



العدد ٦٣١ • السنة الرابعة والخمسون • يونيو/يوليو ٢٠٢٤
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 631 • 54 YEARS • JUNE/JULY 2024

توقع إثمار بنوك
إقليمية أمريكية

تحول لافت في التنوع القطاعي الإنشائي

**SAUDI
PROJECTS**

Construction, Building & Design

PROJECT
QATAR

CELEBRATING
20

YEARS OF
EXCELLENCE

تحذير شركات التأمين
من مخاطر البجعة السوداء

توتر اقتصادي
بين الصين والدول الكبرى

تخلف أميركا عن سداد ديونها «أمر لا مفر منه»

نتائج شركات التأمين
في الأردن وقطر خلال 2023

نتائج المصارف
في قطر والأردن خلال 2023



5 289000 017804

Bahrain: B03 • Egypt: EP20 • France: FR05 • Jordan: J05 • KSA: SP25 • Kuwait: K02 • Lebanon: LB1, 1, 50 • Morocco: DR50 • Oman: OR3 • Qatar: QR25 • Syria: SJ200 • UAE: DR25 • Yemen: YR1350



Porcelain

Ceramic

Marble

Mosaics

Installation &
fastening materials

Accessories

Sanitary ware

خلي بيتك بيت هايل

بيت هايل
HAIL HOUSE



GET IN TOUCH



Contact info:

Unified number: 8001244456

Email : info@hail-house.sa

Website : <https://www.hail-house.sa>

بصراحة

«عل الهوارة»

بلد لا غريب ولا عجيب... كل ما فيه «عل الهوارة». وقد تعود اللبنانيون على ذلك حتى بات من الصعب عليهم التأقلم مع القوانين السارية في العالم.. إلا في حال تواجدوا في دولة أخرى، فهم من دون شك يلتزمون القوانين فيها بحذافيرها.

في لبنان، لا راس ولا كعب ولا قاضي ولا شرطي ولا مسؤول ولا نائب يؤدون أدوارهم. نحن في شريعة غاب، ينال فيها فقط المحظوظ أو المدعوم/أو المسؤول حقوقه، فيما يكون العقاب فقط للأوادم والضعفاء.

السارق في لبنان بطل و«الآدامي» «مسطول»، قول يتردد على مسامعنا، ولا يتوقف قائله عن ترده بكل وقاحة.

المصارف «أكلت الأخضر واليابس» ولا أحد يحاسبها من القضاة أو من الأصنام في مصرف لبنان، وهي لا تزال تنهش من الودائع الدفترية الخاصة بالمدعومين.

القانون شرع لكل لبناني لا يحمل دفتر سواقه، قيادة السيارة، حتى أننا لا نرى شرطياً إلا عند إعطائه أوامر برصد المخالفات.

وأيضاً لم نعد نعلم نظام اتجاهات السير التي يجب سلوكها، لأن السيارات والدراجات باتت تسير أكثر بعكسها، وليس في اتجاهاتها المخططة.

معاملات الدولة غير ضرورية في لبنان، إذ في كل الأحوال سئم فرض غرامة.

الطوابع المالية غير متاحة إلا بعشرة أضعاف من ثمنها على الأقل.

«الجور» على الطرق أكثر من «الزفت».

أصحاب المولدات يحتلون أعمدة كهرباء الدولة ويقمعون المشتركين وحتى أنهم «كهربوا» حس المسؤولين.

أصحاب «الثالين باركينغ» سيطروا على الطرق الخاصة، وغالبية المسؤولين ورؤساء البلديات «مخصيون».

المأكولات والأدوية «المضروبة» متوافرة وطاغية على «الجيدة».

حتى إذا غش أي صاحب فرن، يمكن أن تبتكر له طريقة ليكمل بيع المواد الفاسدة، حتى أن نقابته تعقد مؤتمراً صحافياً و«تبهدل» الإعلام.

يمكن أن نؤلف كتباً عن الأمور المماثلة في لبنان، والجميع راضٍ.. والبلد «عل الهوارة».



AL BAYAN
THE LEADING ARAB ECONOMIC MAGAZINE

اسبوعية تصدر شهرياً مؤقتاً
تأسست عام ١٩٧٠
تصدر عن شركة البيان
للطباعة والنشر والتوزيع

المؤسس انطوان زخور

Editor in Chief :
Emile ZAKHOUR

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر

France: +33 6 52379992
United Arab Emirates: +971 50 2984858
+33 6 45683951

HEAD OFFICE: SHMEISANI - JORDAN

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

Available on



press reader
— connecting people through news —



الاشتراك السنوي: ٢٥٠ دولار اميركي
SUBSCRIPTION FEES: US\$ 250

ثمن النسخة: الاردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريالاً، السعودية ٢٥ ريالاً، الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهماً، البحرين ٣ دينار، سلطنة عمان ٣ ريال، مصر ٣٠ جنيهات، العراق ٦ دينار، السودان ٢ جنيهات، ليبيا ٧ دنانير، المغرب ٦٠ درهماً، لبنان ٥ دولارات، U.K. 3.5 Stg, FRANCE 5 EURO, 3 CP, USA 7 US \$, GERMANY 5 EURO, CYPRUS

توزيع: شركة شرق الاوسط لتوزيع المطبوعات

كافة الآراء الواردة في المقالات تخص كاتبها ولا تعكس بالضرورة رأي مجلة «البيان الاقتصادية»



اقتصاد عربي وعالمي

تعتبر شركة أعمال أن تنوعها هو مصدر قوتها، حيث كان لها دور ريادي في كتابة قصة النمو في قطر. ولقد الرئيس التنفيذي للشركة

راشد المنصوري

أن مع كل نجاح وتقدم تحققه الشركة تنطمح للوصول إلى الأفضل والريادة. ص: ١٧

تأمين

ثبتت S&P التصنيف الائتماني لمجموعة الدوحة للتأمين عند A- مع نظرة مستقبلية مستقرة. كاشفة أن المجموعة تواصل العمل بجهد وبإمكانيات عالية، علماً أن

بسام حسين

هو الرئيس التنفيذي للمجموعة. ص: ١١٢



في هذا العدد

حصاد الشهر: لصوص الودائع.. من يحاسبهم؟! بقلم د. عبدالحفيظ البربر ٦٠

عرب وعالم

تخلف أميركا عن سداد ديونها «أمر لا مفر منه» ٨٠
رفع دعوى جماعية لعدم ظهور «ميسي» في مباراة كرة قدم ١٠
بيع ١٧ مليون ساعة خلال ٢٠٢٣ ١٠
الحكومة البريطانية تواجه أصعب تحد مالي منذ ٧٠ عاماً ١٠
توتر اقتصادي بين الصين والدول الكبرى ١١
الأمير تميم بن حمد يفتتح منتدى قطر الاقتصادي ١٤
«أعمال» تشتري حصة مصرف الريان في شركة «سي سان» ٢٥
GUTMANN لبنان.. قصة نجاح ٢٩
شركة كغوري للهندسة والمقاولات تتوسع نحو المملكة العربية السعودية ٤٠
مجموعة عبد الهادي عبدالله القحطاني وأولاده تستحوذ على أهم المشاريع في المملكة ٤٦
البروفيسور ندى الملاح البستاني تتحدث حول الحوكمة في العالم الرقمي والعالم العربي ٥٢

أخبار متفرقة

حصة الدولة اللبنانية من الطوابع ١,٨ مليون دولار من إيرادات ٢٠٠ مليون دولار ٥٤
محاكمة الفاسدين أمر مستحيل في لبنان ٥٥

مال ومصارف

حوار مع WEI DUAN نائبة رئيس مجموعة EBANK ٥٦
حاملو سندات كريدي سويس يدعون على سويسرا في الولايات المتحدة ٦٠
اليوان يحل بدلاً عن الدولار واليورو في بورصة موسكو ٦٠
ارتفاع سعر عملة BNB يجعل مؤسسها أغنى سجين في أميركا ٦٢
المملكة المتحدة تفتح أبوابها للعملاء المشفرة تدريجياً ٦٢
نتائج المصارف القطرية خلال العام ٢٠٢٣ ٦٤
نتائج المصارف الأردنية خلال العام ٢٠٢٣ ٦٦
المركزي القطري يطلق مشروع العملة الرقمية ٦٨
المركزي السعودي ينضم إلى مشروع دولي للعملات الرقمية ٦٨
بنك الرياض أفضل بنك للمنشآت الصغيرة والمتوسطة ٦٩
المركزي الكويتي يطلق برنامج قادة الأمن السيبراني ٧٠
٦ مصارف سعودية ترفع رأسمالها ٣٠ مليار ريال ٧٢
البنك العربي أفضل بنك في الشرق الأوسط للعام ٢٠٢٤ ٧٨
شراكة استراتيجية بين بنك الدوحة وماستر كارد ٨٢

تأمين

قيمة التأمين السيبراني قد تصل إلى ١٠ مليارات دولار إلا أنه قد يؤدي إلى انهيار شركات تأمين ٩٠
ميونيخ ري: نسبة عالية جداً من المخاطر السيبرانية غير مؤمن عليها ٩٢
تحذير شركات التأمين من مخاطر البجعة السوداء ٩٤
شركات التأمين تدفع جزءاً من تأمينات سيارات جاكوار لاند روفر بعد زيادة سرقة سياراتها ٩٤
نتائج شركات التأمين في قطر ٩٨
نتائج شركات التأمين في الأردن ١٠٠
طارق الفايز رئيساً للجنة الوطنية الخاصة للتأمين ووسطاء التأمين في اتحاد الغرف التجارية ١١٠
عبدو خوري، رئيساً للمؤسسة الوطنية للضمان الإلزامي على السيارات ١٣٢
فاتح بكداش: شركة آروب ساهمت في التصدي للأزمات وبقيت إلى جانب عملائها ١٣٦
تكنولوجيا ١٣٨
سيارات ١٤٢

نقل

أخبار النقل والمرافئ ١٤٤
حركة مرفأ بيروت الإجمالية و وارداته المرفئية في آذار (مارس) ٢٠٢٤ ١٥٠
حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في آذار (مارس) ٢٠٢٤ ١٥٤
مراتب شركات الملاحة في مرفأ بيروت آذار (مارس) ٢٠٢٤ ١٥٦
حركة الحاويات في مرفأ بيروت في شهر آذار (مارس) ٢٠٢٤ ١٥٨
نشاطات: ١٦٠
مجمع: بقلم ميراي فارس بوز ١٦٦
مجوهرات وساعات ١٧٦

عقارات

متابعة لاستراتيجيتها التوسعية، افتتحت شركة مزايا للتطوير العقاري، صالة عرض جديدة في برج التورينيدو. وفي هذا الإطار صرح الشيخ حمد آل ثاني الرئيس التنفيذي للشركة قائلاً: «إن افتتاح الصالة يمثل مرحلة مهمة في مسيرة «مزايا» لتقديم تجربة متميزة ومتطورة. ص: ٤٨



اقتصاد عربي وعالمي

أوضحت شركة بيت هایل بعد ٣١ عاماً على تأسيسها منتشرة في عدة مدن رئيسية في السعودية، بفضل مواكبتها للتطورات المتسارعة. رأى المدير التنفيذي للشركة عامر بوشي أن المهنية والصدقية في تعاملنا مع المستهلك مكنتنا من الاحتفاظ بحصة وازنة في السوق. ص: ٣٦



اقتصاد عربي وعالمي

أعلن المدير العام لشركة ناسك للحلول الكيميائية NASK CHEMICAL

طارق أبو الخير

أن الشركة بصدد الحصول على شهادة أيزو في الكثير من المجالات، مؤكدا حرص الشركة على خلق مستقبل نظيف وأكثر اخضراراً. ص: ٢٠



اقتصاد عربي وعالمي

أكد سامر نور الدين، مدير عام جوتمان لبنان Gutmann Lebanon

في حوار مع «البيان الاقتصادية»، أن جوتمان لبنان هي قصة نجاح، لافتاً أن جوتمان تدفع الحدود دائماً لتقديم الابتكار والتكنولوجيا. ص: ٢٩





نتائج
احتل البنك العربي
المرتبة الأولى في نتائج
المصارف الأردنية
تلاه بنك الإسكان .
يقود البنك العربي
رندة الصادق
وبنك الإسكان
عمار الصفدي.
ص: ٦٦



اقتصاد عربي وعالمي
أجرت شوكو الشرق الأوسط
اختباراً نموذجياً للأداء لنظام
الواجهة البارامترية المطور
حديثاً، واللافت أن جميع
الخطوات مرت بسلاسة ونجاح
من المحاولة الأولى.
والجدير بالذكر أن
الرئيس التنفيذي للشركة هو
م. **عمار العالول.** ص: ٢٦

اقتصاد عربي وعالمي

أشار الرئيس التنفيذي
للشركة العربية المتحدة
للزجاج المسطح
محمد خالد العلي
إلى وجود طلب متزايد
على الزجاج في ظل
المشاريع الاستراتيجية
العملاقة القائمة في
المملكة.
ص: ٣٤



رعاية صحية

تعاون استراتيجي بين غلوب
مد السعودية وتاكي هيلث
يهدف إلى تحسين إدارة
مناخ الرعاية الصحية في
المملكة. وللمناسبة قال
جاء معوض
مدير عام غلوب مد السعودية:
«ملتزمون بتطوير
خدماتنا بصورة مستمرة
لتقديم الأفضل للعملاء
والمؤمنين لديهم».
ص: ١١٤



اقتصاد عربي وعالمي

أكد محمد الشبيب،
مدير عام شركة سيمكو
أنهم من الشركات الرائدة في
المملكة نتيجة خبرتهم
طويلة الأمد والخدمة
الإستثنائية التي يقدمونها،
موضحاً أن هدفهم هو
المساهمة في النهضة
العمرائية التي تشهدها
البلاد.
ص: ٣٩



عقارات

نجحت
BLUSKY PROPERTIES
بتحويل التطلعات إلى
حقيقة بعدما أثبتت
براعتها في تغطية كل
أنواع العمليات العقارية.
وكشف مديرها التنفيذي
بيتر حرب
أن القطاع العقاري في
لبنان بدأ يتعافى تدريجياً
مسجلاً نمواً نسبته ٢٠٪.
ص: ٥٠



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: DEPOSIT THIEVES...WHO HOLDS THEM ACCOUNTABLE? BY DR. ABDEL HAFIZ BARBIR	6
ARAB AND WORLD ECONOMY	
AMERICA'S DEFAULT ON ITS DEBT IS INEVITABLE	8
A CLASS ACTION LAWSUIT FILED OVER ALLEGED "BAIT AND SWITCH" TICKETS AFTER STAR LIONEL MESSI FAILED TO APPEAR AT A MATCH	10
17 MILLION WATCHES SOLD DURING 2023	10
THE BRITISH GOVERNMENT FACES THE MOST DIFFICULT FINANCIAL CHALLENGE IN 70 YEARS	10
ECONOMIC TENSION BETWEEN CHINA AND MAJOR COUNTRIES	11
PRINCE TAMIM BIN HAMAD AL THANI OPENS THE QATAR ECONOMIC FORUM...	14
AAMAL PURCHASES MASRAF AL RAYAN'S STAKE IN CI SAN TRADING	25
GUTMANN LEBANON...A SUCCESS STORY	29
KFOURY ENGINEERING AND CONTRACTING COMPANY EXPANDS TO THE KINGDOM OF SAUDI ARABIA	40
ABDEL HADI A. AL-QAHTANI & SONS (AHQ) GROUP ACQUIRES THE MOST IMPORTANT PROJECTS IN THE KINGDOM...	46
PROF. NADA MALLAH BOUSTANI TALKS ABOUT GOVERNANCE IN THE DIGITAL WORLD AND THE ARAB WORLD	52
MISCELLANEOUS NEWS	
THE LEBANESE STATE'S SHARE OF STAMPS IS \$1.8 MLN OUT OF REVENUES OF \$200 MLN	54
PROSECUTING CORRUPT PEOPLE IS IMPOSSIBLE IN LEBANON...	55
BANKING AND FINANCE	
WEI DUAN - EBANK: WE BELIEVE THAT THE IMPOSSIBLE IS ONLY PART OF THE JOURNEY	56
CREDIT SUISSE BONDHOLDERS CLAIM SWITZERLAND IN THE US	60
THE YUAN REPLACES THE DOLLAR AND THE EURO ON THE MOSCOW STOCK EXCHANGE	60
THE RISE IN THE PRICE OF BNB COIN MAKES ITS FOUNDER THE RICHEST PRISONER IN AMERICA	62
THE UK IS GRADUALLY OPENING ITS DOORS TO CRYPTOCURRENCIES	62
RESULTS OF QATARI BANKS DURING THE YEAR 2023	64
RESULTS OF JORDANIAN BANKS DURING THE YEAR 2023	66
QATAR CENTRAL BANK LAUNCHES A DIGITAL CURRENCY PROJECT	68
SAUDI ARABIA'S CENTRAL BANK JOINS AN INTERNATIONAL DIGITAL CURRENCY PROJECT	68
RIYAD BANK WON THE BEST BANK FOR SMALL AND MEDIUM ENTERPRISES	69
THE CENTRAL BANK OF KUWAIT LAUNCHES THE "CYBERSECURITY LEADERS PROGRAM"	70
6 SAUDI BANKS RAISE THEIR CAPITAL BY 30 BLN RIYALS	72
ARAB BANK AWARDED "BEST BANK IN THE MIDDLE EAST FOR 2024"	78
A STRATEGIC PARTNERSHIP BETWEEN DOHA BANK AND MASTERCARD	82
INSURANCE	
THE VALUE OF CYBER INSURANCE MAY REACH \$10 BLN, BUT IT MAY LEAD TO THE COLLAPSE OF INSURANCE COS	90
MUNICH RE: A VERY HIGH PERCENTAGE OF CYBER RISKS ARE UNINSURED	92
INSURANCE COS WARN OF BLACK SWAN RISKS	94
INSURANCE COS PAY A PORTION OF JAGUAR LAND ROVER CAR INSURANCE AFTER A STRING OF THEFTS	94
RESULTS OF INSURANCE COS IN QATAR	98
RESULTS OF INSURANCE COS IN JORDAN	100
TARIQ AL-FAYEZ ELECTED CHAIRMAN OF THE NATIONAL SPECIAL COMMITTEE FOR INSURANCE	110
& INSURANCE BROKERS IN THE FEDERATION OF CHAMBERS OF COMMERCE	110
ABDO KHOURY, PRESIDENT OF THE NATIONAL BUREAU FOR COMPULSORY INSURANCE	132
FATEH BEKDACHE: AROPE CONTRIBUTED TO CONFRONTING CRISES AND STAYED CLOSE TO ITS CUSTOMERS	136
HIGH TECH	138
AUTO DEALERS	142
SHIPPING	
PORTS AND TRANSPORTS NEWS	144
BEIRUT PORT ACTIVITY AND INCOME - MARCH 2024	150
TRIPOLI PORT CONTAINERS TERMINAL TURNOVER - MARCH 2024	154
BEIRUT PORT - TOP INT'L SHIPPING COS - MARCH 2024	156
BEIRUT CONTAINER TERMINAL TURNOVER - MARCH 2024	158
ACTIVITIES	160
SOCIAL LIFE: BY MIREILLE FARES BOUEZ	166
WATCHES	176

لصوص الودائع... من يحاسبهم؟؟؟



يكتبها د. عبد الحفيظ البربير
ahafizbarbir@gmail.com

الكرة الأرضية طولاً وعرضاً / كهرباء 24/24 / ما زالت حاضرة النتانة لدى بعض الأتباع في السلطة، من ألام المافيا السياسية، وذلك من خلال انكشاف ما يبدو كونه عرقلة مفتعلة لعروض جاهزة وميسرة لدولة قطر الشقيقة لتزويد لبنان بقسم من احتياجاته من الكهرباء / 100 ميغاوات / عبر الطاقة الشمسية بحيث جرى طمسها ووضعها في جوارير المصالح الخاصة، وبما يبدو أنه، وعلى الرغم من انفضاح المستور، فإن هذا العرض لن يرى النور حتماً، حيث تبقى الأولوية والأفضلية لسماسرة الكهرباء، هي في استجرار الطاقة عبر البواخر، شرط أن تكون بواخر تركية طبعاً!!!! من هنا تأكيدنا وتكرارنا، أن بلاءنا الأعظم إنما يبقى منبعه ومصدره هنا، في الداخل وبما تمثله منظومة الفساد والارتكاب السياسي من بشاعات لا تعد ولا تحصى. ومن جهة أخرى، كم أثلج صدورنا، إقدام أمير الكويت مؤخراً على الضرب بيد من حديد، وبمطرقة العدالة والشجاعة مكان الفساد وهدر المال العام في الكويت الشقيق، وذلك بدءاً من الرؤوس الكبيرة العاملة في الشأن العام، بحيث شملت حملة مكافحة الفساد والإثراء، غير المشروع تلك، وزراء، ونواب ومستشارين ومدراء، دون أن تستثني لا كبيراً ولا صغيراً، وذلك استرداداً لحقوق الدولة، ودفاعاً عن قرش الفقير وفلس الأرملة، بحيث يمكن لتلك الإجراءات الشجاعة أن تشكل دروساً ومثالاً يحتذى ليس فقط عربياً، وإنما دولياً أيضاً، وذلك في ما يتعلق بنزاهة وأهلية وكيفية إدارة الشأن العام والحفاظ على موارد البلاد وثرواتها وحقوق مواطنيها، والتصدي للهدر وجشع وأطماع الفاسدين والمرتكبين ولصوص المال العام وقرصنة المصارف، وناهي الودائع وسارقي المدخرات / مثل جماعاتنا يليلي هون / مثال ذلك أيضاً وأيضاً ما أقدم عليه رئيس بوركينافاسو BURKINA FASO إبراهيم تراوري معاقبة لوزير المالية، والذي كان قد أدين بتهمة الرشوة والفساد وسرقة مال الدولة، بحيث تم نزع ملابس الوزير المذكور وتقييده، ورميه عارياً على قارعة الطريق العام، ليكون عبرة لمن يعتبر، علماً، علماً، أن جماعاتنا هنا، / ما غيرهم / ليسوا من النوع الذي يقرأ، أو يسمع أو يعتبر، فهم، أرباب السلطة والتسلط، وهم أرباب الحكم والتحكم، من هنا نظرنا الدونية إليهم، أولئك الذين لا يجيدون سوى التهريج السياسي، والثرثرة الإعلامية، إثباتاً لوجودهم القسري والتافه. ذلك أن زمن الرجال / رجالات الدولة / قد ولى ورحل الكبار، ليبقى، أن مسؤولي اليوم، وتواجدتهم في الحياة السياسية وإدارة الدولة والشأن العام، إنما هو قائم في غفلة من الزمن، وبمعايير الأقزام والصغار من عديمي السلوكيات والمسؤوليات الوطنية. / فإن يضيع الوطن، أو يزول، لا فرق!!!! أن يكون للبنان رئيساً أو لا يكون، فلا فرق!!! وبالتالي لم نستغرب اللهجة الحادة والحازمة / تأنيب!!! التي توجه بها رئيس بعثة صندوق النقد الدولي ERNESTO RAMIREZ RIGO إلى المسؤولين الذين التقاهم خلال زيارته الدورية الأخيرة الشهر الماضي إلى بيروت، واتهامه المباشر لهم بالمسؤولية عما آلت إليه الأوضاع في لبنان والتدري المتواصل اقتصادياً ومالياً ومصرفياً، والناتج عن تقاعسهم في تنفيذ ما اتفق عليه من إصلاحات أساسية وبنوية لوقف الإنهيار، وكشرط مسبق لتقديم العون والمساعدة، تمكيناً للبنان للخروج من جحيم أزيماته المتعددة «ولتقادي ما هو أخطر، حيث الوقت بات داهماً وقاتلاً» خاصة مع تقادم «اقتصاد الكاش» بمعنى تحول لبنان إلى بؤرة تبييض الأموال وتمويل الإرهاب، مشدداً ومكرراً تخوفه وشعوره بعدم وجود رغبة جدية وحقيقية لدى من يلتقيهم من مسؤولين في إجراء أي إصلاح أو تغيير، خاصة في مشروع إعادة هيكلة القطاع المصرفي، وارتباطه الوثيق بالتوازن المالي والاستقرار النقدي والمعيشي، مما يساعد في استعادة الدورة الاقتصادية لعافيتها، واستنهاض مقومات القطاع المصرفي السليم، واستعادة الثقة فيه مجدداً!!!!، وذلك بعدما أقدم بنكرية الزمن الأسود على طعن عملائهم في الظهر، والغدر بالثقة والأمانة، بعيداً عن أخلاق المهنة، وسلوكيات الصناعة المصرفية النبيلة، وهم في ذلك، مارسوا وما يزالون أحقر الأعياب الغش والنصب والاحتيال، وذلك عبر حبس، ووضع اليد على ودائع ومدخرات وحسابات عملائهم، وأعملوا فيها نهشاً، واقتطاعات إعتباطية وسرقات موصوفة. في حين يبقى المستغرب في هذا كله، هو السكوت المطبق، والصمت المريب، لهيئات وتجمعات الدفاع عن حقوق المودعين وقديسة الودائع والعمل على استردادها بالسرعة الممكنة، وذلك قبل وفاة أصحابها، وهو ما يذكرنا بأصحاب الإيجارات القديمة ويؤس أحوالهم. ■

يبدو أنه قد فرض علينا فرضاً، الاستعداد للأسوأ والأصعب، وذلك شئنا أم أبينا. فلا شيء يدعو إلى الإطمئنان بعد أن بات من الواضح، أن ما نشهده اليوم في لبنان والمنطقة، لا يبشر بأي خير. فالنيران والمخاطر تتوسع بوتيرة متسارعة ومخيفة، كما تتفاقم تداعياتها وخسائرها كماً ونوعاً وحجماً، وبما يوحي بأن الأسوأ وإن لم يأت بعد، غير أنه بات على الأبواب، ويتوعدنا بصيف لا يبدو أنه سيمر على خير، وذلك وفقاً لما يتم تداوله عربياً ودولياً، وما ينقله إلينا ويحذرنا منه الموفدون والمبعوثون العرب والأجانب الكثيرون والذين يبدو أنهم أشد خوفاً وإشفاقاً، بل أكثر اهتماماً بمصلحة لبنان وأهله، من الكثيرين الذين يتصدرون مناصب المسؤولية، ومراكز القرار، وشاشات التلفزة والإعلام والذين يثيرون سخريتنا بلغتهم الخشبية التافهة، المحشوة حشواً كذباً وخبثاً ونفاقاً، والذين لا يعينهم من البلد ومصيره سوى شيئاً واحداً فقط، يتمثل في الحفاظ على مصالحهم الشخصية ومكاسبهم ونفوذهم وذلك بغض النظر عن مصير لبنان. ومع هذا وذلك فإن ما يشهده مطار رفيق الحريري الدولي في بيروت يشكل ظاهرة حقيقية من حيث التدفق اليومي المبارك للمغتربين اللبنانيين لقضاء فصل الصيف والإجازات والأعياد وسط الأهل والأصدقاء في واحة وربوع وطنهم الجميل، إضافة إلى وصول أعداد غير مسبوقة من المواطنين والأشقاء العرب الذين يحملون لبنان في قلوبهم وعيونهم، وهم من خلال مجيئهم اليوم بالذات، إنما يشكلون تحدياً في مواجهة الأحداث الأمنية الخطيرة، وتهديدات العدو الاسرائيلي وإرهابه، حيث تجاوزت أرقام الوافدين لهذا العام، معدلاتها السنوية الموسمية / +15% / وذلك وسط كم هائل من الاحتفالات الضخمة والمهرجانات الطربية والغنائية المتنوعة لأكبر وأهم النجوم والفنانين العرب والأجانب، وهو إن دلّ على شيء، فإنما يدل على ثقة ومحبة وإيمان شعب لبنان المقيم والمغترب، إضافة إلى المواطنين من أشقائه العرب بهذا البلد الفريد والجميل وإنشادهم إلى طبيعة أهله، وعشقهم لتقافة الحياة والفرح، وذلك على الرغم من بشاعة مسؤوليه ونفاقهم، وثبوت فسادهم وارتكابهم ومراكمة فشلهم وتغييب الحساب والمحاسبة، حيث أن الفاسد هنا، لا يحاسب فاسداً، كما أن المرتكب هنا، لا يحاكم مرتكباً، هذا في الوقت الذي تتابع فيه منظومة المافيا السياسية والاقتصادية والمالية والمصرفية، ممارسة شيق السلطة والمال، والتي لا حدود لها، وذلك بدون أي وازع أو رادع. وبالتالي من هنا، تذهب أدراج الرياح التحذيرات الداخلية والتخوف المستمر / لبطريك لبنان وراعيه / إضافة إلى التنبيهات الخارجية الرسمية خاصة / الفرنسية والفاثيكانية والأميركية / والقلق والتخوف من سقوط أو... زوال لبنان الدولة والمؤسسات بحيث يصبح مجرد «مافيا تملك دولة». ذلك أنهم / ما غيرهم / وبعد أن أعادونا عشرات السنين إلى الوراء، وإلى ما تحت الصفر، ما زالوا يلحقون بنا الكوارث والنكبات أشكالاً وأنواعاً، والتي ليس أقلها التدفق الهائل للاجئين والمهجرين، وتحول الجنوب اللبناني إلى ميدان حروب وللآخرين وتحويل أكثر من 60% من الشعب اللبناني إلى متسولين على قارعة الدول والمؤسسات المانحة، والخوف أن تتحول مقولة «أن لبنان هو بلدٌ غير قابل للشقاء» إلى مقولة «أن لبنان هو بلدٌ غير قابل للبقاء» وذلك، بفعل، ونتيجة لفساد وانعدام وطنية المافيا السياسية العاملة بالتكافل والتضامن والمشاركة في تقاسم موارد وخيرات وأموال البلد / الخزينة العامة - مالية الدولة - ودائع الناس / وذلك عبر توظيف وتنصيب عديمي الأهلية والكفاءة والخبرة والمعرفة في أعلى مراكز السلطة والقرار والتنفيذ في الدولة شرط أن يكون من / الأزمات - المحاسيب - الأتباع - المستشارين - الأقرباء... / بحيث تحولت الوزارات والإدارات والمؤسسات العامة، إلى مستنقعات من القاذورات والارتكاب، وهدر المال العام، بدليل الفشل الذريع في معالجة أو حلحلة أي ملفٍ يتعلق بحياة الناس ومصالحهم اليومية، وذلك على الرغم من إقبال كاهلنا بالمزيد من الأعباء والضرائب والرسوم المضاعفة عشرات، بل مئات المرات، والتي لا تذهب حتماً إلى خزائن الدولة تحسباً لخدماتها وأدائها، وإنما إلى جيوب المنتفعين وأربابهم، / الكهرباء - المياه - الرسوم البلدية والعقارية - تلزييمات السدود - الطوابع - رسوم الميكانيك - الكشف الجمركي... / حيث أن بعض هذه الملفات التي أركمت رواث فسادها مختلف أنحاء

البنك العربي... أفضل بنك في الشرق الأوسط للعام 2024



GLOBAL
FINANCE

للعام التاسع على التوالي

arabbank.com



البنك العربي
ARAB BANK



النجاح مسيرة

تخلف أميركا عن سداد ديونها «أمر لا مفر منه»

خبراء يدقون ناقوس خطر عبء الديون الأميركية بـ ٣٥ تريليون دولار



قرع خبراء جرس الإنذار حول مخاطر عبء الديون الأميركية التي تجاوزت ٣٥ تريليون دولار، لتصل إلى مستويات قياسية جديدة.

إن أكد رجل الأعمال المليادير **توماس بيترفاي**، أن الولايات المتحدة «ستتخلف حتماً عن سداد ديونها الوطنية سواء كان ذلك خلال ٥ سنوات من الآن أو بعد ٢٠ عاماً»، معتبراً أنه «أمر لا مفر منه». وقال «لكن ليس هناك شك في أن عجز أكبر اقتصاد في العالم وموطن العملة المرجعية في العالم، عن السداد سيتسبب بأزمة عالمية ضخمة».

خبراء اقتصاد كثر لا يوافقون على مثل هذه التوقعات المتشائمة، إذ افترض **بول كروغمان** في مقال نُشر في صحيفة نيويورك تايمز، أن زيادة الإيرادات الضريبية أو خفض الإنفاق بنسبة ٢,١٪ فقط من الناتج المحلي الإجمالي «ستكون طريقة عملية وسهلة لإصلاح عجز الموازنة». ومع ذلك، يبدو حدوث هذا السيناريو اليوم بعيد المنال، مع ارتفاع النفقات بسبب الزيادة الحادة في الإنفاق الدفاعي وسط تصاعد التوترات الجيوسياسية، والإنفاق الضخم لإعادة تنشيط الاقتصاد بعد جائحة «كورونا». كما وجد الرئيس الأميركي **جو بايدن** نفسه مضطراً إلى تمديد تخفيضات الضرائب التي أجراها **ترامب** عام ٢٠١٧.

ومع اقتراب موعد الانتخابات، لم يتعهد **بايدن** أو **ترامب** بفرض قيود مالية صارمة. ويرى أحد المصرفيين الكبار في وول ستريت، أن هذا الوضع يترك وضع المالية الوطنية الأميركية مقلقاً، وكأنها عملية استحواذ مدعومة بالاستدانة. ومع دفع أقساط فائدة بقيمة تريليون دولار سنوياً واستمرار ارتفاع أسعار الفائدة، تراهن الولايات المتحدة بقوة على النمو المستقبلي، ما يذكر بأكثر صفقات الأسهم الخاصة خطورة. ومن المفارقات أن مخاطر إعادة تمويل الأسهم الخاصة تنصدر جدول أعمال الجهات التنظيمية، في كل من الولايات المتحدة والمملكة المتحدة.

ضغوط تمارس على المبلغين عن المخالفات

٤٠٪ من الأشخاص مستعدون للتصرف بشكل غير أخلاقي لتحسين حياتهم المهنية



استدعت الضغوط التي يتعرض لها الأشخاص المولجون بالإبلاغ عن المخالفات **WHISTLEBLOWERS** في أي مؤسسة، بثنيهم عن استخدام الخطوط الساخنة **INTERNAL HOTLINES** المخصصة لهذه المهمات، إصدار تشريعات تحمي هؤلاء الأشخاص للقيام بعملهم من دون القلق على حياتهم الشخصية والمهنية.

إن تراجع عدد المؤسسات التي لا تعتمد خطأً ساخناً للإبلاغ عن المخالفات إلى النصف، مقارنة بدراسة مماثلة أعدت عام ٢٠٢٢. وقد أعلن ٥٤٪ من الذين شاركوا في الاستطلاع لأحدث تقرير عن النزاهة العالمية لشركة **EY**، أنهم «واجهوا ضغوطاً لثنيهم عن القيام بمهامهم». ورسمت نتائج الاستطلاع، الذي استُجوب فيه ٥٤٦٤ من الأعضاء في مجلس الإدارة والمديرين الكبار والمديرين والموظفين في ٥٣ دولة ومنطقة بين أكتوبر ٢٠٢٣ ويناير ٢٠٢٤، صورة قاتمة عن حماية الأشخاص الذين يبلغون عن المخالفات. وأظهرت نتائج الاستطلاع، خشية الموظفين من تجاهلهم وإعاقة حياتهم المهنية في حال أفصحوا عن المخالفات، إذ أعرب نحو ثلث المشاركين عن قلقهم أيضاً على سلامتهم الشخصية.

كما أعلن نحو ٤٠٪ من المشاركين في الاستطلاع وثلثا أعضاء مجلس الإدارة، استعدادهم للتصرف في شكل غير أخلاقي لتحسين حياتهم المهنية أو وضعهم المالي. وهذا الرقم أعلى أكثر من مرة ونصف المرة، عما كان عليه قبل عامين.

ثمناها أعلى من برنامج القضاء على الجوع في العالم

٩ دول أنفقت ٩١ مليار دولار لتحديث الترسانات النووية



يمضي العالم في سباق محموم نحو التسليح النووي وهذا ما عكسه أرقام الإنفاق التي بلغت ٢٨٩٨ دولاراً في الثانية. إذ تعمل الدول المسلحة نووياً على تحديث ترساناتها في مواجهة التوترات الجيوسياسية المتزايدة عبر العالم، مع زيادة إنفاقها في هذا المجال بمقدار الثلث خلال السنوات الخمس الماضية.

وأظهر تقرير صادر عن منظمة «الحملة الدولية للقضاء على الأسلحة النووية»، أن الدول التسع التي تملك أسلحة نووية وهي الولايات المتحدة وروسيا والصين والمملكة المتحدة وفرنسا والهند وإسرائيل وباكستان وكوريا الشمالية، أنفقت ٩١ مليار دولار لتحديث ترساناتها. وتستحوذ روسيا والولايات المتحدة على ٩٠٪ من الأسلحة النووية في العالم.

وتعد حصة الولايات المتحدة من الإنفاق الإجمالي البالغة ٥١,٥ مليار دولار «أكبر من حصة كل الدول الأخرى المسلحة نووياً مجتمعة»، وفقاً لتقرير الحملة الدولية للقضاء على الأسلحة النووية، تلتها الصين (١١,٨ مليار دولار) وروسيا (٨,٣ مليار دولار).

كذلك، زاد البريطانيون إنفاقهم بشكل كبير (+١٧٪) ليصل إلى ٨,١ مليار دولار (للعام الثاني على التوالي). وأشارت مديرة الحملة الدولية للقضاء على الأسلحة النووية **ميليسا بارك** إلى أن هذه الأموال تمثل مبلغاً أعلى من تقديرات برنامج الأغذية العالمي للقضاء على الجوع في العالم. وأضافت «يمكننا زراعة مليون شجرة في مقابل كل دقيقة من الإنفاق على الأسلحة النووية».

اكتشف عالم الفخامة والابتكار



تم افتتاح أول صالة عرض لأحدث
المشاريع لشركة مزايا للتطوير العقاري

عروض حصرية بمناسبة الافتتاح

تورنيو ديون بللازا، الساحة الخارجية لبرج التورنيو



شركة مزايا للتطوير العقاري ش.م.ع.ق.
Mazaya Real Estate Development Q.P.S.C.

بيع ١٧ مليون ساعة خلال ٢٠٢٣ بقيمة ٣٠ مليار دولار



سجلت شركات الساعات السويسرية مبيعات قياسية بلغت ٢٦,٧ مليار فرنك (٣٠ مليار دولار)، ومن هذا المبلغ تم تحقيق ٢٥,٥ مليار فرنك من مبيعات ساعات اليد والتي وصلت إلى ١٦,٩ مليون وحدة.

وعرض تقرير مورغان ستانلي ولوكس كونسالْت حصّة أكبر ٧ شركات والتي تمثل نحو ٦١,١٪ من حجم المبيع. وفي الصدارة جاءت علامة رولكس ROLEX، ضمن أكبر ماركات الساعات السويسرية من حيث الحصّة السوقية لعام ٢٠٢٣، وذلك بعد وصول حصتها من سوق الساعات عالمياً خلال العام الماضي لما نسبته ٣٠,٣٪.

في المركز الثاني، جاءت علامة كارتيه CARTIER، بحصة نسبته ٧,٥٪.

في المركز الثالث، جاءت علامة أوميغا OMEGA، بحصة نسبته ٥,٦٪، وهي النسبة ذاتها التي استحوذت عليها علامة باتيك فيليب PP، وأديمار بيغيه AP.

في المركز السادس جاءت علامة لونجين LONGINES بحصة ٣,٤٪.

في المركز السابع، جاءت علامة ريتشارد ميل RICHARD MILLE بحصة نسبته ٣,١٪.

الحكومة البريطانية تواجه أصعب تحدٍ مالي منذ ٧٠ عاماً



ريشي سوناك

تواجه الحكومة البريطانية خيارات مالية صعبة خلال الحملة الانتخابية المقبلة، بحيث أوصى معهد الدراسات المالية، بضرورة أن تكون كل الأحزاب السياسية في المملكة المتحدة صادقة في شأن هذه الخيارات. إذ اعتبر مدير المعهد **بول جونسون**، أن «التحدي الذي ينتظر الفائز في الانتخابات أكبر مما واجهته أي حكومة منذ خمسينات القرن الماضي». ورأى أن «التمني بتحسين النمو لإنقاذ الموقف، سيعتمد على الحظ».

وكان رئيس الوزراء البريطاني **ريشي سوناك** أعلن عن إجراء انتخابات مبكرة في الرابع من يوليو المقبل. وقد تعهد كل من حزبي المحافظين الحاكم والعمال المعارض، بخفض الديون التي تلامس عتبة المئة في المئة من الناتج المحلي الإجمالي. وعلى رغم ذلك، سيكون الفائز محاصراً بالديون وبأسعار الفائدة المرتفعة وبتدنٍ في النمو، بحسب ما لفت المعهد. وأكد **جونسون** أن أمام الحزبين «ثلاثة خيارات حقيقية، إما بقبول التخفيضات المؤلمة في الإنفاق على الخدمات العامة المخطط لها حالياً، أو بزيادة العبء الضريبي الذي سيصل بالفعل إلى أعلى مستوى لم يشهده خلال ٨٠ عاماً، أو باقتراض المزيد والفشل في تثبيت استقرار الدين كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي». وأوضح **جونسون** أن «المال شحيح، والخدمات العامة تتداعى، والضرائب عند مستويات تاريخية مرتفعة، والحزبان محاصران بتعهداتهما الواضحة جداً بخفض الديون».

رفع دعوى جماعية لعدم ظهور Messi في مباراة كرة القدم



عدم قدرة نجم كرة القدم **ليونيل ميسي** على الظهور في مباراة بين نادي إنتر ميامي لكرة القدم MLS و**فانكوفر واينكابس** Whitecaps، دفع رجلاً من كولومبيا البريطانية إلى رفع دعوى جماعية نيابة عن المشجعين «في أي مكان في العالم» الذين اشتروا تذاكر لهذا الحدث.

وقال المدعي **هو تشون** في الدعوى القضائية التي رفعها أمام المحكمة العليا في كولومبيا البريطانية إن الفرق قامت باعتماد أسلوب bait-and-switch المعروف الذي يُستخدم عادة في عمليات البيع الإحتيالية، حيث يتم جذب المشتري عن طريق الإعلان عن سلعة منخفضة السعر ولكن بعد ذلك يتم تشجيعه على شراء سلعة بسعر أعلى. وفي حالة ميسي، تم الترويج لظهوره إلى جانب نجوم إنتر ميامي **لويس سواريز** و**سيرجيو بوسكيتس** في مباراة ٢٥ مايو، ولكن في الحقيقة كانت الفرق تعي تماماً أنهم قد لا يشاركون في المباراة.

وقبل يومين من الحدث، تم الإعلان عن عدم ظهور أي من النجوم في المباراة. وكان السيد **تشون** قد دفع ٤٠٤ دولارات مقابل تذكرتين للحضور. ويقول في دعواه إن فريق Whitecaps روج بشكل كبير لظهور النجوم، ما أدى إلى بيع جميع تذاكر المباراة ورفع أسعار التذاكر على مواقع إعادة البيع إلى ما يصل إلى ١٠ أضعاف القيمة الواردة على التذكرة.

ويسعى السيد **تشون** من خلال الدعوى إلى استرداد كامل قيمة تذاكر المباراة التي لم يتم استخدامها واسترداد جزئي للتذاكر التي تم استخدامها، مع تأكيد على أن Whitecaps وMLS انتهكتا قانون الممارسات التجارية وحماية المستهلك في كولومبيا البريطانية وقانون المنافسة الكندي.

توتر اقتصادي بين الصين والدول الكبرى



اتهمت الصين مجموعة السبع بـ «المبالغة» في المخاطر التي يسببها فائض طاقة اقتصادها الإنتاجية. وكان نادي وزراء المال ومحافظي البنوك المركزية في الدول الغنية، انتقد الصين لإلحاقها الضرر باقتصادات شركائها التجاريين بـ «استخدامها الكثيف للسياسات والممارسات المنافسة لقواعد السوق». وأعلن أن الأعضاء سيواصلون مراقبة الآثار السلبية لفائض القدرة الإنتاجية.

ونفت المتحدثة باسم وزارة الخارجية الصينية **ماو نينغ** هذه الادعاءات، إذ اعتبرت أن «مجموعة السبع تبالغ في ما يسمى بفائض الطاقة الإنتاجية للصين، وتحاول وضع العقبات والقيود أمام تقدم البلاد». ورأت أنها «في الأساس نزعة حمائية، وليست لمصلحة أي طرف».

ويمثل هذا الخلاف التوترات المتصاعدة بين الصين والدول الصناعية في العالم. ويُذكر أن إدارة الرئيس الأمريكي **جو بايدن**، أعلنت إعادة فرض الرسوم الجمركية على مئات السلع المستوردة من الصين، وتحركت لمضاعفة الرسوم الأميركية على السيارات الكهربائية الصينية أربع مرات.

في المقابل، أعلنت الصين استعدادها لفرض رسوم جمركية نسبتها ٢٥٪ على السيارات المستوردة ذات المحركات الكبيرة.

TIK TOK تقاضي الحكومة الأميركية لمنع قانون بيع أو حظر التطبيق



رفعت «تيك توك» TIK TOK دعوى قضائية ضد الحكومة الأميركية في أول تحدٍّ لقانون جديد من شأنه أن يجبر الشركة الأم الصينية «بايت دانس» على التخلص من تطبيق الفيديو الشهير أو مواجهة حظره (في الولايات المتحدة).

جادلت «تيك توك» بأن القانون سيخنق حرية التعبير، ويضر بالمبدعين وأصحاب الأعمال الصغيرة الذين يستفيدون اقتصادياً من المنصة. وقالت الشركة في وقت سابق إنها أنفقت أكثر من ١,٥ مليار دولار لعزل عملياتها في الولايات المتحدة، ووافقت على الإشراف من قبل شركة «أوراكل» ORACLE الأميركية.

«لأول مرة في التاريخ، أصدر الكونغرس قانوناً يُخضع منصة خطاب واحدة محددة لحظر دائم على

مستوى البلاد، ويمنع كل أمريكي من المشاركة في مجتمع فريد عبر الإنترنت يضم أكثر من مليار شخص حول العالم»، وفق لما جاء في الدعوى القضائية التي أقامتها الشركة أمام محكمة الاستئناف الأميركية في مقاطعة كولومبيا.

وفشلت حملة الضغط التي قام بها رئيس «تيك توك» التنفيذي، **شو تشيو**، في إقناع المشرعين الأميركيين القلقين بشأن تهديد الأمن القومي المتمثل في احتمال وصول الصين إلى بيانات المستخدمين ونشر الدعاية إلى ١٧٠ مليون أمريكي، أي نحو نصف سكان الولايات المتحدة.

إسكات ١٧٠ مليون مستخدم

وقالت الشركة: «ليس هناك شك: سيفرض القانون إغلاق (تيك توك) بحلول ١٩ يناير ٢٠٢٥، ما يؤدي إلى إسكات ١٧٠ مليون أمريكي يستخدمون المنصة للتواصل بطرق لا يمكن توفيرها في أي مكان آخر».

تزعم «تيك توك» حدوث العديد من الانتهاكات ضد الولايات المتحدة، بما في ذلك التعديل الأول للدستور، وحظر التشريع الذي يعاقب مجموعات محددة، وبند الحماية المتساوية في التعديل الخامس والاستيلاء غير الدستوري.

فرنسا تعزز تقليص إعانات البطالة بسبب تفاقم عبء الديون



تخطط فرنسا لخفض إعانات البطالة الفرنسية في محاولة للدفع في اتجاه تنفيذ الإصلاحات الاقتصادية التي طرحها الرئيس **إيمانويل ماكرون**. واعتبر رئيس الوزراء الفرنسي **غابرييل أتال**، أن الإصلاح الشامل «سيخففُ المدة القصوى للرعاية الاجتماعية إلى ١٥ شهراً من ١٨ شهراً، وسيطيل فترة العمل المطلوبة للتأهل للحصول على المزايا»، لافتاً إلى أن الحكومة «تستهدف إدخال التغييرات حيّز التنفيذ في الأول من ديسمبر المقبل».

وأوضح **أتال** أن التغييرات «ليست إجراءً للتوفير في التكاليف، بل تهدف إلى جذب مزيد من الفرنسيين إلى كتلة القوى العاملة لتمويل نظام المزايا».

وتأتي هذه الإجراءات على خلفية التحذير الذي تلقتة فرنسا من صندوق النقد الدولي، في شأن عبء ديونها المرتفع، وقد دعاها إلى بذل جهود إضافية للسيطرة على عجز الموازنة العامة. وعُلّقت هيئة الرقابة المالية في فرنسا على هذه الخطط، واعتبرت أنها «تفتقر إلى الصدقية والتماسك».

GWC تحتفل باليوم العالمي لسلامة الأغذية**رنجيف منون: نضع الجودة والصحة والسلامة على رأس أولوياتنا**

احتفلت شركة الخليج للمخازن GWC باليوم العالمي لسلامة الأغذية ٢٠٢٤، وهو حملة تنظمها منظمة الصحة العالمية ومنظمة الأغذية والزراعة (الفاو) التابعة للأمم المتحدة في السابع من يونيو سنوياً لنشر الوعي بأهمية سلامة الأغذية وتأثيرها على الصحة.

وأكد السيد رنجيف منون

الرئيس التنفيذي للشركة أن GWC تتبنى أفضل المعايير العالمية لضمان سلامة الأغذية بوصفها المورد الرائد للخدمات اللوجستية وسلسلة الإمداد المبردة في دولة قطر، حيث تواصل تقديم الدعم اللوجستي الشامل للواردات الغذائية من حيث أخذ العينات وإخضاعها للفحص وفقاً للإجراءات التي حددتها وزارة الصحة العامة، والتخليص الجمركي متبوعة بالتخزين في غرف التبريد وصولاً إلى التوزيع.

**Christopher Bush رئيساً تنفيذياً لمجموعة C.A.T**

عُيّن السيد كريستوفر بوش Christopher Bush في منصب الرئيس التنفيذي الجديد لمجموعة C.A.T. ويتمتع السيد بوش بخبرة كبيرة تمتد لأكثر من ٣٥ عاماً في مجال الهندسة والمشتريات والبناء، فضلاً عن سجل حافل من الرؤية الإستراتيجية والخبرة التشغيلية والقيادة في قطاع الطاقة. وكان قد تبوأ خلال مسيرته الحافلة بالنجاحات والإنجازات العديد من المناصب القيادية في شركات مرموقة.

LIFE تستضيف وهبي تماري

استضافت لايف لبنان LIFE، المنظمة ذات العضوية العالمية المخصصة للمهنيين اللبنانيين في بلاد الإغتراب، السيد وهبي تماري، رئيس مجلس إدارة شركة التأمين العربية ARABIA، في لقاء أقيم في فندق أسكوت رافال العليا بالرياض. وتعمق السيد تماري خلال اللقاء، الذي أداره السيد إلياس أبو سمرة، الرئيس التنفيذي لشركة رافال RAFAL العقارية، في رحلته القيادية، موضحاً مفاتيح النمو المستدام وتحسين عوائد المساهمين. كما قدم رؤى حول الفروق الدقيقة في العمليات التجارية الفعالة. وعلاوة على ذلك، أكد السيد تماري على أهمية التوازن في الحياة وطبيعة العمل الخيري تجاه المحتاجين.

عبد الرحمن الترجمان يضيف شهادة ESG Foundation إلى سجله

إنجاز جديد يضيفه السيد عبد الرحمن الترجمان، نائب الرئيس التنفيذي - التواصل المؤسسي والاستدامة في شركة سدكو القابضة SEDCO، إلى سجله الحافل من خلال حصوله على شهادة ESG Foundation المخصصة للمهنيين الذين يسعون إلى التحقق من صحة معرفتهم بالحوكمة البيئية

والاجتماعية وحوكمة الشركات. وتعد شهادة ESG إطاراً يساعد أصحاب المصلحة على فهم كيفية إدارة المؤسسة للمخاطر والفرص المتعلقة بمعايير الحوكمة البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات.

وكان قد انضم السيد الترجمان إلى SEDCO في العام ٢٠١٠، وخلال مسيرته المهنية في الشركة، اهتم السيد الترجمان بتعزيز ودعم مهارات المعرفة المالية في السعودية، حيث شارك في العام ٢٠١٢ في تطوير برنامج «ريالي»، أحد برامج المسؤولية الاجتماعية التي تنفذها سدكو بهدف تطوير المعرفة المالية بين السعوديين، حيث تحول «ريالي» إلى برنامج وطني من خلال شراكة مع وزارة التعليم. وهو حاصل على درجة البكالوريوس في التسويق من جامعة الملك فهد للبترول والمعادن، ودرجة الماجستير في إدارة الأعمال من كلية لندن للأعمال.

هجمات البحر الأحمر ترفع شحنات النفط والوقود بنحو ٥٠٪

زادت شحنات النفط الخام والوقود العالمية التي تسلك طريق رأس الرجاء الصالح بين آسيا والشرق الأوسط والغرب بنسبة ٤٧٪ منذ بدء الهجمات على السفن في البحر الأحمر، بحسب إدارة معلومات الطاقة الأميركية. وأدى لجوء السفن إلى اعتماد هذا الخط، على رغم طول مسافته لتجنب هجمات الحوثيين في اليمن، إلى ارتفاع تكاليف الشحن. يُذكر أن ١٢٪ من حركة الشحن العالمية كانت تمر سابقاً عبر البحر الأحمر وقناة السويس المصرية.

مؤل مشروعك الطبي بمزايا استثنائية مع SIGNATURE من

عيادات



مراكز طبية



صيدليات



للمزيد من المعلومات:
06-5007700

signaturecairoammanbank.jo

  SignatureByCAB

*يخضع لشروط وأحكام البنك



الأمير تميم بن حمد يفتتح الدورة الرابعة من منتدى قطر الاقتصادي



رئيس الوزراء الشيخ محمد بن عبد الرحمن آل ثاني



الشيخ تميم بن حمد يفتتح المنتدى

رئيس الوزراء:
قطر أصبحت
منارة للفرص
الاقتصاديةالشيخ بندر بن محمد آل ثاني
محافظ البنك المركزي القطريم. سعد الكعبي
وزير الطاقةمن اليمين: د. محمد الجاسر، وزير المالية السعودي محمد الجدعان،
وزير المالية القطري علي الكواري وجومانا برستش

وزير المالية علي الكواري

وفي حلقة نقاشية بعنوان «إعادة تشكيل اقتصادات الشرق الأوسط»، شارك وزير المالية، السيد علي بن أحمد الكواري، عن رحلة دولة قطر الاقتصادية وخططها الطموحة لفترة ما بعد كأس العالم لكرة القدم ٢٠٢٢. وقال: «يمكنك التفكير في الأمر من منظور ركزت فيه دولة قطر في السنوات الـ ٢٥ الماضية على بناء البنية التحتية للطاقة، ثم التحضير للبنية التحتية الصلبة لكأس العالم. حان الوقت الآن للاستفادة من كل ما تم بناؤه». ونوه الوزير الكواري بأن استمرار الاستثمار في الرأس المال البشري والتعليم أمر أساسي لنجاح قطر الاقتصادي.

وزير الطاقة م. سعد الكعبي

بينما تقوم دولة قطر بتحويل وتوسيع إنتاجها من الطاقة وقدراتها، تحدث وزير الدولة لشؤون الطاقة، المهندس سعد بن شريدة الكعبي، في حلقة نقاش حول المرحلة التالية من انتقال الطاقة العالمية. وذكر سعادته أن دولة قطر تضاعف قدرتها متوقعاً تزايد الطلب على الغاز الطبيعي المسال، وأشار إلى أن قطر حققت منذ العام الماضي بالفعل ما يبلغ ٢٥ مليار طن من مبيعات الغاز الطبيعي المسال طويلة الأجل، مع توقيع المزيد من التعاقدات هذا العام.

وساهم منتدى قطر الاقتصادي مجدداً في ترسيخ دور دولة قطر الرائد كقوة إيجابية للتعاون والنقاش الدولي، إذ خاطب أكثر من ٧٠ متحدثاً من القادة العالميين المرموقين.



عادل المالكي

جمعت النسخة الرابعة من منتدى قطر الاقتصادي التي جرت فعالياته تحت عنوان «عالم متغير - إجتياز المجهول»، أكثر من ألف شخصية من قادة العالم ورموز الفكر وصناع القرار المؤثرين من نحو ٥٠ دولة، في ظروف تواجه فيها منطقة الشرق الأوسط التبعات الاقتصادية للحرب في قطاع غزة واضطراب الملاحة في البحر الأحمر، كما تواجه مناطق أخرى في العالم مخاوف من تمدد الصراع الروسي - الأوكراني وما تبعه من انقطاع الغاز الروسي عن أوروبا.

وقد افتتح المنتدى أمير دولة قطر، الشيخ تميم بن حمد آل ثاني، وألقى معالي الشيخ

محمد بن عبد الرحمن بن جاسم آل ثاني، رئيس مجلس الوزراء وزير الخارجية كلمة في الافتتاح، قال: «كلنا فخر بأن دولة قطر أصبحت منارة للفرص الاقتصادية للكثيرين، ويسعى إليها المستثمرون من أنحاء العالم. وتوفر الأساس الاقتصادي للنجاح الذي يمكن أن ينهض بالمنطقة، ولتأسيس مستقبل أفضل لنا جميعاً. نتطلع إلى رؤية الفرص الاستثمارية الجديدة من خلال منصة هذا المنتدى».

وحول أهم التطورات التي شهدتها دولة قطر في طريقها نحو تحول رقمي شامل، أشار الشيخ محمد بن عبد الرحمن إلى أن دولة قطر تسير نحو هذا التحول من خلال الاستثمار بشكل أكبر في مجالات التكنولوجيا والابتكار والذكاء الاصطناعي، لافتاً إلى أن الدولة خصصت لهذا الهدف حزمة حوافز بقيمة ٩ مليارات ريال قطري.

QATAR'S NUMBER ONE CHOICE IN LOGISTICS



From its humble beginnings as a small warehousing company, GWC has evolved into a premier logistics firm – boasting regional and global presence, and more than 4,000 dedicated professionals.

تحوّل لافت في التنوع القطاعي الانشائي «بروجكت قطر» استضاف ٢٥٠ شركة



الشيخ أحمد بن عبدالعزيز آل ثاني وطارق أبو الخير يستقبلان الوزير علي الكواري
داخل جناح NASK CHEMICAL SOLUTIONS



وزير المالية علي الكواري يحاور راشد المنصوري الرئيس التنفيذي
لشركة أعمال القابضة



من اليسار: المهندس علي المسند، راشد المنصوري،
عبدالرحمن الأنصاري وناصر السريّع داخل جناح QIMC



VICKEN DEYIRMENJIAN & ANASTASIA VOLOKHOVA
GULF CRAFTS



من اليسار: أروى غصوص والزميلة هبة محبوب
داخل جناح أعمال القابضة



مدراء Q TERMINALS

شهدت النسخة العشرين من «بروجكت قطر» هذه السنة، تحوّلاً لافتاً في التنوع القطاعي، إذ استحوذت القطاعات الناشئة مثل التصنيع الذكي والبناء المستدام والإبتكار الرقمي في صناعة البناء على حصة كبيرة من حجم المشاركات. استقطب المعرض التجاري الدولي لمواد ومعدات وتقنيات البناء «بروجكت قطر» في نسخته العشرين، الذي تُظَم برعاية رئيس مجلس الوزراء وزير الخارجية الشيخ محمد بن عبد الرحمن آل ثاني، وافتتحه وزير المال القطري السيد علي بن أحمد الكواري، نحو ٢٥٠ شركة عارضة، توزعت بين ١٢٠ دولية من ٢٥ دولة، شاركت أربع منها في أجنحة وطنية رسمية، و ١٣٠ شركة قطرية، تتقدّمها الجهات الحكومية وشبه الحكومية وأبرز شركات القطاع الخاص.

واعتبر المدير العام للشركة الدولية للمعارض في قطر (الجهة المنظمة) السيد حيدر مشيمش، أن سوق البناء في قطر «تقف على أعتاب مرحلة جديدة أساسها تحقيق أهداف «رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠»، وهي مرحلة ينتقل معها التركيز إلى مشاريع تطوير البنية الصناعية والاجتماعية، فضلاً عن دمج التقنيات المتقدمة ومقومات المدن الذكية في أعمال البناء في الدولة». وأبرز تقرير أعدته مجموعة «موردور إنتليجنس» العالمية حجم سوق البناء في قطر، متوقعاً أن «يصل إلى ٩٧,٤٢ مليار دولار أميركي بحلول عام ٢٠٢٩، بنمو سنوي مركب نسبته ٩,١٣٪، فيما يُقدّر حجمها هذه السنة بنحو ٦٢,٩٥ مليار دولار أميركي».



أركان شركة ديار القطرية يستقبلون الوزير علي الكواري



وزير المالية علي الكواري ومصطفى القصار داخل جناح IMAR



جناح SEIB

راشد بن علي المنصوري

الرئيس التنفيذي لشركة أعمال (AAMAL Company):

نحن دائماً في سباق مع أنفسنا للوصول إلى الريادة في كل ما نقدمه



كان لشركة أعمال AAMAL Company منذ تأسيسها دور ريادي في كتابة قصة النمو في قطر. إذ ساهمت في تنويع مصادر دخل الاقتصاد من خلال شركاتها المتنوعة والمتعددة.

وبفضل تنوع أنشطتها تستفيد شركة أعمال من الفرص التجارية المتاحة لتحقيق نمو مستدام وقوي، من خلال تقديم الخدمات والمنتجات العالية الجودة عبر مجموعة من القطاعات.

وتعتبر الشركة أن تنوعها هو مصدر قوتها، وهي تعمل في أربعة قطاعات: الإنتاج الصناعي والعقارات والتجارة والتوزيع وإدارة الخدمات.

أما مهمة الشركة، فتقضي بتقديم أعلى درجات النمو بأقل قدر من المخاطر، من خلال نموذج التنوع الذي يمكنها من المساهمة النوعية في قصة نمو دولة قطر. كما تسعى الشركة إلى الاستفادة من فرص النمو التي أتاحتها الرؤية الوطنية ٢٠٣٠.

وأكد الرئيس التنفيذي لشركة أعمال السيد راشد المنصوري في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، أن «مع كل نجاح وتقدم تحققه الشركة نطمح للوصول إلى الأفضل وإلى الريادة في كل ما نقدمه من خدمات».

كبير على امتثال الشركات المنضوية تحت الشركة في شكل كامل للمعايير المجتمعية والبيئية والتنمية المستدامة، من خلال إصدار التقارير السنوية التي تؤكد الالتزام الكامل بمبادئ حوكمة الشركات والمسؤولية المجتمعية وحماية البيئة، وقد تمكنا من تحقيق خطوات متقدمة في هذا المجال.

نطمح إلى الأفضل

■ هل أنتم راضون عن أداء الشركة والنتائج المحققة؟

– مع كل نجاح وتقدم تحققه الشركة نطمح للوصول إلى الأفضل، ونحن دائماً في سباق مع أنفسنا للوصول إلى الريادة في كل ما نقدمه من خدمات. في حين تشير البيانات المالية الصادرة في الربع الأول من العام الحالي، إلى أداء إيجابي مع تحقيق معدلات نمو على مستوى الإيرادات. ونتطلع إلى مزيد من التقدم والنمو، وتقديم قيمة مضافة للمساهمين والعملاء على حدٍ سواء. ■

الشركات وتطوير مستوى الكفاءة وقدرتها على الإنتاج والتصدير. كما نحرص على توسيع محفظة أعمالنا عبر التوسع نحو نشاطات وقطاعات جديدة، منها القطاعان النفطي والتكنولوجي إلى جانب التوسع نحو المزيد في المدى المنظور.

التنمية المستدامة في صلب اهتماماتنا

■ تُعد الاستدامة أحد أهداف رؤية قطر الوطنية، إلى أي مدى تواكبون معايير الاستدامة في مجالات عملكم؟

– تدخل الاستدامة والممارسات البيئية والاجتماعية والحوكمة (ESG) في صلب اهتماماتنا والمبادئ التي تقوم عليها الشركة، وتعتبر شركة أعمال من أوائل الشركات المدرجة التي قامت بإصدار تقرير الاستدامة والممارسات البيئية ESG منذ سبع سنوات حيث نسعى باستمرار إلى التعامل مع هذه المفاهيم في إطار أولويات مسؤولياتنا الرئيسية. وفي سياق متصل، نحرص إلى حدٍ

■ كيف تنظرون إلى الدور الذي تلعبه المعارض والمنشآت في تنشيط العجلة الاقتصادية؟

– تساهم هذه المعارض في التسويق للشركات القطرية وتصريف خدماتها. كما نحرص في شركة أعمال على المشاركة الدائمة في مثل هذه الفعاليات، لما تمثله من فرصة لتعزيز علامتنا التجارية ومنصة للتواصل، والإطلاع على أبرز المستجدات في السوق المحلية، إلى جانب ما توفره من خيارات لعقد الصفقات والشراكات على المستويين المحلي والعالمي.

■ ماهي أبرز الإنجازات التي حققتها المجموعة مؤخراً؟

– نُعد من الشركات الكبرى ذات النشاطات المتعددة في السوق القطرية، من خلال توفير الفرص للمستثمرين للمساهمة في نمو الاقتصاد القطري وتطوره، مع السعي المستمر إلى تحقيق نمو مستدام عبر إطلاق مجموعة خدمات ومنتجات عالية الجودة في قطاعات متنوعة، فضلاً عن تعزيز دور

عبد الرحمن الأنصاري (الرئيس التنفيذي للشركة القطرية للصناعات التحويلية QIMC):



سنعلن عن مشاريع جديدة تدعم «الرؤية الوطنية لدولة قطر ٢٠٣٠»

تتطلع الشركة القطرية للصناعات التحويلية إلى نشاطها الاستثماري من منظور التنمية الاقتصادية بمفهومها الواسع، لذا تسعى إلى تعظيم الآثار الإيجابية المباشرة وغير المباشرة للاستثمار على الاقتصاد الوطني، والمتمثلة في توثيق الروابط الهيكلية بين الصناعة والقطاعات الاقتصادية الأخرى، وزيادة فرص توظيف اليد العاملة الوطنية، ونقل تقنيات الإنتاج الحديثة والمساهمة إيجاباً في الميزان التجاري للدولة.

وتساهم حالياً في ٢١ مشروعاً صناعياً، وتستهدف الشركة في صناعاتها إنتاج السلع التي تتواءم مع معايير الحفاظ على البيئة والصحة، إذ كشف الرئيس التنفيذي للشركة القطرية للصناعات التحويلية QIMC السيد عبد الرحمن الأنصاري في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، أن الشركة في صدد إنشاء المصنع الأول في دولة قطر في مجال تصنيع العبوات الزجاجية وتصديرها إلى عدد من الأسواق، موضحاً «أننا نستهدف من خلالها شركات تعبئة المياه والمشروبات الغازية وغيرها من الصناعات المحتاجة إلى العبوات الزجاجية والبرطمانات، تماشياً مع تقليص استخدام العبوات البلاستيكية المضرة بالصحة والبيئة».

شركة سبايس أكس المتخصصة في صناعة الطيران والنقل الفضائي والأقمار الصناعية، التي يمتلكها الملياردير إيلون ماسك. أما على مستوى دولة قطر، فلدى الشركة القطرية للصناعات التحويلية عدد من المساحات في معظم المشاريع القائمة فيها.

أهم الشركات وأكبرها في العالم تتبنى أدوات الذكاء الاصطناعي

■ كيف تقيّمون إنعكاسات أدوات الذكاء الاصطناعي على قطاع الصناعة؟

— لا شك أن الانبعاثات الكربونية والذكاء الاصطناعي هما موضوع الساعة، وكنا من الشركات الأولى التي واكبت التطور الحاصل في ما يتعلق بكيفية تطبيق أدوات الذكاء الاصطناعي ضمن نطاق عملنا، والإطلاع على الإيجابيات والسلبيات المنوطة بها. واللافت أننا سنشارك في دورة تدريبية سيُسلط الضوء فيها على كيفية الاستفادة من الذكاء الاصطناعي، انطلاقاً من حرصنا على تبني كل ما من شأنه أن يساهم في تطورنا وتقدمنا واستمراريتنا، حيث سيتم الاعتماد على الذكاء الاصطناعي في رفع الكفاءة الإنتاجية والدقة في معالجة البيانات وتحديد الأنماط التي يصعب اكتشافها والفعالية في تخفيض التكاليف حيث يقلل الحاجة إلى التدخل البشري بالإضافة إلى تحسين السلامة، وتسعى الشركة إلى الاستفادة منه مستقبلاً لجعل منظومة العمل أسهل وأدق وبهدف تقديم أفضل الحلول والخدمات إلى عملائنا كي نكون دائماً على قدر تطلعاتهم وتوقعاتهم.

ومن ناحية أخرى، يُعدّ خفض الانبعاثات الكربونية خطوة أساسية على طريق الحد من تأثير التغير المناخي وضمان مستقبل مستدام للأجيال المقبلة، كما تُعتبر أسواق الكربون الطوعية أداة مهمة للشركات لتقليل بصمتها البيئية ووسيلة

■ تُعد الشركة القطرية للصناعات التحويلية من الشركات الأولى التي تبنت مبدأ التنوع في عملها، كيف تصفون تركيز دولة قطر على أهمية التنوع الاقتصادي؟

— نحرص على توسيع قاعدة الاستثمار والدخول في صناعات جديدة من منظور التنمية الاقتصادية، إذ أصبحنا رواداً في مجال الصناعات المختلفة، التي تشمل البتروكيماوية والكيميائية ومواد البناء والغذاء وغيرها. وتوجهنا نحو تنوع الصناعات مع استراتيجية الدولة وتوجهها القائم على دعم قطاعات معينة، لأهداف تنموية واقتصادية.

وفي المدى المنظور، سنعلن مجموعة من المشاريع الجديدة التي تدعم «الرؤية الوطنية لدولة قطر ٢٠٣٠»، وتساهم في النمو الاقتصادي والميزان التجاري للدولة.

توسعنا محلياً إقليمياً وعالمياً

■ هل يندرج التوسع نحو الأسواق الخارجية ضمن رؤية الشركة وتطلعاتها المستقبلية؟

— يشكّل وجود البنية التحتية المتقدمة عاملاً قوياً للمنافسة في مختلف الصناعات المقدمة، إذ وصلنا اليوم إلى مرحلة متقدمة جداً من تصدير الإنتاج إلى الولايات المتحدة الأميركية، أستراليا، اليابان والصين، ودول الخليج إضافة إلى عدد من أسواق منطقة الشرق الأوسط مثل سوريا، العراق، الأردن والسوق اللبنانية التي أتاح لنا فرصة توسيع قاعدة الصادرات إلى القارة الأفريقية، وأصبح لدينا الكثير من المشاريع في القارة السمراء، إلى جانب مشاريع عملاقة في الولايات المتحدة مثل المقر الرئيسي لشركة غوغل في كاليفورنيا. ونتعاون أيضاً مع



■ ■ ■ ساهمنا في تنفيذ مشاريع عملاقة في الولايات المتحدة مثل المقر الرئيسي

لـ «شركة غوغل» ونتعاون مع «سبايس أكس» ■ ■ ■

٢٠١٤ بنسبة ٢٠٪ إلى ٤٧٥,٢ مليون ريال قطري.

يمثل الاستثمار في المشاريع الصناعية المجزية اقتصادياً والقائمة على استغلال الموارد الطبيعية والمدخلات الوسيطة المتاحة محلياً وإقليمياً أساس السياسة الاستثمارية للشركة، وتتنظر الشركة إلى نشاطها الاستثماري من منظور التنمية الاقتصادية بمفهومها الواسع ولذلك فهي تسعى لتعظيم الآثار الإيجابية المباشرة وغير المباشرة للاستثمار على الاقتصاد الوطني والمتمثلة في تعميق الشواج الهيكلية بين القطاع الصناعي والقطاعات الاقتصادية الأخرى وزيادة فرص التوظيف للعمالة الوطنية ونقل تقنيات الإنتاج الحديثة والمساهمة إيجابياً في الميزان التجاري للدولة.

