها لأوكرانيا.

الحكم على فيزا و ماستركارد بتخفيض رسومهما في أميركا

اتفقت فيزا و ماستركارد إضافة إلى البنوك الأميركية التي تصدر بطاقتهم، على تسوية قضية مكافحة الاحتكار التي رفعها التجار واستمرت لعقدين. وبموجب التسوية ستخفّض الرسوم التي يدفعها التجار عندما يجري العملاء عمليات شراء باستخدام بطاقات فيزا أو ماستركارد بمقدار ٣٠ مليار دولار على مدى خمس سنوات، بحسب بيان صحفي مشترك. وتنطبق التسوية فقط على التجار الأميركيين، وهي نتيجة دعوى قضائية رفعت عام ٢٠٠٥ ومع ذلك، فهي تحتاج إلى موافقة محكمة البداية الأميركية للمنطقة الشرقية من نيويورك. وعادة ما تكلف الرسوم التجارية ٢٪ من المعاملة الإجمالية التي يجريها العميل، ولكن يمكن أن تصل إلى ٤٪ لبعض بطاقات المكافآت المميزة، ومن شأن التسوية أن تخفض تلك الرسوم بما لا يقل عن ٠.٤ نقطة مئوية لمدة ثلاث سنوات.

الاشتراك السنوي: ٢٥٠ دولار أميركي

SUBSCRIPTION FEES: US\$ 250

ثمن النسخة: الاردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريال، السعودية ٢٥ ريال، الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهم، البحرين ٣ دينار، سلطنة عمان ٣ ريال، مصر ٣٧٠ جنيه، العراق ١٠,٠٠٠ دينار، ليبيا ٣٥ دينار، المغرب ٧٥ درهم، تونس ٢٠ دينار، الجزائر ١٠٠٠ دينار، لبنان ٥ دولارات، FRANCE 5 EURO, GERMANY 5 EURO, CYPRUS EURO 5, U.K. 5, 50 Stg, USA 7 US \$

توزيع: شركة شرق الاوسط لتوزيع المطبوعات

كافة الآراء الواردة في المقالات تخص كاتبها ولا تعكس بالضرورة رأي مجلة «البيان الاقتصادية»

France:
+ 33 6 52379992
+ 33 6 45683951

HEAD OFFICE: SHMEISANI - JORDAN

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

United Arab Emirates:
+ 971 50 2984858

Available on



press reader
— connecting people through news —



AL BAYAN
THE LEADING ARAB ECONOMIC MAGAZINE

اسبوعية تصدر شهريا مؤقتا
تأسست عام ١٩٧٠
تصدر عن شركة البيان
للطباعة والنشر والتوزيع

المؤسس انطوان زخور

Editor in Chief :
Emile ZAKHOUR

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظاهر



يكتبها د. عبد الحفيظ البربير
ahafizbarbir@gmail.com

صفر مستقبل...

والكوارث والتي جعلت من حياة أبنائه جحيماً لا يطاق، هذه المنظومة، «هل تريد حقاً انتخاب رئيس؟؟؟ وما مصلحتها في ذلك؟؟؟ أمّا الإجابة الصادمة والحقيقية على هذا السؤال تحديداً فهي، طبعاً... لا!!!».

من هنا إصرار أوغاد السياسة والمال وقراصنة المصارف من أصحاب المسيرة اللصوصية الحافلة بالارتكاب والفساد، والذين تحاصصوا المال العام وواردات الدولة وسطوا على ودائع ومدخرات الناس، على تحميل البلد المزيد من الأضرار والخسائر التي تمنع في إغراقنا في التعقيدات والكوارث، ودفع الأثمان الباهظة التي لا تعوض، خاصة مع انزلاقنا عاماً متعمداً في أتون الحرب الهمجية التي يشنها العدو الاسرائيلي هناك على غزّة وأهلها، والتي تزداد شراسة ووحشية يوماً بعد يوم، بدليل الخراب والدمار الهائلين، بل حتى المجاعة التي يتسبب بها عبر حرب الإبادة التي يشنها على الشعب الفلسطيني مباشرة، وعلى لبنان وشعبه مداورة، بحيث أن عملياته العسكرية التدميرية، لم تعد تقتصر على مجمل قرى الجنوب اللبناني ومحيط صيدا وصور والنبطية فقط، وإنما امتدت إلى العمق لتشمل الضاحية الجنوبية لبيروت، وبعلي ووضواحيها، والقرى المحيطة بها، وذلك قصفاً وقتلاً للبشر وتدميراً للحجر. من هنا الخوف والتخوف الجدي من انتقال العدو من تكتيكات التقصاف والتراشق الناري، إلى الاجتياح التدميري الاستراتيجي الواسع، وإدخالنا «رغم أنوفنا» في أتون الحرب الدائرة، مما سيجعل من لبنان مجرد ساحة وميدان مفتوح على المزيد من الخراب والدمار، وما يعنيه ذلك من تداعيات كارثية مباشرة على كامل المساحة الجغرافية والمعيشية والاجتماعية، بحيث تدور علينا الدوائر مرة أخرى، نحن البلد المفلس والمثقل بأحمال وأعباء من التداعيات والتعقيدات التي لم يعد لنا قدرة على تحمل المزيد منها، علماً أننا هذه المرة لن نجد حتماً من يقف إلى جانبنا إشفافاً علينا، أو يدعنا وينصرنا، أو إعادة البناء / كالعادة / وذلك انطلاقاً من مقولة «هذا ما جنته على نفسها براقش». وما عزلة لبنان والمقاطعة العربية الخليجية، سوى الدليل الساطع على ما تسبب به الاداء الهزيل والفاشل لمنظومة الارتكاب والفساد تلك. هذا من جهة، ومن جهة أخرى، فإنه، ووسط حال اللادولة واللاسيادة واللامسؤولية التي يعاني منها لبنان المنهك، وشعبه المرهق، ووسط الإخفاقات والتقاعس المشبوه في المحاسبة والمسائلة الرقابية والقضائية / تصورا انه في البلد الذي يتصدر قوائم الفساد العالمي، لا يوجد فاسدٌ واحد خلف القضبان!!! نقول وسط هذه البؤرة السياسية الفاسدة، يتفاقم فجور وابتزاز عصابة البنوك من أصحاب ومسؤولي وإداريي الدكاكين المصرفية الذين، وبعد انقضاءهم على الودائع وحبس المدخرات، ضربوا بعرض الحائط بالقوانين

بات من الواضح، أن كل شيء حولنا، وفي داخل البلد المخطوف قد تغير، وتبدل، ولكن نحو الأسوأ والأسفل. ففي البلد المكسور الذي يقف اليوم على حافة الهاوية، بات كل شيء يتداعى بسرعة مخيفة، بحيث إنه والحال هذا، فإن السقوط الكبير والشامل للدولة والوطن بات قريباً جداً، وقاسياً جداً. وذلك نظراً إلى الأوضاع الصعبة والمروعة التي نعيشها داخلياً وخارجياً على كافة الصعد والمستويات، وبما يفوق الوصف، والتصور والتي لم تعد تقتصر على ما نعانيه من ارتكابات الفاسدين والفاشلين من لصوص المال العام وقراصنة الودائع والمدخرات / المافيا السياسية والمصرفية / وإنما شملت جميع مظاهر الحياة اليومية من معيشية وحياتية، واجتماعية، وثقافية، وتربوية وطبية، وغذائية، ناهيك عن التحلل والإنهيار الشامل للبنية التحتية للبلد بكافة أشكالها وأنواعها، وعلى كافة المستويات، من طرقات واتصالات ومواصلات وكهرباء ومياه وخدمات عامة، وذلك بفعل الفساد المستشري في الإدارات العامة نتيجة التوظيفات العشوائية، والمحسوبيات والمحاصصة / مغارة علي بابا / أضف إلى ذلك تقاعس أجهزة الدولة ومؤسساتها، نظراً لانعدام الحد الأدنى لأهلية وكفاءة المسؤولين، والأداء الباهت والفاشل لأصحاب المعالي والسعادة والسيادة، الذين برعوا وأدمنوا الثروة الشعبوية والاعلامية، بينما هم ينتقلون بنا من خسارة إلى خسارة، باعتبارهم السبب الأساسي والمباشر لما نشهده من تخبط وفوضى وارتباك، بدليل الإجراءات العقيمة والمتضاربة، والقرارات العشوائية والمتسارعة، التي لا تمت بصلة إلى مصالح الناس، لا من قريب ولا من بعيد، والتي غالباً ما يتم التراجع عنها / قرار إلغاء التوقيت الصيفي العام الماضي!!!/ وذلك لكون المافيا السياسية إنما تقوم «بتصريف» وخدمة أعمالها ومصالحها ليس إلا، باعتبار أن لبنان بلداً وشعباً بات ملكية خاصة لها، وذلك بعدما أطبقت السلطة الفاشلة والفاصلة على أعناقنا وكتمت أنفاسنا، وأعملت أنيابها في ودائعنا وأرزاقنا وحقوقنا، وأقفلت علينا أبواب الأمل والمستقبل. من هنا فجور أصحاب السجل الحافل في التعطيل، واللّف والدوران، وإمعانهم في فرض الفراغ والشغور في المنصب الدستوري الأول، المرة تلو المرة، والإصرار على عرقلة انتخاب رئيس سيادي للدولة، منذ أكثر من 17 شهراً، حيث من المقصود هو إبقاء البلد مقطوع الرأس، والقرار، رغباً عن أنوفنا، وذلك على الرغم من خطورة الأوضاع الأمنية التي تغلي حولنا في المنطقة الواقعة في عين العاصفة، والتي تشهد تحولات هائلة، وتغيرات خطيرة ومتسارعة. وبالتالي، من هنا نسأل ونتساءل عما إذا كانت منظومة الفساد السياسية والمالية والمصرفية الممعة في تعطيل الحياة الطبيعية في البلد، وفرض الشغور والتعطيل ومواكبة الخسائر

والأعراف المصرفية والائتمانية وباتوا يستثمرون في غموض الاعداد الهائلة من التعاميم والأحجية المتداخلة التي غايتها إرهاب المودعين وإحباطهم، وزيادة إرباكهم وذلك تسويقاً، وإضاعة المزيد من الوقت / 4 سنوات حتى تاريخه / وذلك بهدف تذويب ما تبقى من الودائع والمدخرات، بعيداً عن نزاهة وأخلاقيات العمل المصرفي في معناه الائتماني، بحيث تحول القطاع المصرفي بعدما فقد ثقة ناسه، قطاعاً أسوداً معربداً، ومصارف سوداء متعثرة، وحفنة تافهة من البنوك التي يتعاطون العمل المصرفي النزيه والصناعة المصرفية الراقية بأداء السماسرة التافه والرخيص. ومن جهة أخرى، وفي الوقت الذي ما زالت تنهال علينا فيه التصنيفات الدولية السلبية من حيث تصدرنا قوائم الفساد العالمي، وتفاقم التضخم والانهبان النقدي والمالي والاقتصادي وغيرها من التصنيفات المهيئة، ترانا نبارك لكل من دولتي فنلندا والنرويج تصدرهما قمة التصنيفات العالمية من حيث سعادة شعوبها وراحتها، في الوقت الذي ما زلنا فيه هنا نبحت عن مصير الطوابع المالية التي ما أن تم إصدارها مؤخراً، وأعلن عن طرحها في السوق، تسييراً لمعاملات المواطنين، حتى اختفت... وطارت... حيث ان البحث عنها ما زال جارياً حتى اللحظة. كذلك، فإنه في الوقت الذي تبوأ فيه كل من دولتي الإمارات العربية وسنغافورة صدارة قائمة المواطن الأعلى دخلاً في العالم، وكذلك في قوة وقدرة جواز سفر دولتيهما في العبور ودخول العدد الأكبر من دول العالم مباشرة، ودون الحاجة إلى سمة دخول VISA مسبقة، نحاول نحن هنا جاهدين في لملة فضيحة الهجوم البري المسلح لواحد من أصحاب المعالي الطامحين، في الزمن الأسود، الذي، وعلى رأس قوة مسلحة ضاربة ومدججة بالسلاح اقتحم أسواق الخضار واللحوم والسيورمركت، حيث يبدو انه قد حقق انتصارات باهرة على ارتفاع الأسعار التي هبطت أمام هجومه الشرس، وهي ما زالت تتدحرج حتى هذه اللحظة، وذلك خوفاً ورعباً. من هنا، وفي ظل هكذا نماذج فارغة وفاقة من مسؤولي الزمن الأسود، يكمن خوفنا وتخوفنا مما ينتظرنا شعباً وبلداً من صفر مستقبل... ■

جمعناها لك احصل على سيارة مجاناً مع قرضك السكني

المزايا الإضافية:

- تأمين مجاني على الحياة والحريق للسنة الأولى
- فترة سماح تصل إلى 12 شهراً
- استرداد رسوم التقييم والرهن العقاري

مضمونة فقط
مع بنك الدوحة

قدم طلبك الآن

أرسل "HL" إلى 92610

50333642

44456000

www.dohabank.com

تطبق الشروط والأحكام.

يسري العرض من 13 مارس إلى 31 ديسمبر 2024.





عرب وعالم

نجحت شركة «أعمال» في تحقيق نتائج جيدة خلال العام ٢٠٢٣، وأضافت شركات جديدة إلى محفظتها الاستثمارية، ما عكس الأداء الاستثنائي للشركة ومرونة استراتيجيتها. ص: ١٢

مصارف

تصدرت مجموعة QNB قائمة البنوك العاملة في قطر والشرق الأوسط برصيد خمسة جوائز للتمويل المستدام، في إنجاز آخر جديد يضاف إلى سجلات المجموعة. ما يعكس الدور الرائد لـ QNB تحت إشراف عبدالله مبارك آل خليفة. ص: ٥٢



في هذا العدد

حصاد الشهر: صفر مُستقبل - يكتبها د. عبد الحفيظ البربير - ٤

عرب وعالم

الشرطة الدولية قرصنت المقرصنين..... ٨
الاحتياط الودي يكلف تجار التجزئة المليارات..... ١٠
بوينغ تواجه أكبر أزمة منذ سنوات..... ١٠
فيتش ترفع تصنيف قطر إلى "AA" مع نظرة مستقرة..... ١٣
مزايا للتطوير العقاري تحقق أرباحاً وتنمي محفظتها..... ١٣
تغطية موسعة لمعرض «الخمس الكبير» في الرياض..... ١٦

أخبار متفرقة

الوزيرة ماري كلود نجم: مجموعة من مجرمي مجلس النواب عرقلوا خطة الإنقاذ..... ٣٦
لا نعلم بما ينشغل وزير الداخلية!..... ٣٦

مال ومصارف

أكبر ١٥ مصرفاً في العالم..... ٣٨
سويسرا أول اقتصاد رئيسي يخفض أسعار الفائدة..... ٤٠
المركزي البريطاني يسلط الضوء على القطاعات غير المصرفية..... ٤١
خلل يشتبب بسحب ملايين الدولارات من أحد البنوك..... ٤١
شركات التشفير لأعضاء الكونغرس: «كونوا معنا أو ستخسرون مقاعدكم»..... ٤٢
اختفاء أموال من حسابات مستخدمين كوين باس بسبب خلل فني..... ٤٤
دورة حول إدارة الثروات للبنك الأهلي المتحد..... ٤٦
ستاندرد أند بورز تصنف المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات "AA-" ممتاز..... ٤٨
بنك الشارقة يشارك في تمويل بـ ٨٠٠ مليون دولار..... ٥٠
مبادرات استراتيجية وارتفاع ٨٪ في أرباح مصرف الريان..... ٥٤
البنك العربي الأكثر ابتكاراً في الشرق الأوسط لعام ٢٠٢٣..... ٥٤
سياسة المركزي الكويتي تحافظ على الاستقرار المالي..... ٥٥
المركزي العراقي والخزانة الأميركية يتفقان على إعادة النظر في العقوبات المفروضة على المصارف العراقية..... ٥٨
مقابلة مع البروفيسور ندى المالح البستاني حول القطاع المصرفي وإمكانات الدمج..... ٦٣

تأمين

ميونيخ ري خسائر الأخطار السيبرانية تتجاوز رساميل صناعة التأمين..... ٦٤
توقع انخفاض أقساط التأمين في المنطقة..... ٦٦
مجموعة زيورخ للتأمين تحقق أرباحاً تشغيلية قياسية..... ٦٨
التأمين الذاتي: هل هو الحل؟..... ٦٨
كيف سمحت وزارة الخزانة الأميركية «لأمريكان بي أند أي كلوب» تغطية سفن تحمل نبطاً إيرانياً؟!..... ٧٠
هيئة الرقابة البريطانية أكثر صرامة بسبب واجبه للمستهلك..... ٧٢
أقساط شركات التأمين في لبنان للعام ٢٠٢٣..... ٧٦
شراكة إقليمية بين العناية الشاملة السعودية وليفا..... ٧٨
٢٠ مليون دينار أرباح شركة الأهمية للتأمين - الكويت..... ٨٣
نشاطات مكثفة لشركة ترست العالمية..... ٨٤
إطلاق تطبيق «أمن»..... ٩٠
سيارات..... ٩٢

نقل

أخبار النقل والمرافق..... ٩٦
حركة مرفأ بيروت الإجمالية ومجموع الواردات المرفئية خلال شهر كانون الثاني وخلال العام ٢٠٢٣..... ١٠٢-١٠٠
حركة مرفأ طرابلس الإجمالية ومجموع الواردات المرفئية خلال شهر كانون الثاني وخلال العام ٢٠٢٣..... ١٠٤
مراتب شركات الملاحة العالمية في مرفأ بيروت خلال شهر كانون الثاني وخلال العام ٢٠٢٣..... ١٠٦
حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال شهر كانون الثاني وخلال العام ٢٠٢٣..... ١٠٨
تكنولوجيا..... ١١٢
نشاطات..... ١١٤
مجمع - ميراي فارس بويز..... ١٢٠
سياحة..... ١٢٦

عرب وعالم

رأى المدير العام لشركة شوكو الشرق الأوسط، م. عمار العالول، أن منطقة الشرق الأوسط تتصدر قائمة الأسواق الأسرع نمواً وتطوراً في مجالات البناء والبنشاءات المبتكرة، مشدداً على أن الشركة تحتل الصدارة من بين الشركات التي تراعي متطلبات الاستدامة. ص: ١٨



اقتصاد عربي وعالمي

تقوم شركة CCC ببناء أكبر منشأة لإنتاج الهيدروجين الأخضر في العالم. ويتميز دور CCC بأنها تبني للمستقبل وترعى الكوكب وتحافظ عليه للأجيال القادمة، بناء لتوجهات رئيس الشركة سامر خوري. ص: ١٤



تصنيف

حقت ICIEC إنجازاً مهماً بحصولها على تصنيف ائتماني من S&P بدرجة "AA-" ممتاز، ويعتبر هذا التصنيف الأعلى بين نظيراتها. علق أسامة القيسي الرئيس التنفيذي للمؤسسة، قائلاً: «تؤكد من جديد التزامنا الثابت باعطاء الأولوية للأهداف الاستراتيجية في دعم الدول الأعضاء». ص: ٤٨



عرب وعالم

تواكب مجموعة سمنان القابضة خطة التحول التي تشهدها المملكة، بالإضافة إلى جعل المنتج السعودي في الصدارة، هذا ما أكدته الرئيس التنفيذي عبدالله الشريف. ص: ٢٠





لطفي الزين

تأمين
احتلت شركتنا
بنكرز BANKERS
وميدغلف MEDGULF
المرتبة الأولى والثانية
على التوالي في أقساط
التأمينات العامة في لبنان.
يرأس «بنكرز» **جينو نادر**
و«ميدغلف» **لطفي الزين**.

ص: ٧٦



جينو نادر



تكنولوجيا

أبرمت مجموعة
OOREDOO اتفاقية
شراكة مع شركة
AVAYA لمساعدة
العملاء على التميز.
وشرح **أحمد النعمة**
ونور الأتاسي فوائد
الخدمات المقدمة.

ص: ١١٢

عرب وعالم

أكد رئيس شركة GUTMANN
الشرق الأوسط **نائل أبو العافية**
ومدير تطوير الأعمال
شارل قسطنطين عن إطلاق
الشركة حلولاً بيئية
جديدة مصممة بطريقة
هندسية مبتكرة ستبهر
الصناعة بأكملها، لافتين
إلى توسع إستراتيجي
في السعودية.

ص: ٢٢



مصارف

كشف الشيخ
عبدالرحمن آل ثاني
العضو المنتدب لبنك
الدوحة عن وضع
استراتيجية وسياسات
جديدة لتطوير وتحسين
أداء البنك محلياً وخارجياً.
مساعد في تحفيز
معدلات نمو النتائج
المالية السنوية. ص: ٥٠



عرب وعالم

عززت شركة HH-SHAKER
مشاركاتها في معرض
«الخمسة الكبار» هذه السنة،
وبرعايتها الماسية له.
وأعلن مدير القطاع التجاري
المهندس **جلال ناصر الكربي**
أن الشركة تولي أهمية
للمقدرة البشرية والمهنية.

ص: ٢٤



سيارات

افتتحت المجدوعي
للسيارات الوكيل
المعتمد لعلامة
شانجان في
المملكة، المركز
الأحدث لخدمات ما
بعد البيع، ليكون
المركز الذهبي ضمن
شبكة المراكز
المنتشرة في جميع
مناطق المملكة.
ص: ٩٢



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: ZERO FUTURE – BY ABDEL HAFIZ BARBIR 4

ARAB AND WORLD ECONOMY

INTERPOL HACKED HACKERS 8
FRIENDLY FRAUD COSTS RETAILERS BILLIONS 10
BOEING IS FACING ITS BIGGEST CRISIS IN YEARS 10
FITCH UPGRADES QATAR'S CREDIT RATING TO "AA" WITH A STABLE OUTLOOK 13
MAZAYA REAL ESTATE DEVELOPMENT ACHIEVES PROFITS AND GROWS ITS PORTFOLIO 13
BIG 5 CONSTRUCT SAUDI – SPECIAL COVERAGE 16

MISCELLANEOUS NEWS

MINISTER MARIE-CLAUDE NAJM: A GROUP OF CRIMINALS IN THE LEBANESE PARLIAMENT
OBSTRUCTED THE RESCUE PLAN 36
WE DON'T KNOW WHAT THE MINISTER OF THE INTERIOR IS BUSY WITH ! 36

BANKING AND FINANCE

THE 15 LARGEST BANKS IN THE WORLD 38
SWITZERLAND BECOMES FIRST MAJOR ECONOMY TO CUT INTEREST RATES 40
BANK OF ENGLAND SHEDS LIGHT ON THE NON-BANKING SECTORS 41
A TECHNICAL GLITCH CAUSES MILLIONS OF DOLLARS TO BE WITHDRAWN FROM A BANK 41
CRYPTO COS TO MEMBERS OF CONGRESS: "STAY WITH US OR YOU WILL LOSE YOUR SEATS" 42
FUNDS DISAPPEAR FROM COINBASE USER ACCOUNTS DUE TO A TECHNICAL GLITCH 44
AHLI UNITED BANK HOLDS WEALTH MANAGEMENT SEMINAR FOR PREMIUM CLIENTS 46
ICIEC ATTAINING AN "AA-" LONG-TERM ISSUER CREDIT AND FINANCIAL STRENGTH RATING FROM S&P 48
BANK OF SHARJAH ACTS AS MANDATED LEAD ARRANGER IN A \$800MLN SYNDICATED REVOLVING CREDIT FACILITY 50
STRATEGIC INITIATIVES AND AN 8% INCREASE IN MASRAF AL RAYAN'S PROFIT 54
ARAB BANK RECOGNIZED AS THE MOST INNOVATIVE BANK FOR 2023 IN THE MIDDLE EAST 54
THE CENTRAL BANK OF KUWAIT'S POLICY MAINTAINS FINANCIAL STABILITY 55
CBI ANNOUNCED AN UNDERSTANDING WITH THE US TREASURY DEPARTMENT TO RECONSIDER THE
SANCTIONS IMPOSED ON IRAQI BANKS 58
AN INTERVIEW WITH PROF. NADA MALLAH BOUSTANI ABOUT THE BANKING SECTOR AND THE
POSSIBILITIES OF CONSOLIDATION 63

INSURANCE

MUNICH RE: LOSSES FROM CYBER RISKS EXCEED THE INSURANCE INDUSTRY'S CAPITAL 64
LOWER INSURANCE PREMIUMS ARE EXPECTED IN THE REGION 66
ZURICH INSURANCE GROUP POSTS RECORD BUSINESS OPERATING PROFIT 68
SELF-INSURANCE: IS IT THE SOLUTION? 68
HOW DID THE US TREASURY ALLOW THE "AMERICAN P&I CLUB" TO COVER SHIPS CARRYING IRANIAN OIL? 70
UK WATCHDOG IS MORE STRINGENT BECAUSE OF ITS DUTY TO THE CONSUMER 72
INSURANCE COS PREMIUMS IN LEBANON FOR 2023 76
A REGIONAL PARTNERSHIP BETWEEN TCS AND LIVA 78
AL AHLEIA INSURANCE CO. – KUWAIT REPORTS PROFITS OF 20 MLN DINARS 83
INTENSIVE ACTIVITIES OF TRUST INTERNATIONAL INSURANCE COMPANY 84
LAUNCH OF "AMMIN" APP 90

AUTO DEALERS

..... 92

SHIPPING

PORTS AND TRANSPORTS NEWS 96
BEIRUT PORT ACTIVITY AND INCOME – JANUARY 2024 AND DURING THE YEAR 2023 100-102
TRIPOLI PORT CONTAINERS TERMINAL TURNOVER – JANUARY 2024 AND DURING THE YEAR 2023 104
BEIRUT PORT – TOP INT'L SHIPPING COS – JANUARY 2024 AND DURING THE YEAR 2023 106
BEIRUT CONTAINER TERMINAL TURNOVER – JANUARY 2024 AND DURING THE YEAR 2023 108
HIGH TECH 112
ACTIVITIES 114
SOCIAL LIFE: BY MIREILLE FARES BOUEZ 120
TOURISM 126

الشرطة الدولية: قرصنا المقرصنين تعطيل مجموعة Lockbit

القانون من ١١ دولة شاركت في العملية، التي شهدت مصادرة ١١ ألف نطاق تستخدمه مجموعة «لوك بيت»، والمجموعات المرتبطة بها لتسهيل دفع الفدية.

وجاء في رسالة نشرت على موقع «لوك بيت»: «هذا الموقع الآن أصبح تحت سيطرة سلطات إنفاذ القانون. ويمكننا التأكيد أن خدمات لوك بيت تعطلت بسبب عملية للشرطة الدولية، وهي عملية مستمرة».

وجمعت شبكة «لوك بيت» أكثر من ١٢٠ مليون دولار من الفدية في المجموع، وفقاً للولايات المتحدة. ومن جهته، قال مكتب المدعي العام في باريس إن «لوك بيت» من الأكثر نشاطاً في العالم، مع أكثر من ٢٥٠٠ ضحية، بمن فيهم أكثر من ٢٠٠ في فرنسا، بما في ذلك «مستشفيات ومجالس بلدية ومؤسسات من أحجام مختلفة».



أكد ائتلاف دولي لإنفاذ القانون، يشمل مكتب التحقيقات الاتحادي الأمريكي والوكالة الوطنية لمكافحة الجريمة في بريطانيا، أنه قام بتعطيل أنشطة مجموعة «لوك بيت» Lockbit، إحدى أشهر مجموعات القرصنة على الإطلاق، حيث أغلق مواقع إلكترونية تستخدمها المجموعة لتحصيل مدفوعات برامج الفدية.

وقالت الوكالة الوطنية لمكافحة الجريمة في بريطانيا إنه «بعد اختراق شبكة المجموعة، سيطرت الوكالة على خدمات «لوك بيت» ما قوّض مشروعها الإجرامي برمته».

وصرح المدير العام للوكالة، غرام بيغر، خلال إعلانه تفكيك «لوك بيت»: «لقد قرصنا المقرصنين». وقال مسؤول بمكتب التحقيقات الاتحادي إن وكالات إنفاذ

شرطة نيويورك تكبل عصابات سرقة السيارات



أعلنت المدعية العامة في نيويورك، ليتيسيا جيمس، الحكم على تسعة أعضاء في عصابة سرقة سيارات في حي برونكس، أحد أحياء مدينة نيويورك، لدورهم في سرقة ٤٥ مركبة خلال فترة ستة أشهر من أبريل إلى أكتوبر ٢٠٢٠ بعد إقرارهم بالذنب.

وتم تنفيذ العملية خلال بداية جائحة «كوفيد-١٩»، حيث استهدفت السيارات، التي كانت متوقفة في الشارع لعدة أيام، في مدينة نيويورك ومقاطعة ويستتشستر. وتمكن أفراد الطاقم من إعادة برمجة أجهزة الكمبيوتر الخاصة بالمركبات لتعطيل أجهزة الإنذار والوصول بسرعة إلى السيارات، ثم أعادوا بيعها في جميع أنحاء الولايات المتحدة وجمهورية الدومينيكان. وكانت هذه المحاكمة نتيجة لتحقيق مشترك لمدة عامين أجرته فرقة العمل المعنية بالجريمة المنظمة التابعة للنائب العام (OAG) وقسم جرائم السيارات التابع لإدارة شرطة مدينة نيويورك (NYPD).

وحققت سلطات تطبيق القانون نجاحات أخرى في مكافحة سرقة السيارات. ففي ديسمبر ٢٠٢٣، تم اتهام شخصين بارتكاب جرائم تتعلق بسرقة وحيازة مركبات في برونكس. وفي أغسطس ٢٠٢٣، تمت إدانة ستة أفراد من عصابة مسؤولين عن أكثر من ٢٠٠ عملية سطو على شركات وكلاء السيارات في وادي هدسون السفلي، ومدينة نيويورك، وفي لونغ آيلاند. وفي أكتوبر ٢٠٢٢، أطاحت سلطات تطبيق القانون بعصابة لسرقة السيارات الفاخرة في مدينة نيويورك.

الحكم على UBER بتعويضات جماعية بقيمة ١٧٨ مليون دولار لسائقي الأجرة الاستراليين



حصل سائقو سيارات الأجرة الأستراليون، المتأثرون بصعود شركة أوبر UBER العملاقة لخدمات النقل التشاركي، على تعويضات بقيمة ١٧٨ مليون دولار، بحسب ما صرح به محاموهم،

بعد تسوية أنهت معركة قانونية شاقة استمرت سنوات.

وكان قد وُجد أكثر من ٨ آلاف من سائقي سيارات الأجرة وأصحاب مركبات الإيجار جهودهم لبدء إجراءات قانونية في عام ٢٠١٩، بحجة أنهم فقدوا دخلاً كبيراً عندما دخلت شركة أوبر السوق الأسترالية في عام ٢٠١٢.

وقال المحامي الرئيسي في القضية، مايكل دونيلي من شركة «موريس بلاكين» للمحاماة، إن التسوية البالغة ٢٧١,٨ مليون دولار أسترالي، أي ما يعادل ١٧٨,٣ مليون دولار أميركي، كانت خامس أعلى تسوية جماعية في التاريخ القانوني الأسترالي.

وأوضح دونيلي أن أوبر «قاتلت بكل قوتها في كل نقطة على طول الطريق، كل يوم، على مدى السنوات الخمس الماضية، وحاولت في كل منعطف حرمان أعضاء مجموعتنا من أي شكل من أشكال الحل أو التعويض عن خسائرهم. ولكن بعد سنوات من التمتع عن القيام بما يلزم لتعويضهم، اتحد الآلاف من سائقي سيارات الأجرة وأصحاب مركبات الإيجار الأستراليين معاً لمواجهةهم»، مضيفاً أن أوبر انخرطت في مجموعة متنوعة من السلوكيات الصادمة، عندما انطلقت في البلاد، بما في ذلك استخدام سيارات غير مرخصة مع سائقين غير معتمدين.

تمويل عقاري يتخطى الحدود

استثمر في فرنسا مع القرض العقاري لأوائل QNB واستفد من أسعار الفائدة الأفضل وغيرها من المزايا



الإحتيال الودي يكلف تجار التجزئة المليارات!!

الحوادث عندما يقدم العملاء مطالبة بالإحتيال أو رد المبالغ المدفوعة على الرغم من رضاهم عن عملية الشراء.

وأوضح **كريس ناجل Chris Nagel** الرئيس التنفيذي لشركة Sift، في مقال حول ما الذي يكلف تجار التجزئة مثل Amazon و Walmart المليارات؟!، أنه في بعض الأحيان يمكن أن يتم ذلك عن غير قصد



على سبيل المثال، عندما يقوم أحد أفراد الأسرة بإجراء عملية شراء باستخدام بطاقة الإئتمان الخاصة بشخص ما دون علمه. وفي أحيان أخرى، يتم ارتكاب الإحتيال الودي عمداً للحصول على غرض معين مجاناً، أو بسبب تجربة سلبية مع شركة ما، مضيفاً أن ذلك يمثل تحدياً خاصاً بالنسبة إلى العلامات التجارية التي تباع الملابس والإكسسوارات، الإشتراكات في السلع الرقمية، البقالة، الإلكترونيات، وخدمة توصيل الطعام.

وأفاد السيد **ناجل** أن العديد من المستهلكين الشباب يعانون من ضائقة مالية وربما لا يعتبرون تصرفاتهم بمثابة عمل إجرامي، مؤكداً أن تفكير بعضهم يذهب إلى اعتبار أن الشركة قد لا تتأثر كثيراً من جراء خسارة عملية شراء بقيمة ٤٠ دولاراً مثلاً.

إن ما يعرف بـ «الإحتيال الودي» friendly fraud أو إحتيال الطرف الأول ليس في الحقيقة ودياً جداً ولا يتناسب مع النتائج النهائية للشركات التي تتصارع مع مشكلات مثل العوائد الزائفة ورد المبالغ المدفوعة على بطاقات الإئتمان، والتي تتجه نحو الإرتفاع، وفقاً لتقرير صادر عن شركة الحماية والأمن عبر الإنترنت Sift.

ويشير «الإحتيال الودي» إلى الحالات التي يعترض فيها العميل على رسوم على بطاقته الائتمانية بعد إجراء عملية شراء من تاجر. ففي حين يمكن أن تحدث النزاعات المشروعة وعمليات رد المبالغ المدفوعة، فإن الإحتيال الودي يتعلق على وجه التحديد بالحالات التي يكون فيها سبب النزاع خاطئاً. قد يشمل ذلك الحالات التي يدعي فيها العميل خطأً أنه لم يستلم منتج أو أنه غير راضٍ عن منتج مرضٍ في الواقع. ومن المهم ملاحظة أن «الإحتيال الودي» يختلف عن الأشكال التقليدية للإحتيال على بطاقة الإئتمان لأنه لا ينطوي على مشاركة طرف ثالث وقد لا يكون خبيثاً بطبيعته. وأوردت شركة Fast Company أن العملاء الشرعيين المشاركين في عمليات إحتيال الطرف الأول أخذه في الإرتفاع، حيث تحدث مثل هذه

BOEING تواجه أكبر أزمة منذ سنوات



تستكشف شركة «بوينغ» بيع وحدتين على الأقل من أعمالها المرتبطة بالصناعات الدفاعية، في الوقت الذي تواجه فيه شركة صناعة الطائرات أكبر أزمة منذ سنوات. تواصل المستشارون الماليون

لـ«بوينغ» مع مشتريين محتملين نيابة عن الشركة لتقييم مدى الاهتمام بعدة وحدات أصغر تابعة لها.

تأتي هذه المداولات في وقت تواجه «بوينغ» تدقيقاً حكومياً مشدداً لتصنيع طائراتها التجارية، في أعقاب حادث شبه كارثي وقع في أوائل يناير على متن طائرة «٧٣٧ ماكس ٨».

وقد خسرت أسهم «بوينغ» أكثر من ٣٠٪ من قيمتها هذا العام، أي ضعف ثاني أسوأ سهم أداء ضمن مؤشر «داو جونز الصناعي».

٩٠٪ من البشر خارج الخدمة بسبب الذكاء الاصطناعي



قال بنك «جيه بي مورجان» إن إدارة التدفق النقدي التي تعمل بالذكاء الاصطناعي، والتي أطلقها العام الماضي لعملائه من الشركات بشكل مجاني، ساعدت بعضهم على خفض العمل البشري بنسبة ٩٠٪.

وتعمل أكبر البنوك في العالم على تكثيف استخدامها للذكاء الاصطناعي بهدف رفع الانتاجية وخفض التكاليف، وقال أحد كبار الخبراء إن التكنولوجيا يمكن أن تسمح في نهاية المطاف لأصحاب العمل بتقليص أسبوع العمل إلى ثلاثة أيام ونصف اليوم فقط.

سرقة برج إرسال بطول ٦٠ متراً في ألاباما



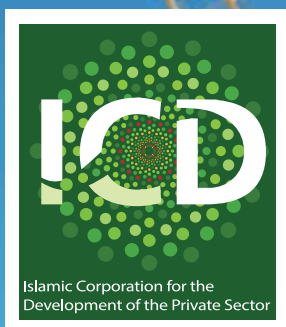
فوجئ رجال الشرطة في ولاية ألاباما الأميركية بسرقة برج إرسال راديو طوله ٦٠ متراً بالإضافة لجهاز الإرسال الخاص به. وبالنظر إلى حجمه الهائل، لا يزال المحققون محتارين حول سبب سرقة البرج والطريقة التي تم نقله بها.

وعلى الرغم من أن البرج مخصص لترددات AM قليلة الاستخدام، تسببت القواعد بشل عمل محطة الراديو WJLX المالكة للبرج. وأكد المدير العام لمحطة الراديو WJLX **بريت المور** أن سرقة برج الراديو العملاق أدت إلى إسكات ما كان يعرف بصوت بلدة جاسبر JASPER الصغيرة في ولاية ألاباما والمقاطعة المحيطة بها خصوصاً أن المحطة بدأت عملية البث منذ منتصف الخمسينيات من القرن الماضي.

ويعتقد **المور** أن أسلاك البرج، الذي يبلغ ارتفاعه ٢٠٠ قدم (٦١ متراً)، قد تم قطعها أولاً، الأمر الذي أدى إلى سقوط الهيكل على الأرض، ثم تم قطعيه إلى قطع أصغر ونقله بعيداً. «في كل السنوات التي قضيتها في العمل، ومتعلقة بالعمل، وكل شيء من هذا القبيل، لم يسبق لي رؤية شيء مثل ذلك».

وأثرت السرقة بشكل كبير على محطة الراديو الصغيرة، ولسوء الحظ ممتلكاتها ليست مؤمنة، لذلك ستضطر لشراء برج جديد على حسابها، علماً بأن عملية إعادة بناء البرج تتراوح بين ٦٠ و ١٠٠ ألف دولار.

وقالت المتحدث باسم الشرطة، إن شرطة جاسبر تحقق في الأمر، لافتة إلى أنه حتى اللحظة لم يتم اعتقال أي من اللصوص.



Leading Together

We offer a variety of different products, to effectively serve your business' needs. We provide both term financing and equity contribution to private sector Greenfield projects, or to business undergoing expansion or modernization.



www.icd-ps.org

      [icd_ps](#)

ارتفاع أرباح «أعمال» ٥,٧٪ إلى ٣٦٨ مليون ريال



افتتح الشيخ فيصل بن قاسم آل ثاني رئيس مجلس إدارة شركة «أعمال» اجتماع الجمعية العامة العادية، مرحباً بالحضور لافتاً إلى نجاح شركة «أعمال» في تحقيق نتائج جيدة خلال عام ٢٠٢٣، حيث إضافة شركات جديدة إلى محفظتها الاستثمارية للاستفادة من الفرص في عدد من القطاعات الحيوية مثل الطاقة وتكنولوجيا المعلومات والخدمات. ومن أهم العوامل التي ساعدت على تحقيق هذا النجاح هي استراتيجية التنوع التي تتمتع بها الشركة، وقوة مركزها المالي، وقدرتها على الاستفادة من الفرص وتطوير أنشطتها، بالإضافة إلى قوة الاقتصاد القطري، وحرص حكومتنا الرشيدة بقيادة صاحب السمو الأمير الشيخ تميم بن حمد آل ثاني على توفير مناخ استثماري آمن ومستقر.

وألقى الشيخ تميم بن فيصل آل ثاني، نائب الرئيس التنفيذي، تقرير رئيس مجلس الإدارة والذي عكس الأداء الاستثنائي للشركة ومرونة استراتيجيتها حيث تمكنت «أعمال» من تحقيق نمواً قوياً ثابتاً، بالرغم من التحديات في سوق يتمتع بالديناميكية والتغير السريع، مما عاد بالفائدة على المساهمين وجميع أصحاب المصلحة.

وكان ملخص النتائج المالية كما يلي:
ارتفعت الإيرادات بنسبة ٠,٩٪ لتبلغ ٢,٠٧٧,٢ مليون ريال قطري.
ارتفعت حقوق المساهمين في «أعمال» بنسبة ٥,٧٪ ليبلغ ٣٦٧,٥ مليون ريال قطري.

إستثمار القابضة: إنجازات وخطط توسعية



م. محمد بن بدر السادة
الرئيس التنفيذي

محمد معزز الخياط
رئيس مجلس الإدارة

عقدت إستثمار القابضة جمعيتها العمومية العادية، صادقت خلالها على تقرير مجلس الإدارة عن نشاط الشركة والخطة المستقبلية، حيث بلغت الأرباح الصافية ٣٥٢ مليون ريال قطري (متضمنة حقوق الأقلية) بزيادة ٨,٣٪ عن عام ٢٠٢٢، وبلغ الربح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك ٦٤٦ مليون ريال قطري بارتفاع ٢٥٪ عن عام ٢٠٢٢.

وجاء في تقرير مجلس الإدارة أن استراتيجية الشركة تتمثل في تنويع مصادر الدخل والتوسع المحلي والدولي، بهدف زيادة القيمة العامة للشركة والقيمة للمستثمرين. فيما تعكس النتائج المالية المتميزة والإنجازات التشغيلية والتطورات المهمة للشركة خلال عام ٢٠٢٣ أداء الشركة الإيجابي، الذي أدى إلى زيادة ملحوظة في الأرباح الصافية من جراء تفعيل الكفاءة التشغيلية للشركة. أما في تطوير الأعمال فقد حققت الشركة تقدماً ملحوظاً في وتيرة تنفيذ المشاريع التي أعلن عنها في الفترات الأخيرة من العام الماضي، بهدف التوسع العمودي والأفقي للشركة على المستويين المحلي والدولي وتحقيقاً لنمو القيمة الاستثمارية للمساهمين.

«الدولية للمعارض»: قطر ضمن الأسرع نمواً بفاعليات الأعمال عالمياً



أكد السيد حيدر مشيمش المدير العام للشركة الدولية للمعارض - قطر IFP QATAR، أن الشركة «تنفذ إستراتيجية لتعزيز حصتها في السوق في قطاع المعارض في قطر، بعد ٢٠ عاماً من النجاح حققت خلالها إنجازات ورسخت علامتها التجارية وحصدت ثقة العملاء، وساهمت في تعزيز صناعة الفاعليات والمعارض والمؤتمرات من خلال تنظيمها أكثر من ١٠٠ معرض ومؤتمر منذ تأسيسها، ما يضعها في موقع صدارة قائمة شركات القطاع الخاص العاملة في قطاع المعارض والمؤتمرات القطري.

وأوضح مشيمش على هامش حفل الإفطار الرمضاني السنوي الذي نظمتها الشركة، أن «برنامج المعارض عام ٢٠٢٤ سيشهد حزمة من الفاعليات المتنوعة التي تمثل قيمة مضافة للعملاء وللإقتصاد القطري من جهة، وتساهم في تلبية متطلبات العملاء وتتواءم مع تحولات السوق من جهة أخرى، مع التركيز على تعزيز الشراكات والتحالفات بين الشركات المحلية ونظيراتها الدولية.

وأشار إلى أن المعارض والمؤتمرات تمثل صناعة حقيقية تساهم في قيادة نمو حزمة من القطاعات الاقتصادية. وقال مشيمش أن دولة قطر تحل ضمن قائمة وجهات فاعليات الأعمال الأسرع نمواً على مستوى العالم، حيث تستضيف أهم المعارض والمؤتمرات في القطاعات الحيوية.

تحقيقاً للرؤية الوطنية ٢٠٣٠ مزايا للتطوير العقاري تحقق أرباحاً وتنمي محفظتها

المشروع الأول «برج فويا» على الواجهة البحرية، وهو عبارة عن شراكة استراتيجية بين شركة مزايا للتطوير العقاري وشركة النماء للتطوير العقاري، حيث تقوم شركة مزايا بتطوير وبيع الوحدات السكنية في المشروع. أما المشروع الثاني فهو «برج فيرا» في منطقة الخرايج، وتعود ملكيته لشركة مزايا للتطوير العقاري، وقد تم البدء بأعمال البناء والتطوير في كلا المشروعين، على أن يتم الانتهاء من الأعمال



وافقت الجمعية العامة العادية لشركة مزايا للتطوير العقاري على توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ٢,٥٪ من رأس المال أي بواقع ٢٠٥ درهم، عن كل سهم عن السنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٣.

وقال الشيخ سلمان بن حسن آل ثاني رئيس مجلس الإدارة إنه من أبرز الخطوات التي قامت بها الشركة خلال ٢٠٢٣ لتحقيق أفضل عائد على المساهمين، هو قيامها

خلال العام ٢٠٢٦.

وفيما يتعلق بالأصول المدرة للدخل، تم تعزيز محفظة الشركة بأصول عديدة مدرة للدخل.

وأضاف: «شهد الأداء المالي للعام ٢٠٢٣ تحقيق شركة مزايا للتطوير العقاري ربحاً صافياً بلغ ٢٩,٦٨٧,٢٣٧ ريالاً قطرياً، وإجمالي إيرادات تشغيلية بلغت تقريباً ١١٢ مليون ريال قطري. وبلغ إجمالي أصول الشركة ٢,٤ مليار ريال قطري، فيما بلغ إجمالي حقوق المساهمين ١,٠٥١ مليار ريال قطري وتتبنى شركة مزايا للتطوير العقاري

استراتيجية تهدف إلى دعم جهود الدولة والقيادة الرشيدة في تحقيق الرؤية الوطنية ٢٠٣٠، مع التركيز على تحقيق أهدافها الخاصة وتعزيز نموها. وهذا يعكس التزامنا الثابت بتحقيق تطلعات وطموحات المساهمين».



بإطفاء الخسائر المتراكمة، عن طريق تخفيض رأس المال ليصبح رأس المال الجديد للشركة مليار ريال قطري، وذلك لتتمكن الشركة من توزيع أرباح على المساهمين. واستمراراً في دعم استراتيجيتها قامت مزايا بالاستحواذ على عدد من الأصول المدرة للدخل لتعزيز إيراداتها. كما قامت شركة مزايا بطرح مشروعات سكنيين للبيع، والذين يتماشيان مع استراتيجية دولة قطر في استقطاب الاستثمارات الأجنبية وتحفيزها بمنح الإقامات مقابل تملك وحدات سكنية.

واستعرض تقرير مجلس الإدارة

قائلاً: «تمكنت الشركة خلال عام ٢٠٢٣ من تحقيق مجموعة من النجاحات والتطورات التي ستسهم في تعزيز العوائد المالية للشركة، وهي على النحو التالي: في جانب التطوير العقاري، قامت شركة مزايا بالإعلان عن تطوير مشروعات في مدينة لوسيل،

«فيتش» ترفع تصنيف قطر الائتماني إلى "AA" مع نظرة مستقرة

رفعت وكالة فيتش للتصنيفات الائتمانية، تصنيفها الائتماني لدولة قطر إلى AA مع نظرة مستقرة.

وقالت الوكالة، إن قطر ستواصل على الأرجح تحقيق فائض في الميزانية حتى العقد المقبل نتيجة لتوسعة حقل الشمال.

وأوضحت أن تصنيفات قطر عند "AA" مدعومة بصافي الأصول الأجنبية السيادية الكبيرة (SNFA)، وهي واحدة من أعلى نسب نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي في العالم، وهيكلي مالي عام مرن.



أحمد الطيب رئيساً تنفيذياً لـ «بروة العقارية»



أحمد محمد الطيب

أعلنت مجموعة بروة العقارية عن تعيين السيد أحمد محمد الطيب رئيساً تنفيذياً لمجموعة بروة العقارية.

وقد شغل الطيب مناصب تنفيذية في العديد من الشركات والمؤسسات الوطنية، ويحمل شهادة الماجستير في الهندسة الكهربائية من جامعة كلورادو دنفر في الولايات المتحدة الأمريكية.

وقد رُحِبَ السيد عبدالله بن حمد العطية، رئيس مجلس الإدارة وكامل أعضاء المجلس بالسيد أحمد الطيب في منصبه الجديد وأعربوا عن عظيم الثقة التي توليها المجموعة له وتطلعها لدوره في تنفيذ رؤية مجلس الإدارة والتي تهدف لاستمرار مسيرة الشركة وتعزيز مكانتها على الصعيدين المحلي والعالمي وتحقيق الاستفادة لعائدات المساهمين.

مشاركة Gutmann في فعاليات قمة الابتكار في قطاع الضيافة



شارك فريق مجموعة Gutmann ME بشكل فعال ضمن فعاليات النسخة الثانية من قمة الابتكار في قطاع الضيافة Hospitality Innovation Summit التي عقدت على مدار يومين في فندق هيلتون دبي الحبتور سيتي. وسلّطت المجموعة، الرائدة في تزويد أنظمة الألمنيوم للاستخدامات المعمارية التي تدعم قطاع البناء، الضوء خلال الفعالية على أحدث منتجاتها من واجهات المباني والنوافذ وإنارة الواجهات، مؤكدة التزامها بالمرونة في العمليات والخبرات وفق أحدث تقنيات التصنيع، إلى جانب مزجها بين المواصفات والتصاميم الألمانية مع متطلبات المنطقة العربية مما ساعدها على تحقيق المزيد من التوسع في السوق بحيث أنها وفرت حلول عالية الجودة مع خدمات مميزة بأسعار تنافسية.

دور CCC لا يقتصر على بناء المستقبل فحسب بل رعاية الكوكب للأجيال القادمة

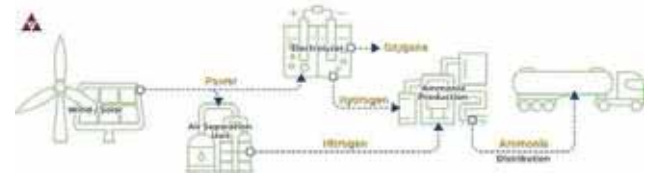
سامر الخوري
CCC

تقوم شركة CCC حالياً ببناء أكبر منشأة لإنتاج الهيدروجين الأخضر في العالم لإنتاج الأمونيا الخضراء. وتقع المنشأة في منطقة أوكساغون في نيوم، وسيتم الانتهاء منها بحلول عام ٢٠٢٦. وسينتج المصنع الذي تبلغ قيمته ٨ مليارات دولار، والمملوك بشكل مشترك لكل من شركة إير برودكتس Air Products

وشركة أكوا باور ونيوم، ٦٥٠ طناً من الهيدروجين الأخضر يومياً.

ويتميز مخطط شركة CCC بوحدة فصل هواء حديثة، ومحطة ضخمة للتحليل الكهربائي للهيدروجين بقدرة ٢ جيجاوات، ومرافق تخزين هيدروجين ونيروجين موسعة، ومصنع رائد للأمونيا الخضراء قادر على إنتاج ٥٠٠٠ طن يومياً.

ومن خلال التحوّل نحو الموارد المتجددة، فإن شركة CCC لا يقتصر دورها على بناء المستقبل فحسب، بل تعمل أيضاً على رعاية الكوكب للأجيال القادمة. ويتمشى كل هذا مع الجهود العالمية للانتقال إلى مصادر الطاقة المتجددة وتقليل انبعاثات الكربون وتعزيز مستقبل مستدام.



ستاندرد أند بورز تثبت تصنيف المملكة عند A/A-1 مع نظرة مستقبلية مستقرة



أكدت وكالة ستاندرد أند بورز تصنيف المملكة العربية السعودية عند "A/A-1"، مشيرة إلى استمرار الإصلاحات الاقتصادية والاجتماعية

في تحسين اقتصاد البلاد ومستويات الثروة. وأبقت الوكالة على النظرة المستقبلية للمملكة العربية السعودية عند مستقرة.



EXCELSIOR
HOTEL GALLIA
MILAN

HOTELS THAT DEFINE THE DESTINATION™

Welcome to Excelsior Hotel Gallia, a Luxury Collection Hotel, Milan.
Immerse yourself in a unique experience where the two souls of the city,
the traditional and the contemporary, converge at a singular and iconic location.

EXPLORE THE DESTINATION AT [THELUXURYCOLLECTION.COM/GALLIA](https://www.theluxurycollection.com/gallia)

THE
LUXURY
COLLECTION®

Go There With
MARRIOTT BONVOY™

معرض الخمسة الكبار ٢٠٢٤ الرياض قبلة قادة قطاع البناء العالمي



Charles Constantin & Nael Afieh - Gutmann ME



SAMNAN – عبداللطيف العبدالكريم



SCHÜCO ME – م. عمّار العالول



مدراء شركة KBE



Yin K. D. (MAX) - HH - Shaker



من اليمين: م. جلال الكردي وهاشم الكردي – HH-SHAKER



اركان MADAR

استضافت المملكة العربية السعودية معرض الخمسة الكبار الدولي في مركز واجهة الرياض للمعارض والمؤتمرات، وتضاعف حجمه وسعته الاستيعابية، إذ غطى مساحة ٧٠٠٠ متر مربع. ويحتل هذا الحدث منصة رئيسية تجمع قادة قطاع البناء والتشييد من حول العالم في الرياض، وفرصة كبيرة للشركات العاملة فيه، لتعزيز التعاون والتعرف على جديد تكنولوجيا البناء والتشييد، وتبادل الخبرات ونسج علاقات تعاون وعمل. وسلط الضوء على أفضل التقنيات في قطاع البناء، التي تتماشى مع برامج وأهداف رؤية المملكة ٢٠٣٠، وتتناغم مع التطلع إلى تحسين جودة الحياة.

وضمّ المعرض أجنحة تمثل ٢٠ دولة، مثل ألمانيا، والصين، واليونان، وإيطاليا، وتركيا، والإمارات، وأميركا وقطر، مع انضمام مصر والأردن وإسبانيا والهند إلى القائمة للمرة الأولى. وعرض الخمسة الكبار في نسخته الجديدة أكثر من ٢٠ ألف منتج وخدمة في تسعة قطاعات إنتاجية، وركّز على أربعة قطاعات جديدة مثل الخرسانة وتقنيات البناء والصلب والتصميم الحضري والمناظر الطبيعية.

ويُعد المعرض فرصة للبحث في سبل تعزيز الاستدامة في قطاع البناء والتشييد، وتنظيم فعاليات متنوعة للمتخصصين فيه.



فهد القفاري – MAG



احمد البدراني – SAMAYA



اركان شركة QALEX

we BUILD

Tel + (966) 920033155
info@albowani.net
P.O. Box 65697, Riyadh 11566

WWW.ALBAWANI.NET


البواني
AL BAWANI

م. عمّار العالول

(مدير عام شركة شوكو الشرق الأوسط SCHÜCO MIDDLE EAST):

تتصدر منطقة الشرق الأوسط قائمة الأسواق الأسرع نمواً وتطوراً في مجالات البناء والإنشاءات المبتكرة



تقدم شركة «شوكو الشرق الأوسط» SCHÜCO MIDDLE EAST قطاع التشييد والبناء، حلول أنظمة النوافذ والأبواب والواجهات. وافتتحت الشركة مقرّاً إقليمياً في المملكة العربية السعودية، تجاوباً مع قرار المملكة القاضي بنقل مقر الشركات الأجنبية إليها.

