



AL BAYAN MAG

العدد ٦٢٧ • السنة الرابعة والخمسون • فبراير/مارس ٢٠٢٤  
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 627 • 54 YEARS • FEB/MARCH 2024

معلومات الذكاء الاصطناعي الخاطئة  
ستشكل أشد الأخطار العالمية

Nestlé تسوق مياهًا ملوثة

BREAKBULK مشاركة واسعة في  
MIDDLE EAST

تمديد تحالف  
OCEAN خطوط الملاحة

مخاطر سيبرانية  
تهدد القطاع المالي

د. عادل الشركس (محافظ البنك المركزي الأردني):  
الشركات التي لم تواكب التطورات التكنولوجية  
لم تعد قادرة على الاستثمار

مؤتمر Gallagher: المستقبل هنا

قمة الابتكار في الدوحة



5 289000 017804

Bahrain: BBS • Egypt: EP20 • France: Etno5 • Jordan: JD5 • USA: SP25 • Kuwait: KQ2 • Lebanon: Leb1,50 • Morocco: Dns50 • Oman: OR3 • Qatar: QP25 • Syria: SJ200 • UAE: Dns25 • Yemen: YR1350

# CHANGING THE GAME, ONE SHIP AT A TIME



In support of our breakbulk and project heavy lift cargo customers, we are strengthening our regular trade lane coverage with increased frequency and significant fleet development.

This includes the addition of six newbuild 32,000t deadweight 'Super B-Class' premium heavy lift vessels – game changers that will deliver heightened levels of economy and innovation in cargo handling and intake capacity for our customers and rank amongst the very finest MPVs in the water.

We commit. We deliver.

[chartering@aalshipping.com](mailto:chartering@aalshipping.com) | [www.aalshipping.com](http://www.aalshipping.com)  
AAL Shipping (AAL) - Member of Schoeller Holdings



powered by  
partnerships

## وثيقة سرية تكشف مخاطر اندلاع صراع على المياه في أوروبا

كشفت وثيقة سرية مسربة تحذير المفوضية الأوروبية من نشوب صراع على المياه في دول الاتحاد الأوروبي بسبب عدم استعدادها لمواجهة ارتفاع درجات الحرارة.

## رئيسة المركزي الأوروبي تتوقع خفصاً للفائدة في يونيو

أشارت رئيسة البنك المركزي الأوروبي كريستين لاغارد إلى أن صناع السياسة قد يكونون في وضع يسمح لهم بخفض أسعار الفائدة في يونيو، حيث أظهرت التوقعات الجديدة أن التضخم سيصل إلى هدف ٢٪ في عام ٢٠٢٥. وأوضحت لاغارد، أن هناك تباطؤاً واضحاً في أسعار المستهلكين لكنها وزملاءها ليسوا «واثقين بما يكفي» حالياً لبدء التيسير النقدي، وقالت إنه لم تُجر مناقشة خفض الفائدة هذا الاجتماع، لكنهم بدأوا مناقشة التراجع عن موقف السياسة التقييدي.

## عرض إماراتي للاستحواذ على حصة بأكثر شركة لتأمينات الحياة في مصر

قال مسؤول بالحكومة المصرية إن صندوق مصر السيادي تلقى عرضاً إماراتياً للاستحواذ على حصة ٢٠ إلى ٤٠٪ من شركة مصر لتأمينات الحياة، وذلك في إطار خطة الحكومة للتخارج من عدة أصول. وأكد المسؤول أن صندوق مصر السيادي، المالك لشركة مصر القابضة للتأمين بالكامل، يرغب في الاحتفاظ بحصة حاكمية في شركة مصر لتأمينات الحياة التي تستحوذ على أكثر من ٣٠٪ من السوق المحلية للتأمين على الحياة.

## الشيخ محمد بن راشد يفرض ضرائب على المصارف الأجنبية العاملة في إمارة دبي

أصدر الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم نائب رئيس الدولة رئيس مجلس الوزراء حاكم إمارة دبي، قانوناً ينص على فرض ضريبة سنوية على المصارف الأجنبية العاملة في إمارة دبي.

## «موديز» تعدل آفاق تصنيف مصر الائتماني إلى «إيجابية»

عدّلت وكالة موديز نظرتها المستقبلية لتصنيف ديون الحكومة المصرية إلى «إيجابية» من «سلبية» كما أكدت تصنيف إصدارات البلاد بالعملة الأجنبية والمحلية على المدى الطويل عند "Caa1". وقالت أن المخاطر السلبية التي دفعت إلى تغيير نظرتها المستقبلية إلى سلبية في يناير «انخفضت بشكل كبير»، إذ تعمل مساهمة الاستثمار الأجنبي المباشر «الكبيرة جداً» على «تعزيز احتياطات الاقتصاد من النقد الأجنبي بشكل كبير لتغطية فجوة التمويل الخارجي التي قدرتها الوكالة بـ ١٥ مليار دولار حتى السنة المالية المنتهية في يونيو ٢٠٢٦».

## إطلاق مصرف روبا الإسلامي الرقمي في الإمارات

أعلن مصرف روبا المحلي الإسلامي، إطلاق خدماته في دولة الإمارات. وأشار المصرف المرخص من المصرف المركزي في دولة الإمارات إلى أنه يهدف إلى الدمج بين التكنولوجيا والمبادئ الأساسية للتمويل الإسلامي، مبيناً أنه يسعى إلى تقديم خدماته للأفراد والشركات. وأوضح ناصر محمد المر الزعابي، رئيس مجلس إدارة روبا أن المصرف سيختار إمارة عجمان كمقر رئيسي له، وسيطلق منها خدماته في جميع أرجاء دولة الإمارات.

الاشتراك السنوي: ٢٥٠ دولار اميركي

SUBSCRIPTION FEES: US\$ 250

ثمن النسخة: الاردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريال، السعودية ٢٥ ريال، الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهم، البحرين ٣ دينار، سلطنة عمان ٣ ريال، مصر ٣٧٠ جنيه، العراق ١٠,٠٠٠ دينار، ليبيا ٣٥ دينار، المغرب ٧٥ درهم، تونس ٢٠ دينار، الجزائر ١٠٠٠ دينار، لبنان ٥ دولارات، FRANCE 5 EURO, GERMANY 5 EURO, CYPRUS EURO 5, U.K. 5,50 Stg, USA 7 US \$

توزيع: شركة شرق الاوسط لتوزيع المطبوعات

كافة الآراء الواردة في المقالات تخص كاتبها ولا تعكس بالضرورة رأي مجلة «البيان الاقتصادية»

France:  
+ 33 6 52379992  
+ 33 6 45683951

HEAD OFFICE: SHMEISANI - JORDAN

www.albayanmagazine.com  
info@albayanmagazine.com

United Arab Emirates:  
+ 971 50 2984858

Available on



press reader  
— connecting people through news —



AL BAYAN  
THE LEADING ARAB ECONOMIC MAGAZINE

اسبوعية تصدر شهريا مؤقتا  
تأسست عام ١٩٧٠  
تصدر عن شركة البيان  
للطباعة والنشر والتوزيع

المؤسس انطوان زخور

Editor in Chief :  
Emile ZAKHOUR

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر



يكتبها: د. عبد الحفيظ البربير  
ahafizbarbir@gmail.com

## أوهام قدسية الودائع!!!

سمعة العمل المصرفي اللبناني الحقيقي، ودوره الفعّال والريادي الذي على أكتافه قامت أعجوبة الازدهار الاقتصادي والمالي، وعرف لبنان، أفضل أيامه على الإطلاق. من هنا نسأل بالتالي، أما أن الأوان إذن لتصفية تلك الدكاكين التي باتت عالية، وتسيء إلى قطاع طالما أثبت علو كعبه وحيويته، حتى بالمقارنة مع المصارف الأوروبية نفسها، وذلك بعدما تبين أنها عاجزة، ولم تعد قادرة، ولا مؤهلة للاستمرار في خدمة ناسها واقتصاد بلدها، وخاصة في المرحلة المقبلة، والمتطلبه جداً من حيث ضرورة استنهاض ما تبقى من امكانات، لإعادة وضع لبنان على سكة التعافي، كون القطاع المصرفي بالذات، طالما اطلع بدوره الريادي كقاطرة أساسية لكافة قطاعات الدورة الاقتصادية بالكامل، شرط، استعادة المصارف العاملة المتبقية، وأصحابها وإدارتها، الثقة والمصادقية، والتي يبدو اليوم انهم قد فقدوها إلى الأبد، بل حتى أن البعض منها قد بات موضع اتهام مباشر داخلياً وخارجياً، خاصة بعدما أظهر التقرير الجنائي لوكالة ALVAREZ&MARSAL قيام عدد من المصرفيين بتحويل مبالغ هائلة / ناهزت 25 مليار \$ / إلى حسابات مساهمها في الخارج خلال السنوات الأربع التي سبقت أزمة 2019، بينما هي تقوم اليوم بمصادرة أموال وودائع عملائها وتحبس عنهم مجرد \$150، مع العلم أن العمل المصرفي برمته إنما يقوم على مبدئي الثقة والائتمان، وهما العاملان الأساسيان KEY FACTORS اللذان فقدتهما المصارف والقائمين عليها حالياً، جزاء، السلوكيات الشائنة والهرطقات التعسفية والاستنسابية التي اتخذتها وما زالت، في حق المتعاملين معها، والتي ليس أقلها مصادرة حقوقهم وأموالهم، ووضع اليد على دائعهم، وحبس مدخراتهم، واسقاطهم المعيب لشعار «قدسية الودائع» الذي تبين بعد 4 سنوات انه مجرد استهلاك شعبي وسياسي رخيص، هدفه التحايل والتضليل وبيع الأوهام والاحلام، وذلك خدمة للمصالح الخاصة للمصوص السياسة وقراصنة المال والودائع / البنكرجية / بعيداً عن اخلاقيات العمل المصرفي، علماً، أن الهيئات الاقتصادية وهي / أم الصبي / كان قد سبق لها أن تقدمت بمشروع متكامل للانقاذ المالي والاقتصادي منذ أكثر من عامين / 2022 / وذلك دون أن يؤخذ به، وتمّ تجاهله وإهماله عمداً متعمداً، وذلك للأسباب المعلومة جداً، والتي تم ذكر بعضها آنفاً. هذا من جهة، ومن جهة أخرى، فإن منظومة الشر والأشعار التي أمّعت فينا إفقاراً وبؤساً، ما زالت حتى اللحظة، تتخبط في الأداء الهزيل والساقط لحكومة تصريف الأعمال، وتصريف البلد وتقطيع الوقت، حيث يفترق معالي أفرادها الفاشلين، إلى الحد الأدنى من الأهلية العملية والكفاءة الشخصية والوظيفية لإدارة ما يترتب عليهم من مسؤوليات عامة، قد تساعد في انقاذنا من المصير الأسود، بعدما تبين لنا انهم يجيدون الثرثرة

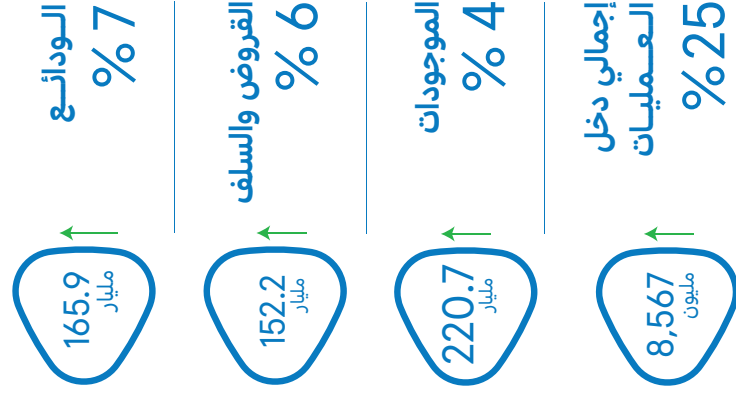
نحبس أنفاسنا خوفاً وتخوفاً من الانزلاقات القاتلة. فالمنطقة حولنا تغلي على صفيح ساخن وسط متغيرات وتحولات إقليمية جيوسياسية، ووجودية شديدة، وعلى وقع الحديد والنار، والكثير من الدماء. وفي غمرة هذا الواقع المصيري الخطير يتابع بلدنا المخطوف سقوطه الكارثي، وسط المزيد من السلبات والتداعيات المنهمة على رؤوسنا على مدار الساعة، والتي ليس أقلها، إمعان سلطة الفشل ومنظومة الفساد التي أوقعتنا في كم هائل من الأزمات المعيشية والحياتية، في ارتكابتها الصادمة، بحيث يمكن اعتبار، أن بلدنا المكسور، والمنخور نخراً بفساد وارتكاب مسؤوليه، بات عملياً غير قابل لأي إصلاح أو تغيير أو حلول، بعد أن تم تحويله إلى مجرد ساحة مستباحة، تتقاسمه وتحتاصه عصابة مارقة من المافيا السياسية المتعددة الرؤوس الخبيثة، والمركبة مالياً واقتصادياً ومصرفياً، والتي، بعد أن أفرغت خزائنه، ونهبت احتياطياته، قامت بالتكافل والتضامن بالسطو على ما في جيوب ناسه من مدخرات العمر، وتعب السنين، بدليل تلك الموازنة المبتورة والتي بدلاً من فذلكتها لتعدي حقوق المودعين مثلاً، ورفع العرقلة عن مدخراتهم القانونية والمشروعة، إنطلاقاً من شعارات «قدسية الودائع» الكاذبة، إذا بها تشرع شطبها وابتلاعها، عبر سرقة موصوفة، وذلك تفريعاً لمشروع الإصلاح المالي والمصرفي، الذي لم، ولن يرى النور، طالما أن عدداً غير قليل من المصرفيين والمصارف المتهاكلة / الدكاكين / والتي انعدمت مصداقيتها، وفرطت بحقوق عملائها، تقوم بعرقلة مجرد إعادة \$150 شهرياً فقط للمودع، وهو ما يعتبر، فئات فئات وديعته وحقه القانوني والمشروع وذلك ابتزازاً وبحجة عدم قدرتها، سواء من حيث السيولة أو الملاءة، وذلك بعيداً عن نزاهة العمل المصرفي، وعن أي إجراء قانوني رادع من قبل السلطات النقدية والقضائية الغائبتين تماماً عن السمع أو العمل، لا سؤالاً ولا مساءلة، لا حساباً ولا محاسبة، وذلك لغاية في نفس يعقوب. وبالتالي، فإن السؤال المنطقي الذي يطرح نفسه بنفسه، هو عما إذا كانت بعض تلك المصارف هي غير قادرة فعلاً على توفير \$150 شهرياً لمودعها، وصاحب الحق، فما هي الغاية إذن من استمرار بقائها في السوق، وما هو مبرر وجودها؟؟؟ وهي التي اعترفت بعجزها عن إعادة حقوق عملائها، وبالتالي عدم قدرتها على الاستمرار أو القيام بأي دور في خدمة الاقتصاد الوطني، وتحويلها بالتالي إلى عبء ثقيل وسط تخمة من مصارف الزومبي في سوق مصرفية ضيقة وصغيرة جداً، لا يتجاوز إجمالي ميزانياتها TOTAL FOOTING أرقام ميزانية مصرف واحد فقط من مصارف الخليج أو أوروبا أو أميركا. هذا من جهة، ومن جهة أخرى، ماذا تنتظر السلطات النقدية والقضائية المختصة، لتحديد تلك الدكاكين التي تدعي الممارسة المصرفية، وهي التي أساءت وما تزال إلى

والبهورة والبروز الاستعراضي أكثر من العمل المفيد، ذلك أن كل ما يقوم به أفرادها من أعمال وإجراءات وقرارات عشوائية، لا يؤدي سوى إلى المزيد من البلبلة والارباك والفوضى، بدليل الانهيار التام والشامل في المؤسسات والإدارات والوزارات والإضرابات المتزايدة، والاقفال المستمر والمتواصل لعدد لا يستهان به من الإدارات العامة وغياب موظفيها، مما يحرم الخزينة من موارد مالية هائلة هي بأمر الحاجة إليها / موظفو الإدارة العامة، الدوائر العقارية، الميكانيك، البريد، الاتصالات.../ بحيث تعتمد حكومة معالي الساقطين، الى تعويض تلك الخسائر والنقص في الموارد، عبر قصف عمر المواطن بتحميله المزيد والمزيد من الضرائب والرسوم والأعباء، التي تجاوزت قدرتنا على الاحتمال والتحمل بعدما جرى مضاعفتها عشرات المرات، بحيث يمكن القول، ان كل شيء في حياتنا بات صعباً، ومعقداً جداً، من حيث افتقارنا اليوم إلى كل شيء وليس أي شيء، علماً أن الوقت والأحداث باتت تدهمنا وتحاصرنا، ولم نعد نملك ترف إضاعة المزيد من الفرص، خاصة بعدما جرى تصنيفنا عالمياً ضمن فئة الشعوب المدممة، التي فقدت شبكة الأمان المعيشي والاجتماعي، بعدما بات كل شيء في البلد بلا سقوف، ولا قواعد ولا آفاق، وطبعاً، بلا قوانين. من هنا أيضاً استمرار التراجع في سمعة لبنان وتصنيفه وفق منظمة الشفافية الدولية TRANSPARANCY INTL. ORGANIZATION التي أظهرت ان لبنان قد انتقل اليوم من رتبة بلد فاسد، إلى بلد أفسد، واحتلاله المركز 149 من أصل 180 بلداً حول العالم، من حيث «البلد الأكثر فساداً والأكثر فقراً وعوزاً وتعاسة»، وبالتالي، من هنا معاناتنا أيضاً، وادراكنا بأننا نعيش شقاء الأيام الصعبة، بل الأصعب بين سندان الفساد والارتكاب السياسي، ومطرقة تعطيل انتخاب رئيس نزيه والامعان في شل المؤسسات العامة وافراغها، متابعة لالتهام الدولة، وتفكيك ما تبقى من جمهورية مقطوعة الرأس، ودولة مقطوعة الأوصال، وبالتالي شعورنا أيضاً، أن الزمن لم يعد زمننا، وأن المكان لم يعد مكاننا، بعد أن تبدلت أحوالنا مع الأيام، وفقدنا هويتنا السياسية والاقتصادية والثقافية، بحيث أن البلد نفسه لم يعد يشبهنا، ولم يعد ذلك اللبناني الذي عرفناه، وعرفه العالم أجمع. ■

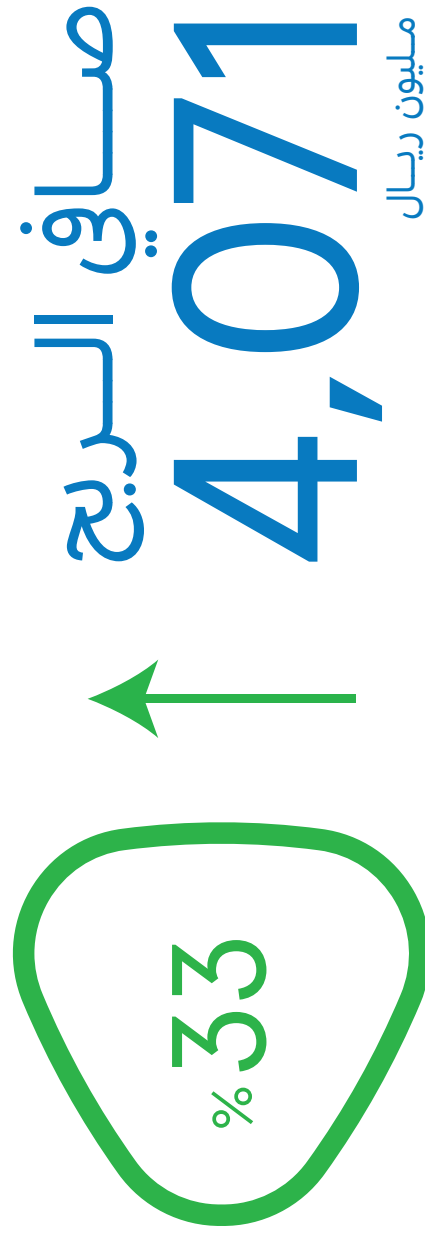


البنك العربي الوطني  
arab national bank

# البنك العربي الوطني anb يتوج أدائه الاستثنائي لعام 2023 بأرباح تاريخية



## النتائج المالية لعام 2023



مقارنة بالنسبة السابقة  
البنك خاضع لإشراف ورقابة البنك المركزي السعودي

800 124 4040  
anb.com.sa



## طيران

أعلنت «مجموعة الإمارات» عن قائمة من التعيينات في مناصب تنفيذية عليا. وللمناسبة قال الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم، الرئيس الأعلى للمجموعة: «تماشياً مع رؤية دبي وضعت المجموعة خططاً طموحة لنمو الأسطول والشبكة والأعمال للسنوات الـ ١ المقبلة». ص: ١١٨



## مال ومصارف

أكد الدكتور عادل الشركس، محافظ البنك المركزي الأردني، أن الاقتصاد الأردني متين وثابت، وينطبق ذلك أيضاً على القطاع المصرفي الذي يتمتع بمستويات حسنة من السيولة. ص: ١٤



## في هذا العدد

حصاد الشهر: أوهام قدسية الودائع!!! يكتبها د. عبد الحفيظ البربير - ص: ٤

## عرب وعالم

فضيحة نيز NESTLE بتسويقها مياهاً ملوثة - ص: ٨  
سرقة بيانات نصف سكان فرنسا - ص: ٨

## مال ومصارف

حوار شامل مع محافظ البنك المركزي الأردني د. عادل الشركس - ص: ١٤  
خالد الكايد: نضع في بنك نزوى رضا العميل في كل عمليات البنك - ص: ١٨  
أيمن أبو دهيم: سجل المصرف الأهلي العراقي إنجازات عدة - ص: ٢٠  
كوريا تغزو بنوكاً عالمية ٢٠ مليون دولار بسبب البيع على المكشوف - ص: ٢٢  
خسائر الاحتيال الرومنسي بالمليارات - ص: ٢٢  
٤ مخاطر سيبرانية تهدد القطاع المالي - ص: ٢٦  
باركليز يستعد للاستحواذ على تسكو للخدمات المصرفية - ص: ٢٧  
قانون جديد يستهدف عملاء العملات المشفرة في أوروبا - ص: ٢٨  
دعم مستمر من المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص - ص: ٣٠  
أرباح SAB ترتفع ٤٥٪ إلى ٧ مليارات ريال - ص: ٣٥  
بدر ناصر الخرافي رئيساً لمجلس إدارة بنك الخليج - ص: ٣٥  
نتائج مالية قياسية لبنك الخليج الدولي - ص: ٤٠  
مشاركة واسعة في «قمة الابتكار في الاقتصاد الرقمي» في الدوحة - تغطية كارلا م. نجيم - ص: ٤٨

## تأمين

عام آخر ناجح لأكبر شركة إعادة تأمين في العالم... ميونيخ ري - ص: ٥٨  
توماس بوبيرل (أكسا): من المهم اتباع استراتيجية منخفضة المخاطر - ص: ٦٢  
معلومات النكاح الاصطناعي الخاطئة ستشكل أشد الأخطار العالمية - ص: ٦٢  
تغير المناخ يجعل أجزاء من العالم غير قابلة للتأمين - ص: ٦٤  
مفوض التأمين في كاليفورنيا يحذر شركات التأمين على السيارات - ص: ٦٦  
لماذا استخدام رافعة لسحب سيارة في الليل غير مغطى تأمينياً؟! - ص: ٦٧  
بالرغم من التوقيع على تنازلات المسؤولية.. يحق لعائلات الضحايا المطالبة بتعويضات - ص: ٦٨  
تحالف استراتيجي بين مجموعة NASCO و DIOT-SIACI - ص: ٧٠  
«نجم» تنظم ورشة عمل لمكافحة الاحتيال التأميني في قطاع المركبات - ص: ٧٢  
قمة الرؤساء التنفيذيين لمجموعة الخليج للتأمين - ص: ٧٤  
أرباح قياسية لشركة الإمارات للتأمين - ص: ٧٨  
مؤتمر غالاغر «المستقبل هنا» ضم مهتمين من مختلف أنحاء العالم - ص: ٩٤  
سيارات - ص: ٩٦  
موضوع الغلاف: بريك بلك الشرق الأوسط - تغطية موسعة: كارلا م. نجيم - ص: ١٠٠  
طيران - ص: ١١٨

## نقل

أخبار النقل والمرافئ - ص: ١٢٠  
حركة مرفأ بيروت الإجمالية ومجموع الواردات المرفئية في شهر تشرين الثاني وخلال ١١ شهر - ص: ١٢٨  
حركة مرفأ طرابلس الإجمالية ومجموع الواردات المرفئية في شهر تشرين الثاني ٢٠٢٣ - ص: ١٣٠  
حركة الحاويات في مرفأ بيروت في شهر تشرين الثاني ٢٠٢٣ - ص: ١٣٢  
مراتب شركات الملاحة العالمية في مرفأ بيروت في شهر تشرين الثاني ٢٠٢٣ - ص: ١٣٤

## أخبار متفرقة

تقرير عالمي يركز على الفساد الحكومي وعجز القضاء اللبناني - ص: ١٣٦  
مرض السرطان في لبنان يتعرضون لإيذاء جماعية - ص: ١٣٦  
الأب عيود: تاريخ اللواء الياس البيسري ناصعاً - ص: ١٣٦  
٦,٤ مليارات دولار تحول إلى اللبنانيين سنوياً والسلطات تبرص لسرقتها - ص: ١٣٨  
نشاطات - ص: ١٤٠  
مجمع - ص: ١٤٧  
سياسة - ص: ١٥٢

## تأمين

أعلنت MUNICH RE أكبر شركة إعادة تأمين في العالم عن ارتفاع أرباحها الصافية إلى ٤,٦ مليار يورو. وعلق رئيس مجلس الإدارة يواكيم وينينغ، قائلاً: «لقد كان عام ٢٠٢٣ عاماً ناجحاً آخر للشركة، قدمنا خلاله أداءً قوياً في جميع قطاعات الأعمال». ص: ٥٨



## مال ومصارف

توج البنك العربي الوطني أداءه الاستثنائي لعام ٢٠٢٣ بأرباح تاريخية بلغت ٤,٠٧ مليار ريال وبنمو سنوي مقداره ٣٣٪. واعتبر العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للبنك الأستاذ عبيد الرشيد أن النتائج القياسية المحققة هي ثمرة لاستراتيجية التغيير التي اعتمدها البنك. ص: ٣٢



## تأمين

أكد رون لوكتون، بعد تعيينه رئيساً تنفيذياً لشركة LOCKTON التزامه بمبادرة المؤسس جاك لوكتون لبناء شركة استثنائية. ص: ٦٤



## بريك بلك

أكد Gordon Wyatt، نائب الرئيس التنفيذي لعمليات الشحن الجوي والبحري لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في DSV، أن تركيزهم منصب على ضمان ممارسات تجارية مسؤولة ومستدامة في جميع عملياتهم، مشيراً إلى حضورهم القوي في السعودية. ص: ١٠٦





### تأمين

أعلنت مجموعة NASCO وتحالفًا Diot-SIACI استراتيجيًا شاملاً. وقد أشار كلاً من **جينو نادر** رئيس NASCO ورئيس Diot-SIACI **كريستيان بوروس** و**بيار دونيسبرغ** بهذا التحالف، بحيث أن التكامل من حيث الانتشار الجغرافي سيجلب قيمة نوعية لزيائن كل من المجموعتين. ص: ٧٠



### بريك بلك

أكد **Christophe Grammare** العضو المنتدب لشركة AAL Shipping، أن منطقة الشرق الأوسط تتمتع بإمكانيات هائلة لتطوير الطاقة المتجددة، معلناً عن خططهم التوسعية في دول مجلس التعاون الخليجي والهند. ص: ١٠٣



### مال ومصارف

ارتفعت الأرباح الصافية لبنك دخان ٤٪ إلى ١,٣ مليار ريال قطري. وللمناسبة أبدى رئيس مجلس إدارة البنك **الشيخ محمد بن حمد آل ثاني** سعادته لتحقيق هذه النتائج الاستثنائية، ما يقدم قيمة مضافة لعملاء البنك ومساهمييه ولدولة قطر. ص: ٢٦

### مال ومصارف

توج «بنك» أداءه المالي المميز في ٢٠٢٣ بنتائج مالية سنوية قياسية. وقال الرئيس التنفيذي لمجموعة «بنك» بالتكليف **عبد الوهاب الرشود**: «يتمتع «بنك» بتصنيفات ائتمانية واحتياطيات رأسمالية قوية ومعدلات سيولة عالية». ص: ٣٨



### مال ومصارف

أفادنا **السيد ناصر المري** نائب رئيس ومؤسس شركة NCM INVESTMENT، أنه مع بداية هذا العام ستتشكل مرحلة انتقالية بالنسبة لأسواق المال مع إعلان الفيدرالي الأمريكي عن تثبيت أسعار الفائدة. ولفت إلى أن NCM تولي اهتماماً كبيراً بالمنطقة. ص: ٥٠



### نتائج

ارتفعت أرباح شركة gig - الأردن ٢١٪ إلى ٩,٥ ملايين دينار أردني. وأكد الدكتور **علي الوزني**، الرئيس التنفيذي للشركة، ارتفاعه للنتائج حيث حققت الشركة أيضاً ارتفاعاً في إيرادات التأمين بنسبة ٩٪، لتتجاوز ١١٠ مليون دينار. ص: ٨٦



### بريك بلك

أشار العضو المنتدب لشركة BBC Chartering الشرق الأوسط **Denis Bandura** أن خياراتهم وأفعالهم لها تأثيرات ضخمة وطويلة المدى على الأجيال القادمة. ص: ١١٢



## IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: ILLUSIONS OF THE SANCTITY OF DEPOSITS!!! – BY DR. ABDEL HAFIZ BARBIR ... 4

### ARAB AND WORLD ECONOMY

SCANDAL ROCKS NESTLE FOR MARKETING CONTAMINATED WATER ..... 8  
DATA STOLEN FROM HALF OF FRANCE'S POPULATION ..... 8

### BANKING AND FINANCE

A COMPREHENSIVE DIALOGUE WITH THE GOVERNOR OF THE CENTRAL BANK OF JORDAN DR. ADEL AL-SHARKAS 14  
KHALED AL KAYED: WE PLACE CUSTOMER SATISFACTION IN ALL BANK NIZWA'S OPERATIONS 18  
AYMAN ABU DHAIM: THE NATIONAL BANK OF IRAQ HAS RECORDED SEVERAL ACHIEVEMENTS 20  
KOREA FINES INTERNATIONAL BANKS \$20 MLN FOR NAKED SHORT-SELLING ..... 22  
ROMANCE SCAMS LOSSES ARE IN THE BILLIONS ..... 22  
4 CYBER RISKS THREATENING THE FINANCIAL SECTOR ..... 26  
BARCLAYS IS PREPARING TO ACQUIRE TESCO BANK ..... 27  
CRYPTO CUSTOMERS TARGETED BY EU NEW PROVISIONAL LEGISLATION ..... 28  
CONTINUOUS SUPPORT FROM ICD TO THE PRIVATE SECTOR ..... 30  
SAUDI AWWAL BANK (SAB) PROFITS RISE 45% TO 7 BLN RIYALS ..... 35  
BADER NASSER AL-KHARAFI APPOINTED NEW CHAIRMAN OF GULF BANK ..... 35  
RECORD FINANCIAL RESULTS FROM GULF INTERNATIONAL BANK ..... 40  
BROAD PARTICIPATION IN THE "INNOVATION SUMMIT IN THE DIGITAL ECONOMY" IN DOHA – COVERAGE BY CARLA M. NOUJEIM ..... 48

### INSURANCE

ANOTHER SUCCESSFUL YEAR FOR THE WORLD'S LARGEST REINSURER...MUNICH RE ..... 58  
THOMAS BUBERL (AXA): IT'S IMPORTANT TO FOLLOW A LOW-RISK STRATEGY ..... 62  
AI-DRIVEN MISINFORMATION WILL POSE THE MOST SEVERE GLOBAL RISK ..... 62  
CLIMATE CHANGE THREATENS TO MAKE THE WORLD UNINSURABLE ..... 64  
CALIFORNIA INSURANCE COMMISSIONER WARNS MOTOR INSURERS ..... 66  
WHY IS USING A CRANE TO TOW A CAR AT NIGHT NOT COVERED BY INSURANCE?! ..... 67  
DESPITE SIGNING LIABILITY WAIVERS, THE VICTIMS' FAMILIES HAVE THE RIGHT TO DEMAND COMPENSATION ..... 68  
A STRATEGIC ALLIANCE BETWEEN NASCO GROUP AND DIOT-SIACI ..... 70  
"NAJM" ORGANIZES A WORKSHOP TO COMBAT INSURANCE FRAUD IN THE MOTOR SECTOR ..... 72  
GIG CEOs' SUMMIT ..... 74  
RECORD PROFITS FOR EMIRATES INSURANCE COMPANY ..... 78  
GALLAGHER'S "THE FUTURE IS HERE" CONFERENCE BROUGHT TOGETHER STAKEHOLDERS FROM AROUND THE WORLD ..... 94

### AUTO DEALERS

COVER STORY: BREAKBULK MIDDLE EAST – SPECIAL COVERAGE BY CARLA M. NOUJEIM ..... 100

### AVIATION

..... 118

### SHIPPING

PORTS AND TRANSPORTS NEWS ..... 120  
BEIRUT PORT ACTIVITY AND INCOME – NOVEMBER AND DURING 11 MONTHS OF 2023 ..... 128  
TRIPOLI PORT CONTAINERS TERMINAL TURNOVER – NOVEMBER 2023 ..... 130  
BEIRUT PORT ACTIVITY AND INCOME – NOVEMBER 2023 ..... 132  
BEIRUT PORT – TOP INT'L SHIPPING COS – NOVEMBER 2023 ..... 134

### MISCELLANEOUS NEWS

AN INTERNATIONAL REPORT FOCUSING ON GOVERNMENT CORRUPTION AND THE INABILITY OF THE LEBANESE JUDICIARY ..... 136  
CANCER PATIENTS IN LEBANON ARE SUBJECTED TO GENOCIDE ..... 136  
FATHER ABOUD: THE HISTORTY OF MAJOR GENERAL ELIAS AL-BAYSARI IS BRIGHT ..... 136  
\$6.4BN IS TRANSFERRED TO THE LEBANESE ANNUALLY, AND THE AUTHORITIES ARE WAITING TO STEAL IT ..... 138  
ACTIVITIES ..... 140  
SOCIAL LIFE: BY MIREILLE FAREZ BOUEZ ..... 147  
TOURISM ..... 152



## فضيحة جديدة تهز العملاق السويسري شركة NESTLE تسوق مياهها ملوثة

من عمالة الأطفال إلى الترويج غير الأخلاقي للمنتجات وصولاً إلى التلوث والعلامات المضللة للمنتجات، كلها تُهم تلاحق الشركة التي تتخذ من عبارة غذاء سليم لحياة سليمة شعاراً لها ولمنتجاتها. وتعد نستله من كبرى شركات الأغذية في العالم وهي شركة سويسرية متعددة الجنسيات، تمتلك آلاف العلامات التجارية حول العالم. ومؤخراً ظهرت فضيحة جديدة تتهم شركة نستله ووترز وغيرها من الشركات المصنعة بتنقية المياه الملوثة بشكل غير قانوني لمواصلة بيعها. وفي سياق متصل، كشفت صحيفة لوموند ووحدة التحقيق في راديو فرنسا أن العديد من الشركات المصنعة في قطاع الأغذية الزراعية كانت تطبق معالجات محظورة على المياه المعبأة في زجاجاتها.

## روسيا... الاقتصاد الأول أوروبا



أعلن الرئيس الروسي فلاديمير بوتين، خلال اجتماع مع رجال أعمال من الشرق الأقصى، أن بلاده صارت الاقتصاد الأول أوروبا والخامس عالمياً، مضيفاً أن نمو الاقتصاد الروسي بحلول نهاية عام ٢٠٢٣ قد يكون أعلى من النسبة المتوقعة البالغة ٣,٥٪. ووصف الرئيس الانجاز الذي حققته روسيا بأنه نتيجة مذهلة تم تحقيقها، على الرغم من الضغوط التي تعرضت لها موسكو من دول أخرى. ونقلت وكالة أنباء «سبوتنيك» الروسية عن بوتين أنه ذكر أن روسيا تفوقت على ألمانيا من حيث حجم الاقتصاد وأصبحت الأولى في أوروبا والخامسة على مستوى العالم. وأضاف الرئيس الروسي «فيما يتعلق بتعادل القوة الشرائية، فقد تجاوزنا أوروبا بأكملها، لكن بشأن نصيب الفرد ما زلنا في حاجة إلى المحاولة». وأصبحت روسيا الدولة الأكثر تعرضاً للعقوبات في العالم منذ بدء عملياتها العسكرية الخاصة في أوكرانيا عام ٢٠٢٢ مع أكثر من ١٥ ألف عقوبة فرضتها واشنطن وحلفاؤها.

## سرقة بيانات قرابة نصف سكان فرنسا في هجوم إلكتروني



أدى هجوم إلكتروني استهدف اثنين من مقدمي الخدمات لصالح شركات التأمين الفرنسية إلى سرقة بيانات قرابة نصف المواطنين، في أكبر عملية قرصنة تتعرض لها البلاد على الإطلاق. وتعرضت شركتا «فياميديس» و«ألميريس» المتخصصةان في تقديم الخدمات لشركات التأمين الصحي في فرنسا، لاختراقين إلكترونيين بفارق خمسة أيام في بداية الشهر الجاري، الأمر الذي أسفر عن تأثر بيانات أكثر من ٣٣ مليون مواطن، تتضمن الحالة الاجتماعية، وتاريخ الميلاد، ورقم الضمان الاجتماعي، واسم شركة التأمين، والغطاء التأميني، وفق الهيئة الفرنسية لحماية البيانات.

## المحكمة العليا لم تعتبر المقاول صاحب عمل



ألغت المحكمة العليا في ولاية أيداهو حكماً سابقاً لمحكمة البداية خلص إلى أن الشركة المتعاقدة لبناء الميزانين الفولاذي لمعالج السكر ليست محمية بموجب بند exclusive remedy في دعوى قضائية رفعها عامل سقط عندما انكسر السور. والمعروف أن هذا البند في وثيقة تأمين تعويضات العمال ينص على أنه لا يمكن للعامل مقاضاة صاحب العمل بسبب إصابة متعلقة بالعمل طالما أنه يحصل على مزايا تعويضات العمال. وفي التفاصيل، في عام ٢٠١٧، تم تعيين ميتشل سميث في شركة Amalgamated Sugar في نامبا، أيداهو، كمساعد فني أنابيب في الوقت الذي تعاقد فيه صاحب العمل مع شركة Excel Fabrication للمساعدة في بناء أجزاء من خزانات السكر الجديدة للشركة بإعتبارها «مقاولاً مستقلاً»، على النحو المحدد في العقد. وأثناء تركيب المشروع، سقط السيد سميث من مسافة كبيرة عندما انكسر السور الذي صنعتته شركة Excel، مما أدى إلى إصابته في كتفه. فقامت Amalgamated Sugar بدفع مزايا تعويضات العمال الخاصة به. وبدوره، رفع السيد سميث دعوى قضائية ضد شركة Excel زاعماً أنها كانت «مهملة في لحام سور الدرج».

ومن جانبها، أشارت Excel أن السيد سميث يعمل لديها، لافتة إلى أنه محمي بموجب بند exclusive remedy، ونتيجة لإدعاءاتها رفضت محكمة البداية الدعوى المقدمة ضدها. ولكن المحكمة العليا نقضت هذا القرار، مؤكدة أن محكمة البداية أخطأت بإساءة تطبيق القانون في تحديد ما إذا كان يمكن اعتبار المقاول صاحب عمل. وأشار الحكم على أن «شركة Excel لم تجادل، ولا يبدو أن الوقائع ستثبت أنها معفاة من المسؤولية»، مضيفاً «الحقيقة تثبت أن شركة Excel هي طرف ثالث يمكن مقاضاته بسبب إصابات السيد سميث».

# ECO-FRIENDLY MILES

## E-TRUCKS FOR SUSTAINABLE TRANSPORTATION AND FORWARDING SERVICES



**DSV**

 **Electric Trucks**

## انتخاب الشيخ محمد بن حمد بن جاسم بن جبر آل ثاني رئيساً لمجلس إدارة شركة الخليج للمخازن



عقدت شركة الخليج للمخازن GWC اجتماع الجمعية العمومية السنوي برئاسة الشيخ عبد الله بن فهد بن جاسم بن جبر آل ثاني، حيث صادقت الجمعية على جميع البنود المدرجة في جدول أعمالها بما في ذلك الموافقة على توزيع أرباح نقدية للمساهمين بنسبة ١١٪ من القيمة الإسمية لأسهم الشركة، أي ٠,١١ ريال قطري لكل سهم.

كما عقدت الجمعية انتخابات عضوية مجلس إدارة الشركة لفترة الثلاث سنوات ٢٠٢٤-٢٠٢٦ وانتخب كلاً من: الشيخ محمد بن حمد بن جاسم بن جبر آل ثاني - رئيساً لمجلس الإدارة، الشيخ فهد بن حمد بن جاسم بن جبر آل ثاني - نائباً لرئيس مجلس الإدارة، الشيخ عبد الله بن فهد بن جاسم بن جبر آل ثاني - عضو، السيد أحمد مبارك المعاضيد - عضو، السيد محمد حسن العمادي - عضو، السيدة هنادي أنور الصالح - عضو، السيد سلطان يوسف خاطر السليطي - عضو، السيد محمد عبد المنعم السيد - عضو، والسيد عبدالعزيز محمد جابر السليطي - عضو.

وقد حققت الشركة أرباحاً صافية بقيمة ٢١٥ مليون ريال قطري في العام المالي ٢٠٢٣، كما سجلت إجمالي إيرادات بقيمة ١,٥ مليار ريال قطري. بلغت الأرباح التشغيلية للشركة ٣٢٣ مليون ريال قطري، وبلغت قاعدة أصول الشركة ما مجموعه ٥,٢ مليار ريال قطري.

### والشيخ عبد الله بن فهد آل ثاني عضواً منتدباً



الشيخ محمد بن حمد بن جاسم آل ثاني

أعلنت شركة الخليج للمخازن GWC، عن تعيين الشيخ عبد الله بن فهد بن جاسم بن جبر آل ثاني عضواً منتدباً وعضواً في مجلس إدارتها، ويأتي ذلك في إطار سعي الشركة الدائم للنمو في دولة قطر وخارجها. وبهذه المناسبة قال الشيخ محمد بن حمد بن جاسم آل ثاني، رئيس مجلس إدارة الشركة: «يمتلك الشيخ عبد الله تاريخاً

حافلاً من القيادة والخبرة والرؤية مما يعزز جهودنا في السعي للاستفادة من الفرص الجديدة والتغلب على التحديات وتحقيق أهدافنا الاستراتيجية المتمثلة في النمو والابتكار والاستدامة».

وفي هذا الصدد، صرح الشيخ عبد الله بن فهد آل ثاني، العضو المنتدب للشركة، قائلاً: «أثبت فريق عمل «جي دبليو سي»، على مدار ٢٠ عاماً من الريادة في القطاع، أن الالتزام والاجتهاد هما الركنا الأساسيان للتميز اللوجستي، ومعاً سنواصل الابتكار والتوسع والمساهمة في نمو اقتصاد قطر بما يتماشى مع رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠».

## رافال للتطوير العقاري» تطلق أولى مشاريع العيش المشترك (Co-living) في الرياض



أطلقت شركة رافال للتطوير العقاري RAFAL رسمياً أولى مشاريع مفهوم العيش المشترك (Co-living) في مدينة الرياض بالشراكة مع Hive Coliv، الشركة الرائدة في مجال توفير حلول العيش المشترك ومقرها دبي. ويأتي هذا التعاون غير المسبوق لتقديم حلول سكنية تلبي احتياجات الشباب السعودي والموظفين الوافدين إلى المملكة، وذلك لمواكبة وتغطية الشح في المعروض في ظل انتقال أكثر من ٢٠٠ مقرر إقليمي للشركات العالمية إلى الرياض.

وأقيم حفل التدشين بحضور وتمثيل رفيع المستوى من قبل الجانبين، وافتتح المشروع بحضور المهندس محمد سعيد الشحي مدير عام مكتب الشيخ أحمد بن راشد آل مكتوم والرئيس التنفيذي لشركة أحمد بن راشد آل مكتوم القابضة وهي الشركة المالكة لـ Hive Coliv، وأشاد م. الشحي بأهمية هذه الشراكة الاستراتيجية بين رافال الرائدة في التطوير العقاري و Hive Coliv المتخصصة في إدارة وتشغيل المشاريع المختصة بحلول معيشة مبتكرة.

وأوضح إلياس أبو سمرا، الرئيس التنفيذي لشركة رافال للتطوير العقاري: «بأن هذه الشراكة خطوة جريئة نحو إعادة تعريف أساليب الحياة والعيش المشترك في المملكة، ومن خلال الجمع بين التزامنا في رافال بالتصاميم المستدامة وخبرة Hive Coliv دبي في خلق مجتمعات نابضة بالحياة، فإننا نهدف إلى وضع معياراً جديداً للحياة العصرية في مدينة الرياض» وسيكون هذا المشروع النوعي هو الأول من سلسلة من المشاريع السكنية المبتكرة التي سوف تطلقها الشركة خلال الأشهر القليلة المقبلة.

وأكد باس أكرمان، الرئيس التنفيذي لشركة Hive Coliv على أهمية مساحات المعيشة التي تعزز التواصل والتعاون والنمو، وسلط الضوء على أهمية الشراكة مع رافال في تحقيق هذه الرؤية في مدينة الرياض.



KABBANI  
CONSTRUCTION  
GROUP®

# Building the Future

We offer General Contracting,  
Specialized Contracting &  
Engineering Services

KCG is IKK's contracting vehicle, consisting of 22 specialized construction companies. Upon targeting excellent standards, our teams of specialists dedicate their exceptional skills and experience to providing impeccable quality and performance.

## KCG Services

-  Turnkey Construction
-  Heritage Services
-  Innovative Construction
-  Roads & Infrastructure Construction
-  Renewable Energy
-  Specialized Contracting & Engineering Services
-  Industrial & Maintenance Services
-  Marine Services



For more info  
scan the QR code

### Central Region

P.O. Box 58951, Riyadh 11515 KSA.

+966 11 292 8444

+966 11 292 8111

### Western Region

P.O. Box 5338, Jeddah 21422 KSA.

+966 12 627 8444

+966 12 62 78333

### Eastern Region

P.O. Box 6897, Dammam 31452 KSA.

+966 13 892 3444

+966 13 859 0289

### Northern Region

P.O. Box 15313, Tabuk 47911 KSA.

+966 14 512 0222

+966 14 512 0221



## أعمال تفوز بعقد بقيمة ١,٢ مليار ريال



أعلنت شركة أعمال عن فوزها بعقد بقيمة ١,٢ مليار ريال من خلال شركة السويدي للكابلات قطر، وهي شركة تابعة مملوكة لشركة سنيار للصناعات القابضة قطر التي تمتلك «أعمال» حصة ٥٠٪ منها وتبلغ مدة العقد ثلاث سنوات وفازت به الشركة من قبل المؤسسة العامة القطرية للكهرباء والماء وذلك لتوريد كابلات الجهد المنخفض والمتوسط.

وعلق السيد راشد بن علي المنصوري، الرئيس التنفيذي لشركة أعمال: «يسعدنا الإعلان عن هذا العقد المهم حيث من خلال شركات أعمال التابعة ومشاريعها المشتركة، تعتبر أعمال مساهماً رئيسياً في نمو وتطور قطر، وتلعب دوراً محورياً في المشاريع الكبرى. إن فوز السويدي للكابلات قطر بهذا العقد المهم، يسلط الضوء على مكانتها كمورد رئيسي قادر على تلبية متطلبات المشاريع الكبيرة واسعة النطاق في قطر، نحن فخورون بالمكانة الرائدة المستمرة التي تتمتع بها شركة السويدي للكابلات قطر في السوق على مدار ما يقرب من عقدين من الزمن، وذلك نتيجة للاستثمار المستمر والتوسع في محفظة منتجاتها. وتبقى أعمال، كما كانت دوماً، في وضع جيد للاستفادة من الفرص المختلفة في العديد من القطاعات الاقتصادية، مما يوفر قيمة لجميع أصحاب المصلحة لدينا».

## مجموعة شلهوب تحصد

### «علامة الجودة لبيئة عمل داعمة للوالدين»



ضمن البرنامج الذي أطلقته هيئة أبوظبي للطفولة المبكرة قلّد صاحب السمو الشيخ محمد بن زايد آل نهيان رئيس الدولة مجموعة شلهوب «علامة الجودة لبيئة عمل داعمة للوالدين» تقديراً لجهودها والتزامها برفاه أفرادها وضمان راحتهم. وبهذه المناسبة أكدت مجموعة شلهوب أن راحة الوالدين ورفاه أفرادها هو أساس عملها، كما تحرص على اتباع سياسات داعمة للوالدين مثل السماح باستراحات الرضاعة، منح إجازة أمومة مدفوعة الأجر لمدة ٩٠ يوماً، ساعات عمل مرنة وخيارات عمل عن بُعد، بالإضافة إلى «مختبرات الثقافة» لتمكين التواصل بين الأفراد والقادة. مشيرة إلى أنه إنجازاً مهماً حيث ستواصل المجموعة مسيرة تحقيق الرفاه ضمن بيئة عمل متوازنة وسعيدة.

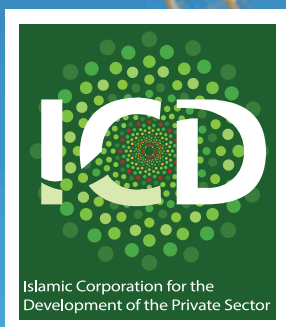
## SOCOTEC لتقديم خدمات جديدة في المملكة



بعد نجاح برنامج التأمين ضد العيوب الكامنة (IDI) في عام ٢٠٢٣، تعمل شركة سوكوتيك SOCOTEC على تسريع وتيرة تطورها في المملكة العربية السعودية، حيث من المتوقع أن تقوم بافتتاح المزيد من المكاتب في عام ٢٠٢٤ وتطوير مجموعة واسعة من الخدمات لخدمة مشاريع «رؤية المملكة ٢٠٣٠». وكان قد قام الرئيس التنفيذي لسوكوتيك السيد Hervé Montjotin بزيارة إلى السعودية حيث التقى فريق العمل وعملاء الشركة على مدار ثلاثة أيام، فلمس الزخم المذهل لبلد يشهد تحولات جذرية ويفتح فرصاً كبيرة في البناء والبنية التحتية.

## إيرادات النفط في ليبيا تسجل ٢٠,٦٩ مليار دولار في ٢٠٢٣

سجلت إيرادات ليبيا من النفط الخام العام الماضي ٢٠٢٣ انخفاضاً ملحوظاً مقارنة بعام ٢٠٢٢. وقال مصرف ليبيا المركزي إن إيرادات البلاد من النفط بلغت ٩٩,١ مليار دينار ليبي (٢٠,٦٩ مليار دولار) في ٢٠٢٣ مقارنة مع ١٠٥,٤ مليار دينار في ٢٠٢٢.



# Leading Together

**We offer a variety of different products,** to effectively serve your business' needs. We provide both term financing and equity contribution to private sector Greenfield projects, or to business undergoing expansion or modernization.



[www.icd-ps.org](http://www.icd-ps.org)

      [icd\\_ps](#)



## د. عادل الشركس (محافظ البنك المركزي الأردني):

### أثبتت السنوات الماضية بكل ما حملته من تحديات مرونة الاقتصاد الأردني وتماسكه

يهدف البنك المركزي الأردني إلى المحافظة على الاستقرار النقدي في المملكة والمساهمة في توفير النمو الاقتصادي وفق السياسات الاقتصادية العامة، فضلاً عن قيامه بالرقابة على البنوك والإشراف عليها بما يضمن حقوق المودعين والمساهمين وفق قواعد الحوكمة المؤسسية وأحكام التشريعات النافذة.

أشار الدكتور عادل الشركس محافظ البنك المركزي في حديث لمجلة «البيان الاقتصادية» إلى أن مجموعة التحديات المتعاقبة من ارتفاع معدلات التضخم وأسعار الفائدة إلى الحرب الروسية الأوكرانية وأخيراً الحرب على غزة، كلها تشكل ضغوطاً على معظم الاقتصادات العالمية، أما بالنسبة للاقتصاد الأردني فأثبت مرونته وثباته، وينطبق ذلك أيضاً على القطاع المصرفي الذي يتمتع بمستويات حسنة من السيولة، فضلاً عن اتخاذ التدابير والإجراءات اللازمة في ضوء تطبيق المعايير الدولية. وفي إطار الحديث عن تقنيات التقدم التكنولوجي والذكاء الاصطناعي أورد د. الشركس أنها ساهمت في تبسيط وتسهيل وتسريع العمليات المصرفية ما أدى إلى خفض التكاليف، بالإضافة إلى تفعيل وتعزيز قدرات الموظفين وضمان أداء مهامهم بدقة وكفاءة عالية، وهذا ينعكس بمجملة على تلبية احتياجات العملاء بأفضل الطرق وبما يتلاءم مع قدراتهم المالية ويضمن جودة الخدمات وسهولة استخدامها. أما في ما يتعلق بالاستراتيجية المستقبلية، ذكر الدكتور الشركس، الحاصل على شهادة الدكتوراه في الاقتصاد المالي من جامعة نيو أورليانز في الولايات المتحدة الأميركية وماجستير في الإحصاء من جامعة البرموك في الأردن، أن الحفاظ على الاستقرار النقدي هو ضمن أولويات المصرف المركزي، ما يعزز من قدرة البنوك على الصمود في وجه المخاطر المحتملة، فضلاً عن الوصول إلى الشمول المالي الذي يعتبر دعامة أساسية لتحقيق النمو المستدام. وتابع الدكتور الشركس حديثه عن أهمية إطلاق البنك المركزي استراتيجية التمويل الأخضر على مدى الخمس سنوات المقبلة وذلك لمواجهة آثار التغير المناخي ومخاطره على البيئة عن طريق التوجه نحو الاستثمارات والمشاريع الصديقة للبيئة.

## الشركات التي لم تواكب التطورات التكنولوجية لم تعد قادرة اليوم على المنافسة والاستمرار

والتأمين عبر البحر الأحمر. وقد خفض صندوق النقد الدولي في شهر كانون الثاني ٢٠٢٤، توقعات النمو لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لعام ٢٠٢٤ بواقع ٠.٥ نقطة مئوية ليصل إلى ٢.٩٪، بالمقارنة مع توقعاته السابقة في شهر تشرين الأول ٢٠٢٣ والبالغة ٣.٤٪، وهذا النمو وإن كان يتباين بين دولة وأخرى اعتماداً على الخصائص الاقتصادية لكل دولة، إلا أنه يُشير بشكل أو بآخر إلى تأثر الأداء الاقتصادي لدول منطقتنا العربية بهذه التحديات.

أما من حيث انعكاس هذه التحديات على البنوك العربية، فلا شك أن الإجابة على هذا السؤال تعتمد على عدة عوامل، منها خصوصية الوضع في كل دولة، ومستوى ملاءة البنوك وفق متطلبات بازل III، والمعيار الدولي للتقارير الدولية رقم (9 IFRS)، ومدى كفاءة إدارة المخاطر ومنظومة الحوكمة لدى القطاع المصرفي، ودور البنوك المركزية في الرقابة والتقييم الفعال لمخاطر القطاع المالي جزئياً وكلياً، واتخاذ الأدوات اللازمة لضبط المخاطر، وغيرها من العوامل الأخرى. لكن بشكل عام، تؤكد المؤشرات حتى الآن أن تأثير هذه الأحداث لا يزال محدوداً على البنوك العربية، حيث أظهرت مؤشرات السلامة المالية المجمعة للقطاع المصرفي العربي أنه قادر بشكل عام على مواجهة الصدمات، لا سيما نتيجة تمتعه بمستويات مرتفعة من كفاية رأس المال تفوق ١٧٪ في نهاية عام ٢٠٢٢، وارتفاع متوسط نسبة الأصول السائلة إلى إجمالي الأصول إلى ٣٥.٣٪، وإن كان ذلك بمستويات متفاوتة بين الدول. كما بينت نتائج اختبارات الأوضاع

■ لا شك أن تحديات التضخم وارتفاع أسعار الفائدة والتغير المناخي هي مواضيع الساعة وحالياً الحرب المُندلعة في غزة، كيف تقرأون انعكاسها على اقتصاديات الدول العربية؟ وتحديداً البنوك العربية؟

– في الحقيقة، لا تزال بيئة الاقتصاد العالمي مُثقلة بالتحديات، فبعد تداعيات جائحة «كورونا» وآثارها السلبية الكبيرة في عام ٢٠٢٠، واجه العالم ضغوطاً تضخمية لم يشهد لها مثيل في التاريخ الحديث، سواء من حيث مستويات التضخم التي تم تسجيلها في العديد من الدول، والتي تجاوزت ٩٪ في عام ٢٠٢٢، أو من حيث مسبباتها. وقد دفعت هذه المستويات المرتفعة من التضخم البنوك المركزية، إلى التشدد في سياساتها النقدية عبر رفع أسعار الفائدة لاحتواء هذه المعدلات، وتزامن ذلك مع تصاعد التوترات الجيوسياسية في العالم، سواء نتيجة الحرب الروسية الأوكرانية، ولاحقاً الحرب في غزة وما تبعها من توترات أمنية في البحر الأحمر، لتشكل تحدياً آخر أمام قدرة الاقتصاد العالمي على مواصلة التعافي من تداعيات جائحة «كورونا» وما تبعها من موجة تضخمية. وهذه التحديات أتت في وقت يشهد فيه العالم تصاعداً بالمخاطر المرتبطة بالتغير المناخي، وقضايا الأمن السيبراني، والأمن الغذائي، وغيرها من المخاطر.

ولا شك أن هذه التحديات لها انعكاسات سلبية على اقتصادات المنطقة العربية، وخاصة تداعيات المخاطر الجيوسياسية في الدول المجاورة للأراضي المحتلة، والتي تأتي عبر عدة قنوات، نتيجة تراجع السياحة، وانخفاض تدفق الاستثمار الأجنبي في ظل حالة عدم اليقين التي تعيشها المنطقة، بالإضافة إلى ارتفاع كلف شحن البضائع

الضغطية ومؤشرات الاستقرار المالي التي تأخذ أثر المخاطر الاقتصادية في الاعتبار، أن القطاع المصرفي في الدول العربية متين ومرن وقادر على استيعاب هذه الصدمات، وذلك وفقاً لما أورده تقرير الاستقرار المالي في الدول العربية لعام ٢٠٢٣ الصادر عن صندوق النقد الدولي.

### قوة وقدرة القطاع المصرفي على مواجهة التحديات

على مستوى الأردن، فقد أثبتت السنوات الماضية، بكل ما حملته من تحديات، مرونة الاقتصاد الأردني وتماسكه، حيث ساهمت السياسات الاقتصادية الحكيمة، وفي مقدمتها السياسة النقدية التي انتهجها البنك المركزي الأردني، في كبح الضغوط التضخمية الناجمة عن عوامل مرتبطة بالطلب المحلي، وتحقيق هبوط سلس في التضخم دون الاضرار بالنمو الاقتصادي، حيث بلغ معدل التضخم ٢,١٪ خلال عام ٢٠٢٣، وهو نصف مستواه المسجل في عام ٢٠٢٢، في الوقت الذي تشير فيه التقديرات إلى قدرة الاقتصاد الوطني على تحقيق معدل نمو يبلغ ٢,٦٪ لعام ٢٠٢٣، مرتفعاً بمقدار ٠,٢ نقطة عن مستواه المسجل في عام ٢٠٢٢.

وعلى صعيد القطاع المصرفي الأردني، فقد أثبت قوته وقدرته على مواجهة هذه التحديات لتمتعه بمستويات مرتفعة من رأس المال والتي تُعد من أعلى النسب في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، إذ بلغت ١٧,٤٪ في نهاية النصف الأول من عام ٢٠٢٣، هذا بالإضافة إلى تمتع القطاع المصرفي بمستويات مريحة من السيولة القانونية بلغت حوالي ١٣٥,٤٪. وعلى الرغم من التحديات التي مر بها الاقتصاد الوطني، بلغت نسبة الديون غير العاملة ٥,٠٪ في نهاية النصف الأول من عام ٢٠٢٣، وهي نسبة متدنية نسبياً، وضمن مستويات يمكن إدارتها. وبينت اختبارات الأوضاع الضاغطة لدى البنك المركزي، التي تستخدم لقياس قدرة البنوك على تحمل الصدمات، أن جهازنا المصرفي مرن وقادر بشكل عام على تحمل الصدمات والمخاطر المرتفعة، بافتراض أسوأ السيناريوهات، وذلك بفضل تمتعه برأس مال مرتفع وجودة أصوله. وقد بينت الاختبارات أيضاً أن نسبة كفاية رأس المال لقطاعنا المصرفي ستبقى أعلى من الحد الأدنى المطبق في الأردن وللجنة بازل. وهذا التقييم يتفق مع ما خلص إليه برنامج تقييم القطاع المالي (FSAP) في الأردن، الذي انتهى في شهر نيسان من عام ٢٠٢٣، والذي أشاد بصمود القطاع المالي في الأردن أمام العديد من الصدمات كالأزمة المالية العالمية، والربيع العربي، والاضطرابات الأمنية في بعض دول الجوار، وتداعيات جائحة «كورونا»، والتي تعرض لها الاقتصاد الأردني منذ آخر تقييم للقطاع المالي في الأردن خلال الفترة (٢٠٠٨-٢٠٠٩)، وذلك بفضل التدابير والإجراءات التي نفذها البنك المركزي لتعزيز مرونة النظام المالي والإشراف عليه، لا سيما في ضوء تطبيق العناصر الرئيسية من معيار بازل III، والمعيار الدولي المحاسبي للإبلاغ المالي (IFRS٩)، والبنوك المحلية ذات الأهمية النظامية (D-SIB)، هذا إلى جانب الإدارات الحكيمة للبنوك الأردنية.

### الانتقال من بيئة دفع ورقية إلى بيئة دفع إلكترونية

■ ما كانت آثار التقدم التكنولوجي والذكاء الاصطناعي على الخدمات المصرفية؟ وهل ترون أن المصارف مُلزَمة بتقديم خدماتها للعملاء بالطرق التقليدية في حال لم يرغب العميل بالتعامل بالطرق الحديثة؟

– لقد شهد العالم خلال العامين الأخيرين تطورات مذهلة على صعيد التقدم التقني والتكنولوجي، وانتشار التكنولوجيا بين الناس، وتزايد الاعتماد عليها في تسير المعاملات اليومية، لدرجة يمكننا فيها

القول أن الشركات التي لم تواكب هذه التطورات لم تعد قادرة اليوم على المنافسة والاستمرار في عملها بالشكل التقليدي. ولا شك أن انتشار التكنولوجيا الذكية في مجال الأمور المالية، والذي يُعد أحد مظاهر هذا التقدم، ينعكس بشكل إيجابي، سواء على الشركات المالية المقدمة لهذه الخدمات أو على صعيد عملائها. إذ يؤدي انتشار التكنولوجيا المالية، بكل تأكيد، إلى زيادة تنافسية الشركات المقدمة للخدمات المالية ويُقلل من تكاليف تقديمها للخدمات، ويعزز إنتاجيتها، مما يدفع بالتالي إلى زيادة ربحيتها. ومن جهة أخرى، ينعكس هذا الانتشار إيجاباً على جودة الخدمات المالية، والمنتجات المقدمة للمستهلكين والتنوع من خياراتها، وتقليل تكاليفها.

وقد سهلت الأتمتة التي يقودها الذكاء الاصطناعي بشكل أساسي في تبسيط عمليات البنوك وخفض التكاليف، حيث نجد اليوم أن البنوك حذت من المهام اليدوية التي يؤديها الموظفون، واستبدلتها بحلول تقنية ليست فعالة من حيث التكلفة فحسب، ولكنها أيضاً أقل عرضة للفشل التشغيلي. كما استخدمت البنوك أيضاً قدرات وبيانات الذكاء الاصطناعي، لتعزيز قدرات الموظفين، وتمكينهم من أداء المهام التي كانت في السابق خارج نطاق قدراتهم. على سبيل المثال، استفادت نماذج التنبؤ من قدرة الذكاء الاصطناعي على تحليل كميات هائلة من البيانات والكشف عن الأنماط المخفية التي قد لا تكون واضحة للإنسان. وقد سهل هذا اتخاذ قرارات أسرع وأكثر دقة. كما تم استخدام التعرف على الأنماط بشكل ملحوظ في التنبؤ المالي واكتشاف الاحتيال.

### دعم البنك المركزي للابتكارات

وعلى صعيد تجربة الأردن في هذا المضمار، فقد سعى البنك المركزي الأردني خلال السنوات الماضية، وبالتعاون والتنسيق مع البنوك والمؤسسات المالية الأخرى الخاضعة لإشرافه، إلى إحداث تطوير جوهري على صعيد البنية التحتية للخدمات المالية، باعتبارها إحدى المكونات الأساسية للاقتصاد الرقمي. ومن ذلك، إطلاق نظام غرفة التقاص الآلي (Automated Clearing House)، وإنشاء المختبر التنظيمي للتكنولوجيا المالية (FinTech Regulatory Sandbox) في عام ٢٠١٨ بهدف إيجاد حاضنة لرواد الأعمال لدعم وتشجيع الابتكار والتطوير في مجال التكنولوجيا المالية، والذي تم إعادة هيكلته في عام ٢٠٢٢ ليصبح «المختبر التنظيمي للتكنولوجيا المالية والابتكار» (JO REG BOX) والذي يعتبر بيئة تجريبية حقيقية آمنة ومضبوطة ومراقبة تتيح لرواد ومبتكري الأعمال تنفيذ فحوصات على منتجات وخدمات مالية مبتكرة، كما يدعم البنك المركزي المبادرات والابتكارات التي تستخدم أحدث التكنولوجيا العالمية بما في ذلك تكنولوجيا البلوك تشين (Block chain).

وإلى جانب ذلك عمل البنك المركزي الأردني على توفير الخدمات المالية الرقمية التي تُمكن من الانتقال من بيئة دفع ورقية إلى بيئة دفع إلكترونية، كاستحداث أنظمة دفع مثل «إي فواتيركم»، والدفع بالهاتف النقال (JoMoPay) إلى جانب تأسيس الشركة الأردنية لأنظمة الدفع والتقاص (JOPACC) بهدف تطوير وتعزيز أنظمة مدفوعات التجزئة والمدفوعات الصغرى الرقمية والاستثمار في حلول الدفع الرقمية المبتكرة، وإنتاج المعرفة وتحليلات الأعمال ونشرها لزيادة الوعي وإثراء عملية صنع القرار، وهذه الشركة قامت باستحداث نظام «كليك»

أيضاً، سيتم التركيز على التزامات البنك المركزي في برنامج الإصلاح الاقتصادي الجديد مع صندوق النقد الدولي، وأساس ذلك، إلى جانب الحفاظ على الاستقرار النقدي والمالي، الالتزام بسياسة سعر الصرف الثابت مع الدولار كركيزة اسمية للسياسة النقدية، وضبط معدلات التضخم عند مستويات معتدلة، وتعزيز الوصول للتمويل، فضلاً عن تطوير أنظمة مكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب، والحفاظ على وضع الأردن كدولة غير مدرجة في القائمة الرمادية.

وسيبقى الشمول المالي من أولويات عمل البنك المركزي خلال المرحلة القادمة، كون الاشتغال المالي يشكل ركيزة أساسية في تحقيق النمو الشامل والمستدام وخلق فرص العمل، ودعم الأعمال، حيث يجري العمل على تطوير استراتيجية وطنية جديدة للشمول

المالي للأعوام (٢٠٢٣-٢٠٢٧)، ومن المتوقع أن يتم إطلاقها خلال هذا العام. وسيكون التمويل الأخضر من أولويات عملنا أيضاً، حيث أن المخاطر المالية الناجمة عن تغير المناخ عالمية بطبيعتها، وتتطلب استجابة دولية، وتخفيف هذه المخاطر يُعد الآن واحداً من أبرز أولويات البنوك المركزية في العالم. وعلينا التأكيد من أن المخاطر المالية المتعلقة بالمناخ هي مخاطر مدرجة بشكل كافٍ في ممارسات إدارة مخاطر البنوك بالنظر إلى حجم هذه المخاطر ونطاقها وأفقها الزمني. وقد أطلق البنك المركزي في عام ٢٠٢٣ استراتيجية التمويل الأخضر (٢٠٢٣-٢٠٢٨) كجزء من جهود البنك لمواجهة مخاطر التغير المناخي، ومواكبة أحدث الممارسات في التمويل الأخضر الذي يوجه إلى الاستثمارات والمشاريع الصديقة للبيئة التي تقلل من آثار تغير المناخ على الاقتصاد الوطني، حيث تمتاز هذه الاستراتيجية بأنها الأولى من نوعها في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وفيما يتعلق بدعم التحول نحو الاقتصاد الرقمي، سيواصل البنك المركزي الأردني متابعة ومواكبة التطورات والمستجدات العالمية ذات الصلة بالتكنولوجيا المالية الحديثة، وذلك بعد أن قطعنا شواطئاً كبيرة في تطوير البنية التحتية للتكنولوجيا المالية، هذا إلى جانب المضي قدماً في استراتيجية دعم التحول الرقمي في القطاع المالي للأعوام (٢٠٢٣-٢٠٢٥)، والتي تهدف إلى توفير بيئة ملائمة للنهوض بالتقنيات المالية وابتكاراتها كهدف استراتيجي، من خلال تحقيق عدة أهداف تشغيلية أهمها تعزيز البنية التحتية للمدفوعات الإلكترونية وتهيئة وتعزيز البنية التحتية والتنظيمية الداعمة لخدمات التكنولوجيا المالية والابتكار.