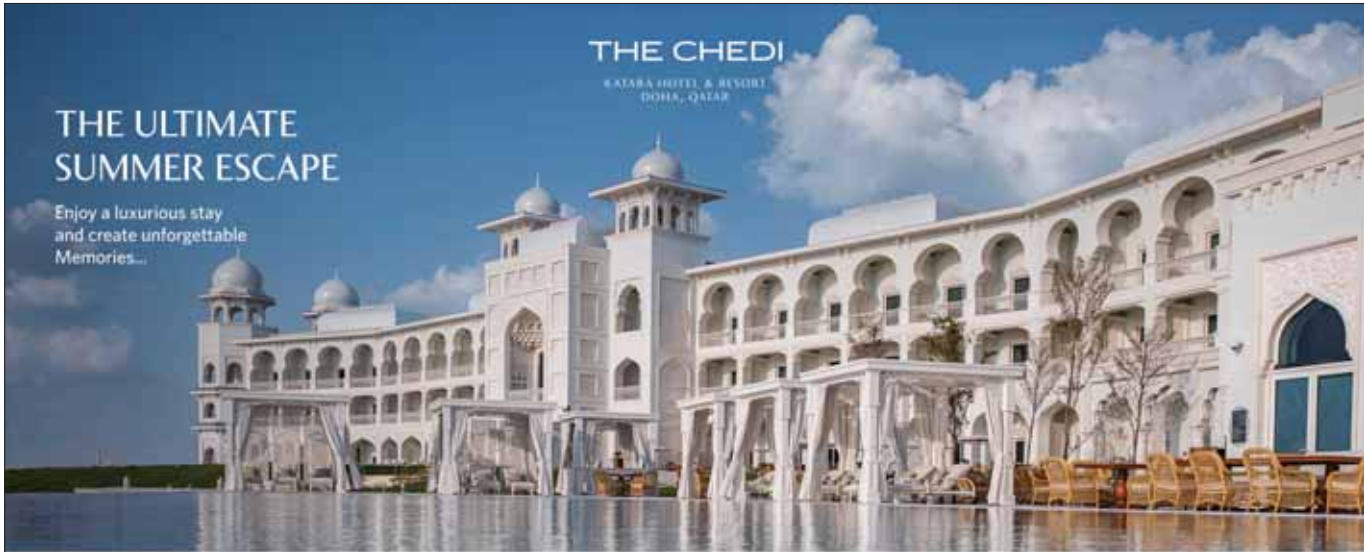
بدأت الشركة نشاطها في شهر مايو من عام ١٩٩٠م وأصبحت وخلال فترة قصيرة واحدة من الشركات الرائدة في مجال الصناعات الصغيرة والمتوسطة في دولة قطر، وتساهم الشركة حالياً في ٢١ مشروعاً صناعياً، جميعها في مرحلة الإنتاج، في قطاعات صناعية مختلفة تشمل الصناعات البتروكيمياوية والكيمياوية ومواد البناء والغذائية والقوارير الزجاجية بالإضافة إلى عدد من المشاريع الجديدة التي هي في مرحلة التأسيس. ■

لإظهار المسؤولية الاجتماعية للشركات. وكانت دولة قطر قد حققت قفزات كبيرة في خفض الانبعاثات الكربونية في كل قطاعات الدولة، والاعتماد على البدائل الصديقة للبيئة وإصدار التشريعات التي تحافظ على البيئة الوطنية، وتشجع القطاع الخاص على أهمية إيجاد علاقة توازن بين احتياجات التنمية وحماية البيئة وذلك ضمن «رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠»، ما جعلها في طليعة الدول الساعية جاهدة إلى الحفاظ على البيئة بكل أشكالها ورائدة في مجال التنمية المستدامة.

نبذة عن التحويلية:

أولت الدولة اهتماماً لضرورة إشراك القطاع الخاص في عملية التنمية الاقتصادية في دولة قطر وذلك من خلال الاستثمار في قطاع الصناعات الصغيرة والمتوسطة، وتجلّى هذا التوجه بشكل واضح بتأسيس الشركة القطرية للصناعات التحويلية في عام ١٩٩٠ التي تقاسمت الدولة والقطاع الخاص رأسمالها بنسبة ٢٠٪، ٨٠٪.

وقد حدد رأس مال الشركة عند التأسيس بمبلغ ٢٠٠ مليون ريال قطري (٥٥ مليون دولار أميركي)، سدد بالكامل عام ٢٠٠٢م وقد تم زيادته في عام ٢٠٠٦ بنسبة ٥٠٪ إلى ٣٠٠ مليون ريال قطري، ثم رفع عام ٢٠٠٩ بنسبة ٢٠٪ إلى ٣٦٠ مليون ريال قطري ثم رفع في عام ٢٠١٠ بنسبة ١٠٪ إلى ٣٩٦ مليون ريال قطري، ثم رفع في عام



834 Shakespeare St., Katara Cultural Village, Doha, Qatar.
For more information, please call +974 4144 7777
or visit www.chedikatara.com

GHM
A STYLE REIMAGINED

THE LEADING HOTELS
OF THE WORLD

طارق أبو الخير

(مدير عام شركة ناسك للحلول الكيميائية NASK CHEMICAL SOLUTIONS)؛



نحرص دائماً على خلق مستقبل نظيف وأكثر اخضراراً

تتخصص شركة ناسك للحلول الكيميائية NASK CHEMICAL SOLUTIONS المندرجة ضمن مجموعة سهيل الصناعية القابضة، في تقديم خدمات إدارة المنشآت والمرافق ومعالجة المياه، وفي تصنيع المنظفات الخاصة بقطاع الطيران، القطارات، قطاع الدفاع، النفط والغاز والمستشفيات. وتتميز مواد التنظيف التي تنتجها بجودة عالية وصديقة للبيئة، باستخدام أفضل المعدات والمواد الأولية المستوردة بالكامل من ألمانيا، لإضفاء طابع الاستدامة على المنتجات وضمان جودتها. وانطلاقاً من امتثال الشركة لمعايير الحفاظ على البيئة في إنتاجها، أعلن المدير العام لشركة ناسك للحلول الكيميائية NASK CHEMICAL SOLUTIONS السيد طارق أبو الخير في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، أن الشركة في صدد الحصول على شهادة أيزو في الكثير من المجالات، وفي مقدمتها ما يتعلق بالحفاظ على البيئة، انطلاقاً من كون بعض منتجاتنا طبيعية مئة في المئة ولا تحتوي على أي مواد كيميائية في عملية التصنيع. وأكد تطلع الشركة إلى أن تكون الشريك الأفضل للقطاعات ذات الوعي البيئي.

البيان

■ ما هي أبرز مميزات شركة ناسك للحلول الكيميائية؟

– تدرج الشركة ضمن مجموعة سهيل الصناعية القابضة، وهي متخصصة في تصنيع المنظفات الخاصة بقطاع الطيران، القطارات، قطاع الدفاع، النفط والغاز والمستشفيات. كما تتميز صناعاتنا بكونها حلولاً مبتكرة خصيصاً على حساب طلب العميل واحتياجاته وتُصنع محلياً، مع استخدام معدات و مواد أولية مستوردة بالكامل من ألمانيا. مع الإشارة إلى أن ٧٠٪ من الإنتاج يصدر إلى الخارج باعتباره الأول من نوعه في الشرق الأوسط، الذي يخدم هذه القطاعات وتحديداً قطاع الطيران.

■ ما هي أبرز الجهات التي تصدرون إليها منتجاتكم؟

– لدينا تعاون مع مجموعة جهات منها المملكة العربية السعودية، الطيران الجزائري والخطوط الجوية القطرية. ونحن في تواصل مستمر مع عدد من الأسواق لتوسيع قاعدة عملائنا.

نعمل للحصول على شهادة أيزو في ما يتعلق بالحفاظ على البيئة

■ ينادي معظم الحكومات بأهمية الامتثال لقواعد الاستدامة والممارسات البيئية، ماذا تقدّمون في هذا الخصوص؟

– نحن في صدد الحصول على شهادة أيزو في الكثير من المجالات، وفي مقدمتها ما يتعلق بالحفاظ على البيئة، انطلاقاً من كون بعض منتجاتنا طبيعية مئة في المئة ولا تحتوي على أي مواد كيميائية في عملية التصنيع، خصوصاً بعض المنظفات الخاصة المبنية على مادة الصوديوم. وعلى سبيل المثال، فإن المواد المستخدمة في تنظيف ممرات المطارات ذات جودة عالية وصديقة للبيئة، إذ نحرص دائماً على خلق مستقبل نظيف وأكثر اخضراراً، استناداً إلى قيمنا المتمثلة في الحفاظ على البيئة، الابتكار، الجودة والتميز، السلامة والمسؤولية والأثر الاجتماعي. فنحن نتطلع في كل أعمالنا إلى أن نكون الشريك الأفضل للقطاعات ذات الوعي البيئي، والتي تبحث عن حلول كيميائية فعالة ومتخصصة. كما أن سائل منظف الطائرات الذي تتميز به شركتنا هو خارجي قوي جداً، ويخلو من المذيبات وصديق لمياه الصرف الصحي. وطوّر المنتج بناء على طلب الخبراء العاملين في مجال صيانة الطائرات التجارية والعسكرية حيث لا يؤثر على الألمنيوم، لأنه يحتوي على عوامل

خاصة لتمكين التطبيق الآمن، ما جعله يحظى بتقدير كبير من المستخدمين في صناعة الطيران.

رست قطر مكانتها كمنصة للشركات الدولية والمحلية

عرض أحدث منتجاتها وتقنياتها

■ ما القيمة المضافة من وراء مشاركتكم في معرض بروجكت قطر ٢٠٢٤؟

– تمثل الذكرى العشرون لمعرض بروجكت قطر علامة فارقة في هذا الحدث، الذي أصبح أكبر معرض تجاري في قطر، وأحد أبرز معارض التشييد ومواد البناء في منطقة الخليج. ورست قطر على مدى العقدين الماضيين، مكانتها كمنصة للشركات الدولية والمحلية لعرض أحدث منتجاتها وتقنياتها وخدماتها لجمهور متنوع من المتخصصين في هذا المجال، والمستثمرين وصناع القرار. ومنذ انطلاقتها، لعب بروجكت قطر دوراً حيوياً في تعزيز الشراكات التجارية وتسهيل تبادل المعرفة بين خبراء الصناعة. وقد اجتذب الحدث باستمرار مجموعة واسعة من العارضين من مختلف القطاعات، كما كان مثابة منصة للهيئات الحكومية لعرض خططها ومبادراتها لتطوير البنية التحتية، ما يوفر فرصة فريدة للحضور للتعرف على أحدث اتجاهات الصناعة واللوائح والسياسات. ولطالما شكل هذا المعرض منصة مهمة لنا لعرض منتجاتنا وخدماتنا وتقنياتنا المبتكرة، ووفّر مساحة للتواصل والتفاعل واستكشاف فرص الأعمال وبناء العلاقات وتبادل المعرفة والمعلومات.

ونعنا مجموعة من العقود

■ هل لديكم أية مشاريع توسعية خلال المرحلة المقبلة؟

– نقوم بتصدير منتجاتنا للعديد من الدول، وكنا وقّعنا مجموعة من العقود مع جهات مختلفة في هذا السياق. وانطلاقاً من إنشاء مكاتب إقليمية لمجموعة سهيل الصناعية في كثير من الدول، فإن ذلك سيشجّع لنا المجال لتوسيع قاعدة أعمالنا وتصدير منتجاتنا والدخول في إتفاقيات التعاون التجاري في دول لم يكن لدينا تواجد فيها سابقاً. ■

Leading the Way in Eco-Friendly Chemical Solutions:

THE NASK CHEMICAL SOLUTIONS STORY

In today's evolving chemical landscape, Nask Chemical Solution proudly stands as a pioneer and one of the first-ever chemical manufacturers in the Middle East, driving innovation and sustainability. From our inception, we have been steadfast in our commitment to environmental responsibility, shaping our identity as leaders in the development of cutting-edge chemical products.



At Nask, we prioritize delivering bespoke solutions that exceed expectations in quality and efficacy while aligning seamlessly with our clients' sustainability goals. Our expertise spans across industries including aviation, oil and gas, military applications, automotive, facility management, food industry, metal processing, train stations, and gas stations. Our strategic decision to integrate 100% German technology underscores our dedication to leveraging the

forefront of global innovation. Germany, renowned as the world's leader in research and development, serves as an invaluable source of inspiration and expertise in our pursuit of excellence.



Driven by our vision of a cleaner, greener future, Nask Chemical Solutions drives industry transformation through rigorous research, sustainable manufacturing practices, and collaborative partnerships with our clients. Our commitment to environmental stewardship permeates every facet of our operations, ensuring that every solution we offer contributes positively to sustainability efforts worldwide.

As industries increasingly demand environmentally conscious alternatives, Nask stands as the preferred partner of choice.



Our innovative spirit and unwavering commitment to sustainability set a benchmark in the chemical sector, empowering us to lead by example and inspire global change.

Join us as we celebrate Nask Chemical Solution's pioneering journey on the cover of this issue. Together, let's champion a new era of sustainable chemistry and inspire industries worldwide to embrace responsible practices for a brighter future.



فيكن ديرمنجيان (الشريك المؤسس والمدير العام لشركة غلف كرافتس GULFCRAFTS)؛

نحضر لخطّة توسع انتقائية مبنية على التسويق للمنتجات وتطوير مجالات التصدير



تتعدد اختصاصات «غلف كرافتس» في التصميم والتصنيع، وهي تضمّ خمسة أقسام «BESPOKE GIFTS & AWARDS» الخاص بالهدايا والجوائز، والإكسسوارات «BESPOKE ACCESSORIES» الجلدية واللافتات والإشارات «SIGNAGE & WAYFINDING»، وSPACE BRANDING المخصص لقطاع الفعاليات والمناسبات.

وتمزج الشركة في ما تبتكره بين تقنيات الإنتاج المتطورة والتقاليد الراسخة للحرفية العالية المهارة، والتدفق المستمر للأفكار المبتكرة، ما أتاح لها تقديم حزمة فريدة من المنتجات والخدمات. وكان لالتزام الشركة باعتماد أفضل الممارسات دور في النجاح الذي حققته مع فريق عملها، وقد انطلقت فيها مستندة إلى قيم تتمسك بها، وهي النزاهة والاحترافية، وشغف التميز والإبداع والابتكار، والنضام والمسؤولية الاجتماعية. وتتطلع الشركة بعد ترسيخ حضورها في السوق القطرية إلى الانطلاق إلى أسواق خارجها، إذ كشف الشريك المؤسس المدير العام لشركة غلف كرافتس GULFCRAFTS السيد فيكن ديرمنجيان في مقابلة مع «البيان الاقتصادي»، على هامش فعاليات «بروجكت قطر»، أن الشركة في صدد دراسة خطة توسع انتقائية من حيث اختيار أقسام معينة، للانطلاق من خلالها إلى الخارج. وأوضح أن هذه الخطة مبنية على التسويق للمنتجات وتطوير مجالات التصدير لبعض الأسواق أبرزها المملكة العربية السعودية.

■ ■ ■ يمثل فريق عملنا الأساس والقيمة المضافة التي طالما ميّزتنا عن غيرنا من الشركات ■ ■ ■

— لا شك أننا نواكب كل التطورات والتغيرات الحاصلة، والدليل أننا أدخلنا منتجات جديدة إلى نطاق عملنا، لعل أبرزها 3D OBJECTS التي تعتمد في شكل كبير على التكنولوجيا، إلى جانب اليد العاملة الماهرة لإضفاء اللمسة النهائية. كما بات لدينا ما يُعرف بـ 3D SCANNERS التي تقوم بمسح المساحات المخصصة لإقامة الفعاليات والمناسبات وتعطينا معلومات دقيقة حول المقاسات، ما يساعدنا على بناء المجسمات المطلوبة بأسرع وقت ممكن، من دون الحاجة إلى فريق العمل لأخذ المقاسات بالطرق التقليدية والتي تستغرق الكثير من الوقت.

اليد العاملة جزءاً لا يتجزأ من مجال عملنا

■ إلى أي مدى ما زلتم تعتمدون على اليد العاملة في شركتكم؟

— انطلاقاً من اسم شركتنا كرافتس، هذه الكلمة التي تعني كل ما هو مصنّع يدوياً، فإن اليد العاملة تشكل جزءاً لا يتجزأ من مجال عملنا ولا يمكن الاستغناء عنها. والدليل إلى ذلك، أن قسم BESPOKE GIFTS & AWARDS الخاص بالهدايا أو الجوائز يعتمد بنسبة ٨٠٪ على أصحاب المهارات، نظراً إلى ما يتطلبه هذا القسم من إبداع وخلق واحترافية ودقة في التصميم. كما أن التصميم الثلاثي الأبعاد التي تضيفي على الفعاليات طابعاً أكثر ديناميكية وتميّزاً، تحتاج إلى يد عاملة محترفة ومتخصصة. ويمثل فريق عملنا الأساس والقيمة المضافة التي طالما ميّزتنا عن غيرنا من الشركات.

بناء وإنشاء الأجنحة المخصصة للشركات في المعارض المختلفة

■ ما هي المجالات التي دخلتم فيها مؤخراً بعدما لمستم إقبالاً عليها؟

— بدأنا مؤخراً في بناء وإنشاء الأجنحة المخصصة للشركات في المعارض المختلفة، واللافت أن ما ميّزنا هو اعتمادنا على مفهوم الاستدامة في عملية التصميم. إذ أضحي تطبيق معايير الاستدامة اليوم ذا أهمية كبيرة، خصوصاً بما يتماشى مع أهداف «رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠»، لذا حرصنا كشركة على أن تكون تصاميمنا صديقة للبيئة بتجنب استخدام مادة الخشب والاستعاضة عنها باعتماد إطارات مصنوعة من الألمنيوم، يتم تليسيها بالكامل بمواد مستدامة وغير مضرّة بالبيئة. وهذه الإطارات لا تتلف بل توضع في مخازننا لاستخدامها في مشاريع أخرى. لذا، يوازن النهج الذي تستخدمه شركتنا بين العوامل الاقتصادية والاجتماعية والبيئية، لضمان عالم صحي ومنصف للأجيال الحالية والمقبلة. ■

خدمات متنوعة تتوزع على خمسة أقسام

■ طرح مهندس قطر الاقتصادي قضايا مهمة، تأتي في مقدمها أهمية تنويع الاستثمارات في مختلف المجالات، ما هي استراتيجية التنوع القائمة في شركتكم؟

— لا شك أن التنوع الاستثماري يعطي القدرة على مواجهة الأزمات إن حصلت كما يؤدي إلى مردود أفضل، وهنا كانت شركة غلف كرافتس من بداية تأسيسها تعتمد استراتيجية التنوع من خلال خدماتها التي تتوزع على خمسة أقسام، وهي «BESPOKE GIFTS & AWARDS» خاص بالهدايا والجوائز، حيث نقدّم تصاميم مميزة ترمز إلى دولة قطر. ويمثّل القسم الثاني الإكسسوارات الجلدية للشركات والمكاتب والفنادق ذات الجودة العالية، وكلها تصاميم محلية الصنع. وهناك القسم المخصص بأنظمة اللافتات والإشارات المستخدمة على الطرق وفي المرافق الكبيرة، مثل المراكز التجارية والمطارات والوزارات الحكومية وغيرها. ولدينا أيضاً قسم SPACE BRANDING الذي يخدم قطاع الفعاليات والمناسبات والنشاطات على أنواعها.

وما تقدمه الشركة من حلول مبتكرة، يعزز قدرتنا على خدمة قطاعات متنوعة في السوق المحلية.

خطة توسعية انتقائية للتوسع من خلالها إلى الخارج

■ بات هناك تجانس كبير بين دولة قطر ودول الخليج الأخرى في عقد شراكات تعاون في مجالات مختلفة، هل لديكم النية لتوسيع نطاق خدماتكم خارج السوق المحلية؟

— كان تركيزنا منصباً خلال فترة التحضير لاستضافة بطولة كأس العالم، حيث كانت الأنظار متجهة نحو دولة قطر، على السوق المحلية للمساهمة في دعم الدولة على نجاح هذا الحدث. إذ لعبت الشركة دوراً بارزاً في النهضة العمرانية التي شهدتها قطر، تحضيراً للحدث الرياضي الضخم. ومؤخراً بدأنا بإعطاء أهمية للمعارض خارج نطاق الدولة وتعزيز حضورنا، وكان آخرها المشاركة في معارض في كل من المملكة العربية السعودية والإمارات، في مجال أنظمة اللافتات والإشارات والإكسسوارات الجلدية. ونحن حالياً في صدد دراسة خطة توسعية انتقائية من حيث اختيار أقسام معينة، للتوسع من خلالها إلى الخارج. وهذه الخطة مبنية على التسويق للمنتجات وتطوير مجالات التصدير لبعض الأسواق أبرزها المملكة العربية السعودية.

أدخلنا منتجات جديدة إلى نطاق عملنا

■ إلى أي مدى توابون التطور التكنولوجي الحاصل وتدخلون تقنيات جديدة في نطاق عملكم؟



new dimensions of visual communication

space branding | signage & wayfinding
bespoke gifts, awards & accessories
architectural elements



محبي الدين الجمل (شركة إعمار للتجارة والمقاولات IMAR TRADING AND CONTRACTING):

لا منافس لنا على مستوى المنطقة من حيث جودة الخدمات



تنتشر مجموعة إعمار للتجارة والمقاولات IMAR في أكثر من أربع دول عربية. وأصبحت الشركة التي تأسست عام ١٩٩٥، وعلى مدى هذه السنين من العمل، واحدة من أكبر شركات البناء الخاصة، تاركة ولا تزال بصمات في المشاريع التي نفذتها في دول المنطقة.

يضم فريق عملها سبعة آلاف موظف، وهم متخصصون في البناء، ويستخدمون أحدث التقنيات والمعدات للتعامل مع كل جوانب عملية البناء. كما تتعاون المجموعة وفي شكل وثيق مع ٦٠٠ من المهندسين الإنشائيين الداخليين، والمصممين المعماريين، ومستشاري التصميم، ومصممي الديكور الداخلي، الذين يتمتعون بخبرة واسعة في الصناعة.

وتنضوي تحت مظلة المجموعة ١٣ شركة، لكل واحدة منها دور في أي مشروع تنفذه المجموعة، لتحقيق التكامل وبما يتوافق مع احتياجات السوق.

وأعلن مدير تطوير الأعمال في شركة إعمار للتجارة والمقاولات IMAR TRADING AND CONTRACTING السيد محبي الدين الجمل في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، عن فخره بسجل المجموعة الاستثنائي من المشاريع التي أنجزت بنجاح، مؤكداً الحرص على توفير أعلى معايير الجودة بأسعار تنافسية وتسليم المشاريع في الوقت المحدد. ولم يغفل أن المجموعة تركز على تلبية المتطلبات الدولية، ما ساهم في بناء سمعتها الحسنة وأكسبها ثقة العملاء ورضاهم على الدوام، ومهد الطريق أمامها لمزيد من النمو والنجاح.

■ ■ ■ بنينا الثقة بالتركيز على تلبية المتطلبات الدولية ■ ■ ■

تنفيذ مشروع أفينيومول

■ ماذا عن تواجدكم في المملكة العربية السعودية؟

– افتتحنا مكتباً لنا في المملكة العربية السعودية منذ حوالي عامين، ونقوم حالياً بتنفيذ مجمع الرياض أفينيومول المملوك من مجموعة الشايح الكويتية، والمكوّن من مركز تجاري وبرجين فندقيين يحويان ٥٠٠ غرفة، وبرجين سكنيين من ١٠٥٠ وحدة وبرج طبي يضم ٢٤٠ عيادة. ومن المتوقع أن نبدأ قريباً بتنفيذ أفينيومول الخبر، الذي سيشمل مساحة تجارية وترفيهية وفندقية وسكنية وصحية.

مفهوم الاستدامة يندرج في قائمة أولوياتنا

■ إلى أي مدى تركزون على مفهوم الاستدامة في مشاريعكم؟

– يضم فريق شركة إعمار للتجارة والمقاولات ٢٢١ مهندساً معمارياً، وهذا العدد لا يتوافر في أي شركة أخرى في السوق. ويحرص هؤلاء على تنفيذ كل المشاريع وفق مبادئ التنمية المستدامة ومرتكزاتها، مع التأكيد على أن إدارة هذه المشاريع تتم وفق أسس الحوكمة الرشيدة التي تراعي توجيه الموارد بالشكل الأمثل. لذا، يندرج مفهوم الاستدامة في قائمة أولوياتنا انطلاقاً من إيماننا في أن مشاريع الاستدامة في البناء تعد أمراً حيوياً للبيئة والمجتمع، إذ إن تنفيذ المشاريع في شكل صحيح يساهم في الحفاظ على البيئة وتقليل الآثار السلبية عليها.

دولة قطر غنية على مختلف الصعد

■ كيف تقيّمون السوق القطرية لاسيما بعد بطولة كأس العالم ٢٠٢٢؟

– تُعد السوق القطرية من الأسواق الواعدة، والدليل أننا انطلقنا في خططنا التوسعية من داخل هذه السوق نحو الخارج لا سيما إلى الكويت والسعودية. وتتمتع دولة قطر بمعايير اقتصادية ومالية عالية، كما أنها غنية بالموارد المهمة ويوجد فيها الكثير من الفرص لإقامة المشاريع الاستثمارية في مختلف المجالات، إذ أن استمرار الحكومة في الإنفاق على مشاريع البنية التحتية المختلفة وأد الكثير من الفرص للاستثمار في مجالي العقارات والمقاولات. لذا، يُعد الاستثمار العقاري في قطر من أهم المجالات الاستثمارية التي تجتذب مزيداً من المستثمرين المحليين والأجانب. ■

■ هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟

– تأسست شركة إعمار للتجارة والمقاولات عام ١٩٩٥ على يد الاستاذ حنا الشماس والسيد مصطفى القصار في لبنان، وبعد التوسع عام ٢٠٠٠ أضحي للشركة حضور بارز في أسواق قطر والكويت والمملكة العربية السعودية والإمارات. وتتمثل طبيعة عمل الشركة في مجال الخدمات المرتبطة بقطاع المقاولات الداخلية، ومن أبرز مشاريعنا في قطر عدد من الفنادق والمصارف ومطار حمد الدولي ومستشفى حمد العام وقطر للسكك الحديدية.

جودة الخدمات المقدمة

■ ما الذي يميّز شركتكم عن مثيلاتها؟

– للأمانة لا توجد أي شركة منافسة من حيث جودة الخدمات التي نقدمها على مستوى المنطقة. مع الإشارة، إلى أن ١٣ شركة تدرج تحت مظلتنا، منها LANDWORX المتخصصة في الأعمال الزراعية، وJEC المتخصصة في مجال الهندسة الكهروميكانيكية، BLINQ المتخصصة في لـ (Extra-Low Voltage) AV & ELV، وECOVERT FM المتخصصة في إدارة المرافق FACILITY MANAGEMENT وADS المتخصصة في مجال تنظيم الحفلات، فضلاً عن CMTC Construction Chemicals & Building Products، OS&E for Hotel Supplies المتخصصة في INTHRA، وFF&E المتخصصة في ID Studio وAL DWO Lighting Company. وبالتالي، يتمثل دور هذه الشركات في تقديم حلول متكاملة لعملائنا، مع الإشارة، إلى أننا نمتلك كل هذه الشركات. ولذلك تفخر شركة إعمار للتجارة والمقاولات بسجلها الاستثنائي من المشاريع التي أنجزت بنجاح، حيث تحرص على توفير أعلى معايير الجودة بأسعار تنافسية وتسليم المشاريع في الوقت المحدد، فضلاً عن التركيز على تلبية المتطلبات الدولية، ما ساهم في بناء سمعتها الحسنة وأكسبها ثقة العملاء ورضاهم على الدوام، ومهد الطريق أمامها لمزيد من النمو والنجاح.



فهد بن عبدالله آل خليفة



راشد المنصوري



الشيخ محمد بن فيصل آل ثاني

«أعمال» تشتري حصة

مصرف الريان

في شركة سي سان التجارية

أوائل شركات القطاع الخاص والتي قامت بإنشاء محفظة استثمارية راسخة لها في قطاع الإنتاج الصناعي، الامر الذي سيعود بالفائدة على المساهمين وأصحاب المصلحة.

وقال السيد راشد المنصوري، الرئيس التنفيذي لشركة أعمال: «يسعدني الإعلان عن الاتفاق على شراء حصة مصرف الريان في شركة سي سان للتجارة، وذلك من خلال شركتنا التابعة، أعمال ريديمكس، ما سيعزز من موقعها الريادي في السوق ويرفع من تنافسياتها وقوة مركزها المالي. تعتبر هذه الصفقة خطوة مهمة لتحقيق جزء من الخطط المستقبلية التي يتم دراستها حالياً وسيتم الإعلان عنها في الوقت المناسب».

من جهته قال السيد فهد بن عبدالله آل خليفة الرئيس التنفيذي للمجموعة بمصرف الريان: «يسعدنا التوصل إلى الاتفاق لبيع حصتنا في شركة «سي سان التجارية» لصالح شركة أعمال. تأتي هذه الخطوة ضمن استراتيجية البنك الجديدة للخروج من بعض الاستثمارات في القطاعات غير المصرفية والتركيز على الأعمال والأنشطة المصرفية بهدف الارتقاء بخدمة مصرف الريان إلى أعلى المستويات».

أعلن كل من شركة أعمال ش.م.ع.ق.، ومصرف الريان، عن توقيعهما لاتفاق شراء شركة أعمال، من خلال شركتها التابعة أعمال ريديمكس، حصة مصرف الريان في شركة سي سان التجارية ذ.م.م.، وهي شركة مملوكة لكل من شركة أعمال ومصرف الريان، وذلك بمبلغ ٣٢ مليون ريال قطري.

ومن الجدير بالذكر أن شركة «سي سان التجارية ذ.م.م.» تأسست في عام ٢٠٠٨، وهي عبارة عن مشروع مشترك بنسبة ٥٠:٥٠ بين شركة أعمال ومصرف الريان برأسمال مدفوع قدره ٣٠,٦ مليون ريال قطري. تستثمر «سي سان التجارية» في مختلف القطاعات، وتمتلك حالياً شركتين تابعتين، جلف روكس وأعمال لخدمات النقل البحري. أما عن شركة أعمال ريديمكس، والمملوكة بالكامل لشركة أعمال، فهي إحدى أكبر منتجي الخرسانة الجاهزة ذات الجودة العالية في قطر، مع قدرة إنتاجية سنوية تبلغ ٦٠٠,٠٠٠ متر مكعب.

وفي سياق الانتهاء من إبرام الصفقة صرح الشيخ محمد بن فيصل آل ثاني، نائب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة أعمال، قائلاً: «تعد هذه الصفقة خطوة استراتيجية، وتعزز من الموقع الريادي للشركة في قطاع الإنتاج الصناعي، خاصة وأن «أعمال» تعدّ من



«فيتش» ترفع توقعاتها لنمو الاقتصاد القطري

رفعت شركة «فيتش» Fitch، تقديراتها لمعدلات نمو الاقتصاد القطري من ١٪ إلى ١,٤٪ في عام ٢٠٢٣ مع زيادة توقعات نمو الاقتصاد من ٢٪ إلى ٢,٢٪ في عام ٢٠٢٤، وذلك في أعقاب الإعلان في ٢ مايو عن تحقيق الاقتصاد القطري معدل نمو ١,٢٪ على أساس سنوي بالربع الثالث من ٢٠٢٣ (أحدث بيانات متاحة) في ظل بلوغ تقديرات الناتج المحلي الإجمالي الربع سنوية بالأسعار الثابتة (٢٠١٨=١٠٠) حوالي ١٧٧,٣٣ مليار ريال في الربع الثالث من العام الماضي، مقارنة بتقديرات الربع الثالث المراجعة لعام ٢٠٢٢ البالغة ١٧٥,٢ مليار ريال بينما حقق الاقتصاد القطري نسبة نمو حقيقي بالأسعار الثابتة بنسبة ٤٪ على أساس فصلي قياساً مع الربع الثاني لذات العام.

وفي الربع الثالث من ٢٠٢٣ سجل قطاع النفط والغاز نمواً بنسبة ٢,٣٪ على أساس سنوي، بينما نما القطاع غير النفطي بنسبة ٠,٦٪ على أساس سنوي مقارنة بالربع نفسه من عام ٢٠٢٢ وبحسب «فيتش سوليوشنز» فإنه على الرغم من أن النمو في قطاع النفط والغاز في قطر كان متماشياً مع التقديرات إلا أن نمو القطاع غير النفطي في قطر فاق التوقعات.

وتوقعت فيتش سوليوشنز تسارع زخم نمو القطاع غير النفطي في قطر في ٢٠٢٤ بدعم من حزمة من العوامل أبرزها: ارتفاع التدفقات السياحية الواردة إلى قطر والزخم الملحوظ في مؤشر مديري المشتريات الذي يرصد نشاط شركات القطاع الخاص غير المرتبطة بالطاقة فضلاً عن التوقعات بتراجع مستويات التضخم إلى متوسط ٢,٢٪ بالربع الأول ٢٠٢٤ مقارنة مع متوسط بلغ ٤,٢٪ بالفترة ذاتها من العام الماضي.

ارتفاع تدفقات الزوار الواردة إلى قطر بنسبة ٣٥,١٪

وفي المقابل أظهرت بيانات قطر للسياحة ارتفاع تدفقات الزوار الواردة إلى قطر بنسبة ٣٥,١٪ على أساس سنوي إلى أكثر من ٢ مليون زائر خلال الأشهر الأربعة الأولى من عام ٢٠٢٤ مقارنة مع مستوى بلغ ١,٤٨ مليون زائر خلال الفترة ذاتها من العام الماضي.

Schüco الشرق الأوسط تواصل مسيرتها الناجحة



المهندس عمّار العالول

زار فريق عمل شركة نابكو NAPCO مكاتب شركة شوكو الشرق الأوسط Schüco Middle East في إمارة دبي. ودارت خلال اللقاء نقاشات بين الطرفين سادت عليها أجواء من الود والبهجة وتم التأكيد على مواصلة مسيرة النجاح سوياً لا سيما أن شراكة طويلة الأمد تربط بين نابكو وشوكو أسفرت عن العديد من الإنجازات.

ومن جهة أخرى، أجرت شركة شوكو الشرق الأوسط اختباراً نموذجياً للأداء لنظام الواجهة البارامترية المطور حديثاً والمصمم خصيصاً لمشروع مستشفى الملك فيصل التخصصي. ومن المثير للإعجاب أن جميع الخطوات مرتّ بسلاسة ونجاح من المحاولة الأولى، خصوصاً أن الاختبار تضمن ١٠ خطوات صارمة وفقاً للمعايير الأميركية متعلقة بضيق الهواء، الماء الساكن، الماء الديناميكي، حمل الرياح، تكرار الهواء والماء، الحركة الزلزالية الأفقية، وأخيراً السلامة عند ١٥٠ من حمل الرياح، مع الإشارة إلى أن النطاق الكامل لأعمال الشركات الصغيرة والمتوسطة يتكوّن من ٤٨,٠٠٠ متراً مربعاً من الحائط الساتر

القياسي FWS 50، و١٥,٠٠٠ متراً مربعاً من هذه الواجهة البارامترية المصممة حسب الطلب. وأكدت شركة شوكو الشرق الأوسط على أن هذا الإنجاز المحقق هو خير دليل على تفاني وجهد الفرق المشاركة في هذا المشروع، متوقعة بفارغ الصبر الإنتهاء قريباً من تصميم الواجهة الرائعة لمستشفى الملك فيصل التخصصي في المملكة العربية السعودية.

يذكر أن الرئيس التنفيذي لشركة شوكو إنترناشونال ومدير عام شركة شوكو الشرق الأوسط هو المهندس عمّار العالول.



Schüco **CARBON CONTROL**

Minimising CO₂ in construction.



We support our partners on the path towards a climate-neutral future. With products and services that reduce carbon emissions for decarbonisation of the building envelope.

**A holistic approach across all phases of construction.
Flexibility with a modular principle.
Custom-made solutions for each individual project.**

Contact us:
infoME@schueco.com

www.schueco-carbon-control.com

SCHÜCO

أركان Gutmann يستقبلون ستيفن سيغال في المقر الرئيسي في دبي



في خطوة لافتة ومميزة، زار الممثل الأسطوري ستيفن سيغال وفريقه مقر مجموعة Gutmann ME الرئيسي في إمارة دبي، حيث كان في استقباله رئيس مجلس الإدارة السيد نائل عافية، والمدير المالي للمجموعة السيد سيد أحمد علي، والمدير الإداري السيد شارلز كونستانتين. وخلال الزيارة، أطلع ستيفن سيغال على جميع أقسام المجموعة حيث عرض فريق العمل عليه أبرز الابتكارات والتصاميم التي لطالما تميزت بها المجموعة، فضلاً عن الأسس والقيم التي عززت من موقع ومكانة Gutmann ME طوال سنوات تأسيسها.



ندوة متخصصة في مكاتب مجموعة Gutmann الشرق الأوسط

نظمت مجموعة غوتمان الشرق الأوسط Gutmann ME، في مكاتبها في إمارة دبي ندوة متخصصة لفريق عمل شركة الهندسة المعمارية الرائدة عالمياً Foster + Partners، حيث شاركت من خلالها تجربتها وحلولها وابتكاراتها ومعرفتها والتكنولوجيا المعتمدة في مجال عملها لاسيما في ما يتعلق بالأبواب والنوافذ والمناور والزجاج والإضاءة، مؤكدة أن احترافية وتفاني وجهود والتزام فريق عملها لعب دوراً في انتشارها بشكل كبير وساهم في عقدها شراكات مع الكثير من الشركات على نطاق واسع. والجدير ذكره أن المدير العام لمجموعة غوتمان الشرق الأوسط هو السيد نائل عافية.

Gutmann ME Group setting new standards in architectural and engineering excellence at South Beach Weligama

Gutmann ME Group showcased South Beach Weligama, a luxurious beachfront development that sets new standards in architectural and engineering excellence. Designed by the internationally renowned Balmond Studio, this project integrates cutting-edge solutions to enhance both aesthetics and functionality.

Architectural Highlights:

Innovative Design: Featuring high ceilings, expansive rooms, and handmade furniture by local artisans, the design prioritizes both luxury and sustainability.

Seamless Integration With Nature:

The oxidized copper façade and blue/green glass balconies blend harmoniously with the natural surroundings, offering stunning ocean views and a seamless indoor-outdoor living experience.

Engineering Excellence with the Gutmann Folding System:

South Beach Weligama proudly incorporates the Gutmann Folding System, exemplifying superior engineering and design innovation. This system offers:

Enhanced Aesthetics:

The sleek and modern design of the Gutmann Folding System elevates the visual appeal of the apartments, providing expansive, unobstructed views and enhancing the overall architectural design.

Exceptional Durability and Performance:

Engineered to withstand the tropical climate of Sri Lanka, the Gutmann Folding System ensures long-lasting performance and ease of use, making it an ideal choice for beachfront properties.

Versatile Application:

The system allows for the creation of flexible living spaces, seamlessly connecting indoor and outdoor areas to maximize space and natural light.

Gutmann ME Group declared that it is committed to delivering innovative solutions that meet the highest standards of quality and sustainability, mentioning that the Gutmann Folding System at South Beach Weligama highlights its dedication to providing architects and engineers with the tools to create exceptional living environments.



Samer Nouredine (General Manager – Gutmann Lebanon)

&

Charles Constantin (Corporate Director of Business Development – Gutmann ME Group)

Gutmann Lebanon is a success story



Samer Nouredine

Gutmann, a German high quality aluminum system provider founded in 1937, is considered one of the market leaders in aluminum system design and supply in the Middle East and the Gulf, offering value added solutions through its regional Gulf headquarters, Gutmann ME in Dubai as well as Gutmann Lebanon. Gutmann is dedicated to seeking innovative prospects by developing high-end German engineered solutions complying with project specific design, quality and performance requirements at a competitive initial cost. Backed up by 85 years of experience and solid track record, Gutmann's vision has always been to develop highly advanced solutions for modern buildings while offering superior architectural and aesthetic appearance and finish. On the sidelines of Project Lebanon 2024, Al Bayan Magazine had the opportunity to meet Samer Nouredine, General Manager at Gutmann Lebanon & Charles Constantin, Corporate Director of Business Development at Gutmann ME Group and conducted the following interview.



Charles Constantin

“Gutmann is always pushing the limits to offer innovation and technology”

• **What is the added value behind your participation at Project Lebanon?**

- No doubt that the goal of Project Lebanon 2024 is to reignite the investment opportunities presented by local and international parties. With its diversified exhibited portfolio, it paves the way for new business journeys and provides an important platform to gain access to vast investment and trade opportunities in Lebanon's highly demanding market. Project Lebanon offers an unmatched business opportunity for key industry players to meet buyers and project owners, exchange knowledge, and discuss potential partnerships that will drive the country's economic development. It is a gateway to meet new and existing suppliers and distributors, showcase our products, equipment and services to highly-targeted industry professionals and buyers, generate genuine leads, boost our sales, and expand our business network into the region. It also allows us to network with local, regional, and international decision-makers and leading industry professionals and to acquire valuable insights into the needs and developments in each market. It is worth mentioning that we established Gutmann Lebanon in 2015 based on our striving belief in this country despite all the circumstances and unstable conditions. Through this step, we were able to catch both the local and international markets. We are selling from Lebanon projects in New Zealand, Sri Lanka, Brunei and Africa, as well as KSA, Qatar, Kuwait, Bahrain, Jordan, and many other countries worldwide, ... Overall, our participation in Project Lebanon is a sentimental / business decision and we wanted to be present to show our commitment to Lebanon and our support to local business and initiatives.

The game of connections

• **As a German Company, what was the reason behind your expansion in some emerging markets such as Lebanon?**

- The emerging markets are always vibrant as a pulse for additional strategic activities. It was a strategic decision to have Gutmann Lebanon which covers the Levant countries especially Iraq, Jordan, Africa and Central Asia. Despite all the circumstances and unstable situations in Lebanon; yet, there are a lot of connections on the Lebanese side. The game of connections is always the game making; meaning when we have a connection, we will be able to find out what we can do. The business is not where one is physically present, but rather where his relationships and connections are.

Without relationships one cannot do business. It is worth mentioning that we have a highly experienced and professional engineering and estimation team in Lebanon but our backup as far as supply chain and logistics are concerned is UAE. Thus, we are quick, fast, versatile and flexible in Lebanon.

• **How much are you satisfied from your results at Gutmann Lebanon?**

- Gutmann Lebanon is a success story. In a span of around 8 years, we have grown from a company doing zero in 2015 to multimillion businesses in more than 20 countries. Thus, we were able to achieve good things out of Lebanon.

Custom-made products

• **Do you have any expansion plans?**

- We have opened a branch in Jordan last year and this year we are targeting Iraq, Kenya and East Africa. We also have presence in Ivory Coast and neighboring countries. Thus, we are expanding mostly in the African countries.

Moreover, in the last two years, we worked on New Zealand and we were able to establish good ties with fabricators and to sell our first project there. Furthermore, Gutmann is always developing new products and pushing the limits in order to offer the customers innovation and technology, keeping in mind that less than 50 percent of our sales are catalogue products whereas the majority are custom designed to specific projects because we have the engineering know-how and capabilities to transform the requirements of architects and project owners into tangible engineering realities.

Lebanon is the mother of architecture

• **In your opinion, how promising is Lebanon for Gutmann?**

- Lebanon is the mother of architecture of the region because the number of architects and designers that are made in this country is horrendous. The architectural universities of Lebanon have always produced top global architects so this country will consistently be important for architecture, designs and engineering. Therefore, Lebanon will definitely be crucial and promising for Gutmann.

«المعرض الدولي للبناء والبناء المستدام» يستعرض أحدث الابتكارات



محمد خالد العلي خلال أحد اجتماعاته داخل جناح UFG



فريق عمل EMMEGI و SIMCO



م. محمد شومان (GUMACO)



من اليمين: رامي حمزي وعامر بوشي (بيت هایل HAIL HOUSE)



من اليمين: محمد الغضاب ومحفوظ مصباح (ALLUCO)



من اليمين: ميلاد ضومط، JORG ZIMMERMANN ومارسيل داغر (HEGLA)

إنطلق في واجهة الرياض للمعارض والمؤتمرات «المعرض الدولي للبناء والبناء المستدام ٢٠٢٤» SAUDI PROJECT، وذلك على مدار أربعة أيام لاستكشاف المشاريع والاتجاهات والتقنيات المستقبلية، والتي ستقود التغيير في صناعة البناء والتشييد في المملكة العربية السعودية. صُمم معرض مشروعات السعودية للبناء والبناء المستدام، والمقام على مساحة ٢٠٠٠٠ متر مربع، مع أكثر من ٢٠٠ شركة عارضة عاملة في قطاعات البناء والتشييد، من ١٥ دولة ليكون منصة عالمية تجمع وتلهم مجتمع البناء في المملكة العربية السعودية بالمعرفة والأدوات اللازمة، بما يتماشى مع أهداف ومبادئ «رؤية المملكة ٢٠٣٠».

وقدم المعرض لمجتمع الأعمال منصة تنموية وتطويرية هائلة في جميع مجالات منظومة البناء، مثل مختلف مسارات الهندسة كالمعمارية والتصميم والإنشائية والإلكتروميكانية والسلامة، وكذلك البنية التحتية والتشييد، بالإضافة إلى الديكورات والتوريدات، وجميع التقنيات والصناعات المرتبطة بالبناء.



حاتم أبو زناد
UNDER CONTROL



من اليمين: مروان كفوري، كريستين بهو وروديغ خوند
(KFOURY ENGINEERING & CONTRACTING)



من اليمين: عبدالله الشهري، عبد العزيز الناصر
وم. محمد الناحي (ALIAN INDUSTRY)

Gutmann Folding Sliding System



- Designed for the fabrication of large fold and slide doors up to 5.0 meters in height and 2 meters in width per leaf.
- Seven different threshold designs are available in three different heights (35, 49, 71mm), allowing for a fully flat threshold and a high level of water tightness.
- Remarkable performance in water tightness and air permeability. It supports most typologies and corner fabrications.
- Characterized by its bottom sliding mechanism, offering the best performance in terms of smooth sliding and reliable operation over time.
- Stainless steel rollers are included as standard, along with a double mechanism for enhanced durability.
- Standard equipment includes a two-point lock, which can be upgraded to a multiple-point burglary resistance system.
- The system is based on a basic leaf width of 44mm and a moving mullion of 28mm.



For more technical info, please scan the QR

عزام المديهم: «الخزف السعودي» موجود في كل منزل وفي معظم المشاريع في المملكة العربية السعودية

إضافة إلى السخانات الكهربائية وأيضاً السخانات التي تعتمد على الطاقة الشمسية والأدوات الصحية.

الجدير بالذكر أن منتجات «الخزف السعودي» تعد من أكثر المنتجات طلباً في دول الخليج والدول العربية امتداداً إلى وسط آسيا وشرقها وصولاً إلى قارتي أوروبا وأفريقيا، حيث لاقت السخانات التي يتم تصنيعها لدى الخزف السعودي إقبالاً كبيراً ونالت استحسان الجميع، وأصبح لديهم موزعون معتمدون في مختلف الأسواق العالمية.

ومن ناحية العمليات التشغيلية، فقد تم إنشاء وتصميم مصانع شركة «الخزف السعودي» والتي بلغت ١٤ مصنعاً بأعلى معايير الجودة العالمية، كما يتم الاستعانة بالروبوتات والآلات بشكل كامل لعمليات التصنيع، ويقتصر التدخل البشري بها على ضمان التحكم بالجودة لتحقيق أعلى المعايير للمنتجات.

كما يعد «الخزف السعودي» من أكثر الشركات التي تقوم بتخصيص ميزانية للأبحاث والتطوير، خصوصاً وأن كافة ما تقدمه من منتجات بدءاً من المواد الخام وصولاً إلى التصميم والانتاج والاختبارات المكثفة وحتى خروج المنتج للأسواق يتم داخل مصانعهم في المملكة وكفاءات وطنية سعودية، حيث يولي «الخزف السعودي» اهتماماً كبيراً لاستقطاب وتوظيف الكوادر والمواهب السعودية في كافة مناصب الشركة.

وبالرغم من انفتاح السوق السعودية ودخول المنافسين من مختلف دول العالم، إلا أن ثقة العميل سواء كان مواطناً أو مقيماً بفخر الصناعة السعودية لم يتغير ولا تزال منتجات «الخزف السعودي» المنتج الأول لديهم.



عزام المديهم

بخبرة تمتد لأكثر من ٤٠ عاماً، حافظ «الخزف السعودي» على تصدره بكسب ثقة العملاء، ولم يقتصر الأمر داخل المملكة العربية السعودية فحسب، بل امتد إلى أكثر من ٦٠ دولة حول العالم.

هذه الثقة هي نتيجة سنين طويلة من الخبرات المكتسبة والمعرفة بمتطلبات السوق والعملاء، إضافة إلى توفير أفضل الخامات والمنتجات بأسعار منافسة ومدروسة.

أوضح ذلك الرئيس التنفيذي لشركة الخزف السعودي، عزام بن سعود المديهم، على هامش مشاركة الخزف السعودي في معرض مشروعات السعودية للبناء والبناء المستدام، في مركز واجهة الرياض للمعارض والمؤتمرات.

وأضاف المديهم: «أن شركة «الخزف السعودي» تملك

١٤ مصنعاً في المملكة العربية السعودية إضافة إلى ٥٩ معرضاً للبيع بالتجزئة. كما توفر الشركة القدرات اللوجستية للبيع بالجملة لتغطية جميع مناطق المملكة، إضافة إلى تواجدها الدائم في كافة المشاريع القائمة الكبرى بالسعودية، ولا يقتصر الأمر على الاهتمام بالأسواق المحلية، بل توسعنا بأعمالنا عالمياً وأصبحنا نصدر لأكثر من ٦٠ دولة حول العالم، لذلك أصبحت منتجات الخزف السعودي حاضرة وموجودة بكل منزل ومشروع قائم أو مستقبلي في المملكة العربية السعودية».

ولم تقتصر مشاركة «الخزف السعودي» بالمعارض المحلية فحسب، بل كانت للأسواق والمعارض العالمية نصيب واهتمام كبير لديها حيث كانت حاضرة في مختلف المعارض الكبرى خارج السعودية والتي تختص بمواد البناء والسيارات

الخزف السعودي
Saudi Ceramics

تعد الاستثمارات الحديثة والجودة وخدمة العملاء ورضاهم علامات تجارية طويلة المدى.

شركة الخزف السعودية هي المزود الرائد لحلول البناء عالية الجودة التي تشمل أنواعاً مختلفة من منتجات السيراميك (بلاط السيراميك، وبلاط البورسلين، والأدوات الصحية وملحقاتها)، وسخانات المياه الكهربائية، وتجهيزات الحمامات، بما في ذلك أحواض الاستحمام، وأحواض الدش، والمرابا، والخلاطات، وتشمل المنتجات الأخرى البلاستيك والطوب الأحمر.

تمكنت شركة الخزف السعودية من توسيع نطاقها وخدمة عملائها بأكثر من ١٣ مصنع و عبر مجموعة متنوعة من قنوات البيع، بما في ذلك تواجدها في أكثر من ٥٩ فرعاً حول المملكة، والبيع بالجملة، ومبيعات المشاريع، بالإضافة إلى التصدير الدولي.

مع أكثر من ٤٢ عامًا من الخبرة، اكتسبت الشركة سمعة مستحقة بجودة التصنيع بمعايير عالية على الصعيدين الوطني والدولي. شركة الخزف السعودية هي أكبر شركة مصنعة من نوعها في المملكة العربية السعودية وعلامة تجارية مشهورة.

السيراميك والبورسلان

السخانات الكهربائية

الأدوات الصحية

امسح هنا
scan here

shop.saudiceramics.com

لتواصل 920011124

saudiceramics

هشدا ان يديفات برجة من خلال سيراميك

tamara baseeta toby

خلق الظروف والاحكام

بدر المقداد

(المدير التنفيذي للتسويق والتخطيط الاستراتيجي في شركة الخزف السعودية SAUDI CERAMICS):

حاضرون في الطفرة العمرانية في المملكة ونصدّر إلى أكثر من ٨٠ دولة



اخترت شركة الخزف السعودية هذا الاسم لأنه يعني المواد الخام من الطين وحجر الفخار الداخلة في صناعة منتجات الأدوات الصحية والسيراميك، والتي تشكل منها تصاميم ونماذج في شكل فني رائع. وأكسبها ذلك مع جودة المعايير المعتمدة، صينياً وسمعة جديدين في الأسواق المحلية والعالمية.

وتولي الشركة أهمية للمعارض وتشارك فيها بكثافة، وكان آخرها معرض مشاريع السعودية للبناء والبناء المستدام، الذي كانت راعيه الذهبي، لتؤكد على حضورها البارز في السوق وجودة التصنيع لتقديم حلول بناء ذات قيمة عالية. باتت شركة الخزف السعودية تملك ١٤ مصنعاً و ٦٠ صالة لعرض المنتجات وخطوط البيع المباشرة في جميع أنحاء المملكة، بالإضافة إلى تواجدنا في قطاع الجملة من خلال شركائنا وموزعين المعتمدين، كما تولى الشركة اهتماماً خاصاً بالتحول الرقمي في المملكة تماشياً مع «رؤية ٢٠٣٠» حيث تم إطلاق الموقع الإلكتروني وتطبيق الجوال لتجربة فريدة لعملائنا.

شركة الخزف السعودية منخرطة بقوة في الطفرة العمرانية التي تشهدها المملكة والمشاريع الضخمة التي بدأت تعمل عليها. وإلى حضورها في السوق السعودية، رسّخت انتشار منتجاتها في الخارج، بحيث أصبحت تصدر إلى أكثر من ٨٠ دولة في أنحاء العالم، كما نجحت في التمرّك في دول وسط القارة الآسيوية والشرق الأقصى.

لا تقتصر التزاماتها على جودة التصنيع بل تنسحب على معايير الأخلاق في العمل، وتجنّب أي نوع من التمييز أو الاستغلال. ويضم فريق العمل لديها ما يزيد على ٥ آلاف شخص. وتواصل الشركة توسعها عبر زيادة خطوط الإنتاج، إذ أعلن المدير التنفيذي للتسويق والتخطيط الاستراتيجي في شركة الخزف السعودية SAUDI CERAMICS السيد بدر المقداد في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، أن الشركة في صدد افتتاح المرحلة الأولى لمصنع البورسلان الجديد في أغسطس المقبل وهو مصنع ضخم جداً، لافتاً إلى أنه سيساهم في زيادة قدراتنا الانتاجية بحوالي ٦ ملايين متر مربع سنوياً.

شريحة من العملاء في أكبر عدد من الأسواق، انطلاقاً من القدرة الإنتاجية الضخمة لمصانعنا والتي تغطي احتياجات السوق المحلية والدولية. ونحن في صدد افتتاح المرحلة الأولى لمصنع البورسلان الجديد في أغسطس المقبل، وهو مصنع ضخم جداً، وسيساهم في زيادة قدراتنا الانتاجية بحوالي ٦ ملايين متر مربع سنوياً.

جودة منتجاتنا والصدقية في التعامل

■ ما الذي يميّز منتجاتكم عن مثيلاتها في السوق؟
- منذ انطلاقتها حافظت الشركة على جودة منتجاتها لتزويد السوق بحلول بناء مستدامة ومتنوعة، فضلاً عن أن كل مصانعنا مزودة بأحدث التقنيات والمعدات المتطورة، كما نراقب بدقة منتجاتنا للتأكد على جودة التصنيع واتباع المعايير المعمول بها محلياً وعالمياً. أما النقطة الأهم فهي تتمثل بالصدقية في تعاملنا مع الشركاء، ما مكّننا من النمو وتوسيع نطاق عملنا، وأصبحنا شريكاً أساسياً في مختلف المشاريع الكبيرة والسكنية القائمة في المملكة.

نقدم كفاية على كل منتجاتنا

■ إلى أي مدى تولون أهمية لخدمات ما بعد البيع؟
- نقدم ضمان على جميع منتجاتنا، كما نحرص على فتح قنوات تواصل مباشرة مع عملائنا لضمان أعلى مستويات الرضى وتلبية احتياجاتهم وتساؤلاتهم. ■

■ ما الأهمية من مشاركتكم في معرض مشاريع السعودية للبناء والبناء المستدام، وما تعليقكم على القضايا المطروحة؟

- تقدم شركة الخزف السعودية مجموعة واسعة من حلول البناء التي تشمل أنواعاً من الأدوات الصحية والسيراميك وسخانات المياه، وتعدّ أكبر شركة مصنّعة من نوعها في المملكة العربية السعودية. وتأتي مشاركتنا في هذا المعرض كراع ذهبي للتأكيد على حضورنا البارز في السوق وجودة التصنيع لتقديم حلول بناء ذات قيمة عالية.

ومع أكثر من ٤٥ عاماً من الخبرة اكتسبت الشركة ثقة العملاء ونجحت في امتلاك مرافق إنتاج متقدمة و ٦٠ صالة لعرض المنتجات وخطوط البيع المباشرة. كما تم التعاقد مع شركاء وموزعين معتمدين في قطاع الجملة حرصاً منا على الانتشار وتوفير منتجاتنا لجميع العملاء في كافة أنحاء المملكة. فضلاً عن تواجدنا الرقمي من خلال الموقع الإلكتروني وتطبيق الجوال.

لشركة الخزف السعودية حضور بارز في الطفرة العمرانية التي تشهدها المملكة والمشاريع العملاقة التي بدأت الدولة العمل عليها من خلال إدارة مبيعات المشاريع لدينا، إضافة إلى تعزيز قدراتنا التنافسية محلياً وعالمياً، بعدما أصبحنا نصدّر إنتاجنا إلى ما يزيد على ٨٠ دولة في أنحاء العالم.

كما نولي أهمية كبيرة للمشاركة في الكثير من المعارض المحلية والإقليمية والعالمية، بهدف تصدير الإنتاج وخدمة أوسع

محمد خالد العلي

(الرئيس التنفيذي للشركة العربية المتحدة للزجاج المسطح UFG)؛

حصداً سمعة حسنة إنطلاقاً من التزامنا بتقديم خدمات عالية الجودة إستثنائية لعملائنا

ونصدّر إنتاجنا حالياً الى أكثر من ٧٠ سوقاً حول العالم



تصنع الشركة العربية المتحدة للزجاج المسطح UFG، الزجاج المسطح والمنقوش والمراميا المميزة لعالم متغير.

وقد رسمت الشركة التي تأسست في المملكة العربية السعودية، خريطة طريق لتحقيق أهدافها، فاكسبت سمعة وقبولاً عالميين لمنتجاتها، لتبلغ الجهات التي تصدر إليها وهي أكثر من ٧٠ سوقاً حول العالم. ولا تزال الشركة ماضية في التقدم لتبقى في طليعة المصنعين في هذا القطاع.

وبجانب تصنيع الزجاج المسطح للمشاريع الإعمارية، قامت الشركة أيضاً بإنتاج المراميا وفقاً للمواصفات الأوروبية، وإنتاج زجاج السيارات الأخضر للتوسع في السوق العالمية. كما قامت الشركة بتصنيع الزجاج المنقوش بألوان وتصاميم متعددة. وطرحت في السوق أيضاً الزجاج المستخدم في التصميم الهندسية الداخلية.

ولا تتوقف الشركة عن التقدم الذي تحتمه حركة تنفيذ المشاريع الكبرى، إذ أشار الرئيس التنفيذي للشركة العربية المتحدة للزجاج المسطح (UFG) السيد محمد خالد العلي في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، إلى وجود طلب متزايد على الزجاج بأنواعه المختلفة في ظل وجود المشاريع الاستراتيجية العملاقة القائمة في البلاد، إذ دخلنا في شراكات مع مطوري الجهات بالمشاريع الجديدة، مثل نيوم والبحر الأحمر، فضلاً عن توقيع مذكرات تفاهم مع عدد من الجهات والشركات السعودية العملاقة.



■ هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟

– تأسست الشركة العربية المتحدة للزجاج المسطح عام ٢٠٠٦ كشركة مساهمة مغلقة في المملكة العربية السعودية، وتعدّ من الشركات الرائدة في تصنيع الزجاج على المستويين المحلي والإقليمي. وفي السابع والعشرون من شهر مارس لعام ٢٠٢٤ ميلادية نجحت الشركة في الحصول على موافقة هيئة سوق المال السعودية لادراج الشركة العربية المتحدة للزجاج المسطح فيما يعكس جودة أداء الشركة من حيث تطبيق أعلى معايير الالتزام بالشفافية والحوكمة. والشركة مملوكة لشركات استثمارية سعودية بارزة مثل شركة العيوني للاستثمار والمقاولات، الشركة الوطنية للغاز والصناعة، الشركة العقارية السعودية، الشركة الوطنية للنقل البحري ومجموعة الراشد ومجموعة من المستثمرين المحليين.

كما بدأت الشركة ومنذ انطلاقتها بخطة توسعية وابتكار منتجات حديثة ومختلفة، وقد أنهينا في عام ٢٠٢٢ مشروع التوسع وزيادة الطاقة الإنتاجية، ونحن في صدد العمل على خطة استثمارية ضخمة بالتعاون مع مجموعة مستثمرين محليين وأجانب ونحن الآن في مرحلة التفاوض والبحث، بعد أن تم وضع الخطط ودراسة الجدوى، بما يتوافق مع رؤية الشركة وتطلعاتها المستقبلية.

نطمح لزيادة حجم الإنتاج وخطوطه

■ ما هو حجم الإنتاج اليومي لمصانعكم؟

– يصل إنتاجنا اليومي من الزجاج المسطح إلى ٧٥٠ طناً، وقد زوّد مصنعنا بأحدث المعدات والتقنيات العالمية. فضلاً عن وجود خطط توسعية لزيادة حجم الإنتاج وخطوطه حيث يتم تصدير ٥٠٪ من منتجاتنا إلى أكثر من ٧٠ سوقاً حول العالم. وتتمتع

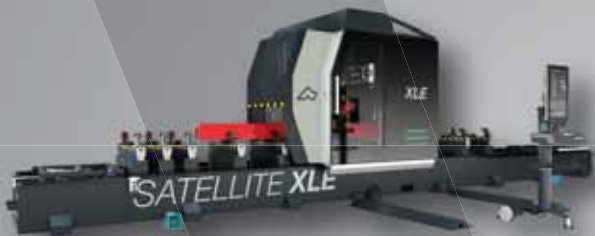
الشركة بسمعة حسنة بفضل التزامنا بتقديم خدمات عالية الجودة وإستثنائية لعملائنا على مستوى عالمي مما عزز مكانتنا كشركة رائدة في صناعة الزجاج.

المنافسة صحية

■ هل لمستم منافسة من الشركات الأجنبية التي دخلت إلى السوق السعودية وتطمح للإستحواذ على حصة في سوقها؟

– لطالما آمنا أن المنافسة صحية، هي التي تدفعنا إلى بذل جهود مضاعفة لتحسين مستوى أعمالنا وتقديم الأفضل دائماً لعملائنا، لذا ننظر إليها من ناحية إيجابية. إذ تشكل هذه المنافسة حافزاً لنا لإعادة النظر في استراتيجياتنا وخططنا، لأنها تدفعنا إلى تحسين إنتاجيتنا وزيادة نقاط البيع وتطوير منتجاتنا. إذ أن وضع الشركة الحالي وحصتها في السوق السعودية، يجعلنا قادرين دائماً على مواجهة أي منافسة محتملة بكل سهولة. إذ لا تكمن قوتنا في منتجاتنا فقط بل في مستوى الخدمات المقدمة، انطلاقاً من خدمات الشحن مروراً بالدعم التقني وصولاً إلى خدمة ما بعد البيع وطريقة تعاملنا مع عملائنا. وهذا كله لم يأت من فراغ بل هو حصيلة مثابرة وجهود مضيئة بذلها فريق عمل محترف و متمكن و متمرس، لا يتوانى عن السعي دائماً من أجل تقديم الأفضل، لنكون عند حسن ظن عملائنا وعلى مستوى تطلعاتهم وتوقعاتهم. وفي إطار التزامنا بالمسؤولية الاجتماعية لا بد من الإشارة إلى أن ٦٧٪ من موظفي الشركة هم من السعوديين الموزعين في أقسام مختلفة داخل الشركة، فضلاً عن استقطاب الكفاءات الأجنبية فقد حرصنا على التعاون مع الكثير من الجامعات والمعاهد، حيث يخضع الخريجون لدورات تدريبية ننظمها تمهيداً لانتقاء الأفضل بينهم، حتى ينضموا إلى فريق عمل الشركة. ■

Your Leading Partner for Industrial Machinery Solutions in Saudi Arabia



SATELLITE XLE



PRECISION TS2



CLASSIC E



TKE 954



RADIAL 550



PHANTOMATIC T3A



PHANTOMATIC X6

Jeddah Branch

Price Sultan Rd, 4th Floor, Royal Plaza
Phone: +966 12 681 3068

Riyadh Branch

South Ring Road, Al-Manakh
Phone: +966 11 242 2499

Dammam Branch

Omar Ibn Abdul Aziz St, Al Muhammadiyah
Phone: +966 13 845 1619

عامر بوشي

(المدير التنفيذي في شركة بيت هایل HAIL HOUSE والعضو في غرفة تجارة الزلفي)؛

المهنية والصدقية مكنتنا من الاحتفاظ بحصة وازنة في السوق



بدأت شركة بيت هایل مشوارها في تصميم أرضيات المنازل والشركات والمؤسسات وجدرانها وتجهيزها بالسيراميك والبورسلان وتزويدها بمواد التشطيب من مدينة الزلفي، لتصبح الآن بعد ٣١ عاماً على التأسيس، منتشرة في عدد من المدن الرئيسية في المملكة العربية السعودية. ويُعزى نجاحها في توسيع هذا الحضور، إلى مواكبتها التطورات المتسارعة في هذا القطاع لتلبي متطلبات السوق المحلية، وإلى استيراد أفضل المنتجات من إسبانيا وإيطاليا الممهوره بمواصفات عالية، وإلى الأسعار التنافسية والخدمات المميزة.

ولن تألو جهداً لمواصلة هذا التقدم كي تصبح رائدة في مجال تسويق منتجات السيراميك والبورسلان ومواد البناء.

المنافسة في أي سوق تتطلب مواجهتها سبلاً تساعد على تخطيها، لذا لم ينكر المدير التنفيذي في شركة بيت هایل HAIL HOUSE والعضو في غرفة تجارة الزلفي السيد عامر بوشي في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، وجود هذه المنافسة في مختلف القطاعات والأعمال، لكن رأى «المهنية والصدقية في تعاملنا مع المستهلك والمتابعة الدقيقة لأحدث التصميمات العصرية، مكنتنا من الاحتفاظ بحصة وازنة في السوق، والتميز بين الشركات الأخرى العاملة في مجالنا». وأكد السيد بوشي، الذي حقق مجموعة واسعة من الإنجازات، «أن تركيزنا ينصب حالياً على السوق المحلية».



هل لنا بفكرة عامة عن شركة بيت هایل وطبيعة عملها؟

– تأسست الشركة عام ١٩٩٣، وسعت منذ انطلاقتها

إلى مواكبة التطورات المتسارعة في عالم السيراميك

والبورسلان، لتقديم منتجات بمواصفات عالية لإرضاء

مختلف الأذواق. بدأنا رحلتنا من مدينة الزلفي للتوسع بعدها

نحو عدد من المدن الرئيسية في المملكة العربية السعودية

منها المجمعة، جدة، الرياض، عرعر وتبوك. وتتوافر منتجاتنا



عالية الجودة، والتعريف بخدماتنا لما تمثله هذه الفعاليات من منصة تجمع الكثير من المهندسين وشركات المقاولات والخبراء في عالم البناء.

كما نولي أهمية لخدمات ما بعد البيع التي نقدمها لعملائنا، كونها الركيزة الأساس للنجاح وكسب سمعة حسنة وتوسيع قاعدة المتعاملين معنا.

■ هل لديكم النية للتوسع خارج نطاق المملكة العربية السعودية؟
- في الوقت الحالي ينصب تركيزنا على السوق المحلية ولا خطة توسعية في المدى المنظور.

التميز في مجالنا

■ كيف نقيمون أداء الشركة منذ انطلاقتها؟
- انطلقنا من مدينة صغيرة وأصبح لدينا الآن ١٨٠ موظفاً، ما يدل بوضوح إلى الجهود المبذولة لتطوير أعمالنا والانتشار في عدد كبير من مدن المملكة. ونتطلع إلى أن نكون رواداً في مجال عملنا، وتحقيق مزيد من النمو والريادة في كل ما نقدمه من خدمات. ■

في ٥٧ نقطة بيع داخل المملكة عبر شبكة من الموزعين المعتمدين، ومن طريق صالات عرض تابعة لنا.

ونستورد حوالى ٨٥٪ من المنتجات من السوق الإسبانية بعد تعاقدنا مع عدد من المصانع، وجزء آخر من إيطاليا بهدف تقديم تشكيلات عصرية ومتنوعة من السيراميك والبورسلان لعملائنا لتناسب مع احتياجاتهم وتطلعاتهم المتغيرة باستمرار، حيث بات المستهلك أكثر دقة في الاختيار، لجهة الجودة والتصميم.

المنافسة موجودة في مختلف القطاعات

■ بعد الانفتاح غير المسبوق الذي تشهده المملكة ودخول شركات أجنبية إلى السوق، هل تواجهون منافسة شرسة في مجال عملكم؟
- المنافسة موجودة في مختلف القطاعات والأعمال، لكن المهنية والصدقية في تعاملنا مع المستهلك والمتابعة الدقيقة لأحدث التصاميم العصرية، مكنتنا من الاحتفاظ بحصة وازنة في السوق، والتميز بين الشركات الأخرى العاملة في مجالنا.

التعريف بخدماتنا

■ ما الهدف من مشاركتكم في معرض مشاريع السعودية للبناء والبناء المستدام؟
- نحرص من خلال المشاركة في هذا النوع من المعارض على التسويق لما نقدمه من تصاميم ومنتجات



also excelled in the quality of service provided, which reflects the needs of our customers, in addition to the fact that the company represents a leading brand in the market, and we are affiliated with Al-Fozan Group, which in turn is a distinguished brand in the world of real estate investment and development.

“Our goal is to contribute to the urban renaissance that the country is witnessing”

• Do you have the intention to expand into new markets?

- Our business will currently focus on the Saudi market and contribute to the urban renaissance that the country is witnessing.

“The concept of sustainability is very important”

• To what extent do you apply the concept of sustainability within your work?

- The concept of sustainability is more related to the materials used in the industrial machines that we provide to various companies and organizations. But without a doubt, the concept of sustainability has become very important in our current era, with the aim of preserving the environment and supporting economic and social development. It also represents one of the basic pillars of Saudi Vision 2030, as the Kingdom seeks to reach zero emissions by 2060, in addition to building a strong economy, enhancing the business environment and improving life for citizens, by relying on diversified production, increasing competitiveness, supporting the principle of transparency, improving business operations, and developing the digital economy.

“Retaining customers and gaining their loyalty”

• To what extent do your machines keep pace with technological developments?

- There are fixed machines that do not undergo any modification, no matter how much technology develops. On the other hand, there are other machines that have been modified and developed over the years, in line with the changes taking place and in line with the needs and requirements of users who are always looking for the best. As a company, we are keen to deal with suppliers who provide excellent quality and have a good reputation to ensure retaining our customers and gaining their loyalty and trust in the long term, noting that we import machines for the aluminum industry from Italy, while machines for the steel industry are imported from China.



Kfoury Engineering & Contracting

*General contracting in the public and private sectors,
in the fields of roads and highways, civil works,
hydraulic networks, infrastructure and building construction*



Services

Construction of Residential and Commercial Buildings

Maritime, Industrial and Sewage Treatment Works

Construction of Roads and Infrastructure Networks

Renovation and Rehabilitation Works

Finishing, Architectural and Interior Design Works

Property Management Services

Lebanon:

Antelias, Lebanon

Garden Tower Bldg, Block A, 3rd, 5th & 6th Floor

Egypt:

New Cairo, Egypt

15 El Teseen St. 5th Settlement, Fifth Floor

E-Mail: info@kfouryengineering.com

Website: www.kfouryengineering.com

Mohamad El Chbeir (General Manager – SIMCO)

We are leaders in the Saudi market due to our long term experience & exceptionally qualified service

Saudi Industrial Machinery Co. (SIMCO) has served the manufacturing community since 2003 and has rapidly emerged as the major supplier of industrial machinery in Saudi Arabia. It fulfils the all-inclusive demands of customers by offering the widest range of solutions for the processing of aluminum, wood, steel, glass and stone used in building industry. Throughout the years, with its exceptionally qualified sales and after sales service staff and their excellent machine knowledge and experience, SIMCO distinguished itself for the excellent standard of service quality rendered to its customers and thus maintained and reinforced its leading position in the Saudi market and established itself as a synonym for integrity. Mohamad El Chbeir, General Manager of SIMCO was among the prominent people who participated in Saudi Projects 2024 along with several of his colleagues. On the sidelines of the event, Al Bayan Magazine met Mr. El Chbeir and conducted the following interview.



■ ■ ■ *We are keen to deal with reputable suppliers* ■ ■ ■

• **Can you give us an idea about your company?**

- Founded in 2003, Saudi Industrial Machinery Co. Ltd (SIMCO) is a leading trading company in the sector of industrial machinery offering the widest range of solutions for the processing of steel, aluminum, wood, glass and stone used in different industrial segments. In 2014, SIMCO was acquired by Al-Fozan Group which helped in spreading the company in the Kingdom faster and wider taking advantage of the experience and the spreading of the group in this industry. SIMCO serves the manufacturing community in Saudi Arabia through its three branches in Jeddah, Riyadh & Dammam, noting that our business is focused on the local market only, as it represents about 60% of the total Gulf market, given our sector's reliance on maintenance and after-sales services. Throughout the years, SIMCO has developed an experience that has enabled it to be a leader in the market, because of the excellence of the products and the industrial solutions it offers, in addition to the exceptionally qualified sales and after sales service staff.

contracts with the most important and famous brands with international specifications, so the brands we represent are considered pioneers in their field. We also have huge warehouses where the equipment is placed, after which the work team carries out the installation process inside the factories and provides the necessary training on how to use the equipment. In addition, we provide after-sales services to our customers.

