



AL BAYAN MAG

العدد ٦١٥ • السنة الثالثة والخمسون • شباط (فبراير) ٢٠٢٣
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 615 • 53 YEARS • FEBRUARY 2023



زلازل تركيا وسوريا
خسائر مروعة



Financial Products

تبدأ للفصل 11 بإشعار الإنفاس

التزام بتعزيز مشاركة المرأة واستقطاب الشباب في قطاع الشحن



CREDIT SUISSE

إلى الشاوية!

2022 عاماً قاسياً على العملات المشفرة

Bahrain: BB3 • Egypt: EP20 • France: FR05 • Jordan: JO5 • KSA: SP26 • Kuwait: KD2 • Lebanon: LB130 • Morocco: M050 • Oman: O03 • Qatar: QR25 • Syria: SY200 • UAE: UAE20 • Yemen: Y01350

أكبر شركات لإدارة الأصول في العالم
ملتقى التأمين الخليجي

أبرز المخاطر العالمية
أكبر شركات التأمين في أوروبا في فرع التأمينات العامة



5 289000 017804



trust

While doing our best to put
your interest first

MEDGULF 

01 985000 www.medgulf.com.lb

سويسرا اتهم 4 مصرفيين بمساعدة الرئيس الروسي في إخفاء أمواله

اتهم الادعاء العام في سويسرا، أربعة مصرفيين بالتورط في إخفاء عشرات الملايين من الفرنكات لصالح الرئيس الروسي فلاديمير بوتين. وبحسب لائحة الاتهام التي أصدرتها محكمة في زيورخ، فإن المصرفيين الأربعة يعملون في وحدة مصرف «غازبروم بنك» في سويسرا، ومن بينهم رئيسها التنفيذي.

تعد هذه أولى الحالات التي تثار على الصعيد القضائي على الإطلاق في الغرب والتي تتعلق مباشرة بأصول يُزعم أنها مملوكة للرئيس الروسي. واتهم الادعاء المصرفيين بالإهمال الجنائي لسماحهم بفتح حسابات في سويسرا نيابة عن سيرغي رولدوغين، عازف التشيلو والأب الروحي لإبنة بوتين، دون التساؤل عن مصدر الأموال المتدفقة من خلالها. نفى «غازبروم بنك سويس» التهم الموجهة إليه.

بنوك بريطانية تشدد القيود على مشتريات العملاء للأصول المشفرة

شدّد بنك «إتش إس بي سي» و«نیشن وايد بيلدينج» القيود المفروضة على وصول عملاء التجزئة إلى الأصول المشفرة في إطار التضييق على الصناعة بعد تصاعد الأزمات مؤخراً. وقرر بنك «نیشن وايد» تطبيق حد أقصى يومي بقيمة ٥ آلاف جنيه استرليني على المشتريات عبر بطاقات الخصم للأصول المشفرة. بينما لم يعد من الممكن استخدام بطاقات الائتمان الصادرة من البنك لشراء العملات المشفرة.

في حين قال بنك «إتش إس بي سي» إنه منع العملاء من القيام بمشتريات للأصول المشفرة عبر بطاقات الائتمان الخاصة به. وكانت عدة بنوك في المملكة المتحدة قد أعلنت في الأشهر الماضية فرض قيود على شراء العملات المشفرة من جانب العملاء، خاصة مع انهيار منصة «إف تي إكس» وتصاعد الشكوك بشأن سوق الأصول الرقمية.

صندوق الاستثمارات السعودي يفاوض لشراء حصة

في فنادق روكفورتية

كشفت مصادر مطلعة أن صندوق الاستثمارات العامة PIF السعودي يفاوض لشراء حصة بسلسلة فنادق روكفورتية البريطانية، في صفقة قد تقدر قيمة مجموعة الفنادق الفاخرة بنحو ١,٤ مليار دولار.

فخصصة أكبر شركتي تأمين في مصر

من المفترض أن تطرح أكبر شركتي تأمين وهما مصر للتأمين ومصر لتأمينات الحياة، أسهماً للمستثمرين خلال العام المقبل، ضمن ٣٢ شركة مشمولة ببرنامج الطروحات الذي أعلنه رئيس الوزراء. وتمثل الشركتان الرئيسيتان في مصر نحو ثلث قيمة سوق الاستثمار.

الألمان يعانون... التضخم «يأكل» أكبر اقتصاد أوروبي

قفز معدل التضخم في ألمانيا أكثر من المتوقع ما دفع الألمان باللجوء إلى مدخراتهم لتغطية نفقات معيشتهم. وقد كشفت نتائج استطلاع حديث للرأي، أن ارتفاع الأسعار بسبب صعوبات مالية للعديد من المواطنين في ألمانيا، وأن واحداً من بين كل ستة مشاركين ذكروا أنهم بالكاد يستطيعون تحمل نفقات معيشتهم. ويتوقع أكثر من نصف الذين شملهم الاستطلاع تدهور مستوى معيشتهم إلى حد ما، أو بشكل ملحوظ. وتوقع البنك المركزي الألماني أن يشهد اقتصاد ألمانيا انكماشاً حتى منتصف العام المقبل في ظل معاناة الشركات والأسر من ارتفاع تكاليف الطاقة، قبل أن يبدأ في الانتعاش مجدداً. وقال المركزي الألماني في تحديث لتوقعاته الاقتصادية، إنه يتوقع تراجع الناتج الاقتصادي ٠,٥٪ في العام المقبل، بينما سيكون النمو أضعف مما كان متوقعاً في ٢٠٢٤.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
AHLEIA	081	INS FED EGYPT	111	RHB	037
ALIG	115	JOFICO	075	RICHARD MILLE	017
ARAB RE	099	JORDAN INS	155	ROLEX	043
ARKAS	141	LIA ASSUREX	121	SAUDI FRANSI BANK	053
AVIV	027	LIBANO SUISSE	049	SEALINE	143
BANKERS	107	MARSH / J.ZAKHOUR	105	SOCIAL DEVELOPMENT BANK	055
CLASS NK	023	MASHREK	117	SUEZ CANAL INS	113
CUMBERLAND	101	MEDGULF	002	TADAWUL	063
DEUTSCHE BANK	011	MEF	033	TARROS	145
EGYPT GLOBEMED	127	MINKLADY	151	TOP GUARD SECURITY	071
FAMAGUSTA	030	MUNICH RE	077	TRUST RE	021
FENCHURCH FARIS	079	NASCO	083	UBS	013
FRANSABANK	069	NASDAQ	059	UCA	129
gig	089	OMAN RE	087	UIB	095
GLOBEMED SOLUTIONS	091	PATRONUS	067	UIC	109
HERBIE THE VAN	131	PORSCHE	007	UZMAR	041
HILL INT'L	019	QTERMINALS	156		
ICD	005	QATAR GENERAL	085		

بصراحة

البنوك المركزية العربية والعالمية تغرم كل مصرف مقابل أي مخالفة ولو بسيطة جداً

البنك المركزي اللبناني يكرّم المصارف المخالفة ويعاونها بسلب عملاءها

غَرّم البنك المركزي السعودي عدداً من المصارف السعودية ملايين الريالات لمخالفات بغالبيتها بسيطة، كما غَرّم المصرف المركزي الإماراتي والأردني ... العديد من المصارف العاملة لارتكاب مخالفات لتعليماتها أو لتعدّياتها على أبسط حقوق العملاء.

أما البنك الفيدرالي الأميركي فعقوباته تصل إلى مليارات الدولارات ولا من مخالف يتجرأ على عدم تنفيذ العقوبة.

في لبنان، تأمر البنك المركزي مع عدد كبير من المصارف وقرروا عدم تسديد ودائع العملاء، لا بل يعاقبون كل عميل يسأل عن حقوقه.

والأهم أن «ساحر» البنك المركزي (وفي فذلكة من فذلکاته) أعطى تعليماته للمصارف بأن «تشفط» من كل عميل نحو ٨٠٪ من ودائعه....

أما بالنسبة للمعاملات المصرفية فكل مصرف يسحب من حساب كل عميل (بعلمه أو من دون علمه) رسوماً شهرية على هواه، و«أصنام» البنك المركزي أي هيئة الرقابة ونواب الحاكم «شهود زور» وهمهم قبض رواتبهم ومخصصاتهم آخر الشهر.

والأنكى من ذلك، أن أي مصرف يصدر بحقه حكم قضائي تدعو مغارة جمعية المصارف إلى الإضراب الشامل، وهكذا يُعاقب جميع المودعين. أما نواب الأمة والوزراء والسياسيين فعدد كبير منهم يساهم في مصرف أو استطاع بفضل سلطته تحويل أمواله إلى الخارج، فلا حياة لمن تنادي ..

لا بد ولو بعد وقت طويل، أن يعاقب المودع كل مصرف سلبه جنى عمره. حيث من المستبعد أن يتعامل في المستقبل أي شخص مع أحد هؤلاء القراصنة. مع الإشارة إلى أن هؤلاء بعد أن كانوا في ما مضى شبه آلهة، يتم دعوتهم كضيوف شرف لأهم الأماكن والمحافل، أصبحوا اليوم شبه «وطاويط» منبوذة لا تراها حتى في أحلك الليالي .. ■



AL BAYAN
THE LEADING ARAB ECONOMIC MAGAZINE

اسبوعية تصدر شهرياً مؤقتاً
تأسست عام ١٩٧٠
تصدر عن شركة البيان
للطباعة والنشر والتوزيع

المؤسس انطوان زخور

Editor in Chief :
Emile ZAKHOUR

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر

France: + 33 6 52379992
United Arab Emirates: + 971 50 2984858
+ 33 6 45683951

HEAD OFFICE: SHMEISANI - JORDAN

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

Available on



press reader
— connecting people through news —



الاشتراك السنوي: ٢٥٠ دولار اميركي
SUBSCRIPTION FEES: US\$ 250

ثمن النسخة: الاردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريالاً، السعودية ٢٥ ريالاً، الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهماً، البحرين ٣ دينار، سلطنة عمان ٣ ريال، مصر ٣٠ جنيهات، العراق ٦ دينارات، السودان ٢ جنيهات، ليبيا ٧ دنائير، المغرب ٦٠ درهماً، لبنان ١,٥٠ USD, 3,5 Stg, FRANCE 5 EURO, C.P., U.K.
USA 7 US \$, GERMANY 5 EURO, CYPRUS 3

توزيع: شركة شرق الاوسط لتوزيع المطبوعات

كافة الآراء الواردة في المقالات تخص كاتبها ولا تعكس بالضرورة رأي مجلة «البيان الاقتصادية»

Digital Economy Enabler

in member countries





يكتبها: د. عبد الحفيظ البربير
ahafizbarbir@gmail.com

السماء... الغاضبة علينا

الخوف، ان يطير الأمن والأمان، بعد ان طار كل شيء في مهب الريح.

ذلك أن أبناء الأبالسة عملوها، وبنجاح منقطع النظير، أذهلت العالمين العربي والغربي، وكبريات المؤسسات المالية الدولية، ومسؤولي الأمم المتحدة العاملين في أكثر من 170 دولة وبلداً وكياناً ونظاماً حول العالم، حيث أنهم أجمعوا على ان ما حصل، ويحصل في لبنان/ الذي كان دُرّة هذا الشرق / لم يشهدوا له مثيلاً قط، في أي مكان آخر، منذ ما يزيد على 150 عاماً، وهو إنما ناتج عن اداء المنظومة السياسية الأكثر فساداً في تاريخ البشرية، والتي لا حدود ولا نهاية لارتكباتها، خاصة وان القدرة على التعافي الذاتي باتت معدومة، في ظل استمرار التدهور النوعي والتركبي، والذي بات من المستحيل كبحه أو إيقافه خارج إطار الاتفاق الجذّي والسريع مع صندوق النقد الدولي وتطبيق القرارات الدولية/ الاصلاحات / وهو ما قامت، وتقوم به دول عديدة حول العالم تعاني أوضاعاً مالية واقتصادية واجتماعية غير مستقرة، على الرغم من أن أوضاعها تلك، تبقى أفضل بكثير، وأقل خطورة من أوضاعنا نحن هنا، وليس آخرها، اليونان وقبرص ومصر وغيرها. هذا إضافة إلى ضرورة العمل الحثيث على استعادة العلاقات المميزة مع دول الخليج، وتحديد المملكة العربية السعودية والتي تبقى أولوية الأولويات، علماً أنه، وفي إطار مباشرة تلك الاصلاحات للجم التدهور واستعادة بعض التوازن، فإن المقدمة الأولى تبدأ في وزارة الطاقة تحديداً. أي قطاع الكهرباء، وخاصة هيئته النازمة، والتي يستمر كل من يتولى هذه الوزارة من الأزمات / وزارة العتمة والظلام والسود الفارغة / في تفخيخها علناً وبدون مواربة كي لا تقوم لها قائمة، حيث تحولت هذه الوزارة بالذات، كما القائمين عليها نموذجاً مخجلاً للصفقات والسمرسات، وفساد مؤسسات الدولة ووزاراتها واداراتها، أي حيث حشرت المافيا السياسية ما يزيد على 270 ألف من أنصارها وأزلامها ومحازبيها بصفة موظف، يهدرون ما يزد عن 65% من واردات الدولة المالية، تحت عنوان الرواتب والاجور والملحقات والعلاوات والآتوات، إضافة إلى تحول تلك الادارات ومراكزها إلى أوكار للفساد والفضائح المالية التي أزمكت الأنوف / مصلحة تسجيل السيارات - النافعة، والدوائر العقارية - الجمارك وغيرها.. / والتي هي نماذج فاقعة ومعيبة لدولة متهاكمة، باتت حطام دولة، ولشعب تقطعت به السبل، وتخلّت عنه حتى السماء نفسها، كونه وحتى هذه اللحظة، ما زال يمانع ويرفض مساعدة نفسه كي يساعد الآخرين، وكذلك على الرغم من غرقه في التعقيدات والمصاعب اليومية التي تفتعلها منظومة المافيا السياسية، من خلال ترقيعاتها، وقراراتها الهزيلة وسوء اداراتها، وانعدام أهليتها، سواء في المال او الاقتصاد او الصحة او التربية

نعم، لقد كان سقوطنا كبيراً في امتحان الانتخابات النيابية الأخيرة، / كالعادة / وخاصة في مادتي «العقل والمنطق». اذ انه وما أن دقّت ساعة الخيار والاختبار / الانتخاب / حتى تراكضنا، بل سارعنا، قطعاً من الاغنام والخراف، لنعيد انتخابهم / التافهين، ما غيرهم / ونسقط اسمائهم للعينة في صندوق الاقتراع، سيئ السمعة والفاستدين والمرتكبين أنفسهم، كي يتابعوا سلخ جلودنا والتهمنا أحياء، وذلك، دون أن يرف لنا جفراً، ودون أن نشفق على أنفسنا، وبحيث أننا، وبمجرد اعتلائهم ظهورنا، وامساحهم برقابنا حتى بدأنا الصراخ والعيول مجدداً، مطالبين العالم بانقاذنا، ومناشدين القريب والبعيد إغاثتنا، متسولين رغيف الخبز، وحبّة الدواء، ووجبة الطعام، في ما الحري بنا، ان نصرخ، مطالبين العالم أن ينقذنا من أنفسنا. من هنا إصرار المجتمعين العربي والدولي، ومطالبته لنا أن «ساعدوا أنفسكم كي نساعدكم» وذلك بعد أن تبين بالتجربة والملموس، أننا نوعية مختلفة من الجنس البشري، غير القابلة للإصلاح، ولا تستحق انقاذاً ولا مساعدة، وذلك وفقاً للقول الكريم المأثور «كما تكونون يُولى عليكم» وهو صحيح... صحيح... صحيح... صحيح. بدليل ما قاله النبي جبران خليل جبران منذ عام 1914 أي منذ ما يزيد على المائة عام، في هذا الصدد، وذلك أيام المجاعة والفقر والبؤس «نحن الشعب الوحيد في العالم الذي يموت وهو يرفع صور قاتليه في كل انتخابات»!!! ولكن، ومع هذا فإننا اليوم نعاني مأزقاً وجودياً ومصيرياً، نوعياً ومختلفاً. فالصورة قائمة جداً في كل ما يتعلق بنا، حاضراً ومستقبلاً، ذلك ان عملية الاجهاز على ما تبقى من بلد وشعب، باتت في مراحلها الأخيرة، وذلك بعد أن خرج كل شيء عن السيطرة والمعقول، وضرب الفلتان المعيشي أكثر من 74% من العائلات التي بات أفرادها يعيشون تحت خط الفقر مقابل 28% معدل عالمي، وبعد أن سجل دخل الفرد أسوأ هبوط في العالم وفقدت عملته الوطنية 98% من قيمتها، أضف إلى ذلك، وفي أبشع المشاهد المقلزة، السقوط المدوي لواحد من آخر معاقل المناعة المؤسساتية الحصينة، والتمثلة بالقضاء، وذلك يوم نصبت المتاريس بين المكاتب والطوابق في حرم قصر العدالة والعدل!!! وسط مشهدية مخزية، غير مسبوقة في تاريخ الأمم والشعوب!!!

أضف إلى ذلك، المحاولات المقلزة والمستمرة للنيل من مناعة مؤسسة الجيش، والتي يقوم بها بعض الأشرار والموتورين من تافهي العمل السياسي والذين لا حدود لارتكباتهم، وهم الذين لم يتوانوا عن بيع الوطن والتاريخ والمستقبل، لقاء حفنة من المناصب هنا، وشبه نفوذ هزيل هناك. وبالتالي نعم، فقد قالها أحدهم «لقد طار البلد» وذلك بعد أن طار الدولار، وطارَت الأسعار، وطارَت الودائع، وطارَت الليرة، والخوف، كل

او الطاقة او حتى النفايات / الزبالة / وتجاهلها للحلول الأساسية المطلوبة مراراً وتكراراً من مختلف الدول الشقيقة والصديقة، وكذلك من مختلف الجهات الدولية المانحة / الاصلاحات البنوية / والتي تمعن منظومة الفشل والارتكاب في تجاهلها والمماطلة، كي لا يتم تطبيقها، وذلك لتعارضها المباشر مع مصالحها ونفوذها، وذلك على الرغم من الالتزامات والتعهدات بمباشرتها المرة تلو المرة، ولكن على غير طائل. من ذلك مثلاً ما تسرب عن محاولات أحد اعضاء الوفد النيابي الرباعي الذي زار واشنطن الشهر الماضي، اقناع بعض من التقاهم من المعنيين بالملف اللبناني هناك بضرورة الضغط على صندوق النقد والبنك الدولي / تصوروا الوقاحة!!!! / وذلك لتخفيف شروطهما. والأخذ بعين الاعتبار خصوصية / فساد / الوضع اللبناني!!! في ما يتعلق بالاصلاحات المطلوبة إلحاحاً من لبنان، وهو ما أثار حفيظة واعتراض أعضاء الوفد الآخرين لتفرد بطروحاته تلك واختلافهم معه، بحيث تم التعتيم الكامل لاحقاً على تلك الرحلة ومجرياتها ونتائجها، بمعنى وكأنها لم تكن!!! علماً انه، بمثل، وبسبب تلك السلوكيات الفضائحية والعبثية، تكاد ان تكتمل فصول الانهيار الشامل والكامل، في ظل اطباق منظومة الفساد والارتكاب والفشل، على مختلف جوانب ومفاصل الدولة ابتداءً من أسفل الهرم / أصغر وظيفة وموظف / وصعوداً نحو الأعلى، مروراً بكل المناصب والمراكز والوظائف وحتى قمة الهرم / رئاسة الجمهورية بنفسها / فارضة الفراغ والشغور القاتل في الموقع الرئاسي الأول، كي تبقى الدولة مقطوعة الرأس، وبحيث يتجاوز البلد في هبوطه السريع نحو الحضيض بعد جهنم، خطوط «الدولة الفاشلة» ليصبح في عداد «الدول المتخلفة» مما دفع بالأمين العام للأمم المتحدة "ANTONIO GUTERRES" إلى الإبلاغ والإعلان «بأن لبنان قد فقد اليوم حقه في التصويت في الجمعية العامة المكونة من 193 عضواً / دولة /»، علماً أن لبنان، كان واحداً من الدول القليلة المؤسسة للأمم المتحدة عام 1945، والذي لم يكن عددهم يتجاوز 51 دولة آنذاك. إنما كان ذلك عندما كان لبنان أولاً، وكان للبنان رجال من ذوي القامات التاريخية العالية، وليس منتحلي صفة من أشباه رجال، أصحاب القامات الصغيرة، والنفوس الوضيعة. ■

جوهريّ يقود شغفك.

طرازات بورشه تايجان، جوهرها، الكهرباء.



بورشه السعودية
شريك إكسكلوسيف مانوفكتور
ساماكو للسيارات
هاتف 800 11 800 99
www.porschesaudiarabia.com
www.samaco.com.sa



PORSCHE



مال ومصارف

أوضح الدكتور

محمد سليمان الجاسر

رئيس مجموعة البنك

الإسلامي للتنمية، ضمن

المشاركة في أعمال القمة

العالمية للحكومات ٢٠٢٣

أن الشفافية والعدالة

ومنح حق المساءلة

عوامل تعزز الثقة بين

الحكومات والمستثمرين.

ص: ٦٢



فنادق

أوضح ناصر النويش

رئيس سلسلة فنادق

روتانا، أن تدشين

فندق دانا ريجان من

روتانا يدعم مشاريع

قطاع السياحة ضمن

«رؤية المملكة ٢٠٣٠»

وذلك خلال حفل

رسمي شارك فيه

الأمر سعود بن نايف

ص: ١٥٢



جوائز

حصلت ناسكو الإمارات

جائزتي «أفضل وسيط

للمؤسسات الصغيرة

ومتوسطة الحجم»

و«جائزة وسيط العام في

فئة سمات كير». وجاء

هذا التكريم خلال حفل

توزيع جوائز CIGNA

الشرق الأوسط للتأمين.

ص: ١٠٦



نقل

أكدت مديرة إدارة الاتصال

المؤسسي، لمجموعة

السيدة QTerminals

نور ابراهيم شهاد

عمل المجموعة بكفاءة

عالية بهدف تمكين وتعزيز

حضورها على المستويين

الإقليمي والعالمي.

ص: ٢٤



سيارات

أكد Rakesh Nair،

المدير التنفيذي للعلامات

التجارية الأميركية لدى

مجموعة ستيلانتيس

الشرق الأوسط، أن

السيارات الكهربائية

ستشكل جزءاً كبيراً من

مستقبل صناعة المركبات.

ص: ١٣٣



نتائج

ارتفعت أرباح شركة وربة

للتأمين بقيادة

أنور السابج

خلال عام ٢٠٢٢ بنسبة

٣٣٪ عن العام ٢٠٢١

لتبلغ ٣,١١ مليون دينار

كويتي.

ص: ١١٤



في هذا العدد

حصاد الشهر: السماء... الغاضبة علينا - يكتبها د. عبد الحفيظ البربير - ٦

عرب وعالم

هل السائقون الذين يعملون على التطبيقات هم موظفون ثابتون؟! - ١٠

وثائق تثبت تجسس «تيسلا» على موظفيها - ١٠

قوانين قاسية بحق شركات المقاولات - ١٢

التغير المناخي يكبد صناديق التقاعد مليارات الدولارات - ١٤

بريك بك - تغطية خاصة وحوار مع كبار المشاركين - ٢٢

مقاولات

عبد كردوس (هيل إنترناشيونال): تطوّر مشاريع مستدامة تراعي المعايير البيئية - ٤٤

رأي حر: التعاون الدولي في الزلزال والاقتصاد: بقلم غازي أبو نحل رئيس مجموعة نست انفسمنتس - ٤٦

اخبار متفرقة

حفل غداء رومانسي على آلات الأشعة في مطار بيروت - ٤٨

وزير الاقتصاد: SPINNEYS تسرق المواطن منذ سنتين - ٤٨

مال ومصارف

هل وصل كريدي سويس إلى الهاوية؟! - ٥٠

مقاضاة جي بي مورغان بدعوى قرصنة سبيرانية - ٥١

عصابة بلونوروف تطلق أنواعاً جديدة من البرامج الخبيثة لاستهداف صناديق رأس المال - ٥٢

أكبر مطالبة قضائية بحق MASTERCARD وVISA - ٥٤

WELLS FARGO يجبر المستهلكين على شراء وثائق تأمين غير ضرورية - ٥٤

٢٠٢٢ عاماً قاسياً على العملات المشفرة - ٥٦

٩٠٪ من صناعة العملات المشفرة احتيال ونشاط إجرامي - ٥٧

بنك أبو ظبي الأول يدرس تقديم عرض لشراء ستاندرد تشارترد - ٦٤

صحيفة سويسرية تتهم رياض سلامة وشقيقه باختلاس نحو ٥٠٠ مليون دولار - ٧٣

تأمين

ارتفاع أرباح ميونخ ري إلى ٣,٤ مليار يورو - ٧٦

تخوّف شركات التأمين من هجمات نشطاء البيئة على اللوحات الفنية - ٧٨

أصعب سوق لإعادة التأمين على الممتلكات ضد الكوارث الطبيعية منذ عقود - ٧٨

AIG FP تلجأ للفصل ١١ بإشهار الإفلاس - ٨٢

تغطية سحب واستدعاء المأكولات الملوثة تجذب شركات التأمين - ٨٤

قلق شركات التأمين إزاء الاحتيال المتبع في مطالبات تعويض العمال - ٩٠

مجموعة SMABTP تستحوذ على CCR RE - ٩٢

دراسة مهمة لشركة UIB - ٩٧

تقييم أعمال قطاع التأمين في الجزائر - ١٠٣

ارتفاع الأرباح الصافية لشركة عمان ري ٢٠٪ / اقساطها ٢٢,٥٪ - ١٠٤

الكويت للتأمين تستحوذ على الوطنية للتأمين - ١١٠

LINK تزود صانعي القرار برؤى مفيدة حول صناعة التأمين - ١١٢

أروب للتأمين من الشركات السباقية في اعتماد المعايير البيئية والاجتماعية والحوكمة ESG - ١١٨

وزير الاقتصاد يطلب من شركات التأمين رفع رساميلها خلال ٣ أشهر - ١١٨

تكنولوجيا: - ١٣٠

سيارات: - ١٣٢

نقل

أخبار النقل والمرافئ - ١٣٦

حركة مرفأ بيروت الإجمالية خلال شهر كانون الأول وخلال العام ٢٠٢٢ - ١٣٨

حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية خلال شهر كانون الأول من العام ٢٠٢٢ - ١٤٠

مراتب شركات الملاحة العالمية في مرفأ بيروت خلال شهر كانون الأول من العام ٢٠٢٢ - ١٤٢

حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال شهر كانون الأول من العام ٢٠٢٢ - ١٤٤

مجتمع: - ١٤٦

سياحة: - ١٥٢



سيارات

حققت PORSCHE في الشرق الأوسط وأفريقيا نمواً بنسبة ٢٠٪ من مبيعات السيارات الجديدة. وقال الدكتور **مانفرد برونيل**، الرئيس التنفيذي للشركة في الشرق الأوسط وأفريقيا: تعزز هذه النتائج القوية للمبيعات خططنا للنمو المستدام. ص: ١٣٢



نقل

أشار **نديم ميان**، العضو المنتدب في QTerminals للبيان الاقتصادية أن عام ٢٠٢٣ مليء بالتحديات، مؤكداً أن ميناء حمد يعد أول ميناء بحري في الشرق الأوسط يعمل بتكنولوجيا الجبل الخامس المتطورة. ص: ٢٥



مال ومصارف

أدرجت أسهم بنك دحان للتداول في بورصة قطر. وقد صرح الشيخ **محمد بن حمد آل ثاني**، رئيس مجلس الإدارة بعد قيامه بقرع الجرس إيماناً ببدء التداول قائلاً: «تمكنا في وقت قياسي من المرور بعملية الدمج إلى عملية الإدراج». ص: ٦١

تأمين

تم اختيار دبي الوطنية للتأمين لتقديم خدمات التأمين لاتحاد البولو الإماراتي. وكان لرئيس اتحاد البولو **محمد الحيتور** والرئيس التنفيذي لدبي الوطنية **عبدالله النعيمي** كلمة من وحي المناسبة. ص: ١٠٨



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: THE SKY IS MAD AT US – BY DR. ABDEL HAFIZ BARBIR 6

ARAB AND WORLD ECONOMY

ARE RIDE-SHARING APPS DRIVERS CONSIDERED PERMANENT EMPLOYEES?! 10
DOCUMENTS PROVING THAT TESLA SPIED ON ITS EMPLOYEES 10
HARSH LAWS AGAINST CONTRACTING COMPANIES 12
CLIMATE CHANGE COSTING PENSION FUNDS BILLIONS OF DOLLARS 14
BREAKBULK – SPECIAL COVERAGE AND INTERVIEWS WITH SENIOR PARTICIPANTS 22

REAL ESTATE

ABDO KARDOUS (HILL INTERNATIONAL): WE DEVELOP SUSTAINABLE PROJECTS THAT TAKE INTO ACCOUNT ENVIRONMENTAL STANDARDS 44
FREE OPINION: INTERNATIONAL COOPERATION IN EARTHQUAKE AND ECONOMY - BY GHAZY ABU NAHL (PRESIDENT NEST INVESTMENTS) 46

MISCELLANEOUS NEWS

A ROMANTIC LUNCH PARTY ON X-RAY MACHINES AT BEIRUT INTERNATIONAL AIRPORT 48
LEBANESE MINISTER OF ECONOMY AND TRADE: SPINNEYS STEALING CITIZENS FOR YEARS 48

BANKING AND FINANCE

HAS CREDIT SUISSE REACHED THE ABYSS?! 50
JPMORGAN FACING LAWSUIT OVER CYBER THEFT 51
BLUENOROFF RELEASING NEW TYPES OF MALWARE TO TARGET CAPITAL FUNDS 52
THE LARGEST ANTITRUST SETTLEMENT AGAINST MASTERCARD AND VISA 54
WELLS FARGO FORCING AUTO LOAN CUSTOMERS TO BUY UNNECESSARY INSURANCE POLICIES 54
2022...A TOUGH YEAR FOR CRYPTOCURRENCIES 56
90% OF THE CRYPTOCURRENCY INDUSTRY IS FRAUD AND CRIMINAL ACTIVITY 57
FAB BANK CONSIDERING MAKING AN OFFER TO BUY STANDARD CHARTERED 64
A SWISS NEWSPAPER ACCUSING RIAD SALAMEH AND HIS BROTHER OF EMBEZZLING ABOUT \$500 MILLION 73

INSURANCE

MUNICH RE PROFIT UP TO 3.4 B EURO 76
CLIMATE ACTIVISTS' ATTACKS ON PAINTINGS ADD TO INSURERS' WORRIES ABOUT THREATS TO ART 78
THE TOUGHEST MARKET FOR CATASTROPHE PROPERTY REINSURANCE IN DECADES 78
AIG FP FILING FOR CHAPTER 11 BANKRUPTCY 82
FOOD RECALL COVERAGE ATTRACTING INSURERS 84
USA: INSURERS CONCERNED ABOUT WORKERS' COMP FRAUD 90
SMABTP GROUP ACQUIRES CCR RE 92
AN IMPORTANT STUDY FOR UIB 97
EVALUATION OF THE INSURANCE SECTOR BUSINESS IN ALGERIA 103
THE NET PROFIT AND PREMIUMS OF OMAN RE INCREASED BY 20% & 32.5% RESPECTIVELY 104
KUWAIT INSURANCE CO. ACQUIRING NATIONAL INSURANCE CO. 110
LINK PROVIDING DECISION MAKERS WITH USEFUL INSIGHTS INTO THE INSURANCE INDUSTRY 113
AROPPE INSURANCE...ONE OF THE PIONEERING COMPANIES IN ADOPTING ESG STANDARDS 118
MINISTER OF ECONOMY ASKING INSURERS TO RAISE THEIR CAPITAL WITHIN 3 MONTHS 118
HIGH TECH : 130
AUTO DEALERS : 132

SHIPPING

PORTS AND TRANSPORTS NEWS 136
BEIRUT PORT ACTIVITY AND INCOME – DECEMBER 2022 & TOTAL YEAR 2022 138
TRIPOLI PORT CONTAINERS TERMINAL TURNOVER – DECEMBER 2022 140
BEIRUT PORT: TOP INT'L SHIPPING COS - DECEMBER 2022 142
BEIRUT CONTAINER TERMINAL TURNOVER - DECEMBER 2022 144
SOCIAL LIFE: BY MIREILLE FARES BOUEZ 146
TOURISM : 152

مال ومصارف

كُرِّمت EXNESS الرائدة في العملات المشفرة والمعادن والأدوات المالية بجائزتين: «أفضل وسيط متعدد الأصول» و«الوسيط الأكثر ابتكاراً». ص: ٧٠



نتائج

حققت شركة بيتك للتأمين التكافلي «بيتك تكافل» مؤشرات مالية ونجاحات نوعية رغم الجائحة. الرئيس التنفيذي **قتيبة النصف** قال: إن الشركة حافظت على مميزاتها التنافسية وواصلت نتائجها الإيجابية. ص: ١٠٢



مقالات

أكد **عبد كودوس** رئيس شركة هيل إنترناشيونال في منطقة الشرق الأوسط محافظة دول الخليج على استقرار قطاع الأعمال، وإن المجموعة حققت مجموعة من الإنجازات والمشروعات في مختلف دول المنطقة. ص: ٤٤



هل السائقون الذين يعملون على التطبيقات هم موظفون ثابتون؟!



نقضت محكمة إستئناف فيدرالية حكماً مستعجلاً صادر عن محكمة البداية وأعادت النظر لمزيد من الإجراءات في قضية تتعلق بما إذا كان السائقون العاملون في إحدى شركات الخدمات الطبية بمثابة موظفين في الشركة وبالتالي يخضعون لقانون معايير العمل العادلة FLSA أو أنهم مجرد مقاولين مستقلين.

وحدد قسم الأجور والساعات في وزارة العمل بعد تحقيق أن السائقين في شركة Travelon Transportation، كانوا موظفين ويخضعون لقانون FLSA، وفقاً للحكم الصادر عن دائرة محكمة في سينسيناتي.

ورفعت وزارة العمل دعوى قضائية ضد Travelon Transportation ومالكها السيد سيرناتنسكيج، نيابة عن ٢١ سائقاً عملوا في الأعمال التجارية القائمة على التطبيقات، والتي توفر خدمة النقل للمرضى من وإلى المواعيد الطبية. وادعى السائقون أنهم كانوا موظفين وأن Travelon قد إنتهكت قانون FLSA من خلال عدم دفع الحد الأدنى للأجور والعمل الإضافي وعدم الاحتفاظ بسجلات مناسبة.

ووفقاً للحكم، يدفع عملاء Travelon للشركة مقابل خدمة النقل، وتقوم الشركة بتوزيع المبلغ بالكامل على السائقين. والسائقون بدورهم مسؤولون عن دفع نفقات أسبوعية لـ Travelon، مثل أي مكافآت أو تعويضات حصلوا عليها.

وكانت قد أصدرت محكمة البداية في مينيابوليس حكماً مستعجلاً لصالح وزارة العمل في القضية.

ورأت محكمة الإستئناف، عند التحقيق فيما إذا كان السائقون موظفين في شركة Travelon، أن محكمة البداية إستندت في حكمها على ستة عوامل بموجب إختبار «الواقع الإقتصادي» لوزارة العمل وهي: درجة السيطرة التي يمارسها صاحب العمل المزعوم، الإستثمارات النسبية لصاحب العمل والموظف المزعومين، الدرجة التي يتم فيها تحديد فرصة الموظف للربح والخسارة من قبل صاحب العمل، المهارة والمبادرة المطلوبة لأداء الوظيفة، ديمومة العلاقة، والدرجة التي تكون فيها مهام الموظف جزءاً لا يتجزأ من أعمال صاحب العمل.

وجاء في حكم محكمة الإستئناف أن Travelon قدمت أدلة بناءً على العوامل الستة التي إستندت عليهم محكمة البداية وأكدت بأن السائقين هم مقاولون مستقلون وليسوا موظفين لديها، حيث أشارت إلى أن «السائقين كانوا قادرين على تحديد جدولهم الزمني الخاص وكان بإمكانهم تغيير هذا الجدول يومياً». وبدورها، لفتت محكمة الإستئناف أن إصدار الحكم المستعجل كان سابقاً لأوانه، وبالتالي تم نقضه وأعيد النظر في القضية لمزيد من الإجراءات.

وثائق سرية تثبت تجسس «تيسلا» على موظفيها



كشفت شبكة «سي إن بي سي» إن شركة «تيسلا» عيّنت شركة استشارية تدعى «إم إم دبليو» للتجسس على مجموعة خاصة من موظفيها على موقع «فيسبوك»، حيث كانت هذه المجموعة من الموظفين تسعى إلى تشكيل نقابة عمالية في مصنع «تيسلا» في فيرمونت بولاية كاليفورنيا بين عامي ٢٠١٧ و٢٠١٨.

وبعد مراجعتها لوثائق سرية أوضحت «سي إن بي سي» أن شركة «إم إم دبليو» كانت تتابع عن كثب مزاعم عن وجود ممارسات عمل غير عادلة داخل «تيسلا».

وفي حين أن هذه الوثائق تؤكد أن «تيسلا» كانت تتجسس على موظفيها عبر الإنترنت قبل سنوات، فإنها تحمل أهمية جديدة للمراقبين الذين يسعون إلى فهم أولويات الرئيس التنفيذي للشركة، إيلون ماسك في ما يتعلق بوسائل التواصل الاجتماعي.

وتظهر السجلات أن «تيسلا» دفعت لشركة «إم إم دبليو» لمراقبة مجموعة على «فيسبوك» أنشأها موظفون في «تيسلا»، ومراقبة موقع «فيسبوك» بشكل أوسع، وإجراء أبحاث حول المنظمين ووضع قوائم اتصال بوسائل الإعلام وغير ذلك.

إقتراع يسمح بالماريجوانا ويقلص إجراء المقامرة في أركنساس



أشار مسؤولو الانتخابات في أركنساس أنه تم التوصل إلى العدد المطلوب من توقيعات مؤيدي مبادرة الماريجوانا الترفيهية، مما يجعل الإجراء أقرب إلى الظهور في إقتراع أركنساس هذا الخريف.

وقال المتحدث بإسم مكتب وزير الخارجية إن مؤيدي التعديل الدستوري المقترح قد وصلوا إلى ٨٩١ ٥١ توقيعاً مطلوباً من قبل الناخبين المسجلين للتأهل لإقتراع نوفمبر.

وتم الحصول على أكثر من ١٩٢ ألف توقيع في ٨ يوليو على الإقتراح للسماح للأشخاص الذين تبلغ أعمارهم ٢١ عاماً وما فوق بحيازة ما يصل إلى أونصة واحدة من الحشيش أي ما يعادل ٢٨,٥ غرام.

والإقتراح هو واحد من مبادرتين تتنافسان على إقتراع نوفمبر في أركنساس. ويقوم المسؤولون بمراجعة التواقيع المقدمة على إقتراح آخر من شأنه تقليص إجراء المقامرة في الكازينو الذي وافق عليه الناخبون في عام ٢٠١٨.



Every family has its story

For 150 years, we've been helping entrepreneurial families to flourish around the world, with plans and strategies built around each client's unique circumstances. Whatever happens next, we're thinking about what it might mean for you.

#PositiveImpact

deutschewealth.com/150years

150
YEARS

Deutsche Bank AG in the Dubai International Financial Centre (registered no. 00045) is regulated by the Dubai Financial Services Authority. Deutsche Bank AG - DIFC Branch may only undertake the financial services activities that fall within the scope of its existing DFSA license. Principal place of business in the DIFC: Dubai International Financial Centre, The Gate Village, Building 5, PO Box 504902, Dubai, UAE. This information has been distributed by Deutsche Bank AG. Related financial products or services are only available to Professional Clients, as defined by the Dubai Financial Services Authority. This advertisement has been approved and/or communicated by Deutsche Bank AG or by its subsidiaries and/or affiliates ("DB") and appears as a matter of record only. Deutsche Bank AG is authorised under German Banking Law (competent authority: European Central Bank) and, in the United Kingdom, by the Prudential Regulation Authority. It is subject to supervision by the European Central Bank and by BaFin, Germany's Federal Financial Supervisory Authority, and is subject to limited regulation in the United Kingdom by the Prudential Regulation Authority and Financial Conduct Authority. Details about the extent of our authorisation and regulation by the Prudential Regulation Authority and regulation by the Financial Conduct Authority are available on request. © Deutsche Bank AG 2020

حاكمة نيويورك تشرّع قوانين قاسية بحق شركات المقاولات



ستواجه شركات المقاولات في نيويورك التي تثبت مسؤوليتها الجنائية عن إصابات أو وفاة العمّال غرامة تصل إلى مليون دولار، بموجب التشريع الذي وقّعه مؤخراً الحاكمة كاثلين هوشول. وكانت قد وقعت الحاكمة أيضاً على مشروع قانون يعلن عدم إعطاء أي صلاحية لمجلس تعويض العمّال أو القاضي أو أي شخص يقوم بتسوية النزاع باستبعاد القضية أو بالضغط على العامل للتنازل عنها، بخلاف تحديد أن ذلك تم بالتراضي بين صاحب العمل والموظف. وكانت قد وقعت هوشول في ٢٣ ديسمبر الفائت على S.621 و A.4947، وكلاهما يحمل اسم «قانون كارلوس» على اسم عامل يبلغ من العمر ٢٢ عاماً توفي في موقع إنشاءات، حيث تم الإستشهاد به مراراً وتكراراً عند الحديث عن انتهاكات السلامة.

وبموجب هذا القانون، يمكن تغريم الشركة المدانة بارتكاب جناية أدت إلى وفاة أو إصابة عامل ما بين ٥٠٠ ألف دولار ومليون دولار. كما يمكن تغريم الشركة المدانة بارتكاب جنحة تنطوي على وفاة أو إصابة عامل ما بين ٣٠٠ و ٥٠٠ ألف دولار. ووقعت هوشول أيضاً في ٣١ ديسمبر على S.9149 و A.10349، مما يحد من التأثير لقرارات مجلس تعويض العمّال في المحاكمات التي تنطوي على عامل أصيب من خلال الإهمال أو السلوك غير المشروع من قبل أطراف ثالثة.

الاحتياط الرومانسي



كشف تقرير صادر عن جمعية بريطانية عن ارتفاع أعداد ضحايا حيل المواعدة عبر الإنترنت بواقع ٣٨٪ بسبب البيانات الكاذبة والملفات الشخصية المزيفة، حسب صحيفة «الغارديان» البريطانية. وكانت جمعية «Victim Support» أو (دعم الضحايا) قد نشرت تحذيرات للأشخاص الباحثين عن الحب عبر الإنترنت ونصحتهم بالبقاء في حالة تأهب قصوى في مواجهة المحتالين في عيد الحب، وذلك بعد ارتفاع معدلات ما أطلقت عليه «الاحتياط الرومانسي» بواقع الثلث بحسب البيانات الصادرة عن الجمعية. ومن ضمن الضحايا سيدة تبلغ من العمر ٣٩ عاماً تلقت رسالة عبر تطبيق «إنستغرام» من شخص ادعى أنه يعمل في الجيش الأمريكي. وبعد درشة لبضعة أيام، نمت المشاعر الرومانسية بينهما وأخبرها بأنه يحبها، ثم شرع في طلب المال بحجة سدادها رسوماً للجيش الأمريكي للسماح له بالخروج من الخدمة، وبالفعل أرسلت له ٤٠٠٠ دولار، لكن الشك انتابها بعد ذلك.

وما حدث بعد ذلك أنها دخلت مواقع مخصصة للتحذير مما يطلق عليه «الاحتياط الرومانسي» لتجد أسماء العديد من النصابين، وما أن وضعت اسمه المستعار حتى وجدت ١٧ صفحة تقول: «لا تتحدث إلى هذا الشخص لقد طلب مني ٣٠٠٠ دولار» ووجدت تحذيراً آخر يقول: «طلب مني المال ليأتي إلى المملكة المتحدة». وأضافت «وجدت ١٧ صفحة تحذر من هذا الشخص وحده على جميع مواقع المواعدة، ما جعلني أشعر بالحسرة».

الاقتصاد الأمريكي: إما الركود... وإما اقترض المزيد من الأموال!



بدأت وزارة الخزانة الأميركية في استخدام «إجراءات استثنائية» لخفض الإنفاق، لكن الطريق لرفع سقف الدين قد يكون طويلاً. وفرضت الولايات المتحدة حداً على مقدار الأموال التي يمكن أن تقتترضها، مما أجبر

وزارة الخزانة على الشروع فيما يسمى بإجراءات استثنائية، للتأكد من أن البلاد لديها نقود كافية للوفاء بالتزاماتها المالية. في النهاية، سيكون الأمر متروكاً للكونغرس، ليقرر ما إذا كان سيسمح للبلد باقتراض المزيد من الأموال أو السماح له بالتخلف عن سداد ديونه.

لذا يبدو أن مصير الاقتصاد الأمريكي على المحك، والذي قد يواجه أزمة مالية ويسقط في ركود عميق إذا لم يتمكن المشرعون من التوصل إلى اتفاق، إذ من المتوقع أن يكشف البيت الأبيض النقاب عن الميزانية السنوية للعام المقبل في أوائل مارس / آذار المقبل، مع تحديد أولويات الإنفاق، ويمكن أن يكون ذلك بمثابة محاولة افتتاحية لأية مفاوضات بين إدارة بايدن والجمهوريين في الكونغرس.

ألمانيا تخسر ١٠٠ مليار يورو بسبب الحرب الروسية الأوكرانية



أكد رئيس المعهد الألماني للأبحاث الاقتصادية مارسيل فراتزشر أن العملية العسكرية الروسية في أوكرانيا وما ارتبط بها من قفزة في أسعار الطاقة كلفت ألمانيا ما يقرب من ٢,٥٪ من إجمالي ناتجها المحلي أي ما يعادل ١٠٠ مليار يورو.

٥,٧ مليار دولار قيمة العقوبات على أصول روسية في ألمانيا

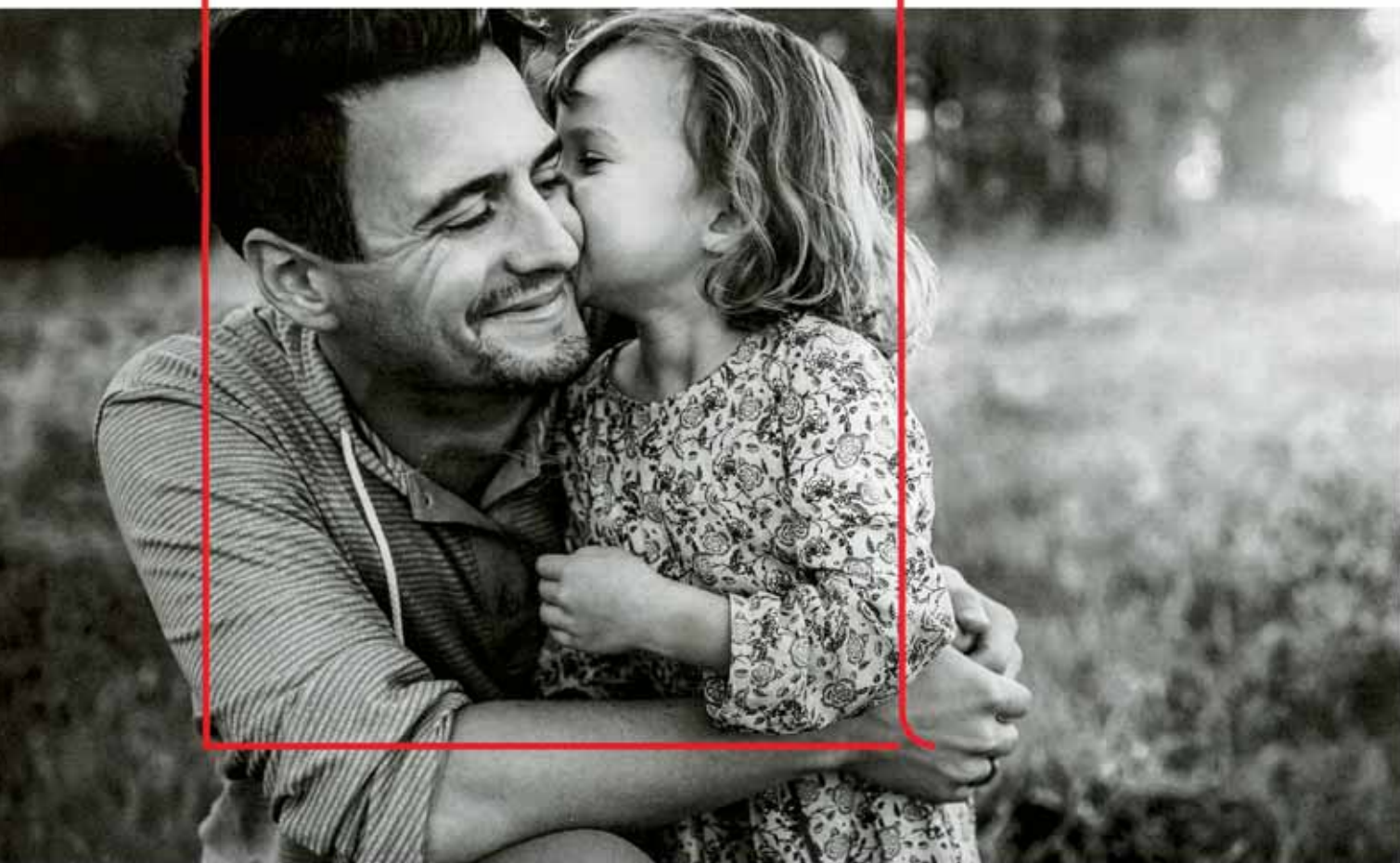


فرضت السلطات الألمانية عقوبات على أصول روسية تلامس قيمتها ٥,٣٢ مليار يورو (ما يعادل قيمته ٥,٦٩ مليار دولار) تقريباً في ألمانيا على خلفية الحرب - الأوكرانية.

وأفادت الصحيفة بأن الأصول مملوكة لكيانات روسية مثل البنك المركزي الروسي وشركات وأفراد مدرجين على قائمة الاتحاد الأوروبي للعقوبات.

Will she always be this happy?

Live a good life on a healthy planet?
Can sustainable investing protect her future?



**For some of life's questions, you're not alone.
Together we can find an answer.**

التغير المناخي يكبد صناديق التقاعد مليارات الدولارات



أظهر اختبار قامت به الهيئة الأوروبية للتأمين والمعاشات المهنية (EIOPA) أن صناديق التقاعد في جميع أنحاء الاتحاد الأوروبي ستخسر مليارات اليورو من استثماراتاتها في الصناعات الملوثة ما لم تتخذ إجراءات للتخفيف من تأثير تغير المناخ.

وقالت EIOPA إن اختبارها غطى ١٨٧ صندوق معاشات تقاعدية من ١٨ دولة عضو في الاتحاد الأوروبي مع أصول تزيد عن ٢ تريليون دولار.

وتم اختبار الصناديق من أجل المرونة في الانتقال المفاجئ وغير المنضبط إلى الحياد الكربوني الناتج عن إجراءات السياسة المتأخرة، مما يؤدي إلى ارتفاع حاد في أسعار الكربون.

وأشارت EIOPA في بيان أن النتائج أظهرت أن خطط المعاشات التقاعدية «معرضة مادياً» لمخاطر التحول. وعلى صعيد الأصول، تسبب سيناريو الإجهاد المالي Stress Scenario في حدوث انخفاض كبير بنسبة ١٢,٩٪، ويقابله حدوث خسائر في عملية تقييم الأصول بنحو ٢٥٥ مليار يورو، معظمها من إستثمارات الأسهم والسندات، وفقاً لـ EIOPA.

واستثمرت الشركات حوالي ٦٪ من حقوق المساهمين و ١٠٪ من سنداتاتها في الصناعات كثيفة الكربون مثل التعدين والكهرباء والغاز والنقل البري.

تغريم Walmart ٤٢٠ ألف دولار لفصل معاقاة من العمل



رفض قاض في ويسكونسن، منح شركة Walmart محاكمة جديدة في قضية التمييز ضد الإعاقة المرفوعة من قبل لجنة تكافؤ فرص العمل الأميركية نيابة عن موظفة سابقة مصابة بإعاقة DOWN SYNDROME، وأمر بتغريمها ٤١٩,٦٦٣ دولاراً كتعويض عن الأضرار.

وفي التفاصيل، أنه في عام ٢٠٢١، وجدت هيئة محلفين أن Walmart انتهكت قانون الأميركيين ذوي الإعاقة بفشلها في استيعاب وتقبل حالة مارلو سبايث، وهي موظفة تبلغ من العمر ١٦ عاماً، ثم قامت بفصلها من العمل بسبب إعاقاتها. ونتيجة فعلتها غرمتها المحكمة بدفع مبلغ قدره ١٥٠ ألف دولار كتعويضات تعويضية و ١٢٥ مليون دولار كتعويضات عقابية. ثم قلصت المحكمة الغرامة بناءً على التماس من Walmart إلى الحد الأقصى القانوني البالغ ٣٠٠ ألف دولار، بالإضافة إلى ٤٤٧٥٨ دولاراً كتعويض مالي غير مدفوع مستحق للموظفة من قبل الشركة و ٦٠٠٠ دولار للفائدة المسبقة و ٦٩٠٠٠ دولار للعواقب الضريبية.

وفي رفض طلب Walmart لمحاكمة جديدة، قالت المحكمة: «تقع على عاتق هيئة المحلفين مسؤولية تقييم المصادقية وحل النزاعات في الأدلة المتعلقة بقضية سبايث، حيث اعتبرت هيئة المحلفين أن أدلة لجنة تكافؤ فرص العمل (EEOC) أكثر مصداقية، وبالتالي لا يمكننا أن نستبدل آرائها بشأن الأدلة المتنازع حيث كانت النتائج التي توصلت إليها هيئة المحلفين معقولة ومنطقية».

دعوى قضائية على شركات تصنيع الأسلحة



رفعت مدينة بوفالو الواقعة شمال ولاية نيويورك دعوى قضائية في محكمة الولاية تتهم فيها كبرى شركات تصنيع الأسلحة بتأجيج العنف من خلال ممارسات التسويق والمبيعات غير المسؤولة، الأمر الذي أسفر عن تصنيع أو توفير آلاف الأسلحة النارية التي تم العثور عليها في الجرائم التي ارتكبت في المدينة.

ومن بين المدعى عليهم في الدعوى شركات Colt's, Bushmaster, Beretta, Smith & Wesson و Glock. وتسعى المدينة للحصول على تعويضات مالية غير محددة لمكافحة العنف المسلح.

وتعد هذه القضية الأولى التي تقاضي فيها مدينة شركات أسلحة كبرى بموجب قانون نيويورك لعام ٢٠٢١ الذي يسمح بدعوى قضائية ضد صانعي الأسلحة والبائعين لتسببهم في إثارة «إزعاج عام» من خلال ممارساتهم التجارية.

وتزعم بوفالو أن شركات الأسلحة قد خلقت مثل هذا الإزعاج من خلال ممارسات التسويق التي تؤكد على قدرتها العالية في جذب الأشخاص ذوي النوايا الإجرامية، حيث عمدت إلى توريد أسلحة أكثر مما هو مطلوب في السوق المشروعة، مع عدم اتخاذها خطوات لوقف المبيعات غير القانونية.

وجاء في الدعوى أن «تصرفات المتهمين خلقت أو حافظت أو ساهمت في حدوث حالة من الفوضى والرعب في بوفالو أثرت على صحة ورفاهية جميع القاطنين فيها».

وكانت بوفالو مركزاً لإطلاق نار جماعي بدوافع عنصرية في مايو من العام الماضي أسفر عن مقتل ١٠ أشخاص سود في محل بقالة، حيث استخدم مطلق النار وقتها بندقية من صنع شركة بوشماستر.

وتتابع مدينة نيويورك حالياً دعوى قضائية ضد الموزعين بموجب قانون الإزعاج العام للولاية الذي يسعى إلى وقف مبيعات ما يسمى ببنادق الشبح ghost guns، مشيرة إلى أن هذا السلاح بخلاف غيره يعد الأكثر انتشاراً لأنه يباع كقطع منفردة، دون أرقام متسلسلة، قبل أن يتم تجميعه ليصبح أداة قتل حقيقية.

هجوم إلكتروني واسع على خوادم أنحاء العالم



قالت الوكالة الوطنية للأمن الإلكتروني في إيطاليا إن الآلاف من خوادم الكمبيوتر في جميع أنحاء العالم استهدفت بهجوم إلكتروني من برامج خبيثة، منبهة المنظمات إلى ضرورة اتخاذ إجراءات لحماية أنظمتها.

ونقلت وكالة الأنباء الإيطالية «أنسا» عن وكالة الأمن الإلكتروني قولها إنه تم اختراق الخوادم في دول أوروبية أخرى مثل فرنسا وفنلندا، وكذلك في الولايات المتحدة وكندا.

إذا ضُبط شخص يسرق الخبز فينبغي أن يخجل الشعب والمجتمع

الصبي: لم يكن لدي نقود.
القاضي: كان بإمكانك أن تطلب المال من والديك.
الولد: ليس لدي سوى والدتي المريضة التي ترقد في الفراش وليس لديها عمل. وكنت قد سرقت الخبز والجبن من أجلها.
وبعد إنتهاء الحديث مع الصبي، أعلن القاضي الحكم: «السرقه، وخصوصاً سرقة الخبز، تعد جريمة مخزية للغاية. كلنا هنا مسؤولون عن جريمة السرقة هذه. اليوم، كل الحاضرين في هذه الغرفة، بمن فيهم أنا، مسؤولون عن جريمة السرقة هذه. لذلك، سيتم تغريم كل شخص ١٠ دولارات، ولن يخرج أحد من الغرفة قبل أن يدفع ١٠ دولارات».



وأخرج القاضي ورقة نقدية بقيمة ١٠ دولارات من جيبه، وأخذ قلماً وبدأ في الكتابة: «لقد غرمت صاحب المتجر الذي سلم الصبي الجائع للشرطة بغرامة ألف دولار، وإذا لم يتم دفع الغرامة خلال ساعة واحدة، فسيظل المتجر مغلقاً».
وأضاف القاضي في حكمه: «إذا ضُبط شخص يسرق الخبز، فينبغي أن يخجل الشعب والمجتمع في هذه الحالة».
عندها، إعتذر جميع الحاضرين للصبي وعيونهم تفيض بالدموع وسلموه المال. وبدوره، خرج القاضي من القاعة والدموع في عينيه بعد أن ضرب أروع قواعد الرحمة والإنسانية على مر العصور.

لُقّب بـ«قاضي الإنسانية»، و«القاضي الحكيم»، و«القاضي الرحيم»، وذاع صيته في جميع الدول، وترجمت مقاطع فيديو من منصة القضاء التي يشغلها، توثيقاً لمعالجة قضايا متعددة بطرق مختلفة وضع لها قانونه الخاص، وبرز مؤثراً في التعامل الإنساني مع الجريمة وبحث مسبباتها ودوافعها، قبل إصدار الأحكام عليها.

وفي قضية من القضايا المؤثرة جداً، تعامل القاضي فرانثيسكو كابريو مع جريمة تورط فيها صبي عمره ١٥ عاماً حين سرق خبزاً من متجر في أميركا وحطم أحد الرفوف أثناء محاولته الهرب، بسبب جوعه ومرض والدته، ليحكم بتغريم جميع الموجودين في القاعة ١٠ دولارات وتغريم صاحب المتجر ألف دولار، واصفاً الجريمة بالمخجلة بسبب تسليم صاحب المتجر طفل يعاني الجوع إلى الشرطة.

وكان قد سأل القاضي الصبي بعد سماع تفاصيل الواقعة: هل سرقت شيئاً حقاً؟ هل سرقت الخبز والجبن وحطمت الأرفف؟
أجاب الصبي بخجل وهو يخفض رأسه: نعم.
القاضي: لماذا أقدمت على السرقة؟
الصبي: كنت بحاجة للخبز.
القاضي: ألا يمكنك شرائه بدلاً من سرقة؟

Investing in climate; Smart PPPs

by Hamzeh S. Al-Alayani

Jordan is ready to embark on a climate-responsive recovery and a new growth trajectory. Climate risks due to water scarcity, rising temperatures, and extreme weather present new opportunities for Jordan to become more resource-efficient and competitive. Investing in the greening of infrastructure and services creates jobs and economic value. Therefore, upscaling requires coalitions of public, private, and civil society actors to align their motivations.

Climate shocks and stresses are increasing in frequency and magnitude, causing damage to infrastructure systems and disruptions in the provision of services. Yet there needs to be more investment required for infrastructure systems climate resilience. The global urban infrastructure investment gap is estimated to be over US\$4.5 trillion annually, with a premium of 9-27% required to make infrastructure low-carbon and climate-resilient.

It is estimated that a \$100b investment is needed in the Middle East annually for energy & infrastructure, including clean public transportation and smart electricity grids to integrate renewables and to retrofit buildings for more energy efficiency. Therefore, national Public-Private Partnerships (PPPs) frameworks and standardized PPPs ecosystem programs are vital and must be accelerated to bridge finance gaps.

Jordan can achieve strong and inclusive economic growth while reorienting its economies towards development pathways with low greenhouse gas emissions and high resilience to the effects of climate change. Achieving climate-compatible growth will require governments to pursue growth-enhancing fiscal and structural reforms that support low-emission, resilient investments backed by the Jordanian national climate change policy 2022-2050.

Climate-smart PPPs can be an innovative mechanism in Jordan to achieve energy and infrastructure development goals, mitigate climate change and build resilience by integrating clean energy and water efficiency in all areas of economic and social infrastructure.

The government can proactively mainstream climate resilience into infrastructure planning by identifying and prioritizing projects related to its climate commit-



ments and establishing an enabling environment for climate-smart PPP. The private sector will bring greener financial resources, low-carbon and climate-resilient technology for sustainable development.

Taking advantage of these investment opportunities in natural assets could place Jordan as global innovators of a sustainable ecosystem. Scaling green PPPs can create a pipeline of bankable infrastructure projects that can help deliver Jordanian infrastructure needs.

Aqaba has an excellent opportunity to be a smart city "blueprint for a greener future" that aligns with digital transformation and sustainability. Aqaba needs to develop its ecosystem infrastructure, including green industries/manufacturing and mobility powered by wind and solar, with water provided by carbon-free desalination plants and reliable water harvesting that deliver clean drinking and multiuse water.

Investing in Aqaba's agricultural production and value chains can help serve a growing local market and contribute to food security by enhancing its climate resilience and increasing competitiveness and inclusion. Water will support more environmentally friendly agriculture, such as vertical farming food production with integrated technology that uses soil and plant data to optimize yield while reducing water consumption and fertilizer usage. Simultaneous development of the value chain can de-risk investment and drive self-reinforcing growth.

Aqaba energy clusters can support the hydrogen supply chain (HSC) to enable a vital sustainable transition, ensuring production from renewable energy, storage, distribution, and applications upscales. The clusters will embrace Jordan's climate neutrality objective to accelerate the paradigm shift to decarbonize energy transition and attract investment that could reach USD15tn.

Investors spearhead these opportunities to expand social infrastructure projects like hospitals, innovation training centers, universities, and schools. These differing return profiles create an opportunity for diversification across climate investing for low-carbon and environmental goods and services sectors. All these areas will support building the skills and knowledge of women, and youth, to increase their employability and support the transition to green employment.

أبرز المخاطر العالمية خلال العامين المقبلين وخلال ١٠ سنوات

المتزايدة، أزمة تكلفة المعيشة المستمرة، فجوة في العمل المناخي السريع، وحرب جيو-اقتصادية محصلتها صفر».

ويشير التقرير الذي تم إنتاجه بالشراكة مع مارش ماكلينان ومجموعة زيورخ للتأمين، إلى أن عدم التعاون بشكل أكثر فاعلية في التخفيف من حدة تغير المناخ والتكيف معه، سيؤدي إلى استمرار الإحتباس الحراري والإنهيار البيئي على مدى السنوات العشر المقبلة.

ومن أبرز المخاطر خلال العامين المقبلين بحسب المنتدى:

- ١- أزمة تكلفة المعيشة.
- ٢- الكوارث الطبيعية والأحداث البيئية الشديدة.
- ٣- المواجهات الجيو-اقتصادية.
- ٤- الفشل في مواجهة التغير المناخي.
- ٥- تلاشي التناغم الاجتماعي والإستقطاب المجتمعي.

أما على مدار ١٠ سنوات المقبلة، فأبرز المخاطر تشمل:

- ١- الفشل في تخفيف التغير المناخي.
- ٢- فشل التكيف لمواجهة التغير المناخي.
- ٣- الأحداث البيئية الشديدة.
- ٤- فقدان التنوع البيولوجي وإنهيار الأنظمة البيئية.
- ٥- الهجرة واسعة النطاق غير الطوعية.



حذر تقرير المخاطر العالمية ٢٠٢٣، الصادر عن المنتدى الاقتصادي العالمي، من مخاطر عالمية شديدة الترابط، من شأنها أن تؤجج الصراع والتوترات الجيو-اقتصادية في سلسلة من المخاطر العالمية المترابطة بشدة.

ووفقاً للتقرير، فإن أزمات إمدادات «الطاقة والغذاء»، تخاطر بتقويض الجهود المبذولة للتصدي للمخاطر طويلة الأجل، ولا سيما تلك المتعلقة بتغير المناخ والتنوع البيولوجي والإستثمار في رأس المال البشري.

ويتوقع أكثر من ١٢٠٠ من الخبراء وواضعي السياسات وقادة الصناعة، ممن شاركوا في التقرير، أن تستمر أزمات الطاقة والغذاء على مدى العامين المقبلين، محذرين في الوقت ذاته من الإستغراق في

الأزمات قصيرة الأجل، والتغافل عن التهديدات طويلة الأجل التي تتطلب عملاً جماعياً قبل أن تصل المخاطر المحتملة إلى نقطة تحول. ويرسم التقرير صورة لمشهد المخاطر العالمية الجديدة والمألوفة بشكل مخيف، إذ يضطر العالم إلى مواجهة العديد من المخاطر الموجودة مسبقاً والتي بدت في السابق وكأنها تتراجع، ولكن تداعيات الوباء العالمي «كوفيد-١٩» والحرب الروسية-الأوكرانية دفع تلك التحديات إلى الواجهة، بالإضافة إلى أزمات الطاقة والتضخم والغذاء والأمن، والتي بدورها تخلق مخاطر تابعة ستهيمن على العامين المقبلين على شاكلة «مخاطر الركود، ضائقة الديون

بالرغم من عدم اعتراف القوانين الكورية بزواج الأشخاص من الجنس نفسه

المحكمة العليا تقر بحقوق المثليين



للمرة الأولى، أقرت محكمة كورية جنوبية بحقوق زوجين مثليين، في قرار وصفه ناشطون مدافعون عن المثليين بأنه «نصر مهم» لحقوق أفراد هذه الفئة.

وهذه القضية التي ستحال إلى المحكمة العليا، رفعها سو سيونغ ووك وكيم يونغ مين، وهما رجلان تزوجا في ٢٠١٩ في مراسم لا تحمل أي قيمة قانونية في كوريا الجنوبية بسبب عدم اعتراف القوانين المحلية بزواج الأشخاص من الجنس نفسه.

وفي ٢٠٢١، رفع سو سيونغ ووك دعوى قضائية في حق الهيئة العامة للتأمين الصحي في البلاد، بعد وقفها المخصصات التي كان يحظى بها شريكه والمسجل على أنه معيل له، بعدما اكتشفت الهيئة أن سو وكيم هما زوجان.

وأيدت محكمة البداية هيئة التأمين الصحي سنة ٢٠٢٢، لكن المحكمة العليا في سيول أبطلت هذا الحكم وأمرت الهيئة بإعادة دفع المخصصات العائدة إلى كيم. وقال الشنائي إثر صدور الحكم، في تصريحات أوردتها محاميتهم بارك هان هي «نحن سعدان. هذا ليس نصراً لنا فحسب، بل أيضاً للأزواج الكثر من الجنس نفسه وعائلات مجتمع المثليين في كوريا».

واعتبرت المحكمة أن هيئة التأمين الصحي لم تقدم «أسباباً منطقية مهمة» تبرر معاملة الأزواج المثليين بطريقة مختلفة عن سائر الأزواج. وجاء في قرار المحكمة أن «كل شخص يمكن أن ينتمي إلى أقلية، وهذا الإنتماء يعني فقط الإختلاف عن الأكثرية، وليس ذلك عيباً أو خطأ». وخلصت المحكمة العليا في سيول إلى أن «الممارسة التمييزية المسجلة في هذه القضية تنتهك مبدأ المساواة».

وأعلنت الهيئة العامة للتأمين الصحي عن عزمها إستئناف الحكم.

وقال جانغ بورام من منظمة العفو الدولية في بيان إن «هذا الحكم مهم لأنه أول قرار من نوعه تتخذه محكمة من أي مستوى في كوريا الجنوبية، يقر بقانونية عقود الزواج بين المثليين».

RICHARD MILLE

RM 037

In-house skeletonised automatic winding calibre
50-hour power reserve (±10%)
Baseplate and bridges in grade 5 titanium
Oversize date and function selector
Variable-geometry rotor
Case in 5N red gold and snow-set diamonds

A close-up, angled view of a Richard Mille RM 037 watch. The watch features a tonneau-shaped case made of 5N red gold, heavily encrusted with snow-set diamonds. The dial is black with a large, square, diamond-set aperture at the 12 o'clock position, revealing a purple rotor. The watch is fitted with a red leather strap. The background is dark, making the watch stand out.

A Racing Machine
On The Wrist

تعيين المهندس علي الكواري رئيساً لمشيرب العقارية



أعلنت مشيرب العقارية عن تعيين المهندس علي محمد الكواري رئيساً تنفيذياً للشركة. ومن خلال موقعه الحالي، سيقود المهندس علي الكواري في المرحلة المقبلة إدارة مشيرب العقارية ومدينة مشيرب قلب الدوحة، المدينة الذكية والمستدامة التي تشكل وجهة سياحية ورئيسية للأعمال والسكن. ويتمتع المهندس علي الكواري بخبرة

تزيد على واحد وعشرين عاماً ويعد من الكفاءات القطرية المميزة ومن المهندسين الرواد الذين اكبوا مراحل بناء مدينة مشيرب قلب الدوحة، حيث أشرف على المشروع بصفة الرئيس التنفيذي للتصميم وتنفيذ المشاريع قبل أن يكلف بمهام الرئيس التنفيذي بالوكالة في مرحلة لاحقة ويقود عملية إنهاء الإنشاءات بشكل كامل وبدء مرحلة التشغيل الفعلي للمدينة.

الصادق والسعيد وجرار في قائمة فوربس لأقوى سيدات الأعمال



د. منال الجرار



نادية السعيد



رندة الصادق

كشفت فوربس الشرق الأوسط عن قائمتها السنوية لأقوى سيدات الأعمال في المنطقة لعام ٢٠٢٣، التي تسلط الضوء على سيدات الأعمال اللاتي يقدن نجاح مجموعة من أكبر الشركات في المنطقة وخارجها. وكان للأردن ٣ سيدات متفوقات هن: رندة الصادق المديرية العامة للتنفيذية للبنك العربي ونادية السعيد الرئيسة التنفيذية لبنك الاتحاد ود. منال الجرار المديرية العامة لشركة التأمين الوطنية.

أرباح GWC الصافية ٢٤٠ مليون ريال قطري



رنجيف منون



الشيخ عبدالله بن فهد بن جاسم آل ثاني

رجاء المزروعي رئيسة تنفيذية بالإنباء

شركة الاتحاد لأثمان الصادرات



أعلنت شركة الاتحاد لأثمان الصادرات، التابعة للحكومة الاتحادية بدولة الإمارات تعيين السيدة رجاء المزروعي، عضو مجلس الإدارة العضو المنتدب للشركة، رئيسة تنفيذية بالإنباء، خلفاً للسيد ماسيمو فالسيوني.

تمتلك السيدة رجاء المزروعي خبرة مشهوداً بها في التحول الرقمي مع أكثر من عقدين من العمل في

قطاعي الخدمات المالية والتكنولوجيا. كما أن لديها سجلاً حافلاً في قيادة تحول الشركات وتمكين الأعمال من النجاح بالإضافة إلى عضوية عدد من مجالس الإدارات في المنطقة.

تعرض مئات الأشخاص لاحتياال إلكتروني في الكويت



تعرض مئات الأشخاص في الكويت لعمليات احتيال إلكتروني على يد «تنظيم عصابي» استولى على مبالغ من حساباتهم البنكية، بعد أن أوهمهم بالاستثمار في أموالهم، بحسب وسائل إعلام محلية.

وقد حذرت النيابة العامة الكويتية من عصابات متخصصة في النصب والاحتياال الإلكتروني وتدعو إلى الحذر وعدم الاستجابة لطلبات تحميل تطبيق "ANYDESK" أو غيره لأي غرض كان.

أعلنت شركة الخليج للمخازن GWC عن نتائجها المالية للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢ محققة أرباحاً صافية بقيمة ٢٣٩,٦ مليون ريال قطري، حيث بلغ إجمالي الإيرادات ١,٥١٩ مليار ريال قطري في نهاية العام ٢٠٢٢.

صرّح رئيس مجلس إدارة جي دبليو سي، الشيخ عبدالله بن فهد بن جاسم بن جبر آل ثاني قائلاً: «كان عام ٢٠٢٢ محطة استثنائية بالنسبة لجي دبليو سي، حيث حققت الشركة خلاله العديد من النجاحات والإنجازات، وكانت أبرزها بالطبع تنفيذ المتطلبات اللوجستية لبطولة كأس العالم FIFA قطر ٢٠٢٢™. حيث نجحنا بفضل من الله، وخبراتنا وعزيمتنا وإصرارنا على تجاوز كل التوقعات بتوفير خدمات لوجستية سلسلة وأتية ساهمت في إنجاح البطولة بشكل منقطع النظير. وفي عام ٢٠٢٣، نهدف إلى مواصلة هذا الاندفاع ورسم مسارات جديدة وتعزيز التزامنا بـ «رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠» بما فيها دعم الشركات متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة وتقديم الحلول لها لتحقيق النمو والازدهار المنشود».

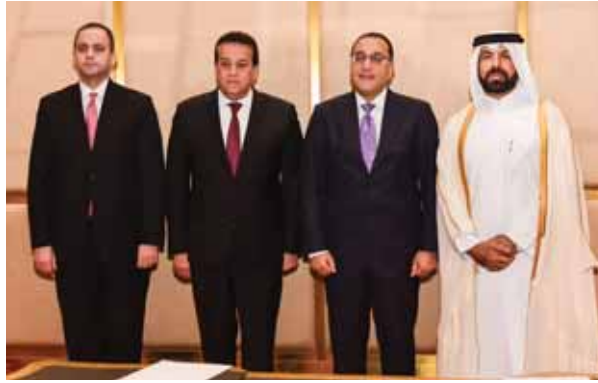
كما أعرب رنجيف منون الرئيس التنفيذي للمجموعة عن فخره بكون جي دبليو سي أول شركة في قطر يتم اعتمادها كمشغل اقتصادي معتمد من قبل الهيئة العامة للجمارك.

وقال: «ستسعى جي دبليو سي في عام ٢٠٢٣ جاهدة للبناء على الزخم الاقتصادي الذي أحدثته بطولة كأس العالم. وكما هو الحال دائماً، ستواصل العمل نحو تحقيق أهداف «رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠» مع التركيز على الابتكار والاستدامة. هذا عام مهم لتركز خلاله المجموعة اهتمامها على إرث كأس العالم وتأثيره الاقتصادي على المدى المتوسط والبعيد».

شركة اعمال توقع مذكرة تفاهم مع وزارة الصحة والسكان المصرية

وبهذه المناسبة علّق السيد راشد المنصوري، قائلاً: «إنه لمن دواعي سروري أن أشهد هذا التعاون المهم مع جمهورية مصر العربية الشقيقة، والذي يأتي انطلاقاً من سعيينا في اعمال لتحقيق رؤية دولتنا الحبيبة قطر والتي بدورها تدعم القطاع الخاص لتحقيق التنمية الاقتصادية المستدامة في قطر والدول المجاورة كذلك، الأمر الذي إن دلّ فإنما يدلّ على تمكّن القطاع الخاص من المساهمة في دفع عجلة التنمية الاقتصادية المحليّة.

كما أودّ أن أنتهز الفرصة لأؤكد على السجل الحافل الذي تمكّن قطاع الرعاية الطبية في اعمال في تقديمه للسوق من الخدمات والمنتجات الصيدلانية والمعدّات الطبية، الأمر الذي يجعلنا محلّ ثقة المستثمرين ورؤاد السوق في مختلف القطاعات».



وقعت كل من شركة أعمال AAMAL، إحدى أبرز الشركات متنوّعة الأنشطة في المنطقة، مذكرة تفاهم مع وزارة الصحة والسكان المصرية مفادها توضيح وتعزيز التعاون وإدارة العلاقات والعمل المستقبلي ودعم التطور بين الطرفين.

وبموجب مذكرة التفاهم، تقوم كلّ من شركة اعمال - ممثلة بالسيد راشد بن علي المنصوري، الرئيس التنفيذي - ووزارة الصحة والسكان المصرية - ممثلة بالدكتور محمد الطيب، مستشار وزير الصحة والسكان للحكومة

والشؤون الفنية المصرية - ببحث مجالات التعاون بشأن ضخ استثمارات جديدة لإنشاء أو تشغيل أو تطوير المرافق والمنشآت الطبية التي تعمل داخل جمهورية مصر العربية، مما يحقق تطوير الخدمة الصحية والدوائية وتحسين كفاءتها، ومما يعود كذلك بمرود اقتصادي على شركة اعمال.

حروب على الماء والطعام

حذر فرانس تيمر مانتر رئيس المفوضية الأوروبية لشؤون المناخ ونائب رئيس المفوضية الأوروبية من أن المجتمع سيخوض حروباً على الغذاء والماء في المستقبل ما إذا لم يتم اتخاذ إجراءات جادة بشأن مسألة تغير المناخ. وقال تيمر مانتر على هامش مؤتمر ميونخ للأمن: الاحتباس الحراري يشكل أحد أكبر المخاطر على الأمن العالمي، والجهود المعنية بالحد من تأثيره يجب ألا تنحرف عن مسارها بفعل الأزمات الجيوسياسية مثل الحرب الروسية - الأوكرانية. مضيفاً: إذا لم نقم بذلك، فليس لدي أي شك أن أطفالنا وأحفادي سيخوضون حروباً على الماء والطعام.