تتطلع الشركة دائماً إلى عقد مزيد من الشراكات مع المطورين العقاريين، وتعتبر أن المشاركة في معرض "BIG 5" هو المدخل إلى استقطاب مشاريع جديدة وعقد صفقات عمل واستكشاف التطورات في سوق البناء.

ورأى المدير العام للشركة م. عمّار العالول في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، أن منطقة الشرق الأوسط تتصدر قائمة الأسواق الأسرع نمواً وتطوراً في مجالات البناء والإنشاءات المبتكرة. ونوه بأهمية انتقال المقر الرئيسي في المنطقة إلى المملكة، مشدداً على أن الشركة تحتل الصدارة من بين الشركات التي تراعي متطلبات الإستدامة.

والمقاولين الرئيسيين والمطورين العقاريين، فضلاً عن الجهات الحكومية وشبه الحكومية في السعودية. وتكمن أهمية هذا المعرض في الجمع بين الجهات الفاعلة في الصناعة من قطاعات محددة، وتوفير منصة قيّمة للتواصل وتبادل المعرفة، واستكشاف فرص عمل وجذب عملاء جدد، وهذا ما يجعل من هذه المعارض محطة أساسية للتلاقى وعقد الاجتماعات تمهيداً لعقد صفقات عمل والاطلاع على مستجدات سوق البناء.

■ ما هي القيمة المضافة من مشاركتكم في معرض الخمسة الكبار ٢٠٢٤ في المملكة العربية السعودية؟

– لدى الشركة حضور بارز في المملكة العربية السعودية منذ زمن بعيد من خلال شركائها المقاولين ومن خلال المشاريع العديدة التي نفذتها، كما افتتحت الشركة أخيراً مقرها الإقليمي في المملكة العربية السعودية تماشياً مع قرار المملكة الذي يحدد بموجبه على الشركات الأجنبية نقل مقارها الإقليمية إلى الرياض.

ويضاف إلى ذلك، تأتي مشاركتنا في هذه المعارض لمواصلة مسار التعاون مع المصانع



أعلى معدلات نمو لشركة شوكو العالمية
■ إلى أي مدى تولي شوكو العالمية أهمية
لوجودها في أسواق الشرق الأوسط؟

– تمثل أسواق الشرق
الأوسط أعلى معدلات نمو
لشركة شوكو العالمية. فبعد
الركود الاقتصادي الذي
يسيطر على مناطق عدة حول
العالم تصدر منطقة الشرق
الأوسط قائمة الأسواق
الأسرع نمواً وتطوراً في
مجالات البناء والانشاءات
المبتكرة وتحديداً المملكة
العربية السعودية التي تخطو
خطوات متسارعة في عالم
التشييد والمشاريع الضخمة.

وهذا يعزز من حضورنا وتركيزنا على هذه السوق،
إيماناً منا بالنقلة النوعية التي ستحدثها المملكة خلال
السنوات المقبلة. ■



من اليمين: م. عمار العالول و MATTHEUS JOHANNES

■ ■ ■ SCHÜCO في صدارة الشركات التي تراعي متطلبات الإستدامة ■ ■ ■

مقرنا الرئيسي الوحيد الذي نال الشهادات
الثلاثة الرئيسية في العالم

■ بدأت الحكومات في العالم العربي
تكثيف جهودها لتطبيق متطلبات
الاستدامة، كيف تواكبون هذا التحول؟

– تبوأَت المملكة العربية
السعودية مراتب متقدمة
في تطبيق معايير
الاستدامة وإطلاق مبادرات
لحفاظ على البيئة.
وبالعودة إلى الشركة يعد
مبنى المقر الرئيسي
للشركة في المانيا الأول
في العالم والوحيد الذي
ينال الشهادات الثلاثة
الرئيسية في العالم
لتطبيقه معايير الاستدامة،
كما ترصد الشركة

استثمارات ضخمة للالتزام بالمعايير البيئية، ما
يجعلها في صدارة الشركات التي تراعي متطلبات
الاستدامة.



Schüco الشرق الأوسط تكرم فريق عملها

كما جرت العادة في كل عام وضمن إطار
الأنشطة الترفيهية التي تحرص على إقامتها
وتنظيمها، خصصت شركة شوكو الشرق
الأوسط Schüco Middle East يوماً لفريق عملها
وعائلاتهم في أفينتورا باركس-دبي، طغت
عليه أجواء من المرح واللعب والضحكات
والمغامرات الممتعة التي لا تُنسى. ويأتي هذا
الحدث السنوي الذي تحرص الشركة على
إقامته إيماناً منها بأهمية إيجاد بيئة عمل

إيجابية لموظفيها من أجل تعزيز التواصل والروابط في ما بينهم وتحفيز قدراتهم لمزيد من الإبداع
والعطاء في الأداء الوظيفي، الأمر الذي يخلق نوعاً من التوازن بين العمل والحياة الخاصة ويضمن رفع
معنويات الموظفين والحفاظ على روح التفاؤل لديهم بعيداً عن ضغوطات العمل اليومية.

عبد اللطيف علي العبد الكريم (الرئيس التنفيذي لمجموعة سمنان القابضة):



نعمل على جعل المنتج السعودي في الصدارة إيماناً منا بأهمية دعم المملكة في مسيرة التآلق الإقليمي والعالمي

اتجهت مجموعة سمنان القابضة في أعمالها منذ خطواتها الأولى عام ١٩٥٨ تاريخ وضع الحجر الأساس لشركة سمنان للتجارة والصيانة، نحو مجالات محطات المياه والنفط. وقررت استناداً إلى خطط مدروسة وبهدف مواكبة الثورة الاقتصادية التي شهدتها المملكة العربية السعودية، إنشاء أقسام متخصصة بكل ما يتعلق بقطاعات المياه ومشاريعها، وتحولت إلى شركة سمنان للتجارة والصيانة عام ١٩٩٧. وحولت عام ٢٠١٠ أسسها إلى شركات ذات مسؤولية محدودة تقودها وفق رؤيتها التي وضعتها لحظة التأسيس، وجمعتها تحت مظلة مجموعة سمنان القابضة عام ٢٠١١. وإن تحظى المجموعة باهتمام الحكومة ودعمها، فهي تراعي في أعمالها اعتماد المعايير العالمية والمتوافقة مع مبدأ الاستدامة.

وأعلن الرئيس التنفيذي لمجموعة سمنان القابضة السيد عبداللطيف علي العبد الكريم، في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، العمل على جعل المنتج السعودي في الصدارة، إيماناً منا بأهمية دعم المملكة في مسيرة التآلق الإقليمي والعالمي.

الحكومة، ما يتيح لنا دعم أهداف رؤية المملكة، والمشاريع الاستثنائية التي تطلقها الدولة في مجالات متعددة.

اقتصاد المملكة بمنأى عن التحديات

■ كيف تصفون انعكاس ارتفاع معدلات التضخم على القطاع الصناعي في المملكة العربية السعودية؟

– يواصل القطاع الصناعي في المملكة

تحقيق قفزات ملموسة على رغم استمرار معدلات التضخم بالارتفاع عالمياً. ويأتي ذلك نتيجة الخطط الطموحة والاستراتيجيات الهادفة التي وضعتها الحكومة، وجعلت اقتصاد المملكة بمنأى عن التحديات السلبية لارتفاع معدلات التضخم.

مستمرون في مواكبة خطة التحول

■ ما هي أبرز تطلعاتكم المستقبلية؟

– إننا مستمرون في مواكبة خطة التحول التي تشهدها المملكة العربية السعودية، ما يقودنا إلى تكثيف عمليات الاستثمار في الكوادر البشرية داخل المجموعة للاحتفاظ بحصة وازنة في السوق. وسنعمل أيضاً على تحديد أهداف طويلة الأمد لاستقطاب مشاريع استراتيجية تحقق قيمة مضافة لمحفظتنا مشاريعنا، إلى جانب توفير منتجات تحاكي تطلعات المستهلك المحلي وجعل المنتج السعودي في الصدارة، إيماناً منا بأهمية دعم المملكة في مسيرة التآلق الإقليمي والعالمي. ■

■ تتمثل أبرز أهداف «رؤية المملكة ٢٠٣٠» في الحفاظ على البيئة، إلى أي مدى تواكبون متطلبات الاستدامة في عملكم؟

– نعمل في مجموعة سمنان القابضة على إعادة تدوير المخلفات الصناعية واستخدامها مرة أخرى ما يميز أداء المجموعة في الحفاظ على البيئة، وندعم

في الوقت ذاته خطط المملكة في التحول نحو البيئة الخضراء، وتقليل انبعاثات الكربون للعيش ضمن نظام بيئي مستدام. يُضاف إلى ذلك، فإن المجموعة تراعي في الأعمال التي تقوم بها، المعايير العالمية والمتوافقة مع مبدأ الاستدامة الذي بات مطلباً عالمياً، تنادي به الدول والحكومات وتحديداً في الوطن العربي. كما يرتبط تخصص المجموعة في شكل رئيس بالبيئة والحفاظ على ثرواتها من خلال إنتاج أجهزة تحلية المياه ومعالجتها.

نحظى باهتمام الحكومة ودعمها

■ تشهد المملكة العربية السعودية إستثمارات أجنبية تزامناً مع النهضة الكبيرة، هل يخلق ذلك منافسة مع الشركات المحلية؟

– أضحت المملكة العربية السعودية نقطة جذب للمستثمرين الأجانب، نتيجة وجود مجموعة من المزايا التي تجعل رواد الأعمال والشركات العالمية الكبيرة يختارون السعودية لتأسيس شركاتهم والمساهمة في النهضة غير المسبوقة التي تشهدها البلاد على كل الصعد، وتحقيق عائدات مربحة. ونحن في مجموعة سمنان القابضة نحظى باهتمام ودعم كبيرين من

بيئة صحية لنا ولأجيالنا



Nael Afieh (Chairman & Managing Director) Charles Constantin (Corporate Director of Business Development) Gutmann ME Group

We will launch new architecturally engineered ecological solutions that will fascinate the entire industry

Since its inception, Gutmann ME Group has seen innovation and quality awareness not as an end in itself, but as a means to achieving total customer satisfaction. Working in partnership and with a focus on solutions, the company continuously improves quality and services, without losing sight on cost optimization. Moreover, training and professional development are an integral part of its philosophy since the Group continuously believes that open communication and information encourage trust, personal responsibility and proactive work environment. In addition, by utilizing innovative technologies, Gutmann ME Group is able to protect the environment, optimize resources, improve quality of life and deliver higher efficiency. Al Bayan Magazine conducted an interview with Nael Afieh, Chairman & Managing Director and Charles Constantin, Corporate Director of Business Development at Gutmann ME Group, during the 34th GAIF General Conference and following is the Q & A session.



From Left: Charles Constantin & Nael Afieh

• What is the added value behind your continuous participation at the Big 5 Construct Saudi?

- The Big 5 Saudi is offers a large potential not only to the local region but also at an international level. Saudi Arabia is dramatically and wonderfully changing for the better every day and our participation in this exhibition is not only about being here and being visible and showing products, solutions, activities and developments, but it is rather about being able to serve this extraordinary market that has now become far above the level of what we knew was Saudi Arabia. Indeed, Saudi Arabia carries the capacity of a continent in a single country. Saudi Arabia has grown tremendously in the past four years and today it is definitely "the market" across the entire continents surrounding its geography and is eventually heading towards becoming one of the solidly top 3 globally ranked markets in the construction industry.

• Are you witnessing a lot of competition in the local market?

- For us, we are in Tier A meaning top level quality engineering solutions and developments; therefore, we continuously strive to compete at the highest standard. We do have various competitors with different verticals within the Group. Our mainstream business is Gutmann Aluminium Systems; this is where we engage activities in facades, skylights, curtain walls, movable doors and windows and Aluminium and glass solutions. We also operate through another company named Spectrum Lighting Technology where we create technologies for lighting. As you know, lighting is absolutely a huge market; it starts from the design side. We work with architects for landscape and architectural lighting. In addition, we work closely with interior designers to shape the interiors as well. Henceforth, we deploy in the marketplace via three different channels in order to specify and supply our lighting with developers of urban planning, then we work with architects who create beautiful buildings and similarly with interior designers who do the interiors. In addition, we produce glass technology called PVD Technology which is essential to make the glass laminated, meaning the glass systems become better in quality, aesthetic, UV protection, sound control, safety and security. It is worth mentioning that we will be opening very soon a new company that will serve the ecology. The industrialized countries today are trying to repair the damages caused in the last one hundred years. Consequently for every manufacturer to strive, it needs to comply with the upcoming new rules and regulations. These will not only be about green and sustainability but rather about protecting nature in greater scope. We, in Gutmann ME

Group, will introduce and launch new architecturally engineered ecological solutions that will fascinate the entire industrial community; keeping in mind that the four companies will act in synergy and will collaborate together very closely as one greater entity given that the target customers are the same after all.

We run several continents from the Middle East

• To what extent Gutmann Germany is focusing on the Middle East market?

- The German company covers the European landscape. Nonetheless in the Middle East, Gutmann ME Group runs the regional markets independently through its headquarters that is established in Dubai and incorporates many companies thereof. Whilst the heritage of Gutmann name is from Germany, Gutmann ME Group operates in a separate fashion engaging regional as well as international markets directly from Dubai headquarters. Those markets are the African Continent, the Asian Continent, the Sub-Continent, the Oceania Region and the North American Countries as well.

• What about your presence in Saudi Arabia?

- We have an office in Saudi Arabia since more than one year now and we are certainly planning to expand tremendously in the Kingdom. At the moment, we have two companies in Saudi Arabia and our plan is to grow these companies, invest in the market and similarly shape it up towards embracing the role of a regional operation.

Strategic Expansion in KSA

• What will be your plans for 2024?

- We are aiming at a sharp development of our Saudi Arabia platform through a real strategic expansion. Indeed, we are looking at achieving an organic growth of our business by hiring more people with a focus on local talents notably that the human capital in Saudi Arabia offers colossal opportunities. This is a strategic objective for our Gutmann ME Group, therefore, we shall train, develop and offer those talents immense opportunities in order prepare them for future leadership roles within the group. Adding to these initiatives our continuous drive into innovation and technology with a top concentration on customer experience that represents the identity of our group.

**Architecture
Technology
Energy
Innovation
Values**



Gutmann

When a new reality emerges from an idea, when plans evolve into facts, when castles in the air become a dream house, we are on the threshold of unlimited possibilities.

Spectrum

**In the right light,
at the right time,
Everything is
Extraordinary**



Illuminating the future, our lighting company sparks innovation with brilliance that goes beyond just lights, creating a radiant synergy between technology and design.

**Laminate
and Protect**



Gutmann PVB

Gutmann PVB takes center stage as a maestro manufacturer of premium polyvinyl butyral (PVB) for the artistry of safety laminated glass production. Gutmann PVB is the pioneering PVB manufacturer in the region catering to the global glass industry.

المهندس جلال ناصر الكردي

(مدير القطاع التجاري في شركة الأخوان حسين والحسن غازي شاكر للتجارة الحديثة المحدودة (HH-Shaker):



HH-Shaker تقدم منذ تأسيسها أفضل المنتجات

تفوقت شركة الأخوان حسين والحسن غازي شاكر للتجارة الحديثة المحدودة HH-Shaker في الخدمات التي تقدمها للمستهلكين وشركائها. وتتيح الشبكة الواسعة للمبيعات وخدمات ما بعد البيع المنتشرة في المملكة العربية السعودية، التجاوب السريع مع طلبات المستخدمين النهائيين ما يضمن رضاهم وراحتهم.

عززت شركة HH-Shaker مشاركتها في معرض «الخمسة الكبار» هذه السنة، وبرعايتها الماسية له، وهي تخطط للمشاركة في ستة معارض هذه السنة للترويج لعلاماتها التجارية واسم الشركة. وكشفت في معرض «الخمسة الكبار» في الرياض هذه السنة عن منتج جديد بتقنية حديثة في عالم التهوية وتكييف الهواء.

وأعلن مدير القطاع التجاري في الشركة المهندس جلال ناصر الكردي في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، أن الشركة تولي أهمية للقدرات البشرية والمهنية بالاستثمار في الطاقات البشرية، فضلاً عن التطوير في قنوات البيع بالتجزئة الحديثة والتجارة العصرية وتجارة الجملة.

تستثمر في الطاقات البشرية وتطور في قنوات البيع بالتجزئة والتجارة العصرية

التطوير في قنوات البيع بالتجزئة الحديثة والتجارة العصرية وتجارة الجملة إلى جانب القنوات التقليدية.

نتائجنا جيدة جداً بكل المعايير

■ كيف كانت نتائج العام ٢٠٢٣؟

– كانت نتائج العام ٢٠٢٣ جيدة جداً بكل المعايير وفاقت التوقعات، بفضل النمو الملموس في قسم المشاريع لناحية تحقيق الهدف. ونتوقع أن تكون النتائج أفضل عام ٢٠٢٤.

المشاركة في ستة معارض

■ ما هي خطتكم التوسعية؟

– نحاول قدر الإمكان تسليط الضوء على علامتنا التجارية وعلى اسم الشركة في مختلف المناسبات، ونخطط للمشاركة في ستة معارض هذا العام بعد مشاركتنا الفعالة العام الماضي في معارض قدمنا فيها منتجاتنا، وكشفنا في معرض "BIG 5" لهذه السنة عن منتج جديد بتقنية حديثة في عالم التهوية وتكييف الهواء من خلال تقنية الإنفترت الموفرة للطاقة، بالشراكة مع شركة «ميديا» الرائدة التي تصنف الأولى عالمياً في مجال تصنيع مكيفات الإنفترت. ■

– توجه أصحاب الشركة منذ تأسيسها قبل ٧٤ عاماً نحو تقديم منتج عالي الجودة بنوعية ممتازة، ويتمتع بدرجة عالية من الموثوقية. وتعمل الشركة على تطوير المنتجات المزودة بتقنيات مميزة ومتطورة تلبي احتياجات السوق السعودية وتتماشى مع «رؤية المملكة ٢٠٣٠»، وتقدم المنتجات الأكثر كفاءة والأكثر ترشيحاً للطاقة وتعمل على تسويق العلامات التجارية الموثوقة.

تقنية جديدة وعصرية

■ كيف تتناسب منتجاتكم الجديدة مع التطور التكنولوجي والذكاء الاصطناعي والمدن الذكية؟

– أطلقنا في شركة «الأخوان حسين والحسن غازي شاكر» سلسلة جديدة من المكيفات تشمل تلك الـ VRF للتكييف المركزي وفق تقنية جديدة وعصرية، وغيرها من الأصناف الجديدة بمواصفات غير متوافرة لدى العلامات التجارية الأخرى.

وتولي الشركة أهمية كبيرة للقدرات البشرية والمهنية، من خلال الاستثمار في الطاقات البشرية من مهندسين وفنيين ومراكز صيانة، إضافة إلى

■ ما هي القيمة المضافة لتواجدكم الدائم في معرض "BIG 5"؟

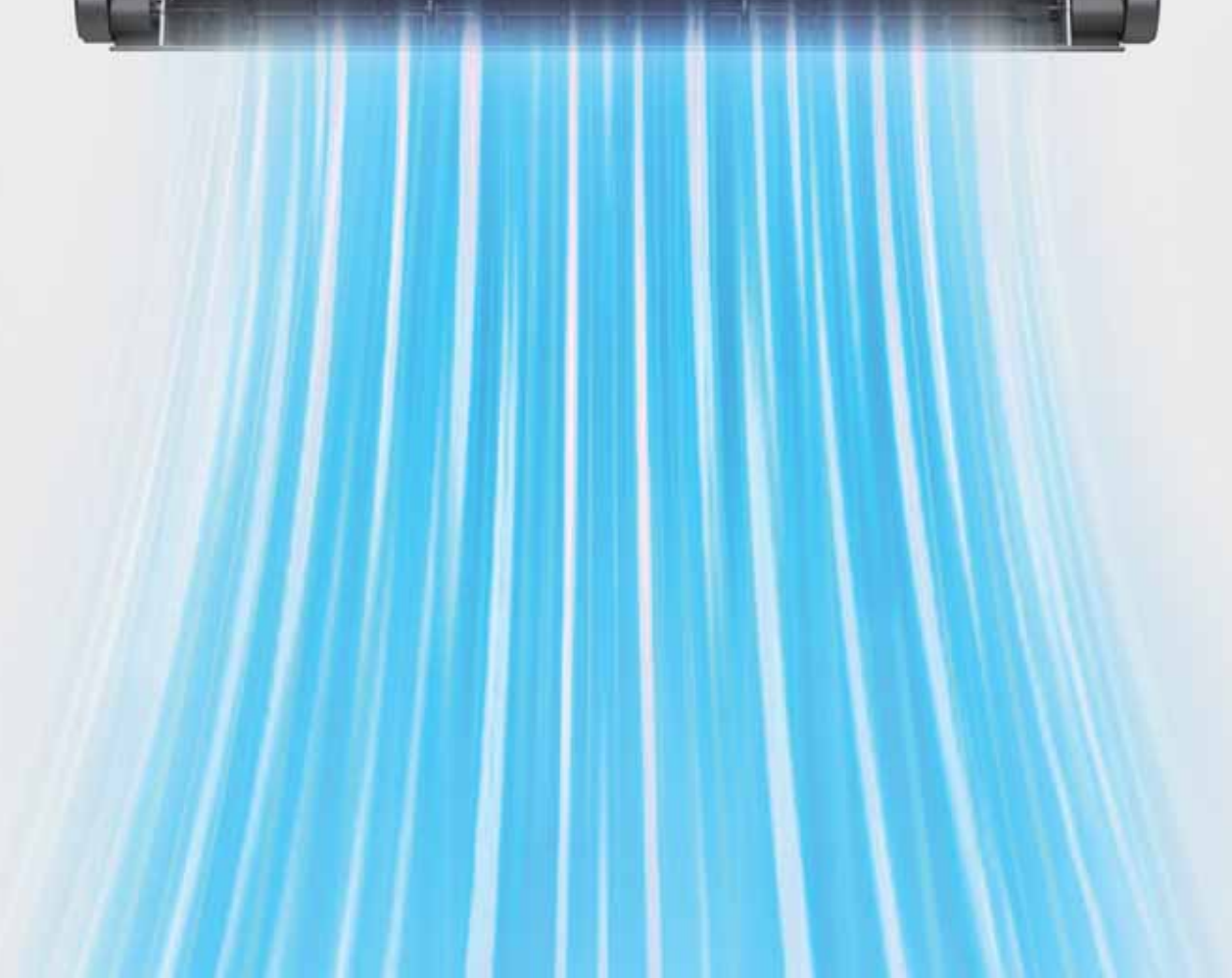
– بدأ معرض "BIG 5" بحصد نجاح تلو الآخر بالتوازي مع التطور الحاصل في المملكة العربية السعودية بعدما شهد تراجعاً في السنوات الماضية. وكانت مشاركة شركة «الأخوان حسين والحسن غازي شاكر للتجارة الحديثة المحدودة» HH-Shaker مقبولة العام الماضي، فقررنا توسيع مشاركتنا في المعرض لهذه السنة ودعمه بصفتنا الراعي الماسي نظراً للإقبال الكبير. ونتوقع مزيداً من التقدم لمعرض "BIG 5" في السنوات المقبلة مع التطور الحاصل في المملكة، وخصوصاً مع توجه الشركات العالمية لفتح مكاتب إقليمية في السعودية، تتحول معها السوق السعودية والرياح تحديداً إلى نادر للصناعات العالمية. ويتجاوز معرض "BIG 5" في الرياض بأهميته معرض "BIG 5" الذي يُنظم في دبي أو جنوب أفريقيا أو أندونيسيا.

نقدم المنتجات الأكثر كفاءة والأكثر ترشيحاً للطاقة

■ كيف تتماشى رؤية شركة الأخوان حسين والحسن غازي شاكر مع توجه المملكة نحو الاستدامة؟



ICYBLAST



المهندس محمد علي الزاملي (مواد الإعمار القابضة - السعودية):

المنافسة تصحح الأخطاء وتحسن الأداء



من اليسار: المهندس محمد علي الزاملي والمهندس أمير السويلم

شركة مواد الإعمار القابضة CPC في المملكة العربية السعودية، تملك خبرة عالمية في مجال البناء والمنتجات، وهي توفر للعملاء «محنة واحدة» لكل احتياجات البناء، تطبيقاً لمبدأ «حلول متكاملة ... لبناء متكامل». إذ توفر شركاتها التابعة كل منتجات مواد البناء، ما يجعل الشركة قادرة على بناء ٨٠٪ من أي نوع من المباني.

تنخرط شركة مواد الإعمار القابضة CPC في جزء كبير من ورشة التحول التي تشهدها المملكة العربية السعودية من ضمن «رؤية المملكة ٢٠٣٠». وقد شاركت في معرض «الخمس الكبار» للتواجد بين العملاء وفي عالم مشاريع البناء، انطلاقاً من دورها الفاعل في قطاع البناء. وتعتبر وجود شركات محلية وأجنبية أخرى في السوق طبيعي، نظراً إلى وفرة المشاريع.

وقال الرئيس التنفيذي لشركة مواد الإعمار القابضة CPC المهندس محمد علي الزاملي، في حديث إلى «البيان الاقتصادية»، نستفيد من المنافسة سواء كانت داخلية أم خارجية في تصحيح الأخطاء وتحسين الأداء. وأعلن أن الشركة استحدثت صنفاً جديداً وهو البناء خارج الموقع offsite construction، الذي يُعدّ من متطلبات الاستدامة ضمن مشاريع «رؤية المملكة ٢٠٣٠».

واستلمت العمل الأول لها في مشروع البحر الأحمر. وندرس كموردين للإسمنت ولمواد البناء موضوع الإسمنت الأخضر كأحد الخيارات الصديقة للبيئة.

CPC التكتل الأكبر في السعودية

■ ما هي حصة CPC من المشاريع الكبيرة في المملكة العربية السعودية؟ وما هي أهم المشاريع التي تعملون عليها؟

– تشكّل شركة مواد الإعمار القابضة CPC التكتل الأكبر في السعودية في مجال صناعة البناء، وبالتالي نتواجد في كل مشاريع المملكة، وأهمها مشروع البحر الأحمر ونيوم والقدية في شكل كلي أو جزئي.

التاريخ والجودة في التصنيع

■ ما الذي يميزكم عن بقية الشركات المتواجدة في السوق السعودية أو التي تطلع إلى دخولها؟

– إن أهم ما تتميز به الشركات في المجالات المتنوعة وخصوصاً في مجال البناء هو التاريخ ومنحنى التعلم. وتتميّز شركة مواد الإعمار القابضة CPC عن غيرها من الشركات في مجال البناء، لجهة التصنيع والتواجد في السعودية. ونستفيد من المنافسة سواء كانت داخلية أم خارجية في تصحيح الأخطاء وتحسين الأداء.

نركز حالياً على المملكة العربية السعودية

■ هل لديكم مشاريع خارج المملكة العربية السعودية؟
– تركز شركة مواد الإعمار القابضة CPC حالياً على المملكة العربية السعودية، اعتماداً على نقاط القوة لدينا في السوق السعودية حيث يتوافر الخير. ■



مواد الإعمار القابضة منخرطة في ورشة التحول في المملكة



■ ما هي القيمة المضافة لمشاركتكم في معرض «الخمس الكبار»؟

– يشهد قطاع البناء فورة كبيرة في المملكة العربية السعودية، حيث تشارك شركة مواد الإعمار القابضة CPC في جزء كبير من التحول الحاصل في المملكة من ضمن «رؤية ٢٠٣٠»، وما تشمله من مشاريع كأحد أعمدة قطاع البناء فيها، ما يحثّ علينا المشاركة في هذا المعرض والتواجد بين العملاء وفي عالم مشاريع البناء.

وفرة المشاريع وضخامتها

■ كيف تتأثر شركات البناء المحلية بالمنافسة مع ازدياد عدد الشركات المحلية إضافة إلى الشركات الأجنبية؟

– تجذب السوق السعودية جميع العاملين في قطاع المقاولات نظراً إلى وفرة المشاريع وضخامتها، ما يتطلب الاستعانة بالشركات الخارجية وعدم الاكتفاء بتلك المحلية، الأمر الذي ينعكس إيجاباً على مستوى الجودة.

شركة جديدة متخصصة بالبناء خارج الموقع

■ ما هي الإنجازات التي حققتها CPC في مجالات الاستدامة والبيئة ومتطلبات «رؤية ٢٠٣٠»؟

– تشارك CPC في قطاع الإعمار في المملكة العربية السعودية، وتتابع متطلبات «رؤية ٢٠٣٠» وتولي الأهمية للمعايير الصديقة للبيئة. وفي هذا الإطار استحدثت الشركة صنفاً جديداً وهو البناء خارج الموقع offsite construction، الذي يُعدّ من متطلبات أهم مشاريع «رؤية ٢٠٣٠» كمشروع البحر الأحمر و«نيوم». كما أنشأنا شركة جديدة (IBU) متخصصة بالبناء خارج الموقع،

Hashem El Kourdy (Director of Marketing & Product Management – HH - Shaker) & Yin K. D. (MAX) (AC Product Manager Midea MEA):

We continue to set the standard in the industry with our unwavering commitment to innovation and professionalism

Midea is one of the world's largest air conditioner brands, offering the most comprehensive selection of products in the world to fully serve the needs of day-to-day living. Since its establishment, the company strived to provide surprisingly-friendly solutions, implementing a strategy to continue as a highly dynamic enterprise, with the aspiration for consistent growth that is characteristic of a world class business and offering one of the most comprehensive ranges in the HVAC industry. On the sidelines of BIG Saudi, Al Bayan Magazine conducted an interview with Hashem El Kourdy, Director of Marketing & Product Management at HH - Shaker and Yin K.D. (Max), AC Product Manager Midea MEA at Midea Group and following is the Q & A.



From Left: Yin K.D. (Max) & Hashem El Kourdy

■ ■ ■ Our forward-thinking approach is shaping a more sustainable and promising future ■ ■ ■

• What is the added value behind continuous participation at The Big 5 Construct Saudi?

- It is a very good opportunity to demonstrate our new products and shed light on our wealth and power in the air conditioning industry. The Big 5 Construct Saudi unites stakeholders to explore emerging trends, capitalize on market opportunities and chart the course towards sustainable growth whilst bringing together 1.300 + exhibitors from 47 countries. It serves as a catalyst for driving investment and innovation within the Saudi Arabian economy. We have the pleasure to showcase our products and solutions in collaboration with HH - Shaker, one of the most prominent companies which has always strived since its inception to provide the Saudi market with high quality home appliances and air-conditioning solutions; thus, settling itself at leading positions among its competitors.

“Pro Innovation Pro Future”

• What are you showcasing at The Big 5 Construct Saudi?

- Midea's exhibit at The Big 5 Construct Saudi is themed “Pro Innovation Pro Future”, highlighting the company's commitment to professional innovation. We firmly believe that while innovation can change people's lives, it is professional innovation that truly enhances them. This belief is embodied in the products we are showcasing at the exhibition, including two new models. One is the A7 Duct, an upgrade of the A6 Duct. The A7 Duct is designed for commercial projects. It is slimmer, quieter, and more corrosion resistant. The other new product we are unveiling at the event is IcyBlast. It is equipped with Midea's exclusive Inverter Quattro technology and is capable of cooling 20 percent faster than other traditional split units while consuming less energy, making it particularly suitable for users in the Middle East. The display also features Midea's innovative product range, designed to offer users maximum comfort and convenience.

The All-Easy Pro is a user-friendly system that is simple to install, clean and maintain, designed to make life easier for users. The TROPICAL 3 is a high-performance air conditioning unit specifically engineered for tropical climates. The Wonder AC is a pioneering product, being the first inverter window AC that cools as effectively as a split AC. It boasts rapid cooling, energy-saving capabilities, and operates with minimal noise. Lastly, the Xtreme Services is a diverse collection of Midea household split systems. These units blend cutting-edge technology with a sleek, modern design, providing users with an optimal blend of functionality and style. Among the array of products on display, visitors will have the opportunity to familiarize themselves with the top three features of Midea products. These include CoolFlash, which rapidly cools rooms to the desired temperature, Energy Saving Inverter Tech, which is featured in Midea's first inverter window AC and can save up to 26 percent energy than regular split ACs, and Hyper Grafins, which integrate graphene into their anti-corrosion layer, greatly enhancing the layer's density and resistance to external corrosion factors like salt, acid and rain. It is worth mentioning that customers get ten years' warranty on the compressor. This shows how confident we are with the technology and quality of the products that we provide to the market.

• To what extent are you focusing on the Middle East region?

- Midea already has a strong presence in the Middle East, serving customers in the Saudi Arabia, UAE, Kuwait, Oman, Jordan, Lebanon, among others. The company's products have been well-received by consumers in these regions and beyond. In 2022, Midea's residential inverter air conditioners topped global shipment charts. Furthermore, Midea was recognized as the leading inverter air conditioner company worldwide. This is a testament to the company's consistent efforts in technological

innovation and quality enhancement. Midea now operates in 11 countries, has 18 global R&D centers, and invested over 2 billion USD in research and development over the past five years. It provides a range of products and is committed to rewarding the trust of the Middle Eastern market with professional innovation. Thus, we continue to set the standard in the industry with our unwavering commitment to innovation and professionalism. Our forward-thinking approach is not only revolutionizing the way of experiencing comfort but also shaping a more sustainable and promising future.

• What is the importance of partnering and collaborating with H&H Shaker which is considered one of the market leaders in Saudi Arabia?

- No doubt that HH - Shaker is well-established in Saudi Arabia with a strong channel and distribute power as well as very good reputation. It has been the first company that we have collaborated with ten years ago and our relationship is very strong. We work like one team, keeping in mind that HH - Shaker made its way to success by being the sole agent of LG air conditioners in the Kingdom of Saudi Arabia back in 1950, as well as the importer and distributor of other world-renowned brands, with which it gained trust and built long mutual relationships. As a provider of energy efficiency solutions, our partnership goes hand in hand with the Saudi Vision 2030, in which we aspire to create a lively community and a thriving economy.

عامر خالد الفوزان

(الرئيس التنفيذي لشركة مدار لمواد البناء MADAR BUILDING MATERIALS CO.)



تنوع الشركات يثري وي طرح خيارات متنوعة

تُعَدُّ «مدار لمواد البناء» إحدى شركات مجموعة «الفوزان»، من أكبر موردي مواد البناء في دول الخليج العربي. ويزيد عدد منافذ البيع بالتجزئة التابعة لها على ٧٠، وهي تتواجد في مواقع استراتيجية في أنحاء دول مجلس التعاون الخليجي. ولن تتوقف عن إضافة فروع جديدة بهدف تعزيز انتشارها الإقليمي.

رستخت مدار لمواد البناء انخراطها في المشاريع الاستراتيجية الكبيرة التي أطلقتها المملكة العربية السعودية، مثل البحر الأحمر ونيوم وغيرها. ولم يغب عنها المساهمة في تقليص البصمة الكربونية في عملية شراء المواد الأولية والتعاون مع مصانع تراعي في إنتاجها المواد الصديقة للبيئة. وتحقيقاً لهذا الهدف، فهي ترصد استثمارات ضخمة، كما تحرص على مواكبة مسيرة التحول الرقمي واستخدام نظم متقدمة لأتمتة عملياتها الداخلية.

وشدد الرئيس التنفيذي لشركة مدار لمواد البناء MADAR BUILDING MATERIALS CO. عامر خالد الفوزان في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، على أهمية معرض «الخمسة الكبار» الذي شارك فيه للمرة الرابعة كونه يشكل منصة لتلاقي صناع القرار والمصنعين واستكشاف توجهات سوق الإنشاءات.

ورحب الفوزان بتنوع الشركات التي تهافتت على دخول المملكة العربية السعودية، ما يساهم في إثراء السوق وطرح منتجات متنوعة وخيارات متعددة للعملاء.

في صناعة البناء نحاول جاهدين مواكبة مسيرة التحول الرقمي واستخدام نظم متقدمة لأتمتة عملياتنا الداخلية ساهمت في تحسين كفاءة العمليات وخفض التكاليف.

والجدير ذكره، قمنا بتطوير أول موقع تجارة إلكترونية لمواد البناء على مستوى المنطقة محققاً نمواً سريعاً منذ إنطلاقه، ما هو إلا دليل على التزامنا

بتقديم حلول رقمية مبتكرة لعملائنا. كما نحرص على الاستثمار في تقنيات جديدة مثل الذكاء الاصطناعي وإنترنت الأشياء ونسعى من خلالها إلى تعزيز الابتكار وتحسين تجربة العملاء.

■ ما الذي يميز مدار لمواد البناء عن مثيلاتها من الشركات؟

– منذ تأسيسها، عملت الشركة على تلبية الطلب المتزايد باستمرار على مواد البناء في المملكة، فقدمت الشركة منتجات عالية الجودة مكنتها من الحفاظ على مكانتها الرائدة في الأسواق ذات التنافسية. ونحن بدورنا نرحب بتنوع الشركات التي تهافتت لدخول المملكة العربية السعودية مما يساهم في إثراء السوق وطرح منتجات متنوعة وخيارات متعددة للعملاء.

متفائلون بالعام ٢٠٢٤

■ كيف تقوّمون النتائج المحققة خلال العام ٢٠٢٣؟

– أتت النتائج المحققة حسب التوقعات والأهداف الموضوعية بالرغم من عملية تصحيح الأسعار داخل السوق. ونحن حريصون على تسجيل أداء أفضل خلال العام ٢٠٢٤ ومضاعفة جهودنا لحصد نجاح تلو الآخر. ■

■ ما مدى أهمية مشاركتكم في معرض الخمسة الكبار في السعودية ٢٠٢٤؟

– نشارك للمرة الرابعة ضمن فعاليات هذا المعرض الذي يشهد زيادة في عدد الحضور والعارضين عاماً بعد آخر، كونه يمثل منصة لتلاقي لصانعي القرار والمصنعين لتبادل المعرفة والاطلاع على توجهات سوق الإنشاءات، إلى جانب بناء علاقات عمل مع عملاء جدد.

■ ما هي أبرز مشاريعكم في الآونة الأخيرة؟

– نجحت شركة مدار لمواد البناء بتعزيز حضورها ضمن كبرى المشاريع الاستراتيجية التي أطلقتها المملكة العربية السعودية مثل البحر الأحمر ونيوم وغيرها.

استثمارات ضخمة لتقليص البصمة الكربونية

■ إلى أي مدى تواكبون متطلبات الاستدامة ضمن نطاق عملكم؟

– تولي شركة مدار لمواد البناء أهمية لموضوع الحفاظ على البيئة والتوافق مع متطلبات الاستدامة حيث ترصد استثمارات ضخمة لتقليص البصمة الكربونية في عملية شراء المواد الأولية والتعاون مع مصانع تحرص بدورها على تصنيع منتجات صديقة للبيئة.

تطوير أول موقع تجارة إلكترونية لمواد البناء في المنطقة

■ بات هناك توجهاً واضحاً نحو المدن الذكية، إلى أي مدى تواكبون مسيرة التحول الرقمي في قطاع الإنشاءات؟

– تماشياً مع التطورات المحلية والعالمية في مجال المدن الذكية واستحداث أفكار جديدة تساعد في دفع الابتكار والنمو



يوسف يعقوب (الرئيس التنفيذي لشركة القطرية لسحب الألمنيوم QALEX)؛ مستثمرون بالاستراتيجية التوسعية

توفر الشركة القطرية لسحب الألمنيوم QALEX ومقرها الرئيسي في قطر، منتجات وخدمات تتمتع بالكفاءة والفعالية لجهة الكلفة وتتوافق مع المعايير الدولية.

تطمح الشركة إلى ترسيخ حضورها في سوق المملكة العربية السعودية، التي تشهد حركة مشاريع كبيرة. لذا، تُعد الشركة دراسة جدوى اقتصادية لتأسيس شركة لتصنيع الألمنيوم في المملكة.

وأكد الرئيس التنفيذي للشركة يوسف يعقوب، على أهمية المشاركة في المعارض المتخصصة في المنطقة، كما شدد على الالتزام بالحفاظ على البيئة انطلاقاً من مبدأ الاستدامة وأشار إلى المضي في خطط التوسع والانتشار بعدما بات لها حضور في شمال أفريقيا والولايات المتحدة وكندا.

لتأسيس شركة لتصنيع الألمنيوم نكون أقرب إلى عملائنا، وبناءً على حجم الطلب المتوقع خلال السنوات المقبلة.

حضور فاعل في مجموعة من الأسواق

■ ما هي أبرز النجاحات المحققة خلال عام ٢٠٢٣، وما هي تطلعاتكم المستقبلية؟

– التوسع نحو أسواق جديدة ومنها سوق السعودية، تمثل أبرز الانجازات التي حققتها الشركة، حيث بات للشركة حضور فاعل في مجموعة من الأسواق في شمال القارة الأفريقية، الولايات المتحدة الأميركية وكندا. ونتطلع أيضاً لتعزيز حضورنا داخل السوق القطرية كوننا الشركة الوحيدة المتخصصة في سحب الألمنيوم داخل الدولة. وفي ما يتعلق بالخطط المستقبلية من المتوقع الاستمرار بالاستراتيجية التوسعية واستهداف السوق العراقية نظراً لحجم المشاريع والفرص الواعدة المتاحة فيها. ■



■ ما القيمة المضافة من مشاركتكم في معرض الخمسة الكبار ٢٠٢٤؟
– نحرص على تفعيل حضورنا داخل سوق المملكة العربية السعودية نظراً للمشروعات الضخمة التي تطرحها الحكومة وبحكم التقارب الجغرافي بين الدولتين. ومن هذا المنطلق نولي أهمية للمشاركة في مختلف المعارض والفعاليات التي تقام في السعودية أو على نطاق عموم دول الخليج.

إعداد مخطط لتأسيس مصنع للألمنيوم

■ تتهاافت العديد من الشركات القطرية لاقتناص حصة سوقية وازنة في ظل التطور غير المسبوق الذي تشهده السعودية، هل أنتم في صدد إعداد خطة توسعية؟

– الإنخراط بصورة أكبر في سوق المملكة تمثل أولوية لدى مجلس الإدارة والأعضاء. فنحن نمتلك حالياً مكتباً تمثلياً في العاصمة الرياض وفي طور إعداد مخطط ودراسة الجدوى الاقتصادية

يمكنكم الآن

شراء منتجات مواد البناء

عبر موقعنا الإلكتروني



www.madar.com

تسوق عبر الموقع الإلكتروني

توصيل لكل أنحاء المملكة

تسوق الكترونياً

متاح الآن





شركة مدار لمواد البناء
MADAR BUILDING MATERIALS CO.

الآن أمينا أكثر قربا وسهولة! يمكنك طلب المنتجات لتملك الطلبات بسرعة وسهولة و الشحن مجاني للطلبات أكثر من عشرة طن لكل مناطق المملكة والدفع الإلكتروني متوفر.

CR: 2051030458 | VAT: 300457451300003 | Saudi Aramco ID: 10050457

www.madar.com | 9200 3 1414 | sales@madar.com

تركي الزهراني : (نائب رئيس مجلس إدارة مجموعة SAMAYA) : تميز مجموعة سمايا بالريادة وخدمات استثنائية عالمية المستوى



تتعدد اختصاصات مجموعة SAMAYA التي تخدم صناعات متنوعة، ملتزمة اعتماد أعلى المعايير العالمية وجودة الخدمات من خلال فريقها المتخصص الضخم، إضافة إلى الخبراء في مجالات الإنشاء والمقاولات، وإدارة المرافق / التشغيل والصيانة، وخدمات الحراسة الأمنية، التطوير العقاري والتسويق الإبداعي والاتصالات وإدارة الفاعليات.

وتتميز رؤية «سمايا» بالريادة في تزويد الحلول الجاهزة للمشاريع الاستراتيجية الضخمة في المملكة العربية السعودية، من خلال خدمات استثنائية عالمية المستوى تتبنى أحدث الأساليب والمنهجيات التقنية.

وشرح نائب رئيس مجلس إدارة مجموعة SAMAYA السيد تركي الزهراني في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، أهداف المشاركة في معرض «الخمس الكبار»، معتبراً أنه يشكل واجهة للتعريف بخدمات الشركة في المقام الأول، للتوجه من خلالها إلى الجهات التي تستهدفها نشاطاتها.

ونبه الزهراني إلى منافسة الشركات الأجنبية لمثيلاتها السعودية المحلية، مشدداً على أهمية أن تواكب التحول والعمل على التطوير من الداخل، للحفاظ على مكانها في السوق.

«المنافسة الأجنبية تتطلب تطويراً من الداخل للحفاظ على مكان في السوق»

– هناك مشاريع كثيرة في مرحلة الترسية، وأهم عملاء «سمايا غروب» هم «نيوم» في الساحل الشمالي والمنطقة الشمالية وشركة البحر الأحمر وشركة القدية وشركة تطوير المباني التابعة لوزارة التعليم، إضافة إلى وزارات حكومية كثيرة.

مواكبة التحول الحاصل

■ ما هي التحديات التي تواجهونها؟

– تنافس الشركات الأجنبية تلك السعودية المحلية، وتشكل بذلك أهم التحديات المقبلة، لذا على الشركات المحلية مواكبة التحول الحاصل والعمل على التطوير من الداخل، وإلا فستخرج تباعاً من السوق السعودي لتحل مكانها الشركات الأجنبية. ويهتما كمواطنين سعوديين نجاح مشاريع البلد في المقام الأول، في حين يتوجه أصحاب القرار نحو تحقيق الهدف وتنفيذ المشاريع، بتلقيم العمل للشركات الجاهزة والمستعدة.

ونشئ في هذا الإطار الطاقات الشابة التي تسخر قدراتها التقنية للتعلم من الشركات التي سبقتنا بمراحل عمرية كبيرة في أوروبا وأميركا، ونقل هذه التقنيات إلى الشركات السعودية لمساعدتها في تحقيق النجاحات.

أصبحت الرياض بؤسة العالم

■ كيف تتوافق رؤيتكم مع «رؤية المملكة ٢٠٣٠» من حيث الاستفادة واستخدام الذكاء الاصطناعي في العالم الرقمي؟

– تتعاون الشركات المحلية مع الشركات الأجنبية للوصول إلى أتمتة أنظمة المتابعة وتحقيق عائد أكبر من الأصل، مع الحفاظ على عمر هذا الأصل، مع التوجه نحو تحقيق الفعالية الكافية والكفاءة العالية في استخدام الموارد البشرية بدلاً من الهدر المالي، من طريق الأتمتة واستخدام الذكاء الاصطناعي وهما اضطلعاً بدور كبير العام الماضي، نتيجة التعاون مع الشركات الأجنبية في هذا الإطار، والتنفيذ من خلال استخدام البرامج في إدارة المشاريع.

وأصبحت الرياض بؤسة العالم، مع عدد الشركات التي تتوجه إلى السوق السعودية الكبيرة، حيث سيكون هناك حصّة للجميع وسيكون لـ «سمايا غروب» بالتأكيد حصّة كبيرة من هذه السوق. ■

■ ما هي أهمية مشاركة مجموعة «سمايا غروب» في معرض «الخمس الكبار»؟

– نتواجد من خلال مشاركتنا في معرض «الخمس الكبار» بين عدد كبير من الموردّين ومقدمي الخدمات والمقاولين والعاملين في قطاعات الصيانة والتشغيل وإدارة المرافق، إضافة إلى السلع المرتبطة بالمقاولات، التي تساهم مجتمعة في الوصول إلى طالبي الخدمة من الجهات الحكومية وغير الحكومية وحتى الأفراد.

ويشكل المعرض واجهة للتعريف بخدمات الشركة في المقام الأول، للتوجه من خلالها إلى الجهات التي تستهدفها نشاطاتها، فضلاً عن حضور الورش المصاحبة، إلى جانب ما يوفره المعرض من إمكانية للتواصل والاحتكاك بالزملاء والشركات، وإمكانية التعرف على جهات أجنبية قد يكون لديها خبرات إضافية متنوعة يُستفاد منها.

«سمايا غروب» من الشركات الرائدة في الصيانة

■ ما الذي يميّز الخدمات التي تقدّمها «سمايا غروب»؟

– تأسست شركة «سمايا غروب» منذ أكثر من ٤٠ عاماً، ويعمل فيها أكثر من ١٠٠٠ موظف وعامل من الجنسيات المختلفة على مستوى مناطق المملكة. وتعتبر «سمايا غروب» من الشركات الرائدة في الصيانة، التي تغيّر مفهومها نتيجة التحولات الكثيرة التي قامت بها الدولة ضمن «رؤية ٢٠٣٠»، بهدف التطور الدائم نحو الأفضل، بحيث تبدّل مفهوم الصيانة بمعناه التقليدي إلى إدارة المرافق، التي تعني الحفاظ على الأصول الخاصة بالجهات الحكومية والخاصة التي نقدم خدمات إدارة المرافق لها.

وشهد قطاع المقاولات تقدماً كبيراً جداً خلال السنوات الأخيرة، انتقل معه العمل في هذا القطاع وفق توجهات الحكومة من العمل مع الوزارات الحكومية إلى العمل مع الشركات الحكومية، بحيث حوّل صندوق الاستثمارات العامة الإنفاق من الوزارات إلى الشركات الحكومية، وبالتالي وجّهنا البؤسة إلى العمل مع الشركات الحكومية.

مشاريع كثيرة في مرحلة الترسية

■ ما هي أهم المشاريع التي نفذتها «سمايا» أو التي لا تزال في طور التنفيذ؟



رنا الغامدي (أخصائية التسويق في شركة Zamil AC)؛

zamil AC رائدة في تصنيع مكيفات الهواء

تُعد شركة مكيفات الزامل Zamil AC رائدة في مجال تصنيع مكيفات الهواء في المملكة العربية السعودية والشرق الأوسط. تأسست الشركة عام ١٩٧٤، وهي تشكّل قطاع تكييف الهواء والتدفئة والتهوئة في مجموعة «الزامل الصناعية». وتوسّع انتشارها عالمياً على مدى العقود الخمسة الماضية، إذ صنّعت المنتجات وصدرتها خارج المملكة. وتؤمن شركة مكيفات الزامل حلول تكييف الهواء للقطاعات المنزلية والتجارية والصناعية من خلال مجموعة متنوعة من مكيفات الهواء. كما تتميز بتقديم خدمات ما بعد البيع والصيانة لأنظمة التكييف في أنحاء المملكة. وترى أن التحدي الكبير يتمثل بإرضاء العميل وتقديم تجربة إيجابية. وكشفت أخصائية التسويق في شركة Zamil AC رنا الغامدي في مقابلة مع «البيان الاقتصادية» عن عقد شراكتين مع «سامسونغ» للإلكترونيات ومع شركة Synexis الأميركية. وشددت على الحرص الدائم في «الزامل للصناعة» على التواجد في معرض «الخمس الكبار» خصوصاً في قطاع تكييف الهواء من خلال «الزامل للمكيفات» Zamil AC، والذي يتيح الاطلاع على التكنولوجيا الجديدة والقديمة على حد سواء.

” تتميز منتجاتنا بكونها سعودية الصنع ١٠٠ بالمئة “

مُتخصّص بالمكيفات الكبيرة من جهة وبالخدمات المنزلية الفردية من جهة أخرى، إضافة إلى مكاتب الصيانة المتواجدة في أنحاء المملكة، وتغطي كل المدن في جدة والرياض والقسم والشرقية ...

إرضاء العميل وتقديم تجربة إيجابية له

■ ما هي التحديات التي تواجهونها وكيف تتغلبون عليها؟

–التحدي الأكبر في «زامل للمكيفات» هو إرضاء العميل وتقديم تجربة إيجابية له، إذ يأتي رضى العملاء في المرتبة الأولى وبتحدي يومي، حيث يركّز فريق العمل المُتخصّص بخدمة الزبائن جهوده على تلبية طلبات العميل، والرد على كل المكالمات وتأمين الخدمة السريعة والصيانة الفورية، وقد حقّقنا تقدّماً كبيراً في هذا الإطار في سبيل إرضاء عدد كبير من الأفراد.

إنجازات كثيرة قيمة

■ ما هي الإنجازات التي حقّقتها شركة Zamil AC عام ٢٠٢٣، وما هي أهم المشاريع التي تعملون عليها؟

–أهم ما قمنا به خلال عام ٢٠٢٣ كان توقيع العقد مع مشروع نيوم والحرم، وأنجزنا شراكتين مؤخراً مع توقعات عالية بالنجاح مع «سامسونغ» للإلكترونيات للتعاون بين الشركتين في عدد من المجالات، يأتي في مقدّمها تصنيع مكيفات الهواء بتقنية VRF محلياً، والمنتج هو عبارة عن جهاز واحد خارجي يعمل على تبريد مبنى بالكامل، فضلاً عن الشراكة مع شركة Synexis الأميركية لتوفير حلول تبريد مبتكرة والحد من مسببات الأمراض المضرة وانتشارها، من خلال تسويق منتج جديد قاتل للجراثيم بنسبة فعالية تصل إلى ١٠٠٪، وبغطية تصل إلى ٣٠٠ م^٢، نستهدف من خلاله المستشفيات والمدارس في الدرجة الأولى للتعريف بالمنتج والتسويق له من خلال المشاريع الكبيرة بعد اختباره وإخضاعه لتجارب طويلة، بوحدات مكتبية ووحدات يتم تركيبها في أنظمة التكييف الخاصة بالمستشفيات والمدارس. ■

■ ما هي القيمة المضافة لمشاركتكم في معرض «بيغ فايف» Big Five السعودي؟

–يُعدّ معرض «الخمس الكبار» من أكبر الفاعليات السنوية التي تُنظّم في المملكة العربية السعودية، ونحرص دائماً في «الزامل للصناعة» على التواجد فيه خصوصاً في قطاع تكييف الهواء من خلال «الزامل للمكيفات» Zamil AC. وليست مشاركتنا الأولى فيه وطبعاً لن تكون الأخيرة، وكنا من رعاة المعرض العام الماضي. ويتيح «الخمس الكبار» فرصة اللقاء بجميع الشخصيات وأكبر الشركات وأصغرها، والاطلاع على التكنولوجيا الجديدة والقديمة على حد سواء. ومن أهم أهدافنا استقطاب الشركات الجديدة والتكنولوجيا الحديثة المتواجدة في السوق تماشياً مع «رؤية المملكة ٢٠٣٠».

ويتضمّن معرض «بيغ فايف» تكنولوجيات حديثة يتم التعرف عليها للمرة الأولى، حيث تفضّل بعض الشركات إطلاق منتجاتها الجديدة والقيمة جداً خلال الفاعليات المشابهة بدلاً من الإعلان عنها، ويشكّل هذا المعرض فرصة لطرح منتجات شراكاتنا الجديدة ومنتجات Zamil AC.

التوسع واستقطاب المشاريع الكبيرة

■ ما الذي يميّز منتجاتكم عن تلك المنافسة، وكيف تتلاقى مع «رؤية المملكة ٢٠٣٠» لنهاية الاستدامة والتقدم التكنولوجي؟

–تتميّز منتجات Zamil AC بكونها سعودية الصنع ١٠٠٪، وباستقطابها لمشروع الحرم ومشروع نيوم. ونعمل في شركة «الزامل للمكيفات» على تحقيق مزيد من التوسع وعلى استقطاب المشاريع الكبيرة، كما نهتم بالعملاء الصغار.

وتتميّز منتجاتنا بجودتها العالية وبتنوّعها، إذ تشمل أصغر الوحدات وأكبرها، بدءاً من مكيفات الغرف ومروراً بالمكيفات المجرّأة ووصولاً إلى المكيفات المركزية الضخمة والمبرّدات Chillers، كما نقوم بتكييف معظم المراكز التجارية في السعودية بالشراكة مع شركة الكهرباء «سيك». ويوجد لدينا فريق عمل متكامل



رامي ناصر (المدير العام لشركة روابي القابضة Rawabi):

«روابي» من الشركات الأولى التي اعتمدت الأتمتة الصناعية

تواكب روابي القابضة Rawabi المتخصصة بخدمات الطاقة والصناعة والمقاولات رحلة المملكة العربية السعودية نحو مستقبل مزدهر، بتأمين مروحة من الخدمات التي تصممها شركاتها المتعددة التخصص. إذ تقدم خدمات تحويلية في الصناعات المتنوعة، بما في ذلك أنظمة العمليات والتحكم، وخدمات حقول النفط، والعمليات البرية، والخدمات البحرية، بهدف تعزيز ابتكارات الغد.