“The company has deep experience in the Kingdom's market”

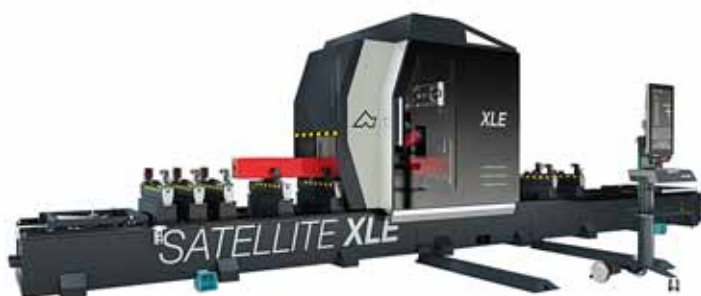
• **No doubt that a lot of foreign companies are rushing to enter the Saudi market to tap the tremendous opportunities being created as the country undergoes massive development works. Does this represent an incentive or a threat to local companies?**

- After the boom witnessed by the Kingdom of Saudi Arabia and the huge investments in multiple sectors, the intensity of competition has increased at a rapid pace. However, SIMCO has deep experience in the Kingdom's market spanning to 20 years, through which we were able to strengthen our position in our field of work and serve a wide segment of customers. The company

“We import all equipment from the Italian market”

• **From where do you import equipment?**

- We import all equipment from the Italian market through our



م. كميل كفوري (المدير العام لشركة KFOURY ENGINEERING AND CONTRACTING):

نتطلع إلى فتح مكتب تمثيلي في المملكة العربية السعودية



نجحت شركة KFOURY ENGINEERING AND CONTRACTING في بلوغ مكانة مرموقة بين شركات الهندسة والمقاولات، ليس فقط في لبنان بل أيضاً في الشرق الأوسط.

وساهم في تكوين هذه المحفظة من المشاريع العمرانية التي نفذتها، مهمتها ورؤيتها المتمثلتان بالاستمرار في تقديم التميز في البناء والمقاولات، معتمدة في أسلوب تعاملها وعملها الصدق وحسن النية.

إذ بات للشركة حضور في المشاريع العمرانية في أسواق قبرص واليونان ومصر، حيث تركت بصمتها على المشاريع التي نفذتها فيها، وهي تطمح إلى التأسيس في أسواق الخليج خصوصاً في المملكة العربية السعودية حيث سيكون لها مكتب تمثيلي فيها، وهي في صدد استكمال إجراءات التسجيل.

وتتضمن محفظة أعمالها العمرانية حزمة متنوعة من المشاريع، مثل الأبنية السكنية والمنازل والمراكز التجارية ومباني المكاتب والمستشفيات.

وتحدث المدير العام لشركة KFOURY ENGINEERING AND CONTRACTING المهندس كميل كفوري في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، عن الأزمة الاقتصادية في

لبنان التي «أدت إلى تراجع الاستثمار العقاري بالتزامن مع توقف القروض السكنية وحجز أموال المودعين»، موضحاً أن مع استمرار الأزمة النقدية في المصارف اللبنانية، يصعب الاستثمار في مشاريع ضخمة. وكشف «سيكون للشركة مكتب تمثيلي في المملكة، ونحن في صدد استكمال الإجراءات لتسجيل الشركة».

حين تبلور المشهد السياسي وانتخاب رئيس للجمهورية. وانطلاقاً من الظروف الاقتصادية الصعبة وضبابية المرحلة المقبلة، اتخذنا قراراً بالتوسع نحو مصر من ثم قبرص واليونان. أما بالنسبة إلى السوق الخليجية والنهضة العمرانية التي يشهدها الكثير من الدول، وفي مقدمها المملكة العربية السعودية والرؤية الطموحة التي أطلقها الأمير محمد بن سلمان والتي تعد أكبر خطة وطنية لبناء مستقبل مزدهر، ترتكز إلى عدد من المحاور لتحقيق النمو الاقتصادي وتحسين جودة الحياة. لذا تكمن أهمية «رؤية المملكة ٢٠٣٠» في تشجيع المستثمرين والشركات للتوسع في أعمالهم نحو المملكة، من خلال طرح مجموعة قوانين تحمي المستثمر الأجنبي. وانطلاقاً من الرؤية المستقبلية الطموحة، نحاول استغلال الفرص المتاحة في هذه السوق لتوسيع نشاطنا والمساهمة في المشاريع الاستراتيجية القائمة.

مشاركة مثمرة جداً

■ كيف تقيمون مشاركتكم في معرض مشروعات السعودية للبناء والبناء المستدام؟

– كانت مشاركة مثمرة جداً، إذ تمكنا من تعزيز قاعدة علاقاتنا والتواصل مع عدد من الجهات للبحث في بعض المشاريع، وهذه تمثل أولى خطواتنا لتعزيز موقعنا داخل المملكة العربية السعودية. مع الإشارة إلى أن تنوع المحفظة والخبرة الطويلة في المشاريع السكنية والتجارية ومشاريع البنية التحتية وإدارة المشاريع، تمثل عاملاً مساعداً للدخول في أي مشروع.

■ هل لديكم النية لافتتاح مكتب في المملكة العربية السعودية؟

– بالتأكيد، سيكون للشركة مكتب تمثيلي، ونحن في صدد استكمال الإجراءات لتسجيل الشركة. ■

■ هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟

– تأسست شركة KFOURY ENGINEERING AND CONTRACTING

عام ١٩٩٨ في لبنان، وتمكنت منذ انطلاقتها من تعزيز حضورها في السوق اللبنانية من خلال مجموعة من المشاريع الضخمة في قطاعات متنوعة أبرزها: مجمع ABC التجاري، LE MALL ضبيه، وعدد من الأبراج مثل TOWER 44، CRYSTAL TOWER، إضافة إلى الكثير من المنتجات ومحال البيع بالتجزئة، منها على سبيل المثال كل فروع سوبرماركت "CHARCUTIER AOUN".

كما اختيرت الشركة كمقاول من الباطن (SUBCONTRACTOR) من قبل شركة Bouygues الفرنسية لمشروع WATERFRONT CITY، إلى جانب عدد من المشاريع السكنية، حيث حُصص قسم خاص في الشركة "KFOURY REAL ESTATE" للمشاريع السكنية والشاليهات، إذ شهد القطاع العقاري في لبنان نهضة عمرانية استمرت لسنوات، إلى حين وقوع الانهيار الاقتصادي ودخول القطاع العقاري في مرحلة ركود.

التوسع نحو مصر ثم قبرص واليونان

■ كيف تصفون تداعيات الأزمة النقدية على القطاع العقاري في لبنان؟

– أدت الأزمة الاقتصادية إلى تراجع الاستثمار العقاري بالتزامن مع توقف القروض السكنية وحجز أموال المودعين، ما نتج عنه ركود كبير في عمليات البيع والشراء. ومع استمرار الأزمة النقدية في المصارف اللبنانية، يصعب الاستثمار في مشاريع ضخمة، لذا يجب الاكتفاء بمشاريع صغيرة ومحدودة جداً. تُضاف إلى ذلك، المعضلة المتمثلة في المشاريع القائمة قبل الأزمة المالية والتي لا تزال متوقفة، والمشاكل والصراعات القائمة بين أصحاب المشاريع ومالكي العقارات حول الآلية المتبعة في تسديد الأموال. وبحسب وجهة نظري الخاصة، ستبقى الأمور على ما هي، إلى

حاتم أبو زناد (المدير التنفيذي لشركة أندر كونترول UNDER CONTROL):

الاستدامة جزء لا يتجزأ من عملنا



تتخصص شركة Under Control بالتصميم والهندسة الصناعية والمساعدة الفنية لصناعات الحديد الصلب، الألومنيوم وصناعات الزجاج المعماري، السيارات وألواح الطاقة الشمسية. تنفذ كل هذه الأعمال بحرفية مُعتمدة المعايير العالمية لمفهوم الاستدامة.

وقد ساهمت كل هذه المواصفات التي تحملها تصاميمها وخدماتها، والتي هي «تحت السيطرة» كما إسمها، في نجاحها في منافسة مثيلاتها في السوق.

وأكد المدير التنفيذي لشركة أندر كونترول UNDER CONTROL السيد حاتم أبو زناد في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، أن الاستدامة باتت جزءاً لا يتجزأ من عملنا، ما يتماشى مع رؤية الدول التي نتواجد فيها، خصوصاً الإمارات والمملكة العربية السعودية. إذ أوضح أن كلا منهما يسعى إلى إطلاق سلسلة من المبادرات والمشاريع الرائدة، التي تعكس القيم الراسخة المتمثلة في الحفاظ على البيئة والتقاليد المجتمعية.

■ ■ ■ نقدم خدماتنا ضمن أعلى درجات الاحترافية ■ ■ ■

للتأكيد على استيفائها المعايير الأساسية للاستدامة. من هنا، باتت الاستدامة جزءاً لا يتجزأ من عملنا، ما يتماشى مع رؤية الدول التي نتواجد فيها، خصوصاً الإمارات والمملكة العربية السعودية، إذ تسعى كل منهما إلى إطلاق سلسلة من المبادرات والمشاريع الرائدة، التي تعكس القيم الراسخة المتمثلة في الحفاظ على البيئة والتقاليد المجتمعية.

نسعى للحصول على حصة في المشاريع الجديدة

■ هل لديكم أي خطط توسعية؟

– نتطلع طبعاً إلى التوسع في أسواق جديدة لا سيما في ظل طفرة المشاريع الضخمة التي تشهدها المنطقة، وبالتالي سنسعى جاهدين إلى الحصول على حصة في هذه المشاريع من خلال تزويد القطاعات الصناعية بماكينات ذات جودة عالية ومطابقة لمعايير الاستدامة. ■

■ كيف تصفون حضوركم في المملكة العربية السعودية؟

– لدى الشركة تواجد في المملكة العربية السعودية من خلال تعاوننا مع مجموعة من الموردين، لكن في عام ٢٠٢٠ عززت الشركة حضورها بعد افتتاحها فرعاً، تخدم من خلاله شركاءها المحليين.

كل الماكينات حاصلة على شهادة SASO تؤكد تطابقها مع المواصفات القياسية

■ إلى أي مدى تولون مفهوم الاستدامة أهمية كبرى في نطاق عملكم؟

– نركز على تطبيق مفهوم الاستدامة في شكل كبير، لأن الموردين الذين نتعامل معهم وهم من الأوروبيين والأميركيين يولون هذا الموضوع أهمية بالغة. لذا، فإن كل الماكينات حاصلة على شهادة SASO التي تؤكد تطابقها مع المواصفات السعودية. كما باتت مصانع كثيرة تتطلع إلى الحصول على شهادة LEED،

■ هل لنا بلمحة عن طبيعة عملكم؟

– نحن شركة متخصصة بالمعدات والآلات الصناعية لقطاعات الحديد والألومنيوم والزجاج الهندسي، تأسست عام ٢٠٠٠ في الإمارات العربية المتحدة. كما تقدم الشركة التصميم والهندسة ونمذجة العمليات والمساعدة الفنية لصناعات الصلب والألومنيوم والزجاج، ضمن أعلى درجات الاحترافية لتحقيق النجاح في السوق التنافسية.

حلول عملية للزبائن

■ ما الذي يميز شركتكم عن مثيلاتها؟

– إنطلاقاً من خبرتها الواسعة في هذا المجال، تتفرد الشركة في تقديم حلول عملية للزبائن لضمان المرونة الإنسيابية في العمل في خطوط الإنتاج داخل المصانع.

Construction Equipment And Machinery Trading

www.undercontrol-me.com

+971 55 8070999

Al Quoz 3rd, 358-629

PO Box 445946 Dubai, UAE

السوق السعودية واعدة في ظل «رؤية المملكة ٢٠٣٠»

م. محمد شومان (المدير العام لشركة مكائن الخليج للتجارة (جوماكو) GUMACO):

نحتل المرتبة الأولى في خدمة ما بعد البيع للمكائن الصناعية



شركة جوماكو GUMACO «خيارك الوحيد»، هذه العبارة تكمل شعار الشركة، بما يعني أنها رائدة وفريدة في تخصصها، في مجال المكائن الصناعية الخاصة بتصنيع الألمنيوم، الأعمال الخشبية، والصفائح والقطاعات المعدنية والصلب. حيث تتخذ من المملكة العربية السعودية مقراً لها وتمتاز بتنوع عملائها في السوق السعودية ودول الخليج العربي كافة.

تملك الشركة مركزاً خدمياً لتأسيس الهيكل الإنتاجي للمصانع وتصميم وتطوير خطوط الإنتاج في مجالاتها معتمداً على أمهر الكفاءات الهندسية والعلمية وذوي الخبرة العملية العالية، ما أكسبها قوة في الأسواق الخليجية وفي منطقة الشرق الأوسط.

وتتميز شركة GUMACO بوجود فريق عمل هندسي محترف ومؤهل في مجالي المبيعات والاستشارات الصناعية إضافة لخدمة ما بعد البيع، والقادر على تزويد العملاء بأفضل الحلول لمشاكل الإنتاج الخاصة بهم، باستخدام أحدث الآلات والتقنية العالية المتبعة في خطوط الإنتاج، مع سرعة في الإنجاز والتسليم. لذا تُعتبر الشركة المتجر الوحيد الذي يؤمن كل المتطلبات من الآلات الصناعية ذات الصلة.

وحققت الشركة أهدافها من خلال حضورها البارز والبصمة الصناعية الواضحة في المشاريع النهضوية التي تشهدها المملكة، حيث عبر المدير العام لشركة مكائن

الخليج للتجارة (جوماكو) GUMACO المهندس محمد شومان في مقابلة مع «البيان الاقتصادية» عن ذلك بقوله: إن مثل هذه النهضة فرصة مهمة لكل شركة طامحة إلى التطور والتقدم وتوسيع رقعة أعمالها، وزيادة حصتها في السوق واستغلالها والاستفادة منها إلى أقصى حد. وأكد أن السوق السعودية واعدة لا سيما في ظل «رؤية السعودية ٢٠٣٠»، ونسعى إلى تحقيق أهداف هذه الرؤية، بما ينعكس إيجاباً علينا، ويضمن نمو الشركة واستمراريتها.

■ لمسنا مؤخراً دخول الكثير من الشركات الأجنبية المتخصصة في مجالات متعددة مثل الألمنيوم، الخشب، الزجاج إلى السوق السعودية، فهل من الممكن أن نشهد على التعاون بينكم وبين هذه الشركات؟

— إن الشركات التي دخلت أو حتى تلك التي تسعى إلى دخول السوق السعودية لا تستطيع بطبيعة الحال أن تنقل معادتها بالكامل من مركزها الرئيسي، وبالتالي لا بد أن تقوم بشراء مكائن وآلات جديدة من خلالنا، ما يخلق فرصة لإمكانية التعاون في ما بيننا، خصوصاً أننا نعد من الشركات التي تمتلك أكبر حصة في السوق في مجال عملنا على المستوى المحلي.

مبدأ العمل بذكاء وليس بجهد

■ برأيكم، ما الذي جعلكم تتيقرون هذا المركز المرموق، على رغم حداثة الشركة نوعاً ما في السوق السعودية؟

— يعود الفضل في البداية لله عز وجل، ولكوننا ومنذ البداية اتبعنا مبدأ العمل بذكاء وليس بجهد، الأمر الذي ساعدنا على إتقان عملنا وبالتالي اختراق السوق في الشكل المطلوب.

كما نحرص على التمسك بأخلاقيات المهنة، وهذا ما عملنا على زرع في نفوس فريق عملنا منذ البداية، ما أكسبنا على الدوام ثقة العملاء وعزز من موقعنا في السوق، فضلاً عن إخضاع فريق العمل لدورات تدريبية كثيفة، وتزويدهم بكل المعلومات الضرورية، بحيث يستطيعون الإجابة عن أي سؤال أو استفسار قد يطرحه العملاء عليهم، فضلاً عن تركيزنا على خدمة ما بعد البيع التي أعتبرها سر نجاحنا. وبكل تواضع أستطيع القول أن شركة جوماكو تحتل المرتبة الأولى بامتياز في مجال خدمة ما بعد البيع في السوق السعودية، حيث لا توجد أي شركة على مستوى المملكة تمتلك الإمكانيات المتوافرة لدينا في قسم الصيانة، لناحية العدد، الخبرة والمهارة في التعامل. ■

البيان

■ هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟

— تأسست الشركة في المملكة العربية السعودية عام ٢٠١٠ ونجحت في تعزيز حضورها في السوق المحلية، وأضحت بعد خمس سنوات من الشركات الرائدة في مجالها، سواء لجهة الأداء وفريق العمل المحترف. وتُعد شركة تجارية وكلاء لعلامات تجارية عالمية ودولية، في مجال المكائن الصناعية الخاصة بتصنيع الألمنيوم، الأعمال الخشبية، والصفائح والقطاعات المعدنية والصلب. كما يوفر فريق العمل المؤلف من مهندسين وخبراء في مجالهم الاستشارات التي يحتاج إليها العميل، وتزويده بالآلة التي تمكنه من تحسين الإنتاجية وتطوير خدماته، إلى جانب تقليص النفقات وتسريع وتيرة العمل ورفع جودة المنتج.

قطاع البناء والمقاولات

■ هل تقدمون خدماتكم لقطاعات معينة؟

— تتركز طبيعة عملنا في معدات الزجاج والألمنيوم والخشب والحديد، وكلها قطاعات متداخلة في مجال البناء والإنشاءات. ولكننا نتعاون في شكل مباشر مع المعامل والمصانع التي تخدم بدورها قطاع البناء والمقاولات. حيث أنه بالإضافة لحضورنا في المملكة العربية السعودية فإننا نوّفر خدماتنا لمجمل أسواق الخليج العربي.

النهضة فرصة لكل شركة طامحة إلى التطور

■ إلى أي مدى استفدتم من النهضة التي تشهدها المملكة العربية السعودية؟

— لا شك في أن مثل هذه النهضة تُعدّ فرصة مهمة لكل شركة طامحة إلى التطور والتقدم وتوسيع رقعة أعمالها، وزيادة حصتها في السوق واستغلالها والاستفادة منها إلى أقصى حد. والمعروف أن السوق السعودية تعتبر من الأسواق الواعدة لا سيما في ظل «رؤية السعودية ٢٠٣٠»، وبالتالي نحن كشركة نسعى جاهدين إلى تحقيق أهداف هذه الرؤية، بما ينعكس إيجاباً علينا، ويضمن نمو الشركة واستمراريتها.



عبد العزيز الناصر (مدير تطوير الأعمال في شركة إليان للصناعة ALIAN INDUSTRY):

يملك المصنع قدرة إنتاجية ضخمة في تصنيع الخرسانة الجاهزة وقطاع تقنية البناء الحديث

تواكب شركة إليان للصناعة السعودية المصنعة للخرسانة وألواح بناء إيبدو، المستقبل باعتماد أساليب بناء حديثة للمساهمة في تحقيق التنمية المستدامة، ورفع جودة الحياة وخلق فرص عمل للشباب والشابات السعوديين. وتصيب الشركة إلى أن تكون رائدة في قطاع أساليب البناء الحديث، والمورد الأول لحلول الخرسانة الجاهزة ومواد البناء العالية الجودة.

أما أهدافها فتتمثل بتكوين شراكة اقتصادية ناجحة، مبنية على الثقة المتبادلة مع العملاء، والسعي المستمر إلى كسب رضاهم بالتزام الأسس والمعايير المهنية وقواعد الجودة.

وعلى رغم حداثة تأسيس الشركة إلا أنها تمكنت من حجز مكان لها في قطاع البناء، إذ أكد مدير تطوير الأعمال في شركة إليان للصناعة ALIAN INDUSTRY السيد عبد العزيز الناصر في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، أن للمصنع قدرة إنتاجية ضخمة في مجال تصنيع الخرسانة الجاهزة وقطاع صناعة تقنية البناء الحديث، التي تتميز بسرعة النقل والتركيب وسهولتهما، ومناسبة لكل أنواع المباني. وقال «كما توفر خدمات متكاملة للاحية كفاءة الطاقة والعزل الحراري ومقاومة الكوارث، تماشياً مع الممارسات البيئية».

– تستهدف جهات عدة منها المطورون العقاريون والمشاريع الاستراتيجية الكبرى القائمة حالياً.

الإضاءة على صناعتنا والتعريف بالمنتجات التي نقدمها

■ ما الهدف من مشاركتكم في فعاليات هذا المعرض؟

– نشارك في هذا المعرض للإضاءة على صناعتنا والتعريف بالمنتجات التي نقدمها، وهي عبارة عن ألواح من مادة البوليسترين المعالج التي نستحصل عليها من شركة سابك، بموجب عقد اتفاقية للتعاون ضمن برنامج «نساند»، انطلاقاً من أن منتجاتنا مصنعة محلياً وتراعي معايير الاستدامة والحفاظ على البيئة، تماشياً مع «رؤية المملكة ٢٠٣٠». كما أن للمنتج مزايا متعددة تبدأ بخفة الوزن والقدرة العالية على العزل الحراري والصوت، فضلاً عن تقليص انبعاثات الكربون بما يتلاءم مع تقنيات البناء الحديث، وأخضع المنتج لاختبارات من قبل هيئة المواصفات والمقاييس. ■

■ هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟

– تأسست شركة إليان للصناعة عام ٢٠٢١، وافتتح المصنع عبر مبادرة

«البناء المستدام» وبرنامج (ندب للصناعة) بحضور ورعاية معالي وزير الشؤون البلدية والقروية والإسكان الأستاذ ماجد الحقييل، وتحت رعاية معالي وزير الصناعة والثروة المعدنية الأستاذ بندر بن إبراهيم الخريف، من خلال مبادرة تقنية البناء الحديث مدعومة من الوزارة وتمويل من الصندوق الصناعي للتنمية.

للمصنع قدرة إنتاجية ضخمة في مجال تصنيع تقنية البناء الحديث، التي تتميز بسرعة النقل والتركيب وسهولتهما، ومناسبة لكل أنواع المباني. كما توفر خدمات متكاملة للاحية كفاءة الطاقة والعزل الحراري ومقاومة الكوارث، تماشياً مع الممارسات البيئية.

تستهدف جهات عدة

■ ما هي الجهات التي تستهدفونها في مجال عملكم؟

GUMACO
YOUR ONLY CHOICE

TOP-NOTCH AFTER-SALES SERVICE IN THE MACHINERY INDUSTRY."

Gumaco distinguished by its professional and qualified work team in the fields of sales and after - sales service, it is unique in its specialization in the field of aluminum , wood and steel machines.

www.gumacoksa.com

محمد الغضاب

(المدير العام لشركة (ALUMINIUM BUILDING SYSTEMS (ALLUCO):



نعمد مواداً لا تتأثر بالعوامل الخارجية

ذهبت شركة ALLUCO أبعد من اعتماد المعايير الخاصة في عملية التصنيع في سبيل الحفاظ على البيئة، بالمبادرة إلى زرع شجرة الباولونيا على مساحات من الأراضي نُقِذَتْ خطوطها الأولى في تونس، وستستكملها في مصر والسعودية والإمارات. هذه الشجرة التي تمتص ثاني أكسيد الكربون بكميات تصل إلى ١٠ أضعاف أكثر من أي نوع آخر من الأشجار، والتي تضح أيضاً غاز الـ O2 بكميات كبيرة.

هكذا أثبتت شركة ALLUCO ريادتها في المساهمة في خفض الانبعاثات، كما رسّخت مكانتها بين الشركات المثيلة في السوق، بإنتاج أنظمة بناء الألومنيوم، بتصميم الحلول المبتكرة المتصلة بهذه المادة، التي تقدمها للمشاريع العمرانية.

وتمكّنت الشركة بفضل الخبرات التي يملكها فريق العمل لديها وتمتعه بالمعرفة، من اكتساب سمعة جيدة ونسج علاقات الثقة مع عملائها ومورديها التي تتجاوز المعاملات التجارية إلى الشراكة والعلاقة الاستشارية، لتصبح من أكبر اللاعبين في قطاع الألومنيوم.

وأكد المدير العام لشركة (ALUMINIUM BUILDING SYSTEMS (ALLUCO السيد محمد الغضاب في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، اعتماد «معايير معينة في طريقة التصنيع، باستخدام مواد لا تتأثر بالعوامل الخارجية في كل أنواع المنشآت والأبنية، ما يشكل ضماناً على منتجاتنا تمتد لعشر سنوات». وأعلن أن المصنع يتميز بنظام معاصر يرتكز إلى التصنيع البسيط ذات التصاميم الفريدة، التي تلبي احتياجات العملاء وتواكب عصر البناء الحديث.

■ ■ ■ نظامنا يرتكز إلى التصنيع البسيط بتصاميم فريدة تواكب عصر البناء الحديث ■ ■ ■

نسبة ١٠٠٪ بحلول عام ٢٠٢٥، خصوصاً أن جزءاً كبيراً من إنتاجنا يُصدّر إلى القارة الأوروبية التي اتخذت سلسلة إجراءات تهدف من خلالها إلى خفض انبعاثات الغازات الدفيئة وزيادة الاعتماد على الطاقة المتجددة، تمهيداً لتحقيق الصفقة الأوروبية الخضراء المتمثلة في جعل الاتحاد الأوروبي محايداً مناخياً بحلول عام ٢٠٥٠. كما زرعنا شجرة الباولونيا على أرض مساحتها ١٢٥٠ هكتاراً في تونس، وتُعد هذه الشجرة الأسرع نمواً في العالم، ويصل ارتفاعها إلى ٣٠ متراً، وتمتاز عن أي نوع من الأشجار الأخرى في العالم، بامتصاصها كميات من ثاني أكسيد الكربون تصل إلى ١٠ أضعاف ما يمتصه أي نوع آخر من الأشجار. وتطلق كميات كبيرة من الـ O2 من خلال عملية التمثيل الضوئي. ويُعد هذا المشروع الأول من نوعه في تونس، ومن المتوقع أن نتوسع فيه في كل من مصر والسعودية والإمارات.

نصّدر إنتاجنا إلى الدول الأوروبية ونطمح للتوسع في الأسواق الخليجية

■ ما هي أبرز الجهات التي تستهدفونها من خلال مجال عملكم؟

— نتعامل مع المهندسين المعماريين، المصنّعين، المطورين العقاريين والمهندسين الاستشاريين، مع الإشارة إلى أن معظم إنتاجنا يُصدّر إلى الكثير من الدول الأوروبية مثل ألمانيا، فرنسا، بلجيكا، إيطاليا ولوكسمبورغ، ونتطلع إلى التوسع في الأسواق الخليجية خصوصاً في ظل الإقبال والطلب المتزايد على صناعتنا اللذين شهدناهما في هذه الأسواق. ■

البيان ■ هل لنا بفكرة عامة عن طبيعة عمل الشركة؟

— هي شركة بلجيكية تأسست عام ٢٠٠٦ وبعدها افتتحت مصنعاً في تونس عام ٢٠٠٨ ثم انتقلت إلى السوق المصرية، ويتركز المصنع حالياً في العاصمة الرياض، نظراً إلى المشاريع العملاقة التي تُنفّذ حالياً. ولدى الشركة قدرة إنتاجية تصل إلى أربعة آلاف طن من الألومنيوم سنوياً.

■ ما الذي يميّز شركة ALLUCO عن مثيلاتها؟

— يميّز مصنعنا بنظام معاصر يرتكز إلى التصنيع البسيط ذات التصاميم الفريدة، التي تلبي احتياجات العملاء وتواكب عصر البناء الحديث. ويضم فريق العمل ٤٦ مهندساً يعدّون الدراسات والأبحاث لتقديم تصاميم فريدة من نوعها، تتماشى مع التحولات والمتطلبات المستجدة.

نستخدم مواداً لا تتأثر بالعوامل الخارجية

■ هل تتبعون معايير معينة في طريقة التصنيع؟

— نعمد معايير معينة في طريقة التصنيع، باستخدام مواد لا تتأثر بالعوامل الخارجية في كل أنواع المنشآت والأبنية، وبذلك نقدم ضماناً على منتجاتنا تمتد لعشر سنوات.

كما نحرص على اتباع الممارسات البيئية المستدامة، إذ أن كل المنتجات التي نقدمها حاصلة على شهادة وذات جودة عالية في عملية العزل ضد الحرارة والرطوبة، ما يخفّض من استهلاك الطاقة في المباني.

أضف إلى ذلك، بات ٨٠٪ من إنتاجنا يتم باستخدام الطاقة النظيفة من خلال اعتماد الألواح الشمسية، ونتطلع إلى الوصول إلى

**OUR AMBITION
DRIVES US TO EXCEL**

One of the largest and most reputable privately owned companies in the Kingdom of Saudi Arabia

AHQ Group...Local expertise & global capabilities delivering outstanding results

Abdel Hadi Abdullah AlQahtani & Sons Group of Companies initially started its business after founding its first company, Abdel Hadi Abdullah Al-Qahtani & Sons Co in the early 40's of the 20th century as a wholesaler and supplier of food products. As the business grew and expanded, it diversified into supplying other industries including Petrochemicals, Oil & Gas Exploration and Gathering Systems, Refineries, Fertilizer Plants, Desalination and other energy related fields. Apart from energy related and industrial supplies and the long-established wholesale Food Division, the Group furnishes medical instruments and Supplies, Recreational Equipment, Computer Software & Hardware, other I.T. services, Consumer Products and Vehicles & Machinery. The Group has gradually moved towards the industry in major Oil & Gas and Non-Oil & Gas related activities. A Major part of the groups' activities is its investments in facilities in Pipe Corrosion Control Services, the Manufacturing of Medium & Large Diameter Steel Pipes, Water Treatment Chemicals, Nails & Galvanized Wire Manufacturing, Industrial & Medical Gases, Water Bottling, and Bulk Food Packaging. AHQ Group has also founded businesses in the service sector in the fields of Insurance, Travel & Tourism, Transportation and Custom Clearance, besides the other specialized services such as Pipe Inspection, Environmental Protection, Real Estate Investment, Car Parking Services and others. Since its inception, AHQ Group, which includes a staff of highly qualified and dedicated professionals, strived to become an excellent supplier and contractor of high-quality products and pilot projects. Throughout the years, it has achieved controlled sustainable growth through new product development, market diversification, strategic alliance and international expansion, providing a challenging and rewarding workplace for its employees, an environment where individual excellence is appreciated and rewarded.

AHQ Group includes various companies among which are Al-Qahtani Pipe Coating Industries, Al-Qahtani PCK Pipe Company and Group Five Pipe Saudi. These companies are dedicated to providing better opportunities to AHQ Group associates through a determined focus on recognizing, understanding, high standards and satisfying their needs, expectations and demands.

Al-Qahtani Pipe Coating Industries was established in 1954 to meet the demands of the harsh environment and for the protection of Cross-Country and Sub-Sea Oil, Water and Gas Pipelines against corrosion as the Kingdom of Saudi Arabia has experienced major developments in the pipeline industries. Since those early days when coat and wrap were used, the Company has rapidly moved to new technological advantages available today and has three coating sites in the Kingdom equipped with the latest coating techniques.

Group Five Pipe Saudi (G5PS) is a well-known leading spiral pipe provider in the Middle East. Established in Dammam in 2000, the company has five production lines that have an annual capacity of 500K

tons of pipe production. Managed by professional and highly competent personnel in the industry, the company commits to fostering a community of excellence through strategic leadership, innovation, technological upgrade, capacity enhancement, human resource development, supply chain management and service to the highest quality.

Al-Qahtani PCK Pipe Company (AQPCCK) is a pipe manufacturer established in Dammam in 2013. AQPCCK is a well-known leading manufacturer with an annual production capacity of 450K Tons that produces "LSAW" pipes for Oil, Gas, Water, Petrochemicals, Power Generating and Structure Industries. AQPCCK gives the highest priority to the health and safety of its employees, contractors and customers. The company not only implements safety practices to encourage personnel to reduce and prevent risks, but also carries out several actions such as hazard identification and risk assessment, implementation of safe practices and training to raise awareness among its employees. In addition, AQPCCK has committed to establishing and maintaining a quality management system based

on ISO 9001 and API SPEC Q1 to keep its quality updated and continuously improve its performance. It has a highly qualified team of experienced engineers and motivated workers who work on high production standards.

Due to their local expertise and global capabilities to deliver outstanding results for customers, shareholders and society, Al-Qahtani Pipe Coating Industries, Al-Qahtani PCK Pipe Company and Group Five Pipe Saudi (G5PS), have been awarded a contract for Master Gas System

Project (MGS) by Saudi energy company Aramco. The project involves 414 kilometers of 56", 30" & 24" diameter pipes' double joint welding and external FBE coating. The MGS expansion aims to convert several power plants from oil to natural gas, contributing to Saudi Arabia's drive towards a cleaner energy mix.

On the other hand, the Kingdom of Saudi Arabia's National Industrial Development Center (NIDC), AHQ Group and Embraer recently signed a Memorandum of Understanding (MoU) to discuss a joint strategy to develop the local aerospace ecosystem. The signing ceremony was held in Riyadh, as part of the Future Aviation Forum. The agreement focuses on the adoption of Embraer aircraft by the Kingdom of Saudi Arabia as well as on potential technological cooperation, supply chain and human capital development between the organizations to achieve excellence in products and services, evaluate industrial capabilities and new business opportunities. Embraer has been working with local companies and the Saudi government to adopt its portfolio and to set industrial collaboration in line with the country's strategic plan Vision 2030. This MoU is another important milestone to reinforce the collaboration between Embraer and Saudi Arabia's growing aerospace cluster. Also, as part of the agreement, Embraer and AHQ agree to further review the great potential of the E2 family to be the aircraft of choice for a new airline project in the region.



شركة القحطاني لصناعات تغليف الأنابيب AL-QAHTANI PIPE COATING INDUSTRIES

Tariq Al-Qahtani & Bros

طارق القحطاني وإخوانه



Discover Excellence in Pipeline Corrosion Protection with Al-Qahtani Pipe Coating Industries (AQPCI)!

Established in the 1940s, AQPCI is a renowned leader in the field and one of the largest privately owned companies in Saudi Arabia. With a rich history and a stellar reputation, AQPCI has earned its place as a strategic partner in prestigious projects worldwide.

Our Expertise:

- Internal & External Fusion Bonded Epoxy (FBE) Coatings
- Internal and External FBE Coatings of Girth Welds
- In-Situ Rehabilitation of Pipes
- Specialized Coating
- Custom Coating
- Fabrication Services
- External Heat Activated Tape Wrap
- External 3-Layer Polyethylene and Polypropylene Coating
- Internal Cement Mortar Lining Service
- Internal & External Liquid Coating
- Concrete Weight Coating
- Internal Shop Girth Weld Coating
- Double Jointing Services
- Cutting-Edge Research & Development

Field Applied Internal & External FBE & Liquid Coatings of Girth Welds Using Robotic Crawlers:

- Diameters ranging from 8" to 60" worldwide.
- Both external and internal coatings to ensure comprehensive corrosion protection.
- AQPCI's equipment includes advanced tools like internal line travel cleaning, vacuum, coating, and 360-degree video inspection units.
- These tools use advanced software and robotic crawlers for efficient operations.

Why Choose AQPCI?

- Modern Application Technology Operations
- Continuous Research & Development
- Strong Quality Management Program
- Dynamic Health & Safety Management Policy
- Vision for Market Growth
- Strategic Locations Across Saudi Arabia
- Global Presence and Strategic Project Partnerships

Your Trusted Partner for Pipeline Solutions.

Contact Us



بهدف تعزيز حضور الشركة في السوق افتتاح صالة عرض «مزايا للتطوير العقاري» الجديدة في برج التورنيديو



الشيخ حمد بن محمد:

**تلتزم مزايا للتطوير العقاري تقديم
أفضل معايير الجودة والابتكار
في جميع مشاريعها**



مسيرة مزايا للتطوير العقاري. نحن ملتزمون بتقديم أفضل الخدمات لعملائنا، وهذه الصالة هي جزء من استراتيجيتنا لتوسيع نطاق خدماتنا وتقديم تجربة متميزة.

واضاف: «مزايا هي شركة رائدة في مجال التطوير العقاري، حيث تتميز بالتفرد والتميز في تقديم حلول فريدة ومتطورة في قطاع العقارات. كما تقدم مشاريع عقارية متميزة تلبي مختلف احتياجات السوق مع الالتزام بأفضل معايير الجودة والابتكار. لدينا العديد من المشاريع التي تُسوّقها، وتنوع بين السكني والتجاري. وتهدف شركة مزايا للتطوير العقاري من خلال هذه الخطوة إلى تعزيز ثقة العملاء بخدماتها وتوفير بيئة مريحة تلبي توقعاتهم وتتجاوز تطلعاتهم».

واختتم قائلاً: «ستستمر شركة مزايا خلال العام ٢٠٢٤ في مواصلة نشاطها بالتطوير العقاري بمشاريع جديدة تساهم في تنمية محفظتها العقارية وتعزز من إيراداتها، وستواصل الشركة خلال الأعوام المقبلة أعمالها في تطوير خدماتها والحفاظ على شراكاتها والمساهمة في التنمية الوطنية بما يتوافق مع أهداف الدولة في تحقيق رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠».

افتتحت شركة مزايا للتطوير العقاري MAZAYA QATAR صالة عرض جديدة في «ديون بلازا» برج التورنيديو، في إطار استراتيجيتها التوسعية بهدف تعزيز حضور الشركة في السوق وتلبية احتياجات العملاء بمزيد من الفعالية والجودة. كما ستوفر صالة العرض بيئة متكاملة تتيح الحصول على معلومات دقيقة وشاملة عن كافة مشاريع الشركة.

حضر حفل الافتتاح عدد من كبار الشخصيات ورجال الأعمال، بالإضافة إلى لفي من المدعوين وممثلي وسائل الاعلام المحلية ووسائل التواصل الاجتماعي. كما شهد الحفل تقديم عروض حصرية للحضور، إضافة إلى توفير فرص مميزة لتملك وحدات سكنية راقية في مشاريع الشركة.

تشكل الصالة مركزاً للعملاء، حيث تعرض المخططات الرئيسية وكل التفاصيل عن مشاريع الشركة، إضافة إلى تقديمها كامل تسهيلات المبيعات. ستوفر صالة العرض الجديدة بيئة متكاملة للحصول على معلومات دقيقة وشاملة عن كافة مشاريع الشركة. وستلعب دوراً محورياً في تلبية الطلب المتزايد على الوحدات السكنية.

وفي هذا السياق صرح الشيخ حمد بن محمد آل ثاني عضو مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة مزايا للتطوير العقاري قائلاً: «إن افتتاح صالة العرض الجديدة يمثل مرحلة مهمة في



الأساسيات الحقيقية نحو مستقبل واعد



رائدة في مجال الصناعات المتوسطة والكبيرة في دولة قطر

تأتي الشركة القطرية للصناعات التحويلية في مقدمة الشركات الصناعية المتنامية بوتيرة متسارعة في دولة قطر. نحن نواصل زيادة حضورنا في الاقتصاد المتنامي في دولة قطر من خلال إقامة مشاريع صناعية ذات جدوى اقتصادية ومؤشرات ربحية جيدة لتساهم في دعم رؤية قطر.

بيتر حرب (المدير التنفيذي لشركة BLUSKY PROPERTIES):

BluSky Properties غيرت النظرة إلى التطوير العقاري



غيرت BluSky Properties النظرة إلى صناعة التطوير العقاري، إذ نجحت في مهمتها بتحويل التطلعات إلى حقيقة، بعدما أثبتت براعتها في تغطية كل أنواع العمليات العقارية من التطوير والتعاقد إلى إدارة الممتلكات، لتشمل خدماتها أيضاً مبيعات الوحدات التجارية والسكنية وتأجيرها. أسس الشركة السيد بيتر جي حرب عام ٢٠١٤، وحققت على مدى عشر سنوات التميز بفعل الخبرة المهمة التي راكمتها، والنجاح في ضمان رضى العميل، والتزام الشفافية، والوصول إلى قاعدة واسعة من الجمهور باعتماد استراتيجية تسويق جيدة. وتوسعت الشركة في استثماراتها العقارية إلى خارج لبنان، إذ تحضر لتنفيذ مشاريع سكنية في قبرص، لتلبية طلب عدد كبير من اللبنانيين للاستثمار في بلد أجنبي للحصول على إقامة.

وكشف المدير التنفيذي لشركة BluSky Properties السيد بيتر حرب في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، أن القطاع العقاري في لبنان بدأ يتعافى تدريجياً من انعكاسات الأزمة الاقتصادية مسجلاً نمواً نسبته ٢٠٪ بعد انخفاض نسبته ٥٠٪ مع بداية الانهيار المالي. وأعلن البدء بالاستثمار العقاري في قبرص، لتغطية الطلب المتزايد من اللبنانيين.

■ ■ ■ متفائلون بعودة النشاط إلى سوق العقارات وتحقيق نتائج أكثر إيجابية في المستقبل ■ ■ ■

حالة من الركود نتيجة تراث الكثيرين في الاستثمار في ظل التخطي الحاصل. ولكننا نحضّ المواطنين والمغتربين على الاستفادة من تراجع قيمة العقار لتحقيق عائداً ربحية في المستقبل عندما تعود الأمور إلى طبيعتها. وعلى رغم التحديات القائمة ارتفعت أسعار الإيجارات في لبنان وتحديداً في العاصمة بيروت، بعد تعديل الرواتب ودولة الاقتصاد بصورة شبه كاملة. ونحن متفائلون بعودة النشاط إلى سوق العقارات، آملين في الوصول إلى نتائج أكثر إيجابية في المستقبل.

التوسع نحو السوق القبرصية

■ ما هي خططكم المستقبلية؟

— نحن مستمرّون في العمل وفق الاستراتيجية الموضوعية نظراً إلى الظروف التي تمر فيها البلاد ودقة المرحلة الحالية. لكننا بدأنا بالتوسع نحو السوق القبرصية كما ذكرت آنفاً، من خلال تطوير شقق سكنية وبيعها مباشرة من اللبنانيين الراغبين في الانتقال إلى الخارج بعد مساعدتهم على بيع الشقة أو العقار في لبنان، وهذه مثابة خطة بديلة يعتمدها الكثير من اللبنانيين خوفاً من تفجّر الأوضاع في الداخل.

وضع آلية عمل لتسيير الأعمال في المدى المنظور

■ ما هي برأيكم التشريعات الجديدة الواجب العمل عليها لتطوير القطاع العقاري في لبنان؟

— على رغم وجود نقابة خاصة بالوسطاء العقاريين، إلا أن حالة من الفوضى تسود هذا القطاع في ظل غياب الرقابة والتشريعات التي تنظم عمل الوسطاء وتضمن حقوقهم. كما أن إغلاق الدوائر العقارية في جبل لبنان وفتحها في شكل متقطع في مناطق أخرى، يؤدي إلى غياب حماسة المستثمر لشراء عقار وتسجيله، وذلك ينعكس بدوره على القطاع ككل. من هنا توجد ضرورة لإيجاد حل لهذه المعضلة كي نتاح لنا فرصة ضمان ديمومة أعمالنا، والبحث عن مشاريع وحلول تساعد المواطن على الحصول على الأوراق التي يحتاج إليها بطرق مرنة، وعدم تكبد عناء الانتظار في الدوائر الرسمية لإتمام معاملاته. آملين في وضع آلية عمل معينة لتسيير الأعمال في

المدى المنظور. ■

■ هل لنا بفكرة عامة عن شركتكم وأكثر ما يميزها عن شركات مثيلة؟

— تتميز الشركة بحضورها البارز في السوق اللبنانية وخبرتها العميقة في احتياجات العملاء، مع التزامها الخدمة المميزة، وإتاحة خيارات متنوعة من الشقق للبيع أو للإيجار في مناطق متعددة تمتد من العاصمة بيروت وصولاً إلى البترون.

■ كيف تقومون فاعليات معرض بروجكت ليبنان، وما الهدف من مشاركتكم؟ — يعود هذا المعرض للانعقاد بعد غياب دام لخمس سنوات، ويمثل منصة للتواصل وعقد شراكات واستقطاب عملاء جدد من الراغبين في الاستثمار بالقطاع العقاري. واللافت أننا شركة العقارات الوحيدة المشاركة ضمن فاعليات المعرض.

القطاع العقاري يتعافى تدريجاً

■ كيف تقومون واقع القطاع العقاري في لبنان؟

— دفعت الأزمة النقدية وانهايار القطاع المصرفي باللبنانيين إلى تقدير أهمية الاستثمار في العقار، كونه يبقى الملاذ الآمن في مختلف الأزمات. ويبدو أن القطاع العقاري في لبنان بدأ يتعافى تدريجياً من انعكاسات الأزمة الاقتصادية المستمرة منذ أربع سنوات، ليسجل نمواً بحدود ٢٠٪ بعد انخفاض بلغ ٥٠٪ مع بداية الانهيار المالي. كما أن عودة نشاط هذا القطاع مؤخراً تبقى محصورة باللبنانيين المقيمين والمغتربين تحديداً، الذين يرغبون بالاستثمار في وطنهم آملين في العودة بعدما دفعتهم الظروف إلى اختيار الغربة بديلاً من وطنهم الأم. مع الإشارة إلى أننا بدأنا بالاستثمار العقاري في قبرص، ونحن في صدد المباشرة في عملية تشييد عدد من الشقق نتيجة تهافت عدد كبير

من المواطنين اللبنانيين للاستثمار في بلد أجنبي للحصول على إقامة، نظراً إلى حالة عدم الاستقرار التي تمر فيها البلاد مؤخراً.

■ ما هي التحديات التي تواجهونها في مجال عملكم؟

— استمرار حالة عدم اليقين الأمني والاقتصادي والتجاذبات السياسية والامتناع عن انتخاب رئيس للجمهورية، كلها عوامل تؤثر على النشاط العقاري في لبنان وتخلق



رحلة إنجاز



بقلم: المهندس عبدالرحمن التميمي

حاولت أن أتخيل لكنني فشلت.. هذا حديثي بيني وبين نفسي حينما شاهدت وطني العظيم يعلن عن مشاريع التحول الوطني، قلت ربما كانت أبراجاً شاهقة أو مدن جديدة، فكرت في مدن عظيمة حول العالم لكنني أيضاً فشلت... نعم فشلت لأن كل معماري عاش في زماني لا يمكنه أن يتخيل ما شهدت وما رأيت من مشاريع عظيمة تجسدت في مشاريع نيوم والبحر الأحمر ومشروع ذالان، لأنه وبكل الاختصار لا يمكننا تخيلها، ثم من الله علينا وولد في هذا البلد صقر مقدم رُزق عيناً ثاقبة نظرت من فوق هامات السحب لتكشف لنا انه لا شيء مستحيل على أبناء هذا البلد العظيم المتنوع في جغرافيته الخلاقة. ليقول لنا لا شيء صعب على سعودي حتى ردد الشعب بإسمه ولقبه بأمير الرؤيا أمير الشباب أمير المستحيل وكأننا وكأنه يردد تلك الأبيات التي تربينا عليها :

فوق هام السحب وإن كنتي ثرى

...فوق عالي الشهب يا أغلى ثرى

عزك لقدام وأمجادك ورا

...وإن حكى فيك حسادك ترى

ما درينا بهرج حسادك أبد

...أنتي ما مثلك بها الدنيا بلد

نعم أنها كانت ولا تزال لا يوجد لها مثل إلا ان سمو سيدي الأمير محمد بن سلمان بن عبدالعزيز ال سعود غير أبيات ابن عمه رحمه الله الأمير بدر بن عبدالمحسن في هنيئنا إلى: أنت لا يمكن أن يتخيلك أحد.

سيدة الأعمال أسماء العليان:

تسهيل الإجراءات الإدارية أهم حوافز الاستثمار العقاري



أكدت الرئيسة التنفيذية لشركة مباشر عقارات أسماء العليان، أن تسهيل الإجراءات الإدارية، مثل التراخيص والتصاريح وتقديم الحوافز الضريبية للمستثمرين، وتوفير الدعم اللوجستي والخدمات المالية، من أهم أسباب منافسة

المدن في جذب رؤوس الأموال والشركات الكبرى للاستثمار العقاري، مشيرةً إلى ضرورة المساعدة في تعزيز الشراكات المحلية.

وأوضحت أن النمو في السوق العقارية يتحقق بالاهتمام بالطرق والمواصلات، وتوفير الحياة الصحية والتعليمية، وتنظيم الفعاليات، وفتح باب السياحة والنشاطات الثقافية بما يعزز جاذبية المستثمرين.

وذكرت أن المشاريع الكبرى بالمدن تؤثر بشكل كبير على السوق العقارية، بزيادة الطلب على العقارات في المنطقة، سواء كانت للسكن، أو للأعمال التجارية، نتيجة لحاجة الموظفين والعمال والمقاولين إلى سكن ومكاتب قريبة من موقع العمل.

وأضافت: قد تشهد العقارات في المنطقة المحيطة بالمشاريع الكبرى زيادة في الأسعار، وهذا يمكن أن يؤدي إلى انتعاش سوق العقارات، وزيادة قيمة العقارات. وبشكل عام يمكن أن تكون المشاريع الكبرى فرصة للنمو والتطور في سوق العقارات، ولكن قد تواجه بعض التحديات أيضاً مثل زيادة الازدحام وغيره.

وبيّنت أسماء العليان أن مناطق المملكة تتفاوت في جاذبيتها للاستثمارات لأسباب عديدة. منها الموقع، الذي له دور مهم لجذب الاستثمار خاصة أن المدن الكبيرة المكتظة بالسكان ليست كالمدين الصغيرة.

وأكدت أن النمو الاقتصادي المتسارع في المدن الكبيرة يجذب

المستثمرين دون تردد للبحث عن الفرص الاستثمارية، موضحة أن ثالث الأسباب هو نوعية السكان في المناطق الكبرى، إذ قد تكون المنطقة يسكنها المقيم والمواطن أيضاً، لذلك هي فرصة لجذب الاستثمار.



مقابلة مع البروفيسور ندى الملاح البستاني

الحكومة في العالم الرقمي والعالم العربي

تزداد أهمية التكنولوجيا والابتكارات الرقمية في الإدارة العامة في جميع أنحاء العالم. وتُعدّ اليوم من أساسيات الحكومة الرشيدة، إذ أنها تعزز تجربة تقديم الخدمات إلى المواطنين، وتضمن أداء المؤسسات الرائد. وقد طوّرت الدول طريقة تفاعلها منذ عقود، إذ أصبح العالم الرقمي ضرورة أساسية لتعزيز مستويات الشفافية، وإشراك المواطنين بوجه فاعل في إدارة بلدانهم. لذلك، قابلت «البيان الاقتصادية» البروفيسور ندى الملاح البستاني لتحديثنا عن أهمية الرقمنة في الإدارات العامة، والإمكانات التي تحملها في مساعدة البلدان العربية على تحقيق أهدافها في النمو.



■ بداية، كيف دخلت الرقمنة عالم الإدارة العامة؟

في منتصف القرن الماضي، برزت لدى الدول والحكومات رغبة في تحدي البيروقراطية التقليدية كي تتعافى من آثار الحرب العالمية الثانية التي خرجت منهكة منها. ووضعت نصب أعينها مبادئ الإدارة العامة الجديدة، كي تحقق هذا التحول عن طريق دمج الاستراتيجيات الموجهة نحو السوق، ودمج ممارسات القطاع الخاص في القطاع العام. وقد أبصر هذا التوجه النور في بريطانيا، فبدأت الحكومة آنذاك سلسلة من الإصلاحات للحد من النفقات الحكومية، وظهرت «الآلية الوقائية الوطنية»، التي هدفت إلى تقديم الخدمات للمواطنين كافة. وقد انتشرت هذه الإجراءات في الدول الصديقة لبريطانيا، مثل أستراليا التي أدخلت المناقصات التنافسية، والتعاقد القائم على الأداء، والموازنة المعتمدة على النتائج. وسارت على النهج ذاته نيوزيلندا، حيث فوّضت إلى الوكالات في الخطوط الأمامية سلطة اتخاذ القرار.

■ هل يمكنك أن تحدثنا عن ميزات الرقمنة في الحكومة، وتبني التقنيات الحديثة في عملها؟

تمتاز هذه المقاربة في تعزيز الفعالية والكفاءة، لأنّها تبسّط العمليات، وتُزيل العقبات البيروقراطية، وتحسّن من تخصيص الموارد. هذا ما يمكن المؤسسات من تخفيف الأعباء الإدارية، كتقليل الأعمال الورقية. ممّا يؤدي إلى تقديم الخدمات بدقة أكبر وأداء أسرع، وبالتالي توفير في المال والمجهود. كذلك، تهدف هذه الابتكارات إلى مشاركة المواطنين في عملية الحكومة، الأمر الذي يعزز الشفافية والثقة في المؤسسات الحكومية، فتُقدّم الخدمات بوجه أفضل عندما تُجمع الملاحظات، والبيانات بشكل ممنهج.

من ناحية أخرى، تُحفّز هذه الابتكارات الإدارية مشاركة المواطنين، فتُمكن التقنيات الرقمية أهل البلد من المشاركة بفعالية أكبر في عملية الحكومة، ممّا يعزز الشفافية، والمساءلة، والثقة في المؤسسات العامة. وتُتيح التقنيات الرقمية فرصاً غير مسبوقة للحكومات بـغية التفاعل مع المواطنين، وجمع الملاحظات، والمشاركة في إيجاد الحلول، وتقديم العرائض، والمشاركة في المناقشات والسياسات والتصويت عليها. ويساعد على تحقيق ذلك، وجود منصّات حكومية سهلة الاستخدام، ممّا يبسّط

الوصول إلى الخدمات الأساسية، ويعزز تجربة المواطن ومستوى الرضى لديه.

■ هل من أمثلة على ما ذكرته من ميزات؟

أجل، ففي سنغافورة، تُساهم تحليلات البيانات، والذكاء الاصطناعي في تحسين التخطيط الحضري، وسائط النقل عن طريق خطة «الأمّة الذكية». كما توفّر إستونيا برنامج الإقامة الإلكترونية لرواد الأعمال، وإمكانية تأسيس أعمالهم وإدارتها رقمياً. أمّا في تشيلي، فقد تمكّن المواطنون من اقتراح مشاريع البلدية، والتصويت عليها بما يتجاوب مع احتياجات المجتمع وأولوياته. كذلك، تعزز كوريا الجنوبية من شعور الشمولية والاندماج في القرارات والسياسات الحكومية عن طريق «منصة الشعب» الإلكترونية. وأخيراً وليس آخراً، أحدثت الهوية البيومترية في الهند ثورة في تقديم الخدمات، ممّا ساعد على وصول ملايين الرعايا الاجتماعية، والصحية لأكثر من مليار شخص، وبالتالي حسن حياة الكثير من المهمشين.

■ حدثتنا سابقاً عن تقنيات «البلوكشين» في الإدارة المالية، هل من دور لها في الإدارة العامة؟

بالطبع، تُستخدم اليوم تقنيات البلوكشين لضمان معايير الشفافية وإمكانية المساءلة في الإدارة العامة. فمكّن استعمالها في تقليل عمليات التحايل، وحالات النزاع على الملكية عن طريق توفير سجلات شفافة وغير قابلة للتغيير في بعض الدول. كذلك في الإمارات العربية المتحدة، نرى أنّ خطة «بلوكشين ٢٠٢٠» في دبي تهدف إلى رقمنة جميع المعاملات الحكومية وتشفيرها، ممّا عزز الثقة والأمان فيها. وقد استُخدمت مؤخراً تقنية سلسلة الكتل «البلوكشين» في إحدى عمليات التصويت في سويسرا، ممّا جعلها غير قابلة للتلاعب.

■ وماذا عن البلدان التي ترغب في التعافي الاقتصادي، هل تكفي الرقمنة للتغلب على صعوباتها؟

كما رأينا، فإن اعتماد التكنولوجيا كمحفّز حيويّ يمكن أن يُعزّز الابتكار، ويدعم الاقتصاد الرقمي،



بما فيها البلدان الشرق أوسطية، التي تسعى نحو الحكومة الرشيدة، خصوصاً تلك التي يُعاني فيها القطاع العام ومؤسساته. لكن الأمر لا يقتصر على مجرد رقمنة الكيانات العمل، وإنّما نحتاج إلى نوع من التحول الداخلي في ثقافة الإدارة العامة، وتطوير طرائق العمل، لا لمحاكاة توجهات العصر الرقمي وحسب، بل لمكافحة الفساد، وإنعاش القطاعين العام والخاص، وكذلك منظمات المجتمع المدني، وتلبية تطلّعات المواطن عن طريق تقديم الخدمات المناسبة، وذات الجودة الأعلى، والتكاليف الأقل. ويجب على كلّ استراتيجية أن تتمحور حول احتياجات المواطنين والمواطنات باختلافها، وأن تتبنّى المقاربات العلمية، وتتضمّن عوامل التمكين. ■ في الختام، هل من كلمة تودين مشاركتها المستثمر العربي؟

في الحقيقة، أصبحت اليوم ابتكارات الرقمنة والتقنيات الجديدة ضرورات لا يمكن الاستغناء عنها، وهي تخطّ المسار المستقبليّ للحكومات وحسب، بل للقطاعات كافة. كما أنّنا نرى أنّ هذا العصر يحمل في جعبته الكثير من إمكانيات الاستثمار عندما نشجّع الموارد البشرية المحلية على الابتكار، ومساعدة الحكومات على إيجاد هذه الأطر التقنية ودعمها فنياً، لتكون أكثر مرونة واستجابة مع متطلّبات المجتمع. هكذا، نجد أنّ سبيل الحكومة لن تتألق ما لم تتكافل جميع الجهود لضمان استمرارية هذا المشروع الطويل الأمد، ويكون التعاون عنوان المرحلة القادمة، سواء داخلياً بين الحكومات والمستثمرين، أو خارجياً بين الدول فيما بينها، وبذلك نسعى معاً في إعلاء شأن الدول العربية، ودعم دورها الريادي في الإدارة العامة عالمياً. ■

Biography

رئيسة مؤسسة لجمعية التميز للأبحاث المبتكرة والاستدامة والتنمية الاقتصادية AXISSED، أستاذة في كلية الإدارة والأعمال في جامعة القديس يوسف ببيروت، حائزة شهادة دكتوراه في إدارة الأعمال من جامعة «Jean Moulin Lyon 3» - فرنسا، حائزة على «HDR» في الإدارة والأموال من جامعة «Picardie - Jules Verne» - فرنسا، وماجستير في العلوم الدينية من جامعة القديس يوسف ببيروت. أستاذة ومستشارة في الهيئة اليسوعية العالمية للتعليم JWL عضو ناشط في العديد من الهيئات البحثية العلمية LEFMI، AIS، وعضوة مؤسسة في المنظمة البيئية Green Community.

THIS ANNOUNCEMENT APPEARS AS A MATTER OF RECORD ONLY



FINANCIAL INTERMEDIARY FOR



£35,000,000

DEVELOPMENT OF

Edward Street Quarter, Brighton

Mixed Use Development Comprising
Over 150 Units

ARRANGED AND UNDERWRITTEN BY



Investec

INVESTEC

January 2020

THIS ANNOUNCEMENT APPEARS AS A MATTER OF RECORD ONLY



FINANCIAL INTERMEDIARY FOR



THE SUSSEX FAMILY TRUST

£28,200,000

ACQUISITION OF

**Caldecotte Lake Business Park
Milton Keynes**

Bi-lateral Loan Facility

ARRANGED AND UNDERWRITTEN BY

DRC Capital

December 2019

THIS ANNOUNCEMENT APPEARS AS A MATTER OF RECORD ONLY



FINANCIAL INTERMEDIARY FOR

TITANATE LIMITED

£54,500,000

BI-LATERAL LOAN FACILITY FULLY UNDERWRITTEN

**Portfolio of Prime London
Residential Houses**

ARRANGED AND UNDERWRITTEN BY



BANK FAB – GENEVA

September 2019



Adding **Value** to Property Finance

During these uncertain and worrying times MFL have been open as usual assisting our clients. We have consistently been available to procure competitive and viable lending options across the entire real estate spectrum.

With over 30 years of experience and market knowledge MFL are well established and proficient at Real Estate debt structuring. With over £50bn of debt arranged our pedigree is unrivalled.

Here at MFL we recognise that no two clients property needs are the same, which is why you receive a bespoke service that assesses your needs and requirements. You will have peace of mind in the knowledge that our expert team has extensive experience enabling us to offer a refreshingly honest approach in an increasingly competitive marketplace.

We work on the basis that you are our most important client and you will receive a personalised approach reflecting that. We will work around you, not the other way around. Our friendly forward-thinking team works to the highest professional standard at all times.

Contact Us

Mutual Finance
17c Curzon Street
Mayfair, London
W1J 5HU

+44 (0)20 7491 9076
info@mutual-finance.co.uk
www.mutual-finance.co.uk



لماذا العالم أجمع يستعمل الطابع الإلكتروني ولبنان غير قادر؟!؟

«لأن هناك من يريد تشريع السرقة»

إيرادات الخزينة ١,٨ مليون دولار من الطوابع أما إيرادات السوق السوداء ٢٠٠ مليون دولار



يبدو أن لجنة المال والموازنة النيابية ماضية في حل أزمة الطابع المالي، الذي شكّل مصدر نهب شرعي من مافيات امتهنت احتكاره وفرض سعر يصل إلى ٣ ملايين ليرة بدلاً من طابع سعره ١٠ آلاف ليرة، على عينك يا مواطن ويا دولة.

إن تتابع اللجنة مع وزارة المال تنفيذ التوصيات التي وضعها ديوان المحاسبة في تقرير تفصيلي عن هذه الأزمة وأسبابها ومسببها، الذين خلقوا فرعاً من السوق السوداء أضيفت إلى فروع أسواق أخرى، أخضعت المواطن لا بتزازها في غياب الحكم الصارم وضرب أربابها قبل تفشيها.

وقد سبّبت السوق السوداء التي تعني تلقائياً الاحتكار وفرض الأسعار الخيالية، أزمة في تخليص المعاملات وارتفاع تكاليف أي معاملات يحتاج المواطن إلى إنجازها، فكان ضحيتها المواطن أولاً والمنهوب أصلاً والدولة المسيبة مداخلها. وأوصى ديوان المحاسبة في تقريره، بوقف العمل بكل الوكالات وبالرخص المخالفة حالياً، وملاحقة المرخصين جزائياً الذين خالفوا القانون، وإحالة الموظفين المخالفين على القضاء وتوقيفهم عن العمل.

وكشف رئيس لجنة المال والموازنة النيابية النائب ابراهيم كنعان أن «السوق السوداء تستنزف ٢٠٠ مليون دولار من خزينة الدولة، ولا يدخل إليها سوى مليون و ٨٠٠ الف دولار قبل عام ٢٠٢٣».

ولفت إلى إجراءات ستتخذ في الفترة الإنتقالية، تتمثل بضرورة تفعيل ٦٥٠ آلة وسم معتمدة في أكثر من مكان في لبنان. أما في ما يتعلق بالأحوال الشخصية والمختار، فهناك إجراءات تحتاج الى تشريع كمثال السماح للمختار والأحوال الشخصية باستيفاء قيمة الطابع أو زيادته على سعر المعاملة. وهذه المادة القانونية مطلوبة للحد من السرقة.

وسأل «لماذا كل دول العالم قادرة على تنظيم نفسها بقانون ينظم الطابع الإلكتروني ولبنان غير قادر على ذلك؟، لأن هناك سرقة، ولأن هناك من يريد تشريع السرقة».

عهد الإنحطاط

نوي العلم والدرجة والجاه أصبحوا على الطوى واختلط الحابل بالنابل.

الشباب اتجهوا إلى الغربية والصبايا عوانس ودخل الوافدون الطامحون والطامعون رواد المشاكل والسرقة والقتل، كما نرى ونسمع يومياً.

مررت على المروءة وهي تبكي فقلت علام تنتحب الفتاة؟ فقالت كيف لا أبكي وقومي جميعاً دون خلق الله ماتوا كل المصائب أصابتنا من القريب والأقارب المسؤولين على الكراسي وكل منكم قطيع لا يشبع.

والرعيان يرعون أعمالنا ويقدرّون أفلاسنا وبعد تفليس البنوك مزقوا جيوبنا.

بالرسوم الباهظة: فاتورتا كهرباء ولا ضوء ومياه وعطشانين، ورسوم ميكانيك وطرق محفّرة وشوارع مظلمة ولا يبقى سوى لقمتنا تنتزعونها من أفواه أولادنا «اللزقة» على زاوية زجاج السيارة بمليون ليرة لبنانية على جيبينكم خرزة زرقاء لفصاحتكم وأساليبيكم المدمرة وسوى ينقلب القلب على الظالم. ولتعوضوا عن قلة من الماضي - عشر سنوات متتالية تعفو عن الرسوم والكهرباء والماء وكل يدفعه المواطن من فوائد المليارات التي تبخرت إلى الخارج، نوماً هنيئاً إبراء لاذمتكم.

ومن الشق الأخير للدولة العظمى التي تثق بالله على عملتها العالمية (IN GOD WE TRUST) والله يحفظ العالمين - لا يقبل القتل عمداً وخاصة الفقراء والأبرياء بالصواريخ والطائرات، وفشلوا على الكرة الأرضية وعلاوا إلى الفضاء وبعض حملات حربية تطعم نصف البشرية الجائعة.

والصفا وقلوبهم محشوة بعقارب.

أكفاء أبوههم آدم والأم حواء.

يغشون بينهم المودة

الناس من جهة التمثال



محمود عاصي

(ما خانك الأمين ولكن ائتمنت الخائن)

منذ ما يزيد على ثلاثة عقود متأبطون برقاب الناس ومتربعون على الكراسي من دون لا حسيب ولا رقيب.

يسوسون البلاد بغير عقل فينفذ أمرهم ويُقال ساسة. ضميرهم مستتر وكل يغني على قطيعه. نصبتم الأمبراطور (شرلوك هولمز رياض سلامة) أمين البنك المركزي وكارت أبيض.

لا يلام الذئب في عداوته إن يك الراعي عدو الغنم وهبّط المليارات من الداخل والخارج أملاً بالملايين تتفرّخ مليارات وبيروت أم الشرائع وكليات الحقوق.

قذى بعينك أم بالعين عوار أم ذرفت إذ خلت من أهلها الدار سأل رجل سائل على الطريق: أين قصر العدل؟ أجاب: القصر هناك ولكن العدل مستتر.

مسافر إلى الاغتراب في المطار أوقف بسبب ضبط على سيارته بمبلغ مئتي ألف ليرة لبنانية، قبل دخول الطائرة. أما المؤتمن داخل الطائرة ورجاله من كل جانب يتأبطون أربع حقائب كبيرة ملأى بالغلّة وحارسه منذ عقود سنين ودون رقة عين.

المحروس من كل الجوانب والزوايا والأمين على مدخرات الناس ليل نهار، خوفاً من أن يسحبها النمل أو تاكلها الصراصير، ولكن أكلتها الحيتان المعمّرة.

فانتظرنا من الشمال تبخرت من الخزائن وتبخرت المليارات في البنوك المقفلة بين ليلة وضحاها، وبات أصحابها في ليلة ليلاء على الأرض يا حكم. هذا الحاكم بلعته الأرض ولا وجود للدولة: الأمن والتحريات والجيش والمعلومات والقضاء والمحاكم، كأنها في المنام وأصبح لبنان لا مثيل له. وسكانه وثقته في الخارج تحت شمس النهار وانقلب على الأرض وأهله، وخصوصاً أصحاب الرجال من

محاكمة الفاسدين أمر مستحيل في لبنان

تراشق قضائي حول ملف إدعاء الدولة اللبنانية على سلامة



القاضي شربل أبو سمرا



القاضية فاطمة ماجد



القاضي حبيب مزهر



القاضية هيلانة اسكندر



الساحر رياض سلامة

الرئيسة اسكندر تطرح تساؤلاً حول الأهلية النفسية للهيئة الاتهامية

أما تدرّع الهيئة الاتهامية برئاسة القاضي حبيب مزهر بـ «الحرص وعدم قدرتها على متابعة ملف إدعاء الدولة على رياض سلامة بسبب الضغط النفسي والمعنوي من جراء هذا الإلحاح وعدم صفاء الذهن كما جاء في عرض التنحي»، يطرح «تساؤلاً حول الأهلية النفسية لهذه الهيئة»، إذ يجب على القضاة «التمتع بالصلافة في مواجهة كل الصعوبات لتسريع بت الملفات إحقاقاً للحق، لأن العدالة المتأخرة هي عدالة ناقصة». وقالت «كان يقتضي بالهيئة الاتهامية بت الملف وليس التدرّع بأي شيء لعرض التنحي».

وأكدت في معرض ملاحظاتها، أنه «كان الأجدر بالهيئة الاتهامية الانكباب على بت طلب رئيسة هيئة القضايا بتدوين تنازلها عن القرار الصادر لمصلحة الدولة اللبنانية وإعادة الملف الى قاضي التحقيق الأول لتحريكه مجدداً، أو أن ترفض طلب هيئة القضايا وتتابع النظر في الملف، فتدعو المدعى عليه رياض سلامة الى جلسة ثم تحيل الملف على النيابة العامة لاستطلاع رأيها بشأن توقيفه أو تركه، لتتخذ بعد ذلك وفق الأصول، القرار النهائي بهذا الشأن خصوصاً، أنها الهيئة الاتهامية الوحيدة التي لم يرفع المدعى عليه رياض سلامة دعوى خصامة قضاة بحقها من بين كل الهيئات الاتهامية التي توالى على الملف!». لكن الهيئة الاتهامية المذكورة «صرفت جهدها ووقتها الثمين لإنتاج «القرار - الأطروحة».

وأعلنت أن «القرار الذي اتخذته الهيئة الاتهامية برئاسة القاضية ميراي ملاك يتمتع بقوة القضية المحكمة، وكان يُفترض بالهيئة الاتهامية برئاسة القاضي مزهر الالتزام به ومتابعة الملف من النقطة التي وصل إليها، لأن الهيئة الاتهامية اللاحقة ليست مرجعاً مختصاً وصالحاً لتقدير قانونية قرار الهيئة التي سبقتها، خصوصاً أن قرار الهيئة السابقة هو مبرم، وهذا الأمر هو من بديهيات العمل القضائي ولا نعلم كيف غاب ذلك عن بال الهيئة الاتهامية، التي يرأسها القاضي حبيب مزهر».

وشددت اسكندر أن ما «قامت به الهيئة الاتهامية برئاسة القاضي حبيب مزهر هو خرق لموجب التحفظ للاحية نشر عرض التنحي الذي سُمّي خطأ بالـ «قرار»، كما لم يلتزم بموجب حياد القاضي». وسألت «بأية صفة يحق لهيئة اتهامية طلب إحالة هيئة اتهامية سبقتها الى التفتيش القضائي؟»، معتبرة أنها «بدعة لا سابقة لها».

كيف يمكن ختم ملف إدعاء الدولة ضد حاكم مصرف لبنان السابق رياض سلامة، في ظل التراشق الحاصل حول هذه القضية بين الهيئات القضائية التي تنظر في الملف؟ وكيف يمكن أن يحكم الجسم القضائي إذا كان على هذه الصورة في قضايا كثيرة تتعلق بهدر المال العام وأموال الناس؟

جديد هذا التراشق، ردّ رئيسة هيئة القضايا في وزارة العدل القاضية هيلانة اسكندر على قرار الهيئة الاتهامية في بيروت برئاسة القاضي حبيب مزهر وعضوية المستشارين القاضيين أدهم قانصو ونادين أبو علوان الصادر في ٣٠ أيار الماضي، الذي تضمن «أصلاً» بحسب ما قالت «عرض تنحي الهيئة الاتهامية عن النظر في الملف، والطلب من وزير العدل اتخاذ الإجراءات اللازمة بحق رئيسة هيئة القضايا القاضية هيلانة اسكندر بسبب مراجعاتها المتكررة التي طلبت فيها من الهيئة الاتهامية بتّ الملف وعدم التقاعس عن القيام بواجبها. كما طلب القرار إحالة الهيئة الاتهامية برئاسة القاضية ميراي ملاك وعضوية القاضيين فاطمة ماجد ومحمد شهاب الى مجلس القضاء الأعلى والتفتيش القضائي بسبب الخطأ الجسيم المزعوم المرتكب بإصدار القرار تاريخ ٢٠٢٣/٨/٣ والقاضي بفسخ قرار قاضي التحقيق الأول شربل أبو سمرا والقاضي ضمناً بترك المدعى عليه رياض سلامة».

ورأت الرئيسة اسكندر أنه «كان يُفترض صدور قرار بشأنه عن وزير العدل ومجلس القضاء الأعلى، بعدما مضى أكثر من أسبوعين على نشره في وسائل الإعلام». ولأن ذلك لم يحصل، أكدت ضرورة «وضع الأمور في نصابها»، مبدية ملاحظات حوله. إذ اعتبرت أن ما «سُمّي قرار فهو ليس كذلك، بل هو فقط عرض تنحي إلا إذا اعتبرنا سذاجة أن الطلب من وزير العدل اتخاذ التدابير بحق رئيسة هيئة القضايا وطلب إحالة الهيئة الاتهامية برئاسة القاضية ملاك على التفتيش مثابة قرار».

وشددت على أن «رئيسة هيئة القضايا تتمتع باستقلالية تامة عند قيامها بواجباتها في الدفاع عن مصالح الدولة اللبنانية، فتلاحق القضايا بالشكل الذي تراه مفيداً لمصلحة موكلتها أي الدولة». ورأت أن «الإلحاح واللحاج في الطلب من الهيئات القضائية المعنية لبتّ طلباتها لإحقاق الحق فهو لحمل القضاة المتقاعسين على القيام بواجباتهم». لذا «ليس هذا الأمر مأخذاً عليها، لأنه يبيّن مدى اهتمامها بمصالح الدولة التي تمثلها، ولا يخضع تصرفها هذا لأية وصاية أو مساءلة».

Wei Duan (Head of APAC, Group VP – EBANX):

We believe that the impossible is only part of the journey

Wei Duan, Head of APAC, Group VP at EBANX, is an exceptional self-driven senior management professional with extensive hands-on experiences and global market exposure in both online B2B & B2C industries and FMCG. With a high degree of commercial acumen and entrepreneurial flair demonstrated through several self-challenging roles in setting up new business, identifying new business models, and transforming business in large scale, as well as a proven record of achievement in uplifting businesses by adopting new initiatives, Mrs. Duan has shown over the course of her career that she is a very acute and sharp leader with clear objectives, passionate dedication and a strong sense of loyalty and integrity. Al Bayan Magazine met Mrs. Duan on the sidelines of Seamless Middle East 2024 held in Dubai and conducted the following interview.



