



العدد ٦٢١ • السنة الرابعة والخمسون • آب (أغسطس) ٢٠٢٣
AL BAYAN ECONOMIC • Issue N° 621 • 54 YEARS • August 2023



تمكن خلال 30 عاماً
من تحويل الليرة
وأموال المودعين إلى خردة

رموز NFT
تحرق استثمارات
مشاهير العالم

ROLEX ضحية
نصف الساعات المقلدة بالسوق

قناة بنما تقلص
عدد السفن العابرة
مع استمرار الجفاف

هل التحويلات المالية هي خشة الخلاص في لبنان؟

العالم أكثر دفئاً منذ أكثر من 125 ألف عام
الحرارة المرتفعة ستجعل أجزاء من العالم مستثناة تأمينياً

معرض e-MotorShow
الشرق الأوسط

نتائج شركات التأمين
في سوريا

نتائج المصارف
الكويتية والفلسطينية





بنك فلسطين
BANK OF PALESTINE

تأسس عام 1960 Established 1960



إمتلك أرضك في وطنك فلسطين

سنة 15 بتمويل
يصل
حتى



لمزيد من المعلومات يمكنكم التواصل معنا من خلال:

diaspora@bop.ps



خاضع لشروط وأحكام البنك

أظهر مؤشر بنك نومورا الياباني أن كل من تركيا والتشيك وسريلانكا ورومانيا ستواجه أزمة عملة خلال الأشهر الـ ١٢ المقبلة.

أضاف كذلك أن كلاً من تشيلي وهنغاريا والبرازيل، حصلت بدورها على درجات قريبة من عتبة حدوث الأزمة، بحسب وكالة بلومبيرغ العالمية.

أشارت تقديرات خبراء معهد «زد إي دبليو» الألماني لأبحاث الاقتصاد إلى أن معدل التضخم في منطقة اليورو سيظل لسنوات أعلى من الهدف الذي حدده البنك المركزي الأوروبي (٢٪).

وجاءت توقعات الخبراء أكثر تشاؤماً بعض الشيء مقارنة بتوقعات البنك المركزي الأوروبي الذي توقع أن يصل معدل التضخم في العام الحالي إلى ٥,٤٪ في المتوسط، واستمرت الأجور المرتفعة في منطقة اليورو تمثل محركاً مهماً لمعدل التضخم، وفي المقابل كانت الحالة الاقتصادية الضعيفة عاملاً مثبطاً.

وكان البنك المركزي الأوروبي رد على التضخم الحالي المرتفع بسلسلة غير مسبقة من رفع سعر الفائدة ٩ مرات حتى الآن.

عُقد بمقر مصرف ليبيا المركزي بـطرابلس لقاء موسع ضمَّ محافظ المصرف، **الصديق عمر الكبير**، ونائبه، **مرعي رحيل**، ومُديري الإدارات والمستشارين في فرعي المصرف بـطرابلس وبنغازي.

وأعلن المحافظ ونائبه أن مصرف ليبيا المركزي عاد مؤسسة سيادية مُوحَّدة، مؤكدين الاستمرار في بذل الجُهود لمعالجة الآثار التي نجمت عن الانقسام.

ومنذ اندلاع الحرب الأهلية في ليبيا سنة ٢٠١٤، وتبعاً للانقسام الذي بدأ حينها، انقسم المصرف المركزي الليبي على نفسه إلى مؤسستين: الأولى في العاصمة طرابلس (باعتراق دولي)، و برئاسة، **الصديق عمر الكبير**، والثانية في مدينة البيضاء شرق البلاد، وكان يرأسها، نائب المحافظ، **علي الحبري**، قبل اقالته من قبل مجلس النواب، واختار، **مرعي رحيل**، بديلاً عنه.

توقع المستثمر المخضرم، الذي ظهر في فيلم «العجز الكبير The Big Short»، بعد أن راهن بشكل صحيح على انهيار سوق الإسكان في عام ٢٠٠٨، أن انهيار وول ستريت سيحدث لا محالة بحلول نهاية هذا العام.

يقال إن مايكل بيرى، الذي قام بدوره كريستيان بيل في فيلم ٢٠١٥ الذي أخرجه آدم مكاي، راهن بأكثر من ١,٦ مليار دولار على الانهيار الذي سيحدث في عام ٢٠٢٣.

وتُظهر إيداعات لجنة الأوراق المالية، أن شركة بيرري، «سيون أسيت مانجمنت» لإدارة الأصول والاستثمار، اشترت ٨٦٦ مليون دولار في خيارات البيع الهبوطية مقابل صندوق يتتبع مؤشر «إس أند بي ٥٠٠»، و٧٣٩ مليون دولار في ذات الخيارات مقابل صندوق آخر يتتبع مؤشر ناسداك ١٠٠.

قالت مصادر من داخل المتحف البريطاني إن مدير المتحف، هارتويج فيشر، أجبر على الاستقالة نتيجة سلسلة من السرقات المزعومة من المتحف. وأوضحت المصادر، رفضت كشف هويتها، لصحيفة «تليغراف»، أن مجوهرات ذهبية وأحجاراً كريمة يعود تاريخها إلى عام ١٥٠٠ قبل الميلاد كانت قد سرقت من المتحف البريطاني في عملية داخلية استغرقت سنوات والآثار التي يتراوح تاريخها من القرن الخامس عشر قبل الميلاد إلى القرن التاسع عشر الميلادي سُرقت خلال فترة زمنية بدأت عام ٢٠١٩ حين تم إغلاق المتحف أمام الجمهور لمدة ١٦٣ يوماً خلال وباء كوفيد. ورفض المتحف إصدار وصف أو صور للأشياء ولم يضع قيمة لها، لكن أحد الخبراء قال إنها كانت «لا تقدر بثمن».

أعلنت شركة الأهلية للتأمين حصولها على موافقة مبدئية من وحدة تنظيم التأمين الكويتية بتأسيس شركة.

وذكرت في بيان لبورصة الكويت أن الشركة الجديدة المقرر تأسيسها سوف تمارس نشاط إدارة مطالبات التأمين.

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
AHLEIA / KUWAIT	.103	JOFICO	.049	RIYAD BANK	.039
ALIG	.165	JORDAN INS	.IBC	ROLEX	.019
ARAB RE	.077	KFH	.037	SAGR NATIONAL	.083
ARKAS	.147	KIB	.011	SAUDI GLOBEMED	.107
BANKERS	.055	LIA ASSUREX	.111	SEANAUTICS	.149
BERYTUS	.020	LIBANO SUISSE	.023	SECURITE ASSURANCE	.115
BOB FINANCE	.065	LINK	.089	SECURITE ASSURANCE	.169
CITI	.029	LOMBARD ODIER	.063	SMI	.022
CUMBERLAND	.161	MASHREK	.163	STANDARD CHARTERED	.053
DEUTSCHE BANK	.027	MEDGULF	.OBC	TADAWUL	.047
EGOV	.121	METLIFE ALICO	.143	TARROS	.141
FENCHURCH FARIS	.081	MINKLADY	.159	TOP GUARD	.125
FIDELITY	.137	MUNICH RE	.073	TRUST RE	.087
GIG	.095	NASCO	.071	UBS	.025
GLOBEMED	.075	NASDAQ	.043	UCA	.167
HERBIE THE VAN	.157	OMAN RE	.099	UIB	.085
HERMES	.061	PALESTINE BANK	.002	UIC	.091
ICD	.005	PALESTINE MONETARY AUTHORITY	.015	UNISHIP	.153
IGI	.079	QATAR GENERAL	.017	WARBA BANK	.059
INS FED OF EGYPT	.069	QUDS BANK	.035		
IVECO	.131	RAWABI	.007		

هل من شرط أن تكون معاقاً عقلياً ليتم توزيعك؟ يفرض المسؤولون الضرائب فقط على الطبقة الفقيرة كونهم يمثلون الطبقة الغنية

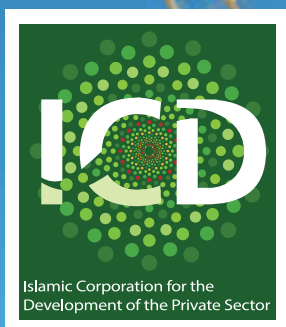
لبنان في قعر الإفلاس حيث الفقراء يمثلون الغالبية الساحقة وبالكاد يسيرون أمورهم الحياتية، بالمقابل الطبقة الميسورة وتمثل نسبة ضئيلة جداً تراها تملأ المطاعم والمقاهي والشواطئ البحرية والحفلات.. وكأن الوطن بأفضل حالاته، ويأتيك وزراء يدعمون «الكاجو» والكافيار ويهربون النفط والقمح..

لا نطلب من المسؤولين التبرع بقسم من ما سرقوا لتخفيف حدة الأزمة، مع أملنا أن يأتي يوم ونراهم جميعاً خلف القضبان. وإنما نطلب من بعضهم أن يشغلوا ذهنهم الغليظ مؤقتاً ويلاحقوا أصحاب الحفلات الذين يجنون ملايين الدولارات والفنانين وأطباء «البوتوكس» الذين لا يصرحون عن آلاف الإبر اليومية وأطباء ذات الاختصاصات المختلفة وأصحاب الأملاك البحرية والمصارف التي تسرق حالياً الأموال الفريش وحسابات المودعين ومئات الشركات الكبرى والسوبرماركات التي تنهش المواطنين.

وأخيراً وليس آخراً، لو يفكر هؤلاء المعاقون عقلياً أو لو يتم السماح لهم أن يفرضوا رسماً يتراوح بين ٢ إلى ١٠ دولارات شهرياً على كل مقيم أجنبي لجمعوا ملايين الدولارات.

وهكذا يفتح لهم مزراب سرقة جديد مع إمكانية صرف بعض هذه الأموال

لأمور حياتية. ■



Leading Together

We offer a variety of different products, to effectively serve your business' needs. We provide both term financing and equity contribution to private sector Greenfield projects, or to business undergoing expansion or modernization.



www.icd-ps.org

      [icd_ps](#)



يكتبها: د. عبد الحفيظ البربير
ahafizbarbir@gmail.com

العين على أيلول

ونعم، لقد طُفح الكيل. فالبلد الغارق في اليأس والابتزاز السياسي، فقد القدرة على الاستقرار والاستمرار. فقد بات واضحاً أن لا شيء يعمل بشكل طبيعي وصحيح في البلد المكسور والمغلوب على أمره، فقد خرجت كل الأمور عن السيطرة، وباتت تتدحرج من سيئ إلى أسوأ في ظل انهيار معيشي واجتماعي ومالي شامل، إضافة إلى فلتان أمني خطير، تفشى في مختلف أرجاء الوطن وجغرافيته. فالبلد الذي نكبته الأقدار بمنظومة متوحشة من زعمائه وسياسيه ومسؤوليه وتجاره ومصرفيه، بات اليوم خليطاً هجيناً، يشمل إلى جانب مافيا النهب والهدر والسرقة، عصابات الخطف والقتل والمخدرات، ولصوص الغذاء والدواء من الفاسدين والمركبيين، وذلك بدءاً من جنوبه وشماله وبقاعه، مروراً ببيروته وجباله، وصولاً إلى سواحه وبحره، حيث تزدهر تجارة قوارب الموت وتهريب اليائسين والمحبطين من البشر، الذين فقدوا الأمل والرجاء، وتخلت عنهم حتى السماء، فاختاروا الموت بأيدي لصوص البحار وقراصنته، على العيش قهراً وذللاً على أرض باتت ملعونة، بفعل تسلط ضباب السياسة وذئابها على رقاب الناس وأرزاقهم، والذين لم يتعبوا بعد من استنزاف البلد، الذي بات على آخر رمق وطلوع الروح، وهم في ذلك لن يستكينوا قبل الاجهاز نهائياً على لبنان، بلداً ووطناً وشعباً. فالبلد بات اليوم بلا رأس ولا رئيس، ويعيش فراغاً متعمداً في سدة الرئاسة، وشغوراً خطيراً في المناصب العليا للمؤسسات والادارات، التي باتت بدورها تعاني نزيفاً قاتلاً في تسلسل المسؤوليات، وتدار بالإنابة والوكالة. من ذلك مؤخراً، الخروج المهين لحاكم مصرف لبنان والذي كان طيلة العقود الثلاثة الماضية يمارس الهرطقات المحاسبية، والهندسات المالية المشبوهة، لشراء الوقت وتمريضه، والتعمية عن ممارسات وارتكابات المافيا السياسية، طمعاً بمنصب كان به موعوداً، فإذا بثعالب المنظومة، وبعد أن عصوره، وعصره، وعصره حتى النقطة الأخيرة والنفس الأخير. ينفضون أيديهم منه، فيمسحوا به قذاراتهم وارتكاباتهم ويتركوه يسقط شر سقطه، باعتباره مصدر الشرور، وشيطان الخراب المالي وبمعنى آخر، رفسوه، بعد أن أفرغوا احتياطي مصرف لبنان الذي لم يعد يتجاوز 7 مليارات \$ تدرجاً من 33 مليار \$، كما أهدروا حصة لبنان من حقوق السحب الخاصة SDR والتي لم يبق منها سوى 120 مليون \$ من أصل 1,2 مليار \$ العام الماضي. وبالتالي، فإن ما تبقى من البلد اليوم، هو شبه دولة ليس إلا، أو تحديد دولة فاشلة FAILED STATE وهو تعريف قانوني دولي يشير إلى مجرد هيكل عظمي SKELETON للدولة الغائبة، والمستقيلة من دورها ومسؤولياتها داخل وخارج حدودها الجغرافية المعترف بها، والتي تتخلى السلطة السياسية فيها طوعاً عن القيام بواجباتها ووظائفها العامة الأساسية تجاه مواطنيها، بفعل فقدانها الهوية والشرعية والمصادقية، وذلك لتعارض مصالح منظومتها الفاسدة والمدانة، مع مصالح البلد

جواز سفره هو الأقوى والأكثر احتراماً دولياً. كما يبدو أن الحسد والحقد قد أعما قلبه وعينه، فلم يطلع «معاليه» من خلال سجلات وزارته التي تم زرعها على رأسها زوراً وبهتاناً، على أرقام اللبنانيين العاملين في ضيافة ودول أولئك «البدو» والذين تجاوز عددهم 450 ألف مواطن، ينتمون إلى كافة فئات وأطياف المجتمع اللبناني حيث يحظون هناك بالرعاية والاحترام والتقدير، وحيث أنه وبفضل تحويلاتهم المالية المتدفقة إلى الداخل اللبناني والتي تقدر بـ 6 - 7 مليارات \$ سنوياً، استطاع من تبقى من اللبنانيين هنا، الصمود في وجه «جهنم» التي أوقعنا فيها فريقه السياسي، الذي احترق ببيع الأوهام والأحلام، وعود الكهرباء 24/24، بينما كان، قبض عمولات وسمسات البواخر والفيول يجري على قدم وساق تحت الطاولة وفوقها!!!

وأيضاً وأيضاً، من تلك النماذج الوزارية الفاقعة، تلك السخرية التي طالت وزير خارجيتنا الحالي، وغير الموقر أبداً، عندما التقطته عدسات الاعلام العربي والأجنبي وهو يمزغ بفجاجة مستهجنة العلكة ويتشدد مثير للسخرية، خلال اجتماع وزراء الخارجية العرب في جامعة الدول العربية، بحيث اضطر المنظمون أخيراً إلى لفت نظره، والطلب إليه علناً التوقف الفوري عن ذلك، وهو المشهد المهين للنماذج الصارخة من الازلام الذين يتم زرعهم في أعلى مناصب المسؤولية في الدولة على الرغم من افتقارهم إلى الحد الأدنى من الأهلية والكفاءة والخبرة، وذلك خدمة لمصالح المافيا والمليشيا السياسية في إحكام قبضتها على مفاصل الدولة، وتنفيذ اجنداتها ومصالحها على حساب سمعة البلد، والذي تم تصنيفه من الأكثر فساداً في العالم. من هنا تقطع السبل بنا، وانسداد الأفق بلبنان الذي فقد جمهوريته ورئيسه، وأوقع بنا، بحيث بتنا نبذل قصارى جهدنا كي لا تسحقنا المفاجآت والمطبات المالية والمعيشية وخاصة الأمنية المتقلبة يومياً، وبتسلسل مشبوه في مختلف المناطق، وذلك على الرغم من مظاهر الابتهاج والفرح والاحتفال التي تعم مختلف المناطق والأسواق ساحلاً وجبلاً، بفضل النجاح الاستثنائي لموسم الصيف والاصطياف، والذي أرادته أبنائنا المغتربون مهرجان فرح مميز هذا العام بالذات، بقصد دعم صمود أهلهم وأقربائهم وأصدقائهم، عبر أنفاقهم السخي، وضخ الدولار العزيز في عروق الاقتصاد والأسواق المتعطشة للانتعاش. ومع هذا تبقى العين على شهر أيلول، واضعين أيدينا على قلوبنا تخوفاً وتحسباً. ■



Taste the
NEW CREAMY RECIPE
of Al Rawabi
Laban





مال ومصارف

أشار د. فراس ملحم محافظ سلطة النقد الفلسطينية إلى أن جهود السلطة تركزت على إطلاق مجموعة من الأنظمة في مجال البنية التحتية الرقمية والدفع الإلكتروني نظراً لدورها الفاعل في تقييم نظم الدفع. ص: ٣٢



تأمين

حققت ميونخ ري أرباحاً فاقت ٢,٤ مليار يورو خلال ٦ أشهر، وأكد Joachim Wenning رئيس مجلس الإدارة، استمرار Munich Re بالنمو بشكل مربح والعمل على تحقيق أهدافها من خلال برنامج Ambition 2025. ص: ٧٢



في هذا العدد

حصاد الشهر: العيّن على أيلول - بقلم د. عبد الحفيظ البربير	٦
اقتصاد عربي وعالمي	
رئيسة وزراء إيطاليا: فرنسا تستغل القارة الأفريقية وأطفالها	١٠
JOHNSON & JOHNSON تحاول إعلان إفلاسها للإفلات من آلاف الدعاوى	١٢
سلسلة متاجر WILKO تعلن إفلاسها	١٢
ROLEX ضحية نصف الساعات المقلدة بالسوق	١٣
الولايات المتحدة تعتبر خفض تصنيفها أمر تعسفي	١٤
أكبر تسوية احتيال لشركة BOOZ ALLEN HAMILTON	١٤
شركة استثمار القابضة تتوسع في العراق	١٦
أخبار متفرقة: الشاحنات تعزل السير وتقتل الناس	٢٢
التلاعب بصحة المواطن أمر طبيعي في لبنان	٢٢

مال ومصارف

فيتش تحذر من تخفيض تصنيف عشرات البنوك الأميركية	٢٤
الادعاء على CITI و UBS و BARCLAYS.. بثمة التلاعب بالأسعار والتزوير	٢٦
مدين تهرز القطاع المصرفي	٢٦
البنوك الأميركية قد تخسر ١٢٠ مليار دولار من فائض رأس المال بسبب اللوائح التنظيمية الجديدة	٢٨
مصارف أوروبية كبرى بين ضحايا هجوم MOVEIT الإلكتروني	٢٨
رموز NFT تحرق استثمارات مشاهير العالم	٣٠
قراصنة كوريا يستهدفون العملات المشفرة	٣٠
PayPal تقرر إطلاق عملة رقمية مشفرة مرتبطة بالدولار	٣١
نتائج المصارف الفلسطينية	٣٤
نتائج المصارف الكويتية	٣٦
بنك الكويت الدولي يطلق ٣ منصات مصرفية رقمية بمزايا شاملة وغير مسبقة	٤٢
البنك العربي الوطني ANB يحصل جائزة التميز في استمرارية الأعمال	٤٦
بعد ٣٠ عاماً تمكن رياض سلامة من تحويل الليرة وأموال المودعين إلى خردة	٥٦
البنك المركزي العراقي يحدد ٤ ضوابط لكبح سوق الدولار السوداء	٥٨
هل شركات التحويل المالي هي خشة الخلاص في لبنان	٦٠