هذا بشكل مختصر يُمثل أبرز ما تحمله أجندة البنك المركزي الأردني من أولويات خلال السنوات المقبلة، وبلا شك هناك مجموعة أخرى من الأولويات التي سيعمل عليها البنك خلال السنوات المقبلة قد يطول الحديث بتفاصيلها. ■



## ” سيبقى الحفاظ على الاستقرار النقدي في المملكة يتربع على سلم الأولويات “

في عام ٢٠٢٠، والذي يعد أحدث نظام للدفع الفوري في الأردن، حيث يتيح تحويل الأموال بين عملاء البنوك ومقدمي خدمات الدفع الآخرين باستخدام تطبيقات الهاتف النقال وضمن نطاق التشغيل البيني.

واليوم، اعتماد المواطنين على خدمات الدفع الإلكتروني في تزايد مستمر، إذ تجاوز عدد حركات الدفع الإلكتروني عبر تطبيق أي فواتيركم، ٥٢,٥ مليون حركة بقيمة إجمالية تجاوزت ١١,٦ مليار دينار حتى نهاية عام ٢٠٢٣. أيضاً بلغ عدد الحركات عبر «كليك» ٣٠,٣ مليون حركة، بقيمة ٥,١ مليار دينار.

أما بخصوص الشق الثاني من السؤال، حول أن المصارف مُلزَمة بتقديم خدماتها للعملاء بالطرق التقليدية في حال لم يرغب العميل التعامل بالطرق الحديثة؟ فلا بد للبنوك من توعية عملائها حول ميزات الاعتماد على التقنيات

الحديثة، بما في ذلك المزايا التي يتلقاها العميل من حيث الوصول إلى الخدمات المالية من أي مكان وفي أي وقت، بالإضافة إلى قدرة بعض هذه التقنيات على تصميم خدمات مخصصة لاحتياجات العميل وبما يتلاءم مع قدرته المالية وعاداته الشرائية. ولكن في نهاية المطاف، على البنوك أن تعلم أن العميل قد لا يهتم بمعرفة ماهي التقنية التي يعتمد عليها البنك في توفير الخدمات للعملاء بقدر ما يهتم بجودة الخدمة وسهولة استخدامها.

### الشمول المالي من أولويات عمل البنك المركزي خلال المرحلة المقبلة

■ ما هي الأولويات الاستراتيجية لمصرفكم المركزي للسنوات المقبلة؟

– في خضم المُستجدات والتطورات المتسارعة التي يشهدها العالم، فإن أجندة البنك المركزي الأردني تحمل في طياتها مجموعة من الأولويات نابعة من رؤى البنك وأهدافه الاستراتيجية طويلة المدى. وانطلاقاً من ذلك، سيبقى الحفاظ على الاستقرار النقدي في المملكة يتربع على سلم هذه الأولويات، هذا إلى جانب المساهمة في تحقيق الاستقرار المصرفي والمالي في المملكة، بالإضافة إلى المساهمة في تشجيع النمو الاقتصادي المستدام. وسيواصل البنك المركزي تطبيق سياسات رقابية واحترازية كلية وجزئية تساهم في ترسيخ الاستقرار المصرفي، وتعزيز من قدرة البنوك على تحمل أية صدمات أو مخاطر محتملة. كما تشمل أولويات البنك المركزي الأردني خلال الفترة المُقبلية، تحديث الأطر التشريعية والتنظيمية والرقابية لقطاع التأمين، بعد أن تولى البنك المركزي الأردني مهمة الاشراف والرقابة على هذا القطاع في عام ٢٠٢١، وكذلك سيتم تطوير نماذج أعمال الشركات المالية الأخرى الخاضعة لرقابة البنك المركزي، كشركات الصرافة، والتمويل الأصغر وتحسين سلامة مراكزها المالية، وتطوير التشريعات الرقابية لتواكب أفضل الممارسات الدولية.



## YOUR RELIABLE PARTNER IN THE WORLD OF TRADING

With over 25,000 clients since it was founded in 2009, NCM Investment has grown into a large and well-established Regional Investment and Brokerage Firm across four countries. NCM Investment's extensive experience, combined with complete customer support services in multiple languages for its diverse range of clients, makes NCM Investment the Broker of Choice for traders of all levels, anywhere.

Trading with NCM Investment means dealing with a fair and reputable broker that guarantees a high level of trust and integrity through multiple licenses.

### Kuwait (H.Q)

Mezzanine Floor, Dal Al Awadi Tower  
Ahmad Al Jaber Street  
Sharq, Kuwait  
P: +965 181 3888  
F: +965 2246 5992

### UAE

The H. Hotel Dubai  
Offices Tower, Level 15, Office No 1502  
Sheikh Zayed Road, P.O Box 31045  
Dubai, United Arab Emirates  
Tel: +971 4 319 9630

### Turkey

Key Plaza 11/7  
Sisli  
Istanbul  
P: +90 212280 6666  
F: +90 212280 6692

### Jordan

Kent Complex  
Second Floor, Office 203 – 204  
Mecca Street, Amman, Jordan  
P: +962 6 5622404  
F: +90 6 5622414



## خالد الكايد

(الرئيس التنفيذي في بنك نزوى BANK NIZWA)؛

### نضع في بنك نزوى رضا العميل في كل عمليات البنك

بنك نزوى BANK NIZWA هو أول بنك إسلامي متخصص في سلطنة عُمان، وقد تم تجهيزه بأحدث ما توصلت إليه النظم المصرفية والبرمجيات التي تهدف إلى توفير أفضل تجربة مصرفية إسلامية للعملاء.

وكان لمجلة «البيان الاقتصادية» لقاء مميّز مع السيد خالد الكايد رئيسه التنفيذي، فأشار إلى أن القطاع المصرفي العماني يتميز بمرونته وبتقديمه خدمات متنوعة ومبتكرة تعتمد على التقنيات الحديثة في تلبية احتياجات العملاء كافة. ومن جهة ثانية تطرق إلى التحديثات التي نفذها في محاولة لمواكبة التطورات التكنولوجية وتقنيات الذكاء الاصطناعي، وناول في حوار البناء أبرز الإنجازات التي حققها البنك خلال عام ٢٠٢٣.

وعن التطلعات المستقبلية، أورد السيد الكايد أن بنك نزوى يطمح لتحقيق الأهداف الموضوعة ولا سيما تعزيز كافة عمليات البنك وبناء خطط تتمحور حول احتياجات العملاء والتي تأتي من سلم الأولويات، كذلك سيعمل على تعزيز شبكة فروعه المنتشرة في كافة أرجاء السلطنة وأخيراً تكثيف الجهود لرفع نسبة الوعي لدى الأفراد بغية تحقيق التنمية الاجتماعية والشمول المالي.

### ■ ■ ■ أول بنك يفصح عن الحوكمة الثلاثية في موقع بورصة مسقط ■ ■ ■

بالإضافة إلى ذلك، نضع في بنك نزوى رضا العميل في كل عمليات البنك، إذ نتبنى منهجاً في فهم احتياجات الأفراد والعمل على تصميم منتجات وخدمات تمويلية تلبي هذه الاحتياجات بطرق مبتكرة، وفي هذا السياق، شهد عام ٢٠٢٢ إطلاق أول فرع رقمي لبنك نزوى في عمان مول، مُجهز بأحدث التقنيات. حيث يحتوي على العديد من الأجهزة الرقمية المتقدمة، تشمل جهاز الخدمة الذاتية والذي تم تجهيزه بأحدث التقنيات من أجل تمكين العملاء من إجراء عمليات السحب والإيداع النقدي وتسديد الفواتير الخاصة بهم. بالإضافة إلى جهاز إصدار البطاقات والذي سيتمكن العملاء من خلاله من إصدار بطاقات الحسم الخاصة بهم بشكل مباشر. علاوة على ذلك، يمكن للجهاز استبدال البطاقة المنتهية الصلاحية أو المفقودة أو التالفة، كما يمكن تفعيل البطاقة وإنشاء رقم التعريف الشخصي الخاص بها. كما يمكن للعملاء القدوم في الوقت الذي يناسبهم واستبدال بطاقاتهم دون أي تكلفة إضافية.

#### أول بنك يقدم التمويل المستدام المتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية

■ ما هي أهم إنجازاتكم (بما فيها نتائج المصرف) للعام ٢٠٢٣؟  
- لقد كانت سنة ٢٠٢٣ سنة مميزة تضمنت العديد من التحديات والفرص الواعدة، وبذلنا جهوداً حثيثة في اغتنام هذه الفرص وتذليل الصعاب والتحديات. خلال هذه الفترة، حققنا تقدماً كبيراً في رحلتنا نحو التحول الرقمي والاستدامة، ووضعنا أنفسنا في مقدمة التطورات التي يشهدها القطاع المصرفي. بالإضافة إلى ذلك، احتوت سنة ٢٠٢٣ على العديد من الإنجازات الرائدة في القطاع، منها أننا أصبحنا أول بنك يقدم التمويل المستدام المتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية للأفراد في السلطنة، كما كنا أول بنك يفصح عبر منصة الإفصاح عن الحوكمة الثلاثية في موقع بورصة مسقط، وهي خطوة لم تعزز التزامنا بالحفاظ على تطبيق أفضل ممارسات الاستدامة فحسب، بل سلطت الضوء أيضاً على جهودنا



■ كيف تقيمون القطاع المصرفي خلال العام ٢٠٢٣؟

- شهد عام ٢٠٢٣ أداءً مميّزاً من قبل القطاع المصرفي بشكل عام في سلطنة عُمان، وفي قطاع الصيرفة الإسلامية بشكل خاص؛ إذ أظهرت الصيرفة الإسلامية فعاليتها من خلال الإسهام بشكل كبير في نمو الودائع الإجمالية وزيادة المدخرات الوطنية والاستثمار واستخدام التقنيات الحديثة، مما عزز من قدرتها على المنافسة وتقديم خدمات ذات جودة عالية ومرنة وتتميز بالابتكار في تلبية احتياجات شرائح متنوعة من المجتمع. حيث بلغ إجمالي أصول البنوك والنوافذ الإسلامية بنهاية شهر سبتمبر من عام ٢٠٢٣ م حوالي ٧,٢ مليار ريال عماني، بنسبة زيادة قدرها ١٢,٧٪ على أساس سنوي. بالإضافة إلى ذلك، بلغ التمويل من الجهات المصرفية الإسلامية ٥,٩ مليار ريال عماني في حين بلغ إجمالي الودائع ٥,٤ مليار ريال عماني، أي ما يعادل حصة سوقية تبلغ ١٧,٤٪ من إجمالي أصول القطاع المصرفي.

#### العمل على تصميم منتجات وخدمات تمويلية تلبي الاحتياجات بطرق مبتكرة

■ كيف تأقلمتم مع التطور التكنولوجي والذكاء الاصطناعي؟ وما كانت آثاره على الخدمات المصرفية ورضا العملاء؟

- إن مواكبة التحول الرقمي وتبني التقنيات الحديثة كانت على رأس أولويات بنك نزوى منذ تأسيسه، إذ شهد العقد الماضي تحولاً هائلاً في دمج الحلول الرقمية في المعاملات المصرفية. وظل التزامنا ثابتاً في تبني أحدث التقنيات الرقمية من أجل توفير وصول سهل لعملائنا إلى مجموعة الحلول التمويلية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية التي يقدمها البنك. لهذا الغرض، قمنا بتصميم التطبيق الهاتفي سهل الاستخدام وعملنا على تطويره بشكل مستمر ليُلبي احتياجات العملاء بأفضل شكل ممكن. هذه التحديثات تشمل فتح حسابات بنكية وتقديم طلبات التمويل وتقديم المستندات واستكشاف مجموعتنا الشاملة من الخدمات بكل سهولة.

## تسخير كافة الجهود لبناء خطط تتمحور حول احتياجات العملاء

■ ما هي خطتكم المستقبلية؟

– في المرحلة القادمة، سيعمل البنك بتوجه استراتيجي، مُتبنياً أهدافاً طموحة لتعزيز كافة عمليات البنك، من أجل مواكبة كافة التحولات والتطورات الجذرية التي يشهدها القطاع المصرفي. كما أننا سنعمل على تسخير كافة الجهود لبناء خطط تتمحور حول احتياجات العملاء، حيث يظل العميل على رأس أولويات بنك نزوى. سنعمل على بذل المزيد من الجهود في صياغة معايير جديدة متطورة في الصناعة، تدفع بتجربة العملاء نحو آفاق جديدة من التميز والابتكار، وترنو إلى تحقيق كافة تطلعاتهم، إذ سنعمل على تعزيز خدماتنا سواء داخل الفروع أو من خلال التطبيق الهاتفي لبنك نزوى سهل الاستخدام. كما أننا سنعمل على تعزيز شبكة فروعنا المنتشرة في مواقع استراتيجية سهلة الوصول في جميع أنحاء السلطنة، بهدف خدمة وتلبية احتياجات المزيد من المجتمعات داخل السلطنة. بالإضافة إلى ذلك، سنواصل العمل على تعزيز خدماتنا الرقمية بهدف تسهيل إمكانية الوصول السريع لخدماتنا. أما في ما يتعلق بالتفاعل مع المجتمع، فإننا نواصل التزامنا برفع الوعي المجتمعي وتثقيفه حول ممارسات البنوك الإسلامية وتوضيح مبادئ الصيرفة الإسلامية، وسنعمل بكل جهد على تعزيز الشمول المالي والحرص على تنمية المجتمعات التي نخدمها على كافة الأصعدة. ■

الحيثية لتعزيز النمو المستدام والتقدم الاقتصادي للوطن. وعلاوة على ذلك، دشنا النسخة الأولى من تقرير الاستدامة، والذي بدوره يُبرز جهودنا الحيثية في تعزيز ممارسات الاستدامة وتشكيل مستقبل الصيرفة الإسلامية والدفع به نحو تبني مبادئ الاستدامة. بالإضافة إلى ذلك، تم تتويج بنك نزوى بجائزة «الرؤية الاقتصادية لعام ٢٠٢٣» لفئة التحول الرقمي وجائزة «أقوى بنك إسلامي للخدمات المصرفية في سلطنة عُمان» خلال النسخة التاسعة من جوائز الخدمات المصرفية الإسلامية للأفراد وجائزة «أفضل بنك إسلامي للعام في منتدى الصيرفة الإسلامية والتمويل ٢٠٢٣». بالنسبة للأداء المالي للبنك، فقد شهد العام الماضي ٢٠٢٣ تحقيق أداء مالي مميز وذلك يُعزى إلى النهج الاستراتيجي الراسخ في عمليات البنك في مجال النمو والتطوير. حيث شهدت كافة المؤشرات المالية تحسناً ملحوظاً، على سبيل المثال، في الربع الأخير من عام ٢٠٢٣ سجلنا نمواً في صافي الأرباح بنسبة ١٣٪، كما شهد الربع الماضي حركة تتماشى مع إستراتيجيتنا لعام ٢٠٢٥، حيث سجلنا نمواً بنسبة ٥٪ في إجمالي الإيرادات في الربع الأخير من السنة، ما أدى إلى توفير رأسمال قوي في المقابل، تمكنا من تحقيق ذلك بفضل اتباع منهجيات إدارية ومالية رصينة مبنية على فهم عميق لاحتياجات الأفراد وتوجهات السوق. هذه الإنجازات الرائدة نعتبرها حافزاً لدفع حدود الابتكار والتميز في القطاع المصرفي الإسلامي.



## رواد في دعم المجتمع

نضع في بنك نزوى المجتمع ضمن أولوياتنا الاستراتيجية حيث نسعى للمساهمة بشكل ريادي في تحقيق تميزه ورفاهيته وذلك توافقا مع رؤية عُمان ٢٠٤٠. وتأتي خدماتنا المصرفية لتلبية احتياجات المجتمع المحلي ومبادرات المسؤولية المجتمعية ترجمة واضحة لمساعيها في هذا الإطار.

اتصل ٢٤ ٩٥٠ ٥٠٠ | [www.banknizwa.om](http://www.banknizwa.om)

بنك نزوى  
Bank Nizwa



## أيمن أبو دهيم (المدير المفوض للمصرف الأهلي العراقي):



### السوق المصرفي العراقي شهد أداءً جيداً في

### العام الماضي رغم العديد من التحديات التي أحاطت به

قال المدير المفوض للمصرف الأهلي العراقي، السيد أيمن أبو دهيم، إن القطاع المصرفي العراقي شهد أداءً جيداً في العام ٢٠٢٣، وذلك بفضل السياسات الحكيمة والرشيطة التي اتبعها البنك المركزي العراقي للحفاظ على الاستقرار المالي والنقدي في العراق. وتناول أبو دهيم في حوار مع مجلة «البيان» أبرز التحديات التي أثرت على اقتصاديات الدول العربية ومنها التضخم وارتفاع أسعار الفائدة والتغير المناخي، مشدداً على أن الحرب على غزة كان لها أثر محدود على البنوك العربية. وأكد أن المصرف الأهلي العراقي واصل تحقيق أدائه الاستثنائي خلال العام ٢٠٢٣ معززاً مكانته الرائدة في السوق المصرفي العراقي والسوق المصرفي الإقليمي، مستعرضاً لأهم الخطط المستقبلية التي يعتزم المصرف القيام بها خلال العام الحالي ٢٠٢٤. وفيما يلي نص اللقاء:



■ كيف تقيّمون القطاع المصرفي العراقي في ٢٠٢٣؟

– بشكل عام، أرى أن القطاع المصرفي العراقي قد شهد أداءً جيداً في عام ٢٠٢٣، على الرغم من الظروف التي مرت بها البلاد بسبب تغير سعر الصرف. فقد استطاع القطاع الحفاظ على سلامة ومثانة أوضاعه المالية والادارية، وذلك بفضل الجهود التي بذلها البنك المركزي العراقي، وبما قدمه من حلول لاستقرار سعر الصرف.

وكانت بعثة صندوق النقد الدولي قد أشادت بإجراءات البنك المركزي العراقي في تحقيق أهداف السياسة النقدية، حيث ساعدت سياسات البنك في السيطرة على معدلات التضخم التي تراجعت عن الذروة التي بلغت بنسبة ٧٪ في بداية العام ٢٠٢٣ لتصل الى ٤٪ مع نهاية العام، مع توقع استقراره خلال الأشهر المقبلة، بسبب السياسة النقدية المتشددة ورفع سعر صرف الدينار العراقي مقابل الدولار وعودة تمويل التجارة الخارجية إلى طبيعتها. كما نجح «المركزي» في زيادة سعر السياسة النقدية من ٤٪ إلى ٧,٥٪ ونسبة الاحتياطي الإلزامي من ١٥٪ إلى ١٨٪ مما ساهم بشكل كبير في إدارة أفضل للسيولة المحلية.

### الاقتصاديات العربية تأثرت بعوامل التضخم وارتفاع أسعار الفائدة

### والتغير المناخي وتأثيرات محدودة لحرب غزة على البنوك العربية

■ لا شك أن تحديات التضخم وارتفاع أسعار الفائدة والتغير المناخي هي مواضيع الساعة وحالياً الحرب المندلعة في غزة كيف تقرأون انعكاسها على اقتصاديات العالم العربي؟ وتحديداً على البنوك العربية؟

– يعد التضخم أحد أهم التحديات التي تواجه اقتصاديات العالم العربي في الوقت الحالي، حيث توقع صندوق النقد العربي أن يسجل معدل التضخم بالدول العربية، ارتفاعاً نسبياً يبلغ ٩,٣٪ في عام ٢٠٢٣، متأثراً بعوامل مختلفة مثل التراجع في أسعار صرف العملات لعدد من الدول العربية، وتقلبات أسعار الطاقة والمواد الغذائية. ومع ذلك، يتوقع التقرير انخفاض التضخم إلى حوالي ٣,٦٪ بحلول عام ٢٠٢٤.

فيما يتعلق بالتضخم، فأنه يؤثر سلباً على اقتصاديات المنطقة العربية من خلال عدة جوانب، منها:

■ انخفاض القوة الشرائية للأفراد والشركات: يؤدي ارتفاع الأسعار إلى انخفاض القوة الشرائية للأفراد والشركات، مما يؤدي إلى انخفاض الطلب على السلع والخدمات، وبالتالي يؤدي إلى انخفاض النمو الاقتصادي.

■ ارتفاع تكاليف الإنتاج: يؤدي ارتفاع الأسعار إلى ارتفاع تكاليف الإنتاج، مما يؤدي إلى انخفاض الأرباح للشركات، وبالتالي يؤدي إلى خفض الاستثمارات، وبالتالي يؤدي إلى انخفاض النمو الاقتصادي.

■ زيادة الدين الحكومي: يؤدي ارتفاع التضخم إلى زيادة الدين الحكومي، حيث تضطر الحكومات إلى طباعة المزيد من العملة للسيطرة على التضخم، مما يؤدي إلى زيادة الدين العام.

### ارتفاع أسعار الفائدة:

في محاولة للسيطرة على التضخم، رفعت البنوك المركزية في جميع أنحاء العالم أسعار الفائدة، بما في ذلك البنوك المركزية العربية. وقد أدى ارتفاع أسعار الفائدة إلى عدة آثار على اقتصاديات المنطقة العربية، منها:

■ زيادة تكاليف الاقتراض: يؤدي ارتفاع أسعار الفائدة إلى زيادة تكاليف الاقتراض للأفراد والشركات، مما يؤدي إلى انخفاض الاستثمارات وخفض النمو الاقتصادي.

■ انخفاض قيمة الأصول المالية: يؤدي ارتفاع أسعار الفائدة إلى انخفاض قيمة الأصول المالية، مثل الأسهم والسندات، مما يؤدي إلى خسائر للمستثمرين.

■ تباطؤ النمو الاقتصادي: يؤدي ارتفاع أسعار الفائدة إلى تباطؤ النمو الاقتصادي، حيث يؤدي إلى انخفاض الطلب على السلع والخدمات، وزيادة تكاليف الإنتاج، وانخفاض الاستثمارات.

### التغير المناخي:

يمثل التغير المناخي أحد أهم التحديات التي تواجه العالم بأسره، بما في ذلك المنطقة العربية. ويؤثر التغير المناخي سلباً على اقتصاديات المنطقة العربية من خلال عدة جوانب، منها:

■ الآثار السلبية على الموارد الطبيعية: يؤدي التغير المناخي إلى تغير أنماط الطقس، مما يؤدي إلى انخفاض الإنتاج الزراعي، وزيادة أخطار الجفاف والفيضانات، وزيادة تلوث الهواء والماء.

■ الآثار السلبية على البيئة: يؤدي التغير المناخي إلى زيادة أخطار الكوارث الطبيعية، مثل العواصف الشديدة والحرائق، مما يؤدي إلى خسائر في الأرواح والممتلكات.

### تأثير هذه التحديات على البنوك العربية:

تؤثر هذه التحديات سلباً على البنوك العربية من خلال عدة جوانب، منها:

## التوسع الجغرافي

■ ما هي أبرز إنجازات المصرف الأهلي العراقي في العام ٢٠٢٣؟

– واصل المصرف الأهلي العراقي في العام ٢٠٢٣ تحقيق المزيد من الإنجازات المميزة التي رسخت مكانته المتقدمة في السوق المصرفي العراقي والسوق المصرفي الإقليمي.

من أبرز الإنجازات التي حققناها في العام الماضي هي تعزيز توسعنا الجغرافي حيث تم فتح ٤ فروع جديدة ليصل اجمالي عدد الفروع الى ٣٠ فرعاً ونهدف من خلال هذا التوسع إلى تمكين العملاء من الوصول إلى الخدمات المصرفية، وتعزيز التواجد في الأسواق المحلية.

من إنجازاتنا أيضاً زيادة حجم أصول المصرف لتصل إلى حوالي ٣ مليار دولار أميركي ما يعكس نمواً في أعمال المصرف، وزيادة الثقة من العملاء. قمنا بإطلاق منتج جديد للأطفال لترسيخ وتعزيز فكرة التوفير وبناء المستقبل لديهم، مما يؤكد على التزام المصرف بتقديم منتجات مبتكرة تلبي احتياجات العملاء بمختلف فئاتهم وأعمارهم وقطاعاتهم. كما قمنا بتوسيع شبكة الصرافات الآلية لتصل إلى ٢٠٠ صراف، وافتتاح ٣ مراكز نقد جديدة. حقق المصرف الأهلي العراقي نتائج مالية متميزة مع نهاية عام ٢٠٢٣، حيث نمت اجمالي الموجودات بحوالي ٦٥٪ لتصل إلى ٢,٢ مليار دينار أردني كما نمت صافي محفظة التسهيلات الائتمانية بنسبة ٣٨٪ لتصل إلى ٧٠٩ مليون دينار أردني وتركز هذا النمو في قطاع الافراد فيما ارتفعت ودائع العملاء بنسبة ٩٠٪ لتصل إلى ١,٦ مليار دينار أردني كما في نهاية علم ٢٠٢٣ هذا وارتفع حجم الاعتمادات المستندية ليصل إلى ٦٦٠ مليون دينار خلال العام مدعوماً بتعزيز شبكة البنوك المراسلة التي تجاوزت ٣٠ بنكاً في مختلف دول العالم.

كما ان المصرف يمتلك قاعدة عملاء متنامية بلغت اليوم نحو ٢١٠ ألف عميل تتم خدمتهم من خلال أكثر من ١٠٠٠ موظف و ٣٠ فرعاً وأكثر من ١٩٠ صراف آلي في حين تم توظيف رواتب أكثر من ١٧٥ ألف موظف حكومي لدى المصرف.

**سيواصل المصرف الأهلي العراقي دوره الاستثنائي في السوق المصرفي العراقي ودعم جهود الدولة في تعزيز النمو الاقتصادي في العراق**

■ ما هي خطط المصرف الأهلي العراقي للعام ٢٠٢٤؟

يسعى المصرف الأهلي العراقي إلى مواصلة دوره الاستثنائي في السوق المصرفي العراقي ودعم جهود الدولة في تعزيز النمو الاقتصادي في العراق وذلك من خلال:

✱ يخطط المصرف لزيادة عدد فروعها إلى ٤٠ فرعاً، وذلك بهدف زيادة الوصول إلى الخدمات المصرفية للعملاء، وتعزيز التواجد في الأسواق المحلية.

✱ نخطط لافتتاح مركز أعمال شامل في وسط بغداد، وذلك بهدف تقديم خدمات مصرفية متكاملة للعملاء، بما في ذلك الخدمات المصرفية التجارية والخدمات المصرفية للأفراد والخدمات المصرفية الاستثمارية..

✱ التعاون المشترك مع جهات مختلفة لدعم المشاريع الصغرى والمتوسطة والناشئة. ■

## سجل المصرف الأهلي العراقي إنجازات عدة في العام ٢٠٢٣ معززاً بذلك حضوره على الساحتين العراقية والإقليمية

✱ زيادة التكاليف التشغيلية: يؤدي ارتفاع أسعار الفائدة إلى زيادة تكاليف الاقتراض للبنوك، مما يؤدي إلى زيادة التكاليف التشغيلية للبنوك.

✱ انخفاض الأرباح: يؤدي انخفاض النمو الاقتصادي إلى انخفاض الأرباح للبنوك، حيث تعتمد البنوك على النمو الاقتصادي لزيادة الأرباح.

✱ زيادة المخاطر الائتمانية: يؤدي ارتفاع التضخم إلى زيادة المخاطر الائتمانية للبنوك، حيث يؤدي ارتفاع التكاليف إلى زيادة احتمال تعثر العملاء في السداد.

### تأثير حرب غزة على البنوك العربية:

في تقرير أصدرته مؤسسة «ستاندرد أند بورز» للتصنيف الائتماني في شهر نوفمبر ٢٠٢٣ عن سيناريوهات تأثير البنوك الإقليمية في المنطقة في حال استمرار الصراع أو توسع نطاقه، أشار إلى وجود تأثيرات محدودة الأخطار على النظام المصرفي في المنطقة على رغم الأضرار الاقتصادية الكبيرة بالفعل،

ولفت التقرير إلى تباين أوضاع القطاعات المصرفية في دول المنطقة بحسب تركيبة التزاماتها الخارجية، فالبنوك التي تشكل ودائع «الإنتربانك» قدراً كبيراً فيها قد تشهد خروج التمويل بنسبة تصل إلى ٥٠٪، وذلك لأن تلك التمويلات قصيرة الأجل للغاية وشديدة الحساسية للأخطار. أما بالنسبة لإيداعات غير المقيمين فيمكن أن يكون هروب التمويل الخارجي في حدود نسبة ٣٠٪، وتقل النسبة للالتزامات أسواق المال إلى حدود ١٠٪ لأنها في الأغلب استثمارات متوسطة وطويلة الأجل مثل سندات الدين والصكوك.

وعلى رغم إعادة التأكيد على قدرة القطاع المصرفي الإقليمي على امتصاص تلك الأضرار إلا أن السيناريو الأخير يشير إلى مشكلة القدرة على تسهيل الأصول الخارجية بسرعة وبكفاءة، ففي حالات الضغط، تتدهور قيمة تلك الأصول عند الحاجة لبيعها اضطراراً، وفي حالة البيع بقيمة أقل بنسب في حدود ١٠ إلى ٢٠٪، يعتبر ذلك محتملاً، أما إذا زادت نسبة الخسارة عن ذلك يكون الضرر أكبر على المصارف.

### زيادة سهولة الوصول إلى الخدمات المصرفية

■ كيف تأقلم المصرف الأهلي العراقي مع التطور التكنولوجي والذكاء الاصطناعي؟ وما كانت آثاره على الخدمات المصرفية ورضا العملاء؟

– قام المصرف الأهلي العراقي بتطوير نظامه البنكي الخاص به وترقيته إلى أحدث إصدار، ليوافق احتياجات العملاء وإمكانياتهم، ويسهل عليهم إتمام معاملاتهم المصرفية بصورة سهلة دون الحاجة إلى الوصول إلى البنك.

كما سيتم خلال الربع الاول من عام ٢٠٢٤ بإطلاق خدمة Neo Bank للخدمات المصرفية عبر الإنترنت، والتي تقدم للعملاء مجموعة واسعة من الخدمات المصرفية، بما في ذلك فتح الحسابات، وتحويل الأموال، ودفع الفواتير وغيرها.

هذا التطور و«التأقلم» التكنولوجي أدى إلى زيادة سهولة الوصول إلى الخدمات المصرفية في أي وقت ومن أي مكان، وذلك من خلال الخدمات المصرفية عبر الإنترنت والهاتف المحمول، وزيادة الشفافية والكفاءة في الخدمات المصرفية، وذلك من خلال استخدام أنظمة معلومات حديثة ومتقدمة، الأمر الذي انعكس بالمجمل على زيادة مستويات رضا العملاء عن خدماتنا المصرفية، وذلك من خلال توفير خدمات أكثر سهولة وكفاءة.

## كوريا تغرم بنوكاً عالمية ٢٠ مليون دولار بسبب البيع على المكشوف



قررت كوريا الجنوبية فرض غرامة إجمالية قدرها ٢٦,٥ مليار وون (٢٠,٣ مليون دولار) على بنكين استثماريين عالميين ووحدة محلية لأحد البنكين بسبب عمليات بيع على المكشوف، في أكبر عقوبة على الإطلاق تفرضها سيول على هذه الممارسة غير القانونية.

وقالت هيئة الأوراق المالية والعقود الآجلة التابعة للجنة الخدمات المالية بعد قرارها: «الانتهاكات أمر خطير يضر بنظام السوق وثقة المستثمرين». وأضافت أن عمليات البيع على المكشوف المجرد التي قامت بها الأطراف الثلاثة على مدى عدة أشهر، اعتُبرت «متعمدة».

كما ستطلب لجنة الخدمات المالية من المدعين التحقيق مع بنكي الاستثمار الدوليين.

لم تحدد الهيئة التنظيمية الكيانات، وقالت إنها ستكشف عن أسمائها بعد شهرين من الآن. وكانت «بلومبرغ نيوز» قالت إن كوريا الجنوبية تسعى لتغريم «بي إن بي باريبا» (BNP Paribas) و«إتش إس بي سي هولدينغز» ما لا يقل عن ١٠ مليارات وون بسبب البيع على المكشوف، وهي ممارسة تنطوي على بيع الأسهم دون اقتراضها أولاً. وتعد غير قانونية في كوريا الجنوبية.

كما يعتبر هذا أحدث القرارات ضمن الجهود التي تبذلها السلطات للتخلص من البائعين على المكشوف غير القانونيين من سوق الأوراق المالية المحلية، ويأتي بعدما أعلنت السلطات في نوفمبر حظر البيع على المكشوف تماماً حتى نهاية يونيو ٢٠٢٤. وفي ذلك الوقت، قالت الهيئة التنظيمية إنها اكتشفت قيام بنوك استثمارية عالمية بعمليات «ضخمة» وغير قانونية للبيع على المكشوف.

وفرضت لجنة الخدمات المالية في الآونة الأخيرة غرامات مجمعة تقدر بملياري وون على ثلاثة صناديق تحوط عالمية لم تذكر اسمها بسبب انتهاكات قانون أسواق رأس المال، بما في ذلك البيع على المكشوف غير القانوني والصفتان غير العادلة. وذكرت «بلومبرغ نيوز» أن أحد هذه الصناديق هو شركة «سيغانتى كابيتال مانجمنت» (Segantii Capital Management).

وفي وقت سابق من هذا العام، فرضت كوريا الجنوبية غرامة قدرها ٣,٩ مليار وون على شركة «إريست أسيت مانجمنت» (Erste Asset Management)، والتي كانت من بين أولى الشركات التي واجهت غرامات أكبر بموجب القواعد الجديدة والأكثر صرامة بشأن البيع على المكشوف. ولا يزال التصور العام للبائعين على المكشوف في كوريا سلبياً للغاية، حيث ينظم تجار التجزئة المحليون احتجاجات على هذه الأنشطة من وقت لآخر. كما قاموا أيضاً بمحاولات منسقة متفرقة لتحقيق مكاسب في الأسهم التي يستهدفها البائعون على المكشوف، ما أدى إلى زيادة التقلبات.

## خسائر الاحتيال الرومانسي بالمليارات..



باسم الحب وفي أجواء عالية الرومانسية، تسجل البنوك الأميركية جرائم مالية ترتكب عبر الإنترنت وضحاياها من النساء والرجال الذين وقعوا في الحب، والخسائر بالمليارات.

في وقت يحتفل العالم بعيد الحب «الفالنتين» يسعى القطاع المصرفي الأميركي إلى الحصول على المساعدة من الحكومة الفيدرالية وصناعة وسائل التواصل الاجتماعي لوقف الأزمة المتصاعدة التي تكلف الأميركيين مليارات الدولارات كل عام من خلال ما أسماها: عمليات الاحتيال الرومانسية عبر الإنترنت.

انتشرت هذه الجرائم الرقمية منذ تفشي جائحة «كورونا»، حيث يتظاهر المحتالون بأنهم شركاء جيدون في أوقات الوحدة والكتابة التي رافقت ظهور الجائحة والحظر المنزلي ويتلاعبون بعواطف ضحاياهم على وسائل التواصل الاجتماعي.

### خسائر بالمليارات

ويقدر الخبراء أن حالات الاحتيال التي تم الإبلاغ عنها تبلغ قيمتها مليارات الدولارات كل عام. ويقولون إنه مع الأخذ في الاعتبار أن العديد من الضحايا لا يبلغون عن خسائرهم لأي شخص، فإن الخسائر الإجمالية يمكن أن تصل إلى عشرات المليارات من الدولارات سنوياً.

تتم إدارة عمليات الاحتيال الرومانسية من قبل عصابات إجرامية منظمة، غالباً ما يكون مقرها في جنوب شرق آسيا، وتقوم بإعداد صور رمزية زائفة لوسائل التواصل الاجتماعي وتستخدمها للاتصال بالضحايا الأميركيين المحتملين. وأهداف هذه العصابات هي الذكور والإناث، كباراً وصغاراً، سواء من ذوي التعليم العالي أو متوسطي التعليم، جميع الفئات دخلت دائرة أهدافهم وفقاً للخبراء.

## استخدام معلومات سرية لشراء أسهم في شركات

### إدانة محلل سابق في غولدمان ساكس بتهمة التداول الداخلي

حُكم على محلل سابق في بنك «غولدمان ساكس» بالسجن ٢٢ شهراً بعد إدانته في محكمة بلندن باستخدام معلومات داخلية لشراء أسهم في شركات مدرجة وجني أكثر من ألف جنيه إسترليني (١٧٥٦٥٠ دولاراً).

وقال ممثلو الادعاء إنه استخدم معلومات سرية لشراء أسهم في ٦ شركات بين يوليو (تموز) ٢٠١٦ وديسمبر (كانون الأول) ٢٠١٧، بما في ذلك مصمم الرقائض أرم هولدينغ مع معرفة الاستحواذ الوشيك لمجموعة «سوفت بنك» بقيمة ٣٢ مليار دولار.





*EXCEPTIONAL CLIENT  
EXPERIENCE DOES NOT  
HAPPEN BY CHANCE.  
IT HAPPENS BY DESIGN.*

Client experience is not about words. It's about expectations. Whether you're opening a new account, implementing a new service or getting support for existing services from your financial service provider, you expect a fast, easy and efficient experience. At Citi's Treasury and Trade Solutions, we get it. That's why we've created a suite of digital platforms, tools and solutions that give you the power to open accounts, add new services and connect with Citi ... with speed and confidence. Virtually anywhere, anytime.



## محافظ بنك إنجلترا: خفض الفائدة ممكن



قال محافظ بنك إنجلترا أندرو بيلي إن رهانات المستثمرين على خفض أسعار الفائدة هذا العام ليست غير معقولة، لكنه أشار أيضاً إلى علامات واضحة على تحسن الاقتصاد البريطاني بعد أن سقط في الركود في نهاية العام الماضي.

وقال بيلي للمشرعين أمام لجنة الخزانة النيابية: «نحن لا نتبنى منحني السوق، ولا نتوقع متى أو بكم سنخفض أسعار الفائدة، لكن من المنطقي للسوق أن تفكر في خفض تكاليف الاقتراض»، وركز بيلي على دلائل - بما في ذلك أرقام التوظيف القوية - على أن الاقتصاد البريطاني كان أقوى مما قد توحي به البيانات التي نُشرت. وقال: «نعتقد أن الاقتصاد يظهر بالفعل علامات واضحة على التحسن».

وأضاف بيلي: «كان هناك تركيز كبير مرة أخرى على هذه النقطة المتعلقة بالركود، ولم يكن هناك تركيز كبير على حقيقة أن هناك قصة قوية، خاصة في سوق العمل، وفي الواقع أيضاً على دخل الأسر». وتهاوت عوائد السندات الحكومية البريطانية مع تصريحات بيلي وزملائه، ملقياً بظلاله على سوق السندات التي تكتظ بتوقعات المستثمرين بشأن تخفيض تكاليف الاقتراض من قبل بنك إنجلترا.

## قروض بنوك الظل من المصارف الأميركية تتجاوز تريليون دولار



تجاوزت قيمة المبلغ الذي أقترضته البنوك الأميركية لما يسمى «بنوك الظل» تريليون دولار، وفقاً لبيانات الاحتياطي الفيدرالي، حتى مع تحذير الجهات التنظيمية من المخاطر المحتملة على النظام المالي.

أفاد الاحتياطي الفيدرالي أن المقرضين تجاوزوا عتبة القروض القائمة للشركات المالية التي لا تتلقى الودائع، مثل شركات التكنولوجيا المالية ومستثمري الائتمان الخاص بنهاية يناير. تظهر البيانات أن المبلغ كان حوالي ٨٩٤ مليار دولار في العام السابق.

قالت وزيرة الخزانة جانيت يلين إن الجهات التنظيمية الأميركية تراقب المخاطر الناجمة عن مقرضي الرهن العقاري من غير البنوك، وحذرت من احتمال الانهيار إذا شهدت السوق توتراً.

وقد حذرت الجهات التنظيمية من أن الرقابة لم تواكب التوسع الكبير في تمويل المؤسسات غير المصرفية. في حين قال مسؤولون إن المخاطر غير المتوقعة قد تكون خفية مع استحواذ الشركات على المزيد من الحصة السوقية، في حين أصبحت علاقاتها مع المقرضين التقليديين أكثر تعقيداً.

## بطاقة الائتمان هي طريقة الدفع الأكثر تفضيلاً تليها البطاقة المصرفية ثم النقد

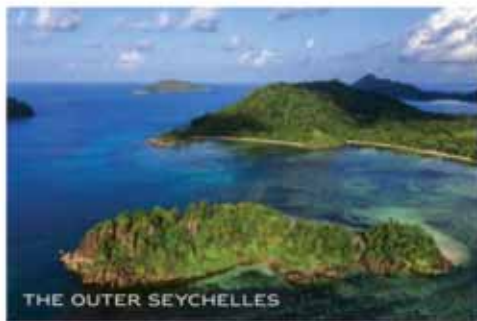


لم يعد يتصدر النقد المشهد في الطريقة التي يفضل بها الأميركيون إنفاق أموالهم، حسبما أظهرت دراسة أجراها الاحتياطي الفيدرالي.

ووفقاً للدراسة التي جرت في ٢٠٢٣ كانت بطاقة الائتمان هي طريقة الدفع الأكثر تفضيلاً لدى المستهلكين الأميركيين، باستحواذها على ٣١٪ من جميع المدفوعات، ثم البطاقة المصرفية ٢٩٪، والنقد في المركز الثالث بنسبة بلغت ١٨٪ من جميع المعاملات.

ويمثل هذا انخفاضاً مستمراً في المدفوعات النقدية منذ تفشي الجائحة في ٢٠٢٠، العام الذي شهد تحولات كثيرة في سلوك المستهلك، بما في ذلك تسارع التسوق عبر الإنترنت.

لكن هذا لم يوقف تدفق العملة المطبوعة المستمرة في الولايات المتحدة. استناداً إلى بيانات الاحتياطي الفيدرالي، ازداد حجم العملة المتداولة منذ ٢٠٠٢. وازداد كذلك تداول كل فئة، بما في ذلك الأوراق النقدية الأقل شيوعاً مثل الورقة فئة دولارين. وحتى ٣١ ديسمبر كان هناك ٥٤,١ مليار ورقة نقدية متداولة مقارنة بـ ٢٢,٩ مليار في ٢٠٠٢.



THE OUTER SEYCHELLES



AZORES ARCHIPELAGO, PORTUGAL



FLORIDA GULF COASTLINE, UNITED STATES



SYLVIA EARLE EXPLORES  
COCOS ISLAND, COSTA RICA



THERE ARE OVER 130  
HOPE SPOTS GLOBALLY



SYLVIA EARLE WITH VOLUNTEERS,  
THE OUTER SEYCHELLES



GREAT BARRIER REEF, AUSTRALIA



MOBULA RAYS, AZORES  
ARCHIPELAGO, PORTUGAL



SEA LION,  
GALAPAGOS,  
ECUADOR

## ON OUR WATCH

Hope can now be spotted across all our planet's seas and oceans. Sites are made into aquatic havens by local communities, to safeguard the richness and diversity of the ecosystems they depend on. Sylvia Earle's invaluable experience as an explorer and marine biologist continues to help further their goal, through her organisation, Mission Blue. Together, they have created over 130 Hope Spots and counting. Carrying a message of hope for generations to come. It is that vision, that dedication to a perpetual planet, which we are proud to stand by. For as long as it is needed.

*#Perpetual*



OYSTER PERPETUAL ROLEX DEEPSEA



ROLEX SUPPORTS MISSION BLUE  
IN ITS COMMITMENT TO PROTECTING  
30% OF THE OCEANS BY 2030



## رئيس فيدرالي أتلانتا: التضخم لم يهزم بعد



قال رئيس بنك الاحتياطي الفيدرالي في أتلانتا، رافائيل بوستيك أنه ليس مستعداً بعد للدعوة إلى خفض أسعار الفائدة وتوقع إجراء خفض مرتين في عام ٢٠٢٤. ويتوقع بوستيك، أن يبقى مجلس الاحتياطي الفيدرالي أسعار الفائدة دون تغيير في اجتماع السياسة الشهر المقبل. في المقابل تتوقع الأسواق حالياً تطبيق أول خفض للفائدة في يونيو. وشدد رئيس بنك الاحتياطي الفيدرالي في أتلانتا، رافائيل بوستيك، على أنه ليس هنا اندفاع من المركزي الأمريكي لخفض أسعار الفائدة خاصة مع استمرار قوة سوق العمل والاقتصاد الأمريكي، محذراً من أنه ليس من الواضح بعد أن التضخم يتجه بشكل مستدام إلى هدف البنك المركزي البالغ ٢٪.

كما أشار إلى أن الأدلة المستقاة من البيانات واستطلاعات الرأي وتواصلنا فيما بيننا تظهر أن التضخم لم يهزم بعد، معرباً عن عدم ارتياحه فيما يخص اعتبار أن تراجع التضخم صار حتمياً. وأكد رئيس الفيدرالي جيروم باول إن المركزي الأمريكي يحتاج إلى مزيد من الثقة في أن التضخم يسير على الطريق الصحيح للعودة إلى هدفه، بينما حذر صناع السياسة الآخرون من العديد من المخاطر التي يمكن أن تبقي التضخم عالقاً فوق ٢٪.

## نيويورك تقاضي «سيتي بنك» بسبب فشله في تعويض ضحايا الاحتيال



رفعت المدعية العامة في نيويورك ليتيسيا جيمس دعوى قضائية ضد سيتي بنك Citi بزعم فشل المصرف في حماية وتعويض ضحايا الاحتيال الإلكتروني.

تزعم الدعوى أن سيتي بنك ليس لديه أدوات حماية قوية لمنع الاستيلاء غير المصرح به على الحسابات المصرفية، وتضليل ضحايا الاحتيال، ورفض السداد بشكل غير قانوني. وقال مكتب المدعي العام إن الفشل المزعم من جانب سيتي كلف أصحاب الحسابات في نيويورك ملايين الدولارات، وفي بعض الحالات، مدخراتهم بأكملها.

وقالت جيمس في بيان: «من المفترض أن تكون البنوك المكان الأكثر أماناً للاحتفاظ بالأموال، لكن إهمال سيتي بنك سمح للمحتالين بسرقة ملايين الدولارات من الأشخاص الذين يعملون بجد». وتابعت قاضي محكمة نيويورك، «يعتمد العديد من سكان نيويورك على الخدمات المصرفية عبر الإنترنت لدفع الفواتير أو الادخار لتحقيق إنجازات كبيرة، وإذا لم يتمكن البنك من تأمين حسابات عملائه، فإنهم يفشلون في واجباتهم الأساسية». تشمل الدعوى أشخاصاً محددين سُرقت آلاف الدولارات من حساباتهم وقالوا إن البنك لم يعوضهم.

## ٤ مخاطر سيبرانية تُهدد القطاع المالي في ٢٠٢٤



حذر خبراء كاسبرسكي الشركات والمؤسسات المالية لتعزيز دفاعاتها في عام ٢٠٢٤ تحسباً للازدياد المتوقع للتهديدات السيبرانية المدفوعة بقدرات الذكاء الاصطناعي والأتمتة العالية التطور. متوقعين حدوث زيادة في الهجمات السيبرانية، واستغلال ثغرات أنظمة الدفع المباشر، وعودة ظهور برمجيات حصان طروادة البرازيلية التي تستهدف القطاع المصرفي، وارتفاع الحزم البرمجية الخبيثة التي تستخدم أبواباً خلفية لاختراق البرامج مفتوحة المصدر.

### قدرات الذكاء الاصطناعي

وعلاوة على ذلك، يتنبأ الخبراء أن يستغل المجرمون السيبرانيون شعبية أنظمة الدفع المباشر، وبالتالي ظهور برمجيات خبيثة تستهدف العمليات المصرفية التي تتم عبر الهاتف المحمول. فمنذ الآن، قد توسعت عائلات برمجيات خبيثة مثل Grandoreiro إلى خارج البرازيل التي ظهرت فيها أولاً، مستهدفة أكثر من ٩٠٠ بنك في ٤٠ دولة.

### اختراق البرامج

يتمثل اتجاه آخر مقلق في عام ٢٠٢٤ في زيادة عدد الحزم البرمجية الخبيثة التي تستخدم أبواباً خلفية لاختراق البرامج مفتوحة المصدر. التي ستهدد أمن الكثيرين وربما يؤدي إلى انتهاك بيانات شخصية وخسائر مالية. فيتوقع خبراء كاسبرسكي أن تتمتع مجموعات التابعين السيبرانيين ببنية أكثر مرونة في العام المقبل، أي أن يقوم أعضاؤها بتبديل المجموعات اللاتي يرتبطون بها بشكل متكرر أو أن يعملوا لمصلحة مجموعات متعددة في آن واحد. وهذا سيصعب على جهات إنفاذ القانون تتبع هذه المجموعات ومكافحة الجريمة السيبرانية بشكل فعال.

## «باركليز» يستعد للاستحواذ على «تسكو بنك» للخدمات المصرفية للأفراد



أعلن بنك «باركليز» BARCLAYS أنه سيستحوذ على جانب كبير من الأنشطة المصرفية لشركة «تسكو» (Tesco) في إطار سعيه إلى زيادة تواجده في نشاط الخدمات المصرفية للأفراد في المملكة المتحدة.

ويتوقع «باركليز» أن يدفع نحو ٧٥٨ مليون دولار في هذه الصفقة، في حين أعلنت شركة «تسكو» بشكل منفصل أنها تتوقع الحصول على نحو مليار جنيه إسترليني نقداً في صفقة البيع تشمل تحرير رأس المال الأساسي وكذلك توزيعات أرباح سابقة دفعها «تسكو بنك» (Tesco Bank) وأنها ستستخدم أغلب هذه الأموال في إعادة شراء أسهمها.

تأتي هذه الخطوة بعد أسابيع فقط من تصريح الرئيس التنفيذي لـ «باركليز» فينكاتاكريشنان بأن البنك يرجح التوسع في مجالات الخدمات المصرفية للأفراد، بهدف تقليص حصة الخدمات المصرفية الاستثمارية من إجمالي نشاط البنك.

تشمل الصفقة مستحقات لبطاقات الائتمان بقيمة ٤,٢ مليار جنيه إسترليني، وقروضاً شخصية بلا ضمانات بقيمة ٤,١ مليار إسترليني، وودائع للعملاء بقيمة ٦,٧ مليار جنيه إسترليني. وسيعقد الطرفان أيضاً اتفاقاً مدته ١٠ سنوات يسمح لبنك «باركليز» باستغلال العلامة التجارية لـ «تسكو» في تسويق وتوزيع بطاقات الائتمان والودائع والقروض الشخصية غير المضمونة بأصول.

### «سانسبري» تدرس التخليص من نشاطها المصرفي

شركة «سانسبري» المنافسة لـ «تسكو» تدرس هي الأخرى التخليص من نشاطها المصرفي منذ فترة طويلة. وقد أعلنت في الشهر الماضي عزمها «الانسحاب التدريجي» من هذا القطاع في إطار هدفها الأشمل في التركيز على نشاطها الأساسي في مجال تجارة المواد الغذائية. وفي عام ٢٠٢٣، وافق البنك البريطاني «كوبراتيف بنك» (Co-operative Bank) على شراء محفظة قروض الرهن العقاري من مصرف «سانسبري بنك» (Sainsbury's Bank) التي تبلغ قيمتها ٥٠٠ مليون جنيه إسترليني.

## أميركا تفرض عقوبات على نظام الدفع الروسي «مير»



فرضت الولايات المتحدة عقوبات على نظام الدفع الروسي «مير» من بين أكثر من ٥٠٠ شخص ومنظمة تستهدفها هذه الرزمة الجديدة من العقوبات، الأكبر منذ بدء الحرب في أوكرانيا قبل عامين.

وقالت وزارة الخزانة الأميركية في بيان إن «تطوير الحكومة الروسية لنظام «مير» أتاح لروسيا بناء بنية تحتية مالية سمحت لها بالالتفاف على العقوبات ومعاودة الصلات المقطوعة مع النظام المالي الدولي». وتتيح بطاقات «مير» للروس القيام بعمليات وسحب أموال في بعض الدول الأجنبية.

## تراجع حاد في الطلب على الرهن العقاري الأمريكي مع ارتفاع الفائدة



تراجع الطلب على قروض الرهن العقاري بوتيرة حادة خلال الشهر الماضي بعدما تجاوز معدل الفائدة على الرهن أعلى مستوى له منذ مطلع ديسمبر خلال نفس الفترة.

وأظهرت بيانات جمعية مصرفي الرهن العقاري، تراجع إجمالي طلبات الرهن العقاري المعدل موسمياً بنسبة ١٠,٦٪.

في حين ارتفع سعر الفائدة الثابت على الرهن العقاري لأجل ٣٠ عاماً إلى ٧,٠٦٪ من ٦,٨٧٪ ليسجل أعلى مستوى منذ مطلع ديسمبر، بينما تراجعت طلبات إعادة تمويل قروض المنازل بنسبة ١١٪ على أساس أسبوعي.



## اندماج CAPEX.com وNAGA لإحداث ثورة في مجال التكنولوجيا المالية



Madalina Rotaru



أوكتافيان باتراسكو

أعلنت CAPEX.com، عن اندماجها مع مجموعة NAGA، المزود لتطبيق All-in-One Financial Super App المعروف بإسم NAGA.

وبموجب عملية الاندماج، ستكون المنصتان موطناً لـ ١,٥ مليون مستخدم من أكثر من ١٠٠ دولة ومن المتوقع أن يصل عددهم إلى ٥ ملايين مستخدم بحلول عام ٢٠٢٥. ومن خلال تراخيصهما المشتركة، يمكن لـ NAGA وCAPEX العمل في أكثر من ٥٠ دولة، بما في ذلك منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

كما سيتيح هذا الاندماج الإستراتيجي لكلي الشركتين تحقيق إيرادات تزيد عن ٢٥٠ مليون دولار على مدى السنوات الثلاث المقبلة، وبالتالي إحداث ثورة في مجال التكنولوجيا المالية من خلال تشغيل ٨ تراخيص على مستوى العالم، بما في ذلك ترخيص ADGM المرموق في أبو ظبي.

وستستفيد NAGA من قاعدة عملاء CAPEX.com الحالية من خلال تقديم التداول الإجتماعي وخدمات الدفع بالإضافة إلى العملات المشفرة الفورية، وبالتالي زيادة القيمة الدائمة لعملاء المنصة.

ومن المقرر أن يصبح **أوكتافيان باتراسكو**، الذي يتمتع بسجل حافل في مجال التكنولوجيا المالية والوساطة المالية، الرئيس التنفيذي الجديد للكيان المدمج.

وبهذه المناسبة، علّق باتراسكو قائلاً: «لا شك أن عملية الاندماج ستساعد في تسريع خارطة طريقنا وأهدافنا وتمنحنا البعد المطلوب للإبتكار الحقيقي وستؤدي إلى توسيع نطاق أعمالنا على المديين المتوسط والطويل. لدى NAGA وCAPEX.com العديد من أوجه التآزر، وأعتقد أننا قادرون على تحقيق أهدافنا وأنا على استعداد لقبول هذا التحدي الجديد لوضع معيار جديد في الصناعة».

ومن جانبها، أكدت **Madalina Rotaru**، الرئيسة التنفيذية لـ CAPEX.com في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، أن عملية الاندماج مع NAGA ستؤدي إلى تضافر الجهود وجمع نقاط القوة من أجل إحداث نقلة نوعية في مجال التكنولوجيا المالية، مشيرة إلى أن CAPEX.com جاهزة لتحقيق المزيد من التميز والإبتكار والقيمة لرحلة التداول في جميع أنحاء العالم.

## قانون جديد يستهدف عملاء العملات المشفرة في الاتحاد الأوروبي



يقترب الاتحاد الأوروبي من فرض إجراء العناية الواجبة على شركات العملات المشفرة تجاه عملائها، ضمن حملة أوسع نطاقاً لمكافحة غسل الأموال.

توصّلت الدول الأعضاء في الاتحاد الأوروبي، ومشروعها، والمفوضية الأوروبية إلى اتفاق مؤقت، سيتعين على مقدمي خدمات الأصول المشفرة بموجبه إجراء عمليات التحقق عند تنفيذ معاملات بقيمة ألف يورو (١٠٩٠ دولاراً) أو أكثر. كما يضيف تدابير لتخفيف المخاطر المرتبطة بالتعاملات مع المحافظ ذاتية الاستضافة.

قال وزير المالية البلجيكي **فينسنت فان بيتيغهم**، في بيان، إن «هذا سيضمن ألا يجد المحتالون، وعصابات الجريمة المنظمة، والإرهابيون أي فرصة أخرى لتقنين مكاسبهم عبر النظام المالي». وتتولى بلجيكا حالياً الرئاسة المتناوبة للاتحاد الأوروبي لمدة ٦ أشهر.

### مكافحة غسل الأموال عبر التنشيف

يعد الاتفاق جزءاً من حزمة إجراءات أكبر تهدف إلى حماية النظام المالي في الاتحاد الأوروبي من غسل الأموال وتمويل الإرهاب. ويأتي بعد إقرار تشريع واسع النطاق ينظم التمويل الرقمي، يُعرف باسم قانون أسواق الأصول المشفرة، أو «ميكا (MiCA)». كما طرح المشرعون المشاركون إجراءات العناية الواجبة المُحسنة لينفذها مقدمو خدمات الأصول المشفرة فيما يخص العلاقات النظرية العابرة للحدود.

## قيمة سوق العملات المشفرة تتجاوز عتبة تريليوني دولار مجدداً



يقترب سعر بتكوين من ٦٠ ألف دولار تقريباً (عند كتابة الخبر)، بعد موجة صعود العملات المشفرة على نطاق واسع، والتي شهدت أيضاً عودة إيثريوم (ثاني أكبر عملة مشفرة في العالم) إلى المستوى الذي بلغته قبل أزمة انهيار عملة «تيرا دولار» المستقرة منذ عامين تقريباً. يتزامن هذا الصعود أيضاً مع اقتراب حدث «تنصيف بتكوين»، المقرر عقده في أبريل المقبل، والذي سيحد من عروض أكبر عملة مشفرة، وينظر له كثيرون باعتباره داعماً لأسعارها استناداً إلى ما حدث في مناسبات التنصيف السابقة.



# shareholders.

Today's short-term economic models are failing our future generations. By adopting a more sustainable approach to investing now, we aim to secure a prosperous future for all. Investment is changing.

Rethink sustainability at [LombardOdier.com](http://LombardOdier.com)

rethink everything.



**LOMBARD ODIER**  
LOMBARD ODIER DARIER HENTSCH

PRIVATE CLIENTS  
ASSET MANAGEMENT  
TECHNOLOGY

## بحضور وزراء التخطيط والتمويل والبتترول المصريين

### المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص توفر خط تمويل مع بنك مصر لتمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة



وقعت المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص (ICD)، عضو مجموعة البنك الإسلامي للتنمية (IsDB)، خطاب نوايا مع بنك مصر لتقديم خط تمويل بقيمة ٣٠ مليون دولار لتمويل مشروعات القطاع الخاص في مصر ودعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة. وذلك على هامش حفل أقيم في القاهرة بحضور كل من الدكتورة هالة السعيد، وزيرة التخطيط والتنمية الاقتصادية، ومحافظ مصر لدى البنك الإسلامي للتنمية، والدكتور علي المصليحي، وزير التموين والتجارة الداخلية، والمهندس طارق الملا، وزير البترول والثروة المعدنية.

وقام بالتوقيع المهندس هاني سالم سنبل، الرئيس التنفيذي بالإدارة للمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص، والسيد محمد الاتربي، رئيس مجلس إدارة بنك مصر.

وتعليقاً على هذا التوقيع، قال المهندس هاني سنبل: «يعد بنك مصر عميلاً مميزاً لدى المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص، حيث سبق التعاون بيننا في عام ٢٠١٧، من خلال تقديم خط تمويل بقيمة ٢٥ مليون دولار لمدة ٥ سنوات، أما خط التمويل الجديد الذي نص عليه خطاب النوايا الموقع بيننا فهو يحقق أهداف المؤسسة في مصر من خلال زيادة تمويل مشروعات القطاع الخاص والمشروعات الصغيرة والمتوسطة وخلق المزيد من فرص العمل لدى الشباب والمرأة في مصر».

والجدير بالذكر أن المؤسسة منذ تأسيسها قامت بتقديم تمويلات لمصر بلغت ٣١٥ مليون دولار كتمويلات لشركات القطاع الخاص وخطوط تمويل للبنوك بالإضافة إلى الاستثمار المباشر في الشركات، وساهمت هذه التمويلات في تطوير وزيادة حجم النمو وخلق فرص العمل لعدد من شركات القطاع الخاص العاملة في عدد من القطاعات أبرزها الطاقة والغذاء والصناعة. من جانبه، أكد الاتربي، أن هذا التوقيع يعد استكمالاً للتعاون المستمر مع المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص في تمويل شركات القطاع الخاص والمشروعات الصغيرة والمتوسطة، ما ينعكس إيجاباً على الاقتصاد القومي.

## معهد البنك الإسلامي للتنمية ينظم برنامجاً لبناء قدرات القطاع المالي في أوزبكستان



تكلل بالنجاح برنامج بناء القدرات الذي نظمه معهد البنك الإسلامي للتنمية في مجال المصرفية والمالية الإسلامية على امتداد ثلاثة أيام لفائدة المصرفيين والخبراء في القطاع المالي في جمهورية أوزبكستان. تم تنظيم البرنامج تحت عنوان «استحداث القيمة وتحقيق فرص الأعمال في التمويل الإسلامي» في مدينة جدة بالتعاون مع شركة الأعمال والتمويل الإسلامي المحدودة (أوزبكستان).

وقد أدار الجلسات نخبة من أبرز المتخصصين، يرأسهم د. سامي السويلم، المدير العام بالإدارة لمعهد البنك الإسلامي للتنمية.

## كتاب جديد من معهد البنك الإسلامي للتنمية يقدم إرشادات عن كيفية الاستثمار في الأسهم الإسلامية



أصدر معهد البنك الإسلامي للتنمية كتاباً جديداً باللغة الإنجليزية تحت عنوان «إزالة الغموض عن الاستثمار في الأسهم الإسلامية: نظرية المحفظة والتطبيق»، يستعرض مبادئ قيمة تفيد المستثمرين الذين يتطلعون إلى أن تتواءم محافظهم الاستثمارية مع المبادئ الأخلاقية والممارسات المتوافقة مع الشريعة الإسلامية. ويتجاوز الكتاب تقديم التوجيهات الاستثمارية التقليدية إلى التعامل مع التحديات والفرص الفريدة التي يضيفها الاستثمار الأخلاقي ضمن مبادئ الاقتصاد الإسلامي.

وفي سياق تعليقه على إصدار الكتاب، قال المدير العام بالإدارة لمعهد البنك الإسلامي للتنمية، الدكتور سامي السويلم: «يعد هذا الكتاب مصدراً قيماً للمستثمرين من الأفراد والمؤسسات الذين يرغبون في التعلم أو إدارة استثماراتهم في الأسهم الإسلامية. ونحن ممتنون للمؤلفين لاهتمامهم البالغ وتفانيهم في هذا المجال المهم من التمويل الإسلامي والاستثمار الأخلاقي».

الكتاب الإلكتروني متاح للشراء على موقع المعهد عبر الرابط:

<https://isdbinstitute.org/product/demystifying-islamic-equity-investment-portfolio-theory-and-practice/>

*If **providing a tailored solution** means holding your claims close to our hearts, then **we take it to heart** every time.*



As your insurance company, **we'll fight your fight** and **put your needs first** so that you can face any challenge and succeed.

DAMANA and SAICOHEALTH are registered trademarks for MIG and Saudi Arabian Insurance Company B.S.C. (c) | License LII / 003 - CR 10316-1 | Licensed and regulated as a locally incorporated insurance firm by the Central Bank of Bahrain (CBB) | Authorized and Paid up Capital: BHD 20,000,000 Saudi Arabian Insurance Company BSC (C)

Office 71, Block 436, LMC Building 852, Road 3618, Al Seef District, P.O.Box 60139, Kingdom of Bahrain

+973 17 562500

info@damana.com

www.linkedin.com/company/damana

www.damana.com

## استجابة لاستراتيجيته للتحول والتغيير:

**البنك العربي الوطني anb** يتوّج أداءه الاستثنائي لعام ٢٠٢٣ بأرباح تاريخية بلغت ٤,٠٧ مليار ريال وبنمو ٣٣٪

**عبيد الرشيد:**

نؤكد التزامنا مواصلة  
العمل لتقديم تجربة  
مصرفية مميزة تليق  
بتطلعات عملائنا

**م. صلاح الراشد:**

حققنا نمواً قياسيًّا  
وتمكننا من ترسيخ  
مكانتنا المتقدمة  
في القطاع



إلى ذلك ارتفاع الودائع بنسبة ٧,١٪، وكذلك نمو إجمالي محفظة القروض بنسبة ٥,٨٪ لتبلغ ١٥٢,٢ مليار ريال في نهاية عام ٢٠٢٣ مقارنة مع ١٤٣,٨ مليار كما في نهاية ٢٠٢٢.

وأضاف الرشيد أن البنك تمكّن كذلك خلال عام ٢٠٢٣ من إقامة العديد من الشراكات الاستراتيجية التي أسهمت في دعم أداء البنك التشغيلي والدفع بمؤشرات النمو لديه عبر أكثر من اتجاه.

وأوضح أنه على الرغم من الإجراءات التي اتخذها البنك على الصعيد الداخلي لإعادة تقييم الأجور والمكافآت وما تبع ذلك من زيادة في المصاريف التشغيلية لتحسين وتطوير بيئة العمل الداخلية وتطبيقات الهوية المجددة والتوسع في القنوات المصرفية وتطوير الفروع القائمة إلا أن دخل العمليات حافظ على نموه الإيجابي، وانعكس ذلك بدوره على ارتفاع حقوق مساهمي البنك بواقع ٨,٥٪ مقارنة مع العام السابق ٢٠٢٢، فيما سجل إجمالي الموجودات ارتفاعاً في نهاية ٢٠٢٣ بنسبة بلغت ٣,٨٪، فيما سجل دخل العمولات الخاصة ارتفاعاً نسبته ٢٦,٦٪.

وختم الرشيد حديثه بأن البنك العربي الوطني anb أثبت من خلال هذه النتائج صحة نهجه الاستراتيجي ووضوح خارطة الطريق التي رسمها لترسيخ مكانته وموقعه المتقدم ضمن قائمة مقدمي الخدمات المصرفية والمالية في المملكة العربية السعودية، والتي أكسبت البنك تقدير بيوت الخبرة العالمية ومكنته من حصاد العديد من جوائز التقدير والتميز في مجال الابتكار وجودة الخدمات والمصرفية الرقمية وتأهيل الكوادر البشرية، مثنياً على تفاني فريق العمل وإخلاصهم ومثابرتهم، ومقدماً شكره وتقديره لمجلس إدارة البنك على ثقته ودعمهم اللامحدود للإدارة التنفيذية، ولعملاء البنك على وفائهم ولولائهم للبنك العربي الوطني كخيار مصرفي مفضل، مؤكداً التزام البنك بمواصلة العمل لتقديم تجربة مصرفية مميزة تليق بتطلعات عملائه.

أعلن البنك العربي الوطني anb عن تحقيقه أرباح تاريخية للعام ٢٠٢٣ بلغت ٤,٠٧١ مليون ريال بعد الزكاة والضريبة، مقارنة مع ٣,٠٧٠ مليون ريال للعام ٢٠٢٢، وبنمو سنوي مقداره ٣٣٪، في الوقت الذي سجل فيه البنك أرباحاً صافية للربع الأخير من عام ٢٠٢٣ بلغت ٩٤١ مليون ريال بزيادة نسبتها ١٩٪ عن أرباح الفترة المقابلة من العام السابق ٢٠٢٢ البالغة ٧٩١ مليون ريال.

وكشف المهندس **صلاح بن راشد الراشد** رئيس مجلس إدارة البنك العربي الوطني anb أن البنك تمكّن خلال عام ٢٠٢٣ من تحقيق نمو قياسي ولافت انعكس على مختلف مؤشرات أداء قطاعات الأعمال نتيجة الالتزام باستراتيجية التحول والتغيير التي تبناها البنك لتحقيق أداء نوعي في عملياته التشغيلية وإدارة موارده والارتقاء بممارساته لتحفيز إنتاجيته وتنافسيته وترسيخ مكانته المتقدمة ضمن القطاع المصرفي السعودي، لافتاً إلى فاعلية الأداء وحالة التوازن والكفاءة التي رافقت عمليات البنك خلال العام وأثمرت عن تحقيق هذه النتائج المنسجمة مع المستهدفات الاستراتيجية المنشودة.

ووصف **الراشد** عام ٢٠٢٣ بأنه كان عاماً استثنائياً في مسيرة البنك على كافة الأصعدة، مشيراً إلى أن الخطوات التي قطعها في مجال التحول الرقمي أسهمت في رفع الكفاءة التشغيلية للبنك وإثراء تجربة العملاء وتعزيز قاعدتهم، فضلاً عما حققه البنك في مجال الاستثمار في رأس المال البشري واستقطاب الكفاءات المصرفية وتطوير بيئة العمل على النحو الذي يجعلها أكثر تحفيزاً للأداء، فضلاً عن التوسع في مظلة الخدمات المصرفية المبتكرة تطوير قنوات بديلة تمنح العملاء المزيد من السهولة والمرونة في تلبية توقعاتهم.