“There are cultural & regional differences everywhere although the world is globalized”

• Can you give us an idea about your company?

- EBANX is a fast growing global fintech company with Latin American DNA. Headquartered in Brazil, we enable global organizations to grow exponentially in Latin America by leveraging a platform of end-to-end localized payment and financial solutions. We partner with hundreds of online merchants, including some of the largest brands on the internet, in segments as diverse as travel & hospitality, digital goods & services and physical products. Since the beginning, we have always believed that the impossible is only part of the journey. That's precisely why we created a payment technology that connects the largest global companies with millions of consumers every day in 25 countries in Latin America, Africa, and South Asia. Our values fueled our growth trajectory since our founding in 2012. Through them, we supported enterprise companies in growing their business in Latin America and have given access to millions of Latin American consumers to international products and services. We started as the smallest company of the Endeavor program. Still, with a far-reaching vision, commitment to making all our goals possible, and investment from FTV Capital, we became one of the first unicorns in Brazil. Today, we are more than 700 ebankers who believe it is possible to turn rising markets into an even greater opportunity for all our partners. No doubt that succeeding in Latin America and Africa isn't always simple. Competition, regulations, exchanges, and taxes are challenges that companies have to face every day. Although the world is globalized and interconnected, there are cultural and regional differences everywhere. That's why our local knowledge supports our partners in overcoming local challenges and embracing the beauty and diversity of these regions.

• What are your plans for the Middle East?

- The Middle East is definitely a very interesting region especially that we are from Latin America and we have our merchants in Europe and the US, so Middle East is the region that we are least familiar with up until last year. It is very interesting for us to learn this region and we actually see so much demand from it. Thus, there is uplifting kind of interest going forward.

• To what extent your platforms are secured and protected against scams and cyber-attacks?

- As a payment provider especially from Latam where we usually have high skills of fraud transactions, we are very focused on the security side in terms of how to structure the database, technology and the whole foundation of the technology. We have a whole team monitoring the transactions daily including data team, compliance team and cyber security team. Therefore, we have a heavy and daily operation that is actively going on within our payment companies.

• What is the added value behind your participation at Seamless Middle East 2024?

- For 24 years, Seamless has been a meeting place for the brightest and most innovative minds across the payments, fintech, identity, banking, retail, e-commerce, home delivery and digital marketing industries. It is one of the largest trade shows where one can explore the recent trends, market challenges and developments that will shape the payments, fintech, digital, logistic and e-commerce worlds. It offers a comprehensive range of digitalization and technologies that are essential for most professionals at different levels in today's ever-changing landscape, providing an opportunity to interact with a large number of visitors and close business deals with them. We are overly happy with the interaction that we are getting from this exhibition especially that we saw a great interest in our solutions from our Middle Eastern friends. Overall, Seamless gives us a great momentum to be focusing on the Middle East region.

• How were your results during 2023? What are your plans going forward into 2024?

- 2023 was the expansion year for EBANX. We started moving from Latam to Africa and then we expanded into India which was one of the highlight markets for us. In 2024, we are looking forward to consolidate all of our solutions that have been built up until now and engage more with the merchants and help them in a much better way.





Legacies are earned, not inherited.

The value of true wealth is beyond measure. With the right values, legacies last. We are driven by our shared Asian values, as we grow and protect your wealth with global expertise. For every generation.



Find out more

With offices in Dubai • Hong Kong SAR • London • Luxembourg • Malaysia • Philippines • Singapore
Bank of Singapore Limited's branch in the Dubai International Financial Centre is regulated by the DFSA.

 **BANK OF SINGAPORE**
An OCBC Company
Asia's global private bank

«بيمكو» تحذر من انهيار بنوك إقليمية أميركية



حدّرت شركة الاستثمار المالي وإدارة الثروات الأميركية باسيفيك إنفستمنت مانجمنت كو (بيمكو)، من انهيار مزيد من البنوك الإقليمية في الولايات المتحدة بسبب الكثافة العالية جداً للقروض المتعثرة، المرتبطة بالعقارات التجارية في محافظ قروض هذه البنوك.

ونقلت «بلومبرغ» عن رئيس الفريق العالمي للعقارات التجارية في بيمكو جون موراي قوله، إن «الموجة الحقيقية للضغط بدأت الآن»، حيث يدير هذا الفريق أصولاً بنحو ١٧٣ مليار دولار. وفاقم الغموض المحيط بتوقيت قيام الاحتياطي الفيدرالي ببدء خفض أسعار الفائدة التحديات التي تواجه قطاع العقارات التجارية، حيث أدى ارتفاع كلفة الاقتراض إلى تآكل قيمة العقارات وحدث موجة من التخلف عن سداد القروض، ما يترك البنوك عالقة في أصول يصعب بيعها. وأوضح موراي «على عكس بعض توقعات الأسواق، باع عدد من البنوك بعض أصولها العالية القيمة لتجنب خسائر أكبر».

وأضاف «مع تزايد القروض المشكوك في تحصيلها بسبب موعد سدادها، نتوقع أن تبدأ البنوك بيع هذه القروض الأشد خطورة لتقليل أخطار القروض المتعثرة لديها». وأشار إلى أن فريقه «اقتنص القروض المرتبطة بالعقارات التجارية التي تخلصت منها بعض البنوك الأميركية الكبرى خلال الأشهر الـ ١٨ الماضية».

ملياردير روسي يقاضي UBS لتسببه بتحقيق جنائي بتهمة تبييض الأموال



رفع الملياردير علي شير عثمانوف دعوى قضائية ضد وحدة ألمانية تابعة لبنك «يو بي أس»، بسبب مزاعم عن اكتشافها مخالفات تبييض أموال، أدت إلى تحقيق جنائي غير قانوني ضد رجل الأعمال الروسي.

وقال محامو عثمانوف، إنه رفع الدعوى في محكمة فرانكفورت الإقليمية خلال شهر يونيو، زاعماً أن تقارير البنك الصادرة بين عامي ٢٠١٨ و ٢٠٢٢، أشارت في شكل خاطئ إلى معاملات مالية مشبوهة محتملة.

سبيربنك الروسي يلاحظ ازدياد اقتراض الشركات بالروبية



أكد مصرف «سبيربنك» الروسي، وجود طلب على القروض بعملة الروبية الهندية من الشركات الروسية، بعدما بدأ أكبر بنوك روسيا في تقديم ودائع بهذه العملة للشركات خلال إبريل الماضي، في ظل الشراكة الاستراتيجية بين البلدين. وقال نائب الرئيس التنفيذي للمصرف أناتولي بوبوف، على هامش منتدى «سانت بطرسبرغ الاقتصادي الدولي»، هناك «بالفعل مثل هذا الطلب من الشركات، التي تخطط لتوسيع عملياتها في الهند، وسيكون من دواعي سرورنا النظر في مثل هذه الطلبات».

بنك قطر الوطني: استقرار الين ضروري لتفادي أزمة في سوق العملات



اعتبر بنك قطر الوطني QNB، أن استقرار الين الياباني «أمر ضروري لمنع حدوث أزمة إقليمية أكبر في سوق العملات، قد يكون لها انعكاسات على السيولة والنمو العالميين عموماً».

وأكد المصرف في تقرير، أن اليابان «لا تزال تضطلع بدور مهم جداً بالنسبة إلى تدفقات رؤوس الأموال والأسواق المالية، على رغم احتمال أن تكون الصين تخطت اليابان منذ بضع سنوات، في لعب دور المحرك رئيسي للاقتصاد الآسيوي».

وقدّر التقرير أن «يبلغ حجم الاقتصاد الياباني ٤,٢ تريليون دولار مشكلاً ٣,٦٪ من الناتج المحلي الإجمالي العالمي المعدل حسب تعادل القوة الشرائية، وهو ثالث أكبر اقتصاد بعد الولايات المتحدة والصين».

وعزا التقرير ذلك إلى «بحث المستثمرين اليابانيين عن عائدات أعلى في الخارج، عبر الاقتراض بسعر متدن في اليابان للاستثمار بسعر أعلى في بلدان أخرى، والمضاربة في فوارق أسعار الفائدة». لذا ليس مستغرباً في مثل هذه الأوضاع، أن «يحتفظ اليابانيون بأكثر قدر من الاستثمارات الصافية في الخارج متخطين بكثير الصينيين والأوروبيين».

وساعد الهيكل العام للأوضاع النقدية الميسرة جداً في اليابان، على تمويل الاستثمارات في الخارج لعدد من السنوات، ولكن منذ بداية عام ٢٠٢٢ وظهور معدلات تضخم أعلى من المستوى المستهدف في الاقتصادات المتقدمة، بدأت المخاطر تتزايد، مدفوعة بالتغير في اتجاهات السياسة النقدية في الولايات المتحدة ومنطقة اليورو. وأدى ذلك إلى «تدفق رؤوس الأموال من اليابان إلى الخارج، ما زاد الضغط على العملة المحلية، حيث باع المستثمرون الين الياباني للاستثمار عالمياً».



shareholders.

Today's short-term economic models are failing our future generations. By adopting a more sustainable approach to investing now, we aim to secure a prosperous future for all. Investment is changing.

Rethink sustainability at LombardOdier.com

rethink everything.



LOMBARD ODIER
LOMBARD ODIER DARIER HENTSCH

PRIVATE CLIENTS
ASSET MANAGEMENT
TECHNOLOGY

حاملو سندات كريدي سويس يدعون على سويسرا في الولايات المتحدة



رفعت مجموعة من حاملي سندات بنك «كريدي سويس» CREDIT SUISSE دعوى قضائية ضد سويسرا في محكمة أميركية، بعد شطب قيمة أوراقهم المالية خلال صفقة بيع المصرف لمنافسه «يو بي أس» UBS بواسطة من الحكومة السويسرية.

وتسعى الدعوى المرفوعة أمام المحكمة الفيدرالية في نيويورك، إلى الحصول على أكثر من ٨٢ مليون دولار إضافة إلى الفوائد. واعتبرت شبكة «بلومبرغ» أنها أحدث معركة قانونية تتعلق بشطب السندات تجري في الولايات المتحدة وأوروبا. وكتب المحامون في شركة «كوين إيمانويل أوركهارت أند سوليفان» التي تمثل حاملي السندات، أن اتجاه سويسرا لخفض قيمة سندات «إيه تي ١» إلى الصفر، كجزء من بيع بنك «كريدي سويس» إلى «يو بي أس»، يشكل انتهاكاً غير قانوني لحقوق ملكية المدعين.

Global Gate ضمن أفضل شركات إدارة الأصول العالمية



نتيجة إدراجها في قائمة أفضل ٥٠ شركة عالمية مستقلة لإدارة الأصول لعام ٢٠٢٤ من قبل منصة Citywire Switzerland المتخصصة في توفير الأخبار والمعلومات والرؤى لمديري الأصول والمستثمرين المستقلين، حصلت شركة Global Gate Asset Management جائزة قيمة خلال حفل توزيع الجوائز الذي أقامته المنصة في مدينة إنترلاكن السويسرية. وتأتي هذه الجائزة بمثابة إقرار من قبل صناعة إدارة الثروات بقوة الشركة وجودة وتنوع عروضها المقدمة.

المركزي الأوروبي يغرّم البنوك بسبب إدارة مخاطر المناخ



خطوة غير مسبوقة للبنك المركزي الأوروبي، والتي تمثلت بفرض غرامات على مقرضين كثر، لمدى التزامهم بالامتثال لكيفية إدارة مخاطر المناخ. إذ نقلت «بلومبرغ» عن مصادر مطلعة، أن أربعة مقرضين يواجهون عقوبات، لعدم التزامهم بالمواعيد النهائية التي حددها البنك المركزي الأوروبي، لتقييم مدى تعرضهم لمخاطر المناخ.

ورجّحت المصادر أن تصل الغرامات اليومية إلى ٥٪ من متوسط الإيرادات اليومية للمقرض، وذلك يعني بالنسبة إلى البنك البالغة إيراداته السنوية ١٠ مليارات يورو (١٠,٩ مليار دولار)، فرض غرامات يومية تصل إلى ١,٤ مليون يورو.

وكرر البنك المركزي الأوروبي مراراً تحذيراته للمقرضين، الذين لا يبذلون جهداً كافياً

للاستعداد لتداعيات صدمات الطقس المتطرفة على قيم الأصول، أو خطر توقف العملاء الذين لديهم بصمات كربونية كبيرة عن العمل. ويأتي ذلك، بعدما أعلن رئيس الرقابة المصرفية السابق أندريا إنريا في سبتمبر الماضي، أن البنك المركزي الأوروبي «سيلجأ إلى مثل هذه العقوبات بدلاً لمتطلبات رأس المال الأعلى».

اليوان يحل بدلاً من الدولار واليورو في بورصة موسكو



بعد مرور ساعة واحدة على إعلان حزمة عقوبات غربية جديدة ضد روسيا، أوقفت بورصة موسكو التداول بالدولار واليورو، واعتمدت اليوان الصيني عملة رئيسية، في قرار اعتُبر خطوة مفاجئة وفورية يوم ١٣ حزيران ٢٠٢٤.

وتهدف العقوبات إلى عزل روسيا بشكل أكبر عن النظام المالي العالمي، وشلّ قدرتها على الوصول إلى التكنولوجيا التي تشغل ترسانتها العسكرية.

وأكد البنك المركزي الروسي «الاستمرار في تداول الدولار واليورو في السوق الروسية خارج نطاق البورصة»، مشيراً إلى أن اليوان الصيني «بات العملة الرئيسية في البورصة».

وأضاف المركزي «يمكن الشركات والأفراد الاستثمار في شراء الدولار الأميركي واليورو وبيعهما من خلال البنوك الروسية. وتظل كل الأموال بالدولار الأميركي واليورو في حسابات المواطنين وودائع والشركات آمنة».

YOUR GREAT IDEAS SHOULD AND CAN COME TO LIFE WITH US ON YOUR SIDE



Awarded **World's Best Bank for Transition Strategy*** for the 2nd year in a row, we provide you innovative finance solutions to meet your ambitions for a more sustainable future.

**THE FUTURE
IS YOU**



**SOCIETE
GENERALE**

**ADVISORY • INVESTMENT BANKING • FINANCING • MARKETS • TRANSACTION BANKING
SECURITIES SERVICES • EQUIPMENT FINANCE • FLEET AND MOBILITY SOLUTIONS**

The communication on this page is not directed at or intended for retail customers.

*Awarded by Euromoney for 2023.

Societe Generale wants to contribute to a proactive and responsible energy transition by supporting its clients and the real economy towards a less carbonated future. Whilst Societe Generale continues to support customers across a range of sectors during the transition phase, Societe Generale is committed to a process of aligning its financing with trajectories compatible with the objectives of carbon neutrality in 2050, starting with the most CO₂-emitting activities, as defined by the Net Zero Banking Alliance (NZBA). Visit Societe Generale's website for further information on environment transition as well as its latest climate commitments: Societe Generale 2026 Strategic Plan.

Societe Generale is a société anonyme, with its registered office at 29, boulevard Haussmann, 75009 Paris, France, and a capital stock of €1 025 947 048,75 registered at the Paris Trade register under the number 552 120 222 (and APR no. 651C). Societe Generale is a French credit institution (bank) authorised and supervised by the European Central Bank (ECB) and the French Prudential Control and Resolution Authority (ACPR) and regulated by the French financial markets regulator (AMF). Societe Generale London Branch is authorised by the Prudential Regulation Authority and is subject to regulation by the Financial Conduct Authority and limited regulation by the Prudential Regulation Authority. Details about the extent of our regulation by the Prudential Regulation Authority are available on request. October 2023.



ارتفاع سعر عملة BNB يجعل مؤسسها أغنى سجين في أميركا

ارتفع سعر «بي إن بي» (BNB)، وهي عملة مشفرة مرتبطة بـ «بينانس» ومؤسسها المشارك المسجون تشان بينغ تشاو، إلى مستوى قياسي في الأسبوع الأول من الحكم عليه بالسجن لمدة أربعة أشهر في الولايات المتحدة.

يؤكد ارتفاع سعرها المتواصل مكانة تشاو باعتباره أغنى شخص على الإطلاق يقضي وقتاً في سجن فيدرالي أميركي. سلم تشاو نفسه لأحد السجون في كاليفورنيا لبدء عقوبة بالسجن لمدة أربعة أشهر لفشله في حماية أكبر بورصة عملات مشفرة في العالم بشكل صحيح ضد تبييض الأموال.

ارتفع سعر «بي إن بي» إلى مستوى قياسي بلغ نحو ٧١٧ دولاراً، ما رفع قيمتها السوقية إلى ١٠٩ مليارات دولار.

يعكس مسار «بي إن بي» أيضاً ثروات «بينانس» ذاتها. وتضخمت القيمة الإجمالية للأصول المدرجة في البورصة من حوالي ٨٠ مليار دولار في أوائل يناير إلى ١٢٥ مليار دولار اليوم، ما عزز هيمنتها حتى بعد فترة محفوفة بالمخاطر في العام الماضي بلغت ذروتها بدفع الشركة غرامة تاريخية بقيمة ٤,٣ مليار دولار لتسوية قضية مع السلطات الأميركية.

يذكر أن عملة «بي إن بي» يتم تداولها في أكثر من ١٢ بورصة مركزية، وهو ما يختلف عن رموز البورصة الأخرى التي يتم تداولها بشكل حصري تقريباً على المنصات التابعة لها.

وكانت اتُهمت «بينانس» بانتهاك قوانين مكافحة تبييض الأموال والعقوبات التي تضمنت الفشل في منع «حماس» و«تنظيم القاعدة» وجماعات مسلحة أخرى من الوصول إلى البورصة. وقد وافق تشاو على دفع غرامة شخصية قدرها ٥٠ مليون دولار لتسوية التهم.

بورصة لندن تستعد لإدراج منتجات العملات المشفرة للمرة الأولى



قررت شركتنا «ويزدوم تري»، و«Shares 21» إطلاق منتجات العملات المشفرة المتداولة في البورصة (ETPs) ببورصة لندن، بعد الحصول على الضوء الأخضر من الهيئة التنظيمية المالية في المملكة المتحدة. وكانت الهيئة مهدت الطريق لأول إدراج لمنتجات العملات المشفرة المتداولة في البورصة. وستسمح هذه الموافقة للمستثمرين بالتداول على الصناديق التي تستثمر في البتكوين والإيثريوم الفوري عبر بورصة لندن.

ويمثل هذا القرار تحولاً كبيراً في موقف الهيئة التنظيمية، حيث يعكس الحظر السابق على مثل هذه العروض الذي نفذ عام ٢٠٢٠.

ستقتصر عمليات الإدراج في البداية على المستثمرين المحترفين فقط، حيث تحافظ هيئة الرقابة المالية على حظرها على وصول التجزئة إلى هذه المنتجات في الوقت الحالي.

وأشاد ألكسيس مارينوف، رئيس «ويزدوم تري» في أوروبا، بموافقة هيئة الرقابة المالية بوصفها «خطوة مهمة للأمام بالنسبة للصناعة والمستثمرين المحترفين المقيمين في المملكة المتحدة الذين يسعون إلى التعرض لفئة الأصول».

ستحمل منتجات «بتكوين» و«إيثريوم» من «ويزدوم تري» نسبة نفقات إدارية تنافسية تبلغ ٠,٣٥٪، ما يجعلها بين أكثر منتجات العملات المشفرة المتداولة في البورصة فاعلية من حيث التكلفة على المستوى المؤسسي في أوروبا.

المملكة المتحدة تفتح أبوابها للعملات المشفرة تدريجياً



بات المستثمرون في المملكة المتحدة قادرين على التداول في منتجات العملات المشفرة التي تتبع البتكوين والإيثريوم من خلال بورصة لندن، حيث تضيق البلاد الفجوة مع القادة الماليين الآخرين في الأصول الرقمية. وبأتي هذا الإجراء بعد موافقة الهيئة التنظيمية المالية على منتجات التداول الأولى للعملات المشفرة من الشركات الناشئة بما في ذلك «ويزدوم تري» و«Shares 21».

وعلى رغم حيازة البتكوين أو الإيثريوم مباشرة، فإن هذه المنتجات المشفرة الجديدة مقيّدة للمستثمرين المحترفين فقط، بموجب تنظيمات هيئة الرقابة المالية.

ويتناقض هذا النهج الأكثر صرامة مع الولايات المتحدة، حيث تدير صناديق الاستثمار المتداولة بالبتكوين التي تمت الموافقة عليها مؤخراً نحو ٥٩ مليار دولار. وهذا يعادل تقريباً خمس مرات حجم تداول العملات المالية المشفرة الإجمالي في أوروبا.

وعلى رغم ذلك، توقع رئيس قسم المملكة المتحدة لشركة Shares 21 أليكس بولاك، أن تصبح المملكة المتحدة سوق صناديق الاستثمار المتداولة بالعملات المشفرة الرائدة في أوروبا خلال ثلاث سنوات. لكن لفت إلى أن «مفتاح نجاح البلاد يكمن في السماح للمستثمرين الأفراد بتداول هذه المنتجات».

وأشار بولاك إلى أن «هيئة الرقابة المالية في المملكة المتحدة تحاول من خلال الموافقة على إدراج مذكرات الصرف المتداولة بالبتكوين والإيثريوم على بورصة لندن، فتح سوق العملات المشفرة في المملكة المتحدة تدريجياً».



ترامب يغازل محبي الكريبتو



دعا دونالد ترامب إلى تخفيف عقوبة روس أولبريخت، مؤسس سوق «سilk رود» (Silk Road) المظلمة عبر الإنترنت، في محاولة لتقديم نفسه كمرشح مؤيد للعملة المشفرة للناخبين التحرريين.

ويقضي أولبريخت، البالغ من العمر ٤٠ عاماً، حكماً بالسجن مدى الحياة بعد إدانته في ٢٠١٥ بإدارة «سilk رود»، حيث استخدم العملاء «بتكوين» وغيرها من العملات الافتراضية لشراء مخدرات غير مشروعة وأدوات قرصنة، من ٢٠١١ إلى أكتوبر ٢٠١٣. وينظر العديد من أعضاء الحزب الليبرتاري إلى أولبريخت على أنه «شهيد»، وقد حمل العديد منهم لافتات كتب عليها «أطلقوا سراح روس» في المؤتمر الذي عقد في فندق «هيلتون» بواشنطن.

ويسعى ترامب على نحو متزايد إلى تبني سياسات مؤيدة للعملات المشفرة. وقال إن الولايات المتحدة يجب أن تكون رائدة في هذا المجال.

وخطاب ترامب، المرشح الجمهوري المفترض، في مؤتمر حزب آخر خطوة غير عادية، نظراً لأن الليبرتاريين يخططون للدفع بمرشح للرئاسة وآخر لمنصب نائب الرئيس. وقال المتحدث باسم الحزب بريان ماكويليامز إن الليبرتاريين لا يعتزمون تأييد ترامب أو الشراكة معه. وتجاوب الجمهور بمزيج من صيحات الاستهجان والاستحسان.

ومع ذلك، يتودد ترامب إلى الليبرتاريين، إذ قال إنه من المهم الحصول على دعمهم «لأنهم يحصلون على نسبة ٣٪ كل عام بغض النظر عن من يترشح، ويتعين علينا أن نحصل على هذه النسبة».

يأتي خطاب ترامب غداً إلقاء روبرت إف كينيدي جونيور، الذي يترشح مستقلاً، كلمة أمام المؤتمر أيضاً. وتهدد محاولة كينيدي، الذي تأهل بالفعل للترشح في بعض الولايات، بما في ذلك ميشيغان، بسحب الأصوات من مرشحي الحزبين الرئيسيين. واستهدف ترامب كينيدي بشكل متزايد، حتى أنه تساءل عما إذا كان المتشكك القديم في لقاحات فيروس «كورونا» صادقاً في آرائه، ما سلط الضوء على المخاوف بشأن خسارة الناخبين لصالح المرشح المستقل.

هيئة الأوراق المالية الأميركية تحذر «روبن هود» من دعوى قضائية والشركة ترد: عروضنا للعملات المشفرة لا تخرق قوانين الهيئة



حذرت هيئة الأوراق المالية والبورصات الأميركية شركة «روبن هود ماركتس Robinhood Markets» من أنها تواجه إجراءات إنفاذية بشأن أعمال العملات المشفرة الخاصة بها، في إشارة هي الأحدث على أن المنظم المالي لا يتراجع عن حملته التي استمرت لسنوات على الأصول المشفرة.

قالت «روبن هود»، التي تشتهر بتداول الأسهم، إن موظفي إنفاذ القانون في هيئة الأوراق المالية والبورصات أرسلوا إلى الشركة إشعار «ويلز Wells»، ما يشير إلى أنهم اتخذوا قراراً أولياً بالتوصية باتخاذ إجراءات إنفاذية.

ستتاح للشركة فرصة الرد على ادعاءات الهيئة، قبل أن يتخذ المنظم أي إجراء. في بعض الأحيان، يقنع الرد الهيئة بالتراجع. عدا ذلك، يمكن للمنظم مقاضاة «روبن هود» أو تسوية القضية معها لإنهاء التحقيق.

قال دان غالاجر، كبير المسؤولين القانونيين في «روبن هود»، في بيان إن الشركة تشعر بخيبة أمل من هذه الخطوة، وإن مسؤولي الشركة «يؤمنون إيماناً راسخاً بأن الأصول المدرجة على منصتنا ليست أوراقاً مالية».

جادلت الهيئة تحت قيادة رئيسها غاري جينسلر بأن معظم الرموز المميزة تخضع لقواعد الهيئة، وأن المنصات التي تقوم بتداولها يجب أن تكون مسجلة لدى الهيئة. لتحديد ما إذا كان أحد الأصول مشمولاً بقواعد الأوراق المالية الخاصة بها، تعتمد الهيئة على اختبار حددته المحكمة العليا الأميركية في قضية في عام ١٩٤٦. يرى مؤيدو العملات المشفرة أن العديد من الأصول المشفرة لا تتطابق مع هذه المعايير، وأن على الهيئة تقديم قواعد معدلة تأخذ في الاعتبار الخصائص الفريدة لفئة الأصول هذه.

المركزي الأوروبي: اليورو الرقمي وارد ولكن ليس حتمياً



أعلنت مديرة اليورو الرقمي في البنك المركزي الأوروبي إيفلين ويتلوكس، أن طرح اليورو الرقمي في أوروبا «وارد لكن ليس حتمياً». وأوضحت خلال مؤتمر التكنولوجيا المالية، أن البنك المركزي الأوروبي «يبحث في إمكانية إصدار يورو رقمي، وسيكون معادلاً إلكترونياً للنقد، ما يسمح للناس باستخدام أموال البنك المركزي للمدفوعات، وهو سيشكل منفعة عامة». وتثار مخاوف في شأن اعتماد أوروبا على خدمات الدفع من خارج المنطقة، ما يقوّض استقلالها الاقتصادي وأمن البيانات المشاركة في المدفوعات.

وكانت ١٣٤ دولة تمثل ٩٨٪ من الاقتصاد العالمي بدأت منذ مارس استكشاف الإصدارات الرقمية من عملاتها. لكن هناك مخاوف من أن العملات الرقمية ستسمح للحكومات بالتجسس على مدفوعات الأشخاص.

وأفاد البنك المركزي الأوروبي في بيان على موقعه الإلكتروني، بأن البنك «لم يقرر ما إذا كان اليورو الرقمي سيستخدم تقنية بلوك تشين أم لا»، وهي تقنية تكمن وراء العملات المشفرة مثل البيتكوين.

نتائج جيدة للمصارف القطرية خلال ٢٠٢٣

موجوداتها تخطت ٥٧٣ مليار دولار أميركي و QNB أول في جميع البنوك



فهد آل خليفة
ALRAYAN



JOSEPH ABRAHAM
CBQ



باسل جمال علي
QIB



عبد الله مبارك الخليفة
QNB



حسن الإفرنجي
AL AHLI



د. عبد الباسط الشيبني
QIIB



الشيخ عبد الرحمن بن فهد آل ثاني
DOHA BANK



احمد هاشم
DUKHAN BANK

تمكنت المصارف القطرية خلال العام ٢٠٢٣ من تحقيق نمو في جميع بنود ميزانيتها مقارنة بالعام ٢٠٢٢. وقد ارتفع مجموع موجوداتها ASSETS بنسبة ٣,٤٪ إلى ٥٧٣,٢ مليار دولار أميركي وودائعها DEPOSITS بنسبة ١,٤٪ إلى نحو ٣٦٩,٦ مليار دولار والقروض LOANS ٢,٧٪ إلى نحو ٣٧٩,٧ ملياراً وحقوق المساهمين EQUITY ٣,٨٪ إلى ٦٣,٧ مليار دولار وأرباحها الصافية NET PROFIT بنسبة ٧,٥٪ لتبلغ ٧,٨ مليارات دولار.

وكعادته تصدر بنك قطر الوطني QNB جميع بنود الميزانية.

الأرقام (مليون دولار أميركي)

نتائج المصارف القطرية حسب الموجودات خلال العام ٢٠٢٣

(مليون دولار)

	المصرف	الموجودات		الودائع		القروض		حقوق المساهمين		الأرباح الصافية		الأسهم
		2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	
1	الوطني	QNB	338,190	326,710	235,470	229,500	234,340	221,870	30,280	4,310	3,970	2,540
2	المصرف	QIB	51,970	50,550	33,200	33,020	33,620	32,770	6,980	1,180	1,110	650
3	التجاري	CBQ	45,160	46,400	21,030	22,850	25,140	26,930	6,710	830	770	1,110
4	الريان	ALRAYAN	45,110	46,030	25,410	26,510	29,740	32,380	6,820	410	380	2,550
5	بنك دخان	DUKHAN BANK	31,440	29,200	21,430	20,480	21,320	20,790	4,040	360	350	1,440
6	بنك الدوحة	DOHA BANK	27,820	26,830	14,170	13,770	15,940	15,960	3,970	210	210	850
7	الدولي الإسلامي	QIIB	16,930	15,490	10,700	10,420	10,030	9,620	2,610	320	300	420
8	الاهلي	AL AHLI BANK	16,610	13,350	8,150	7,960	9,550	9,350	2,270	230	210	700
	المجموع		573,230	554,560	369,560	364,510	379,680	369,670	63,680	7,850	7,300	10,260

FLY MORE WITH UP TO 85,000 BONUS AVIOS FROM DOHA BANK

Apply for the new Qatar Airways Privilege Club Credit Card by Doha Bank and discover our exclusive rewards and benefits



Up to 80,000 Bonus Avios
in the First Year



Fast-track to Gold or Silver Tier
with Qatar Airways Privilege Club



Double Avios Earnings
on Qatar Airways Flights
Booked on qatarairways.com
or Qatar Airways Mobile App



Qpoints on Daily Spends



Up to 5k Bonus Avios
On the First Flight with
Qatar Airways



Avios on Daily Spends
• Visa Infinite: QR 3 = 1 Avios
• Visa Signature: QR 5 = 1 Avios



وزارة التجارة والصناعة
Ministry of Commerce and Industry
State of Qatar - دولة قطر

Shop with Confidence
For Complaints and Suggestions **16001**

License number 1421/2024

Offer valid from February 28, 2024, till February 25, 2025. Terms and conditions apply.

☎ 5033 3642 ☎ 4445 6000

🌐 dohabank.com



نتائج المصارف الأردنية خلال العام ٢٠٢٣

نمو جيد في جميع بنود الميزانيات والأرباح ترتفع ٣٥٪

البنك العربي أول يليه بنك الإسكان وكابيتال بنك



هيثم البطيخي

JKB



د. حسين سعيد

JIB



نادية السعيد

AL ETIHAD



باسم السالم

CAPITAL BANK



عمار الصفيدي

HBTF



رندة الصادق

ARAB BANK



سيزر قولاجن

JCB



منتصر دواس

INVEST



سامر التميمي

SAFWA ISLAMIC



صالح حماد

BOJ



د. احمد الحسين

JORDAN AHLI BANK



كمال البكري

CAB

بالرغم من الركود الاقتصادي في المنطقة، تمكنت المصارف الأردنية من تحقيق نمو في موجوداتها خلال العام ٢٠٢٣ بنسبة ٧,٨٪ مقارنة بالعام ٢٠٢٢ ليبلغ مجموع موجوداتها ASSETS نحو ١٥٠ مليار دولار. كما ارتفعت ودائع العملاء DEPOSITS بنسبة ٩٪ لتبلغ ١١٠ مليار دولار، والقروض LOANS بنسبة ٤,٧٪ لتصل إلى ٨١ مليار دولار. أما الأرباح الصافية فقد ارتفعت بشكل كبير وبنسبة ٣٤,٨٪ لتبلغ ١,٧٧ مليار دولار. وكعادته، يتصدر البنك العربي ARAB BANK جميع بنود ميزانية المصارف الأردنية يليه بنك الإسكان وكابيتال بنك.

(الف دولار أمريكي)

	المصرف	الموجودات		الودائع		القروض		الأرباح الصافية		حقوق المساهمين		الرأس مال
		2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	
01	البنك العربي	68,274,000	64,459,900	50,624,700	47,748,900	37,006,500	35,285,500	829,640	544,310	11,356,900	926,620	
02	الإسكان	12,234,400	11,926,700	7,966,360	7,498,500	7,165,000	6,833,000	198,500	186,660	1,872,290	444,200	
03	كابيتال بنك	10,705,400	9,810,500	8,369,300	7,430,200	4,837,700	4,603,100	150,300	128,100	1,027,200	370,900	
04	بنك الاتحاد	10,462,200	9,434,200	8,433,200	7,675,700	5,985,300	5,627,500	81,410	61,760	675,200	225,600	
05	الإسلامي	7,932,400	7,703,700	8,027,100	7,684,500	7,523,800	7,330,600	87,850	86,170	752,700	282,000	
06	الأردني الكويتي	7,394,600	5,001,200	5,424,400	3,576,700	2,829,500	2,711,000	126,950	26,420	1,025,790	211,500	
07	قاهرة عمان	5,475,700	5,181,700	3,781,500	3,586,900	3,234,900	3,000,000	49,320	49,320	645,730	267,900	
08	الأهلي	4,628,200	4,318,200	3,599,800	3,324,200	2,369,900	2,249,400	26,220	23,830	470,720	283,000	
09	بنك الأردن	4,282,500	4,067,500	3,256,200	2,997,600	2,020,350	2,132,200	62,680	57,200	758,170	282,000	
10	صفوة الإسلامي	4,129,900	3,643,610	3,097,100	2,785,200	2,176,100	2,143,600	24,690	21,310	266,930	141,000	
11	العربي الإسلامي الدولي	4,124,400	4,141,800	1,098,600	1,178,900	1,274,200	1,263,000	49,810	50,050	385,360	141,000	
12	لعربي الأردني للاستثمار	3,577,900	3,404,400	2,324,400	1,950,100	1,195,100	1,148,000	28,460	27,470	335,000	211,500	
13	الاستثماري	2,559,900	2,013,500	1,741,400	1,294,600	1,495,800	1,198,000	35,250	28,560	299,530	141,000	
14	المؤسسة العربية المصرفية	1,968,300	1,904,600	1,299,500	1,258,000	1,076,100	1,080,300	7,050	9,410	233,120	155,100	
15	التجاري الأردني	1,942,500	1,923,400	1,420,900	1,317,800	1,032,700	989,700	16,190	15,990	239,160	169,200	
	المجموع	149,692,300	138,934,910	110,464,460	101,307,800	81,222,950	77,594,900	1,774,320	1,316,560	20,343,800	4,252,520	



بنك الإسكان
Housing Bank



FIFTY YEARS TOGETHER,
YOUR BANK FOREVER



المركزي القطري يطلق مشروع العملة الرقمية

أطلق مصرف قطر المركزي مشروع العملة الرقمية، الذي يستهدف تسوية المدفوعات ذات القيمة العالية، مع مجموعة من المصارف المحلية والدولية.

وأوضح المركزي



الشيخ أحمد بن خالد آل ثاني
مساعد محافظ مصرف قطر المركزي



الشيخ بندر بن محمد بن سعود آل ثاني
محافظ مصرف قطر المركزي

القطري، أن إطلاق العملة الرقمية «يأتي بعد انتهائه من تطوير البنية التحتية للمشروع، كي تكون مثابة خطوة استباقية لمواكبة التطورات العالمية المتسارعة».

ولفت المركزي إلى أن المشروع سيركز على تطبيقات العملة الرقمية لمصرف قطر المركزي، لزيادة الوصول إلى أسواق رأسمال البنوك العاملة في الدولة، وتعزيز التسوية المحلية، إضافة إلى تحسين كفاءة معاملات الأوراق المالية.

ويهدف المشروع أيضاً، الذي سيدخل في مرحلته التجريبية الأولى الممتدة إلى أكتوبر المقبل ٢٠٢٤، إلى «تحقيق مجموعة من الأهداف الأساسية، في مقدمها الاستفادة من تقنيات الذكاء الاصطناعي والسجلات اللامركزية وتلك الناشئة، وإنشاء أسس قوية لتعزيز السيولة من خلال توسيع المشاركة في تسهيلات الأسواق المالية، مع الإحاطة بالجوانب المرتبطة بأمن المعلومات خلال تنفيذ المشروع».

الشيخ أحمد بن خالد آل ثاني

الشيخ أحمد بن خالد آل ثاني مساعد المحافظ للأدوات المالية ونظم الدفع، أوضح أنواع العملات الرقمية وموقف مصرف قطر المركزي منها، والتي قسمها إلى ثلاث فئات متعارف عليها، وتستخدم جميعها تقنية مشابهة تسمح بتحويل الأموال بشكل لحظي. ويشمل النوع الأول: العملة الرقمية للبنك المركزي، وهي عبارة عن عملة رقمية صادرة من قبل المصرف المركزي مدعومة باحتياطيات نقدية، وتعتبر ذات التزام قانوني على المصرف المركزي. والنوع الثاني: العملة المستقرة وتكون صادرة عن القطاع الخاص كشركة خاصة، وأخيراً النوع الثالث: العملة المشفرة. وبالنسبة للنوع الثاني والثالث أصدر مصرف قطر المركزي تعاميم سابقة بحظر تداول هذا النوع من العملات لأنها لا تعتبر صادرة عن مصرف مركزي.

وأكد على أهمية رقمنة القطاع المالي بوصفه من أكبر محركات التنمية الاقتصادية التي تعد واحدة من الركائز الأربع لـ «رؤية قطر ٢٠٣٠»، مشيراً إلى العمل الفعّال لمصرف قطر المركزي لمواكبة وتيرة التطورات في المجال.

«ساما» ينضم إلى مشروع دولي للعملات الرقمية



أيمن السيارى
محافظ البنك المركزي السعودي «ساما»

انضم البنك المركزي السعودي (ساما)، إلى مشروع «أم بريدج» للعملات الرقمية للبنوك المركزية، المخصصة للمؤسسات المالية. وأوضح في بيان أن هذا الانضمام ينطلق من جهوده، وسعيه إلى تطوير البنى التحتية لأنظمة المدفوعات العابرة للحدود، بالتعاون مع بنك التسويات الدولية وعدد من البنوك المركزية، كمشارك في مشروع بنك التسويات الدولية أم بريدج mBridge الخاص باختبار منتج الحد الأدنى (MVP) للعملات الرقمية للبنوك المركزية.

ويُعد هذا المشروع نظام المدفوعات الأول عبر الحدود، باستخدام العملات الرقمية للبنوك المركزية المخصصة للمؤسسات المالية، الذي يصل إلى هذه المرحلة المتقدمة من التطوير.

يُشار إلى أن مجموعة العشرين تحت رئاسة المملكة العربية السعودية في أكتوبر عام ٢٠٢٠، اتفقت على خريطة طريق لتعزيز المدفوعات العالمية عبر الحدود، كي تكون عمليات الدفع أسرع وأقل كلفة وأكثر شمولاً وشفافية.

وحدة «باكسوس» في الإمارات تصدر عملة مستقرة بعائد ٥٪

أصدرت شركة باكسوس مقرها نيويورك، التي تقف وراء العملة المستقرة لشركة باي بال هولدينغز (PayPal Holdings)، رمزاً مميزاً مشابهاً، يُفترض أن يدر عائداً نسبته ٥٪ تقريباً. وأفاد بيان بأن ليفت دولار LIFT DOLLAR، أو «يو أس دي أل (USDAL)»، هي عملة مستقرة مربوطة بالدولار، أصدرتها وحدة تابعة لـ «باكسوس» في الإمارات.. وأوضحت الشركة أن عملة «باكسوس إنترناشيونال» (Paxos International)، ستخضع لرقابة هيئة تنظيم الخدمات المالية في أبوظبي.

وأوضح الرئيس التنفيذي لـ «باكسوس» تشارلز كاسكاريليا أن الشركة «أرادت جعل عملة «يو أس دي أل» متاحة في ولايات قضائية، لدينا ثقة أكبر في قدرتها على الامتثال لكل القواعد واللوائح والقوانين المختلفة». أما في الولايات المتحدة، فلفت إلى احتمال أن «تنظر الجهات التنظيمية إلى العملة المستقرة ذات العائد المحدد سلفاً على أنها ورقة مالية».



تشارلز كاسكاريليا

تتويج محافظ البنك المركزي الأردني بلقب «معالي»



د. عادل شرکش

تقدمت أسرة البنك المركزي الأردني بأسمى آيات التهنئة والتبريك لمعالي محافظ البنك المركزي الأردني الدكتور عادل شرکش على ثقة جلالة الملك عبدالله الثاني ابن الحسين بمنحه لقب «معالي» تتويجاً لجهوده المخلصة في قيادة البنك المركزي الأردني وخدمة الوطن. وتعهدت أسرة البنك على مواصلة العمل لتحقيق أهداف وتطلعات المؤسسة لما فيه خير الوطن.

الهيئة توافق على تسجيل وطرح أسهم شركة دوم في السوق الموازية



بدر حامد



خالد الملحم

أعلنت هيئة السوق المالية موافقتها على طلب شركة دوم العالمية للاستثمار تسجيل اسمها وطرح ٨٥٠,٠٠٠ سهماً تمثل ١٤,٥٣٪ من أسهمها في السوق الموازية.

بنك الرياض «أفضل بنك للمنشآت الصغيرة والمتوسطة» و«أفضل بنك للتنوع والشمول» في المملكة



حصد بنك الرياض وفي تقدير جديد لريادته ضمن قطاع الصناعة المصرفية السعودية والإقليمية؛ جائزتي «أفضل بنك للمنشآت الصغيرة والمتوسطة» و«أفضل بنك للتنوع والشمول» في المملكة العربية السعودية، وذلك ضمن جوائز مجلة «يوروموني» العالمية، والتي تُمنح تكريماً لأكثر المؤسسات المصرفية تميزاً وتطوراً وتنافسية.

في حين جاءت أحقية البنك بجائزة «أفضل بنك للتنوع والشمول» نظير مبادرات المسؤولية الاجتماعية السباقية التي أطلقها البنك لدمج وتوظيف وتمكين الأشخاص ذوي الإعاقة وتوفير بيئة عمل محفزة ومؤهلة لاحتياجاتهم، إلى جانب ما قطعه من خطوات على طريق توفير الخدمات المصرفية للأشخاص ذوي الإعاقة وتهئية فروع البنك والموظفين لخدمة احتياجاتهم.

ويعد قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة والأعمال الناشئة من بين المحاور الاستراتيجية التي يولي البنك اهتماماً فاعلاً بدعمها على النحو الذي يساهم في تعزيز مساهمتها في الاقتصاد الوطني ويعزز أثرها التنموي والاجتماعي انسجاماً مع مستهدفات «رؤية المملكة ٢٠٣٠»، عبر تقديم التسهيلات التمويلية والاستشارية التي تمكن أصحاب تلك المنشآت من تطوير أعمالهم وتحفيز إنتاجيتها.

بنك الرياض يحصل على شهادة «أيزو» لإدارة مراكز الاتصال وخدمة العملاء

حاز بنك الرياض مؤخراً على شهادة أيزو 18295-1: 2017 لإدارة مراكز الاتصال وخدمة العملاء، الصادرة عن المنظمة الدولية للمواصفات القياسية "ISO" وذلك نتيجة لتحقيق البنك للمعايير الدولية الشاملة واستيفاء كافة المتطلبات اللازمة للحصول عليها.

وجاء إستحقاق البنك لهذه الشهادة في مجالين رئيسيين هما: إدارة مراكز اتصال العملاء، وخدمة العملاء، ولا شك أن هذه الشهادة سيكون لها الأثر الملموس ما سينعكس بشكل مباشر على تحفيز جهود تطوير مستوى الخدمات المقدمة للعملاء والدفع بها نحو أبعاد إضافية من التميز والجودة والكفاءة، والالتزام بتطبيق أفضل الممارسات العالمية التي تضمن تحقيق أقصى درجات رضا العملاء، وتمكين البنك من رفع معايير التفاعل مع الشكاوى ومعالجتها بمرونة وسرعة لضمان مصالحهم.

وتأتي شهادة أيزو 18295-1: 2017 ثمرة للاهتمام الذي يولييه البنك لكسب رضا عملائه، ونتيجة مساعيه المتواصلة وجهوده المكثفة لارتقاء بمستويات وجودة الخدمة المقدمة لهم، وإثراء تجربتهم التي ترسخ من ريادته عملياته ومكانته كخيار مصرفي مفضل.



EBank يحصد جائزة أفضل أداء للبنوك بالبورصة المصرية لعام ٢٠٢٣



حصل البنك المصري للتنمية الصادرات EBank على جائزة أفضل أداء للبنوك بالبورصة المصرية لعام ٢٠٢٣، وذلك في إطار فعاليات الدورة التاسعة لقمة «مصر للأفضل» التي تنظمها مجلة أموال الغد الاقتصادية ووكالة إكسلانت التابعة للشركة المتحدة للخدمات الإعلامية "UMS"، تحت رعاية الدكتور مصطفى مدبولي رئيس مجلس الوزراء. وتسلم الجائزة الدكتور أحمد جلال رئيس مجلس الإدارة.

للمرة الخامسة على التوالي

تتويج البنك السعودي الأول بجائزة أفضل بنك في المملكة لعام ٢٠٢٤



TONY CRIPPS

في إنجاز يعكس تفرد المستثمر في القطاع المصرفي، تُوج البنك السعودي الأول بجائزة «أفضل بنك في المملكة لعام ٢٠٢٤» والمقدمة من قبل مجلة «غلوبال فاينانس»، وذلك للمرة الخامسة على التوالي، تقديرًا لتمييزه في تقديم تجارب مصرفية مبتكرة، وتكريماً للجهود المتواصلة التي يقدمها «الأول» في خدمة عملائه وتعزيز تجربتهم البنكية.

وتعليقاً على هذه المناسبة قال

السيد توني كريبس TONY CRIPPS، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي في «الأول»: «إن تتويجنا بهذه الجائزة المرموقة يعكس الرؤية الإستراتيجية والتميز في جميع إدارات البنك، ويظهر التزام (الأول) نحو دعم «رؤية المملكة ٢٠٣٠» وذلك في برنامج تطوير القطاع المالي، ما يبرهن على دورنا كمؤسسة مالية رائدة في تعزيز التنمية الاقتصادية».

وأضاف: «من خلال فهمنا العميق لاحتياجات السوق نقوم بتطوير المنتجات والخدمات لتفوق توقعات عملائنا، ما يمكننا من توفير حلول مصرفية مميزة ومبتكرة تساهم في تحقيق رغباتهم وتساعدهم على الوصول لأهدافهم الطموحة».

يواصل «الأول» تعزيز مكانته الريادية في القطاع المصرفي من خلال تحقيق عدة إنجازات ملفتة خلال هذا العام، ومنها حصوله على جائزة «الاعتماد في الابتكار» ليصبح أول بنك في المملكة يحصل عليها من معهد الابتكار العالمي، كما تم تكريم «الأول» بجائزة «أفضل بنك للمصرفية الخاصة في المملكة» من مجلة «يوروبوني». وتعد هذه الجوائز دليلاً على قوة وتنوع الخدمات التي يقدمها البنك، وكذلك تميزه في تلبية احتياجات عملائه بكفاءة وابتكار.

المركزي الكويتي يطلق برنامج قادة الأمن السيبراني



باسل الهارون

أعلن محافظ بنك الكويت المركزي ورئيس مجلس إدارة معهد الدراسات المصرفية الأستاذ باسل الهارون عن إطلاق الدورة الرابعة من «برنامج قادة الأمن السيبراني»، وذلك ضمن مبادرة «كفاءة» التي أطلقها بنك الكويت المركزي بالتعاون مع البنوك الكويتية وإدارة معهد الدراسات المصرفية.

ويوجه هذا البرنامج للكويتيين المتخصصين في مجال أمن المعلومات والشبكات، يُتيح لهم فرصة صقل مهاراتهم وتعزيز قدراتهم وصولاً إلى تأسيس جيل من القادة المحترفين والفنيين القادرين على تطوير البرامج المناسبة لحماية أنظمة المعلومات في القطاع المصرفي والمالي بدولة الكويت، وفق أفضل الممارسات المستخدمة في مجال أمن المعلومات.

وأشار الهارون إلى أن برنامج قادة الأمن السيبراني يأتي استكمالاً للتعاون المثمر بين بنك الكويت المركزي والبنوك الكويتية ومعهد الدراسات المصرفية ضمن مجموعة متكاملة من المبادرات التي تسعى إلى تطوير الكوادر الوطنية وتأهيلها. وأضاف المحافظ أن برنامج «قادة الأمن السيبراني» سوف يتم تنفيذه بالتعاون مع (معهد سانز التدريبي للأمن السيبراني) SANS أحد أفضل المؤسسات التدريبية للأمن السيبراني في العالم، والمتخصصة في التدريب وتقديم الشهادات المهنية المعتمدة في هذا المجال على مدى ٣ أشهر، كما يتضمن ورشة عمل تدريبية في نهايته مع بنك التسويات الدولية BIS.

الدولي الإسلامي يعزز حلوله للشركات عبر بطاقة الخصم للأعمال



عمر عبد العزيز المير

أعلن الدولي الإسلامي QIIB عن إطلاق أحدث حلوله للشركات والأعمال بطاقة الخصم Visa للشركات المتوسطة والصغيرة التي توفر حلول دفع متقدمة ومريحة مع مزايا كثيرة تقدم قيمة مضافة للعملاء. وتتمتع بطاقة الخصم للأعمال من الدولي الإسلامي، وهي الأولى من نوعها الذي يصدرها بنك في قطر، بمزايا واسعة تجعل استخدامها يصنع الفارق فهي تتمتع بقبول محلي وعالمي من خلال نقاط الشراء الشريكة لفيزا والتي يزيد عددها عن ١٣٠ مليون موقع حول العالم، وتتيح الوصول الدائم إلى حساب الشركة على مدار الساعة، مع خيارات دفع رقمية لا تلامسية وعمليات الشراء والمعاملات عبر الإنترنت محلياً ودولياً.

كما أن جميع معاملات البطاقة مدعومة بإشعارات تالية عبر الرسائل النصية القصيرة، ويمكن للعملاء استخدامها في السحب والإيداع النقدي والتحويلات المالية وكشف الحساب المصغر من خلال أجهزة الصراف الآلي التابعة للدولي الإسلامي.

تعليقاً على إطلاق بطاقة الخصم Visa للأعمال من الدولي الإسلامي صرح السيد عمر عبد العزيز المير رئيس قطاع الشركات قائلاً: «يسعدنا أن نطلق هذه البطاقة اليوم بالتعاون مع Visa كإضافة مهمة نقدمها لعملائنا من الشركات الصغيرة والمتوسطة في إطار حرصنا على تقديم أفضل الخدمات وحلول المدفوعات للشركات».



© LUCIFER/STOCKTON The Private Collection, Valur-riana

Look beyond today and invest for the next generation

Forward looking
for generations

As a family-owned company, we take a long-term and holistic perspective when selecting the best investment opportunities for you and structuring your portfolio. www.lgt.com



Private
Banking

٢٠ مليار ريال الزيادة في رأسمال ستة مصارف سعودية

رفعت ستة مصارف سعودية مدرجة في السوق المالية رأس المال بقيمة ٣٠ مليار ريال لتصل قيمته المجمعة إلى ١٠٥,٣ مليار ريال. واستهدفت الزيادة في رؤوس الأموال تعزيز ملاءتها المالية وتدعيم القاعدة الرأسمالية، والاحتفاظ بمواردها في النشاطات التشغيلية للتوسع في أعمالها لتنفيذ خططها الاستراتيجية.

البنوك السعودية التي رفعت رأسمالها منذ بداية عام ٢٠٢٤ وحتى تاريخه :

اسم الزيادة %	بعد الزيادة	قمة الزيادة	قبل الزيادة	بالبنون ريال
25.0	25,000	5,000	20,000	مصرف الإمام
107.4	25,000	12,946	12,054	البنك السعودي الفرنسي
33.3	20,000	5,000	15,000	البنك العربي الوطني
25.0	12,500	2,500	10,000	بنك الرياض
25.0	12,500	2,500	10,000	البنك السعودي للاستثمار
25.0	10,250	2,050	8,200	بنك الجزيرة
39.9	105,250	29,996	75,254	الإجمالي

جمعية البنك العربي anb تقرر رفع رأسمال البنك إلى ٢٠ مليار ريال



أكد رئيس مجلس إدارة البنك العربي الوطني anb المهندس صلاح بن راشد الراشد، أن ما يشهده القطاع المصرفي في المملكة اليوم من تحولات مدفوعة بالزخم والحراك الاقتصادي النشط وغير المسبوق الذي أثمرته «رؤية ٢٠٣٠» وبرنامج التحول الوطني، يدفع بالبنك لرفع جاهزيته وتعزيز إمكاناته لمواكبة استحقاقات

المستقبل، معتبراً أن إقرار زيادة رأسمال البنك من شأنه أن يمهد الطريق لتحقيق المستهدفات الاستراتيجية للبنك، عبر تنمية أصوله، وتعميم حقوق المساهمين، وإثراء تجربة العملاء.

جاء ذلك خلال كلمة الراشد التي ألقاها في اجتماع الجمعية العامة غير العادية للبنك العربي الوطني anb، ووافقت خلاله الجمعية على توصية مجلس إدارة البنك بزيادة رأسماله بواقع ٣٣٪ عن طريق منح أسهم مجانية، ليصبح رأسماله بعد الزيادة ٢٠ مليار ريال سعودي، وذلك عبر رسملة ٥ مليارات ريال سعودي من الأرباح المبقاة ومنح سهم لكل ٣ أسهم مملوكة، وتهدف هذه التوصية إلى تعزيز الملاءة المالية للبنك.

وأضاف الراشد: «إن توجه البنك نحو تعزيز قاعدته الرأسمالية، وتمتين ملاءته المالية من خلال زيادة رأسماله، يأتي استكمالاً للخطوات المتلاحقة التي قطعها البنك خلال الفترة السابقة على طريق تطوير بنيته التحتية، والارتقاء بجودة أعماله، وتعميم عوائده، وتحفيز حضوره ضمن خارطة الصناعة المصرفية السعودية، وزيادة جاذبيته كخيار مصرفي مفضل لعملائه، والتي نتج عنها سلسلة من الإنجازات النوعية عكستها مؤشرات أدائه التي نعتز بها».

البنك العربي الوطني anb يستعرض رؤيته حول آفاق التحول للصناعة المصرفية السعودية



اختتم البنك العربي الوطني anb مشاركته في قمة فينوفيكس السعودية ٢٠٢٤، والتي احتضنت الرياض مؤخراً نسختها الـ ٢٤ وسط مشاركة فاعلة من المبتكرين وأبرز الخبراء وقادة أعمال الخدمات والتقنيات المالية والمصرفية من مختلف أنحاء العالم.

وجاءت مشاركة anb في أعمال القمة، في سياق اهتمام البنك وحرصه على تعزيز حضوره في الملتقيات والمنصات التي تُعنى باستكشاف أحدث الاتجاهات وفرص تبادل الخبرات وبناء الشراكات الاستراتيجية ضمن قطاع التحول الرقمي والتقنيات المالية والمصرفية، انسجاماً مع التوجهات الاستراتيجية للبنك التي تضع هذه العناوين على رأس أولوياتها.

واستعرض عبدالرحمن العنيزان رئيس إدارة استمرارية الأعمال لدى anb خلال مشاركته في جلسة حوارية حول توفر المرونة والاستدامة في المشاريع والبرامج الكبرى المتعلقة بالتوجه الاستراتيجي للعمليات المصرفية في التحول الرقمي، ورؤية البنك وتجربته في هذا الجانب، وما يعتمد من ممارسات عالمية متقدمة في منهجية رحلته للتحول الرقمي. وفي ختام ملتقى القمة، تسلم العنيزان جائزة القمة للإبداع والابتكار لعام ٢٠٢٤ تقديراً لجهود البنك ودوره المميز في خلق منظومة مصرفية متكاملة عبر الدمج الممنهج لتطوير منتجاته المصرفية مع التحولات الإستراتيجية الرقمية وتعزيز المرونة والاستدامة والاستمرارية بشكل علمي واحترافي.

معهد البنك الإسلامي للتنمية يتعاون مع المجلس العام للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية لتعزيز التنمية المستدامة



د. محمد سليمان الجاسر

وقع معهد البنك الإسلامي للتنمية والمجلس العام للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية اتفاقية منحة للتعاون من أجل النهوض بالتمويل الإسلامي وتعزيز دوره في التنمية الاقتصادية المستدامة. وتركز هذه الشراكة الاستراتيجية على تقييم التقدم الاقتصادي لدى خمس دول أعضاء مختارة من منظمة التعاون الإسلامي في عدد من المجالات ذات الأهمية البالغة من حيث التمويل الإسلامي والتنمية المستدامة. وستتناول المشروع تجارب وإنجازات الدول الرائدة في منظمة التعاون الإسلامي في تحقيق النمو الاقتصادي المستدام، وتشمل مجالات التقييم الرئيسية التخفيف من آثار التغير المناخي، ومبادرات تمكين المرأة والشباب، والتطور الرقمي، وتعزيز الشمول المالي؛ حيث يتم فحص هذه المجالات من خلال عدسة الدور التي تضطلع به المؤسسات المالية الإسلامية.

وتمثل مخرجات المشروع في إصدار تقارير شاملة تقدم توصيات قيّمة على ضوء تجارب البلدان الرائدة، في حين تكون هذه الأفكار بمثابة خارطة طريق لسائر الدول الأعضاء في منظمة التعاون الإسلامي في سعيها نحو تحقيق النمو الاقتصادي المستدام ومواجهتها للتحديات العالمية.

البنك الإسلامي للتنمية يطرح صكوكاً بملياري دولار



م. هاني سنبل

طرح البنك الإسلامي للتنمية صكوكاً بقيمة ملياري دولار تستحق بعد خمس سنوات، بحسب ما ذكرت خدمة «آي أف آر» لأخبار الدخل الثابت، والتي أشارت إلى أن الطلب تجاوز المبلغ المعروف بنحو ٢,٤ مليار ريال. ولفتت إلى أن السعر النهائي للإصدار تحدد عند ٥٠ نقطة أساس فوق سندات الخزينة الأميركية، وهو أقل من السعر الاسترشادي المبدئي، الذي تحدد عند ٥٥ نقطة أساس فوق المعدل ذاته، وفق «رويترز».

معهد البنك الإسلامي للتنمية ينظم دورات تدريبية لمنسوبي المؤسسات المالية الليبية



نظم معهد البنك الإسلامي للتنمية برنامجين تدريبيين حول موضوع «مقدمة في التمويل الإسلامي»، وموضوع «المعايير الشرعية والمحاسبية في التمويل الإسلامي» في العاصمة التونسية.

وصُمم البرنامجان خصيصاً لمنسوبي المؤسسات المالية الليبية، ضمن إطار منحة المساعدة الفنية المقدمة لوزارة المالية الليبية من معهد البنك الإسلامي للتنمية، والمخصصة لبناء القدرات في المالية الإسلامية.

وتهدف المنحة إلى تطوير قدرات المؤسسات المالية الليبية

ومنسوبيها، ومساعدتهم على الفهم الصحيح والمتين لمبادئ التمويل الإسلامي. ومن المتوقع أن تسهم هذه الجهود بشكل حثيث في تنمية رأس المال البشري الليبي في التمويل الإسلامي.

وحضر المشاركون ثلاثين جلسة تدريبية قام بإدارتها مدربان متمرسان من معهد البنك الإسلامي للتنمية، هما الدكتور محمد عياش، والدكتور أبو ذر محمد، الخبيران المتخصصان في المالية الإسلامية.

موديز تثبت التصنيف الائتماني للبنك الأهلي القطري عند A2 ممتاز



حسن الأفرنجي

أعلن البنك الأهلي القطري، أن وكالة موديز حدثت تأكيد التصنيف الائتماني الحالي للودائع لديه عند A2، وقيمت الائتمان الأساسي عند Baa3 مع نظرة مستقبلية مستقرة. وأعرب الرئيس التنفيذي للبنك السيد حسن أحمد الأفرنجي، عن اعتزازه بهذا التصنيف، قائلاً «إن هذا التصنيف يعكس أداء البنك القوي المدعوم بأنظمة مخاطر وإدارة قوية لرأس المال». وأشار إلى أن «استمرار دعم المساهمين والمجتمع المحلي، يعزز بدوره استمرار نجاح البنك في سياق مسيرة نمو دولة قطر وازدهارها».

البنك الإسلامي الفلسطيني ينظم ورشة عمل حول الصيرفة الإسلامية



د. عماد السعدي

نظم البنك الإسلامي الفلسطيني ورشة عمل خصصت للتوعية حول صيغ التمويل الإسلامي في كلية الأعمال في الجامعة العربية الأميركية، بمشاركة حشد من طلاب الكلية والكادر التدريسي. افتتح أعمال الورشة رئيس هيئة الرقابة الشرعية في البنك الدكتور علاء رزية، شارحاً الفرق بين البنوك الإسلامية والمصارف التجارية، ومهمات هيئات الرقابة الشرعية في البنوك الإسلامية.

وأوضح المدير العام للمصرف الدكتور عماد السعدي، أن ورشة العمل «تدرج في جهود البنك المتواصلة للتوعية بالصيرفة الإسلامية والخدمات المصرفية المختلفة، بالتوازي مع ما يطلقه المصرف من منتجات وخدمات مصرفية إسلامية، تلبي احتياجات العملاء المتغيرة وتطلعاتهم».

يذكر أن رسالة البنك الإسلامي الفلسطيني ورؤيته، تتمحور حول التميز في تقديم الحلول المصرفية والاستثمارية العصرية والأمنة.

إيرادات EFG FINANCE تسجل ١,١ مليار جنيه خلال الربع الأول



كريم عوض

أعلنت مجموعة إي اف جي القابضة EFG HOLDING، عن ارتفاع إيرادات إي اف جي فاينانس EFG FINANCE، منصة التمويل غير المصرفي، بمعدل نمو سنوي ٥٨٪، بمبلغ ١,١ مليار جنيه خلال الربع الأول ٢٠٢٤، بفضل نمو أعمال كافة القطاعات التشغيلية التابعة، وفي مقدمتها شركة «فاليو» وقطاع أنشطة التأجير التمويلي التابع لشركة إي اف جي للحلول التمويلية.

وارتفع صافي الأرباح التشغيلية بمعدل سنوي ٥٢٪، حيث ساهم النمو القوي للإيرادات خلال الربع الأول من العام في الحد من أثر ارتفاع المصروفات خلال نفس الفترة.

كما حقق صافي الربح بعد خصم الضرائب وحقوق الأقلية فقرة قوية، حيث ارتفع بمعدل سنوي ٢٨٪ إلى ١٤٢ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٤ على الرغم من زيادة الضرائب بمعدل ١٠٪.

وفي هذا السياق، أوضح كريم عوض، الرئيس التنفيذي لمجموعة إي اف جي القابضة، أن هذه النتائج القوية تعد بمثابة شهادة على مرونة وتنوع نموذج الأعمال الفريد الذي تتبناه المجموعة وقدرتها على الاستجابة لمختلف التحديات والتغيرات التي تشهدها السوق.

أسامة الفريخ رئيساً للبنك العربي الأفريقي وتامر وحيد نائباً للرئيس عضواً منتدباً



تامر وحيد



أسامة الفريخ

أعلن البنك العربي الأفريقي الدولي عن إجراء تغييرات في تشكيل مجلس إدارة البنك، وشملت تولي أسامة عثمان الفريخ منصب رئيس مجلس الإدارة ممثلاً للهيئة العامة للاستثمار - الكويت، وذلك بدلاً من بدر الحميضي.

كما استمر تامر وحيد في منصبه كنائب لرئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب، وتامر خليفة كعضو مجلس إدارة تنفيذي ممثلاً عن البنك المركزي المصري.

بنك لشا يستحوذ على كامل رأسمال بنك بيركي

أعلن بنك لشا عن توقيع عقد بيع وشراء بين البنك وبيترليك لاستحواذ كامل رأسمال بنك بيركي في جمهورية كازاخستان بثمان قدره ٥٢٢,٤ مليون ريال قطري. مع الإشارة بأن العقد خاضع لشروط



الاستحصال على موافقات الهيئات التنظيمية والرقابية المختصة.

Tied to our roots and proud of our heritage

Bringing tomorrow's banking to Qatar today.



Ahlibank has been at the heart of the business community in Qatar for over 40 years. For all of that time we have stayed true to our traditional values and they have defined who we are today.

In line with the vision of Qatar, we are looking to the future and embracing change whilst retaining our heritage. Across all our business divisions, we are investing in people, technology, processes and premises to bring you tomorrow's banking today.

We offer a range of products and services to serve our current and future customers including; Corporate Banking, Retail & Private Banking, International Banking, Treasury & Investments and Brokerage Services.

Ahlibank. With you.

البنك الأهلي
ahlibank



الأهلي السعودي واتحاد كرة القدم يجددان اتفاقية الشراكة الحصرية للرعاية الرسمية



أعلن البنك الأهلي السعودي والاتحاد السعودي لكرة القدم، تجديد اتفاقية الشراكة الحصرية والرسمية، ليكون بموجبها البنك الرسمي للكرة السعودية، ولمدة ثلاث سنوات متتالية حتى عام ٢٠٢٧، حيث جاءت الاتفاقية امتداداً للشراكة التاريخية بين الاتحاد السعودي لكرة القدم والبنك الأهلي السعودي التي تُعد الأقدم في تاريخ الاتحاد السعودي حيث بدأت قبل أكثر من ٤٣ عاماً، والتي تعكس الالتزام بتحقيق التميز والارتقاء بمستوى كرة القدم السعودية.

وقع الاتفاقية الرئيس التنفيذي للبنك الأهلي السعودي الأستاذ طارق بن عبد الرحمن السدحان ورئيس مجلس إدارة الاتحاد السعودي لكرة القدم الأستاذ ياسر بن حسن المسحل، وتُعد الرعاية الأكبر من نوعها في تاريخ الاتحاد السعودي، والتي تهدف إلى تعزيز مكانة كرة القدم السعودية، إذ تمثل نقلة نوعية في القطاع الرياضي.

د. عبد الرحمن سيف يتقاعد بعد ١٦ عاماً من العمل المتفاني وياسر الشريفي يخلفه في الرئاسة التنفيذية لبنك البحرين والكويت



طارق جليل الصفار

ياسر الشريفي

د. عبد الرحمن سيف

أعلن بنك البحرين والكويت BBK، عن تغييرات في رئاسته التنفيذية، حيث سيتقاعد الرئيس التنفيذي للبنك الدكتور عبد الرحمن سيف بعد ١٦ سنة من العمل المتفاني لدى البنك.

وفي الإطار ذاته أعلن بنك البحرين والكويت أن مصرف البحرين المركزي وافق على تعيين السيد ياسر الشريفي رئيساً تنفيذياً جديداً للمجموعة. وقد حقق البنك، تحت قيادة الدكتور سيف أداءً مالياً متميزاً، مسجلاً نمواً ملحوظاً في كافة مؤشرات المالية، بالتزامن مع توسيع نطاق خدماته ومنتجاته المصرفية الرقمية.

وأعرب رئيس مجلس إدارة مجموعة بنك البحرين والكويت، السيد طارق جليل الصفار، عن خالص تقديره وامتنانه لمساهمات الدكتور سيف القيمة في تعزيز مكانة البنك ونموه.

ويتمتع السيد ياسر الشريفي بسجل حافل بالإنجازات قرابة ٣٠ عاماً في قطاعي الخدمات المصرفية والمالية، حيث شغل مناصب قيادية بارزة أظهر خلالها رؤية استراتيجية ثاقبة وقدرة فائقة على الابتكار، وقد اشتهر بنهجه المتطور في القيادة وخبرته في دفع عجلة النمو والتطوير المؤسسي.

وبهذه المناسبة، صرح السيد ياسر الشريفي قائلاً: «إنه لشرف كبير لي أن أنضم إلى أسرة بنك البحرين والكويت، المؤسسة العريقة التي تتمتع بإرث غني والتزام راسخ بالتميز، كما أنني أتطلع إلى البناء على الأسس المتينة التي أرساها الدكتور سيف، والعمل جنباً إلى جنب مع الفريق المتميز في البنك لمواصلة مسيرة النجاح وتعزيز مكانة البنك الرائدة من خلال تقديم حلول مصرفية مبتكرة تلبي احتياجات العملاء الكرام وتحقيق تطلعاتهم».

Wio Bank يقدم حلولاً متقدمة لتلبية احتياجات العملاء



سالم النعيمي

جايش باتل

أعلن Wio Bank، أول منصة مالية متكاملة من نوعها على مستوى المنطقة، تحقيق نتائج قوية للسنة المالية ٢٠٢٣، حيث سجل البنك الرقمي، إيرادات بقيمة ٢٦٦,٤ مليون درهم وربحاً صافياً قدره مليوني درهم، لينتهي بذلك عامه التشغيلي الأول بربحية.

وتّم إطلاق المنصة في سبتمبر ٢٠٢٢، في أبوظبي من قبل «القابضة» (ADQ) و«ألفا ظبي القابضة» و«إي أند» وبنك أبوظبي الأول برأسمال ٢,٣ مليار درهم.

وقال سالم النعيمي، رئيس مجلس الإدارة: «تؤكد إنجازاتنا لعام ٢٠٢٣ مدى التزامنا بالابتكار ورضى العملاء، حيث نجحنا خلال أقل من عامين في بناء أسس قوية لمنصة مصرفية رقمية متقدمة تلبي تطلعات الأفراد والشركات إلى خدمات مالية ميسرة».

وقال جايش باتل، الرئيس التنفيذي للمنصة: «نسعى إلى رسم ملامح مستقبل الخدمات المصرفية، ونستمر في التركيز على مواصلة الابتكار وتطوير الحلول المتقدمة لتلبية الاحتياجات الديناميكية للعملاء».

وحققت خدمات الأفراد Wio Personal شعبية كبيرة منذ إطلاقها في يوليو ٢٠٢٣، حيث استقطبت أكثر من ٤٠,٠٠٠ عميل، وتجاوزت ودائعها ٦ مليارات درهم.



Every family has its story

For 150 years, we've been helping entrepreneurial families to flourish around the world, with plans and strategies built around each client's unique circumstances. Whatever happens next, we're thinking about what it might mean for you.

#PositiveImpact

deutschewealth.com/150years

150
YEARS

Deutsche Bank AG in the Dubai International Financial Centre (registered no. 00045) is regulated by the Dubai Financial Services Authority. Deutsche Bank AG - DIFC Branch may only undertake the financial services activities that fall within the scope of its existing DFSA license. Principal place of business in the DIFC: Dubai International Financial Centre, The Gate Village, Building 5, PO Box 504902, Dubai, UAE. This information has been distributed by Deutsche Bank AG. Related financial products or services are only available to Professional Clients, as defined by the Dubai Financial Services Authority. This advertisement has been approved and/or communicated by Deutsche Bank AG or by its subsidiaries and/or affiliates ("DB") and appears as a matter of record only. Deutsche Bank AG is authorised under German Banking Law (competent authority: European Central Bank) and, in the United Kingdom, by the Prudential Regulation Authority. It is subject to supervision by the European Central Bank and by BaFin, Germany's Federal Financial Supervisory Authority, and is subject to limited regulation in the United Kingdom by the Prudential Regulation Authority and Financial Conduct Authority. Details about the extent of our authorisation and regulation by the Prudential Regulation Authority and regulation by the Financial Conduct Authority are available on request. © Deutsche Bank AG 2020

البنك العربي أفضل بنك في الشرق الأوسط لعام ٢٠٢٤



حصل البنك العربي جائزة «أفضل بنك في الشرق الأوسط للعام ٢٠٢٤» من قبل مجلة غلوبال فاينانس العالمية وذلك للعام التاسع على التوالي.

وفي تعليقها على التكريم، قالت رندة الصادق المديرية العامة التنفيذية للبنك «يعد هذا التكريم وللعام التاسع على التوالي تأكيداً على المكانة البارزة التي يحتلها البنك العربي على صعيد الصناعة المصرفية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، والتي تعززها متانة نموذج أعمال البنك وقدرته على تحقيق نتائج مميزة ومستويات أداء قوية على رغم التحديات التي تشهدها المنطقة والعالم».

