



AL BAYAN MAG

العدد ٦٢٩ • السنة الرابعة والخمسون • فيسان / أيار ٢٠٢٤
AL BAYAN Economic • Issue N° 629 • 54 YEARS • APRIL/MAY 2024

الديون الأميركية
تهدد اقتصادات أميركا والعالم

شركات العملات المشفرة
تعيش كابوس القراصنة

بعد تدميرها لجسر بالتميمور
قانون غامض يخفض
من مسؤوليات مستأجر السفينة

استثمارات بمليارات الدولارات في قطاع التكنولوجيا
آراء أهم المشاركين في LEAP و MWC24

شبح الإفلاس يطارد
SOCIETE GENERALE

مؤامرة احتيال وتبييض أموال متقنة
بين مصرف لبنان وشركة أوبتيموم

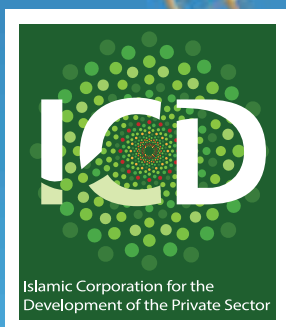
بناء السفن
هل يكون ساحة معركة جديدة
بين أميركا والصين؟

أقساط التأمين على الحياة
في لبنان خلال 2023

مؤشر مخاطر
الدول العربية



Bahrain: B03 • Egypt: EP20 • France: E005 • Jordan: J05 • USA: SP25 • Kuwait: K02 • Lebanon: Leb1,50 • Morocco: M050 • Oman: O03 • Qatar: Q025 • Syria: S0200 • UAE: U025 • Yemen: Y0350



Leading Together

We offer a variety of different products, to effectively serve your business' needs. We provide both term financing and equity contribution to private sector Greenfield projects, or to business undergoing expansion or modernization.



www.icd-ps.org

      [icd_ps](#)

بصراحة



AL BAYAN
THE LEADING ARAB ECONOMIC MAGAZINE

اسبوعية تصدر شهريا مؤقتا
تأسست عام ١٩٧٠
تصدر عن شركة البيان
للطباعة والنشر والتوزيع

المؤسس انطوان زخور

Editor in Chief :
Emile ZAKHOUR

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر

France: + 33 6 52379992
United Arab Emirates: + 971 50 2984858
+ 33 6 45683951

HEAD OFFICE: SHMEISANI - JORDAN

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

Available on



press reader
— connecting people through news —



الاشتراك السنوي: ٢٥٠ دولار اميركي
SUBSCRIPTION FEES: US\$ 250

ثمن النسخة: الاردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريال، السعودية ٢٥ ريال،
الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهما، البحرين ٣ دينار،
سلطنة عمان ٣ ريال، مصر ٣٠ جنيهات، العراق ٦ دينارات،
السودان ٢ جنيهات، ليبيا ٧ دنانير، المغرب ٦٠ درهما،
لبنان ٥ دولارات، U.K. 3,5 Stg, FRANCE 5 EURO, 3 CP
USA 7 US \$, GERMANY 5 EURO, CYPRUS

توزيع: شركة شرق الاوسط لتوزيع المطبوعات

كافة الآراء الواردة في المقالات تخص كاتبها
ولا تعكس بالضرورة رأي مجلة «البيان الاقتصادية»

عدا التسوّل وتكبيد الخزينة عشرات آلاف الدولارات

ماذا تفعل الحاشية اللبنانية في اجتماعات البنك الدولي؟!

زار وفد لبناني يضم مسؤولين من البنك المركزي ووزراء
ومُساعِدات واشنطن، للمشاركة في اجتماعات صندوق
النقد الدولي والبنك الدولي.

فعدا تكبيد الخزينة اللبنانية عشرات آلاف الدولارات من
بطاقات سفر وفنادق وملاهي.. ما هو دور هؤلاء مع
الشخصيات العالمية؟!

مَنْ مِنَ المسؤولين العرب أو الإقليميين أو العالميين
يأخذونهم على محمل الجد، وقد نهبوا أو شاركوا أو صمتوا
عن سرقة ودائع اللبنانيين والعرب ولا يزالون؟

هم منبوزون من المجتمع الدولي، وخصوصاً عندما
يتسوّلون. إذ لم يتمكنوا من جلب دولار واحد إلى البلد منذ
سنوات، لأنهم باتوا مكشوفين وتملك غالبيتهم ثروات لا
تقنى.

كم بلغ مستوى انحطاط هؤلاء كي يشاركوا في اجتماعات

لا مكان لهم فيها، إلا مع النفايات. ■



مال ومصارف

كشف د. فراس ملح
رئيس سلطة النقد الفلسطينية
عن تدمير إسرائيل معظم
الفروع المصرفية وماكينات
الصرافة الآلية في قطاع غزة.
ورغم ذلك أكد أن القطاع
المصرفي في فلسطين قوي
وأثر الحرب عليه محدود
وقابل للاستيعاب.
ص: ٧٥



سيارات

عين تييري صباغ
نائباً لرئيس M&S
ورئيساً في الشرق
الأوسط والسعودية
ورابطة الدول المستقلة
لعلامتي نيسان وإفينيوتي.
ويتمتع صباغ بمسيرة
مهنية حافلة
بالنجاحات حوّلت
لتسلم مراكز قيادية
بارزة. ص: ١٤٠



تكنولوجيا

أكد إيوان ستيل،
نائب الرئيس ورئيس
الاستراتيجية والإدارة
التجارية في إريكسون، التزام
الأخيرة بدعم رحلة التحول
الرقمي في المملكة العربية
السعودية، لافتاً إلى أن الذكاء
الإصطناعي يعد جزءاً
أساسياً من استثمارات
الشركة في عملية البحث
والنظير. ص: ٤٦



اتصالات

أعلن أحمد عبد العزيز النعمة
الرئيس التنفيذي الإقليمي
لمجموعة Ooredoo، عن
تطلع المجموعة للتوسع
وشدد على خبرتها القوية
في موضوع الجيل
الخامس. كما أشار إلى
إنشاء شركة متخصصة
في حلول التكنولوجيا
المالية لتقديم خدمات
مبتكرة وتحسين تجربة
العملاء. ص: ٢٠



تأمين

سجلت شركة بروج
للتأمين التعاوني أرباحاً
صافية بقيمة ٢٠ مليون
ريال في العام ٢٠٢٣. فيما
تتبعك هذه النتائج
السعي المتواصل لتحقيق
التميز بإدارة وإشراف
بدر الغنيم.
ص: ١٠٤



اتصالات

أكد شاهر حجاج مدير عام شركة
مدى للاتصالات نمو
حجم المبيعات ومعدلات
الربحية. وأعلن استمرار
الشركة في خطط التوسع
بعدما رسخت تواجدها
في منطقة الشرق الأوسط
وشمال أفريقيا.
ص: ٢٠



في هذا العدد

حصار الشهر: لماذا سخطنا وغضبنا؟! - يكتبها د. عبد الحفيظ البربر - ٦

عرب وعالم

الدين الأميركي تهدد اقتصادات أميركا والعالم
تصاعد التوتر بين الصين والولايات المتحدة ٨
٨ ملايين عامل بريطاني معرضون لفقدان وظائفهم بسبب الذكاء الاصطناعي ١١
اختراق ٣٠.٤ مليار سجل عالمي ١١
قلق معظم الدول في العالم من المنافسة الصينية ١٢
ارتفاع مستوى المخاطر في معظم الدول العربية ١٥

تكنولوجيا

مؤتمر الجوال العالمي ١٦
مؤتمر «ليب» ٣٤

أخبار متفرقة

هل يتجرأ وزير الاقتصاد اللبناني فرض غرامات على جميع المناطق اللبنانية؟! ٥٨

مال ومصارف

هل شبح الإفلاس يطارد سوسيته جنرال؟! ٦٠
إعدام شخصية فيتنامية لحصولها على قروض غير قانونية والأمثلة كثيرة في لبنان ٦٢
صناديق التحوط تعزز رهاناتها على ارتفاع البيزو المكسيكي ٦٢
اتهام ٣ مسؤولين لتورطهم بعملية احتيال تجارة النيكل ٦٤
المركزي الأوروبي يطالب المصارف بالاستعداد لأنواع جديدة من المخاطر ٦٤
تعثّر القطاعات غير المصرفية يؤدي إلى أزمة ائتمان ٦٦
شركات العملات المشفرة تعيش كابوس القراصنة ٦٨
«تيسر» أداة لآلة الحرب الروسية في ظل العقوبات الغربية ٧٠
بنك عمان العربي يطلق منصة مبتكرة للخدمات المصرفية ٧٤
«فيتش» ترفع تصنيف بنك الدوحة ٧٤
مؤامرة احتيال وتبييض أموال بين مصرف لبنان وشركة أربتيكوم ٨٤

تأمين

ميونخ ري تعزز فريق عملها في آسيا والمحيط الهادئ والشرق الأوسط وأفريقيا ٨٦
أوين: ارتفاع رأسمال إعادة التأمين العالمي إلى ٦٧٠ مليار دولار ٨٨
تخفيض تصنيف شركات التأمين والإعادة يكشف عن ما يواجهه القطاع من تحديات ٩٠
خسائر الكوارث الطبيعية ٢٠ مليار دولار في الربع الأول ٩٢
قانون غامض يخفف من مسؤوليات مستأجر سفينة DALI ٩٣
ليبرتي ميونخ تكشف عن قسم جديد بقيادة فيل هوبز ٩٦
تعيين روبرت علي رئيساً تنفيذياً للعمليات في ACTIVE RE ١١٠
المشرق للتأمين تطلق مبادرات مجتمعية ١١٢
أقساط شركات التأمين على الحياة في لبنان خلال ٢٠٢٣ ١١٦

نقل

مراتب شركات الشحن العالمية العشرة الأولى ١٢٢
أخبار النقل والمرافئ ١٢٤
حركة مرفأ بيروت الإجمالية ومجموع الواردات المرفئية خلال شهر كانون الثاني ٢٠٢٤ ١٣٢
حركة مرفأ طرابلس الإجمالية ومجموع الواردات المرفئية خلال شهر كانون الثاني ٢٠٢٤ ١٣٤
مراتب شركات الملاحة العالمية في مرفأ بيروت خلال شهر كانون الثاني ٢٠٢٤ ١٣٦
حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال شهر كانون الثاني ٢٠٢٤ ١٣٨
سيارات ١٤٠
سياحة ١٤٤
نشاطات ومجتمع - ميراى فارس بوز ١٤٦



مقال

مقالة قيمة للأمين العام
للاتحاد العام العربي
للتأمين **شكيب أبو زيد**
للمناسبة العيد الستين
للاتحاد ونجاح مؤتمر
الGAIF الـ ٣٤ على كل
الأصعدة.

ص: ١١٨



مال ومصارف

رفعت فيتش التصنيف
الاثتماني الطويل الأجل
لبنك دخان إلى "A"
ممتاز مع نظرة
مستقبلية مستقرة.
ويبرز هذا التصنيف أداء
البنك القوي وإدارته
الحكيمة بقيادة

أحمد هاشم. ص: ٧٢



تكنولوجيا

أعلن **نضال أبو لطيف**
النائب الأول لرئيس AVAYA،
أن تقنيات الذكاء
الاصطناعي ستلعب دوراً
أساسياً في الارتقاء
بتجاربنا وإظهار مكانتنا
في عالم تكنولوجيا
المعلومات والاتصالات
والذكاء الاصطناعي.

ص: ٣٦

تكنولوجيا

أشار **إبراهيم المحييد**،
الرئيس التنفيذي
للاستراتيجية في
Unifonic، لـ «البيان»
الإقتصادية: أن الذكاء
الاصطناعي سيلعب دوراً
مهماً في تحقيق أهداف
التنمية المستدامة.



ص: ٣٨



تكنولوجيا

أشار طوني العيناوي
BARRACUDA، إلى ضرورة
قيام المؤسسات بدمج
الذكاء الاصطناعي في
إستراتيجيات التحول الرقمي
الخاصة بها، مؤكداً أن ما يميز
باراكودا هو التزامها بالابتكار
وتركيها على العملاء
وخبرتها الكبيرة في
الصناعة. ص: ٢٤

تأمين

حققت ترست العالمية - فلسطين
أرباحاً سنوية بلغت ٣,٥
مليون دولار.
وأكد رئيسها التنفيذي
أنور الشنطي،
أن النتائج كانت جيدة هذا
العام وأن الشعب الفلسطيني
مستمر في بناء وطنه رغم
التحديات والصعوبات.

ص: ١٠٨



تكنولوجيا

أشار الرئيس التنفيذي
لشركة نبضة **معصم حمدان**،
أن الهدف الرئيسي
للمشاركة في مؤتمر
«ليب ٢٠٢٤» هو للتعريف
بمنتجاتنا التكنولوجية
والرقمية المتنوعة.

ص: ٤٠



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: WHY ARE WE SO DISCONTENTED AND ANGRY?! - BY ABDEL HAFIZ BARBIR ... 6

ARAB AND WORLD ECONOMY

AMERICAN DEBT THREATENS THE ECONOMIES OF AMERICA AND THE WORLD 8
TENSIONS ESCALATE BETWEEN CHINA AND THE US 11
8 MLN BRITISH WORKERS ARE AT RISK OF LOSING THEIR JOBS DUE TO ARTIFICIAL INTELLIGENCE .. 11
MOST COUNTRIES IN THE WORLD ARE CONCERNED ABOUT CHINESE COMPETITION 12
HACKING 30.4 BLN GLOBAL RECORDS 12
HIGH LEVEL OF RISKS IN MOST ARAB COUNTRIES 15

HIGH TECH:

MOBILE WORLD CONGRESS BARCELONA - SPECIAL COVERAGE 16
LEAP RIYADH - SPECIAL COVERAGE 34

MISCELLANEOUS NEWS

DOES THE LEBANESE MINISTER OF ECONOMY DARE TO IMPOSE FINES ON ALL LEBANESE REGIONS?! ... 58

BANKING AND FINANCE

IS THE PHANTOM OF BANKRUPTCY HAUNTING SOCIÉTÉ GÉNÉRALE 60
A VIETNAMESE PERSON WAS EXECUTED FOR OBTAINING ILLEGAL LOANS.
THERE ARE MANY SIMILAR EXAMPLES IN LEBANON 62
HEDGE FUNDS INCREASE THEIR BETS ON THE RISE OF THE MEXICAN PESO 62
3 OFFICIALS CHARGED FOR THEIR INVOLVEMENT IN A NICKEL TRADING SCAM 64
THE EUROPEAN CENTRAL BANK CALLS ON BANKS TO PREPARE FOR NEW TYPES OF RISKS 64
FAILING NON-BANKING SECTORS LEADS TO A CREDIT CRISIS 66
CRYPTOCURRENCY COS ARE LIVING HACKERS' NIGHTMARE 68
"TETHER" IS A TOOL OF THE RUSSIAN WAR MACHINE IN LIGHT OF WESTERN SANCTIONS 70
OMAN ARAB BANK LAUNCHES AN INNOVATIVE PLATFORM FOR BANKING SERVICES 74
FITCH RAISES DOHA BANK'S RATING 74
A FRAUD AND MONEY LAUNDERING CONSPIRACY BETWEEN THE CENTRAL BANK OF LEBANON AND OPTIMUM ... 84

INSURANCE

MUNICH RE STRENGTHENS ITS TEAM IN ASIA PACIFIC, THE MIDDLE EAST AND AFRICA 86
AON: GLOBAL REINSURANCE CAPITAL RISES TO \$670 BLN 88
DOWNGRADING (RE) INSURANCE COS REVEALS THE CHALLENGES THE SECTOR FACES 90
INSURED NAT CAT LOSSES HIT \$20 BLN IN Q1 2024 92
A MYSTERIOUS LAW REDUCES THE RESPONSIBILITIES OF THE CHARTERER OF DALI'S SHIP 93
LIBERTY MUTUAL UNVEILS A NEW DIVISION LED BY PHIL HOBBS 96
ACTIVE RE PROMOTES ROBERT ALI TO COO 110
AL MASHREQ INSURANCE LAUNCHES COMMUNITY INITIATIVES 112
LIFE INSURANCE COS PREMIUMS IN LEBANON DURING 2023 116

SHIPPING

PORTS AND TRANSPORTS NEWS 122
RANKINGS OF THE TOP TEN GLOBAL SHIPPING COS 122
BEIRUT PORT ACTIVITY AND INCOME - JANUARY 2024 132
TRIPOLI PORT CONTAINERS TERMINAL TURNOVER - JANUARY 2024 134
BEIRUT PORT - TOP INT'L SHIPPING COS - JANUARY 2024 136
BEIRUT CONTAINER TERMINAL TURNOVER - JANUARY 2024 138

AUTO DEALERS:

TOURISM: 144

ACTIVITIES & SOCIAL LIFE: BY MIREILLE FARES BOUEZ 146



يكتبها د. عبد الحفيظ البربير
ahafizbarbir@gmail.com

لماذا سخطنا وغضبنا !!؟

ولبرهة، حبسنا أنفاسنا. ذلك أن الحدث كان هنا، وفي قلب المنطقة وفي سماءها، أي فوق رؤوسنا، ليلة السبت 13 نيسان الماضي، ليلة استعراض الفيلم الأميركي القصير، حيث تفجّر سيناريو الألعاب النارية/بالضوء والصوت والصورة/ التي أشعلت فضاء دول الشرق الأوسط، تلك الليلة المشهودة، بصواريخها ومسيراتهما، التي تطايرت... وطارت... ثم طاشت، وما وصلت، وذلك وفقاً لقواعد الاشتباك، أو الألعاب، وحدودها وترتيباتها، إنتاجاً وإخراجاً. ومع هذا، فالمنطقة، وحتى هذه اللحظة، ما زالت تغلي على صفيح ساخن من الترقب والقلق، والتراشق الحربي الودي!! هنا وهناك وهناك، وسط المزيد من الردود، والردود على الردود... أحياناً، وهكذا دواليك، وذلك استكمالاً للمسلسل الأميركي، والذي كان ناجحاً، وإنما وفقاً لوجهة نظر طرفي الصراع، وأبطاله في المنطقة / إيران وإسرائيل / وانتصاراتهما المذوية على بعضهما بعضاً، ولكن حتماً، بعيداً جداً عن الحقائق العسكرية الموضوعية، والوقائع الميدانية المباشرة، كون شتى الاحتمالات ما زالت مفتوحة على مصراعها، وحتى اللحظة، وسط صورة قائمة وشديدة السواد، تُلَفّ مختلف بلدان المنطقة، التي يبدو أنها قد تحولت إلى مجرد ميادين تحارب وتجارب مباشرة وبلاواسطة، وبطريقة أو بأخرى وذلك بانتظار وضع اللمسات الأخيرة على المتغيرات والتحولات الجيوسياسية الإقليمية الجديدة والشاملة في منطقة الشرق الأوسط، والتي تختلف جذرياً عن مندرجات إتفاقية سايكس / بيكو، الإنغلو- فرنسية وتقاسم المنطقة، مطلع القرن الماضي التي يبدو أنه قد عفا عليها الزمن، حيث يتم اليوم إعادة رسمها بالحديد والنار. فوفقاً للمحصلة، والأرقام، وهي ليست وجهة نظر، فإن عذاب الموت الفلسطيني الرهيب وحده ما زال يعمل في غرّة، ويسجل المزيد من الضحايا والخسائر على مدار الساعة، بحيث أنه قد حصد ما يزيد عن 140 ألف شهيد ومصاب ومفقود فلسطيني منذ اندلاع عملية طوفان الأقصى، بحيث تبقى غرّة وشعبها المفجوع، الخاسران الوحيدان، على ما يبدو، بعد أن تمّ تدمير أكثر من 85% من بنيتها التحتية والفوقية / السكنية/ بحيث أن مساحة القطاع بالكامل تحولت إلى طوفان من الأنقاض والركام، وباتت غير صالحة للسكن أو الإقامة / العيش /، ناهيك عن تهجير وتشريد جميع سكانه بطريقة وحشية وممنهجة غير مسبوقة في التاريخ. وبالتالي، وعلى الرغم من هذه المأساة الإنسانية الدامية، فهناك من لا يزال يحتفل كل يوم فرحاً، ويهلل انتصاراً. ولكن انتصار من؟! وعلى من؟! وبالتالي، اسمحو لنا أن لا نشارككم الأفراح والتبريك هذا، خاصة بعدما نجح العدو الإسرائيلي في استعادة التعاطف الدولي، وفكّ الحصار السياسي الخارجي والداخلي عنه،

وتوقفت المظاهرات الحاشدة والصاخبة التي كانت قد عمّت وانتشرت في أوروبا وأميركا، وحتى داخل إسرائيل نفسها، مطالبة بمحاكمة المسؤولين فيها، وخاصة رئيس وزرائها نفسه بتهمة ليس أقلها ارتكاب جرائم حرب إنسانية، وقتل وتشريد وتجويع شعب بأكمله، بمعنى الإبادة، وهي جرائم لا تقل فظاعة وبشاعة عن جرائم النازية في حقّ الشعب اليهودي نفسه في طول أوروبا وعرضها، خلال الحرب العالمية الثانية. من هنا تشاؤمنا اليوم، وأكثر من أي وقت مضى، بقدرتنا على تجاوز ما يحيطنا من مصاعب وتعتيدات ومخاطر، كون البلد الذي كان يقف على كفّ عفريت، وفي مهب الريح سابقاً، بات اليوم على حافة الهاوية / الجحيم نفسه/ بكل ما للكلمة من معنى، بعدما تبين لنا أن بلدنا المخطوف لم يعد يشكل أهمية مطلقة على قائمة أولويات الدول الفاعلة والعواصم الكبرى، على الأقل في ما يخص الاستحقاق الدستوري الأول، والمتمثل بانتخاب رئيس للدولة المقطوعة الرأس، بحيث تحول كل ما تبقى من البلد إلى مساحة مستباحة، وميدان صراع وتضارب واستنزاف القوى الإقليمية لبعضها البعض وذلك وفقاً لحساباتها ومصالحها الضيقة والخاصة والتي لا يبدو أن لبلدنا المنكوب من رأسه وحتى أخمص قدميه، أي دور أو حصة فيها، بدليل الأزمات والكوارث التي ما زالت تتراكم وتهطل علينا كزخّ المطر، بحيث أن البلد قد بات وفي أحسن الأحوال معلقاً من رجليه رأساً على عقب، وسط استفحال الانفلات والتفكك الأمني، والتفشي المريب للجرائم البشعة والغريبة عن عادات وطبيعة المجتمع اللبناني واللبنانيين، وبشكل مثير وشبه يومي، وذلك على الرغم من الجهود الجبارة التي تبذلها كافة القوى الأمنية مشكورة، وهي التي يعمل أفرادها ليل نهار، وباللحم الحي، وبإمكانات محدودة جداً، بحيث غالباً ما تنجح في القبض على مرتكبها بسرعة قياسية، محققة انجازات باهرة، ونجاحات مدهشة مقارنة مع غيرنا من البلدان الأكثر استقراراً والتي تتمتع بإمكانات هائلة. أضف إلى ذلك لصوصيات وارتكابات بعض المصارف وقراصنة الودائع من عصابات البنكرجية، من مجازر غير مسبوقة في حق المودعين وحقوقهم واستمرارهم في العمل الخبيث على إرهابهم وانهكهم محاولين دفن الودائع وقتل الأمل في استردادها يوماً، لا بل شطبها، عن طريق المماطلة والتسويف، وإغراق المودعين عمداً بسلسلة مسمومة من التعميم الغامضة والمتشابكة بحيث يكون الهدف منها هو احباطهم، ودفعهم يأساً للاستسلام، والقبول بتسول النذر اليسير من حقوقهم، استكمالاً لمسح 85% من قيمة الوديعة، وذلك بالتواطؤ مع المافيا السياسية الحاكمة والمتحكمة، علماً أن ما يسمح للمودع بسحبته شهرياً بات لا قيمة شرائية له بعد استفحال التضخم إلى نسب غير مسبوقة والارتفاع

تمويل عقاري يتخطى الحدود

استثمر في المملكة المتحدة مع القرض العقاري لأوائل QNB واستفد من أسعار الفائدة الأفضل وغيرها من المزايا



الدين الأميركية تهدد اقتصادات أميركا والعالم الدين ٣٥ تريليون دولار وخدمة الدين ١,٦ تريليون سنوياً



تحول الدين العام الإجمالي للحكومة الفيدرالية الأميركية إلى قنبلة موقوتة تهدد اقتصادات أميركا والعالم. إذ توسعت مروحة الأطراف الذين حذروا من مدى خطورة هذا الدين الذي يسلك مساراً غير مستدام. وسجل الدين الوطني للحكومة الفيدرالية ٣٤,٦٣ تريليون دولار ارتفاعاً من نحو ٣٤ تريليون دولار نهاية عام ٢٠٢٣، ما يعني زيادة ٦٢٥,٦ مليار دولار في ثلاثة أشهر فقط. وإذا استمر الارتفاع بهذه الوتيرة، سينتهي العام الجاري بديون تتخطى ٣٦ تريليون دولار.

ويخشى خبراء من أن هذا الدين سيعني أن البلاد لن تكون قادرة على تحمل الاقتراض الضروري في المستقبل، إضافة إلى الأموال اللازمة لخدمة الديون الحالية والتي ستبلغ ١,٦ تريليون دولار في نهاية هذه السنة، إذا لم يطرأ أي تغيير على الإنفاق أو في أسعار الفائدة، وفق «بنك أوف أميركا».

نسبة الدين إلى الناتج المحلي إلى ١٦٦٪ عام ٢٠٥٠

ويتزايد قلق الخبراء حول نسبة الدين إلى الناتج المحلي الإجمالي، وهي معادلة تعني مدى قدرة الدولة على سداد ديونها، وتبلغ حالياً نحو ٩٩٪، في وقت يقدّر تقرير لمكتب الموازنة في الكونغرس بأن تصل إلى ١٦٦٪ بحلول عام ٢٠٥٤. ويشكل ذلك مصدر قلق الخبراء من أن الاقتصاد الأميركي لن يولد ما يكفي من النمو، ليس فقط لخدمة الديون الحالية، بل أيضاً للحصول على مزيد من القروض الضرورية اللازمة للسياسات المالية في المستقبل.

دول قلقة على سداد ديونها البالغة ٨ تريليونات دولار

كما تعبّر دول كثيرة عن القلق حيال مدى قدرة أميركا مستقبلاً على سداد ديونها، خصوصاً أنها تمتلك ٨,٠٦ تريليون دولار من الدين الأميركي وفق بيانات وزارة الخزانة الأميركية في نهاية عام ٢٠٢٣، بارتفاع نسبته ١٠,٥٪ عن العام الذي سبق. وأكثر الدول تعرضاً هي اليابان، التي امتلكت ١,١٣٨ تريليون دولار، والصين (٨١٦ مليار دولار)، والمملكة المتحدة (٧٥٣,٧ مليار دولار)، ولوكسمبورغ (٢٧٠ مليار دولار)، وكندا (٣٣٦ مليار دولار).

حصة كل أسرة من الدين: ٢٦٠ ألف دولار

ومع الاقتراب أكثر من انتخابات عام ٢٠٢٤، سيستمع الناخبون إلى أساليب مختلفة في التعامل مع ارتفاع الدين الحكومي، وفي حال قسم على كل أسرة، فسيكبدتها نحو ٢٦٠ ألف دولار.

٣٠ مليار دولار الإنفاق السنوي على مشاريع الطاقة



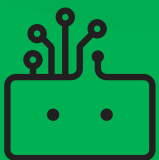
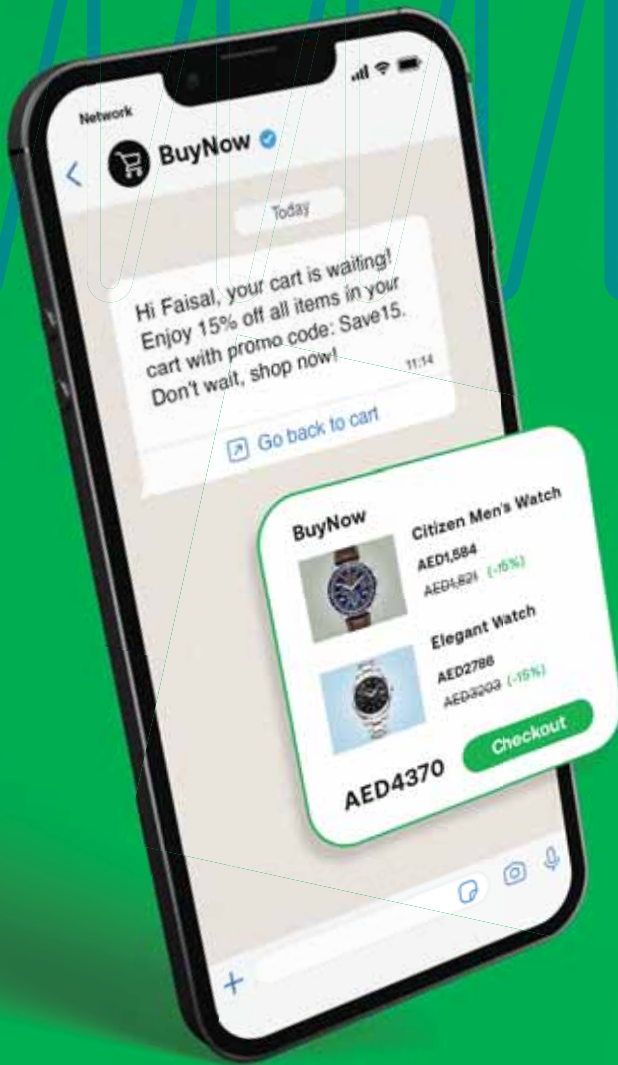
اعتبر تقرير «ميد» أن النمو السكاني والتوسع الصناعي يؤديان إلى زيادة استهلاك الطاقة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، ما يضع قدرة توليد الكهرباء على رأس الأولويات.

وفي ضوء إنفاق ٣٠ مليار دولار سنوياً على المشاريع الكبيرة، يعد قطاع الطاقة أحد أقوى مزودي فرص الأعمال والاستثمار وأكثرهم موثوقية في المنطقة، لكن طبيعة هذا الاستثمار تتغير، وفي عصر تحول الطاقة، لم يعد يكفي للحكومات القيام بزيادة الطاقة الإنتاجية لتلبية الطلب المتزايد.

ولفت التقرير إلى أن أكبر تحول هو التوجه نحو تنويع مزيج الطاقة في المنطقة. بدءاً من تحويل النفايات إلى طاقة ووصولاً إلى الطاقة النووية.

Automate your Marketing

with conversational AI.



Get in touch to find out
today how easy it
can be.

unifonic.com

UNIFONIC

إلغاء موقت من تحميل رؤساء بعض وسائل التواصل الاجتماعي مسؤولية إدمان المراهقين عليها



حكمت القاضية الأميركية إيفون غونزاليس روجرز بإعفاء الرئيس التنفيذي لشركة «ميتا» مارك زوكربيرغ Mark Zuckerberg من تحمل المسؤولية الشخصية عن إدمان المراهقين على منصات التواصل الاجتماعي، بينما لا تزال القضية المرفوعة ضد «ميتا بلا تفورمز» Meta Platforms قائمة.

وفي الحكم الصادر، وافقت القاضية على طلب زوكربيرغ برفض حوالى ٢٤ قضية زعمت أنه كان مسؤولاً شخصياً عن قيام «فيسبوك» و«إنستغرام» بتغذية إدمان وسائل التواصل الاجتماعي.

وقالت روجرز إنه لا يمكن تحميل زوكربيرغ المسؤولية لمجرد أنه الوجه العام لـ «ميتا»، مشيرة إلى أن مستخدمي المنصات وأفراد أسرهم الذين رفعوا دعاوى قضائية يمكنهم تعديل شكاواهم وإعادة تقديمها.

وتعتبر القضايا المذكورة هي مجموعة فرعية صغيرة من مجموعة تضم أكثر من ألف دعوى في محاكم الولايات والمحاكم الفيدرالية من قبل العائلات ضد شركة «ميتا» جنباً إلى جنب مع شركات أخرى مسؤولة عن منصات مثل، «غوغل» و«تيك توك» و«سناب شات».

الاقتصاد العالمي يتكبد ٣٨ تريليون دولار سنوياً



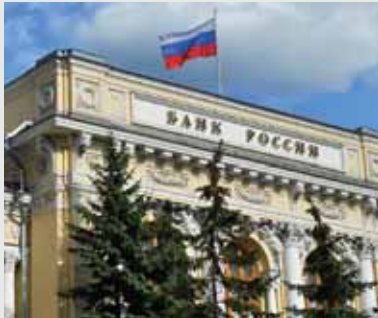
توقع باحثون في معهد «بوتسدام لبحوث تأثيرات المناخ»، أن يتكبد الاقتصاد العالمي خسائر بقيمة ٣٨ تريليون دولار سنوياً بحلول ٢٠٤٩ بسبب تغير المناخ، إذ يتلف الطقس المتطرف المحاصيل الزراعية، ويضر إنتاجية اليد العاملة، ويدمر البنية التحتية.

وأشار بحث نشرته مجلة «نيتشر»، إلى أن ارتفاع درجة حرارة الكوكب سيخفض الدخل بنسبة ١٩٪ عالمياً بحلول منتصف القرن، مقارنة بوضع الاقتصاد العالمي من دون تغير المناخ. واستخدمت الدراسة بيانات من أكثر من ١٦٠٠ منطقة حول العالم خلال الأربعين عاماً الماضية، لتقييم التأثيرات المستقبلية لارتفاع درجة حرارة الكوكب على النمو الاقتصادي.

وأفادت العالمة في معهد «بوتسدام» ليوني وينز، بأن «تغير المناخ سيسبب أضراراً اقتصادية ضخمة خلال الأعوام الـ ٢٥ المقبلة في كل البلدان تقريباً. لذا يجب علينا خفض الانبعاثات في شكل كبير وفوري. وفي حال لم يحدث ذلك، فإن «الخسائر الاقتصادية ستتفاقم في النصف الثاني من القرن، لتصل إلى نحو ٦٠٪ عالمياً في المتوسط بحلول ٢١٠٠».

واعتبر الباحثون أن «خفض الانبعاثات واقتصار الاحترار العالمي على درجتين مؤيتين بحلول نهاية القرن، ستكون الطريقة الأكثر فعالية من حيث التكلفة لتقليل الأضرار المناخية الإضافية».

اقتصاد روسيا ينمو ٣,٢٪ ويزعج الدول الغربية



لم يستبعد صندوق النقد الدولي أن يسجل الاقتصاد الروسي نمواً نسبته ٣,٢٪ هذه السنة، وهو سيكون أسرع من كل الاقتصادات المتقدمة، متجاوزاً معدلات النمو المتوقعة للولايات المتحدة ٢,٧٪ والمملكة المتحدة ٠,٥٪ وألمانيا ٠,٢٪ وفرنسا ٠,٧٪.

واعتبرت شبكة «CNBC» أن هذه النسبة من النمو خلال هذه السنة، «ستزعج الدول الغربية، التي سعت إلى عزل روسيا ومعاقبتها اقتصادياً بسبب غزوها لأوكرانيا عام ٢٠٢٢».

وأوضحت روسيا أن «العقوبات الغربية على صناعاتها الحيوية جعلتها تكتفي ذاتياً، في وقت لا يزال الاستهلاك الخاص والاستثمار المحلي يتمتعان بالمرونة. في حين سمح استمرار صادراتها من النفط والسلع الأساسية إلى دول مثل الهند والصين والتهرب المزعوم من العقوبات وارتفاع أسعار النفط، بالحفاظ على عائدات قوية من تصدير النفط».

سحب منتجات «حشيش» ملوثة من الأسواق في كاليفورنيا



قامت إدارة مكافحة القنب في كاليفورنيا باستدعاء إلزامي لمنتج القنب Tyson Undisputed Cannabis Flower الذي يحمل العلامة التجارية لبطل الوزن الثقيل السابق مايك تايسون، بسبب تلوثه بالعفن الناتج عن فطريات توجد عادة في التربة، والنباتات المتحللة، والبذور والحبوب تعرف بإسم Aspergillus sp.

ويؤثر الاستدعاء على العديد من المنتجات المباعة بعد ٢٤ أغسطس ٢٠٢٣، بما في ذلك دفعات TOAD وTADPOLES، الموزعة عبر عدة مقاطعات بما في ذلك ألاميدا ولوس أنجلوس وسان فرانسيسكو.

وكانت قد تمت زراعة Tyson Undisputed Cannabis Flower من قبل الشركة المصنعة Northern Emeralds. ويأتي هذا الحادث في أعقاب عمليات سحب المنتجات الأخيرة الأخرى في صناعة القنب في كاليفورنيا، والتي ابتليت هذا العام بقضايا تتعلق بسلامة المنتج.

تصادد التوتر بين بكين وواشنطن بشأن القضايا المتعلقة بالتجسس الإلكتروني



اتهم مسؤولون أميركيون وبريطانيون مجموعة تجسس على صلة بالصين بالقيام بحملة تجسس إلكتروني واسعة النطاق يعتقد أنها شملت ملايين الأشخاص منهم مشرعون وأكاديميون وصحافيون. واتهمت السلطات الأميركية والبريطانية المجموعة التي يطلق عليها اسم "APT31" بأنها ذراع وزارة أمن الدولة الصينية، مشيرة إلى أنها استهدفت قائمة طويلة من الأهداف شملت موظفين بالبيت الأبيض وأعضاء في مجلس الشيوخ الأميركي وبرلمانيين بريطانيين ومسؤولين في حكومات عديدة. وقال المسؤولون إن متعاقدين دفاعيين ومعارضين وشركات أمن تعرضوا للإختراق أيضاً. وأشارت نائبة المدعي العام الأميركي **ليزا موناكو** في بيان أن الهدف من عملية القرصنة العالمية هو «قمع منتقدين للنظام الصيني وتقويض مؤسسات حكومية وسرقة أسرار تجارية». وفي لائحة إتهام جرى الكشف عنها بحق سبعة من المتسللين الصينيين المشتبه بهم، قال ممثلو الإدعاء الأميركي في المحكمة إن القرصنة أدت إلى اختراق مؤكد أو محتمل لحسابات العمل ورسائل البريد الإلكتروني والشخصية والتخزين عبر الإنترنت وسجلات المكالمات الهاتفية التي تخص ملايين الأميركيين. ونفى دبلوماسيون صينيون في لندن وواشنطن هذه المزاعم ووصفوها بأنها غير مبررة وتفتقر إلى «أدلة واضحة». ووصفت السفارة الصينية في لندن الاتهامات بأنها «ملفقة بالكامل وافتراءات خبيثة». وكان قد تصاعد التوتر بين بكين وواشنطن بشأن القضايا المتعلقة بالتجسس الإلكتروني، إذ دقت وكالات مخابرات غربية ناقوس الخطر بشأن أنشطة تسلل إلكتروني صينية مدعومة من الدولة.

٨ ملايين عامل بريطاني معرضون لخطر فقدان وظائفهم بسبب الذكاء الاصطناعي



حذر معهد أبحاث السياسة العامة IPPR من أن ما يصل إلى ٨ ملايين عامل في المملكة المتحدة معرضون لخطر فقدان وظائفهم بسبب الذكاء الاصطناعي في ظل السياسة الحكومية الحالية. ويؤثر الذكاء الاصطناعي بالفعل على ١١٪ من المهام التي يقوم بها موظفو المملكة المتحدة، وهو رقم قد يرتفع إلى ما يقرب من ٦٠٪ إذا قامت الشركات بدمج التكنولوجيا بشكل أعمق، حسبما حذر مركز الأبحاث في تقرير صادر عنه. وإن الوظائف بدوام جزئي وتلك المخصصة للمبتدئين التي لا تتطلب خبرة إدارية واسعة أو درجة علمية محددة مثل خدمة العملاء هي الأكثر عرضة للخطر، كما أن الوظائف ذات الأجور الأعلى ستتأثر بشكل متزايد. وقال **كارستن يونغ**، كبير الاقتصاديين في معهد IPPR: «إن الذكاء الاصطناعي التوليدي الموجود بالفعل يمكن أن يؤدي إلى اضطراب كبير في سوق العمل، أو يمكن أن يعزز النمو الاقتصادي بشكل كبير، وفي كلتا الحالتين من المتوقع أن يغير قواعد اللعبة بالنسبة إلى الملايين منا. إن ما يعرف بـ«نهاية العالم للوظائف» ليس أمراً حتمياً، فالحكومة وأصحاب العمل والنقابات لديهم الفرصة الآن لاتخاذ قرارات تصميمية حاسمة تضمن إدارة هذه التكنولوجيا الجديدة بشكل جيد. وإذا لم يتحركوا قريباً، فقد يكون الأوان قد فات».

مساهمة الصين في النمو العالمي تتفوق على مجموعة السبع



ستصبح الصين أكثر دولة مساهمة في النمو العالمي بنسبة ٢١٪ بدءاً من هذه السنة وحتى عام ٢٠٢٩، بحسب تقديرات «بلومبورغ» المستندة إلى بيانات صندوق النقد الدولي. وتزيد نسبتها من هذه المساهمة على حصص دول مجموعة السبع مجتمعة التي تصل إلى ٢٠٪، وحصة الولايات المتحدة البالغة ١٢٪. ويُتوقع أن يتركز ٧٥٪ من النمو العالمي في ٢٠ دولة، وأكثر من النصف في البلدان الأربعة الأولى، وهي الصين والهند والولايات المتحدة وإندونيسيا. ولا يُستبعد أن تساهم الهند بنحو ١٤٪ على مدى السنوات الخمس المقبلة. وفي وقت تُعتبر الولايات المتحدة والصين المحركين الرئيسيين للنمو العالمي، فإن سياستهما المالية وأعباء ديونهما تشكّلان خطراً طويلاً الأجل تهدد الاستقرار. ورجّحت «بلومبرغ إيكونوميكس» أن تتفوق الهند على الصين على مدى السنوات القليلة المقبلة، باعتبارها رائدة النمو العالمي على أساس تعادل القوة الشرائية.

«ستاندرد أند بورز» تخفّض تصنيف إسرائيل الائتماني



أعلنت «ستاندرد أند بورز» عن خفض التصنيف الائتماني الطويل الأمد لإسرائيل من «AA-» إلى «A+»، بسبب «المخاطر الجيوسياسية المتزايدة». وأفادت الوكالة، بأنها وضعت النظرة المستقبلية للاقتصاد الإسرائيلي عند «سلبية». وعللت قرارها بالحرب التي تشنها إسرائيل في قطاع غزة، والمواجهات التي تخوضها ضد «حزب الله» اللبناني.

اختراق ٣٠,٢٧ مليار سجل عالمي



ركّز الخبراء المشاركون في معرض ومؤتمر «جيسيك جلوبال ٢٠٢٤» للأمن السيبراني، على موضوع اختراق ٣٠,٢٧ مليار سجل معروف على الصعيد العالمي خلال يناير وفبراير الماضيين، عبر ٥٣٦٠ حادثة كشف عنها. وفي منطقة الشرق الأوسط تحديداً، كانت عمليات النفط والغاز والهيئات الحكومية والمؤسسات المالية الأكثر تأثراً، وتظهر دائماً باعتبارها أهدافاً رئيسية لهجمات اختراق البيانات. وأظهر تقرير «تكلفة اختراق البيانات لعام ٢٠٢٣» الصادر عن شركة «آي بي أم»، اتجاهاً تصاعدياً في التكاليف، إذ وصل متوسط كلفة عملية الاختراق إلى ٤,٤٥ مليون دولار عام ٢٠٢٣ بزيادة ٢,٣٪ عن عام ٢٠٢٢. وتعكس الزيادة في حالات الخروقات القياسية حول العالم والتكاليف المرتبطة بها، الفجوة بين البرمجيات الخبيثة السريعة التطور.

قلق معظم الدول في العالم من المنافسة الصينية



أعلن البيت الأبيض أن الرئيس الأمريكي جو بايدن يعتزم زيادة الرسوم الجمركية على واردات الصلب والألمنيوم الصينيين ثلاثة أضعاف، مندداً بـ «منافسة غير نزيهة» تنعكس سلباً على العمال الأميركيين. وأفاد البيت الأبيض بأن مكتب التمثيل التجاري الأميركي سيفتح تحقيقاً حول «ممارسات الصين غير النزيهة» في مجالات بناء السفن والنقل البحري والنشاطات اللوجستية، استجابة لطلب عدد من الهيئات النقابية في هذا القطاع. ويأتي القرار قبل ستة أشهر من الانتخابات الرئاسية التي ينافس فيها بايدن سلفه دونالد ترامب، حيث ستبرز مقاربتهم للمنافسة الاقتصادية مع الصين في شكل بارز في المناظرة الرئاسية لهذه السنة. وتتقدم صادرات المصانع الصينية بسرعة أكبر، ما يعرض الوظائف في أنحاء العالم للخطر. وتبدى دول أخرى قلقاً متزايداً من أن يأتي صعود الصين جزئياً على حسابها، وقد بدأت باتخاذ الإجراءات اللازمة. إذ أعلن الاتحاد الأوروبي، الاستعداد لفرض رسوم جمركية، وهي ضرائب استيراد، على كل السيارات الكهربائية الواردة من الصين. ووجد الاتحاد الأوروبي «أدلة قوية» على أن الوكالات الحكومية الصينية تدعم هذه الصادرات في شكل غير قانوني، وهو الأمر الذي تنفيه الصين.

خطط وقائية لمنع الهجمات السيبرانية خلال دورة الألعاب الأولمبية في فرنسا



تخطط شركة AXA لحملة للمساعدة في منع الهجمات السيبرانية التي تستهدف فرنسا في الفترة التي تسبق دورة الألعاب الأولمبية في باريس الصيف المقبل. وقال Guillaume Borie، رئيس الوحدة الفرنسية لشركة أكسا، إن الأخيرة ستشارك الإجراءات الرئيسية مع العملاء من الشركات الفرنسية لتحسين حماية أنظمة المعلومات الخاصة بها. وستكون الحملة موجهة لجميع عملاء أكسا من الشركات في الدولة، حتى أولئك الذين لم يشتركوا في وثيقة تأمين ضد المخاطر السيبرانية. وتستعد فرنسا لتصاعد الهجمات السيبرانية خلال دورة الألعاب الأولمبية. وفي الشهر الماضي، صرّح رئيس وكالة الأمن السيبراني الوطنية الفرنسية إن الحدث نفسه يمكن أن يكون هدفاً، حيث يسعى المهاجمون إلى تعطيل حفل الافتتاح أو وسائل النقل العام على سبيل المثال. وأبلغت شركة Nippon Telegraph & Telephone، التي قدمت خدمات الأمن السيبراني لدورة الألعاب الأولمبية ٢٠٢١ في طوكيو، عن ٤٥٠ مليون محاولة هجوم إلكتروني في ذلك الوقت. وأشار Borie إلى أن الحكومة الفرنسية كانت قد أعلنت سابقاً أن الهجمات الإلكترونية ضد فرنسا ستكون ضخمة وعلى أشدها خلال فترة إقامة دورة الألعاب الأولمبية، وبالتالي لا بد من اتباع خطط وقائية طموحة.

ازدهار الذكاء الاصطناعي يضخ الحركة في سوق الرقائق العالمية



يبتز ازدهار الذكاء الاصطناعي موجات من النشاط الاقتصادي في سوق الرقائق العالمية، إذ يغذي طلباً متزايداً عليها ويتسبب بارتفاع ملحوظ في أسعار الشرائح. وتشير تقديرات «غارتنر» إلى أن حجم الطلب على أشباه الموصلات المرتبطة بهذا القطاع سيصل إلى ٦٧ مليار دولار خلال هذه السنة. ففي ظل تعافٍ قوي وعودة الانتعاش إلى أسعار الرقائق عالمياً، توقعت شركة سامسونغ ارتفاع أرباحها التشغيلية ١٠ أضعاف في الربع الأول من السنة، بعدما سجلت هذه الصناعة أسوأ تراجع خلال العام الماضي لم تشهد على مدى عقود. وقدرت سامسونغ أكبر شركة مصنعة لرقائق الذاكرة في العالم والأكثر مبيعاً لها، ارتفاع قيمة مبيعاتها بنسبة ١,٤٪ بالغة ٧١ تريليون وون مقارنة بالربع ذاته من العام الماضي، وزيادة في أرباحها التشغيلية بنسبة ٩٣١٪ لتصل إلى ٦,٦ تريليون وون (٤,٩ مليار دولار) في تقديرات أولية لنتائج الربع الأول من هذه السنة. إذ تجاوزت تقديرات «إل إس إي جي سمار إستيميتس» البالغة ٥,٧ تريليون وون. وسلط الضوء على تعافي سوق رقائق الذاكرة المقدرة قيمتها بـ ١٦٠ مليار دولار من خلال التوقعات القوية لمبيعات شركة «ميكرون» الشهر الماضي، ورجحت شركة صناعة الرقائق الأميركية تحقيق مبيعات قياسية عام ٢٠٢٥. وتُعزى أرباح سامسونغ إلى المبيعات المرتفعة لأحدث هواتفها الذكية المجهزة بقدرات الذكاء الاصطناعي، وكانت أطلقت هواتف «غالاكسي إس ٢٤» بنظام تشغيل أندرويد، القادرة على تشغيل ميزات الذكاء الاصطناعي التوليدي «على الجهاز»، ما ساعدها على استعادة مركز الصدارة في مبيعات الهواتف الذكية العالمية خلال فبراير.

If our ability to **provide the quickest solutions** reflects our heartfelt commitment, then **we take it to heart** every time.



As your insurance company, **we'll fight your fight** and **put your needs first** so that you can face any challenge and succeed.

DAMANA and SAICOHEALTH are registered trademarks for MIG and Saudi Arabian Insurance Company B.S.C. (c) | License LII / 003 - CR 10316-1 | Licensed and regulated as a locally incorporated insurance firm by the Central Bank of Bahrain (CBB) | Authorized and Paid up Capital: BHD 20,000,000 Saudi Arabian Insurance Company BSC (C)

Office 71, Block 436, LMC Building 852, Road 3618, Al Seef District, P.O.Box 60139, Kingdom of Bahrain

+973 17 562500

info@damana.com

www.linkedin.com/company/damana

www.damana.com

٥٠,٩ مليون ريال أرباح GWC في الربع الأول من ٢٠٢٤



رنجيف منون

الشيخ عبدالله بن فهد آل ثاني

الشيخ محمد بن حمد آل ثاني

الشيخ محمد بن حمد: مرونة في جذب الفرص الاستثمارية الواعدة
الشيخ عبد الله بن فهد: تركيز على استكمال المشاريع الجارية والمستقبلية
رنجيف منون: نواصل تنفيذ إستراتيجيتنا للتوسع قطاعياً وجغرافياً

أعلنت شركة الخليج للمخازن GWC عن نتائجها المالية للربع الأول من العام ٢٠٢٤، حيث سجلت الشركة أرباحاً بلغت ٥٠,٨٨ مليون ريال مع إجمالي إيرادات ٣٧٥,٧٣ مليون ريال، كما بلغت ربحية السهم الواحد ٠,٠٨٧ ريال قطري، وسجل إجمالي الأصول ٥,٠٧ مليار ريال.

وقال الشيخ محمد بن حمد بن جاسم بن جبر آل ثاني، رئيس مجلس إدارة الشركة: تؤكد النتائج الفصلية عن فترة الربع الأول من العام الجاري قوة المركز المالي للشركة ونموذج الأعمال الذي يوفر مرونة في جذب الفرص الاستثمارية الواعدة، مشيراً إلى أن هناك إستراتيجية تباشر الشركة تنفيذها بهدف تحقيق النمو والمساهمة في تحقيق إستراتيجية التنمية الوطنية الثالثة لدولة قطر (٢٠٢٤-٢٠٣٠) والتي تستهدف تعزيز مكانة دولة قطر كمركز عالمي للخدمات اللوجستية.

ومن جهته أكد الشيخ عبدالله بن فهد بن جاسم بن جبر آل ثاني، العضو المنتدب لـ GWC، أن الشركة تركز على استكمال مشاريعها الجارية والأخرى المخطط لها بهدف تحقيق أفضل العوائد للمساهمين والتركيز على رفع الكفاءة التشغيلية وابتكار حلول ومبادرات جديدة مع تقييم الفرص الاستثمارية الحالية منوهاً إلى أن هناك آفاق واعدة لنمو الاقتصاد القطري فيما تسعى الشركة إلى المساهمة في مسيرة التنمية المتسارعة ودعم حزمة من القطاعات الاقتصادية.

ومن جانبه كشف السيد رنجيف منون، الرئيس التنفيذي لمجموعة جي دبليو سي عن استمرار مسيرة التوسعات من خلال إطلاق شركة فلاق اللوجستية (شركة مملوكة بنسبة ١٠٪) في مدينة خزائن الاقتصادية في سلطنة عُمان في مطلع العام الجاري وتشكل فلاق أول شركة يتم إطلاقها في مدينة خزائن الاقتصادية، والتي تتميز بموقعها الاستراتيجي على مقربة من خطوط النقل والمنافذ الحدودية، ومن المقرر أن تصبح شركة فلاق عُمان مركزاً حيوياً يربط بين مراكز القوة الاقتصادية في جميع أنحاء المنطقة، بما في ذلك مسقط، والدوحة، والبحرين، وجدة، والرياض، ودبي. توفر فلاق اللوجستية منصة تربط بين سلطنة عُمان ودول مجلس التعاون الخليجي من جهة، وبين دول مجلس التعاون الخليجي وبقية دول العالم من جهة أخرى.

«الخريف» السعودية تفوز بعقد تشغيل محطات معالجة مياه في الأحساء



عبدالله الخريف

فازت شركة الخريف لتقنية المياه والطاقة السعودية بعقد قيمته ١,٧ مليار ريال (٤٥٣ مليون دولار) من شركة المياه الوطنية، لتشغيل محطات معالجة مياه الصرف

وصيانتها في مدينة الأحساء (شرق السعودية) لمدة ١٥ عاماً.

وأعلنت «الخريف» في بيان إلى السوق المالية السعودية (تداول)، أنها ستنفذ أعمال تصميم وإعادة التأهيل واختبار وتشغيل وصيانة محطات معالجة مياه الصرف الصحي، لثلاث محطات قائمة ومحطة جديدة في الأحساء. ولفتت إلى أن أعمال التصميم وإعادة التأهيل ستنجز على مرحلتين ولفترة ٣٦ شهراً بالتزامن مع أعمال التشغيل والصيانة التي تنطلق مع بداية العقد ولمدة ١٥ سنة. وتبلغ سعة المعالجة التصميمية الإجمالية للمحطات ٤٥٧,٥٠٠ ألف متر مكعب يومياً، على أن تُحدَّث لتصل إلى ٤٧٢ ألف متر مكعب يومياً.

GWC تقدم تقنية الالتقاط البصري في دولة قطر



كشفت شركة الخليج للمخازن GWC عن أحدث مبادراتها الرائدة المتمثلة بدمج تقنية الالتقاط البصري بالنظارات الذكية في عمليات سلسلة التوريد. وتُعدّ «جي دبليو سي» الشركة اللوجستية الأولى في قطر التي تطبّق هذه التقنية الحديثة، ما

يمهّد الطريق نحو مستقبل أكثر كفاءة ودقة وسلاسة للخدمات اللوجستية.

وقال الرئيس التنفيذي لمجموعة «جي دبليو سي» رنجيف منون: «تمثل جهودنا الرائدة في اعتماد الحلول الابتكارية خطوة مهمة نحو تعزيز المشهد اللوجستي، ما يتماشى مع التزامنا بأهداف التنمية المستدامة في قطر».

ضمان: استقرار التصنيف السيادي لـ ٤ دول عربية وارتفاع مستوى المخاطر في معظم الدول العربية في ٢٠٢٣

وضع الدول العربية في مؤشر فيتش المركب لمخاطر الدول

Arab Countries in Fitch Composite Country Risk Index

الترتيب عربي 2023	الدولة	ديسمبر / Dec 2022	ديسمبر / Dec 2023	التغير Change	Country	الترتيب Arab Ranking 2023
1	الإمارات	74.6	75.4	0.8	UAE	1
2	السعودية	70.0	70.0	0.0	Saudi Arabia	2
3	سلطنة عمان	67.9	68.8	0.9	Oman	3
4	قطر	68.3	68.7	0.4	Qatar	4
5	الكويت	63.7	62.4	(1.3)	Kuwait	5
6	البحرين	62.3	61.8	(0.5)	Bahrain	6
7	المغرب	55.4	55.2	(0.2)	Morocco	7
8	الأردن	57.5	54.5	(3.0)	Jordan	8
9	مصر	54.1	53.4	(0.7)	Egypt	9
10	الجزائر	47.7	48.2	0.5	Algeria	10
11	تونس	46.0	45.5	(0.5)	Tunisia	11
12	موريتانيا	42.3	44.8	2.5	Djibouti	12
13	العراق	42.0	42.8	0.8	Iraq	13
14	موريتانيا	38.3	39.7	1.4	Mauritania	14
15	فلسطين	35.9	36.5	0.6	Palestine	15
16	لبنان	39.6	36.2	(3.4)	Lebanon	16
17	ليبيا	34.9	33.9	(1.0)	Libya	17
18	الصومال	29.4	30.9	(2.5)	Somalia	18
19	سوريا	32.0	28.8	(5.4)	Syria	19
20	اليمن	25.1	25.8	0.4	Yemen	20
21	السودان	28.2	23.6	(4.6)	Sudan	21
	المتوسط	48.3	47.6	(0.7)	Average	

Source: Fitch Agency

المصدر: وكالة فيتش



عبد الله أحمد الصبيح

كشفت المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان) عن تراجع التقييمات السيادية وتصنيفات المخاطر السياسية والاقتصادية والمالية والتشغيلية لمعظم الدول العربية خلال عام ٢٠٢٣، استناداً إلى ٣٠ مؤشراً صادراً عن ١٥ من أهم وكالات التصنيف الائتماني وتقييم المخاطر في العالم.

وأوضح المدير العام للمؤسسة

السيد عبد الله أحمد الصبيح أنه تم التوصل إلى استنتاجات أبرزها استقرار التصنيف السيادي لـ ٤ دول عربية مع تحسن تصنيف قطر والإمارات والسعودية وسلطنة عُمان، في مقابل تراجع تصنيف المغرب ومصر وتونس ولبنان، إضافة إلى تغيير الرؤية المستقبلية لـ ٦ دول وذلك وفق أهم ٤ وكالات عالمية. وكذلك حلول دول مجلس التعاون الخليجي ثم المغرب فالأردن ومصر في مقدمة الترتيب عربياً في معظم التقييمات المتعلقة بمؤشرات المخاطر بكل أنواعها.

www.atfxmena.com

ATFX

وقت انطلاقك للقمة

تداول أكثر أماناً وذكاءً لدعمك أينما كنت

ATFX MENA FINANCIAL SERVICES LLC is regulated by the Securities and Commodities Authority (SCA) in the United Arab Emirates. (License number 20200000078) Trading involves risk.

«مؤتمر الجوال العالمي» الملتقى الأضخم للصناعة في العالم



فريق عمل شركة MADA



أركان ERICSSON



أركان Ooredoo وSTC



FROM RIGHT: GEORGE WAKIL, NICOLAS BLIXELL & PER WAHLEN / ERICSSON



أركان GLOBITEL

عقدت الجمعية الدولية لشبكات الهاتف المحمول (GSMA) مؤتمر الجوال العالمي (MWC) في نسخته لهذا العام في برشلونة تحت شعار «المستقبل أولاً»، وهو يُعتبر ملتقى الصناعة الأضخم على مستوى العالم.

وقد سلّط الضوء على أحدث الاتجاهات والتقنيات في مجال صناعة الهواتف المحمولة، وتكنولوجيا الجيل الخامس (5G) والجيل السادس (6G)، وإضفاء الطابع الإنساني على الذكاء الاصطناعي، والتحول الرقمي، والبصمة الوراثية الرقمية وغيرها من المواضيع. وقد صاحب المؤتمر معرض شاركت فيه آلاف الشركات العالمية وحضره حوالي ٨٠ ألف زائر من كبار الخبراء ووزراء وهيئات تنظيمية وسلطات حماية البيانات وممثلي منظمات دولية.



من اليسار: عليان الوتيد، عبد العزيز عبد الكريم ومشعل الربيعان / STC



جناح TAHALUF



Shunli Wang / Huawei



من اليمين: كمال بلوط وأنييس سنو / NOKIA



طوني عيناتي / BARRACUDA



احمد الخوفاني وANGELO LORUSSO / ACCENTURE



محمد الجيوسي وSTÉPHANE CAMOSETTI / THALES



فراس ابو لبدّة ورولان الهاشم / PROWME



مشعل الربيعان خلال احد اجتماعات / STC



أركان e&



Lucky La Riccia / ERICSSON



من اليمين: رامي عبد اللطيف، فدا كبي ورندا الساوي



فريق عمل ERICSSON

Lucky La Riccia

(Vice President & Head of Cloud Software & Services, The Middle East & Africa – Ericsson):

The MENA region is leading in the introduction of 5G

As the Vice President and Head of Cloud Software & Services in the Middle East and Africa at Ericsson, Lucky La Riccia drives business growth and captures market opportunities within Middle East and Africa in the Digital Transformation and Cloud domain. Together with his team, he focuses on service differentiation, business flexibility and on offering unique business opportunities across all sectors to help enable Ericsson's partners in their endeavor to capture the full value of connectivity in the region. Mr. La Riccia participated along with several of his colleagues at the MWC 2024 and following is the interview Al Bayan Magazine conducted with him on the sidelines of the event.



“AI will change our lives across different sectors & industries”

• How do you evaluate the theme of this year's Mobile World Congress which is centered around “Future First-Experience the Power of Connection”?

- Connectivity is playing a vital role in unlocking 5G. It is crucial to know how to monetize 5G and what to do with it to increase digitalization, bring new revenue streams for service providers and give a different public experience for end users. And once 5G is deployed, different choices should be looked at to help manage the complexity of the network and the energy efficiency and sustainability of the network and to run it in a cost-efficient manner. In 2024, Ericsson is focusing on open and programmable networks. Once the 5G network is built and then to have it open as an ecosystem, one can work with multiple parties and be sure that the 5G platform can create APIs or interfaces for many different use cases. We announced AI-powered intent-based operations, within our managed services Ericsson Operations Engine, to enable differentiated premium 5G services for consumers and enterprise businesses. The new AI intent-based operations capabilities will provide an end-to-end framework to translate business requirement intents into real-time network actions. Leveraging one of the largest telco AI and automation use case libraries, Ericsson Operations Engine now can recommend and take the necessary actions, check network intents are met and support the evaluation of solution options with pre-defined strategies. This process of making recommendations and taking action is fully transparent and supports optimized decision making with the speed and agility needed to enable new diverse services. AI intent-based operations enable a wider variety of applications and use cases for consumers and businesses. As premium 5G services like network slicing roll out, scale, and grow more complex, a new generation of operating models will be required for CSPs to monetize configurable services with detailed agreements on functional and non-functional characteristics. The technology introduced today will seamlessly support self-optimizing networks that are driven by intent and hyper-automation and can dynamically adapt for increased service demand variability.

• What are the main challenges that you are facing?

- The challenge is to get service providers and the ecosystem to focus on the opportunities and challenges that we have today. We are trying to push the opening of programmable networks that will enable service providers to maximize the benefits of 5G in an evolving tech driven world. At Ericsson,

we are redefining not just our own business but our entire industry. Over the next 5 to 10 years, we will witness an acceleration of major trends, such as energy transition, resilient supply chains, Net Zero emissions and industrial automation. These developments will be supported by a mobile-first world, in combination with cloud and AI. To take advantage of such a world, we need to work together to build high-performing, programmable and fully automated networks globally, revolutionizing how people can access and consume network capabilities. At Ericsson, we are leading this development while paving the way for how our customers can lead and win in an open world.

• To what extent do you think the MENA region is willing to adopt 5G services?

- The MENA region is leading in the introduction of 5G, reflecting the ambitious rollout plans of operators, backed by enabling regulations and strong demand from consumers for new services. 5G networks now cover around 75 percent or more of the population in the GCC states, with operators in those markets increasingly shifting focus to improving 5G coverage in less densely populated areas while also ramping up investment to support the growing momentum behind use cases enabled by 5G standalone and 5G-Advanced. Moreover, all service providers in the region are working on the early adoption of AI. Similar to how digitalization saw a boost during the pandemic, the adoption of AI also accelerated. The boost came from realizing the value of AI-powered automation, remote work, and a change in consumer habits. AI will definitely change our lives across different sectors and industries, but we really need to know how to consume it and build it from the foundation underground work into the networks and then into the applications in a responsible way that supports security and doesn't impact end customer experience.

• What are your latest achievements in the MENA region?

- We have had the second wave of 5G built out and it has truly been outstanding. Outside of China, for example, more than 50 percent of the 5G



FROM RIGHT: LUCKY LA RICCIA & MATS ROGER INGEMAR KARLSSON

traffic runs through Ericsson networks and equipment. We are also starting to see the benefits of the introduction of 5G in this wave. The energy savings coming from the 5G equipment has picked up to 30 percent. That has been a big development over the last 12 to 18 months. We are also witnessing the advantage of going cloud native in the software that we are deploying. It is allowing us to make changes to software and underlying infrastructure without impacting the service to the end consumer.