من ناحيته، اعتبر العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للبنك الأستاذ **عبيد بن عبدالله الرشيد** أن النتائج القياسية المحققة في عام ٢٠٢٣ على الرغم من التحديات المحيطة تعد ثمرة لاستراتيجية التغيير التي اعتمدها البنك والتي أسهمت في تحقيق ارتفاع ملحوظ في دخل العمليات بواقع ٢٤,٨٪ ليبلغ في نهاية العام ٨,٥٦٧ مليون ريال مقارنة مع ٦,٨٦٢ مليون ريال في نهاية العام السابق ٢٠٢٢، يضاف

# A CAPITAL OF OPPORTUNITIES.

تداول السعودية  
Saudi Exchange

Committed to providing diverse investment opportunities and best-in-class products and services to all market participants aiming to develop, deepen and enhance the Saudi capital market.

[www.saudiexchange.sa](http://www.saudiexchange.sa)



## وليد مندي: بنك الخليج حقق نقلة نوعية



دلال الدوسري

ديفيد تشالينور

وليد مندي

عقد بنك الخليج، مؤتمراً للمستثمرين لاستعراض ومناقشة الأداء المالي للبنك للعام ٢٠٢٣، حيث تم تنظيم المؤتمر من قبل «EFG Hermes»، وقدمه كل من: الرئيس التنفيذي بالوكالة لبنك الخليج **وليد خالد مندي**، ورئيس المديرين الماليين **ديفيد تشالينور**، وأدارت الحوار نائب المدير العام - علاقات المستثمرين **دلال الدوسري**. وخلال المؤتمر الذي قدمه البنك للمستثمرين، استعرض **مندي** بعض النقاط المتعلقة بالبيئة التشغيلية في بنك الخليج للعام ٢٠٢٣، حيث قال: «خلال العام، حافظ الاقتصاد المحلي على استقراره مدعوماً بأسعار النفط الجيدة وتسريع وتيرة ترسية مشروعات التنمية الحكومية والإصلاحات الاقتصادية التي ستدفع بدورها إلى تعافي النشاط الاقتصادي المحلي بشكل عام». وأضاف **مندي**: «من أبرز الإنجازات التي حققها البنك خلال ٢٠٢٣ كان تطبيق المرحلة الأولى من النظام الجديد للخدمات المصرفية الأساسي، ويعد هذا الإنجاز نقلة نوعية في مسيرة التحول الرقمي للبنك التي من شأنها تحسين الكفاءة التشغيلية وتسهيل التعامل المصرفي للعملاء».

وفيما يتعلق بزيادة رأسمال بنك الخليج، قال «نجاح بنك الخليج، خلال الربع الرابع من ٢٠٢٣، في إتمام عملية الاكتتاب في زيادة رأس المال بإجمالي ٦٠ مليون دينار، حيث فاقت نسبة تغطية الاكتتاب الأسهم المطروحة بنحو ٧ أضعاف، مما يعكس ثقة المساهمين في إمكانيات بنك الخليج».

Hassan Khalil  
@hassankhalilhak

Follow

خلينا نضحك ونبكي سوا..  
ايام ال 1500 كان رأسمال المصارف  
المجمعة حوالي 24 مليار دولار ومطلوبات  
منها حوالي 120 مليار دولار..  
اليوم على سعر 89,500، يصبح رأسمال كل  
النظام المصرفي اللبناني العظيم حوالي  
350 مليون دولار ومطلوبات حوالي 90 مليار  
دولار..  
والمرکزي في فجوة من حوالي 80 مليار..  
ومع ذلك يصرون انهم مستمرون بالعمل  
وليسوا مفلسين..  
كلکم مفلسين وشبعانين افلاس..  
بس الطمع بالدولار الجديد..  
لن ياتي الا دولار جديد فاسد لنظام فاسد..  
ليس من فرق بين سياسي فاسد ومصرفي  
جشع..  
ولا بين سياسي جشع ومصرفي فاسد..

أطلقها ولي عهد دبي بإجمالي تمويلات قيمتها ٥٠٠ مليون درهم

## الإمارات دبي الوطني يكشف عن القطاعات المستفيدة من «مبادرة دبي للنمو العالمي» في مرحلتها الأولى



الشيخ حمدان بن محمد بن راشد آل مكتوم

كشف «بنك الإمارات دبي الوطني» عن تفاصيل تتعلق بالمرحلة الأولى من «مبادرة دبي للنمو العالمي»، التي أطلقها الشيخ حمدان بن محمد بن راشد آل مكتوم، ولي عهد دبي رئيس المجلس التنفيذي، في شهر يناير، في خطوة تمثل التزاماً استراتيجياً هدفه تسريع التوسع العالمي للشركات الصغيرة والمتوسطة التي تأسست في إمارة دبي، من خلال برنامج ميسر لتمويلات تبلغ قيمتها الإجمالية ٥٠٠ مليون درهم.

ويتمثل هدف المبادرة التي تعد الأولى من نوعها، ويتم تنفيذها بالتعاون بين حكومة دبي وبنك الإمارات دبي الوطني، في ترسيخ مكانة دبي كمركز عالمي بارز للأعمال وكذلك تعزيز الدور الحيوي الذي يضطلع به القطاع الخاص في ردف مسيرة النمو الاقتصادي للإمارة. وتتماشى المبادرة، من خلال رصد وتحديد الشركات الصغيرة والمتوسطة التي تتمتع بإمكانات نمو عالية ودعم خطط توسعها ونموها دولياً، مع أهداف أجندة دبي الاقتصادية D33 الرامية لمضاعفة الناتج المحلي الإجمالي في دبي، وتأكيد مكانتها كمركز رئيس لعمليات الشركات الصغيرة والمتوسطة، التي توفر لها الإمارة منصة مثالية تعزز استقرارها وزيادة قدرتها التنافسية وتمهد لها الطريق لمزيد من النمو والتطور.

## «البنوك السعودية»: احذر من الاستثمار مع هذه الشركات

تستمر لجنة الإعلام والتوعية المصرفية بالبنوك السعودية في إطار الحملة الوطنية للتوعية بالاحتيال المالي «خلك - حريص» في التحذير من الاحتيال المالي، وتؤكد الحملة على أهمية التحقق من صحة الشركات والمواقع التي تعلن عن فرص استثمارية قبل الالتزام بأي عملية استثمار.

جاء ذلك في فيديو نشرته «البنوك السعودية» على حساباتها على مواقع التواصل الاجتماعي، حيث يشدد على العملاء ضرورة الانتباه للإعلانات المشبوهة والشركات الوهمية التي تسعى لاستدراج الأفراد للاستثمار معها، وتؤكد على ضرورة التحقق من مصداقية تلك الشركات والتأكد من وجود تراخيص واضحة وسجلات مالية موثوقة.

فيما تم رصد حالات عديدة للاحتيال حيث يتم استغلال الأفراد الباحثين عن فرص استثمارية من قبل الشركات الوهمية، يتم إغراء الضحايا بعروض استثمارية واعدة، ولكن في الواقع يتم سرقة أموالهم أو استخدام معلوماتهم الشخصية بطرق غير قانونية.

## ارتفاع أرباح بنك البحرين والكويت ١٦٪ إلى ٧٤,٥ مليون دينار



د. عبدالرحمن سيف

حقق بنك البحرين والكويت BBK صافي ربح منسوب لمساهمي البنك بلغ ٧٤,٥ مليون دينار بحريني، بزيادة ١٥,٧٪ عن أرباح العام السابق. وارتفع إجمالي حقوق المساهمين بنسبة ٢,٥٪ إلى ٦١١,١ مليون دينار بحريني. وارتفع إجمالي الأصول بنسبة ٣,٩٪ ليصل إلى ٣,٩ مليار دينار بحريني.

صرح الدكتور عبدالرحمن سيف، الرئيس التنفيذي للمجموعة

قائلاً: «حقق بنك البحرين والكويت أداءً مالياً قوياً في عام ٢٠٢٣، ما يعكس جهوده المستمرة لتحقيق أهدافه الاستراتيجية وتقديم أفضل الخدمات لعملائنا، وعلى الرغم من التحديات الاقتصادية والنمو الاقتصادي المنخفض مقارنة بمستوى ما قبل الجائحة، فقد واصل البنك تميزه من خلال تحسين الميزانية العمومية والاستمرار في نهجه المحافظ في إدارة المخاطر وتنوع المحفظة، بالإضافة إلى تنفيذ العديد من المبادرات التي تهدف إلى تعزيز تجربة العملاء، ما يعكس على نتائج قوية محققة من العمليات الرئيسية للبنك».

### ويعلن عن استقالة السيد مراد علي مراد

أعلن بنك البحرين والكويت عن استقالة السيد مراد علي مراد، رئيس مجلس الإدارة من منصبه في مجلس إدارة البنك. وجاءت هذه الاستقالة تلبية لرغبة السيد مراد وذلك لأسباب خاصة. وستنتهي رئاسته لمجلس الإدارة في ٢٧ مارس ٢٠٢٤، بعد اجتماع الجمعية العامة القادم. حيث يعمل مجلس الإدارة على تحديد رئيس لمجلس الإدارة لقيادة البنك.

## «بنك البحرين والكويت» يستعرض باقة مميزة من حلول التمويل العقاري

### بمعرض التمويلات الإسكانية

أعلن بنك البحرين والكويت BBK، مشاركته في النسخة الثالثة من «معرض التمويلات الإسكانية»، حيث استعرض باقة مميزة من حلول القروض العقارية، والتي ستقدم للعملاء قروضاً عقارية بمزايا عديدة وبهذه المناسبة، قال أحمد نقى، مدير عام الخدمات المصرفية للأفراد في البنك: «نؤكد من خلال مشاركتنا التزامنا بتزويد عملائنا بحلول تمويل تنافسية تواكب وتلبي احتياجاتهم وتطلعاتهم لامتلاك الوحدات العقارية المختلفة التي يطمحون إلى تملكها، وذلك من منطلق إيماننا بضرورة المساهمة بدورنا في الملف الإسكاني».



## أرباح SAB ترتفع ٤٥٪ إلى ٧ مليار ريال



TONY CRIPPS

ارتفعت الأرباح الصافية للبنك السعودي الأول SAB إلى ٧ مليارات ريال في العام ٢٠٢٣ مقابل ٤,٨ مليار ريال في العام ٢٠٢٢ بنسبة ٤٥٪. جاء ذلك عقب الاعلان عن النتائج المالية السنوية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٣.

وبلغ إجمالي ربح العمليات في السنة الحالية إلى ١٢,٧ مليار ريال مقابل ٩,٦ مليار ريال في السنة قبل الماضية بزيادة ٣٢٪.

ويعزى سبب الارتفاع في صافي الربح بنحو ٤٥٪ خلال هذا العام مقارنة بالعام السابق بشكل أساسي إلى ارتفاع إجمالي دخل العمليات. وقد قابل ذلك جزئياً زيادة في إجمالي مصاريف العمليات ومخصص الزكاة وضريبة الدخل ومخصص خسائر الائتمان المتوقعة.

## لشا، يستحوذ على بنك في كازاخستان



محمد العمادي

أعلن بنك لشا القطري LISHA BANK عن توقيع اتفاقية مبدئية أولية مع "BAITEREK NMH JSC"، فيما يتعلق بالاستحواذ المحتمل على كامل رأس مال بنك في جمهورية كازاخستان. وتخضع الصفقة لمفاوضات إضافية بين الطرفين فيما يخص شروط وأحكام الاتفاقية النهائية التي سوف يوقعها الطرفان في حال استكمال المفاوضات بنجاح.

## مبادرة بنك فلسطين لدعم صمود واستمرارية منظومة الابتكار

### والشركات التكنولوجية الناشئة



هاشم الشوا

أطلق بنك فلسطين مبادرتين لدعم منظومة الابتكار والشركات التكنولوجية الناشئة في فلسطين، والتي تضررت بشدة جراء الحرب المدمرة على قطاع غزة. وتهدف المبادرة الأولى RISE PALESTINE إلى تجنيد التبرعات وتقديم المنح لدعم صمود الشركات الريادية الناشئة ورواد الأعمال، حيث يتم تنفيذ المبادرة بالتعاون مع جمعية انترسكت الريادية. فيما توفر المبادرة الثانية SAFE PALESTINE الاستثمار السريع والعاجل لضمان استمرارية الشركات الريادية الناشئة بالإضافة إلى منح مموله.

وفي هذا السياق، أكد السيد هاشم الشوا، رئيس مجلس إدارة مجموعة بنك فلسطين قائلاً: «بينما نشهد حرباً مدمرة غير مسبوقة طالت جميع مناحي الحياة في قطاع غزة، فقد قررنا في المجموعة أن لا نقف مكتوفي الأيدي إزاء ذلك، سارعنا إلى إطلاق المبادرتين في ترجمة عملية لالتزامنا المبدئي الراسخ بحماية وإنعاش وتعزيز روح الابتكار والريادة التي ازدهرت في غزة ما قبل هذه الحرب، وتعمل هاتان المبادرتان على تعافي القطاع الريادي والتكنولوجي الفلسطيني والنهوض به سريعاً، عبر دعم الشباب من خلال تقديم التمويل الرياديين وللشركات الناشئة تعويضاً لهم عن خسارتهم لمواردهم ولمصادر دخلهم».

## ارتفاع الأرباح الصافية لبنك دخان ٤٪ إلى ١,٣ مليار ريال قطري

## الشيخ محمد بن حمد آل ثاني: حققنا إنجازات كبيرة وعلامات بارزة على مختلف المستويات

## الخدمات الرقمية

من خلال شبكة واسعة من الفروع في شتى أنحاء الدولة، يوفر بنك دخان لعملائه محفظة متنوعة من الخدمات والمُنتجات المصرفية المتقدمة عبر تجربة بنكية متميزة هدفها تيسير وصول العملاء للخدمات وإنجاز معاملاتهم بسهولة على مدار الساعة ومن أي مكان. لذلك، يتطلع البنك إلى مواكبة احتياجات عملائه المتغيرة بصفة دائمة -



أحمد هاشم  
الرئيس التنفيذي لبنك دخان

خصوصاً في ظل التطور التكنولوجي الهائل - عن طريق تعزيز محفظته بمزيد من الخدمات والحلول والمنتجات المصرفية منها إطلاق أول عروضه لتمويل السيارات الصديقة للبيئة ودعمه بحوافز مميزة من أجل تحفيز العملاء على الاستثمار في السيارات الكهربائية أو الهجينة.

دشن بنك دخان جهاز الخدمة الذاتية لطباعة البطاقات المصرفية SMART KIOSK لتمكين العملاء من تجديد واستبدال بطاقاتهم الائتمانية أو الخصم المباشر أو مسبقة الدفع بسرعة وأمان وفق إجراءات بسيطة، وكشف عن بطاقة هميان مسبقة الدفع، أول بطاقة محلية مسبقة الدفع تتيح لعملاء البنك وزوار قطر إجراء عمليات الدفع بأمان في جميع أنحاء قطر، وخدمات Apple Pay و Samsung Wallet و Google Pay عبر منصته الرقمية للدفع دون لمس (D-Pay). كما يفخر بنك دخان بإطلاق أول بطاقة رقمية مسبقة الدفع في قطر عبر تطبيق الجوال بعد أن أصبح أول شريك في قطر ينضم لبرنامج ماستركارد العالمي «ديجيتال فيرست» الخاص بالبطاقات، وواصل تقدمه نحو الرقمنة بتدشين «راشد»، المساعد الافتراضي المدعوم بتقنيات الذكاء الاصطناعي للرد على استفسارات العملاء من خلال تطبيق الجوال البنكي أو الموقع الإلكتروني والواتس آب.

بالإضافة إلى ذلك، تمكن بنك دخان من إدراج أسهمه بنجاح في السوق الرئيسية ببورصة قطر عن طريق الإدراج المباشر في خطوة تتماشى مع استراتيجيته الطموحة ورؤيته للنمو بعيد الأمد، ورغبة منه في إفساح المجال أمام العملاء والمساهمين والمستثمرين المؤهلين للانضمام لرحلة النمو الواعدة التي يتطلع لمواصلتها في المستقبل.



الشيخ محمد بن حمد بن جاسم آل ثاني  
رئيس مجلس إدارة بنك دخان

أعلن بنك دخان عن نتائجه المالية للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٣، مسجلاً أعلى صافي أرباح قدره ١,٣ مليار ريال قطري، بنسبة نمو ٤٪ مقارنة بنفس الفترة للعام ٢٠٢٢.

وأوصى مجلس الإدارة بتوزيع أرباح سنوية نقدية بنسبة ١٦٪ أي ما يعادل ٠,١٦ ريال للسهم.

وفي معرض حديثه عن هذه النتائج المالية المتميزة، قال الشيخ

محمد بن حمد بن جاسم آل ثاني، رئيس مجلس إدارة بنك دخان: سعداء جداً لمواصلة بنك دخان تحقيق نتائج مالية استثنائية خلال العام ٢٠٢٣، ما يقدم قيمة مضافة لعملائنا ومساهميننا ودولة قطر بشكل عام. خلال العام الماضي، حققنا إنجازات كبيرة وعلامات بارزة على مختلف المستويات لعل أهمها الإدراج الناجح لأسهم البنك في بورصة قطر، الذي يعتبر بمثابة شهادة على الثقة التي أولّاها لنا مساهموننا. بالإضافة إلى ذلك، أظهرت منظومة أعمالنا مدى قوتها ومرونتها في مواجهة التحديات، معززة بذلك الاستقرار المالي والأداء الثابت للمجموعة.

في بنك دخان، يظل التزامنا بالاستثمار في المستقبل الدافع الأساسي لزيادة قدراتنا وخدماتنا الرقمية للارتقاء بمستوى خدمة العملاء وتسهيل وصولهم للخدمات المصرفية بسهولة أكبر وقتما يريدون. كذلك، نفخر بجهودنا في جانب المسؤولية المجتمعية والخطوات التي قطعناها في رحلتنا تجاه الاستدامة، والتي تتجلى من خلال ما جرى تنفيذه من مبادرات وما أدخلناه من تحسينات على عملياتنا وثقافتنا المؤسسية. تعزز هذه الإنجازات موقفنا للتقدم والظهور كقادة في القطاع المصرفي في قطر.

## الموجودات ١١٤,٤ مليار ريال

وقد بلغ إجمالي موجودات المجموعة ١١٤,٤ مليار ريال قطري، كما بلغت ودائع العملاء ٧٨ مليار ريال قطري. وظل وضع السيولة لدى المجموعة عند مستويات مرتفعة، حيث بلغت نسبة التمويل إلى الودائع ٩٨,١٪، وتجاوز إجمالي حقوق المساهمين ١٢,٩ مليار ريال قطري، في حين تم الحفاظ على نسبة كفاية رأس المال عند ١٧,٢٪ وفقاً لمتطلبات اتفاقية بازل ٣، مع تأمين احتياط كاف يتجاوز الحد الأدنى للنسبة الإشرافية المحددة من قبل مصرف قطر المركزي.



Redefining private  
wealth management.

[PATRONUSWEALTH.COM](https://patronuswealth.com)



Patronus Wealth Private (DIFC) Limited is regulated by the Dubai Financial Services Authority.

## عبدالوهاب الرشود: حقق «بيتك» نتائج قياسية خلال كلمته في المؤتمر التحليلي لأداء المجموعة للسنة المالية ٢٠٢٣ م. فهد المخيزيم: KFH أكبر شركة مدرجة في بورصة الكويت

فضلاً عن أنه يمضي قدماً في استراتيجية التحوّل الرقمي وتعزيز الريادة في طرح الحلول والخدمات المالية الرقمية المبتكرة.

وأوضح أن «بيتك» يواصل جهوده في



م. فهد المخيزيم

الاستدامة وتعزيز منتجات التمويل الأخضر.

من جهته، تطرق رئيس الاستراتيجية للمجموعة في «بيتك» م. فهد المخيزيم إلى البيئة التشغيلية في الكويت مع نظرة عامة على استراتيجية «بيتك»، إضافة إلى استعراض نتائج السنة المالية ٢٠٢٣، مبيناً أنه خلال عام ٢٠٢٣ رفع بنك الكويت المركزي سعر الخصم بواقع ٧٥ نقطة أساس إلى ٤,٢٥٪، في إطار مساعيه الرامية إلى الحفاظ على الاستقرار المالي والنقدي، وتعزيز نمو مختلف القطاعات الاقتصادية، لا سيّما القطاعات غير النفطية، واحتواء الضغوط التضخمية المحلية، والحفاظ على تنافسية وجاذبية العملة الوطنية. مشيراً إلى أن «بيتك» هو أكبر شركة مدرجة في بورصة الكويت من حيث القيمة السوقية.

وتصنّف وكالة فيتش بيت التمويل الكويتي عند درجة (A) ممتاز مع نظرة مستقبلية مستقرة، بينما تصنف وكالة موديز «بيتك» عند درجة (A2) ممتاز مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وقد فاز «بيتك» بأكثر من ٢٦ جائزة مرموقة تقديراً لتفوقه، ومنها أفضل

مؤسسة مالية إسلامية في العالم من غلوبال فاينانس وبنك العام في الكويت من ذي بانكر وMarket Leader من يورو موني.



عبدالوهاب الرشود

نكر الرئيس التنفيذي لمجموعة «بيتك» KFH بالتكليف عبدالوهاب الرشود أن «بيتك» حقق صافي ربح عائد للمساهمين بقيمة ٥٨٤,٥ مليون دينار عن السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر

٢٠٢٣، بزيادة ٦٣,٤٪ مقارنة بالعام الماضي، مبيناً أن «بيتك» توج أداءه المالي المميز في ٢٠٢٣ بنتائج مالية سنوية قياسية. وقال الرشود، خلال كلمته في المؤتمر التحليلي لأداء المجموعة للسنة المالية ٢٠٢٣، إن «بيتك» سجل أيضاً أفضل معدل أرباح وأعلى معدلات في كل المؤشرات، وعزز من جودة الأصول، وزاد الأرباح التشغيلية، ونوّع الإيرادات، مما نتج عنه قوة مالية ونمو مستداماً. أضاف: يتمتع «بيتك» بتصنيفات ائتمانية واحتياطيات رأسمالية قوية ومعدلات سيولة عالية وأوضح أن نطاق خدمات «بيتك» اتسع ليشمل دولاً استراتيجية جديدة، منها بريطانيا ومصر وغيرها، بعد إتمام الاستحواذ على البنك الأهلي المتحد - البحرين، الذي أتى ثماره خلال عامه الأول، وتم الانتهاء من عملية تحوّل البنك الأهلي المتحد - البحرين من نشاطه التقليدي إلى الإسلامي. ولفت إلى أن «بيتك» واصل دوره في توفير التمويل اللازم للشركات والمشاريع الكبرى، لا سيما في المنطقة، وتؤكد هذه الصفقات الضخمة قوة «بيتك» المالية وقدرته العالية على

تمويل المشاريع الضخمة، كما يلعب «بيتك» دوراً مهماً في دعم وتمويل الشركات الصغيرة والمتوسطة، ويعتبر شريكاً استراتيجياً للمجتمع.

القيمة الرأسمالية لـ «بيتك» تفقر إلى ١٢,٣ مليار دينار

وتشكل ٢٨٪ من حجم السوق الكويتي

ارتفعت القيمة الرأسمالية لبيت التمويل الكويتي «بيتك»، بعد ضم أسهم الأهلي المتحد إلى ١٢,٣ مليار دينار تشكل ٢٧,٨٪ من إجمالي القيمة الرأسمالية للبورصة في الكويت.



## Every family has its story

For 150 years, we've been helping entrepreneurial families to flourish around the world, with plans and strategies built around each client's unique circumstances. Whatever happens next, we're thinking about what it might mean for you.

#PositiveImpact

[deutschewealth.com/150years](https://deutschewealth.com/150years)

150  
YEARS

Deutsche Bank AG in the Dubai International Financial Centre (registered no. 00045) is regulated by the Dubai Financial Services Authority. Deutsche Bank AG - DIFC Branch may only undertake the financial services activities that fall within the scope of its existing DFSA license. Principal place of business in the DIFC: Dubai International Financial Centre, The Gate Village, Building 5, PO Box 504902, Dubai, UAE. This information has been distributed by Deutsche Bank AG. Related financial products or services are only available to Professional Clients, as defined by the Dubai Financial Services Authority. This advertisement has been approved and/or communicated by Deutsche Bank AG or by its subsidiaries and/or affiliates ("DB") and appears as a matter of record only. Deutsche Bank AG is authorised under German Banking Law (competent authority: European Central Bank) and, in the United Kingdom, by the Prudential Regulation Authority. It is subject to supervision by the European Central Bank and by BaFin, Germany's Federal Financial Supervisory Authority, and is subject to limited regulation in the United Kingdom by the Prudential Regulation Authority and Financial Conduct Authority. Details about the extent of our authorisation and regulation by the Prudential Regulation Authority and regulation by the Financial Conduct Authority are available on request. © Deutsche Bank AG 2020

## بنك الخليج الدولي يسجل نتائج مالية قياسية



عبد العزيز الحليسي

أعلن بنك الخليج الدولي GIB عن صافي أرباح عائدة على المساهمين بلغت ١٤٠ مليون دولار أميركي خلال العام ٢٠٢٣، مقارنة بـ ٧٨,٧ مليون دولار أميركي في العام ٢٠٢٢، وهو ما يمثل نمواً بنسبة ٧٨٪ على أساس سنوي. ويمكن أن يعزى هذا الأداء القوي إلى شروع البنك بتنفيذ استراتيجيته متعددة السنوات، ما مكّنه خلال عام ٢٠٢٣ من تسجيل أرباح قياسية، وبناء قاعدة أصول سليمة، وبناء ميزانية

عمومية قوية، وارتفاع هوامش الربح، وتعزيز علاقاته مع العملاء.

وتماشياً مع رؤية البنك المتمثلة في أن يصبح مؤسسة مصرفية رائدة على مستوى المنطقة وذات امتداد عالمي، تركّز استراتيجية البنك على العملاء والاستثمار الهادف في الموظفين والتكنولوجيا. وارتفع إجمالي حقوق المساهمين باستثناء حقوق الأقلية بنسبة ٧٪ ليصل إلى ٢,٣٦٨,٦ مليون دولار أميركي.

وبحلول نهاية عام ٢٠٢٣، زاد البنك ميزانيته العمومية بنسبة ٤٤٪ لتصل إلى ٤٧,١ مليار دولار أميركي نتيجة ارتفاع ودائع العملاء بنحو ٥٧٪ إلى ٢٤,٥ مليار دولار. مدفوعاً بشكل خاص بنهج الأعمال في بنك الخليج الدولي (المملكة المتحدة)، وزيادة بنسبة ١٨٪ في محفظة القروض. وشكلت الأصول السائلة البالغة ٢٤,٨ مليار دولار أميركي ٥٣٪ من إجمالي الموجودات، في حين شكلت القروض والسلفيات البالغة ١٣,٦ مليار دولار أميركي ٢٩٪ من إجمالي الموجودات.

## بدر ناصر الخرافي رئيساً لمجلس إدارة بنك الخليج بالتركية



اجتمع مجلس إدارة بنك الخليج وانتخب بالتركية السيد بدر ناصر الخرافي رئيساً لمجلس الإدارة. وتوجه المجلس بالشكر إلى رئيس مجلس الإدارة السابق جاسم مصطفى بودي، على ما قدمه من تقان وجهد، خلال فترة رئاسته للبنك، مؤكداً الاستمرار في تطبيق استراتيجية ٢٠٢٥، الرامية إلى تعزيز الأداء المالي والتشغيلي، وتقديم أفضل الخدمات والمنتجات إلى جميع العملاء.

ويتمتع بدر ناصر الخرافي بخبرات واسعة تتجاوز ٢٠ عاماً في القطاع المالي والمصرفي والصناعي، إلى جانب قطاع الاتصالات وشغل مناصب قيادية في العديد من كبريات الشركات في الكويت والمنطقة، في حين انضم إلى عضوية مجلس إدارة بنك الخليج في مارس ٢٠١٢.

ويشغل الخرافي حالياً منصب نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في مجموعة زين ونائب الرئيس في شركة زين السعودية ونائب الرئيس في شركة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية وعضو مجلس إدارة ورئيس اللجنة التنفيذية في بورصة الكويت ونائب رئيس مجلس إدارة شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن ونائب الرئيس في شركة الاستثمارات الوطنية وعضو مجلس إدارة بالمجلس - استشاري الشرق الأوسط «بنك كوتس وشركاه» في المملكة المتحدة.

يذكر أن بدر ناصر الخرافي حاصل على شهادة البكالوريوس في الهندسة الميكانيكية من جامعة الكويت ويحمل درجة الماجستير من كلية لندن لإدارة الأعمال في المملكة المتحدة وأنهى ٣ سنوات من برنامج الدكتوراه في إدارة الأعمال لدى كلية الدراسات العليا والجامعية للأعمال (De Emressa Institute) في مدريد - إسبانيا.

## بنك الخليج الدولي يعلن تعيين خالد عباس وسارة عبد الهادي رؤساء تنفيذيين في السعودية والبحرين



تأكيداً على استراتيجيته لتطوير ودعم الأعمال أعلن بنك الخليج الدولي عن تعيينات جديدة في مناصب قيادية عليا في المملكة العربية السعودية ومملكة البحرين. فقد تم تعيين الأستاذ خالد عباس، الذي يشغل حالياً منصب الرئيس التنفيذي لمجموعة مصرفية الشركات، في منصب الرئيس التنفيذي لبنك الخليج الدولي - السعودية، كما تم تعيين الأستاذة سارة عبد الهادي، التي تشغل حالياً منصب الرئيس التنفيذي للاستثمار والخزينة للمجموعة، في منصب الرئيس التنفيذي لبنك الخليج الدولي في البحرين.

وتعليقاً على الإعلان الجديد، قال الأستاذ عبد العزيز الحليسي، الرئيس التنفيذي للمجموعة: «تعيين خالد وسارة في هذين المنصبين المهمين سيعزز قوة هيكلنا القيادي وتنوعه بينما نعمل

على تسريع نمونا لتطوير الإمكانات الكاملة للمجموعة. ويسعدني بشكل خاص أننا تمكّنا من شغل هذين المنصبين الكبيرين من مرشحين داخليين، وهي شهادة ليس فقط على المواهب الفذة التي نمتلكها في جميع أنحاء المجموعة، ولكن أيضاً على الأداء الاستثنائي والدور القيادي الذي أثبتته كل من خالد وسارة، وما يتمتعان به من مؤهلات متميزة تجعلهما الاختيار المثالي لقيادة عملياتنا في السعودية وبقية دول الخليج. وإنني أطلع إلى العمل معهما في هذه المرحلة الجديدة من مسيرة بنك الخليج الدولي، وأشعر بفخر كبير بأن لدينا الأشخاص والثقافة اللازمة للمضي قدماً بثقة نحو المستقبل».

## مصرف الإنماء يطرح صكوك رأسمال إضافي من الشريحة الأولى مقومة بالدولار

أعلن مصرف الإنماء عن طرح صكوك رأسمال إضافي من الشريحة الأولى مقومة بالدولار، على فئة المستثمرين المؤهلين في السعودية وخارجها. ويبيّن المصرف أن الحد الأدنى للاكتتاب ٢٠٠ ألف دولار، وزيادات قدرها ١٠٠٠ دولار على ما يزيد عن ذلك، بينما سعر الطرح يحدد حسب أوضاع السوق.

وأشار إلى أنه يمكن استرداد الصكوك في حالات معينة حسب ما هو مفصّل في مستند الطرح المتعلق بصكوك رأس المال الإضافي من الشريحة الأولى.

## KIB يطلق أول تطبيق بنكي للتسوق بالكويت



عقد بنك الكويت الدولي (KIB) مؤتمراً صحافياً خاصاً للإعلان عن إطلاق «KIB PayTally»، أول تطبيق بنكي للتسوق في الكويت يقوم بتقديم عروض تمويل حصرية لدى أكثر من ١٠٠ شركة، في خطوة ترسخ الدور المتقدم للبنك في مجال توفير أحدث الحلول المصرفية الإسلامية. وبذلك يكون «KIB» هو أول مؤسسة مصرفية محلية تنشئ منصة شاملة متخصصة بالتسوق الرقمي، وذلك بهدف تلبية الاحتياجات المتنوعة والمتغيرة التي تناسب أسلوب الحياة العصري لكل شرائح العملاء، عبر تمكينهم من الوصول إلى جميع احتياجاتهم في جهة واحدة، إضافة إلى «KIB Store».

### عثمان توفيق

وبهذه المناسبة، قال المدير العام في الإدارة المصرفية للأفراد

**عثمان توفيق**: «هذه المبادرة تعتبر نقلة نوعية بعالم الحلول المصرفية الإسلامية الرقمية، كما انها شهادة تؤكد التزامنا بتوفير منتجات وخدمات استثنائية تسهل وصول عملائنا إلى جميع احتياجاتهم وتلائم أسلوب حياتهم، وسيكون التطبيق قيمة مضافة لتجربة العملاء، وخاصة خلال الشهر الفضيل».

### محمد الشريف

من جهته، قال مدير عام إدارة الابتكار الرقمي وذكاء المعلومات **محمد الشريف**: «يتميز التطبيق الجديد بأنه أول مركز تسوق رقمي مقدم من بنك في الكويت يتيح لمستخدميه فرصة التسوق، طلب التمويل ومتابعته بسهولة».

وأضاف: «أن التطبيق مصمم لتحقيق إنجاز نوعي في طريقة حصول العملاء على خدمات التمويل والتمتع بتجربة تسوق شاملة من دون الحاجة إلى تصفح وزيارة مواقع إلكترونية وفروع متعددة».

### عبد الرحمن البحر

بدوره، قال مساعد مدير المبيعات المركزية بالإدارة المصرفية للأفراد **عبد الرحمن البحر**: «نحن على ثقة بأن التطبيق المبتكر سيضمن الراحة والأمان، عبر إنجاز العمليات بخطوات بسيطة وفي أي وقت ومن أي مكان، ما يلغي الحاجة إلى زيارة الفروع ويجعل التجربة أكثر كفاءة وفعالية، إذ لا يحتاج طلب التمويل عبر تطبيق KIB PayTally لتحويل راتب العميل إلى البنك».

### مصعب الشعلان

من جانبه، قال نائب المدير العام للإدارة المصرفية للأفراد، **مصعب الشعلان**: «من خلال هذا التطبيق الجديد، سيتمكن KIB من جمع طيف واسع من شركائه في برنامج PayTally تحت سقف واحد وفي وجهة شاملة، ليقدم لعملائه حلول تمويل مبتكرة ومرنة في مجالات مختلفة، على غرار تمويل السيارات، التمويل الطبي، تمويل العلاج في الخارج، التمويل التعليمي، تمويل الأثاث والإلكترونيات والجيمنز (الألعاب الرقمية)، وغيرها الكثير من خدمات التمويل التي تعزز مكانة البنك في ريادة استراتيجيات الابتكار المصرفي الرقمي».

## الجامعة الأميركية بالقاهرة وفينتك روبوز يوقعان شراكة للثقافة المالية في الدول العربية



وقعت الجامعة الأميركية بالقاهرة وفينتك روبوز، الشركة البحرينية لتكنولوجيا الادخار والتقاعد، شراكة طويلة الأمد تهدف إلى تعزيز الثقافة المالية من خلال أنشطة البحوث وتعليم الاقتصاد السلوكي وورش عمل الادخار والاستثمار في جميع أنحاء الوطن العربي.

تدور الشراكة بين الطرفين حول دمج القدرة البحثية الرائدة للجامعة الأميركية بالقاهرة خاصة في مجال الاقتصاد السلوكي التجريبي والعلاقات الإقليمية الممتدة لفينتك روبوز وتخصصها

في حلول الإدخار الشخصي والاستثمار، لتمكين الوصول بشكل أكثر فعالية إلى المجتمعات المحلية حول فهم أفضل للمالية الشخصية وكيفية اتخاذ القرارات المالية في حياة الأفراد.

تم توقيع مذكرة التفاهم بين المؤسستين في حرم الجامعة الأميركية بالقاهرة من قبل البروفيسور **إيهاب عبد الرحمن**، الرئيس الأكاديمي للجامعة الأميركية بالقاهرة، و**إبراهيم خليل إبراهيم**، الرئيس التنفيذي لفينتك روبوز، بحضور عمداء وأعضاء هيئة التدريس من كليات التجارة والعلوم.

## تعيين محمد عبد الباري رئيساً تنفيذياً بالإدارة لمصرف أبوظبي الإسلامي



أعلن مصرف أبوظبي الإسلامي أن مجلس إدارته قد قرر بتاريخ ٥ مارس ٢٠٢٤ قبول استقالة الرئيس التنفيذي للمجموعة ناصر العوضي. كما قرر المجلس تعيين محمد عبد الباري المدير المالي الحالي للمجموعة، رئيساً تنفيذياً للمصرف بالإدارة.

وقد انضم محمد عبد الباري إلى مصرف أبوظبي الإسلامي في مايو ٢٠٢٠ قادماً من بنك ستاندرد تشارترد الشرق الأوسط، حيث شغل هناك العديد من المناصب منها منصب المدير المالي الإقليمي للبنك في أفريقيا والشرق الأوسط ورئيس تمويل الأعمال التجارية في الإمارات والشرق الأوسط ورئيس دائرة التمويل، ويمتلك محمد عبد الباري خبرة واسعة تمتد إلى ٢٧ عاماً، حيث عمل في كل من سيتي بنك وبنك باركليز.

## شراكة بين «العز الإسلامي» و«أوبار كابيتال»

### لتوفير حلول استثمارية للعملاء



وقع بنك العز الإسلامي اتفاقية تعاون مع شركة أوبار كابيتال لتقديم حلول استثمارية لعملاء البنك.

وقع الاتفاقية نيابة عن بنك العز الإسلامي السيد علي المعني الرئيس التنفيذي للبنك، وعن شركة أوبار كابيتال عبد العزيز السعدي الرئيس التنفيذي للشركة، بحضور أعضاء من الإدارة العليا من المؤسستين.

وقال المعني: «في بنك العز الإسلامي نضع احتياجات العملاء في مقدمة أولوياتنا ويشرفنا أن نتعاون مع أوبار كابيتال كونها إحدى الشركات الاستثمارية الرائدة في السلطنة، وهذه الشراكة ستفتح المجال لعملاء ثروة للاستثمار في حلول مالية استراتيجية تلبي احتياجاتهم، ويأتي ذلك انطلاقاً من رؤيتنا المتمثلة في إثراء كل تجربة مصرفية من خلال حلول مبتكرة وذكية، يسعدنا أن نمنح عملائنا وسيلة استثمارية جديدة لأموالهم».

وأوضح السعدي: «إن الشراكة مع بنك العز الإسلامي تتماشى مع أهداف «رؤية عمان ٢٠٤٠» لمشاركة القطاع الخاص في السعي لتحقيق التنمية الاقتصادية في سلطنة عُمان».

## بنك عُمان العربي ينظم بنجاح ورشة التحول المصرفي

### باستضافة المحافظ السابق حمود الزدجالي



في خطوة منه للارتقاء بالقطاع المصرفي في السلطنة، نظم بنك عُمان العربي مؤخراً ورشة عمل حول تحول الخدمات المصرفية وذلك باستضافة السيد حمود بن سنجور الزدجالي، الرئيس التنفيذي السابق للبنك المركزي العماني. شهدت الورشة حضور عدد من مسؤولي البنك والشباب المشاركين في برنامج البنك التدريبي «رود العربي»، وسلط الضوء على موضوعين رئيسيين بعنوان «التكيف مع اقتصادات السوق المختلفة» و«تصور مستقبل الخدمات المصرفية».

وقال رئيس مجموعة الموارد البشرية والإدارية ببنك عُمان العربي، عصام البوسعيد، إن هذه الورشة بمشاركة السيد حمود الزدجالي تتوافق تماماً مع تطلعات البنك المستمرة لتنمية روح التعلم ومواكبة تطورات العالم المتسارعة، وإن جلسته كانت مثرية بحيث أبرزت أهم مفاتيح تحول القطاع المصرفي في السلطنة وازدهاره، فضلاً عن أنها أظهرت مشاركة موظفي البنك الفاعلة ورغبتهم في اكتساب المعارف والتعلم. مؤكداً: «سعداء بمشاركة سعادته لخبرته الواسعة وأفكاره القيّمة مع شباب رواد العربي وأعضاء فريق إدارة البنك».

## بنك عُمان العربي يحصد «جائزة التنفيذ الآلي المباشر»



أسماء الزدجالية

حصل بنك عُمان العربي على جائزة التميز المرموقة في التنفيذ الآلي المباشر (STP) من بنك أوف نيويورك ميلون (BNY MELLON) والتي استمر بتحقيقها سنوياً منذ عام ٢٠١٨، لتؤكد صدارة البنك وريادته في قيادة القطاع المالي.

ويؤكد هذا التكريم التزام البنك بتحقيق أعلى معايير الجودة العالمية في إدارة عملياته، إذ يبرز تميز البنك في ضمان دقة المدفوعات الإلكترونية

ومعالجة المعاملات وعمليات التشغيل الآلي الآمنة.

وأعربت أسماء الزدجالية رئيس مجموعة العمليات المصرفية في بنك عُمان العربي، عن سعادتها بتحقيق هذا الإنجاز الرائد، مشيرة إلى أن تكريم البنك بهذه الجائزة يؤكد التزامه المستمر بإثراء تجربة عملائه من خلال توفير أحدث تقنيات التكنولوجيا المالية المتطورة، مما يعزز تقدم البنك ويرسخ مكانته في مقدمة القطاع المصرفي.

## أرباح «التجاري وفا بنك» المغربي ترتفع ٢٣٪ في ٢٠٢٣



محمد كتانه

ارتفع صافي أرباح «التجاري وفا بنك»، أكبر مجموعة مصرفية في المغرب، ٢٣٪ خلال العام ٢٠٢٣ إلى ٧٤٠ مليون دولار مدفوعاً بنمو ودائع العملاء وزيادة القروض الموزعة على الأفراد والشركات.

يتواجد «التجاري وفا بنك» في ٢٦ دولة

عبر العالم منها ١٥ في أفريقيا، بما فيها تونس ومصر، بعدد إجمالي للعملاء يناهز ١١ مليوناً، ويعول على زيادة حصته في السوق المصرية كما يتطلع لدخول ٣ أسواق جديدة في دول شرق أفريقيا الناطقة بالإنجليزية لأول مرة.

يعتزم البنك المغربي توزيع أرباح بواقع ١٦,٥ درهم للسهم، يمتلك الصندوق الاستثماري الأفريقي «المدى» ٤٦٪ من المصرف المغربي المدرج في بورصة الدار البيضاء والذي يُعد الأكبر من حيث القيمة السوقية التي بلغت ١١٠,٦ مليار درهم.

## فتح النوري محافظاً جديداً للمصرف المركزي التونسي



عين الرئيس التونسي قيس سعيد، السيد فتح النوري محافظاً جديداً للمصرف المركزي خلفاً لمرّوان العباسي الذي انتهت ولايته.

والمحافظ الجديد هو اقتصادي حاصل على شهادة الدكتوراه في اقتصاد الطاقة، وشغل مناصب حكومية عدة، منها عضو في المجلس الاقتصادي والاجتماعي التونسي، إضافة إلى عضو في مجلس التحليل الاقتصادية التابعة للحكومة، كما عمل مستشاراً اقتصادياً لدى هيئة السوق المالية، وعضو لجنة السوق المالية في المصرف المركزي.

## ارتفاع أرباح بنك التعمير والإسكان ١٤١٪



حسن غانم

ارتفعت الأرباح الصافية لبنك التعمير والإسكان خلال العام ٢٠٢٣ بنسبة ١٤٠,٦٪ عن العام ٢٠٢٢ لتبلغ ٦,٥٦ مليار جنيه.

وسجلت إيرادات الفوائد نحو ١٧,٠١٥ مليار جنيه بنهاية عام ٢٠٢٣، مقابل ١٠,٠٢٥ مليار في ختام ٢٠٢٢، بزيادة بنسبة ٦٩,٧٪.

مهما صار...

# حصل خير

15 سنة  
لنحكم كانت بمثلها

5046

UIC  
التأمين  
للحماية

## مصرف الريان يدعم برنامج كوادر مالية



فهد آل خليفة

أكد مصرف الريان التزامه الراسخ برعاية الكفاءات المالية في البلاد من خلال دعمه المستمر لمبادرات تنمية وطنية أبرزها برنامج كوادر مالية الذي تنظمه أكاديمية قطر للمال والأعمال. وكجزء من عزم البنك على رعاية المواهب الشابة، شارك الرئيس التنفيذي للمجموعة، السيد فهد آل خليفة،

كمتحدث رئيسي في «كلمة من قائد» التي نظمها البرنامج، وشارك فيها عدد من قادة الصناعة المالية والمصرفية، حيث قدم للجيل القادم رؤى قيمة حول القطاع المالي والمصرفي. وتوفر «كلمة من قائد» للمتدربين فرصة فريدة لاكتساب المعرفة المباشرة من القيادة العليا في الصناعة المصرفية في قطر، بمن في ذلك الرؤساء التنفيذيون لبعض أكبر البنوك في البلاد. ويؤكد دعم مصرف الريان المستمر لبرنامج كوادر مالية على عهده بتنمية مجموعة من الشباب القطري الكفاء، بما يتماشى مع أهداف التنمية في «رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠» وأيضاً مبادراته للمسؤولية الاجتماعية.

وأكد الرئيس التنفيذي لمجموعة مصرف الريان السيد فهد آل خليفة، في كلمته الرئيسية خلال هذا الحدث، على الدور المحوري للقيادة الفعالة والتواصل وتهيئة بيئة عمل إيجابية، وشدد أيضاً على أهمية قبول التحديات كفرص للنمو ومواءمة الأهداف المهنية مع الميول الشخصية. وتابع قائلاً: إن التزامنا برعاية المواهب القطرية يتجاوز مجرد الشراكات مع المؤسسات الأكاديمية والمنظمات المهنية، وبالتالي فإننا نشارك بنشاط في مبادرات مختلفة لدعم التطوير المهني للمواهب المحلية، بما في ذلك تقديم برامج التدريب والتدريب الداخلي لتزويد الأفراد بالمهارات العملية والرؤى حول القطاع المصرفي.

## ارتفاع الأرباح الصافية لبنك السلام ٣٤٪ إلى ١١٢ مليون دولار

حقق بنك السلام صافي أرباح عائدة للمساهمين بقيمة ٤٢,٢ مليون دينار بحريني (١١٢ مليون دولار أميركي) خلال العام ٢٠٢٣، أي بزيادة قدرها ٣٣,٧٪ عن العام ٢٠٢٢، ويرجع ذلك إلى التوسع والنمو الذاتي وغير الذاتي في أبرز قطاعات الأعمال. وارتفع إجمالي حقوق المساهمين بنسبة ١١,٣٪ إلى ٨٩٥ مليون دولار أميركي. وشهد إجمالي الأصول ارتفاعاً بارزاً بنسبة ٣٢٪ ليبلغ ١٣,٧ مليار دولار أميركي.

وبهذه المناسبة، صرّح الشيخ خالد بن مستهيل المعشني رئيس مجلس إدارة البنك: «أظهر بنك السلام نمواً متسارعاً ومرونة مالية كبيرة خلال عام ٢٠٢٣، وهو ما أدى لتعزيز كفاءته التشغيلية وحفاظه على معدلات سيولة نقدية قوية على مدار العام. ومع استقرار وتعاظم الاقتصاد العالمي ومؤشرات النمو الواعدة في المنطقة، نتطلع في البنك للاستمرار في التوسع في أنشطتنا المصرفية الرئيسية واكتساب حصص إضافية في السوق، وهو ما يأتي في إطار استراتيجيتنا الهادفة لترسيخ مكانتنا باعتبارنا مؤسسة مالية إقليمية رائدة». ومن جانبه، قال السيد رفيق النايض الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك السلام: «على مدار العام الماضي، نجحنا في تنفيذ مبادرات ذات تأثير إيجابي فاعل على صعيد النهوض بميزانيتنا العمومية وتحقيق أهداف ربحية طموحة. وقد وصلنا في النمو والتوسع مستنديين على المبادئ التوجيهية المدرجة في هويتنا المؤسسية الجديدة، علاوة على التوسع الناتج عن عمليات الاستحواذ التي قمنا بها مؤخراً، ونجحنا في طرح منتجات وخدمات جديدة قائمة على نهجنا الرقمي السابق. وفي هذا العام، نعد زبائننا بالموافاة على الاستراتيجيات ذاتها آملين بذلك لتحقيق مزيد من النمو المستدام، وتعزيز كفاءتنا، وزيادة أرباحنا، والتوسع بمكاناتنا الرقمية، وإطلاق مبادرة معنية بتعزيز قدرتنا على إدارة أصولنا».

## صندوق أوريكس من بنك مسقط يحقق أداءً متميزاً في عام ٢٠٢٣



الشيخ وليد الحشار

سجل صندوق أوريكس من بنك مسقط خلال عام ٢٠٢٣ أعلى معدل عوائد في السوق بلغت نسبتها ٢٩,٢٪، بالمقارنة مع العائد الذي سجله مؤشر (S&P) المركب لدول مجلس التعاون الخليجي بنسبة ٦,٢٪. وعليه، استطاع صندوق أوريكس أن يحافظ على سجل أداء حافل بالإنجازات من

خلال تحقيق عوائد مجزية خلال العام وتسجيل أداء يفوق أداء المؤشر بنسبة ٢٣٪ في ظل ظروف السوق المتقلبة التي سادت طوال عام ٢٠٢٣، وذلك لأسباب عديدة بما في ذلك الارتفاع الحاد في أسعار الفائدة والاضطرابات الجيوسياسية. ونظراً لأداء الصندوق المتميز خلال هذا العام، أصبح صندوق أوريكس من بنك مسقط الصندوق الاستثماري الأفضل أداءً في سلطنة عُمان من بين صناديق الأسهم الخليجية الأخرى. وقد سجل الصندوق أداءً ثابتاً عبر جميع الفترات كما هو موضح أدناه:

سجل الأداء التاريخي لصندوق أوريكس من بنك مسقط:

| الفترة           | صندوق أوريكس من بنك مسقط | مؤشر S&P الخليجي المركب المرجعي | معدل تفوق الأداء |
|------------------|--------------------------|---------------------------------|------------------|
| عام ٢٠٢٣         | ٢٩,٢٪                    | ٦,٢٪                            | ٢٣,٠٪            |
| ٣ سنوات الماضية  | ٢٢,٦٪ سنوياً             | ٩,٠٪ سنوياً                     | ١٣,٦٪ سنوياً     |
| ١٠ سنوات الماضية | ١١,١٪ سنوياً             | ٢,٢٪ سنوياً                     | ٨,٩٪ سنوياً      |



رفيق النايض



الشيخ خالد المعشني

مع استقرار وتعاظم الاقتصاد العالمي ومؤشرات النمو الواعدة في المنطقة، نتطلع في البنك للاستمرار في التوسع في أنشطتنا المصرفية الرئيسية واكتساب حصص إضافية في السوق، وهو ما يأتي في إطار استراتيجيتنا الهادفة لترسيخ مكانتنا باعتبارنا مؤسسة مالية إقليمية رائدة». ومن جانبه، قال السيد رفيق النايض الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك السلام: «على مدار العام الماضي، نجحنا في تنفيذ مبادرات ذات تأثير إيجابي فاعل على صعيد النهوض بميزانيتنا العمومية وتحقيق أهداف ربحية طموحة. وقد وصلنا في النمو والتوسع مستنديين على المبادئ التوجيهية المدرجة في هويتنا المؤسسية الجديدة، علاوة على التوسع الناتج عن عمليات الاستحواذ التي قمنا بها مؤخراً، ونجحنا في طرح منتجات وخدمات جديدة قائمة على نهجنا الرقمي السابق. وفي هذا العام، نعد زبائننا بالموافاة على الاستراتيجيات ذاتها آملين بذلك لتحقيق مزيد من النمو المستدام، وتعزيز كفاءتنا، وزيادة أرباحنا، والتوسع بمكاناتنا الرقمية، وإطلاق مبادرة معنية بتعزيز قدرتنا على إدارة أصولنا».

## Ark Technologies... Integrated solutions for forward-thinking brokers

Ark Technologies understands the unique challenges and opportunities brokers face in today's dynamic market environment. Its mission is to support their success by providing a comprehensive brokerage solution that combines advanced trading technology, client relationship management, and digital presence enhancement – all in one platform. Brokers can embrace the future of brokerage operations with Ark Technologies, where innovation meets efficiency.

### ARK Trader Platform: Designed for Brokers

**Robust Trading Interface:** Simplify transactions with the company's intuitive platform, crafted to meet brokers' specific needs for speed, accuracy, and reliability.

**Cutting-Edge Analytics & Market Data:** Gain a competitive edge with real-time analytics and market insights, enabling you to offer your clients superior trading opportunities.

**Automation & Scalability:** Enhance your brokerage's operational efficiency with customizable automation tools and scalable solutions tailored to your business size and growth.

### ARK CRM: Master Client Relationships

**Comprehensive Client Database:** Streamline client management with a centralized system that captures all client interactions, transactions, and communications.

**Personalized Service:** Utilize the company's CRM to deepen client relationships through tailored communications and services, improving client retention and satisfaction.

### Seamless Integration: The Power of Cohesion

Leverage the seamless integration of the ARK Trader platform, ARK CRM, and your custom website and client portal to ensure a fluid exchange of information across your brokerage. This integration minimizes manual data entry, reduces errors, and enhances decision-making speed and accuracy, providing a seamless experience for both your team and your clients.

### Why Choose Ark Technologies?

**Innovative Solutions:** From the ARK Trader's low-latency trading execution to its comprehensive CRM and custom digital platforms, ARK Technologies offers solutions that keep you ahead.

**Tailored for Brokers:** The company's platform is specifically designed with brokers in mind, ensuring that every feature and tool enhances your business operations and client service.

**Dedicated Support:** Ark Technologies stands by you every step of the way, from integration to ongoing operation, ensuring your brokerage thrives in the competitive market.

Overall, Ark Technologies can make a difference for your brokerage. Its integrated solutions are designed to streamline your operations, enhance your client relationships, and solidify your online presence, setting you apart in the competitive brokerage landscape.



## المهندس سلطان الحميدي رئيساً تنفيذياً لبنك التنمية الاجتماعية



أصدر مجلس إدارة بنك التنمية الاجتماعية، أكبر بنك تنموي شامل في المنطقة قراراً بتعيين المهندس سلطان بن عبد العزيز الحميدي رئيساً تنفيذياً للبنك.

جاء ذلك بعد انعقاد اجتماع المجلس برئاسة وزير الموارد البشرية

والتنمية الاجتماعية المهندس أحمد الراجحي.

ويأتي التعيين في إطار استراتيجية البنك الواعدة بتعزيز النمو والتركيز على الارتقاء بقطاع المنشآت الصغيرة والناشئة، إلى جانب التركيز على القطاعات الواعدة بالنمو مثل الرياضات الإلكترونية والتقنيات المالية الحديثة، من خلال إنفاذ المشاريع الواعدة للأسواق المحلية والعالمية، وتقديم الخدمات الريادية المتنوعة، وتحفيز مشاريع الامتياز التجاري ومساحات العمل المشتركة.

ويتمتع المهندس الحميدي بخبرة عميقة، تمتد لسنوات طويلة، في مجموعة من القطاعات الحيوية، تشمل البنوك والاتصالات والطاقة، إذ تولى مناصب قيادية مرموقة في بنك الجزيرة ومصرف الراجحي، إضافة إلى مجموعة STC والشركة السعودية للكهرباء.

ويحمل الحميدي شهادة الماجستير في إدارة الأعمال من جامعة الملك سعود، وشهادة البكالوريوس في هندسة النظم من جامعة الملك فهد للبترول والمعادن.

## أدانا الصباح رئيسة لمجلس إدارة البنك الأردني الكويتي



أعلن البنك الأردني الكويتي، أحد البنوك التابعة لمجموعة شركة مشاريع الكويت (القابضة)، عن انتخاب السيدة أدانا ناصر صباح الأحمد الصباح رئيسة لمجلس إدارة البنك خلفاً لناصر أحمد اللوزي الذي تولى الرئاسة في عام ٢٠٢١، لتكون بذلك أول امرأة تتبوأ هذا المنصب في تاريخ القطاع المصرفي الأردني.

وكانت السيدة أدانا ناصر الصباح، وهي الرئيس التنفيذي لمجموعة شركة مشاريع الكويت (القابضة)، قد انضمت لمجلس إدارة البنك كنائبة للرئيس في ٢٠٢٣.



Post



جوزف زخور JoeZakhour  
@zakhour\_joe

بيان صحفي من Banque Richelieu المملوك من المصرفي انطون صحنوي و SGBL في فرنسا و المتخصص بادارة الثروات يعلن انه استحوذ على ٧٠% من شركة Hugeau Gestion المالية. السؤال كيف لمصارف لبنان ان تبرر رفضها الإفراج عن أموال المودعين بينما تقوم بتوسيع أعمالها في الخارج؟ ومن أين لها ذلك؟

**بنك الاتحاد** يؤكد التزامه ببناء مستقبل أخضر ويكرم الشركات المتميزة



الشيخ عبد الله آل ثاني

أعلن الشيخ عبد الله بن ثاني بن عبد الله آل ثاني رئيس مجلس إدارة الدولي الإسلامي QIIB النتائج المالية الختامية للبنك عن العام ٢٠٢٣، حيث بينت النتائج مواصلة البنك تحقيق نسب نمو متميزة بمختلف المؤشرات المالية، حيث حقق البنك صافي ربح بلغ ١,١٦٥ مليار ريال، أي بنسبة نمو ٨,٣٪ مقارنة بالعام ٢٠٢٢، وبلغ العائد على السهم ٠,٧ ريال.

وأكد الشيخ عبد الله بن ثاني: «بأن الدولي الإسلامي حقق نتائج متميزة خلال العام الماضي، واستطاع أن يواصل تعزيز مؤشراتته المالية، وقد نجحت استراتيجية البنك بمواصلة التركيز على السوق القطرية، والحرص على الاستفادة من الفرص الغنية التي يوفرها الاقتصاد القطري الذي يواصل تحقيق أداء متفوق بفضل دعم ورعاية حضرة صاحب السمو الشيخ تميم بن حمد آل ثاني أمير البلاد المفدى».

بدوره فصل د. عبد الباسط أحمد الشيبني الرئيس التنفيذي للدولي الإسلامي النتائج المالية للبنك للعام ٢٠٢٣، فأوضح بأن: «صافي الدخل التشغيلي قد إرتفع بنهاية العام ٢٠٢٣ ليصل إلى ١,٩٧ مليار ريال اي بنسبة نمو ١٠,١٪ وهو ما يؤكد على فعالية الإدارة للأنشطة التمويلية والاستثمارية بالبنك، فيما ارتفع إجمالي أصول البنك إلى ٦١,٦ مليار ريال وبمعدل نمو ٩,٣٪. كما نمت صافي موجودات التمويل بنهاية العام إلى ٣٦,٥ مليار ريال وبمعدل نمو ٤,٢٪، فيما سجلت ودائع العملاء نمواً لتصل إلى ٣٨,٩ مليار ريال.

تحمل الجائزة هذه السنة شعار «المستقبل الأخضر» وتسُلط الضوء على الشركات التي أظهرت التزاماً وتميزاً بتقديم أو اعتماد الحلول والمنتجات الخضراء، وتبني الممارسات المسؤولة في أعمالها لحماية موارد بلدنا وكوكبنا للأجيال القادمة. وتأتي هذه الجائزة تأكيداً من بنك الاتحاد على التزامه المستمر ببناء مستقبل أخضر من خلال ممارساته المستدامة، وتشجيعاً لغيره من الشركات والمؤسسات على اتباع نفس الطريق، وذلك من خلال التوعية بأهمية التحول إلى أعمال خضراء وأكثر استدامة، وتسليط الضوء على الفرص الاقتصادية الكبيرة في هذا المجال.

وبهذه المناسبة، قال رئيس مجلس إدارة بنك الاتحاد، السيد **عصام سلفيتي**: «أنا اليوم فخور جداً بروح الريادة المسؤولة التي لمستها في الشركات التي تكرّس جهود كبيرة لتعزيز الاستدامة من خلال ممارساتها وخدماتها الخضراء. ونؤكد مجدداً في بنك الاتحاد التزامنا بدعم نمو هذه الشركات، حيث نعتبرهم شركاءنا في بناء اقتصاد أخضر ودفع عجلة التحوّل نحو مستقبل أكثر استدامة».

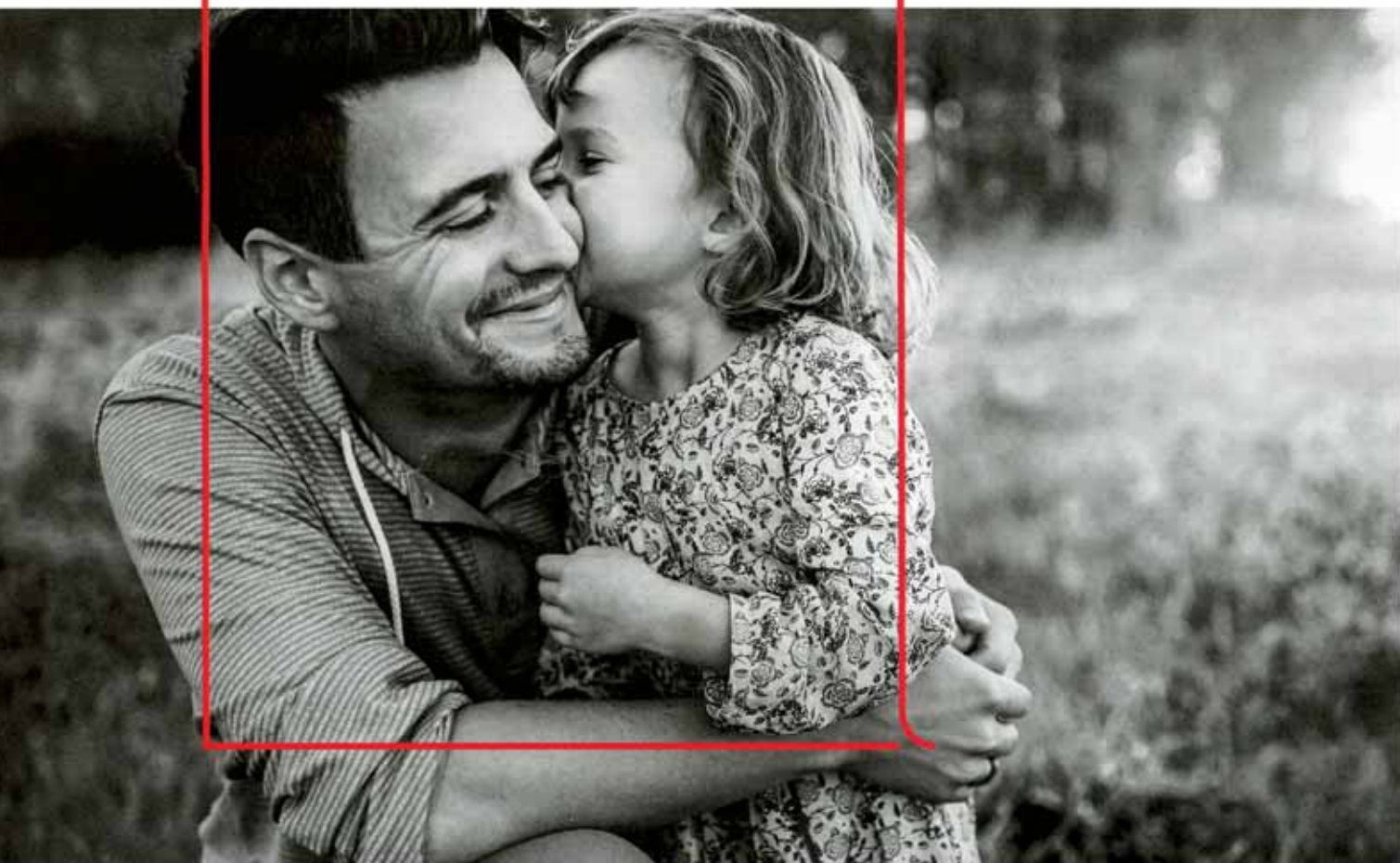


حذف بنك «غولدمان ساكس» شركة «أبل» من قائمته للأسهم



# Will she always be this happy?

Live a good life on a healthy planet?  
Can sustainable investing protect her future?



**For some of life's questions, you're not alone.  
Together we can find an answer.**

## مشاركة واسعة في «قمة الابتكار في الاقتصاد الرقمي» في الدوحة



من اليسار: د. خلدون نصير، د. ماهر محروق، د. محمد الحلايقة، ناصر المري، م. هاني الخصاونة ود. أسماء القرعة داغي

وتأثيره على الحياة الاقتصادية التقليدية وعناصر الاقتصاد بشكل عام، وخصوصاً التطور الحاصل له بعد جائحة «كورونا» وانتقال العالم بأسره إلى الرقمنة في جميع مناحي الحياة وعلى رأسها الحياة الاقتصادية.

وشارك بفعاليات المؤتمر مجموعة كبيرة من المتحدثين من أصحاب الخبرة والاختصاص العرب والأجانب والذين يتمتعون بالخبرات الاقتصادية في عالم الاقتصاد الرقمي، حيث تمت مناقشة عدد من المحاور والمواضيع المتعلقة بتكنولوجيا الاقتصاد الرقمي، منها الاستثمار في التحول الرقمي،

افتتح الدكتور خلدون نصير رئيس مجلس إدارة مجموعة أفاق، فعاليات مؤتمر «قمة الابتكار في الاقتصاد الرقمي» بحضور كل من الدكتور محمد الحلايقة، نائب رئيس الوزراء الأردني الأسبق للشؤون الاقتصادية، والسيد ناصر المري مؤسس شركة NCM للاستثمار، والدكتور ماهر المحروق، مدير عام جمعية البنوك الأردنية، والمحامية الدكتورة أسماء القرعة داغي، وعدد كبير من الحضور.

الهدف من المؤتمر الذي استمر يومين في فندق كمبنسكي KEMPINSKI في الدوحة، تعزيز مفهوم الاقتصاد الرقمي

ALPARI  
BEST FX CUSTOMER SERVICE

من اليمين: RICHARD MIFSUD، سركيس نازار، شادي سلوم، وائل مكارم، ANITA KALERGIS و EMILY JANIAN





إيمان الحلبي تشكر اللجنة التحكيمية بعد اختيار NCM أفضل شركة تداول



EXNESS: BEST MULTI-ASSET BROKER



وأحدث ابتكارات التكنولوجيا المالية، ومبادرات الويب واتجاهات الرموز غير القابلة للاستبدال "NFTs" والميتافيرس، ومستقبل التمويل اللامركزي والبيانات الضخمة في الويب ٣، وكذلك الدور المستقبلي والعقود الذكية وقيودها الكامنة والمحتملة بالإضافة إلى الذكاء الاصطناعي في التجارة الالكترونية وابتكارات الدفع الإلكتروني وريادة الأعمال. وقد صاحب المؤتمر معرضاً مالياً متخصصاً، كما أقيمت ورش تدريبية توعوية عدة.



تكريم م. هاني الحضاونه



تكريم د. ماهر محروق

## ناصر المري

(نائب رئيس مجلس الإدارة ومؤسس شركة NCM INVESTMENT) :

## تثبيت أسعار الفائدة ينعكس إيجاباً على أسواق المال



د. خلدون نصير يكرم السيد ناصر المري على محاضراته القيمة

إن سي إم للاستثمار من أولى الشركات المرخصة لنشاط الوساطة والاستثمار لخدمات التداول عبر الإنترنت، فهي تقدم للمستثمرين والتجار محافظ متنوعة بمختلف الأصول كالعقود وفروقات الأسهم والسلع والعملات (الفوركس)، كما أنها تفخر بحصولها على مجموعة من الجوائز المرموقة كان آخرها جائزة أفضل وسيط عالمي منظم من معرض دبي للعملات الأجنبية ٢٠٢٣.

وفي لقاء خاص مع السيد ناصر المري نائب رئيس مجلس الإدارة ومؤسس الشركة، أفاد بأن بداية هذا العام تشكل مرحلة انتقالية بالنسبة إلى أسواق المال نظراً لإعلان الفيدرالي الأميركي عن تثبيت أسعار الفائدة ما سينعكس إيجاباً على هذه الأسواق واقتصاديات الدول ولاسيما على دول الخليج بشكل خاص، ثم أشار إلى أهمية دخول تقنيات التحول الرقمي في كافة العمليات بما يؤدي إلى مزيد من الأرباح. وفي نطاق آخر تطرق السيد المري إلى أهمية التصدي للمخاطر السيبرانية التي تسببها التطورات التقنية وذلك عبر الاستثمار في نظم الحماية المستمرة في التطور لإيجاد أفضل السبل الهادفة لحماية المؤسسات والأفراد. كما لفت السيد المري إلى أن NCM تولي الاهتمام الكبير لأسواق الخليج ومن بينها السوق القطرية التي تعتبر واحدة لجهة ما تشهده من تقدم تقني في معظم القطاعات.



عام ٢٠٢٤، حيث من المتوقع أنها سنة إيجابية بالتزامن مع إعلان البنك الفيدرالي الأميركي عن تثبيت أسعار الفائدة في اجتماعه الأخير وصولاً إلى مرحلة خفض الفائدة، وهذا من شأنه التأثير إيجاباً على الأسواق المالية واقتصاديات الدول، فضلاً عن أسعار الطاقة التي تمثل أهم مصادر الدخل لدول الخليج، حيث من المتوقع أن يبلغ سعر برميل النفط حدود المئة دولار وهذا سيشكل إيرادات إضافية لدول الخليج. وبالتالي تعافي الأسواق الأوروبية والأميركية سينعكس إيجاباً على أسواق المنطقة.