بنك مسقط أفضل مكان للعمل لعام ٢٠٢٤



تُوجَّ بنك مسقط بجائزة عالمية ضمن قائمة أفضل الأماكن للعمل لعام ٢٠٢٤، الصادرة عن مؤسسة «أفضل الأماكن للعمل» مقرها في المملكة المتحدة. ومُنح المصرف هذه الجائزة تتويجاً لدوره الريادي في تنمية الموارد البشرية وتطويرها، وتعزيز بيئة العمل النموذجية. وقالت رئيسة العمليات في بنك مسقط **شيخة بن يوسف الفارسية**، إن المصرف «يتعامل مع جميع الموظفين على أساس أنهم شركاء في مسيرة المؤسسة، باعتبارهم ركيزة أساسية نحو التقدم والنجاح والنمو المتواصل».

وأعلن المدير العام للموارد البشرية والأعمال الإدارية في المصرف السيد **سعيد بن سالم العوفي**، أن المصرف «يعتز بدور الكوادر العُمانية في إنجاح مسيرة البنك، إذ أثبتوا كفاءتهم وقدرتهم العالية في مجال تحمّل المسؤولية وتنفيذ الأعمال المختلفة».

ميسان المسقطي رئيساً تنفيذياً للإثمار القابضة



أعلنت شركة الإثمار القابضة عن تعيين السيد **ميسان المسقطي** رئيساً تنفيذياً لشركة الإثمار القابضة والشركتين التابعتين لها بالكامل، بنك الإثمار وشركة آي بي كابيتال. وقال رئيس مجلس إدارة الشركة الأمير **عمرو الفيصل**: «يسعدنا أن نعلن عن تعيين **ميسان** كرئيس تنفيذي للإثمار القابضة وبنك الإثمار وآي بي كابيتال. لقد تقلد السيد **ميسان** الكثير من المناصب المهمة في الإثمار، وفي كل المناصب التي كان يشغلها، أثبت التزامه وأداؤه المتميز».

قبل تعيينه في منصب الرئيس التنفيذي للإثمار، كان السيد **المسقطي** يشغل منصب رئيس مجموعة الأعمال المصرفية التجارية في بنك الإثمار. وقبل ذلك، شغل عدداً من المناصب العليا في شركات استثمارية محلية وإقليمية. ويمتلك السيد **المسقطي** أكثر من ٢٤ عاماً من الخبرة في الاستثمار والصيرفة. وقد انضم إلى بنك الإثمار منذ عام ٢٠١٩ وهو يمثل شركة الإثمار القابضة في عدد من مجالس الإدارة.

بنك المارية المحلي يطلق برنامجه التدريبي الرقمي الحديث



أطلق بنك المارية المحلي Mbank، البنك الرقمي الأول في دولة الإمارات العربية المتحدة، برنامج إتقان - المصرفي الرقمي الشامل، وهو برنامج تدريبي رقمي حديث في مجال الخدمات المصرفية والمالية لإعداد وتمكين وتجهيز الخريجين الجدد الإماراتيين البارعين من خلال الخبرة العملية في هذا المجال. وتم تصميم هذا البرنامج وتطويره بالكامل من قبل المتخصصين الإداريين في بنك المارية المحلي، والذين هم مسؤولين أيضاً عن تقديم الدورات التدريبية للخريجين.

وتعليقاً على إطلاق برنامج إتقان التدريبي من بنك المارية المحلي، قال **محمد وسيم خياطة**، الرئيس التنفيذي للبنك: «نؤمن بأن التعلم هو عملية نشطة يتم تحقيقها على أفضل وجه من خلال الخبرة العملية. ويقدم برنامجنا للخريجين الإماراتيين الشباب الفرصة للتعمق في العصر الرقمي للخدمات المصرفية والمالية من خلال العمل على دراسات فعلية في مجال التكنولوجيا المالية والتي تحتاج إلى حلول. ونحن فخورون بتقديم هذه الفرصة الفريدة لمساعدة هؤلاء الخريجين على تطوير المهارات التي يحتاجونها للنجاح في المشهد المالي سريع التطور اليوم».

وعَلَّقت **مريم المرزوقي**، رئيسة قسم الموارد البشرية في البنك قائلة: «سيكتسب المشاركون خبرة عملية وسيتعلمون أحدث التقنيات في هذا المجال. والبرنامج مفتوح للمرشحين المهتمين بالأعمال المصرفية والمالية والمتميزين أكاديمياً والذين يتمتعون بالقدرة على العمل في بيئة سريعة الخطى».



*EXCEPTIONAL CLIENT
EXPERIENCE DOES NOT
HAPPEN BY CHANCE.
IT HAPPENS BY DESIGN.*

Client experience is not about words. It's about expectations. Whether you're opening a new account, implementing a new service or getting support for existing services from your financial service provider, you expect a fast, easy and efficient experience. At Citi's Treasury and Trade Solutions, we get it. That's why we've created a suite of digital platforms, tools and solutions that give you the power to open accounts, add new services and connect with Citi ... with speed and confidence. Virtually anywhere, anytime.



QNB يحصد جوائز «يوروموني»



هبة التميمي

حققت مجموعة QNB، أكبر مؤسسة مالية في الشرق الأوسط وأفريقيا، إنجازاً مميزاً بحصولها على العديد من الجوائز المرموقة في حفل توزيع جوائز يوروموني للتميز لعام ٢٠٢٤، مما يؤكد التزام QNB الراسخ بالتميز والاستدامة والتنوع والشمول في الخدمات المصرفية.

وقد تم تكريم QNB بالعديد من الألقاب بما في ذلك جائزة أفضل بنك في الشرق الأوسط في الحوكمة البيئية والاجتماعية

والمؤسسية كما منحت مجلة يوروموني QNB جائزة أفضل بنك في قطر، مما يؤكد قيادة البنك في الدولة، وحصلت QNB كابيتال، الذراع المصرفية الاستثمارية لمجموعة QNB، على جائزة أفضل بنك استثماري في قطر، ليأتي ذلك اعترافاً بخبرة QNB كابيتال وتميزها في مجال الخدمات المصرفية الاستثمارية، ودورها الرائد في تقديم خدمات وحلول استثمارية متميزة في دولة قطر.

وقالت السيدة هبة علي التميمي، نائب رئيس تنفيذي أول – الاتصالات في مجموعة QNB: «نحن فخورون للغاية بحصولنا على هذه الجوائز المرموقة من يوروموني، وهي شهادة على التزامنا الراسخ بالتميز والاستدامة والتنوع والشمول. نحن في QNB نسعى باستمرار لتعزيز خدماتنا وعملياتنا، مما يضمن تلبية الاحتياجات المتطورة لعملائنا وأصحاب المصلحة».

ويؤكد نجاح المجموعة في حفل توزيع جوائز يوروموني للتميز لعام ٢٠٢٤ مكانتها كمؤسسة رائدة في القطاع المصرفي على المستويين الإقليمي والعالمي. ويظل البنك ملتزماً بقيادة النمو المستدام وتعزيز الشمول مع تقديم خدمات مالية استثنائية.

وتُصنف مجموعة QNB حالياً على أنها العلامة التجارية المصرفية الأعلى قيمة في الشرق الأوسط وأفريقيا. وتتواجد مجموعة QNB، من خلال شركاتها التابعة والزميلة، في أكثر من ٢٨ بلداً عبر ثلاث قارات حول العالم، حيث تقدم مجموعة شاملة من أحدث المنتجات والخدمات المصرفية لعملائها. ويعمل في المجموعة ٣٠,٠٠٠ موظف من حوالي ٩٠٠ فرع ومكتب تمثيلي، مع شبكة أجهزة صراف آلي تضم ٥,٠٠٠ جهاز.

بنك القدس الأكثر نشاطاً في التجارة الدولية في فلسطين



حصل بنك القدس للمرة الثالثة على جائزة «أفضل بنك في تنفيذ التجارة الدولية» في فلسطين عام ٢٠٢٣، من البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية.

ومنح المصرف هذه

الجائزة على هامش الاجتماع السنوي الثالث والثلاثين للبنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية، في إطار برنامجه لتيسير التجارة الدولية الذي عُقد في أرمينيا، وحضره الرئيس التنفيذي لبنك القدس السيد محمد شاور، ومدير المؤسسات المالية والاستثمار السيد قيس زحكة.

واعتبر البنك أن الجائزة «شهادة على المكانة الرائدة التي يحظى بها بنك القدس، بصفته شريكاً مفضلاً لتمويل التجارة الدولية، والتزامه بتقديم حلول تجارية مبتكرة تعزز خدمته للعملاء».

Leaf a Mark مبادرة بنك القاهرة عمان لزيادة المساحات الخضراء



يواصل بنك القاهرة عمان CAB مبادرة leaf a mark التي أطلقها البنك في العام ٢٠١٩، وتقوم المبادرة على زيادة المساحات الخضراء في الأردن عن طريق زراعة الأشجار في مختلف المناطق والمحافظات في المملكة.

تعتمد المبادرة على زراعة أشجار مثمرة في أراضي تعود لعائلات تمتن الزراعة ما يوفر لتلك العائلات دخلاً إضافياً يساعد على توفير رزق مستدام وتأمين حاجتهم من ثمار الأشجار المزروعة وتلك المبادرة تأتي ضمن رؤية بنك القاهرة عمان في التنمية المستدامة لتوفير الاحتياجات الذاتية للعائلات وزيادة الرقعة الخضراء في الأردن.

يشار إلى أن آخر نشاط نظمته المبادرة زراعة ١٠٠ شجرة زيتون لعائلة زراعية في قرية نتل في منطقة الجيزة. اختيرت تلك الأشجار بما يتناسب مع طبيعة المكان مما سيوفر لهم دخل مستدام إضافة إلى الزيت البلدي والزيتون على مدار العام.

يوروموني تختار بنك الخليج الأفضل بالكويت في المسؤولية الاجتماعية



نجلاء العيسى

اختارت مجلة يوروموني العالمية بنك الخليج ليكون الأفضل بالكويت في المسؤولية الاجتماعية، وذلك خلال حفل توزيع جوائز التميز لعام ٢٠٢٤. وتأتي تلك الجائزة تقديرًا لدور بنك الخليج المميز في ترسيخ مبادئ الاستدامة الاجتماعية، إلى

جانب جهوده البارزة في دعم وتمكين الشباب والمرأة وذوي الاحتياجات الخاصة داخل البنك وخارجه، من خلال حزمة متنوعة ومنتقة من المبادرات والخدمات التي تلبي تطلعاتهم.

وبهذه المناسبة، قالت رئيس التسويق في بنك الخليج نجلاء العيسى عقب تسلمها الجائزة: «سعداء بهذا التقدير الدولي الجديد لدور بنك الخليج المميز في مجال المسؤولية الاجتماعية، ما يزيدنا إصراراً وتمسكاً بقيمتنا ودورنا الرائد في خدمة المجتمع».

*You believe in growth
beyond investments.*

**We help you nurture
enduring prosperity.**

Your achievements surpass the realm of profits.
Your ambitions are reflective of a visionary legacy
and you seek a bank that understands you.
An extensive global network and the experts
you seek to build your world are right here.

Rise every day



Bespoke Wealth
Management Solutions



Dedicated
Relationship Managers



Seamless
Digital Capabilities

50+

50 plus Years of
Banking Heritage



Scan to
know more

Alternatively, you can call
800 - PRIVATE (7748283).

بهدف إحداث تحول في مشهد المدفوعات في قطر بنك الدوحة وماستركارد يعلنان شراكة استراتيجية طويلة الأمد



عقد بنك الدوحة DOHA BANK شراكة استراتيجية طويلة الأمد مع ماستركارد MasterCard، لتعزيز ريادته في خدمة العملاء وتقديم حلول الدفع المبتكرة، في خطوة تتوافق مع استراتيجية التحول الشامل «همة» التي يتبناها البنك والتي تهدف إلى إعادة تعريف عملياته وخدماته.

وتعدّ هذه الشراكة الاستراتيجية الأكبر من نوعها في قطر، ما يؤكد مكانة البنك الرائدة في قطاع الخدمات المالية في البلاد. وقد جرى الاتفاق على بنود الشراكة خلال وقت قياسي، تجسيدا للرؤية المشتركة لدى المؤسستين، والهادفة لتعزيز تبني المدفوعات الرقمية.

وإلى توسيع حجم أعمال بنك الدوحة في مجال البطاقات والمدفوعات الرقمية، ستساهم هذه الشراكة في تعزيز المكانة الرائدة لبطاقات بنك الدوحة على المستوى الوطني، كما سيستفيد البنك كذلك من خبرة ماستركارد في مجال الحلول الرقمية لدعم عملية التحول الاستراتيجي لديه.

بهذه المناسبة، أشار الشيخ عبد الرحمن بن فهد آل ثاني، الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الدوحة إلى حرص البنك على القيام بدور محوري في تحقيق أهداف الخطة الاستراتيجية الثالثة للقطاع المالي كجزء من «رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠». وأضاف قائلاً: «إن شراكتنا الاستراتيجية مع ماستركارد تأتي ضمن جهود بنك الدوحة لإعادة صياغة مشهد المدفوعات في دولة قطر، من خلال تقديم أفضل المزايا والحلول لعملائنا على اختلاف شرائحهم».

من جانبه، قال ديميتريوس دوسيس، رئيس ماستركارد في منطقة أوروبا الشرقية والشرق الأوسط وأفريقيا: «إن مهمتنا في ماستركارد تتلخص في دعم الابتكار في مجال المدفوعات وتسريع التحول الرقمي وتعزيز الشمول المالي في جميع أنحاء العالم. وتشكل دولة قطر جزءاً أساسياً من استراتيجية النمو لدينا، باعتبارها واحدة من الاقتصادات الحيوية في المنطقة وتحظى بنظرة مستقبلية إيجابية وقوية. وتمثل هذه الشراكة الطويلة الأمد مع بنك الدوحة خطوة مهمة لدعم الطموحات الرقمية المستقبلية لدولة قطر، وتوفير فرص جديدة لأبنائها».

يذكر أن دولة قطر قد اتخذت خطوات جدية لتعزيز التحول الرقمي في البلاد خلال السنوات الأخيرة، حيث حُد هذا التحول كأحد المحركات الرئيسية للتنمية والتنوع الاقتصادي. وقد استثمرت البلاد بشكل كبير في البنية التحتية للتكنولوجيا مع إطلاق المبادرات الرامية لدعم تبني التقنيات الرقمية في مختلف القطاعات، بما في ذلك القطاع المالي.

اتحاد مصارف الإمارات يعرض مبادرات بناء خدمات مصرفية آمنة



نظم اتحاد مصارف الإمارات الدورة الرابعة لمؤتمر الامتثال التنظيمي، وذلك ضمن جهود الاتحاد المتواصلة من أجل ضمان امتثال كافة أعضائه للقوانين والأنظمة والإرشادات الإشرافية والرقابية، واتباع أعلى معايير الحوكمة والشفافية وإدارة المخاطر، وفقاً لتوجيهات مصرف الإمارات المركزي ومبادراته لتطوير الأطر الملائمة لتعزيز المكانة الرائدة لدولة الإمارات كمركز مالي عالمي.

وشهد المؤتمر السنوي للامتثال التنظيمي مشاركة نخبة بارزة من المسؤولين والخبراء من المصرف المركزي والبنوك الأعضاء في الاتحاد والقطاع المصرفي والمالي، وذلك لمناقشة أبرز التوجهات والمبادرات في مجال تعزيز ثقة العملاء وتحسين البنية التحتية المالية والأطر الملائمة لتوفير تجربة مصرفية سلسة ومتطورة وآمنة. وقال جمال صالح، المدير العام لاتحاد مصارف الإمارات، تساهم التطورات التكنولوجية المتسارعة في تغيير مشهد

الخدمات المالية والمصرفية بصورة غير مسبقة، الأمر الذي يدفعنا للسعي نحو تطوير حلول مبتكرة تحقق التوازن المطلوب بين تلبية المتطلبات المتنامية للعملاء من جهة وضمان الامتثال لأعلى المعايير الدولية والقوانين واللوائح والأطر التنظيمية التي توفر الأرضية الثابتة والراسخة للقطاع المصرفي والمالي، الذي يعتبر دينامو التنمية الاقتصادية والاجتماعية.



مفهوم جديد للتنقل

Changing the Way We Move

محمود دحدولي رئيساً للجنة التنفيذية لقطاع شركات التمويل في السعودية



عُيِّن السيد محمود دحدولي رئيساً للجنة التنفيذية لقطاع شركات التمويل في السوق السعودية. ومن خلال منصبه الجديد، سيتعاون دحدولي بشكل وثيق مع البنك المركزي السعودي بهدف الاستفادة القصوى من إمكانات القطاع.

يذكر أن دحدولي يتولى منصب الرئيس التنفيذي لشركة «بداية لتمويل المنازل» السعودية، وخلال مسيرته المهنية الممتدة لفترة تزيد على ١٨ عاماً، تقلد دحدولي مناصب قيادية عدة. وهو حاصل على درجة الماجستير في المصرفية الإسلامية من جامعة ويلز في المملكة المتحدة.

«العرّ الإسلامي» يوقع اتفاقية مع «أبراج لخدمات الطاقة» لتوفير تسهيلات تمويلية



أبرم بنك العرّ الإسلامي اتفاقية مع شركة أبراج لخدمات الطاقة، لتوفير تسهيلات تمويلية متوافقة مع أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية للشركة. وقّع الاتفاقية الرئيس التنفيذي لبنك العرّ الإسلامي السيد علي المعني، والرئيس التنفيذي لشركة أبراج للطاقة المهندس سيف الحمحمي. واعتبر المعني أن «هذه الاتفاقية تؤكد على خبرة بنك العرّ الإسلامي في تزويد عملائه بحلول مبتكرة ومرنة، كما يُعدّ دعم القطاعات المختلفة في السلطنة جزءاً مهماً من استراتيجية البنك، ونحن سعداء بالمساهمة في النمو الاقتصادي».

بنك القاهرة «أفضل مقدم لخدمات تمويل التجارة»



بهاء الشافعي



طارق فايد

حصد بنك القاهرة جائزة «أفضل مقدم لخدمات تمويل التجارة» في السوق المصرفية لعام ٢٠٢٤ Best Trade finance provider عن أعمال عام ٢٠٢٣، وهي الجائزة المرموقة التي تمنحها Global Finance.

وأبدى رئيس مجلس الإدارة الرئيس التنفيذي لبنك القاهرة السيد طارق فايد، اعتزازه بحصول البنك على تلك الجائزة، مؤكداً أن ذلك «يعكس التزام المصرف بالتميز والإبتكار في تقديم الخدمات المالية لعملائه ودعمهم في تحقيق أهدافهم، في إطار جهود البنك ودوره الفعال في مجال تعزيز عمليات التجارة من خلال تقديم خدمات وحلول مصرفية، تواكب التطورات التي يشهدها القطاع المصرفي محلياً وإقليمياً وعالمياً».

وأعرب نائب رئيس مجلس الإدارة التنفيذي السيد بهاء الشافعي، عن سعادته بفوز البنك بتلك الجائزة، والتي تعزز مكانة البنك الرائدة كأحد اللاعبين الرئيسيين في قطاع التمويل التجاري في مصر.

بنك الأردن يُطلق برنامج المظلة الإغاثية لدعم قطاع غزة



سيف عيسى



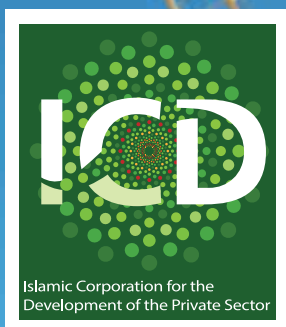
صالح حماد

أطلق بنك الأردن برنامج المظلة الإغاثية المتعددة لدعم قطاع غزة، مستهدفاً فيه محاور أساسية لمساعدة المواطنين في ظل الظروف الإنسانية الصعبة، بناءً على دراسة معمقة أعدّها البنك مع شركاء استراتيجيين من منظمات دولية ومؤسسات محلية.

وأعلن المدير العام لمجموعة بنك الأردن السيد صالح حماد، أن بنك الأردن وفي إطار مسؤوليته المجتمعية، حرص على تصميم برنامج إغاثي شامل ومتكامل، قائم على توفير حزم من الاحتياجات الأساسية. وأمل في أن «يساهم في تخفيف العبء على المواطنين، ومساعدتهم على تخطي الظروف الإنسانية الصعبة التي يعيشونها».

وأوضح حماد أن مجلس إدارة البنك رصد موازنة تتجاوز المليون دولار لتنفيذ البرنامج، بالتعاون مع منظمات إغاثة دولية ومؤسسات محلية.

ولفت الرئيس التنفيذي لبنك الأردن في فلسطين السيد سيف عيسى، إلى أن برنامج المظلة الإغاثية «يشمل ستة محاور أساسية صُممت بناءً على أولويات الدعم، ولهدف أساسي محدد يتمثل في تقديم دعم موجّه وفعال يلبي احتياجات المواطنين في شكل مباشر».



Leading Together

We offer a variety of different products, to effectively serve your business' needs. We provide both term financing and equity contribution to private sector Greenfield projects, or to business undergoing expansion or modernization.



www.icd-ps.org

      [icd_ps](#)

أحمد المسلمي «صهار الدولي» يحصد جائزة «الرئيس التنفيذي للعام»



حصد الرئيس التنفيذي لبنك صهار الدولي السيد أحمد المسلمي، جائزة «الرئيس التنفيذي للعام في القطاع المصرفي في سلطنة عُمان»، في حفل توزيع جوائز عُمان للخدمات المصرفية والمالية ٢٠٢٤.

وحقق «صهار الدولي» في ظل قيادة المسلمي إنجازات مهمة ليرسخ مكانته كلاعب

رئيسي في السلطنة، محققاً أعلى معدل نمو للأصول في دول مجلس التعاون الخليجي عام ٢٠٢٣، وزيادة ملحوظة في الأرباح الصافية نسبتها ٨٩٪ لتسجل ٢٥,١ مليون ريال عماني في الربع الأول من هذه السنة.

البنك الإسلامي الأردني يطلق خدمة "Apple Pay"



أطلق البنك الإسلامي الأردني خدمة "Apple Pay"، التي تُعتبر من أكثر طرق الدفع الرقمية غير التلامسية انتشاراً وخصوصية، إذ تتيح للمتعاملين مع البنك إجراء عمليات الدفع الخاصة بهم، باستخدام بطاقات الائتمان والخصم المباشر وتلك المسبقة الدفع من خلال تمرير هاتف

iPhone أو Apple Watch، على أجهزة نقاط البيع في مراكز التسوق المحلية والعالمية بكل سهولة.

وأعلن الرئيس التنفيذي للبنك الإسلامي الأردني الدكتور حسين سعيد، أن «إطلاق خدمة "Apple Pay" يندرج في استراتيجية مصرفنا في تعزيز خدماته الرقمية وتقديم أحدث حلول الدفع الرقمية للمتعاملين معه.

بنك قناة السويس ضمن قائمة فوربس لأقوى ٥٠ شركة في مصر



كشفت فوربس الشرق الأوسط عن قائمة «أقوى ٥٠ شركة عامة في مصر» لعام

٢٠٢٤، لتسلط الضوء على الشركات الأعلى قيمة والأكثر ربحية في الدولة.

وجاء بنك قناة السويس في المرتبة الـ ٢٧ ضمن القائمة بقيمة سوقية تصل إلى ١٣٥ مليون دولار وحقق البنك أرباحاً بقيمة ٤٨ مليون دولار، وبلغ إجمالي الأصول ٢,١ مليار دولار.

شراكة استراتيجية بين مصرف الإمارات للتنمية وبنك دبي التجاري



من اليسار: أحمد النقبى والدكتور بيرند فان ليندر

أعلن مصرف الإمارات للتنمية EDB، وبنك دبي التجاري CBD، عن شراكة استراتيجية تهدف إلى تعزيز خدمات التجارة الدولية، حيث سيجتمع هذا التعاون بين قاعدة عملاء مصرف الإمارات للتنمية الواسعة وقدراته التشغيلية المالية القوية وخبرة بنك دبي التجاري المتقدمة في مجال التمويل التجاري، ما يفتح آفاقاً جديدة للنمو للشركات في جميع أنحاء دولة الإمارات العربية المتحدة.

وبهذه المناسبة، قال أحمد محمد النقبى، الرئيس التنفيذي لمصرف الإمارات للتنمية: «يسعدنا أن نتعاون مع بنك دبي التجاري لتقديم حلول مبتكرة وشاملة لعملاء التمويل التجاري. وتمثل هذه الشراكة خطوة محورية في تعزيز خدماتنا للتمويل التجاري ودعم الشركات في جميع أنحاء الإمارات. من خلال الاستفادة من خبراتنا ومواردنا المشتركة، فإننا ملتزمون بإقامة شراكات استراتيجية تدعم التنمية الاقتصادية في دولة الإمارات العربية المتحدة وتعزز مكانتها كمركز عالمي للتجارة والاستثمار».

من جهته قال الدكتور بيرند فان ليندر، الرئيس التنفيذي لبنك دبي التجاري: «نحن سعداء بشراكتنا مع مصرف الإمارات للتنمية للانطلاق في هذه المسيرة التي ستفتح آفاقاً جديدة للنمو لكل من المؤسستين. تسلط هذه الشراكة الضوء على رؤيتنا المشتركة لتمكين الشركات في قطاع التجارة العالمي، ونحن واثقون بأننا بتعاوننا هذا سنشكل معايير جديدة للنجاح».

مصرف بغداد أفضل مصرف تجاري في العراق



للعام الثاني على التوالي، تم التصويت لمصرف بغداد كأفضل مصرف تجاري في العراق لعام ٢٠٢٤ من قبل مجلة إنترناشيونال فايننس في لندن. وبهذه المناسبة، أكد السيد باسل الضاحي، المدير التنفيذي والعضو المنتدب في مصرف

بغداد، أن هذا الإنجاز وكل النجاحات الأخيرة التي أحرزها المصرف لم تكن لتتحقق لولا تفاني واحترافية وجهود فريق العمل وعمله الجاد وولاء العملاء في جميع أنحاء البلاد، لافتاً إلى مواصلة مصرف بغداد لعب دوره الريادي في السوق من أجل تقديم الخدمات المصرفية المتميزة في أنحاء العراق.



علاء فاروق

البنك الزراعي المصري



د. وليد عبد النور

مصرف المنصور للاستثمار



عبد الحميد أبو موسى

بنك فيصل الإسلامي



حسن غانم

بنك التعمير والاسكان



طوني ضاهر

بنك برقان

كابيتال إنتلجنس تثبيت تصنيف بنك برقان «bbb+» مع نظرة مستقرة

كشف بنك برقان عن تثبيت وكالة التصنيف الائتماني الدولية كابيتال إنتلجنس (CI Ratings) كلاً من تصنيف العملات الأجنبية طويل الأجل وتصنيف العملات الأجنبية قصير الأجل للبنك عند «A+» و«A1»، على التوالي، وفي الوقت ذاته أكدت الوكالة تثبيت التصنيف المستقل للبنك عند «bbb+»، وتصنيف قوة المركز المالي للبنك عند «bbb+»، ومستوى الدعم الاستثنائي عند «مرتفع».

بنك التعمير والإسكان في قائمة «براند فينانس» لأعلى ٢٠٠ علامة تجارية في أفريقيا

صنّف بنك التعمير والإسكان ضمن قائمة براند فينانس Brand Finance لأعلى ٢٠٠ علامة تجارية في أفريقيا لعام ٢٠٢٤، استناداً إلى عدد من معايير التقييم، وحلّت في مقدمها قوة الأداء التشغيلي والتجاري وحقوق المساهمين، إضافة إلى فعالية نشاطات التسويق والاتصال. وبذلك يؤكد البنك على مكانته الرائدة كأحد أكبر البنوك التجارية الشاملة في السوق المصرفية.

وأعلن البنك في بيان عن نجاحه خلال فترة وجيزة من تحقيق طفرة ملحوظة ومعدلات نمو استثنائية في مؤشراتته المالية، مع مضاعفة مستويات الأداء وحجم الأعمال، فضلاً عن تمكّنه من تعزيز صورته الذهنية وترسيخ مكانته كبنك تجاري شامل، يقدم الخدمات والمنتجات المصرفية المتنوعة، ما يعكس قدرة البنك على التكيف والتعامل مع الأوضاع المتغيرة بحرفية وديناميكية ومرونة، مع التزام أعلى معايير الكفاءة التشغيلية.

علاء فاروق: أحد أهم استراتيجيات البنك الزراعي المصري دعم الشمول المالي

قال علاء فاروق رئيس البنك الزراعي المصري إن أحد أهم استراتيجيات البنك الزراعي المصري دعم الشمول المالي والمشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر، حيث أن ٦٤٪ من محفظة البنك كانت لتمويل هذه المشروعات ما كان له أثراً إيجابياً على زيادة عملاء البنك الزراعي.

وقال إن محفظة المشروعات الصغيرة والمتوسطة والقروض متناهية الصغر وصلت إلى حوالى ٣٨ مليار جنيه من إجمالي محفظة قيمتها ٨٠ مليار جنيه، لافتاً أن هذا النمو يمثل حوالى ثلاث أضعاف المحفظة منذ عام ٢٠٢٠.

فيتش تؤكد تصنيف مصرف المنصور عند B جيد

أعلن مصرف المنصور للاستثمار التابع لـ QNB، عن قيام وكالة التصنيف الدولية فيتش بإعادة تأكيد تصنيف (IDR) الطويل الأجل والقصير الأجل للمصرف بالمستوى "B" مع نظرة مستقبلية مستقرة وتصنيف الجدوى لديه إلى "ccc+"، ما يعكس نجاح استراتيجية مجموعة QNB الاستثمارية. ويعكس هذا التصنيف ما يمتاز به مصرف المنصور من مرونة وأداء مالي قوي في مواجهة ديناميكيات السوق المتطورة. وبهذه المناسبة قال د. وليد عبد النور الرئيس التنفيذي للمصرف: «يعزز هذا الانجاز ثقتنا في توجهنا الاستراتيجي والتزامنا بتقديم أعلى معايير الخدمة».

بنك فيصل الإسلامي يستهدف إطلاق منتج إداري للمرأة وخدمات الصراف الآلي المتنقل

قال عبد الحميد أبو موسى، محافظ بنك فيصل الإسلامي المصري، إن البنك يستعد لإطلاق منتج إداري للمرأة لتحفيزها على الإدخار وتمكينها من إدارة شؤونها المالية. وأضاف أن البنك بصدد إطلاق أيضاً خدمات الصراف الآلي المتنقل الذي يجوب محافظات الجمهورية وخاصة المناطق النائية للتيسير على عملاء البنك وتخفيف مشقة التوجه إلى الماكينات الثابتة طلباً للخدمة، بحيث تتيح تلك السيارات للعملاء إجراء عمليات السحب والإيداع أو أية تعاملات مصرفية متاحة من خلال تلك الماكينات. ويستهدف البنك أيضاً إتاحة خدمة السحب والإيداع من خلال ماكينات فوري المنتشرة بجميع أنحاء الجمهورية.

دينا ضاهر (مديرة التسويق في شركة WHISH MONEY):

WHISH MONEY محفظة رقمية تقرب المسافة وتقلص كلفة الانتقال



WHISH MONEY لتحويل الأموال، تُعدّ محفظة رقمية تسهّل على الأفراد تسديد كل أنواع المدفوعات المتوجبة، فهي تقرب المسافة على الفرد ليرتاح من عناء الانتقال وكلفته. وتتميّز خدماتها المتمثلة بإرسال الأموال واستقبالها بالسرعة والأمان والضمانة.

وانطلق قرار WHISH MONEY بالحضور الفعال في معرض «هوريكا» من مبدأ توسيع مروحة العملاء، إذ قالت السيدة دينا ضاهر مديرة التسويق في الشركة، إن مشاركتنا أتت من مبدأ توفير خدمات وحلول في مجال التحويلات المالية الرقمية للمشاركين في هذا الحدث، والاستفادة من حلول الدفع الإلكتروني في تعاملاتهم مع الزبائن وشركاء العمل. وأعلنت أن أهدافنا المستقبلية تتركز على تقديم حلول مبتكرة لقطاع المأكولات والمشروبات لتسهيل عمليات الدفع الإلكتروني، وتسديد الفواتير في المقاهي من خلال تطبيق WHISH MONEY الإلكتروني.

في مجال التحويلات المالية للتعاون مع هذه الجهات وتقديم حزمة من الحلول والبرامج، التي تدعم أهدافها وتوفر لها التسهيلات المالية باستخدام أحدث التقنيات الرقمية وفق أعلى معايير الأمن والحماية.

توقيع العديد من الشركات

■ ما هي أبرز إنجازاتكم التي تم تحقيقها مؤخراً؟

– وقعنا مؤخراً شراكة مع ماستر كارد، ويهدف هذا التعاون إلى تقديم التسهيلات للبنانيين للقيام بعمليات تحويل الأموال من لبنان إلى الخارج عبر التطبيق الإلكتروني في شكل مباشر، فضلاً عن تسهيل عملية الاستلام أيضاً من الخارج من خلال التطبيق.

كما وقعنا اتفاقية مع شركة فيزا العالمية، وتتيح هذه الشراكة لجميع مستخدمي تطبيق WHISH MONEY الحصول على FREE DIGITAL VISA CARD يمكن استخدامها عبر المواقع الإلكترونية.

مستمرّون في دعم مختلف القطاعات اللبنانية

■ ما هي مشاريعكم المستقبلية؟

– سنتركز أهدافنا المستقبلية على تقديم حلول مبتكرة لقطاع المأكولات والمشروبات لتسهيل عمليات الدفع الإلكتروني، وتسديد الفواتير في المقاهي من خلال تطبيق WHISH MONEY الإلكتروني.

وبالتالي، نحن مستمرّون في دعم مختلف القطاعات اللبنانية عبر تسهيل طرق الدفع وجعلها أكثر مرونة، من خلال تقديم مجموعة من الحلول والمزايا التي تحاكي اهتمامات أي قطاع واحتياجاته باختلاف نشاطه حرصاً منا على دعم الشركات لتطوير نشاطها ونمو أعمالها وتحديداً في قطاع الضيافة والمأكولات، تماشياً مع التطورات والرؤى التي تعمل على أساسها WHISH MONEY طوال مسيرتها. ■

■ كيف تقومون معرض HORECA الذي ينعقد هذا العام تحت شعار "EMBRACE THE FUTURE"؟

– يُعدّ إصرار منظمي هذا المعرض على انعقاده في شكل دوري على رغم الظروف الراهنة التي نمر فيها خطوة مهمة جداً ومؤشراً قوياً على تحدي اللبنانيين للأزمات المتلاحقة التي نواجهها منذ بداية الأزمة. واللافت أيضاً أن قطاع المأكولات والمشروبات استعاد نشاطه مع ظهور العدد الكبير من المقاهي والمطاعم الجديدة التي تقدم أطعمة فريدة من نوعها. وإلى جانب تخصص معرض HORECA في مجال الضيافة والمأكولات، برز حضور لافت هذا العام لشركات وقطاعات جديدة شاركت في هذا الحدث، منها قطاع الشركات الناشئة ومجموعة من الصناعيين، إلى جانب العاملين في قطاع التجزئة وغيرها من القطاعات المشاركة للمرة الأولى.

كما أن هذا الحدث المميّز والتهافت غير المسبوق من الزوار والخبراء وأصحاب الاختصاص، يظهر الوجه

الجديد للبنان ويؤكد حرص الشركات والمصانع والعلامات التجارية المشاركة على التصدي للتحديات والتألق على المستويين المحلي والإقليمي وحتى العالمي.

ونحن كشركة WHISH MONEY أتت مشاركتنا من مبدأ توفير خدمات وحلول في مجال التحويلات المالية الرقمية للمشاركين في هذا الحدث، والاستفادة من حلول الدفع الإلكتروني في تعاملاتهم مع الزبائن وشركاء العمل.

نساعد الشركات على تخطي التحديات

■ هل من تحديات تواجهونها في عملكم؟

– في الواقع تمرّ الشركات الناشئة التي تطلق عملياتها حديثاً في السوق بجملة من التحديات، وهنا يكمن دورنا كشركة متخصصة



standard
chartered

here for
good™



▶ We connect the world's
most dynamic markets ◀

بيركشاير هاثاواي: قيمة التأمين السيبراني قد تصل إلى ١٠ مليارات دولار لأنه قد يؤدي إلى انهيار شركات تأمين

قال رئيس قسم عمليات التأمين في شركة بيركشاير هاثاواي Jain Ajit إن الشركة كانت «حذرة للغاية في الإكتتاب في فرع التأمين السيبراني نظراً لعدم توافر معلومات وبيانات دقيقة حول تكلفة الخسارة الحقيقية في هذا الفرع التأميني».

وأشار Ajit أنه لم يشجع المدراء في قسم عمليات التأمين بالشركة على الإكتتاب في التأمين السيبراني إلا عندما يحتاجون إلى تلبية احتياجات معينة للعملاء. «لقد أخبرتهم أنه بغض النظر عن المبلغ الذي تتقاضوه، يجب أن تدركوا أنه في كل مرة تكتتبون فيها وثيقة تأمين سيبراني، فإنكم تخسرون المال. لذا، لا يجب الاعتقاد أن هذا الفرع التأميني يحقق العديد من العوائد».

وأضاف Ajit أن بالرغم من أن سوق التأمين السيبراني، الذي يتوقع أن تبلغ قيمته ١٠ مليارات دولار على الأقل، قد يصبح من الخطوط المطلوبة بكثرة، إلا أنه قد تصاحبه خسائر فادحة. «نهجنا هو الابتعاد عن ذلك نوعاً ما في الوقت الحالي حتى نتمكن من الوصول إلى بعض البيانات المهمة بحيث نعتمد عليها ونبني وفقها إستراتيجيتنا ورؤيتنا».

وبدوره، أكد الرئيس التنفيذي للشركة وارن بافيت أن ما ورد على لسان السيد Ajit يوضح لماذا لا يعد التأمين السيبراني مهماً وذي قيمة بالنسبة إلى الشركة. «فلنفترض أنك تكتتب حداً قدره ١٠ ملايين دولار لكل خطر. فإذا خسرت ١٠ ملايين دولار في حدث ما، فيمكنك تحمله. ولكن المشكلة هي أنه إذا تبين أن هذا الحدث الواحد يؤثر على ألف وثيقة مرتبطة ببعضها البعض بطريقة ما، فإنك عندها تكون قد اكتتبت شيئاً لا يمكن بجميع الأحوال تحديد السعر المناسب له، ما قد يؤدي إلى انهيار الشركة».



وارن بافيت
بيركشاير هاثاواي

BOXX و ZURICH INS يطلقان منتجاً للحماية من الهجمات السيبرانية

أبرمت زيورخ للتأمين ZURICH INS وشركة التأمين السيبراني BOXX شراكة لتقديم منتج إلكتروني شخصي متطور مصمم لمساعدة الأفراد والعائلات على التنبؤ بشكل أفضل ومنع عمليات الاحتيال المحتملة والتهديدات الرقمية.

توضح BOXX أن هذا التعاون ولد استجابة للحاجة الماسة للحماية الشاملة ضد التهديدات الرقمية. يمكن الوصول إلى الحل الجديد عبر تطبيق سهل الاستخدام صممه شركة زيورخ للتأمين في سويسرا وتم تطويره بواسطة BOXX.

وأشار رينيه هارلاشر، المدير التنفيذي للاكتتاب في شركة زيورخ للتأمين في سويسرا: «أظهر بحث مكثف أجرته شركة زيورخ للتأمين أن الكثيرين لا يدركون المخاطر عبر الإنترنت وأن حوالي ربعهم وقعوا بالفعل ضحايا لهجوم إلكتروني. بالإضافة إلى ذلك، فإن العملاء ببساطة مثقلون بمجموعة المنتجات السيبرانية. في زيورخ، تتمثل مهمتنا في تجاوز مجرد الحماية، وكذلك تقديم أدوات لعملائنا لمساعدتهم على بناء المرونة وتنفيذ التدابير الوقائية ضد المخاطر السيبرانية. بناء على هذه الحقائق، نقوم بتوسيع عروضنا السيبرانية للأفراد حتى يتمكن من تزويدهم بالدعم قبل وأثناء وبعد الهجوم السيبراني المحتمل».

تشمل الميزات الرئيسية للحلول حماية الهوية، وشبكة VPN آمنة، وواي فاي آمن، والتصفح الآمن، وكلمات مرور حماية الجهاز، والتعليم الترفيهي (المحتوى التعليمي) والدعم والمساعدة في حالات الطوارئ.



رينيه هارلاشر
ZURICH INS

Axa XL تقدم تغطية لمعالجة التكاليف المرتبطة بالإمتثال للهيئات المالية بعد وقوع حادث سيبراني

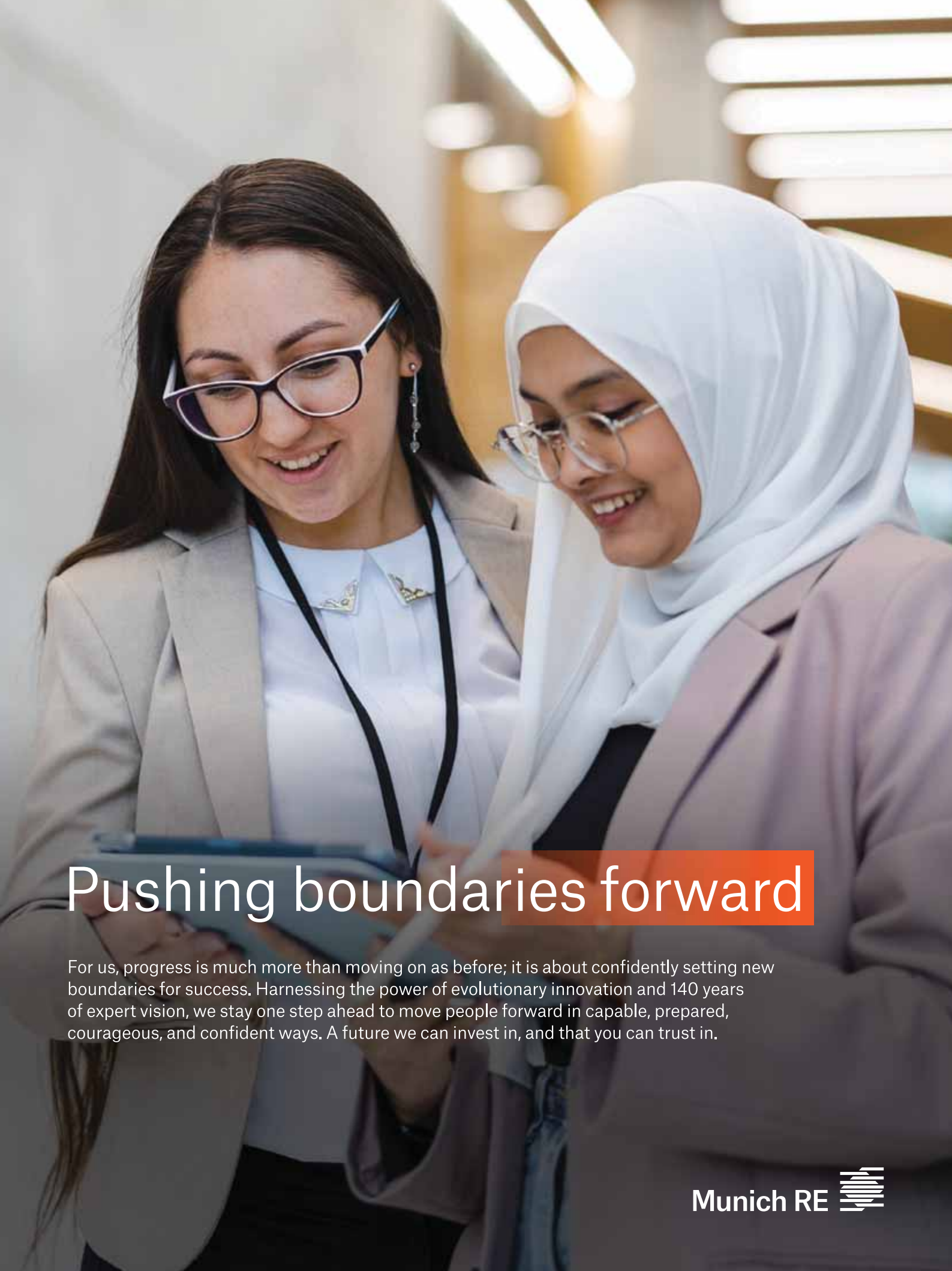
صادقت Axa XL، الوحدة التابعة لمجموعة Axa الفرنسية، على برنامج مخصص بالتأمين السيبراني يوفر للشركات تغطية مخصصة لمعالجة التكاليف المرتبطة بالتزامات الامتثال المحدثة لهيئة الأوراق المالية والبورصات الأميركية بعد وقوع حادث سيبراني.

وتتطلب قاعدة إدارة مخاطر الأمن السيبراني والإستراتيجية والحوكمة والإفصاح عن الحوادث الصادرة عن هيئة الأوراق المالية والبورصات من الشركات العامة الإبلاغ عن الإختراق السيبراني في النموذج 8-K في غضون أربعة أيام بمجرد تحديد أن الحادث جوهري.

ويوفر برنامج Axa XL الجديد تغطية مخصصة لتكاليف التحقيق في الانتهاك بما في ذلك الرسوم القانونية لمتطلبات الامتثال والإفصاح.

وكانت قد قامت Axa XL بتقييم التكاليف المرتبطة بمتطلبات إعداد التقارير لتكون من ٢٥ ألف دولار إلى ٥٠ ألف دولار وتقدم حدوداً فرعية ضمن هذا النطاق.



A photograph of two women in professional business attire. The woman on the left has long dark hair, wears glasses, a light-colored blazer over a white collared shirt, and a black lanyard. The woman on the right wears a white hijab, glasses, and a light-colored blazer. They are both smiling and looking down at a tablet computer held by the woman on the left. The background is a blurred office interior with warm lighting.

Pushing boundaries forward

For us, progress is much more than moving on as before; it is about confidently setting new boundaries for success. Harnessing the power of evolutionary innovation and 140 years of expert vision, we stay one step ahead to move people forward in capable, prepared, courageous, and confident ways. A future we can invest in, and that you can trust in.

بيتر زافينو: ميزة AIG لا تكمن في حجمها ولكن في مهارتها في تقييم وإدارة المخاطر

سلط بيتر زافينو، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة AIG، الضوء على التركيز الاستراتيجي للشركة على سوق التأمين الزائد والفائض (E&S) سريع التوسع، والذي يعتبره وسيلة مهمة للنمو.

وشدّد زافينو على مسار النمو الملحوظ لسوق الخدمات البيئية والاجتماعية، الذي ارتفع من ٣٤ مليار دولار في الفترة ٢٠٠٣ - ٢٠٠٤ إلى ١١٤ مليار دولار. ويؤكد هذا النمو على الحصة السوقية المتزايدة وقدرات قطاع الخدمات البيئية والاجتماعية بما يتجاوز سوق تأمين التجزئة. وأشار إلى أن معدل النمو السنوي المركب للبيئة والصحة والسلامة من عام ٢٠١٧ إلى عام ٢٠٢٣ كان مذهلاً بنسبة ٢٠٪.

وقال زافينو: «توجه AIG اهتمامها نحو التوسع الدولي، ولا سيّما في اليابان والهند. وفي اليابان، التي تمثل أكبر أعمال مجموعة AIG خارج الولايات المتحدة، يتوقع زافينو نمواً كبيراً مدفوعاً بارتفاع الطلب على التأمينات الشخصية.

وفي الوقت نفسه، في الهند، من المتوقع أن يحقق مشروع AIG المشترك مع شركة Tata نمواً بنسبة ٢٠٪ على مدى السنوات الخمس المقبلة. سيؤدي هذا إلى مضاعفة حجم الأعمال إلى ما بين ٣,٥ مليار دولار و ٤ مليارات دولار.

واعترف زافينو بالتحديات والإمكانات التي تواجهها السوق الهندية، وسلط الضوء على الفرص الكبيرة في مجال التأمين الشخصي والصحة ضد الحوادث، بدعم من القدرات الرقمية القوية والطبقة المتوسطة المتنامية.

علاوة على ذلك، أكد زافينو أن ميزة AIG لا تكمن في حجمها ولكن في مهارتها في تقييم وإدارة المخاطر في نقطة البيع. وشدد على أهمية قيادة السوق بالخبرة في تحديد الشروط والأسعار للتأمين، بدلاً من التنافس على السعر فقط.



بيتر زافينو

AIG

MUNICH RE: نسبة عالية جداً من المخاطر السيبرانية غير مؤمن عليها

قال توماس بلانك، عضو مجلس إدارة ميونيخ ري MUNICH RE، إن هناك نسبة عالية من المخاطر السيبرانية غير مؤمن عليها، وفقاً لاستطلاع أجرته الشركة، حيث أن ٨٧٪ من المديرين وصناع القرار الذين شملهم المسح ذكروا أن شركاتهم لا تتمتع بالحماية الكافية ضد المخاطر الإلكترونية.

وأضاف في تقرير نشرته الشركة أن الوعي بالمخاطر والطلب عليها سيستمر في الارتفاع، على خلفية التهديد المتنامي بسرعة من مجرمي الإنترنت العدوانيين، والتقنيات والتبعيات الجديدة، فضلاً عن الأزمات الجيوسياسية.



توماس بلانك

MUNICH RE

فرض غرامة وأمر بالتوقف عن العمل لبيع التأمين دون ترخيص

أصدر مفوض التأمين في واشنطن مايك كريدلر أمراً بالتوقف والكف cease-and-desist وفرض غرامة قدرها ١٠٠ ألف دولار على سلسلة متاجر الهايبر ماركت الكبرى Fred Meyer لبيع التأمين دون ترخيص من الدولة.

وبحسب ما ورد، باعت متاجر Fred Meyer برنامج حماية GUARD، الصادر عن Mack Camera & Video Service، إلى مستهلك في واشنطن. وقدم هذا المستهلك شكوى إلى مكتب مفوض التأمين بشأن عقد الخدمة، مدعياً تأخير المطالبة وتحريفها.

ورأى مكتب مفوض التأمين أن برنامج GUARD، الذي باعته متاجر Fred Meyer خلال الفترة الممتدة من عام ٢٠١٦ إلى ٢٠٢٢، يشكل عقد خدمة وتأمين. وكانت تتلقى Fred Meyer ٤٠ دولاراً من Mack Camera & Video Service عن كل عقد يتم بيعه في متاجرها.

والمعروف أنه يجب على مقدمي عقود الخدمة التسجيل لدى مكتب كريدلر للقيام بأعمال تجارية في ولاية واشنطن، مع الإشارة إلى أن Fred Meyer لم يسبق أن حصلت على ترخيص يسمح لها ببيع وثائق التأمين.

ورفضت The Kroger، الشركة الأم لـ Fred Meyer، تقديم العدد الإجمالي لمنتجات GUARD المباعة للمستهلكين في واشنطن، أو المبلغ الذي تلقتة Fred Meyer من مبيعات GUARD.

وتم تقديم الشكوى في الأول من مايو، وبالتالي أمام سلسلة المتاجر الكبرى ٩٠ يوماً لطلب جلسة استماع. وإذا لم يتم طلب جلسة استماع، فستكون الغرامة مستحقة خلال ٣٠ يوماً.



مايك كريدلر

مفوض التأمين في واشنطن

Empower Your Peace of Mind!

Protect what's important with QGIRCO's insurance services.

For More Information Visit us at: <http://qgirco.com/>

   @QGIRCO

 +974 5579 0729 / +974 3371 9999

 www.qgirco.com

 +974 4473 3888

تحذير شركات التأمين من مخاطر البجعة السوداء

حذرت بلومبرغ إنتلجنس من أن العواصف الفضائية الكبرى SPACE STORMS يمكن أن تتجاوز الأثر المالي لأحداث مثل إعصار كاترينا، مع انقطاع الاتصالات اللاسلكية وشبكات الطاقة والمركبات الفضائية والملاحة عبر الأقمار الصناعية، وذلك مع الذروة في الدورة الشمسية في عام ٢٠٢٥. في ١٠ مايو، حذر مركز التنبؤ بالطقس الفضائي التابع للإدارة الوطنية للمحيطات والغلاف الجوي من وجود مجموعة كبيرة من البقع الشمسية تنتج توهجات شمسية شديدة تم توجيهها نحو الأرض وهي قادرة على إثارة عواصف مغناطيسية MAGNETIC STORMS على الأرض. ولهذه الظاهرة القدرة على تعطيل البنى التحتية المختلفة، بما في ذلك تلك الموجودة في المدار القريب من الأرض وعلى سطح الكوكب، ما يؤدي إلى تعطيل الاتصالات وشبكات الطاقة الكهربائية وأنظمة الملاحة والترددات الراديوية وعمليات الأقمار الصناعية. وأشارت الأدلة الصادرة في الفترة من ١٠ إلى ١٢ مايو إلى أن مستوى الاضطراب الناجم عن العاصفة الشمسية في هذه المناسبة كان متواضعاً نسبياً. لم تكن هناك حالات انقطاع كبيرة في التيار الكهربائي، على الرغم من ملاحظة انحرافات شديدة في أنماط الموجات الكهربائية على نطاق واسع في جميع أنحاء الولايات المتحدة. أبلغت كوكبة الإنترنت SPACE X STARLINK التابعة لشركة ELON MUSK عن تدهور الخدمة، لكنها سرعان ما عادت إلى وضعها الطبيعي. كانت العاصفة أيضاً كافية لإحداث أخطاء ملاحة في الجرافات والمعدات الأخرى التي تعتمد على نظام تحديد المواقع العالمي (GPS) ودفعت بعض المزارعين في الولايات المتحدة وكندا إلى وقف الزراعة. كما تم تحويل الطائرات أيضاً لتقليل تعرض الركاب وطاقم الطائرة للإشعاع. وأشار شارلز غراهام أحد محلي بلومبرغ «مع ذلك، كان من الممكن أن تكون النتيجة أسوأ بكثير، وهو ما يفسر سبب اعتبار المملكة المتحدة العواصف الفضائية واحدة من المخاطر الطبيعية ذات الأولوية القصوى في سجل المخاطر الوطني الخاص بها».



شراء وثيقة تأمين على منزل تفوك حسم ١٠٪ من وثيقة الحيوانات الأليفة

في خطوة لافتة، تعاونت شركة Plymouth Rock Home Assurance المتخصصة في مجال التأمين على المنازل والمركبات وشركة Fetch المتخصصة في التأمين على الحيوانات الأليفة تقدم عبرها للمؤمنين في Plymouth Rock خصماً بنسبة ١٠٪ على وثائق التأمين على الحيوانات الأليفة طوال حياة حيواناتهم الأليفة. وسيكون الخصم متاحاً للمؤمنين طالما أنهم يمتلكون وثيقة تأمين على المنزل صادرة عن Plymouth Rock. ووفقاً لمركز Pew للأبحاث، يمتلك ما يقرب من ٦٢٪ من الأميركيين حيواناً أليفاً، بما في ذلك حوالي الثلث (٣٥٪) الذين لديهم أكثر من حيوان أليف.



بعد ازدياد سرقة سياراتها ولعدم تراجع مبيعاتها

جاكوار لاند روفر تدفع جزءاً من تكاليف التأمين

عرضت شركة Jaguar Land Rover (JLR) دفع جزء من تكاليف وثائق التأمين لعملائها من مالكي سيارات رينج روفر الجديدة بعد سلسلة من السرقات التي تسببت في ارتفاع أقساط التأمين. وقالت شركة صناعة السيارات البريطانية إنها ستقدم ١٥٠ جنيه إسترليني أي ما يعادل ١٨٧ دولاراً شهرياً لمدة تصل إلى ثلاث سنوات لتغطية طرازات رينج روفر ورينج روفر سبورت الجديدة المسجلة في الفترة الممتدة من مايو حتى سبتمبر. ويستثنى العرض طرازي Velar و Evoque الجديدتين، والمركبات التي تزيد قيمتها عن ١٥٠ ألف جنيه إسترليني. وتعد هذه المبادرة أحدث محاولة من قبل شركة جاكوار لاند روفر لجذب العملاء الذين قد يتراجعون عن شراء سيارات رينج روفر بسبب زيادة سرقات سيارات الدفع الرباعي الفاخرة التي شهدت قفزة في أقساط التأمين وصعوبة العثور على تغطية تأمينية على الإطلاق في بعض الحالات. ولقد تم استهداف سيارات رينج روفر من قبل المجرمين، خصوصاً في لندن. وفي فبراير، قال الرئيس التنفيذي لشركة جاكوار لاند روفر، أدريان مارديل، إن الشركة يتعين عليها المساعدة في تمويل شرطة الأمن في الموانئ لمعالجة مشكلة سرقة السيارات وشحنها إلى الخارج. وأوضحت JLR أنه منذ يناير ٢٠٢٢، تمت سرقة ٠,٢٪ من سيارات رينج روفر الجديدة ورينج روفر سبورتس الجديدة.



**TRANSFORMING CHALLENGES INTO
OPPORTUNITIES, EVERY STEP OF THE WAY.**

ACE | Gallagher
WITH YOU EVERY STEP

ACE Gallagher is a leader in providing insurance solutions
ace-gallagher.com |  ACE Gallagher

حانات تقفل أبوابها لعدم تمكنها من شراء بوالص تأمين مسؤولية المشروبات الكحولية

أغلق مكان شهير لموسيقى الريف Country Music بولاية ساوث كارولينا يدعى The Blind أبوابه بعد ما يقرب من ٣٠ عاماً من افتتاحه، بسبب تكلفة تأمين مسؤولية المشروبات الكحولية Liquor liability insurance في الولاية. ويعد الصالون واحداً من الحانات والمطاعم في ولاية كارولينا الجنوبية التي أغلقت أبوابها أو قالت إنها تخطط لإغلاقها بسبب ارتفاع أقساط مسؤولية المشروبات الكحولية. وبدأ الارتفاع في أقساط التأمين في عام ٢٠١٨، بعد أن وافق المشرعون في الولاية على قانون يتطلب تغطية المسؤولية لحدود المليون دولار لجميع المؤسسات التي تقدم المشروبات الكحولية بعد الساعة الخامسة مساءً. وجاء القانون بعد حادث سيارة كبير أدى إلى مقتل شخصين وإصابة ضابط شرطة بجروح خطيرة. ولم يكن لدى كل من السائق ولا المؤسسة المتخصصة في بيع المشروبات الكحولية التي يعمل لديها تأمين على مسؤولية المشروبات الكحولية، فما كان أمام صاحب عمل المقاطعة التي يعمل فيها الضابط إلا أن يدفع النفقات الطبية من حسابه الخاص. وذكرت وزارة التأمين بالولاية في يناير الفائت أن سوق تأمين مسؤولية المشروبات الكحولية في الولاية «غير مربح للغاية» وأدى إلى خسائر هائلة في عمليات الاكتتاب.



الكوارث الطبيعية تهدد سلاسل التوريد والاستقرار الاقتصادي

لا تتسبب الكوارث الطبيعية المتزايدة المرتبطة بالطقس في أضرار الممتلكات فحسب، بل تشكل أيضاً مخاطر جسيمة على سلاسل التوريد SUPPLY CHAINS، ما يؤدي إلى انقطاع الأعمال والتباطؤ الاقتصادي المحتمل، وفقاً لتقرير SWISS RE. تسلط سويس ري الضوء على أن حرائق الغابات يمكن أن تلوث مصادر المياه أو تعطل الوصول إليها. وبالمثل يمكن للفيضانات والعواصف أن تلحق الضرر بشبكات الطاقة وشبكات النقل، وتوقف خطوط الإنتاج بسبب انقطاع التيار الكهربائي. ويؤدي ذلك إلى ضياع وقت الإنتاج والمواد الفاسدة وتأخير التسليم. عندما تتأثر البنية التحتية الحيوية وسلاسل التوريد، يمكن أن يكون الضرر واسع النطاق. تؤثر مشاكل تغير المناخ وسلسلة التوريد أيضاً على البنية التحتية للرعاية الصحية، والتي تتفاقم بسبب النقص المستمر في التمويل. قد تتعرض الخدمات الأساسية مثل المياه والصرف الصحي والكهرباء للخطر في ظل السيناريوهات المناخية القاسية، ما يؤدي إلى زيادة مخاطر الفيضانات المتكررة وغيرها من الاضطرابات. ويزيد ضعف الخدمات الصحية من المخاطر المجتمعية، حيث يساهم تأخر الرعاية أو عدم كفايتها في ارتفاع معدلات الإصابة بالأمراض والوفيات. ويؤثر هذا أيضاً على الاقتصادات من خلال زيادة التغيب عن العمل ونقص الموظفين لأسباب صحية. ويشكل نقص التمويل وآثاره مصدر قلق في البلدان المنخفضة والمتوسطة والمرتفعة الدخل.



Aon توفر تغطية للتعرض للمخاطر الرئيسية المرتبطة باحتجاز الكربون وتخزينه

قامت شركة Aon لوساطة التأمين بتطوير منتج تأميني جديد مصمم لشركات النقل والتخزين الدولية التي تعمل في تخزين ثاني أكسيد الكربون لمشاريع إزالة الكربون في أنحاء العالم. وقالت Aon إن المنتج الجديد يهدف إلى توفير تغطية للتعرض للمخاطر الرئيسية المرتبطة باحتجاز الكربون وتخزينه (CCS) وتعزيز دور التأمين في إزالة المخاطر في مشاريع احتجاز الكربون وتخزينه العالمية. وهذا بدوره يفتح المجال أمام المستثمرين، ويعالج فجوة كبيرة في حماية هذه التطورات، ويغير مفهوم ما هو قابل للتأمين. ويتناول استخدام احتجاز الكربون وتخزينه الجوانب البيئية والاجتماعية والحوكمة (ESG) من خلال تقليل انبعاثات الكربون والسماح للطاقة والصناعات الأخرى التي تنبعث منها انبعاثات بتحقيق أهدافها وغاياتها الصافية الصفرية. وتم إنشاء منتج تحويل الطاقة الخاص بشركة Aon من خلال دورها كوسيط تأمين لشركة Eni UK، الشركة الرائدة في الكونسورتيوم الذي يقوم بتسليم مشروع HyNet North West منخفض الكربون والهيدروجين (حيث تكون Eni هي مشغل النقل والتخزين)، والشراكة التي تضم bp و Equinor و TotalEnergies.



الأهلية للتأمين
AL AHLEIA INSURANCE



الثقة إرثنا Legacy of Trust



www.alahleia.com

☎ 1888 444

أقساط شركات التأمين المسجلة في بورصة الدوحة - قطر نحو ٣ مليارات دولار

قطر للتأمين أولى بالأقساط والأرباح تليها الدوحة للتأمين القطرية العامة ثانية بحقوق المساهمين والموجودات



عبد الله العسيري
AL KHALEEJ TAKAFUL



ناصر المسند
Beema



علي العبدلغني
QIIG



محمد العيلة
QATAR GENERAL



فهد السويدي
QLM



جاسم المفتاح
DOHA INS.



سالم المناعي
QIC

ننشر أدناه الأقساط التي حققتها شركات التأمين المسجلة في بورصة الدوحة - قطر فقط، حيث انخفضت بنحو ٣,٥ ٪ خلال العام ٢٠٢٣ مقارنة بالعام ٢٠٢٢ لتبلغ ٢,٩٨ مليار دولار أميركي.

احتلت شركة قطر للتأمين المرتبة الاولى بالأقساط تلتها الدوحة للتأمين والقطرية الاسلامية. كما احتلت شركة قطر للتأمين المرتبة الاولى بالموجودات تلتها القطرية العامة والدوحة للتأمين. بحقوق المساهمين، احتلت قطر للتأمين المرتبة الاولى تلتها القطرية العامة والدوحة للتأمين. وكذلك احتلت قطر للتأمين المرتبة الاولى بالأرباح تلتها الدوحة للتأمين والاسلامية.

{US\$ 000}

COMPANY	GWP	GWP	ASSETS	ASSETS	SH. EQUITY	SH. EQUITY	NET PROFIT	NET PROFIT
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
QATAR INSURANCE	1,733,220	1,892,510	7,879,750	8,194,330	1,715,980	1,536,690	169,050	-325,050
DOHA INSURANCE	377,350	337,160	765,580	830,320	333,220	315,540	41,420	28,510
QLM	308,690	333,100	384,060	411,100	172,330	159,210	20,960	20,120
QATAR GENERAL	211,050	197,200	1,545,740	2,146,220	911,670	1,252,560	-443,280	-144,850
QATAR ISLAMIC (QIIG)	143,820	128,380	365,500	358,800	145,560	125,470	39,230	27,840
Beema Damaan Islamic Insurance	110,250	107,850	390,560	486,620	138,730	126,670	19,310	15,560
ALKHALEEJ TAKAFUL	91,480	87,640	285,610	271,380	164,110	153,170	17,740	15,540
TOTAL	2,975,860	3,083,840	11,616,800	12,698,770	3,581,600	3,669,310	-135,570	-362,330

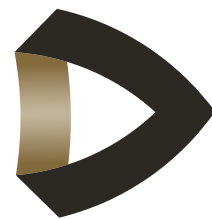


Joseph Zakhour & Co.
Insurance And Reinsurance Brokers
and Consultants

COMMERCIAL REGISTER : 4487
M.O.F REGISTRATION: 1754
BROKER LICENSE N°. 90 - DATED 25 APRIL, 1998

Rmeil - Mar Mikhael - Liberty Building
Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306
Fax: +961.1.561867
P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon
Email: zakhour@zakhourco.com
www.zakhourco.com

CORRESPONDENTS FOR
MARSH



Your Specialised Insurance Hub



Offering a wide range of innovative, regional & international Insurance, Reinsurance, Risk management and IT solutions



أقساط التأمين في الأردن خلال العام ٢٠٢٣: ١,٠٥ مليار دولار



د. عودة أبو جودة
JOFICO



د. لانا بدر
EURO ARAB



م. ماجد السميرات
MIDDLE EAST



علاء عبد الجواد
SOLIDARITY FIRST



جواد جنب
JORDAN INSURANCE



د. علي الوزني
gig - JORDAN

وكعادتها حافظت مجموعة الخليج للتأمين - الاردن gig - Jordan على المرتبة الأولى بمجموع أقساط ناهز الـ ١٥٥,٢ مليون دولار أميركي تلتها الأردنية بمجموع أقساط بلغ نحو ١٢٤ مليون دولار.

ارتفعت مجمل أقساط شركات التأمين العاملة في الأردن خلال العام ٢٠٢٣ إلى أكثر من مليار دولار أميركي بنسبة ٠,٤٪ عن الأقساط التي حققتها خلال العام ٢٠٢٢.

المرتبة	الشركات التقليدية		الشركات التكايفية	
	2022	2023	2022	2023
الأقساط	85,3 %	86,3 %	14,7 %	13,7 %
الأرباح	90,5 %	84,5 %	9,5 %	15,5 %

حصة الشركات الـ ١٠ الأولى
● بلغت حصة الشركات الخمس الأولى ما نسبته ٤٧,٤٪ من مجموع الأقساط.
وحصة الشركات العشر الأولى ما نسبته ٧٢,٢٪ من مجموع الأقساط.

المرتبة	COMPANY	الشركة	أقساط 2023	أقساط 2022	الموجودات 2023	الموجودات 2022	خقوق المساهمين 2023	خقوق المساهمين 2022	الأرباح الصافية 2023	الأرباح الصافية 2022
			(دولار أميركي)	(دولار أميركي)	(دولار أميركي)	(دولار أميركي)	(دولار أميركي)	(دولار أميركي)	(دولار أميركي)	(دولار أميركي)
01	gig - JORDAN	مجموعة الخليج للتأمين - الاردن	155,184,000	142,924,000	170,078,000	162,320,000	69,574,000	61,243,000	13,379,000	11,038,000
02	JORDAN INS.	الأردنية	123,957,000	112,113,000	138,179,000	130,164,000	62,344,000	55,103,000	2,552,000	85,800
03	SOLIDARITY FIRST	سوليديتي الأولى	84,201,000	76,123,000	89,084,000	84,068,000	47,286,000	45,251,000	4,098,000	545,000
04	MIDDLE EAST	الشرق الأوسط	68,817,000	62,243,000	143,340,000	145,717,000	54,227,000	57,753,000	1,222,000	3,301,000
05	EURO ARAB	العربية الأوروبية	64,465,000	51,375,000	61,454,000	55,307,000	19,241,000	16,743,000	2,498,000	1,454,000
06	JOFICO	الأردنية الفرنسية	58,181,000	49,551,000	36,860,000	33,821,000	14,519,000	14,463,000	209,000	-2,221,000
07	METLIFE ⁽¹⁾	مت لايف	56,200,000	56,200,000	NA	NA	NA	NA	NA	NA
08	JERUSALEM	القدس	49,762,000	45,484,000	58,747,000	50,916,000	20,747,000	20,175,000	2,118,000	2,512,000
09	ISLAMIC	الإسلامية	48,600,000	42,546,000	68,613,000	65,012,000	32,603,000	32,397,000	2,457,000	2,340,000
10	AL NISR AL ARABI	النسر العربي	47,091,000	52,011,000	186,948,000	176,352,000	56,677,000	49,828,000	8,996,000	9,430,000
11	ARABIA	العربية	40,283,000	34,805,000	46,001,000	41,218,000	14,617,000	13,440,000	1,173,000	-273,900
12	UNITED	المتحدة	40,066,000	36,889,000	55,739,000	52,799,000	24,912,000	23,436,000	2,460,000	1,684,000
13	WATANIA	الوطنية	37,620,000	32,666,000	45,082,000	42,146,000	15,685,000	15,372,000	1,887,000	1,377,000
14	DELTA	دلتا	37,514,000	32,471,000	47,197,000	45,476,000	16,055,000	15,751,000	1,218,000	1,860,000
15	AJIG	المجموعة العربية الأردنية	34,945,000	36,556,000	28,429,000	28,098,000	6,291,000	5,816,000	432,300	-2,603,000
16	MEDGULF	ميدغلف	34,496,000	31,388,000	26,001,000	23,623,000	6,966,000	6,695,000	293,300	1,269,000
17	NEWTON	نيوتن	21,731,000	25,420,000	68,017,000	68,984,000	23,418,000	24,718,000	-1,287,000	-2,436,000
18	ARAB ASSURERS ⁽¹⁾	الضامنون العرب	15,765,000	19,500,000	22,395,000	24,446,000	4,822,000	6,974,000	2,128,000	1,966,000
19	RUM ⁽¹⁾	الاتحاد العربي الدولي	13,385,000	26,600,000	22,044,000	29,428,000	2,936,000	2,934,000	-5,324,000	-
20	AL MANARA ISLAMIC	المنارة الإسلامية	11,129,000	27,284,000	21,394,000	26,164,000	6,242,000	6,797,000	-421,000	-165,700
21	PHILADELPHIA ⁽¹⁾	فيلادلفيا	4,102,000	-	10,231,000	11,639,000	14,850	2,504,000	-407,000	-2,491,000
	TOTAL		1,047,494,000	994,149,000	1,345,833,000	1,297,698,000	499,176,850	477,393,000	39,681,600	28,671,200

⁽¹⁾ RESULTS 2022

gig الأردن أولى تلتها التأمين الأردنية



لينا الجروش

DELTA



منال الجرار

WATANIA



رائد حدادين

UNITED



باسم حدادين

ARABIA



فادي سعاده

AL NISR AL ARABI



رضا دحبور

ISLAMIC



اسامه جعينة

PHILADELPHIA



وليد القطني

AL MANARA



ايمن خميس

RUM



د خالد الفارس

NEWTON



امين صبري

MEDGULF



عصام عبد الخالق

AJIG

APEX
Partner of Choice



www.apexib.com

Munich Re تتبادل خبراتها مع شركائها في المنطقة



باعتبارها أكبر مجموعة إعادة تأمين في العالم، تواصل ميونيخ ري Munich Re التركيز على تعميق علاقاتها طويلة الأمد مع شركائها في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، بالإضافة إلى بناء الخبرة والقدرات الإستيعابية من خلال فروعها الإقليمية المتنامية. وكجزء من التزامها بتعزيز وتبادل الحوار مع عملائها، عقدت ميونيخ ري قممتها الخاصة بالرؤساء التنفيذيين CEO Summit في مدينة ميونيخ الألمانية، بحضور حشد من كبار الرؤساء التنفيذيين من مختلف أسواق منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا. وخلال القمة، تبادل الجميع النقاشات التي تمحورت حول العديد من الموضوعات، بما في ذلك الإستثمار وإدارة رأس المال والحلول، فضلاً عن الإتجاهات العالمية التي تؤثر على صناعة التأمين. وأتاح الحدث، الذي امتد على مدار ثلاثة أيام، فرصاً للتواصل مع العديد من الخبراء المقيمين في ميونيخ الذين تبادلوا الأفكار الرئيسية وناقشوا الفرص والتحديات الخاصة بمنطقة الشرق الأوسط.

التأمين على السيارات الكهربائية أعلى من العادية ٧٠٪



كشف مدير عام جمعية التأمين البحرينية إبراهيم سخيبي أن عدد السيارات الكهربائية وشبه الكهربائية التي تم التأمين عليها في البحرين بلغ ١٥٠ سيارة، موضحاً أن التأمين على هذه النوعية من السيارات يزداد بنسبة من ٥٠٪ إلى ٧٠٪ عن السيارات العادية بسبب أن البطارية تحتاج النسبة الكبرى من مبلغ التأمين.

وقال السخيبي: «انتشار السيارات الكهربائية موضوع له تحديات وفرص تلخص في إنشاء البنية التحتية والأساسية، وكذلك دورة حياة السيارة الكهربائية، وكيفية التعامل مع قطع الغيار والصيانة»، موضحاً أن كل هذه الأمور لها تأثير على وكالات السيارات الكهربائية، والتدريب على كيفية التعامل مع السيارة بعد استيرادها وتوفير الشواحن وتثبيتها، وكيفية تكوين البنية التحتية للمراكز التي ستثبت فيها الشاحنات.