Hill International is a leading international consulting firm with global expertise in controlling and managing construction risk. With deep roots and strong presence throughout the Middle East since 1987, Hill International supports major clients in the region by offering the following professional services:

- Management Consultancy
- Technical Advisory
- Lenders Advisory
- PPP Transaction Advisory
- Construction Management and Claims Consultancy
- Real Estate and Capital Infrastructure Development Management

شركة هيل انترناشيونال هي شركة استشارية دولية رائدة تتمتع بخبرة عالمية في التحكم في مخاطر البناء وإدارتها. بفضل جذورها العميقة وحضورها القوي في جميع أنحاء الشرق الأوسط منذ عام 1987، تدعم شركة هيل انترناشيونال أهمّ العملاء في المنطقة من خلال تقديم الخدمات المهنية التالية:

- الاستشارات الإدارية
- الاستشارات الفنية الهندسية
- استشارات معاملات الشراكة بين القطاعين العام والخاص (PPP)
- استشارات إدارة الإنشاءات والمطالبات
- استشارات إدارة التطوير العقاري و رأس مال البنية التحتية

The Global Leader in Managing Risk



HILL
International

www.hillintl.com

زلازل تركيا وسوريا... خسائر بشرية تعدت الـ ٥٠ ألف شخص والأضرار تعدت الـ ١١٠ مليارات دولار



وانهار أكثر من ١٦ ألف منزل في تركيا بالكامل، أو تعرّض لأضرار بالغة جراء تلك الزلازل، مما أثار تساؤلات عما إذا كانت آثار هذه الكارثة الطبيعية قد تضاعفت حدّتها بسبب إهمال من العنصر البشري.

خلف زلازل تركيا وسوريا دماراً مروّعاً، أحدث خسائر فادحة، قدّرت تكلفتها بالمليارات، لا سيما مع متطلبات إعادة إعمار البنية التحتية وتعويض الناجين، الأمر الذي يسفر عن أعباء ينوء كاهل معظم الحكومات على تحملها.

تقديرات البنك الدولي

يتوقع البنك الدولي أن يصل حجم الخسائر التي خلفها الزلزال في تركيا، بالإضافة إلى تكاليف إعادة البناء نحو ١٠٣ مليارات دولار. وإنهار أو تضرر بشدة أكثر من ١٦٠ ألف مبنى يضم ٥٢٠ ألف شقة سكنية في تركيا بسبب الزلزال الذي يعد أسوأ كارثة في تاريخ البلاد الحديث.

ويشير تقرير للبنك إلى أن ١,٢٥ مليون شخص أصبحوا بلا مأوى بسبب الأضرار التي لحقت بمنزلهم أو انهيارها بشكل كامل. وقدم البنك الدولي مساعدة فورية قيمتها ٧٨٠ مليون دولار لتركيا من مشروعين قائمين هناك بالإضافة إلى مليار دولار في مشروع تعاف طارئ جديد.

خسائر سورية ضخمة

أما في سوريا لم يتضح بعد حجم الأضرار الاقتصادية الناتجة، لكن التقديرات الأولية تشير إلى أنه لن يتخطى حجم الأضرار الناتجة عن الحرب الأهلية. الدفاع المدني في الشمال السوري أعلن انهيار ١٥٠ مبنى بشكل كامل و ٣٠٠ بشكل جزئي وتصدّع آلاف المباني في شمال غربي سورية جراء الزلزال.

– راجع صفحات التأمين –



الزلزال خلف وراءه حتى الآن – ما يزيد عن ٥٠ ألف قتيل من تركيا وسوريا، وفقاً لمنظمة الصحة العالمية بشرق المتوسط.

وبلغ عدد القتلى في سوريا وحدها ٥٩٥١ شخصاً، في حصيلة شبه نهائية، في وقت أحصت الهيئة العامة التركية لإدارة الكوارث «آفاد» مقتل ٤٤٣٧٤ شخصاً، ما يرفع حصيلة البلدين إلى ٥٠٣٢٥ شخصاً.

الخسائر المباشرة

قال اتحاد الشركات والأعمال في تركيا إن حجم كل الأضرار الناجمة عن الزلزال الكبير يفوق ٨٤ مليار دولار أو ما يعادل ١٠٪ من الناتج الإجمالي للبلاد.

اهتزازات في أسواق المال

وعلى مستوى العملة، هبطت الليرة التركية مباشرة بعد وقوع الزلزال إلى مستوى قياسي جديد مسجلة ١٨٨٥ أمام الدولار. بينما انخفض مؤشر السهم الرئيسي في تركيا بنسبة ٤,٦٪، مع تهاوي البنوك بأكثر من ٥٪، قبل تقليص بعض الخسائر.

اعتقال العشرات المشتبه بهم

ومن جهة أخرى، قالت الحكومة التركية أن أكثر من ٦٠٠ شخص يخضعون للتحقيق في قضية المباني التي انهارت بسبب الزلزال المدمر.



RE_ SILIENT

Fire harnesses the strength within us to stand strong and forge a bright future, even in the face of adversity. It fuels our passion to deliver nothing but the very best to all our clients.

Trust Re. Inspired by the elements.



WWW.TRUSTRE.COM

TRUST RE

«بريك بلك الشرق الأوسط ٢٠٢٣» أكد التزامه بتعزيز مشاركة المرأة واستقطاب الشباب في قطاع الشحن



اركان QTERMINALS يستقبلون كبار الفعاليات



صورة جماعية لرواد قطاع «البريك بلك»



نور إبراهيم شهداد / QTERMINALS



من اليسار: محمد جابر و JULIAN SKYRME



هشام الأنصاري داخل جناح MSC



اركان شركة ملاحه - قطر

اختتمت في دبي أعمال «مؤتمر ومعرض بريك بلك الشرق الأوسط ٢٠٢٣» الذي عقد تحت رعاية وزارة الطاقة والبنية التحتية ويعد الحدث الأكبر في المنطقة المخصص لقطاع نقل البضائع السائبة والمعدات الثقيلة للمشاريع الكبرى.

وشهد المؤتمر زيادة في عدد الحضور بنسبة بلغت ٩٤٪ مقارنة بالعام الماضي وبعده زوار بلغ ٦٤٩٦ زائراً من أصحاب المشاريع والمختصين في قطاعات شحن البضائع والحلول اللوجستية والعاملين في شركات الشحن والموانئ والمرافئ وناقلات الرفع الثقيل من مختلف أنحاء منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

وأكد الحدث التزامه بتعزيز مشاركة المرأة في قطاع شحن البضائع العامة ومعدات المشاريع والصناعات الثقيلة والتركيز على استقطاب أعداد أكبر من الشباب في القطاع.

ووفر «بريك بلك الشرق الأوسط ٢٠٢٣» منصة مثالية لقطاع شحن البضائع العامة ومعدات المشاريع والصناعات الثقيلة في المنطقة للتواصل وتبادل الخبرات واستكشاف فرص جديدة.

وقالت سعادة المهندسة **حصه آل مالك** مستشارة الوزير لشؤون النقل البحري بوزارة الطاقة

والبنية التحتية: من المهم أن نعزز النقاشات حول الاستدامة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا والعالم ككل حيث نجح الحدث في توفير منصة مثالية لهذه النقاشات، ولطالما كانت دولة الإمارات سباقة في السعي لتحقيق الحياد الكربوني من خلال العديد من المبادرات والاستراتيجيات التي تهدف إلى إزالة الكربون.



اركان SOHAR PORTS FREEZONE C. STEINWEG OMAN



فريق عمل CMA CGM

World class support, anytime anywhere in the world



ClassNK is a global classification society, providing the highest quality survey and certification services through a network of over 130 exclusive surveyor offices across the world. Established over a century ago, our highly qualified surveyors are there to support your needs, when you need them. Learn more about our efforts to advance maritime safety and protect the marine environment at www.classnk.com



ClassNK

نور إبراهيم شهداد (مديرة إدارة الاتصال المؤسسي لمجموعة QTERMINALS)؛

تعمل المجموعة بكفاءة عالية بهدف تمكين وتعزيز حضورها على المستويين الإقليمي والعالمي



تتطلع مجموعة كيوتيرمنلز التي تتولى إدارة ميناء حمد في دولة قطر وعدد من الموانئ العالمية والتي تم تأسيسها بالشراكة ما بين «موانئ قطر» وشركة «ملاحة» للمزيد من فرص النمو من خلال الامتيازات والاستحوادات والاستثمارات. كما تقوم بتنفيذ خطة شاملة لتعظيم فوائد قطاع النقل البحري وتطوير الموانئ لجعل قطر مركزاً عالمياً للتجارة والخدمات اللوجستية.

وفي حديث لمجلة «البيان الاقتصادية» مع مديرة إدارة الاتصال المؤسسي في المجموعة السيدة نور إبراهيم شهداد خلال معرض بريك بلوك الشرق الأوسط ٢٠٢٣ أكدت عمل المجموعة بشكل متواصل لتعزيز موقعها عالمياً والتوسع نحو أسواق جديدة إلى جانب إضافة موانئ جديدة لمحفظة أعمالها الحالية، حيث تتبنى طريقة عمل احترافية تمكنها من تعزيز دورها على المستويين الإقليمي والعالمي بما يعود بالفائدة على الشركة ودولة قطر في آن واحد في ظل الإمكانيات الكبيرة والثقة التي اكتسبها ميناء حمد بين الموانئ وشركات الشحن العالمية. كما سلّطت السيدة نور شهداد، التي لها إسهامات متميزة في منصبها، الضوء على أهمية المعرض الذي يتيح الفرصة للتعرف على شركاء جدد وعقد شراكات تدعم نمو التجارة العالمية.

نعمل باحترافية وكفاءة بهدف تعزيز تواجدنا على المستويين الإقليمي والعالمي

■ تميزت مجموعة كيوتيرمنلز بتوسعها الجغرافي في زمن وجيز وتشغيلها لعدد من الخطوط الملاحية، ما مدى أهمية تعزيز وجودكم خارج النطاق الجغرافي لدولة قطر؟

– تعمل المجموعة بكفاءة واحترافية بهدف تمكين وتعزيز حضورها على المستويين الإقليمي والعالمي، كما تتبنى مجموعة من الأهداف والخطط التوسعية نحو العديد من الأسواق العالمية وتحديداً تلك المتميزة والرائدة في خدمات الشحن، إلى جانب تعزيز موقعها بين الموانئ الضخمة بما يعود بالفائدة على الشركة ودولة قطر على حد سواء في ظل الامكانيات الهائلة والثقة الكبيرة التي اكتسبها ميناء حمد بين الموانئ وشركات الشحن

العالمية والعمل على تعزيز حصة قطر التجارية. وانطلاقاً من ذلك ستعمل المجموعة بشكل متواصل على تعزيز موقعها عالمياً والتوسع نحو أسواق جديدة وإضافة موانئ جديدة على محفظة أعمالها الحالية. ■



■ ما مدى أهمية مشاركتكم في معرض «بريك بلوك الشرق الأوسط ٢٠٢٣»؟

– يعتبر هذا الحدث من أهم وأضخم الفعاليات المتخصصة في نقل البضائع السائبة وشحن المعدات الضخمة على مستوى المنطقة. وانطلاقاً من أهمية هذا الحدث في إتاحة الفرصة للتعرف على شركاء جدد وإمكانية عقد شراكات معهم في مجال شحن البضائع كانت هناك أولوية بالنسبة إلينا للتواجد والتواصل مع الأطراف الأخرى، حيث شهد المعرض حضوراً لكبار المسؤولين والمتخصصين في هذا القطاع على مستوى المنطقة والعالم، ما يؤكد الحرص على

التواصل وبناء شبكة علاقات تجارية متينة تدعم نمو الصناعة. ومن هنا كانت لنا الرغبة بأن نكون جزءاً من هذا الحدث الضخم من خلال مشاركة مجموعة كيوتيرمنلز ورعايتها للمعرض.

Nadeem M. Mian (Managing Director - QTerminals)

2023 is a challenging year and overcapacity is the main obstacle facing the industry

Since its inception, QTerminals has set the bar high for safety and reliability through operational excellence, sustainable development and talented employees, reflecting the highest degree of efficiency and delivery. Its leadership team has an unparalleled reputation for delivering industry solutions through continuous innovation. QTerminals has great faith in Hamad Port and its capacity to deliver. It was built to the highest specifications and standards. When it opened its doors, it was ready to handle the largest ships, and the company continues to make every effort as a world-class, customer-focused operator with a global portfolio, to create long-term shareholder value. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Mr. Nadeem M. Mian, Managing Director at QTerminals Hamad Port, talked about the challenges facing the industry nowadays, shedding light on their strategy, giving us an idea about their digital transformation initiative, as well as their plans for 2023.



■ ■ ■ Hamad Port is the first 5G-enabled port in the Middle East ■ ■ ■

• In your opinion, what are the challenges facing the industry nowadays?

- Actually, challenges are greater these days because, as the world comes out of Covid and a backlog of two years of slow economic activity, it should spur growth but there is also talk about high inflation which is driving down demand. Manufacturing capacities have been reduced, and ramping up will take time. We hope that the demand will return so that it converts into cargo which will be handled through ports in the region. Nevertheless, the first quarter of the year is usually a slow period. Moreover, there is overcapacity in the market. The Gulf region has newer and larger ports and infrastructure and, looking at it on the long term, I think there will be challenges to utilize all this infrastructure and capacity.

• What is QTerminals expansion plan?

- QTerminals has been formed at the end of 2016 and QTerminals Hamad Port took over the commercial operations of Hamad Port in 2016. We are the manager and the terminal operator for Hamad Port which is the flagship and the main commercial port of the State of Qatar. We started operations from 2017 onwards so the company is still young. I joined the company at the very start along with a few other senior colleagues and I have been with QTerminals ever since. We feel very close to it in terms of building it up and growing with it. Recently, we have got one more container terminal and a new bulk commodities terminal in Turkey and Ukraine respectively, and we are very excited about the food security terminal at Hamad Port. In addition to that, we also have an internationalization strategy which is consistent with our aim to expand internationally. We already have a 35-year concession for the seaport of Olvia Ukraine, structured in line with best international practices. Our port in Türkiye is playing a very active role to support the people affected by the recent earthquake in Türkiye and Syria. We are continuously loading the mobile homes that were assigned by the Government of Qatar from Hamad Port Qatar to ship them to Türkiye, to be used by people whose homes have been destroyed. Our unit in Türkiye 'QTerminals Antalya' has helped to deliver catering for a thousand people every day. Moreover, in line with our strategy, we are planning to be in five to seven locations in the coming three to five years and our international business development team is working on it.



• To what extent are you taking digital transformation into consideration in your strategy?

- Hamad Port is the first 5G-enabled port in the Middle East. Key operations at the terminal now benefit from ultra-fast internet speed, low latency and real-time data that can be used for remote crane and rubber-tyred gantry operations, connected assets, remote inspection and maintenance, data centre connectivity, and much more. Thus, we are trying to implement the most advanced systems with the least amount of human interface. Apart from that, our other initiative is the environmental one where we have all our cranes being electric. We have a very green footprint in Hamad Port, we try to reduce carbon emissions to the minimum.

• How much are you satisfied from all what you have achieved recently at Hamad Port?

- Phase one was built by the State of Qatar and we have built on that and in a very short time. QTerminals have introduced and inducted one new container terminal called 'CT2' and a new bulk cargo terminal called Bulk Commodities Terminal 'BCT'. We are looking forward to starting the operations of the food security terminal at Hamad Port. We also have upgraded our software continuously to stay abreast with the latest technology, and we have an exceptional safety record. Nevertheless, we thrive on continuous training with an emphasis on Safety. In addition, a lot of project cargo which was used in the construction of all the infrastructure related to the FIFA World Cup including the materials for building the stadiums was handled by us.

• What are you willing to accomplish during 2023?

- 2023 is a challenging year because of multiple issues. We are measured against how much cargo and containers we handle. We already have set the bar high and we have to work extra hard to achieve these targets. Our growth is based on the GDP growth of the State of Qatar, population growth, the services we offer to the trade and diversification of business offerings. Since 2019, we started our efforts to win transshipment business for upper Gulf ports where Hamad Port can be used as a hub, especially considering our geography is ideal for the upper Gulf tradeline such as the Ports of Iraq, Bahrain, and Kuwait.

[NS1]I believe this should be deleted

الياس أبو جودة (مدير تجاري - لوجستيات الشحن في شركة ملاح - قطر MILAHA):



«ملاح» الشريك الأمثل لقطاع النفط والغاز

ملاح MILAHA هي شركة متخصصة في مجال الخدمات البحرية واللوجستية وهي تعتبر من أكبر شركات الشرق الأوسط وأكثرها تنوعاً في الخدمات التي تقدمها، إضافة إلى أنها تمتلك أسطولاً متنوعاً من السفن والمعدات الحديثة بمساعدة طاقم عمل متفان وشركاء عالميين. وعلى هامش معرض «بريك بلك الشرق الأوسط» قابلت «البيان الاقتصادية» الياس أبو جودة المدير التجاري لقطاع لوجستيات الشحن في الشركة الذي أفصح عن أن المعرض ذا أهمية كبيرة على مستوى المنطقة، وقد أتت مشاركة «ملاح» فيه تأكيداً على أن الشركة مستعدة دائماً لتقديم أفضل الخدمات في مجال شحن البضائع السائبة خصوصاً في المشروعات المتعلقة بالنفط والغاز. كما اعتبر أبو جودة أن شركة ملاح من الشركات الرائدة في المجال البحري لامتلاكها طاقماً متخصصاً وكماً هائلاً من الخبرات وهي منافس قوي لكبرى الشركات الأجنبية المماثلة ما جعلها الشريك الأفضل للكثيرين. كما تطرق أبو جودة إلى دخول شركة «ملاح» في عملية التحول الرقمي بما يواكب التطورات العالمية من خلال الاستثمار في تكنولوجيا المعلومات، وأكد حرص الشركة على إيجاد الفرص السانحة التي تدعم استراتيجيتها المستقبلية وتتماشى مع رؤية وأهداف دولة قطر لتحقيق «رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠» إلى جانب أهدافها التوسعية نحو أسواق عالمية جديدة. ولفت أيضاً إلى أن قطاع النقل شرع في تبني حلول صديقة للبيئة في محاولة لتخفيف الانبعاثات السامة والحد من التلوث وهذا ما تشدد عليه سياسة الشركة أيضاً للاحية ضمان استمرارية عمليات الشحن وحركة التجارة العالمية.

■ ■ ■ تتمتع الشركة بقدرات تمكّنها من منافسة الشركات العملاقة ■ ■ ■

كما تحرص ملاح على بذل جهود كبيرة وتبني استراتيجيات جديدة تخدم رؤيتها المستقبلية وتجعل منها شركة رائدة في مجال تكنولوجيا المعلومات بما يخدم الشركات المتعاملين معها وإتاحة المجال لها، للاطلاع على مختلف عمليات التشغيل والإجراءات المرافقة بمرور كامل عن طريق التكنولوجيا المتقدمة.

نحرص على إيجاد الفرص المناسبة للقيام بأي عملية توسع

■ حققت الشركة مؤخراً العديد من الانجازات ودخلت في شراكات مهمة، هل لديكم النية للمزيد من التوسع نحو أسواق جديدة خلال عام ٢٠٢٣؟
- تعمل الشركة وفق رؤية واضحة المعالم والأهداف مع الحرص على النمو بطريقة مدروسة وصحية، وهذا الأمر يعزز من قوة الشركة ويمنحها الدافع نحو المزيد من التقدم والتوسع. ومن جهة أخرى، نحرص على إيجاد الفرص المناسبة للقيام بأي عملية توسع بما يعود علينا بعوائد تدعم استراتيجية التطور الموضوعة وتتماشى مع رؤية وأهداف دولة قطر لتحقيق «رؤية ٢٠٣٠» والوصول إلى مصاف الدول المتقدمة في قطاع الشحن والخدمات اللوجستية وفق أعلى المعايير والخبرات والحلول الرقمية المتاحة. كما لدى الشركة قدرات هائلة تمكّنها من منافسة الشركات العملاقة.

نعمل على تطبيق جميع القوانين التي تصدر من أي جهة رسمية

■ تتبنى دولة قطر تطبيق مبادئ التنمية المستدامة في مختلف الأعمال والقطاعات. كيف تواكب ملاح هذه المتطلبات الجديدة؟
- وضعت دولة قطر معايير داخلية لتطبيق التنمية المستدامة ونحن في ملاح نعمل ضمن الضوابط الداخلية للدولة. بحكم توسعنا العالمي في مختلف الأسواق نعمل على تطبيق جميع القوانين التي تصدر من أي جهة رسمية أجنبية فيما يتعلق بموضوع تقليص الانبعاثات وتخفيض استهلاك الطاقة في عمليات نقل البضائع بهدف الحفاظ على البيئة في ظل تفاقم قضية تغير المناخ والتحديات الناجمة عنها. كما أن قطاع النقل عالمياً بدأ يتبنى حلولاً جديدة صديقة للبيئة لتخفيف الانبعاثات السامة والحد من نسب التلوث وفي الوقت نفسه ضمان استمرارية عمليات الشحن وحركة التجارة العالمية. ■

■ ما القيمة المضافة وراء مشاركتكم في معرض «بريك بلك الشرق الأوسط ٢٠٢٣»؟

- تشارك ملاح للمرة الأولى في معرض «بريك بلك الشرق الأوسط»، إلا أنه انطلاقاً من أهمية وضخامة هذا الحدث وتخصصه في مجال البضائع السائبة حرصنا على الحضور وتعزيز سبل التواصل مع شركائنا وعملائنا على مستوى المنطقة. في حين أن لشركة ملاح القدرة على توفير خدمات متعددة في مجال حركة البضائع السائبة ومن هنا تكمن أهمية مشاركتنا للتسويق بهذا النوع من عمليات الشحن ولتؤكد لعملائنا أننا على أتم الاستعداد لتقديم خدمات في مجال شحن البضائع السائبة وتحديداً في المشروعات المتعلقة بالنفط والغاز بما يتماشى مع توجه دولة قطر لتطوير هذا القطاع وتعزيز الاستثمارات فيه.

توفر ملاح حلولاً متنوعة في مجال النقل والتوريد

■ ما الذي يميز شركة ملاح عن مثيلاتها من الشركات؟

- تأسست شركة ملاح عام ١٩٥٧ وتوفر حلولاً متنوعة في مجال النقل والتوريد، كما تدير عملياتها وفقاً لجداول تتسم بالمرونة لاستيعاب التغيرات الطارئة في مختلف المتطلبات. وما يزيد من مكانة وقوة ملاح على الصعيد الإقليمي هو امتلاكها كماً هائلاً من الخبرات تعجز العديد من الشركات الأجنبية المماثلة عن تكوين مثل هذه المحفظة وبناء معرفة محلية في السوق. وانطلاقاً من خبراتنا في حلول النقل والتوريد أضحت «ملاح» الشريك الأمثل لقطاع النفط والغاز، إلى جانب جودة ومرور الخدمات التي تقدمها والتي تضاهي في الكثير من الأحيان ما تقدمه الشركات الأجنبية الكبرى العاملة في مجالنا.

عملية تحول رقمي متكاملة تشمل مختلف الأقسام

■ تناول المؤتمر أهمية إدخال الحلول الرقمية للارتقاء بالخدمات اللوجستية، إلى أي مدى تواكب «ملاح» التحول الرقمي بما يتماشى مع «رؤية قطر الوطنية»؟
- دخلت الشركة خلال السنوات الأخيرة بعملية تحول رقمي متكاملة تشمل مختلف الأقسام وطرق تقديم الخدمات بهدف الارتقاء بالحلول المقدمة للعملاء، إلى جانب المرونة والاستدامة في العمليات والخدمات اللوجستية لكبرى المشروعات. وبالتالي، يأتي الاستثمار في التحول الرقمي وتبني الحلول التقنية في مصلحة الشركاء وتحقيق النجاح المطلوب لأي مشروع قائم.



**If you've got the brain
to get to the top,
we've got the brains
to keep you there.**

Aviv's medical program helps you
maintain your competitive edge!

Cutting-edge, medical innovation shows
that a decline in brain function can be
slowed, halted and even reversed.

Aviv Clinics is at the forefront of these
advancements, restoring youthful
vitality with a medical program to
reverse biological aging.

Call **800-2848 (AVIV)**
or visit **aviv-clinics.ae**



Aviv Clinics brought to you by



DP WORLD

Brain performance for life.

أنور عبد الستار البلوشي

(مدير أول - للأنشطة التجارية الخاصة في ميناء الدقم (PORT OF DUQM):

ميناء الدقم من أكثر الموانئ استدامة ومراعاة للبيئة



يتيح الموقع المميز لميناء الدقم استقطاب استثمارات ضخمة ومتعددة في قطاع الصناعات الثقيلة والبتروكيماوية، ومواكبة نمو الأنشطة التجارية والصناعية والسياحية وغيرها من المشروعات الأخرى بالمنطقة. ويعد الميناء من أكبر الموانئ في الشرق الأوسط ويشكل نقطة الارتكاز لمختلف المشروعات المحلية والإقليمية.

وفي حوار مع المدير الأول للأنشطة التجارية الخاصة في الميناء أنور عبد الستار البلوشي لفت إلى أهمية هذا الحدث والفرصة التي يوفرها للمشاركين للتعرف على شركاء جدد، مسلطاً الضوء على الاهتمام الكبير من المتخصصين في صناعة الشحن والحضور القوي للشركات المحلية والعالمية بالمعرض، مؤكداً إعطاء ميناء الدقم أولوية للقضايا البيئية والالتزام بالمعايير المطلوبة للوصول إلى التنمية المستدامة، محققاً نجاحاً في استقطاب كبرى شركات الشحن العالمية مما يشكل نقلة نوعية للميناء خارج نطاق دوره المحلي.



■ ما القيمة المضافة من مشاركتكم في معرض بريك بلك الشرق الأوسط ٢٠٢٣؟

– يعد هذا المعرض حدثاً ذات أهمية كبرى بالنسبة إلينا، كونه يتيح لنا الفرصة للالتقاء مع زبائننا والتعرف على شركاء جدد، بالإضافة إلى أن المواضيع والقضايا التي تم البحث بها تساهم في طرح حلول لتطوير قطاع شحن البضائع السائبة والمعدات الثقيلة للمشروعات الكبرى القائمة. كما تشهد الدورة الحالية منه حضوراً قوياً من الشركات المحلية والعالمية، كما لاقى الحدث اهتماماً كبيراً من المتخصصين في صناعة الشحن، مسجلاً زيادة في عدد الزوار وحضور لوفود وزارية رفيعة المستوى مقارنة بالسنوات السابقة. وتؤكد هذه المشاركة الكبيرة حرص العاملين بالقطاع على التواصل وبناء شبكة علاقات تجارية متينة تدعم نمو الصناعة، كما أنه دليل على تعطش المشاركين للعودة وعقد لقاءات مباشرة بعد فترة طويلة من الانقطاع بسبب انتشار الجائحة والجراءات المرافقة لها.

قطاع الشحن البحري من القطاعات الأقل تأثراً بالأحداث

■ تواجه معظم الأسواق سلسلة من التحديات والأزمات على رأسها التضخم والارتفاعات الكبيرة في الأسعار. في رأيكم هل لهذه المشاكل تأثيرات مباشرة على صناعة الشحن بشكل عام؟

– يعد قطاع الشحن البحري من القطاعات الأقل تأثراً بالأحداث وقد استفاد بصورة غير مباشرة من جائحة «كورونا» بحيث ازداد الطلب على عمليات شحن البضائع من مختلف دول العالم وباختلاف أنواعها باعتبارها صناعة أساسية تضمن استمرارية الحركة التجارية عالمياً.

وعلى الرغم من الإجراءات التي فرضت في بداية الجائحة وضرورة تقليص عدد العمال والموظفين استمر ميناء الدقم بممارسة نشاطه والمساهمة في تدفق البضائع، إلى جانب بقاء التواصل مع عملائنا وشركائنا مستمراً عبر وسائل التواصل المرئي واستخدام التقنيات الرقمية لعقد

الاجتماعات انطلاقاً من استثمارنا في قطاع التكنولوجيا وتبني الحلول الرقمية في مختلف العمليات والإجراءات التي تخدم الجهات المتعاملة معنا.

■ إلى أي مدى تولون أهمية لموضوع التنمية المستدامة والالتزام بالمعايير البيئية في عملكم بما يتواءم مع قضية تغير المناخ؟

– يولي ميناء الدقم أهمية كبرى للقضايا البيئية والالتزام بالمعايير المطلوبة بهدف الوصول إلى التنمية المستدامة. في حين أن الميناء يعمل بموجب القرارات الصادرة من جانب الحكومة التي تتبنى هذه الأفكار وأيضاً الإدارة العليا للميناء انطلاقاً من تسويق ميناء الدقم كأحد أكثر الموانئ استدامة ومراعاة للبيئة الخضراء.

نعمل على بناء ميناء ضخم للأجيال القادمة

■ ما الذي يميز ميناء الدقم عن مثيلاته من الموانئ في المنطقة؟

– يتحلى جميع العاملين والموظفين في الميناء بالتفاني والشغف في القيام بالمهام الموكلة إليهم انطلاقاً من كونه مشروع استراتيجي لسلطنة عُمان حيث نعمل على بناء ميناء ضخم للأجيال القادمة وإحدى قاطرات النمو لمستقبل الدولة.

■ ما هي أهم الانجازات التي حققها ميناء الدقم خلال الفترة الماضية؟

– يقدم ميناء الدقم مجموعة متنوعة من الخدمات والأعمال الخارجية "OFF SHORE BUSINESS" كما أنه بات

من الموانئ الاستراتيجية ونقطة الارتكاز الرئيسية لمختلف المشاريع في المنطقة، حيث نجح في استقطاب كبرى شركات الشحن العالمية مثل MAERSK LINE و MSC و CMA CGM وهذا يشكل قيمة مضافة بالنسبة إلينا ويمثل نقلة نوعية لميناء الدقم خارج نطاق دوره المحلي وبات مرفقاً عالمياً يتميز ببنية أساسية متطورة وموارد بشرية متخصصة وأصحاب خبرات في مجال عملهم. إلى جانب الالتزام بتقديم عمليات شحن متعددة ذات جودة ما جعله محط أنظار كبرى خطوط الشحن العالمية. ■



من اليسار: عيسى الرحبي، أنور البلوشي ود. مارش كومار

Kyriacos Panayides (CEO AAL Shipping (AAL))

We strive each day for a zero harm and zero damage record

Throughout the years, AAL Shipping (AAL) has achieved its vision by understanding the needs of its customers and building their trust by providing services of the highest quality; building its global operation and striving for optimum profitability, with sustainability and ethics; operating regular and scheduled Liner and fixed Trade Routes services; providing quality, tailor-made Chartering solutions; developing more added-value services and expanding its reach into new and attractive markets, whilst maintaining the integrity of its existing framework. In addition, it used modern hardware and technology whenever possible in the provision of its services worldwide, while maintaining the highest level of expertise and qualification at all levels. Al Bayan Magazine met Mr. Kyriacos Panayides, CEO of AAL Shipping during Breakbulk Middle East and conducted the following interview.



“ AAL will become the MPP sector’s benchmark for growth, profitability, leadership & excellence at every level in 2023 ”

• Can you give us an idea about your company?

- Founded in the Netherlands in 1995 and since 2009 headquartered in Singapore, AAL is an award-winning global multipurpose shipping operator that has served the project heavy lift, breakbulk and dry bulk sectors for 25 years. We offer our customers a unique total multipurpose shipping solution, comprising three distinct service models: Chartering Solutions deliver tailor-made and competitive chartering options for any cargo type and to any compass point on a spot, or long-term engagement basis. Liner Services provide scheduled and regular sailings that connect the main ports of Asia Pacific and Oceania and Europe across to Asia. Fixed Trade Route Services provide monthly sailings and port call flexibility on in-demand trades including Asia-Americas and Asia-EU. We have grown into one of the world’s largest and most trusted carriers and our customers around the world represent industries like energy, oil & gas, mining, forestry, leisure, agriculture and construction. Our vision is to be the best at what we do and create sustainable growth and an unparalleled reputation, built on trust and service. AAL’s expanding global infrastructure of offices and supporting agencies stretches from Asia and Oceania to the Middle East, Europe, Africa and the Americas. With our award-winning team of multinational professionals on land and sea, including our best-in-class engineering and technical team, we swiftly and effectively address the 24/7 demands of a global customer base. Our growing fleet of specialist multipurpose, heavy lift vessels is one of the sector’s youngest and largest. It comprises multiple vessel sizes and combines significant cargo intake with heavy lift capability.

• To what extent AAL gives attention to the Gulf region?

- The Gulf is certainly a market which is very critical to the project industry. It is a region where multi million of projects and investments are being placed. Since we are a global service provider for this industry, then we have to be here. Dubai for us is a must and we have invested in putting the right service model according to the demand of the cargo and stakeholding. The more demands that reveal from the region, the more infrastructure has to be put in place in terms of service models with more sailings regularly accompanied by real presence in the different areas of operation.

• What are the main challenges facing the industry nowadays?

- We are living in a very volatile world whether pandemic, inflation, war, geopolitical crisis, etc... Covid-19 taught us that we needed to invest in the tools and the man-



KYRIAKOS PANAYIDES, MARC BROCKMANN & KARIM SMAILI

agement systems. We are lucky at AAL because we have been investing in remote tools long before the pandemic so when Covid-19 came and we had to switch to home work especially in this challenging and demanding business operation, it proved that our investment was well placed with good returns. Also, Covid-19 brought all the rest of the side effects. We have seen the chain supply disruption, we have ships stuck in ports, in addition to so many challenges at unprecedented times. This was a real challenge that tested our ability to cope with so many problems at the same time. On the other hand, we had good cargo demand growing rapidly and we had to cope with that as well.

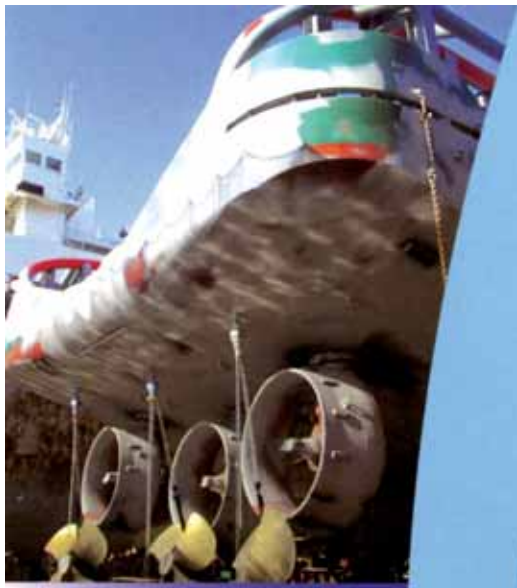
• What are your plans for 2023?

- AAL will maintain its service level and the quality of our services, as well as moving into even greater sustainability and ESG controls with a number of actions and adjust with the current trends.

• What differentiate AAL from other similar companies?

- At AAL, we strive each day for a zero harm and zero damage record. The management and staff of AAL prioritize health, safety and environmental matters as an integral part of the process with which we manage our fleet and our entire global operations. We have in place an ongoing programme of training and re-training for our global crew and all our land-based technical, operations, commercial and support teams and our IT system and hardware are monitored 24/7 and maintained to the highest industry standard and regulations. The company has also implemented a comprehensive management system, that harmonises and directs the internal and external operations and processes of our teams across our entire global network. Independent assessment and certification of this management system was performed by DNV-GL and such accreditation to latest industry standards demonstrates AAL’s ongoing commitment to achieving the highest levels of corporate governance, customer satisfaction, health, energy and environmental responsibility. Moreover, AAL is the first shipping company to be issued 2015 certifications-ISO 9001 for quality system and ISO 14001 for Environmental System by DNV-GL’s subsidiary office in Singapore. We were also awarded 2018 certifications-ISO 45001 for Safety System and ISO 50001 for Energy System. In 2023, AAL will become the MPP sector’s benchmark for growth, profitability, leadership and excellence at every level, an ambition realized through the talent, commitment and shared values of our employees and management and galvanized by placing customers at the core of our decision-making.





SHIPYARD FAMAGUSTA CYPRUS



The Mediterranean's Shipyard Since 1989...

OUR SERVICES

Docking & Ship Maintenance & Repair | Ship Building | Hull Blasting & Painting | Repair & Align
Propeller Shaft & Propeller by Laser | All Types of Mechanical & Electrical Repair | Ultrasonic Steel
Thickness Gauging | Afloat Repairs | BWM | IHM | Scrubber Installation

ISO 9001
ISO 14001
OHSAS 18001
BUREAU VERITAS
Certification



www.shipyardcyprus.com

Address: Liman ici, Gazimagusa Tersanesi P.K. 6, Gazimagusa, (via Mersin 10) CYPRUS

T: +90 392 365 2592 **Whatsapp:** +90 533 882 0030 | +90 533 849 0510 **F:** +90 392 365 2608

E: repair@shipyardcyprus.com

Julian Skyrme (Director – Ports Commercial - AD Ports Group)

We have built a foundation over the past years

Julian Skyrme, Director- Ports Commercial, has been one of the prominent people who participated at Breakbulk Middle East 2023, along with several of his colleagues.

Skyrme talked, in his interview with Al Bayan Magazine, about the purpose behind their participation in this exhibition, shedding light on the main challenges facing the industry, commenting on the transformation that Saudi Arabia is witnessing, and discussing the facilities developed by AD Ports Group for the breakbulk and project cargo sector.

Following is the Q & A.



“ Khalifa Port’s expansion is an important addition to UAE’s ports ”

• What is the added value of Breakbulk Middle East for the industry overall?

- As one of the industry’s most awaited events due to its unmatched capabilities in uniting the sector under one roof, BBME 2023 provides an ideal platform for companies and authorities from across the region to engage in dialogue and devise innovative solutions to aid progress. It also encourages collaboration and foster high-value deals, as attendees will have the opportunity to network with leaders who have decision-making ability and purchasing power. Over the years, BBME has played a crucial role in uniting the sector despite the diversity that exists within it, making it a vital contributor to the success the industry has achieved despite the challenges. We are confident that the 2023 edition of BBME will continue helping us in realizing our aspirations for the breakbulk and project cargo sector in the UAE.



related products, complete a series of major acquisitions such as signing an agreement to acquire an 80 percent equity stake in Dubai-based Global Feeder Shipping (GFS). as well as building strong relations with existing and emerging trade partners for the UAE. We can safely say that now we have established a strong and resilient local operating model the next logical step is expansion.

• How do you see the transformation that Saudi Arabia is witnessing?

- The rail connectivity for us is the important next step in the evolution of our industry, no different from the European continent who’s key ports have been connected by rail for decades. For us, this will change the way we do business in the Middle East offering our customers cost efficient solutions, improve connectivity, reduce congestion on our roads and more importantly also improve safety and reduce carbon emissions.

Overcapacity is a main challenge facing the industry nowadays

• What are the main challenges facing the industry?

- There are always challenges its how we face and overcome these, overcapacity is a common concern. We use this as an opportunity whereby we look towards efficiencies into green energy, operational efficiencies, cross cluster synergies, transport and or last mile delivery solutions, ultimately the end customer will benefit through the availability of choice which - then translates into a competitive landscape.

• How do you evaluate 2022 for the Ports cluster?

- The year 2022 has been great. The Khalifa Port expansion is a critical milestone, adding significant capacity and superstructure to support both local and international growth as well as establishing key cargo transshipment hubs. The official inauguration of Khalifa Port South Quay and Khalifa Port Logistics (KPL) by HH Sheikh Mohamed bin Zayed Al Nahyan on 12/12/22 marks a major milestone in a year that has seen us opening new trade corridors, inaugurate the regions first transshipment hub for woodpulp and paper



FROM LEFT: Mr. VAKIL, JULIAN SKYRME & JAMES ROBERTS

Sustainable strategy

• In what ways are you implementing sustainability in your operations?

- Everybody strives to go to a paperless environment and thus the applications and PCS system that we have developed are basically bringing together all the different entities (customs immigration, traders, freight forwarders, etc...) into one single platform. This by itself is a remarkable achievement in a short period of time.

As part of the development of the CMA Terminal Khalifa Port, the first net zero carbon administration building will be constructed. With fewer than

500 net zero commercial buildings in the world, this will represent a major milestone for the UAE. It will be one of the first projects to use significant amounts of concrete with recycled content and save the equivalent of 38,721 metric tonnes of carbon dioxide over 30 years.

The award-winning administration building, which won the Net Zero Design Building Project of the Year in October 2022, will be a highly energy efficient building that is powered from renewable energy sources and offsets.

محمد جابر

(الرئيس التنفيذي للعمليات في شركة «دي أس في» DSV - أبوظبي)

تلتزم الشركة بمبادئ الاستدامة وتعمل على تطبيقها وفق منهجية محددة



تمتلك شركة «دي أس في» DSV شبكة متكاملة من الخدمات اللوجستية والتوزيع والتخزين ما جعلها تحقق مستويات نمو مرتفعة على مستوى الشرق الأوسط وأفريقيا، كما توسعت بشكل سريع وفرضت حضورها دولياً من خلال سلسلة من عمليات الاستحواذ الاستراتيجية.

وبفضل تميزها في مجال الحلول الرقمية وأتمتة العمليات نجحت في التأقلم السريع مع المتغيرات التي شهدتها الأسواق والاضطراب في سلاسل التوريد.

وفي لقاء مع الرئيس التنفيذي للعمليات في الشركة محمد جابر على هامش معرض «بريك بلك الشرق الأوسط ٢٠٢٣» رأى أن انعقاد هذا الحدث يأتي خلال توقيت مناسب حيث تشهد منطقة الخليج والأسواق العربية ازدهاراً عمرانياً غير مسبوق يتطلب خدمات لوجستية وتحديداً في مجال البضائع السائبة، مشيراً إلى أن حلقات النقاش والموضوعات المهمة التي تم التطرق إليها في المعرض أتاحت للشركة الفرصة لتبني أفكار خلاقة والاطلاع على توجه دولة الإمارات وأبرز المشروعات الضخمة التي سيتم العمل عليها في الإمارات ودول مجلس التعاون الخليجي.

ومن جهة أخرى، لفت جابر إلى التزام الشركة بمبادئ الاستدامة والعمل على تطبيقها وفق منهجية محددة، مؤكداً حرصها على مواكبة المعايير البيئية وبذلها جهداً كبيراً لدعم أسواق المنطقة للتحويل نحو الطاقة البديلة لمواكبة التطور العالمي في مسألة إنتاج طاقة الرياح حيث تمكنت العديد من الدول الأجنبية من قطع شوطاً كبيراً في هذا المجال.

– تلتزم الشركة بمبادئ الاستدامة وتعمل على تطبيقها وفق منهجية محددة، كما تحرص في عملها المحافظة على البيئة ومواكبة المعايير البيئية وتقليل الانبعاثات الضارة. بالإضافة إلى ذلك، تبذل الشركة جهداً كبيراً لدعم أسواق المنطقة للتحويل نحو الطاقة البديلة، كما إدخال مفهوم الخدمات اللوجستية الخضراء، إلى جانب لعب دور رئيسي في جذب الاستثمارات في مجال طاقة الرياح على صعيد المنطقة حيث سيكون لنا محاضرة ضمن فعاليات المعرض لتسليط الضوء حول أهمية إنتاج الطاقة من الرياح، حيث أن العديد من الدول الأجنبية كالصين والولايات المتحدة الأميركية والدنمارك قطعت شوطاً كبيراً في هذا المجال. ومن الملاحظ أن أسواق المنطقة والخليج على وجه الخصوص تستفيد من الخبرات لتسريع التطوير حيث تتوفر جميع المقومات والبنية التحتية المتطورة،

وكل ما نحتاجه هو تعزيز الأفكار الخلاقة والتسريع في عملية التطبيق للوصول إلى مراكز متقدمة في إنتاج الطاقة عبر الرياح وذلك عن طريق استخدام الحلول والتقنيات الحديثة. وبالتالي، سنبدل جهداً مضاعفاً للعب دوراً رئيسياً في هذا المجال والتحول نحو الطاقة البديلة في مختلف القطاعات من خلال تقديم خبراتنا اللوجستية المتقدمة في هذا

المجال.



JOANA AIVAREZ وليلى رحال

■ ما مدى أهمية مشاركتكم ضمن فعاليات معرض «بريك بلك ٢٠٢٣»؟
– يأتي انعقاد هذا المعرض خلال توقيت مناسب حيث تشهد منطقة الخليج والأسواق العربية بصورة عامة ازدهاراً عمرانياً غير مسبوق والتي تتطلب خدمات لوجستية وتحديداً في مجال البضائع السائبة.

وبالتالي، من الملاحظ وجود اهتمام حكومي كبير في هذا المعرض ومشاركة كبار المقاولين الأجانب من أوروبا وكوريا والصين والهند والدول العربية، إلى جانب الحضور القوي لشركات الشحن والعاملين في مجال الخدمات اللوجستية، وهذا من شأنه تعزيز الفرص والاستثمارات بين مختلف هذه الأطراف ويتيح أماناً للمجال لتوطيد علاقاتنا والتعرف على شركاء جدد في السوق.

وفي سياق متصل، تم التطرق إلى موضوعات مهمة جداً خلال هذه المرحلة، كما أتاحت لنا حلقات النقاش تبني أفكار خلاقة والاطلاع على توجه حكومة دولة الإمارات وأبرز المشروعات الضخمة التي سيتم العمل عليها في إماراتي دبي وأبوظبي.

المحافظة على البيئة ومواكبة المعايير البيئية وتقليل الانبعاثات السامة

■ إلى أي مدى تواكب «دي أس في» مفهوم الاستدامة؟



MIDDLE EAST FUJI

★ MOBILITY ★ SUSTAINABILITY ★ CREATIVITY

Middle East Fuji provides complete range of maintenance, repair & operations (MRO's), Chandlery and provision supplies for our customer vessels trading in Middle East & HOA Region.

MARINE SUPPLY
& SERVICES



MARINE
ENGINEERING



INDUSTRIAL
SOLUTIONS



LOGISTICS
MANAGEMENT



INTERNATIONAL
TRADING



UAE

OMAN

QATAR

SAUDI ARABIA

KUWAIT

BAHRAIN

DJIBOUTI



AL QUOZ 3, DUBAI, U.A.E,
P.O. BOX NO. 19227



E-MAIL : info@mef.ae
WEB : www.mef.ae



TEL : +971 4 3474444
FAX : +971 4 3472771

إياد حمزة عرفة (AL MAJDOUIE LOGISTICS COMPANY): حققت الشركة تقدماً في عملية الأتمتة واستخدام الطول الرقمية لتعزيز استدامة نشاطها



باعتبارها إحدى الشركات الرائدة في الخدمات اللوجستية وسلاسل الإمداد المتكاملة على مستوى منطقة الشرق الأوسط، توفر شركة المجدوعي للوجستيات AL MAJDOUIE LOGISTICS COMPANY مجموعة من الخدمات تشمل العديد من القطاعات المتنوعة في مختلف أنحاء العالم. كما حققت الشركة تقدماً واضحاً في عملية الأتمتة والحلول الرقمية لتعقب مسارات الشحن وطرق التخزين والمناولة ما جعلها في صدارة الشركات في مجالها.

وعلى هامش معرض «بريك بلوك الشرق الأوسط» التي التقى «البيان الاقتصادية» المدير التنفيذي للمشاريع اللوجستية والنقل الثقيل إياد حمزة عرفة فأشار إلى حرص الشركة على تطبيق مفهوم الاستدامة في عملها بما يتماشى مع أهداف المملكة وتوجهاتها نحو البيئة المستدامة في مختلف أشكالها. لافتاً أن جودة الخدمات المتنوعة المتاحة مكنت الشركة من الاحتفاظ بقاعدة عملاء ضخمة. ومن جهة أخرى، أكد عرفة استقطاب مشروعات ضخمة لمحفظته الشركة، مع الاستمرار بالأداء المتميز ومواكبة توجهات الحكومة في خططها المستقبلية والنهضة غير المسبوقة المقبلة عليها.

نزار زهيري (مدير عالمي أول لخدمات الشحن في أرامكس Aramex): طبع عامنا الأربعين بصمة مهمة في مسيرتنا المهنية



حققت أرامكس (Aramex) منذ تأسيسها في عام ١٩٨٢ نمواً سريعاً حتى أصبحت اليوم علامة تجارية مرموقة بفضل خدماتها المتخصصة وحلولها العالمية المبتكرة، وهي ملتزمة بمواصلة تطوير عملياتها وأنشطتها في المنطقة واقتناص الفرص لتعزيز نمو أعمالها في الأسواق المختلفة حول العالم. ومن خلال المشاركة ضمن فعاليات معرض (بريك بلوك الشرق الأوسط) حاورت مجلة «البيان الاقتصادية» نزار زهيري، المدير العالمي الأول لخدمات الشحن في الشركة، فقال إنه حدث يجمع الخبراء وكبار المسؤولين في القطاع ويتيح لأرامكس فرصة الالتقاء مع عملائها وشركائها على مستوى المنطقة، وبالتالي إقامة شراكات جديدة واستقطاب عملاء جدد، وفي ظل مختلف التحديات التي يعاني منها قطاع النقل بشكل عام، إلا أن أرامكس ستكون على استعداد لتجاوز هذه التحديات نظراً لامتلاكها الخبرات اللازمة والكفاءات فضلاً عن قاعدة عملاء ضخمة، وأضاف زهيري أن الشركة حققت إنجازات مميزة خلال العام الفائت ٢٠٢٢ وواصلت تعزيز عملياتها وتوسيع قاعدة عملائها. ثم تطرق إلى مسألة التحول الرقمي وما تشهده الأسواق من تقدم مركزاً على عملية التواصل المباشر مع العملاء لتلبية احتياجاتهم وتعزيز ثقتهم بالشركة من خلال حصولهم على الخدمات المطلوبة، وعن التطلعات للعام ٢٠٢٣ أكد زهيري أن الشركة تعمل وفق الاستراتيجية الموضوعة والخطط الواجب تحقيقها من أجل تعزيز موقعها التنافسي والحفاظ على مكانتها المرموقة في أسواق المنطقة.

Jade Dawaliby (Head of Division Saudi Liebherr Company)

2022 has been our best year and the world challenges are affecting us on pricing and leap time

Jade Dawaliby, Head of Division at Saudi Liebherr Company, is a seasoned professional with sharp business acumen and an eye for successful business opportunities. He is a team player and highly adaptable to new situations and scenarios, and can also function independently or as a team leader. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Mr. Dawaliby talked about the added value behind their participation at Breakbulk Middle East, shedding light on the challenges facing the world nowadays, giving us an idea about their main achievements during 2022, as well as their plans for 2023. Following is an extract from the interview.

• What is the added value behind your participation at Breakbulk Middle East?

- It is a very interesting and important exhibition especially that there is a lot of interest these days for Saudi Arabia and many of the regional players are going into KSA. It gives us the opportunity to meet potential partners & ports' clients under one roof and build connections between all people involved in the logistics and transport of project and breakbulk cargos.

• How are the challenges facing the world nowadays such as inflation, supply chain disruption, Russian-Ukrainian war, currency fluctuation, etc... affecting your business?

- It is affecting us mainly on pricing and lead time. Due to the inflation, the pricing is increasing almost on a monthly basis. The validity of our prices are not as long as before. Last year was very difficult but now it is a bit better. The lead time is also a problem. Before, we used to deliver a crane in three to four months whereas nowadays it takes much longer than that due to raw material delays, especially some of the electronics from China. This is affecting the production, while the shipping cost highly increased as well (almost 100 percent within one year). As a result, the sales are very good but the turnover, payment terms, and margins have become much smaller than before.

• What were your main achievements during 2022? Any plans for 2023?

- On the maritime side, 2022 has been actually our best year but not one of our great years in terms of margins. In 2023, we expect to reap the benefits of all the contracts we have signed in 2022 and already our production is almost 90 percent done for this year and we expect it to continue the same way throughout the year.



Alamelu Ramaswamy (Group COO McS)

Cargo is a virgin trade and inflation will not have a big impact on it

Since its establishment, McS strived to be a reliable professional logistics service provider and to be part of the international freight fraternity, thus gaining the customers' satisfaction and confidence of clients as a reliable logistics service provider. Al Bayan Magazine had the opportunity to meet Alamelu Ramaswamy, Group COO of McS at Breakbulk Middle East. In a Q & A conducted on the sidelines of the event, Mrs. Ramaswamy gave us an idea about their company and talked about the purpose behind their participation at the exhibition. She further shed light on the challenges facing the world nowadays, as well as their plans for 2023. Below is an account of the interview.



• Can you give us an idea about your company?

- McS is an Indian MTO founded in the year 2008. It provides enriched international shipping and freight services with innovative methods and operating systems to bring out cost effective benefits to customers. McS endorses and commits to understand the importance of follow up and feedback, unique innovative strategies, and useful value added services. McS has an expertise of around 50 years + based on the expertise of the staff it has, especially when it comes to India, we need expertise to handle customs, save logistics costs, cover rules and regulations, authorities, route permits, surveys, etc... We provide services to cargo owners, identify freight, vessels and containers, and we assist in all freight needs, providing extensive transportation and warehousing services including full truckload shipping, less than truckload (LTL) shipping, refrigerated truckload shipping, intermodal, cross docking, cold storage, electronic data exchange, and transportation management.

• What is the added value behind your participation at Breakbulk Middle East?

- GCC and especially Dubai is an interesting place to be in from an Indian perspective so Breakbulk is an important exhibition to be in. It allows us to meet a lot of customers, EPCs, project owners, all modes of transporters and related service providers. Thus, it is an important platform for networking and a

leading breakbulk and project cargo event in the region, aiming to promote the growth of the industry by educating young aspiring professionals about the sector.

• How are the challenges facing the world nowadays such as inflation, supply chain disruption, Russian-Ukrainian war, currency fluctuation, etc... affecting your business?

- The shipping industry is coming back to normal because it has been on a supply demand basis post Covid, there were times when the shipping lines were deflating the terms but now they are coming back to normal by reaching and listening to the customers. Therefore, cargo is a virgin trade and inflation will not have a big impact on it but nevertheless progress will be a little bit slow. The world has to restabilize itself and because most of the business is moving to India from China, there are a lot of manufacturing units booming. As a result, we are expecting to be one of the least affected countries during this inflation.

• What are your plans for 2023?

- As a company, we are trying to expand more branches in Singapore and get into one more vertical by being involved in the supply chain of the industry requirements like ships spare parts & aircraft related products. Moreover, in 2024, we will try to get into ship agency representation in India.

Kapil Grover

(VP Industrial Projects – MEA DHL):

Opportunity to stay up-to-date

Kapil Grover, VP Industrial Projects - MEA at DHL, spoke with Al Bayan Magazine during Breakbulk Middle East about the value of participating in the exhibition, how challenges like inflation and supply chain disruption present opportunities for growth, and DHL's best-ever numbers in 2022 globally. The focus for 2023 is to continue growing and take advantage of new projects and favorable fuel prices



Kapil Grover also discussed how Breakbulk Middle East provides DHL with the opportunity to stay up-to-date on new industry trends and network with colleagues and potential clients. He sees challenges like inflation and supply chain disruption as opportunities for the logistics industry to adapt and innovate.

In terms of DHL's achievements in 2022, Grover emphasized that the company had its best-ever numbers globally, not just in the Middle East and Africa. Looking forward to 2023, their focus is on continuing to grow and take advantage of new projects and favorable fuel prices, despite the ongoing global challenges.

Overall, Grover's comments highlight the resilience of the logistics industry and DHL's commitment to adapting to changing circumstances and continuing to grow their business.

Shourabh Sharma (CEO of Goodrich Logistics):

Goodrich Logistics is accustomed to working in difficult geographies

Shourabh Sharma, the Group CEO of Goodrich Logistics, a company that was founded in Mumbai, India in 1997. Over the past 19 years, Goodrich has expanded its operations globally and now has a strong presence in various countries like the UAE, Singapore, Indonesia, Malaysia, and more. Sharma is a chartered cost and management accountant with over 20 years of experience in the manufacturing and service industries in financial, strategic expansion, business development, and operational roles.



Goodrich Logistics attended the Breakbulk Middle East event to expand their territory and increase their contacts with potential clients. Sharma explained that the event provides a better opportunity to meet many people in one place instead of visiting different locations to meet with various clients.

Despite global challenges like inflation and supply chain disruptions, Sharma noted that Goodrich Logistics is accustomed to working in difficult geographies and has been delivering cargo to the most difficult geographical territories with major security measures. Thus, while there may be challenges in profit margins, the company is not facing challenges with volume.

Looking towards 2023, Goodrich Logistics plans to expand its operations in Western and Northern Africa, open offices in Vietnam and South Korea, and expand its office in Turkey to simplify the delivery challenges within the country and to Europe. Overall, Goodrich Logistics is a highly successful logistics company with a strong presence in various countries and an eye towards continued expansion.

Andrew James Hall (Managing Director Erhardt Projects):

Political tensions around the world always have advantages in terms of the logistics industry

Since its inception, Erhardt Projects has been specialized in the niche market of Industrial Project Transport, with broad expertise and experience in turnkey projects, engineering, and shipments, through which it provides its clients with value in the different areas of their businesses. It works to design open and digital solutions, ensuring the highest standards, without being deterred by how complex or demanding the parameters may be. It also focuses on its clients through its determination to understand their challenges in order to provide "Boutique & Unique" solutions. Its team has a great professional vocation for logistics. They fully engage with each shipment, supervising or participating with the utmost dedication. Their passion and commitment ensure that each operation is successfully delivered on time, as they personally attend to and oversee all the details in each case. Al Bayan Magazine met Andrew James Hall, Managing Director at Erhardt Projects, on the sidelines of Breakbulk Middle East and following is the interview conducted:



■ ■ ■ 2022 was really a year for the Middle East ■ ■ ■

• Can you give us an idea about your company?

- Erhardt is a 140 year old company founded by Eugen Erhardt Kausler who came from Germany to Bilbao in Spain in 1882 and from then on his life, his family and his work were inextricably linked to the city. He started out as an agent from the German steel firm Krupp, with responsibility for supervising purchases of iron ore and shipping it to Essen. He also managed the ships that carried the iron ore north and sailed back to Bilbao with processed steel products. Those were the years of growth and prosperity in Bilbao, which saw major developments in mining, industry and port activity. Today, we are a company of around a thousand people globally and we have a specific division which is Erhardt Projects. Founded in 1998, the firm has evolved from being a traditional Freight Forwarder to become a global logistics operator that provides tailor-made, integral and innovative solutions, working side-by-side with clients, suppliers and partners. The company is located in Europe and Middle East and looking to set up a subsidiary in the USA. I am responsible for the Middle Eastern region and we have our own offices in Saudi Arabia and UAE, concentrating on project cargo, business and gearing our business towards large fabricators and EPC contractors.

• What is the added value behind your participation at Breakbulk Middle East?

- It is very important and every company needs to work on its social connections. There are a lot of project forwarders, competitors, and partners at Breakbulk as well as people coming internationally, service providers, vessel owners, heavy lift com-

panies, general transporters, etc. So, it is highly beneficial that we have a good participation in the event

• How are the challenges facing the world nowadays such as Russian-Ukrainian war, inflation, supply chain disruption, currency fluctuation, etc. affecting your business?

- Unfortunately to say that political tensions around the world always have advantages in terms of the logistics industry. The opportunities in Russia will disappear but as a result opportunity appears somewhere else, so I think the political tension is not such a large effect on our industry. Of course, situations like inflation have adverse effects on things like employees where they look for raise increases so the expectations about market value must change and the increase in the freight rates accordingly.

* What were your main achievements in 2022? What are your plans for 2023?

- 2022 was really a year for the Middle East. We established hard projects in Abu Dhabi and Saudi Arabia, growing our branding within the region, securing particular projects that we have done, and achieving our revenue targets. I think 2023 will be a very interesting period especially that the Middle East is in a period of boom and thus there are great opportunities for companies in the logistics industry and particularly in projects. It is a region where we took the strategic decision to be located, and to take full advantage of the project opportunities

Fikret Ersoy

(Managing Director Middle East, Turkey & Africa (META) BDP - PSA Group



Operated for 55 years, BDP-PSA Group pursues a vision to deliver the future of global logistics, today. The Group believes in more than just moving freight. It is a recognized leader in delivering service excellence, solutions and technology that remove complexity for its customers and create long-lasting relationships built on trust. It understands that the world of supply chains is increasingly volatile, and it prides itself on its agility and responsiveness to develop solutions that create sustainable value for its customers. From humble beginnings to a diverse global organization, BDP-PSA has always believed in delivering the very best service experience to its customers through purposeful collaboration, customized processes, compliance expertise, industry-leading technology, and sophisticated end-to-end supply chain services.

رئيس مسرابي (المدير التنفيذي محطة البصرة متعددة الأغراض العراق (BMT):

اعتماد مبدأ المنافسة الشريفة يزيد من ثقة المتعاملين معنا ويعزز من كفاءة التشغيل



تلتزم محطة البصرة متعددة الأغراض (BMT) ضمان أصحاب المصالح والاستعانة بفريق عمل كفوء يدير العمليات بمستوى عالمي من الأداء المتميز، كما لدى المحطة القدرة على التعامل مع مختلف عمليات الشحن التي تدخل السوق العراقي من خلال أعداد كبيرة من الأرصفة، مستفيدة من الابتكارات الجديدة لربط العمليات والأقسام داخل المحطة وزيادة القدرات الاستيعابية لرفع كفاءة التشغيل. وعلى هامش مؤتمر ومعرض بريك بلك الشرق الأوسط، أثنى السيد راتب مسرابي المدير التنفيذي للمحطة بأهمية هذا الحدث الفريد من نوعه الذي

يشكل منصة أساسية لاستقطاب شركات رائدة ووكالات شحن عالمية مهمة بالبحث عن فرص والتعرف على موانئ جديدة في السوق العراقي المقبل على مشروعات ضخمة في قطاعات متعددة. ومن جهته أشار إلى السجل الحافل بالإنجازات خلال عام ٢٠٢٢ ما جعلها المحطة الأولى في العراق التي قامت بمناولة ما يزيد عن مليون طن من البضائع السائبة وأنواع الشحن المختلفة ما يشكل دليلاً قاطعاً على الأداء المتميز والقدرة الاستيعابية الضخمة. كما أوضح المسرابي توجه المحطة نحو المنافسة الشريفة في الخدمة وعمليات التسعير، وحرصها على تقديم أفضل الخدمات وفق المعايير العالمية، مؤكداً العمل الدؤوب على رفع الحصة السوقية إلى مستويات أعلى.

stevedoring & warehousing rotterdam

Lifting your cargoes faster

- PROJECT CARGO & HEAVY LIFTS UP TO 1800 TONS
- OPTIMIZED TRUCK EXIT FOR WINDMILL BLADES & TOWERS
- WIND, OFFSHORE & BREAKBULK CARGOES HANDLING
- 730 METRES QUAY LENGTH
- EXCELLENT LOCATION & FACILITIES

ISPS CERTIFIED

AEO-F CERTIFIED



Waalhaven n.z. 4
3087 BL Rotterdam
P.O. Box 55092
3008 EB Rotterdam
Portnummer 2157

TELEPHONE
+31 (0)10 429 94 33

FAX
+31 (0)10 429 02 61

E-MAIL
office@rhb.nl

WEB
www.rhb.nl



shorecranes up to 208 tons

K. Divakaran (Commercial Director – Sea Sands Shipping):

We are always ready to meet clients' requirements

K. Divakaran, Commercial Director of Sea Sands Shipping L.L.C., was among the prominent people who participated at Breakbulk Middle East held in Dubai. On the sidelines of the event, Al Bayan Magazine met Mr. Divakaran and conducted an interview with him in which he gave us an idea about their company, talked about the characteristics that differentiate Sea Sands Shipping from other similar companies.



• Can you give us an idea about your company?

- Sea Sands Shipping L.L.C is a part of Group company taking care of shipping requirements of the group and offering shipping services to the market basically movement of cargo in different forms break-bulk, bulk, Ro-Ro, Project cargo and freight forwarding using containers. Established in 2001, Sea Sands offers a complete and proven low cost international multimodal shipping as well as point to point handling of ever dimensional and heavy industrial equipment over land and sea. Sea Sands operates a container terminal / yard in Al Hamriya port located in Dubai, equipped with all necessary containers / cargo handling equipment's like Reach Stacker, Empty handler, forklifts of different capacity, drum handlers, conveyors, etc... The yard is managed by experienced staff who had been working with reputed container terminal operators in UAE. Yard also has closed ware-

houses to carry out the stuffing, de-stuffing and cross stuffing activities. We are currently running a container feeder service from Al Hamriya port in Dubai to Iraq and Sudan ports and very soon will extend to other ports. Last but not least, Sea Sands Shipping also has an agency network in Iraq and offers ship & liner agency services for last two decades.

• What differentiate Sea Sand Shipping from other similar companies?

- We are pioneers serving Iraq ports via Jebel Ali and Hamriya. We operate vessel from Hamriya and provide liner service to Iraq. This was followed by operating another vessel from Hamriya to Sudan. Our efforts are always to look out for opportunities operating more and more services from Hamriya connecting other countries. We also offer complete package door to door service to meet our customers' needs, con-

solidated shipping and charter service for large project, as well as high service quality and reliability, drivers with local language knowledge, container transportation all sizes, reefer container, border clearance, and all types of pickups. Sea Sands Shipping owns a considerable fleet of new 40 high cube containers and these are currently used to cater for demand from China & UAE to rest of the world. We provide service solutions that will help customers to grow their business by understanding their business and logistics needs, in addition to handling most demanding relocation challenge, delivering goods in a safe and secure way at respective destinations & supporting our customers to the last level to make the job ease. Thus, we are always ready to meet clients' requirement and provide them with more details about their distribution service.

Sathish Raj (Business Development Manager Abu Dhabi Shipping Agency (ADSA) :

The better quality service we provide, the better retention we get

Since its inception in 1979, Abu Dhabi Shipping Agency (ADSA) strived to meet customers' requirements beyond expectation and it remained loyal to them, their needs and time. From management staff who create, coordinate and plan customers' logistics and supply chain requirements, to its experienced operations and execution crew who knows exactly how, when and where to deliver requirements, ADSA prioritizes and delivers its requirements with professionalism and efficiency. In a Q & A with Sathish Raj, Business Development Manager at Abu Dhabi Shipping Agency, during Breakbulk Middle East, he sheds the light on the challenges facing the world nowadays, stating the benefits of their partnership with national shipping carrier of Saudi Arabia "Bahri", and giving us an idea about their plans for 2023. Following is an extract from the interview.



• How are the challenges facing the world nowadays such as inflation, currency fluctuation, supply chain disruption, etc... affecting the industry?

- Definitely, it will have an impact because at the end of the day any supply chain depends on the final portion of the supply chain, when and where it is transported and delivered to the consumer. During Covid-19, this has been inflated so high. We were seeing container rates skyrocketing to 200 percent from what we were doing. Now, what is happening is that companies are getting more accustomed to these changes and they are adapting to them accordingly. As a final part of the supply chain, we play a key role in how to control this inflation.

• What can you tell us about your partnership with the national shipping carrier of Saudi Arabia "Bahri"?

- Our partnership with Bahri started close to 15 years back. We were their first nominated agent and representative in UAE. Initially, it was both Dubai and Abu Dhabi but now we control most of the things in Abu Dhabi. The relationship assets are very strong and because of this, we have a flexibility of solutions that we offer. We have different routing through Bahri. For example, Bahri's service from US to Abu Dhabi is 35 days and this is the lowest transit currently in the market. This also reduces the hassle of the container being left over at some port. This means the customer has a value added service through us in a way that this container is loaded and delivered in the same vessel without any delay. This also means that our prices are good and we can meet the deadlines. On the other hand, we are focusing on the automobile market. China has become a hub for EVs and cars and because of Covid-19, all the cars that were manufactured were idle at port. There is so much demand yearly but there is not enough supply. Therefore, our service from Shanghai started because of this. We are carrying cars from Shanghai and delivering them to India, KSA, UAE, etc... In this way, we are taking away that inflation slowly although it is a very big task.

• What are your plans for 2023?

- ADSA as a whole group is specialized in project cargo. We have been handling a number of projects and we foresee that there are a lot of contracts which are coming out in the market in Abu Dhabi especially after Covid-19. The contracts that were kept on hold are being released now. We've had several good meetings in Breakbulk and we hope to take them to the next discussion and get these projects in. We also created a separate division which focuses on specialized and sensitive cargo.

فواز الشمري (الرئيس التنفيذي لشركة إف تي إي - لوجيستكس FTE LOGISTICS): الاستثمار في الجانب التقني يرفع من كفاءة ومرونة شحن البضائع باختلاف أنواعها



تعد شركة إف تي إي - لوجيستكس FTE LOGISTICS من كبرى شركات النقل الثقيل التخصصي على مستوى المملكة العربية السعودية، إذ توفر مجموعة من الخدمات اللوجستية ونقل المعدات الثقيلة والتخليص الجمركي، كما تربطها عقود طويلة الأجل مع شركات محلية عملاقة. ومن خلال تبنيها الحلول الرقمية في عملياتها نجحت الشركة في إيصال الشحنات إلى المستفيدين النهائيين بكل مرونة وبأقل التكاليف حرصاً منها على تلبية المتطلبات المتسارعة والمتغيرة باستمرار. وفي حوار لمجلة «البيان الاقتصادية» مع الرئيس التنفيذي للشركة فواز الشمري على هامش مؤتمر ومعرض «بريك بلك الشرق الأوسط» أشار إلى وجود مجموعة من الأهداف والمشروعات لرفع القدرة التشغيلية بما يتوافق مع الزيادة المطردة التي يشهدها السوق في مجال النقل والخدمات اللوجستية. وعن أهمية المشاركة في هذا الحدث لفت أنه منصة ذات أهمية لبناء شبكة من العلاقات مع عملاء جدد والاطلاع على آخر المستجدات التي يشهدها قطاع الشحن على مستوى المنطقة، مؤكداً تطبيق الشركة لمعايير الاستدامة بما يتواءم مع أهداف «رؤية ٢٠٣٠».

Gazi Golam Zakaria Jyoti (President SAIF Maritime LLC)

We need peace across the region to have better circulation of product and business

Being the leading provider of sustainable shipping solutions, offering one stop solutions of all logistics needs, anywhere in the world and to be the customers' partner of choice, has been SAIF Maritime's vision since its inception. It has always strived to offer superior global transportation and logistics solutions, exceeding the expectations of all its customers whom it considers to be its strategic partners. It is committed to provide reliable personalized, innovative logistical support and solutions to its customers that is consistent, dependable and sustainable, enabling them to gain a competitive advantage. Its focus is to enhance its competitive edge, by offering unique value added services, backed by ever evolving state-of-the-art technology, and combined with industries' best practices. Al Bayan Magazine met Gazi Golam Zakaria Jyoti, President of SAIF Maritime, on the sidelines of Breakbulk Middle East and following is the interview conducted.



* Can you give us an idea about your company?

SAIF Maritime and SAIF United Shipping & Trading is an independent company incorporated in the UAE and led by qualified professionals who are experienced in Shipping, International Supply Chain and Marine transportation. SAIF Maritime is part of SAIF Power Group, a leading group of companies in Bangladesh and a primary catalyst for the growth and diversification of Bangladesh Economy. SAIF Power Group (SPG) has a fully integrated business network for Manufacturing, Assembling, Storage, Engineering, Construction, Trading and Logistics as well as development of various products. The Company was setup to provide a full range of maritime logistics solutions and services for raw material suppliers, traders, project contractors, power stations, industrial customers, ports & harbors. We specialize in handling of containerized and dry bulk materials at sea, transshipment vessels, cranes and intermediate supply chain solutions with tugs & barges. SAIF Maritime offers complete shipping solutions including ocean transportation, transshipment, barging and coastal transportation by utilizing state-of-the-art operation methodology. With our network partners all over the world, SAIF Maritime provides ultimate maritime supply chain solutions for individual customers. Our focus is to provide customized solutions as per individual client's requirements, cost effective shipping and logistic solutions, aimed to bridging the gap between suppliers or receivers and the shipping lines.

* What is the added value behind your participation at Breakbulk Middle East?

- The post Covid situation for industrialization is just kicking off after it has been on a hold for the last three years. I guess we will see a rise and we are just trying to catch up with the momentum of those shifting in the industrialization, and as a result breakbulk and cargos are the main thing to move a lot of cargos from the manufacturing place to the developing one. That's why we

are participating at Breakbulk Middle East especially that it is an important platform to meet a lot of people, potential customers & visitors and showcase our products and services, as well as discussing about the breakbulk shipment. It is an event that literally indicates to a positive development of the industrialization worldwide.

* How are the challenges facing the world nowadays such as inflation, Russian-Ukrainian war, currency fluctuation, supply chain disruption, etc... affecting your business?

- These are the global phenomena which is affecting the entire global economy. It is not only affecting SAIF Maritime but the whole industry, from the manufacturing to the end consumer base. We have to deal with inflation and wars although we need peace across the region to have better circulation of the product and the business which is a bit slower at the moment, we want it to normalize as soon as possible. The entire consumer demand is just going downwards because people started living minimalist lically and saving for the rainy days.

* What are your plans for 2023?

- There is no solid way to minimize the loss right now at this situation. We are looking into optimization of the processes by going green to make things more sustainable, become more carbon friendly, preserve the environment for the longer run and have a visibility of the supply chain where customers feel secured and ensured about their shipments and products. Therefore, I think the environmental friendliness, customer centric approach and the visibility in the supply chain will play vital roles in SAIF Maritime's business going forward for 2023. We want the world to heal in a very good and fast way, we don't want any war or pandemic to hit the world anymore but we want the normalization of the business and the entire world.

Denis Bandura (Managing Director BBC Chartering):

We have made good returns in 2022 and inflation has helped us 2023 doesn't bring any new surprises and 2024 will be tougher

BBC Chartering is a global market leader in the ocean transportation of heavy lifts and project cargo. Its global network of 30 offices is at the service of charterers with the planning and execution of transport orders for tramp or liner services all over the world. Since its inception in 1997, BBC Chartering has developed itself as a reliable partner to the global industry, becoming the market leader in multipurpose- and project cargo shipping. Al Bayan Magazine had the opportunity to meet Denis Bandura, Managing Director at BBC Chartering, during Breakbulk Middle East and conducted the following interview.

* How do you evaluate Breakbulk Middle East this year?

- It is probably the biggest I've seen ever. It is quite intense and busy this year and they have made more space. Overall, Breakbulk Middle East is the region's largest event for the project cargo and breakbulk industry. It gives cargo owners, ports, carriers, forwarders, and all those working in breakbulk logistics the connections and



the know-how to overcome any obstacle, and deliver without fail.

* What were the latest realizations of BBC Chartering?

- We have made good returns in 2022 especially that in our industry, overheated consumer market helped us. It pushed the consumer's behavior and containers especially in project cargo.

* What are your plans for 2023?

- 2023 doesn't bring any new surprises. We are getting ready for 2024 which will be a tougher year considering all the requirements, rules and standards that we have to follow and apply.

* How do you evaluate your presence in the Middle East?

- It is the most active region at the moment especially in the oil & gas and energy sectors in UAE, Qatar & KSA. I've never seen the Gulf region as busy as these days, so we are very satisfied with our presence in the region.

Jason French

(Regional Business Development Director - Hutchison Logistics and CEO - SPARK Logistics)

SPARK is a complementary to all the access points into the Kingdom of Saudi Arabia

Jason French, Regional Business Development Director at Hutchison Logistics and CEO of SPARK Logistics is an accomplished executive with 25 years' experience in senior management and line roles. He is specialized in setting the strategic, commercial and operational goals of an organization to increase a company's profitability, as well as restructuring and reorganizing companies.

In a Q & A with Al Bayan Magazine, French gave us an idea about SPARK Logistics, part of the Giga Project SPARK (King Salman Energy City) shedding light on the role they are playing regarding the Saudi 2030 Vision, talking about the main challenges facing the industry nowadays, and shedding light on the characteristics that differentiate Hutchison Logistics from other similar companies. Following is an extract from the interview.

• Can you give us an idea about SPARK Logistics?

- The King Salman Energy Park (SPARK) is a fully integrated industrial ecosystem. The project is strategically located in the Eastern Province of Saudi Arabia. SPARK spans an area of 50 km2 and is being developed to be the leading gateway for the region's energy sector, providing a complete spectrum of solutions to support business growth in the Kingdom. Helping to encourage clean and sustainable energy production while diversifying revenues, as per Vision 2030, SPARK is also the first and only industrial city in the world to receive a silver Leadership in Energy and Environmental Design (LEED) certification. SPARK offers an international standard infrastructure for global investors in oil and gas, refining, petrochemicals, energy and water production and water treatment. Construction of SPARK has been planned over three phases over an area of 50km2, with the first phase being 17km2 . The site also includes a dedicated 3km2 logistics zone and Dry Port and Logistics Zone which is Joint venture between EDC - Saudi Aramco and Hutchison Ports, the largest independent Port Operator . The Giga project SPARK is expected to contribute more than USD 6 billion to the Kingdom's GDP and to create thousands of direct and indirect jobs once fully developed.

In addition to being a Hub for the Eastern Province, it will cultivate and nurture small and medium sized enterprises stimulating innovation and entrepreneurship in the energy sector. Bringing energy, manufacturing and logistics companies and finance providers together so that they can create this advanced environmentally friendly logistics city. We are here at Breakbulk Middle East to support any investor, importer and logistics company that wants to be part of the city.

• What role are you playing regarding the Saudi Vision 2030?

- The third pillar of the Vision 2030 is to create Saudi Arabia as a logistics hub for not only the region but also globally. This is part of backbone of the third pillar of the Kingdom's 2030 Vision which is to establish the Kingdom of Saudi Arabia as the Economic and Logistics hub of the region.

• Will SPARK complement other ports existing in Saudi Arabia?

- SPARK will support all gateways into and out of the Kingdom of Saudi Arabia, particular the Sea Port of Dammam (73km away) and the Bhata Road Border (400km) and King Khalid Airport for Air cargo.

Given the location at this strategic crossroads



it is ideal as a Bonded hub for imports coming into the Eastern Province and to Riyadh

• What are the main challenges facing the industry nowadays?

- One of the key points that we are looking to ensure is training, and empowering resourceful Humans is one of our core objectives in SPARK and we have a dedicated zone to train young Saudis that are coming through, especially given the importance of the energy sector in the Kingdom .

The last few years have been unprecedented hence we have to remain flexible in the supply chain. We offer protection from supply chain shocks that may affect your business.

• What differentiates Hutchison Logistics from other similar companies?