■ هل لنا بفكرة عامة حول الخطة الجديدة المتمثلة بجمع الشركات التابعة تحت مظلة NCM؟

– تتمثل هذه الخطوة في جمع الشركات التابعة في كل من الكويت، تركيا، الأردن، قبرص، دبي، ماليزيا وقريباً بريطانيا تحت علامة NCM لتصبح العلامة التجارية الموحدة لمجمل هذه الشركات.

## مرحلة تعافٍ من مشكلة التضخم

■ مع استمرار التحديات المستجدة، كيف تقوّمون توجهات أسواق المال في الوقت الراهن؟

– دخلت أسواق المال مرحلة تعافٍ من مشكلة التضخم مع بداية



من اليمين: إيمان الحلبي ود. محمد الحليقة



من اليمين: إيمان الحلبي، د. محمد الحليقة وناصر المري

ومن جهة أخرى، ظهرت مؤخراً مجموعة من الأدوات والبرامج المتقدمة لحماية الشبكات والمعلومات بالتزامن مع زيادة الوعي حول أهمية الأمن السيبراني للتصدي للهجمات من جانب الشركات والحكومات والأفراد. وبالتالي نجد أن مخاطر هذه الاعتداءات تنقلص تدريجياً مع ارتفاع نسب الوعي والثقافة المجتمعية.

#### باتت قطر من بين أكثر الاقتصاديات الواعدة على مستوى المنطقة

■ ما مدى أهمية تواجد الشركة في أسواق الخليج؟  
- تولي الشركة أهمية كبرى لتعزيز حضورها في مجمل أسواق الخليج ومنها السوق القطرية التي تعد من الأسواق المهمة والواعدة والتي تشهد تطوراً كبيراً على الصعد كافة وفي شتى القطاعات. كما تتميز دولة قطر بالقدرات الشرائية المرتفعة وتمثل ملتقى لرؤوس الأموال والابتكارات الجديدة في ظل تطور قطاع التعليم الذي ساهم في نهوض الاقتصاد وإطلاق أفكار استثمارية جديدة فضلاً عن الدعم الحكومي الكبير للمستثمرين الأجانب. وباتت قطر من بين أكثر الاقتصاديات الواعدة على مستوى المنطقة. ■

#### التحوط في التعاملات المالية

■ ما مدى أهمية تنوع المحفظة الاستثمارية وإدخال حلول رقمية؟  
- أضحت الأسواق أكثر ديناميكية وتتطلب التأقلم مع التكنولوجيا المالية بوتيرة متسارعة تماشياً مع المتغيرات والتحول الرقمي الذي تشهده الأسواق والتي تحمل جوانب إيجابية جداً تتمثل في المساعدة على كسب المزيد من الأرباح وفي الوقت نفسه التحوط في التعاملات المالية للحد من المخاطر وتقييد الخسائر.

مع الإشارة إلى أهمية الاطلاع على المتغيرات التي تشهدها الأسواق العالمية لكسب المعرفة انطلاقاً من تكامل الأسواق إقليمياً وعالمياً وضرورة الانفتاح على مجمل الأسواق الأخرى.

#### الاستثمار ينظم الحماية ضرورة لتصدي الهجمات الإلكترونية

■ ما مدى أهمية الأمن السيبراني في ظل ارتفاع الهجمات الإلكترونية حيث باتت مجمل القطاعات عرضة لهذه المخاطر؟

- يشهد العالم تطورات كبيرة ومتسارعة في قطاع التكنولوجيا المرتبطة بالقطاع المالي ومن هنا تكمن أهمية مواجهة المخاطر السيبرانية الناجمة عن هذه التطورات من خلال الاستثمار بنظم الحماية التي تتطور بدورها بوتيرة كبيرة للحد من هذه المخاطر وتوفير أفضل السبل المتاحة لحماية المؤسسات والأفراد على حد سواء.

## م. هاني الخصاونة

(المدير العام لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لشركة سيرتينيتي CERTINETY)؛



## نوفر أعلى سبل الحماية للحكومات والقطاعات المصرفية والشركات من أي مخاطر محتملة

تُعد شركة سيرتينيتي CERTINETY المزود الأول لاختبارات الاختراق الآلي وحلول اختبار مرونة الأمن السيبراني المستمر، كما أنها تقدم مزيجاً فريداً من المرونة وقابلية التوسع والدقة عبر منصات وتطبيقات متعددة ومختلف أجهزة الشبكات والأمن، فضلاً عن تقديمها أفضل الحلول والخدمات الأمنية للمؤسسات في جميع أنحاء العالم.

وعلى هامش مؤتمر «قمة الابتكار في الاقتصاد الرقمي» التي نظمتها مجلة «البيان الاقتصادية» المهندس هاني الخصاونة المدير العام لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا في الشركة، فأوضح أن هذه الفعاليات تشكل دعماً أساسياً للاقتصاد الرقمي وتعزز هذا المفهوم في ظل ما تشهده الاقتصادات العالمية من تطور تكنولوجي متسارع ما يحتم على الشركات ابتكار حلول قائمة على الذكاء الاصطناعي لمواكبة هذه التطورات، وهذا ما تقوم به شركة سيرتينيتي لتوفير أفضل خدمة للعملاء وفق أعلى معايير الحماية.

وفي سياق آخر أكد م. الخصاونة أن الشركة تعمل على تعزيز موقعها وإثبات وجودها في منطقة الشرق الأوسط تلبيةً لاحتياجات هذه الدول لحلول الأمن السيبراني الحديثة والمبتكرة.



■ هل لنا بفكرة عامة عن شركة سيرتينيتي وطبيعة عملها؟

– تأسست سيرتينيتي عام ٢٠٢٢ وهي شركة أميركية متخصصة في تقديم حلول مبتكرة وتحديداً في مجال "Automated Penetration Testing Solutions"، تماشياً مع متطلبات الحكومات والجهات الرقابية، فضلاً عن الامتثال للمعايير العالمية والمحلية، وذلك لتقديم ما يعرف بالـ "Ethical Hacking Assessment" أو القرصنة الأخلاقية التي تساعد على اكتشاف الثغرات الأمنية في النظام أو البنية التحتية للمؤسسات لمنع الهجمات والاختراقات، إلا أن هذا الإجراء يتم بطريقة تقليدية تتطلب الكثير من الوقت من خلال الاستعانة بأفراد ومدققين متخصصين لإصدار التقارير وتحديد الثغرات، لكن هذا الإجراء لا يراعي خصوصية الشركة من ناحية الثغرات الأمنية في بنيتها التحتية. ومن هنا قررت سيرتينيتي إيجاد الحل المناسب لهذه المشاكل من خلال توفير حلول مبتكرة تساعد الشركات على إجراء اختبارات بطريقة دورية لتحديد نقاط الضعف بمرونة وسرعة وأكثر فعالية ودقة دون الحاجة إلى مهارات بشرية لإتمام المهمة وإنما من خلال تحميل التطبيق المزود بأحدث التقنيات وأكثرها ابتكاراً للقيام بالـ "Penetration Testing". مع الإشارة هنا، إلى استهداف القطاعات الكبرى في الوقت الحالي مع وجود خطة طويلة الأمد لاستهداف الشركات الصغيرة ومتوسطة الحجم.

### تعزير مفهوم الاقتصاد الرقمي

■ ما الهدف من مشاركتكم ضمن فعاليات مؤتمر «قمة الابتكار في الاقتصاد الرقمي»؟

– يهدف هذا المؤتمر إلى تعزيز مفهوم الاقتصاد الرقمي والتعرّف على أحدث التطورات في عالم الرقمنة في ظل الوتيرة

المتسارعة للتحوّل الرقمي على الصعيد كافة. وبالتالي، يعد التداخل ما بين الأمن السيبراني والتحوّل الرقمي مسألة في غاية الخطورة، انطلاقاً من أن الطرق التقليدية المتعارف عليها باتت غير مجدية ومن هنا تكمن أهمية تبني حلول مبتكرة مبنية على أدوات الذكاء الاصطناعي لمواكبة التحوّل الرقمي. وهذا ما قامت به شركة سيرتينيتي عبر توفير حلول مؤتمتة ومبتكرة لتلبية احتياجات العملاء وفق أعلى معايير الحماية، سواء في قطاع البنوك وأسواق المال ومنصات التداول وغيرها من القطاعات.

وبالتالي، بحسب آخر الاحصاءات يمثل قطاعا المال والرعاية الصحية أكثر القطاعات تضرراً جراء عمليات الاختراق. ومن هنا تكمن أهمية الأمن السيبراني وحماية المعلومات لمجمل المؤسسات واتخاذ خطوات استباقية تجنباً للخسائر الضخمة الناجمة عن عمليات الاحتيال والقرصنة.

### تعزير حضورنا في منطقة الشرق الأوسط

■ ما هي استراتيجية الشركة لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا؟

– تتركز استراتيجية الشركة على تعزيز حضورها في منطقة الشرق الأوسط انطلاقاً من حاجة هذه الدول لحلول أمن سيبراني مبتكرة وتماشياً مع توجهات الحكومات التي تدعم هذا التحوّل واتخذت خطوات جدية ومحقة تقدماً غير مسبوق في مجال الأمن السيبراني.

وبالتالي، يتمثل دورنا في توفير أعلى سبل الحماية للحكومات والقطاعات المصرفية والشركات العاملة في المنطقة من أي مخاطر محتملة في ظل تزايد عمليات القرصنة بوتيرة متسارعة إقليمياً وعالمياً. ■



**Expand your brand's international visibility.**

Go global with your business. Broaden your investor reach.  
Benefit from world class regulations. List in any currency,  
with Nasdaq Dubai.

## أحمد الديسي

(المدير العام لشركة آي تي أف أكس المشرق العربي (ATFX LEVANT):

نؤيد إدخال أدوات الذكاء الاصطناعي  
في عمليات التداول ضمن حدود معينة

في حوار خاص مع السيد أحمد الديسي مدير عام شركة ATFX LEVANT أفاد لمجلة «البيان الاقتصادية» بأن المرحلة المقبلة ستشكل نقلة نوعية على كافة الصعد نظراً لسياسة الفيدرالي الأمريكي الذي سيقوم بتثبيت الفائدة بعد سنوات من ارتفاع حدة التضخم وأسعار الفائدة، فضلاً عن الحروب والكوارث الطبيعية المتلاحقة وآخرها الحرب في غزة والتوترات في البحر الأحمر التي أدت إلى ارتفاع أسعار النفط وعرقلت حركة الشحن البحري، بالإضافة إلى أمور أخرى ساهمت في تفاقم حدة المشاكل على مستويات مختلفة. ومن جهة ثانية، أوضح السيد الديسي أن أفضل استثمار في ظل الظروف الراهنة هو في اقتناء المعادن كالذهب والفضة حيث تعتبر الملاذ الآمن، أما بالنسبة إلى إدخال أدوات الذكاء الاصطناعي في عمليات التداول فأشار إلى تأييده ذلك ولكن ضمن حدود معينة نظراً للتقدم السريع في مجال التداول وبخاصة عمليات الـ "ROBOTIC TRADING".

## الاستثمار في المعادن كالذهب والفضة

■ برأيكم، أين تكمن الفرص الأفضل للاستثمار في ظل انعدام الاستقرار الذي تعيشه المنطقة والعالم؟

– في البداية أود تسليط الضوء على نقطة أساسية بأن هذا الاستثمار ليس فقط لتحقيق عوائد إنما للمحافظة على الأصول نفسها. وبالتالي نجد أن الاستثمار في المعادن كالذهب والفضة تمثل استثماراً آمناً وذات عوائد مرتفعة انطلاقاً من الارتفاعات المتسارعة لأسعار الذهب خلال المرحلة الماضية.

## أضحت عمليات التداول الآلي في مراحل متقدمة جداً

■ كيف تصفون تأثير الذكاء الاصطناعي على أدوات التداول؟

– أضحت عمليات التداول الآلي "ROBOTIC TRADING" في مراحل متقدمة جداً، إلا أن المشكلة تكمن في صعوبة التحكم والسيطرة على أدوات الذكاء الاصطناعي لعدم تجاوزها للحدود الموضوعة من جانب المتداولين. وبالتالي، نحن نؤيد إدخال أدوات الذكاء الاصطناعي في عمليات التداول إنما ضمن حدود معينة وبطريقة متحفظة ومدروسة وفق ضوابط رقابية على المحافظ الاستثمارية انطلاقاً من غياب المعرفة الكافية حول مدى إيجابية تسخير هذه الأدوات في عمليات التداول في أسواق المال. والجدير ذكره، أطلقت ATFX مؤخراً برنامجاً تحت مسمى "COPYTRADE" يجمع بين تقنيات الذكاء الاصطناعي والخبرات البشرية بهدف تعزيز وتفعيل مهارات المتداولين المحترفين في السوق. ■

■ كيف تقارون تأثير تثبيت الفيدرالي الأمريكي لأسعار الفائدة على أسواق المال عالمياً وإقليمياً؟

– من المؤكد أن الاحتياطي الفيدرالي سيعتمد سياسة تثبيت الفائدة خلال هذه المرحلة لكبح جماح معدلات التضخم التي تشهد تراجعاً في الآونة الأخيرة. وبالتالي، إذا نظرنا في العالم الحديث أي مرحلة ما بعد العام ٢٠٠٠ شهدنا على مدى طويل ارتفاعاً كبيراً في أسعار الفائدة والمؤشرات مثل مؤشر ناسداك، داو جونز ومؤشر إس أند بي. كما أن الحرب الدائرة في غزة لعبت دوراً كبيراً في إحداث تحولات على مستوى منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا على صعيد أسعار النفط وحركة الشحن البحري مع تصاعد حدة التوترات في البحر الأحمر. ومن هنا يمكن التأكيد على أن الولايات المتحدة ستحافظ على سياستها النقدية فيما يتعلق بأسعار الفائدة مع اقتراب موعد الانتخابات الرئاسية، بحيث أن السياسة النقدية للبنك الفيدرالي لا تتغير سواء فاز الحزب الديمقراطي أو الجمهوري.

مع الإشارة إلى أن معدل التخلف عن سداد خدمة الدين يعد مرتفعاً على المستويين الإقليمي والعالمي، وبالتالي ستظهر أزمات جديدة في القطاع المصرفي وتحديدًا في مجال التمويل العقاري مع مضاعفة أسعار الفوائد التي سينتج عنها صعوبة في تسديد القروض مع بقاء المداخل ضمن المستويات نفسها.

# INSPIRING A BETTER FUTURE



بورصة الكويت  
BOURSA KUWAIT



**Boursa Kuwait** has been Awarded "Outstanding Financial Leadership in Sustaining Communities - Middle East" and "Outstanding Leadership in Sustainability Transparency - Middle East" awards by Global Finance.

Since its establishment, Boursa Kuwait has been committed to sustainable business practices and making a positive change in the community.

Along with our partners in the Kuwaiti capital market, we have strived to make a profound impact on our planet, adopting the highest standards in sustainable finance and empowering communities to adopt the best-in-class practices in order to achieve a more sustainable future and a brighter tomorrow.



[boursakuwait.com.kw](https://boursakuwait.com.kw)

[f](#) [t](#) [i](#) [@boursakw](#)

## محمد أبو ساره

(مدير تطوير الأعمال في شركة MARKET EQUITY في الكويت ومستشار تداول في شركة وفرة تريد في قطر)؛

### رحلة نحو القمة قامت بها شركة MARKET EQUITY في منافسة كبرى الشركات في المنطقة



تعتبر شركة MARKET EQUITY رائدة في مجال التداول بالفوركس، كما أنها أصبحت في طليعة الشركات العالمية نظراً لنجاحها في إحداث ثورة في عالم التداول عبر تقديم مجموعة من الحلول المتقدمة والميزات المالية.

وفي حديث خاص لمجلة «البيان الاقتصادية» مع السيد محمد أبو ساره مدير تطوير الأعمال في الشركة أوضح أن تداعيات التضخم طالت معظم الاقتصادات العالمية وعلى رأسها الاقتصاد الأمريكي، ما اضطر البنك الفيدرالي الأمريكي إلى انتهاز سياسة رفع أسعار الفائدة. فخلال النصف الثاني من العام ٢٠٢٣ نجح في السيطرة على معدلات التضخم المرتفعة، ثم لجأ إلى تثبيت الفائدة في محاولة لتخفيضها خلال النصف الثاني من العام الحالي ما يُعد مؤشراً جيداً للأسواق وينعكس إيجاباً على النشاط الاقتصادي العالمي. ومن جهة ثانية تقدم الشركة محفظة متنوعة تضم أكثر من ١٧٠ منتجاً فضلاً عن خدمات أخرى تؤمن بيئة ملائمة للمتداولين وتساعدهم على تحديد خياراتهم. أما في ما يتعلق بالفرص المتاحة للاستثمار وتحقيق عوائد مجزية، لفت السيد أبو ساره إلى أن عمليات التداول يجب أن تعتمد على أسس متينة وإدارة جيدة لرأس المال بهدف تحقيق المكاسب.

المركزية في مختلف أنحاء العالم، وخلال النصف الثاني من العام ٢٠٢٣ نجح الاحتياطي الفيدرالي إلى حد كبير في السيطرة على معدلات التضخم. وبالتالي تشير مجموعة من التقارير إلى اعتماد الفيدرالي الأمريكي سياسة تثبيت الفائدة وصولاً إلى تخفيضها خلال النصف الثاني من عام ٢٠٢٤ وهذا مؤشر إيجابي للأسواق العالمية والنشاط الاقتصادي بصورة عامة.

#### محفظة متنوعة تضم أكثر من ١٧٠ منتجاً

■ هل تتيح الشركة خيارات متنوعة للتداول؟

– نقدم للمتداولين محفظة متنوعة تضم ١٧٠ منتجاً، إلى جانب توفير مختلف أنواع العملات بالإضافة إلى العملات المتقاطعة أو (الهجينة)، فضلاً عن المعادن والسلع والمؤشرات العالمية وهذا يتيح للمستثمرين خيارات متنوعة للتداول كل حسب رغبته. إلى جانب ذلك هناك فريق متخصص لتدريب المتداولين وتقديم التوجيهات اللازمة حول توجهات الأسواق كي يتمكن المتداول من اتخاذ القرار الصحيح.

#### عمليات تداول مبنية على أسس واضحة

■ في رأيكم أين تكمن الفرص الأفضل للاستثمار لتحقيق عوائد مرتفعة؟

– تساعد عمليات التداول على تحقيق مداخيل إضافية في ظل ارتفاع معدلات التضخم، شريطة أن تكون عمليات التداول في أسواق المال مبنية على أسس واضحة وإدارة صحيحة لرأس المال بعيداً عن الطمع وبالتالي يجب التفكير بعقلانية مطلقة وصولاً لتحقيق مكاسب جيدة. ■



■ هل لنا بفكرة عامة عن شركة MARKET EQUITY وطبيعة عملها؟  
– تمتلك شركة MARKET EQUITY العديد من الفروع والتراخيص في عدد من دول العالم، كما اتخذت على عاتقها تعزيز حضورها عبر مجموعة من المعرفين المعتمدين لمنتجاتنا منها وفرة الخليجية للخدمات المالية في الكويت وفرعها في دولة قطر «وفرة تريد» المتخصص في التسويق وخدمة العملاء، وبالتالي بات هناك نوع من التكامل في العلاقة ما بين MARKET EQUITY وشركة وفرة الخليجية للخدمات المالية. وعلى الرغم من شدة المنافسة في المنطقة نجحت الشركة في منافسة كبرى الشركات الموجودة منذ سنوات عديدة في المنطقة وتميزت بخصائص متعددة منها سرعة الإيداعات والسحوبات للعملاء، والأمان العالي، والخدمات المميزة، مع سرعة التنفيذ إلى جانب الشفافية في التعامل مع المستثمرين. ونحن فخورون بالإنجازات المحققة خلال مدة زمنية قصيرة.

#### مؤشرات إيجابية للأسواق خلال عام ٢٠٢٤

■ كيف تصفون اتجاهات الأسواق المالية في ظل التحديات الاقتصادية القائمة؟

– شهدت مرحلة ما بعد جائحة «كورونا» نسب تضخم مرتفعة

بلغت ٩٪ نتج عنها تداعيات سلبية طالت مجمل الاقتصادات حول العالم ومن بينها الولايات المتحدة الأمريكية التي تُعد من أقوى الاقتصادات. ولكبح معدلات التضخم المتسارعة إنتهج البنك الفيدرالي الأمريكي سياسة رفع أسعار الفائدة وما تبعها من تشديد في السياسات النقدية لمجمل البنوك

## سامي نصير

(مدير منطقة قطر وعمان في شركة SABA INTELLECTUAL PROPERTY)؛

## نحث على حماية الابتكارات الرقمية وتحويلها الى أصول من خلال استغلال الوسائل القانونية التي تتيحها قوانين حماية حقوق الملكية الفكرية



SABA INTELLECTUAL PROPERTY هي شركة رائدة في تقديم النصح والمشورة والتسجيل وإنفاذ حقوق الملكية الفكرية وكيفية استغلال هذه الحقوق، فهي تقدم مجموعة من الخدمات القانونية وشبه القانونية في الشرق الأوسط وأفريقيا من خلال شبكة واسعة من الفروع والمكاتب التمثيلية.

وفي حوار أجرته مجلة «البيان الاقتصادية» مع السيد سامي نصير مدير منطقة قطر وعمان في الشركة أفاد بأن مشاركته في مؤتمر «قمة الابتكار في الاقتصاد الرقمي» أتت للتأكيد على أن الملكية الفكرية تقوم على جعل ابتكارات الذهن البشري حقاً حصرياً عن طريق تكييفها قانونياً ووضعها ضمن اطار معين بموجب القوانين والتشريعات المتاحة، وهذا ما تعمل عليه الشركة لضمان الحق الحصري، إلا أنه مع التطور الحاصل لا بد من زيادة المعرفة وحث الأفراد على تكثيف الخبرات لمواكبة التحول الرقمي عبر ابتكار أساليب جديدة واعتماد أدوات الذكاء الاصطناعي للوصول إلى مصاف الدول المتقدمة، وهنا يكمن دور الشركة وفق السيد نصير في تطوير طريقة التعامل مع التقنيات الحديثة ورفع نسبة الوعي بها لدى الأفراد في سبيل الاستفادة من الحق الحصري واستغلاله بالطريقة الصحيحة لكسب عوائد مالية مجزية ما يؤدي في نهاية المطاف إلى تحقيق التنمية المجتمعية.

قوانين الملكية الفكرية تعطي الحق فقط اذا تم تكييفه ووضعه في إطار قانوني معين وبذلك فان الحماية تكون للشكل الذي تم الايداع به ولكنه لا ينسحب ليغطي النتيجة او الدور اذا قام الغير بالتوصل الى نفس النتيجة باستخدام شكل أو اليات مختلفة وهذا من شأنه خلق تحديات جديدة، حيث ان معظم التشريعات في معظم البلدان لم تعالج هذا الموضوع بالطريقة المطلوبة ولا تمتلك الامكانيات التي تخولها مواكبة التطورات والابتكارات الجديدة. ورغم ذلك نعمل بموجب الإطار القانوني المتاح لضمان الحقوق الحصرية. وبالتالي من الضروري وجود حق حصري لهذه الأصول لتسهيل عملية التنظيم بموجب القوانين المعمول بها في كل دولة منها على سبيل المثال تقنية البلوك تشين والعملات المشفرة المحظور التعامل بها في العديد من الدول. وبالتالي، تتطلب المرحلة الحالية تراكم الخبرات والمعرفة حول الابتكارات والأدوات الرقمية للوصول إلى مصاف الدول المتقدمة بالتزامن مع زيادة الثقافة لحث الأفراد على مواكبة هذا التحول، ومن هنا يكمن دورنا في إحداث تغيير في طريقة التفكير والنمط السائد وإظهار كيفية استغلال الحق الحصري تجارياً وتسويقه لتحقيق عوائد مالية مع ضمان حقوق المبتكرين في العديد من المجالات ومساندتهم لتنمية مجتمعاتهم وجعلهم قدوة للآخرين. ■

هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟

■ - تتركز طبيعة عمل الشركة في المجالات المرتبطة بحماية الملكية الفكرية عبر مجموعة واسعة من الخدمات القانونية وشبه القانونية منها استشارات حقوق الملكية الفكرية وكيفية الايداع والتسجيل لدى السلطات المختصة ودعاوى الإنفاذ، حيث تقدم الشركة الاستشارات لتحديد ما إذا كان ما يدعى به من ابتكار الذي يطالب به أي جهة أو تتبناه يمكن حمايته ضمن التشريعات الخاصة بالملكية الفكرية سواء علامة تجارية، براءة اختراع، براءة تصميم صناعي أو ضمن حق المؤلف وغيرها. إلى جانب ذلك نساعد العميل على الاستفادة من هذا الحق واستغلاله لكسب عوائد مالية. وتعمل الشركة من خلال شبكة واسعة من الفروع والمكاتب التمثيلية في جميع أنحاء الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. بالإضافة إلى ذلك نخدم مجمل القطاعات لمساعدتهم في الحفاظ على حقوقهم الحصرية ومنع الغير من استغلال هذا الحق.

### نعمل بموجب الإطار القانوني المتاح لضمان الحقوق الحصرية

■ ما مدى أهمية مشاركتكم في مؤتمر «قمة الابتكار في الاقتصاد الرقمي»؟

■ - تتركز «الملكية الفكرية» حول تحويل نتاج الذهن البشري إلى «حق حصري» بعد وضعها في إطار قانوني من أجل تحفيز الافراد وتطوير المجتمعات وتنمية النشاطات الاقتصادية. ومع التطور الرقمي ظهر ما يعرف بالأصول الافتراضية، إلا أن

## يواكيم وينينغ: ٢٠٢٣ عام ناجح آخر لشركة ميونيخ ري ارتفاع أرباحها إلى ٤,٦ مليار يورو

قدمت شركة ميونيخ ري أيضاً تحديثاً بشأن تجديدات إعادة التأمين في الأول من يناير ٢٠٢٤، عندما تم تجديد حوالى ثلثي أعمال معاهدات إعادة التأمين على غير الحياة.

في عام ٢٠٢٤، زادت الشركة حجم أعمالها بنسبة ٣,٥٪ إلى ١٥,٧

مليار يورو، مستفيدة من

فرص الأعمال الجذابة في جميع مناطق وفئات الأعمال تقريباً. وتقول الشركة إنها تمكنت من الحفاظ على الجودة العالية لمحفظتها بفضل الشروط والأحكام التعاقدية المستقرة أو المحسنة، في حين كان تطور الأسعار مستقراً بشكل عام.

وتقول الشركة: «على الرغم من زيادة ضغط السوق بشكل طفيف، تتوقع شركة ميونيخ ري أن تظل البيئة إيجابية في جولات التجديد المقبلة في أبريل ويوليو».

وعلق يواكيم وينينغ، رئيس مجلس الإدارة قائلاً: «كان عام ٢٠٢٣ عاماً ناجحاً آخر لشركة ميونيخ ري. لقد تجاوزنا هدف الربح السنوي للمرة الثالثة على التوالي وقدمنا أداءً قوياً في جميع قطاعات الأعمال. بفضل محفظة الأعمال المتنوعة على نطاق واسع، تتمتع شركة ميونيخ ري بوضع جيد وتسير على الطريق الصحيح لتحقيق الأهداف المحددة في برنامجها الاستراتيجي Ambition 2025. وباستثناء المخاطر النظامية - مثل المخاطر السيبرانية والأوبئة - فإن شهيبتنا لتغطية المخاطر الوجودية للأفراد والشركات لم تنضب بعد».

قال كريستوف جوريك، المدير المالي: «جميع مؤشرات الأداء

الرئيسية قريبة أو حتى أفضل من أهداف طموح ٢٠٢٥ في نهاية عام ٢٠٢٣. إن قوتنا المالية تتيح لمساهميننا المشاركة في نجاحنا من خلال توزيع أرباح أعلى بكثير. سوف يستفيدون أيضاً من إعادة شراء الأسهم الجديدة والتي ستكون أيضاً أعلى بكثير. ونحن لا نزال طموحين، حيث نسعى إلى زيادة أرباحنا السنوية إلى ٥ مليارات يورو هذا العام».



CHRISTOPH JERECKA



JOACHIM WENNING

أعلنت شركة ميونيخ ري MUNICH RE، أكبر شركة إعادة تأمين في العالم، عن ارتفاع أرباحها الصافية إلى ٤,٦ مليار يورو للسنة المالية ٢٠٢٣.

على مستوى المجموعة، ارتفعت إيرادات التأمين من عقود التأمين الصادرة إلى ٥٧,٩ مليار يورو من

٥٥,٤ مليار يورو في العام ٢٠٢٢.

بلغ العائد على حقوق المساهمين (RoE) لشركة إعادة التأمين ١٥,٧٪.

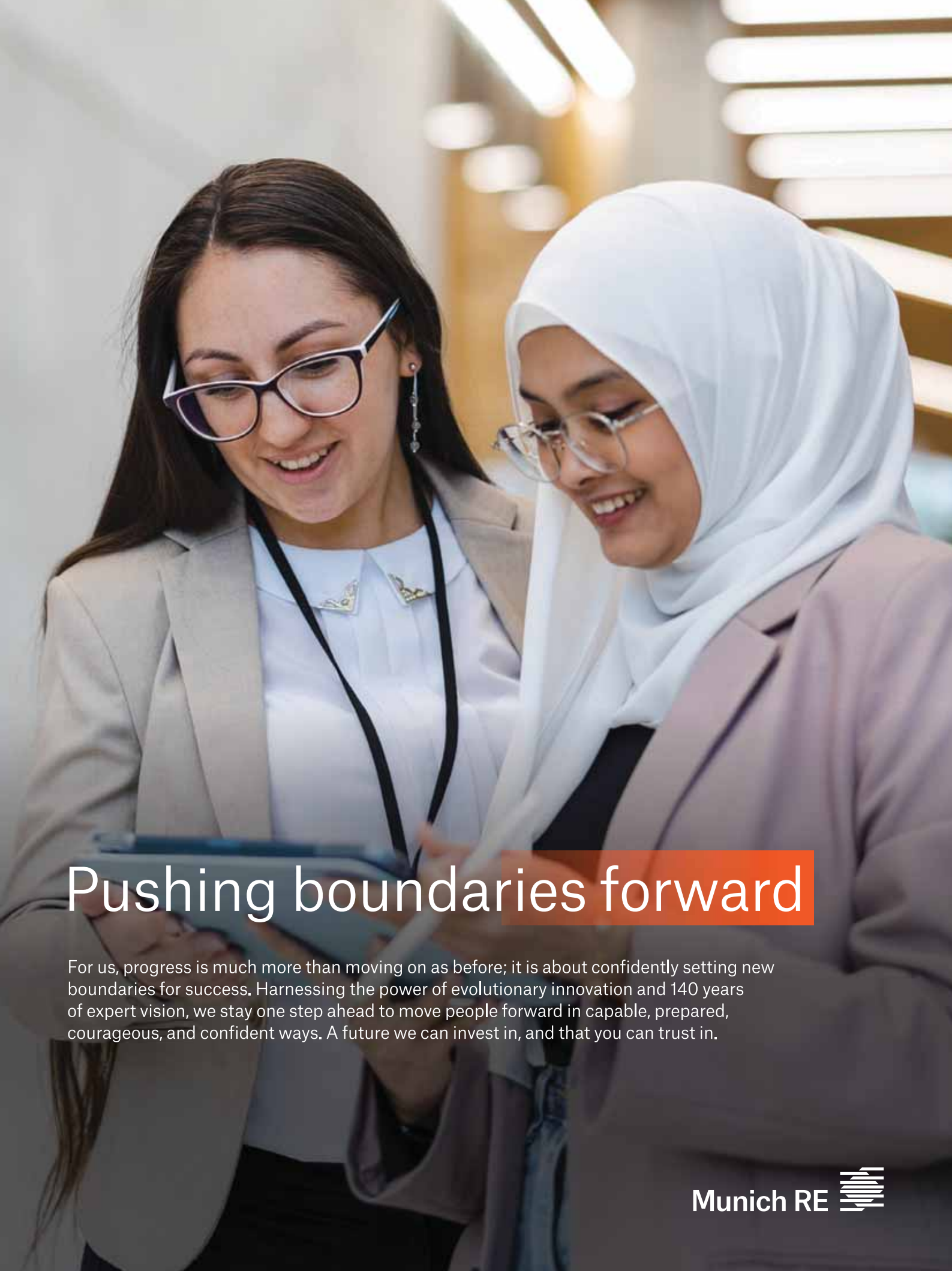
ساهمت عمليات إعادة التأمين بمبلغ ٣,٩ مليار يورو. وارتفعت إيرادات التأمين إلى ٣٧,٨ مليار يورو.

ارتفعت الخسائر الناجمة عن الكوارث الطبيعية إلى ٢,٣ مليار يورو من ٢,١ مليار يورو، وكانت أكبر خسارة فردية للشركة هي الزلزال الذي وقع في تركيا، بقيمة إسمية تبلغ حوالى ٧٠٠ مليون يورو. وفي الربع الرابع من عام ٢٠٢٣، كانت الخسارة الأكبر هي إعصار أوتيس في المكسيك بقيمة ٤٥٣ مليون يورو. بلغت الخسائر التي من صنع الإنسان ٩٤٣ مليون يورو في عام ٢٠٢٣، بانخفاض عن ١,٦ مليار يورو في العام السابق.

وتعليقاً على الأحوال الجوية القاسية الأكثر تكراراً، تقول شركة ميونيخ ري إنها ستستمر في تقديم قدرة تأمينية كافية لمثل هذه المخاطر، مع التركيز على النمو المستدام في هذا السوق.

وفي قسم إعادة التأمين على الحياة والصحة، ارتفعت النتيجة الفنية بنسبة ٣٨٪ على أساس سنوي إلى ١,٤٣ مليار يورو. وارتفعت النتيجة الصافية لإعادة التأمين على النقل والمواصلات إلى ١,٤ مليار يورو من ١,٣ مليار يورو، في حين انخفضت إيرادات التأمين من عقود التأمين الصادرة إلى ١٠,٧ مليار يورو من ١١,٢ مليار يورو بسبب تأثيرات تحويل العملات.



A photograph of two women in professional business attire. The woman on the left has long dark hair, wears glasses, a white collared shirt, a grey blazer, and a black lanyard. The woman on the right wears a white hijab, glasses, a white collared shirt, and a light pink blazer. They are both smiling and looking down at a tablet held by the woman on the left. The background is a blurred office interior with warm lighting.

# Pushing boundaries forward

For us, progress is much more than moving on as before; it is about confidently setting new boundaries for success. Harnessing the power of evolutionary innovation and 140 years of expert vision, we stay one step ahead to move people forward in capable, prepared, courageous, and confident ways. A future we can invest in, and that you can trust in.

## تقرير GALLAGHER RE حول التأثير المحتمل للذكاء الاصطناعي على صناعة إعادة التأمين

تسلط شركة GALLAGHER RE الضوء على الذكاء الاصطناعي باعتباره محوراً رئيسياً لشركات تكنولوجيا التأمين "INSURTECH" في عام ٢٠٢٣، مما يمثل نقطة تحول حيث اكتسب الذكاء الاصطناعي قوة جذب كبيرة في صناعة إعادة التأمين.

يشير تقرير GALLAGHER RE إلى أن الذكاء الاصطناعي يمكن أن يدفع النمو من خلال تعزيز قنوات التوزيع. ومع ارتفاع تردد الإنفاق الاستهلاكي، يصبح الذكاء الاصطناعي حاسماً لتصميم العروض للعملاء الأفراد واختيار قنوات التوزيع الأكثر فعالية، وتحسين التواصل، وزيادة معدلات القبول، والإيرادات، وتوسيع السوق مع خفض النفقات.

تعد تقنيات الاكتتاب والتسعير المبتكرة أمراً بالغ الأهمية للحفاظ على نسبة مجمعة CR أقل من ١٠٠٪. تتيح منصات الذكاء الاصطناعي تعاوناً وثقاً بين شركات التأمين والعملاء، مما يوفر تجارب فريدة وأقساط تأمين مخصصة بناءً على ملفات تعريف المخاطر الفردية. يعمل التسعير في الوقت الفعلي، المستند إلى بيانات الاستخدام وتقييم المخاطر، على تبسيط العمليات وتحسين كفاءة رأس المال.

وتستفيد إدارة المطالبات بشكل كبير من تكامل الذكاء الاصطناعي، وتحسين خدمة العملاء، واكتشاف الاحتيال، وإدارة سير العمل.



## WTW تطلق وثيقة للأخطار السيبرانية خارج أمريكا وبريطانيا

أعلنت شركة Willis Towers Watson عن إطلاقها وثيقة تأمين للأخطار السيبرانية CYBER COVERAGE للعملاء الذين يقع مقرهم الرئيسي خارج الولايات المتحدة وبريطانيا.

وتغطي الوثيقة الأعمال الضارة MALICIOUS ACTS، والأعمال غير الضارة، والأعطال الفنية TECHNICAL FAILURES. وقالت WTW في بيان لها إن التغطية توفر تكاليف الإستجابة للحوادث السيبرانية، بما في ذلك المشورة القانونية، والعلاج الشرعي لتكنولوجيا المعلومات، والبيانات واستعادة البيانات السيبرانية، وتكاليف الإتصال في الأزمات، بالإضافة إلى تغطية انقطاع الأعمال.

وتصل حدود الوثيقة إلى ٢٠ مليون دولار في التغطية الأولية مع شركة تأمين رئيسية واحدة. وأكد البيان أن التغطية تحظى بدعم لجنة من نقابات لويذر في لندن.



## عملية استحواذ Aon على NFP ما زالت خاضعة لتقييم لجنة مكافحة الاحتكار

تستمر اتفاقية الاستحواذ التي أعلنت عنها Aon سابقاً بقيمة ١٣,٤ مليار دولار مع NFP في اكتساب المزيد من الزخم، مع انتهاء فترة الانتظار الآن بموجب قانون تحسينات مكافحة الاحتكار HSR.

أشارت Aon أن الاستحواذ على NFP سيلعب دوراً رئيسياً في توسيع وجودها ضمن قطاع السوق المتوسطة سريع النمو، مع قدرات في مجال استشارات المخاطر والفوائد والثروة وخطة التقاعد.

ومن المتوقع إغلاق الصفقة في منتصف عام ٢٠٢٤، وحتى الإغلاق، ستواصل Aon و NFP العمل بشكل مستقل.

## Gallagher Specialty تطلق مركز التميز للتأمين البارامتري

أطلقت شركة Gallagher Specialty مركزاً متميزاً للتأمين البارامتري مصمماً للاستجابة لظروف السوق المتغيرة وطلب العملاء.

يضم مركز التميز فريقاً من المتخصصين في مخاطر المناخ، والوسطاء البارامترين، وفريقاً أكتواريًا ونمذجة، وتكنولوجيا نمذجة المخاطر التي طورتها Gallagher Specialty.

وأوضحت الشركة أن «هذا الفريق المتخصص سيقدم للعملاء المشورة بشأن آليات بديلة لنقل المخاطر لتعزيز محفظة التأمين التقليدية الخاصة بهم ودعم رحلات المرونة والتكيف المستمرة للعملاء».

يقود المركز جيمس بوسلي، الذي تم تعيينه رئيساً لاستراتيجية المناخ في الشركة.

وقال بوسلي: «مع زيادة تواتر وشدة الكوارث الطبيعية، بالإضافة إلى التغيرات المرتبطة بها في أنماط الطقس، يجب على الوسطاء التفكير على نطاق أوسع بشأن زيادة تعرض العملاء».

«لا يجب علينا مساعدتهم على التخلص من المخاطر فحسب، بل يجب علينا أيضاً المساعدة في توفير مستوى من المرونة. إن التأمين البارامتري، بفضل محفزاته الشفافة والمدفوعات السريعة والقدرة على معالجة انقطاع الأعمال دون ضرر، في وضع فريد للمساعدة في هذا الأمر ومكافحة التكلفة المتزايدة لآثار الإيرادات الناجمة عن أحداث الطقس و/أو الكوارث الطبيعية».



جيمس بوسلي  
Gallagher Specialty



# *A chain is as strong as its weakest link...*

Insurance and reinsurance is about transferring risk

In a risk transfer chain, that chain is as strong as its weakest link



In contrast to many other intermediaries, UIB choose to operate from well-regulated international reinsurance hubs covering global markets for local needs.

UIB's strength and professionalism enhance the integrity of your risk transfer strategy.

*UIB – Innovation through expertise*

**United Insurance Brokers**  
[www.uibgroup.com](http://www.uibgroup.com)



Thomas Buberl

AXA

## توماس بوبيرل (AXA): من المهم اتباع استراتيجية منخفضة المخاطر لأننا نعمل في بيئة شديدة التقلب

صرّح توماس بوبيرل Thomas Buberl، الرئيس التنفيذي لمجموعة AXA، أنه يعتزم «توسيع نطاق» أعمال المجموعة في تأمين مخاطر الشركات في المرحلة التالية من عملية النمو التي تشهدها. وأشار بوبيرل في مقابلة مع ديفيد روبنشتاين لتلفزيون بلومبرج، أنه في بيئة شديدة التقلب ولا يمكن التنبؤ بها، من المهم اتباع استراتيجية منخفضة المخاطر. «نحن الآن أكبر مجموعة تأمين للشركات في جميع أنحاء العالم، كما نعد إحدى أكبر المجموعات في أوروبا. ونريد أن نتأكد من أننا نقوم بتوسيع نطاق هذا العمل بشكل أكبر في المرحلة التالية».

وعند سؤاله عن نوع معدل العائد الذي تحتاجه مطلق أي شركة حتى تشعر بالراحة في ظل عصر يتسم بمعدلات تضخم وأسعار فائدة مرتفعة، أكد بوبيرل أن ذلك يعتمد على النظر إلى مدة المسؤولية بالنسبة لكيفية الاستثمار الذي تحتاجه الشركة ولكن من الواضح الآن أنه في بيئة مثل هذه، تحتاج الشركات إلى الحصول على عائد أعلى بكثير مما اعتادت عليه في بيئة أسعار الفائدة صفر، وبالتالي فإن شركة التأمين هي مستثمر بطيء الحركة للغاية، لافتاً إلى أنهم كمجموعة يقومون بإعادة استثمار حوالي ١٠٪ من الميزانية العمومية كل عام. «لذلك ليس الأمر أنه عندما تتغير السوق، فإننا نغير كل شيء على الفور لتغيير نمط العائد».

ومن جهة أخرى، نصح بوبيرل كل من يرغب في العمل في مجال التأمين التركيز على فروع التأمين على الممتلكات وضد الحوادث للأعمال التجارية والتأمين الصحي نظراً للنمو الكبير الذي تشهده هذه الفروع».

## GLOBAL RISKS RANKED BY SEVERITY OVER THE SHORT AND LONG TERM

Survey respondents were asked to estimate the likely impact (severity) of the following risks over a 2-year and 10-year period:



Source: World Economic Forum

## معلومات الذكاء الاصطناعي الخاطئة تشكل أحد الأخطار العالمية

ستشكل المعلومات المضللة والخاطئة التي يقودها الذكاء الاصطناعي AI أحد خطر عالمي في العامين المقبلين، في حين أن الطقس المتطرف والتغير الحاسم في أنظمة الأرض هما أكبر المخاوف على المدى الطويل، وفقاً لتقرير المخاطر العالمية لعام ٢٠٢٤ الصادر عن المنتدى الإقتصادي العالمي WEF.

وقال التقرير، الذي أعد بالتعاون مع مجموعة زيورخ ZURICH INSURANCE ومؤسسة مارش ماكليمان MMC الأميركية استناداً إلى استطلاع شمل ما يقرب من ١٥٠٠ من خبراء المخاطر العالمية وصانعي السياسات وقادة الأعمال، إن التعاون في القضايا العالمية الملحة قد يكون ناقصاً بشكل متزايد، ما يتطلب أساليب جديدة لمعالجة المخاطر.

ووجد التقرير أن المخاوف بشأن أزمة تكلفة المعيشة المستمرة، ومخاطر المعلومات المضللة والمعلومات المضللة التي يحركها الذكاء الاصطناعي، والاستقطاب المجتمعي تهيمن على التوقعات لعام ٢٠٢٤. وأشار التقرير أن الاضطرابات الناتجة قد تتراوح بين الاحتجاجات العنيفة وجرائم الكراهية إلى المواجهة المدنية والإرهاب.

ولا تزال المخاطر البيئية تهيمن على مشهد المخاطر، حيث أوضح التقرير أن حوالي ٦٦٪ من خبراء المخاطر العالميين اختاروا الطقس المتطرف باعتباره الخطر الأكبر لعام ٢٠٢٤.

## Swiss Re تعلن عن نمو قوي في سوق الأوراق المالية المرتبطة بالتأمين

أصدرت سويس ري، تقريراً يسلط الضوء على سوق الأوراق المالية المرتبطة بالتأمين (ILS)، مؤكداً على زيادة في الإصدارات الجديدة والأداء الاستثماري القوي في سوق سندات الكوارث، حيث نمت بنسبة ٢٠٪ خلال العام ٢٠٢٣ لتبلغ ٤٣ مليار دولار. إلا أنه على الرغم من الأحداث البارزة في عام ٢٠٢٣ مثل زلازل كهرمان ماراس في تركيا وسوريا وإعصار أوتيس في منطقة أكابولكو بالمكسيك، ظل التأثير الإجمالي على سوق ILS ضئيلاً بسبب عدم وجود كوارث واسعة النطاق.

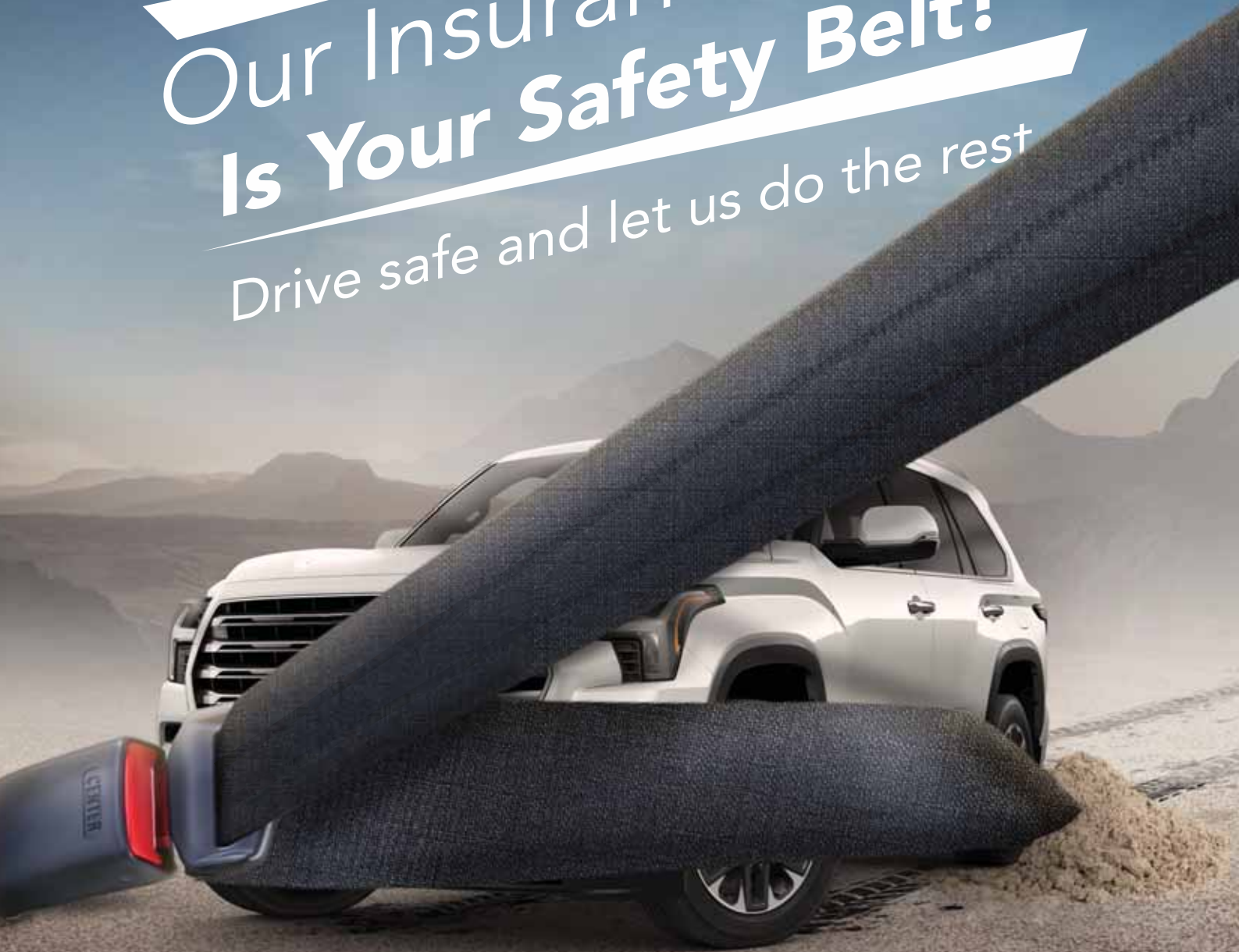




QATAR GENERAL  
INSURANCE & REINSURANCE CO.

# Our Insurance Plans Is Your Safety Belt!

Drive safe and let us do the rest



**Discover the Unique Features of Qgirco's car insurance:**

- Tailored Coverage
- 24/7 Roadside Assistance
- Exclusive Discounts and Benefits

**For More Information Visit us at:** [www.qgirco.com](http://www.qgirco.com)

### Ron Lockton رئيساً تنفيذياً لشركة Lockton

أعلنت شركة لوكتون Lockton أن **بيتر كلون Peter Clune** قد استقال من منصبه كرئيس تنفيذي لها، وسيحل مكانه **رون لوكتون Ron Lockton**، نجل مؤسس الشركة الراحل. والسيد **رون**، الذي يشغل حالياً منصب رئيس مجلس الإدارة، كان قد شغل سابقاً منصب الرئيس التنفيذي للشركة.

وبدوره، السيد **كلون**، الذي انضم إلى Lockton قادماً من شركة زيورخ Zurich في عام ٢٠٠٦، تولى منصب الرئيس التنفيذي للشركة منذ عام ٢٠١٩، عندما خلف السيد **رون** في هذا المنصب. ثم تولى **رون لوكتون** منصب رئيس مجلس الإدارة بعد أن أصبح عمه **ديفيد لوكتون** المدير الرئيسي. وعلق **رون لوكتون** قائلاً: «خلال السنوات الأربع التي قضيتها كرئيس تنفيذي لشركة Lockton، ظلت نشطاً في إدارة الشركة وصنع القرار، ويشرفني ويسعدني أن تتاح لي الفرصة للعمل مرة أخرى كرئيس تنفيذي».

أضاف: «أسس **جاك لوكتون** هذه الشركة مع إيمان راسخ بأنه من خلال التركيز على عملائنا، وتعزيز ثقافة عملنا، والبقاء شركة خاصة، يمكننا بناء شركة استثنائية. أحمل هذا الإيمان، ولا أستطيع أن أكون أكثر حماساً لما يخبئه المستقبل لنا اليوم». كما أود أو أشكر **بيتر** على مساهماته العديدة للشركة خلال السنوات الـ ١٧ التي قضاها وأشرف على فترة مستدامة من النمو للشركة ونتمنى له التوفيق».

وتعد Lockton المملوكة للقطاع الخاص عاشر أكبر شركة وساطة في العالم، حيث سجلت ٣,٠٥ مليار دولار في إيرادات الوساطة BROKERAGE REVENUE لعام ٢٠٢٢.



Ron Lockton

Lockton

### تغير المناخ يجعل أجزاء من العالم «غير قابلة للتأمين»

تجاوزت خسائر التأمين الإجمالية الناجمة عن الكوارث الطبيعية حاجز الـ ١٠٠ مليار دولار في عام ٢٠٢٣، وذلك للسنة الرابعة على التوالي، وبما يثير دعر الشركات العاملة في القطاع. وفي الولايات المتحدة، أدت عمليات إعادة تسعير المخاطر إلى ارتفاع كبير في أقساط التأمين، وإلى إيقاف عديد من شركات التأمين الكبرى، مؤقتاً إكتتابها في وثائق تأمين المساكن الجديدة في ولاية كاليفورنيا. وفي أوروبا، يحذر المسؤولون التنفيذيون أيضاً من أن أسعار التأمين سوف تتجه حتماً إلى الارتفاع بعد سلسلة من الأحداث المناخية القاسية في القارة. وكذلك في أستراليا، حيث أدى أكبر ارتفاع سنوي في الأسعار منذ عقدين من الزمن إلى جعل ١,٢٤ مليون أسرة تواجه «ضغوطاً على القدرة على تحمل تكاليف التأمين على المنازل».

وأشار ناشطون في البيئة أن تغير المناخ سيجعل أجزاء من العالم «غير قابلة للتأمين». وأوضح تقرير «فايننشال تايمز» أن كبار المسؤولين التنفيذيين في الصناعة كانوا واضحين في الربط بين الاحتباس الحراري العالمي الناجم عن النشاط البشري ومشكلات القدرة على تحمل تكاليف التأمين. ونقل التقرير عن الرئيس التنفيذي لشركة «سويس ري» SWISS RE، **كريستيان مومنتالر**، قوله: «هذه هي المرة الأولى التي نعيد فيها بالفعل فاتورة تغير المناخ إلى المستهلك». ونقلت الصحيفة عن الرئيس التنفيذي لإحدى شركات التأمين الكبرى: «لقد دفنت صناعة التأمين رأسها في الرمال في ما يتعلق بتغير المناخ».

ويقول **إرنست راوخ**، كبير علماء المناخ في شركة MUNICH RE، أكبر شركة إعادة تأمين في العالم: «لم يعد بإمكاننا وصف مثل هذه الأحداث (الكوارث الطبيعية) بأنها ثانوية»...



### Mitsui Sumitomo تعزز قدرتها الاستيعابية في لندن

تخطط شركة ميتسوي سوميتومو Mitsui Sumitomo للتأمين القابضة، ومقرها اليابان، وهي الشركة الأم لشركة التأمين إم إس أملين MS Amlin ومقرها المملكة المتحدة، للاستثمار في مركزها في لندن بهدف تعزيزه وزيادة قدراتها الاستيعابية في عمليات الاكتتاب إلى ٣ مليارات جنيه إسترليني (٣,٧٧ مليار دولار) في السنوات الخمس المقبلة. وقال **SHINICHIRO FUNABIKI**، الرئيس التنفيذي لشركة ميتسوي سوميتومو، إن الشركة تعتزم إكتتاب حوالي ٢ مليار جنيه إسترليني من الأعمال داخل لويديز نفسها في هذا العام وحده.



SHINICHIRO FUNABIKI

Mitsui Sumitomo

# RE\_ SILIENT

Fire harnesses the strength within us to stand strong and forge a bright future, even in the face of adversity. It fuels our passion to deliver nothing but the very best to all our clients.

Trust Re. Inspired by the elements.



[WWW.TRUSTRE.COM](http://WWW.TRUSTRE.COM)

TRUST RE

## GALLAGHER RE تعين DIRK SPENNER بمنصب الرئيس التنفيذي الدولي

أعلنت شركة GALLAGHER RE عن تعيين ديرك سبينر في منصب الرئيس التنفيذي الدولي، اعتباراً من ١ يونيو ٢٠٢٤. ومع أكثر من ثلاثة عقود من الخبرة في هذا المجال، سيتولى سبينر هذا المنصب خلفاً لـ توني ميليا، الذي سيتقاعد بعد مسيرة مهنية تزيد عن ٤٠ عاماً. انضم سبينر إلى شركة WILLIS RE في عام ١٩٩٦ وانتقل إلى شركة GALLAGHER RE خلال عملية الاستحواذ في عام ٢٠٢١، يدير سبينر حالياً أعمال شركة GALLAGHER RE في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا - والتي شهدت نمواً كبيراً على مدار سنوات عديدة - وهو الرئيس المشارك لممارسة الملكية العالمية.



DIRK SPENNER  
GALLAGHER RE

## مفوض التأمين في كاليفورنيا يحذر شركات التأمين على السيارات

أصدر مفوض التأمين في كاليفورنيا CDI ريكاردو لارا RICARDO LARA إشعاراً رسمياً لشركات التأمين بخصوص المستهلكين الذين أبلغوا عن مشكلات في الحصول على تغطية التأمين على المركبات. وقال في بيان: «إن هذه التكتيكات العدوانية السلبية المزعومة من قبل شركات التأمين لإبطاء وصول السائقين إلى التغطية غير مقبولة وخطيرة ولن يتم التسامح معها. إنني أخذ إجراءً اليوم للتأكد من أن شركات التأمين هذه تتصرف وفقاً للقانون وتمنح السائقين التغطية التي يدفعون مقابلها بالسعر الذي يستحقونه. وسنواصل مراقبة الوضع واتخاذ جميع الخطوات اللازمة لحماية المستهلكين في كاليفورنيا».

وكانت شكاوى المستهلكين التي تلقتها CDI تتعلق بفترات الانتظار والاستبيانات والممارسات الأخرى التي وضعتها شركات التأمين على المركبات التي تعتقد الإدارة أنها قد تنتهك قانون كاليفورنيا الحالي. ويتعين على شركات التأمين على المركبات في كاليفورنيا تقديم طلبات الأسعار الكاملة إلى مفوض التأمين للمراجعة والموافقة المسبقة قبل تنفيذ أي تغيير على الأسعار كما عليها توفير التغطية التأمينية لجميع الأشخاص المؤهلين باعتبارهم «سائقين جيدين»، أولئك الذين حصلوا على ترخيص لمدة ثلاث سنوات متتالية على الأقل، وليس لديهم أكثر من نقطة واحدة في سجل قيادتهم ولم يكونوا مخطئين بشكل أساسي كسائق في حادث سيارة أدى إلى إصابة جسيمة أو وفاة أي شخص. وتزعم الشكاوى المقدمة من المستهلكين أن بعض شركات التأمين قد لا تقدم خصومات «السائق الجيد» لجميع المؤهلين وقد تفرض متطلبات تقديم لا علاقة لها بعوامل الأهلية المحددة.



RICARDO LARA  
CDI

## Philippe Meyenhofer رئيساً تنفيذياً لشركة PartnerRe

أعلنت شركة PartnerRe أنه اعتباراً من ١ أبريل ٢٠٢٤، سيتقاعد السيد جاك بونو Jacques Bonneau من منصبه وسيخلفه فيليب ماينهوفر Philippe Meyenhofer كرئيس تنفيذي للشركة. وسيتولى جون كوليلو Jon Collelo، رئاسة شركة PartnerRe، إلى جانب دوره كرئيس تنفيذي لقسم التأمين على الممتلكات وضد الحوادث في الأمريكيتين، مع المسؤولية التنفيذية عن جميع عمليات الإكتتاب في فرع التأمينات العامة، وسيقدم تقاريره إلى ماينهوفر. وخلال الفترة المؤقتة، سيفوض بونو معظم واجباته إلى ماينهوفر وكوليلو لضمان انتقال سلس في المناصب القيادية. وكان قد انضم Meyenhofer إلى PartnerRe في عام ٢٠١٠ وشغل مناصب قيادية مرموقة منذ ذلك الوقت، وكان آخرها عضواً في فريق القيادة التنفيذية ورئيساً لقسم الخطوط المتخصصة Specialty Lines. أما بالنسبة إلى كوليلو، فهو عضو في فريق القيادة التنفيذية لشركة PartnerRe. ومنذ انضمامه إلى الشركة في عام ٢٠١٩، تولى مسؤولية تنفيذية لقيادة أعمال فرعي التأمين على الممتلكات وضد الحوادث في PartnerRe في كل من الولايات المتحدة وكندا وأميركا اللاتينية، بالإضافة إلى فرعي التأمين الصحي في الولايات المتحدة.

وسيتولى كريستيان ميتر دور الرئيس التنفيذي لفرع الخطوط المتخصصة، بينما تنضم إنغريد جوناغ Ingrid Gjonaj إلى فريق القيادة التنفيذية كرئيسة تنفيذية لفرعي التأمين على الممتلكات وضد الحوادث في أوروبا، الشرق الأوسط وأفريقيا.



Philippe Meyenhofer  
PartnerRe

## استخدام رافعة لسحب سيارة في الليل ليس ضمن مهام العمل ولا يتم تغطيته تأمينياً

ولكن القضاة قالوا إن هذه المسألة غير مهمة وجوهرية لأن **بارتريديج** لم يكن منخرطاً في أي نشاط متعلق بـ **Murphy's Welding** أثناء وقوع الحادث. وحتى مع افتراض أن **بارتريديج** لديه الإذن باستخدام الرافعة الشوكية لسحب شاحنته إلى الورشة، فإن هذا النشاط المسموح به لم يكن مرتبطاً بعمليات **Murphy's Welding** التجارية المتمثلة باللحام أو القطع. وبموجب وثيقة المسؤولية العامة التجارية، فإن هذه العمليات مطلوبة حتى تصبح المطالبة مستحقة.

وقال مالك الورشة **جيمس «بوبا» مورفي** إنه سمح للموظفين باستخدام الورشة والشاحنة الخاصة بها. وشهد **بارتريديج** أنه يُسمح له بالدخول متى يشاء إلى الورشة واستخدام معداتها. ولكن القضاة أشاروا إلى عدم وجود دلائل على أن الموظف كان مسموحاً له بالدخول متى يشاء إلى الورشة واستخدام جميع المعدات. «حتى لو سمحت **Murphy's Welding** لموظفيها باستخدام الرافعة الشوكية بعد انتهاء ساعات العمل حول الورشة، فلا يوجد شيء في السجل يدعم الاستنتاج القائل بأن **بارتريديج** كان يمارس فائدة من وظيفته عندما استخدم الرافعة الشوكية كشاحنة سحب للخلف أسفل الطريق السريع ليلاً».

وكتب القضاة: «قام **بارتريديج** بأفعاله بعد ساعات العمل وخارج مقر الورشة، ولم يكن يمارس نشاطاً يتعلق بطبيعة عمله. لذا، لم يكن استخدام **بارتريديج** للرافعة الشوكية مرتبطاً بشكل مباشر بوظيفته، كما أن الرافعة الشوكية نفسها لم تتسبب في وقوع الحادث».

وبدورهما، جادل محاميا **Penn-Star**، **جوشوا وينر** و **دون براون جاكوبس**، أنه إذا تم تأكيد منطق محكمة البداية، فسيتعين على شركة التأمين تغطية الأنشطة اللامنهجية الأخرى. وأشارت شركة التأمين إلى أنه «بموجب تفسير محكمة البداية، إذا اقترض **بارتريديج** آلة اللحام الخاصة بشركة **Murphy** في عطلة نهاية الأسبوع وأضرمت النار في مبنى تابع لطرف ثالث، فسيتم تغطية ذلك أيضاً بموجب الوثيقة». ووافقت المحكمة العليا على هذا المنطق.

وكتب القاضي **جريفيس**: «الخسائر التي تكبدتها السيدة **طومسون** لم تنشأ عن أو تتعلق بعمليات اللحام التابعة لورشة اللحام. وبالتالي، فإن وثيقة المسؤولية العامة التجارية الصادرة عن **Penn-Star** إلى **Murphy's Welding** لا توفر تغطية للإصابات التي تعرضت لها».

إن استخدام الرافعة الشوكية **FORKLIFT** الخاصة بورشة لحام لسحب سيارة إلى الورشة ليلاً ليس ضمن مهام العمل ولا يتم تغطيته بواسطة وثيقة المسؤولية التجارية الصادرة عن شركة **Penn-Star** للتأمين، بحسب ما رأت المحكمة العليا في ميسيسيبي. وكانت المحكمة العليا قد نقضت قرار محكمة البداية برفض طلب **Penn-Star** بإصدار حكم مستعجل، وصدر الحكم لصالح **Penn-Star**، وأعيدت القضية إلى محكمة البداية للنظر في المسائل المتبقية.

وفي التفاصيل، وقع الحادث في عام ٢٠١٩ عندما كان **كريستوفر شين بارتريديج** موظفاً بدوام كامل في شركة **Murphy's Welding**.

ولم تكن شاحنة **بارتريديج** تعمل وكان يأمل في سحبها من منزله على بعد ٣٠٠ ياردة إلى ورشة اللحام وإصلاحها ذات ليلة. فاستعار الرافعة الشوكية الخاصة بالورشة وقام بتجهيزها لسحب شاحنته على الطريق السريع المكون من مسارين حوالى الساعة ٩ مساءً. وفي اللحظة التي كان **بارتريديج** على وشك الدخول فيها إلى ممر ورشة اللحام، اصطدمت سيارة السيدة **لاتونيا طومسون** بالشاحنة، ما تسبب في انحراف سيارتها عن مسارها ووقوعها في حفرة. وأدى التصادم إلى تعرض **طومسون** لإصابات استدعت أخذ إجازة من العمل للراحة، فضلاً عن تكبد نفقات طبية وأضرار في المركبة. وأشارت **طومسون** أنها لم تكن قادرة على رؤية الشاحنة بالكامل نتيجة عدم وجود إنارة في المكان الذي وقع فيه الحادث.

ورفعت **طومسون** دعوى قضائية على شركة **Murphy's Welding**، متهمَةً أن موظفيها كان قد استخدم الرافعة الشوكية بطريقة مهمة وأن الورشة كانت مهمة في السماح لموظفيها باستخدام الرافعة الشوكية بطريقة غير آمنة. وكانت ورشة اللحام تمتلك وثيقة مسؤولية تجارية صادرة عن شركة **Penn-Star**. طلبت **Penn-Star** من محكمة البداية في مقاطعة بوليفار إصدار حكم مستعجل، معلنة أن الوثيقة لا تغطي مطالبة السيدة **طومسون** وأنها غير ملزمة بالدفاع عن ورشة اللحام في الدعوى الصادرة. ولكن محكمة البداية رفضت الحكم المستعجل، ووجدت أن استخدام الرافعة الشوكية كان مشمولاً ضمن الوثيقة.

وعند الإستئناف، استشهدت المحكمة العليا للولاية بصياغة الوثيقة، والتي يبدو أنها تتضمن بعض البنود غير الواضحة بشكل كامل ولكنها تنص أيضاً على أن الخسارة «يجب أن تنشأ من العمليات التجارية للمؤمن عليه». لذا، كانت مسألة ما إذا كان صاحب الورشة قد أعطى **بارتريديج** الإذن باستخدام الرافعة الشوكية محل نزاع.



**Joseph Zakhour & Co.**  
Insurance And Reinsurance Brokers  
and Consultants

COMMERCIAL REGISTER : 4487

M.O.F REGISTRATION: 1754

BROKER LICENSE N°. 90 - DATED 25 APRIL, 1998

Rmeil - Mar Mikhael - Liberty Building  
Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306  
Fax: +961.1.561867  
P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon  
Email: zakhour@zakhourco.com  
www.zakhourco.com

CORRESPONDENTS FOR



## بالرغم من التوقيع على تنازلات المسؤولية.. يحق لعائلات الضحايا المطالبة بتعويضات

ولكن حتى تعرف الأسباب الحقيقية وراء الحادثة، لا يمكننا تحديد ما إذا كانت التنازلات تنطبق..

OceanGate هي شركة صغيرة يقع مقرها في واشنطن، وليس من الواضح ما إذا كانت تمتلك الأصول اللازمة لدفع تعويضات ضخمة، ولكن يمكن للعائلات تحصيل التعويضات اللازمة من شركة التأمين الخاصة بالشركة في حال كان لديها واحدة. ويمكن للعائلات أيضاً السعي للحصول على تعويضات من أي أطراف خارجية صممت أو ساعدت في بناء أو صنع مكونات غواصة تيتان إذا تبين أنها متهمة وسبب لحدوث الانفجار الداخلي. ويمكن أن تسعى OceanGate إلى حماية نفسها من الأضرار عن طريق رفع ما يسمى بإجراء تحديد المسؤولية بموجب القانون البحري، والذي يسمح لمالكي السفن المتورطة في حادث أن يطلبوا من محكمة إتحادية الحد من أي أضرار للقيمة الحالية للسفينة.

ولكن شركة OceanGate ستحتاج إلى إثبات عدم علمها بأي عيوب محتملة في الغواصة وستتحمل عبء الإثبات، وهو ما قاله خبراء قانونيون إنه عبء يصعب الوفاء به.

### قانون الموت في أعالي البحار

وإذا فشلت OceanGate في مثل هذه الحالة، ستكون العائلات حرة في رفع دعاوى قضائية تتعلق بالإهمال أو الموت الخطأ. وهناك قانون بحري آخر، يُعرف بقانون الموت في أعالي البحار THE DEATH ON THE HIGH SEAS ACT، يسمح للأشخاص الذين كانوا يعتمدون مالياً على شخص مات في حادث بحري بالسعي فقط للحصول على جزء من الأرباح المستقبلية لذلك الشخص التي كانوا سيحصلون عليها لولا وفاته. ولكن السؤال الذي يطرح نفسه الآن هو ما الذي كانت تعرفه OceanGate عن سلامة السفينة وما تم إخبار الركاب عنه أثناء رحلة الاكتشاف؟ والتحقيقات الجارية كفيلاً بإظهار الحقيقة كاملة خلال الفترة المقبلة.