رئيس الجمهورية الجزائري يأمر بإرجاء مشروع قانون التأمينات من أجل تنظيم أدق



أمر رئيس الجمهورية، السيد عبد المجيد تبون، خلال ترؤسه لاجتماع مجلس الوزراء، بإرجاء مشروع قانون التأمينات لإعادة دراسته من أجل تنظيم أدق، حسبما أفاد به بيان لاجتماع مجلس الوزراء.

ومن أهم التوجيهات، أكد السيد الرئيس على أن «مجال التأمين يتعلق بشكل وثيق بالسيادة الوطنية، وأنه لا ينبغي أن يتضمن مشروع القانون أي ثغرات، تفادياً للأساليب المستعملة في المرحلة الماضية، على حساب الخزينة العمومية».

كما أمر رئيس الجمهورية بضرورة «المراقبة الدائمة والدورية لنشاط مؤسسات التأمين، إبقاء الأهمية القصوى للخدمات، وليس لجمع الأموال بالأساليب السهلة والربح السريع، وكذا توسيع مجالات التأمين لتشمل تخصصات أخرى».

ووجه رئيس الجمهورية أيضاً بأن «يتضمن مشروع القانون شرط الإقامة على الأراضي الجزائرية، بالنسبة لملاك شركات التأمين».

تعاون بين «ليفا للتأمين» و«ثواني» لإتاحة حلول دفع رقمية للزبائن



وقّعت شركة ليفا للتأمين LIVA اتفاقية مع شركة ثواني، بهدف تقديم خدمة تأمين الطرف الثالث للمركبات لمستخدمي تطبيق

ثواني، مع احتمالية توسيع نطاق التعاون ليشمل التأمين الشامل للمركبات. وأقيم حفل التوقيع على الاتفاقية في المكتب الرئيسي لشركة ليفا للتأمين، حيث وقّعها من الطرفين كل من هناء الهنائي الرئيسة التنفيذية لشركة ليفا للتأمين وماجد العامري الرئيس التنفيذي والمؤسس لشركة ثواني، وذلك بحضور عدد من الموظفين القائمين على هذا المشروع من كلا الطرفين. ويأتي هذا التعاون ليؤكد الالتزام المشترك لكلا الشركتين بتوظيف أحدث الأساليب الرقمية المتطورة لتعزيز تجربة العملاء، ووضع معايير جديدة تتسم بالسلاسة والمرونة في تقديم الخدمات ما يمهّد الطريق نحو مستقبل أكثر تمكناً رقمياً.

وبموجب هذه الاتفاقية، يمكن لمستخدمي تطبيق ثواني الاستفادة من خدمة تأمين الطرف الثالث للمركبات من شركة ليفا للتأمين عبر إنجاز معاملة شراء وثيقة التأمين وإتمام عملية الدفع عبر البطاقات المسجلة في التطبيق أو من محفظة ثواني الخاصة بهم بكل سلاسة.

صحتك وصحة عائلتك
بأمان مع جوفيكو

☎ +962 6 5600200 📠 +962 6 5600210 ✉ info@jofico.com

☎ +962 6 5600400 📞 +962790767676 🌐 www.jofico.jo

🌐 📱 📺 📷 📧 joficoinsurance

٣٥,٦ مليون دولار الأرباح الفصلية لمجموعة الخليج للتأمين



خالد الحسن

بلغت الأرباح الصافية لمجموعة الخليج للتأمين GIG نحو ١٠,٩ مليون دينار كويتي (٣٥,٦ مليون دولار أميركي) في الربع الأول لعام ٢٠٢٤، وبلغت حقوق المساهمين ٧٦٧,٦ مليون دولار أميركي. وارتفعت قيمة إيرادات التأمين إلى ٦٩١,٣ مليون دولار أميركي. كما ارتفعت الأصول إلى ٣,٨٩ مليار دولار أميركي.

وبهذه المناسبة، قال الرئيس التنفيذي للمجموعة، السيد خالد سعود الحسن: «تعكس نتائج الربع الأول من العام الحالي قوة المجموعة ونموها المتواصل وحصافتها في اتخاذ المخاطر عن طريق تنوع مصادر دخلها علاوة عن قدرتها في الحفاظ على حقوق المساهمين وأصحاب المصالح وحمايتهم. ويتمشى ذلك مع سعيينا المستمر لتقديم أفضل الخدمات التأمينية لعملائنا في جميع الأسواق التي نتواجد فيها (مصر، الجزائر، تركيا، الأردن ومنطقة الخليج العربي)، وذلك بتطوير واعتماد استراتيجيات تركز على التحول الرقمي وذلك على مستوى عملياتنا وقنوات توزيع المنتجات الرقمية والمطالبات والخدمات الأخرى التي تصب في تعزيز علامة GIG التجارية التي تركز على تصميم نظام تأمين بيئي قيم لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا».

نقاشات مثمرة للمديرين الماليين في مجموعة الخليج للتأمين



نظمت مجموعة الخليج للتأمين GIG القمة الخاصة بالمديرين الماليين فيها CFOs Summit، وهذه المرة وقع الإختيار على مدينة إسطنبول التركية، حيث كانت فرصة لجميع الحاضرين للتواصل وتبادل الأفكار وإعادة شحن أنفسهم بطاقة إيجابية وتعزيز أواصر التعاون في ما بينهم خارج مواقع العمل. واستمتع المشاركون بالكثير من النشاطات، على هامش القمة، التي تنوّعت بين المطبخ التركي اللذيذ والجولات التاريخية وتمارين بناء الفريق، متطعين نحو تنفيذ الأفكار التي خرجوا بها من المناقشات المثمرة.

رحلة تقديرية من GIG لشركائها الاستراتيجيين



كما جرت العادة في كل عام، حرصت مجموعة الخليج للتأمين - الكويت على تنظيم رحلة خاصة لشركائها الإستراتيجيين تقديراً لتعاونهم المثمر ومساهماتهم البارزة في خدمة عملائها طوال العام. وهذه السنة كانت الوجهة إلى مدينة إسطنبول التركية حيث استضافت المجموعة حشداً من الوسطاء للتأكيد على متانة العلاقات إلى تجمعها معهم، مؤكدة سعيها الدائم لتحقيق النجاح المستمر من خلال تقديم خدمات لا مثيل لها، مع التزامها بتشكيل نظام بيئي آمن للتأمين يضيف قيمة ومساهمة مستمرة في تطوير القطاع في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، متطلعة إلى مواصلة الرحلة والمحافظة على علاقات طويلة الأمد مع شركائها الإستراتيجيين.



Insurance that's made for you.

☎19792
📷📘📺📺📺
www.gig.com.eg

GIG 
EGYPT



المهندس صالح الجاسر
وزير النقل السعودي



عمر المحمود
الرئيس التنفيذي لشركة ميدغل

عقد تعاون بين ميدغل ووزارة النقل والخدمات اللوجستية
أعلنت شركة المتوسط والخليج للتأمين وإعادة التأمين التعاوني (ميدغل) عن تعاقدتها مع وزارة النقل والخدمات اللوجستية، وذلك بهدف تقديم خدمات التأمين الصحي للمنتسبين إليها. ولفتت الشركة إلى حرصها الدائم للنهوض بمسيرتها وتقديم خدمات تأمينية مبتكرة، كما تتطلع إلى تعزيز هذه الشراكة وللمزيد من التعاون.

لقاء تفاعلي لميدغل لعرض إنجازات الأقسام



وسط أجواء تفاعلية، أقام قطاع الخدمات المشتركة في شركة ميدغل بالتعاون مع أكاديمية ميدغل لقاءً بحضور الرئيس التنفيذي لقطاع الخدمات المشتركة الأستاذ عمر العماري. تم خلاله عرض استراتيجيات وإنجازات الأقسام، تخللتها عروض تقديمية من الموظفين حول النجاحات والتحديات. واختتم اللقاء بورشة عمل لتعزيز التعاون وبناء روح الفريق، ما يدعم تحقيق أهداف ميدغل المستقبلية.



YOUR MOST TRUSTED HEALTHCARE BENEFITS MANAGEMENT PARTNER.



We have offered healthcare benefits management services in Qatar since 2007 following best practices and using our state-of-the art technology solutions. Handling complexities and driving efficiency is what we do best.

وفد من «العالمية المتحدة للتأمين» يزور جامعة بيرزيت



زار وفد من الشركة العالمية المتحدة للتأمين جامعة بيرزيت، ضمّ السادة جمال الحمود رئيس مجلس الإدارة الرئيس التنفيذي، ومحمود سحويل مساعد الرئيس التنفيذي، وزيد عبدالحليم مدير دائرة التسويق والعلاقات العامة.

والتقى الوفد رئيس جامعة بيرزيت الدكتور طلال شهبان في حضور الدكتور يزيد الرفاعي نائب الرئيس لتطوير الحرم الجامعي، والدكتور ياسر إسماعيل العموري نائب الرئيس للتنمية والاتصال. وأفاد بيان للشركة بأن هذه الزيارة «تندرج في إطار تعزيز العلاقة المتميزة بين المؤسستين». وقد تمّ وفد الشركة للمسؤولين في الجامعة «التوفيق والسداد في خدمة وطننا الحبيب».

وطنية للتكافل تقبل مطالبات التأمين على المركبات المتضررة من الأمطار الغزيرة



جوتام داتا

أعلنت وطنية للتكافل WATANIA TAKAFUL، عن قبول جميع مطالبات التأمين على المركبات التي تلقتها خلال الأسابيع الخمسة عقب هطول الأمطار الغزيرة غير المسبوقة في دولة الإمارات في ١٥ أبريل الماضي حتى تاريخه. وتعليقاً على الموضوع، قال جوتام داتا، الرئيس التنفيذي للشركة: «نفخر بتفاني فريقنا

وروح التعاون العالية التي مكّنتنا من تقديم دعم استثنائي لعملائنا في مواجهة تأثير الأمطار غير المسبوقة، والتي شهدنا على إثرها زيادة بنسبة ٤٠٪ في عدد المطالبات. وقد تمكنا من تقليل وقت تسوية هذه المطالبات بنسبة ٥٠٪ مقارنة بالإطار الزمني المعتاد، الأمر الذي يؤكد التزامنا الثابت تجاه العملاء وبقائهم دوماً في صدارة أولوياتنا، وخاصةً خلال الظروف العصية. فقد قام فريق العمل بتقديم خدمات استثنائية لدعم العملاء، بما



في ذلك إرسال فرق معاينة وإصلاح إلى ممتلكاتهم وتقديم حلول بديلة فيما يخص المركبات غير القابلة للإصلاح».

Kay International تنظم برنامجاً تدريبياً لموظفين في شركتي Freedom و Gross



استضافت شركة Kay International العديد من موظفي قسم عمليات الإكتتاب من شركتي Gross (أوزبكستان) و Freedom (كازاخستان)، حيث شاركوا في برنامجها Reinsurance Underwriting المكثف الذي انعقد من خلال قسم إدارة عمليات الإكتتاب في مقر الشركة الرئيسي في دبي على مدار أسبوع كامل. وتساهم الشركة من خلال مثل هذه البرامج في لعب دور فعال في تطوير قدرات وإمكانات العاملين في الصناعة، إنطلاقاً من حرصها على الإرتقاء بمستوى الخدمات المقدمة ما ينعكس في نهاية المطاف بالإيجاب على أعمال الشركات ويعزز من موقعها في بيئة تنافسية للغاية.

Our upgraded medical care app

For your upgraded convenience.



Access professional medical advice anytime, anywhere through our teleconsultation feature.



Digital card or physical card, the choice is yours.



View and track your dependents' policy activities.



Instantly get notified about reimbursements, approvals, and important updates.



Say goodbye to papers with a centralized digital medical record.



Request approvals from anywhere you want.



Easily submit and track your reimbursement claims.



View your approved network update in real time.

Download our app



 Best Assistance Lebanon

 www.bestassistance.com

ندوة Aon Arabia حول مخاطر النقل البحري



أقامت شركة Aon Arabia ندوة حول مخاطر النقل البحري MARINE RISKS جمعت خلالها حشداً من الضيوف العاملين في الصناعة، بما في ذلك أصحاب الأساطيل والمشغلين والشركات الأخرى في المملكة العربية السعودية. وتأتي هذه الندوة بهدف تعزيز الوعي بالمخاطر وتقديم رؤى قيمة حول التأمين البحري وإدارة المخاطر، حيث شارك المتحدثون الخبراء من Steamship Mutual و Aon UK معرفتهم حول حلول الحماية والتعويض (P&I) والاختطاف والفدية (K&R)، متناولين مواضيع مثل الجوانب البرية والبحرية لمنتجات K&R LNG و P&I للإخلاء والاستجابة للأزمات تختل من نهج التأمين إلى إدارة المخاطر من منظور P&I.

وحققت جلسات النقاش التي تضمنتها الندوة نجاحاً كبيراً، حيث تفاعل المشاركون مباشرة مع المتحدثين واكتسبوا رؤى قيمة حول عملية الاكتتاب في المخاطر البحرية وتصميم الحلول لأساطيلهم. وبهذه المناسبة، توجّهت Aon Arabia بشخص رئيسها التنفيذي سامر الفايز الشكر لجميع الحضور والمتحدثين والرعاة على إنجاح هذا الحدث، متطلعة إلى مواصلة دعم المجتمع البحري في المملكة العربية السعودية.



انتخاب طارق الفايز رئيساً للجنة الوطنية الخاصة للتأمين ووسطاء التأمين في اتحاد الغرف التجارية



انتخب المستشار طارق بن علي الفايز رئيساً للجنة الوطنية الخاصة للتأمين ووسطاء التأمين في مقر اتحاد الغرف التجارية السعودية.

ويعد طارق الفايز مؤسس شركة إيليت لوساطة التأمين ELITE والتي تعد واحدة من أكبر شركات الوساطة في المملكة وشغل فيها منصب

الرئيس التنفيذي حتى عام ٢٠١٧ ويتولى حالياً منصب رئيس مجلس إدارتها. كما انتخب رئيساً للجنة العامة لوسطاء وإعادة التأمين في البنك المركزي السعودي «ساما» عام ٢٠١٢، وأعيد انتخابه رئيساً للجنة ذاتها عام ٢٠١٥.

ويترأس الفايز مجلس إدارة كل من «شركة ماغنا للاستثمار» منذ ٢٠٢٢، و«شركة النخبة لوساطة التأمين» في مصر، وكذلك يعد العضو المنتدب في «شركة ذا إيليت للاستثمار» وهي شركة متخصصة في الاستثمار في قطاع التأمين منذ ٢٠٢٠، إضافة إلى أنه المؤسس في «مجموعة فجر المتوسط للاستثمار الصحي في مجال الرعاية الصحية»، والمؤسس ونائب رئيس مجلس إدارة «مجموعة دار التمويل النخبة» في لبنان وبلجيكا منذ ٢٠٠٥.

والفايز مستشار معتمد في الرعاية الصحية في المملكة العربية السعودية، ومستشار مجلس إدارة كل من «شركة عسير للاستثمار» المملوكة من قبل «صندوق الاستثمارات العامة»، لعام ٢٠٢٢ و«شركة إدارة الممتلكات المحدودة» في المملكة المتحدة، وشغل عضوية «مجلس الأعمال السعودي البريطاني»، و«مجلس الأعمال السعودي البلغاري»، و«مجلس الأعمال السعودي المغربي»، والمنظمة العربية الأوروبية للبيئة "EAEO"، ولجنة خبراء «هيئة حقوق الإنسان» لتحسين خدمات الرعاية الصحية في السعودية.

كما اختير كشريك تنفيذي لـ «برنامج قمم» من قبل «شركة ماكنزي» عام ٢٠٢٣، وعُين سفيراً للنوايا الحسنة في الاتحاد البرلماني الدولي المتعدد الغرض "TMIPU" عام ٢٠١٥، بينما حاز على «جائزة صاحب أفضل رؤية اقتصادية لرئيس تنفيذي في المملكة» من قبل «مجلة الرئيس التنفيذي» عام ٢٠١١، و«جائزة أفضل رئيس تنفيذي في الشرق الأوسط عن قطاع التأمين» لعام ٢٠١١ التي تمنحها ITP للنشر.

وحصل الفايز على دبلوم عالي في الإصابات الرياضية عام ٢٠٠٣ من «جامعة مانشستر متروبوليتان» في المملكة المتحدة، وماجستير في إدارة الأعمال عام ٢٠١٤ من «جامعة بلمند» في لبنان، وبكالوريوس في العلاج الطبيعي عام ١٩٩٧ من «جامعة الملك سعود»، كما اتبع برنامج التحول الرقمي في «كلية الأمير محمد بن سلمان للإدارة وريادة الأعمال».

«موديز» تثبت تصنيف «الأهلية للتأمين»

عند A3 مع نظرة مستقرة



يوسف السعد

تثبتت وكالة موديز العالمية التصنيف الائتماني لـ «الأهلية للتأمين» الكويتية عند A3 مع نظرة مستقبلية مستقرة. وأشارت موديز، إلى أن التصنيف يعكس مكانة الشركة في السوق الكويتية، والرسملة القوية وربحية الاكتتاب المستدامة وإستمرار المجموعة بتغطيتها الجغرافية مع الحفاظ على ربحيتها.

وأوضحت أن التصنيف يعكس أيضاً قوة المركز المالي للشركة في سوق التأمين الكويتية، من حيث الأقساط المباشرة المكتتبة، فضلاً عن الحفاظ على ربحيتها بمعدل نمو ٢٤٪ خلال عام ٢٠٢٢. فضلاً عن متانة معدلات رأس المال مع عائد على متوسط رأس المال ١٠,٤٪ وذلك بما يدعم كفاية رأس المال من خلال المعدل الفوري لإجمالي رافعة الاكتتاب الموحد.

وحققت الأهلية للتأمين في العام الماضي أرباحاً بقيمة ١٧,٢٩ مليون دينار، بارتفاع ٢٣,٨٠٪ عن العام ٢٠٢١.

فيتش تؤكد تصنيف Oman Re

بدرجة "BBB-" مع نظرة مستقرة



أعلنت الشركة العمانية لإعادة التأمين (عُمان ري) Oman Re أن وكالة فيتش أكدت تصنيف القوة المالية للشركة عند درجة "BBB-" مع نظرة مستقبلية مستقرة.

ويعكس هذا التصنيف المخاطر الاستثمارية لشركة عمان ري المرتبطة بالجودة الائتمانية للسيادة العُمانية، إلى جانب الرسملة القوية للشركة وأدائها الجيد في عمليات الاكتتاب واستراتيجية الاستثمار الحكيمة.

وعلق **رومل طباجة**، الرئيس التنفيذي لشركة عمان ري، قائلاً: «نحن سعداء بتأكيد وكالة فيتش تصنيفنا عند درجة BBB- مع نظرة مستقبلية مستقرة، حيث يعكس ذلك التزامنا الثابت باستراتيجية استثمار حكيمة ورسملة قوية وأداء تشغيلي استثنائي. وبينما نمضي قدماً، يظل تركيزنا منصباً على تنويع محفظتنا وتعزيز ملف أعمالنا لضمان استقرار الشركة وتحقيق النمو المستدام على المدى الطويل. وسنواصل التركيز على هذه الأولويات الاستراتيجية بينما نتابع خدمة عملائنا في جميع الأسواق التي نعمل فيها».



قناة السويس للتأمين
Suez Canal Insurance



أمان من زمان

١٦٥٦٩

BEST Fitch Ratings

الرقم الحريبي: 200-022-296

المركز الرئيسي: ٣١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة
تليفون: ٣٧١-١٠٥١ - ٣٧١-١٨١٨ فاكس: ٣٣٥٤٠٧٠ - ٣٣٥٠٩٨١

@SCI.1979

تثبيت تصنيف الدوحة للتأمين عند A- ممتاز



جاسم المفتاح



بسام حسين

أفادت مجموعة الدوحة للتأمين، بأن وكالة ستاندرد أند بورز «ثبّتت التصنيف الائتماني عند درجة A- مع نظرة مستقبلية مستقرة».

وكشفت الوكالة أن الدوحة للتأمين «تواصل توسيع قاعدتها وتنويعها على الصعيدين المحلي والدولي على نحو مربح، فضلاً عن تفوق نتائجها التقنية على نظرائها، وتقليل نشاط التعرض للأصول العالية المخاطر في محفظتها الاستثمارية». وأظهرت أن «المراجعة مدفوعة في الغالب بالأرباح المربحة المستمرة التي أدت إلى تراكم رأس المال في السنوات الأخيرة، ما أدّى إلى احتياط كبير لرأس المال».

ووفق بيانات مالية أعلنت حديثاً، «ارتفعت الأرباح الصافية لمجموعة الدوحة للتأمين في الربع الأول من هذه السنة إلى ٧١,٤ مليون ريال، في مقابل ربح صافي بلغ ٦٥,٦ مليون ريال في الفترة ذاتها من العام الماضي».

بنك البركة الإسلامي وميدغلف تكافل يطلقان منتجات تأمينية



نادر منديل

MEDGULF TAKAFUL



عادل سالم

بنك البركة الإسلامي

بادر بنك البركة الإسلامي إلى تطوير مجموعة من منتجات التكافل التأمينية للأفراد بالتعاون مع ميدغلف تكافل، في خطوة تهدف إلى جعل البنك محطة شاملة ومتكاملة لتلبية الاحتياجات المصرفية والتأمينية المتنوعة لعملائه. وصُممت المنتجات بمزايا تنافسية، سواء لجهة تفاصيل التغطية والسعر مع عروض خاصة لعملاء المصرف.

«العالمية القابضة»، الإماراتية تتطلع إلى طرح أسهم «الوطنية للضمان الصحي»



سيد بصير شعيب

تعتزم الشركة «العالمية القابضة» (IHC)، إدراج «الشركة الوطنية للضمان الصحي» (ضمان)، بحسب تصريحات الرئيس التنفيذي للشركة سيد بصير شعيب.

«ضمان» هي وحدة تابعة لشركة «بيور هيلث القابضة» التابعة بدورها لـ «العالمية القابضة». وتعمل «ضمان» في مجال التأمين الصحي.

ولم يذكر شعيب المزيد من التفاصيل حول الطرح. يمتلك المواطنون الإماراتيون حيازات تقدر بنحو ٩٠٪ من «العالمية القابضة». وثاني أكبر مساهم فيها هو «رويال غروب» (Royal Group)، وهي شركة يقودها مستشار الأمن الوطني لدولة الإمارات العربية المتحدة الشيخ طحنون بن زايد آل نهيان، الذي يشغل أيضاً منصب رئيس مجلس إدارة «العالمية القابضة». كما تعد «بال غروب أوف كومبانيز» (Pal Group of Companies LLC)، وهي شركة تابعة لـ «رويال غروب»، أكبر مساهم فردي. وتمتلك الشركتان معاً حوالي ٦٠٪ من «العالمية القابضة». ولأن الأسهم حرة التداول للشركة محدودة، لذلك فإنها ليست مدرجة في مؤشر «إم إس سي آي» للأسواق الناشئة الذي يتتبعه المستثمرون على نطاق واسع.

وثيقة تأمين ضد مخاطر الأمن السيبراني

شرط لاستخدام برنامج المستشار المالي للاستثمار



د. محمد فريد

اشتراطت الهيئة العامة للرقابة المالية في مصر برئاسة الدكتور محمد فريد، على الشركات الراغبة في استخدام برنامج المستشار المالي الآلي للاستثمار - التأمين ضد مخاطر الأمن السيبراني لهذا البرنامج لدى إحدى شركات التأمين المرخص لها من الهيئة. وأوضحت الهيئة في بيان لها،

أنه يجوز لهذه الشركات التأمين

ضد المخاطر التشغيلية الأخرى للبرنامج، ويجب أن تتضمن الخوارزميات أيضاً ضوابط وإجراءات اكتشاف أي خطأ أو تحيز في التصميم أو المخرجات الناتجة.

وجاء ذلك استكمالاً لجهود الهيئة المستمرة لتقديم منتجات جديدة للسوق تحسن من تنافسيته، وتعزز من استخدام التكنولوجيا المالية والتقنيات الأخرى لتسهيل وصول وحصول المتعاملين على الخدمات المالية غير المصرفية، لزيادة مستويات الشمول المالي.

Emerging from **humble origins** and
fostering **unwavering strength**



#BECONFIDENT
FIDELITY UNITED, HOME OF INSURANCE

غلوب مد السعودية وتاكي هيلث يتعاونان لتعزيز إدارة منافع الرعاية الصحية في المملكة العربية السعودية



صورة تذكارية خلال توقيع جاد معوض ود. أسامة أبو الخير

جاد معوض:

ملتزمون بالاستمرار في تطوير
خدماتنا بهدف تقديم الأفضل للعملاء
والمؤمنين لديهم



جاد معوض ود. أسامة أبو الخير يتوسطان كبار المسؤولين التنفيذيين من الشركتين

وقال السيد جاد معوض، المدير العام لشركة غلوب مد السعودية: «نحن ملتزمون بتطوير خدماتنا بصورة مستمرة بهدف تقديم الأفضل للعملاء والمؤمنين لديهم». وأضاف «تمثل شراكتنا مع تاكي هيلث محطة محورية في التزامنا بتقديم خدمات ذات جودة وكفاءة لتوفير تجربة عملاء انسيابية».

وقال الدكتور أسامة أبو الخير، الرئيس التنفيذي لشركة تاكي هيلث: «يسعدنا التعاون مع غلوب مد السعودية في سعيها لابتكار وتحسين إدارة منافع الرعاية الصحية». وأضاف «إن حل الذكاء الاصطناعي الخاص بنا مصمم خصيصاً لمساعدة الهيئات المعنية على مواجهة التحديات الفريدة في مجال الرعاية الصحية، ونحن واثقون بأنه سيعود بفوائد ملموسة على شركة غلوب مد السعودية والهيئات الضامنة والمؤمنين لديهم. وتجسد هذه الشراكة قدرة التكنولوجيا في قيادة التغيير الإيجابي في مجال خدمات الرعاية الصحية القائمة على القيمة».

وكان الحدث الذي حضره كبار المسؤولين التنفيذيين من الشركتين، فرصة لتأكيد التزام كل من غلوب مد السعودية وتاكي هيلث بهذا التعاون المثمر.

أعلنت غلوب مد السعودية GlobeMed Saudi، شركة إدارة منافع رعاية صحية في المملكة العربية السعودية، وشركة تاكي هيلث TACHYHEALTH، مزود حلول الذكاء الاصطناعي للرعاية الصحية، عن تعاون استراتيجي يهدف إلى تحسين إدارة منافع الرعاية الصحية في المملكة. أقيم حدث التوقيع في الرياض، إعلاناً عن بدء الجهود المشتركة بين الشركتين لتعزيز خدمات إدارة منافع الرعاية الصحية من خلال التكنولوجيا المبتكرة.

يجمع هذا التعاون بين خبرة غلوب مد السعودية منذ أكثر من ٢٠ عاماً في إدارة منافع الرعاية الصحية وحلول الذكاء الاصطناعي المتطورة التي تقدمها تاكي هيلث وذلك لتعزيز تجربة العملاء المؤمنين.

في خطوة من شأنها زيادة استخدام التكنولوجيا في قطاع التأمين الصحي، سيساهم نظام تاكي هيلث المتطور في تعزيز سير عمليات معالجة المطالبات والموافقات في غلوب مد السعودية. مستندة إلى نظام تاكي هيلث القائم على خوارزميات متطورة وقدرات التعلم الآلي. تهدف غلوب مد السعودية إلى تسهيل حصول العملاء المؤمنين الذين تخدمهم على خدمات الرعاية الصحية.

A Man's House is His Castle

Cumberland Saves You The Hassle



There is only One
Cumbrella
for your rainy days

Cumbrella

your comprehensive residential insurance

Cumbrella is "YOUR" personal statement policy that protects your household against the unexpected.



Head Office : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon
Tel: 961 . 4 . 403 888 - Fax: 961 . 4 . 403 666

Ras Beirut : Bristol, Verdun Twins, 5th Floor, Facing Total Station
TeleFax: 961 . 1 . 344 595 / 574

Tripoli : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961 . 6 . 200 018 / 019

Jounieh : Jounieh Highway by La Cite, St Joseph Center, Fayad Bldg., 2nd Floor
Tel: 961 . 9 . 831 979 / 830 978

Email : info@cumberland.com.lb www.cumberland.com.lb



Cumberland
INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.

info@cumberland.com.lb
www.cumberland.com.lb
[cumberland_insurance](#)
Cumberland Insurance & Reinsurance S.A.L.



AM Best تصنف القطرية العامة للتأمين B++ جيد



محمد العيلي

أكدت AM Best تصنيف القوة المالية للشركة القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين QGIRC عند درجة B++ (جيد) والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل عند "bbb" (جيد). وتعكس هذه التصنيفات قوة الميزانية العمومية الموحدة لشركة QGIRC، والتي تقيّمها AM Best بأنها قوية جداً، بالإضافة إلى أدائها التشغيلي الملائم وإدارة المخاطر المؤسسية المناسبة (ERM). ويرتكز تقييم قوة الميزانية العمومية لشركة QGIRC على الرسالة المعدلة بحسب المخاطر عند مستوى قوي للغاية، كما تم قياسها بواسطة نسبة كفاية رأس المال (BCAR) الخاصة بوكالة التصنيف. وتتوقع AM Best أن تظل الرسالة المعدلة بحسب المخاطر للشركة عند مستوى قوي جداً، مدعومة بتوليد رأس المال الداخلي. وتتوقع BEST أن يتم دعم نتائج التشغيل من خلال تركيز الشركة المتزايد على عمليات الاكتتاب الانتقائية وتقليل مخاطر الاستثمار وأخذ تقييم إدارة المخاطر المؤسسية في الاعتبار. توقعات AM Best بأن فريق الإدارة الجديد سيستمر في تطوير إطار إدارة وثقافة المخاطر.

حافظ الباقري نائباً لرئيس الاتحاد اليمني للتأمين



صلاح العبسي



حافظ الباقري

انتُخب السيد حافظ الباقري المدير العام للشركة الإسلامية اليمنية للتأمين نائباً لرئيس الاتحاد اليمني للتأمين، فيما عُيّن السيد صلاح عبد الحبيب العبسي أميناً عاماً له. وكلاهما يتمتعان بخبرة طويلة وصفات حميدة.

وجوه غابت



برحيل هادي حشيشة يخسر قطاع التأمين أحد رجالاته

تقدم كل من الاتحاد العام العربي للتأمين والاتحاد الأفرو-آسيوي للتأمين وإعادة التأمين وأعضاء مجلس الإدارة وعدد من الجهات الفاعلة والهيئات العاملة في صناعة التأمين من شركة سكور لإعادة التأمين وعائلة الفقيد بأحر التعازي وبالغ المواساة في وفاة السيد هادي حشيشة الذي كان يشغل منصب رئيس منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في الشركة. كما تتقدم أسرة مجلة «البيان الاقتصادية» من عائلة الفقيد وفريق عمل شركة سكور بالتعازي سائلين المولى عز وجل أن يسكنه فسيح جناته.

في رثاء الهادي حشيشة



لم تجمعني مع المرحوم هادي صداقة طويلة، تعرفت عليه لأول مرة من ١٥ أو ١٦ سنة وبشكل سريع، لم أتعامل معه من خلال عملي في إعادة التأمين أو الوساطة، لكن كنا نلتقي في المؤتمرات. في سنة ٢٠٢٢ في الاتحاد العام العربي للتأمين نظمنا ندوة عن بعد عن الكوارث الطبيعية، ولقد كان تجاوب المرحوم هادي معنا إيجابياً جداً وكانت مشاركته قيمة في الندوة. بعدها كنا نراسل ونتقاسم مجموعة من الاهتمامات: مستوى تسعير الممتلكات في المنطقة العربية والأهم كيفية الاستعداد للكوارث الطبيعية من الناحية التأمينية. وتأكيداً لذلك، قمنا في الاتحاد بإطلاق المبادرة العربية للحد من الكوارث الطبيعية. كان هادي أول من لبى النداء وشارك معنا في اللقاء الذي نظمناه يوم ٢٠٢٢/١٠/٠٢ على هامش مؤتمر شرم الشيخ راندقو، وضمن المبادرة واعتبرها ضرورية ولقد أثبتت الكوارث التي شهدناها خلال سنة ٢٠٢٣ أهمية التحوط لهذه الكوارث. وفي إطار الاستعدادات للمؤتمر العربي ٢٠٢٤ والذي انعقد في مسقط، اتصلت بالمرحوم للمشاركة معنا كمتحدث في إحدى الجلسات، وكعادته لبى النداء. لكن للأسف تدهورت صحته ولم يتمكن من الحضور، فاتصل بي معتذراً وعين لي أحد زملائه لينوب عنه. على رغم علمي بمرضه نزل علي خبر وفاة هادي كالصاعقة يوم ١٤ يونيو ٢٠٢٤، كما كانت أيام عيدهم يكتمل. عزائنا أن الفقيد ترك أصدقاء محبين وبصمة في صناعة التأمين العربية. تعازينا لزوجته ولبناته ولوالده والدته تغمد الله الفقيد وأسكنه فسيح جناته.

شكيب أبو زيد - أمين عام الاتحاد العام العربي للتأمين

المشرق للتأمين حققت نتائج مرضية للمستثمرين وعززت احتياطاتها



عقدت الهيئة العامة لمجموعة شركة المشرق للتأمين اجتماعها العادي وغير العادي في أوائل شهر (يونيو)، حيث رحب السيد جلال ناصر الدين رئيس مجلس الإدارة بالحضور كافة، والوقوف دقيقة صمت حداداً على أرواح شهداء فلسطين. وأشار ناصر الدين إلى الأوضاع السياسية المتقلبة وخاصة الحرب على قطاع غزة والتي تعتبر عاملاً أساسياً في صعوبات جوهريّة لا يمكن إغفال تأثيرها الكبير على الاقتصاد الفلسطيني وسوق التأمين.

وقال: «وعلى رغم الظروف السياسية والاقتصادية المتقلبة التي شهدها العام المنصرم، إلا أن مجلس إدارة الشركة واصل التقدم بكل إصرار وثقة لتعزيز النتائج المالية للشركة، ولتوسعة استثماراتها، وخلق مشاريع وفرص عمل جديدة.

وقد أقرت الهيئة العامة رفع رأسمال الشركة بواقع مليون دولار أميركي، وتوزيع أرباح نقدية بما نسبته ٢,٥٪ من رأس المال على المساهمين، وأرباح عينية بنسبة ١٢,٥٪ عن طريق توزيع أسهم مجانية لمساهمي الشركة.

وأوضح السيد أيوب زعرب الرئيس التنفيذي للشركة أن المشرق للتأمين تهدف إلى تحقيق رسالتها ورؤيتها من خلال التخطيط والمتابعة لكافة أنشطة العمل، والمساهمة الفاعلة في تطوير صناعة التأمين في فلسطين وتقديم خدمات مميزة لجمهور المؤمنين لديها. فقد استطاعت الشركة تحقيق نتائج مرضية للمستثمرين وتعزيز احتياطاتها وموقفها المالي، على رغم تأثير تطبيق المعيار المحاسبي IFRS17، والحرب على قطاع غزة.

وأضاف زعرب أن الشركة اتخذت خطوات استراتيجية مهمة في تعزيز التواصل والتفاعل مع الجمهور وتحسين تجربتهم وسهولة الحصول على خدمات التأمين المختلفة فهي تسير بخطى واثقة نحو تطبيق خطة التحول الرقمي وتطوير آليات عملها وبرامجها وأنظمتها المحوسبة باستمرار ضمن بيئة تفاعلية فريدة من نوعها، ومنصة متكاملة لتقديم الخدمات بشكل أفضل.

محمد مجدي عمر رئيساً لشركة Lockton وهشام رفعت رئيساً تنفيذياً



تماشياً مع نموها المستمر في السوق المصرية، أعلنت مجموعة لوكتون Lockton عن تعيين السيد محمد مجدي عمر في منصب جديد كرئيس لمجلس إدارة شركة لوكتون مصر Lockton Insurance Brokers Egypt.

وأشارت المجموعة إلى أن رحلة السيد محمد مع شركة لوكتون مصر لم تكن أقل من كونها ملهمة، حيث أسس الشركة بالقيم الأساسية التي كانت القوة الدافعة وراء نجاحها، لافتة إلى أن ثقافة الرعاية التي لطالما تميزت بها المجموعة، فضلاً عن التركيز على العملاء وتمكين الشركاء هي الركائز التي بنى عليها السيد محمد مجدي عمر العمل، وأكدت أنها القيم التي تدعمها القيادة الحالية اليوم.

وفي سياق متصل، عيّنت المجموعة السيد هشام رفعت في منصب جديد كرئيس تنفيذي لشركة لوكتون مصر، موضحة دوره البارز في تعزيز موقع الشركة في السوق المصرية، وأشارت إلى أن من خلال موقعه كرئيس تنفيذي للعمليات، لعب هشام رفعت دوراً حاسماً في إنشاء إطار تشغيلي قوي سمح للشركة بالإزدهار، وقد ساهم تفانيه ورؤيته وشغفه في تحقيق الشركة نجاحات متتالية على مدى السنوات السبع الماضية من خلال بناء المواهب التي عززت النمو المذهل للشركة مع الحفاظ على القيمة الأساسية لمجموعة لوكتون المتمثلة في التركيز على العميل، مؤكدة أن من خلال منصبه الجديد سيضمن الحفاظ على التميز والاستمرار في تجاوز توقعات عملاء الشركة.

وجوه غابت

سعد فواز كيال



فُجع آل كيال كما فُجعت شركة آروب للتأمين AROPE بالوفاة المفاجئة لسعد كيال نجل فواز كيال (أحد أركان بنك لبنان والمهجر BLOM BANK). وكان الفقيد مديراً في شركة آروب للتأمين AROPE وعرف عنه توسعه في علوم التأمين والمصارف، ودماثة أخلاقه، وتعامله الراقي مع الآخرين والتزامه الآداب المهنية والمجتمعية. وقد أمضى في شركة آروب AROPE ٢٨ سنة تسَلَّق خلالها السلم الإداري إلى أن بلغ أعلاه. ونحن في «البيان» كانت تربطنا به علاقة ود واحترام متبادل، وشاءت الأقدار أن يختطفه الموت وهو في عزِّ عطائه ونشاطه. لقد فقدته عائلته كما فقدته زملاؤه في شركة آروب AROPE وأصدقائه الكثر وهو كان عزيزاً عليهم وعلينا جميعاً.

«البيان» تتقدم من عائلته الكريمة ومن أسرة شركة آروب AROPE بأحرّ التعازي وتتضرّع إلى الله أن يلهمهم الصبر على الخسارة الأليمة، ويتقبل الفقيد الشاب في فسيح جنانه. إنّا لله وإنّا إليه راجعون.

معهد التأمين القانوني يعين جمال صقر سفيراً للنوايا الحسنة



عين معهد التأمين القانوني في الشرق الأوسط السيد جمال صقر، المدير الإقليمي للشركة الأفريقية لإعادة التأمين AFRICA RE بمنطقة شمال شرق أفريقيا والشرق الأوسط كسفير للنوايا الحسنة لديه، حيث سيمثل المعهد في مصر.

ويتمتع السيد صقر بخبرة مهنية تمتد على مدار ٣٢ عاماً في مجالات عمليات الاكتتاب وإعادة التأمين وإدارة

المطالبات. ومن خلال منصبه كسفير للنوايا الحسنة، وهو دور تطوعي، سيتمكن السيد صقر من مساعدة فريق معهد التأمين القانوني في الشرق الأوسط التابع لمعهد التأمين الدولي (CII) في تعزيز مؤهلات CII والمعايير المهنية لبناء ثقة الجمهور في قطاع التأمين في المنطقة.

وبهذه المناسبة، علق المدير الإقليمي للمعهد، جاينور جونز Gaenor Jones، قائلاً: «يعد السيد صقر نموذجاً للمحترف الذي تسارعت مسيرته المهنية الناجحة جداً بفضل التطوير المهني المستمر الذي قام به، وسيمثل معهد CII وكل ما يمثله المعهد بشكل جيد في مصر».

شراكة استراتيجية بين «ديسايسف» و«تكافل الراجحي»



وقعت شركة تكافل الراجحي وديسايسف شراكة استراتيجية لتعزيز العمليات وتجربة العملاء من الشركات عبر الاعتماد على منصة ديسايسف "DESAISIV" المتطورة المدعومة بالذكاء الاصطناعي.

وبالتالي، تهدف هذه الشراكة إلى إحداث ثورة في قطاع التأمين، حيث ستعمل على تبسيط وتسريع العمليات بين الشركات وتكافل الراجحي بهدف تقديم تجربة تأمينية أكثر كفاءة وسلاسة.

«التأمين السعودية» تنظم دورة تدريبية للاعلاميين



اقامت «التأمين السعودية» دورة تدريبية حول «مفهوم صناعة التأمين للاعلاميين» بالتعاون مع الاكاديمية المالية في الرياض في شهر مايو الماضي.

فيضانات الإمارات كلفت «طيران الإمارات» ١١٠ ملايين دولار



قال تيم كلارك، رئيس طيران الإمارات، إن الفيضانات الشديدة التي ضربت البلاد في أبريل الفائت، كلفت شركة الطيران ١١٠ ملايين دولار، مضيفاً أن أنظمة الأمتعة الخاصة بشركة الطيران غمرتها المياه، في حين تم إلغاء ما يقرب من ٤٠٠ رحلة وتأخير الكثير من الرحلات الأخرى.

مصر للتأمين التكافلي حياة تطلق وثيقتي «تكافل بلس» و«سمارت بلس»



عبير صالح

حصلت شركة مصر للتأمين التكافلي - حياة، على موافقة الهيئة العامة للرقابة المالية لإطلاق المنتجين الأولين المتميزين من حزمة منتجاتها للتأمين التكافلي على الحياة للأفراد.

وأفاد بيان للشركة بأن المنتج الأول «هو وثيقة «تكافل بلس» والتي تُعدّ شاملة تجسّد مبادئ المساعدة المتبادلة والمسؤولية المشتركة».

أما المنتج الثاني هو «وثيقة «سمارت بلس» Smart Plus، التي تجمع بين التأمين التكافلي والادخار، وتضمن للمؤمن عليه قيمة الوثيقة كاملة في حال استكمال مدتها في حياته، أما في حالة الوفاة أو العجز الكلي يُعوّض ورثته بمبلغ التأمين التكافلي».

وقالت العضو المنتدب للشركة السيدة عبير صالح، ان الشركة «تصمّم برامجها وفق دراسات وفهمها العميق لاحتياجات العملاء، وخبرتها في التعرف على أهم ما يتطلعون إلى تحقيقه من حماية وضمان وأمان لهم ولأسرهم، من خلال خدمات التأمين المتميزة».



Keep a roof over their heads.

For more information regarding our affordable insurance options to secure yours and your family's safety; visit our website, scan the QR code above, or e-mail us your questions at info@almashrek.com.lb

www.almashrek.com.lb

 **AL MASHREK**
insurance & reinsurance SAL

حسن اللواتي يحصد جائزة القيادة المثالية



حقق الرئيس التنفيذي للشركة العُمانية القطرية للتأمين السيد حسن اللواتي خطوة مهمة أخرى في مسيرته المهنية الحافلة بالنجاحات، بحصوله على «جائزة القيادة المثالية» للرؤية والالتزام والتأثير على قطاع التأمين في سلطنة عُمان خلال قمة أعمال Oman Economic Review (OER) لعام ٢٠٢٤.

وأهدى اللواتي هذا التكريم إلى فريق العمل المحترف والمتمكن لإلزامه تجاه القيم التي تقوم عليها الشركة العُمانية القطرية للتأمين والمتمثلة بالاستجابة والابتكار والتميز، معرباً عن سعادته بحصوله على هذه الجائزة المرموقة، مؤكداً مواصلة الشركة إحداث تغيير إيجابي في المجتمع من خلال تقديم منتجات وخدمات ترتقي لمستوى تطلعات العملاء وتناسب مع احتياجاتهم ومتطلباتهم المتغيرة باستمرار.

Diot-Siaci وناسكو يلتقيان بآركان هيئة التأمين السعودية



قام السيد Cédric Charpentier، الرئيس التنفيذي لمجموعة Diot-Siaci والسيدان سابا نادر جونيور وفرانسوا مراد من مجموعة ناسكو للتأمين ومديرون من الشركتين بزيارة إلى مدينة الرياض في المملكة العربية السعودية، حيث التقوا مع الرئيس التنفيذي لهيئة التأمين المهندس ناجي النميمي وفريق عمل الهيئة، الذين يحققون تقدماً جديراً بالثناء في تنظيم قطاع التأمين الديناميكي في المملكة.

وبهذه المناسبة، توجه Charpentier وسابا نادر بالشكر إلى موظفي ناسكو السعودية وDiot-Siaci الشرق الأوسط، متطلعين بفارغ الصبر إلى مواصلة مسيرة النمو والنجاح من خلال التحالف الإستراتيجي الذي يجمع الشركتين.

The 7th consecutive BLIS Experience Summit

A transformative experience that will redefine the landscape of insurance education & innovation

BLIS Experience Summit is a unique hybrid platform combining business, life insurance, investment and other related Services. Originally started as Beirut Life Insurance Seminars, it has since broadened its horizons to encompass a variety of complementary professions and services.

In its 7th consecutive year, the BLIS Experience Summit stands as a beacon of excellence. This year's summit, scheduled for October 23-35 in the beautiful country of Cyprus, will cover a spectrum of vital topics in relation to life insurance such as investment, real estate, legal, audit, and other wealth solutions. Bringing together global experts, thought leaders, and professionals, BLIS 2024 promises to be a transformative experience that will redefine the landscape of insurance education and innovation. This year's theme, "Stronger Wings, Wider Horizons", reflects its commitment to expanding the boundaries of knowledge and expertise in the field especially for those in the life insurance and financial industries.

BLIS 2024 will host attendees from over 25 countries, including Lebanon, Jordan, UAE, Kuwait, Saudi Arabia, Oman, Qatar, Egypt, Cyprus, Greece, France, Romania, Croatia, Bulgaria, Poland, Lithuania, Italy, the UK, India, Singapore, China, and beyond. This diverse participation promotes cross-border collaboration and knowledge exchange, making the summit a truly global event.

One of the standout features of BLIS 2024 is the session with industry legends Solomon Hicks and Tony Gordon. With over 100 years of combined experience, their session promises groundbreaking insights and unforgettable moments. Attendees will gain invaluable knowledge from these veterans, making it a must-attend event for anyone serious about advancing their career in insurance.

BLIS 2024 will also feature 20 international speakers from around the world, offering diverse perspectives and expertise. The summit provides an ideal platform for networking, knowledge exchange, and collaboration. Attendees will have the opportunity to engage with industry peers, share experiences, and discuss emerging trends, as well as enhance their leadership and management skills through diverse workshops and networking opportunities.



نوال هايمز رئيسة لقسم التأمين على الحياة والصحي في Deutsche Rück



قامت مجموعة Deutsche Rück بتعيين السيدة نوال هايمز Nawal Himes رئيسة لقسم التأمين على الحياة والصحي في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الذي تم تشكيله حديثاً داخل الشركة، وستكون مسؤولة أمام عضو مجلس المديرين التنفيذيين المسؤول

عن أعمال فرعي التأمين على الحياة والصحي والمدير المالي لمجموعة دويتشه روك مايكل رود Michael Rohde وتتمتع السيدة هايمز بخبرة تزيد عن ١٧ عاماً في مجال إعادة التأمين على الحياة، خصوصاً في أسواق الشرق الأوسط وأفريقيا، نتيجة عملها لدى Société Centrale de Réassurance - حيث تبوأ منصباً مرموقاً كرئيسة لقسمي التأمين على الحياة وإعادة التأمين التكافلي لأكثر من سبع سنوات.

والمعروف أن مجموعة Deutsche Rück قامت باكتتاب مخاطر إعادة التأمين على الممتلكات وضد الحوادث في جميع أنحاء أوروبا على مدى السنوات العشر الماضية. ومنذ عام ٢٠٢٠، قامت المجموعة بتوسيع أعمالها الدولية لتشمل أسواق المغرب العربي والشرق الأوسط وأمريكا اللاتينية ومؤخراً جنوب وشرق وجنوب شرق آسيا.

وفي مجال إعادة التأمين على الحياة، تعمل Deutsche Rück حتى الآن في ألمانيا والنمسا وتتمتع بمكانة راسخة في هذه الأسواق. وستقوم بتنويع محفظة أعمالها على المستوى الدولي أيضاً، مع التركيز على دول مجلس التعاون الخليجي، إلى جانب دول المغرب العربي.



Your protection,
our identity.



BANKERS ASSURANCE SAL
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,
Beirut, Lebanon.
T +961 1 962 700

www.bankers-assurance.com

أرباح CASH ترتفع ٤٢٪ وأقساطها ٦٪ خلال العام ٢٠٢٣



وداد بلهوشات

تمكنت شركة CASH للتأمين الجزائرية بقيادة السيدة ووداد بلهوشات من تحقيق نتائج ممتازة خلال العام ٢٠٢٣، حيث ارتفعت أرباح الشركة بنسبة ٤٢٪ مقارنة بالعام ٢٠٢٢، لتبلغ ١٢,٥ مليون دولار أميركي. وارتفعت الأقساط المكتتبة بنسبة ٦٪ إلى نحو ١٤٨,٤ مليون دولار أميركي، كما ارتفعت حقوق المساهمين بنسبة ٤٤٪ إلى ١٥٦,٥ مليون دولار أميركي.

Milli Re تستضيف النسخة ٣٦ من بطولة كرة المضرب لشركات التأمين



Fikret Utku Özdemir

أقيمت النسخة السادسة والثلاثون من «بطولة التأمين الدولية لكرة المضرب»، التي استضافتها شركة Milli Re، في نادي ميلتاش Miltas الرياضي خلال الفترة الممتدة من ٧ إلى ٩ يونيو. وشارك لاعبون من ٥٠ شركة مختلفة تعمل في سوق التأمين في البطولة، بما في ذلك ٢٣ لاعباً دولياً و٢٧ لاعباً محلياً، مع الإشارة إلى أن هذه البطولة تعد بشكل عام واحدة من أقدم الأحداث الرياضية للشركات في تركيا وبشكل خاص للشركات العاملة في القطاع التأميني.

وتعليقاً على البطولة، قال Fikret Utku Özdemir، المدير العام لشركة Milli Re: «من خلال دعم سوق التأمين لمدة ٩٥ عاماً مع المسؤولية الملقاة على عاتقنا على اعتبار أن Milli Re تعد شركة إعادة التأمين الرائدة في تركيا، نواصل أنشطتنا في الرياضة والثقافة والفنون. وفي هذا السياق، قمنا بتنظيم النسخة السادسة والثلاثين من بطولة التأمين الدولية للتنس، وهي واحدة من أقدم وأعرق أحداثنا. وأود أن أشكر جميع الرعاة الذين دعموا البطولة سواء كانوا لاعبين أم متفرجين، وأهنئ الفرق الفائزة».

«شديد ري» تقدم منحة دراسية سنوية بإسم الراحل جورج مقبل

هو الذي رسم مسيرة نمو شديد ري منذ اليوم الأول». واعتبر أن ذكرى رحيله «مناسبة لإطلاق اسمه على سعي شديد ري إلى تطوير مستقبل القطاع وإعداد القياديين وتأهيلهم للسير على خطى حياته المهنية».

ولاحظ الرئيس التنفيذي لمجمل عمليات «شديد ري» إيلي أبي راشد أن «دور مقبل كان أساسياً في مسيرة نمو شديد ري»، مؤكداً بأنه «كان مثالا يحتذى بالتزامه ونزاهته وتفانيه».

ورأى أن مبادرة المنحة الدراسية «لا تهدف



فحسب إلى تخليد مساهماته الكبيرة في شبكة شديد ري والقطاع، بل تعزز أيضاً التزام الشركة المستمر بتطوير مهارات العاملين فيه وتمكينهم وفق مبادئ التوجيهية».

وكانت جامعة سيدة اللويزة أطلقت برنامج شهادة الماستر في العلوم الإكتوارية بالشراكة مع «شديد ري» عام ٢٠١٩. وساهم البرنامج مذك في رفع مستوى التعليم وبناء القدرات وتعزيز التخصص في السوق الإكتوارية في لبنان والمنطقة وسدّ النقص الذي كانت تعانيه في هذا المجال.

أعلنت «شديد ري»، إحدى شركات مجموعة «شديد كابيتال» الاستثمارية، عن تخصيص منحة دراسية سنوية أطلقت عليها اسم الراحل جورج مقبل الذي رافقها منذ تأسيسها، ستكون كل سنة من نصيب طالب متميز يشارك في برنامج شهادة الماستر في العلوم الإكتوارية الذي توفره مع جامعة سيدة اللويزة (NDU).

وشددت «شديد ري» على أن إطلاقها هذه

المبادرة في الذكرى السنوية الأولى لوفاة مقبل «يؤكد مجدداً التزامها تطوير التعليم وتمنية قدرات القياديين الطالعين» في قطاع التأمين، و«يتيح بقاء المبادئ التي كان مقبل يحملها مصدر تأثير وإلهام في المستقبل» للعاملين في هذا المجال.

وقال مؤسس «شديد كابيتال القابضة» رئيس مجلس إدارتها ورئيسها التنفيذي فريد شديد إن «نهج مقبل لا يزال رغم غيابه حاضراً في كل جهود الشركة للتقدم والتطوير». وأضاف: «إيمانه الراسخ برؤيتنا وإمكاناتنا وقدراتنا

شركات التأمين والبريد في مصر يمثلان ٥١,١٪ من أصول القطاع المالي غير المصرفي

كشف البنك المركزي المصري عن ارتفاع إجمالي أصول القطاع المالي غير المصرفي إلى ١,١٠٥ تريليون جنيه بنهاية العام المالي ٢٠٢٢/٢٠٢٣، بمعدل نمو ٦,٢٪ مقارنة بالعام المالي السابق عليه ٢٠٢١/٢٠٢٢، وبما يمثل ٧,٤٪ من إجمالي أصول النظام المالي، ونحو ١٠,٩٪ من الناتج المحلي الإجمالي الاسمي.

وأشار التقرير إلى أن قطاعي البريد وشركات التأمين استحوذا على ٥١,١٪ من أصول القطاع المالي غير المصرفي، تليهما صناديق التأمين الخاصة والحكومية بنسبة ١٣٪، ثم صناديق الاستثمار بنحو ١٢٪.

وقد بلغ إجمالي أصول شركات التأمين ٢٤٢,٣ مليار جنيه بمعدل نمو ٣٥,٤٪.

وقد ارتفعت قيمة إجمالي أقساط شركات التأمين بمعدل ٢٥,٥٪ إلى ٣٥,٨ مليار جنيه.

الثقة عنواننا

نجاحنا موثق
بجوائز عالمية



غلوب ميد تستضيف ندوة ناجحة في قطر لطرح نظامها المتطور لإدارة التأمين الصحي GENIX



اركان غلوب ميد



بيغي خوراسانجيان



زياد خرما



سالم حيدر

على قدرات النظام المتطورة وتأثيره المتوقع على الأداء التشغيلي والمالي لتعزيز سير العمليات التشغيلية. رحّب السيد **سالم حيدر**، نائب الرئيس الإقليمي، بالحضور وقال: «يسعدنا أن تُتاح لنا هذه الفرصة لطرح نظامنا المبتكر لإدارة التأمين الصحي، GENIX، أمام هذا الحضور الموقر من قطاع التأمين الصحي في قطر».

استضافت غلوب ميد قطر GlobeMed Qatar ندوة ديناميكية للإعلان عن نظامها المتطور لإدارة التأمين الصحي، GENIX، حضر الندوة مدراء تنفيذيين وخبراء من شركات تأمين في قطر. وقد عرض هذا الحدث، الذي أقيم في فندق شيراتون قطر، الميزات والخصائص المبتكرة التي يمتاز بها GENIX، ما أتاح للحضور فرصة للاطلاع



المشاركون



وعرضت الآنسة **بيغي خوراسانجيان**، مديرة قسم التواصل في غلوب ميد، للحاضرين أحدث الأدوات والخصائص التي يمتاز بها تطبيق غلوبمديت خدمات حصرية للسادة العملاء المؤمنين.

وبذلك تواصل شركة غلوب ميد التزامها بتمكين الهيئات الضامنة بحلول مبتكرة ورائدة في السوق، وتنجح مجدداً بتقديم خدمات مستندة إلى أحدث التقنيات والتحول الرقمي لمواجهة تحديات ومتطلبات سوق التأمين الصحي المتغير باستمرار.

وأضاف: «تواجه الهيئات الضامنة تحديات هائلة، لا سيما مع متطلبات نظام التأمين الصحي الإلزامي المرتقب في البلاد. نحن نؤمن إيماناً راسخاً بأن نظام GENIX وحلول غلوب ميد تلبي المتطلبات الخاصة للتأمين الصحي في دولة قطر وسيساعد الهيئات الضامنة على مواجهة التحديات وتحويلها إلى فرص لتعزيز نمو أعمالها».

وعرض السيد **زياد خرما**، رئيس تحليل البيانات ودعم التطوير، خصائص النظام وقدرته على تبسيط العمليات التشغيلية وتعزيز الكفاءة، ما بدأ يظهر وسيستمر في الأشهر المقبلة. كما اكتسب الحضور رؤية قيمة حول قدرة النظام الهائلة في إدارة منافع التأمين الصحي في قطر وخارجها.



GIG تطلق مشروع النافذة الواحدة لخدمات المجموعة في المنطقة



أقامت مجموعة الخليج للتأمين GIG - الأردن - الاجتماع السنوي لوسطاء ووكلاء التأمين، الذي تم من خلاله إطلاق مشروع النافذة الواحدة لخدمات المجموعة

في المنطقة، بحيث توفر هذه النافذة إمكانية خدمة العملاء في جميع الأسواق التي تتواجد فيها مجموعة الخليج للتأمين والبالغ عددها ١٢ دولة وهي (الكويت، البحرين، الإمارات العربية المتحدة، السعودية، عُمان، قطر، الأردن، مصر، تركيا، الجزائر، العراق ولبنان). وفي بداية الاجتماع، رحّب الدكتور علي الوزني الرئيس التنفيذي للشركة بالضيوف الكرام، وشدد على اعتزاز الشركة بعلاقاتها مع هذه الحلقة المهمة من حلقات صناعة التأمين، وتعمل على تطويرها بشكل دائم. كما تم تقديم مجموعة من العروض، شملت استراتيجية الشركة المستقبلية وتوجهاتها الرئيسية وخصوصاً في مجال الخدمات الرقمية، بالإضافة إلى منتجات التأمين على الحياة وبرنامج ولاء العملاء (يلاً GIG). وقد كان الاجتماع فرصة مثمرة لتبادل الأفكار ومناقشة سبل تعزيز العلاقة المشتركة مع شبكة الوسطاء لما فيه مصلحة العملاء.

مجموعة الخليج للتأمين تطلق برنامج SALES BOOSTER SCHOOL



أعلنت مجموعة الخليج للتأمين - الأردن عن إطلاق "SALES BOOSTER SCHOOL" وهو برنامج تدريب داخلي متخصص يقدم برامج نخبة من موظفي الشركة لزملائهم من موظفي المبيعات. ويهدف هذا البرنامج إلى نشر المعرفة وتعزيز الابتكار في جميع مستويات الشركة عبر تطوير مهارات موظفي المبيعات وتمكينهم من استيعاب وتطبيق أحدث الأساليب والتقنيات في مجال البيع والتسويق، بما يساهم في تعزيز قدراتهم الإبداعية وقيادة الابتكار في العمليات اليومية. أكد الدكتور علي الوزني الرئيس التنفيذي للشركة في كلمته،

على الدور الحيوي لهذه المبادرة، وتوفير تدريب مستمر يعزز من قدرات فريق المبيعات ويدعم أهداف النمو الاستراتيجي للشركة. كما يتضمن البرنامج مجموعة واسعة من المواضيع التدريبية مقسمة إلى أربعة مستويات وعلى مدار العام لتلبية احتياجات موظفي المبيعات بدءاً من المستوى الأساسي للمبتدئين وصولاً إلى التخصصات المعمقة للمحترفين، إضافة إلى التحضير للشهادات المهنية. وتشمل الدورات مهارات القيادة، أصول السلوك المهني، المهارات الشخصية ومبادئ التأمين، إضافة إلى سياسات الائتمان وغيرها من المواضيع المتخصصة ما يوفر تدريباً شاملاً يركز على تعزيز الأداء ودعم النمو التنظيمي للشركة.

GIG والجمعية الملكية لحماية البيئة البحرية لتعزيز الوعي البيئي

ضمن إطار استراتيجيتها البيئية الطموحة، وبالتعاون مع الجمعية الملكية لحماية البيئة البحرية، أنهى نخبة من موظفي مجموعة الخليج للتأمين - الأردن تدريبهم بعد حصولهم على شهادة المياه المفتوحة وشهادة البيئة البحرية. تهدف هذه المبادرة إلى تمكين فريق الشركة من المشاركة بالأنشطة البيئية ومنها حملات تنظيف جوف البحر التي ستنفذها الشركة بالتعاون مع الجمعية وسلطة منطقة العقبة الاقتصادية الخاصة، بهدف تعزيز الوعي البيئي والمعرفة تحت الماء، والمساهمة في الحفاظ على التراث البيئي الأردني والتنوع الحيوي لضمان استدامته للأجيال القادمة.



امندهم الأمان

مع تأمين الحياة



ترست العالمية للتأمين تهنيء د. مصطفى أبو الصفا بتوليته منصب رئيس جامعة البوليتكنك



زار وفد من شركة ترست العالمية للتأمين، ممثلاً بالسيد محمد برادعية مدير فرع الخليل، جامعة البوليتكنك لتهنئة الدكتور مصطفى أبو الصفا بتوليته منصب رئاسة الجامعة. تم استقبال الوفد من قبل الدكتور أبو الصفا ورئيس نقابة العاملين الدكتور وليد الريماوي، ونائب رئيس النقابة الأستاذ وهيب الشريف. تضمنت الزيارة تبادل التهاني والتحيات، ومناقشة سبل تعزيز التعاون المستقبلي بين الجامعة وشركة ترست العالمية للتأمين في المجال التأميني والأكاديمي، كما تم التأكيد على أهمية بناء شراكات استراتيجية تعود بالفائدة على الطرفين من خلال برامج التأمين التي

تقدمها ترست وأيضاً تبادل الخبرات والمعرفة في مجالات البحث ومساقات التأمين في الجامعة لرفد السوق الفلسطينية بخبراء في قطاع التأمين. أعرب السيد محمد برادعية، عن سعادته بهذا اللقاء وأكد رغبة شركة ترست بالتعاون مع جامعة البوليتكنك وتزويدها ببرامج تأمينية متقدمة تهدف إلى حماية ممتلكاتها ومجتمعها بشكل شامل، والذي من شأنه أن يعكس مفهوم الحماية التأمينية ويعزز الأمان والاستقرار المالي. تجسد هذه الزيارة الروح الإيجابية للتعاون المشترك بين هذا الصرح الأكاديمي العريق وشركة ترست العالمية للتأمين، وتعزز العلاقات بينهما ما يساهم في بناء مجتمع متكامل يتمتع بعلاقات وشراكات قائمة على المنفعة العامة لبناء شعبنا.

شركة ترست العالمية للتأمين تجدد شراكتها مع المتحف الروسي في أريحا لتأمين التراث



أبرمت شركة ترست العالمية للتأمين اتفاقية تجديد تأمين مع المتحف الروسي في أريحا، مؤكدة مرة أخرى على عمق الثقة والتزامها بحماية الإرث الثقافي والتاريخي. هذه الخطوة، التي تمت بحضور مدير شركة ترست العالمية للتأمين في فرع أريحا/ السيد عبد الرؤوف الفارس، ومدير المتحف / السيد رومان ديكانسكي، تشير إلى تجديد العهد بين الطرفين للمحافظة على واحد من أهم وأضخم المباني الثقافية في مدينة أريحا. المتحف الروسي، الواقع على أرض تعود ملكيتها لروسيا، يعد مركزاً حيوياً لعرض القطع الأثرية التي تم العثور عليها خلال أعمال الحفر والبناء في عام ٢٠١١، بفضل جهود بعثة الآثار الروسية. هذه القطع تحمل في طياتها قصصاً وتاريخاً يعود لعدة قرون، ما يجعل برامج تأمين العمال والمسؤولية المدنية التي تم إبرامها مع ترست أمراً ذا أهمية قصوى.

شركة ترست العالمية للتأمين، بخبرتها الواسعة وتغطيتها الشاملة والمميزة، تثبت مجدداً قدرتها على تلبية احتياجات عملائها بأعلى معايير الجودة والأمان. التأمين المقدم للمتحف يهدف إلى توفير حماية فعالة من الخسائر المحتملة في حال وقوع أي حادث، لا قدر الله، مما يضمن استمرارية عرض هذا التراث الثقافي للأجيال القادمة.

وفي هذا السياق، عبّر السيد عبد الرؤوف الفارس، مدير فرع شركة ترست العالمية للتأمين في أريحا، عن فخره واعتزازه بهذه الشراكة قائلاً: «نحن في شركة ترست العالمية للتأمين، نفتخر بتجديد شراكتنا مع المتحف الروسي، إحدى أعمدة أريحا الثقافية. هذا الالتزام يعكس عمق إيماننا بأهمية حماية التراث الثقافي والتاريخي كجزء لا يتجزأ من مسؤوليتنا تجاه المجتمع. نحن نعتز بالثقة التي يضعها فينا شركاؤنا وعملاؤنا، ونعد بمواصلة تقديم أعلى مستويات الخدمة والحماية».

كما أن شركة ترست العالمية للتأمين تؤكد على ريادتها في السوق وتعزز مكانتها كشريك موثوق به وملتزم بحماية القيم والتراث العالمي. هذا الالتزام ليس فقط تجاه عملائها، بل يمتد ليشمل المجتمع بأسره.





*CATCH THE WIND
WE'LL CATCH THE WORRIES



ورشة عمل للإتحاد المصري للتأمين بالتعاون مع WTW



عقد الإتحاد المصري للتأمين ورشة عمل بالتعاون مع شركة ويلز تاورز واتسون WTW لمناقشة وشرح معيار ١٧.

افتتح السيد علاء الزهيري رئيس الاتحاد المصري للتأمين ورشة العمل وأكد على أهمية ما يقوم به الاتحاد المصري للتأمين من جهود متواصلة لتمكين أعضائه من شركات التأمين لمواكبة التطور الهائل في تطبيق المعايير المحاسبية الدولية وخاصة وأن الهيئة العامة للرقابة المالية ستباشر العمل بالمعيار المصري رقم ٥٠ والمقابل للمعيار الدولي رقم ١٧ وذلك اعتباراً من شهر يوليو للعام الحالي.

وقد توجه الزهيري بالشكر للسيد حامد مبروك العضو المنتدب لشركة ويليس لوساطة إعادة التأمين على الجهود التي قام بها لتوفير المتحدثين من شركة WTW العالمية.

ثم قام كلا من السيدين أمين شرقاوي وBASTIAN KURTH من شركة WTW بشرح مبسط للمعيار ١٧.



هديل عبد القادر أمينة عامة للاتحاد المصري للتأمين



عين مجلس إدارة الاتحاد المصري للتأمين السيدة هديل عبد القادر أمينة عامة للاتحاد. تمتلك هديل أكثر من عشرين عاماً من الخبرة في مجال الشمول المالي، والتمويل متناهي الصغر وتنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة، فقبل انضمامها إلى أكسا عملت في المجال الاستشاري لمؤسسات التمويل متناهي الصغر وساهمت في تطوير أول استراتيجية وطنية للتمويل متناهي الصغر في مصر تم إطلاقها في عام ٢٠٠٥، كما ساهمت في تطوير صياغة قانون التمويل متناهي الصغر، كما أنها نائب رئيس لجنة التأمين متناهي الصغر في الاتحاد المصري للتأمين.

وقد درست هديل ماجستير إدارة الأعمال الدولية - وحاصلة على بكالوريوس في الكيمياء - الجامعة الأميركية بالقاهرة بالإضافة إلى كونها مدرب معتمد في منظمة العمل الدولية ILO، مدير مجلس إدارة معتمد بمعهد المديرين المصري، ومدرب معتمد في التأمين متناهي الصغر بمركز التأمين متناهي الصغر في ميلمان.

أركان نقابة وسطاء التأمين في لبنان

يَهْنُؤُنَ رَئِيسَ لَجنَةِ المَراقَبَةِ وَيَنَاقِشُونَ مَوَاضِيعَ تَهَمُ القِطَاعَ



زار وفد من مجلس نقابة وسطاء التأمين في لبنان LIBS برئاسة النقيب إلياس حنا - ضمّ نائب الرئيس أنطوان عبيد، أمين السرّ طانيوس الدكاش، أمينة العلاقات العامة سيلفيا الحاج، أمين الشؤون المهنية طلال الأنسي، أمين شؤون الإعلام والنشر والتوثيق حسام فرح، وعضو المجلس، نديم الحاج، رئيس لجنة مراقبة هيئات الضمان بالإجابة السيد نديم حداد بحضور رئيس وحدة الرقابة على سلوكيات سوق الضمان السيد يحيى تبولة وذلك لتنهئته بمنصبه الجديد وللتداول معه بعدة مواضيع تفيد وتهم قطاع وساطة التأمين في لبنان، أبرزها:

- التشدد في إعطاء الرخص لوسطاء التأمين بالتنسيق مع نقابة وسطاء التأمين في لبنان.
- المضاربة غير المشروعة والطلب من لجنة مراقبة هيئات الضمان ضرورة التأكيد والتشدد على شركات التأمين التعامل مع وسيط تأمين مرخص من قبل وزارة الاقتصاد والتجارة وعدم التعامل مع أية جهة غير مرخصة وفقاً للاصول.
- تسوية وضع الكفالة المصرفية مع لجنة مراقبة هيئات الضمان.
- إنشاء تدريب خاص لتعليم كافة موظفي شركات وساطة التأمين بالتعاون مع نقابة وسطاء التأمين في لبنان، لجنة مراقبة هيئات الضمان ووزارة الاقتصاد والتجارة.
- الوساطة والتحكيم الحاصل بين وسيط التأمين وشركات التأمين.
- التأكيد على تفعيل دور المجلس الوطني للضمان.
- موضوع الباركود الموجود على بوالص التأمين من قبل شركات التأمين، الطلب من لجنة مراقبة هيئات الضمان التشدد على مراقبة هذا الباركود كي يكون موحداً وثابت الشروط دون أي تغيير أو تعديل بشروط عقد التأمين خلال السنة من قبل شركات التأمين.

أمانة للتأمين التعاوني تمدد تعيين رشيد أبي نادر



أعلنت شركة أمانة للتأمين التعاوني الحصول على موافقة هيئة التأمين على قرار مجلس الإدارة، بتمديد تعيين رشيد أبي نادر، للقيام بمهام العضو المنتدب للشركة. وأوضحت الشركة في بيان لها على تداول، أن فترة التكليف ستكون لمدة ستة أشهر تبدأ من تاريخ نهاية فترة التعيين القائمة.

وبحسب البيانات المتاحة على أرقام، عيّن رشيد أبي نادر في منصب العضو المنتدب في الشركة لمدة ستة أشهر من تاريخ ٦ ديسمبر ٢٠٢٣ حتى تاريخ ٦ يونيو ٢٠٢٤.

وفد من AWRIS يزور السوق العراقية

زار وفد من الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب السوق العراقية بناء لرؤية واستراتيجية الرئيس التنفيذي عماد عبد الخالق وذلك للاطلاع على آخر مستجدات السوق وحاجاتها.



B E R Y T U S



Berytus Insurance and Reinsurance Co. S.A.L., Azoury Center, Alfred Naccache Ave., P.O.Box 165152, Achrafieh, Beirut, Lebanon
Tel: +961.1.331331 PBX • Fax: +961.1.329076 • e-mail: berytus@berytus.com

بعد انتخاب ٦ أعضاء جدد يمثلون قطاع التأمين عبدو الخوري رئيساً للمؤسسة الوطنية للضمان الإلزامي



من اليمين: محمد الهبري، انطوني الفضل، جورج ماطوسيان، اسعد ميرزا، المحافظ مروان عبود، ايلي طريبه وعبدو الخوري

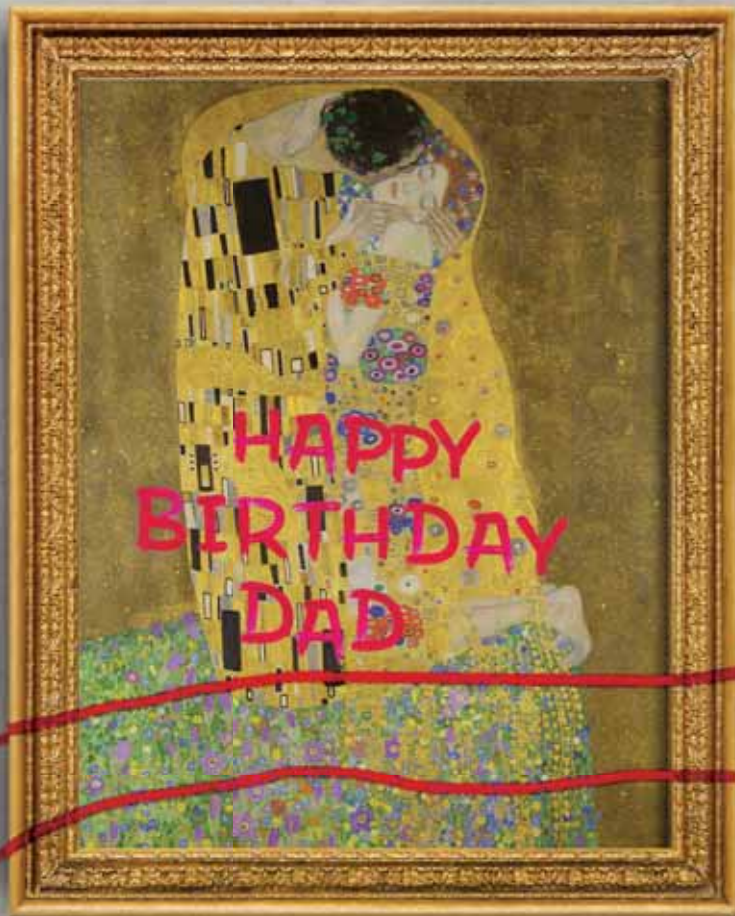


عقدت المؤسسة الوطنية للضمان الإلزامي جمعيتها العمومية العادية السنوية في ٢٦ حزيران (يونيو) الماضي من أجل انتخاب ستة أعضاء جدد لمجلس الإدارة وبنتيجة الانتخاب فازت الشركات التالية :

المشرق AL MASHREK، اليغ ALIG، التجارية المتحدة UCA، ذي كابيتال THE CAPITAL، نورث NORTH والإعتماد اللبناني CLA. وعلى اثر انتهاء عملية الانتخاب، عقد مجلس الإدارة الجديد اجتماعه فانتخب السيد **عبدو الخوري** رئيساً للمجلس، السيد **إيلي طريبه** نائباً للرئيس والسيد **محمد الهبري** أميناً للصندوق.