تأمين

درجات الحرارة المرتفعة ستجعل أجزاء كبيرة من العالم مستثناة تأمينياً	٧٤
ARCH: من غير المتوقع أن ينتهي التشدد خلال فترة قريبة	٧٤
شركات الطيران تواجه ارتفاع أقساط التأمين ضد الحرب ١٠٠٪	٧٦
ارتفاع تعويضات السيارات أكثر من ارتفاع الأقساط والمستهلك سيتحمل الأعباء	٨٢
قواعد جديدة لتجنب انهيار شركات التأمين في بريطانيا	٨٤
نتائج شركات التأمين في سوريا	٩٠
إنشاء هيئة التأمين في السعودية خطوة مهمة لتنظيم القطاع	٩٢
AM BEST تصنف ACTIVE RE بدرجة A ممتاز	١٠٥
دورة تدريبية جديدة لشركة ترست كومباس	١١٧
تكنولوجيا	
سياحة:	١٢٠
سيارات:	١٢٤
تغطية معرض السيارات الكهربائية والهايبرد في الشرق الأوسط	١٢٨

نقل

أخبار النقل والمرافئ	١٣٦
حركة مرفأ بيروت الإجمالية خلال شهر حزيران وخلال ٦ أشهر	١٤٤
مراتب شركات الملاحة العالمية في مرفأ بيروت خلال شهر حزيران وخلال ٦ أشهر	١٤٨
حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال شهر حزيران وخلال ٦ أشهر	١٥٠
حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية خلال النصف الأول من العام ٢٠٢٢	١٥٢
نشطات:	١٥٤
مجتمع: بقلم ميري فارسي بوبز	١٥٦

تصنيف

أكدت AM BEST تصنيف القوة المالية لشركة التأمين العربية السعودية (ضمانة) عند B+ جيد، ما يعكس قوة الميزانية العمومية للشركة، التي يديرها جورج شدياق، مدعومة برسملة معدلة حسب المخاطر. ص: ٩٨



نتائج مصارف فلسطين

احتل بنك فلسطين الذي يقوده محمود شوا المرتبة الأولى بمجموع موجودات المصارف الفلسطينية للعام ٢٠٢٢. وحقت معظم المصارف الفلسطينية نتائج جيدة في ظل الظروف الصعبة. ص: ٣٤



تأمين

أطلقت «العامّة للتكافل» البرنامج التدريبي المشترك لأساسيات التأمين ودوره في إدماج القطريين في سوق العمل. والعامّة للتكافل مستمرة بتوفير التدريب والتأهيل المناسبين للشباب القطري ودعم الاقتصاد الوطني بقيادة موسى بيطار. ص: ١٠٠



سيارات

أشار ناجي حنينه المدير العام لشركة بسول وحنينه إلى أن المستقبل هو للسيارات الكهربائية والهجينة وتحدث عن سيارات BMW المصممة بطريقة عصرية. ص: ١٣٠





عصام جاسم الصقر

NBK

نتائج مصارف الكويت

يحفل بيت التمويل الكويتي KFH الذي يقوده عبد الوهاب الرشود صدارة المصارف الكويتية في الموجودات، وتلاه بنك الكويت الوطني NBK الذي يقوده عصام جاسم الصقر .
ص: ٣٦



عبد الوهاب الرشود

KFH



تأمين

حصدت LOCKTON جائزة CHAMPIONS OF DIVERSITY لعام ٢٠٢٣ وتعتبر هذه الجائزة تقدير واعتراف بسياسة التنوع لدى المجموعة. يذكر أن لمجموعة لوكتون مكتب إقليمي للشرق الأوسط وأفريقيا في مركز دبي المالي العالمي DIFC بقيادة عطا الخطيب.
ص: ١٠٢

مقابلة

أد أنطوني خوام،

الرئيس التنفيذي لشركة Securite Assurance، أن لديهم واحداً من أكثر برامج التأمين الطبي شمولية وتنافسية في المنطقة، مشيراً إلى أن الشركة توفر منتجات إستثنائية وخدمة رائعة وتتمتع بمكانة مالية قوية.
ص: ١١٤



مال ومصارف

استعرض توفيق معوض رئيس مجلس إدارة شركة OMT، باقة الخدمات المتنوعة التي تقدمها الشركة. مؤكداً سعي OMT دائماً لتطوير خدماتها بشكل دوري لمواكبة التطورات التكنولوجية وتقديم أفضل الخدمات باتباع الأساليب الرقمية.
ص: ٦٢



مقابلة

أفادت السيدة هلا حيدر المديرية التنفيذية لشركة LINK لوساطة إعادة التأمين بأن زيادة التضخم أثرت مباشرة على هوامش ربح شركات التأمين. وقد أطلقت الشركة سلسلة "ASK THE CEO" لتزويد صناع القرار بمعلومات حول ديناميكية سوق التأمين والخيارات الاستراتيجية.
ص: ١١٦



سيارات

تحدث وليد رسامني مدير عام مجموعة رسامني وهيونداي لبنان عن التوجه العالمي نحو الطاقة النظيفة وسلط الضوء على أحدث طرازات هيونداي.
ص: ١٣٢



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: EYE ON SEPTEMBER - BY DR. ABDEL HAFIZ BARBIR 6

ARAB AND WORLD ECONOMY

ITALIAN PRIME MINISTER ACCUSES FRANCE OF IMPOVERISHING AFRICA 10
JOHNSON & JOHNSON IS TRYING TO DECLARE BANKRUPTCY TO ESCAPE THOUSANDS OF LAWSUITS 12
UK RETAILER WILKO FILES FOR BANKRUPTCY 12
ROLEX VICTIM OF HALF OF THE FAKE WATCHES ON THE MARKET 13
THE UNITED STATES CONSIDERS DOWNGRADING ITS RATING TO BE ARBITRARY 14
BOOZ ALLEN HAMILTON'S BIGGEST FRAUD SETTLEMENT 14
ESTITHMAR HOLDING EXPANDS IN IRAQ 16

MISCELLANEOUS NEWS

TAMPERING WITH A CITIZEN'S HEALTH IS NORMAL IN LEBANON 22
TRUCKS OBSTRUCT TRAFFIC AND KILL PEOPLE 22

BANKING AND FINANCE

FITCH WARNS OF DOWNGRADING DOZENS OF US BANKS 24
PROSECUTION AGAINST CITI, UBS, AND BARCLAYS FOR PRICE GOUGING AND FORGERY 26
MOODY'S SHAKES THE BANKING SECTOR 26
US BANKS COULD LOSE \$120 BLN IN EXCESS CAPITAL DUE TO NEW REGULATIONS 28
MAJOR EUROPEAN BANKS AMONG THE VICTIMS OF THE MOVEIT CYBERATTACK 28
NFTS LEAVE CELEBRITY INVESTORS FINANCIALLY CRIPPLED 30
KOREAN HACKERS TARGET CRYPTOCURRENCIES 30
PAYPAL LAUNCHES US DOLLAR-PEGGED STABLECOIN 31
RESULTS OF PALESTINIAN BANKS 34
RESULTS OF KUWAITI BANKS 36
KIB LAUNCHES 3 DIGITAL BANKING PLATFORMS WITH COMPREHENSIVE AND UNIQUE BENEFITS 42
ANB WINS BUSINESS CONTINUITY EXCELLENCE AWARD 46
AFTER 30 YEARS, RIAD SALAMEH WAS ABLE TO CONVERT THE LIRA AND THE MONEY OF DEPOSITORS INTO SCRAP 56
IRAQI CENTRAL BANK SETS 4 CONTROLS TO CURB THE BLACK DOLLAR MARKET 58
ARE MONEY TRANSFER COS THE WOOD OF SALVATION IN LEBANON? 60

INSURANCE

RIISING TEMPERATURES WILL MAKE LARGE PARTS OF THE WORLD UNINSURABLE 74
ARCH: HARDENING IS NOT EXPECTED TO END SOON 74
AIRLINES FACE 100% HIKE IN WAR INSURANCE PREMIUMS 76
THE INCREASE IN CAR INSURANCE CLAIMS IS MORE THAN THAT IN PREMIUMS, AND THE CONSUMER WILL BEAR THE BURDEN 82
NEW RULES TO AVOID THE COLLAPSE OF INSURANCE COS IN BRITAIN 84
RESULTS OF INSURANCE COS IN SYRIA 90
THE ESTABLISHMENT OF THE SAUDI INSURANCE AUTHORITY IS AN IMPORTANT STEP TO REGULATE THE SECTOR 92
AM BEST UPGRADES THE FINANCIAL STRENGTH RATING OF ACTIVE RE AT A (Excellent) 105
A NEW TRAINING COURSE FOR TRUST COMPASS 117
HIGH TECH : 118
TOURISM : 120
AUTO DEALERS : 124
E-MOTORSHOW MIDDLE EAST - SPECIAL COVERAGE 128

SHIPPING

PORTS AND TRANSPORTS NEWS 136
BEIRUT PORT ACTIVITY AND INCOME - JUNE AND DURING SIX MONTHS OF 2023 144
BEIRUT PORT - TOP INT'L SHIPPING COS - JUNE AND DURING SIX MONTHS OF 2023 148
BEIRUT CONTAINER TERMINAL TURNOVER - JUNE AND DURING SIX MONTHS OF 2023 150
TRIPOLI PORT CONTAINERS TERMINAL TURNOVER DURING THE FIRST HALF OF THE YEAR 2023 152
ACTIVITIES : 154
SOCIAL LIFE: BY MIREILLE FARES BOUEZ 156

رئيسة وزراء إيطاليا: فرنسا تستغل القارة الأفريقية وأطفالها



هاجمت رئيسة وزراء إيطاليا جورجيا ميلوني في تصريح لها الرئيس الفرنسي إيمانويل ماكرون متهمته الدولة الفرنسية ممثلة برئيسها باستغلال أفريقيا عبر طباعة النقود لـ ١٤ بلد أفريقي وتفرض عليهم رسوم سك العملة.

كما تواصل الدولة الفرنسية استغلال القارة عبر تشغيل الأطفال في المناجم، وتستحوذ على المواد الأولية مثلما يحدث في النيجر حيث تستخرج فرنسا ٣٠٪ من مخزون اليورانيوم الذي تستعمله في مفاعلاتها النووية، في حين أن ٩٠٪ من سكان النيجر يعيشون دون كهرباء.. مضيفة «لا تقدم لنا الدروس يا ماكرون لأن الأفارقة يهجرون قارتهم بسببكم، والحل ليس في تهجير الأفارقة نحو أوروبا ولكن تحرير أفريقيا من بعض الأوروبيين».

١٠٠ مليار يورو خسارة شركات أوروبية

بسبب انسحابها من روسيا



تكبدت الشركات الأوروبية خسائر مباشرة تصل إلى ١٠٠ مليار يورو بسبب انسحابها من السوق الروسية عقب الحرب الأوكرانية.

وأظهرت دراسة استقصائية لعام ٢٠٢٣، أن ١٧٦ شركة أوروبية من أصل ٦٠٠ سجلت انخفاضاً في قيمة أصولها، وتكبدت مصروفات ورسومًا أخرى نتيجة بيع أو إغلاق أو تقليص أعمالها التجارية في روسيا. وبحسب تقرير «فاينانشيال تايمز»، فإن أكثر من ٥٠٪ من الكيانات المملوكة لأوروبا البالغ عددها ١٨٧١ في روسيا قبل الحرب، لا تزال تعمل في البلاد.

الولايات المتحدة تسمح لمؤسساتها المالية التعامل مع نظيراتها الروسية



أعلنت السلطات الأميركية أنها ستواصل السماح لمؤسساتها المالية بالتعامل الإداري مع نظيراتها الروسية حتى الثامن من نوفمبر المقبل. وأفادت وزارة الخزانة الأميركية، على موقعها الإلكتروني، بأن واشنطن ستسمح بالمعاملات الإدارية التي تشمل البنك المركزي الروسي، وصندوق الثروة الوطني ووزارة المالية الروسيين دون أن تحدد إذا ما كانت ستقطع تعاملاتها نهائياً بعد هذه المدة أم لا.

ويأتي هذا الإعلان الأميركي بعد أن أكدت تقارير أن العقوبات الغربية حرمت البنك المركزي الروسي من الوصول إلى حوالى نصف احتياطياته الدولية، كما انخفضت الاحتياطيات الدولية الروسية، خلال أسبوع واحد، بمقدار ٧,٤ مليار دولار وفق ما أفاد به البنك المركزي الروسي، حينما ذكر أن احتياطياته الدولية بلغت ٥٨٦,٦ مليار دولار في الرابع من أغسطس بعدما كانت ٥٩٤ مليار دولار في ٢٨ يوليو الماضي.

دعوى قضائية ضد شركة محاماة لخرق أنظمتها الإلكترونية



Mitchell Zuklie
C/O Orrick, Herrington & Sutcliffe

تم رفع دعوى قضائية جماعية ضد شركة المحاماة Orrick, Herrington & Sutcliffe في محكمة محلية فيدرالية جراء اتهامها بضعف أنظمة الأمن السيبراني وعدم إبلاغ حوالي ١٥٣ ألف عميل بخرق إلكتروني كشف عن معلوماتهم الشخصية إلا بعد أربعة أشهر من اكتشافه. وأصدرت شركة المحاماة بياناً في يوليو قالت فيه إنها شهدت حدثاً يتعلق بالأمن السيبراني في مارس تضمن اختراق بعض بيانات عملائها. وقالت إن الخرق ربما يكون قد كشف عن الأسماء والعناوين وتواريخ الميلاد، مشيرة أن عملية الإختراق لم تشمل أرقام الضمان الاجتماعي أو معلومات الحساب المالي أو بطاقات الدفع.

ومع ذلك، تقول الدعوى القضائية إن المقرنين حصلوا على معلومات بما في ذلك أرقام الضمان الاجتماعي، وفقاً للشكوى المقدمة، لافتة إلى أنه منذ عملية خرق البيانات، واجه أحد المدعين ويدعى دينيس ويرلي وآخرين «سيلاً من المكالمات الهاتفية غير المرغوب فيها». وتقول الدعوى إن شركة المحاماة قامت بتخزين معلومات تحديد الهوية الشخصية غير المشفرة في «بيئة يمكن الوصول إليها عبر الإنترنت» ولم تتبع إجراءات الأمن السيبراني التي أوصت بها الحكومة الفيدرالية. وهي تتهم مكتب المحاماة بالإهمال، وخرق الواجبات الائتمانية، والتفقة، والعقد الضمني وإنتهاك الخصوصية، وتسعى للحصول على تعويضات.

ارتفاع تكاليف البناء من جراء الحرب الروسية - الأوكرانية

أنفست مجموعة عقارية ألمانية تطور ١٢٠ مشروعاً بـ ٣,٥ مليار دولار

أشهرت مجموعة «بروجكت» الألمانية للتطوير العقاري إفلاسها، وحسب الموقع الإلكتروني للشركة، فإن عدد مشاريع مجموعة «بروجكت» التي كانت في طور الإنشاء أو التخطيط في كل أنحاء ألمانيا وصل في نهاية يونيو (حزيران) الماضي إلى ١٢٠ مشروعاً بحجم استثمارات يبلغ ٣,٢ مليار يورو (٣,٥ مليار دولار)، بينما أفادت بيانات مدير التفليسة بأن مجموعة «بروجكت» تشرف على نحو ٦٠ مشروعاً في كل أنحاء ألمانيا.

وجاء في البيان الصادر عن الشركة «أن أحد الأسباب المهمة للإفلاس يرجع إلى الارتفاع الهائل في تكاليف البناء في أعقاب حرب أوكرانيا. ولم يكن من الممكن نقل هذه الزيادات في التكاليف إلى العملاء». يذكر أن الارتفاع السريع في الفوائد العقارية وما صاحب ذلك من ارتفاع في أسعار البناء أدى في الشهور الماضية إلى حدوث حالات إفلاس كثيرة في قطاع الإنشاءات العقارية. وفي حال تعرضت شركات التطوير العقاري لصعوبات مالية، فإن الأضرار الناجمة عن ذلك لا تقتصر على المستثمرين والمشتريين فقط، بل إنها تطل أيضاً شركات البناء التي كفلها مطورو العقارات، حيث لا تتمكن هذه الشركات في هذه الحالة من تحصيل فواتيرها.



أقوى ثورة رقمية في الكويت ثلاث منصات تلبي جميع احتياجاتك المصرفية

المنصة الالكترونية للشركات

تطبيق KIB

منصة KIB Aqari

متوفر على





J&J تحاول إعلان إفلاسها للإفلات من آلاف الدعاوى محامو الإدعاء: يحاولون إقناعنا أن شركة بقيمة ٥٠٠ مليار دولار قد أفلست

أسقط قاض أميركي محاولة شركة جونسون آند جونسون J&J الثانية لحل عشرات الآلاف من الدعاوى القضائية بشأن منتجات التلك TALC الخاصة بها عبر إعلان إفلاس وحدة LTL التابعة لها، مما يعرض تسوية مقترحة بقيمة ٨,٩ مليار دولار للخطر. وحكم القاضي الأميركي مايكل كابلان في نيو جيرسي، بأنه يجب رفض الإفلاس الثاني لشركة J&J، مثل الأول، لأن دعاوى التلك القضائية لم تضعها في «ضائقة مالية» فورية. وبدأت أول محاولة إعلان إفلاس لشركة J&J في عام ٢٠٢١، عندما أفرغت التزاماتها المتعلقة بالتلك إلى شركة جديدة تابعة لها وهي شركة LTL، وأعلنت إفلاسها على الفور. وتم رفض أول إفلاس لشركة LTL في أبريل الفائت بعد أن قضت محكمة الاستئناف الأميركية بأنها ليست في ضائقة مالية كافية لتكون مؤهلة للحماية من الإفلاس. سرعان ما تقدمت شركة LTL بطلب الإفلاس مرة أخرى، بحجة أن جهدها الثاني قد حصل على المزيد من الدعم من المدعين لتسوية شاملة للدعاوى القضائية الحالية والمستقبلية التي تزعم أن بودرة الأطفال لـ J&J ومنتجات التلك الأخرى تحتوي أحياناً على مادة الأسبستوس وتسبب في ورم الظهارة المتوسطة وسرطان المبيض وأنواع أخرى من السرطان. وكانت قد صرحت شركة J&J أن منتجات التلك الخاصة بها آمنة ولا تحتوي على الأسبستوس. ودعا محامون يمثلون ضحايا السرطان، إلى جانب هيئة مراقبة الإفلاس بوزارة العدل الأميركية، إلى رفض إفلاس LTL الثاني باعتباره انتهاكاً لقانون الإفلاس الأميركي. وأشار أندري بيرشفيل، المحامي الذي يمثل ضحايا السرطان، أن الإفلاس الثاني كان يهدف إلى منع دعاوى التلك من الاستماع إليها من قبل هيئة المحلفين. «لقد أمضت شركة J&J عامين في محاولة إقناعنا بأن شركة بقيمة نصف تريليون دولار قد أفلست بطريقة ما. لقد حان الوقت لكي يتوقف هذا الهراء ولكي تتحمل J&J المسؤولية». وقال محامو المدعين الذين عارضوا التسوية البالغة ٨,٩ مليار دولار إن شركة J&J تسعى من خلال التسوية المتعلقة بالإفلاس، إلى تقليص شروط التسوية على ضحايا السرطان المعارضين للصفقة، ومنع رفع دعاوى قضائية جديدة من قبل الأشخاص الذين يصابون بالسرطان في المستقبل نتيجة لاستخدام التلك.

ارتفاع الدعاوى الجماعية في الولايات المتحدة



ارتفع عدد الدعاوى الجماعية الجديدة للأوراق المالية SECURITIES CLASS ACTION المقدمة في النصف الأول من هذا العام في الولايات المتحدة بنسبة ٢٣٪ عن النصف الثاني من عام ٢٠٢٢، وفقاً لتقرير صادر عن شركة Cornerstone Research حيث بلغ عددها ١١٤ دعوى.