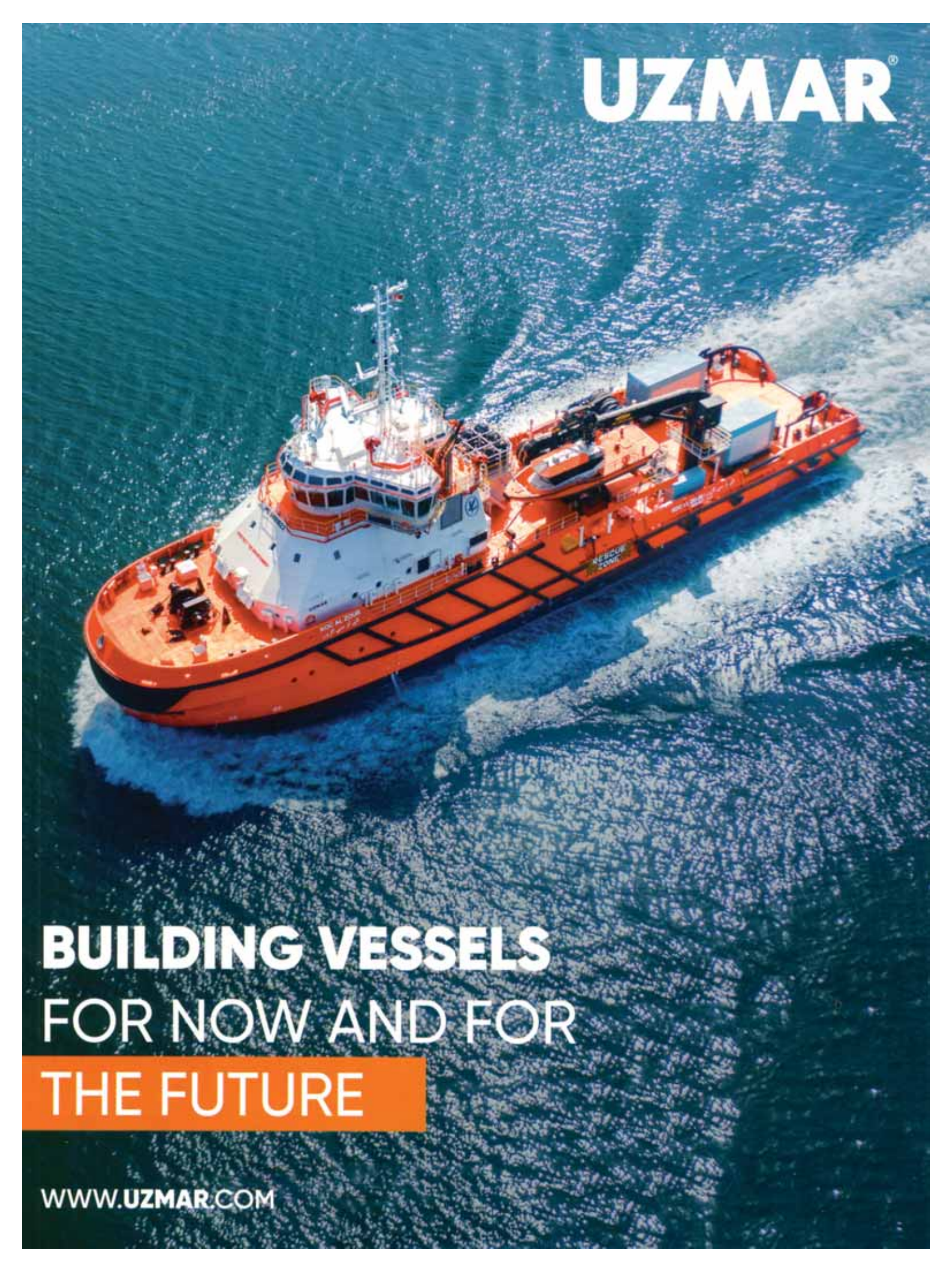
- Hutchison Logistics, which is a wholly-owned subsidiary of Hutchison Ports, is a global network of ports and logistics service provider. Hutchison Logistics was specifically founded in 2006 aiming to utilize the group network and resources in order to provide inter-sectional logistics solutions for our customers. In co-operation with Hutchison Ports worldwide part network, Hutchison Logistics offers its customers a unique set of logistics capabilities.

With strategically placed offices and agency networks in Asia, Europe, Latin America, and the Middle East, Hutchison Logistics offers a one-stop logistics service by linking customized supply-chain solutions to multi-modal networks that include ports, roads, rail and ocean shipping. Hutchison Logistics offers cost-saving, transparent, and enhanced transit-to-market logistics solutions to our customers.

Our professional team designs logistics solutions using a collaborative vendor-neutral approach and always seeks to find the best combination of reliable and trusted service providers, with the most appropriate skills and capabilities, to meet our specific customers' requirements both locally and globally. At Hutchison Logistics, we can fully manage the customers' cargo from door to door, or just part of its journey. This can include consolidation, storage, customs arrangements, freight forwarding, and domestic transport either as it begins or ends its journey. No matter what mode of transport the customer needs to see his cargo move from its place of origin to ultimate destination, we can find the right transport, storage, and services. Through our port connections, we can identify and deal with any port related issues quickly, reducing customers' risk and offering them peace of mind.



FROM RIGHT: JASON FRENCH & BARRY DEKKERS

An aerial photograph of a large orange and white offshore supply vessel, likely a tugboat or supply ship, sailing on a deep blue sea. The vessel has a white superstructure with multiple decks and a prominent mast with various antennas. The hull is orange with black stripes. The ship is moving towards the left, leaving a white wake behind it.

UZMAR®

**BUILDING VESSELS
FOR NOW AND FOR
THE FUTURE**

WWW.UZMAR.COM

الأرباح الصافية لشركة «ملاحة» القطرية تعدت المليار ريال



م. محمد عبدالله سويدان



الشيخ جاسم بن حمد بن جاسم آل ثاني

أعلنت الملاحة القطرية عن نتائجها المالية للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢، حيث بلغت الإيرادات التشغيلية ٣,٢٨٥ مليار ريال قطري، مقارنة مع ٢,٧٨٤ مليار ريال قطري للعام ٢٠٢١. وبلغ صافي الربح ١,٠١٣ مليار ريال قطري مقارنة مع ٧٢٤ مليون ريال قطري.

وتعليقاً على الأداء المالي والتشغيلي للشركة، قال الشيخ جاسم بن حمد بن جاسم بن جبر آل ثاني، رئيس مجلس إدارة «ملاحة»: «بصادف عام ٢٠٢٢ الذكرى الخامسة والستين لملاحة، حيث أن نتائجنا المالية القوية هي شهادة على مرونتنا والتزامنا تجاه العملاء والتميز التشغيلي».

وقد حققت جميع قطاعات الأعمال الأساسية لدينا نمواً قوياً، والذي تم تمكينه من خلال ظروف السوق المواتية وتركيزنا الاستراتيجي على تعزيز الأساس التشغيلي لدينا.

وأنا على ثقة تامة بأن هذا الأساس سيساهم في تعزيز قوة شركة الملاحة في المستقبل. ومن جهته أضاف المهندس محمد عبدالله سويدان، الرئيس والمدير التنفيذي بالإدارة لمجموعة «ملاحة»: «لقد كان العام ٢٠٢٢ عاماً رائعاً لملاحة، حيث تم منحنا أعمال جديدة مكنتنا من توسيع عملياتنا، وذلك مع الحفاظ على صحة وسلامة زملائنا العاملين في البر والبحر. كما أنني ممتن لكافة الزملاء الذين جعلوا هذا النجاح ممكناً بفضل قدراتهم وإخلاصهم وعملهم الدؤوب. وأنا على ثقة تامة بأننا سنمضي قدماً في تحقيق نتائج مستدامة وقوية في السنوات القادمة بفضل ميزانيتنا القوية التي نملكها ومنصتنا التشغيلية الصلبة».

موانئ والبحري تعلنان إضافة خدمة شحن ملاحية جديدة تربط آسيا وأوروبا عبر ميناء جدة الإسلامي



أعلنت الهيئة العامة للموانئ - موانئ والشركة الوطنية السعودية للنقل البحري - البحري عن إضافة خدمة شحن ملاحية جديدة متعددة البضائع تربط قارتي آسيا وأوروبا عبر ميناء جدة الإسلامي وموانئ الشرق الأقصى والهند؛ مما يعزز منظومة الواردات والصادرات السعودية إلى الأسواق العالمية.

وبحسب بيان صدر عن شركة البحري، تربط الخدمة الملاحية الجديدة المملكة بـ موانئ عالمية تبدأ من موانئ بريمرهافن وأنتويرب ومونتوار في أوروبا مروراً بميناء جدة الإسلامي، ومنه إلى ميناء إينور الهندي وميناء تايكانغ وشنغهاي في الصين.

وأضافت أن ذلك في إطار هدفها الاستراتيجي بتحسين تصنيف المملكة على المستوى الإقليمي في مؤشر اتصال شبكة الملاحة البحرية ورفعته إلى ٨٠ نقطة على مستوى دول المؤشر والبالغ حالياً ٧١,٣٣ نقطة، ومساهماتها في تحسين الربط الوطني والإقليمي والدولي لشبكات النقل والتجارة تماشياً مع الاستراتيجية الوطنية للنقل والخدمات اللوجستية بترسيخ مكانة المملكة كمركز لوجستي عالمي ومحور التقاء ثلاث قارات.

احتفال بالشراكة الناجحة بين UCS وUPS



إحتفلت شركة UCS للشحن بالذكرى السنوية الـ ٣٨ على تأسيسها وأيضاً بمرور ٣٥ عاماً على الشراكة التي جمعتها مع UPS Express. وبهذه المناسبة، عبّر روجيه سعادة، مؤسس والرئيس التنفيذي لشركة UCS، عن سعادته بإستمرار الشركة بالزخم نفسه كل تلك السنوات على الرغم من كل الأزمات والصعاب التي يشهدها العالم أجمع وتحديداً لبنان، عازياً نجاحها إلى جهود فريق العمل المخلص والمتفاني، شاكراً جميع العملاء والشركاء وأعضاء الفريق على ولائهم وإخلاصهم ودعمهم المستمر.

وجدير ذكره أن UCS تأسست في بيروت عام ١٩٨٥، وهي تقدم خدمات الشحن الجوي، البري، والبحري داخل وخارج لبنان.





A MATTER OF FORMULA

Of course, **Formula 1® is about speed**. But what is speed, if not mathematics? In fact, these epic races are a constant demonstration of the first formula someone ever learns: speed is distance over time. Think for a minute about how long it takes for a driver to reach an average 160 mph, on these hellacious tracks. How many years does it take to perfect the art of moving in circles, to tame the geometry of the kerbs, to master the exact equation of risk that some mistake for "luck"? It's mathematics, surely. Yet, however precise, comforting, or refined, it still won't add up. **Because mathematics, like speed, can never fully convey the complex beauty of the formula.**

#Perpetual



OYSTER PERPETUAL COSMOGRAPH DAYTONA
IN 18 CT WHITE GOLD



Official Timepiece
of Formula 1®

THE F1 LOGO, FORMULA 1, F1, GRAND PRIX AND RELATED MARKS ARE TRADE MARKS OF FORMULA ONE LICENSING BV, A FORMULA 1 COMPANY. ALL RIGHTS RESERVED.



عبد كرددوس (رئيس شركة هيل إنترناشيونال في منطقة الشرق الأوسط):

«نتعاون مع شركائنا لتطوير مشروعات مستدامة

تراعي المعايير البيئية»



أكد عبد كرددوس رئيس شركة هيل إنترناشيونال HILL INTERNATIONAL في منطقة الشرق الأوسط محافظة دول الخليج على استقرار قطاع الأعمال بما يتماشى مع متطلبات المرحلة الراهنة بفضل السياسة الحكيمة للقيادات، مشيراً إلى تأثر هذا القطاع كغيره من القطاعات بالآزمات الحالية وعلى رأسها ارتفاع مستويات التضخم. وفي معرض حديثه تطرق أستاذ كردوس إلى مجموعة من الإنجازات والمشروعات التي قامت الشركة بالعمل عليها في مختلف دول المنطقة ما جعلها شريكاً استراتيجياً في العدد الأكبر من المشروعات العملاقة، لافتاً الانتباه إلى تطبيق الممارسات البيئية والاجتماعية والحوكمة الإدارية العليا وفق مخطط واضح تعمل الشركة على تطويره بما يتواءم مع متطلبات الأسواق التي توجد فيها، مضيفاً أن للشركة مجموعة من الخطط المتمثلة في استئناف أو نمو نشاطاتها في عدد من أسواق المنطقة.

أما بالنسبة إلى سلطنة عُمان، نتعاون مع شركة مسقط الوطنية للتطوير والاستثمار (أساس). وفي ما يتعلق بالسوق الإماراتي، تمّ الإنتهاء من عملية تطوير وتوسعة مطار البطين للطيران الخاص وهو أول مطار متخصص في مجال طيران رجال الأعمال على مستوى منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، كما بدأنا حديثاً مشروع تأهيل وتطوير إحدى الجزر. بالإضافة إلى ذلك، تم الإنتهاء من المرحلة الأولى لتوسعة مطار الفجيرة الدولي. ومن جهة أخرى، نجحنا أيضاً في عمليات توسعة خدماتنا في المشروعات القائمة وعلى سبيل المثال مشروع «رمال ٢» السكني ومشروع "THE GROVE" التابعان لشركة الدار العقارية. كما بدأنا هذا العام العمل على تنمية وحدة خدمات الإستشارات ADVISORY SERVICES التابعة للشركة ونجحنا في تقديم الخدمات الإستشارية لأحد المشاريع الضخمة في المملكة العربية السعودية ونتطلع لتقديم المزيد من مثل هذه الخدمات للمشروعات الحيوية على مستوى المنطقة. وأخيراً وليس آخراً في العراق، قمنا بتطوير المرحلة الأولى من مطار الأنبار الدولي وفي صد العمل على مشروعات حيوية أخرى.

«نحرص على التعاون لتطوير مشروعات مستدامة وتراعي المعايير البيئية»

■ إلى أي مدى تواكب الممارسات البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات؟
- بدأنا تطبيق الممارسات البيئية والاجتماعية وحوكمة الإدارة العليا منذ ما يقارب العامين وفق مخطط واضح وسنعمل على تطويره بما تقتضيه الحاجة ومتطلبات الأسواق التي نوجد فيها، انطلاقاً من حرصنا على المشاركة في مشروعات مستدامة تتماشى مع ثقافة وأهداف الشركة وقيمها. لذلك نتعاون مع شركائنا وعملائنا على تطوير مشروعات مستدامة وتراعي المعايير البيئية العالمية بالإضافة إلى عملنا على تحالفات استراتيجية مع شركات متخصصة في هذا المجال.

«لدينا مجموعة من الخطط التوسعية»

■ هل لديكم النية للتوسع نحو أسواق جديدة على مستوى المنطقة؟
- لدينا مجموعة من الخطط التي تتمثل في استئناف نشاطنا في عدد من أسواق المنطقة حيث كنا قد قلصنا من حجم وجودنا فيها خلال الفترة الماضية وذلك لأسباب عديدة منها التوترات الجيوسياسية وجائحة «كورونا»، وبالتالي من المتوقع عودة الاستثمارات في عدد من دول الشرق العربي كالعراق، إضافةً إلى سوريا، ولبنان بعد عودة الاستقرار الأمني والاقتصادي والسياسي. ■

■ تواجه الاقتصادات العالمية مجموعة من التحديات أبرزها ارتفاع معدلات التضخم، التغير المناخي، ارتفاع الأسعار. كيف تصفون تأثير هذه الأزمات على اقتصادات الدول في منطقة الشرق الأوسط؟

- واجه قطاع الإنشاءات كغيره من القطاعات العديد من المشاكل المرتبطة بالتحديات المستجدة وعلى رأسها ارتفاع مستويات التضخم والتي نجم عنها ارتفاع في أسعار المواد الأولية مثل الحديد، والاسمنت والألومنيوم. بالإضافة إلى أن الارتفاعات القياسية في أسعار الطاقة ساهمت بدورها في رفع تكاليف المواد الخام المستخدمة في عملية البناء، فضلاً عن الزيادة القياسية في المواد المستوردة نتيجة تباطؤ سلاسل التوريد وزيادة تكاليف النقل بسبب ارتفاع أسعار الطاقة عالمياً.

إلا أنه وفي ظل كل هذه التحديات حافظت دول الخليج على استقرار أعمال البناء بما يتماشى مع متطلبات المرحلة الراهنة وذلك بفضل الإجراءات والقرارات التي تتبناها القيادات لضبط الأسواق والسيطرة على الأسعار.

«نفذ المشروعات خلال فترة قياسية»

■ سجلت شركة هيل إنترناشيونال مجموعة من الإنجازات خلال عام ٢٠٢٢ طبع من خلالها بصمة في العديد من دول المنطقة هل لنا بلمحة عن أبرز هذه المشروعات؟

- من أهم الإنجازات التي حققتها الشركة خلال عام ٢٠٢٢ تتمثل في التعاون مع «مدينة المعرفة الاقتصادية» في المملكة العربية السعودية KNOWLEDGE ECONOMIC CITY لإدارة مشروع ضخم في المدينة، ممول جريئاً من قبل «رياض كابيتال». هذا وبالإضافة إلى مشاركتنا في تطوير مشروع «ضاحية الفرسان» أكبر مشروع عقاري سكني في الرياض حيث تمتد المرحلتين الأولى والثانية على مساحة ١١ مليون متر مربع ويتمثل دورنا في مساندة المطور الرئيسي ومتابعة المطورين الثانويين لإنجاز الأعمال وفق الخطة الموضوعية وفي الوقت المحدد للتسليم إلى جانب وجودنا في مشروع آخر في المنطقة الشرقية وهو عبارة عن حي سكني بخدمات متكاملة وهذان المشروعان يندرجان تحت مظلة الشركة الوطنية للإسكان. نحن فخورون بالدور الذي نقوم به والمساهمة في تقليص الفجوة المتعلقة بموضوع السكن في المملكة العربية السعودية.

كما كانت لنا مشاركة في إطلاق أول مصنع إنتاج متكامل للسيارات الكهربائية في السعودية لمجموعة لوسيد للسيارات الكهربائية، فضلاً عن مشروع «خليج العقبة» ضمن مدينة نيوم ونعمل على المساعدة في تنفيذ هذا المشروع بخطى ثابتة ودراسات دقيقة بما يتماشى مع الاستراتيجية الهادفة التي تطمح المملكة إلى تحقيقها من خلال إطلاق مجموعة من المشروعات الحيوية.

المرأة العربية في الاقتصاد بين التغيب والتحيز

بقلم البروفيسور ندى الملاح البستاني

في اليوم العالمي للمرأة الذي يُحتفل فيه عالمياً في آذار / مارس من كل سنة، توقفنا مع البروفيسورة ندى الملاح البستاني لتحديثنا عن دور المرأة العربية في المجالات الاقتصادية، وكذلك رسالتها التي تقدمها في لبنان والعالم في الحقول الأكاديمية والتربوية والعلمية، من أجل تمكين المرأة العربية عموماً واللبانية خصوصاً، في ظلّ بلدٍ يعاني من أزمة اقتصادية قاسية، ويحتاج إلى جميع مكونات المجتمع للّهوض به من جديد، وبوجه التحديد المرأة التي تستطيع بحكمته أن تضاعف الدور الإيجابي لتدخلها في الأسرة، وميادين العمل، والسياسة إلى حدٍّ بعيد.

■ تعرف المرأة اللبنانية حضوراً لافتاً في المجتمع العربي، وهناك سفيرات في الميادين كافة، لكن هل ينطبق على أرض الواقع ما نشاهده في وسائل الإعلام؟ أم أنّ ثمة نقصاً ما عملياً؟

– تشهد قيادة المرأة في المجتمع ودخولها المعترك السياسي والاقتصادي صعوبات جمة، ففي السياسة عامةً ثمة نقصٌ في تمثيلها في البرلمانات العربية، وكذلك في المناصب القيادية، وهذا الواقع ينسحب على القطاعات الاقتصادية العامة منها والخاصة كذلك، على الرغم مما تنبته المرأة العربية من حسن قيادة وفاعلية في التغيير. ويمكن تصنيف هذه الصعوبات ضمن المسائل الهيكلية القانونية – المؤسساتية، أو الصعوبات الناجمة عن الانقمار إلى الوسائل، كالتدريب، والتواصل، وتوافر الفرص. لذلك، لا يكفي وجود عامل معين، بل تكاملها معاً. فمثلاً، لا ينفع أن تُدافع منظمات المجتمع المدني عن حقوق المرأة في ظلّ بنية مؤسساتية غير ملائمة. كذلك، قد يبدو التوزيع العادل للمراكز بين الجنسين أمراً كافٍ، لكن لا يمكن تفعيل دور المرأة بتكافؤ رقمي وحسب، فالمطلوب الاعتماد على المؤهلات والكفاءات في المقام الأول والأخير.

المرأة تشكّل نحو ٢٢٪ من القوى العاملة

■ ما دور المرأة الاقتصادي – الاجتماعي؟ وأين تظهر أولويات التغيير؟

– في لبنان مثلاً، يصعب الحصول على معلومات دقيقة عن مشاركة المرأة في مجالات العمل، على الرغم من وجود تقارير تشير إلى أن المرأة تشكّل نحو ٢٢٪ من القوى العاملة. لكن الأرقام كما ذكرت لا تعكس الصورة الكاملة، إذ أنّ غالبية النساء العاملات من الشابات، ومعظمهن يتركن وظائفهن بعد الزواج أو الإنجاب. كما يملن إلى القبول بالوظائف ذات الأجور الأقل، وقليلات منهن يشغلن المناصب الإدارية. من دون أن ننسى الفجوة الكبيرة في الأجور بين الجنسين. هكذا، تمثل المرأة شريحة غير مستغلة من اليد العاملة اللبنانية، على رغم أهليتها الأكاديمية والمهنية. وبالطبع، فإنّ مشاركة المرأة في سوق العمل تعود بالفوائد على الاقتصاد الجزئي والكلي. بالتأكيد، ليست الصورة العامة المستقبلية بسوداوية، إذ ارتفعت نسب حصول الفتيات على

المؤهلات العلمية والجامعية في البلدان العربية كافة. لذلك تُعتبر هيئات التعليم العالي والمهن الأكاديمية حوافز تقود المرأة نحو صعود الهرم الاقتصادي – الإداري، من الاستثمار في تعليم الفرد إلى التطور في الشأن الاجتماعي، ثم الحصول على الدرجات الجامعية العليا، حتى الكفاية المهنية لتولي المناصب الإدارية المهمة.

■ هل من عوامل أخرى «داخلية» تحد المرأة من تادية دورها القيادي في المجتمع؟

– يُعد توزيع المهام داخل الأسرة أحد العوامل التي تحدّد أولويات المرأة، ويقص من فرصها في المجالات الاقتصادية وسوق العمل، إذ أنّ بنية المجتمع العربي ذكورية في تركيبته، فيُعد الرجل مركز الأسرة، والمجتمع، والمؤسسة. في حين تحاول النساء تحقيق التوازن بين متطلبات الوظيفة، والأسرة والأعمال المنزلية. في هذه الظروف، نجد أنّ الخيار الأول الذي يتمّ التضحية به هو النشاط الاقتصادي والاستثمار وريادة الأعمال. فمن النادر أن نجد امرأة تهتمّ بهذه الشؤون ذات مؤهلات تعليمية عالية، وتتمتع بوضع مالي وعائلي يسمح لها بالمشاركة الفاعلة الحقيقية.

■ وكيف برأيك يمكن تخطي هذه العقبات، هل من حلول؟

– أوّمن أنّ بناء مجتمعات أكثر إنصافاً وشمولية أحد التحديات الرئيسية التي علينا البحث في سبل تخطيها، ويمكن الحل في تطوير اقتصاداتنا وضمان ازدهار المشترك بين الدول كافة. كما أنّ تعزيز مشاركة المرأة في المجالات الاقتصادية والسياسية، والعمل على تحقيق مزيد من المساواة، هو أحد ركائز الاقتصاد السليم. فوفقاً لأهم هيئات الاستشارات الإدارية، تحقّق الشركات التي تضمّ عدداً أكبر من النساء في المناصب العليا ربحية وكفاءة أكبر.

BIOGRAPHY

بروفيسور في كلية الإدارة والأعمال في جامعة القديس يوسف ببيروت. حائزة شهادة دكتوراه في إدارة الأعمال من جامعة "Jean Moulin Lyon 3" – فرنسا. رئيسة مؤسسة لجمعية التميز للأبحاث المبتكرة والاستدامة والتنمية الاقتصادية "AXISSED". أستاذة في الهيئة اليسوعية العالمية للتعليم "JWL". عضو ناشط في العديد من الهيئات البحثية العلمية "POLYTECH AIS, LEFMI, CERNAS"، وعضوة مؤسسة في المنظمة البيئية "GREEN COMMUNITY" www.profnadamb.com

التعاون الدولي في الزلزال والاقتصاد

..... بقلم: غازي أبو نحل (رئيس مجلس إدارة مجموعة شركات: Nest Investments (Holdings) L.T.D والرئيس الفخري لرابطة مراكز التجارة العالمية)

أما القطاع الصناعي فتأثر بشكل جامع لا سيما في غازي عنتاب وكهرمان مرعش حيث تضررت أكثر من ١٥٠٠ منشأة متوسطة وصغيرة. في هذا الاطار قال صندوق النقد الدولي إن الزلزال خلف تأثيراً كبيراً على الاقتصاد التركي، ووصفه خبراء الوضع بزلزال اقتصادي تصل ارتداداته لأهم القطاعات الحيوية.

الكتابة عن زلزال النكبة مهما قسا، لا يحجب الغوص في مواضيع اقتصادية اساسية تشكل منطلقاً وإطاراً عاماً لمرحلة مقبلة.

في دبي، انتهت القمة العالمية للحكومات ٢٠٢٣ التي احتضنتها الإمارات من ١٣ إلى ١٥ شباط/فبراير ٢٠٢٣ محققة نجاحاً منقطع النظير تنظيمياً وحضوراً ونضجاً في مناقشة قضايا العالم وتسليط الضوء على أهم التحديات التي ستواجهها البشرية في العقد المقبل.

أضاعت القمة على تحديات كثيرة يواجهها العالم، أبرزها التغير المناخي واستدامة الموارد وخاصة في مجال الغذاء والطاقة وهما أبرز قضيتين تواجهان البشرية حتى الآن، إضافة إلى الذكاء الاصطناعي والأمية التقنية والتعليم والشراكات الاقتصادية. ومن وحي القمة ينطلق في أنهاننا سؤال يحيرنا مفاده: هل الدول الصغيرة قادرة على مواجهة تلك التحديات الكبيرة وإيجاد الحلول المناسبة لها؟

القمة العالمية للحكومات التي استعرضت أكثر من ٢٢٠ جلسة رئيسية وتفاعلية وحوارية تحدث فيها أكثر من ٣٠٠ شخصية عالمية من الرؤساء والوزراء والخبراء والمفكرين وصناع المستقبل، أبرزت خمسة تحديات مستقبلية سوف يواجهها العالم، وهي تبعات التغير المناخي والتعليم والمسار التقني وبلورة شراكات اقتصادية جديدة تتفق مع المصالح الوطنية والمتغيرات العالمية الجيوسياسية، وربما هناك قضايا أخرى سوف تسفر عنها المرحلة المقبلة يجب الاستعداد والتهيؤ لها.

لقد أكدت القمة أن دولة الإمارات تتجهياً بخط استباقية وجهود غير مسبوقه لمواجهة تحديات المستقبل، ففيما يتعلق بالتغير المناخي،



بإعادة اعمار المناطق المتضررة. كما تضررت البنية التحتية بما في ذلك الطرق والكهرباء والغاز الطبيعي وخطوط أنابيب النفط والاتصالات والمستشفيات والمدارس. الخسائر لحقت أيضاً قطاعات حيوية في تركيا أولها حركة الملاحة الجوية والشحن الجوي في ظل تضرر ٤ من أصل ٧ مطارات أهمها مطاري أنطاكية وأديامان بالإضافة الى قطاع شركات التأمين حيث أن هناك ٧ الى ٨ آلاف مبنى معظمها مؤمن قد تعرضت للدمار. وأشارت وكالة فيتش للتصنيف الائتماني في تقرير لها أن خسائر الممتلكات المؤمن عليها قد تصل إلى حوالي مليار دولار، بسبب التغطية التأمينية المنخفضة في المناطق المتضررة، فيما سيتم تغطية الغالبية العظمى من هذه الخسائر عن طريق إعادة التأمين، ورجحت الوكالة أن تكون تغطية التأمين في الأجزاء المتضررة من سوريا منخفضة كذلك، لا سيما بالنظر إلى الآثار الاقتصادية للتوترات العسكرية، مع الإشارة في هذا المجال إلى أنه تم إنشاء مجمع التأمين التركي ضد الكوارث (TCIP) بعد زلزال إزميت عام ١٩٩٩ لتغطية أضرار الزلزال التي لحقت بالمباني السكنية في المناطق الحضرية، ومع ذلك، فإنه لا يغطي الخسائر البشرية أو مطالبات المسؤولية أو الخسائر غير المباشرة، مثل توقف الأعمال. ويعتبر غطاء التأمين ضد الزلازل إلزامياً من الناحية الفنية في تركيا، غير أنه لا يتم تطبيقه في كثير من الأحيان في الممارسة العملية.

كنا نتابع تداعيات الزلزال عبر الشاشات. مشاهدٌ تكسر القلب. اراض تشققت كأن سكيناً هائلاً سلح حاضرها عن تاريخها القديم. مدنٌ وبلدات مطحونة كأنها لم تكن. ابنية نفذت حكم الاعدام بقاطينيها. تناثرت الشرفات. الشبابيك لم تعد. تخلعت الأبواب. تجمعت الابنية كتلاً مذعورة مبعثرة اطبقت على انسان اعتقد انه اوجدها لتحميه فكانت له قبراً.

ما اصعب الكتابة عن الزلزال. يستحيل ان ترتقي الكلمات الى حجم المأساة. كل كلام قليل، كل وصف عاجز عن التعبير، كل ازهار الدنيا غير قادرة على ملاقة نهر الجنازات المتدفق، حيث عداد الموت يرتفع بسرعة قياسية غير آبه بالسيل الجارف من الدموع.

استولى الزلزال على العالم. شاهدنا بتأثر قوافل المساعدات تكسر حواجز السياسة والعداء والحصار. رأينا باعجاب كبير شجاعة من توافدوا بحثاً عن احياء او لانتشال جثث. فرحنا كثيراً لانتشال طفل حي من تحت الركاب، وابتهجنا باخراج مسن وزوجته من بين اشدق الجحيم، ثم لمحنا تفجعهما على احقاد تلحفوا الركاب مستسلمين للقدر. سنعيش طويلاً مع حكايات الجروح في تركيا وسوريا. سنستمر لوقت طويل مع الحكايات الحزينة والمفجعة.

الاضرار البشرية والمادية لا تعد ولا تحصى. اذ لامست حصيلة الضحايا الخمسين ألفاً في البلدين، وقد وصل عدد الجرحى الى نحو المائة ألف، وبلغ عدد المتضررين حدود الـ ١١ مليوناً في تركيا و ١١ مليوناً في سوريا وتم اجلاء نحو ١٥٠ ألفاً من المناطق المنكوبة...

ومن المتوقع أن يؤدي الزلزالان الى خسارة الاقتصاد التركي اكثر من ٨٤ مليار دولار أي حوالي ١٠٪ من الناتج المحلي الإجمالي، وإلى أضرار بنحو ٧٠,٨ مليار دولار للمباني السكنية وخسارة قدرها ١٠,٤ مليار دولار في الدخل القومي، بالإضافة الى خسارة في القوى العاملة قد تكلف الاقتصاد التركي ٢,٩ مليار دولار. قد تؤدي الأضرار والخسائر الجسيمة إلى دفع عجز ميزانية الدولة إلى أكثر من ٥,٤٪ من حجم الناتج المحلي الإجمالي هذا العام ككلفة

أعلنت الإمارات ٢٠٢٣ عام الاستدامة، كما أعلنت جاهزيتها لاستضافة قمة المناخ «كوب-٢٨»، وأكدت أن مبادرة الحياد المناخي تتماشى مع المبادئ العشر للخمسين، والذي أعلنت عنه الإمارات في عيدها الخمسين حيث استثمرت مليارات الدولارات في مجال الطاقة النظيفة.

جهود الإمارات في التصدي للتغير المناخي مشهود لها على مستوى العالم، بلدي أن الدولة أصبحت مكاناً مثالياً للعيش والعمل وبناء مدن المستقبل، بشهادة منظمات ومؤسسات علمية مرموقة، ولا شك في أن فوز الإمارات بتنظيم الحدث العالمي «كوب-٢٨» يعكس إيمان المجتمع الدولي بدور الدولة المحوري في دعم مبادرات الحفاظ على البيئة واستدامة المناخ ولا سيما ارتباطه بالأمن الغذائي.

كما تمثل المبادرة الاستراتيجية لتحقيق الحياد المناخي بحلول ٢٠٥٠ محركاً وطنياً يهدف إلى خفض الانبعاثات والحياد المناخي بحلول ٢٠٥٠، ما يجعل الإمارات أول دولة في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا تعلن عن هدفها لتحقيق الحياد المناخي.

ويمثل بناء شراكات اقتصادية واعدة تأخذ في الاعتبار المصالح الوطنية تحدياً آخر لبناء مستقبل آمن للبشرية، ففي عالم تتصارع فيه القوى على المصالح الاقتصادية تحرص الإمارات على بناء شراكات اقتصادية جديدة وناجحة لتنويع اقتصادها بعيداً عن النفط. وتأخذ دولة الإمارات في الاعتبار المصالح الوطنية في مرحلة حرجة جداً من تاريخ العالم حيث تلعب العوامل الجيوسياسية دوراً مهماً في رسم خريطة العالم الاقتصادية.

التعليم والذكاء الاصطناعي والأمية التقنية كلها قضايا متشابكة تمثل تحدياً كبيراً لصناع القرار؛ فرسم السياسات التعليمية المستقبلية والاعتماد على الذكاء الاصطناعي ومحو الأمية التقنية ملف مهم على طاولة الحكومات في الدول المتقدمة. وتعتبر مشاركة الشباب في رسم المستقبل خطوة أولى نحو إيجاد الحلول المناسبة لهذا التحدي الكبير، أن الاستعداد الجيد لمناقشة هذا الملف الحيوي يمنحه فرصة كبيرة للبروز وإيجاد الحلول الناجعة.

دولة الإمارات باستضافتها للقمة العالمية للحكومات إنما تحت الجميع على تعزيز جهوده لرسم خارطة طريق واضحة للجميع. كما تحت جميع الحكومات العالمية على اقتراح

الحلول الناجعة لمواجهة تحديات المستقبل سعيًا نحو خلق مستقبل أفضل للأجيال الجديدة. فتتسق الجهود لحماية المناخ وإيجاد الحلول الناجعة للتحديات الأخرى إنما يمنح الإمارات ثقلًا دوليًا في مجال الاستعداد للمستقبل وتحدياته وحث الدول لتعزيز جهودها لإيجاد الحلول لتحديات المستقبل الأمر الذي ينعش الآمال بمستقبل أفضل للبشرية جمعاء.

لقد عززت القمة العالمية للحكومات دور الإمارات الفاعل والمحوري على الساحة الدولية بإنجازاتها المبهرة، ولاعباً دولياً مؤثراً في القضايا الحيوية ومصدر إلهام لكثير من الدول في العالم النامي، وصورة مشرقة للتطور والسلام والاعتدال والتسامح.

تحديات مكافحة التضخم واستعادة النمو والتمويل من أجل تحقيق الاستدامة، شكلت الاطار العام للمنتدى السابع للمالية العامة في الدول العربية، الذي عقد عشية القمة العالمية للحكومات في دبي، حيث تركز البحث على التطورات الاقتصادية والمالية في المنطقة والعالم على ضوء التحديات التي فرضتها التداعيات الناجمة عن التضخم بفعل الحرب الروسية على أوكرانيا واستمرار تداعيات جائحة «كورونا».

في قراءة سريعة لأبرز ما تم عرضه في هذا المنتدى، لاسيما بالنسبة الى المنطقة العربية، يتبين ان هذه المنطقة، كما مناطق كثيرة حول العالم، تشهد تحديات هائلة في الوقت الذي نواجه فيه أزمات. وإحدى القضايا الإقليمية الأكثر إلحاحاً هي كيفية تعزيز صلابة الموارد العامة لحماية شعوبنا واقتصاداتنا ومناخنا. ففي الآفاق الاقتصادية، لا يزال النمو العالمي ضعيفاً، لكنه ربما يشهد نقطة تحول في الوقت الحالي. فبعدما ارتفع بنسبة ٣.٤٪ في ٢٠٢٢، نراه يتراجع حالياً إلى ٢.٩٪ خلال ٢٠٢٣، ليسجل تحسناً طفيفاً في ٢٠٢٤ حيث يصل إلى ٣.١٪.

على الجانب الإيجابي، نشهد حالياً تراجع التضخم من ٨.٨ في ٢٠٢٢ إلى ٦.٦٪ هذا العام و٤.٣٪ في ٢٠٢٤ وإن كان سيظل متجاوزاً مستويات ما قبل الجائحة في معظم البلدان. ومن العوامل المساعدة إعادة فتح الصين، وصلابة أسواق العمل والإنفاق الاستهلاكي في الولايات المتحدة والاتحاد الأوروبي.

بينما تبدو الصورة واعدة، لا تزال التطورات السلبية هي الكفة الراجحة في ميزان المخاطر. فمن الممكن تعطل مسيرة التعافي في الصين. وقد

يظل التضخم متجاوزاً للتوقعات، مما سيقتضي المزيد من التشديد النقدي، الذي قد يؤدي إلى عمليات إعادة تسعير مفاجئة في الأسواق المالية. وربما تتصاعد الحرب الروسية في أوكرانيا مخلفة اقتصاداً عالمياً أكثر تفككاً.

ومع تباطؤ الاقتصاد العالمي، يتوقع تراجع النمو في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا من ٥.٤٪ في ٢٠٢٢ إلى ٣.٢٪ هذا العام، قبل أن يرتفع إلى ٣.٥٪ في ٢٠٢٤. وفي البلدان المصدرة للنفط، قد يؤدي تخفيض الإنتاج وفق اتفاقية أوبك إلى تراجع إيرادات النفط الكلية. وستتواصل التحديات في البلدان المستوردة للنفط.

التضخم في المنطقة قد يتجاوز ١٠٪، وهو ما يزيد على المتوسط العالمي، وهناك مخاطر عدة تستدعي القلق في المنطقة أيضاً. فالحرب الروسية في أوكرانيا والكوارث المناخية قد تؤدي إلى تقادم عجز الغذاء في البلدان الأكثر عرضة للمخاطر كذلك الارتفاع المزمع في معدلات البطالة، لاسيما بين الشباب، مما يضعنا أمام خطر هائل يهدد الاستقرار الاجتماعي.

يشهد العالم عاماً آخر صعباً، لكن هناك اسباب للتفاؤل ترتكز على ثلاثة مبادئ يمكن للبلدان الاستثمار بها في توظيف سياسات المالية العامة، أولها وضع اطار قوي لادارة سياسة المالية العامة والتعامل مع المخاطر. فتقلبات أسعار الطاقة والغذاء في المنطقة، التي تتطلب من الحكومات التدخل لحماية الفئات الضعيفة مع مواصلة خطط التنمية والاستثمارات، ويقتضي ذلك التخطيط الدقيق وتوافر الموارد اللازمة.

أما المبدأ الثاني، فيتمثل في التخطيط والاستثمار على المدى الطويل لمواجهة التحديات.

وقد أعلنت حكومات المنطقة عن احتياجات تمويلية بقيمة تتجاوز ٧٥٠ مليار دولار لاتخاذ هذه التدابير وتعتمد تلبية هذه الاحتياجات على توفير بيئة مواتية للتمويل المناخي الخاص من خلال السياسات والحلول المالية السليمة.

والمبدأ الثالث هو تعزيز الإيرادات الضريبية، فمتوسط نسبة الضرائب إلى إجمالي الناتج المحلي، ما عدا الإيرادات المرتبطة بالهيدروكربونات، لا يزال ١١٪ تقريباً، أي أقل من نصف الحصيلة الممكنة.

كما في حالة الزلزال كذلك في الاقتصاد يبقى التعاون الدولي ممراً أساسياً لتجاوز الصعوبات والازمات والتخفيف من الآثار السلبية على كل الصعد والمستويات. ■

وزير الاقتصاد: SPINNEYS تسرق المواطن منذ سنين



حسان عز الدين
SPINNEYS



أمين سلام
وزير الاقتصاد

تضمنت حلقة صار الوقت في ١٦ شباط ٢٠٢٣ هجوماً كبيراً على رئيس سوبر ماركت سبينس SPINNEYS الذي دافع من دون أي منطق. وكان كلام مدير عام وزارة الاقتصاد والتجارة محمد أبو حيدر مزعجاً للسيد حسان عز الدين حيث أنهمهم ببيع المواد المدعومة. أما الكلام الأقصى والهجوم الأشرس كان من وزير الاقتصاد أمين سلام الذي قال له بالحرف: «تسرقون العالم منذ سنين... روح ضبضب واستح على حالك».

«فزلة» مصرف لبنان وكارتيلات المحروقات



Jawad Adra
@JawadAdra

خلال الأعوام ٢٠٢٠ و ٢٠٢١ و ٢٠٢٢ استورد لبنان بنزين ومازوت وغاز بقيمة ١٢.٣ مليار \$. وقد مؤل مصرف لبنان اعتمادات الاستيراد وقامت الشركات المستوردة بتسديد الثمن بموجب شيكات بالدولار التي تشكل نسبة ١٥ إلى ٢٠ بالمئة من القيمة الفعلية للدولار. أي أن ١٢.٣ مليار \$ سددت بأقل من ٣ مليار \$.

غداء رومانسي على آلات الأشعة في مطار بيروت



لا يمكن لـ «وارن بافت» أو «إيلون ماسك» أن يدعوا زوجتيهما إلى غداء داخل حرم مطار في العالم وعلى آلات الأشعة مهما بلغت ثروتهما.. إلا أنه في مطار بيروت تم فتح مطعم خاص على آلات الأشعة «الصدئة» التي لا تستعمل ولربما لأنه تم شراؤها معطلة أو للمنظر. ألف صحتين.. غداء مع مشروبات روحية.

الجمارك في المطار لا يثق بمطارات قطر والإمارات والسعودية

من جهة ثانية، لا بد من الإشارة إلى أن «جمارك» مطار بيروت لا يثق بالحقائب التي يتم فحصها في مطارات عالمية رائدة وموثوقة في العالم أجمع كمطارات قطر والمملكة والإمارات... فيعيد ويطلب من القادمين إلى لبنان (ولربما لإزلالهم) لإعادة تمرير الحقائب على آلات الأشعة. والمضحك.. ان وجدت أي مواد مهربة في العالم قد يكون مصدرها بيروت وتكون قد مرّت على الجمارك اللبنانية.

ما كتبه المرحوم مروان نجار



«بدري وسالم المعوشي» أفضل شركة محاماة للعام ٢٠٢٢



بعد اختيارها كأفضل شركة محاماة في لبنان للعام ٢٠٢١ من قبل (Euromoney) IFLR1000، تفخر شركة بدري وسالم المعوشي للمحاماة بالإعلان مرة أخرى عن حصولها على جائزة أفضل شركة محاماة في لبنان للعام ٢٠٢٢ خلال حفل توزيع جوائز Chambers and Partners الخاصة بمنطقة الشرق الأوسط. والمعروف أن Chambers and Partners هي شركة رائدة عالمياً في مجال التصنيف القانوني، تمنح جوائز لشركات المحاماة المتفوقة إستناداً إلى تصنيفات قانونية لأفضل المحامين وشركات المحاماة عبر أكثر من ٢٠٠ سلطة قضائية حول العالم تصدر في دليل الغرف العالمي Chambers Global Guide، مما يوفر معلومات مستقلة ومحايدة ورؤى للسوق. كما أنها تعكس الإنجازات التي تحققت خلال الإثني عشر شهراً الماضية بما في ذلك العمل المتميز والنمو الإستراتيجي الرائع والتميز في خدمة العملاء، وبالتالي تكّرم Chambers and Partners شركات المحاماة في جميع أنحاء العالم على أعمالها وأنشطتها. وبهذه المناسبة، عبّرت شاديا المعوشي، الشريك الإداري في شركة بدري وسالم المعوشي للمحاماة، عن فخرهم بهذا التكريم الذي يعكس الأداء المتميز للشركة والفريق على حد سواء والإلتزام بالتميز على الرغم من الظروف الصعبة التي يمر بها لبنان، متوجهة بجزيل الشكر والإمتنان لفريق العمل والعملاء وجميع الداعمين وأصحاب المصلحة على ثقتكم المستمرة في الشركة، متطلعة نحو مزيد من النجاحات خلال الفترة المقبلة.

نؤمن راحتك على المستوى الإقليمي



دبي



مصر



العراق



الكويت



لبنان



الأردن



قطر

تحقق البنانية السويسرية للضمان نموّاً بارزاً منذ أكثر من ٦٠ عاماً، مما جعلها مجموعة رائدة في مجال التأمين في منطقة الشرق الأوسط والخليج العربي.
في كل بلد نتواجد فيه، نسعى باستمرار لخدمة الأفراد والشركات المحلية الرئيسية على حد سواء من خلال تطوير منتجات تأمينية مختلفة تناسب مع حاجات كل منطقة إضافة الى اعتمادنا أحدث التقنيات في عالم التأمين.

أكبر شركات إدارة الأصول في العالم

Vanguard BLACKROCK

تصدرت شركة بلاك روك الأميركية قائمة أكبر شركات إدارة الأصول في العالم بحجم أصول يتخطى ٩,٥ تريليون دولار وهو رقم يتخطى اقتصادات دول.

COMPANIES	TOTAL AUM US\$ B
1 BLACKROCK (US)	9.57
2 VANGUARD (US)	8.10
3 FIDELITY INV. (US)	4.29
4 UBS (SWITZERLAND)	4.24
5 STATE STREET (US)	4.02
6 MORGAN STANLEY (US)	3.32
7 JP MORGAN CHASE (US)	2.96
8 CREDIT AGRICOLE (FRANCE)	2.88
9 ALLIANZ GROUP (GERMANY)	2.76
10 CAPITAL GROUP (US)	2.70
11 GOLDMAN SACHS (US)	2.40
12 BNY MELLON (US)	2.27
18 DEUTSCHE BANK (GERMANY)	1.62
26 BNP PARIBAS (FRANCE)	1.39
28 NATIXIS (FRANCE)	1.30
29 AXA GROUP (FRANCE)	1.17
30 HSBC (UK)	1.12
51 METLIFE INV (US)	0.64

SOURCE: ADV.

«كريدي سويس» هل وصل إلى الهاوية؟!

خسائره الصافية: ٨ مليارات دولار



يريد الجميع أن يعرف ما إذا كانت مجموعة «كريدي سويس» (Credit Suisse Group) وصلت إلى الهاوية. لسوء الحظ، لا يزال

البنك السويسري يحجب المعلومات التي يمكن أن تحمل الإجابة.

وينبغي لـ«كريدي سويس» كشف التفاصيل الغائبة في أقرب وقت ممكن، لأن استمرار حالة عدم اليقين يُبقي في وضع صعب.

تجلت المصاعب التي عاناها البنك في نتائج العام بأكمله، حيث أعلن عن خسارة صافية قدرها ٧,٣ مليار فرنك سويسري (٧,٩ مليار دولار) لعام ٢٠٢٢.

سويسرا تحقق في تسريب بيانات حسابات عملاء «كريدي سويس»

تضمنت أباطرة مخدرات وحكاماً فاسدين

يحقق الادعاء العام في سويسرا بواقعة تسريب بيانات تتعلق بألاف من عملاء «كريدي سويس» السابقين، الذين يُقال إن ودائعهم لدى البنك بلغت ١٠٠ مليار دولار، وذلك في قضية يمكن أن تقوض الجهود المبذولة لتعزيز الشفافية في الدولة التي تعلي من شأن السرية المصرفية.

أكد مكتب المدعي العام أنه يحقق فيما يُشتبه بأنها أعمال تجسس على الشركات وانتهاك الأسرار التجارية وقوانين السرية المصرفية بعد تسريب معلومات عن ١٨ ألف حساب إلى اتحاد دولي لوسائل الإعلام.

واصل الصحفيون نشر سلسلة من التقارير في فبراير من العام الماضي تحت شعار «أسرار سويسرا» والتي أفادت بأن قائمة العملاء تضمنت أباطرة مخدرات وحكاماً فاسدين وعملاء متورطين بالاتجار في البشر.

قرار إزالة صور ملوك بريطانيا من أوراق استراليا النقدية



أعلن المصرف المركزي البريطاني أن صور ملوك بريطانيا ستختفي من الأوراق النقدية في أستراليا، التي ستحمل فئة الخمسة دولارات منها رسوماً تكرم ثقافة السكان الأصليين. ويعني قرار عدم وضع صورة الملك تشارلز الثالث على العملة الورقية من فئة الخمسة دولارات أن الأوراق النقدية الأسترالية لن تحمل تدريجياً صورة أي عاهل بريطاني.

وأستراليا عضو في الكومنولث ويرأس دولتها رسمياً الملك تشارلز الثالث يمثل حاكم عام.

اليرة التركية تتعرض لضغوط بسبب قوة الدولار وقوة الزلزال



تهافت اليرة التركية إلى مستوى منخفض بعد أن سجل الدولار ١٥,٨٥ ليرة. وهذا الهبوط جاء مع ترقب الأسواق لتبعات الزلزال الذي ضرب وسط تركيا وشمال غرب سوريا بقوة ٧,٨ درجة. فتسبب في مقتل الآلاف وإصابة المئات وانهيار أبنية كثيرة، وتعرضت عملات الأسواق لضغوط كبيرة بعد ارتفاع الدولار ارتفاعاً حاداً. لكن اليرة التركية حافظت فيما بعد على استقرارها وتراجع التضخم في مؤشرات أولية إيجابية على نتائج النموذج الاقتصادي الذي تبناه الرئيس رجب أردوغان الذي يواجه اختباراً انتخابياً خلال عدة أشهر.

مقاضاة JPMorgan بدعوى قرصنة سبرانية



سيتمتع على بنك JPMorgan Chase مواجهة دعوى قضائية من قبل وحدة Essilor Manufacturing التابعة للشركة الفرنسية EssilorLuxottica المصنعة لنظارات Ray-Ban، تدعي أن البنك تجاهل المعاملات المشبوهة حيث استنزف مجرمو الإنترنت ٢٧٢ مليون دولار من حساب الشركة المصرفي في نيويورك.

وكانت قد رفعت شركة Essilor Manufacturing، التي تدير مصنعاً في تايلاند لشركة EssilorLuxottica، دعوى قضائية ضد البنك في أبريل الفائت في محكمة اتحادية في نيويورك، مدعية أن JPMorgan كان على علم بنمط من المعاملات الاحتيالية التي أدت إلى سرقة أموال من حساب الشركة وفشلت في إخطار الشركة، على الرغم من العلامات الحمراء التي تنذر بالخطر وبوجود مشكلة ما.

ورفض قاضي المقاطعة الأميركية لويس ليمان دعوى خرق العقد والإهمال ضد JPMorgan،

لكنه قال إن Essilor Manufacturing يمكنها المضي قدماً في المطالبة بموجب قانون عقد نيويورك الذي يتطلب من البنوك رد أوامر الدفع غير المصرح بها من العميل، مع رفض مطالبة مماثلة من قبل Essilor International. وأشار أنه يمكن للشركات تقديم شكوى معدلة مع إعادة صياغة مطالبات خرق العقد. وبدورها، لفتت الشركة إلى أنها استردت جميع الأموال المسروقة «من خلال عملية مكلفة ومرهقة» باستثناء ١٠٠ مليون دولار، مضيفة أنها تسعى للحصول على تعويضات يتم تحديدها في المحاكمة.

مصرف «سيلفرغيت» يخسر مليار دولار إثر انهيار FTX



سجل مصرف «سيلفرغيت كابيتال» SILVERGATE CAPITAL خسارة بلغت مليار دولار، مستبعداً في بيان بعض عملاء الأصول المشفرة غير الرئيسيين عقب فترة ربع سنوية شهدت تراجعاً هائلاً في الودائع إثر انهيار شركة «إف تي إكس» التابعة لسام بانكمان فريد.

أوضح مصرف مدينة لا جولا، حيث يقع مقره بولاية كاليفورنيا، أن الخسائر ناجمة بصفة رئيسية عن مبيعات الأصول التي اضطرت القيام بها عقب انهيار بورصة تداول العملات المشفرة. المصرف أكد أيضاً أنه سيشتط جزءاً من محفظته لمنتجات الأصول المشفرة وسيجري عملية تقييم لعملائها المحتملين المنتظر انضمامهم.

أكد الرئيس التنفيذي آلان لين عبر بيان: «في حين نتبنى تدابير صارمة لتجاوز بيئة العمل الراهنة، لم تتبدل مهمتنا، إذ نؤمن بقطاع الأصول المشفرة، ونواصل التركيز على توفير خدمات تقدم قيمة مضافة لعملائنا المؤسسين الرئيسيين».

وصل متوسط إجمالي الودائع لعملاء الأصول المشفرة إلى ٧,٣ مليار دولار في ٣١ ديسمبر الماضي، بالمقارنة مع ١٢ مليار دولار خلال فترة الربع السنوية السابقة، بحسب البيان.

أشار المصرف بوقت سابق من الشهر الجاري إلى أنه سيسرّح ٤٠٪ من موظفيه عقب قيام العملاء بسحب ٨,١ مليار دولار تقريباً من وداائع الأصول المشفرة بغضون الأشهر الثلاثة الأخيرة من ٢٠٢٢، مما اضطره لبيع أوراق مالية ومشتقات مالية مرتبطة بوقوع الخسائر. وقد تهاوى سعر سهم «سيلفرغيت» نحو ٩١٪.

بنوك هندية تدرس التداول بالروبية مع دولة عربية



ذكرت وكالة «برس ترست أوف إنديا» الهندية للأنباء أن بنوكاً هندية تدرس بدء التداول بالروبية مع بنغلاديش ودول أفريقية من بينها مصر.

وذكرت الوكالة، أن التجارة الخارجية بالروبية الهندية ستحمي القطاع الخارجي من تقلبات سوق الفوركس.

واستوردت الهند مؤخراً، بضائع بقيمة ٣,٥ مليار دولار من مصر و٢,٧ مليار دولار من أنغولا في السنة المالية ٢٠٢٢، في حين بلغت قيمة السلع التي استوردتها من بنغلاديش نحو ملياري دولار.

وتوجد لدى الهند حالياً ترتيبات تجارية للروبية، من خلال ما يسمى بحساب «فوسترو» المقوم بالروبية مع روسيا وموريشيوس وسريلانكا.

خلال زيارة وزير الخارجية الهندي، الدكتور سوبرامانيام جايشانكار، إلى القاهرة قال إن الاقتصاد والاستثمار بين مصر والهند في تنامي مستمر، وأن هناك زيادة بقيمة ٢ مليار دولار في حجم الاستثمار بين البلدين.

عصابة BlueNoroff تطلق أنواعاً جديدة من البرامج الخبيثة لاستهداف صناديق رأس المال



اكتشف باحثو كاسبرسكي أن BlueNoroff، عصابة التهديدات المتقدمة المستمرة السيئة السمعة، قد أضافت سلاسل من برمجيات خبيثة معقدة جديدة إلى ترسانتها التخريبية. وتُعرف هذه العصابة باستهداف العملات الرقمية للمؤسسات المالية في جميع أنحاء العالم، ولا سيما شركات رأس المال الاستثماري والشركات الناشئة في مجال العملات الرقمية والبنوك. وتقوم BlueNoroff الآن بتجربة أنواعاً جديدة من الملفات لتحسين مستوى الكفاءة في نقل برمجياتها الخبيثة، كما أنشأت أكثر من ٧٠ اسم نطاق مزيف لشركات رأس المال الاستثماري والبنوك، في مسعى للإيقاع بموظفي الشركات الناشئة.

وتُعدّ BlueNoroff جزءاً من عصابة Lazarus الكبيرة، وتستخدم تقنياتها الخبيثة المتطورة لمهاجمة المؤسسات، التي تتعامل، بحكم طبيعة عملها، مع مجالات العقود الذكية والتبادل غير المركزي (DeFi) وسلسلة الكتل (Blockchain)، وقطاع التقنيات المالية (FinTech).

وترسل العصابة لموظف في قسم المبيعات لدى مؤسسة مالية كبيرة مثلاً، بريداً إلكترونياً به ملف من نوع doc، يفترض الموظف أنه عقد من العمل، ويرى أن عليه فتح هذا الملف بسرعة وإرساله إلى مديره. ولكن ما إن يُفتح الملف حتى يتم تنزيل برمجية خبيثة على حاسوب العمل تمكن العصابة من تتبع جميع عمليات الموظف اليومية أثناء وضعهم خطة هجوم بغرض السرقة. وعندما يجد المهاجمون أن موظفاً من الشركة المصابة سوف يعمل على إجراء حوالة بمبلغ كبير من العملات الرقمية، يعترضون المعاملة ويغيرون عنوان المستلم ويرفعون مبلغ المعاملة المحوّل إلى الحد الأقصى، ما يقود إلى استنزاف كبير لحساب العملة الرقمية في مرّة واحدة.

ويرى خبراء كاسبرسكي أن المهاجمين يجربون حالياً طرقاً جديدة لإيصال البرمجيات الخبيثة إلى أهدافهم، فيستخدمون لإصابة ضحاياهم أنواع ملفات غير مستخدمة سابقاً، مثل ملف Visual Basic Script جديد، وملف Windows Batch غير مرئي، وملف ويندوز قابل للتنفيذ. وقال **سيونغسو بارك** الباحث الأمني الأول في فريق البحث والتحليل العالمي لدى كاسبرسكي، أن العام الجديد سيشهد انتشار الأوبئة الرقمية الشديدة القوة والبالغة التأثير.

- وتوصي كاسبرسكي المؤسسات باتّباع ما يلي لحماية أنفسهم:
- تزويد الموظفين بالتدريب على أساسيات السلامة الرقمية.
- إجراء تدقيق على الأمن الرقمي للشبكات.
- اختيار حلّ أمني موثوق به لحماية الأجهزة الطرفية، مثل Kaspersky Endpoint Security for Business، المزوّد بقدرات الكشف عن التهديدات بالاستناد على السلوك.
- استخدام مجموعة تخصصية من حلول الأمن الرقمي لحماية الأجهزة الطرفية حماية فعالة.

أكبر مصرف دنماركي يقرّ بذنبه في قضية احتيال ويوافق على دفع ملياري دولار لوقف ملاحقته



أعلنت السلطات الأميركية أن «دانسكي بنك» Danske، أكبر مصرف في الدنمارك، أقرّ بذنبه بتهمة الاحتيال في الولايات المتحدة ووافق على دفع ملياري دولار لكفّ التعقبات بحقه في دول عدة على خلفية فضيحة تبييض الأموال الضخمة التي كشفت في ٢٠١٨.

والبنك متهم بالقيام بين عامي ٢٠٠٧ و ٢٠١٥ بتبييض مبالغ ضخمة ناهزت قيمتها الإجمالية حوالي ٢٠٠ مليار يورو عبر فرعه الإستوني.

ونقل البيان عن مساعد المدعي العام **كينيث بولي** قوله إن «بنك دانسكي كذب على المنظمين الأميركيين بشأن أنظمتهم العاجزة عن مكافحة تبييض الأموال، وعدم كفاية قدراته على مراقبة المعاملات، وعملائه الخارجيين ذوي المخاطر العالية، وذلك من أجل الوصول بطريقة غير قانونية إلى النظام المالي الأميركي».

أكبر اندماج في الهند يربك سوق الدين



من المقرر أن يؤدي دمج مؤسسة (HOUSING DEVELOPMENT FINANCE) ووحدة (HDFC BANK)، إلى إنشاء كيان عملاق للخدمات المالية يتجاوز حجمه ٢٠٠ مليار دولار أميركي، وسيتمنى للشركة الأم الاستفادة من ودائع البنك لتمويل خطط نموها، بدلاً من تكديس المزيد من الديون. هذا الوضع ليس سيئاً إطلاقاً بالنسبة إلى عالم السندات في الهند، حيث إن الفجوة التي أحدثها مقرر الضل، قد تسمح للمقرضين الجدد ببيع السندات، ما يساعد الهند على إضافة بُعد أكثر عمقاً لسوق الدين لديها. ومن المرجح أن يؤدي أكبر اندماج في الهند على الإطلاق، إلى إقصاء إحدى أكبر جهات الإصدار في سوق السندات بالروبية وهو ما قد يُثقل كاهل مبيعات الديون والرسوم التي تتقاضاها البنوك نظير ترتيبات الإصدارات.

البنك
السعودي
الفرنسي
Banque
Saudi
Fransi



Endless journey of ambition

Banque Saudi Fransi is under the supervision and control of Saudi Central Bank

800 124 0006 | alfransi.com.sa

أكبر مطالبة تعويض بتاريخ بريطانيا دعوى قضائية جماعية على Mastercard و Visa لرفضهما رسوماً إضافية



علمت مصادر مطلعة أن شركة Marcus Parker للمحاماة ومقرها لندن والمتخصصة في رفع الدعاوى المعقدة، والتي غالباً ما تشمل مجموعات كبيرة من المطالبين CLASS ACTION، بصدد رفع دعوى قضائية جماعية ضخمة من المتوقع أن تكون من بين أكبر مطالبات تعويض المنافسة في تاريخ المملكة المتحدة، نيابة عن شركات بريطانية، ضد عملاقي البطاقات ماستر كارد وفيزا.

وبحسب الدعوى، التي سترفع في محكمة إستئناف المنافسة (CAT)، إن ماستر كارد وفيزا فرضتا رسوماً إضافية على الشركات مقابل ما يسمى برسوم التبادل متعددة الأطراف (MIFs) والتي تدفعها الشركات إلى بنوكها لقبول الدفع عن طريق بطاقة الإئتمان أو الخصم. وتشير التقديرات إلى أن MIFs تشكل ما يصل إلى ٩٠٪ من تكلفة الرسوم المصرفية الشهرية النموذجية لأي شركة. وبحسب الدعوى، فإن هذه الرسوم يتم تحديدها من قبل Mastercard و Visa بأنفسهما، وليس من قبل قوى السوق، ويتم فرضها على البنوك كشرط لمشاركتها في مخططات بطاقات الشركتين. ورفضت شركة المحاماة التعليق على الحجم المحتمل للإجراء ضد الشركتين، لكن أحد المصادر قال إنه يتوقع أن يقدر حجم المطالبات بـ ٧ مليارات جنيه إسترليني، لافتاً إلى أن قيمة التعويضات قد تصل إلى ضعف هذا المبلغ.

Wells Fargo يجبر المستهلكين على شراء وثائق تأمين غير ضرورية دعوى جماعية تلزمه بتسوية قدرها ٣٠٠ مليون دولار



توصل بنك ويلز فارغو Wells Fargo إلى تسوية بقيمة ٣٠٠ مليون دولار مع المساهمين الذين رفعوا دعوى جماعية ضد البنك. وكان قد زعم المدعون أن Wells Fargo أجبر الآلاف من المستهلكين على شراء وثائق تأمين غير ضرورية مع إخفاء هذا السلوك عن المستثمرين، وفقاً للوثائق المقدمة في محكمة أميركية. وادعى صندوق المعاشات التقاعدية لعمال البناء في جنوب كاليفورنيا، المدعي الرئيسي في القضية والذي قاد الدعوى الجماعية نيابة عن المستثمرين، أن Wells Fargo أجبر مئات الآلاف من العملاء على شراء وثائق تأمين collateral protection insurance لم يكونوا بحاجة إليها، مؤكداً أن ويلز فارغو ومديره التنفيذي السابق، تيموثي سلون، وافقا على التسوية.

وبدوره، لم يقر البنك بإرتكاب أي مخالفات. وتتطلب الصفقة موافقة القاضي الأميركي جيمس دوناتو، الذي يشرف على القضية. ولا تعد هذه الدعوى القضائية الأولى التي واجهها البنك بل سبق وطالته العديد من الفضائح بشأن ممارسات البيع التي أدت إلى تحقيقات حكومية وغرامات.

الاحتياطي الفيدرالي الأمريكي فقد السيطرة على التضخم



قال جيمي ديمون الرئيس التنفيذي، لمصرف جي بي مورغان تشيس إن بنك الاحتياطي الفيدرالي «فقد السيطرة على التضخم قليلاً».

وتوقع ديمون أن تظل أسعار الفائدة مرتفعة لفترة أطول، خصوصاً وأن البنك المركزي قد يستغرق «بعض الوقت» للوصول إلى هدفه المتمثل في خفض التضخم بنسبة ٢٪. مشيراً إلى أن أداء الاقتصاد الأميركي جيد، فالمستهلكون لديهم الكثير من الأموال لانفاقها، وكذلك الوظائف متوفرة، إلا أنه يوجد عدم يقين، وهو أمر طبيعي في هذه الظروف.

الهيئات التنظيمية لم تول اهتماماً للقطاع غير المصرفي



أشار رئيس مجلس إدارة بنك UBS، كولم كيليهير Colm Kelleher، أن شركات التمويل التقليدية «آمنة بشكل منهجي» بعد سنوات من إصدار قوانين تنظيمية محكمة، لكن الأوصياء على الأسواق المالية العالمية عليهم بذل المزيد من الجهد للقضاء على المخاطر التي يشكلها القطاع غير المصرفي.

وقال رئيس أكبر بنك في سويسرا خلال حلقة نقاشية في المنتدى الاقتصادي العالمي في دافوس: «لقد صرف المنظّمون أعينهم عن القطاع غير المصرفي ولم يولوه اهتماماً».

وكانت أكبر البنوك في العالم قد خرجت سالمة من الإضرابات التي استمرت لأشهر في قطاع العملات المشفرة الناشئ، والذي أطاح بالعديد من مستثمري العملات المشفرة والمقرضين والبورصات.



Spearheading the Social Development Mission in Saudi Arabia

SDB is committed to:

1



Funding
Environmental causes.

2



Empowerment of
individuals and
enterprises within
the Saudi **Social**
landscape.

3



Optimizing **Governance**
to better serve.





٢٠٢٢ عاماً قاسياً على العملات المشفرة



بي يو أس دي



يو أس دي إس



بي إن بي



تيزر



إيثريوم



بيتكوين

وحلت عملة «دوغ كوين» في المركز الثامن، وسجلت خسائر خلال تداولات ٢٠٢٢ بنسبة ٥٣,٤٪ وبلغ سعرها ٠,٠٨٨٥ مليار دولار بعد أن هوت قيمتها الإجمالية من مستوى ٢٥,٢ مليار دولار في بداية ٢٠٢٢ إلى مستوى ١١,٧ مليار دولار في نهاية العام، مستحوذة على حصة سوقية تبلغ نسبتها ١,٢٨٪.

أما عملة «كاردانو» التي حلت في المركز التاسع بين أكبر ١٠ عملات رقمية من حيث القيمة السوقية فسجلت خسائر خلال تداولات ٢٠٢٢ بلغت نسبتها ٧٩٪ لتبلغ ٣,٣٠ دولار، فيما تراجعت قيمتها السوقية المجمعة بنسبة ٧٨,٤٪ إلى نحو ١٠,٥ مليار دولار في نهاية العام، مستحوذة على حصة سوقية تبلغ نسبتها ١,٢٤٪.

وحلت عملة «بولي جون» في المركز العاشر بين أكبر ١٠ عملات رقمية من حيث القيمة السوقية، وسجلت خسائر خلال تداولات العام بنسبة ٦٩,٣٪ خاسرة نحو ١,٩٩٦ دولار بعد أن تراجع سعرها من مستوى ٢,٨٨ دولار إلى نحو ٠,٨٨٤ دولار.

أفلاسات بالجملة

ومنذ مطلع العام، شهدت أسواق العملات المشفرة خبطات متتالية ربما كان أقواها على الإطلاق السقوط المروع لشركة «إف.تي.إكس» المملوكة للملياردير الشاب سام بانكمان والذي قبض عليه مؤخراً بتهمة الاحتيال بعد الإعلان عن ضياع مليارات الدولارات من أموال المستثمرين.

وكان انهيار «إف.تي.إكس» FTX بمثابة القشة التي قصمت ظهر البعير بعد عام مليء بعمليات الاحتيال التي تسببت في تآكل مليارات الدولارات من محافظ المستثمرين.

وأصبحت «كور سينتيفيك»، وهي إحدى كبريات شركات تعدين بتكوين، أحدث شركة تشفير تتقدم بطلب إفلاس، مع تحسب القطاع لتراجع في أسعار الأصول الرقمية.

وتقدمت مجموعة كبيرة من شركات التشفير بطلبات إفلاس خلال العام الجاري، إن يواصل الانخفاض في أسعار الرموز المشفرة تأثيره السلبي على القطاع. تقدمت شركة «كومبيوت نورث هولدينغز»، وهي شركة تقدم خدمات البيانات لشركات تعدين العملات المشفرة وشركات بلوكتشين، بطلب إفلاس في سبتمبر، بينما طلبت منصة التشفير «فوييجر ديجيتال»، حماية المحكمة في يوليو. كذلك تقدمت بورصة «إف تي إكس» التابعة لسام بانكمان فرايد بطلب إفلاس في نوفمبر، في ظل شكوك حول سوء إدارة مزعوم، وهي الخطوة التي دفعت بنك التشفير «بلوكفاي» لأن يحذو حذوها بعد فترة وجيزة.

ومن بين شركات تعدين بتكوين، حذرت «غرينيدج جينيريشن هولدينغز»، التي كانت في وقت ما واحدة من أكبر شركات التعدين المدرجة في البورصة في الولايات المتحدة، من أنها قد تسعى إلى طلب الحماية من الدائنين، فيما تدخل في محادثات إعادة هيكلة ديون مع بنك «نيويورك ديجيتال إنفستمنت غروب».

١٥ عملية احتيال تحدث كل ساعة

ويشير تقرير أمني صادر عن Solidus Labs إلى أن هناك نحو ١٥ عملية احتيال بمجال العملات المشفرة تحدث كل ساعة ما تسبب في خسائر المستثمرين تقدر بنحو ٣,٤ مليار دولار منذ مطلع العام وحتى أواخر نوفمبر الماضي. وكبقية الملاذات الاستثمارية، تأثرت العملات المشفرة أيضاً بالارتفاع القياسي لأسعار الفائدة في الولايات المتحدة والاقتصادات المتقدمة الأخرى.

شهدت العملات المشفرة في ٢٠٢٢ عاماً قاسياً، بعد أن وصلت إلى مستويات قياسية أواخر العام الماضي، حيث تعرضت لصدمات من كل اتجاه، بدءاً بتشديد سياسة الاحتياطي الفيدرالي، إلى انهيار نظام «تيرا/لونا»، وصناديق التحوط «ثري أرووز كابيتال» و«أكسيسشينج إف تي إكس».

«بيتكوين» تصدر الخسارة

وجاء في صدارة العملات الرقمية الخسارة عملة «بيتكوين» BITCOIN، إذ سجلت خسائر قياسية خلال ٢٠٢٢ بلغت نسبتها ٦٦,٥٪ بعد أن فقدت نحو ٣٣٨٠٠ دولار متراجعة من مستوى ٥٨٠٩ دولارات بداية العام إلى نحو ١٧٠٠٩ دولارات مع نهايته، وهو أدنى مستوى للعملة الأقوى في سوق العملات الرقمية منذ جائحة «كورونا».

كما هوت قيمتها السوقية المجمعة بنسبة ٦٦٪ متكبدة خسائر بلغت نحو ٦٣٣,٧ مليار دولار بعد أن تراجعت قيمتها الإجمالية من مستوى ٩٦٠,٨ مليار دولار في بداية العام إلى مستوى ٣٢٧,١ مليار دولار بنهايته، مستحوذة على حصة سوقية تبلغ نسبتها ٣٨,٨٢٪ من إجمال القيمة السوقية للعملات المشفرة التي يجري التداول عليها، فيما استحوذت على نحو ٤٧,٣٪ من إجمال خسائر السوق خلال ٢٠٢٢.

وسجلت عملة «إيثريوم» التي حلت في المركز الثاني في قائمة أكبر العملات المشفرة من حيث القيمة السوقية خسائر سنوية تقدر بنحو ٤٩,٤٪، فاقدة نحو ٢٨٢٦ دولاراً بعد أن تراجع سعرها من مستوى ٤٠٧٦ دولاراً في بداية ٢٠٢٢ إلى ١٢٥٠ دولاراً في نهاية العام.

كما تراجعت قيمتها السوقية الإجمالية بنسبة ٦٨,٤٪ لتبلغ ١٥٣ مليار دولار. واستحوذت العملة التي تحمل لقب وصيفة «بيتكوين» على ١٨,١٦٪ من إجمالي السوق، فيما تستحوذ على نحو ٢٤,٦٧٪ من إجمال الخسائر التي تكبدتها سوق «الكريبتو» خلال ٢٠٢٢.

وجاءت عملة «تيزر» في المركز الثالث بعد أن استقر سعرها عند مستوى دولار واحد، فيما شهدت قيمتها السوقية تراجعاً بنسبة ١٥,٨٪ لتبلغ ٦٥,٧ مليار دولار، مستحوذة على حصة سوقية تبلغ نسبتها ٧,٧٩٪.

وحلت عملة «بي إن بي» في المركز الرابع بين أكبر العملات المشفرة من حيث القيمة السوقية، مسجلة خسائر بنسبة ٤٩,٥٪ بعد أن نزل سعرها إلى مستوى ٢٧٦ دولاراً.

كما نزلت قيمتها السوقية المجمعة بنسبة ٤٩,٥٪ إلى نحو ٤٤,١ مليار دولار، مستحوذة على حصة سوقية تبلغ نسبتها ٥,٢٣٪.

وجاءت عملة «يو أس دي إس» في المركز الخامس بعد أن استقر سعرها عند مستوى دولار واحد، فيما ارتفعت قيمتها السوقية الإجمالية بنسبة ١,٢٪ إلى نحو ٤٢,٨ مليار دولار، مستحوذة على حصة سوقية تبلغ نسبتها ٥,٠٨٪.

وجاءت عملة «بي يو أس دي» في المركز السادس، وفيما استقر سعر العملة عند مستوى دولار واحد فقد زادت قيمتها السوقية الإجمالية بنسبة ٥٠,٦٪ إلى نحو ٢٢ مليار دولار في نهايته، مستحوذة على حصة سوقية تبلغ نسبتها ٢,٦١٪.

وسجلت عملة «إكس ريبيل» التي حلت في المركز السابع من حيث القيمة السوقية خسائر بلغت نسبتها ٥٩,٣٪، فاقدة نحو ٥٤٦ دولار بعد أن نزل سعرها من مستوى ٩٢١ دولار إلى نحو ٣٧٥ دولار في نهاية العام. كما تراجعت قيمتها السوقية المجمعة بنسبة ٥٦,٧٪ إلى مستوى ١٨,٩ مليار دولار، مستحوذة على حصة سوقية تبلغ نسبتها ٢,٢٤٪.



٩٠٪ من صناعة العملات المشفرة «احتيايل ونشاط إجرامي» دكتور دوم: مخطط بونزي حقيقي يتجه إلى الانهيار



نورييل روبيني

انتقد الخبير الاقتصادي نورييل روبيني صناعة العملات المشفرة، معتبراً أنها تمثل تزايداً لعمليات الاحتيايل.

وقال الخبير الذي يحمل لقب «دكتور دوم» بسبب توقعاته المتشائمة في تصريحات لموقع «ياهو فاينانس»: «حرفياً، ٩٠٪ من العملات المشفرة تمثل عملية احتيايل، ونشاطاً إجرامياً، إنها مخطط بونزي حقيقي يتجه إلى الانهيار».

وأوضح روبيني أن المشاركين الأفراد خسروا أطناناً من المال بسبب الاستثمار في الأصول الرقمية، مع الدخول في السوق إبان قمة سعر عملة البيتكوين المشفرة.

وفقدت عملة البيتكوين نحو ٧٠٪ من القيمة المسجلة في نوفمبر ٢٠٢١، حيث تتداول قرب ٢٠ ألف دولار حالياً مقارنة بمستوى قياسي بلغ ٦٩ ألف دولار.

وأضاف الخبير الاقتصادي: «يجب أن تبتعد عن العملات المشفرة، معظم الأشخاص في هذه الصناعة ينتمون حرفياً إلى السجن، الأمر يمتلئ بالاحتيايل».

وتقدمت عدة منصات لتداول العملات المشفرة بطلبات للإفلاس في الفترة الماضية، مع تداعيات انهيار منصة «إف تي إكس» في نوفمبر الماضي.

العملات المشفرة تمثل تهديداً للأمن القومي



قال رئيس اللجنة المصرفية في مجلس الشيوخ الأميركي شيرود براون «أنه يرغب في أن تقوم لجنة الأوراق المالية والبورصات ولجنة تداول العقود الآجلة للسلع بما يجب أن تقوم به في الوقت الحالي، ما يشمل حظر العملات المشفرة».

واقترح دراسة براون السلطات التنظيمية لمدى إمكانية فرض حظر على العملات المشفرة.

وقد يواجه قرار الحظر مشكلات في التنفيذ، لأنه سيحتاج إلى تفعيله إلى الخارج، وهو ما لا يمكن تحقيقه.

وحذر براون من أن العملات المشفرة خطيرة وتمثل تهديداً للأمن القومي الأميركي، مشيراً إلى أنها تفاقم المشاكل مثل القرصنة من جانب كوريا الشمالية وتهريب المخدرات وتمويل الإرهاب مشيراً إلى أن انهيار منصة «إف تي إكس» في الشهر الماضي يدعم فكرة حظر العملات المشفرة.

فرنسا تتجه لإصدار تراخيص إلزامية للعملات المشفرة



قالت رئيسة هيئة تنظيم الأسواق الفرنسية ماري آن بارات لاني إنها تدعم الانتقال السريع إلى رقابة أكثر صرامة على صناعة العملات المشفرة، بعد أن أثارت فضيحة FTX مخاوف من أن إطار العمل الحالي الفرنسي قد يكون متساهلاً للغاية.

وأشارت أن الهيئة تريد جعل الحصول على تراخيص إلزامياً لمقدمي خدمات العملات المشفرة قبل أن تدخل اللوائح الأوروبية ذات الصلة حيّز التنفيذ، مضيفة أن الترخيص يعتبر أفضل ضمان يمكننا تقديمه لحماية مستثمري العملات المشفرة.

غرامتان باهظتان لـ «ميتا» لانتهاكها القانون الأوروبي لحماية البيانات



تلقت شركة «ميتا» الأميركية العملاقة مالكة «فيسبوك»، غرامتين باهظتين يبلغ مجموعهما ٣٩٠ مليون يورو، لانتهاكها القانون الأوروبي المتعلق بالبيانات الشخصية، حسبما أعلنت الهيئة الناظمة الإيرلندية التي تنوب عن الاتحاد الأوروبي.