وبذلك ينضم محافظ بيروت **مروان عبود** بصفته رئيس هيئة إدارة السير ونبيل سرور رئيس مصلحة شؤون هيئات الضمان / مفوض الحكومة إلى الشركات الـ ٦ الفائزة في مجلس إدارة المؤسسة.





You'd better be insured

مواضيع مهمة تطرقت إليها SNA في اجتماعها الشهري



عقدت شركة سنا SNA اجتماعها المخصص لشهر يونيو، سلط خلاله الضوء على أبرز الإنجازات المحققة، وأهم الميزات المثيرة للاهتمام المتعلقة بالتطبيق الجديد الخاص بالهواتف المحمولة الذي أطلقتته الشركة مؤخراً. كما كانت فرصة للاحتفال بالفائزين في المسابقات التي سبق ونظمتها الشركة. كما عقدت الشركة دورة تدريبية حول مخاطر الهندسات الاجتماعية حاضر فيها كبار إداريي الشركة. - ننشر صور كلتا الفعاليتين.





We
bring
insurance
right to
your
fingertips.

Say hello to our revolutionary new app,
where technology meets peace of mind.
Experience the power of innovation.

Get ready to explore insurance like never
before – simpler, smarter, and tailored
just for you.



Download it now





فاتح بكداش (رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة أروب للتأمين):

استراتيجية ٥٠ سنة ساهمت في التصدي للأزمات والبقاء إلى جانب عملائنا

لم تخل شركة أروب للتأمين AROPE بشعار «كلمتنا كلمة» الذي أعلنته منذ التأسيس عام ١٩٧٤ إلى اليوم، ما حولها الارتقاء إلى صف الشركات الملتزمة بالصدقية والشفافية، حيث تعتبر واحدة من الشركات الرئيسية في لبنان في صناعة التأمين. وعلى مدى ٥٠ عاماً من العمل، نجحت الشركة في تحقيق استدامة النمو والتطور، والتزام تقديم أفضل الخدمات لشرائها وعملائها، مع التركيز على بناء علاقة مبنية على الثقة والنزاهة والاحترافية.

وتحدث رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة أروب للتأمين السيد فاتح بكداش في مقابلة مع «البيان الاقتصادية» عن عوامل هذا النجاح، لافتاً إلى أن الشركة منذ انطلاقتها «عززت حضورها في السوق اللبناني وحققت إنجازات متتالية على مستوى العائد على حقوق المساهمين ورأس المال حيث سجل المرتبة الأعلى بين شركات التأمين على مدى سنوات طويلة، إلى جانب اتباع سياسة انتقائية في اكتتاب المخاطر، إذ ساهمت الاستراتيجية المتبعة في التصدي للأزمات والبقاء إلى جانب عملائها وجميع المتعاملين معها». وأعلن أن الشركة افتتحت فرعاً كبيراً في منطقة الأشرية، ويعد من أكبر فروع الشركة بالإضافة إلى توسعها في مصر والإمارات واحتلالها مركزاً متقدماً بين شركات التأمين اللبنانية في ٢٠٢٣.

■ ■ ■ AROPE ما زالت تحتل مركزاً متقدماً بين أكبر ١٠ شركات تأمين في لبنان ■ ■ ■

بهدف تقديم تأمين على السيارات بأسعار معقولة تتماشى مع الأوضاع الاقتصادية الحالية والقدرة الشرائية للعملاء.

علاقة جيدة منذ سنوات

■ بعد الأزمة المالية في لبنان وانفجار الرابع من آب، قرر عدد من المقيدين الإنسحاب من السوق اللبنانية، كيف تصفون علاقتكم مع شركات إعادة التأمين التي تتعاونون معها؟

– حافظت شركة سكور لإعادة التأمين المساهمة في أروب على طريقة العمل ذاتها، ما أتاح لنا الحفاظ على هذه العلاقة لسنوات عدة. إلا أن التحدي الأكبر يتمثل في الاتفاقيات الاختيارية FAC، إلى جانب معضلة التسعير من قبل شركات إعادة تأمين أجنبية غير مصنفة، وهذه المسألة غير صحية للسوق. كما توقف بعض شركات إعادة الأمانة الأجنبية عن الاكتتاب، على رغم عدم خروجها من السوق اللبنانية.

■ عُيّن مؤخراً مدير عام جديد بالوكالة لهيئة التأمين وهو السيد نديم حداد، كيف تصفون التعاون في ما بينكم، وهل لديكم مطالب معينة؟

– عقدنا لقاء مع المدير العام الجديد بعد استلامه المهام الموكلة إليه. ونحن بدورنا ننشئ على أدائه والعمل الدؤوب الذي يقوم به، لإيجاد حلول للكثير من الأزمات والمشاكل التي يعاني منها قطاع التأمين.

الصمود في وجه الأزمات والتحديات القائمة

■ كيف تقيّمون أداء الشركة وما هي آخر المستجدات؟

– دخلت الشركة في مرحلة جديدة مع بداية عام ٢٠٢٤، حيث شهدت تحسناً كبيراً في الأداء خصوصاً بعد تحويل البوالص إلى الدولار النقدي حصراً. كما أن الملاءة المالية للشركة وخبرتها الطويلة عززت قدرتها على الصمود في وجه الأزمات والتحديات القائمة.

في ما يخص فروع الشركة في مصر:

تحافظ شركتنا أروب في مصر منذ تأسيسها في العام ٢٠٠٨ على نمو مستدام على رغم التحديات التي تواجهها سوق التأمين من ناحية تدني العملة. ونعمل حالياً على منصات إلكترونية بهدف تقديم الخدمات لعملائنا ووسطاء التأمين. كما أننا وقعنا اتفاقية التحالف الاستراتيجي مع شريكنا بنك المؤسسة العربية المصرفية (البحرين) ABC Bank في مصر وذلك لتسويق منتجاتنا عبر فروع ومنصات المصرف.

تطبيق دوزي Doozy في الإمارات العربية المتحدة:

اطلقنا العام الماضي دوزي في دبي وذلك عبر تسويق منتج تأميني للمركبات Pay as you go حيث نعمل حالياً على منتجات أخرى تتناسب مع متطلبات السوق في الامارات العربية المتحدة. ■



■ يعاني لبنان من أزمات متتالية وتحديات اقتصادية، ما هو الدور الذي تلعبه شركتكم في دعم المؤمنين لديكم؟

– اعتدنا في لبنان على التأقلم مع الأزمات على أنواعها، فهو يحاول باستمرار التصدي لها والنهوض مجدداً. لكن ما شهدته الساحة اللبنانية خلال السنوات الخمس الماضية من انهيار اقتصادي ونقدي، شكل حالة استثنائية غير مسبوقة لا تزال تداعياتها تلاحق المواطن اللبناني في طريقة عيشه، ناهيك عن انفجار الرابع من آب، وحالياً الحرب الدائرة التي تطال القرى الجنوبية.

منذ انطلاقتها، نجحت شركة أروب للتأمين في تعزيز وجودها في السوق اللبنانية، حيث حققت إنجازات متتالية في مجال العائد على حقوق المساهمين ورأس المال، ما جعلها تتصدر بين شركات التأمين في هذا المجال. اتبعت الشركة سياسة انتقائية دقيقة في اكتتاب المخاطر، والتي ساهمت بشكل كبير في التصدي للأزمات والحفاظ على استمرارية الخدمة المميزة لعملائها والمتعاملين معها.

بالفعل، فإن استراتيجية أروب المتبعة مكنتها من البقاء بجانب عملائها في أصعب الظروف، مما عزز ثقتهم بها وزاد من سمعتها الإيجابية في السوق. وكجزء من سياسة التوسع الخاصة بالشركة، تم افتتاح فرع جديد في منطقة الأشرية، بهدف تقديم خدمات أفضل لعملائنا وتسهيل معاملاتهم، مما يعكس التزام الشركة بتلبية احتياجاتهم وتقديم الدعم اللازم لهم.

أما في ما يتعلق بانفجار مرفأ بيروت، فقد نجحت الشركة في تسديد المطالبات كاملة من دون أية مشاكل ولم تسجل أي شكوى في هذا الإطار لدى لجنة مراقبة هيئات الضمان، تأكيداً منا على الوقوف إلى جانب عملائنا وضمان حقوقهم الكاملة.

أطلقنا تطبيق "DOOZY" بهدف تقديم خدمات تأمينية رقمية

■ تُعد أروب للتأمين من الشركات السباقية في تبني الحلول الرقمية وإطلاق تطبيقات مبتكرة. كيف تقيّمون طريقة تعاوي المستهلك مع هذه الحلول؟

– أطلقت شركة أروب منذ سبع سنوات تطبيق "DOOZY" بهدف تقديم خدمات تأمينية رقمية، حيث كنا من الرائدة في تسويق منتجات عبر المنصات الإلكترونية. تعتبر دوزي عاملاً مشجعاً وحافزاً لدخول مجال التسويق الإلكتروني والبيع عبر المنصات الإلكترونية للعديد من الشركات. انطلقت الفكرة في فرع التأمين على المركبات لتشمل كل الفروع، لكن الأزمة الاقتصادية حالت دون إمكانية العمل وفق الخطة الموضوعة والتركيز على مجموعة من الأولويات. إلا أننا نعاود العمل حالياً على مجموعة من الخطط والمشاريع الجديدة والمبتكرة، التي لطالما ميّزت أروب عن مثيلاتها في صناعة التأمين.

في بداية ٢٠٢٤ تم إصدار منتج تأميني فريد من نوعه ولاول مرة في لبنان بنظام الدفع حسب الاستخدام عبر منصة Doozy تحت اسم "Km b Km" وذلك



Mark Your Calendar

FOREX EXPO IS COMING IN DUBAI

DATE

07 - 08
Oct 2024

VENUE

DUBAI WORLD
TRADE CENTRE

«العنود تك» (ANOUD TECH) تفتتح مكتباً في دبي



قامت شركة «العنود تكنولوجيز» (ANOUD TECH) بافتتاح مكتب فرعي في دولة الإمارات العربية وتحديدًا في مدينة الإنترنت في دبي. ويشكل هذا التوسع الجغرافي علامة بارزة في مسيرة نمو شركة ANOUD TECH التي تتطلع إلى لعب دور مهم في تحديث صناعة التأمين في الإمارات ومنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا.

وقد حضر حفل الافتتاح السيد أحمد الجربوعي، عضو مجلس إدارة الشركة والمسؤول التنفيذي الأول فيها ومدير تطوير الأعمال في مجموعة قطر للتأمين. كما حضر مديرون من الشركة وإعلاميون. تجدر الإشارة إلى أن شركة (العنود تك) تأسست من قبل شركة قطر للتأمين بالتعاون الوثيق مع شركة سويس ري بهدف تقديم منصة تأمين متكاملة تحت اسم ANOUD+.



قيمتها ملياراً دولار

«لينوفو» تخطط لبيع سندات قابلة للتحويل

للسندوق السيادي السعودي



علاء بواب

تخطط شركة «لينوفو» LENOVO لبيع سندات بعائد صفر قابلة للتحويل إلى أسهم بقيمة مليار دولار لسندوق الثروة السيادي السعودي، لتكون أحدث شركة صينية تسعى إلى جمع التمويل، من خلال إصدار مثل هذه السندات في خلال أيام.

وحددت الشركة سعر التحويل الأولي للسندات عند ١٠,٤٢ دولار هونغ كونغ للسهم، وفقاً لإفصاحها في البورصة. وسيتم إصدار السندات لشركة «آلات» الاستثمارية المدعومة من صندوق الاستثمارات العامة السعودي، والتي أبرمت صفقة استراتيجية مع شركة تصنيع أجهزة الكمبيوتر الشخصية «لينوفو». وتنوي الشركة كجزء من الاتفاقية، بناء مركز للبحث والتطوير في الرياض وتوسيع الطاقة الإنتاجية في المنطقة.

وعند الاستحقاق، ستمثل الأسهم الجديدة حوالي ١٢٪ من رأسمال لينوفو الحالي، أو نحو ١١٪ من رأس المال الجديد للشركة، بعد إضافة الأسهم التي حوّلت من السندات.

وأعلنت الشركة أنها اقترحت إصدار سندات ضمانتها مدتها ثلاث سنوات بقيمة ١,١٥ مليار بسعر إصدار يبلغ ١,٤٣ دولار هونغ كونغ لجمع أموال إضافية. وسيكون هذا الإصدار بموجب تفويض محدد.

Ooredoo تبرم شراكة مع NOKIA لتحديث خدمات الاتصال



تواصل مجموعة Ooredoo دفع عجلة ابتكارات شبكات الجيل الخامس 5G، إذ وقعت مذكرة تفاهم مع شركة نوكيا NOKIA، بهدف تحديث خدمات الاتصالات للشركات عبر توفير حلول متطورة لشبكات الجيل الخامس 5G.

وسيتعاون الجانبان بموجب الاتفاقية لتطوير شبكات جيل خامس 5G خاصة ونشرها، وتقديم حلول مبتكرة خاصة بالسوق والشركات والمصممة خصيصاً لتلبية احتياجات المؤسسات في القطاعات المتنوعة. وسيستفيد عملاء Ooredoo من الشركات، من مزايا الأداء العالي وفترات التأخير المخفضة التي توفرها خدمات الاتصالات عبر شبكات الجيل الخامس 5G، إضافة إلى قدرات إنترنت الأشياء المحسنة وشبكات الاتصال ذات الصديقة العالية، ما يمكنهم من

تحسين الإنتاجية والكفاءة، وتسريع رحلة التحول الرقمي، والاستفادة من فرص الابتكار والنمو الجديدة المتاحة.

وقال السيد نجيب خان، الرئيس التنفيذي لخدمات الشركات لمجموعة Ooredoo: «يسلط تعاوننا الاستراتيجي مع نوكيا الضوء على التزام Ooredoo بتقديم أفضل حلول شبكات الجيل الخامس 5G التي تدعم عملائنا من الشركات في تطوير أعمالهم وتعزيز مرونتهم في هذه البيئة التنافسية».

واعتبر ستيفان ليتغينز، نائب رئيس حلول المؤسسات في نوكيا: «أن تعاون نوكيا مع مجموعة Ooredoo إنجاز آخر في مسيرة تطور شبكات الجيل الخامس 5G في مناطق الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وجنوب شرق آسيا».



liaassurex

Let's talk
about
tomorrow

www.liaassurex.com
01 982 000



2P توقع عقد منافسة تشغيل مراكز اتصال وزارة الصحة



إحسان دغمان

وقعت شركة العرض المتقن للخدمات التجارية (2P)، عقد منافسة تشغيل مراكز اتصال وزارة الصحة لمدة ٢٤ شهراً بقيمة ٢٠١ مليون ريال، شاملاً الضريبة على القيمة المضافة.

وتتمثل تفاصيل العقد بحسب ما أفاد بيان للشركة على «تداول»، في تفعيل آليات وقنوات التواصل التفاعلية وتشغيلها وتطويرها مع المستفيدين من وزارة الصحة، من خلال توفير خدمات مراكز

الاتصال المتعدد القنوات وتشغيلها بجودة وكفاءة عالية لخدمة التواصل ودعمه وتعزيزه مع الجهات والمستفيدين، بحيث يمكنهم من الاطلاع على تفاصيل المبادرات التي تقدمها الوزارة وتقديم طلباتهم أو استفساراتهم وملاحظاتهم ومقترحاتهم وشكاوهم، من خلال قنوات التواصل التفاعلية المختلفة، فضلاً عن إمكانية رصد ما يتداوله المستفيدون في مواقع التواصل الاجتماعي على مدار الساعة.

تأهل «أرامكو الرقمية» للحصول على ترخيص ترددات شبكة اتصالات مستقلة



طارق أمين

أعلنت هيئة الاتصالات والفضاء والتقنية، تأهل شركة الحلول الرقمية المتكاملة العالمية «أرامكو الرقمية»، للحصول على ترخيص ترددات شبكة الاتصالات المتخصصة بالنطاق الترددي ٤٥٠ ميغاهرتز، بعد استكمال الإجراءات التنظيمية للترخيص.

ويهدف الترخيص إلى إنشاء شبكة اتصالات لخدمة قطاعي الصناعة والأعمال مستقلة عن شبكات الاتصالات المتنقلة، تعمل على أحدث التقنيات اللاسلكية العالمية، لتلبي الاحتياجات المتخصصة لمختلف القطاعات، وذلك ضمن توجهات الهيئة لتحقيق قيادة المملكة، في توفير خدمات اتصالات متخصصة عريضة النطاق.

وأصدر مجلس إدارة الهيئة قراره بتأهل الشركة، للحصول على الترخيص الذي سيساهم في تعزيز التحول الرقمي في قطاعات الصناعة والطاقة والنقل والصحة وغيرها من القطاعات الوطنية. كما ستمكن الشبكة المتخصصة تطبيقات الثورة الصناعية الرابعة وإنترنت الأشياء الصناعية. وسبق أن أعلنت الهيئة في مارس الماضي، عن طرح المنافسة للعموم على هذا النوع من التراخيص.

معركة G6 بدأت قبل أوانها



أشار خبراء إلى الحاجة لتعاون دولي أكبر لصياغة معايير عالمية موحدة لتكنولوجيا الجيل السادس، وأي محاولة لتشكيل مجموعات صغيرة للحد من نفوذ الصين في التكنولوجيا اللاسلكية من الجيل

الثاني، لن تؤدي إلا إلى الأضرار بمصالح صناعة الاتصالات العالمية. وكانت مجموعة من ١٠ دول بما فيها الولايات المتحدة والمملكة المتحدة، أعلنت عن إقرارها مجموعة من المبادئ لدعم تطوير شبكات الجيل السادس الآمنة والمرنة.

وجاءت هذه الخطوة في وقت يدخل فيه البحث والتطوير في مجال G6 نافذة زمنية حاسمة لتحديد التقنيات المهمة وصياغة المعايير الرئيسية، وفقاً لـ CHINADAILY.

وكان الاتحاد الدولي للاتصالات وافق على إطار رؤية الجيل السادس، وهو وثيقة تأسيسية للعمل العالمي لشبكة الجيل السادس، مع الضغط على زر البدء لتجديد البحث والتطوير في أنحاء العالم.

وتعمل شركة تشاينا يونيكوم لاستكشاف التقنيات الرئيسية المحتملة لشبكة الجيل السادس وتوقعت استكمال البحث الفني واستكشاف سيناريوهات التطبيق المبكر لتقنية G6 بحلول عام ٢٠٢٥. ورجّحت بدء الإطلاق التجاري لـ G6 في الصين اعتباراً من عام ٢٠٣٠. وأطلقت شركة تشاينا موبايل أكبر شركة اتصالات في العالم من حيث عدد مشتركى الهاتف المحمول، بنجاح القمر الصناعي الأول في العالم لاختبار بنية الجيل السادس، ما يمثل علامة فارقة في جهودها لاستكشاف تكنولوجيا الاتصالات الفضائية والأرضية المتكاملة.

«سامسونغ» تنزل «أبل» عن عرش صناعة الهواتف الذكية



تراجعت شحنات الهواتف الذكية من شركة «أبل» APPLE نحو ١٠٪ في الربع الأول من هذه السنة، وفق ما أفادت بيانات من شركة أي.دي.سي (IDC) للبحوث، عازية ذلك إلى

ضغط المنافسة الشديدة من صناع الهواتف الذكية العاملة بنظام أندرويد لتبوء المركز الأول عالمياً.

وارتفعت شحنات الهواتف الذكية العالمية بنسبة ٧,٨٪ لتصل إلى ٢٨٩,٤ مليون وحدة بين يناير ومارس، مع اقتناص شركة «سامسونغ» SAMSUNG حصة في السوق، بلغت ٢٠,٨٪، لتُنزل بذلك «أبل» عن عرش صناعة الهواتف التي تبلغ حصتها ١٧,٣٪. واحتلت شاومي إحدى أكبر الشركات المصنعة للهواتف الذكية في الصين المركز الثالث، إذ بلغت حصتها في السوق ١٤,١٪.

«زين»: الاستثمار الصحيح في الذكاء الاصطناعي للوصول إلى التحول الرقمي الشامل



رغزت شركة «زين» في قمة الرؤساء التنفيذيين لتكنولوجيا المعلومات ٢٠٢٤ التي نظمتها شركة IDC ورعتها «زين» بعنوان «مستقبل تكنولوجيا المعلومات: إعادة التفكير في التحول الرقمي لعالم الذكاء الاصطناعي»، على أهمية الاستثمار الصحيح في الذكاء الاصطناعي وتقنياته للوصول إلى التحول الرقمي الشامل، وتحقيق القيمة والعائد من هذا الاستثمار، وذلك من خلال اعتماد الممارسات الصحيحة ودعم البنية التحتية بالتقنيات الحديثة.

وأناحت القمة مساحة لتبادل الخبرات والتجارب حول إمكانات الذكاء الاصطناعي، لإعادة تشكيل بيئة الأعمال وتعزيز الاقتصاد الرقمي.

وشارك في القمة المدير العام للجهاز المركزي لتكنولوجيا المعلومات بالتكليف الدكتور **عمار الحسيني**، والرئيس التنفيذي لشركة ZainTECH **أندرو حنا**، وقياديون من القطاعين العام والخاص، ومسؤولون تنفيذيون من شركات التكنولوجيا المحلية والإقليمية والعالمية، وخبراء وأكاديميون.

وعرضت «زين» في ندوة خاصة على هامش القمة، أبرز الحلول والخدمات المبتكرة التي تقدمها شركة ZainTECH، المزود الإقليمي للحلول الرقمية المتكاملة لمجموعة «زين»، وهي تشمل الحلول السحابية والرقمية والأمن السيبراني، وخدمات الروبوت والطائرات المسيّرة، وتحليل البيانات، وغيرها التي توظف تقنيات الذكاء الاصطناعي لرفع مستويات الكفاءة والإنتاجية، وتقليل التكاليف التشغيلية وتحسين الأداء.

وقدمت القمة منصة مهمة لتمكين القياديين في قطاع تكنولوجيا المعلومات ومساعدتهم على التكيف مع المتغيرات في بيئة الأعمال وسط ثورة الذكاء الاصطناعي، لتحقيق الأهداف الاستراتيجية للشركات في مختلف القطاعات الحيوية في السوق، والتعامل مع التحديات المستجدة عبر توظيف الابتكارات التقنية، وتحقيق النمو المستدام في عالم الاقتصاد الرقمي.

إريكسون وفودافون لتعزيز مهارات الشباب العماني



وقعت إريكسون ERICSSON مذكرة تفاهم مع فودافون VODAFONE لاستكشاف فرص التعاون في مبادرات المسؤولية الاجتماعية للشركات في سلطنة عُمان حول المبادرات التعليمية الرئيسية في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات. وتماشى الجهود المشتركة بين الشركتين مع أهداف التنمية المستدامة الوطنية والعالمية وتدعم الجهود المبذولة لتحقيق «رؤية عُمان ٢٠٤٠». وستركز الاتفاقية على الاستفادة من برنامج إريكسون "Connect To Learn" لتعزيز تنمية المهارات الرقمية، بما في ذلك البرامج المصممة لتطوير واستقطاب الشباب والمواهب العمانية في قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات.

كما ستبحث الشركتان في المجالات المختلفة التي يُمكن للشباب العُماني الاستفادة من مبادرات وتجارب تعليمية عالمية مختلفة، مثل "Ericsson Educate"، من خلال برامج إريكسون التعليمية الواسعة.

قال **عبد الله البلوشي**، المدير العام لإريكسون عُمان: «نعمل في إريكسون على تمكين عالم ذكي ومستدام ومتصل يكون فيه التعليم متاحاً للجميع. نركز شراكتنا مع فودافون عُمان على التزامنا المشترك بتعزيز وصقل المواهب التقنية المحلية، وتعزيز قدرة الجيل الجديد التنافسية والتوظيفية في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات سريع التطور».

KASPERSKI تطور طريقة جديدة

يرصد بـمجية التجسس PEGASUS

طور فريق البحث والتحليل العالمي لدى كاسبرسكي (Kaspersky) طريقة سهلة لرصد مؤشرات الإصابة ببرمجيات التجسس المتطورة التي تستهدف نظام iOS مثل PEGASUS و REIGN و PREDATOR من خلال تحليل سجل SHUTDOWN.LOG الذي يعد قضية جنائية غير مستكشفة سابقاً. اكتشف خبراء الشركة أن الإصابة ببرمجية PEGASUS تترك آثاراً في سجل الإيقاف غير المتوقع للنظام، SHUTDOWN.LOG المخزن في الأرضيف الذي تجمعه أداة Sysdiagnose في أي جهاز محمول يعمل بنظام iOS. يحتفظ هذا الأرضيف بالمعلومات من كل جلسة إيقاف وإعادة تشغيل النظام، مما يعني أن الحالات الشاذة المرتبطة ببرمجية PEGASUS الخبيثة تظهر في السجل إذا قام مستخدم مصاب بإيقاف وإعادة تشغيل جهازه. كانت من بين تلك الآثار المكتشفة عمليات «عنيدة» تعوق عمليات إعادة تشغيل النظام، لا سيما تلك المرتبطة ببرمجية PEGASUS، هذا إلى جانب آثار للإصابة تم اكتشافها عبر ملاحظات مجتمع الأمن السيبراني.



المجدوعي للسيارات تستحوذ على صدارة جوائز هيونداي العالمية

حازت شركة المجدوعي للسيارات هيونداي، الموزع المُعتمد لمركبات هيونداي HYUNDAI في المناطق الشرقية والشمالية، على ثلاث جوائز رئيسية، تقديراً لاستراتيجيتها الرئيسية في تقديم أفضل الخدمات لعملائها على كل الصعيد. ونالت المجموعة هذه الجوائز، لكونها أفضل شركة في الشرق الأوسط وأفريقيا نظراً إلى تميزها في تعزيز مبيعات وخدمات المركبات التجارية المتعددة الاستخدام للنصف الأول من هذه السنة، ولتصنيفها ضمن أفضل موزعي هيونداي في الشرق الأوسط وأفريقيا. وتسلم رئيس مجموعة المجدوعي السيد يوسف بن علي المجدوعي، الجائزة في الحفل السنوي الذي نظّمته شركة هيونداي موتور في حضور الرئيس التنفيذي للمجدوعي للسيارات السيد أحمد سعود عباسي، والمدير التنفيذي للمجدوعي هيونداي المهندس شريف الجوهري.

وأكد الجوهري، أن «اعتلاء صدارة الوكيل المميز والأفضل في خدمات السيارات التجارية المتعددة الاستخدام يعكس الجهود الكبيرة والاستثمار الضخم الذي قامت به الشركة، في تطوير خدماتها والتوسع في التنوع بمبيعات مركبات وسيارات هيونداي، من منطلق مسؤوليتها الثابتة تجاه عملائها لنيل ثقتهم والحفاظ على علاقة مستدامة معهم».



إتفاقية إستراتيجية بين «يلو» و«المجدوعي للسيارات»

أعلنت شركة المجدوعي للسيارات، الوكيل المعتمد لسيارات شانجان CHANGAN في المملكة العربية السعودية، عن دخولها في اتفاقية شراكة مع شركة الوفاق لحلول النقل «يلو»، وذلك في إطار توريد ٢٠٠٠ سيارة موديل ٢٠٢٥ لتلبية وتعزيز تجربة عملاء «يلو» واستمراراً للتعاون المشترك بين الطرفين.

الشركات الأميركية تتسابق لإنتاج السيارات الهجينة بعد تباطؤ الكهربائية



مع ارتفاع مبيعات الولايات المتحدة من السيارات الهجينة التي تعمل بالغاز والكهرباء، وتراجع مبيعات السيارات الكهربائية، يراهن صناع السيارات والموردون على أن طلب المستهلكين للتوصل إلى حل وسط بين الوقود بالكامل والكهرباء بالكامل هو اتجاه دائم. تعمل شركات صناعة السيارات والموردون على زيادة القدرة على بناء مركبات هجينة تعمل بالبنزين والكهرباء للسوق الأميركية، استجابة لطلب المستهلكين المتزايد على التكنولوجيا، وفي الوقت ذاته انخفاض الطلب على السيارات الكهربائية بالكامل. وأفاد بنك «مورغان ستانلي» بأن مبيعات السيارات الهجينة في الولايات المتحدة زادت خمس مرات أسرع من مبيعات السيارات الكهربائية في فبراير. ولفت تحالف ستيلانتيس STELLANTIS إلى أن النسخة الهجينة من سيارة جيب «رانغلر» الأميركية في النصف الثاني من عام ٢٠٢٣، ارتفاعاً من ٣٧٪ في النصف الأول من العام.

وارتفعت مبيعات سيارات فورد FORD الهجينة بنسبة ٣٧٪ تقريباً خلال الشهرين الأولين من العام، مدفوعة بالطلب على الشاحنة الهجينة «مافريك» المدمجة. وقال التجار إنهم يستطيعون بيع المزيد من «مافريك» الهجينة إذا تمكنت شركة فورد FORD من تصنيعها. وقال جيم بومبيك، نائب رئيس فورد لتطوير المنتجات: «كان علينا الإسراع في إنتاج المزيد من مافريك. لقد أضفنا نوبة عمل ثالثة كاملة للاستجابة للطلب». ويتحدى تحول الصناعة نحو السيارات الهجينة سياسات المناخ المؤيدة للسيارات الكهربائية لإدارة بايدن، والمجموعات البيئية التي تريد من شركات صناعة السيارات التخلص التدريجي من محركات الاحتراق الداخلي التي ينبعث منها ثاني أكسيد الكربون في أسرع وقت. ويُتوقع أن يصدر البيت الأبيض معايير انبعاثات ثاني أكسيد الكربون للمركبات، لإجبار شركات صناعة السيارات على زيادة حصة السيارات الكهربائية بالكامل التي يبيعونها إلى ما يصل إلى ٦٠٪ بحلول عام ٢٠٣٠.

شركات صناعة السيارات تخسر أموالاً على السيارات الكهربائية

قال محللون إن معظم شركات صناعة السيارات القديمة تخسر أموالاً على السيارات الكهربائية، وتعد السيارات الهجينة أكثر ربحية لتقليل انبعاثات ثاني أكسيد الكربون إذا غيرت الإدارة المستقبلية مسارها. وقال سام فيوراني، نائب رئيس «أوتوفوركاست سيرفيسيز»: في وقت انخفضت توقعات السيارات الكهربائية بنحو مليون وحدة في العام الماضي، ارتفعت النماذج الهجينة بالحجم ذاته تقريباً.

"PORSCHE" تطرح سيارتي ٩١١ كاريرا GTS و ٩١١ كاريرا

انتهت شركة «بورشي» لصناعة السيارات من تطوير سيارة من طراز ٩١١ الرياضية الشهيرة بالكامل، وطرحت سيارتا ٩١١ كاريرا و ٩١١ كاريرا GTS، بتصاميم عصرية وتجهيزات أساسية مطورة مع تعزيز الديناميكية الهوائية، إضافة إلى تصميم جديد للمقصورة. وعملت «بورشي» على تطوير أربع من سياراتها الست خلال الأشهر الماضية، وهي باناميرا، وتايكان، ومكان، و ٩١١. وأعلن رئيس المجلس التنفيذي لشركة «بورشي إيه جي» **أوليفر بلومه**، أن «مجموعة سيارتنا أصبحت أكثر جاذبية وأناقة من السابق، وتوفر لعملائنا مزيداً من خيارات التخصيص والتجارب الحصرية». واعتمد مهندسو بورشي على الخبرات المكتسبة من سباقات السيارات، في تصميم منظومة الحركة الهجينة في سيارة ٩١١ كاريرا GTS الجديدة. وقال نائب رئيس خط إنتاج سيارات ٩١١ و ٧١٨ **فرانك موزر**، «وضعنا مجموعة متنوعة من الأفكار والتصاميم، وأجرينا اختبارات كثيرة للوصول إلى المنظومة الهجينة التي تناسب سيارة ٩١١». ولفت إلى أن النتيجة «تمثلت بمنظومة حركة فريدة تتلاءم مع سيارة ٩١١ الرائدة وتعزز أدائها في شكل كبير».

NISSAN مكان عمل يشعر فيه الموظف بالتقدير والاحترام والتمكين

أكد المدير التنفيذي لشركة نيسان العربية السعودية NISSAN SAUDI السيد **أديب تقي الدين**، على التزامهم الشديد بتعزيز بيئة شاملة لا يتم فيها الاعتراف بالتنوع فحسب، بل يتم احتضانه والاحتفاء به، مشيراً إلى أن تفانيهم وجهودهم في العمل ينعكس من خلال التنوع والمساواة والشمول بهدف إنشاء مكان عمل يشعر فيه كل موظف بالتقدير والاحترام والتمكين، لافتاً إلى إيمانهم بأن قوتهم تكمن في تنوعهم، وأن هذه الفلسفة الثقافية الغنية هي التي تدفع الابتكار والنجاح في نيسان، داعياً الجميع إلى مواصلة التعلم ومشاركة الآراء والأفكار والمعلومات والاستفادة من تجارب الآخرين ودعم بعضهم البعض من أجل تعزيز عالم أكثر شمولاً وتفهماً.

TOYOTA على رأس شركات يابانية زوّرت شهادات سلامة سياراتها

أوقفت شركة تويوتا موتور TOYOTA وشركات صناعة سيارات أخرى شحنات عدد قليل من الطرازات، بعدما تبين تورطها في فضيحة تزوير شهادات سلامة جديدة، تعرّضت مكاتبها على إثرها لعملية دهم نفذها مسؤولون حكوميون. وشهدت أسهم شركة هوندا HONDA موتور انخفاضاً نسبته ٤,٢٪، وأسهم «تويوتا» TOYOTA ١,٨٪، بعد الكشف عن تزوير اختبارات شهادات السلامة. واعترفت «مازدا» MAZDA بتزويرها نتائج الاختبارات والتلاعب بالوحدات المستخدمة في اختبارات التصادم في خمسة طرازات، مثل «مازدا ٢» و«رودستر آر أف»، وفق بيان للشركة. ووجدت مخالفات في أكثر من ١٥٠ ألف وحدة أنتجتها الشركة. وفي سياق منفصل، تبين أن «هوندا» زوّرت بيانات تتعلق بالضوضاء وإنتاج محرك البنزين، ما أثر على أكثر من ٣ ملايين وحدة. ولم تجد الشركة أي تزوير في البيانات المتعلقة بالسيارات التي تباع حالياً، أو في الطرازات المقبلة. وفي واقعة حصلت في ديسمبر الماضي، أظهر تحقيق داخلي لشركة «دايهاتسو موتور» DAIHATSU، أن معظم سياراتها لم تخضع لاختبارات السلامة من الاصطدام في شكل صحيح. كما أوقفت تويوتا إندستريز (Toyota Industries) شحنات المحركات في يناير الماضي، بعدما كشف تحقيق عن تزوير أرقام ناتج الطاقة.



DAIHATSU



mazda



HONDA



TOYOTA

إنجاز مناقصة بيع مخلفات انفجار مرفأ بيروت بقيمة ٢٤٥ مليون دولار للطن الواحد



عمر عيتاني

الرئيس المدير العام لمرفأ بيروت

بعد مرور أكثر من ثلاث سنوات وتسعة أشهر على انفجار مرفأ بيروت والقتل والمدمر، أنجزت إدارة واستثمار مرفأ بيروت مناقصة بيع مخلفات هذا الانفجار (معادن

وخردة) بقيمة ٢٤٥ مليون دولار للطن الواحد.

فقد ذكر قرار موقع من الرئيس المدير العام بالتكليف **عمر عبد الكريم عيتاني** أنه وبعد الدراسة واحتساب مجموع علامة العرض المالي، تم إرساء التزيم مؤقتاً على العارض «شركة كونكورد للمقاولات العامة»، بالسعر الإجمالي المقدم منه والبالغ قيمته ٢٤٥ دولار للطن الواحد + علامة التقييم الفني ٩,٤٨ / ١٠.

شركة الملاحة HMM الكورية الجنوبية تحقق نتائج جيدة في الربع الأول من العام ٢٠٢٤



KIM KYUNG BAE

رئيس شركة HMM الكورية الجنوبية

أفادت البيانات المالية الصادرة عن شركة الملاحة الكورية الجنوبية HYUNDAI MERCHANT MARINE (HMM) أنها سجلت نتائج جيدة في الأشهر الثلاثة الأولى من العام الحالي مقارنة مع الفترة ذاتها من العام ٢٠٢٣.

فقد بلغت إيراداتها الإجمالية ١,٧ مليار دولار بارتفاع بلغت نسبته ١٢٪ بينما بلغت أرباحها الصافية ٣٥٠ مليون دولار بزيادة بلغت نسبتها ٦٣٪.

وكانت شركة HMM قد حققت أرباحاً صافية صغيرة في الأشهر الثلاثة الأخيرة من العام الماضي بلغت ٣٢ مليون دولار.

وتحتل HMM المرتبة الثامنة في العالم بسعة أسطولها البالغة ٨٤٨ ألف حاوية نمطية أي ما نسبته ٢,٨٪ من السعة الإجمالية للأسطول التجاري العالمي البالغة ٣٠,٠٤٧ مليون حاوية نمطية.

كما أن HMM متعاقدة على بناء ١٩ سفينة تبلغ سعتها ١٨١,٩٣٨ ألف حاوية نمطية أي ما نسبته ٢١,٥٪ من سعة أسطولها البالغة ٨٤٨ ألف حاوية نمطية.

باخرتان عملاقتان تدخلان الخدمة بين آسيا وأوروبا



FU GANGFENG

الرئيسية COSCO

أعلنت شركة الملاحة OOCL (هونغ كونغ) المملوكة لشركة الملاحة الصينية COSCO، أنها تسلمت من أحواض بناء السفن (DACKS) السفينة "OOCL FINLAND" وأحواض بناء السفن (NACKS) السفينة "OOCL SWEDAN"، وتبلغ سعة الواحدة منهما ٢٤١٨٨ حاوية نمطية.

وقد انضمت السفينتان إلى الخدمات المنتظمة التي تقدمها OOCL بين آسيا وأوروبا (ASIA-EUROPE SERVICE LL1) والتي تنطلق من مرفأ QINGDAO مروراً بمرفأ NINGBO، SHANGHAI، SINGAPORE، YANTIAN، XIAMEN مروراً برأس الرجاء الصالح ومباشرة إلى مرفأ YANTIAN، SINGAPORE، وإياباً عبر رأس الرجاء الصالح إلى Wilhelmshaven، Gdansk، Zeebrugge، Felixtowe وعودة إلى مرفأ QINGDAO.

وتحتل شركة COSCO الصينية المرتبة الرابعة في العالم بسعة أسطولها البالغة ٣,٢٠٤ مليون حاوية نمطية أي ما نسبته ١٠,٧٪ من سعة الأسطول التجاري العالمي.

DHL تدشن مركزاً لوجستياً في أبوظبي

دشنت شركة «دي إتش إل» إكسبرس DHL EXPRESS مركزاً متكاملًا للخدمات اللوجستية في مطار زايد الدولي، وذلك بهدف تعزيز مكانتها كلاعب لوجستي رئيسي على صعيد دولة الإمارات العربية المتحدة. وقد شهد التدشين الرسمي للمنشأة حضور عددٍ من كبار الشخصيات والمسؤولين البارزين إيماناً بافتتاح هذا المشروع المتميز.

وعلى مدى ١٥ عاماً، تم استثمار ٤٨,٣ مليون دولار، لإنشاء المركز في مقر الشحن المستقبلي التابع للمطار، الذي من شأنه أن يدعم مساعي الشركة الرامية إلى ترسيخ إمارة أبوظبي كمركز تجاري دولي رائد. ويعمل في المنشأة الجديدة فريق مؤلف من ٢١٠ موظفين، كما أنها تضم بوابة استيراد وتصدير ومركزين للخدمات واللوجستيات وشبكة طرق.

وصرح **نور سليمان** الرئيس التنفيذي للشركة بقوله: «إن افتتاح هذه المنشأة المتطورة يدل على تفاني الشركة تجاه دولة الإمارات ومنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، كونها تمثل استثماراً استراتيجياً في مستقبل الخدمات اللوجستية على الصعيد الإقليمي».

ويتمد المشروع على مساحة إجمالية قدرها ٢٠,٠٠٠ متر مربع، مع مساحة بناء تبلغ ١٠,٨٠٠ متر مربع مع إمكانية إضافة توسعة لزيادة السعة بنسبة تصل إلى ١٥٠٪. وهو مجهز لخدمة أكثر من ٥٠٠ عميل، ومعالجة نحو ٣,٦٠٠ شحنة في الساعة.

وأوضح **محمود حاج حسين** المدير الإقليمي للشركة: «تأتي هذه المنشأة لتدعم كلاً من الخطط الطموحة ورؤية أبوظبي لتصبح مركزاً تجارياً ولوجستياً رائداً بين دول المنطقة. كما إنها تتوافق مع الأهداف الاستراتيجية للإمارة كونها تجمع بين التكنولوجيا المتقدمة والعمليات الفعالة والالتزام بالاستدامة».



WEEKLY SAILING FROM/TO ITALY, TURKEY, FRANCE, GREECE, PORTUGAL

WEEKLY SAILING FROM / TO EGYPT

**ALL SPECIAL EQUIPMENT ARE AVAILABLE
(REEFER 20'/40', OPEN TOP, FLAT RACKS, OPEN TOP HC, WIDE CONTAINERS, TANKS)**

General Agent:

Tarros Phoenicia s.a.l

Beirut- Lebanon | Medawar | Charles Helou Avenue | Medawar Building | 9th Floor.

Tel: +961 1 577 570/1/2 | Fax: +961 1 442 858 | Email: tarros@tarros-lb.com

HAPAG LLOYD الألمانية تستأنف خدماتها البحرية بواسطة سفن التغذية (FEEDERS) إلى أوكرانيا



ROLF HABBEN JANSEN

رئيس شركة HAPAG LLOYD الألمانية

ذكرت وكالة الأخبار الألمانية أن شركة الملاحة الألمانية HAPAG LLOYD استأنفت خدماتها البحرية إلى أوكرانيا بواسطة سفن الفيدر من مرفأ كوشنزار الروماني إلى مرفأ CHORNOMORSK الأوكراني على البحر الأحمر وبمعدل رحلة كل خمسة أيام.

وقالت متحدثة باسم HAPAG LLOYD أن الشركة لم

تتوقف عن تقديم خدمات الشحن إلى أوكرانيا ولكنها حولتها إلى الطرق البرية بعد الغزو الروسي لأوكرانيا في شهر شباط (فبراير) من العام ٢٠٢٢ والحصار البحري للموانئ الأوكرانية على البحر الأسود. والمعلوم أن HAPAG LLOYD تحتل المرتبة الخامسة في العالم بسعة أسطولها البالغة ٢,١٦٤ مليون حاوية نمطية أي ما نسبته ٧,٢٪ من سعة الأسطول التجاري العالمي.

«موانئ أبوظبي» توقع اتفاقاً لتطوير

وتشغيل محطات السفن السياحية في موانئ مصرية



كامل الوزير

وزير النقل المصري

وقّع الجانبان المصري والإماراتي عقداً يمنح مجموعة «موانئ أبوظبي» التزاماً لبناء وتطوير وإدارة وتشغيل وتسويق وصيانة وإعادة تسليم البنية الفوقية لمحطات السفن السياحية في موانئ سفاجا والغردقة وشرم الشيخ.

وقد حضر حفل توقيع هذا العقد رئيس الوزراء المصري مصطفى مدبولي ووزير النقل المصري كامل الوزير وسفيرة

الإمارات العربية المتحدة في مصر مريم الكعبي والعضو المنتدب والرئيس التنفيذي «لمجموعة موانئ دبي» الكابتن محمد جمعة الشامسي.

وأشاد الوزير كامل الوزير بالميزات التي سيمناها هذا العقد حيث ستضخ مجموعة «موانئ أبوظبي» استثمارات بقيمة ٤,٧ مليون دولار لتطوير البنية الفوقية لتغطية تطوير وإدارة وتشغيل محطات السفن السياحية الثلاث، بالإضافة إلى توفير فرص العمل والعوائد على المقاصد السياحية للسائحين بما يساهم في زيادة الدخل القومي. كما سيساهم في تسيير خط كروز بين ميناء زايد الإماراتي وموانئ سفاجا والغردقة وشرم الشيخ، ولاحقاً مع موانئ الخليج العربي وميناء العقبة الأردني والموانئ الأوروبية والآسيوية...

MSC تستأنف خدماتها البحرية "MUSTANG" بين آسيا والساحل الغربي للولايات المتحدة



DIEGO APONTE

رئيس شركة الملاحة MSC السويسرية

قررت شركة الملاحة السويسرية MSC استئناف خدماتها البحرية "MUSTANG" بين آسيا والساحل الغربي للولايات المتحدة اعتباراً من شهر تموز المقبل. وتهدف هذه الخدمات إلى تعزيز وتفعيل قدرات الشركة وتقليل عدد أيام رحلات بواخرها بين مرفأ في شرق آسيا والساحل الغربي للولايات المتحدة، وستربط هذه الخدمات بين المرفأ الصينية الثلاثة: SHANGHAI وNINGBO وYANTIAN ومرفأ CONG BEACH الأمريكي.

من جهة ثانية أعلنت MSC أيضاً عن تقديم خدمات بحرية جديدة من "CARIOCA" التي تربط موانئ في آسيا والساحل الشرقي لأمريكا الجنوبية وبمعدل رحلة في كل أسبوع. ويذكر أن MSC تحتل المرتبة الأولى في العالم بسعة أسطولها البالغة ٥,٩٢١ مليون حاوية نمطية أي ما نسبته ١٩,٨٪ من سعة الأسطول التجاري العالمي.

استمرار تراجع حركة الحاويات في ميناء العقبة



HARALD NIJHOF

رئيس محطة الحاويات في ميناء العقبة الأردني

أظهرت الاحصاءات أن الاضطرابات التي تشهدها حركة الملاحة في البحر الأحمر بسبب الهجمات التي يشنها الحوثيون اليمنيون على السفن الاسرائيلية أو تلك المبحرة إلى الموانئ الاسرائيلية، أدت إلى استمرار انخفاض حركة الحاويات في مرفأ العقبة الأردني.

فقد انخفضت حركة

الحاويات في مرفأ العقبة في شهر أيار (مايو) الماضي إلى ٧٣٧٢٦ حاوية نمطية مقابل ٨٢٥٧٨ حاوية في الشهر ذاته من العام المنصرم، أي بتراجع نسبته ١١٪.

كما أفادت الاحصاءات أن مجموع الحاويات التي تداولها مرفأ العقبة في الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي بلغ ٣٠٧٦٩٧ حاوية نمطية مقابل ٣٨٦٩٥٣ حاوية في الفترة نفسها من العام المنصرم، أي بانخفاض ملموس ونسبته ٢٠٪.

كما انخفض مجموع السيارات إلى ١٩٤٠٥ سيارات مقابل ٥٢٣٢٠ سيارة، أي بتراجع قدره ٣٢٩١٥ سيارة ونسبته ٦٣٪.

وتجدر الإشارة مجدداً إلى أن مرفأ العقبة هو المنفذ البحري الوحيد للأردن على البحر الأحمر ويمر عبره معظم التجارة الأردنية مع العالم الخارجي وبضائع الترانزيت إلى الدول المجاورة كالعراق والأراضي الفلسطينية ومصر.

TS LINES تتعاقد على بناء ٤ سفن حاويات مع أحواض بناء السفن الصينية



CHEN TE-SHENG
الرئيس التنفيذي لـ TS LINES

وقّعت شركة الملاحة التايوانية TS LINES عقداً مع أحواض بناء السفن الصينية SHANGHAI WALGAOQIAO SHIPBUILDING (SWS) لبناء ٤ سفن حاويات، موزعة على الشكل التالي: باخترتان تعملان بالوقود المزدوج (METHANOL DUAL FUELLED) سعة الواحدة منهما ١٤ ألف حاوية نمطية وباخترتان تبلغ سعة الواحدة منهما ٧٠٩٢ حاوية نمطية وتبلغ قيمة الصفقة ٤٦٨ مليون دولار وتحتل شركة TS LINES المرتبة الواحدة والعشرين في العالم بسعة أسطولها البالغة ١٠٤٩٤٤ حاوية نمطية أي ما نسبته ٠,٤٪ من سعة الأسطول التجاري العالمي.

رودولف سعادة يتفقد محطة الحاويات في بيروت



من اليمين:
جوزف دقاق،
رودولف سعادة
وشارلي درزي



في خطوة لافتة، قام السيد رودولف سعادة، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة CMA CGM بزيارة إلى محطة حاويات CMA في بيروت برفقة المدير العام لشركة MERIT SHIPPING جوزف دقاق، حيث كان في استقباله السيد شارلي درزي، الرئيس التنفيذي لشركة CMA BEIRUT TERMINAL المشغلة لمحطة الحاويات في مرفأ بيروت.

.....

CMA CGM الفرنسية تفعل خدماتها "INDAMEX" بين شبه القارة الهندية والساحل الشرقي للولايات المتحدة

أعلنت شركة الملاحة الفرنسية CMA CGM أنها قررت تفعيل خدماتها البحرية "INDAMEX" التي ترتبط مرفأ في شبه القارة الهندية والساحل الشرقي للولايات المتحدة الأميركية، وأضافت الشركة أن قرارها بتفعيل هذه الخدمات يهدف إلى استيعاب الطلب المتزايد بين هاتين المنطقتين. وأشارت CMA CGM إلى أن هذه الخدمات الجديدة ستؤمّن رحلات أسبوعية بسفن تبلغ سعة الواحدة منها ٨٥٠٠ حاوية نمطية، انطلاقاً من المرفأ الهندية: PORT QASUN و NHAVA SHEVA و MUNDRA مروراً عبر رأس الرجاء الصالح ومباشرة إلى مرفأ الولايات المتحدة: NEW YORK و NORFOLK و SAVANNAH و CHARLESTON و عودة إلى المرفأ الهندية. وتستغرق رحلة الباكسة ذهاباً وإياباً "ROUNTRIP" حوالي ٧٧ يوماً. وتحتل شركة CMA CGM المرتبة الثالثة في العالم بسعة أسطولها البالغة ٣,٧٥٢ مليون حاوية نمطية أي ما نسبته ١٢,٦٪ من سعة الأسطول التجاري العالمي.

تراجع كبير بإيرادات وأعداد السفن العابرة في قناة السويس



قناة السويس

واصلت إيرادات قناة السويس انخفاضها الحاد في أيار (مايو) الماضي فبلغت ٣٣٧,٨ مليون دولار، مقابل ٩٤٦,٣ مليون دولار للشهر نفسه من العام ٢٠٢٣، أي بتراجع نسبته ٦٤,٣٪. كما تراجعت أعداد السفن العابرة للقناة إلى ١,١١١ سفينة مقابل ٢٣٩٦ سفينة، أي بانخفاض كبير ونسبته ٥٣,٦٣٪. وانسحب تراجع عدد السفن على حمولاتها الإجمالية التي بلغت ٤٤,٩ مليون طن مقابل ١٤٢,٩ مليون طن، أي بانخفاض نسبته ٦٨,٥٨٪. ويذكر أن استمرار هجمات الحوثيين على السفن المبحرة في البحر الأحمر لعبور قناة السويس إلى البحر الأبيض، اضطر أغلبية السفن والناقلات على مختلف أنواعها إلى تحويل مسار إبحارها إلى الممر البحري البديل الأطول بالدوران حول أفريقيا ورأس الرجاء الصالح. وأدى هذا التحويل إلى نمو التجارة البحرية عبر الرجاء الصالح في الأشهر الستة الماضية بنسبة ١٢٥٪ مقابل تراجعها الدراماتيكي عبر البحر الأحمر وقناة السويس. وكانت قناة السويس قد حققت في العام المالي ٢٠٢٢-٢٠٢٣ عائدات بلغت ٩,٤ مليارات دولار وهو الرقم الأكبر التي تحققة القناة في عام مالي واحد حتى تاريخه.

جمعية عمومية عادية للغرفة الدولية للملاحة في بيروت برئاسة سمير مقوم حضور شبه كامل وترحيب بانتساب ٤ وكالات بحرية جديدة إلى عضوية الغرفة



صورة جامعة للاجتماع

عقد أعضاء الغرفة الدولية للملاحة في بيروت اجتماعاً للجمعية العمومية العادية السنوية برئاسة رئيس الغرفة سمير مقوم وحضور أعضاء الهيئة الإدارية و٢٦ منتسباً إلى الغرفة من أصل ٣١. وشارك في الاجتماع الرئيس السابق للغرفة إيلي زخور والمستشار القانوني المحامي ألكسندر نجار والمراقب المالي وليد العمري.



من اليسار: هبة بوارشي، إيلي زخور، سمير مقوم، الأستاذ ألكسندر نجار ومحمد فخر الدين



سمير مقوم يتلو بيان الهيئة الإدارية للغرفة ويظهر عن يمينه إيلي زخور

من خلال الاجتماعات التي عقدت بين الغرفة والمسؤولين في وزارة النقل وإدارتي الجمارك اللبنانية والمرفأ، لا سيّما مع الأجهزة العسكرية والأمنية المتواجدة في مرفأ بيروت.

دور رائد للغرفة

وأشار إلى «أن التعاميم ومحاضر اجتماعات الهيئة الإدارية التي توزع على أعضاء الغرفة، تظهر الدور الرائد الذي تلعبه الغرفة في قطاع النقل البحري على الصعيدين الداخلي والخارجي، بالرغم من تفاقم الأوضاع المالية والاقتصادية في البلاد وفي تراجع بحركة النقل البحري اللبناني».

اجتماعات ولقاءات مكثفة

وأضاف مقوم «فعلى سبيل المثال وليس الحصر، شارك أعضاء الغرفة في عدة اجتماعات ولقاءات منها:

– اجتماع مع مدير عام الجمارك اللبنانية السيد ريمون خوري، حيث جرى البحث في كيفية معالجة قضية المستوعبات المتروكة في مرفأ بيروت منذ مدة طويلة.

– اجتماع مع رئيس جهاز أمن مرفأ بيروت العميد ألبير شبيب لمعالجة موضوع المستوعبات الموجودة بعهدة الجيش اللبناني.

– حضور اللقاء الحواري بين الجمارك اللبنانية ومكتب الأمم المتحدة المعني بالمخدرات والجريمة (UNODS)، حيث جرى مناقشة طلب مكتب

حضور شبه كامل لأعضاء الغرفة

افتتح مقوم الاجتماع مرحباً بالمجتمعين ومنوهاً بالحضور شبه الكامل لأعضاء الغرفة وبالجو الوفاقي في الغرفة الذي أعطى دفعا كبيرا للهيئة الإدارية لتحقيق المزيد من الإنجازات التي سيتلوها في التقرير الإداري للهيئة لولايتها الممتدة من ٣١/١/٢٠٢٣ إلى ٢٨/٥/٢٠٢٤.

ترحيب بالمجتمعين

وتلا مقوم تقرير الهيئة الإدارية للغرفة قائلاً «أرحب بالزميلات والزملاء أعضاء الغرفة الدولية للملاحة في بيروت، ويسرني أن أرحب بالرئيس السابق للغرفة إيلي زخور، الذي كان وما زال يلعب دوراً مهماً لدوام نجاح مسيرة الغرفة من خلال الاجتماعات والاتصالات التي يجريها مع كبار المسؤولين والمدراء العاملين في قطاع النقل البحري، من أجل إيجاد حلول للمشاكل التي تعترض نشاط الزملاء أعضاء الغرفة. كما أرحب بالمستشار القانوني الأستاذ ألكسندر نجار ومفوض المراقبة المالي وليد عمري».

إكمال مسيرة الهيئة الإدارية السابقة

وتابع مقوم «لا يسعنا في هذه المناسبة إلا أن نؤكد العمل على إكمال مسيرة الهيئة الإدارية السابقة، وذلك بوفرة اللقاءات والاجتماعات والاتصالات حيث تمكنت الهيئة من تحقيق بعض مطالب الوكلاء البحريين ومعالجة المشاكل التي تعترض أعمالهم وممارسة نشاطهم في مرفأ بيروت،



صورة جامعة للاجتماع



سمير مقوم وظهر عن يمينه: إيلي زخور، هبة بوارشي وستيفاني عيد وظهر عن يساره الأستاذ ألكسندر نجار، رائد بقعوني وسمير الحاج

ترحيب بانضمام وكالات بحرية إلى عضوية الغرفة

وأضاف «وننتهز هذه المناسبة لنرحب بانضمام ٤ زملاء إلى الغرفة وهم: BLUE WAVE, MEDKON LINES MEDBRIDGE SHIPPING AGENCY وHMM AGENCY (LEBANON) كما نوجه تحية وتقدير لكافة المسؤولين في المرفأ والجمارك ومحطتي الحاويات والارشاد بالإضافة إلى المسؤولين في المؤسسات العسكرية والأمنية والنقابية المتواجدة في مرفأ بيروت.



صورة جامعة لأعضاء الغرفة قبل قطع قالب الحلوى باسم الغرفة

التقرير عن الوضع المالي للغرفة

ثم تلا مفوض المراقبة السيد وليد العمري التقرير عن الوضع المالي للغرفة في ٢٠٢٣/١٢/٣١ فقال: «لقد قمنا بأعمال المراجعة وفقاً للمعايير الدولية للتدقيق التي تتطلب أن نخطط وننفذ أعمال المراجعة للحصول على قناعة مقبولة فيما إذا كانت البيانات المالية خالية من أخطاء ذات أهمية.

فتح باب المناقشة

وبعد فتح باب المناقشة رحّب رئيس الغرفة مجدداً بوكالة Medbridge Ship Agency التي يشرف على إدارتها رئيس نقابة الوكلاء البحرين الزميل مروان اليمّين.

كما أمل الرئيس السابق للغرفة الزميل إيلي زخور أن يؤدي انتساب وكالة Medbridge Ship Agency إلى عضوية الغرفة، إلى إقامة أوثق العلاقات بين الجانبين والتي تصب حتماً في مصلحة قطاع النقل البحري اللبناني. وتمنى على أعضاء الغرفة الاستمرار في توحيد كلمتهم وتضامنهم لأنه السبيل الوحيد لتحقيق الأهداف التي يصبو إليها قطاع النقل البحري اللبناني.

بدوره ثمن الزميل مروان اليمّين الترحيب الذي لاقتها مبادرته بانضمام وكالة Medbridge Ship Agency إلى عضوية الغرفة، مؤكداً أنها ستؤدي حتماً إلى توثيق التعاون بين الغرفة ونقابة الوكلاء البحرين.

وبعد إقفال باب المناقشة، وافقت الجمعية العمومية العادية على إبراء ذمة الهيئة الإدارية لفترة ولايتها الممتدة من ٢٠٢٣/١/٣١ إلى ٢٠٢٤/٥/٢٨. وبعد أن رفعت الجلسة دعي الحضور إلى حفل كوكتيل الذي أقيم في مقر الغرفة وقطع قالب حلوى باسم الغرفة.

الأمم المتحدة ذكر أسماء المرسل إليهم على المانيفست والبوالص. وقد أبدى الرئيس سميّر مقوم خلال الاجتماع اعتراضه على هذا الموضوع مبرراً بأنه يشكل مضاربة مباشرة بين الوكلاء البحرين.

– اجتماع وفد مشترك من الغرفة الدولية للملاحة ونقابة الوكلاء البحرين مع كبار المسؤولين في المجلس الأعلى

للجمارك لمناقشة بعض القضايا التي تهم الوكلاء البحرين وخصوصاً موضوع طلب الجمارك اللبنانية ذكر أسماء الزبائن المرسل إليهم على المانيفست والبوالص. فأبدى الوفد اعتراضه على هذا الموضوع الذي يشكل مضاربة بشكل مباشر بين الوكالات البحرية، حيث تم الاتفاق على أن يعقد اجتماعاً مع السيد هيثم إبراهيم رئيس مصلحة الجمارك في مرفأ بيروت قبل البت في هذا الموضوع.

– المشاركة في الاجتماع الذي عقد في المرفأ حول الاعلان عن العرض الخاص لمخطط إعادة إعمار وتطوير مرفأ بيروت الذي أعدته فرنسا.

– زيارة وفد من الغرفة برئاسة سميّر مقوم رئيس غرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان ورئيس الهيئة الاقتصادية محمد شقير حيث جرى البحث في الأوضاع الاقتصادية والعمل على التعاون بين الغرفتين في سبيل المصلحة العامة.

المشاركة في المؤتمر البحري اليوناني الأول

وتابع مقوم «ونشير أيضاً إلى أن الزميل إسطفان عسّال ممثل الغرفة في المؤتمر البحري اليوناني الأول، الذي دعت إليه الغرفة اليونانية للتجارة والتنمية. كما أن الغرفة كانت تتلقى دعوات كثيرة من وسائل الإعلام للتصريح والأحاديث حول أوضاع قطاع النقل في لبنان والعالم العربي».

استمرار إصدار النشرة الإلكترونية للغرفة للعام الثاني عشر على التوالي

وأضاف «أيها الزملاء، استمرار الغرفة بإصدار النشرة الإلكترونية الشهرية "NEWSLETTER" الذي ما زال يصدرها الرئيس السابق للغرفة الزميل إيلي زخور للعام الثاني عشر على التوالي من دون انقطاع، وقد ارتفع صفحات العدد الواحد منها إلى حوالي ٦٥ صفحة والتي تعمم بالإضافة إلى أعضاء الغرفة، على السفارات الأجنبية والعربية والهيئات الاقتصادية والتجارية والنقابات».

ارتفاع الحركة الإجمالية في مرفأ بيروت بعد تراجع الشهر الثالث على التوالي

١٤٢ باخرة، ٤٩٢ ألف طن، ٦٢٤١٧ حاوية نمطية و٣٦٥٩ سيارة

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٧٣٩٠ حاوية نمطية مقابل ٥٧١٩ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢٩٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٤٠٤٠ حاوية نمطية مقابل ١٠٢٦٦ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٣٧٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٨١٤٩ حاوية نمطية مقابل ١١٠٠٧ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٦٪.

تراجع مجموع الحاويات برسم المسافنة في آذار ٢٠٢٤

وسجل مرفأ بيروت تراجعاً بمجموع حركة الحاويات برسم المسافنة في آذار، حيث بلغ ١٦٧٢٢ حاوية نمطية مقابل ١٩٥٣٨ حاوية في شباط، أي بانخفاض نسبته ١٤٪.

ارتفاع حركة السيارات في آذار ٢٠٢٤

وحقق المرفأ زيادة بحركة السيارات في آذار فبلغ مجموعها ٣٦٥٩ سيارة مقابل ١٥٢٤ في شباط، أي بارتفاع نسبته ١٤٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٦٥٩ سيارة كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٣٠٣٥ سيارة مقابل ٧٦٦ سيارة أي بزيادة نسبتها ٢٩٦٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ٦٢٤ سيارة مقابل ٧٥٨ سيارة أي بتراجع نسبته ١٨٪.

ونذكر مجدداً أن إدارة واستثمار مرفأ بيروت لم تنشر قيمة الواردات المرفئية في آذار وذلك للشهر الخامس والعشرين على التوالي. ■

جدول مقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في شباط وآذار ٢٠٢٤

الأبواب	آذار ٢٠٢٤	شباط ٢٠٢٤	+/-
عدد البواخر	١٤٢ باخرة	١٢٢ باخرة	٢٠+
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٤٩٢ ألف طن	٤٢٧ ألف طن	٦٥+ ألف طن
بضائع مستوردة برسم الاستهلاك المحلي (طن)	١٧ ألف طن	٣٦٨ ألف طن	٩+ ألف طن
بضائع لبنانية مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٧٥ ألف طن	٥٩ ألف طن	١٦+ ألف طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٦٢,٤١٧ حاوية نمطية	٥٦,٧٦٥ حاوية نمطية	٥,٦٥٢+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣١,٣٧٤ حاوية نمطية	٢٥,٥٥٣ حاوية نمطية	٥,٨١١+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٢٩,٥٧٩ حاوية نمطية	٢٦,٩٩٢ حاوية نمطية	٢,٥٨٧+ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها على متن السفن	١,٤٦٤ حاوية نمطية	٤,٢٢٠ حاوية نمطية	٢,٧٥٦- حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٢٢,٦٦٣ حاوية نمطية	١٦,٥٥٨ حاوية نمطية	٦,١٠٥+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	١٣٨ حاوية نمطية	٤٦٤ حاوية نمطية	٣٢٦- حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	٨,٥٧٣ حاوية نمطية	٨,٥٣١ حاوية نمطية	٤٢+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ملأى ببضائع لبنانية	٧,٣٩٠ حاوية نمطية	٥,٧١٩ حاوية نمطية	١,٦٧١+ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة	١٤,٠٤٠ حاوية نمطية	١٠,٢٦٦ حاوية نمطية	٣,٧٧٤+ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٨,١٤٩ حاوية نمطية	١١,٠٠٧ حاوية نمطية	٢,٨٥٨- حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	١٦,٧٢٢ حاوية نمطية	١٩,٥٣٨ حاوية نمطية	٢,٨١٦- حاوية نمطية
مجموع السيارات	٣,٦٥٩ سيارة	١,٥٢٤ سيارة	٢,١٣٥+ سيارة
سيارات مستوردة	٣,٠٣٥ سيارة	٧٦٦ سيارة	٢,٢٦٩+ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٦٢٤ سيارة	٧٥٨ سيارة	١٣٤- سيارة
مجموع الواردات المرفئية دولار أميركي	؟؟	؟؟	؟؟

أفادت الإحصاءات أن مرفأ بيروت حقق حركة إجمالية في شهر آذار (مارس) الماضي أكبر مما كانت عليه في شهر شباط (فبراير) المنصرم، وتأتي هذه الحركة الإجمالية الجيدة بعد تراجعها للشهر الثالث على التوالي. فقد ارتفع عدد البواخر والحاويات والسيارات والوزن الإجمالي للبضائع، بالإضافة إلى ارتفاع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى مقابل انخفاض مجموع حركة الحاويات برسم المسافنة.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في شباط وآذار ٢٠٢٤

فقد أظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في شهري شباط وآذار من العام الحالي الأرقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ١٤٢ باخرة مقابل ١٢٢ باخرة، أي بزيادة قدرها ٢٠ باخرة ونسبتها ١٦٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٤٩٢ ألف طن مقابل ٤٢٧ ألف طن أي بارتفاع قدره ٦٥ ألف طن ونسبته ١٥٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٤٩٢ ألف طن في آذار كالآتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ١٧ ألف طن مقابل ٣٦٨ ألف طن، أي بزيادة نسبتها ١٣٪.

البضائع اللبنانية المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحراً: بلغت ٧٥ ألف طن مقابل ٥٩ ألف طن، أي بارتفاع نسبته ٢٧٪.

وارتفاع حركة الحاويات في آذار ٢٠٢٤

كما ارتفع مجموع الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت في آذار الماضي إلى ٦٢٤١٧ حاوية نمطية مقابل ٥٦٧٦٥ حاوية في شباط المنصرم، أي بزيادة نسبتها ١٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٢٤١٧ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٣١٣٧٤ حاوية نمطية مقابل ٢٥٥٥٣ حاوية، أي بتحسين نسبته ٢٣٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٢٩٥٧٩ حاوية نمطية مقابل ٢٦٩٩٢ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٠٪.

الحاويات المعاد تصديرها على متن السفن: بلغت ١٤٦٤ حاوية نمطية مقابل ٤٢٢٠ حاوية، أي بتراجع نسبته ٦٥٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في آذار ٢٠٢٤؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في آذار الماضي كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٢٦٦٣ حاوية نمطية مقابل ١٦٥٥٨ حاوية في شباط، أي بارتفاع نسبته ٣٧٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٣٨ حاوية نمطية مقابل ٤٦٤ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٧٠٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٨٥٧٣ حاوية نمطية مقابل ٨٥٣١ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في آذار ٢٠٢٤؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً كالآتي:



UNISHIP GROUP

SINCE 1977

Group Companies:

Elie Zakhour Establishment.

United Middle East Shipping Co.sarl.

Allied Levant Lines Ltd. Sarl.

United Middle East Shipping Agency Sal.

GENERAL AGENTS OF LIBERTY GLOBAL LOGISTICS

RO-RO SERVICES: U.S.A - LEBANON - ARABIAN GULF



UNITED MIDDLE EAST SHIPPING Co. sarl.

Head Quarters:

Ashrafieh - Rmeil - Kobayat St - Liberty Building
Beirut - Lebanon

Tel:(961 - 1)580398 - 580376 - 584734 - 561866

Fax:(961-1) 584621

E-mail:info@unishipgroup.com

Website:www.unishipgroup.com

تراجع الحركة الإجمالية في مرفأ بيروت باستثناء عدد البواخر وحجم البضائع

٣٨٣ باخرة، ١,٢٩٩ مليون طن، ١٧٨٩٤٦ حاوية نمطية و٦٢٤٧ سيارة

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغ مجموعها ١٩٣٠٤ حاوية نمطية مقابل ١٩٨٤٥ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٣٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٣٨٣٦٤ حاوية نمطية مقابل ٤١١٠٢ حاوية، أي بتراجع نسبته ٧٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٢٧٣٥٦ حاوية نمطية مقابل ٢٦٤٢٠ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٤٪.

وارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة في الربع الأول ٢٠٢٤

وارتفع مجموع الحاويات برسم المسافنة في الربع الأول من العام الحالي إلى ٥٣٢٠٩ حاوية نمطية مقابل ٥١٣٤٥ حاوية في الفترة ذاتها من العام الماضي، أي بارتفاع قدره ١٨٦٤ حاوية نمطية ونسبته ٤٪.

تراجع كبير بمجموع السيارات في الربع الأول من العام ٢٠٢٤

وسجلت حركة السيارات التي تداولها مرفأ بيروت في الربع الأول من العام الحالي تراجعاً ملموساً فبلغ مجموعها ٨٤١٠ سيارات مقابل ٢٠٠٥١ سيارة، أي بانخفاض قدره ١١٦٤١ سيارة ونسبته ٥٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٤١٠ سيارات في الربع الأول من العام الحالي كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٦٢٤٧ سيارة مقابل ١٧٧١٣ سيارة، أي بتراجع قدره ١١٤٦٦ سيارة ونسبته ٦٥٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغ عددها ٢١٦٣ سيارة مقابل ٢٣٣٨ سيارة، أي بانخفاض قدره ١٧٥ سيارة ونسبته ٧٪.