وارتفع حد الخسارة، إلى مستوى قياسي بلغ ٢,٢٥ مليار دولار في النصف الأول، وهو أكثر من ضعف ٨٩٢ مليون دولار في الفترة المماثلة في عام ٢٠٢٢.

وحظيت الدعاوى القضائية المتعلقة بالعملات المشفرة بأكثر عدد من الدعاوى بين الفئات، حيث بلغت ١١ دعوى، تليها الدعاوى القضائية المتعلقة بـ SPAC والتي وصل عددها إلى ٧ والدعاوى القضائية المتعلقة بـ COVID-19 البالغة ٦.

سلسلة متاجر التجزئة البريطانية ويلكو تعلن إفلاسها



أعلنت سلسلة متاجر التجزئة البريطانية «ويلكو» WILKO إفلاس الشركة نتيجة تراجع الأداء وسط التقلبات الاقتصادية، والارتفاع الشديد لمعدل الفائدة منذ ديسمبر عام ٢٠٢١.

وعانت الشركة من ضعف السيولة نتيجة تراجع مبيعاتها خلال الفترة

الأخيرة، الأمر الذي دفعها لمحاولة الحصول على دعم المقرضين، بعد فشلها في الحصول على تمويل عاجل، الأمر الذي يهدد بخسارة نحو ١٢ ألفاً من العاملين بها لوظائفهم.

وذكرت PWC (المدير المؤقت للأعمال) أن متاجر الشركة سوف تستمر في العمل دون إجراء أي تخفيض للعمالة بينما تنهي محادثات مع الأطراف المعنية بالشراء، لكنها سوف تضطر لتسريح بعض الموظفين وإغلاق بعض المتاجر في حالة عدم التوصل لاتفاق.

حرب أشباه الموصلات: الصين تفرض قيوداً على تصدير الغاليوم والجرمانيوم



دفعت قيود أميركية على التكنولوجيا الصينية، بكين لفرض قيود على تصدير معادن أساسية لصناعة الرقائق، ما يؤجج حرب أشباه الموصلات.

بدأت الصين فرض قيود على تصدير معدنين أساسيين لصناعة أشباه الموصلات وهما الغاليوم والجرمانيوم حيث تعدّ بكين أبرز منتج عالمي لهما، في خطوة ينظر إليها على أنها تأتي رداً على قيود فرضتها واشنطن تستهدف قطاع التكنولوجيا في بكين.

وتعدّ هذه الرقائق أساسية في إنتاج الكثير من الأجهزة الإلكترونية من آلات إعداد القهوة إلى السيارات الكهربائية والهواتف الذكية، إضافة إلى استخدامات في مجال صناعة الأسلحة.

وبحسب المذكرة التي صدرت في يوليو/ تموز وبدأ تطبيقها في الأول من أغسطس/ آب، يتوجب على الشركات الراغبة بتصدير المعدنين تزويد السلطات بمعلومات عن المتلقي وغرض الاستخدام.

ROLEX ضحية نصف الساعات المقلدة بالسوق

«ووتش فايندر» اعتادت اكتشاف ٨٠٪ من العناصر المقلدة بالفحص الظاهري.. أما الآن فالنسبة تراجعت إلى ٢٠٪ فقط



يتزايد عدد الساعات متقنة التقليد التي كشفت عنها وكالة الساعات المستعملة «ووتش فايندر» WATCHFINDER، إذ تمثل ساعات «رولكس» المقلدة نحو نصف عدد هذه القطع غير الأصلية. أصبحت المنتجات المقلدة أيضاً أكثر تعقيداً ويصعب اكتشافها. كانت شركة «ووتش فايندر» قد اعتادت على اكتشاف نحو ٨٠٪ من الساعات المزيفة بمجرد الفحص بالنظر، لكن تقلصت هذه النسبة الآن لتصبح ٢٠٪ فقط، على حد قول الرئيس التنفيذي. يحتاج الموظفون في شركة الساعات المستعملة، المملوكة من قبل مجموعة «ريشمونت RICHMONT»، إلى إجراء عمليات فحص أكثر تدقيقاً بما في ذلك فتح علب الساعات وفحص الحركات لتحديد القطع متقنة التقليد. تمثل الساعات الفاخرة المقلدة أو المزيفة مشكلة متنامية في سوق الساعات المستعملة البالغ حجمها ٢٥ مليار يورو (٢٧,٣ مليار دولار) سنوياً، في ظل وجود بعض النسخ المزيفة التي تخدع حتى أكثر الخبراء دراية بهذا الأمر.

OMEGA اشترت ساعة مقلدة من علامتها بـ ٣ ملايين دولار

قالت OMEGA المملوكة لمجموعة SWATCH، إن ثلاثة موظفين سابقين شاركوا في مؤامرة إجرامية لبيع ساعة طراز «فرانكشتاين أوميغا سبيدماستر»، والتي كانت عبارة عن مزيد من مكونات أغلبها أصلية من ساعات عتيقة أخرى. بيعت الساعة بمزاد في ٢٠٢١ بأكثر من ٣ ملايين دولار، وهو أعلى سعر دفع مقابل ساعة «أوميغا» كانت الشركة نفسها هي المشتري، وقالت إنها كانت ضحية مؤامرة إجرامية.



الولايات المتحدة خسرت ٢٠٠ مليار دولار بعمليات احتيال

أفاد تقرير لهيئة رقابية أميركية إن الولايات المتحدة خسرت أكثر من ٢٠٠ مليار دولار، بسبب عمليات احتيال طالت برنامجين صمما لدعم الشركات الصغيرة خلال فترة تفشي فايروس «كورونا». وقال مكتب المفتش العام لإدارة الأعمال الصغيرة في تقرير حديث: «حددنا أساليب عدة استخدمها المحتالون لسرقة أموال دافعي الضرائب الأميركيين واستغلال البرامج التي تهدف إلى مساعدة المحتاجين». ووفقاً للتقرير جرى صرف القروض التي يحتمل أن تكون قد تعرضت للاحتيال من خلال برنامجين مخصصين لـ «كورونا» هما «قرض الكوارث الاقتصادية» و«برنامج حماية شيكات الرواتب».

حالات الإفلاس في السويد في أعلى مستوى منذ ١٠ سنوات



أظهر تقرير لمؤسسة «يو.سي» للاستعلام الائتماني ارتفاع عدد حالات الإفلاس في السويد خلال حزيران بنسبة ٣١٪ على أساس سنوي وهو أعلى مستوى له منذ ١٠ سنوات. وزادت حالات الإفلاس في قطاع الفنادق والمطاعم بنسبة ٩٠٪ سنوياً. كما زاد عدد حالات الإفلاس في قطاع التشييد بنسبة ٢٠٪ سنوياً.

وصل إجمالي عدد الموظفين الذين فقدوا وظائفهم بسبب حالات الإفلاس في السويد خلال الأشهر الستة الأولى من العام الحالي ٢٨ ألف موظف على الأقل. وقالت جوانا بلوم المحللة الاقتصادية في «يو.سي»، إن معدل التضخم المرتفع المستمر هو السبب الرئيسي في ارتفاع معدلات الإفلاس في قطاع الفنادق والمطاعم.

الإمارات تحقق المرتبة الأعلى إقليمياً في استيراد الساعات السويسرية

ومنطقة الشرق الأوسط تمثل ١٠٪ من المبيعات



استمرت الإمارات في تحقيق أعلى مرتبة، من حيث استيرادها الساعات السويسرية، على المستوى الإقليمي بقيمة إجمالية بلغت ٥٤٩,٣ مليون دولار، بين يناير ومايو ٢٠٢٣.

وبلغت قيمة صادرات سويسرا من الساعات للسعودية ١٧٦,٩ مليون دولار، تليها قطر (١٣٠ مليون دولار) والكويت (٧٦,٨ مليون دولار)، والبحرين (٦٢,٣ مليون دولار). وحققت منطقة الشرق الأوسط مبيعات سنوية بلغت ٢,٦ مليار دولار من القيمة الإجمالية ٢٦,٩ مليار دولار.

الملياردير بافيت يتبرع بـ ٤,٦ مليار دولار من أسهم «بيركشاير» للأعمال الخيرية



تبرع الملياردير وارن بافيت بأسهم من شركة «بيركشاير هاثاواي» بنحو ٤,٦ مليار دولار لصالح خمس جمعيات خيرية، بما في ذلك مؤسسة «بيل وميليندا غيتس»، كجزء من تعهد سنوي قَدَّمه الملياردير منذ ما يقرب من عقدين من الزمن.

إيقاف محام لاتهامه قاضيين بالتواصل مع الخصم «من طرف واحد»



قضت محكمة استئناف فيدرالية بإيقاف محام من قبل المحكمة العليا في بنسلفانيا عن ممارسة مهنة المحاماة بسبب إتهاماته لقاضيين يشرفان على قضية تعويض العمال تعود لعام ٢٠١٠. وفي قرار صدر، وجدت محكمة الاستئناف أن ترخيص المحامي روبرت مورفي قد تم تعليقه بشكل لا لبس فيه في ولاية بنسلفانيا لمدة خمس سنوات وأنه تم بشكل مناسب تطبيق مبدأ يُعرف بإسم «التأديب المتبادل» Reciprocal Discipline، أي عدم السماح له

بممارسة المهنة في ولايات قضائية أخرى تطبيق المبدأ.

وجاء قرار التأديب المتبادل بعد أن اتهم السيد مورفي اثنين من قضاة تعويض العمال بالتواصل بشكل غير لائق مع محامي خصم دون إشراكه في عملية التواصل، وهو ما يُعرف بالاتصالات «من طرف واحد» "EX-PARTE".

وسعى مورفي لجعل القاضيين ينحيان نفسيهما عن الاستماع إلى قضية تعويض العمال، التي يمثل فيها المدعي.

وتم إبلاغ مورفي في عام ٢٠١٢ أنه يواجه شكوى تتعلق «بإتهاماته الكاذبة المزعومة بشأن اتصالات من طرف واحد» ضد قضاة تعويض العمال. وقضت محكمة الاستئناف الفيدرالية بأن حقوق الإجراءات القانونية الواجبة للسيد مورفي لم تنتهك أثناء تواصل القاضيين مع المحامي الخصم وأن فرض التأديب المتبادل لم يكن «ظلماً جسيماً».

وأكدت المحكمة كذلك أن إتهامات مورفي المتعلقة بسوء السلوك القضائي لا أساس لها من الصحة.

أكبر تسوية احتيال لشركة Booz Allen Hamilton



أعلنت شركة بوز ألن هاميلتون Booz Allen Hamilton أنها ستدفع ٣٧٧,٥ مليون دولار بموجب إتفاقية مع وزارة العدل الأميركية لتسوية تحقيق مدني بدأ في عام ٢٠١٧ متعلق بفرض الشركة رسوماً زائدة على الحكومة الأميركية للمساعدة في تغطية الخسائر في مجالات أخرى من أعمالها.

وقال النائب الرئيسي لمساعد المدعي العام بريان بوينتون إن هذه القضية تعد واحدة من أكبر تسويات الاحتيال في التاريخ. وزعمت الولايات المتحدة أنه في الفترة الممتدة من ٢٠١١ إلى ٢٠٢١، قامت Booz Allen Hamilton بفرض رسوم مبالغ فيها على عقودها الحكومية بدلاً من فوترتها بشكل مشابه لعقودها التجارية والعالمية. وصرحت Booz Allen Hamilton أن إتفاقية التسوية لا تحتوي على إقرار بالمسؤولية من قبلها، مشيرة إلى أنها وافقت على التسوية «لتجنب التأخير وحالة عدم اليقين ونفقات التقاضي المطول»، مضيفاً أنها سجلت في السابق احتياطات بقيمة ٣٥٠ مليون دولار لاحتمال تعرضها للتحقيق.

هل تختفي الوظائف في المستقبل مع تقدم الذكاء الاصطناعي؟



ازدادت المخاوف بشأن التقنيات والأدوات التي تعمل بالذكاء الاصطناعي، والتي تتولى العمل الذي يقوم به البشر حالياً منذ أن انتشر «ChatGPT» أواخر العام الماضي.

ومع ازدياد شعبيته، أصبحت قدرات وإمكانيات الذكاء الاصطناعي أكثر وضوحاً وشهرة بين الجمهور، بالإضافة إلى تأثير التكنولوجيا على وظائف الناس.

وبينما يرى الخبراء أن الذكاء الاصطناعي سيكون له بلا شك تأثير على الوظائف و«سيؤتمتها» جزئياً على الأقل، فإنهم يشيرون أيضاً إلى أن التطورات التكنولوجية غالباً ما تخلق وظائف جديدة.

لذلك لا يزال من غير الواضح كيف يجب أن يشكل هذا تهديداً حقيقياً، ووفقاً لتقرير جديد من بنك «HSBC» فإن التطورات التكنولوجية مثل نمو الذكاء الاصطناعي قد لا يكون العامل الأكبر وراء اختفاء بعض الوظائف في المستقبل.

وبعد العامل الأكثر شيوعاً الذي تتوقع الشركات أن يؤدي إلى فقدان الوظائف هو تباطؤ النمو الاقتصادي.

وزيرة الخزانة: خفض تصنيف الولايات المتحدة أمر تعسفي



فقدت الولايات المتحدة تصنيفها الائتماني السيادي من الدرجة الأولى من قبل وكالة «فيتش» للتصنيف الائتماني، التي انتقدت العجز المالي المتضخم في البلاد و«تآكل الثقة الحكومية» الذي أدى إلى صدامات متكررة للحد من الديون على مدى العقدين الماضيين.

بناءً على ذلك، خفضت «فيتش» التصنيف الائتماني للولايات المتحدة درجة واحدة من AAA إلى AA+، لتكرر خطوة اتخذتها وكالة «ستاندرد أند بورز» منذ أكثر من عقد.

وقالت «فيتش» إن التخفيضات الضريبية ومبادرات الإنفاق الجديدة إلى جانب الصدمات الاقتصادية المتعددة أدت إلى تضخم عجز الميزانية، بينما لا تزال التحديات متوسطة الأجل المتعلقة بارتفاع تكاليف الاستحقاقات دون معالجة إلى حد كبير.

في المقابل، ردّت وزيرة الخزانة جانيت يلين سريعاً على خفض التصنيف، ووصفته بأنه «تعسفي» و«خارج إطار الزمن». وقالت في بيان إن قرار «فيتش» لا يغيّر ما يعرفه الأميركيون بالفعل وكذلك المستثمرون والكافة في جميع أنحاء العالم، وأضافت «سندات الخزانة تظل الأصول الآمنة والسائلة البارزة في العالم، والاقتصاد الأمريكي قوي بشكل أساسي».



سلطة النقد الفلسطينية
PALESTINE MONETARY AUTHORITY

بنية تحتية متكاملة للدفع الإلكتروني في فلسطين

وتعزيز مستويات الشمول المالي
وتحقيق التنمية المستدامة.

25% نسبة

ازدياد استخدام
المواطنين للخدمات
المصرفية الإلكترونية

53.3% نسبة

الثقافة المالية
لدى المواطنين

54% معدلات

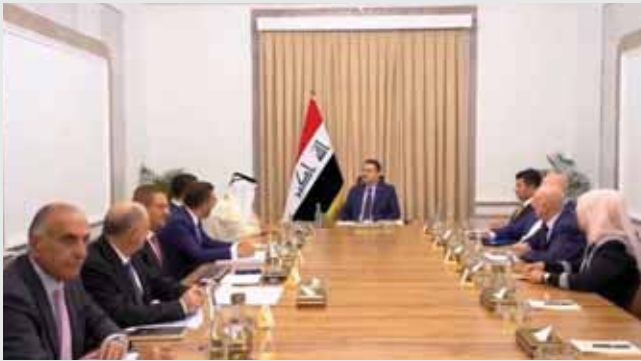
الشمول
المالي في
فلسطين

0%



www.pma.ps

«استثمار القابضة» تتوسع في العراق



أعلنت استثمار القابضة أن شركتها التابعة «إليغانسيا هيلث كير» للرعاية الصحية قد قامت بتأسيس فرعاً لها في جمهورية العراق كجزء من استراتيجية الشركة في التوسع الدولي وتأتي هذه الخطوة بناءً على مذكرة التفاهم التي وقعتها الشركة مؤخراً مع هيئة الاستثمار الوطنية العراقية وذلك بهدف إدارة وتشغيل عدد من المستشفيات في محافظات مختلفة في جمهورية العراق.

وصرح رئيس مجلس إدارة شركة استثمار القابضة، السيد محمد معتز الخياط، «تأتي هذه الخطوة في إطار توطيد العلاقات الاستراتيجية بين البلدين الشقيقين على الصعيدين الاقتصادي والاجتماعي لاسيما أن بيئة الاستثمار في العراق قد أصبحت جاذبة للمستثمرين في مختلف القطاعات».

من جهته علق السيد جوزيف هيزل، الرئيس التنفيذي لشركة إليغانسيا للرعاية الصحية قائلاً: «يتمحور عمل شركة «إليغانسيا للرعاية الصحية» حول إدارة وتشغيل منشآت للرعاية الصحية بمواصفات عالمية وبأحدث ما توصلت إليه التكنولوجيا الطبية ونحن على أتم الاستعداد لبحث سبل التعاون المشترك لإطلاق مشاريع تساهم في دعم قطاع الرعاية الصحية في العراق».

أسامة قباني "Roshn":

نتوقع الاستحواذ على حصة ٢٠٪ من السوق العقاري المتوسط



توقع أسامة قباني، الرئيس التنفيذي للتطوير في مجموعة روشن، أحد المشاريع الكبرى لصندوق الاستثمارات العامة، أن تصل حصة المجموعة نحو ٢٠٪ في السوق العقاري المتوسط خلال السنوات المقبلة.

وأوضح في تصريحات صحفية أن الشركة باعت العام الماضي نحو ٦ آلاف وحدة عقارية، مشيراً إلى أن لدى

الشركة حوزات أكبر من ذلك الرقم مما يسرع عملية البناء.

وأضاف أن الشركة تعمل على جزء معين من السوق وهو العقارات المتوسطة، وليس كل متطلبات السوق حيث توجد العقارات الفاخرة بالإضافة إلى العقارات التي تعد أقل من المتوسط.

عبد العزيز البسام رئيساً تنفيذياً لشركة الجميع القابضة



أعلنت شركة الجميع القابضة عن تعيين الأستاذ عبد العزيز بن عبد الحميد البسام رئيساً تنفيذياً للشركة، ورئيساً تنفيذياً للاستثمار.

وقد شغل الأستاذ البسام منصب الرئيس التنفيذي السابق لشركة عبدالله السبيعي الاستثمارية، كما يشغل عضوية العديد من مجالس إدارة شركات سعودية وهو حاصل على بكالوريوس الإدارة المالية

وريادة الأعمال من جامعة «نورث إيسترن» الأميركية، وماجستير إدارة الأعمال (MBA) من كلية هارفارد للأعمال، وشهادة الاعتماد المالي (CEA).

«بن غاطي كانال».. مشروع عقاري ينجز قبل الموعد المحدد



محمد بن غاطي

حصلت شركة بن غاطي للتطوير، على شهادة إنجاز مشروع «بن غاطي كانال» قبل الموعد المحدد له نهاية العام الجاري. ويأتي ذلك بعد إطلاق المشروع في ٢٢ من يونيو ٢٠٢٢، وإنجازه بشكل كامل في أقل من سنة، وبأعلى معايير الجودة والتشطيبات.

يقع المشروع في منطقة «الخليج التجاري» في دبي، التي تُعد من أرقى المناطق الحيوية والفاخرة، وتحتوي على عدد كبير من الأبراج السكنية والتجارية، فضلاً عن القناة المائية، ومرسى اليخوت، والفلل العائمة والحدائق، تبلغ القيمة الإجمالية للمشروع نصف مليار درهم، ويتكوّن من ٢٢ طابقاً سكنياً و٢٩٣ وحدة سكنية بأنظمة ذكية وتصميم وتشطيبات فخمة.



الشركة القطرية العامة
للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ع.ق.