وقالت المفوضية الإيرلندية لحماية البيانات في بيان، إن «ميتا» انتهكت «التزاماتها المتعلقة بالشفافية»، واعتمدت على قاعدة قانونية خاطئة «في معالجتها للبيانات الشخصية لأغراض دعائية» مستهدفة.

قراصنة سرقوا عملات مشفرة بحوالي ٤١٥ مليون دولار من FTX



ذكرت منصة «إف تي إكس» FTX أن قراصنة سرقوا عملات مشفرة بحوالي ٤١٥ مليون دولار، بما يمثل جزءاً كبيراً من الأصول التي تحاول الشركة استردادها.

وأوضحت «إف تي إكس» في بيان أن ذلك يشمل تحويلات غير مصرح بها من طرف خارجي بقيمة ٣٢٣ مليون دولار من المنصة الدولية و ٩٠ مليون دولار من منصتها الأميركية منذ أن تقدمت بطلب للإفلاس.



«مطورو إيثريوم» يخططون لتمكين عمليات سحب وحدات الإيثريوم المجمدة



خطّط «مطورو إيثريوم» Ethereum لترقية الشركة من خلال السماح للمستخدمين بسحب وحدات الإيثريوم المجمدة، ويرجّح إطلاقها في وقت مبكر من شهر مارس المقبل.

في الأشهر التي أعقبت ترقية عملية دمج «إيثريوم» التاريخية التي تم تنفيذها بنجاح في سبتمبر، قام مطورو الشبكة بتقييم التحديثات التي سيتم تضمينها في الترقية التالية، «شنغهاي». وتم طرح العديد من التحسينات للنظر فيها، وضغطت مجموعة مختلفة من المطورين لإدراج أولوياتهم على الشبكة. لكن ترقية واحدة بشكل خاص تصدرت قائمة التحديثات وهي: «عمليات سحب ETH وحدات الإيثريوم المجمدة».

عندما انتقلت «إيثريوم» من آلية إثبات العمل إلى آلية إثبات الحصة، فقد تغيرت كيفية قيام الشبكة بإنشاء وحدات «إيثريوم». ويمكن لمالكي «إيثريوم» الآن إيداع وحدات ETH الحالية الخاصة بهم على الشبكة، من أجل إنشاء وحدات جديدة من «إيثريوم». فكلما زادت نسبة الإيداع، زاد العائد. لكن هناك عقبة واحدة فقط تتمثل في عدم إمكانية استعادة أي من وحدات «إيثريوم» هذه حتى الآن. وفي ظل وجود حوالي ١٩ مليار دولار من وحدات «إيثريوم» المجمدة على الشبكة، وفقاً للبيانات المجمعة في Dune Analytics، لم يكن مفاجئاً قرار المطورين بالموافقة على تمكين عمليات سحبها، والذي سيكون بالفعل ميزة رئيسية سيتم تضمينها في ترقية «شنغهاي». ومع ذلك، لفت المطورون إلى أنه إذا أدى أي تحديث آخر مدرج في «شنغهاي» إلى تأخير إصدار هذا التحديث بحلول شهر مارس، فقد يتعين تعليق هذه التحسينات لضمان طرح إمكانية سحب وحدات الإيثريوم المجمدة في أقرب وقت ممكن. كما أنه من المحتمل أن يؤثر هذا القرار على إمكانية تضمين تحسينات «إيثريوم» الأخرى المتوقعة في الترقية. والجدير بالذكر أن هناك تحسين آخر في «إيثريوم» كان يأمل الكثيرون أن يتم تضمينه في «شنغهاي» وهو danksharding-proto، وهو تحديث سيتعين عليه الانتظار، وستتم مناقشته في المستقبل.

جهات تنظيمية أميركية تخرج عن صمتها وتحذر البنوك من مخاطر متعلقة بالعملات المشفرة



طالبت جهات تنظيمية أميركية البنوك بالحرص بشأن مخاطر الاحتيال وعدم اليقين القانوني والإفصاحات المضللة من قبل شركات العملات المشفرة، بعد شهرين فقط من انهيار بورصة العملات المشفرة FTX.

في أول بيان مشترك لهم حول العملات المشفرة، قال كل من بنك الاحتياطي الفدرالي وشركة تأمين الودائع الفدرالية (FDIC) ومكتب المراقب المالي للعملة (OCC) إن لديهم مخاوف بشأن سلامة نماذج الأعمال المصرفية التي تتركز بشكل كبير في العملات المشفرة.

وأضاف المنظمون أن البنوك التي تصدر أو تحتفظ برموز مشفرة مخزنة على شبكات لامركزية عامة «من المحتمل جداً» أن تكون غير موافقة مع الممارسات المصرفية الآمنة والسليمة، مما قد يوجه ضربة لجهود العديد من المقرضين المستمرة لتوفير خدمات العملات المشفرة للعملاء.

قال OCC في وقت سابق إن البنوك يجب أن تحصل على الموافقة التنظيمية قبل الانخراط في أنشطة معينة متعلقة بالعملات المشفرة، مثل الاحتفاظ بالرموز نيابة عن العملاء.

عملة سولانا المشفرة فقدت ٩٣٪ من قيمتها



يمكن وصف عام ٢٠٢٢ بالسلب على أداء عملة سولانا المشفرة، حيث تراجع قيمتها السوقية ٥١,٥ مليار دولار، أي بنسبة ٩٣,٤٪.

ما علاقة منصة FTX بخسائر سولانا؟

وقد تمثلت واحدة من أكبر المشاكل التي واجهت سولانا في أواخر عام ٢٠٢٢ في علاقتها الوثيقة بمؤسس منصة العملات المشفرة FTX، سام بانكمان فرايد، الذي يواجه ثنائي تهمة جنائية بالاحتيال بعد إفلاس بورصة العملات المشفرة الخاصة به.

وكان الملياردير أحد أكبر الداعمين لسولانا، إذ روج لمزايا تقنية البلوكتشين، واستثمر أكثر من نصف مليار دولار في رموز سولانا. ولقد أدت مستويات الفائدة المرتفعة إلى زعزعة استقرار أسعار الأصول. وكانت أسواق الأسهم متقلبة بشكل ملحوظ، إذ أنهت العام بمستويات منخفضة. وانخفضت عملة البيتكوين من ٦٥ ألف دولار في أواخر عام ٢٠٢١ إلى نحو ١٦٦٠٠ دولار.



Expand your brand's international visibility.

Go global with your business. Broaden your investor reach.
Benefit from world class regulations. List in any currency,
with Nasdaq Dubai.



تحذير المصارف الأميركية من المخاطر المرتبطة بالعملات المشفرة



في تطور سريع لتصعيد السلطات الأميركية والهيئات التنظيمية في الولايات المتحدة بشأن مخاطر العملات المشفرة إبان الإنهيارات الأخيرة التي ضربتها، أصدر المنظمون الأميركيون أول تحذير مشترك لهم على الإطلاق للبنوك بشأن المخاطر المرتبطة بسوق العملات المشفرة CRYPTO CURRENCIES. وطلبت هيئات الرقابة الأميركية من المؤسسات المالية توخي الحذر من الإحتيال المحتمل وعدم اليقين القانوني والإفصاحات المضللة من قبل شركات الأصول الرقمية. وحذرت المؤسسات الأميركية البنوك العاملة في الولايات المتحدة من عدم الإنكشاف على شركات العملات المشفرة لإحتمال انتقال عدوى الإنهيارات فيما بينها. ويأتي تحذير الهيئات الأميركية بعد شهرين فقط من إنهيار منصة التداول FTX التي تسببت في حدوث موجات من الصدمات العنيفة في صناعة العملات المشفرة.

وفي البيان المشترك، قال الإحتياطي الفيدرالي الأمريكي، والمؤسسة الفيدرالية للتأمين على الودائع (FDIC)، ومكتب المراقب المالي للعملة (OCC)، إنهم يراقبون عن كثب أنشطة التشفير للمنظمات المصرفية.

وقال البيان: «تميزت أحداث العام الماضي بتقلبات كبيرة وإنكشاف نقاط الضعف في قطاع الأصول المشفرة»، مضيفاً أن إصدار العملات المشفرة أو الإحتفاظ بالرموز المشفرة، التي يتم تخزينها على شبكات لامركزية عامة من المرجح جداً أن يكون غير متوافق مع الممارسات المصرفية الآمنة والسليمة ولا يمكن السيطرة عليها CAN'T BE CONTROLLED.

وكانت قد تأثرت صناعة العملات المشفرة بانهيار منصة FTX في نوفمبر ٢٠٢٢، والتي كانت ثاني أكبر بورصة للعملات المشفرة في العالم ونقطة دخول ملايين الأشخاص إلى سوق الأصول المشفرة.

وفي وقت سابق، نفى Sam Bankman-Fried، الرئيس التنفيذي السابق لشركة FTX رسمياً الاتهامات التي تم توجيهها بشأن أنه احتال على العملاء والمستثمرين.

يذكر أن Bankman-Fried كان واحداً من أبرز الشخصيات في قطاع العملات المشفرة، ومعروفاً بعلاقاته السياسية القوية في واشنطن. وبلغت ثروته حوالي ١٦ مليار دولار في بداية نوفمبر ٢٠٢٢ ولكن مع انهيار بورصة العملات المشفرة الخاصة به FTX، إنخفضت قيمة أصوله إلى الصفر فيما وصف بأنه أحد أكبر حوادث تدمير الثروة في التاريخ. وقد اتهمته الولايات المتحدة بالخداع.

ICM شريكاً رسمياً لفريق France SailGP لعام ٢٠٢٣



برونو دوبوا



شعيب عابدي

تسعد شركة ICM.com ببلّ تعلن عن كونها شريكاً رسمياً لفريق France SailGP لمدة ٣ أعوام. وتهدف تلك الشراكة إلى خلق فرص واعدة لكلا الشريكين في مجال عملهما.

وفي تصريح له، أشار شعيب عابدي الرئيس التنفيذي ومؤسس ICM.com بقوله «نحن متحمسون لبداية العام الجديد ٢٠٢٣ بشراكة جديدة في بطولة SailGP ويسعدنا دعم الفريق الفرنسي، أحد أفضل الفرق المشاركة في البطولة وتواجد ICM.com إلى جانب أهم العلامات المتميزة عالمياً».

من جانبه، صرح برونو دوبوا، الرئيس التنفيذي ومدير فريق France SailGP Team «قد تكون بطولة SailGP أفضل بطولة إبحار على مستوى العالم. وهو ما يجعلنا بحاجة إلى عقد شراكة واعدة مع الشركات التي تولكنا من حيث السرعة والتميز». وتابع بقوله «وهذا السبب وراء شراكتنا مع ICM.com. وفي إطار تلك الشراكة، أتطلع إلى رؤية طفرة في الأداء المتميز خلال الأشهر القليلة المقبلة».

الخزينة الأميركية: BINANCE من بين شركاء منصة BITZLATO في قضية أموال غير مشروعة



سُميت بينانس هولدينغز BINANCE أكبر بورصة تشفير في العالم، كأحد الشركاء الرئيسيين لمنصة الأصول الرقمية «بيتزلاتو» BITZLATO المتهمة بمعالجة معاملات بملايين الدولارات من الأموال غير المشروعة.

وكان قد أُلقي القبض على مؤسس «بيتزلاتو» الروسي، أناتولي لاغاديموف، في ميامي، بسبب تهم تزعم إخفاءه عائدات من مقامرات غير شرعية، وصفقات مخدرات تقدر بأكثر من ٧٠٠ مليون دولار. المتحدث باسم «بينانس» كتب في بيان، إن البورصة «قدمت مساعدة كبيرة لشركاء إنفاذ القانون الدوليين دعماً لهذا التحقيق». وأضاف: «يجسد ذلك التزام (بينانس) بالعمل والتعاون مع جهات إنفاذ القانون حول العالم».

وفي أمر توجيهي، كتب جهاز مكافحة الجرائم المالية FinCEN التابع لوزارة الخزانة الأميركية، أن «ما يقرب من ثلثي أكبر الأطراف المستقبلية والمرسلة إلى (بيتزلاتو)، ترتبط بأسواق الشبكات المظلمة (دارك نت) أو معاملات الإحتيال».

ووفقاً للوثيقة سمى الجهاز «بينانس»، باعتبارها الطرف المقابل الأكثر استقبلاً من حيث إجمالي مبلغ بتكوين في الفترة ما بين مايو ٢٠١٨ وسبتمبر ٢٠٢٢، وجاءت «هيدرا» HYDRA، وهي شبكة مظلمة مرتبطة بروسيا، و«ذا فينيكو» THEFINIKO، وهي منصة مقرها روسيا، كثاني وثالث أكبر مستقبلين.

وأشارت وزارة الخزانة الأميركية إن «بيتزلاتو» عالجت أموالاً غير قانونية، تتضمن ملايين الدولارات من برامج الفدية.

إدراج أسهم بنك دخان للتداول في البورصة

الشيخ محمد بن حمد آل ثاني: تمكنا في وقت قياسي من المرور من عملية الدمج إلى عملية الإدراج

أحمد هاشم: نؤمن بأهمية الاستثمار في المستقبل



١٠٠ مليار ريال قطري وتتوسع قاعدة عملائه إلى ١٥٠ ألف عميل. الشكر كذلك موصول إلى موظفي البنك الذين تمكنوا في وقت قياسي من المرور من عملية الدمج إلى عملية الإدراج بالرغم من التحديات التي شهدتها الفترة الماضية متسلحين بالخبرات والقدرات العالية على رفع التحديات».

من جانبه قال السيد أحمد هاشم، الرئيس التنفيذي بالوكالة لبنك دخان: «نحن سعداء بالنجاحات التي حققها البنك ونتوجه بالشكر إلى مساهمينا وثقتهم الكبيرة في البنك وإدارته ولأننا نؤمن بأهمية الاستثمار في المستقبل، نواصل تبنينا لرؤية طموحة جوهرها التحول الرقمي والتخصص في الخدمة».

ورحب السيد عبد العزيز العمادي، الرئيس التنفيذي بالوكالة لبورصة قطر بإدراج أسهم بنك دخان في بورصة قطر، مشيراً إلى أن أسهم البنك تمثل خياراً استثمارياً آخر للمستثمرين في بورصة قطر، خاصة أن القيمة السوقية للبنك تفوق ٢٠ مليار ريال.

وقد أدرجت أسهم بنك دخان برمز «DUBK» في قطاع البنوك والخدمات المالية.

شهدت بورصة قطر إدراج أسهم بنك دخان للتداول في السوق الرئيسية ليرتفع عدد الشركات المدرجة في السوق الرئيسية إلى خمسين (٥٠) شركة مساهمة عامة قطرية.

حضر حفل مراسم قرع الجرس الشيخ محمد بن حمد بن جاسم آل ثاني، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لبنك دخان، والقيادات التنفيذية في البنك، والرئيس التنفيذي للبورصة بالإنابة، ولفيف من كبار الضيوف والمستثمرين والمهتمين.

وقد أدرج بنك دخان من خلال آلية «الإدراج المباشر» بما يسمح للشركات بالإدراج دون قيامها بعمل اكتتاب عام أولي لأسهمها.

وصرح الشيخ محمد بن حمد بعد قيامه بقرع الجرس إيماناً ببدء تداول أسهم بنك دخان في بورصة قطر، قائلاً: «نحن سعداء بإدراج أسهم بنك دخان ونشكر كافة الجهات التنظيمية والرقابية على تعاونها معنا في هذه الخطوة الاستراتيجية والمهمة في مسيرة بنك دخان المصرفية ونأمل أن ينعكس ذلك إيجاباً على نشاط السوق، خاصة أن البنك حقق نقلة نوعية في أدائه عقب عملية الدمج في العام ٢٠١٩ لترتفع أصوله إلى قيمة تزيد عن





الحوكمة والتكنولوجيا عنصران أساسيان لتطوير الحكومات

أكد الدكتور محمد سليمان الجاسر، رئيس مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، أهمية الحوكمة والتكنولوجيا في تطوير الحكومات.

ومن ضمن المشاركة في أعمال القمة العالمية للحكومات ٢٠٢٣ في دبي أوضح د. الجاسر أن الشفافية والعدالة ومنح حق المساءلة، عوامل تعزز الثقة بين الحكومات والمستثمرين، وتحفز النمو الاقتصادي، لافتاً إلى النتائج الإيجابية التي أحرزتها الدول الغنية بعيداً عن الموارد الطبيعية بفضل الحوكمة الجيدة.

ودعا الحكومات إلى اتخاذ إجراءات إصلاحية تساهم في تعزيز جهود النمو الاقتصادي لدول العالم، وتحد من التداعيات الاقتصادية في ظل الأوضاع الراهنة، مشيراً إلى أن التضخم العالمي تسبب في ركود المشروعات الاقتصادية والاستثمارات.

ومن جهة أخرى، شدد على أهمية تشجيع الاستثمار والتنمية المستدامة مع ضرورة تعزيز دور القطاع الخاص والمجتمع المدني وتطوير القطاع الاقتصادي من خلال جلب المزيد من الاستثمارات طويلة الأمد التي تعتمد على الحوكمة.

البنك الإسلامي للتنمية يهتم بالمشاريع المنفذة في شوشا



أيدين كريموف

قام رئيس مجموعة البنك الإسلامي للتنمية محمد سليمان الجاسر والوفد المرافق له بزيارة إلى مدينة شوشا، ذلك على هامش زيارته إلى أذربيجان.

أفادت وكالة أذرتاج نقلاً عن وزارة الاقتصاد أن الممثل الخاص للرئيس الأذربيجاني لدى محافظة شوشا أيدين كريموف أبلغ الضيوف بالأعمال المنفذة في مدينة شوشا. كما قدم ممثلو وزارة الاقتصاد عروضاً حول الامكانيات الاقتصادية للأراضي الأذربيجانية المحررة من الاحتلال ومشاريع البنية التحتية المنفذة والامتيازات لأصحاب المشاريع.

أشار رئيس مجموعة البنك الإسلامي للتنمية محمد سليمان الجاسر إلى أهمية المشاريع المنفذة بالتعاون مع أذربيجان من حيث تنمية الاقتصاد، بما في ذلك البنية التحتية في البلاد وأكد أن هناك إمكانيات كبيرة لتوسيع التعاون. وعبر محمد سليمان الجاسر عن ارتياحه لزيارته إلى شوشا وعن تقديره عالياً للعمل المنجز وقال إن البنك مهتم بالمشاريع المنفذة في شوشا وأنه من الممكن تنفيذ التعاون في مجال الاستثمار.

خلال الزيارة، تعرّف وفد مجموعة البنك الإسلامي على ساحة مدينة شوشا وبنع «خان قيزي» ومسجد «يوخاري جواهر آغا» وأسوار «قلعة شوشا» ومضمار «جيدير».

مليار دولار أميركي قيمة الصكوك المستدامة الصادرة عن بنك «دبي الإسلامي»



أعلن بنك دبي الإسلامي، الحائز تصنيف "A3" من قبل وكالة «موديز» وتصنيف "A" من وكالة «فيتش» للتصنيف الائتماني، عن نجاحه في تسعير ثاني إصداراته من الصكوك المستدامة بقيمة مليار دولار أميركي، لأجل استحقاق يمتد إلى خمس سنوات ونصف السنة، وبمعدل ربح ٤,٨٠٪ سنوياً، وهو أعلى بواقع ١٠٢,٤ نقطة أساس من عائدات سندات الخزنة الأميركية لأكثر من خمس سنوات.

وقال الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك دبي الإسلامي، الدكتور عدنان شلوان: «يأتي الإصدار مدفوعاً باستراتيجية النمو المتوازنة والمفصلة والموضوعة بعناية، إضافة إلى التزام البنك الراسخ بتحقيق أجندة الاستدامة في دولة الإمارات، وصولاً إلى الهدف الأسمى للدولة في هذا المجال بتحقيق الحياد المناخي في عام ٢٠٥٠».

الأموال المسروقة في العراق ٣٠٠ مليار دولار

اعتقال مديرة المصرف العراقي للتجارة



أعلنت هيئة النزاهة العراقية، القبض على المديرة العامة الأسبق للمصرف العراقي للتجارة بعد إدانتها بفساد مالي وإداري. وقالت دائرة الاسترداد في الهيئة في بيان إن «المدانة الهاربة أُلقي القبض عليها في دولة الإمارات العربية المتحدة، وسبق أن نظمت الدائرة ملفات استرداد بحقها».

وأضافت أن «المدانة أحدثت ضرراً بالمال العام أثناء توليها منصب المدير العام للمصرف العراقي للتجارة (TBI) بلغ مقداره (١,١١٦,٠٢٤,٧٨٨) مليار دولار أميركي و(٩٠,٧٨٦,٠٢٠,٥٠٠) مليار دينار عراقي، وهذه المبالغ تمّ تحديدها في القرارات الجزائية الصادرة عن المحاكم المختصة بحق المدانة الهاربة». بينهم وزراء ووكلاء وممن بدرجاتهم.

ويمثل الفساد المستشري في مؤسسات الدولة أحد أبرز التحديات الكبيرة التي تواجهها الحكومات المتعاقبة على إدارة البلد منذ عام ٢٠٠٣، والتي تسببت بهدر وضياع وتهريب أكثر من ٣٠٠ مليار دولار.

A CAPITAL OF OPPORTUNITIES.

تداول السعودية
Saudi Exchange

Committed to providing diverse investment opportunities and best-in-class products and services to all market participants aiming to develop, deepen and enhance the Saudi capital market.

www.saudiexchange.sa



«أبوظبي الأول» يدرس تقديم عرض لـ «ستاندرد تشارترد»

بـ ٣٥ مليار دولار

هل سيكون مؤشراً جديداً للاستحواذات العربية للمؤسسات العالمية؟



هنا الرستمانى



الشيخ طحنون بن زايد آل نهيان

يسعى بنك أبوظبي الأول FAB BANK من جديد لتقديم عرض محتمل لمصرف «ستاندرد تشارترد» STANDARD CHARTERED، بمجرد انقضاء فترة الانتظار التي تتطلبها قواعد الاستحواذ في المملكة المتحدة.

استكمل بنك أبوظبي الأول الفحص النافي للجهالة للمصرف الذي يقع مقره في لندن، كما قال الأشخاص الذين طلبوا عدم الكشف عن هوياتهم لأن الأمر يتعلق بالخصوصية. وأشاروا إلى أن أي صفقة ستعتمد على ظروف السوق وأداء سعر سهم «ستاندرد تشارترد».

بنك أبوظبي الأول، الذي تبلغ قيمته نحو ضعف قيمة «ستاندرد تشارترد» يستكشف تقديم عرض نقدي بالكامل في حدود ٣٠ مليار دولار إلى ٣٥ مليار دولار. وقد يؤدي نجاح الصفقة إلى تحويل بنك أبوظبي الأول ليصبح عملاقاً مصرفياً بالأسواق الناشئة بأصول تصل قيمتها لأكثر من تريليون دولار ومن المحتمل أن ينضم إلى النادي المكوّن من ٣٠ بنكاً الذي يعتبره المنظّمون العالميون مهماً على المستوى النظامي. كما أنه سيمثل نقطة تحول في عهد رئيسه التنفيذي، **هنا الرستمانى**، الذي استمر مدة عامين.

استقالة المصرفي المخضرم عادل اللبان من البنك الأهلي المتحد



أعلنت مجموعة البنك الأهلي المتحد قبول استقالة **عادل اللبان** - المصرفي المخضرم - من منصبه كرئيس تنفيذي للمجموعة وذلك بدءاً من تاريخ ١٨ مارس.

وأوضح البنك، في خطاب إفصاح للبورصة البحرينية، أن استقالة **عادل اللبان** جاءت - لأسباب خاصة - بحسب ما وصفه في بيانه، معرباً عن كامل تقدير وشكر مجلس إدارة البنك

اللبان في إنشاء وتطوير مجموعة البنك عبر السنوات.

وجاءت استقالة **عادل اللبان** من منصبه بعد مرور ٢٣ عاماً على قيادة المجموعة منذ عام ٢٠٠٠ وحتى الآن، وقد دخل **عادل اللبان** قائمة أقوى الرؤساء التنفيذيين في الشرق الأوسط لعام ٢٠٢٢، بحسب تصنيف قائمة مجلة «فوربس» العالمية حيث يمتلك خبرة ٤٣ سنة في قطاع الخدمات المالية.

أرباح بنك الكويت الدولي ترتفع ٢٥٪ إلى ١٣,٦ مليون دينار



رائد بوخمسین



الشيخ محمد الجراح

كشف رئيس مجلس إدارة بنك الكويت الدولي (KIB) الشيخ **محمد الجراح** عن النتائج المالية للبنك للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢، مؤكداً استقرار مركزه المالي وعلى مسار نمو مستدام، بالرغم من التحديات الاقتصادية والمالية المستمرة، التي تواجهها المنطقة والعالم، علماً أن البنك واصل تقديم منتجات وخدمات مصرفية مبتكرة تلبي احتياجات عملائه، وطرحها بمزايا حصرية وحلول رقمية تواكب توجهاتهم العصرية ونمط حياتهم الحديث. وفي تصريح له عن النتائج المالية الأخيرة لـ «KIB»، أعلن الشيخ **الجراح** أن البنك حقق صافي أرباح عائدة لمساهمي البنك بلغت ١٣,٦ مليون دينار تقريباً، بنسبة نمو ٢٥٪، وبربحية ٧,٩٢ فلوس للسهم، في حين سجلت الإيرادات التشغيلية ٦٢,٥ مليوناً في نهاية ٢٠٢٢، لافتاً إلى استمرار «KIB» في تحسين قيمة وجودة أصوله، حيث بينت النتائج المالية المجمعة نمواً في الأصول نسبته ١٤٪، لتصل إلى ٣,٥٨ مليارات دينار، مقارنة بـ ٣,١٤ مليارات تقريباً في نهاية العام الماضي. وأفاد بأن هذا النمو جاء نتيجة ارتفاع حجم المحفظة التمويلية للبنك بمبلغ ٣٤٦ مليون دينار، ليصل إلى إجمالي مبلغ ٢,٦٢ مليار تقريباً كما في نهاية عام ٢٠٢٢، مقارنة بـ ٢,٢٧ مليار كما في نهاية عام ٢٠٢١، ليحقق «KIB» بذلك نمواً بالمحفظة التمويلية بنسبة ١٥٪، مما يدل على مسار نمو تصاعدي للبنك وأداء مالي سديد. وبالنسبة لتوزيعات الأرباح، أوضح أن مجلس إدارة «KIB» قرر التوصية بتوزيع أرباح نقدية بواقع ٤ فلوس للسهم، إضافة إلى توزيع أسهم منحة بواقع ٤٪ من رأس المال المصدر والمدفوع، حيث تخضع هذه التوصية لموافقة الجمعية العامة لمساهمي البنك والجهات المختصة، مضيفاً أن «KIB» يركز بشكل أساسي على تقديم قيمة مضافة للمودعين والمساهمين، وتقديم عوائد مجزية لهم، والمساهمة دائماً على استدامة أعمال البنك.

أداء مالي متميز

وفي تعليقه على النتائج المالية لعام ٢٠٢٢، صرح نائب رئيس مجلس الإدارة الرئيس التنفيذي في «KIB» **رائد بوخمسین** بأن «هذه البيانات تعتبر انعكاساً لأداء مالي متميز للبنك أظهره طوال العام الماضي، في ظل الأزمات الاقتصادية والمالية التي أثرت على مختلف القطاعات الحيوية على مستوى العالم، لاسيما وسط بيئة تشغيل تعد غير مواتية، إلا أننا نواصل تعيين خبراتنا الواسعة والشاملة في الصناعة المالية، وتكريس جهودنا للتخفيف من آثار هذه التحديات ووطأتها، والتعامل معها برؤية حكيمة وطويلة الأمد، والمضي قدماً بخطوات مدروسة تستند إلى سياسات تحوطية شاملة وسديدة لإدارة المخاطر، بنهج معتمد وموثوق لإدارة الأزمات».

أفضل بنك في الشرق الأوسط للعام ٢٠٢٢ ارتفاع أرباح مجموعة البنك العربي إلى ٥٤٤,٣ مليون دولار أميركي



رندة الصادق



صبيح المصري

أعلنت مجموعة البنك العربي عن نتائجها المالية للعام ٢٠٢٢ حيث بلغت أرباح المجموعة بعد الضرائب والمخصصات ٥٤٤,٣ مليون دولار أميركي للعام ٢٠٢٢ مقارنة بـ ٣١٤,٥ مليون دولار أميركي للعام ٢٠٢١، وحافظت المجموعة على صلابتها مركزها المالي حيث بلغت حقوق الملكية ١,٤ مليار دولار أميركي. هذا وحققت مجموعة البنك العربي من خلال شبكة فروعها وتواجداتها المنتشرة محلياً وخارجياً أداءاً قوياً للعام ٢٠٢٢ مدفوعاً بالنمو المستدام بالأعمال البنكية الرئيسية، حيث ارتفعت الأرباح التشغيلية بنسبة ٢٣٪ لتصل إلى ١,٣٥ مليار دولار أميركي.

وارتفع إجمالي محفظة التسهيلات بنسبة ٥٪ لتصل إلى ٣٥,٤ مليار دولار، كما ارتفعت ودائع العملاء بنسبة ٥٪ لتصل إلى ٤٧,٧ مليار دولار أميركي. وبناءً على نتائج البنك المالية فقد أوصى مجلس إدارة البنك العربي بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ٢٥٪ للعام ٢٠٢٢.

وفي تعليقه على هذه النتائج، أشار السيد **صبيح المصري**، رئيس مجلس إدارة البنك العربي إلى أن النتائج الإيجابية التي حققتها مجموعة البنك العربي خلال العام ٢٠٢٢ تعكس متانة ومرونة استراتيجية المجموعة المبنية على التنوع في أعمالها، وأعرب عن ثقته بقدرة المجموعة على مواصلة ترسيخ مكانتها ومساهمتها في دفع عجلة النمو الاقتصادي محلياً وإقليمياً، بالإضافة إلى تعزيز تميزها بتقديم أفضل الحلول والخدمات المصرفية التي تعتمد على الابتكارات والتقنيات الرقمية المتقدمة وتأكيد دورها كشريك موثوق لعملائها ومساهميها. من جهتها أشارت الأنسة **رندة الصادق** المدير العام التنفيذي للبنك العربي، أن البنك تمكن خلال العام ٢٠٢٢ من الاستمرار بتحقيق معدلات نمو مستدام على الرغم من التحديات الاقتصادية.

وأضافت **الصادق** أن البنك حقق مؤشرات أداء قوية تتماشى مع نموذج أعماله، بالإضافة إلى المحافظة على جودة محفظته الائتمانية ومواصلة التحسن في مستويات تكلفة المخاطر ونسبة تغطية المخصصات للديون غير العاملة والتي تفوق الـ ١٠٠٪ دون احتساب قيمة الضمانات، مع الاحتفاظ بمستويات سيولة مرتفعة، حيث بلغت نسبة القروض إلى الودائع ٧٤,٢٪. وبينت **الصادق** أن المجموعة تحتفظ بقاعدة رأس مال قوية يتركز معظمها ضمن رأس المال الأساسي حيث بلغت نسبة كفاية رأس المال ١٦,٦٪ حسب تعليمات بازل ٣ وهي أعلى من الحد الأدنى المطلوب حسب تعليمات البنك المركزي الأردني. وتجدر الإشارة هنا إلى أن البنك العربي حصل على جائزة «أفضل بنك في الشرق الأوسط لعام ٢٠٢٢» والمقدمة من قبل "Global Finance" العالمية، وذلك للعام السابع على التوالي، هذا إلى جانب حصول البنك على العديد من الجوائز على المستوى المحلي والإقليمي في مجال الخدمات المصرفية الرقمية.

البنك العربي يطلق أول NEO بنك في فلسطين بالتعاون مع «اتصالات»



أطلق البنك العربي بالتعاون مع مجموعة الاتصالات الفلسطينية «ريفليكت» أول NEO بنك في فلسطين، ضمن ترخيصه القائم من سلطة النقد الفلسطينية، والذي يقدم مفهوماً مبتكراً لمنصة رقمية مصرفية ذكية وشخصية صممت خصيصاً لتوفير تجربة مصرفية بسيطة ومتكاملة من خلال الهواتف الذكية. ويشكل «ريفليكت» إضافة نوعية جديدة ضمن خطط البنك العربي الرامية لتقديم حلول مصرفية رقمية مبتكرة وبسيطة لمختلف الشرائح تنسجم مع أسلوب حياتهم وتواكب التطور المضطرب الذي يشهده العالم على صعيد الخدمات المصرفية الرقمية ووسائل الاتصال والتكنولوجيا.

وتم الاعلان رسمياً عن إطلاق «ريفليكت» بحضور الدكتور فراس ملحם محافظ سلطة النقد الفلسطينية، والدكتور اسحق سدر وزير الاتصالات،

وشكري بشارة وزير المالية، وخالد العسيلي وزير الاقتصاد و**صبيح المصري** رئيس مجلس إدارة البنك العربي، و**رندة الصادق** المدير العام التنفيذي للبنك العربي، و**بشار مصري** نائب رئيس مجلس إدارة مجموعة الاتصالات، و**عبد المجيد ملحם** الرئيس التنفيذي لمجموعة الاتصالات الفلسطينية، و**جمال حوراني** مدير منطقة فلسطين للبنك العربي، وعدد من الشخصيات الاعتبارية والرسمية، ووسائل الاعلام.

محافظ سلطة النقد الدكتور فراس ملحם أعرب عن سعادته بهذا الإنجاز الجديد بشأن التحول الرقمي وتعزيز الخدمات الإلكترونية في فلسطين والمتمثل بالتحالف الاستراتيجي بين البنك العربي / فلسطين والشركة الوطنية للدفع الإلكتروني (PAY JAWWAL) وشركة الاتصالات الفلسطينية الخلوية JAWWAL بغرض تقديم خدمات ومنتجات مصرفية رقمية للمستخدمين من خلال «ريفليكت»، الأمر الذي يساعد في تعزيز الشمول المالي في فلسطين وتعزيز قاعدة المعتمدين الذين يستخدمون الخدمات المصرفية الرقمية.

وأضاف المحافظ أن إطلاق «ريفليكت» يأتي بما ينسجم مع استراتيجيات سلطة النقد بالسماح للمصارف المرخصة بالتحول رقمياً دون الحاجة لترخيص مستقل.

ارتفاع صافي أرباح بنك أبوظبي التجاري ٢٢٪ إلى ٦,٤ مليار درهم



علاء عريقات



خلدون المبارك

ارتفع صافي أرباح بنك أبوظبي التجاري ADCB بنسبة ٢٢٪ مقارنةً بالعام ٢٠٢١ مسجلاً ٦,٤ مليار درهم بنهاية العام الماضي. كما ارتفع إجمالي الأصول بنسبة ١٣٪ محققاً ٤٩٨ مليار درهم، وزاد إجمالي ودائع العملاء بنسبة ١٧٪ ليصل إلى ٣٠٩ مليارات درهم، في وقت شهدت نسبة القروض المتعثرة تحسناً ببلوغها ٥,٢٪ بعد أن كانت ٥,٤٦٪. حقق البنك نمواً في القروض بنسبة ٦٪ العام الماضي، حيث منح تسهيلات بقيمة ٦٥ مليار درهم لقطاعات اقتصادية متنوعة، وفقاً لعلاء عريقات الرئيس التنفيذي للبنك. فيما اعتبر خلدون المبارك رئيس مجلس إدارة البنك أن «الأرباح القياسية تؤكد متانة الوضع المالي للبنك».

ويرفع العائد على شهادة أكسيلنسي الثلاثية إلى ١٨,٥٠٪

من جهة ثانية، رفع بنك أبوظبي التجاري العائد على شهادة أكسيلنسي الثلاثية والتي تصدر بالجنيه المصري فقط بعائد سنوي ١٨,٥٠٪. وتصدر الشهادة بحد أدنى ١٠٠ ألف جنيه بمضاعفات الـ ٥٠ جنيه، وهناك إمكانية الحصول على تسهيل ائتماني حتى ٨٠٪. وتكون نسبة الاستيراد نحو ٧٪ من ٧ شهور حتى نهاية العام الأول، و ٨,٧٥٪ خلال السنة الثانية، و ٨,٧٥٪ خلال السنة الثالثة. وقررت لجنة السياسة النقدية بالبنك المركزي تثبيت أسعار الفائدة على الإيداع والإقراض خلال أول اجتماع للجنة لعام ٢٠٢٣، وبذلك تبقى الفائدة عند ١٦,٢٥٪ للإيداع و ١٧,٢٥٪ للإقراض و ١٦,٧٥٪ لسعر الائتمان والخصم وسعر العملية الرئيسية لدى المركزي.

في تأكيد على فاعلية استراتيجيته للتحويل وتعزيز الأداء:

البنك العربي الوطني يقفز بأرباحه إلى ٣,٠٧٠ مليون ريال سعودي



أعلن البنك العربي الوطني (anb) عن تحقيقه أرباحاً قياسية بعد الزكاة وضريبة الدخل لعام ٢٠٢٢ بلغت ٣,٠٧٠ مليون ريال سعودي مقارنة مع ٢,١٧٧ مليون ريال سعودي لعام ٢٠٢١ مسجلاً نمواً نسبته ٤١٪.

وقال المهندس صلاح بن راشد الراشد رئيس مجلس إدارة anb أن البنك تمكن

بفضل أدائه المالي القوي الذي رافق أعماله خلال عام ٢٠٢٢ من تحقيق نمو متواتر في مختلف قطاعات أعماله، ونجح في مواصلة إدارة عملياته التشغيلية بشكل فاعل ومتوازن، مع استمراره في توجهاته نحو تعزيز استثماره في التحول الرقمي لتقديم خدمات مصرفية مبتكرة، ودعم خطواته في مجال الاستثمار برأس المال البشري لإثراء تجربة عملائه المصرفية والانتقال بها نحو مستويات متقدمة من التميز والكفاءة، وتفعيل قدراته التنافسية.

وأرجع الراشد النتائج الإيجابية التي سجلها البنك خلال عام ٢٠٢٢ إلى ارتفاع محفظة التمويل والإقراض بنسبة ٣,٥٪ عن العام السابق، كما سجلت الودائع ارتفاعاً نسبته ٤,١٪ مع الحفاظ على نسبة مركز سيولة جيد، فضلاً عن نمو محفظة تمويل الشركات بنسبة ٩,٤٪، ومحفظة التجزئة بواقع ٢٣,٨٪ مدفوعاً بشكل رئيسي بالتمويل المصرفي الخاص والتمويل العقاري، فيما وصل حجم محفظة تمويل المنشآت الصغيرة والمتوسطة المباشرة وغير المباشرة إلى ١٩,١ مليار ريال سعودي في نهاية ٢٠٢٢.

ووجه الراشد شكره وتقديره لإدارة البنك وموظفيه على مثابرتهم وتفانيهم من أجل ترجمة أهداف البنك وتحقيق تطلعاته الاستراتيجية، وإلى عملاء anb لثقتهم وولائهم، وكذلك إلى البنك المركزي السعودي على دعمه للقطاع المصرفي والمالي في المملكة.

كابيتال بنك يطلق برنامجاً لمساعدة الأسر الأكثر فقراً في الأردن



أعلن كابيتال بنك CAPITAL BANK عن دعمه لبرنامج «تشتية» التابع للهيئة الخيرية الأردنية الهاشمية، وذلك من خلال تقديم كوبونات محروقات ومواد غذائية لـ ٤٠ أسرة أردنية عفيفة للمساهمة في تخفيف ومواجهة الأعباء التي تواجههم، خصوصاً تلك الناجمة عن فصل الشتاء.

ويأتي دعم كابيتال بنك لهذا البرنامج حرصاً منه على تعزيز روابط النسيج الاجتماعي وزيادة مستويات الحماية الاجتماعية للفئات الأقل حظاً في المجتمع والمساهمة في برامج الإغاثة بالتعاون مع مؤسسات المجتمع المدني، وذلك انطلاقاً من مواطنته الصالحة ودوره المجتمعي المسؤول الذي تكرسه استراتيجيته الخاصة بالمسؤولية الاجتماعية.

ويقوم برنامج تشتية التابع للهيئة الخيرية الأردنية الهاشمية، على توزيع مساعدات لنحو ٤٥٠ أسرة أردنية عفيفة في محافظات عدة كونهما تحتوي على معدلات عالية من نسب الفقر على مستوى المملكة ومع التدهور الاقتصادي والآثار السلبية الناجمة عن أزمة «كورونا». كما تشهد هذه المحافظات انخفاضاً شديداً في درجات الحرارة وموجات شديدة من البرد القارس خلال فصل الشتاء.



Redefining private
wealth management.

[PATRONUSWEALTH.COM](https://patronuswealth.com)



Patronus Wealth Private (DIFC) Limited is regulated by the Dubai Financial Services Authority.

بنك الكويت الوطني ينضم إلى قائمة الميثاق العالمي للأمم المتحدة



إنضم بنك الكويت الوطني إلى قائمة الميثاق العالمي للأمم المتحدة، والذي يعد أكبر مبادرة استدامة للشركات لممارسات الأعمال المسؤولة، وذلك تماشياً مع سعي البنك نحو ترسيخ ريادته في مجال الاستدامة ودعم ممارسات الأعمال المسؤولة التي تساهم في التنمية المستدامة للاقتصاد الكويتي.

ويشكل الميثاق العالمي للأمم المتحدة مبادرة طوعية تم إطلاقها في عام ٢٠٠٠ وتضم أكثر من ٩٥٠٠ شركة ونحو ٣٠٠٠ كيان غير تجاري في ١٦٠ دولة حول العالم، هدفها تشجيع الشركات على اتخاذ نهج مسؤول للعمل على مواءمة استراتيجيتها وعملياتها مع إبراز التحديات العالمية التي تتمثل في عشرة مبادئ عالمية في مجالات حقوق الإنسان والعمل والبيئة ومكافحة الفساد.

وللمناسبة قال السيد **عصام الصقر** نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للمجموعة: «يشكل الانضمام إلى الميثاق العالمي للأمم المتحدة تأكيداً جديداً من بنك الكويت الوطني على التزامه بخلق قيمة مضافة طويلة الأجل لكافة أصحاب المصالح والمجتمع والأجيال القادمة، ونعتبر أن الانضمام إلى هذا الميثاق العالمي وسيلة لإبراز التزامنا بممارسات الأعمال المسؤولة والمستدامة».

كابيتال إنتليجنس ترفع تصنيف الدولي الإسلامي

إلى **A+ ممتاز** مع نظرة مستقبلية مستقرة

د. عبد الباسط الشيبني : نستمد قوة مركزنا من قوة الاقتصاد القطري



أعلنت وكالة كابيتال إنتليجنس للتصنيفات الائتمانية أنها رفعت تصنيفها للدولي الإسلامي إلى درجة (A+) ممتاز مع نظرة مستقبلية مستقرة، وأشارت إلى عوامل قوة كثيرة يتمتع بها البنك تعزز تصنيفه الائتماني. وقالت الوكالة في تقريرها الذي تضمن رفع تصنيف

الدولي الإسلامي: «أن للبنك ملاءة مالية قوية بشكل عام، وقد نجح البنك في تحقيق أرباح جيدة على المستوى التشغيلي وصافي الربح، كما يتمتع بسيولة قوية، والأهم أن رفع التصنيف يتبع رفع الوكالة مؤخراً لتصنيف قطر السيادي إلى (A+/A1+) مع نظرة مستقبلية مستقرة».

د. عبد الباسط أحمد الشيبني الرئيس التنفيذي للدولي الإسلامي قال بالمناسبة: «يسعدنا هذا الأمر بالتأكيد، لأنه يشير بوضوح إلى أننا منسجمون بشكل تام مع تصاعد قوة الاقتصاد القطري الذي نستمد منه قوتنا، ونستند إلى الفرص الغنية التي يوفرها في شتى المجالات».

وأكد: «بأن الحثيات التي أوردتها وكالة كابيتال إنتليجنس حول رفع تصنيف الدولي الإسلامي تشير بوضوح إلى أن البنك يتمتع بمركز مالي متميز وهو يواصل تعزيز مؤشرات مختلفة بما فيها الأرباح والسيولة الأمر الذي تعكسه بياناتنا المالية التي أفصحنا عنها مؤخراً مع نهاية العام ٢٠٢٢».

تجديد الاتفاقية بين بنك فلسطين وبروباركو بدعم من الاتحاد الأوروبي بقيمة ٩,٢ مليون دولار لتمويل المشاريع الصغيرة والمتوسطة



وقّع بنك فلسطين ومؤسسة بروباركو (PROPARCO) الاستثماري للوكالة الفرنسية للتنمية AFD، وبتنمويل من الاتحاد الأوروبي، اتفاقية تجديد

لدعم وتمويل المشاريع الصغيرة والمتوسطة، من خلال محفظة ARIZ MENA، بقيمة ٩,٢ مليون دولار أميركي.

ويعد هذا الدعم هو الخامس الذي تقدمه مجموعة AFD عبر بروباركو ضمن هذا المشروع لبنك فلسطين وبالتعاون مع الاتحاد الأوروبي الذي يوفر تسهيلات مالية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، حيث يهدف المشروع على إحداث تأثير مباشر على صعيد التنمية الاقتصادية والمجتمعية.

وقالت **فرونسواز لومبارد**، الرئيس التنفيذي لبروباركو: «يسر شركة PROPARCO أن تواصل تعاونها الناجح مع بنك فلسطين، من خلال هذا المشروع الذي سوف يساهم في دعم القطاع الخاص الفلسطيني».

بدوره عبّر **سفن كون فون بورغسدورف** ممثل الاتحاد الأوروبي لدى فلسطين عن سعادته بتجديد التوقيع على هذه الاتفاقية.

كما أعرب **هاشم الشوا**، رئيس مجلس إدارة بنك فلسطين، عن فخره بالشراكة الاستراتيجية مع PROPARCO والاتحاد الأوروبي كشركاء رئيسيين ومستثمرين في البنك لسنوات عديدة بما يساهم في دعم عجلة التنمية الاقتصادية المستدامة.

وبدوره ثمن **محمود الشوا**، مدير عام بنك فلسطين، جهود مجموعة AFD والاتحاد الأوروبي على دعمهما المتواصل للقطاع الخاص الفلسطيني، نظراً لدورهما الرائد في دعم التنمية الاقتصادية والاجتماعية.

ارتفاع أرباح بنك البحرين والكويت ٢١,٣٪ إلى ٦٤,٤ مليون دينار



د. عبد الرحمن سيف

بلغت الأرباح الصافية لبنك البحرين والكويت BKB ٦٤,٤ مليون دينار بحريني خلال العام ٢٠٢٢، ما يمثل زيادة قدرها ٢١,٣٪ عن صافي ربح العام ٢٠٢١. نتائج السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢: وارتفع إجمالي حقوق المساهمين إلى ٥٩٦,٣ مليون دينار بزيادة قدرها ٩,٩٪.

وارتفع إجمالي الأصول بنسبة ٢,٢٪ ليصل إلى ٣,٧٥٣,٩ مليون دينار وبلغت ودائع العملاء ٢,١٦٦,٦ مليون دينار بحريني.

صرح الدكتور عبد الرحمن سيف، الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك البحرين والكويت: «تعكس النتائج القوية التي حققها البنك في العام ٢٠٢٢ فعالية استراتيجيتنا ونهجنا المحافظ في إدارة المخاطر وتنوع محفظتنا. وكان الاحتفال بالذكرى السنوية الخمسين لتأسيس بنك البحرين والكويت من أبرز أحداث هذا العام. فعلى مدى خمسة عقود مضينا ملتزمين بدعم النمو الاقتصادي والاجتماعي للمجتمعات التي نعمل فيها، وعليه فقد أطلقنا سلسلة من المبادرات التي تهدف إلى تحسين الظروف المعيشية، ورد الجميل لعملائنا والمملكة على الدعم المستمر الذي تلقيناه طوال مسيرة البنك».



دعوة المساهمين

الى حضور الجمعية العمومية غير العادية

يدعو مجلس إدارة فرنسبـنك ش.م.ل. حضرات المساهمين الكرام، الى حضور الجمعية العمومية غير العادية التي ستعقد في الساعة الحادية عشرة من يوم الجمعة الواقع فيه ٣ آذار ٢٠٢٣، في المركز الرئيسي، الكائن في سنتر فرنسبـنك، شارع الحمرا، بيروت، وذلك للتداول في جدول الأعمال الذي يقتصر على البند التالي :

■ المصادقة على اكتتاب اضافي بمقدمات نقدية .

يمكن للمساهمين الذين يتعذر عليهم حضور الجمعية إنابة وكلاء عنهم لتمثيلهم فيها على أن يكون هؤلاء أنفسهم من المساهمين وذلك وفقاً لأحكام النظام.

عن مجلس الإدارة
الرئيس المدير العام

الوطني وبيتك والأهلي تميزوا في دعم حملة «لنكن على دراية»



من اليمين: عبد الوهاب الرشود، باسل الهارون، الشيخ أحمد دعيج الصباح، عصام الصقر وجورج ريشاني

كرّم معالي محافظ بنك الكويت المركزي السيد باسل أحمد الهارون، البنوك الكويتية المتميزة في دعم حملة التوعية المصرفية «لنكن على دراية»، والتي انطلقت عام 2021 بمبادرة من بنك الكويت المركزي بالتعاون مع اتحاد مصارف الكويت بهدف التوعية بجملة من المواضيع المهمة في مجال الثقافة المالية وحماية عملاء البنوك، وجاء تكريم بيت التمويل الكويتي وبنك الكويت الوطني والبنك الأهلي الكويتي كأكثر بنوك تميزت في دعم ومساندة الحملة في عامها الثاني من خلال توفير كافة إمكانياتها في التواصل مع العملاء من خلال قنواتها الإلكترونية وحساباتها على منصات التواصل الاجتماعي، ومن خلال تنظيم أنشطة أسهمت بتقديم محتوى يناسب كافة شرائح العملاء، ونشر مواد الحملة والموضوعات ذات الصلة بالثقافة المالية والمصرفية والتوعية ضد الاحتيال على أوسع نطاق لزيادة الوعي لدى الجمهور. حضر التكريم السيد رئيس مجلس إدارة اتحاد مصارف الكويت الشيخ أحمد دعيج الصباح والأمين العام الدكتور حمد الحساوي، بحضور كل من السيد عبد الوهاب عيسى الرشود – الرئيس التنفيذي للمجموعة بالتكليف ورئيس الخزانة والمؤسسات المالية للمجموعة بيت التمويل الكويتي، والسيد عصام الصقر – نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الكويت الوطني والسيد جورج ريشاني الرئيس التنفيذي لمجموعة البنك الأهلي الكويتي.

الرئيس التنفيذي لمجموعة «بيتك» بالتكليف، عبد الوهاب عيسى الرشود توجه بالشكر لبنك الكويت المركزي واتحاد المصارف على تكريم بيت التمويل الكويتي وقال: «هذه الحملة ساهمت بشكل كبير في توعية العملاء بالمعاملات المصرفية والاحتيال الإلكتروني، وتوجيه العملاء لاتخاذ القرارات السليمة فيما يتعلق بالخدمات المقدمة لهم من خلال البنوك والمؤسسات المالية الأخرى.

نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الكويت الوطني السيد عصام الصقر أكد على أن الوطني شريك أساسي في كافة مبادرات المركزي، التي تهدف إلى تعزيز الاستقرار المالي والاقتصادي في الكويت، مشيراً إلى أن البنك يدعم بقوة كافة جهوده الرامية إلى زيادة مستويات الشمول المالي، باعتباره عاملاً رئيسياً في تحقيق التنمية المستدامة.

وشدّد الرئيس التنفيذي لمجموعة البنك الأهلي الكويتي السيد جورج ريشاني على أن البنك مستمر بتسخير كل إمكانياته لدعم حملة «لنكن على دراية» وهو حريص على تعريف عملائه بأحدث التطورات المصرفية، انطلاقاً من واجبه الوطني وضمن إطار مسؤوليته الاجتماعية بحماية المجتمع الكويتي من الوقوع في عمليات الاحتيال الإلكتروني.

EXNESS الأكثر ابتكاراً وأفضل وسيط متعدد الأصول بمؤتمر البحرين لقمة التكنولوجيا المالية



شاركت إكسنس EXNESS منصة التداول الرائدة في العملات المشفرة والمعادن والأدوات المالية بمؤتمر البحرين الدولي لقمة التكنولوجيا المالية والعملات المشفرة الذي عقد في العاصمة المنامة من تنظيم شركة سمارت فيجين. وخلال فعاليات المؤتمر، تم تكريم EXNESS بجائزتين «أفضل وسيط متعدد الأصول» و«الوسيط الأكثر ابتكاراً». ويعكس هذا التكريم جهود الشركة المستمرة في خدمة عملائها وتوفير عدداً كبيراً من أنواع الحسابات بما يتناسب ومختلف طرق التداول لديهم، إلى جانب تقديم مجموعة متنوعة من أدوات التداول.

١٥٢,٧ مليون يورو صافي أرباح XTB خلال ٩ أشهر



عمر أرناؤوط

بلغ صافي أرباح شركة XTB ١٥٢,٧ مليون يورو، خلال الأشهر الـ ٩ الأولى من العام ٢٠٢٢ بما يعادل أربعة أضعاف الفترة ذاتها من العام ٢٠٢١ (٣٧,١ مليون يورو). كما بلغت الإيرادات التشغيلية المسجلة خلال الربع الثالث من عام ٢٠٢٢ نحو ٨١,٩ مليون يورو، أي ما يقرب من ضعف ما كانت عليه خلال الربع الثالث من عام ٢٠٢١ (٤٣,٧ مليون يورو).

وانضم نحو ١٤٥,٨ ألف عميل جديد للشركة خلال ٩ أشهر ليتجاوز

إجمالي عدد العملاء ١٤٥,٨ ألف عميل. وفي تصريح له أشار عمر أرناؤوط الرئيس التنفيذي لشركة XTB: «تظهر البيانات أن عدد عملائنا يتزايد بشكل منهجي، وهو أحد الأهداف الرئيسية التي كانت تسعى الشركة لتحقيقها خلال العام. إن بفضل التطور التكنولوجي أصبح الاستثمار في أسواق المال العالمية أكثر شيوفاً وسهولة، ولهذا السبب نعمل باستمرار على تطوير وترقية عروضنا المقدمة، بالإضافة إلى إدخال تغييرات «جوهرية» من شأنها زيادة الاهتمام بخدماتنا المقدمة سواء للعملاء الحاليين أو الجدد. بالإضافة إلى ذلك، قمنا بتكثيف حملاتنا الإعلانية بالتعاون مع سفراء علامتنا التجارية العالمية. وبفضل تلك الجهود، نعمل باستمرار على تعزيز مكانتنا وترسيخ وجودنا في سوق شركات الاستثمار العالمية».

EQUITI تتوسع بأول مكتب لوساطة مالية إلكترونية في أبوظبي



أعلنت مجموعة EQUITI عن توسيع نشاط عملياتها، وذلك في انطلاقة مكتبها العاشر عالمياً في أبراج الاتحاد في أبوظبي، بعد الحصول على كافة التراخيص اللازمة، لتصبح بذلك أول شركة وساطة مالية إلكترونية عالمية تفتتح مكاتب فعلية لها في أبوظبي.

وقال إسكندر نجار، الشريك المؤسس والرئيس التنفيذي لمجموعة إكوي تي: «يأتي توسعنا في الإمارات، وأبوظبي تحديداً كضرورة حتمية لدعم وجودنا القوي في أوروبا وأفريقيا والشرق الأوسط مع خططنا لافتتاح مكاتب في آسيا وأميركا الجنوبية قريباً، وستشكل عملياتنا في أبوظبي، حلقة وصل بينية بمثابة «الممر الغربي - الشرقي» لحلول الاستثمار الرقمي التي نوفرها لعملائنا على مستوى العالم».

بدوره، قال محمد الأحمد، الشريك المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة إكوي تي سيكيوريتيز كرنسيز: «إن أحد أهم العوامل لوجودنا في الإمارات عموماً وأبوظبي على وجه الخصوص كونها عاصمة ذات وزن اقتصادي كبير في المنطقة والعالم، لا سيما وأنها قامت بتأمين بيئة مالية واستثمارية، إلى جانب مرونة التشريعات والقوانين الحكومية، التي سمحت لشركات عالمية بالتواجد على أرضها».

١,٨ مليون درهم قيمة عقوبة يفرضها «المركزي الإماراتي» على شركة تمويل

فرض مصرف الإمارات العربية المتحدة المركزي عقوبة مالية ومتطلبات تشغيلية على شركة تمويل عاملة في الدولة، بشأن مواجهة غسل الأموال ومكافحة تمويل الإرهاب وتمويل التنظيمات غير المشروعة.

وبلغت قيمة العقوبة المالية المفروضة ١,٨ مليون درهم، فيما تراوحت المتطلبات التشغيلية بين إلزام شركة التمويل بمعالجة المخالفات، وبين مطالبة مجلس إدارتها للاجتماع بتصحيح التجاوزات المتعلقة بتشكيله.

Need a temporary Guard?

We Can Fit You

For a few hours or a full day



**TOP GUARD
SECURITY**



+961 70 333 176

 www.tgs-lb.com

 info@tgs-lb.com

 TopGuardSecurityLb

 TopGuardSecurity

نمو أرباح «بيتك» ٤٧٪ إلى ٣٥٨ مليون دينار كويتي



عبد الوهاب عيسى الرشود



حمد عبدالمحسن المرزوق

قال رئيس مجلس إدارة بيت التمويل الكويتي (بيتك) KFH، **حمد عبدالمحسن المرزوق**، إن «بيتك» حقق صافي أرباح للمساهمين لعام ٢٠٢٢، بلغت ٣٥٧,٧ مليون دينار بنسبة نمو ٤٧٪ مقارنة بالعام السابق ٢٠٢١، وقد ساهم البنك الأهلي المتحد - البحرين في تلك الأرباح بمبلغ ٦٢,٥ مليون دينار وبنسبة مساهمة ١٧,٥٪، وهي تمثل نتائج مجموعة البنك الأهلي المتحد عن الفترة من تاريخ الاستحواذ في ٢ أكتوبر ٢٠٢٢ حتى نهاية العام المالي ٢٠٢٢.

وبلغ رصيد إجمالي الموجودات ٣٧ مليار دينار في ٢٠٢٢، بزيادة قدرها ١٥,٢ مليار دينار، وبنسبة نمو ٦٩,٧٪ عن ٢٠٢١، وارتفع رصيد مديني التمويل لعام ٢٠٢٢ ليصل إلى ١٨,٨ مليار دينار بنمو ٦٥,٩٪.

وزادت حسابات المودعين لتبلغ ٢٢,٥ مليار دينار بزيادة قدرها ٦,٦ مليارات دينار، وبنسبة نمو ٤١,٧٪ عن ٢٠٢١، وبلغت حقوق المساهمين ٥,٤ مليارات دينار لعام ٢٠٢٢، وبنسبة نمو ١٧٧,٤٪ عن ٢٠٢١، وبلغ معدل كفاية رأس المال ١٧,٦٦٪ متخطياً الحد الأدنى المطلوب من الجهات الرقابية. وأشار **المرزوق** إلى أن عام ٢٠٢٢ شهد اكتمال صفقة الاستحواذ على البنك الأهلي المتحد البحريني، ونجاح مشروع إستراتيجي واعد، ما يمثل مرحلة تاريخية ومحورية في مسيرة «بيتك»، لجعل الاستحواذ من «بيتك» أكبر بنك في الكويت، وثاني أكبر بنك إسلامي في العالم، وترتفع قيمته السوقية حالياً إلى أكثر من ١١ مليار دينار.

من جانبه، قال الرئيس التنفيذي لمجموعة «بيتك» **عبد الوهاب عيسى الرشود** إن تحقيق «بيتك» معدلات نمو في المؤشرات المالية الرئيسية يؤكد قوة الأداء والمتانة المالية، ويعبر عن الأداء المتوازن والنمو المستدام في جميع بنود الميزانية الرئيسية.

عمرو الشافعي رئيساً تنفيذياً لبنك الإمارات دبي الوطني مصر



تولى **عمرو الشافعي** منصب الرئيس التنفيذي لبنك الإمارات دبي الوطني مصر خلفاً ل**محمد برو**.

وقد استقال **عمرو الشافعي** من منصب نائب رئيس بنك القاهرة في مارس ٢٠٢١، بعدما يقرب من ٣ سنوات، شارك فيها **الشافعي** في عمليات التطوير والهيكلية داخل البنك مع مجلس الإدارة، ويتمتع **عمرو الشافعي** بخبرة كبيرة ومتنوعة في مجال ائتمان الشركات والخدمات المصرفية والتغطية المصرفية الاستثمارية.

ارتفاع أرباح بنك الدوحة ٩٪ إلى ٧٦٥ مليون ريال



أعلن **الشيخ فهد بن محمد بن جبر آل ثاني** رئيس مجلس إدارة بنك الدوحة بأن مجلس الإدارة قد أقر في اجتماعه مسودة البيانات المالية المدققة لعام ٢٠٢٢، والتي أظهرت بلوغ صافي أرباح البنك عن عام ٢٠٢٢ مستوى ٧٦٥ مليون ريال قطري، مقارنة مع ٧٠٤ ملايين ريال قطري للعام السابق بنسبة زيادة بلغت ٨,٨٪.

وأوضح أن المجلس قرر توزيع أرباح نقدية على المساهمين بواقع (٠,٠٧٥) ريال قطري للسهم الواحد موضحاً أن البيانات المالية المدققة وصافي الأرباح المعلن عنها وتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بواقع (٠,٠٧٥) ريال قطري للسهم الواحد وبما يعادل ٧,٥٪ من رأس مال البنك المدفوع مرهونة بموافقة الجهات الرقابية ذات الاختصاص والجمعية العامة للمساهمين.

وأشار **الشيخ فهد** إلى أن إجمالي الموجودات بلغ ٩٧,٦ مليار ريال قطري، وصافي القروض والسلف بلغ ٥٨,١ مليار ريال قطري وبلغت محفظة الاستثمارات مبلغ ٢٥ مليار ريال قطري أما فيما يتعلق بودائع العملاء فقد بلغت ٥٠,١ مليار ريال قطري.

تفاوض لبيع حصة

«العربي الأفريقي» في شركة «بالم هيلز» مصر



عائلة منصور

يسعى «البنك العربي الأفريقي الدولي» لبيع حصته في شركة «بالم هيلز للتعمير»، ثاني أكبر شركة عقارية مقيّدة في بورصة مصر، إلى مجموعة «العين القابضة» الإماراتية.

تمتلك عائلة **منصور** أكثر من ٤٦٪ من أسهم «بالم هيلز» والبنك العربي الأفريقي الدولي ١٢,٧٪ والباقي لصغار المستثمرين وأسهم حرة التداول في بورصة مصر.

وعن إمكانية بيع جزء من حصة عائلة **منصور** للمستثمر الإماراتي، نفى أحد أعضاء مجلس إدارة «بالم هيلز» **اتجاه ياسين منصور** (رئيس المجموعة العائلية) لهذا الخيار، قائلاً: «**منصور** لا يبيع في «بالم هيلز» بل يشتري فقط».



محمود دحدولي
بداية



حسن غانم
بنك التعمير والإسكان



محمد بدير
QNB



رياض سلامة
حاكم «مصرف لبنان»

من اليمين: د. أحمد جلال ومحمد ابو السعود

بنك QNB الأهلي يحصل على جائزة التميز في إدارة المخاطر وحماية منظومة البطاقات من «فيزا»

حصل QNB الأهلي «جائزة فيزا» تقديراً لجهوده الرائدة في مجال إدارة المخاطر وحماية منظومة البطاقات والمدفوعات الرقمية. واستلم محمد بدير، الرئيس التنفيذي للبنك الجائزة من أندرو توري رئيس فيزا في وسط أوروبا وأفريقيا والشرق الأوسط، وبحضور كل من ليلي سرحان المدير الإقليمي ونائب رئيس مجلس الإدارة لقيادة أعمال فيزا في شمال أفريقيا ودول المشرق وباكستان وملك البابا المدير العام لشركة فيزا - مصر.

تكريم BEST TEAM في بنك التعمير والإسكان

كرّم حسن غانم رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لبنك التعمير والإسكان قطاعي المشروعات الصغيرة والمتوسطة، والشركات والقروض المشتركة، تقديراً لإنجازاتها عن عام ٢٠٢٢. ونظم بنك التعمير والإسكان احتفاله السنوي لتكريم أفضل قطاع بالبنك "BEST TEAM" لعام ٢٠٢٢، وذلك في إطار حرصه على تحفيز وتشجيع كوادره البشرية وتكريم المتميزين وخلق بيئة عمل إيجابية. تمكن قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة من تحقيق مستهدفات البنك المركزي بتوجيه ٢٥٪ من المحفظة الائتمانية للمشروعات الصغيرة والمتوسطة بقيمة ٤,٨٥٠ مليار جنيه «وفقاً لمعيار البنك المركزي المصري». وبلغ إجمالي قيمة المحفظة ١٤ مليار جنيه والقروض المشتركة بنسبة نمو ٤٤,٨٪، حيث بلغ إجمالي قيمة المحفظة ١,٩ مليار جنيه في الأشهر الأخيرة من ٢٠٢٢. وأشاد غانم بكفاءة وحرفية فريق العمل من القطاعين والتي أسهمت في تحقيق نتائج وإنجازات متميزة، ما انعكس إيجابياً على نتائج أعمال البنك وتعزيز مكانته كأحد أكبر البنوك التجارية في السوق المصرفي المصري.

سلامة وشقيقة أودعا نحو ٥٠٠ مليون دولار في مصارف سويسرية

أفادت صحيفة «زونتساغستسايتونج» السويسرية، بأن جزءاً كبيراً من مبلغ ٣٠٠ إلى ٥٠٠ مليون دولار، يُتهم حاكم «مصرف لبنان» رياض سلامة، باختلاس، أودع حسابات في ١٢ مصرفاً سويسرياً. ووفق الصحيفة، فقد تمّ إيداع ٢٥٠ مليون دولار في حساب رجا سلامة (شقيق رياض) الشخصي لدى فرع HSBC جنيف. وأودعت مبالغ أخرى في UBS وCREDIT SUISSE... وفقاً للصحيفة. وتجري السلطة الضابطة لأسواق المال، (فينما) تحقيقات أولية منذ عدة أشهر، مع ١٢ مصرفاً سويسرياً. وأوضحت الصحيفة السويسرية أن التحويلات تمت عبر شركة خارجية مسجلة في الجزر العذراء باسم «فوري اسوشيياتس»، تم إنشاؤها في عام ٢٠٠١. وبعد ذلك تم نقل «مبالغ كبيرة» لشراء عقارات في عدة دول أوروبية. وأشارت الصحيفة إلى أنه تمّ تجميد ملايين الدولارات من الأموال.

محمود دحدولي رئيساً تنفيذياً لشركة «بداية»

وافق مجلس إدارة شركة بداية لتمويل المنازل «بداية» على تعيين السيد محمود دحدولي رئيساً تنفيذياً للشركة إعتباراً من ١ مارس الجاري، وذلك بعد الحصول على عدم معارضة البنك المركزي على التعيين. وبهذه المناسبة، عبر دحدولي عن سعادته بتعيينه رئيساً تنفيذياً للشركة، مقدماً شكره وتقديره لمجلس إدارة بداية لتمويل المنازل على ثقتهم، مؤكداً سعيه لتحقيق مستهدفات الشركة الإستراتيجية في نمو القطاع التمويلي وتنوع المنتجات. ويمتلك دحدولي ١٨ عاماً من الخبرة التنفيذية في قطاع الخدمات المالية (التأمين والخدمات المصرفية للأفراد بشكل أساسي)، وفي مجال التدريب على الأعمال business coaching، فضلاً عن معرفة واسعة في قيادة إدارة التغيير على مستوى الصناعة، والتخطيط الإستراتيجي، وإدارة نمو الأعمال لا سيما في قطاعي التسويق والتجربة.

محفظة المشروعات الصغيرة والمتوسطة بـ "Ebank" ترتفع إلى ٥,١ مليار جنيه بنهاية ٢٠٢٢

ارتفعت محفظة تمويلات المشروعات متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة في بنك تنمية الصادرات Ebank إلى ٥,١ مليار جنيه بنهاية ٢٠٢٢، مقابل ٣,٨ مليار جنيه بنهاية ٢٠٢١، بزيادة نسبتها ٣٣٪. وأضاف البنك في تقرير مجلس الإدارة، أن التمويلات موزعة على عدة قطاعات اقتصادية (صناعي - زراعي تجاري مؤسسات مالية - خدمي) وذلك على الرغم من المتغيرات الاقتصادية والسياسية خلال الفترة السابقة التي مر بها الاقتصاد محلياً وعالمياً. يذكر أن البنك المصري لتنمية الصادرات تمكن من زيادة صافي أرباحه خلال العام ٢٠٢٢ بنسبة ٤٥٪ إلى ١,٢٢٨ مليار جنيه. وارتفعت إجمالي قروض البنك إلى ٤٣,٢٤٦ مليار جنيه بنهاية ٢٠٢٢، مقابل ٣٤,٩٧٣ مليار جنيه بنهاية ٢٠٢١. كما نمت ودائع البنك بنسبة ٣,٢٠٪ إلى ٧٢,٨٥٤ مليار جنيه.

نتائج مميزة للبنك الأردني الكويتي



هيثم البطيخي

أعلن البنك الأردني الكويتي نتائج بياناته المالية الموحدة للسنة المالية ٢٠٢٢ وقد أظهرت تحقيق البنك زيادة في صافي أرباحه بعد الضريبة لتصل إلى ١٨,٧ مليون دينار مع نهاية العام ٢٠٢٢، مقابل ٧,٧ مليون دينار في العام ٢٠٢١. وعكست هذه النتائج المالية التي كشفت عنها البنك متانة وصلابة مركزه المالي، حيث ارتفع مجموع

حقوق الملكية بنسبة ٢,١٪ لتصل إلى حوالي ٤٧٧,٦ مليون دينار مع نهاية العام ٢٠٢٢.

وأعرب رئيس مجلس إدارة البنك الأردني الكويتي، المهندس ناصر اللوزي عن اعتزازه بالنتائج المالية المتحققة، موضحاً أنها أولى ثمرات الخطة الاستراتيجية الشاملة للبنك، والتي وضعها مجلس الإدارة للسنوات (٢٠٢١ و ٢٠٢٥)، وركز فيها على التحول والتطوير والنمو.

من جانبه، قال المدير العام التنفيذي للبنك السيد هيثم البطيخي: «سجل البنك الأردني الكويتي أداءً مالياً قوياً مع نهاية العام الماضي، حيث حققت جميع وحدات الأعمال نتائج متميزة، وبخاصة محفظة التسهيلات الائتمانية المباشرة التي وصلت إلى حوالي ٢,١ مليار دينار بنمو قدره ١٤,٢٪، حيث عكست هذه النتائج نجاح البنك في تنمية محفظته الائتمانية وتوزيعها على مختلف القطاعات الاقتصادية، بهدف تحسين الربحية وتوزيع المخاطر».

وأشار البطيخي، إلى نمو إجمالي موجودات البنك مع نهاية العام ٢٠٢٢، بنسبة ١٨٪ لتصل إلى ٣,٥ مليار دينار، فيما بلغ إجمالي ودائع العملاء والتأمينات النقدية في نهاية عام ٢٠٢٢ حوالي ٢,٥ مليار دينار مقابل ٢ مليار دينار في عام ٢٠٢١.

جائزة «أفضل بنك للخدمات المصرفية للأفراد في البحرين»
يفوز بها بنك السلام

أنور مراد



محمد بوحجي

حقق بنك السلام مؤخراً إنجازاً مهماً في حصوله على جائزة «أفضل بنك للخدمات المصرفية للأفراد في البحرين» خلال حفل توزيع الجوائز المالية بالشرق الأوسط وأفريقيا لعام ٢٠٢٢، ويأتي ذلك ليسلط الضوء على إنجازات البنك في مجال التحول الرقمي، وخاصة فيما يتعلق بقطاع الخدمات المصرفية للأفراد، فيما تعمل جوائز الشرق الأوسط وأفريقيا على تكريم المؤسسات المصرفية والمالية المتصدرة لمسيرة التحول الرقمي، والتي حققت إنجازات استثنائية وتمثل شاهداً على جهود بنك السلام الدؤوبة لتقديم منتجات وخدمات مبتكرة مستوحاة من العقلية الرقمية والنهج الذي يركز على الزبائن، بحيث يضيف طابع إنساني على تجربة الزبون لضمان حصوله على علاقة مصرفية ثرية ومتميزة.

وفي هذا السياق صرح السيد أنور مراد نائب الرئيس التنفيذي للخدمات المصرفية في بنك السلام قائلاً: «نفخر بهذه الجائزة ولطالما حرصنا على توجيه تركيزنا نحو الاستثمارات التي من شأنها أن تدعم جهودنا في الارتقاء بتجربة الزبون».

ومن جهته قال السيد محمد بوحجي رئيس الخدمات المصرفية للأفراد في بنك السلام: «إن الاهتمام بالتجربة المصرفية لزبائننا من أهم ما نقوم به. ومن منطلق التزامنا بالوعد المؤسسي «تجربة مصرفية لعلاقة دائمة»، فنحن نحرص على تقديم عروض لا مثيل لها ليس لتسهيل معاملاتهم المصرفية فحسب، بل لتيسير حياتهم اليومية أيضاً».

بنك مسقط يفوز بجائزتين دوليتين تؤكد تميزه وريادته في مجال تحويل الأموال



توج بنك مسقط، مؤخراً بجائزتين مرموقتين في مجال الاعتراف بالجودة من بنك جي بي مورغان (JP Morgan Bank). هذا وقد قام صالح بن ناصر الحبسي، نائب مدير عام النمو المؤسسي وعمليات أسواق المال ببنك مسقط، باستلام الجائزتين من فريق بنك جي بي مورغان بحضور عدد من مدراء الدوائر والأقسام المعنية، تأتي هذه الجوائز تقديراً لأداء البنك المتميز في مجال المعالجة المباشرة (STP) لعمليات المقاصة بالدولار الأمريكي، حيث فاز بجائزة الاعتراف بالجودة لعام ٢٠٢٢ لفئة MT 103 بنسبة ٩٨,٧٧٪، كما أظهر البنك أداءً متميزاً آخر عن فئة 202 MT بنسبة ٩٩,٩٪. وتعد الجائزتين شهادة عالمية للالتزام ببنك مسقط بأعلى مستويات الجودة من خلال تلبية المعايير المعتمدة في مجال تحويل الأموال سواء للمدفوعات أو التحويلات التجارية. علماً أن بنك جي بي مورغان (JP Morgan Bank) يعد واحداً من بنوك المراسلة الرئيسية التي يتعامل معها بنك مسقط لتمير مدفوعات الدولار الأمريكي، وقد أشادت المؤسسة المالية العالمية بجهود القائمين على تنفيذ عمليات الدفع في بنك مسقط وتمكنهم من تحقيق معاملات خالية من الأخطاء باستمرار بالنسبة لمختلف الأحجام من الحوالات المالية. حيث حصل مسبقاً على جوائز مشابهة من عدة مؤسسات عالمية منها (Wells Fargo) و (Standard Chartered) و (Citibank).

صحتك هي الأولوية



ارتفاع ارباح MUNICH RE إلى ٣,٤ مليار يورو وأقساطها ترتفع ١٣٪ إلى ٦٧ ملياراً

سجلت شركة ميونيخ ري MUNICH RE ربحاً قدره ٣,٤ مليار يورو خلال العام ٢٠٢٢ متجاوزة بذلك توجيه أرباحها البالغة ٣,٣ مليار يورو في ٢٠٢١. وارتفع إجمالي أقساط التأمين المكتتبة بنسبة ١٢,٧٪ إلى ٦٧,١ مليار يورو. وتعد «ميونيخ ري» أكبر شركة إعادة تأمين في العالم ومقرها في ميونيخ بألمانيا. وقد استوعبت شركة ميونيخ ري أزمات ٢٠٢٢ جيداً، وما زالت مستمرة في النمو بشكل مريح، وتتميز بالقوة سواء من الناحية المالية أو من حيث رأس المال. وتتميز محفظة أعمال «ميونيخ ري» بالتنوع على نطاق واسع، مع مرونة كبيرة، وتفتح الشركة آفاقاً جديدة للأرباح، في أوقات عدم اليقين الشديد، لا سيما بالتزامن مع الحرب وأسواق رأس المال المتقلبة، ما يجعل العملاء يقدرون موثوقية الشركة. يستفيد مساهمو شركة ميونيخ ري من زيادة الأرباح، مع جولة جديدة من عمليات إعادة شراء الأسهم، كما تتعامل «ميونيخ ري» أيضاً مع مسؤوليتها الاجتماعية على محمل الحد. وأوضحت «ميونيخ ري» أن المجموعة سعيدة بالتقدم الذي أحرزته في مجالات إزالة الكربون والتنوع، فيما يتعلق بتغير المناخ والتحول الرقمي، وما زالت الشركة ملتزمة بتقديم حلول جديدة لتغطية احتياجات التأمين، بالإضافة تركيز جميع مجالات الأعمال على تحقيق أهداف طموحها لعام ٢٠٢٥.



JOACHIM WENNING
MUNICH RE

شركات التأمين تتجنب التعامل مع الشركات المتأثرة بانهيار FTX

ترفض العديد من شركات التأمين التعامل مع شركات العملات الرقمية المتأثرة بانهيار FTX، وفي حال تعاملت معها، فهي تقلص من حجم التغطية، ما يترك تجار العملات الرقمية والمنصات غير مؤمنين ضد أي خسائر ناجمة عن الاختراق أو السرقة أو الدعاوى القضائية. وكانت شركات التأمين مترددة بالفعل في ضمان سياسات حماية الأصول والمديرين والمسؤولين (D&O) لشركات العملات الرقمية بسبب تنظيم السوق الضئيل والأسعار المتقلبة لعملة البيتكوين والعملات الرقمية الأخرى.