Kevin Murphy

(Vice President and Head of Customer Unit Levant Countries & Global Customer Unit Ooredoo – Ericsson Middle East & Africa):

We believe in a world where limitless connectivity improves lives, redefines business and pioneers a sustainable future

Kevin Murphy, Vice President, and Head of Customer Unit Levant Countries and Global Customer Unit Ooredoo at Ericsson Middle East & Africa is a proven executive with extensive international experience across the Ericsson business portfolio. His extensive tenure underscores his expertise in service delivery across continents, particularly in Asia and Africa, and his strategic leadership and deep understanding of Ericsson's business portfolio have been instrumental in driving growth and fostering strong client relationships. He demonstrates exceptional skill in navigating diverse cultural landscapes and has a wealth of experience in effectively leading and managing teams with inclusivity and collaboration as core principles, all while striving to achieve objectives ethically. Mr. Murphy's result-oriented approach consistently emphasizes integrity, efficiency, effectiveness, and quality in all endeavors. Al Bayan Magazine met Mr. Murphy during Mobile World Congress 2024 and conducted the following interview.

• What is the added value behind your participation at the Mobile World Congress 2024?

- In the ever-evolving landscape of mobile technology, the Mobile World Congress (MWC) in Barcelona once again set the stage for the future of connectivity, innovation, and digital transformation. This year, the event transcended the previous conferences in terms of scale and diversity. It marked a significant milestone in the industry's journey toward realizing the full potential of a connected world. With a keen focus on the next generation of wireless technology, sustainable digital solutions, and groundbreaking advancements in AI and IoT, MWC 2024 offered a glimpse into a future where technology is seamlessly integrated into every aspect of our lives. This year's event was a testament to the industry's resilience and commitment to innovation, from unveiling the latest in 6G research and development to showcasing solutions that promise to drive economic growth and society's well-being. No doubt that it is very interesting to see the Middle East region transforming and embracing technology. The most recent one is Jordan where Umniah, launched 5G services officially in the country, announced significant achievements in expanding its 5G network coverage to over 700 sites. This expansion was made possible by leveraging Ericsson's 64T64R Massive MIMO Technology. Similarly, Qatar, known for its advanced infrastructure, has successfully hosted the World Cup and continues to organize other major sporting events like the Asian Cup. These exemplify the hybrid of a developing economy versus a very mature economy, and how technology is very fundamental in both cases.

• To what extent is the infrastructure in the Middle East region ready to implement and adopt the 5G Network Technology?

The Middle East, particularly Jordan, has articulated a robust digitization strategy. By embracing and deploying a foundational layer of high-speed, high-quality 5G infrastructure, it is poised to cultivate an investment-friendly environment and drive industrial growth, thereby accelerating the economy. We firmly assert that 5G will be pivotal in realizing this strategic vision. Not only does this technology generate employment and business prospects, but it also facilitates comprehensive and sustainable economic expansion. Moreover, 5G stands as the linchpin for the integration of AI and IoT technologies, further propelling progress and innovation.

• To what extent Ericsson is focusing on AI and Sustainability?

- A lot of the new releases of our hardware are designed to introduce sustainable solutions. We have been investing heavily in silicon developments where we have a competitive advantage, and we are achieving huge reductions in power consumption. We believe in a world where limitless connectivity improves lives, redefines business and pioneers a sustainable future. That is why sustainability and corporate responsibility underpins everything we do. Our goal is to shape the future through digitalization and minimize negative effects on the environment. With our initiatives, we help protect the environment and work towards a net zero

emissions. With respect to AI, it is creating business value in terms of improved performance, higher efficiency, enhanced customer experience as well as creating new business models and use cases for 5G, IoT and enterprise. Industries and enterprises are currently shifting gears and accelerating their digital transformations as 5G, IoT and edge computing gain traction. But with these new opportunities also come new complexities for network operations- a coexistence of new and legacy technologies, hybrid networks, a variety of frequency bands and spectrums, and an abundance of connected devices. At the same time, emerging requirements from industrial use cases need further performance enhancements and network optimization. At Ericsson, we are using industry-leading intelligent solutions and AI to cut through the complexity, address requirements of modern technologies and use cases, increase network performance, lower operating costs, and enable network automation- all with a central focus on achieving concrete business goals. This will lead us into an era of intelligent, autonomous, zero-touch network operations. The real value of AI is not limited to applications which connect to the network but will ultimately be realized in the networks. Nevertheless, to realize the full potential of AI, trust needs to be established in the development, deployment, and use of AI.

• What are you showcasing at MWC 2024?

- From an augmented reality (AR) station and Open RAN stand to a Mission Critical Communications live demo showing how low-latency 5G can help reduce the threat of wildfire and save lives – Ericsson is on a mission to engage with participants using proof points of what the company can offer in a fast-evolving market. Ericsson's presence at Mobile World Congress always draws high attention among visitors. Adorned with the latest hardware and software solutions, the Ericsson booth includes network-related demos that offer insights into technologies for future networks marked by high performance, sustainability, openness, and automation. The showcase includes the 12 recently launched hardware and software products that offer service providers the freedom of choice in evolving net-



work architecture, push the performance of 5G multi-layer networks to the maximum level, and prepare the ground for intent-based automated networks. This year, Ericsson's show floor consists of four major areas. Visitors were taken on a technology journey through demos showcasing how to capture the value of 5G for consumers, as well as for enterprises and the public sector. Some exciting demos in these areas include Fixed Wireless Access, performance business models, and immersive communications as new, compelling, and near-term business opportunities based on network slicing, low latency and augmented reality. A Mission Critical Communications live demo showcases an innovative power grid monitoring solution that uses low-latency 5G to reduce the threat of wildfire by de-energizing a falling power line before it hits the ground and causes a fire, potentially saving lives and property. Under the common denominator of shaping the future together, Ericsson is presenting its industry vision, 6G technology straight from the labs, and solutions for boosting sustainability by demonstrating how it is possible to deploy and expand 5G while reducing energy consumption in the radio network. Ericsson is also showing how digitalization use cases can reduce carbon emissions. The largest area of the show floor is dedicated to programmable networks, with demos showcasing solutions for differentiated 5G connectivity such as network slicing, API exposure, and Time-Critical Communications. The demos spotlight the development of cloud-based open networks, solutions for secure and resilient networks, and more. The focus of the hardware wall – the display area that attracts the most attention every year – will be on the latest enhancements in Ericsson's radio, transport and antenna portfolios that bring more performance, sustainability, openness, and automation. Several demos feature the popular openness theme, showing that Ericsson is not just building networks, but defining the future towards cloud and automation, enabling an open and growing ecosystem of innovation together with customers and partners. These demos – spanning Cloud RAN services, Open RAN industrialization, intelligent RAN automation, and use cases – visualize how the company is leading the shift to open, programmable, cloud-native networks that deliver better performance, security, and energy efficiency at a lower total cost of ownership. Not to be missed is the Cloud RAN at scale demo with a third-party radio mounted. This demo highlights how Ericsson is industrializing Open RAN in all three areas of open architectures – cloudification, open management, and open interfaces, as well as how cloud-based open networks will enable a move towards fully programmable mobile networks.



RANDA SAWI & KEVIN MURPHY



شارل حاج (مدير عام شركة مدى للاتصالات): مستثمرون في النمو والتقدم على مستوى حجم المبيعات ومعدلات الربحية

تلتزم شركة «مدى للاتصالات» التي تعمل مع القطاعين العام والخاص في أنحاء العالم، تأمين بيئة مستدامة ضامنة لعدم الخرق عبر إنتاج خدمات عالية الجودة. ويبتكر الموظفون لديها الذين يتميزون بالخبرات ويربو عددهم إلى ٤٠٠ موظف، الحلول السريعة والجاهزة للمستقبل لضمان استمرار تقدم العملاء في بيئة اتصالات دائمة التغير.

وتتخصص الشركة بخدمات الصوت والمراسلة والأمن الإلكتروني والتحول الرقمي، فضلاً عن خدمات البيانات والتكنولوجيا المالية، إلى حلول الفواتير والخدمات المهنية والمُدارة. وأكد المدير العام لشركة مدى للاتصالات السيد شارل حاج في مقابلة مع مجلة «البيان الاقتصادية» على هامش مؤتمر الجوال العالمي في برشلونا، الاستمرار في النمو والتقدم على مستوى حجم المبيعات ومعدلات الربحية. وأعلن أن الشركة ماضية في خطط التوسع نحو الأسواق الأوروبية والأفريقية، بعدما رسّخت تواجداتها في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.



■ ما هي القيمة المضافة من مشاركتكم في معرض الجوال العالمي ٢٠٢٤؟

– يعدّ معرض الجوال العالمي مثابة منصة تعرض خلاله الشركات الكبيرة أبرز منتجاتها وإصداراتها التقنية. ولوحظ أن دورة هذا العام، ركّزت في شكل أساسي، على دمج تقنيات الذكاء

الاصطناعي في الهواتف المحمولة

والأجهزة المتنوعة. مع الإشارة إلى

أن أي جهة أو شركة عاملة في مجال

الاتصالات لا يمكنها الإحجام عن

المشاركة في هذا الحدث المميز، لما

يمثّله من فرصة للتعرف على أبرز

التطورات والابتكارات التقنية في ظل التطور التكنولوجي

المتسارع وثورة الحلول الرقمية.

زيادة فعالية الأعمال وتقليص المدة الزمنية

■ أضحت تقنيات الذكاء الاصطناعي متداخلة في القطاعات والأعمال المتنوعة، هل تواجهون تحديات معينة في تطبيق هذا المفهوم الجديد؟

– في الواقع بعد الانخراط المتسارع في ثورة الذكاء الاصطناعي لا يمكن فصل قدرات الحوسبة (Computing Power)

عن تقنيات الذكاء

الاصطناعي. فبعد الاتجاه

نحو مبدأ توحيد الرسائل

”Unified Messaging” من جهة

والأمن السيبراني من جهة

أخرى، ستساهم حلول

الذكاء الاصطناعي في زيادة

فعالية الأعمال وتقليص

المدة الزمنية للإجراءات التي

تتطلبها أي عملية تقنية. كما

باتت أدوات الذكاء الاصطناعي متداخلة في عملية المراقبة وتقنيات التواصل، وطريقة التعامل مع عدد من الشبكات في الوقت ذاته.

مزود رائد لحلول الاتصالات المتقدمة

■ ما هي أبرز الانجازات التي حققتها الشركة في الآونة الأخيرة؟

– تُعد شركة «مدى للاتصالات»

المزود الرائد لحلول الاتصالات

المتقدمة على مستوى منطقة الشرق

الأوسط وشمال أفريقيا، وتستمر

الشركة في خططها التوسعية نحو الأسواق الأوروبية والأفريقية.

ومن جهة أخرى، حققت الشركة نقلة نوعية داخل سوق المملكة

العربية السعودية، وأصبحت توفر حلولاً متقدمة لقطاع الشركات

”ENTREPRISE SOLUTIONS” والتي تتضمن خدمات تكنولوجيا

المعلومات ”IT SERVICES”، حلول الأمن السيبراني وتوحيد الرسائل.

النمو والتقدم

■ ما هي تطلعاتكم لعام ٢٠٢٤؟

– نحن مستثمرون في النمو والتقدم على مستوى حجم

المبيعات ومعدلات الربحية.

ويُتوقع أن يحقق اعتماد

نهج إدارة المخاطر الناجمة

عن المخاطر السيبرانية

CYBER INCIDENT MANAGEMENT

ARRANGEMENTS (CYMA)

إيرادات مربحة تمكّنها من

تعزيز خططها التوسعية

وتطوير أعمالها. ■



فريق عمل شركة MADA



BEYOND BOUNDARIES



WWW.MYMADA.COM

madacommunications

أحمد عبد العزيز النعمة (الرئيس التنفيذي الإقليمي لمجموعة Ooredoo): أبرمنا شراكات واتفاقيات مع عمالقة التكنولوجيا العالمية تركيزاً منا على الابتكار وتأكيداً على تطوير تجربة العملاء



تشكل مجموعة Ooredoo الرابط بين شبكة الإنترنت والعملاء. وتطمح المجموعة إلى تمكين الأفراد والمؤسسات من التحول الرقمي والمساعدة على الاستمتاع بتجارب رقمية تغني حياتهم اليومية. ولن تبخل في مواصلة الاستثمار في شبكتها لضمان تلبية الاحتياجات الرقمية المتزايدة للعملاء، وتوفير خدمات اتصالات مميزة فائقة السرعة وسهلة الاستخدام.

وعلى هامش معرض الجوال العالمي في برشلونة، أعلن الرئيس التنفيذي الإقليمي للمجموعة أحمد عبد العزيز النعمة في حوار مع «البيان الاقتصادي» إلى تطلع المجموعة للتوسع في حال توافرت الفرص المناسبة، إذ نتواجد حالياً في آسيا وأفريقيا ودول مجلس التعاون الخليجي. كما شدد على خبرة المجموعة في موضوع الجيل الخامس. وأشار إلى أن نتائج أعمال الشركة كانت جيدة جداً عام ٢٠٢٣، على رغم التحديات التي شهدتها المنطقة، كما أعلن عن إنشاء شركة متخصصة في حلول التكنولوجيا المالية، وعن عقد اتفاقيات عدة بما يصب في مصلحة العملاء.

■ ■ ■ نتائج جيدة جداً في ٢٠٢٣ وتوسيع لانتشار هدفنا ■ ■ ■

نتطلع إلى التوسع حيث الفرص المناسبة

■ هل لديكم أي مشاريع توسعية؟

– نتواجد حالياً في آسيا وأفريقيا ودول مجلس التعاون الخليجي ونتطلع إلى التوسع في حال توافرت الفرص المناسبة، ولكن تركيزنا منصب حالياً على تطبيق الإستراتيجيات الأمثل للاستفادة من إمكانيات شبكات الجيل الخامس في عدد من الأسواق الإقليمية، وتعزيز أطر عمل السياسات لتقليص المخاطر، وزيادة العائد على الإستثمار للمشغلين، وتفعيل استراتيجيات ضمان تميز خدمات الجيل الخامس واعتمادها من قبل المستهلكين، ونماذج التعاون بين المشغلين والقطاعات المختلفة لتسريع نشرها.

الاستثمار في الذكاء الاصطناعي

■ إلى أي مدى تولون أهمية للاستثمار في أدوات الذكاء الاصطناعي؟

– لطالما التزمت Ooredoo، تماشياً مع خططها الإستراتيجية، بالاستثمار في التكنولوجيا، والسعي إلى إبرام شراكات مع مزودي التكنولوجيا الكبار، من أجل تعزيز تجربة العملاء وتوفير تجارب رقمية مبتكرة لعملائها. فنحن نبحت دائماً عن فرص تمكننا من الإرتقاء بتجربة العملاء وتعزيز خدماتنا الأساسية. وكانت Ooredoo تعاونت مع شركة إريكسون لتقديم حلول الذكاء الاصطناعي على سحابة مايكروسوفت الموثوقة في أنحاء قطر، بهدف نشر برنامج إريكسون الإدراكي إلى تحسين تجارب مستخدمي الجيل الخامس من خلال توفير اتصال سلس وقوي. ويستخدم هذا الحل الجديد من إريكسون تكنولوجيا التوائم الرقمية وتقنيات الذكاء الاصطناعي المتقدمة مثل التعلم المعزز العميق لتحليل شبكة النفاذ الراديوي لتقديم توصيات تحسين شبكة الهاتف المحمول بشكل استباقي وحل بعض مشاكل أداء الشبكة، ما يتيح توفير تجربة فائقة للمستخدمين ويقلل في الوقت ذاته من تكاليف التشغيل. ووقعنا مؤخراً اتفاقية مع شركة NVIDIA في إندونيسيا سنكون بموجبها الشريك الأول لمزود خدمات السحابة NVIDIA في البلاد NVIDIA Cloud Partner، ما يعزز تطور إندونيسيا في

احتلت مجموعة Ooredoo موقعاً محورياً في البرنامج الوزاري، الذي نظمه الاتحاد العالمي للاتصالات المتنقلة (GSMA)، في اليومين الأولين من فعاليات المؤتمر العالمي للجوال ٢٠٢٤، المنعقد في برشلونة. على ماذا سلّطتم الضوء خلاله؟

– تحرص مجموعة Ooredoo على المشاركة كل عام في فعاليات المؤتمر العالمي للجوال، ولكن في هذه الدورة سجلنا حضوراً لافتاً في مناقشات نشر شبكات الجيل الخامس (5G) وأطر عمل السياسات، حيث قدّمنا عرضاً افتتاحياً لجلسة حوارية حصرية اقتصر حضورها على المدعوين استضافتها Ooredoo وأدارها الاتحاد العالمي للاتصالات المتنقلة (GSMA) تحت عنوان: «الوصول إلى الجيل الخامس (5G): تهيئة البيئة اللازمة للنجاح، نظرة معمقة على المدخلات المتعلقة بجانب العرض». وسلّطنا خلال الجلسة الضوء على كيفية تهيئة البيئة المناسبة لتسريع نشر شبكات الجيل الخامس من خلال اعتماد توجه متعدد الجانب، فضلاً عن الدور الحيوي الذي يجب أن يؤديه صناع السياسات في رسم ملامح المشهد التنظيمي من أجل تسهيل الابتكار والاستثمار. ونحن في Ooredoo نؤمن بوجود ثلاثة أركان أساسية لنجاح شبكات الجيل الخامس وهي: توافر الطيف والتكلفة، التغطية وجودة التزامات الخدمة، والبنية التحتية السحابية وتدفق البيانات. أضف إلى ذلك، تعتبر الجهود التعاونية بين أصحاب العلاقة في القطاع وصناع السياسات حيوية بهدف إيجاد حلول للتحديات التنظيمية وتحقيق الاستفادة القصوى من إمكانيات شبكات الجيل الخامس بالنسبة إلى المجتمع والاقتصاد. وكما هو معروف حققت Ooredoo إنجازاً تاريخياً عندما أصبحت المشغل الأول في العالم الذي يطلق شبكة (5G) في مايو ٢٠١٨. ونسعى جاهدين إلى نشر شبكات الجيل الخامس ليس في قطر فحسب بل أيضاً في عدد من الدول الأخرى انطلاقاً من التزامنا بدفع المحادثات والتعاون بخصوص رسم معالم مستقبل الإتصال، وضمان مساهمة الابتكارات مثل شبكات الجيل الخامس بصورة إيجابية في المجتمعات والاقتصادات حول العالم، ولكن ذلك يحتاج إلى دعم وتعاون الجهات الرقابية خصوصاً أن شبكات الجيل الخامس تتطلب حجم إنفاق ضخماً.



Ooredoo لن نبخل في مواصلة الاستثمار

لمجموعة Ooredoo في كل من قطر والكويت وعمان والعراق وتونس والجزائر والمالديف، ما يمهد الطريق إلى إطلاق خدمات الجيل الخامس المقبل. وبموجب الإتفاقية ستتعاون Ooredoo مع هواوي من أجل تحديث جميع الشبكات الأساسية لـ Ooredoo وترقيتها إلى هيكل شبكات (5G) متطورة وقائمة على الخدمات. وسيتيح هذا التطوير تقديم خدمات مبتكرة وتحسين تجربة التواصل بالنسبة إلى العملاء في المنطقة.

وتأتي هذه الإتفاقيات انطلاقاً من تركيز Ooredoo المستمر على الابتكار وتأكيداً على الالتزام بتقديم حلول تواصل تحولية تساهم في تطوير تجربة عملائنا وتلبية احتياجاتهم المتنامية في هذا العصر الرقمي. ويعد التحول إلى حقبة الجيل (5.5G) خطوة مهمة في رحلتنا هذه.

شراكة مع Dropbox لتعزيز خدمات قطاع الأعمال

إلى جانب ذلك وقّعنا شراكة استراتيجية مع Dropbox لنصبح بذلك أول شركة إتصالات في منطقة أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا تقدم جميع برمجيات وخدمات الأعمال المقدمة من شركة Dropbox. وبموجب هذه الشراكة سيحصل العملاء من الشركات في اسواق مجموعة Ooredoo على خدمات تخزين ونقل البيانات عبر الخدمات السحابية بالإضافة إلى خدمات التوقيع الإلكتروني والعديد من الخدمات الأخرى الخاصة لقطاع الأعمال من Dropbox. وتسّهل هذه الشراكة الضوء على الالتزام بتقديم حلول رقمية شاملة للعملاء من الشركات.

برنامج إدارة واجهة برمجة التطبيقات لتبسيط الجهود الرقمية

وتعزيزاً لمسيرة التحول الرقمي أطلقت مجموعة Ooredoo برنامج إدارة واجهة برمجة التطبيقات، وستمكن هذه الخطوة الرامية إلى تبسيط الجهود الرقمية، الشركات التابعة للمجموعة من تقديم تجربة رقمية مبسطة ومستمرة للعملاء من خلال توحيد واجهات برمجة التطبيقات المفتوحة (OPEN APIS)، كما يمكن عملاء Ooredoo الاستفادة من القدرات المدمجة والجاهزة للاستخدام ما يتيح لهم وصولاً سريعاً إلى مجموعة من المنتجات والخدمات المبتكرة تشمل حلول الدفع وخدمات الاتصالات. وبالتالي سيسهم هذا الإنجاز في تقليص التكلفة وزيادة مستويات المرونة فضلاً عن تقليل الوقت اللازم للوصول إلى السوق بالنسبة للعملاء والشركاء ما يخفف تكاليف دمج الحلول المصممة استناداً لاعتبارات أمنية، الأمر الذي يضمن التناغم بين متطلبات الأعمال وتحسين العائد على الاستثمار لجميع أصحاب العلاقة.

التصنيف الذهبي في برنامج شهادات المطابقة من منتدى "TM FORUM"

كما حصلت Ooredoo على التصنيف الذهبي في برنامج شهادات المطابقة من منتدى "TM FORUM"، وذلك نظراً لاستكمالها لشهادات المطابقة في أكثر من ١٠ استخدامات فعلية لواجهات برمجة تطبيقات مفتوحة. وتم تكريم هذا الإنجاز خلال مراسم توقيع اتفاقية بحضور مسؤولين تنفيذيين رفيعي المستوى من الجانبين. ■

مجال الذكاء الاصطناعي (AI). وتهدف هذه الشراكة إلى تقديم منصة متكاملة للذكاء الاصطناعي للشركات، ودعمها بتقنيات GPU المتطورة ومراكز البيانات عالية الجودة.

نتائجنا جيدة جداً وفاتت التوقعات

■ هل أنتم راضون عن نتائجكم المحققة خلال عام ٢٠٢٣؟

– حققت Ooredoo نتائج جيدة جداً في العام ٢٠٢٣ فافتت التوقعات، ويعود الفضل في ذلك إلى فريق العمل المتقاني والمحترف الذي لا يتوانى عن بذل قصارى جهوده، على رغم كل التحديات التي شهدتها المنطقة، والتي يأتي في طليعتها مشكلة التضخم. وننتقل إلى تحقيق نتائج مماثلة خلال العام الحالي، انطلاقاً من تركيزنا على تطوير أنظمتنا الأساسية ومراكز البيانات إلى جانب إنشاء شركة متخصصة في مجال حلول التكنولوجيا المالية، وتطوير منصة "GoPlayMarket" في عدد من الدول مثل تونس، المالديف، والجزائر.

إتفاقية شراكة رئيسية مع شركة «أفيا»

■ ما هي أبرز الإتفاقيات التي وقّعتموها على هامش المؤتمر العالمي للجوّال؟ – أبرمنا إتفاقية شراكة رئيسية مع شركة «أفيا» (Avaya)، الرائدة عالمياً في مجال حلول تجربة العملاء، والتي سيتم بموجبها دمج مركز الإتصال المتطور وحلول الإتصالات الموحدة من شركة «أفيا» ضمن عروض خدمات المجموعة للعملاء من الشركات في عدد من الدول. وبفضل التقنيات المتطورة والموثوقة المقدمة من «أفيا»، وخدمات الإتصال والخدمات الرقمية الرائدة من Ooredoo، سيصبح بمقدور الشركات الوصول إلى مجموعة من الحلول المتوافرة ميدانياً في المواقع أو عبر السحابة أو عبر النماذج الهجينة. وتتيح هذه الحلول إمكانية تقديم إتصالات موثوقة وأمنة وقابلة للتطوير تمكن الشركات من التميز في اقتصاد اليوم القائم على التجارب المتميزة للمستخدمين. وتجمع حلول «أفيا» المعروفة على نطاق واسع والموثوقة من قبل ملايين الشركات حول العالم، أحدث التطورات في مجال الإتصالات ومن ضمنها الإتصالات الصوتية والمصورة والرقمية والتواصل الفوري، وذلك لتطوير التفاعل والتجارب في قطاع الأعمال. وستساهم هذه الشراكة أيضاً في تسهيل عملية تخطيط الشركات لمسيرتها للإنتقال إلى الإتصالات القائمة على السحابة، سواء كان الهدف الحصول على حلول ميدانية أو خدمات تتم استضافتها على السحابة، فإنه يمكن للشركات توسيع قدراتها بسهولة من خلال الابتكارات السحابية المقدمة من «أفيا»، وتحسين تجربة العملاء والموظفين على حد سواء مع ضمان الحد الأدنى من توقف العمليات اليومية.

شراكة مع عملاقة التكنولوجيا العالمية هواوي Huawei

كما عقدنا شراكة مع عملاقة التكنولوجيا العالمية هواوي Huawei استعداداً للتحول إلى حقبة شبكات الجيل (5.5G) عبر تطوير شبكاتنا الأساسية في عدد من الأسواق الرئيسية. وستشهد الشراكة تحديث الشبكات الأساسية

Toni El Inati

(Regional VP Sales Middle East, Turkey & CEE – Barracuda):

We leverage cutting-edge technologies & solutions to deliver value to our customers

Since its inception, Barracuda strived to deliver innovative security products that are easy to buy, deploy, and use and to build cloud-first, enterprise grade security solutions; thus, envisioning a safer world for businesses everywhere. As a result, more than 200 thousand global customers trust Barracuda to safeguard their employees, data, and applications from a wide range of threats. Nevertheless, Barracuda is continually innovating to deliver tomorrow's security technology and to provide easy, comprehensive and affordable solutions hand-in-hand with more than five thousand channel partners worldwide who are committed to providing customers with world-class products, service and support. Toni El Inati, Regional VP Sales Middle East, Turkey & CEE at Barracuda, brings a wealth of experience in the field of Sales & Marketing and in managing an operation that requires a high degree of communication and effectiveness with distributors, clients and employees. He has been with Barracuda since 2012 and held senior sales positions in the company. Mr. El Inati has a proven track record of success, and is passionate about Barracuda, as well as committed to building on its global foundation as the most approachable and caring company. Al Bayan Magazine conducted an interview with Mr. El Inati and following is the Q & A.



“Organizations can drive innovation by integrating AI into their digital transformation strategies”

• No doubt that Artificial Intelligence (AI) is the main topic in all sectors these days. In your opinion, how it can support to face cyber attacks, achieve the digital transformation & help companies in their secured transitions to the cloud?

- AI can help in a great way. By leveraging AI technologies, organizations can enhance their cybersecurity posture, detect threats more effectively, and respond to incidents in a timely manner, ultimately reducing the impact of cyber attacks.

Also, by integrating AI into their digital transformation strategies, organizations can drive innovation, improve operational efficiency, and create sustainable competitive advantages in today's rapidly evolving digital landscape. Organizations can leverage AI technologies to strengthen their cloud security posture, ensure compliance, and protect sensitive data throughout the transition to the cloud, ultimately minimizing risks and enhancing overall security resilience.

Fostering partnerships with local stakeholders

• To what extent is “Barracuda” giving attention to the Middle East region?

- Barracuda's focus in GCC market is primarily on expanding our market presence, driving customer engagement, and delivering tailored solutions to meet the unique needs of local businesses and other organizations. We are also committed to fostering partnerships with local stakeholders and investing in partner ecosystem initiatives to support sustainable growth and development in the region.



Dedicated team of professionals

• What differentiates your company from other similar companies?

- What sets Barracuda apart from other similar companies is our commitment to innovation, customer-centric approach, and 20+ years of industry expertise. We leverage cutting-edge technologies and solutions to deliver superior performance, efficiency, and value to our clients. Our dedicated team of professionals is passionate about exceeding customer expectations and building long-term relationships based on trust and collaboration. Additionally, our flexible and scalable offerings enable us to adapt quickly to market changes and deliver customized solutions that address the unique challenges and opportunities faced by our clients. Ultimately, our relentless focus on innovations and continuous improvement empowers us to stand out in a competitive landscape and drive sustainable growth for our business, our partners and our clients.

Key milestones

• What are your main achievements and upcoming plans?

- Over the past years, our company has achieved several key milestones, including launching innovative products and expanding into new markets. Looking ahead, we are excited about our upcoming plans to further accelerate our growth and innovation initiatives. We are investing heavily in research and development to bring new cutting-edge solutions to market, expanding our global footprint to reach new customers, and enhancing our digital capabilities to deliver an exceptional customer experience. By continuing to focus on our core values of innovation, integrity, and customer success, we are confident that we will achieve our strategic objectives and create long-term value for our stakeholders.



PROTECT YOUR PEOPLE, YOUR DATA, YOUR REPUTATION.

*Fierce defenses
for a world of
complex threats.*

barracuda.com



Shunli Wang (Vice President of Huawei Middle East & Central Asia):

Huawei is involved in the significant transformation era that the Middle East and Central Asia region is encountering

The intelligent world is approaching, faster than ever before. This is creating unprecedented opportunities and challenges in terms of innovation. Huawei continues to invest in basic research and open innovation, and accommodates and addresses customer needs with an open mind, while steering these needs with science and technology. It is also building flexible business models and encouraging numerous industries to adopt a vast range of models and applications. Through such initiatives, it is bringing digital to every person, home and organization for a fully connected, intelligent world. Al Bayan Magazine met Shunli Wang, Vice President of Huawei Middle East & Central Asia during MWC 2024 and conducted the following interview.



SHUNLI WANG & CARLA NOUJEIM

“Huawei works hard to enhance digital inclusion and help enable an inclusive & sustainable digital world”

• What is the added value behind your continuous participation at Mobile World Congress?

- No doubt that the Mobile World Congress (MWC) 2024 is a pivotal event in the global technology calendar. With more than 101,000 attendees from 205 countries and more than 2,700 exhibitors, sponsors, and partners, MWC Barcelona has underscored its status as an important hub for the world's technology innovators and leaders. The event this year explored industry topics including AI, the usage gap, and the investment gap. Based on the discussions, we can confidently say that many industries and enterprises are already working on modernizing themselves to adopt private 5G, automation and other digital transformation technologies to ensure they remain at the top of their game. The 2024 edition's theme, Future First, presents a future full of possibilities that can only be fully realized through active collaboration, addressing societal issues, and developing and utilizing the technology in a responsible way. Overall, MWC 2024 provides strategic openings for enterprises, fostering collaboration, ethical AI practices, and innovative growth.

Advance Intelligence

• What are you showcasing at the MWC 2024?

- Besides successfully hosting the Huawei Industrial Digital and Intelligent Transformation Summit under the theme of “Leading Digital and Intelligent Infrastructure, Accelerating Industrial Intelligence” during the MWC 2024, Huawei officially launched ten industrial digital and intelligent transformation solutions, and a series of new flagship products, to meet the needs of customers at different stages of industrial transformation. Under the theme of Advance Intelligence, Huawei showcased its comprehensive portfolio of 5.5G, F5.5G and Net5.5G products and solutions for multiple scenarios. This diverse offering empowers operators to build ubiquitous, efficient and collaborative networks that pave the way for the intelligent world of tomorrow. 5.5G is expected to see a commercial launch in 2024. Huawei seeks to help operators build ubiquitous networks that are efficient, collaborative, green, stable and intelligent so that operators can deliver a premium experience. The industry expects a significant technological transformation to occur soon as these services need higher-level intelligence that features agile service provisioning, accurate user experience assurance and efficient O&M across domains. Huawei has collaborated with world-leading operators and industry partners to find innovative solutions to meet higher requirements of new 5.5G applications and scenarios. Moreover, we launched Huawei's Telecom Foundation Model which provides key intelligent technologies that support service innovation, improve operations efficiency, revolutionize network productivity and realize 5.5G intelligence objectives. Huawei's Telecom Foundation Model will continue to stand out for years to come as it leverages Huawei's over 30 years of expertise in service support. The Huawei Telecom Foundation Model leverages Huawei's strengths in intelligent technology and offers two types of applications: role-based copilots and scenario-based agents. It will help carriers empower employees and improve user satisfaction, which will, in turn, improve network productivity. In addition, Huawei unveiled eight 5.5G innovation practices to help operators build 5.5G multi-path target networks. As all industry elements are ready, we have entered the first year of 5.5G commercialization. Huawei's full series of 5.5G products and solutions, with “Native Giga” and “Native Green” capabilities, help operators from around the world to achieve multipath 5.5G evolution across all bands. We also released the 5.5G intelligent core network solution. As 2024 is the first year for commercialization of 5.5G, the 5.5G intelligent core network is an important part of 5.5G, incorporating service intelligence, network intelligence and O&M intelligence. 5.5G technology will improve both business value and development potential. The industry's first New Calling-Advanced solution launched by Huawei embraces enhanced intelligence and data channel-based interaction capabilities; it takes us to a multi-modal communication era and helping operators reconstruct their service layout. Furthermore, Huawei introduced the Multi-modal Communication Function (MCF) to allow users to control digital avatars through voice during calls, delivering a more personalized calling experience. An enterprise can also customize its own avatar as an enterprise ambassador to promote its branding.

Huawei prioritizes the protection of our world

• To what extent are you taking the sustainability concept into consideration at Huawei?

- The global telecommunications industry is growing at breakneck speed, digital transformation is surging, and the era of full stack, 5G, and AI is upon us. New abilities enable us to address both growth and sustainability. Despite enormous challenges, we continue to make breakthroughs on the path towards sustainable development and resolve problems through innovation. “Information accessibility” benefits more people, “education and health” supports the creation of shared value, “environmental protection” helps us coexist with nature, and “corporate responsibility” is the foundation of our ethical code. Huawei prioritizes the protection of our world and its natural resources above all else. Throughout the product lifecycle, we put a premium on ecological protection by using renewable and eco-friendly materials, analyzing carbon footprints, reducing the proportion of plastics used in packaging materials, increasing the energy efficiency of our products, extending the lifespan of products, and recycling and reusing electronic waste as much as possible, among others. We are already and will always work hard on technological innovation alongside global partners to enhance digital inclusion, promote thriving digital talent ecosystems, and help enable an inclusive and sustainable digital world.

Huawei launched “Cloud Riyadh Region”

• To what extent is Huawei focusing on the Middle East region?

- No doubt that the GCC countries are adopting and coping with the digital transformation in both the government and enterprise sectors, and we are very glad to be witnessing this big change in the region. We, as Huawei, are contributing to the whole ecosystem and the society's digital transformation era and working as a partner with the whole ICT industry to provide our contribution by offering the solutions and ICT talents. We are also laying the foundation of the digital economy and helping all industries go digital, building a low-carbon world and promoting sustainable development, as well as addressing new challenges in cyber security and privacy protection. Moreover, Huawei is committed to strengthening its green ICT infrastructure and accelerating the development of renewable energy sources. As an affirmation of our support and focus on the Middle East region, we recently announced the launch of the Huawei Cloud Riyadh Region where the Kingdom will be Huawei Cloud's focus in serving the Middle East, Central Asia and Africa, providing innovative, reliable, secure, and sustainable cloud services. This achievement underscores Huawei Cloud's unwavering dedication to supporting Saudi Arabia's Vision 2030, aligned with the nation's ambitious technological advancement, leadership, and innovation goals.

• What are the main partnerships that Huawei has signed on the sidelines of the MWC 2024?

- We signed a memorandum of understanding (MoU) with Zain KSA, one of the leading telecommunications and digital services providers in the Kingdom of Saudi Arabia, to promote 5.5G technology applications. The MoU's ultimate goal is to create a full-fledged suite of smart solutions for individuals and businesses under a “All in 5.5G” strategy by leveraging Huawei's vast experience and innovative technological solutions, including 5.5G Radio, 5.5G Core, and 5.5G Transmission. We also signed a MoU with stc Kuwait on to deepen 5.5G strategic cooperation and business monetization. Based on 5.5G joint innovation, the two companies will work together to build 5.5G-based intelligent wireless networks, and incubate 5.5G-related new services for consumers, homes, and businesses, growing the maturity of the 5.5G industry and ecosystem. Another MoU was signed with the leading telecom operator “du” in the UAE. The partnership will continue to lead the digital UAE by building the 5G Advanced country project and establish a demonstration benchmark for 5G Advanced commercial networks in the Middle East and around the world.

An Insight into Your Security Landscape Makes It Easier

What if you could answer:



"Are you at risk?
What is a priority?"



"Are you susceptible?
Will our protections hold?"



"What do you need to
change to be protected?"

McAfee Helps Keep Your Security Defense Strategy Simple

Protect multiple attack vectors through one vendor.

Intelligence to Insights

Cloud Leader

Partner Ecosystem



Threat Defense

Cyber Threat Alliance

Management Console

Customized MVISION Device-to-Cloud Suites

MVISION Advanced | MVISION Premium | MVISION Complete

We Recommend:



Implement a cloud-based
secure web gateway



Require multi-factor
authentication to reduce risks
of credential theft



Set policy in the cloud for
routine device checks

For more information, please contact:

Mohammad Amin | Sr. Product manager - McAfee, Ingram Micro

Mobile: +971 55 555 3684 | **Email:** mohammad.hassouneh@ingrammicro.com

Dialling into energy efficiency

Samar Mittal, VP, Cloud and Network Services (CNS), Global Business Center (GBC) at Nokia MEA talks the importance of energy efficiency in the development and management of telecommunication networks

Energy costs comprise between 20-40% of a telecom company's OPEX, particularly in regions that rely heavily on diesel such as Africa and Southeast Asia, says research from the GSMA. With many countries in Africa looking to adopt and expand their footprint in newer 5G technologies, would this mean higher energy costs? It is the telecom conundrum – how can companies create these networks that have can deliver higher bandwidth, faster speeds and greater reliability, all while efficiently managing their operating costs, particularly their energy?

This is further complicated by the fact that, as another GSMA report 'Mission Sustainable: 5G efficiencies and the green network' underscored, sustainability is now 'fundamental in how operators design and implement networks' with 85% of operator network buyers citing energy efficiency as an extremely or very important purchasing priority. Companies need to reduce the energy cost burden while meeting the growing demand from customers and regulators to create green networks that play a fundamental role in sustainability and achieving net zero targets.

The GSMA report highlighted three core technologies that could play a pivotal role in helping companies within the telecoms sector refine their energy usage and improve their sustainability rankings. Artificial intelligence (AI), of course, is on the list as it offers companies data, insights, and visibility; software and network visualisation also provide companies with improved control and centralised network intelligence; and site simplification would help streamline power demands and supply.

Whether delving into AI or machine learning, companies must find smart ways of driving sustainability momentum and balancing the demand for 5G infrastructure and improved connectivity and bandwidth with energy-efficient solutions. The mandates of international sustainability benchmarks, regulatory requirements and, of course, their own net zero targets are critical – fortunately, most companies are paying attention.

In Kenya, Safaricom was facing this challenge – the company was experiencing high energy consumption alongside an escalating electricity tariff and carbon emission expectations. Their 4G and 5G base stations were accounting for 50% of annual



expenditure – a cost that was on an upward trajectory. With the rising cost of power, the bills were becoming increasingly unaffordable and the problem was compounded by the company's commitment to reducing its carbon footprint. The sector has been found to be a major contributor to carbon emissions at 2.5% of the total and Safaricom wanted to play its part in bringing down its share of this total.

To resolve the challenge, the company turned to a Nokia solution that leverages artificial intelligence (AI) along with machine learning (ML) to optimise power consumption by dynamically adjusting network configurations. Using AI models and ML, the system can predict network traffic and adjust shutdown times dynamically to extend savings windows compared to static schedules. It saves on usage without compromising on performance and innovatively uses the combination of supervised and unsupervised learning to adjust predictions based on the latest load and network performance feedback. The solution provides the company with coherent energy control that dynamically adapts energy consumption to

traffic levels while still delivering a premium experience to customers.

Safaricom did a proof of concept of the solution across 36 sites in Kisumu and the result was a 20% reduction in power consumption with energy and power savings falling within the range of 4-5%. Taking the data from across all sites, it is predicted that the energy efficiency benefits of this technology could potentially deliver savings of around 170 million KES and would be the equivalent of planting 250,000 trees.

Nokia AVA for Energy uses AI and ML algorithms to shut down idle and unused equipment automatically during low usage periods in conjunction with Nokia Radio Energy Efficiency features. The company has developed more than 50 completed or active energy saving projects with companies around the world, with the goal of reducing energy consumption and costs and bringing these organisations into a place where they can actively control their sustainability agendas.

Looking ahead, it is solutions like these that are set to shift the energy dynamic for the telecoms sector, ensuring reliability and quality while equally giving them the space for innovation, growth, and the evolution of 5G.

NOKIA

Open systems that open opportunities

Intuitive, elastic data centers that bring scale,
value and advantage to your business



Scan to know more

Kamal Ballout

(Head of Network Infrastructure Enterprise Sales –MEA – Nokia):

Nokia is a leader in the transformation of both the defense and oil & gas industries in the Middle East

Kamal Ballout, Head of Network Infrastructure Enterprise Sales, –Middle East and Africa at Nokia, is one of the most perceptive and conscientious managers. He is very personable, experienced and intelligent especially with everything related to data communications systems and applications. He has all the talents and capabilities that enshrine him a true and successful leader. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Mr. Ballout commented about the theme of MWC 2024, expressing his point of view regarding how AI & Sustainability complement one another, highlighting the most important challenges that they are facing in the region, shedding light on the important realizations of Nokia in the Middle East as well as their expectations for the upcoming months. Following is an extract from the interview.



• What in your comment about the theme of MWC 2024 which is centered around “Future First-Experience the Power of Connection”?

- From enterprise perspective, connectivity is now evolving into three major domains and each of these domains presents significant opportunities. The first one is transforming mission critical industries like oil & gas, power utilities, mining, transportation, Ministry of Defense, etc.. We see these industries relying quite heavily on communication because the deployed use cases bring a totally different scale compared to those of the past. The use cases in these industries require deep penetration into the customer environment. This is why we are seeing an opportunity for Nokia to partner with these industries, ensuring we help them drive the deeper connectivity in their network with higher scalability, lower latency and super high reliability. The second domain is the safe corridors. We are seeing a considerable demand from web-scalers and security entities to establish safe routes within the network. The safe routes provide an additional degree of security, integrity and reliability. Moreover, there are a lot of companies, whether service providers or independent entities, deploying these code-safe routes. The third domain is data centers. With the emergence of AI, we cannot assume that the way data centers were built in the past will adequately support and sustain the significant demands imposed by AI. This is why we are developing data center technology that is adaptive and capable of scaling the data center infrastructure to fulfil the expectation of AI. Therefore, I see those three domains to be the most attractive ones.

• Do you think that AI and Sustainability complement one another?

- AI is quite a broad topic which is bringing whole new industry and putting significant pressure on networks. Moreover, the compute capacity needed for AI is much higher. If we delve deeper into the wider compute capacity, we will find that AI needs it to solve a bigger problem. If we take AI from transformation perspective, we will see that it is putting more pressure in the compute capacity while consuming less fuel and making the train more efficient; thus, enhancing the passenger experience. Although AI is putting pressure on data centers to expand their optical links and increase density; yet, it is bringing incredible benefits in solving industrial problems.

• What are the most important challenges that you are facing in the region?

- The regulations differ from one country to another and thus adapting to the various regulations is considered a challenge. Also, we need to do a much better job in educating and raising the awareness with the regula-

tory bodies. The regulators have the obligation to protect the best interest of the citizens and assets & processes of the country. Regulation can only evolve through cross-regional experiences, awareness and educational sessions that convey the need for a change in the regulatory environment to benefit end consumers. Moreover, because of the old way of doing things, mission critical enterprises have been structured in certain ways where they operate within compartments. If we look at the use cases that will really have an impact and be a game changer, we will notice that they are cross compartments which mean it is very seldom that we will be able to solve a problem within one compartment. I believe it has to do with the culture of the mission critical enterprise itself and then be brave to really address this topic. Furthermore, the instability in some countries is putting pressure on their respective economies. Unfortunately, when the economies in our region are under such pressures, the technology transformation often takes a back seat to more pressing matters.

• What are the most important realizations of Nokia in the Middle East?

- I am very proud of our achievements over the past year, we have been able to become a leader in the transformation of the oil and gas industry. We are helping multiple oil and gas customers in the region to draft a transformational roadmap. We are also a key player in the defense industry and we had wins in the GCC region with defense. The defense industry recognizes Nokia as a globally proven, secure, high integrity, fidelity and security solution. Moreover, we have played a key role in smart cities that are developing in the region and as you know, this region is leading the world in smart cities development. We are witnessing the implementation of numerous theoretical smart city blueprints that have been observed in the MENA region.

• What are your expectations for the upcoming months?

- I expect that oil and gas companies will start to see digital transformation as a necessity rather than a luxury in order to remain competitiveness. Companies don't want to be left behind in this transformation because it implies that they are less competitive. Also, I think that smart city use cases in the region will evolve, making this region a world leader in smart cities. This is particularly true given that the region has the affordability and ability to leapfrog legacy systems that exist elsewhere. In addition, I believe that the defense industry will be increasingly rely on networks to ensure the overall integrity and natural security of the country.



Mohammed Al Jayyousi

(VP, Mobile Connectivity Solutions Sales Middle East – THALES):

THALES is well-positioned in the Middle East

THALES's rich history goes back well over a century. Built slowly and with careful planning, the Group boasts remarkable cohesion and strength, and has often proven its ability to adapt its structures to prevailing conditions. Since its inception, THALES has been supporting its customers in their decisive moments, helping them manage ever greater complexity and make decisions faster and more efficiently in routine situations as well as times of crisis, from the depths of the oceans to the edges of space and cyberspace. The Group continues to invest in digital and "deep tech" innovations – Big Data, artificial intelligence, connectivity, cybersecurity and quantum technology – to build a future we can all trust; developing solutions that help make the world safer, greener, and more inclusive. Al Bayan Magazine conducted an interview with Mohammed Al Jayyousi, VP, Mobile Connectivity Solutions Sales Middle East at THALES on the sidelines of MWC 2024 and following is the Q & A.



“We are innovating and designing our solutions to be more eco-friendly”

• **How do you evaluate the Mobile World Congress for this year?**

- No doubt that MWC is the largest annual connectivity event bringing industry leaders and innovators together to showcase the latest advancements shaping the future of mobile technology. This year's get-together saw a flurry of announcements, demos, and insightful discussions that pointed a picture of what lies ahead for mobile connectivity, and its real-world impact, with AI unsurprisingly taking centre-stage. The power of connectivity is an important aspect for all technology providers and operators. Today, we see an era of connectivity in terms of IoT devices and end consumer where all the operators are tapping into connecting machines. THALES is playing an important role in providing security and connectivity to the IoT devices. Thus, connectivity is an important aspect since it also defines a good revenue chain to all operators and potential partners in the IoT space.

• **What are the recent most important realizations of THALES in the Middle East region?**

- We have introduced new projects and solutions into the market. One of our key products in Mobile Connectivity Solutions business line within THALES is eSIM that enables operators provide eSIM profile download to their consumers especially for eSIM capable devices. We have a project in Egypt where we are deploying a nationwide in country eSIM platform to provide eSIM connectivity to all the operators. With our eSIM management platform we are also supporting IoT players (consumer & industrial markets) to connect their smart devices worldwide easily and securely.

We are also contributing in terms of the eco-cards where we are providing them as an answer to the challenges operators face in the UAE. This initiative not only offers an eco-friendlier alternative but also contributes to the overall sustainability goals of minimizing environmental impact. By reusing polystyrene waste from discarded refrigerators or

any other cold appliances, the EcoSIM Card is considered the world's first 100 percent recycled plastic SIM card. In addition, we have a number of other products and services that we offer the market such as eKYC which enables operators remotely to onboard their customers (via an easy digital ID verification), and this is part of the digital transformation that we offer at THALES.

• **In your opinion, how sustainability and AI can complement one another?**

- Technology and Sustainability come hand-in-hand. As we move into more quantum computing and powerful machinery, we will see that the consumption of data will be huge and that's where all the technology providers are looking into ways to manage the power of these machines and the power consumption. In THALES, from the product point of view, we do look at how we can innovate and how we can eco-design our solutions (less or smaller materials) to be more eco-friendly and utilize the power consumption as low as possible without affecting the efficiency nor the security of these solutions in the market.

• **What are your expectations for 2024?**

- THALES is well-positioned in the Middle East. We are promoting our latest offering into the market where we see there are gaps in terms of security. We are providing products with the latest security standards such as 5G UICC. Similarly, on the encryption side, we offer the operators high speed encryptor, that come hand-in-hand with the 5G technologies in order to safeguard the data within the network.

• **Will you have any expansion plans during 2024?**

- Currently, we cover the whole Middle East region. The idea for us is to push more in terms of connectivity management platform and our eSIM offering within the Middle East for both the consumer and the industrial markets.

THALES

A man and a woman are in a shop. The man, wearing a white thobe and a patterned kumma, is holding a tablet and pointing at it. The woman, wearing a blue patterned thobe and a black hijab, is looking at the tablet. In the background, there is a mannequin wearing a blue patterned thobe and a lamp with a patterned shade. The scene is lit with warm, orange light.

عمانتل
Omantel

5G

Boost your business from
anywhere with the new

A'amali 5G plans!

More business... less worries.

Ayham Alzaaim

(Regional Sales Director Service Providers for the Middle East, Turkey & Africa-Red Hat):

We are an enabler of technology

Since its inception, Red Hat strived to deliver hardened and supported open source solutions that make it easier for enterprises across industries including telco to work across platforms and environments, from the core datacenter to the network edge and between clouds. As service providers look to add differentiation in 5G services and applications and get to grips with AI, Red Hat is helping them focus on innovation, not infrastructure. Red Hat provides platforms and services for the telecoms industry to build, manage and scale cloud-native networks from the core to the edge, and move their data and workloads between clouds as business needs dictate.

Ayham Alzaaim, Regional Sales Director Service Providers for the Middle East, Turkey & Africa at Red Hat, participated along with several of his colleagues in the Mobile World Congress 2024 held in Barcelona. On the sidelines of the event, Al Bayan Magazine met Mr. Alzaaim and conducted the following interview.



“ We help operators in the MENA region grow their capabilities to meet the evolving customer requirements ”

• **What is the added value behind your participation at MWC 2024?**

- In the ever-evolving landscape of mobile technology, the Mobile World Congress once again set the stage for the future of connectivity, innovation, and digital transformation. This year, the event brought people together with a keen focus on the next generation of wireless technology, sustainable digital solutions, and advancements in AI and IoT and how these can impact every aspect of our lives. I was involved in multiple meetings with customers and partners during MWC and regardless of which region or continent they come from, there is strong forward momentum terms of exploring what AI means for telecoms and other industries industry and how we can leverage it to make more purposeful decisions that impact business goals such as sustainability, as well as how we can benefit the community on a greater scale. I've heard many questions being asked around how to increase social responsibility. Technology is an enabler for AI so I am very interested to see where we can take it next especially when we start consolidating and centralizing our strategy into serving a common purpose. It is something that we have been doing already but as more momentum is built in a specific direction and the efforts are reinforced and unified, we will see a lot more benefit for customers, the wider region and individuals who make up communities.

• **Do you think that Sustainability and AI complement one another?**

- Absolutely, because as you know, operators are looking for advanced analytics and to achieve that, we really need to have the next level AI. AI is only as good as the data you feed it and the more of the right kind of data you keep feeding into the systems, the more qualified and comprehensive decisions that one can make. If we are looking to make benefits around things like reducing carbon emissions and power consumption, we need to have decisions that understand the patterns of our consumption and usage, and AI will play a key role here. The more understanding we have, the better decisions we can make as a community.

• **What are your main latest realizations in the MENA region?**

- The region is under a lot of spotlight, there is good leadership and the planning and strategies that are in place are very inspirational. The leaders do always look at how they can share their experience. As Red Hat, we are an enabler of technology. We enable our customers and the individuals who work within operators to ensure that they have the best platform to be able to meet any evolving requirement. Giving them that confidence, skills and right tools and ensuring that there is a process in place to be able to meet changing requirements is essential. We work

closely with partners to make complexity easier to deal with for our customers by packaging 5G automation, hybrid cloud, AI and edge technologies with our ecosystem and acting as a vendor-neutral platform. We are seeing great momentum in strengthening our relationships with customers beyond the technology level to provide strategic support for their business mission and goals. In MENA specifically, at MWC we announced our collaboration with stc Group to help them deploy new edge and 5G services faster. We also recently announced our work with etisalat by e& to help them standardize on Red Hat for greater innovation, consistency and scalability across a hybrid cloud.

• **To what extent are you focusing as Red Hat on the MENA region?**

- We have been in the Middle East since 2010. We continue to grow our presence and we have now expanded into KSA, Qatar and Egypt. With respect to the work we are doing with customers specifically in the operator space, we are really helping them grow their capabilities in terms of how they meet evolving customer requirements. Also, it is quite important that we pay homage to the vision of our operators. They are always wanting to ensure that they not only provide connectivity and capabilities for their customers and end users to be competitive in the ever changing market but also to support the broader regional and societal connectivity ambitions. Every country is now connected and business is done at a global level, so equipping and enabling businesses and enterprises to be able to serve their customers is very inspiring.

• **Are you facing any challenge in the region?**

-. The business environment in Saudi Arabia, UAE, Qatar and any of the GCC countries, is very positive and visionary. There is a goal, willingness and appetite that allow us to compete at a global level. This is not something that happened overnight but a result of planning, visionary leadership and strategy that is being executed.

• **What are your expectations going forward into 2024?**

- We are very positive especially as we do bring a differentiating element to how operators think about their technology and how it can enable them to focus on strategic innovation. Red Hat is all about providing the enablement, leadership, tools and frameworks for operators and customers to take responsibility for their environment and get the most from it. People appreciate both the platforms we provide and the experience and knowledge we share and this is why we continue to grow.



Application security is your No. 1 risk. How are you mitigating it?



Only Synopsys has the solutions, expertise, and flexibility to help you manage security comprehensively, across your organization and throughout the application life cycle.

Any software. Any development model. Any stage.

Lead with the leader. Lead with Synopsys. AppSec know-how you can trust.

www.synopsys.com/software-integrity

١٣,٤ مليار دولار استثمارات أنتجها «ليب ٢٠٢٤»



أركان AVAYA



وزير الاتصالات السعودي يفتتح مقر UNIFONIC في المملكة



أركان NOKIA يستقبلون الوزير السعودي



أركان LENOVO يستقبلون الوزير السعودي



أركان ERICSSON



طارق أمين خلال أحد اجتماعات ARAMCO DIGITAL

حقق مؤتمر «ليب ٢٤» في نسخته الثالثة الذي نظّمته وزارة الاتصالات وتقنية المعلومات والاتحاد السعودي للأمن السيبراني والبرمجة والدرونز وشركة تحالف، أرقاماً قياسية جديدة على مستوى القطاع منذ انطلاقه عام ٢٠٢٢، بمشاركة ١٨٠٠ وجهة عالمية ومحلية. وقال رئيس مجلس إدارة الاتحاد السعودي للأمن السيبراني والبرمجة والدرونز فيصل الخميس: «كنا نفكر بمؤتمر يغير روزنامة العالم التقني إلى الأبد، ببساطة لأننا في الرياض عاصمة اللامستحيل، وفي ظل «رؤية ٢٠٣٠» بقيادة سمو ولي العهد الأمير محمد بن سلمان لافتاً إلى استقبال ٥٠ ألف ضيف من خارج المملكة هذا العام». وذكر أن المؤتمر شهد إطلاق استثمارات قيمتها ١٣,٤ مليار دولار.



أركان GLOBITEL



من اليمين: يحيى الهامي / NABDA



م. احمد العنقري / سلام للاتصالات



أركان ZAINTECH



أركان 2P



من اليمين: أحمد السعودي واشرف قموه / ABI



أمام جناح MENAITECH



فريق عمل RASAN



من اليمين: عصام العيسوي ويوسف التويم / ضوئيات المتكاملة



علاء بواب ومازن نجيب / LENOVO



أحد اجتماعات الرئيس التنفيذي لشركة WASEEL

وأشار الرئيس التنفيذي لشركة تحالف مايكل تشامبيون إلى ارتفاع عدد الحضور في مؤتمر ليب إلى ٢٥٪ هذه السنة وإلى أن مساحته تعادل ٣٧ ملعباً لكرة القدم، كما ازداد عدد المستثمرين بنسبة ٦٠٪ عن العام الماضي.

وقال وزير الاتصالات وتقنية المعلومات المهندس عبد الله السواحه: إن «المملكة منصة للقفز نحو العالم الجديد، وأعلن العام الماضي عن استثمارات تقنية بقيمة تسعة مليارات دولار، واليوم يوجد ما يقارب ١٢ مليار دولار في تلك المجالات».



أركان AJLAN & BROS و PARADIGM



من اليمين: عبير كرداس، أنيس سنو، ابراهيم شبلي وشادي السيد / NOKIA

نضال أبو لطيف

(النائب الأول للرئيس والرئيس العالمي لقطاع المبيعات في أفيا ورئيس أفيا العالمية)



مؤتمر ليب استثنائي في استقطابه تطورات قطاع التكنولوجيا

يصبّ حرص شركة أفيا على المشاركة في مؤتمر «ليب»، في هدف الاطلاع على الابتكارات والتطورات التكنولوجية في المنطقة، انطلاقاً من التزامها بأسواق المنطقة وشركائها فيها. وترى الشركة في المؤتمر فرصة لتعزيز سبل التعاون مع شركائها في المملكة العربية السعودية، وطرح خدمات وحلول جديدة ومبتكرة تحاكي احتياجاتهم.

وتعمل أفيا في كل دقيقة من كل يوم، على تعزيز عملية التفاعل الإيجابي والمثمر. كما أنشأت ثقافة السلوك الأخلاقي والثقة والانفتاح مدعومة بقواعد السلوك لديها.

وأعلن النائب الأول للرئيس والرئيس العالمي لقطاع المبيعات في أفيا ورئيس أفيا العالمية نضال أبو لطيف في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، أن تقنيات الذكاء الاصطناعي ستلعب دوراً أساسياً في الارتقاء بتجاربنا وإظهار مكانتنا في عالم تكنولوجيا المعلومات والاتصالات والذكاء الاصطناعي.

تقنيات الذكاء الاصطناعي سترتقي بتجاربنا في عالم تكنولوجيا المعلومات والاتصالات

مجالات عملها ومبادراتها الهادفة، فضلاً عن سن قوانين لتنظيم المؤسسات والشركات وحمايتها، ما من شأنه تسريع وتيرة التحول نحو تكنولوجيا الذكاء الاصطناعي، وصولاً إلى مجتمعات متقدمة قادرة على وضع سياسات واستراتيجيات مستقبلية.

مع الإشارة إلى أن تبني الحكومات تقنيات التحول الرقمي في مجالات عملها وطريقة تعاملها مع المواطنين، يعززان قدرتهم على التأقلم بوتيرة أسرع مع الخدمات المؤتمتة وجعلها جزءاً من حياتهم اليومية، والتي ستعكس إيجاباً على طريقة عملهم والقيام بالمهام الأساسية.

ونحن في شركة أفيا ومن خلال تخصصنا في تعزيز تجارب العملاء ومساعدتهم على تنمية أعمالهم، ستلعب تقنيات الذكاء الاصطناعي دوراً أساسياً في الارتقاء بتجاربنا وإظهار مكانتنا في عالم تكنولوجيا المعلومات والاتصالات والذكاء الاصطناعي، ويتوقع تحقيق نجاحات كثيرة في المستقبل.

كل دولة تعمل وفق رؤية مستقبلية تتمكن من تحقيق الاستدامة

■ أضحي مفهوم الاستدامة ركيزة أساسية في الرؤى المستقبلية للحكومات، في رأيكم هل من شأن التوجه نحو حلول الذكاء الاصطناعي تسريع عملية التنمية المستدامة؟

– لقد وضع عدد من الحكومات مثل المملكة العربية السعودية والإمارات خطاً مستقبلياً طموحاً لتحقيق الاستدامة، عبر إطلاق مبادرات ومشاريع رائدة للنهوض بأهداف التنمية. كما بدأت تقليص اعتمادها على البترول والتحول نحو الطاقة البديلة والمتجددة، للحفاظ على البيئة وبناء مستقبل مستدام للأجيال المقبلة. وبالتالي فإن كل دولة تعمل وفق رؤية مستقبلية ستتمكن من تحقيق الاستدامة في مجالات كثيرة بالتزامن مع الاستثمار المتواصل في حلول الذكاء الاصطناعي وصولاً إلى الأهداف الموضوعة. وبالتوافق مع ذلك، أصدرنا في أكتوبر الماضي أحدث تحديثاتنا حول الاستدامة لتسليط الضوء على مبادراتنا والتقدم الذي أحرزناه



■ ما القيمة المضافة من مشاركتكم في مؤتمر «ليب ٢٠٢٤»؟

– يحتل مؤتمر «ليب» مكانة بارزة بوصفه حدثاً رائداً يستقطب الاهتمام العالمي، كما يُعد منصة استثنائية تجمع بين المبتكرين والمستثمرين في مجال التقنية. ونحن في شركة أفيا نحرص على المشاركة في هذا الحدث المميز، لما يمثله من فرصة ممتازة لعرض الابتكارات والتطورات التكنولوجية في المنطقة، انطلاقاً من التزامنا الراسخ بأسواق المنطقة وشركائنا الذين نتعاون معهم والعمل على خدمتهم، بحسب تطلعاتهم إيماناً منا بأن شركاء العمل ركيزة أساسية لضمان استمرارية أعمالنا والتقدم المستمر الذي تحقّقه أفيا منذ انطلاقتها.

كما نعرّز من خلال المشاركة في هذا الحدث التقني الضخم، سبل التعاون مع شركائنا في المملكة العربية السعودية، وطرح خدمات وحلول جديدة ومبتكرة تحاكي احتياجاتهم.

■ يسعى المؤتمر إلى تعزيز مكانة المنطقة في المجال الرقمي وتبني حلول الذكاء الاصطناعي، ما الدور الذي تلعبه أفيا في هذا المجال؟

– بحسب التطورات القائمة وتسارع وتيرة الابتكار التقني، نجحت تقنيات الذكاء الاصطناعي بإحداث نقلة نوعية في ريادة الأعمال واستبدال مناهج العمل التي كانت سائدة في السابق، إذ حوّلت شركات كثيرة قسماً من عملياتها إلى خدمات رقمية مبنية على أدوات الذكاء الاصطناعي التي أضحت أكثر تنظيماً، بعد ظهور مجموعة من الشركات الضخمة العاملة في مجال الذكاء الاصطناعي والابتكارات الرقمية. وانطلاقاً من الآفاق المستقبلية لتبني هذه الحلول وما تحدّثه من تحولات هيكليّة وتطورات في حياة المجتمعات، بدأت حكومات كثيرة مثل دولة الإمارات العربية المتحدة وسنغافورة بتبني نهج التحول الرقمي الشامل، وتوظيف حلول الذكاء الاصطناعي في



تتمثل أبرز تطلعاتنا المستقبلية بتحقيق نجاحات متواصلة مبنية على تجارب عملائنا والتعلم من خبراتهم

وعلى مستوى الموظفين، نوفر في أفايا منصة وبيئة آمنة للموظفين للتعلم والنمو كأمر حيوي لمبدأ الشمول الذي ننتهجه، وأطلقنا برنامجاً جديداً للتدريب على القيادة، وآخر عالمياً متجدداً لتقدير الموظفين. ونلتزم أيضاً برعاية العلاقات مع العملاء من خلال تعزيز الثقة بشكل مستمر. ومع تقديم مركز أفايا للثقة، ساهم العملاء في تعزيز مستوى الشفافية في ما يتعلق بسياساتنا وممارساتنا وتقنياتنا. ويضمن ذلك أن العملاء يمكنهم الحفاظ بشكل سري على أمان بياناتهم وامتثالها وخصوصيتها عبر كافة منتجاتنا وخدماتنا. وعلى مستوى الموردين، نظل في أفايا ملتزمين بالمشتريات المسؤولة عبر سلسلتنا للقيمة، كما نواصل العمل بنشاط على استراتيجيات سلسلة التوريد التي من شأنها أن تعمل على تعزيز مرونتها وتعزيز تنوع الموردين. ومع أن شركتنا أصبحت خاصة، ولم تعد ملزمة بلوائح هيئة الأوراق المالية والبورصة، نواصل إجراء العناية الواجبة القوية.