قال خبراء قانونيون إن تنازلات المسؤولية LIABILITY WAIVERS التي وقعها الأثرياء الخمسة على الغواصة تيتان TITAN التي فقدت بقاع المحيط الأطلسي أثناء الرحلة الإستكشافية إلى حطام السفينة الغارقة تيتانيك قد لا تحمي مالك السفينة من الدعاوى القضائية المحتملة من قبل عائلات الضحايا. وكانت قد اختفت الغواصة تيتان بعد ساعتين تقريباً من هبوطها



لاستكشاف حطام سفينة تيتانيك وعثر على أجزاء منها في قاع المحيط بعدما قال خفر السواحل الأميركي إن غرفة الضغط فيها تعرضت لانفجار داخلي كارثي. ويُعتقد أن الركاب، الذين دفع كل منهم ما يصل إلى ٢٥٠ ألف دولار للغوص نحو ١٢٥٠٠ قدم تحت سطح المياه، وقعوا على إعفاءات من المسؤولية. وأفاد أحد مراسلي CBS الذي قام بالرحلة مع OceanGate Expeditions في يوليو ٢٠٢٢ أن «إمكانية التعرض للوفاة» وردت ثلاث مرات في الصفحة الأولى وحدها في التنازل الذي وقع عليه.

والتنازلات ليست دائماً صارمة أو يصعب تغييرها، وليس من غير المألوف أن يرفضها القضاة إذا كان هناك دليل على الإهمال الجسيم أو المخاطر التي لم يتم الكشف عنها بالكامل. «إذا كانت هناك جوانب في تصميم أو بناء هذه السفينة التي لم يتم إعلام الركاب بها أو تم تشغيلها عن قصد على الرغم من المعلومات التي تفيد بأنها لم تكن مناسبة لهذا الغوص، فإن ذلك يتعارض تماماً مع صلاحية التنازل الموقع عليه»، بحسب ما أكدته محامي الإصابات الشخصية وخبير القانون البحري ماثيو شافر.

ويمكن أن تجادل شركة OceanGate بأنها لم تكن متهمة وأن التنازلات تنطبق لأنها وصفت تماماً المخاطر الكامنة في الغواصة.

وقال جوزيف لوو، محامي الإصابات الشخصية من كاليفورنيا: «قد يكون لعائلات الضحايا مطالبات متعددة على الرغم من التنازلات الموقعة،

### على المحكمة عدم استبعاد أي تقرير ولو جاء متأخراً

نقضت محكمة استئناف فيدرالية حكماً صادراً عن محكمة البداية لصالح لويدز في قضية أضرار بالممتلكات ناجمة عن إعصار هارفي، قضت بأن قاضي محكمة البداية استبعد بشكل غير صحيح الأدلة في القضية دون التحليل المطلوب. وفي التفاصيل، اشترت شركة Majestic Oil، مبنى في باسادينا، تكساس، في عام ٢٠١٤ حيث قام مكتب لويدز بالتأمين عليه في عام ٢٠١٦.

وبدأت المياه تتسرب عبر سقف المبنى بعد إعصار هارفي عام ٢٠١٧، ونشأ خلاف حول سبب هذه التسريبات. وبعد أن كشف مشرف من قبل لويدز على السقف، أكد أن السقف كان في حالة سيئة قبل إعصار هارفي. وفي المقابل أوضح مهندس إستأجرته Majestic أنه لا يمكن التأكيد أن عاصفة عام ٢٠١٧ تسببت في الضرر، إلا أن الإحتمال المرجح لكثير من غيره هو أن التسريبات سببها هارفي. وبعدما رفضت لويدز تغطية الضرر، رفعت Majestic دعوى في محكمة المقاطعة الأميركية في هيوستن. وبدوره،

قدم المهندس بياناً ثانياً تضمن تقريراً عن حالة الطقس لم يكن قد أخذه في الاعتبار عند إعداد تقريره الأول، قال فيه إن عاصفة ٢٠١٧ لم تسبب في الضرر.

ووافقت المحكمة على طلب لويدز لشطب التقرير الثاني على أساس أنه جاء في وقت متأخر لأنه احتوى على رأي جديد. ثم أصدرت حكماً مستعجلاً لصالح لويدز في القضية. أما هيئة محكمة الاستئناف المكونة من ثلاثة قضاة رأت أن التقرير الثاني ما كان يجب أن يُرفض دون تحليل. وجاء في الحكم: «باختصار، فشلت المحكمة بشكل صحيح في تطبيق القواعد الفيدرالية للإجراءات المدنية»، مضيفاً أن «أمر المحكمة يفتقر إلى أي تحليل إما لأهمية حالة البيانات الجديدة» في التقرير الثاني «أو الضرر المحتمل لشركة لويدز بالسماح بالإفصاح المتأخر».

«The court's order lacks any analysis of either the importance to the case of the new data» in the second report «or the potential prejudice to Lloyd's of allowing the late disclosures», it said.

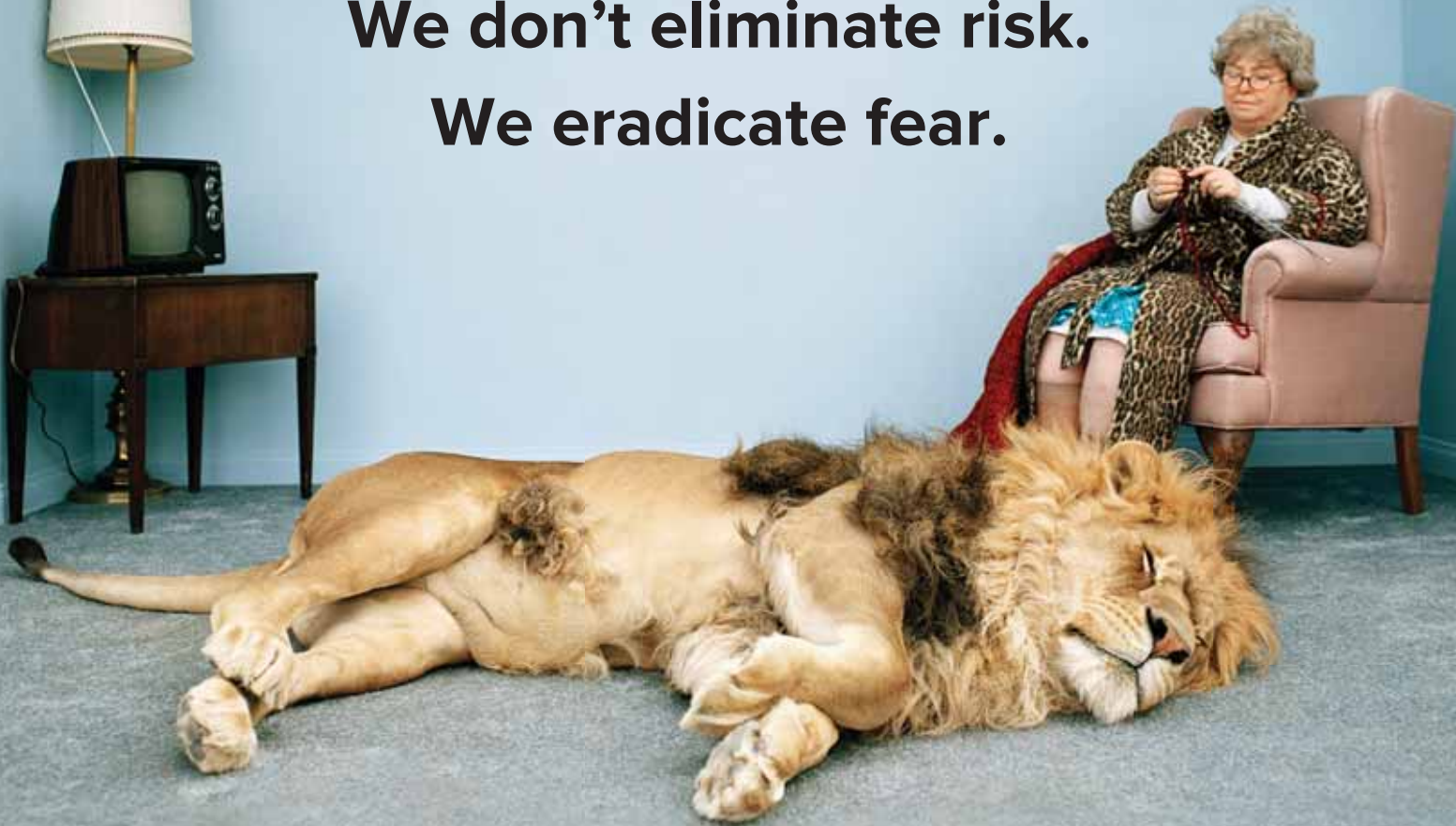
وقالت بعد أن طالبت بإعادة القضية لمزيد من الإجراءات: «لأننا نبطل الأحكام الاستدلالية لمحكمة المقاطعة، يجب علينا أيضاً إبطال أمر الحكم الموجز الصادر عن محكمة المقاطعة».

«Because we vacate the district court's evidentiary rulings... We must also vacate the district court's summary judgment order», it said in remanding the case for further proceedings.



FENCHURCH  
FARIS

**We don't eliminate risk.  
We eradicate fear.**



Insurance and Reinsurance Consultants & Brokers

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

[www.fenfar.com](http://www.fenfar.com)

Fenchurch Faris Ltd

Incorporated in Jordan, Number 1402

Broker at **LLOYD'S**

## مجموعة NASCO للتأمين وDiot-SIACI تعلنان تحالفاً استراتيجياً

**اركان Diot-SIACI:**  
التكامل مع مجموعة  
ناسكو سيجلب قيمة  
نوعية لزبائن  
كل من مجموعتي



**جينو نادر:**  
التحالف يساند  
المرحلة المقبلة  
وسيحافظ على جودة  
خدمات مجموعتنا

قناعتهم أن «هذا التحالف سوف يدعم وجود Diot-SIACI في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الاستراتيجية ويواكب طموحاتنا في مجال وساطة إعادة التأمين. Diot-SIACI و NASCO تتشاركان ثقافة قائمة على محورية العميل ونؤمن بشدة أن التكامل من حيث الانتشار الجغرافي والنشاط سيجلب قيمة نوعية لزبائن كل من مجموعتي».

إن هذا التحالف الذي يتوقع أن ينطلق في منتصف سنة ٢٠٢٤ والذي سيتم تظهير بياناته المالية كجزء من البيانات المجمعة لـ Diot-SIACI يبقى خاضعاً للحصول على الموافقات الاعتيادية للهيئات النازمة.

### عن NASCO:

NASCO هي مجموعة تأمين رائدة تعمل في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا منذ سنة ١٩٦١ وهي تقدم خدمات في مجال وساطة التأمين وإعادة التأمين. يتجاوز حجم نشاطها الملياري دولار أميركيًا من أقساط التأمين التي تحققها عبر مكاتبها الخمسة عشر (٥) في الشرق الأوسط وفرنسا وأفريقيا وتركيا. تضم NASCO أكثر من ستمائة (٦٠٠) موظفًا يقدمون إلى العملاء منتجات تأمين وإعادة تأمين خلاقة والخدمات الاستشارية المتعلقة بها فضلاً عن حلول مبتكرة في مجالات إعادة التأمين الاختياري، إعادة التأمين التعاقدية، التقديمات للموظفين، تأمين الممتلكات والحوادث، التأمين البحري ومنتجات تأمين متخصصة.

### من هي Diot-SIACI:

Diot-SIACI هي مجموعة وساطة تأمين وإعادة تأمين واستشارات تأمين متعددة الاختصاصات تعمل في أوروبا ولها حضورها في آسيا والشرق الأوسط وأفريقيا. تصمم Diot-SIACI حلولاً مبتكرة وتطورها وفقاً لحاجات عملائها من شركات ذات رساميل عالية أو متوسطة، شركات صغيرة ومتوسطة الحجم، مؤسسات صناعية صغيرة ومتوسطة الحجم ومهنيين وذلك في مجالات التأمينات الشخصية وتأمين الممتلكات والمسؤولية. لدى Diot-SIACI قاعدة ثابتة من المساهمين مما يعني أنها قادرة على مساندة زبائنهم في تحويلاتهم عن طريق ملاقة حاجاتهم عبر سلسلة القيمة بكافتها فيما يخص تأمين الممتلكات والأضرار، التأمين البحري والشحن، مسؤولية الأشخاص الثالثين، الاستشارات والتقديمات للموظفين والتنقل العابر للدول فضلاً عن تأمين القروض والضمانات وأدوات التمويل. تعمل المجموعة في أنحاء العالم وتستخدم أكثر من ٥٠٠٠ / موظف ولديها شبكة عالمية واسعة. وقد حققت المجموعة دخلاً بحوالي ٨٠٠ / مليون يورو في العام ٢٠٢٢.

يسرّ مجموعة NASCO للتأمين وDiot-SIACI أن تعلن عن تحالف استراتيجي شامل.

تتمتع NASCO بأكثر من ٦٠ سنة خبرة في مجال وساطة التأمين وإعادة التأمين وتحتل مركزاً مرموقاً في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

Diot-SIACI هي شركة رائدة في عالم وساطة التأمين وإعادة التأمين في كل من أوروبا وأفريقيا. إن الجمع بين نشاطات الوساطة للمجموعتين مصمم لدفع تطوير التحالف على نطاق شامل.

يتوقع من Diot-SIACI أن تجري استثماراً وازناً في NASCO وأن ترفد نشاطات الوساطة الخاصة بـ NASCO في دول مجلس التعاون الخليجي تثبتاً لمركز NASCO كرائدة في مجال وساطة التأمين وإعادة التأمين في الشرق الأوسط.

يحاكي هذا الاستثمار الرؤية الاستراتيجية لـ Diot-SIACI إذ أنه لا ينحصر بدعم مركز المجموعة الرائد في وساطة التأمين الخاص بالشركات بل يؤمن لها أيضاً مركزاً محورياً في الشرق الأوسط. بالتوازي، سوف تدعم NASCO FRANCE وهي وسيط إعادة تأمين مقدم ومستقل في فرنسا بشكل فاعل طموحات Diot-SIACI في مجال إعادة التأمين.

سيوجد التحالف المقترح قيمة مضافة مهمة للعملاء. إن خبرة Diot-SIACI في تقنيات المنتجات التأمينية العالية الاختصاص ومعرفتها بالأسواق سوف تدعم NASCO في تنويع تقديماتها لعملائها. كذلك سينشئ التحالف تكاملاً بين شبكة NASCO المتجذرة بقوة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مع الانتشار الواسع لـ Diot-SIACI في أوروبا وأفريقيا بما يتيح للتحالف توفير مستوى أرفع من الخدمات للعملاء على صعيد العالم.

سيحتفظ السيد جينو نادر بحصة وازنة في NASCO ويحتفظ بموقعي رئاسة مجلس الإدارة والإدارة التنفيذية. وسيبقى فريق قيادة NASCO على حاله.

وتعليقاً على الاتفاق، صرّح السيد جينو نادر عن اعتقاده بأن «هذا التحالف سوف يساند المرحلة المقبلة من نمو NASCO وانتشارها الدولي وفي آن معا سيحافظ على الموروث من العلاقات المتينة والمزمنة وجودة خدمات مجموعتنا».

وقد رُحِبَ رئيسا مجلس الإدارة بالاشتراك في Diot-SIACI السيدان كريستيان بوروس وبيار دونسبرغ والسيد سيدرك شارينتييه المدير التنفيذي للمجموعة بهذا التحالف. وفي بيان صادر عنهم جميعاً عبروا عن

# Partnering with you on every adventure ahead

GIG Gulf is your one-stop shop with products servicing corporates, SMEs and individual customers.



**70+ years in the Middle East**

**Excellent Customer rating**

**24/7 Customer support**

[giggulf.ae](http://giggulf.ae)

[giggulf.bh](http://giggulf.bh)

[giggulf.qa](http://giggulf.qa)

[giggulf.om](http://giggulf.om)

## شراكة مجتمعية بين «إخاء» و«إتحاد الخليج الأهلية للتأمين التعاوني»



عقدت شركة إتحاد الخليج الأهلية للتأمين التعاوني شراكة مجتمعية مع المؤسسة الخيرية لرعاية الأيتام «إخاء» إحدى الجمعيات الخيرية لرعاية الأيتام. وبموجب هذه الاتفاقية ستتحمل الشركة كافة نفقات وثيقة التأمين الطبي على الأيتام داخل المؤسسة. ومن جهتها أشارت الشركة أن المشاركة المجتمعية ركيزة أساسية من ركائز تحقيق الأهداف التنموية للمجتمعات وسيلة داعمة لتعزيز روح التعاون والإخاء بين أفراد المجتمع، وخلق شعور أقوى وأعمق بالانتماء المجتمعي. وتأتي هذه المبادرة للتأكيد على دور الشركة المجتمعي الفعال ومشاركتها الاجتماعية الدائمة لدعم الفئات الأكثر حاجة.

## عبد العزيز الخليف مديراً عاماً لشركة Kingdom Brokerage Re



عُيِّن السيد عبد العزيز الخليف مديراً عاماً لشركة Kingdom Brokerage Re في المملكة العربية السعودية. ويتمتع السيد الخليف بخبرة واسعة في قطاعي التأمين والإعادة، شغل خلالها مناصب مرموقة في العديد من الشركات البارزة من بينها

تكافل الراجحي، أليانز السعودي الفرنسي، الشركة السعودية لإعادة التأمين «إعادة» Saudi Re، ميدغلف السعودية والتعاونية للتأمين.

وبهذه المناسبة، عبّر القائمون على الشركة عن سعادتهم بإنضمام السيد الخليف، مؤكدين أن خبرته الطويلة وقيادته الحكيمة ستعززان بلا شك قدرات الشركة وتدفعها نحو المزيد من النجاح.

برعاية هيئة التأمين والتعاون مع الإدارة العامة للمرور  
نجم، تنظم ورشة عمل لمكافحة الاحتيال التأميني في قطاع المركبات

نظمت شركة نجم NAJM لخدمات التأمين ورشة عمل بعنوان «مكافحة الاحتيال التأميني في قطاع المركبات»، برعاية هيئة التأمين والتعاون مع الإدارة العامة للمرور، في فندق ربحان روتانا بمدينة الدمام بالمنطقة الشرقية.

تناولت الورشة وسائل مكافحة الاحتيال والكسب غير المشروع في تأمين المركبات، والتوعية بالآثار السلبية المترتبة عنه.

صرح الرئيس التنفيذي لشركة نجم محمد يحيى الشهري قائلاً: «تهدف استراتيجية نجم إلى تعزيز دورها المحوري في دعم قطاع التأمين على المركبات في المملكة، وتعظيم أثره الاقتصادي والتنموي، وذلك من خلال مبادرات وخدمات ترسخ مفاهيم النزاهة والمصداقية والأمان. ويعد الاحتيال في التأمين من أهم القضايا التي تعمل نجم والجهات ذات العلاقة على مكافحتها، من خلال تعزيز قدراتها على أربع محاور أساسية هي الكادر البشري، والأنظمة التقنية، والإجراءات التنظيمية والتوعية».

وفي كلمة ألقاها ضمن فعاليات ورشة العمل، أعرب الأستاذ أحمد القصير مدير عام الإشراف ومدير عام الشؤون القانونية والتنفيذ المكلف لدى هيئة التأمين عن شكره للإدارة العامة للمرور على الحضور والدعم وتقديره لشركة نجم على تنظيم الورشة، كما أشار إلى دور هيئة التأمين وجهودها لمكافحة الاحتيال في مطالبات تأمين المركبات كخطوة أولية، سيتبعها أنواع التأمين الأخرى بمشيئة الله.

وقد ألقى المتحدث الإعلامي لشركات التأمين الأستاذ عادل العيسى، الضوء على التأثيرات السلبية للاحتيال على قطاع تأمين المركبات والخسائر الكبيرة التي تتعرض لها شركات التأمين بسبب الاحتيال.

من جهته، قدم نائب الرئيس لقطاع الالتزام والمكلف بقطاع المخاطر في شركة نجم الأستاذ عبدالمجيد الربدي ورقة عمل تتناول الاحتيال في تأمين المركبات لافتاً الانتباه إلى جهود الشركة لمكافحة الاحتيال.

# EXPERIENCE A CARE LIKE NO OTHER

*The Prestigious Care Service from GlobeMed Saudi*

GlobeMed Saudi puts at the disposal of its clients' VIP insured members the Prestigious Care service to ensure ultimate customer satisfaction.

We remain proudly at your service!



[www.globemedSaudi.com](http://www.globemedSaudi.com)

✕ in f o y

DOWNLOAD GLOBEMED FIT NOW



غلوبميد  
**GlobeMed**  
السعودية



## قمة الرؤساء التنفيذيين لمجموعة الخليج للتأمين GIG في سلطنة عمان



عقدت مجموعة الخليج للتأمين GIG قمة الرؤساء التنفيذيين CEO Summit في سلطنة عمان بحضور المدراء والأعضاء التنفيذيين بالإضافة إلى صناع القرار في المجموعة. وتعد هذه القمة الإستثنائية فرصة مهمة للمجموعة، حيث يتم خلالها تسليط الضوء على الأداء التشغيلي لكل سوق، وتعمق في التحديات، الحلول والفرص وضمان توافق قوي مع الأولويات الإستراتيجية للمجموعة. واختتمت القمة بتأكيد المجموعة على الالتزام بمواصلة تنفيذ استراتيجيتها الرامية إلى تحقيق مزيد من النمو عبر نموذج جوهره الإستدامة وركيزته العملاء والتحول الرقمي والحلول

التأمينية المستقبلية، كما خرجت برسالة ملهمة من رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة فيرفاكس السيد بريم واتسا والتي تضع الأساس لثقافة عظيمة: «عامل زملائك كما تعامل عائلتك». كما هنا الرئيس التنفيذي لمجموعة GIG السيد خالد الحسن جميع الحاضرين على النتائج المميزة وحثهم على متابعة جهودهم الجبارة.

.....

## أرباح مجموعة الخليج للتأمين ٦٩ مليون دولار أميركي ارتفاع إيرادات التأمين بنسبة ٧٪ إلى ٢,٧ مليار دولار أميركي

تنوع مصادر دخلها وحماية أصولها وحقوق مساهميها، كما يتماشى ذلك مع سعيها المستمر لتقديم أفضل الخدمات التأمينية لعملائنا في جميع الأسواق التي نتواجد فيها (مصر، الجزائر، تركيا، الأردن بالإضافة إلى منطقة الخليج العربي)، وذلك بتطوير استراتيجيات التحول الرقمي في مجال قنوات توزيع المنتجات الرقمية والمطالبات والخدمات الأخرى وتعزيز علامة GIG التجارية التي تركز على تصميم نظام تأمين بيئي



صرح رئيس مجلس إدارة مجموعة الخليج للتأمين، السيد فرقد عبدالله الصانع، عن تحقيق المجموعة أرباحاً صافية بقيمة ٢١,٢ مليون دينار كويتي (٦٩ مليون دولار أميركي) أي ما يعادل ربحية ٧٤,٧٣ فلساً للسهم الواحد عن السنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٣، وذلك بالرغم من التحديات.

وأوصى مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بنسبة ٣٧٪.

تم إعداد نتائج العام ٢٠٢٣ وفترات

المقارنة وفقاً للمعيار المحاسبي الدولي الجديد رقم ١٧، هذا وقد بلغت قيمة إيرادات التأمين ٢,٧ مليار دولار أميركي بزيادة نسبتها ٧٪ عن العام ٢٠٢٢.

كما بلغت حقوق الملكية الخاصة بمساهمي الشركة الأم ٧٦٨,٩ مليون دولار أميركي بارتفاع قدره ٣٪.

وبلغ مجموع الأصول ٣,٨٣ مليار دولار أميركي بزيادة نسبتها ٢,٨٪.

وبهذه المناسبة، قال السيد فرقد الصانع: «تعكس نتائج العام الحالي قوة المجموعة ونموها المتواصل وقدرتها على تحمل المخاطر عن طريق

قيم لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا».

وأضاف: «لقد تحققت هذه الإنجازات بفضل الدعم المستمر من العملاء الكرام وثقتهم بإدارة المجموعة وخدماتها، وبفضل دعم المساهمين الكرام لاسيما شركة Fairfax Financial Holdings Limited والسادة أعضاء مجلس الإدارة الكرام، وتفاني وإخلاص موظفي المجموعة الذين أتقدم لهم جميعاً بالشكر والتقدير والشكر موصول لشركة مشاريع الكويت القابضة وأيضاً لكافة الجهات الرقابية بدولة الكويت لتعاونهم الدائم لتطوير قطاع التأمين الكويتي».





# CROSSING OVER RISK, **BUILDING** **BRIDGES TO** **SECURITY**



**cope**

## الصقر للتأمين تنظم فعالية لفريق عملها دعماً لمبادرة «شهر الابتكار»



تماشياً مع رؤية القيادة الرشيدة لدولة الإمارات العربية المتحدة ودعماً لمبادرة «شهر الابتكار»، نظمت شركة الصقر للتأمين جلسات مفتوحة قدمها عدداً من موظفيها بهدف تبادل المعلومات ومناقشة الأفكار المبتكرة. وشهد شهر الابتكار في الإمارات الذي إنطلق تحت شعار «الإمارات تبتكر ٢٠٢٤»، تنظيم فعاليات ومبادرات مبتكرة طوال شهر فبراير الفائت، بالإضافة إلى إطلاق برامج جديدة، وورش عمل متخصصة، وجلسات تفاعلية تعزز ثقافة الابتكار بين أفراد المجتمع بما يتوافق مع تطلعات قادة دولة الإمارات الهادفة نحو تعزيز رأس المال البشري، وبناء القدرات الوطنية التي تسهم في التفوق العلمي والتقني وزيادة عدد إبتكارات الإمارات في مختلف المجالات، فضلاً عن الارتقاء بالابتكار الهادف لإحداث حراك مجتمعي شامل.

## Brics و Arabia يوقعان بروتوكول الجيل الثالث للمحفظة التأمينية الصناعية



للسنة الثالثة على التوالي، وقعت كل من شركتي التأمين العربية Arabia وبريكس لوساطة التأمين Brics Brokerage بروتوكول الجيل الثالث للمحفظة التأمينية الصناعية التي تتضمن تأمين صناعي شامل Industrial all risk لحماية الممتلكات، خطوط الإنتاج وكافة محتويات المصنع، إضافة الى تأمين للعمال بمنافع فريدة ومميزة، وتأمين المسؤولية المدنية. كما وتشمل هذه المحفظة مجموعة واسعة من التأمينات التي تهم كل صناعي، منها تأمينات المركبات، الشحن، الخزانات، ونقل الأموال...

ويعد هذا البروتوكول بمثابة شهادة على العلاقات العميقة بين الشركتين والتي تهدف إلى تعزيز الحلول التأمينية المتخصصة المصممة خصيصاً للسوق اللبنانية.

## التحديات التي تواجه تعويضات العمال

من المتوقع أن تشهد «تعويضات العمال» WC تحولاً محورياً في عملية الإنفاق على الأدوية، لا سيما أن ٢٠٢٣ كان العام الذي لم يحتل فيه صرف المواد الأفيونية صدارة الفئات العلاجية للمرة الأولى في التاريخ الحديث، وفقاً لتقرير Enlytened Trends لعام ٢٠٢٤. وسلط التقرير السنوي، الذي يقيم أهم القضايا التي تواجهها صناعة التأمين على الممتلكات وضد الحوادث، الضوء أيضاً على التكلفة الطبية واتجاهات التضخم في تعويضات العمال إلى جانب نقص الأطباء ومقدمي الخدمات. وعلى صعيد الأدوية، مثلت الأدوية الموضعية TOPICALS في عام ٢٠٢٣ ما نسبته ١٨,٥٪ من إجمالي تكاليف الأدوية للعاملين مقارنة بـ ١٥,٤٪ للمواد الأفيونية OPIOIDS، حسبما يذكر التقرير. وفي الوقت نفسه، تظل المواد الأفيونية هي الفئة الأعلى الموصوفة، ويقول الباحثون إن الموظفين الذين توصف لهم المواد الأفيونية يمكن أن يكونوا أكثر عرضة بنسبة ١١ إلى ١٤ مرة لفقدان العمل المزمن ولديهم إعاقة أطول بنسبة ٢٥٪. وعرض التقرير أيضاً اتجاهات التضخم الطبي على مستوى الولاية والمستوى الوطني، مشيراً إلى أن رسوم الطبيب لكل إجراء زادت بنسبة ١٢٪ منذ عام ٢٠١٧. وعلى مستوى الولاية، عملت الولايات ذات العدد الكبير من العمال، بما في ذلك نيويورك، على احتواء التكاليف من خلال آليات مثل جداول رسوم تعويضات العمال. ويبين تقرير الاتجاهات أنه من المتوقع أن تستمر تعويضات العمال في مواجهة ثلاثة تحديات عامة: انتهازية الأسعار، والأدوية المتخصصة، وصرف الأدوية للأطباء. ويراقب الباحثون أيضاً الاتجاهات التنظيمية والإمتالية، بالإضافة إلى القرارات القانونية والتغييرات التشريعية، التي قد تؤثر على صناعة تعويضات العمال.

## Kay International establishes new regional reinsurance placement hub in Singapore



Walid Sidani



Ho Wing Hoong

Kay International AMEA Limited, a boutique Reinsurance Intermediary and Underwriting Management Agency headquartered in the Dubai International Financial Centre (DIFC) in the U.A.E., announced that it has established a wholly owned subsidiary in Singapore with the aim of expanding its facultative and treaty reinsurance broking and placement services to South East Asia.

After receiving the approval from the Monetary Authority of Singapore (MAS), the company is now authorized to commence reinsurance broking and placement activities from its new office at Asia Square located in the heart of Singapore's business district.

On this occasion, **Walid Sidani**, Managing Director and Group CEO said that Singapore was the unrivalled location to establish their new regional hub, which positions them closer to their insurance clients in South East Asia, declaring that they are ecstatic of the opportunity to expand their global footprint in such dynamic region while operating under the oversight of Singapore's robust regulatory framework, stating that the amount of government and private investments coming into South East Asia makes this the ideal regional hub for the organization.

He further added that having its global headquarters in Dubai, with regional hubs in Miami and Singapore will allow Kay International to establish a dynamic route for efficient risk transfer between rapidly evolving and economic centres of excellence, expressing their pride to have the opportunity to contribute to building a reinsurance risk transfer route between their three reinsurance regional hubs.

It's worth mentioning that Kay International has named Mr. **Ho Wing Hoong**, who brings in a wealth of experience possessing over 23 years of reinsurance business management experience with solid Facultative and Treaty underwriting management expertise in Asia and Middle East, as its Regional CEO and Director to lead its organization in Singapore.

## «الإعادة السعودية» توقع اتفاقية لبيع كامل حصتها في بروبيتاز برمودا

أعلنت الشركة السعودية لإعادة التأمين SAUDI RE عن توقيع اتفاقية لبيع كامل حصتها البالغة ٤٩,٩٪ في شركة بروبيتاز برمودا PROBITAS، بما في ذلك شركاتها التابعة، بقيمة ١٢٠ مليون جنيه استرليني مشروطة بالاتفاق على التسوية النهائية للصفقة.

وذكرت الإعادة السعودية أن أسباب الصفقة هي لتعزيز مركزها المالي وإعادة توجيه الاستثمار لتطوير فرص النمو في الأسواق المحلية والدولية، كما سيكون للصفقة أثر إيجابي على القوائم المالية للشركة في العام ٢٠٢٤.



## انتقال اختصاصات التأمين الصحي من مجلس الضمان إلى «هيئة التأمين»



م. ناجي التميمي

أعلنت هيئة التأمين عن انتقال اختصاصات التأمين الصحي من مجلس الضمان الصحي CCHI إلى الهيئة. وقالت الهيئة في بيان لها أن هذه الخطوة تأتي استكمالاً لدور الهيئة الذي أنشئت من أجله وباعتبارها المرجعية الوحيدة المسؤولة عن تنظيم قطاع التأمين والإشراف والرقابة عليه في المملكة.

وقدم المهندس **ناجي الفيصلي التميمي** الرئيس التنفيذي لهيئة التأمين شكره للمختصين في مجلس الضمان الصحي على جهودهم والمكتسبات المحققة خلال الفترة الماضية، لافتاً إلى أن توحيد مرجعية قطاع التأمين وجميع أعماله تحت مظلة الهيئة، يندرج ضمن خطط الهيئة المستقبلية لتطوير قطاع واعد ومستدام وفق أعلى المعايير العالمية بهدف توفير الحماية التأمينية للجميع بالإضافة إلى خلق بيئة جاذبة للاستثمارات المحلية والخارجية وتعزيز التنافس في مجال التأمين ما يؤدي بدوره إلى تحسين الخدمات وزيادة تنوع المنتجات التأمينية، ورفع نسبة مساهمة قطاع التأمين في الناتج المحلي غير النفطي.

## التأمين الوطنية تصدر شركات التأمين العراقية ربحية



ايناس فؤاد نجيب

بالرغم من الظروف غير المستقرة في الوطن العربي، تمكنت شركة التأمين الوطنية في العراق من تحقيق نتائج إيجابية جداً خلال العام ٢٠٢٣. بدءاً بأرباحها الصافية NET PROFIT التي ارتفعت إلى ١١,١٣ مليون دولار بزيادة

نسبتها ٣٢٪ من أرباح العام ٢٠٢٢ وهي تمثل نحو ٤٥٪ من أرباح السوق العراقية.

كما ارتفعت أقساطها GWP بنسبة ١٢,٧٪ إلى ٧٠,١١ مليون دولار وموجوداتها بنسبة ١٥,٦٪ إلى ٢٢٦,٩ مليون دولار. الجدير ذكره أن السيدة **ايناس فؤاد نجيب** تتراأس الشركة.

## ارتفاع الأرباح الصافية لشركة الدوحة للتأمين ٤٢٪ إلى ١٥١ مليون ريال



جاسم المفتاح



بسام الحسين

حققت الدوحة للتأمين ربحاً سنوياً صافياً، بنهاية العام ٢٠٢٣، بلغ ١٥٠,٧٥ مليون ريال بارتفاع نسبته ٤٢,٢٪ عن أرباح العام ٢٠٢٢. وقالت الشركة، في إفصاحها عن نتائجها المالية، إن ربحية سهمها بلغ ٠,٣٠ ريال في ٢٠٢٣، مقابل ٠,٢١ ريال للفترة نفسها من العام ٢٠٢٢. وأشارت إلى أن مجلس إدارتها رفع توصية إلى الجمعية العامة العادية للنظر في توزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ١٧,٥٪ من القيمة الاسمية للسهم الواحد، بواقع ٠,١٧٥ ريال لكل سهم.

## أرباح قياسية لشركة الإمارات للتأمين.. في عيدها الـ ٤٠



Jason Light

أعلنت شركة الإمارات للتأمين Emirates Insurance، ومقرها أبوظبي، عن نتائجها المالية الأولية لعام ٢٠٢٣، مشيرة إلى زيادة بنسبة ١٢٨٪ في صافي الأرباح حيث بلغت ١٢٧ مليون درهم أي ما يعادل ٣٥ مليون دولار أميركي.

وبهذه المناسبة، قال

جيسون لايت Jason Light، الرئيس التنفيذي للشركة: «إنه لمن دواعي سرورنا أن نعلن عن أرباح قياسية للشركة في العام نفسه الذي نحتفل فيه بالذكرى الأربعين لتأسيسها. لقد كان أدائها في عمليات الاكتتاب قوياً للغاية مع زيادة في الربحية بنسبة ١٧٪، كما شهدنا أيضاً نتائج هائلة من خلال عمليات الاستثمار التي قمنا بها».



## توقيع اتفاقية بين الشركة الجزائرية للتأمينات والصندوق الجزائري للمؤسسات الناشئة

وقعت الشركة الجزائرية للتأمينات CAAT والصندوق الجزائري للمؤسسات الناشئة «اس اف»، اتفاقية تسمح بضمان تغطية مكيفة مع طبيعة المؤسسات الناشئة في مجال التأمينات، لفائدة المستفيدين من تمويلات الصندوق.

وقم الاتفاقية كل من الرئيس المدير العام للشركة الجزائرية للتأمينات، ناصر سايس، والمدير العام للصندوق، عقبة حشاني، بحضور وزير المالية، لعزیز فايد، والأمانة العامة لوزارة اقتصاد المعرفة والمؤسسات الناشئة والمؤسسات الصغيرة، نسيم أرحاب. وتهدف الاتفاقية بشكل رئيسي إلى خلق حلقة وصل بين الصندوق والشركة لتسهيل

إجراءات الاستفادة من الحلول المتعلقة بالتغطية التأمينية التي صممت خصيصاً لصالح المؤسسات الناشئة التي يتميز نشاطها بوجود مخاطر عدة. أكد سايس، أن هذه الاتفاقية «تعبّر عن رغبة الطرفين في مرافقة ديناميكية تطوير المؤسسات الناشئة في الجزائر، وذلك عبر تطوير منتج تأميني رقمي مميز، موجه خصيصاً لهذه الفئة من المؤسسات».

## خلوة liaassurex في بيروت



جمعت شركة liaassurex مدراءها في فندق Lancaster Eden Bay في بيروت خلال الخلوة التي تحرص على إقامتها كل فترة بهدف التباحث في آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع الشركة وتسلط الضوء على أبرز التحديات التي تواجه صناعة التأمين والفرص المتاحة، إلى جانب وضع الإستراتيجيات، والتواصل مع بعضهم البعض. وتعد هذه الخلوة المخصصة لقادة الشركة ومدراء الأقسام المختلفة Managers Retreat خارج موقع الشركة مهمة بهدف تعزيز التواصل والحوار في ما بينهم، والتعمق في القضايا المرتبطة بالقطاع التأميني، والتباحث في الخطط المستقبلية، والإطلاع على التطورات التي شهدتها الشركة، إلى جانب معالجة السبلات التي تعترض مسيرتها وتؤثر على نشاطها، وحل بعض المشكلات الإدارية.

## Fortifying futures, inspiring confidence

We take pride in our financial strength and the stability we offer to our valued clients. Through our effective reinsurance solutions, we mitigate risks and provide a secure foundation for your business. Backed by a solid 15-year track record and expansive presence across geographies including Asia, Middle East, Africa, CEE & CIS countries, we empower businesses to thrive even in the face of adversity.

## ارتفاع الأرباح الصافية لـ OMAN RE ٢٠٪ والأقساط المكتتبة ٢٦٪

## ارتفاع قياسي في أرباح أورينت للتأمين



عمر الأمين

سجلت شركة أورينت للتأمين ORIENT أرباحاً قياسية صافية قدرها ٦٣٦ مليون درهم في ٢٠٢٣، بزيادة نسبتها ٢٣٪ عن العام ٢٠٢٢.

كما ارتفع دخل التأمين بنسبة ٢٨,٤٪ ليصل إلى ٦,٤ مليار درهم، وارتفعت حقوق المساهمين بنسبة ١١,٥٪ لتصل إلى ٤,٣ مليار درهم. وارتفعت موجودات الشركة ١٨,٣٪ إلى ١١,٩ مليار درهم.

وقال **عمر الأمين**، الرئيس التنفيذي للشركة: «إن ارتفاع التقييم الائتماني للشركة إلى A+ من قبل وكالة التصنيف S&P خلال العام ٢٠٢٣»، وهو أعلى تصنيف ائتماني لشركة تأمين في الشرق الأوسط، وكذلك حفاظ الشركة على تصنيفها الائتماني A+ من قبل وكالة التصنيف AM.BEST، جاء تأكيداً على قوة الملاءة المالية للشركة وساهما في زيادة حجم الأعمال وثقة العملاء في التعامل مع الشركة لتقديمها حلولاً تأمينية مبتكرة.

## رومل طباجة: النتائج الاستثنائية تؤكد متانة الشركة ونواصل نهجنا بتركيزنا على العملاء



حققت الشركة العمانية لإعادة التأمين ش.م.ع.ع. OMAN RE زيادة كبيرة نسبتها ٢٩٪ في إيرادات إعادة التأمين، وصلت إلى ٤٢,١ مليون ريال عماني (١٠٩,٣ مليون دولار أميركي) للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٣ وذلك مقارنة بالعام ٢٠٢٢. كما ارتفع إجمالي الأقساط المكتتبة (GWP) المقاسة وفقاً للمعيار الدولي لإعداد التقارير المالية رقم ٤ (IFRS4) إلى ١١٩,٨ مليون دولار أميركي مقارنة بإجمالي الأقساط المكتتبة في العام ٢٠٢٢ بلغت نحو ٩٥ مليون دولار. كما أعلنت الشركة عن نمو ملحوظ بنسبة ٢٠٪ في صافي الربح بعد الضريبة، بلغ ٦,٦ مليون دولار أميركي.

على الرغم من مواجهة حوادث الكوارث الطبيعية المتزايدة، ساهم أداء الاكتتاب المرن للشركة العمانية لإعادة التأمين بشكل ملحوظ في زيادة صافي نتائج إعادة التأمين بنسبة ٢٠٪، وبإجمالي ٧,١ مليون دولار أميركي. وبقيت النسبة المجمعة COMBINED RATIO مع تأثير الخصم عند ٩١٪ في عام ٢٠٢٣، وذلك على غرار عام ٢٠٢٢.

ولعبت استراتيجيات الاستثمار الحكيمة للشركة دوراً محورياً في تعزيز صافي الاستثمار والإيرادات الأخرى بنسبة ٢٠٪، بإجمالي ٧,١ مليون دولار أميركي. وصل صافي حقوق الملكية ٨٣,٧ مليون دولار أميركي، مما يمثل نمواً جديراً بالثناء بنسبة ١٤٪.

وبهذه المناسبة، علق السيد **رومل طباجة**، الرئيس التنفيذي للشركة قائلاً: «لقد أثبت عام ٢٠٢٣ أنه عام استثنائي بالنسبة لنا، حيث تميز بنتائج قوية تؤكد قوة عملياتنا الشاملة. وفي مواجهة نشاط الكوارث الطبيعية المرتفع، فإن هذه المرونة هي شهادة على الاكتتاب الحكيم وتدابير إدارة المخاطر القوية التي نطبقها. إن إدارتنا للاستثمارات الدقيقة لا تحمي من مخاوف السوق فحسب، بل تعمل أيضاً على دفع أداءنا المالي العام. وبالتالي، فإن النتيجة هي زيادة جذيرة بالثناء في صافي حقوق الملكية، مما يؤكد قوة الشركة واستقرارها. وبينما نواصل نهجنا الذي يركز على العملاء، فإننا في وضع جيد لتحقيق النجاح المستمر في المستقبل.

## OMAN RE تحصل على رخصة إعادة التأمين التكافلي

## رومل طباجة: تفتح آفاقاً جديدة لنمو الأعمال في أسواقنا التشغيلية

أعلنت الشركة العمانية لإعادة التأمين OMAN RE، عن حصولها على ترخيص إعادة التأمين التكافلي، الذي تم منحه رسمياً لها من قبل الهيئة العامة لسوق المال في ٢٢ فبراير ٢٠٢٤.

ويتزامن هذا الإنجاز المهم مع الاحتفال بمرور ١٥ عاماً من التزام شركة عمان ري الثابت تجاه قطاع صناعة التأمين وإعادة التأمين. وسوف يمكن الترخيص الممنوح لشركة عمان ري من تأسيس عمليات إعادة التأمين التكافلي، مما يعزز مكانتها في السوق ويتيح توفير حلول إعادة التأمين التكافلي المتوافقة مع الشريعة الإسلامية في مختلف الأسواق.

ويعكس هذا الإعلان المهم التزام شركة عمان ري بالتميز والابتكار والتطور المستمر لخدماتها لتلبية احتياجات السوق المتطورة باستمرار. ويمثل ترخيص إعادة التأمين التكافلي خطوة محورية إلى الأمام لشركة عمان ري، ويرمز إلى نهجها الاستباقي تجاه اتجاهات الصناعة والتزامها بتقديم حلول متطورة ومتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية.

وفي هذه المناسبة، عبر **رومل طباجة**، الرئيس التنفيذي للشركة، عن وجهة نظره حول هذا التطور المهم، قائلاً: «يمثل الحصول على ترخيص إعادة التأمين التكافلي نقلة نوعية لشركة عمان ري، بما يتماشى مع هدفنا الأساسي المتمثل في توفير القدرات الأساسية لقطاع التأمين التكافلي على المستويين الإقليمي والدولي. إن جهودنا المستمرة لتوسيع نطاق منتجاتنا يؤكد هذا الإنجاز، حيث تفتح نافذة إعادة التأمين التكافلي آفاقاً جديدة لنمو الأعمال في أسواقنا التشغيلية».



A REINSURER  
OF **EXCELLENCE**

50  
Years  
Anniversary

**ARAB REINSURANCE COMPANY S.A.L**

📍 Arab Re Building - Maarad Street - Beirut / P.O.Box: 11 9060

☎ (961-1) 989500 ✉ [arabre@arabre.com](mailto:arabre@arabre.com) 🌐 [arabre.com](http://arabre.com)

## بيئة عمل إيجابية لدى IGI



قام الرئيس التنفيذي لمجموعة IGI وليد جبشة بزيارة إلى مكاتب المجموعة في دبي، حيث كان في استقباله السيد هنري لباط، كبير المسؤولين التنفيذيين وعضو مجلس الإدارة في IGI دبي وفريق العمل. وخلال اللقاء تابحت جبشة مع الحاضرين حول آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع المجموعة، وتم تسليط الضوء على أبرز الإنجازات التي حققتها فرعها في دبي بفضل فريق عملها المتمكن والمحترف والمثابر. وكانت قد خصصت المجموعة لفريق عملها وعائلاتهم في دبي يوماً مفتوحاً بمناسبة بدء العام الجديد، سادت خلاله أجواء من المرح والبهجة بعيداً عن ضغوطات العمل اليومية. وتأتي مثل هذه الأنشطة الترفيهية ضمن إطار إستراتيجية المجموعة التي تهدف من خلالها إلى إيجاد بيئة عمل إيجابية من أجل تحفيز العاملين فيها وتعزيز سبل التواصل والعمل بروح الفريق الواحد.

## «بيتك تكافل» أقرب إلى عملائها



قتيبة النصف

شاركت شركة بيتك للتأمين التكافلي «بيتك تكافل» بمعرض المعارض في مشرف، وهو أكبر معارض سيارات في الكويت، بمشاركة أكثر من ٤٠ شركة ووكالة سيارات وعدد من البنوك وشركات التأمين.

وأوضحت «بيتك تكافل» في بيان أن المعرض ضم أحدث الموديلات وآخر التطورات والابتكارات في قطاع صناعة

السيارات على مستوى العالم، لافتة إلى أن افتتاح المعرض شهد حضوراً كثيفاً من ممثلي البعثات الدبلوماسية لدى البلاد وممثلي ومديري الشركات، بالإضافة إلى ممثلي وسائل الإعلام.

واستقبلت «بيتك تكافل» عملاءها وزوار المعرض في جناح خاص حيث قام فريق الشركة بعرض مزايا تأمين السيارات الشامل ويقدم خصماً خاصاً خلال فترة المعرض، بالإضافة إلى توضيح الجانب الشرعي في المعاملة وغيرها من الأمور التي تهتم العميل.

وذكرت «بيتك تكافل» أنها استهدفت من خلال مشاركتها في المعارض، تعزيز الانتشار والتواجد لتصبح أقرب إلى عملائها، وكذلك التعرف على المتطلبات والاحتياجات التي يطرحها العملاء ودراسة آرائهم ومقترحاتهم، حيث تعتبر المعارض فرصة للالتقاء المباشر معهم.

## توصيات المؤتمر الثالث للتأمين متناهي الصغر في مصر



- أنهى المؤتمر الثالث للتأمين متناهي الصغر في مصر أعماله بعد الحوار والمناقشات، وخرج بتوصيات نذكر أهمها:
- (١) تأسيس أقسام متخصصة في التأمين متناهي الصغر بشركات التأمين تعمل على فهم الاحتياجات الفعلية للفئات المستهدفة، ومن ثم العمل على تطوير المنتجات المناسبة التي تتسم بالبساطة وسهولة الوصول إليها.
  - (٢) الاستفادة من القنوات الجديدة والمبتكرة مثل المنصات الرقمية والوسائل التكنولوجية باعتبارها قنوات توزيع فعالة.
  - (٣) تحقيق التكامل والتضافر بين أنشطة التمويل والتأمين متناهي الصغر من أجل الوصول إلى تحقيق الشمول المالي المنشود.

(٤) ضرورة استخدام التطبيقات التكنولوجية.

(٥) أهمية فهم الاحتياجات التأمينية للمرأة المعيلة وتصميم منتجات تأمين متناهي الصغر لمقابلة تلك الاحتياجات.



# THE STRENGTH TO ADAPT

---

**NASCO**

NASCO INSURANCE GROUP

France - Lebanon - UAE - KSA - Qatar - Egypt - Oman - Türkiye - Nigeria - Iraq - S. Korea - Kenya

## S&amp;P تؤكد استمرارية التصنيف الائتماني الممتاز لشركة ولاء للتأمين



Johnson Varughese

تؤكد وكالة التصنيف الائتماني «ستاندرد آند بورز» استمرارية التصنيف الائتماني لشركة ولاء للتأمين التعاوني عند (A-) ممتاز للقوة المالية بالمعايير الدولية و "gc AAA" للقوة المالية بالمعايير الخليجية، وكذلك "KSA AAA" للقوة المالية بمعايير المملكة العربية السعودية، مع نظرة مستقبلية مستقرة بحسب المعايير الدولية والمحلية.

وجدير ذكره، تقدم شركة ولاء للتأمين التعاوني مجموعة متنوعة من المنتجات التأمينية للأفراد وقطاع الأعمال، ونجحت في تعزيز موقعها داخل سوق المملكة العربية السعودية وبناء قاعدة ضخمة من العملاء.

## ارتفاع أرباح الظفرة للتأمين ٨٠٪ إلى ٤١,٣ مليون درهم



كمال السرطاوي

ارتفعت الأرباح الصافية لشركة الظفرة للتأمين الإمارات AL DHAFRA خلال العام ٢٠٢٣ إلى نحو ٤١,٣ مليون درهم إماراتي بزيادة نسبتها ٨٠٪ من أرباح العام ٢٠٢٢.

## «الوطنية للتأمين» و«بريد الجزائر» يوقعان عقداً لدفع تعويضات التأمين على مستوى المؤسسات البريدية



وقعت مؤسسة بريد الجزائر والشركة الوطنية للتأمين عقداً يهدف لتوفير خدمة دفع تعويضات التأمين على مستوى المؤسسات البريدية، ويساهم هذا التعاون إلى تسهيل وتأمين دفع تعويضات التأمين من خلال تبسيط وتسهيل الوصول إليها من قبل الأشخاص المؤمنين.

ويخص هذا العقد خدمة تعويضات التأمين بالنسبة للمستفيدين غير الحائزين على الحسابات البريدية الجارية على المستوى الوطني. وبموجب هذا الاتفاق سيتمكن المستفيدين من تعويضات التأمين رغم عدم امتلاكهم حسابات بريدية جارية الحصول على مستحقاتهم مباشرة من مكاتب البريد.

وبهذه المناسبة عيّر مدير عام بريد الجزائر السيد **لؤي زيدي** عن أهمية هذا التعاون الاستراتيجي موضحاً مدى التزام بريد الجزائر في مواصلة عرض خدمات ابتكارية ووضعها في متناول جميع المواطنين.

ومن جهته، أثنى السيد **يوسف بن ميسية** الرئيس المدير العام للشركة الوطنية للتأمين (SAA) على هذه المبادرة التي تعزز أكثر فأكثر العلاقة بين المؤسسات، والتي من شأنها أيضاً أن تساهم في تحسين تجربة الزبائن فيما يتعلق بالتأمين.

وتأتي هذه الشراكة لتعبر مرة أخرى عن التزام المؤسسات بريد الجزائر والشركة الوطنية للتأمين، بخدمة الزبائن والاستجابة لاهتماماتهم.

## معهد CRMI يطلق برنامج إعداد دفعة ثانية من محترفي قطاع التأمين



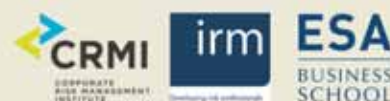
اليس طباع

أعلن معهد إدارة مخاطر الشركات (CRMI) التابع لمجموعة «شديد كابيتال القابضة» ومعهد إدارة المخاطر (IRM) في لندن والمعهد العالي للأعمال (ESA) في بيروت عن إطلاق برنامج إعداد دفعة ثانية من متخصصي التأمين وإعادة التأمين لنيل الشهادة المشتركة التي توفرها المؤسسات الثلاث في إدارة

المخاطر، في ضوء النجاح الذي حققه البرنامج في سنته الأولى.

ويشكّل معهد إدارة مخاطر الشركات (CRMI) الذراع التعليمية لمجموعة «شديد كابيتال» المالية التي تستثمر بشكل رئيسي في قطاع التأمين وإعادة التأمين في الشرق الأوسط وأفريقيا. ويهدف المعهد الذي نشأ من شراكة المجموعة مع معهد إدارة المخاطر (IRM) اللندني إلى تمكين المحترفين الماليين وغير الماليين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وإلى تعزيز ثقافة إدارة المخاطر وحوكمة الشركات والامتثال، وإضفاء الطابع المنظم عليها من خلال الدورات والشهادات المعتمدة.

وقالت المسؤولة في CRMI **اليس طباع** إن هذا المعهد يسعى منذ تأسيسه عام ٢٠٢٠ «إلى إنشاء مراكز للتميز في تعليم إدارة المخاطر وحوكمة الشركات والامتثال وفي بناء القدرات في هذا المجال للقطاعين التأميني والمالي في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا». وأضافت: «هدفنا الأوسع نطاقاً هو تمكين المؤسسات والمحترفين في المنطقة من اتباع السبل المناسبة لتحويل المخاطر إلى مكاسب».



# شركة الكويت للتأمين تحصد جائزتين

أفضل شركة تأمينات عامة  
أكثر شركة تأمين مستقرة مالياً



## GIG الكويت تحصد جائزة «التطبيق الأسرع نمواً لعام ٢٠٢٣»



حصدت مجموعة الخليج للتأمين الكويت GIG جائزة التطبيق الأسرع نمواً لعام ٢٠٢٣ المقدمة ضمن جوائز التوجهات العالمية للأعمال. وتأتي هذه الجائزة تأكيداً لمسار المجموعة نحو رقمنة خدماتها وإستراتيجية تطوير قنوات الخدمات والاتصالات مع العملاء.

## الخليج للتأمين تقدم عرض شراء إجباري للاستحواذ

### على كامل أسهم (إيه أي جي إيجيبت)



علاء الزهيري

تقدمت مجموعة الخليج للتأمين gig بطلب بشأن شراء ٥٦,٠٣١ ألف سهم برأسمال شركة إيه أي جي إيجيبت AIG EGYPT بما يعادل ٤,٦٦٩٪ من أسهم الشركة، وهي النسبة المكتملة لنسبة ١٠٠٪.

وقد أعلنت إدارة البورصة المصرية لجميع المتعاملين عرض شراء إجباري لأسهم إيه أي جي إيجيبت

للتأمين بسعر ١٦٤,١٥ جنيه للسهم بقيمة إجمالية للأسهم المراد شرائها حوالي ٩,١٩ مليون جنيه.

يشار إلى أن مجموعة الخليج للتأمين قد أعلنت استيفاء جميع الاجراءات التعاقدية والمتطلبات التنظيمية بشأن صفقة الاستحواذ على شركة إيه أي جي إيجيبت للتأمين، مشيرة إلى الانتهاء من تنفيذ شراء نحو ١,١٤ مليون سهم تمثل نسبة ٩٥,٣٣٪ من الأسهم المصدرة لشركة إيه أي جي إيجيبت للتأمين، وبلغت قيمة الصفقة الإجمالية تبلغ نحو ١٨٨,٦٨ مليون جنيه (بما يعادل نحو ١,٨٩ مليون دينار كويتي) متضمنة مصاريف تنفيذ الصفقة.

ووفقاً لبيان سابق للمجموعة فإن الخطة المستقبلية لشركة الخليج للتأمين فور نجاح وإتمام عرض الشراء تتمثل في دمج شركة إيه أي جي إيجيبت في شركة جي أي جي للتأمين مصر والملوكة لمجموعة الخليج للتأمين بنسبة ملكية تتخطى الـ ٩٨,٩٪ من إجمالي رأسمالها.

## ارتفاع أرباح gig الأردن ٢١٪ إلى ٩,٥ ملايين دينار أردني



د. علي الوزني



ناصر اللوزي

صرّح رئيس مجلس إدارة شركة gig – الأردن السيد ناصر اللوزي بأن الشركة أفصحت عن بياناتها المالية السنوية لهذا العام وفقاً للمعيار الدولي للتقارير المالية رقم (١٧) والذي دخل حيز التنفيذ مطلع العام الماضي، حيث حققت الشركة ربحاً صافياً بعد الضريبة بلغ ٩,٥ مليون دينار أردني مقارنة مع ٧,٨ مليون دينار أردني وفقاً لذات المعيار (١٧) للفترة نفسها من العام ٢٠٢٢ وبنسبة نمو بلغت ٢١٪. وأضاف بأن موجودات الشركة قد بلغت ١٢١ مليون دينار تشكل الاستثمارات ما نسبته ٧٤٪ من تلك الموجودات.

وأشار الدكتور علي الوزني – الرئيس التنفيذي للشركة – بأن gig – الأردن حققت ارتفاعاً في إيرادات التأمين بنسبة ٩٪ عن الفترة نفسها من العام الماضي حيث تجاوز حجم تلك الإيرادات ١١٠ مليون دينار أردني. فيما حققت الشركة ربحاً صافياً قبل مصاريف تمويل عقود التأمين وإعادة التأمين بقيمة ١٠,٧ مليون دينار أردني.

وأوصى مجلس إدارة الشركة بتوزيع أرباح نقدية بواقع ١٥٪ من رأس المال والبالغ ٢٦ مليون دينار أردني، شريطة الحصول على الموافقات الرقابية اللازمة.

## مجموعة الخليج للتأمين تتخارج من كامل أسهمها في «بروج للتأمين»

أعلنت شركة بروج للتأمين التعاوني BURUJ، تلقيها خطاب يُفيد عن قيام مجموعة الخليج للتأمين المساهم المؤسس للشركة ببيع كامل أسهمها في بروج للتأمين التعاوني والبالغة ٨,٥٥ مليون سهماً تمثل ٢٨,٥٪ من رأسمال الشركة، إلى المساهم المؤسس / مؤسسات سقالة التجارية وذلك من خلال صفقة بيع وشراء خاصة، مقابل ١٢١,٨٣ مليون ريال.



# EFFORTLESS CHRONIC MEDICATION MANAGEMENT

*Living well!*



DOWNLOAD GLOBEMED FIT NOW



[www.globemedlebanon.com](http://www.globemedlebanon.com)

**GlobeMed**  
Lebanon



## ٥٤ مليون درهم أرباح «اللاينس»



أيمن عزاره

بلغ صافي أرباح شركة اللاينس للتأمين ALLIANCE ٥٣,٨٩ مليون درهم في عام ٢٠٢٣. واستقر مجموع الموجودات لدى الشركة خلال العام ٢٠٢٣، عند ١,٣٢ مليار درهم، وبلغت إيرادات التأمين ٣٠٥,٣ مليون درهم، مقارنة مع ٢٩٠,٦ مليون درهم في العام ٢٠٢٢.

## توصية بتوزيع أرباح نقدية بنسبة ١٨٪

## ٧٠,٣ مليون ريال صافي أرباح BEEMA



ناصر المسند

أعلنت شركة الضمان للتأمين الإسلامي «بيمة» BEEMA عن البيانات المالية السنوية للفترة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٣ حيث بلغ صافي الربح ٧٠,٣٠٠,٠٠٠ ريال قطري مقابل صافي الربح ٥٦,٦٠٠,٠٠٠ ريال قطري لنفس الفترة من العام الذي سبقه. كما بلغت ربحية السهم ٠,٣٥ ريال قطري مقابل ربحية السهم ٠,٢٨ ريال قطري لنفس الفترة من العام الذي سبقه. كما أوصى مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بنسبة ١٨٪ من القيمة الاسمية للسهم بواقع ٠,١٨ ريال قطري لكل سهم.

## قناة السويس للتأمين تحقق ١٧٨,٥ مليون جنيه أقساطاً بفرع أجسام السفن خلال ٧ أشهر



أيمن ناصف



محمد حسن فرغلي

كشف أيمن ناصف، رئيس قطاع أجسام السفن ومدير منطقة القناة والبحر الأحمر بشركة قناة السويس للتأمين، عن تحقيق الشركة إجمالي أقساط بفرع تأمين أجسام السفن بقيمة ١٧٨,٥ مليون جنيه خلال الـ ٧ أشهر الأولى من العام المالي ٢٠٢٣ / ٢٠٢٤ متخطية حجم الأقساط المستهدفة خلال عام كامل (١٥٠ مليوناً). وأضاف أن جزءاً من الزيادة في قيمة الأقساط يرجع إلى النمو في الأقساط الناتج عن تعويم الجنيه وإعادة تقييم الأصول المؤمن عليها، بينما الجزء الآخر من الزيادة يرجع إلى العمليات التأمينية الجديدة التي نجحت الشركة في اقتناصها مؤخراً. وأشار ناصف إلى أن الشركة قد خاطبت عملاءها بإعادة تقييم أصولهم المؤمن عليها (ومنها السفن) وفقاً لتوصيات الهيئة العامة للرقابة المالية والإتحاد المصري للتأمين، لتفادي تعرض العملاء لشرط النسبية.

يذكر أن شركة قناة السويس للتأمين تستهدف زيادة محفظة أقساطها لتصل إلى ١,٦ مليار جنيه بنهاية العام المالي الحالي ٢٠٢٣ / ٢٠٢٤، مقارنة بـ ١,٣٧ مليار جنيه خلال العام المالي ٢٠٢٢ / ٢٠٢٣، وذلك ضمن خطة ثلاثية للشركة تستهدف خلالها تحقيق ٣ مليارات جنيه أقساط خلال ٣ سنوات.

## الصوص تسرق سياراتهم

## أعلى معدلات سرقة سيارات في كولورادو



حدد المكتب الوطني لجرائم التأمين في وقت سابق من هذا العام ولاية كولورادو باعتبارها الولاية التي لديها أعلى معدلات سرقة المركبات في الولايات المتحدة، ولكن الأمور أصبحت سيئة للغاية مؤخراً في الولاية التي تلقب بالموثوقة لدرجة أن اللصوص أنفسهم باتت تسرق سياراتهم. وتُعرف كولورادو بالولاية الموثوقة نظراً لأن إنضمامها إلى الولايات المتحدة كان في العام نفسه المصادف للذكرى المئوية لإعلان إستقلال الولايات المتحدة الأميركية. ووفقاً لقسم الشرطة في الولاية، بينما كان ثلاثة من اللصوص الملتزمين يقتحمون شركة Hi Lo Check Cashing المحلية في محاولة لسرقتها، كان في الوقت عينه لص رابع يقوم بسرقة السيارة الخاصة بهم التي استقلوها لإتمام عملياتهم.



# الحماية الشاملة التي تحتاجها أينما كانت وجهة سفرك



زهر العطعوط

وبهذه المناسبة، أعرب الدكتور **Hillary Wachinga**، العضو المنتدب لمجموعة كينيا ري عن خالص تقديره للدعم الذي لا يتزعزع والكفاءة المهنية الجديرة بالثناء التي أظهرها باستمرار شركائهم وعلى رأسهم شركة أبكس لوساطة إعادة التأمين، مؤكداً أن مساهمات الشركاء تدفع بشكل كبير النمو المتبادل والمستدام لعلاقاتهم التجارية، مما يعكس التميز الحقيقي، متطلعاً نحو مزيد من فرص التعاون في ما بينهم في المستقبل.



ومن جهة أخرى، عبّر الرئيس التنفيذي لشركة laaassurex **لييب نصر** عن فخره بتأمين تغطية استشفائية للممرضات والممرضين الذين برهنوا عن عطاء كبير خلال جائحة «كورونا» فاستحقوا كل الدعم منا وهذا تقدير على مكانة التمريض في القطاع الصحي.

وقال **الظاهري**: «أشكّن الدعم والثقة الكبيرة التي أولتها لي الإدارة العليا ومجلس الإدارة. شركة ضمان تتمتع بسجل حافل من الإنجازات الرائدة التي أسهمت في تطوير قطاع التأمين الصحي في دولة الإمارات، وأتطلع إلى مواصلة الجهود الحثيثة مع فريق العمل في (ضمان)، والتركيز على تقديم مزيدٍ من الحلول المبتكرة التي تضمن توفير أعلى مستويات الجودة من خدمات الرعاية الصحية بسهولة وأسعار مناسبة، في إطار هدفنا المشترك المتمثل في تطوير علم اطالة العمر، ما يعود بالنفع على جميع سكان دولة الامارات».

الأهلية للتأمين  
AL AHLEIA INSURANCE



# الثقة إرثنا Legacy of Trust



[www.alahleia.com](http://www.alahleia.com)

☎ 1888 444

## مذكرة تفاهم بين USJ و ADIR



وقعت شركة أدير للتأمين Adir مذكرة تفاهم مع جامعة القديس يوسف USJ، بهدف تعزيز التعاون في الأبحاث المبتكرة والتعليم والإلتزام المشترك بتشكيل مستقبل مرّن وآمن. وتأتي هذه الإتفاقية ضمن إطار المسؤولية الإجتماعية التي تتبناها شركة أدير بهدف تحقيق التنمية المستدامة، وتعزيز العدالة الإجتماعية، وتفعيل الابتكار والتنوع، وبناء علاقات مستدامة في المجتمع، فضلاً عن دعم طلاب الجامعات وتنمية قدراتهم تمهيداً لإنخراطهم في سوق العمل.

## NASCO الإمارات تفتتح مكتبها الجديد في أبوظبي



بحضور رئيس مجموعة ناسكو NASCO جينو نادر، افتتحت ناسكو الإمارات مكتبها الجديد في إمارة أبوظبي. وتم تصميم المكتب الجديد بللمسة عصرية لتعزيز التعاون والإبداع والإنتاجية الشاملة. من غرفة متطورة متعددة الأغراض إلى صالة amphitheatre، قامت الشركة بإنشاء مساحة تعزز العمل الجماعي وتتيح حزمة من الحلول المبتكرة لعملائها.

وتأتي هذه الخطوة إنطلاقاً من حرص الشركة على الارتقاء بعملياتها إلى مستوى أعلى، وتأكيداً على إلتزامها بالنمو والقدرة على التكيف وتزويد فريقها بأفضل مساحة عمل ممكنة.

## ندوة لـ «ناسكوري السعودية» حول الطاقة المتجددة



نظمت شركة ناسكوري السعودية ندوة الطاقة المتجددة والتحول في إنتاج الطاقة مع التركيز على الألواح الشمسية والتأمينات ذات العلاقة. وتضمنت الندوة نقاشات حول مواضيع مهمة جداً قدمها عدد من الخبراء في الشركة السويسرية لإعادة التأمين. وأشارت الشركة إلى أن اللقاء كان مثمراً وتوجهت بالشكر والإمتنان لكل من ساهم في إنجاح هذه الندوة.



## غلوب مد الأردن تنظم حفلها السنوي ترحيباً بالعام الجديد

نظمت غلوب مد الأردن GlobeMed Jordan حفل عشاءها السنوي للاحتفال بنهاية عام وبداية عام جديد. أقيم الحفل في مطعم أم خليل في عمان - الأردن بتاريخ ٣١ يناير ٢٠٢٤، حضر الحفل رئيس مجلس إدارة غلوب مد الأردن السيد سمير نحاس إلى جانب مدراء ورؤساء الأقسام وجميع موظفي الشركة. في المناسبة، شكر السيد نحاس الموظفين على جهودهم وتمنى لهم المزيد من النجاح في العام الجديد. استمتع الحضور بأجواء من الفرح للبدء بعام جديد ومزدهر للشركة وجميع أفراد فريق العمل.





قناة السويس للتأمين  
Suez Canal Insurance



# أمان من زمان

## ١٦٥٦٩



**Fitch Ratings**  
200-022-296 : الرقم الحصري

المركز الرئيسي : ٣١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة  
تليفون : ٢٧١-١٠٥١ - ٢٧١-١٨١٨ فاكس : ٢٢٢٥٤٠٧٠ - ٢٢٢٥٠٩٨١  
@SCI.1979

## مؤتمر GALLAGHER: «المستقبل هنا» ضم مهتمين من مختلف أنحاء العالم



Top left to right: Nadim Semaan, SEO Gallagher MEA; Matthew Pike, MD Global Trade GGB; Nagib Bahous, Chairman MIG Holdings  
Bottom left to right: Jon Turner, CEO Specialty; Simon Matson, Executive VP GGB; Julian Raven CEO of Energy, Power & Renewables; Ken Kavanagh, Head of Claims; Michael Cosgrove, Head of Integrated Energy

وقدّم إد ميسر Ed Messer، رئيس قسم التحليلات وحلول رأس المال في شركة Gallagher Re، خلال المؤتمر محاضرة سلّط الضوء فيها على كيفية إدارة تغير المناخ ومخاطر الاستدامة.

وكشف السيّد ميسر أن المخاطر الأربعة الكبرى التي تهدد الإستقرار المالي على المدى الطويل، وفقاً للمنتدى الاقتصادي العالمي، كلها مرتبطة بالمناخ: الطقس المتطرف، التغير الحاسم في أنظمة الأرض، فقدان التنوع البيولوجي، ونقص الموارد الطبيعية، لافتاً إلى أن عام ٢٠٢٣ هو العام السادس منذ عام ٢٠١٧ الذي تتجاوز فيه خسائر التأمين

شارك عدد كبير من الضامنين والمهتمين من مختلف أنحاء العالم في المؤتمر التي نظّمته شركة جالاجر الشرق الأوسط وشمال أفريقيا Gallagher في دبي تحت عنوان «المستقبل هنا» Future is Here. وأتيحت للحاضرين، خلال المؤتمر الذي استمر لمدة يومين، الفرصة للمشاركة في جدول أعمال حافل ضم العديد من حلقات النقاش وورش العمل، حيث سلّطت هذه الجلسات الضوء على اتجاهات المخاطر المتطورة في مختلف القطاعات وعرضت حلولاً مبتكرة من قطاعي التأمين والإعادة وأسواق رأس المال.