عمليات احتيال قد تشكل سيناريو لأفلام سينمائية

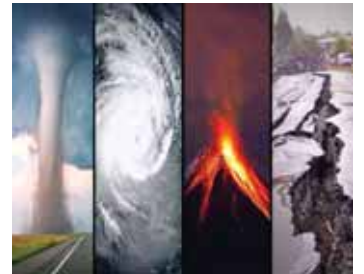
لطالما تعرضت شركات التأمين لعمليات احتيال كبيرة على يد بعض عملائها وإن كانوا قلة، فهم لا يتركون سبيلاً لجمع مبالغ مالية ضخمة عن طريق الاحتيال، وبعضهم دخل التاريخ من بابه الواسع. فقد قام JOHN DARWIN في العام ٢٠٢٢ بتزوير تاريخ وفاته حتى تحصل زوجته على تعويض الوفاة البالغ ٦٨٠ ألف جنيه استرليني، وقد اكتشف الأمر بعدما نشر الزوجان البريطانيان المقيمان في بنما خبراً على وسائل التواصل الاجتماعي يؤكد أن الوفاة المزعومة هي ضرب من الاحتيال فالقي القبض عليهما وحُكِمَ بالسجن لمدة ست سنوات. وفي العام ٢٠٠٨ حكمت محكمة ساوث كارولينا على GERALD HARDIN بالسجن ٥ سنوات لقطعه يد صديقه المعاق عقلياً ليحصل على ٦٧١ ألف دولار من إحدى شركات التأمين، وفي العام نفسه أقدم ATUL SHAH و KANKARIYA MAHAVEER على سرقة محل المجوهرات الخاص بهما وطالبا شركة التأمين بتقديم تعويض عن السرقة بقيمة ٧ ملايين دولار وبعد ثلاث سنوات أُدينَا بالاحتيال وتزوير الوثائق التجارية، فضلاً عن قيام علي المزين في ٢٠١٥ بإغراق ابنه المصابين بالتوحد للحصول على ٢٦٠ ألف دولار كتعويض من فرع التأمين على الحياة، وفي العام ٢٠٢١ اكتشفت جريمته وحُكِمَ عليه بالسجن مدى الحياة. هذا بالإضافة إلى تزوير أحد الأطباء من تكساس فحوص طبية وطلب إجراء بعضها لمرضى أصحاء بهدف الحصول على مبالغ مالية كبيرة، كما قام رجل صيني برمي سيارته في النهر ليظن الجميع أنه لقي حتفه ولكي تحصل زوجته على تعويض بقيمة ١٤٦ ألف دولار من فرع التأمين على الحياة وبما أنها لم تدر ما خطط له زوجها قامت بقتل طفليهما ومن ثم الانتحار، مما دفعه إلى تسليم نفسه للشرطة شارحاً سبب قيامه بذلك لدفع ديونه الناتجة عن علاج ابنته المصابة بالصرع. وتجدر الإشارة أيضاً إلى اكتشاف بعض الاحتيالات في بعض الدول العربية ولكن مع الأسف لم يتم الإعلان عنها إلا نادراً. ولا بد من لفت النظر إلى بعض الطرق التقنية، المتبعة لحد من هذه الاحتيالات في ظل وعي إدارات شركات التأمين وقيامها بالاستقصاء لوقف هذه العمليات. ويمكن القول إن مثل هذه الاحتيالات كانت قد استخدمت في أفلام سينمائية شهيرة لوجود العقدة الأساسية في الفيلم ما يجعل كتابة السيناريو سهلة ويمكن تنفيذه بدون جهد كبير.

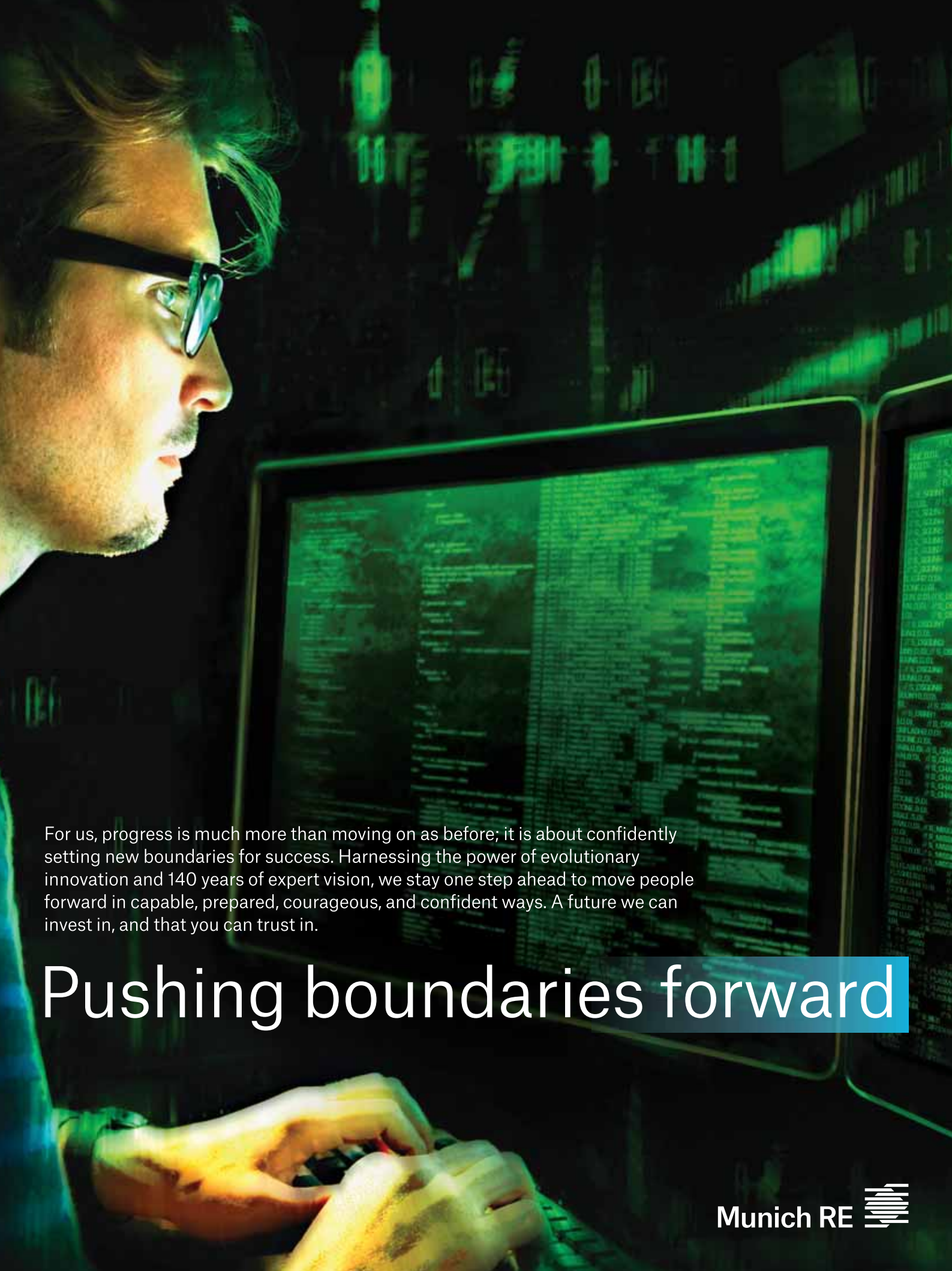


MUNICH RE: ٢٧٠ مليار دولار خسائر الكوارث الطبيعية

خلصت دراسة أجرتها أكبر شركة إعادة تأمين في العالم ميونيخ ري MUNICH RE إلى أن الخسائر المالية الناجمة عن الكوارث الطبيعية في ازدياد في أنحاء العالم. وقالت الشركة إن الفيضانات والعواصف وحرائق الغابات والكوارث الطبيعية الأخرى تسببت في خسائر بقيمة ٢٧٠ مليار دولار في أنحاء العالم. ووفقاً لتحليل الشركة، فإن هذا الرقم كان أقل من الخسائر التي تم تسجيلها خلال عام ٢٠٢١، حيث بلغ حجم الخسائر ٣٢٠ مليار دولار.

وكانت الكارثة الأكبر كلفة خلال عام ٢٠٢٢ هي إعصار «إيان»، الذي ضرب الساحل الشرقي للولايات المتحدة في نهاية سبتمبر الماضي، حيث بلغ حجم الخسائر ١٠٠ مليار دولار. وتمثل هذه الأرقام أهمية بصفة خاصة بالنسبة لشركات التأمين مثل ميونيخ ري، التي تقوم بتحليل التوجهات الاقتصادية لتوقع أنماط الإنفاق.





For us, progress is much more than moving on as before; it is about confidently setting new boundaries for success. Harnessing the power of evolutionary innovation and 140 years of expert vision, we stay one step ahead to move people forward in capable, prepared, courageous, and confident ways. A future we can invest in, and that you can trust in.

Pushing boundaries forward

تخوف شركات التأمين من هجمات نشطاء البيئة على اللوحات الفنية

زادت هجمات نشطاء البيئة على بعض أئمن اللوحات الفنية في العالم من مخاوف شركات التأمين بشأن التهديد الذي يتعرض له الفن من تغير المناخ نفسه، وهي مخاوف يُنظر إليها على أنها تؤدي إلى ارتفاع أقساط التأمين على الفن. ففي الأسابيع الأخيرة، لفت النشطاء الإنتباه إلى قضية المناخ من خلال إلقاء حساء الطماطم على لوحة «دوار الشمس» لـ فنسنت فان جوخ VAN GOGH في المعرض الوطني في لندن، وسائل أسود في معرض غوستاف كليمت «الموت والحياة» في متحف ليوبولد في فيينا للإحتجاج على استخدام الوقود الأحفوري. وكانت اللوحات خلف زجاج أو شاشة، وقال المتحدث باسم المتحف الوطني إن «أضرار طفيفة» فقط قد حدثت لهيكل لوحة «دوار الشمس».

ومع ذلك، يقول الكثيرون في عالم الفن والتأمين إن الأمر قد يكون مجرد مسألة وقت قبل أن يتم تخريب الأعمال الفنية، خصوصاً إذا انتشرت الاحتجاجات إلى ما وراء النشاط المناخي. وتكسب سوق التأمين على الفنون الجميلة أقساطاً تقدر بحوالي ٧٥٠ مليون دولار على مستوى العالم. ورتفعت أسعار أقساط التأمين بنحو ٥٪ في عامي ٢٠٢٠ و ٢٠٢١ وظلت ثابتة هذا العام لكن شركات التأمين تتوقع ارتفاعها. ويتم تحديد أقساط التأمين تبعاً لحجم الخسائر ومدى توافر التغطية التأمينية. وقالت شركات التأمين والوسطاء إنه بغض النظر عن الإحتجاجات المتعلقة بتغير المناخ، فإن زيادة حدوث الحرائق والفيضانات المرتبطة بالإحتار العالمي والتي ألهمت النشاط من المرجح أن تدفع أقساط التأمين إلى الأعلى العام المقبل. كما يشكل التضخم عبئاً على الأقساط.



أصعب سوق لإعادة التأمين على الممتلكات ضد الكوارث الطبيعية منذ عقود

وفقاً لتقارير صادرة عن Gallagher و Howden Re، أدى تقارب وتكاثر الأحداث العالمية إلى أن نشهد أصعب سوق لإعادة التأمين على الممتلكات ضد الكوارث الطبيعية خلال عقود وإلى موسم تجديدات «معقد» و«مرهق» و«متأخر». وتضمنت الصدمات الجيوسياسية والاقتصاد الكلي التي حدثت خلال عام ٢٠٢٢ الحرب في أوكرانيا، وأزمة الطاقة، والتضخم المرتفع، وإرتفاع أسعار الفائدة، وإستنفاد رأس المال، وإعصار إيان. وقالت Howden إن النتيجة أدت إلى زيادات هائلة في أسعار إعادة التأمين في تجديدات ١ يناير ٢٠٢٣، والتي وصفها في بيان صحفي بأنها «أصعب تجديدات لوثائق إعادة التأمين على الممتلكات ضد الكوارث الطبيعية خلال عقود». وأشارت Howden أن متوسط الزيادات العالمية المسجلة في التجديدات كانت أكثر من ٣٧٪ لفرع التأمين على الممتلكات ضد الكوارث الطبيعية العالمية (وهي أكبر زيادة على أساس سنوي خلال موسم التجديدات منذ عام ١٩٩٢)، أكثر من ٤٥٪ في فرعي التأمين المباشر والإختياري (زيادة تراكمية بنسبة ١٦٠٪ منذ عام ٢٠١٧) وأكثر من ٥٠٪ في تجديد وثائق الإسناد (زيادة تراكمية قدرها ١٦٥٪ منذ ٢٠١٧) وأكثر من ٥٪ في تجديدات إعادة التأمين ضد الحوادث في سوق لندن (التي ألقى معيدو التأمين باللوم فيها على إرتفاع التضخم وإحتمال إرتفاع شدة المطالبات).

ووصفت غالاجر ري موسم التجديدات بالمتوتر والمتأخر والمعقد وفي كثير من الحالات بالمحبط، مؤكدة أن الخبر السار هو أن التجديدات «اكتملت إلى حد كبير».

ووفقاً لـ Gallagher Re، فإن التجديدات التي شهدت أكبر قدر من التشدد هي تلك المتعلقة بالمناطق الأكثر عرضة للكوارث الطبيعية في الولايات المتحدة وتغطية الإضرابات وأعمال الشغب والإضطرابات المدنية والحرب. «في معظم الخطوط والمناطق الأخرى، كان المشترون قادرين إلى حد كبير على الحصول على التجديدات، وإن كان ذلك بتكلفة أعلى».

وأشارت Gallagher Re إلى أن العديد من المشتريين اشتكوا من وجود عدد محدود من معيدي التأمين الذين كانوا على إستعداد لتقديم عروض الأسعار في الوقت المناسب، ما أدى إلى صعوبات للعملاء والوسطاء في العثور على أسعار وشروط مناسبة ومعقولة.



ارتفاع أقساط شركات إعادة الأيركية وخسائرها أيضاً

سجلت شركات إعادة التأمين على الممتلكات وضد الحوادث في الولايات المتحدة صافي أقساط قدرت بـ ٦٤ مليار دولار في الأشهر التسعة الأولى من عام ٢٠٢٢، بزيادة ١١,٧٪ مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي، وفقاً لتقرير صدر عن جمعية إعادة التأمين الأميركية RAA.

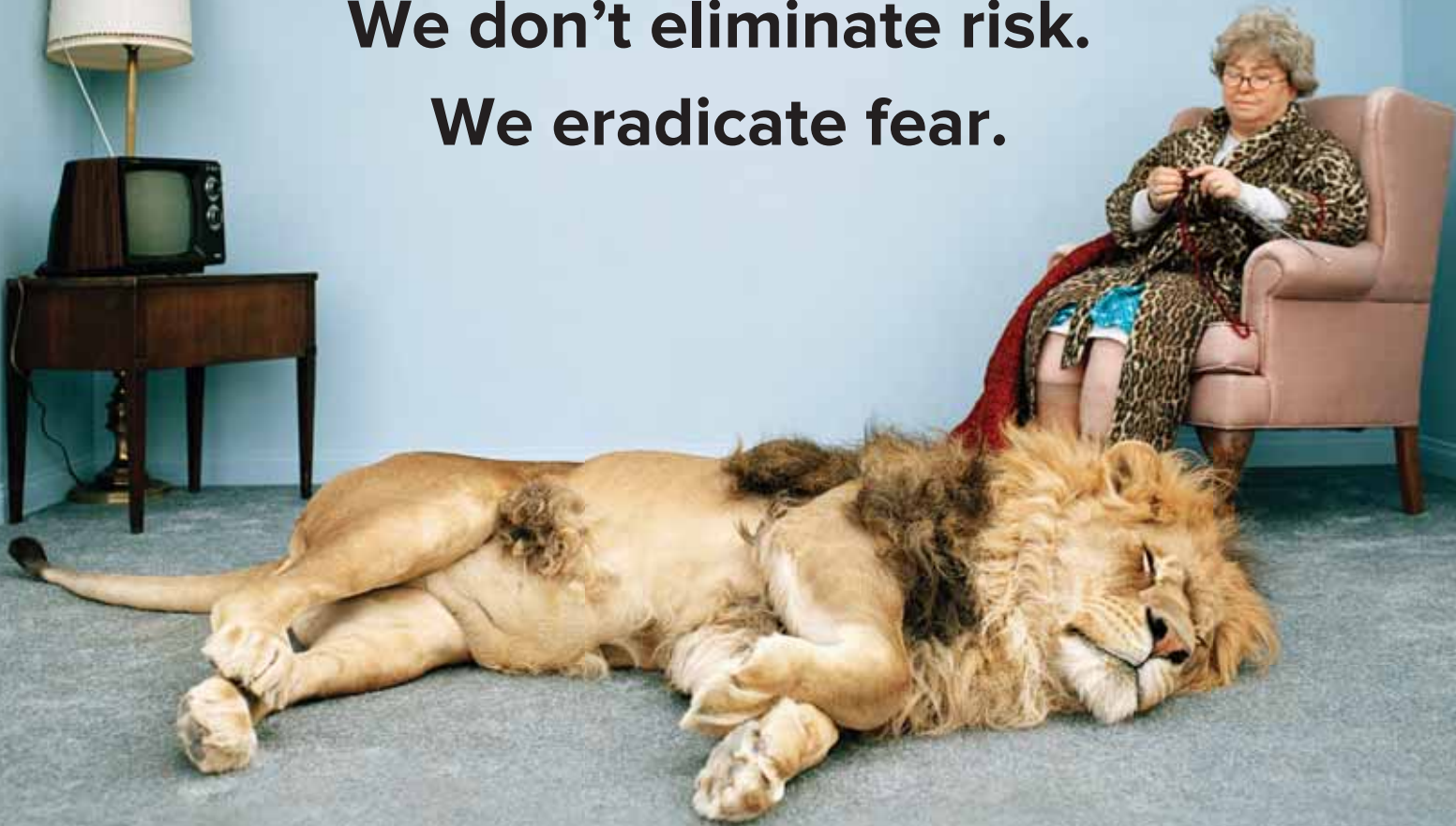
وسجلت ١٧ شركة إعادة تأمين نسب مجمعة COMBINED RATIO بلغت ١٠١,٧٪ خلال عام ٢٠٢٢، بعد أن كانت تقدر بـ ١٠٠,٧٪ خلال عام ٢٠٢١. وانخفض الفائض المستحق لحاملي الوثائق في هذه الشركات بنسبة ٣٪ إلى ٢٣٩ مليار دولار.





FENCHURCH
FARIS

**We don't eliminate risk.
We eradicate fear.**



Insurance and Reinsurance Consultants & Brokers

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

www.fenfar.com

Fenchurch Faris Ltd

Incorporated in Jordan, Number 1402

Broker at **LLOYD'S**

BEAZLEY تطلق سندات بقيمة ٤٥ مليون دولار ضد الكوارث الإلكترونية

أعلنت شركة بيزلي BEAZLEY عن إطلاق سندات بقيمة ٤٥ مليون دولار ضد جميع الكوارث الإلكترونية التي تزيد عن ٣٠٠ مليون دولار من خلال إصدار سلسلة 144A الأمنية، والمعروفة باسم سندات الكوارث. وتعد هذه أول أداة للأوراق المالية المرتبطة بالتأمين (ILS) تم إنشاؤها في سوق التأمين الإلكتروني. وتسمح سندات الكوارث (CAT) لشركات التأمين بتحويل المخاطر إلى المستثمرين. وتدفع هذه السندات لشركات التأمين في حالة حدوث حدث محدد مسبقاً. وقال بيان إن السند الخاص بالقسم ٤ (٢) المصمم لتغطية الاحتمالات البعيدة للأحداث الكارثية والنظامية قابل للتداول بالكامل بموجب القاعدة 144A المتعلقة بإعادة البيع الخاصة بهيئة الأوراق المالية والبورصات الأمريكية، مضيفاً أن السندات مدعومة من قبل لجنة من مستثمري الأوراق المالية المرتبطة بالتأمين بما في ذلك Fermat Capital Management، وقد يتم إطلاق سندات إضافية حتى نهاية العام ٢٠٢٣ وما بعده. وتم هيكلة السند ووضعها بواسطة Gallagher Securities، ذراع مجموعة Gallagher Re. وقال أدريان كوكس، الرئيس التنفيذي لبيزلي، في البيان إن مرونة السند من المتوقع أن يتوسع أكثر بمرور الوقت، مؤكداً أن دعم النمو المستمر في السيبرانية هو «عنصر أساسي». وأشار جون سيو، الشريك المؤسس والعضو المنتدب في Fermat، في البيان إن الصفقة «تخلق أساساً متيناً لسوق الأوراق المالية المرتبطة بالتأمين ILS في المستقبل».



أدريان كوكس

BEAZLEY

حكم يحدد مسؤوليات التأمين العادي وتجاوز الخسارة EXCESS

نقضت محكمة إستئناف فيدرالية حكماً صادراً عن محكمة البداية ورأت أن وحدة Indemnity Insurance التابعة لمجموعة تشب CHUBB لم يكن عليها الدفاع عن مزارع الخنازير في قضية تتعلق بالإزعاج، في دعوى رفعتها ضدها شركتا تأمين أخريان. ووفقاً للحكم الصادر عن محكمة الإستئناف بالدائرة الأميركية السابعة في شيكاغو، كانت وحدات Indemnity Insurance، Westfield Insurance، و Star Insurance التابعة لمجموعات Chubb و Farmers Group و Ameritrust Group على التوالي، توفر تغطيات تأمينية لمزارع خنازير مدارية من قبل Sandstone North & South. وفي مايو ٢٠١٦، حكمت هيئة محلفين لصالح Sandstone في دعوى قضائية تتعلق بالإزعاج رفعت ضدها تزعم أنها أساءت إدارة منشأتها من خلال التعامل مع نفايات الخنازير بشكل غير صحيح، مما أدى إلى روائح كريهة وغازات سامة، من بين تهم أخرى. وركز التقاضي على ما إذا كانت Indemnity Insurance ملزمة بالدفاع عن Sandstone وتعويضها. ولكن محكمة الإستئناف المكونة من ثلاثة قضاة نقضت قرار محكمة البداية الذي أشار بأن من واجب Indemnity أن تدفع حصة تناسبية pro-rata share من تكاليف الدفاع، مؤكدة في حكمها أنه «نظراً لأن التأمين الخاص بـ Indemnity هو تجاوز الخسارة excess بينما التأمين التي توفره شركة Star هو التأمين الرئيسي، لذا، فإن من واجب Star الدفاع عن Sandstone وتعويضها، في حين أن البنود التي تنص عليها وثيقة تأمين Indemnity تعفيها من أي واجب للدفاع عن Sandstone في الدعوى الأساسية».



تعديل تعريف «المرض المهني» وتطبيقه على حالات سابقة

يسمح بإعادة تقديم مطالبات تعويض العمال الخاصة بـ "COVID-19"

يهدف المشرعون في ولاية واشنطن إلى تعديل تعريف «المرض المهني» OCCUPATIONAL DISEASE من خلال طرح مشروع قانون جديد. ويعتبر مشروع قانون H.B. 1785 أن أي مرض معدي هو مرض مهني قابل للتعويض COMPENSABLE بشرط أن يكون نتيجة لحالة طوارئ صحية عامة، أو ينتشر من خلال الرذاذ التنفسي أو الهباء الجوي، وأن تكون إصابة الموظف ناتجة تقريباً عن ظروف العمل. وسيطبق الإجراء على جميع المطالبات بغض النظر عن تاريخ التعرض أو تاريخ تقديم المطالبة. وإذا تم إقراره، فسيصبح مشروع القانون ساري المفعول على الفور ويسمح للأشخاص بإعادة تقديم مطالبات تعويض العمال الخاصة بـ "COVID-19" التي تم رفضها قبل التاريخ الفعلي للإجراء. وتهدف اللغة الواردة في مشروع القانون إلى توفير «حماية إفتراضية متسقة لجميع العمال» الذين أصيبوا بالمرض عندما يكون سببه ظروف العمل. ويسعى المجلس التشريعي أيضاً إلى إلغاء قرار صدر في أغسطس ٢٠٢٢ حُرّم بموجبه موظف، يعمل لصالح شركة توفر أعمال البنية التحتية الأساسية كان قد أصيب بفيروس «كورونا» من خلال الاحتكاك بزملائه في العمل، من تعويض العمال على اعتبار أنه كان من الممكن أن يكون قد تعرض للفيروس «في أي مكان». وتمت إحالة مشروع القانون إلى لجنة مجلس النواب لمعايير العمل وأماكن العمل، للبت فيه.



STAND SOLID

الأهلية للتأمين
AL AHLEIA INSURANCE



alahleia.com

1888 444



AIG Financial Products تلجأ للفصل ١١ بإشهار الإفلاس

أعلنت مجموعة AIG أن شركة AIG Financial Products التابعة لها قد لجأت للفصل الحادي عشر الخاص بإشهار الإفلاس، حيث يسمح هذا الفصل للشركات بإعادة تنظيم نفسها في إطار قوانين الإفلاس. وكانت قد إتهمت AIG بتضليل المستثمرين بشأن تعرضها للرهون العقارية عالية المخاطر ومقايضات التخلف عن سداد الائتمان خلال الأزمة المالية لعام ٢٠٠٨، وبلغت ذروتها ١٨٢,٣ مليار دولار من عمليات الإنقاذ الفيدرالية.



Munich Re تطلق قسماً جديداً لتطوير الخدمات المقدمة للشركات المتعاملة معها

تستعد مجموعة Munich Re لإطلاق قسماً جديداً تابعاً لها يحمل إسم Global Specialty Insurance (GSI)، تهدف من خلاله إلى الارتقاء وتطوير الخدمات المقدمة إلى شركات التأمين المتعاملة معها. وأكدت المجموعة أن عملية تشكيل هذا القسم الجديد لن تؤثر على ERGO، قسم التأمين الأساسي فيها. وسيرأس GSI مايكل كيرنر (٥٧ عاماً)، الذي تم تعيينه مؤخراً في مجلس إدارة المجموعة. وقالت Munich Re إن الهدف من إعادة الهيكلة هو الاستمرار في «دعم أداء الأعمال الجيد للغاية» لشركات التأمين، مع المزيد من التوسع في أعمال التأمين الأساسية المتخصصة. ويتألف قسم GSI الجديد بشكل أساسي من وحدات أعمال تابعة لشركات مثل American Modern Insurance Group و HSB و Munich Re Specialty Insurance و Munich Re Syndicate و Aerospace بالإضافة إلى Great Lakes Insurance. وفي سياق متصل، من المتوقع أن يزداد حجم الأقساط من حوالي ٧,٥ مليار يورو في الوقت الحالي إلى ما يقرب من ١٠ مليارات يورو بحلول عام ٢٠٢٥، تماشياً مع استراتيجية المجموعة حيث تسعى ميونيخ ري إلى تحقيق عائد مرتفع على حقوق المساهمين يتراوح بين ١٢ و ١٤٪ بحلول عام ٢٠٢٥.



مايكل كيرنر

GSI

لا يتعين على شركات التأمين تغطية التكاليف المتكبدة لمنع خسارة وشيكة مغطاة

إذا كانت التكاليف نفسها غير مغطاة بالوثيقة

لا يتعين على شركات التأمين تغطية التكاليف المتكبدة لمنع خسارة وشيكة مغطاة إذا كانت التكاليف نفسها غير مغطاة بالوثيقة، Insurers do not have to cover costs incurred to prevent an imminent covered loss if the costs themselves are not covered by the policy

ووفقاً لحكم محكمة ماساتشوستس العليا جاء رداً على سؤال طرحته محكمة إستئناف فيدرالية، ولصالح وحدة Steadfast التابعة لمجموعة زيورخ للتأمين.

وفي التفاصيل، أنه في ديسمبر ٢٠١٨، تسبب التسرب العرضي للمياه في منشأة تديرها شركة Ken's Foods ومقرها ماساتشوستس، في دخول مياه الصرف إلى الممرات المائية في ولاية جورجيا، وفقاً للمحكمة. وعالجت الشركة على الفور المشكلة لمنع المزيد من التسرب وتنظيف الممرات المائية من التلوث، بالتعاون مع المسؤولين في جورجيا، وقد ساهمت جهودها، بعد تكبدها أكثر من مليوني دولار من التكاليف، إلى تجنب تعليق العمليات في المنشأة. ولولا الجهود التي قامت بها، لكانت الشركة ستتكبد خسائر تزيد عن التغطية البالغة ١٠ ملايين دولار التي توفرها وثيقتها الحاصلة عليها من قبل وحدة Steadfast.

ورفضت Steadfast دفع تكاليف جهود منع تسرب المياه على أساس أنها تغطي فقط الخسائر التجارية الناتجة عن الإيقاف الكامل للعمليات. وعندها، رفعت شركة Ken's Foods دعوى قضائية ضدها في محكمة المقاطعة الأميركية في بوسطن، مطالبة بتعويضات تقدر بما يقرب من ٣ ملايين دولار واسترداد ثلاثة أضعاف الأضرار الفعلية.

وحكمت محكمة المقاطعة لصالح Steadfast، معتبرة أنه لا يوجد ما يشير إلى أن القانون العام في ولاية ماساتشوستس يخلو Ken's Foods استرداد التكاليف في هذه الحالة.

وفي يونيو، رأت هيئة مؤلفة من ثلاثة قضاة في محكمة الإستئناف المركزية الأميركية الأولى في بوسطن أن القضية يجب أن تنتظر فيها محكمة الولاية العليا.

وانتفتت المحكمة القضائية العليا في ماساتشوستس بالإجماع مع محكمة المقاطعة على أن Steadfast لا يتعين عليها تغطية هذه التكاليف.

وجاء في الحكم أن «وثيقة تأمين المسؤولية الناجمة عن التلوث هي عقد بين طرفين خاصين يجب تفسيره وفقاً لشروطه الواضحة، والتي تعكس فائدة الصفقة التي أبرمها الطرفان بما في ذلك توزيع المخاطر». والتكاليف المعنية هنا لا تتناسب مع أي من التغطيات ذات الصلة في وثيقة التأمين، خصوصاً إن لم تكن عبارة عن تكاليف تتعلق بالتنظيف أو تكاليف لأزمة لمنع تعرض الصحة العامة أو البيئة أو المعدات لخطر وشيك ولم تكن نتيجة لانقطاع الأعمال، حيث لم يتم تعليق العمل في المنشأة مطلقاً.

وجاء في الحكم: «لم تكن الإجراءات التخفيفية ضرورية لتقليل تكاليف توقف الأعمال، كما لم يكن هناك أي انقطاع في العمل على الإطلاق. لذا، باختصار، إن شروط وبنود وثيقة التأمين واضحة ولا لبس فيها، وبالتالي، لا يوجد أساس لفرض واجب الدفاع أو التعويض من قبل شركة التأمين».





THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO

NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe, the Middle East & Africa

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Jeddah - Riyadh - Qatar - Turkey - Nigeria - Egypt - Iraq - Tunisia - Cyprus

تغطية سحب واستدعاء المأكولات الملوثة تجذب شركات التأمين

تعد التغطية التأمينية ضد الأطعمة الملوثة أمراً شاذاً عن القاعدة في سوق التأمين، حيث يستمر حاملو الوثائق في الحصول على تخفيضات في الأسعار من قبل شركات التأمين.

ولكن هناك مخاوف بشأن عمليات سحب واستدعاء زبدة الفول السوداني الملوثة Jif وحليب الأطفال المجفف Abbott من الأسواق من قبل إدارة الغذاء والدواء الأمريكية FDA، والتي قد تؤدي إلى أسواق أكثر تشدداً خلال العام المقبل، كما يقول الخبراء.

ويشير الخبراء أيضاً إلى أن العودة إلى وتيرة أكثر طبيعية لعمليات التفتيش الفيدرالية للمصانع، والتي تباطأت أثناء الوباء، من المتوقع أن تؤدي إلى زيادة المطالبات، لافتين إلى أن تغطية المنتجات الغذائية المسحوبة من السوق، التي يتم إكتتابها عادة بموجب وثائق تحمل علامات المنتجات الملوثة أو تسميات مماثلة، مكتتبه من قبل حوالي ٣٠ سوقاً مختلفة مقسمة بالتساوي بين الولايات المتحدة ولندن.

ويقول الخبراء إن العامل الرئيسي في السوق كان قانون تحديث سلامة الأغذية الصادر عن إدارة الغذاء والدواء، حيث أن هذا الإجراء، الذي وقع عليه الرئيس باراك أوباما في يناير ٢٠١١، ساهم في كبح انتشار الأطعمة الملوثة.

ولفت الخبراء إلى أن المطالبات الأكثر شيوعاً تتعلق بمسببات الحساسية - بما في ذلك المكسرات والبيض والغلوتين وبذور السمسم - التي يُزعم أنها غير مدرجة كمكونات المنتج. وتتعلم المطالبات الأخرى بمسببات الأمراض، مثل الإشريكية القولونية والليستيريا.

وأكد الخبراء أن مطالبات التأمين المتعلقة بعمليات سحب وإستدعاء الأطعمة الملوثة نادراً ما يتم التقاضي بشأنها، مشيرين إلى أن سوق تأمين سحب واستدعاء الأطعمة الملوثة في حالة أفضل قليلاً مما كانت عليه لسنوات عديدة نتيجة توافر القدرات الإستيعابية بحدود تتراوح ما بين ٣٠٠ و ٦٠٠ مليون دولار، كما أن التخفيضات في الأسعار تتراوح بين ٥ و ٨٪.

وأكد **سومر تشاندي**، نائب الرئيس الأول في شركة Hub International أن شركات التأمين تضع حدوداً للتغطيات بناءً على حجم المخاطر واعتماداً على دراسات دقيقة. وتوقع **شون ماكليري**، من شركة Willis Towers Watson، زيادة في مطالبات الأطعمة الملوثة ما بعد الوباء. وأكد العديد من الخبراء أنه من المحتمل أن نشهد سوقاً مرنة لمدة عام أو عامين آخرين على الأقل، نتيجة عدم وجود حادثة كبيرة أخرى على غرار إستدعاء زبدة الفول السوداني Jif ومع تزايد المنافسة بين شركات التأمين خلال العام المقبلين.

أحد أكبر الأحكام قيمة

أعادت هيئة محلفين في ميامي ديد MIAMI DADE النظر في واحد من أكبر الأحكام قيمة على الإطلاق، حيث تم الحكم بتعويض قدره ٩٥ مليون دولار بالإضافة إلى أنعاب المحاماة لعائلة في جنوب فلوريدا قُتل ابنها وأصيب إبنها بجروح بليغة على يد سائق مخمور في عام ٢٠١٥. ووجدت هيئة المحلفين أن أحد المتهمين، شركة GEORGETOWN PARTNERSHIP، المالكة لحانة THE CORNER في ميامي، كانت مهمة في تقديم الكحول للسائق المخمور، وأمرتها بدفع ما يقرب من ٥٩ مليون دولار للرعاية الطبية للإبن و ٣٧ مليون دولار كتعويض للوالدين، **نويل كرياليس** و **اليسا دياز**.

وحكم على سائق السيارة المخمور **فرانكلين تشافيز** البالغ من العمر ٢٢ عاماً في عام ٢٠١٧ بالسجن سبع سنوات بعد إدانته بالقيادة تحت تأثير الكحول والتسبب في الحادث، حيث أنه بعد ساعات من السهر في الحانة، قاد تشافيز سيارته بسرعة تجاوزت ٧٠ ميلاً في الساعة على الجانب الآخر من الطريق السريع، وكانت أنوار سيارته مطفأة، قبل أن يصطدم مباشرة بسيارة **كرياليس**.

ويحتل الحكم المدني ضد شركة GEORGETOWN PARTNERSHIP المرتبة الثالثة بعد حكم شهير في فلوريدا بمليار دولار ضد شركتي نقل بالشاحنات في عام ٢٠٢١، وحكماً بقيمة ١٢٠ مليون دولار في قضية أخرى لحادث شاحنة.

وفي دعوى القتل الخطأ والإصابة الشخصية التي رفعها الوالد **نويل كرياليس**، لم تحكم هيئة المحلفين بتعويضات عقابية، والتي كان من الممكن تحديدها بموجب قانون فلوريدا. وبالتالي، من غير المرجح أن تحصل الأسرة على ٩٦ مليون دولار بالكامل، حيث من المحتمل أن يعتمد القاضي في دعوى **كرياليس** إلى تخفيض قيمة الحكم.

ومن غير الواضح ما هي الأصول التي قد تحتفظ بها GEORGETOWN PARTNERSHIP والتي يمكن استخدامها لدفع المبلغ المنصوص عليه في الحكم، علماً أن الشركة مدرجة كشركة ذات مسؤولية محدودة، ما يعني أن مديريها لا يمكن أن يكونوا مسؤولين شخصياً عن معظم الأضرار.

وقال المحامون أن وثيقة التأمين ضد المسؤولية عن الخمر في ملهى ليلي أو مطعم عادة ما تقتصر على ما لا يزيد عن مليوني دولار.

وبحسب القانون المعمول به في ولاية لويزيانا، فإن شركة التأمين الخاصة بالمدعى عليه ليست عادة جزءاً من مطالبة مباشرة بالتعويض عن الأضرار في قضية المركبات أو الإهمال على عكس شركات التأمين في فلوريدا التي غالباً ما تكون متورطة في التقاضي وقد يكون من واجبها الدفاع عن أعمال الحانة الصغيرة المؤمن عليها. في حين أن إدعاءات سوء النية يمكن تبريرها في بعض الحالات إذا لم تعرض شركة التأمين التسوية عندما تشير الحقائق إلى ذلك أو لم تدفع حدود الوثيقة في حالة وجود مبرر.





الشركة القطرية العامة
للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ع.ق.



نضمن تأمينك



+974 4428 2222



@qgirco



Info@qgirco.com



www.qgirco.com

MUNICH RE تطلق مركزاً للأبحاث والتطوير في الصين

أطلقت شركة ميونخ ري MUNICH RE مركزاً جديداً للبحث والتطوير في شنغهاي، الصين، مشيرة أن المركز الجديد سوف «يعزز المبادرات المبتكرة الجديدة» من خلال تسهيل الشبكات مع مزودي التكنولوجيا وقادة الصناعة. وقالت إن المركز الجديد، المسمى Munich Re China Innovation R&D Centre، سيمكن ميونخ ري من تعزيز معرفتها في السوق ومعرفتها التكنولوجية وبناء شبكة قوية مع العملاء.

وسيساعد المركز في سد فجوات العرض والطلب الموجودة لمخاطر الصناعة الجديدة ودعم التنمية طويلة الأجل لقطاع التأمين والإعادة في الصين. كما سيولد بيانات للمجموعة على المستوى العالمي.

وقال ستيفن تشانغ STEVEN CHANG، الرئيس التنفيذي لمجموعة «ميونخ ري» في الصين: «إن إنشاء المركز يوضح الالتزام طويل الأمد للمجموعة تجاه الصين. كما يعزز مكانتنا ويسهل استراتيجية «النمو المحلي»، وتزويد عملائنا بالأدوات والرؤى والحلول للاستفادة من فرص النمو في الصين».

وسيتم تشغيل المركز الجديد من قبل شركة SiTao، وهي شركة تابعة لمunich Re تأسست في عام ٢٠١٧ مكرسة لحلول التأمين المبتكرة في الصين.

وسيخصص المركز موارد لتحليل تطوير التكنولوجيا وتأثيرها على حلول التأمين في الصناعات المستهدفة بما في ذلك مركبات الطاقة الجديدة والبطاريات والطاقة النظيفة والمباني الخضراء والزراعة الجديدة وتجارة الكربون، وستوفر SiTao حلولاً موجهة نحو الصناعة تعتمد على التكنولوجيا للعملاء الحاليين والجدد على حد سواء.



STEVEN CHANG
MUNICH RE

ارتفاع معدلات خسائر شركات التأمين على السيارات في أميركا بسبب التضخم وتدهور سلوك القيادة

أشارت جمعية التأمين على الممتلكات وضد الحوادث الأميركية APCIA في تقرير جديد أن شركات التأمين على السيارات في الولايات المتحدة تتعامل مع أكبر نسبة خسارة مباشرة منذ ٢٠ عاماً بسبب عوامل تشمل التضخم وتدهور سلوك القيادة وقرارات هيئة المحلفين.

وقالت APCIA إن نسبة الخسارة المباشرة للأضرار المادية للمركبات وصلت إلى ٧٧,١٪ في الربع الثالث من عام ٢٠٢١ - بعد أن وصلت إلى مستوى منخفض قياسي بلغ ٤٥,٢٪ خلال عملية انقطاع الأعمال بسبب تداعيات جائحة «COVID-19» في الربع الثاني من عام ٢٠٢٠.

وأوضح التقرير أن حركة المرور نشطت مع تخفيف قيود الوباء ما أدى إلى ارتفاع معدل الحوادث المميتة بنسبة ١٠٪ من عام ٢٠٢٠ إلى عام ٢٠٢١، وهي أكبر نسبة زيادة في التاريخ. وقفزت خسائر سيارات الركاب الخاصة في الولايات المتحدة بنسبة ٢٥٪ من ٢٠٢٠ إلى ٢٠٢١.

وأشار التقرير إلى أن معدل التضخم بلغ ذروته فوق ٩٪ في يوليو، قبل أن ينخفض إلى ٨,٣٪ في أغسطس. ولكن شركات التأمين على المركبات الأميركية تواجه مجموعة متنوعة من العوامل الإضافية التي من المتوقع أن تستمر في دفع تكاليف المطالبات إلى عام ٢٠٢٣ أو لفترة أطول.

ويتضمن التقرير العديد من الإحصائيات التي توضح هذا الاتجاه:

- وصلت مطالبات إصطدام المركبات الخاصة إلى مستوى قياسي بلغ ٧٤٣,٥ دولاراً في الربع الأول من عام ٢٠٢٢، بزيادة قدرها ٣٦,٥٪ عن الفترة نفسها من عام ٢٠٢٠. وارتفع متوسط المطالبات المتعلقة بالإصابة الجسدية بنسبة ٢٤,٢٪.
- ارتفعت معدلات خسارة المركبات الشخصية إلى ٧٨,٤٪ في الربع الثاني من عام ٢٠٢٢، مقارنة بمتوسط ربع سنوي بلغ ٦٥٪ من ٢٠١٦ إلى ٢٠٢٠.
- ارتفع عدد الأميال المقطوعة على الطرق السريعة بالولايات المتحدة إلى ١,٣٠٥ مليار في الأشهر الخمسة الأولى من عام ٢٠٢٢، بزيادة عن ١,١١٩ مليار خلال الفترة نفسها من عام ٢٠٢٠.
- بلغ معدل الوفيات المرورية ١,٣٣ لكل ١٠٠ مليون ميل من المركبات المقطوعة في عام ٢٠٢١، بزيادة عن ١,١ لكل ١٠٠ مليون في عام ٢٠١١.
- زاد متوسط الحكم في دعوى قضائية تم منحها أكثر من مليون دولار عشرة أضعاف تقريباً من عام ٢٠١٠ إلى عام ٢٠١٨، حيث ارتفع إلى ٢٢,٣ مليون دولار من ٢,٣ مليون دولار، وزادت أحكام الإصابة الشخصية بنسبة ٣٢٠٪ في ١٠ سنوات، لتصل إلى ١٢٥,٣٦٦ دولاراً في عام ٢٠٢٠ من ٣٩,٣٠٠ دولار في عام ٢٠١٠.
- ازداد عدد سرقة السيارات بنسبة ٢٥٪ من عام ٢٠١٩ إلى النصف الأول من عام ٢٠٢٢، حيث وصل إلى ما يقرب من ٥٠٠ ألف سيارة مسروقة بخسائر بلغت ٤,٥ مليار دولار.

ويقول التقرير إن أسعار التأمين على المركبات لم ترتفع بما يكفي لمواكبة التكاليف المتزايدة. وارتفعت الأقساط المكتتبة المباشرة للمركبات الشخصية بنسبة ٤,٦٪ فقط منذ العام الماضي، وهي نسبة أقل بكثير من معدل الخسائر المتصاعدة.

وقال روبرت باسمر، نائب مدير الخطوط الشخصية في APCIA، إن قدرة شركات التأمين على زيادة الأقساط مقيدة بالمنافسة الشديدة في الصناعة، مضيفاً أن APCIA نشرت التقرير لتثقيف الجمهور والمنظمين حول الضغوط التي تجبر شركات التأمين على المطالبة بزيادات متتالية في الأسعار.





رؤية واضحة و خبرات واسعة، لنمو إقليمي وآفاق واسعة.

نعمل في الشركة العمانية لإعادة التأمين على توفير حلول مبتكرة لإعادة التأمين لمساعدة عملائنا نحو تحقيق النجاح. ويتواجدنا واسع النطاق في كل من الأسواق الإقليمية والدولية بما في ذلك آسيا والشرق الأوسط وإفريقيا وأوروبا الوسطى و أوروبا الشرقية ورابطة الدول المستقلة، نسعى في الشركة العمانية لإعادة التأمين لتلبية احتياجات عملائنا من منتجات إعادة التأمين و لدعمهم في تحقيق أهدافهم المستقبلية.

العماني

إعادة تأمين تفوق التوقعات

حماية تفوق التوقعات من عُمان منذ عام ٢٠٠٩

قاضي يقرر أن مفوض التأمين تجاوز سلطته القانونية

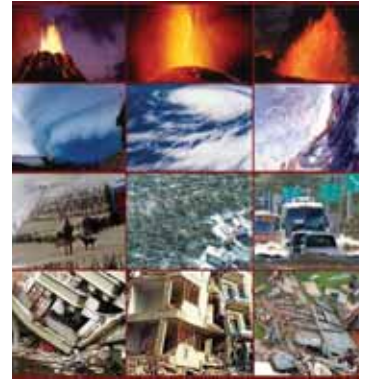
وجدت إندو توماس قاضية المحكمة العليا في مقاطعة ثورستون أن مفوض التأمين في واشنطن مايك كريدلر تجاوز سلطته القانونية في قراره الذي يحظر درجة الائتمان banning credit scoring مؤقتاً في قطاع التأمين. وقالت توماس في حكمها إن السجل الذي قدمه مكتب مفوض التأمين يحتوي على معلومات موثوقة تفيد بأن استخدام درجات الائتمان يعد تمييزاً Discriminatory. وبدوره أكد كريدلر في بيان أن أفضل مكان لمعالجة هذه القضية بشكل دائم هو المجلس التشريعي، أملاً أن يستمع المشرعون إلى جميع حاملي وثائق التأمين المتأثرين بهذه الممارسة وليس فقط صناعة التأمين، مضيفاً أنه سيتشاور مع الممثلين القانونيين داخل مكتب المدعي العام بشأن الخطوات التالية المناسبة. وكانت قد طعنت العديد من مجموعات شركات التأمين في الحظر، بما في ذلك الرابطة الوطنية لشركات التأمين التعاوني NAMIC. وأصدرت إيرين كولنيز، النائب الأول لرئيس NAMIC، البيان التالي من المجموعة: «يعتبر قرار القاضي توماس مكسباً للمستهلكين في واشنطن، وخصوصاً كبار السن، الذين سيكونون قادرين على الإستمرار في دفع أسعار تغطيات تأمينية أقل تعكس مخاطرهم بشكل أكثر دقة. وأعربت NAMIC عن إمتنانها للمحكمة لإعترافها بأن قانون التأمين الحكومي يجب أن يقرره الشعب من خلال الهيئة التشريعية. ونأمل أن يحل قرار القاضي هذه المسألة وأن تتمكن شركات التأمين في واشنطن من العودة إلى خدمة حاملي وثائق التأمين الخاصة بها».



القاضية إندو توماس

شركات إعادة التأمين رفعت حجم إحتياطات الكوارث الطبيعية بنحو ٢٠٪

ارتفعت الإحتياطات الإجمالية للكوارث الطبيعية بين أكبر ٢١ شركة إعادة تأمين عالمياً بنسبة ٢٠٪ تقريباً لتصل إلى ١٥,٥ مليار دولار هذا العام، ولكن هذه الشركات إختلفت في الاستراتيجية التي اتبعتها، مع تحمل بعضها المزيد من المخاطر والبعض الآخر مخاطر أقل، وفقاً لتقرير صادر عن S&P. وقد يكون هذا التنوع نتيجة خسائر ناتجة عن الكوارث الطبيعية أعلى من المتوقع على مدى السنوات الخمس الماضية. وقالت «ستاندر أند بورز» إنه بالإضافة إلى الخسائر المتزايدة، قد يكون نمو الإحتياطات المتعلقة بالكوارث الطبيعية ناتجاً أيضاً عن الإكتتاب المتزايد لشركات إعادة التأمين في هذا المجال مع الأخذ في الاعتبار تقلبات مناخية أكبر في توقعاتهم. وتواصل شركات إعادة التأمين أيضاً عملية إسناد مخاطر إلى شركات أخرى كجزء من إستراتيجيتها الشاملة لمواجهة الكوارث الطبيعية، وفقاً للتقرير. وأشار التقرير إلى أن البيانات الصادرة في ١ يناير ٢٠٢٢ تشير إلى أن شركات إعادة التأمين إتمدت عملية إسناد المخاطر منذ عام ٢٠٢١، مشيراً إلى أن الأسعار في سوق إعادة التأمين تستمر في الارتفاع. وهذا يعني أنه قد يتعين على شركات إعادة التوقف بشكل نسبي عن إكتتاب بعض المخاطر إذا أصبحت باهظة الثمن.



لا يمكن تكرار المحاولة بالإدعاء على شركة تأمين أخرى في نفس الموضوع

لا يتعين على Chubb تعويض شركة برمجيات في دعوى إنتهاك بموجب وثيقة المطالبات الخاصة بها لأن النزاع يتعلق بمطالبة سابقة كانت شركة AIG مسؤولة عن تسديدها، حسبما قالت محكمة إستئناف فيدرالية، في تأكيد حكم محكمة البداية. وفي التفاصيل، قامت شركة (GTBM) Gold Type Business Machines للبرمجيات، بتطوير وبيع منتج يسمى Info-Cop خاص بموظفي تطبيق القانون يضمن لهم الوصول إلى أكبر قدر من المعلومات من العديد من وكالات تطبيق القانون. ودخلت GTBM لاحقاً في إتفاقية تطوير وترخيص مع شركة Datamaxx، وهي مزود برامج تطبيق القانون، لدمج أنظمتها مع نظام Omnixx الخاص بـ Datamaxx، وذلك بهدف إنشاء «منتج أفضل وأكثر تطوراً»، وفقاً للحكم. ولكن وفقاً لـ GTBM، بدلاً من الترويج للمنتج الذي تم تطويره، قامت Datamaxx بتسويق منتجها المنافس Omnixx+، الأمر الذي يعد إنتهاكاً للإتفاقية الموقعة بين الطرفين. ورفعت GTBM في سبتمبر ٢٠١٣ دعوى وبدأت إجراءات التحكيم ضد Datamaxx، التي قامت بإبلاغ شركة التأمين المؤمنة لديها AIG عن الدعوى المرفوعة ضدها. وتمت تسوية الدعوى في عام ٢٠١٤، حيث سددت AIG مدفوعات التسوية لشركة Datamaxx وبدورها أغتت الأخيرة شركة التأمين من أي مطالبات مستقبلية. وبعد التسوية، قامت Datamaxx بتسويق منتج منفصل زعمت GTBM أنه إنتهاك منتجها الحاصل على براءة إختراع. وفي الوقت نفسه، في عام ٢٠١٨، حصلت Datamaxx على وثيقة تأمين جديدة من Chubb. وفي وقت لاحق من ذلك العام، أعلمت Datamaxx شركة GTBM بأنها ستنتهي الإتفاقية الموقعة بينهما. فقامت GTBM مرة أخرى برفع دعوى ضدها. وتقدمت Datamaxx بمطالبة إلى Chubb لتعويضها، فرفضت الأخيرة توفير التغطية، على أساس أن المطالبة تتعلق بالدعوى السابقة. وفي الدعوى التي تلت ذلك، حكمت محكمة البداية في أورلاندو لصالح Chubb وأكدت محكمة الإستئناف. وجاء في الحكم أن «المحاولة الثانية لشركة Datamaxx لإنتهاك الإتفاقية ترتبط بالمطالبة العائدة لعام ٢٠١٤ الناشئة عن محاولتها الأولى للتحايل على GTBM تمهيداً لفسخ العقد الموقع بينهما».

CHUBB®

CONTINUING TO ACHIEVE EXCELLENCE



**MOST DIVERSIFIED INSURANCE
GROUP, MENA 2022**



**INSURANCE BRAND OF THE YEAR,
MENA 2022**



**BEST INVESTOR RELATIONS CO.
(INSURANCE) KUWAIT**



**BEST INSURANCE GROUP,
MENA 2022**



**BEST GENERAL INSURANCE
CO., MENA 2022**

GIG's CREDIT RATING

STANDARD & POOR's "A"

AM BEST "A" (EXCELLENT)

MOODY's "A3"

Invested in You.

www.gulfinsgroup.com



KUWAIT BAHRAIN JORDAN EGYPT TURKEY ALGERIA UAE KSA OMAN QATAR SYRIA IRAQ LEBANON

كلفته مليار دولار سنوياً وفي منحنى تصاعدي قلق شركات التأمين إزاء الإحتيال المتبع في مطالبات تعويض العمال



توني ناتالي
مارشال دينهي



بيل باينغتون
MEM



جينيفر لانغان
Mutual Insurance



ديفيد غلاوي
NICB

دعاوى إحتيال تعويض العمال تختلف إختلافاً كبيراً

وقال بيل باينغتون، كبير المتخصصين في وحدة التحقيق الخاصة بشركة MEM، ان تكلفة التحقيق في دعاوى إحتيال تعويض العمال تختلف إختلافاً كبيراً، لأنه يمكن أن يكون هناك مكونات مختلفة في كل تحقيق، مثل المراقبة، ومذكرات الاستدعاء، والشهادات، والمراجعات الطبية، والمراجعات القانونية. ويمكن بسهولة إثبات أن بعض المطالبات إحتيالية ورفضها دون تكاليف باهظة، مضيفاً أن المطالبات الأخرى قد تكون «إحتيالية بشكل جزئي»، على سبيل المثال عندما يصاب موظف في العمل ويتلقى مزايا تعويض العمال إلا انه يكسب أيضاً دخلاً من وظيفة جانبية.

مقاومة مطالبات الإحتيال قد تكون صعبة ومكلفة لأنه يجب إثبات أن المدعي قام بفعلة بقصد الإحتيال

ولفت توني ناتالي، المشرف على إدارة تعويض العمال في شركة مارشال دينهي للمحاماة إلى أن شركات التأمين كانت أكثر نشاطاً في التحقيق في مطالبات الإحتيال على مدار السنوات العشر الماضية، لكنها أكثر تردداً بشأن إتخاذ إجراءات قانونية إضافية عندما يكون هناك إحتيال. وقال إن مقاومة مطالبات الإحتيال قد تكون صعبة ومكلفة لأنه يجب إثبات أن المدعي قام بفعلة بقصد الإحتيال. وغالباً ما تقرر الشركات أن تسوية القضية وإغلاق الملف أكثر فعالية ومنفعة من حيث التكلفة.

برنامج يستخدم الذكاء الاصطناعي للبحث عن المطالبات التي يحتمل أن تكون إحتيالية وباتت شركات التكنولوجيا تقدم منتجات لتحديد الإحتيال المتعلق بتعويض العمال، حيث طور موقع Klear.ai بولاية كاليفورنيا برنامج تحليلات تنبؤية يستخدم الذكاء الاصطناعي للبحث عن المطالبات التي يحتمل أن تكون إحتيالية إستناداً إلى التفاصيل الديموغرافية والتوظيفية والأجور وعدد المطالبات المقدمة في السنوات الثلاث الماضية وعلامات سلوكية أخرى.

أشار الخبراء المتخصصون في عمليات الإحتيال أن أصحاب العمل وشركات التأمين المتعاملة معهم يشعرون بالقلق إزاء الإحتيال المتبع في المطالبات المتعلقة بتعويض العمال، حيث أن هذا الإحتيال بات يكلف شركات التأمين وأصحاب العمل أكثر من مليار دولار سنوياً، ومن المتوقع أن يرتفع هذا الرقم، وفقاً لمكتب جرائم التأمين الوطني NICB.

وعلى الرغم من انتقال العديد من الشركات إلى العمل عن بُعد بسبب جائحة COVID-19، قال NICB إنه شهد ارتفاعاً في عمليات الإحتيال المتبعة على مدار العامين الماضيين. وأشار المكتب إلى أن الزيادة يمكن أن تكون مؤشراً على الطبيعة الإنتهازية للمطالبات الإحتيالية المتعلقة بتعويض العمال وحالة الاقتصاد، مضيفاً أن العمال الذين تم تسريحهم من عملهم بسبب الوباء قاموا بتعيين محامين ورفعوا دعاوى عمالية مشكوك فيها عن إصابات لم يتم إبلاغ أصحاب العمل بها من قبل، الأمر الذي جعل بعض العمال الذين نجحوا في مطالبات سابقة يصبحون «مجرمين متكررين».

زيادة التكاليف وزيادة الأقساط وتعرض الموظفين الشرفاء عن غير قصد للشك وقال ديفيد غلاوي، رئيس NICB: «يعتبر الإحتيال في تعويض العمال أحد أشكال الإحتيال العديدة الموجودة، مما يؤدي إلى زيادة التكاليف لشركات التأمين، وزيادة تكاليف الأقساط، وتعرض الموظفين الشرفاء عن غير قصد للشك». والمطالبات الإحتيالية من قبل العمال، والتي تعد أكثر أنواع الإحتيال شيوعاً، تتضمن عادةً موظفين لديهم إصابة حالية يطالبون بمزايا، وتلك الحقائق المضللة حول مطالبات، وإصابات مزيفة أو مبالغ فيها، وبيانات كاذبة، وخسائر وهمية، والأفراد الذين لا يزالون يعملون أو يحصلون على دخل أثناء المطالبة بمزايا تعويض العمال.

١٠٪ من مطالبات تعويض العمال إحتيالية

وأشارت جينيفر لانغان، كبيرة مسؤولي قسم المطالبات في شركة Mutual Insurance، أن الشركة تحقق في كل مطالبة تتعلق بتعويض العمال قبل تحديد قابلية تعويض الخسارة لاستبعاد نشاط الإحتيال المحتمل، مضيفاً أن في ميسوري، تبين أن حوالي ١٠٪ من مطالبات تعويض العمال إحتيالية.





REDESIGNED WITH YOU IN MIND.

YOUR DIGITAL SELF-SERVICE HEALTH INSURANCE
AND WELLNESS PARTNER APP



DOWNLOAD GLOBEMED FIT NOW



Available on the
App Store



ANDROID APP ON
Google Play



مجموعة SMABTP و MACSF تستحوذ على CCR RE



جان كلود شلهوب



ستيفان ديسيرييه



بيير إسباريس

استحوذ إتحاد مكون من SMABTP و MACSF على نحو ٧٥٪ من شركة CCR RE وسوف يتم زيادة رأسمال الشركة إلى ٢٠٠ مليون يورو. ومنحت CCR RE المالك السابق لشركة CCR RE، وعداً ببيع حصته المتبقية في عام ٢٠٢٦. **بيير إسباريس**، الرئيس التنفيذي لشركة SMABTP، قال: «سيمثل هذا الإستحواذ، جنباً إلى جنب مع MACSF،

فرصة فريدة للتنوع في مجال إعادة التأمين، وسيتمكن CCR RE من مواصلة عمليات التطوير».

أما **ستيفان ديسيرييه**، الرئيس التنفيذي لمجموعة MACSF، أشار إلى أن الإستثمار في CCR RE يعد فرصة عظيمة لدعم شركة إعادة تأمين مربحة ذات إمكانات نمو قوية، مؤكداً منح ثقتهم الكاملة إلى الإدارة وفرق العمل في CCR RE لمواصلة متابعة خطط التنمية الخاصة بهم. يذكر أن مجموعة **جان كلود شلهوب** ومجموعة من كبار الشركات الصناعية كانت قد قدمت عرضاً للاستحواذ على CCR RE. وقد جاء عرض مجموعة شلهوب الثاني من حيث القيمة.

CHUBB تطلق خدمات إدارة مخاطر المناخ



ماتيو مكمولين



ماتيو هاردي

أعلنت مجموعة تشب CHUBB عن إطلاقها وحدة أعمال عالمية ستوفر تغطية تأمينية وخدمات إدارة المخاطر لمساعدة الشركات على إدارة مخاطر المناخ والانتقال إلى صافي الانبعاثات الصفورية. وتجمع هذه الوحدة بين ممارسات خدمات تشب التقليدية والبديلة والمتجددة وتقنيات المناخ والأعمال الزراعية وهندسة المخاطر، وسيشترك في قيادتها وإدارتها إثنان من كبار المديرين التنفيذيين وهما **ماتيو مكمولين** و **ماتيو هاردي**. وكانت قد حققت هذه الممارسات أكثر من ٦٧٥ مليون دولار من العائدات في عام ٢٠٢٢، وفقاً لبيان صادر عن تشب.

منتج تأميني جديد تطرحه شركة Maersk للنقل

خبراء: وقت إطلاقه خاطئ وباهظ الثمن

وللوهلة الأولى، يبدو سعر تغطية CPE أو CPU عبر شبكتها عشوائياً تماماً، حيث حدد الرئيس التنفيذي لشركة Vespucci Maritime **لارس جنسن** التناقضات في البلدان التي يتم فيها تقديم التأمين الإضافي، مشيراً أن «في بولندا، يبلغ قسط وثيقة (CPU) ١٧٠ دولاراً، ولكن لا تبلغ حدودها سوى ٣٠٠ دولار»، مضيفاً أن موقع Maersk المحلي كان يعرض رسوم تنظيف حاوية بقيمة ٢٥ يورو فقط، مما يشير إلى أن الحصول على تغطية تأمينية قد يكون مسألة باهظة الثمن بالمقارنة.

ولاشك أن شركة Maersk ستحتاج إلى تسوية الإنحرافات في أسعارها، وبالتأكيد يجب أن تكون التغطية متاحة عبر الإنترنت، وهي ليست كذلك في الوقت الحالي إذ تتوفر حالياً فقط ضمن العقود، أو عبر مندوب مبيعات Maersk. وفي الوقت نفسه، أشار أحد المستطلعين أن هذا هو الوقت الخطأ لإطلاق المنتج.

«ربما كان قد حقق الأمر نجاحاً أكبر في العام الماضي عندما كانت شركة Maersk في موقع القوة والسيطرة، ولكن الآن عاد الشاحنون إلى مقعد القيادة وسيكون من الصعب عليهم دفع رسوم الحاويات الإضافية على أي حال».



MAERSK

طرح شركة Maersk منتجاً تأمينياً جديداً لشركات الشحن التابعة لها والذي يوفر تغطية لمصاريف تنظيف الحاويات، فضلاً عن توفير الحماية ضد التلف. ولفتت الشركة إلى أن واحدة من كل ثلاث حاويات على مستوى العالم تتعرض للتلف أو تتطلب التنظيف، ما يؤدي إلى تأخير في العمليات التي يمكن تجنبها وزيادة تكاليف الشاحن التي بالإمكان تقليصها. وتقوم Maersk بالترويج لمستويين من التغطية التأمينية أولهما وثيقة Container Protect Essential (CPE)، حيث تقدم «تغطية محدودة لتلف الحاوية وتكاليف التنظيف»، وثانيهما التغطية الأكثر تكلفة، والتي توفر «تغطية غير محدودة لأضرار الحاويات وتكاليف التنظيف، لجميع السلع» (Container Protect Unlimited (CPU). ومع ذلك، أظهر إستطلاع للرأي أن الشاحنين لم يكونوا مقتنعين بالحاجة إلى تغطية إضافية لأن معظم الأضرار الرئيسية للحاويات تحدث أثناء تفريغ وتحميل السفينة أو على متنها.

وتراوحت ردود الفعل من أن هذه التغطية هي فقط «أداة أخرى لجني المال من قبل شركة Maersk».

الزلازل: ضربة جديدة لإعادة التأمين في تركيا

من سوق التأمين العام التركي. وقال السيد أنصاري إن سوق التأمين على العقارات التركي سجل خسارة في عمليات الإكتتاب في عام ٢٠٢١ حيث تجاوزت النسب المبيعة ١٠٠٪ لأول مرة في السنوات العشر الماضية وبلغت ١٠٧,٢٪. وأضاف: «من المتوقع أن تتدهور النسب المبيعة، بسبب الحدث الكارثي الحالي». وأوضحت AM Best أن (TCIP) لا يغطي الممتلكات التجارية، والتأمين ضد الزلازل ليس إلزامياً للشركات.



شكل الزلازل الان القويان اللذان ضربا جنوب شرق تركيا في ٦ فبراير ٢٠٢٢، ضربة أخرى لصناعة التأمين، وفقاً لتصريحات صدرت عن AM Best و GlobalData.

وفي حين أنه من المتوقع أن تتحمل أسواق إعادة التأمين العالمية نسبة من الخسائر، فإن هذه الأحداث وقعت في وقت كانت فيه شركات التأمين وإعادة في تركيا تواجه بالفعل بيئة تشغيل صعبة للغاية، ما أدى إلى إضعاف الجدارة الائتمانية Creditworthiness بشكل كبير، وفقاً

ولاحظت AM Best أن الزلازل تحدث في وقت تواجه فيه شركات التأمين وإعادة في تركيا بيئة أعمال صعبة للغاية، تتميز «بتضخم كبير وتراجع في قيمة العملة».

وبالفعل، ارتفع التضخم السنوي بشكل كبير في عام ٢٠٢٢ في تركيا، وبلغ ذروته عند ٨٦٪ في أكتوبر، بينما فقدت الليرة التركية ما يقرب من ٣٠٪ من قيمتها مقابل الدولار الأمريكي خلال العام، وفقاً للتقرير.

وقدرة AM Best أن تدهور الاقتصاد التركي «زاد بشكل كبير من مخاطر الأصول والإكتتاب للعديد من معيدي التأمين»، ما أثر على رسميتها المعدلة بحسب المخاطر. «بالإضافة إلى ذلك، أصبحت عوائد الإستثمار، التي اعتمد عليها العديد من المشاركين في السوق في الماضي، غير كافية للتعويض عن عمليات الإكتتاب الضعيفة، ما يحد من توليد رأس المال الداخلي». وبما أن الشركات لم تتعاف بعد من تأثير زلزال عام ٢٠٢٠، فإن الزلازل الأخير سيؤثر بشكل أكبر على ربحية شركات التأمين على الممتلكات. ونتيجة لذلك، من المتوقع أن تسجل شركات التأمين على الممتلكات التركية خسائر في عمليات الإكتتاب في عامي ٢٠٢٣ و ٢٠٢٤.

وقالت AM Best إن الزلزال الذي بلغت قوته ٧,٠ درجة والذي ضرب ثالث أكبر مدينة في تركيا إزمير، في ٣٠ أكتوبر ٢٠٢٠، دفع TCIP لدفع مطالبات تصل إلى ٤٣٥ مليون ليرة تركية (٥٢ مليون دولار أميركي في ٣٠ أكتوبر ٢٠٢٠)، مقابل خسارة اقتصادية قدرت بحوالي ٤٠٠ مليون دولار أميركي. وإن زيادة تواتر مثل هذه الكوارث الطبيعية واسعة النطاق ستؤدي إلى زيادة الطلب على التأمين ضد الكوارث الطبيعية في البلاد ودعم نموها. ومع ذلك، من المتوقع أن تظل ربحية شركات التأمين تواجه تحديات خلال السنوات القليلة المقبلة بسبب زيادة المطالبات وارتفاع التضخم.

لـ AM Best، في تقريرها بعنوان «الزلازل المدمرة تضيق إلى بيئة تشغيل صعبة بالفعل لشركات التأمين وإعادة في تركيا».

وبحسب شبير أنصاري، كبير محللي التأمين في GlobalData، فإن «التقدير الأولي للخسارة الاقتصادية بسبب الحدث الكارثي الحالي هو أكثر من ١ مليار دولار، وسوف يستغرق الأمر سنوات لشركات التأمين التركية لتسوية الخسائر المؤمن عليها».

وقالت AM Best إن مجمع الكوارث المملوك للحكومة المحلية - مجمع التأمين ضد الكوارث التركي (TCIP)، أو DASK باللغة التركية - يحتفظ بالمخاطر، موضحاً أن المجمع يستخدم عمليات إعادة عالمية تقليدية وقد إنغمس في السابق في سوق رأس المال البديل من خلال إصدار سندات الكوارث.

ومنذ عام ٢٠٠٠، أصبح التأمين ضد الزلازل إلزامياً للمساكن الخاصة داخل حدود البلدية في تركيا ويغطيه TCIP. ويغطي المجمع المبالغ المضمونة حتى المستوى المحدد ولكن التأمين فوق هذا المستوى إختياري ولا يتم تغطيته من قبل المجمع.

ومع ذلك، لاحظت AM Best أنه لا توجد عقوبة قانونية لعدم التغطية، ونتيجة لذلك، تختلف نسب الإختراق التأميني على نطاق واسع في جميع أنحاء تركيا وهي أقل في المناطق الجنوبية الشرقية من البلاد حيث حدثت الزلازل.

ووفقاً لقاعدة بيانات التأمين العالمية التابعة لشركة GlobalData، بلغ إجمالي الأقساط المكتتبة (GWP) في فرع التأمين على الممتلكات ٢٦,١ مليار ليرة تركية (٢,٩ مليار دولار أميركي) في عام ٢٠٢١ وشكلت ٢٩,٨٪

فيتش تقدر خسائر زلزال تركيا وسوريا بـ ٤ مليارات دولار.. منها مليار دولار مغطاة تأمينياً



قدرت وكالة فيتش للتصنيف الائتماني أن قيمة الخسائر الناجمة عن الزلزال المدمر في تركيا وسوريا قد تصل إلى ٤ مليارات دولار.

وضرب الزلزال وسلسلة من الهزات الارتدادية جنوب ووسط تركيا وغرب سوريا في ٦ فبراير/شباط. وبلغت شدته القصوى ٧,٨ درجة على الأقل. وكان هذا هو أعنف زلزال تشهده المنطقة منذ عام ١٩٩٩، متسبباً أولاً وقبل كل شيء في مأساة إنسانية أدت إلى مقتل عدة آلاف وتشريد مئات الآلاف من الأشخاص.

وتتوقع فيتش أن تكون الخسائر المؤمن عليها أقل بكثير من الخسائر الفعلية، إذ ربما تصل إلى مليار دولار فقط مقارنة بخسائر تتجاوز ٤ مليارات دولار.

ALLIANZ تتصدر الشركات الأوروبية في فرع التأمينات العامة

أظهرت البيانات الجديدة الصادرة عن وكالة AM Best أن مجموعة Allianz الألمانية تواصل الاحتفاظ بمكانتها كأكبر شركة أوروبية في فرع التأمينات العامة، إستاناداً إلى إجمالي الأقساط المكتتبة خلال العام ٢٠٢١. وتصدرت Allianz جدول وكالة التصنيف لأكثر ٣٠ شركة تأمين، حيث بلغ إجمالي الأقساط المكتتبة ٦٠,٢٧ مليار يورو، بزيادة ٤,٣٪ من العام ٢٠٢٠. وجاءت شركة التأمين الفرنسية AXA في المرتبة الثانية، حيث بلغ إجمالي الأقساط المكتتبة ٥٣,٠٣ مليار يورو. ولا حظ محللو AM Best أن معظم الشركات المدرجة في التصنيف عادت لتحقيق نمواً، بلغت نسبته ١٠,٨٪. واستحوذت أكبر خمس شركات على حوالى نصف إجمالي الأقساط المكتتبة التي تم إكتتابها من قبل أفضل ٣٠ شركة، كما تمثل أكبر ١٠ شركات حوالى ٧٣٪ من أفضل ٣٠ شركة.

Largest 30 European Non-Life Insurers – Gross Written Premium and Profit After Tax, 2021

(EUR millions)

Ranking	2021	2020	Company Name	Domicile	Gross Written Premium			Profit After Tax	
					2021	2020	(%)	2021	2020
1	1		Allianz SE	Germany	60,273	57,772	4.3	7,105	7,133
2	2		AXA S.A.	France	53,029	52,445	1.1	7,507	3,331
3	3		Lloyd's	United Kingdom	46,720	39,209	19.2	2,713	-981
4	4		Chubb Ltd	Switzerland	39,123	31,547	24.0	7,541	2,876
5	5		Zurich Insurance Group Ltd	Switzerland	35,432	28,918	22.5	4,791	3,314
6	6		HDI V.a.G.	Germany	32,480	28,859	12.5	1,742	1,129
7	7		Assicurazioni Generali S.p.A.	Italy	24,120	22,211	8.6	3,195	2,032
8	8		Achmea B.V.	Netherlands	19,088	19,097	0.0	468	642
9	9		MAPFRE S.A.	Spain	17,267	16,110	7.2	1,036	821
10	10		Société de Groupe d'Assurance Mut Covéa	France	13,493	12,670	6.5	927	545
11	11		Aviva plc	United Kingdom	11,100	9,677	14.7	2,426	3,218
12	12		R+V Versicherung AG	Germany	9,760	9,608	1.6	713	156
13	13		ERGO Group AG	Germany	9,011	8,538	5.5	441	387
14	14		Unipol Gruppo S.p.A.	Italy	8,214	8,108	1.3	796	864
15	18		Sampo plc	Finland	7,645	6,242	22.5	2,748	112
16	16		Groupama Assurances Mutuelles	France	7,483	7,233	3.5	494	178
17	17		Vienna Insurance Group	Austria	7,468	6,949	7.5	388	243
18	23		Aéma Groupe ¹	France	6,961	4,393	58.5	126	119
19	22		Helvetia Holding AG	Switzerland	6,423	5,007	28.3	502	260
20	21		Mutua Madrileña Automovilista SSPF	Spain	6,045	5,276	14.6	615	523
21	19		Crédit Agricole Assurances	France	5,737	5,951	-3.6	1,531	1,235
22	20		HUK-COBURG Haftpflicht-Unterstützungs	Germany	5,635	5,564	1.3	463	694
23	15		RSA Insurance Group Ltd (3)	United Kingdom	5,116	4,409	16.0	5,087	402
24	24		ageas SA/NV	Belgium	4,589	4,298	6.8	1,016	1,300
25	25		Groupe des Assurances du Crédit Mutuel	France	4,169	4,000	4.2	895	554
26	27		ASR Nederland N.V.	Netherlands	4,121	3,641	13.2	939	656
27	n/r		Beazley plc	United Kingdom	4,079	2,902	40.6	273	-38
28	n/r		Provinzial Holding AG	Germany	4,037	3,114	29.7	-379	157
29	26		Grupo Catalana Occidente S.A.	Spain	3,936	3,649	7.9	468	270
30	30		Bâloise-Holding AG	Switzerland	3,921	3,506	11.8	563	395

GWP figures relate solely to the non-life segment, while profit after tax refers to the whole group.

Listing excludes pure reinsurers and health insurers.

1: Macif Sgam changed its name to Aéma Groupe following its merger with Aésio Mutuelle.

n/r: not ranked in 2020 rankings.

Sources: **BESTLINK**

Best's Financial Suite – Global, AM Best data and research



COMPANIES

US\$B

1	PING AN	42.9
2	ALLIANZ	23.1
3	CHINA LIFE	22.9
4	AXA	17.2
5	CPIC	15.8
6	GEICO	13.1
7	AIA	13.0
8	LIC	11.2
9	PROGRESSIVE	11.0
10	CANADA LIFE	10.8

أكبر المجموعات التأمينية في قيم علامتها التجارية خلال ٢٠٢٢

تصدرت شركة Ping An الكيانات التأمينية العالمية، من حيث ارتفاع أسعار علامتها التجارية، إذ بلغت ٤٢,٩ مليار دولار تقريباً في ٢٠٢٢.



وبحسب موقع Brand Finance المتخصص في دراسة العلامات التجارية فإن قيم علامة شركة ALLIANZ العالمية للتأمين قد بلغت ٢٣,١ مليار دولار تقريباً في ٢٠٢٢، وبذلك تكون صاحبة الترتيب الثاني، تليها مباشرة China life بقيمة ٢٢,٩ مليار دولار.



A chain is as strong as its weakest link...

Insurance and reinsurance is about transferring risk

In a risk transfer chain, that chain is as strong as its weakest link



In contrast to many other intermediaries, UIB choose to operate from well-regulated international reinsurance hubs covering global markets for local needs.

UIB's strength and professionalism enhance the integrity of your risk transfer strategy.

UIB – Innovation through expertise

United Insurance Brokers
www.uibgroup.com

أبرز ٣ أحداث في صناعة التأمين خلال ٢٠٢٢

١. تصدر خبر تعرّض مجموعة Aon لهجمة إلكترونية قائمة أهم وأبرز الأحداث في صناعة التأمين خلال عام ٢٠٢٢، وفي ما يلي أبرز ٣ أحداث:
٢. تعرض Aon لهجوم إلكتروني.
٣. ترامب يواجه تهمة إحتيال متعلقة بالتأمين.
٣. اعتذار الرئيس التنفيذي لمجموعة Allianz عن كارثة وحدة إدارة الصناديق.



أوليفر بايت

الإدارة سيواجهون تخفيضات في المكافآت بعد إنهيار مجموعة من صناديق الاستثمار تابعة لـ Allianz تقدر قيمتها بـ ١٥ مليار دولار خلال فترة جائحة «كوفيد-١٩».

وقال بايت إنه سيكون هناك «تأثير كبير» على تعويضات مجلس الإدارة للعام. وكان قد بلغ إجمالي رواتبه في عام ٢٠٢٠ حوالي ٦,٣٩ مليون يورو (٦,٧٧ مليون دولار)، في حين بلغ إجمالي رواتب مجلس الإدارة ٣٢ مليون يورو. ووفقاً لتقرير أليانز السنوي، زاد تعويض بايت في الواقع بنسبة ٩٪ إلى ٦,٩٦ مليار يورو في عام ٢٠٢١، على الرغم من أن وسائل الإعلام قالت إنه كان سيكون مؤهلاً للحصول على مكافأة أكبر كنسبة من تعويضه لو لم تتكبد وحدة الأموال مثل هذه الخسائر الكبيرة.

وفي فبراير، خصصت أليانز ٤,٢ مليار دولار للتعامل مع التحقيقات والدعاوى القضائية الناتجة عن إنهيار وحدة إدارة الصناديق وخصصت ملياري دولار أخرى في مايو. واستخدمت الصناديق استراتيجيات الخيارات المعقدة التي ساءت عندما تسبب انتشار «كوفيد-١٩» في تقلبات حادة في سوق الأسهم في أوائل عام ٢٠٢٠.

وفي مايو، وافقت أليانز على إغلاق الوحدة - أليانز جلوبال إنفستورز - كجزء من إقرار بالذنب بتهمة الاحتيال في الأوراق المالية وتسوية بقيمة ٦ مليارات دولار مع جهات إنفاذ القانون والهيئات التنظيمية في الولايات المتحدة، وفي أغسطس، أنفقت حوالي ١٤٠ مليون دولار على عملية الإغلاق.



دونالد ترامب

الولاية زعمت فيه أن منظمة ترامب قدمت إدعاءات كاذبة في شراؤها لسندات الضمان وتأمين مسؤولية المديرين والموظفين. وقبل شهر من ذلك، تم الكشف عن أن المدعين قد أجروا مقابلات مع موظفين في مجموعة وساطة تأمين فيما يتعلق بتحقيقهم مع ترامب. وتم الكشف عن مزيد من التفاصيل حول الاحتيال المزعم في سبتمبر عندما رفعت جيمس أخيراً دعوى قضائية ضد الرئيس السابق وابنه البكر ومنظمة ترامب بتهمة الاحتيال المالي.