تملك روابي القابضة المتجذرة في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي، خبرة في فهم ديناميكيات السوق وتوقعها، لتمكين الصناعات في القطاعين العام والخاص من خلال خدمات الجيل التالي وتحقيق غدا أكثر اخضراراً للجميع. وتعمل على دمج الصناعات المتنوعة لتقديم حلول متطورة ومستدامة تحقق النمو وتوسع نطاق الابتكار.

أكد المدير العام للشركة السيد رامي ناصر في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، أن «روابي» هي من الشركات الأولى التي اعتمدت الأتمتة الصناعية لزيادة الإنتاجية والكفاءة. ولفت إلى أن الشركة تصنع الهيدروجين ليشكل جزءاً من الطاقة المستقبلية، وبما يتماشى مع «رؤية المملكة ٢٠٣٠»، للاحقة الاستدامة.

البيان

■ ما هو جديدكم في شركة «روابي» وما هي مشاريعكم الجديدة في المملكة العربية السعودية وخارجها؟

— أنشأنا في روابي القابضة المصنع الأول لإنتاج الأمونيا في نهاية عام ٢٠٢٢، إضافة إلى مصنع لإنتاج غازات التبريد والغازات الطبية والهيدروجين، والذي سيصبح جاهزاً في الربع الأول من السنة، وذلك استكمالاً للمرحلة الأولى من تصميم شركة روابي المتكاملة للغاز Rawabi Integrated Gaz التابعة لشركة روابي القابضة، لخدمة القطاع الصناعي. ونخطط في المرحلة الثانية للخروج من الجبيل إلى جدة، وتقديم التسهيلات

لإنشاء مصنع للغازات في المنطقة الغربية، ولالانتهاء بذلك من تحضير البنى التحتية والمضي قدماً بتنفيذ الخطط الاستراتيجية.

اهتمامنا ينصب على التقنيات التكنولوجية الحديثة

■ ما الذي يميز منتجاتكم عن غيرها المنافسة؟

— يتركز اهتمامنا في روابي القابضة على التقنيات التكنولوجية الحديثة وعلى الشكل النهائي وعلى مراقبة الجودة. ونعد «روابي» من الشركات الأولى التي اعتمدت الأتمتة الصناعية لزيادة الإنتاجية والكفاءة. وتتم مراقبة الجودة من خلال الرمز الشريطي «باركود»، من دون أي تدخل بشري، عبر جمع كل البيانات ذات

الصلة بدقة وكفاءة، والتأكد من مطابقة المنتج لمعايير الجودة المطلوبة.

ووظفنا الأموال في قطاع التكنولوجيا والخدمات لمواكبة التطور، من خلال استخدام التطبيقات الإلكترونية، كتطبيق «الديليفرى»، مع إمكانية تتبع الشحنات. كما تتميز «روابي» بتنوع منتجاتها خصوصاً إنتاج كل الغازات الصناعية والمتخصصة، كمنتج هو الأول من هذا النوع المصنع محلياً في السعودية، في حين أن الكميات الكبيرة المتواجدة في السوق مستوردة، وذلك انسجاماً مع توجه المملكة العربية السعودية للإنتاج والتصنيع المحلي، وتشجيعها المستهلكين لشراء المنتجات المحلية. ■

ماجد العجلان (شركة العجلان AL AJLLAN):

تميزنا بحضورنا الراسخ داخل المملكة والمشاركة في كبرى المشروعات الاستراتيجية



نجحت شركة العجلان مظلات الشد الانشائي AL-AJLLAN Tensile structure، في الوصول إلى الأهداف التي وضعتها لتصبح منافسة في مجال اختصاصها. وباتت الشركة الآن بفضل النمو والتطوير اللذين حققتهما، في مراتب عالية لتصبح لاعباً رئيسياً في المملكة العربية السعودية ودول مجلس التعاون الخليجي.

تصمم الشركة وتصنع هياكل الشد لمظلات مواقف السيارات والحدائق العامة وقاعات الزفاف والمناسبات والقاعات الرياضية وحمامات السباحة، ومظلات الملاعب ومظلات ساحات المدارس والمظلات المزخرفة.

وأكد مدير المبيعات في الشركة السيد ماجد العجلان في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، أن الشركة تحاول الامتثال لمتطلبات «رؤية المملكة ٢٠٣٠» ومواكبة الاستراتيجية الموضوعة من جانب الحكومة، لنساهم في تطبيق الأهداف والخطط الطموحة التي تعمل عليها المملكة العربية السعودية. وكشف أن تطلعات الشركة تتركز على التوسع خارج نطاق المملكة.

البيان

■ هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟

— نحن شركة متخصصة في مجال تصنيع هياكل الشد لمظلات مواقف السيارات والحدائق العامة وقاعات الزفاف والفعاليات والقاعات الرياضية والملاعب. ونمتلك مصنعاً ضخماً في المدينة الصناعية. لقد نمت الشركة لتصبح لاعباً رئيسياً في المملكة العربية السعودية وعدد من دول مجلس التعاون الخليجي.

وأكثر ما يميزنا الحضور الراسخ داخل المملكة والمشاركة في المشاريع الاستراتيجية الكبيرة التي تطوّر محلياً مثل مشروع نيوم، العلّا، مشروع البحر الأحمر، إضافة إلى ملعب عبدالله الفيصل في جدة، وكورنيش جدة ومطار الملك عبد العزيز الجديد.

الامتثال لمتطلبات «رؤية المملكة ٢٠٣٠»

■ يُعد مبدأ الاستدامة الركيزة الأساس ضمن متطلبات «رؤية المملكة ٢٠٣٠» كيف تطبق شركة العجلان هذا التحول الجديد؟

— نحاول الامتثال لمتطلبات «رؤية المملكة ٢٠٣٠» ومواكبة الاستراتيجية الموضوعة من جانب الحكومة، وذلك من خلال إجراء التعديلات المطلوبة على مستوى توطين المنتجات واتباع معايير محددة في عملية التصنيع، وغيرها من الإجراءات لنساهم في تطبيق الأهداف والخطط الطموحة التي تعمل عليها المملكة العربية السعودية. ■

Your Ultimate Escape Awaits Reserve Your Stay Today.

Book your unforgettable Eid getaway at
Somerset West Bay Doha now! Experience
unparalleled comfort, convenience, and
extravagance.

فهد علي القفاري

(الرئيس التنفيذي لمجموعة المجال العربي القابضة (MAG):

«المجال العربي القابضة» نموذج في الإدارة والشفافية والحوكمة



تلتزم مجموعة «المجال العربي القابضة» MAG تقديم نموذج متكامل في الإدارة والشفافية والحوكمة، في الشركات الـ ١٢ التي تملكها والتي تعمل في قطاعات التشغيل والتشيد والمأكولات.

وكانت انطلاقتها عام ١٩٩١ وهي تضطلع بدور فعال في تحقيق «رؤية المملكة ٢٠٣٠».

وأكد العضو في مجلس إدارة الهيئة السعودية للمقاولين والرئيس التنفيذي لمجموعة «المجال العربي القابضة» فهد علي القفاري، أن النهضة التي تشهدها

المملكة العربية السعودية تمنح الفرصة للجميع للعمل في بلد نام واقتصادي من الدرجة الأولى، إذ يتوافر مكان لكل مقاول جيد. كما أوضح أن الشركة تولي موضوع الاستدامة أهمية كبيرة في كافة مشاريعها. وشدد القفاري أن استراتيجية المجموعة تكمن بالالتزام في تسليم المشاريع وتوفير الجودة المطلوبة.

نخدم العميل في شكل متكامل

■ ما الذي يميّز «المجال العربي» عن غيرها من المجموعات في السعودية؟

– أهم ما يميّز «المجال العربي» أنها تعمل في قطاعات عدة، وتخدم العميل في شكل متكامل، بدءاً من إنشاء المشاريع في قطاع المقاولات، والقدرة على صيانة هذه المشاريع بكفاءتها، إضافة إلى الخدمات البيئية بدورة كاملة تصل إلى المستهلك النهائي. وتعمل MAG على مشاريع كبيرة في السعودية مثل مشروع «نيوم»، كمقاول في بداية المشروع، وفي تنفيذ كل الخدمات المطلوبة بعد انتهائه بدورة متكاملة، مثل إدارة المرافق وخدمات المأكولات، وفي تقديم الخدمات البيئية للمدن بعد أن تكتمل المشاريع والبنى التحتية، عبر قطاع متخصص بالخدمات البيئية ونقل النفايات في المدن، كالمشاريع الكبيرة في الرياض وتبوك والاحساء وأبها.

في المملكة مكان لكل مقاول جيد

■ كيف تنظرون إلى المنافسة مع دخول الشركات الأجنبية والعربية إلى السوق السعودية في ظل النهضة التي تشهدها المملكة؟

– كعضو في مجلس إدارة الهيئة السعودية للمقاولين، أجد أن النهضة التي تشهدها المملكة العربية السعودية تمنح الفرصة للجميع للعمل في بلد نام واقتصادي من الدرجة الأولى ومن الدول الأعضاء في مجموعة العشرين. إذ نرى أن هناك مكاناً للجميع ولكل مقاول جيد، وخصوصاً للمقاول السعودي الذي يوائم بين نوعية المنتجات ومتطلبات الاستدامة، وقد بدأ يتعامل بالمشاريع الضخمة اسوة بالمقاول الأجنبي، على مستوى المعرفة والتقنية والتطور، في سوق ناشئة وواعدة تستوعب الجميع وتفخر بوجودهم.

تسليم المشاريع في الوقت المحدد وبالجودة المطلوبة

■ ما هي استراتيجيتكم لهذا العام؟

– من أهم استراتيجياتنا تنفيذ المشاريع الضخمة المتبقية، ومن أهم أهدافنا تسليم المشاريع في الوقت المحدد، وبالجودة المطلوبة. ونسعى إلى المشاركة في المشاريع الجديدة المطروحة في البلد كشركاء استراتيجيين، كما كنا في مشاريع الدرعية و«نيوم» وفي مشاريع البحر الأحمر. ■



Scan the QR code
to Avail The Offer

discoverasr.com

asr. ASSET
MANAGEMENT
SOLUTIONS



SOMERSET

WEST BAY
DOHA

www.discoverasr.com | +974 4420 3333

Schüco ME تكريم شركاء العمل

مساهماتها التي قدمتها باعتبارها أحد أبرز المطورين العقاريين الرائدین في تطوير تجربة حضرية مستدامة لتحسين جودة الحياة في المملكة العربية السعودية.

وفي المناسبة، اعتبر المهندس عمّار العالول، الرئيس التنفيذي لشركة شوكو إنترناشونال والمدير العام لشركة شوكو الشرق الأوسط: «أن الشراكة المربحة للطرفين

مع مجموعة روشن هي خطوة أولى كبيرة في رحلتنا معاً نحو المساعدة في تحقيق تطلعات المملكة العربية السعودية، والتي تعد من بين أسرع الأسواق نمواً بالنسبة إلى شركة شوكو على مستوى العالم». وأكد أن فريق الشركة في المملكة هو في وضع جيد ولن يتوانى عن بذل جهوده لضمان تحقيق رؤية السعودية ٢٠٣٠.



أقامت شركة شوكو الشرق الأوسط Schüco Middle East حفل عشاء مخصصاً لشركاء العمل Business Partners في فندق ومركز مؤتمرات كراون بلازا الرياض آر دي سي. وكانت المناسبة بمثابة احتفال بشركاء أعمال شوكو من الشركات العريقة والتميزة، حيث تم خلالها التأكيد على متانة الشراكات الطويلة الأمد وتلك التي عقدت حديثاً ولعل

أبرزها مذكرة التفاهم الموقعة مع مجموعة روشن Roshn لبناء مصنع لإنتاج النوافذ والأبواب من مادة بي في سي يو (PVC-U) في المملكة العربية السعودية، فضلاً عن وضع إطار للتعاون المستقبلي في مجالات أخرى. وقدمت شوكو خلال الأمسية شهادة تقدير إلى مجموعة روشن كعربون شكر وتقدير على



Schüco تكريم Roshn

مذكرة تفاهم بين IHCC السعودية وSCHÜCO



وقعت شركة IHCC السعودية الرائدة في مجال الإنشاءات مذكرة تفاهم مع شركة شوكو إنترناشونال SCHÜCO INTERNATIONAL، المتخصصة بمجال تكنولوجيا وأنظمة الواجهات، وتأتي هذه الشراكة كخطوة أولى لتعزيز قطاع الصناعات وتطويره في

شركة IHCC INDUSTRIES.



فهد عبد الرحمن المحمد (المدير العام لمصنع خزفية):

نعد من أهم المصانع في المملكة ويقع على مساحة ٨٧ ألف متر مربع

مصنع صدق للخزف «خزفية» هو أول مشاريع الشركة السعودية للتنمية الصناعية «صدق» ويوفر منتجات عدة منها الأدوات الصحية وأحواض الاستحمام من الأكريليك، كما أن مساحة المصنع تبلغ ٨٧٠٠٠ متر مربع ويقع في مدينة ينبع الصناعية بالمملكة العربية السعودية. وفي لقاء خاص مع السيد فهد عبد الرحمن المحمد المدير العام للمصنع أشار إلى أن الحكومة تقوم باستثمارات عملاقة بما يتماشى مع «رؤية المملكة ٢٠٣٠» على أمل أن يكون للمصنع بصمة في تلك المشاريع.

المشاريع العقارية القائمة في المملكة، تغيير الهوية الخاصة بالشركة والعمل الدؤوب لتلبية متطلبات العملاء وتقديم منتجات فريدة من نوعها.

تطور وتوسع على مختلف الأصعدة

■ ما هي الاستراتيجية القائمة للعام ٢٠٢٤؟

– **معنصم البسطامي** (مدير المبيعات): استثمرت الشركة مؤخراً في خطوط انتاج جديدة إلى جانب العمل على توفير مكملات المنتجات مثل الخلطات والسيفونات بما يتلاءم مع احتياجات السوق.

أما على صعيد التسويق، نحن في صدد إطلاق موقع الكتروني جديد، والمشاركة في جميع المعارض على مستوى المنطقة، إلى جانب وضع خط تسويقية نستهدف من خلالها توسيع مجالات التصدير نحو أسواق جديدة منها العراق، اليمن ودول مجلس التعاون الخليجي وليبيا والمغرب والأردن. ■

■ **البيان** يتركز اهتمام العالم حول تغير المناخ وتحقيق الاستدامة ماذا تقدم شركتكم في هذا المجال؟

– حصدت منتجات الأطقم الصحية على شهادات ترشيد استهلاك المياه من قبل الهيئة السعودية للمواصفات والمقاييس والجودة، مما يؤكد ان منتجات «خزفية» تتوافق مع الشروط البيئية وتسهم بصورة فعالة في محاربة التلوث البيئي والحفاظ على الثروة المائية بما يتماشى مع برامج «رؤية المملكة ٢٠٣٠».

توسيع قاعدة العملاء في القارة الأفريقية والدول العربية

■ ما هي أبرز الانجازات المحققة خلال عام ٢٠٢٣؟

– تتمثل أبرز الانجازات المحققة توسيع قاعدة العملاء في القارة الأفريقية وعدد من الدول العربية. إلى جانب المساهمة في العديد من

Your Ultimate Escape Awaits
Reserve Your Stay Today.

Book your unforgettable Eid getaway at
Somerset West Bay Doha now! Experience
unparalleled comfort, convenience, and
extravagance.

Scan the QR code
to Avail The Offer.

discoverasr.com
asr ascott star resort

ASCOTT

SOMERSET
WEST BAY
DOHA

citadines

www.discoverasr.com | +974 4420 3333

وزيرة العدل ماري كلود نجم:

مجموعة من مجرمي مجلس النواب عرقلوا خطة الانقاذ



أشارت وزيرة العدل السابقة ماري كلود نجم في مقابلة تلفزيونية، إلى أن امتناع لبنان عن سداد سندات اليوروبوند جاء بإجماع الرئاسات الثلاث، إلا أن مهمة إعلان القرار تركت لرئيس الحكومة آنذاك حسّان دياب الذي تحمّل وحيداً الدفاع عن هذه الخطوة التي أتت بالتزامن مع أزمة اقتصادية ونقدية غير مسبوقة.

مشيرة أنه تم الاتفاق على عرقلة خطة الانقاذ التي وضعتها حكومة حسّان دياب بين مجموعة من «المجرمين» متمثلين في مجلس النواب، لجنة تقصي الحقائق التي ناقشت الخطة لكنها فيما بعد قامت بشيئتها وأدعت أن الأرقام خاطئة رغم أن الجميع يؤكد صحة تلك الأرقام.

مجموعات متآمرة

وتضم اللجنة جميع الكتل النيابية (التيار الوطني الحر، حزب القوات اللبنانية، الحزب الاشتراكي، حزب الله، حركة أمل، وعدد من النواب المقربين من رئيس الحكومة المكلف نجيب ميقاتي). بالإضافة إلى كل من مصرف لبنان وجمعية المصارف. لافتة، أن ما يتم التداول به وتحمل المسؤولية لجهة معينة في التوقف عن الدفع يصب في مصلحة مجموعات عدة متآمرة مع بعضها البعض وترفض تحمل المسؤولية. ولهذه الأسباب تكمن ضرورة التعلم من الأخطاء السابقة والعمل على بناء دولة قانون ومؤسسات بعيداً عن المحاصصة والمحسوبيات والفساد المستشري حيث تقوم كل طائفة أو حزب بتقاسم المناصب القيادية في البلاد. مؤكدة أن الاستمرار بهذا النهج سيقوّض فرص تحقيق التقدم والازدهار وستبقى الأزمات تتفاقم وستشهد عليها الأجيال القادمة.

لا نعلم بما ينشغل وزير الداخلية؟

«يا عيب الشوم على دولة كهذه»



بسام المولوي
وزير الداخلية

أرسلنا في شهر يناير كتاباً إلى وزير الداخلية بسام المولوي (مسجل في قلم الوزارة)، وهو أمر اعتدنا في «البيان» على القيام به مع جميع الوزراء السابقين، لكن الفرق أن الاستجابة لطلبنا كانت تتم خلال ستة أيام حداً أقصى.

فيما الوزير المولوي وحتى تاريخ كتابة الخبر في اول نيسان لم تتح له فرصة الاطلاع على الكتاب. إذ لانعلم ما هي إنشغالات معاليه، ليشيح نظره عما يحصل، وقد وصلت عمليات السرقة و«الزعرنات» على الطرق إلى ذروتها، فيما يُعدّ تنظيم حركة السير الأسوأ منذ عقود، من دون إغفال الحفر على الطرق الواقعة ضمن نطاق البلديات، وباتت تتسع لحجم شاحنات. في حين باتت السجون المكتظة الأسوأ في العالم، بحيث لا يجد اللص الذي يُضبط وهو يسرق، مكاناً له فيها.

ولا تختلف جماعة المعالي في لبنان عنه، وليسوا أفضل من هذا الوزير، لأنهم يندرجون في خانات الفشل والخزي ذاتها.

«يا عيب الشوم على دولة كهذه».

وزير البيئة اللبناني: مستحقات الخزينة من قطاع الكسارات والمقالع ٣,٤ مليار دولار

كشف وزير البيئة اللبناني في حكومة تصريف الأعمال الدكتور ناصر ياسين في حديث إلى صحيفة «اللواء»، عن «وجود عشرات الدعاوى القضائية الموجودة في ملف النفايات». وأكد أن الوزارة «مسؤولة عن كل ما يتعلق بصحة الإنسان وبيئته».

وتحدّث عن أزمة النفايات، لافتاً إلى «مشاكل تعمل الوزارة على حلّها»، مؤكداً «نفادي أزمة نفايات كبيرة منذ سنتين ونصف السنة عبر تحسين القطاع وتنظيمه كي يصبح أفضل». وأعلن ياسين عن «تطبيق خطة طوارئ لإدارة حرائق الغابات على مدى سنتين، ما خفض نسبة الحرائق في شكل كبير جداً».

وأوضح أن «القطاع الأساسي الذي خضع للتدقيق هو الكسارات والمقالع لأنه يتبع مباشرة لسلطة الوزارة، ونفّذنا تدقيقاً كاملاً على هذا القطاع ضمن القوانين والمراسيم الصادرة سابقاً، وتبيّن أن مستحقات الخزينة من هذا القطاع تبلغ ٣.٤ مليار دولار».



د. ناصر ياسين



البنانية السويسرية
للضمان

نؤمّن راحتك على المستوى الإقليمي



دبي



مصر



العراق



الكويت



لبنان



المملكة العربية
السعودية



الأردن



قطر

تحقق البنانية السويسرية للضمان نمواً بارزاً منذ أكثر من ٦٠ عاماً، مما جعلها مجموعة رائدة في مجال التأمين في منطقة الشرق الأوسط والخليج العربي. في كل بلد نتواجد فيه، نسعى باستمرار لخدمة الأفراد والشركات المحلية الرئيسية على حد سواء من خلال تطوير منتجات تأمينية مختلفة تتناسب مع حاجات كل منطقة إضافة إلى اعتمادنا أحدث التقنيات في عالم التأمين.

أكبر ١٥ مصرفاً في العالم بحسب القيمة السوقية ٢٠٢٤



إتش إس بي سي (بريطانيا): ١٥٠ مليار دولار
 رويال بنك أوف كندا (كندا): ١٤١ مليار دولار
 بنك إتش دي إف سي (الهند): ١٣٧ مليار دولار
 غولدمان ساكس (أميركا): ١٣٢ مليار دولار
 تشارلز شواب (أميركا): ١٣١ مليار دولار
 بنك الكومنولث (أستراليا): ١٢٨ مليار دولار
 ميتسوبيشي يو إف جيه فايننس (اليابان): ١٢٥ مليار دولار.

جي بي مورغان تشيس (أميركا): ٥٦٩ مليار دولار
 بنك أوف أميركا (أميركا): ٢٩٣ مليار دولار
 البنك الصناعي والتجاري الصيني (الصين): ٢٣٨ مليار دولار
 ويلز فارجو (أميركا): ٢٠٢ مليار دولار
 البنك الزراعي الصيني (الصين): ١٩٧ مليار دولار
 بنك الصين (الصين): ١٦٣ مليار دولار
 بنك التعمير الصيني (الصين): ١٥٩ مليار دولار
 مورغان ستانلي (أميركا): ١٥٠ مليار دولار

المصارف تواجه إجراءات صارمة ضد التلاعب بقواعد رأس المال



اقترحت جهات تنظيمية عالمية في قطاع المصارف إجراءات صارمة للتصدي للمحاولات «غير المقبولة» التي تقوم بها أكثر المصارف في العالم للالتفاف على القواعد بهدف تجنب متطلبات رأس المال الأعلى.

ويواجه ٣٠ مصرفاً من أكبر المصارف العالمية، مثل «جيه بي مورغان» و«HSBC» و«بي إن بي باريس» و«مورغان ستانلي» متطلبات رأسمال أكثر صرامة من نظيراتها المحلية الأصغر حجماً، وذلك استناداً إلى مجموعة من العوامل التي تحدد «الفئة» التي يتم تصنيفها ضمنها. وبناءً على ذلك، يختلف مقدار رأس المال الإضافي الذي يجب عليها الاحتفاظ به.

وقالت لجنة «بازل» تهدف التعديلات المقترحة إلى الحد من قدرة المصارف على خفض درجاتها من حيث كونها مصارف ذات أهمية نظامية عالمية (G-SIBs) من خلال تحميل البيانات المالية أو ما يعرف بـ (WINDOW DRESSINGS) ويشير هذا المصطلح إلى ممارسات غير أخلاقية تهدف إلى تحسين المظهر المالي بشكل مصطنع.

توقع وصول الذهب إلى ٢٥٠٠ دولار للأوقية



الذهب هو الخيار الأول في أسواق السلع الأساسية لشركة «جي بي مورغان»، ومن المحتمل أن يصل السعر إلى ٢٥٠٠ دولار للأوقية هذا العام، وفقاً للرئيس العالمي لأبحاث السلع لدى «جي بي مورغان» ناتاشا كانيفا.

ومن المتوقع على نطاق واسع أن يؤدي تحول بنك الاحتياطي الفيدرالي الذي طال انتظاره نحو سياسة نقدية أكثر مرونة إلى تعزيز جاذبية الذهب مقارنة بالأصول ذات العائد مثل السندات.

خروج استثمارات بنحو ٢٢ مليار دولار من صناديق الأسهم الأمريكية



استقطبت صناديق الأسهم الأمريكية تدفقات خارجية ضخمة خلال الأسبوع السابق لاجتماع بنك الاحتياطي الفيدرالي الأمريكي، والذي أبقى صناع السياسة النقدية خلاله على توقعاتهم بخفض الفائدة ٣ مرات هذا العام.

وأوضحت مذكرة صدرت عن بنك أوف أميركا أن صناديق الأسهم الأمريكية شهدت عمليات استرداد بنحو ٢٢ مليار دولار وهي أعلى وتيرة على الإطلاق منذ ديسمبر من عام ٢٠٢٢.

وأضافت أن ما يزيد على ٦١ مليار دولار من رؤوس الأموال تخرجت من صناديق الكاش الأمريكية خلال الفترة ذاتها لتسجل الوتيرة الأعلى منذ أكتوبر، في حين استقبلت صناديق السندات العالمية تدفقات داخلية بقيمة ٥,٤ مليار دولار.



Every family has its story

For 150 years, we've been helping entrepreneurial families to flourish around the world, with plans and strategies built around each client's unique circumstances. Whatever happens next, we're thinking about what it might mean for you.

#PositiveImpact

deutschewealth.com/150years

150
YEARS

Deutsche Bank AG in the Dubai International Financial Centre (registered no. 00045) is regulated by the Dubai Financial Services Authority. Deutsche Bank AG - DIFC Branch may only undertake the financial services activities that fall within the scope of its existing DFSA license. Principal place of business in the DIFC: Dubai International Financial Centre, The Gate Village, Building 5, PO Box 504902, Dubai, UAE. This information has been distributed by Deutsche Bank AG. Related financial products or services are only available to Professional Clients, as defined by the Dubai Financial Services Authority. This advertisement has been approved and/or communicated by Deutsche Bank AG or by its subsidiaries and/or affiliates ("DB") and appears as a matter of record only. Deutsche Bank AG is authorised under German Banking Law (competent authority: European Central Bank) and, in the United Kingdom, by the Prudential Regulation Authority. It is subject to supervision by the European Central Bank and by BaFin, Germany's Federal Financial Supervisory Authority, and is subject to limited regulation in the United Kingdom by the Prudential Regulation Authority and Financial Conduct Authority. Details about the extent of our authorisation and regulation by the Prudential Regulation Authority and regulation by the Financial Conduct Authority are available on request. © Deutsche Bank AG 2020

المصارف الأوروبية أقل عرضة لمخاطر العقارات التجارية من نظيراتها الأميركية



أكد «مورغان ستانلي» أن المصارف الأوروبية الكبرى خفضت تمويلها للعقارات التجارية، ما أدى إلى انخفاض انكشافها إلى نصف نظيراتها الأميركية. ويجعل ذلك المقرضين الأميركيين أكثر عرضة للخطر مع احتمال انخفاض أسعار المكاتب بشكل أكبر.

وتعاني أسواق العقارات التجارية أكبر انخفاض منذ الأزمة المالية العالمية ٢٠٠٨ - ٢٠٠٩، حيث أدى ارتفاع تكاليف الاقتراض وارتفاع معدلات الشغور بسبب زيادة العمل من المنزل إلى ضرب الطلب على مساحات المكاتب. وكتب المحللون: «نرى أن المشكلات المتعلقة بالعقارات التجارية لن تتحول إلى أزمة شاملة على مستوى النظام المالي، بل ستقتصر على تأثير محدود على الأرباح يطال مجموعة ضيقة من المصارف».

وفي سيناريو الضغط الذي يتضمن انخفاضات حادة في أسعار العقارات، ما يُجبر المصارف على الاعتراف بالخسائر وتدهور جودة ائتمان المقرضين، ستواجه المصارف الأوروبية انخفاضاً في أرباحها بنسبة ٣٪ على مدار ٣ سنوات. ورأى المحللون هذا الانخفاض «مقبولاً» بالنظر إلى حجم القطاع المصرفي الأوروبي. ويرجع ذلك بشكل خاص إلى أن ٧٠٪ من المصارف الأوروبية الكبرى خفضت استثماراتها في العقارات التجارية منذ عام ٢٠٢٢، بحيث لا تتجاوز نسبة هذه الاستثمارات ٥٪ من إجمالي قروضها. ويمتلك جميع المقرضين تقريباً نسبة ضئيلة من الاستثمارات في الولايات المتحدة، حيث تبلغ معدلات شغور المكاتب ٢١٪، بينما تبلغ في أوروبا ٨٪ فقط، وفقاً للمحللين.

وتوقع المحللون أن يستحق نحو ٦٦٠ مليار دولار من ديون العقارات التجارية في الولايات المتحدة عام ٢٠٢٤، فيما تبلغ هذه القيمة في أوروبا ما بين ١٥٠ و ٢٠٠ مليار دولار. وتختلف معدلات شغور مكاتب المدن بشكل كبير، حيث تتراوح بين ٣٢٪ في سان فرانسيسكو و ٢٧٪ في لوس أنجلوس، فيما تبلغ ٩٪ في لندن و ٥٪ في زيورخ، وفقاً للتقرير.

سويسرا أول اقتصاد رئيسي يخفض أسعار الفائدة



فاجأ البنك الوطني السويسري منتصف الشهر الماضي السوق بقراره بخفض سعر الفائدة الرئيسي بمقدار ٠,٢٥ نقطة مئوية إلى ١,٥٪، قائلاً إن التضخم الوطني من المرجح أن يبقى أقل من ٢٪ في المستقبل المنظور.

«منذ بضعة أشهر، عاد التضخم إلى ما دون ٢٪، وبالتالي فهو ضمن النطاق الذي يعادله البنك المركزي السويسري مع استقرار الأسعار». وقال البنك إنه وفقاً للتوقعات الجديدة، فمن المرجح أن يظل التضخم في هذا النطاق خلال السنوات القليلة المقبلة.

وبهذا تعتبر سويسرا أول اقتصاد رئيسي يخفض أسعار الفائدة في خطوة مفاجئة.

قرار المركزي السويسري يأتي بعد تصويت مجلس الاحتياطي الفيدرالي الأمريكي لصالح إبقاء أسعار الفائدة عند أعلى مستوى لها منذ ٢٣ عاماً وذلك في اجتماعه الخامس على التوالي، مشيراً إلى أنه لا يزال يتوقع إجراء ثلاثة تخفيضات في أسعار الفائدة هذا العام.

بنك باركليز يمكن أن يواجه دعوى جماعية تزيد قيمتها على ١٧ مليار دولار



القاضية الأميركية كاثرين بولك فايللا

قال قاضٍ أمريكي إن بنك باركليز BARCLAYS يجب أن يواجه جزءاً من دعوى جماعية مقترحة من قبل المساهمين بشأن بيع البنك البريطاني لديون تزيد قيمتها على ١٧,٧ مليار دولار عما سمح به المنظّمون.

وأشارت القاضية الأميركية كاثرين بولك فايللا Katherine Polk Failla في مناهاتن أن المساهمين زعموا بشكل كاف أن فشل باركليز في الكشف عن غياب الضوابط الداخلية لرصد الخطأ كان إغفالاً مادياً للحقيقة، مضيفة أن المساهمين يمكنهم محاولة إثبات أن باركليز والعديد من المسؤولين، بما في ذلك الرئيس التنفيذي السابق جيس ستالي Jes Staley، كانوا «متهورين بشكل عملي» في طمأنتهم بأن البنك كان ملتزماً بقوانين الأوراق المالية الفيدرالية.

ومع ذلك، أكدت القاضية أن المساهمين لا يمكنهم متابعة دعوى احتيال في الأوراق المالية بسبب البيانات التي أدلى بها باركليز بعد اكتشاف الإفراط في الإصدار.

ارتفاعات غير متوقعة للتضخم الأمريكي

أفادت البيانات الرسمية أن التضخم الأمريكي ارتفع بصورة غير متوقعة بنسبة ٣,٢٪ خلال الشهر الماضي. وجاءت هذه القراءة لتثير التحذيرات الخاصة بوضع السياسة النقدية للفيدرالي الأمريكي وهو ما يرجح احتمالية انتظار الفيدرالي عن رفع الفائدة أكثر من التوقعات السابقة.

مديرة صندوق النقد تحذر: البنوك المركزية تواجه ضغوطاً سياسية متزايدة لخفض الفائدة



حذرت كريستالينا جورجييفا مديرة صندوق النقد الدولي من أن البنوك المركزية تواجه ضغوطاً سياسية متزايدة لخفض معدل الفائدة خلال عام انتخابي كبير، مشيرة إلى أن صناع السياسة بحاجة إلى تعزيز استقلاليتهم. وأضافت مديرة الصندوق، تتزايد الدعوات لخفض معدلات الفائدة حتى وإن كانت سابقة لأوانها، وعلى الأرجح أنها ستتزايد، إذ يتوجه نصف سكان العالم للتصويت هذا العام. وشددت مديرة الصندوق على أن مخاطر التدخل السياسي في صناعة قرار البنوك، وتعيينات الموظفين، تتزايد. مضيئة: على الحكومات والبنوك المركزية مقاومة هذه الضغوطات.

«بنك إنجلترا» يرجئ خفض أسعار الفائدة



من المرجح أن يرجئ بنك إنجلترا المركزي اتخاذ قرار بشأن خفض أسعار الفائدة في الوقت الحالي، حيث ينتظر مؤشرات أوضح على تراجع الضغوط التضخمية التي لا تزال تؤثر في الاقتصاد. وبينما تتجه غالبية المصارف المركزية نحو خفض تكاليف الاقتراض لأول مرة منذ جائحة «كوفيد»، مع توقعات بانخفاض التضخم إلى مستوى هدفها البالغ ٢٪ في وقت قريب، يضع «بنك إنجلترا» أسعاره المرتفعة «قيد المراجعة». وأبقى المحافظ أندرو بيلي، على نبرة تفاؤل حذر، عندما قال إن توقعات التضخم يبدو أنها تحت السيطرة، وإن المخاوف بشأن دورة الرفع المتصاعد للأسعار والأجور قد تراجعت. لكن بيلي لم يظهر أي استعجال بشأن خفض سعر الفائدة من أعلى مستوى له في ١٦ عاماً وهو ٥,٢٥٪، مشيراً إلى أن مشكلات بيانات سوق العمل تركته غير متأكد بشأن معدل البطالة. كما أشار إلى المخاطر الجيوسياسية. وصوت هو وخمسة آخرون من واضعي أسعار الفائدة لصالح إبقاء سعر الفائدة دون تغيير، بينما سعى إثنان إلى زيادة أخرى، وصوت واحد لصالح التخفيض. وقال اقتصاديون في بنك HSBC إنهم يعتقدون بأن التضخم سينخفض إلى أدنى مستوى له وهو ١,٢٪ في مايو ويونيو، ثم يرتفع لاحقاً في هذا العام، مما قد يضع «بنك إنجلترا» في مأزق.

خلل يتسبب بسحب ملايين الدولارات من أحد البنوك



فوجئ عملاء البنك التجاري الإثيوبي (CBE)، أنه بإمكانهم سحب أي مبلغ نقدي يريدونه حتى لو تجاوز قيمة مدخراتهم في حساباتهم المصرفية. وبعد خلل تسبب في سحب ملايين الدولارات، يسعى أكبر بنك تجاري في إثيوبيا جاهداً لاسترداد الأموال التي سحبها عملاء البنك عن طريق الخطأ. وذكرت وسائل إعلام، أنه تم سحب أو تحويل أكثر من ٤٠ مليون دولار إلى بنوك أخرى. فيما تعامل البنك مع الخطأ بعد مرور عدة ساعات، وقام بتجميد جميع المعاملات المالية والتحويلات المصرفية. وقال رئيس البنك أبي سانو، للصحفيين، إن معظم الأموال سحبها طلاب من البنك التجاري الإثيوبي المملوك للدولة.

تفريم JP MORGAN ٣٥٠ مليون دولار بسبب مشكلات تتعلق ببرنامج مراقبة التداول الخاص به



عُرم بنك «جيه بي مورغان» بنحو ٣٥٠ مليون دولار من الجهات التنظيمية المصرفية بسبب مشكلات تتعلق ببرنامج مراقبة التداول الخاص به. ويقوم مكتب مراقب العملة بتقييم عقوبة مدنية بقيمة ٢٥٠ مليون دولار بحق البنك كونه يعمل مع وجود فجوات في تغطية مكان التداول ودون ضوابط كافية للبيانات المطلوبة للحفاظ على برنامج مراقبة التجارة الفعال. وأشار إلى أن جيه بي مورغان فشل في مراقبة مليارات من حالات نشاط التداول في ٣٠ مكاناً للتداول العالمي على الأقل.

وبموجب هذا الأمر، يجب على البنك تصحيح أوجه القصور، والحصول على موافقة مكتب مراقب العملة قبل البدء في أماكن تداول جديدة، والعثور على طرف ثالث مستقل لإجراء تقييم ببرنامج مراقبة التداول. كما فرض مجلس الاحتياطي الفيدرالي غرامة على بنك جيه بي مورغان بنحو ٩٨,٢ مليون دولار بسبب أوجه القصور في البرنامج، والتي حدثت بين عامي ٢٠١٤ و٢٠٢٣.

ينفقون أموالاً في الانتخابات لإطاحة كل من يحاربهم شركات التشفير لأعضاء الكونغرس: كونوا معنا أو ستخسرون مقاعدكم



كريستين سميث



إليزابيث وارن



بريان أرمسترونغ



آدم شيف



كاتي بورتير

أسوسيشن (Blockchain Association) التجارية للعمليات المشفرة، خلال مقابلة، إن التعاون مع وارن «سيجعل انتخابك أشد صعوبة».

يعد السيناتور شيروود براون، أحد المرشحين الذين تراقبهم رابطة «سميث». قاد العضو الديموقراطي عن ولاية أوهايو ورئيس اللجنة المصرفية بمجلس الشيوخ مجموعة مشرعين يضغطون لفرض قيود أشد صرامة على قطاع العملات المشفرة.

قوانين صارمة على شركات العملات المشفرة

يراقب القطاع مقترحات تشريعية تستهدف مكافحة التمويل غير المشروع. ويرمي مشروع قانونين -أحدهما مدعوم من وارن والسيناتور الجمهوري روجر مارشال، وطرح الآخر السيناتور مارك وارنر وجاك ريد وميت رومني ومايك راوندز إلى تطبيق قواعد مكافحة غسل الأموال القائمة في الوقت الحالي الخاصة بالبنوك والمؤسسات المالية الأخرى على شركات العملات المشفرة.

استخدمت شبكات صنع الجريمة قطاع العملات المشفرة لنقل الأموال غير المشروعة واستُغلت أدواته التي تسمح بإجراء معاملات مجهولة الهوية.

المنتقدون يشككون

ما زال المنتقدون متشككين في قدرة القطاع على التأثير في الانتخابات. وذكروا أن بعض الإعلانات التلفزيونية التي مولتها لجنة العمل السياسي المرتبطة بقطاع العملات المشفرة قبل إجراء الانتخابات تجنبت الإشارة إلى القطاع، وعوضاً عن ذلك ركزت على القضايا المثيرة للجدل على غرار حقوق الإنجاب وسلامة استخدام السلاح في الرسائل التي تدعم الديمقراطيين، وتخفيض الضرائب والتضخم بالنسبة للجمهوريين.

أطلقت جماعات الضغط في قطاع العملات المشفرة تحذيراً للمرشحين السياسيين الأميركيين مفاده: إما أن تقفوا في صفنا أو تخاطروا بالهزيمة في الانتخابات.

كدليل على قدرتهم في تحقيق ذلك، يمكن الإشارة إلى هزيمة النائبة الديمقراطية كاتي بورتير في الانتخابات التمهيدية لمجلس الشيوخ عن ولاية كاليفورنيا. ضخت أطراف مشاركة من أثرياء القطاع نحو ١٠ ملايين دولار، ضمن جهود الدعاية وتحفيز الناخبين للتصويت، وزعموا أنها ساعدت على هزيمة بورتير في الانتخابات التمهيدية المفتوحة لجميع التيارات السياسية. وضع ذلك مساراً أكثر وضوحاً لزميلها من الحزب الديموقراطي آدم شيف الذي يعتبر أكثر تأييداً للعملات المشفرة - للفوز بالمقعد في الانتخابات.

يطلقون شعارات تهديدية

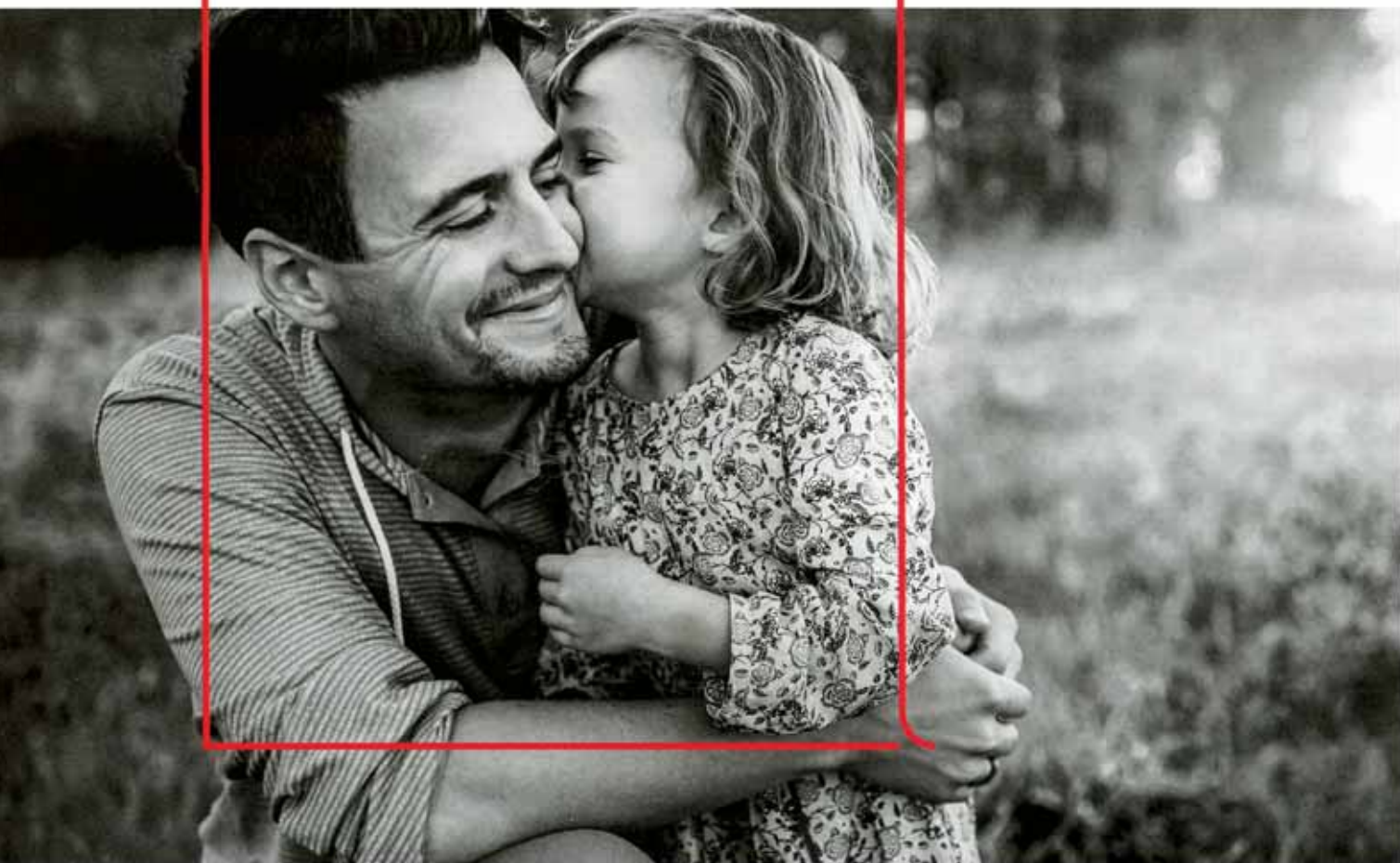
يقدم المليارديرات المتعاطفون دعماً كبيراً وأموالاً في هذا الصدد. وجمعت لجنة العمل السياسي «فيرشاك» Fairshake، الداعمة بطريقة هائلة لقطاع العملات المشفرة، تمويلًا يبلغ إجماليه حالياً ٧٥ مليون دولار تقريباً لإنفاقه على الانتخابات الأميركية. ومن بين الداعمين الرئيس التنفيذي لشركة «كوين بيس» بريان أرمسترونغ وكاميرون وتايلر وينكليفس مؤسس بورصة الأصول المشفرة «جيمياني» ومارك أندريسن الشريك المؤسس لشركة «أندريسن هورويتز».

يقر مؤيدو العملات المشفرة بأن فرصهم ضئيلة في الإطاحة بواحدة من أشد منتقدي القطاع، وهي السيناتورة إليزابيث وارن من ولاية ماساتشوستس، التي ترشحت لإعادة انتخابها العام الحالي في مقعد مضمون نسبياً. لكنهم يخططون لاستخدام نموذج خسارة بورتير للضغط على حلفاء السيناتورة الديمقراطية الأكثر ضعفاً.

قالت كريستين سميث، الرئيسة التنفيذية لرابطة بلوكتشين

Will she always be this happy?

Live a good life on a healthy planet?
Can sustainable investing protect her future?



**For some of life's questions, you're not alone.
Together we can find an answer.**



إسبانيا تحظر مشروع العملة المشفرة التابع لـ سام ألتمان



حظرت وكالة حماية البيانات الإسبانية، عمليات شركة «ورلد كوين WORLD COIN»، وهي مشروع عملة مشفرة شارك في تأسيسه الرئيس التنفيذي لشركة أوين إيه آي، سام ألتمان، بسبب مخاوف بشأن جمع ومعالجة البيانات الشخصية. وشددت الوكالة على أن عملية معالجة البيانات البيومترية للمشروع، والتي تخضع للقواعد الأوروبية، تنطوي على مخاطر عالية على حقوق الأفراد. ويأتي هذا الحظر، الذي يستمر لمدة تصل إلى ثلاثة أشهر، في إطار التحقيق المستمر في ممارسات المشروع، بعدما تلقت الوكالة شكاوى عدة، بما في ذلك جمع البيانات من القاصرين، وعدم قدرة المستخدمين على إلغاء موافقتهم على ذلك. وبموجب الحظر المؤقت، يتعين على «ورلد كوين» التوقف عن جمع ومعالجة البيانات الشخصية في إسبانيا والامتناع عن استخدام المعلومات التي تم جمعها بالفعل.

اختفاء الأموال من حسابات مستخدمي كوين باس بسبب خلل فني



واجه مستخدمو منصة «كوين باس» COIN BASE لتداول العملات المشفرة صعوبة في الوصول إلى أرصدتهم المالية، حيث تسبب خلل فني في اختفاء الأموال من حساباتهم بشكل مفاجئ. وقالت شركة «كوين باس» في بيان لشبكة «سي إن بي سي»: «نحن ندرك أن بعض المستخدمين قد يرون رصيداً صفرياً في حساباتهم، وقد يواجهون أعطالاً في تنفيذ عمليات الشراء أو البيع، ونحقق في هذه المشكلة، ستكون أصول العملاء آمنة». وأظهرت لقطات الشاشة التي نشرها مستخدمون عبر منصات التواصل، حساباتهم بلا رصيد تماماً، لكنهم سرعان ما تلقوا إشعاراً يقول إن المنصة تواجه خللاً في الأداء وأن الشركة تحقق في الأمر. يأتي ذلك بالتزامن مع الارتفاع السريع الذي تشهده عملة البيتكوين، والتي لامست مستوى ٦٤ ألف دولار.

أكبر محتال في تاريخ سوق العملات المشفرة قد يقضي بقية حياته في السجن



سام بانكمان فرايد

قد يقضي سام بانكمان فرايد، الرئيس التنفيذي السابق لبورصة العملات المشفرة FTX بقية حياته قابعاً في السجن. فمن المقرر أن يُحكم على بانكمان فرايد بعدما طالب ممثلو الادعاء بإزالة عقوبة قاسية عليه تتراوح بين ٤٠ و ٥٠ عاماً بعد إدانته بسرقة ٨ مليارات دولار من عملاء شركته المفلسة الآن، وكتب المدعون الفيدراليون في مانهاتن عن فرايد: «لقد كانت حياته في السنوات الأخيرة مليئة بالجشع والغطرسة التي لا مثيل لها؛ الطموح والترشيد. والمغازلة والمخاطرة والمقامرة بشكل متكرر بأموال الآخرين... وحتى الآن يرفض بانكمان فرايد الاعتراف بأن ما فعله كان خطأ». وقال محامو الملياردير السابق لقاضي المقاطعة الأميركية لويس كابلان إن عقوبة السجن لمدة تتراوح بين خمسة أعوام وربع إلى ستة أعوام ونصف العام ستكون مناسبة. وقالوا إن عملاء FTX سوف يستردون معظم أموالهم، وأن بانكمان فرايد لم ينو السرقة.

خسارة ٤٤٠ مليون دولار

خلال أسبوع جراء تلاعب بسهم «بيتكوين»



أدى انخفاض بيتكوين BITCOIN إلى مستوى ٦٣ ألف دولار بنسبة تراجع ١٢٪ خلال ٧ أيام، إلى تكبد خسائر بقيمة ٤٤٠ مليون دولار لمتداولي العقود الآجلة، مع عمليات تصفية كبيرة في بورصتي «بينانس»، و«OKX».



*EXCEPTIONAL CLIENT
EXPERIENCE DOES NOT
HAPPEN BY CHANCE.
IT HAPPENS BY DESIGN.*

Client experience is not about words. It's about expectations. Whether you're opening a new account, implementing a new service or getting support for existing services from your financial service provider, you expect a fast, easy and efficient experience. At Citi's Treasury and Trade Solutions, we get it. That's why we've created a suite of digital platforms, tools and solutions that give you the power to open accounts, add new services and connect with Citi ... with speed and confidence. Virtually anywhere, anytime.



أرباح البنك الأهلي القطري السنوية ترتفع إلى ٨٣٧ مليون ريال



حسن الإفرنجي

أعلن البنك الأهلي القطري عزمه الإفصاح عن البيانات المالية المنتهية في ٣١ مارس ٢٠٢٤، وذلك فـي ٢٣/٤/٢٠٢٤. وكان البنك الأهلي قد حقق صافي أرباح بقيمة ٨٣٧ مليون ريال قطري للسنة المنتهية في عام ٢٠٢٣ مقارنة بالفترة ذاتها من العام ٢٠٢٢ بقيمة ٧٧٢ مليون ريال قطري، أي بزيادة قدرها ٨,٤٪.

المصارف السعودية تتجه نحو القروض الإسكانية غير المدعومة

باتت أبرز فرص النمو الائتماني الحديثة في ٢٠٢٤ متركزة بشكل رئيس بين الجهات التمويلية التقليدية، التي تتجه نحو القروض الإسكانية غير المدعومة، وشركات الفنتك التمويلية التي تدعم مشتريات الأفراد من الكماليات، وذلك وفقاً لتقرير لوحدة التحليل المالي في صحيفة «الاقتصادية».

سببان يقودان البنوك وشركات التمويل العقارية للتركيز على رفع أحجام «القروض الإسكانية» غير المدعومة (حكومياً) بسعر فائدة منخفض. الأول، كون هذه القروض يتم تسعيرها بزيادة ٥٠,٥٠٪ (نقطة أساس) عن نظيرتها المدعومة حكومياً، وتقود جهات التمويل لتحقيق ربحية أعلى، حيث أن النطاق المتوسط للفوائد على «القروض الإسكانية» غير المدعومة يراوح بين ٦,٧٠٪ إلى ٦,٩٠٪ في ٢٠٢٣.

أما السبب الثاني فيرجع إلى تباطؤ نمو القروض العقارية المقدمة للأفراد (التي يغلب عليها كونها مدعومة حكومياً) خلال ٢٠٢٣، لتصبح وتيرة النمو تلك الأدنى منذ ٦ سنوات.

وبحسب «بلومبرغ»، فإن القروض الإسكانية للأفراد تشكل ٢٤٪ من إجمالي محفظة الإقراض للمصارف المحلية مقارنة بـ ٤٤٪ عن نظيرتها من المصارف الأوروبية في ٢٠٢٣. يُعد قطاع الفنتك المتخصص بتمويل مشتريات الأفراد الاستهلاكية أحد آفاق النمو الائتمانية القوية التي تتركز عليها الأنظار في ٢٠٢٤.

ويرجع سبب ذلك لوجود مساحة نمو ضخمة في أعداد الأفراد من سكان السعودية الذين يتوقع لهم الانضمام لتطبيقات «اشتر الآن وادفع لاحقاً»، ولا سيما أن كبرى شركات «الشراء الآن والدفع لاحقاً» قد قامت في ديسمبر ٢٠٢٣ بإلغاء رسوم التأخير عن عملائها في السعودية، الأمر الذي سيقود إلى جذب فئة جديدة من الأفراد.

البنك الأهلي المتحد يقدم دورة حول إدارة الثروات لعملاء خدماته المصرفية المتميزة



في إطار خدماته المصرفية لكبار العملاء، وبالتعاون مع شركة فرانكلين تمبلتون قام البنك الأهلي المتحد بعقد دورة حول إدارة الثروات في فندق روتانا داون تاون بالمنامة لعدد من عملاء خدماته المصرفية المتميزة (بريميوم). وتشمل خدمات بريميوم مجموعة فريدة من المنتجات التي تركز على تنمية ثروات كبار العملاء والحفاظ عليها، إضافة إلى توفير خدمة شخصية تلبي الاحتياجات الفريدة لكل منهم.

تُعد هذه إحدى الخدمات المفضلة لدى كبار عملاء البنك، وذلك لاشتمالها على مجموعة من المزايا الحصرية، مثل خدمة العملاء السريعة، ومعدلات الأرباح التنافسية، والخدمات المصرفية المجانية، إضافة إلى عروض وخصومات على المنتجات الفاخرة، ومزايا فريدة في السفر، وبطاقة صراف عالمية، وبطاقة ائتمانية حصرية.

وفي كلمته خلال الدورة، قال السيد **سوفرات سايفال** نائب الرئيس التنفيذي للمجموعة - الخدمات المصرفية للأفراد في البنك الأهلي المتحد: «يقدم البنك الأهلي المتحد الآن منصة متنوعة لإدارة الثروات تغطي مختلف فئات الأصول، مثل الحسابات المصرفية الإسلامية، والصكوك، وصناديق الاستثمار الإسلامية، وصناديق الاستثمار المتداولة الإسلامية، والاستثمارات الإسلامية المهيكلية، والتمويل الإسلامي، إضافة إلى منصة للوساطة والأبحاث».

كما حضر الدورة السيد **بيتر فينسنست**، نائب الرئيس الأول والرئيس الإقليمي لحلول استثمار العملاء في شركة فرانكلين تمبلتون لحلول الاستثمار في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا، لمشاركة رؤيته حول التوجهات الاقتصادية الحالية والتوقعات بخصوص حركة الأسواق ونمو الاستثمارات في الأصول المتعددة خلال عام ٢٠٢٤.

محمد بن فيصل رئيساً لمجلس إدارة البنك العربي المتحد



انتخب مجلس إدارة البنك العربي المتحد بالإجماع، الشيخ **محمد بن فيصل بن سلطان القاسمي**، رئيساً لمجلس إدارة البنك.