■ ما هي تطلعاتكم المستقبلية؟

– لطالما ركزت استراتيجيتنا على تلبية احتياجات عملائنا، وهذا التزام مستمر وراسخ في ثقافتنا المؤسسية. وهذه هي بالتحديد التوجهات التي تقودنا إلى المستقبل. إن استراتيجيتنا المتمثلة في تقديم الابتكارات إلى العملاء من دون التسبب باضطرابات مؤسسية أو عرقلة الأعمال، وتمكينهم من الانتقال إلى السحابة والابتكار باستخدام تكنولوجياتهم بالتورية التي يختارونها، لا تلقى صدى إيجابياً لدى عملائنا الكبار فحسب، بل تقود أيضاً مستقبلاً استثمارياً.

هذه الاستثمارات تستهدف أيضاً التكامل مع المنصات الأخرى التي تمكّن من دمج الذكاء الاصطناعي في حلولنا الخاصة، والمساعدة على تمكين الابتكارات من العمل بسلاسة وسهولة. وهذا الخيار الاستراتيجي يساعدنا على دعم كبار عملائنا، وتمكينهم من جني ثمار الابتكارات على مستوى مؤسساتهم بعض النظر عن حجمها سواء كانت كبيرة أو صغيرة، ومن دون التأثير على سير العمليات المؤسسية. وفي المستقبل القريب، سنستمر بتنفيذ هذه الاستراتيجية، بينما نؤدّ عملاءنا في الوقت ذاته بالابتكارات التي تساهم في تعزيز تجربة العملاء. ■



نحو إحداث تأثير إيجابي في مجتمعاتنا وتحقيق فوائد مستدامة لجميع الأطراف التي نرتبط بها. وانضممنا إلى أكثر من ٣,٤٠٠ شركة حول العالم تقود الطريق نحو مستقبل منخفض الكربون، وذلك عن طريق تحديد أهدافنا لخفض الانبعاثات المرتكزة على علوم المناخ من خلال مبادرة الأهداف المستندة إلى العلوم. وتمت الموافقة على أهدافنا لخفض الانبعاثات على المدى القريب بناءً على المبادرة ذاتها في أغسطس ٢٠٢٣، وعلى وجه التحديد التزامنا بالحد من انبعاثات الغازات الدفيئة المطلقة للنطاقين ١ و ٢ بنسبة ٥٠٪ بحلول السنة المالية ٢٠٣٠ من سنة الأساس المالية ٢٠٢٠، وتقليل انبعاثات النطاق ٣ للغازات الدفيئة الناتجة عن استخدام المنتجات المباعة بنسبة ٥٥٪ لكل مليون دولار أميركي من إجمالي الربح في الإطار الزمني ذاته. إننا ندرك أن نطاقنا يمتد إلى ما هو أبعد من مجرد توفير الحلول المبتكرة لعملائنا وشركائنا. وتعني الاستدامة بالنسبة إلينا تطوير تجارب أفضل للجميع، سواء كان ذلك لموظفينا أو لأصحاب المصلحة أو المجتمعات العالمية الأوسع التي نخدمها، ونواصل التركيز في الوقت ذاته على التزامنا بإحداث تغيير إيجابي يدفعنا إلى صياغة الحلول المثلى، ليس فقط لمعالجة تعقيدات الأعمال، ولكن أيضاً لتلبية احتياجات المجتمع عموماً.

وتشمل النقاط البارزة في آخر تحديثاتنا للاستدامة الجوانب المتعلقة بالبيئة من خلال القيام بدورنا المنشود في مكافحة ظواهر التغير المناخي، وتحديد الفرص المتاحة للحد من التأثير البيئي لأنشطتنا وحلولنا وخدماتنا، وتسهيل إرجاع المعدات الكهربائية والإلكترونية والبطاريات وإدارتها عند انتهاء عمرها الافتراضي. وعلى مستوى المجتمعات، نحرص على رد الجميل للمجتمعات المحلية، ونسعى مع قووانا العاملة باستمرار إلى إيجاد طرق مبتكرة لتضخيم

تأثيرها، مثل دعم شهر العطاء السنوي الثامن للشركة، المبادرة المفعمة بالحيوية التي تجمع موظفينا ومورديننا وشركائنا من جميع أنحاء العالم للتبرع بأوقاتهم وأموالهم وطاقاتهم لإحداث فرق في مجتمعاتهم المحلية وغيرها من المبادرات.

Ibrahim Almohaimede (Chief Strategy Officer – Unifonic):

AI will play an important role in achieving the sustainable development goals

Ibrahim Almohaimede, Chief Strategy Officer at Unifonic, is an accomplished executive with domestic and multinational experience leading cross-functional teams and organisations. He is a visionary and decisive leader, passionate about people, innovation, learning and excellence, with a talent for developing impactful business processes and alliances, which result in consistent positive business outcomes. Al Bayan Magazine met Almohaimede during LEAP 2024 and conducted the following interview.



Carla Noujeim interviewing Ibrahim Almohaimede in the presence of Stefan Jeschonneck at Unifonic's booth

“Unifonic enhances customer engagement and experiences through automated and personalised omnichannel customer journeys”

• **What is the added value behind your participation at LEAP 2024?**

- LEAP 2024 stands as a testament to ambitious goals set for 2030, especially in the realm of information and communication technology (ICT). The event serves as an ideal platform to showcase the values, products and identity of Unifonic to the ICT community in the MENA region. Additionally, it gives us a remarkable opportunity to connect with clients and investors to share and exchange ideas for the betterment of the entire industry.

• **What will be your main focus during 2024 at Unifonic?**

- Unifonic has a long-standing history of entrepreneurship, and we have always tried to anticipate the future. Over the years, it has not changed, and this will basically be my task going forward. I want to anticipate the industry's future and ensure that Unifonic has all that it needs to capture the maximum value of the future. We are equipped with the right strategy and team, so we just need to accelerate our way towards the future.

• **To what extent are you implementing the AI concept at Unifonic?**

- In the current world, AI is an inevitable technology for every single enterprise. Businesses that lack AI capabilities would be lagging behind. However, for Unifonic, this is not a concern since we recognised the significance of AI two years ago and adopted an outstanding AI strategy. This was further reinforced by an acquisition, which Unifonic made 15 months ago, of a conversational AI technology developed in Istanbul, and serves clients around the globe. We are present in the US, UK, UAE and Saudi Arabia through this AI technology. As a result, we have voice AI technologies in place which complements our efforts at Unifonic. We also have a great ambition when it comes to customer service and market automation, we are trying to make them better through AI. Overall, we have a good track record regarding AI technologies, and we want to bring this concept forward through our capabilities.

• **What are the main challenges that you are facing?**

- The only challenge we face is identifying the right use cases with our clients, whether public service or private companies. Though these clients are currently under great pressure to adopt AI, many of them do not understand what they are looking for. Similarly, many vendors and companies have adopted an AI marketing strategy, but very few have the true capabilities. In light of this, we seek to bring the customer's needs to our capabilities and generate value together.

• **In your opinion, how can AI and Sustainability complement each other?**

- Saudi Arabia has an ambitious agenda when it comes to sustainability, and at Unifonic, we are committed to supporting this agenda. In addition, we have our own sustainability agenda, and AI could be a great tool to attain its goals. By leveraging these tools efficiently, we will be able to contribute towards these goals by reducing carbon footprint, unnecessary commuting, computing power, and pollution. Overall, AI is expected to affect global productivity, equality and inclusion, environmental outcomes, and several other areas on a short- and long-term basis, thus, it will play an important role in achieving sustainable development goals.

• **What are you showcasing at LEAP 2024?**

- We highlight our evolution towards AI-powered engagement solutions by showcasing our customer journey automation suite at LEAP 2024. In alignment with our digital transformation efforts, we enable our clients to adopt

omnichannel customer experiences. We empower brands to transform their communication with customers and surpass their expectations of seamless digital journeys. In 2022, we acquired Sestek, an AI-powered conversational suite, to further advance our AI solution offering. The company facilitates modern, reliable and efficient business messaging across industries with no-code, automation and orchestration software. The use of conversational AI to automate customer journeys emerges as a transformative technology with far-reaching impacts across all facets of businesses. From emulating human interactions to streamlining customer journeys, at Unifonic, we harness the power of business messaging platforms like WhatsApp to deliver superior engagement and drive enhanced performance marketing strategies. In line with our forward-thinking approach, we are relentlessly working to redefine customer experiences and reshape the future of business communication. We are currently working to revolutionise customer experience by providing superior engagement and driving better performance marketing outcomes through AI-powered automation. We recognise the necessity to develop a cohesive strategy for marketing outreach and engagement and offer safe, quality experiences that build credibility and adhere to local regulations. Automation is a key tool that empowers brands to communicate effectively at scale while saving on customer service costs and resources. By utilising the full potential of conversational AI, we empower seamless and automated communication processes that provide tailored experiences that deeply resonate with customers, forging long-lasting relationships across various engagement channels. Our unique offerings are key in transforming the relationship between brands and customers and creating a personalised communication ecosystem beyond conventional limits. At LEAP, we demonstrate our prowess in cutting-edge customer engagement strategies, focusing on Conversational Marketing Automation and Customer Support Automation. These innovative approaches are driven by advanced AI technologies and a robust SaaS integration ecosystem rather than solely relying on conventional methods. Our Conversational Marketing Automation technologies empower businesses to harness the capabilities of omnichannel conversations, business system integrations, and triggers and events to drive meaningful actions and bolster confidence in their digital marketing strategy development. Through meticulous analysis and optimisation of individual funnels, we aim to underscore the significance of comprehensive tracking for elevated and highly effective performance marketing campaigns on platforms like Instagram and Facebook. On the other hand, our Customer Support Automation solution seeks to redefine customer support through cutting-edge automation techniques. Our goal is to empower agents with a single-pane-of-glass view of conversation history, purchase history, and other powerful attributes that elevate customer interactions and demonstrate the transformative impact of automated support on overall customer satisfaction. Furthermore, it offers a proactive experience to exhibit the efficiency and effectiveness of customer support automation. The evolution of conversational technology continues to transform industries worldwide. Our customer engagement platform enables brands to connect with their customers effortlessly and instantly across different channels. By efficiently utilising advanced technologies and establishing a robust integrated ecosystem that provides automated and personalised omnichannel customer journeys, we seek to enhance customer engagement and experience.

استثمر في السعودية

INVEST
SAUDI



EXPLORERS WANTED.

Saudi Arabia is one of the last undiscovered travel destinations, full of cultural riches and breathtaking scenery. There's never been a better time to invest in the future.

NOW IS THE TIME

معتصم حمدان (الرئيس التنفيذي لشركة نبضة Nabda):

Nabda تقدم خدمات في مجالي الاستشارات والحلول التقنية



توفر شركة «نبضة» Nabda حلولاً وخدمات متكاملة في مجالي الاستشارات والحلول التقنية، وهي تؤمن متطلبات قطاعات متنوعة.

وتعتمد الشركة على خبراتها في شكل أساس، في تطوير الحلول التي تتيح للعملاء الفرصة للازدهار في عملية التحول الرقمي في العالم. أما مهمة الشركة، فهي تقضي بتأمين حلول برمجية مبتكرة وموثوقة واقتصادية، وتوفير تقنية ذكية تحل مشاكل العمل. وتتمحور رؤيتها حول إطلاق منتجات أكثر استدامة وتنفيذها في شكل يؤدي إلى تحقيق أعمال أكثر استدامة ومستقبل أفضل.

وتحدث الرئيس التنفيذي للشركة معتصم حمدان عن مشاركة نبضة في مؤتمر «ليب ٢٠٢٤» الذي يشكل حدثاً تقنياً عالمياً مميزاً. وقال تهدف شركتنا إلى التوعية بعلامتنا التجارية والتعريف بمنتجاتنا التكنولوجية والرقمية المتنوعة والمتوافرة في السوق السعودية. وأعلن أن هذه السنة كانت مثمرة جداً استطعنا خلالها الدخول الى القطاع الحكومي وتنفيذ أكثر من ٢٢ مشروعاً.

■ ■ ■ هذه السنة مثمرة جداً بدخولنا الى القطاع الحكومي وتنفيذ ٢٢ مشروعاً ■ ■ ■

والنيابة العامة ومشروع أنظمة المراقبة لهيئة السياحة. وتتميز «نبضة» بقدرة العمل على مساحة واسعة، وتقديم كل الخدمات، وتغطية حلول الأمن، والتزويد بالموارد إلى جانب الإدارة والتشغيل.

إتاحة تطبيقات الذكاء الاصطناعي للجميع

■ ما هو توجهكم في استخدام الذكاء الاصطناعي؟
- يحتل الذكاء الاصطناعي مكانة رائدة في قطاع الابتكار ويشكل نقطة محورية في إعادة تشكيل نماذج الأعمال وثورة في كيفية تفاعل العملاء. ويتركز اهتمام «نبضة» بالدرجة الأولى لتكون تطبيقات الذكاء الاصطناعي في متناول الجميع.

وتقاطعت شركتنا مع شركة «تحالف» المتخصصة بالمشاريع، المدن الذكية والذكاء الاصطناعي مع توجه المملكة للاستثمار بالذكاء الاصطناعي وبالمدينة الذكية، من خلال الهيئة الرسمية لتطوير وتنمية البيانات والذكاء الاصطناعي في المملكة العربية السعودية «سداليا». ونسعى في هذا الإطار لبناء حالات جديدة، ولنقل تجربة «تحالف» في عدة دول إلى السوق السعودية حيث تتوفر الامكانيات الجيدة لاستخدام الذكاء الاصطناعي ولتقديم الحلول والخدمات المتكاملة وتلبية احتياجات السوق السعودية في هذا الإطار، وتقديم فرصة حقيقية للازدهار في عملية التحول الرقمي في العالم. ■

ويساهم وجودنا في المؤتمر التقني «ليب ٢٠٢٤» للشركات الرائدة في مجال التقنيات والتكنولوجيا الحديثة، بالانضمام الى المجموعة الاجتماعية للنظام التكنولوجي الرقمي، مع ما يتيح مؤتمر «ليب ٢٠٢٤» من فرصة للالتقاء بالشركات المحلية والعالمية وبالعملاء، بالإضافة إلى جذب رؤوس الأموال والاستثمارية التقنية للمملكة الذي ينعكس على حجم الأعمال ويجعل من التواجد في هذا المكان قيمة مضافة، مع اعلان وزير الاتصالات **عبدالله بن عامر السواح** عن استثمارات تتجاوز ١١,٩ مليار دولار بمشاركة مجموعة من الشركات العالمية الكبيرة لتعزيز الاقتصاد الرقمي. كما تهدف شركتنا إلى التوعية بعلامتنا التجارية والتعريف بمنتجاتنا التكنولوجية والرقمية المتنوعة والمتوافرة في السوق السعودية، ولعرض تجارب عملائنا امام المهتمين بالتقنيات الجديدة من زوار المعرض.

الدخول الى القطاع الحكومي

■ ما هي الإنجازات التي حققتها «نبضة» في السوق السعودية؟
- كانت هذه السنة مثمرة جداً، استطعنا خلالها الدخول الى القطاع الحكومي وتنفيذ أكثر من ٢٢ مشروعاً، كان أهمها مشروع مع الهيئة الملكية لمدينة الرياض لتشغيل أنظمة ال IT للمetro والهيئة الملكية لمدينة الجبيل،

■ ما الذي يميز «نبضة» وما القيمة المضافة من مشاركتكم الدائمة في مؤتمر «ليب» التقني؟

- «نبضة» هي شركة سعودية بشراكة استراتيجية مع شركة «تحالف»، التي تتميز بالعمل مع الحكومات والجهات الحكومية، بحيث أضافت إلينا هذه الشراكة الكثير مع تطور الخدمات الحكومية في السعودية، وعبر تسويق «نبضة» لمنتجات «تحالف» في السوق السعودية.

ومع توجه كل المؤسسات الحكومية وغير الحكومية للعمل بالحوكمة الإلكترونية بهدف تحسين عمليات الحكم والإدارة، نعمل في «نبضة» على مساعدة المؤسسات في تحسين هذه العمليات وأتمتة الأعمال وتقديم تجارب أكثر تخصيصاً، من خلال دمج التكنولوجيا والخدمات الرقمية لإنشاء نماذج أعمال جديدة.

وتتقود التكنولوجيا الأعمال اليوم وليس العكس، عبر تقنيات الاتصال وكيفية الوصول الى المعلومات من خلال توافر الأدوات والأجهزة التكنولوجية. ونتيجة التطور الحاصل في السوق السعودية وتوجه السعودية للاستثمار في دعم الجهات الحكومية لتقديم الخدمات الحكومية الرقمية، ومع ما تحتاجه السوق السعودية في هذا المجال على رغم عدد الشركات الكبير، تقدم Nabda الاستشارات والحلول التقنية للشركات بما لديها من خبرات عالية ومتقدمة في المنطقة، وتساعد في تعزيز تجربة العملاء.

حيث تزدهر الأعمال في أفضل مجتمع تكنولوجي للشركات الناشئة



- مركز أعمال بمرافق مساحتها 10,000 متر مربع
- منطقة حرة توفر إجراءات فيسرة لتأسيس الأعمال وإصدار التأشيرات
- دعم إصدار تراخيص الأعمال
- مرافق متكاملة جاهزة للتشغيل مع خدمة واي فاي عالية السرعة
- إمكانية الدخول على مدار الساعة مع مواقف فسيحة لركن السيارات
- توفير برامج لتمويل وتسريع نمو الأعمال ومساعدة الشركات الناشئة
- مكاتب عمل مشتركة، مكاتب مخصصة وتتوفر أيضاً خيارات متنوعة من المكاتب
- مرافق للمؤتمرات وغرف للاجتماعات
- مطاعم، مقاه ومناطق مجتمعية
- المشاركة في الفعاليات والاستفادة من إرشادات الخبراء وخدمات مختارة

قم بتأسيس شركتك وعزز نمو أعمالك الناشئة مع مجموعة الدعم الواسعة التي يمنحها "ديتك" على يد أمهر الخبراء، المستثمرين والشركاء ومن خلال الخدمات الحصرية المتوفرة لتيسير الأعمال.

نائل حلاوة (مدير عام شركة جلوبيتل - السعودية):

مؤتمر ليب نقطة تحول في مسيرة تطور المملكة تكنولوجياً

تصمّم جلوبيتل التي تأسست عام ١٩٩٦ حلولاً لقطاع الاتصالات، ومقدمي الخدمات المالية، ومراكز الاتصال، والحكومة، والتعليم، والرعاية الصحية. وتتميّز الشركة بقدرتها على تخصيص حلولها ومنتجاتها بما يتناسب مع الاحتياجات المحلية والإقليمية، وهي تواصل مهمتها لتصبح الشريك الأفضل لمراكز الاتصال ومشغلي الاتصالات، مع الاستمرار في التزام التكنولوجيا المبتكرة. وتتمثل رؤيتها في السعي دائماً إلى تبني التطور التكنولوجي في قطاع الاتصالات، والمشاركة في وضع معايير صناعية جديدة تمهّد الطريق لتعزيز الاتصالات.

وأكد المدير العام لشركة جلوبيتل - السعودية نائل حلاوة في مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، أن جلوبيتل تمتلك خبرة واسعة في سوق المملكة العربية السعودية، وتحرص باستمرار على تقديم حلول تحاكي احتياجات العملاء، وتواكب النقلة النوعية التي تشهدها السعودية في مجال الرقمنة والابتكارات المتطورة.



” نحرص على تقديم حلول تواكب النقلة النوعية في الرقمنة “

نبقى الخيار الأفضل لدى المتعاملين معنا

■ تشهد المملكة العربية السعودية تهاافتاً غير مسبوق من الشركات الأجنبية للاستثمار داخل السعودية، هل تواجهون منافسة قوية بعد ارتفاع أعداد الشركات؟

– تزداد حدة المنافسة في مجال تقنيات الذكاء الاصطناعي، في ظل التحول المتسارع نحو هذه الأدوات من قبل معظم الشركات الناشئة. ولكن تراكم الخبرات والمعرفة العميقة باحتياجات العملاء في سوق المملكة وثقتهم بالحلّ المميز التي تحاكي احتياجاتهم، كلها عوامل مكنتنا من التألق على مدى ٢٠ عاماً في سوق السعودية، وطرح منتجات تتماشى مع بيئة العمل في المملكة وتنسجم مع تطلعات جميع الشركاء. لذلك وعلى رغم المنافسة ودخول شركات جديدة إلى السوق، نبقى الخيار الأفضل لدى المتعاملين معنا، ما يجعلنا فخورين بالموقع الريادي الذي بلغته شركة جلوبيتل والنتائج الإيجابية المحققة طيلة المرحلة الماضية.

فخرون بتعزيز تجربة العملاء محلياً

■ هل أنتم راضون عن تواجدكم في سوق المملكة؟

– تحقق الشركة أداءً متميزاً في المملكة العربية السعودية ونطمح إلى مزيد من النجاح في المستقبل. إلى جانب ذلك، نحن فخورون بتعزيز تجربة العملاء محلياً والجهود المبذولة للوصول إلى هذه المرحلة المهمة. وقد بدأنا نلاحظ هذه النقلة النوعية في تجربة العميل في كل القطاعات سواء المصرفية أو الاتصالات أو الحكومية.

ونحن بدورنا نرحب بكل الشركات التي تسعى إلى الاستثمار في السعودية، إذ يمثل التنوع الحاصل في تقديم المنتجات والخبرات المتنوعة قيمة مضافة للمستهلكين، وتتيح لهم خيارات متنوعة من الخدمات والمنتجات، ما يتماشى بدوره مع خطة التحول التي تعمل المملكة على تحقيقها وفقاً لمتطلبات الرؤية الوطنية. ■



■ ما مدى أهمية مشاركتكم الدائمة في مؤتمر «ليب»؟

– مع تسارع وتيرة الابتكار التقني وازدياد أهمية ريادة الأعمال في المملكة العربية السعودية، يحتل مؤتمر «ليب» مكانة بارزة بوصفه حدثاً رائداً يستقطب الاهتمام العالمي، ويشكل نقطة تحول في مسيرة التطور التي تشهدها المملكة العربية السعودية في المجال التكنولوجي. أضف إلى النمو المتسارع في أعداد الشركات الناشئة المشاركة باستمرار في هذا الحدث، لما يمثله من منصة استثنائية تجمع بين المبتكرين والمستثمرين في مجال التقنية، مع التركيز على الابتكار وريادة الأعمال.

تعزيز تجربة العميل

■ ما هي أبرز الانجازات التي حققتها شركة جلوبيتل في المملكة العربية السعودية؟

– تمتلك جلوبيتل خبرة واسعة في سوق المملكة العربية السعودية وتحرص باستمرار على تقديم حلول تحاكي احتياجات العملاء وتواكب النقلة النوعية التي تشهدها السعودية في مجال الرقمنة والابتكارات المتطورة. وبالتالي، تمثل تعزيز تجربة العميل، أبرز الأهداف التي نعمل على تحقيقها وننادي بها منذ سنوات. ومع إطلاق «رؤية المملكة ٢٠٣٠» وتطبيقاً لأهدافها أضحت القطاعات الحكومية في المملكة تولي أهمية

كبيرة لتعزيز تجربة المواطنين، من خلال تبني أفضل الحلول والبرمجيات التكنولوجية المبنية على تقنيات الذكاء الاصطناعي. ويُعد ذلك بالنسبة إلينا إنجازاً مهماً يضاف إلى مسيرة جلوبيتل الحافلة بالنجاحات، محققة ريادة في عالم تحليل البيانات باستخدام تقنيات الذكاء الاصطناعي، ما مكن شركاءنا من تحقيق قيمة مضافة لعملائهم.



Crafting the Next Generation CXM with AI-Powered Solutions

- SpeechLog Analytics
- Workforce Optimization
- Interaction Management
- Roaming Solutions
- Network Solutions
- VAS



KSA

UAE

Jordan

Egypt

www.globitel.com

في لقاء مع الرئيس التنفيذي لشركة سلام للاتصالات في السعودية المهندس أحمد العنقري:

**وُجّهتنا هي المُستقبل والرقمنة منذ الآن لإِسعاد عملائنا
ولنسهم كشركة سعودية في تحقيق «رؤية المملكة ٢٠٣٠»**



كارلا نجيم تحاور م. أحمد العنقري

البيان – الرياض، المملكة العربية السعودية:

كشف المهندس أحمد العنقري الرئيس التنفيذي لشركة «سلام» لخدمات وحلول تكنولوجيا المعلومات والاتصالات عن مرحلة التحول النوعي التي تشهدها الشركة حالياً انطلاقاً من جذورها الممتدة على مدار ١٥ عاماً مضت، وقال إن الشركة تطورت من شركة الاتصالات المتكاملة سابقاً، التي كانت تُقدم حلولها للأعمال فقط لتصبح شركة تقديم خدمات رقمية واتصالية متكاملة تشمل الأفراد والأعمال.

وتسعى الشركة عبر هذه الانطلاقة الجديدة إلى تقديم قيمة مضافة وحلول مستقبلية تُسهم استراتيجياً في تحقيق «رؤية السعودية ٢٠٣٠» بصفتها شركة اتصالات سعودية رائدة تقدم حلول تكنولوجيا المعلومات والاتصالات من الجيل التالي للنطاق العريض والاتصال والحوسبة السحابية والخدمات المدارة وخدمات الأمن وخدمات الأقمار الصناعية وخدمات الإنترنت لقطاعات الحكومة، والشركات وخدمات مشغلي الاتصال الدوليين، ولذا نحن نساهم الشركات على أن تكون أكثر ذكاءً، وأكثر رقمية، وأكثر تكاملاً وأماناً.

وتطرّق المهندس أحمد العنقري الرئيس التنفيذي لشركة «سلام» خلال لقاء مع مجلة «البيان الاقتصادية» على هامش «مؤتمر ليب ٢٠٢٤» إلى دور الشركة في التحول الرقمي ضمن «رؤية المملكة ٢٠٣٠» معلناً أنها ستطلق خدمات جديدة في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات للنطاق العريض والاتصال والحوسبة السحابية، فضلاً عن خدمات جديدة في المستقبل يستفيد منها القطاعين العام والخاص.



**نحن نبني على ١٥ عاماً مضت
ونطلق اليوم لمُستقبل أساسه الارتقاء
المستدام بخدمة العميل والابتكار**



**دخلنا مرحلة هامة من عُمر سلام بتوسعة
نطاق خدماتنا لنكون مُشغّل يقدم حلول
تكنولوجيا المعلومات والاتصالات**



ChatGPT وغيره وأثره على مختلف القطاعات ولا يعتبر قطاع الاتصالات استثناءً.

ودورنا في التحول الرقمي يستند على خبرة ممتدة على مدار الـ ١٥ عاماً الماضية، حيث كُنّا رواد تقديم خدمات الاتصالات الثابتة وصوّلنا لتقديم خدمات الموبايل مؤخراً، ولنا دور رئيس في التحول الرقمي وفي توفير خدمات الإنترنت، والعديد من الخدمات الجديدة في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات للنطاق العريض والاتصال والحوسبة السحابية والتي تُسهم عبرها في الارتقاء بالبنية التحتية للاتصالات والرقمنة في المملكة. ولن نوّفر في «سلام» جهداً لنسهم في الجهود الوطنية التي يبذلها القطاعين العام والخاص لتحقيق «رؤية المملكة ٢٠٣٠»، والمساهمة في تعزيز البنية التحتية الرقمية ودعم التحول الرقمي عبر المملكة.

■ ما هي الحلول التي تقدّمها شركة «سلام» في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات والذكاء الاصطناعي؟

– تقدّم شركة «سلام» الخدمات في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات والخدمات المدارة في قطاع الأعمال، وتُساهم في مشاريع

البيان

■ ما هي أهمية مشاركة شركة «سلام» في مؤتمر «ليب ٢٠٢٤»؟
– مشاركتنا في معرض ليب نابعة من إيماننا بالدور الذي أوجد هذا الحدث لأجله ليكون الحدث الأهم في مجال التقنية والاتصالات والرقمنة بشكل عام ليس على مستوى المنطقة، ولكن العالم، ولذلك حرصنا على المشاركة في مؤتمر «ليب ٢٠٢٤» للسنة الثالثة على التوالي كراعٍ استراتيجي للعام ٢٠٢٤، نظراً لأننا جزءاً فاعل من منظومة التحول الرقمي في المملكة العربية السعودية. وقد أثبت هذا الحدث مكانته الرائدة في قطاع التكنولوجيا العالمي عاماً بعد عام مدعوماً بالاستثمارات المليارية التي تم الإعلان عنها خلاله والحضور العالمي والإقليمي لنخبة الشركات في المجال. ولذلك قمنا باختيار ليب للإعلان عن أكثر من ٣٠ شراكة تم توقيعها خلال ليب وإطلاق خدمات وحلول نوعية خلال الحدث.

■ ما هو الدور الذي تضطلع به شركة «سلام» في هذا التحول الرقمي؟
– التحول الرقمي ليس أمراً حديثاً، ولكنه مستمر منذ عقود بشكل تدريجي، ولكن ما يميز المرحلة الحالية التي نعيشها هو مستوى التسارع غير المسبوق في الرقمنة وآخرها الذكاء الاصطناعي التوليدي مثل

■ ماذا تقدّمون في مجال الذكاء الاصطناعي من ضمن «رؤية المملكة ٢٠٣٠»؟
 - نحن ندرك الأهمية الاستراتيجية للذكاء الاصطناعي على مستوى المملكة ورؤية قيادتنا الحكيمة التي تسعى لأن تكون السعودية في مقدمة دول العالم في مجال صناعة الذكاء الاصطناعي تشغيلاً وتصنيعاً، وهو ما جسّدته تصريحات معالي محافظ صندوق الاستثمارات العامة رئيس مجلس إدارة أرامكو الأستاذ ياسر بن عثمان الرميان. مؤسسة مبادرة مستقبل الاستثمار تركّز هذا العام على عدد من القطاعات الأساسية، أبرزها الاستدامة والتعليم والرعاية الصحية والذكاء الاصطناعي وعلم الروبوتات. وقد أوجدت المملكة بيئة حاضنة لهذه التقنية ومن أبرزها إطلاق المملكة مبادرة الذكاء الاصطناعي التوليدي للجميع لأعضاء منظمة التعاون الرقمي الذي يأتي تحت إشراف المركز الدولي لأبحاث وأخلاقيات الذكاء الاصطناعي ICAIRE الذي صدر قرار مجلس الوزراء الموقر في شهر يوليو ٢٠٢٣ بإنشائه ويكون مقره في مدينة (الرياض).

ولذلك نسعى عبر شراكات نوعية لإدخال عناصر الذكاء الاصطناعي التوليدي في خدماتنا وعملياتنا للارتقاء بها نوعاً وكماً، وهي رحلة مستمرة لن نتوقّف لأن الرقمنة والتطور التقني لحظي وسريع. ونسعى عبر ذلك كلّ لأن نكون جزءاً فاعلاً من تحقيق «رؤية المملكة ٢٠٣٠» ولذا تقدم «سلام» حلولاً مبتكرة تدعم الصناعات الذكية وتطوير المدن الذكية، مما يعزز من كفاءة الخدمات ويساهم في تحقيق الاستدامة والنمو الاقتصادي.

■ ما هي رؤية الهوية الجديدة في شركة «سلام»؟

- في كلّ تطوير نُجرّبه نضع العميل في قلب اهتمامنا وكذلك في هويتنا الجديدة سلام، فاللون الأخضر يحمل أجمل المعاني الوطنية، وأردنا عبر الهوية الجديدة أن نُخبر العملاء أنّ الإنسان في قلب هذا التحول في هويتنا، فقد لامسنا فيها عملاًنا على اختلاف احتياجاتهم واهتماماتهم سواء كانوا أفراداً، أو رواد أعمال، أو مؤسسات حكومية، أو خاصة. وخلاصة التحول أننا نريد أن نكون في صلب اهتمامات وتلبية احتياجات العملاء وتمكينهم اتصالياً من رحلتهم للمستقبل الذي لم ينتظر أحداً وبدأ منذ الآن. فنحن عبر الهوية الجديدة نريد أن نشبه المملكة بما تشهده من نقلة نوعية وتحول في كلّ المجالات لتكون في مقدّمة دول العالم وأكثرها تنافسية.

■ هل أنتم راضون عن الإنجازات التي تحققت حتى اليوم؟
 - الإنجاز بالنسبة لي يجب أن لا يكون مبرراً للتباطؤ ولكنه يعني رفعاً لمعايير الأداء والارتقاء بالأهداف في كلّ مرة، لذا فأجابتي هي نعم نحن راضون عن الإنجازات التي تحققت ولكن ليست هي الوجهة النهائية ولكونها نقطة بداية جديدة لأهداف أكبر وأهم نقوم بتصميمها لنسهم في تحقيق «رؤية المملكة ٢٠٣٠»، وهنا لا بدّ أن أشكر فريق «سلام» على ما تحقّق حتى الآن لا سيما فيما يتعلق بنموها السريع وتميزها كعلامة تجارية في قطاع الاتصالات والتكنولوجيا بالمملكة العربية السعودية. الشركة تعتبر التكریم والجوائز التي حصلت عليها كدليل على جودة خدماتها وابتكاراتها، بما في ذلك تصنيفها كأفضل تجربة فيديو في المملكة وحصولها على جائزة العلامة التجارية الأكثر ابتكاراً والأسرع نمواً. تعتبر «سلام» أن هذه الإنجازات ليست سوى بداية لمسيرتها نحو تحقيق رؤية أكثر طموحاً، مع التزامها بالاستمرار في الابتكار وتعزيز مكانتها كشريك رئيسي في تحقيق التحول الرقمي والاقتصادي للمملكة، وفقاً لأهداف «رؤية ٢٠٣٠».

وطنية هامة مثل تقديم خدماتنا لجزء من مشاريع وزارة الصحة السعودية، وتشمل قاعدة العملاء لدى الشركة القطاعين المصرفي والتعليمي، بالإضافة إلى تقديم خدمات الإنترنت والحلول التكنولوجية لقطاعات الحكومة والشركات.

ومن جهة أخرى، تقدّم شركة «سلام» خدمات الهاتف الثابت والإنترنت، ولديها بنية تحتية ضخمة ومتطورة من الألياف البصرية تربط ما بين المدن الرئيسة داخل المملكة العربية السعودية. وقد شاركنا مع وزارة الاتصالات في العام ٢٠١٧ في بناء شبكة إنترنت النطاق العريض الوطني NBB ووصلنا إلى ٧٠٠ ألف منزل في المملكة، لتصبح الشركة من المشغلين الأساسيين لشبكة الألياف البصرية الخاصة بالمنازل في المملكة.

كما تقدّم «سلام» خدمات الإنترنت للأفراد والقطاع الحكومي. وتوسّعت أعمال الشركة لتشمل قطاع الموبايل منذ سنتين وتعمل على توسعة نطاق عملها في مجالات أخرى مثل أمن المعلومات وخدمات السحابة، وأحدث التقنيات مثل الذكاء الاصطناعي.

في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات والذكاء الاصطناعي، تقدم «سلام» مجموعة واسعة من الحلول التي تشمل خدمات السحابة، الأمن السيبراني، والبنية التحتية للبيانات، إضافة إلى تطوير شبكات الجيل الخامس 5G وتقديم خدمات مبتكرة تستهدف قطاعات النمو الرئيسية مثل الأمن السيبراني والذكاء الاصطناعي.

■ ما هي أهمية خدمة «سلام موبايل»، وما هي مميزاتها ومن يستطيع الاستفادة منها؟

- خدمة «سلام موبايل» تمثل إضافة نوعية لمجموعة خدماتنا، حيث تقدم تجربة اتصال متميزة مع التركيز على جودة الفيديو، مما يعكس سنوات من الاستثمار في البنية التحتية، وهذه الخدمة تستهدف شرائح متعددة من المستخدمين، موفرةً بذلك قدرات اتصال

عالية الجودة وموثوقة، والميزة في خدماتنا للموبايل هي أننا في رحلة تطوير وابتكار مستدامة لهذه الخدمات لتتضمن آخر ما توصل إليه عالم الاتصال ومحورها الإنسان بكافة احتياجاته الشخصية وللأعمال.

وقد تم إطلاق «سلام موبايل» خلال «مؤتمر ليب ٢٠٢٢» لتقديم خدمات اتصالات متنقلة تستهدف قطاع الأفراد في المملكة العربية السعودية في المرحلة الأولى، على أن يتم إطلاق خدمات «الموبايل» التي تستهدف قطاع الأعمال والقطاع الحكومي وفق متطلبات السوق قريباً.

■ ما هو دوركم في المشاريع الجديدة في المملكة العربية السعودية؟

- لقد تأسست شركة سلام منذ البداية على فلسفة أن تكون جهودها ممكنة للجهود الوطنية في الارتقاء بتجارب الاتصال وتلبية احتياجات المستقبل، ومشاريع المملكة الجديدة ليست استثناءً وحريصون على وضع إمكانياتنا في خدمة المشاريع الوطنية الجديدة وبفضل الله تمكّننا أن نكون لاعباً استراتيجياً في تمكين هذه المشاريع.

ولذا فيما يتعلق بدور «سلام» في المشاريع الجديدة بالمملكة، فإن الشركة تسهم بشكل فعال في مبادرات التطوير الكبرى التي تدعم «رؤية المملكة ٢٠٣٠»، من خلال توفير الحلول التكنولوجية والبنية التحتية اللازمة لتحقيق التحول الرقمي والاقتصادي.

ومن أبرز المشاريع التي نسهم بتمكينها، لقد فازت شركة «سلام» بالمرحلة الأولى لتقديم البنى التحتية الرقمية للمدينة التكنولوجية الحديثة التي ترتقي نحو التحول الرقمي، وأيضاً مشروع بوابة الدرعية السياحي الثقافي الضخم إلى جانب العمل على مشروع البحر الأحمر الذي يشكل وجهة سياحية عالمية تتمتع بمعايير جديدة للتنمية المستدامة، بالإضافة إلى مشاريع أخرى.

Iwan Stella

(Vice President and Head of Strategy and Commercial Management – Ericsson Middle East & Africa):

Ericsson is committed to supporting Saudi Arabia's digital transformation journey

As the Vice President and Head of Strategy and Commercial Management at Ericsson Middle East & Africa, Iwan Stella is instrumental in crafting and implementing innovative strategies that empower customers and employees to navigate complex challenges effectively. His strategic vision and leadership help shape the organization's future direction, driving growth and innovation, and ensuring its long-term success in a dynamic and competitive business environment. Top of Form Al Bayan Magazine met Mr. Stella during LEAP 2024 and conducted the following interview.



“AI is a center part of our R&D investments”

• What role is Ericsson playing in helping companies implement AI into their business?

- Ericsson has a clear strategy on AI. We started with machine learning and advanced algorithms ten years ago. If you look at our portfolio, especially on the radio and core sides, we already have algorithms that use a lot of data points that are present in our networks. We are using these data to optimize the networks and performance because, at the center of our strategy, we focus on customer satisfaction whether CSPs, operators, or end users. Over the last few years, we have increased our R&D in order to utilize the data in the network and to be ready for the evolution of the network in the future. We are focusing on the performance of the network and now with our strategic acquisitions of Vonage and Cradlepoint, we are creating a point of exposure in the network. This has attracted the attention of developers who connect with these APIs and developed use cases. The AI is mainly focused on automating and increasing efficiency of the networks as well as maximizing the operability and performance of our networks.

• Which sectors can benefit from all the advanced technologies that you are offering?

- As we are an ecosystem player, there are several stakeholders in the business model that are linked to what we sell to our customers. We are trying to maximize the benefit for all the stakeholders. We provide benefits for our operators (CSPs), but we are also looking at the commercial and enterprise end users. A lot of capabilities can be now unlocked through 5G networks because 5G offers very low latency, high speed and high precision location that unlocks a lot of new use cases. Thus, the industry is now ready to benefit from 5G.

• To what extent is the MENA region adopting and implementing AI?

- Lately, AI has been gaining a lot of traction- especially generative AI. I think, we are still in the learning phase because the algorithm still needs to be calibrated. In the region, today, markets are very

advanced like the GCC, where we have already massively deployed 5G. Thus, the capability is there to start implementing automation and algorithms based on AI. In other markets, we are still in the rollout phase of 5G so it will take a little while longer but overall, these markets will benefit from all the lessons learned in the advanced ones.

• What are your expectations for the region during 2024?

- We are a technology company, and we are developing products, software, entire solutions plus the services attached. AI is becoming a central part of our R&D investments and it is beginning to translate into the products that we sell. In the most advanced networks, when we are going into the cloud, unlocking the APIs, and going into the enterprise, AI will provide lots of benefits in terms of operational efficiency and controlling the workload of the workforce. We also believe that new jobs will be created as a result of AI. That is why Ericsson is investing a lot in creating collaborations with universities because we believe that if we were able to create a new generation and people who are agile with high education, then they can reinvent themselves all the time and be head of the wave.

• What are you showcasing at LEAP 2024?

LEAP presents us with a unique platform to engage with our key stakeholders and explore new opportunities for growth for our partners in Saudi Arabia. Running under the theme “Imagine Possible”, Ericsson highlighted its blueprint for transforming networks while capturing the value of 5G. Throughout the event, Ericsson focused on conveying the



influence of transforming current networks into a platform for innovation and showcasing the use cases that will support communication service providers (CSPs) to capture the full value of 5G.

Ericsson offers an industry-leading portfolio of products and services that define the networks of the future and are aligned with sustainability goals. Finally, Ericsson emphasizes its commitment to supporting Saudi Arabia's digital transformation journey and reinforces its role as a key player in the pursuit of limitless connectivity and endless possibilities.



برنامج التعاملات الإلكترونية الحكومية
E-GOVERNMENT PROGRAM

AN EFFECTIVE DIGITAL GOVERNMENT THAT PUTS CITIZEN FIRST.



Policies & Procedures



Capacity Development



Solution Development



Innovation

أحمد السعودي (مدير قسم المبيعات وتطوير الأعمال في شركة ARAB BUSINESS INTELLIGENCE):



تهدف الأتمتة إلى تسريع الأعمال وتعزيز إنتاجية الكوادر البشرية

تقود شركة Arab Business Intelligence القطاعات الحكومية والخاصة نحو التميز الرقمي، بتزويدها بخدمات ينتجها فريقها الذي يتمتع بخبرات راكمها على مدى يزيد على ١٥ عاماً في مجال الحلول والتحول الرقمي، إذ تعتبره حجر الزاوية في نجاحها والقوة الدافعة وراء التزامها بالتميز. تهدف الشركة التي تأسست عام ٢٠٢٣، إلى تمكين الشركات من خلال الحلول البرمجية المبتكرة، من تسخير قدراتها الكاملة لتقنيات الأتمتة، ما يعزز الكفاءة والإنتاجية والنمو المستدام. أما قيم الشركة فتتمثل في تمكين العملاء من تسخير واستخدام أفضل حلول الأتمتة لتوسيع مرونة الشراكات واعتماد الشفافية في العمل. كما وتمكن العملاء من تعزيز قدرات قياس الأداء ومواكبة مبادرات التحول الرقمي ضمن الاستراتيجيات الوطنية مثل «رؤية ٢٠٣٠» في المملكة العربية السعودية و«رؤية ٢٠٤٠» في سلطنة عُمان.

تختلف الخبرات في مجال الذكاء الاصطناعي بين ذكاء الأعمال BUSINESS INTELLIGENCE وذكاء العمليات PROCESS INTELLIGENCE، بحسب ما أوضح مدير قسم المبيعات وتطوير الأعمال في الشركة السيد أحمد السعودي في مقابلة مع مجلة «البيان الاقتصادية»، إذ لا يمكن الفصل بين الذكاء الاصطناعي وذكاء الأعمال والعمليات، كونها عملية متكاملة لأتمتة الأنظمة.

Arab Business Intelligence تخطط للتوسع في منطقة الشرق الأوسط

بين الاثنين نظراً لتداخلهما وتكاملهما في عملية أتمتة الأنظمة. بعبارة أخرى، يمثل الذكاء الاصطناعي وذكاء الأعمال والعمليات عناصر مترابطة تشكل معاً نسيجاً معقداً يُسهل ويُحسن من أداء العمليات التجارية والإدارية.

نحن نعتمد بشكل أساسي على أدوات الذكاء الاصطناعي في تنفيذ مختلف الأعمال والمهام، حيث تُعد هذه الأدوات العنصر الأهم في تطوير وتحسين العمليات التجارية والإدارية. من خلال استخدام تقنيات الذكاء الاصطناعي (Process Mining)، يمكننا تحليل البيانات الضخمة بكفاءة عالية واتخاذ قرارات مستنيرة تساهم في تعزيز الإنتاجية والفعالية.

لذلك، يجب التأكيد على أن الفصل بين مفهومي ذكاء الأعمال وذكاء العمليات لا يُعد مقارنة عملية في سياق استخدام الذكاء الاصطناعي. بدلاً من ذلك، ينبغي النظر إليهما كجزئين متكاملين من منظومة واحدة تعمل بشكل متناغم لتحقيق أهداف الأعمال بكفاءة وفعالية أكبر.

نستهدف كل القطاعات صاحبة الرؤية للتطور والأتمتة

■ ما هي القطاعات التي تستهدفون من خلال انشطتكم؟

— تُعد أتمتة العمليات الداخلية مسألة مهمة جداً وإجراءً أساسياً يشمل القطاعات المتنوعة سواء الحكومية والشركات، إلى جانب القطاعات المالية والصحية والتعليمية وغيرها. والهدف منها تسريع الأعمال وجعلها أكثر فعالية، فضلاً عن تعزيز إنتاجية الكوادر البشرية عبر أتمتة العمليات بالكامل. ولهذا الأمر آثار إيجابية على العمليات الداخلية للشركات وتعزيز قدراتها. ■



من اليسار: أشرف قموه، مزيد الصقيه وأحمد السعودي

■ هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟

— تأسست ARAB BUSINESS INTELLIGENCE في عام ٢٠٢٣، وتعمل في مجال التحول الرقمي. ونعتمد في كل أعمالنا وأنشطتنا على أدوات الذكاء الاصطناعي.

أما أبرز تخصصنا فيتركز في مجال نمذجة العمليات (PROCESS MODELING) إذ تعتبر حجر الزاوية في رحلة التحول الرقمي لخلق مصدر مرجعي موحد لكافة العمليات والسياسات والإجراءات داخل المؤسسات. أما عن التطبيق للأتمتة يمكن الخوض فيها من خلال أتمتة العمليات (PROCESS EXECUTION) وأتمتة العمليات الروبوتية (ROBOTIC PROCESS AUTOMATION). وتستهدف الحلول التي نقدمها مجموعة من القطاعات منها الهيئات الحكومية، والقطاعين الصحي والمالي والشركات، كما أن في محفظة الشركة مجموعة من المشاريع الاستراتيجية. وتتطلع الشركة التي يقع مقرها في الأردن، إلى تعزيز حضورها ضمن نطاق دول مجلس التعاون الخليجي ودول الشرق الأوسط، ونحن في صدد افتتاح مكتباً إقليمياً في المملكة العربية السعودية.

نعتد على أدوات الذكاء الاصطناعي في أنشطتنا

■ كيف يمكنكم مساعدة المتعاملين معكم للإنخراط أكثر في تقنيات الذكاء الاصطناعي؟

— تتنوع الخبرات في مجال الذكاء الاصطناعي وتظهر بوضوح من خلال تمييزها بين مفهومين أساسيين: ذكاء الأعمال "Business Intelligence" وذكاء العمليات "Process Intelligence". هذا التمييز يُبرز أهمية كل منهما في مجالات مختلفة، ولكن مع ذلك، يصعب الفصل بشكل قاطع

علي آل جضر (الرئيس التنفيذي للأعمال في شركة «وصيل» WASEEL):

تميز بنظامنا المتطور الذي يوفر مجموعة من المنتجات والبرامج المتقدمة



أحدثت شركة «وصيل» (Waseel)، المتخصصة في تكنولوجيا الرعاية الصحية، تحولاً جذرياً في هذا القطاع. إذ حققت ذلك عبر الابتكار، واستخدام التقنيات المتطورة. فتساهم الحلول الرقمية التي تصممها في تحسين قابلية التشغيل البيني، وتسهيل العمليات. كذلك، تعزز النهج القائم على المريض داخل منظمات الرعاية الصحية.

هكذا، اكتسبت الشركة سمعةً جيدة بفضل اعتمادها التكنولوجيا الأحدث بالدرجة الأولى. ما مكّنها البقاء في الطليعة على مستوى تقنية الرعاية الصحية، ممهدة الطريق لمستقبل أكثر صحةً. بالإضافة إلى ذلك، تحرص وصيل على أن تبقى الشريك الأكثر ثقة في هذا القطاع. إذ تركز قيمها على رضا العميل، وتولي المسؤوليات، وتمكين الأفراد.

في هذا السياق، اعتبرت رئيسها التنفيذي للأعمال السيد علي آل جضر مؤتمر «ليب ٢٠٢٤» فرصة كبيرة لعرض حلول وصيل المتقدمة. وشدد على أن الشركة تتميز بنظامها المتطور الذي يوفر منتجات وبرامج ابتكارية.

«وصيل» تحدث تحولاً في قطاع الرعاية الصحية ■ ■ ■

الجهات الرقابية، بما فيها هيئة الزكاة والضريبة والجمارك (ZATCA).

علاوة على ذلك، دفعنا قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم، الذي يمثل ٨٠٪ من حافضة عملائنا، وسوق المملكة، التي يشكل ٩٠٪، إلى التعاون مع منصة نفيس (NPHIES).

والهدف وراء ذلك هو تسهيل عمليات التأمين، وتعزيز التعاون والتواصل بين مقدمي الرعاية وشركات التأمين.

الامتثال لقرارات الحكومة والجهات التشريعية

■ ما هي القيمة المضافة من وضع قطاع التأمين تحت إشراف هيئة التأمين كجهة مستقلة؟

– تسهل علينا المهمات التي تقوم بها الجهات الرقابية عملية التنظيم، وترتيب الأعمال، وتمركزها، بهدف الامتثال للقرارات الصادرة عن الحكومة والجهات التشريعية. بدورنا، نتطلع إلى تشكيل عنصر فعال ضمن هذه المجموعة، وتقديم الدعم الكامل إلى هيئة التأمين لتحقيق أهدافها. ■

تعرّز الأرباح في المنشآت، ووصيل كير (HIS) التي تسهل عمليات الرعاية الصحية. كذلك، نقدّم تطبيق داوي (DAWY) المتطور الذي يسمح للمرضى بحجز مواعيدهم عبر الإنترنت، ما يخفف من المهام الإدارية.

خبرات فريق العمل

■ ما الذي يميزكم عن الشركات الكبرى المنافسة لكم في المجال؟

– أحد الجوانب التي تميزنا هو سعينا بالدرجة الأولى إلى سدّ الفجوات في نظام الرعاية الصحية بأكمله. إذ نعمل على تلبية احتياجات مقدمي الخدمات والشركاء بسرعة وكفاءة أكبر. وأكثر ما يميز شركة وصيل هو خبرات فريق العمل لديها في المجال الصحي وفي عملية تطوير البرمجيات. بالتالي، من خلال هذه المعرفة المكتسبة قادرين على تلبية احتياجات مختلف أصحاب المصلحة. بالإضافة إلى ذلك، نشتهر بسمعة ممتازة بفضل نهجنا القائم على التقنية والحلول المخصصة، والامتثال للمعايير والأنظمة المحلية الصادرة عن

■ ما الهدف من مشاركتكم في مؤتمر «ليب ٢٠٢٤»، وما هي أبرز الحلول التي تقدّمونها؟

– يشكّل هذا المؤتمر فرصة كبيرة لعرض الحلول المتقدمة والمبتكرة في مجال الرعاية الصحية. إذ نعدّ من أهم الشركات الرائدة في مجال تقنية الرعاية الصحية في المملكة العربية السعودية. كذلك، تهدف حلول وصيل الرقمية إلى تحسين العمليات وتبسيطها، والتركيز على احتياجات المرضى داخل منشآت الرعاية الصحية. بالتالي، نتطلع إلى مشاركة خبراتنا عبر تواجدها في هذا الحدث التقني الضخم. بالإضافة إلى ذلك، نسعى إلى عقد شراكات استراتيجية محلية وعالمية، بصفتنا الشريك الأكثر ثقة في المجال. إذ نتعاون مع أكثر من خمسة آلاف مقدم خدمات للرعاية الصحية، وما يتجاوز ١٨ شركة تأمين ومؤسسة وسيطة.

نذكر من بين حلول وصيل الأبرز، خدمة إدارة دورة الإيرادات (RCM) التي

Alaa Bawab

(General Manager, MEA Infrastructure Solutions Group (ISG) – Lenovo):

Lenovo: Building smarter technology that aims to enhance daily life

Since its establishment, Lenovo has been changing the way we live and work, through continuous investment in innovation and a strong commitment to research and development. One of the ways Lenovo does this is through the Lenovo Foundation, which is determined to improve our planet and society by minimizing its environmental impact and promoting social equity by ensuring ethical, responsible, and transparent operations. AI Bayan Magazine conducted an interview with Alaa Bawab, General Manager, META Infrastructure Solutions Group (ISG) at Lenovo, during LEAP 2024 to talk about the same and here is what he had to say.

• What is the added value behind your participation at LEAP 2024?

- We have been participating in LEAP since its inception and our participation emphasizes our commitment to the Saudi Vision 2030 which focuses on transformation and innovation. Our presence, with all the partners at this event, comes from our endeavor to drive the transformation alongside the vision of the government and ensuring that we are on the right track. We are very excited to be at LEAP this year, as it provides an important opportunity to explore groundbreaking innovations from leading tech companies under one roof as well as provide a platform to connect with industry leaders, potential partners, and like-minded individuals who share the passion for technology. Whether one is interested in AI, blockchain technology, or the future of robotics, LEAP offers a unique chance to discover how these technologies can transform their business or personal life. Overall, the event aims to enhance the Kingdom's international position on innovative digital environment, highlight success stories in the digital transformation journey, in addition to unveiling the most prominent digital government services aimed at raising the quality of life.

Enable AI for All

• To what extent Lenovo is focusing on AI?

- AI is not something new to us. For AI to be able to deliver the expected in a timely manner, it requires strong computing power, which is essentially high-performance computing. Lenovo has been delivering high performance computing platforms for years now. Not only do we deliver the hardware that is strong enough to execute high performance computing but also the application and software for the use case that is specific to the industry. Lenovo's formula is agnostic to all software and application running on the top of the platform. That's part of the strength that we continue delivering in HPC because we are now relating it to AI. We believe in AI for all, which enables us to unleash the power of AI thereby driving intelligent transformation in every aspect of our lives across every industry – from pocket to cloud with purpose-built AI-ready devices, infrastructure, solutions, and services that empower industries, enterprises, and individuals around the world. To keep data secure and protect the privacy of users, Lenovo AI can operate exclusively within a device or securely with on-premises servers. Lenovo AI learns from data provided by an individual user or through the proprietary data of an enterprise, but ensures no information is shared publicly or enters open training data sets. Not only is this more secure, but the results can be more powerful and personalized. We deliver industry-leading AI technology to organizations of all sizes through Lenovo's pocket-to-cloud computing capabilities, with personalized, tailored knowledge about the individuals and enterprises while protecting privacy and data security. This is also a celebration of partnerships with key leaders in the AI era. Together, we are unleashing the power of AI to help build a smarter, more inclusive, and more sustainable world. We are also working on the next generation of AI-ready and AI-optimized infrastructure to bring powerful, tailored, scalable, and energy-efficient AI to customers around the world through a hybrid approach. The new era of Hybrid AI will help businesses unlock the power of their data anywhere it is created and simplify the path to intelligent transformation by extending AI beyond the cloud and delivering it to businesses at the far edge in real-time. Lenovo demonstrated the future of AI-ready devices and AI-powered features, including a vision of the future AI PC that will boost productivity, streamline workflow, and safeguard data, and a demo of Personal AI Twin. This is accomplished with AI interactions on the keyboard and natural language from the end-user as well as a new concept feature called AI NOW, which is a personal AI twin (AI assistant) solution for AI PCs. The AI uses personalized and private inferencing models based on a user's own on-device knowledge base and fine-tuned models and protects the end user with data security and privacy protection.

In addition, as part of its focus on smart solutions, we recently announced the AI Twin which can be used for a wide variety of scenarios – from helping employees book travel plans that comply with company policies and fit individual preferences, to supply chain teams mitigating risks based on public AI information such as weather pat-



terns, together with enterprise AI that looks at customer orders and the impact of weather on shipments, parts arriving, transportation disruptions, etc.

In summary, we believe the future AI will involve a hybrid of public, private, and personal foundation models (FM) working together. Our hybrid AI service will leverage the three types of FM, empower AI applications across cloud, edge, and devices with personal twin and enterprise twin. Lenovo would like to build this Hybrid AI ecosystem along with partners, to unleash the potential of foundation models and benefit both our industry and daily life.

Furthermore, in 2022 we launched the AI Innovators Program with a goal of helping companies leverage ready-made enterprise AI solutions across multiple industries. Lenovo continues its commitment to help customers start and scale their AI journey by providing access to a partner ecosystem. The solutions offered are vetted and validated by Lenovo AI Discover Lab assessing their proven AI experience, solution offerings and capabilities.

Among these partnerships is the one we have signed with Novo Genomics, one of Saudi Arabia's leading biotech start-ups with a focus on localizing and applying the latest technologies in genomics and multi-omics. Novo Genomics leverages data through advanced analytics and data mining to promote health and wellness in the region. The Kingdom has made significant investments in genomics research as a part of the country's Vision 2030, with an aim to increase capacity for scientific research and innovation. Lenovo, with its considered a leader in accelerating genomics analytics with its Genomics Optimization and Analysis Tool (GOAST) solution, enables research that is 27 times faster than standard environments. This allows researchers to analyze a whole human genome in 53 minutes, and whole exomes in about a minute, enabling the processing of more genomes concurrently, finding answers faster, and making breakthroughs sooner. Lenovo is the only solutions provider who delivers this degree of performance in a cost-effective, open source, CPU-based solution.

We also partnered with nybl, the Saudi-based AI-driven deep-tech development company with a common goal of enhancing combined RDI (Research, Development, and Innovation) activities to provide specialized solutions for local governments, future smart cities, and environmental protection.

Overall, Lenovo is poised to win in the AI device space with knowledge and experiences tailored to everyone. Our future AI devices will never stop learning and will host a personal foundational model that makes them unique to everyone while protecting his/her privacy. And true to Lenovo's unwavering commitment to innovation, we're providing future AI devices with even more natural and intuitive interaction capabilities for a better overall experience. Lenovo aims to have the most comprehensive and connected AI-enabled portfolio across consumer and business needs.

• What is your main focus at LEAP 2024?

- Lenovo is providing a series of real-life scenarios focusing on its implementation of AI in technology used on a daily basis, starting from buildings, grocery shops, to offices and classrooms all the way up to critical infrastructure like citizen safety, energy, civil defense, aviation logistics and others. Our booth embodies Lenovo's vision to lead and enable Smarter Technology for AI and creating a future of AI for All. As you know, the Kingdom aims to build a more diversified, innovative nation, where digital transformation is a key enabler for the Saudi Vision 2030, and thus our presence at LEAP ties in with the Kingdom's vision for digital transformation, of which AI plays a crucial role. We work strongly towards our AI strategy, be it through large-scale investments, programs or even new initiatives. As a brand we are actively working towards transforming from a device maker into a tech solutions leader powered by AI and fueled by customer and user insights. This bold transition is the cornerstone behind our goal of AI for all.

• How is Lenovo drawing the future of AI?

- We are trying to deliver smarter technology for all which includes many things that are driven by AI. We want to build smarter things that make everyone's life better, everyone's work more productive and everyone's impact in the world greater. We believe in the power of smarter technology to bring about real, meaningful change.



Complete Insurance Solutions



**Car
Insurance**



**Medical
Insurance**



**Home
Insurance**



**Marine
Insurance**



**Travel
Insurance**



**Pedal Cycle
Insurance**

Our Other Products Include:

Motor Fleet | General Accident | Liability | Property | Engineering
Group Medical | Group Life & Personal Accident



مينايترك Menaitech

شريفة الفهري (مدير تطوير الأعمال والشركات في مينايترك - السعودية):

ندعم بحلولنا المؤسسات من أجل تحقيق وتجاوز أهدافها واتخاذ قرارات أكثر ذكاءً



بات اسم مينايترك Menaitech مرادفاً للابتكار في تطوير أنظمة إدارة رأس المال البشري وتكنولوجيا الموارد البشرية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، التي تستخدمها مؤسسات القطاعين العام والخاص والشركات الناشئة والمؤسسات غير الربحية في المنطقة.

وتسعى الشركة منذ تأسيسها قبل ٢٠ عاماً، إلى تحقيق رؤيتها بأن تكون الخيار المنطقي نحو ثقافة رفاهية العمل وازدهار الأعمال، فيما تقضي مهمتها بتوفير حلول ذكية لإدارة الموارد البشرية من أجل ثقافة عمل مثلى، ترافق الأفراد والشركات نحو النجاح. أما القيم التي تلتزمها، فهي الاحترافية والابتكار والتعلم والالتزام والمصداقية والشفافية.

وأعلنت مديرة تطوير الأعمال والشركات في شركة Menaitech فرع السعودية السيدة شريفة الفهري في مقابلة مع مجلة «البيان الاقتصادية»، أن الشركة تساعد المؤسسات على تحقيق أهدافها وتجاوزها، واتخاذ قرارات أكثر ذكاءً في شأن رأسمالها البشري.

عملنا يتكامل مع «رؤية المملكة ٢٠٣٠»

■ أين أنتم من «رؤية المملكة ٢٠٣٠»؟

– نتطلع إلى العمل بطريقة متكاملة ومتجانسة مع أهداف «رؤية المملكة ٢٠٣٠» ومواكبة الأنظمة الحكومية واللوائح الجديدة، سعياً منا إلى توفير قيمة مضافة للمتعاملين معنا في هذه السوق، ونقل خبراتنا في مجال إدارة رأس المال البشري وتكنولوجيا الموارد البشرية. ونحن مستمرون في توفير حلول ذكية لإدارة الموارد البشرية، بهدف تحسين الأداء وزيادة الكفاءة عبر كافة مستويات العمل، مما يضمن رضا العملاء وتحقيق أهدافهم بسلاسة.

لأنواجه تحديات

■ ما هي أبرز التحديات التي تواجهون على مستوى المملكة العربية السعودية؟

– لا تواجهنا أية مشاكل أو تحديات في سوق المملكة، بحيث تقوم أبرز أهداف «رؤية المملكة ٢٠٣٠» على إدخال التقنيات المبتكرة ضمن النشاطات والخدمات المتنوعة. تتسق هذه الجهود مع رؤيتنا الطموحة لدعم المؤسسات في تجاوز تحدياتها وتحقيق نجاحها، من خلال تمكينها من اعتماد أساليب إدارية مبتكرة وفعالة لإدارة رأس المال البشري. ■

Menaitech تخدم بأنظمتها قطاع إدارة رأس المال البشري

فضلاً عن قدرتها على أتمتة الموارد البشرية بشكل كامل بدءاً من عملية الاستحواذ على الموظف وصولاً إلى مرحلة التدريب والتطوير.

دور كبير للشركات المحلية

■ برأيكم هل ازدادت ثقة المواطن العربي بالتعامل مع شركة محلية؟

– لكل سوق من أسواق المنطقة، مثل دولة الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية وغيرها من الدول في الوطن العربي، لوائح وأنظمة محلية خاصة بها، وهنا يأتي دور الشركات المحلية الرائدة مثل مينايترك كبديل عن تلك الأجنبية التي تفتقد إلى الخبرات في توفير الأنظمة المناسبة، والتي تحاكي تطلعات الشركات العربية بالطريقة المناسبة.

البيان ■ كيف تقومون فاعليات مؤتمر «ليب ٢٠٢٤»؟

– نحن سعداء بتواجدنا في هذا الحدث التقني الضخم الذي يجمع عدداً كبيراً من المتحدثين المبتكرين والمستثمرين في مجال التقنية، مع التركيز على دعم الابتكار وريادة الأعمال.

تقدم مينايترك حلولاً لعدد كبير من المؤسسات

■ ما هي أبرز الحلول التي قدمتها مينايترك خلال هذا الحدث؟

– تُعد مينايترك إحدى أفضل الشركات في مجال أنظمة إدارة الموارد البشرية، الإدارة المؤسسية ونظام إدارة شؤون الموظفين والرواتب عبر التكنولوجيا السحابية، على مستوى دول مجلس التعاون الخليجي ومنطقة الشرق الأوسط. كما تحرص الشركة من خلال المشاركة في هذا الحدث التقني، على مواكبة أفضل اتجاهات التكنولوجيا وأحدثها، فضلاً عن إيجاد الأدوات المناسبة التي تخدم الشركات في كل القطاعات.