لماذا تختار الشركة القطرية العامة

للتأمين وإعادة التأمين؟

WHY CHOOSE QGIRCO?



   @QGIRCO

 +974 5579 0729 / +974 3371 9999

 www.qgirco.com

 +974 4473 3888

محمد الأنصاري (شركة السويدي إلكترونيك): شركتنا رائدة في تقديم حلول متكاملة عالمياً في الطاقة والبنية التحتية



تعد شركة السويدي إلكترونيك من أكبر مصنعي المكونات الإلكترونية في أفريقيا والشرق الأوسط، وتعمل في مجال الكهرباء. كما أنها تقدم باقة شاملة من حلول الطاقة المتكاملة والبنية التحتية من أسلاك وكابلات وملحقات وحلول رقمية.. مع توفير القيمة المستدامة للمساهمين والشركاء.

وعلى هامش الاجتماعات السنوية لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية، كان لمجلة «البيان الاقتصادية»، لقاء مع محمد الأنصاري رئيس الخزانة والمدير المالي في الشركة. ماذا جاء في المقابلة؟



■ ما هي أبرز المشاريع التي أنجزتها شركة السويدي إلكترونيك؟
- من أهم المشاريع التي نعمل عليها حالياً هي مشروع سد تنزانيا بكلفة إجمالية تبلغ حوالي ٣ مليار دولار بالتعاون مع شركة المقاولون العرب. ويعد هذا المشروع الأكبر في أفريقيا حيث سيساهم بتوليد طاقة كهربائية بقدرة ٢,٨ ميجاوات.

التنوع في المشاريع

■ ما الذي يميزكم عن مثيلاتكم من الشركات الأخرى؟

- لا شك أن عملية التنوع في المشاريع التي نعمل عليها هي أبرز ما يميزنا بحيث لا ينصب تركيزنا على مجال معين دون غيره إذ حرصت الشركة منذ إطلاق عملياتها على تقديم باقة شاملة من حلول الطاقة المتكاملة والبنية التحتية سعياً لدفع عملية التحول العالمي نحو مستقبل أكثر استدامة. وتضم باقة منتجاتنا الأسلاك والكابلات والملحقات، والمنتجات الكهربائية، والهندسة والإنشاءات، والحلول الرقمية، واستثمارات البنية التحتية. وخلال مسيرة ممتدة على مدار عقود طويلة، نجحت السويدي إلكترونيك في تحويل نطاق عملياتها من شركة متخصصة في إنتاج المنتجات الكهربائية إلى كبرى الشركات الرائدة في تقديم حلول متكاملة عالمياً في مجالات الطاقة والبنية التحتية سريعة التطور. وقد نفذت الشركة مجموعة واسعة من المشروعات المستدامة التي تهدف إلى دفع عجلة نمو وتنمية الشركات والمجتمعات على مستوى العالم، بالإضافة إلى ذلك، تحرص الشركة على الالتزام بمعايير الاستدامة البيئية والاجتماعية ومبادئ حوكمة الشركات حيث تتيح سلاسل الإمداد والتوريد التي تتسم بالمرونة وكفاءة إدارة التأثيرات الناتجة عن تغييرات المناخ في مواصلة الشركة إطلاق مشروعات مستدامة في مجال الطاقة والبنية التحتية التي تساهم في ازدهار المجتمعات بوجه عام. والشركة موجودة في حوالي ٥٠ دولة حول العالم، كما تقوم بتصدير منتجاتها إلى أكثر من ١٠٠ دولة، ما يمكنها من مواصلة الاستفادة من التوسع الجغرافي وتنويع باقة خدماتها ومنتجاتها في مختلف الأسواق المستهدفة. وانطلاقاً من إيمانها التام بأهمية الطاقات البشرية، تعمل السويدي إلكترونيك على خلق بيئة عمل شمولية وتعزز بقدرتها على استقطاب الكوادر المتخصصة والكفاءة والمحترفة من مختلف الجنسيات والخلفيات والحفاظ عليها، إلى جانب تعزيز مستويات المرونة لمواجهة مقومات السوق المتغيرة.

تنويع الاستثمارات يساهم في تحقيق التوازن في محفظة الشركة

■ هل تأثرتم سلباً بالتحديات المالية والنقدية التي تعاني منها العديد من الأسواق العالمية والإقليمية؟

- في الحقيقة تنويع الاستثمارات في العديد من الدول يساهم في تحقيق التوازن في محفظة الشركة ويقلص حجم التأثير السلبي الناجم عن التحديات المالية والأزمات الاقتصادية التي تعاني منها بعض الدول، بالإضافة إلى أن النسبة الأكبر من إيرادات الشركة هي بالعملة الأجنبية، الأمر الذي يقيّض نسب التأثر بالتقلبات النقدية وأسعار الصرف التي يعاني منها السوق المصري. ■

١٦٧ مليون ريال صافي أرباح شركة أعمال



الشيخ فيصل بن قاسم آل ثاني
رئيس مجلس إدارة شركة أعمال

أعلن مجلس إدارة شركة أعمال (أعمال)، أحد أبرز وأكبر مجموعات الأعمال متنوعة الأنشطة وأسرعها نمواً بالمنطقة عن النتائج المالية للسنة أشهر الأولى من العام الجاري والمنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٣. وارتفعت الإيرادات

بنسبة ٩,٥٪ لتبلغ ١,٠٦٧,٤ مليار ريال قطري مقارنة مع ٩٧٤,٤ مليار ريال قطري خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٢ ويرجع ذلك بشكل خاص للأداء القوي الذي تم تسجيله من قبل قطاع التجارة والتوزيع. ارتفعت الأرباح الإجمالية بنسبة ٣,٧٪ لتبلغ ٢٣٨,٢ مليون ريال قطري مقارنة مع ٢٢٩,٧ مليون ريال قطري خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٢. لم يتم تسجيل أي أرباح في القيمة العادلة للاستثمار بالقطاع العقاري سواء بالنصف الأول من العام ٢٠٢٣ أو النصف الأول من عام ٢٠٢٢، ارتفع صافي الربح المنسوب إلى حقوق المساهمين في أعمال بنسبة ٦,٦٪ ليبلغ ١٦٦,٨ مليون ريال قطري مقارنة مع ١٥٦,٤ مليون ريال قطري خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٢ ارتفع العائد على السهم بنسبة ٦,٦٪ ليلعب ٠,٠٢٦ ريال قطري مقارنة مع ٠,٠٢٥ ريال قطري خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٢، صافي الاستثمارات في النفقات الرأسمالية انخفض بمقدار ١٥,٥ مليار ريال قطري ليلعب ١١,٩ مليون ريال قطري مقارنة مع ٢٧,٤ مليون ريال قطري خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٢ تبقى نسبة الاقتراض منخفضة عند ١,٧٠٪ مقارنة مع ٤,١٪ خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٢.

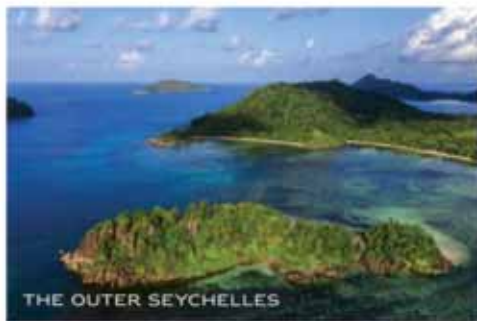
«ملتيلابي» تستثمر ٦٧ مليون درهم في «بريك ووتر إنرجي»



أعلنت مجموعة ملتيلابي MULTIPLY استحواذها على حصة أقلية في شركة بريك

ووتر إنرجي بقيمة ٣٦٧ مليون درهم، وذلك في استثمار قامت به ملتيلابي+ الذراع الاستثمارية للمجموعة.

وبموجب هذا الاستحواذ ستصبح مجموعة ملتيلابي مالكة جزئياً لمحفظة عالمية متنوعة ومربطة وقادرة على توليد تدفقات نقدية مستمرة، مع تركيز على الغاز والاحتياطات طويلة الأمد، مشكلة عامل جذب للاحقة توزيع الأرباح.



THE OUTER SEYCHELLES



AZORES ARCHIPELAGO, PORTUGAL



FLORIDA GULF COASTLINE, UNITED STATES



SYLVIA EARLE EXPLORES
COCOS ISLAND, COSTA RICA



THERE ARE OVER 130
HOPE SPOTS GLOBALLY



SYLVIA EARLE WITH VOLUNTEERS,
THE OUTER SEYCHELLES



GREAT BARRIER REEF, AUSTRALIA



MOBULA RAYS, AZORES
ARCHIPELAGO, PORTUGAL



SEA LION,
GALAPAGOS,
ECUADOR

ON OUR WATCH

Hope can now be spotted across all our planet's seas and oceans. Sites are made into aquatic havens by local communities, to safeguard the richness and diversity of the ecosystems they depend on. Sylvia Earle's invaluable experience as an explorer and marine biologist continues to help further their goal, through her organisation, Mission Blue. Together, they have created over 130 Hope Spots and counting. Carrying a message of hope for generations to come. It is that vision, that dedication to a perpetual planet, which we are proud to stand by. For as long as it is needed.

#Perpetual



OYSTER PERPETUAL ROLEX DEEPSEA



ROLEX SUPPORTS MISSION BLUE
IN ITS COMMITMENT TO PROTECTING
30% OF THE OCEANS BY 2030



أزمة الديون العالمية بين الاجتماعات... والانفجار

..... بقلم: غازي أبو نحل (رئيس مجلس إدارة مجموعة شركات: Nest Investments (Holdings) L.T.D والرئيس الفخري لرابطة مراكز التجارة العالمية)

انعقدت في الهند محادثات حول إعادة هيكلة الديون وإصلاح المصارف متعددة الأطراف وتمويل تغيير المناخ بهدف دعم الاقتصاد العالمي المتعثر.

ركزت المناقشات على الجهود المبذولة لمعالجة مشكلة المديونية في أفقر دول العالم، مثل زامبيا وسريلانكا وغانا وعدد من الدول الأفريقية الأخرى، حيث انقسمت الآراء بين دعاة إعادة هيكلة الديون ودعاة الغائها... من دون التوصل إلى قرار نهائي بهذا الشأن.

في اجتماع مجموعة العشرين تم استعراض واقع المديونية في العالم، حيث أفادت تقارير أن تركيبة دائني البلدان النامية قد تغيرت بشكل كبير، إذ كانت الديون حتى فترة قصيرة وبشكل كبير بأيدي الدول الأعضاء في نادي باريس (نحو عشرين دولة منها مجموعة السبع وروسيا)، فيما باتت الآن بشكل أساسي بأيدي القطاع الخاص بنسبة ٦١٪.

وشهدت الكثير من الدول غير الأعضاء في نادي باريس، وعلى رأسها الصين والهند والكثير من دول الخليج، زيادة في حصتها، بحيث تمثل الصين وحدها في بعض الأحيان نصف القروض من دولة أخرى.

ويؤدي تعدد الجهات إلى زيادة تكاليف الاقتراض للبلدان المعنية ويزيد من صعوبات إعادة هيكلة ديونها قبل أن تخرج عن السيطرة، كما كان الحال مؤخراً في سريلانكا مع عواقب وخيمة في كثير من الأحيان على الدول المعنية.

وثمة مشكلة أخرى تتمثل بالمعلومات المتعلقة بالديون، لا سيما بين الدول، والتي غالباً ما تكون غير كاملة. وقال كبير الاقتصاديين في البنك الدولي أندرميت غيل إن «غياب الشفافية هو أحد أسباب وقوع الدول في أزمة». وأضاف: «تسمح الشفافية بفاعلية أكبر لإعادة جدولة الدين لتستعيد الدول سريعاً استقرارها المالي والنمو».

أزمة الديون تتزامن مع تقديرات خدمة «بلومبرغ إيكونوميكس» للتحليلات الاقتصادية التي تشير إلى أن اقتصاد العالم يواجه أسوأ عام له منذ ثلاثة عقود بسبب استمرار صدمات أسعار الطاقة الناجمة عن الحرب الروسية على أوكرانيا.

وقال سكوت جونسنون المحلل الاقتصادي في تحليل جديد إنه يتوقع نمو الاقتصاد العالمي خلال العام المقبل بنسبة ٢،٤٪ فقط من إجمالي الناتج المحلي، مقابل ٣،٢٪ متوقعة للعام الحالي، ليكون ذلك أقل معدل نمو منذ ١٩٩٣، باستثناء عام ٢٠٠٩ الذي شهد ذروة الأزمة المالية العالمية.

في الوقت نفسه، من المحتمل أن يخفي الرقم المتوقع لنمو الاقتصاد العالمي خلال العام المقبل تباينات كبيرة بين مختلف مناطق العالم، حيث من المتوقع دخول اقتصاد منطقة اليورو مرحلة الركود في العام المقبل، في حين سيكون الاقتصاد الأمريكي قد أنهى العام الحالي في حالة ركود.



ضغطت الصين - أكبر دائن ثنائي الأطراف للبلدان الفقيرة - من أجل إعادة جدولة المدفوعات عوضاً من تحمل الخسائر، وأرادت أيضاً أن تقبل بنوك التنمية متعددة الأطراف بتخفيض أصل مبالغ الديون، أو المشاركة بصورة أكبر في تخفيف أعباء الديون. لكن عارضت الولايات المتحدة الأميركية، أكبر مساهم في البنك الدولي، تضمين قروض بنوك التنمية متعددة الأطراف بأي عملية إعادة هيكلة للديون، محتجة بأن أي تقليص لأصل مبلغ الديون سيؤثر قدرته تلك الكيانات على الاستجابة للالتزامات ومنح قروض ميسرة، فقررت الصين تلطيف «مواقفها ذات الصلة» بالنظر إلى اعتبارات دبلوماسية أوسع نطاقاً.

كانت مناقشات المائدة المستديرة تهدف إلى إنهاء حالة الجمود بين أكبر الدول الدائنة حول طريقة إعادة التفاوض إزاء ديون البلدان الفقيرة، التي باتت غير مستدامة في ظل صعود معدلات التضخم وسعر صرف قوي للدولار. أشار مارك فلانغان، نائب مدير إدارة الاستراتيجية والسياسة المالية والمراجعة في صندوق النقد الدولي، أثناء جلسة استضافتها «مؤسسة المجتمع المفتوح» في واشنطن إلى أن النقاش اتسم بالأهمية لأنه يكشف أنه بعد سنتين من بدء سريان اتفاقية الإطار المشترك وبعد تأجيلات عديدة؛ بدأ الدائنون يتحدثون، ويمثل هذا بالعموم تطوراً إيجابياً للغاية. تابع: «أعتقد أنه توجد حالة من الزخم» مضيفاً أن هناك عملاً أكبر سيكون ضرورياً في غضون الشهور المقبلة.

لم يتوصل المشاركون في اجتماع المائدة المستديرة إلى اتفاق حول مقترح يحدد موعداً نهائياً مدته ٣ شهور بداية من وقت إبرام صندوق النقد الدولي لاتفاق على مستوى الخبراء مع دولة مدينة لتوفير ضمانات تمويل. تعدد ضمانات من هذا النوع ضرورية لمجلس إدارة صندوق النقد الدولي للتوقيع على أي قروض، ولا يزال العمل مستمراً لتحقيق هدف الصندوق والبنك الدولي بتسريع هذه العملية. الاجتماع الثاني تم في النصف الثاني من شهر تموز/ يوليو ٢٠٢٣، حيث ناقشت مجموعة العشرين التي

أعلن البنك الدولي الشهر الماضي أن ديون الدول النامية زادت بأكثر من الضعف خلال العقد الماضي لتصل إلى ٩ تريليونات دولار في ٢٠٢١. مؤكداً أن مخاطر وقوعها في أزمة قد ازدادت.

وجاء في تقريره السنوي حول الديون، أن نحو ٦٠٪ من أفقر البلدان توشك على مواجهة أزمة ديون أو أنها تواجهها فعلاً، لا سيما في ظل انخفاض قيمة عملتها في مقابل الدولار في سوق الصرف، لأن الدين غالباً ما يكون مقوماً بالدولار لكن أيضاً بسبب ارتفاع معدلات الفائدة منذ مطلع العام.

قال رئيس البنك الدولي ديفيد مالibas في بيان أن «أزمة الديون التي تواجهها البلدان النامية قد اشتدت... يواجه الكثير من هذه البلدان مخاطر مالية وعدم استقرار سياسي مع وقوع ملايين الأشخاص في براثن الفقر»، إذا لم تتخذ خطوات لمساعدتهم. وأضاف أن «الصورة قاتمة بالنسبة للدول النامية... تأمين الكهرباء والأسمدة والأغذية والأموال سيكون محدوداً لفترة طويلة».

ومن الصعوبات الإضافية التي تواجهها أكثر البلدان فقراً، أنها تنفق الآن أكثر من ٨٠٪ من دخلها السنوي من الصادرات لسداد ديونها، وهو أعلى مستوى منذ بداية الألفية الثالثة. وينبغي لها أيضاً تسديد مبالغ كبيرة. ففي عام ٢٠٢٢، على البلدان التي يمكنها الاقتراض من المؤسسة الدولية للتنمية التابعة للبنك الدولي أن تسدد أكثر من ٦٢ مليار دولار، وهي زيادة كبيرة على سنة، وسيخصص ثلثا هذا المبلغ للصين وحدها.

موضوع أزمة الديون العالمية وآثارها الاقتصادية والاجتماعية والحياتية، كنا نطرقنا إليه في مقال سابق منذ أكثر من عام، لكن الحول لم تتوضح صورتها بعد، انما ازدادت الأزمة تعقيداً، بما جعلها محور اجتماعين هامين حصلاً مؤخراً. الاجتماع الاول حصل في شهر نيسان/ أبريل الماضي حيث أعلنت المؤسسة الدولية للتنمية بعد اجتماع للبلدان الدائنة والمدينة المعروف بمسمى «المائدة المستديرة العالمية للديون السيادية» التي تشكل منتدى يديره صندوق النقد الدولي والبنك الدولي والهند التي تترأس مجموعة العشرين لسنة ٢٠٢٣ بهدف تسوية مشكلات التعامل مع إعادة هيكلة ديون دول تعاني من ضائقة مالية. تتضمن هذه المشكلات النقاط الشائكة داخل ما يطلق عليه اتفاقية الإطار المشترك لمجموعة العشرين المرتبطة بمعالجة مسألة تخفيف أعباء الديون. رحب المشاركون في مناقشات المائدة المستديرة في بيان بتوفير المؤسسة الدولية للتنمية تدفقات صافية إيجابية، و«التخفيف الضمني لأعباء الديون عن طريق زيادة التسهيلات والمنح للدول التي تتعرض لمخاطر مرتفعة من تعثر سداد الديون».