يعكس هذا التعيين التزام البنك ومساهميه في التجديد المستمر والمرونة في التعامل مع النمو والتطور الذي يشهده القطاع المصرفي، والبنك العربي المتحد، الذي يخطو بخطى ثابتة نحو كتابة فصل جديد من فصول نجاحه.



Redefining private
wealth management.

[PATRONUSWEALTH.COM](https://patronuswealth.com)



Patronus Wealth Private (DIFC) Limited is regulated by the Dubai Financial Services Authority.

S&P تصنف المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات بدرجة "AA-" ممتاز مع نظرة مستقرة

أسامة القيسي: تؤكد من جديد التزامنا الثابت بإعطاء الأولوية للأهداف الاستراتيجية للمجموعة في دعم الدول الأعضاء

التنفيذي للمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات على التصنيف قال: «أتقدم بالتهنئة للدول الأعضاء، ولأعضاء مجلس مديري المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات الموقرين، ولموظفيها المتفانين على التزامهم الثابت ونجاحهم المستمر». كذلك أضاف السيد القيسي: «تماشياً مع مبادرات مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، نود أن نؤكد من جديد التزامنا الثابت بإعطاء الأولوية للأهداف الاستراتيجية للمجموعة في دعم الدول الأعضاء من خلال المساهمة في تطوير التمويل الإسلامي والمبادرات الرئيسية مثل التمويل الأخضر، والمشاركة في الشؤون البيئية والاجتماعية والحوكمة، وتعزيز الأمن الغذائي». ويعكس تصنيف "AA-" من وكالة ستاندرد آند بورز المركز المالي القوي للمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات، وإدارة المخاطر السليمة وممارسات الحوكمة. كما أنه يؤكد قدرة المؤسسة على التعامل مع البيئات الاقتصادية الصعبة والتزامها بدعم النمو الاقتصادي المستدام والتنمية في البلدان الأعضاء.



لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات على أنه «قوي جداً» وفقاً لمعايير التأمين الخاصة بها، حيث تُظهر كفاية رأسمال المؤسسة الدولية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات حاجزاً كبيراً فوق مستوى الثقة البالغ ٩٩,٩٩٪، كما تم قياسه من خلال نموذج رأس المال الجديد القائم على المخاطر لشركات التأمين. بالإضافة إلى ذلك، فإن المؤسسة تحتفظ بسيولة استثنائية، مما يؤكد على قوتها المالية المتطورة. وفي تعليق للسيد أسامة القيسي، الرئيس

حققت المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات ICIIC، وهي مؤسسة متعددة الأطراف للتأمين على المخاطر التجارية والسياسية وعضو في مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، إنجازاً مهماً بحصولها على تصنيف ائتماني من وكالة ستاندرد آند بورز (S&P) للتصنيف الائتماني بدرجة "AA-" للمدى الطويل للمصدر والقوة المالية مع نظرة مستقبلية مستقرة. والجدير ذكره أن هذا التصنيف الممنوح للمؤسسة يعتبر الأعلى بين نظيراتها على مستوى العالم.

وحسب تقرير التصنيف، فإن ملف المخاطر المؤسسية الخاص بالمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات يعتبر «قوياً» وفقاً لمعايير ستاندرد آند بورز الخاصة بمؤسسات الإقراض المتعددة الأطراف، كما أنه يجد دعماً من قاعدة المساهمين في المؤسسة، والمعاملة القوية للدائنين المفضلين، والدور الفريد لسياستها في إجراء جميع أعمالها بطريقة متوافقة مع الشريعة الإسلامية.

علاوة على ذلك، فقد قيمت وكالة ستاندرد آند بورز ملف المخاطر المالية للمؤسسة الإسلامية

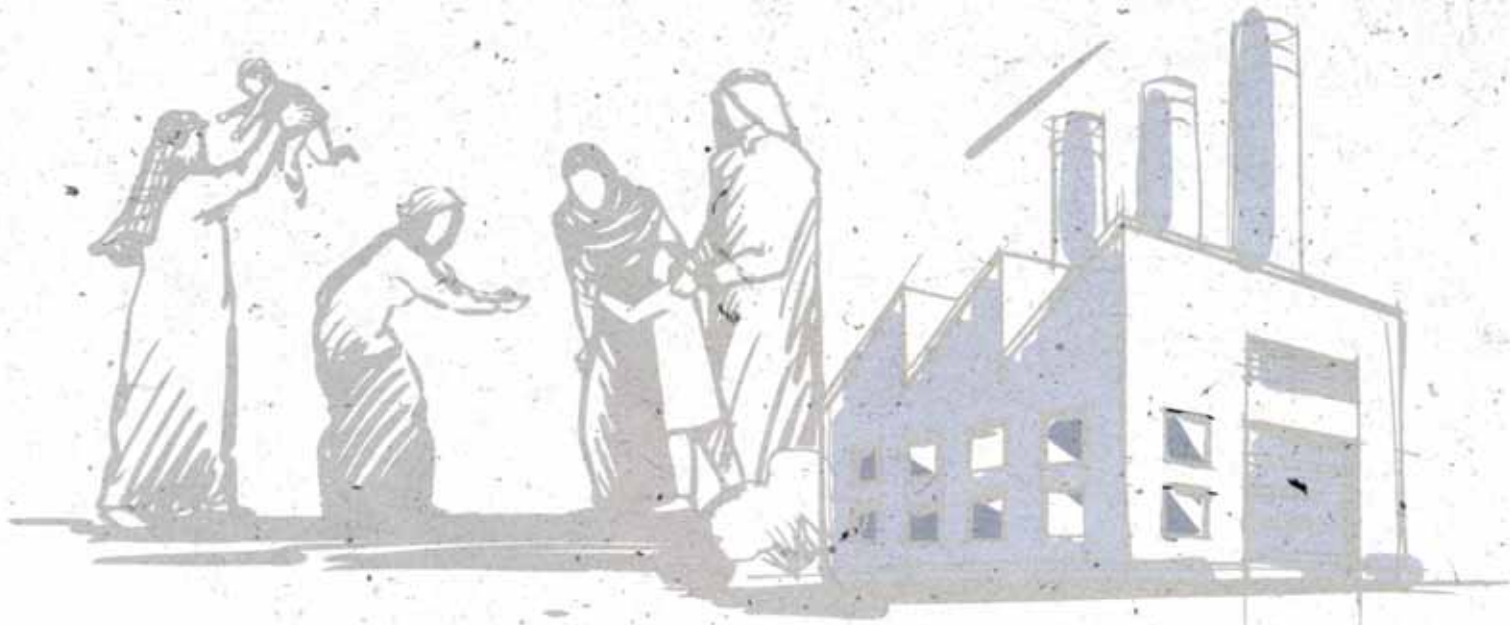
معهد البنك الإسلامي للتنمية ينظم برنامجاً لبناء القدرات في المصرفية الإسلامية في إثيوبيا



نظم معهد البنك الإسلامي للتنمية برنامجاً لبناء القدرات في المصرفية الإسلامية لصالح القطاع المصرفي الإثيوبي. وانعقد البرنامج التدريبي لمدة أربعة أيام تحت شعار «إطلاق الإمكانيات: رؤى عملية لنجاح المصرفية الإسلامية» في أديس أبابا بإثيوبيا في شهر مارس الماضي. وشارك في البرنامج أكثر من ٣٥ مشاركاً من الإدارات العليا ومجالس الإدارة للعديد من البنوك التجارية الإثيوبية. وافتتح البرنامج رسمياً السيد سولومون ديستا، نائب محافظ البنك الوطني الإثيوبي. واشتملت الجلسات التدريبية على العنصر التفاعلي من خلال العمل الجماعي، حيث قام المشاركون من مختلف المصارف بالتعاون من أجل تصميم منتجات مالية مبتكرة متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية ومصممة خصيصاً للسوق المحلية مع الأخذ في الاعتبار الإطار التنظيمي الراهن.

وتم تطوير المادة التدريبية داخلياً لدى معهد البنك الإسلامي للتنمية، وقام بتقديمها سيد فائق نجيب، أخصائي أول في التمويل الإسلامي، بدعم ومساندة من مستشار التدريب الدكتور فاروق حبيب.

وقد حظي البرنامج التدريبي عموماً بإشادة واسعة النطاق من قبل المشاركين نظراً لما يكتنفه من تعزيز لقدرات الممارسين في قطاع المنتجات المصرفية غير الربوية في إثيوبيا. واختتم البرنامج رسمياً بكلمة ختامية ألقاها فريزر أيايو، مدير الرقابة المصرفية في البنك الوطني الإثيوبي.



Spearheading the Social Development Mission in Saudi Arabia

SDB is committed to:

1



Funding
Environmental causes.

2



Empowerment of
individuals and
enterprises within
the Saudi **Social**
landscape.

3



Optimizing **Governance**
to better serve.



بنك الشارقة يشارك في تمويل بـ ٨٠٠ مليون دولار لـ «إنفستكوب كابيتال»



يواصل بنك الشارقة التزامه بتطوير وتوسيع نطاق أنشطته التمويلية على الصعيد المحلي والإقليمي والدولي. وشارك البنك، في تمويل صفقة رفيعة المستوى، بصفته مدير الترتيب الرئيس لتمويل متجدد مشترك بمبلغ ٨٠٠ مليون دولار يمتد أجله لأربع سنوات، لشركة إنفستكوب

كابيتال، وذلك بالتعاون مع مجموعة من البنوك الإقليمية والدولية. ولافت هذه الصفقة، أصداء إيجابية واسعة واهتماماً كبيراً من السوق، نتج عنها تغطية الاكتتاب بنسبة كبيرة فاقت التوقعات، مما مكن إنفستكوب من الحصول على ٨٠٠ مليون دولار، بدلاً من المبلغ الأولي البالغ ٦٠٠ مليون دولار. وقال محمد خديري، الرئيس التنفيذي لبنك الشارقة: «يؤكد هذا التعاون الاستراتيجي دور بنك الشارقة في تسهيل التمويلات الكبرى ودعم طموحات نمو عملائه، وتعكس تغطية الاكتتاب بنسبة كبيرة صلابه ومثانة أساسيات أعمال شركة إنفستكوب وقوة نزعتها الائتمانية في السوق».

الشيخ عبدالرحمن آل ثاني يكشف استراتيجية لتطوير أداء بنك الدوحة



كشف الشيخ عبدالرحمن بن محمد بن جبر آل ثاني العضو المنتدب لمجلس الإدارة في بنك الدوحة عن مراجعة عمليات البنك المحلية والخارجية خلال العام الماضي، حيث تم وضع استراتيجية وسياسات جديدة لتطوير وتحسين أداء البنك محلياً وخارجياً، وقد ساهمت هذه النتائج في تحفيز معدلات نمو النتائج المالية السنوية وتحقيق نتائج أفضل للبنك.

وأوضح في لقاء متلفز مع قناة CNBC عربية أنه تم تعيين شركات استشارات عالمية للإشراف على إعادة هيكلة البنك متوقعاً تحسن نتائج البنك خلال السنوات المقبلة. ومشيراً إلى أن هناك استراتيجية يباشر تنفيذها البنك تستهدف تحسين جودة المحفظة المالية من خلال التركيز على القطاع العام والمؤسسات الحكومية وشبه الحكومية، وكذلك يسعى بنك الدوحة للتركيز على تحفيز التحول الرقمي وتطوير قنوات التكنولوجيا حالياً ضمن خطط إعادة الهيكلة.

وكان بنك الدوحة قد حقق أرباحاً صافية عن عام ٢٠٢٣ بلغت ٧٦٩ مليون ريال مقارنة مع ٧٦٥ مليون ريال للعام ٢٠٢٢، وزاد إجمالي الموجودات من ٩٧,٦ مليار ريال إلى ١٠١,٣ مليار ريال قطري.

وكاننا في لبنان

بعد خسارتها لنصف موجوداتها.. البنوك السودانية نحو الهاوية



تأكلت موجودات البنوك السودانية المقدرة بنحو ٤٥ تريليون جنيه بمقدار النصف بعد أن فقدت العملة الوطنية أكثر من ٥٠٪ من قيمتها خلال الفترة الأخيرة حيث يجري تداول الدولار الواحد حالياً بنحو ١١٠٠ جنيه، مقارنة مع ٦٠٠ جنينهاً قبل اندلاع الحرب في منتصف أبريل، وعلى أثرها خرجت البنوك بالكامل عن الخدمة ليغلق أكثر من ٧٠٪ من الفروع العاملة في البلاد والبالغ عددها ٣٩ بنكاً حكومياً وتجارياً. وأكد بنك السودان المركزي في بيان منشور على موقعه الرسمي تعرض المصارف لعمليات نهب وتخريب واسع منذ بداية الحرب.

وتعهد البنك في سبتمبر بالعمل على تقليص الأضرار التي لحقت بالقطاع ومعالجة الانخفاض في قيمة العملة الوطنية، إلا أن الأشهر الثلاث الماضية شهدت خروج العشرات من أفرع البنوك في ولايات وسط وغرب البلاد بسبب اتساع رقعة الحرب، كما استمر التراجع الكبير في قيمة الجنيه.

وأثارت اجراءات اتخذتها بعض البنوك بتخفيض أعداد كبيرة من قوتها العاملة ومنح بعضها إجازات لأكثر من ٤٥٪ من موظفيها مخاوف جدية حول سلامة القطاع المصرفي في البلاد.

وحذر خبيران اقتصاديان من انهيار القطاع بعد الدمار الهائل بسبب الحرب والشكوك المتعلقة بإمكانية استرداد القروض الممنوحة بعد خسارة معظم المستثمرين لأنشطتهم ومؤسساتهم الصناعية والانتاجية.

من المتوقع أن يحتاج القطاع المصرفي السوداني إلى سنوات طويلة حتى يتعافى من أزمته الحالية خصوصاً في ظل تأثير الحرب على مجمل اقتصاد البلاد.

وبحسب البنك الدولي وصندوق النقد فقد انكمش نمو البلاد إلى سالب ١٨٪ حيث توقفت عجلة الانتاج في معظم مناطق البلاد وفقدان معظم الأسر مصدر دخلها لترتفع معدلات الفقر إلى أكثر من ٦٥٪. وقدرت الخسائر الاقتصادية المباشرة للحرب بأكثر من ١٠٠ مليار دولار بحسب بيانات مستقلة، كما توقف أكثر من ٤٠٠ مصنع عن العمل تماماً بعد اندلاع الحرب.

ووفقاً لمحمد شيخون، أستاذ الاقتصاد في الجامعات السودانية فإن الحرب الحالية أضرت بالقطاع المصرفي الذي ظل يواجه خلال العقود الثلاثة الأخيرة مشكلات هيكلية كبيرة بسبب السياسات التي اتبعت في تسعينيات القرن الماضي والتي شابها الكثير من الفساد والأخطاء.



Expand your brand's international visibility.

Go global with your business. Broaden your investor reach.
Benefit from world class regulations. List in any currency,
with Nasdaq Dubai.

QNB يحصد خمس جوائز للتمويل المستدام



عبدالله مبارك آل خليفة

في إنجاز آخر جديد يُضاف إلى سجلاته، حصدت مجموعة QNB، أكبر مؤسسة مالية في الشرق الأوسط وأفريقيا، عدة جوائز للتمويل المستدام في قطر ومنطقة الشرق الأوسط لعام ٢٠٢٤ من مجلة «غلوبال فاينانس» العالمية.

وقد تصدرت المجموعة قائمة البنوك التي تم تكريمها برصيد خمس جوائز تشمل جائزة «أفضل بنك للتمويل المستدام»، و«أفضل بنك للسندات الخضراء»، و«أفضل بنك لتمويل المشاريع المستدامة»، و«أفضل بنك للتمويل المستدام في الأسواق الناشئة» في منطقة الشرق الأوسط، بالإضافة إلى جائزة «أفضل بنك للتمويل المستدام» في قطر.

وتأتي هذه الجوائز كشهادة جديدة على التزام المجموعة بتطوير المبادرات الخضراء والمستدامة في قطر ومنطقة الشرق الأوسط وحول العالم، في إطار مساهمتها الفعالة لتحقيق أهداف التنمية المستدامة.

كما يعكس هذا الاعتراف تقدير الأوساط المالية الدولية لنجاح مبادرات QNB الاستباقية التي تشمل تمويل المشاريع المصممة للتخفيف من الآثار السلبية لتغير المناخ، ووضع إطار التمويل المستدام، وتطوير حلول ومنتجات مصرفية مبتكرة تتماشى مع أفضل الممارسات الدولية، فضلاً عن دمج معايير الاستدامة البيئية والاجتماعية والمؤسسية في أعماله، وتعزيز التمويل المستدام، وصولاً إلى اقتصاد منخفض الكربون.

ويؤكد هذا الاعتراف من «غلوبال فاينانس» دور QNB الرائد في مجال الحوكمة البيئية والاجتماعية والمؤسسية والتزامه بالمضي قدماً في بناء مستقبل أكثر استدامة وهو ما انعكس في حصوله على أعلى تصنيفات الحوكمة البيئية والاجتماعية والمؤسسية بين نظرائه في المنطقة.

QNB أفضل بنك للخدمات المصرفية الخاصة



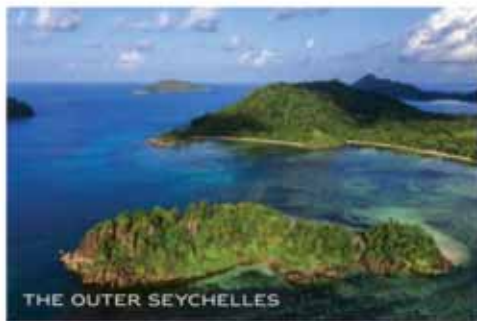
عادل خشابي

نال QNB جائزة أفضل بنك للخدمات المصرفية الخاصة لعام ٢٠٢٤ في قطر، وهي إحدى الجوائز المرموقة التي تمنحها مجلة «يوروموني» سنوياً للبنوك الرائدة في مجال الخدمات المصرفية الخاصة.

ويأتي هذا الإنجاز تقديراً لريادة البنك وتكريماً لجهوده المتواصلة في منح عملائه منتجات مبتكرة وخدمات استثنائية في مجال الخدمات المصرفية الخاصة.

ويعد QNB للخدمات المصرفية الخاصة أول بنك يتم تأسيسه في قطر في مجال الخدمات المصرفية الخاصة، كجزء من مجموعة QNB. وقد تطور البنك منذ تأسيسه ليصبح الشريك المالي الموثوق لعملائه بفضل ما يقدمه من حلول مبتكرة لإدارة الثروات ومشورة استثمارية لتنمية ثرواتهم وتلبية احتياجاتهم المالية وتطلعاتهم المستقبلية.

وبهذه المناسبة، قال السيد **عادل خشابي**، نائب رئيس تنفيذي أول لإدارة الأصول والثروات في مجموعة QNB: «إن الفوز بهذه الجائزة المرموقة يعكس حرصنا على تخصيص حلول مبتكرة تتوافق مع أهداف كل عميل لدينا وتدعم طموحه المالي. يعمل فريق إدارة الثروات لدينا بشكل وثيق مع العملاء لفهم احتياجاتهم المالية الخاصة وتطوير محافظهم الاستثمارية لتحقيق الاستفادة المثلى من مواردهم وثرواتهم، تماشياً مع رؤيتنا بأن نكون شريكهم المصرفي الموثوق لأجيال متعاقبة».



THE OUTER SEYCHELLES



AZORES ARCHIPELAGO, PORTUGAL



FLORIDA GULF COASTLINE, UNITED STATES



SYLVIA EARLE EXPLORES
COCOS ISLAND, COSTA RICA



THERE ARE OVER 130
HOPE SPOTS GLOBALLY



SYLVIA EARLE WITH VOLUNTEERS,
THE OUTER SEYCHELLES



GREAT BARRIER REEF, AUSTRALIA



MOBULA RAYS, AZORES
ARCHIPELAGO, PORTUGAL



SEA LION,
GALAPAGOS,
ECUADOR

ON OUR WATCH

Hope can now be spotted across all our planet's seas and oceans. Sites are made into aquatic havens by local communities, to safeguard the richness and diversity of the ecosystems they depend on. Sylvia Earle's invaluable experience as an explorer and marine biologist continues to help further their goal, through her organisation, Mission Blue. Together, they have created over 130 Hope Spots and counting. Carrying a message of hope for generations to come. It is that vision, that dedication to a perpetual planet, which we are proud to stand by. For as long as it is needed.

#Perpetual



OYSTER PERPETUAL ROLEX DEEPSEA



ROLEX SUPPORTS MISSION BLUE
IN ITS COMMITMENT TO PROTECTING
30% OF THE OCEANS BY 2030



البنك العربي الأكثر ابتكاراً في الشرق الأوسط للعام ٢٠٢٣



رندة صادق

حصل البنك العربي مؤخراً على جائزة «البنك الأكثر ابتكاراً في الشرق الأوسط» من مجلة إيميا فاينانس العالمية ضمن النسخة السادسة عشرة لحفل توزيع جوائز المجلة للخدمات المصرفية في منطقة الشرق الأوسط للعام ٢٠٢٣، والتي تسلط الضوء على أفضل البنوك التجارية والاستثمارية والإسلامية في منطقة الشرق الأوسط بالإضافة

إلى مؤسسات إدارة الأصول والوساطة. ويأتي فوز البنك العربي بهذه الجائزة بناء على مجموعة من معايير الأداء والعوامل الهيكلية المختلفة، مثل الحصة السوقية، وابتكار المنتجات، والنمو في أكثر مجالات الخدمة أهمية، والربحية واستراتيجية الشركة. ويجسد هذا التقدير جهود البنك المستمرة وقدرته الريادية على صعيد الابتكار لتوفير خدمات وحلول مصرفية رقمية متطورة تلبي احتياجات العملاء عبر مختلف القطاعات، كما يعكس رؤية البنك وحرصه المتواصل على مواكبة أحدث المستجدات على صعيد الصناعة المصرفية الرقمية، والمساهمة في الارتقاء بمنتجات وخدمات القطاع المصرفي. وتجدر الإشارة هنا إلى أن «ذا بانكر» كانت قد منحت البنك العربي لقب بنك العام في الشرق الأوسط للعام ٢٠٢٣.

«بيتك» يحصد خمس جوائز مرموقة من «إيميا فاينانس»



أعلن بيت التمويل الكويتي «بيتك» عن فوزه به جوائز مرموقة من مجلة إيميا فاينانس تقديراً لريادته في الصناعة المصرفية وإنجازاته البارزة في تقديم خدمات ومنتجات مالية رائدة، وحلول مبتكرة، ومبادرات ذات قيمة مضافة في نطاق المسؤولية الاجتماعية، إلى جانب جودة الأعمال وكفاءة الأداء والتميز في تلبية الاحتياجات المتطورة لقاعدة عملائه الكبيرة من مختلف الشرائح. وحصد «بيتك» جائزة أفضل بنك إسلامي، على مستوى الشرق الأوسط، وجائزة أفضل بنك في الكويت، وجائزة أفضل بنك إسلامي في الكويت، وجائزة أفضل منتج (منصة زاهب) على مستوى الشرق الأوسط، وجائزة المسؤولية الاجتماعية للشركات على مستوى الشرق الأوسط.

وتعكس هذه الجوائز الخمس من «إيميا فاينانس» مكانة «بيتك» كمصرف رائد في مجال الخدمات المصرفية الإسلامية وشريك موثوق لعملائه والمجتمع، أما حصوله على جائزة أفضل بنك على مستوى الكويت فيؤكد تفوق «بيتك» على المستوى المحلي، حيث يقدم البنك أعلى معايير الخدمة والمنتجات المبتكرة والالتزام برضا العملاء وتعزيز تجربتهم المصرفية.

مبادرات استراتيجية وارتفاع ٨٪ في أرباح مصرف الريان



الشيخ محمد بن حمد بن قاسم آل ثاني

عقد مصرف الريان الاجتماع السنوي للجمعية العامة العادية واجتماع الجمعية العامة غير العادية للمساهمين صادق المساهمون خلال الاجتماع السنوي للجمعية العامة العادية على البيانات المالية للفترة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٣ والتي سجلت أرباحاً صافية بلغت بعد خصم الضرائب ١٤٥٢ مليون ريال قطري.

وأعلن الشيخ محمد بن حمد بن قاسم آل ثاني، رئيس مجلس الإدارة: واصلنا في عام ٢٠٢٣ مسيرة النمو على رغم التحديات وقد انعكس ذلك على أرقام البنك إذ حققنا زيادة بنسبة ٨٪ في الأرباح. وشهد معظم مؤشرات الأداء تحسناً كما أطلقنا عدداً من المبادرات الاستراتيجية وأبرزها وضع استراتيجية جديدة لتكنولوجيا المعلومات لانطلاق عملية تحوّل شاملة للبنك إلى العصر الرقمي، ووجهنا بوضع خطة استراتيجية جديدة على المدى المتوسط تتوافق مع الأهداف المقررة لاستراتيجية التنمية الوطنية الثالثة، وستظهر نتائج هذه المبادرات في السنوات المقبلة. كما نواصل دعمنا للمبادرات البيئية والاجتماعية والحوكمة بما يتماشى مع الأهداف المنشودة من الخطة الوطنية للتغير المناخي في دولة قطر، بهدف تعزيز القيمة المضافة للمساهمين. وتندرج هذه الجهود في إطار التزامنا بدعم أهداف رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠، ولنقدم أفضل عائدات ممكنة ومستدامة إلى المساهمين.

«الشارقة الإسلامي» و«الثروة السيادي التركي» يطلقان أول تسهيل مالي إسلامي بالدولار



أعلن «مصرف الشارقة الإسلامي»، وصندوق الثروة السيادي التركي عن إبرامهما اتفاقية (TWF) الأولى من نوعها لتوفير تسهيل مربحة متوافق مع الشريعة الإسلامية بقيمة ١٠٠ مليون دولار أميركي ثنائي الطرف (مشارك) لمدة ٣ سنوات. وقع الاتفاقية كل من محمد عبدالله، الرئيس التنفيذي

لمصرف الشارقة الإسلامي، وأردا إرموت، الرئيس التنفيذي وعضو مجلس الإدارة لصندوق الثروة السيادي التركي.

ولك محمد عبد الله، الرئيس التنفيذي لمصرف الشارقة الإسلامي حرص المصرف على التوسع في الشراكات، والتنويع في قطاعات الأعمال واستحداث منتجات مبتكرة وفق استراتيجية المصرف الخمسية ٢٠٢٤-٢٠٢٨.

سياسة المركزي الكويتي تحافظ على الاستقرار المالي



كشف تقرير صادر عن بنك الكويت المركزي أن نسبة القروض غير المنتظمة في الكويت حافظت على مستواها الأدنى تاريخياً عند ١,٤٢٪. وقال «المركزي»: «تعزيز السياسات التحوطية والاستباقية التي ينتهجها على توجيه البنوك لتعزيز مصداقيتها المالية وتحسين القطاع المصرفي لزيادة قدرته على مقاومة الصدمات الخارجية، حيث يظل قادراً على مواصلة خدمات الاقتصاد الوطني

بكفاءة عالية حتى في ظل اوضاع ضاغطة، وهو ما تؤكد مؤشرات السلامة المالية للبنوك الكويتية كما في نهاية ديسمبر ٢٠٢٣ من قوة وسلامة اوضاعها المالية والمتمثلة في المعدات المرتفعة لكل من معيار كفاية رأس المال (١٩,٩٪) ومعيار تغطية السيولة (١٦٩,٣٪) ومعيار صافي التمويل المستقر (١١٣,٣٪). وينسب تفوق متطلبات الحدود الدنيا لهذه الضوابط الرقابية كما تحددها التعليمات الصادرة عن بنك الكويت المركزي، ويدعم هذه المؤشرات معايير جودة الأصول حيث حافظت نسبة القروض غير المنتظمة على مستواها الأدنى تاريخياً والبالغ ١,٤٢٪.

وأكد «المركزي» أنه سيواصل متابعته الحثيثة لتطورات ومستجدات الاوضاع الاقتصادية والنقدية والمصرفية والاستعداد للتحرك عند الحاجة لتوجيه مختلف ادوات السياسة النقدية من أجل تكريس الاجواء الداعمة للنمو الاقتصادي المستدام والمحافظة على تنافسية وجاذبية العملة الوطنية كوعاء للمدخلات المحلية، وفي إطار المحافظة على الاستقرار النقدي والاستقرار المالي.

السعودية تقرر اتفاقاً لفتح مكتب إقليمي لصندوق النقد بالرياض ٤٥٠ مستثمر دولي جديد في المملكة خلال شهر



وزير المالية السعودي محمد بن عبدالله الجديعان مع المدير العام لصندوق النقد الدولي كريستالينا غورغييفا

أقر مجلس الوزراء السعودي برئاسة خادم الحرمين الشريفين الملك سلمان بن عبدالعزيز آل سعود عدداً من الاتفاقيات المبرمة مع عدة جهات، من بينها اتفاقية المكتب الإقليمي لصندوق النقد الدولي في عاصمة المملكة، الرياض. قالت المدير العامة

لصندوق النقد الدولي كريستالينا غورغييفا إن المكتب الإقليمي للصندوق في العاصمة السعودية «سيقود انخراط صندوق النقد مع المؤسسات الإقليمية، وتوثيق العلاقات مع السلطات في بلدان المنطقة، والمساعدة على توسيع نطاق أنشطة الصندوق في مجال تنمية القدرات، ما يجعل المملكة أحد أكبر المساهمين بنشاط الصندوق على مستوى العالم».

وفي الشهر الماضي، منحت السعودية تراخيص لـ ٤٥٠ مستثمراً دولياً لافتتاح مقر إقليمية في المملكة.

وفد من البنك العربي الوطني يبحث آفاق التعاون مع «نيوم»



قام وفد من الإدارة التنفيذية للبنك العربي الوطني anb برئاسة العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للبنك الأستاذ عبيد بن عبدالله الرشيد، بزيارة لنيوم إحدى أهم مشاريع «رؤية السعودية ٢٠٣٠».

وتناولت الزيارة، بحث سبل التعاون بين البنك العربي الوطني ونيوم ضمن شراكة استراتيجية تدعم مستهدفات «رؤية السعودية ٢٠٣٠»، وتسهم في تمكين نيوم من تحقيق طموحاتها التنموية. وتجسد الزيارة فرصة مهمة لاستكشاف فرص الشراكة المستقبلية بين الطرفين لتحقيق التكامل بينهما في العديد من البرامج والمشاريع.

البنك العربي الوطني يطلق تطبيقه الجديد



أطلق البنك العربي الوطني anb تطبيق المنشآت الصغيرة والمتوسطة، ويحتوي التطبيق الجديد على مجموعة من المزايا، أبرزها: التحكم والإشراف على إضافة حسابات، إدارة سير

العمل والأدوار، وإضافة مستخدمين عن طريق صفحة الموقع الإلكتروني. كما يتيح الاطلاع على جميع التفاصيل حول الأداء النقدي ونظرة عامة على الرصيد والمدفوعات المعلنة وكشف الحساب، فضلاً عن إمكانية تنفيذ فواتير سداد فردية أو مجمعة ومدفوعات وزارة الداخلية، وخدمة الرواتب المتوافقة مع خدمات حماية الأجور وغيرها من الخصائص. ويتميز التطبيق بتصميم عصري ومبتكر ليمنح العميل تجربة مصرفية رقمية أسهل وأسرع.

أحمد جلفار (رئيس بنك دبي التجاري): لمواصلة تعزيز نمو البنك وتحقيق رؤيته وأهدافه



أكد أحمد جلفار رئيس مجلس إدارة بنك دبي التجاري CBD أنه يتطلع إلى العمل مع أعضاء مجلس الإدارة الجدد لمواصلة تعزيز نمو البنك وتحقيق رؤيته وأهدافه واستكشاف مسارات جديدة لتطوير الأعمال. وانتخب مجلس إدارة بنك دبي التجاري أحمد عبد الكريم جلفار رئيساً لمجلس إدارة البنك،

وأحمد بن بيات نائباً لرئيس مجلس الإدارة، وذلك عقب اجتماع الجمعية العمومية السنوي الذي عقد في المقر الرئيسي لبنك دبي التجاري. خلال اجتماع الجمعية العمومية، اعتمد مجلس الإدارة قراراً بتوزيع أرباح نقدية بنسبة ٥٠٪ من إجمالي الأرباح لعام ٢٠٢٣، أي ما يعادل ٤٤,٣٪ من رأسمال البنك.

وقد شهد بنك دبي التجاري عاماً استثنائياً، حيث حقق أرباحاً صافية قياسية وإنجازات ملحوظة في جميع المجالات. ويعد صافي الأرباح هو الأعلى على الإطلاق مع نمو بنسبة ٤٥,٢٪ ليصل إلى ٢,٦٥ مليار درهم للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٣. وبلغ إجمالي الموجودات ١٢٩ مليار درهم، في حين ارتفع إجمالي حقوق المساهمين بنسبة ١٣,٧٪ ليصل إلى ١٥,٨ مليار درهم.

بنك القاهرة يحصد جائزة

«أفضل مقدم لحلول الإقراض الرقمية للشركات الصغيرة والمتوسطة»



حصل بنك القاهرة على جائزة «أفضل مقدم لحلول الإقراض الرقمية للشركات الصغيرة والمتوسطة»، خلال حفل توزيع جوائز الابتكار في مجال الخدمات البنكية على مستوى العالم لعام ٢٠٢٤، والذي نظّمته THE DIGITAL BANKER العالمية.

وأعرب طارق فايد، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لبنك القاهرة، عن اعتزازه بحصول البنك على تلك الجائزة لعام ٢٠٢٤، بعد منافسة مع العديد من البنوك والمؤسسات المالية المشاركة من جميع أنحاء العالم.

وأكد أن هذا التكريم يأتي تنويجاً لجهود البنك في مجال تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة والتحول الرقمي، حيث قام البنك بإطلاق منصة رقمية لقرض «إنجاز» للمشروعات الصغيرة، والتي تتيح للعملاء تقديم طلبات القروض الخاصة بهم وتتبعها بسهولة.

علاء عريقات: يمضي بنك أبوظبي التجاري بخطى ثابتة مع تحقيقه نمو قوي في الأرباح



كشف علاء عريقات، الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك أبوظبي التجاري ADCB، أن أكثر من مليون عميل جديد انضموا إلى البنك عبر تطبيق فتح الحسابات الجديدة منذ إنطلاقه في العام ٢٠١٩.

وقال عريقات، عقب اجتماع الجمعية العمومية: «تمضي المجموعة بخطى ثابتة في تنفيذ

استراتيجيتها الخمسية مع تحقيق نمو قوي في الأرباح، وإحراز تقدم ملحوظ على مختلف الأصعدة بشكل متسارع. فعلى مدار السنوات الثلاث الماضية، حقق البنك ارتفاعاً في صافي الأرباح بمعدل نمو سنوي مركب بلغ ٢٥٪، كما حقق صافي أرباح ٨,٢ مليار درهم عن العام ٢٠٢٣، فيما ارتفع العائد على متوسط حقوق المساهمين ليصل إلى ١٥,١٪ مقارنة مع ١١,٤٪ في العام ٢٠٢١».

وأضاف: «حقق البنك نمواً سريعاً في الميزانية العمومية، مع ارتفاع صافي القروض والسلفيات بنسبة ٢٤٪ لتتجاوز حاجز ٣٠٠ مليار درهم، وارتفاع حجم الودائع بنسبة ٣٧٪ منذ عام ٢٠٢١ كما تحسنت جودة الأصول لتصل نسبة القروض المتعثرة إلى ٢,٧٣٪ مقارنة مع ٥,٤١٪ في نهاية العام ٢٠٢١».

وتماشياً مع مساعي دولة الامارات العربية المتحدة للتحوّل إلى اقتصاد شامل خال من الانبعاثات الكربونية، يحرص بنك أبوظبي التجاري على دعم مسيرة تحوّل عملائه بما ينسجم مع الركائز الأساسية لاستراتيجيته المناخية. وقد اضطلع البنك بدور ريادي بارز على مستوى المنطقة في مجال العمل المناخي.

بنك ABC مصر يكمل التكامل مع بنك بلوم



أعلن بنك ABC مصر عن إتمام عملية اندماجه بنجاح مع بنك بلوم BLOM مصر، ما يمثل بداية حقبة جديدة من النمو للبنك.

وقال رئيس مجلس إدارة مجموعة بنك ABC، الصديق عمر الكبير: «أود أن أعرب عن خالص امتناني لجميع أولئك الذين لعبوا دوراً حيوياً في جعل هذا الاندماج حقيقة واقعة».

وقال صائل الوعري، الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك ABC: «إن البنك المندمج يستعد لتحقيق النمو والابتكار وتقديم نوع جديد من الخدمات المصرفية. ومن خلال خبرتنا المشتركة ورؤيتنا للمستقبل، نحن جاهزون لتقديم خدمة أفضل لعملائنا».

وقال عمرو ثروت، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لبنك ABC مصر: «الآن بعد أن اكتمل التكامل بيننا، نحن مصممون على الوفاء بوعدنا المتمثل في خلق أفضل تجربة مصرفية ممكنة لعملائنا».

مستقبل العقار

منصة واحدة تحفظ وتوثق
جميع أنواع العقار



13425623



خالد عبدالله

2000 م²



12345678

أحمد محمد

1500 م²



12345678

سليمان ناصر

2023 م



1842739

عبدالله محمد

4503 م²



14211441

أحمد محمد

1000 م²

محمد الجراح الصباح (KIB): لا نزال نواصل التميز والإنجاز



رائد جواد بوخمسين



الشيخ محمد جراح الصباح

عقد بنك الكويت الدولي (KIB) الجمعية العامة للمساهمين (العادية وغير العادية) باعتماد بنود جدول الأعمال ومن ضمنها توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بواقع ٥٪ من القيمة الاسمية للسهم، إضافة إلى توزيع أسهم منحة بواقع ٣٪ من رأس المال المصدر والمدفوع.

افتتح رئيس مجلس إدارة مجموعة KIB الشيخ محمد جراح الصباح الاجتماع متحدثاً عن نتائج مجموعة KIB وسط استمرار الظروف الجيوسياسية التي تفرض تأثيرها على المشهد الاقتصادي العالمي. وقال: «لا نزال نواصل التميز والإنجاز على رغم التغيرات المتلاحقة حولنا، متسلحين بخططنا الاستراتيجية المحكمة ودعم مجلس إدارتنا وشغف موظفينا وتفانيهم، إذ تواصل المجموعة مسار النمو المستدام بما يعكس قوة مركزها المالي ونجاح استراتيجيتها ومرونة نموذج أعمالها، معززاً مكانتها كأحد البنوك الإسلامية الرائدة على الصعيد المحلي». وأوضح الجراح أن المجموعة حققت نمواً في الأرباح الصافية العائدة إلى مساهمي البنك بنسبة ٤٠٪ وبلغت ١٩ مليون دينار.

رائد جواد بوخمسين: نهج معتمد وموثوق لإدارة الأزمات

وقال نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في مجموعة KIB، رائد جواد بوخمسين: «إن نمو الربحية يتزامن مع تعزيز المركز المالي للبنك، إضافة إلى اتخاذ سياسات تحوط شاملة وسديدة لإدارة المخاطر، وبنهج معتمد وموثوق لإدارة الأزمات».

«بيتك» يحذر من مخاطر الاحتيال الإلكتروني

دعا بيت التمويل الكويتي بيتك العملاء، إلى الحذر عند الرغبة في التبرع أو تقديم المساهمات المالية من خلال المواقع الإلكترونية في بعض المناسبات.

وأشار إلى وجود أشخاص يستغلون مناسبات معينة بهدف السرقة، إذ يقومون بإرسال رسائل عبر البريد الإلكتروني تدعو إلى التبرع عبر تحويلات مصرفية أو تزوير مواقع لجهات تتلقى التبرعات ويتم خلالها الاستيلاء على أموال المتبرعين.

وأشار إلى أن بعض المحتالين يستخدمون تقنيات الذكاء الاصطناعي المتقدمة ويتعلمون من شبكة واسعة من البيانات مراجعة عمليات الشراء عبر الانترنت، والأنماط التي تشير إلى خصائص العميل الذي يطمحون إلى سلب أمواله واختراق خصوصيته.

الفجيرة الوطني يصادق على توزيعات نقدية بـ ٢١٢ مليون درهم



د. رجاء عيسى القرقي



الشيخ صالح الشرقي

عقد بنك الفجيرة الوطني NBF اجتماعه الخاص بالجمعية العمومية السنوي، حيث صادق المساهمون على توزيع أرباح تعادل نسبة ١٥٪ من رأس المال المدفوع على شكل أرباح نقدية بنسبة ١٠٪ (بما يعادل ٢١٢ مليون درهم) وعلى شكل أسهم منحة بنسبة ٥٪ توازي ١٠٦ ملايين درهم من رأس المال المدفوع.

وقال الشيخ صالح بن محمد بن حمد الشرقي، رئيس مجلس إدارة البنك: «يسعدنا أن نشيد بالنتائج الاستثنائية التي حققها بنك الفجيرة الوطني في عام ٢٠٢٣. فقد حقق البنك أعلى إيرادات تشغيلية في تاريخه، وأفضل ربح تشغيلي له على الإطلاق».

من جانبها، قالت الدكتورة رجاء عيسى القرقي، نائب رئيس مجلس إدارة البنك: «سيواصل البنك تعزيز مساهمته لخلق القيمة وتنويع مصادر الإيرادات، ودخول أسواق متخصصة جديدة، وتوطيد أواصر العلاقات مع العملاء، والاستثمار في أفضل التكنولوجيا ليصبح بنكاً ممكناً رقمياً بالفعل».

البنك المركزي العراقي والخزانة الأميركية يتفان

على إعادة النظر في العقوبات المفروضة على المصارف العراقية



أعلن البنك المركزي العراقي، عن التوصل إلى تفاهم مع وزارة الخزانة الأميركية بشأن إعادة النظر في العقوبات المفروضة على بعض البنوك العراقية.

وقال علي الحلاق محافظ البنك المركزي العراقي، خلال اجتماع للجنة المالية في البرلمان العراقي: «إن العقوبات الخارجية التي فرضت على عدد كبير من المصارف العراقية عرقلت مساعي وخطط فتح علاقات

وخطوط تواصل مع بنوك عالمية معتمدة»، مشيراً إلى أن الاجتماعات ظلت متواصلة مع وزارة الخزانة الأميركية، وتم خلالها التفاهم على إعادة النظر في العقوبات المفروضة على المصارف العراقية.

وأضاف أنه «تم وضع قواعد أساسية من أجل مراقبة عملية الحوالات الخارجية والداخلية»، موضحاً أن عدم استقرار سعر الصرف في البلاد «يعود إلى وجود تجارة غير شرعية يقوم بها صغار التجار وبعض المضاربين يتم تمويلها عبر سحب الدولار من السوق».

وأكد محافظ البنك المركزي العراقي وجود تنسيق حالياً مع الجهات المعنية داخل البلاد بشأن تطبيق خطة محكمة لتنظيم التجارة الخارجية، لافتاً إلى أن عملية طباعة العملة المحلية تتم وفق الغطاء المالي المطلوب وبالشكل الذي يوازن بين العملة الأجنبية والمحلية ويمنع حصول التضخم المالي.



standard
chartered

here for
good™

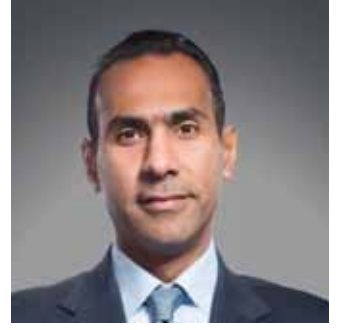


▶ We connect the world's
most dynamic markets ◀

ترشيح عاكف المغربي لرئاسة بنك قناة السويس



حسين رفاعي
بنك التنمية الصناعية



عاكف المغربي
بنك قناة السويس

كشفت مصادر مطلعة عن ترشيح عاكف المغربي لمنصب رئيس بنك قناة السويس آتياً من بنك مصر، خلفاً لحسين رفاعي رئيس مجلس الإدارة السابق لبنك قناة السويس المرشح لمنصب رئيس بنك التنمية الصناعية، بحسب الأنباء.

انضم المغربي إلى بنك مصر في أغسطس ٢٠١٦ نائباً لرئيس مجلس الإدارة.

وتولى المغربي في بنك مصر، مسؤوليات مهمة عديدة.

وترشيح حسين رفاعي لرئاسة بنك التنمية الصناعية

كما أشارت المصادر إلى ترشيح حسين رفاعي لرئاسة بنك التنمية الصناعية خلفاً للسيدة غادة البيلي.

ويتمتع حسين رفاعي، الذي قاد بنك قناة السويس نحو تحقيق طفرة على كل المستويات، بخبرة مصرفية تتجاوز ٣٩ عاماً.

تولى رفاعي رئاسة البنك عام ٢٠١٧ ليقوده نحو تحقيق عملية تحول شاملة في أدائه في السوق المصرية، ليصبح أحد أسرع البنوك نمواً على مدار السنوات السبع الأخيرة، وخلق كياناً مصرفياً قوياً قادراً على المنافسة والابتكار وسط بيئة سريعة التطور.

ونجح أيضاً في تأسيس بنية تكنولوجية قوية وإطلاق منتجات وخدمات رقمية وتقليدية.

موافقة الهيئة على طلب البنك العربي الوطني زيادة رأسماله

أعلنت هيئة السوق المالية صدور قرارها المتضمن الموافقة على طلب البنك العربي الوطني ANB زيادة رأسماله من ١٥ مليار ريال سعودي إلى ٢٠ ملياراً وذلك بمنح (١) سهم مجاني مقابل كل (٣) أسهم قائمة يملكها المساهمون المقيدون في سجل مساهمي المصدر لدى مركز الإيداع في نهاية ثاني يوم تداول يلي تاريخ الاستحقاق الذي سوف يحدد مجلس إدارة البنك تاريخه في وقت لاحق، على أن تسدد قيمة الزيادة في رأس المال عن طريق تحويل مبلغ ٥ مليارات ريال من بند «الأرباح المبقة»، وبالتالي يزداد عدد الأسهم من ١,٥ مليار سهم إلى مليار سهم.

هيئة السوق المالية توافق على زيادة رأس مال مصرف الإنماء

أعلنت هيئة السوق المالية صدور قرارها القاضي بالموافقة على طلب مصرف الإنماء زيادة رأس المال من ٢٠ مليار ريال إلى ٢٥ ملياراً.

طارق السدحان رئيساً تنفيذياً للبنك الأهلي السعودي



أعلن البنك الأهلي السعودي قرار مجلس الإدارة بقبول استقالة طلال بن أحمد الخريجي من منصب الرئيس التنفيذي المكلف للبنك، اعتباراً من ٣٠ إبريل المقبل وذلك بسبب ظروف خاصة.

وأورد بيان البنك على «تداول»، أن مجلس الإدارة وافق على تعيين طارق بن عبد الرحمن السدحان في منصب الرئيس التنفيذي للبنك، اعتباراً من الأول من مايو المقبل بعد الحصول على عدم مانعة البنك المركزي السعودي.

ويتمتع السدحان بخبرة مصرفية معمقة، حيث تسلم مناصب قيادية في السابق ونجح في تطويرها وكان آخرها الرئيس التنفيذي لبنك الرياض.

عبدالواحد جناحي (BENEFIT):

الذكاء الاصطناعي جزء لا يتجزأ من عملياتنا..
وسنطبق التعريف الإلكتروني للوجه على «بنفت باي» قريباً



كشف الرئيس التنفيذي لشركة بنفت (BENEFIT) عبدالواحد جناحي عن عزم الشركة إضافة خدمة الأمن السيبراني والتعريف الإلكتروني للوجه على تطبيق «بنفت باي» BENEFIT PAY في غضون ٤٥ يوماً.

وقال جناحي، في تصريح لـ«الوطن الاقتصادي» إن «الذكاء الاصطناعي "AI" سيكون في

الفترة المقبلة جزءاً لا يتجزأ من عمليات تطبيقات «بنفت» وتطوير خدماتها بحيث تضاف إليها خدمات أخرى وهي العنونة المركزية التي سُنطَبَّق كذلك في الربع الثالث من العام الجاري. وسيستفيد منها مستخدمو «بنفت باي» للأفراد والشركات المستخدمين التحويلات الشخصية والتجارية معاً..

وكانت عمليات نظام التحويلات المالية الإلكترونية التي تديرها شركة «بنفت» نمت في شكل كبير خلال العام الماضي، في مؤشر إلى استمرار تنامي تبني التقنيات الإلكترونية في المدفوعات، إضافة إلى اتساع معاملات الدفع الفوري الواسعة النطاق فوري+ التي تُعد أعلى خدمة من حيث عمليات الدفع بنسبة ٣٨,٣٪ عام ٢٠٢٣ مقارنةً بعام ٢٠٢٢.

البنوك المركزية العربية تفرض غرامات بملايين الدولارات على البنوك العاملة

ما فائدة «صيغان»

البنك المركزي اللبناني!

تفرض المصارف المركزية العربية على مصارفها ملايين الدولارات لتوجيهها وحماية العملاء والمساهمين وذلك لأدنى مخالفة تقوم بها المصارف العاملة.

أما في لبنان تقوم المصارف بنهب عملائها وتخالف جميع القوانين وتفرض «الخوات» ولا نرى «صوصاً» واحداً من المركزي يوجه لها ولو «إنذار معاتبة».

بنك فلسطين والبنك الأوروبي لإعادة الإعمار يدعمان المشاريع الصغيرة والمتوسطة



أعلن بنك فلسطين والبنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية (EBRD) عن شراكة جديدة لدعم المنشآت الفلسطينية الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر، وذلك من خلال حزمة تمويلية بقيمة ٣٠ مليون دولار أميركي، يقدمها البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية لتعزيز قدرة المشاريع الصغيرة على التوسع والتطور. حيث تم العمل مع بنك فلسطين لتمويل هذه الحزمة من خلاله كونه البنك الأكبر والأوسع انتشاراً في فلسطين.

وتشكّل المشاريع متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة عصب الاقتصاد الفلسطيني، حيث تمثل أكثر من ٩٨٪ من الاقتصاد الوطني، كما تساهم بأكثر من ٦٠٪ من الناتج المحلي الإجمالي.

وتعليقاً على هذا الدعم، أكد السيد هاشم الشوا، رئيس مجلس إدارة مجموعة بنك فلسطين: «يمثل توقيع اتفاقية الحزمة التمويلية مع البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية برهاناً إضافياً يؤكد رؤيتنا المشتركة نحو استدامة وتنمية المشاريع الصغيرة ومتناهية الصغر والمتوسطة، لا سيما في هذه الأوقات غير المسبوقة. وستمكننا هذه الحزمة المالية من تعزيز دورنا في دعم الاقتصاد الحقيقي والإنتاجي، وتمكينه من اجتياز مجمل التحديات السياسية والاقتصادية الراهنة».

مهما صار...

حصل خير

15 سنة
لنحكم كانت بعدلها

5046 | المتحددة للتأمين UIC

أرباح «كابيتال بنك» الصافية ترتفع إلى ١٠٦,٦ مليون دينار



أيمن أبو دهيم



سامر العالول



باسم خليل السالم

أعلنت مجموعة كابيتال بنك CAPITAL BANK عن نتائجها السنوية المالية المنتهية في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠٢٣، حيث ارتفع صافي الأرباح بعد الضرائب والمخصصات بنسبة ١٧٪ على أساس سنوي ليصل إلى ١٠٦,٦ مليون دينار أردني، مدفوعاً بخطة استراتيجية شاملة ومرنة تركز على الاستدامة والتحول الرقمي والارتقاء بخدمة العملاء.

وأشار رئيس مجلس إدارة مجموعة كابيتال بنك باسم خليل السالم إلى أن هذه النتائج المتميزة تعد شهادة على القوة المالية للمجموعة وقدرتها على التنفيذ الناجح والمحكم لخططها الاستراتيجية، وأوضح السالم أن موجودات المجموعة ارتفعت مع نهاية العام ٢٠٢٣ بنسبة ٩,١٪ لتصل إلى ٧,٦ مليار دينار.

ونوه السالم إلى ارتفاع مجموع ودائع العملاء في نهاية العام الماضي بنسبة مقدارها ١٢,٢٪ لتصل إلى ٥,٥ مليار دينار فيما ارتفع صافي التسهيلات الائتمانية مع نهاية العام ٢٠٢٣ إلى ٣,٤ مليار دينار بنسبة بلغت ٥٪.

بدوره، قال الرئيس التنفيذي بالوكالة لمجموعة كابيتال بنك، سامر العالول: «فخورون بأدائنا المالي المتميز في العام ٢٠٢٣، والذي يعكس التزامنا ببناء مجموعة مالية قوية ومرنة تمتاز بقدراتها التنافسية العالية في السوقين المحلي والإقليمي، لافتاً إلى أن نمو أعمال المجموعة المستمر تجسّد بأدائها التشغيلي القوي، وقدرتها على إدارة المخاطر، والتزامها بتطبيق أفضل الممارسات المصرفية المسؤولة، وتعزيز ملاءتها المالية وجدارتها الائتمانية».

من جانبه، قال الرئيس التنفيذي للمصرف الأهلي العراقي أيمن أبو دهيم، إن المصرف حقق نتائج مالية جيدة مع نهاية العام الماضي، حيث نما إجمالي الموجودات بحوالي ٦٥٪ لتصل إلى ٢,٢ مليار دينار أردني، كما نما صافي محفظة التسهيلات الائتمانية بنسبة ٣٨٪ ليصل إلى ٧٠٩ مليون دينار أردني، وتركز هذا النمو في قطاع الأفراد، فيما ارتفعت ودائع العملاء بنسبة نمو ٩٠٪ لتصل إلى ١,٦ مليار دينار أردني كما في نهاية عام ٢٠٢٣، وهذا وارتفع حجم الاعتمادات المستندية المصدرة ليصل إلى ٦٦٠ مليون دولار خلال العام مدعوماً بتعزيز شبكة البنوك المراسلة والتي تجاوزت ٣٠ بنكاً في مختلف دول العالم.

كابيتال بنك يفتتح مركز التدريب المتطور Capital Campus

أعلن كابيتال بنك، عن افتتاح Capital Campus، وهو أول مركز تدريب متخصص بالكامل مصمم لرفع مستوى المعرفة وتطوير مهارات موظفيه العلمية والعملية على نظام المحاكاة للمتدربين.



وقد حضر الافتتاح رئيس إدارة الخدمات المصرفية للأفراد نديم خيطان، وعدد من ممثلي الإدارة العليا وموظفي البنك، حيث تم استعراض مرافق الفرع وإبراز التأثير التحويلي الذي سيحدثه على المستفيدين من هذا المركز.

في تعليقه على افتتاح هذا الفرع، قالت مديرة وحدة تميز خدمة العملاء في كابيتال بنك، ميس الكايد: «يسعدنا أن نكشف النقاب عن أول فرع من نوعه في المملكة وفي السوق المصرفي الأردني، حيث سيكون مدخلنا لتوحيد المعرفة وتدريب المهارات لموظفينا الحاليين والجدد وفق طريقة كابيتال بنك».

إضافة إلى التدريب الأساسي، سيكون Capital Campus بمثابة منصة متعددة الاستخدامات، بما في ذلك إطلاق المنتجات والحملات الجديدة وحملات التوعية وحفلات توزيع الجوائز وبرامج التقدير، وورش عمل وجلسات نقاشية وتعليمية للعملاء.