ثقافة المتعاملين معنا

■ ما الذي يميز مينايترك عن مثيلاتها في المنطقة؟

– أكثر ما يميز الشركة ثقة المتعاملين معها، ما مكنها من الاحتفاظ بقاعدة ضخمة من العملاء منذ انطلاقة أعمالها،

وراء كل منشأة عظيمة نظام HR يليها

www.menaitech.com



مذكرة تفاهم بين سdkو وزارة الاتصالات لصالح برنامج رواد للإدارة المالية



وقّعت سdkو القابضة ووزارة الاتصالات وتقنية المعلومات مذكرة تفاهم لتعزيز التعاون المثمر بين الطرفين في مجالات العمل المشتركة، وذلك بتفعيل برنامج رواد للإدارة المالية من خلال ورش عمل حضورية واستشارات مالية لرواد الأعمال عبر منصة رواد، بما يتماشى مع أهداف «رؤية المملكة ٢٠٣٠».

وتهدف المذكرة التي وقّعها كل من محمد بن سليمان موصلي، الرئيس التنفيذي للعمليات في سdkو القابضة، ومحمد بن أحمد الربيعان وكيل الوزارة للتكنولوجيا، على هامش أعمال النسخة الثالثة من المؤتمر التقني الدولي لبيب ٢٠٢٤ في الرياض، إلى نشر ثقافة الإدارة المالية لدى رواد الأعمال والشركات الناشئة، وتوعية وتدريب رواد الأعمال والشركات الناشئة من خلال ورش العمل الحضورية، وتقديم الاستشارات المالية لرواد الأعمال من خلال منصة رواد، والمساهمة والتعاون في البرامج والمسابقات التي تقدمها الوزارة من خلال برامج كود.

شراكة بين التعاونية للتأمين وSTC



مشعل الربيعان وزملاؤه داخل جناح STC

أعلنت التعاونية للتأمين توقيع شراكة استراتيجية مع المحفظة الرقمية STC PAY بهدف تبسيط عملية المطالبات والمكافآت لعملاء التعاونية، وتزويدهم بمعاملة أسرع وأكثر كفاءة.

وقّع الاتفاقية الرئيس التنفيذي للقطاع العام في التعاونية م. سلطان الخمشي على هامش أعمال مؤتمر «ليب ٢٠٢٤». وسيحظى العملاء من خلال هذا التعاون بخدمة إيداع مطالباتهم ومكافآتهم مباشرة في محافظ STC PAY الخاصة بهم بسهولة، لتعزيز تجربة المستخدم وتطوير حلول مبتكرة تسرع من عملية المطالبات والمكافآت.



جناح التعاونية للتأمين

وقال الخمشي: «نحن متحمسون للشراكة مع STC PAY لتزويد عملائنا بطريقة أسرع وأكثر كفاءة تمكنهم من تلقي مطالباتهم ومكافآتهم. وتعد هذه الشراكة مثابة شهادة على التزامنا بالتحسين المستمر والعمل للارتقاء بتجربة عملائنا».

ارتفاع أرباح شركات الاتصالات السعودية بنسبة ١٤٪

إلى ١٦,٨ مليار ريال

ارتفعت أرباح ٣ شركات اتصالات مدرجة في سوق الأسهم السعودية «تداول» إلى ١٦,٨ مليار ريال خلال العام ٢٠٢٣، بارتفاع ١٤,١٪ عن أرباح العام ٢٠٢٢ بفعل نمو عدد الاشتراكات وتنوع الخدمات.

ويضم قطاع الاتصالات في السوق السعودية ٤ شركات، منها ٣ شركات تنتهي سنتها المالية في ديسمبر من كل عام، وهي stc، واتحاد اتصالات (MOBILY)، والاتصالات المتنقلة (ZAIN)، في حين تنتهي السنة المالية لشركة اتحاد عذيب للاتصالات (GO) نهاية شهر مارس من كل عام.

وننشر أدناه أرباح الشركات الثلاثة والتي جاءت كما يلي:

الشركة	أرباح ٢٠٢٣ مليار ريال	أرباح ٢٠٢٢ مليار ريال
STC	13,29	12,17
MOBILY	2,23	1,65
ZAIN KSA	1,27	0,55



شهادة مرموقة من معهد IMD الدولي للدكتور عثمان القصبي



حصل الرئيس التنفيذي لشركة التعاونية للتأمين Tawuniya الدكتور عثمان بن يوسف القصبي على شهادة من المعهد الدولي للتنمية الإدارية (IMD)، بعد إكماله دورة متخصصة في ديناميكيات الفريق للمجالس الإدارية. ويعد معهد IMD، الواقع في مدينة لوزان السويسرية، مؤسسة مالية مستقلة تُعنى بتطوير القادة والشركات

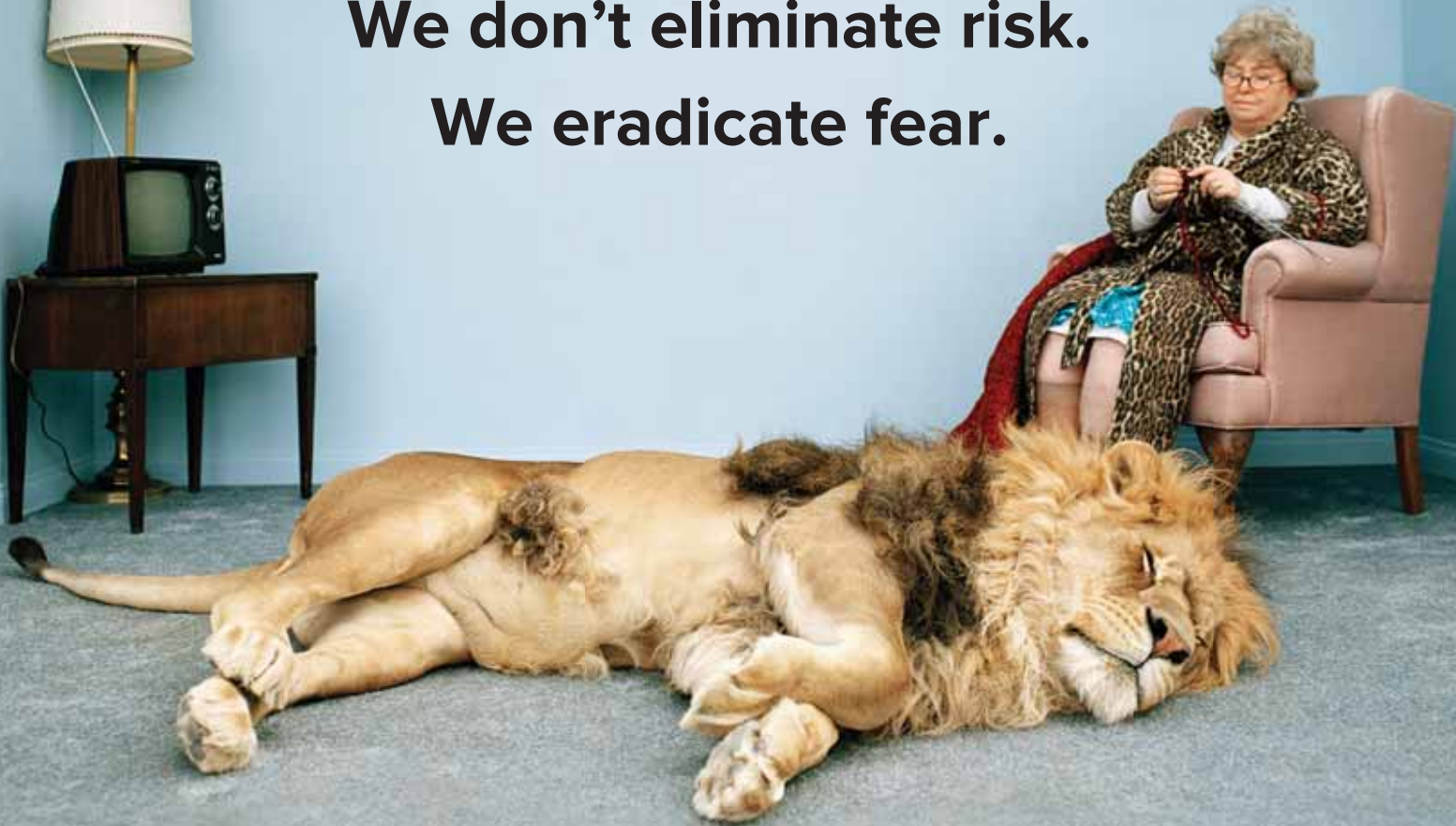
لخلق أثر اجتماعي حيث تقدم برامج تركز على التطور الشخصي والقيادة والإدارة العامة، كما تستهدف المدراء التنفيذيين الذين يسعون إلى دعم مسيرتهم المهنية. وكان قد صنّف المعهد في المراكز الثلاثة الأولى ضمن التصنيف العالمي للتعليم التنفيذي على مدار تسع سنوات متتالية.

وتضاف هذه الشهادة إلى مجموعة الشهادات الأخرى التي سبق ونالها الدكتور القصبي مثل شهادة الدكتوراه في الفلسفة من جامعة بروكسل الحرة وشهادة الماجستير التنفيذي في إدارة الأعمال والإدارة الدولية والقيادة من جامعة اليمامة في المملكة العربية السعودية، حيث يحرص دائماً على تعزيز قدراته وإغناء معرفته في مجال عمله. وهو يعد أحد الخبراء في قطاع الصحة والحياة والتأمين، حيث يمتلك خبرة تمتد لأكثر من ١٧ عاماً في الرعاية الصحية، كما شغل العديد من المناصب القيادية.



FENCHURCH
FARIS

**We don't eliminate risk.
We eradicate fear.**



Insurance and Reinsurance Consultants & Brokers

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

www.fenfar.com

Fenchurch Faris Ltd

Incorporated in Jordan, Number 1402

Broker at **LLOYD'S**

وزير الاتصالات يزور المقر الجديد لـ «يونيفونك» في المملكة

ترمي هذه المبادرات إلى خلق بيئة مشجعة على الابتكار، وتعزيز مكانة المملكة العربية السعودية كمركز عالمي للتقنية المتطورة وريادة الأعمال».

وعُرضت خلال الزيارة آفاق التعاون مع منظومة الوزارة، وقد أبرزت الزيارة جهود شركة «يونيفونك» في تطوير القطاع



التقني في المملكة، بدعم رواد الأعمال وتوجيههم من خلال برامج مثل «أكس» من «يونيفونك»، الصندوق الاستثماري الذي يقدم دعماً للشركات الناشئة في مجال البرامج كخدمة (SaaS) على مستوى الأعمال في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا والخليج العربي. وتحتل شركة «يونيفونك» مكانة متقدمة في تعزيز نمو قطاع التقنية السريع التطور في المملكة. وتساهم الشركة أيضاً في تحقيق هدف المملكة في التحول إلى اقتصاد قائم على المعرفة، من خلال الاستثمار في تطوير الجيل المقبل من رواد الأعمال في مجال تقنية المعلومات والاتصالات. وكانت «يونيفونك» افتتحت مقرها الرئيسي في الرياض، تماشياً مع التزامها بالمساهمة في تعزيز نمو القطاع التقني في المملكة. ومع استمرار المملكة في رحلتها الطموحة نحو التحول الرقمي وتنويع اقتصادها، ستكون الشراكات الاستراتيجية بين الجهات الحكومية وشركات التقنية الناشئة أمراً حيوياً في تعزيز الابتكار وتحقيق النجاح على المدى البعيد.

زار المهندس عبدالله السواحه، وزير الاتصالات وتقنية المعلومات السعودي، المقر الجديد لشركة «يونيفونك» UNIFONIC، منصة المحادثات المدعومة بالذكاء الاصطناعي والمزودة للبرمجيات كخدمة SaaS في منطقة الشرق الأوسط، في برج تمكين في شارع العليا في الرياض، ما يعزز مكانة الشركة كمزود رائد للحلول المبتكرة في قطاع التقنية السعودي.

وتؤكد زيارة السواحه على الدعم غير المسبوق لريادة الأعمال القائمة على الابتكار ورعاية الشركات الناشئة في مجال التقنية. وعلى الجهود التي تبذلها «يونيفونك» لدعم رؤية المملكة في تعزيز بيئة تدعم شركات التقنية المحلية، وتقدير دورها الحيوي في تنويع الاقتصاد والنمو المستدام. وتتماشى أهداف «يونيفونك» مع تطلعات المملكة إلى تعزيز نمو الشركات الناشئة وتطوير قدرات الأفراد الرقمية. كما تلتزم بصياغة حلول متقدمة تساهم في تطوير منظومة تقنية فعالة في المملكة.

وقال السيد أحمد حمدان، الرئيس التنفيذي والشريك المؤسس في شركة «يونيفونك»: إن «التزامنا بتعزيز منظومة تقنية فعالة يؤدي إلى خلق بيئة للابتكار تدعم الأفكار الرائدة. وتقود مبادرات مثل برنامج الشركات المليارية - الذي نفخر بالمشاركة فيه - الجهود الحكومية لمواكبة الاتجاهات العالمية في تعزيز منظومات الشركات الناشئة. كما

«يونيفونك» تعرض إمكانات المحادثات المدعومة بالذكاء الاصطناعي وأتمتها



«العربية» تحاور العضو المنتدب لشركة UNIFONIC

تسلط يونيفونك (UNIFONIC) المنصة الرائدة في مجال المحادثات ومقدمة خدمات البرمجيات كخدمة (SaaS) في الشرق الأوسط، الضوء على مسيرتها في تطوير حلول التواصل القائمة على الذكاء الاصطناعي من خلال عرض مجموعة من حلول أتمتة رحلة العملاء، خلال مشاركتها في المؤتمر التقني الدولي «ليب ٢٠٢٤» الذي استضافته الرياض.

وقال الرئيس التنفيذي والشريك والمؤسس في شركة «يونيفونك» أحمد حمدان: «تعمل على إحداث ثورة في تجارب العملاء من خلال توفير تواصل وتفاعل مميّزين وتحقيق نتائج تسويقية أفضل عبر الأتمتة المدعومة بالذكاء الاصطناعي. كما ندرك ضرورة تطوير استراتيجية متماسكة للتسويق والتواصل وتوفير تجارب آمنة وعالية الجودة تعمل على بناء الصداقة وتلتزم باللوائح المحلية. وتعتبر الأتمتة أداة رئيسية تمكن العلامات التجارية من التواصل بفعالية على نطاق واسع مع توفير تكاليف خدمة العملاء والموارد. ومن خلال الاستفادة من إمكانات المحادثات المدعومة بالذكاء الاصطناعي، يمكننا توفير عمليات تواصل سلسة وتلقائية تتيح تجارب مصممة خصيصاً لتحقيق أعلى تفاعل مع العملاء، ما يبني علاقات طويلة الأمد عبر قنوات التواصل المتنوعة.

وفي ما يتعلق بأتمتة المحادثات التسويقية، تمكن «يونيفونك» المؤسسات والشركات من الاستفادة من إمكانات الاتصال المتعدد القنوات، ودمج أنظمة الأعمال، والمحفزات والأحداث لاتخاذ إجراءات قيمة، وتطوير استراتيجية تسويق رقمي موثوقة خاصة بها. ومن خلال التحليل الدقيق وإضفاء التحسين المستمر على رحلات التسويق الفردية، وتؤكد «يونيفونك» على أهمية المتابعة لحملات التسويق القائمة على الأداء المتميز والفعال على منصات مثل «انستغرام» و«فيسبوك».



SOLUTIONS FOR COMMUNICATIONS & IT
أفلاك الحلول للاتصالات وتقنية المعلومات

Wherever **technology**
is needed.

T +966 92 000 9947
F +966 92 000 9957
P.O.Box 86641 Riyadh 11632 Kingdom of Saudi Arabia
Email: info@aflaksolutions.com | Web Site: www.aflaksolutions.com

وزير الاقتصاد «السبع» يفرض غرامات على بعض المناطق فقط



كشف وزير الاقتصاد والتجارة اللبناني في حكومة تصريف الأعمال السيد أمين سلام، أن «قانوناً جديداً سيصدر قريباً لحماية المستهلك اللبناني، وسيفضي إلى ثورة واستقرار في السوق»، موضحاً أن

غرامات المخالفات ستتراوح بين ألف دولار وخمسة آلاف أو ٥٠ ألفاً أو حتى ١٠٠ ألف.

ولفت إلى أن القانون ينصّ على اتخاذ اجراءات قضائية في حق كل من يخالف هذا القانون، مشيراً إلى أن تراجع سعر صرف الليرة في مقابل الدولار الأميركي ساهم في إيجاد حال من عدم مبالاة التجار بسبب تدني غرامات المخالفات. نتحدّى الوزير أن يفرض غرامة بدولار واحد في منطقة معينة ولا بل نتحداه أن يزور موظف واحد من وزارته تلك المناطق.

دعوة لحضور الجمعية العمومية العادية

إن مجلس إدارة شركة سورنتو هولدينغ (شركة قابضة) ش.م.ل، يدعو السادة المساهمين لحضور الجمعية العمومية العادية للشركة التي سوف تنعقد في مركز الشركة في تمام الساعة التاسعة صباحاً من يوم الأربعاء الواقع في 2024/5/29 للبحث في جدول الأعمال التالي:

- 1- الاستماع إلى تقارير مجلس الإدارة ومفوض المراقبة حول أعمال السنة المالية 2022/.
- 2- المصادقة على حسابات الشركة عن السنة المالية 2022/ وإبراء ذمة مجلس الإدارة الحالي.
- 3- المصادقة على الأعمال الجارية وفق المادتين 158/و 159/ من قانون التجارة وذلك بالنسبة للسنوات المالية المنتهية بتاريخ 2022/12/31.
- 4- انتخاب أعضاء مجلس إدارة لولاية جديدة.
- 5- منح التراخيص اللازمة عملاً بنص المادتين 158/ و 159/ من قانون التجارة.
- 6- تعيين مستشار قانوني ومفوض مراقبة أساسي للشركة.
- 7- أمور مختلفة.

مع العلم أن كافة الميزانيات والمستندات موجودة في مركز الشركة وبإمكان السادة المساهمين الاطلاع عليها ابتداءً من تاريخ نشر الدعوة.

نادي حنا نقيباً للمهندسين في بيروت وشوقي فتفت نقيباً في الشمال



النقيب م. شوقي فتفت



النقيب م. فادي حنا

فاز المهندس فادي حنا بمنصب رئيس نقابة المهندسين في بيروت، بنيله ٣٧٢٩ صوتاً في مقابل المرشح المنافس له بيار جعارة الذي حصل على ٣٤٠٩ أصوات. كما فاز المهندس شوقي فتفت بمنصب رئيس نقابة المهندسين في الشمال بحصوله على ١٧٠٧ أصوات، في حين نال منافسه مرسى المصري ١٥٤٣ صوتاً.

بلغ عدد المقترعين في انتخابات النقابة في بيروت ٩٨٤٧، فيما تخطى عددهم في الشمال ٣٤٠٠ مهندس ومهندسة من أصل ٩٤٥٣ سددوا اشتراكاتهم السنوية ويحق لهم الاقتراع.

ليتكّم تنتفضون ضد الطبقة الحاكمة لاستعادة ما تبقى من كرامة



مواطنة لبنانية

في خضم التجاذبات المستمرة في لبنان بين مختلف الأفرقاء، دعت إحدى الأمهات المقهورات على وسائل التواصل الاجتماعي أن يكون اندفاع المواطن اللبناني لاسترجاع كرامته موجهاً ضد المسؤولين. وطالبت اللبنانيين بالانتفاض ضد الطبقة الحاكمة التي

سرقّت أموال الناس وجعلتهم يستنجدون للحصول على فتات من مدخراتهم لتعليم أولادهم وتجنباً للموت على أبواب المستشفيات، بسبب تعذر امتلاكهم للدولار الفريش لتأمين تكاليف العلاج، وصولاً إلى كشف حقيقة انفجار الرابع من آب دعماً لأهالي الضحايا والجرحى للوصول إلى العدالة ومعاقبة المجرمين.



Keep a roof over their heads.

For more information regarding our affordable insurance options to secure yours and your family's safety; visit our website, scan the QR code above, or e-mail us your questions at info@almashrek.com.lb

www.almashrek.com.lb

 **AL MASHREK**
insurance & reinsurance SAL

هل شبح الإفلاس يطارد مجموعة «سوسيتيه جنرال الفرنسية»؟



إتفقت مجموعة سوسيتيه جنرال SOCIETE GENERALE على بيع الجزء الأكبر من أعمالها في المغرب إلى مجموعة سهام للاستثمار في صفقة بقيمة ٧٤٥ مليون يورو (٧٩٨ مليون دولار)، ما يسرّع خطة الرئيس التنفيذي سلافوير كروبا لجعل العمل أكثر انسيابية في البنك.

وكانت المجموعة الفرنسية قد باعت خلال عام ٢٠٢٣ جميع حصصها في الشركات التابعة لها في كل من موريتانيا والكونغو وتشاد وغينيا الاستوائية وبوركينا فاسو وموزمبيق.

وقبل الصفقة، خفض مورغان ستانلي تصنيف سهم البنك الفرنسي من المستوى العالي إلى المتوسط، وهي الدرجة التي تعتمد على ترجيح النسبة ضمن محفظة استثمارية مكونة من ٣٠ خطأً على الأقل، حيث يجري تقليصها من ٧٪ إلى ٣٪. وتعد هذه ثالث عملية تخارج للبنك الفرنسي، بعد إعلانه مؤخراً عن بيع نشاط تمويل المعدات المهنية لمنافسة الفرنسي «بي بي سي إي» مقابل ١,١ مليار يورو. وقبل أيام وقع سوسيتيه جنرال اتفاقاً على بيع كامل حصته في بنك روسبنك الروسي وأفرع التأمين الروسية التابعة له إلى شركة إنترروس كابيتال.

وفي سياق متصل، يقبع البنك تحت ضغوطات أميركية لبيع كل ما تبقى من أصوله في أسرع وقت ممكن من أجل تحقيق الأرباح، إلى جانب ضرورة وجود قدر أكبر من الشفافية بشأن الأفعال والتقدم من حيث الربحية.

رئيس «بازل» يحضّ على تنفيذ قواعد رأس المال لضمان الاستقرار المالي



حضّر رئيس لجنة «بازل» بابلو هيرنانديز دي كوس، المصارف، على التنفيذ الكامل وفي أقرب وقت لقواعد رأس المال الدولية المعروفة باسم «بازل ٣»، عبر السلطات القضائية لضمان الاستقرار المالي.

وتواجه لجنة «بازل» ضغوطاً من أنحاء العالم وتحديداً من المصارف في الولايات المتحدة في شأن المرحلة الأخيرة من إصلاحات رأس مال المصارف «بازل ٣» بعد الأزمة المالية، لمنع إنقاذ المقرضين المتعثرين من قبل دافعي الضرائب، بحسب ما أفادت «رويترز».

وقال دي كوس الذي يرأس أيضاً «بنك إسبانيا»، في تقرير الرقابة للمصرف المركزي، إن «معايير الحد الأدنى المشتركة القوية للتنظيم والرقابة ضرورية، لضمان الاستقرار المالي في كل بلد».

يُذكر أن العام الماضي، شهد الاستحواذ القسري على «كريدي سويس»، المصرف النظامي العالمي الأول الذي يفشل منذ الأزمة المالية العالمية ٢٠٠٧ - ٢٠٠٩، وانهيار الكثير من المصارف الأميركية، مثل بنك «سيليكون فالي».

البنوك الأميركية الإقليمية لا تزال تحت ضغط الأزمة المصرفية



لا تزال تداعيات الأزمة المصرفية الأميركية التي حدثت في ربيع عام ٢٠٢٣، تضغط على المصارف الإقليمية في الولايات المتحدة.

إذ انخفض سعر صندوق «إس بي دي آر- إس أند بي» للبنوك الإقليمية الأميركية بنسبة ١٣٪ منذ بداية السنة، وتدنت أسعار أسهم بنك «نيويورك كومونيوتي» ٧١٪، و«بنك أوزك» 16٪ Bank OZK، و«ويستير فايننشال» 11٪ Webster Financial.

وسجلت أرباح البنوك الإقليمية تراجعاً كبيراً في الربع الأول من هذه السنة، إذ انخفض الدخل الصافي لكل من «بي أن سي فايننشال» PNC Financial بنحو ٢٢٪ على أساس سنوي، وبنك «أم أند تي» M&T بنسبة ٢٥٪، و«يو أس بانكروب» بنسبة ٢٤٪، و«سيتيزنز فايننشال» Citizens Financial بنسبة ٣٨٪.

وتدنى الدخل الصافي في الفوائد لدى البنوك الإقليمية، وهو مؤشر مهم إلى ربحية المؤسسات المالية، إذ توقع «بي أن سي» انخفاض هذا الدخل بين ٤ إلى ٥٪ على أساس سنوي هذا العام، و«سيتيزنز فايننشال» بين ٦ و٩٪. ويأتي ذلك بعدما شكلت أسعار الفائدة المرتفعة ضغطاً على المقرضين الإقليميين، إذ تعني أن عليهم دفع مزيد من الفوائد في مقابل الودائع.

جيمي ديمون يبيع أسهماً بـ ٣٣ مليون دولار في «جيه بي مورغان»



باع الرئيس التنفيذي لبنك «جيه بي مورغان» JP MORGAN جيمي ديمون أسهماً بقيمة ٣٣ مليون دولار في المصرف الأميركي، الذي تتجاوز قيمته في السوق ٥٢٥ مليار دولار، مستكلاً خطة كشف عنها سابقاً لبيع مليون سهم.

وباع ديمون الأسهم المتبقية البالغة ١٧٨,٢٢ ألف سهم، بسعر ١٨٤ دولاراً للسهم، بعد بيع ٨٢١,٧٨ ألف سهم في فبراير، أي ما يعادل نحو ١٥٠ مليون دولار، بحسب ما أفادت «رويترز».

وكان «جيه بي مورغان» أعلن في أكتوبر عام ٢٠٢٣، أن ديمون وعائلته يعتزمون بيع مليون من أسهمهم البالغ عددها ٨,٦ مليون، وهي المرة الأولى التي يبيع فيها ديمون أسهماً منذ أن أصبح الرئيس التنفيذي لأكبر مصرف أميركي عام ٢٠٠٥.

ولفت إلى أن عملية البيع تهدف إلى التنوع المالي والتخطيط الضريبي.

يُذكر أن أرباح «جيه بي مورغان» تجاوزت التوقعات في الربع الأول من السنة، لكن أسهمه انخفضت بعدما جاءت توقعاته لدخل الفائدة الصافي أقل من تقديرات الأسواق، والتي رجحت أن يستفيد المصرف من استمرار فترة التشديد النقدي في الولايات المتحدة الأميركية.



shareholders.

Today's short-term economic models are failing our future generations. By adopting a more sustainable approach to investing now, we aim to secure a prosperous future for all. Investment is changing.

Rethink sustainability at LombardOdier.com

rethink everything.



LOMBARD ODIER
LOMBARD ODIER DARIER HENTSCH

PRIVATE CLIENTS
ASSET MANAGEMENT
TECHNOLOGY

إعدام شخصية فيتنامية لحصولها على قروض غير قانونية هناك قصة مماثلة في لبنان إلا أن المسؤولين تمت مكافأتهم



حكم القضاء الفيتنامي على قطب العقارات ترونج ماي لان بالإعدام لتورطها في أكبر قضية احتيال مالي في البلاد والتي تجاوزت قيمتها مليارات الدولارات. وأدينَت لان بالاختلاس والرشوة وانتهاك القواعد المصرفية المتعلقة بالإقراض، وحُكِّم عليها بالإعدام لتهمة الاختلاس، والسجن ٢٠ عاماً لتهمته الرشوة وانتهاك القواعد المصرفية، وفقاً لوسائل إعلام رسمية.

وأُتهِمَت لان وهي رئيسة شركة التطوير العقاري «فان ثينه فات» VAN THINN PHAT، بالاستيلاء على أصول من سايغون جوينت ستوك كوميرشال بنك SAIGON JOINT STOCK COMMERCIAL BANK من طريق الحصول على قروض غير قانونية. وبلغت قيمة القروض ٤٤ مليار دولار والتي تمثل أكثر من ٩٠٪ من قروض البنك بين عامي ٢٠١٢ و٢٠٢٢، ويُزعم أن نحو ١٢,٣ مليار دولار حُولت إلى شركة فان ثينه فات، فيما استخدمت الأموال الأخرى في شكل خاص.

ألقي القبض على لان للمرة الأولى عام ٢٠٢٢، مع مزاعم تعود إلى ١٠ سنوات مضت، ووجه الاتهام إلى أكثر من ٨٠ شخصاً آخر، إضافة إلى مسؤولين في البنك المركزي، وطالبتها المحكمة بإعادة ٢٧ مليار دولار للبنك.

والقضية المرفوعة ضد لان تمثل جزءاً من حملة أوسع نطاقاً على الفساد، يقودها الحزب الشيوعي الحاكم في فيتنام، وأطلق عليها اسم «الفرن المشتعل» والتي أجبرت سياسيين بارزين على الاستقالة وحُكِّم خلالها على مئات المسؤولين ورجال الأعمال.

صناديق التحوط تعزز رهاناتها على ارتفاع البيزو المكسيكي



تستمر صناديق التحوط في تعزيز الرهانات على ارتفاع سعر البيزو المكسيكي، ما يحفظ مكانته بين العملات الرئيسية في العالم، ويبقيه على المسار الصحيح للوصول إلى مستويات مرتفعة جديدة.

وأظهرت بيانات المشتقات الصادرة عن لجنة تداول العقود الآجلة للسلع الأميركية، بأن الصناديق التي تشكل الرافعة المالية كانت المحرك الرئيسي وراء قوة البيزو، إذ زادت الحيازات إلى ٥٧,٧ ألف خلال الأسبوع المنتهي في التاسع من إبريل، وهو أعلى مستوى منذ مارس ٢٠٢٣.

ويستفيد البيزو - العملة الأكثر سيولة في أميركا اللاتينية والوحيدة التي يتم تداولها على مدار الساعة - من وجهة النظر القائلة، بأن الجهود الدبلوماسية ستساعد في منع تصعيد الصراع في الشرق الأوسط، ولمجرد انخفاض عائدات سندات الخزينة (التحول للمخاطرة) يعود البيزو باعتباره الخيار الأول في الأسواق الناشئة.

وتُعتبر العملة المكسيكية الوحيدة التي ارتفعت قيمتها في مقابل الدولار هذا العام، واكتسبت ٢٥٪ منذ نهاية عام ٢٠١٦، ولا توجد مقاومة فنية قريبة، ما يترك الطريق ممهداً أمام الارتفاع نحو المستوى الفني ١٦ بيزو لكل دولار، والذي سيكون أعلى مستوى منذ يوليو ٢٠١٥.

مسؤولون في «الفيدرالي» لا يستبعدون رفع الفائدة



لوري لوغان

تتأرجح التوقعات حول مسار سعر الفائدة الأميركية خفضاً أو رفعاً، في ظل التوتر الذي تشهده الأسواق من مستقبل سياسة بنك الاحتياطي الفيدرالي.

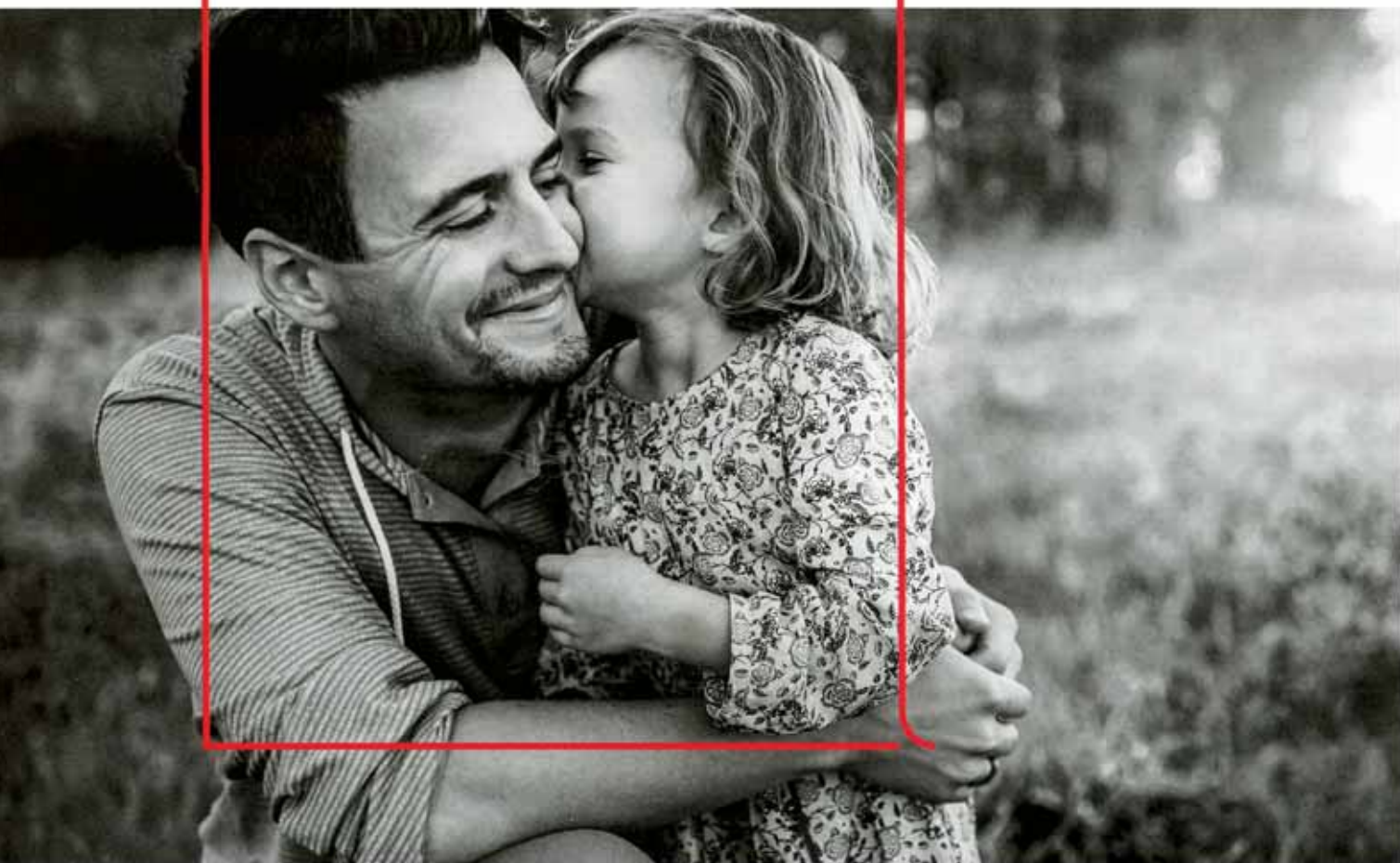
وأظهرت تصريحات المسؤولين نهجاً حذراً تجاه خفض سعر الفائدة، إذ لم تستبعد المحافظة في مجلس الاحتياطي الفيدرالي ميشيل بومان، أن «ترتفع أسعار الفائدة للسيطرة على التضخم»، بدلاً من الخفضات المحتملة التي توقعها زملاؤها، عززتها رئيسة بنك الاحتياطي الفيدرالي في دالاس لوري لوغان، التي أعلنت أن «من السابق لأوانه التفكير في خفض أسعار الفائدة»، مستشهدة بقرارات التضخم المرتفعة الأخيرة وبمؤشرات إلى أن تكاليف الاقتراض قد لا تتعوق الاقتصاد كما كان يُعتقد سابقاً.

وارتفعت الأسعار بوتيرة أسرع مما كان متوقعاً في يناير وفبراير، ما زاد القلق بين عدد من المسؤولين من تلاشي التقدم في شأن التضخم. وفي وقت رجَّح ١٩ من صناع السياسات خفض سعر الفائدة ثلاث مرات خلال هذه السنة بالتقديرات الاقتصادية الصادرة بعد اجتماع بنك الاحتياطي الفيدرالي الشهر الماضي، رأى ٩ مشاركين إجراء خفضين أو أقل.

واعتبرت بومان أن «خفض سعر الفائدة في وقت مبكر جداً أو بسرعة كبيرة جداً، يمكن أن يؤدي إلى انتعاش التضخم ما يتطلب زيادات أخرى في سعر الفائدة في المستقبل لإعادة التضخم إلى ٢٪ على المدى الطويل».

Will she always be this happy?

Live a good life on a healthy planet?
Can sustainable investing protect her future?



**For some of life's questions, you're not alone.
Together we can find an answer.**

اتهام ٣ مسؤولين لتورطهم بعملية احتيال تجارة النيكل



تم توجيه أصابع الاتهام إلى ثلاثة مسؤولين تنفيذيين سابقين في شركة إدارة الصناديق Envyision Wealth، لتورطهم بعملية احتيال تجارة النيكل NICKEL بقيمة مليار دولار والتي تم الكشف عنها لأول مرة في عام ٢٠٢١ أمام المحكمة، وفقاً لبيان صادر عن السلطة النقدية في سنغافورة (MAS). وتم اتهام الرئيس التنفيذي السابق Shim Wai Han، والمدير التنفيذي السابق للمعلومات Doo Chun Ki، وكبير المسؤولين التجاريين السابقين Tan Kay Siong بموجب لوائح الأوراق المالية والعقود الآجلة. ووجدت السلطة النقدية في سنغافورة أن Doo، Shim، و Tan تواطؤوا لوضع إطار مناسب لإدارة المخاطر المرتبط بأصول Envyision Wealth الخاضعة لإدارة الصندوق، مشيرة أن الثلاثة فشلوا في التخفيف من تضارب المصالح المتعلقة بالقروض التي تلقاها Shim، ورسوم الإحالة التي تلقتها شركة Envyision للاستثمار في شركة Envy Global Trading من خلال الصندوق. وفي الفترة الممتدة من أكتوبر ٢٠١٧ إلى فبراير ٢٠٢١، قام المدير السابق لشركة Envy Global Trading السيد Ng Yu Zhi بالاحتيال على المستثمرين من خلال مخطط استثمار النيكل بأموال لا تقل عن مليار دولار. كما أنه استولى على ما لا يقل عن ٤٨ مليون دولار من شركة Envyision Wealth.

المركزي الأوروبي يطالب المصارف بالاستعداد لأنواع جديدة من المخاطر



قالت كلوديا بوخ كبيرة مشرفي المصارف في البنك المركزي الأوروبي، إنه يتعين على بنوك منطقة اليورو الاستعداد لأنواع جديدة من المخاطر، وتعديل كيفية إدارتها في الوقت الذي تواجه فيه عدداً من التحديات، بداية من انتهاء حقبة أسعار الفائدة المنخفضة جداً، ووصولاً لظهور منافسين غير تقليديين بإمكانهم الاستحواذ على حصة من السوق. وأوضحت بوخ في تقرير الرقابة السنوية للبنك، أن خسائر القروض في بنوك منطقة اليورو ظلت منخفضة على نحو استثنائي رغم البيئة الاقتصادية التي اقترت من الركود، وأن هذا يعود على الأرجح للدعم المالي والنقدي غير المسبوق الذي وفر حماية للبنوك في مواجهة الصدمات. وأضافت أن المقرضين بحاجة للاستعداد بشكل أفضل لمخاطر الهجمات السيبرانية، وتغير المناخ، والتحول الجيوسياسية التي يمكنها تغيير نماذج أعمالهم على المدى الطويل، وأن تعديل البنوك لممارسات إدارة المخاطر كي تتناسب مع البيئة الجديدة يعد أمراً مهماً. وتابعت بأن الابتكارات الجديدة وزيادة المنافسة بإمكانها تحسين مستوى الرفاهية الاقتصادية، لكن هذا قد يولد أيضاً مخاطر جديدة، فإذا ما لاحظت البنوك تعرض أرباحها لضغوط، فقد تلجأ للانخراط في أنشطة أكثر خطورة.

UBS يبيع ٨ مليارات دولار من أصول «كريدي سويس» إلى «أبولو»



أبرم بنك «يو بي إس» بيع أعمال المنتجات المورقة الخاصة بـ«كريدي سويس» إلى «أبولو غلوبال مانجمنت»، كجزء من الجهود الرامية إلى تقليص الأصول غير الأساسية، بعد استحوذ على العملاق المصرفي المنهار. وأفاد «يو بي إس» بأن شركة «أبولو» ستشتري ٨ مليارات دولار من تسهيلات تمويل مضمونة رفيعة المستوى. وتوقع أن تحقق ربحاً صافياً بنحو ٣٠٠ مليون دولار من الصفقة في الربع الأول من هذه السنة. ولفت المصرف السويسري، في بيان إلى أن هذه الاتفاقية ذات المنفعة المتبادلة، تتوافق مع استراتيجية يو بي إس المتمثلة في تقليص محفظتها غير الأساسية والتقليدية وتبسيطها. وكان «كريدي سويس» بدأ العملية عام ٢٠٢٢ معلناً إنهاء أعماله المتعلقة بتوزيع المنتجات مثل الرهون العقارية. وكان مقرر أن يبقى نحو ٢٠ مليار دولار من الأصول المتبقية في دفاتر بنك «كريدي سويس» ولكن ستديرها شركة «أبولو». وقال متحدث باسم المصرف إن «يو بي إس» سيحتفظ بما لم يتم نقله إلى «أبولو». وقال سيرجيو إرموتي، الرئيس التنفيذي لـ«يو بي إس»، إن الصفقة ستحرر رأس المال من النشاطات الأساسية وتخفيض التكاليف والتعقيد في أعمال المصرف.

اتساع الفجوة بين المصارف الأوروبية والأميركية

اعتبر الاتحاد المصرفي الأوروبي أن المقترضين في المنطقة لن يكونوا قادرين على التنافس مع نظرائهم في الولايات المتحدة، إذا استمر المنظمون في فرض القواعد البيئية والاجتماعية والحوكمة، التي تظل وول ستريت حرة في تجاهلها. يأتي التحذير الصادر عن لوبي المصارف الرئيسية في الكتلة، في وقت يمارس فيه البنك المركزي الأوروبي ضغوطاً على المقرضين لالتقاط المخاطر البيئية والاجتماعية وتلك المتعلقة بالحوكمة، بما في ذلك مخصصات خسائر القروض، ما يمثل حدوداً جديدة في معايير إعداد التقارير البيئية والاجتماعية والحوكمة، وفق وكالة بلومبيرغ. ويبحث البنك المركزي الأوروبي عن أدلة تثبت قدرة البنوك على التعامل مع الخسائر الناجمة عما يسميه «المخاطر الناشئة»، والتي تشمل الانبعاثات الكربونية الصادرة عن العملاء، وارتفاع التكاليف المرتبطة باستهلاك الموارد الطبيعية. ويأتي ذلك بعدما خلصت مراجعة عام ٢٠٢٣ إلى أن معظم المصارف في المنطقة غير جاهزة. وتعتبر هذه الإجراءات أحدث مؤشراً إلى أن المنظمين في أوروبا يتحركون على مسار مختلف عن نظرائهم في الولايات المتحدة. إذ تواجه البنوك في الاتحاد الأوروبي متطلبات رأس المال المعدلة بحسب المعايير البيئية والاجتماعية والحوكمة، ومزيداً من قواعد الإفصاح وإمكانية وجود حاجز مناخي واضح.



standard
chartered

here for
good™



▶ We connect the world's
most dynamic markets ◀

المركزي البريطاني يسلط الضوء على القطاعات غير المصرفية تعثرها يؤدي إلى «أزمة ائتمان»

المصرفية قبل أن تتبلور الضغوط، مضيئة أن التمويل القائم على السوق لديه القدرة على أن يصبح مصدراً لـ «أزمة ائتمان».

وبدوره، أشار كلاوديو بوريو Claudio Borio، رئيس الإدارة النقدية والاقتصادية في بنك التسويات الدولية، وهو مؤسسة مالية دولية مملوكة من البنوك المركزية التي ترعى التعاون النقدي والمالي الدولي ويخدم كبنك للبنوك المركزية، أن البنوك المركزية

قبلت تحمل المسؤولية واللوم بسبب الهشاشة التي لم يتم حلها ومعالجتها بشكل كاف في المؤسسات غير المصرفية. «سيتضمن الإطار التنظيمي الملائم للغرض مزيجاً من الأساليب القائمة على الكيانات والمناهج القائمة على الأنشطة، ومن المرجح أن يظل بعيد المنال ما لم يكن لدى منظمي الأوراق المالية استقرار مالي».

وقد وضع بنك إنجلترا توجيهات أكثر صرامة فيما يتعلق بالسيولة لصناديق LDI وصناديق أسواق المال، لكنه يحتاج إلى إجراءات موازية من الاتحاد الأوروبي ليكون فعالاً بشكل كامل نظراً لأن العديد من الصناديق مدرجة هناك.

ووافق مجلس مراقبة الاستقرار المالي الذي تقوده وزارة الخزانة الأميركية في نوفمبر الفائت على تكثيف الرقابة على المؤسسات غير المصرفية، مما أثار رد فعل عنيفاً من الصناديق الكبيرة التي أعربت عن غضبها من احتمال وضع قواعد شبيهة بالبنوك.

وبشكل منفصل، قال مجلس الاستقرار المالي لمجموعة العشرين إنه يتابع برنامج عمل شامل لتعزيز مرونة السيولة غير المصرفية، وسيقدم تقريراً مرحلياً في يوليو المقبل.



أكد البنك المركزي البريطاني أن المنظمين بحاجة إلى الإشراف على الشركات المالية بشكل أكبر ومراقبتها عن كثب لتجنب تحول الأزمة في القطاع غير المصرفي الضخم إلى أزمة ائتمانية تعيث فساداً في الاقتصاد.

واضطر بنك إنجلترا إلى التدخل وشراء السندات الحكومية البريطانية في سبتمبر ٢٠٢٢ بعد أن كشفت رئيسة الوزراء ليز ترورس Liz Truss عن اضطراب صناديق الإستثمار القائمة على المسؤولية (LDI) العثور على ضمانات إضافية.

وهذه التجربة المؤلمة جعلتها أكثر تصميمًا على تسليط الضوء على القطاعات «غير البنوك» مثل شركات التأمين، وأنظمة التقاعد، ومديري الأصول، والصناديق التي تشكل الآن نحو نصف الأصول المالية العالمية ولكنها أقل تنظيماً من المصارف، خصوصاً عند تقديم الائتمان.

وقالت نائبة محافظ بنك إنجلترا، سارة بريدين Sarah Breeden، إن هناك حاجة إلى مزيد من البحث لتحديد الثغرات في البيانات وزيادة المرونة في القطاع الذي قدم ما يقرب من ٤٢٥ مليار جنيه إسترليني (٥٣٩ مليار دولار) من الزيادة الصافية في إقراض الشركات في المملكة المتحدة منذ عام ٢٠٠٨. «هذه الفجوات في معرفتنا تعني أننا قمنا إلى حد كبير ببناء المرونة في التمويل القائم على السوق استجابة للأزمات، في حين ينبغي أن نتطلع إلى بناء المرونة قبل ظهور نقاط الضعف. إن العمل الذي يطور عملية فهمنا للمخاطر والترابطات بين النظام يجب أن يساعدنا في بناء حالة استباقية لاتخاذ إجراءات سياسية بشأن المؤسسات المالية غير

إغلاق ٨٥ فرعاً لـ "UBS" وكريدي سويس في سويسرا

ذكرت وسائل اعلام سويسرية أن بنك UBS سيغلق ٨٥ فرعاً في سويسرا من فروع عملياته المشتركة مع بنك كريدي سويس بحلول عام ٢٠٢٥ في إطار عملية دمج مع منافسه السابق.

ستكون عمليات الإغلاق في الأماكن التي يكون فيها فرعاً المصرفين على مسافة قريبة جداً من بعضهما. سيرجيو إرموتي الرئيس التنفيذي لـ UBS قال إن إنهاء ازدواجية الفروع كان جزءاً من خطة البنك لخفض التكاليف في الأعمال المشتركة.

ويقوم "UBS" بعملية استيعاب لأعمال بنك كريدي سويس، الذي استحوذ عليه في عام ٢٠٢٣ بعد انهياره في أعقاب سلسلة من المشاكل المالية.



بسبب القروض العقارية.. أسهم بنك نيويورك التجاري تخسر ٨٠٪ من قيمتها

علقت شركة "NEW YORK COMMUNITY BANCORP" الأميركية تداول أسهمها، وذلك بعد أن انخفضت الأوراق المالية للمؤسسة المصرفية بنسبة ٤٢٪ خلال تعاملات الشهر الماضي.

وذكرت صحيفة «نيويورك بوست» أن أسهم الشركة البنكية فقدت، في المجمل، أكثر من ٨٠٪ من قيمتها من حيث الأصول هذا العام.

وشكلت القروض المرتبطة بالعقارات المتعثرة ٤٤٪ من محفظة «بنك نيويورك التجاري» البالغة ٨٤,٦ مليار دولار حتى ٣١ ديسمبر.





*EXCEPTIONAL CLIENT
EXPERIENCE DOES NOT
HAPPEN BY CHANCE.
IT HAPPENS BY DESIGN.*

Client experience is not about words. It's about expectations. Whether you're opening a new account, implementing a new service or getting support for existing services from your financial service provider, you expect a fast, easy and efficient experience. At Citi's Treasury and Trade Solutions, we get it. That's why we've created a suite of digital platforms, tools and solutions that give you the power to open accounts, add new services and connect with Citi ... with speed and confidence. Virtually anywhere, anytime.





شركات العملات المشفرة تعيش كابوس «القراصنة»

خمس الخسائر الإجمالية. وأظهر تقرير منفصل صادر عن شركة Chainalysis أن عدد عمليات اختراق العملات المشفرة المرتبطة بكوريا الشمالية قفز إلى مستوى قياسي العام الماضي.

ولقد طارد قراصنة العملات المشفرة هذه الصناعة منذ بدايتها تقريباً، ومع تضاعف عدد المشاريع المبنية عليها على مدى السنوات التالية، تضاعفت أيضاً الفرص أمام



كيم جونج أون

المخترقين في محاولة لتحقيق مزيد من المكاسب من وراء نشاطهم الإجرامي، ما أدى بدوره إلى خلق مكانة مربحة لشركات الأمن وقراصنة «القبة البيضاء»، الذين يكسبون مكافآت تصل إلى ملايين الدولارات للكشف عن ثغرات في العملات المشفرة.

ومن المؤكد أن عمليات التدقيق لا تضمن صمود الدفاعات السيبرانية، والدليل إلى ذلك استنزاف Euler Finance وهي شركة إقراض لامركزي لنحو ٢٠٠ مليون دولار من العملات المشفرة من قبل القراصنة في مارس من العام الماضي، حتى بعد قيامها بعملية تدقيق مكلفة جداً، وفق مؤسسها مايكل بنفلي. وبعد مفاوضات إستغرقت أسابيع، تمكنت الشركة من استعادة كل الأموال المسروقة.

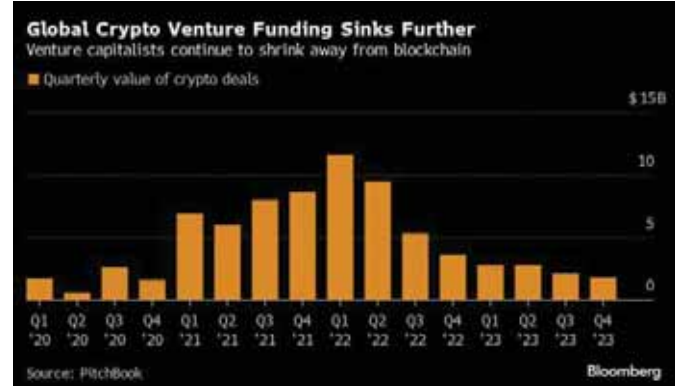
وتشكل كوريا الشمالية تحدياً كبيراً لصناعة العملات المشفرة. ولفتت لجنة الخبراء التابعة لمجلس الأمن التابع للأمم المتحدة في تقرير إلى أنها تحقق في هجمات إلكترونية وصل عددها إلى نحو ٥٨ حصلت بين عامي ٢٠١٧ و٢٠٢٣ من قبل نظام زعيم كوريا الشمالية كيم جونج أون على الشركات المرتبطة بالعملات المشفرة، وكانت قدرت قيمة هذه الهجمات بحوالي ٣ مليارات دولار. وأكدت شركة TRM في تقرير أن الاختراقات الكورية الشمالية كانت أكثر ضرراً بعشرة أضعاف من تلك المرتبطة بالقراصنة الآخرين. ففي شهر يونيو وحده، كانت مجموعة لازاروس مسؤولة عن عمليات سطو رفيعة المستوى استهدفت شركات العملات المشفرة Alphapay و CoinsPaid و Atomic Wallet، وفق مكتب التحقيقات الفيدرالي.

تعيش الشركات التي تتعامل بالعملات المشفرة كابوساً يتمثل بتعرضها لإختراق قراصنة مدعومين من كوريا الشمالية ودول أخرى، حيث يفككون الدفاعات السيبرانية ويسرقون ملايين الدولارات من أموال العملاء.

وتعد الشركات الصغيرة والناشئة الأكثر تضرراً من هذه الهجمات، وذلك لتدني إنفاقها على الجوانب الأمنية والبرمجيات

التي تعيق عمل مخترقي الأنظمة. ومع ذلك، خفّضت الشركات الناشئة التي تعاني من ضائقة مالية بعد تراجع فرص التمويل، الإنفاق الأمني حتى في الوقت الذي يغري فيه ارتفاع أسعار الأصول الرقمية القراصنة.

وهذا يترك عالم العملات المشفرة عرضة للخطر مع ارتفاع عدد عمليات الإستغلال التي تستهدف الصناعة، ما يقوّض الجهود الرامية إلى ترسيخها كبديل قابل للتطبيق للتمويل التقليدي. ويُعتبر القراصنة المرتبطون بكوريا الشمالية تحدياً من الأكثر تطوراً في هذا المجال، ولا يظهرون أي مؤشرات إلى التراجع عن نشاطهم.



وكلفت عمليات الاختراق والإحتيال صناعة العملات المشفرة نحو ١,٨ مليار دولار العام الماضي، بإنخفاض نحو ٥٠٪ عن عام ٢٠٢٢، وفق شركة ImmuneFi، التي تدير منصة تقدم فيها الشركات مكافآت لأولئك الذين يحددون العيوب الأمنية في برامجهم ويبلغون عنها. ولكن في المقابل تضاعف عدد الحوادث ليصل إلى ٣١٩.

وأظهرت بيانات ImmuneFi أن مجموعة لازاروس المرتبطة بجمهورية كوريا الشعبية الديمقراطية، مسؤولة عن نحو

الأهلية للتأمين
AL AHLEIA INSURANCE



الثقة إرثنا Legacy of Trust



www.alahleia.com

☎ 1888 444



«تيثر» أداة لآلة الحرب الروسية في ظل العقوبات الغربية



أصبحت العملة الرقمية تيثر أداة أساسية لآلة الحرب الروسية في ظل العقوبات الغربية المفروضة على البلاد. فهي تساعد الشركات الروسية على الالتفاف حول هذه العقوبات وشراء السلع ذات الاستخدام المزدوج، التي تستعمل في تصنيع الطائرات من دون طيار وغيرها من المعدات التكنولوجية المتقدمة، ويقوم المستوردون الروس بتحويلات بالروبل إلى حسابات مصرفية روسية يديرها وسطاء الذين يحولون الروبل إلى تيثر، ثم دفع العملة الرقمية لمورديهم الأجانب في أماكن مثل الصين والشرق الأوسط.

وظهرت تيثر كأحدى طرق الدفع الافتراضية الرئيسية في السوق السوداء العالمية. وتروج هذه العملة الرقمية لذاتها على أنها مدعومة بالدولار الأميركي بنسبة واحد إلى واحد. ولكن على عكس الدولارات الصادرة عن الحكومة داخل النظام المصرفي، فإن لدى السلطات قدرة محدودة على تتبع استخدامها حول العالم. يتم تداول نحو ١٢٠ مليار دولار من تيثر يومياً - وغالباً ما يكون ضعف كمية بتكوين تقريباً. وتجاوزت قيمة المعاملات ١٠ تريليونات دولار عام ٢٠٢٣ وهو ليس بعيداً، مما تقول شركة فيزا إنها عالجتة في عامها المالي الأخير.



محافظ المركزي السويسري يعارض إصدار عملة رقمية للجمهور

لا يرى رئيس البنك الوطني السويسري (البنك المركزي) توماس جوردان، «حاجة إلى إصدار عملة رقمية تابعة للبنك يتداولها الجمهور». إذ اعتبر أن العملة الرقمية للبنوك المركزية المطروحة للجمهور «قد تغير جذرياً النظام النقدي الحالي ودور البنوك المركزية والمصارف التجارية، مع عواقب بعيدة المدى على النظام المالي»، مؤكداً أن أخطار هذه العملة تفوق أي فوائد محتملة. وعلى رغم ذلك، يختبر البنك الوطني السويسري حالياً استخدام العملة الرقمية للبنوك المركزية في عمليات المدفوعات بين البنك والمصارف التجارية، في محاولة لتسريعها وجعلها أقل تكلفة.

«كوين بيس» تخطط لطرح سندات قابلة للتحويل بقيمة مليار دولار



أعلنت شركة «كوين بيس غلوبال»، أكبر بورصة للعملات المشفرة في الولايات المتحدة، عن خططها لطرح سندات قابلة للتحويل إلى أسهم بقيمة مليار دولار. سيتم استخدام هذه السندات لسداد الديون الحالية وأغراض عامة للشركة. يحل موعد استحقاق هذه السندات في عام ٢٠٣٠، وستُطرح من خلال عرض خاص للمستثمرين من المؤسسات، كما تتوقع «كوين بيس» منح خيار لمدة ٣٠ يوماً لشراء ما يصل إلى ١٥٠ مليون دولار إضافية من الأوراق المالية لتغطية أسهم خيار الشراء. أما بالنسبة لاستخدامات الشركة العامة، فقد تشمل تمويل رأس المال العامل والنفقات الرأسمالية، بالإضافة إلى دفع تكلفة معاملات خيارات الشراء المحددة (CAPPED CALL).

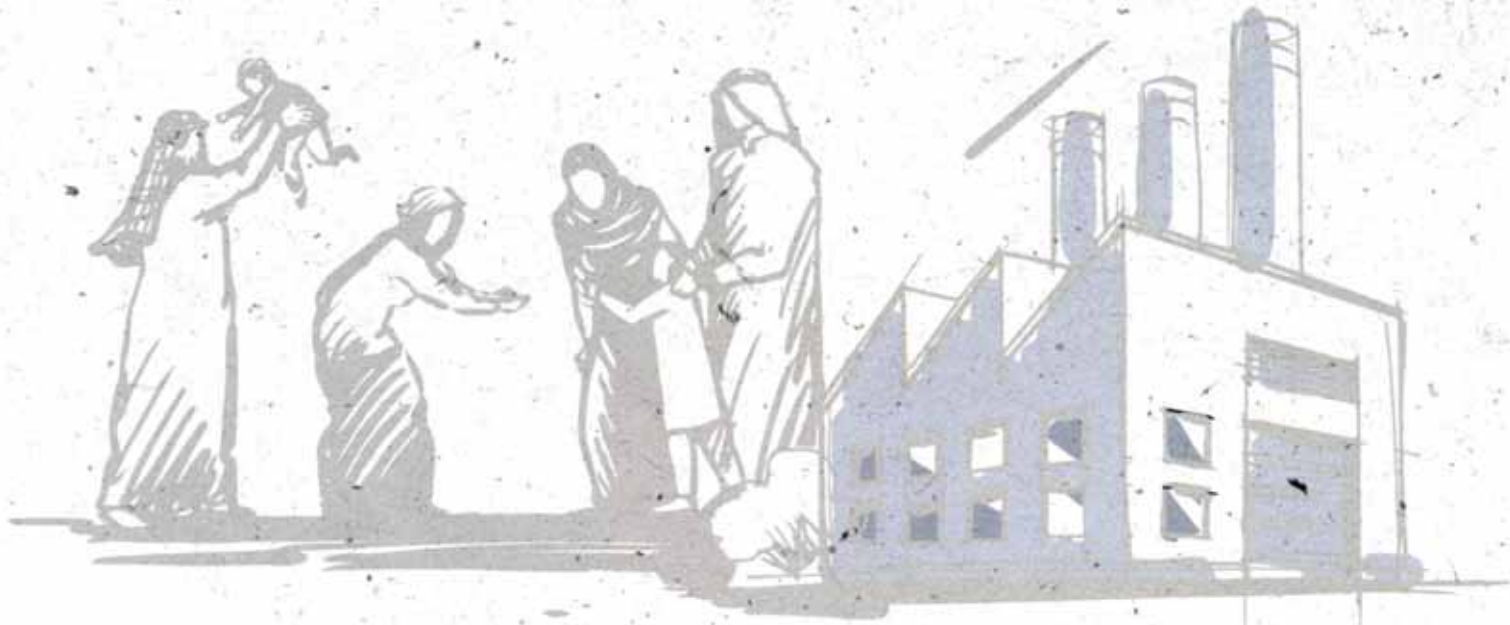
سجن سام بانكمان فرايد ٢٥ عاماً



٢٥ عاماً سيقضيها سام بانكمان فرايد الملقب بـ «ملك العملات المشفرة» بتهمة سرقة مليارات الدولارات من عملاء بورصة العملات المشفرة الخاصة بشركته «إف تي إكس» FTX، وحكم القاضي الفيدرالي على فرايد بتسديد ما يزيد على ١١ مليار دولار.

وكان المدعون الفيدراليون عرضوا في مذكرة إصدار الحكم أسباب طلب مصادرة ١١ مليار دولار، مشيرين إلى أن ثمانية مليارات دولار تمثل المبلغ الذي كسبه بانكمان فرايد من الاحتيال الإلكتروني والتآمر لارتكاب عمليات احتيال

إلكتروني على عملاء إف.تي.إكس، والممتلكات التي اشتراها بتلك الأموال، فيما يمثل ١,٧٢ مليار دولار المبلغ الذي جمعه إف.تي.إكس من المستثمرين بناءً على ادعاءات كاذبة، و١,٣ مليار دولار قيمة الأموال التي يجب على الشركة دفعها للمقرضين. وتذهب الأموال المصادرة إلى خزانة الولايات المتحدة الأميركية، وذلك على عكس التعويض حيث تذهب الأموال من الأصول المحتجزة مباشرة إلى الضحايا.



Spearheading the Social Development Mission in Saudi Arabia

SDB is committed to:

1



Funding
Environmental causes.

2



Empowerment of
individuals and
enterprises within
the Saudi **Social**
landscape.

3



Optimizing **Governance**
to better serve.



«المركزي القطري» يطلق بطاقة «هميان»



الشيخ بندر بن محمد بن سعود آل ثاني

أطلق مصرف قطر المركزي بطاقة الخصم المباشر (هميان)، التي تُعد إضافة نوعية في تقديم حلول متطورة للدفع الإلكتروني، إذ توفر خيارات متنوعة لعملاء المصارف المحلية، وتساهم في تعزيز الشمول المالي في الدولة، والتحول إلى مجتمع أقل اعتماداً على الأوراق النقدية. وتهدف

الاستراتيجية الثالثة للقطاع المالي إلى بناء سوق مالية تقود المنطقة، في مجال الابتكار والكفاءة وحماية المستثمرين، وتمكين قطر من إطلاق إمكاناتها الاقتصادية الكامنة انسجاماً مع رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠.

وتُعتبر بطاقة هميان البطاقة الإلكترونية الوطنية الأولى بعلامة تجارية قطرية، مملوكة من مصرف قطر المركزي، وتندرج ضمن مبادراته الوطنية الرائدة، وسعيه المستمر والمتواصل إلى تطوير أنظمة الدفع الرقمية وطرح منتجات جديدة، بما يتماشى مع الطلب المتزايد على خدمات التكنولوجيا المالية، فضلاً عن المساهمة في تعزيز العلامة التجارية القطرية في السوق المحلية، وعلى أن يكون تصميم هذه البطاقة بناءً على أفضل المعايير والممارسات الدولية وباستخدام أحدث التقنيات.

وتُمكن بطاقة «هميان» عملاء المصارف الوطنية من سحب الأموال من أجهزة الصراف الآلي الموجودة في الدولة، إلى جانب إمكانية إيداع الأموال عبرها وستتولى البنوك المحلية مهمة إصدار بطاقة هميان للعملاء الذين يمتلكون حسابات مصرفية، حيث يمكنهم طلب البطاقة مباشرة من خلال القنوات التي يوفرها البنك لإصدار البطاقة، على أن يكون إصدار البطاقة لعملاء البنوك المحلية، مجاناً من دون تحصيل رسوم.



فيتش ترفع تصنيف بنك دخان إلى "A" ممتاز



احمد هاشم

أعلن بنك دخان أن وكالة فيتش الدولية رفعت التصنيف الائتماني الطويل الأجل للبنك (IDR) من A- إلى "A" مع نظرة مستقبلية مستقرة. وأورد تغييرات التصنيف: التصنيف الائتماني الطويل الأجل (IDR): تم التغيير من "A-" إلى "A"، التصنيف الائتماني القصير الأجل (IDR)، تم التغيير من F2 إلى F1، تصنيف الجدوى: Bb+ (دون تغيير)، تصنيفات الدعم الحكومي السابق (xgs): الطويل الأجل: BB+ (دون تغيير)، القصيرة الأجل: B+ (دون تغيير)، تصنيف الدعم الحكومي: تم التغيير من a- إلى a، النظرة المستقبلية: تم التغيير من الإيجابية إلى مستقرة.