Robert Willock



Nadim Semaan



Ed Messer

سوق الكربون الطوعي. لافتاً إلى أن للتأمين المعياري فوائد التي تعود بالإيجاب على العملاء، مشيراً إلى أن Gallagher Re توفر هذا الحل التأميني.

ومن جانبه، عبّر **نديم سمعان**، كبير المسؤولين التنفيذيين في شركة جالاجر الشرق الأوسط وشمال أفريقيا عن سعادة الشركة بإستضافة هذا المؤتمر للمرة الأولى في الشرق الأوسط، مشيداً بالمجموعة الرائعة من المتحدثين الذين قدموا عروضاً غنية بالمعلومات ومفيدة لجميع الحاضرين، مشيراً إلى أن هذا المؤتمر هو بمثابة حدث مهم للشركة في الوقت الذي تعمل فيه على تشكيل فريق متخصص ومحترف لإدارة مخاطر الشركات في المنطقة.



السنوية ١٠٠ مليار دولار، مؤكداً أن هذا الأمر لم يكن من الممكن توقع حدوثه قبل عشر سنوات.

وبالانتقال إلى منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، تناول السيد **ميسر** المخاطر المادية التي تواجه المنطقة، مركزاً على تغير موسم الأعاصير، والجفاف ونُدرة المياه، وزيادة اعتدال الهواء، والحرارة الشديدة، والمشكلة العالمية المتمثلة في ارتفاع مستويات سطح

البحر بما يتراوح بين قدم واحد وأربعة أقدام بحلول نهاية القرن. كما ألقى نظرة ثاقبة على انبعاثات ثاني أكسيد الكربون وسوق الكربون الطوعي في المنطقة، موضحاً أن الصناعة لن تكون قادرة على تحقيق أهداف الصفر الصافي دون الوصول إلى

## GM تعتد صفقة بقيمة ١٩ مليار دولار لتوريد مكونات البطاريات



جيف موريسون

تخطط شركة «جنرال موتورز» GM لإنفاق ١٩ مليار دولار على مدى العقد المقبل تقريباً للحصول على مواد مهمة لاستخدامها في بطاريات السيارات الكهربائية من المورد الكوري الجنوبي "LG CHEM".

وحسبما ذكرت الشركتان، سيشهد عقد التوريد طويل الأجل قيام شركة «إل جي كيم» بتزويد «جنرال موتورز» بأكثر من ٥٠٠ ألف طن من مواد الكاثود - بما في ذلك النيكل والكوبالت والمنجنيز والألمنيوم - من عام ٢٠٢٦ حتى عام ٢٠٣٥.

وأوضح بيان الشركة الكورية أن هذا الحجم من المواد سيكون كافياً لتشغيل ٥ ملايين وحدة من المركبات الكهربائية التي يبلغ مداها أكثر من ٣٠٠ ميل (٤٨٣ كيلومتراً تقريباً).

وقال **جيف موريسون**، نائب رئيس «جنرال موتورز» لسلسلة المشتريات والتوريد العالمية، إن «العقد يعتمد على التزام جنرال موتورز بإنشاء سلسلة توريد قوية ومستدامة للبطاريات الكهربائية لدعم احتياجات إنتاج السيارات الكهربائية سريعة النمو لدينا».

## تسلا تسجل أسوأ معدل حوادث بين السيارات الأخرى في الولايات المتحدة

سجل سائقو سيارات «تسلا» TESLA في الولايات المتحدة معدل حوادث أعلى من سائقي أي علامة تجارية أخرى للمركبات خلال العام الماضي، وفقاً لدراسة جديدة أجريت على ٣٠ علامة تجارية. وسجل سائقو «تسلا» أسوأ معدل للحوادث والذي بلغ ٢٤ حادثاً لكل ألف سائق خلال الفترة من منتصف نوفمبر ٢٠٢٢ إلى منتصف نوفمبر ٢٠٢٣، يليهم سائقو «رام» بمعدل ٢٣ حادثاً، ثم «سوبارو» بمعدل ٢١ حادثاً. وعلى النقيض من ذلك، سجل سائقو سيارات «بونتياك» و«ميكروكي» و«ساتورن» أقل من ١٠ حوادث لكل ألف سائق من سائقي هذه الطرازات خلال فترة الدراسة.



## فورد تعزم إنتاج أول سيارة كهربائية في كولونيا

أعلن متحدث باسم شركة فورد FORD أوروبا في مدينة كولونيا غربي ألمانيا التزام الشركة البدء في الإنتاج المتسلسل لسيارتها الكهربائية الأولى في يونيو من هذا العام، على أن يتم تسليم أولى السيارات إلى العملاء في أغسطس المقبل.

يذكر أن شركة السيارات الأميركية تأخرت في الدخول إلى وسائل النقل الكهربائية، وهي تعزم استثمار نحو ملياري دولار (٨,١ مليار يورو) في تحويل مصنعها في كولونيا لإنتاج السيارات الكهربائية مستقبلاً.

## الجفالي للسيارات تحصد جائزتي أفضل سيارة سيدان

### وأفضل حملة تسويقية



تألقت شركة الجفالي للسيارات وكلاء سيارات مرسيدس-بنز في المملكة بحصد جائزتين من جوائز «بي آر أرابيا» لقطاع السيارات بالمملكة، حيث حصلت سيارة Mercedes-Benz EQE على جائزة أفضل سيارة سيدان كهربائية فاخرة لعام ٢٠٢٣، وتسلم الجائزة رئيس إدارة المبيعات بشركة الجفالي للسيارات **وسام نعيم**، ونالت الشركة جائزة أفضل حملة تسويقية لعام ٢٠٢٣ عن حملة «رحلة نحو الفخامة»، وتسلم الجائزة **باسم ولي** رئيس إدارة التسويق والتطوير في الشركة.

وبهذه المناسبة بارك السيد **باسم ولي** لكافة منسوبي الشركة وعمالها هذا التميز الذي جاء نظير التعاون وتكاتف الجهود من الجميع في حملة «رحلة نحو الفخامة» واستمراراً لتفرد سيارات مرسيدس-بنز بالمقدمة والريادة الذي جسده تحقيق سيارة Mercedes-Benz EQE جائزة سيارة العام في فئة سيارات السيدان الكهربائية الفاخرة.

مؤكداً بأن هذه الجوائز بالإضافة لقيمتها التقديرية تعطي مؤشراً إيجابياً وفقاً للاستراتيجية الموضوعة من الشركة الصانعة.

## تشويه جديد لسمعة تويوتا

### دايهاتسو توقف شحن جميع سياراتها عالمياً بعد فضيحة واسعة النطاق

قالت شركة «دايهاتسو» Daihatsu التابعة لـ«تويوتا» TOYOTA، إنها ستوقف شحنات جميع المركبات خارج وداخل اليابان، بعدما كشف تحقيق في فضيحة تتعلق بالسلامة عن مشكلات في ٦٤ طرازاً، بما في ذلك ٢٢ طرازاً تم بيعها تحت علامة «تويوتا» التجارية.

وتحقق لجنة مستقلة مع «دايهاتسو» بعدما قالت في أبريل إنها «زورت» اختبارات السلامة في حالات الاصطدام الجانبي التي أجريت على ٨٨ ألف سيارة صغيرة، بيع معظمها تحت علامة «تويوتا».



ووفقاً لوكالة «رويترز»، فإن نطاق الفضيحة أصبح الآن أكبر بكثير مما كان يعتقد سابقاً، ويمكن أن يشوه سمعة الشركتين فيما يتعلق بالجودة والسلامة.



# WE HAVE YOU COVERED



With a strong presence in several Arab countries and over 79 years of experience in the insurance industry, Arabia Insurance Company has become a synonym to trust, great customer care, and peace of mind. Established in 1944, the company's continuity and success rely on our unique customer's centricity approach and our customized solutions.

[www.arabiainsurance.com](http://www.arabiainsurance.com)



ArabiaInsuranceCompany



arabiainsurance

LEBANON | UAE | BAHRAIN | KUWAIT | QATAR | JORDAN | OMAN | KSA

## لقاء STELLANTIS مع موزعها الحصريين في المملكة المجدوعي وبترومين



التقى العضو المنتدب للعلامات التجارية الأوروبية في مجموعة ستيلانتس الشرق الأوسط STELLANTIS السيد توماس أوديه Thomas Odier مع فريق عمل الوكيلين الحصريين للمجموعة في المملكة العربية السعودية وهما المجدوعي للسيارات وبترومين ستيلانتس السعودية. وبهذه المناسبة، عبّر أوديه عن سعادته بهذا اللقاء المثمر، منوهاً باحترافية فريق عمل الشركتين، متطلعاً إلى تنمية الأعمال معهما في عام ٢٠٢٤.

## هشام باحارث مديراً عاماً لعلامة GM في التوكيلات



عُيّن المهندس هشام باحارث مديراً عاماً لعلامة جنرال موتورز GM في شركة التوكيلات العالمية للسيارات (UMA).

ويتمتع باحارث بسجل حافل من الأداء التشغيلي والخبرة التي تمتد لسنوات طويلة في صناعة السيارات حيث شغل خلال مسيرته المهنية الحافلة بالإنجازات العديد من المناصب القيادية المرموقة. وهو حاصل على درجة البكالوريوس في الهندسة الميكانيكية من جامعة الملك عبدالعزيز.

## المجدوعي للسيارات الناقل الرسمي لسباق «فورمولا إي»

شاركت المجدوعي للسيارات متمثلة بالمجدوعي بيجو كناقل لبطولة سباق الفورمولا إي "FORMULA E" ٢٠٢٤ في العاصمة الرياض. حيث استضافت الدرعية التاريخية سباق فورمولا إي ٢٠٢٤ من جديد إلى جانب الكثير من الفعاليات والسباقات المليئة بالسرعة والتحدي.



## IMPEX تتيح عيش تجارب فاخرة مع عروض «كاديلاك» الحصرية في رمضان



كشفت شركة «إمبكس» IMPEX وكيل سيارات «كاديلاك» CADILLAC المعتمد في لبنان، عن عروض شائعة ولفترة محدودة على طرازات العلامة التجارية خلال شهر رمضان المبارك. وتسري هذه العروض على المجموعة الفخمة من سيارات السيدان والمركبات الرياضية متعددة الاستعمالات (SUV)، والتي تتيح للعملاء في لبنان فرصة الاستفادة القصوى من الخصومات الحصرية بدءاً من ١٠ مارس الماضي.

وبمناسبة الاحتفال بالشهر الفضيل الذي ينتظره الكثير من الناس كل عام، تمنح «إمبكس» المزيد من العملاء الذين يتطلعون للارتقاء بتجربة القيادة فرصة حصرية للحصول على مركبة «كاديلاك إسكاليد» الأيقونية، والتي تُعدّ من الطرازات الأبرز ضمن العروض الرمضانية للسنة الحالية.

إلى جانب هذا، تقدّم «إمبكس» عروضاً مصمّمة بشكل حصري لشهر رمضان مع ضمان لمدة ٥ سنوات عند شراء «إسكاليد» الأيقونية، وسيارة السيدان الفخمة من طراز CT5، ومركبة الكروس أوفر XT4 المدججة بالتميّز بكفاءة استهلاك الوقود والدفع بجميع العجلات، ومركبة الكروس أوفر متوسطة الحجم XT5 بميزة الدفع بجميع العجلات.

تعليقاً على هذا، قال دوري الخوري، مدير مبيعات «كاديلاك» في شركة «إمبكس»: «إننا نعي جيداً أهمية الثقة وراحة البال العالية عند اتخاذ قرارات رئيسية بارزة، وبالأخص فيما يتعلّق باختيار وكيل موثوق يُمكن الاعتماد عليه لكل المتطلّبات المرتبطة بالسيارة. ونحن في «إمبكس» نفخر بتوفير تجربة تعكس فعلياً مستويات الاعتمادية ورضى العملاء. وبمناسبة شهر رمضان المبارك، ندعو العملاء لزيارة صالة عرضنا في بدارو والاستفادة من الصفقات الحصرية التي تتوافق مع الخيارات المفضّلة لكل عميل على حدة، وهو ما يجعل شراء السيارة تجربة فريدة من نوعها حقاً».

# IVECO

Drive the road of change



## Drive the **new way.**

**IVECO T-WAY** **IVECO S-WAY**

**New IVECO T-WAY: high productivity and safety on off-road terrains**

With a complete line-up of AWD and PWD versions and the the 16-speed HI-TRONIX automated gearbox, the IVECO T-WAY features a host of functionalities such as Rocking Mode, Off-road Mode, Creeping Mode and 4 reverse gears to tackle with ease the toughest off-road conditions. The new architecture of the EBS system, combined with disc brakes on all wheels, greatly improves the vehicle's performance and the driver's safety in the most demanding applications.

**New IVECO S-WAY: high technology and efficiency for on-road missions**

The new IVECO S-WAY, with a completely redesigned and reinforced cab, offers a wide choice of Euro III/V diesel engines, a delivering class-leading power from 360 HP to 560 HP Euro III / 570 HP Euro V and superior fuel-saving devices, such as anti-idling feature, Ecoswitch, Ecoroll and Smart Alternator, 12-speed HI-TRONIX automated transmission with the most advanced technology in its category, electronic clutch and best-in-class torque-to-weight ratio.

## مشاركة واسعة في مؤتمر ومعرض بريك بلك الشرق الأوسط م. حصة آل مالك: واجه العالم خلال السنوات الأربع الماضية تحديات كبيرة نتيجة للتقلبات في سلسلة الإمداد والتوريد



من اليمين: CHRISTOPHE GRAMMARE، JAMILYA GARAJAYERA، د. أحمد العبري و PETER DUDAS



BREAKBULK MIDDLE EAST SPEAKERS



FROM RIGHT: JOHANA ALVARES & BEN BLAMIRE



FROM LEFT: MOHAMED AL SINAN, CHRISTOPHE GRAMMARE & KARIM SIMAILI

المعرض والمؤتمر مناقشات حول الفرص التجارية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وأحدث الاتجاهات وأهم المشاريع التي يتم تنفيذها، كما تم استعراض إمكانات التوسع في الأسواق الجديدة، وأفاق تبني الرقمنة. وفي كلمتها الافتتاحية، قالت المهندسة **حصة آل مالك**، مستشار الوزير لشؤون النقل البحري لدى وزارة الطاقة والبنية التحتية: «واجه العالم خلال السنوات الأربع الماضية تحديات كبيرة، نتيجة للتقلبات في سلسلة الإمداد والتوريد. ومع ذلك، أبدت دولة الإمارات وقطاعها البحري مرونة عالية وسرعة في الاستجابة للتغلب على تلك العقبات، وواصلت دورها في تلبية

تحت رعاية وزارة الطاقة والبنية التحتية في دولة الإمارات، افتتح مؤتمر ومعرض بريك بلك الشرق الأوسط بمركز دبي التجاري العالمي. وشهد الحدث الرائد لنقل البضائع السائبة ومعدات المشاريع، اهتماماً كبيراً من المتخصصين في هذا المجال، مسجلاً زيادة في عدد زواره بحضور وفود وزارية رفيعة المستوى. وتؤكد هذه المشاركة الكبيرة على حرص العاملين بالقطاع البحري على التواصل وبناء شبكة علاقات تجارية متينة تدعم نمو الصناعة. فإضافة إلى دوره في توحيد القطاع، يقدم الحدث أجندة فعاليات استراتيجية تعزز النمو، وتدعم اقتصاد المنطقة؛ إذ شمل اليوم الأول من



سامي خوري وعامر الخطيب  
خلال أحد اجتماعات ملاحه



من اليمين: عبدالله أبو رياش، DONAL RODRIGUES  
و KHAWAR SADIQ (شركة ناقلين)



من اليمين: مروى سعد وحميرة الهاشمي



DENIS BANDURA / BBC CHARTERING



FTE / فواز الشمري



محمد الجابر خلال أحد اجتماعات DSV



من اليسار: الياس أبو جودة / ملاحه



NADEEM M. MIAN / Q TERMINALS



من اليمين: أحمد بن محمد السني، مشاري عبد الرحمن النعيم وعبدالله نعيم قرنيش (جناح موانئ)

أفريقيا للتوسع في قطاع شحن البضائع السائبة والمشاريع، خلال جلسة «أفريقيا، أرض الفرص: التوقعات والمشاريع وآفاق التوسع في الأسواق».

#### شهاب الجسمي

وقال **شهاب الجسمي**، نائب الرئيس الأول للموانئ والمحطات في «دي بي ورلد»، دول مجلس التعاون الخليجي: «ندرك في «دي بي ورلد» أن خدمات قطاع شحن البضائع السائبة والمعدات الثقيلة للمشاريع الكبرى هو أساس أعمال العديد من الشركات العاملة في مجال الطاقة والإنشاءات والقطاعات الأخرى ذات الصلة. وبصفتنا المزود الرائد لحلول التجارة الذكية، نواصل الاستثمار في الحلول التكنولوجية مثل بوابة «دبي التجارية» ومنصة «كارجون»، والعمل أيضاً على تحديث بنيتنا التحتية لتلبية الطلب المتزايد على هذا القطاع الحيوي».

#### بن بلامير

وقال **بن بلامير**، مدير الفعاليات في بريك بلوك الشرق الأوسط: «نسعى على الدوام إلى الارتقاء بالقطاع من خلال الجمع بين خبراء الصناعة والمهنيين والطلاب لتحفيز الحوار البناء والتعاون لعقد الصفقات وتنفيذ المشاريع الجديدة».

الاحتياجات العالمية. ففي حين شهد العديد من الموانئ إغلاقاً وازدحامات شديدة، واصلت الموانئ الإماراتية تقديم خدماتها بكفاءة استثنائية لضمان التدفق السلس للبضائع حول العالم، ما ساعد على ضمان الاستقرار الاقتصادي محلياً وإقليمياً. وشكل اعتمادنا الفعال على التكنولوجيا المتقدمة واستخدامها بالشكل الأمثل، أحد أهم العوامل التي مكنتنا من المحافظة على استمرارية أعمالنا البحرية ودعم عملياتنا التشغيلية، لنصبح نموذجاً عالمياً في مرونة الأداء والنمو الاقتصادي».

#### حوارات نوعية

خلال الجلسة الأولى بعنوان «مراجعة لأهم المشاريع في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا»، تم تسليط الضوء على عدد من أهم المبادرات في المنطقة. وتناولت الجلسة حوارات حول الأثر الاقتصادي المحتمل للمشاريع العملاقة مثل نيوم ومجمع الملك سلمان للطاقة في المملكة العربية السعودية، إضافة إلى مشروع توسعة حقل الشمال الشرقي للغاز الطبيعي المسال في قطر. كما تضمن اليوم الأول أيضاً مناقشات حول الفرص الكامنة في أسواق



LIEBHERR TEAM



رائد حياصات / هتشيسون لوجستكس



ASHISH SHETH, STEPHANE BERNINET وريم حمدان (جناح CMACGM)



YACHTS



WIND BLADES

agriculture and construction.

We have always strived to be the best at what we do and create sustainable growth and an unparalleled reputation, built on trust and service. Added to our multiple industry awards, in 2023 AAL won "Ship Operator of the Year" at the prestigious Heavy Lift Awards, and the "Best Shipping Line-Project Cargo" at the AFLAS Awards. In addition, AAL's expanding global infrastructure of offices and supporting agencies stretches from Asia and Oceania to the Middle East, Europe, Africa and the Americas. With our award-winning team of multinational professionals on land and sea – including our best-in-class engineering and technical team – we swiftly and effectively address the 24/7 demands of a global customer base.

Our growing fleet of specialist multipurpose, heavy lift vessels is one of the sector's youngest and largest. It comprises multiple vessel sizes and combines significant cargo intake with heavy lift capability. Conduct cargo planning in a manner that ensures optimum cargo care in compliance with relevant regulations, with an emphasis on effective and safe stowage methods whilst maintaining optimum cost benefits. Moreover, we provide customers with the most suitable infrastructure, including specialized lifting equipment and a real-time booking and stowage system, aimed at meeting their cargo needs. We understand our customer requirements and work for hand in hand with our suppliers to offer customized solutions and personalized service. Furthermore, we recognize that our people are our most important asset and strive for an open and supportive environment, providing our employees with training and a platform to develop their skills, raising awareness through internal and external communication and ensuring adequate resources to achieve Health, Safety & Environment excellence.

AAL has over the past decade specifically targeted large MPP tonnage between 25-33k dwt and grown its fleet to almost 30 vessels, 95% fully owned by AAL and most within the 'mega size' MPP class (30,000+ dwt). These vessels are perfect for long haul trades that we operate for our customers connecting Oceania, Asia, Middle East, Europe and the Americas. With the heavy lift capacity of the fleet and strong cargo intake capability, we

offer project shippers reliable and competitive project transport solutions on all key trades that are flexible enough to adjust to individual project needs.

For the first time, the MPP orderbook is relevant to cargo demand – with responsible carriers building the ships they need – based upon their understanding of the market, their customers and service offering. First and foremost, our customers demand quality and reliability – any feeding frenzy for cargoes due to oversupply will only harm that. Sustainability, dependability, ethical practices, asset and network investment, new technologies and the hiring and training of the best and brightest take huge investment and this is only possible through a finely balanced ecosystem of supply and demand.

An example of ships being built to service future demand and new generation of heavy lift cargoes is our 'Super B-Class' newbuilding programme. The progress of our six 32,000 DWT heavy lift Super B-class newbuilds is proceeding well, with the projected delivery dates pushed forward. The construction of AAL Limassol, AAL Hamburg, AAL Houston and AAL Antwerp is underway, and we are on track for delivery in May 2024 of our first lady. The Super B-Class will be 13.6% more fuel-efficient than the A-Class, with 5.2% larger cargo hold capacity and space for 50% more cargo on deck, owing to AAL's proprietary 'ECO-DECK' technology. Innovation and new technology bring new opportunities, significant costs savings and reduced emissions – good news for the market.

Sailing optimisation - its related hardware and digital software technologies – is something that we are also investing heavily in via our unique 'Performance Optimization Control Room (POCR)'. This 24/7 digital online facility monitors and enhances the performance of every voyage of every AAL vessel. With new on-board sensor technology, there is an incredible amount of sailing data that can now be passed on in real time to the POCR and sailing, speed and routing efficiencies calculated and executed in record time as a result.



INFRASTRUCTURE CARGO

# Christophe Grammare

## Managing Director - AAL Shipping (AAL):

### WE COMMIT. WE DELIVER



**C**hristophe Grammare, Managing Director for AAL Shipping, is a hands-on executive director with over 20 years' experience in the maritime sector (both Container trade and Breakbulk, Project, Heavy lifts sector). In a Q & A, with Al Bayan Magazine, on the sidelines of Breakbulk Middle East 2024, Mr. Grammare talked about the purpose behind AAL's participation at the exhibition, evaluating the multipurpose cargo shipping sector in the region in light of all the ongoing geo-political and other market challenges, expressing his point of view regarding sustainability, highlighting AAL's main achievements in the Middle East region as well the main characteristics and features that differentiate it from its peers.

**• What is the added value behind your continuous participation at Breakbulk Middle East?**

- Breakbulk is always a great opportunity to meet all our customers in one place. It is catalyzing growth and development while providing a platform for industry leaders, innovators, and experts to exchange ideas and drive progress. Thus, it is one of the leading international business events within the region. Overall, it represents a fantastic opportunity to widen the scope of business, open new horizons of commercial cooperation, and establish profitable partnerships with other logistics and transportation companies.

**• How do you evaluate the shipping industry overall in the region in light of all the ongoing challenges that we are witnessing?**

- The region is very active, we have seen a lot of new projects in the region and we have participated in most of them. There is an appetite for investment and the main driver of this growth - not only in the Middle East but also in the rest of the world - is renewable energy. While the Middle East is often associated with fossil fuel production, the region has immense potential for the development of renewable energy - harnessing, wind and solar power which is an important element in the fight against climate change; thus, reducing reliance on fossil fuels that release carbon dioxide, cleaning the air and reducing the pollution. For AAL, the Middle East is core to our service profile.

**• To what extent are you taking the sustainability concept into consideration at AAL Shipping?**

- Our commitment to sustainability stems from the top. Our board of directors is driving the company's sustainability and growth strategy. We have furthermore set up a sustainability committee to oversee the company's sustainability strategy and actions, allowing AAL to define and deliver its commitments in line with its corporate strategy and the interests of its multiple stakeholders. Sustainability and wider ethical practices have for years been embedded into the strategic thinking and culture at AAL, with our quality, environmental, and energy management processes already accredited by relevant ISO certification and internal sustainability reports developed to benchmark that progress. Our reports detail AAL's efforts to reuse, reduce,

and recycle across its global office network, and its involvement in the EU-funded NH3Craft project to develop a high-volume storage solution for liquid ammonia on vessels, with the goal of reducing Greenhouse Gas emissions by 50 percent by 2050. As the shipping industry moves towards greater sustainability oversight, major industry players are becoming more attentive to proven and verifiable ESG standards when choosing their supply chain partners, and AAL seeks to be at the forefront of this change and to be perfectly aligned with its customers' requirements. AAL aims to set the industry standard and establish itself as an advocate for good governance and reporting. We recognize that our global activities can have a significant impact on the environment and the communities in which we operate. As such, we have committed to ensuring that we work in a manner that is sustainable, ethical, and socially responsible.

**• What are your main achievements in the Middle East region?**

- We are participating heavily into the North Field East Project (NFE) in Qatar, as well as high profile projects across the region - Abu Dhabi, Amman, Dubai, Saudi Arabia to name but a few. We have also ongoing regular incoming cargoes from Europe and our local office in the region is growing exponentially especially that it is a key market for us, so we are planning to expand and be more active in the GCC and India.

**• What differentiates AAL Shipping from other similar companies?**

- AAL is an award-winning global multipurpose shipping operator that has served the project heavy lift, breakbulk and dry bulk sectors since 1995. We offer our customers a unique "total" multipurpose shipping solution, comprising three distinct service models: Chartering Solutions that deliver tailor-made and competitive chartering options for any cargo type and to any compass point on a spot, or long-term engagement basis, Liner Services that provide scheduled and regular sailings that connect the main ports of Asia Pacific and Oceania and Europe across to Asia, and Fixed Trade Route Services that provide monthly sailings and port call flexibility on in-demand trades including Asia - Americas and Asia - EU. We have grown into one of the world's largest and most trusted carriers and our customers around the world represent industries like energy, oil & gas, mining, forestry, leisure,



## سيف المزروعي

(رئيس قطاع الموانئ في مجموعة موانئ أبوظبي):

## لمجموعة موانئ، أبوظبي حضوراً عالمياً بارزاً وتوسعات إقليمية وعالمية



تفخر مجموعة موانئ أبوظبي باعتمادها على أحدث التقنيات المستقبلية وتعمل على الارتقاء ببنية موانئ إمارة أبوظبي وتعزيز مكانتها كمركز إقليمي وعالمي رائد في تقديم الخدمات اللوجستية والنقل والتجارة، كما أن المجموعة تقدم حلولاً متعددة الأغراض وشاملة لشركائها والمتعاملين معها لتمكينهم من زيادة فرص النمو لإيصالهم إلى مستويات عالمية. ولمعلومات أكثر عن أداء المجموعة، حاورت مجلة «البيان الاقتصادية» السيد سيف المزروعي رئيس قطاع الموانئ فيها، فأعرب عن وجهة نظره بأهمية انعقاد معرض بريك بلك الشرق الأوسط كونه يتيح الفرصة لكبرى الشركات العاملة في مجال الموانئ والشحن البحري لعرض خدماتها بالإضافة إلى تبادل الأفكار والحلول لإثبات المكانة التي وصلت إليها المنطقة العربية في هذا المضمار. وفي نطاق آخر لفت السيد المزروعي إلى أبرز ما حققته مجموعة موانئ أبوظبي لناعية الاستثمار في الحلول الرقمية مواكبة للتطور التقني الحاصل الذي يقوم على أسس عدة منها سهولة وانتظام العمل بالإضافة إلى توفير الوقت والجهد في العمل فضلاً عن تقليل التكلفة، منوهاً بالمركز المرموق الذي تتحلى به المجموعة إقليمياً وعالمياً إذ تقوم بتشغيل موانئ عديدة في أوروبا، وبفضل إمكاناتها الضخمة تمكنت من بناء قاعدة أعمال جيدة منتشرة في معظم دول العالم.

**توقيع اتفاقية لتشغيل وصيانة محطة «سفاجا ٢»، بالإضافة إلى محطتين في باكستان**

■ ما هي أبرز إنجازات مجموعة موانئ أبوظبي في مجال الموانئ؟

— أصبحت مجموعة موانئ أبوظبي رافداً رئيسياً لتمكين التجارة والتحول الصناعي والتنوع الاقتصادي وتلتزم بتقديم خدمات تجارية ولوجستية متميزة محققة معدلات نمو كبيرة لتصبح اليوم مجموعة متكاملة تعمل عبر خمس قطاعات أساسية تشمل القطاع الرقمي، قطاع المدن الصناعية والمناطق الحرة، القطاع اللوجستي والقطاع البحري والشحن وقطاع الموانئ. مع الإشارة إلى تركيز المجموعة على تبني الحلول التكنولوجية التي ساهمت في سهولة وانتظام العمل وتوفير الوقت والتكلفة. كما بات للمجموعة حضوراً عالمياً بارزاً وتوسعات إقليمية وعالمية، حيث نقوم بتشغيل ١٦ محطة في أوروبا، إلى جانب توقيع اتفاقية لتشغيل وتطوير محطة «سفاجا ٢» متعددة الأغراض في ميناء سفاجا المصري لمدة ٣٠ عاماً، بالإضافة إلى محطتين في باكستان. وبالتالي، هذا التوسع الجغرافي يعزز من مساهمة المجموعة من خلال قطاعات أعمالها المختلفة في دعم نمو التجارة العالمية ورغد جهود التنوع الاقتصادي في الإمارات. ■

**البيان** ■ ما مدى أهمية انعقاد معرض بريك بلك الشرق الأوسط في إمارة دبي، وما القيمة المضافة للقطاع البحري؟

— وجود مشاركة كبيرة من أهم وكبرى الشركات الإقليمية والعالمية العاملة في مجال الموانئ والخدمات اللوجستية دليل واضح على أهمية هذا المعرض ودوره المحوري في تعزيز سبل التعاون وتحوله إلى منصة للأفكار الجديدة والحلول المبتكرة لترسيخ مكانة المنطقة في قطاع شحن المعدات الثقيلة للمشاريع الكبرى، وإتاحة الفرصة أمام الشركات المشاركة في بناء استراتيجياتها وتبني الحلول الجديدة لتسريع العمليات وتقليص حجم الأخطار.

وانطلاقاً من إسهامات مؤتمر ومعرض بريك بلك الشرق الأوسط في توحيد قطاع شحن البضائع السائبة والمعدات الثقيلة للمشاريع الكبرى نحرص على التواجد الدائم في هذا الحدث الضخم باعتباره نقطة التقاء أبرز الجهات المعنية على مستوى العالم في مجال الشحن، والمنصة الأمثل لاتخاذ القرارات والبناء عليها في تحديد الاستراتيجيات والخطط المستقبلية.

ومن هنا تكمن أهمية هذا المعرض وضرورة استمرار انعقاده على المدى الطويل.



## Support Transition to Zero-Emission

The shift toward a zero-emission society has accelerated in various fields, with governments making their GHG targets more ambitious and sustainable finance gaining more attention. Likewise, the time has come for the maritime industry to systematically manage the GHG emissions from shipping, as represented by the introduction of a GHG emissions evaluation framework into international shipping.

ClassNK provides Zero-Emission Transition Support Services, a comprehensive menu of services to support customers in dealing with the various challenges they may encounter when managing GHG emissions in pursuit of zero-emission shipping.



[www.classnk.com](http://www.classnk.com)



challenge. Some of the most important subjects that need to be tackled in today's rapidly changing scenario are shipping rates and capacity, adoption of digital tools, and resilience amid geopolitical instability. Moreover, the industry is advancing steadily on the path to energy transition, yet the journey toward achieving zero-carbon shipping introduces fresh demands and challenges. Overcoming obstacles like upgrading infrastructure and implementing cutting-edge technology to bolster energy transition initiatives, along with addressing changes such as the supply of alternative fuels to ports, have also become focal points for the industry.

### **We always stick to our core principles in the business**

#### **• What will be your strategy for 2024 in the region?**

- Across the globe, we are one of the largest players and although we faced a tough market during 2023 yet we always stick to our core principles in the business. Our strategy during 2024 will be focused on growth and how we continue to put ourselves at the market. We recognize substantial prospects within the regional oil and gas sector, and as such, our projects will be strategically aligned with capitalizing on these opportunities.

### **DSV has a strong presence in Saudi Arabia**

#### **• How do you evaluate your joint venture with NEOM in Saudi Arabia?**

- Our exclusive logistics joint venture supports the development of the ambitious projects taking shape in NEOM. It will focus on providing logistics services for NEOM in the coming years, as well as end-to-end supply chain management, development and investments in transport and logistics assets and infrastructure, in addition to transport and delivery of goods and materials within NEOM. The joint venture will build on expertise and know-how to drive innovation and sustainability throughout the logistics value chain. The economic benefit to this partnership will not only

provide tens of thousands of jobs, but it will also enable growth to capture local and regional market share. It's a living example of Saudi Vision 2030 in action, fostering job creation and building a future-learning economy.

As you know, NEOM is one of the largest and most complex projects in the world. Thus, this joint venture will provide a unique opportunity for DSV to support a development

that is at the forefront of innovation, technology and digital transformation. DSV already has a strong presence in Saudi Arabia, and as a result this joint venture is a significant growth opportunity for us in the region especially that both companies are committed to driving innovation, keeping in mind that we will allocate a portion of the joint venture's revenues to foster the development of ground-breaking technologies and commercialize new sustainable next-generation logistics solutions.



# Gordon Wyatt

(Executive Vice President, Air & Sea Middle East & Africa - DSV):

**We focus on ensuring responsible and sustainable business practices everywhere we operate**

As a global freight forwarder, DSV provides and manages supply chain solutions for thousands of companies every day. Whether a small family-run business or large global corporation, the company focuses on keeping the supply chains flowing through operational excellence and sustainable growth. This is at the core of its purpose, vision and mission; thus, becoming the transport and logistics company of choice. Its skilled people with industry know-how, modern warehouses, strong carrier relationships and a global network across 80 countries position it to better serve all needs. It helps companies achieve their business objectives through a unique blend of optimized and flexible solutions, combined with visibility tools, secure IT infrastructure and sustainability.

Al Bayan Magazine met Gordon Wyatt, Executive Vice President, Air & Sea Middle East & Africa at DSV, on the sidelines of Breakbulk Middle East 2024 and conducted the following interview.



## *“Sustainability is embedded at all levels of DSV”*

### • What is the added value behind your continuous participation at Breakbulk Middle East?

- As you know, Breakbulk events are held in three locations around the world and are the leading industry-specific exhibition in each region. Due to strong gatekeeping systems with companies in the Middle East, Breakbulk Middle East is one of the only ways to make direct connections with logistics and procurement decision makers, assured by its deepening ties with local governments. More than an exhibition, the Breakbulk Middle East offers a full two-day conference, covering hot topics on the project cargo specialists need to seize regional opportunities and chalk out effective planning. Led by the key players in the region, the event also offers face-to-face opportunities to discuss these topics in greater detail. Thus, the exhibition serves as a crucial platform for the logistics sector, fostering dialogue, collaboration, and innovation, as well as uniting diverse companies and authorities to devise solutions for industry advancement.

### **DSV one of the world's largest transport and logistics providers**

### • To what extent are you taking the sustainability concept into consideration at DSV?

- As one of the world's largest transport and logistics providers, DSV is committed to responsible and sustainable business practices. Recognizing our role in the industry, we are dedicated to facilitating the necessary change to achieve net-zero emissions by 2050.

In line with our sustainability commitment, we proudly introduce our new electric trucks, equipped with a high-perfor-

mance battery providing a range from 250 to 800 km. These trucks feature an innovative -minute battery-swapping solution, minimizing operational downtime, along with fast one-hour charging for added convenience.

Our focus extends beyond our operations; we assist customers in navigating complex supply chains, offering Green Logistics solutions for CO2 reporting, strategic supply chain optimization, sustainable warehousing, and carbon offsetting. Collaboration is key to sustainability. We actively engage with customers, suppliers, organizations, and stakeholders to develop collective solutions benefiting both the planet and our business.

Across our global operations, we implement sustainability initiatives addressing waste pollution, disaster relief, diversity, and CO2 emissions reduction. Our commitment stems from top management down, ensuring a sustainable approach to growth.

DSV's strategic sustainability efforts aim for a positive impact on global economic, environmental, and social development. Sustainability, for us, means meeting current supply chain needs without compromising future generations. Our strategy focuses on key sustainability priorities within environment, social, and governance, embedding sustainability at all levels of DSV.

### **The main challenges**

### • In your opinion, what are the main challenges facing the industry?

- Obviously, we have the political challenges and shipping crisis. At the same time, the growth that we are seeing in the region and the accessibility on the marine side are also a big

## فواز الشمري

(الرئيس التنفيذي شركة إف تي إي لوجستيكس FTE LOGISTICS):

## نتميز بحزمة متكاملة من الخدمات ما جعلنا من الشركات الرائدة في مجالنا



FTE LOGISTICS هي واحدة من الشركات الرائدة في مجال الخدمات اللوجستية للمشاريع في المملكة العربية السعودية ودول مجلس التعاون الخليجي، فهي تقدم خدمات النقل العام والنقل الثقيل وخدمات الرفع الثقيل بما يلبي احتياجات عملائها وتزويدهم بحلول مصممة خصيصاً لتقليل المخاطر والتكاليف.

وفي حديث مع السيد فواز الشمري الرئيس التنفيذي للشركة أفاد بأن المشاركة هذا العام ضمن فعاليات معرض بريك بك الشرق الأوسط جاءت للتأكيد على أهمية تبادل الأفكار والآراء بين الشركات اللوجستية العالمية وشركات المقاولات للمشاريع الضخمة والتعاون في ما بينها بالإضافة إلى إبرام اتفاقات وشراكات مع جهات عدة.

وبالنسبة إلى تطبيق مبدأ الاستدامة فلفت السيد الشمري إلى أنها ملتزمة اتباع المعايير الموصى بها من قبل وزارة النقل والهيئات الحكومية وصولاً إلى صفر انبعاثات في المستقبل. وفي سياق مختلف أورد أنها تستثمر في التقنيات الرقمية عبر استخدام أنظمة تتبّع الشحنات لمواكبة مسارها لحين وصولها بما يضمن حسن سير الأعمال داخلياً وخارجياً. بعدها أكد السيد الشمري على حضور الشركة اللافت في أسواق الخليج من خلال مكاتبها في إمارة أبوظبي ومملكة البحرين وهي في صد التوسع نحو أسواق الصين، مشيراً من ناحية أخرى إلى النتائج المحققة خلال عام ٢٠٢٣ والتي فاقت التوقعات أملاً في استمرار هذا التألق والنجاح في المستقبل.



■ ما مدى أهمية مشاركتكم ضمن فعاليات معرض بريك بك الشرق الأوسط ٢٠٢٤؟

– يتمثل الهدف الأبرز من مشاركتنا الدائمة في هذا المعرض هو الالتقاء مع أصحاب القرار من الشركات اللوجستية العالمية وشركات المقاولات للمشروعات الكبرى. كما تتمثل أهمية هذا الحدث في التواصل مع العملاء الحاليين واستقطاب عملاء جدد، إلى جانب عقد صفقات وإتفاقيات مع جهات متعددة كان أبرزها إبرام شراكة مع شركة يابانية لخدمة مجمل السوق الخليجية، وتتمثل هذه الشراكة في مجال النقل والتركيب لمشاريع الطاقة وطاقات الرياح ومشاريع النفط والغاز.

### نعمل للوصول إلى انبعاثات صفرية في المستقبل

■ تطبيق مبدأ الاستدامة أحد أهداف «رؤية المملكة ٢٠٣٠» إلى أي مدى تواقبون في عملكم مبادئ الاستدامة؟

– بدأنا العمل منذ فترة وفق رؤية الحكومة فيما يتعلق بتطبيق مبدأ الاستدامة في مختلف جوانب العمل، مع اتباع المعايير المعمول بها في وزارة النقل والخدمات اللوجستية ومختلف الهيئات الحكومية تمهيداً للوصول إلى انبعاثات صفرية في المستقبل تماشياً مع التطلعات المستقبلية للمملكة العربية السعودية.

### إعتماد أنظمة تتبّع الشحنات لرصد مسارها ونقطة الوصول

■ إلى أي مدى تواقبون التحول الرقمي في نشاطكم؟

– بدأت الشركة الاستثمار في التقنيات الرقمية للارتقاء بمستوى الخدمة. ومن أبرز الإجراءات المتبعة لمواكبة التحول الرقمي اعتماد أنظمة تتبّع للشحنات لرصد مسارها ونقطة الوصول. ويعد هذا النظام ذا أهمية لانتظام سير العمل على المستويين الداخلي والخارجي.

■ ما الذي يميز شركة إف تي إي لوجستيكس عن مثيلاتها؟

– تتميز الشركة بتقديمها حزمة متكاملة من الخدمات تبدأ بعمليات التخليص، الشحن، التخزين، وصولاً إلى نقل المعدات الثقيلة وخدمات النقل مهما اختلف وزنها. وهذا التخصص والتنوع في الخدمات جعلها من الشركات الرائدة في مجالنا ويصعب منافستنا محلياً.

### نحن في صد التوسع نحو السوق الصينية

■ ما هي تطلعاتكم المستقبلية؟

– لدى الشركة حضور بارز في أسواق الخليج حيث نمتلك مكاتب في إمارة أبوظبي ومملكة البحرين. ونحن في صد التوسع نحو السوق الصينية وافتتاح مكتب في شنغهاي لخدمة عملائنا بشكل أفضل.

مع الإشارة إلى أن النتائج المحققة خلال عام ٢٠٢٣ فاقت التوقعات والخطط الموضوعة. ونحن مستمرون بهذا النهج لتحقيق المزيد من الانجازات في المدى المنظور. ■



**د. أحمد العبري (الرئيس التنفيذي لموانئ أسياذ ASYAD PORTS):**

## نطمح للمزيد من التوسع والنمو في حجم الأعمال من خلال الانتشار في الموانئ العالمية

تعتبر موانئ أسياذ ذراع تشغيل وإدارة الموانئ بمجموعة أسياذ والتي تعد إحدى أبرز شركات المنطقة لتطوير وإدارة القطاع اللوجستي والذي يعد أحد الركائز الأساسية لرؤية السلطنة ٢٠٤٠، وتهدف المجموعة إلى زيادة العوائد الاقتصادية من خلال تعزيز شبكة الربط بين الموانئ وتوفير الحلول المتكاملة لمنظومة التجارة العالمية وخلق فرص عمل للمواطنين والمساهمة في الناتج المحلي الإجمالي للسلطنة.

وفي لقاء خاص لمجلة «البيان الاقتصادية» مع الدكتور أحمد العبري الرئيس التنفيذي لموانئ أسياذ، أشار إلى أن مجموعة أسياذ تضم قطاعات مختلفة من بينها أسياذ للنقل البحري، موانئ أسياذ، أسياذ للوجستيات، والمناطق

الحرّة والتي تواصل تحقيقها لمعدلات نمو

جيدة وتتوحد حول هدف محدد يتمثل في إبراز الدور الريادي للمجموعة في قطاع الخدمات اللوجستية وحرصها على ترسيخ مكانتها كمحفز للنمو الاقتصادي ورائدة في التحول نحو حلول لوجستية مستدامة.

وبالتالي، تُعتبر عملية إدارة وتشغيل محطة أسياذ للحاويات في ميناء الدقم من قبل موانئ أسياذ إنجازاً مهماً، ويأتي في إطار استراتيجية المجموعة لتعزيز تنافسية خدمات وأنشطة موانئ أسياذ والتي تعد من ركائز خطط المجموعة للتوسع لتوفير حلول لوجستية متكاملة تخدم قطاعات متعددة كالنفط والغاز والصناعة والغذاء وغيرها، موفرة حلولاً متنوعة للسوق العالمية لتعزيز مكانة السلطنة وجعلها وجهة عالمية للخدمات اللوجستية المتكاملة في ظل التحديات المستجدة التي يشهدها قطاع النقل البحري.

وعن الأهداف المستقبلية قال إن مجموعة أسياذ اعتمدت استراتيجية واضحة منذ العام ٢٠١٦ والمتمثلة في تعزيز وترسيخ مكانة سلطنة عُمان والمجموعة كمركز لوجستي مثالي يدعم سلسلة التوريد العالمية، بالإضافة إلى تسخير إمكانياتنا لخدمة الأسواق العالمية وتلبية احتياجات العملاء.

وعلى الرغم من الإنجازات المتعددة المحققة خلال السنوات الماضية نطمح للمزيد من التوسع والنمو في حجم الأعمال من خلال الانتشار في موانئ عالمية لدعم الاقتصاد المحلي وحتى العالمي. كما تتمثل أبرز الخطط المستقبلية في إطلاق عدد من المشاريع أبرزها إنشاء محطة خاصة بالبضائع العامة وموانئ برية في مناطق أخرى بالسلطنة ومجموعة من الأهداف الاستراتيجية لكفاءة واستدامة عملياتنا لتحقيق المزيد من الإنجازات في المستقبل وترسيخ دورنا الريادي. ■

**إف تي إي - لوجيستك**  
**FTE-LOGISTICS**

**Head Office**  
**Dammam**

+966 13 8577 533  
sales@fte.com.sa  
920002418  
+966 13 8571 488  
Dammam 31444, Saudi Arabia P.O.Box 15109

**UAE Branch**

+971 50 429 9011  
info@fte.com.sa

**Riyadh Office**

+966 55 440 5808  
info@fte.com.sa

**Jeddah Office**

+966 50 440 5808  
info@fte.com.sa

# Arnoud Dekkers

**Head of Business Development - DHL Industrial Projects Middle East & Africa**

## Sustainability is a journey not a destination

**A**rnoud Dekkers, Head of Business Development at DHL Industrial Projects Middle East & Africa, is an exceptional sales leader. He has great instinct for sales and is an outstanding networker. He has been instrumental in helping companies achieve their targets and has strong experience in managing people and projects. Mr. Dekkers delivered the welcome address and opening remarks at Breakbulk Middle East 2024, which according to him, serves not only as a platform for fostering dialogue but also facilitates invaluable knowledge exchange and establishes meaningful connections among industry leaders and professionals. Al Bayan Magazine met Mr. Dekkers on the sidelines of the event and conducted the following interview.



***“DHL is a bold change-maker in the world of supply chain”***

**• What is the added value behind your continuous participation at Breakbulk Middle East 2024?**

- As DHL Industrial Projects, we are the main stage sponsor for Breakbulk Middle East. This exhibition provides an important platform to connect with people and forge those connections as well as building on meaningful relationships, meeting individuals from the past and new colleagues and clients, coming together, collaborating, talking, discussing about the challenges and opportunities that we have because the market landscape is always changing. We have a number of challenges especially with the projects becoming more remote, technologies playing a role in the transformation of delivering logistics and projects, remote working, etc... As a result, projects are becoming more complex and this type of exhibitions brings us together and gives us the chance to see what others are doing from an innovative perspective, understand who our new and old clients are as well as our competitors. Thus, overall, Breakbulk Middle East plays a pivotal role by connecting global industry players, fostering collaboration, and facilitating the exchange of the latest solutions, offerings, and innovative ideas. It has proven to be an ideal platform to network with existing and potential clients, discuss key concerns, and forge valuable business deals with entities sharing similar goals.

**• How do you evaluate the impact of the ongoing challenges such as inflation, high interest rate, climate change, Gaza war, etc... on the industry overall?**

- The situation on the Red Sea leads to longer transit times and increased costs for the shipping companies. This is reflected in higher freight rates. There could be container shortages in the future. The dynamic depends heavily on the development of other trade bottlenecks like the Panama Canal. If multiple restrictions or crises collide, this can have a tangible impact on global trade. Overall, the volatility of the freight markets is increasing and this volatility will continue to accompany us in 2024. The global economy must find a new balance between resilience and efficiency. We advise our customers on an ongoing basis and offer them alternative solutions.

**• To what extent are you taking the sustainability concept into consideration at DHL?**

- At DHL Group, sustainability is a journey, not a destination. That's why we've set milestones to focus our efforts and measure our progress. These transparent, time-bound targets and KPIs are integral to our strategic planning and decision-making processes, much like our financial goals. During COP 28, we hosted the Era of Sustainable Logistics in our Innovation Center. We invited a number of delegates from COP 28 to attend as well as our clients to participate in the actual event. We had two days of discussions and exhibitions showcasing what DHL is doing in the space of sustainability, sharing information and discussing the future landscape for sustainability such as the usage of sustainable fuels, alternative drives and a number of other net-zero carbon emissions factors. We believe that through collective efforts with industry-leading experts and a commitment to ongoing innovation, we can address the challenges of the current climate emergency and create and share viable solutions. Moreover, as a highly trusted company, we are strengthening our compliance management and ESG governance while taking the necessary steps to build a sustainable and resilient supplier base. Our values are anchored in our Code of Conduct as well as in our Supplier Code of Conduct, and underscored in binding policies. We have integrated clearly defined ESG KPIs into our internal and external reporting and planning and we have planned to have a stronger focus on compliance also through structured due diligence processes and audits towards our suppliers to whom we ask to share our commitment to sustainability.

**• To what extent are you focusing on technological advancements such as IoT, AI and robotics?**

- For over fifty years, DHL has been a bold change-maker in the world of supply chain and today DHL's global innovation footprint extends even further with the all-new DHL Mobile Innovation Center in Dubai. The DHL MEA Innovation Center is a mobile state-of-the-art facility where customers, partners, academia, and thought leaders can experience the

next generation of logistics in an interactive showroom environment. Visitors can discover relevant trends and insights that reveal value for tomorrow and connect with DHL's open innovation ecosystem of partners to more quickly and easily find and deliver groundbreaking solutions. Thus, the center provides an advanced collaborative platforms for clients, partners and creative minds to present solutions and programs that contribute to addressing complex logistics challenges, identifying the latest trends in the logistics sector, reaching out to sector's innovators throughout the Middle East and Africa, and developing future supply chain solutions. The center leads innovation in logistics services in the region, focusing on other technological advancements such as the Internet of things (IoT) and data analysis. It hosts a selection of exhibitions around the key technologies that will shape the logistics sector's future. These focus on new technologies such as IoT, AI and robotics, and on improving critical software engineering processes, analyzing data in the supply chain sector and digital twinning of warehouses.

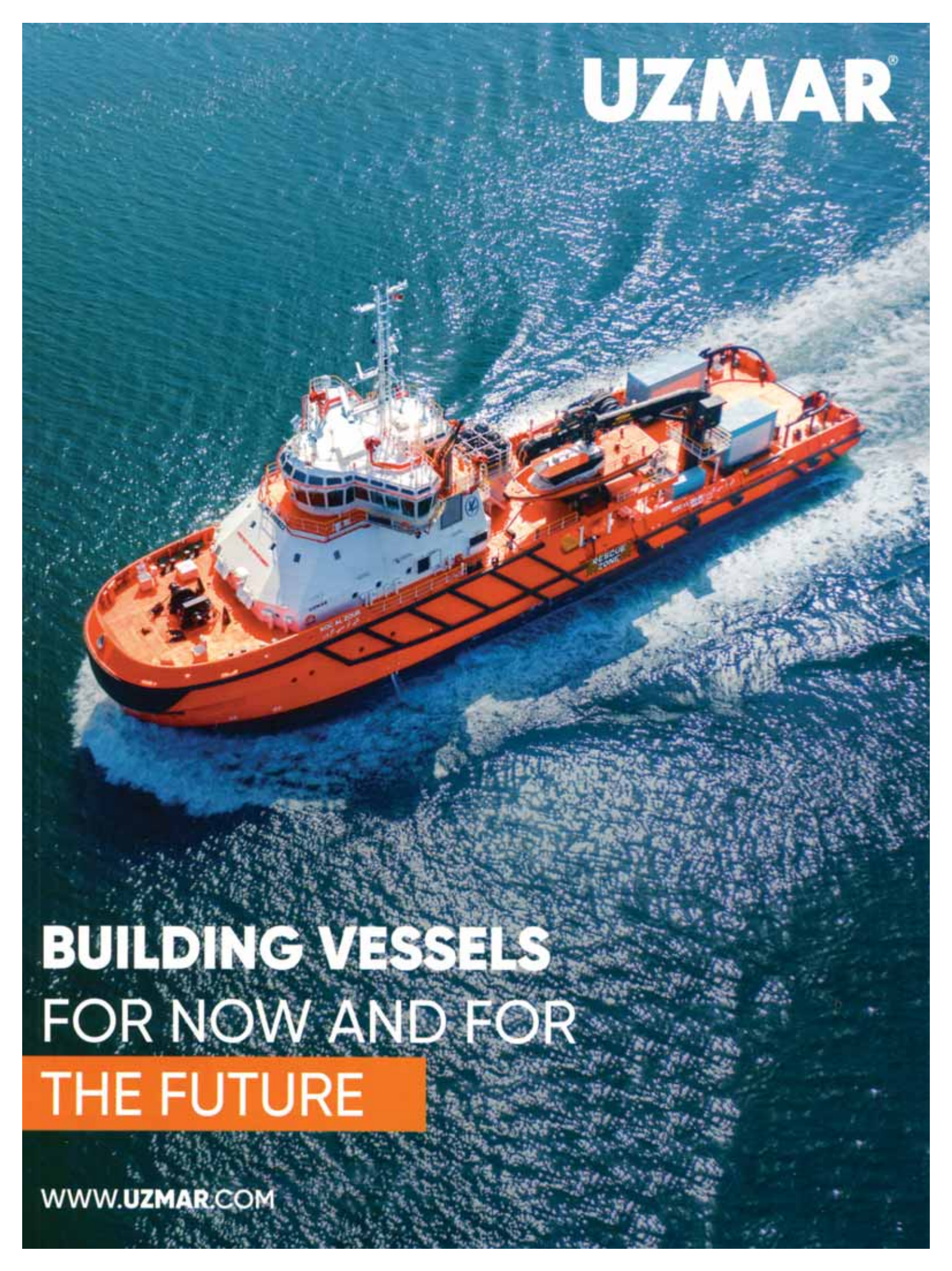
Furthermore, we're focusing on computer vision. With advancements in artificial intelligence (AI), computer vision is at a stage to become an industry-shaping technology and has exceptional promise along the supply chain – for our customers, employees, partners, and certainly the environment. We at DHL are maintaining our commitment to shaping the Era of Logistics by bringing real-world innovations to the logistics ecosystem, leveraging AI and computer vision technology. We think there has never been a more exciting time for industries and logisticians to work together to leverage the full potential of computer vision and AI for the benefit of organizations, our colleagues in operations, and for improvements in environmental sustainability. AI enables computers to “think” and computer vision allows computers to “see and understand”. Computer vision systems gather information from visual inputs like digital images and videos. By collecting and crunching this visual data using algorithms, these systems can then make suggestions and even perform actions. The computer vision is a camera that is set up and combined with various algorithms. It watches people and cargo being moved and if for any reason falls outside the boundaries, the computer vision will alert that there is some sort of an error or mechanical failure that is taking place. This type of setups can be used in warehouses or on sites as it measures the cargo and makes data analysis in real time.

**• What are your latest realizations in the Middle East region?**

- DHL Global Forwarding, the freight specialist arm of the DHL Group, has completed the acquisition of shares in Danzas AEI Emirates, with all facilities now rebranded to DHL. The full integration not only brings a transformation in logo and name but also enhances operational capabilities with the transfer of 1,100 logistics experts and ownership of over 20 facilities. This will result in more efficient and seamless logistics services for customers in the UAE, GCC, and MEA (Middle East and Africa) region. With this integration, DHL Global Forwarding solidifies its position as a market leader in freight forwarding and logistics in Dubai, further accelerating the growth of the logistics business in the MEA region. Our integration with Danzas AEI Emirates also paves the way for strengthened logistics operations in the GCC and MEA. We are proud to carry the Danzas lineage forward and build on its distinction as the leading logistics provider in Dubai and the Northern Emirates. Moreover, this acquisition will allow us to marry the best of both worlds - DHL's global expertise with Danzas' local heritage to foster innovation and sustainability, and create value for our customers, employees, and stakeholders. DHL Global Forwarding has revolutionized the world of logistics through customer-centricity and excellence, and our integration with Danzas will enable us to expand our reach and support the growth of the logistics business in the GCC, while enhancing regional competitiveness as an economic hub.

**• What are your expectations for 2024?**

- Every company always looks to have high expectations. No doubt that 2024 will be a tough year especially that there are a lot of competitors out there and the market industry is changing and the GCC region is booming but nevertheless we remain very positive and optimistic, hoping to achieve all our goals throughout the year.

An aerial photograph of a large orange and white offshore supply vessel, likely a tugboat or supply ship, sailing on a deep blue sea. The vessel has a white superstructure with multiple decks and a prominent mast with various antennas. The hull is orange with black and white markings. The ship is moving towards the left, leaving a white wake behind it.

**UZMAR®**

**BUILDING VESSELS  
FOR NOW AND FOR  
THE FUTURE**

[WWW.UZMAR.COM](http://WWW.UZMAR.COM)

# Denis Bandura

(Managing Director – BBC Chartering Middle East):

## Our choices and actions have huge long-term impacts on future generations

Since its inception in 1997, BBC Chartering has developed itself as a reliable partner to the global industry; thus, becoming the market leader in multipurpose- and project cargo shipping. It supports leading customers with its fleet of more than 140 multi-purpose heavy-lift vessels and its global network of 30 offices is at the service of charterers with the planning and execution of transport orders for tramp or liner services all over the world. It has been developing core values and leadership objectives which represent its fundamental beliefs. These values and objectives, which are based on people, integrity, respect, communication, quality, safety, environment, reliability, flexibility and innovation, guide it in everything it does, and are the benchmark that determines whether it is living and working in accordance with its vision & mission. Al Bayan Magazine conducted an interview with Denis Bandura, Managing Director for BBC Chartering Middle East, and following is the Q & A.



• **What is the added value behind your continuous participation at Breakbulk Middle East?**

- Breakbulk Middle East connects professionals involved in project and Breakbulk cargoes. With government ministers, private sector oil and gas companies and the world's top EPCs in attendance, the two-day event is the industry's recognized platform for sourcing and sealing new business in the region. Breakbulk Middle East is where relationships begin and new partnerships are made, and with thousands of industry professionals and key decision-makers present, it is the ideal place to meet project owners, industrial manufacturers and global project forwarders, secure business collaborations, and discuss pressing concerns. Staying true to its reputation as a knowledge hub, the event also hosts valuable sessions dedicated to informing attendees about trends that affect project management and costs, as well as the ongoing challenges facing the industry amid geopolitical instability. This is rich in the business intelligence needed to identify the areas and types of projects with the most potential, and to understand what adaptations are required to be competitive in the bidding process. Thus, Breakbulk Middle East is a major destination for the breakbulk cargo and specialized logistics solutions providers and stands out as an exceptional platform that unites a multitude of industry professionals within a compact timeframe, offering a highly influential business prospect that goes beyond traditional networking. It serves as a dynamic stage for companies to showcase their offerings, including products and services, to a diverse audience.

• **How do you evaluate your performance during 2023?**

- Things have settled in 2023 after the big years of 2021-2022 and we were able to make decent money as we would expect so whatever we were aiming, we did. Nevertheless, the Red Sea conflict and the geopolitical disasters are basically the only challenges that everybody is still facing so far. The world is heating up and in this chaotic and warm environment everything is expected. Thus, we do believe that 2024 will be a challenging and difficult year.

• **In your opinion, to what extent sustainability is important in the industry?**

- I believe that whatever Europeans are doing now is considered the first step. It may seem to some as a small step and to others as a significant one, but overall it is a step. It is better to do than not to do. Sustainability as a concept recognizes that the environment is an exhaustible resource. Therefore, it is important to use the environment and its resources rationally and protect it for the good of the Earth, our environment, humanity, & all living things. While most people associate it with the environment, sustainability can be explored in various other contexts, including economic development and social responsibility. These contexts include the Earth's carrying capacity, the sustainability of ecosystems, occupations, behavior patterns, and so on. In a sustainable society, humans live in harmony with the natural environment, conserving resources for their future generations, so that everyone enjoys social justice and a high quality of life. Sustainability improves the quality of our lives, protects our ecosystem and preserves natural resources for future generations. In the corporate world, sustainability is associated with an organization's holistic approach, taking into account everything, from manufac-

turing to logistics to customer service. Going green and sustainable is not only beneficial for the company; it also maximizes the benefits from an environmental focus in the long-term. Regardless of who we are, where we live, and what we do, we all have a moral obligation to each other, our future generations, and other species to sustain the planet. Our present choices and actions have huge long-term impacts on future generations. Practicing sustainability ensures that we make ethical choices that bring a safe and livable future to everyone.

• **Do you think that advanced technologies such as AI and IoT can play a role in achieving sustainable development goals?**

- Definitely, IoT and AI present us with an unprecedented opportunity to tackle some of the world's most pressing challenges. With the massive amount of data being generated, AI and IoT can be leveraged to derive meaningful insights, driving advancements in various sectors. They have emerged as a powerful tool in achieving the Sustainable Development Goals. With its ability to connect and communicate with various devices, IoT technology can provide real-time data and insights that are essential for monitoring progress toward the SDGs. AI has emerged as a game-changer in our pursuit of achieving the SDGs. By harnessing AI technologies, we can revolutionize how we tackle global challenges such as poverty, hunger, climate change, and inequality. AI-powered technologies hold great promise in addressing environmental concerns. With its ability to analyze complex data sets from sensors placed around the world, AI can provide valuable insights into climate patterns, deforestation rates, and pollution levels. The analysis generated by these systems helps create more effective strategies for mitigating climate change and conserving natural resources. Furthermore, AI applications are being used to optimize energy usage by autonomously controlling power grids and monitoring energy consumption patterns on an individual level. Such innovations play a crucial role in achieving affordable and clean energy. Moreover, IoT and AI can play a significant role in minimizing environmental impact by optimizing resource consumption. Smart sensors embedded in infrastructure systems such as buildings or cities can gather data on energy usage, water consumption, and waste management. This data can then be processed with AI algorithms to identify patterns, detect inefficiencies, and propose optimization strategies. By automating processes based on these insights, societies can achieve more sustainable resource utilization patterns while reducing their carbon footprint. Therefore, the synergies between IoT and AI have tremendous potential for contributing to the achievement of SDGs. By leveraging the power of connected devices and intelligent algorithms, these technologies can address various social, economic, and environmental challenges.

• **What are your plans for 2024?**

- We want to survive and despite the turbulent world, we remain positive and optimistic. On the other hand, we have talked to some local carriers to see if we can do some alliances but we are still waiting to see how things will go on and develop. Thus, nothing serious for the time being but just a preliminary kind of ideas talks.



## رائد حيافات (HUTCHISON LOGISTICS LIMITED)؛

### تتميز هتشيسون بورتس بحضور مميز وموقع ريادي في السوق الإماراتية

تقوم شركة هتشيسون لوجستكس ليمتد م.ج. HUTCHISON LOGISTICS LIMITED كونها وكيل شحن مشترك، بتوحيد وترتيب نقل البضائع وتوفير الشحن البحري أو الجوي والتخزين بالإضافة إلى خدمات إدارة الجمارك بطريقة شاملة. كما أنها تتمتع بالقدرة على دعم وتسهيل التحركات عبر شركائها الاستراتيجيين وخطوط الشحن. وعلى هامش معرض بريك بلك الشرق الأوسط ٢٠٢٤، التقت «مجلة البيان الاقتصادية» السيد رائد حيافات رئيس اللوجستيات في الشركة في الإمارات، وكان لنا هذه المقابلة:

■ هل لنا بفكرة عامة حول الشراكة التي تجمع هتشيسون لوجستكس وسبارك لوجستكس؟

– أبرمت مدينة الملك سلمان للطاقة (سبارك) وهتشيسون بورتس إتفاقية تعاون لإدارة الميناء الجاف والمدينة اللوجستية في سبارك، الواقعة بالمنطقة الشرقية في المملكة. وبالتالي تمنح هذه الاتفاقية حق الامتياز في تقديم الخدمات بالميناء الجاف والمنطقة اللوجستية إلى شركة مدينة الطاقة للخدمات اللوجستية، وهي شركة مشتركة بين هتشيسون بورتس وسبارك. كما تتولى شركة أرامكو السعودية تطوير البنية التحتية للمدينة وتشغيلها وإدارتها وصيانتها بالشراكة مع الهيئة السعودية للمدن الصناعية ومناطق التقنية «مدن». ويمثل هذا التعاون فرصة مهمة لمجموعة من القطاعات مثل الطاقة، النفط والغاز، وقطاع المواد الكيماوية.

#### أداء متميزاً على مستوى حجم مناولة الحاويات

■ ما هي أبرز الانجازات المحققة على مستوى السوق الإماراتية؟

– تتميز هتشيسون بورتس بحضور مميز وموقع ريادي في السوق الإماراتية وتمتلك خمسة مكاتب داخل الدولة. وتدير عشرات الموانئ حول العالم، وفي

الشرق الأوسط تعمل الشركة في موانئ مصر، العراق، سلطنة عُمان، ميناء جازان بالسعودية والإمارات (ميناء عجمان، ميناء رأس الخيمة، ميناء أم القوين، بالإضافة إلى هتشيسون لوجستكس دبي وهتشيسون لوجستكس عجمان)، وتحقق الشركة أداءً متميزاً على مستوى حجم مناولة الحاويات على مستوى دولة الإمارات. مع الإشارة إلى أن ٧٠٪ من البضائع المستوردة في قطاع المأكولات والمشروبات تأتي عبر ميناء عجمان. إلى جانب تميز الميناء أيضاً على مستوى شحن السيارات الفاخرة. أما بالنسبة لميناء رأس الخيمة فهو يعد بوابة التصدير الرئيسية في البلاد. كما تعمل الشركة على تشغيل الموانئ وفق أعلى المعايير العالمية مع المحافظة على البيئة والعمل بموجب معايير الاستدامة والتخصيص الفعّال للموارد وتوفير المعدات الحديثة لتحسين الخدمات وعمليات التشغيل.

ومن جهة أخرى، يتميز ميناء عجمان بموقع مثالي كنقطة دخول وخروج للبضائع والشحنات الصادرة إلى أو الواردة من مختلف أنحاء العالم، كما تقع معظم المصانع والشركات التجارية في مناطق قريبة مما يجعل عملية النقل مرنة وذات تكاليف أقل. ■

 BBC Chartering

**ANYTHING.  
ANYWHERE.**



bbc-chartering.com



## نبيل الخرابشه (مدير عام شركة زاجل ZAJEL)؛

### زاجل تطور اعتمادها على الخدمات الصديقة للبيئة وتعزز من استثماراتها في العالم الرقمي

حاورت مجلة «البيان الاقتصادية» السيد نبيل الخرابشه مدير عام شركة زاجل في دولة الإمارات، فأشار إلى أن مشاركتها في معرض «بريك بلك الشرق الأوسط ٢٠٢٤» هي الأولى بحيث أنها مهمة جداً للتعريف بخدمات الشركة والتزامها الدائم تجاه عملائها وتبيان دورها الرائد في مواكبة التقدم التقني وتحقيق النمو المستدام. وذكر السيد الخرابشه أبرز التحديات التي تواجه شركة زاجل والمتعلقة في تعطل سلاسل التوريد والإمداد وحركة التجارة بشكل عام، مضيفاً أنها ملتزمة دائماً بمعايير الاستدامة والحفاظ على البيئة، بالإضافة إلى حرصها على تركيز اهتماماتها في الاستثمار بالحلول الرقمية. وعن التطلعات للمرحلة المقبلة أعرب السيد الخرابشه عن تفاؤله بالمستقبل رابطاً ذلك بسياسة القيادة الحكيمة في دولة الإمارات واستراتيجيتها في دعم معظم القطاعات وتحقيق النمو الاقتصادي.

#### نستعين بالذكاء الاصطناعي لتتبع الشحنات وتسريع عملية الشحن

■ إلى أي مدى تواكب زاجل معايير الاستدامة في عملياتها؟

– بدأت الشركة التحول نحو خدمات النقل الصديقة للبيئة، إلى جانب إدخال تعديلات على نظام التتبع الخاص بالشركة من خلال الاستعانة بأنظمة الذكاء الاصطناعي لتتبع الشحنات وتسريع عملية الشحن مما يؤدي إلى تقليص الوقت وتخفيف الانبعاثات السامة والمضرة بالبيئة. وذلك تماشياً مع أهداف الشركة فيما يتعلق بمعايير الاستدامة وضرورة الحفاظ على البيئة. إلى جانب ذلك، تقوم استراتيجية الشركة للسنوات الثلاث المقبلة على أربع ركائز أبرزها تعزيز مجال الابتكار في خدماتها حيث أضحت الشركة نموذجاً في التقدم والخدمات المبتكرة ونجحت في الاعتماد على أحدث التقنيات التكنولوجية على مستوى أنظمة التتبع ومراكز الاتصال ونظام الحجوزات الجديد للارتقاء بالخدمات المقدمة للعملاء. ومن هنا نحرص أن تركز أهدافنا المستقبلية على الاستثمار المتواصل في الحلول الرقمية.