ومن بين أمور أخرى، اتهمت الدعوى بأن منظمة ترامب والمتهمين الآخرين قدموا بيانات كاذبة ومضللة، إلى جانب إقرارات أخرى، للحصول على منفعة مالية من برنامج الضمان التابع لمنظمة ترامب، والذي تضمن سندات ضمان تم شراؤها من مجموعة زيورخ للتأمين ZURICH INSURANCE، ومن مدرائها وضباط التأمين، ومن شركة Everest National للتأمين. وفي وقت لاحق، وضع قاض جانباً الاقتراحات المقدمة من ترامب لرفض الدعوى وتحديد موعد المحاكمة في أكتوبر ٢٠٢٢.

Allianz

ومن جهة أخرى، تعرضت مجموعة الخدمات المالية الألمانية العملاقة Allianz لانتقادات خلال عام ٢٠٢٢ حيث حاولت التعافي من الاحتيال والخسائر الفادحة في وحدة إدارة الصناديق التابعة لها.

ففي فبراير من العام الفائت، أشار الرئيس التنفيذي للمجموعة أوليفر بايت، أنه ومجلس

Aon



وفي التفاصيل، خلال شهر فبراير من العام ٢٠٢٢، أشارت مجموعة Aon أنها تحقق في هجوم سيبراني على بعض أنظمتها بالرغم من جهودها لسنوات طوال في مساعدة عملائها وحمايتهم من الهجمات الإلكترونية. وبعد أن حددت Aon الواقعة، جلبت مستشارين من أطراف ثالثة وخبراء في الإستجابة للحوادث ومستشارين قانونيين لمعالجة المشكلة، مشيرة إلى أن الحادث لم يكن له «تأثير كبير» على عملياتها، مع العلم أن ملفات المحكمة أفادت أن حوالي ١٤٥ ألف شخص تأثروا بعملية الاختراق التي تعرضت لها أنظمة Aon. وتم إبلاغ المتضررين أن Aon أبلغت بالحادثة إلى سلطات إنفاذ القانون، بما في ذلك مكتب التحقيقات الفيدرالي، مع الإشارة إلى أنها اتخذت إجراءات لمنع حدوث اختراق مماثل في المستقبل، بما في ذلك تعزيز أمن شبكتها وأنظمتها وبياناتها.

ولم تكن Aon المجموعة الوحيدة ذات الصلة بالتأمين التي لديها مخاوف بشأن الهجمات الإلكترونية في العام الماضي. ففي أكتوبر، قالت سوق لويديز في لندن إن التحقيق في هجوم إلكتروني محتمل على خدمات شبكتها لم يعثر على أي دليل على تعرّض بياناتها لعملية إختراق.

منظمة ترامب

وفي سياق منفصل، اتخذت المعركة طويلة الأمد بين منظمة ترامب Trump Organization والمدعين العامين في نيويورك بُعداً تأمينياً هذا العام عندما زعم المسؤولون أن المنظمة التابعة للرئيس السابق دونالد ترامب استخدمت الاحتيال للحصول على شروط تأمين مواتية.

ففي يناير الفائت، قدمت المدعي العام في نيويورك، ليتيشا جيمس، إلتماساً في محكمة

UIB: Expansion and evolution of M&A transactions in emerging markets leading to increased demand for Transactional Risk solutions

UIB Corporate & Capital Risks team have explored how the expansion and evolution of M&A transactions in emerging market jurisdictions has led to increased demand for Transactional Risk solutions. As part of this topic, the team spoke to **Adam Martin** (International Transaction Liability Practice Leader, CFC) and **Kevin Atkins** (Partner, Locke Lord). They said that greater globalization of investment activity is driving



Adam Martin



Kevin Atkins

demand for M&A transaction parties and their advisors to adapt and evolve accordingly, stating that in recent years, there has been greater investment into generating an emerging markets presence from all major private equity and advisory houses. The increase in M&A activity outside of the UK, N. Europe and US is accelerating change in the investment community and firms now increasingly have a direct or indirect presence through offices or coverage teams in territories outside of the traditional ones.

Kevin Atkins commented that "in recent times there has been an increased demand across the private equity and debt fund sector to access transactions in emerging markets, driven in large part by the pursuit of above average returns. Whilst these transactions potentially carry with them heightened degrees of political and transactional risk which can impact deal timelines, their long term returns can be very attractive". An increased international footprint has led to additional cross-border concerns, which has seen a rise in the demand for Transactional Risks insurance to mitigate these potential, less familiar exposures and thus there has been an expansion in the insurance market's appetite to assist. As one South Asian private equity investor recently relayed to UIB "previously W&I insurance was not a prerequisite on transactions, however, it is now an investment committee mandated requirement on most transactions". W&I insurance is Warranty & Indemnity (W&I) Insurance, which is one of the many bespoke solutions in the Transactional Risks suite of products that caters to the investment world. Along with W&I, other key transactional products include Tax insurance, which provides cover for specific quantifiable tax risks identified, and contingent insurance, which includes exposures around potential or ongoing legal issues. Separately, UIB have noted an increase in demand for cover of supplementary risks not covered by traditional TR insurance products, notably cyber and environmental.

An increase in the competitiveness of deals has resulted in auction processes becoming more commonplace in the buy-outs space. To help manage such processes, sellers are commonly requesting that interested buyers confirm whether they will purchase Transactional Risk insurance as part of their first-round bids. Whilst there is now a smaller proportion of bilateral processes, greater familiarity with Transactional Risk insur-

ance and its benefits has meant that it is also increasingly used, with sellers preferring a cleaner exit with lower caps, as opposed to maintaining funds via an escrow mechanism. The underwriting process on deals is now similar to that for transactions in more established territories, with the main difference being the use of local counsel being a prerequisite on most transactions. Additionally, underwriting fees are typically

larger than those in more established jurisdictions, due to the need for local counsel. Underwriting fees vary dependent on the complexity of transactions and whether legal specialists are required in areas such as intellectual property or tax.

Adam Martin has said that they "are seeing an increasing number of enquiries regarding targets in emerging markets. Our appetite to provide cover for such targets is gradually increasing as we become more familiar with the particular jurisdiction-specific risks and the demand for the W&I product grows. As advisers in emerging markets become more familiar with W&I, they are more willing to recommend it to their clients and are more familiar with the due diligence expectations of underwriters, and the increasing availability of local underwriting counsel helps our ability to mobilize in new jurisdictions".

Underwriters now have a greater understanding of emerging markets, and the underwriting process required to effectively provide cover. As a result, there has been an increase in the ability to provide solutions for specific contingent and tax risks, for which demand has increased due to a greater volume of cross-border transactions. The cost of insurance policies in emerging markets is dependent on the regions involved. Rates for CEE, Asian and South American targets are expected to continue to converge towards those seen for UK/continental European and North American deals as time progresses, respectively.

The number of claim notifications per annum has consistently increased since the mid-2010's, with Insureds now more familiar with the insurance policies and their mechanics, so now utilize these as a way to resolve potential breaches. Moreover, claims are arising for similar reasons to that in other jurisdictions, predominantly from matters relating to financial statements and tax, which account for more than half of all claim notifications, the remainder relating to legal, compliance and other corporate matters.

Overall, emerging markets transactions will continue to increase, with both dealmakers and their advisors further benefitting from the increased uptake and appetite for Transactional Risk insurances. These solutions will continue to provide an effective method of risk transfer giving an advantage to all involved in a transaction process.

اندماج ناجح بين العمانية القطرية للتأمين والرؤية للتأمين



حسن اللواتي

الرئيس التنفيذي لـ OQIC

أكملت الشركة العمانية القطرية للتأمين OQIC، التابعة لشركة قطر للتأمين، عملية اندماجها مع شركة الرؤية للتأمين بنجاح. وأشارت قطر للتأمين في بيان نشر على موقع بورصة قطر الإلكتروني إلى الانتهاء من تسديد مقابل عملية الاندماج، بشقيه (الخيار النقدي، وخيار تبادل الأسهم).

وأضافت الشركة: نظراً لاكمال الإجراءات بنجاح، وإصدار وزارة التجارة والصناعة وترويج

الاستثمار العمانية شهادة الاندماج، تم شطب الرؤية للتأمين من بورصة مسقط. وأوضحت قطر للتأمين، في حينه إلى أن الدمج سيكون عن طريق الضم، وفقاً للمادة ٢٣/١ والمادة ٣٥، من قانون الشركات التجارية العُماني، لافتة إلى موافقة عمومية العمانية القطرية في اجتماعها الأخير على مقترح زيادة رأسمال الشركة المرخص به من ٢٠ مليون ريال عماني إلى ٣٠ مليوناً، وتعديل المادة الخاصة برأسمالها.

أقساط التأمين الإسلامية ٣١,٢ مليون دينار وأرباحها ٢,٤ مليون



رضا دحبور

موسى شحادة

أعلنت شركة التأمين الإسلامية، عن تحقيق نتائج مالية جيدة في نهاية العام ٢٠٢٢: حيث بلغت أرباح المساهمين قبل الضريبة للعام ٢٠٢٢ حوالي ٢,٣٤٧ مليون دينار. وأشاد **موسى شحادة** رئيس مجلس إدارة الشركة، بالنتائج التي حققتها الشركة للعام ٢٠٢٢، على الرغم من التحديات المختلفة التي تواجه قطاع التأمين، ومنها تبعات جائحة «كورونا» والمنافسة الشديدة التي تؤكد قوة وكفاءة الشركة في المحافظة على مكانة متقدمة بين شركات التأمين العاملة في الأردن، حيث بلغ إجمالي الأقساط المكتتبة حوالي ٣١,٢١٥ مليون دينار مقابل حوالي ٢٥,١٨٨ مليون دينار للعام ٢٠٢١.

ومن جانبه، قال **رضا دحبور** مدير عام الشركة «إننا نعزز بما حققتنا شركتنا من نمو مستدام في مختلف نتائجها وأعمالها، وقد عملت الشركة خلال العام ٢٠٢٢ على الاحتفاظ باحتياطيات كافية لمواجهة المخاطر لتدعم نمو الأعمال وتحسن من الربحية، حيث حققت هامش ملاءة مالية نسبتها ٢٧٨٪، وتأكيداً للثقة الكبيرة التي تحظى بها شركتنا في السوقين المحلية والعالمية، فقد تم تجديد اتفاقيات إعادة التأمين كافة مع كبرى شركات إعادة التأمين والتوسع في الاتفاقيات للعام ٢٠٢٣ وحصلت الشركة على التصنيف الائتماني بدرجة (A)، وتوجت هذه الإنجازات بفوز الشركة للعام الثاني على التوالي بجائزة أفضل شركة تأمين تكافلي في الأردن للعام ٢٠٢٢، وتم تجديد رخصة شهادة الأيزو لنظام إدارة الجودة المطبق في الشركة، بحيث تقدم الشركة خدماتها التأمينية كافة وفق أحدث معايير الجودة العالمية وبما يتوافق مع معيار الأيزو الدولي "9001:2015".

٣٧٧,٩ مليون درهم صافي أرباح شركة أبوظبي الوطنية للتأمين



شارالامبوس ميلوناس



الشيخ محمد بن سيف آل نهيان

أعلنت شركة أبوظبي الوطنية للتأمين ADNIC، إحدى شركات التأمين الرائدة في المنطقة عن نتائجها للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢، حيث بلغ صافي أرباح الشركة ٣٧٧,٩ مليون درهم. وبهذه المناسبة، قال الشيخ محمد بن سيف آل نهيان، رئيس الشركة: «حققت شركة أبوظبي الوطنية للتأمين أداءً قوياً من حيث نمو الإيرادات، فقد ارتفع إجمالي الأقساط المكتتبة بنسبة ٢٠,١٪ ليبلغ ٥,١٣ مليار درهم، في انجاز جديد ومهم للشركة. وقد تحقق هذا النمو نتيجة ارتفاع أعمال فروع التأمين للشركات بنسبة ٢٨,٢٪ فضلاً عن استقرار معدلات النمو لفروع تأمين الأفراد، وذلك بالرغم من المنافسة الكبيرة والضغط التي واجهتها الأسعار».

شارالامبوس ميلوناس رئيساً تنفيذياً لـ ADNIC

أعلنت شركة أبوظبي الوطنية للتأمين ADNIC عن تعيين السيد **شارالامبوس ميلوناس CHARALAMPOS MYLONAS** في منصب الرئيس التنفيذي للشركة خلفاً للسيد **أحمد إدريس** المستقيل اعتباراً من ٢٨ فبراير ٢٠٢٣. انضم السيد **ميلوناس** إلى شركة أبوظبي الوطنية للتأمين في عام ٢٠٢٠ ويشغل حالياً منصب نائب الرئيس التنفيذي، حيث سيتولى منصبه الجديد كرئيس تنفيذي اعتباراً من ١ مارس ٢٠٢٣.

شغل السيد **ميلوناس** على مدى ٢٥ عاماً وظائف قيادية مختلفة في شركات تأمين رائدة في دولة الإمارات العربية المتحدة وخارجها، ويتمتع بخبرات متنوعة في مجال الإكتتاب وإدارة المخاطر والعلوم الاكتوارية، حيث شغل عدة مناصب قيادية في شركات متنوعة مثل شركة أكسا، وشركة أيه أي جي، وشركة سكوت (عُمان للتأمين)، وشركة فيدلتي المتحدة. وهو حاصل على درجة الماجستير في العلوم الاكتوارية وحاصل على شهادة معهد اكتواري المخاطر المؤسسية المعتمد (المملكة المتحدة)، ومؤهل CERA 2019.

وتعليقاً على التعيين، قال الشيخ محمد بن سيف آل نهيان، رئيس مجلس إدارة الشركة: «تمكنت شركة أبوظبي الوطنية للتأمين من ترسيخ موقعها كأحد أهم الشركات الرائدة في مجال التأمين ومواصلة استراتيجية أعمالها المميزة التي تُرسي أسساً قوية لمواصلة النمو المستدام وتحقيق عوائد مجزية للمساهمين».

وأضاف: «نحن سعداء بتعيين السيد **ميلوناس** رئيساً تنفيذياً جديداً للشركة، ونتمنى له التوفيق في منصبه الجديد لمواصلة مسيرتنا وتحقيق أهدافنا الاستراتيجية. نود أن نتوجه بالشكر للسيد **أحمد إدريس** على جهوده المبذولة خلال فترة عمله في شركة أبوظبي الوطنية للتأمين ونتمنى له التوفيق».

Staying up-to-date makes a difference

To keep you informed of the must-to-know industry-related news and events, Arab Re goes beyond traditional reinsurance boundaries by bringing to you its

News App



- ✓ Relevant Daily News from all over the world
- ✓ Our Corporate News and Events



Tune-in to panoramic news and download our new App

السعودية لإعادة التأمين تفوز بجائزة أفضل شركة إعادة على مستوى الشرق الأوسط



فهد الحصني

حصلت الشركة السعودية لإعادة التأمين «إعادة»، على جائزة «أفضل شركة إعادة تأمين على مستوى الشرق الأوسط للعام ٢٠٢٣» المقدمة من MENA IR، وذلك خلال حفل خاص أقيم بهذه المناسبة في مدينة دبي، في إنجاز جديد تحققة الشركة على المستوى الإقليمي.

وتمنح الجائزة بناءً على عدة معايير للتقييم منها نمو الأعمال والحصة السوقية والابتكار والتميز في المنتجات والخدمات وقوة المركز المالي وتقييم العملاء.

وفي تعليقه على ذلك، قال الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب للشركة **فهد الحصني**: «حصلنا على هذه الجائزة الجديدة يعكس تطور خدماتنا المقدمة لعملائنا ومؤشر على تحسن أداء الشركة وريادتها في مجال إعادة التأمين على مستوى أسواق الشرق الأوسط ذات التنافسية العالية».

وأشار **الحصني** إلى أن فوز «إعادة»، بهذه الجائزة جاء عقب حصول الشركة على جائزة «شركة إعادة التأمين للعام» وللمرة الثانية على التوالي في حفل توزيع جوائز الشرق الأوسط لقطاع التأمين، مضيفاً أن كل ذلك يشير إلى الجهود التي تقوم بها الشركة لتعزيز مكانتها كشركة إعادة تأمين فاعلة محلياً وعالمياً.

ارتفاع أرباح الاتحاد للتأمين ٤٥٪ إلى ١٩ مليون درهم



حسام القناص

سجلت شركة «الاتحاد للتأمين» UNION صافي ربح قدره ١٩,١ مليون درهم في عام ٢٠٢٢، مقارنة مع صافي ربح بقيمة ١٣,٢ مليون درهم في عام ٢٠٢١، بنمو ٤٤,٧٪، كما بلغت إيرادات العام الماضي ٨٦٨,٣ مليون درهم.

المتحدة للتأمين تجدد تأهيلها لدى مجلس الضمان الصحي



محمد البصراوي

أعلنت الشركة المتحدة للتأمين التعاوني عن استلامها إشعار عبر بوابة الخدمات الإلكترونية لمجلس الضمان الصحي CCHI والمتضمن تجديد تأهيل الشركة لمدة سنة واحدة اعتباراً من ٢٠٢٣/٢/١٦.

كمران مزهر أعلن استقالته كرئيس تنفيذي لـ CHUBB السعودية



أعلنت شركة تشب العربية عن قبول استقالة الرئيس التنفيذي **كمران مزهر** والتي يبدأ سريانها اعتباراً من تاريخ ٢٠٢٣/٣/١٦، حيث تعود الاستقالة لأسباب شخصية.

وأعرب مجلس الإدارة عن خالص شكره وتقديره ل**كمران** على أدائه المتميز وجهوده خلال فترة عمله التي استمرت ٨ سنوات مع الشركة بصفته الرئيس التنفيذي للشركة منذ عام ٢٠١٩، ومع مجموعة تشب لأكثر من ٢١ عاماً، وتمنى له مجلس الإدارة التوفيق في تقدمه الوظيفي.

التأمين العربية التعاونية تعلن ترسية عقد تقديم خدمات التأمين لمجموعة شركات الحكير ب٦٢ مليون ريال



زياد الريش

أعلنت شركة التأمين العربية التعاونية عن أنه تم تعميدها من قبل مجموعة شركات الحكير (سينومي سنترز، سينومي ريتيل والشركات التابعة والشقيقة) لتقديم خدمات التأمين العام، حيث تبلغ قيمة العقد التقديرية ٦٢ مليون ريال.

افتتاح أول فرع لشركة تأمين أجنبية في السعودية

أعلن البنك المركزي السعودي الترخيص لأول فرع لشركة تأمين أجنبية في المملكة، وهي شركة «سيجنا وورلد وايد انشورنس» CIGNA الأميركية، التي تختص بممارسة نشاط التأمين الصحي.



ويعد الترخيص لفرع الشركة الأجنبية، إحدى خطوات البنك المركزي لتمكين الاستثمار الأجنبي المباشر في قطاع التأمين لتعزيز التنافسية، ورفع جودة الخدمات المقدمة، ما يعزز استقرار ونمو قطاع التأمين، وتنويع شرائح المستثمرين والشركات التي تحقق قيمة مضافة، وتقديم نماذج عمل فريدة في القطاع، بشكل يعزز كفاءة عمل هذه الشركات من خلال التزامها بالمطلوبات الرقابية والإشرافية.

A Man's House is His Castle

Cumberland Saves You The Hassle



There is only One

Cumbrella

for your rainy days

C u m b r e l l a

your comprehensive residential insurance

Cumbrella is "YOUR" personal statement policy that protects your household against the unexpected.



Head Office : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon
Tel: 961 . 4 . 403 888 - Fax: 961 . 4 . 403 666

Ras Beirut : Bristol, Verdun Twins, 5th Floor, Facing Total Station
TeleFax: 961 . 1 . 344 595 / 574

Tripoli : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961 . 6 . 200 018 / 019

Jounieh : Jounieh Highway by La Cite, St Joseph Center, Fayad Bldg., 2nd Floor
Tel: 961 . 9 . 831 979 / 830 978

Email : info@cumberland.com.lb www.cumberland.com.lb



Cumberland

INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.

Insuring **One** Client At A Time

قتيبة النصف: مؤشرات مالية ونجاحات نوعية لشركة «بيتك تكافل» رغم الجائحة

ارتفاع المحفظة التأمينية ٢٨٪ إلى ٣٤,٣ مليون دينار

وأضاف النصف أن «بيتك تكافل» نجحت في تحسين الأداء من خلال التعاقد مع شركات رائدة وعالمية في مجال إعادة التأمين، بالإضافة إلى تنويع أدوات وتطبيقات المحفظة التأمينية وفتح أسواق جديدة بمنتجات وخدمات مبتكرة، إلى جانب العمل على تحسين جودة الأداء وتكامل منظومة الخدمة وتعزيز التواصل مع العملاء وتنمية الحصة السوقية بتقديم مزيد من المزايا لتحقيق القيمة المضافة لأعمال الشركة وعملائها. مشيراً أن تقديم منتجات التأمين المتعلقة بالأفراد من خلال الموقع الإلكتروني وتطبيق الشركة على الهواتف الذكية ينسجم مع تطلعات الشركة واستراتيجيتها الهادفة إلى طرح خدمات مبتكرة ذات قيمة مضافة بمنتهى اليسر والأمان.

كما أعرب عن الاستراتيجية والخطة الهادفة إلى مواصلة تعظيم العوائد للمساهمين وتقديم حلول تأمينية متميزة للعملاء وتحقيق النمو وتحسين الربحية وملاءتها المالية، كما قوة تصنيفها الائتماني مع تحسين إدارة المخاطر، بالإضافة إلى تنويع مصادر الإيرادات، ومد شبكة التغطيات التأمينية إلى أنشطة جديدة من خلال تشجيع الروح الابتكارية لدى العاملين، وتطوير قدراتهم نحو أداء أفضل وفهم أعمق لطبيعة السوق والمتغيرات التي دخلت عليه وقدرات المنافسين.

وأكد النصف استمرار الشركة في توجيهها نحو التحول الرقمي والحفاظ على علاقاتها الوطيدة مع كبرى الشركات العالمية من خلال اتفاقيات طويلة الأمد مبنية على أسس متينة وأهداف مشتركة تحقق مكاسب للطرفين.

ومن جهة أخرى، يشكل صحة المسار الذي تتخذه الشركة من حيث الكفاءات الفنية المتميزة والكوادر البشرية المتخصصة إلى نيلها مجموعة من جوائز التقدير وكسب ثقة عملائها نظراً لحرصها الكبير على تعزيز العمالة الوطنية والاستفادة من خبرات الكوادر المحلية للارتقاء بالخدمات وتقديم كامل الدعم لعملائها.



أكدت المؤشرات المالية والنتائج التي حققتها شركة بيتك للتأمين التكافلي «بيتك تكافل» على قوة الملاءة المالية للشركة، وتنامي وتيرة أعمالها واستمرار الشركة في تعزيز محفظتها الائتمانية والاحتياطيات الرأسمالية، وقدرتها على تحقيق أهدافها دون التعرض لأيّة اهتزازات بما يزيد من امكانات النمو والتطور خلال الفترة المقبلة رغم جائحة «كورونا» وأثارها على الأسواق وأداء الشركات.

وقال الرئيس التنفيذي ونائب رئيس مجلس الإدارة قتيبة النصف، إن الشركة حافظت على مميزاتها التنافسية وواصلت نتائجها الإيجابية التي تؤكدتها المؤشرات المالية في عام ٢٠٢٢، وأبرزها زيادة في المطالبات التأمينية بنسبة ١٥٪ من نحو ٢٢,٢ مليون دينار إلى حوالي ٢٥,٦ مليون دينار، فيما ارتفعت المحفظة التأمينية بنسبة ٢٨٪ من نحو ٢٦,٨ مليون دينار إلى حوالي ٣٤,٣ مليون دينار، في وقت تتسم فيه البيئة التشغيلية بصعوبات كبيرة، وامتدت آثار الجائحة إلى قطاع التأمين وسط تعثر وانسحاب العديد من الشركات من الأسواق نتيجة انخفاض الطلب على المنتجات وتدني الإقبال على الخدمات، ما نتج عنه انكماش المظلة التأمينية وتراجع معدلات تجديد العقود.

الشركة تعمل على تعزيز التحول التقني ورقمنة خدماتها وتنمية الحصة السوقية

كما تتوجه الشركة نحو رقمنة خدماتها وتوفيرها للعملاء بأسهل السبل توفيراً للوقت بما يتماشى مع تطلعاتهم وأبرزها خدمة المطالبات التأمينية «أونلاين» حيث تستقبل الشركة طلبات العملاء عبر تطبيق «بيتك تكافل» ما يساهم بتسريع حصول العملاء على مطالباتهم التعويضية بطريقة بسيطة وسهلة.

وأوضح النصف أن الشركة ستواصل سعيها الدائم لخدمة عملائها من مختلف الشرائح، واستخدام الوسائل التقنية الحديثة لتحقيق ذلك ما من شأنه تعزيز دور ومكانة الشركة في السوق الكويتي بشكل عام والتأمين التكافلي بصورة خاصة. وبالتالي، الاستمرار في سياسة التطوير وطرح منتجات جديدة مكن الشركة من توسيع حصتها السوقية والتغلب على التحديات التي تواجه صناعة التأمين التكافلي.

مساهمات مجتمعية فعالة من شركة اللانيس للتأمين

تجسيدا للمساهمات المجتمعية، ومن منطلق حرص شركة اللانيس للتأمين ALLIANCE على القيام بدور فعال في هذا النطاق، قامت بالتعاون مع مؤسسة الإمارات للخدمات الصحية بتنسيق حملة للتبرع بالدم في ١٤ فبراير ٢٠٢٣ في المقر الرئيسي للشركة الكائن في ديرة - شارع أبو بكر الصديق - مركز وربة التجاري وذلك دعماً وحرصاً منها على توعية موظفيها وعملائها عن أهمية التبرع بالدم وفوائده على الفرد والمجتمع على حد سواء.

فقامت الشركة بالإعلان عن هذه الحملة عبر منصات التواصل الاجتماعية على <https://www.linkedin.com/company/alliance-insurance-p-s-c/> والموقع الإلكتروني للشركة WWW.Alliance-uae.com وعلى حسابها على الانستجرام https://instagram.com/alliance_insurance_company?igshid=YmMyMTA2M2Y=



وقامت الشركة من خلال منظمي الحملة بتوزيع المياه والمشروبات والوجبات الخفيفة على المتبرعين بالإضافة إلى الشهادات والهدايا التذكارية. وقد لاقت هذه الحملة استحساناً وإقبالاً من الجماهير وموظفي الشركة وقاطني المنطقة ومركز وربة التجاري. وبعد استيفاء الشروط الخاصة للتبرع بالدم فقد حققت الحملة العدد المنشود من المتبرعين من مختلف الأعمار والفصائل، الأمر الذي أدى إلى نجاح هذه الحملة التي تقوم بها الشركة بشكل دوري وتحقيق الهدف المرجو منها، الأمر الذي يعكس مدى التعاون المثمر ما بين مؤسسة الإمارات للخدمات الصحية من خلال ممثليها الذين أبدوا تفاعلاً وتعاوناً يثمن لهم، وشركة اللانيس للتأمين بإدارتها التي تسعى إلى دعم مثل هذه المساهمات التي تنعكس إيجابياً على المجتمع.

تقييم أعمال قطاع التأمين في الجزائر



عقد وزير المالية الجزائري السيد ابراهيم جمال كسالي اجتماعاً مع الرؤساء المديرين العاميين لشركات التأمين العمومية خُصص لتقييم الأعمال التي تقوم بها هذه الشركات في إطار برنامج عصرنة قطاع التأمين. وتمثلت أبرز محاور الإصلاح التي تم التطرق إليها على الشكل التالي:

- المشروع التمهيدي لقانون التأمينات والذي يهدف إلى تكييف نشاط التأمين مع التطور الاقتصادي والاجتماعي الذي تشهده البلاد.
- تحسين الشمول المالي من خلال تسريع مسار رقمنة المنتجات والخدمات وتنويع العرض وقنوات التوزيع.
- تطوير حوكمة شركات التأمين العمومية.

وبالتالي سمح هذا اللقاء بتقييم الإنجازات المحققة في كل شركة وتسليط الضوء على محاور التحسين من أجل الارتقاء بممارسات التأمين إلى أعلى مستوى من الاداء.

وفي هذا السياق، أعطى وزير المالية تعليماته لمسؤولي شركات التأمين العمومية بضرورة إدراج هذه المقررات ضمن أولوياتهم مع تكريس جميع الوسائل البشرية والمادية المتاحة لتحقيق هذه الأهداف.

ونج عن اللقاء مجموعة من التوصيات أبرزها، تكثيف الاجراءات لدمج أدوات رقمية جديدة تسمح بتعزيز العلاقة مع المؤمن لهم، فضلاً عن تطوير قنوات التوزيع وتقليص آجال تعويض المؤمن لهم. بالإضافة إلى إطلاق منتجات تأمينية جديدة تتلاءم واحتياجات العملاء والمواطنين بما في ذلك التأمين التكافلي حيث تم اعتماد شركتين جديتين للتأمين وكذلك نوافذ مخصصة لهذا النوع من التأمينات. ومن أبرز التوصيات التي تم تسليط الضوء عليها الامتثال لأخلاقيات التعريفات بما يتماشى مع المعايير التقنية والمهنية.

ورشة عمل لشركة CCR - الجزائر



نظمت الشركة المركزية لإعادة التأمين CCR - الجزائر في مقرها ورشة عمل سلّطت خلالها الضوء على موضوع المخاطر السيبرانية التي تستهدف قطاع الشركات المتوسطة وصغيرة الحجم في السوق الجزائري. ومن جهتها رحبت الشركة بحضور المديرين التنفيذيين لشركات التأمين، متوجهة بالشكر إلى شركائها لمشاركة تجاربهم والتطرق إلى موضوعات تهم القطاع وجميع العاملين فيه.

محمد السديري نائبا للرئيس التنفيذي لـ «شديد ري» في السعودية



أعلنت «شديد ري»، إحدى شركات مجموعة «شديد كابيتال القابضة»، أنها عينت السيد محمد السديري نائبا للرئيس التنفيذي لشركتها في المملكة العربية السعودية، مواكبة لتوسّع أعمالها في المملكة.

السديري حاصل على ماجستير في إدارة الأعمال التنفيذية من كلية ESCP للأعمال في باريس - فرنسا وبكالوريوس في العلوم السياسية من كلية إنديكوت

في بيفرلي - ماساتشوستس. قبل انضمامه إلى شديد ري السعودية في عام ٢٠٢٠، أكمل العديد من الشهادات وعمل في قسم الاتفاقيات في شركة اعادة السعودية وأكمل التدريب في لويديز في المملكة المتحدة.

وصرّح **إيلي أبي راشد**، الرئيس التنفيذي لمجمل عمليات شديد ري قائلاً: «يستحق السوق السعودي الأفضل من حيث الخبرة الفنية والمعرفة، ونعتقد أن لدينا دوراً مهماً نلعبه في مساعدة سوق التأمين بحرفية وتميز. وأنا واثق من أن تعيين **محمد السديري** في منصبه الجديد سيمكننا من تعزيز القيمة التي نقدمها باستمرار حتى نتتمكن من أن نكون في الطليعة».

وتعليقاً على تعيينه، قال **محمد السديري** «أود أن أشكر مجلس الإدارة ورئيسه وفريق الإدارة على ثقّتهم وأطلع إلى هذه الفرصة لمواصلة العمل الرائع الذي تقوم به شركة شديد ري في خدمة قطاع التأمين في المنطقة».

نجم، تطلق النسخة المطورة من خدمة خصم عدم وجود مطالبات «أحقية»



محمد بن يحيى الشهري

أطلقت شركة نجم لخدمات التأمين وبالتعاون مع إدارة الرقابة على التأمين في البنك المركزي السعودي (ساما) وتحت اشرافهم النسخة المطورة من خدمة خصم عدم وجود مطالبات (أحقية)، والتي تهدف إلى تعميق دور قطاع التأمين في رفع نسبة انتشار التأمين على المركبات، وزيادة الوعي بأهمية السلامة

المروية لدى قائدي المركبات، وذلك تماشياً مع مستهدفات تطوير القطاع المالي «ورؤية السعودية ٢٠٣٠»، وتهدف النسخة المطورة من خدمة أحقية إلى زيادة تحفيز جميع الشرائح للالتزام بتجديد التأمين قبل انتهاء الوثيقة وايضاً تجنب وقوع حوادث مروية التي تتحول إلى مطالبات في السجل التأميني مما يخولهم الحصول على خصومات على سعر وثيقة التأمين تصل إلى ٦٠٪.

وتأتي النسخة المطورة لخدمة أحقية بالتأكيد على الأفراد للحفاظ على استمرارية التأمين بدون انقطاع على جميع المركبات التي يملكها المؤمن له، إلى جانب عدم وجود مطالبات تأمينية مسجلة في السجل التأميني، إذ أنه كلما زاد عدد سنوات الاستمرار في التأمين دون انقطاع وبدون مطالبات زادت نسبة الخصم المستحق على سعر وثيقة التأمين.

ارتفاع الأرباح الصافية لـ OMAN RE ٢٠٪ والأقساط المكتتبة ٣٢,٥٪

رومل طباجة: ملتزمون بشدة بأن نصبح الشريك المفضل في كافة الأسواق التي نستهدفها

والإيرادات الأخرى نمواً بنسبة ١٠,٦٪ خلال عام ٢٠٢٢ لتصل إلى ٦ مليون دولار أميركي، وكان ذلك ثمار السياسة الإستثمارية الإستباقية التي تتبعها الشركة إضافة إلى تضخم التدفقات النقدية. كما بلغ صافي حقوق مساهمي الشركة ٧٥,٦ مليون دولار أميركي.

وفي هذا الصدد قال رومل طباجة،

الرئيس التنفيذي للشركة: «على الرغم من استمرارية الظروف الاقتصادية العالمية الصعبة، واصلت الشركة أداءها القوي والحكيم من خلال استمرار العمل بالسياسة الاستثمارية الاستباقية في جميع فئات الأعمال».

وأضاف: «أدى موقع الشركة الفاعل والريادي في السوق العماني إلى تعزيز نموها في الأسواق الأفرو-آسيوية وخارجها، حيث شهدت الشركة تقدماً ملحوظاً من خلال تنفيذ مبادراتنا الاستراتيجية. وبينما نظل ملتزمين بتحقيق نتائج مرنة وخلق قيمة مضافة لجميع أصحاب المصلحة لدينا، فإننا ملتزمون بشدة بأن نصبح الشريك المفضل في إعادة التأمين في كافة الأسواق التي نستهدفها».



ارتفعت أقساط التأمين المكتتبة GWP للشركة العمانية لإعادة التأمين OMAN RE بنسبة ٣٢,٥٪ خلال العام ٢٠٢٢ مقارنة بالعام ٢٠٢١ لتبلغ ٣٦,٦ مليون ريال عماني (٩٥ مليون دولار أميركي). كما ارتفع صافي ربح الشركة بعد الضريبة بنسبة ٢٠٪ ليصل إلى نحو ٤,٢ مليون دولار أميركي).

فضلاً عن التحسنات الملحوظة في أسواق إعادة التأمين، تأتي الربحية المستمرة لشركة عمان ري مدفوعة بالزيادة الكبيرة في نتائج الاكتتاب والأداء الجيد لمحفظة استثمارات الشركة حيث بلغ صافي نتائج الاكتتاب لعام ٢٠٢٢ نحو ٨,٧ مليون دولار أميركي مقارنة بـ ٥,٣ مليون دولار أميركي خلال عام ٢٠٢١، مما يمثل تحسناً كبيراً بنسبة ٦٣,٣٪. تعكس هذه النتائج ممارسات الاكتتاب الحكيمة لشركة عمان ري على الرغم من ارتفاع نشاط المطالبات خلال العام، والذي يُعزى إلى الزيادة في حجم الأعمال.

بلغت النسبة المجمعّة COMBINED RATIO ٩٦,١٪ مقارنة بـ ٩٩,٤٪ للعام ٢٠٢١، علاوة على ذلك، حققت المحفظة الاستثمارية

OMAN RE تحصد جائزة أفضل مناهج التعلم التجريبي

مُنحت الشركة العمانية لإعادة التأمين Oman Re جائزة «أفضل مناهج التعلم التجريبي» Best Approaches to Experiential Learning خلال حفل توزيع الجوائز الذي أقامته شركة MEA HR & Learning المعروفة سابقاً باسم CLO-ME، والتي توفر أخباراً وبيانات وتحديثات مخصصة لقطاع الموارد البشرية والتعلم في الشرق الأوسط وأفريقيا.

وتأتي هذه الجائزة تقديرًا لجهود Oman Re المستمرة عبر أنشطة التعلم والتطوير المبتكرة داخل أقسام الشركة وكذلك لدورها في أنشطة التدريب وتبادل المعرفة تجاه مجتمع التأمين الأوسع وخصوصاً في سلطنة عُمان. وتسلّمت الجائزة بالنيابة عن الشركة، خلال الحفل الذي أقيم في دبي، مديرة قسم الموارد البشرية رحمة الحارثي.



ورشة عمل تفاعلية حول تسريع الأداء لـ OMAN RE

شارك المدراء المسؤولون في شركة عمان ري OMAN RE في ورشة عمل تفاعلية حول «تسريع الأداء» Accelerating Performance في فندق ويندام جاردن، مسقط، والتي نظمها فريق الموارد البشرية في الشركة بقيادة كارثيك بي من شركة جريزم للإستشارات.

وتهدف هذه الورشة إلى تسليط الضوء على كيفية إتباع أساليب وإستراتيجيات تساهم في تسريع نمو الشركة، وتعزيز سمعة العلامة التجارية، وخلق بيئة سعيدة ومنتجة للموظفين تمكنهم من تأدية المهام الموكلة إليهم بسرعة وعلى أكمل وجه، كما تركّز على السرعة التي تطور بها الشركة منتجاتها وخدماتها وتقدمها، والسرعة التي تتيح للأفراد البقاء في الصدارة للوصول إلى الأهداف المرجوة.



بعد عملية دمج ACE وGALLAGHER

ممثلو منطقة الشرق الأوسط شاركوا لأول مرة
في مؤتمر POWER OF GALLAGHER



من اليمين: زياد سيف الدين، نجيب بحوث ونديم سمعان

شارك نجيب بحوث رئيس مجلس إدارة ACE GALLAGHER HOLDING ونديم سمعان، كبير المسؤولين التنفيذيين في مجموعة جالاجر وزياد سيف الدين، مدير قسم إدارة المخاطر في جالاجر - الإمارات العربية المتحدة في مؤتمر POWER OF GALLAGHER 2022 الذي عقد في مدينة لاس فيغاس حيث مثلوا منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا.

جمع الحدث 3000 شخص من العاملين في مجموعة جالاجر من جميع دول العالم، حيث تم تسليط الضوء على آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع المجموعة والتباحث في الاستراتيجيات وأطر التطوير والتنظيم التي يجب اتباعها للنهوض بالمجموعة وتحقيق الأهداف والرؤى والنتائج المرجوة.

وخرج المحاضرون من المؤتمر مقتنعين، أكثر من أي وقت مضى، بأن المجموعة تسير على قدم وساق نحو تحقيق الأهداف المنشودة.

ارتفاع الأرباح الصافية للأهلية للتأمين 24٪ إلى 14 مليون دينار



يوسف السعد

حققت الشركة الأهلية للتأمين AL AHLEIA - الكويت أرباحاً صافية بقيمة 17,29 مليون دينار خلال العام 2022 بارتفاع 23,80٪ عن نفس الفترة من العام 2021. وعزا بيان الشركة ارتفاع الأرباح إلى زيادة الأرباح التشغيلية والعائد من الاستثمار.

وأوصى مجلس إدارة الأهلية بتوزيع أرباح نقدية بنسبة 40٪ من القيمة الاسمية للسهم، بما يعادل 40 فلساً للسهم، وإجمالي يقدر بـ 8,82 مليون دينار. تجدر الإشارة إلى أن إجمالي موجودات الشركة ASSETS ارتفعت بنسبة 9,7٪ إلى 407,8 مليون دينار كويتي كما ارتفعت حقوق المساهمين SH EQUITY بنسبة 5٪ إلى 137,52 مليون دينار. وارتفع مجمل الأقساط المكتتبة من 113,9 مليون دينار في العام 2021 إلى 126,03 مليوناً في العام 2022.

افتتاح فرع الأهلية للتأمين في منطقة السالمية

أعادت الشركة الأهلية للتأمين افتتاح فرعها التاسع في منطقة السالمية في موقعه الجديد وبحلة جديدة كجزء من سياسة الشركة التوسعية، مما يساهم في وصول الشركة إلى الريادة في تقديم خدمات التأمين في الدولة.

وكان السيد طارق العمر مدير الفروع قد تحدث عن افتتاح هذا الفرع، مشيراً إلى أن الشركة تمتلك شبكة فروع منتشرة في كافة محافظات دولة الكويت.



Joseph Zakhour & Co.
Insurance And Reinsurance Brokers
and Consultants

COMMERCIAL REGISTER : 4487

M.O.F REGISTRATION: 1754

BROKER LICENSE N°. 90 - DATED 25 APRIL, 1998

Rmeil - Mar Mikhael - Liberty Building
Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306
Fax: +961.1.561867
P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon
Email: zakhour@zakhourco.com
www.zakhourco.com

CORRESPONDENTS FOR



جائزة الإنجاز لعمر الأمين وأفضل شركة لـ ORIENT



حازت مجموعة المشرق العربي للتأمين ORIENT – الإمارات على جائزة أفضل شركة تأمين للعام خلال حفل توزيع جوائز InsureTek Golden Shield للتميز لعام ٢٠٢٣ في الشرق الأوسط، لتضاف هذه الجائزة المرموقة إلى تلك التي سبق ومنحت إلى الرئيس التنفيذي للمجموعة السيد عمر الأمين وهي «جائزة الإنجاز مدى الحياة في فئة الإدارة التنفيذية» "Lifetime Achievement Award – Management"، حيث اعتبر السيد الأمين القائد والمحفز والقوة الملهمة لفريق أورينت بأكمله وكان له إسهامات فعالة في تحويلها إلى إحدى أهم وأضخم المجموعات الرائدة إقليمياً في صناعة التأمين.

NASCO حصدت جائزتي وسيط العام والأفضل للمؤسسات الصغيرة ومتوسطة الحجم



حصدت شركة ناسكو الإمارات NASCO UAE جائزتي أفضل وسيط للمؤسسات الصغيرة ومتوسطة الحجم، وجائزة وسيط العام في فئة سمات كير لمساهمتها في زيادة المبيعات عبر حلول جديدة ومبتكرة. ويأتي هذا التكريم خلال حفل توزيع جوائز سيغنا الشرق الأوسط للتأمين CIGNA، في دورتها الرابعة. وتكرّم الفعالية السنوية وتكافئ الجهود المتميزة لشركات الوساطة التي تؤدي دوراً مهماً في دفع عجلة قطاع التأمين في المنطقة عبر إظهار قيادتها عن طريق الابتكار، فضلاً عن تقدير وتكريم الوسطاء لخبراتهم وعملهم الجاد والتزامهم بجعل الرعاية الصحية في متناول الجميع.

شركة التأمين الوطنية تدفع أكبر تعويض في سوق التأمين الفلسطيني بقيمة ٣ ملايين دولار



دفعت شركة التأمين الوطنية – فلسطين NIC تعويضاً بقيمة ثلاثة ملايين دولار للبنك الوطني TNB وهو أكبر مبلغ تم تسديده في سوق التأمين الفلسطيني. رئيس مجلس إدارة شركة التأمين الوطنية السيد عزيز عبد الجواد، ذكر أن دفع هذا التعويض يعكس رؤية الشركة بالوفاء بالتزاماتها تجاه زبائنهم من خلال توفير أفضل الخدمات التأمينية والعمل بشفافية ونزاهة، وهذا ما هو إلا دليل واضح على قوة الشركة وملاءمتها المالية وقدرتها على تسديد كافة تعويضات زبائنهم – مهما بلغت قيمتها – نقداً بدون أي شيكات آجلة أو تقسيط، مما يمنحها موقع الصدارة بين شركات التأمين العاملة في سوق التأمين الفلسطيني. وبدوره شكر رئيس مجلس إدارة البنك الوطني السيد سمير زريق شركة التأمين الوطنية ممثلة برئيس مجلس إدارتها ومديرها العام ونوابه وكافة العاملين بالشركة على وفائهم والتزامهم بكافة متطلبات التعويض وسرعة التسديد ومتابعتهم للحدث بمهنية وأضاف: «نحن سعيون جداً بالتعامل مع شركة التأمين الوطنية ونؤكد أننا كنا وما زلنا وسوف نستمر بالعمل مع هذه الشركة العريقة والتي تعمل بمصداقية وشفافية ومهنية عالية».

Sonal Dawda شاركت في نقاش CX Transformed



لبّت Sonal Dawda، مديرة قسم التسويق والاتصال المؤسسي في شركة دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين، دعوة صحيفة «خليج تايمز» للمشاركة في نقاش الطاولة المستديرة التي حملت عنوان: CX Transformed – بناء تجارب رقمية ذات مغزى لإسعاد العملاء. وشارك في حلقة النقاش العديد من قادة الأعمال من شركات متعددة، حيث تم التأكيد على أن تجربة العميل تعبر عن مجموعة من نقاط التواصل بينه وبين أي شركة على مختلف القنوات التسويقية والتي يبني من خلالها توقعاته للخدمات التي تقدمها الشركة مما يرفع من مستوى الرضا والولاء والتأييد، مشيرة إلى أن أهمية تجربة العميل تكمن في معرفة إحتياجات العميل الحقيقية، إرتفاع رضا العميل عن المنتج المقدم، إرتفاع ولاء العميل مما يساهم في زيادة إيرادات الشركة.



Your protection,
our identity.



BANKERS ASSURANCE SAL
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,
Beirut, Lebanon.
T +961 1 962 700

www.bankers-assurance.com

اختيار دبي الوطنية للتأمين لتقديم خدمات التأمين إلى اتحاد البولو الإماراتي محمد الحبثور (رئيس اتحاد البولو): من المهم التعاون مع شركة تأمين موثوقة عبد الله النعيمي (الرئيس التنفيذي لدبي الوطنية): نقدر أهمية الرياضة والحفاظ على صحة المواطنين



تم اعتماد دبي الوطنية للتأمين، إحدى شركات التأمين الرائدة في دبي، بشكل رسمي لتقديم خدمات التأمين لصالح اتحاد البولو الإماراتي، وهو الجهة الرسمية التي تنظم رياضة البولو بدولة الإمارات العربية المتحدة. وبموجب هذه الشراكة، سوف تقدم دبي الوطنية للتأمين تغطية تأمينية للحوادث الشخصية لصالح حاملي الوثائق المنتسبين لاتحاد البولو.

صرح السيد محمد الحبثور، رئيس مجلس إدارة اتحاد البولو الإماراتي، قائلاً: «إنه من دواعي سرورنا أن نعلن عن اعتماد دبي الوطنية للتأمين رسمياً لتقديم خدمات التأمين لمؤسستنا. لقد انصب تركيز الاتحاد على الترويج للعبة البولو بهدف تحسين وضع هذه الرياضة وتنظيم أنشطة النوادي المنتسبة للاتحاد واللاعبين المسجلين وتنظيم المسابقات التنافسية والحفاظ على سلامة المشاركين فيها. ولذلك، من المهم بالنسبة لنا أن نتعاون مع شركة تأمين موثوقة لديها التزام مثلنا بدعم سلامة وأمان أعضاء اتحادنا والعمل على تقديم فعاليات مليئة بالمتعة والروح الرياضية مع الحفاظ في نفس الوقت على رفاهية اللاعبين داخل وخارج الملاعب».

وقال السيد عبد الله النعيمي، الرئيس التنفيذي لشركة دبي الوطنية للتأمين «نحن نقدر دائماً قيمة وأهمية العمل على الترويج للرياضة والحفاظ على صحة ورفاهية المواطنين في الدولة. ومن هذا المنطلق، نحن فخورون باعتماد شركتنا رسمياً لتقديم خدمات التأمين لصالح اتحاد البولو الإماراتي وأن نكون أحد شركاء هذه المؤسسة المرموقة لتحسين أوضاع رياضة البولو المزدهرة من خلال توفير طبقة مضافة من الحماية وبالتالي توفير راحة البال للاعبين من خلال وثائقنا التأمينية».

لقد أقامت دبي الوطنية للتأمين شراكات قوية مع مؤسسات ومنظمات عديدة لديها التزام بتعزيز الصحة النفسية والبدنية للأفراد. وبصفتها إحدى شركات التأمين الرائدة، تواصل دبي الوطنية للتأمين العمل على تقوية وتنويع محفظتها من خلال دعم أسلوب حياة الأفراد وتوفير وسائل سلامة وحماية موثوقة تغطي كافة أنواع الأنشطة التي يقوم بها الأفراد.

جهود مستمرة

شركة دبي الوطنية للتأمين للحفاظ على البيئة

كجزء من مبادرتنا للمسؤولية الاجتماعية للشركات وجهودنا المستمرة نحو الحفاظ على البيئة والتنوع البيولوجي في دولة الإمارات العربية المتحدة، #anhourwiththecleaner نظمت دبي الوطنية للتأمين حملة تنظيف الشاطئ بالتعاون مع بلدية دبي من خلال مبادرة (ساعة مع عامل النظافة) التي عقدت في ٢٩ يناير ٢٠٢٣ في شاطئ جميرا العام. لقد كانت تجربة ناجحة كجزء من خططنا لإحداث تغيير في بيئتنا.



برنس تابلويد تمنح دبي الوطنية للتأمين جائزة «أفضل شركة تأمين صحي خلال العام»



حصلت شركة دبي الوطنية للتأمين، على جائزة «أفضل شركة تأمين صحي خلال العام» المقدمة من مجلة برنس تابلويد. تهدف جوائز برنس تابلويد السنوية إلى تكريم وتقدير الشركات التي تسعى إلى ترسيخ أفضل ثقافة مؤسسية في أعمالها المحلية والدولية.

صرح السيد عبد الله النعيمي، الرئيس التنفيذي للشركة، «إنه لشرف كبير أن نفوز بجائزة «أفضل شركة تأمين صحي خلال العام». ونحن نتقدم بالشكر والامتنان لكل من بذل جهداً في تنظيم هذه الفعالية وللشركة المحكمين الذين أداروا بكفاءة الإجراءات الصارمة لفحص المرشحين واختيار الأفضل منهم على أساس ما بذلوه من جهود لدعم وتشجيع الأعمال التي تخدم التنمية الاجتماعية والاقتصادية لدولة الإمارات».

وأضاف: «نحن في شركة دبي الوطنية للتأمين لدينا تاريخ طويل ومشرف في تقديم حلول تأمين صحي فريدة ومتخصصة للأفراد والمنشآت الصغيرة والمتوسطة والشركات الكبرى، وهي حلول مدعومة بالابتكار والتكنولوجيا. وشغفنا بتقديم خدمة متميزة لعملائنا يقوم على التزامنا الصارم بتعزيز رفاهية موظفينا الذين هم بدورهم ملتزمون بتصميم أفضل حلول الرعاية الصحية التي تلبي احتياجات عملائنا وتناسب ميزانيتهم مع الحرص على تحقيق أقصى فائدة لهم. إن هذا التكريم وكل تكريم آخر تلقته الشركة لهو بمثابة شهادة على التزامنا بتميز وتطور أعمالنا».



افتتاح ورشة عمل APEX بعنوان

«الاكتتاب والتوزيع في منتجات التأمين على الحياة والتأمين الصحي»

افتتح في مقر الاتحاد الأردني لشركات التأمين أعمال ورشة العمل التي نظمتها شركة أبكس لوساطة واستشارات التأمين وإعادة التأمين APEX بحضور السيدة رنا طهوب المديرية التنفيذية لدائرة الرقابة على أعمال التأمين في البنك المركزي الأردني والدكتور مؤيد الكلوب مدير الإتحاد الأردني لشركات التأمين والسيد زهير العطوط الرئيس التنفيذي لشركة أبكس.

وقد تقدم السيد زهير العطوط بالشكر للإتحاد الأردني لتعاونونه في عقد هذه الورشة واستقطابها لهذا العدد الكبير من المشاركين لمناقشة موضوع غاية في الأهمية حول التأمين الصحي، سيما وأن التأمين الصحي يشكل ما يقارب ٣١٪ من حجم الأقساط في سوق التأمين الأردني ودعا المشاركين وشركات التأمين للاستفادة من التطورات التكنولوجية في زيادة تسويق وانتشار هذا النوع من التأمين. وتناولت ورشة العمل موضوع استراتيجية تجديد المحفظة الصحية واستراتيجيات توزيع المبيعات الجديدة، ومنتجات التأمين على الحياة طويلة الأجل والمعاشات التقاعدية.



مهما صار...

حصل خير

15 سنة
لنحكم كانت بملها

5046

UIC
المتحدة للتأمين
United Insurance Company

استحواذ «الكويت للتأمين» على «الوطنية»



سامي شريف

وافق جهاز حماية المنافسة على عملية التركزز الاقتصادي الخاصة باستحواذ شركة الكويت للتأمين على نسبة ٧٦٪ من رأسمال الشركة الوطنية للتأمين التكافلي.

عبد الرحمن العبرة رئيساً تنفيذياً لـ SAICO - السعودية



عبد الرحمن العبرة

أعلنت الشركة العربية السعودية للتأمين التعاوني SAICO عن تعيين السيد عبد الرحمن العبرة رئيساً تنفيذياً للشركة خلفاً للسيد حسن عبدالله الصومالي الذي تقدم بطلب التقاعد. وقد شغل العبرة مناصب قيادية عدة خلال فترة عمله التي تمتد لنحو ٢٠ عاماً ويحمل شهادة البكالوريوس في الاقتصاد من جامعة الملك سعود بالرياض، كما يحمل بعض الشهادات المهنية المتخصصة في مجال التأمين وهو من الشخصيات المحترمة والخلوقة في قطاع الأعمال السعودي.

وسيم ريشا مديراً لأسواق الشرق الأوسط وأفريقيا في OdysseyRe



تمت ترقية السيد وسيم ريشا إلى منصب مدير أسواق منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في شركة أوديسي لإعادة التأمين OdysseyRe. ويمتلك ريشا خبرة في مجال عمله، وكان تولى منصب مدير قسم إكتتاب الإتفاقيات لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في شركة سكور، ومدير قسم العملاء في شركة أكسا في فرنسا. وهو حاصل على درجة الماجستير في العلوم المالية والمصرفية والتأمين من جامعة باريس نانثير Université Paris Nanterre.

مشاركة IGI في لقاء قرطاجه ممثلة بالرئيس التنفيذي لمكتبها في المغرب يوسف علاوي والسيدة سعاد الغانمي



يوسف علاوي وسعاد الغانمي مع AON TUNISIE



مع أركان APEX BROKER



شكيب أبو زيد محاطاً بأركان AFRICA RE وWILLIS DAKAN وIGI وCONTINENTAL RE



من اليمين: يوسف علاوي، سعاد الغانمي مع مارش تونس



2nd Microinsurance Conference

How to Empower the Future of Microinsurance

From 13th to 15th Mar - 2023 - Jolie Ville Luxor

Official Carrier

Under the Auspices of



Building Bridges not Walls
تبنى الجسور لا الحواجز



Main Sponsor



Bags Sponsor



Lunch Sponsor



Sessions Sponsor



Silver Sponsor



Microfinance Partner



Booklet Card Sponsor



Bronze Sponsor



Supporter



Technology Partner



Media Sponsor



Partners



Media



WEHBE Ins. Services تكرم فريق عملها في حفل عشاءها السنوي



أقامت شركة WEHBE Insurance Services حفل عشاءها السنوي، حيث تم تكريم فريق العمل تقديراً لجهوده واحتفالاً بالإنجازات المحققة من قبلهم. وتم تقديم عدداً من الدروع والجوائز التكريمية عربون شكر وتقدير على الجهود المبذولة للوصول إلى الأهداف المرجوة، وبهدف خلق بيئة عمل إيجابية. وبهذه المناسبة، صرح الرئيس التنفيذي والشريك الإداري للشركة **عمر وهبة**، أن النجاحات المحققة لا يقوم بها شخص واحد، بل هي نتاج فريق من الأشخاص المحترفين والمتخصصين، مؤكداً أن الشركة تحرص على أن يحظى فريق عملها بالتكريم والتقدير اعترافاً منها بدورهم المهم ومكافأتهم على عملهم الجاد وتفانيهم والتزامهم وولائهم، وانطلاقاً من إيمانها بأن موظفيها هم الأصول الأكثر قيمة لها وهم جزءاً لا يتجزأ من نجاحها.

قانون التأمين الموحد في مصر يجيز إنشاء مكاتب تمثيل للشركات الأجنبية

يهدف مشروع قانون التأمين الموحد في مصر، إلى رسم قواعد محددة وشاملة لصناعة التأمين في مصر، وينظم قواعد الإشراف والرقابة عليها، ووضع القواعد المنصوص عليها في قانون صناديق التأمين الخاصة، وقانون الرقابة والإشراف على التأمين، وقانون التأمين الإجباري عن المسؤولية المدنية الناشئة عن حوادث مركبات النقل السريع تحت مظلة قانون موحد، ليصبح لدى سوق التأمين المصري قانون موحد وشامل يحتوى في طياته آليات الإشراف والرقابة على ممارسة نشاط التأمين في مصر، أيا كان الشكل الذي يتخذه ممارس النشاط في مصر، ومهما تعددت صيغته وأنظمته الأساسية، والذي انتهى منه مجلس الشيوخ.

وأجاز مشروع القانون، الترخيص بإنشاء مكاتب تمثيل في مصر للشركات الأجنبية التي تعمل في مجال التأمين أو إعادة التأمين أو الأنشطة والخدمات المرتبطة بهم للشروط والضوابط التي يصدر بها قرار من مجلس إدارة الهيئة، وذلك بعد أداء رسم تسجيل مقداره خمسة آلاف دولار أو ما يعادله بالعملات الحرة، يسدد وفق طرق السداد المقررة بالهيئة. ويؤكد القانون على عدم جواز قبول شركات التأمين المسجلة قانوناً عمليات تأمين من وسطاء مالم يكونوا مقبدين في السجل المعد لذلك، وشدد على حظر إسناد أي من عمليات إعادة التأمين لديها إلا لوسطاء إعادة التأمين الأجانب المقيمين الذين يعملون باسم ولحساب شركة مرخص لها من الهيئة بذلك وفقاً لأحكام هذا القانون إلا من المقيمين المقبدين بالسجل المشار إليه، وعلى شركات التأمين أو إعادة التأمين حال تعاملها مع وسطاء إعادة التأمين الأجانب غير المقيمين أن تلتزم بإدراجه ضمن قائمة وسطاء إعادة التأمين الصادرة عن الهيئة سنوياً وفقاً للشروط والمعايير الصادرة عن الهيئة.

سعود غنيم رئيساً تنفيذياً لـ «تكافل الراجحي»



أعلنت شركة الراجحي للتأمين التعاوني (تكافل الراجحي) عن قبول مجلس إدارتها استقالة الرئيس التنفيذي **محمود دحدولي** نظراً لظروفه الشخصية. كما قرر مجلس الإدارة تعيين **سعود غنيم بن غنيم** بمهام الرئيس التنفيذي للشركة بعد حصول الشركة على عدم ممانعة البنك المركزي السعودي.

تجدر الإشارة إلى أن **سعود غنيم بن غنيم** حاصل على درجة الماجستير في إدارة الأعمال من جامعة أكرن في الولايات المتحدة الأميركية وتقلد عدة مناصب قيادية خلال فترة عمله الممتدة لفترة تزيد عن ٢٣ عاماً، حيث كان آخرها منصب الرئيس التنفيذي لشركة امكان للتطوير.

٩٤٨ مليون جنيه إجمالي الأقساط التأمينية لشركتي «ثروة» خلال ٢٠٢٢



احمد خليفة

كشفت كونتكت المالية القابضة عن ارتفاع إجمالي أقساط شركتي ثروة للتأمين وثروة لتأمينات الحياة – التابعةين للمجموعة إلى ٩٤٨ مليون جنيه خلال عام ٢٠٢٢، بمعدل نمو سنوي ٨٣٪.

وأوضحت كونتكت في بيان لها ارتفاع الدخل التشغيلي لقطاع التأمين بالمجموعة بنسبة سنوية

٤٤٪ إلى ١٩٥ مليون جنيه خلال ٢٠٢٢، ما أثمر عن نمو صافي الأرباح بمعدل سنوي ٥٠٪ إلى ٥٤ مليون جنيه خلال نفس الفترة. وأضافت أنه قد أثمر الأداء القوي لقطاعي التمويل والتأمين عن ارتفاع إجمالي الدخل التشغيلي بمعدل سنوي ٣٤٪ ليلبلغ ١,٦ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٢، بينما ارتفع صافي الربح المعدل ٢٪ بنسبة سنوية ٢١٪ إلى ٦٠٩ مليون جنيه خلال نفس الفترة.

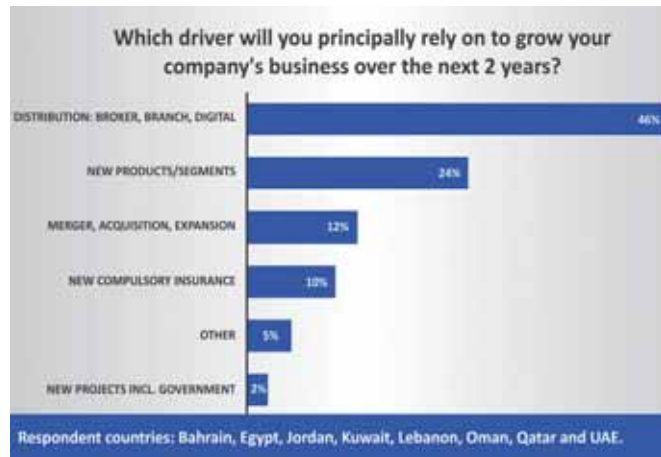
وأشارت إلى ارتفاع إجمالي الأقساط التأمينية بشركة ثروة لتأمينات الحياة بنسبة سنوية ٦٢٪ ليسجل ٤٣١ مليون جنيه خلال عام ٢٠٢٢، مدفوعاً بارتفاع إجمالي الأقساط التأمينية لمنتجات التأمين الصحي، إلى جانب نمو مساهمة منتجات التأمين الصحي والتأمين على الحياة للمشروعات الصغيرة والمتوسطة.

ولفت إلى أن شركة ثروة للتأمين حققت ارتفاعاً بإجمالي أقساطها بمعدل سنوي ٤٧٪ ليسجل ٥١٧ مليون جنيه خلال عام ٢٠٢٢، في ضوء نجاح الشركة في زيادة وجودها بالسوق وإطلاق منتجات جديدة للتأمين الصحي وإتاحة خدماتها عبر شرائح تجارية مختلفة.

LINK تزود صانعي القرار برؤى مفيدة حول ديناميكيات صناعة التأمين في المنطقة

نتائج استطلاع شهر يناير

مبتكرة سواء عبر افتتاح فروع جديدة، التسويق الرقمي، أو التعاون مع وسطاء. وفي المقابل، أكد ٢٤٪ من الذين شملهم الاستطلاع أنهم سيلجأون إلى ابتكار وطرح منتجات وأقسام جديدة، في حين أن ١٢٪ أشاروا إلى إمكانية الدخول في عمليات دمج وإستحواذ والتوسع الجغرافي في أسواق جديدة. أما ١٠٪ من المستطلعين لفتوا إلى تحويل بعض المنتجات إلى تغطيات إلزامية، و٥٪ قدموا إقتراحات أخرى غير تلك الواردة في الاستطلاع، و٢٪ اختاروا الألية المتمثلة بتأمين مشاريع جديدة من



ضمنها تلك المطروحة من قبل الحكومات.

وكانت لينك قد احتفلت بمرور ١٠ سنوات على تأسيسها، حيث استطاعت خلال كل تلك الأعوام من تحقيق العديد من الإنجازات وإثبات موقعها في السوق وكسب ثقة ورضا العملاء والشركاء على الدوام، انطلاقاً من التزامها بأعلى معايير السلوك الأخلاقي والمهني والمساءلة والابتكار التقني واعتمادها نهجاً قائماً على مبدأ الشفافية.

نشرت شركة لينك LINK لوساطة إعادة التأمين نتائج الاستطلاع الخاص بشهر يناير «ASK CEO إسأل الرئيس التنفيذي»، حيث شمل كبار الرؤساء التنفيذيين الذين يمثلون ٤١ شركة تأمين من ٨ دول عربية هي البحرين، مصر، الأردن، الكويت، لبنان، عُمان، قطر والإمارات العربية المتحدة. وقام هؤلاء بالتصويت على موضوع الاستطلاع وهو: ما هي الألية (محرك النمو) التي ستعتمدونها

بشكل أساسي لتنمية أعمال شركتكم خلال العامين المقبلين؟ ويعد هذا الاستطلاع الجزء الأول من سلسلة ستمتد على مدار الـ ١٢ شهراً المقبلة، والتي تأمل LINK من خلالها تزويد صانعي القرار برؤى مفيدة حول ديناميكيات صناعة التأمين في المنطقة.

وجاءت عملية التصويت على الشكل التالي: ٤٦٪ من المستطلعين أكدوا أن الألية التي سيعتمدون عليها لتنمية أعمالهم هي إتباع خطة تسويقية

قناة السويس للتأمين

Suez Canal Insurance



SCI

Since 1979

16569
Call Center

المركز الرئيسي: ٣١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة
تليفون: ٣٧٦٠١٠٥١ - ٣٧٦٠١٦٦٨ فاكس: ٣٣٣٥٤٠٧٠ - ٣٣٣٥٠٩٨١

ارتفاع أرباح وربة للتأمين السنوية ٣٣٪



انور السابج

قفزت أرباح شركة وربة للتأمين وإعادة التأمين WARBA INSURANCE خلال العام ٢٠٢٢ بنسبة ٣٣٪ عن العام ٢٠٢١ لتبلغ ٣,١١ مليون دينار كويتي. كما ارتفع صافي الأقساط المكتتبة بنسبة ١٦٪ إلى ٢,٩ مليون دينار. وأوصى مجلس إدارة الشركة بتوزيع ٨٪ من القيمة الاسمية للسهم أرباحاً نقدية بإجمالي ١,٣٥ مليون دينار، وتوزيع ٤١,١٦٪ أسهم مجانية بإجمالي يقدر بـ ٧٢,٨٩ مليون سهم.

التراجع عن الخطأ فضيلة

دم جديد في الاتحاد الأردني لشركات التأمين



وليد القططي

عماد مرار

وافق مجلس إدارة الاتحاد الأردني لشركات التأمين برئاسة السيد ماجد سميريات على ضم كلاً من عماد مرار، مدير عام شركة القدس للتأمين، ووليد القططي، مدير عام شركة المنارة الإسلامية للتأمين، لمجلس الإدارة، للمدة المتبقية من عمر المجلس الحالي، في دورته السابعة عشرة ٢٠٢٢ - ٢٠٢٤.

سامح أنس عضواً منتدباً لشركة «أكسا» - مصر



أعلنت شركة أكسا للتأمين - مصر اعتماد الهيئة العامة للرقابة المالية تولى سامح أنس منصب العضو المنتدب للشركة، ويعد ذلك في إطار استراتيجية الشركة لتعزيز قدرات كوادرها البشرية وتوجيه خبرات فريق العمل، بما يضمن خلق حلول تأمينية مبتكرة ومتطورة تواكب الاحتياجات المختلفة للعملاء للمساهمة في تعزيز وجود الشركة بالسوق المصري.

ويمثل أنس إضافة للشركة، نظراً لسجله الحافل من الخبرات وتمكنه من تحقيق تقدماً ملحوظاً من خلال وضع أهداف شاملة للأداء والنمو وتصميم استراتيجيات وخطط وإجراءات عمل فعالة لضمان تحقيق أهداف الشركة، وفقاً لأعلى المعايير، عبر جميع خطوط أعمال شركة أكسا منذ انضمامه إليها كمدير لعمليات التأمين في أبريل ٢٠١٧.

محمد المعراج رئيساً للعمليات في البحرين الوطنية للتأمين



إيمان مجلي

محمد المعراج

أعلنت شركة البحرين الوطنية للتأمين (bni)، عن ترقية السيد محمد المعراج إلى منصب رئيس العمليات COO حيث سيتولى مسؤولية الإشراف على عمليات الاكتتاب والمطالبات لكل من التأمين على السيارات والتأمينات العامة، بما في ذلك مبادرات التحول الرقمي للشركة والذي سيساهم في تقديم أعلى مستويات الخدمة للعملاء.

انضم المعراج إلى شركة البحرين الوطنية للتأمين في أبريل ٢٠١٣. بعد حصوله على درجة البكالوريوس في إدارة الأعمال، تابع دراساته التأمينية حيث أكمل الدبلوم المتقدم من معهد التأمين القانوني (ACII)، وإدارة المخاطر المشتركة (ARM) وحصل على الزمالة من معهد التأمين القانوني (FCII).

وتعليقاً على هذه الترقية، صرحت السيدة إيمان مجلي، الرئيسة التنفيذية لشركة البحرين الوطنية للتأمين: «يحتل سجل السيد محمد بخبرات واسعة ومزيجاً مميزاً من التفكير الاستراتيجي والقيادة التنفيذية. وإننا على ثقة بأنه سيواصل مساهمته القيمة في نمو أعمال الشركة ونجاحها».

قطاع التأمين السوري يطلق مبادرات إنسانية

لمساعدة المتضررين من الزلزال



خلال اجتماع طارئ لقطاع التأمين السوري في مقر هيئة الإشراف على التأمين في سوريا،

تم تنسيق المبادرات لتقديم المساعدة للمتضررين من الزلزال، حيث الاندفاع من جميع شركات التأمين وإعادة التأمين والاتحاد السوري لشركات التأمين لتحقيق ذلك بالسرعة الممكنة والمناسبة. بناءً عليه تم تحديد أولويات العمل بالتنسيق مع المحافظات المتضررة ولجان الإغاثة والأمانة السورية للتنمية. وبدأت بعض مكونات القطاع بتقديم مساعداتها فوراً.

INSURING **YOUR DREAMS**



To be counted on

رسالة تقدير «البيان» من أحد رواد التأمين جان شويري



تحية طيبة ومودة وبعد، بالإضافة إلى شكري العميق على ارسالكم الدقيق لي لمجلتكم المحترمة لفت نظري في العدد السنوي ٢٠٢٣ المقال (بصراحة) عن فوز «البيان» بالدرجة الأولى في سوق الاعلانات في المنطقة مع فرق كبير مع ثاني مجلة. كان هذا من دواعي سروري وأنا أهنئكم من كل قلبي. انني كواحد من أوائل قراء «البيان» حين صدور

في البداية ومن تابعوا تطورها حتى اليوم، لا يسعني إلا أن أعبر عن اعجابي الكبير بهذا التطور بإدارة ونشاط السيد اميل زخور الذي لا شك حقق ما كان يحلم به المرحوم والده حين تأسيس المجلة. ان سعة المجالات الاقتصادية التي تنشرها ومصادرها العديدة مع دقة توقيتها وكذلك المقابلات مع قادة المجالات الاقتصادية المختلفة تدعو لإعجاب كبير وتستحق لمديح أكبر لإدارة ومحرري المجلة. إنني أقرأ بمتعة كبيرة «البيان» وبصورة خاصة مجال التأمين مع اهتمام عام بالمجالات الأخرى أجمع. مع أطيب تمنياتي بنجاح مستمر ودعائي للسيد اميل وفريقه الكامل بالتوفيق والنجاح.

جان شويري

مجلة البيان: بالرغم من استلامنا العديد من رسائل التهئة لا يمكن إلا أن ننحني احتراماً لأحد رواد التأمين في المنطقة العربية والعالمية الأستاذ جان شويري لكلمته النابعة من القلب.

الجمعية المصرية للتأمين التعاوني تكرم الإعلاميين



كرّمت الجمعية المصرية للتأمين التعاوني الزملاء الإعلاميين المعنيين بتغطية أخبار التأمين وإسهاماتهم في رفع الوعي التأميني، حيث قام مصطفى أبو العزم عضو مجلس الإدارة المنتدب بتسليم الدروع التكريمية. وأوضح أن الجمعية المصرية للتأمين التعاوني حققت العديد من الانجازات والنتائج الجيدة خلال الفترة الماضية في حجم أعمالها.

شركة سلامة تعلن استقالة رئيسها التنفيذي



أعلنت الشركة الإسلامية العربية للتأمين - «سلامة» أن فاهم الشحي الرئيس التنفيذي للشركة، تقدم باستقالته

من منصبه لأسباب شخصية اعتباراً من تاريخ ٢ فبراير ٢٠٢٣.

وأشارت الشركة في بيان إلى أن أجيت فيجاي جوشي عضو مجلس الإدارة سيقوم بالإشراف على أعمال الشركة لحين تعيين الرئيس التنفيذي الجديد.

ضمن جهودها الدائمة لتعزيز مكانتها الرائدة في السوق القطري مجموعة «الألفية» تستحوذ على حصة أقلية في شركة "SEIB"



الشيخ سلطان بن جاسم آل ثاني
الرئيس التنفيذي لمجموعة الألفية



الشيخ جبر بن يوسف بن جاسم آل ثاني
رئيس شركة سيب للتأمين

أعلنت مجموعة «الألفية» القابضة القطرية للاستثمار ALALFIA، استحواذها على حصة أقلية في شركة سيب للتأمين وإعادة التأمين ذ.م.م «سيب» SEIB. سيلعب هذا الاستحواذ دوراً رئيسياً في تعزيز مكانة سيب الرائدة في السوق القطري وتوسيع عملياتها بما يلبي الطلب المتزايد على خدماتها وياكب احتياجات عملائها.

تحرص مجموعة «الألفية» القابضة القطرية للاستثمار على توطيد شراكاتها مع شركة سيب للتأمين من منطلق كونها شركة رائدة بمجال تقديم خدمات التأمين وإعادة التأمين تتمتع بأداء متميز وإطار صارم للحوكمة، وحاصلة على درجة استثمارية متميزة من وكالة «ستاندرد أند بورز» العالمية. تجتمع هذه المقومات معاً لتعزيز من إسهامات شركة سيب في جهود التنمية الاقتصادية بالدولة و«رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠».

بموجب عملية الاستحواذ، سوف تشارك مجموعة «الألفية» في عملية اتخاذ القرارات الاستراتيجية بشركة سيب، إذ ستحظى بتمثيل في مجلس الإدارة وفقاً للحصة المشتركة.

وتعليقاً على عملية الاستحواذ، قال السيد جوني دبغوفيا، رئيس العمليات لمجموعة «الألفية» القابضة القطرية للاستثمار: «في مجموعة الألفية، نتطلع إلى توسيع استثماراتنا وفق خطوات مدروسة بعناية، لذا ننتقي الشركات التي تسجل معدلات نمو عالية وتبشر بمستقبل واعد مثل شركة سيب للتأمين، وذلك انطلاقاً من كوننا مجموعة استثمارية قطرية رائدة تمتلك محفظة استثمارية قوية تنتشر عبر قطاعات وأسواق النمو الرئيسية بمختلف الدول حول العالم. ستكون شراكتنا مع سيب بمثابة دفعة كبيرة لأدائها العام من ناحية، وخطة تؤثر إيجابياً على قطاع التأمين في قطر من ناحية أخرى. نتطلع إلى مواصلة رحلة النمو معاً واستحداث المزيد من المنتجات والحلول التأمينية المبتكرة مستقبلاً».

ومن جانبه، قال سعادة الشيخ جبر بن يوسف بن جاسم آل ثاني، رئيس مجلس إدارة شركة سيب للتأمين: «فخورون للغاية بهذه الشراكة الاستراتيجية مع مجموعة الألفية، والتي ستعزز مكانتنا كشركة تأمين تحظى بثقة العملاء وتسعى إلى التطوير المستمر لخدماتها ومنتجاتها التأمينية. ومع استمرارنا في الحفاظ على تصنيف S&P Global الترامكي الإيجابي، كلنا ثقة أن هذه الخطوة سوف يكون لها مردوداً كبيراً على معدلات النمو لدينا وتحسين أداء الشركة بشكل عام. سعداء جداً بوجود ممثل لمجموعة الألفية في مجلس الإدارة، ونسعى لتسخير مواردنا وخبرتنا المشتركة للعمل على إعادة صياغة مستويات جديدة من التميز في الخدمة تماشياً مع آمال عملائنا ومساهميننا، والمساهمة في تطوير صناعة التأمين في قطر ككل».



Keep a roof over their heads.

For more information regarding our affordable insurance options to secure yours and your family's safety; visit our website, scan the QR code above, or e-mail us your questions at info@almashrek.com.lb

www.almashrek.com.lb

 **AL MASHREK**
insurance & reinsurance SAL

AROPE تعتمد المعايير العالمية في الممارسات البيئية والاجتماعية والحوكمة بدعم من USAID



من اليسار: فاتح بكداش وياسر عكاوي

وقّعت شركة أروپ للتأمين مذكرة AROPE تفاهم مع شركة الاستشارات الرائدة «كابيتال كونسبت» لتبدأ رحلتها نحو اعتماد المعايير البيئية والاجتماعية وأسس حوكمة الشركات (ESG) وذلك من خلال برنامج الممارسات البيئية والاجتماعية والحوكمة المدعوم من مشروع تسهيل التبادل التجاري والاستثمار (TIF) الممول من الوكالة الأميركية للتنمية الدولية (USAID) بهدف الحصول على شهادة ESG. وبذلك تكون أروپ من ضمن أول مئة شركة لبنانية رائدة تلتحق بهذا البرنامج لتمثيل لبنان، على الرغم من الظروف الاستثنائية التي يمرّ بها.

كونها شركة سباق في مجالها، تسعى أروپ باستمرار للعمل على تطوير قطاع التأمين وتوسيع آفاقه من خلال تبني أنظمة إدارة أكثر استدامة، مع تخفيف أثرها على البيئة، وتعزيز ولاء العملاء لها واستقطاب الاستثمارات الجديدة. كما ستلتزم أروپ بتحسين مسؤوليتها الاجتماعية من خلال توطيد ثقافة التنوع والشمول وبناء فريق عمل ذات أداء عالٍ. هذا بالإضافة إلى تطبيق حوكمة فعالة في جميع نواحي أعمالها مما يعكس أساس التزامها بالتميز المستمر.