«الإمارات دبي الوطني كابيتال» ترتب التسهيل الائتماني لـ «لينوفو»

نجحت شركة الإمارات دبي الوطني كابيتال، ذراع الخدمات المصرفية الاستثمارية لبنك الإمارات دبي الوطني، في ترتيب تسهيل ائتماني متجدد بقيمة ٥٠٠ مليون دولار لمصلحة مجموعة لينوفو LENOVO المحدودة، لتكون المرة الأولى التي تدخل فيها «لينوفو»، العاملة في قطاع التكنولوجيا، في سوق القروض المشتركة في منطقة الشرق الأوسط، بهدف دعم احتياجاتها لتمويل عملياتها التشغيلية وأهدافها المؤسسية.

ولقي الطرح اهتماماً كبيراً في السوق، مستقطباً طلباً تجاوز المعروض الأولي البالغ ٣٠٠ مليون دولار بأكثر من الضعف، بفضل الطلب الإقليمي الكبير من ١١ مؤسسة مالية تنشط في الإمارات والأردن والكويت والبحرين، ما دفع «لينوفو» إلى زيادة حجم التسهيلات التي استقرت عند ٥٠٠ مليون دولار بعد تقليص كبير للمبالغ الإجمالية المكتتب بها من المستثمرين.



«موديز» تثبت تصنيف «أبوظبي الإسلامي» عند A2



محمد عبد الباري

تُبَّت وكالة موديز للتصنيف الائتماني تصنيف الإصدارات الطويلة الأجل بالعملتين المحلية والأجنبية لمصرف أبوظبي الإسلامي عند A2، وتصنيف الإصدارات القصيرة الأجل عند P-1. كما حافظت على النظرة المستقبلية المستقرة لتصنيفات الإصدارات الطويلة الأجل. وأكدت أيضاً تصنيفات مخاطر الطرف المقابل الطويلة الأجل بالعملتين المحلية والأجنبية عند A1، وتقييم مخاطر الطرف المقابل على المدى القصير بالعملتين المحلية والأجنبية عند P-1، وتقييم مخاطر الطرف المقابل على المدى الطويل عند A1 وعلى المدى القصير P-1، ورفعت موديز الملاءة الائتمانية الأساسية للبنك وتعديلها إلى baa3 من ba1.

ACE | Gallagher



PROTECT YOUR DIRECTORS AND OFFICERS FROM INCREASING LEGAL
AND REGULATORY EXPOSURES WITH OUR COMPREHENSIVE D&O INSURANCE SOLUTIONS.

بنك عُمان العربي يطلق منصة مبتكرة للخدمات المصرفية



سليمان بن حمد الحارثي

أطلق بنك عُمان العربي منصة مبتكرة للخدمات المصرفية عبر الإنترنت للشركات (CIB)، في الحفل السنوي لشركاء البنك الذي حضره ٧٠٠ مشارك من رواد القطاع، وهي مصممة لتعزيز الإدارة المالية للعملاء من المؤسسات في القطاعين الحكومي والخاص.

وتقدم المنصة مزايا للمؤسسات وأصحاب الأعمال،

تركز على تحسين الإدارة المالية والكفاءة التشغيلية للمؤسسة، بما في ذلك إمكانية إجراء مدفوعات عدة ضمن ملف واحد، وتسوية الحسابات، وإدارة البطاقات، وتقديم لوحة معلومات متكاملة عن الحسابات، إضافة إلى سلسلة إجراءات الموافقات المطلوبة لكل عملية من قبل الشركة، بحيث تتمكن الشركات من اتخاذ قرارات مالية أسرع وبنقرة، ما يساهم في تحسين أدائها ونموها. كما توفر المنصة ميزات أمنية حديثة ومتطورة مثل التشفير والمصادقة المتعددة المراحل للتحقق من المعاملات، ما يضمن خصوصية معاملات العملاء وسلامة معلوماتهم.

ويندرج تركيز البنك على تعزيز الكفاءة التشغيلية وسرعة اتخاذ القرار والأمان للمؤسسات، في إطار التزامه بتمكين الشركات بأدوات ليست متقدمة تقنياً فحسب، بل تساهم أيضاً في تقدمها واستقرارها المالي.

وأكد سليمان بن حمد الحارثي الرئيس التنفيذي لبنك عُمان العربي، على أهمية المنصة في تعزيز قيم الشراكة، معتبراً أنها «خطوة مهمة وبارزة في رحلتنا المستمرة نحو التحول الرقمي».

«الوطني العُماني» يطرح بطاقة السفر «بديل»



مها بنت سعود السعيد

أعلن البنك الوطني العُماني تقديم خدمة تعبئة بطاقة «بديل» المسبقة الدفع للسفر، عبر استبدال نقاط برنامج المكافآت من البنك الوطني العُماني، ما يحقق الاستفادة المثلى من نقاط المكافآت.

ولفتت مها بنت سعود السعيد مساعدة المدير العام ورئيسة إدارة منتجات الأفراد في البنك الوطني العُماني، إلى أن «التزامنا

في البنك الوطني العُماني لا يقتصر على تقديم خدمات مصرفية فقط، بل نسعى أيضاً إلى إثراء حياة عملائنا عبر الخدمات المتنوعة ومن خلال خدمة استبدال نقاط المكافآت لتعبئة بطاقة «بديل» المسبقة الدفع للسفر».

وتوفر بطاقة «بديل» حلولاً آمنة ومريحة، تغني عن حمل عملات متعددة، إذ بات يمكن عملاء المصرف عبر خدمة تعبئة البطاقة تحقيق الاستفادة المثلى من مكافآتهم.

«فيتش» ترفع تصنيف مجموعة بنك الدوحة



الشيخ عبد الرحمن بن فهد آل ثاني

أكد الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الدوحة الشيخ عبد الرحمن بن فهد آل ثاني، أن رفع التصنيف الائتماني للبنك من قبل وكالة فيتش للتصنيف الائتماني تتسق مع جهود بنك الدوحة، الهادفة إلى تعزيز متانة أوضاعه المالية وتطوير أعماله وفق الأهداف الاستراتيجية لمصرف قطر المركزي، وبما يساهم في ترسيخ الاستقرار المالي لدولة قطر لمزيد من الاستقرار والتنمية في الاقتصاد الوطني.

وأوضح بنك الدوحة في بيان، أن «فيتش» رفعت التصنيف الائتماني للبنك من A- إلى A، كما رفعت النظرة المستقبلية من إيجابية إلى مستقرة، إثر رفع التصنيف السيادي لدولة قطر إلى AA مع نظرة مستقبلية مستقرة، ما يعكس الثقة المتزايدة في قدرة الدولة على ترسيخ استقرارها الاقتصادي.

واعتبرت «فيتش» أن التصنيف الائتماني السيادي المرتفع لدولة قطر، يعزز قدرتها على التدخل لمواجهة أي صدمات قد يتعرض لها الجهاز المصرفي، ويقلص مستويات الانكشاف على المخاطر المحتملة.

قيمة بورصة الجزائر تفز ٧ أضعاف بعد طرح بنك حكومي



عزيز فايد

وزير المالية الجزائري

قفزت سوق الأوراق المالية الرئيسية في الجزائر سبعة أضعاف لتقترب قيمتها السوقية من ٤ مليارات دولار، بعد طرح العام الأولي لبنك «القرض الشعبي» الذي تسيطر عليه الدولة. وجمع أكبر إدراج في تاريخ بورصة الجزائر الممتد لثلاثة عقود ١١٢ مليار دينار (٨٣٣ مليون دولار) للبنك المعروف باسم «سي بي إيه

(CPA)، والذي أصبح خامس شركة تطرح أسهمها محلياً. وبذلك ترتفع القيمة السوقية الإجمالية للبورصة إلى ٥٣٢ مليار دينار، من ٧٢ مليار دينار، وفقاً لبيانات على موقعها على الإنترنت.

وعلى رغم ضعف الطلب وصف وزير المالية عزيز فايد عملية البيع بأنها «علامة فارقة» في جهود الحكومة لإصلاح النظام المالي. وقال في حفل التداول الأول للبنك، إن الحكومة تخطط أيضاً لبيع أسهم في «بنك التنمية المحلية» التابع للدولة خلال هذه السنة.

«فيتش» ترفع تصنيف الدولي الإسلامي إلى "A" مع نظرة مستقبلية مستقرة



د. عبد الباسط الشيباني

عدّلت وكالة «فيتش» للتصنيف الائتماني تصنيف البنك الدولي الإسلامي QIIB رفعاً إلى "A" من "A-"، في ارتباط مباشر بترقية الوكالة التصنيف السيادي لدولة قطر إلى "AA" مع نظرة مستقبلية مستقرة.

ولفتت «فيتش» إلى أن مقاييس ربحية الدولي الإسلامي تعتبر أقوى من نظرائه المباشرين، بسبب هوامش الربح والإدارة الجيدة للتكلفة، كما يعتمد تمويل الدولي الإسلامي في شكل أساسي على ودائع العملاء في تمويل عملياته، والتي تأتي إلى حد كبير من الأفراد. وعليه فإن

التركّز في قاعدة الودائع أقل من نظرائه المحليين، وكذلك اعتماده على التمويل الخارجي أقل، وإضافة إلى أن البنك يتمتع بوفرة في الأصول السائلة والتي تدعم مركزه المالي.

وقال الدكتور عبد الباسط أحمد الشيباني، الرئيس التنفيذي للدولي الإسلامي: «نحن مدينون بهذا إلى الملاءة العالية، والمكانة الراسخة التي يتمتع بها الاقتصاد القطري، وقوة الاقتصاد القطري تدفع القطاع المصرفي برمته إلى مزيد من تعزيز مراكزه المالية».

ويحوز على شهادة دولية لالتزامه معايير الأمن السيبراني



أعلن البنك الدولي الإسلامي حصوله على شهادة (PCI-DSS - 4.0)، وهي أرفع شهادة في مجال الأمن السيبراني وحماية المدفوعات. ويعتبر البنك من المؤسسات الأولى في دولة قطر التي تحصل على هذه الشهادة وفق المعيار الجديد ٤.٠، ما يعكس حرص الدولي الإسلامي على التزام أفضل المعايير في هذا المجال. وتمنح شركة SISA العالمية هذه الشهادة للمؤسسات والبنوك، التي حققت معايير أمنية نوعية في مجال حماية معلومات العملاء.

وتسلم السيد جمال عبد الله الجمال نائب الرئيس التنفيذي للدولي الإسلامي شهادة (PCI-DSS - 4.0) في حفل نُظّم في مبنى البنك الرئيسي. واعتبر الجمال: «أن الحصول على هذه الشهادة مؤشر إضافي إلى أننا نسير في الطريق الصحيحة في مجالي حماية البيانات والتحول الرقمي عموماً».

رئيس سلطة النقد الفلسطينية:

إسرائيل دمّرت القطاع المصرفي في غزة



د. فراس ملحم

كشف رئيس سلطة النقد الفلسطينية د. فراس ملحم أن إسرائيل دمّرت معظم الفروع المصرفية وماكينات الصرافة الآلية في قطاع غزة خلال حربها المتواصلة على القطاع منذ نحو ستة أشهر. ولفت في حديث مع «الشرق» إلى أن الحرب «لم تُبق سوى ٥ فروع و٧ ماكينات صرافة آلية في مدينة رفح جنوب القطاع، من نحو ٥٦ فرعاً مصرفياً و٩١ ماكينة صرافة كانت متوافرة قبل اندلاع الحرب».

ودعا د. ملحم المجتمع الدولي إلى الضغط على إسرائيل للسماح بإدخال الأموال النقدية إلى القطاع، أو نقل السيولة الموجودة في الفروع التي تعرضت للقصف في شمال غزة ووسطها إلى تلك العاملة في الجنوب.

وكشف د. ملحم أن «النشاط الاقتصادي في الضفة الغربية تراجع بنسبة تصل إلى ٣٥٪، فيما تتجاوز النسبة في قطاع غزة ٨٠٪، وهو معدل غير مسبوق حتى في فترة الجائحة».

وعن تهديدات وزير المالية الإسرائيلي بوقف العلاقة المصرفية مع الجانب الفلسطيني، رأى د. ملحم أن هذا الاجراء سيكون له آثار مدمرة على الاقتصاد الفلسطيني، لكنه يؤثر أيضاً على الجانب الإسرائيلي، وذكر أن سلطة النقد تلقت إشارات بتجميد القرار مؤقتاً لفترة ثلاثة أشهر مقبلة.

القطاع المصرفي في فلسطين قوي

وعلى رغم ذلك أكد د. ملحم أن القطاع المصرفي في فلسطين قوي، وأن نسبة المحفظة الائتمانية في غزة لا تتعدى ٨,٥٪ من المحفظة الائتمانية الإجمالية للبنوك الفلسطينية، وبالتالي فإن «أثر الحرب على القطاع المصرفي الفلسطيني بكامله محدود وقابل للاستيعاب».

بنك الخليج يطور التطبيق على الهاتف المحمول



بدر العلي

وضع بنك الخليج نسخة جديدة من تطبيق المصرف على الهاتف المحمول. وتندرج هذه الخطوة في إطار خطته الهادفة إلى الريادة الرقمية، بحيث ضمّ التطبيق حزمة كبيرة من الخدمات النوعية، أهمها سهولة التحويل بين الحسابات الشخصية للعميل من صفحة الملخص أو من خلال سحب أيقونة الحساب المراد التحويل منه إلى الحساب المراد التحويل إليه، ما يجعل من تجربة العميل مع بنك الخليج أكثر سهولة.

وأوضح نائب المدير العام لمجموعة الخدمات المصرفية الشخصية في بنك الخليج بدر العلي أن التطبيق يضمّ مزايًا وخدمات متنوعة متاحة عبر واجهة استخدام ذكية، بما يتناسب مع المتطلبات الفردية لكل عميل.

QNB CAPITAL أفضل بنك استثماري في قطر

حصل QNB CAPITAL الذراع الاستثمارية التابعة لمجموعة QNB، على جائزة أفضل بنك استثماري في قطر لعام ٢٠٢٤ من قبل غلوبال فاينانس.

وقالت السيدة **ميره العطية** الرئيسة التنفيذية لـ QNB CAPITAL، إن «حصولنا على جائزة أفضل بنك استثماري في قطر، هو انعكاس لتفاني QNB CAPITAL في تقديم خدمات وحلول مبتكرة لعملائه».

وتعكس هذه الجائزة، الاعتراف بقدرة QNB CAPITAL على التعامل مع الأوضاع المالية المعقدة، وتوفير التوجيه الاستراتيجي، وتنفيذ المعاملات بدقة وكفاءة.



٢٢٪ زيادة في أرباح «دبي التجاري» إلى ٧٠١ مليون درهم



د. بيرناردز فان ليندر

حقق بنك دبي التجاري CBD أرباحاً صافية ممتازة بعد الضريبة، بلغت ٧٠١ مليون درهم في الربع الأول من هذه السنة، بزيادة نسبتها ٢١,٩٪ مقارنة بالفترة ذاتها من عام ٢٠٢٣.

وارتفعت القروض الإجمالية بنسبة ٤,٤٪ مقارنة بـ ٣١ ديسمبر ٢٠٢٣ لتصل إلى ٩٢,٨

مليار درهم. وزادت القروض والتسليفات الصافية والبالغة ٨٦,٨ مليار درهم بنسبة ٤,٢٪ مقارنة بـ ٨٣,٣ مليار درهم كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٣.

وبلغت ودائع العملاء ٩٠,٣ مليار درهم كما في ٣١ مارس ٢٠٢٤ مرتفعة ٢,٣٪.

وعزا الرئيس التنفيذي للبنك الدكتور **بيرناردز فان ليندر**، هذه النتيجة «الممتازة»، إلى «النمو القوي للقروض والحسابات الجارية وحسابات التوفير وارتفاع الإيرادات في العائدات المتميزة».

ولفت إلى أن المصرف «عزز دوره كلاعب رئيسي في مشهد التكنولوجيا المالية في الربع الأول، إذ أصبح شريكاً مصرفياً استراتيجياً لقمة دبي للتكنولوجيا المالية المقبلة، وهي مبادرة يقودها مركز دبي المالي العالمي». وأكد أن المصرف «يواصل دفع التحول الرقمي في المنتجات والخدمات المصرفية، للتأكد من أننا نقدم حلولاً متطورة لتقديم تجارب سلسلة عالية الجودة للعملاء تلبي احتياجاتهم المتغيرة».

إنفاقية تعاون بين مصرف السلام الجزائر والجزائر المتحدة



حرصاً منها على الاستفادة من شبكة البنوك لتسويق منتجاتها، وقعت شركة الجزائر المتحدة ومصرف السلام الجزائر إتفاقية تعاون ضمن إطار توزيع منتجات التأمين التكافلي عبر فروع المصرف. وتأتي هذه الخطوة أيضاً تماشياً مع سياسة المصرف في ترقية وتطوير منتجات تخدم مصالح كل الفئات المهنية.

اتفاقيات التحوط الإسلامي وإدارة السيولة بالتركية



أطلقت السوق المالية الإسلامية الدولية ورابطة بنوك المشاركة التركية، نسخاً مترجمة إلى اللغة التركية لستة اتفاقيات رئيسة تتعلق بالتحوط الإسلامي وإدارة السيولة. تندرج هذه الخطوة في إطار التعاون المستمر بين السوق والرابطة. وستمكن هذه الاتفاقيات بنوك المشاركة في تركيا من إجراء معاملات مالية بكفاءة وفعالية. واعتبر رئيس مجلس إدارة السوق المالية الإسلامية الدولية السيد **خالد حمد الحمد**، أن الاتفاقيات الرئيسية «اكتسبت اعترافاً في أنحاء العالم، إذ تستخدمها المؤسسات المصرفية والمالية والبنوك المركزية وغيرها من الأطراف الفاعلين في السوق في أكثر من عشرين دولة».

وأعلن الأمين العام لرابطة بنوك المشاركة التركية السيد **إسماعيل فورال**، أن «هذه المجموعة القيّمة من الوثائق المالية المترجمة إلى التركية، ستفيد المؤسسات الراغبة في تنويع محافظها المالية وتعزيز سرعة عملياتها».

وأمل الرئيس التنفيذي للسوق المالية الإسلامية الدولية السيد **إجلال أحمد ألفي**، في «ألا يقتصر التعاون على ترجمة الاتفاقيات الرئيسية فقط، بل أن يمتد إلى مجالات أخرى لدعم تقدم الصناعة المالية الإسلامية حول العالم، بما في ذلك قطاع الخدمات المصرفية التشاركية التركية التي تُعتبر سوقاً حيوية ومهمة على الصعيد العالمي».



Aviation



Motor



Home



Property



Marine



Energy



Engineering



Health



Life



Since 1975

شركة العين الأهلية للتأمين (ش.م.ع.)

Al Ain Ahlia Insurance Co.

ترحب بكم الى عالم التأمين

A- S&P Global

MOODY'S
A3
STABLE

**Head office
Abu Dhabi**

Al Ain Ahlia Ins. Co. Bldg.
Airport Road
P.O.Box 3077
Tel : + 97126119999
Fax : + 97124456685

**Al Ain
Branch**

Al Ain Ahlia Ins. Co. Bldg.
Al Ghabah Street
P.O.Box: 1770 Al Ain
Tel : + 97137642142
Fax : + 97137667775

**Dubai
Branch**

Al Ain Bldg.
Opposite Hayat Regency Hotel
P.O.Box: 3541 Deira Dubai
Tel : + 97142725500
Fax : + 97142725511

**Sharjah
Branch**

Al Reem Plaza
Corniche Al Buhaira
P.O.Box: 24585 Sharjah
Tel : + 97165753440
Fax : + 97165753441

بنك صفوة الإسلامي يرفع رأس المال إلى ١٢٠ مليون دينار



سامر التميمي



د. محمد أبو حمور

أوصى مجلس إدارة بنك صفوة الإسلامي الهيئة العامة للمساهمين في اجتماعها غير العادي، برفع رأس مال البنك بمبلغ ٢٠ مليون دينار بنسبة ٢٠٪ من رأس المال المكتتب، ليصبح ١٢٠ مليون دينار، وذلك بتوزيع أسهم مجانية على المساهمين. وعقدت الهيئة العامة للمساهمين في بنك صفوة الإسلامي، برئاسة رئيس مجلس الإدارة الدكتور محمد أبو حمور، وحضور أعضاء المجلس والرئيس التنفيذي للبنك سامر التميمي. وصادقت على تقرير مجلس الإدارة السنوي عن السنة المالية ٢٠٢٣، وتقرير مدققي الحسابات عن السنة المالية ٢٠٢٣، والقوائم المالية الموحدة للسنة المنتهية في ٣١/١٢/٢٠٢٣. وأشار أبو حمور، إلى أن البنك «استمر بتحقيق نتائج مميزة خلال عام ٢٠٢٣، محققاً نمواً ملحوظاً في حجم موجوداته بلغ ٣٤٥ مليون دينار أي بنسبة ١٣٪. ونمت ودائع المتعاملين بنسبة ١١٪ لتصل إلى ٢,٥ مليار دينار، وتمثل هذه القيمة ٥,٨٪ من ودائع القطاع المصرفي، وكان لهذه الزيادة دور كبير في دعم نسب السيولة ومؤشراتها لدى البنك وقدرته على التوسع. كما سجلت الأرباح الصافية بعد الضريبة زيادة نسبتها ١٦٪، من ١٥,١ مليون دينار عام ٢٠٢٢ إلى ١٧,٥ مليون دينار عام ٢٠٢٣.

BENEFIT تعلن عن خاصية جديدة للتحقق من الهوية

أطلقت شركة بنفـت BENEFIT المتخصصة بالتكنولوجيا المالية وخدمة المعاملات المالية الإلكترونية في مملكة البحرين، خاصية جديدة للتحقق من الهوية (IDV) لتطبيق بنفـت بي. وتمثل هذه التكنولوجيا المتقدمة تطوراً ملموساً في بروتوكولات الأمن، بما يوفر لمستخدمي التطبيق مزيداً من الحماية وضمان معاملات الدفع من دون متاعب. تُعد خاصية التحقق من الهوية مثابة حاجز ضد عمليات الاحتيال، بما يمنع أي دخول غير مصرح به إلى حسابات بنفـت بي، ويحمي البيانات المالية المهمة. وقال السيد أحمد المهري المدير العام المساعد - الخدمات وتطوير الأعمال في شركة بنفـت، «يحظى أمان عملائنا وثقتهم بأهمية كبيرة لدينا، ما يؤكد حرصنا على إطلاق خاصية التحقق من الهوية لمستخدمي بنفـت بي».

بنك الريان أنجح بنك متوافق مع الشريعة الإسلامية في المملكة المتحدة



حقق فريق تمويل العقارات التجارية (CPF) في مصرف الريان إنجازاً هائلاً، حيث تجاوزت أصول CPF مليار جنيه إسترليني، ما ساعد بنك الريان على أن يصبح أنجح بنك متوافق مع الشريعة الإسلامية في المملكة المتحدة على الإطلاق. ولقد كان نمو CPF هو القوة الدافعة وراء النجاح الأخير للبنك، من ٥٦٠ مليون جنيه إسترليني في عام ٢٠٢٠ إلى مليار جنيه إسترليني في عام ٢٠٢٤.

وبهذه المناسبة، عبّر مصرف الريان عن فخره الكبير بإنجازات فريق CPF لديه، متوجهاً بالشكر لكل فرد فيهم على عملهم الجاد وتفانيهم، متطلعاً إلى مواصلة بذل الجهود من أجل تحقيق نجاحات أخرى في الوقت الذي يستكشف فيه طرقاً وفرصاً جديدة في السوق.

بنك مسقط يفوز بجائزة أفضل بنك في سلطنة عُمان



تأكيداً على ريادته في القطاع المصرفي واستمرار تميزه في مجال الخدمات والتسهيلات المصرفية، حاز بنك مسقط المؤسسة المالية الرائدة في سلطنة عُمان، على جائزة أفضل بنك في عُمان من مؤسسة إيمي فايننس (EMEA Finance) ضمن جوائز الخدمات المصرفية على مستوى الشرق الأوسط. وتسلم الجائزة بالنيابة عن البنك محمد بن سلطان الحبسي الممثل الرئيسي للمكتب التمثيلي لبنك مسقط في الإمارات العربية المتحدة، في حفل أقيم في إمارة دبي.

KIB، يحصد جائزة «أفضل برنامج للتوعية المالية في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ٢٠٢٣»



أعلن بنك الكويت الدولي (KIB) نتيجته بجائزة «أفضل برنامج لنشر الوعي المالي في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ٢٠٢٣» من CFI.co. ويُعتبر هذا الإنجاز تأكيداً على التزام KIB المستمر بنشر الوعي المصرفي والثقافة المالية بين شرائح المجتمع، ودوره الفعال في تمكينهم من اتخاذ قرارات مالية صائبة.

وقال مدير أول من إدارة التسويق ووحدة الاتصال المؤسسي في البنك **فهد السرحان**، «نحن فخورون بتحقيق هذا الإنجاز متمثلاً بتتويجنا بجائزة أفضل برنامج للتوعية المالية ونشر الثقافة المصرفية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا».

ورأى أن الحصول على هذه الجائزة «دليل واضح على الجهود التي يبذلها المصرف لتوفير موارد تعزز ثقافة العملاء المالية، وإطلاق مبادرات من شأنها تمكينهم وضمان استفادتهم من الخدمات الحيوية التي يقدمها القطاع المصرفي».

وشكر **السرحان** بنك الكويت المركزي والجهات الرقابية الأخرى، لدعمهم المتواصل ودورهم التنظيمي المميز وسياساتهم الرشيدة في قطاع المصارف، وكذلك رئيس وأعضاء مجلس الإدارة، والإدارة التنفيذية وموظفي KIB لما يبذلونه من جهود تساهم في نجاح البنك.

«الأردني الكويتي» يفوز بجائزة أفضل مصرف محلي في الأردن



هينم بطيخي

منحت EUROMONEY البنك الأردني الكويتي جائزة «أفضل بنك محلي للخدمات المصرفية الخاصة في الأردن ٢٠٢٤» للعام الثاني، خلال حفل توزيع الجوائز في العاصمة البريطانية لندن، كتقدير عالمي لجهود البنك في الارتقاء بمستوى الخدمات المصرفية والاستثمارية، ما يؤكد أهمية المصرف ومكانته الرائدة في القطاع المالي في المنطقة.

واستندت EUROMONEY في اختيارها للبنك الأردني الكويتي، إلى معايير مصرفية شاملة تغطي مدى تميز نموذج أعمال البنك في تقديم خدماته المصرفية، وعلاقاته الاستراتيجية مع العملاء وتقديمه للمنتجات المبتكرة، والحلول المميزة لإدارة الثروات والأصول، ومعدل رضى العملاء.

أسوتاي يفوز بجائزة البنك الإسلامي للتنمية للإنجاز الفعال في الاقتصاد الإسلامي



البروفيسور محمد أسوتاي

وقع الاختيار على البروفيسور **محمد أسوتاي** للفوز بالمركز الأول بجائزة البنك الإسلامي للتنمية للإنجاز الفعال في الاقتصاد الإسلامي لهذه السنة، نظراً إلى مساهماته الكبيرة والمؤثرة في مجال الاقتصاد والتمويل الإسلامي.

والبروفيسور **أسوتاي** هو أستاذ الاقتصاد السياسي الإسلامي والتمويل ودراسات

الشرق الأوسط في جامعة دورهام في المملكة المتحدة، وأكاديمي معروف على المستوى الدولي، وله أعمال علمية ورائدة في مجالها. وتم اختيار البروفيسور **أسوتاي** تقديراً لأعماله الرائدة في مجال الاقتصاد الأخلاقي الإسلامي ومواءمة التمويل الإسلامي ليكون داعماً للتنمية المستدامة ورفاهية البشرية.

وتهدف نسخة هذه السنة من الجائزة إلى تكريم المساهمات المعرفية الجلية ومكافأتها وتشجيعها في الاقتصاد الإسلامي، التي تمتلك إمكانات لتطوير الحلول الناجعة في معالجة التحديات التنموية وتعزيزها، التي تواجهها الدول الأعضاء في البنك الإسلامي للتنمية. وتتضمن الجائزة مكافأة مالية قيمتها ٥٠ ألف دولار للمركز الأول، و٣٠ ألفاً للمركز الثاني، و٢٠ ألفاً للمركز الثالث، علماً أن جائزتي المركزين الثاني والثالث لهذه السنة قد حُجبتا.

وتسلّم **أسوتاي** الجائزة خلال الاجتماعات السنوية لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية التي عُقدت في الرياض في المملكة العربية السعودية.

وهناً رئيس البنك الإسلامي للتنمية، الدكتور **محمد الجاسر**، الفائز بالجائزة على مساهماته المعرفية متمنياً له التوفيق في مساعيه. كما توجه المدير العام بالإنباء لمعهد البنك الإسلامي للتنمية، الدكتور **سامي السويلم**، إلى الفائز بالجائزة، بالتهنئة، معرباً عن امتنانه للدكتور **الجاسر** على ما يقدمه من توجيهات في مختلف مراحل التنسيق للجائزة.

مديرون موقنون لمصارف لبنانية

ذكرت مصارف إعلامية أن حاكم مصرف لبنان بالإنابة **عَيْن د. محمد بعاصيري** مديراً مؤقتاً لبنك الاعتماد المصرفي CREDIT BANK و**سعد عنداري** مديراً لبنك فيدرال FEDERAL BANK و**شربل مبارك** مديراً لبنك البركة AL BARAKA BANK و**رودولف عطالله** مديراً لبنك الاعتماد الوطني BCN.

وليد عبّود مديراً مالياً وقائماً بأعمال الرئيس التنفيذي للعمليات في بنك الشارقة



عَيّن السيّد وليد عبّود في منصب المدير المالي للمجموعة GROUP CFO والقائم بأعمال الرئيس التنفيذي للعمليات ACTING COO في بنك الشارقة. ويعد السيّد عبّود خبيراً في مؤسسات الخدمات المالية مثل البنوك وشركات الإستثمار

وصناديق الإستثمار وشركات الرهن العقاري/ التاجير وشركات التأمين. ويتمتع بخبرة شاملة ساعدته طوال مسيرته المهنية الحافلة بالإنجازات على استكشاف طرق بديلة لتحقيق نتائج عالية الجودة في بيئة متغيرة باستمرار. وهو عضو في اللجنة المالية لإتحاد مصارف الإمارات UBF، كما سبق وشغل منصب مدير في شركتي PwC و Deloitte حيث كان مسؤولاً عن جميع مراحل التدقيق المالي، بما في ذلك الإختبارات الموضوعية والرقابية، وإعداد التقارير وتقديم الخدمات الإستشارية، إلى جانب ذلك، شارك السيّد عبّود في البرنامج التنفيذي للإدارة الإستراتيجية في كلية SAID لإدارة الأعمال، جامعة أكسفورد OXFORD، وهو حاصل على درجة البكالوريوس في إدارة الأعمال (BBA)، المحاسبة والمالية.

«الوطني العُماني» يعزز مهارات الادخار عبر «حساب الأطفال»



يقدم حساب الأطفال من البنك الوطني العُماني حلول توفير قيمة للأباء والأبناء، ويمكّنهم من التخطيط لمستقبل أبنائهم على المستوى المادي، وترسيخ ثقافة الادخار لديهم منذ الطفولة.

وأوضحت مها بنت سعود الرئيسي مساعدة المدير العام ورئيسة إدارة المنتجات المصرفية للأفراد في البنك الوطني العُماني: «أن منافع حساب الأطفال لا تقتصر على كونه مجرد أداة للتوفير، بل يقدم الحساب أيضاً فرصاً مجزية للاستثمار في مستقبل الأبناء»، وأكدت التزام البنك الوطني العُماني بتزويد الآباء بالموارد اللازمة لتمكينهم من إدارة الموارد المالية للأبناء بحكمة منذ مقتبل العمر، إذ نسعى إلى تأمين مستقبلهم المالي وإيجاد جيل متمكّن مالياً.

جائزة أفضل بنك للمصرفية الخاصة لـ «السعودي الأول»



فاز البنك السعودي الأول بجائزة «أفضل بنك للمصرفية الخاصة في المملكة العربية السعودية» لعام ٢٠٢٤ من قبل مجلة يوروموني للمرة الثانية على التوالي خلال حفل نظمته المجلة لتوزيع جوائز الخدمات المصرفية الخاصة.

تعزّز هذه الجائزة مكانة «الأول»

كأحد الرواد في مجال الخدمات المصرفية الخاصة، وتؤكد التزامه الدائم بتقديم الأفضل لعملائه ودعم التنمية الاقتصادية في المملكة. ورأى بندر الغشيان الرئيس التنفيذي لإدارة الثروات والمصرفية الشخصية في «الأول»، أن حصولنا على هذه الجائزة المرموقة يوضح مدى رؤيتنا الاستراتيجية في تقديم تجربة مصرفية متميزة لعملائنا، ويبرهن على التزامنا بتطوير وتقديم حلول مالية مبتكرة، تلبي تطلعاتهم وتساهم في تنمية ثرواتهم وتحقيق أهدافهم المالية.

«ضمان تمويل منشآت قطاع التصدير»

منتج لتمكين المؤسسات الصغيرة والمتوسطة



في خطوة مهمة لتمكين قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة في المملكة العربية السعودية من التصدير وتسهيل دخولهم إلى الأسواق الدولية، أطلق البنك السعودي الأول SAB بالتعاون مع بنك التصدير والاستيراد السعودي وبرنامج كفالة منتج «ضمان تمويل منشآت قطاع

التصدير»، بهدف زيادة مصادر التمويل لمنشآته وتمكينه من مواصلة النمو.

ويقدم بنك التصدير والاستيراد السعودي منتج «ضمان تمويل منشآت قطاع التصدير»، المصمم في شكل استراتيجي لتحفيز التمويل للمنشآت الصغيرة والمتوسطة المعنية بالتجارة الدولية لتمكينها من التصدير. إذ يأتي هذا المنتج من منطلق دور بنك التصدير والاستيراد السعودي في العمل على توسيع قدرات المنشآت وتمكينها من المساهمة في تنوع الاقتصاد الوطني، وزيادة الناتج المحلي الإجمالي غير النفطي، وانتشار الصادرات السعودية غير النفطية في الأسواق العالمية.

وأوضح ياسر البراك الرئيس التنفيذي لمصرفية الشركات والمصرفية المؤسسية لدى البنك السعودي الأول، أن هذا التعاون «دليل على التزامنا بتعزيز نمو المنشآت الصغيرة والمتوسطة، وتحديدًا في مجال التجارة الدولية».

منتجات تأمينية متعددة لتلبي احتياجاتك



المركبات Motor



الصحى Medical



السفر Travel



الممتلكات Property



شحن البضائع Marine Cargo



الهندسى Engineering

مجلس إدارة جديد لجمعية المصارف العُمانية



عقدت جمعية المصارف العُمانية إجتماعها السنوي للجمعية العمومية في المقر الرئيسي لبنك مسقط، عرضت خلاله نشاطات الجمعية لعام ٢٠٢٣ وخطة عملها لهذه السنة.

وشهد الاجتماع انتخاب أعضاء مجلس الإدارة ثم عُقد إجتماع للأعضاء المنتخبين لتحديد مناصب مجلس الإدارة. وتمت موافقة أعضاء مجلس الإدارة المنتخب على تعيين **عبد الحكيم العجيلي** رئيساً لمجلس الإدارة، و**وليد الحشار** نائباً للرئيس، و**سعيد الحاتمي** أمين الصندوق، و**محمد باعمر** أميناً للسر.

المصارف اليمنية تنقل مقارها من صنعاء إلى عدن



تنقل المصارف التجارية اليمنية مقارها من صنعاء الواقعة تحت سيطرة الحوثيين إلى عدن في الجنوب خلال ٦٠ يوماً، تنفيذاً لقرار أصدره محافظ البنك المركزي **أحمد أحمد غالب** المعترف به دولياً.

وحذر المحافظ في قراره «مَن يتخلف باتخاذ الإجراءات القانونية بحقه طبقاً لأحكام قانون مكافحة تبييض الأموال وتمويل الإرهاب النافذة ولائحته التنفيذية». وشدد محافظ البنك المركزي على أن «من شأن هذا القرار تمكين البنك المركزي من أداء مهامه الرقابية وممارسته وفقاً للقانون». ويأتي القرار بعد إصدار جماعة الحوثي، عملة معدنية من فئة مئة ريال، في خطوة أحادية قبلت برفض الحكومة اليمنية واستنكارها.

بنك البحرين والكويت يُحدث سياسات العمل لتعزيز ثقافة التنوع والشمول



أعلن بنك البحرين والكويت BBK الرائد في مجال الخدمات المالية والمصرفية للأفراد والمؤسسات في مملكة البحرين، عن سياسات عمل جديدة ومحدثة لتعزيز بيئة عمل حافزة للموظفين، تدعم ثقافة التنوع والشمول وتحقق التوازن بين العمل والحياة الأسرية، كما تهدف إلى تعزيز المساواة بين الجنسين وزيادة ثقة الموظفين في مبدأ الاستدامة وتعزيز رضى الموظفين وارتباطهم المؤسسي.

وثمّنت السيدة **نجوى الأحمد**، مساعدة المدير العام للموارد البشرية ورئيس لجنة تكافؤ الفرص للبنك: «الدعم المستمر في إطار الاهتمام الدائم بتعزيز بيئة العمل الحافزة وإثرائها».

«العربي الأفريقي الدولي» يسجل طفرة نوعية



أعلن البنك العربي الأفريقي الدولي تحقيق طفرة نوعية في نتائج أعمال المصرف للعام المنتهي في ديسمبر ٢٠٢٣.

ولفت السيد **تامر وحيد** رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب، إلى أن العام

المالي ٢٠٢٣، شهد أداءً قوياً في معدلات النمو والربحية، إذ زادت الودائع مئة مليار جنيه بنمو يفوق ٨٠٪ لتصل إلى ٢٣٦ ملياراً.

وأكد **وحيد** أن البنك حقق طفرة ملموسة في حصصه الأساسية في السوق. وأظهرت المؤشرات المالية الايجابية للبنك الاحتفاظ بقاعدة رأسمالية ومركز مالي قوي، حيث بلغ معدل معيار كفاية رأس المال ٢٠,٤٪. وارتفعت الأرباح الصافية بنسبة ٥٩٪ إلى ٢٢٨ مليون دولار، ما أدى إلى تحقيق عائد على حقوق الملكية (ROE) بنحو ١٠,٢٪.



سلمان الحسن مديراً عاماً للخدمات المصرفية الدولية في بنك البحرين والكويت



سلمان الحسن

أعلن بنك البحرين والكويت BBK عن تعيين **سلمان عبدالعزيز الحسن** مديراً عاماً للخدمات المصرفية الدولية والفروع الخارجية في المصرف. وهنأ الدكتور **عبدالرحمن سيف** الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك البحرين والكويت المدير العام **سلمان الحسن**، مؤكداً «ثقتنا في أن خبرته الواسعة وإنجازاته المتميزة ستساهم بشكل كبير في تعزيز التميز والابتكار في الخدمات المصرفية الدولية التي يقدمها البنك، وتوسيع نطاق عملياته في الأسواق العالمية، بحيث يبقى البنك الرائد الذي يقود تطوّر الصناعة المصرفية».

ما الذي تنتظره أسواق النفط خلال عام ٢٠٢٤

بقلم أحمد أسامة كبير المحللين الإقتصاديين في شركة إيفست



إمداداتها من النفط وهو أمر قد يتغير خلال الأشهر المقبلة في حال نجاح برنامج التحفيز الاقتصادي الذي تشهده الصين في الوقت الحالي. وبالتالي أمام النفط الكثير من السيناريوهات خلال هذه السنة ستعتمد بشكل كبير على ما يحدث. وقد تتغير الاتجاهات بشكل كبير وفقاً للتغيرات الاقتصادية والجيوسياسية التي ذكرناها سابقاً. ويُنتظر أن تقوم الإمارات بتخفيض الإنتاج طوعاً بواقع ١٦٣ ألف برميل يومياً حتى نهاية الربع الأول من هذه السنة، ثم إلغاء التخفيض تدريجياً. بحسب ظروف الأسواق في ذلك الوقت، حيث أن دولة الإمارات تبذل جهوداً قوية لتحقيق اقتصاد أخضر والحد من حرق النفط والغاز.

٢٠٢٤، وهو ما سيؤدي الى استمرار انخفاض أسعار النفط في الفترة المقبلة. وعلى رغم كل هذه الأسباب التي تدعم استمرار الهبوط، إلا أن كل ذلك قد يتغير مع التوقعات بتحول البنوك الكبرى الى السياسة التحفيزية ما يؤدي إلى انتعاش قوي بالنسبة إلى الشركات، وبالتالي زيادة الطلب على النفط خصوصاً في حال استمرار التخفيض من جانب منظمة «أوبك بلس» وهو الأمر الذي سيؤدي الى تماسك الأسعار خاصة في حال استمرار مشاكل الشحن البحري التي يواجهها العالم في الوقت الراهن، والتوترات الجيوسياسية الحالية التي ربما تؤدي في وقت من العام إلى قلة إمدادات النفط. ومن الأسباب التي قد تدفع النفط الى الصعود مجدداً هو استمرار التحفيز الاقتصادي في الصين، حيث شهدت الصين بعض الازمات الاقتصادية خلال العام السابق، ما أدى الى قلة

شهدت أسعار النفط حركة تراجع قوية خلال تداولات الأيام الماضية، بعد إعلان المملكة العربية السعودية عن تخفيضات حادة في الأسعار وتخفيض أسعار البيع لشهر فبراير إلى أدنى مستوياته في الأسعار. وقد واجهت أسعار النفط عمليات هبوط قوية منذ الربع الأخير من عام ٢٠٢٣، بعد تحقيق أعلى مستوى له في عام ٢٠٢٣ حول ٩٥ دولار للبرميل، ثم بدأت عمليات الهبوط بعد زيادة المعروض في الأسواق في الفترة الأخيرة على رغم استمرار منظمة «أوبك بلس» لكن جاءت عمليات الهبوط لمجموعة من الأسباب، كان أهمها رغبة بعض الدول الأفريقية في زيادة الإنتاج خلال الفترة المقبلة، إضافة الى التوقعات بأن تصل الولايات المتحدة الأميركية الى أعلى مستوياتها من الإنتاج خلال هذه السنة، ما يضغط أيضاً على الأسعار في شكل كبير إضافة إلى أن التوقعات بانخفاض النمو العالمي خلال عام

Empower Your Trading Journey with Evest Trading Academy

Unlock a World of Trading with 100% Free Education

Join Now

Trading exposes capital to risk



{evest}™
Numbers Rule

مؤامرة احتيال وتبييض أموال متقنة بين مصرف لبنان وشركة أوبتيموم ٨ مليارات دولار عمولات ولم يحاسب أحد

وبعد مرور خمس سنوات على الأزمة، بدأت الحقائق تظهر وتكشف عن الأسباب الكامنة وراء ما وصفه البنك الدولي بواحدة من أسوأ الكوارث الاقتصادية منذ عام ١٨٥٠.

ولم يرد سلامة، الذي انتهت فترة ولايته كمحافظ لمصرف لبنان في يوليو



تشير الإفصاحات المالية المسربة إلى أن البنك المركزي اللبناني شارك في معاملات مع شركة وساطة لبنانية لإخفاء الخسائر المالية الضخمة الناجمة عن السياسات النقدية غير المستدامة.

وتم الإبلاغ عن المعاملات الـ ٤٥ التي تمت

بين عامي ٢٠١٥ و ٢٠١٨ في عملية تدقيق سرية أجرتها شركة التدقيق الجنائي الدولية كروول Kroll، واطلعت عليها صحيفة ذا ناشيونال، والتي سلّطت الضوء فيها على تفاصيل العلاقة بين مصرف لبنان (BDL) وشركة Optimum Invest، وهي شركة وساطة لبنانية.

ويُزعم أن مصرف لبنان وشركة الوساطة شاركا في صفقات متبادلة، يمكن اختصارها بأنها «لعبة بيع وشراء» لسندات خزينة ولشهادات إيداع بالليرة اللبنانية، كان المصرف المركزي يجريها مع «أوبتيموم»، فيقدم قروضاً للأخيرة من أجل شراء شهادات إيداع وسندات خزينة من المركزي نفسه، ثم يقوم بشراء تلك السندات مجدداً من الشركة لقاء عمولات بقول إنها أرباح، فيغطي بها خسائر.

ويظهر تدقيق «كروول» أن تلك العمولات تراوحت بين ٢٢ و ٢٣٩٪. وهي مجموع الفوائد المترتبة على تلك السندات أو الشهادات عند استحقاقها. وكانت تلك الفوائد تُسدّد على الفور لمصرف لبنان، بينما تحصل «أوبتيموم» فقط على أتعاب الوساطة. وقد أسفرت هذه العمليات عن بيع مصرف لبنان سندات وشهادات إيداع بقيمة ٨,٦ مليارات دولار إلى الشركة، ثم شرائها على الفور من الشركة بسعر ١٦,٦ مليار دولار، ومن بينها نحو ٨ مليارات دولار «عمولات» للمصرف المركزي، فيما حققت «أوبتيموم» أرباحاً بنحو ٥٧٠ ألف دولار في ثلاث سنوات. وبذلك يكون مصرف لبنان قد أعاد شراء سندات كان يملكها بقيمة أعلى من قيمتها الأساسية، مضحاً بقيمة هذه السندات، ومستخدماً تلك «العمولات» الناتجة عنها كربح مُفترض، ربما حتى يغطي به خسائره المتراكمة. وعلى ما يبدو كانت ناجمة عن لعبة أخرى هي لعبة «الهندسات المالية». من هنا، تعد الصفقات بين «أوبتيموم» ومصرف لبنان جزءاً من مؤامرة احتيال محاسبية وتبييض أموال متقنة قامت «أوبتيموم» بتسهيلها.

وقال هنري شاوول، المستشار السابق لوزارة المالية، لصحيفة ذا ناشيونال: «هذه النتائج صادمة للغاية».

احتيال يمثل ١٥٪ من الناتج المحلي

وأشار دبلوماسي غربي إطلع على عملية التدقيق لصحيفة ذا ناشيونال أن حجم المخطط المزعوم، الذي يمثل نحو ١٥٪ من الناتج المحلي الإجمالي للبلاد، وفي ظل عدم إثارة أي إنذار، كان «مذهلاً حقاً». «يشير هذا إلى وجود نمط منهجي من الإحتيال يهدف إلى تعويض الخسائر الناجمة عن السياسات النقدية المتهورة، على نطاق كبير بما يكفي لزعزعة استقرار بلد بأكمله».

وتأتي هذه الحقائق التي تم الكشف عنها وسط تصاعد الدعوات إلى تكثيف التدقيق في المخالفات داخل القطاع المالي اللبناني، الذي انهار في عام ٢٠١٩ تاركا المودعين محرومين من مدخراتهم، ما أدى إلى تدمير قيمة العملة المحلية وإغراق ٨٠٪ من السكان في الفقر.

من العام الماضي، على طلبات صحيفة ذا ناشيونال للتعليق.

وعندما سئلت «أوبتيموم» عن هذه المعاملات، قالت إنها «ملتزمة باحترام السرية المفروضة في عقدها مع كروول»، مشيرة في بيانها المنشور مؤخراً والذي يفيد بأن تدقيق كروول لم يجد أي دليل على ارتكابها مخالفات أو أي أمور غير قانونية.

والجدير بالذكر أنه في مراجعة أجريت عام ٢٠١٥، كشفت وحدة الرقابة المالية التابعة لهيئة أسواق المال في لبنان عن «تضارب مصالح» مزعوم، حيث وجدت أن رئيس مجلس الإدارة السابق لشركة «أوبتيموم»، أنطوان سلامة، كان لديه شركات تجارية وثيقة مع مدير كبير في مصرف لبنان، وهو رجا أبو عسلي.

مخطط بونزي

وأدت هذه المعاملات، التي وُصفت لاحقاً بأنها «مخطط بونزي» مزعوم بعد انهيار الاقتصاد، إلى ارتفاع الخسائر في الميزانية العمومية لمصرف لبنان بعد عام ٢٠١٦. وتضاعفت الخسائر أربع مرات في أقل من عامين، مما لم يترك للمؤسسة سوى القليل من الوسائل لتعويضها بشكل واقعي.

EY و Deloitte وقعتا على البيانات المالية لمصرف لبنان لعقود من الزمن

ولم تبلغ شركتا Deloitte و Ernst & Young، اللتان

قامتا بالتوقيع على البيانات

المالية لمصرف لبنان لعقود من الزمن، عن المخطط المزعوم. كما أنهما لم تستجبا لطلب صحيفة ذا ناشيونال للتعليق على الموضوع.

وقد أشارت مراجعة شركة Alvarez & Marsal لعام

٢٠٢٣ لإدارة مصرف لبنان المركزي في السابق إلى

اثنين من المعاملات الـ ٤٥ على أنها «غير منتظمة إلى

حد كبير»، ويُزعم أنها أدت إلى ١١١ مليون دولار من

«العمولات غير المشروعة».

واشتبه المدققون بأن هذا كان استمراراً لمخطط Forry Associates، وهي شركة وساطة أخرى يُزعم أن السيد سلامة يستخدمها لتوجيه ٣٣٠ مليون دولار من الأموال العامة بهدف تحقيق غرض معين، والتي توقفت عن النشاط في العام نفسه الذي بدأت فيه معاملات مصرف لبنان مع «أوبتيموم».

ويشير الخبراء الآن إلى أنه إذا كان المقصود من «المعاملات الصورية» التي تبلغ قيمتها ٨ مليارات دولار في المقام الأول إخفاء الخسائر، فربما تم تحويل جزء من الأرباح «الورقية» أيضاً كعمولة إلى أطراف ثالثة.

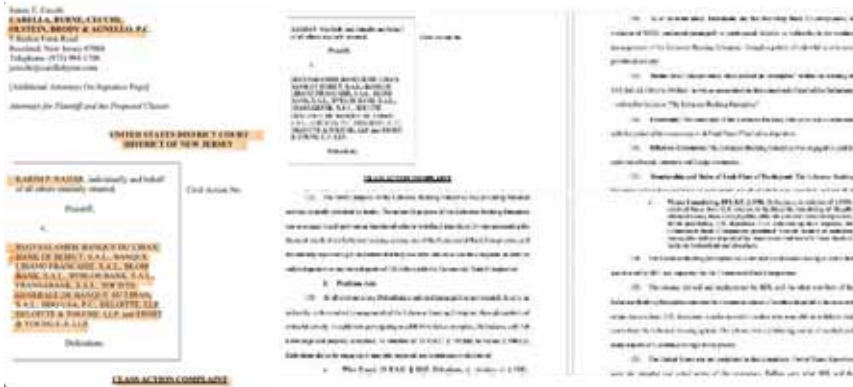
احتجرت المصارف اللبنانية الودائع وسهلت تحويل أموال السياسيين ومدراء المصارف وأقاربهم إلى الخارج أي سرت أموال المودعين

دعوى جماعية ضد رياض سلامة ومصارف وشركات تدقيق في محكمة نيوجرسي الأميركية

لديها. في الوقت نفسه سهلت المصارف أمور المودعين السياسيين في عمليات تحويل أموالهم وأموال المديرين التنفيذيين للبنوك ومساهميها وأقاربهم إلى الخارج بالدولار الأميركي، الأمر الذي أدى إلى تفاقم أزمة السيولة وبذلك يكون مصرف لبنان والمصارف اللبنانية عمدت إلى سرقة أموال المودعين بالدولار». كما طالب المدعي بشكل فردي ونيابة عن المتضررين بالحكم على النحو الآتي:

(١) التصديق على هذا الإجراء كإجراء جماعي.

- (٢) منح تعويضات للمدعي والمتضررين، مع الفوائد من تاريخ الإيداع في كل حساب.
- (٣) الحكم على المدعي عليهم بأتعاب المحاماة والمصاريف.
- (٤) منح أي تعويض آخر ومزيد حسبما تراه هذه المحكمة عادلاً ومناسباً.



تقدم كريم نجار (مودع في بنك بيلوس) عن نفسه ونيابة عن كل المتضررين المودعين بدعوى قضائية CLASS ACTION أمام محكمة نيوجرسي الأميركية ضد حاكم مصرف لبنان السابق رياض سلامة وكل من: مصرف لبنان ومصارف لبنانية، فضلاً عن مدقي الحسابات DELOITTE و EY وعدد من أعضاء في جمعية مصرف لبنان بتهمة الانخراط في نشاط إجرامي CORRUPT ORG.ACT من أجل الاحتيال على المودعين وسرقة أموالهم CIVIL CONSPIRACY TO COMMIT FRAUD، إثراء غير مشروع والتلاعب بأسعار الفوائد.

وجاء في الدعوى: «عندما لم تتمكن البنوك اللبنانية من استقطاب

ودائع جديدة كافية لتسديد ما عليها من التزامات، قامت باحتجاز الودائع بالدولار الأميركي للعديد من مودعيها عن طريق الكذب والاحتيال ورفضت طلبات السحب القانونية من المودعين



قناة السويس للتأمين
Suez Canal Insurance



أمان من زمان

16569



Fitch Ratings

الرقم الحصري: 200-022-296

المركز الرئيسي: ٣١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة
تليفون: ٣٧١٠١٠٥١ - ٣٧١٠١٨١٨ - فاكس: ٣٣٢٥٤٠٧٠ - ٣٣٢٥٠٩٨١
@SCI.1979

MUNICH RE تعزز فريقها في منطقة آسيا والمحيط الهادئ والشرق الأوسط وأفريقيا



ACHIM KASSOW



ANDREAS POLLMANN



BELHASSEN TONAT



ROLAND ECKL



HITESH KOTEK

الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وهو يخلف **أندرياس بولمان** **ANDREAS POLLMANN** الذي سيركز على منصب قائد إدارة العملاء في إسرائيل ومقره في ميونيخ.

أشارت ميونيخ ري إلى أن هذه التغييرات تخص عمليات الممتلكات والحوادث في منطقة آسيا والمحيط الهادئ والشرق الأوسط وأفريقيا فقط. وعلق **أخيم كاسو** **ACHIM KASSOW**، عضو مجلس الإدارة المسؤول عن منطقة آسيا والمحيط الهادئ والشرق الأوسط وأفريقيا، قائلاً: «لقد حققت شركة ميونيخ ري نمواً قوياً ومربحاً في منطقة آسيا والمحيط الهادئ وأفريقيا في السنوات الأخيرة». كان أحد العناصر الأساسية لهذا النجاح هو نقل المعرفة وسلطات اتخاذ القرار إلى المنطقة.

«إننا نتخذ الآن الخطوة التالية في هذه العملية - إن الهيكلية المنقحة لشركة ميونيخ ري في المنطقة ستكون أصغر حجماً في القمة وأقرب إلى الأسواق».

تعزز شركة ميونيخ ري تعزيز فرق الاكتتاب الخاصة بالتأمين على الممتلكات والحوادث P&C في منطقة آسيا والمحيط الهادئ والشرق الأوسط وأفريقيا (APAC MEA) من خلال هيكل منقح يتضمن قسمين إقليميين وتغييرات على المستوى التنفيذي الأول. بصفته الرئيس التنفيذي، سيقود **هيتيش كوتاك** **HITESH KOTEK** أعمال شركة ميونيخ ري في اليابان والهند وكوريا وجنوب شرق آسيا. كان **كوتاك** مسؤولاً عن قسم الممتلكات والحوادث في الهند والشرق الأوسط وأفريقيا منذ ١ يناير ٢٠٢٣.

كما تم تعيين **رولاند إكل** **ROLAND ECKL** ليشغل منصب الرئيس التنفيذي لكل من أستراليا والصين الكبرى والشرق الأوسط وشمال أفريقيا وأفريقيا.

وتحت قيادته، سيتم تعيين **بلحسن تونات** **BELHASSEN TONAT** كمدير تنفيذي لإدارة العملاء في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، ومقره في دبي، وسيكون مسؤولاً عن منطقة

وسيط تأمين احتال على العملاء وتركهم دون تغطية

الفيدرالي (PPP)، والذي تم إنشاؤه بموجب قانون CARES لتغطية الإيرادات المفقودة بسبب الاضطرابات الاقتصادية الناجمة عن جائحة «كوفيد-١٩». وقدم **روزنباوم** ثلاثة طلبات قرض احتيالية من خلال برنامج حماية الراتب الفيدرالي، أحدها بإسمه والباقي بأسماء اثنين من أفراد عائلته المقربين دون علمهم. وحصل بموجب البرنامج على مبلغ إجمالي قدره ٥٣,٥٣٧ دولاراً. كما حصل أيضاً عن طريق الاحتيال على ٦٥,٨٢٦ دولاراً من ولاية إلينوي عن طريق تقديم طلبين احتياليين للحصول على إعانات التأمين ضد البطالة واحداً بإسمه والآخر بإسم واحدة من أفراد أسرته دون علمها. واعترف **روزنباوم**، البالغ من العمر ٥٦ عاماً، بالذنب العام الماضي في تهمة الاحتيال الفيدرالي. وأصدر قاضي



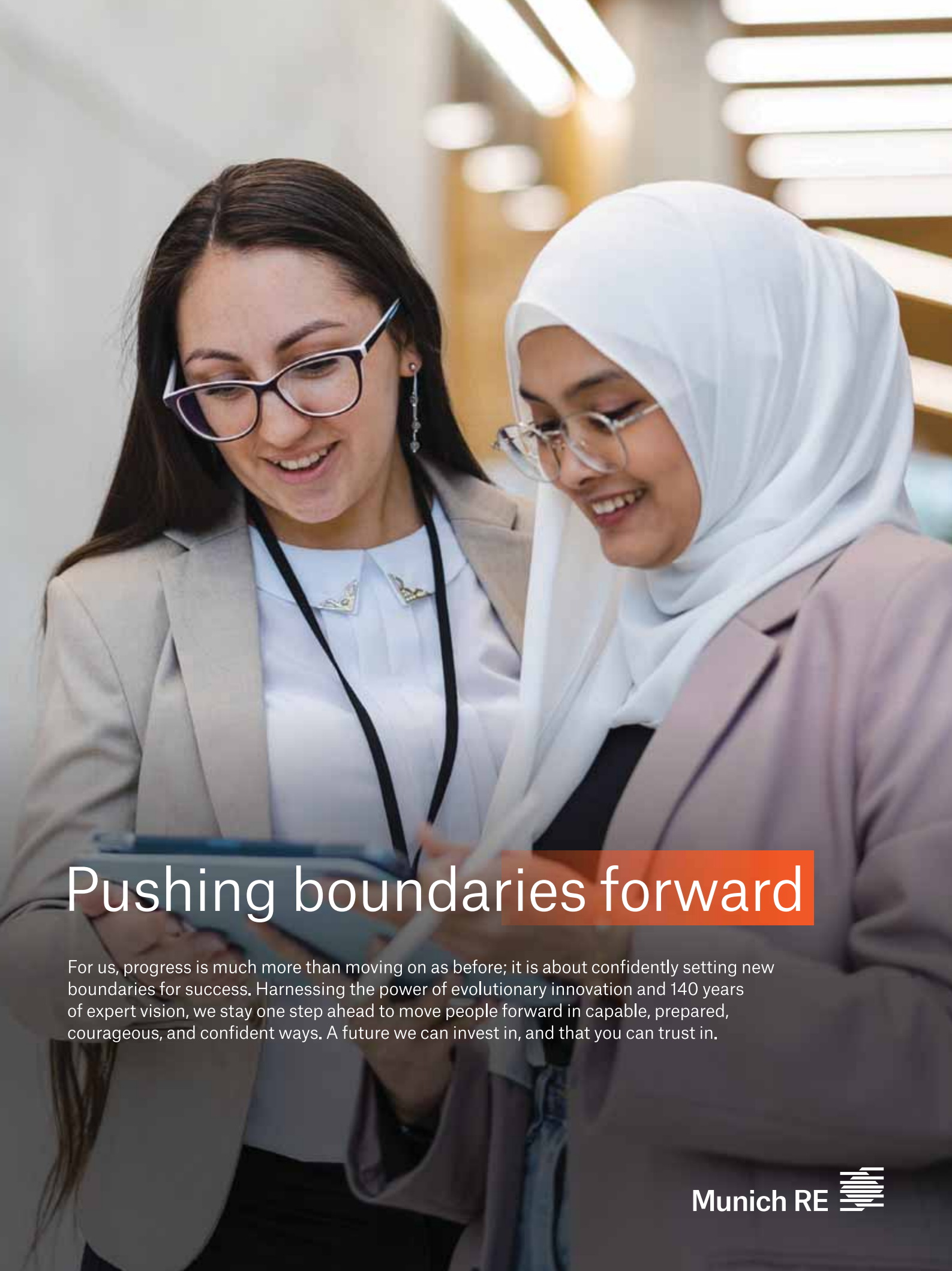
المقاطعة الأميركية **مانيش شاه** حكماً بحقه خلال شهر فبراير الماضي. وجاء في مذكرة الحكم التي أصدرتها الحكومة أن **روزنباوم** لم يكن يسرق أموال عملائه فحسب، بل كان يتركهم أيضاً دون تغطية المعاش السنوي ANNUITY COVERAGE التي توقعوا الحصول عليها، ونتيجة لذلك، عانى عدد منهم من صعوبات مالية كبيرة.

حكم على مالك وكالة تأمين في إحدى ضواحي شيكاغو بالسجن الفيدرالي لمدة سبع سنوات بتهمة الإحتيال على العملاء بأكثر من مليون دولار من خلال جمع أقساط سنوية لوثائق لم يشتريها أبداً، حسبما أعلن مكتب المدعي العام الأمريكي بالمنطقة الشمالية من إلينوي.

ويملك ويدير **دانييل روزنباوم** **Daniel Rosenbaum** مجموعة Alexander & Rosenbaum Financial، وهي وكالة تأمين في إلينوي. وابتداءً من عام ٢٠١٦، جمع **روزنباوم** أكثر من مليون دولار أميركي كأقساط سنوية من ١٨ عميلاً على الأقل، بما في ذلك الأصدقاء وأفراد الأسرة، للوثائق التي لم يشتريها قط. وبدلاً من ذلك، استخدم **روزنباوم** الأموال لمصلحته الخاصة، وحاول إخفاء الاحتيال عن طريق

إنشاء مستندات معاش سنوي مزيفة وتقديمها لعملائه. وتحتوي بعض المستندات المزيفة على شعارات شركات تأمين شرعية قام **روزنباوم** بقصها ولصقها في المستندات.

وبالإضافة إلى مخطط الإحتيال على الأقساط السنوية، شارك **روزنباوم** أيضاً في عمليات احتيال تتعلق ببرنامج حماية الراتب

A photograph of two women in professional business attire. The woman on the left has long dark hair, wears glasses, a light-colored blazer over a white collared shirt, and a black lanyard. The woman on the right wears a white hijab, glasses, and a light-colored blazer. They are both smiling and looking down at a tablet computer held by the woman on the left. The background is a blurred office interior with warm lighting and horizontal blinds.

Pushing boundaries forward

For us, progress is much more than moving on as before; it is about confidently setting new boundaries for success. Harnessing the power of evolutionary innovation and 140 years of expert vision, we stay one step ahead to move people forward in capable, prepared, courageous, and confident ways. A future we can invest in, and that you can trust in.

AON: ارتفاع رأس مال إعادة التأمين العالمي إلى ٦٧٠ مليار دولار في ٢٠٢٣

ارتفع رأس مال إعادة التأمين العالمي بنحو ١٧٪ إلى ٦٧٠ مليار دولار عام ٢٠٢٣، مع نمو نسبته ١٧٪ في رأس مال إعادة التأمين التقليدي، ونمو نسبته ١٦٪ في رأس المال البديل إلى أعلى مستوى جديد، وفقاً لوسيط التأمين وإعادة التأمين AON.

يُظهر تقرير AON أن الانتعاش في رأس المال التقليدي اكتمل تقريباً، مع تقديرات بأن حقوق المساهمين التي أبلغت عنها شركات إعادة التأمين العالمية ارتفعت ٨٠ مليار دولار إلى ٥٦٢ مليار دولار في نهاية عام ٢٠٢٣.

ويُعد ذلك تحولاً من الانخفاض الذي شهده العالم بقيمة ٩٧ مليار دولار عام ٢٠٢٢، والذي ارتبط إلى حد كبير بالزيادة الكبيرة في أسعار الفائدة العالمية، ما أدى إلى خفض القيمة السوقية لمحافظ السندات الحالية ذات العائد المتدني في ميزانيات الشركات.

وفي الوقت ذاته، نما رأس مال الأوراق البديلة أو المرتبطة بالتأمين (ILS) بنسبة كبيرة بلغت ١٦٪ خلال عام ٢٠٢٣، منهياً العام عند مستوى قياسي قدره ١٠٨ مليارات دولار.