مقابلة مع البروفيسور ندى الملاح البستاني

القطاع المصرفي الشرق أوسطي وإمكانات الاندماج

تُقاس سلامة الخدمات المصرفية بمدى قدرتها على التأقلم والمرونة، وتُعدّ عمليات اندماج المصارف والاستحواذ عليها إحدى الأدوات الضامنة لحيوية القطاع المصرفي في أي بلد. وللحديث عن هذا الموضوع، قابلت «البيان الاقتصادية» البروفيسور ندى الملاح البستاني لتشرح الدور الأساسي لنشاطات الاندماج والاستحواذ ومزاياها وخصائصها، وأهميتها في فترات الاضطراب المالي مثل التي يعيشها بعض دول الشرق الأوسط اليوم.



■ لماذا الاندماج والاستحواذ المصرفي؟ وما هي ميزاتها؟

— تجد المؤسسات المتعثرة بسبب الأزمات المالية مصدر دعم بالاندماج مع المؤسسات التي تتمتع بوضع سليم. وتساهم مثل هذه العمليات في استقرار النظام المالي عموماً، ومنع المخاطر التي تُصيب النظام المصرفي خصوصاً، وضمان الاستمرار في تقديم الخدمات المالية الأساسية.

إن أهم هذه الميزات هي فعالية التكاليف. إذ تؤدي هذه الخطوات إلى تكامل التكاليف وحصرها عموماً، وإلى تعزيز الكفاءة التشغيلية وتحسين نسب ربحية المصارف الساعية إلى اعتماد المرونة في الظروف المالية والاقتصادية العسيرة، فضلاً عن إمكانية تنويع المحافظ المالية وضمان تدفق إيرادات متوازنة، وإمكانية التعاطي المرن مع تقلبات السوق. ويضاف إلى ما ذكر، توسيع حصص هذه البنوك في السوق.

اضافت د. ملاح أن الاندماج غير مقتدرين بالأسواق الصغيرة، إذ شهد العالم المصرفي عمليات اندماج ضخمة كاستحواذ «بنك أوف أميركا» على «ميريل لينش» إثر الأزمة المالية العالمية نهاية عام ٢٠٠٨. واعتُبر هذا الاستحواذ لحظة تحوّل مفصلي، إذ بلغت قيمة الصفقة ٥٠ مليار دولار أميركي، وجعل من «بنك أوف أميركا» مصرفاً رائداً في مجال الخدمات المصرفية الاستثمارية. ونذكر أيضاً استحواذ «ويل فارغو» على «واشوفيا» في خضم الأزمة المالية ما جعل الأول أكبر مصارف الولايات المتحدة الأميركية، من طريق تنويع أعماله وزيادة مدى مرونته وسط بيئة اقتصادية تعجّ بالتحديات.

■ هل كانت ردود الفعل إيجابية دائماً؟ وهل من أرقام تؤيد هذه العمليات؟

— في الحقيقة، لم تُستقبل عمليات الاستحواذ والاندماج بإيجابية دوماً، إذ ساد قبل عشر سنوات نوع من اليأس في أوساط المستثمرين والمستشارين الماليين، خصوصاً مع فقدان سوق عمليات الاندماج والاستحواذ العالمية نحو ٦٦٪ من قيمتها بين العامين ٢٠٠٨ و٢٠١٣ مع الركود الاقتصادي العالمي السائد. لكن مع بداية عام ٢٠١٥ ظهرت موجة تفاؤل لدى المصارف الاستثمارية، وتجاوزت سوق الاندماج العالمية حاجز الـ ٣ تريليون دولار أميركي. وامتدت هذه



■ عملياً، ما هي الإجراءات أو القوانين والتعاميم التي وضعها مصرف لبنان لتعزيز هذه العمليات؟

— نجد أن أهمّ التعاميم الصادرة عن مصرف لبنان، تناولت في شكل مباشر أو غير مباشر مسألة اندماج المصارف. فهي تتحدث عن إعادة هيكلة المصارف والمؤسسات المالية. ودُكرت عمليات الاندماج في شكل صريح كوسيلة لإعادة الهيكلة. وتوفّر بعض التعاميم إطاراً تنظيمياً للبنوك التي تفكر في مثل هذه التحركات العملية. كما تُحدد المبادئ التوجيهية للمصارف لمواجهة التحديات المتعلقة بالسيولة، والتعامل بالعملات الأجنبية. كذلك، تُشدّد على ضرورة أن تعزّز المصارف اللبنانية مراكزها الرأسمالية. وتُمثّل عمليات الاندماج وسيلة استراتيجية لتلبية متطلبات رأس المال هذه، حيث تشجّع التعاميم البنوك على استكشاف خيارات الدمج لتعزيز وضعها المالي.

■ ختاماً، هل من حلول؟

— نتوقع أن تتضمن عملية إعادة الهيكلة العامة للبنوك خطوات اندماج مهمة في المستقبل القريب. ومع ذلك، نجد أن القيود القانونية الحالية المرتبطة بالاعتبارات المالية والضريبية، تجعل مثل هذه الخطوات غير عملية. لذلك، يجب تسهيل عملية إعادة الهيكلة بإصدار قانون خاص يتناول القضايا المالية والضريبية، ما يشجع مشاركة المستثمرين وخصوصاً في منطقة الشرق الأوسط في الجهود الرامية إلى إعادة الهيكلة، وتوفير السبل للبنوك للتغلب على التحديات، والاستفادة من الفرص الجديدة، فتعود الثقة في القطاع المصرفي عموماً واللبناني خصوصاً، ما قد يُترجم كبادرة لحل الأزمة المالية في المنطقة. ■

Biography

رئيسة مؤسسة لجمعية التميز للأبحاث المبتكرة والاستدامة والتنمية الاقتصادية AXISSED، أستاذة في كلية الإدارة والأعمال في جامعة القديس يوسف في بيروت، حائزة شهادة دكتوراه في إدارة الأعمال من جامعة «Jean Moulin Lyon 3» - فرنسا، وعلى «HDR» في الإدارة والأموال من جامعة «Picardie - Jules Verne» - فرنسا، وماجستير في العلوم الدينية من جامعة القديس يوسف في بيروت. أستاذة ومستشارة في الهيئة اليسوعية العالمية للتعليم JWL وعضوة ناشطة في هيئات بحثية علمية AIS، LEFMI، وعضوة مؤسسة في المنظمة البيئية.

MUNICH RE: خسائر الأخطار السيبرانية تتجاوز رساميل الصناعة بأكملها

سلط يواكيم وينينغ Joachim Wenning، الرئيس التنفيذي لشركة ميونيخ ري MUNICH RE، الضوء على الحاجة الملحة للتدخل الحكومي في مواجهة تهديدات الأمن السيبراني المتصاعدة، وتسليط الضوء على القيود المفروضة على التأمين الخاص في تغطية هذه المخاطر.

وشدّد وينينغ على الطبيعة الحرجة للأمن السيبراني، قائلاً: «إن السيبرانية ليست مهمة بالنسبة لنا فقط. بل يعد CYBER منتجاً مهماً للغاية لعملائنا أيضاً».

وفي معرض تناوله للمخاوف بشأن مدى كفاية الحماية ضد المخاطر السيبرانية، كشف وينينغ عن نتائج استطلاع عالمي للأمن السيبراني قائلاً: «يعتقد ٨٧٪ من المديرين أنهم لا يتمتعون بالحماية الكافية». وأشار أيضاً إلى الحقيقة الصارخة المتمثلة في أن «أقل من ١٪ من المطالبات في مجال الأمن السيبراني مؤمن عليها، ما يشير إلى وجود فجوة كبيرة في التغطية».

وفي تسليط الضوء على حجم المخاطر مثل انهيار البنى التحتية الحيوية أو الحرب السيبرانية، أكد وينينغ أن «أكبر المخاطر... لا يمكن تغطيتها من خلال التأمين الخاص لأن الخسائر المحتملة تتجاوز بكثير رساميل الصناعة بأكملها».

وشدّد على ضرورة الدعم الحكومي في إدارة هذه المخاطر الكارثية. وقال: «يبلغ حجم الاكتتاب من التأمينات السيبرانية في الوقت الحالي حوالي ٢ مليار يورو سنوياً. وبهذا، فمن الواضح أننا الشركة الرائدة في السوق».

MUNICH RE تتوقع أن تصبح الصين أكبر سوق تأمين في العالم

من جهة ثانية قدّر Joachim Wenning، سعي الصين لتحقيق تنمية عالية الجودة HIGH-QUALITY DEVELOPMENT، وهو ما أكدت عليه القيادة الصينية باعتباره الأولوية القصوى التي تواجه الاقتصاد.

وأشار وينينغ أن التنمية عالية الجودة هي «طموح مهم للغاية»، وإذا نجحت، فإنها سترفع مستويات التطور والوظائف الأساسية لقطاع التأمين في الصين إلى واحدة من أفضل المستويات في العالم خلال السنوات العشر أو العشرين المقبلة.

ولفت وينينغ إلى أن مجموعة ميونيخ ري تظل ملتزمة بمواصلة الإستثمار في الصين وتوفير القدرة للسوق الصينية، والتي من المتوقع أن تصبح مع مرور الوقت أكبر سوق تأمين في العالم.

وبعد أن أنشأت المجموعة شركة فرعية لها في الصين منذ ٢٠ عاماً، قد تشهد ميونيخ ري زيادة في حجم أعمالها الصينية بمرور الوقت، حيث من المأمول أن تتفوق بصمتها في الصين على الأسواق الأخرى.

MUNICH RE تطلق وحدة عالمية لحلول مخاطر الكوارث الطبيعية

أطلقت شركة ميونيخ ري MUNICH RE، أكبر شركة إعادة تأمين في العالم، وحدة عالمية جديدة تركز على زيادة حصتها في حلول مخاطر الكوارث الطبيعية البارامترية PARAMETRIC NATIONAL CATASTROPHE RISK TRANSFER. وتكتتب ميونيخ ري حلولاً بارامترية لأعمال التأمين وإعادة لأكثر من عقدين من الزمن، ولكنها الآن تقوم بإضفاء الطابع الرسمي على فريق عالمي ووحدة أعمال لاستهداف نمو خط الأعمال هذا.

وبعد تركيزها على مخاطر الكوارث الطبيعية، ترى الشركة إمكانية تسخير خبرتها في حلول المخاطر البارامترية في خطوط الأعمال الأخرى أيضاً.

وتشير الشركة إلى أن «سوق الحلول البارامترية يتسم بديناميكية عالية ولا يزال يكتسب زخماً»، مضيفاً أن هذه الحلول «توفر السيولة بعد الكوارث والتغطية للمخاطر التي لا يمكن التأمين عليها»، وبالتالي فهي تكمل التأمين التقليدي.

وتتمحور الإستراتيجية الأساسية لشركة ميونيخ ري حول القدرة الكبيرة على تحمل المخاطر، والمعرفة الفنية العميقة بالمخاطر ومهارات نمذجة المخاطر، والبيانات المهمة والبصمة العالمية. وتعترف الشركة بجمع كل هذه العوامل معاً، إلى جانب استخدام التقنيات المتقدمة مثل الذكاء الاصطناعي (AI) وإنترنت الأشياء (IoT) وتقنيات الاستشعار عن بعد، لتطوير حلول مخصصة لنقل المخاطر البارامترية للعملاء.

وتسلط الشركة أيضاً الضوء على خبرتها الطويلة، ليس فقط في نقل المخاطر المعيارية، ولكن أيضاً في عمليات الأوراق المالية المرتبطة بالتأمين (ILS).

وتشير الشركة إلى أن نقل المخاطر المعيارية هو منتج فعال لتغطية انقطاع الأعمال وفقدان الدخل، وتعزيز مرونة الهيئات العامة والشركات والمؤسسات المالية، سواء في البلدان المنخفضة الدخل أو البلدان المتقدمة للغاية، في حين تم اعتماده أيضاً لدعم تحقيق أهداف التنمية المستدامة الرئيسية.



Joachim Wenning
MUNICH RE



A man with a beard and sunglasses on his head is shown in profile, looking towards the right. The background is a bright blue sky with a large, circular inset in the upper right corner. This inset shows a car driving through floodwaters, with a red circle highlighting the front wheel. The overall design features geometric shapes in shades of blue and purple.

Pivot toward a more resilient future

As extreme weather events intensify worldwide, addressing their global impacts is imperative. Together, we can uncover effective solutions, mitigate risks, and create a more resilient future. Learn more at:

munichre.com/extremeweather

Aon تضع حلاً للأوراق المالية المرتبطة بالتأمين السيبراني لإحدى أكبر الشركات في أوروبا

نجحت شركة Aon في إعادة توظيف الهيكل الخاص بسندات الكوارث السيبرانية الذي أنشأته بموجب نظام 144A بهدف وضع حل للأوراق المالية المرتبطة بالتأمين السيبراني (ILS) لواحدة من أكبر الشركات في أوروبا، كما كشف رئيسها إريك أندرسن ERIC ANDERSEN. وبدوره، ناقش الرئيس التنفيذي للشركة GREC CASE أوجه التآزر داخل أعمال Aon، مشيراً إلى أن بإستطاعة الشركة الاستفادة من خبراتها الفنية ورأسمالها البشري ومهاراتها في إعداد الهياكل التنظيمية، إلى جانب قدرتها على خلق فرص جديدة عبر قطاعاتها المختلفة. وتحدث CASE أيضاً عن العلاقة بين المخاطر التجارية وإعادة التأمين ورأسمال المخاطر، وكيف يمكن لشركة Aon الاستفادة من الخبرة في مجال التأمين لتقديم حلول إعادة والعكس صحيح. ومن جانبه شرح أندرسن الآثار المترتبة على رأسمال المخاطر والإمكانات المحيطة به، موضحاً قيام الشركة بإصدار أول سندات الكوارث السيبرانية على الإطلاق في هذا الفصل، والتي كانت فرصة عظيمة لفريق الشركة لإدخال المخاطر السيبرانية النظامية إلى أسواق رأس المال، مما يسمح لشركة التأمين بزيادة حدود التغطية المقدمة للعملاء، وهو الأمر الذي لطالما كان العملاء يبحثون عنه. وأردف أندرسن قائلاً: «الهدف من ذلك هو أننا تمكنا بعد ذلك من أخذ هيكل ILS، باستخدام البيانات والتحليلات التي قمنا بها لبنائه، واستخدمناه لإنشاء هيكل ILS لواحدة من أكبر الشركات في أوروبا، التي كانت تبحث عن برنامج سيبراني تقليدي، لكنها لم تتمكن من الحصول على الحد الذي أرادتته. وتمكنت Aon من أخذ البيانات والتحليلات نفسها التي استخدمتها لبناء سندات الكوارث وهيكل الشركة، لتشغيل منتج CyQu (تقييم الحصة السيبرانية)، الذي تم تصميمه للسوق المتوسطة، والذي تم إرفاق منتج نقل المخاطر به في ما بعد».



ERIC ANDERSEN

Aon



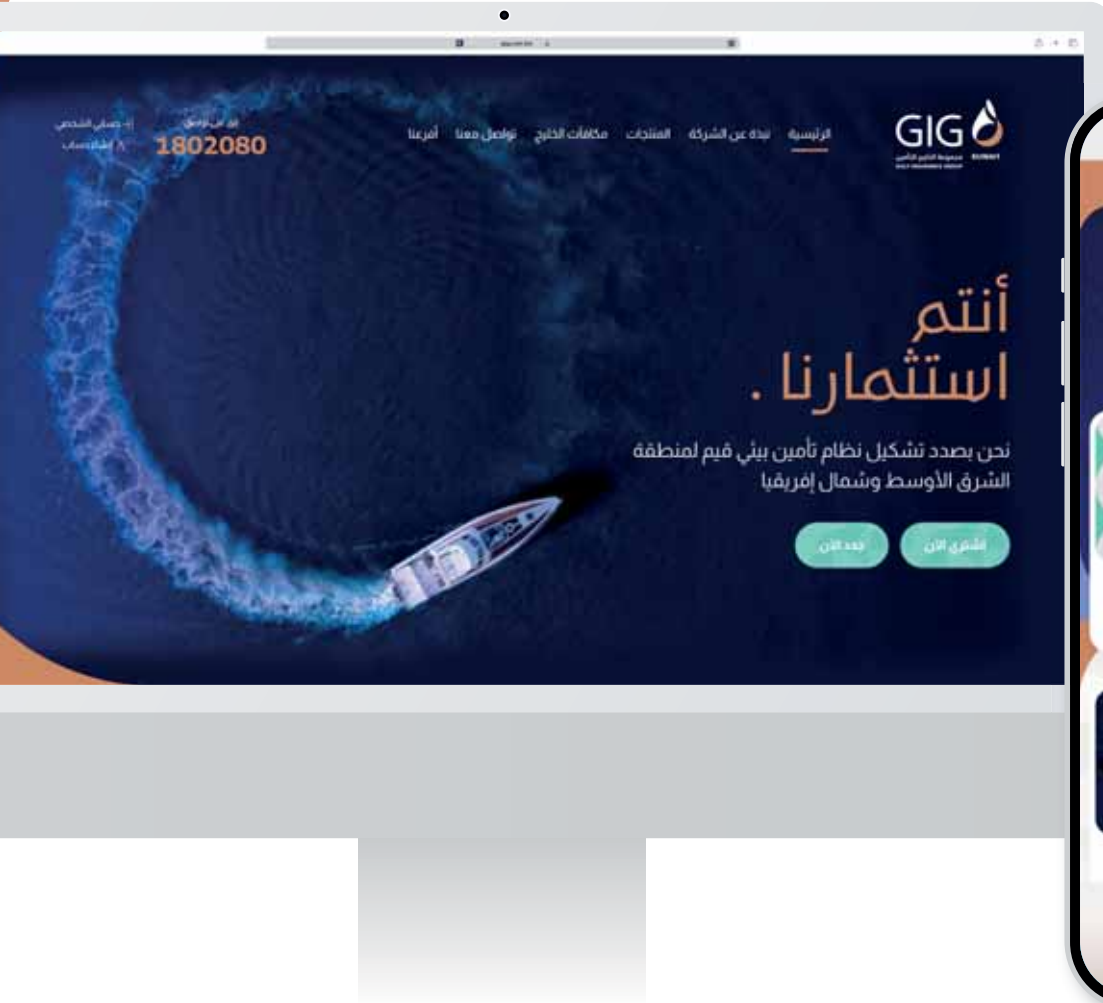
GREC CASE

Aon

توقع انخفاض أقساط التأمين في المنطقة بسبب الحرب والتوترات القائمة

يمكن أن يؤدي التوتر في الشرق الأوسط إلى انخفاض أحجام أقساط التأمين، حيث أن التأمين على الشحن البحري، والحرب البحرية، وشحن الطيران، وحرب الطيران، والمخاطر السياسية/العنف، والتأمين على الائتمان التجاري هي الفئات التي من المرجح أن تتأثر، وفقاً لتقرير حديث صادر عن شركة OAC للاستشارات الاكتوارية. ولا يزال المناخ السياسي في منطقة الشرق الأوسط متقلباً. وتؤثر الهجمات المستمرة قبالة سواحل اليمن على تكاليف التأمين البحري والشحن. وتتجنب السفن العديد من طرق الشحن ويتم إعادة توجيهها، ما يؤدي إلى تقليل كفاءة طرق التجارة، مما يزيد من تكلفة معدلات أقساط الحرب البحرية. ويشعر المحللون السياسيون بقلق بالغ إزاء خطر نشوب صراع مباشر مع إيران. وفي حالة حدوث ذلك، فإن فرص تأثير الصراع على أسواق الطاقة من خلال إمدادات النفط العالمية مرجحة للغاية، على الرغم من العقوبات الشديدة التي تخضع لها إيران، إلا أنها لا تزال مورداً مهماً للنفط لسوق الطاقة العالمية، وفقاً للتقرير. ومن المرجح أن يكون لأي انقطاع في إنتاج النفط الإيراني تداعيات خطيرة على سوق الطاقة العالمية. ومع اتفاق المحللين على أن هناك احتمال كبير من انتشار الصراع الحالي على نطاق واسع، فقد سلط تقرير مراقبة مخاطر التأمين الصادر عن OAC الضوء أيضاً على أن هذا قد يؤثر أيضاً على سوق تأمين الطيران، ويرجع ذلك أساساً إلى اضطراب السفر الجوي. وقد يؤدي استمرار الصراع في المنطقة إلى مزيد من تضيق الممرات الخالية من الصراعات التي تربط أوروبا وآسيا. وبما أن الرحلات الجوية يجب أن تتخذ مسارات أطول بكثير، فسيكون هناك ضغط تصاعدي على أسعار تذاكر الطيران. وستكون النتيجة انخفاض الطلب على السفر الجوي لمسافات طويلة، مع انخفاض أعداد الركاب وعدد الرحلات الجوية. وفي ظل هذا السيناريو، ذكر التقرير أنه من المتوقع أن تنخفض أحجام الأقساط في سوق الطيران.





تأمينك وأنت بمكانك

زوروا موقعنا الإلكتروني gig.com.kw
أو حملوا تطبيق GIG-Kuwait



PETER ENGLUND



GEORGE QUINN



MARIO GRECO

مجموعة زيورخ للتأمين تحقق أرباحاً تشغيلية قياسية

وصرح المدير المالي جورج كوين **GEORGE QUINN** أن المجموعة لطالما كانت مرنة للغاية بالرغم من الأوضاع غير المستقرة التي ما زلنا نشهدها منذ فترة طويلة في جميع أنحاء العالم، مؤكداً أنه ليس هناك سبب لتوقع أن يتغير أي من ذلك على المدى القريب.

وصرح **ماريو جريكو MARIO GRECO**، الرئيس التنفيذي لمجموعة زيورخ قائلاً: «بعد مرور عام على خطة الثلاث سنوات، فإننا نسعى جاهدين لتحقيق جميع الأهداف لعام ٢٠٢٥».

ورفعت زيورخ توجيهاً لنمو ربحية السهم السنوي المركب إلى أكثر من ١٠٪، مقارنة بهدفها الأصلي البالغ ٨٪، معلنة تخطيطها لزيادة أرباحها بنسبة ٨٪ إلى ٢٦ فرنك سويسري للسهم.

يذكر أن لمجموعة زيورخ للتأمين مكتب إقليمي في مركز دبي المالي العالمي DIFC بقيادة **PETER ENGLUND**.

أعلنت مجموعة زيورخ للتأمين ZURICH INSURANCE عن أرباح تشغيلية سنوية أفضل من المتوقع، مشيرة إلى إعادة شراء أسهم بما يصل إلى ١,١ مليار فرنك سويسري (١,٢٥ مليار دولار)، في الوقت الذي تتغلب فيه شركات التأمين على تأثير الوباء العالمي والحروب والكوارث المناخية.

وارتفعت الأرباح التشغيلية لخامس أكبر شركة تأمين في أوروبا بنسبة ٢١٪ إلى مستوى قياسي بلغ ٧,٤ مليار دولار للعام ٢٠٢٣.

وتعاملت شركات التأمين بشكل جيد مع المطالبات غير المتوقعة في السنوات الأخيرة بسبب قضايا مثل «كوفيد-١٩» والكوارث الطبيعية والحرب في أوكرانيا، وذلك بشكل رئيسي من خلال زيادة أقساط التأمين واستبعاد بعض الأعمال.

التأمين الذاتي: هل هو الحل؟

وفي حين أن التأمين الذاتي قد يبدو جذاباً من الناحية المالية في البداية، فمن المهم إدراك حدوده:

- ١- الخسائر قد تتجاوز التوقعات: لا تغطي وثيقة التأمين على المنزل المبلغ المحدد فقط؛ إذ قد تشمل جوانب مختلفة يمكن أن تتجاوز تلك القيمة. وفي حالة وقوع كارثة، يمكن أن يرتفع العبء المالي إلى ما هو أبعد من التوقعات، مما يترك غير المؤمن عليهم عالقين. وبعد مرور أكثر من ١٨ عاماً، لا تزال الندوب المالية وتأثير إعصار كاترينا محسوسة في نيو أورليانز، حيث لا تزال آلاف المنازل المهجورة قائمة.
- ٢- يعطي المقاولون الأولوية للممتلكات المؤمن عليها عند وقوع الكوارث: قد تواجه شركات التأمين الذاتي صعوبات في التعامل مع الخسائر الكارثية، مثل التدمير الكامل لمنزلها، وهو حدث يمكن أن يحدث بشكل غير متوقع في أي مكان. وهذا يعني أنه في أحد الأحياء المتضررة من العاصفة، قد يجد أولئك الذين ليس لديهم تأمين صعوبة في تأمين المساعدة الفورية للإصلاحات.
- ٣- فشل التأمين الذاتي في تقديم بعض الحماية: تحمي الوثائق التقليدية من الإصابات التي قد تلحق بممتلكات الشخص أو الدعاوى القضائية المحتملة الناجمة عن مثل هذه الحوادث. ويؤدي غياب وثيقة التأمين أيضاً إلى قطع الاتصال بالوسيط، مما يحرم حملة وثائق التأمين الذاتي من المساعدة أو التوجيه المتوقع أثناء أوقات الضرر. وعندما تنشأ مطالبة، يُترك لحملة وثائق التأمين الذاتي مسؤولية إدارة العملية بمفردهم. وفي حين أن البعض يستطيع إدارة التأمين الذاتي، فإن الكثيرين يفضلون خيار التأمين التقليدي للحصول على مشورة الخبراء والمساعدة التي لا تقدر بثمن والتي يقدمها خلال الظروف غير المتوقعة.

في عصر يتسم بالمخاطر المناخية المتزايدة وديناميكيات التأمين المتطورة، يواجه نموذج التأمين التقليدي معضلة. وتجدر شركات التأمين نفسها تتصارع مع آثار العواصف الشديدة والمتكررة، وتكافح من أجل تحصيل أقساط مناسبة أثناء تطبيق لوائح هيئات الرقابة الصارمة. ويشهد حاملو وثائق التأمين تحولاً في تغطيتهم، حيث يلتمسون انخفاضاً في حجم التغطيات، ما يترك الكثيرين عرضة لظروف غير متوقعة.

وفي قلب التأمين يكمن مبدأ نقل المخاطر RISK TRANSFER، ومع ارتفاع تكاليف التأمين ذات التغطية المحدودة، يتساءل المضمونون عن قيمة ما ينفقونه لشراء بوالص التأمين، ما أدى إلى تحول الكثير منهم إلى التأمين الذاتي SELF INSURANCE، حيث يتحمل الأفراد المخاطر المالية بدلاً من الاعتماد على وثائق التأمين التقليدية.

وفي فلوريدا، يتبنى ٢٠٪ من أصحاب المنازل هذا النهج، نظراً لأن تكاليف التغطية تتجاوز ثلاثة أضعاف المتوسط الوطني.

وعادة، فقط أولئك الذين يمتلكون منازلهم بالكامل دون أي رهن عقاري يحق لهم وحدهم اختيار التأمين الذاتي.

وقد يفكر العميل الذي اختار التأمين الذاتي بينه وبين نفسه أنه قد اتبع هذا المسار لمدة أربع سنوات حتى الآن، وكانت المسألة بمثابة نعمة له لأنه لم يضطر إلى دفع قيمة التغطية التأمينية، معتقداً أنه قام بتوفير حوالي ١٠ آلاف دولار سنوياً - ما أدى إلى تراكم مدخرات تبلغ حوالي ٤٠ ألف دولار.

ومع ذلك، فإن ما فشل هذا العميل في إدراكه هو أنه إذا ضربت عاصفة خلال عامين، فإن الخطر يكون كبيراً. وغالباً ما يتجاهل الناس أن تكلفة إعادة بناء المنزل قد تتجاوز ما ستعطيه أي وثيقة تأمين بسبب التضخم وارتفاع تكاليف التكنولوجيا المنزلية وسلسلة التوريد وتكاليف الصيانة.

Our upgraded medical care app

For your upgraded convenience.



Access professional medical advice anytime, anywhere through our teleconsultation feature.



Digital card or physical card, the choice is yours.



View and track your dependents' policy activities.



Instantly get notified about reimbursements, approvals, and important updates.



Say goodbye to papers with a centralized digital medical record.



Request approvals from anywhere you want.



Easily submit and track your reimbursement claims.



View your approved network update in real time.

Download our app



 Best Assistance Lebanon

 www.bestassistance.com

كيف سمحت وزارة الخزانة الأميركية لـ American P&I Club تغطية سفن تحمل نفطاً إيرانياً؟!

طلب عضو جمهوري في الكونغرس من وزارة الخزانة شرح الإجراءات التي اتخذتها لمحاسنة ومعاينة النادي الأميركي American Club الذي يوفر أعضاؤه تغطية الحماية والتعويض (P&I) لمعظم السفن العابرة للمحيطات بعد ورود معلومات تفيد بأن هذا النادي قام بتغطية عشرات من سفن الناقلات المشتبه في أنها تحمل النفط الإيراني الخاضع للعقوبات.

وأرسل النائب من ولاية أيوا وعضو لجنة الخدمات المالية بمجلس النواب Zach Nunn، رسالة يستفسر فيها عن American Club، مؤكداً أن الأخير الذي يجني أرباحاً من مشاركته في تأمين الناقلات التي تنقل النفط الإيراني غير المشروع لتمويل الإرهاب، مطالب بتقديم إجابات شافية حول صحة ودقة تورطه في هذا الموضوع. واستشهد Nunn بتقرير نشرته وكالة بلومبرغ نيوز، يظهر أن American Club غطى ٢١ سفينة يشتبه في أنها تحمل نفطاً إيرانياً غير مشروع، أي أكثر من أي من نظيراته الـ ١١ الأكبر. وذكر التقرير أن النادي تراجع مؤخراً عن تأمين ١٩ سفينة أخرى بعد استفسارات من Nunn.

وتحظر العقوبات الأميركية على الشركات الغربية المشاركة عن عمد في الأنشطة الخاضعة للعقوبات. ولكن وزارة الخزانة، التي تشرف على العقوبات، تطلب من شركات التأمين مثل American Club الذهاب إلى أبعد من ذلك ومراقبة ما إذا كانت السفن التي تغطيها تتاجر سراً في المنتجات الخاضعة للعقوبات. وطلب Nunn من وزارة الخزانة توضيح الإجراءات التي تتبعها في عملية التحقيق مع American Club وتورطه في تأمين السفن التي تنقل النفط الإيراني غير المشروع، بالإضافة إلى ما تفعله الوزارة على نطاق أوسع لمراقبة الشركات الأميركية من أجل الإمتثال للعقوبات.

وقال American Club إن برنامج الإمتثال الخاص به هو من الدرجة الأولى وأنه لن يقوم أبداً بتأمين سفينة تنتهك العقوبات عن عمد. وأكد دانييل تادروس، الرئيس التنفيذي للعمليات في النادي، أن سياسات وإجراءات العناية الواجبة لديهم معروفة للسلطات المعنية، بما في ذلك مكتب مراقبة الأصول الأجنبية، مشيراً أن على حد علمهم، فهي مقبولة من قبل تلك المؤسسات، معلناً مواصلة القيام بأفضل عمل ممكن عندما يتعلق الأمر بتحقيقات العناية الواجبة وإتخاذ الإجراءات عند الضرورة.



Zach Nunn

النائب ولاية أيوا



دانييل تادروس

American Club

«فيروس كورونا» لا يسبب أضراراً مادية

استخدمته المحكمة لرفض مطالبة بحق شركة تأمين

أشارت محكمة الاستئناف الأميركية إن الحكم الصادر عام ٢٠٢٢ والذي خلص إلى أن فيروس «كورونا» لا يسبب أضراراً مادية يمكن استخدامه لرفض دعوى جماعية ضد شركة State Farm Mutual Insurance بسبب رفض المطالبات المتعلقة بانقطاع الأعمال نتيجة الوباء.

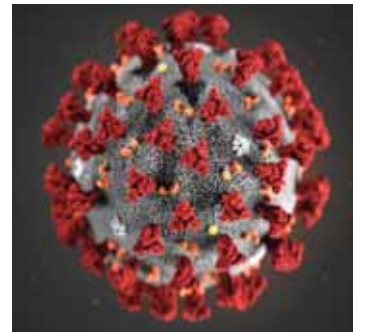
وقالت غالبية أعضاء اللجنة المكونة من ثلاثة قضاة أنه يمكن للمحكمة الاستناد إلى pendent jurisdiction لتطبيق الحكم في القضية لأن طلب شركة State Farm بالرفض قد تم رفضه سابقاً. و pendent jurisdiction هي مبدأ يمنح المحاكم الفيدرالية التي تمارس اختصاصاً فيدرالياً على المسائل الفيدرالية سلطة الاستماع والفصل في دعوى ضد طرف لا يخضع لولاية المحاكم الفيدرالية.

وفي التفاصيل، كانت قد رفعت شركة Elegant Massage ومقرها فيرجينيا، والتي تمتلك وتدير Light Stream Spa، دعوى جماعية في محكمة اتحادية في فيرجينيا ضد State Farm بعد رفض مطالباتها بالتعويض عن الخسائر التي تكبدتها بعد إغلاقها في مارس ٢٠٢٠. وحاولت State Farm رفض القضية لأن الشركة أغلقت قبل صدور أي أوامر إغلاق حكومية ولأنه لم تكن هناك خسائر أو أضرار مادية. كما جادلت شركة State Farm أيضاً بأن استبعاد الفيروس ينطبق على تغطية الحظر، كما تظهر سجلات المحكمة.

ولكن قاضي المحكمة رفض هذا الطلب، ووجد أنه بموجب قانون ولاية فرجينيا، فإن عبارة «الخسارة الجسدية المباشرة» غامضة ومبهمه وأنه لا يوجد أي استثناء قابل للتطبيق. كما رفض القاضي طلب شركة State Farm للاستئناف.

ثم تقدمت شركة Elegant Massage بطلب للحصول على أمر صادر عن قاضي المحكمة يشهد على حقها في المضي قدماً في دعواها، فتم الموافقة على طلبها، عندها استأنفت شركة التأمين.

وأكدت غالبية أعضاء اللجنة بعد البحث والتقصي أن أوامر الإغلاق الحكومية و«فيروس كورونا» لم يتسببا في خسائر أو أضرار مادية مغطاة للشركة وبالتالي رفضوا الدعوى الجماعية المرفوعة ضد شركة التأمين بالاستناد إلى pendent jurisdiction للحكم في القضية.





QATAR GENERAL
INSURANCE & REINSURANCE CO.

Your Prescription to a Vibrant Tomorrow

Experience the Qgirco Difference in Health Insurance!



Say goodbye to health insurance that feels like a burden and welcome a partner that empowers you to live your best life. Qgirco HealthGuard is not just insurance, it's a commitment to a vibrant, fulfilling future.

For More Information Visit us at: www.qgirco.com

هيئة الرقابة البريطانية أكثر صرامة بسبب واجبها تجاه المستهلك (CONSUMER DUTY)

أشارت هيئة الرقابة المالية البريطانية (FCA) أن العديد من شركات التأمين وافقت على تعليق مبيعات وثائق التأمين التي تغطي انخفاض قيمة المركبات بعد أن شعرت بالقلق من أن العقود غير عادلة مقابل المال المدفوع. ويرتبط التعليق بما يعرف بوثائق تأمين حماية الأصول المضمونة (GAP) الذي يهدف إلى تغطية الفرق بين سعر شراء المركبة وقيمتها السوقية عندما يقدم العميل مطالبة بعد تعرضه للسرقة أو الاصطدام أو لأي سبب آخر. وقالت الهيئة التنظيمية إن شركات التأمين التي وافقت على وقف المبيعات تمثل ٨٠٪ من إجمالي السوق. وفتت هيئة الرقابة المالية إلى أنها ستجري جولة ثانية من المحادثات مع بقية سوق GAP لتحسين القيمة مقابل المال، وقد وافقت تلك الشركات على عدم استخدام موزعين جدد لوثائق تأمين GAP في هذه الأثناء. وقال شيلدون ميلز، مدير المستهلكين والمنافسة في هيئة الرقابة المالية، في بيان: «يمكن أن يقدم تأمين GAP خدمة مفيدة للعملاء، لكنه في شكله الحالي لا يقدم قيمة عادلة ونريد أن نرى تحسينات». وكانت قد طلبت هيئة الرقابة من شركات التأمين في سبتمبر الماضي اتخاذ إجراءات فورية لإظهار أن العملاء يحصلون على قيمة عادلة من وثائق GAP، لكنها لم تكن راضية عن الردود وقررت التوقف مؤقتاً عن بيع مثل هذه الوثائق. «يأتي هذا الإجراء في أعقاب النتائج التي توصلت إليها أحدث بيانات قياس القيمة العادلة الصادرة عن هيئة السلوك المالي، والتي تظهر أن ٦٪ فقط من المبلغ الذي يدفعه العملاء كإقساط تأمين GAP يتم دفعه في المطالبات. Only 6% of the amount customers pay in premiums for GAP insurance is paid out in claims. ولقد شهدت هيئة الرقابة المالية أمثلة على قيام بعض الشركات بدفع ٧٠٪ من قيمة أقساط التأمين كعمولة للأطراف المشاركة في بيع وثائق GAP». وأدخلت هيئة الرقابة المالية متطلبات أكثر صرامة لحماية المستهلك في يوليو من العام الماضي، والمعروفة باسم الواجب تجاه المستهلك consumer duty.



بالرغم من انخفاض عمليات الدمج... ظل طلب التأمين ضد مخاطر المعاملات مرناً

على الرغم من انخفاض العدد الإجمالي لعمليات الاندماج والاستحواذ العالمية، فإن الطلب على التأمين ضد مخاطر المعاملات transactional risk insurance «ظل مرناً» في عام ٢٠٢٣، حسبما أعلنت مجموعة مارش MARSH. والمعروف أن التأمين ضد مخاطر المعاملات يوفر الحماية لكلا الطرفين المتعاقدين ضد المخاطر الناجمة عن صفقات الاندماج والاستحواذ (M&A) مثل الخسائر المالية الناجمة عن الانتهاكات أو عدم الدقة في إتفاقية الاستحواذ أو الاندماج. وأظهرت البيانات أن ٣٩,٦٠٣ صفقة بقيمة إجمالية تبلغ حوالي ٢,٥ تريليون دولار تم إنجازها في جميع أنحاء العالم في عام ٢٠٢٣. ويمثل هذا انخفاضاً عن ٥٠,٧٦٣ صفقة بقيمة تقدر بحوالي ٣,٢٨ تريليون دولار في عام ٢٠٢٢. وشهد العام الماضي أدنى حجم من الإجمالي المعاملات منذ عام ٢٠١٣ وأدنى قيمة مجمعة منذ عام ٢٠٠٩. ومع ذلك، ذكرت مارش أنها شهدت ثالث أكثر أعوامها نشاطاً على الإطلاق، حيث وضعت حدود تأمين ضد مخاطر المعاملات على مستوى العالم تبلغ ٤٩ مليار دولار أميركي على أكثر من ٢٠٠٠ وثيقة تأمين عبر ما يقرب من ١٢٠٠ معاملة، وهو ما يمثل أكثر من ٣٣٧ مليار دولار أميركي من القيمة الإجمالية للمجموع. وقالت مارش في التقرير: «واصل المضمونون طلب حماية الصفقات من خلال تأمين القرارات والضمانات (R&W) على المعاملات في جميع قطاعات الصناعة الرئيسية، فضلاً عن الطلب المتزايد على التأمين ضد الخسائر الناجمة عن الضرائب المستحقة والتأمين ضد المسؤولية الطارئة». وأشارت مارش إلى تحديات متعددة، بما في ذلك ارتفاع أسعار الفائدة، والتضخم المستمر، والاضطرابات الجيوسياسية التي ساهمت في الانخفاض الكبير في إجمالي قيمة الصفقات في المنطقة مقارنة بالعام السابق.



AON تستحوذ على منصة مدعومة بالذكاء الاصطناعي لتعزيز عرض الأسطول التجاري

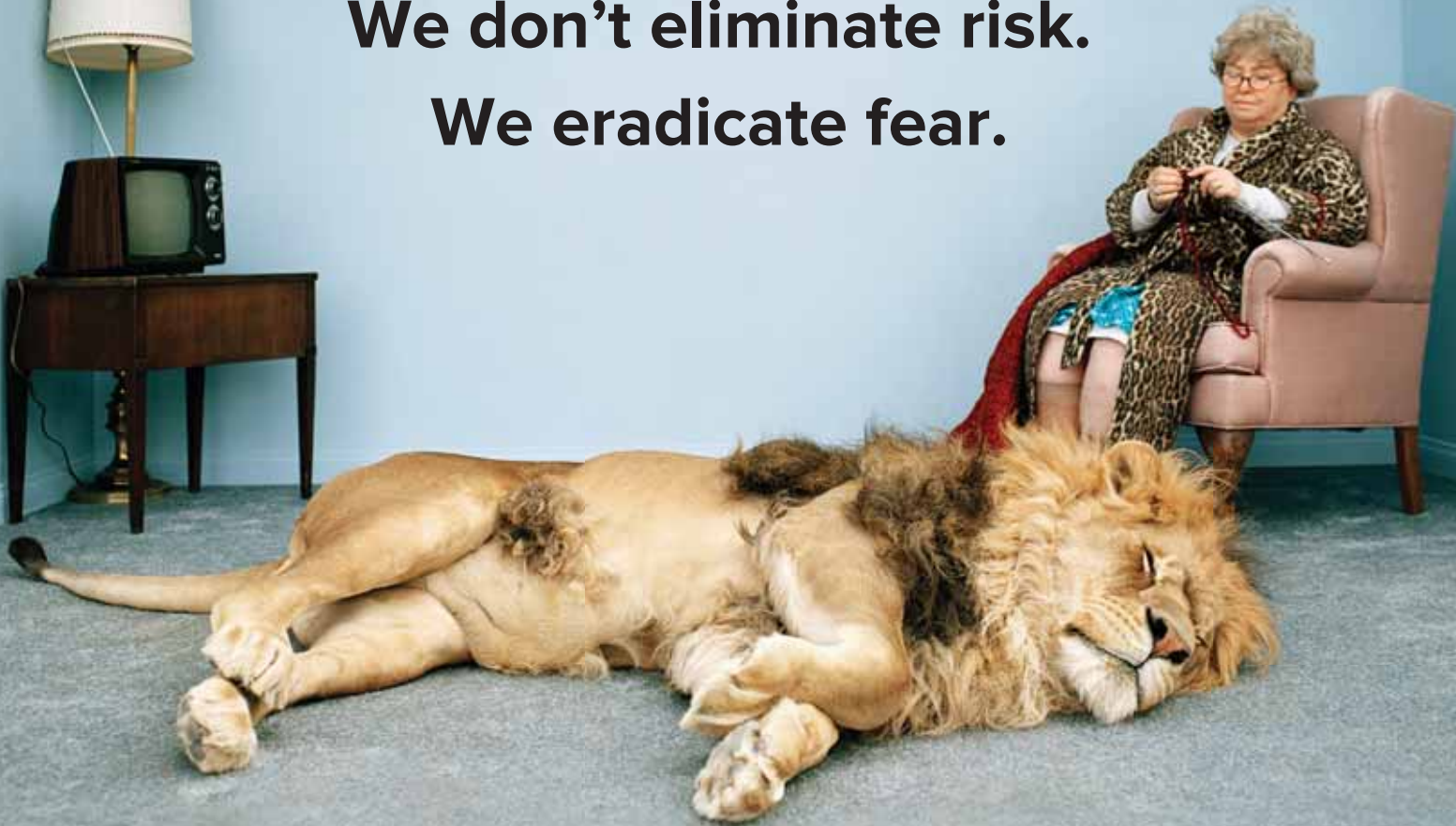
استحوذت شركة AON على الأصول التكنولوجية والملكية الفكرية لشركة Humn.ai في خطوة تهدف إلى تعزيز عرض الأسطول التجاري للشركة. ووفقاً لـ AON ستوفر هذه الإمكانية الجديدة لعملاء الشركة رؤية في الوقت الفعلي لأداء الأسطول التجاري لاتخاذ قرارات أفضل من أجل تقليل الحوادث وخفض التكلفة الإجمالية للمخاطر. أثناء إدارة تكاليف المخاطر والتأمين الإجمالية، توفر المنصة المدعومة بالذكاء الاصطناعي رؤى قابلة للتنفيذ، تعتمد على بيانات السائق والمركبة والبيانات السياقية لمساعدة الأساطيل الاقتصادية التقليدية والمشاركة. وأكدت AON أيضاً أنها تعمل الآن على توسيع نطاق هذه التكنولوجيا، حيث تخطط الشركة لإطلاق مجموعة شاملة لتحليلات المخاطر. وفقاً للشركة، ستقدم المجموعة رؤى مخصصة للغاية تعتمد على البيانات على مستوى المحفظة والأسطول والسائق.





FENCHURCH
FARIS

**We don't eliminate risk.
We eradicate fear.**



Insurance and Reinsurance Consultants & Brokers

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

www.fenfar.com

Fenchurch Faris Ltd

Incorporated in Jordan, Number 1402

Broker at **LLOYD'S**

تلميذ عمره ٦ سنوات يطلق النار على معلمته هل المعلمة ملزمة بالتغطية تحت بند تعويضات العمال؟!

وقالت الشرطة إن إطلاق النار كان متعمداً. وتدعي Zwerner أن مسؤولي المدرسة كانوا يعرفون أن الصبي «لديه تاريخ من العنف العشوائي» في المدرسة والمنزل، بما في ذلك عندما «خنق» معلمة روضة الأطفال.

ويقول محامو Zwerner إن تعويضات العمال لا تنطبق لأن معلمة الصف الأول لم تكن لتتوقع أن يتم إطلاق النار عليها أبداً، وبالتالي لم يكن ذلك يشكل خطراً فعلياً على وظيفتها.

وكتب محاموها في مذكرة موجزة: «كانت وظيفتها تتضمن تعليم الأطفال البالغين من العمر ست

سنوات، وليس تعريض نفسها لإعتداءات جنائية كلما ذهبت إلى العمل»، مؤكدين أن مجلس إدارة المدرسة فشل في إثبات أن إطلاق النار كان مرتبطاً بوظيفتها، مصرحين بأن العنف الصبي كان عشوائياً واستهدف الجميع، سواء داخل المدرسة أو خارجها. «أكد الصبي أنه كان غاضباً لأن الناس كانوا يضايقون صديقه، وهو دافع عنه وبالتالي ليست السيدة Zwerner المقصودة. كان دافعه شخصياً».

وفي المقابل، لم يوافق مجلس إدارة المدرسة على ذلك، حيث أكد أن إطلاق النار لا يمكن أن يكون شخصياً لأن الأطفال بعمر ٦ سنوات يفتقرون إلى القدرة على تكوين النية وفقاً لقانون ولاية فرجينيا. «يفترض بشكل قاطع أن الأطفال دون سن السابعة غير قادرين على ارتكاب الجريمة»، بحسب محامو مجلس إدارة المدرسة.

ويشير مجلس إدارة المدرسة أيضاً إلى أنه تم معاقبة الصبي لأنه كسر هاتف Zwerner المحمول عمداً قبل إطلاق النار. وكتب محامو مجلس إدارة المدرسة أن الدعوى القضائية التي رفعتها Zwerner «تشير إلى أن الصبي أصبح غاضباً من جرّاء معاقبته مما دفعه إلى إطلاق النار». «كل ما يتعلق بهذا الحادث نشأ من عمل Zwerner كمدرسة. لا يوجد أي ادعاء - ولا يمكن تقديم أي ادعاء بمصادقية - بأن المعلمة كان لديها أي علاقة شخصية مع الطالب».

وكانت قوانين تعويض العمال تعتبر بمثابة مساومة في القرن العشرين بين العمال المتضررين وأصحاب العمل: لقد فقد العمال القدرة على رفع الدعاوى القضائية في معظم الحالات، مما أدى إلى حماية أصحاب العمل من دفعات هائلة. ولكن الأشخاص الذين أصيبوا حصلوا على تعويضات أسهل بكثير متعلقة بالأجور المفقودة والتغطية الطبية دون الإضرار إلى إثبات الخطأ.

نشأ جدل ساخن حول حادثة إطلاق النار التي لم يكن من الممكن تصورها من تلميذ عمره ٦ سنوات على معلمته. وأثيرت الكثير من التساؤلات مثل كيف ينبغي للصرح التعليمي أن يعتني بالمعلم؟ وهل يجب على المعلمة فقط الحصول على تعويضات العمال عن إصابات الجسدية الخطيرة؟ أم أنها تستحق فرصة مقاضاة النظام المدرسي بملايين الدولارات بسبب مزاعم بأنه فشل في حمايتها؟ ومن المرجح أن يتجادل المحامون حول هذه الأسئلة في مدينة نيويورك نيوز بولاية فيرجينيا، حيث رفعت المعلمة Abby Zwerner

دعوى قضائية ضد المدارس العامة مطالبة بضرر قيمته ٤٠ مليون دولار. وكانت قد دخلت Zwerner إلى المستشفى لمدة أسبوعين تقريباً وخضعت لعمليات جراحية متعددة بعد أن أصابت رصاصة يدها وصدرها.

ومن المتوقع أن يطلب محامو

Zwerner من القاضي السماح للدعوى القضائية الخاصة بها بالمضي قدماً في مزاعم الإهمال الجسيم GROSS NEGLIGENCE ضد مديري المدرسة. وسوف يناقش مجلس إدارة المدرسة مسألة تعويض العمال، والتي توفر ما يصل إلى أكثر من ٩ سنوات من الأجر والرعاية الطبية مدى الحياة لإصابات المعلمة.

وقال J.H. Verkerke، أستاذ القانون بجامعة فرجينيا، أن Zwerner تواجه معركة قانونية شاقة بموجب قانون تعويض العمال الصارم غير المعتاد في فرجينيا، مضيفاً أن قانون فرجينيا يغطي مزاعم الإهمال ضد أصحاب العمل بالإضافة إلى الإعتداءات المتعلقة بمكان العمل. والدعاوى القضائية التي قد تمضي قدماً في ولايات أخرى غالباً ما تتعثر في الكومنولث.

ولتحقيق النجاح، يجب على محامي Zwerner إثبات أن إطلاق النار لا علاقة له بوظيفتها، على الرغم من أنها أصيبت بالرصاص في الفصل الدراسي. وقال Verkerke، الذي يدير برنامج UVA لدراسات قانون العمل والتوظيف، إن التحدي الذي يواجههم هو «التأكد بطريقة أو بأخرى من أن الأمر شخصي».

وفي العودة إلى الواقعة، في أوائل شهر يناير، أخرج الطفل البالغ من العمر ٦ سنوات مسدس والدته وأطلق النار على المعلمة بينما كانت تجلس على طاولة القراءة. وهرعت بطلابها إلى الردهة قبل أن تنهار في مكتب المدرسة.

Kuwait Insurance Company

A Solid Financial Excellence

Credit Rating Worldwide Recognized

MOODY'S

A3 Stable
Outlook

Insurance Financial
Strength Rating (IFSR)
2023



A- (Excellent)
Stable Outlook

Financial Strength Rating (FSR)
Long-Term Issuer Rating
2023



الكويت للتأمين
KUWAIT INSURANCE



شركات التأمينات العامة تستعيد ٧٥٪ من أقساط ٢٠١٩

صناديق التعاضد تنتزع من الشركات حصة وازنة من أقساط التأمين الصحي

باسم عاصي
SNAإيلي نسناس
AXA M.E.ريكاردو سليمان
FIDELITYليبب نصر
LIAASSUREXلطفى الزين
MEDGULFجينو نادر
BANKERSالكسندر ماتوسيان
AL MASHREKرزق الخوري
CUMBERLANDكارل طاشدجيان
METLIFEإيلي خوري
ARABIAانطوني خوام
SECURITEبيار فرعون
LIBANO SUISSE

وتصدر شركات التأمين القطاعات الفاعلة وتسجل تقدماً ملحوظاً على صعد تسويق منتجاتها لا سيما في قطاعي التأمين الصحي والسيارات. والنشاط المتنامي في القطاع أعاد لشركات إعادة التأمين العالمية اهتمامها بالسوق اللبنانية، بعدما كانت تحفظت عن التعامل مع شركات التأمين اللبنانية جراء الانهيار المصرفي أولاً وتفجير مرفأ بيروت وشوارع العاصمة المحيطة به ثانياً. وقد أقفل معظمها المطالبات الصغيرة والمتوسطة الحجم، إلا أنه بقيت هناك مطالبات عالقة هي تلك التي تبلغ ملايين الدولارات. حيث تنتظر شركات إعادة التأمين القرار القضائي حول طبيعة الانفجار وتحقق من أنه غير ناتج عن إرهاب

يتبين من الاحصاءات التي جمعتها «البيان» كعادتها مطلع كل سنة، أن شركات التأمينات العامة NON LIFE، استعادت ما يقارب ٧٥٪ من الأقساط التي كانت تحققها قبل الانهيار المصرفي والاقتصادي الذي تعرّض له لبنان وتجلّى بتوقف المصارف عن الدفع اعتباراً من ١٨ تشرين الاول ٢٠١٩. الانهيار أدى إلى سقوط الليرة وتحول لبنان إلى الاقتصاد النقدي CASH ECONOMY وعملته الأساسية هي الدولار الأميركي طبعاً.

وعلى رغم الشغور الرئاسي، وعدم وجود حكومة كاملة الصلاحية، يتابع القطاع الخاص نشاطاته بزخم واضح على رغم خسارته لما يزيد على ١٢٥ مليار دولار أميركي من الودائع المصرفية.

ترتيب	COMPANY	الشركة	الأقساط / GWP 2023
			دولار اميركي / US\$
01	BANKERS	بنكرز	101,920,000
02	MEDGULF	ميدغلف	90,800,000
03	liaassurex	ليا اسوريكس	89,390,000
04	FIDELITY	فيدلتي	84,820,000
05	AXA ME	أكسا الشرق الاوسط	67,140,000
06	SNA	سنا (1)	60,220,000
07	LIBANO SUISSE	ليبانو سويس	51,930,000
08	SECURITE	سيكوري تي	41,290,000
09	ARABIA	العربية	36,520,000
10	GMI	مجموعة البحر المتوسط	30,430,000
11	METLIFE	متلايف	27,400,000
12	CUMBERLAND	كمبرلند	24,700,000
13	AL MASHREK	المشرق	23,100,000
14	ALIG	اليغ	19,690,000
15	U F A	اونيون فرانسيز للتأمين	16,100,000
16	UCA	التجارية المتحدة	14,400,000
17	ADIR	أدونيس / ادير	14,160,000
18	COMMERCIAL	كومرشل	12,650,000
19	TRUST COMPASS	ترست كومباس	11,900,000
20	CAPITAL	كابيتال	11,530,000
21	AMANA	أمانة	9,290,000
22	CIG	كونفيدانس	8,990,000
23	NORTH	نورث	8,650,000
24	MEARCO	الشرق الاوسط	8,630,000
25	LA PHENICIEENNE	الفينيقية	5,870,000
26	BURGAN	برقان	5,260,000
27	VICTOIRE	فيكتوار	5,200,000
28	UNITED	التأمينات المتحدة	5,050,000
29	BERYTUS	بيريتوس	3,940,000
30	DAMANA	العربية السعودية / ضمانة	1,950,000
31	ATI	الامان تكافل	1,460,000
32	CIGNA ME	سيغنا الشرق الاوسط	1,450,000
33	OVERSEAS	عبر البحار	980,000
34	LCI	اللبنانية لضمان القروض	640,000
35	BYBLOS	بيبلوس	500,000
36	AROPE	أروب	N/A
37	CLA	الاعتماد اللبناني	-
38	FAJR AL GULF	فجر الخليج	-
TOTAL			897,950,000

(1) ALLIANZ سابقاً

أو حرب، كي توافق على دفع المطالبات، علماً أن المدة القانونية للادعاء على شركات التأمين انتهت. ومن شأن ذلك أن يخلق متاعب بين المضمونين من جهة وشركات التأمين وشركات إعادة التأمين من جهة أخرى.

بالعودة إلى الأرقام التي جمعتها «البيان» يتبين أن الشركات العشر الأولى فازت بـ ٧٣٪ من مجموع الأقساط المكتتبة GWP المحققة في حقول التأمينات العامة (باستثناء الحياة) ومجموعها ٨٩٨ مليون دولار أميركي.

أما تأمينات الحياة فسننشر أقساطها في عددنا المقبل.