تقدّم شهادة الممارسات البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات ESG Certification العديد من المنافع للشركات الحائزة عليها أهمّها تطوير ممارسات الإدارة، زيادة الشفافية المالية والاستثمارية، تطوير الأداء والقدرة التنافسية بهدف تحقيق الأهداف الاستراتيجية، مع امتثال تام لمعايير الاستدامة العالمية.

يذكر أن شركة أروپ تأسست في العام ١٩٧٤، ونجحت في الارتقاء لتصبح من أبرز شركات التأمين في لبنان والمنطقة. فمُنذ نشأتها وحتى يومنا هذا، حافظت أروپ على وتيرة نمو متزايدة، تعزّزها إدارتها الحكيمة ونزاهتها الثابتة وسمعتها الطيبة ومصداقيتها الراسخة عبر السّنوات. تنشط أروپ في مختلف حقول التأمين ملتزمة بتقديم أرقى مستويات الخدمة لزيائنها، وبناء علاقات وطيدة ركائزها الثقة والاحترام والمهنية والتفاني.

احتراماً للمعايير العالمية وحرصاً على سمعة شركات التأمين وأصحاب الحقوق الوزير سلام يطلب إلى الشركات رفع رساميلها خلال ٣ أشهر



وزير الاقتصاد والتجارة أمين سلام، وجّه إلى هيئات شركات الضمان (شركات التأمين) كتاباً يطلب فيه رفع رسملتها كي يمكن لها مواجهة تداعيات تدني الليرة اللبنانية وذلك خلال ثلاثة أشهر.

واستند الوزير في كتابه إلى «الأوضاع الاستثنائية التي تمر بها البلاد»، وحرصاً على سمعة قطاع التأمين في لبنان بحيث لا يتعرض أصحاب الحقوق للخطر، واحتراماً للمعايير العالمية الخاصة برسمة شركات التأمين. نذكر أن قرار زيادة رأس المال يحتاج إلى قرار حكومي. وفي غياب حكومة كاملة الصلاحية رأى الوزير سلام أن يبادر إلى اتخاذ هذا القرار بمبادرة شخصية.

من جهة أخرى، عقدت جمعية شركات التأمين اجتماعاً ناقشت طلب الوزير سلام، وقد قررت الجمعية أن تطالب بالمقابل السماح لها بإعادة تخمين أصولها التي كانت محسوبة سابقاً على سعر دولار ١٥٠٧ ليرات. على أن ترفع الشركات رساميلها إلى مستوى ما قبل ١٧ تشرين ٢٠١٩ في أقرب وقت ممكن.

التأمين الإلزامي للسيارات ضد الإصابات الجسدية بالدولار الأميركي

وزير الاقتصاد والتجارة أمين سلام، وجّه كتاباً إلى شركات التأمين يطلب فيه إليها أن تتقدم من لجنة الرقابة على التأمين بدراسة تبين فيها سياسة التسعير بالدولار التي تعتمدها في مجال التأمين الإلزامي للسيارات وذلك قبل نهاية هذا الشهر.

نذكر أن قانون السير الصادر سنة ٢٠١٢ كلف وزير الاقتصاد استبدال عقد التأمين الإلزامي ضد الإصابات الجسدية بعقد موحد يضمن كافة الأضرار التي تلحقها السيارة بما فيه الممتلكات.

إلا أن الوزراء الذين تعاقبوا على حقيبة الاقتصاد منذ ٢٠١٢ لم يصدروا العقد الموحد. وما تزال الشركات تصدر عقدين!

(١) عقد تأمين ضد الإصابات الجسدية.

(٢) عقد ثان يغطي أضرار الممتلكات، ويتفرّد لبنان كونه الدولة الوحيدة التي لم تعتمد العقد الموحد لأضرار الغير (THIRD PARTY) حتى الآن. وهكذا يدفع المضمونون قسطين بدلاً من قسط واحد لتأمين سيارته.

الحد الأدنى ٢٢,٥٠٠ مليون ليرة

ونذكرت الجمعية في كتاب إلى الأعضاء أن خبراء المحاسبة E.Y ارنست يونغ و PWC نصحا شركات التأمين بإعادة احتساب حقوق الملكية على أساس سعر الدولار ١٥ ألف ليرة لبنانية وأن الحد الأدنى لرأس المال المحدد قانوناً بـ ٢,٢٥٠ مليون ليرة يعادل ٢٢,٥٠٠,٠٠٠ ليرة.

تقسيم أعمال إعادة التأمين في سويس ري إلى قسمين

أعلنت مجموعة سويس ري Swiss Re عن عملية إعادة تنظيم من شأنها تقسيم أعمال إعادة التأمين الخاصة بها إلى قسمين بحيث يعمل كل منهما باستقلالية أكبر.

وبموجب إعادة التنظيم، سيضم القسم الأول عمليات إعادة التأمين على الممتلكات وضد الحوادث، في حين سيضم القسم الثاني عمليات إعادة التأمين على الحياة والصحي، بحيث سيتمتع كل قسم باستقلالية وسلطة كاملة على إدارة عمليات الإكتتاب والمطالبات. ولفتت سويس ري إلى أن هذه الخطوة ستحسن الكفاءة بشكل كبير، معلنة أن عملية إعادة التنظيم ستدخل حيز التنفيذ في ٣ أبريل المقبل، رهناً بالموافقات التنظيمية.

وصرّح الرئيس التنفيذي للمجموعة كريستيان مومنتالر Christian Mumenthaler أن التغييرات المخطط لها ستعزز من المساهمة الإدارية وستجلب كفاءات واضحة، مضيفاً أنها ستؤدي أيضاً إلى زيادة التركيز على العملاء بشكل أكبر.



برسم وزير الاقتصاد

شركة غير مسجلة تضمن النازحين السوريين

جوزف زخور JoeZakhour
@zakhour_joe

الزلازل قضم ظهر سوريا و تركيا، و هو يجعل الحديث عن عودة أمنة للنازحين في غير مكانه لاسيما و ان UNHCR تمنح النازحين في لبنان مساعدات ترفضها لهم في وطنهم، من بينها التأمين الصحي بموجب عقد مبرم مع شركة خاصة، وهذا ما يحسداهم اللبنانيون عليه، هذا الواقع يرجح ان يكتف النزوح بدلا من العودة

مجموعة gig - الأردن تحقق أفضل نتائج منذ تأسيسها

أرباحها الصافية ارتفعت ٤١٪ وأقساطها تجاوزت الـ ١٠٠ مليون دينار



د. علي الوزني

أشار رئيس مجلس إدارة مجموعة الخليج للتأمين - الأردن GIG-JORDAN السيد ناصر اللوزي بأن نتائج العام ٢٠٢٢ هي الأفضل منذ تأسيس الشركة، حيث بلغ صافي الربح بعد الضريبة ٧,٣ مليون دينار أردني مقارنة مع ٥,١ مليون دينار أردني للعام ٢٠٢١ بنسبة نمو بلغت ٤١٪، إذ تمكنت الشركة من جني ثمار استراتيجيتها المرتكزة على النمو والتحول الرقمي والاستفادة من الحوافز المقدمة من الحكومة الأردنية.

الدكتور علي الوزني، الرئيس التنفيذي للشركة، قال بأن الشركة قد حققت ارتفاعاً في الأقساط المكتتبة بنسبة ٩٪ عن نفس الفترة من العام الماضي حيث تجاوز حجم أعمالها ١٠٠ مليون دينار أردني. كما انخفضت المصاريف الإدارية والعمومية بنسبة ٥٪ بالمقارنة مع العام السابق. وبلغت موجودات الشركة ١٣٧ مليون دينار، كل ذلك انعكس على القيمة الدفترية للسهم والتي ارتفعت بنسبة ٤٪. وكذلك الأمر بالنسبة لحقوق المساهمين والتي بلغت ٤٨,٤ مليون دينار. يذكر أن الشركة قد قامت برفع رأسمالها إلى ٢٦ مليون دينار خلال العام الماضي بعد أن أنهت استحواداً واندماجاً ناجحين عززا من مكانة الشركة السوقية ومزيج منتجاتها بإضافة التأمين على الحياة إلى الخدمات التأمينية التي تقدمها الشركة لعملائها.

مذكرة تفاهم بين جامعة بوليتكنك فلسطين والمشرق للتأمين



أيوب زعرب

الرئيس التنفيذي لشركة المشرق للتأمين



من اليسار: نهاد أسعد و د. أمجد برهم

وقعت جامعة بوليتكنك فلسطين والمشرق للتأمين مذكرة تفاهم لتعزيز التعاون بين الجانبين ضمن برنامج الدراسات الثنائية والذي يهدف إلى تطوير تجربة التعليم الجامعي عن طريق دمج التعليم النظري بالتعليم العملي التطبيقي في مؤسسات القطاع الخاص الفلسطيني.

وجرى توقيع الاتفاقية بين رئيس جامعة بوليتكنك فلسطين د. أمجد برهم، ومدير عام المشرق للتأمين نهاد أسعد بحضور عميد كلية الدراسات الثنائية د. موسى ارفاعية، وممثلي مؤسسة التعاون الألماني (GIZ) وممثلي الدوائر ذات العلاقة من كلا الطرفين.

أتى د. برهم على شركة المشرق للتأمين والتي تتبوأ مكانة وطنية في السوق الفلسطيني وتعمل من أجل رفعة الاقتصاد الوطني الفلسطيني، ولهم أياد بيضاء ومسؤولية مجتمعية رسخت من خلالها مبادئ العمل المشترك مع مؤسسات الوطن وفعالياته.

من جانبه رحب الرئيس التنفيذي للمشرق للتأمين، أيوب زعرب، بتوقيع المذكرة التي من شأنها المساهمة في وضع أسس التعاون الوثيق مع جامعة بوليتكنك فلسطين، ولتطوير هذا البرنامج لما فيه من مصلحة للطلبة والخريجين من خلال صقل المهارات المهنية والشخصية والقيادية لديهم. وأشار نهاد أسعد الى ضرورة ربط المعارف الأكاديمية باحتياجات سوق العمل مما سيعمل على تمكين الشباب الفلسطيني، وتحسين فرص منافستهم في السوق وتعزيز المهارات العلمية، والعملية والإدارية والتواصل لديهم. مؤكداً على دعم المشرق للتأمين للشباب الفلسطيني بهدف تأهيلهم مهنيًا من أجل المساهمة في بناء اقتصاد حيوي وتنمية مستدامة.

لن يحدث اندماج بين «سلامة» للتأمين و«تكافل الإمارات»...

أفصحت الشركة العربية الإسلامية للتأمين «سلامة» عن نيّتها عدم المضي قدماً بالاندماج مع شركة «تكافل الإمارات تأمين». وأشارت في خطاب موجه لسوق دبي المالي إلى أن الشركتين تجريان مباحثات حالياً لمناقشة ترتيبات بديلة، من ضمنها استحواذ «سلامة» على عمليات التأمين فقط لشركة «تكافل الإمارات» وليس على أصول الشركة كلها. موضحة أنها ستناقش مع مصرف الإمارات العربية المتحدة المركزي سبل المضي بالتوجه الجديد. بدورها، أعلنت «تكافل الإمارات» أن الاندماج عن طريق إصدار أسهم دمج لم يعد خياراً في العملية المزمعة.. وستقوم الشركة بالإفصاح عن التطورات أولاً بأول.

تغيير إسمي شركتين تابعتين لدار التكافل



Gautam Datta

د. علي الظاهري

أعلنت دار التكافل تغيير الأسماء التجارية لشركة نور للتكافل العام (للسيارات وغير السيارات) إلى وطنية للتكافل العام، وشركة نور للتكافل العائلي (الحياة والطبي) إلى وطنية للتكافل العائلي. ويأتي هذا التغيير في أعقاب الحصول على موافقات مصرف الإمارات المركزي والمساهمين خلال اجتماع مجلس الإدارة ويمثل هذا التغيير الذي أصبح ساري المفعول جزءاً من المراجعة الاستراتيجية الشاملة للعلامة التجارية التي تم إجراؤها بعد الاندماج بين دار التكافل وشركة وطنية للتكافل (وطنية) الذي اكتمل أول يوليو ٢٠٢٢.

وستحظى جميع الشركات بشعار مشترك يعكس أفضل المزايا من كلتا الشركتين المندمجتين، وأكدت الشركة أنه ليس لهذا التغيير أي تأثير على بوالص التأمين الحالية التي أصدرتها أي من الشركتين أو الاتفاقيات المبرمة. وقال د. علي الظاهري، رئيس مجلس إدارة دار التكافل: هذه خطوة إيجابية أخرى في توجهنا الاستراتيجي لتحسين وضع الشركة والاستفادة من فرص النمو في سوقنا المحدد.

ارتفاع أرباح التكافل الدولية إلى مليون دينار بحريني



عصام الأنصاري

إبراهيم الرئيس

ارتفع صافي الربح العائد على المساهمين لشركة التكافل الدولية التابعة لمجموعة gig بنسبة ٨٪ خلال العام ٢٠٢٢ مقارنة بالعام ٢٠٢١ ليبلغ ١ مليون دينار بحريني.

وحققت الشركة اجمالي اشتراكات بلغت ٢٤,٩ مليون دينار بحريني خلال ٢٠٢٢ مقارنة بـ ٢٤,٨ مليون دينار بحريني في العام ٢٠٢١.

إبراهيم الرئيس - رئيس مجلس الإدارة أشار بأن الشركة حققت نتائج جيدة واستطاعت تحقيق نمواً في الدخل وحافظت على المتانة المالية التي أسهمت في تأكيد التصنيف المالي للشركة بدرجة A- (ممتاز).

ومن جانبه علق عصام محمد الأنصاري - الرئيس التنفيذي على النتائج المالية للشركة موضحاً بأن هذه النتائج تعكس قدرة الشركة على تحقيق الاستقرار المالي على الرغم من الظروف التي يشهدها سوق التأمين.

الأهلية للتأمين» و«بلدية نابلس» توقعان اتفاقية تأمين لمدة ثلاث سنوات



من اليمين: رياض الأطرش والمحامي غسان الشكعة

وقعت الشركة الأهلية للتأمين - فلسطين اتفاقية تأمين جديدة مع بلدية نابلس لمدة ثلاث سنوات، حيث تم توقيع هذه الاتفاقية بين الطرفين في مبنى البلدية الواقع في مدينة نابلس.

وبموجب هذه الاتفاقية سيستفيد موظفي بلدية نابلس من خدمات تأمين إصابات العمال التي تقدمها الشركة الأهلية للتأمين لمدة ثلاث سنوات.

وبمناسبة توقيع هذه الاتفاقية، قال الدكتور محمد السبعراوي، رئيس مجلس إدارة الشركة الأهلية للتأمين ومديرها العام: «أنه لمن دواعي سرورنا أن توقع شركتنا اتفاقية تأمين لمدة ثلاث سنوات مع بلدية عريقة كبلدية نابلس، وإننا نتمن عالياً الثقة الغالية التي منحتنا إياها بلدية نابلس ممثلة برئيسها المحامي غسان الشكعة المعروف بشخصيته القيادية الحكيمة وكافة المدراء والعاملين فيها، آمليين أن يكون هذا التعاون مثمراً لما يخدم مصلحة الطرفين».

ومن جانبه قال السيد رياض الأطرش، نائب مدير عام الشركة الأهلية للتأمين: «يأتي توقيع هذه الاتفاقية تأكيداً على المكانة المميزة التي تتمتع بها الشركة الأهلية للتأمين على مدى ١٩ عاماً من العمل الدؤوب والعطاء المستمر في قطاع التأمين والذي يصب أولاً وأخيراً في مصلحة الوطن والمواطن».

وأكد السيد رياض الأطرش أن الشركة الأهلية للتأمين ستبذل قصارى جهودها من أجل تقديم خدمات تأمينية متميزة لبلدية نابلس ولكافة زبائننا، كما وتمنى أن تكون الشركة الأهلية للتأمين دوماً عند حسن ظن زبائننا بها وأن يكون توقيع هذه الاتفاقية بداية تعاون مستمر ومزدهر بين الشركة وبلدية نابلس.

٤,٣٥ مليار درهم اشتراكات مكتتبة في سوق التأمين التكافلي الإماراتي

أصدر مصرف الإمارات العربية المتحدة المركزي تقريراً مفصلاً عن قطاع التأمين التكافلي في الدولة، وذلك في إطار جهود لتطوير هذا القطاع الحيوي، وتعزيز مكانة الدولة ضمن أسواق التأمين التكافلي عالمياً.

ويظهر التقرير تنامي دور قطاع التأمين في السوق المحلي وتطور مؤشرات المالية المختلفة من عام ٢٠١٨ إلى ٢٠٢١ حيث وصل إجمالي الاشتراكات المكتتبة من قبل جميع شركات التأمين التكافلي العاملة في الدولة إلى ٤,٣٥ مليار درهم خلال عام ٢٠٢١، بنسبة نمو (٥١,٠٪) مقارنة بعام ٢٠٢٠.

وفي سياق آخر، استحوذ نشاط التأمين التكافلي الصحي على الحصة الأكبر، وبنسبة (٤٣,٦٪) من إجمالي الاشتراكات المكتتبة في قطاع التأمين التكافلي بالدولة خلال عام ٢٠٢١، يليه نشاط التأمين التكافلي على الممتلكات والمسؤوليات بنسبة (٣٨,٣٪).



**Let's talk
about
tomorrow**

liaassurex

ملتقى التأمين الخليجي يبحث دور القطاع في مواجهة تحديات المناخ وتقييم مخاطر السيارات الكهربائية



من اليمين: بسام جلميران، ياسر البحارنة، بشار عبد الخالق، أشرف بسيسو وبسام حسين



من اليمين: مؤمن مختار، عبد الحميد العمادي، ناصر اليوسعي، خالد البادي، فريد لطفي، محمد مظهر حمادة، عبدالله النعيمي، علاء الزهيري، رشا مقيد وأحمد ادريس



من اليسار: ثريا عجيجة، ناديا صالح، شكيب أبوزيد، د. باسل الهندواي وأيمن الحوت



من اليمين: حسين الشربيني، محمد مظهر حمادة، شكيب أبو زيد، خالد البادي، عبد الله النعيمي، علاء الزهيري ود. باسل الهندواي

جلسات العمل

جلسة العمل الأولى أدارها كل من بسام جلميران رئيس اللجنة الفنية في اتحاد التأمين الخليجي والرئيس التنفيذي لشركة الوثبة الوطنية للتأمين وياسر البحارنة الرئيس التنفيذي لشركة TRUST RE وتحدث فيها علاء الزهيري رئيس FAIR والاتحاد المصري والعضو المنتدب لشركة gig مصر وStuart Leatherby رئيس القسم التجاري في Daman ورائد حدادين نائب رئيس المسائل القانونية في Adnic. وسلطت محاور النقاش الضوء على التحديات التي يمكن أن تواجهها شركات التأمين فيما يتعلق بالتكيف مع أخطار المناخ بالإضافة إلى الأدوات والاستراتيجيات المبتكرة التي يمكن استخدامها لتحسين الوسائل المستخدمة في رصد الكوارث الطبيعية وتقييمها وتخفيف منها واستخدام البرامج الذكية في التنبؤ بمخاطر الكوارث الطبيعية المتعلقة بتغير المناخ. كما تضمن الملتقى ورقة قيمة للمدير التنفيذي في شركة المعايون العرب خالد جشي.

انطلقت في دبي فعاليات ملتقى التأمين الخليجي السنوي الثامن عشر تحت عنوان «التأمين والتنمية المستدامة» بمشاركة نحو ٢٠٠ من الرؤساء التنفيذيين والمدراء العامين ومدراء أقسام في شركات التأمين ووساطة التأمين وشركات إعادة.

ناقش الملتقى على مدى يومين موضوعات مهمة تشمل دور شركات التأمين الخليجية في تأمين الطاقات المتجددة والحلول التأمينية لمعالجة التغيرات المناخية والتلوث البيئي وتقييم المخاطر والتسعير لأخطار السيارات الكهربائية بالإضافة إلى تجارب القطاع المصرفي في إصدار السندات الخضراء.

وقال خالد محمد البادي رئيس مجلس إدارة جمعية الإمارات للتأمين رئيس اتحاد التأمين الخليجي في الكلمة الافتتاحية إن الملتقى هذا العام يكتسب أهمية بالغة في ضوء التطورات المتسارعة التي تشهدها الساحتين العالمية والإقليمية والتي تؤثر إلى ان الاستدامة تتقدم اليوم بسرعة هائلة لتكون الظاهرة الأكبر خلال المرحلة المقبلة.

وشدد البادي على أن قطاع التأمين الذي يعد من القطاعات الرئيسية المهمة في الاقتصادات العالمية لن يكون بمعزل عن التطورات المتسارعة في تحقيق أهداف التنمية الاقتصادية والاجتماعية المستدامة وسيكون مطالباً بتحديث خطته واستراتيجياته للمساهمة في تحقيق هذه الأهداف.



أركان DAMAN



أركان ARABIA



من اليمين: ياسر البحارنة، علاء الزهيري، بسام جلميران، STUART LEATHERBY ورائد حدادين



عبد المحسن جابر يتابع



حسين الشربيني



خالد جشي



من اليمين: SONAL DAWDA وحسن الخويلدي

محمد مظهر حماده:

هناك أفكار لإنشاء مجتمعات لتغطية مخاطر التغير المناخي

أكد محمد مظهر حماده نائب رئيس اللجنة الفنية العليا للتأمين في جمعية الإمارات للتأمين مدير عام شركة العين الأهلية للتأمين، أن تجربة شركات التأمين في دولة الإمارات فيما يتعلق بوثائق التأمين على السيارات الكهربائية إيجابية للغاية. وأضاف: «باتت شركات التأمين ترحب بتوفير التغطيات التأمينية للسيارات الكهربائية، وبنفس أسعار السيارات التقليدية، كما أن التأمين على السيارات ذاتية القيادة يحتاج على الأقل إلى ٣ سنوات لإجراء حسابات إكتوارية، وإحصائيات لتقييم المخاطر وتحديد آليات التأمين والتغطية في حال خطأ الغير، وسيكون التأمين عليها أعلى من السيارات التقليدية والكهربائية».

وحول مواكبة شركات التأمين تطورات التوجه الحكومي فيما يتعلق بموضوع الاستدامة، قال: «يجب عليها اليوم أن تواكب التوجه الحكومي المحلي والعالمي فيما يتعلق بالاستدامة من خلال توفير التغطيات التأمينية للمشروع الخضراء ومخاطر التغير المناخي، وكشف أن الزلازل تعد خطراً إضافياً، يطلب تأمينه مقابل قسط إضافي على وثيقة الحريق والحوادث العامة. وهناك أفكار لإنشاء مجتمعات لتغطية مخاطر التغير المناخي».

عصام مسلماني: صناعة التأمين تواكب متغيرات السيارات الكهربائية

ولفت عصام مسلماني سفير النوايا الحسنة للمعهد الملكي البريطاني للتأمين إلى أن صناعة التأمين تتطور بسرعة كبيرة مقارنة بالأعوام السابقة لمواكبة المتغيرات بقطاع السيارات الكهربائية وذاتية القيادة على حد سواء.

بسام جلميران: دور مهم لقطاع التأمين في «COP 28»

وفي دردشة مع بسام جلميران قال إن الإمارات ستستضيف في نوفمبر المقبل مؤتمر «COP 28»، وسيكون لقطاع التأمين دور مهم في هذا المجال وسيتم رفع توصيات للجهات المعنية بهذا الخصوص تتعلق بالبنية والمركبات الكهربائية وموضوع التلوث والتأمينات الاجتماعية ومكافحة الأمراض والتأمين الصحي.



الصف الأمامي

التوصيات

- أهمية وضرة تحديث خطط واستراتيجيات قطاع التأمين في دول مجلس التعاون الخليجي لتتواكب مع التطورات المتسارعة التي تشهدها الساحتين الإقليمية والعالمية في تحقيق أهداف الاستدامة.
- ضرورة تفعيل دور التأمين في مواجهة أخطار المناخ والكوارث الطبيعية، وإنشاء أنماط جديدة من التغطية التأمينية لدعم الحكومات في خفض التكاليف التي تواجهها بسبب تلك المخاطر.
- ضرورة البحث عن حلول مبتكرة للاكتتاب في الطاقة المتجددة والطاقة النووية.
- العمل على إنشاء مجتمعات تأمينية لمواجهة أخطار التقلبات المرتبطة بالمناخ والكوارث الطبيعية.
- ضرورة بذل جهود أكبر لنشر الوعي لدى الأفراد للتحويل نحو استخدام المركبات الكهربائية.

لطفي والشربيني

كان لكل من السيدين فريد لطفي وحسين الشربيني فضل كبير لإنجاح اللقاء للمجهود اللذين قاما به قبل وخلال وبعد المؤتمر.

— تحية من «البيان» —

تكریم الشركات الراعية



تكریم
يستلم الدرع أحمد ادريس



تكریم
يستلم الدرع جلال حمود



تكریم
يستلم الدرع عبدالله النعيمي



تكریم
يستلم الدرع المحامي مجد نعمه



تكریم
يستلم الدرع أيمن الحوت



تكریم
يستلم الدرع STUART LEATHERBY



تكریم
يستلم الدرع PASCAL PERSEON



تكریم
يستلم الدرع عبد المجيد البواب



تكریم
يستلم الدرع رشما المقيد

.....
خالد البادي يكرم المشاركين في فندق امواج روتانا



حسان خليفاتي (الرئيس المدير العام لشركة أليانس للتأمينات):



يعيش سلك التأمينات ثورة من شأنها أن ترسم الملامح الجديدة للقطاع

أعرب حسان خليفاتي الرئيس المدير العام لشركة أليانس للتأمينات في الجزائر عن وجهة نظره في ما تتعرض له صناعة التأمين في العالم العربي وتأثير التحديات المتلاحقة عليها، كما تحدث عن الرقمنة والتطورات الحاصلة في العالم.

كما لفت السيد خليفاتي إلى ما حققه سوق التأمين في الجزائر من تطور بلغت نسبته ٥ ٪ وما سجلته شركة أليانس من نمو بلغ ١٣ ٪ مضيفاً أنها تعمل حالياً على تطبيق استراتيجيتها للعام الحالي من خلال تنويع الخدمات والمنتجات المواكبة للتطورات الحاصلة في سبيل الوصول إلى أسواق أخرى داخل الجزائر وخارجها.

تجري حالياً محادثات ونقاشات حول تصميم عروض جديدة ومبتكرة في هذا المجال في السنوات القليلة القادمة.

نحن في بداية التحول الرقمي للقطاع

■ هل استفدتم من التقنيات المالية الحديثة لتطوير حلول وبرامج تأمينية مبتكرة؟

- إذا تحدثت عن الجزائر، فالبيئة ليست مهيأة على أكمل وجه والرقمنة ليست مستغلة بصفة تسمح لها بمواكبة التطورات التي تحدث في العالم. نحن الآن في بداية التحول الرقمي للقطاع ولا يزال الطريق طويلاً حيث نستغل بعض الجزئيات لأن القوانين ليست كلها حاضرة.

من بين الأمور التي وصلنا إليها بعد الجائحة هي ضرورة تغيير نظرة المستهلك وتغيير نظرة شركات التأمين للتعاملات والسوق. لهذا تبذل كل الشركات مجهودات جبارة وتستثمر في مسار اللحاق بركب الرقمنة والتحول الرقمي، إذ هناك برامج تأمينية مبتكرة للأشياء الكلاسيكية المعروفة لكني على يقين أن سلك التأمينات سيشهد ولادة أشياء وعروض ومنتجات وخدمات سابقة من نوعها سواء على مستوى السوق الإقليمي أو العالمي مباشرة بعد هذه المرحلة.

أطلقنا التطبيق المحمول MyAlliance

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم؟ وهل من خطط مستقبلية يمكن التحدث عنها؟

- حقق سوق التأمين في الجزائر بقطاعه العام والخاص سنة ٢٠٢٢ تطوراً نسبته ٥ ٪ فيما سجلت شركة أليانس للتأمينات نمواً بنسبة ١٣ ٪.

ويجدر التنويه إلى أنه من أهم إنجازات الشركة للسنة الماضية هي إطلاق التطبيق المحمول MyAlliance والأرضية الرقمية التجارية الجديدة للشركة وهما خطوتان تترجمان جهود شركتنا في هذا المجال.

أما بالنسبة للخطط المستقبلية فنحن نعمل على قدم وساق لتحقيق استراتيجيتنا للتحول الرقمي للشركة والمعاملات والعمليات وتنويع الخدمات والمنتجات إذ قررنا بعد الجائحة أن نواكب التحول الرقمي والتطورات التي يشهدها سلك التأمين في العالم ولولج أسواق جديدة في الجزائر لم نكن لنصل إليها عن طريق الشبكة الكلاسيكية.

وبعون من الله والعمل الجاد والدؤوب والالتزام بمبادئ الشركة وتطلعاتنا سنحقق نتائج مرضية في المستقبل ولفائدة الجميع. ■

■ **البان** تواجه صناعة التأمين في العالم العربي تحديات كبيرة يمكن تعداد أهمها: التضخم ومخاطر المناخ وتطبيق المعايير المحاسبية والتكنولوجيا. ما هو المطلوب للتأقلم مع التحديات المذكورة وتخطيها؟

- إن صناعة التأمين العربية هي جزء لا يتجزأ من صناعة التأمين العالمية والإقليمية وبالفعل هي تواجه عدد من التحديات التي ذكرتموها وغيرها.

من أهم التحديات التي ذكرت هي التضخم ومخاطر المناخ وتطبيق المعايير المحاسبية خصوصاً في ظل تغيير القوانين الدولية بالإضافة إلى التحديات التكنولوجية أي ما يسمى بالتحول الرقمي أو الرقمنة لا سيما في ظل التطور التكنولوجي الحاصل في العالم وخاصة بعد الوباء العالمي الذي بيّن لنا أن العالم بحاجة إلى مخططات جديدة للتأمينات.

أقصد الوكالات التجارية ونقاط البيع الرقمية إلى جانب الروبوتات التي تقوم بتسيير العلاقات مع الزبائن في كثير من الأحيان والسيارات الكهربائية الجديدة وتلك المصممة بدون سائق والتحدي هنا يكمن في كيفية تحديد المسؤوليات التي تترتب على الأطراف في حالة وقوع حادث. في شق آخر، هناك كذلك كل ما يخص رقمنة الأشياء خاصة في البيوت وكيفية تحديد على من تقع المسؤوليات في حالة حصول حوادث.

لرفع كل هذه التحديات ومواجهة المخاطر، هناك الآن الكثير من اللقاءات التشاورية وتبادل الخبرات بين شركات التأمين والخبراء لدرس مسار جديد لصناعة التأمين في العالم العربي والعالم بأسره. يعيش سلك التأمينات ثورة من شأنها أن ترسم الملامح الجديدة لهذا القطاع برؤية جديدة ومنظور مختلف أكثر عصريّة.

وضعت شروطاً محددة يجب احترامها لاكتتاب هذا النوع من الحماية

■ بدأت معظم شركات إعادة التأمين والمجمعات التأمينية تفرض شروطاً شديدة على السيبرانية. ما هي الحلول المتوفرة للشركات الراغبة بتأمين هذا الخطر؟

- أصبحت المخاطر السيبرانية جزءاً لا يتجزأ من المخاطر خاصة بالنسبة للشركات سواء على المستوى الإقليمي أو العالمي، لذلك وضعت شركات إعادة التأمين منذ عدة سنوات عرضاً للحماية من هذه المخاطر كما وضعت شروطاً محددة يجب احترامها لاكتتاب هذا النوع من الحماية وهذا أمر ممتاز لأن المعلوماتية أضحت وقود الشركات.

واعتقد أنه بعد الجائحة وكل ما تترتب عنها على المستويات الاقتصادية والمالية والاجتماعية ستكون هناك أيضاً عروض للحماية من مخاطر ظروف استثنائية كالأوبئة.

أيمن خميس مديراً عاماً لشركة RUM



أعلنت شركة الإتحاد العربي الدولي للتأمين، التي اعتمدت اسم RUM كعلامتها التجارية، عن تعيين أيمن خميس في منصب مدير عام الشركة، لافتة إلى أن انضمامه يشكل نقلة نوعية للشركة حيث سيساهم في ارتقائها نحو الأفضل.

ويملك السيد خميس

سنوات طويلة من الخبرة في قطاع التأمين، شغل خلالها العديد من المناصب المرموقة لعل أبرزها منصبه كمدير عام لشركة الرواد المعانيون لتقدير الخسائر وشركة الشارقة للتأمين، وهو حاصل على دبلوم في التأمين من معهد التأمين القانوني في لندن، وشهادة البكالوريوس في العلوم والفيزياء والرياضيات من جامعة ميسور Mysore في الهند.

ارتفاع صافي أرباح سوليدرتي ٢٩٪ إلى ٣,٧ ملايين دينار بحريني



جواد محمد



الشيخ خالد المعشني

ارتفع صافي ارباح محفظة المساهمين في شركة سوليدرتي للتأمين البحرين SOLIDARITY إحدى كبريات شركات التأمين في مملكة البحرين بنسبة ٢٩٪ خلال العام ٢٠٢٢ مقابل نفس الفترة من العام ٢٠٢١ لتبلغ ٣,٧٣٤ ملايين دينار بحريني وذلك يعود إلى التحسن في إيرادات عمليات التكافل والتحسين في إيرادات الاستثمار والأداء الجيد في صندوق المساهمين. وارتفعت حقوق المساهمين في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢ بنسبة ٩٪ إلى ٣٢,٧٨٤ مليون دينار بحريني، كما بلغ إجمالي الأصول ٩٩,٥٠٧ مليون دينار بحريني في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢ مقارنة بـ ٧٢,٦٤٠ مليون دينار بحريني في ٣١ ديسمبر ٢٠٢١. وارتفعت اشتراكات التكافل خلال العام ٢٠٢٢ بنسبة ٤٦٪ إلى ٤٦,٢٢٨ مليون دينار بحريني.

وتعليقاً على الأداء المالي للعام ٢٠٢٢، صرح الشيخ خالد المعشني رئيس مجلس إدارة الشركة: «في ظل الإنجازات التي تحققت على مدى العام الماضي، وبالتحديد بعد صفقة الاستحواذ على شركة تآزر للتأمين، تليها صفقة استحواذ بنك السلام على النصيب الأكبر من مجموعة سوليدرتي القابضة، شهدت النتائج المالية من العام ٢٠٢٢ نمواً قوياً».

ومن جانبه، علق جواد محمد الرئيس التنفيذي لسوليدرتي البحرين بقوله: «يسعدنا الإعلان عن النتائج المالية للسنة المنصرمة والتي تبرز الأداء المالي القوي لشركة سوليدرتي البحرين ونجاح الخطط الاستراتيجية للشركة بما فيها رحلة التحول الرقمي، حيث ساهم الأداء الرقمي المتميز للشركة في حصولها على جائزتين مرموقتين كأفضل شركة تأمين في مجال الابتكار وأفضل شركة تأمين للخدمات عبر الإنترنت».

المجموعة العربية الأوروبية للتأمين تدعم مبادرة الجبال السبعة



د. فؤاد بجالي

قامت شركة المجموعة العربية الأوروبية للتأمين EURO ARAB بدعم مبادرة الجبال السبعة التي تهدف إلى جمع التبرعات لدعم علاج المرضى الأقل حظاً في مركز الحسين للسرطان، حيث قام ٢٥ طالب من مدرسة الشويفات الدولية بتسليم قمم جبال البرينية الواقعة بين إسبانيا وفرنسا وقد قاموا برفع شعار الشركة تقديراً منهم للدور الذي قامت به لدعم المبادرات الخيرية.

اجتماع لجنة تأمينات السيارات والمكاتب العربية الموحدة في لبنان

بدعوة من الأمانة العامة للاتحاد العام العربي للتأمين وباستضافة من جمعية شركات الضمان في لبنان، عقدت لجنة تأمينات السيارات والمكاتب العربية الموحدة اجتماعها الدوري في بيروت، وناقشت اللجنة العديد من الموضوعات الفنية المدرجة على جدول أعمالها وبحضور معظم المكاتب العربية الموحدة حضورياً وافتراضياً.





HEALTH IS A JOURNEY,
LET'S TAKE IT **TOGETHER.**

www.globemedegypt.com



ALA: أفضل شركة معايينة خسائر وإدارة مطالبات



حصدت شركة المعايينون العرب ALA على جائزة أفضل شركة معايينة خسائر ابعاد وإدارة المطالبات للعام خلال حفل توزيع جوائز InsureTek Golden Shield للتميز لعام ٢٠٢٣. وتأتي هذه الجائزة تقديراً لإلتزام الشركة بمعايينة الخسائر الدقيقة وإدارة المطالبات بأفضل طرق ممكنة وبأسرع وقت. يذكر أن رئيس مجلس الإدارة والمدير العام لشركة المعايينون العرب هو السيد وليد جشي.

LIAASSUREX تعقد دورة تدريبية لطلاب الجامعة الأميركية



قدمت شركة LIAASSUREX محاضرة لطلاب الجامعة الأميركية في بيروت، سلّطت الضوء فيها على تاريخ الشركة وأهم المنتجات والخدمات التي تقدمها، مشيرة إلى أهمية التأمين في حياة الأفراد ودوره الفعّال في تحقيق التنمية الاقتصادية المستدامة، مؤكدة أن حرصها على تقديم الدورات التدريبية الضرورية وتوفير فرص العمل للشباب هي مهمة أساسية تعمل بشكل جدي من أجل تحقيقها، متطلعة إلى مزيد من المحاضرات والندوات الأخرى في المستقبل القريب.

جائزة أفضل مزود تأمين على الحيوانات الأليفة لشركة Fidelity United



حصدت شركة Fidelity United جائزة أفضل مزود تأمين على الحيوانات الأليفة في الإمارات العربية المتحدة للعام الثاني على التوالي خلال حفل توزيع جوائز InsureTek Golden Shield للتميز لعام ٢٠٢٣. ويعد هذا الإنجاز شهادة على إلتزام الشركة بتوفير حلول تأمين عالية الجودة للحيوانات الأليفة وخدمة عملاء ممتازة. وبهذه المناسبة، شكر الرئيس التنفيذي للشركة بلال أدهمي عملائها المخلصين وفريقها المتفاني مؤكداً أن لولاهم لما تمكنت الشركة من الفوز بهذه الجائزة التي تمثل إلتزامها الموثوق والشفاف تجاه شركائها وعملائها.

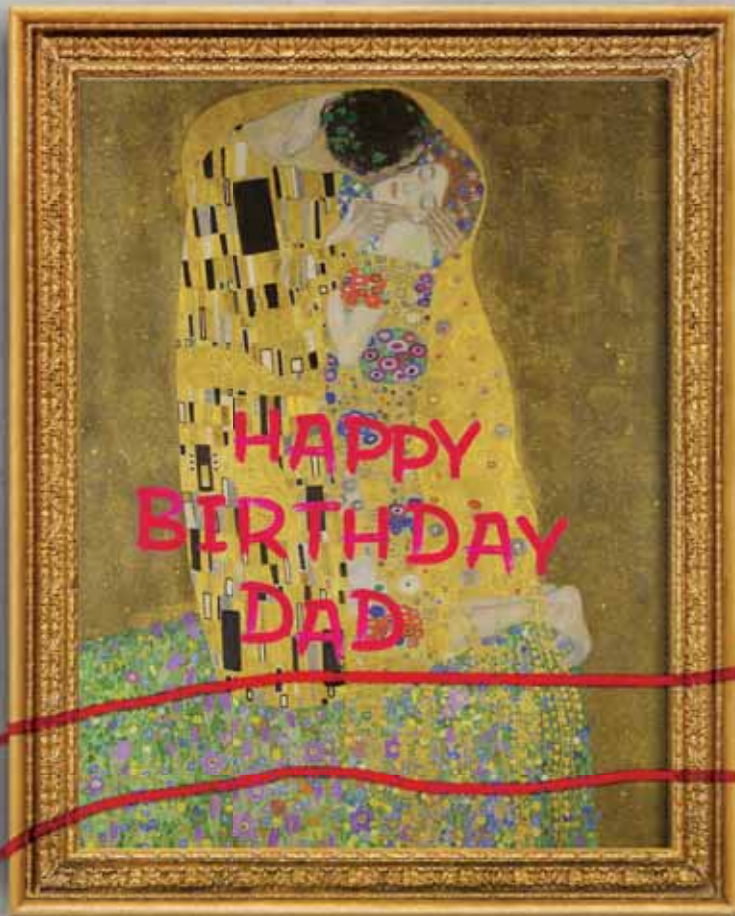
ساندرا الأطرش عضواً معتمداً من CIM



تم اعتماد ساندرا الأطرش، مديرة قسم الإتصال التسويقي في آيس جالاجر ACE Gallagher – الإمارات العربية المتحدة، عضواً في معهد تشارترد للتسويق العريق CIM. ويعد معهد تشارترد للتسويق أكبر هيئة تسويق مهنية في العالم، ويضم ما يزيد عن ٣٥ ألف عضو وطالب في جميع أنحاء العالم، حيث إنه يشرف على المعايير المهنية وتحسين مهارات التسويق.

وبهذه المناسبة، عبرت الأطرش عن

سعادتها بهذا الإنجاز المحقق، مؤكدة أن الرحلة كانت صعبة، لافتة إلى عملية اعتمادها وحصولها على هذه الشهادة المرموقة من المعهد لن تساعد في توسيع معرفتها في مجال التسويق فحسب، بل ستمنحها أيضاً الثقة لمواجهة أي تحدٍ تسويقي يعترض طريقها، متوجهة بكلمات الدعم والتحفيز لجميع الأفراد المجتهدين العاملين في المجال نفسه، تدعوهم فيها إلى الإستمرار في بذل الجهود لتحقيق الأهداف المنشودة.



You'd better be insured

كاسبرسكي تعين راشد المومني مديراً عاماً للشرق الأوسط ومحمد هاشم مديراً عاماً للسعودية والبحرين



راشد المومني



محمد هاشم



أمير كنعان

أعلنت شركة كاسبرسكي KASPERSKY عن تعيين راشد المومني مديراً عاماً للشرق الأوسط ومصر ورواندا وباكستان، تعزيزاً لحضورها وتوسعها في المنطقة. ويأتي هذا الإعلان بالتزامن مع إعلان الشركة عن تعيين محمد هاشم مديراً عاماً في المملكة العربية السعودية والبحرين لقيادة عملياتها في هذين البلدين في ضوء التوسع الحاصل في عملياتها بالمنطقة.

وأعرب المومني عن شعوره بالحماس لتولي هذا المنصب والمساهمة في تمكين المؤسسات في الشرق الأوسط من اقتناص الفرص وتجاوز التحديات الماثلة أمامها في طريق التقدم في الحقبة التي باتت محكومة بتوجهات تقنية ديناميكية مثل الميتافيرس وإنترنت الأشياء والبلوك تشين والحوسبة السحابية وغيرها.

من جانبه، أعرب أمير كنعان المدير التنفيذي لمنطقة الشرق الأوسط وتركيا وأفريقيا لدى كاسبرسكي، عن سعادته بتعيين راشد المومني ومحمد هاشم لما يمتازان به من صفات مميزة.

LinkShadow opens regional office in Riyadh

LinkShadow, a leader in cybersecurity analytics announced the opening of an office in Riyadh which will function as the META hub, facilitate regional expansion, and most importantly drive the core objective of empowering enterprises across the region to build greater cyber resiliency.

The new office premises located in the heart of Riyadh will largely contribute to the growth and development of The Kingdom's cybersecurity landscape. This move is in alignment with the Saudi Vision 2030 which emphasizes on deploying robust cybersecurity solutions to thwart potential threats and build a buoyant cyber environment

which is critical to many upcoming Saudi projects. This also demonstrates the Company's commitment to empowering human capabilities with advanced security tools to enhance their organizations' defenses from an ever evolving sophisticated cybercriminal world.

Fadi Sharaf, Regional Sales Director, LinkShadow commented: "This is a significant milestone in our growth trajectory as we continue to strengthen our footprint in the META region. We are very excited to invest and venture deeper into the Saudi market and feel privileged to be amongst the pioneering companies to spearhead The Kingdom's plans to improve the cybersecurity posture, not only in KSA but across the META region".

LinkShadow Next-Generation Cybersecurity Analytics powered by AI and Machine Learning empowers security teams to stay one step ahead of adversaries and to enhance their defenses against advanced cyber-attacks, zero-day malware and ransomware, while simultaneously gaining rapid insight into the effectiveness of their existing security investments. Its seamless multi-vendor technology integration capabilities make it easy to adapt into any business set-up based on the cybersecurity requirements.



كامران منصور مديراً للتسويق لشركة Xcite في المملكة



تم تعيين كامران منصور في منصب مدير التسويق في شركة إكسبايت إلكترونيات الغانم Xcite في فرعها في المملكة العربية السعودية. والمعروف أن شركة Xcite هي أكبر موزع للإلكترونيات في الكويت حيث تضم العديد من العلامات التجارية من بينها ما يفوق الـ ٣٠٠ علامة تجارية عالمية. أما شركة صناعات الغانم التي

تندرج تحتها إكسبايت، فهي واحدة من أكبر شركات القطاع الخاص في منطقة الخليج. وهي تمارس أنشطتها المتعددة في ٤٠ دولة وفي أكثر من ٣٠ مجال.

ويملك منصور خبرة تمتد لأكثر من ٢٤ عاماً في قطاعي التجزئة والسيارات في الشرق الأوسط وباكستان، حيث ساهم في زيادة المبيعات والحصة السوقية ونمو الأعمال في جميع الشركات التي عمل بها مع سجل حافل من تحقيق الأهداف المرجوة، وصياغة خطط الأعمال، وتوجيه الحملات التسويقية، وتطوير إستراتيجية العلامات التجارية، وخلق الوعي بالعلامة التجارية، وإدارة علاقات الشركاء، وزيادة الإيرادات بشكل كبير. وقاد كامران العديد من الشركات الناشئة الناجحة، وعمليات الإستحواذ، ومشاريع إعادة هيكلة الأعمال، وهو خبير في صنع القرار وحل المشكلات والتواصل والتفاوض بفضل امتلاكه مهارات شخصية وإدارية إستثنائية. وهو حاصل على درجة الماجستير في الأعمال والاقتصاد، فضلاً عن شهادة الزمالة من معهد تشارترد للتسويق (FCIM) في المملكة المتحدة، إلى جانب حصوله على دبلوم الدراسات العليا في الأعمال الرقمية من برنامج مشترك تم تطويره بواسطة MIT و Columbia Business School.

توقيع عقد بقيمة ٢٦,٦ مليون ريال بين «شور» ووزارة العدل



محمد العيسى
SURE

أعلنت شركة شور العالمية للتقنية عن توقيع عقد مع وزارة العدل - الديوان العام بـ ٢٦,٦ مليون ريال، لتطوير أنظمة التنفيذ التقنية وربطها مع الجهات الداخلية والخارجية، ولمدة ٢٧ شهراً ابتداءً من تاريخ محضر بدء الأعمال.

ويشار إلى أن المشروع يهدف إلى تطوير ودعم الأنظمة التقنية لمحاكم ودوائر التنفيذ وأتمتة جميع الإجراءات والعمليات للدوائر القضائية

المتعلقة بالربط مع الجهات الداخلية مثل أنظمة القضاء والتوثيق ومراكز شمل وغيرها وكذلك الجهات الخارجية، ما يساهم في رفع جودة أعمال التنفيذ وسرعة اتخاذ القرارات اللازمة وتنفيذ الطلبات.

وتوقع الشركة أن يكون لهذا العقد أثر مالي إيجابي على قوائمها خلال عامي ٢٠٢٣ و٢٠٢٤.



LET US PLAN YOUR NEXT EVENT!

HERBIE THE VAN

WHAT WE DO?

- WEDDINGS
 - BIRTHDAYS
 - FESTIVALS
 - CAMPING
 - FOOD CORNER
- AND MORE!

MORE INFO!

+ 03 604 315



Herbie the Bartender



بورشه الشرق الأوسط وأفريقيا تحقق نمواً في المبيعات بنسبة ٢٠٪ في العام ٢٠٢٢



حققت بورشه الشرق الأوسط وأفريقيا نمواً بنسبة ٢٠٪ في حجم مبيعات السيارات الجديدة للعملاء في جميع أنحاء المنطقة في العام ٢٠٢٢.

سلمت مراكز بورشه ٨,٢١٧ سيارة جديدة للعملاء في العام ٢٠٢٢ في جميع أنحاء المنطقة التي تمتد عبر ١٩ سوقاً في الشرق الأوسط وأفريقيا والهند.

وقال الدكتور مانفرد بروينل، الرئيس التنفيذي لشركة بورشه الشرق الأوسط وأفريقيا: «تعزز هذه النتائج القوية للمبيعات خططنا للنمو المستدام في جميع أنحاء المنطقة».

وأضاف: «نحن سعداء لأن خطط التطوير المستمر لشبكة وكلائنا التي تضم أكثر من ٥٠ مركز بورشه، وجهودنا المتعلقة بتعزيز رضا العملاء والتواصل معهم حققت أهدافها، ونحن ملتزمون بمواصلة هذه الجهود في العام ٢٠٢٣».

«العليان» تصبح الموزع الحصري لمركبات «كانوو» الكهربائية في السعودية



أعلنت شركة كانوو Canoo توقيع إتفاقية مع شركة «العليان»، لتصبح الوكيل الحصري لمركباتها في السعودية.

وتقضي المرحلة الأولى من الإتفاقية إلى بيع وتوزيع وصيانة مركبات كانوو. وبالإضافة إلى ذلك، ستعمل كانوو و«العليان» على تطوير الشراكة لإطلاق نظام بيئي رقمي لخدمات الصيانة، والتجميع المحلي، ليصل إلى التصنيع في نهاية المطاف.

وبهذه المناسبة، صرّح طوني أكيل، رئيس مجلس إدارة والرئيس التنفيذي لشركة كانوو، قائلاً: «مجموعة العليان شركة رائدة وموثوقة عالمياً، وتملك خبراتٍ طويلة في توزيع المنتجات، كما أنها تتمتع بشراكاتٍ مميزةٍ مع مجموعةٍ من العلامات التجارية الرائدة عالمياً، وأثبتت مكانتها كشريك داعم للمركبات الكهربائية في المنطقة. وكان شرفاً لنا العمل مع العليان لعدة سنوات، ويمثل إلزامنا المتبادل لخدمة العملاء أحد ركائز هذه الإتفاقية التي تقضي بجلب مركبات كانوو الحائزة على عدة جوائز إلى المنطقة».

ومن جهته، أوضح عويض الحارثي، الرئيس التنفيذي لشركة العليان السعودية القابضة قائلاً:

لقد نجحنا في إدخال العديد من العلامات التجارية والمنتجات والخدمات العالمية الرائدة إلى السوق السعودي، وذلك من خلال شركائنا المتنوعة الرائدة. وما من شك أن إلزامنا الراسخ بالتميز، ومعرفتنا المتعمقة بالسوق المحلي يشكّلان الدعامة الأساسية لنجاحنا المستمر وسجلنا الحافل بالإنجازات على مدى مسيرتنا. وكذلك، نحن على درايةٍ بتزايد الطلب على حلول التنقل المستدام في المملكة، مستلهمين مبادرة «السعودية الخضراء».

BMW تعرض نموذجاً أولياً لسيارة متغيرة اللون



كشفت BMW في لاس فيغاس عن نموذج أولي لسيارة ذات لون قابل للتغير، تتميز بالتقنيات الرقمية الحاضرة بقوة في داخلها، ومنها مثلاً عرض المعلومات على كامل الزجاج الأمامي.

وأمكن للجمهور الاطلاع على السيارة التي تحمل اسم BMW I VISION DEE خلال معرض لاس فيغاس للإلكترونيات.

وسبق لـ BMW أن كشفت في المعرض نفسه العام الفائت عن سيارة ذات لون قابل للتغير، ولكن ضمن درجات الرمادي فقط.

أما هيكل النموذج الأولي الجديد فيمكن أن يكتسي مجموعة من الألوان، على شكل خطوط أو مربعات.

وسيلهم نموذج هذه السيارات مركبات الشركة في المستقبل، ومن ذلك مثلاً أن عرض بيانات

السرعة والاتجاه وسواها على كامل عرض الزجاج الأمامي، كما في هذا النموذج، سيصبح متاحاً اعتباراً من سنة ٢٠٢٥.

كذلك أشارت BMW إلى إمكان عرض الصور في الواقع المعزز، أو حتى تحويل الزجاج الأمامي بالكامل إلى شاشة، وهي تقنيات يفترض أن تتيح المزج بين «العالمين الحقيقي والافتراضي».

Rakesh Nair (Managing Director American Brands - Stellantis Middle East)

Electrification will be a big part of the future of automotive globally and within the region

Rakesh Nair, Managing Director, American Brands at Stellantis Middle East, brings more than 16 years' experience of motoring expertise, skills in strategic planning, marketing, sales and operations combined with his deep knowledge of the Middle East automotive landscape. In his long automotive industry experience in the Middle East and Europe, Mr. Nair has served in several positions across multiple departments from operations and product planning to sales, marketing and strategy. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Mr. Nair evaluated the automotive sector, shedding light on the challenges facing the automotive sector, talking about the new models that will be launched during the year 2023, and expressing his outlook for the future. Below is an extract from the future.



• How do you evaluate the Automotive Sector? And how do you read the impact of the inflation & the problem of supply chain on the industry?

- I can tell you that the market is growing and moving in the right direction, post-pandemic in 2020, the GCC passenger car market was valued at US\$26.23 billion and is projected to grow at a compound annual growth rate (CAGR) of 8.73% to reach US\$46.12 billion in 2026.

A demographic with high levels of disposable income, expanding road infrastructure, and relatively low fuel costs - by global comparison, are some of the main factors contributing to this growth.

I'm sure it's no surprise, given the population size, that Saudi Arabia still accounts for the largest share of the GCC passenger car market at nearly 55% and is expected to maintain its dominance for the coming years, with the UAE holding the second-largest automotive market share.

We also saw a significant boom in Qatar's new vehicle market this year, aided by GDP growth and correlated with infrastructural development and demand around the FIFA World Cup, resulting in an growth of 13.8% against last year.

Maserati, and Abarth in our European Brands. Our big launches for 2023 include the All-New Jeep Grand Wagoneer which takes the Jeep brand into a new stratosphere of luxury, and the category-defying PEUGEOT 408, and the all-new 2023 Dodge Hornet. And of course, the focus for all of our brands will be the move to electric, with many new models being introduced in the region as fully electric vehicles (FEVs).

But for me, success in 2023 and beyond is not just about the new vehicles being launched, it's about new ways to surprise and delight our customers, so that is a major focus for us across Stellantis as a whole.

For example, a few months ago Stellantis Middle East launched an extended care warranty across our European brands, with the option of extending up to 10 years in the GCC. This is a testament to our commitment to customers, and our unrivalled confidence in the quality, design and reliability of our vehicles. This extended warranty delivers true peace of mind for our customers, who can buy safe in the knowledge that their vehicles are covered for up to a decade by the most comprehensive warranty program we have ever offered in the region.

• What is your outlook for the future?

- Just as the automotive landscape, customer expectations, and product offerings were different 10 years ago, the same can be expected as we look into the future - we are now witnessing a new era of automotive technology and the future of mobility has never been more exciting.

Electrification will be a big part of the future of automotive, globally and within the region.

Many countries within the GCC have announced green initiatives, focused on adoption of electrification. These initiatives will support the development needed to shift electrification from what is currently a niche segment within the current regional landscape, to more mass adoption. With the UAE hosting COP28 this year, we also expect this to have a major impact on the acceleration of electrification and the adoption of more sustainable ways of living and doing business.

For Stellantis, we are focused on achieving carbon net zero emissions by 2038, with a 50% reduction by 2030. This goal ensures that sustainability is at the core of all decisions that are made within the organisation.

Technology and social media have also shifted consumer preference in their purchase journey. Customers want to buy from brands that engage with them across multiple touch points, both physical and digital. While physical showrooms will continue to play an important role within the purchase experience, we are also seeing alternative concepts of showrooms which are more of a brand experience centre, coupled with digital platforms. This reflects changes in how people want to experience a brand prior to purchase, as well as during their interactions as owners.

Normalization of supply is a challenge facing the GCC region

• In your opinion, what are the other challenges facing the automotive sector?

- While no market is immune to challenges, one of the challenges that most regions, including the GCC, still face is a normalization of supply. There is strong consumer demand across the region, and while the chip shortage, which previously has limited production, has improved, there is still unmet demand and an opportunity for enhanced supply to cater to the needs of the customers in the region.

We're also witnessing the energy transition to electric, with different rates of preparedness for that transition regionally and globally. Before introducing electrified vehicles to any market, automotive manufacturers should make sure that the fundamental elements are in place.

The two main focal points that are pivotal for an electrified future are ensuring an appropriate electric vehicle (EV) infrastructure is in place, including publicly accessible charging stations compatible with all vehicles and technologies, as without them the customer experience will be greatly impacted. The second essential element is the availability of parts, namely batteries, to be able to keep up with the growing demand and meet manufacturers' ambitious EV goals.

New models

• What are the new models that will be launched during the year 2023 and their characteristics?

- We have a wide range of new models that will be launched in 2023 across our portfolio of iconic brands which include Jeep, Dodge, Ram and Chrysler in our American Brands, and PEUGEOT, Alfa Romeo, Citroën, Opel, Fiat,



«جنرال موتورز الشرق الأوسط» تحتفل بزيادة في مبيعاتها بنسبة ٢٠٪ خلال ٢٠٢٢



تابعت مركبات «جنرال موتورز» GM التميّز على الصعيد الإقليمي مع تحقيق زيادة سنوية في المبيعات لدى «شفروليه» بنسبة ٢٢٪، «جي إم سي» بنسبة ١٧٪ و«كاديلاك» ٢١٪ مقارنة مع ٢٠٢١. أعلنت «جنرال موتورز الشرق الأوسط» عن نمو نسبته ٢٠٪ في مبيعاتها للعام ٢٠٢٢ بالمقارنة مع ٢٠٢١، وذلك مع إرسائها للأسس القوية لمستقبل مستدام كهربائي بالكامل يرتكز على استراتيجية أعمالها الإقليمية متعددة الأوجه. ولقد قاد هذه النتائج القوية الأداء الثابت الذي تمتعت به العلامات التجارية التابعة للشركة في دول مجلس التعاون الخليجي والشرق.

تعلقاً على هذا الموضوع، قال **جاك أوبال**، الرئيس والمدير التنفيذي لعمليات «جنرال موتورز» في أفريقيا والشرق الأوسط: «إن النمو الذي شهدناه في أداء علامتنا التجارية خلال السنة الماضية يُرسي الأسس المتينة لقيادة مستقبل التنقل الذي نؤمن به بقوة. وهذا يشكل دليلاً على عملنا الدؤوب الساعي لتحقيق رؤيتنا المتمحورة حول الوصول إلى صفر حوادث، صفر انبعاثات وصفر ازدحام مروري. وكفريق، فإن التزامنا تجاه العملاء في المنطقة يبقى ثابتاً كما هو، وسوف نستمر بالعمل مع شركائنا في القطاع الخاص والحكومات بمختلف أنحاء الشرق الأوسط للمضي برويتنا المشتركة بخصوص تحقيق مستوى صفر حوادث لأجل التأكد من وصول كل سائق إلى منزله سالمًا كل يوم، وكذلك صفر انبعاثات بهدف ترك كوكب أنظف لصالح أولادنا، وصفر ازدحام مروري لمنح العملاء الوقت الثمين الذي يستحقونه فعلاً. ونحن واثقون أن مجموعتنا القادمة من المركبات الكهربائية والمركبات ذاتية القيادة وحلول التنقل البارزة سوف تساهم بفعالية بتحقيق هذه الرؤية».

BENTLEY تسجل مبيعات قياسية خلال ٢٠٢٢



أصبحت شركة بنتلي BENTLEY البريطانية لصناعة السيارات الفارهة أحدث شركة تعلن عن تسجيل مبيعات قياسية.

وذكرت وكالة «بي ايه ميديا» البريطانية أن الشركة، ومقرها مدينة كرو، ويرجع تاريخ

تأسيسها إلى ١٩١٩، قالت إنها قامت بتسليم ١٥ ألفاً و١٧٤ سيارة العام الماضي. وتمثل المبيعات زيادة بنسبة ٤٪ مقارنة بعام ٢٠٢١، ويرجع ذلك إلى الطلب القياسي في الأمريكيتين وأوروبا ومنطقة آسيا-المحيط الهادي. وأرجعت بنتلي ارتفاع المبيعات الكبير إلى شعبية الطرازات الجديدة والطرازات الهجينة والسيارات المعدلة لتناسب الأنواق.

استدعاء ٣٦٢ ألف سيارة TESLA لاختفاء قاتلة



أعلنت إدارة الإطفاء في كاليفورنيا أن سائق سيارة تسلا TESLA لقي حتفه إثر اصطدامه بشاحنة إطفاء على طريق سريع بين الولايات. وذكرت إدارة الإطفاء في مقاطعة كونترا كوستا أن راكباً في تسلا نقل إلى المستشفى في حالة حرجة. وأضاف أن أربعة من رجال الإطفاء خرجوا من المستشفى بعد تقييم حالتهم وإصابتهم بجروح طفيفة، مع الإشارة إلى أن الشاحنة كانت متوقفة.

وجاء البيان بعدما أعلنت تسلا استدعاء أكثر من ٣٦٢ ألف سيارة في الولايات المتحدة لتحديث برنامج بيتا للقيادة الذاتية الكاملة بعد أن أثارت الجهات التنظيمية مخاوف بشأن كون نظام مساعدة السائق لا يلتزم بما يكفي بقوانين السلامة المرورية وقد يتسبب في حوادث.

TOYOTA تستدعي ١٦ ألف سيارة لوجود مشاكل فنية

تعتزم شركة تويوتا استدعاء نحو ١٦ ألف سيارة إنتاج ٢٠٢١ من طراز راف 4 برايم لوجود مشكلات فنية. وقد نقلت وكالة أنباء عن الشركة القول إن المشكلة تتعلق ببرنامج كمبيوتر يمكن أن يؤدي إلى توقف نظام الهجين بعد سير السيارة بشكل مستمر على وضع المحرك الكهربائي في درجات الحرارة المنخفضة، بعد ذلك تعمل دواسة التسارع بشكل سريع لزيادة سرعة السيارة.



هشام حداد

وبحسب زخور فإن تكاليف الشحن البحري هبطت بشكل حاد، حيث انخفضت بنسبة ٨٠٪ مقارنة مع ذروة الأسعار في ٢٠٢١، مشيراً إلى أن تكلفة شحن حاويات من فئة ٤٠ قدم من الصين إلى الولايات المتحدة الأميركية، ارتفعت إلى ٢٠ ألف دولار وأحياناً ٢٥ ألفاً خلال فترة انتشار «كوفيد-١٩»، ولكنها تراجعت الآن إلى ٤ آلاف دولار، حيث لم ينعكس هذا التراجع انخفاضاً بأسعار السلع والبضائع، بسبب تداعيات الحرب الروسية-الأوكرانية التي أدت إلى ارتفاع كبير بأسعار مختلف البضائع.

احتساب كلفة الشحن البحري

ويضيف زخور، إن كلفة الشحن البحري هي أدنى بكثير من كلفة الشحن الجوي لأسباب عديدة، حيث تحتسب كلفة الشحن البحري بالطن أو بالحاوية التي تستوعب أكثر من ٢٥ طن، بينما تحتسب كلفة الشحن الجوي بالكيلوغرام الواحد، لافتاً إلى أن الباكسة قادرة على شحن أكثر من ٢٠ ألف حاوية نمطية أو أكثر من ٢٠٠ ألف طن، في حين تبلغ الحمولة القصوى للطائرة الواحدة بحدود ٤٥٠ طناً.

ماذا تشحن البواخر؟

وكشف زخور أن الطائرة تشحن عادة السلع الثمينة والبضائع خفيفة الوزن، مثل الإلكترونيات أو تلك التي يجب شحنها إلى مقصدها النهائي خلال مدة قصيرة، كالورود والفاكهة وأحياناً اللحوم والأجبان والمعدات الطبية، بينما تُشحن بالباخرة مختلف أنواع البضائع والأكليات والمعدات الثقيلة والمقطورات والآليات...

إيلي زخور (الرئيس السابق للغرفة الدولية للملاحة في بيروت): تكاليف الشحن هي محرك مهم للتضخم في جميع أنحاء العالم

تجارية تبلغ سعتها الإجمالية ١٢,٢ مليون حاوية نمطية، أي ما نسبته ٤٦٪ من سعة الأسطول التجاري العالمي، والبالغة ٢٦,٤ مليون حاوية نمطية.

٣ شركات تسيطر على الشحن البحري

ويشرح زخور أن هذه الشركات الثلاث تسيطر خطوط شحن رئيسية بواسطة سفن الحاويات العملاقة التي تتجاوز سعة الواحدة منها ١٨ ألف حاوية نمطية، وذلك من مرافئ البلدان الصناعية الأكبر في العالم، كالصين واليابان وكوريا الجنوبية والهند وتايلاند... إلى مرافئ رئيسية في أوروبا وأميركا والشرق الأوسط... مشيراً إلى أن القدرة التي تمتلكها MSC و MAERSK و CMA CGM على تغطية الخطوط البحرية التي تسيّر بها بصورة منتظمة، أتاحت لها السيطرة على القسم الأكبر من سوق الشحن البحري في العالم.

دراسة صندوق النقد الدولي

وبحسب دراسة سابقة لصندوق النقد الدولي، قد أظهرت البيانات المجمعة لـ ١٤٣ دولة على مدار ثلاثين عاماً، أن تكاليف الشحن هي محرك مهم للتضخم في جميع أنحاء العالم، فعندما تتضاعف أسعار الشحن، يرتفع التضخم بنحو ٠,٧ نقطة مئوية.

ما علاقة التضخم بالشحن البحري؟

وبحسب الدراسة أيضاً، فإن تأثيرات ارتفاع تكاليف الشحن تبلغ ذروتها بعد عام، وتستمر حتى ١٨ شهراً من ارتفاع أسعار الشحن، وهذا يعني مثلاً أن الزيادة في تكاليف الشحن التي لوحظت في عام ٢٠٢١ تزيد التضخم بنحو ١,٥ نقطة مئوية في عام ٢٠٢٢.

الشحن البحري خلال تفشي فيروس «كورونا»

ويضيف زخور، إنه خلال انتشار فيروس «كوفيد-١٩» حدث خلل بين الفائض الكبير بكميات البضائع الجاهزة للتصدير، والنقص بسعة سفن الحاويات، ما دفع بأجور الشحن البحري إلى الارتفاع بشكل جنوني وغير مسبوق، حيث وصلت الأسعار إلى ذروتها في أواخر عام ٢٠٢١، وهذا ما انعكس أرباحاً هائلة للشركات التي تعمل في صناعة الشحن البحري، إذ حققت MSC و MAERSK و CMA CGM نحو ٦٠ مليار دولار أميركي كأرباح صافية في ٢٠٢١.

أدلى الرئيس السابق للغرفة الدولية للملاحة في بيروت إيلي زخور بحدوث لموقع «اقتصاد SKY NEWS عربية» حول التطورات التي يشهدها قطاع الشحن البحري العالمي منذ انتشار فيروس «كورونا» وتفشيه في العالم حتى تاريخه، لا سيما على صعيد شركات الشحن بسفن الحاويات التي تسيطر على شريان الاقتصاد، والتقلبات الحادة التي ما تزال تشهدها أجور الشحن. ونظراً لأهمية هذا الحديث تعيد «البيان الاقتصادية» نشره بنصه الحرفي:

صناعة الشحن البحري.. ٣ شركات تسيطر على شريان الاقتصاد

يُعد الشحن البحري الشريان الذي يمد الاقتصاد العالمي بالحياة، وهو يؤثر بشكل ملموس على التجارة العالمية وتطور الاقتصاد، خصوصاً أنه مسؤول عن نقل ما يزيد عن ٨٠٪ من مجمل التجارة العالمية في كل أنحاء العالم.

والشحن البحري هو من أقدم وسائل النقل عبر العصور والأكثر طلباً في السوق، كونه الخيار الأرخص للشحن الدولي والأفضل للتغلب على المسافات الطويلة، وهو أرخص من حيث التكاليف بنحو أربع إلى ست مرات مقارنة بالشحن الجوي.

ويؤثر الشحن البحري بشكل واضح على الاقتصاد العالمي، لما له من أهمية بربط دول العالم ببعضها وإيصال البضائع المهمة لوجهتها، حيث تلعب سفن الحاويات دوراً رئيسياً في إيصال البضائع الضخمة مثل المركبات والمعدات الثقيلة والمواد المعدنية وغيرها الكثير من البضائع التي تشمل جميع حاجيات البشر.

ويفوق عدد سفن الحاويات النشطة المخصصة للشحن في العالم الـ ٦٥٠٠ وحدة، بسعة إجمالية تصل إلى ٢٦,٤ مليون حاوية نمطية في نهاية ٢٠٢٢، حيث يهيمن على صناعة الشحن البحري عدد محدود جداً من شركات الشحن.

١٢ مليون حاوية نمطية

ويقول السيد زخور، في حديث لموقع اقتصاد سكاي نيوز عربية، إن شركات MSC و MAERSK و CMA CGM، ترتب على التوالي في المراتب الثلاث الأولى في العالم، لناعية أكبر شركات الشحن بسفن الحاويات، مشيراً إلى أن هذه الشركات تستخدم أساطيل

استمرار ارتفاع عدد سفن الحاويات العاطلة عن العمل (IDLE BOXSHIPS)

سحبت شركات الشحن البحري ما يقارب الـ ٥٠ سفينة ناقلة للحاويات عاملة ضمن خطوطها خلال شهر شباط (فبراير) الماضي بسبب الانخفاض المتواصل لأجور الشحن البحري. وذكر تقرير صادر عن نشره ALPHALINER بتاريخ ١٢ شباط الماضي، أن عدد السفن العاطلة عن العمل (IDLE VESSELS) بلغ ٣٦٦ سفينة تبلغ سعتها ١,٦ مليون حاوية نمطية أي ما نسبته ٦,٢٪ من السعة الإجمالية للأسطول التجاري العالمي، بينما كان عدد السفن العاطلة عن العمل ٢٣٠ سفينة تبلغ سعتها ١,٣ مليون حاوية نمطية أي ما نسبته ٤,٩٪ من سعة الأسطول التجاري العالمي في ١٦ كانون الثاني (يناير) المنصرم. وأوضحت ALPHALINER أن تسارع ارتفاع عدد السفن العاطلة عن العمل بدأ في نهاية العام الماضي والمستمر في شهر آذار الجاري والذي يضم السفن التي تفوق سعتها ١٠٠٠ حاوية نمطية.

المزيد من سفن الحاويات الجديدة لـ MSC السويسرية



SOREN TOFT

الرئيس التنفيذي لـ MSC السويسرية

أعلنت شركة الملاحة السويسرية MSC أنها وقّعت عقداً مع أحواض بناء السفن ZHOUSTAN CHANGHONG SHIPYARD الصينية لبناء ١٠ سفن حاويات تستخدم الوقود المزدوج (LNG DUAL-FUEL). وقد بلغت التكلفة الإجمالية لهذه السفن ١,٢٠٠ مليار دولار على أن يتم تسليمها لـ MSC خلال العامين ٢٠٢٥ و ٢٠٢٦.

والمعلوم أن MSC التي تحتل المرتبة الأولى في العالم متعاقدة على بناء ١٣٢ سفينة تبلغ سعتها ١,٨١٠ مليون حاوية نمطية أي ما نسبته ٣٨,٥٪ من سعة اسطولها البالغة ٤,٦٩٧ ملايين حاوية نمطية.

CMA CGM الفرنسية تجري مفاوضات للاستحواذ على شركة LA MERIDIONALE



رودولف سعاد

الرئيس التنفيذي لـ CMA CGM الفرنسية

تجري مجموعة CMA CGM الفرنسية مفاوضات حصرية للاستحواذ على شركة الملاحة البحرية LA MERIDIONALE المتخصصة بشحن البضائع ونقل الركاب بواسطة سفن الدرجة (RORO) والتي تتخذ من مدينة مارسيليا مقراً لها.

وقالت CMA CGM أنها تهدف بهذا الاستحواذ متابعة تعزيز وجودها في البحر الأبيض المتوسط وتفعيل دور مرفأ مارسيليا وتوسيع خدمات وخطوط شركة LA MERIDIONALE.

وأضافت CMA CGM التي تعتبر من أهم شركات الشحن بسفن الحاويات أنها تخطط من وراء هذا الاستحواذ أيضاً تعزيز اسطول LA MERIDIONALE، وتفعيل خطها العامل بين مرسيليا والمغرب، بالإضافة إلى الحفاظ على وظائف البحارة الفرنسيين على متن بواخر هذه الشركة.

وتستخدم LA MERIDIONALE ٤ سفن RORO و ٦٠٠ شخص من بينهم ٤٩٠ بحاراً. وتحتل مجموعة CMA CGM المرتبة الثالثة في العالم بأسطول تبلغ سعة ٢,٨٦٨ مليون حاوية نمطية.

EVERGREEN التايوانية تستلم السفينة "EVER ACME" الثالثة

سعة ٢٤ ألف حاوية نمطية



سفينة الحاويات EVER ACME التابعة لشركة EVERGREEN التايوانية

استلمت شركة الملاحة التايوانية EVERGREEN سفينة الحاويات EVER ACME وهي الثالثة من ٦ سفن كانت تعاقدت على بنائها مع أحواض بناء السفن الصينية HU DONG-ZHONGHUA SHIPBUILDING. وتبلغ سعة السفينة ٢٤ ألف

حاوية نمطية وطولها ٣٩٩,٩٩ متراً وعرضها ٦١,٥ متراً. وتحتل EVERGREEN السادسة في العالم بأسطول تبلغ سعة ١,٦٦٣ مليون حاوية نمطية.

ميناء حمد يتعامل مع ٨ ملايين حاوية نمطية منذ تدشينه في ٢٠١٦



ميناء حمد القطري

أعلنت شركة كيو ترمينالز "Q TERMINALS" المشغلة لميناء حمد أن الميناء يتعامل مع ٨ ملايين حاوية نمطية منذ تدشينه والمباشرة في تقديم خدماته في شهر كانون الأول (ديسمبر) من العام ٢٠١٦.

وأضافت شركة "Q TERMINALS" أن هذا الانجاز سيساهم في تشجيع واستقطاب المزيد من خطوط الشحن البحرية لاستخدام ميناء حمد كمحطة رئيسية في الشرق الأوسط لحركة المسافنة (TRANSHIPMENT) وإعادة الشحن.

OOCL تفعل خدماتها البحرية بين أوروبا الشمالية وكندا



YANG ZHIJIAN

الرئيس التنفيذي لشركة COSCO الصينية

أعلنت شركة الملاحة ORIENT OVERSEAS CONTAINER LINES HONG KONG (OOCL) التابعة لشركة الملاحة COSCO الصينية، أنها أضافت باخرة حاويات خامسة إلى خطها البحري المنتظم GATEWAY EXPRESS 1 (GE X1) العامل عبر المحيط الهادئ والذي يربط أوروبا الشمالية بكندا وبمعدل رحلة اسبوعياً.

وأوضحت OOCL أن الباخرة TUXPAN التي تبلغ سعتها ٥٠٦٠ حاوية نمطية

ستنطلق من مرفأ ANTWERP البلجيكي في ٣ آذار (مارس) الجاري مروراً بمرافئ: BREMENHAVEN الألمانية و LE HAVRE الفرنسي و LIVERPOOL الانكليزي ومن ثم مباشرة إلى مرفأ MONTREAL الكندي. وتجدر الإشارة إلى أن COSCO تحتل المرتبة الرابعة في العالم بأسطول تبلغ سعة ٢,٨٦٨ مليون حاوية نمطية.

أكثر من ١,٥ مليون حاوية نمطية سعة السفن الجديدة المتوقع دخولها قطاع النقل البحري في العام الحالي

نشرت نشرة ALPHALINER المتخصصة بشؤون النقل البحري، أنه اعتباراً من شهر آذار (مارس) الحالي سيشهد قطاع النقل البحري العالمي دخول سفن عملاقة جديدة تتراوح سعة الواحدة ما بين ١٢ ألف حاوية نمطية و ٢٣ ألف حاوية وتبلغ سعتها الاجمالية أكثر من ١,٥ مليون حاوية نمطية. وأشارت إلى أن ٣٢ سفينة تفوق سعة الواحدة منها ٢٣ ألف حاوية نمطية و ٦٧ سفينة تتراوح سعة الواحدة ما بين ١٢ ألف حاوية نمطية إلى ١٦ ألف حاوية ستدخل قطاع النقل البحري هذا العام.

وأضافت ALPHALINER أن سعة السفن التي يجري بناؤها حالياً تبلغ ٦,٧٩٢ ملايين حاوية نمطية أي ما نسبته ٢٩٪ من سعة الاسطول التجاري العالمي.



ويأتي استمرار تدفق السفن العملاقة الجديدة إلى قطاع النقل البحري العالمي، في ظل تراجع دراماتيكي لأجور الشحن البحري نتيجة الحرب المستمرة بين روسيا وأوكرانيا منذ أكثر من عام.

حمية يطلق مزايدي الاهراءات والحوض العائم في مرفأ طرابلس

كلمة حمية

وألقى الوزير حمية كلمة قال فيها «عملنا على إعداد إطار قانوني جديد لقطاع المرافئ اللبنانية والذي سيمر عبر لجنة الأشغال العامة النيابية، ويبقى أصول الدولة ملكاً لها، إنما التشغيل فيكون على عاتق القطاع الخاص»... وأضاف «الحركة في مرفأ طرابلس كانت خجولة قبل ٥ سنوات خلت، وفي العام ٢٠٢١ حصد المرفأ إيرادات بقيمة ٥٢ مليار ليرة لبنانية لكامل العام، أما في العام الماضي ٢٠٢٢، فقد بلغت الإيرادات الشهرية ما تعادل إيرادات سنتين كاملتين، وهذا بحد ذاته مؤشراً إيجابياً يعمل باستمرار على تحسينه، لذلك نعمل على استحداث مشاريع جديدة لزيادة الإيرادات وتأمين فرص عمل للمنطقة».



أقيم في حرم مرفأ طرابلس حفل إطلاق مزايدي الاهراءات والحوض العائم برعاية رئيس حكومة تصريف الأعمال نجيب ميقاتي، ممثلاً بوزير الأشغال العامة والنقل علي حمية. وبعد جولة ميدانية على منشأة المرفأ ومحطة الحاويات والأرصفة والمنطقة الاقتصادية الحرة، عقد اجتماع موسع للجنة الأشغال النيابية برئاسة النائب سجيح عطية والنواب والوزير حمية والدكتور أحمد تامر، وقادة الأجهزة الأمنية المولجة حماية المرفأ. وقد اطلع المشاركون على أوضاع المرفأ وسير الخدمات فيه.