وعزا AON النمو في رأس المال الإجمالي لإعادة التأمين العالمي، إلى احتياطي الأرباح واستعادة قيم الأصول، والعام القياسي لسوق سندات الكوارث.



ارتفاع مطالبات تعويض العمال في مجال الإصابات العقلية

يعد أصحاب العمل وشركات التأمين أكثر عرضة للطعن في مطالبات معالجة الإصابة العقلية MENTAL INJURY، حيث تشهد أنظمة تعويض العمال زيادة في المطالبات التي تتضمن عاملاً نفسياً PSYCHOLOGICAL. وعلى الرغم من رفض عدد من المطالبات المتعلقة بالإصابات العقلية بشكل مباشر بالتزامن مع قيام عدد من الولايات الأميركية بتوسيع رقعة افتراضات التعويضات الخاصة بالإصابات النفسية في مكان العمل، إلا أن علاج تلك المطالبات يخضع لمزيد من التدقيق من خلال آليات النزاع مثل التقييمات الطبية المستقلة.

وفي سياق متصل، لفتت نائبة رئيس مجموعة MARSH ميشيل تاكر MICHELE TUCKER إلى وجود بعض الشكوك حول مطالبات الصحة العقلية في بيئة العمل وبالتالي تظهر الأرقام الصادرة عن ولاية كاليفورنيا أنه بالتزامن مع ارتفاع طلبات خدمات الصحة العقلية والسلوكية بين عامي ٢٠٢٠ و٢٠٢٢ تراجع نشاط المراجعة الطبية المستقلة INDEPENDENT MEDICAL REVIEW ACTIVITY بشكل عام خلال الإطار الزمني نفسه.

ومن جهة أخرى، يشير بعض خبراء التعويضات إن الزيادة في قبول مطالبات تعويضات الإصابة العقلية تعكس التحولات المجتمعية فيما يتعلق بالصحة العقلية. إلا أنه بحسب رئيس الكلية الأميركية للطب المهني والبيئي KENJI SAITO يعود السبب الأكثر شيوعاً وراء رفض العلاج في مطالبات الصحة العقلية هو التشخيص غير الصحيح. ومع ارتفاع مطالبات تعويض العمال في مجال الإصابات العقلية، يشير بعض الخبراء إلى توسيع افتراضات الإصابة النفسية في العديد من الولايات.



MICHELE TUCKER
MARSH

توقف وسطاء التأمين في المملكة المتحدة عن تقاسم العمولات على المباني مع الملاك

وقعت خمس مجموعات لوساطة التأمين في المملكة المتحدة على تعهد بوقف تقاسم عمولات التأمين على المباني مع الملاك ووضع حد أقصى للرسوم الخاصة بهم، في خطوة قالت الحكومة إنها ستخفض التكاليف بشكل كبير لآلاف المستأجرين.

وقد اتفقت المجموعات الخمس التي تضم ويليس تاورز واتسون، لوكتون، براون اند براون، بريدج و PIB مع الحكومة على هذا القرار مع تحديد نسبة الأتعاب التي تحصل عليها بنسبة ١٥٪.

وتأتي هذه الخطوة بعدما أشارت إليه الهيئة التنظيمية المالية في المملكة المتحدة بأن الرسوم الوسيطة التي يدفعها المستأجرون كجزء من التأمين على المباني الخاصة بهم والتي تبلغ ٦٢٪ من الأقساط هي غير متناسبة.

وبموجب إصلاحات أوسع نطاقاً، ستضطر الشركات التي تقدم التأمين على المباني إلى التصرف بما يحقق مصالح المستأجرين ومعاملتهم كعملاء، وسيطلب من شركات التأمين أيضاً تقديم معلومات مهمة للمستأجرين حول البوليصة وتسعيرها، بما في ذلك أي عمولات مدفوعة.





Reliably strong.

Deutsche Rück. Reliable Reinsurance.

Deutsche  Rück

تخفيض تصنيف شركات التأمين وإعادة يكشف عما يواجهه القطاع من تحديات

وفقاً لتحليل شركة GALLAGHER RE لإجراءات التصنيف من قبل AM BEST، قفز عدد تخفيضات التصنيف لشركات إعادة التأمين / التأمين على الممتلكات والحوادث الأميركية بشكل ملحوظ في الأشهر الثمانية حتى نهاية أغسطس ٢٠٢٣ مقارنة بالعام التقويمي ٢٠٢٢. وبحسب ما ورد فاقت إجراءات التصنيف السلبية عدد الإجراءات الإيجابية في هذه الفترة، حيث أشارت GALLAGHER RE إلى أن AM BEST وضعت مزيداً من التدقيق على مقاييس الأداء بسبب زيادة المخاطر الثانوية المكلفة والتضخم والتقلبات في أسواق الاستثمار. وتابعت شركة GALLAGHER RE قائلة: بين بداية عام ٢٠٢٢ ونهاية أغسطس ٢٠٢٣، شهد إجمالي ١٠٩ شركة ٦٠ تخفيضاً في التصنيف و ٦٤ تغييراً سلبياً في التوقعات (١٥ شهدت كليهما). «٧٧٪ من الشركات تركز على الخطوط الشخصية، و ٣٢٪ على الخطوط التجارية». وبالنظر إلى الشركات ذات إجراءات التصنيف السلبية، لاحظت شركة GALLAGHER RE أن المواضيع المشتركة كانت انخفاض الفائض بأكثر من ٢٠٪ وارتفاع النسب المجمعة في المتوسط إلى أكثر من ١١٧٪. وكشفت شركة GALLAGHER RE أيضاً عن المزيد من إجراءات التصنيف التي تم اتخاذها في الأشهر الأربعة الأخيرة من عام ٢٠٢٣، مع تخفيض تصنيف ١٣ شركة إضافية في هذه الفترة، في حين تدهورت توقعات ٢٦ شركة.



قبل التأمين على القنب CANNABIS اعتبارات يجب أخذها في الاعتبار

إذا كنت من أصحاب الأعمال التجارية في مجال القنب CANNABIS ولديك الكثير من المنتجات والأموال التي تحتاج إلى حمايتها، هناك الكثير من التفاصيل التي يجب عليك ملاحظتها وأخذها بعين الاعتبار. ولدى الوسطاء المتخصصين في القنب الكثير من التفاصيل للتعامل معها أيضاً، نيابة عنهم وعن عملائهم، لا سيما فيما يتعلق بالتدابير الأمنية المطلوبة والضمانات وما إلى ذلك التي ترغب شركات التأمين في أن تراها منفذة. وفي هذا السياق، سلّطت شونا بلاكيرن، المسؤولة عن تأمينات القنب في شركة بليتز للتأمين، الضوء خلال إحدى المقابلات حول الخطوط الدقيقة التي يجب قراءتها بعناية ليس فقط في نماذج الوثائق، ولكن أيضاً في طلبات التغطية. وتطرق بلاكيرن إلى كيفية حصول بعض الوسطاء على عروض الأسعار وتجاهل بعض الخطوط الدقيقة التي لا تكون موجودة دائماً في نماذج الوثيقة. وتابعت: «عادة ما يكون الطلب جزءاً من العقد القانوني والملزم. لذا فمن المهم حقاً عندما يجلس وسيط التأمين أو مندوب شركة التأمين مع المؤمن له، أن يطلعوا على كل تلك الخطوط الدقيقة ويقرأوا الإفصاحات والتعريفات والإعترافات والضمانات. ويتضمن ذلك ضمانات الإضاءة، خصوصاً للمزارعين الذين يستخدمون إضاءة LED، أو الصياغة التفصيلية والتعريفات الخاصة بمخزونات محاصيل القنب، أو المزيد من التفاصيل المطلوبة بشأن تدابير أمنية محددة، مثل نوع أجهزة كشف الحركة المحددة وأجهزة إنذار ضد السرقة المستخدمة، أو ما يجب أن تنطوي عليه الأقفاص». وأشارت بلاكيرن إلى أن في التطبيق يتم التوضيح بدقة ما يمكن أن يكون آمناً أو مؤهلاً لتجنب أي خسائر محتملة، مؤكدة أنه يجب على العاملين في مجال القنب أن يكونوا على دراية بالمنتج الذي يتم طرحه لضمان ألا تخرج السوق عن نطاق السيطرة فيما يتعلق بالخسائر، لا سيما أن أسوأ شيء يمكن أن يحدث حقاً فيما يتعلق بالتأمين على الحشيش ككل هو أن هناك الكثير من الخسائر التي لا يمكن السيطرة عليها، ما يجعله فرعاً تأمينياً صعباً.



BNP يشتري حصة في AGEAS للتأمين

وافقت مجموعة «بي أن بي باريبا» BNP Paribas على شراء حصة «فوسون إنترناشيونال» Fosun في شركة التأمين البلجيكية «أجاي» Ageas البالغة ٩٪، مقابل نحو ٧٣٠ مليون يورو (٧٧٧ مليون دولار). وأفاد البنك في بيان بأن وحدة التأمين «بي أن بي باريبا كارديف» التابعة للبنك الفرنسي ستشتري حصة ٤,٨٪، على أن تُنجز عملية الاستحواذ بعد الحصول على الموافقات التنظيمية. ولدى بنك «بي أن بي باريبا» وشركة «أجاي» ومقرها بروكسل مشروع مشترك، وهو «إيه جي إنشورانس» الذي يبيع التأمين على الحياة والسيارات وأنواعاً أخرى من التغطيات التأمينية في بلجيكا. وتوزع الوحدة البلجيكية التابعة للبنك منتجات «أجاي» في البلاد.





THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO

NASCO INSURANCE GROUP

France - Lebanon - UAE - KSA - Qatar - Egypt - Oman - Türkiye - Nigeria - Iraq - S. Korea - Kenya

٧٥٪ منها في الولايات المتحدة

خسائر الكوارث الطبيعية: ٢٠ مليار دولار في الربع الأول

الجزء الأكبر من الخسائر المؤمّن عليها في جميع أنحاء وسط وشرق الولايات المتحدة. وبحسب التقرير، تتسبب حبات البرد بنسبة ٥٠ إلى ٨٠٪ من جميع المطالبات المتعلقة بالعواصف الرعدية.

وشكلت الولايات المتحدة ثلاثة أرباع، أو ١٥ مليار دولار، من الخسائر المؤمّن عليها في الربع الأول، تليها آسيا الأقرب بخسائر مؤمّنة بقيمة ٣ مليارات دولار، مدفوعة بزلزال شبه جزيرة نوتو اليابانية الذي بلغت قوته ٧,٥ درجة على مقياس ريختر في الأول من يناير.

INSURED LOSS BY PERIL – Q1 2024



Source: Arthur J. Gallagher & Co.

بلغ إجمالي الخسائر المؤمّن عليها ضد الكوارث الطبيعية ٢٠ مليار دولار على الأقل في الربع الأول من عام ٢٠٢٤، وهو أقل بمقدار الثلث من تلك البالغة ٣٣ مليار دولار في الربع الأول من عام ٢٠٢٣، ولكنه أعلى قليلاً من متوسط العشر سنوات البالغ ١٨ مليار دولار، وفقاً لتقرير صدر عن شركة Gallagher Re.

وكانت عاصفة الحمل الحراري CONVECTIVE STORM هي

السبب الرئيسي للخسائر، والتي قدرت بحوالي ١١ مليار دولار، منها ١٠ مليارات دولار في الولايات المتحدة، وثلاثة من هذه الأحداث قدرت خسائرها مجتمعة بحوالي مليار دولار.

وكانت الخسائر المؤمّنة ضد عواصف الحمل الحراري الشديدة في الربع الأول هي ثاني أعلى خسائر مسجلة على الإطلاق، بعد الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والذي بلغ ١٥ مليار دولار، حيث بلغت الخسائر وقتها مستوى قياسياً قدره ٦٣ مليار دولار، ما يجعل الربع الأول من هذا العام نذير شؤم.

ويتعتبر تساقط حبات البرد HAIL «الخطر الأساسي» الذي تسبب في



كلفة الكوارث المناخية في فرنسا ٦,٥ مليارات يورو في ٢٠٢٣

كلفت الكوارث المناخية في فرنسا شركات التأمين ٦,٥ مليار يورو في عام ٢٠٢٣، وهي زيادة مثيرة للقلق في حجم المطالبات التي تأتي في ظل تحطيم درجات الحرارة للأرقام القياسية.

وقال إتحاد شركات التأمين الفرنسية إن العام الماضي كان ثالث الأعوام «الأشد خطورة» من حيث المطالبات المتعلقة بالمناخ بعد عامي ١٩٩٩ و٢٠٢٢، مشيراً إلى الدمار الناجم عن العاصفتين سياران ودومينغوس، اللتين ضربتا أجزاء من الشمال الغربي.

وصرّحت رئيسة الإتحاد فلورنس لوستمان أن العديد من الظواهر الجوية المتطرفة وقعت في عام ٢٠٢٣، وهو ثاني أدهأ عام في فرنسا بعد عام ٢٠٢٢. ومن بين الظواهر الجوية المتطرفة كان هناك ١٥ عاصفة رياح بلغت سرعتها أكثر من ١٥٠ كيلومتراً في الساعة، و١٤ فيضاً ضربت كل منها أكثر من اثنتي عشرة بلدة. وأدت العاصفتان سياران ودومينغوس وحدهما إلى ٥١٧ ألف مطالبة بتكلفة ١,٦ مليار يورو.

ومن عام ٢٠٠٠ إلى عام ٢٠٠٨، بلغ متوسط حجم المطالبات في فرنسا ٢,٧ مليار يورو سنوياً - وهو الرقم الذي ارتفع إلى ٣,٧ مليار يورو بين عامي ٢٠١٠ و٢٠١٩.

وبحسب لوستمان، «إذا أخذنا متوسط حجم المطالبات على مدى السنوات الأربع الماضية، بما في ذلك عامي ٢٠٢٢ و٢٠٢٣، نجد أنه بلغ ٦ مليارات يورو». ومع ذلك، يظل عام ١٩٩٩ هو العام الأكثر تكلفة حتى الآن، والذي تميّز بالعاصفتين لوثار ومارتن، ما أدى إلى فاتورة أضرار بلغت ١٣,٨ مليار



يورو. وأعقب ذلك عام ٢٠٢٢، عندما كُبدت الأحداث المناخية شركات التأمين ١٠ مليارات يورو. وتعتبر الفيضانات والجفاف كوارث طبيعية، وتحمل الدولة الفرنسية نصف عبء الأضرار، ولكن تكلفة البرد والعواصف الأخرى التي تلحق بالمنزل تقع على عاتق شركات التأمين.

بعد تدميرها جسر بالتييمور

قانون غامض يعود لعام ١٨٥١ قد يخفض من مسؤوليات مستأجر سفينة DALI

وتم إقرار قانون ١٨٥١ في البداية لحماية عمالقة الشحن من تكبد خسائر فادحة لا يمكنهم تحملها من جراء كوارث البحر. وقال **ديفيز** إن المبلغ المكوّن من ثمانية أرقام، رغم أنه لا يزال ضخماً، سيكون «أقل بكثير» من إجمالي المطالبات الكاملة.



قد تواجه شركة غريس أو شن Grace Ocean المالكة لسفينة الحاويات دالي Dali، التي اصطدمت بجسر بالتييمور في بداية رحلة استأجرتها شركة الشحن العملاقة ميرسك MAERSK، مطالبات بمئات الملايين من الدولارات بعد أن أدى الحادث إلى غرق المركبات في المياه وإحداث حالة من الفوضى في شبكة النقل في شرق الولايات المتحدة.

وباعتبار أن مالك السفينة مغطى تأمينياً، فإن ذلك سيساعد الشركة في مواجهة المخاطر القانونية. والمعروف أن نحو ٩٠٪ من البضائع المرتبطة بالمحيطات على مستوى العالم يتم التأمين عليها من خلال ذراع تابعة للمجموعة الدولية لنوادي الحماية والتعويض P&I CLUB.

وسيكون المفتاح لتحديد أي مطالبات تأمينية هو إثبات ما إذا كان الحادث قد نتج عن الإهمال أو عطل ميكانيكي.

ورجّح المحلل **ستيفان كوفاتشيف** أن يغطي التأمين بعض الالتزامات، لكن إجمالي التعويض قد تتحمل MAERSK جزءاً منه. وفي حين أن المحاكم الفيدرالية لها ولاية قضائية على النزاعات البحرية، فإن أي ضحايا لهجوم الجسر يمكن أن يطالبوا بتعويضات بموجب بند في الدستور الأميركي يسمح للمصابين في حوادث البحر أو الذين لديهم مطالبات بالملكية بمتابعة الدعاوى القضائية في محكمة الولاية.

وقال **برينان**، الأستاذ بجامعة فوردهام، إن مالك السفينة قد يرغب في إخراجها من الولايات المتحدة، ولكن من المرجح أن تسعى هيئة النقل بولاية ماريلاند إلى إبقائها قيد «الحجز» أثناء متابعة المطالبات - وربما حتى يتم حل المسألة.

ولكن خبراء قانونيين قالوا إن هناك طريقاً لتقليل المسؤولية بموجب قانون غامض يعود إلى القرن التاسع عشر استند إليه مالك السفينة تيتانيك للحد من تعويضاته عن غرق السفينة عام ١٩١٢.

وقد تواجه الشركة مجموعة من الدعاوى القضائية من جهات متعددة، بما في ذلك من مالك الجسر وأي شخص يرفع دعوى قضائية بسبب إصابة شخصية أو أزمة نفسية. وقال **مايكل ستورلي**، خبير القانون البحري، إن مطالبات التعويضات من المرجح أن تقع على عاتق مالك السفينة وليس على الوكالة التي تدير الجسر، لأن الأجسام الثابتة لا تكون مخطئة عادة إذا اصطدمت بها سفينة متحركة.

ولكن **مارتن ديفيز**، خبير قانون بحري، أكد أن قانون عام ١٨٥١ يمكن أن يخفض التسوية لعشرات الملايين من الدولارات من خلال وضع حد أقصى لمسؤولية مالك السفينة بحسب قيمتها بعد الحادث، بالإضافة إلى أي رسوم تم جمعها من عملية الشحن.

مشاكل كهربائية في باخرة دالي!!

قبل ساعات من مغادرة الميناء، واجهت سفينة الحاويات الضخمة «دالي» التي تسببت في الإنهيار المميت لجسر بالتييمور مشاكل كهربائية واضحة، حسبما قال شخص مطلع على الوضع لوكالة أسوشيتد برس، في اليوم نفسه الذي صعد فيه عملاء مكتب التحقيقات الفيدرالي على متن السفينة لإجراء تحقيق جنائي في الظروف التي أدت إلى وقوع هذه الكارثة. وبينما كانت السفينة راسية في بالتييمور، انطلقت أجهزة الإنذار على بعض حاوياتها المبردة، ما يشير إلى عدم انتظام إمدادات الطاقة، وفقاً للشخص المطلع على الوضع والذي لم يكن مخولاً بالتعليق علناً وتحدث بشرط عدم الكشف عن هويته.

وأشارت رئيسة المجلس الوطني لسلامة النقل **جينيفر هومندي Jennifer Homendy** أن التحقيق سيركز على النظام الكهربائي للسفينة بشكل عام. وكانت قد واجهت السفينة مشاكل في التيار الكهربائي قبل لحظات من تحطمها، كما هو واضح في مقاطع الفيديو التي تظهر أنوارها تنطفئ وتعود لتضيء مرة أخرى.

كارثة بالتييمور تهدد ٧ جسور أخرى في أميركا

حدّدت الإدارة الفيدرالية للطرق السريعة (FHA) عدداً من الجسور الشهيرة التي تحتوي على «أجزاء حرجة للكسر»، وبذلك فإن ما لا يقل عن ٧ جسور ذات حجم ومدى مماثلين لجسر «فرانسيس سكوت كي» المنهار في بالتييمور، يجعلها عرضة لمأساة مستقبلية مماثلة.

أندرياس بيرغر رئيساً تنفيذياً لمجموعة SWISS RE

أعلنت شركة SWISS RE عن ترقية أندرياس بيرغر ANDREAS BERGER ليصبح الرئيس التنفيذي الجديد للمجموعة، اعتباراً من الأول من يوليو المقبل خلفاً لكريستيان مومفالر، الذي سيتنحى بعد ٢٥ عاماً من العمل في الشركة.

انضم بيرغر إلى SWISS RE في مارس ٢٠١٩ كرئيس تنفيذي لقسم حلول الشركات، وأصبح عضواً في اللجنة التنفيذية للمجموعة.

وقبل ذلك، شغل مناصب قيادية في مجموعة بوسطن الاستشارية، وغيرلينغ وأليانز، بما في ذلك توليه منصب الرئيس التنفيذي لشركة ALLIANZ CORPORATE & SPECIALTY SE (AGCS)، الوحدة الإقليمية في لندن عام ٢٠٠٩. وانضم عام ٢٠١١، إلى مجلس إدارة AGCS ليشغل منصب المدير التنفيذي للمناطق والسوق (أوروبا الوسطى والشرقية والبحر الأبيض المتوسط وأفريقيا وآسيا) كما تولى مسؤولية توزيع قنوات الوساطة العالمية لمجموعة ALLIANZ.



ANDREAS BERGER
SWISS RE

رفع دعاوى قضائية تافهة فقط لغرض مضايقة شركات التأمين

للمرة الثانية خلال ثلاثة أشهر، فُرضَ على محامي المدعين في هيوستن، إريك ديك Eric Dick، بتعويض شركة التأمين Standard Casualty أكثر من ١٠٠ ألف دولار بعدما رفع دعوى قضائية «تافهة لا أساس لها» ضدها «فقط لغرض المضايقة» "SOLELY FOR THE PURPOSE OF HARASSMENT". وقال قاضي محكمة مقاطعة غالفستون، Kerry Neves، في حكم مستعجل، إن الدعوى القضائية التي رفعها ديك ضد شركة Standard Casualty نيابة عن المدعين ستيفن وجاكين بيرنز قد تم رفعها بسوء نية، موضحاً أن ديك المالك لشركة المحاماة Dick Law Firm فشل في تقديم أي دليل مقبول على أن Standard انتهكت عقد الوثيقة المبرم مع عائلة بيرنز بسبب الأضرار التي زعم المدعون أنهم تكبدوها خلال عاصفة الشتاء Uri في عام ٢٠٢١.

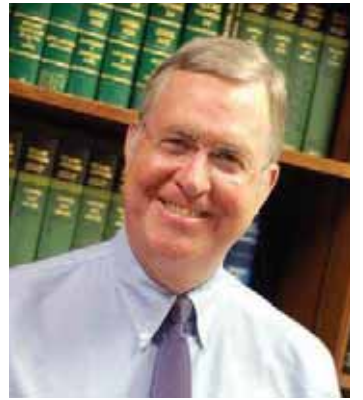
ويأتي الحكم بعد شهرين من فرض المحكمة المدنية في مقاطعة هاريس عقوبة قدرها ١٣٧ ألف دولار على ديك بسبب تصرفه بسوء نية لرفع دعوى قضائية «تافهة» و«لا أساس لها» ضد شركة التأمين نفسها. وقالت المحكمة إن ديك فشل في تقديم دليل على أن Standard تدين بالتغطية لمالك العقار المدعي.

وفي كلتا الحالتين، قام ديك بتعيين شهود خبراء للإدلاء بشهادتهم حول الخسارة والذين لم يكونوا على علم بأنهم قد تمت تسميتهم كخبراء أو الذين لم يقوموا بفحص الأضرار المزعومة.

وكانت عُيِّنَت Ana Nguyen، وهي خبيرة ضبط عامة مرخصة، كخبير في دعوى بيرنز القضائية. وشهدت نجوين بأنها لم تر أو توافق على تعيينها قط. وكتب القاضي نيفيز: «حتى تاريخ تصرفها، لم تكن تعرف حتى ما هي آرائها أو الأساس الذي ستعتمد عليه لدعم أي آراء».

ولم تقم نجوين بأعداد تقرير، بل فقط جدول بيانات Excel بالأشياء التي تعرضت للتلف جراء العاصفة. وطلبت نجوين من المدعين تقديم أي صور فوتوغرافية، لكنها لم تتلقها. وحتى أنهم لم يتمكنوا من تقديم إثبات الملكية المطلوب.

وكتبت المحكمة أن فشل المحامي في تقديم أدلة تدعم الإدعاءات هو دليل على أن «الدعوى منذ بدايتها كانت تافهة ولا أساس لها من الصحة، وتم رفعها فقط لغرض المضايقة».



Kerry Neves
قاضي محكمة مقاطعة جالفستون

قدرات إستيعابية أعلى خلال تجديداً ٢٠٢٤

أظهرت أسواق إعادة التأمين قدرات إستيعابية أعلى خلال موسم التجديداً ٢٠٢٤، وذلك بحسب تصريح للرئيس التنفيذي لشركة إعادة التأمين الفرنسية SCOR جان بول كونوسنتي Jean-Paul Conoscente، وهذا مكن الشركة من خفض حدود التغطيات في الاتفاقات غير النسبية وزيادة عمليات الإسناد النسبية proportional cession. وشهدت شركة سكور ارتفاعاً بنسبة ١٣,٦٪ في إجمالي دخل الأقساط المقدرة في تجديداً شهر يناير، حيث قامت بتعزيز رأسمالها وزيادة قدراتها الإستيعابية. وتمكنت سكور من تحسين جودة محفظتها بسبب موسم التجديداً.

ووفقاً لكونوسنتي، كان هناك المزيد من المعروض من القدرات الإستيعابية خلال موسم التجديداً، معتقداً أن الشركات المسندة كانت أكثر إستيعاباً فيما يتعلق بكل من الحد الأدنى الذي تبدأ عنده وثيقة التأمين في توفير التغطية لأي خسارة محتملة وهو ما يعرف بـ attachment point، والمخاطر التي تمت تغطيتها، مؤكداً أنه خلال العام الماضي، كانت الشركات المسندة تقدم الدعم فقط خلال ذروة المخاطر، ولكن هذا العام كان الأمر أسهل قليلاً، حيث تمكنت الشركة من تعزيز قدراتها الإستيعابية بميزانية ثابتة تقريباً.



Jean-Paul Conoscente
SCOR

IT'S NOT THAT YOU
DID WELL
IT'S HOW YOU CAN
DO BETTER



- A COMMITMENT TO EXCELLENCE -

More companies are choosing Assist America to augment their benefits packages than ever before. With our extensive global network and over three decades of experience, Assist America is the best service provider to trust with your travel assistance needs.

CONTACT US TODAY

jbreiss@assistamerica.com | +961 70 868 648

ssayegh@assistamerica.com | +961 76 555 859

Liberty Mutual تكشف عن قسم جديد للتأمين الدولي بقيادة فيل هوبز



ELIE BOU CHAAYA



MICHAEL ABDALLAH



DEFNE TURKES



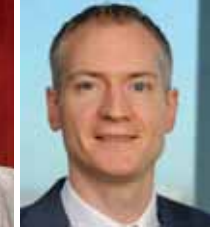
LUIS PRATO



MATTHEW JACKSON



NEETI BHALLA JOHNSON



PHIL HOBBS

DEFNE TURKES، الذي يشغل حالياً منصب رئيس أسواق التجزئة الآسيوية، رئيساً للعمليات في LII. وأكدت شركة Liberty Mutual Insurance أيضاً أن مايك عبد الله، الذي مهد الطريق لتأسيس أعمال LSM في منطقة آسيا والمحيط الهادئ منذ ٢٥ عاماً، سيستمر في العمل في منصبه القيادي الحالي.

كما أن إيلي بو شعيا الذي أسس مكاتب الشركة في مركز دبي المالي وطورها سيبقى في مركزه رئيساً لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لإكمال المسيرة الناجحة. وعلقت نيتي بهالاجونسون رئيسة حلول المخاطر العالمية: «في بيئة تتميز بالتغيير المتسارع والتقلبات العالية، طموحنا هو أن نكون شريكاً موثقاً به يدرك المخاطر، وليس يتجنب المخاطرة. نحن ملتزمون بالاستثمار في مواهبنا وقدراتنا ونموذج التشغيل لدينا لتمكيننا من تقديم أعمال متكاملة، متجذرة في ضمان التميز والخبرة في مجال المخاطر مع تقديم خدمة وقيمة استثنائية لعملائنا وشركاء الوساطة على مستوى العالم. إن إعلانات اليوم هي الخطوة في رحلة التحول التي تمتد لسنوات عدة لبناء شركة (إعادة) تأمين المستقبل».

وقال هوبز: «مع تشكيل LII، نرى إمكانات كبيرة للنمو في الأسواق العالمية البارزة وفرصة للجمع بين فهمنا التجاري والتجزئة القوي في منطقة آسيا والمحيط الهادئ. ومن المتوقع أن تصبح هذه المنطقة واحدة من أكبر أسواق التأمين على الممتلكات والحوادث في العالم في السنوات القادمة، مدفوعة بالاتجاهات الديموغرافية المواتية والاستثمارات المستمرة في البنية التحتية وزيادة انتشار التأمين».

أعلنت شركة Liberty Mutual Insurance أنها شكلت قسماً جديداً لأعمال التأمين الدولي، بقيادة فيل هوبز PHIL HOBBS، الذي يشغل منصب الرئيس والمدير العام لشركة Liberty Specialty Markets. القسم الجديد، الذي يطلق عليه اسم Liberty International Insurance (LII)، هو توحيد قسمي أعمال في آسيا.

سيتم تعيين هوبز في منصب رئيس LII وسيواصل تقديم تقاريره إلى NEETI BHALLA JOHNSON. يأتي ذلك في الوقت الذي أعلنت فيه الشركة عن سلسلة من التحديثات الإستراتيجية في التحول المستمر لحلول المخاطر العالمية (GRS)، وعمليات إعادة التأمين التجارية العالمية والمتخصصة وعمليات التأمين الدولية. وتهدف هذه التغييرات إلى تعزيز تواجد الشركة في الأسواق العالمية الرئيسية، بما في ذلك منطقة آسيا والمحيط الهادئ.

تجمع عملية إعادة الهيكلة الرئيسية هذه بين وحدتي أعمال في آسيا، LSM وأسواق التجزئة الآسيوية، والتي تم إعدادها لإنشاء استراتيجية موحدة في المنطقة.

كما تم التأكيد أيضاً على تعيين ماثيو جاكسون MATTHEW JACKSON، الذي يشغل حالياً منصب رئيس قسم آسيا لشركة LSM، رئيساً لشركة LII في منطقة آسيا والمحيط الهادئ..

وفي الوقت نفسه، ستستمر قيادة المناطق الأخرى لـ LII بواسطة: خاديجا سينز KADIDJA SINZ، رئيس أوروبا، مانويل مورينو MANUEL MORENO، رئيس أميركا اللاتينية، ولويس براتو LUIS PRATO، رئيس المملكة المتحدة ومنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. سيستمر كل من سينز ومورينو وبراتو في تقديم تقاريرهم إلى هوبز. بالإضافة إلى ذلك، سيتم تعيين ديفني توركس



استمرارنا في تقديم أفضل خدمات التأمين هو التزامنا الثابت

هاتف : +973 80008777 | www.gighbh.com

الشركة البحرينية الكويتية للتأمين
BAHRAIN KUWAIT INSURANCE CO.

GIG 
BAHRAIN

وفد رفيع المستوى من GIG يشارك في الجمعية العامة السنوية لشركة FAIRFAX



شارك وفد من مجموعة الخليج للتأمين GIG، في الجمعية العامة السنوية لشركة فيرفاكس المالية FAIRFAX للإفصاح عن البيانات المالية للمساهمين والتي انعقدت في ١١ أبريل ٢٠٢٤ في تورونتو، كندا. ولا شك أن النجاح الذي حققته مجموعة GIG، ومكانتها المميزة في كل الأسواق التي تعمل فيها حضّ شركة FAIRFAX العالمية على المساهمة فيها والإستفادة من إمكانات النمو الهائلة في المنطقة. وتتطلع GIG عضو FAIRFAX إلى المضي قدماً في تقديم أرقى الخدمات وحلول التأمين المبتكرة والرقمية لعملائها.

علي الهندال رئيساً تنفيذياً لشركة الخليج للتأمين - الكويت



علي الهندال



طارق الصحاف



خالد الحسن

أعلنت مجموعة الخليج للتأمين GIG، عن تعيين علي الهندال رئيساً تنفيذياً في مجموعة الخليج للتأمين (الكويت)، وذلك خلفاً للرئيس التنفيذي السابق طارق الصحاف الذي أبدى رغبته في التقاعد من المناصب التنفيذية بعدما تولى هذا المنصب منذ العام ٢٠١٥ وعمل في المجموعة لأكثر من أربعة عقود.

وفي المناسبة، شكر الرئيس التنفيذي للمجموعة خالد سعود الحسن السيد طارق الصحاف على «تفانيه خلال مسيرة تتجاوز ٤٥ عاماً في مجموعة الخليج للتأمين، حيث تدرّج فيها بالمناصب الفنية والإدارية، وآخرها منصب الرئيس التنفيذي حيث ساهم في قيادة أعمالنا في دولة الكويت، ونجح في تحقيق أهداف المجموعة واستراتيجياتها، وسيواصل عطاءه للمجموعة من خلال عضوية مجالس الإدارة في عدد من شركات المجموعة خلال السنوات المقبلة».

وأكد الحسن ثقة مجلس الإدارة في قدرة الرئيس التنفيذي المعين على تولي دفة قيادة مجموعة الخليج للتأمين (الكويت) خلال السنوات المقبلة وتعزيز نمو المجموعة، إذ كان له دور فعال في نجاح إستراتيجياتها، خلال توليه مناصب تنفيذية في السنوات الماضية، وأعرب عن فخر المجموعة بأن يكون تعيين الرئيس التنفيذي جزءاً من جني ثمار إستراتيجيتها لتدريب العناصر الوطنية وتأهيلهم. وانضم علي الهندال إلى مجموعة الخليج للتأمين في الكويت عام ٢٠٠٥، حيث تدرّج في عدد من المناصب الإدارية وآخرها كنائب للرئيس التنفيذي منذ العام ٢٠١٧ قبل توليه منصب الرئيس التنفيذي اليوم.

عبد الرحمن المصلي مديراً تنفيذياً للتسويق في GIG - البحرين



ضمن السياسة التي تنتهجها الشركة البحرينية الكويتية للتأمين GIG - BAHRAIN في دعم وتطوير الكوادر الوطنية وتعزيز كفاءاتها بإستقطابها للكوادر ذوي الخبرة، وفي إطار سلسلة الترقيات التي قامت بها على مستوى الإدارة التنفيذية، تمّت ترقية السيد عبد الرحمن المصلي إلى منصب المدير التنفيذي لقسم التسويق. وتعكس هذه الترقيات التزام الشركة بتنمية المواهب المحلية وإعدادها للأدوار القيادية الرئيسية، كما تتماشى مع سياسة الشركة، و«رؤية البحرين ٢٠٣٠» لتمكين القدرات الوطنية. ويتمتع السيد المصلي بخبرة واسعة في مجال صناعة التأمين، إذ شغل مناصب قيادية في عدة شركات تأمين قبل انضمامه إلى الشركة.



UIB



A world of insurance opportunities...

We are here to assist with effective solutions for complex or specialist risks in all major insurance disciplines, including:

AVIATION



CONSTRUCTION



CRISIS
MANAGEMENT



CYBER, MEDIA &
TECHNOLOGY



ENERGY & POWER



MARINE



SPECIALTY LINES



TREATY



Innovation *Through* Expertise

UIB clients benefit from a dedicated and exceptional team of specialists who can provide global insurance and reinsurance solutions supported by personal drive and focus, for which UIB has established an outstanding reputation.

United Insurance Brokers
www.uibgroup.com

Broker at **LLOYDS**

United Insurance Brokers Limited is a Lloyd's Broker regulated by the FCA
United Insurance Brokers (DIFC) Limited is regulated by the DFSA
UIB Asia Reinsurance Brokers Pte Limited is regulated by the SFA
UIB Miami is regulated by the State of Delaware

«التأمين العربية» - الأردن تعتمد خدمات «بلادور» الإلكترونية



أعلنت شركة «التأمين العربية - الأردن» (AICJ) وشركة «بلادور» BALADOR توقيع اتفاقية تقديم خدمات منصة «بلادور» الإلكترونية، بهدف تحسين التجربة المتكاملة للعملاء وتقديم خدمات تأمين مبتكرة. تندرج هذه الشراكة ضمن التزام الجانبين بتقديم خدمات عالية الجودة، لتلبية احتياجات العملاء في مجال التأمين والخدمات المرتبطة به. ويتوقع أن تتيح هذه الشراكة للأفراد والشركات، الاستفادة من تجربة تأمين سلسة وموثوقة عبر منصة «بلادور» المبتكرة. واعتبر السيد باسم حدادين المدير العام لشركة «التأمين العربية» - الأردن أن هذه الشراكة ستساهم في توفير تجربة تأمينية متميزة للعملاء من خلال توفير خيارات متعددة وتقنيات مبتكرة، بهدف التخفيف والتسريع من الإجراءات لعملائنا. وأشار السيد حسام القاضي الرئيس التنفيذي للقسم التجاري لشركة «بلادور» إلى أن هذه الشراكة «تأتي في إطار رؤية الشركة لتسهيل حياة الناس وتحسين تجاربهم»، مؤكداً أن منصة «بلادور» ستساهم في شكل فعال في تحقيق هذه الأهداف. وتمنّى الطرفان أن تكون هذه الشراكة البداية لسلسلة من المبادرات المشتركة الهادفة إلى تحسين تجربة العملاء وتقديم الحلول التأمينية الرائدة في السوق.

منتج التأمين الزراعي الأول في مصر لحماية القطاع وتعزيز دوره



مصطفى أبو العزم

اعتمدت الهيئة العامة للرقابة المالية في مصر، منتج التأمين الزراعي الأول من نوعه للجمعية المصرية للتأمين التعاوني، تنفيذاً لاستراتيجية التأمين المستدام التي تركز في أحد بنودها على تعزيز دور القطاع الزراعي وإدارة الأخطار التي تواجهه. وأوضح مصطفى أبو العزم العضو المنتدب للجمعية المصرية للتأمين التعاوني، أن «لوثيقة تأمين المحاصيل الزراعية مزاي كثيرة، أبرزها خفض قيمة الخسائر المادية التي يتكبدها المزارع من خلال تحمل تكاليف الزراعة لهذه المحاصيل ما يحفزهم على زراعة محاصيل جديدة وآليات زراعة حديثة متطورة». وقال «ستساهم هذه الوثيقة في منح المزارع القدرة على تحمل مخاطر أكبر والحصول دائماً على دخل ثابت يؤدي إلى استقرار أحواله المادية وتحسين إدارة المخاطر الناتجة عن الظروف الطبيعية».

الكويت للتأمين: ارتفاع الأرباح والأقساط وتوسع خارجي



سامي شريف

حققت شركة الكويت للتأمين ربح إجمالي بلغ ١٣,٤ مليون دينار (٤٣,٥ مليون دولار) خلال العام ٢٠٢٣، مقابل ١٢,٤ مليون دينار (٤٠,١ مليون دولار) خلال العام ٢٠٢٢. وبلغت أرباحها الصافية ٣٩,٣ مليون دولار. وارتفع إجمالي الأقساط التي تم الاكتتاب بها بنسبة ٢٢,٦٪ إلى ٢٠١ مليون دولار. بلغت الأقساط

المكتسبة ١٧٥ مليون دولار بزيادة نسبتها ٦,١٪.

وفي هذا السياق، قال الرئيس التنفيذي للشركة سامي شريف: «لقد حققنا تلك النتائج حرصاً منا على الوفاء بالتزاماتنا تجاه المساهمين والعملاء، وما زلنا نواصل سياسة متحفظة مع استمرار نجاحنا في إدارة التحديات التي تواجهنا، بالإضافة إلى تنوع المنتجات والخدمات التي نوفرها للعملاء، حيث قامت شركة الكويت للتأمين بالاستحواذ على ٨١,٥٪ من الشركة الوطنية للتأمين التكافلي خلال الربع الرابع من عام ٢٠٢٣ لتكون ذراع الشركة في مجال التأمين الإسلامي». وأضاف شريف أنه إلى جانب الأرباح والمبيعات، فقد حفل العام ٢٠٢٣ بالإنجازات حيث تم تثبيت التصنيف الائتماني لشركتنا من وكالتي AM BEST و MOODYS عند A- و A3 على التوالي مع نظرة مستقبلية مستقرة كذلك أخذنا خطوات عملية نحو التوسع الجغرافي خارج الكويت.

الكويت للتأمين: «زينة وخزينة» أول تأمين حياة مرتبط

بسعر أونصة الذهب

كشفت شركة الكويت للتأمين عن تحقيق حملة واثق التأمين على الحياة «زينة وخزينة» ارتفاعاً بمبلغ الحماية التأمينية، وذلك لارتباطها بأسعار الذهب، حيث تعد أول تأمين حياة في الكويت يربط مبلغ التأمين بسعر أونصة الذهب لتقليل تأثير التضخم، وذلك من خلال موازنة مبلغ الحماية التأمينية مع سعر أونصة الذهب، ما يتيح لحاملي الوثيقة حماية أنفسهم من التضخم. وأوضحت الشركة في بيان صحفي، أن تأمينات الحياة المرتبطة بأسعار أونصة الذهب لها مميزات عديدة لحاملي الوثيقة، مثل زيادة في مبلغ تغطيتهم عندما يرتفع سعر الذهب، هذا يضمن أنه في حالات عدم الاستقرار الاقتصادي أو عند التضخم، يمكن لحاملي الوثيقة الاطمئنان بأن تغطيتهم ستتكيف مع التكاليف المعيشية المستقبلية.

فعلى سبيل المثال، إذا ارتفع سعر أونصة الذهب سيرتفع معها مبلغ الحماية التأمينية، أما في حال انخفاض سعر أونصة الذهب عما كان عليه بتاريخ التعاقد، فتضمن لك شركة الكويت للتأمين ألا يقل مبلغ الحماية التأمينية عما كان عليه بتاريخ التعاقد.

Unlocking synergies, achieving excellence.

We believe that true success is built on strong partnerships. Through close collaboration with our clients, we understand their unique needs and challenges, allowing us to provide tailored reinsurance solutions that drive growth and mitigate risk. Drawing on over 15 years of professional experience and expansive presence across geographies including Asia, Middle East, Africa, CEE & CIS countries, we look to collectively create a future of stability, security and shared success.

دبي الوطنية للتأمين في يوم زايد للعمل الإنساني



شاركت دبي الوطنية للتأمين في فعالية «الحب والولاء لزايد العطاء» التي نُظمت في مناسبة يوم زايد للعمل الإنساني. وكانت هذه المناسبة شهادة على روح الوحدة والتراحم داخل مجتمعنا، حيث التقينا لدعم وتمكين أطفالنا من ذوي الهمم والتوحد لمركز الطارق للتأهيل والتوحد.

وتعاون مع شرطة دبي



كما تعاونت دبي الوطنية للتأمين مع شرطة دبي لتوزيع وجبات الإفطار على السائقين خلال شهر رمضان. وأكدت أن هدفنا الأساسي هو نشر السلام وتعزيز اللطف والخير، ليس فقط خلال شهر رمضان ولكن على مدار العام.

«سنلام» تطور نموذجاً جديداً للتعويض



كشف يحيى شرايبي المدير العام لـ «سنلام» SANLAM للتأمينات المغرب، عن طبيعة تعامل الشركة مع تأثير التضخم على كلفة التعويضات بالنسبة إلى منتج التأمين على السيارات. إذ أكد تطوير نموذج جديد للتعويض، يقوم على التنسيق بين «سنلام» وشركائها من أرباب ورش تصليح السيارات، بهدف التركيز على تصليح الأضرار أكثر من استبدال قطع الغيار وأجزاء السيارات، وبالتالي تقليص تكاليف التعويض. وأعلن شرايبي أن الشركة تمكنت من رفع قيمة أرباحها إلى ٣٩٦ مليون درهم خلال العام الماضي بزيادة نسبتها ٧,١٪.

«مصر تكافل» تتعاقد مع GLOBEMED لإدارة خدمات التأمين الطبي



حامد محمود
مصر للتأمين التكافلي



جاء معوض
GLOBEMED

تعاقدت شركة مصر للتأمين التكافلي (ممتلكات ومسؤوليات) مع «جلوب ميد» GLOBEMED للرعاية الصحية لإدارة خدمات التأمين الطبي. وأعتبر حامد محمود رئيس قطاع الشؤون الفنية في شركة «مصر للتأمين التكافلي» أن شركات الرعاية الصحية العاملة بنظام الطرف الثالث «TPA» لصالح شركات التأمين تدير الشبكة الطبية، وكذلك النفقات، وتنظيم العلاقة بين شركات التأمين ومقدمي الخدمات، مثل المستشفيات ومعامل التحاليل، ومراكز الأشعة، وغيرها، إلى جانب تقديم الخدمة والرعاية الصحية للملاء على مدار الساعة يومياً. وأضاف: «تساعد شركات الرعاية الصحية في خفض حجم النفقات، وتكاليف التأمين الطبي»، معتبراً أن تحقيق شركات التأمين هامش ربح في النشاط ذاته مرهون بعملية الاكتتاب الجيد والتسعير السليم للبرامج الطبية، إلى جانب دور شركة إدارة الخدمات الطبية في ترشيد النفقات والتحكم في الاستهلاك والحد من حالات سوء الاستخدام.

زيادة رأسمال الصقر للتأمين التعاوني ١٦٠ مليون ريال



د. ياسر الحربي

أعلنت هيئة السوق المالية صدور قرارها المتضمن الموافقة على طلب شركة الصقر للتأمين التعاوني زيادة رأسمالها، عن طريق طرح أسهم حقوق أولوية بقيمة ١٦٠ مليون ريال على أن تكون الأحقية للمساهمين المقيدين في سجل مساهمي المصدر لدى مركز الإيداع في نهاية ثاني يوم تداول يلي تاريخ انعقاد الجمعية العامة غير العادية التي قررت زيادة رأس المال عن طريق طرح أسهم حقوق أولوية الذي سوف يحدّد مجلس إدارة الشركة تاريخه في وقت لاحق.

الموافقة على طلب شركة الاتحاد للتأمين زيادة رأسمالها إلى ٥٠٠ مليون ريال

وافقت هيئة السوق المالية على طلب شركة الاتحاد للتأمين التعاوني زيادة رأسمالها من ٤٥٠ مليون ريال سعودي إلى ٥٠٠ مليون ريال، على أن تسدّد قيمة الزيادة في رأس المال عن طريق تحويل مبلغ ٥٠ مليون ريال من بند «الأرباح المبقاة».

20 Years

غلوبميد
GlobeMed
السعودية
Saudi



Surrounding You with Care for 20 Years & Beyond.



Over the past two decades, we have embarked on a journey marked by unwavering dedication to redefining the healthcare benefits management in the Kingdom of Saudi Arabia. Today, we eagerly anticipate a future filled with a steadfast commitment to ensuring the well-being of our community.

٢٠ مليون ريال أرباح بروج للتأمين



بدر الغنيم

سجلت شركة بروج للتأمين التعاوني BURUJ، صافي ربح بعد الزكاة العائد للمساهمين بـ ٢٠ مليون ريال نهاية العام ٢٠٢٣ مقابل خسائر ٢٩ مليون ريال في العام ٢٠٢٢. وارتفع صافي أرباح نتائج الاستثمار بنسبة ٤٤,٥٪ إلى ٢٨,٦ مليون ريال. كما بلغ إجمالي إيرادات التأمين ٣٧٣,٤ مليون ريال.

وبلغ حجم الأقساط المكتسبة ٣٦,١ مليون ريال سعودي وارتفع إجمالي حقوق المساهمين بنسبة ٥,٧٢٪ إلى ٤١,٣٨ مليون ريال سعودي.

علماً أن الشركة طبقت المعيار الدولي للتقرير المالي ١٧ (عقود التأمين) والمعيار الدولي للتقرير المالي ٩ (الأدوات المالية)، وفقاً للمعايير المعتمدة في المملكة العربية السعودية.

AM BEST تصنف «قناة السويس للتأمين» B- مقبول



محمد حسن فرغلي

تُصنّف AM BEST تصنيف القوة المالية لشركة قناة السويس للتأمين عند B- (مقبول)، وكذلك التصنيف الائتماني الطويل الأجل للشركة عند bb- (مقبول). وأكدت تصنيف المقياس الوطني المحلي (NSR) للشركة عند aa.EG (متفوق). وأوضحت المؤسسة في تقرير على موقعها الإلكتروني،

أن هذه التصنيفات تعكس قوة الميزانية العمومية لشركة قناة السويس للتأمين، والتي تقيّمها AM BEST بأنها قوية، إضافة إلى أدائها التشغيلي المناسب.

وأوضحت أن قوة الميزانية العمومية للشركة «ترتكز على رسملتها المعدلة بحسب المخاطر عند مستوى قوي جداً».

ندوة «صناعة التأمين وتعزيز الاقتصاد» في ليبيا

وأثنى المدير العام للهيئة السيد أحمد عبد الحفيظ الديب، على فكرة الندوة، مؤكداً أهمية التعاون المشترك والاستفادة من البرامج والخبرات لدى المراكز البحثية المتخصصة لدعم مشاريع الهيئة الرامية إلى تقييم أداء أدوات التأمين، والتأكد من مدى التزامها بأحكام القانون رقم (٣) لسنة ٢٠٠٥ في شأن الإشراف



والرقابة على لائحته التنفيذية، وفق أفضل البرامج والممارسات العلمية والبحثية في هذا المجال، خصوصاً في ما يتعلق بتحديد أسعار وثائق التأمين، ومدى توافقها مع نسب المخاطر التي تتحملها للحد من مشاكل التلاعب وحرق الأسعار، التي يعاني منها سوق التأمين المحلي لضمان تحقيق الحماية القصوى لحقوق حاملي الوثائق والمستفيدين منها، وبما يحقق الأهداف الاقتصادية والاجتماعية المرجوة من النشاط التأميني.

عُقد الاجتماع التقابلي الأول وعبر تقنية الزوم، بين هيئة الإشراف على التأمين والمركز الليبي للبحوث الاقتصادية في حضور الأمين العام للاتحاد الليبي للتأمين السيد علي عمار الرقيعي والمدير العام للمركز الليبي للبحوث والدراسات الإكتوارية الدكتور عبد الغفار المنفي، وشارك فيه مدير عام الهيئة ونائبه

وعدد من مديري الإدارات والمكاتب والمستشارين والخبراء من الجانبين.

ركّز الاجتماع على مناقشة محاور الندوة التي يعتزم المركز الليبي للبحوث الاقتصادية تنظيمها بعنوان «صناعة التأمين وتعزيز الاقتصاد» (واقع وآفاق). وعُرضت خلاله أهداف الندوة والمحاور المقترحة، وكيفية الوصول إلى توصيات تساهم في تعزيز الاقتصاد الوطني ودعمه.



Joseph Zakhour & Co.
Insurance And Reinsurance Brokers
and Consultants

COMMERCIAL REGISTER : 4487
M.O.F REGISTRATION: 1754
BROKER LICENSE N°. 90 - DATED 25 APRIL, 1998

Rmeil - Mar Mikhael - Liberty Building
Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306
Fax: +961.1.561867
P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon
Email: zakhour@zakhourco.com
www.zakhourco.com

CORRESPONDENTS FOR
MARSH



CROSSING OVER RISK, **BUILDING** **BRIDGES TO** **SECURITY**



cope

تمديد تغطية منتج التأمين الهندسي بين «المتحدة للتأمين» و«بن لادن المحدودة»



محمد البصراوي

أعلنت الشركة المتحدة للتأمين التعاوني توقيع عقد مع مجموعة بن لادن السعودية المحدودة لتمديد وثيقة تغطية تأمينية لمنتج التأمين الهندسي. وأفادت الشركة بأن قيمة العقد تزيد على ٢٥٪ من إيرادات التأمين الإجمالي وفقاً للقوائم المالية المدققة لعام ٢٠٢٣.

وتمتد فترة العقد سنة وتسعة أشهر اعتباراً من الأول من إبريل، تتضمن تمديد تغطية تأمينية لمنتج كل أخطار

المقاولين لمشروع توسيع خادم الحرمين الشريفين للحرم المكي. وتتوقع «المتحدة»، أن يكون للعقد تأثير إيجابي على نتائجها المالية لهذه السنة وعام ٢٠٢٥.

وهبة تماري عضواً في مجلس إدارة التأمين العربية التعاونية



قرّر مجلس إدارة شركة التأمين العربية التعاونية تعيين وهبة عبدالله تماري عضواً في مجلس الإدارة، لشغل المنصب الشاغر في المجلس. ويمتلك وهبة تماري أكثر من ٣٥ عاماً من الخبرة العملية في مجالات التأمين والبنوك وإدارة الثروات والعقارات.

«العين الأهلية للتأمين» تقر توزيع ٢٠٪ أرباحاً نقدية على المساهمين



أقرت الجمعية العمومية لشركة العين الأهلية للتأمين، توزيع أرباح نقدية بنسبة ٢٠٪ من رأس المال حيث حققت الشركة أداءً قوياً ونمواً في الأعمال.

وقال محمد جوعان راشد البادي الظاهري رئيس مجلس الإدارة خلال اجتماع الجمعية العمومية للشركة: «في ظل التحديات الاقتصادية العالمية، تظهر دولة الإمارات العربية المتحدة مرونة مع وجود مبادرات استراتيجية لتعزيز النمو في الاقتصاد، حيث يؤكد مصرف الإمارات العربية المتحدة المركزي على التفاؤل في استمرار النمو الاقتصادي في الدولة من خلال السياسات الاستباقية والتركيز على آفاق الاقتصاد الوطني الذي رفع توقعات النمو الإجمالي إلى ٥,٧٪ للعام ٢٠٢٤ من التوقع السابق البالغ ٤,٣٪».

وأكد الظاهري أن قطاع التأمين قد شهد نمواً كبيراً مقارنة بالعام الماضي آملاً المزيد من النمو في السنوات المقبلة.

«موديز»: الأمطار غير المسبوبة قد تضغط على قطاع التأمين في الإمارات

هطول الأمطار غير المسبوبة في الإمارات سيؤدي إلى مطالبات تأمينية كبيرة ناجمة عن وثائق تأمين الممتلكات والسيارات وتوقف الأعمال، ما قد يضغط على أرباح شركات التأمين، بحسب ما توقعت وكالة «موديز».

محمد علي لوند، كبير المحللين في الوكالة قال في التقرير، إنه على الرغم من تحسن ربحية هذا القطاع ببطء، إلا أن هذه الفيضانات قد تؤدي إلى إعادة الضغط على الأرباح، خاصة بالنسبة لشركات التأمين الصغيرة ومتوسطة الحجم التي كافحت من أجل تحقيق أرباح الاكتتاب. ولكنه نبّه إلى أن شركات التأمين المحلية «تميل لأن تكون مستخدماً كثيفاً لخدمات إعادة التأمين، ما سيساعد على تخفيف خسائرها في هذه الحالة، ولكنه يضغط صعودياً على أسعار إعادة التأمين عند التجديدات القادمة».

لا يزال حجم الضرر غير واضح، بالتالي من الصعب تقييم الأثر الاقتصادي لهذه العاصفة، وبالتالي تأثر شركات التأمين.

وفي هذا السياق، أصدر رئيس البلاد الشيخ محمد بن زايد آل نهيان تعليماته للسلطات لبدء التقييم على مستوى الدولة والحد من الأضرار قدر الإمكان وتقديم الدعم اللازم إلى جميع الأسر المتضررة.

وصل حجم سوق التأمين في الإمارات إلى ١٤,١ مليار دولار في ٢٠٢٣.





FAIR Oil & Energy Insurance Syndicate



A **FAIR**
Reinsurer
with **POWER**
and **ENERGY**

Capacity

Sizeable underwriting capacity for Oil & Energy related business and Nuclear Energy.

Geographical Scope

Risks and their interests worldwide located in:

Africa

Asia

Europe (For Nuclear Energy risks only)

Acceptance Scope

Business offered by Members, Non-Members, Brokers and all other insurers and reinsurers.

Underwriting Scope

The Syndicate underwrites on Facultative basis; Oil & Energy related business including but not limited to:

- Energy: Onshore and Offshore
- Power Plants
- Renewable Energy
- Energy related Constructions
- Nuclear Risks including Radioactive Contamination
- Operators Extra Expenses (Cost of Well Control/Re-drilling Expenses/Seepage and Pollution)
- Business Interruption when written in conjunction with other classes
- Liability when written in conjunction with other classes
- Energy package policies

A.M.Best Rating

On 21.4.2023 A.M.Best reaffirmed the Syndicate the following ratings:

Financial Strength Rating (FSR) B+ (Good) with stable outlook.
Issuer Credit Rating (ICR) bbb- with stable outlook

"The ratings reflect the Syndicate's balance sheet strength, which A.M.Best assesses as strong, as well as its adequate operating performance, neutral business profile and appropriate enterprise risk management." – A.M.Best.

FAIR Oil & Energy Insurance Syndicate is proud to be the first entity of its kind to be rated by a reputable international rating agency.



Incorporated in the Kingdom of Bahrain by Law Decree 7/1999

Managed by



TRUST RE

T: +973 17 517 176 | F: +973 17 533 789
Trust Tower, Building 125, Road 1702, Diplomatic Area 317, Manama
P. O. Box 10844, Manama, Kingdom of Bahrain
foeis@foeis.com | www.foeis.com

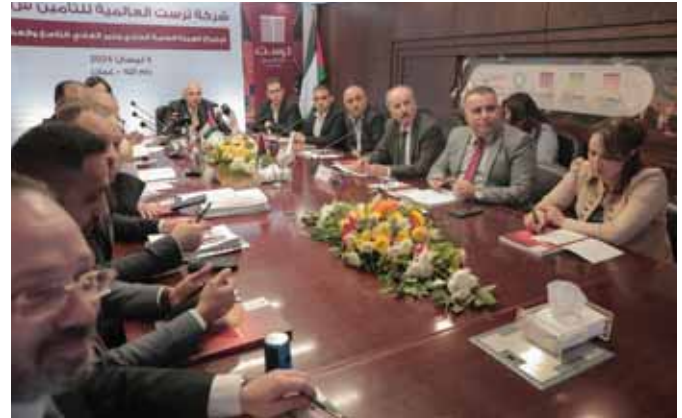


website



e-brochure

أرباح ترست العالمية ٣,٥ مليون دولار وإيرادات التأمين ١٢٥ مليوناً الشعب الفلسطيني مستمر في بناء وطنه رغم التحديات والصعوبات الناتجة عن إجراءات الاحتلال



عقدت الهيئة العامة لمجموعة ترست العالمية للتأمين TRUST INT'L - فلسطين، اجتماعها السنوي العادي وغير العادي ٢٠٢٣، واستعرضت خلاله النتائج المالية للمجموعة وأرباحها السنوية والتي بلغت نحو ٣,٥ مليون دولار، كما قررت توزيع ١٠٪ من الرأس المال الاسمي على المساهمين، بمبلغ (١,٦٥ مليون دولار).

ورغم الظروف الصعبة التي تعيشها فلسطين، تميّزت ترست العالمية للتأمين هذا العام بأنها أول شركة في فلسطين تقدم بياناتها المالية للإدارة العامة للتأمين وفق معيار ١٧، ومن أولى الشركات التي التزمت بتعديل النظام الداخلي وعقد التأسيس.

ووفق البيانات المالية للمجموعة، فقد بلغ إجمالي حقوق المساهمين ٥٩,٥ مليون دولار وإجمالي التعويضات المدفوعة ٨١,٧ مليون دولار، وإيرادات التأمين ١٢٥ مليون دولار ورأس مال الشركة المدفوع ١٦,٥ مليون دولار.

وأكد الرئيس التنفيذي لمجموعة ترست العالمية للتأمين-فلسطين، السيد أنور الشنطي، «كانت النتائج جيدة نوعاً ما هذا العام، مقارنة بالعام الماضي، بالرغم من الأوضاع السياسية والاقتصادية الصعبة، كما تم اعتماد البيانات المالية وكافة المخصصات».

وأضاف أن: «معيار ١٧ جاء بدلاً من معيار ٤، وبدأ تطبيقه في فلسطين العام الماضي، ويعني إعادة تبويب وتصنيف البيانات المالية لتعكس الحقائق والمعلومات المالية، والمصاريف، بطريقة علمية ومهنية ناتجة عن تجارب العالم في هذا المجال».

وأكد أن الشعب الفلسطيني مستمر في بناء وطنه رغم التحديات والصعوبات الناتجة عن إجراءات الاحتلال.

وخلال اجتماع الهيئة العامة للمجموعة، قال مدير عام الإدارة العامة للتأمين في هيئة سوق رأس المال، السيد أيمن صباح، إن «شركة ترست للتأمين تخطت أزمة معيار ١٧، حيث قدرت مبكراً الآثار المتوقعة، ولم تتفاجأ وقامت بأخذ الأثر وعكسه في بياناتها المالية».

A REINSURER
OF **EXCELLENCE**

50
Years
Anniversary

ARAB REINSURANCE COMPANY S.A.L

📍 Arab Re Building - Maarad Street - Beirut / P.O.Box: 11 9060

☎ (961-1) 989500 ✉ arabre@arabre.com 🌐 arabre.com

روبرت علي رئيساً تنفيذياً للعمليات في Active Re

على العديد من المؤهلات المهنية، بما في ذلك ACII و ARM و ILS.

وتعليقاً على الترقية، صرّح الرئيس التنفيذي للشركة السيد



Ramon Martinez Carrera

رامون مارتينيز كاريرا

Ramon Martinez Carrera قائلاً: «إننا نعرب عن تقديرنا العميق لروبرت على مساهماته التي لا تقدر بثمن خلال فترة عمله مع الشركة. ولدينا ثقة كاملة في قدرته على التفوق في دوره الجديد».

ومن خلال منصبه الجديد، سيواصل روبرت العمل في إقامة تحالفات استراتيجية مع الـ MGAs عبر مختلف المناطق وخطوط الأعمال، وسيقدم تقاريره مباشرة إلى الرئيس التنفيذي.

عُيّن السيد روبرت علي ROBERT ALI في منصب الرئيس التنفيذي للعمليات COO في شركة Active Re، اعتباراً من ٤ أبريل الجاري ٢٠٢٤.



ROBERT ALI

ويتمتع روبرت علي

بسجل حافل من النجاحات

ومسيرة مهنية تمتد لأكثر من ١٥ عاماً في سوق إعادة التأمين، وكان قد انضم إلى Active Re في عام ٢٠١٩ كنائب للرئيس التنفيذي للعمليات. وطوال فترة عمله، كان له دور أساسي في دفع نمو الشركة ونجاحها من خلال مهاراته القيادية ورؤيته الإستراتيجية. وهو حاصل على درجة الماجستير في التأمين وإدارة المخاطر من كلية كاس CASS للأعمال في لندن، إلى جانب درجة الماجستير في إدارة الأعمال (المالية) من جامعة هيريوت وات HERIOT-WATT في اسكتلندا، كما حصل أيضاً

Active Re تشارك في فعاليات ICISA



Erik Feigelson Johansson

وفي سياق منفصل، شاركت Active Re في الإجتماع الذي عقدته الرابطة الدولية للتأمين الائتماني وسندات الضمان (ICISA) في مدينة بورتو، البرتغال، حيث اجتمع أعضاء الرابطة لمعالجة التحديات والفرص التي يواجهها القطاع في بيئة عالمية متغيرة ديناميكياً. وتتألف ICISA من شركات التأمين الائتماني المهمة وسندات الضمان في جميع أنحاء العالم وتعد مركزاً لتجمع الأعضاء البارزين.

وتلعب ICISA دوراً حيوياً في تسهيل المناقشات حول التطورات التنظيمية والسياسية التي تؤثر على أعضائها العالميين، حيث تقدم رؤى قيّمة وتعرّز الإطار التنظيمي المناسب لهذه الصناعة. وخلال هذا اللقاء، اجتمع أعضاء ICISA لمناقشة موضوعات الصناعة ذات الصلة، بما في ذلك الاتجاهات العالمية الكبرى في مجال الائتمان وسندات الضمان، الاضطرابات في سلاسل التوريد وأثرها على التجارة العالمية، المطالبات في القطاع العقاري وأثرها على سوق التأمين والإعادة، والمخاطر الجيوسياسية وتأثيرها على الاستقرار الاقتصادي.

وبهذه المناسبة، قال إريك فيجيلسون جوهانسون Erik Feigelson Johansson، مدير عمليات الاكتتاب في فرعي تأمين الائتمان والضمان في Active Re: «يوفر هذا الحدث منصة لا تقدر بثمن لتعزيز التعاون داخل مجتمع الضمان. وتسمح لنا بمشاركة البقاء مطلعين على أحدث اتجاهات وتحديات السوق، مع مشاركة رؤى خبرائنا مع زملائنا أعضاء ICISA».

The future is never certain. Our commitment to you is.



WEHBE – a name you can trust for all your insurance needs.