صحيح أن البلدان التي تقتصر الأموال، يتعين عليها، مثلها مثل الشركات والأفراد، أن تسدها بطريقة مماثلة. لكن إذا فشلت الشركة في سداد ديونها، فمصيورها الحجز القضائي على أصولها وجميع ممتلكاتها وتصفياتها لسداد مديونيتها. بينما لا يحدث ذلك مع الحكومات. فعندما تتخلف دولة عن سداد ديونها، فإن انعكاسات ذلك سوف تقتصر على اقتصاد الدولة وعملتها الوطنية. إنما، لن يكون لدى المقرضين أي محكمة دولية يلجأون إليها كما حالة دائني الشركات والأفراد. فعادة ما يكون للمقرضين القليل من الفرص لاستعادة أموالهم. فلا يمكنهم الاستيلاء على أصول بلد ما بالقوة ولا يمكنهم إجبار الدولة على الدفع. ولذلك أنشأت الدول الرأسمالية المتقدمة «مرجعيات» لحماية مصارفها ومؤسساتها المالية المقرضة للدول النامية من حالات التخلف عن السداد. نادي لندن لتجمع المصارف الخاصة الرأسمالية المقرضة للدول النامية الذي أنشئ عام ١٩٧٦ بسبب تخلف زائير عن سداد ديونها للبنوك الغربية، و نادي باريس للدول الرأسمالية الغربية المقرضة للدول النامية الذي تأسس عام ١٩٥٦. فهل يصل العالم الى مرحلة من أزمة اختلال التوازنات المالية الوطنية والدولية، نتيجة لتراكم جبل الديون العالمية وتفاقم مشاكل الإعسار والتخلف عن السداد، تجبر بلدانه على مسألة شطب الديون، أحد آخر الحلول بالكي للخروج من نفق الأزمة؟ ■

أو للاثنتين معاً. وتتفاوت حدة هذه المديونات بين منخفضة إلى فائقة الحدة. تستوي في ذلك الدول الرأسمالية الكبرى والدول النامية المرتفعة والمتوسطة والمنخفضة الدخل على حد سواء. فكيف سيتم سداد هذه الديون؟ بالنسبة للديون الخاصة، فما من سبيل أمام العائلات والأفراد والشركات الصغيرة والمتوسطة سوى سداد الديون المستحقة عليهم في مواعيد استحقاقها. وإذا ما أخفقوا، لسبب من الأسباب، ووصلوا الى حالة الإعسار والتخلف عن ذلك فإن الجهة الدائنة سوف تحجز على جميع أصولهم وممتلكاتهم، بما في ذلك منازلهم الخاصة لاستيفاء قيمة مديونيتهم. لكن الأمر سوف يختلف بالنسبة لمديونية الحكومات، فما الذي يحدث حين تعجز دولة عن سداد ديونها الخارجية؟ في الواقع، هناك الكثير من البلدان النامية، لاسيما في قارتي أفريقيا وأميركا اللاتينية، التي تخلفت عن سداد ديونها بسبب تدهور أوضاعها المالية. من القارة الآسيوية ينهض لبنان كمثال، حيث أخفقت حكومته في آذار/مارس ٢٠٢٠، في سداد سندات دولية بقيمة ١,٢ مليار دولار. وكانت تلك أول مرة في تاريخ علاقة لبنان مع الاستدانة الخارجية الممتد ٧٧ عاماً (بلغ الدين العام للبنان ٩٠ مليار دولار)، التي يمتنع فيها عن سداد ديونه الخارجية. كانت النتيجة أنه في نفس اليوم، فقدت الليرة اللبنانية المربوطة رسمياً بالدولار، ٤٠٪ من قيمتها في السوق السوداء. ولم يكن لدى البنوك اللبنانية العملة الصعبة لإعادة الأموال للمودعين.

وفي المقابل من المتوقع نمو الاقتصاد الصيني ثاني أكبر اقتصاد في العالم بأكثر من ٥٪ من إجمالي الناتج المحلي، بفضل إنهاء سياسة صفر إصابات بفيروس «كورونا» المستجد بأسرع من المتوقع ودعم القطاع العقاري الصيني الذي يعاني أزمة قاسية. لا بد من الإشارة أخيراً، الى انه وفقاً لتقديرات معهد التمويل الدولي، فقد بلغ الدين العالمي حتى نهاية شهر حزيران/ يونيو ٢٠٢٢، ٣٠٥ تريليونات دولار، ويشمل ذلك الديون العامة والديون الخاصة، وذلك على النحو التالي: ٢٣٪ ديون خاصة بالعائلات والأفراد، ٣٨٪ ديون خاصة بالشركات، ٣٩٪ ديون مستحقة على الحكومات والمؤسسات الحكومية. ويتزايد نمو الدين العالمي (كان معدل نموه في عام ٢٠٢٠، ٢٨٪) على مدار الساعة بمعدل مخيف يشبه ساعة يوم القيامة في طريقة احتساب مدى الاقتراب (أو الابتعاد) عن لحظة الصدام النووي، ويعادل إجمالي قيمة الديون العالمية ٣٥٠٪ من الناتج المحلي الإجمالي العالمي. وهو أعلى بنسبة ٢٦٪ من رقم ما قبل الأزمة المالية العالمية (تحديداً في حزيران/ يونيو ٢٠٠٧) البالغ ٢٧٨٪. ويتقسيم إجمالي الدين العالمي على سكان العالم، يكون نصيب كل فرد من هذه الديون ٣٧٥٠٠ دولار مقارنة بحصته البالغة ١٢٠٠٠ دولار من الناتج المحلي الإجمالي. من إجمالي عدد الدول الأعضاء في الأمم المتحدة البالغ ١٩٣ دولة، ١٥٨ منها، أي بنسبة ٨١,٩٪، مديونة، إما لدائنين محليين، وإما لدائنين في الخارج،

B E R Y T U S





التلاعب بصحة المواطن أمر طبيعى ومباح في لبنان

مستشفيات تزرع «راسورات» قلب مهربة في أجساد المواطنين

في بلد يعاني من أزمات سياسية واجتماعية ونقدية خطيرة يبدو أن التفلت غير المسبوق دخل وبقوة على القطاع الصحي في لبنان الذي يعاني بدوره من تحديات كثيرة نتيجة الوضع الاقتصادي المتردي وانعدام الرقابة من الجهات المعنية.

وانتشرت مؤخراً ظاهرة تهريب المعدات الطبية الخاصة بعمليات القلب. وفي معلومات خاصة حصلت عليها مجلة «البيان الاقتصادية»، تبين أن العديد من المغروسات (راسورات) المستخدمة في عمليات القلب داخل العديد من المستشفيات يتم إدخالها إلى الأراضي اللبنانية بطرق غير شرعية بواسطة ما يطلق عليهم «تجار الحقائق»، أي يتم تهريب هذه المعدات داخل حقائق لا تحتوي على أدنى معايير السلامة الضرورية لحفظ مثل هذه المعدات، التي يتم عادة شحنها جواً لضمان حفظها ضمن درجة حرارة معينة وذلك لعدم تعرضها للتلف بحيث تصبح غير صالحة للاستخدام. ونتيجة اعتماد هذه الطرق الملتوية التي تؤثر على جودة وفعالية المغروسات، قد يتعرض المريض لمضاعفات لاحقة لا تحمد عقباً بعد فترة من إجراء عملية القلب، مع العلم أن المغروسات تحتوي على عقار، يعني أن أي وسيلة نقل خاطئة تؤدي إلى ظهور خلل وعيوب عند الاستخدام في عملية القلب، وهذا يدل على غياب مبدأ الشفافية في التعامل مع المرضى.

وفي سياق متصل، كانت هناك العديد من الجهود المضنية للحد من هذه الآفة بالتعاون مع وزارة الصحة، حيث تم الكشف عن مثل هذه العمليات المشبوهة والتحذير منها وإخطار المستشفيات التي لا تعتمد بإصلاح مسارها باتخاذ إجراءات قانونية بحقها. إلا أن هناك إحدى المستشفيات الواقعة في إحدى مدن محافظة لبنان الجنوبي والتي تم التحفظ عن ذكر اسمها، ما زالت مستمرة في استخدام المغروسات التي تقتصر لمعايير السلامة والجودة دون حسيب ورقيب نظراً لغياب الرقابة والمحاسبة في التلاعب بصحة اللبنانيين.



الشاحنات تعرقل السير وتقتل الناس .. من المسؤول؟!

يبدو أن الإدارة «المهرية» في لبنان طالعت جميع الدوائر، حيث تشهد البلاد زحمت سير خانقة في معظم الطرقات ومن أحد أسبابها الشاحنات التي لا تلتزم أوقات المرور وتسلك جميع خطوط السير غير آبهة بشرطة السير (غير المؤهلة وغير الفاعلة).

ومن جهة ثانية، نرى تساقط الشاحنات بسبب سرعتها أو عدم صلاحيتها للسير. وهذا أيضاً لا رقيب ولا حسيب.

عقد بالتراضي في مجلس الوزراء بمليارات الليرات في دولة مفلسة

أكثر قيمة من عقد تنظيف قصر فرساي الفرنسي

وقّعت كل من شركة سي بلاس ش.م.م. والمديرية العامة لرئاسة مجلس الوزراء عقداً بالتراضي تقوم بموجبها الشركة بأعمال التنظيف وصيانة المساحات الخضراء لمقر مجلس الوزراء، وتبلغ قيمة العقد المبرم بين الطرفين ١,٤٤٣,٠٠٠,٠٠٠ ل.ل. شهرياً في بلد مفلس يعاني أزمة اقتصادية ومالية غير مسبوقة، علماً أن الزيارات الرسمية للوزراء هي شبه معدومة منذ فترة طويلة. وفي مقارنة تظهر عدم اهتمام المسؤولين بإيجاد حلول سريعة للانهايار الاقتصادي واتخاذ قرارات لا تمت بواقعا الحالي بصله، نجد أن عملية تنظيف وصيانة حديقة توليري "JARDIN DES TUILERIES" التابعة لقصر فرساي في فرنسا لا تصل إلى القيمة المشار إليها بالعقد.



الفضل إلى العراق في إنارة لبنان بعض الساعات الإضافية

وليس إلى السياسيين «المعنفين»

بعد المسعى الذي قام به نائب المدير العام لأمن الدولة العميد حسن شقير مع الدولة العراقية لزيادة كمية الفيول المقررة للبنان وافق مجلس الوزراء العراقي برئاسة محمد شياع السوداني على رفع نسبة الفيول التي تم تزويد لبنان بها لمساعدته على إنتاج الكهرباء من مليون طن إلى مليون ونصف مليون طن في العام.

البيان: تشكر العراق شعباً وحكومة على مساعدة لبنان ونطالهم بمراقبة الكميات المرسله والمستعملة في لبنان.

دعوة لمساهمي الشركة العصرية للإعلام ش.م.ل.

لحضور جمعية عمومية عادية

يدعو مجلس إدارة الشركة العصرية للإعلام ش.م.ل. المساهمين الى حضور الجمعية العمومية السنوية العادية التي ستعقد في تمام الساعة الثانية عشر ظهر يوم الإثنين الواقع في ٢٠٢٣/٩/١٨ في مكاتب الشركة الكائنة في بيروت - الأشرافية - شارع عبد الوهاب الإنكليزي - ملك جزرا، وقد حدد جدول أعمال الجمعية العمومية العادية لمناقشة المواضيع التالية:

- ١- الإستماع الى تقارير مجلس الإدارة ومفوض المراقبة العام عن أعمال السنوات ٢٠١٩ - ٢٠٢٠ - ٢٠٢١ - ٢٠٢٢
- ٢- المصادقة على الحسابات والميزانيات الموقوفة بتاريخ ٢٠٢٢/١٢/٣١ و ٢٠٢٠/١٢/٣١ و ٢٠٢١/١٢/٣١ و ٢٠٢٢/١٢/٣١
- ٣- إنتخاب أعضاء مجلس إدارة لمدة ثلاث سنوات تنتهي بالمصادقة على حسابات السنة المالية لعام ٢٠٢٥
- ٤- إبراء ذمة رئيس وأعضاء مجلس الإدارة عن أعمالهم خلال السنين ٢٠١٩ و ٢٠٢٠ و ٢٠٢١ و ٢٠٢٢
- ٥- الإستماع الى تقرير مجلس الإدارة المتعلق بزيادة رأس المال.
- ٦- التحقق من المستندات التي تؤكد صحة الإكتتاب نقداً بباقي زيادة رأس مال الشركة والبالغ /١,٤٢٠,٠٠٠,٠٠٠ ل.ل.
- ٧- تعيين مفوض مراقبة وتحديد أتعابه لسنوات ٢٠٢٠ و ٢٠٢١ و ٢٠٢٢ و ٢٠٢٣
- ٨- منح أعضاء مجلس الإدارة التراخيص المنصوص عنها في المادتين ١٥٨ و ١٥٩ تجارة
- ٩- أمور مختلفة.

مجلس الادارة

الشركة العصرية للإعلام ش.م.ل.

نؤمن راحتك على المستوى الإقليمي



دبي



مصر



العراق



الكويت



لبنان



الأردن



قطر

تحقق البنانية السويسرية للضمان نموّاً بارزاً منذ أكثر من ٦٠ عاماً، مما جعلها مجموعة رائدة في مجال التأمين في منطقة الشرق الأوسط والخليج العربي.
في كل بلد نتواجد فيه، نسعى باستمرار لخدمة الأفراد والشركات المحلية الرئيسية على حد سواء من خلال تطوير منتجات تأمينية مختلفة تناسب مع حاجات كل منطقة إضافة الى اعتمادنا أحدث التقنيات في عالم التأمين.

فيتش تحذر: قد نضطر لخفض تصنيف عشرات البنوك الأميركية



حذر محلل في وكالة فيتش من أن الصناعة المصرفية الأميركية اقتربت من مصدر آخر للاضطراب، والمتمثل في خطر خفض التصنيف الشامل لعشرات البنوك الأميركية التي قد تشمل حتى أكبر بنك في العالم «جي بي مورغان» JP MORGAN.

وقال المحلل كريس وولف لشبكة «CNBC»، إن تخفيض درجة واحدة أخرى لدرجة الصناعة، إلى «A +» من «AA-»، سيَجبر «فيتش» على إعادة تقييم التصنيفات لكل بنك من أكثر من ٧٠ بنكاً أميركياً. وقال إن وكالة فيتش عازمة هذه المرة على إرسال إشارات إلى السوق بأن تخفيضات البنوك، رغم أنها ليست نتيجة مفروغ منها، تشكل مخاطرة حقيقية.

وزارة العدل الأميركية تحقق مع VISA بشأن الرسوم على عمليات السحب



تحقق وزارة العدل الأميركية بشأن فرض شركة «فيزا» VISA رسوماً أكثر على عمليات السحب لدى تجار التجزئة ممن لا يستخدمون تقنيات الترميز الخاصة بالشركة. وتأتي التحقيقات الجديدة ضمن حملة أطلقتها الوزارة في مطلع عام ٢٠٢١، للتدقيق في اتباع «فيزا» ممارسات احتكارية في سوق بطاقات الخصم المباشر. وأطلقت «فيزا» تقنيات الترميز الخاصة بها في عام ٢٠١٤، بهدف استبدال المعلومات الحساسة لحسابات العملاء، وأرقام بطاقات الخصم المباشر، بواسطة رمز تعريف مميز يمكن استخدامه على جهاز واحد فقط، أو عند تاجر محدد. وتواجه كل من «فيزا» ومنافستها «ماستر كارد» تدقيقات متزايدة من الجهات التنظيمية، نتيجة سيطرتهما على سوق المدفوعات المالية، حيث بدأت لجنة التجارة الفيدرالية تحقيقاً في أكتوبر الماضي، حول إعاقة رموز الأمان الخاصة بالشركتين استخدام بطاقات الخصم في المدفوعات الإلكترونية.

سيتي بنك يشتري كميات كبيرة من الزنك



اشترى «سيتي بنك» CITI كميات كبيرة من الزنك في بورصة لندن للمعادن، ورتب لتخزينها في مستودعات معتمدة من البورصة. ووفقاً لما نقلته «رويترز» عن مصادر على دراية بالأمر، زادت مخزونات الزنك في المستودعات التابعة لبورصة لندن للمعادن في سنغافورة بنسبة ٥٤٪ إلى ١٤١,٧٥ ألف طن متري، وهو أعلى مستوى منذ مارس ٢٠٢٢، إلا أنه من الصعب التأكد بدقة من كمية الصفقة المشتراة من قبل «سيتي بنك». وقالت المصادر إن «سيتي» اشترى الزنك ضمن ما يسمى بـ «صفقات الإيجار» مع شركات المستودعات، والتي يتم بموجبها تقاسم رسوم تخزين المعادن في منشآت بورصة لندن للمعادن.

دويتشه بنك يرفع مخصصات الديون المعدومة بنسبة ٧٢٪



يتوقع مصرف «دويتشه بنك» DEUTSCHE BANK الألماني ارتفاعاً في حجم القروض المعدومة لديه، حيث قرر زيادة مخصصاته لخسائر الائتمان بعدما توقع انخفاضاً أقل حدة في الأرباح. وقال البنك، إنه رفع مخصصات خسائر القروض إلى ٤٠١ مليون يورو، بزيادة ٧٢٪ عما كانت عليه قبل عام، في حين انخفض صافي ربحه بنسبة ٢٧٪ على أساس سنوي خلال الربع الثاني، مدفوعاً بانخفاض ٩٪ في عائدات تداول السندات وزيادة بنسبة ١٥٪ في التكاليف.

المستثمرون الأفراد في كريدي سويس يعززون رفع دعوى للطعن بعملية الاستحواذ



ذكرت صحيفة فايننشال تايمز أن المستثمرين الأفراد الذي خسروا أموالاً عندما استحوذ UBS على بنك كريدي سويس CREDIT SUISSE في مارس (آذار) يعززون رفع دعوى قضائية للطعن بعملية الاستحواذ. وقالت الصحيفة إن الرابطة السويسرية لحماية المستثمر تعتزم رفع الدعوى أمام المحكمة التجارية في زوريخ نيابة عن نحو ٥٠٠ مستثمر في أسهم كريدي سويس.

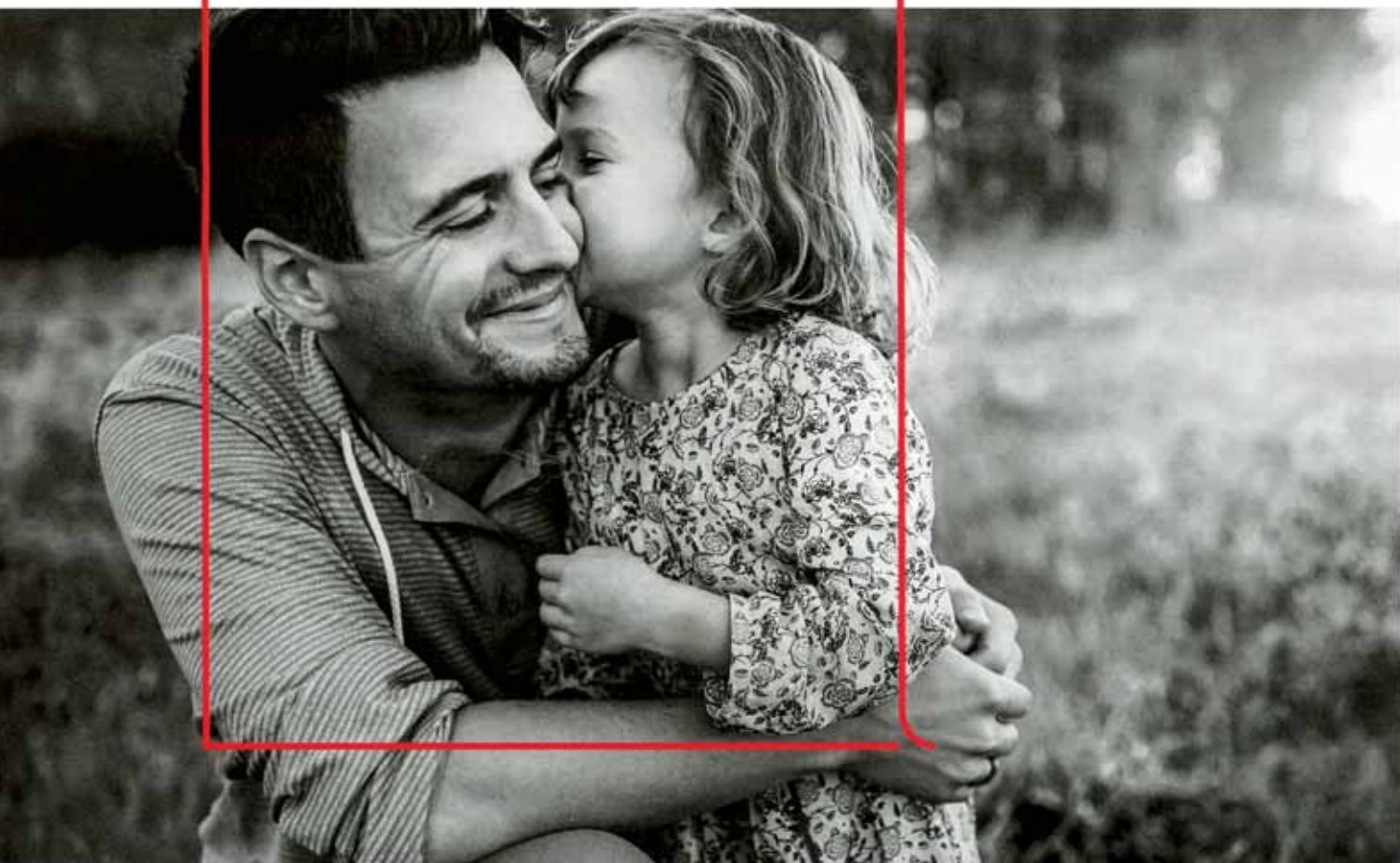
بنك ويلز فارغو يعززم بيع ديون بنحو ٥ مليارات دولار رغم خفض تصنيف أميركا



يعتزم بنك ويلز فارغو بيع ديون جديدة في سوق السندات الأميركية ذات الدرجة الاستثمارية، حتى بعد أن خفضت وكالة فيتش التصنيف الائتماني للولايات المتحدة إلى AA+. ووفق «بلومبرج» فإن البنك يعززم بيع سندات بنحو ٥ مليارات دولار على شكل سندات ذات معدل ثابت لمدة ٣ سنوات، بعائد إضافي ٠,٩٢٪ عن سندات الخزنة. وجاء خفض التصنيف بعد خطة وزارة الخزنة ببيع ١٠٣ مليارات دولار من الأوراق المالية طويلة الأجل في ظل مبيعات فصلية بما قيمته حوالي تريليون دولار.