تجدر الإشارة هنا إلى أن صناديق التعاضد الصحي انتزعت من أيدي شركات التأمين حصة وازنة من أقساط التأمين الصحي.

أقساط العام ٢٠٢٣ قريبة جداً من الواقع

لا بد من الإشارة إلى أن شركات التأمين استوفت بعض الرسوم وخاصة بوالص تأمينات الإلزامي على السيارات بالليرة اللبنانية خلال الشهرين الأولين من العام وهناك بعض البوالص الصادرة بـ «اللولا» إلا أنها لا تمثل إلا نسبة ضئيلة من حجم الأقساط، وقد حاولنا بالتعاون مع الشركات تحويلها إلى الدولار «الفريش».

شراكة إقليمية بين TCS و LIVA لخدمات صحية ذات جودة



KAMRAN MAZHAR

LIVA



محمد المالكي

TCS

أعربت شركة العناية الشاملة السعودية TCS عن فخرها بعقد شراكة استراتيجية مع شركة ليفا للتأمين LIVA كشريك إقليمي وانضمامها لمحفظة أعمالها.

ويهدف هذا التعاون إلى رفع جودة الخدمات الصحية المقدمة للمستفيدين مع ضمان رضا المتعاملين مع مقدمي الرعاية الصحية من أصحاب الكفاءة.

LOCKTON تعين برافرمان وويل

لتوسيع ممارسات المسؤولية المهنية للمحامين



إريك بيل



إريك برافرمان

أعلنت LOCKTON أن إريك برافرمان وإريك بيل سينضمون إلى الشركة لبناء ممارسات المسؤولية المهنية للمحامين. وتعليقاً على المنصب الجديد، قال برافرمان: «كنت أعلم أن لوكتون هي المكان الذي يمكننا من خلاله بناء فريق يقدم حلولاً مبتكرة للمخاطر لشركات المحاماة. إن عمق موارد LOCKTON المقترنة بملكيتها الخاصة يعني أنه يمكننا إنشاء شيء خاص سيستمر في المستقبل».

المركزي الإماراتي يلزم شركات التأمين بتسوية التعويضات المركبات خلال ١٥ يوماً

ألزم مصرف الإمارات المركزي، شركات التأمين بتسوية التعويضات المستحقة لأصحاب المركبات المتضررة جراء الأمطار والتقلبات الجوية غير المصنفة رسمياً ككوارث طبيعية خلال ١٥ يوماً من تسلم المطالبات التعويضية المستحقة.

وقالت سلمى حبيب، المديرية المسؤولة مساعدة تطوير الأنظمة الرقابية بمصرف الإمارات المركزي: «يجب على الشركات في حال رفض منح التعويضات أن تزود صاحب المطالبة بالرفض كتابياً مع تبيان أسباب الرفض».

ACE Gallagher تقيم ورشة عمل في BIBF



عقدت مجموعة ACE Gallagher، جنباً إلى جنب مع Clyde & Co، أول ورشة عمل لها في معهد البحرين للدراسات المصرفية والمالية (BIBF)، حيث أشركت عملائها في مناقشات ثاقبة حول فرعي تأمين مسؤولية المديرين والموظفين D&O والتأمين السيبراني. وتأتي هذه الفعالية ضمن سلسلة ورش العمل التفاعلية التي ستقيمها المجموعة على مدار العام الجاري والتي تهدف من خلالها إلى تمكين عملائها في العديد من الخطوات التأمينية.

Sonal Dawda أفضل مديرة لقسم التسويق



بعد فوزها بلقب الوصيفة الأولى في مسابقة ملكة جمال الهند للسيدات، حققت Sonal Dawda، رئيسة قسم التسويق والإتصال المؤسسي في شركة دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين، إنجازاً آخر بحصولها على جائزة «أفضل مديرة لقسم التسويق» خلال حفل توزيع جوائز Women Achievers Awards لعام ٢٠٢٤.

وبهذه المناسبة، ألقّت Dawda كلمة أعربت فيها عن سعادتها بهذه الجائزة، مؤكدة أن وراء كل امرأة ناجحة نفسها، داعية جميع النساء إلى الإيمان بقدراتهن والتمسك بأحلامهن وبذل قصارى جهودهن وعدم الإستسلام مهما كانت الصعاب والعقبات للوصول إلى الأهداف المرجوة.



Your protection,
our identity.



BANKERS ASSURANCE SAL
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,
Beirut, Lebanon.
T +961 1 962 700

www.bankers-assurance.com

ارتفاع أرباح إتحاد الخليج الأهلية إلى ١٢٥ مليون ريال وأقساطها إلى ٦٩٠ مليوناً



مشعل الشايع

سجلت شركة إتحاد الخليج الأهلية للتأمين التعاوني ربحاً صافياً بعد الزكاة العائد للمساهمين بـ ١٢٥ مليون ريال خلال العام ٢٠٢٣، في مقابل خسارة ١٨,٣ مليون ريال في العام ٢٠٢٢. وارتفعت إيرادات التأمين بنسبة ٢٣,٢٪ إلى ٦٢٤,٤ مليون ريال.

ارتفعت الأقساط المكتتبة

الإجمالية إلى ٦٩٠ مليون ريال سعودي لعام ٢٠٢٣ مقارنة بمبلغ ٥٤٨ مليون ريال لعام ٢٠٢٢.

وارتفع الربح الصافي بعد الزكاة لهذه السنة، بالغاً ١٢٥,٣٧ مليون ريال سعودي مقارنة بالخسارة الصافية بعد الزكاة بمبلغ (١٨,٢٩٩) مليون ريال سعودي لعام ٢٠٢٢.

ندوة تدريبية لـ APEX Kenya

نُظمت دورة تدريبية في مكاتب مجموعة أبكس في كينيا APEX Kenya تمحورت حول فرع التأمين على الطيران. وزوّد المشاركون في الدورة، التي تم تخصيصها للعاملين في السوق الكينية، برؤى مهمة حول ديناميكيات التأمين على الطيران، حيث تم الغوص العميق في أساسيات هذا الفرع التأميني.



جهد فليحان يحوز امتياز MEDNET في لبنان



علمت «البيان الاقتصادية» أن السيد **جهد فليحان** في صدر تأسيس شركة TPA باتفاقية مع MUNICH RE بعد نيله امتياز شركة MEDNET.

علماً أن **فليحان** كان قد قدّم استقالته من شركة NEXT CARE لأسباب عائلية بعدما جدّد لها معظم الحسابات الكبيرة.

التعاونية للتأمين تطلق منتج تأمين الأضرار الذاتية للمركبة خارج حدود المملكة

أطلقت شركة «التعاونية للتأمين»، منتج تأمين الأضرار الذاتية للمركبة خارج حدود المملكة العربية السعودية؛ في مسعى لتزويد عملائها بأفضل مستويات الراحة والأمان خلال تواجدهم في الخارج؛ وذلك تفعيلاً لاستراتيجيتها التي تركز على رضا عملائها بالدرجة الأولى. ويتضمن المنتج الجديد تغطية للأضرار التي يمكن أن تحدث للمركبات المسجلة في المملكة العربية السعودية؛ خلال وجودها خارج البلاد، ما يجعله الحل التأميني الأمثل للمسافرين بمركباتهم الخاصة إلى مملكة البحرين التي تعتبر أول الدول التي تشملها التغطية التأمينية.



نحوّل بوليصة التأمين إلى عمل فنيّ

نملك فهماً تاماً للمشاكل الكثيرة المعقّدة والحساسة التي قد تطرأ أثناء شحن القطع الفنية الراقية والمقتنيات، والتعامل معها، وتخزينها، وعرضها. فعلى مر العقود الماضيين، قمنا بتأمين قطع وتحف في كافة مجالات جمع المقتنيات لبعض أهم المعارض والأفراد في الشرق الأوسط وأوروبا. انطلاقاً من فهمنا لما ينطوي عليه هذا الأمر من مخاطر، فنحن قادرون على تصميم بوليصة تأمين في سوق لندن لكافة الحالات. نقدم في سياق عملنا كل ما لدينا من خبرة، مع سرعة الاستجابة وضمن السرية التامة. لمزيد من التفاصيل، الرجاء عدم التردد في الاتصال بنا.

cape-ins.com

Property and Casualty • Motor • Medical • Liability • Engineering
Political and Financial Risks • Transactional Risks • Marine • Aviation • Life



مذكرة تفاهم بين «الكويت للتأمين» و«مركز صباح الأحمد للموهبة والإبداع»



أعلنت شركة الكويت للتأمين عن توقيعها مذكرة تفاهم مع مركز صباح الأحمد للموهبة والإبداع، أحد مراكز مؤسسة الكويت للتقدم العلمي KFAS، بهدف المساهمة في رعاية برامج متخصصة ومتنوعة في مجالات العلوم والتكنولوجيا للأطفال والشباب خلال العام ٢٠٢٤. وتم توقيع الاتفاقية بحضور الرئيس التنفيذي لشركة الكويت للتأمين السيد سامي شريف، والمدير العام لمركز صباح الأحمد للموهبة والإبداع السيد ندا الديحاني، إلى جانب عدد من أعضاء الإدارة التنفيذية من الطرفين. كما تتوافق هذه المذكرة مع رؤية وبرامج الشركة للاستدامة ومبادرات المسؤولية المجتمعية إيماناً منها بأهمية التعليم وتنمية مواهب الأجيال الجديدة كونهم الركيزة الأساسية والعمود الفقري في بناء ونهضة الوطن.

شهادة إضافية لفجر الصايغ

حازت مديرة قسم التواصل في شركة الكويت للتأمين السيدة فجر الصايغ على شهادة في مجال تسويق محتوى الوسائط الاجتماعية (SOCIAL MEDIA CONTENT MARKETING) بعد إكمالها دورة تدريبية مكثفة وغنية بالمعلومات. وسلّطت هذه الدورة الضوء على عملية التسويق عبر الإنترنت من خلال إنشاء ومشاركة المحتوى على شبكات التواصل الاجتماعي من أجل تحقيق أهداف التسويق للعلامة التجارية وجذب الانتباه إليها. وتضاف هذه الشهادة إلى مجموعة الشهادات الأخرى التي سبق ونالتها الصايغ إنطلاقاً من حرصها على تعزيز قدراتها وإغناء معرفتها في مجال عملها مما ينعكس في نهاية المطاف بالإيجاب على نشاط شركة الكويت للتأمين.



بطي الملا رئيساً لمجلس إدارة شركة دبي للتأمين



أعلنت شركة «دبي للتأمين» انتخاب بطي الملا رئيساً لمجلس إدارة الشركة، وخالد الرستماني نائب لرئيس المجلس. وتم خلال اجتماع العمومية، انتخاب أعضاء مجلس الإدارة التالية اسمائهم:

- (١) بطي عبيد الملا
- (٢) خالد عبد الواحد الرستماني
- (٣) أبو بكر عبد الله الفطيم
- (٤) عبد الله الحريز غير تنفيذي
- (٥) أسامه إبراهيم أحمد صديقي
- (٦) عمر محمد علي القيزي الفلاسي
- (٧) إيمان محمود أحمد عبد الرزاق

جائزتان لمجموعة Nasco في حفل Cigna



فازت مجموعة ناسكو Nasco بجائزتين مرموقتين وهما «أفضل وسيط للشركات الصغيرة والمتوسطة خلال عام ٢٠٢٣» و«أفضل وسيط SmartCare لعام ٢٠٢٣» خلال حفل توزيع جوائز الوسطاء في الشرق الأوسط الذي نظّمته شركة سيغنا للرعاية الصحية Cigna Healthcare.

وبهذه المناسبة، توجّهت ناسكو بالشكر الجزيل لفريق Cigna Healthcare على هذا التقدير واللفتة المميزة، مؤكدة مواصلة الشراكة الناجحة مع سيغنا، متطلعة إلى تحقيق مزيد من الإنجازات في السنوات المقبلة.

توقع ارتفاع أقساط التأمين في الإمارات إلى ١٤,٨ مليار دولار

توقعت «ألن كابيتال» أن تصل قيمة أقساط التأمين المكتتبة في دولة الإمارات إلى ١٤,٨ مليار دولار في العام ٢٠٢٤ مقارنة بـ ١٤,١ مليار دولار خلال العام ٢٠٢٣ أي بنمو نسبته ٥٪. وأوضح أن قطاع التأمين الإماراتي استحوذ على ٣٩,٣٪ من إجمالي الأقساط المكتتبة الكلية لدول مجلس التعاون الخليجي خلال العام ٢٠٢٢.

٢٠ مليون دينار ربح «الأهلية للتأمين» في ٢٠٢٣



يوسف السعد

ارتفعت أرباح الشركة الأهلية للتأمين - الكويت في عام ٢٠٢٣ بنسبة ٢٢٪ إلى ٢٠,٠٣ مليون دينار، مقابل ١٦,٤٢ مليون دينار عام ٢٠٢٢. وعزت «الأهلية» للتأمين ارتفاع الأرباح إلى زيادة الأرباح الفنية، والعائد من الاستثمار.

أوصى مجلس إدارة «الأهلية للتأمين» بتوزيع ٣٠٪ من القيمة الاسمية للسهم ربحاً نقدياً بإجمالي يقدر بـ ٦,٦٢ مليون دينار، مع توزيع ٥٪ من رأس المال أسهم مجانية، وهي عبارة عن أسهم عينية من شركة إعادة التأمين الكويتية التابعة، بواقع ٥ أسهم لكل ١٠٠ سهم، وإجمالي يقدر بـ ١٠,٨٣ مليون سهم من الأسهم المملوكة لـ «الأهلية» في الشركة التابعة.

قناة السويس للتأمين تنتهي من تطبيق المعيار ١٧

بالتعاون مع «جو جلوبال»



انتهت شركة قناة السويس للتأمين من تطبيق المعيار ١٧ كاملاً لتصبح الشركة الأولى التي تقوم بالالتزام بتطبيق المعيار ١٧ بشكل كامل وناجح في سوق التأمين المصرية وفق متطلبات تطبيق المعيار الدولي للتقارير المالية "IFRS17".

وتم تنفيذ المعيار ١٧ بالتعاون مع شركة «جو جلوبال».



قناة السويس للتأمين
Suez Canal Insurance



أمان من زمان

١٦٥٦٩

BEST Fitch Ratings

الرقم الحصري: 200-022-296

المركز الرئيسي: ٣١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة
تليفون: ٣٧١٠١٠٥١ - ٣٧١٠١٨١٨ فاكس: ٣٣٢٥٤٠٧٠ - ٣٣٢٥٠٩٨١
@SCI.1979

تجديد اتفاقيات التأمين عبر المصارف بين ترست والبنك العربي



في خطوة تعكس التزامهما بتعزيز ممارسات التأمين المصرفي Bancassurance وتقديم خدمات تأمينية مبتكرة وفعالة، وقع السيد **أنور الشنطي**، الرئيس التنفيذي لشركة ترست العالمية للتأمين، والسيد **جمال الحوراني**، مدير منطقة فلسطين في البنك العربي، اتفاقية تجديد ممارسة أعمال التأمين المصرفي.

هذه الاتفاقية تعكس التزام الطرفين بتقديم خدمات تأمينية متطورة ومبتكرة تلبي احتياجات العملاء سواء كانوا شركات ومؤسسات أو أفراد، وتساهم في تعزيز الحماية المالية للمواطنين. يأتي هذا التوقيع في إطار جهود شركة ترست العالمية للتأمين والبنك العربي لتعزيز الاستقرار المالي للعملاء ودعم النمو الاقتصادي في المنطقة.

تجدر الإشارة إلى أن هذا التعاون بين البنك العربي وشركة ترست

العالمية للتأمين يعكس التزامهما المشترك بتقديم خدمات تأمينية مبتكرة وذات جودة عالية، ويعزز مكانتهما كرياديين في قطاع التأمين المصرفي في المنطقة. كما وتجه شركة ترست وشريكها الاستراتيجي البنك العربي نحو تعزيز الوعي بأهمية التأمين وما له من دور في تعزيز الاستقرار المالي، وتشجيع الاستثمار والتنمية الاقتصادية، وتلبية احتياجات العملاء الذي يوفر لهم استقراراً مالياً بالتعاون على المخاطر وتعزيز الثقة بالنظام المالي، مما يعكس التزامهما بتعزيز الحماية المالية للمواطنين ودعم الاقتصاد الوطني. يعد هذا التعاون خطوة مهمة نحو تحقيق الأهداف الاستراتيجية لكلا الطرفين وتعزيز الخدمات التأمينية للجميع في فلسطين.

ترست العالمية للتأمين تفوز بعطاء مصلحة مياه القدس



في خطوة تعزز التعاون والثقة، وقع السيد **أنور الشنطي**، الرئيس التنفيذي لمجموعة ترست العالمية للتأمين - فلسطين، والسيد **عبد الخالق الكرمي**، مدير عام مصلحة مياه محافظة القدس، اتفاقية تأمين لموجودات المصلحة للأعوام ٢٠٢٤، ٢٠٢٥، و٢٠٢٦ في مقر المصلحة.

وعبر السيد **الشنطي**، الذي يحمل رؤية ترست للتأمين في حماية الممتلكات ودورها الحيوي في الحفاظ على الاقتصاد الوطني، عن فخره واعتزازه بالشراكة التي تمثلت في إحالة عطاء تأمينات موجودات المصلحة لشركة ترست من خلال عطاء تنافست عليه ست شركات تأمين، مؤكداً بذلك التزامه الراسخ بتعزيز الثقة وتقديم حلول تأمينية مبتكرة تحمي الاقتصاد الوطني وتساهم في تحقيق الاستدامة الاقتصادية.

من جانبه، أكد **الكرمي** على أن إدارة المصلحة حريصة كل الحرص على الحفاظ على موجودات المصلحة ومقدّراتها وكوادرها وموظفيها بما يساهم في تقديم أفضل الخدمات وتطوير الأداء والمحافظة على الحقوق والممتلكات.

هذه الاتفاقية تعكس التزام الشركة والمصلحة بتعزيز التعاون وتعميق الثقة، وتجسد روح الشراكة القائمة، مما يعزز الاستدامة ويساهم في تعزيز الخدمات المقدمة للمجتمع. يعكس هذا التعاون الجهود المشتركة للحفاظ على الموارد وتعزيز الاستدامة في قطاع المياه، ويعكس التزام الشركتين بتحقيق الأهداف الاقتصادية والاجتماعية لخدمة المجتمع وتحقيق التنمية المستدامة.

ترست للتأمين تعزز تعاونها بالقطاع العام



في لقاء تكريمي بارز، شهدت مدينة الخليل اجتماعاً مهماً ضم السيد **تيسير أبو سنية**، رئيس بلدية الخليل، ود. **أسماء الشرباتي**، نائب رئيس البلدية، إلى جانب عدد من أعضاء المجلس البلدي. الاجتماع كان مناسبة لتهنئة الأستاذ **حازم النتشه** بمناسبة تعيينه مديراً عاماً لشركة كهرباء الخليل، وكذلك لتسليم تعويضات مالية بلغت قيمتها ٨٧٠,٠٠٠ شيكل.

اللقاء شهد أيضاً حضور السيد **كرم شاهين**، مسؤول ملف التأمين، والسيد **علي الجعبري**، بالإضافة إلى مشاركة السيد **محمد برادعية**، مدير فرع الخليل لشركة ترست، ما يعكس الدعم والتعاون بين القطاعين العام والخاص في المدينة.

هذا الاجتماع يأتي كتأكيد على الدور الحيوي الذي تلعبه شركة كهرباء الخليل في تطوير البنية التحتية للمدينة وتحسين جودة الخدمات المقدمة للمواطنين. علماً أن

تعيين الأستاذ **حازم النتشه** يعد خطوة مهمة نحو تحقيق هذه الأهداف، بفضل خبرته الواسعة ورؤيته الطموحة للشركة.

التعويضات المالية التي تم تسليمها تعبر عن التزام الشركة بمسؤوليتها تجاه المجتمع ودعمها المستمر لتحقيق الاستقرار والنمو الاقتصادي في الخليل. ويؤكد هذا اللقاء مجدداً على الشراكة الفعالة بين القطاعين العام والخاص والتي تعد ركيزة أساسية للتنمية المستدامة في المدينة.



THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO

NASCO INSURANCE GROUP

France - Lebanon - UAE - KSA - Qatar - Egypt - Oman - Türkiye - Nigeria - Iraq - S. Korea - Kenya

تعزيزاً لخدمات المؤمن لهم شراكة استراتيجية بين المشرق للتأمين ومجموعة الاتصالات



من اليمين: ناثر أبو بكر ونهاد أسعد



عبد المجيد ملحم



أيوب زعرب

نظراً للظروف الصعبة التي يمر بها الشعب الفلسطيني ولصعوبة التنقل بين المدن ولتسهيل التبليغ عن الحوادث، قامت المشرق للتأمين ومجموعة الاتصالات بتوقيع اتفاقية شراكة استراتيجية تهدف إلى توفير خط خاص للتبليغ عن الحوادث والاستفسارات الأخرى ومتابعتها بشكل دقيق وفوري. ووقع الاتفاقية السيد **نهاد أسعد** مدير عام المشرق للتأمين، والسيد **ناثر أبو بكر** مدير إدارة قطاع الأعمال في شركة الاتصالات الفلسطينية – جوال بحضور عدد من المسؤولين من كلا الطرفين.

أيوب زعرب: خطوة داعمة نحو تحسين خدمات التأمين والتميز في القطاع

وتعتبر خدمة التبليغ عن الحوادث من أهم الخدمات التي يبحث عنها المؤمنون، حيث يحتاجون إلى قنوات اتصال مباشرة وموثوقة للتواصل مع شركة التأمين في حالة وقوع حادث. وعن توقيع الاتفاقية قال السيد **أيوب زعرب** الرئيس التنفيذي للمشرق للتأمين، «إننا نشهد التطور التكنولوجي السريع والمستمر في قطاع التأمين وذلك لتلبية احتياجات المستفيدين من خدمات التأمين. لذا نتطلع للاستفادة من الخبرة والحلول التكنولوجية التي تقدمها مجموعة الاتصالات، ونهدف إلى بناء علاقة استراتيجية تكون بمثابة خطوة داعمة نحو تحسين خدمات التأمين والتميز في القطاع». كما دعا **زعرب** الجمهور الفلسطيني لتوجيه اهتماماتهم وتطلعاتهم لخدمات المشرق للتأمين الرقمية الجديدة التي يتم تطويرها والتي ستكون الأولى من نوعها في فلسطين والتي تضمن تلبية احتياجاتهم التأمينية بشكل أفضل وتحقق راحتهم وتسرع حصولهم على الخدمات من خلال القنوات والتطبيقات الرقمية.

نهاد أسعد: نسعى جاهدين لتلبية احتياجات مؤمنينا بسرعة وكفاءة

وأضاف مدير عام المشرق للتأمين **نهاد أسعد**، «نحن نؤمن بأن المستقبل يكمن في الرقمنة، وبتوقيع هذه الاتفاقية نتطلع إلى خدمات جديدة ومبتكرة وتعاون وثيق مع مجموعة الاتصالات، إذ نسعى جاهدين لتلبية احتياجات مؤمنينا بسرعة وكفاءة. وبتوفير خط خاص للحوادث سنضمن استقبال المكالمات بكفاءة وتوفير المساعدة المطلوبة في الوقت المناسب».

عبد المجيد ملحم: فخورون بالتعاون المشترك مع المشرق للتأمين

من جهته، بارك السيد **عبد المجيد ملحم** الرئيس التنفيذي لمجموعة الاتصالات الفلسطينية، هذه الخطوة والشراكة الاستراتيجية، وصرح بأنه كون مجموعة الاتصالات رائدة بتقديم خدمات الاتصالات، فنحن فخورون بالتعاون المشترك مع المشرق للتأمين، وأن المجموعة تحرص دائماً، على تقديم خدماتها بأعلى المواصفات لكافة شرائح المجتمع بما في قطاع الأعمال، من خلال توفير مجموعة واسعة من خدمات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات والحلول الذكية. ولمكانتها الرائدة في قطاع التأمين الفلسطيني تسعى المشرق للتأمين دائماً لتقديم خدمات مبتكرة وعالية الجودة لجمهور المؤمنين لديها. ومن خلال هذه الشراكة مع شركة مجموعة الاتصالات، تعزز المشرق للتأمين قدرتها على تلبية احتياجات مؤمنينا بشكل أفضل وأكثر فاعلية.

NASCO تنظم دورة تدريبية حول القيادة التحويلية

نظمت مجموعة ناسكو دورة تدريبية تمحورت حول القيادة التحويلية Transformational Leadership لفريق عملها. وتم التركيز خلال الدورة، التي تراوحت بين المناقشات الثاقبة إلى ورش العمل التفاعلية، على المبادئ الأساسية للقيادة الفعالة، حيث تم تزويد المشاركين بالمهارات والإستراتيجيات اللازمة للنجاح في مشهد الأعمال الديناميكي السائد اليوم.





GlobeMed

Kuwait

WE PUT OUR HEARTS INTO YOUR CARE

Our Agents Are a Call Away!

Our multilingual & well-trained agents are committed to offering hassle-free services and answering all your queries in a professional manner.

Available 24/7 at

+965 1 844 644



www.globemedkuwait.com



بدر العنزي
SALAMA



زياد الربيش
التأمين العربية التعاونية



باسل العبدالكريم
ARABIAN SHIELD



عبدالرحمن العبرة
SAICO

أرباح «التأمين العربية» تقفز ٨٧٥٪

كشفت شركة التأمين العربية التعاونية عن ارتفاع صافي الربح بعد الزكاة العائد للمساهمين إلى ٦٠,٤ مليون ريال خلال العام ٢٠٢٣، مقارنة بـ ٦,٢ مليون ريال في العام ٢٠٢٢ بنسبة ٨٧٥٪. وارتفعت إيرادات التأمين بنسبة ٤٩,٦٪ إلى ٨٣٨,٩ مليون ريال.

٥١ مليون ريال أرباح «سلامة» في ٢٠٢٣

أعلنت سلامة للتأمين التعاوني تحقيق أرباح بـ ٥١ مليون ريال خلال ٢٠٢٣ مقابل خسائر بـ ٣٩ مليون ريال عن العام المالي من ٢٠٢٢. وبلغت الزيادة في إيرادات التأمين خلال هذا العام مقارنة بالعام السابق مبلغ وقدره ٢٠٤ ملايين ريال أي بارتفاع قدره ٣٤٪ نتيجة للزيادة في الإيرادات المكتسبة، ويعزى ذلك بشكل رئيس إلى نمو حجم العمليات في جميع قطاعات التأمين للشركة. وبلغ إجمالي حقوق المساهمين ٢٠٥,٨٢ مليون ريال بارتفاع قدره ٢٣٧٪.

ارتفاع أرباح SAICO إلى ٧١ مليون ريال

سجلت الشركة العربية السعودية للتأمين التعاوني SAICO صافي ربح بعد الزكاة العائد للمساهمين بـ ٧١ مليون ريال خلال ٢٠٢٣، مقارنة بخسارة ٦١,٦ مليون ريال في العام ٢٠٢٢. وارتفعت إيرادات التأمين بنسبة ٤,٥٪ إلى ١,٠٤ مليار ريال. كما ارتفع إجمالي الأقساط المكتتبة بنسبة ٢,١٥٪ إلى ١,٠٦١,٧٨١ ألف ريال سعودي. وبلغ إجمالي حقوق المساهمين ٣١٣,٦ مليون ريال، بارتفاع قدره ٣٣,٢٪.

أرباح «الدرع العربي للتأمين» تضاعفت ١٦٠ مرة

تضاعف صافي ربح شركة الدرع العربي للتأمين التعاوني ARABIAN SHIELD بعد الزكاة بنحو ١٦٠ مرة وبنسبة ارتفاع ١٥٩,٤٣٪ إلى ٦٥,١٣ مليون ريال في عام ٢٠٢٣ مقابل ٤٠٦ آلاف ريال في عام ٢٠٢٢. وارتفع إجمالي الأقساط المكتتبة بمبلغ ١٩٠,٨٤ مليون ريال مقارنة بالعام ٢٠٢٢ بزيادة نسبتها ١٧٪.

التعاون والابتكار في قطاع التأمين العالمي محوراً مؤتمر شبكة WING في الدوحة



فريد شديد



توماسو بزي

شكلت التحديات التي يواجهها قطاع التأمين والفرص المتوافرة له في ظل المناخ الاقتصادي والجيوستراتيجي الراهن، ومستقبله في ضوء الثورة الرقمية التي تعيد رسم مشهده، ودور التعاون عبر الحدود في التغلب على تعقيدات هذا القطاع، أبرز محاور مؤتمر الربيع الذي عقدته ما بين ٤ و٧ آذار/مارس في الدوحة مجموعة شبكة التأمين العالمية «دبليو أي أن دجي» WING، وهي شبكة عالمية رائدة تتألف من وسطاء تأمين مستقلين. وكانت المشاركة في المؤتمر متاحة حصراً للمدعوين، من شركات تأمين وخبراء دوليين وإقليميين ومحليين.

وشكر رئيس مجموعة WING توماسو بزي شركة شديد لوساطة التأمين، المنتمية منذ مدة طويلة إلى WING،

مساعدها الشبكة في استضافة هذا المؤتمر وتنظيمه. وقال: «إن شراكتنا المستمرة مع شديد لوساطة التأمين في قطر دليل على ما توفره التحالفات الاستراتيجية في قطاع التأمين من قدرة على تجاوز الحواجز والحدود، وسط مشهد اقتصادي وتنظيمي عالمي يشهد تحولات دائمة». أما رئيس مجلس إدارة شبكة شديد لوساطة التأمين فريد شديد، فأعرب عن اعتزاز الشركة باستضافة شبكة WING وضيوف مميزين من كل أنحاء العالم في قطر. وقال: «نعمل معاً على رسم المسارات ووضع معايير جديدة لمستقبل التأمين العالمي».



مهمتنا أن نجعل التأمين أكثر إنسانية

WWW.GIG.COM.JO

GIG 
مجموعة الخليج للتأمين JORDAN
GULF INSURANCE GROUP

إطلاق تطبيق «أمن» بالتنسيق مع نقابة وسطاء التأمين في لبنان



بدوره تطبيق «أمن» الإلكتروني الذي يرفع بالدرجة الأولى حقوق الوسطاء. وترك بعدها الكلام للسيد الياس عازار بصفته مدير العمليات الإقليمية (Regional Operation Manager) في شركة «أمن غلوبل ش.م.ل.» الذي عرض أمام الحضور نقاشاً رئيسية شرح من خلالها أهمية التطبيق المذكور لتسهيل عمل الوسطاء والزبائن في ما بينهم مبيناً أهميته خصوصاً على صعيد المستقبل. وأثنى السيد عازار على جهود النقيب حنا الذي وضع بتصريف تطبيق «أمن» (AMMIN) سنوات خبرته الكاملة. ثم عاد النقيب حنا لاستلام زمام الحديث ليقوم بتجربة التطبيق في شكل مباشر أمام الحاضرين، شارحاً أدق التفاصيل المتعلقة به، مسلطاً الضوء ومُشدداً بأن التطبيق خُصص بالدرجة الأولى لوسيط التأمين، ضامناً له سرية الزبائن والمعلومات المتعلقة به.

وقد تلقى النقيب التهئة من الوسطاء الحاضرين على ابتكاره لتطبيق «أمن» ووضعه بتصريفهم، إذ فاق بمواصفاته التقنية العالية كل التوقعات. وقد أجاب النقيب على كل الأسئلة التي طرحها الحاضرون أخذاً في الاعتبار وبطريقة إيجابية اقتراحات الوسطاء في تعديل بعض ما ورد في التطبيق لصالحهم بالدرجة الأولى. وفي نهاية اللقاء شكر النقيب الياس حنا فريق عمل شركة «أمن غلوبل ش.م.ل.» وفريق عمل شركة «أكير ش.م.ل.» الذي يرأس مجلس إدارتها أيضاً، لما بذلوا من جهود لتنفيذ تطبيق «أمن» وإطلاقه. كما دعا النقيب في نهاية الحفل جميع الحضور إلى «بوفيه» بالمناسبة.

دعت شركة «أمن غلوبل ش.م.ل.» ممثلة بالنقيب الياس شديد حنا بالتنسيق والتعاون مع نقابة وسطاء التأمين في لبنان LBS، ووسطاء التأمين المرخصين والمُسجلين في النقابة، إلى حفل إطلاق تطبيق إلكتروني خاص بالشركة المذكورة، تحمل اسم «أمن» (AMMIN). حضر الحفل نقيب ووسطاء التأمين إيلي حنا وأعضاء مجلس إدارة النقابة وعدد من وسطاء التأمين على صعيد أفراد وشركات. افتتح الحفل بالنشيد الوطني اللبناني، ثم استهل الكلام طلال الأنسي، عضو مجلس إدارة النقابة وأمين الشؤون المهنية فيها مُرحباً بالحضور، ومُثنيًا على دور النقابة عموماً ودور النقيب الياس حنا خصوصاً.

ثم تحدث النقيب حنا عن صمود نقابة وسطاء التأمين في ظل التحديات التي واجهتها على مر السنوات الماضية بدءاً من بيع المصارف اللبنانية لبوالص التأمين بطريقة غير شرعية، مروراً بالأزمة الأخيرة التي شهدتها لبنان والتي تبلورت بتقلب سعر صرف العملة الوطنية، ما دفع ببعض شركات التأمين إلى اتباع سياسة «اللولا» في تسعير بوالص التأمين، في حين اتبع البعض الآخر سياسة «الدولار النقدي» (Fresh USD). وأثنى النقيب على الدور اللافت الذي لعبته نقابة وسطاء التأمين في محاربة الوسطاء غير المرخصين، صوناً لحقوق الوسطاء المرخصين والمنتسبين إليها. كما تناول النقيب حنا المشكلة التي عانى منها الوسطاء أخيراً والمتمثلة بظهور عدد من التطبيقات الإلكترونية (Digital Platforms) بطريقة غير منظمة، لا ترفع حقوق الوسطاء، مُطلقاً





*** ABOVE AND BEYOND
YOUR INSURANCE PARTNER**



المجدوعي للسيارات تفتتح المركز الأحدث لسيارات CHANGAN في المملكة



تحت إشراف مهندسين من الشركة المصنعة ليكونوا قادرين على تقديم مستويات خدمة رفيعة، كما تم تجهيز المركز الجديد بأحدث الأجهزة والمعدات المستخدمة في مختلف أعمال صيانة السيارات لضمان أن تكون الخدمات المقدمة ممتازة وتتماشى مع سياسة الشركة في توفير خدمات رفيعة المستوى.

ويأتي افتتاح هذا المركز الضخم ضمن الإطار العام لإستراتيجية الشركة للتوسع في تقديم خدمات ما بعد البيع لسيارات شانجان لتشمل كافة أنحاء المملكة العربية السعودية، سواء عن طريق إنشاء مراكز خاصة بها أو عن طريق تعيين موزعين معتمدين، وذلك حتى تكون أقرب ما يمكن من عملائها مالكي سيارات شانجان لتوفير الخدمات المطلوبة في أقرب وقت، ومع انتهاء العام الماضي استطاعت الشركة افتتاح العديد من المراكز المتكاملة في العديد من المدن في مختلف أنحاء المملكة، مما ساهم في تعزيز خدمات ما بعد البيع التي تقدمها لضمان راحة بال العميل واطمئنائه.

وبهذه المناسبة تحدث السيد **يوسف بن علي المجدوعي** رئيس مجموعة المجدوعي قائلاً: «نحن نؤمن بأن الخدمات التي تقدم للعميل بعد البيع، هي أفضل وسيلة لتأكيد جديتنا في العمل وسعيها المتواصل للمحافظة على سمعتها المميزة في مجال السيارات، لقد توجب علينا أن نرتقي بمستوى خدماتنا لتتماشى مع المستوى الرفيع الذي تتميز به سيارات شانجان، وكذلك لتعزيز الطلب المتزايد عليها في السوق المحلية».



أعلنت شركة المجدوعي للسيارات، الوكيل المعتمد لعلامة شانجان CHANGAN في المملكة العربية السعودية، عن افتتاح المركز الأحدث في المملكة لخدمات سيارات شانجان وتحديداً في الخالدية - الدمام، بمساحة تصل إلى ٥٠٠٠ متر مربع، ليكون بذلك المركز الـ ٢٥ ضمن شبكة مراكز خدمات ما بعد البيع المنتشرة في جميع مناطق المملكة. هذا وتم الإعلان عن افتتاح المركز

الجديد بحضور وفد رفيع المستوى من شركة شانجان الدولية يتقدمهم السادة المدير العام **شاو فينج**، نائب المدير العام **ين تونج**، مدير قسم المبيعات **يانج يو**، مدير المنتج وقسم التخطيط **جاو هالنغ**، ومدير قسم خدمات ما بعد البيع **سيو جايينشنج**، ومن المجدوعي للسيارات السادة **يوسف بن علي المجدوعي**، رئيس مجموعة المجدوعي القابضة، **أحمد سعود عباسي**، الرئيس التنفيذي لشركة المجدوعي للسيارات، و**ياسر فاروق شاهين**، المدير التنفيذي لعلامة شانجان لدى شركة المجدوعي للسيارات.

ويضم المركز الجديد لعلامة شانجان العديد من مرافق الصيانة، بما في ذلك ١٨ رافعة لخدمات الصيانة الميكانيكية للسيارات، إضافة إلى مستودعاً لقطع الغيار الأصلية، ومساحة واسعة لاستقبال السيارات، ومكاتب إدارية، ويتميز بخدماته السريعة والمبتكرة منذ لحظة وصول سيارة العميل إلى بوابة المركز حتى دخولها مسارات الصيانة بطريقة حديثة توفر الكثير من الجهد والوقت.

وتم تجهيز مركز الصيانة الجديد بمجموعة مميزة من الفنيين المدربين على أحدث أساليب الصيانة والإصلاح، وإخضاعهم لبرامج تدريبية مكثفة





لوّ شو ما صار

بكامبرلند، اهتمينا فيك من أوّل المشوار

وهلق تركنا نهتمك بالدار لو شو ما صار



خلينا نعمل هس

Head Office : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon
Tel: 961 . 4 . 403 888 - Fax: 961 . 4 . 403 666

Ras Beirut : Bristol, Verdun Twins, 5th Floor, Facing Total Station
TeleFax: 961 . 1 . 344 595 / 574

Tripoli : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961 . 6 . 200 018 / 019

Jounieh : Jounieh Highway by La Cite, St Joseph Center, Fayad Bldg., 2nd Floor
Tel: 961 . 9 . 831 979 / 830 978

Email : info@cumberland.com.lb www.cumberland.com.lb



Cumberland
INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.

info@cumberland.com.lb
www.cumberland.com.lb
[cumberland_insurance](https://www.facebook.com/cumberland_insurance)
Cumberland Insurance & Reinsurance S.A.L.



André Konsbruck

(Vice President Sales Overseas - Audi AG):

Audi provides a diverse line-up that caters to the varied preferences of the Middle Eastern customers

Al Bayan Magazine had a pleasure to conduct an interview with André Konsbruck, Vice President Sales Overseas at Audi AG, in which he evaluated Audi's presence at GIMS Qatar 2023, shedding light on their new models, and talking about their presence in the Middle East. Below is the Q & A.

• How do you evaluate your presence at the Geneva International Motor Show (GIMS) which is held for the first time in Qatar?

- I think the GIMS is an important show especially for Audi as a fast-growing brand in the region aiming to grow awareness and brand image. So we try to seize every opportunity to do local activities in the region. We started with the Museum of the Future in Dubai, collaborated with Qatar Museum during the FIFA World Cup and introduced the concept of the House of Progress in Saudi Arabia. So, we do a lot of local activation and GIMS is another opportunity for us, to show presence in the region and to underline the strategic relevance of the region.

• What is Audi providing in terms of electric cars?

- We are clearly committed to electrification, we will be launching more than 20 new models globally in the next two years out of which more than half will be fully electric so we are consequently expanding our electric range and after the year 2026, we are planning not to launch a single new combustion model anymore. All the launches will be fully electric because we strongly believe in that technology. Moreover, we are very familiar with what needs to be done to create awareness and demand for electric cars. As we have a lot of experience from other regions (e.g. Asia and Europe). At the end, we have to take away the - worries around range and running out of battery which are really not an issue. Together with governments and private investors we are investing into charging infrastructure and our new models come with up to 300 kilowatt hour charging speed, resulting in less charging time for an appropriate range for our customers.

• What are you launching at the GIMS?

- At GIMS, we are marking significant milestones

as the brand is launching its much-anticipated new Q8 Pl model globally and showcasing for the first time in the region the Formula 1

project show car with Audi launch livery, providing a glimpse into the future of mobility and motorsport. The arrival of the new Audi Q8 in Qatar holds profound importance for the region's automotive landscape. With its 507hp V8 powerplant and quattro all-wheel drive, the unveiling of the new Audi SQ8 underscores Audi's commitment to meeting the unique preferences and demands of Middle Eastern customers. This extraordinary luxury SUV Coupé combines a striking and unforgettable design with innovative technology and unwavering performance. Its expansive, lavish and spacious interior transforms every journey into an extravagant voyage, guaranteeing an unparalleled first-class experience that leaves both the driver and passengers in awe.

Adding to the excitement, one of the many highlights of the momentous occasion and participation was the arrival of the F1 Showcar with Audi Launch Livery to the Middle East for the very first time – a significant step forward as the brand enters motorsports pinnacle series from 2026 onwards with currently four races in the Middle East region. In addition to the Formula 1 project showcar, Audi also displayed a range of other exceptional models. These included its all-electric e-tron range, the Audi RS e-tron GT and the new Audi Q8 e-tron, in addition to the Audi S8 and Audi exclusive RS 7, each representing Audi's commitment to providing a diverse and innovative line-up that caters to the varied customization preferences of our customers in the Middle East.



كيا EV9 تدخل قائمة الترشيحات على جائزة سيارة العام ٢٠٢٤



أدرجت سيارة كيا EV9، ضمن قائمة الترشيحات للمرحلة النهائية من جوائز سيارة العام الأوروبية المرموقة COTY. وانضمت سيارة الدفع الرباعي الكهربائية بالكامل، بشكل مبدئي، إلى القائمة التي تشمل ٢٨ طرازًا جديدًا تم إطلاقها هذا العام، والذي جرى اختيارها من قبل ٥٩ من هيئة المحلفين وحكام جوائز سيارة العام الأوروبية من ٢٢ دولة، للمنافسة على القائمة المختصرة التي تضم سبعة مرشحين. وسيتم الإعلان عن الفائز النهائي بجائزة سيارة العام الأوروبية COTY، خلال فعاليات معرض جنيف الدولي للسيارات.

تعتمد سيارة كيا EV9 الكهربائية بالكامل، تماماً مثل نظيرتها سيارة كيا EV6 الكروس أوفر الكهربائية الحائزة على الجوائز، على منصة E-GMP

المخصصة. وتتميز EV9، وهي واحدة من أولى السيارات الكهربائية ذات السبعة مقاعد في السوق، بتصميم داخلي واسع وتتيح للركاب الشعور بالراحة وكأنهم في صالة الجلوس. من حيث المدى، فإن EV9 هي الرفيق المثالي للرحلات العائلية، حيث يمكن أن تغطي ما يصل إلى ٥٦٣ كيلومتراً من خلال شحن بطارية واحدة. وبفضل تقنية ٧٨٠٠، يمكن شحن البطارية بقوة ٩٩,٨ كيلووات في الساعة، مسافة ٢٤٩ كيلومتراً في ١٥ دقيقة، ما يوفر كفاءة استثنائية ضمن فئتها.

وعلق جيسون جيونج، رئيس كيا أوروبا، قائلاً: «نحن فخورون بصناعتنا المتجسدة في كيا EV9، التي تنجح للمرة الثالثة على التوالي، في الدخول إلى القائمة المرشحة لجائزة سيارة العام الأوروبية. تسير كيا EV9 على خطى EV6 الحائزة على جائزة سيارة العام ٢٠٢٢، ما يؤكد على طموحنا وجهودنا لترسيخ مكانتنا وموقعنا كعلامة تجارية رائدة للسيارات الكهربائية في السوق الأوروبية».

IN TEAMWORK WE TRUST

At Trust Compass Insurance, we believe in sincere and reliable relationships.
That's why our teams work as one to serve you , wherever you may be.



TRUST COMPASS INSURANCE CO.

MEMBER OF THE TRUST GROUP OF COMPANIES

Yvoire Center 8th floor Commodore str. Hamra
Tel: +961 1 346345 Fax: +961 1 754949

Sar Center 8th floor Mkales Round about Sin El Fil
Tel: +961 1 510103/4 Fax: +961 1 490303

www.trustlebanon.com



انهيار جسر BALTIMORE يهدد خطوط ملاحه الساحل الشرقي الأميركي

ذكرت وكالة BLOOMBERG أن انهيار جسر "FRANCIS SCOTT KEY" في مدينة BALTIMORE في ولاية MARYLAND الأميركية بعد اصطدام سفينة حاويات كبيرة به ستكون له تداعيات اقتصادية مؤثرة.

ويأتي ذلك بعد أن سبب حادث الاصطدام إغلاق ميناء المدينة لأجل غير مسمى وشل طريق شحن سريع رئيسي لأسابيع أو أشهر في منطقة وسط المحيط الأطلسي، حيث يحاول المستوردون والمصدرون تجنب الاختناقات المحتملة عند بوابات التجارة من BOSTON إلى MIAMI. وكانت السفينة "DALI" التي تبلغ سعتها ١٠ آلاف حاوية نمطية في طريقها لمغادرة ميناء BALTIMORE في الساعات الأولى من يوم الثلاثاء الواقع في ٢٦/٣/٢٠٢٤ متجهة إلى ميناء COLOMBO في SRILANKA، عندما اصطدمت بإحدى ركائز الجسر ما تسبب بانتهيار جزء كبير من هيكله المعدني في النهر. وقالت BLOOMBERG أنه على ضوء كون هذا الميناء مخصص للسيارات ويعد الأكثر ازدحاماً في البلاد، فإن هناك إجماعاً بين الاقتصاديين والخبراء في الشأن اللوجستي على أن الحادثة ستكون نقطة اختناق لفترة من الوقت، مشيرة إلى أن شركات أوروبية لتصنيع السيارات مثل BMW و VW و MERCEDES لديها مرافق داخل الميناء وحوله للتعامل مع شحنات المركبات، وبأن شركة FORD حاولت بالفعل إيجاد مسارات بديلة تماماً مثلما فعلت GM. ويعد ميناء BALTIMORE الحادي عشر من حيث المساحة في الولايات المتحدة والأكبر المخصص باستيراد وتصدير السيارات والشاحنات الخفيفة بالإضافة إلى المركبات الزراعية وآلات البناء وتعامل مع نحو ٥٢ مليون طن من البضائع الأجنبية، وأكثر من ٨٤٧ ألف سيارة وشاحنة خفيفة بقيمة تبلغ نحو ٨٠ مليار دولار في العام الماضي، كما أنه مركز مهم أيضاً لسلع مثل الصلب والفحم والألمنيوم والسكر حيث تؤمه نحو ٣٠ إلى ٤٠ سفينة حاويات كل أسبوع.

أكثر من ٢٠ شركة عالمية تسعى للاستحواذ على شركة DB SCHENKER الألمانية



كشف LEVIN HOLLE عضو مجلس الإدارة والمسؤول عن الشؤون المالية في شركة DB SCHENKER الألمانية، أن أكثر

LEVIN HOLLE

من ٢٠ شركة عالمية أبدت

اهتماماً للاستحواذ على الشركة التي كانت أعلنت أنها معروضة للبيع وطلبت تقديم العروض في وقت سابق من هذا العام.

وأضاف HOLLE أن مقدمي العروض يمكنهم تقديم عروضهم الأولى في الأيام القليلة المقبلة، على أن يتخذ القرار بشأن المشتري في النصف الثاني من هذا العام مستبعداً إتمام الصفقة هذا العام.

وتابع HOLLE «لقد سررنا للغاية باهتمام الشركات العالمية للاستحواذ على شركتنا اللوجستية الجذابة، وستكون عملية البيع سرية كالعادة، ولن نبيع إلا إذا كان العرض جيداً من الناحية المالية».

وكانت عدة شركات عالمية عملاقة قد أعربت عن اهتمامها للاستحواذ على شركة DB SCHENKER وفي طليعتها شركتي الشحن MSC السويسرية و MAERSK الدانمركية و DSV اللوجستية الدانمركية أيضاً و UPS اللوجستية الأميركية وشركة موانئ أبوظبي الإماراتية.

ماليزيا تمنع السفن الاسرائيلية أو تلك المتجهة إلى إسرائيل التعامل مع المرافئ الماليزية



ANTHONY LOKE

وزير النقل الماليزي

أصدرت وزارة النقل الماليزية تحذيراً شديداً للجهة لمشغلي الموانئ الماليزية الذين سمحوا للحاويات التي تحمل شعار شركة الملاحة الاسرائيلية (ZIM) الدخول إلى الأراضي الماليزية بواسطة الشاحنات على الطرق السريعة HIGHWAYS.

وكان وزير النقل الماليزي ANTHONY LOKE قد أصدر تعليمات منع بموجبها جميع الحاويات التي تحمل شعار شركة الملاحة الاسرائيلية "ZIM" أو شعار نجمة داوود دخول الأراضي الماليزية ويجب إعادتها إلى بلدها الأصلي أو إلى بلدان أخرى، لأن ماليزيا ذات أغلبية مسلمة.

وكان رئيس الوزراء الماليزي أنور ابراهيم قد أعلن في شهر كانون الأول (ديسمبر) الماضي، أن الحكومة قررت التوقف الفوري وعدم السماح للسفن التي ترفع العلم الاسرائيلي التعامل مع المرافئ الماليزية، بالإضافة إلى منع السفن المتجهة إلى إسرائيل تحميل البضائع في المرافئ الماليزية. وأضاف أنور الذي يشغل أيضاً منصب وزير المالية أن الحكومة قررت أيضاً المنع الفوري وعدم السماح لسفن شركة الملاحة الاسرائيلية ZIM بالرسو في المرافئ الماليزية.

أزمة البحر الأحمر زادت الطلب على قطارات الشحن بين الصين وأوروبا ١٠٠٪

أدى التصعيد العسكري في البحر الأحمر إلى اضطراب الشحن البحري من القارة الآسيوية وإحداث خلل بسلاسل التوريد والشحن والإمداد العالمية، ما انعكس سلباً على التجارة العالمية. فقد اضطرت السفن إلى تجنب الإبحار في البحر الأحمر لعبور قناة السويس إلى البحر الأبيض المتوسط خلال ٢٤ ساعة، واختيار الممر البحري البديل الأطول والأكثر كلفة بالدوران حول رأس الرجاء الصالح والذي يستغرق عبوره أكثر من ١٠ أيام. ونظراً لتداعيات أزمة البحر الأحمر على الشحن البحري وسلاسل التوريد والشحن والإمداد العالمية، برز الدور البارز لقطارات الشحن بين الصين وأوروبا والتي زاد الطلب على استخدامها بنسبة ١٠٠٪. فقد أمنت هذه القطارات شحن ٣١٧ ألف حاوية خلال الفترة الواقعة ما بين ٢٢ كانون الثاني (يناير) ونهاية شهر شباط (فبراير) ٢٠٢٤. وانطلقت القطارات من ١٢٠ مدينة في الصين إلى ٢١٩ مدينة في ٢٥ دولة أوروبية.



وتتميز قطارات الشحن بين الصين وأوروبا بثبات موعد انطلاقها، وتقدم توقعات صحيحة للشركات المنتجة ومزودي الخدمات اللوجستية ورؤوس الأموال، وتؤمن التدفق السلس لسلاسل التوريد العالمية.

وبلغت القيمة الإجمالية للبضائع الصينية التي أمنت قطارات الشحن نقلها إلى أوروبا بـ ٧٥ مليار دولار أميركي في العام ٢٠٢٣ بارتفاع ٥٠٪ عن متوسط السنوات الثلاث الماضية.

شركة ONE تخطط لزيادة أسطولها من السفن

أعلنت شركة

OCEAN NETWORK EXPRESS

JEREMY NIXON
ONE

(ONE) الخط الملاحي
السنغافوري عن
خطة جريئة متوسطة
المدى لتنمية
أسطولها المشغل إلى
٣ ملايين حاوية
نمطية بحلول عام
٢٠٣٠ ما يمثل نمواً
نسبته ٦٦٪ عن
أسطولها الحالي.

وتتطلب الخطة استثمارات بقيمة ٢٥ مليار دولار و ١٠ مليارات دولار أخرى في الأصول المرتبطة على مدى السنوات الخمس المقبلة، والتي يمكن أن تشمل أيضاً نقل بعض الأصول من المساهمين الثلاثة NYK و MOL و K LINE. وعلى رغم النمو السريع للأسطول أشارت LINERLYTICA إلى استمرار أسعار تأجير الطائرات في الارتفاع مع عدم تأثر شركات النقل بتصحيح أسعار الشحن الأخير، إذ لا يزال عدد منها يتطلع إلى رفع حصتها في السوق. واعتبرت أن خطة ONE المتوسطة الأجل لا يمكن تحقيقها إلا من خلال مضاعفة دفتر الطلبات الحالي، وتتوقع أن تتبعها شركات النقل المتأخرة. تخطط خطوط شركات الحاويات لزيادة الأسعار في إبريل، مع انعاش العقود الآجلة للشحن بين آسيا وأوروبا بنسبة ١٠ إلى ٢٥٪ الأسبوع الماضي. ومع ذلك، لفتت LINERLYTICA إلى أن مستويات استخدام القدرات تحتاج إلى الارتفاع السريع حتى تلتزم زيادة المعدل بقناعة السوق التي تظل ضعيفة.

نقلات الجزائري تثبت التزامها بالتميز

منى بوارشي
GEZAURY TRANSPORT

مع شبكة تضم أكثر من ١٥ مكتباً، أثبتت شركة نقلات الجزائري Gezaury Transport التزامها بالتميز مما جعلها لاعباً عالمياً رائداً في مجال الشحن والخدمات اللوجستية في الشرق الأوسط. والمعروف أن الشركة، التي تأسست عام ١٩٤٥ في لبنان على يد الراحل عبد السلام بو عزة الجزائري، تقدم خدمات التوضيب والنقل، شحن الحمولات الثقيلة، التخليص الجمركي، خدمات التخزين والتوزيع، تنظيم المعارض التجارية، الشحن بغير السفن، وكالات الشحن البحري، الشحن البري، الشحن الجوي، والشحن البحري. ولطالما كان الطموح الرئيسي لشركة نقلات الجزائري التفوق بتقديم خدمات عالية الجودة لعملائها وزبائنهم، حيث تحرص على الالتزام بالشعار الذي اتبعته منذ البداية وهو «التميز بالتميز» في كل ما تقوم به، محافظة على دورها القيادي في مجالها لضمان البقاء في مركز الصدارة كمرجع في صناعة الشحن والنقل، باذلة قصارى جهودها من أجل تلبية متطلبات العملاء والشركاء وحتى تجاوزها.

قروض مصرفي لموانئ دبي العالمية لبناء محطة حاويات في الهند

سلطان أحمد بن سليم
موانئ دبي العالمية

أعلنت مجموعة موانئ دبي العالمية "DP WORLD" أنها حصلت على قرض مصرفي بقيمة ٤٢٢,٢٣ مليون دولار أميركي من مصرفين هنديين: "AXIS BANK" و "INFRASTRUCTURE AND DEVELOPMENT" و "THE NATIONAL BANK FOR FINANCING (NaBFID)" لتمويل بناء محطة حاويات في ميناء DECANDAYAL في ولاية GUJARAT. ومن المنتظر أن توقع موانئ دبي العالمية اتفاقية القرض مع المصرفين قريباً، لتباشر بناء المحطة، التي ستبلغ طاقتها الاستيعابية ٢,١٩ مليون حاوية نمطية سنوياً.