For over 50 years, WIS has helped private and corporate clients to meet their insurance goals. As professional independent insurance intermediaries, we will assist you in obtaining the best asset protection available.

In the event of a claim, we will process all the necessary paperwork on your behalf, thus ensuring prompt and efficient settlement.

With **WEHBE**, you are in safe hands. We are always on your side.

- Personal Insurance
- Corporate Insurance
- Professional Risks
- Risk Management and Consultancy
- Individual and Group Benefit Insurances
- Independent Financial Advisors

Beirut: Tel +961 1 743216

Fax +961 1 745116

Dubai : +971 4 7048600

Email : info@wehbeinsured.com



WEHBEINSURED

مهيئة لخدمات التأمين ش.م.م.
WEHBE INSURANCE SERVICES L.L.C.

Member of GBN Worldwide Ltd.



المشرق للتأمين تطلق مبادرات مجتمعية في الشهر الفضيل وشهر المرأة



أيوب زعرب

في إطار التزامها بالمسؤولية المجتمعية والتنمية المستدامة، أطلقت شركة المشرق للتأمين مجموعة من المبادرات الرائدة ونفذتها خلال الشهر الفضيل وشهر المرأة. وتهدف هذه المبادرات إلى دعم المجتمع وتحقيق تأثير إيجابي فيه. وتماشياً مع استراتيجيتها، أطلقت الشركة برنامج «مشرقة» وهو خاص، يهدف إلى حماية مشاريع النساء الرياديات من الاخطار المحتملة. ويشمل البرنامج توفير وثائق تأمين مخصصة

لهذه المشاريع الصغيرة والمتوسطة، ما يساهم في تعزيز استدامتها ونجاحها.

وفي إطار آخر قامت الشركة بالتعاون مع منتدى سيدات الأعمال بزيارة مشاريع ريادية نسائية متنوعة وتوزيع وثيقة «مشرقة» مجاناً. ويهدف هذا التعاون إلى تسليط الضوء على العمل الرائد لصاحبات المشاريع وتوجيه الدعم للمشاريع التي تواجه صعوبات في تسويق منتجاتها. وقال الرئيس التنفيذي للمشرق للتأمين السيد **أيوب زعرب** «نحن فخورون بالمساهمة في تحقيق التنمية المستدامة من خلال مبادراتنا المجتمعية، ونؤمن بأهمية دور المرأة والشباب في بناء مستقبل أفضل للجميع، وقد دعمنا سابقاً مشاريع مستدامة كما ساهمنا في تمكين النساء اقتصادياً». وأوضح المدير العام السيد **نهاد أسعد**، «أن مبادراتنا تعكس التزامنا بتقديم الدعم والحماية للمشاريع النسائية الريادية». ولفت إلى أن «هذه الخطوة تعزز دور المرأة في قطاع الأعمال وتشجع على تطوير المشاريع الخاصة بهن وتحسين مستوى المعيشة لعائلاتهن».

وشكرت المديرية التنفيذية في منتدى سيدات الأعمال السيدة **رناد مصلح** شركة المشرق للتأمين على «هذه المبادرة الوطنية المهمة في ظل هذه الظروف، حيث تتزامن مع شهر اذار المرأة، والأرض». وقالت: «تشكل هذه المبادرة رافعة لتشجيع المشاركة الفاعلة لسيدات ورائدات الأعمال وتعزيزها، وحماية مشاريعهن الخاصة وتحسين المستوى المعيشي لعائلاتهن».

ووزعت المشرق للتأمين طروداً غذائية على ٣٥٠ عائلة مستورة خلال الشهر الفضيل، وخصوصاً العمال الذين فقدوا عملهم خلال الظروف الحالية. كما رعت إفطارات لمؤسسات تُعنى برعاية الايتام والمسنين.

وتسعى المشرق للتأمين دائماً إلى الشراكة مع مؤسسات المجتمع المحلي وتقديم مساهمات تنموية مستدامة تشمل شرائح المجتمع المختلفة، بما فيها دعم الأطفال اليتامى والمسنين وتقديم منح دراسية للطلاب في الجامعات الفلسطينية وذوي الاحتياجات الخاصة.

SOS تفخر بوجود شريك استراتيجي معطاء مثل المشرق للتأمين



في إطار تعزيز مبادراتها المجتمعية وأثرها المستدام في المجتمع الفلسطيني، استقبل المدير العام لشركة المشرق للتأمين السيد **نهاد أسعد**، المدير الوطني لقرى الأطفال SOS فلسطين السيدة **غادة حرزالله** في مكاتب الشركة، وهدف اللقاء إلى تجديد كفالة البيت الذي تكفله المشرق للتأمين في القرية للعام الثالث. وتكفلت المشرق للتأمين بمصاريف بيت في القرية يسكنه خمسة أطفال مع مقدمة رعاية وهي أهمهم البديلة وتغطية احتياجاتهم، إيماناً منها برسالة القرية السامية.

وعبر الرئيس التنفيذي للشركة السيد **أيوب زعرب** عن سعادته قائلاً: «من

الجميل أن تكون المشرق للتأمين جزءاً مشرقاً في حياة الأطفال فاقدى السند الأسري. إذ نسعى إلى أن تكون هذه المبادرة استثماراً حقيقياً في مستقبلهم ليكونوا قادرين على التغيير الإيجابي نحو الأفضل وفاعلين في مجتمعهم».

وأكد **أسعد** على ضرورة توفير الرعاية الصحية والتعليم والدعم النفسي للأطفال، موضحاً أن هذه الشراكة القائمة منذ ثلاث سنوات تتقاطع مع رؤية الشركة نحو تحقيق التوازن بين الأهداف التجارية والمسؤولية المجتمعية للشركة، وتلعب دوراً حيوياً في تحسين حياة الأطفال الأقل حظاً، وتقدم الفرص لنموهم وتنميتهم، ما يساهم في بناء مجتمع مستدام يعتمد على القيم والتضامن.

وشكرت **حرزالله** استضافة المشرق وكرمها، وشجعت على أن «تبقى هذه الشراكة على المدى الطويل لتتوسع وتكبر، إذ تُعتبر الشركات مثل المشرق للتأمين الأساس لاستمرار مسيرة قرى الأطفال الإنسانية الصعبة في هذه الظروف». وأشارت إلى أن قرى الأطفال SOS تفخر بوجود شريك استراتيجي معطاء مثل المشرق للتأمين.

سافر وأنت مرتاح

مع جوفيكو



☎ +962 6 5600200 📠 +962 6 5600210 ✉ info@jofico.com

☎ +962 6 5600400 📞 +962790767676 🌐 www.jofico.jo

🌐 joficoinsurance

انتخاب أربعة أعضاء جدد لمجلس إدارة جمعية شركات الضمان في لبنان ميرزا رئيساً، الهبري نائباً للرئيس، تابت أميناً للسر والخوري أميناً للصندوق



من اليسار: أنطوني الفضل، لبيب نصر، عبدو الخوري، جورج أيوب، محمد الهبري، روجيه تابت، أسعد ميرزا، إيلي نسناس، إيلي طرييه، جوزف خوام، بيار سبعلاني وباسم عاصي



من اليسار: نديم حداد، جورج ماطوسيان، ناجي سلطانم ويحيى طبولي



الفائزون الأربعة من اليمين: بيار سبعلاني، أسعد ميرزا، إيلي نسناس وأنطوني الفضل مع نديم حداد

ممثلاً UNITED أميناً للسر وعبدو الخوري ممثلاً UCA أميناً للصندوق.

أما بقية الأعضاء فهم السادة:

- إيلي نسناس AXA
- إيلي طرييه CLA
- لبيب نصر LIAASSUREX
- جوزف خوام SECURITE
- جورج أيوب TRUST COMPASS
- باسم عاصي SNA
- أنطوني الفضل NORTH
- بيار سبعلاني BANCASSURANCE

عقدت الجمعية العمومية العادية لجمعية شركات الضمان في لبنان اجتماعها بحضور رئيس لجنة الرقابة بالإناية السيد نديم حداد، حيث أقرت الميزانية العائدة للعام ٢٠٢٣ وجرى إبراء ذمة رئيس وأعضاء المجلس.

بعدها تم انتخاب أربعة أعضاء جدد بالتزكية وهم:

– أكسا الشرق الأوسط ممثلة بالسيد إيلي نسناس

– ذي كابيتال ممثلة بالسيد أسعد ميرزا

– نورث أشورنس ممثلة بالسيد أنطوني الفضل

– بنكاسورانس ممثلة بالسيد بيار سبعلاني

على الأثر انعقد مجلس الإدارة وانتخب أسعد ميرزا رئيساً للمجلس ومحمد الهبري ممثلاً ALIG نائباً للرئيس وروجه تابت



من اليسار: غابريال فرنيني، كارول فغالي، أنطوني الفضل وماهر عنترو وفي الصف الثاني ماريا صادر



من اليمين: ادي دورليان وجورج أبي راشد



من اليمين: جورج منكوش، كريم نصرالله وفي الصفوف الخلفية: حسن حمدان، رامي صباغ، كارل طاشدجيان، جورج سالم وشادي عيسى



المشاركون في الجمعية العمومية



من اليمين: جورج أيوب، بيار سبعلاني، جوزف خوام وغسان صعب



من اليسار: محمد الحسن، طه لمع وشوقي مزهر



من اليسار: أنطوان عيسى وإيلي طريه

دورة تدريبية من UIB في الدار البيضاء



قدّمت مجموعة UIB، ممثلة بفريق عملها المتخصص في فرعي التأمين على الإتفاقيات والطيران، دورة تدريبية في مدينة الدار البيضاء في المغرب، حيث تبادلت مع الحاضرين الأفكار والمعلومات والرؤى المتعلقة بفرع التأمين على الطيران الإختياري، مسطرة الضوء على الطريقة التي يمكن لحلول إدارة المخاطر المتخصصة أن تضمن من خلالها مستقبل الصناعة التأمينية.

وتعد هذه الدورة واحدة من الدورات التي تقدّمها المجموعة من خلال معهد UIB التابع لها، انطلاقاً من حرصها على تقديم المعرفة والخبرة القيّمة لقطاعي التأمين والإعادة.

ماهر الحسين عضواً وأمين سرّ مجلس إدارة الثقة السورية للتأمين



عُيّن المحامي ماهر مروان الحسين أميناً للسرّ وعضواً بمجلس إدارة شركة الثقة السورية للتأمين - ترست سوريا، كما تم انتخاب الحسين عضواً في لجنتي المخاطر والتعيينات والتعويضات المنبثقتين عن مجلس الإدارة. ويأتي تعيين الحسين بهذه المناصب ليس باعتباره فقط ممثلاً لشركة ترست العالمية للتأمين وإعادة التأمين بل بصفته خبير قانوني وتأميني يمتلك مسيرة طويلة من العمل في هذا القطاع، حيث عمل في بداية مسيرته العملية في هيئة التأمين في الاردن. بالإضافة إلى أنه عمل مديراً في الاتحاد الأردني لشركات التأمين في عقدين من الزمن قبل أن يتّحى عن منصبه متوجّهاً إلى مهنة المحاماة.

شهادة في القيادة لـ «فجر الصايغ» من هارفرد



حصلت فجر الصباح الصايغ، مديرة قسم التواصل والاعلام في شركة الكويت للتأمين، على شهادة في القيادة «المبادئ التأسيسية» FOUNDATIONAL PRINCIPLES من جامعة هارفرد HARVARD.

ويمثل هذا الإنجاز علامة بارزة في رحلة فجر المهنية، حيث يزوّدها بالمهارات والمعرفة اللازمة لقيادة فريق العمل بفعالية وإحداث تغيير مؤثر داخل الشركة. وبهذه المناسبة، أعربت فجر الصايغ عن حماسها لتطبيق هذه الأفكار للمساهمة بشكل إيجابي في شركة الكويت للتأمين ولإلهام الآخرين في مساعيهم القيادية.

أقساط التأمين على الحياة في لبنان تراجعت بنسبة ٦٢٪ وتتصدر اللائحة METLIFE

مجموع المحفظة اللبنانية من التأمينات العامة والحياة: ٩٩٢,٧ مليون دولار وتتصدر الترتيب BANKERS

انطوان عيسى
ADIRانطوني خوام
SECURITEبيار فرعون
LIBANO SUISSEرامي صباغ
BANKERSباسم عاصي
SNAكارل طاشدجيان
METLIFE

تنشر مجلة «البيان الاقتصادية» أقساط شركات التأمين على الحياة في لبنان خلال العام ٢٠٢٣ كما وردتنا من الشركات وقد أظهرت تراجعاً في حجم الأعمال بنسبة ٦٢٪ عن العام ٢٠٢٢، ليبلغ مجموع حجم الأقساط نحو ٩٤,٨ مليون دولار (فريش). وقد تصدرت شركة METLIFE كعادتها اللائحة بمجموع أقساط بلغ ٢٤,٦٧ مليون دولار تلتها SNA, BANKERS, LIBANO SUISSE و SECURITE. وبلغ حجم المحفظة اللبنانية من التأمينات العامة والحياة خلال العام ٢٠٢٣ نحو ٩٩٢,٧ مليون دولار أميركي مقارنة بنحو ١,٦٣ مليار دولار خلال العام ٢٠١٩ أي بتراجع نسبته ٣٩٪.

RANK	COMPANY	اسم الشركة	اقساط الحياة
			والاواخر 2023
01	METLIFE	متلايف	34,670,000
02	SNA	سنا	14,630,000
03	BANKERS	بنكرز	8,890,000
04	LIBANO SUISSE	اللبنانية السويسرية	5,950,000
05	SECURITE	سيكوريتيه	5,280,000
06	ADIR	أدير	3,500,000
07	AXA M.E.	أكسا الشرق الأوسط	3,460,000
08	FIDELITY	فيدلتي	2,970,000
09	liaassurex	ليا اسوريكس	2,900,000
10	ARABIA	العربية	2,840,000
11	SGBL INSURANCE	س ج ب ل للتأمين	1,980,000
12	TRUST COMPASS	ترست كومباس	1,960,000
13	MEDGULF	ميدغلف	1,600,000
14	AMANA	امانة	1,110,000
15	COMMERCIAL	كومرشال	820,000
16	BURGAN	برقان	820,000
17	C.I.G.	كونفيدنس	390,000
18	NORTH	نورث	230,000
19	AL MASHREK	المشرق	220,000
20	CAPITAL	كابيتال	160,000
21	UCA	التجارية المتحدة	150,000
24	PHENICIENNE	الفينيقية	120,000
25	VICTOIRE	فكتوار	55,000
26	UFA	اونيون فرانسيز للتأمين	30,000
29	ATI	الامان تكافل	10,000
	TOTAL	المجموع	94,745,000

حصة الشركات الـ ١٠ والـ ٢٠ الأولى من مجموع حجم المحفظة

استحوذت الشركات العشر الأولى على نسبة ٧٤٪ من المجموع العام للأقساط البالغة ٩٩٢,٧ مليون دولار خلال العام ٢٠٢٣، والشركات الـ ٢٠ الأولى على نسبة ٩٢,٧٪ من المجموع.

TOP 20 COs LIFE & NON LIFE (US\$)	
COMPANY	2023
BANKERS	110,810,000
MEDGULF	92,400,000
Liaassurex	92,290,000
FIDELITY	87,790,000
SNA	74,850,000
AXA M.E.	70,600,000
METLIFE	62,070,000
LIBANO SUISSE	57,880,000
SECURITE	46,570,000
ARABIA	39,360,000
GMI	30,430,000
CUMBERLAND	24,700,000
AL MASHREK	23,320,000
ALIG	19,690,000
ADIR	17,660,000
UFA	16,130,000
UCA	14,550,000
TRUST COMPASS	13,860,000
COMMERCIAL	13,470,000
CAPITAL	11,690,000
TOTAL	920,120,000

اقساط شركات التأمين التابعة للمصارف تمثل أقل من ١٪ من مجموع أقساط تأمينات الحياة

بلغت أقساط شركات التأمين التابعة للمصارف ٥,٦٤ مليون دولار ما يمثل ٥,٩٥٪ من حجم أقساط التأمين على الحياة، بعد أن كانت تمثل في العام ٢٠١٩ نحو ٥٢,٥٪ من المجموع.

Life Cover

We see **family protection** the way you do

Navigating

through life's ups & downs is never easy. There's always more responsibility and never enough time. But some things deserve your attention, like protecting the people that matter to you most from the unexpected.



Protecting your loved ones, should you lose your life, means providing financial security for you:



Children's future
and education



Spouse
and parents



Your business
(SME protection)

Speak to a MetLife Representative to learn more

To know more about our range of protection solutions, please visit us online:

 www.metlife.com.lb

 [MetLifeLebanon](https://www.facebook.com/MetLifeLebanon)

 [MetLife - Lebanon](https://www.linkedin.com/company/MetLife-Lebanon)

 [MetLifeLebanon](https://www.instagram.com/MetLifeLebanon)

Commercial register no. 36253 on 11 July 1953 and registered in the register of insurance companies Sub. No. 30 on 29 November 1956, Governed by the insurance regulation law Decree no. 9812 of 4 May 1961 and its amendmentsAmerican Life Insurance Company - اميركان لايف انشورنس كومپاني **MetLife, Inc.**
JM Plaza, Concorde Square, Verdun, P.O. Box 14-5644, Beirut, Lebanon | +9611352752 (Fax ext. 1616) | service-lebanon@metlife.com
MetLife Lebanon, June 2023 print ad EC2562023
American Life Insurance Company

Navigating life together

المؤتمر الـ ٣٤ للاتحاد العام العربي للتأمين استمرارية أم قفزة إلى الأمام؟

العالمي، فأقساط التأمين العربية لا تمثل إلا ١,٦٦ ٪ من الناتج القومي العربي بينما ٤٥ مليار دولار أقساط المنطقة العربية تمثل ٦٥,٠ ٪ من أقساط التأمين على الصعيد العالمي في سنة ٢٠٢٢. بالنسبة للكوارث الطبيعية المنطقة العربية لازالت تعاني من ضعف التغطيات وتزايد الفجوة التأمينية.

عموماً، علينا كضامنين عرب وكشركات إعادة ووسطاء تأمين أن نعيد صياغة مناهج عملنا لنأخذ بعين الاعتبار ضرورات الشمول المالي وجعل صناعة التأمين في صلب اهتمامات الدولة، لأن التأمين بتمويله للاقتصاد يُعد أحد روافد التنمية.

أخيراً، يحق لنا أن نفتخر بالاتحاد العربي. لكن هذا لا يجب أن يثني عن ضرورة التفكير بجعل العيد الستين قفزة نوعية للاتحاد ولصناعة التأمين.

دأبنا أن نكرر مقولة «متفائلين دوماً»، وسنظل نكررها لأن مستقبل التأمين في المنطقة كان ولا يزال واعداً، ومعه آلاف الفرص للشباب المتعلم.



شكيب أبوزيد

الأمين العام للاتحاد العام العربي للتأمين

هناك إنجازات لا يجادل عليها اثنين، وأخص بالذكر إنجاز البطاقة البرتقالية وتحويلها إلى إلكترونية، وتعزيز وعي الشركات بضرورة تكثيف التعاون العربي. وجود الاتحاد وأنشطته الثقافية والمؤتمرات خلقت فرصاً للتعامل ما بين الشركات. كما أن الاتحاد ساهم بشكل فعال في طرح مواضيع الساعة كالقوارث الطبيعية، ودور الإكتواريين أو الوسطاء في العملية التأمينية ... الخ.

لكن كما أن هناك إنجازات، هناك تحديات لازلنا نواجهها كصناعة تأمين عربية، أهمها أن التأمين لم يرتقي في منطقتنا العربية إلى ما نصبو إليه. فإذا كان الناتج القومي العربي يمثل ٤٩,٣ ٪ من الناتج

بعد إسدال الستار على المؤتمر الـ ٣٤ للاتحاد العام العربي للتأمين، يحق لنا أن نفتخر بنجاح المؤتمر على كل الأصعدة.

– عدد الحضور والذي تجاوز سقف توقعاتنا.

– الإحتفالية الجميلة بالعيد الستين للاتحاد.

– النقاشات التي دارت خلال الجلسات حول مواضيع الساعة، والتي تؤسس لمستقبل التأمين في المنطقة وخاصة كل ما يهم الذكاء الإصطناعي وكيف يمكن له المساهمة في تطوير الشمول المالي المنشود.

– الإجتماعات التي دارت بين الشركات المباشرة والإعادات والوسطاء والتي كانت بالمتات إذا لم تكن بالآلاف.

لكن الأهم سيظل أن العيد الستين للاتحاد شهد تعديلاً جذرياً للقانون الأساسي للاتحاد و للوائح الداخلية بما يتماشى مع ضرورة الحوكمة ولتحديث عمل الاتحاد وروابطه ولجانه.

إن أهم سؤال كان من الواجب أن نطرحه على أنفسنا هو: ما هي أهم إنجازات الاتحاد وما هي التحديات التي لم يستطيع التغلب عليها ؟

الجمعية العامة للاكتواريين في لبنان تجدد الثقة بأعضاء مجلس الإدارة



أعيد انتخاب أعضاء الهيئة الإدارية الحالية للجمعية اللبنانية للاكتواريين في لبنان (LAA)، في اجتماع عقد في قاعة المحاضرات في مبنى جمعية شركات الضمان في لبنان (ACAL). كما انسحب التجديد أيضاً على المناصب التي يتولاها الأعضاء، بحيث بقيت الأنسة ريتا السخن في موقع الرئاسة، وغي سعد في منصب نائب الرئيس، ومارك طرزي استمر أميناً للصندوق ووسيم طباع أميناً للسراًماً الدكتور ربيع بدران والدكتور رودي دكاش فبقيا عضوين في الجمعية. وبالتالي إعادة انتخاب أعضاء مجلس الإدارة وتجديد الثقة بهم دليل قاطع على الكفاءة والجهود التي بذلوها والنشاطات الكثيرة التي قاموا بها خلال العامين الماضيين.



مهما صار...

حصل خير

15 سنة
لنحكم كانت بمذلما

5046 | المتحدة للتأمين UIC

فاني دكاش (رئيسة قسم التأمين الطبي في Sécurité Assurance):

شركات التأمين أصبحت الملاذ الآمن الوحيد لخدمة الاستشفاء



تتميز Sécurité Assurance بتغطية ممتازة وأسعار مدروسة ومنافسة بالإضافة إلى خدمة زبائن لامثيل لها. ولذلك تتفرد بامتلاكها واحدة من أكبر محافظ التأمين الطبي في لبنان. استعاد قطاع التأمين الصحي الخاص بعض الطلب نتيجة الأزمة الاقتصادية وتراجع التغطية المقدمة من وزارة الصحة والهيئات الضامنة، إذ اعتبرت فاني دكاش رئيسة قسم التأمين الطبي في Sécurité Assurance، في مقابلة مع «البيان الاقتصادي»، أن شركات التأمين أصبحت الملاذ الآمن الوحيد لخدمة الاستشفاء، ما أدى إلى تهافت أكثر من اللبنانيين لشراء بوالص التأمين الصحي.

تفرد بامتلاكها واحدة من أكبر محافظ التأمين الطبي في لبنان ■ ■ ■

بالشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم وتلك الكبرى وهي عبارة عن برامج تأمين صحي جماعي يوفر حلول رعاية صحية شاملة وعالية الجودة بأسعار مدروسة. كما نقدم برامج تتوافق مع احتياجات كل شركة ومتطلباتها.

حزمة من الخدمات المميزة

■ ما هي أبرز الخدمات التي توفرها Sécurité Assurance لعملائها؟

– منذ انطلاقتها تميّزت الشركة بجودة الخدمات المقدمة للمتعاملين معها، وجعل العميل في صلب اهتماماتها. ومن هنا نوّفر حزمة من الخدمات المميزة، أبرزها إدارة المطالبات الطبية بالتعاون مع شركة NEXTCARE الرائدة في خدمات الرعاية الصحية على المستوى المحلي، مع وجود مركز اتصال لـ Sécurité Assurance مدار الساعة للاطلاع على أبرز المشاكل وإيجاد الحلول المناسبة لها، فضلاً عن حرصنا الدائم للتأكيد على مستوى رضى العملاء على الخدمة التي نقدمها، لذلك نحرص على التواصل الدائم معهم.

تمتلك واحدة من أكبر محافظ التأمين الطبي

■ ما الذي يميّز شركتكم عن مثيلاتها في السوق اللبنانية؟

– تتميز Sécurité Assurance بتغطية ممتازة، بأسعار مدروسة ومنافسة وخدمة زبائن رائعة، إضافة إلى تفردنا بامتلاك واحدة من أكبر محافظ التأمين الطبي في لبنان، ويعود الفضل بذلك إلى قدرتنا على تقديم مجموعة واسعة من المنتجات للأفراد لتلبية احتياجات مختلف فئات المجتمع، فضلاً عن تصميم منتجات فريدة من نوعها تجمع بين القيمة المضافة والأسعار التنافسية. إلى جانب تقديم الاستشارات الضرورية للشركات التي نتعامل معها، بهدف توفير الحلول التي تحاكي احتياجاتها وفق أفضل المزايا والخصائص. ■



■ برأيكم ما هي أسباب عودة ارتفاع الطلب على التأمين الصحي في لبنان؟
– نتيجة الأزمة الاقتصادية الحادة وتراجع قيمة التغطية الصحية المقدمة من وزارة الصحة والضمان الإجتماعي، أصبحت شركات التأمين الملاذ الآمن الوحيد لخدمة الاستشفاء في حال الاضطرار للدخول إلى المستشفى، ما أدى إلى تهافت أكثر من اللبنانيين لشراء بوالص التأمين الصحي. ومع ارتفاع معدلات التضخم في لبنان والزيادة غير المسبوقة في أسعار الأدوية والمستلزمات الطبية، أضحت كلفة العلاج في المستشفيات باهظة الثمن بدرجة تفوق قدرة شريحة كبيرة من المواطنين على تحملها. وبالتالي، كل هذه العوامل مجتمعة دفعت بالمواطن اللبناني إلى تغييب الجهات الضامنة الرسمية، واعتماد شركات التأمين الخاصة بديلاً للحصول على تغطية صحية تضمن له آلية علاج مضمونة.

برنامجان للتأمين الصحي

■ ما هي حزمة المنتجات والبرامج التي تقدمها Sécurité Assurance للراغبين بشراء بوليصة تأمين صحي؟

– تقدم شركة Sécurité Assurance برنامجين للتأمين الصحي الخاص بالأفراد لتلبية احتياجاتهم، والحصول على خدمات صحية فريدة من نوعها. يسمّى البرنامج الأول "GOLDEN CARE" وهو ينقسم إلى جزئين FULL NETWORK وREDUCED NETWORK، يشمل الأول تغطية شاملة لأمراض القلب وعمليات زرع الأعضاء والأطراف الاصطناعية وغيرها وذلك بكل مستشفيات لبنان. فيما يختلف الجزء المتعلق بالـ REDUCED NETWORK، بأنه لا يشمل كل المستشفيات الكبيرة في لبنان. أما البرنامج الثاني "ESSENTIAL CARE"، فهو يضمن حصول المؤمن على تغطية صحية أساسية بكلفة مدروسة وبمتناول الجميع. أما بالنسبة إلى التغطيات الصحية الخاصة

RE_ SILIENT

Fire harnesses the strength within us to stand strong and forge a bright future, even in the face of adversity. It fuels our passion to deliver nothing but the very best to all our clients.

Trust Re. Inspired by the elements.



WWW.TRUSTRE.COM

TRUST RE

مع استمرار تدفق سفن الحاويات الجديدة العملاقة إلى قطاع النقل البحري في العالم... هل تشهد المراتب العشرة الأولى لشركات الشحن العالمية تغييرات في الأعوام الخمسة المقبلة؟



JEREMY NIXON
ONE



ROLF HABBEN JANSEN
HAPAG LLOYD



FU GANGFENG
COSCO



رودولف سعادة
CMA CGM



VINCENT CLERC
MAERSK



DIEGO APONTE
MSC



CHENG CHENG-MOUNT
YAN MING LINE



KIM KYUNG-BAE
HMM



YONG ING FATT
EVERGREEN

١,٨٦٤ مليون حاوية نمطية، وهي متعاقد على بناء سفن تبلغ سعتها ٤٩٠ ألف حاوية نمطية، ما سيؤدي إلى ارتفاع سعة أسطولها إلى ٢,٣٥٤ مليون حاوية نمطية. – ولكن شركة الملاحة التايوانية EVERGREEN التي تحتل المرتبة السابعة بسعة أسطولها البالغة ١,٦٧٣ مليون حاوية نمطية، فمتعاقد على بناء سفن تبلغ سعتها ٨٠٧ آلاف حاوية ما سيؤدي إلى ارتفاع سعة أسطولها إلى ٢,٤٨٠ مليون حاوية بعد استلامها، وبالتالي ستشكل تهديداً لانتزاع المرتبة الخامسة من HAPAG LOYD التي قد تتراجع إلى المرتبة السابعة في حين قد تظل مجموعة ONE في المرتبة السادسة.

من جهة أخرى، تظهر احصاءات ALPHALINER أن المراتب الثلاث الأخيرة: الثامنة والتاسعة والعاشر لن تشهد أية تغييرات.

– فشركة HMM الكورية الجنوبية التي تحتل المرتبة الثامنة بسعة أسطولها البالغة ٨١٦ ألف حاوية نمطية، فمتعاقد على بناء سفن تبلغ سعتها ٢٢٥ ألف حاوية نمطية ما سيؤدي إلى ارتفاع سعة أسطولها إلى ١,٠٤١ مليون حاوية نمطية بعد استلامها لهذه السفن.

وتحتل شركة الملاحة الإسرائيلية ZIM المرتبة التاسعة بسعة أسطولها البالغة ٧١٤ ألف حاوية نمطية، وهي متعاقد على بناء سفن تبلغ سعتها ١١٦ ألف حاوية نمطية ما سيؤدي إلى ارتفاع أسطولها إلى ٨٣٠ ألف حاوية نمطية بعد استلامها لهذه السفن.

وحلت شركة الملاحة التايوانية YANG MING في المرتبة العاشرة بسعة أسطولها البالغة ٧٠٧ آلاف حاوية نمطية وهي متعاقد على بناء سفن تبلغ سعتها ٧٨ ألف حاوية نمطية، ما سيؤدي إلى ارتفاع سعة أسطولها إلى ٧٨٥ ألف حاوية نمطية.

وتجدر الإشارة أخيراً إلى أن سعة أساطيل شركات الشحن التي تحتل المراتب العشرة الأولى في نيسان (أبريل) ٢٠٢٤، فتبلغ ٢٤,٦٧٥ مليون حاوية نمطية أي ما نسبته أكثر من ٨٣٪ من سعة الأسطول التجاري العالمي البالغ ٢٩,٥٠٠ مليون حاوية نمطية.

أظهرت الاحصاءات التي نشرتها النشرة ALPHALINER المتخصصة لشؤون النقل البحري، أن شركات الشحن العالمية بسفن الحاويات متعاقد على بناء مئات السفن العملاقة التي ستدخل قطاع النقل البحري في العالم خلال الأعوام الخمسة المقبلة.

وأفادت هذه الاحصاءات أن شركات الشحن بسفن الحاويات التي تحتل المراتب العشرة الأولى بسعة أساطيلها البحرية متعاقد على بناء سفن عملاقة تبلغ سعتها الإجمالية ٥,٤٢٠ مليون حاوية نمطية أي ما نسبته أكثر من ١٨٪ من سعة الأسطول التجاري العالمي والبالغة ٢٩,٥٠٠ مليون حاوية نمطية. ومن المتوقع أن يؤدي تدفق سفن الحاويات الجديدة إلى قطاع النقل البحري العالمي، إلى إحداث بعض التبديلات بأسماء شركات الشحن العالمية التي تحتل المراتب العشرة الأولى.

– فشركة الملاحة السويسرية MSC التي تحتل المرتبة الأولى بسعة أسطولها البالغة ٥,٨٠٠ ملايين حاوية نمطية، متعاقد على بناء سفن تبلغ سعتها الإجمالية ١,٢٩٠ مليون حاوية نمطية، ما سيؤدي إلى ارتفاع سعة أسطولها إلى أكثر من ٧,٠٩٠ ملايين حاوية نمطية بعد استلامها لهذه السفن.

– أما شركة الملاحة الدانمركية MAERSK التي تحتل المرتبة الثانية بسعة أسطولها البالغة ٤,٢٥٣ ملايين حاوية نمطية، فمتعاقد على بناء سفن تبلغ سعتها ٢٨٣ ألف حاوية نمطية، ما سيؤدي إلى ارتفاع سعة أسطولها إلى أكثر من ٤,٦٣٦ مليون حاوية نمطية بعد استلامها لهذه السفن، وبالتالي لن تشكل أي تهديد لمنافسة شركة MSC على المرتبة الأولى.

– في حين أن شركة الملاحة الفرنسية CMA CGM التي تحتل المرتبة الثالثة بسعة أسطولها البالغة ٣,٦٦٥ ملايين حاوية نمطية، فمتعاقد على بناء سفن تبلغ سعتها ١,٠٧٤ مليون حاوية نمطية، ما سيؤدي إلى ارتفاع سعة أسطولها إلى أكثر من ٤,٧٣٩ مليون حاوية نمطية بعد استلامها لهذه السفن، وبالتالي ستشكل تهديداً لانتزاع المرتبة الثانية من شركة MAERSK.

– كما أن شركة الملاحة الصينية COSCO التي تحتل المرتبة الرابعة بسعة أسطولها البالغة ٣,١٢٥ مليون حاوية نمطية، فمتعاقد على بناء سفن تبلغ سعتها ٧٤٩ ألف حاوية، ما سيؤدي إلى ارتفاع سعة أسطولها إلى أكثر من ٣,٨٧٤ مليون حاوية نمطية.

– أما شركة الملاحة الألمانية HAPAG LLOYD التي تحتل المرتبة الخامسة بسعة أسطولها البالغة ٢,٠٥٨ مليون حاوية نمطية، فمتعاقد على بناء سفن تبلغ سعتها ٢٠٨ آلاف حاوية نمطية، ما سيؤدي إلى ارتفاع أسطولها إلى ٢,٢٦٦ مليون حاوية نمطية.

– ومجموعة ONE اليابانية، فتحتل المرتبة السادسة بسعة أسطولها البالغة

Top 10 largest container shipping companies in the world in April 2024

Rank	Shipping Company	(TEU)	Orderbook TEU	Total TEU
01	MSC - SWITZERLAND	5,800 Million	1,290 Million	7,090 Million
02	MAERSK - DANISH	4,253 Million	383 Thousand	4,636 Million
03	CMA CGM - FRENCH	3,665 Million	1,074 Million	4,739 Million
04	COSCO - CHINESE	3,125 Million	749 Thousand	3,874 Million
05	HAPAG LLOYD-GERMANY	2,058 Million	208 Thousand	2,266 Million
06	One Group - Japanese	1,864 Million	490 Thousand	2,354 Million
07	EVERGREEN-TAIWANESE	1,673 Million	807 Thousand	2,480 Million
08	HMM SOUTH KOREA	816 Thousand	225 Thousand	1,041 Million
09	ZIM - ISRAELIEN	714 Thousand	116 Thousand	830 Thousand
10	YANG MING TAIWANESE	707 Thousand	78 Thousand	785 Thousand
TOTAL GENERAL (TEU)		24,675 Million	5,420 Million	



HMM Co. Ltd.



Regular weekly sailings from Far East and Indian Ports to Beirut with the following vessels:

HYUNDAI OAKLAND V/ 0128

HYUNDAI JAKARTA V/ 0129

HYUNDAI TOKYO V/ 0151

HYUNDAI COLOMBO V/ 0137

SPECIAL EQUIPMENTS AVAILABLE: 40'HC – REEFER – OPEN TOP – FLATS.

General Agent :

HMM Agency (Lebanon) SAL

Charles Helou Avenue, Medawar 1200 Bldg.

9th Floor, Medawar, Beirut, Lebanon

Tel: 961.1.560476 / 447317

Email: lbwaz@hmm21.com

تحالف ONE يطلق خدمة شحن منخفضة الانبعاثات



أطلقت شركة (ONE) Ocean Network Express، التي تضم تحالفاً من ثلاثة خطوط يابانية، خدمة الشحن المنخفضة الانبعاثات "ONE LEAF +"، بهدف إزالة الكربون في صناعة الشحن. إذ توفر الشركة اليابانية لعملائها فرصة لإدارة الانبعاثات استباقياً وتقليص التأثير البيئي من الكربون. وأفاد التقرير بأن شركة ONE ستتعاون مع الشركاء من ذوي التفكير المماثل والملتزمين بمبادرات الاستدامة البيئية للوقود المنخفض الكربون.

يُذكر أن خدمة "ONE LEAF+" تعني الشحن المنخفض الانبعاثات، ويرمز «+» إلى التقدم الذي يتوقعه ONE من إزالة الكربون من سلسلة التوريد. وتسعى ONE إلى تنفيذ إجراءات خريطة الطريق الخاصة بها، لتحقيق انبعاثات الغازات الدفيئة الصافية بحلول عام ٢٠٥٠. وسيحصل العملاء الذين يشترون "ONE LEAF+" على شهادة سنوية تثبت حجم مدخراتهم من الغازات الدفيئة.

اختبار طريق شحن بحري أسرع من قناة السويس!



قناة السويس

ذكر الموقع الاخباري الروسي باللغة العربية (RT) أن جهات روسية تنفذ شحنة تجريبية من الجزء الأوروبي لروسيا إلى إيران عبر أنهر وبحر قزوين في إطار ممر

الشحن البحري «شمال-جنوب» وسط توقعات أن تستغرق الرحلة فترة أقصر مقارنة بقناة السويس.

وأضاف RT أن شركة التأجير التمويلي "STLC" بالتعاون مع مركز التصدير الروسي وشركاء من قطاع الأعمال نظمت شحنة تجريبية لشحن بضائع عبر الأنهر من الجزء الأوروبي لروسيا إلى بحر قزوين ومنها إلى ميناء شمال إيران.

وتهدف هذه الخطوة لتقييم الفعالية التجارية والجدوى الاقتصادية لاستخدام ممر شحن بحري يربط أنهر في الجزء الأوروبي من روسيا ببحر قزوين في إطار ممر الشحن البحري «شمال - جنوب». وقال مركز التصدير الروسي في تقريره أن سفينة شحن تحمل ٣ آلاف طن من الشعير انطلقت من ميناء دوفوكا في منطقة VOLGOGRADE باتجاه أحد الموانئ شمال إيران.

ومن المتوقع أن تستغرق الرحلة من ١٥ إلى ٢٠ يوماً وهي فترة أقصر مقارنة بالطريق التقليدية عبر قناة السويس وبتكلفة أقل أيضاً.

اتحادات في صناعة السفن تحت الأمم المتحدة على حماية السفن



ANTONIO GUTERRES

الأمين العام للأمم المتحدة

قالت اتحادات رائدة في صناعة السفن العالمية أن السفن التجارية والبحارة معرضون للخطر بشكل متزايد مع تصاعد الهجمات في الشرق الأوسط، مطالبة الأمم المتحدة ببذل المزيد من الجهد لحماية سلاسل التوريد.

وتصاعد التوتر في أنحاء الشرق الأوسط منذ بدء الحرب التي شنتها إسرائيل على قطاع غزة في أكتوبر/تشرين الأول من العام ٢٠٢٣.

وقالت اتحادات صناعة السفن في رسالة بعثت إلى الأمين العام للأمم المتحدة

ANTONIO GUTERRES إن استيلاء إيران في ١٣ أبريل/نيسان الجاري على سفينة الحاويات ARIES على بعد ٥٠ ميلاً بحرياً قبالة سواحل الإمارات العربية المتحدة يسلط الضوء مرة أخرى على الوضع الذي يصعب احتماله والذي أصبح الشحن البحري فيه مستهدفاً. وقالت وزارة الخارجية الهندية أن امرأة هندية كانت تعمل بحارة على متن السفينة عادت إلى البلاد، مضيفة أنها على اتصال بأفراد الطاقم الهندي الستة عشر الآخرين الذين ما زالوا محتجزين على متن السفينة.

وجاء في الرسالة «نظراً لتطور التهديد المستمر والخطير داخل المنطقة، ندعوكم إلى تعزيز الوجود العسكري المنسق والمهام والدوريات في المنطقة لحماية بحارتنا من أي عدوان محتمل آخر». ولم يرد مسؤولو الأمم المتحدة بعد على طلب التعليق.

شركة طيران سعودية جديدة تربط السعودية بأفريقيا



طائرة ركاب سعودية

أفادت مصادر مطلعة بأنه سيتم قريباً إطلاق شركة طيران سعودية جديدة في الرياض من قبل أحد المستثمرين تربط بين السعودية والقارة الأفريقية بهدف دعم

الجوانب السياحية والاستثمارية.

وقد حصل المستثمر على الموافقات النظامية من الجانبين المحلي والاتحاد الأفريقي للطيران المدني، وينتظر في الفترة المقبلة الاعلان عن التفاصيل التي تتعلق بموعد إطلاق وتشغيل الشركة ومساراتها. وستعمل الشركة الجديدة على تدشين مسارات متعددة للنقل الجوي مع عدد من الدول الأفريقية ومدن سعودية، برحلات مباشرة، ورحلات توقف، وتستهدف الشركة الجديدة نقل ٣٨٥ مليون مسافر بين السعودية وأفريقيا حتى العام ٢٠٣٠، وستسهم في دعم المواسم والفعاليات السياحية والدينية أيضاً كالحج في السعودية.

A close-up photograph of a man with a grey beard and a baby. The man is leaning over the baby, and they are looking at each other. The man is wearing a light blue button-down shirt. The baby is wearing a white shirt with red polka dots. The background is dark and out of focus.

The perfect coverage
for a well deserved
peace of mind

pro. tection

MEDGULF 

01 985000 www.medgulf.com.lb

MSC تعرض ٧٠٠ مليون دولار للاستحواذ على GRAM CAR CARRIERS



بأخرة الـ VIKING OCEAN RORO التابعة لشركة GRAM CAR CARRIERS

أوصى مجلس إدارة شركة شحن السيارات النرويجية GRAM CAR CARRIERS بالاجماع على الموافقة على عرض شركة الملاحة السويسرية MSC الذي قدمته عبر الشركة التابعة لها "SAS SHIPPING AGENCIES" للاستحواذ على كامل أسهم الشركة. وبلغت القيمة الإجمالية لعرض MSC ٧٠٠ مليون دولار. وأوضحت شركة SAS SHIPPING AGENCIES أن شركة MSC تخطط لمواصلة عملياتها في شحن السيارات تحت نفس اسم GRAM CAR CARRIERS في حال حصلت على الموافقة النهائية على الاستحواذ.

وتجدر الإشارة إلى أن الشركة النرويجية تمتلك ١٨ سفينة لشحن السيارات والشاحنات (PCTC) PURE AND TRUCK CARRIERS في حين تشغل MSC حالياً سفينتين لنقل السيارات تبلغ سعة الواحدة ٦٧٠٠ سيارة.

وزارة النقل العراقية تستعد لاستكمال خطوات التعاقد مع موانئ أبو ظبي



ميناء الفاو العراقي

قال مدير المكتب الاعلامي في وزارة النقل العراقية هيثم الصافي في حديث صحفي إن «الوزارة باشرت الاتفاق مع موانئ أبو ظبي للشراكة وتشغيل ميناء الفاو، بأعداد خطوات التعاقد معها بشكل رسمي خلال المدة المقبلة. وأضاف الصافي أن «الوزارة تلقت عروضاً كبيرة من شركات صينية وإماراتية وسنغافورية، لكن الشروط تطابقت مع ما قدمته إدارة موانئ أبو ظبي في ما يتعلق بسياسة التشغيل والإدارة وتوسعة سوق النقل البحري الإقليمي والدولي للميناء وجعله محطة (ترانزيت) عالمية». وأشار الصافي إلى أن نهاية العام الحالي ستشهد إكساء كامل الطريق الرابط بين مينائي الفاو وأم قصر بالتزامن مع استكمال مشروع الارصفة الخمسة. وأشار إلى أن «هناك اجتماعات مستمرة بالتنسيق مع الشركة العامة لموانئ العراق واللجان الفنية والإدارية والقانونية لإكمال تفاصيل التعاقدات التمهيدية مع موانئ أبو ظبي للوصول إلى الصيغة الأفضل لتشغيل ميناء الفاو الكبير».

CMA CGM للشحن الجوي توقع اتفاقية لشراء ٤ طائرات إضافية من «AIRBUS A350F»



طائرة Airbus A 350 F

أعلنت شركة CMA CGM للشحن الجوي أنها وقعت اتفاقية لشراء ٤ طائرات شحن إضافية من نوع AIRBUS A350F التي تعتبر الأكثر كفاءة بيئياً ما يعزز التزام الشركة بالشحن الجوي المستدام. وكانت شركة CMA CGM الفرنسية أطلقت نشاطها في الشحن الجوي في العام ٢٠٢١، وفي شهر أيار (مايو) من العام ٢٠٢٢، أعلنت عن عزمها الدخول في تعاون تجاري طويل الأجل مع شركة الشحن الجوي AIR FRANCE-KLM والذي أصبح ساري المفعول في ٣١ آذار (مارس) ٢٠٢٣، ولكن هذا التعاون التجاري لم يستمر طويلاً، إذ أعلنت الشركتان انهاءه في ٣١ آذار الماضي.

وزير النقل المصري: نهدف للوصول إلى ٣١ سفينة في الأسطول التجاري الوطني

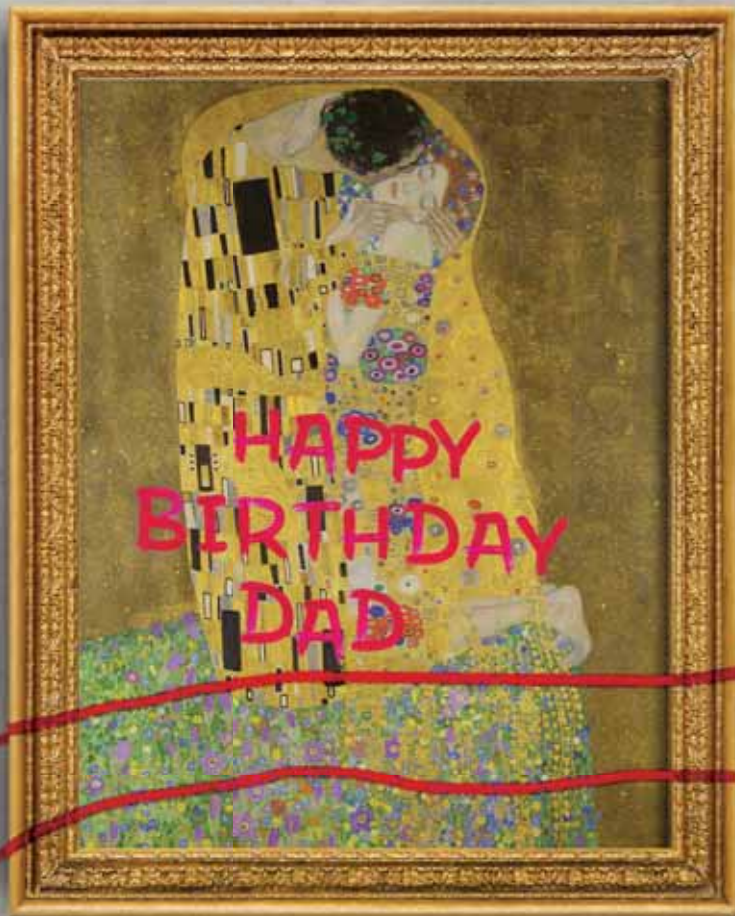


كامل الوزير

وزير النقل المصري

شهد وزير النقل المصري كامل الوزير توقيع عقد لبناء سفينتين جديدتين من أحدث سفن الصب الجاف التنظيف بين شركة الملاحة الوطنية، إحدى شركات وزارة النقل، وترسانة HANTONG الصينية، حيث قام بالتوقيع كل من العضو المنتدب لشركة الملاحة الوطنية محمد سليمان ورئيس مجلس إدارة ترسانة HANTONG الصينية MENG CHENG.

وقالت وزارة النقل إن إجمالي السفينة الواحدة يبلغ ٨٢ ألف طن ويبلغ طول السفينة الواحدة ٢٢٩ متراً وعرضها ٣٢,٢٦ متراً وغطاسها ١٤,٥ متراً. ومن المقرر استلامهما خلال العام ٢٠٢٦. وأضافت الوزارة أنه سيتم بناء السفينتين وفقاً لأحدث الاشتراطات البيئية الحالية والمستقبلية. من جهته، أشار كامل الوزير إلى أنه بعد استلام السفينتين سيصبح الأسطول التجاري الوطني للشركة مكوناً من ١٦ سفينة مصرية بطاقة نقل تتجاوز المليون طن سنوياً لتأمين نقل السلع الاستراتيجية الواردة لمصر وخاصة القمح لحساب الهيئة العامة للسلع التموينية. وأوضح أن هدف الوزارة بالوصول بأسطول الشركات التابعة لها إلى ٣١ سفينة بحلول ٢٠٣٠، وهي شركات (الملاحة الوطنية - الجسر العربي للملاحة - القاهرة للعبارات - المصرية لنقلات البترول)، ليكون الأسطول المصري قادراً على نقل ٢٠ مليون طن بضائع سنوياً من البضائع الاستراتيجية من الغلال والبترول والركاب بين مصر وباقي دول العالم.



You'd better be insured

بناء السفن.. هل يكون ساحة معركة جديدة بين أميركا والصين؟!



سلط تقرير نشرته صحيفة فاينانشال تايمز البريطانية، الضوء على شكوى جديدة قدمتها نقابة عمال الصلب ومنظمات عمالية أخرى، إلى الرئيس الأميركي جو بايدن في شأن الممارسات الاقتصادية الصينية في قطاعي بناء السفن والخدمات اللوجستية البحرية. واعتبرت الصحيفة أن بناء السفن هي ساحة المعركة الجديدة في الحرب التجارية بين الولايات المتحدة والصين.

ورأت أن مسألة بناء السفن لا تنطوي على القدرة على إعادة إشعال الصراع التجاري بين الولايات المتحدة والصين فحسب، بل ستزيد أيضاً من التركيز على القوة العسكرية المتنامية للصين وصناعة الشحن التجاري الضخمة التي تدعمها. وتثير تلك القضية أيضاً تساؤلات حول قدرة الولايات المتحدة ومدى استعدادها لإعادة التصنيع في القطاعات الاستراتيجية. كما يعكس ذلك مدى قدرة واشنطن على الاستمرار في أداء دورها الأمني التقليدي بعد الحرب العالمية الثانية، والذي يتضمن مراقبة ممرات الشحن العالمية وتأمين بحر الصين الجنوبي للنقل التجاري، في وقت لم تعد لديها القدرة على ذلك.

ويذكر أن صناعة بناء السفن الأميركية احتلت المرتبة الأولى لجهة القدرة العالمية إذ كانت تنتج أكثر من ٧٠ سفينة تجارية سنوياً. ولكن بعد ٥٠ عاماً باتت تصنع الولايات المتحدة الآن أقل من واحد بالمئة من السفن التجارية في العالم، لتتراجع إلى المركز الـ ١٩ على مستوى العالم. أما الصين، فقد ضاعفت إنتاجها ثلاث مرات مقارنة بالولايات المتحدة على مدى العقدين الماضيين، وأنتجت أكثر من ألف سفينة عابرة للمحيطات العام الماضي في مقابل عشر سفن أميركية.

أركاس إيجيبت تطلق خدمة لربط الموانئ المصرية بنظيراتها الأميركية



أطلقت مجموعة أركاس إيجيبت ARKAS EGYPT خدمة جديدة تربط بين الموانئ المصرية، وموانئ الولايات المتحدة الأميركية، وذلك عبر رحلة أسبوعية. وذكر أن الخدمة ستكون عبر شراكة مع خطوط ملاحية أخرى والتي تشمل كل من خط Hapag Lloyd وTurkon، وذلك لضمان خدمة توصيل فعالة.

UNCTAD: انخفاض حركة الملاحة في قناة السويس ٤٢٪ خلال الشهرين الأولين من العام ٢٠٢٤



ذكر تقرير لمؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD) أن اضطرابات البحر الأحمر وقناة السويس التي بدأت في شهر تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠٢٣ آخذة في التطور، مما يعرض حرية حركة البضائع وسلاسل التوريد العالمية المتشابكة للخطر. وأضاف UNCTAD أن حركة الملاحة في قناة السويس انخفضت ٤٢٪ تقريباً على مدى أول شهرين من العام الجاري، مقارنة مع ذروة حركة الملاحة في القناة نحو منتصف العام الماضي.

وأضاف التقرير أن الاضطرابات في البحر الأحمر تأتي نتيجة تراجع حركة مرور السفن في قناة بنما بسبب الجفاف الذي يضربها، واستمرار الحرب في أوكرانيا التي تؤثر سلباً على حركة الملاحة في البحر الأسود.

وأوضح تقرير UNCTAD أن استمرار تلك الاضطرابات في تلك الممرات البحرية الدولية الرئيسية قد يؤدي إلى اختلالات أكبر في سلاسل التوريد العالمية.

وأشار التقرير أيضاً إلى أن التصعيد العسكري في البحر الأحمر انعكس سلباً على حركة الملاحة في قناة السويس لا سيما سفن الحاويات التي تتجنب العبور في القناة واختارت الدوران عبر رأس الرجاء الصالح ما أدى إلى انخفاض حمولات الحاويات العابرة للقناة بنسبة ٨٢٪ بحلول منتصف شهر شباط (فبراير) ٢٠٢٤.



Your protection,
our identity.



BANKERS ASSURANCE SAL
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,
Beirut, Lebanon.
T +961 1 962 700

www.bankers-assurance.com

ارتفاع عمليات القرصنة البحرية في المحيط الهندي إلى ١٩٤ حادثة



رصد تقرير صادر عن البحرية الهندية، الاضطرابات المستمرة منذ أشهر في المحيطات، لافتاً إلى ازدياد عمليات القرصنة والسطو المسلح في المحيط الهندي بنسبة ٢٠٪ عام ٢٠٢٣ بتسجيل ١٩٤ حادثة مقارنة بـ ١٦١ عام ٢٠٢٢.

كما ارتفع المتوسط الشهري للحوادث من ١٣ عام ٢٠٢٢ إلى حوالي ١٦ عام ٢٠٢٣.

وعلى رغم الارتفاع الكبير في الحوادث، ظهر اتجاه إيجابي يشير إلى أن ٧٨٪ من الحوادث المبلغ عنها لم تنطو على أعمال عنف.

علماً أن معدل تهريب البضائع وخصوصاً المخدرات ارتفع بزيادة

نسبتها ١٨٪. وذكر التقرير أن المخدرات شكلت ٣١٪ من الحوادث، والمنتجات المحلية وتهريب الوقود ١٧٪ من الحالات المسجلة. وشهدت شرق أفريقيا ارتفاعاً ملحوظاً نسبته ٧٠٪ في الحوادث المبلغ عنها، مع تصدر المخدرات القائمة. وعلى العكس من ذلك، شهدت منطقة غرب آسيا انخفاضاً نسبته ٣٥٪، لكنها سجلت ارتفاعاً في تهريب الأسلحة. وواجهت منطقة جنوب آسيا زيادة كبيرة نسبتها ٥٩٪، خصوصاً في الحوادث المتعلقة بالمخدرات والمنتجات المحلية والموارد الطبيعية، وفق البحرية الهندية. وسجلت منطقة جنوب شرق آسيا ارتفاعاً بنسبة ١٦٪، وكان تهريب الوقود هو السائد.

CMA CGM تطلق SEA REWARD برنامج الولاء الأول

أطلقت مجموعة CMA CGM الرائدة عالمياً في تقديم حلول النقل البحري والبري والجوي والخدمات اللوجستية برنامج الولاء الأول لعملاء الشحن "SEA REWARD".

وأوضحت أن البرنامج يكافئ عملاء CMA CGM الذين يستخدمون SpotOn لانتظام شحناتهم وحجمها.

وأطلق الحل الرقمي SpotOn عام ٢٠٢٢ الذي يبسط عملية الحجز مع عرض أسعار فوري وسعر مضمون، وأولوية الوصول إلى المساحة المتوافرة على متن السفينة.

وأشارت الشركة إلى أن بعد الانضمام إلى برنامج SEA REWARD من خلال حساب My CMA CGM الخاص بالعملاء، يمكن الذين يحجزون عبر الحل الرقمي SpotOn الوصول إلى أربعة مستويات تكافئ انتظام شحناتهم وحجمها. فيمكن العملاء عند الحجز الوصول إلى مستويات الملائم، القبطان، الماستر، وفي النهاية الأدميرال. وتكافئ مستويات الولاء المختلفة في SEA REWARD العملاء بمزايا حصرية، بما فيها القدرة على كسب الأميال البحرية التي يمكنهم استخدامها لدفع جزء من فواتيرهم.



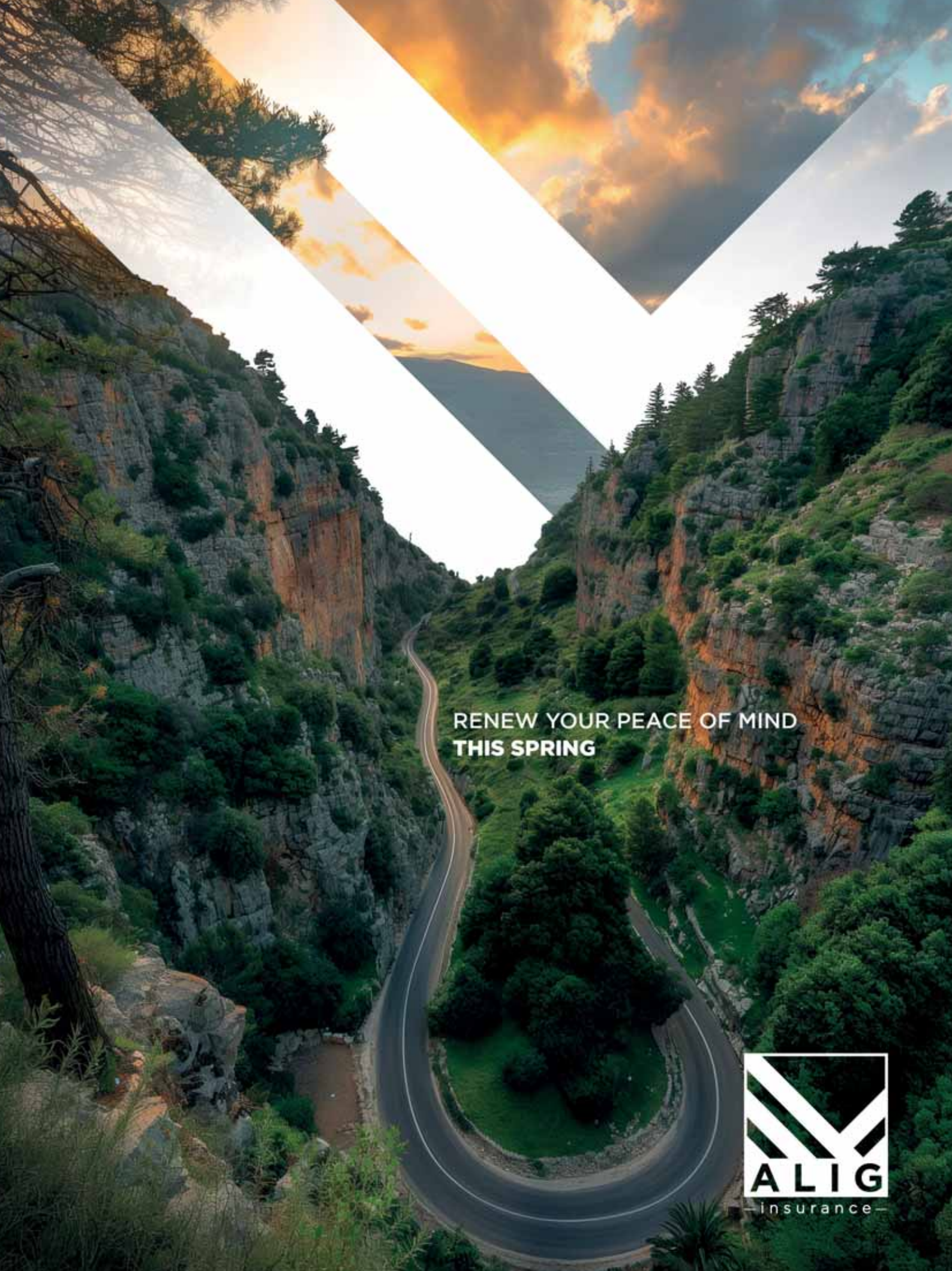
مجموعة موانئ أبوظبي تستحوذ على ٦٠٪ من ميناء تبليسي الجاف



أبرمت مجموعة موانئ أبوظبي AD PORTS اتفاقية مع شركة إنفيكو، للاستحواذ على حصة أغلبية تبلغ ٦٠٪ من ميناء تبليسي الجاف في جورجيا. وبموجب هذه الاتفاقية ستستثمر المجموعة ٦١ مليون درهم (نحو ١٦,٥ مليون دولار أميركي) في المشروع المتوقع بدء تشغيله بحلول الربع الأخير من العام الجاري. يمثل المشروع الذي تملكه حالياً شركتا إنفيكو وفيلهيلمسين، مركزاً لوجستياً رئيسياً يتميز بموقع استراتيجي على طول الممر الأوسط.

سيربط المشروع بحر قزوين بالبحر الأسود المطلين في شكل رئيسي على الممر الأوسط، وسيضم عدداً من المرافق المتكاملة. وكذلك سيتيح قدرات لوجستية كبيرة بفضل موقعه في قلب المنطقة الصناعية في مطار تبليسي.

يُعتبر الممر الأوسط أقصر الطرق التجارية الرابطة بين آسيا وأوروبا، حيث يمتد لحوالي ٧ آلاف كيلومتر، ويمكن قطعه في رحلة تتراوح مدتها ما بين ١٠ أيام و ١٥.



RENEW YOUR PEACE OF MIND
THIS SPRING



انخفاض الحركة الإجمالية في مرفأ بيروت باستثناء حركة السيارات

١١٩ باخرة، ٣٨٠ ألف طن، ٥٩٧٦٤ حاوية نمطية و٣٢٢٧ سيارة

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٦١٩٥ حاوية نمطية مقابل ٦٥٤٤ حاوية، أي بتراجع قدره ٣٤٩ حاوية نمطية ونسبته ٥٪.

الحاويات المعاد تصديرها بحراً بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٤٠٥٨ حاوية نمطية مقابل ١٨٠٦٥ حاوية، أي بانخفاض قدره ٤٠٠٧ حاوية نمطية ونسبته ٢٢٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٨٢٠٠ حاوية نمطية مقابل ١١٧٣٣ حاوية، أي بتراجع نسبته ٣٠٪.

وانخفاض مجموع الحاويات برسم المسافنة في كانون الثاني ٢٠٢٤

وبلغ مجموع الحاويات برسم المسافنة ١٦٩٤٩ حاوية نمطية مقابل ٢١٧٨٣ حاوية، أي بتراجع قدره ٤٨٣٤ حاوية نمطية ونسبته ٢٢٪.

ارتفاع مجموع حركة السيارات في كانون الثاني ٢٠٢٤

وسجلت حركة السيارات التي تداولها مرفأ بيروت في ك^٢ ارتفاعاً فبلغ مجموعها ٣٢٢٧ سيارة مقابل ٢٢٧٧ سيارة في ك^١، أي بارتفاع نسبته ٤٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٢٢٧ سيارة في كانون الثاني ٢٠٢٤ كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٢٤٤٦ سيارة مقابل ٢٠٥٤ سيارة، أي بزيادة قدرها ٣٩٢ سيارة ونسبتها ١٩٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ٧٨١ سيارة مقابل ٢٢٣ سيارة، أي بارتفاع قدره ٥٥٨ سيارة ونسبتها ٢٥٠٪.