كلمة تامر

وبعد ذلك ألقى تامر كلمة رحب فيها بالحضور مثنياً على دور الوزير حمية على اهتمامه في تفعيل عمل المرفأ، كما شكر لجنة الأشغال النيابية والنواب على دورهم في تطوير عمل المرفأ، مؤكداً أن مرفأ طرابلس بات يشكل مصدر مالي كبير للدولة اللبنانية بفضل دعم الوزير حمية وموظفي وعمال المرفأ وأصبح ينافس المرافئ المحلية والعربية والعالمية.

كلمة عطية

ثم ألقى عطية كلمة قال فيها «باسمي وباسم لجنة الأشغال النيابية نشكر معالي الوزير حمية على حضوره، ونأمل أن تكون هذه بداية لتدشين العمل في طرابلس والشمال، وها نحن هنا اليوم لتأكيد أن طرابلس ومرفأها حجر أساس في نهضة الاقتصاد اللبناني، فنحن أبناء طرابلس نعتبر هذه المدينة العيد والفرح، ومرفأ طرابلس بشكل عام هو مرفأ أساسي ومهم، ونحن هنا اليوم لنحسن من المرفأ كي يكون مصدر رزق أساسي لهذه المدينة، ولدينا اليوم ألف عامل ونأمل أن نضاعف هذا العدد. وأنهى عطية كلمته قائلاً أثبت مدير المرفأ أحمد تامر جدارة وقدرة على إدارة المرفأ بشكل إنتاجي وناجح».

وأضاف «انطلاقاً من ذلك، نعلن اليوم وبحضور أعضاء لجنة الأشغال والفاعليات الطرابلسية عن مزايديتين تتعلقان ببناء إهراءات في المرفأ وإنشاء الحوض العائم بحيث أن فض العروض لهما ستكون في شهر آذار المقبل وفق آلية الشراء العام، مشيراً إلى أن بناء الاهراءات هو لتأمين الأمن الغذائي بـ ٣٦٠ ألف طن قمح بحيث خصصنا في مرفأ طرابلس مساحة تقدر بـ ٣٦ ألف متر مربع وبقدرة استيعابية تبلغ ١٢٠ ألف طن كما أننا سنقوم بذلك في منطقة البقاع. أما في مرفأ بيروت فإننا خصصنا مساحة تبلغ ٢٥ ألف متر مربع لبناء إهراءات جديدة قدرتها الاستيعابية ١٢٠ ألف طن».

وتابع «وبالنسبة للمزايدة الثانية المعنية بإنشاء الحوض العائم لصيانة السفن، فإنه وعلى الرغم من وجوده حالياً ضمن امكانات محدودة، فإننا نسعى لاستقبال العديد من الشركات الكبرى العالمية ما يؤدي إلى تأمين المزيد من فرص العمل ليكون حوضاً عائماً لصيانة السفن على مستوى عالٍ من التكنولوجيا، مرحباً بكل الشركات العالمية التي تتوفر فيها الشروط باستثناء العدو الاسرائيلي، داعياً جميع من تتوفر فيه الشروط للتقدم لهاتين المزايدتين واعداً بأن ما قمنا به في طرابلس سنكمل به في مختلف المرافئ اللبنانية البحرية».

ارتفاع حركة المسافنة في مرفأ بيروت في العام ٢٠٢٢

افادت الاحصاءات أن مرفأ بيروت حقق زيادة بحركة الحاويات برسم المسافنة التي تعامل معها في العام الماضي. فقد بلغ مجموعها ١٣٧٦٣٩ حاوية نمطية مقابل ١٢٩٩١٦ حاوية للعام ٢٠٢١، أي بارتفاع قدره ٧٧٢٣ حاوية نمطية ونسبته ٦٪.

وتجدر الإشارة إلى أن ارتفاع حركة المسافنة في مرفأ بيروت في العام ٢٠٢٢ هو الأول من نوعه بعد ١٧ تشرين الأول (اكتوبر) ٢٠١٩، تاريخ اندلاع المظاهرات والاحتجاجات في لبنان. فقد اظهرت الاحصاءات ان حركة الحاويات برسم المسافنة سجلت تراجعاً كبيراً خلال العامين ٢٠٢٠ و ٢٠٢١.



محطة الحاويات في مرفأ بيروت

اسرار بحرية

- قال مسؤول في مجلس خاص أنه أصبح مقتنعاً، أنه في ظل استمرار الفساد وغياب القضاء المستقل والعدل والمحاسبة، لن يستثمر أحد في لبنان.
- ***
- أظهرت الاحصاءات أن مرفأ بيروت وطرابلس حققا حركة إجمالية في العام الماضي أكبر مما كانت عليه في العام ٢٠٢١، وذلك رغم تفاقم الأزمات والأوضاع المالية والاقتصادية في البلاد.
- ***
- تبين ان استمرار الدول الغربية بفرض الرسوم الجمركية على البضائع الواردة من الصين، لم يمنع هذه الأخيرة أن تسجل فائضاً قياسياً جديداً. فالميزان التجاري في العام الماضي تجاوز الـ ٨٧٧ مليار دولار أميركي.

● من المتوقع أن تتراجع أرباح خطوط الملاحة البحرية في العام الحالي بسبب التراجع الكبير والمستمر بأجور الشحن البحري وارتفاع أسعار الوقود وانخفاض التجارة العالمية.

● ارتفعت سعة السفن العاطلة عن العمل (IDLE VESSELS) خلال شهر واحد من ١,٣ مليون حاوية نمطية في ١/٦/٢٠٢٢ إلى ١,٦ مليون حاوية نمطية في ١٣/٢/٢٠٢٣، أي بنسبة كبيرة تجاوزت الـ ٢٣٪.

ارتفاع الحركة الإجمالية في مرفأ بيروت باستثناء حجم البضائع

١١١ باخرة، ٤٠٢ ألف طن، ٦٠٧٥٥ حاوية نمطية و ٩٢٣٠ سيارة

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٧٨٢١ حاوية نمطية مقابل ٨١٥٢ حاوية في تشرين الثاني، أي بتراجع نسبته ٤٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٣٥٣٨ حاوية نمطية مقابل ١٣٠٥٤ حاوية، أي بارتفاع قدره ٤٨٤ حاوية نمطية ونسبته ٤٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٤١٠٠ حاوية نمطية مقابل ٦٩٠٠ حاوية، أي بتراجع قدره ٢٨٠٠ حاوية نمطية وتسبته ٤١٪.

تراجع مجموع الحاويات برسم المسافنة

وبلغ مجموع الحاويات برسم المسافنة التي تداولها مرفأ بيروت في ك ١ الماضي ١١٦٣٠ حاوية نمطية مقابل ١٤٥٦١ حاوية في ٢، أي بانخفاض نسبته ٢٠٪.

رقم كبير بحركة السيارات في كانون الأول ٢٠٢٢

وسجل مرفأ بيروت حركة سيارات كبيرة في كانون الأول، فبلغ مجموعها ٩٢٣٠ سيارة مقابل ٤١٧٩ حاوية في ٢، أي بزيادة نسبتها ١٢١٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٢٣٠ سيارة في كانون الأول الماضي كالآتي: **السيارات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغت ٨٤٨٧ سيارة مقابل ٣٤٠٤ سيارة، أي بارتفاع نسبته ٤٩٪. **السيارات المعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٧٤٣ سيارة مقابل ٧٧٥ سيارة، أي بانخفاض قدره ٣٢ سيارة ونسبته ٤٪. ونذكر مجدداً أن إدارة واستثمار مرفأ بيروت لم تنشر قيمة الواردات المرفئية المستوفاة في شهر ك ١ وذلك للشهر العاشر على التوالي. ■

جدول مقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في تشرين الثاني وكانون الأول ٢٠٢٢

الأبواب	كانون الأول ٢٠٢٢	تشرين الثاني ٢٠٢٢	+/-
عدد البواخر	١١١ باخرة	١٠٢ باخرة	+٩ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٤٠٢ ألف طن	٤١٥ ألف طن	-١٣ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	٣٢٦ ألف طن	٣٢٤ ألف طن	+٢ ألف طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	٧٦ ألف طن	٩١ ألف طن	-١٥ ألف طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٦٠٧٥٥ حاوية نمطية	٦٠٥١٠ حاوية نمطية	+٢٤٥ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٠٩٣٦ حاوية نمطية	٢٩٧٥٢ حاوية نمطية	+١٨٤ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٢٥٤٥٩ حاوية نمطية	٢٨١٠٦ حاوية نمطية	-٢٦٤ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها بحراً	٤٣٦٠ حاوية نمطية	٢٥٢ حاوية نمطية	+١٧٠٨ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٢٢٩٩٥ حاوية نمطية	٢٠٠٩٦ حاوية نمطية	+٢٨٩٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	١١ حاوية نمطية	١٩٩٥ حاوية نمطية	-١٥٨٤ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	٧٥٣٠ حاوية نمطية	٧٦٦١ حاوية نمطية	-١٣١ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ملأى ببضائع لبنانية	٧٨٢١ حاوية نمطية	٨١٥٢ حاوية نمطية	-٣٣١ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة	١٣٥٣٨ حاوية نمطية	١٣٠٥٤ حاوية نمطية	+٤٨٤ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٤١٠٠ حاوية نمطية	٦٩٠٠ حاوية نمطية	-٢٨٠٠ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	١١٦٣٠ حاوية نمطية	١٤٥٦١ حاوية نمطية	-٢٩٣١ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٩٢٣٠ سيارة	٤١٧٩ سيارة	+٥٠٥١ سيارة
سيارات مستوردة	٨٤٨٧ سيارة	٣٤٠٤ سيارة	+٥٠٨٣ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٧٤٣ سيارة	٧٧٥ سيارة	-٣٢ سيارة
مجموع الواردات المرفئية	-	-	-

أفادت الإحصاءات أن مرفأ بيروت حقق حركة إجمالية في كانون الأول (ديسمبر) الماضي أكبر مما كانت عليه في تشرين الثاني (نوفمبر) المنصرم باستثناء الوزن الإجمالي للبضائع. وأظهرت الإحصاءات ارتفاع عدد البواخر والحاويات والسيارات، خصوصاً تلك المستوردة برسم الاستهلاك المحلي، مقابل انخفاض حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية وبرسم المسافنة. كما بينت أن إدارة واستثمار مرفأ بيروت لم تنشر قيمة الواردات المرفئية المستوفاة في كانون الأول وذلك للشهر العاشر على التوالي.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت في كانون الأول وتشرين الثاني ٢٠٢٢

وأظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في شهري تشرين الثاني وكانون الأول من العام ٢٠٢٢ الأرقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ١١١ باخرة مقابل ١٠٢ باخرة، أي بارتفاع نسبته ٩٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٤٠٢ ألف طن مقابل ٤١٥ ألف طن، أي بانخفاض قدره ١٣ ألف طن ونسبته ٣٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي للبضائع البالغة ٤٠٢ ألف طن كالآتي: **البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغ وزنها ٣٢٦ ألف طن، مقابل ٣٢٤ ألف طن، أي بزيادة قدرها ٢ طن ونسبتها ١٪.

البضائع اللبنانية المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ٧٦ ألف طن مقابل ٩١ ألف طن، أي بتراجع قدره ١٥ ألف طن ونسبته ١٦٪.

ارتفاع مجموع الحاويات في كانون الأول ٢٠٢٢

وبلغ مجموع الحاويات في كانون الأول الماضي ٦٠٧٥٥ حاوية نمطية مقابل ٦٠٥١٠ حاوية في تشرين الثاني، أي بارتفاع نسبته ١٪.

وتوزع هذا المجموع ٦٠٥١٠ حاوية نمطية في كانون الأول كالآتي: **الحاويات المستوردة:** بلغ عددها ٣٠٩٣٦ حاوية نمطية مقابل ٢٩٧٥٢ حاوية، أي بزيادة قدرها ١١٨٤ حاوية نمطية ونسبتها ٤٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ عددها ٢٥٤٥٩ حاوية نمطية مقابل ٢٨١٠٦ حاوية، أي بانخفاض قدره ٢٦٤٧ حاوية نمطية ونسبته ٩٪.

الحاويات المعاد تصديرها على متن السفن: بلغ عددها ٤٣٦٠ حاوية نمطية مقابل ٢٦٥٢ حاوية، أي بارتفاع قدره ١٧٠٨ حاوية نمطية ونسبته ٦٤٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في كانون الأول ٢٠٢٢؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في ك ١ والبالغة ٣٠٩٣٦ حاوية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٢٩٩٥ حاوية نمطية مقابل ٢٠٠٩٦ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٤٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١١ حاوية نمطية مقابل ١٩٩٥ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٧٩٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٧٥٣٠ حاوية نمطية مقابل ٧٦٦١ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في كانون الأول الماضي والبالغة ٢٥٤٥٩ حاوية نمطية كالآتي:

ارتفاع حركة مرفأ بيروت الإجمالية في العام ٢٠٢٢

١١٩٣ باخرة، ٥,٤٤٠ ملايين طن، ٧١٥,٠٩٩ حاوية نمطية و٤٢٤٤٦ سيارة

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٨٤٣٢٥ حاوية نمطية مقابل ٨٢٠٢٨ حاوية، أي بارتفاع صغير نسبته ٣٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة ويرسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٩٠٣١٩ حاوية نمطية مقابل ١٤٨٧١٧ حاوية أي بزيادة نسبته ٢٨٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٦٧٦٣٨ حاوية نمطية مقابل ٦٤٠٥٦ حاوية، أي بنمو نسبته ٦٪.

ارتفاع مجموع حركة الحاويات برسم المسافنة في العام ٢٠٢٢

وبلغ مجموع الحاويات برسم المسافنة التي تداولها مرفأ بيروت في العام الماضي ١٣٧٦٣٩ حاوية نمطية مقابل ١٢٩٩١٦ حاوية في العام ٢٠٢١، أي بتحسّن قدره ٧٧٢٣ حاوية نمطية ونسبته ٦٪.

ارتفاع كبير بحركة السيارات في العام ٢٠٢٢

وحققت حركة السيارات التي تداولها المرفأ زيادة كبيرة. فقد بلغ مجموعها ٤٢٤٤٦ سيارة مقابل ٢٥١١٧ سيارة في ٢٠٢١، أي بارتفاع نسبته ٦٩٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٤٢٤٤٦ سيارة في العام الماضي على الشكل التالي:

السيارات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ عددها ٣٥٢٣١ سيارة مقابل ١٨٣٥٩ سيارة، أي بزيادة قدرها ١٦٨٧٢ سيارة ونسبتها ٩٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغ عددها ٧٢١٥ سيارة مقابل ٦٧٥٨ سيارة، أي بارتفاع قدره ٤٥٧ سيارة ونسبتها ٧٪.

وتجدر الإشارة أخيراً إلى أن إدارة واستثمار مرفأ بيروت لم تنشر قيمة الواردات المرفئية التي استوفتها في العام الماضي، في حين بلغت هذه الواردات ٩٣,٦١٩ مليون دولار في العام ٢٠٢١. ■

جدول مقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في العامين ٢٠٢٢ و ٢٠٢١

الإبواب	العام ٢٠٢٢	العام ٢٠٢١	+/-
مجموع البواخر	١,١٩٣ باخرة	١,١٦٨ باخرة	٢٥+ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٥,٤٤٠ ملايين طن	٤,٦٤٧ ملايين طن	٧٩٣+ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	٤,٤٨٠ ملايين طن	٣,٧٨٤ ملايين طن	٦٩٦+ ألف طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	٩٦٠ ألف طن	٨٦٣ ألف طن	٩٧+ ألف طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٧١٥,٠٩٩ حاوية نمطية	٦١٤,٩٩٤ حاوية نمطية	١٠٠,١٠٥ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٤٢,٧٨٠ حاوية نمطية	٣٠١,٢٠٤ حاوية نمطية	٤١,٥٧٦ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٣٧٢,٣١٩ حاوية نمطية	٣١٣,٧٩٠ حاوية نمطية	٥٨,٥٢٩ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها على متن السفن	٣٠,٠٣٧ حاوية نمطية	١٨,٩٩٩ حاوية نمطية	١١,٠٣٨ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٢٥٧,٩٦٠ حاوية نمطية	٢١٩,٩٧٧ حاوية نمطية	٣٧,٩٨٣ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	١٤,٨١٩ حاوية نمطية	١٥,٣٦٧ حاوية نمطية	٥٤٨- حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	٧٠,٠٠١ حاوية نمطية	٦٥,٨٦٠ حاوية نمطية	٤,١٤١ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ملأى ببضائع لبنانية	٨٤,٣٢٥ حاوية نمطية	٨٢,٠٢٨ حاوية نمطية	٢,٢٩٧ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة	١٩٠,٣١٩ حاوية نمطية	١٤٨,٧١٧ حاوية نمطية	٤١,٦٠٢ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٦٧,٦٣٨ حاوية نمطية	٦٤,٠٥٦ حاوية نمطية	٣,٥٨٢ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٣٧,٦٣٩ حاوية نمطية	٢٩,٩١٦ حاوية نمطية	٧,٧٢٣ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٤٢,٤٤٦ سيارة	٢٥,١١٧ سيارة	١٧,٣٢٩+ سيارة
سيارات مستوردة	٣٥,٢٣١ سيارة	١٨,٣٥٩ سيارة	١٦,٨٧٢+ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٧,٢١٥ سيارة	٦,٧٥٨ سيارة	٤٥٧+ سيارة
مجموع الواردات المرفئية	-	٩٣,٦١٩ مليون دولار	-

حقق مرفأ بيروت في العام الماضي حركة اجمالية أكبر مما كانت عليه في العام ٢٠٢١. فقد أظهرت الإحصاءات ارتفاع مجموع البواخر والسيارات والحاويات والوزن الإجمالي للبضائع التي تعامل معها، لا سيما حركة الحاويات والسيارات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي بالإضافة إلى نمو حركة الحاويات برسم المسافنة. ويذكر أن الارتفاع الكبير بحركة الاستيراد في مرفأ بيروت خلال العام ٢٠٢٢ يعود إلى مضاعفة التجار من حجم مستورداتهم استباقاً لرفع سعر صرف الدولار الجمركي بهدف مراكمة أرباحهم، والذي بدأت إدارة الجمارك اعتماده اعتباراً من الأول من ت ٢٠٢٢.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في العامين ٢٠٢٢ و ٢٠٢١

وافادت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في العامين ٢٠٢١ و ٢٠٢٢ الأرقام التالية:

مجموع البواخر: بلغ ١١٩٣ باخرة مقابل ١١٦٨ باخرة في العام ٢٠٢١، أي بارتفاع قدره ٢٥ باخرة ونسبته ٢٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٥,٤٤٠ ملايين طن مقابل ٤,٦٤٧ ملايين طن، أي بزيادة قدرها ٧٩٣ ألف طن ونسبتها ١٧٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٥,٤٤٠ ملايين طن على الشكل التالي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ٤,٤٨٠ ملايين طن مقابل ٣,٧٨٤ ملايين طن، أي بنمو قدره ٦٩٦ ألف طن ونسبته ١٨٪.

البضائع اللبنانية المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ٩٦٠ ألف طن مقابل ٨٦٣ ألف طن، أي بزيادة نسبته ١١٪.

وارتفاع مجموع الحاويات في العام ٢٠٢٢

كما سجل مرفأ بيروت في العام الماضي ارتفاعاً جيداً بحركة الحاويات التي تداولها. فقد بلغ مجموعها ٧١٥,٠٩٩ حاوية نمطية مقابل ٦١٤,٩٩٤ حاوية في العام ٢٠٢١، أي بزيادة قدرها ١٠٠,١٠٥ حاوية نمطية ونسبتها ١٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٧١٥,٠٩٩ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٣٤٢,٧٨٠ حاوية نمطية مقابل ٣٠١,٢٠٤ حاوية، أي بارتفاع قدره ٤١,٥٧٦ حاوية نمطية ونسبتها ١٤٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ٣٧٢,٣١٩ حاوية نمطية مقابل ٣١٣,٧٩٠ حاوية، أي بزيادة نسبته ١٦٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٣٠,٠٣٧ حاوية نمطية مقابل ١٨,٩٩٩ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٥٨٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في العام ٢٠٢٢؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في العام الماضي والبالغة ٣٤٢,٧٨٠ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٥٧,٩٦٠ حاوية نمطية مقابل ٢١٩,٩٧٧ حاوية، أي بزيادة جيدة نسبته ١٧٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٤,٨١٩ حاوية نمطية مقابل ١٥,٣٦٧ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٤٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٧٠,٠٠١ حاوية نمطية مقابل ٦٥,٨٦٠ حاوية، أي بتحسّن نسبته ٦٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في العام ٢٠٢٢؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في العام الماضي والبالغة ٣٧٢,٣١٩ حاوية نمطية كالآتي:

ارتفاع كبير بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية ومجموع الواردات المرفئية

٨٨٦ باخرة، ٣,٥٩٥ ملايين طن، ٥٤٧٨ سيارة، ٨٠,٦٢٥ حاوية نمطية، ٢٧٠,٣٩ شاحنة و ٥٥٣,٢ مليار ليرة لبنانية

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ٢٢٥٩٩٠ طناً مقابل ٩٩٧٥٤ طناً، أي بزيادة قدرها ١٢٦٢٣٦ طناً ونسبتها ١٢٧٪.

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ ١٧٤٦٣٢ طناً مقابل ٤٠٨٣٣ طناً، أي بارتفاع كبير قدره ١٣٣٧٩٩ طناً ونسبته ٣٢٨٪.

عدد السيارات: بلغ ٥٢٣ سيارة مقابل ٧٩١ أي بتراجع نسبته ٣٤٪.

مجموع الحاويات: بلغ ٦٠٨٦ حاوية نمطية مقابل ٣٥٧٠ حاوية، أي بزيادة قدرها ٢٥١٦ حاوية نمطية ونسبتها ٧٠٪.



محطة الحاويات في مرفأ طرابلس

أظهرت الإحصاءات أن مرفأ طرابلس حقق حركة إجمالية في العام ٢٠٢٢ أكبر بكثير عما كانت عليه في العام ٢٠٢١، كما بينت أن هذه الحركة الجيدة انعكست إيجاباً على مجموع الواردات المرفئية التي سجلت رقماً قياسياً كبيراً. وبينت هذه الحركة ارتفاعاً بمجموع البواخر والحاويات والسيارات والشاحنات والوزن الاجمالي للبضائع الواردة والصادرة.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في العامين ٢٠٢٢ و ٢٠٢١

وأفادت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في العامين ٢٠٢٢ و ٢٠٢١ الأرقام التالية: **مجموع البواخر:** بلغ ٨٨٦ باخرة مقابل ٧٣٣، أي بارتفاع كبير نسبته ٢١٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٣,٥٩٥ ملايين طن مقابل ٢,٣٤٣ مليون طن، أي بزيادة جيدة قدرها ١,٢٥٢ مليون طن ونسبتها ٥٣٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٣,٥٩٥ ملايين طن في العام ٢٠٢٢ كالآتي: **البضائع المستوردة:** بلغ وزنها ٢,٠٤٦ مليون طن مقابل ١,٦٩٥ مليون طن، أي بنمو قدره ٣٥١ ألف طن ونسبته ٢١٪.

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ١,٥٤٩ مليون طن مقابل ٦٤٨ ألف طن، أي بزيادة قدرها ٩٠١ ألف طن ونسبته ٣٩٪.

مجموع السيارات: بلغ ٥٤٧٨ سيارة مقابل ٤١٤٨ سيارة، أي بارتفاع قدره ١٣٣٠ سيارة ونسبته ٣٢٪.

مجموع الحاويات: بلغ ٨٠,٦٢٥ حاوية نمطية مقابل ٧٣٧٠٨ حاوية، أي بتحسّن قدره ٦٩١٧ حاوية نمطية ونسبته ٩٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٠,٦٢٥ حاوية نمطية في العام ٢٠٢٢ كالآتي: **الحاويات المستوردة:** بلغت ٤١,٥٧٨ حاوية نمطية مقابل ٣٨١٨١ حاوية، أي بنمو قدره ٣٣٩٧ حاوية نمطية ونسبته ٩٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٣٩,٠٤٧ حاوية نمطية مقابل ٣٥٢٧ حاوية، أي بتحسّن قدره ٣٥٢٠ حاوية نمطية ونسبته ١٠٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ٢٧٠,٣٩ شاحنة مقابل ٢١٠,٧٩ شاحنة، أي بزيادة قدرها ٥٩٦٠ شاحنة ونسبتها ٢٨٪.

الشاحنات الواردة بحراً: بلغت ١٣٧٦٩ شاحنة مقابل ١٠٤٠٧ شاحنة، أي بارتفاع قدره ٣٣٦٢ شاحنة ونسبته ٣٢٪.

الشاحنات الصادرة بحراً: بلغت ١٣٢٧٠ شاحنة مقابل ١٠٦٧٢ شاحنة، أي بنمو قدره ٢٥٩٨ شاحنة ونسبته ٢٤٪.

رقم قياسي جديد للواردات المرفئية في العام ٢٠٢٢

وأظهرت الإحصاءات أن ارتفاع الحركة الإجمالية في العام ٢٠٢٢، انعكس إيجاباً على مجموع الواردات المرفئية التي حققت رقماً قياسياً جديداً بلغ ٥٥٣,٢٣ مليار ليرة لبنانية مقابل ٥٢,٥٥٣ ملياراً، أي بزيادة قياسية نسبته ٩٥٣٪.

الحركة الإجمالية في العام ٢٠٢٢ أكبر منها في كانون الأول ٢٠٢١

من ناحية أخرى، أفادت الإحصاءات أن حركة مرفأ طرابلس الإجمالية في ١ كانون الثاني ٢٠٢٢ جاءت أكبر مما كانت عليه في الشهر ذاته (كانون الأول) من العام ٢٠٢١، كما أظهرت أن هذا الارتفاع انسحب أيضاً على مجموع الواردات المرفئية.

وبينت المقارنة بين الحركة الإجمالية في شهر كانون الأول من العامين ٢٠٢١ و ٢٠٢٢ الوقائع التالية:

عدد البواخر: بلغ ٦٠ باخرة مقابل ٥٦ باخرة، أي بزيادة قدرها ٤ باواخر ونسبتها ٧٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٤٠٠,٦٢٢ طناً مقابل ١٤٠,٥٨٧ طناً، أي بارتفاع كبير قدره ٢٦٠,٠٣٥ طناً ونسبته ١٨٥٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي للبضائع في كانون الأول الماضي كالآتي:

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٠٨٦ حاوية نمطية في كانون الأول الماضي كالآتي: **الحاويات المستوردة:** بلغت ٣١٤٠ حاوية نمطية مقابل ١٧٩٣ حاوية، أي بارتفاع قدره ١٣٤٧ حاوية نمطية ونسبته ٧٥٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٢٩٤٦ حاوية نمطية مقابل ١٧٧٧ حاوية، أي بنمو قدره ١١٦٩ حاوية نمطية ونسبته ٦٦٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ١٨٦٧ شاحنة مقابل ٢٣٦٩ شاحنة، أي بانخفاض قدره ٥٠٢ شاحنة ونسبته ٢١٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٨٦٧ شاحنة كالآتي: **الشاحنات الواردة بحراً:** بلغت ٩٤٣ شاحنة مقابل ١٢٠٧ شاحنة، أي بتراجع قدره ٢٦٤ شاحنة ونسبته ٢٢٪.

الشاحنات الصادرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٩٢٤ شاحنة مقابل ١١٦٢ شاحنة، أي بانخفاض قدره ٢٣٨ شاحنة ونسبته ٢٠٪.

رقم كبير جديد للواردات المرفئية في كانون الأول ٢٠٢٢

وحقق مرفأ طرابلس أيضاً واردات مرفئية قياسية في ١ كانون الثاني، حيث بلغت ٩٦,٤٣٧ مليار ليرة لبنانية، مقابل ١٠,٧٤٤ ملياراً، أي بزيادة كبيرة نسبته ٧٩٨٪.

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في العامين ٢٠٢٢ و ٢٠٢١

الأنواع	العام ٢٠٢٢	العام ٢٠٢١	-/+
مجموع البواخر	٨٨٦ باخرة	٧٣٣ باخرة	١٥٣+
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٣,٥٩٥ مليون طن	٢,٣٤٣ مليون طن	١,٢٥٢+
بضائع مستوردة (طن)	٢,٠٤٦ مليون طن	١,٦٩٥ مليون طن	٣٥١+
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١,٥٤٩ مليون طن	٦٤٨ ألف طن	٩٠١+
مجموع السيارات	٥,٤٧٨ سيارة	٤,١٤٨ سيارة	١,٣٣+
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٨٠,٦٢٥ حاوية نمطية	٧٣,٧٠٨ حاوية نمطية	٦,٩١٧+
حاويات مستوردة	٤١,٥٧٨ حاوية نمطية	٣٨,١٨١ حاوية نمطية	٣,٣٩٧+
حاويات صادرة ومعاد تصديرها بحراً	٣٩,٠٤٧ حاوية نمطية	٣٥,٥٢٧ حاوية نمطية	٣,٥٢+
مجموع الشاحنات	٢٧٠,٣٩ شاحنة	٢١٠,٧٩ شاحنة	٥٩٦+
شاحنات واردة بحراً	١٣,٧٦٩ شاحنة	١٠,٤٠٧ شاحنة	٣,٣٦٢+
شاحنات صادرة بحراً	١٣,٢٧٠ شاحنة	١٠,٦٧٢ شاحنة	٢,٥٩٨+
مجموع الواردات المرفئية (ل.ل.)	٥٥٣,٢٣٠ مليار ل.ل.	٥٢,٥٥٣ مليار ل.ل.	٥٠٠,٦٧٧+

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في كانون الأول ٢٠٢٢ و ٢٠٢١

الأنواع	كانون الأول ٢٠٢٢	كانون الأول ٢٠٢١	-/+
عدد البواخر	٦٠ باخرة	٥٦ باخرة	٤+
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٤٠٠,٦٢٢ ألف طن	١٤٠,٥٨٧ ألف طن	٢٦٠,٠٣٥+
بضائع مستوردة (طن)	٢٢٥,٩٩٠ ألف طن	٩٩,٧٥٤ ألف طن	١٢٦,٢٣٦+
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١٧٤,٦٣٢ ألف طن	٤٠,٨٣٣ ألف طن	١٣٣,٧٩٩+
عدد السيارات	٥٢٣ سيارة	٧٩١ سيارة	٢٦٨-
عدد الحاويات (حاوية نمطية)	٦٠,٨٦ حاوية نمطية	٣٥,٧٠ حاوية نمطية	٢٥,١٦+
حاويات مستوردة	٣١,٤٠ حاوية نمطية	١٧,٩٣ حاوية نمطية	١٣,٤٧+
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٢٩,٤٦ حاوية نمطية	١٧,٧٧ حاوية نمطية	١١,٦٩+
مجموع الشاحنات	١٨,٦٧ شاحنة	٢,٣٦٩ شاحنة	١٦,٣٠+
شاحنات مستوردة بحراً	٩٤٣ شاحنة	١,٢٠٧ شاحنة	٩٣٦+
شاحنات صادرة بحراً	٩٢٤ شاحنة	١,١٦٢ شاحنة	٧٦٢+
مجموع الواردات المرفئية (ل.ل.)	٩٦,٤٣٧ مليار ل.ل.	١٠,٧٤٤ مليار ل.ل.	٨٥,٦٩٣+



ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:

Egypt	Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),
Turkey	Yarimca, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun
Spain	Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao
Greece	Piraeus, Thessaloniki
France	Fos Sur Mer
Portugal	Setubal, Leixeos
Tunisia	Souse, Bizerte, Rades
Algeria	Alger, Oran, Annaba
Morocco	Casablanca , Tanger
Libyan ports	Misurata , Khoms, Tripoli
Black Sea	Odessa, Constanta, Varna, Burgas, Novorossiysk, Poti
Ghana	Tema
Ivory Coast	Abidjan
Nigeria	Tincan Island / Apapa
Senegal	Dakar
Mauritania	Nouakchott, Nouadhibou
Benin & Niger	Cotonou
Mali	Burkina Faso

ارتفاع ملموس بحركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وصغير بتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية تغييرات في المراتب الأمامية وCMACGM تحتفظ بالأولى استيراداً وتصديراً



ROLF HABBE JANSEN
HAPAG LLOYD



ALBERTO MUSSO
TARROS



ANCHOR CHANG
EVERGREEN



LUCIEN ARKAS
ARKAS



DIEGO APONTE
MSC



رودولف سعادة
CMA CGM

٨٧٪ حصة شركات الست الأولى استيراداً في العام ٢٠٢٢

وبينت حصة شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الأولى استيراداً في العام الماضي ٢٢٤٣٣٣ حاوية نمطية أي ما نسبته ٨٧٪ من الحركة الاجمالية للحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٥٧٩٦٠ حاوية نمطية، بينما كانت حصة الشركات التي احتلت المراتب الست الأولى ذاتها ١٨٣٤٠٠ حاوية نمطية في ٢٠٢١ أي ما نسبته ٨٣٪ في حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢١٩٩٧٧ حاوية نمطية، أي بارتفاع نسبته ٢٢٪.

٩٢٪ حصة شركات الملاحة الست الأولى تصديراً في العام ٢٠٢٢

في حين بلغت حصة شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الأولى تصديراً في العام الماضي ٧٧٩٠٥ حاوية نمطية، أي ما نسبته ٩٢٪ في حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٨٤٣٢٥ حاوية نمطية، بينما بلغت حصة الشركات التي احتلت المراتب الست الأولى ذاتها ٧٣٢٠٣ حاوية نمطية في ٢٠٢١، أي ما نسبته ٨٩٪ من المجموع العام للحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٨٢٠٢٨ حاوية نمطية، أي بزيادة نسبتها ٦٪.

استيراد IMPORT

NAME OF SHIPPING LINE	2022	2021	+/- (TEU)
01- CMACGM - FRENCH	82,014	62,115	+19,899
02- MSC - SWITZERLAND	63,499	46,431	+17,068
03- MAERSK - DANISH	36,809	36,973	-164
04- ARKAS - TURKISH	17,102	14,077	+3,025
05- EVERGREEN - TAIWANESE	12,774	8,232	+4,542
06- COSCO - CHINESE	12,135	9,752	+2,383
07- MEDKON LINE TURKISH	8,547	3,037	+5,510
08- HAPAG LLOYD - GERMANY	6,115	14,052	-7,937
09- ONE GROUP - JAPANESE	4,882	4,471	+411
10- TARROS LINE - ITALY	4,597	4,900	-303
11- HAMBURG SUD - GERMANY	2,958	7,591	-4,633
12- TURKON LINE - TURKISH	2,759	5,506	-2,747
13- YANG MING LINE - TAIWANESE	1,730	1,169	+561
14- MLH (EGYPT)	861	74	+787
15- MESSINA - ITALY	493	868	-375
16- APL - USA	390	-	+390
17- DIVERSE SHIPPING LINES	295	729	-434
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU)	257,960	219,977	+37,983

تصدير EXPORT

NAME OF SHIPPING LINE	2022	2021	+/- (TEU)
01- CMACGM - FRENCH	42,422	46,502	-4,080
02- MAERSK - DANISH	17,831	10,870	+6,961
03- MSC - SWITZERLAND	5,804	4,890	+914
04- COSCO - CHINESE	5,196	4,377	+819
05- EVERGREEN - TAIWANESE	3,594	3,033	+561
06- ARKAS - TURKISH	3,058	3,531	-473
07- ONE GROUP - JAPANESE	2,549	2,929	-380
08- MEDKON LINE - TURKISH	1,025	-	+1,025
09- TARROS LINE - ITALY	864	1,199	-335
10- HAPAG LLOYD - GERMANY	592	2,571	-1,979
11- TURKON - TURKISH	376	406	-30
12- HAMBURG SUD - GERMANY	290	1,321	-1,031
13- MESSINA - ITALY	253	159	+94
14- APL - USA	186	-	+186
15- YANG MING LINE - TAIWANESE	40	39	+1
16- MLH (EGYPT)	34	-	+34
17- DIVERSE SHIPPING LINES	196	201	-5
18- SONADE LEBANON	15	-	+15
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGOES (TEU)	84,325	82,028	+2,297

أفادت الإحصاءات أن شركات الملاحة العالمية التي تتعامل مع مرفأ بيروت سجلت ارتفاعاً ملموساً بمجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في العام الماضي، عما كان عليه في العام ٢٠٢١، مقابل زيادة صغيرة بتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية. كما أظهرت أن المراتب الأمامية طرأت عليها تعديلات بأسماء الشركات التي احتلتها. فقد أمنت شركات الملاحة العالمية تفريغ ٢٥٧٩٦٠ حاوية نمطية برسم الاستهلاك المحلي في العام الماضي، مقابل ٢١٩٩٧٧ حاوية نمطية في العام ٢٠٢١، أي بارتفاع جيد نسبته ١٧٪.

تغييرات في بعض المراتب الأمامية وCMACGM تحتفظ بالأولى استيراداً

كما أظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في العام الماضي، أن تغييرات شهدتها بعض المراتب الأمامية:

– فشركة CMACGM الفرنسية ظلت محتلة المرتبة الأولى بتفريغها من البواخر التي استقبلتها وبواخر شركات الملاحة التي يضمها تحالف بحري واحد ONE ALLIANCE ٨٢٠١٤ حاوية نمطية مقابل ٦٢١١٥ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢٢٪.

– كما بقيت شركة MSC السويسرية محتلة المرتبة الثانية بـ ٦٣٤٩٩ حاوية نمطية مقابل ٤٦٤٣١ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٣٧٪.

– وراوحت شركة MAERSK الدانمركية مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٣٦٨٠٩ حاوية نمطية مقابل ٣٦٩٧٣ حاوية أي بتراجع طفيف نسبته أقل من ١٪.

– وظلت شركة ARKAS التركية في المرتبة الرابعة بـ ١٧١٠٢ حاوية نمطية مقابل ١٤٠٧٧ حاوية، أي بنمو قدره ٣٠٢٥ حاوية نمطية ونسبته ٢١٪.

– بينما تقدمت شركة EVERGREEN التايوانية إلى المرتبة الخامسة بـ ١٢٧٧٤ حاوية نمطية مقابل ٨٢٣٢ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٥٥٪.

وارتفاع صغير بحركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في العام ٢٠٢٢

وبينت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في مرفأ بيروت في العام ٢٠٢٢، أنها سجلت زيادة صغيرة عما كانت عليه في العام ٢٠٢١. فقد بلغ مجموعها ٨٤٣٢٥ حاوية نمطية مقابل ٨٢٠٢٨ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٣٪.

وتعديلات في بعض المراتب الأمامية وCMACGM تحافظ على الأولى تصديراً

من جهة أخرى، أظهرت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في العام ٢٠٢٢، أن تعديلات صغيرة طرأت على بعض المراتب الأمامية:

– فقد استطاعت CMACGM الاحتفاظ بالمرتبة الأولى بتصديرها ٤٢٤٢٢ حاوية نمطية على البواخر التي استقبلتها وبواخر شركات الملاحة العالمية التي يضمها تحالف بحري واحد، مقابل ٤٦٥٠٢ حاوية في ٢٠٢١، أي بتراجع نسبته ٩٪.

– كما ظلت شركة MAERSK محتلة المرتبة الثانية بشحنها ١٧٨٣١ حاوية نمطية مقابل ١٠٨٧٠ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٦٤٪.

– وراوحت شركة MSC مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٥٨٠٤ حاوية نمطية مقابل ٤٨٩٠ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٩٪.

– كما ظلت شركة COSCO الصينية محتلة المرتبة الرابعة بـ ٥١٩٦ حاوية نمطية مقابل ٤٣٧٧ حاوية، أي بنمو نسبته ١٩٪.

– في حين تقدمت شركة EVERGREEN إلى المرتبة الخامسة بـ ٣٥٩٤ حاوية نمطية مقابل ٣٠٣٣ حاوية أي بزيادة نسبتها ١٨٪.

– وجاءت شركة ARKAS التركية في المرتبة السادسة بـ ٣٠٥٨ حاوية نمطية مقابل ٣٥٣١ حاوية أي بتراجع قدره ٤٧٣ حاوية نمطية ونسبته ١٣٪.



SEALINE S.A.L.

CSL

Cargo Shipping Ltd

Regular weekly sailings from
Venice - Ravenna direct to **Beirut**
with the following vessels



M/V ITAL BONNY



M/V ITAL BONUS



M/V STADT DRESDEN



M/V MONEMVASIA

We accept export to **Ravenna - Venice - Ancona - Trieste**

N.B: Special equipments available 40 HC - Reefer - O.Top - Flats

GENERAL AGENTS:



SEALINE

Beirut, Charles Helou Avenue, Sehnaoui Building
Tel.: +961.1.445123 (6 lines) | +961.1.565000 (6 lines)
Fax: + 961.1.447317 | +961.1.560476
E-mail: sealine@dm.net.lb

ارتفاع مجموع الحاويات ومرفأ بيروت يتعامل مع ٧١٥٠٩٩ حاوية نمطية في العام ٢٠٢٢

تبديلات في بعض المراتب الامامية ووكالة MERIT تحافظ على الاولى استيراداً وتصديراً

تغييرات في بعض المراتب الامامية وMERIT تحافظ أيضاً على الاولى تصديراً وأظهرت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في العام الماضي والبالغة ٨٤٣٢٥ حاوية نمطية ان تغييرات شهدتها بعض المراتب الامامية:

- فوكالة MERIT SHIPPING ظلت متربعة على المرتبة الاولى بتصديرها ٤٧٠٧٧ حاوية مقابل ٤٧١٥٧ حاوية، أي بانخفاض طفيف نسبته أقل من ١٪.
- كما احتفظت وكالة MAERSK (لبنان) بالمرتبة الثانية بشحنها ١٧٨٦٢ حاوية نمطية مقابل ١٢٦٢٤ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٤٢٪.
- وتقدمت وكالة MSC (لبنان) إلى المرتبة الثالثة بـ ٥٤١٩ حاوية نمطية مقابل ٤٨٩٠ حاوية، أي بتحسين نسبته ١١٪.
- بينما احتلت مجموعة SEALINE المرتبة الرابعة بـ ٥٢٤٦ حاوية نمطية مقابل ٥٦٢٥ حاوية، أي بتراجع نسبته ٥٪.
- في حين تقدمت وكالة SEANAUTICS إلى المرتبة الخامسة بـ ٢٧٧٢ حاوية نمطية مقابل ٣٤٢٤ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٩٪.
- وحافظت وكالة نقلات الجزائري على المرتبة السادسة بـ ٢٦٥٩ حاوية نمطية مقابل ٣٤٢١ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٢٪.

وارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة في العام ٢٠٢٢

وسجل المرفأ ارتفاعاً بمجموع الحاويات برسم المسافنة في ٢٠٢٢، فبلغ ١٣٧٦٣٩ حاوية نمطية مقابل ١٢٩٩١٦ حاوية في ٢٠٢١ أي بزيادة نسبته ٦٪. ■

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCIES	2022	2021	+/- (TEU)
01- MERIT SHIPPING AGENCY	78,678	56,369	+22,309
02- MSC (LEBANON)	65,095	48,319	+16,776
03- MAERSK (LEBANON)	35,622	39,051	-3,429
04- GEZAIYR TRANSPORT	18,731	21,117	-2,386
05- LOTUS SHIPPING AGENCY	17,049	16,887	+162
06- SEALINE GROUP	16,120	10,792	+5,328
07- GHARIB SHIPPING & TRADING	10,809	3,500	+7,309
08- EL-FIL SHIPPING AGENCY	7,403	5,409	+1,994
09- SEANAUTICS SHIPPING	4,190	3,576	+614
10- TOURISM & SHIPPING SERVICES	2,491	13,949	-11,458
11- MLH (LEBANON)	909	75	+834
12- SEA DRAGON SHIPPING	589	-	+589
13- EDOUARD CORDAHI	119	122	-3
14- GULF AGENCY	100	-	+100
15- DIVERSE SHIPPING AGENCIES	55	239	-184
16- SONADE SHIPPING	-	572	-572
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU)	257,960	219,977	+37,983
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	14,819	15,367	-548
TOTAL IMPORT FULL FOR TRANSHIPMENT (TEU)	70,001	65,860	+4,141
TOTAL GENERAL IMPORT (TEU)	342,780	301,204	+41,576

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCIES	2022	2021	+/- (TEU)
01- MERIT SHIPPING AGENCY	47,077	47,157	-80
02- MAERSK (LEBANON)	17,862	12,624	+5,238
03- MSC (LEBANON)	5,419	4,890	+529
04- SEALINE GROUP	5,346	5,625	-279
05- SEANAUTICS SHIPPING	2,772	3,434	-662
06- GEZAIYR TRANSPORT	2,659	3,421	-762
07- GHARIB SHIPPING & TRADING	1,111	3	+1,108
08- EL-FIL SHIPPING AGENCY	796	389	+407
09- LOTUS SHIPPING AGENCY	718	879	-161
10- EDOUARD CORDAHI	195	57	+138
11- TOURISM & SHIPPING SERVICES	149	3,398	-3,249
12- SEA DRAGON SHIPPING	67	-	+67
13- MLH (LEBANON)	66	77	-11
14- GULF AGENCY	38	1	+37
15- DIVERSE SHIPPING AGENCIES	50	73	-23
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGOES (TEU)	84,325	82,028	+2,297
TOTAL REEXPORT EMPTY (TEU)	190,319	148,717	+41,602
TOTAL REEXPORT FULL FOR TRANSHIPMENT (TEU)	67,638	64,056	+3,582
TOTAL GENERAL EXPORT (TEU)	342,282	294,801	+47,481

أظهرت الاحصاءات أن حركة الحاويات التي سجلها مرفأ بيروت في العام الماضي حققت زيادة جيدة عما كانت عليه في العام ٢٠٢١. فقد بينت ارتفاع مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية وبرسم المسافنة. كما أفادت ان تبديلات صغيرة شهدتها بعض المراتب الامامية استيراداً وتصديراً.

فقد بلغ مجموع الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت ٧١٥٠٩٩ حاوية نمطية مقابل ٦١٤٩٩٤ حاوية في العام ٢٠٢١ أي بارتفاع نسبته ١٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٧١٥٠٩٩ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٣٤٢٧٨٠ حاوية نمطية مقابل ٣٠١٢٠٤ حاوية، أي بزيادة قدرها ٤١٥٧٦ حاوية نمطية ونسبتها ١٤٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ٣٤٢٢٨٢ حاوية نمطية مقابل ٢٩٤٨٠١ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٣٦٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٣٠٠٣٧ حاوية نمطية مقابل ١٨٩٨٩ حاوية، أي بزيادة نسبته ٥٨٪.

كيف توزع مجموع الحاويات المستوردة في العام ٢٠٢٢؟

وتوزع مجموع الحاويات المستوردة والبالغة ٣٤٢٧٨٠ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٥٧٩٦٠ حاوية نمطية مقابل ٢١٩٩٧٧ حاوية، أي بنمو نسبته ١٧٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٤٨١٩ حاوية نمطية مقابل ١٥٣٦٧ حاوية، أي بتراجع قدره ٥٤٨ حاوية نمطية ونسبته ٤٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٧٠٠٠١ حاوية نمطية مقابل ٦٥٨٦٠ حاوية، أي بنمو قدره ٤١٤١ حاوية نمطية ونسبته ٦٪.

تعديلات طفيفة بالمراتب الامامية وMERIT تحتفظ بالاولى استيراداً

وأفادت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٥٧٩٦٠ حاوية نمطية في العام الماضي ان تعديلات طفيفة شهدتها بعض المراتب الامامية:

- فوكالة MERIT SHIPPING ظلت متربعة على المرتبة الاولى باستيرادها ٧٨٦٧٨ حاوية نمطية مقابل ٥٦٣٦٩ حاوية، أي بزيادة نسبته ٤٠٪.
- واحتفظت وكالة MSC (لبنان) بالمرتبة الثانية بتفريغها ٦٥٠٩٥ حاوية نمطية مقابل ٤٨٣١٩ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٣٥٪.
- كما راوحت وكالة MAERSK مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٣٥٦٢٢ حاوية نمطية مقابل ٣٩٠٥١ حاوية، أي بتراجع نسبته ٩٪.
- وحافظت نقلات الجزائري على المرتبة الرابعة بـ ١٨٧٣١ حاوية نمطية مقابل ٢١١١٧ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١١٪.
- وبقيت وكالة LOTUS SHIPPING في المرتبة الخامسة بـ ١٧٠٤٩ حاوية نمطية مقابل ١٦٨٨٧ حاوية أي بارتفاع نسبته ١٪.
- واحتلت مجموعة SEALINE المرتبة السادسة بـ ١٦١٢٠ حاوية نمطية مقابل ١٠٧٩٢ حاوية، أي بزيادة نسبته ٤٩٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في العام ٢٠٢٢؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في العام الماضي والبالغ ٣٤٢٢٨٢ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٨٤٣٢٥ حاوية نمطية مقابل ٨٢٠٢٨ حاوية، أي بنمو نسبته ٣٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٩٠٣١٩ حاوية نمطية مقابل ١٤٨٧١٧ حاوية، أي بزيادة نسبته ٢٨٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٦٧٦٣٨ حاوية نمطية مقابل ٦٤٠٥٦ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٦٪.



WEEKLY SAILING FROM/TO ITALY, TURKEY, FRANCE, GREECE, PORTUGAL

WEEKLY SAILING FROM / TO EGYPT

**ALL SPECIAL EQUIPMENT ARE AVAILABLE
(REEFER 20'/40', OPEN TOP, FLAT RACKS, OPEN TOP HC, WIDE CONTAINERS, TANKS)**

General Agent:

Tarros Phoenicia s.a.l

Beirut - Lebanon | Madawar | Charles Helou Avenue | Sehnaoui Building
Tel: +961 1 577 570/1/2 | Fax: +961 1 442 858 | Email: tarros@tarros-lb.com

ويعيش العيد والفرح!



من اليسار: فيفيان كريكوس، تيا صابر، جان عون، نيللي شدياق، يسرى الترك، نايله قرققي، لور برتي، رنده مخول، ووقفاً دنيا عجرم، ليندا المع، ميراي بويز، د. نايله وطفه، وسلوى نابلسي



بمناسبة عيد سان فالتان شفيع الحب والمحبين، أقامت الصيدلانية د. نايله عازار وطفه عقيلة الديبلوماسي نبيل وطفه، مأدبة غداء عامرة في دارتها في بصاليم - اقتصر الحضور على الجنس اللطيف وطفى اللون الاحمر على الحفلة التي غمرتھا الفرحة والمحبة.

صونيا أبي سعد: عقبال المئة!

تميزت المناسبة بكرم

وحسن ضيافة صاحبة الدعوة التي اتقنت ديكور العيد في منزلها (قلوب، قبعات وبالونات حمراء...) وخصت ضيفاتها بهدايا تذكارية. كما احتفلت بعيد ميلاد الصديقة صونيا أبي سعد. أوقات ممتعة وفرحة أمضيها بالفعل وكانت بمثابة كأس أوكسجين وتقاؤل بالخير بعد مآسي الزلزال الذي ضرب المنطقة والمشاكل اليومية التي نعيشها في بلدنا المتأزم.

حفل إطلاق FENIX PRODUCTION في فندق المونتيك وكشف الستار عن HEART BEAT

بحضور وجوه فنية واجتماعية، احتفلت شركة THE PHOENICIA CO. المتمثلة بصاحبها ومؤسسها المهندس علي الططري بإطلاق شركة FENIX PRODUCTION والكشف عن أول فيديو كليب موسيقي مصور HEART BEAT من نتاج الشركة وغناء الفنانة الموهوبة ماغي بركات. رحب السيد الططري بالمدعوين وتحدث عن نشأة الشركة والانقطاع القسري بسبب الأوضاع الصحية والاقتصادية والسياسية إلا أنه بالرغم من كل هذه العوائق «نهضنا كطائر الفينيق ونفضنا الرماد لنعطي الأمل مجدداً». تخلل اللقاء عرض لأغنية HEART BEAT مع لوحات راقصة وعروض أخرى من انتاج الشركة وتوجت المناسبة بحفل كوكتيل وقطع قالب الحلوى مساء الجمعة ١٧ شباط الفائت.



حول قالب الحلوى



ميراي فارس بويز تقدم المجتمع

الحركة التطوعية اللبنانية في ضيافة نادرة نجم



من اليمين: الكسا قيامه، نادره نجم، منى شرتوني، إيدي لمع، صونيا صادر وحنان صادق



باقية من الصديقات برفقة صاحبة الدعوة

التقت سيدات الحركة التطوعية اللبنانية في حفل برانش أقامته مؤسسة الحركة نادرة نجم في منزلها في بدارو. أجواء تفاؤلية عمت اللقاء الذي تميز بحفاوة صاحبة الدعوة وتخلله تبادل آراء حول نشاطات الحركة الاجتماعية الانسانية المقبلة.

حضرت غلوريا بركات الرئيسة الحالية للحركة، صونيا صادر، أمال رنو، هدى وجورجيت خوري، حنان صادق، اندره أبي عاصي، جاكلين أبو حمد، ماري تريز فرا، وداد بو خليل، شفيقة جرمكلي، نديمية سالم...

مشوار فنان - مارون طنّب من فلسطين إلى لبنان

تحت رعاية وزير الثقافة القاضي محمد وسام المرتضى، دعت مؤسسة فؤاد ومي طنّب للفنون إلى حضور معرض الرسام الراحل مارون طنّب (١٩٨١-١٩٩١) في دار النيمر للفنون والثقافة حي كليمنصو ببيروت - عنوان المعرض معبر: مشوار فنان من فلسطين إلى لبنان: حوار بين جيلين مارون وفؤاد طنّب.

حفل تدشين غرفة العناية في مركز الصليب الأحمر - سبيرز



رئيس الصليب الأحمر بيروت نبيل عيتاني يشرح للحضور وتبدو مروى عكاري



وجيه عكاري
على مدخل
غرفة العناية

بدعوة من رئيس نادي ليونز بيروت نيو فيجن وجيه عكاري، اقيم حفل كوكتيل في مركز الصليب الأحمر اللبناني في سبيرز وذلك لمناسبة تدشين غرفة العناية في المركز البيروتي، غرفة بحلة جديدة تم إعادة تأهيلها بتمويل من مؤسسة جمعية أندية الليونز الدولية (لجنة ٢٠٢١-٢٠٢٢ المنطقة ٣٥١) ونادي ليونز بيروت نيو فيجن BEIRUT NEW VISION LIONS CLUB.

حضر شخصيات ليونزية دولية الاحتفال الذي تخلله كلمات من وحي المناسبة.



من الحضور في الاحتفال

توقيع اتفاقية شراكة بين لوريال لبنان والمعهد العالي للأعمال (ESA) لدعم ريادة أعمال النساء



وقّع المعهد العالي للأعمال (ESA) ولوريال لبنان (L'Oréal Liban) اتفاقية شراكة تهدف إلى دعم ريادة أعمال النساء وتمكين المرأة. وقد تم توقيع الاتفاقية في حرم المعهد، بحضور السيدة ايميلي وهاب حرب، المدير العام للعامة للوريال لبنان، والسيد ماكسنس دويو، المدير العام للمعهد، إضافة إلى ممثلين عن منظمات غير حكومية، واللجنة الاقتصادية والاجتماعية لغربي آسيا للأمم المتحدة ESCWA، وكما وشبكة الاتفاق العالمي للأمم المتحدة في لبنان (GCNL). وقد ألقى السيد ماكسنس دويو، المدير العام للمعهد، كلمة أشار فيها أن تمكين المرأة هو في صلب هوية المعهد، مشدداً على أهمية مرافقة رائدات الأعمال لتمكينهن، ولكي تصبحن قوة تغيير في العالم وفي لبنان. إضافة إلى ذلك، شكر لوريال لبنان عبر مديرتها العامة السيدة ايميلي وهاب، ورحّب بالشراكة والالتقاء الطبيعي على المبادئ بين ESA ولوريال. كما وحدّد أن تحقيق المساواة بين الرجل والمرأة هو جزء من خطة توجّه المعهد الاستراتيجية، مشدداً على أن هذه الشراكة ستبدأ بالترجمة السريعة والملموسة، لا سيّما عبر إطلاق برنامج "BoostHer".

من جهتها، ألقى السيدة ايميلي وهاب حرب، المدير العام للوريال لبنان كلمة شدّت فيها أن: «لوريال ملتزمة منذ البدء بمرافقة النساء بغية بناء المستقبل معهن وخلق جمال يؤثر في العالم». وأردفت أن لوريال لبنان وESA تشاركان رؤية موحّدة للإنسان.

اليونان وحقوق النساء في حفل صباحي في فندق فينيسيا

في إطار برنامجها المتنوع لسنة ٢٠٢٣، دعت جمعية فيا إلى صبحية ثقافية في صالة قرطاج لفندق فينيسيا - بيروت. استهلّت الصبحية بكلمة ترحيب لرئيسة الجمعية د. سيلينا سنتوس رحال وتخلّل اللقاء حفل فطور فصل بين محاضرتين قيمتين الأولى ألقته سفير اليونان في لبنان كاترين فونتولاكي CATHERINE FOUNTOULAKI وكانت بمثابة رحلة جميلة إلى اليونان حيث أضاءت السفارة مع مستندات وصور وأفلام على مختلف الميادين في بلدها،



من اليسار: د. سيلينا رحال، السفيرة كاترين فونتولاكي والوزيرة السابقة ماري - كلود نجم



وقوفاً من اليمين: هيام نجم، جينا حاج شاهين، ايدي لمع، كلوي فاخوري قازان، أني قصارجيان، وجولوسا مارلين جريصاتي، د. سيلينا رحال ود. ريم ديب

مركزة على الاقتصاد والسياحة، أما المحاضرة الثانية فقد ألقته الوزيرة السابقة ماري - كلود نجم وتمحورت حول شؤون العدالة في وطننا وحقوق النساء في لبنان.

د. كارمن كساب والناشطة باتريسيا الياس سميدا ضيفتا الجمعية المسيحية للشابات



د. كارمن كساب تحاضر وتبدي ايدي لمع وجورجيت خوري



من اليسار: دوللي خوام، ماري تريز فرا، باتريسيا الياس سميدا ويولا بو فاضل،
جلوساً نادرة نجم واندرية الياس



باتريسيا الياس سميدا وبيتينا بشور نعمه

كالعادة، كل خميس من كل شهر، تدعو الجمعية المسيحية للشابات الصديقات لحضور محاضرات تثقيفية في مركزها في الشياح - ومؤخراً، استضافت الجمعية برئاسة ايدي لمع الطيبة القديمة د. كارمن كساب والناشطة والمحامية

د. غبريال غريب مكرم في باريس

في صالونات سفارة لبنان في عاصمة النور باريس، تسلم د. غابرييل غريب ميدالية الاستحقاق اللبناني من يدي سفيرنا في العاصمة الفرنسية رامي عدوان. أقيمت كلمات خلال الاحتفال الذي حضره حوالي المئة مدعو ومدعوة.

الدفاع المدني اللبناني يشكر ويشكر



ريجينا فنيانوس تسلّم مفتاح سيارة الإسعاف إلى العميد ريمون خطر وحولهما من اليسار: نوال باز، روزي بولس، سمر وأنطوان كنعان، الياس سعد، هدى بشارة، لطيفة نكدي وريما مبارك



مدير الدفاع المدني يكرم ويشكر أنطوان كنعان ونوال باز

في احتفال أقيم في مركز الدفاع المدني اللبناني المشكور، سلّمت ريجينا فنيانوس بصفتها رئيسة لجنة حفل المبتدئات، مفتاح سيارة إسعاف هبة من الحفل إلى العميد ريمون خطر، مدير عام الدفاع المدني، وذلك بحضور سيدات اللجنة وأهالي الخير أنطوان وسمر كنعان، الياس سعد ونوال باز - وقد خص العميد خطر دروع تكريمية إلى رجل الأعمال أنطوان كنعان والفاضلتين ريجينا فنيانوس ونوال باز.

حفل عشاء PREMIUM السنوي



أقامت مجموعة Premium لوساطة إعادة التأمين، ممثلة برئيسها السيّد جورج البيطار، حفل عشاءها السنوي في مطعم باسيفيكو في بيروت، فكانت ليلة لا تنسى، مليئة بالطعام اللذيذ، والرفقة الرائعة، وفرصة للإحتفال بالعمل الشاق والدؤوب الذي يبذله فريق عمل المجموعة انطلاقاً من حرصه على توفير أفضل الخدمات للعملاء، الأمر الذي عزز من وجود المجموعة في مختلف الفروع التأمينية ومكّنها من تحقيق إنجازات مهمة خلال فترة زمنية قصيرة خصوصاً أنها تسعى دائماً للتطور والتقدّم.

افتتاح مطعم BILLYBOYZ في زوق مصبح



AXA الشرق الاوسط تحتفل مع مدرائها وموظفيها



اثناء قطع قالب الحلوى



اللجنة التنفيذية من اليسار: ياسمين اسمر، سابين معلوف، ايلي حرب، مارك هانيموغلو، اندره خوند، ايلي نسناس، روجيه نسناس، مي جبلي وسناء بو عسلي



اقامت شركة اكسا الشرق الاوسط AXA ME مأدبة غداء تكريمية لموظفيها لمناسبة نهاية السنة في مطعم مهنا. وفي هذه المناسبة توجه كل من رئيس الشركة روجيه نسناس والمدير العام ايلي نسناس بإسم مجلس الإدارة بالشكر إلى الموظفين لالتزامهم وإخلاصهم واحترافهم خصوصاً في هذه الاوضاع، مؤكداً على اعتماد المؤسسة على كفاءاتهم لتحقيق أهدافها وتمنين لهم ولعائلاتهم الصحة والتوفيق.





NEW COLLECTION IN STORE
NOW

MINKLADY
HOUSE OF FUR

BEIRUT | BADARO | SAMI EL SOLH BLVD

+961 3 713 216

 MINKLADYFURBEIRUT  MINKLADY_BEIRUT

الأمير سعود بن نايف وناصر النويس يفتتحان فندق دانا ريجان من روتانا



دشن صاحب السمو الملكي الأمير سعود بن نايف بن عبد العزيز، أمير المنطقة الشرقية، فندق «دانا ريجان من روتانا» بالدمام، إحدى الشركات الرائدة في إدارة الفنادق في المنطقة.

وأوضح ناصر النويس، رئيس مجلس إدارة شركة روتانا، التي تدير أكثر من ١٠٠ فندق في الشرق الأوسط وأفريقيا وأوروبا الشرقية وتركيا، في كلمة ألقاها خلال حفل الافتتاح، بحضور عدد كبير من المهتمين وعلى رأسهم السيد سليم الزير، أن تدشين فندق دانا ريجان من روتانا رسمياً يدعم مشاريع قطاع السياحة التي تطورها المملكة ضمن «رؤية ٢٠٣٠»، والتي تستهدف جذب ١٠ مليون زائر سنوياً إلى المملكة بحلول عام ٢٠٣٠، ورفع مساهمة قطاع السياحة في الناتج المحلي الإجمالي من ٣ إلى ١٠٪، مبيناً أن الفندق يواكب الإزدهار بقطاع الضيافة السعودي، والنمو القوي للترفيه، والمؤتمرات والمعارض، مع خطط المملكة لتنويع مواردها الاقتصادية بعيداً عن النفط وتزايد الإنفاق على السياحة، موضحاً أن الفندق يتميز بموقع مثالي وحيوي على مسافة قريبة من كورنيش مدينة الدمام، ومراكز التسوق الشهيرة، والمعالم السياحية.

وأوضح غاي هاتشينسون GUY HUTCHINSON، الرئيس التنفيذي لشركة روتانا، أن افتتاح فندق دانا ريجان من روتانا، وهو الفندق الثامن للمجموعة في المملكة، يأتي ضمن خطط شركة روتانا الإستراتيجية الرامية للتوسع في المملكة العربية السعودية والطامحة لتشديد ستة فنادق جديدة على مدى الأربع السنوات المقبلة، والتي ستضاعف عدد الغرف التي تديرها روتانا في المملكة إلى ٦ آلاف غرفة.

إنتركونتيننتال الأردن يعين جورج منصور شيفاً تنفيذياً



عين فندق إنتركونتيننتال الأردن شيفاً تنفيذياً جديداً للمساعدة في إضافة نكهة خاصة للمطاعم المتعددة في الفندق. يتمتع الشيف اللبناني جورج منصور بخبرة تزيد عن ٢٥ عاماً في الفنادق الفخمة والمطاعم الفاخرة.

الشيف جورج ليس غريباً عن مجموعة فنادق إنتركونتيننتال العالمية، حيث كان دائماً جزءاً من العائلة في الماضي، وقد عمل في فندق إنتركونتيننتال لي فوندوم بيروت الشهير، كـشيف تنفيذي. وشغل أيضاً منصب مدير الطهي في فندق ومنتجع كمبينسكي سمرلاند على مدى السنوات الخمس الماضية. بدأ جورج رحلته في إنتركونتيننتال جنيف بعد أن تم تدريبه وتطويره من قبل طهاة حائزين على نجمة ميشلان داخل فنادق إنتركونتيننتال في لندن ونيويورك ولاس فيغاس وإسبانيا وبلجيكا. قال مدير عام الفندق يان كايسر: «إنه ليسعدنا الترحيب بجورج كإضافة قيمة لفريقنا المتميز من الطهاة الموهوبين في فندق إنتركونتيننتال الأردن. جورج بنظرته الجديدة وطبيعته المبتكرة في فنون الطهي سوف يجلب أفكاراً ووجهات نظر وتقنيات جديدة إلى الفريق المزدهر».

وأضاف جورج: «يسعدني الانضمام إلى فريق العمل الماهر في فندق إنتركونتيننتال الأردن، وأمل أن أستفيد من ثروتي المعرفية والخبرة لتقديم شيء جديد للفريق. إنني أتطلع إلى العمل عبر مجموعة من خيارات تناول الطعام الحائزة على جوائز في جميع أنحاء الفندق والتعلم من فريق الطهاة الشغوف بالفندق».

إطلاق فعالية اليوم العالمي للمرأة في فندق شيراتون جراند الدوحة



تهدف دائرة النساء، إحدى مبادرات فندق شيراتون جراند الدوحة بالتعاون مع أناهي، إلى جمع النساء الرائعات لمشاركة تجاربهن الخاصة مع بعضهن البعض ومناقشتها ومشاهدة رحلات النساء الأخريات في بيئة آمنة وبطريقة تضيف إليهن المزيد من الفائدة إلى جانب إقامة علاقات تعاونية ومفاهيم فريدة، حيث تأتي هذه المبادرة ضمن إطار برنامج المسؤولية الاجتماعية للشركات «معاً نحن أفضل» المستوحى من روح ماريوت لخدمة المجتمع.

في كل عام، يُسلط الشهر العالمي للمرأة الضوء على عدد من المواضيع المختلفة التي تتمحور حول المساواة والتمكين، حيث تم تنظيم فعالية هذا العام بالشراكة مع الدكتورة شاهينة جانجوها - جيفراج، مؤلفة كتاب «مناصرة القيادات النسائية» الحائزة على الجوائز والأستاذة المشاركة في كلية الأعمال في جامعة إتش إي سي باريس في قطر، بهدف تغيير الخطاب والسرد وتنفيذ الأفكار القابلة للتطبيق والممارسات المستدامة على أرض الواقع.

وستناقش اللجنة المكونة من مجموعة متنوعة من النساء من ذوات الخبرات والخلفيات تحدياتهن وتجاربهن النسائية، وإطلاع الجميع على رحلتهم في كسر الصور النمطية عن المرأة، مما ساهم في خلق مجتمع أكثر استدامة.



أكرم الأمير (فندق ANANTARA EASTERN MANGROVES):

يعد الفندق الوجهة الأمثل للباحثين عن الاسترخاء والخصوصية في أن

بإطلالته الخلابة على منتزه القرم الوطني، يوفر فندق أنانتارا القرم الشرقي ANANTARA EASTERN MANGROVES لزواره واحة تفيض بأجواء السكينة والاسترخاء بعيداً عن صخب المدينة وعلى مقربة من مراكز التجارة والأعمال، حيث يتميز الفندق بموقع استراتيجي يحيطه الهدوء والخصوصية ما يجعله واحداً من أفضل فنادق فئة خمس نجوم في إمارة أبوظبي. وفي حوار لـ «البيان الاقتصادية» مع السيد أكرم الأمير المدير العام أكد أن الفندق المكان الأمثل للجمع بين اجتماعات العمل والإقامة الممتعة، ما يجعله الوجهة النهائية لأولئك الذين يبحثون عن الاسترخاء وتوازن العقل والجسم، مشدداً على أن المرونة والديناميكية في العمل للتكيف مع التغيرات الاقتصادية والجيوسياسية أهم الدروس المستفادة من الجائحة، مسلطاً الضوء على تبني الفندق أهداف التنمية المستدامة والقضايا البيئية ويضعها ضمن أولويات عمله.

وفي ما يتعلق بالاستراتيجية الجديدة التي سيتبعونها لجذب السياح، لفت الأمير إلى التعاون مع دائرة الثقافة والسياحة لتعزيز مكانة الفندق في الأسواق الأوروبية، مع استهداف الدول الآسيوية أيضاً كمرحلة ثانية.

والوجهات السياحية من خلال القنوات الرقمية. ولم يعد الضيف بحاجة إلى الاتصال بوكيل السفر فيما يمكنه الحجز مباشرة مع مزود الخدمة، حيث يسمح هذا بتجربة أكثر شخصية. كما تساعدنا البيانات أيضاً على فهم ما يجعل منتجنا أكثر نجاحاً مع مجموعات معينة أكثر من غيرها.

نستهدف الدول الآسيوية كمرحلة ثانية

■ هل من استراتيجية جديدة ستتبعون لجذب السياح؟

— نحن نعمل مع دائرة الثقافة والسياحة لتعزيز مكانتنا في الأسواق الأوروبية التقليدية بعد تخفيف قيود السفر مع استهداف الدول الآسيوية أيضاً كمرحلة ثانية.

يمكننا الجمع بين اجتماعات العمل وإقامة الممتعة

■ هل لنا بفكرة عن مقومات فندق أنانتارا القرم الشرقي؟ وما الذي يميزكم عن الفنادق الأخرى؟

— فندق أنانتارا القرم الشرقي أبو ظبي هو أحد الوجهات الفريدة للعاصمة بإطلالاته الساحرة على أكبر غابات القرم في الدولة. هذا الموقع بالإضافة إلى قربنا من جميع المحاور الرئيسية في المدينة يجعلنا أكثر من مجرد فندق متوسط في المدينة، ولكن بدلاً من ذلك،

منتجع في المدينة، حيث يمكنك الجمع بين اجتماعات العمل والإقامة الممتعة. ناهيك عن المنتجع الصحي رقم واحد في أبو ظبي بمرفقه الفاخرة وعلاجاته المتميزة. سبا أنانتارا هو الوجهة النهائية لأولئك الذين يبحثون عن الاسترخاء وتوازن العقل والجسم. ■



البيان ■ كيف تقيمون واقع القطاع السياحي في بلدكم، وكيف تقرأون انعكاس الأوضاع الاقتصادية مثل التضخم، الأزمة الروسية - الأوكرانية والتغير المناخي على السياحة بشكل عام؟

— من أهم الدروس المستفادة من فترة الجائحة العالمية هي أهمية أن تصبح مرناً وديناميكياً للغاية للتكيف بسرعة مع التغيرات الاقتصادية والجيوسياسية.

يتأثر قطاع السياحة بظروف مماثلة طوال الوقت. لذا فالظروف الحالية ليست غريبة تماماً علينا.

نحن محظوظون لكوننا في واحدة من أكثر الدول استقراراً وازدهاراً في العالم، وهي الإمارات العربية المتحدة. لكننا بالتأكيد نراقب جميع المتغيرات لضمان عمل مستدام والتكيف وفقاً لذلك.

لطالما كانت المسؤولية البيئية على رأس أولوياتنا كصناعة ككل وكعلامة أنانتارا على وجه الخصوص. لقد اتخذنا خطوات لتقليل تأثيرنا على البيئة لسنوات عديدة، حيث قمنا بالتخلص من المواد البلاستيكية ذات الاستخدام الواحد، وتحسين كفاءة الطاقة لدينا. وقد بدأنا مؤخراً في استخدام زجاجات المياه القابلة لإعادة الاستخدام والتي يتم تعبئتها مباشرة هنا في الفندق.

التطورات الجديدة في التكنولوجيا

■ ما هي أبرز محركات نمو القطاع السياحي في المستقبل؟

— سيكون نمو القطاع على المدى القصير مدفوعاً بتخفيف قيود السفر حول العالم. وعلى المدى الطويل، نتطلع إلى جميع التطورات الجديدة في التكنولوجيا والطرق الجديدة التي يتفاعل بها السائح مع الفنادق وشركات الطيران

كتارا للضيافة تطلق مبادرة «نشاطك حياتك»



كارلو جافاخيا
فندق ريتز كارلتون الدوحة



زياد ملاح
المسيلة



يزن لطيف
منتجع فريج شرق



بلال القادري
شيراتون جراند الدوحة

ومن جانبه قال السيد **يزن لطيف**، مدير عام منتجع فريج شرق، فندق ريتز كارلتون: «إن تكوين عقلية صحية هو أحد تطلعاتنا الأساسية في فندق ومنتجع فريج شرق ونحن فخورون بأن نكون جزءاً من عضوية النادي الصحي «نشاطك حياتك» من قبل كتارا للضيافة».

وبدوره قال السيد **زياد ملاح**، مدير عام المسيلة، منتجع وسبا لاكشري كوليكشن: «نحن متحمسون للغاية لدعم هذه المبادرة، لا سيما خلال هذه الأوقات غير المسبوقة التي يجب أن تكون فيها الراحة والرفاهية أمراً بالغ الأهمية في حياتنا اليومية».

ومن جهته قال السيد **كارلو جافاخيا**، مدير عام فندق ريتز كارلتون الدوحة: «العيش حياة نشطة أمر مهم للبقاء بصحة جيدة، تضع مدينة الدوحة نفسها كمركز لجميع الأحداث الرياضية في جميع أنحاء العالم».

أعلنت كتارا للضيافة KATARA HOSPITALITY، الشركة التي تملك وتدير وتطور مجموعة من الفنادق والمنتجعات الفاخرة عالمياً والتي تتخذ من قطر مقراً لها، عن إطلاق مبادرة خاصة باليوم الرياضي الوطني تحت عنوان «نشاطك حياتك» عرض حصري خاص بأهل قطر والمقيمين.

وتهدف عضوية «نشاطك حياتك» لخلق وتعزيز نمط حياة آمن وصحي، حيث يمكن للجميع توسيع شغفهم بالرياضة إلى ما بعد اليوم الرياضي للدولة مع عضوية النادي الصحي في فنادق كتارا للضيافة، عضوية سنوية محدودة وحصرية تشمل كل الإمتيازات من نادي صحي، والشاطئ وبرك السباحة.

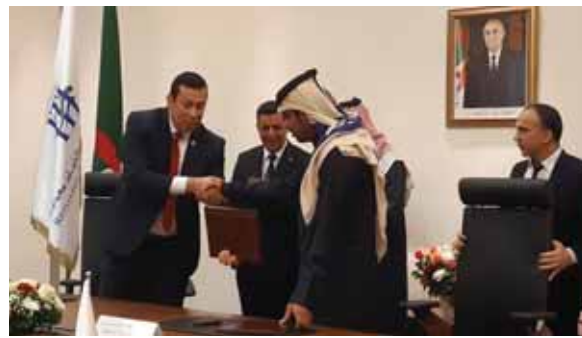
وقال السيد **بلال القادري**، المدير العام لمنتجع ومركز مؤتمرات شيراتون جراند الدوحة: «نعتقد أن تقديم عضوية النادي الصحي مع كتارا للضيافة سيوفر قيمة كبيرة لضيوفنا، كما أن تقديم مجموعة واسعة من مرافق النوادي الصحية سيعزز خبرة أعضائنا بالتأكيد».

بارك حياة يعين كريستيل بو شبل مديرة للتسويق والمبيعات



عين فندق بارك حياة الدوحة، **كريستيل بو شبل**، مديرة للتسويق والاتصالات، و**كريستيل** حاصلة على درجة البكالوريوس في الصحافة من الجامعة اللبنانية في بيروت، بالإضافة إلى الماجستير في تكنولوجيا الاتصالات والمعلومات. وتتمتع بالخبرة الواسعة في العلاقات العامة لمشاركتها في العديد من المؤسسات المرموقة في قطر.

رتاج توقع اتفاقية لتطوير القطاع السياحي في الجزائر



تمّ التوقيع على اتفاقية إطار بين الجزائر وقطر تقضي بتعزيز التعاون والاستثمار بين الجانبين في مجال تطوير وتسيير وحدات فندقية تابعة لمجمع فندقية، سياحة وحمامات معدنية من قبل الشركة القطرية «رتاج» للفنادق والضيافة.

وتنص هذه الاتفاقية التي وقّع عليها كل من الرئيس المدير العام

لمجمع سياحة، فندقية وحمامات معدنية، **محمد أنور بن عبد الواحد**، ورئيس مجلس المديرين لشركة «رتاج» القطرية، **الشيخ نايف بن عبيد آل ثاني**، تحت إشراف وزير السياحة والصناعة التقليدية، **ياسين حمادي**، على «تعبئة الاستثمارات اللازمة للارتقاء بالوحدات الفندقية، تماشياً مع المعايير المعمول بها دولياً والرفع من جودة الخدمات في هذا المجال».

وستعمل شركة «رتاج» القطرية للفنادق والضيافة في إطار هذه الاتفاقية على دعم الفنادق التابعة للمجمع والبالغ عددها ٧٣ فندقاً على المستوى الوطني في مجال التسيير والتأهيل وتحسين الخدمات لاستقطاب السياح.

وفي هذا الإطار، أكد السيد **حمادي** على ضرورة ترقية تسيير الفنادق التابعة للمجمع وتحسين مستوى الخدمات في الوحدات الفندقية لاستقطاب السياح، مبرراً أهمية الاستفادة من خبرات وتجارب شركة «رتاج» القطرية ذات العلامة التجارية العالمية.

وذكر بأنه سيتم إبرام اتفاقيات وعقود أخرى مستقبلاً بين البلدين للارتقاء بمستوى العلاقات الثنائية في مختلف المجالات، لا سيما في القطاع السياحي».

شكراً لأنك أمنتني لي أفضل حياة



هاتف: 6 4634161 (+962) | بريد إلكتروني: Allinsure@JICJO.com

الأردن: عمان - الدوار الثالث

الإمارات العربية المتحدة: أبوظبي - دبي - الشارقة | الكويت



QATAR WAVES TO THE WORLD



T +974 4044 5000 | F +974 4044 5001 | P.O.Box 11112 - Doha, Qatar



q_terminals



q_terminals



qterminals



qterminals



QTerminals Qatar



QTerminals.com