Will she always be this happy?

Live a good life on a healthy planet?
Can sustainable investing protect her future?



**For some of life's questions, you're not alone.
Together we can find an answer.**



فيليب إيفانز

الادعاء على CITI و UBS و BARCLAYS و JPM... بتهمة التلاعب بالأسعار والتزوير

أعادت محكمة في لندن إحياء دعوى قضائية جماعية مقترحة بقيمة ٢,٧ مليار جنيه إسترليني (٣,٥ مليار دولار) ضد البنوك الكبرى بما في ذلك جي بي مورغان وسي تي غروب بشأن تزوير مزعوم للعملات الأجنبية.

وتم رفع الدعوى في الأصل من قبل فيليب إيفانز، رئيس التحقيق السابق في هيئة أسواق المنافسة البريطانية، نيابة عن الآلاف من مديري الأصول وصناديق التقاعد والمؤسسات المالية.

ورفع إيفانز الدعوى - التي كانت أيضاً ضد UBS و Barclays و NatWest و MUFG على أساس عدم المشاركة opt-out، ما يعني أن المطالبين المحتملين تم تضمينهم في المطالبة دون أخذ موافقتهم واستشارتهم وإعطائهم حرية الاختيار بالمشاركة في القضية. وقضت محكمة إستئناف المنافسة (CAT) في العام الماضي أنه لا يمكن تقديم المطالبات إلا على أساس المشاركة opt-in، ما يعني أنه يتعين إعطاء المدعين حرية اختيار الانضمام إلى القضية من عدمها.

ولكن محكمة الإستئناف نقضت هذا القرار، مما سمح برفع القضية أمام CAT.

وقال محامي إيفانز، أنتوني ماتون، في بيان: «كان إصدار حكم من هذا النوع مطلوباً لجميع الشركات البريطانية - الكبيرة والصغيرة - التي عانت من خسارة نتيجة التلاعب بأسواق العملات الأجنبية للتعويض عليها».

وتستند قضية إيفانز إلى النتائج التي توصلت إليها المفوضية الأوروبية، التي غرمت البنوك أكثر من مليار يورو في عام ٢٠١٩ لتزويرها في سوق الصرف الأجنبي الذي تبلغ قيمته عدة تريليونات من الدولارات بين عامي ٢٠٠٧ و ٢٠١٣.

ودفعت بعض أكبر البنوك الإستثمارية في العالم أكثر من ١١ مليار دولار كغرامات لتسوية مزاعم تنظيمية أميركية وبريطانية وأوروبية بأن التجار تلاعبوا بأسعار العملات لسنوات.



«موديز» تهز القطاع المصرفي

استعادت الأسواق المالية العالمية مشهد الاضطرابات المصرفية قبل أشهر، وذلك بعد خفض وكالة «موديز» تصنيف ١٠ مصارف أميركية متوسطة الحجم ووضعها ٦ مصارف أميركية كبيرة قيد المراجعة لخفض محتمل. كما وجهت إيطاليا ضربة مفاجئة لمصارفها وأحدثت صدمة في جميع أنحاء القطاع في أوروبا بعد فرضها ضريبة لمرة واحدة بنسبة ٤٠٪ على الأرباح التي تجنيها المصارف من ارتفاع أسعار الفائدة، وهو ما أثار قلق المستثمرين من أن تحذو دول أخرى حذوها.

واهتزت المصارف العالمية عقب هذه التطورات، إذ انخفضت أسهم كبرى في المصارف الأميركية على الرغم من عدم خضوعها لمراجعة وكالة «موديز» فانخفض «جي بي مورغان» بنسبة ٢٪ وخسر «بنك أوف أميركا» أكثر من ٣٪. كما انخفضت أسهم «سي تي غروب» و«ويلز فارغو» و«غولدمان ساكس غروب» و«مورغان ستانلي» بين ٢٪ و ٤٪.

وتمدد الخفض إلى العديد من أسهم المصارف الأوروبية التي تأثرت بتصنيف «موديز» وبالإجراء الإيطالي. وفيما انخفضت المصارف الإيطالية الكبرى، بما في ذلك أكبر مصرف «إنتيسا سان باولو» و«بانكو بي بي إم» و«يونيكريديت» بين ٦,٥٪ و ٩٪، انخفض مؤشر «ستوكس ٦٠٠» للأسهم الأوروبية بنسبة ٢,٩٪.

إيطاليا تراجع جزئياً وتخفض سقف ضريبة الأرباح المفاجئة على المصارف

سعت الحكومة الإيطالية إلى تهدئة الفزع الناجم عن إعلانها ضريبة مفاجئة بنسبة ٤٠٪ على الأرباح الاستثنائية للمصارف، الذي تسبب في فقدان أسهم المصارف ١٠ مليارات دولار من قيمتها السوقية خلال ساعات. فأصدرت وزارة المالية بياناً توضيحياً عن الضريبة من دون تحديد الإجراء الذي سيتم استخدامه بالضبط. وهذا ما ساهم في استعادة المصارف بعض مكاسبها.



«غولدمان» يبيع سندات بـ ٢,٧ مليار دولار قبيل بيانات التضخم

٩ مقترضين على الأقل طرخوا أبواب أسواق الدين خلال يوم واحد

طرح «غولدمان ساكس غروب» GS ديوناً جديدة في سوق السندات الأميركية ذات الدرجة الاستثمارية، ليكون أحدث مصدرٍ يطرق باب المستثمرين، بعد أن خفّضت وكالة فيتش التصنيف الائتماني للولايات المتحدة، وقبل صدور بيانات التضخم الرئيسية.

فقد باع GS سندات بقيمة ٢,٧ مليار دولار من خلال شريحتين. ستحقق الشريحة المربوطة بمعدل الفائدة المتغيرة قيمتها ٢,٢ مليار دولار، عائداً بـ ١,٠٣ نقطة مئوية فوق سندات الخزنة الأميركية، بعد أن اقترحت مناقشات التسعير الأولية معدل ١,٢٥ نقطة، مضيفاً أن السندات غير قابلة للاسترداد لمدة عامين وتستحق خلال ثلاث سنوات.

يُعد بنك «غولدمان ساكس» من بين تسعة مقترضين على الأقل طرخوا أبواب أسواق الدين، بعدما أعلنت ست جهات إصدار عن صفقات ديون جديدة في الأيام التي أعقبت تقرير «فيتش» بخفض التصنيف.

شملت قائمة المصارف التي أصدرت صفقات بيع سندات، كلاً من «ثيرمو فيشر ساينتيفيك» (THERMO FISHER SCIENTIFIC) و«كاتربيلر فايننشال» (CATERPILLAR FINANCIAL)، حيث من المتوقع أن تجمع نحو ١,٤ مليار دولار، وتشير تقديرات المتعاملين إلى أن قيمة الإصدارات الجديدة لهذا الأسبوع ستصل إلى نحو ٣٠ مليار دولار.

Companies are leading the way in the

Forex Trading Market

Join Forex Expo and unlock trading opportunities



26 - 27
September, 2023



Hall 6, 7 & 8, DWTC,
Dubai

FOREX EXPO **DUBAI 2023**

GET READY
JOIN NOW!

With over 1200+ Financial Brokers, 5000+ Investors, 6000+ Traders, 3000+ IB and Affiliates, and 300+ B2B & Technology Providers attending the event, grow Your business, meet and engage with the most influential forex trading players in the industry.

10000+
Attendees

120+
Speakers

200+
Exhibitors

30+
Countries

البنوك الأميركية قد تخسر ١٢٠ مليار دولار من فائض رأس المال بسبب اللوائح التنظيمية الجديدة



قد تضطر أكبر البنوك في وول ستريت لمحو ما يقرب من ١١٨ مليار دولار من فائض رأس المال الذي جمعته على مدى العقد الماضي، بسبب اللوائح التنظيمية الجديدة، والتي قد تعيق عمليات إعادة شراء الأسهم لسنوات مقبلة. من جهة أخرى، صوّت مجلس الاحتياطي الفيدرالي والمؤسسة الفيدرالية للتأمين على الودائع، على الإجراءات المقترحة خلال اجتماعين منفصلين مفتوحين. ويمثل ذلك العقبة الأولى في وضع الولايات المتحدة على المسار الصحيح لاعتماد نسختها النهائية من المعايير المصرفية الدولية المعروفة باسم «بازل ٣». وقال جيسون جولدبيرج المحلل في «باركليز»: «هناك بالتأكيد قدر كبير من القلق من جانب المستثمرين بشأن هذه الإجراءات المتوقعة».



مصارف أوروبية كبرى بين ضحايا هجوم "MOVEIT" الإلكتروني

تسربت بيانات عملاء مصارف «دويتشه بنك» DEUTSCHE و«كومرتس بنك» COMMERCE وING ضمن عشرات الشركات العالمية التي تعرضت لهجوم إلكتروني الشهر الماضي، بعدما استغلت مجموعة قرصنة إجرامية ثغرة أمنية في أداة نقل الملفات «موف إيت» (MOVEIT).

تمكن القراصنة من الوصول إلى بيانات آلاف العملاء الذين تُنقل طلباتهم لتغيير الحسابات إلى مزود بيانات من الخارج، عرّفته المصارف في رسائل بريد إلكتروني باسم ماجوريل (MAJOREL). أوضح ING أن البيانات التي اطلع عليها القراصنة تضمنت أسماء العملاء وأرقام حساباتهم، كما أكدت المصارف أن الثغرة الأمنية في البرنامج أصلحت من ذلك الحين.

ضحايا الهجوم الإلكتروني

أسفر هجوم «موف إيت» الذي اكتشف منذ أكثر من شهر وأُتهم بتنفيذه مجموعة قرصنة إجرامية معروفة باسم كلوب (CLOP)، عن سرقة بيانات عشرات المنظمات والوكالات في الولايات المتحدة الأميركية وأوروبا. جاء ضمن الضحايا البارزين شركة النفط العملاقة شل، وخطوط الطيران البريطانية بريتيش إيروايز، علاوة على مصارف وشركات تصنيع وجامعات.



UBS يسدد ٣٨٧ مليون دولار غرامات مرتبطة بـ «كريدي سويس»

من المتوقع سداد بنك «يو بي إس» غرامات إجمالية تناهز ٣٨٧ مليون دولار مرتبطة بسوء سلوك «كريدي سويس» في تعاملاته مع صندوق «آركيغوس كابيتال مانجمنت» (ARCHEGOS CAPITAL MANAGEMENT)، بينما يبدأ المالك الجديد لمصرف «كريدي سويس» المفلس تحمل التبعات القانونية لهذا السلوك.



البنك المركزي الصيني يضخ ١٥ مليار يوان في النظام المصرفي

ضخ بنك الشعب الصيني (البنك المركزي)، ١٥ مليار يوان (٢,٠٩ مليار دولار) في النظام المصرفي من خلال عمليات إعادة شراء عكسية لأجل سبعة أيام بفائدة قدرها ١,٩٪. وذكر بنك الشعب الصيني أن هذه الآلية تستهدف الحفاظ على سيولة نقدية معقولة ووافرة في النظام المصرفي. كما وضخ البنك ١٠٣ مليارات يوان من خلال آلية الإقراض متوسط المدى لأجل عام واحد بفائدة بلغت ٢,٦٥٪ سنوياً.

وتُعد عمليات إعادة الشراء العكسية، المعروفة بـ «الريبو العكسي»، عمليات يشتري فيها البنك المركزي الأوراق المالية من البنوك التجارية من خلال تقديم عطاءات مع الاتفاق على بيعها إليها مرة أخرى في المستقبل.



بان غونغشنغ محافظاً للبنك المركزي الصيني في محاولة لإنعاش الاقتصاد

عينت الصين بان غونغشنغ محافظاً للبنك المركزي، لتعزز من مكانته بصفته رئيساً للمؤسسة المكلفة بإنعاش ثاني أكبر اقتصاد في العالم. وفضلاً عن شغله منصب نائب محافظ البنك المركزي، ترأس بان أيضاً الإدارة الحكومية للنقد الأجنبي منذ ٢٠١٦، وهي الجهة التنفيذية التي تشرف على احتياطي النقد الأجنبي بالدولة البالغ ٣ تريليونات دولار. ستشكل تلك الخبرة ميزة لبان، فيما يسعى بنك الشعب الصيني إلى تحقيق استقرار العملة في ظل تزايد حالة عدم اليقين عند المستثمرين.



*EXCEPTIONAL CLIENT
EXPERIENCE DOES NOT
HAPPEN BY CHANCE.
IT HAPPENS BY DESIGN.*

Client experience is not about words. It's about expectations. Whether you're opening a new account, implementing a new service or getting support for existing services from your financial service provider, you expect a fast, easy and efficient experience. At Citi's Treasury and Trade Solutions, we get it. That's why we've created a suite of digital platforms, tools and solutions that give you the power to open accounts, add new services and connect with Citi ... with speed and confidence. Virtually anywhere, anytime.





رموز NFT تحرق استثمارات مشاهير العالم



منذ اعتمادها كأحد أساليب الاستثمار الرقمي، نجحت رموز NFT غير القابلة للاستبدال في جذب شريحة كبيرة من المشاهير للاستثمار بها.

كانت هناك مغامرة كبيرة من جانب عدد من المشاهير المعروفين على مستوى العالم، باستثمارهم لملايين الدولارات في رموز NFT، ومنهم من تكبد خسائر كبيرة بسبب خوضه هذه المغامرة. ومن أبرز الضحايا:

المغني الكندي الشاب **جاستن بيبير**، يأتي ضمن القائمة بين أشهر الخاسرين من الاستثمار في مجال رموز NFT حيث اقتنى **بيبير** رمز BORED APE YACHT CLUB # 3001 بقيمة ٢ مليون دولار، وشهد بعد ذلك تراجعاً بنسبة ٩٥,٦٥٪ في قيمته خلال النصف الأول من ٢٠٢٣، أصبحت قيمته حالياً ٨٩ ألف دولار فقط.

أما **غاري فايتر تشوك** رائد الأعمال الذي يعد من أبرز المؤثرين في مجال رموز NFT، يأتي كأكبر خاسر من الاستثمار في هذا المجال، بعد خسارته لما يصل لـ ٦ ملايين دولار، من قيمة رمز NFT استحوذ عليه باسم CRYPTOPUNK#2140.

ويأتي الموسيقي الشهير ومنسق الإسطوانات العالمي **مارشملو** ضمن أشهر الأسماء في العالم والذي بلغت خسارته ١,٥ مليون دولار، وهي القيمة التي فقدتها رمز NFT استحوذ عليه عام ٢٠٢١ باسم KAJUKING#1680.

وأخيراً صانع المحتوى الشهير على يوتيوب **لوجان بول** فكان من أبرز الخاسرين أيضاً بعد شرائه لرمز BUMBLE BEE NFT بقيمة مليون دولار في حين تصل قيمته الآن لـ ١٥ دولاراً فقط.

روسيا تختبر الروبل الرقمي بمشاركة البنوك والعملاء



أعلن البنك المركزي الروسي، الاستعداد لتوسيع نطاق المراحل التجريبية للروبل الرقمي من خلال بدء اختبارات ضمن المعاملات الحقيقية وبمشاركة ١٣ مصرفاً إضافة لعدد محدود من العملاء.

وقالت **أولجا سكوروبوجاتوفا**، النائب الأول لمحافظ بنك روسيا في بيان نُشر على الموقع الرسمي، إن المواطنين والشركات يجب أن يكونوا قادرين على استخدام العملة الرقمية للبنك المركزي اعتباراً من عام ٢٠٢٥.

وبحسب البيان، تهدف المرحلة الأولى من الاختبار التجريبي إلى التحقق من جميع المعاملات الأساسية، بما في ذلك فتح حسابات الروبل الرقمية (المحافظ الرقمية) والتحويلات المالية إليها، والتحويلات الرقمية من شخص إلى آخر، ودفع الفواتير، والمدفوعات المستندة إلى رمز الاستجابة السريعة للسلع والخدمات. ويمكن المشاركون في الاختبار التجريبي من سداد المدفوعات بالروبل الرقمي خلال ٣٠ نقطة بيع تقع في ١١ مدينة روسية، ومن المقرر أن يتم توسيع قائمة المشاركين حتى نهاية العام من خلال إشراك كل من الأفراد والشركات.

قراصنة من كوريا الشمالية يستهدفون العملات المشفرة



اختترقت مجموعة من القراصنة مدعومة من الحكومة الكورية الشمالية شركة أميركية لإدارة تكنولوجيا المعلومات واستخدمتها كنقطة انطلاق لاستهداف شركات العملات المشفرة، وفقاً لمصادر مطلعة على الأمر. وقالت المصادر إن المخترقين اقتحموا شركة JumpCloud ومقرها كولورادو في أواخر يونيو واستخدموا وصولهم إلى أنظمتها لاستهداف عملائها العاملين في مجال العملات المشفرة، بغية سرقة النقود المشفرة.

ويُظهر الاختراق كيف أن جواسيس الإنترنت في كوريا الشمالية، الذين كانوا يستهدفون الشركات المتعلقة بالعملات المشفرة بشكل فردي، أصبحوا الآن يستهدفون الشركات التي يمكن أن تمنحهم وصولاً إلى مصادر متعددة من بيتكوين وعملة مشفرة أخرى. وأشارت JumpCloud إلى أن «مجموعة قرصنة متطورة ترعاها دولة قومية» تقف وراء عملية الاختراق، لافتة إلى أن أقل من خمسة عملاء قد تأثروا.

النرويج تعزم تغريم ميتا نحو ١٠٠ ألف دولار يومياً بسبب انتهاك الخصوصية



تعزم النرويج تغريم «ميتا بلا تفورمز» - الشركة الأم لـ «فيسبوك» - مليون كرونة (٩٨,٥ ألف دولار) يومياً (من ١٤ أغسطس حتى ٣ نوفمبر) بسبب انتهاكات الخصوصية، وذلك وفقاً لما ذكرته هيئة حماية البيانات النرويجية «داتاليسنت» لوكالة «رويترز».

ونصت «داتاليسنت» على حظر «ميتا» من جمع بيانات المستخدمين داخل النرويج من أجل الإعلانات المستهدفة، وهي ممارسة شائعة بين شركات التكنولوجيا الكبرى.