وتجدر الإشارة إلى أن إدارة واستثمار مرفأ بيروت لم تنشر قيمة الواردات المرفقية المستوفاة في ك^٢، وذلك للشهر ٢٣ على التوالي. ■

جدول مقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في كانون الأول ٢٠٢٣ و كانون الثاني ٢٠٢٤

الأبواب	كانون الثاني ٢٠٢٤	كانون الأول ٢٠٢٣	+/-
عدد البواخر	١١٩ باخرة	١١٩ باخرة	-
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٣٨٠ ألف طن	٤٨٧ ألف طن	- ١٠٧ ألف طن
بضائع مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٣١٦ ألف طن	٤١٣ ألف طن	- ٩٧ ألف طن
بضائع لبنانية مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٦٤ ألف طن	٧٤ ألف طن	- ١٠ ألف طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٥٩٧٦٤ حاوية نمطية	٧٠٣٥٣ حاوية نمطية	+ ١٠٥٨٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٢٧٧٩٧ حاوية نمطية	٣٢١٢٧ حاوية نمطية	- ٤٣٣٠ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٢٨٤٥٣ حاوية نمطية	٣٦٣٤٢ حاوية نمطية	- ٧٨٨٩ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها على متن السفن	٣٠١٤ حاوية نمطية	١٨٨٤ حاوية نمطية	+ ١٠٦٣٠ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	١٨٦١١ حاوية نمطية	٢١٩٤٦ حاوية نمطية	- ٣٣٣٥ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	٤٣٧ حاوية نمطية	١٣١ حاوية نمطية	+ ٣٠٦ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	٨٧٤٩ حاوية نمطية	١٠٥٠٠ حاوية نمطية	- ١٣٠١ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ملأى ببضائع لبنانية	٦١٩٥ حاوية نمطية	٦٥٤٤ حاوية نمطية	- ٣٤٩ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة	١٤٠٥٨ حاوية نمطية	١٨٠٦٥ حاوية نمطية	- ٤٠٠٧ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٨٢٠٠ حاوية نمطية	١١٧٣٣ حاوية نمطية	- ٣٥٣٣ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	١٦٩٤٩ حاوية نمطية	٢١٧٨٣ حاوية نمطية	- ٤٨٣٤ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٣٢٢٧ سيارة	٢٢٧٧ سيارة	+ ٩٥٠ سيارة
سيارات مستوردة	٢٤٤٦ سيارة	٢٠٥٤ سيارة	+ ٣٩٢ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٧٨١ سيارة	٢٢٣ سيارة	+ ٥٥٨ سيارة
مجموع الواردات المرفقية دولاً اميركي	؟؟	؟؟	؟؟

سجل مرفأ بيروت في شهر كانون الثاني (يناير) من العام الحالي حركة إجمالية أدنى مما كانت عليه في كانون الأول (ديسمبر) من العام الماضي باستثناء حركة السيارات التي حققت زيادة. فقد تراجع الوزن الإجمالي للبضائع المستوردة والمصدرة ومجموع الحاويات. كما انخفضت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية ومجموعة حركة الحاويات برسم المسافنة.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت في كانون الأول ٢٠٢٣ و كانون الثاني ٢٠٢٤

وأظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في شهري كانون الأول من العام الماضي و كانون الثاني من العام الحالي الأرقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ١١٩ باخرة وهو عدد البواخر نفسه المسجل في كانون الأول.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٣٨٠ ألف طن مقابل ٤٨٧ ألف طن، أي بتراجع قدره ١٠٧ آلاف طن ونسبته ٢٢٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٣٨٠ ألف طن على الشكل التالي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ٣١٦ ألف طن مقابل ٤١٣ ألف طن، أي بتراجع نسبته ٢٣٪.

البضائع اللبنانية المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ٦٤ ألف طن مقابل ٧٤ ألف طن، أي بانخفاض نسبته ١٤٪.

تراجع مجموع الحاويات إلى ٥٩٧٦٤ حاوية نمطية في كانون الثاني ٢٠٢٤

وبلغ مجموع الحاويات ٥٩٧٦٤ حاوية نمطية مقابل ٧٠٣٥٣ حاوية في كانون الأول الماضي، أي بانخفاض نسبته ١٥٪.

الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٢٧٧٩٧ حاوية نمطية مقابل ٣٢١٢٧ حاوية، أي بتراجع قدره ٤٣٣٠ حاوية نمطية ونسبتها ١٣٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ عددها ٢٨٤٥٣ حاوية نمطية مقابل ٣٦٣٤٢ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢٢٪.

الحاويات المعاد تصديرها على متن السفن: بلغ عددها ٣٠١٤ حاوية نمطية مقابل ١٨٨٤ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٨٧٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في كانون الثاني ٢٠٢٤؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في كانون الثاني المنصرم والبالغة ٢٧٧٩٧ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٣١٦١١ حاوية نمطية مقابل ٢١٩٤٦ حاوية، أي بتراجع نسبته ١٥٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ٤٣٧ حاوية نمطية مقابل ١٣١ حاوية، أي بزيادة قدرها ٣٠٦ حاوية نمطية ونسبتها ٢٣٤٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٨٧٤٩ حاوية نمطية مقابل ١٠٥٠٠ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٣٪.

وكيف توزعت حركة المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في كانون الثاني ٢٠٢٤؟

وتوزعت حركة المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في كانون الثاني المنصرم والبالغة ٢٨٤٥٣ حاوية نمطية كالآتي:



ULTRA
MARITIME SERVICES

Streamline

your logistics needs with Baconi Group

www.baconigroup.com

انخفاض الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس انسحب أيضاً على الواردات المرفئية

٧٦ باخرة، ١٧٩ ألف طن، ٢٥٧ سيارة، ٦٢٣٦ حاوية نمطية، ٩٠٦ شاحنات و٢,٥ مليون دولار

مجموع السيارات: بلغ ٢٥٧ سيارة في حين لم يتداول أية سيارة في الشهر ذاته (كانون الثاني) من العام ٢٠٢٣.

مجموع الحاويات: بلغ ٦٢٣٦ حاوية نمطية مقابل ٥٢٤٨ حاوية، أي بارتفاع قدره ٩٨٨ حاوية نمطية ونسبته ٩٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٢٣٦ حاوية نمطية كالآتي: **الحاويات المستوردة:** بلغت ٣٦٩٠ حاوية نمطية مقابل ٢٧٩٠ حاوية، أي بارتفاع قدره ٩٠٠ حاوية نمطية ونسبته ٣٢٪.

الحاويات المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحراً: بلغت ٢٥٤٦ حاوية نمطية مقابل ٢٤٥٨ حاوية، أي بنمو قدره ٨٨ حاوية نمطية ونسبته ٤٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ٩٠٦ شاحنات مقابل ١٤٢٦ شاحنة، أي بانخفاض قدره ٥٢٠ شاحنة ونسبته ٣٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٠٦ شاحنات كالآتي:

الشاحنات الواردة بحراً: بلغت ٥٢٠ شاحنة مقابل ٦٥٦ شاحنة، أي بتراجع قدره ١٣٦ شاحنة ونسبته ٢١٪.

الشاحنات الصادرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٣٨٦ شاحنة مقابل ٧٧٠ شاحنة، أي بانخفاض قدره ٣٨٤ شاحنة ونسبته ٥٠٪.

تراجع الحركة الإجمالية لم ينسحب على مجموع الواردات المرفئية

وأظهرت الإحصاءات أن تراجع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس خلال ك ٢٠٢٤ لم ينعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ٢,٥٣٥ مليون دولار مقابل ٨١,٤٩٦ مليار ليرة لبنانية أي ما يعادل ١,٤٠٥ مليون دولار، حسب سعر صرف الدولار الأميركي في السوق السوداء في شهر ك ٢٠٢٣، والبالغ ٥٨ ألف ليرة لبنانية للدولار الأميركي الواحد، أي بارتفاع نسبته ٨٠٪.

حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في كانون الأول ٢٠٢٣ وكانون الثاني ٢٠٢٤

الأيوب	كانون الثاني ٢٠٢٤	كانون الأول ٢٠٢٣	+/-
عدد البواخر	٧٦ باخرة	٧٠ باخرة	-٦ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	١٧٩ ألف طن	٣٢٩ ألف طن	-١٥٠ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	١٣٤ ألف طن	١٣٤ ألف طن	-
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	٤٥ ألف طن	١٩٥ ألف طن	-١٥٠ ألف طن
مجموع السيارات	٢٥٧ سيارة	٣٠٢ سيارة	-٤٥ سيارة
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٦,٢٣٦ حاوية نمطية	٥,١٥١ حاوية نمطية	+١,٠٨٥ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣,٦٩٠ حاوية نمطية	٣,٣٢٣ حاوية نمطية	+٣٦٧ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٢,٥٤٦ حاوية نمطية	١,٨٢٨ حاوية نمطية	+٧١٨ حاوية نمطية
مجموع الشاحنات:	٩٠٦ شاحنات	١,٤٢١ شاحنة	-٥١٥ شاحنة
شاحنات واردة بحراً	٥٢٠ شاحنة	٧٣٥ شاحنة	-٢١٥ شاحنة
شاحنات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٣٨٦ شاحنة	٦٨٦ شاحنة	-٣٠٠ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (د.أ)	٢,٥٣٥ مليون دولار أميركي	٢,٧٨٧ مليون دولار أميركي	-٢٥٢ ألف دولار أميركي

حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في كانون الثاني ٢٠٢٣ و ٢٠٢٤

الأيوب	كانون الثاني ٢٠٢٤	كانون الثاني ٢٠٢٣	+/-
عدد البواخر	٧٦ باخرة	٥٩ باخرة	+١٧ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	١٧٩ ألف طن	٢٦٥ ألف طن	-٨٦ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	١٣٤ ألف طن	١٠٧ ألف طن	+٢٧ ألف طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	٤٥ ألف طن	١٥٨ ألف طن	-١١٣ ألف طن
مجموع السيارات	٢٥٧ سيارة	-	+٢٥٧ سيارة
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٦,٢٣٦ حاوية نمطية	٥,٢٤٨ حاوية نمطية	+٩٨٨ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣,٦٩٠ حاوية نمطية	٢,٧٩٠ حاوية نمطية	+٩٠٠ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٢,٥٤٦ حاوية نمطية	٢,٤٥٨ حاوية نمطية	+٨٨ حاوية نمطية
مجموع الشاحنات:	٩٠٦ شاحنات	١,٤٢٦ شاحنة	-٥٢٠ شاحنة
شاحنات واردة بحراً	٥٢٠ شاحنة	٦٥٦ شاحنة	-١٣٦ شاحنة
شاحنات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٣٨٦ شاحنة	٧٧٠ شاحنة	-٣٨٤ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (د.أ)	٢,٥٣٥ مليون دولار أميركي	١,٤٠٥ مليون دولار أميركي	+١,١٣٠ مليون دولار أميركي

أفادت الإحصاءات أن مرفأ طرابلس سجل في شهر كانون الثاني (يناير) من العام الحالي حركة إجمالية أدنى مما كانت عليه في شهر كانون الأول (ديسمبر) ٢٠٢٣. فقد تبين انخفاض الوزن الإجمالي للبضائع المستوردة والمصدرة والمعاد تصديرها بحراً وعدد السيارات والشاحنات، مقابل ارتفاع عدد البواخر والحاويات. كما أظهرت الإحصاءات أن تراجع الحركة الإجمالية انسحب أيضاً على مجموع الواردات المرفئية التي سجلت انخفاضاً عما كانت عليه في كانون الأول من العام الماضي.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس في كانون الأول ٢٠٢٣ وكانون الثاني ٢٠٢٤

وبينت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في كانون الأول من العام الماضي وكانون الثاني من العام الحالي الأرقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ٧٦ باخرة مقابل ٧٠ باخرة في ك ١٩ بزيادة نسبته ٩٪. **الوزن الإجمالي للبضائع:** بلغ ١٧٩ ألف طن مقابل ٣٢٩ ألف طن، أي بتراجع قدره ١٥٠ ألف طن ونسبته ٤٦٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ١٧٩ ألف طن كالآتي: **البضائع المستوردة:** بلغت ١٣٤ ألف طن مقابل الوزن ذاته للبضائع التي أفرغت في مرفأ طرابلس في شهر كانون الأول من العام الماضي.

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٤٥ ألف طن مقابل ١٩٥ ألف طن، أي بانخفاض قدره ١٥٠ ألف طن ونسبته ٧٧٪.

عدد السيارات: بلغ ٢٥٧ سيارة مقابل ٣٠٢ سيارة، أي بتراجع نسبته ١٥٪. **مجموع الحاويات:** بلغ ٦٢٣٦ حاوية نمطية مقابل ٥١٥١ حاوية، أي بزيادة قدرها ١٠٨٥ حاوية نمطية ونسبته ٢١٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٢٣٦ حاوية نمطية على الشكل التالي: **حاويات مستوردة:** بلغت ٣٦٩٠ حاوية مقابل ٣٣٢٣، أي بارتفاع نسبته ١١٪. **حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٢٥٤٦ حاوية نمطية مقابل ١٨٢٨ حاوية، أي بنمو نسبته ٣٩٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ٩٠٦ شاحنات مقابل ١٤٢١ شاحنة، أي بانخفاض قدره ٥١٥ شاحنة ونسبته ٣٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٠٦ شاحنات في كانون الثاني ٢٠٢٤ كالآتي: **الشاحنات الواردة بحراً:** بلغت ٥٢٠ شاحنة مقابل ٧٣٥ شاحنة، أي بانخفاض قدره ٢١٥ شاحنة ونسبته ٢٩٪.

الشاحنات الصادرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٣٨٦ شاحنة مقابل ٦٨٦ شاحنة، أي بتراجع قدره ٣٠٠ شاحنة ونسبته ٤٤٪.

تراجع الحركة الإجمالية ينعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية

وأدى تراجع الحركة الإجمالية إلى انخفاض مجموع الواردات إلى ٢,٥٣٥ مليون دولار مقابل ٢,٧٨٧ مليون دولار في ك ٢٠٢٣، أي بتراجع نسبته ٩٪.

حركة مرفأ طرابلس في كانون الثاني ٢٠٢٤ أدنى منها في كانون الثاني ٢٠٢٣

من جهة ثانية، أظهرت الإحصاءات أن حركة مرفأ طرابلس في ك ٢٠٢٤ جاءت أدنى مما كانت عليه في ك ٢٠٢٣ فقد أفادت المقارنة بالوقائع التالية:

عدد البواخر: بلغ ٧٦ باخرة مقابل ٥٩ باخرة، أي بارتفاع نسبته ٢٩٪. **الوزن الإجمالي للبضائع:** بلغ ١٧٩ ألف طن مقابل ٢٦٥ ألف طن أي بتراجع قدره ٨٦ ألف طن ونسبته ٣٢٪.

وتوزع هذا الوزن البالغ ١٧٩ ألف طن في كانون الثاني ٢٠٢٤ كالآتي: **البضائع الواردة:** بلغ وزنها ١٣٤ ألف طن مقابل ١٠٧ ألف طن أي بارتفاع نسبته ٢٥٪.

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ٤٥ ألف طن مقابل ١٥٨ ألف طن، أي بتراجع قدره ١١٣ ألف طن ونسبته ٧٢٪.

Invest
for a
better
Future.

Plan for a happy & safe
Retirement with SNA's Life
Insurance Plan and enjoy your
golden age.

For more information call us on
05 422 422.

انخفاض حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية تغييرات في بعض المراتب الأمامية وCMACGM الفرنسية تحتفظ بالأولى استيراداً وتصديراً



JEREMY NIXON
ONE



ALBERTO MUSSO
TARROS



ERIC HSIEH
EVERGREEN



LUCIEN ARKAS
ARKAS



DIEGO APONTE
MSC



رودولف سعادة
CMA CGM

٧٩٪ حصة شركات الملاحة الخمس الأولى استيراداً في كانون الثاني ٢٠٢٤

وبلغت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الخمس الأولى استيراداً في ك ١٤٦٥١ حاوية نمطية، أي ما نسبته ٧٩٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ١٨٦١١ حاوية نمطية، في حين بلغت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الخمس الأولى ذاتها في ك المنصرم ١٨٢٢٧ حاوية نمطية أي ما نسبته ٨٣٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢١٩٤٦ حاوية نمطية، أي بتراجع نسبته ٢٠٪.

٨٢٪ حصة شركات الملاحة الخمس الأولى تصديراً في كانون الثاني ٢٠٢٤

بينما بلغت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الخمس الأولى تصديراً في ك الماضي ٥٠٧٠ حاوية نمطية أي ما نسبته ٨٢٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٦١٩٥ حاوية نمطية، في حين بلغت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الخمس الأولى ذاتها في ك الماضي ٥٤٦٥ حاوية نمطية أي ما نسبته ٨٤٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٦٥٤٤ حاوية نمطية، أي بانخفاض نسبته ٧٪.

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING LINES	JANUARY 2024	DEC 2023	+/- (TEU)
01 CMACGM - FRENCH	6,181	6,455	-274
02 MSC - SWITZERLAND	4,031	4,194	-163
03 MAERSK - DANISH	2,261	4,773	-2,512
04 ARKAS - TURKISH	1,156	1,758	-602
05 MEDKON - TURKISH	1,022	636	+386
06 EVERGREEN - TAIWANESE	980	1,047	-67
07 COSCO - CHINESE	712	771	-59
08 TARROS - ITALY	571	539	+32
09 TURKON - TURKISH	527	674	-147
10 ONE GROUP - JAPANESE	455	566	-111
11 MLH EGYPT	350	163	+187
12 HAPAG LLOYD - GERMANY	139	189	-50
13 BAF - LEBANESE	104	64	+40
14 YANG MING - TAIWANESE	40	35	+5
15 DIVERSE SHIPPING LINES	82	5	+77
16 JOSEMAR - LEBANESE	-	29	-29
17 VOLTA CONTAINER LINE (U.A.E)	-	26	-26
18 A.P.L - U.S.A	-	22	-22
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU)	18,611	21,946	-3,335

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING LINES	JANUARY 2024	DEC 2023	+/- (TEU)
01 CMACGM - FRENCH	2,808	2,478	+330
02 MAERSK - DANISH	907	1,608	-701
03 MSC - SWITZERLAND	590	562	+28
04 COSCO - CHINESE	551	474	+77
05 EVERGREEN - TAIWANESE	214	334	-120
06 ARKAS - TURKISH	314	343	-29
07 MEDKON - TURKISH	271	96	+175
08 ONE GROUP - JAPANESE	176	193	-17
09 TURKON - TURKISH	169	148	+21
10 HAPAG LLOYD - GERMANY	85	154	-69
11 TARROS - ITALY	76	130	-54
12 DIVERSE SHIPPING LINES	34	5	+29
13 YANG MING - TAIWANESE	-	19	-19
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE GOODS (TEU)	6,195	6,544	-349

أظهرت الإحصاءات أن شركات الملاحة التي تعاملت مع مرفأ بيروت في كانون الثاني (يناير) من العام الحالي سجلت انخفاضاً بحركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية عما كانتا عليه في شهر كانون الأول (ديسمبر) في العام الماضي، كما بينت أن بعض المراتب الأمامية شهدت تغييرات بأسماء شركات الملاحة التي احتلتها استيراداً وتصديراً.

تراجع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في كانون الثاني ٢٠٢٤

فقد أمنت شركات الملاحة تفريغ ١٨٦١١ حاوية نمطية في كانون الثاني من العام الحالي، مقابل ٢١٩٤٦ حاوية في كانون الأول المنصرم أي بتراجع نسبته ١٥٪.

تغييرات في بعض المراتب الأمامية استيراداً في كانون الثاني ٢٠٢٤

وبينت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في ك والبالغة ١٨٦١١ حاوية نمطية ان تغييرات طرأت على بعض المراتب الأمامية:

- فشركة CMACGM الفرنسية بقيت محتلة المرتبة الأولى بتفريغها ٦١٨١ حاوية نمطية من بواخرها وبواخر شركات الملاحة التي يضمها تحالف بحري واحد (ALLIANCE) مقابل ٦٤٥٥ حاوية في ك، أي بتراجع نسبته ٤٪.

- بينما حلت شركة الملاحة السويسرية MSC في المرتبة الثانية باستيرادها ٤٠٣١ حاوية نمطية مقابل ٤١٩٤ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٤٪.

- في حين احتلت شركة الملاحة الدانمركية MAERSK المرتبة الثالثة ب ٢٢٦١ حاوية نمطية مقابل ٤٧٧٢ حاوية، أي بتراجع نسبته ٥٣٪.

- وراوحت شركة الملاحة التركية ARKAS مكانها في المرتبة الرابعة ب ١١٥٦ حاوية نمطية مقابل ١٧٥٨ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٣٤٪.

- وجاءت شركة الملاحة التركية MEDKON في المرتبة الخامسة ب ١٠٢٢ حاوية نمطية مقابل ٦٣٦ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٦١٪.

وانخفاض حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في كانون الثاني ٢٠٢٤

كما تراجعت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في ك إلى ٦١٩٥ حاوية نمطية مقابل ٦٥٤٤ حاوية في ك، أي بانخفاض نسبته ٥٪.

وتعديلات في بعض المراتب الأمامية تصديراً في كانون الثاني ٢٠٢٤

وأفادت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في كانون الثاني الماضي والبالغة ٦١٩٥ حاوية نمطية ان تعديلات طرأت على أسماء شركات الملاحة التي حلت في بعض المراتب الأمامية:

- فقد ظلت شركة CMACGM محتلة المرتبة الأولى بشحنها ٢٨٠٨ حاوية نمطية مقابل ٢٤٧٨ حاوية في كانون الأول، أي بزيادة نسبتها ١٣٪.

- كما راوحت شركة MAERSK مكانها في المرتبة الثانية بتصديرها ٩٠٧ حاوية نمطية مقابل ١٦٠٨ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٤٤٪.

- كما بقيت شركة MSC في المرتبة الثالثة ب ٥٩٠ حاوية نمطية مقابل ٥٦٢ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٥٪.

- وحافظت شركة الملاحة الصينية COSCO على المرتبة الرابعة ب ٥٥١ حاوية نمطية مقابل ٤٧٤ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٦٪.

- بينما احتلت شركة الملاحة التايوانية EVERGREEN المرتبة الخامسة ب ٢١٤ حاوية نمطية مقابل ٣٣٤ حاوية أي بتراجع نسبته ٣٦٪.



WEEKLY SAILING FROM/TO ITALY, TURKEY, FRANCE, GREECE, PORTUGAL

WEEKLY SAILING FROM / TO EGYPT

**ALL SPECIAL EQUIPMENT ARE AVAILABLE
(REEFER 20'/40', OPEN TOP, FLAT RACKS, OPEN TOP HC, WIDE CONTAINERS, TANKS)**

General Agent:

Tarros Phoenicia s.a.l

Beirut- Lebanon | Medawar | Charles Helou Avenue | Medawar Building | 9th Floor.

Tel: +961 1 577 570/1/2 | Fax: +961 1 442 858 | Email: tarros@tarros-lb.com

تراجع حركة الحاويات ومرفأ بيروت يتعامل مع ٥٩٧٦٤ حاوية نمطية

تبديلات في بعض المراتب الأمامية وMERIT تحتفظ بالأولى استيراداً وتصديراً

...وتغييرات في بعض المراتب الأمامية تصديراً في كانون الثاني ٢٠٢٤

وأظهرت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية من مرفأ بيروت والبالغة ٦١٩٥ حاوية نمطية، ان تغييرات شهدتها بعض المراتب الأمامية: - فوكالة MERIT SHIPPING بقيت في المرتبة الأولى بتصديرها ٣٣٠٩ حاوية نمطية مقابل ٣٣٢٢ حاوية في ك ٢٠٢٣، أي بتراجع نسبته ١٪. - كما حافظت وكالة MAERSK (لبنان) على المرتبة الثانية بتحميلها ١٠١٣ حاوية نمطية مقابل ١٨٢٧ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٤٥٪. - وراوحت وكالة MSC (لبنان) مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٥٩٠ حاوية نمطية مقابل ٥٦٢ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٥٪. - كما احتفظت وكالة نقلات الجزائر في المرتبة الرابعة بـ ٤٤٩ حاوية نمطية مقابل ٣٢٨ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢٧٪. - بينما احتلت وكالة SEANAUTICS المرتبة الخامسة بـ ٢٧٢ حاوية نمطية مقابل ٥٤ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٤٠٤٪.

تراجع مجموع حركة الحاويات برسم المسافنة في كانون الثاني ٢٠٢٤

وبلغ مجموع الحاويات برسم المسافنة خلال كانون الثاني ١٦٩٤٩ حاوية نمطية مقابل ٢١٧٨٣ حاوية في كانون الأول ٢٠٢٣، أي بانخفاض نسبته ٢٢٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٦٩٤٩ حاوية نمطية كالاتي: - بقيت MERIT تحتفظ بالمرتبة الأولى بتداولها ١٤٥٤٨ حاوية نمطية برسم المسافنة مقابل ١٧٩١٠ حاوية نمطية في ك ٢٠٢٣، أي بانخفاض نسبته ١٩٪. - كما حافظت وكالة MSC (لبنان) على المرتبة الثانية بـ ٢٦٠ حاوية نمطية مقابل ١٤٨٣ حاوية، أي بتراجع قدره ١٢٢٣ حاوية ونسبته ٨٢٪. - وبلغت حصة الوكالات البحرية الأخرى ٢١٤١ حاوية نمطية مقابل ٢٣٩٠ حاوية، أي بانخفاض قدره ٢٤٩ حاوية نمطية ونسبته ١٠٪.

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCIES	JANUARY 2024	DEC 2023	+/- (TEU)
01- MERIT SHIPPING AGENCY	5,372	6,980	-1,608
02- MSC (LEBANON)	4,118	4,348	-230
03- MAERSK (LEBANON)	2,112	4,675	-2,563
04- MEDBRIDGE SHIPPING	1,626	-	+1,626
05- GEZAIRY TRANSPORT	1,608	1,584	+24
06- GHARIB SHIPPING & TRADING	1,115	814	+301
07- SEANAUTICS SHIPPING	1,107	865	+242
08- SEALINE GROUP	533	1,202	-669
09- EL-FIL SHIPPING AGENCY	525	1,222	-697
10- MLH (LEBANON)	350	163	+187
11- BAF (LEBANON)	104	64	+40
12- DIVERSE SHIPPING AGENCIES	41	-	+41
13- JOSEMAR AGENCY	-	29	-29
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU)	18,611	21,946	-3,335
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	437	131	+306
TOTAL IMPORT FOR TRANSHIPMENT (TEU)	8,749	10,050	-1,301
TOTAL GENERAL IMPORT (TEU)	27,797	32,127	-4,330

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCIES	JANUARY 2024	DEC 2023	+/- (TEU)
01- MERIT SHIPPING AGENCY	3,309	3,322	-13
02- MAERSK (LEBANON)	1,013	1,827	-814
03- MSC (LEBANON)	590	562	+28
04- GEZAIRY TRANSPORT	449	328	+121
05- SEANAUTICS SHIPPING	272	54	+218
06- GHARIB SHIPPING & TRADING	271	100	+171
07- MEDBRIDGE SHIPPING	135	-	+135
08- SEALINE GROUP	107	178	-71
09- EL-FIL SHIPPING AGENCY	31	171	-140
10- DIVERSE SHIPPING AGENCIES	18	-	+18
11- BAF (LEBANON)	-	2	-2
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGOES (TEU)	6,195	6,544	-349
TOTAL EXPORT EMPTY (TEU)	14,058	18,065	-4,007
TOTAL EXPORT FOR TRANSHIPMENT (TEU)	8,200	11,733	-3,533
TOTAL GENERAL EXPORT (TEU)	28,453	36,342	-7,889

أفادت الإحصاءات ان حركة الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت في شهر كانون الثاني (يناير) من العام الحالي، جاءت أدنى مما كانت عليه في شهر كانون الأول (ديسمبر) من العام الماضي، كما أظهرت انخفاض حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية ومجموع الحاويات برسم المسافنة بالإضافة إلى أن تبديلات شهدتها بعض المراتب الامامية استيراداً وتصديراً.

تراجع حركة الحاويات في كانون الثاني ٢٠٢٤

فقد بلغ مجموع الحاويات في مرفأ بيروت ٥٩٧٦٤ حاوية نمطية مقابل ٧٠٣٥٣ حاوية في كانون الأول ٢٠٢٣، أي بانخفاض نسبته ١٥٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٩٧٦٤ حاوية نمطية على الشكل التالي: **الحاويات المستوردة:** بلغت ٢٧٧٩٧ حاوية نمطية مقابل ٣٢١٢٧ حاوية، أي بتراجع نسبته ١٣٪. **الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٢٨٤٥٣ حاوية نمطية مقابل ٣٦٣٤٢ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٢٪. **الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن:** بلغت ٣٥١٤ حاوية نمطية مقابل ١٨٨٤ حاوية، أي بارتفاع قدره ١٦٣٠ حاوية نمطية ونسبته ٨٧٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في كانون الثاني ٢٠٢٤؟

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٨٦١١ حاوية نمطية مقابل ٢١٩٤٦ حاوية، أي بتراجع قدره ٣٣٣٥ حاوية نمطية ونسبته ١٦٪. **الحاويات المستوردة فارغة:** بلغت ٤٣٧ حاوية نمطية مقابل ١٣١ حاوية، أي بارتفاع قدره ٣٠٦ حاويات نمطية ونسبته ٢٣٤٪. **الحاويات المستوردة برسم المسافنة:** بلغت ٨٧٤٩ حاوية نمطية مقابل ١٠,٠٥٠ حاوية، أي بانخفاض قدره ١٣٠١ حاوية نمطية ونسبته ١٣٪.

تبديلات في بعض المراتب الأمامية استيراداً في كانون الثاني ٢٠٢٤

وبينت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ١٨٦١١ حاوية نمطية أن تبديلات طرأت على بعض المراتب الامامية: - فوكالة MERIT SHIPPING احتفظت بالمرتبة الأولى باستيرادها ٥٣٧٢ حاوية نمطية مقابل ٦٩٨٠ حاوية في ك ٢٠٢٣، أي بتراجع نسبته ٢٣٪. - بينما احتلت وكالة MSC (لبنان) المرتبة الثانية بتفريغها ٤١١٨ حاوية نمطية مقابل ٤٣٤٨ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٥٪. - في حين حلت وكالة MAERSK (لبنان) في المرتبة الثالثة بـ ٢١١٢ حاوية نمطية مقابل ٤٦٧٥ حاوية، أي بتراجع نسبته ٥٥٪. - وانتقلت وكالة MEDBRIDGE SHIPPING إلى المرتبة الرابعة بـ ١٦٢٦ حاوية نمطية مقابل عدم استقبالها أية باخرة حاويات في كانون الأول ٢٠٢٣.

- وجاءت وكالة نقلات الجزائر في المرتبة الخامسة بـ ١٦٠٨ حاوية نمطية مقابل ١٥٨٤ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً؟

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٦١٩٥ حاوية نمطية مقابل ٦٥٤٤ حاوية في كانون الأول ٢٠٢٣، أي بتراجع نسبته ٥٪. **الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغت ١٤٠٥٨ حاوية نمطية مقابل ١٨٠٦٥ حاوية، أي بانخفاض قدره ٤٠٠٧ حاوية نمطية ونسبته ٢٢٪. **الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة:** بلغت ٨٢٠٠ حاوية نمطية مقابل ١١٧٣٣ حاوية، أي بتراجع قدره ٣٥٣٣ حاوية نمطية ونسبته ٣٠٪.



ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:

Egypt	Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),
Turkey	Yarimca, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun
Spain	Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao
Greece	Piraeus, Thessaloniki
France	Fos Sur Mer
Portugal	Setubal, Leixeos
Tunisia	Souse, Bizerte, Rades
Algeria	Alger, Oran, Annaba
Morocco	Casablanca , Tanger
Libyan ports	Misurata , Khoms, Tripoli
Black Sea	Odessa, Constanta, Varna, Burgas, Novorossiysk, Poti
Ghana	Tema
Ivory Coast	Abidjan
Nigeria	Tincan Island / Apapa
Senegal	Dakar
Mauritania	Nouakchott, Nouadhibou
Benin & Niger	Cotonou
Mali	Burkina Faso

بعد مسيرته المهنية الحافلة بالنجاحات.. ترقية جديدة لـ تييري صباغ



عُيِّن تييري صباغ في منصب نائب رئيس M&S رئيساً في الشرق الأوسط والمملكة العربية السعودية ورابطة الدول المستقلة لعلامتي نيسان NISSAN وإنفينيتي INFINITI. ويتمتع صباغ بخبرة تفوق العشرين عاماً في قطاع السيارات حيث تنقل خلال مسيرته المهنية الحافلة بالنجاحات والإنجازات في مجالات عديدة لعل أبرزها المبيعات والتسويق والترويج للعلامات التجارية والتخطيط وعمليات تطوير الأعمال في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. كما ويتميز بمعرفة واسعة ومتعمقة بقطاع السيارات وإدارة الشركات.

وكان قد انضم صباغ إلى نيسان في عام ٢٠١٨ كرئيس للمبيعات حيث ساهم بتعزيز أداء مبيعات العلامة التجارية في أسواق الخليج والشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وتسلم قيادة سوق الشرق الأوسط كمدير تنفيذي منذ عام ٢٠١٩، حيث عمل على تعزيز التميز التشغيلي وتحقيق أهداف خطة Nissan NEXT التحولية في المنطقة وتعزيز نموها المستدام انطلاقاً من تراث العلامة التجارية الممتد على ٧٠ عاماً في دول الخليج والشرق الأوسط. وكان آخر منصب شغله هو رئيس نيسان العربية السعودية ومدير تنفيذي نيسان الشرق الأوسط.

ويحمل صباغ شهادة البكالوريوس في إدارة الأعمال والفنادق والتسويق من جامعة وست لندن، وشهادة في برنامج القيادة المالية Leadership with Finance من كلية إدارة الأعمال في جامعة هارفارد. وكان قد وقع الاختيار عليه من قبل فوربس ضمن أفضل ٥٠ رئيساً تنفيذياً في الشرق الأوسط.

«نيسان» تستهدف زيادة مبيعاتها بمقدار مليون سيارة خلال ٣ أعوام



كشفت شركة صناعة السيارات اليابانية نيسان موتور NISSAN عن التزامها زيادة مبيعاتها بمقدار مليون سيارة خلال ٣ أعوام، في وقت تسعى فيه إلى استعادة زخمها وزيادة ربحيتها.

وأشارت بلومبرغ، إلى أن نيسان كشفت عن هذا الهدف في إطار خطة متوسطة المدى، بهدف الوصول بهامش أرباح التشغيل بحلول هذا الوقت إلى ٦٪ على الأقل، من خلال طرح العشرات من الطرز الجديدة بما في ذلك سيارات كهربائية أقل سعراً والدخول في شركات أجنبية.

كما تسعى نيسان إلى خفض تكلفة إنتاج الجيل الجديد من السيارات الكهربائية بنسبة ٣٠٪ وتستهدف الشركة أيضاً تساوي تكلفة إنتاج السيارات التقليدية والسيارة الكهربائية بحلول العام المالي ٢٠٣٠.

NISSAN تتصدى للنقص الحاد في أعداد سائقي سيارات الأجرة والحافلات وسط ارتفاع معدلات الشيكوخة وتطلق خدمة التوصيل ذاتية القيادة في اليابان



تخطط شركة «نيسان موتور» لإطلاق خدمة توصيل الركاب بالمركبات الذاتية القيادة في اليابان في غضون ثلاث سنوات، وهي خطوة تهدف للتصدي لمشكلة ندرة أعداد سائقي سيارات الأجرة مع ارتفاع معدلات الشيكوخة في البلاد.

تهدف الشركة، التي ستبدأ خدمة تجريبية في يوكوهاما باستخدام سيارات «نيسان سيرينا»، إلى تشغيل البرنامج في جميع أنحاء البلاد بحلول السنة المالية ٢٠٢٧، حسبما قال **كازوهيرو دوي**، نائب رئيس وحدة «نيسان أند أدفانسد إنجنيرنج»، خلال مؤتمر صحفي أقيم في مقر الشركة بمدينة يوكوهاما. وستشمل التجربة ٢٠ مركبة مزودة بجهاز مراقبة سلامة في مقعد السائق في منطقة ميناتو ميري في يوكوهاما. كما سيتمكن الركاب من إجراء حجوزات للخدمة.



الحوادث بتصير بس ما بيصير إنت تتعطل

زوروا مركزنا الجديد لمطالبات حوادث السيارات اللي فتحناه خصوصي
لتسريع عملية المطالبة.

أوتوستراد جل الديب - بعد المركز الرئيسي ب200 متر.



تعين حميد حقباروار مديراً لمجموعة البطحاء للسيارات رئيساً تنفيذياً للمركز الميكانيكي للخليج العربي



أعلن المركز الميكانيكي للخليج العربي، الوكيل الرسمي لمجموعة BMW في دبي والشارقة والإمارات الشمالية وشركته الأم مجموعة البطحاء للسيارات، تعيين الدكتور حميد حقباروار في منصب الرئيس التنفيذي للمركز الميكانيكي للخليج العربي، حيث سيشرف على علامات مجموعة BMW التجارية بما فيها

BMW وMINI، ورولز-رويس وBMW Motorrad، إلى جانب توليه منصب مدير مجموعة البطحاء للسيارات.

يملك الدكتور حقباروار خبرة واسعة في هذا المجال ويحفل سجله بالإنجازات المتميزة، إذ استهل مسيرته المهنية ضمن مجموعة BMW قبل نحو عشرين عاماً، وتقل بين بلدان عدة وتولى عدداً من الوظائف، وكان له دور أساسي في قيادة الأعمال والمبيعات في ١٣ سوقاً في المنطقة. وعُيّن في منصب المدير الإداري لمجموعة BMW الشرق الأوسط عام ٢٠١٨، محققاً نجاحاً لافتاً في مسيرته المهنية بفضل قيادته الاستراتيجية ونهجه التطلعي ومرونته في معالجة التحديات الصعبة.

وتتخطى إنجازات حقباروار في قطاع السيارات المألوف، حيث أطلقت BMW تحت قيادته الرؤية مرحلة جديدة في طرح الطرز الفاخرة في المنطقة، ورسّخت التزامها بالحفاظ على البيئة من خلال رؤية طويلة المدى وضعتها في هذا المجال.

مخاوف على الأمن القومي الأمريكي والصيني من السيارات الكهربائية



تعتزم الولايات المتحدة التحقيق في المخاطر المحتملة على البيانات والأمن السيبراني التي تمثلها المركبات الكهربائية الصينية وسيارات أخرى متصلة بالإنترنت، وفق ما

أعلنت وزارة التجارة وتهدف هذه الخطوة إلى التحرك قبل توسّع نشاط الشركات المصنّعة في الأسواق الأمريكية.

لم تدع الولايات المتحدة حتى الآن إلى حظر المركبات الكهربائية الصينية لكن قد تفرض بعض القيود على واردات المركبات أو المكونات.

وتتواجد الشركات الصينية في شكل محدود في الولايات المتحدة، نظراً إلى التعرفة الجمركية المفروضة عليها ونسبتها ٢٧,٥٪ فيما تدرس إدارة الرئيس جوبايدين زيادتها. ويسعى الاتحاد الأوروبي إلى التصدي للمركبات الكهربائية الصينية، متذرعاً بأسباب اقتصادية، بدلاً من الاستناد إلى الأمن القومي.

وقال بايدين في بيان الإعلان عن التقييم: إن الصين مصممة على الهيمنة على مستقبل سوق السيارات، وقد تغرق الإجراءات الصينية أسواقنا بمركباتها، ما يمثل خطراً على أمننا القومي.

وكانت الصين فرضت قيوداً على المركبات الأجنبية العاملة في ثاني أكبر اقتصاد في العالم، ومنها منع سيارات تسلا من دخول مواقع حكومية وعسكرية بسبب مخاوف على الأمن القومي.

فورد ولينكولن «الناغي» تحصد جائزة التميز



حققت شركة محمد يوسف ناغي للسيارات، الموزّع المعتمد لسيارات فورد FORD ولينكولن LINCOLN في المناطق الغربية والجنوبية في المملكة العربية السعودية إنجازاً بارزاً بحصولها على جائزة التميز نتيجة إنجازاتها الاستثنائية في مبيعات فورد ولينكولن لعام ٢٠٢٣ من قبل شركة فورد الشرق الأوسط ممثلة بالسيد سامي ملكاوي العضو المنتدب، و SWAMINATHAN RAVICHANDRAN (رافي). ويبرز هذا التكريم المهم الجهود والأهداف التي حققتها الشركة في المبيعات، كما يسلط الضوء على التزامها بتقديم خدمات للعملاء بأفضل مستوى.

وبهذه المناسبة، أعرب السيد أحمد القهوجي، المدير التنفيذي لعلامتي فورد ولينكولن في شركة محمد يوسف ناغي للسيارات، عن امتنانهم بحصولهم على هذه الجائزة المرموقة من قادة فورد الشرق الأوسط، متقدماً بخالص الشكر لرئيس شركة فورد ولينكولن الشرق الأوسط، مشيراً إلى أن هذه الجائزة تعزز مكانتهم كشريك موثوق لفورد ولينكولن، وتسليط الضوء على إنجازاتهم الاستثنائية في المبيعات ومساهماتهم في صناعة السيارات، مؤكداً أن التزامهم بالمبيعات والخدمة المتميزة كان له دور فعال في حصولهم على هذا التقدير.

دعاوى على FERRARI لعيوب خطيرة في فراملها



اتّهمت شركة FERRARI في دعوى قضائية أميركية بفشلها في إصلاح «عيب خطير يهدد السلامة»، مرتبط بفرامل بعض سياراتها الرياضية، رغم استدعائها للعديد من هذه السيارات للتعرف على مكان الخلل.

فعمليات الاستدعاء لم تكن أكثر من «مجرد إجراء تصحيحي مؤقت» لإحدى مشكلات الفرامل التي تم تحديدها، ما ترك الآلاف من سائقي «فيراري» يقودون سيارات غير آمنة، وفقاً للدعوى الجماعية التي تم رفعها في محكمة سان دييغو.

وتواجه «فيراري» اتهامات بعدم إخطار العملاء بعيوب الفرامل على نحو كامل.

وبدلاً من ذلك، واصلت الشركة بيع آلاف السيارات التي تحتوي على هذا العيب الذي يهدد الحياة، بحسب الشكوى.



البنانية السويسرية
للضمان

نؤمّن راحتك على المستوى الإقليمي



دبي



مصر



العراق



الكويت



لبنان



المملكة العربية
السعودية



الأردن



قطر

تحقق البنانية السويسرية للضمان نمواً بارزاً منذ أكثر من ٦٠ عاماً، مما جعلها مجموعة رائدة في مجال التأمين في منطقة الشرق الأوسط والخليج العربي. في كل بلد نتواجد فيه، نسعى باستمرار لخدمة الأفراد والشركات المحلية الرئيسية على حد سواء من خلال تطوير منتجات تأمينية مختلفة تتناسب مع حاجات كل منطقة إضافة إلى اعتمادنا أحدث التقنيات في عالم التأمين.

الشيخ محمد ناغي يشيد بالخدمات الراقية لفنادق أكور مكة



التقى رجل الأعمال ورئيس مجلس إدارة الغرفة التجارية في مدينة جدة الشيخ محمد يوسف ناغي خلال إقامته في فندق ساعة مكة - فيرمونت مدير التشغيل والعمليات لمجموعة فنادق أكور مكة (فندق ساعة مكة فيرمونت، قصر مكة رافلز، مكة سويس أوتيل، سويس أوتيل المقام مكة) السيد سالم الشهراني. وأشاد الشيخ ناغي بمستوى الخدمة الراقية المقدمة من فريق العمل في الفندق، وبدوره تقدم السيد الشهراني بالشكر على التمنيات والدعم الرائع للفندق وجميع العاملين فيه.

ويليام كوستلي ينضم إلى مجموعة TIME



عيّنت مجموعة تايم للفنادق TIME Hotels، السيد ويليام كوستلي William Costley في منصب الرئيس التنفيذي للعمليات. ويتمتع كوستلي بمسيرة مهنية حافلة بالنجاحات شغل خلالها العديد من المناصب القيادية المرموقة لعل أبرزها منصب نائب الرئيس الأول في فنادق ماينور بانكوك Minor Hotels.

وقبل ذلك، عمل في مجموعة هيلتون لمدة ٣٢ عاماً، حيث ترقى إلى منصب نائب الرئيس الأول للعمليات في شبه الجزيرة العربية وتركيا قبل مغادرته للمجموعة في عام ٢٠٢٢. وبصفته الرئيس التنفيذي للعمليات، سيشرف كوستلي على العمليات اليومية لجميع فنادق TIME Hotels، وسيعمل على تعزيز الكفاءة التشغيلية للعلامة التجارية، ودفع نمو الإيرادات والحفاظ على مستويات عالية من خدمة الضيوف الشخصية. ويأتي تعيينه مع استمرار فنادق تايم في التوسع عالمياً.

2024 Women's Circle flourishes with

"Lov-ing Embodiment" backed by L'Occitane en Provence



A transformative event Women's Circle – organized by Sheraton Grand Doha x Anahi was hosted, welcoming over 80 participants to the serene and enchanting gardens of Sheraton Grand Doha. The event, designed as a holistic well-being celebration, unfolded as a powerful journey of movement, mindfulness, and self-love, energizing and inspiring attendees.

The day commenced with an invigorating session led by Megan Potter, empowering participants to embrace movement and unlock their physical potential. Megan's dynamic approach set the tone for a day dedicated to holistic well-being. Following the movement session, Roci Flores guided attendees through soul-nurturing yoga, harmonizing mind, body, and spirit. The transformative journey continued with Anahi Ortiz-Prieto leading a meditation, fostering self-love and self-reflection.

L'Occitane en Provence added an exciting twist with exclusive giveaways hidden throughout the venue, turning the occasion into a delightful treasure hunt. Attendees explored, uncovering skincare treasures and enjoying complimentary hand massages and pampering sessions provided by professional beauty advisors.

Embracing the spirit of the new year, Women's Circle provided a rejuvenating experience and reinforced a commitment to health and well-being. Participants left with a profound sense of renewal, marking the start of the year with a focus on personal vitality.



جامافار الدوحة يطلق قائمة طعام لفصل الصيف



أطلق مطعم جامافار الدوحة الهندي، في شيراتون جراند الدوحة، قائمة طعام الصيف المرتقبة، لتقديم للضيوف رحلة طهي صممها بعناية مدير طهي والشيف التنفيذي الشهير سوريندر موهان.

يقدم جامافار الدوحة خلاصة خبرته المتنوعة الممتدة على مدى ثلاثة عقود في مجال الطهي والمستوحاة من التراث الملكي الغني للهند، من خلال قائمة طعام تحتفي بالجوهر الحقيقي لفصل الصيف وتتبنى مفهوم الاستدامة واستخدام المكونات المحلية. وأوضح الشيف موهان أن «قائمة الطعام الجديدة لفصل الصيف تعكس مدى التزامنا بتقديم تجارب مبتكرة ومستدامة لتناول الطعام، حيث يحضّر كل طبق بعناية فائقة للحفاظ على نقاء المنتجات الموسمية وجوهرها مع لمسات خفيفة من التطوير والتحسين».



NOW OPEN

IN THE HOLY CITY OF MAKKAH

TIME
RUBA
HOTEL & SUITES

TIME Ruba Hotel & Suites

PO Box 24224, Wadi Jali, Makkah, Kingdom of Saudi Arabia.
T: +966 125508100 | F: +966 125508111

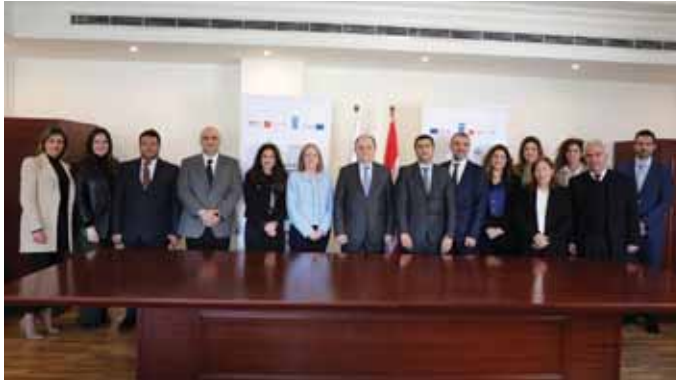


جامعة الحكمة - لبنان تُدرج مكافحة الفساد مادة إلزامية

وقال: «تلتقي مع جامعة الحكمة من خلال هذه المذكرة تعبيراً عن تمسكنا بالقيم التي نبذلها بهدف الأهداف السامية معاً».

وأكد البروفسور **نعمة** التزام جامعة الحكمة من ضمن خططها الاستراتيجية السعي إلى مجتمع أفضل، موضحاً أن الجامعة أخذت على عاتقها طرح موضوع مكافحة الفساد كمادة إلزامية لجميع طلابها

في مختلف الكيانات، سعياً إلى تغيير الثقافة الموجودة في مجتمعنا. وقال إن التعاون مع الهيئة ينطلق من هذا الالتزام الأساسي، الذي يفرض علينا تحضير مستقبل أفضل للبنان، من خلال وضع أيدينا بأيدي بعضنا البعض لإحداث التغيير المطلوب في المجتمع.



وقّع رئيس جامعة الحكمة في لبنان البروفسور **جورج نعمة** ورئيس الهيئة الوطنية لمكافحة الفساد القاضي **كلود كرم**، مذكرة تفاهم تهدف إلى بناء شراكة وتعاون علميين بين الجامعة والهيئة لنشر ثقافة النزاهة والوقاية من الفساد، من خلال تشجيع البحوث ذات الصلة وتنظيم المؤتمرات

والندوات وجلسات العمل والدورات التدريبية ودعم وتنظيم النشاطات وشبكات طلابية للنزاهة.

ولفت القاضي كرم إلى أن المذكرة هي الأولى مع صرح علمي وثقافي كبير، دأب على نشر الوعي والقيم الاخلاقية للشباب الصاعد.



د. م. ریحانی وفتیحة بن منصور بدران



ديانا فاضل، منى رسامني وندى شاوول خلال الأمسية

أمسية شيقّة مع د. م. ریحانی بضيافة منى رسامني وفتیحة بن منصور بدران

أمسية ثقافية، سياسية، اجتماعية، شيقّة بامتياز امتزج فيها حب الوطن مع الأدب والفن والرؤيا الواضحة لمستقبل زاهر لبلدنا المتخبط حالياً في مشاكله اللامتناهية.

إنها الأمسية التي تخللها عشاء بضيافة منى رسامني في دارتها في الأشرافية، وأمضيها حول سيدة الفكر والثقافة والقيادة د. م.

ريحاني، رئيسة كرسي جبران خليل جبران في جامعة ميريلاند في الولايات المتحدة الأميركية.

قامت الأستاذة المثقفة فتیحة بن منصور بدران بتقديم د. م. التي حاضرت عن الأديب والرسام والفيلسوف جبران ومن خلاله عن اشعاع لبنان في كل أنحاء العالم. وقد ذكرت في حديثها الكبير أمين الريحاني، أول كاتب عربي نشر بالإنكليزية في الولايات المتحدة، كما تكلمت د. م. في السياسة والقيادة التي تعلمتها وأتقنتها في جامعة هارفارد HARVARD، وصولاً إلى سبل وشروط «التغيير» الذي يجب أن يحصل في لبنان وكما قالت مع «اجتهاد، طاقة، إرادة ورؤيا»، إن شاء الله !.



رئيسة مؤسسة الطوارئ مايا حبيب حافظ ومدير المركز الثقافي الفرنسي في طرابلس إيمانويل خوري

ندوة في «بيت الفن» عن كنوز طرابلس التاريخية

عصر يوم جمعة من هذا الموسم الربيعي، غصّ «بيت الفن» في المينا - طرابلس بحشد من المثقفين والمدعوين من قبل مؤسسة الطوارئ والمركز الثقافي الفرنسي في طرابلس و«لجنة الهوية الفرنكوفونية في زغرنا الزاوية». المناسبة هي محاضرة غنية ألقتها المؤرخة راي جبر معوض عن كنوز طرابلس التاريخية وذلك بمناسبة صدور كتابها بالفرنسية «أيقونات وكنائس من طرابلس».

أدارت الندوة المهندسة جوزيان طربيه (عضو في لجنة الهوية الفرنكوفونية) بحضور الأستاذة في جامعة البلمند المؤرخة

سعاد سليم والباحث في جامعة القديس يوسف شربل ناصيف وهو خبير أيقونات الجيل الطالع.

تلا الندوة توقيع كتاب راي جبر معوض: "ICONES ET EGLISES DE TRIPOLI".



AMANA INSURANCE

Since 1981

HEAD OFFICE

📍 Dekwaneh Blvd.
Freiha Bldg. 1st & 2nd Fl.

☎ +961 1 68 30 25 / 6 / 7

✉ amana@amanainsurance.com

🌐 amanainsurance.com

ALEY

📍 Main Road (Assahat)
Amine El Jurdi Bldg. - 4th Fl.

☎ +961 25 55 73 22 / 23

CHTAURA

📍 Chtaura Main Road
Bank Audi Center - 3rd Fl.

☎ +961 8 54 52 23 / 33

TRIPOLI

📍 Bahsass St.
Merhebi Center - 2nd Fl.

☎ +961 6 41 05 11 / 12

SAIDA

📍 El Alayli Center - 6th Fl.

☎ +961 7 72 69 75 / 75 27 59

استضافة لبيب نصر لجلسة حوارية



ضمن سلسلة جلسات حوارية يقيمها أعضاء نادي روتراكت بيروت Rotaract Club de Beyrouth تحت عنوان «محادثة مع رئيس تنفيذي»، شارك السيد لبيب نصر، الرئيس التنفيذي لشركة ليا أسوريكس liaassurex، في تسليط الضوء على بعض تجارب الحياة وأبرز المحطات في مسيرته المهنية الحافلة بالنجاحات والإنجازات والتي تمتد على مدار سنوات طويلة. وأكد السيد نصر خلال الجلسة أنه على قناعة بأن الشباب هم مستقبل لبنان الواعد.



liaassurex مفوز ببطولة كرة سلة وشراكة مع USJ



وفي سياق منفصل، فازت شركة liaassurex ببطولة الدوري المشترك لكرة السلة خلال المباراة النهائية التي خاضتها ضد مجموعة إندفكو INDEVCO الصناعية. كما عقدت الشركة شراكة مع مركز التدريب الإحترافي Professional Training Center التابع لجامعة القديس يوسف USJ في بيروت بهدف تقديم برنامج مخصص ومصمم لتمكين ودعم مستقبل قطاع التعليم وحمايته.

قضية تستحق النضال



إنطلاقاً من إيمانها بأهمية الرسالة الإنسانية لمركز سرطان الأطفال في لبنان (CCCL)، وفي إطار برنامج المسؤولية الاجتماعية الخاص بها، احتفلت شركة ليا أسوريكس liaassurex بأعياد ميلاد الأطفال الذين ولدوا في شهر إبريل في المركز، مؤكدة أن إدخال البهجة على قلوب الأطفال المصابين ورؤية وجوههم مبتسمة هي قضية تستحق النضال من أجلها، متوجهة بالشكر للقائمين على المركز على كل الجهود المبذولة.

ويأتي دعم الشركة لمركز سرطان الأطفال في لبنان كجزء من إستراتيجيتها للمسؤولية الاجتماعية، والتي ساهمت في دعم العديد من المنظمات الفاعلة المحلية والدولية. وتقوم هذه الإستراتيجية على ثلاث ركائز أساسية تتمثل في بناء القدرات البشرية، مواءمة بيئة الأعمال مع مبادئ التنمية المستدامة، وتعزيز الحوكمة الرشيدة في بيئة الأعمال.



liaassurex

Let's talk
about
tomorrow

www.liaassurex.com
01 982 000



عندما تكرم كارول حاج شاهين حاكمة الليونز في المغرب



من اليمين: حاكمة المغرب رجاء لحلو، ضئو علامة، وقوفاً هدى أبو سمرا، جانيت عازار وصاحبة الدعوة كارول حاج شاهين

في دارتها ببيروت - الصيفي، أقامت المحامية كارول الراسي عقيلة الحاكم الليونزي مرشد حاج شاهين، مأدبة عشاء على شرف حاكمة الليونز في المغرب رجاء لحلو RAJAE LAHLOU، التي وصلت إلى لبنان في منتصف شهر نيسان المنصرم، لتوقيع توأمة بين المنطقة ٤١٦ المغرب والمنطقة الليونزية في بلدنا. اقتصر الحضور على الجنس اللطيف الفاعل في هذه الحفلة التي تخللتها كلمات وتبادل هدايا تذكارية.



جانب من المأدبة

نادي "HIKOLOGY" يختتم رحلته بغداء في الكفور



زينة خليفة وتوزيع الشهادات على المشاركات خلال الحفل

جريباً على التقليد الربيعي، قام نادي "HIKOLOGY" برحلة جميلة في الهواء الطلق توجت بتوزيع شهادات وهدايا على المشاركات وبحفل غداء فرح تم في بيت الضيافة «أنديرا غست هاوس» في الكفور. يدير نادي "HIKOLOGY" مؤسسته السيدة المحبوبة زينة خليفة ويضم جمعاً من الأصدقاء هواة الجولات البيئية السياحية في الهواء المنعش.



ميراي فارس بوزين

تقدم المجتمع

عسرونية أسبانية في LAU



د. ريم ديب ود. جورج حداد يتحدثان



من اليسار: د. سيلينا رحال، د. جورج حداد، ديانا أبو الحسن والسفير روميرو بوك

أحياد. جورج حداد عسرونية موسيقية اسبانية بامتياز، يوم الأربعاء ٣ نيسان الفائت في الجامعة اللبنانية الأميركية LAU - بيروت. شارك في اللقاء نادي فيا VIA بحضور رئيسه د. سيلينا رحال والمؤسسة ديانا أبو الحسن وسيدات من الجمعية. واختتمت المناسبة بأغنية «بالوما» بأداء مميز من السوبرانو د. ريم ديب وهي أستاذة في الجامعة.

إفطار من أجل الميتم الإسلامي

أقامت مؤسسات الرعاية الاجتماعية في لبنان - الميتم الإسلامي، إفطاراً رمضانياً عند الواجهة البحرية لبيروت BEIRUT WATERFRONT، شاركت في الحفل قرينة مفتي الجمهورية يسرى عبد اللطيف دريان وعقيلات رؤساء الوزراء السابقين ونخبة من السيدات الفاضلات. تحدثت بالمناسبة الوزيرة السابقة ليلي الصلح حماده ونائبة رئيسة مؤسسات الرعاية الاجتماعية في لبنان ندى سلام نجا. عاد ريع الإفطار لرعاية يتامى المؤسسات.

أليانز السعودي الفرنسي أفضل مكان للعمل



احتفلت شركة أليانز السعودي الفرنسي ALLIANZ SAUDI FRANSI مع موظفيها بحصولها على شهادة أفضل مكان للعمل GREAT PLACE TO WORK. وبهذه المناسبة، توجّهت الشركة بالشكر لكل من ساهم في تحقيق هذا الإنجاز، مشيرة إلى الدور البارز لفريق عملها المتفاني والمحترف الذي لا يتوانى عن بذل قصارى جهوده لتقديم منتجات وخدمات ترتقي لمستوى توقعات العملاء وتحوز على استحسانهم ورضاهم، مؤكدة مواصلة العمل مع الموظفين لضمان أن تكون أفضل مكان للعمل على الدوام.

وتعكس هذه الشهادة التزام شركة أليانز السعودي الفرنسي الراسخ بأن تكون نموذجاً للتميّز المؤسسي واطعة الإنسان في المقام الأول، حيث تؤمن بأن نجاح كل فرد من أفرادها هو نجاح للجميع، وبأن تمكين طاقات كل موهبة يضفي مسيرتها ويرسم مستقبلاً متألّقاً للمملكة، وتعمل بجدٍ واجتهاد لتصنع ثقافة تُعنى بقيم المسؤولية والفرص والتمكين بهدف المساهمة بقوة في تحقيق أهداف «رؤية السعودية ٢٠٣٠» الملهمّة.

الإفطار السنوي لعائلة أليانز السعودي الفرنسي

وسط أجواء رمضانية ساحرة، أقامت شركة أليانز السعودي الفرنسي إفطارها السنوي، تخلله استعراض لأبرز أحداث عام ٢٠٢٣، إلى جانب تكريم جهود فريق العمل التي ساهمت في تحقيق الكثير من الإنجازات نتيجة المثابرة والتعاون والعمل الدؤوب.



غبة رمضان لشركة بيتك تكافل KFH TAKAFUL



منظم المعرض أنطوني عبد الكريم يتوسط جان ماري كساب ورائيا دياب نفاع

فن، أفكار وأزنافور في مركز CAPL

في مناسبة اليوم العالمي للفن والعيد الخامس لتأسيسه، دعا نادي الفنانين التشكيليين اللبنانيين CAPL إلى افتتاح معرض بعنوان «فن وأفكار»، عصر السبت ١٣ نيسان الفائت في مركزه في الأشرفية. كرم المغني الشهير شارل أزنافور لمثويته خلال الحفل عبر أغنية أنشدها الفنان جان ماري كساب ولوحة تعج بالألوان رسمها للمناسبة. كما خصصت الرسامة لينا أيدينيان لوحة «بورترى» لشارل أزنافور، الغائب الحاضر في هذا المعرض الذي جمع أعمال عشرين فناناً لبنانياً.

نادين شماس توثع كتابها "THE STAGE IS YOURS"



نادين شماس بين ريتا منصور وشادي ديب



من الحضور الكريم: من اليمين: ماريان خلاط، مروان نخله، ستيف ماك فرسن، ريتا منصور، ماريو باسيل، نانسي أفبوني واندرية صايغ

وقّعت الفنانة والكاتبة نادين شماس كتابها الجديد «المسرح لكم THE STAGE IS YOURS» في مسرح مونو. ويعد هذا الكتاب دليلاً قيماً لاستكشاف الذات الحقيقية واستعادة السيادة الشخصية وتحقيق حياة أكثر كمالاً. حضر حفل التوقيع الذي سبقه عرض مسرحي بوتقة من الوجوه الثقافية والفنية والاجتماعية.

DID YOU KNOW?
90% OF GOODS
ARE TRADED BY SEA



Keep your Shipments secure
with our Marine Cargo Insurance



This product is available in

www.arabiainsurance.com



Arabia
INSURANCE 

إفطار شركة التأمين الأردنية



أقامت شركة التأمين الأردنية إفطارها السنوي لتكريم الموظفين وتعزيز روح الانتماء والتعاون داخل الشركة، ويعتبر أيضاً فرصة للتواصل مع الفريق وتقديرًا لجهوده.



بدي حدا
عنجد قدا

كيف ما برمت الايام

إفطار شركة التأمين الوطنية - الأردن



إفطار شركة LINK بواسطة إعادة التأمين



النائب البعريني خلال لقائه علي العبد الله: لبنان سيتجاوز التحديات بوحده الوطنية



أعلن النائب وليد البعريني خلال زيارة قام بها إلى رئيس مجموعة أماكو علي محمود العبد الله، «أن لبنان يمرّ في مرحلة خطيرة جداً، لكنه سيتخطى التحديات من خلال وحدته الوطنية. واعتبر أن الاقتصاد اللبناني يحتاج اليوم، أكثر من أي يوم مضى، إلى تضافر جهود كل القوى السياسية والاقتصادية والوطنية، خصوصاً خلال هذه المرحلة الحساسة التي تمرّ فيها البلاد». ورافق البعريني خلال زيارته العبد الله في دارته في صيدا، وفد عكاري، كما شارك في اللقاء نائب رئيس جامعة رفيق الحريري د. هشام قبرصلي، وعدد من رجال الأعمال من بينهم نادر عزام ووليد الصالح.

ورحب علي العبد الله بالنائب البعريني والوفد العكاري ورجال الأعمال المشاركين، ونوقشت خلال اللقاء الأوضاع التي يمرّ فيها لبنان، وأهمية توفير مقومات الصمود للبنانيين من خلال دعم الاقتصاد اللبناني. وشمل النقاش ضرورة ترسيخ الوحدة الوطنية التي وصفها الحضور بركيزة القوة الأساسية التي تمكّن لبنان من الصمود.

إفطار SECURITE ASSURANCE



MINKLADY
HOUSE OF FUR

BEIRUT | BADARO | SAMI EL SOLH BLVD

+961 3 713 216

 MINKLADYFURBEIRUT  MINKLADY_BEIRUT

شركة الصقر الوطنية للتأمين تكرم شركاء العمل والموظفين



A Man's House is His Castle

Cumberland Saves You The Hassle



There is only One
Cumbrella
for your rainy days

Cumbrella

your comprehensive residential insurance

Cumbrella is "YOUR" personal statement policy that protects your household against the unexpected.



Head Office : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon
Tel: 961 . 4 . 403 888 - Fax: 961 . 4 . 403 666

Ras Beirut : Bristol, Verdun Twins, 5th Floor, Facing Total Station
TeleFax: 961 . 1 . 344 595 / 574

Tripoli : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961 . 6 . 200 018 / 019

Jounieh : Jounieh Highway by La Cite, St Joseph Center, Fayad Bldg., 2nd Floor
Tel: 961 . 9 . 831 979 / 830 978

Email : info@cumberland.com.lb www.cumberland.com.lb



Cumberland
INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.

info@cumberland.com.lb
www.cumberland.com.lb
[cumberland_insurance](#)



Cumberland Insurance & Reinsurance S.A.L

مآدب إفطار لشركة DAMANA



Bahrain



Dubai



Abu Dhabi



Kuwait



Bahrain



Oman

حلول في جميع الاتجاهات تأمينات تلبي جميع الاحتياجات





Health insurance

Protect your employees and their families

**Tailor made medical insurance plans
for employees and their families.**

Know You Can

Find out more on axa-middleeast.com.lb – Call center **04-727 000**

AXA Middle East S.A.L. Join Stock Company with Capital of LBP 10.050.000.000, fully paid - RCB 34145 - No Fiscal: 4706
Listed in the Register of Insurance Companies in Lebanon dated 13/6/1975 under no.156 and subject to the provisions of the Lebanese Decree-Law No 9812 dated 4/5/1968