اسرار بحرية

● شكلت حصة حركة الحاويات برسم المسافنة في مرفأ بيروت في العام ٢٠٢٣ ما نسبته ٣٢٪ من مجموع الحاويات التي تداولها والبالغة ٨٢٧٦٨٩ حاوية نمطية في حين لم تكن تشكل أكثر من ١٩٪ في العام ٢٠٢٢. وتعتبر الحاويات برسم المسافنة حركة إضافية وقيمة مضافة لمرفأ بيروت لأن مقصدها النهائي هي مرفأ البلدان المجاورة للبنان. ***

● الفساد المستشري في لبنان، جعله يحتل المرتبة ١٦٨ ضمن مؤشر الفساد العالمي وفق تصنيف منظمة GLOBAL RISK لعام ٢٠٢٣، متراجعاً عن المرتبة ١٥٠ التي كان يحتلها في العام ٢٠٢٢ والخير لقدام!

● يأمل قطاع النقل البحري اللبناني أن ينفذ مخطط إعادة إعمار مرفأ بيروت في المستقبل القريب ولا يبقى حبراً على ورق، كمزايدات بناء إهراءات في مرفأ بيروت وأخرى في مرفأ طرابلس وإنشاء الحوض العائم لصيانة السفن فيه!

● أظهرت البيانات المالية لأكبر شركات شحن الحاويات في العالم، أن الأرباح القياسية التي حققتها خلال العامين ٢٠٢١ و ٢٠٢٢ تراجعت بصورة دراماتيكية في العام ٢٠٢٣، حيث تجاوزت نسبتها ٩٠٪. ***

● تجاوزت القيمة الإجمالية للبضائع الصينية التي أمنت قطارات الشحن نقلها من الصين إلى أوروبا ٧٥ مليار دولار في العام ٢٠٢٣ بارتفاع ٥٠٪ عن متوسط السنوات الثلاث الماضية.

إطلاق مخطط إعادة إعمار مرفأ بيروت...

ورشة النهوض بمرفأ بيروت تبقى أولوية وطنية واقتصادية ومرفأ بيروت هو الشريان الحيوي الأبرز على المتوسط



رئيس مجلس الوزراء نجيب ميقاتي يلقي كلمته في حفل إطلاق مخطط إعادة إعمار مرفأ بيروت

أطلقت وزارة الأشغال العامة والنقل وإدارة واستثمار مرفأ بيروت الإعلان عن العرض الخاص لمخطط إعادة إعمار وتطوير مرفأ بيروت في قاعة المرفأ برعاية وحضور رئيس مجلس الوزراء نجيب ميقاتي وبمشاركة سفير فرنسا في لبنان HERVÉ MAGRO وفي حضور الوزراء في حكومة تصريف الأعمال، الأشغال العامة والنقل علي حمية، الاقتصاد أمين سلام، الصناعة جورج بوشكيان والسياحة وليد فياض، ورئيس لجنة الأشغال العامة سجيح عطية ورئيس مدير عام المرفأ عمر عيتاني وحشد من الشخصيات السياسية والرسمية ورؤساء الأجهزة الأمنية والعسكرية، بالإضافة إلى العاملين في قطاع النقل البحري والإدارات العاملة في المرفأ.

كلمة الوزير حمية

وألقي الوزير حمية كلمة أشار فيها إلى أنه يوم أطلق المناقصة العالمية العمومية لإدارة وتشغيل وصيانة محطة الحاويات في مرفأ بيروت «كنا على دراية تامة بأن النهوض مجدداً بمرفأ بيروت، لا بد من أن يمر بمحطات ثلاث: التفعيل، الإصلاح، وإعادة الإعمار، وفي ذلك اليوم ومع ذاك الإعلان أطلقنا الشارة بأن مرحلة تفعيل العمل في المرفأ قد بدأت مع العمل على إعادة النبض إلى قلب مرفأ بيروت، كون محطة الحاويات تشكل حوالى ٨٥٪ من حركته التشغيلية ومعها يستعيد المرفأ نشاطه وحيويته».

وأضاف: «بأن طريقنا الثاني للنهوض بمرفأ بيروت إضافة إلى التفعيل، سيكون خلال الإصلاح وإعادة الإعمار والذي اردناه أن يسير جنباً إلى جنب مع عملية التفعيل تلك وذلك بغية الوصول إلى محطات ثلاث هي: إعداد الاطار القانوني الجديد لقطاع المرفأ، إعداد الرؤية الوطنية للمرفأ اللبناني كافة، إعداد الدراسة لمخطط إعادة إعمار وتطوير مرفأ بيروت». وختم حمية: «بكل شفافية ووضوح، ومن على أرض مرفأ بيروت، ان إعادة إعمار وتطوير مرفأ بيروت سيكون مرتبطه الأساس من الإيرادات التي أصبح يحصلها المرفأ...» «ولكننا وعلى الرغم من ذلك فإننا نعلن مجدداً بأن باب الاستثمار سيبقى مفتوحاً لكافة الشركات الاستثمارية المتخصصة المحلية والعالمية وذلك للتقدم وفقاً للأطر القانونية المعمول بها في لبنان، ودائماً تحت ظلال سيادة الدولة على أصولها والتي ستبقى ملكاً لها من دون أن تمس أو تجرّ لأى كان».

كلمة الرئيس ميقاتي

وأكد الرئيس ميقاتي في كلمته «ان الترجمة العملية لدعم فرنسا عملية النهوض بالمرفأ أطلقنا عليها اليوم، مؤكداً أن المشروع الذي نحن في صده والذي أعدته فرنسا دعماً للبنان، سيأخذ طريقه إلى التنفيذ في أسرع وقت، سواء من خلال مساهمات خارجية نتطلع إلى توافرها أو من إيرادات المرفأ». وأعلن ميقاتي «في ما خص جريمة المرفأ فإننا نتطلع إلى استئناف التحقيق في الملف لإحقاق الحق والعدالة». وأكد أن «ورشة النهوض بمرفأ بيروت من جديد وإعادة إعماره ونفض غبار الحرب عنه، تبقى أولوية وطنية واقتصادية، لكون هذا المرفأ هو الشريان الحيوي الأبرز على البحر الأبيض المتوسط وإلى العمق العربي، وإننا عازمون أن يبقى مرفأ بيروت منارة لهذا البلد وبوابته الأولى بالتعاون والتكافل مع كل الموانئ اللبنانية الأخرى».

كلمة عمر عيتاني

وبعد أن رحب عيتاني بالحضور في هذا «المرفق الذي كان ولا يزال الشريان الحيوي لهذا الوطن والذي بقي صامداً حتى الآن وسيبقى بإذن الله رغم الظروف التي مرت به»، وأكد أن المرفأ «استطاع تخطي أزمة السيولة التي كان يمر بها نتيجة الانهيار الاقتصادي وجائحة «كورونا» والاضرابات التي حلت بالبلاد حينها بتضامن وتضافر الجهود والتعاون مع مختلف المتعاملين مع المرفأ من وكالات بحرية ووسطاء نقل ومخلصي بضائع ونقابات ومتعهدي تفريغ وتنفيذ أعمال وغيرهم». وأضاف «كان لا بد من التخطيط في حينه لإعادة المرفأ إلى سابق عهده وبالإمكانات الموجودة وإلى أفضل مما كان عليه سابقاً، ومن هنا بدأ التحدي حيث لا بد لنا أن نتوقف عند المساعدة القيمة التي قدمتها الدولة الفرنسية». وأضاف عيتاني «بالعمل الجدي والحديث مع كل من خبراء الشركتين ومرفأ مرسيليا وبمواكبة دائمة في EXPERTISE FRANCE، تم وضع المخطط التوجيهي الجديد للمرفأ...». «كما يجب ان نشير إلى أنه تم وضع دفاتر شروط لتنظيف مخلفات الانفجار بدأ بدفتر شروط الخردة الذي سبق وأعلن عنه وسيتم فتح العروض في الجزء الأول من شهر نيسان». وتابع: «إنما بالنسبة للإيرادات فقد استطاع مرفأ بيروت في العام ٢٠٢٣ تحقيق ما يقارب ١٥٠ مليون دولار فريش (FRESH) كمجمل إيرادات بعد أن كانت وصلت إلى أدنى مستوياتها في العام ٢٠٢٠». «كما واصل المرفأ تحقيقه أرقاماً قياسية في ما يخص موضوع الحاويات».

كلمة السفير الفرنسي

وقال السفير الفرنسي HERVÉ MAGRO «يبقى مرفأ بيروت أداة أساسية للبنان واقتصادها، باعتباره نقطة الدخول والخروج الرئيسية للبضائع، ويحتاج الاقتصاد اللبناني بالفعل إلى ميناء بيروت معاد بناؤه وحديث وآمن، كما يشكل المرفأ مصدر دخل للدولة اللبنانية... ولهذا السبب أراد رئيس الجمهورية EMMANUEL MACRON ان تدعم فرنسا تعافيه، وهو اليوم احدى أولوياتنا في دعمنا للبنان ومحور رئيسي لتعاوننا».

يتابع «في الواقع فرنسا هي الفاعل الوحيد الذي يتعامل باستمرار مع المرفأ منذ انفجار ٤ آب ٢٠٢٠ وحتى اليوم». وأشار إلى أنه «في الوقت نفسه تلتزم شركة CMACGM الفرنسية بقوة تجاه مرفأ بيروت باعتبارها تعمل على إدارة محطة الحاويات منذ العام ٢٠٢٢. فقد قامت باستثمارات كبيرة حتى يتمتع المرفأ مرة أخرى بمحطة فعالة ديناميكية تستحق جودة البنية التحتية والخدمات في المرفأ تسليط الضوء عليها».



EVERGREEN LINE

www.evergreen-line.com

 **Regular weekly sailings from
Far East ports & Indian sub-continent to
BEIRUT**

 **DIRECT SERVICE from/to THE ADRIATIC AREA:
ANCONA - RAVENNA - TRIESTE – VENICE- KOPER- PIRAEUS -
ALEXANDRIA - LIMASSOL- BEIRUT**

 **NORTH EUROPE SERVICE TO BEIRUT**



 **Accepting cargo from /to
Central Europe-Turkey-Greece-Spain, Black Sea**

General Agent in Lebanon:

Phoenician Maritime Agency(PMA)sal

Charles Helou Avenue, Medawar - Sehnaoui Bldg, 3rd floor

Tel:+961 1 572233 Fax:+961 1 572277

E-mail: business@pma.com.lb - pmasal@pma.com.lb

ارتفاع حركة مرفأ بيروت الإجمالية ١١٩ باخرة، ٤٨٧ ألف طن، ٧٠٣٥٣ حاوية نمطية و٢٢٧٧ سيارة

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً؟

وتوزع مجموع الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في كانون الأول الماضي والبالغ ٣٦٣٤٢ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٦٥٤٤ حاوية نمطية مقابل ٧٦٨٧ حاوية، أي بتراجع نسبته ١٥٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٨٠٦٥ حاوية نمطية مقابل ١٢٤٧٨ حاوية، أي بزيادة قدرها ٥٥٨٧ حاوية نمطية ونسبتها ٤٥٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ١١٧٣٣ حاوية نمطية مقابل ٧٠٨٥ حاوية، أي بارتفاع قدره ٤٦٤٨ حاوية نمطية ونسبتها ٦٦٪.

وارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة في كانون الأول ٢٠٢٣

وبلغ مجموع الحاويات برسم المسافنة في مرفأ بيروت في ٢١٧٨٣ حاوية نمطية مقابل ١٥٦٩٥ حاوية في ٢٠٢٣، أي بزيادة نسبتها ٣٩٪.

تراجع مجموع السيارات في كانون الأول ٢٠٢٣

وأظهرت الاحصاءات تراجع حركة السيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت في ٢٢٧٧ سيارة مقابل ٢٩٩٦ سيارة، أي بانخفاض نسبته ٢٤٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٢٧٧ سيارة في كانون الأول الماضي كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٢٠٥٤ سيارة مقابل ١٨١٩ سيارة في تشرين الثاني المنصرم، أي بارتفاع قدره ٢٣٥ سيارة ونسبتها ١٣٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ٢٢٣ سيارة مقابل ١١٧٧ سيارة، أي بانخفاض قدره ٩٥٤ سيارة ونسبتها ٨١٪.

حركة مرفأ بيروت الإجمالية في تشرين الثاني وكانون الأول ٢٠٢٣

الأبواب	كانون الأول ٢٠٢٣	تشرين الثاني ٢٠٢٣	+/-
عدد البواخر	١١٩ باخرة	١٠٩ بواخر	١٠+ بواخر
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٤٨٧ ألف طن	٤٠٨ ألف طن	٧٩+ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	٤١٣ ألف طن	٣٣٢ ألف طن	٨١+ ألف طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	٧٤ ألف طن	٧٦ ألف طن	٢- ألف طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٧٠,٣٥٣ حاوية نمطية	٥٧,٧٠٧ حاوية نمطية	١٢,٦٤٦ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٢,١٢٧ حاوية نمطية	٢٧,٧٧٩ حاوية نمطية	٤,٣٤٨ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٣٦,٣٤٢ حاوية نمطية	٣٠,٩٢٨ حاوية نمطية	٥,٤١٤ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها على متن السفن	١,٨٨٤ حاوية نمطية	٢,٦٧٨ حاوية نمطية	٧٩٤- حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٢١,٩٤٦ حاوية نمطية	١٨,٨٩١ حاوية نمطية	٣,٠٥٥ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	١٣١ حاوية نمطية	٢٧٨ حاوية نمطية	١٤٧- حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	١٠,٠٥٠ حاوية نمطية	٨,٦١٠ حاوية نمطية	١,٤٤٠ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ملأى ببضائع لبنانية	٦,٥٤٤ حاوية نمطية	٧,٦٨٧ حاوية نمطية	١,١٤٣ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة	١٨,٠٦٥ حاوية نمطية	١٢,٤٧٨ حاوية نمطية	٥,٥٨٧ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	١١,٧٣٣ حاوية نمطية	٧,٠٨٥ حاوية نمطية	٤,٦٤٨ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٢١,٧٨٣ حاوية نمطية	١٥,٦٩٥ حاوية نمطية	٦,٠٨٨ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٢,٢٧٧ سيارة	٢,٩٩٦ سيارة	٧١٩- سيارة
سيارات مستوردة	٢,٠٥٤ سيارة	١,٨١٩ سيارة	٢٣٥+ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٢٢٣ سيارة	١,١٧٧ سيارة	٩٥٤- سيارة
مجموع الواردات المرفئية دولار اميركي	؟؟	؟؟	؟؟



محمد بيرم
مدير في مرفأ بيروت

حقق مرفأ بيروت حركة إجمالية في شهر كانون الأول (ديسمبر) الماضي أكبر مما كانت عليه في شهر تشرين الثاني (نوفمبر) المنصرم. فقد بينت الإحصاءات ارتفاع عدد البواخر والحاويات وحجم البضائع، مقابل تراجع عدد السيارات كما أظهر ارتفاع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المعاد تصديرها برسم المسافنة والوزن الإجمالي للبضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في تشرين الثاني وكانون الأول ٢٠٢٣

وأفادت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية خلال الشهرين تشرين الثاني وكانون الأول بالأرقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ١١٩ باخرة مقابل ١٠٩ بواخر، أي بزيادة نسبتها ٩٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٤٨٧ ألف طن مقابل ٤٠٨ ألف طن أي بزيادة قدرها ٧٩ ألف طن ونسبتها ١٩٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٤٨٧ ألف طن في كانون الأول الماضي كالآتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ٤١٣ ألف طن مقابل ٣٣٢ ألف طن، أي بارتفاع قدره ٨١ ألف طن ونسبتها ٢٤٪.

البضائع اللبنانية المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ٧٤ ألف طن مقابل ٧٦ ألف طن، أي بتراجع ٢ ألف طن ونسبتها ٣٪.

ارتفاع كبير بمجموع الحاويات في كانون الأول ٢٠٢٣

وسجل مرفأ بيروت حركة حاويات جيدة في كانون الأول الماضي وأكبر مما كانت عليه في تشرين الثاني المنصرم. فقد بلغ مجموعها ٧٠٣٥٣ حاوية نمطية مقابل ٥٧٧٠٧ حاوية، أي بزيادة قدرها ١٢٦٤٦ حاوية نمطية ونسبتها ٢٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٧٠٣٥٣ حاوية كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٣٢١٢٧ حاوية نمطية مقابل ٢٧٧٧٩ حاوية، أي بارتفاع قدره ٤٣٤٨ حاوية نمطية ونسبتها ١٦٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٣٦٣٤٢ حاوية نمطية مقابل ٣٠٩٢٨ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٣٣٪.

الحاويات المعاد تصديرها على متن السفن: بلغت ١٨٨٤ حاوية نمطية مقابل ٢٦٧٨ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٣٠٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في كانون الأول ٢٠٢٣؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة البالغة ٣٢١٢٧ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢١٩٤٦ حاوية نمطية مقابل ١٨٨٩١ حاوية نمطية، أي بزيادة جيدة نسبتها ١٦٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٣١ حاوية نمطية مقابل ٢٧٨ حاوية، أي بتراجع قدره ١٤٧ حاوية نمطية ونسبتها ٥٣٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ١٠٠٥٠ حاوية نمطية مقابل ٨٦١٠ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٧٪.



ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:

Egypt	Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),
Turkey	Yarimca, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun
Spain	Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao
Greece	Piraeus, Thessaloniki
France	Fos Sur Mer
Portugal	Setubal, Leixeos
Tunisia	Souse, Bizerte, Rades
Algeria	Alger, Oran, Annaba
Morocco	Casablanca , Tanger
Libyan ports	Misurata , Khoms, Tripoli
Black Sea	Odessa, Constanta, Varna, Burgas, Novorossiysk, Poti
Ghana	Tema
Ivory Coast	Abidjan
Nigeria	Tincan Island / Apapa
Senegal	Dakar
Mauritania	Nouakchott, Nouadhibou
Benin & Niger	Cotonou
Mali	Burkina Faso

رغم التراجع الدراماتيكي في تشرين الثاني.. ارتفاع الحركة الإجمالية في مرفأ بيروت في العام ٢٠٢٣

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٨٩٨٨٦ حاوية نمطية مقابل ٨٤٣٢٥ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٧٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٧٥٥٦٦ حاوية نمطية مقابل ١٩٠٣١٩ حاوية، أي بانخفاض قدره ١٤٧٥٣ حاوية نمطية ونسبته ٨٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ١٣٤١٦٤ حاوية نمطية مقابل ٦٧٦٣٨ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٩٨٪.

ارتفاع ملموس بحركة المسافنة في العام ٢٠٢٣

وبلغ مجموع الحاويات المصدرة برسم المسافنة في العام الماضي ٢٦٥٦٩٥ حاوية نمطية مقابل ١٣٧٦٣٩ حاوية في العام ٢٠٢٢، أي بنمو جيد نسبته ٩٣٪.

وارتفاع كبير بحركة السيارات في العام ٢٠٢٣

وسجلت حركة السيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت في ٢٠٢٣ زيادة جيدة نسبتها ٤١٪ فقد بلغ مجموعها ٥٩٨٢٣ سيارة مقابل ٤٢٤٤٦ سيارة في ٢٠٢٢.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٩٨٢٣ سيارة في العام الماضي كالآتي: **السيارات المستوردة:** بلغت ٤٩٦٧٧ سيارة مقابل ٣٥٢٣١ سيارة، أي بزيادة قدرها ١٤٤٤٦ سيارة ونسبتها ٤١٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ١٠١٤٦ سيارة مقابل ٧٢١٥ سيارة، أي بارتفاع قدره ٢٩٣١ سيارة ونسبتها ٤١٪.

وتجدر الإشارة أخيراً إلى أن إدارة واستثمار مرفأ بيروت لم تنتشر القيمة الإجمالية للواردات التي استوفتها في العام ٢٠٢٣، وذلك للعام الثاني على التوالي. ■

جدول مقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في العامين ٢٠٢٢ و ٢٠٢٣

الأبواب	العام ٢٠٢٣	العام ٢٠٢٢	+/-
عدد البواخر	١٣٧١ باخرة	١١٩٣ باخرة	١٧٨+ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٥,٤٠٢ ملايين طن	٥,١٤٧ ملايين طن	٢٥٥+ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	٤,٤٢٠ ملايين طن	٤,١٨٦ ملايين طن	٢٣٤+ ألف طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	٩٨٢ ألف طن	٩٦١ ألف طن	٢١+ ألف طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٨٢٧,٦٨٩ حاوية نمطية	٧١٥,٠٩٩ حاوية نمطية	١١٢,٥٩٠+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٩٣,٢٩٣ حاوية نمطية	٣٤٢,٧٨٠ حاوية نمطية	٥٠,٥١٣+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٣٩٩,٦١٦ حاوية نمطية	٣٧٢,٣١٩ حاوية نمطية	٢٧,٢٩٧+ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها على متن السفن	٣٤,٧٨٠ حاوية نمطية	٣٠,٠٣٧ حاوية نمطية	٤,٧٤٣+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٢٤٩,٥٨١ حاوية نمطية	٢٥٧,٩٦٠ حاوية نمطية	-٨,٣٧٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	١٢,١٨١ حاوية نمطية	١٤,٨١٩ حاوية نمطية	-٢,٦٣٨ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	١٣١,٥٣١ حاوية نمطية	٧٠,٠٠١ حاوية نمطية	٦١,٥٣٠+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ملأى ببضائع لبنانية	٨٩,٨٨٦ حاوية نمطية	٨٤,٣٢٥ حاوية نمطية	٥,٥٦١+ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة	١٧٥,٥٦٦ حاوية نمطية	١٩٠,٣١٩ حاوية نمطية	-١٤,٧٥٣ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	١٣٤,١٦٤ حاوية نمطية	٦٧,٦٣٨ حاوية نمطية	٦٦,٥٢٦+ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٢٦٥,٦٩٥ حاوية نمطية	١٣٧,٦٣٩ حاوية نمطية	١٢٨,٠٥٦+ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٥٩,٨٢٣ سيارة	٤٢,٤٤٦ سيارة	١٧,٣٧٧+ سيارة
سيارات مستوردة	٤٩,٦٧٧ سيارة	٣٥,٢٣١ سيارة	١٤,٤٤٦+ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	١٠,١٤٦ سيارة	٧,٢١٥ سيارة	٢,٩٣١+ سيارة
مجموع الواردات المرفئية دولار أميركي	؟؟	؟؟	؟؟

أظهرت الإحصاءات أن مرفأ بيروت سجل حركة إجمالية في العام ٢٠٢٣ أكبر مما كانت عليه في العام ٢٠٢٢. وحقق مرفأ بيروت هذه الزيادة رغم التراجع الدراماتيكي الذي سجله بحركته في شهر تشرين الثاني (نوفمبر) الماضي. فقد ارتفع مجموع البواخر والحاويات والسيارات والوزن الإجمالي للبضائع، في حين سجلت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي انخفاضاً صغيراً.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في العامين ٢٠٢٢ و ٢٠٢٣

وأفادت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في العامين ٢٠٢٢ و ٢٠٢٣ الوقائع التالية:

مجموع البواخر: بلغ ١٣٧١ باخرة مقابل ١١٩٣ باخرة في العام ٢٠٢٢، أي بزيادة قدرها ١٧٨ باخرة ونسبتها ١٥٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٥,٤٠٢ ملايين طن مقابل ٥,١٤٧ ملايين طن، أي بارتفاع قدره ٢٥٥ ألف طن ونسبته ٥٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٥,٤٠٢ ملايين طن كالآتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ٤,٤٢٠ ملايين طن مقابل ٤,١٨٦ ملايين طن، أي بنمو قدره ٢٣٤ ألف طن ونسبته ٦٪.

البضائع اللبنانية المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ٩٨٢ ألف طن مقابل ٩٦١ ألف طن، أي بزيادة قدرها ٢١ ألف طن ونسبته ٢٪.

وارتفاع مجموع الحاويات في العام ٢٠٢٣

كما حقق مرفأ بيروت حركة حاويات جيدة في العام ٢٠٢٣. فقد تداول ٨٢٧٦٨٩ حاوية نمطية مقابل ٧١٥٠٩٩ حاوية في العام ٢٠٢٢ أي بارتفاع نسبته ١٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٢٧٦٨٩ حاوية نمطية على الشكل التالي: **الحاويات المستوردة:** بلغ مجموعها ٣٩٣٢٩٣ حاوية نمطية مقابل ٣٤٢٧٨٠ حاوية، أي بزيادة قدرها ٥٠٥١٣ حاوية نمطية ونسبتها ١٥٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ٣٩٩٦١٦ حاوية نمطية مقابل ٣٤٢٢٨٢ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٧٪.

الحاويات المعاد تصديرها على متن السفن: بلغ مجموعها ٣٤٧٨٠ حاوية نمطية مقابل ٣٠٠٣٧ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٦٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في العام ٢٠٢٣؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٣٩٣٢٩٣ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٤٩٥٨١ حاوية نمطية مقابل ٢٥٧٩٦٠ حاوية، أي بتراجع نسبته ٣٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٢١٨١ حاوية نمطية مقابل ١٤٨١٩ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٨٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ١٣١٥٣١ حاوية نمطية مقابل ٧٠٠٠١ حاوية، أي بنمو نسبته ٨٨٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في العام ٢٠٢٣؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في العام الماضي والبالغة ٣٩٩٦١٦ حاوية نمطية كالآتي:



UNISHIP GROUP

SINCE 1977

Group Companies:

Elie Zakhour Establishment.

United Middle East Shipping Co.sarl.

Allied Levant Lines Ltd. Sarl.

United Middle East Shipping Agency Sal.

GENERAL AGENTS OF LIBERTY GLOBAL LOGISTICS

RO-RO SERVICES: U.S.A - LEBANON - ARABIAN GULF



UNITED MIDDLE EAST SHIPPING Co. sarl.

Head Quarters:

Ashrafieh - Rmeil - Kobayat St - Liberty Building

Beirut - Lebanon

Tel:(961 - 1)580398 - 580376 - 584734 - 561866

Fax:(961-1) 584621

E-mail:info@unishipgroup.com

Website:www.unishipgroup.com

تراجع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس لم ينسحب على مجموع الواردات المرفئية

٨٣٧ باخرة، ٣,٦١٥ ملايين طن، ٢٦٣٢ سيارة، ٨٠٢١٦ حاوية نمطية، ١٧٢٠٩ شاحنة و٢٩,٨٠ مليون دولار

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ١٩٥ ألف طن مقابل ١٤١ ألف طن، أي بزيادة قدرها ٥٤ ألف طن ونسبتها ٣٨٪.

عدد السيارات: بلغ ٣٠٢ سيارة مقابل أية سيارة تداولها مرفأ طرابلس في تشرين الثاني ٢٠٢٣.

مجموع الحاويات: بلغ ٥١٥١ حاوية نمطية مقابل ٨٠١٩ حاوية أي بتراجع قدره ٢٨٦٨ حاوية نمطية ونسبته ٣٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥١٥١ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٣٢٢٣ حاوية نمطية مقابل ٢١٣٩ حاوية، أي بارتفاع قدره ١١٨٤ حاوية نمطية ونسبته ٥٥٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ١٨٢٨ حاوية نمطية مقابل ٥٨٨٠ حاوية، أي بانخفاض قدره ٤٠٥٢ حاوية نمطية ونسبته ٦٩٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ١٤٢١ شاحنة مقابل ١٣١٣ شاحنة أي بارتفاع قدره ١٠٨ شاحنات ونسبته ٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٤٢١ شاحنة كالآتي:

الشاحنات الواردة بحراً: بلغت ٧٣٥ شاحنة مقابل ٦٤٥ شاحنة، أي بزيادة قدرها ٩٠ شاحنة ونسبتها ١٤٪.

الشاحنات الصادرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٦٨٦ شاحنة مقابل ٦٦٨ شاحنة، أي بارتفاع قدره ١٨ شاحنة ونسبته ٣٪.

الواردات المرفئية في كانون الأول أكبر منها في تشرين الثاني ٢٠٢٣

وانسحب ارتفاع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس خلال كانون الأول ٢٠٢٣ على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ٢,٧٨٧ مليون دولار مقابل ٢,٠٥٥ مليون دولار، أي بارتفاع قدره ٧٣٢ ألف دولار ونسبته ٣٦٪.

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في العامين ٢٠٢٣ و ٢٠٢٢

الأنواع	العام ٢٠٢٣	العام ٢٠٢٢	+/-
مجموع البواخر	٨٣٧ باخرة	٨٨٥ باخرة	-٤٨ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٣,٦١٥ ملايين طن	٣,٥٧٧ ملايين طن	+٣٨ آلاف طن
بضائع مستوردة (طن)	١,٧٠٩ ملايين طن	٢,٠٤٥ ملايين طن	-٣٣٦ آلاف طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١,٩٠٦ ملايين طن	١,٥٣٢ ملايين طن	+٣٧٤ آلاف طن
مجموع السيارات	٢,٦٣٢ سيارة	٥,٤٧٨ سيارة	-٢,٨٤٦ سيارة
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٨٠,٢١٦ حاوية نمطية	٨٠,٦٢٥ حاوية نمطية	-٤٠٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٤٠,٨١٩ حاوية نمطية	٤١,٥٧٨ حاوية نمطية	-٧٥٩ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٣٩,٣٩٧ حاوية نمطية	٣٩,٠٤٧ حاوية نمطية	+٣٥٠ حاوية نمطية
مجموع الشاحنات:	١٧,٢٠٩ شاحنة	٢٧,٠٣٩ شاحنة	-٩,٨٣٠ شاحنة
شاحنات واردة بحراً	٨,٥٦٧ شاحنة	١٣,٧٦٩ شاحنة	-٥,٢٠٢ شاحنة
شاحنات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٨,٦٤٢ شاحنة	١٣,٢٧٠ شاحنة	-٤,٦٢٨ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (د.أ)	٢٩,٨١٤ مليون دولار	٢٩,٠٨٢ مليون دولار	+٧٣٢ ألف دولار أمريكي

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في ٢٠٢٣ و ٢٠٢٢

الأنواع	كانون الأول ٢٠٢٣	تشرين الثاني ٢٠٢٣	+/-
عدد البواخر	٧٠ باخرة	٦٨ باخرة	+٢ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٣٢٩ ألف طن	٢٧٢ ألف طن	+٥٧ آلاف طن
بضائع مستوردة (طن)	١٣٤ ألف طن	١٣١ ألف طن	+٣ آلاف طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١٩٥ ألف طن	١٤١ ألف طن	+٥٤ آلاف طن
مجموع السيارات	٣٠٢ سيارة	-	+٣٠٢ سيارة
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٥,١٥١ حاوية نمطية	٨,٠١٩ حاوية نمطية	-٢,٨٦٨ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣,٣٢٣ حاوية نمطية	٢,١٣٩ حاوية نمطية	+١,١٨٤ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	١,٨٢٨ حاوية نمطية	٥,٨٨٠ حاوية نمطية	-٤,٠٥٢ حاوية نمطية
مجموع الشاحنات:	١٤,٢١ شاحنة	١٣,٣١٣ شاحنة	-٩,٨٣ شاحنة
شاحنات واردة بحراً	٧٣٥ شاحنة	٦٤٥ شاحنة	+٩٠ شاحنة
شاحنات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٦٨٦ شاحنة	٦٦٨ شاحنة	+١٨ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (د.أ)	٢٩,٧٨٧ مليون دولار أمريكي	٢٩,٠٨٢ مليون دولار أمريكي	+٧٣٢ ألف دولار أمريكي

أظهرت الإحصاءات أن مرفأ طرابلس سجل حركة إجمالية في العام ٢٠٢٣ أدنى مما كانت عليه في العام ٢٠٢٢. فقد تراجع عدد البواخر والسيارات والشاحنات، مقابل ارتفاع الوزن الإجمالي للبضائع. كما بينت ارتفاع الوزن الإجمالي للبضائع للبنانية المصدرة والحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية وتلك المعاد تصديرها بحراً. وأفادت الإحصاءات أن انخفاض الحركة الإجمالية لم ينعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية التي حققت زيادة كبيرة.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في العامين ٢٠٢٣ و ٢٠٢٢

وبينت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في العامين ٢٠٢٢ و ٢٠٢٣ الأرقام التالية:

مجموع البواخر: بلغ ٨٣٧ باخرة مقابل ٨٨٥ باخرة، أي بتراجع نسبته ٥٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٣,٦١٥ ملايين طن مقابل ٣,٥٧٧ ملايين طن، أي بارتفاع قدره ٣٨ ألف طن ونسبته ١٪.

وتوزع الوزن الإجمالي للبضائع والبالغ ٣,٦١٥ ملايين طن كالآتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ١,٧٠٩ مليون طن مقابل ٢,٠٤٥ مليون طن، أي بتراجع قدره ٣٣٦ ألف طن ونسبته ١٦٪.

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ١,٩٠٦ مليون طن مقابل ١,٥٣٢ مليون طن، أي بارتفاع قدره ٣٧٤ ألف طن ونسبته ٢٤٪.

مجموع السيارات: بلغ ٢,٦٣٢ سيارة مقابل ٥,٤٧٨، أي بتراجع نسبته ٥٢٪.

مجموع الحاويات: بلغ ٨٠,٢١٦ حاوية نمطية مقابل ٨٠,٦٢٥ حاوية، أي بانخفاض قدره ٤٠٩ حاوية نمطية ونسبته ١٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٠,٢١٦ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٤٠,٨١٩ حاوية نمطية مقابل ٤١,٥٧٨ حاوية، أي بتراجع قدره ٧٥٩ حاوية نمطية ونسبته ٢٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ عددها ٣٩,٣٩٧ حاوية نمطية مقابل ٣٩,٠٤٧ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ١٧,٢٠٩ شاحنة مقابل ٢٧,٠٣٩ شاحنة، أي بتراجع قدره ٩,٨٣٠ شاحنة ونسبته ٣٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٧,٢٠٩ شاحنة كالآتي:

الشاحنات الواردة بحراً: بلغت ٨,٥٦٧ شاحنة مقابل ١٣,٧٦٩ شاحنة، أي بانخفاض قدره ٥,٢٠٢ شاحنة ونسبته ٣٨٪.

الشاحنات الصادرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٨,٦٤٢ شاحنة مقابل ١٣,٢٧٠ شاحنة، أي بتراجع قدره ٤,٦٢٨ شاحنة ونسبته ٣٥٪.

تراجع الحركة الإجمالية لم ينسحب على مجموع الواردات المرفئية في العام ٢٠٢٣

وأفادت الإحصاءات أيضاً أن تراجع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس في العام ٢٠٢٣ لم ينسحب أيضاً على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ٢٩,٨١٤ مليون دولار مقابل ٢٩,٠٨٢ مليار ليرة أي ما يعادل ١٤,٥٥٤ مليون دولار في العام ٢٠٢٢، وذلك حسب سعر صرف الدولار الأمريكي في السوق الموازية والبالغ حوالي ٨٩,٥٠٠ ليرة لبنانية أي بزيادة كبيرة نسبتها ١٠٥٪.

حركة مرفأ طرابلس في كانون الأول أكبر منها في تشرين الثاني ٢٠٢٣

من جهة أخرى، أظهرت الإحصاءات أن حركة مرفأ طرابلس الإجمالية في ك من العام الماضي جاءت أكبر مما كانت عليه في ٢٠٢٣:

عدد البواخر: بلغ ٧٠ باخرة مقابل ٦٨، أي بارتفاع نسبته ٣٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٣٢٩ ألف طن مقابل ٢٧٢ ألف طن أي بزيادة قدرها ٥٧ ألف طن ونسبته ٢١٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٣٢٩ ألف طن في كانون الأول ٢٠٢٣ كالآتي:

البضائع المستوردة: بلغت ١٣٤ ألف طن مقابل ١٣١، أي بارتفاع نسبته ٢٪.



BRIDGING THE WORLD FOR 40 YEARS

انخفاض حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وارتفاع تلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية تبديلات صغيرة في المراتب الأمامية و CMACGM الفرنسية تحافظ على الأولى استيراداً وتصديراً



JEREMY NIXON
ONE



ALBERTO MUSSO
TARROS



LUCIEN ARKAS
ARKAS



ERIC HSIEH
EVERGREEN



DIEGO APONTE
MSC



رودولف سعادة
CMA CGM

٨٢٪ حصة شركات الملاحة الخمس الأولى استيراداً في العام ٢٠٢٣

وبلغت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الخمس الأولى استيراداً في العام الماضي ٢٠٢٧ حافية نمطية أي ما نسبته ٨٢٪ من حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٤٩٥٨١ حاوية نمطية، في حين كانت حصة الشركات التي احتلت المراتب الخمس الأولى نفسها ٢١٢١٩٨ حاوية في العام ٢٠٢٢، أي ما نسبته ٨٢٪ أيضاً من حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٥٧٩٦٠ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٤٪.

٨٦٪ حصة شركات الملاحة الخمس الأولى تصديراً في العام ٢٠٢٣

في حين بلغت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الخمس الأولى تصديراً في العام الماضي ٧٧٦٨٥ حاوية نمطية أي ما نسبته ٨٦٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٨٩٨٨٦ حاوية نمطية، بينما بلغت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الخمس الأولى ذاتها ٧٤٨٤٧ حاوية نمطية أي ما نسبته ٨٩٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٨٤٣٢٥ حاوية في العام ٢٠٢٢، أي بزيادة نسبتها ٤٪.

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING LINES	2023	2022	+/- (TEU)
01 CMACGM - FRENCH	71,783	82,014	-10,231
02 MSC - SWITZERLAND	58,634	63,499	-4,865
03 MAERSK - DANISH	41,256	36,809	+4,447
04 EVERGREEN - TAIWANESE	16,095	12,774	+3,321
05 ARKAS - TURKISH	16,007	17,102	-1,095
06 COSCO - CHINESE	12,355	12,135	+220
07 MEDKON - TURKISH	7,377	8,547	-1,170
08 TARROS - ITALY	7,151	4,597	+2,554
09 TURKON - TURKISH	5,329	2,759	+2,570
10 ONE GROUP - JAPANESE	4,888	4,882	+6
11 HAPAG LLOYD - GERMANY	3,399	6,115	-2,716
12 YANG MING - TAIWANESE	1,236	1,730	-494
13 HAMBURG SUD - GERMANY	1,162	2,958	-1,796
14 VOLTA CONTAINER LINE (U.A.E)	617	-	+617
15 MLH EGYPT	739	861	-122
16 BADRE FREYHA - LEBANESE	439	-	+439
17 A.P.L. - U.S.A	214	390	-176
18 MESSINA LINE - ITALY	211	493	-282
19 DIVERSE SHIPPING LINES	689	295	+394
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU)	249,581	257,960	-8,379

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING LINES	2023	2022	+/- (TEU)
01 CMACGM - FRENCH	42,663	42,422	+241
02 MAERSK - DANISH	20,278	17,831	+2,447
03 COSCO - CHINESE	6,157	5,196	+961
04 MSC - SWITZERLAND	5,115	5,804	-689
05 ARKAS - TURKISH	3,472	3,058	+414
06 EVERGREEN - TAIWANESE	3,418	3,594	-176
07 ONE GROUP - JAPANESE	2,117	2,549	-432
08 MEDKON - TURKISH	1,688	1,025	+663
09 TURKON - TURKISH	1,510	376	+1,134
10 TARROS - ITALY	1,314	864	+450
11 HAPAG LLOYD - GERMANY	958	592	+366
12 YANG MING - TAIWANESE	380	40	+340
13 HAMBURG SUD - GERMANY	370	290	+80
14 A.P.L. - U.S.A	130	186	-56
15 MLH EGYPT	14	34	-20
16 MESSINA LINE - ITALY	10	253	-243
17 DIVERSE SHIPPING LINES	292	211	+81
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGOES (TEU)	89,886	84,325	+5,561

أظهرت حركة مرفأ بيروت، أن شركات الملاحة سجلت تراجعاً بمجموع الحاويات التي أمنت تفرغها برسم الاستهلاك المحلي في العام ٢٠٢٣ عما كانت عليه في العام ٢٠٢٢، مقابل تحقيقها ارتفاعاً بمجموع الحاويات التي شحنتها ملأى ببضائع لبنانية، وأفادت الإحصاءات أن شركات الملاحة تبادلت بعض المراتب الأمامية استيراداً وتصديراً.

تراجع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في العام ٢٠٢٣

فقد أمنت شركات الملاحة التي تتعامل مع مرفأ بيروت تفرغ ٢٤٩٥٨١ حاوية نمطية برسم الاستهلاك المحلي في العام ٢٠٢٣، مقابل ٢٥٧٩٦٠ حاوية في العام ٢٠٢٢، أي بانخفاض قدره ٨٣٧٩ حاوية نمطية ونسبته ٣٪.

CMACGM الفرنسية تحافظ على الأولى استيراداً

وأظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في العام ٢٠٢٣، أن تبديلات صغيرة طرأت على بعض المراتب الأمامية:

- احتفظت CMACGM الفرنسية بالمرتبة الأولى بتفرغها ٧١٧٨٣ حاوية نمطية من البواخر التي استقبلتها وبواخر شركات الملاحة التي يضمها تحالف بحري واحد (ALLIANCE) مقابل ٨٢٠١٤ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٢٪.

- كما ظلت شركة الملاحة السويسرية MSC محتلة المرتبة الثانية باستيرادها ٥٨٦٣٤ حاوية نمطية مقابل ٦٣٤٩٩ حاوية، أي بتراجع نسبته ٨٪.

- وراوحت شركة الملاحة الدانمركية MAERSK مكانها في المرتبة الثالثة بـ ١٢٥٦٦ حاوية نمطية مقابل ٣٦٨٠٩ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٢٪.

- واحتلت شركة الملاحة التايوانية EVERGREEN المرتبة الرابعة بـ ١٦٠٩٥ حاوية نمطية مقابل ١٢٧٧٤ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢٦٪.

- وحلت شركة الملاحة التركية ARKAS في المرتبة الخامسة بـ ١٦٠٠٧ حاوية نمطية مقابل ١٧١٠٢ حاوية، أي بتراجع نسبته ٦٪.

ارتفاع حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في العام ٢٠٢٣

بينما حققت شركات الملاحة زيادة بحركة الحاويات التي أمنت شحنها ملأى ببضائع لبنانية في العام ٢٠٢٣. فقد بلغ مجموعها ٨٩٨٨٦ حاوية نمطية مقابل ٨٤٣٢٥ حاوية في العام ٢٠٢٢، أي بارتفاع نسبته ٧٪.

CMACGM تحتفظ بالأولى تصديراً في العام ٢٠٢٣

وبينت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في العام ٢٠٢٣ أن تغييرات شهدتها بعض المراتب الأمامية:

- فشركة CMACGM حافظت على المرتبة الأولى بتصديرها ٤٢٦٦٣ حاوية نمطية في العام ٢٠٢٣ على البواخر التي استقبلتها وبواخر شركات الملاحة التي يضمها تحالف بحري واحد، مقابل ٤٢٤٢٢ حاوية نمطية أي بزيادة نسبتها ١٪.

- وراوحت شركة MAERSK مكانها في المرتبة الثانية بشحنها ٢٠٢٧٨ حاوية نمطية مقابل ١٧٨٣١ حاوية أي بارتفاع نسبته ١٤٪.

- بينما احتلت شركة الملاحة الصينية COSCO المرتبة الثالثة بـ ٦١٥٧ حاوية نمطية مقابل ٥١٩٦ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٨٪.

- في حين حلت شركة MSC في المرتبة الرابعة بـ ٥١١٥ حاوية نمطية مقابل ٥٨٠٤ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٢٪.

- وجاءت في المرتبة الخامسة شركة ARKAS بـ ٣٤٧٢ حاوية نمطية مقابل ٣٠٥٨ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٤٪.



SEALINE S.A.L.

CSL

Cargo Shipping Ltd

Regular weekly sailings from
Venice - Ravenna direct to **Beirut**
with the following vessels



M/V ITAL BONNY



M/V ITAL BONUS



M/V MONTPELLIER



M/V ARIANA A

We accept export to **Ravenna - Venice - Ancona - Trieste**

N.B: Special equipments available 40 HC - Reefer - O.Top - Flats

GENERAL AGENTS:



SEALINE

Beirut, Charles Helou Avenue, Medawar 1200 Bldg, 9th Floor

Tel: +961.1.445123 | +961.1.565000

Mob: +961.3.191194 | Fax: +961.1.560476

E-mail: sealine-sal@sealine.com.lb

ارتفاع ملموس بحركة الحاويات ومرفأ بيروت يتداول ٨٢٧٦٨٩ حاوية نمطية تغييرات في بعض المراتب الأمامية ووكالة MERIT تحتفظ بالأولى استيراداً وتصديراً



رائد بقعوني
Seanautics



انطوان شمالي
TOURISM & SHIPPING



سمير نعيمه
SEALINE GROUP



هبة بوارشي
GEZAIRY TRANSPORT



خيرالله الزين
MSC



جو دقاق
MERIT SHIPPING

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في العام ٢٠٢٣؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٣٩٣٢٩٣ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٤٩٥٨١ حاوية نمطية مقابل ٢٥٧٩٦٠ حاوية، أي بتراجع نسبته ٣٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٢١٨١ حاوية نمطية مقابل ١٤٨١٩ حاوية، أي بانخفاض قدره ٢٦٣٨ حاوية نمطية ونسبته ١٨٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ١٣١٥٣١ حاوية نمطية مقابل ٧٠٠٠١ حاوية، أي بزيادة جيدة نسبته ٨٨٪.

MERIT تحتفظ على الأولى استيراداً في العام ٢٠٢٣

وبينت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٤٩٥٨١ حاوية نمطية في ٢٠٢٣، ان تعديلات صغيرة طرأت على بعض المراتب:

- فوكالة MERIT SHIPPING بقيت محتلة المرتبة الأولى باستيرادها ٧٥٨٦٨ حاوية نمطية مقابل ٧٨٦٧٨ حاوية في ٢٠٢٢، أي بانخفاض نسبته ٤٪.

حقق مرفأ بيروت حركة حاويات في العام ٢٠٢٣ أكبر مما كانت عليه في العام ٢٠٢٢، وأظهرت الإحصاءات انخفاض حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي، مقابل ارتفاع حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية وتلك برسم المسافنة. كما بينت أن تغييرات صغيرة شهدتها بعض المراتب الأمامية استيراداً وتصديراً.

ارتفاع جيد بحركة الحاويات في العام ٢٠٢٣

فقد بلغ مجموع الحاويات في مرفأ بيروت ٨٢٧٦٨٩ حاوية نمطية مقابل ٧١٥٠٩٩ حاوية، أي بزيادة جيدة قدرها ١١٢٥٩٠ حاوية نمطية ونسبتها ١٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٢٧٦٨٩ حاوية نمطية في العام ٢٠٢٣ كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٣٩٣٢٩٣ حاوية نمطية مقابل ٣٤٢٧٨٠ حاوية في العام ٢٠٢٢، أي بارتفاع نسبته ١٥٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ٣٩٩٦١٦ حاوية نمطية مقابل ٣٤٢٢٨٢ حاوية، أي بنمو نسبته ١٧٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٣٤٧٨٠ حاوية نمطية مقابل ٣٠٣٧ حاوية، أي بزيادة قدرها ٤٧٤٣ حاوية نمطية ونسبتها ١٦٪.

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCIES	2023	2022	+/- (TEU)
01- MERIT SHIPPING AGENCY	75,868	78,678	-2,810
02- MSC (LEBANON)	59,868	65,095	-5,227
03- MAERSK (LEBANON)	40,012	35,622	+4,390
04- GEZAIRY TRANSPORT	18,464	18,731	-267
05- SEALINE GROUP	17,754	16,120	+1,634
06- MEDBRIDGE SHIPPING	11,512	17,049	-5,537
07- GHARIB SHIPPING & TRADING	9,256	10,809	-1,553
08- EL-FIL SHIPPING AGENCY	6,824	7,403	-579
09- TOURISM & SHIPPING SERVICES	4,174	2,491	+1,683
10- SEANAUTICS SHIPPING	3,715	4,190	-475
11- MLH (LEBANON)	684	909	-225
12- GLOBAL MARINE	662	-	+662
13- BADRI FREYHA AGENCY	486	-	+486
14- ARAB SHIPPING & CHARTERING	151	-	+151
15- JOSEMAR AGENCY	64	-	+64
16- GULF AGENCY	20	100	-80
17- DIVERSE SHIPPING AGENCIES	67	55	+12
17- SEA DRAGON SHIPPING	-	589	-589
17- EDOUARD CORDAHI	-	119	-119
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU)	249,581	257,960	-8,379
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	12,181	14,819	-2,638
TOTAL IMPORT FOR TRANSHIPMENT (TEU)	131,531	70,001	+61,530
TOTAL GENERAL IMPORT (TEU)	393,293	342,780	+50,513

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCIES	2023	2022	+/- (TEU)
01- MERIT SHIPPING AGENCY	47,972	47,077	+895
02- MAERSK (LEBANON)	21,233	17,862	+3,371
03- SEALINE GROUP	5,903	5,346	+557
04- MSC (LEBANON)	5,113	5,419	-306
05- GEZAIRY TRANSPORT	4,332	2,659	+1,673
06- GHARIB SHIPPING & TRADING	1,738	1,111	+627
07- SEANAUTICS AGENCY	1,434	2,772	-1,338
08- EL-FIL SHIPPING AGENCY	1,075	796	+279
09- MEDBRIDGE SHIPPING	552	718	-166
10- TOURISM & SHIPPING SERVICES	227	149	+78
11- ARAB SHIPPING & CHARTERING	170	-	+170
12- GLOBAL MARINE	67	-	+67
13- MLH (LEBANON)	12	66	-54
14- GULF AGENCY	10	38	-28
15- DIVERSE SHIPPING AGENCIES	48	50	-2
16- EDOUARD CORDAHI	-	195	-195
16- SEA DRAGON SHIPPING	-	67	-67
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGOES (TEU)	89,886	84,325	+5,561
TOTAL EXPORT EMPTY (TEU)	175,566	190,319	-14,753
TOTAL EXPORT FOR TRANSHIPMENT (TEU)	134,164	67,638	+66,526
TOTAL GENERAL EXPORT (TEU)	399,616	342,282	+57,334

– كما حافظت وكالة MSC (لبنان) على المرتبة الثانية بتفريغها ٥٩٨٦٨ حاوية نمطية مقابل ٦٥٠٩٥ حاوية، أي بتراجع نسبته ٨٪.

– وراوحت وكالة MAERSK (لبنان) مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٤٠١٢ حاوية نمطية مقابل ٣٥٦٢٢ حاوية، أي بنمو نسبته ١٢٪.

– كما احتفظت وكالة GEZAIYR TRANSPORT بالمرتبة الرابعة بـ ١٨٤٦٤ حاوية نمطية مقابل ١٨٧٣١ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٪.

– بينما احتلت مجموعة SEALINE المرتبة الخامسة بـ ١٧٧٥٤ حاوية نمطية مقابل ١٦١٢٠ حاوية، أي بزيادة نسبته ١٠٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في العام ٢٠٢٣؟

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٨٩٨٨٦ حاوية نمطية مقابل ٨٤٣٢٥ حاوية أي بزيادة قدرها ٥٥٦١ حاوية نمطية ونسبتها ٧٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٧٥٥٦٦ حاوية نمطية مقابل ١٩٠٣١٩ حاوية، أي بتراجع قدره ١٤٧٥٣ حاوية نمطية ونسبتها ٨٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ١٣٤١٦٤ حاوية نمطية مقابل ٦٧٦٣٨ حاوية، أي بارتفاع ملموس نسبته ٩٨٪.

وMERIT تحافظ أيضاً على المرتبة الأولى تصديراً

وأفادت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في العام ٢٠٢٣، أن تغييرات عدة طرأت على بعض المراتب الأمامية:

– فوكالة MERIT ظلت متربعة على المرتبة الأولى بتصديرها ٤٧٩٧٢ حاوية نمطية مقابل ٤٧٠٧٧ حاوية في ٢٠٢٢، أي بزيادة نسبتها ٢٪.

– واحتفظت وكالة MAERSK (لبنان) بالمرتبة الثانية بشحنها ٢١٢٣٣ حاوية نمطية مقابل ١٧٨٦٢ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٩٪.

– واحتلت وكالة SEALINE GROUP المرتبة الثالثة بـ ٥٩٠٣ حاوية نمطية مقابل ٥٣٤٦ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٠٪.

– بينما جاءت وكالة MSC (لبنان) في المرتبة الرابعة بـ ٥١١٣ حاوية نمطية مقابل ٥٤١٩ حاوية، أي بتراجع نسبته ٦٪.

– وجاءت المرتبة الخامسة من نصيب وكالة GEZAIYR TRANSPORT بـ ٤٣٣٢ حاوية نمطية مقابل ٢٦٥٩ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٦٣٪.

رقم كبير بحركة الحاويات برسم المسافنة في العام ٢٠٢٣

وسجل مرفأ بيروت ارتفاعاً كبيراً بحركة الحاويات برسم المسافنة في العام ٢٠٢٣، فتداول ٢٦٥٦٩٥ حاوية نمطية مقابل ١٣٧٦٣٩ حاوية في العام ٢٠٢٢، أي بارتفاع قدره ١٢٨٠٥٦ حاوية نمطية ونسبتها ٩٣٪.

٢٢٪ حصة حركة المسافنة من مجموع الحاويات في العام ٢٠٢٣

وشكلت حصة حركة الحاويات برسم المسافنة والبالغة ٢٦٥٦٩٥ حاوية نمطية في العام ٢٠٢٣، ما نسبته ٢٢٪ من مجموع الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت والبالغة ٨٢٧٦٨٩ حاوية نمطية، في حين شكلت حركة الحاويات برسم المسافنة والبالغة ١٣٧٦٣٩ حاوية نمطية في العام ٢٠٢٢ ما نسبته ١٩٪ من مجموع الحاويات البالغة ٧١٥٠٩٩ حاوية نمطية. ■

وليد لطوف يشيد بدور الحكومة شراء سكاكر متطورة منعاً للتهريب المتزايد



اشاد السيد **وليد لطوف** رئيس نقابة وسطاء النقل البحري والجوي والبري بمبادرة وزير الأشغال العامة والنقل بعد الاجتماع في ٢٠ آذار ٢٠٢٤ بحضور رئيس مجلس الوزراء السيد **نجيب ميقاتي** ورئيسة المجلس الأعلى للجمارك السيدة **ريما مكي** ومدير عام الجمارك بالإنابة السيد **ريمون خوري**. وأبدى **لطوف** دعمه لخطوة الحكومة تمويل شراء معدات سكاكر متطورة ووضعها على جميع المعابر البحرية والجوية والبرية. كما تمنى على المعنيين استعمالها في مجال التصدير والاستيراد. أملاً أن تكون هذه الخطوة بداية مسيرة محاربة التهريب والفساد والحفاظ على سمعة لبنان ومنتجاته وحماية واردات الدولة من الرسوم الجمركية، حيث أن المعلومات التي تردنا تفيد بأن محاولات التهريب ارتفعت في الأونة الأخيرة خصوصاً بعد ارتفاع سعر الدولار الجمركي ليساوي سعر صرف السوق الموازية، ما أدى إلى ارتفاع في الرسوم الجمركية وزيادة طبيعية في نشاط المهربين. كما لفت **لطوف** نظر المعنيين إلى ضرورة ملاحقة ظاهرة الشركات الوهمية وتخصيص رمز جمركي لشركاء الجمارك المعتمدين ذوي الصيت الحسن ما يمكن إدارة الجمارك من تمييز المستوردين والمصدرين الموثوق بهم عن غيرهم.

تراجع ملموس بإيرادات وحركة الملاحة في قناة السويس



أسامة ربيع

رئيس هيئة قناة السويس

قال **أسامة ربيع** رئيس هيئة قناة السويس إن إيرادات رسوم العبور من قناة السويس تراجعت بنسبة ٥٠,٧٪ منذ بداية ٢٠٢٤ وحتى ٢٦ شباط (فبراير) الماضي، فقد بلغت ٧٢٤ مليون دولار مقابل ٤٧٩,١ مليار دولار خلال الفترة ذاتها من العام الماضي، أي بانخفاض قدره ٧٥٥ مليون دولار.