PAYPAL تقرر إطلاق عملة رقمية مستقرة مرتبطة بالدولار



قررت شركة PayPal Holdings طرح عملة مستقرة، والتي ستكون أول حالة من نوعها لشركة مالية كبيرة، فيما يُحتمل أن يشكل دفعة كبيرة للتبني البطيء للعملة الرقمية في مجال المدفوعات. ذكرت شركة المدفوعات الإلكترونية، أن عملة «باي بال يو إس دي» (PYUSD)، أصدرتها شركة Paxos Trust وهي مدعومة بالكامل من الودائع بالدولار الأمريكي وسندات الخزنة قصيرة الأجل وما يعادلها من النقد، ستكون العملة مرتبطة بالدولار، وستتاح بشكل تدريجي لعملاء «باي بال» بالولايات المتحدة. يسعى **دان شولمان**، الرئيس التنفيذي للشركة من خلال طرح «باي بال يو إس دي»، إلى ترسيخ هيمنة «باي بال» في المدفوعات الرقمية من خلال الاعتماد على التكنولوجيا التي تتيح عمليات تحويل فورية ومنخفضة التكلفة بدون وسيط مركزي.

صُمِّمت «باي بال يو إس دي» لتكون قابلة للاسترداد بالدولار في جميع الأوقات، واستبدالها بعملة مشفرة أخرى مُتاحة على شبكة «باي بال». يمكن استخدامها لتمويل عمليات الشراء، وستكون متاحة قريباً على تطبيق المدفوعات الشهير «فينمو» (Venmo) التابع لـ «باي بال». سيتمكن المستخدمون في النهاية من إرسال مقتنياتهم الرمزية بين «باي بال» ومحفظة «فينمو».

Terraform ومؤسسها يواجهان مزاعم الإحتيال



Do Kwon

حكم قاضي فيدرالي، بأن شركة Terraform Labs ومؤسسها، **Do Kwon**، يجب أن يواجه مزاعم الإحتيال التي رفعتها هيئة الأوراق المالية والبورصات الأمريكية.

وكان **Kwon** و Terraform Labs وراء عمليتين مشفرتين أدى انهيارهما إلى اضطراب أسواق العملات المشفرة في جميع أنحاء العالم العام الماضي. ورفض قاضي المقاطعة الأمريكية **Jed Rakoff** في مانهاتن طلب الشركة ومؤسسها برفض مزاعم أنهما احتالا على المستثمرين وباعا مليارات الدولارات من الأصول الرقمية التي كانت عبارة عن أوراق مالية غير مسجلة. ويُزعم أن الشركة ضلّت المستثمرين من خلال الإدعاء كذباً أن أصول "TerraUSD" كانت عملة مستقرة مرتبطة بالدولار الأمريكي، مع عوائد عالية تصل إلى ٢٠٪. كما دعت الشركة المستثمرين من خلال الإدعاء بأن عملة "Luna" الخاصة بها ستكسب قيمة بفضل تطبيق الدفع عبر الهاتف المحمول.

وقبل انهيارها، كانت تزيد القيمة السوقية لـ TerraUSD عن ١٨,٥ مليار دولار وكانت أكبر عملة مشفرة. وكانت أصول "TerraUSD" قد فقدت ارتباطها بالدولار الأمريكي في أيار ٢٠٢٢، مع انخفاض سعرها إلى ما يقرب من الصفر. وقد قدّم المستخدمون شكاوى تتهّم الشركة بإدارة مخطط بونزي. ووفقاً لشكاوى هيئة الأوراق المالية والبورصات، فإن شركة "Terraform" ورئيسها لم يقدموا إفصاحاً كاملاً وعادلاً وصادقاً عن الأوراق المالية لأصولهم المشفرة. وتشمل التهم إنتهاكات التسجيل ومكافحة الإحتيال لقانون الأوراق المالية وقانون الصرف.

ضمانات مطلوبة من شركات العملات المشفرة لمنع زوبعة جديدة



أشار مجلس الاستقرار المالي FSB التابع لمجموعة العشرين G20، أن القواعد المتفق عليها عالمياً لا تترك لشركات العملات المشفرة CRYPTO أي خيار سوى تقديم ضمانات أساسية لمنع الزوبعة التي شوهدت في بورصة FTX وغيرها من الخسائر في العملات المشفرة. ونشر FSB التوصيات النهائية التي طلبتها مجموعة العشرين بشأن الإشراف على الشركات التي تتداول الأصول المشفرة مثل البيتكوين. كما قام المجلس بمراجعة توصياته القائمة بشأن العملات المستقرة في ضوء زوال عملات TerraUSD / Luna. وتؤكد التوصيات على ضرورة تبني أنظمة حماية شاملة من خلال التركيز على الحوكمة القوية لتجنب تضارب المصالح، والإدارة المناسبة للمخاطر والإفصاحات لضمان فصل أموال العملاء عن أموال الشركة قبل أن ينمو القطاع بشكل كبير حيث قد يشكل تهديداً للاستقرار المالي. وسلّط انهيار FTX في نوفمبر ٢٠٢٢ الضوء على نقاط الضعف من شركات التشفير، وقال FSB إنه يجب على جميع البلدان تطبيق التوصيات، حتى تلك التي ليست عضواً في المجلس.

وصرّح **جون شندلر**، الأمين العام لـ FSB: «يتعين على مشغلي الأصول المشفرة التوقف عن العمل خارج النطاق التنظيمي أو في حالة عدم الامتثال للقواعد الحالية. لم يعد بإمكان هؤلاء اللاعبين المجادلة بأن هناك نقصاً في الوضوح التنظيمي، حيث يوضح إطار عملنا المعايير التي ينبغي تطبيقها».

سام ألتمان يطلق عملته المشفرة «وورلد كوين»



من المقرر إطلاق العملة المشفرة الخاصة بالرئيس التنفيذي لشركة «أوبن إيه أي» **سام ألتمان**، وفقاً لموقع «سيمافور» الإخباري. أضاف تقرير الموقع، الذي استشهد بأشخاص مطلعين لم يكشف عن هوياتهم، أنه سيعلن كذلك عن تفاصيل توزيع عملات «وورلد كوين» (Worldcoin) الجديدة. ورفضت متحدثة باسم «تولز أوف هيومانتي» (Tools for Humanity)، وهي الشركة التي تقف وراء إطلاق «وورلد كوين»، التعليق على تقرير «سيمافور».

د. فراس ملحم (محافظ سلطة النقد الفلسطينية):

تركيز الجهود على تهيئة وتعزيز البنية التحتية الرقمية والدفع الإلكتروني في فلسطين



تهدف سلطة النقد الفلسطينية إلى ضمان سلامة القطاع المصرفي والحفاظ على الاستقرار النقدي وتشجيع النمو الاقتصادي في فلسطين بشكل متوازن. كما تعمل على رسم السياسات النقدية وتنفيذها لارتقاء بالخدمات المصرفية، وتكثيف جهودها في مجال بناء وتطوير الأنظمة المصرفية والمالية وفق أفضل الممارسات الدولية، الداعمة لتهيئة بنية مصرفية تساهم في خفض حجم المخاطر التي قد يتعرض لها النظام المالي في فلسطين.

وفي حديث مع الدكتور فراس ملحم محافظ سلطة النقد الفلسطينية أشار إلى تركيز الجهود خلال العامين الماضيين والحالي على إطلاق مجموعة من الأنظمة في مجال البنية التحتية الرقمية والدفع الإلكتروني، لافتاً إلى دورها الفاعل في تقييم نظم الدفع وتحديد الفجوات القائمة بهدف تطوير سياسة الإشراف على نظم الدفع بما يتواءم مع التطورات.

وفي ما يتعلق بالجهود القائمة في سبيل تعزيز الشمول المالي في البلاد، أكد الدكتور ملحم إقرار الاستراتيجية الوطنية

للشمول المالي للفترة (٢٠١٨ - ٢٠٢٥)، مع وضع خطة عمل لتنفيذها بهدف تحقيق الرؤية نحو قطاع مالي متطور يلبي الاحتياجات المالية لتعزيز الرفاه الاجتماعي. مشيراً أنه رغم الظروف الصعبة التي رافقت تنفيذ الاستراتيجية تحقق تقدم جيد في محاور الشمول المالي ما يؤكد أن الجهود المبذولة أثمرت تجاوزاً للأهداف المخطط لها سابقاً. مع تحقيق نقلة نوعية في مجالات التكنولوجيا المالية مدفوعة بتعزيز استخدامات التكنولوجيا المالية والارتقاء بنظم وأدوات الدفع والدور الريادي لسلطة النقد في دعم الرياديين والشباب والنساء وتعزيز قدراتهم للوصول إلى الخدمات المالية باختلاف أنواعها.

■ ■ ■ أثمرت الجهود المبذولة تجاوزاً لأهداف الشمول المالي المخطط لها ■ ■ ■

تكتيف السلطة من جهودها لبناء وتطوير الأنظمة

■ لدى سلطة النقد الفلسطينية اهتمام خاص بالنحو الرقمي والدفع الإلكتروني. ما أبرز جهودكم في هذا المجال؟
- كثفت سلطة النقد من جهودها في مجال بناء وتطوير الأنظمة المصرفية والمالية وفق أفضل الممارسات الدولية، الداعمة لتهيئة بنية مصرفية تساهم في خفض حجم المخاطر التي قد يتعرض لها النظام المصرفي بشكل خاص، والنظام المالي بشكل عام، وتساهم في تعزيز حالة الاستقرار المالي في فلسطين. وتركزت هذه الجهود خلال العام الماضي ٢٠٢٢ والعام الجاري ٢٠٢٣، على إطلاق عدد من الأنظمة في مجال البنية التحتية الرقمية والدفع الإلكتروني، وفيما يلي تفصيل لأهم التطورات:

● إطلاق عمليات نقاط البيع "POS" على المفتاح الوطني

أطلقت سلطة النقد هذه الخدمة العام الماضي ٢٠٢٢، وتعمل على مدار الساعة دون انقطاع. وأسهمت هذه الخدمة في تمكين المتعاملين من تنفيذ عملياتهم المالية عبر البطاقات بغض النظر عن المصارف المصدرة لها، من خلال النظام الذي تديره سلطة النقد، وبما يساهم في خفض التكاليف وزيادة الاستخدام.

● مشروع تشغيل وتطوير منظومة الدفع الإلكتروني الحكومية

بذلت سلطة النقد جهوداً حثيئة في سياق عضويتها الفاعلة في اللجنة الفنية للحكومة الإلكترونية، لمساعدة الحكومة على تشغيل وتطوير منظومتها للدفع الإلكتروني، التي تهدف إلى تقديم الخدمات الحكومية

■ نرجو إعطاءنا فكرة عن الجهات الخاضعة لإشراف سلطة النقد الفلسطينية، والخدمات المصرفية في فلسطين؟

- سلطة النقد الفلسطينية مؤسسة عامة مستقلة مسؤولة عن رسم السياسات النقدية وتنفيذها وتحقيق الاستقرار المالي، لضمان سلامة القطاع المصرفي ونمو الاقتصاد المحلي بشكل متوازن. وهدفها الأساسي المحافظة على الاستقرار النقدي والمالي وتعزيز النمو الاقتصادي المستدام.

وتشرف سلطة النقد الفلسطينية على أربع جهات هي: المصارف، ومؤسسات الإقراض المتخصصة، والصرافين، وشركات خدمات الدفع الإلكتروني.

يعمل في فلسطين ١٣ مصرفاً، تقدم خدماتها المصرفية المتنوعة من خلال ٣٨٢ فرعاً ومكتباً، منتشرة في الضفة الغربية وقطاع غزة. ويبلغ عدد مؤسسات الإقراض المتخصصة ٩ مؤسسات مرخصة، تعمل من خلال ٩٥ فرعاً ومكتباً. أما عدد شركات الصرافة والصرافين المرخصين فبلغ ٢٣٩ صرافاً، بالإضافة إلى ١٠١ مركزاً وفرعاً، بإجمالي عدد ٣٤٠ مركزاً وفرعاً وشركة. ويبلغ عدد شركات خدمات الدفع الإلكتروني ٥ شركات دفع إلكتروني.

وقد واصلت المصارف التوسع في خدماتها المصرفية، من حيث عدد الحسابات المصرفية والبطاقات المدينة والبطاقات الدائنة أو بطاقات الائتمان ونقاط البيع، وذلك لتواكب زيادة الطلب على الخدمات الرقمية والإلكترونية الحديثة، والتوجه نحو مزيد من الاستخدام لبطاقات الدفع بدلاً من الدفع النقدي.

لقنوات دفع متصلة ومتراطة وأوسع انتشاراً وأقل تكلفة، مما سيعزز من عملية الشمول المالي، فضلاً عن رفع مستوى التنافسية بين مختلف المؤسسات المالية العاملة في فلسطين، وتوجيهها بشكل فعال نحو استهداف فئات جديدة من المجتمع.

تحقيق الرؤية نحو قطاع مالي متطور

■ سلطة النقد ماضية قدماً في جهودها من أجل تعزيز الشمول المالي في فلسطين. أين وصلت؟

– من المهم الإشارة هنا إلى الاستراتيجية الوطنية للشمول المالي التي تم إقرارها للفترة (٢٠١٨-٢٠٢٥) والتي تهدف إلى تحقيق الرؤية نحو قطاع مالي متطور يلبي الاحتياجات المالية لتحسين الظروف المعيشية وتعزيز الرفاه الاجتماعي. وبالتالي تم وضع خطة عمل لتنفيذها، ومن ضمن الخطة إعادة تقييم شامل لتطورات الشمول المالي في فلسطين في منتصف الإطار الزمني لخطة العمل.

وبالفعل، قامت سلطة النقد خلال العام ٢٠٢٢ بإعادة تقييم شامل وبهدف قياس المستجبات والتأثير الحاصل نتيجة تطبيق الاستراتيجية الوطنية للشمول المالي وتحديد أية تعديلات تستوجبها نتائج التقييم في خطة العمل للفترة القادمة من الإطار الزمني للتنفيذ.

وأظهرت النتائج أنه بالرغم من الظروف الصعبة التي رافقت تنفيذ الاستراتيجية، إلا أن هناك تقدماً جيداً في محاور الشمول المالي الثلاثة وهي الوصول، والاستخدام، والجودة، وأن الجهود أثمرت وتجاوزت الأهداف المخطط لها سابقاً، وسجلت تقدماً ملحوظاً في الوصول والاستخدام للقطاع المالي مقارنة بنتائج التقييم المنفذ في العام ٢٠١٦. فقد أظهرت النتائج أن نسبة الشمول المالي بلغت ٥٠,٩٪ مقارنةً مع ٣٦,٤٪ في العام ٢٠١٦، وترتفع النسبة إلى ٥٤,٢٪ عند إضافة نسبة امتلاك المحافظ الإلكترونية والتي لم تكن موجودة سابقاً، علماً بأن النسبة التي كانت مستهدفة في الاستراتيجية ومخطط الوصول لها هي ٥٠٪ كحد أدنى مع نهاية العام ٢٠٢٥.

ومن خلال متابعة مؤشرات الشمول المالي، لمسنا تطوراً سريعاً في استخدام أدوات الدفع الإلكتروني في الاقتصاد المحلي، وبما يسهم في تحقيق هدف استراتيجي لسلطة النقد، ممثلاً بتعزيز استخدامات التكنولوجيا المالية والارتقاء بنظم وأدوات الدفع في الاقتصاد الوطني.

ويعزى هذا التحسن إلى الجهود التي بذلتها سلطة النقد لتعزيز التوعية والشمول المالي، لا سيما في مجالات التكنولوجيا المالية واستخدام أدوات الدفع الإلكتروني ودعم الرياديين والشباب والنساء، وتعزيز القدرة في الوصول والنفوذ إلى الخدمات المالية المختلفة. ومن أبرز الإجراءات التي نفذتها سلطة النقد في هذا المجال حساب الشمول المالي، وخدمات المحافظ الإلكترونية، ومنصة منشأتي، وصندوق استدامة لدعم المشاريع متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة، إذ استفاد أكثر من ٢٨٠٠ مشروع من الصندوق ٢٠٪ منها لمشاريع تقودها نساء. والمختبر التنظيمي، بالإضافة إلى إقرار العديد من التشريعات والتعليمات التي ساهمت في خلق بيئة داعمة للإبداع ومسهلة للأعمال والخدمات المالية. ■

للمواطنين إلكترونياً دون الحاجة للتوجه إلى المكاتب الحكومية، وباستخدام أدوات الدفع الإلكترونية المناسبة. ومن المتوقع أن يتم الإطلاق الفعلي لهذه المنظومة خلال العام الجاري.

● التعاون مع صندوق النقد والبنك الدوليين في مجال أنظمة الدفع

قامت سلطة النقد، وبالتعاون مع صندوق النقد والبنك الدوليين، بإجراء عملية تقييم شاملة لنظم الدفع في فلسطين، للوقوف على وضع هذه النظم وتحديد الفجوات القائمة من جهة، والبحث في سبل تطوير سياسة الإشراف على نظم الدفع، بما يتلاءم مع التطورات والمستجدات المتعلقة ببيئة نظم الدفع من جهة أخرى.

كما تم بالتعاون مع البنك الدولي استكمال معايرة رمز الاستجابة الموحد (QR)، الذي من المتوقع إتاحتها للتعامل والاستخدام من قبل القطاع المصرفي خلال العام الجاري. بالإضافة إلى إطلاق نسخة محدثة من نظام سويفت (SWIFT ISO 20022)، التي تسمح بإرسال واستقبال رسائل (MX) المتعلقة بالتحويلات المالية العابرة للحدود.

● إطلاق المرحلة الثانية لنظام المعلومات الجغرافي (GIS)

أطلقت سلطة النقد المرحلة الثانية من نظام المعلومات الجغرافي، الذي يربط البيانات الديموغرافية والإحصائية مع البيانات المكانية للمؤسسات المالية الخاضعة لرقابتها وإشرافها بشكل تفاعلي وذلك من خلال توفير قاعدة بيانات مركزية. ويتيح النظام للجمهور والمستثمرين وأصحاب المشاريع إمكانية الاستفادة من البيانات التي يوفرها في المساعدة باتخاذ القرارات والتخطيط الاستراتيجي الخاص برسم سياسات التفرع وتحديد احتياجات المناطق من ناحية الخدمات المالية والمصرفية، وذلك في إطار تعزيز عملية الشمول المالي، إضافة إلى تمكينهم ومساعدتهم في إعداد دراسات الجدوى الاقتصادية اللازمة لاتخاذ قرار إقامة المشاريع في منطقة جغرافية معينة والتعرف على احتياجاتها وفق البيانات والمؤشرات المالية والإحصائية.

● مشروع نظام عرض وسداد الفواتير الوطني E-SADAD

تسعى سلطة النقد من خلال هذا النظام، الذي تم العمل به مؤخراً والمتوقع إطلاقه رسمياً قريباً، إلى توفير قنوات إلكترونية مختلفة لعرض وسداد الفواتير، وتحفيز الاستخدام الأوسع لخدمات الدفع الإلكتروني، وتحفيز قطاع المفوترين في فلسطين، بما يشمل القطاع الخاص والعام والهيئات المختلفة لتبني التحول التكنولوجي في تقديم الخدمات للمواطنين ودمج هذا القطاع بشكل فعال في منظومة التكنولوجيا المالية، إلى جانب إسهامه في دعم منظومة الدفع الخاصة ببوابة الدفع الإلكتروني الحكومية.

● مشروع نظام الدفع الفوري

يأتي هذا النظام، المتوقع إطلاقه خلال العام الجاري، في سياق تعزيز البنية التحتية المركزية لأنظمة المدفوعات في فلسطين وفق أحدث التوجهات العالمية لتحقيق الترابط والاتصال في منظومة عمل خدمات الدفع الإلكترونية على المستوى المحلي والدولي. ومن المتوقع أن يسهم هذا النظام في خفض استخدام النقدي عبر توفيره

نتائج المصارف في فلسطين خلال ٢٠٢٢/٢٠٢١

ارتفاع الأرباح والقروض مقابل انخفاض الموجودات والودائع

بنك فلسطين تصدر الموجودات والودائع والقروض وحقوق الملكية والبنك العربي تصدر الأرباح



نضال البرقوثي

SAFA BANK



سميح صبيح

PIBC



محمد شاور

QUDS BANK



د. عماد السعدي

ISBK



سلامه خليل

TNB



هاني ناصر

AIB



محمود شوا

BOP



د. اسامه العبادي

EALB



عيسى باشا

AHLI



سيف عيسى

BOJ



أسامة حزالله

HBTF



جوزف نسناس

CAB



جمال حوراني

ARAB BANK

القروض

أما بند القروض LOANS فارتفع بنسبة ٢,٣٪ إلى ١١,٥٨ مليار دولار، تعود نسبة تسهيلات المصارف الفلسطينية ٦٩,٣٪ و ٣٠,٧٪ للفروع التابعة للمصارف الأردنية والمصرية. واحتل بنك فلسطين المرتبة الأولى تلاه البنك العربي ثم الإسلامي العربي.