وتجدر الإشارة إلى أن إدارة مرفأ بيروت لم تنشر القيمة الإجمالية للواردات المرفئية في آذار الماضي وذلك للشهر الخامس والعشرين على التوالي ■

جدول مقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في الربع الأول من العامين ٢٠٢٣ و٢٠٢٤

الأبواب	الربع الأول من ٢٠٢٤	الربع الأول من ٢٠٢٣	+/-
مجموع البواخر	٣٨٣ باخرة	٣٠٦ باواخر	٧٧+ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	١,٢٩٩ مليون طن	١,٢٦٨ مليون طن	٣١+ ألف طن
بضائع مستوردة برسم الاستهلاك المحلي (طن)	١,١٠١ مليون طن	١,٠٥٨ مليون طن	٤٣+ ألف طن
بضائع لبنانية مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١٩٨ ألف طن	٢١٠ ألف طن	١٢- ألف طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	١٧٨,٩٤٦ حاوية نمطية	١٨٠,٤١٤ حاوية نمطية	١,٤٦٨- حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٨٤,٧٢٤ حاوية نمطية	٨٤,٤٦١ حاوية نمطية	٢٦٣+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٨٥,٠٢٤ حاوية نمطية	٨٧,٣٦٧ حاوية نمطية	٢,٣٤٣- حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على متن السفن	٩,١٩٨ حاوية نمطية	٨,٥٨٦ حاوية نمطية	٦١٢+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٥٧,٨٣٢ حاوية نمطية	٥٧,٥٢٦ حاوية نمطية	٣٠٦+ حاويات نمطية
حاويات مستوردة فارغة	١,٠٣٩ حاوية نمطية	٢,٠١٠ حاوية نمطية	٩٧١- حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	٢٥,٥٣٣ حاوية نمطية	٢٤,٩٢٥ حاوية نمطية	٩٢٨+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ملأى ببضائع لبنانية	١٩,٣٠٤ حاوية نمطية	١٩,٨٤٥ حاوية نمطية	٥٤١- حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة	٣٨,٣٦٤ حاوية نمطية	٤١,١٠٢ حاوية نمطية	٢,٧٣٨- حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٢٧,٣٥٦ حاوية نمطية	٢٦,٤٢٠ حاوية نمطية	٩٣٦+ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٥٣,٢٠٩ حاوية نمطية	٥١,٣٤٥ حاوية نمطية	١,٨٦٤+ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٨,٤١٠ سيارات	٢٠,٠٥١ سيارة	١١,٦٤١- سيارة
سيارات مستوردة	٦,٢٤٧ سيارة	١٧,٧١٣ سيارة	١١,٤٦٦- سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٢,١٦٣ سيارة	٢,٣٣٨ سيارة	١٧٥- سيارة
مجموع الواردات المرفئية دولار اميركي	؟؟	؟؟	؟؟



توفيق لطيف

مدير في مرفأ بيروت

سجل مرفأ بيروت في الربع الأول من العام الحالي انخفاضاً عما كان عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. فقد أظهرت الإحصاءات انخفاض مجموع الحاويات والسيارات مقابل ارتفاع عدد البواخر والوزن الإجمالي للبضائع. كما بينت ارتفاع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي ومجموع حركة الحاويات برسم المسافنة مقابل انخفاض حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في الربع الأول من العامين ٢٠٢٣ و٢٠٢٤

وبينت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في الربع الأول من العامين ٢٠٢٣ و٢٠٢٤ الوقائع التالية:

مجموع البواخر: بلغ ٣٨٣ باخرة مقابل ٣٠٦، أي بارتفاع نسبته ٢٥٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ١,٢٩٩ مليون طن مقابل ١,٢٦٨ مليون طن، أي بزيادة قدرها ٣١ ألف طن ونسبته ٢٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ١,٢٩٩ مليون طن كالآتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١,١٠١ مليون طن مقابل ١,٠٥٨ مليون طن، أي بزيادة قدرها ٤٣ ألف طن ونسبته ٤٪.

البضائع اللبنانية المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ١٩٨ ألف طن مقابل ٢١٠ آلاف طن، أي بانخفاض قدره ١٢ ألف طن ونسبته ٦٪.

تراجع مجموع الحاويات في الربع الأول ٢٠٢٤

وسجل مرفأ بيروت حركة حاويات في الربع الأول من العام الحالي أدنى مما كانت عليه في الفترة نفسها من العام الماضي. فقد تداول ١٧٨٩٤٦ حاوية نمطية مقابل ١٨٠٤١٤ حاوية، أي بتراجع طفيف نسبته ١٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٧٨٩٤٦ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٨٤٧٢٤ حاوية نمطية مقابل ٨٤٤٦١ حاوية، أي بارتفاع قدره ٢٦٣ حاوية نمطية ونسبته ١٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ٨٥٠٢٤ حاوية نمطية مقابل ٨٧٣٦٧ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٣٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ٩١٩٨ حاوية نمطية مقابل ٨٥٨٦ حاوية، أي بزيادة قدرها ٦١٢ حاوية نمطية ونسبته ٧٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في الربع الأول من العام ٢٠٢٤ ؟

وتوزع مجموع الحاويات المستوردة في الربع الأول من العام الحالي والبالغ ٨٤٧٢٤ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٥٧٨٣٢ حاوية نمطية مقابل ٥٧٥٢٦ حاوية، أي بارتفاع طفيف نسبته ١٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ١٠٣٩ حاوية نمطية مقابل ٢٠١٠ حاوية، أي بتراجع نسبته ٤٨٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٢٥٨٠٣ حاوية نمطية مقابل ٢٤٩٢٥ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٤٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً ؟

وتوزع مجموع الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في الربع الأول من العام الحالي والبالغ ٨٥٠٢٤ حاوية نمطية على الشكل التالي:

There's a thin line between what's granted ...



and what's not



ارتفاع حركة مرفأ طرابلس الإجمالية لم ينسحب أيضاً على مجموع الواردات المرفئية

٧٠ باخرة، ٢١٠ ألف طن، ٥٣٤٢ حاوية نمطية، ١٤٢١ شاحنة و١,٦٧ مليون دولار أميركي

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ١١٣ ألف طن مقابل ١٦٧ ألف طن، أي بانخفاض نسبته ٣٢٪.

مجموع الحاويات: بلغ ٥٣٤٢ حاوية نمطية مقابل ٥٥٦٧ حاوية، أي بتراجع نسبته ٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٣٤٢ حاوية نمطية في آذار الماضي كالآتي:
الحاويات المستوردة: بلغت ١٩٨٤ حاوية نمطية مقابل ٢٥٤١ حاوية، أي بانخفاض قدره ٥٥٧ حاوية نمطية ونسبته ٢٢٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٣٣٥٨ حاوية نمطية مقابل ٣٠٢٦ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١١٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ١٤٢١ شاحنة مقابل ١٨٦٨ شاحنة، أي بانخفاض نسبته ٢٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٤٢١ شاحنة في آذار الماضي كالآتي:
الشاحنات الواردة بحراً: بلغت ٧١٥ شاحنة مقابل ٩٢١ شاحنة، أي بتراجع قدره ٢٠٦ شاحنات ونسبته ٢٢٪.

الشاحنات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٧٠٦ شاحنات مقابل ٩٤٧ شاحنة، أي بانخفاض قدره ٢٤١ شاحنة ونسبته ٢٥٪.

تراجع الحركة الإجمالية في آذار ٢٠٢٤ ينعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية

وأدى تراجع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس في آذار ٢٠٢٤ إلى انخفاض مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ١,٦٦٧ مليون دولار، مقابل ٣,٤٧٧ مليون دولار في آذار ٢٠٢٣، أي بتراجع ملموس نسبته ٥٢٪.

وتجدر الإشارة أخيراً إلى أن مرفأ طرابلس لم يشهد شحن أو تفريغ أية سيارة في شهر آذار من العامين ٢٠٢٣ و٢٠٢٤. ■

حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في شباط وآذار ٢٠٢٤

الأيوب	آذار ٢٠٢٤	شباط ٢٠٢٣	-/+
عدد البواخر	٧٠ باخرة	٤٥ باخرة	٢٥+ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٢١٠ ألف طن	١٨٦ ألف طن	٢٤+ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	٩٧ ألف طن	٩٥ ألف طن	٢+ ألف طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١١٣ ألف طن	٩١ ألف طن	٢٢+ ألف طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٥,٣٤٢ حاوية نمطية	٣,٤٦٣ حاوية نمطية	١,٨٧٩+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	١,٩٨٤ حاوية نمطية	٢,١٨٥ حاوية نمطية	٢٠١- حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٣,٣٥٨ حاوية نمطية	١,٢٧٨ حاوية نمطية	٢,٠٨٠+ حاوية نمطية
مجموع السيارات	-	-	-
مجموع الشاحنات:	١,٤٢١ شاحنة	١,٢٩٥ شاحنة	١٢٦+ شاحنة
شاحنات واردة بحراً	٧١٥ شاحنة	٦٦٢ شاحنة	٥٣+ شاحنة
شاحنات صادرة ومعاد تصديرها بحراً	٧٠٦ شاحنات	٦٣٣ شاحنة	٧٣+ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (دأ)	١,٦٦٧ مليون دولار أميركي	٢,١٥١ مليون دولار أميركي	- ٤٨٤ ألف دولار أميركي

حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في آذار من العامين ٢٠٢٣ و٢٠٢٤

الأيوب	آذار ٢٠٢٤	آذار ٢٠٢٣	-/+
عدد البواخر	٧٠ باخرة	٦٥ باخرة	٥+ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٢١٠ ألف طن	٢٥٧ ألف طن	- ٤٧ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	٩٧ ألف طن	٩٠ ألف طن	٧+ ألف طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١١٣ ألف طن	١٦٧ ألف طن	- ٥٤ ألف طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٥,٣٤٢ حاوية نمطية	٥,٥٦٧ حاوية نمطية	- ٢٢٥ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	١,٩٨٤ حاوية نمطية	٢,٥٤١ حاوية نمطية	- ٥٥٧ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٣,٣٥٨ حاوية نمطية	٣,٠٢٦ حاوية نمطية	٣٣٢+ حاوية نمطية
مجموع السيارات	-	-	-
مجموع الشاحنات:	١,٤٢١ شاحنات	١,٨٦٨ شاحنة	- ٤٤٧ شاحنة
شاحنات واردة بحراً	٧١٥ شاحنة	٩٢١ شاحنة	- ٢٠٦ شاحنات
شاحنات صادرة ومعاد تصديرها بحراً	٧٠٦ شاحنة	٩٤٧ شاحنة	- ٢٤١ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (دأ)	١,٦٦٧ مليون دولار أميركي	٣,٤٧٧ مليون دولار أميركي	- ١,٨١٠ مليون دولار أميركي

أظهرت الإحصاءات أن مرفأ طرابلس سجل في آذار (مارس) الماضي حركة إجمالية أكبر مما كانت عليه في شهر شباط (فبراير) المنصرم. كما بينت أن هذه النتائج الجيدة لم تنسحب على مجموع الواردات المرفئية التي سجلت تراجعاً. كما أفادت أن حركة وواردات مرفأ طرابلس الإجمالية في آذار من العام الحالي جاءت أدنى مما كانت عليه في الشهر ذاته (آذار) من العام الماضي.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في شباط وآذار ٢٠٢٤

وبينت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في شهري شباط وآذار من العام الحالي الأرقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ٧٠ باخرة مقابل ٤٥، أي بارتفاع نسبته ٥٦٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٢١٠ ألف طن مقابل ١٨٦ ألف طن، أي بزيادة قدرها ٢٤ ألف طن ونسبتها ١٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢١٠ ألف طن في آذار الماضي كالآتي:
البضائع المستوردة: بلغت ٩٧ ألف طن مقابل ٩٥ ألف طن، أي بارتفاع نسبته ٢٪.

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ١١٣ ألف طن مقابل ٩١ ألف طن، أي بتحسين قدره ٢٢ ألف طن ونسبته ٢٤٪.

مجموع الحاويات: بلغ ٥٣٤٢ حاوية نمطية مقابل ٣٤٦٣ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٥٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٣٤٢ حاوية نمطية في آذار الماضي كالآتي:
الحاويات المستوردة: بلغت ١٩٨٤ حاوية نمطية مقابل ٢١٨٥ حاوية، أي بتراجع نسبته ٩٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٣٣٥٨ حاوية نمطية مقابل ١٢٧٨ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٦٣٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ١٤٢١ شاحنة مقابل ١٢٩٥ شاحنة، أي بزيادة قدرها ١٢٦ شاحنة ونسبتها ١٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٤٢١ شاحنة في آذار الماضي على الشكل التالي:

الشاحنات الواردة بحراً: بلغت ٧١٥ شاحنة مقابل ٦٦٢ شاحنات، أي بارتفاع قدره ٥٣ شاحنة ونسبته ٨٪.

الشاحنات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٧٠٦ شاحنات مقابل ٦٣٣ شاحنة أي بنمو قدره ٧٣ شاحنة ونسبته ١٢٪.

ارتفاع الحركة لم ينسحب على مجموع الواردات المرفئية في آذار ٢٠٢٤

وأفادت الإحصاءات أن ارتفاع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس خلال شهر آذار لم ينسحب أيضاً على مجموع الواردات المرفئية التي تراجعت إلى ١,٦٦٧ مليون دولار مقابل ٢,١٥١ مليون دولار في شباط، أي بانخفاض نسبته ٢٣٪.

حركة مرفأ طرابلس في آذار ٢٠٢٤ أدنى منها في آذار ٢٠٢٣

من جهة ثانية، أفادت الإحصاءات أن حركة مرفأ طرابلس في آذار ٢٠٢٤ جاءت أدنى مما كانت عليه في آذار ٢٠٢٣ فقد أظهرت المقارنة الأرقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ٧٠ باخرة مقابل ٦٥ باخرة للشهر ذاته آذار من العام ٢٠٢٣، أي بارتفاع قدره ٥ بواخر ونسبته ٨٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٢١٠ ألف طن مقابل ٢٥٧ ألف طن أي بتراجع قدره ٤٧ ألف طن ونسبته ١٨٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٢١٠ ألف طن في آذار الماضي كالآتي:
البضائع المستوردة: بلغت ٩٧ ألف طن مقابل ٩٠ ألف طن أي بزيادة نسبتها ٨٪.



ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:

Egypt	Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),
Turkey	Yarimca, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun
Spain	Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao
Greece	Piraeus, Thessaloniki
France	Fos Sur Mer
Portugal	Setubal, Leixeos
Tunisia	Souse, Bizerte, Rades
Algeria	Alger, Oran, Annaba
Morocco	Casablanca , Tanger
Libyan ports	Misurata , Khoms, Tripoli
Black Sea	Odessa, Constanta, Varna, Burgas, Novorossiysk, Poti
Ghana	Tema
Ivory Coast	Abidjan
Nigeria	Tincan Island / Apapa
Senegal	Dakar
Mauritania	Nouakchott, Nouadhibou
Benin & Niger	Cotonou
Mali	Burkina Faso

ارتفاع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية تغييرات في بعض المراتب الأمامية وCMA CGM الفرنسية تحافظ على الأولى استيراداً وتصديراً



ALBERTO MUSSO
TARROS



ERIC HSIEH
EVERGREEN



LUCIEN ARKAS
ARKAS



JEREMY NIXON
ONE



DIEGO APONTE
MSC



رودولف سعادة
CMA CGM

٨٣٪ حصة شركات الملاحة الخمس الأولى استيراداً في آذار ٢٠٢٤

وبلغت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الخمس الأولى استيراداً في آذار ١٨٧٠٧ حاويات نمطية أي ما نسبته ٨٣٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٢٦٦٣ حاوية نمطية، بينما بلغت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الخمس الأولى ذاتها في شباط ١٣٥٥٦ حاوية نمطية أي ما نسبته ٨٢٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ١٦٥٥٨ حاوية نمطية، أي بارتفاع نسبته ٣٨٪.

٨٧٪ حصة شركات الملاحة الخمس الأولى تصديراً في آذار ٢٠٢٤

وبلغت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الخمس الأولى تصديراً ٦٤٦٠ حاوية نمطية أي ما نسبته ٨٧٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٧٣٩٠ حاوية، في حين بلغت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الخمس نفسها في شباط ٤٨١٨ حاوية أي ما نسبته ٨٤٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٥٧١٩ حاوية، أي بزيادة نسبته ٢٤٪.

RANKS OF SHIPPING LINES BY IMPORTING CONTAINERS TO BEIRUT PORT

استيراد - IMPORT			
NAME OF SHIPPING LINES	MARCH 2024	FEBRUARY 2024	+/- (TEU)
01 CMACGM - FRENCH	7,294	3,533	+3,761
02 MSC - SWITZERLAND	4,952	4,326	+626
03 MAERSK - DANISH	4,009	3,485	+524
04 ONE GROUP - JAPANESE	1,313	459	+854
05 ARKAS - TURKISH	1,139	1,589	-450
06 EVERGREEN - TAIWANESE	927	623	+304
07 COSCO - CHINESE	731	465	+266
08 MEDKON - TURKISH	570	551	+19
09 TARROS - ITALY	565	474	+91
10 TURKON - TURKEY	345	604	-259
11 MLH - EGYPT	274	101	+173
12 HAPAG LLOYD - GERMANY	170	108	+62
13 BAF - LEBANON	131	59	+72
14 YANG MING - TAIWANESE	123	39	+84
15 VOLTA CONTAINER LINE (U.A.E)	36	35	+1
16 APL - USA	26	-	+26
17 DIVERSE SHIPPING LINES	58	107	-49
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU)	22,663	16,558	+6,105

RANKS OF SHIPPING LINES BY EXPORTING CONTAINERS FROM BEIRUT PORT

تصدير - EXPORT			
NAME OF SHIPPING LINES	MARCH 2024	FEBRUARY 2024	+/- (TEU)
01 CMACGM - FRENCH	3,673	2,389	+1,284
02 MAERSK - DANISH	1,559	1,056	+503
03 MSC - SWITZERLAND	640	618	+22
04 ARKAS - TURKISH	355	279	+76
05 EVERGREEN - TAIWANESE	233	395	-162
06 ONE GROUP - JAPANESE	196	93	+103
07 TURKON - TURKISH	167	194	-27
08 COSCO - CHINESE	161	360	-199
09 MEDKON - TURKISH	161	198	-37
10 HAPAG LLOYD - GERMANY	97	44	+53
11 YANG MING - TAIWANESE	70	13	+57
12 TARROS - ITALY	52	62	-10
13 DIVERSE SHIPPING LINES	26	18	+8
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE GOODS (TEU)	7,390	5,719	+1,671

أظهرت الإحصاءات أن شركات الملاحة العالمية التي تتعامل مع مرفأ بيروت حققت في شهر آذار (مارس) ارتفاعاً بحركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية عما كانت عليه في شباط (فبراير). كما بينت أن بعض المراتب الأمامية شهدت تغييرات بأسماء شركات الملاحة التي احتلتها استيراداً وتصديراً.

ارتفاع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في آذار ٢٠٢٤

فقد أمنت شركات الملاحة العالمية تفريغ ٢٢٦٦٣ حاوية نمطية في آذار الماضي مقابل ١٦٥٥٨ حاوية في شباط، أي بزيادة نسبتها ٣٧٪.

تغييرات في بعض المراتب الأمامية وCMA CGM تستعيد الأولى استيراداً

وبينت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في آذار الماضي والبالغة ٢٢٦٦٣ حاوية نمطية أن تغييرات طرأت على بعض المراتب الأمامية: - فقد استعادت شركة CMA CGM الفرنسية المرتبة الأولى باستيرادها ٧٢٩٤ حاوية نمطية على بواخرها وبواخر شركات الملاحة التي يضمها تحالف بحري واحد (ALLIANCE) مقابل ٣٥٢٣ حاوية في شباط، أي بارتفاع نسبته ١٠٦٪. - بينما حلت شركة الملاحة السويسرية MSC في المرتبة الثانية بتفريغها ٤٩٥٢ حاوية نمطية مقابل ٤٢٢٦ حاوية أي بزيادة نسبتها ١٤٪. - وراوحت شركة الملاحة الدانمركية MAERSK مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٤٠٠٩ حاوية نمطية مقابل ٣٤٨٥ حاوية، أي بتحسين نسبته ١٥٪. - وتقدمت مجموعة ONE اليابانية إلى المرتبة الرابعة بـ ١٢١٣ حاوية نمطية مقابل ٤٥٩ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٨٦٪. - وجاءت المرتبة الخامسة لصالح شركة الملاحة التركية ARKAS بـ ١١٣٩ حاوية نمطية مقابل ١٥٨٩ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢٨٪.

وارتفاع حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في آذار ٢٠٢٤

كما ارتفعت الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية التي أمنت شحنها شركات الملاحة العالمية في آذار الماضي، فقد بلغ عددها ٧٣٩٠ حاوية نمطية مقابل ٥٧١٩ حاوية في شباط المنصرم، أي بزيادة نسبتها ٢٩٪.

وتعديلات في بعض المراتب وCMA CGM تحافظ على المرتبة الأولى تصديراً

- فقد بينت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في آذار الماضي والبالغة ٧٣٩٠ حاوية نمطية أن شركة CMA CGM ظلت محتلة المرتبة الأولى بشحنها ٣٦٧٣ حاوية نمطية مقابل ٢٣٨٩ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٥٤٪. - كما راوحت شركة MAERSK مكانها في المرتبة الثانية بتصديرها ١٥٥٩ حاوية نمطية، مقابل ١٠٥٦ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٤٨٪. - واحتفظت شرك MSC بالمرتبة الثالثة بـ ٦٤٠ حاوية نمطية مقابل ٦١٨ حاوية، أي بتحسين نسبته ٤٪. - بينما احتلت شركة ARKAS المرتبة الرابعة بـ ٣٥٥ حاوية نمطية مقابل ٢٧٩ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٢٧٪. - في حين حلت شركة الملاحة التايوانية EVERGREEN في المرتبة الخامسة بـ ٢٣٣ حاوية نمطية مقابل ٣٩٥ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٤١٪.



HMM Co. Ltd.



Regular weekly sailings from Far East and Indian Ports to Beirut with the following vessels:

HYUNDAI OAKLAND V/ 0128

HYUNDAI JAKARTA V/ 0129

HYUNDAI TOKYO V/ 0151

HYUNDAI COLOMBO V/ 0137

SPECIAL EQUIPMENTS AVAILABLE: 40'HC – REEFER – OPEN TOP – FLATS.

General Agent :

HMM Agency (Lebanon) SAL

Charles Helou Avenue, Medawar 1200 Bldg.

9th Floor, Medawar, Beirut, Lebanon

Tel: 961.1.560476 / 447317

Email: lbwaz@hmm21.com

ارتفاع ملموس بحركة الحاويات ومرفأ بيروت يتعامل مع ٦٢٤١٧ حاوية نمطية

تبديلات في بعض المراتب الأمامية وMERIT تستعيد الأولى استيراداً وتحافظ عليها تصديراً

تعديلات طفيفة في المراتب الأمامية وMERIT تحافظ على الأولى تصديراً وأفادت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية أن المراتب الأربعة الأولى لم تطرأ تعديلات عليها.

– فوكالة MERIT SHIPPING بقيت محتلة المرتبة الأولى بتصديرها ٣٧٢٢ حاوية نمطية مقابل ٣ آلاف حاوية في شباط المنصرم، أي بزيادة نسبتها ٢٤٪.

– كما حافظت وكالة MAERSK (لبنان) على المرتبة الثانية بـ ١٦٦٦ حاوية نمطية مقابل ١١٨٢ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٤١٪.

– وراوحت وكالة MSC (لبنان) مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٦٤٠ حاوية نمطية مقابل ٦١٨ حاوية، أي بنمو نسبته ٤٪.

– وظلت وكالة نقلات الجزائر محتلة المرتبة الرابعة بـ ٤٥٦ حاوية نمطية مقابل ٢٥٧ حاوية، أي بتحسّن نسبته ٧٧٪.

– وجاءت SEANAUTICS SHIPPING في المرتبة الخامسة بـ ٢٠٨ حاوية نمطية في حين لم تشحن أية حاوية ملأى في شباط.

انخفاض مجموع الحاويات برسم المسافنة في آذار ٢٠٢٤

من جهة أخرى، تراجع مجموع الحاويات برسم المسافنة في آذار إلى ١٦٧٢٢ حاوية نمطية مقابل ١٩٥٢٨ حاوية في شباط المنصرم، أي بانخفاض نسبته ١٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٦٧٢٢ حاوية نمطية كالآتي:

– حافظت MERIT على المرتبة الأولى بتداولها ١٢٠٢٣ حاوية نمطية برسم المسافنة مقابل ١٧٤٢٧ حاوية في شباط، أي بانخفاض نسبته ٣١٪.

– وبقيت MSC (لبنان) في المرتبة الثانية بـ ٣٦٢١ حاوية نمطية مقابل ٧٩٠ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٣٥٨٪.

– وبلغت حصة الوكالات البحرية الأخرى ١٠٧٨ حاوية نمطية مقابل ١٣٢١ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٨٪.

استيراد – IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCIES	MARCH 2024	FEBRUARY 2024	+/- (TEU)
01- MERIT SHIPPING AGENCY	7,469	3,503	+3,966
02- MSC (LEBANON)	5,090	4,466	+624
03- MAERSK (LEBANON)	3,776	3,274	+502
04- SEANAUTICS SHIPPING	1,606	379	+1,227
05- GEZAIYR TRANSPORT	1,534	1,432	+102
06- MEDBRIDGE SHIPPING	766	611	+155
07- SEALINE GROUP	758	807	-49
08- GHARIB SHIPPING & TRADING	634	596	+38
09- EL-FIL SHIPPING AGENCY	619	1,238	-619
10- MLH (LEBANON)	274	101	+173
11- BAF (LEBANON)	131	59	+72
12- ARAB SHIPPING & CHARTERING	6	52	-46
13- DIVERSE SHIPPING AGENCIES	-	40	-40
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU)	22,663	16,558	+6,105
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	138	464	-326
TOTAL IMPORT FOR TRANSHIPMENT (TEU)	8,573	8,531	+42
TOTAL GENERAL IMPORT (TEU)	31,374	25,553	+5,821

تصدير – EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCIES	MARCH 2024	FEBRUARY 2024	+/- (TEU)
01- MERIT SHIPPING AGENCY	3,732	3,000	+732
02- MAERSK (LEBANON)	1,666	1,183	+483
03- MSC (LEBANON)	640	618	+22
04- GEZAIYR TRANSPORT	456	257	+199
05- SEANAUTICS SHIPPING	208	-	+208
06- MEDBRIDGE SHIPPING	183	102	+81
07- GHARIB SHIPPING & TRADING	161	198	-37
08- SEALINE GROUP	152	153	-1
09- EL-FIL SHIPPING AGENCY	131	200	-69
10- ARAB SHIPPING & CHARTERING	54	-	+54
11- MLH (LEBANON)	7	-	+7
12- BAF (LEBANON)	-	8	-8
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE GOODS (TEU)	7,390	5,719	+1,671
TOTAL REEXPORT EMPTY (TEU)	14,040	10,266	+3,774
TOTAL REEXPORT FOR TRANSHIPMENT (TEU)	8,149	11,007	-2,585
TOTAL GENERAL EXPORT (TEU)	29,579	26,992	+2,587

أظهرت الاحصاءات أن مرفأ بيروت حقق زيادة ملموسة بحركة الحاويات التي تعامل معها في آذار (مارس) عما كانت عليه في شباط (فبراير). كما أفادت بارتفاع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية، مقابل تراجع مجموع الحاويات برسم المسافنة، وأن التبديلات متواصلة بأسماء الوكالات البحرية استيراداً وتصديراً.

ارتفاع ملموس بحركة الحاويات في آذار ٢٠٢٤

فقد ارتفع مجموع الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت إلى ٦٢٤١٧ حاوية نمطية مقابل ٥٦٧٦٥ حاوية في شباط، أي بزيادة جيدة نسبتها ١٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٢٤١٧ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٣١٣٧٤ حاوية نمطية مقابل ٢٥٥٥٣ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٢٣٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٢٩٥٧٩ حاوية نمطية مقابل ٢٦٩٩٢ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٠٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ١٤٦٤ حاوية نمطية مقابل ٤٢٢٠ حاوية، أي بتراجع نسبته ٦٥٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في آذار ٢٠٢٤؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٢٦٦٣ حاوية نمطية مقابل ١٦٥٥٨ حاوية في شباط، أي بارتفاع كبير نسبته ٣٧٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٢٨ حاوية نمطية مقابل ٤٦٤ حاوية، أي بتراجع نسبته ٧٠٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٨٥٧٣ حاوية نمطية مقابل ٨٥٣١ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٪.

تبديلات في بعض المراتب الأمامية وMERIT تستعيد الأولى استيراداً

وبينت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في آذار الماضي أن تبديلات عدة شهدتها المراتب الأمامية:

– فقد تمكنت وكالة MERIT SHIPPING من استعادة المرتبة الأولى باستيرادها ٧٤٦٩ حاوية نمطية مقابل ٣٥٠٣ حاوية في شباط أي بزيادة نسبتها ١١٣٪.

– بينما تراجعت وكالة MSC (لبنان) إلى المرتبة الثانية بتفريغها ٥٠٩٠ حاوية نمطية مقابل ٤٤٦٦ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٤٪.

– في حين احتفظت MAERSK (لبنان) بالمرتبة الثالثة بـ ٣٧٧٦ حاوية نمطية مقابل ٣٢٧٤ حاوية، أي بنمو نسبته ١٥٪.

– وتقدمت SEANAUTICS لتحل المرتبة الرابعة بـ ١٦٠٦ حاوية نمطية مقابل ٣٧٩ حاوية، أي بزيادة كبيرة نسبتها ٣٢٤٪.

– بينما جاءت المرتبة الخامسة من نصيب نقلات الجزائر بـ ١٥٣٤ حاوية نمطية مقابل ١٤٣٢ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٧٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في آذار ٢٠٢٤؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً كالآتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٧٣٩٠ حاوية نمطية مقابل ٥٧١٩ حاوية في شباط، أي بارتفاع نسبته ٢٩٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٤٠٤٠ حاوية نمطية مقابل ١٠٢٦٦ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٣٧٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٨١٤٩ حاوية نمطية مقابل ١١٠٠٧ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢٦٪.



معلقين فيك



تعاون ARABIA مع لجنة الإنقاذ الدولية



نظمت شركة التأمين العربية ARABIA بالتعاون مع لجنة الإنقاذ الدولية (IRC) جلسات توعية في ٣ مكاتب ميدانية مختلفة تهدف من خلالها إلى دعم رفاهية فريق IRC وتعزيز بيئة عمل أكثر صحة وسعادة، حيث تم تسليط الضوء على أهمية الصحة العقلية والجسدية. وعبرت ARABIA عن سعادتها وفخرها بالتعاون مع اللجنة مؤكدة مواصلة جهودها من أجل زيادة وعي الفريق حول أهمية الرعاية الصحية.

CMA CGM تلتزم بدعم الصليب الأحمر اللبناني



وقعت رئيسة مؤسسة CMA CGM، **تانيا سعادة زعني**، ورئيس الصليب الأحمر اللبناني، الدكتور **أنطوان الزغبى**، في بيروت شراكة استراتيجية. إذ تواصل مؤسسة CMA CGM دعم لبنان من خلال سلسلة من الإجراءات التي تهدف إلى المساهمة في استمرارية الخدمات الطبية في لبنان ومنها:

- ضمان تشغيل سيارات الإسعاف التابعة للصليب الأحمر اللبناني.
- انضمام الصليب الأحمر اللبناني إلى برنامج «حاويات الأمل» التابع لمؤسسة CMA CGM.
- دورات تدريبية لوجستية لتحقيق أقصى قدر من العمليات.

وأعلنت **تانيا سعادة زعني**، أن «الحصول على الرعاية الصحية حاجة أساسية. من خلال تعزيز شراكتنا مع الصليب الأحمر اللبناني، تلتزم مؤسسة CMA CGM بدعم عملي وفعال للبنانيين في أنحاء البلاد».

وقال الدكتور **أنطوان الزغبى**: «في بلد يحتاج أكثر من أي وقت مضى إلى مساعدة جميع أبنائه لتلبية الاحتياجات الحيوية للشعب، والحفاظ على الحد الأدنى من الكرامة للفئات الأكثر ضعفاً، تعدّ الشراكة بين الصليب الأحمر اللبناني ومؤسسة CMA CGM مثلاً رائعاً على العطاء وبالتالي التعاون بين القطاعين الإنساني والخاص».

هادي سعادة ضيفاً في «المنزل السعودي اللبناني الثقافي»



صورة تذكارية من المناسبة



أمانى الحقيّل ونجلها هادي سعادة

في دارتها الرحبة في المونتي فردي وفي إطار سلسلة اللقاءات الشيقة التي تقيمها، استضافت السيدة أمانى الحقيّل مؤسسة «المنزل السعودي اللبناني الثقافي» (آل سعادة وآل حقيّل) ورابطة سيدات المدن الخيرية في عين سعادة، ضيفاً جديداً متميزاً وهو نجلها المهندس الميكانيكي المخترع هادي سعادة.

جمع غفير من المدعوين، أصحاب سيادة وعلماء ومتقنون استمتعوا وشاركوا في المحاضرة التي عقبتها حفل عشاء كوكتيل.

الجدير بالذكر أن هادي سعادة متخصص في التمويل الكمي، حائز على براءة اختراع في مجال الطاقة الشمسية ويعمل حالياً في إدارة الاستثمارات ومستشار في العملات الرقمية.

ندوة للمنظمة الدولية للإعلان حول استطلاع IPSOS MENA



أقامت المنظمة الدولية للإعلان - فرع لبنان (IAA) ندوة في حرم جامعة القديس يوسف في بيروت للكشف عن نتائج الاستطلاع التي أجرتها شركة إيسوس الشرق الأوسط IPSOS MENA تحت عنوان: "Millennials and Gen. Z: Insights From Lebanon Next Generation" واجتمع خلال اللقاء أكثر من ١٧٠ من قادة الصناعة في مجال التسويق والإعلان لاستكشاف النتائج التي تعد بإحداث ثورة في المفهوم والنهج تجاه هذه التركيبة السكانية المؤثرة. كما أن الأفكار والرؤى المستخلصة من الاستطلاع والتي تم التباحث بها خلال الندوة تمثل عاملاً إيجابياً في عملية الانخراط بشكل أكثر فعالية في عالم جيل الألفية الديناميكي والجيل الذي يليه Generation Z.



لبنان يحتاج إلى تعزيز البنية التحتية الرقمية وتحفيز الابتكار



أبرزت ندوة «المدن الذكية في العالم العربي والتحول الرقمي» التي نظمتها المكتبة المالية في معهد باسل فليحان المالي والاقتصادي في بيروت «أهمية التحول الرقمي في لبنان، في تحسين جودة حياة المواطنين وتعزيز النمو الاقتصادي». وشددت على ضرورة وضع «استراتيجية واضحة وشاملة، تركز على تحفيز الابتكار والاستدامة، وتحقيق التكامل بين التكنولوجيا والبنية التحتية».

استهلت الندوة رئيسة المعهد السيدة لمياء المبيض بساط بكلمة ترحيب، ثم تحدث المدير العام لـ «مجموعة أورينت بلانيت» الاستشارية الدكتور نضال أبوزكي، راصداً تطوراً ملحوظاً في مجال التحول الرقمي في العالم العربي. واعتبر أن المدن الذكية ساهمت في تنمية الاقتصاد وتحفيزه وخلق فرص عمل جديدة في مجالات متنوعة.

ولفت المدير الإداري والمالي للمعهد غسان الزعني، إلى أن المعهد «أدرج في برامج عمله تنظيم دورات تدريبية وورش عمل وندوات يسعى من خلالها إلى تعزيز معارف المهتمين من القطاعين العام والخاص والجمهور عموماً بقضايا التحول الرقمي، والتي يمكن أن تكون حافزاً للنمو والانتقال إلى نماذج عمل جديدة، تعتمد التقنيات الرقمية وتحسن الخدمات المقدمة للمواطنين».

كتاب جديد يثبت حياد لبنان الرسمي في إطار جامعة الدول العربية ... وفي المراجع التاريخية منذ المتصرفية



كبار الشخصيات



ميشال فرعون يوقع لرئيس الجمهورية الأسبق ميشال سليمان

والرسالة، وهي التزام الحياد». إذ اعتبر أن «ثابت الحياد هذه، التي ذكرنا بها نيافة البطريرك مار بشارة بطرس الراعي، ليست ملك طائفة أو فئة أو حزب أو مذهب، بل كانت ولا تزال شرطاً من شروط نسيج التفاهم والاستقرار في لبنان، كلما ابتعدنا عنها وقعنا في الأزمات والفتن، وكل ما عدنا إليها فتحنا ابواب بناء المستقبل».

وقال «سنتابع في الأسابيع المقبلة من بيروت التي تجسد قيم الرسالة، من خلال طاولة مستديرة وطنية تؤكد هذه الوثائق والثوابت التي ترسم طريق الحل وتتجاوز الاصطفافات السياسية الداخلية أو حتى الخارجية الإقليمية أو الدولية، التي تؤثر على الاستقرار في لبنان، لأن الحل قد يربح على المدى الطويل كل هؤلاء الأطراف، مع البحث في الصيغ التي تضمن حماية استدامتها، وكلنا نعلم ما حصل مثلاً بعد الدوحة أو إعلان بعبد».

يعتمد الكتاب الصادر حديثاً «حياد لبنان الرسمي في إطار جامعة الدول العربية» لبنان والنمسا خبرات مقارّنة، حول حياد لبنان الرسمي من منظور مقارن بين لبنان والنمسا، مقاربات أصيلة ومجدّدة خارج سياق قانوني ولا نقول حقوقي، وسجلات متداولة وإيديولوجيات متناقضة. وقّع الكتاب الوزير والنائب السابق ميشال فرعون وسفير النمسا في لبنان رينيه بول أمري والبروفسور أنطوان مسرة، في احتفال نظّمته جمعية «أداء» بالتعاون مع سفارة النمسا و«المؤسسة اللبنانية للسلم الأهلي» في فيلا عودة في الاشرقية. بعد النشيد الوطني والنمساوي، تحدث عريف المؤتمر الاعلامي داني حداد مرحباً، تلاه فرعون الذي لفت إلى أن «هذا الكتاب والوثائق التي يحتويها، يهدف إلى أن نعي في لحظة الوقوع في الانهيار، كم كلّفنا خروجنا المزمّن من الثوابت والميثاق والتفاهات الذين تأسس عليها لبنان الوطن



من اليسار: مارك فرعون، روجيه صليبا، باتريسيا عطالله وغارنيه مليكيان



من اليمين: النائب أنطوان حبشي والبروفسور أنطوان مسرة



من اليمين: النائب د. فرد البستاني، ممثل المطران الراعي الأب عبدو بو كسم، بيار فرعون ومطران بيروت للروم الكاثوليك جورج بقعوني



من اليمين: روي أبو عسلي، رودي صايغ وجو نسناس



من اليمين: ناجي سلطانم والزميل فضلو هدايا



ادي دورليان وماري أسمر



سفير النمسا مع ممثل قائد الجيش

ثم تحدث السفير **أمري** آملاً أن «يتمكن لبنان المحايد عسكرياً والمزدهر في المستقبل القريب، من لعب الدور الذي يعتبره بحق دوره الصحيح، وهو دور مرساة الاستقرار ونصير السلام الإقليمي».

أما البروفسور **مسرة** فشدد على أن «حياد لبنان مكرّس وثابت رسمياً» في كل المراجع التاريخية.

يغوص الكتاب في استقصاء توثيقي حول تاريخ حياد لبنان الرسمي في إطار جامعة الدول العربية. وهذا الحياد ثابت في مجمل الوثائق الرسمية منذ المتصرفية على الأقل، لكنه مخترق في لبنان الساحة لصراعات إقليمية ودولية وبسبب عقدة الباب العالي لدى اللبنانيين في سياق علم النفس التاريخي.



كبار الفعاليات



ميشال فرعون يوقع كتابه

ندوة حول كتاب «نثر في الهواء» في بيت المحامي



نظم بيت المحامي ندوة حول كتاب النقيب السابق الوزير رمزي جريج «نثر في الهواء»، وأدار الندوة نقيب المحامين المحامي فادي المصري تحدث خلالها عن الكتاب وشخصية النقيب جريج المهنية والنقابية والوطنية والإنسانية. كما أكد في كلمته أن رمزي جريج يبقى علامة فارقة في وطن أنهكت الحروب وشوهته الأحقاد وأرهقته الطائفية ويكاد يجهز عليه الفساد والمحسوبيات.

جوائز لشكر الله فتوح وساميه بصبوص في الصين

ومن TOKYO METROPOLITAN ART MUSEUM



شكر الله فتوح وساميه بصبوص وجائزتان من الصين

شكر الله فتوح يواصل مشواره نحو العالمية، لقد حاز الرسام اللبناني المبدع على جائزة لمشاركته الناجحة في المعرض الذي أقيم مؤخراً في المتحف الشهير في اليابان: TOKYO METROPOLITAN ART MUSEUM. وقد حاز أيضاً شكر الله فتوح وزوجته الفنانة ساميه بصبوص على جائزتين من متحف الصين حيث عرضا مبتكراتهما بتفوق، ألف مبروك.

مقالة للأستاذ ألبير نجم تحت عنوان:

«دعوة لتنظيم الذكاء الاصطناعي»



تحت عنوان: «دعوة لتنظيم الذكاء الاصطناعي» مقالة للأستاذ ألبير نجم تسلط الضوء على الحاجة الملحة لتوفير إطار قانوني للتطور المتسارع للذكاء الاصطناعي.

كما تناول في مقاله الثغرات الحالية المتعلقة بحماية الحقوق الفردية ومنع إساءة الاستخدام المحتملة، ودعا إلى تعاون متعدد

الأطراف والتخصصات يشمل عدداً من الباحثين والحقوقيين والمتخصصين في القانون بهدف وضع إطار تنظيمي لضمان الاستخدام الأخلاقي والمسؤول لأدوات الذكاء الاصطناعي بالتزامن مع الترويج للابتكار والتقدم.

حكايات حلم رسام إيراني في غاليري مايا كحيل



الرسام HEMAD يتوسط لوحة له برفقة عقيبلته

غصّت غاليري "MAYA ART SPACE" لصاحبها مايا كحيل بحشد من المدعوين مساء الأربعاء ٥ حزيران الفائت، في قلب بيروت سوليدير. المناسبة هي افتتاح معرض الرسام الإيراني HEMAD JAVADZADE، الذي يطلّ على الجمهور اللبناني بعد معارض ناجحة في واشنطن وتركيا. "TALES OF A COSMIC DREAM" حكايات حلم كوني، هو عنوان المعرض الذي يضم ٢٩ لوحة أكريليك من أحجام مختلفة، تحاكي عصرنا بروح فرحة وفكاهية وبألوان زاهية تعبّر عن تقاليد الحضارات القديمة. استمر المعرض حتى ٢٣ حزيران وهو من تنظيم آرت فورم ART FORM، علي عطوي، مايا الترك وجورج لبكي.



مايا كحيل تتوسط علي عطوي (إلى اليسار)، مايا الترك وجورج لبكي



البنانية السويسرية
للضمان

نؤمّن راحتك على المستوى الإقليمي



دبي



مصر



العراق



الكويت



لبنان



المملكة العربية
السعودية



الأردن



قطر

تحقق البنانية السويسرية للضمان نمواً بارزاً منذ أكثر من ٦٠ عاماً، مما جعلها مجموعة رائدة في مجال التأمين في منطقة الشرق الأوسط والخليج العربي. في كل بلد نتواجد فيه، نسعى باستمرار لخدمة الأفراد والشركات المحلية الرئيسية على حد سواء من خلال تطوير منتجات تأمينية مختلفة تتناسب مع حاجات كل منطقة إضافة إلى اعتمادنا أحدث التقنيات في عالم التأمين.

عشاء مميز بضيافة السفير حسين وزينه رمال

من اليمين:
وقوفاً صاحباً
الدعوة السفير
حسين وزينه
رمال، الوزيرة
نجلا عساكر،
جلوساً: السفير
بطرس عساكر
وجو عيسى
الخوري



من اليمين: سفير مصر علاء موسى، السفير بطرس عساكر، جان مسعد،
جو عيسى الخوري، السفير الكوري IL PARK وزينه رمال



لقطة من الحفلة ويبدو سفير الأوروغواي كارلوس غيتو وسفيرة كولومبيا السابقة
جورجين الشاعر ملاط

أولم السفير حسين رمال وعقيلته زينه على شرف جمع من الأصدقاء، مساء الخميس ٣٠ أيار المنصرم في دارتهما الرحبة الكائنة في بيروت منطقة فردان. كانت صالات الاستقبال مزدانة بباقات من الأزهار الربيعية حيث اجتمع المدعوون لتناول أطيب العشاء وأحاديث شيقة تناولت مواضيع ساخنة كانتخاب رئيس الجمهورية في وطننا.

حضر السفير بطرس عساكر وزوجته الوزيرة في حكومة تصريف الأعمال نجلا عساكر، سفير مصر علاء موسى الذي يكتف جهوده لإنجاح أهداف الخماسية، سفير كوريا الجنوبية IL PARK، سفير الأوروغواي كارلوس غيتو CARLOS GUITTO، سفير كولومبيا EDWIN OSTOS ALFONSO، سفيرة كولومبيا السابقة جورجين الشاعر ملاط وزوجها المحامي هيام ملاط، بيار طربيه، جان مسعد، فواز كباره.



ميراي فارس بويز

تقدم
المجتمع

لولا معماري تكرم صديقات



وقوفاً صاحبة الدعوة لولا معماري جلوساً من اليمين: رونا أبي عازار، ليلي صابر وجيسي تحومي



لولا معماري برفقة ليلي بودين وحنان غيتون، جلوساً ليديا بستاني ولينا رزق

يوم عيد التحرير، السبت ٢٥ أيار المنصرم، كرمّت اللطيفة لولا معماري جمعاً من الصديقات في حفل غداء أقامته في مطعم «ثمار البحر» - طبرجا. تميّزت المأدبة بسخاء المازات وأطباق السمك وثمار البحر وتخللتها دردشات متنوعة فرحة، بعيدة عن أجواء السياسة، الحمد لله!

«براناش» ماري سالم



عند عودتها من الولايات المتحدة الأميركية حيث تقيم فترات طويلة من السنة، جمعت ماري سالم باقة من المقربات في حفل «براناش» أقامته بين الشتول الخضراء، في الديكور الجميل لمطعم وكافيه "EAZE" في الأشرفية. تميزت المناسبة بالانشراح وحفاوة صاحبة الدعوة وبالأطباق الشهية التي امتلأت بها المائدة.



THE COLOUR OF EXCELLENCE

This is our green seal. Since 2015, it is the new mark of our watchmaking excellence. There is nothing to distinguish it from any official seal, yet its inscriptions and colour make it unique. Its green hue attests to the superlative standards of both quality and performance to which we hold every single element of any and all of our watches: precision, water-resistance, autonomy, reliability

and durability. For this simple seal bore witness to the epic journey each has undergone in our workshops, from initial sketch to final tests before shipping. Of all the components which compose our watches, this seal is not the hardest to manufacture but it is wholly our own and its value is immense. Because it carries the promise of our unwavering commitment.

#Perpetual


ROLEX

"TIME TO RECONNECT" في دارة بسام وكارول خويس



من اليمين: رودى صايغ، وفاء صعب وبسام خويس



من اليسار: بسام خويس، النائب غسان حاصباني، د. أندره عور، الرئيس جورج عطيه ورئيس الوزراء السابق حسان دياب



من اليمين: غسان عساف، ميشلين أبي سمرا ونانسي عساف

أقام بسام وكارول خويس مأدبة غداء عامرة في دارتهما الصيفية في «الزعرور كاونترى كلوب»، حضره حشد من الوجوه السياسية والاقتصادية والمالية والإعلامية.

ورحب بسام خلال الحفل بضيوفه، معتبراً أن «الوقت حان لنجتمع مجدداً ورحباً بسام خلال الحفل بضيوفه، معتبراً أن «الوقت حان لنجتمع مجدداً» TIME TO RECONNECT»، شاكراً حضورهم وثقتهم به، وكذلك شركة سنا SNA.

وقال «عندما أتحدث عن شركة سنا SNA، لا بد أن أذكر المؤسس المرحوم جان شدياق والأستاذ أنطوان واكيم، الذي حول الشركة إلى إقليمية وعالمية». وشكر أيضاً: «شخصاً مميزاً هو أنطوان عيسى، الذي شهدت الشركة في زمن قيادته لها توسعاً ونجاحاً في كل من لبنان ومصر والسعودية والأردن». وتمنى التوفيق للرئيس التنفيذي الجديد للشركة

باسم عاصي الذي يقود الشركة اليوم في هذا الوقت الصعب، وهو الشخص المتواضع والمثزن والكفوء.

وشكر خويس فريق عمل SNA الذي يقدم أفضل ما عنده، لكي تتطور الشركة وتستمر، وكذلك شركة GLOBAL GATE بقيادة رودى الصايغ وزملائه، لثقتها بلبنان من خلال استحواذها على شركة SNA. وختم شاكراً عقيلته كارول الذي يحتفل معها بعيد زواجهما الـ ٣٣.



من اليمين: عوني قواص، بسام خويس، جوزف مخايل ورمزي قواص



من اليمين: كلود باسيل، بول نجم، بسام خويس، كارلوس سابا ووليد بربري



من اليمين: جبران يعقوب وقرينته، مارون رزق الله وروي أبو عسلي



من اليمين: جوي يزيك، د. إيلي يونس، فارس حرفوش وكريم خويس



من اليمين: دافيد مانوكيان، بشير يقظان، كارول وبسام خويس، السيدة يقظان، قصي شرف الدين وميشال وتينا جبور



من اليسار: باسم عاصي، بسام خويس، زياد جميل، ريشار معلوف، جوزف خرما، كارول بريدي، نخلة خنيسر، رامي عبود وفادي دبانه



من اليمين: فادي دبانه، بسام خويس، الرئيس جورج عطيه وجورج حاتم



من اليسار: كلود باسيل، السفير محمود نادر، د. مشنتف، وليد برياري، غاستون هوشر وكارلوس سابا



من اليمين: فوزي وتينا بيوض، وسعاد مطران



من اليمين: باسل عازار وملحم سماحه



من اليسار: جان مارك انجا والمهندسين ايلي وجانيت بجاني



من اليمين: ريشار معلوف والنائب غسان حاصباني



من اليسار: د. جورج حداد، د. ايلي عساف ود. زياد نصور



من اليمين: الزميل ماجد بوهدير، بسام خويس، الزميل نخلة عضيبي ومكرم ربيع



من اليمين: المحامي جواد بولس، وفاء صعب، سمير صليبا وروني عبد الحي



من اليسار: جورج غريب، بسام خويس، ريشار معلوف، الياس غريب وعامر غريب



من اليمين: الرئيس جورج عطيه، مروان أبو فاضل، الزميل نخله عضيبي والمحامي جهاد رزق الله



من اليسار: مارون شرباتي وجويل، جوزف خرما، بسام خويس، زياد منصور والسيدة مالي ريدان



من اليسار: د. زياد منصور، غسان أيوب ومالي ريدان



من اليمين: د. مارون أسمر ونبيل شومان



من اليسار: جوزف كريدي وروبير كبي



جورج غريب يتوسط فادي وصباح القرم



من اليمين: غابي مبارك، روني عبد الحي وروجيه غسطين



من اليمين: ميشلين أبي سمرا وتانيا عبيد





من اليمين: كارولين جبر، وليد حلاسو وبسام خويس



من اليسار: خليل المصري ونبيل شومان



من اليمين: ملحم سماحه، أميل زخور وباسم عاصي



من اليسار: السيد قرم وقرينته، د. إيلي عساف وقرينته، جوزف كريدي وقرينته، طوني نصر وقرينته، فوزي بيوض وقرينته، مارون حنين، كارول خويس، فارس حويك، وبسام خويس في الوسط



من اليمين: إيلي ورندي جبرائيل والسي اده



من اليمين: رئيس الوزراء السابق حسان دياب، بسام خويس ونسيب غبريل



وفاء صعب ود. محمد رباح



من اليمين: قيسر وكارولين جبر وزيناد جميل



من اليسار: د. أنطوان صباغ، بول نجم، كارول خويس، الزميل نخله عضيبي، م. ميشال شكر والزميل ماجد بو هدير



من اليسار: رامي عبود، مروان داغر، زياد زينون، طوني نصر، رالف موسى وكميل صايغ



من اليمين: ادي شميعة، جوزف عشقوتي، بسام خويس، اميل زخور وشربل عاصي



من اليسار: مروان داغر، زياد زينون، طوني نصر، فادي سماحه وبسام خويس وقوفاً

ARABIA تكرم شركاءها الاستراتيجيين

أقامت شركة التأمين العربية ARABIA حفل SUNSET في CLAP بيروت دعت إليه شركاءها الاستراتيجيين. وكان في استقبالهم الرئيس التنفيذي للشركة إيلي خوري والرئيس الإقليمي محمد الحسن ونائب الرئيس التنفيذي أنطوان أبو جوده وكبار إداريي الشركة.





خدمة صُممت بدقة بالغة... بدون المساس بالطابع المعماري.

يوفر مفهوم ماسترلاين المتميز ٤ تصميمات متنوعة، يتميز كل منها بمظهر ميهر مختلف، الأمر الذي يجعل ماسترلاين مناسباً لأي طابع معماري. بالإضافة إلى ذلك، يقدم ماسترلاين خيارات جديدة للفتحات بمختلف الأحجام، مثل ألواح الأبواب العازلة، وأبواب الشرفات المزدوجة مع أقل عدد من العتبات سواء لإمكانات الفتح للداخل أو للخارج.

يشتمل ماسترلاين على مستويات مختلفة من العزل، بما يوفر حلولاً للبيوت عالية العزل منخفضة الطاقة. ويتم تحقيق هذه المستويات المختلفة من العزل من خلال دمج مواد جديدة وذكية، ألواح الأبواب ماسترلاين ٨، وشبابيك ماسترلاين ١٠ حاصلة على اعتماد معهد ياسيف هاوس.



reynaers.bh

رينرز الشرق الأوسط

ص.ب 54245 • المنامة • مملكة البحرين
t +973 17877 266 • info.me@reynaers.com

Aluminium systems for Windows & Doors,
Sliding Systems, Curtain Walls, Sunscreening and
Solar Integration.



Reynaers.MiddleEast



reynaers_me



Reynaers Middle East

Lockton تحتفل مع فريق عملها



أقامت مجموعة لوكتون Lockton حفل عشاء في فندق بايان تري ضم فريق عملها بمناسبة النجاح منقطع النظير الذي حققته في سنتها المالية المنتهية. وطغت على الحفل أجواء من المودة والفرح جسدت بشكل مثالي روح التعاون والتآخي التي لطالما تحلى بها فريق العمل، حيث اجتمعوا معاً لقضاء أمسية مليئة بالإلهام والتقدير والترفيه، متطلعين نحو مواصلة المسيرة بالعزيمة والزمخ ذاتهما من أجل تحقيق مزيد من النجاحات والنتائج التي تفوق التوقعات خلال الفترة المقبلة.

اجتماع حزيران وغداء الحركة التطوعية اللبنانية

في حضور المؤسستين نادره نجم وحنان صادق، عُقد الاجتماع الشهري لسيدات الحركة التطوعية اللبنانية برئاسة وداد بو خليل، في الشاليه الذي تملكه المضيافة حنان في مجمع «رمال» السياحي. وُجِّهت عدة أمور خلال الاجتماع الذي تلاه غداء، منها سبل مساعدة كبار السن المعوزين والتحضيرات للاحتفال بالعيد الأربعين للحركة التطوعية اللبنانية، المقرر في ١٨ تموز المقبل في أوتيل سنترال ضهور شوير.



من اليسار: وداد بو خليل، جانيت عازار، نادره نجم، لور برتي، نايله وطفه، كارول أبو جوده وريما صفيير



من اليسار: شفيقة جهشان جرمكلي، وداد بو خليل، حنان صادق وأمال رنو

غداء فاخر بضيافة كارول أبو جوده



كانت حفلة رائعة بكرمها وضيافتها وتنظيمها، انها الحفلة التي أقامتها الأنيقة كارول أبو جوده لتكريم صديقات ومقربات، على تراس متحف سرسق في الأشرفية. رحبت كارول بحفاوتها وبسمتها الجميلة بالمدعوات وإلى جانبها كريمتها تيا وشقيقتها أرليت. عمّ فرح التناول أجواء اللقاء وازدانت طاولات الغداء بباقات من

الأزهار الربيعية وبورود من الصابون تفوح عطراً، كلها هدايا تذكارية للضيفات. وكانت بينهن: سيلينا رحال، ليلي دحداح، نايله قرقفي، يسرى الترك، صونيا كليموس، جيسي تحومي، ماري تريبز فزاً وكريمتها نادين زاحم، دنيا صوايا، حنان صادق، ليندا المع، إليزابيت كامل، سلطانه عماد، وداد بو خليل، سلوى النابلسي، صونيا أبي سعد، دوللي سعد، عفاف حلو وكنتها د. كارول، تيا صابر، الكسا قيامه، كارمن يزبك، جاكلين أبو حمد، جينا حاج شاهين، مي نخله، بانا طليع، ليلي سرور وعائده شرباتي.

Liaassurex AGENCY تحتفل بعامها الاول





عائشة الفردان (مجوهرات الفردان):

نحتفل بمرور ٧٠ عاماً على تأسيس الشركة ونستكمل المسيرة الحافلة بالإنجازات التي صنعها الوالد

تلتزم مجوهرات الفردان بمستويات مرتفعة من التميز والجودة وتطبيق أعلى المعايير التي تحولها إلى وجهة متكاملة لعاشقات المجوهرات والباحثات عن الإبداعات التي تعكس أناقة المرأة العربية العصرية، كما تسعى العلامة التجارية للحفاظ على هويتها كوجهة تسوق شاملة للساعات والمجوهرات المميزة.

وعلى هامش معرض الدوحة للمجوهرات والساعات ٢٠٢٤ بنسخته العشرين التقت مجلة «البيان الاقتصادية» السيدة عائشة الفردان، فأوضحت أنه من أهم المعارض كونه يستقطب زواراً من كافة أنحاء العالم لاستكشاف أجمل وأرقى التصميمات الحديثة للمجوهرات والساعات التي تتوفر بالفخامة. فبالإضافة إلى الإنجازات المحققة على مدى سبعين عاماً ذكرت السيدة الفردان أن الشركة أدخلت علامات تجارية جديدة تظهر التميز والأناقة منها علامة DOLCE & GABBANA، فضلاً عن استمرارها في تطوير نشاطها والارتقاء بالتصاميم نحو العالمية، وبناءً على ذلك وقّعت اتفاقية تعاون مع شركة TIFFANY & CO التي تستخدم اللؤلؤ الطبيعي من شركة الفردان في منتجاتها. مسيرة في نطاق آخر إلى تطبيق الشركة لمعايير الاستدامة والحفاظ على البيئة بطريقة حديثة ومبتكرة في ظل تبني الدولة للحلول المستدامة عبر إطلاق مبادرات هادفة منها تلك المتعلقة بعمليات إعادة التدوير وغيرها.

تسير الأمور بشكل إيجابي على مستوى المبيعات

■ هل لارتفاع معدلات التضخم عالمياً تداعيات سلبية على حجم أعمالكم؟
- حافظنا على استقرار أعمالنا انطلاقاً من قدرة الدولة في السيطرة على معدلات التضخم الأمر الذي قلّص من التأثيرات السلبية على مجمل القطاعات. وبالتالي تسير الأمور بشكل إيجابي على مستوى المبيعات.

نلعب دوراً بارزاً في تفعيل مبدأ الاستدامة

■ أين أنتم من تطبيق مبدأ الاستدامة في عملكم؟
- نولي أهمية للاستدامة والحفاظ على البيئة تماشياً مع الاستراتيجية الموضوعية داخل الشركة والنهج الذي تعتمده دولة قطر في تبني الحلول المستدامة وإطلاق مبادرات هادفة في ظل التغير المناخي. إلى جانب دعم المبادرات المتعلقة بعمليات إعادة التدوير والاهتمام بشكل أكبر بالزراعة العضوية وتخصيص مساحات خضراء في المشاريع العمرانية. ونحن بدورنا نلعب دوراً بارزاً للمساهمة في تفعيل مبدأ الاستدامة على المستويات كافة.

نتمنى دوام النجاح والتوفيق

لزملاء العمل والمنافسين

■ كلمة أخيرة؟

- نتمنى دوام النجاح والتوفيق لزملاء العمل والمنافسين. وبالتالي أعطينا المنافسة الصحية في السوق دافعاً أكبر للتميز وإتاحة خيارات متعددة للعملاء. ■



■ كيف تقومون فعاليات النسخة العشرين من معرض الدوحة للمجوهرات والساعات ٢٠٢٤؟

- نجح المعرض في ترسيخ مكانته كأحد أهم معارض الساعات والمجوهرات في العالم سواء من ناحية الزوار أو الجهات العارضة، أو العلامات التجارية، ويتيح للزوار أجواء راقية لاستكشاف أحدث التصميمات التي تتميز بالفخامة. ويضاف إلى ذلك، يحقق المعرض عاماً بعد آخر نمواً على الصعيد كافة ما يشكل دليلاً واضحاً أنه المنصة الأمثل للاطلاع على أحدث اتجاهات الأسواق وأبرز الإصدارات في عالم الساعات والمجوهرات.

أدخلنا علامات تجارية جديدة عديدة

■ ما هي آخر التطورات التي شهدتها مجوهرات الفردان؟
- نحتفل بمرور ٧٠ عاماً على تأسيس الشركة، ونستكمل المسيرة الحافلة بالإنجازات التي صنعها الوالد منذ عقود وسيكون هناك إحتفالية خاصة بهذه المناسبة المميزة. بالإضافة إلى ذلك، أدخلنا علامات تجارية جديدة عديدة ومنها DOLCE & GABBANA لتضاف إلى محفظة الشركة التي تضم أهم العلامات التجارية العالمية.

ونحن مستمرين في تطوير نشاطنا وتحقيق المزيد من التآلق ونطمح للوصول إلى العالمية وكانت الخطوة الأولى إبرام اتفاق تعاون مع شركة TIFFANY AND CO التي تستخدم اللؤلؤ الطبيعي من شركة الفردان، الأمر الذي يعزز طموحنا نحو العالمية في مختلف العلامات التجارية وتحديداً في مجال اللؤلؤ الطبيعي.

كرونومات يانيس أنتيتوكونمبو: تعاون (برمية حاسمة) بين بريتلينغ ونجم كرة السلة اللامع شراكة بريتلينغ المبهجة مع عملاق كرة السلة الأميركية للمحترفين يانيس أنتيتوكونمبو تحقق لها فوزاً على جبهتين: تعاون محدود الإصدار ونسخ جديدة من مجموعة كرونومات بي ٤٢٠١



Breitling Chronomat Giannis Antetokounmpo



يانيس أنتيتوكونمبو



جورج كيرن

إصدار خاص: الساعة الوحيدة

ابتكرت بريتلينغ، في تكريم يليق بملك الملاعب، قطعة «الساعة الوحيدة» الحصرية من كرونومات بي ٠١ فقط من أجل أنتيتوكونمبو. يتميز هذا الطراز الفريد من نوعه بأرقام ذهبية باللغة العربية، وقرص داخلي أبيض، وعدادات كرونوغراف بيضاء متباينة على ميناء أخضر؛ ألوان تبعث بالتحية لفريقه وتحثي بصعوده الاستثنائي من شاب بلا جنسية في اليونان إلى أيقونة في دوري كرة السلة الأميركي للمحترفين؛ قصة كانت موضوع فيلم صعود (Rise) من عام ٢٠٢٢ ووثائقي الرحلة المذهلة (The Marvelous Journey) من عام ٢٠٢٤. وبينما قد لا تلتقط عينك سوى لمحة من القطعة المخصصة من جانب الملعب، إلا أنه يمكنك العثور على صور في هذا الإصدار.

الارتقاء بالطراز الكلاسيكي: كرونومات بي ٤٢٠١

إلى جانب إطلاق إصدارات يانيس أنتيتوكونمبو المميّزة، وزوج صدر للتو من إصدارات كرونومات بي ٠١ تريومف (اكتشف هذا التعاون هنا)، ترتقي تشكيلة ساعات كرونومات بي ٤٢٠١ الأساسية من بريتلينغ أيضاً بسلسلة من الإصدارات الجديدة.

رحّب بالحزام المطاطي المستوحى من سوار رولو. ولأول مرة في مجموعة كرونومات بي ٠١، يوفر نسق الحزام الشهير سهولة في الارتداء ومقاومة للماء ومظهراً أنسيابياً. إنه البديل الرياضي لسوار رولو المعدني الكلاسيكي، الذي تعرّز كذلك بإبزيم فراشة فائق الراحة وقابل للطي.

وتقدّم بريتلينغ لأولئك الذين يحبون إحساس المعصم ذي وزن الريشة المميّز لمعدن التيتانيوم، ساعة كرونومات بي ٤٢٠١ وسوبر كرونومات بي ٤٤٠١ من المعدن الخفيف الذي يوفر قوة فائقة تعرّز تجربة ارتديها دون التصحية بالمتانة التي تتميز بها ساعة كرونومات.

شهدت جميع الطرازات كذلك تحديث عيار بريتلينغ مانوفاكشر كاليفر ٠١. وقد بات الآن يتميز بللمسة نهائية راقية ومدمجة طرحت لأول مرة في كرونوغراف نافيتايمر الصادر بمناسبة الذكرى السبعين في عام ٢٠٢٢. ومن خلال إصدارات كرونومات يانيس أنتيتوكونمبو ومجموعة كرونومات بي ٠١ المصممة، تُسجّل بريتلينغ مرة أخرى نقاطاً لصالح عشاق الساعات في كل مكان، حيث تقدّم مزيجاً من سرديّة المدرسة الجديدة مع إرث من الدقة والأناقة.

تقدّم الشركة السويسرية لصناعة الساعات الفاخرة بفضل التعاون مع لاعب كرة السلة المحترف يانيس أنتيتوكونمبو، ساعة الكرونومات يانيس أنتيتوكونمبو ذات التصميم المشترك، وهي مجموعة من الساعات محدودة الإصدار تجسّد طاقة الرياضي غير القابلة للإيقاف ورحلته الملهمة من ملاعب الشارع في أثينا إلى المرتفعات الشاهقة في دوري كرة السلة الأميركي للمحترفين.

يقول جورج كيرن، المدير التنفيذي لشركة بريتلينغ BREITLING: «يتمتع يانيس بأسلوب شخصي رائع وإحساس بالذات لا يُضاهى جعلنا ندرك أنه كان علينا أن نجسّده في ساعة. وهكذا، أصبح سفيرنا منذ أمد بعيد متعاوناً، لم يجلب لمسته الجمالية فحسب إلى المشروع، بل أيضاً روحه التي لا تقهر».

تجسّد كرونومات يانيس أنتيتوكونمبو هذه الروح بتصاميم تضاهي في جرأتها وتأثيرها مهاجم ميلووكي باكس البالغ طوله ٦ أقدام و ١١ بوصة. وتتوفر ساعاته المميّزة في شكلين مختلفين: ساعة كرونومات غرينتش فولاذية مقاس ٤٠ مم، وساعة كرونومات بي ٠١ كرونوغراف ذهبية مقاس ٤٢ مم.

تبرز شخصية أنتيتوكونمبو في التفاصيل، بدءاً من الحرفين الأوليين "GA" على العقرب الرئيسي وشعار كرة السلة الذي وُضِع بحرفية في عداد الكرونوغراف، إلى ظل الميناء اللوني الذي يُذكّرنا باللون الأخضر لفريقه الذي تعرّزت مكانته الأسطورية معه بفوزه بلقب البطولة. كلتا الساعتين إصداران محدودان: ١٧٥٠ ساعة لطران غرينتش و ٢٥٠ ساعة لطران الكرونوغراف.

تشمل تفاصيل أخرى جديرة بالملاحظة توقيع أنتيتوكونمبو على الغطاء الخلفي لطران غرينتش، في حين توفر ساعة الكرونو (المتوفرة مع اختيار من حزام رولو مطاطي أخضر أو سوار معدني من الذهب الأحمر عيار ١٨ قيراطاً) عرضاً لحركة بريتلينغ مانوفاكشر كاليفر ٠١ وعضوها الدوار الذهبية. وتأتي جميع القطع في تغليف ذي إصدار خاص من يانيس أنتيتوكونمبو مع ملاحظة من «المسح اليوناني» نفسه.

يقول أنتيتوكونمبو: «هناك مقطع فيديو للحظة التي فتحت فيها الكرونوغراف لأول مرة. كان وجهي يُفصّح بمكنونات صدري؛ لقد ذهلت عندما رأيته تنبض بالحياة. أنا ممتن لبريتلينغ لإتاحة الفرصة لي للمشاركة في تصميم هذه الساعات وممتن كذلك لكل من يأخذ واحدة منها إلى المنزل. كل واحدة منها تحمل جزءاً من قلبي».

Franziska Gsell

(CMO & Sustainability Committee Chair, Executive Board Member – IWC Schaffhausen):

Time is something that we use to put order to our existence on Earth & to structure our lives

As CMO & Sustainability Committee Chair, Executive Board Member at IWC Schaffhausen, every day Mrs. Franziska Gsell works towards transforming the Group's artisanal ingenuity, time honored techniques and Swiss craftsmanship into an experience. Her passion for marketing lies in the discovery, discovering the best way to bring a brand to life and how to translate intangible attributes into creative and authentic experiences. Mrs. Gsell has always believed that with a relentless pursuit of discovery comes understanding, and through connecting with clients one can gain a deeper understanding of what resonates with them and what inspires them. Al Bayan Magazine conducted an interview with Mrs. Gsell and following is the Q & A.



• **What can you tell us about the IWC novelties this year?**

- This year, we launched our new Portugieser collection. The Portugieser is one of our most emblematic watch lines. It was created more than 80 years ago when two merchants from Portugal requested a wristwatch with marine chronometer precision. Reference 325, the first Portugieser, was powered by a pocket watch movement. Its clean, pure and highly legible design was inspired by marine deck observation watches – and the DNA of a precise measuring instrument is still present in every Portugieser watch today. The talking piece of our new collection this year is the Portugieser Eternal Calendar. With our first so-called secular perpetual calendar, we are building on our comprehensive expertise in calendars and taking the existing perpetual calendar a decisive step further. A perpetual calendar is programmed for a four-year cycle, in which three common years are always followed by a leap year. However, in the Gregorian calendar, things are a bit more complicated: to better align the calendar with the actual duration of the tropical year, three leap years are skipped over a timespan of 400 years. Our eternal calendar is mechanically programmed to take these nuances into account. It contains an additional 400-year gear, which completes just one revolution in four centuries and ensures that the calendar skips three leap years over that period. But that's not all. For this watch, we have also developed a new moon phase display with unprecedented precision. Our engineers have designed a new reduction gear train with three intermediate wheels. As a result, the Double Moon® display of the Portugieser Eternal Calendar will only need to be adjusted by one day after 45 million years.

Another highlight in the new collection is the Portugieser Hand-Wound Tourbillon Day & Night. In addition to a flying minute tourbillon at 6 o'clock, it also features a unique day and night indication in the shape of a small sphere which rotates around its axis once every 24 hours. The idea for this indication, by the way, comes from a former apprentice watchmaker at IWC Schaffhausen. And it is a beautiful example for the ongoing success of our apprenticeship and trainee program. Last but not least, we have introduced four new signature dial colours, created in collaboration with our partner Pantone®. Horizon Blue, Dune, Obsidian and Silver Moon are inspired by the eternal cycle of day and night. Our new dials are made in a complex process comprising 60 individual steps. The key to their extraordinary depth is applying 15 layers of transparent lacquer, which is fine-ground and polished to a high-gloss. The new Portugieser Perpetual Calendar 44, for example, is presented in all four new colors. It also features a completely re-engineered case construction with a thinner case ring and double box-glass sapphire crystals, making it even more elegant and refined.

The Portugieser is one of our most emblematic watch lines

• **Can you tell us about the connection with Hans Zimmer and Brian Cox the astrophysicist in connection to this year's new timepieces?**

- Yes, of course. When we developed the Portugieser Eternal Calendar, we found ourselves dealing with extremely large amounts of time. A moon phase display with a theoretical precision of 45 million years, a new program wheel that completes just one revolution in 400 years. In that context, we really started to ask ourselves very fundamental questions about the nature of time and space – about the origin and meaning of time, how we came to observe and measure it as humans, and about the meaning of eternity. In order to make sense of these extreme dimensions, we turned to Professor Brian Cox. Brian Cox is a Professor at The University of Manchester who has worked on the Large Hadron Collider at CERN, Geneva. He is best known to the public as the presenter of a number of award-winning science programs for the BBC, boosting the popularity of subjects such as astronomy and physics. Brian has the unique ability to express complex scientific facts in simple terms and inspire, engage and entertain audiences. He is pivotal in helping us demonstrate what a remarkable achievement the Portugieser Eternal Calendar represents. But the Portugieser Eternal Calendar is not just a feat of engineering. With its intricate craftsmanship and high level of detail, it also represents a true work of art. For this reason, we turned to another friend of the brand – music composer Hans Zimmer. We asked Hans to compose a musical track to honour the motto of our new collection and the new Portugieser Eternal Calendar, "A Tribute to Eternity". While working on the composition, Hans was brought together with Brian to exchange concepts and ideas. The unlikely pair shared their thoughts on the Portugieser Eternal Calendar and discussed some key concepts inherent to art and science. The unique perspectives shared by Brian as a scientist inspired Hans while creating his music. The result of this collaboration is a masterpiece of music called "A Tribute to Eternity", which, by the way, will be released on iTunes on May 24.

• **What is your definition of the concept of time?**

- That is a very interesting question! In our understanding as a watchmaker, time, of course, is something definitive, something that we use to put order to our existence here on Earth, to structure our lives, and ultimately, also something that we can precisely measure and replicate with our watches. At the same time, I also know that time can be quite relative in the way we perceive and experience it. There are these moments in our lives, filled with beauty, that seem to be passing so quickly. On the other hand, there are those not-so-nice moments that seem to drag on forever. Through my conversations with Professor Brian Cox, I have also come to understand a lot of the science of time. And how little we actually know about it. I just think we should always try to make the most of our time and spend the little amount of time we have here on Earth in the best company, doing the things we love. We should make the most of our time – as brief and insignificant as it may be in the context of the universe.





ARALUX®

Nashiji Bronze

UFG manufactures and produces clear float glass, pattern glass, and silver mirrors, with competitive high quality.



UFG ARALUX® product range

- Clear Float Glass
- Pattern Glass
- Silver Mirror Glass
- Decorative Mirror Glass



ARALUX® Nashiji Bronze



ARALUX® Millennium glass



ARALUX® Dewan glass



ARALUX® Nashiji glass



ARALUX® Delta



A close-up photograph of a man with a grey beard and a baby. The man is leaning over the baby, and they are looking at each other. The man is wearing a light blue button-down shirt. The baby is wearing a white shirt with red polka dots. The background is dark and out of focus.

The perfect coverage
for a well deserved
peace of mind

pro. tection

MEDGULF 

01 985000 www.medgulf.com.lb