وأشار **ربيع** إلى انخفاض عدد السفن التي عبرت القناة إلى ٢,٣ ألف سفينة مقابل ٣,٩ ألف سفينة، أي بتراجع قدره ١,٦ ألف سفينة ونسبته ٤١٪.

وتوقع **ربيع** أن تتخفف الحصيلة العامة من الرسوم خلال العام الحالي إلى ٥ مليارات دولار مقابل نحو ١٠,٢٤٩ مليار دولار في العام ٢٠٢٣، في حال استمرار توترات البحر الأحمر وتهديدات الحوثيين للملاحة في باب المندب.

وكشف **ربيع** أن حصة قناة السويس من حجم التجارة العالمية بلغت ١٠,٧٪ من إجمالي حجم التجارة العالمية بحراً ونحو ١٥,٤٪ من إجمالي تجارة الحبوب العالمية و١١,٩٪ من إجمالي تجارة البترول و٢٦,٣٪ من إجمالي تجارة الحاويات العالمية. ويذكر أن إيرادات قناة السويس تشكل مصدراً رئيسياً للعملة الصعبة للخزينة المصرية مع تحويلات المصريين العاملين في الخارج والقطاع السياحي.

Alia Ahmad Abdulla Al Janahi (VP of DP World's HSE Operations in the GCC):

“My ambition is to attract more Emirati women into our industry”

From its beginnings in 1972 as a local port operator in Dubai to today, as a global logistics provider with operations in over 70 countries and across six continents, DP World has been striving to make a positive contribution to economies and communities. The company is committed to ensuring everything it does leaves long-term benefits for the world we live in. Good governance is core to the business achieving its objectives and vision, which is made possible through the company's unparalleled reputation for delivering first-class industry solutions through continued innovation to lead the future of world trade. Al Bayan Magazine met with Mrs. Alia Al Janahi, VP of DP World's HSE Operations in the GCC, on the sidelines of Breakbulk Middle East 2024, and conducted the following interview.



• **What is the added value behind your participation at Breakbulk Middle East 2024?**

- Having such an event is a great opportunity to meet with our colleagues and partners, to exchange views, expertise, challenges and solutions related to logistics and cargo transportation. It's a chance to hear from leaders in the industry, learn about new initiatives that are being implemented, the business plans and how the future looks.

I am also pleased to be able to participate in discussions about women in leadership roles within logistics. It is still relatively uncommon, so such events provide an important platform to network, and a fantastic opportunity to widen the scope of business and learn more about the leadership of ladies in other industries.

Overall, Breakbulk is important for us especially because it strengthens our relationships with customers and creates business opportunities and partnerships in new markets.

• **What are the main challenges facing you as a lady in a male-dominated industry?**

- Being in such a complex industry requires the need to be flexible and adaptable. Fortunately, we have a lot of management support and, accompanied by the right tools, this helps us to achieve our goals and objectives. As you know, the UAE is fully committed to promoting gender balance, and considers women's empowerment fundamental to developing a modern and progressive society. In the UAE, women participate on an equal basis in civil, economic, and political life. It's something we take great pride in being a part of at DP World. The National Strategy for Empowerment of Emirati Women in the UAE provides a framework for government, private sector, and civil organisations to position the UAE among the most advanced countries in terms of women's empowerment.

• **What are your main achievements at DP World?**

- We focus on encouraging women to have the confidence to take a step into a field that has historically been male-dominated. Now we've started having more Emirati nationals in the HSE department and other roles as well, such as engineering and operations. I was lucky enough to mentor a number of our

new joiners to guide them through the process and give them the right tools to succeed in different roles. Now I lead a team of more than 60 people, and managing such a large team is a challenge and achievement in itself.

• **What is your strategy for 2024?**

- From a career point of view, my ambition is to attract more Emirati women into our industry and provide them with the necessary support to succeed in their roles. Also, being the head of HSE operations (Health, Safety and Environment), my focus is always on maintaining the safest environment and workplace, strengthening our safety culture, and protecting the natural environment in whatever area we operate. These goals can be challenging because we cover a vast scope of operations in a very dynamic environment that can change overnight.

• **To what extent are you taking the sustainability concept into consideration at DP World?**

- We're committed to being a world leader in sustainability. At DP World, we want to change what's possible by creating a positive economic and social impact now and for future generations to come.

Our sustainability strategy, called "Our World, Our Future", ensures that we operate as a responsible business, prioritising the environment and the communities in which we operate to achieve a better, more socially equitable and sustainable future. As part of this, we are committed to being net zero by 2050 and have a number of strategies in place to achieve this, from equipment electrification and efficiency, to increasing process efficiency and digitalisation, and using low-carbon fuels and renewable energy, to name a few. Last year, we cut carbon emissions from our UAE operations by nearly 50% by accessing renewably produced power.

We are also committed to investing in people. From our strong relationship with communities, improving social outcomes, to developing a culture that prioritises wellness in all aspects of work, we invest in and improve the communities in which we operate.



خدمة صُممت بدقة بالغة... بدون المساس بالطابع المعماري.

يوفر مفهوم ماسترلاين المتميز ٤ تصميمات متنوعة، يتميز كل منها بمظهر ميهر مختلف، الأمر الذي يجعل ماسترلاين مناسباً لأي طابع معماري. بالإضافة إلى ذلك، يقدم ماسترلاين خيارات جديدة للفتحات بمختلف الأحجام، مثل ألواح الأبواب العازلة، وأبواب الشرفات المزدوجة مع أقل عدد من العتبات سواء لإمكانات الفتح للداخل أو للخارج.

يشتمل ماسترلاين على مستويات مختلفة من العزل، بما يوفر حلولاً للبيوت عالية العزل منخفضة الطاقة. ويتم تحقيق هذه المستويات المختلفة من العزل من خلال دمج مواد جديدة وذكية، ألواح الأبواب ماسترلاين ٨، وشبابيك ماسترلاين ١٠ حاصلة على اعتماد معهد ياسيف هاوس.



TOGETHER
FOR BETTER

reynaers.bh

رينرز الشرق الأوسط

ص.ب 54245 • المنامة • مملكة البحرين
t +973 17877 266 • info.me@reynaers.com

Aluminium systems for Windows & Doors,
Sliding Systems, Curtain Walls, Sunscreening and
Solar Integration.



Reynaers.MiddleEast



reynaers_me



Reynaers Middle East

إريكسون ودو تحققان سرعة تنزيل ١٦,٧ جيجابايت في الثانية على شبكة G5



NICOLAS BLIXELL

ERICSSON

SALEEM ALBLOOSHI

DU

أعلنت إريكسون و Ericsson ودو du، عن تحقيق إنجاز بارز في نشر تقنية الجيل الخامس G5 المستقلة في دولة الإمارات العربية المتحدة، مما يمثل خطوة مهمة في تطور شبكات الهاتف المحمول في المنطقة.

نجحت الشركتان في تجربة على شبكة دو الحية دون الاعتماد على عقد الاختبار في نشر ١٠ ناقلات في كل قطاع، محققة سرعة تنزيل إجمالية تصل إلى ١٦,٧ جيجابايت في الثانية. واعتمدت التجربة على تقنية الجيل الخامس المستقلة (SA) من إريكسون والاتصال الراديوي المزدوج الجديد (NR-DC) وبرامج تجميع الناقل للجمع بين ٨ حاملات من الموجات المليمترية (mmWave) وناقلتين من النطاق المتوسط.

ومن خلال الاستفادة من نطاق الموجات المليمترية ومنتجات نظام الراديو من إريكسون، بما في ذلك منتج AIR 6419، يمهّد هذا الإنجاز الطريق لزيادة سعة الشبكة التي ستوفر لمستخدمي الوصول اللاسلكي الثابت (FWA) الحاليين تجارب متميزة وفرصاً جديدة للواقع المعزز/الواقع الافتراضي (AR/VR) والألعاب السحابية.

يقول **سليم البلوشي**، الرئيس التنفيذي للتكنولوجيا في دو: «نهدف في دو إلى الارتقاء بمستوى الاتصال إلى المستوى التالي بما يتناسب مع مستقبل دولة الإمارات. وتمثل هذه التجربة مع إريكسون قفزة نوعية في رحلتنا لبناء شبكة استثنائية تقدم أفضل تجربة ممكنة لعملائنا».

ومن جانبه قال **نيكولاس بليكسيل**، نائب الرئيس ورئيس إريكسون في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي في إريكسون الشرق الأوسط وأفريقيا: «نحن سعداء بتحقيق إنجاز كبير في هذه التجربة مع دو، لإظهار قوة تقنية الجيل الخامس المستقلة، فإن هذه التجربة التي تتضمن حل الاتصال الراديوي المزدوج الجديد وبرامج تجميع الناقل، تمهد الطريق في دولة الإمارات العربية المتحدة لمستقبل من التطبيقات والخدمات المبتكرة التي ستغير طريقة تواصلنا. علاوة على هذا، التجربة تمثل شهادة على قوة التعاون والابتكار لقيادة مستقبل الاتصالات المتنقلة».

تتمتع إريكسون ودو بشراكة استراتيجية طويلة الأمد تمتد لسنوات عديدة تهدف إلى توفير تجارب مستخدم استثنائية لعملاء دو.

مجموعة Ooredoo تبرم شراكة مع AVAYA لمساعدة العملاء على التميز



أبرمت مجموعة Ooredoo اتفاقية شراكة رئيسية مع شركة «أفيا» (Avaya)، الرائدة عالمياً في مجال حلول تجربة العملاء، والتي سيتم بموجبها دمج مركز الاتصال المتطور وحلول الاتصالات الموحدة من شركة «أفيا» ضمن عروض خدمات المجموعة للعملاء من الشركات في عدد من الدول.

وجرى التوقيع على الاتفاقية ضمن إطار فعاليات المؤتمر العالمي للجوال في برشلونة، وتعد خطوة متميزة نحو تحديث التجربة الرقمية للشركات في جميع أرجاء المنطقة.

وبفضل التقنيات المتطورة والموثوقة المقدمة من «أفيا»، وخدمات الاتصال والخدمات الرقمية الرائدة من Ooredoo، سيصبح بمقدور الشركات الوصول إلى مجموعة من الحلول المتوافرة ميدانياً في المواقع أو عبر السحابة أو عبر النماذج الهجينة. وتتيح هذه الحلول إمكانية تقديم اتصالات موثوقة وأمنة وقابلة للتطوير تمكّن الشركات من التميز في اقتصاد اليوم القائم على التجارب المتميزة للمستخدمين.

وقال **أحمد عبدالعزيز النعمة**، الرئيس التنفيذي الإقليمي لمجموعة Ooredoo: «مع تزايد تنافس الشركات في اقتصاد اليوم القائم على تجربة العملاء، أصبح تقديم خدمات استثنائية ومخصصة أمراً بالغ الأهمية. ومن خلال تعاوننا مع «أفيا»، سنقدم حلولاً متكاملة للخدمات الرقمية للشركات، مما يمكنها من تقديم تجارب متميزة في كامل رحلة تجربة العملاء».

وستوفر الشراكة لعملاء مجموعة Ooredoo من الشركات الأدوات اللازمة لإسعاد العملاء وضمان تفاعل العملاء وذلك في عالم اليوم الذي تتزايد فيه مستويات الاعتماد الرقمي. وتجمع حلول «أفيا» المعروفة على نطاق واسع والموثوقة من قبل ملايين الشركات حول العالم، أحدث التطورات في مجال الاتصالات ومن ضمنها الاتصالات الصوتية والمصورة والرقمية والتواصل الفوري، وذلك لتطوير التفاعل والتجارب في قطاع الأعمال.

من جهته قال **نور الأتاسي**، نائب الرئيس - مزودي الخدمات، «أفيا» إنترناشيونال: «تسعى المؤسسات في جميع أرجاء المنطقة للحصول على حلول اتصال مبتكرة لضمان تواصل العملاء والموظفين في نقاط التفاعل المتعددة معهم. تتيح شراكتنا مع Ooredoo للشركات الابتكار وفقاً للوتيرة التي تناسب احتياجاتها، والحصول على دعم شركة رائدة تتمتع بخبرة واسعة في التحول الرقمي في السوق. وإننا مسرورون للتعاون مع Ooredoo وفتح الباب أمام إمكانيات جديدة في قطاع اتصالات الشركات».

شراكة تجمع «مينايترك» و«جامعة الحسين التقنية»



أعلنت شركة مينايترك MENAITECH عن توقيع شراكة مع جامعة الحسين التقنية تهدف إلى تمكين الشباب وتوسيع فرصهم المهنية. ويشمل هذا التعاون برامج تدريبية متخصصة في أحدث التقنيات لتعزيز المهارات، ومناهج أكاديمية تتوافق مع احتياجات سوق العمل لضمان توظيف الخريجين، وتعاون مثمر في المؤتمرات والندوات وورش العمل لدعم التقدم والابتكار. ويسعى الطرفان من خلال هذا التعاون إلى بناء مستقبل مهني مشرق للشباب.

Avaya حاضرة في معرض برلين



شاركت شركة أفيا العالمية Avaya في معرض Customer Contact Week (ccw2024) في برلين، حيث سلّطت الضوء فيه على أحدث حلولها ومنتجاتها، فكانت فرصة للإلتقاء بالعملاء عن قُرب والتواصل معهم والتعرّف عن كثب على أبرز احتياجاتهم ومتطلباتهم.

ويعد معرض CCW أكبر معرض في أوروبا إذ يشكّل منصة مهمة للتواصل المباشر مع العملاء، ويضم العديد من العلامات التجارية العالمية الأكثر ابتكاراً، كما يتضمن حلقات نقاش وورش عمل وجلسات تواصل وغيرها الكثير.

كاسبرسكي تكشف عن ثغرة جديدة في هواتف آيفون



كشف فريق البحث والتحليل العالمي لدى كاسبرسكي (GReAT) عن ثغرة أمنية في النظام على شريحة (SoC) من هواتف آيفون الذي تصنعه شركة آبل، إذ تعد هذه الثغرة أساسية لحملة هجمات أخيرة استهدفت هواتف آيفون، معروفة باسم OPERATION TRIANGULATION. وتسمح هذه العملية للمهاجمين بتجاوز نظام حماية الذاكرة في هواتف آيفون التي تعمل بإصدار نظام تشغيل iOS 16.6 أو الإصدارات الأقدم منه.

هذه الثغرة الأمنية المكتشفة، هي ميزة في عتاد الهاتف، ومن المحتمل أنها تستند على مبدأ «الأمن الناتج عن عدم المعرفة»، وربما كانت الغاية من

وجودها هي الاختيار أو تصحيح الأخطاء. ويأتي دور هذه الميزة في هجمة OPERATION TRIANGULATION، بعد الهجوم الأولي صفري النقرات على خدمة iMessage، وما يلي ذلك من رفع مستوى الصلاحيات. فقد استغل المهاجمون هذه الميزة في العتاد، لتجاوز وسائل الحماية المعتمدة على العتاد، والتلاعب بمحتويات المناطق المحمية من الذاكرة، وتعد هذه الخطوة هامة ليحصل المهاجمون على التحكم الكامل بالجهاز المستهدف. مع ذلك، قامت شركة APPLE بمعالجة هذه الثغرة، التي عرفت برمز CVA-2023-38606.

وعلى حد علم كاسبرسكي، لم يتم توثيق هذه الميزة علناً، ما صعب اكتشافها وتحليلها باستخدام أساليب الأمان التقليدية. حيث أجرى باحثو فريق GReAT هندسة عكسية واسعة النطاق، وتحليلاً دقيقاً للتكامل بين عتاد وبرامج هواتف iPhone، مع التركيز بشكل خاص على عناوين الدخول والخروج المحددة على الذاكرة (MMIO) والتي تعتبر ضرورية لتسهيل الاتصال الفعال بين وحدة المعالجة المركزية (CPU)، والأجهزة الطرفية في النظام. لم يتم اكتشاف عناوين MMIO المجهولة التي يستخدمها المهاجمون لتجاوز وسائل حماية ذاكرة النواة في أي من مجالات مخطط الأجهزة، ما مثل تحدياً كبيراً. كان على الفريق أيضاً فهم الطريقة المعقدة التي يعمل بها النظام على الشريحة، وتفاعله مع نظام تشغيل iOS، خاصة في ما يتعلق بإدارة الذاكرة وآليات الحماية. تضمنت هذه العملية فحصاً شاملاً لمختلف مجالات مخطط الأجهزة، والكود المصدري، وصور النواة، والبرامج الثابتة، في محاولة للعثور على أي ذكر لعناوين MMIO تلك.

الدكتور دال الحتي يطلق صرخة تحذيرية خلال محاضرة في المجلس النسائي اللبناني حول الابتزاز الرقمي

وجوب الحفاظ على تماسك العائلة اللبنانية، وأهمية التربية العائلية والمدرسية والجامعية، منبهاً من عدم تخلي الأهل عن دورهم الأساسي في منح التربية السليمة لأولادهم، وهي ركيزة المجتمع الوطني الصالح.

وقد شرح الدكتور الحتي العقوبات التي نصّ عليها قانون العقوبات اللبناني في حالة الإحتيال، وخاصةً المادة ٦٥٥ من القانون التي تُعاقب



د. دال الحتي وعدلا سبيني زين

بالغرامة وبالسجن من ستة أشهر إلى ثلاث سنوات، وتندرج تحت هذه المادة جرائم الإحتيال الإلكتروني والابتزاز الرقمي.

كما نوّه بالمتابعة والملاحقة المحترفة لمكتب مكافحة الجرائم المعلوماتية وحماية الملكية الفكرية التابع للمديرية العامة لقوى الأمن الداخلي، والتي يمكن التبليغ لديه عن كلّ حالات الإبتزاز والتنمر، ويمكن الإتصال به على الرقم ٢٩٣٢٩٣ / ٠١، أو على رقم الطوارئ ١١٢، أو تقديم شكوى لدى النيابة العامة أو لدى أقرب مخفر لقوى الأمن الداخلي.

وإختتم اللقاء بجلسة حوارية مع السيدات والآنسات المشاركات، وأجاب الدكتور دال على كافة التساؤلات والهواجس والإستفسارات، واضعاً خبراته بتصرّف المجلس النسائي اللبناني وبتصرّف الجمعيات النسائية المنضوية تحت لواء المجلس والمنتشرة على مساحة الوطن.

بمناسبة اليوم العالمي للمرأة نظم المجلس النسائي اللبناني محاضرة بعنوان: «الابتزاز الرقمي وارتداداته على النساء والفتيات»، تحدث فيها الأستاذ الجامعي الدكتور دال الحتي. وتعتبر هذه المحاضرة من ضمن حملة (حماية الأسرة التي أطلقها المجلس النسائي اللبناني في حزيران ٢٠٢٣). استهل الحفل بالنشيد الوطني اللبناني، وقدمت أمينة سر المجلس

الأستاذة نجوى البعيني، ثم رئيسة المجلس الأستاذة عدلا سبيني زين التي قدّمت المحاضرة وعرّفت عن الدكتور دال الحتي.

وتحدث الدكتور دال الحتي عن موضوع السمعة الرقمية وأهميتها، وعن خطورة إساءة إستعمال مواقع التواصل الإجتماعي بشكل متقن، ما ينعكس سلباً على سمعة الأشخاص، كما يمكن للسمعة الرقمية السيئة أن تُسيء إلى العلاقات المهنية والوظيفية والإنسانية والمجتمعية لهم.

كما شرح عن مخاطر «التنمر»، خاصةً بين التلاميذ والطلاب، هذه الظاهرة الرقمية الخطيرة التي قد تؤدي في بعض الأحيان إلى الإنتحار، معدداً عدة حالات حصلت في لبنان والخارج، مطلقاً صرخة تحذيرية حول الارتدادات النفسية والعقلية للتنمر، التي قد يحملها المتلقي طيلة حياته.

ثم تركّز الحديث حول الإبتزاز الرقمي شارحاً أنواعه المتعددة وأهمها الإبتزاز المادي والعاطفي والجنسي والعائلي، مفصلاً نتائجها العائلية الكارثية، وتدميره للعلاقات المجتمعية السليمة، مركزاً على

إنفاقية تعاون بين الحكمة وسيدرونا لتعزيز القدرات في المصطلحات القانونية الإنكليزية



وقع رئيس جامعة الحكمة البروفسور جورج نعمة والمحامي اسكندر نجار ممثلاً مؤسسة سيدرونا للثقافة إتفاقية تعاون بين الجامعة والمؤسسة تهدف إلى تنظيم دورة مجانية للحقوقيين ضمن حرم الجامعة لتعزيز القدرات في المصطلحات القانونية باللغة الإنكليزية نظرياً وتطبيقياً، وذلك بحضور عميد كلية الحقوق في الجامعة الدكتور شادي سعد ومديرة مركز التدريب المستمر في الجامعة الدكتورة نيللي حبيقة وأعضاء مجلس الجامعة.

أعلن الرئيس البروفسور نعمة أن «الاتفاقية تأتي في سياق التدريب المستمر الذي تحرص عليه جامعة الحكمة كضمانة للتميز المعرفي

والعلمي والثقافي، وتطبيقاً لمبدأ الخدمة المجتمعية التي تشكل إحدى الركائز الثلاث لجامعة الحكمة إلى جانب التعليم والبحث العلمي».

بدوره نوّه المحامي نجار بجامعة الحكمة وما تقدمه من مستوى متقدم يعطي أملاً في المستقبل بشبابنا وطلابنا الذين يشكلون رصيدنا في العالم اليوم. وأوضح أن الاتفاقية أتت نتيجة ما لمس من حاجة لدى المحامين الشباب للتمرس باللغة الحقوقية الأجنبية خصوصاً الإنكليزية التي بات إتقانها عاملاً أساسياً لعمل المحامي حيث إن غالبية العقود الكبيرة تنجز باللغة الإنكليزية. وأمل نجار تطور التعاون ليشمل في مرحلة لاحقة اللغة الحقوقية الفرنسية.



liaassurex

Let's talk
about
tomorrow

www.liaassurex.com
01 982 000

علي عبدالله يقدم معدات طبية لمستشفى عكار الحكومي بالتعاون مع السفارة الصينية



قال رئيس تجمع رجال وسيدات الأعمال اللبناني الصيني **علي محمود العبد الله** إن القطاع الصحي في لبنان عموماً يعاني من الآثار المدمرة للأزمة الاقتصادية والمالية، لكن الشمال وعكار تحديداً تلقت ضربة كبيرة وموجعة على مستوى القطاع الصحي، وهي بحاجة إلى دعم كبير لكي تواصل المرافق الصحية أداء دورها الاجتماعي الحيوي. وأضاف: «باختصار، الاستشفاء الحكومي في عكار يعاني من تحديات خطيرة، ولن يتمكن من الاستمرار بخدمة المواطنين من دون دعم على كل المستويات». وقال **العبد الله** خلال احتفال بمناسبة تسليم هبة معدات طبية لمستشفى عكار الحكومي بالتعاون مع السفارة الصينية في لبنان: «نحن ملتزمون بدعم المؤسسات الصحية، وهذه ليست المرة الأولى التي نولي فيها المستشفيات الحكومية الاهتمام والدعم من خلال تقديم الهبات بالتعاون مع السفارة الصينية، وأنا أوجه التحية من عكار إلى السفارة الصينية التي لم تتردد يوماً في دعم عكار في شتى المجالات». من جهته قال مدير مستشفى **عبدالله الراسي** الحكومي في عكار الدكتور **محمد خضرين**: «أتوجه بالشكر إلى **علي محمود العبد الله** والسفارة الصينية على اهتمامهما بعكار وعلى دورهما الاجتماعي الكبير، هذه ليست أول مرة يقدمان فيها المساعدات إلى القطاع الطبي، وهما يعيان بدقة تحديات هذا القطاع».

الدفاع المدني اللبناني في عيده



من اليمين: الوزير بسام المولوي ومدير عام الدفاع المدني العميد ريمون خطار

بمناسبة اليوم العالمي للدفاع المدني، أقيم احتفال بعد ظهر الأول من آذار في المارينا الضبية المزدانة بالأعلام اللبنانية التي كانت ترفرف في الهواء الطلق. بدأ الاحتفال بالنشيد الوطني اللبناني وتخللته كلمات لمدير الدفاع المدني العميد ريمون خطار ولوزير الداخلية والبلديات القاضي **بسام المولوي** وللمقدم الاحتفال المبدع روني الفا. ثم كان عرضاً مميزاً للفرق المتخصصة ونماذج من آليات الدفاع المدني. ألف شكر للدفاع المدني اللبناني!



عرض نماذج من آليات الدفاع المدني

مايا حبيب حافظ مكرمة في مدينتها طرابلس



مايا حبيب حافظ برفقة والدها سليم حبيب مؤسس «الطوارئ» سنة ١٩٩٢ الذي حضر الاحتفال



مايا حبيب حافظ تتسلم الدرع التكريمي وباقة الزهر خلال الاحتفال

بمناسبة يوم المرأة العالمي، كرم نادي طرابلس ليونز فكتور وجمعية «فيحاؤنا حاضنة الثقافة لكل الأزمان»، رئيسة مؤسسة الطوارئ في طرابلس الناشطة مايا حبيب حافظ خلال حفل حاشد أقيم عصر ٧ آذار ٢٠٢٤ في مركز الصفدي الثقافي - طرابلس.

ألقيت كلمات للمناسبة رافقت فيلماً عرض وروى تاريخ «الطوارئ» منذ تأسيسها سنة

١٩٩٢ مع مختلف نشاطاتها الإنسانية والطبية والاجتماعية والثقافية.

وقد كُرمَت إلى جانب السيدة مايا في هذا الاحتفال، المربية صباح القرق فنج، الاعلامية هدى شديد والدكتورة نادين العلي عمران. ألف مبروك!

«من أين يهب الريح» معرض لـ «كرسي أميركا اللاتينية» في جامعة القديس يوسف



صورة عن المعرض



مديرة «كرسي أميركا اللاتينية» في الجامعة
جورجين الشاعر ملاط تلقي كلمتها



الرئيس البروفسور سليم دكاش يلقي كلمته
والى جانبه السيدة ملاط

وتشيلي وكولومبيا والمكسيك والأوروغواي وفنزويلا في القرنين الماضيين. افتتح المعرض بكلمات ألقاها رئيس الجامعة البروفسور الأب سليم دكاش ومديرة «الكرسي» السفيرة ملاط وزوجها المحامي هيام ملاط، حيث كانت فترات موسيقية على البيانو وزيارة المعرض بحضور مدير المكتبة الشرقية جوزف رستم ومن ثم حفل كوكتيل جمع الحاضرين وفي مقدمهم سفراء إسبانيا وأميركا اللاتينية ورئيس الرابطة المارونية د. خليل كرم والدبلوماسي فرنسوا أبي صعب.

حارسة الذاكرة وتاريخ لبنان، إستضافت المكتبة الشرقية في جامعة القديس يوسف معرضاً لافتاً بعنوان "D'OU SOUFFLE LE VENT" (من أين يهب الريح)، تمحور حول أدب الهجرة اللبنانية والشرق أوسطية في أميركا اللاتينية في القرنين التاسع عشر والعشرين. نظمت «كرسي أميركا اللاتينية» في جامعة القديس يوسف إدارة السفيرة الأدبية جورجينا الشاعر ملاط، هذا المعرض الشيق والفريد من نوعه الذي حوى على نخبة من منشورات ومطبوعات نادرة لأدباء وصحافيين لبنانيين هاجروا إلى الأرجنتين والبرازيل

حفل ختام مشروع «المشاركة السياسية للشباب في الانتخابات» في «هيلتون» بيروت



جلسة نقاش



«بلديتنا من بلدتي لكل لبنان»: للتوعية حول وجوب الانخراط في الحياة السياسية

كان حفلًا شيقاً ومثمرًا عصر الأربعاء ١٣ آذار الفائت في فندق هيلتون متروبوليتان بيروت. انه حفل ختام مشروع «المشاركة السياسية للشباب في الانتخابات» الذي تخلله معرض وكوكتيل وكلمات وتوزيع شهادات، ونفذه مركز رشاد للحوكمة الثقافية ضمن مؤسسة «أديان» بالشراكة مع برنامج الأمم المتحدة الانمائي، ودعم مالي من الاتحاد الأوروبي والوكالة الأميركية للتنمية الدولية.



توزيع الشهادات

جمع هذا الحفل شباناً وشابات وممثلين عن المنظمات غير الحكومية الدولية والمنظمات الدولية والناشطين في «رحلة للمناطق اللبنانية». وقد بدأ الحفل بانضمام الحضور إلى «البوسطة» وهي حافلة سياحية قديمة اختبر فيها الضيوف معرفتهم ببلديات لبنان المتنوعة. ثم أتيحت للحاضرين الفرصة لاستكشاف ثماني مبادرات مجتمعية قادها المشاركون في هذا المشروع من مناطق مختلفة في لبنان، من خلال التواصل مباشرة مع ممثلي هذه المبادرات.

الاحتفال بيوم المرأة العالمي



AON



ARAB BANK



JORDAN INS.



UIB



CMA CGM



EMIRATES



IGI



LOCKTON

MINKLADY
HOUSE OF FUR

BEIRUT | BADARO | SAMI EL SOLH BLVD

+961 3 713 216

 MINKLADYFURBEIRUT  MINKLADY_BEIRUT

غداء ممتع بضيافة نايله بركات



وقوفاً من اليسار: نايله بركات، جورجيت خوري، ليلي الاشقر، نيكول باخوس، عايدة شرباتي وجورجيت ميلاد، جلوساً من اليمين: سيلينا رحال، مادلين شكور، فاديا خوري وجاكلين أبو حمد ونبيله غصين



صاحبة الدعوة نايله برفقة غريتا ملص وجورجيت خوري (جلوساً) وديدي عبدالله، روزي جمال ومادلين شكور

أولمت نايله بركات في دارتها في الأشرفية على شرف باقة من الصديقات. سادت أجواء مريحة مأدبة الغداء المتميزة بحسن الضيافة وأطباق شهية حضرتها نايله شخصياً. شاركت في الحفلة سلوى طرابلسي، سلوى الخليل الأمين، نايله عازوري، نايله عيسى الخوري، حنان صادق...



من اليمين: نايله بركات، د. سلوى الخليل الأمين وسلوى طرابلسي



وداد بو خليل وحنان صادق بين سلوى طرابلسي وأمال رنو



ميراي فارس بويز

تقدم
المجتمع

تكريماً لنادره نجم



درع تكريمي لنادره نجم وتبدو هنا برفقة نوال برتي



نادره نجم محاطة بكرميتها مايا مجاعص ونهى جدّ

نادره نجم رئيسة الاتحاد الوطني للجمعية المسيحية للشابات في لبنان على مدى تسع سنوات، كانت محط التكريم في حفل أقيم في ٨ آذار، اليوم العالمي للمرأة، وذلك في مقر جمعية الشياح بحضور رئيستها ايدي لمع والرئيسة الحالية للاتحاد غيتا جرمانوس. تخللت المناسبة كلمات واختتمت بمأدبة غداء قطع خلالها قالب حلوى من وحي المناسبة.



حول قالب الحلوى: من اليمين: دنيز هدايا، دوللي خوام، نوال برتي، نادره نجم، ايدي لمع، غيتا جرمانوس، مي حداد، منى خولي، صونيا نحاس وماري تريفز فرا

إفطار WTW RE و WTW CEEME



إفطار GUTMANN ME



تفاؤل، تطوع وأطياب مأدبة

أقامت رئيسة الحركة التطوعية اللبنانية وداد بو خليل مأدبة غداء عقت جلسة عمل للحركة، في صالونات دوبلكسها ببيروت، عمت أجواء ربيعية وتفاؤلية في الحفلة التي تخللها احتفال بعيد ميلاد الصديقة ميريام غبريل. حضرت أكثر من ثلاثين سيدة بينهم متطوعات الحركة التي تهتم خصوصاً بمساعدة المسنين المحتاجين.



ريمون رعيدي بين نايله قرقفي وروزي جمال وقوفاً شقيقة جهشان تشرمكي، ايدي لمع والكسا قيامه



من اليمين: منى شرتوني، وداد بو خليل، شقيقة تشرمكي، جاكلين أبو حمد، ميريام غبريل وأمارنو



غلوب مد البحرين تنظم حفلها السنوي



سالم حيدر يسلم د. سارة آل شبر الجائزة التكريمية



سالم حيدر، نائب الرئيس الإقليمي، وحسن سليمان، المدير العام، يتوسطان فريق العمل

نظمت غلوب مد Globemed البحرين، حفل عشاءها السنوي للاحتفال بإنجازات الشركة خلال العام الماضي. وقد جمع هذا الحدث، الذي أقيم في ٦ مارس ٢٠٢٤ في مطعم سان كارلو في المنامة، كافة موظفي الشركة والإدارة للاحتفال بعام من الجهود والإلتزام لتحقيق التميز. كما شكّل الحدث السنوي مناسبة لوداع وتكريم مديرة العمليات الدكتورة سارة آل شبر. وكان فرصة للاحتفال والتعبير عن مدى إلتزام شركة غلوب مد البحرين بروح فريق العمل والإمتنان للجهود المبذولة.



فريق العمل

«أضواء في ظلمة» للسفير روبير جوزف نعوم



السفير روبير جوزف نعوم برفقة زوجته وكريمتهما

وقّع السفير روبير جوزف نعوم كتابه الجديد «أضواء في ظلمة»، مساء ٧ آذار الماضي في انطلياس، في إطار المهرجان اللبناني للكتاب السنة ٤١ الذي نظّمته الحركة الثقافية - انطلياس. حضر جمع غفير من الاصدقاء، ويعتبر الكتاب وثيقة عن العمل الدبلوماسي القيّم والناجح في سبيل الاتجاه «نحو دولة تليق بوطن الرسالة».

«الوجيز في القانون الروماني» بالفرنسية

صدر بالفرنسية للقاضي الدكتور أنطوني عيسى الخوري، رئيس رابطة قدامى القضاة، كتاب بعنوان «الوجيز في القانون الروماني» الطبعة الرابعة. تناول المؤلف في المقدمة فائدة تدريس القانون الروماني وتناول في القسم الأول الملكية، الجمهورية والامبراطورية، ومن ثم القانون الروماني وتصنيفاته الرئيسية.

أما القسم الثاني فتناول النظام السياسي للامبراطورية السفلى ومصادر القانون والنظام القضائي ومؤسسات الامبراطورية البيزنطية والوضعين الاقتصادي والاجتماعي، لينتهي، في الخاتمة، بالعصر الحديث.



غبة اتحاد مصارف الكويت



وتعزيز العلاقات بين موظفي القطاع المصرفي الكويتي، نظم اتحاد مصارف الكويت بالتعاون مع نادي مصارف الكويت غبة رمضانية، جمعت القيادات المصرفية وعدداً من موظفي القطاع المصرفي. تمّ خلالها تبادل التهاني بمناسبة شهر رمضان المبارك، مع التمنيات بالنجاح والتقدم لقطاع المصارف في الكويت.



وأكد **الرويح** أهمية هذا النوع من اللقاءات التي تعكس ترابط موظفي المصارف الكويتية، مشيراً إلى ضرورة تنظيم مثل هذه اللقاءات، ما يعزز الروح الجماعية التي تنعكس على بيئة العمل وتساهم في تحقيق الأهداف المشتركة.

نظم اتحاد مصارف الكويت بالتعاون مع نادي المصارف غبة المصارف الرمضانية السنوية الثانية في فندق الفورسيزونز، بمشاركة واسعة من قيادات القطاع المصرفي. وأعلن الأمين العام لاتحاد مصارف الكويت د. **يعقوب السيد يوسف الرفاعي** أن الاتحاد «يحرص دائماً على تنظيم المناسبات التي تجمع البنوك المحلية، لاسيما الغبة السنوية، والتي تتسم بأجواء رمضانية جميلة، بهدف تعزيز التواصل والتعاون ودعم الروابط بين البنوك الأعضاء في اتحاد مصارف الكويت.

وقال رئيس مجلس إدارة نادي مصارف الكويت السيد **يوسف عبدالله الرويح**، في إطار الجهود المستمرة لتعزيز التواصل



إفطار الشركة الأردنية الفرنسية للتأمين JOFICO



أقامت اللجنة الاجتماعية في الشركة الأردنية الفرنسية للتأمين «جوفيكو» إفطاراً رمضانياً لموظفيها في مطعم «لقمة على الكانون»، وذلك بمناسبة حلول شهر رمضان الكريم بهدف تعزيز الروابط الاجتماعية بين الموظفين وروح الأسرة الواحدة التي تجمع فريق العمل. وتأتي هذه الخطوة تماشياً مع نهج الشركة وتطلعاتها في تعزيز الروابط بين فريق العمل وإضفاء نوع من التقارب والبهجة بعيداً عن ضغوطات العمل.





هاني عكاري رئيساً تنفيذياً للعمليات في مجموعة آل سريع للفنادق



عُيِّن السيد هاني عكاري
في منصب الرئيس
التنفيذي للعمليات في
مجموعة آل سريع
للفنادق والضيافة
Sraiya Hotels & Hospitality.
ويتمتع السيد عكاري
بخبرة دولية اكتسبها من
مسيرته المهنية في
أوروبا والشرق الأوسط
والتي استمد منها شغفه

لتقديم تجارب إستثنائية للضيوف. وكان بدأ مسيرته المهنية
في فرنسا عام ٢٠٠٧، حيث اكتسب خبرات قيّمة في فنادق
ومنتجعات فورسيزونز الفاخرة وهيلتون أرك دي تريومف
في باريس. ثم توجه نحو الشرق، ليدبر عدداً من الفنادق
حيث كانت له إنجازات مذهلة.

إيلي معروف (IHG): نعتزم إنشاء ٢٩ فندقاً في السعودية وإطلاق أول فندق «كيمبتون» في المنطقة



في وقت أعلن فيه عن
إطلاق أول فندق «كيمبتون»
على مستوى منطقة الشرق
الأوسط في السعودية
خلال عام ٢٠٢٤، كشف
الرئيس العالمي لمجموعة
فنادق الانتركونتيننتال
IHG، إيلي معروف، أن
المجموعة بصدد إنشاء ٢٩
فندقاً جديداً في المملكة.

وقال معروف لـ «الشرق الأوسط» من الرياض: «خلال العام
٢٠٢٣، افتتحنا خمسة فنادق في المملكة، منها ٣١٥٥ غرفة
فندقية، ووقعنا ١٤ اتفاقية. ويعكس الجدول الزمني لمشاريعنا
واسعة النطاق قيد التنفيذ عملية التطور والنمو لدينا، ومن المتوقع
أن نطلق قريباً ٢٩ فندقاً (١٠٣١٤ غرفة فندقية) في المملكة».
وتوقع معروف أن يشهد قطاع الضيافة السعودي زيادة في
الإيرادات لتصل إلى ٢,٩٣ مليار دولار بحلول عام ٢٠٢٤،
وبمعدل نمو سنوي ٣,٣٣٪. وقال: «يمكننا أن نتوقع أن يصل
حجم السوق إلى ٣,٣٤ مليار دولار بحلول عام ٢٠٢٨».

أندريه بورغ مديراً عاماً لمنتج وثل هيلتون شاطئ سلوى



يفخر منتجج وثل
هيلتون شاطئ سلوى
بالإعلان عن تعيين
أندريه بورغ كمدير عام
جديد للمنتجج الأيقوني،
الذي تم افتتاحه في فبراير
٢٠٢١ وتملكه كتارا
للضيافة.

يجلب بورغ أكثر من ٢٥
عاماً من الخبرة الدولية في

قطاع الفنادق، بما في ذلك ١٦ عاماً مع هيلتون، حيث انضم إلى
عائلة هيلتون في عام ٢٠٠٨ كمدير للأطعمة والمشروبات في
منتجج هيلتون شاطئ رأس الخيمة، مساهماً في تأسيس وجهة
سياحية مزدهرة.

«نحن سعداء بالترحيب بأندريه في منتجج وثل هيلتون
شاطئ سلوى، منتجج يحتل مكانة خاصة في قلبي»، قال
إتيان - شارل جايلينز، المدير العام لهيلتون في قطر. بمهاراته
القيادية المثبتة وتفانيه في الخدمة المتميزة، نحن واثقون أن
أندريه سيلعب دوراً محورياً في قيادة المنتجج نحو عصر
جديد، معززاً تجربة الضيوف وترسيخ مكانته كوجهة رائدة
في المنطقة».

سايد طيون يحصد جائزة Care for our People



حصل السيد سايد طيون، مدير عام فندق هوليداي إن أند سويتس
دبي ساينس بارك Holiday Inn & Suites Dubai Science Park على
جائزة "Care for our People"، خلال حفل توزيع Impact Awards لعام
٢٠٢٣ الذي أقيم على هامش مؤتمر «المدراء العامون» لمجموعة فنادق
ومنتجعات «انتركونتيننتال» في الشرق الأوسط وأفريقيا والهند ٢٠٢٤.
ويأتي هذا التكريم ليؤكد على الجهود الجماعية نحو التميز والخدمة التي
يبذلها فريق العمل في الفندق تحت إدارة وإشراف السيد طيون.

وبهذه المناسبة، صرح سايد طيون أن تفاني فريق العمل كان دائماً
مدفوعاً بالشغف لخلق تأثير إيجابي على كل من الضيوف والزلاء، مؤكداً أن
جوهر عملهم يكمن في التأثير على حياة فريق الفندق المحترف والمتمكن
والمتفاني، وتعزيز بيئة ليست نابضة بالحياة فحسب، بل ممتعة أيضاً، من
أجل تقديم الرفاهية التي لا تضاهى للزلاء وتحقيق النجاح المرجو.

There's a thin line between what's granted ...



and what's not



٣ جوائز إضافية لفندق شيراتون جراند الدوحة



كاظم شمس

حصل منتجع وفندق مؤتمرات شيراتون جراند الدوحة، الرائد عالمياً في مجال الضيافة، خلال حفل توزيع جوائز World MICE Awards العالمي المخصص لسياحة الاجتماعات والحوافز والمؤتمرات والمعارض على ثلاث جوائز مرموقة هي أفضل فندق لعام ٢٠٢٣ في قطاع الاجتماعات والحوافز والمؤتمرات

والمعارض، أفضل فندق في قطاع الاجتماعات والحوافز والمؤتمرات والمعارض في الشرق الأوسط لعام ٢٠٢٣ وأفضل فندق في قطاع الاجتماعات والحوافز والمؤتمرات والمعارض في قطر لعام ٢٠٢٣.

ويعكس هذا التكريم التزام منتجع وفندق مؤتمرات شيراتون جراند الدوحة بالتميز في مجال الضيافة ومساهماته في تنمية صناعة المعارض والمؤتمرات داخل دولة قطر وخارجها.

وبهذه المناسبة أعرب السيد كاظم شمس، مدير العمليات في الفندق، عن امتنانه لفريق العمل المتفاني والنزلاء الكرام لدعمهم المستمر، مؤكداً مواصلة جهودهم بهدف ترسيخ مكانة مدينة الدوحة كمركز رئيسي لعقد الاجتماعات والمؤتمرات والمعارض.

تمكين المرأة: شيراتون جراند الدوحة يستضيف فعالية احتفالية بمناسبة يوم المرأة العالمي



استضافت دائرة النساء - وهي إحدى مبادرات فندق شيراتون جراند الدوحة SHERATON GRAND DOHA لدعم وتمكين المرأة، بالتعاون مع أناهي - فعالية خاصة في ٥ مارس، حيث احتفت بالعديد من النساء من خلفيات متنوعة من خلال احتفالية نابضة بالحياة تهدف إلى تكريم المرأة من خلال فعالية «الاحتفال بالأنوثة». جاء هذا الحدث المثير على طريقة حفلات الكوكتيل ليحتفي بالشهر العالمي للمرأة، حيث تمكن الحدث من جذب ١٠٠ شخص للمشاركة في أسسية مليئة بالحكمة والاحتفال والفرح والتمكين.

سلطت الفعالية الضوء على المعنى الحقيقي لأنوثة المرأة

في أجواء ساحرة نابضة بالحياة، تمكن الضيوف خلال هذه الفعالية من الاستماع إلى عدد من الخطب القصيرة الملهمة، وتم تقديم مجموعة مميزة من النساء على المسرح حيث شارك الحضور قصصهن الرائعة حول أهمية الاحتفاء بالنفس والسعادة المتجذرة في تركيبة المرأة. وضمن جدول الفعاليات، قامت مجموعة من المتحدثات، بما في ذلك ديماس شبار، ورناء خالد الخطيب، وهوماري شودي، وسلمي أحمد الحمادي، وفيرونيك كالياني، وعائشة إبراهيم الخالدي، بتسليط الضوء على رحلاتهم الشخصية من خلال سرد تجاربهن الشخصية بشغف، حيث كانت قصصهم بمثابة مصدر إلهام للحضور وتركت أثراً عميقاً في قلوب وعقول الجميع..

ومن جهة أخرى، تمكن الحضور من الاستمتاع بمجموعة ممتعة من الأنشطة التفاعلية والهدايا السخية التي أضافت المزيد من التميز إلى الاحتفال.

سلط الحدث الضوء على القوة الجماعية للنساء والقيمة الكبيرة التي تضفيها المرأة لمجتمعنا والعالم بأسره.

ماريوت الدولية تحتفل بالنسخة الـ ١٣ من مبادرة «إفطار سائقي سيارات الأجرة» في قطر



ضمن جهودها المستمرة للاحتفال بشهر رمضان المبارك، احتفلت ماريوت الدولية MARRIOTT بالمبادرة السنوية الثالثة عشرة «إفطار سائقي سيارات الأجرة» في ٢٠ فندقاً من فنادق ماريوت في قطر، حيث شهدت ساعة الإفطار تقديم وجبات الإفطار مجانية لسائقي سيارات الأجرة الذين قادوا سياراتهم عبر المداخل الرئيسية لفندق لو رويال ميريديان الدوحة، وقرية وسبا شرق - فندق ريتز كارلتون، ومنتجع وفندق مؤتمرات شيراتون جراند الدوحة.

حرصت أقسام خدمات الطعام في كل فندق من الفنادق المذكورة أعلاه بالإضافة إلى عشرين فندقاً آخر من فنادق ماريوت الدولية في الدوحة على إعداد وجبات إفطار مميزة تضمنت مجموعة متنوعة من الأطعمة والمشروبات. ويأتي

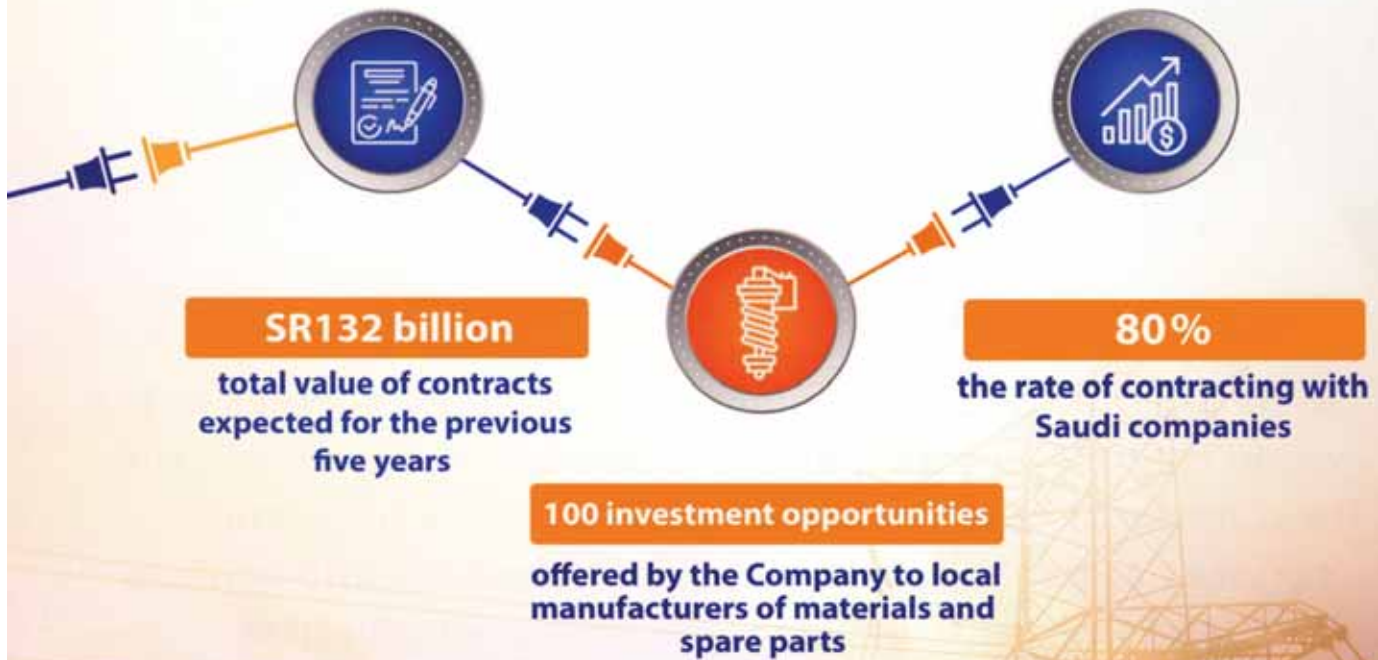
نجاح هذه المبادرة بسبب تضافر جهود الموظفين من مختلف الأقسام في جميع الفنادق، بما في ذلك قسم خدمات التموين والإدارة وخدمات الضيوف، لإحياء مبادرة «إفطار سائقي سيارات الأجرة» حيث تمكنت فنادق ماريوت في قطر من توزيع أكثر من ١٢٠٠ وجبة إفطار على سائقي سيارات الأجرة.

تندرج مبادرة «إفطار لسائقي سيارات الأجرة» تحت إطار منصة الأثر الاجتماعي والاستدامة من ماريوت الدولية، الخدمة الشاملة: فعل الخير في الاتجاهات كافة.



بناء وتوظيف القدرات الوطنية
Build & Employ National Abilities

Localization of electrical industries



www.se.com.sa

[f](#) [t](#) [i](#) [v](#) /ALKAHRABA [@](#) [o](#) /SEC_ALKAHRABA

إنجاز آخر لبلال القادري بإدارته لأهم ٤ فنادق في نيوم



عُيِّن السيد بلال القادري مديراً عاماً على أربعة فنادق فاخرة واقعة ضمن جزيرة سندالة، إحدى أهم الجزر التي يتم تطويرها في «نيوم» في المملكة العربية السعودية. ومن خلال منصبه الجديد، سيشرف بلال القادري على كل من Syanne، أحد منتجعات ذا لاكشري كوليكشن؛ وOraya، أحد منتجعات أوتوجراف كوليكشن؛ وCoramar، أحد فنادق لوكشري كوليكشن وفندق أبارتمنتس باي ماريوت بونفوي. ويتمتع القادري بخبرة تمتد لأكثر من ٢٠ عاماً في مجال الضيافة الفاخرة ولطاما تحلّى برؤى عميقة حول توجهات السوق السائدة والتي مكنته عبر جميع المناصب المرموقة التي تتوأمها من تحديد الفرص الجديدة وتوسيع انتشار العلامات التجارية التي مثلها مما كان يضمن دائماً توفير تجارب مميزة للضيوف. وكان قد بدأ مسيرته المهنية في عام ١٩٩٨ حيث تولى مناصب إدارية عليا في فنادق مختلفة في الشرق الأوسط كان آخرها منصب المدير العام لمنجع ومركز مؤتمرات شيراتون جراند الدوحة. وهو حاصل على شهادة في إدارة الفنادق والتسويق من الجامعة اللبنانية الأميركية في بيروت، ونال خلال مسيرته المهنية الحافلة بالإنجازات مجموعة متنوعة من الجوائز.

اتفاقية تعاون بين وزارة الموارد البشرية ومجموعة فنادق أبراج الساعة أكور

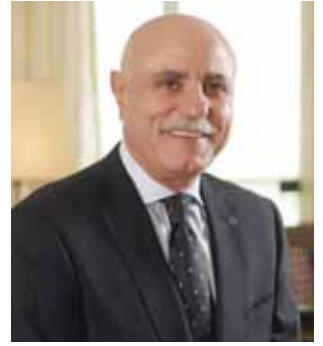


في إطار تعزيز دور القطاع الخاص كشريك في المساهمة بتحقيق أهداف المسؤولية المجتمعية من خلال المنصة الوطنية للمسؤولية الاجتماعية، وقعت وزارة الموارد البشرية والتنمية الاجتماعية اتفاقية تعاون مع مجموعة فنادق أبراج الساعة أكور، التي تشمل فيرمونت، رافلز، وسويس أوتيل (وقف الملك عبد العزيز). وبهذه المناسبة أكد السيد سالم الشهراني مدير العمليات والتشغيل في المجموعة في منطقة مكة المكرمة التزامها بالمشاركة الفعالة في هذا العمل والسعي لتحقيق تأثير إيجابي ملموس.

فيليب بارنز رئيساً تنفيذياً لشبكة روتانا



فيليب بارنز



سليم الزهراني

أعلنت روتانا ROTANA، إحدى الشركات الرائدة في مجال إدارة الفنادق في المنطقة والتي تدير أكثر من ١٠٠ فندق في الشرق الأوسط وأفريقيا وأوروبا وتركيا، عن تعيين فيليب بارنز رئيساً تنفيذياً جديداً لها. وتعليقاً على ذلك، قال السيد سليم الزهراني، نائب رئيس مجلس إدارة روتانا: «نرحب بانضمام فيليب بارنز رئيساً تنفيذياً جديداً لروتانا، حيث نتطلع إلى الاستفادة من خبرته القيادية الغنية وفهمه العميق لمشهد الضيافة العالمي من أجل الارتقاء بسمعة روتانا ومستوى تميز خدماتها. ونتوق لرؤية نتائج نهجه المميز ورؤيته المبتكرة في الفصل القادم من مسيرة العلامة ومشاريعها المتنامية في الأسواق الرئيسية».

عمل بارنز لمدة تقارب ٢٥ عاماً لدى مجموعة «فيرمونت للفنادق والمنتجعات»، حيث شغل فيها العديد من المناصب القيادية العليا حول العالم، بما في ذلك كندا والمملكة المتحدة والولايات المتحدة الأميركية. وشغل مؤخراً منصب نائب الرئيس الإقليمي لمنطقة جنوب كاليفورنيا (٢٠٢٠ - ٢٠٢٢). كما عمل سابقاً لدى علامات تجارية رائدة في مجال الضيافة مثل «فورسيزونز» و«شانغريلا» وغيرهما.

وفي منطقة الشرق الأوسط، شغل بارنز منصب نائب الرئيس الإقليمي لمجموعة «فيرمونت للفنادق والمنتجعات» في دولة الإمارات العربية المتحدة (٢٠٠٩-٢٠١١)، حيث أشرف على العمليات التشغيلية لفنادق فيرمونت النخلة بدبي، وفيرمونت باب البحر أبوظبي، وفيرمونت عجمان، ومنتجع فيرمونت الفجيرة الشاطئي، وفيرمونت أبوظبي في مرحلة ما قبل الافتتاح. وشغل قبل ذلك منصب نائب الرئيس للمجموعة في منطقة الشرق الأوسط (٢٠٠٧-٢٠٠٩)، حيث أشرف على المشاريع وافتتاح الفنادق الجديدة في جنوب أفريقيا والسعودية ومصر والإمارات وعمان. وتضم محفظة روتانا حالياً ١٩,٦٠٢ غرفة فندقية وست علامات تجارية مرموقة.



نتمنى لكم عيداً يعمّه الخير والسلام



Schüco **CARBON CONTROL** ∞

Minimising CO₂ in construction.



We support our partners on the path towards a climate-neutral future. With products and services that reduce carbon emissions for decarbonisation of the building envelope.

A holistic approach across all phases of construction.
Flexibility with a modular principle.
Custom-made solutions for each individual project.

Contact us:
infoME@schueco.com

www.schueco-carbon-control.com

SCHÜCO