#### متفائلون للمرحلة المقبلة

■ ما هي تطلعاتكم للعام ٢٠٢٤؟

– نحن متفائلون للمرحلة المقبلة انطلاقاً من حرص دولة الإمارات وقيادتها الحكيمة على دعم مجمل القطاعات ووضع استراتيجيات طموحة للنهوض بالاقتصاد رغم التحديات القائمة إقليمياً وعالمياً. وبالتالي، هذا النهج المعتمد يوفر بنية تحتية صلبة تعزز نهوض مختلف الأعمال والقطاعات، وتجعل من دولة الإمارات نموذجاً في تنمية المجتمعات وتقديمها. ■

#### البيان ■ هل لنا بفكرة عامة عن شركة زاجل؟

– هي شركة متخصصة في مجال البريد السريع والخدمات اللوجستية في دولة الإمارات العربية المتحدة وتمتلك الشركة شبكة توزيع ضخمة تشمل معظم مناطق الدولة وتستهدف الجهات الحكومية إلى جانب تقديم خدمات في مجال التجارة الإلكترونية وعمليات الشحن من وإلى دولة الإمارات. وفي عام ٢٠٢٣ دخلت الشركة مرحلة جديدة حيث قامت باستحداث إدارة جديدة للشحن البحري بناءً على الطلب المتزايد على حلول الشحن الشاملة في دولة الإمارات وخارجها. وسيعمل هذا القسم الجديد على الاستفادة من خبرة زاجل في مجال الخدمات اللوجستية لتقديم خدمات الشحن البحري المتخصصة لتلبية الاحتياجات المتنوعة للعملاء بدءاً من البضائع السائبة إلى الشحن المتخصص. وبالتالي، يمثل المعرض فرصة فريدة للتواصل مع الجهات الرئيسية في المنطقة وبناء علاقات تعاون تدعم نمو الأعمال، وتعكس مشاركتنا الأولى ضمن فعاليات «بريك بلك الشرق الأوسط ٢٠٢٤» الالتزام الدائم بتحسين تجربة العملاء والتأكيد على الدور الرئيسي للشركة في مواكبة التطورات والالتزام الراسخ بالابتكار والنمو المستدام.

#### عمليات الشحن والخدمات اللوجستية هي ركيزة أساسية لاقتصاد الدول

■ كيف تقومون واقع قطاع الشحن والخدمات اللوجستية في ظل التحديات القائمة؟

– أدت الأحداث الأخيرة في البحر الأحمر إلى تعطل سلاسل الإمداد وحركة التجارة عالمياً نتيجة التعديلات التي طرأت على مسار سفن الشحن مما يشكل دليلاً قاطعاً أن عمليات الشحن والخدمات اللوجستية تمثل ركيزة أساسية لاقتصاد الدول وقطاعاتها الأساسية. ومن هنا أي تعطل يطرأ على سلاسل التوريد ينتج عنه تحديات كثيرة.



# MIDDLE EAST FUJI

★ MOBILITY ★ SUSTAINABILITY ★ CREATIVITY

Middle East Fuji provides complete range of maintenance, repair & operations (MRO's), Chandlery and provision supplies for our customer vessels trading in Middle East & HOA Region.

MARINE SUPPLY  
& SERVICES



MARINE  
ENGINEERING



INDUSTRIAL  
SOLUTIONS



LOGISTICS  
MANAGEMENT



INTERNATIONAL  
TRADING



UAE

OMAN

QATAR

SAUDI ARABIA

KUWAIT

BAHRAIN

DJIBOUTI



AL QUOZ 3, DUBAI, U.A.E,  
P.O. BOX NO. 19227



E-MAIL : [info@mef.ae](mailto:info@mef.ae)  
WEB : [www.mef.ae](http://www.mef.ae)



TEL : +971 4 3474444  
FAX : +971 4 3472771

## نزار علي البكري (مدير ميناء مدينة جازان للصناعات الأساسية التحويلية):

### انسجاماً مع رؤية الدولة سيصبح ميناء مدينة جازان أحد الموانئ الأولى الخضراء على مستوى المنطقة



يُعد ميناء مدينة جازان للصناعات الأساسية التحويلية أحد أهم وأحدث الموانئ في المملكة ويتميز بموقعه الاستراتيجي على البحر الأحمر، ما يجعله محطة إضافية للعديد من الفرص في مجالات النقل البحري وأعمال الشحن والتصدير.

وفي لقاء خاص لمجلة «البيان الاقتصادية» مع السيد نزار علي البكري مدير الميناء أفاد بأن مشاركته ضمن فعاليات معرض بريك بلك الشرق الأوسط ٢٠٢٤ هي الثانية وأتت هذا العام بجناح ضخم وللكشف عن أهم المميزات التي تتحلى بها مدينة جازان. ومن جهة ثانية أشار إلى أن بعض مميزات المعرض المتمثلة في نوعية الحضور وما يقدمه للمشاركين في سبيل تسهيل عملية التواصل فيما بينهم وعقد شراكات تجارية وغيرها منوهاً بالمكانة المرموقة التي أحرزتها المملكة في المنطقة بفضل النهضة العمرانية من خلال المشاريع الضخمة التي لحقت بمختلف القطاعات. وفي سياق مختلف أوضح السيد البكري أهمية مدينة جازان نظراً لاحتوائها على ميناءين يُعتبران المحرك الأساسي للنشاط التجاري فيها. وأخيراً تطرق إلى المشاريع التوسعية التي سيتم العمل على تنفيذها في الميناء ولا سيما كونها تراعي مبادئ الاستدامة وتحقق أهداف «رؤية المملكة ٢٠٣٠».

#### يتميز الميناء بتقديم إمكانات جديدة لم تكن متاحة سابقاً

■ ما الذي يميز ميناء مدينة جازان للصناعات الأساسية التحويلية؟

– تضم مدينة جازان ميناءين، الميناء التجاري ذات الامكانيات المحدودة تحت مظلة الهيئة العامة للموانئ وتم بناؤه منذ ٤٥ عاماً. أما بالنسبة لميناء مدينة جازان للصناعات الأساسية التحويلية يتميز بتقديم إمكانات جديدة لم تكن متاحة سابقاً على مستوى المنطقة الجنوبية على صعيد مناولة بضائع الحاويات للسفن العملاقة. ويضم الميناء كمرحلة أولى ثلاثة أرصفة تجارية وثلاثة صناعية تعمل لخدمة مصفاة أرامكو، بالإضافة إلى نقطة ربط عائمة لمناولة سفن النفط الخام بإمكانيات ضخمة جداً، فضلاً عن مناولة سفن الحاويات لارتفاع يصل إلى ٦٠ متراً من الجيل الحديث وتضم على متنها ٢١ ألف حاوية نمطية.

#### مخطط للبدء بالمرحلة الثانية من توسعة الميناء

■ هل هناك أي مشاريع توسعية على المدى القريب؟

– هناك مخطط للبدء بالمرحلة الثانية من توسعة الميناء بعد الوصول إلى نسبة تتراوح ما بين ٦٠ و ٧٠٪ من الطاقة التصميمية الحالية للميناء والتي تبلغ ١,٢ مليون حاوية نمطية، وخمسة ملايين طن من بضائع الصب الجاف والبضائع العامة. وبالتالي، بعد الوصول إلى الطاقة الاستيعابية بعد قرابة الأربع سنوات ستبدأ عملية تطوير المرحلة الثانية للميناء لزيادة إمكانيات مناولة الحاويات إلى ٣ ملايين حاوية نمطية. مع الإشارة إلى إمكانية تعديل المخطط الأساسي الموضوع تماشياً مع حجم الطلب في السوق المحلية ومشروع تطوير المدينة الصناعية.

وفي سياق متصل يراعي المشروع مبادئ الاستدامة و«رؤية المملكة ٢٠٣٠» على مستوى البيئة الخضراء والطاقة المتجددة، ما سيجعله أحد الموانئ الأولى الخضراء على مستوى المنطقة وانسجاماً مع رؤية الدولة بتحويل المملكة إلى دولة رائدة في مجال الطاقة المتجددة والاستدامة. ■

■ كيف تصفون مشاركتكم ضمن فعاليات معرض بريك بلك الشرق الأوسط ٢٠٢٤

– هذه مشاركتنا الثانية في معرض بريك بلك الشرق الأوسط بالتعاون مع شركائنا شركة هتشيسون بورت جازان المشغل الرئيسي لميناء مدينة جازان للصناعات الأساسية والتحويلية، كأول ميناء تجاري تمتلكه وتديره وتشغله الهيئة الملكية بجبيل وينبع بالكامل في المملكة العربية السعودية. وتتميز مشاركتنا هذا العام بجناح ضخم وإمكانية التعريف أكثر بمميزات مدينة جازان.

#### نوعية الحضور والمشاركات الدولية

■ كيف تقومون بفعاليات المعرض والقيمة المضافة التي يوفرها للمشاركين؟

– يتميز المعرض بنوعية الحضور والمشاركات الدولية من قطاعات مختلفة وأنشطة متعددة في مجال الخدمات اللوجستية ومشغلي الموانئ وشركات شحن عالمية وغيرها. وهذا التنوع يعزز من الدور المحوري للمعرض ويسهل عملية تبادل الأفكار وإبرام صفقات تجارية قيّمة.

#### مشروع مدينة جازان للصناعات الأساسية

■ ما هي أبرز النقاط التي سلطتم الضوء عليها خلال مداخلتكم؟

– تشهد المملكة العربية السعودية نهضة عمرانية غير مسبوقة تشمل مختلف مناطق المملكة، حيث يتم إطلاق مشروعات ضخمة في قطاعات مختلفة منها صناعية، سياحية، سكنية ومشروعات فندقية. بالإضافة إلى مشروع مدينة جازان للصناعات الأساسية التحويلية تحت مظلة الهيئة الملكية يعد مشروعاً صناعياً متكاملاً يشمل القطاع اللوجستي والسياحة بالإضافة إلى الصناعات البتروكيمياوية، صناعة تحويل المعادن، تحويل المواد الزراعية إلى منتجات غذائية "FOOD PROCESSING". إلى جانب وجود المنطقة الصناعية الخاصة كواحدة من أربع مناطق اقتصادية خاصة أعلنها سمو ولي العهد محمد بن سلمان آل سعود العام الماضي.

# stevedoring & warehousing rotterdam

Lifting your cargoes faster

- PROJECT CARGO & HEAVY LIFTS UP TO 1800 TONS
- OPTIMIZED TRUCK EXIT FOR WINDMILL BLADES & TOWERS
- WIND, OFFSHORE & BREAKBULK CARGOES HANDLING
- 730 METRES QUAY LENGTH
- EXCELLENT LOCATION & FACILITIES

ISPS CERTIFIED

AEO-F CERTIFIED



Waalhaven n.z. 4  
3087 BL Rotterdam  
P.O. Box 55092  
3008 EB Rotterdam  
Portnummer 2157

TELEPHONE  
+31 (0)10 429 94 33

FAX  
+31 (0)10 429 02 61

E-MAIL  
office@rhb.nl

WEB  
www.rhb.nl



## shorecranes up to 208 tons

## مجموعة الإمارات تعلن عن تعيينات في مناصب تنفيذية عليا الشيخ أحمد آل مكتوم: أكفاء خدموا المجموعة سنوات طويلة وساهموا في نجاحها



بطرس بطرس



مايكل دورسمان



عدنان كاظم



عادل الرضا



الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم



أميرة الفلاسي



أميرة العوضي



أناند لاکشميناريانان



أوليفيه غرومان



نبيل سلطان



ستيف ألين



شانون سكوت



تريفور تشونغ



فاليري تان



معصومة حسن



منال الصوري



هنا العوضي

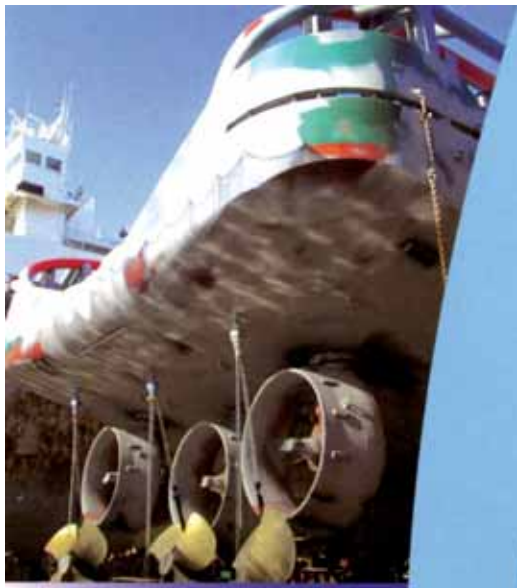
رئيس المالية وخدمات المجموعة، و**بطرس بطرس** النائب التنفيذي للرئيس - التسويق والعلامة التجارية والاتصالات المشتركة، و**نبيل سلطان** النائب التنفيذي للرئيس - مبيعات المسافرين والإدارة الدولية، و**أوليفيه غرومان** النائب التنفيذي للرئيس - الموارد البشرية، و**ريتشارد جوسبيري** النائب التنفيذي للرئيس - تخطيط تجربة الشركات والعملاء، و**أناند لاکشميناريانان** نائب رئيس أول - دائرة إدارة الطلب والإيرادات، و**أميرة العوضي** نائب رئيس أول - عمليات وأنظمة الموارد البشرية، و**أميرة الفلاسي** نائب رئيس أول - التدريب والكفاءات، و**هنا العوضي** نائب رئيس أول - دعم الأعمال في «دناتا»، و**منال الصوري** نائب رئيس أول - توظيف المجموعة، و**معصومة حسن** نائب رئيس أول - دعم أعمال الناقل، و**موسى فيصل** نائب رئيس أول - البحوث والكفاءة التشغيلية، و**فاليري تان** نائب رئيس أول - الاتصالات المشتركة والمسؤولية الاجتماعية والشؤون الإعلامية، و**روجيريو لياو** نائب رئيس - قسم تخطيط الأسطول، و**تريفور تشونغ** نائب رئيس - قسم تخطيط الشبكة، و**شانون سكوت** نائب رئيس - الاستدامة والبيئة.

أعلنت «مجموعة الإمارات» EMIRATES عن قائمة من التعيينات في مناصب تنفيذية عليا، وذلك في إطار استعدادها للمرحلة التالية من النمو، حيث قامت بترقية ١٩ مديراً تنفيذياً، من بينهم ثمانية مواطنين إماراتيين وست سيدات.

وقال الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم، الرئيس الأعلى الرئيس التنفيذي لـ «طيران الإمارات» والمجموعة: «تماشياً مع رؤية دبي، وضعت (مجموعة الإمارات) خطاً واضحاً وطموحة لنمو الأسطول والشبكة والأعمال للسنوات الـ ١٥ المقبلة. ولتنفيذ هذه الخطط بشكل فعال، تعمل المجموعة على تعزيز هيكل الإدارة التنفيذية، إضافة إلى الترتيبات والتحسينات التنظيمية الداخلية».

وأضاف: «يسعدني أن أعلن عن هذه التعيينات في مناصب عليا، وجميع المعينين هم من الإداريين الأكفاء الذين خدموا سنوات طويلة ضمن المجموعة، ويواصلون الإسهام في نمو ونجاح (طيران الإمارات) و«دناتا»».

وتضم قائمة التعيينات: **عادل الرضا** نائب الرئيس، والرئيس التنفيذي للعمليات، و**عدنان كاظم** نائب الرئيس، والرئيس التنفيذي للعمليات التجارية، و**ستيف ألين** رئيس «دناتا»، و**مايكل دورسمان**



# SHIPYARD FAMAGUSTA CYPRUS



## The Mediterranean's Shipyard Since 1989...

### OUR SERVICES

Docking & Ship Maintenance & Repair | Ship Building | Hull Blasting & Painting | Repair & Align  
Propeller Shaft & Propeller by Laser | All Types of Mechanical & Electrical Repair | Ultrasonic Steel  
Thickness Gauging | Afloat Repairs | BWM | IHM | Scrubber Installation

ISO 9001  
ISO 14001  
OHSAS 18001  
BUREAU VERITAS  
Certification



[www.shipyardcyprus.com](http://www.shipyardcyprus.com)

**Address:** Liman ici, Gazimagusa Tersanesi P.K. 6, Gazimagusa, (via Mersin 10) CYPRUS

**T:** +90 392 365 2592 **Whatsapp:** +90 533 882 0030 | +90 533 849 0510 **F:** +90 392 365 2608

**E:** [repair@shipyardcyprus.com](mailto:repair@shipyardcyprus.com)

## تدفق السفن الجديدة العملاقة وانكماش التجارة العالمية أديا إلى هبوط حاد بأرباح وإيرادات شركات الشحن بسفن الحاويات في العام ٢٠٢٣



KIM KYUNG BAE  
HMM الكورية الجنوبية



JEREMY NIXON  
مجموعة ONE اليابانية



ROLF HABBEN JANSEN  
HAPAG LLOYD الألمانية



YANG ZHIJIAN  
COSCO الصينية



رودولف سعادة  
CMACGM الفرنسية



VINCENT CLERC  
MAERSK الدانمركية

العالمي، بالإضافة إلى الانكماش بالتجارة العالمية الذي بلغت نسبته ٤,٣٪ عن العام ٢٠٢٢، وذلك وفق تقرير حديث لمؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD).

وسببت هذه العوامل مجتمعة تدهور بأجور الشحن، مقابل ارتفاع متواصل بأسعار الوقود التي تشغل السفن، ما أدى إلى هذا الهبوط الحاد بأرباح وإيرادات شركات الشحن بسفن الحاويات.

### بناء سفن جديدة

من جهة ثانية، أشارت إحصاءات نشرة ALPHALINER المتخصصة بشؤون النقل البحري، أن شركات الشحن المذكورة أعلاه متعاقدة على بناء سفن جديدة على الشكل التالي:

– MAERSK متعاقدة على بناء ٣٦ باخرة تبلغ سعتها ٤٣٦ ألف حاوية نمطية، أي ما نسبته ١٠,٤٪ من سعة اسطولها والبالغة ٤,٢٠٩ مليون حاوية نمطية نمطية.

– CMACGM متعاقدة على بناء ١٠٠ باخرة تبلغ سعتها ١,١٣ مليون حاوية نمطية، أي ما نسبته ٣١,١٪ من سعة اسطولها والبالغة ٣,٦٢٦ مليون حاوية نمطية.

– COSCO متعاقدة على بناء ٤٦ باخرة تبلغ سعتها ٧٩٠ ألف حاوية نمطية، أي ما نسبته ٢٥,٥٪ من سعة اسطولها البالغة ٣,١٠٣ مليون حاوية نمطية.

– HAPAG LLOYD متعاقدة على بناء ١٢ باخرة تبلغ سعتها ٢٤٢ ألف حاوية نمطية، أي ما نسبته ١٢,١٪ من سعة اسطولها البالغة ٢,٠٠٩ مليون حاوية نمطية.

– مجموعة ONE متعاقدة على بناء ٤٣ باخرة تبلغ سعتها ٥٤٣ ألف حاوية نمطية، أي ما نسبته ٣٠,١٪ من سعة اسطولها والبالغة ١,٨٠٤ مليون حاوية نمطية.

– HMM متعاقدة على بناء ٢٥ باخرة تبلغ سعتها ٢٥١ ألف حاوية نمطية، أي ما نسبته ٣٢,١٪ من سعة اسطولها البحري والبالغة ٧٨٤٪. كما أن التصعيد العسكري المتواصل في البحر الأحمر بين جماعة الحوثي والقوات البحرية والجوية الأميركية والبريطانية، دفع شركات الشحن إلى تجنب العبور في قناة السويس واختيار الممر البحري البديل الأطول والأكبر كلفة بالدوران حول رأس الرجاء الصالح، ما ساهم أيضاً في الهبوط الحاد بأرباح وإيرادات شركات الشحن.

أظهرت البيانات التي نشرتها شركات الشحن العالمية بسفن الحاويات، أن أرباحها وإيراداتها المالية في العام ٢٠٢٣، سجلت هبوطاً حاداً وقياسياً عما كانت عليه في العام ٢٠٢٢.

– فقد سجلت شركة الملاحة الدانمركية MAERSK التي تحتل المرتبة الثانية بسعة أسطولها التجاري، تراجعاً كبيراً بأرباحها الصافية في العام الماضي حيث بلغت ٣,٨ مليار دولار مقابل ٢٩,٢ مليار دولار في العام ٢٠٢٢، أي بانخفاض كبير قدره ٢٥,٤ مليار دولار ونسبته ٨٧٪. وتراجعت إيراداتها الإجمالية بنسبة ٣٧٪ إلى ٥١ مليار دولار.

– وسجلت شركة الملاحة الفرنسية CMACGM التي تحتل المرتبة الثالثة، تراجعاً كبيراً بأرباحها الصافية والتي بلغت ٣,٦٤ مليار دولار مقابل ٢٤,٨٨ مليار دولار، أي بانخفاض نسبته ٨٥٪.

– وانخفضت إيراداتها الإجمالية بنسبة ٣٧٪ إلى ٤٧ مليار دولار. – وسجلت شركة الملاحة الصينية COSCO التي تحتل المرتبة الرابعة تراجعاً كبيراً بأرباحها الصافية التي بلغت ٣,٣٣ مليار دولار مقابل ١٥,١٤ مليار دولار، أي بانخفاض قياسي نسبته ٧٨٪.

– وانخفضت الأرباح الصافية لشركة HAPAG LLOYD الألمانية التي تحتل المرتبة الخامسة إلى ٢,٧ مليار دولار مقابل ١٥,٧ مليار دولار، أي بتراجع قدره ١٣ مليار دولار ونسبته ٨٣٪.

– وبلغت أرباح مجموعة ONE اليابانية التي تحتل المرتبة السادسة ٨٥٦ مليون دولار مقابل ١٤,٩ مليار دولار، أي بانخفاض كبير قدره ١٤,٠٤ مليار دولار ونسبته ٩٤٪.

– وتراجعت أرباح HMM الكورية الجنوبية التي تحتل المرتبة الثامنة بنسبة ٩٠٪ إلى ٧٥٤ مليون دولار مقابل ٧,٥٤ مليار دولار. كما انخفضت إيراداتها بنسبة ٥٥٪ إلى ٦,٣ مليارات دولار.

### الأسباب الرئيسية للتراجع

ويذكر أن من الأسباب الرئيسية لهذا التراجع الحاد للأرباح والإيرادات لتلك الشركات التي تحتل إحدى المراتب العشرة الأولى في العالم بسعة أسطولها، تعود إلى التدفق الكبير والمتواصل للسفن العملاقة الجديدة إلى قطاع النقل البحري العالمي، التي بلغت سعتها الإجمالية ٢,٢ مليون حاوية نمطية، أي ما نسبته ٧,٦٪ من سعة الاسطول التجاري العالمي والبالغة ٢٨,٩٨٥ مليون حاوية نمطية. وقد أدى تدفق هذه السعة الإجمالية الكبيرة للسفن العملاقة الجديدة إلى إحداث خلل بين العرض والطلب، وفائض بسعة الاسطول التجاري



**Dare to conquer  
HIGHER PEAKS**



## تمديد التحالف البحري (OCEAN ALLIANCE) حتى العام ٢٠٣٢



وقّع الرؤساء التنفيذيون لمجموعات: COSCO الفرنسية و CMA CGM الصينية و EVERGREEN التايوانية و OOCL (هونغ كونغ)، مذكرة تفاهم في شنغهاي، تقضي بتمديد التحالف البحري (OCEAN ALLIANCE) الذي يضمها لمدة خمس سنوات إضافية وحتى العام ٢٠٣٢.

وتم تأسيس هذا التحالف في العام ٢٠١٧ وهو يشكل أكبر شبكة شحن تشغيلية على مستوى العالم تغطي أهم الطرق البحرية التجارية الدولية.

وجاء في مشترك: أن التحالف ملتزم بدعم عملائه من خلال توفير مستوى عال من الخدمات البحرية والرحلات المباشرة والسريعة إلى المرافئ. وخلال السنوات

السبع المتتالية لعب التحالف دوراً حيوياً في الحفاظ على سلاسل التوريد واستقرارها مع الالتزام بجميع القوانين والأنظمة ذات الصلة.

وتابع البيان: وبهذا التمديد يظل التحالف ملتزماً بهدفه الأساسي والمتمثل بتوفير أعلى مستوى من الخدمات للشركاء والعملاء خلال السنوات المقبلة.

## "ONE" تقدم أول حاوية مبردة ذات درجة حرارة مزدوجة في العالم



أعلن خط "ONE" السنغافوري عن تقديم أول تجربة في العالم لحاوية مبردة ذات درجة حرارة مزدوجة تتميز بقدرات التحكم الجوي (CA)، والتي تم تطويرها بالشراكة مع NAX Japan و Pan Pacific International Holdings Inc. (PIIH).

وأعلن الخط الملاحي عن تسهيل نقل السلع عبر منطقتين مختلفتين لدرجة الحرارة، تشمل هذه الحاوية المبتكرة على وظائف CA المصممة لإطالة العمر الافتراضي للفواكه والخضروات. ويبيّن هذا التعزيز بإحداث ثورة في المشهد اللوجستي من خلال تقديم وسيلة أكثر كفاءة لنقل البضائع بكميات أقل، وبالتالي التخفيف من مخاطر المخزون وخفض التكاليف، وانبعاثات ثاني أكسيد الكربون، وهدر الطعام.

ووفقاً للبيان، تم دمج حاجز قابل للطي داخل الحاوية، وتقسيمها إلى مناطق درجة حرارة منفصلة. يستوعب القسم المجاور لوحدة التبريد درجات الحرارة المبردة والمجمدة، مما يضمن بقاء البضائع في نطاق -٣٠ درجة مئوية إلى +٣٠ درجة مئوية، مما يعكس الحاويات المبردة القياسية.

وفي الحجرة الأخرى، تقوم مروحة حرارية بتدوير الهواء البارد من السقف للحفاظ على درجات حرارة الحمولة بين -٥ درجة مئوية و +٣٠ درجة مئوية. يمكن تخصيص موضع القسم وفقاً لمواصفات العميل، وعندما لا يكون قيد الاستخدام، يمكن تخزينه في السقف، وتحويل الحاوية إلى وحدة تبريد تقليدية. من خلال استخدام حاوية CA المبردة ذات درجة الحرارة المزدوجة، تهدف ONE و PIIH و NAX Japan إلى تبسيط تحميل الحاويات من خلال دمج كميات أصغر من العناصر المتنوعة القابلة للتلف في حاوية واحدة.

لا تهدف هذه الإستراتيجية إلى خفض نفقات النقل الإجمالية فحسب، بل تضمن أيضاً الحفاظ على النضارة والجودة طوال الشحنة.

## MAERSK و HAPAG LLOYD تدخلان لأول مرة في تعاون تشغيلي



أعلنت شركة ميرسك MAERSK عن إنشاء شبكة جديدة من الخدمات والتي بدورها ستوفر مزيداً من الموثوقية في وصول البضائع غير المسبوق وسرعة الوصول إلى السوق والامتداد الجغرافي، بالإضافة إلى الاستمرار في دعم إزالة الكربون.

وأكدت الشركة في بيان لها أنه لتنفيذ هذه الشبكة، فقد تم الدخول في تعاون تشغيلي طويل الأمد مع شركة Hapag-Lloyd يُطلق عليه اسم «تعاون جيميبي»، وسيتم تنفيذه اعتباراً من فبراير ٢٠٢٥، مباشرة بعد اختتام التحالف مع شركة البحر المتوسط للشحن والمعروفة بـ (MSC) والذي كان يعمل تحت مسمى M2.

وأوضحت شركة ميرسك أن مجموعة Hapag-Lloyd تعتبر شريكاً متشابهاً في التفكير مع ميرسك كما تشارك الشركة في طموحها والتزامها بتحسين جودة الخدمة وتعزيز القيمة التي تقدمها لعملائها.

وأكدت مجموعة ميرسك أن الشبكة الجديدة سوف تغطي ٧ مناطق تجارية، والتي تشمل آسيا / الساحل الغربي للولايات المتحدة، وآسيا / الساحل الشرقي للولايات المتحدة، وآسيا / الشرق الأوسط، وآسيا / شمال أوروبا، والشرق الأوسط - الهند / أوروبا وعبر المحيط الأطلسي.

وتتكون الشبكة الجديدة من ٢٦ خدمة رئيسية، منها ١٤ خدمة نقل في أوروبا، و٤ في الشرق الأوسط، و١٣ في آسيا، وواحدة في خليج المكسيك، كما ستوفر خدمات النقل هذه اتصالاً سريعاً بسبعة مرنة بين المحاور والموانئ التي تخدمها خدمات النقل المكونية، والعكس.

A close-up photograph of a man with a grey beard and a baby. The man is leaning his head towards the baby, and they are looking at each other. The man is wearing a light blue button-down shirt. The baby is wearing a white shirt with red polka dots. The background is dark and out of focus.

The perfect coverage  
for a well deserved  
peace of mind

# pro. tection

**MEDGULF** 

01 985000 [www.medgulf.com.lb](http://www.medgulf.com.lb)

## ارتفاع كبير لاستثمارات الصين في دول الحزام والطريق في العام ٢٠٢٣



XI JINPING

رئيس الصين

أشار تقرير صادر عن جامعة GRIFFITH الاستراتيجية وجامعة FUDAN الصينية، أن استثمارات الصين في بلدان الحزام والطريق (BELT&ROAD) في العام الماضي سجلت ارتفاعاً قياسياً تجاوزت نسبته ٨٠٪ عما كانت عليه في العام ٢٠٢٢. وذكرت صحيفة BERG-BLOOM أن مشاركة بعض البلدان المنضوية إلى مبادرة الحزام والطريق والبالغ عددها ١٥٠ دولة، في مشاريع تطوير بنيتها التحتية، رفعت من قيمة الاستثمارات التي تجاوزت تريليون دولار أميركي منذ العام ٢٠١٣.

وأشار التقرير إلى أن توسيع الاستثمار في مشاريع التكنولوجيا المتقدمة كان كبيراً، لا سيما المشاريع في صناعة السيارات الكهربائية في دول مثل تايلاند وفيتنام والبرازيل والمجر، وصناعة البطاريات في كوريا الجنوبية والتي بلغ مجموعها نحو ٨ مليارات دولار.

وأظهر التقرير أيضاً أن الاستثمارات الخارجية للصين ارتفعت إلى أعلى مستوياتها منذ العام ٢٠١٦، بالرغم من تباطؤ نموها المحلي، والقلق الذي ينتابها من تراجع نفوذها في بعض البلدان التي تمارس الاقراض غير المدروس. ويمكن تبرير القلق الصيني بسبب تراجع استثمارات بعض البلدان في مشاريع مبادرة الحزام والطريق والتي أعادت هيكلة ديونها بما في ذلك الأموال التي اقترضتها لتسديد تكاليف مشاريع البنية التحتية التي تتولى الصين تنفيذها. ويذكر أن الرئيس الصيني XI JINPING أطلق مبادرة الحزام والطريق في العام ٢٠١٣، التي تغطي بلداناً في آسيا وأوروبا وأفريقيا وأمريكا الجنوبية والوسطى بواسطة طرق بحرية وبرية وشبكات من السكك الحديدية.

## موانئ السعودية تعلن انتهاء أعمال تطوير ميناء جدة



صالح بن ناصر الجاسر

وزير النقل  
ورئيس مجلس إدارة «موانئ»

أعلنت الهيئة العامة للموانئ السعودية «موانئ» انتهاء أعمال تطوير الجزء الشمالي لميناء جدة الإسلامي، بالتعاون مع شركة بوابة البحر الأحمر "RSQT" باستثمارات تبلغ قيمتها مليار ريال سعودي، لتعزيز القدرات التشغيلية للميناء وزيادة الطاقة الاستيعابية، ورفع كفاءة الخدمات اللوجستية.

وأوضح وزير النقل والخدمات اللوجستية رئيس

مجلس إدارة الهيئة العامة للموانئ صالح ناصر الجاسر، أن انتهاء أعمال تطوير الجزء الشمالي بميناء جدة الإسلامي بالشراكة مع القطاع الخاص سيسهم في تعزيز القدرات التشغيلية وزيادة الطاقة الاستيعابية للميناء في حركة التجارة والتصدير ودعم النقل البحري وسلاسل الامداد والخدمات اللوجستية، مؤكداً أن اكتمال تأهيل البنية التحتية وانتهاء مشروع التعميق، سيمكن الميناء من استقبال السفن العملاقة وتحقيق قيمة مضافة، ويوفر فرصاً استثمارية واعدة تدعم القدرات البحرية الكبيرة للموانئ السعودية، منوهاً بالاهتمام الكبير الذي تحظى به منظومة النقل والخدمات اللوجستية من لدن القيادة الحكيمة.



البخارة العملاقة OOCL ABU DHABI

## OOCL تستلم البخارة العملاقة "OOCL ABU DHABI" سعة ٢٤١٨٨ حاوية نمطية

تسلمت شركة الملاحة (HONG KONG) ORIENT OVERSEAS CONTAINER LINE LTD (OOCL)، التابعة لشركة الملاحة الصينية COSCO، البخارة العملاقة "OOCL ABU DHABI" وهي الرابعة من ست بوخر (سعة الواحدة منها ٢٤١٨٨ حاوية نمطية) تعاقدت شركة OOCL على بنائها مع أحواض بناء السفن الصينية DACKS.

وشكر JUNGUANG XIAO المستشار القانوني في الشركة، أحواض بناء السفن DACKS، على بناء السفن ذات الجودة العالمية التي تحمل شعار OOCL، والتي تقدم أفضل وأحدث الخدمات اللوجستية المتكاملة والأكثر مراعاة للبيئة. وأضاف XIAO «أننا نتطلع أيضاً إلى العمل المريح مع جميع عملائنا لتحقيق المزيد من النمو وإقامة أوثق العلاقات للجانبين».

## اسرار بحرية

● سجلت حركة البضائع من وإلى موانئ خليج عدن والبحر الأحمر، انخفاضاً كبيراً خلال الأسابيع السبعة الأولى من العام ٢٠٢٤، بلغت نسبته ٢١٪ عن الفترة عينها من العام ٢٠٢٣. ويعود هذا الانخفاض إلى التصعيد العسكري في البحر الأحمر.

\*\*\*

● التداعيات السلبية للحرب الإسرائيلية على قطاع غزة وجنوب لبنان، والتصعيد العسكري في البحر الأحمر، ترجمت بالانخفاض الدراماتيكي في مرفأ بيروت لحركة الحاويات في شهر تشرين الثاني (نوفمبر) الماضي إلى ٥٧,٧٠٧ حاوية نمطية، وهذا الرقم هو الأدنى الذي يسجل خلال شهر واحد، خلال العام ٢٠٢٣.

● ارتفعت الصادرات بالحاويات من آسيا إلى أوروبا إلى ١٦,٥ مليون حاوية نمطية في العام ٢٠٢٣ وبنسبة ٧,٨٪ عن العام ٢٠٢٢، وكانت حصة الصين كعادتها هي الأكبر بتصديرها ١٢,٥ مليون حاوية نمطية، أي ما نسبته ٧٥,٧٥٪ من مجموع الحاويات المصدرة.

\*\*\*

● أكد الملحق الإقتصادي في السفارة الفرنسية في لبنان والشرق الأوسط Francois Sporrer، أن فرنسا لن تقدم فلساً (un sou) لتمويل إعادة اعمار مرفأ بيروت، في ظل غياب أي اتفاق مع صندوق النقد الدولي وعدم وجود أية خطة من قبل البنك الدولي لتمويل هذا المشروع!

\*\*\*

● تبين أن شركات الشحن بسفن الحاويات التي تحتل المراتب العشرة الأولى في العالم، سجلت انخفاضاً قياسياً بأيراداتها وأرباحها الصافية في العام ٢٠٢٣، مقارنة مع العام ٢٠٢٢.



Your protection,  
our identity.



**BANKERS ASSURANCE SAL**  
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,  
Beirut, Lebanon.  
**T +961 1 962 700**

[www.bankers-assurance.com](http://www.bankers-assurance.com)

## سلطان أحمد بن سليم: اضطرابات البحر الأحمر لن تؤثر في نمو المنطقة



سلطان أحمد بن سليم  
مجموعة موانئ دبي العالمية

قال سلطان أحمد بن سليم رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة موانئ دبي العالمية (DPW)، إن اضطرابات البحر الأحمر هي أحداث مؤقتة ولن يكون لها تأثير في نمو المنطقة، مشيراً إلى أن موقعها يعد أفضل منطقة ربط في العالم، يمكنها من الوصول إلى أغلب الأسواق العالمية.

وبيّن بن سليم أن تجربة

دبي في التجارة تمكنها من التعامل مع مختلف الأحداث، خصوصاً في ظل تعاملها مع الأسواق العالمية المتنوعة، مشدداً على أن النمو مستمر في الإمارة ويأتي من مختلف القطاعات.

## مرفأ PORT KLANG الماليزي يحقق رقماً قياسياً بحركة الحاويات في العام ٢٠٢٣



ANTHONY LOKE  
وزير النقل الماليزي

أعلن وزير النقل الماليزي ANTHONY LOKE أن مرفأ PORT KLANG حقق رقماً قياسياً بحركة الحاويات هو الأكبر حتى تاريخه. فقد تداول ١٤,٠٦ مليون حاوية نمطية في العام ٢٠٢٣، مقابل ١٣,٢٢ مليون حاوية في العام ٢٠٢٢، بارتفاع ٦,٣٥٪. في حين أن مرفأ

TANJUNG PELEPAS سجل تراجعاً طفيفاً حيث تعامل مع

١٠,٤٨ ملايين حاوية نمطية مقابل ١٠,٥١ ملايين بانخفاض ٢,٢٩٪. وأضاف LOKE أن هذين المرفأين ما يزالان بين المرفأين العشريين الأولى الأكثر عملاً في العالم.

وأكد LOKE أن الأداء المميز لمرفأ PORT KLANG، يؤكد أهمية قطاع النقل البحري الماليزي، موضحاً أن نسبة حركة المسافنة في هذا المرفأ التي كانت تشكل ٧٠٪ من حركته الإجمالية في العام ٢٠١٤، تراجعت إلى ٥٥٪ لصالح حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي التي ارتفعت من ٣٠٪ إلى ٤٥٪ في العام الماضي.

## "CMA CGM" تستحوذ على BOLLORÉ مقابل ٤,٨ مليار يورو

استحوذت شركة الشحن العالمية الفرنسية "CMA CGM"، على شركة - بولوريه لوجيستيكس BOLLORÉ LOGISTICS مقابل ٤,٨٥ مليار يورو ولتتمكن من عمليات الاستثمار الأجنبي في السويد. وتعد شركة بولوريه لوجيستيكس - التي أصبحت ضمن مجموعة CMA CGM، أحد الكيانات العاملة في مجال النقل والخدمات اللوجستية في فرنسا، وأحد اللاعبين الرئيسيين في هذا القطاع في جميع أنحاء العالم، وحققت بولوريه لوجيستيكس في عام ٢٠٢٢ مبيعات بقيمة ٧,١ مليار يورو، ونقلت ٧١٠٠٠٠ حاوية نمطية من الشحن البحري، و ٣٩٠,٠٠٠ طن من الشحن الجوي، إلى جانب امتلاكها مساحة تخزين بسعة ٩٠٠,٠٠٠ متر مربع.

ويعد هذا أكبر استحواذ لشركة "CMA CGM" منذ إنشائها في عام ١٩٧٨ ويشكل خطوة رئيسية في استراتيجية التطوير اللوجستي.

وقال رودولف سعاده رئيس المجموعة، إن الكيان الجديد المكون من BOLLORÉ LOGISTICS و CEVA، يعد الخامس على مستوى العالم في قطاعه، سنكون الآن قادرون على تقديم مجموعة كاملة من الخدمات للعملاء مع توسيع الخبرات لتشمل الشركات الجديدة.



## ٢٢ سفينة جديدة في قطاع النقل البحري خلال الأيام

ال ٢٢ الأولى من العام ٢٠٢٤

ذكرت النشرة المتخصصة بالأعمال البحرية "FULL AVANTE" أن الأيام ال ٢٢ الأولى من شهر كانون الثاني (يناير) من العام الحالي، شهدت انضمام ٢٢ سفينة حاويات جديدة إلى الأسطول التجاري العالمي، أي بمعدل سفينة واحدة في كل يوم. وبلغت السعة الإجمالية لهذه السفن ٢٠٤ آلاف حاوية نمطية.

وأشارت النشرة إلى أن الحصة الكبرى من هذه السفن كانت من نصيب شركة الملاحة السويسرية MSC بسفن تبلغ سعتها ٧٢ ألف حاوية نمطية، أي ما نسبته ٣٥,٤٪ من السعة الإجمالية، وحلت شركة الملاحة الدانمركية MAERSK في المرتبة الثانية بنسبة ١٧,٨٪، وجاءت في المرتبة الثالثة شركة COSCO الصينية بنسبة ٢٥,٤٪ وكانت المرتبة الرابعة من نصيب شركة CMA CGM الفرنسية بنسبة ١٣,٩٪.

## ميناء طنجة المتوسط يحقق حركة إجمالية جيدة في العام ٢٠٢٣



أعلن ميناء طنجة المتوسط المغربي أنه حقق حركة إجمالية جيدة في العام ٢٠٢٣ وأكبر مما كانت عليه في العام ٢٠٢٢. فقد تداول ٨,٦١ مليون حاوية نمطية بارتفاع ١٣,٤٪ عن العام ٢٠٢٢. كما تعامل مع ١٢٢ مليون طن بزيادة ١٣,٦٪ ومتفوقاً على الموانئ الأخرى على البحر المتوسط.

وقالت عضو المجلس التنفيذي المكلف بالاستراتيجية لميناء طنجة المتوسط لبنى غالب لوكالة "REUTERS" «إن الاتجاه الحالي لمنحى الأحجام في الميناء وتحليل الخدمات لا يشير إلى تأثير أزمة البحر الأحمر على أحجام حركة مناولة الحاويات». وأضافت أن الميناء وهو الأكبر على البحر المتوسط من حيث الطاقة والحجم، يعتزم زيادة طول الرصيف ٨٠٠ متراً.



# UNISHIP GROUP

***SINCE 1977***

Group Companies:

Elie Zakhour Establishment.

United Middle East Shipping Co.sarl.

Allied Levant Lines Ltd. Sarl.

United Middle East Shipping Agency Sal.

## **GENERAL AGENTS OF LIBERTY GLOBAL LOGISTICS**

**RO-RO SERVICES: U.S.A - LEBANON - ARABIAN GULF**



**UNITED MIDDLE EAST SHIPPING Co. sarl.**

Head Quarters:

Ashrafieh - Rmeil - Kobayat St - Liberty Building

Beirut - Lebanon

Tel:(961 - 1)580398 - 580376 - 584734 - 561866

Fax:(961-1) 584621

E-mail:info@unishipgroup.com

Website:www.unishipgroup.com

## انخفاض دراماتيكي بحركة مرفأ بيروت الإجمالية

١٠٩ بواخر، ٤٠٨ آلاف طن، ٥٧٧٠٧ حاوية نمطية و٢٩٩٦ سيارة

المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٢٤٧٨ حاوية نمطية مقابل ١٤٤٣٠ حاوية، أي بتراجع نسبته ١٤٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٧٠٨٥ حاوية نمطية مقابل ٩٦٤٩ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢٧٪.

وتراجع مجموع الحاويات برسم المسافنة في تشرين الثاني ٢٠٢٣ وبلغ مجموع الحاويات برسم المسافنة في تشرين الثاني ١٥٦٩٥ حاوية نمطية مقابل ١٨٨٩٨ حاوية في تشرين الأول، أي بانخفاض نسبته ١٧٪.

## وانخفاض مجموع السيارات في تشرين الثاني ٢٠٢٣

كما تراجع مجموع السيارات في مرفأ بيروت في تشرين الثاني إلى ٢٩٩٦ سيارة مقابل ٦٢١٧ سيارة في تشرين الأول، أي بتراجع نسبته ٥٢٪.

وتوزع هذا المجموع ٢٩٩٦ سيارة في تشرين الثاني الماضي على الشكل التالي:

**السيارات المستوردة:** بلغت ١٨١٩ سيارة مقابل ٤٢٧٢ سيارة، أي بتراجع قدره ٥٣٪ ونسبته ٥٨٪.

**السيارات المعاد تصديرها بحراً:** بلغت ١١٧٧ سيارة مقابل ١٩٤٥ سيارة، أي بانخفاض قدره ٧٦٨ سيارة ونسبته ٣٩٪.

وتجدر الإشارة إلى أن إدارة واستثمار مرفأ بيروت لم تنشر القيمة الإجمالية للواردات المرفئية في ت<sup>٢</sup> وذلك للشهر الواحد والعشرين على التوالي. ■

## حركة مرفأ بيروت الإجمالية والواردات المرفئية في تشرين الأول وتشرين الثاني ٢٠٢٣

| الأبواب                              | تشرين الثاني ٢٠٢٣  | تشرين الأول ٢٠٢٣   | +/-                 |
|--------------------------------------|--------------------|--------------------|---------------------|
| عدد البواخر                          | ١٠٩ باخرة          | ١٢٧ باخرة          | -١٨ باخرة           |
| الوزن الإجمالي للبضائع (طن)          | ٤٠٨ ألف طن         | ٥٥٧ ألف طن         | -١٤٩ ألف طن         |
| بضائع مستوردة (طن)                   | ٣٣٢ ألف طن         | ٣٨٦ ألف طن         | -٥٤ ألف طن          |
| بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن) | ٧٦ ألف طن          | ١٧١ ألف طن         | -٩٥ ألف طن          |
| مجموع الحاويات (حاوية نمطية)         | ٥٧,٧٠٧ حاوية نمطية | ٧٧,٨٤٨ حاوية نمطية | -٢٠,١٤١ حاوية نمطية |
| حاويات مستوردة                       | ٢٧,٧٧٩ حاوية نمطية | ٣٧,٤٢٠ حاوية نمطية | -٩,٦٤١ حاوية نمطية  |
| حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً     | ٢٧,٢٥٠ حاوية نمطية | ٣٦,٢٠٦ حاوية نمطية | -٨,٩٥٦ حاوية نمطية  |
| حاويات معاد تستيفها على متن السفن    | ٢,٦٧٨ حاوية نمطية  | ٤,٢٢٢ حاوية نمطية  | -١,٥٤٤ حاوية نمطية  |
| حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي | ١٨,٨٩١ حاوية نمطية | ٢٤,٧٦١ حاوية نمطية | -٥,٨٧٠ حاوية نمطية  |
| حاويات مستوردة فارغة                 | ٢٧٨ حاوية نمطية    | ٣,٤١٠ حاوية نمطية  | -٣,١٣٢ حاوية نمطية  |
| حاويات مستوردة برسم المسافنة         | ٨,٦١٠ حاوية نمطية  | ٩,٢٤٩ حاوية نمطية  | -٦٣٩ حاوية نمطية    |
| حاويات مصدرة ملأى ببضائع لبنانية     | ٧,٦٨٧ حاوية نمطية  | ١٢,١٢٧ حاوية نمطية | -٤,٤٤٠ حاوية نمطية  |
| حاويات معاد تصديرها فارغة            | ١٢,٤٧٨ حاوية نمطية | ١٤,٤٣٠ حاوية نمطية | -١,٩٥٢ حاوية نمطية  |
| حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة    | ٧,٠٨٥ حاوية نمطية  | ٩,٦٤٩ حاوية نمطية  | -٢,٥٦٤ حاوية نمطية  |
| مجموع الحاويات برسم المسافنة         | ١٥,٦٩٥ حاوية نمطية | ١٨,٨٩٨ حاوية نمطية | -٣,٢٠٣ حاوية نمطية  |
| مجموع السيارات                       | ٢,٩٩٦ سيارة        | ٦,٢١٧ سيارة        | -٣,٢٢١ سيارة        |
| سيارات مستوردة                       | ١,٨١٩ سيارة        | ٤,٢٧٢ سيارة        | -٢,٤٥٣ سيارة        |
| سيارات معاد تصديرها بحراً            | ١,١٧٧ سيارة        | ١,٩٤٥ سيارة        | -٧٦٨ سيارة          |
| مجموع الواردات المرفئية دولار أميركي | ؟؟                 | ؟؟                 | ؟؟                  |

بينت الإحصاءات أن مرفأ بيروت سجل تراجعاً دراماتيكياً بحركته الإجمالية في تشرين الثاني (نوفمبر) عما كانت عليه في تشرين الأول (أكتوبر). فقد أظهرت الإحصاءات تراجع عدد البواخر والحاويات والسيارات والوزن الإجمالي للبضائع. كما بينت انخفاض حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية ومجموع الحاويات برسم المسافنة.

## مقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في تشرين الأول وتشرين الثاني ٢٠٢٣

عدد البواخر: بلغ ١٠٩ بواخر مقابل ١٢٧ باخرة، أي بتراجع نسبته ١٤٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٤٠٨ آلاف طن مقابل ٥٥٧ ألف طن، أي بانخفاض قدره ١٤٩ ألف طن ونسبته ٢٧٪. وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٤٠٨ آلاف طن في تشرين الثاني كالآتي:

**البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغ وزنها ٣٣٢ ألف طن مقابل ٣٨٦ ألف طن، أي بتراجع نسبته ١٤٪.

**البضائع اللبنانية المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحراً:** بلغ وزنها ٧٦ ألف طن مقابل ١٧١ ألف طن، أي بانخفاض نسبته ٥٦٪.

## تراجع كبير بحركة الحاويات في تشرين الثاني ٢٠٢٣

كما انخفض مجموع الحاويات التي تداولها المرفأ في ت<sup>٢</sup> إلى ٥٧٧٠٧ حاوية نمطية مقابل ٧٧٨٤٨ حاوية في ت<sup>١</sup>، أي بتراجع نسبته ٢٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٧٧٠٧ حاوية نمطية كالآتي:

**الحاويات المستوردة:** بلغ عددها ٢٧٧٧٩ حاوية نمطية مقابل ٣٧٤٢٠ حاوية، أي بانخفاض قدره ٩٦٤١ حاوية نمطية ونسبته ٢٦٪.

**الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً:** بلغ عددها ٢٧٢٥٠ حاوية نمطية مقابل ٣٦٢٠٦ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٥٪.

**الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن:** بلغت ٢٦٧٨ حاوية نمطية مقابل ٤٢٢٢ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٣٧٪.

## كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في تشرين الثاني ٢٠٢٣؟

**الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغت ١٨٨٩١ حاوية نمطية مقابل ٢٤٧٦١ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٤٪.

**الحاويات المستوردة فارغة:** بلغت ٢٧٨ حاوية نمطية مقابل ٣٤١٠ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٩٢٪.

**الحاويات المستوردة برسم المسافنة:** بلغت ٨٦١٠ حاوية نمطية مقابل ٩٢٤٩ حاوية، أي بتراجع نسبته ٧٪.

## كيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً؟

**الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية:** بلغت ٧٦٨٧ حاوية نمطية مقابل ١٢١٢٧ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٣٧٪.

**الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع**

## ارتفاع الحركة الإجمالية باستثناء حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي

١٢٥٢ باخرة، ٤,٩١٥ ملايين طن، ٧٥٧٣٣٦ حاوية نمطية و٥٧٥٤٦ سيارة

## وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في الأشهر الأحد عشر الأولى من العام ٢٠٢٣ والبالغة ٣٦٣٢٧٤ حاوية نمطية كالآتي:

**الحاويات المصدرة ملاً ببضائع لبنانية:** بلغت ٨٣٣٤٢ حاوية نمطية مقابل ٧٦٥٠٤ حاوية، أي بارتفاع قدره ٦٨٣٨ حاوية نمطية ونسبته ٩٪.

**الحاويات المصدرة ملاً ببضائع مستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغت ١٥٧٥٠١ حاوية نمطية مقابل ١٧٦٧٨١ حاوية، أي بتراجع قدره ١٩٢٨٠ حاوية نمطية ونسبته ١١٪.

**الحاويات المصدرة ملاً ببضائع مستوردة برسم المسافنة:** بلغت ١٢٢٤٣١ حاوية نمطية مقابل ٦٣٥٣٨ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٩٣٪.

## ارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة

وبلغ مجموع الحاويات برسم المسافنة في الأشهر الأحد عشر من العام الماضي ٢٤٣٩١٢ حاوية نمطية مقابل ١٢٦٠٠٩ حاوية للأشهر ذاتها من العام ٢٠٢٢، أي بزيادة قدرها ١١٧٩٠٣ حاوية نمطية ونسبتها ٩٤٪.

## وارتفاع مجموع السيارات في الأشهر الأحد عشر الأولى من العام ٢٠٢٣

كما ارتفع مجموع السيارات في مرفأ بيروت إلى ٥٧٥٤٦ سيارة مقابل ٣٣٢١٦ حاوية، أي بنمو قدره ٢٤٣٣٠ سيارة ونسبته ٧٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٧٥٤٦ سيارة كالآتي:

**السيارات المستوردة:** بلغت ٤٧٦٢٣ سيارة مقابل ٢٦٧٤٤ سيارة، أي بارتفاع قدره ٢٠٨٧٩ سيارة ونسبته ٧٨٪.

**السيارات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٩٩٢٣ سيارة مقابل ٦٤٧٢ سيارة، أي بزيادة قدرها ٣٤٥١ سيارة ونسبتها ٥٣٪.

ولا بد من الإشارة إلى أن إدارة واستثمار مرفأ بيروت لم تنشر قيمة الواردات المرفئية المستوفاة خلال ٢٠٢٣ وذلك للشهر الواحد والعشرين على التوالي. ■

## حركة مرفأ بيروت الإجمالية في الأشهر الأحد عشر الأولى من العامين ٢٠٢٣ و٢٠٢٢

| الأيام                               | الأشهر الأحد عشر الأولى ٢٠٢٣ | الأشهر الأحد عشر الأولى ٢٠٢٢ | +/-                  |
|--------------------------------------|------------------------------|------------------------------|----------------------|
| عدد البواخر                          | ١,٢٥٢ باخرة                  | ١,٠٨٢ باخرة                  | ١٧٠+                 |
| الوزن الإجمالي للبضائع (طن)          | ٤,٩١٥ مليون طن               | ٤,٧٤٥ مليون طن               | ١٧٠+ ألف طن          |
| بضائع مستوردة (طن)                   | ٤,٠٠٧ مليون طن               | ٣,٨٦٠ مليون طن               | ١٤٧+ ألف طن          |
| بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن) | ٩٠٨ آلاف طن                  | ٨٨٥ ألف طن                   | ٢٣+ ألف طن           |
| مجموع الحاويات (حاوية نمطية)         | ٧٥٧,٣٣٦ حاوية نمطية          | ٦٥٤,٣٤٤ حاوية نمطية          | ١٠,٩٩٢+ حاوية نمطية  |
| حاويات مستوردة                       | ٣٦١,١٦٦ حاوية نمطية          | ٣١١,٨٤٤ حاوية نمطية          | ٤٩,٣٢٢+ حاوية نمطية  |
| حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً     | ٣٩٦,١٧٠ حاوية نمطية          | ٣٤٢,٥٠٠ حاوية نمطية          | ٥٣,٦٧٠+ حاوية نمطية  |
| حاويات معاد تصديرها على متن السفن    | ٣٣,٨٩٦ حاوية نمطية           | ٢٥,٦٧٧ حاوية نمطية           | ٨,٢١٩+ حاوية نمطية   |
| حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي | ٢٢٧,١٣٥ حاوية نمطية          | ٢٢٤,٩١٥ حاوية نمطية          | ٢,٢٢٠+ حاوية نمطية   |
| حاويات مستوردة فارغة                 | ١٢,٥٠٠ حاوية نمطية           | ١٤,٤٠٨ حاوية نمطية           | -١,٩٠٨ حاوية نمطية   |
| حاويات مستوردة برسم المسافنة         | ١٢١,٥٨١ حاوية نمطية          | ٦٢,٤٧١ حاوية نمطية           | ٥٩,١١٠+ حاوية نمطية  |
| حاويات مصدرة ملاً ببضائع لبنانية     | ٨٣,٣٤٢ حاوية نمطية           | ٧٦,٥٠٤ حاوية نمطية           | ٦,٨٣٨+ حاوية نمطية   |
| حاويات معاد تصديرها فارغة            | ١٥٧,٥٠١ حاوية نمطية          | ١٧٦,٧٨١ حاوية نمطية          | -١٩,٢٨٠ حاوية نمطية  |
| حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة    | ١٢٢,٤٣١ حاوية نمطية          | ٦٣,٥٢٨ حاوية نمطية           | ٥٨,٩٠٣+ حاوية نمطية  |
| مجموع الحاويات برسم المسافنة         | ٢٤٣,٩١٢ حاوية نمطية          | ١٢٦,٠٠٩ حاوية نمطية          | ١١٧,٩٠٣+ حاوية نمطية |
| مجموع السيارات                       | ٥٧,٥٤٦ سيارة                 | ٣٣,٢١٦ سيارة                 | ٢٤,٣٣٠+ سيارة        |
| سيارات مستوردة                       | ٤٧,٦٢٣ سيارة                 | ٢٦,٧٤٤ سيارة                 | ٢٠,٨٧٩+ سيارة        |
| سيارات معاد تصديرها بحراً            | ٩,٩٢٣ سيارة                  | ٦,٤٧٢ سيارة                  | ٣,٤٥١+ سيارة         |



محمد بيرم  
مدير في مرفأ بيروت

بينت الإحصاءات أن مرفأ بيروت حقق أرقاماً جيدة بالحركة الإجمالية التي تداولها في الأشهر الأحد عشر الأولى من العام الماضي وأكثر مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام ٢٠٢٢. كما بينت ارتفاع عدد البواخر والحاويات والسيارات بالإضافة إلى حركة الحاويات المصدرة ملاً ببضائع لبنانية ومجموع الحاويات برسم المسافنة مقابل انخفاض حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي. وتأتي هذه النتائج الجيدة رغم الانخفاض الكبير الذي سجله مرفأ بيروت في شهر تشرين الثاني الماضي بسبب حرب إسرائيل على قطاع غزة وتمدها إلى الجنوب اللبناني، بالإضافة إلى التصعيد العسكري في البحر الأحمر والذي أثر سلباً على سلاسل التوريد والشحن والإمداد إلى ومن لبنان بسبب تجنب شركات الشحن عبور قناة السويس واختيارها الممر البحري الأطول بالدوران حول رأس الرجاء الصالح.

## مقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية خلال الأشهر الأحد عشر الأولى

من العامين ٢٠٢٢ و٢٠٢٣

وأفادت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في الأشهر الأحد عشر الأولى من العامين ٢٠٢٢ و٢٠٢٣ الأرقام التالية:

**مجموع البواخر:** بلغ ١٢٥٢ باخرة مقابل ١٠٨٢ أي بزيادة نسبته ١٦٪.

**الوزن الإجمالي للبضائع:** بلغ ٤,٩١٥ ملايين طن مقابل ٤,٧٤٥ ملايين طن، أي بزيادة قدرها ١٧٠ ألف طن ونسبته ٤٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٤,٩١٥ ملايين طن كالآتي:

**البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغت ٤,٠٠٧ ملايين طن مقابل ٣,٨٦٠ ملايين طن، أي بارتفاع نسبته ٤٪.

**البضائع اللبنانية المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٩٠٨ آلاف طن مقابل ٨٨٥ ألف طن، أي بنمو قدره ٢٣ ألف طن ونسبته ٣٪.

## وارتفاع بمجموع حركة الحاويات

كما سجل مرفأ بيروت تداول ٧٥٧٣٣٦ حاوية نمطية مقابل ٦٥٤٣٤٤ حاوية، أي بزيادة قدرها ١٠٢٩٩٢ حاوية نمطية ونسبتها ١٦٪.

وتوزع مجموع الحاويات والبالغ ٧٥٧٣٣٦ حاوية نمطية كالآتي:

**الحاويات المستوردة:** بلغت ٣٦١١٦٦ حاوية نمطية مقابل ٣١١٨٤٤ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٦٪.

**الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٣٦٣٢٧٤ حاوية نمطية مقابل ٣١٦٨٢٣ حاوية، أي بزيادة نسبته ١٥٪.

**الحاويات المصدرة تستيقفها على متن السفن:** بلغت ٣٣٨٩٦ حاوية نمطية مقابل ٢٥٦٧٧ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٢٨٪.

## كيف توزع مجموع الحاويات المستوردة في الأشهر الأحد عشر الأولى من ٢٠٢٣؟

وتوزع مجموع الحاويات المستوردة في الأشهر الأحد عشر الأولى من العام ٢٠٢٣ والبالغ ٣٦١١٦٦ حاوية نمطية كالآتي:

**الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغت ٢٢٧٦٣٥ حاوية نمطية مقابل ٢٢٤٩٦٥ حاوية، أي بتراجع نسبته ٣٪.

**الحاويات المستوردة فارغة:** بلغت ١٢٠٥٠ حاوية نمطية مقابل ١٤٤٠٨ حاوية، أي بانخفاض قدره ٢٣٥٨ حاوية نمطية ونسبته ١٦٪.

**الحاويات المستوردة برسم المسافنة:** بلغت ١٢١٤٨١ حاوية نمطية مقابل ٦٢٤٧١ حاوية، أي بزيادة قدرها ٥٩٠١٠ حاوية نمطية ونسبتها ٩٤٪.

## انخفاض الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس انعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية

٦٨ باخرة، ٢٧٢ ألف طن، ٨٠١٩ حاوية نمطية، ١٣١٣ شاحنة و٢,٠٥٥ مليون دولار

**مجموع الحاويات:** بلغ ٨٠١٩ حاوية نمطية مقابل ٥٩٤٠ حاوية، أي بارتفاع قدره ٢٠٧٩ حاوية نمطية ونسبته ٣٥٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٠١٩ حاوية نمطية كالآتي:

**الحاويات المستوردة:** بلغت ٢١٣٩ حاوية نمطية مقابل ٣٠٥٠ حاوية، أي بتراجع قدره ٩١١ حاوية نمطية ونسبته ٣٠٪.

**الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٥٨٨٠ حاوية نمطية مقابل ٢٨٩٠ حاوية، أي

بزيادة قدرها ٢٩٩٠ حاوية نمطية ونسبتها ١٠٣٪.

**مجموع الشاحنات:** بلغ ١٣١٣ شاحنة مقابل ٢٦٠١، أي بانخفاض نسبته ٥٠٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٣١٣ شاحنة كالآتي:

**الشاحنات الواردة بحراً:** بلغت ٦٤٥ شاحنة مقابل ٢٩٧، أي بتراجع نسبته ٥٠٪. **الشاحنات الصادرة والمعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٦٦٨ شاحنة مقابل ١٣٠٤ شاحنات، أي بانخفاض قدره ٦٣٦ شاحنة ونسبتها ٤٩٪.

## الواردات المرفئية في ت ٢٠٢٣ أكبر من ت ٢٠٢٢

وتراجع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس في تشرين الثاني ٢٠٢٣ لم ينسحب على مجموع الواردات المرفئية التي ارتفعت إلى ٢,٠٥٥ مليون دولار أميركي مقابل ٥٦,١٠٣ مليار ليرة في تشرين الثاني ٢٠٢٢، أي ما يعادل ١,٤٠٢ مليون دولار حسب سعر صرف الدولار الأميركي في السوق الموازية والبالغ ٤٠ ألف ليرة لبنانية للدولار الأميركي الواحد، أي بزيادة نسبتها ٤٧٪.

## حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في تشرين الأول وتشين الثاني ٢٠٢٣

| الأيوب                               | تشرين الثاني ٢٠٢٣        | تشرين الأول ٢٠٢٣         | +/-                   |
|--------------------------------------|--------------------------|--------------------------|-----------------------|
| عدد البواخر                          | ٦٨ باخرة                 | ٧٩ باخرة                 | -١١ باخرة             |
| الوزن الإجمالي للبضائع (طن)          | ٢٧٢ ألف طن               | ٢٧٧ ألف طن               | -٥ ألف طن             |
| بضائع مستوردة (طن)                   | ١٣١ ألف طن               | ١٧٣ ألف طن               | -٤٢ ألف طن            |
| بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن) | ١٤١ ألف طن               | ١٠٤ ألف طن               | +٣٧ ألف طن            |
| عدد السيارات                         | -                        | ٣٢٥ سيارة                | -٣٢٥ سيارة            |
| مجموع الحاويات (حاوية نمطية)         | ٨,٠١٩ حاوية نمطية        | ٧,٣٢٧ حاوية نمطية        | +٦٩٢ حاوية نمطية      |
| حاويات مستوردة                       | ٢,١٣٩ حاوية نمطية        | ٤,٣٤٠ حاوية نمطية        | -٢,٢٠١ حاوية نمطية    |
| حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً     | ٥,٨٨٠ حاوية نمطية        | ٢,٩٨٧ حاوية نمطية        | +٢,٨٩٣ حاوية نمطية    |
| مجموع الشاحنات:                      | ١,٣١٣ شاحنة              | ١,٣٨٥ شاحنة              | -٧٢ شاحنة             |
| شاحنات واردة بحراً                   | ٦٤٥ شاحنة                | ٦٩٧ شاحنة                | -٥٢ شاحنة             |
| شاحنات صادرة ومعاد تصديرها بحراً     | ٦٦٨ شاحنة                | ٦٨٨ شاحنة                | -٢٠ شاحنة             |
| مجموع الواردات المرفئية (د.أ)        | ٢,٠٥٥ مليون دولار أميركي | ٢,٩٢٠ مليون دولار أميركي | -٨٦٥ ألف دولار أميركي |

## حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في شهر تشرين الثاني ٢٠٢٣ و ٢٠٢٢

| الأيوب                               | تشرين الثاني ٢٠٢٣        | تشرين الثاني ٢٠٢٢        | +/-                   |
|--------------------------------------|--------------------------|--------------------------|-----------------------|
| عدد البواخر                          | ٦٨ باخرة                 | ٦٨ باخرة                 | لا شيء                |
| الوزن الإجمالي للبضائع (طن)          | ٢٧٢ ألف طن               | ٣١٩ ألف طن               | -٤٧ ألف طن            |
| بضائع مستوردة (طن)                   | ١٣١ ألف طن               | ١٧٢ ألف طن               | -٤١ ألف طن            |
| بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن) | ١٤١ ألف طن               | ١٤٧ ألف طن               | -٦ ألف طن             |
| عدد السيارات                         | -                        | ٣٥٨ سيارة                | -٣٥٨ سيارة            |
| مجموع الحاويات (حاوية نمطية)         | ٨,٠١٩ حاوية نمطية        | ٥,٩٤٠ حاوية نمطية        | +٢,٠٧٩ حاوية نمطية    |
| حاويات مستوردة                       | ٢,١٣٩ حاوية نمطية        | ٣,٥٠٠ حاوية نمطية        | -٩١١ حاوية نمطية      |
| حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً     | ٥,٨٨٠ حاوية نمطية        | ٢,٨٩٠ حاوية نمطية        | +٢,٩٩٠ حاوية نمطية    |
| مجموع الشاحنات:                      | ١,٣١٣ شاحنة              | ١,٢٠١ شاحنة              | +١,٢٨٨ شاحنة          |
| شاحنات واردة بحراً                   | ٦٤٥ شاحنة                | ١,٢٩٧ شاحنة              | -٦٥٢ شاحنة            |
| شاحنات صادرة ومعاد تصديرها بحراً     | ٦٦٨ شاحنة                | ١,٣٠٤ شاحنة              | -٦٣٦ شاحنة            |
| مجموع الواردات المرفئية (د.أ)        | ٢,٠٥٥ مليون دولار أميركي | ١,٤٠٢ مليون دولار أميركي | +٦٥٣ ألف دولار أميركي |

سجل مرفأ طرابلس في شهر تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠٢٣ حركة إجمالية أدنى مما كانت عليه في شهر تشرين الأول (أكتوبر) ٢٠٢٣. فقد أظهرت الإحصاءات انخفاض الوزن الإجمالي للبضائع وعدد بواخر السيارات والشاحنات، مقابل ارتفاع عدد الحاويات. كما بينت أن هذا الانخفاض انعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية التي سجلت تراجعاً.

## مقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في تشرين الأول وتشين الثاني ٢٠٢٣

وأفادت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في شهري تشرين الأول وتشين الثاني من العام ٢٠٢٣ الأرقام التالية:

**عدد البواخر:** بلغ ٦٨ باخرة مقابل ٧٩ باخرة، أي بانخفاض نسبته ١٤٪. **الوزن الإجمالي للبضائع:** بلغ ٢٧٢ ألف طن مقابل ٢٧٧ ألف طن، أي بتراجع قدره ٥ آلاف طن ونسبته ٢٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٢٧٢ ألف طن على الشكل التالي: **البضائع الواردة:** بلغ وزنها ١٣١ ألف طن مقابل ١٧٣ ألف طن أي بتراجع قدره ٤٢ ألف طن ونسبته ٢٤٪.

**البضائع الصادرة والمعاد تصديرها بحراً:** بلغ وزنها ١٤١ ألف طن مقابل ١٠٤ آلاف طن، أي بارتفاع قدره ٣٧ ألف طن ونسبته ٣٦٪.

**عدد السيارات:** مرفأ طرابلس لم يتداول أية سيارة في تشرين الثاني مقابل ٣٢٥ سيارة في تشرين الأول المنصرم.

**مجموع الحاويات:** بلغ ٨٠١٩ حاوية نمطية مقابل ٧٣٢٧ حاوية أي بارتفاع قدره ٦٩٢ حاوية نمطية ونسبته ٩٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٠١٩ حاوية نمطية كالآتي: **الحاويات المستوردة:** بلغت ٢١٣٩ حاوية نمطية مقابل ٤٣٤٠ حاوية، أي بتراجع قدره ٢٢٠١ حاوية نمطية ونسبتها ٥١٪.

**الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٥٨٨٠ حاوية نمطية مقابل ٢٩٨٧ حاوية، أي بزيادة قدرها ٢٨٩٣ حاوية نمطية ونسبتها ٩٧٪.

**مجموع الشاحنات:** بلغ ١٣١٣ شاحنة مقابل ١٣٨٥، أي بتراجع نسبته ٦٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٣١٣ شاحنة كالآتي:

**الشاحنات الواردة بحراً:** بلغت ٦٤٥ شاحنة مقابل ٦٩٧، أي بانخفاض نسبته ٧٪. **الشاحنات الصادرة والمعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٦٦٨ شاحنة مقابل ٦٨٨ شاحنة، أي بتراجع قدره ٢٠ شاحنة ونسبتها ٣٪.

## الواردات المرفئية في ت أدنى من ت

وأدى انخفاض الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس في تشرين الثاني الماضي إلى تراجع الواردات المرفئية التي بلغ مجموعها ٢,٠٥٥ مليون دولار مقابل ٢,٩٢٠ مليون دولار في تشرين الأول، أي بانخفاض نسبته ٣٠٪.

## حركة مرفأ طرابلس في ت أدنى من ت ٢٠٢٣

**عدد البواخر:** ٦٨ باخرة هو العدد ذاته للبواخر في شهر تشرين الثاني ٢٠٢٢. **الوزن الإجمالي:** بلغ ٢٧٢ ألف طن مقابل ٣١٩ ألف طن أي بانخفاض نسبته ١٥٪. وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٢٧٢ ألف طن كالآتي:

**البضائع الواردة:** بلغ وزنها ١٣١ ألف طن مقابل ١٧٢ ألف طن، أي بتراجع نسبته ٢٤٪. **البضائع الصادرة والمعاد تصديرها بحراً:** بلغ وزنها ١٤١ ألف طن مقابل ١٤٧ ألف طن، أي بانخفاض قدره ٦ آلاف طن ونسبته ٤٪.

**عدد السيارات:** لم يتداول مرفأ طرابلس أية سيارة في تشرين الثاني الماضي مقابل ٣٥٨ سيارة للشهر نفسه (تشرين الثاني) من العام ٢٠٢٢.



**ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:**

|                          |                                                                |
|--------------------------|----------------------------------------------------------------|
| <b>Egypt</b>             | Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),                 |
| <b>Turkey</b>            | Yarimca, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun |
| <b>Spain</b>             | Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao      |
| <b>Greece</b>            | Piraeus, Thessaloniki                                          |
| <b>France</b>            | Fos Sur Mer                                                    |
| <b>Portugal</b>          | Setubal, Leixeos                                               |
| <b>Tunisia</b>           | Souse, Bizerte, Rades                                          |
| <b>Algeria</b>           | Alger, Oran, Annaba                                            |
| <b>Morocco</b>           | Casablanca , Tanger                                            |
| <b>Libyan ports</b>      | Misurata , Khoms, Tripoli                                      |
| <b>Black Sea</b>         | Odessa, Constanta, Varna, Burgas, Novorossiysk, Poti           |
| <b>Ghana</b>             | Tema                                                           |
| <b>Ivory Coast</b>       | Abidjan                                                        |
| <b>Nigeria</b>           | Tincan Island / Apapa                                          |
| <b>Senegal</b>           | Dakar                                                          |
| <b>Mauritania</b>        | Nouakchott, Nouadhibou                                         |
| <b>Benin &amp; Niger</b> | Cotonou                                                        |
| <b>Mali</b>              | Burkina Faso                                                   |

## انخفاض كبير بحركة الحاويات ومرفأ بيروت يتداول ٥٧٧٠٧ حاوية نمطية

## تغييرات عدة في المراتب الأمامية وMERIT تحافظ على الأولى استيراداً وتصديراً

– كما حافظت وكالة MAERSK (لبنان) على المرتبة الثانية بشحنها ٢٠٧٤ حاوية نمطية مقابل ٢٩٠٠ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢٨٪.

– وراوحت وكالة MSC (لبنان) مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٦٢٧ حاوية نمطية مقابل ٤٠٩ حاويات، أي بزيادة قدرها ٢١٨ حاوية نمطية ونسبتها ٥٣٪.

– بينما حلت وكالة GEZAIYR TRANSPORT في المرتبة الرابعة بـ ٥٠١ حاوية نمطية مقابل ٣٤٠ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٤٧٪.

– في حين احتلت مجموعة SEALINE SHIPPING المرتبة الخامسة بـ ١٦٧ حاوية نمطية مقابل ٢٨٢ حاوية، أي بتراجع نسبته ٥٦٪.

## انخفاض مجموع الحاويات برسم المسافنة في تشرين الثاني ٢٠٢٣

وسجل المرفأ تراجعاً بحركة الحاويات برسم المسافنة في تشرين الثاني حيث بلغ مجموعها ١٥٦٩٥ حاوية نمطية مقابل ١٨٨٩٨ حاوية في تشرين الثاني بتراجع نسبته ١٧٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٥٦٩٥ حاوية نمطية في تشرين الثاني كالاتي:

– حافظت MERIT SHIPPING على المرتبة الأولى بتداولها ١١٤١٦ حاوية نمطية برسم المسافنة مقابل ١٤٣٧٧ حاوية أي بانخفاض نسبته ٢١٪.

– كما بقيت وكالة MSC لبنان في المرتبة الثانية بـ ٢٥٢١ حاوية نمطية مقابل ١٨٩٣ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٣٣٪.

– وحلت الوكالات البحرية الباقية في المرتبة الثالثة بـ ١٧٥٨ حاوية نمطية مقابل ٢٦٢٨ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٣٣٪.

RANKS OF SHIPPING AGENCIES BY IMPORTING CONTAINERS TO BEIRUT PORT  
OCTOBER & NOVEMBER 2023

| استيراد – IMPORT                          |          |          |           |
|-------------------------------------------|----------|----------|-----------|
| NAME OF SHIPPING AGENCIES                 | NOV 2023 | OCT 2023 | +/- (TEU) |
| 01- MERIT SHIPPING AGENCY                 | 5,912    | 7,563    | -1,651    |
| 02- MSC (LEBANON)                         | 4,654    | 5,065    | -411      |
| 03- MAERSK (LEBANON)                      | 3,045    | 4,368    | -1,323    |
| 04- GEZAIYR TRANSPORT                     | 2,098    | 1,438    | +660      |
| 05- SEALINE GROUP                         | 1,049    | 1,705    | -656      |
| 06- GHARIB SHIPPING & TRADING             | 860      | 1,145    | -285      |
| 07- EL-FIL SHIPPING AGENCY                | 504      | 376      | +128      |
| 08- MEDBRIDGE SHIPPING                    | 439      | 2,212    | -1,773    |
| 09- TOURISM & SHIPPING SERVICES           | 187      | 346      | -159      |
| 10- MLH (LEBANON)                         | 111      | 89       | +22       |
| 11- BADRE FREYHA AGENCY                   | 30       | 19       | +11       |
| 12- ABOU RJEILY SHIPPING                  | 2        | -        | +2        |
| 13- SEANAUTICS AGENCY                     | -        | 406      | -406      |
| 14- JOSEMAR AGENCY                        | -        | 24       | -24       |
| 15- DIVERSE SHIPPING AGENCIES             | -        | 5        | -5        |
| TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU) | 18,891   | 24,761   | -5,870    |
| TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)                  | 278      | 3,410    | -3,132    |
| TOTAL IMPORT FOR TRANSHIPMENT (TEU)       | 8,610    | 9,249    | -639      |
| TOTAL GENERAL IMPORT (TEU)                | 27,779   | 37,420   | -9,641    |

RANKS OF SHIPPING AGENCIES BY IMPORTING CONTAINERS TO BEIRUT PORT  
OCTOBER & NOVEMBER 2023

| تصدير – EXPORT                                |          |          |           |
|-----------------------------------------------|----------|----------|-----------|
| NAME OF SHIPPING AGENCIES                     | NOV 2023 | OCT 2023 | +/- (TEU) |
| 01- MERIT SHIPPING AGENCY                     | 4,142    | 7,404    | -3,262    |
| 02- MAERSK (LEBANON)                          | 2,074    | 2,900    | -826      |
| 03- MSC (LEBANON)                             | 627      | 409      | +218      |
| 04- GEZAIYR TRANSPORT                         | 501      | 340      | +161      |
| 05- SEALINE GROUP                             | 167      | 382      | -215      |
| 06- GHARIB SHIPPING & TRADING                 | 111      | 268      | -157      |
| 07- MEDBRIDGE AGENCY                          | 37       | 104      | -67       |
| 08- EL-FIL SHIPPING AGENCY                    | 13       | 110      | -97       |
| 09- MLH (LEBANON)                             | 12       | -        | +12       |
| 10- TOURISM & SHIPPING SERVICES               | 3        | 9        | -6        |
| 11- SEANAUTICS AGENCY                         | -        | 201      | -201      |
| TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGOES (TEU) | 7,687    | 12,127   | -4,440    |
| TOTAL EXPORT EMPTY (TEU)                      | 12,478   | 14,430   | -1,952    |
| TOTAL EXPORT FOR TRANSHIPMENT (TEU)           | 7,085    | 9,649    | -2,564    |
| TOTAL GENERAL EXPORT (TEU)                    | 27,250   | 36,206   | -8,956    |

سجل مرفأ بيروت في شهر تشرين الثاني (نوفمبر) الماضي حركة حاوية أدنى بكثير مما كانت عليه في شهر تشرين الأول (أكتوبر) المنصرم. وأظهرت الإحصاءات ان تغييرات عدة شهدتها المراتب الأمامية.

## تراجع كبير بحركة الحاويات في تشرين الثاني ٢٠٢٣

فقد انخفض مجموع الحاويات في مرفأ بيروت إلى ٥٧٧٠٧ حاوية نمطية مقابل ٧٧٨٤٨ حاوية، أي بتراجع كبير قدره ٢٠١٤١ حاوية نمطية ونسبته ٢٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٧٧٠٧ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٢٧٧٧٩ حاوية نمطية مقابل ٣٧٤٢٠ حاوية، أي بانخفاض قدره ٩٦٤١ حاوية نمطية ونسبته ٢٦٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٢٧٢٥٠ حاوية نمطية مقابل ٣٦٢٠٦ حاوية، أي بتراجع قدره ٨٩٥٦ حاوية نمطية ونسبته ٢٥٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ٢٦٧٨ حاوية نمطية مقابل ٤٢٢٢ حاوية، أي بانخفاض قدره ١٥٤٤ حاوية نمطية ونسبته ٣٧٪.

## كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في تشرين الثاني ٢٠٢٣؟

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٨٨٩١ حاوية نمطية مقابل ٢٤٧٦١ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٤٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ٢٧٨ حاوية نمطية مقابل ٣٤١٠ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٩٢٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٨٦١٠ حاوية نمطية مقابل ٩٢٤٩ حاوية، أي بتراجع نسبته ٧٪.

## تغييرات عدة في المراتب الأمامية وMERIT تحافظ على الأولى استيراداً

وأظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ١٨٨٩١ حاوية نمطية أن بعض المراتب الأمامية طرأت عليها تغييرات:

– فوكالة MERIT SHIPPING احتلت كعادتها المرتبة الأولى بتفريغها ٥٩١٢ حاوية نمطية مقابل ٧٥٦٣ حاوية في تشرين الثاني، أي بتراجع نسبته ٢٢٪.

– واحتفظت وكالة MSC (لبنان) بالمرتبة الثانية باستيرادها ٤٦٥٤ حاوية نمطية مقابل ٥٠٦٥ حاوية أي بانخفاض نسبته ٨٪.

– كما راوحت وكالة MAERSK (لبنان) مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٣٠٤٥ حاوية نمطية مقابل ٣٦٨ حاوية، أي بتراجع نسبته ٣٠٪.

– بينما حلت في المرتبة الرابعة وكالة GEZAIYR TRANSPORT بـ ٢٠٩٨ حاوية نمطية مقابل ١٤٣٨ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٤٦٪.

– واحتلت مجموعة SEALINE SHIPPING المرتبة الخامسة بـ ١٠٤٩ حاوية نمطية مقابل ١٧٠٥ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٣٩٪.

## وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في تشرين الثاني الماضي والبالغة ٢٧٢٥٠ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٧٦٨٧ حاوية نمطية مقابل ١٢١٢٧ حاوية في تشرين الأول، أي بتراجع نسبته ٣٧٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٢٤٧٨ حاوية نمطية مقابل ١٤٤٣٠ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٤٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٧٠٨٥ حاوية نمطية مقابل ٩٦٤٩ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٧٪.

## تبديلات في بعض المراتب الأمامية وMERIT تحتفظ بالأولى تصديراً

وأفادت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٧٦٨٧ حاوية نمطية في تشرين الثاني الماضي، ان تبديلات شهدتها بعض المراتب الأمامية:

– فوكالة MERIT SHIPPING احتفظت بالمرتبة الأولى بتصديرها ٤١٤٢ حاوية نمطية مقابل ٧٤٠٤ حاوية، أي بتراجع نسبته ٤٤٪.



**WEEKLY SAILING FROM/TO ITALY, TURKEY, FRANCE, GREECE, PORTUGAL**

**WEEKLY SAILING FROM / TO EGYPT**

**ALL SPECIAL EQUIPMENT ARE AVAILABLE  
(REEFER 20'/40', OPEN TOP, FLAT RACKS, OPEN TOP HC, WIDE CONTAINERS, TANKS)**

**General Agent:**

**Tarros Phoenicia s.a.l**

Beirut- Lebanon | Medawar | Charles Helou Avenue | Medawar Building | 9<sup>th</sup> Floor.

Tel: +961 1 577 570/1/2 | Fax: +961 1 442 858 | Email: tarros@tarros-lb.com

## انخفاض حركة الحاويات برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية تبديلات في بعض المراتب الأمامية وCMACGM الفرنسية تحتفظ بالأولى استيراداً وتصديراً



JEREMY NIXON  
ONE



ALBERTO MUSSO  
TARROS



ERIC HSIEH  
EVERGREEN



LUCIEN ARKAS  
ARKAS



DIEGO APONTE  
MSC



رودولف سعادة  
CMA CGM

### ٨١٪ حصة شركات الملاحة الخمس الأولى استيراداً في تشرين الثاني ٢٠٢٣

بلغت حصة شركات الملاحة الخمس الأولى استيراداً ١٥٢٤٦ حاوية نمطية في ت، أي ما نسبته ٨١٪ من مجموع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ١٨٨٩١ حاوية، بينما كانت حصة الشركات التي احتلت المراتب الخمس الأولى ذاتها في تشرين الأول ٢٠١٩ حاوية أي ما نسبته ٨٢٪ من مجموع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٤٧٦١ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢٥٪.

### ٨٧٪ حصة شركات الملاحة الخمس الأولى تصديراً في تشرين الثاني ٢٠٢٣

وبلغت حصة شركات الملاحة الخمس الأولى تصديراً في ت ٦٧٢٥٠ حاوية نمطية أي ما نسبته ٨٧٪ من مجموع حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٧٦٨٧ حاوية، في حين كانت حصة الشركات التي احتلت الخمس الأولى نفسها في ت ١٠٨٤٤١ حاوية أي ما نسبته ٨٩٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ١٢١٢٧ حاوية، بتراجع نسبته ٢٨٪.

#### RANKS OF SHIPPING LINES BY IMPORTING CONTAINERS TO BEIRUT PORT OCTOBER & NOVEMBER 2023

| استيراد – IMPORT                          |          |          |           |
|-------------------------------------------|----------|----------|-----------|
| NAME OF SHIPPING LINES                    | NOV 2023 | OCT 2023 | +/- (TEU) |
| 01 CMACGM - FRENCH                        | 4,821    | 7,458    | -2,637    |
| 02 MSC - SWITZERLAND                      | 4,494    | 4,958    | -464      |
| 03 MAERSK - DANISH                        | 3,354    | 4,251    | -897      |
| 04 ARKAS - TURKISH                        | 1,402    | 1,259    | +143      |
| 05 EVERGREEN - TAIWANESE                  | 1,175    | 1,955    | -780      |
| 06 COSCO - CHINESE                        | 793      | 1,573    | -780      |
| 07 TURKON - TURKISH                       | 746      | 431      | +315      |
| 08 TARROS - ITALY                         | 659      | 762      | -103      |
| 09 MEDKON - TURKISH                       | 512      | 996      | -484      |
| 10 ONE GROUP - JAPANESE                   | 430      | 428      | +2        |
| 11 HAPAG LLOYD - GERMANY                  | 242      | 190      | +52       |
| 12 MLH EGYPT                              | 116      | 89       | +27       |
| 13 YANG MING - TAIWANESE                  | 54       | 67       | -13       |
| 14 VOLTA CONTAINER LINE (U.A.E)           | 36       | 61       | -25       |
| 15 BAF LEBANON                            | 30       | -        | +30       |
| 16 A.P.L - U.S.A                          | 12       | -        | +12       |
| 17 DIVERSE SHIPPING LINES                 | 15       | 81       | -66       |
| 18 SEALINE (LEBANON)                      | -        | 130      | -130      |
| 19 HAMBURG SUD - GERMANY                  | -        | 72       | -72       |
| TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU) | 18,891   | 24,761   | -5,870    |

#### RANKS OF SHIPPING LINES BY EXPORTING CONTAINERS FROM BEIRUT PORT OCTOBER & NOVEMBER 2023

| تصدير – EXPORT                                |          |          |           |
|-----------------------------------------------|----------|----------|-----------|
| NAME OF SHIPPING LINES                        | NOV 2023 | OCT 2023 | +/- (TEU) |
| 01 CMACGM - FRENCH                            | 3,177    | 6,385    | -3,208    |
| 02 MAERSK - DANISH                            | 2,026    | 2,684    | -658      |
| 03 MSC - SWITZERLAND                          | 627      | 409      | +218      |
| 04 COSCO - CHINESE                            | 540      | 837      | -297      |
| 05 EVERGREEN - TAIWANESE                      | 355      | 529      | -174      |
| 06 ARKAS - TURKISH                            | 282      | 373      | -91       |
| 07 ONE GROUP - JAPANESE                       | 253      | 217      | +36       |
| 08 TURKON - TURKISH                           | 128      | 119      | +9        |
| 09 MEDKON - TURKISH                           | 91       | 248      | -157      |
| 10 TARROS - ITALY                             | 90       | 155      | -65       |
| 11 HAPAG LLOYD - GERMANY                      | 69       | 121      | -52       |
| 12 YANG MING - TAIWANESE                      | 31       | 31       | -         |
| 13 MLH EGYPT                                  | 14       | -        | +14       |
| 14 HAMBURG SUD - GERMANY                      | 4        | 18       | -14       |
| 15 VOLTA CONTAINER LINE - U.A.E               | -        | 1        | -1        |
| TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGOES (TEU) | 7,687    | 12,127   | -4,440    |

بينت الإحصاءات أن شركات الملاحة التي تتعامل مع مرفأ بيروت سجلت انخفاضاً بحركة الحاويات التي أمّنت استيرادها برسم الاستهلاك المحلي وتلك التي تصديرها ملأى ببضائع لبنانية في شهر تشرين الثاني (نوفمبر) الماضي عما كانت عليه في شهر تشرين الأول المنصرم. كما أظهرت أن تبديلات طرأت على بعض المراتب الأمامية استيراداً وتصديراً.

### تراجع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في تشرين الثاني ٢٠٢٣

فقد بلغ مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي ١٨٨٩١ حاوية نمطية مقابل ٢٤٧٦١ حاوية في تشرين الأول، أي بانخفاض نسبته ٢٤٪.

### تبديلات في بعض المراتب وCMACGM تحتفظ بالأولى استيراداً

وأفادت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في تشرين الثاني والبالغة ١٨٨٩١ حاوية نمطية أن تبديلات شهدتها بعض المراتب الأمامية:

– فشركة الملاحة الفرنسية CMACGM حافظت على المرتبة الأولى بتفريغها ٤٨٢١ حاوية نمطية من البواخر التي استقبلتها وبواخر شركات الملاحة التي يضمها تحالف بحري واحد (ALLIANCE)، مقابل ٧٤٥٨ حاوية في تشرين الأول، أي بتراجع نسبته ٣٥٪.

– كما حافظت الملاحة السويسرية MSC على المرتبة الثانية باستيرادها ٤٤٩٤ حاوية نمطية مقابل ٤٩٥٨ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٩٪.

– وراوحت شركة الملاحة الدانمركية MAERSK مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٣٣٥٤ حاوية نمطية مقابل ٤٢٥١ حاوية أي بتراجع نسبته ٢١٪.

– بينما حلت شركة الملاحة التركية ARKAS في المرتبة الرابعة بـ ١٤٠٢ حاوية نمطية مقابل ١٢٥٩ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١١٪.

– في حين احتلت شركة الملاحة التايوانية EVERGREEN المرتبة الخامسة بـ ١١٧٥ حاوية نمطية مقابل ١٩٥٥ حاوية أي بانخفاض نسبته ٤٠٪.

### وانخفاض حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية

كما تراجعت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في تشرين الثاني إلى ٧٦٨٧ حاوية نمطية مقابل ١٢١٢٧ حاوية في تشرين الأول، أي بتراجع قدره ٤٤٤٠ حاوية نمطية ونسبته ٣٧٪.

### وتبديلات في بعض المراتب وCMACGM تحافظ على الأولى تصديراً

وأظهرت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٧٦٨٧ حاوية نمطية أن تبديلات طرأت على بعض المراتب الأمامية:

– فشركة CMACGM ظلت محتلة المرتبة الأولى بتصديرها ٣١٧٧ حاوية نمطية مقابل ٦٣٨٥ حاوية في ت، أي بانخفاض نسبته ٥٠٪.

– كما حافظت شركة MAERSK على المرتبة الثانية بشحنها ٢٠٢٦ مقابل ٢٦٨٤ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٥٪.

– واحتلت MSC المرتبة الثالثة بـ ٦٢٧ حاوية نمطية مقابل ٤٠٩ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٥٣٪.

– وحلت شركة الملاحة الصينية COSCO في المرتبة الرابعة بـ ٥٤٠ حاوية نمطية مقابل ٨٣٧ حاوية، أي بتراجع نسبته ٣٥٪.

– وكانت المرتبة الخامسة من نصيب شركة EVERGREEN بـ ٣٥٥ حاوية نمطية مقابل ٥٢٩ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٣٣٪.



HMM Co. Ltd.



Regular weekly sailings from Far East and Indian Ports to Beirut with the following vessels:

**HYUNDAI OAKLAND    V/ 0128**

**HYUNDAI JAKARTA    V/ 0129**

**HYUNDAI TOKYO    V/ 0151**

**HYUNDAI COLOMBO    V/ 0137**

SPECIAL EQUIPMENTS AVAILABLE: 40'HC – REEFER – OPEN TOP – FLATS.

**General Agent :**

**HMM Agency (Lebanon) SAL**

Charles Helou Avenue, Medawar 1200 Bldg.

9<sup>th</sup> Floor, Medawar, Beirut, Lebanon

Tel: 961.1.560476 / 447317

Email: lbwaz@hmm21.com

## لدى زيارة اللواء البيسري مقر كاريتاس الأب عبود: تاريخه ناصعاً ويعطي قيمة للمركز الذي يستلمه

والحياة هي دائماً صراع بين الخير والشر، وكاريتاس رمز الخير الذي نأمل أن يتكاثر أصحابه في هذا البلد وسط هذه الظروف الصعبة».

وقال: «نحن شركاء لكاريتاس وهي شريكة لنا حتى في وجبات الطعام التي تقدمها. لذلك نشكرها دون أن ننسى المساهمة الدؤوبة في كل أعمالنا خصوصاً وأننا نعمل ضمن شروط إنسانية لتحسين الشروط لأي إنسان موجود على أرضنا، فهناك ١٤ مليون لبناني منتشرين في العالم وثمة من يساعدهم. من هنا نحن مجبرون على مساعدة أخينا الإنسان لأننا كلنا أخوة في الإنسانية».

### دروع

وقدم عبود درعاً إلى اللواء البيسري عربون «شكر وتقدير للدور الذي تلعبه المديرية في المحافظة على أمن البلاد». بدوره قدم اللواء البيسري درعاً إلى كاريتاس تقديراً لـ «عطاءاتها وعملها الانساني في خدمة من هم أكثر حاجة».



زار المدير العام للأمن العام بالإنيابة اللواء الياس البيسري المركز الرئيسي لرابطة كاريتاس لبنان في سنن الفيل، حيث كان في استقباله رئيس الرابطة الأب ميشال عبود، نائب الرئيس الدكتور نقولا الحجار، أعضاء مجلس الإدارة، المدراء، المسؤولون عن الأقسام والموظفون.

ورحب عبود بزيارة اللواء البيسري وقال: «نرحب اليوم باللواء الياس البيسري الذي خدم في المؤسسات الأمنية وكان تاريخه ناصعاً، حيث برهن عن تضحية كبيرة

وخدمة جعلته يصل إلى مديرية الأمن العام ويتسلم كل هذه المسؤوليات». أضاف: «كل من عرف العقيد ثم العميد الياس البيسري يتحدث عن الشفافية والنقاوية في العمل، وهو ما جعلنا نشكر الله عند تسلمه مديرية الأمن العام حيث شعرنا أننا نصل إلى دولة على رأسها أشخاص يعطون قيمة للمراكز التي يتسلمونها».

بدوره، قال اللواء البيسري: «نعتبر أنفسنا في الأمن العام مع الأب عبود وكاريتاس في خندق واحد ولدينا هموم مشتركة، لكن لكاريتاس شعار خاص وهو المحبة والمبنية دائماً على الخير

## سلوم: مرضى السرطان يتعرضون لإبادة جماعية مسؤولون ولا أسفل



اعتبر نقيب صيادلة لبنان جو سلوم في بيان، أن «ما يُرتكب اليوم في حق مرضى السرطان والأمراض المستعصية هو بمثابة إبادة جماعية، ففقدان المدعوم من تلك الأدوية، أو

توافرها بشكل متقطع، أو استبدالها بأدوية أقل جودة، أو اضطرابهم إلى اللجوء إلى السوق السوداء، يحرم آلاف المرضى من العلاج الناجع، ويرسم لهم قدرهم الحتمي». واعتبر أن «من أقل واجبات السلطات أن تضع هذا الموضوع الإنساني والأخلاقي على رأس الأولويات، وتدعو فوراً إلى مؤتمر دولي للمانحين. وتستنهض الضمير العالمي لمساعدة مرضى لبنان، فالأموال المطلوبة لدعم وتأمين كل أدوية مرضى السرطان والأمراض المستعصية لا تتعدى الـ ٣٦٠ مليون دولار سنوياً».

## مافيات تتاجر بالطوابع... لكن من يسلمها؟

### الدفع الإلكتروني هو الحل لكن المافيات والمسؤولين هما واحد



بيع عشرة اضعاف من ثمنه الرسمي

اتهم عدد من النواب والوزراء مافيات الطوابع باستغلالهم إياها من مصدر ما وبيعها بأكثر من ثمنها بـ ١٠ مرات. لا تستغرب أي أمر في لبنان. علماً أن معرفة الأشخاص الذين يسلمون الطوابع أمر سهل جداً والمطلوب فقط التوجه إلى مكان طباعتها. وهناك أمر آخر يطبق في معظم دول العالم وهو الدفع إلكترونياً... إلا أن هذه المسألة غير ممكنة في وطننا لأن معظم المسؤولين والمافيات هما واحد.

## تقرير «مينافاتف» يركز على الفساد الحكومي وعجز القضاء والتهرب القضائي

### وانعدام الثقة بالقطاع المصرفي

أشار تقرير مجموعة العمل المالي لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا (مينافاتف) بوضوح إلى تمويل حزب الله والفساد الحكومي الشائع على كل المستويات وعجز القضاء وتواطئه وضحالة عمل النيابة العامة التمييزية، فضلاً عن قصور فاضح في فهم كيفية مكافحة الجرائم المالية لدى كتاب العدل والمحاسبين والمحامين في القيود والعقود والميزانيات. إلى ذلك، أكد شبه انعدام على صعيد نتائج إجراءات مكافحة التهرب الضريبي والجمركي. وحذر من استمرار انعدام الثقة بالقطاع المصرفي ما يعني تفشي الاقتصاد النقدي الذي يشكل أرضاً خصبة لتبييض الأموال والتهرب الضريبي.



liaassurex

Let's talk  
about  
tomorrow

[www.liaassurex.com](http://www.liaassurex.com)  
01 982 000

## سمير صليبا: تحوّل الضمان الاجتماعي لجابي خوات بعد استيلائه على كل أموال الموظفين خلال لقاء تشاركي في المجلس الإقتصادي



سمير صليبا



شارل عربي



د. محمد كركي

عقد في المجلس الإقتصادي والإجتماعي والبيئي، بدعوة من رئيسه شارل عربي لقاء تشاركي مع وزير العمل في حكومة تصريف الاعمال مصطفى بيزم، في حضور المدير العام للصندوق الوطني للضمان الاجتماعي الدكتور محمد كركي للبحث في قضايا العمل والحماية الاجتماعية في ظل الأوضاع الراهنة. وألقى المدير العام للضمان الاجتماعي محمد كركي، كلمة جاء فيها: «نحن كل هدفنا، من الآن حتى نهاية هذا العام، أن يعود الضمان الاجتماعي إلى سابق عهده، وأن يقال «نيال يللي عنده ضمان اجتماعي». إنما للوصول إلى هذا الأمر هناك خطوات، لذلك عرضنا في اللقاء طرقاً متعددة».

### لا ثقة بالصندوق الوطني للضمان الاجتماعي

وتخلل اللقاء مداخلة نارية لمالك علامة مايك سبور السيد سمي صليبا سلط فيها الضوء على المقاربة ما بين القطاع الخاص والصندوق الوطني للضمان الاجتماعي والوزارات، حيث يتمثل التحدي الأكبر للقطاع الخاص في المحافظة على موظفيه باعتبارهم الركيزة الأساس، وبالتالي لا يمكن لأحد المزايدة على حرصهم ومحبتهم لموظفيهم، حيث أصبحت الشركات الخاصة مجبرة على مخالفة القوانين للحفاظ على الكادر البشري. لافتاً إلى عدم وجود ثقة بالصندوق الوطني للضمان الاجتماعي بعد استيلائه على أموال الموظفين، ما دفع بمعظم الشركات الخاصة للتعاون مع شركات تأمين لضمان موظفيها وحصولهم على الرعاية الصحية المناسبة. كما طالب صليبا أن يتعامل مندوبي الشركات لدى الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي باحترام دون تكبد عناء إجراء المعاملات، مشدداً على ضرورة تحسين أداء صندوق الضمان باعتباره مؤسسة خدماتية تحولت للأسف إلى مؤسسة تجبي الخوات. وختم مداخلته: في حال لم يطور «الضمان الاجتماعي» خدماته، ستبقى نظرتنا له كذلك التي نتعامل بها مع القطاع المصرفي وانعدام الثقة بأي جهة سلبت أموال الشعب اللبناني ومخدراته.

## شعبان: ٣٤٪ من المصارف اللبنانية يسيطر عليها سياسيين



نشر الباحث جاد شعبان (ممتدى البحوث الاقتصادية) مع مؤلفين مشاركين في «تريانغل» ورقة عمل محدثة عن سيطرة السياسيين على المصارف اللبنانية. فبعد تحليل البيانات الأخيرة عن المصارف التجارية التي تغطي ٢٣ مصرفاً رئيسياً (تتركز فيها ٩٩٪ من إجمالي أصول القطاع)، تؤكد النتائج أن القطاع المصرفي اللبناني يسيطر عليه رأس المال المرتبط بالنخب السياسية في البلاد التي تمارس نفوذاً كبيراً على القطاع. وكشفت البيانات الجديدة أن ٣٤٪ من أصول المصارف التجارية يمكن أن تُعزى إلى السيطرة السياسية، وأن أكثر من ثلث مجالس إدارات المصارف يشغلها أفراد مقربون من السياسيين. والأخطر من ذلك أن هناك زيادة كبيرة في عدد مساهمي المصارف الذين لديهم هيكل قانوني تسيطر عليه الشركات القابضة. وذلك يشمل ٤٢٪ من المصارف في لبنان، معظمها مسجل في سجلات ضريبية خارج البلاد، وهو اكتشاف له آثار كبيرة على إعادة الهيكلة والمساءلة المحتملة لهذه المصارف في ضوء الأزمة المالية التي حلت بالبلاد.

## ٦,٤ مليارات دولار تحوّل إلى لبنان سنوياً تخفف من عناء المحتاجين السلطات المهترئة تتربص لسرقة ما أمكنها

قدّر البنك الدولي حجم تحويلات المغتربين الوافدة إلى لبنان بـ ٦,٤ مليارات دولار في العام ٢٠٢٣، ليحل بذلك لبنان في المركز الثالث إقليمياً، مسبقاً فقط من مصر (٢٤,٢ مليار دولار) والمغرب (١٢,١ مليار دولار). وقدّر تقرير البنك الدولي أن ترتفع تحويلات المغتربين حول العالم بنسبة ٣٪ في العام ٢٠٢٣ إلى ٨٦٠ مليار دولار. وكالعادة السلطات المهترئة والفاصلة التي لم تقم بعمل واحد جيد منذ استلامها لمسؤولياتها منذ عقود، وبعد ندرة الأموال المتوفرة للسرقة، ها هي الآن تتربص بأموال المحتاجين وتخطط لفرض ضرائب ورسوم و... دون تفكيرها ولو لبرهة بالفقراء والمعوزين لكي لا نقول ما يحتاجه الشعب لحياة مقبولة وأمنة.



Spiral **Motor**

Keep  
your **Car**  
covered.



Enjoy driving pleasures safely and stay covered with SNA's Motor Insurance Plan. Start your engine and enjoy the ride.

For more information call us on 05 422 422.

Get a quote, call 05 422 422 | Visit our website [sna.com.lb](http://sna.com.lb) | [f](#) [in](#) [@](#)

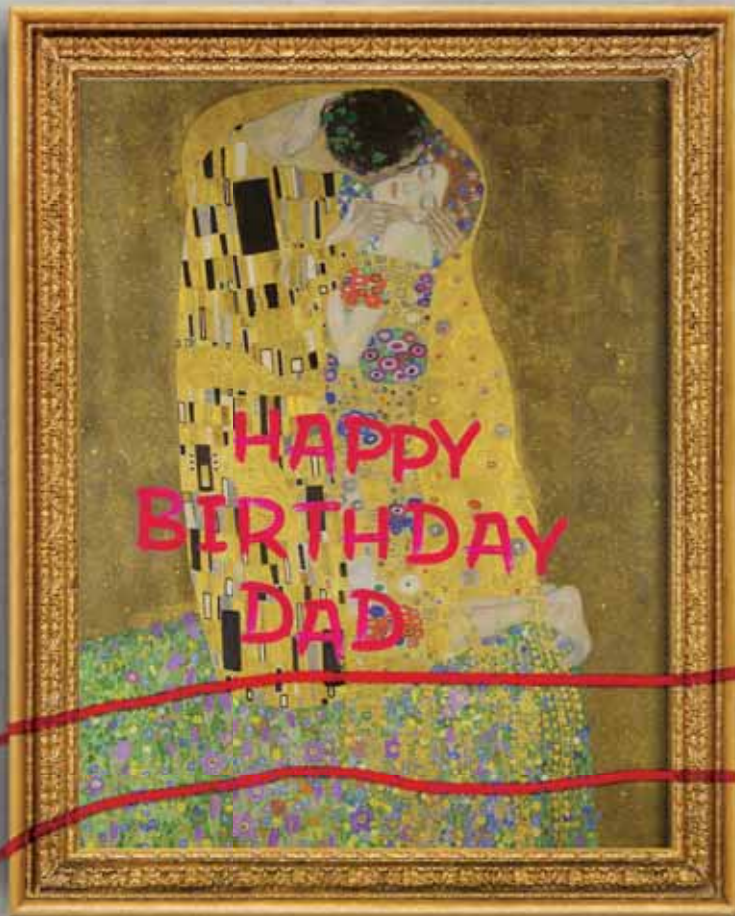
سنا ربح مسجلة في سجل هيئات الضمان تحت رقم ١٠٤ وخاضعة لقانون تنظيم هيئات الضمان رقم ٩٨١٢

## افتتاح مكاتب PREMIUM الجديدة في ووتر فرونت - ضبيه



لمناسبة افتتاح مكاتبها الجديدة في مشروع ووتر فرونت - ضبيه، أقامت شركة PREMIUM لوساطة إعادة التأمين حفل استقبال حضره رؤساء ومدراء شركات تأمين وإعادة تأمين ووساطة تأمين. ويذكر أن لشركة PREMIUM التي يرأسها جورج البيطار مكاتب في كل من فرنسا وقبرص تخدم من خلالها عملائها في المنطقة والعالم.





**You'd better be insured**

## معرض للرسم ماريّا فضول يدهش الحضور في جامعة الروح القدس



تحت عنوان WILDLIFE AND IMPRESSIONS افتتح متحف جامعة الروح القدس - الكسليك معرضاً تضمن مجموعة رسومات للمبدعة ماريّا جوزف فضول البالغة من العمر ١٢ عاماً، بحضور رئيس الجامعة الأب طلال هاشم وأعضاء مجلس الجامعة، وحشداً من الأساتذة والموظفين والطلاب، إضافة إلى عائلة فضول وأصدقائها. وقد عبّرت ماريّا عن عالمها الخاص في رسوماتها الزاهية الألوان والمتنوعة مثبتة من خلال هذه الرسومات أن العمر ليس عائقاً أمام الإبداع. وقد أثارت الرسومات دهشة الحضور كونها تجسد الإبداع والموهبة الفنية الطبيعية للأنسة فضول التي ينتظرها مستقبل فني واعد.

ومن مجلة «البيان الاقتصادية» نبارك للمبدعة ماريّا فضول على النجاح المنقطع النظير الذي حققه معرضها الأول الذي يشكل نقطة انطلاق في مسيرتها الفنية، متمنين لها دوام التآلق والنجاح في خطواتها المستقبلية.





البنانية السويسرية  
للضمان

# نؤمّن راحتك على المستوى الإقليمي



دبي



مصر



العراق



الكويت



لبنان



المملكة العربية  
السعودية



الأردن



قطر

تحقق البنانية السويسرية للضمان نمواً بارزاً منذ أكثر من ٦٠ عاماً، مما جعلها مجموعة رائدة في مجال التأمين في منطقة الشرق الأوسط والخليج العربي. في كل بلد نتواجد فيه، نسعى باستمرار لخدمة الأفراد والشركات المحلية الرئيسية على حد سواء من خلال تطوير منتجات تأمينية مختلفة تتناسب مع حاجات كل منطقة إضافة إلى اعتمادنا أحدث التقنيات في عالم التأمين.

## دبي الوطنية للتأمين ترعى عشاء GIMIC السنوي



هذات دبي الوطنية للتأمين DNI على النجاح الملحوظ الذي حققه حفل عشاء التأمين السنوي الـ ٣١ GIMIC الذي أقيم في فندق أتلانتس النخلة، دبي. وباعتبارها الراعي البلاتيني، لعبت دبي الوطنية للتأمين دوراً مهماً في دعم هذا الحدث المرموق، والذي كان جزءاً مهماً في مجال التأمين لأكثر من ثلاثة عقود. وكانت الأمسية مليئة بالمناقشات الغنية، والترفيه، مما جعلها تجربة مميزة للحضور. وأعربت عن خالص التقدير لتنظيم مثل هذا الحدث الناجح وهي تتطلع باستمرار لفرص تعاون مماثلة.

## Sonal Dawda الوصيفة الأولى لمملكة جمال الهند للسيدات



حققت Sonal Dawda، رئيسة قسم التسويق والإتصال المؤسسي في شركة دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين، نجاحاً باهراً في مسابقة ملكة جمال الهند للسيدات للعام ٢٠٢٤ التي أقيمت في مدينة جورجاون، حيث حصلت على لقب الوصيفة الأولى في الحدث الذي نظّمته ملكة جمال العالم للسيدات عارضة الأزياء والممثلة الدكتورة Aditi Govitrikar. وكان هذا النجاح بمثابة علامة فارقة في رحلة Dawda، إذ سلّط الضوء على مواهبها متعددة الأوجه. وقد أثارت Dawda، المعروفة بشخصيتها الديناميكية وتفانيها، إعجاب الحكام بإجاباتها الثاقبة، الأمر الذي أوصلها إلى نيل هذا المركز المتقدم. وبالإضافة إلى ذلك، منحتها الدكتورة Govitrikar ومصممة أزياء بوليوود السيدة رينا دكا، لقب أيقونة الموضة، تقديرًا لأسلوبها وجمالها.

وبهذه المناسبة، أعربت Dawda عن امتنانها للدكتورة Govitrikar، والقائمين على المسابقة، وأسرتها، وزملائها في العمل لدعمهم الثابت والمستمر طوال رحلتها الجمالية، مسلطة الضوء على أهدافها المستقبلية، التي تسعى من خلالها إلى خلق إرث دائم والمساهمة في مبادرات الإستدامة البيئية، داعية جميع النساء إلى الوثوق بأنفسهن ومطاردة أحلامهن حتى النهاية مهما كانت الصعاب والعقبات. وسبق للسيدة Dawda أن حازت على لقب "Middle East Woman Leader" إنطلاقاً من حرصها على توجيه النساء بشكل نشط في مختلف المجالات وتعاوناتها الدائمة مع منظمات ريادة الأعمال التي تركز على النساء. وتم ترشيحها أيضاً كـ «أفضل مديرة لقسم التسويق» في حفل توزيع جوائز UAE Women Achievers Award لعام ٢٠٢٤، المقرر إنعقاده في مارس ٢٠٢٤، وقد تمت دعوتها لتكون ضمن الضيوف المشاهير على السجادة الحمراء في حفل توزيع جوائز المؤثرين الأيقونيين الدوليين International Iconic Influencer Awards في دبي.

NEW COLLECTION IN STORE  
**NOW**

  
**MINKLADY**  
HOUSE OF FUR

BEIRUT | BADARO | SAMI EL SOLH BLVD

**+961 3 713 216**

 MINKLADYFURBEIRUT  MINKLADY\_BEIRUT

### في سبيل التوعية وتحمل المسؤولية



من اليسار: سيلينا رحال، تيرين هاسرجيان، مانيا عطالله وسهي طباره



من اليمين: هدى مراد، دنيا بارود الخوري، منى قمر مراد وبولا الهاشم

أقامت الحركة العالمية للأمّهات لبنان «برانش» يوم اثنين في مطعم «ني» بالاشرفية. رئيسة الحركة تيرين هاسرجيان ألقت كلمة للمناسبة شدّدت فيها على كفاءة ومسؤولية أمّهات اليوم في نهضة السلام. عاد ربيع الحفل لتمويل نشاطات الأمّهات للتوعية بالمسؤولية.

### نجوى فيروزية في عروس البقاع

بدعوة من المجلس الثقافي لقضاء زحلة والنادي الاجتماعي باكوس BACCHUS، أقيم ريسيتال تكريمي للسيدة فيروز على مسرح معهد راهبات القلبين الأقدسين في عروس البقاع. SERENADE FEYROUZIANNE (نجوى أو ليلية فيروزية) كان عنوان هذا الحدث الثقافي الذي أحياه الموسيقيون مارون مخول (على المِعْرَف) شادي شماعة (أورغن)، طوني عاصي (دف) وجوزف كليلي (دربكّة).



رئيسة نادي BACCHUS كلوي فاخوري قازان تتوسط صورة فيروز وبعض الحضور

### ريسيتال رائع في البترون بدعوة من «سلكتيوم للفنون والعلوم»



من اليسار: نادين نصار، ديديه حوراني، ايليا فرنسيس، ايلي حوراني وغسان رحباني



تكريم السيدة حوراني من قبل بلدة البترون

غصت كاتدرائية مار اسطفان في البترون بحشود من هواة الموسيقى الراقية ليل أربعماء من هذا الموسم. المناسبة ريسيتال رائع دعت إليه رئيسة «سلكتيوم للفنون والعلوم» السيدة الفاضلة ديديه حوراني التي كرمتهما بلدة البترون خلال الحفل لجهودها وعطاؤها اللامتناهي. أحيا الليلة التينور ايليا فرنسيس والسوبرانو نادين نصار وفرقة بقيادة العازف ميشال المر ENSEMBLE MUSIQUE DEL TEMPO.

### «هابي بورثداي» لعائلة «حلو»

شباط شهر الفرح والعيد لعائلة حلو، شهر ميلاد د. زاهي حلو ونجله ماتيو ووالدته عفاف وشقيقه د. فادي حلو، فكان من البديهي أن يحتفلوا سوياً بأعيادهم!! تم ذلك خلال حفلة موسيقية أقيمت في تروكادرو جونية بحضور فنانيين من بينهم كريستينا حداد التي أطربت الأجواء بأغانيها الجميلة.



من اليسار: كريستينا حداد، د. زاهي ود. كارول حلو ونجلهما ماتيو وانجيلو، بديع أبو شقرا، د. فادي حلو، وفاء شدياق وروى جرداق

## عسرونية وسهرة بضيافة إيدي لمع



سيدات من برج الدلو أمام قالب الحلوى: من اليسار: ألين بابازيان، ايدي لمع، روزي جمال، ريتا زخم وحنان نعيم



من اليمين: جيسي تحومي، ليلي أبو جوده، جورجيت خوري، ليندا وايدي لمع، وقوفاً: ليلي دحداح ودنيا صوايا

ممتع كان «حفل الشاي» أو العشاء المبكر الذي أقامته الليدي إيدي لمع في دارتها الرحبة الكائنة في الشياخ. تنوّعت الأحاديث من اجتماعية وسياسية وثقافية في هذا الـ «تي تايم» الناجح الذي تخلله الاحتفال بعيد ميلاد سيدات من برج الدلو وأولهن صاحبة الدعوة المضيفة إيدي. استغرق اللقاء الذي ابتدأ عند الساعة الخامسة بعد الظهر حتى ساعة متأخرة من السهرة بحضور حوالى الثلاثين مدعوة من مجتمعنا النسائي الجميل.



من اليمين: جاكلين أبو حمد، جورجيت خوري، د. سلوى الخليل الأمين، ليلي سرور، ليلي دحداح، ايدي لمع وسلوى نابلسي



## ميراي فارس بويز تقدم المجتمع

## سواء وثقافة إلى مائدة ماري تريز فرا



من اليمين: منى نجم، ماري تريز فرا، نيكول كرم، أليس نجار وقوفاً: جينا حاج شاهين، ليلي دحداح، روزي جمال، سهام هلال، نايه عازوري، جيسي تحومي، وانجيل مينا



من اليسار: ليلي أبو جوده، ماري تريز فرا، جاكلين أبو حمد، جانيت عازار، جينا حاج شاهين، أليس نجار ونيكول كرم

لرد الدعوات ولشكر باقة من الصديقات اللواتي شاركن في توقيع كتابها الأخير «أمواج صاخبة» أقامت المؤلفة اللطيفة ماري تريز فرا مأدبة غداء سخية على شرف ثلاثين سيدة من مجتمعنا المثقف في مركز جمعية الشابات المسيحيات في الشياخ. سادت أجواء فرحة اللقاء الذي تزامن مع احتفالات عيد سان فالنتان، حضرت لور برتي، أمال شبير، عايدة شرباتي، صونيا أبي سعد، صونيا مطر، مي أبو فاضل، نبيله غصين، نيللي شدياق، نيكول باخوس، ليلي صابر، جينا حاج شاهين، انجيل مينا، نيكول كرم، منى نجم، نايه وطفه....

## د. كمال وأنج كامل مكرمان من برج الدلو

احتفل حصن واليزابيت كامل بعيد ميلاد شقيقتهم أنج وأخيها كمال خلال عسرونيتين متتاليتين أقيمتا في دارتهما بجونيه - غادير. جمع من المقربين شاركوا في الحفلاتين وغنوا الـ «هابي بورثداي» التقليدي للمكرمين من برج الدلو. وعقبال المئة يا أنج وعقبال المئة دكتور كمال!

## التأمين الأردنية «الإمارات» تقيم حفل وداع للسيد إلياس دحدل



أقامت شركة التأمين الأردنية - الإمارات - حفل وداع للسيد إلياس دحدل بحضور كلاً من السيد عثمان بدير رئيس مجلس إدارة الشركة والسيد مازن النمري نائب المدير العام، كما شارك فيه جميع موظفي الفروع. وقد شكر السيد بدير، إلياس دحدل على جهوده المبذولة خلال ٥٢ سنة الماضية التي قضاهها بالشركة متمنين له التوفيق بمشاريعه المستقبلية. وبدوره شكر السيد إلياس دحدل كل من عثمان بدير و مازن النمري على حضورهما حفل التكريم، متمنياً لشركة التأمين الأردنية وموظفيها المزيد من التقدم والنجاح.



## دورة تدريبية بين «التأمين الأردنية» و«الدفاع المدني»

عقدت شركة التأمين الأردنية بالتعاون مع الدفاع المدني دورة تدريبية لكل من فرق الإسعاف، الإنقاذ، الإطفاء والإخلاء، وذلك تنفيذاً لمتطلبات السلامة العامة والصحة المهنية. وتضمن التدريب إجراء عمليات الإسعاف والإنقاذ وكذلك شرح خطط الإخلاء في الحالات الطارئة وتم إجراء عمليات الإطفاء عند الحريق.



## غداء ممتع بضيافة روزي جمال



من اليمين: ريموند رعيدي، نائلة قرقفي، روزي جمال، وداد بو خليل وميليا شماس

أولمت اللطيفة روزي جمال يوم الثلاثاء ٢٧ فبراير في دارتها في سن الفيل على شرف أربعين سيدة. تميزت مأدبة الغداء بالسخاء وحسن الضيافة والأحاديث الشيقة التي طالت حتى العصورنية.

حضرت هدى جميل، صونيا كليموس، نائلة بركات، سيلينا رحال، ليلي أبو جودة، ليلي نصرأوي، سوسي سركيسيان، فاديا نوبر، دوللي حكيم، بولا كاترا، سلوى دمياني، غريتا ملص، ليلي صابر، إنجيل مينا، جاكلين أبو حمد، ماري تريز فرا، القريبات أمال رنو، ريموند رعيدي، نائلة قرقفي ووداد بوخليل.

*A Man's House is His Castle*

*Cumberland Saves You The Hassle*



There is only One  
**Cumbrella**  
for your rainy days

# Cumbrella

your comprehensive residential insurance

Cumbrella is "YOUR" personal statement policy that protects your household against the unexpected.



Head Office : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor  
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon  
Tel: 961 . 4 . 403 888 - Fax: 961 . 4 . 403 666

Ras Beirut : Bristol, Verdun Twins, 5th Floor, Facing Total Station  
TeleFax: 961 . 1 . 344 595 / 574

Tripoli : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961 . 6 . 200 018 / 019

Jounieh : Jounieh Highway by La Cite, St Joseph Center, Fayad Bldg., 2nd Floor  
Tel: 961 . 9 . 831 979 / 830 978

Email : [info@cumberland.com.lb](mailto:info@cumberland.com.lb) [www.cumberland.com.lb](http://www.cumberland.com.lb)



**Cumberland**  
INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.

[info@cumberland.com.lb](mailto:info@cumberland.com.lb)  
[www.cumberland.com.lb](http://www.cumberland.com.lb)  
[cumberland\\_insurance](#)  
Cumberland Insurance & Reinsurance S.A.L.



## الأهلية للتأمين تحصد الميدالية البرونزية في كرة القدم



حصدت الشركة الأهلية للتأمين الميدالية البرونزية خلال منافسات البطولة الرابعة لكرة القدم التي نظمها الإتحاد الكويتي للتأمين وسط مشاركة واسعة من ١٥ فريقاً يمثلون ١٢ شركة تأمين وإعادة تأمين وبحضور عدد كبير من مسؤولي شركات التأمين وذوي اللاعبين وعشاق اللعبة. وبهذه المناسبة، أشاد الأمين العام للإتحاد الكويتي للتأمين **عادل الرميح** بالنجاح الكبير الذي تحقق في البطولة، وبالمستوى العالي الذي أظهره اللاعبون، مضيفاً أن الهدف من تنظيم البطولة هو توفير أجواء رياضية أخوية، تنافسية، صحية لموظفي ومنتسبي شركات التأمين خارج نطاق بيئة العمل، مؤكداً حرص الإتحاد على إقامة الأنشطة الرياضية والاجتماعية لمنتسبي شركات التأمين من أجل زيادة التعارف وتقوية العلاقات فيما بينهم، منوهاً بأن النجاح الذي تحقق في النسخة الرابعة أعطى الإتحاد دافعاً لتنظيم البطولة بصورة سنوية وتطويرها من الناحيتين الفنية والتنظيمية.

## زياد بكداش نائباً لرئيس الاتحاد العربي للصناعات الورقية والطباعة والتغليف



عقد الاتحاد العربي للصناعات الورقية والطباعة والتغليف، اجتماعاً للجمعية العمومية غير العادية في مدينة جدة بمشاركة مجموعة من رواد مختلف قطاعات الصناعات الورقية العربية. شارك من لبنان كل من: **زياد بكداش** عن الشركة الشرقية لمنتجات الورق OPP، **علي محمود العبدالله** عن مجموعة «أماكو» الصناعية و**زياد خديج** عن مجموعة «إندفكو».

علماً أن الإتحاد يضم مجموعة كبيرة من الصناعيين اللبنانيين. وبعد إبراء ذمة مجلس الإدارة السابق، تم انتخاب **سامي الصفران** من المملكة العربية السعودية رئيساً للاتحاد خلفاً للدكتور **فادي الجميل** الذي أمضى سنوات طويلة على رأس الاتحاد ولولايات عدة، كما تمّ انتخاب **زياد بكداش** نائباً لرئيس الاتحاد.

## جمعية الاعلاميين الاقتصاديين تكرم أعضائها



أقامت جمعية الاعلاميين الاقتصاديين حفل غداء لأعضاء الجمعية بمناسبة الأعياد برعاية وحضور وزير الصناعة في حكومة تصريف الأعمال **جورج بوشكيان** وحضور وزير الاتصالات **جوني القرم** ورئيس جمعية الصناعيين **سليم الزعني** وصاحب سلسلة مطاعم **قمر كارول عطاالله**.

وكانت في المناسبة كلمة للوزير **بوشكيان** ولرئيسة الجمعية **سابين عويس** وشكل الاجتماع فرصة للقاء الزملاء والتباحث في شؤون المهنة.



**Keep a roof over their heads.**

For more information regarding our affordable insurance options to secure yours and your family's safety; visit our website, scan the QR code above, or e-mail us your questions at [info@almashrek.com.lb](mailto:info@almashrek.com.lb)

[www.almashrek.com.lb](http://www.almashrek.com.lb)

 **AL MASHREK**  
insurance & reinsurance SAL

## شهادة GREEN GLOBE لـ «قصر مكة رافلز» و«ساعة مكة فيرمونت»



أعلن كل من «قصر مكة رافلز» و«ساعة مكة فيرمونت» حصولهما على شهادة "GREEN GLOBE CERTIFICATION" المرموقة التي



تمثل المعيار الذهبي للممارسات المستدامة في السياحة والضيافة، وتعكس هذه الشهادة الالتزام المستمر بالاستدامة والحفاظ على البيئة. كما تم توجيه الشكر والتقدير لفريق العمل على التفاني والعمل الجاد في سبيل تحقيق هذا الإنجاز.

## TIME تفتتح فندقها الجديد في مدينة مكة المكرمة



أعلنت مجموعة «تايم للفنادق» الرائدة في مجال الضيافة، عن افتتاح فندقها الجديد، «فندق وأجنحة تايم رُبا» TIME Ruba Hotel & Suites في شارع الحج، وادي جليل في قلب مدينة مكة المكرمة بالمملكة العربية السعودية، وتعتبر هذه الخطوة المهمة إضافة كبيرة إلى المشهد المتطور للضيافة في المدينة، حيث يقدم الفندق توازناً فريداً بين الفخامة والراحة والثراء الثقافي.

ويقع فندق وأجنحة تايم رُبا، من فئة الخمس نجوم، على مسافة ٦ كلم من الحرم الشريف، حيث يتميز بأنه مثال على الأناقة، مع ٧٧٠ غرفة وجناحاً مصممة بشكل رائع تمزج بسلاسة بين الجمال الحديث والأناقة الخالدة. وتم تجهيز كل غرفة بوسائل الراحة الحديثة، مما يضمن للضيوف الاستمتاع بأقصى درجات الراحة خلال إقامتهم.

وبهذه المناسبة، صرح السيد محمد عوض الله، الرئيس التنفيذي لمجموعة تايم للفنادق، قائلاً: «نحن متحمسون لإضافة فندق وأجنحة تايم رُبا إلى عائلة فنادق تايم. والتوسع في المملكة العربية السعودية هو أحد أهدافنا للسنوات المقبلة، ونحن واثقون من أن الفندق الجديد سيصبح خلال فترة وجيزة وجهة مرغوبة في المملكة، حيث سيساهم في تعزيز القطاع السياحي المتنامي في البلاد».

والجدير ذكره أنه تم تعيين السيد محمد عادل مديراً عاماً لفندق وأجنحة تايم رُبا، الذي بدوره أشار إلى أن المملكة العربية السعودية تشهد طفرة اقتصادية خاصة في القطاع السياحي، ويزداد عدد الغرف الفندقية كل عام بشكل يتجاوز التوقعات، لافتاً إلى أن مدينة مكة المكرمة تتمتع بمكانة خاصة كعاصمة إسلامية للعالم، ولذلك تسعى مجموعة تايم للفنادق إلى تقديم تجربة مختلفة للضيوف تتناسب مع قدسية المكان.

## Accor achieves financial records in 2023

Accor, the global hospitality leader, has unveiled its remarkable financial achievements for the fiscal year 2023, setting a new record with an EBITDA surpassing EURO 1 billion for the first time in its history. This milestone marks a staggering 49% surge from the previous year. The French powerhouse witnessed a robust growth trajectory, with revenue-per-available-room surging by 23%, culminating in an overall revenue surge of 20% to EURO 5,056 million. Additionally, the company's net profit group share soared by an impressive 57% to EURO 63 million.

In the Middle East, Africa & Asia-Pacific regions, Accor recorded a noteworthy 19% increase in RevPAR, mirroring a similar growth trend observed in South-East Asia. Notable growth was also witnessed across key markets such as France, the UK, Germany, and the Americas. Furthermore, Accor's commitment to sustainability was underscored by its recognition with an esteemed "A" rating by the CDP, positioning it among the elite 141 companies globally honored for proactive climate change initiatives.

Sébastien Bazin, Chairman and CEO of Accor, attributed the stellar performance to the dedication and expertise of the Group's teams, emphasizing the pivotal role played by passionate individuals who epitomize hospitality excellence. Mr. Bazin underscored the Group's diverse growth across segments and geographies, underscoring the strength of its asset-light model, brand desirability, and robust distribution and loyalty frameworks.

The positive financial outlook reflects the resilience of the travel industry, signaling a promising trajectory for 2024 and beyond. With an optimistic outlook, Accor anticipates welcoming approximately 1.5 billion international travelers in 2024. The company remains steadfast in its commitment to sustainable growth, poised to expand its portfolio and enhance operational efficiencies across its ventures.

Bolstered by the backdrop of major international events in 2024, Mr. Bazin reiterated Accor's confidence in navigating the evolving geopolitical landscape. With a bold vision for pioneering and responsible hospitality, Accor aims to create enduring value for its shareholders and partners, positioning itself as an industry trailblazer poised for sustained success.



## شادي قاسم مديراً عاماً لدبل تري، هيلتون وألف الدوحة



أعلنت شركة الريان للاستثمار السياحي ARTIC بالتعاون مع فندق هيلتون، عن تعيين السيد شادي قاسم مديراً عاماً جديداً لمجموعة فنادق دبل تري من هيلتون الدوحة - السد، وفندق ألف الدوحة ريزيدنس، التابعين لمحفظة هيلتون التي تضم ٢٢ علامة تجارية عالمية. ويعكس

هذا التعيين المزدوج الثقة الكبيرة في خبرة قاسم، التي تمتد إلى ٢٥ عاماً في قطاع الفنادق والضيافة.. وعلق السيد شادي قاسم، قائلاً: «تشع قطر كنجم متألق، تنثر إلهامها في مجال الضيافة والسياحة والسفر». فسوق الضيافة المزدهر في قطر، هو بمثابة ثورة في عالم رفع المعايير إلى مستويات جديدة من التميز، وأضاف: «يتجلى التناعم بين الفنادق ومرافق المطار وخدمات الطيران في تجربة الضيافة القطرية، أنا متحمس للغاية لمشاركتي في هذه التجربة الرفيعة المستوى».

## روتانا تسلط الضوء على خطتها التوسعية الضخمة في السعودية



— من الارشيف —

صرّحت روتانا ROTANA إحدى شركات إدارة الفنادق الرائدة في المنطقة عن خططها التوسعية في المملكة العربية السعودية، خلال مشاركتها في النسخة الثانية من ملتقى السياحة السعودي، حيث صرّح الرئيس التنفيذي للعمليات في روتانا، **إيدي ططوس**: «يسعدنا العودة للمشاركة في النسخة الثانية من ملتقى السياحة السعودي وفي جعبتنا الكثير من الخطط الطموحة التي تظهر التزام روتانا بتشكيل مستقبل السياحة في المملكة العربية السعودية». تمثل المملكة العربية السعودية واحدة من أسرع الأسواق نمواً في المنطقة، وتسير روتانا على الطريق الصحيح لتحقيق هدفها الطموح المتمثل في مضاعفة عدد الغرف التي تديرها حالياً في المملكة خلال السنوات المقبلة. وتشمل خططها التوسعية الكبيرة إطلاق ثمانية فنادق جديدة في جميع أنحاء المملكة، ليصل إجمالي عدد الغرف ٤٤٠٠ غرفة عبر ١٦ فندقاً.

## Rudolf van Dijk (General Manager – Amstel Hotel Amsterdam):

**The Amstel Hotel is characterized by a rich history of genuine hospitality and exceptional luxury**

**R**udolf van Dijk, General Manager of the iconic Amstel Hotel Amsterdam, is an accomplished, dynamic leader with over 25 years proven success in all facets of hospitality industry management. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Mr. van Dijk evaluated the tourism sector in Amsterdam post Covid-19, talking about the purpose behind their participation in Qatar Travel Mart, and highlighting the main features and characteristics of their property. Below is an account of the interview.

### • How do you evaluate the tourism sector in Amsterdam post Covid-19?

- The tourism in Amsterdam is picking up again gradually. We are seeing occupancies of hotels rising again and air traffic returning back to pre-pandemic levels. We are witnessing tourists coming from the US, Middle East and Asia, so the hospitality and tourism industry has rebounded and the future looks really bright.

### • What is the added value of being an IHG Hotel in Amsterdam?

- IHG brings a lot of benefits to anyone that wants to stay in any of its differentiated brands worldwide. Becoming an IHG One Rewards Club Members, even after one visit, gives great benefits for IHG worldwide, so that is a good start, keeping in mind that we are really small in comparison to other IHG hotels but for us what is important is to deliver the service that exceeds the guests expectations.

### • What is the importance of being under the umbrella of Katara Hospitality?

- Being under the umbrella of Katara Hospitality means that the properties are really maintained at the highest possible level, since this is crucial for repeat and new guests at all times.

### • What is the purpose behind your participation at Qatar Travel Mart?

- QTM is the first exhibition of its kind in Qatar to promote both inbound and outbound tourism. It gathers the world's top destinations and reveals the latest trends in sports, MICE, business, cultural, leisure, luxury and medial tourism. It serves as an important platform to create new connections, grasp fresh opportunities and reconnect with existing relationships. Our participation comes mainly because our business from the Middle East and specifically from Qatar is growing and thus, we



like to be present whenever we can and where we will to provide guests with opportunities to come and visit the Amstel Hotel in Amsterdam.

### • What are the main characteristics and features on Amstel Hotel?

- The Amstel Hotel is a five-star hotel, characterized by a rich history of genuine hospitality and exceptional luxury. The hotel, with its unique location on the Amstel, received its first guests in 1867 and has since been known for its majestic appearance and homely warmth ever since. Our beautiful terraces during the summer months are a real treat, while throughout the year our exclusive river boats outside the hotel enable our guests to tour the city's historical canals. The 55 tasteful rooms and 24 (signature) suites offer panoramic views over the city and the river. They combine classic decorations with modern facilities. The concierges will give guests a warm welcome from the antique reception desk. At the

health club, guests can relax in the spa bath, steam bath and sauna facilities. For a workout, the on-site fitness centre offers cardio equipment, weights and personal trainers. The Amstel hotel has different F&B outlets. The Amstel Restaurant combines high quality and casual comfort. We proudly serve an international choice of food and drinks, with a Dutch twist. The Amstel Bar is the perfect solution for those who wish for a contemporary luxury experience. Each restaurant has a beautiful view on the Amstel River. Moreover, the Wine Room at the Amstel Hotel offers an intimate and elegant setting, ideal for private dining gatherings of 8-16 guests. It is distinguished by its opulent ambiance and is enveloped by an impressive collection of wines, creating a grand yet cozy atmosphere for a memorable dining experience. In addition, The Amstel Hotel offers 522 square meters of meeting and event facilities, spread over six rooms. The elegant and classic character of the six rooms, all located on the ground floor, make the Amstel Hotel perfectly suitable for both business and festive events.

## اجتماع مجلس ماريوت لريادة الأعمال في شيراتون جراند الدوحة



اجتمع مجلس ماريوت العالمية لريادة الأعمال في قطر في منتجع وفندق مؤتمرات شيراتون جراند الدوحة بهدف تحديد النقاط الرئيسية المتعلقة بالأسس والخطط والإستراتيجيات التي سيتم اعتمادها خلال العام ٢٠٢٤ لضمان أن يكون عاماً ناجحاً ومثيراً على غرار الأعوام السابقة، حيث أكد الحاضرون أن التركيز خلال الفترة المقبلة سيكون منصباً على تمهيد الطريق لعام آخر من التألق. وسلط المجتمعون الضوء على أحد أبرز الأحداث التي قاموا بها في عام ٢٠٢٣ وهو نجاح مبادرة الطريق إلى التعليم "Ride for Education" من خلال جمع ١٠٨ آلاف ريال قطري بمشاركة أكثر من ٤٠٠ مشارك لدعم مؤسسة التعليم فوق الجميع، ما يؤكد حرص المجلس على إحداث تأثير إيجابي في المجتمع المحلي. ومن خلال المناقشات المثمرة، قام المجلس بتحديد الأهداف الإستراتيجية والرؤية والمسار التي سيتم إتمادها خلال العام الحالي من أجل تحقيق الأهداف المنشودة، مشيراً إلى إلتزامه الثابت بالإبتكار، لافتاً إلى استعداده لتجاوز التوقعات ومواصلة الرحلة التي لا تتزعزع من التميز والفرادة.

## شيراتون جراند الدوحة يطلق شرارة العافية في اليوم الرياضي لدولة قطر



يفتخر فندق شيراتون جراند الدوحة بنجاح احتفاله السنوي المقام دعماً لليوم الرياضي لدولة قطر، حيث شهد الحدث، الذي أقيم في ١٣ فبراير ٢٠٢٤، إقبالاً هائلاً تجاوز أكثر من ٥٠٠ مشارك في أنشطة وفصول اللياقة البدنية المختلفة التي نظمها مركز شيراتون للياقة البدنية. أصبح الاحتفال باليوم الرياضي للدولة في فندق شيراتون جراند الدوحة تقليداً يترقبه الناس بشغف، حيث يجذب هذا الحدث المهم الجميع سواء من الأفراد أو العائلات، للمشاركة في يوم من الأنشطة المليئة بالمتعة والمرح التي تهدف إلى تعزيز الصحة والعافية. وتضمن حدث هذا العام مجموعة واسعة من الأنشطة المصممة لتلبية مختلف الاهتمامات ومستويات اللياقة البدنية. وخلال هذا الحدث المميز، عقدت مجموعة كبيرة من الأنشطة الرياضية، مثل تمارين اليوغا في الهواء الطلق مع فيشنو، والزومبا الحماسية مع بامبلا وإيمان، ومباريات التنس الاجتماعية الممتعة، ورياضة البادل التي تمزج بين التنس والاسكواش، وتمرينات المعسكرات القاسية، ورياضة الأكوا المنعشة في الماء، حيث ساهمت هذه الأنشطة في تعزيز ثقافة التمتع بصحة جيدة.

لقد أضفى الحضور الكبير للاحتفال السنوي باليوم الرياضي لدولة قطر الشعور بالسعادة لفندق شيراتون جراند الدوحة، حيث يساهم في حث الجميع على التمتع بالنشاط والصحة، فضلاً عن جمع مختلف أطراف المجتمع. يسلط هذا اليوم الاحتفالي الضوء على قيمة وأهمية الرياضة واللياقة البدنية من أجل تحقيق الرفاه والوحدة، بما يتماشى مع التزام الفندق بالصحة والعافية. للتعرف على شروط العضوية والاطلاع على مزيدٍ من المعلومات، يُرجى الاتصال على رقم الفندق +٩٧٤ ٤٤٨٥٤٦٠٠.





RAMADAN  
KAREEM

رمضان

نتمنى لكم السلام والخير في شهر الخير

Wishing you peace and kindness in the Holy Month



Health insurance

# Protect your employees and their families

**Tailor made medical insurance plans  
for employees and their families.**

**Know You Can**

Find out more on [axa-middleeast.com.lb](http://axa-middleeast.com.lb) – Call center **04-727 000**

AXA Middle East S.A.L. Join Stock Company with Capital of LBP 10.050.000.000, fully paid - RCB 34145 - No Fiscal: 4706  
Listed in the Register of Insurance Companies in Lebanon dated 13/6/1975 under no.156 and subject to the provisions of the Lebanese Decree-Law No 9812 dated 4/5/1968