حقوق الملكية والرأسمال

بلغت حقوق ملكية EQUITY المصارف العاملة في فلسطين نحو ٢,٢٥ مليار دولار ورأسمالها CAPITAL ١,٢٨ ملياراً.

تمكنت المصارف الفلسطينية من تحقيق نمو ممتاز بأرباحها الصافية NET PROFIT خلال العام ٢٠٢٢ بلغت نسبته ٢٢٪ مقارنة بالعام ٢٠٢١ ووصل إلى نحو ٢٤١ مليون دولار أميركي تعود نسبة ٥٨٪ منه للمصارف الفلسطينية و ٤٢٪ للفروع التابعة لمصارف أردنية أو مصرية واحتل البنك العربي المرتبة الأولى ربحية تلاه بنك فلسطين ثم بنك القدس.

الموجودات

انخفضت موجودات ASSETS المصارف العاملة في فلسطين بنسبة ٢٪ لتبلغ ٢٢,٠٥ مليار دولار تعود نسبة ٦٢,٥٪ للمصارف الفلسطينية و ٣٧,٥٪ للفروع. واحتل بنك فلسطين المرتبة الأولى تلاه البنك العربي ثم البنك الإسلامي العربي.

الودائع

وانخفضت الودائع DEPOSITS بنسبة طفيفة وقدرها ٠,٥٪ إلى ١٧,٨ مليار دولار منها ٦٢,٧٪ للمصارف الفلسطينية و ٣٧,٣٪ للفروع. وتصدر بنك فلسطين ثم البنك العربي والبنك الإسلامي العربي.

(الأرقام بالالف دولار أميركي)

المصرف	الموجودات		الودائع		القروض		الأرباح الصافية		حقوق الملكية		الرأسمال	
	ASSETS		DEPOSITS		LOANS		NET PROFIT		EQUITY		CAPITAL	
	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022
بنك فلسطين	6,508,230	6,487,960	5,305,140	5,266,730	3,453,210	3,572,060	56,260	66,650	545,930	545,930	223,960	2022
البنك الإسلامي العربي	1,736,710	1,660,730	1,419,510	1,392,050	1,012,400	1,028,340	11,690	13,080	139,290	139,290	96,220	2022
بنك الوطني	1,631,190	1,532,320	1,211,510	1,208,820	876,860	934,070	13,930	17,000	164,630	164,630	113,100	2022
الإسلامي الفلسطيني	1,656,430	1,516,340	1,290,490	1,236,610	890,370	898,220	13,690	15,350	148,470	148,470	90,000	2022
بنك القدس	1,562,170	1,452,080	1,193,720	1,166,210	953,120	931,530	14,370	20,900	157,630	157,630	100,000	2022
بنك الاستثمار	738,510	746,300	553,550	601,680	316,710	382,370	3,770	5,090	103,370	103,370	78,000	2022
مصرف صفا	389,920	393,110	275,010	302,920	248,750	277,010	620	1,060	58,880	58,880	75,000	2022
المجموع	14,223,160	13,788,840	11,248,930	11,175,020	7,751,420	8,023,600	114,330	139,130	1,318,200	1,318,200	776,280	2022

الفروع التابعة لمصارف أردنية / مصرية		2021		2022		2021		2022		2021		2022	
البنك العربي	ARAB BANK	4,893,800	4,781,520	3,963,150	3,923,290	1,868,500	1,886,300	70,060	53,540	437,520	437,520	150,000	2022
بنك القاهرة عمان	CAB	1,087,140	1,142,110	853,040	911,020	558,710	515,250	7,620	7,660	122,740	122,740	75,000	2022
بنك الاسكان للتجارة والتمويل	HBTF	777,640	770,020	639,920	649,180	357,260	333,850	9,490	6,490	107,480	107,480	75,000	2022
بنك الاردن	BOJ	764,110	802,380	616,090	624,120	372,430	438,490	11,490	14,150	122,800	122,800	75,000	2022
البنك الاهلي الاردني	AHLI	515,470	525,140	406,450	390,900	269,170	262,360	3,290	1,610	93,120	93,120	75,010	2022
البنك العقاري المصري العربي (١)	EALB	227,780	227,780	165,650	165,650	135,210	135,210	50	50	45,610	45,610	53,200	2022
المجموع		8,265,940	8,248,950	6,644,300	6,664,160	3,561,280	3,571,460	102,000	83,500	929,270	929,270	503,210	2022

المجموع العام	22,054,780	22,472,110	17,819,320	17,913,090	11,584,880	11,322,880	241,130	197,830	2,247,470	2,247,470	1,279,490	2022
---------------	------------	------------	------------	------------	------------	------------	---------	---------	-----------	-----------	-----------	------

(١) أرقام العام 2021



بنك القدس
Quds Bank



خاص للشرط والأحكام



\$800
ألف مبروك

كوبون

حوّل واستلم أموالك .. جوائزنا بانتظارك

ارسل واستلم أموالك عبر خدمة الحوالات السريعة " ويسترن يونيون "
وكن أحد الـ 30 فائز بكوبون أجهزة كهربائية بقيمة 800 دولار



1700 710 710 | www.qudsbank.ps

نتائج المصارف الكويتية خلال ٢٠٢٢

الأرباح ارتفعت ٣٦٪ والموجودات ٢٢٪

وليد مندني
GULF BANKانطوان ضاهر
BURGAN BANKعادل الماجد
BOUBYAN BANKعصام جاسم الصقر
NBKعبد الوهاب الرشود
KFHرائد جواد بوخمسين
KIBشاهين الغانم
WARBA BANKالهام يسري محفوظ
CBKجهاد الحميضي
AHLI UNITED BANKعبد الله السميث
ABK

حققت المصارف الكويتية نتائج مميزة بنهاية العام ٢٠٢٢ مقارنة بالعام ٢٠٢١، حيث ارتفع مجموع موجوداتها ASSETS بنسبة ٢١,٨٪ الى نحو ٣٨٥ مليار دولار وودائعها DEPOSITS بنسبة ١٦,٣٪ الى أكثر من ٢٥٠,٤ مليار دولار، كما زادت القروض بنسبة ١٩٪ الى نحو ٢٣٠ مليار دولار. اما الأرباح الصافية فقد ارتفعت بشكل ضخم وبنسبة ٣٦٪ الى نحو ٤,٢ مليارات دولار اميركي، وحقوق المساهمين SHAREHOLDERS EQUITY بنسبة ٣٥,٤٪ الى ٥٢,٧ مليار دولار. واحتل بيت التمويل الكويتي KFH المرتبة الاولى من حيث الموجودات وتلاه بنك الكويت الوطني. بنك الكويت الوطني احتل المرتبة الاولى بالأرباح تلاه بيت التمويل الكويتي KFH.

نتائج المصارف الكويتية حسب الموجودات

الارقام (مليون دولار اميركي)

	المصرف	الموجودات		الودائع		القروض		حقوق المساهمين		الأرباح		الأساس
		2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2022
01	بيت التمويل الكويتي	120,150	120,150	70,810	73,070	51,570	61,230	20,430	20,430	1,010	1,420	4,365
02	بنك الكويت الوطني	118,100	118,100	69,610	77,740	64,100	68,250	15,070	15,070	1,180	1,660	2,455
03	بنك بوبيان	25,620	25,620	18,260	19,380	17,920	19,220	3,190	3,190	155	180	1,215
04	بنك برقان	23,290	23,290	13,530	12,780	13,910	13,740	3,080	3,080	160	190	1,070
05	بنك الخليج	22,270	22,270	16,180	16,320	15,720	16,670	2,340	2,340	140	200	1,040
06	الاهلي	20,870	20,870	12,720	14,370	11,010	13,130	1,940	1,940	90	110	580
07	الاهلي المتحد	15,320	15,320	12,500	12,840	10,860	11,070	2,170	2,170	110	120	815
08	التجاري الكويتي	14,010	14,010	6,890	7,610	7,400	7,870	2,150	2,150	180	240	650
09	وربة	13,650	13,650	7,440	8,700	8,040	10,170	1,220	1,220	50	65	650
10	الكويت الدولي	11,640	11,640	6,700	7,600	7,380	8,510	1,140	1,140	35	45	385
	المجموع	384,920	384,920	215,400	250,410	193,250	229,860	52,730	52,730	3,110	4,230	13,225



أفضل بنك إسلامي لعام 2023



فتح باب الترشيحات لجائزة البنك الإسلامي للتنمية في مجال «الإنجاز المؤثر في الاقتصاد الإسلامي»



المهندس هاني سنبل

أعلن المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب عن فتح باب الترشيحات لجائزة البنك الإسلامي للتنمية في مجال «الإنجاز المؤثر في الاقتصاد الإسلامي» لعام ٢٠٢٤.

ومع التركيز على فئة المساهمة المعرفية، تهدف هذه الدورة من الجائزة إلى تقدير ومكافأة وتشجيع المساهمات المعرفية المهمة في المجالات المتعلقة بالاقتصاد الإسلامي التي لديها القدرة على حل التحديات الاقتصادية والمالية الرئيسية للبلدان الأعضاء في البنك الإسلامي للتنمية.

ويمكن للأفراد والمؤسسات ترشيح أفراد ومؤسسات أخرى، بناءً على مشروع له تأثير إيجابي ومهم على حياة الناس وله تأثير كبير على التنمية الاقتصادية القائمة على المبادئ الإسلامية.

ويربح الفائز الأول في هذه الجائزة ٥٠ ألف دولار أميركي والثاني ٣٠ ألف دولار أميركي والثالث ٢٠ ألف دولار أميركي. ويشترط في المشاريع المرشحة أن تكون قد بدأت خلال السنوات السبع الماضية وأن تكون قابلة للتكرار في أماكن أخرى وأن تتسم بالابتكار والفعالية والاستدامة والإتساق مع القيم الإسلامية.

وتنطوي عملية التقدم أو الترشيح على خطوتين، ويمكن الشروع فيها بزيارة الموقع الإلكتروني لجائزة البنك. وتتمثل الخطوة الأولى في تسجيل المرشح/المتقدم، وعملية التسجيل متاحة حتى ٣٠ نوفمبر ٢٠٢٣، بينما تنطوي الخطوة الثانية على رفع استمارة الترشيح المعبأة بالتفاصيل والملفات ذات الصلة قبل ٣ ديسمبر ٢٠٢٣.

وللحصول على مزيد من المعلومات عن الدعوة إلى الترشيح، على المتقدمين زيارة الموقع الإلكتروني لجائزة البنك وتنزيل النشرة لمعرفة المزيد عن الإجراء المتبع. وسيُكرم الفائزون الثلاث في احتفال يُقام أثناء الاجتماعات السنوية لمجموعة البنك في تاريخ يُعلن عنه لاحقاً.

معهد البنك الإسلامي يشارك في تنظيم ندوة التمويل الإسلامي في كازاخستان



نظم معهد البنك الإسلامي للتنمية بالشراكة مع مركز أستانا المالي الدولي بجمهورية كازاخستان، ضمن فعاليات «أيام أستانا المالية ٢٠٢٣»، ندوة التمويل الإسلامي، بحضور العديد من المشاركين من جميع أنحاء منطقة آسيا الوسطى وخارجها.

واشتملت الندوة على جلستين، تناولت الأولى الخدمات المصرفية الإسلامية، ودور المصارف الإسلامية في توفير فرص العمل وتحقيق أهداف التنمية الوطنية، استجابة للطلب المتزايد على الخدمات المالية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية في منطقة آسيا الوسطى بشكل عام وجمهورية كازاخستان على وجه الخصوص، واستعرض خلالها المشاركون رؤيتهم حول مميزات المنتجات المصرفية الإسلامية من حيث القيمة المقدمة والقدرة التنافسية وجودة الخدمات والمبادئ الأخلاقية لاستقطاب العملاء.

وتطرق المتحدثون إلى أهمية المنظمات والمؤسسات الرائدة لقيادة الطفرات المعرفية في الخدمات المالية الإسلامية، مؤكدين على ضرورة الاستفادة من الدروس والعبر وقصص النجاح لدى الدول الأخرى، التي نضجت في مجال التمويل الإسلامي.

أما الجلسة الثانية فتناولت أسواق رأس المال الإسلامية التي ضمت نخبة من الخبراء من الأسواق الكازاخستانية والأسواق العالمية، فناقشوا الإسهامات الكبيرة المحتملة التي يمكن أن تقدمها أسواق رأس المال الإسلامية لتطوير الأسواق الناشئة مؤكدين على الميزات الجاذبة التي تتمتع بها كازاخستان وتوكلها لأن تكون مركزاً إقليمياً للتمويل الإسلامي نظراً لموقعها الاستراتيجي والأسس الاقتصادية القوية التي تميزها.

وأشارت الندوة إلى العديد من التحديات التي يجب معالجتها للاستفادة من جميع إمكانات سوق رأس المال الإسلامي في كازاخستان، مشددة على أهمية زيادة الوعي بالتمويل الإسلامي في منطقة آسيا الوسطى، من خلال تسليط الضوء على الفرص الاستثمارية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية، وابتكار منتجات مالية تلبي احتياجات السوق.

ICIEC تحصد جائزة المبادرة الرائدة عالمياً في التحول الاقتصادي الرقمي



حصلت المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات ICIEC، على جائزة عالمية مرموقة من مجلة «غلوبال براند» باعتبارها «صاحبة المبادرة الرائدة عالمياً في التحول الاقتصادي الرقمي» وذلك عن مبادراتها الرائدة لإنشاء مركز منظمة التعاون الإسلامي لذكاء الأعمال.

وتعكس هذه الجائزة التزام المؤسسة بتبني التقنيات المتطورة وتعزيز النمو الاقتصادي في الدول الأعضاء في منظمة التعاون الإسلامي. ومن خلال إنشاء مركز منظمة التعاون الإسلامي لذكاء الأعمال والذي أقرته اللجنة الدائمة للتعاون الاقتصادي والتجاري لمنظمة التعاون الإسلامي والدول الأعضاء في منظمة التعاون الإسلامي، تهدف المؤسسة إلى دفع عجلة التحول الرقمي في المنظومات الاقتصادية بما يسهم في تحقيق التنمية المستدامة للدول الأعضاء.

بالمناسبة قال الاستاذ أسامة القيسي، الرئيس التنفيذي للمؤسسة: «إن حصول المؤسسة على هذه الجائزة المرموقة، هو تقدير كبير لجهودها التي تبذلها في سبيل معالجة تحديات الحصول على معلومات موثوقة عن الائتمان والأعمال في الدول الأعضاء في منظمة التعاون الإسلامي، وهي العقبة التي تواجه مؤسسات التأمين والتمويل والائتمان والمستثمرين ووكالات ترويج الاستثمار وجميع الصناعات ذات الصلة». ومن خلال عملها على إنشاء مركز منظمة التعاون الإسلامي لذكاء الأعمال، تهدف المؤسسة، بوصفها مؤسسة متعددة الأطراف، إلى الاستفادة من الابتكار الرقمي وليس فقط وضع معايير جديدة للصناعة، ولكن أيضاً ترمي للمساهمة في نمو وتطوير ونضج منظومات إعداد التقارير الائتمانية في الدول الأعضاء في منظمة التعاون الإسلامي».

استثمر.. #بنكي.. دائماً معك



١٤١٪ نمو صافي أرباح «بيتك» إلى ١,١ مليار دولار خلال النصف الأول من العام

حمد المرزوق:

هي الأعلى في تاريخ «بيتك»
والأعلى على مستوى القطاع
المصرفي الكويتي



عبد الوهاب الرشود:

تصنيفات ائتمانية قوية
ونسب سيولة عالية
وقاعدة رأسمالية متينة
تدعم نمو أعمال «بيتك»

تكنولوجيا مالية

وأوضح **المرزوق** أن «بيتك» واصل تميزه في تطوير منتجات وخدمات وحلول مالية واستثمارية مبتكرة للعملاء، مع الاعتماد على التكنولوجيا المالية والذكاء الاصطناعي لدعم العمليات التشغيلية وتعزيز تجربة العملاء المصرفية، والحفاظ على الريادة في الصناعة المصرفية، وتوسيع الحصة السوقية، منوهاً بنجاح «بيتك» في توسيع قاعدة عملائه، وتحقيق نمو في الإيرادات التشغيلية، انعكست بشكل إيجابي على نتائجه المالية للنصف الأول من ٢٠٢٣.

الرشود

من جانبه، أوضح الرئيس التنفيذي لمجموعة «بيتك» بالتكليف - **عبد الوهاب عيسى الرشود**، أن «بيتك» حقق معدل نمو قوي مقارنة بالفترة نفسها من العام السابق، وهذا النمو يعزز مكانة «بيتك» محلياً وعالمياً ويدعم قوته المالية وجدارته الائتمانية، وقدرته على دعم الشركات وقيادة صفقات تمويلية عملاقة، منوهاً بأن «بيتك» يتمتع بتصنيفات ائتمانية قوية ونسب سيولة عالية وقاعدة رأسمالية متينة تدعم نمو الأعمال وتساهم في عملية التنمية في الكويت وفي البلدان التي تعمل بها المجموعة في البحرين وتركيا وبريطانيا وألمانيا ومصر وماليزيا وغيرها من الجغرافيات التي توجد فيها مجموعة «بيتك».

ريادة رقمية

وأوضح **الرشود** أن «بيتك» قطع أشواطاً كبيرة في استراتيجية التحول الرقمي، مبيناً أن عملاء «بيتك» نفذوا أكثر من ١٣٥ مليون عملية مصرفية رقمية عبر KFHonline على الموبايل والموقع الإلكتروني خلال النصف الأول من ٢٠٢٣، بنسبة نمو بلغت نحو ٤٠٪ مقارنة بالفترة نفسها من العام السابق. وأشار إلى أن هذا النمو الملحوظ في حجم استخدام العملاء للخدمات المصرفية الرقمية يؤكد ريادة «بيتك» في توفير الحلول المالية الرقمية المبتكرة التي تعزز تجربة العملاء المصرفية وتمنح «بيتك» ميزة تنافسية.

مواهب وكفاءات مصرفية وطنية

ولفت إلى أن «بيتك» يفخر بالمواهب والكفاءات المصرفية الوطنية الشابة لديه، منوهاً بمواصلة التميز في جهود تدريب وتوطين العمالة واستقطاب المواهب من الخريجين بالشراكة مع الجامعات الحكومية والخاصة. وقال **الرشود** إن النتائج المالية القياسية المحققة للنصف الأول من ٢٠٢٣ تعكس الجهود المبذولة من قبل فرق العمل في «بيتك»، وتعكس كذلك ثقة المساهمين والعملاء وكفاءة التوجهات الاستراتيجية لمجلس الإدارة، مثمناً دور الجهات الرقابية، وكافة الشركاء وأصحاب المصلحة، التي ساهمت بتعزيز ريادة على المستوى المحلي والعالمي.

قال رئيس مجلس الإدارة في بيت التمويل الكويتي «بيتك»، **حمد عبدالمحسن المرزوق**، إن «بيتك» حقق صافي أرباح قياسية للمساهمين للنصف الأول من عام ٢٠٢٣، قدرها ٣٣٣,٤ مليون دينار كويتي (١,٠٨٦ مليار دولار)، بنسبة نمو ٤١,٤٪ مقارنة بنفس الفترة من العام السابق، وهي أعلى أرباح فصلية في تاريخ «بيتك»، والأعلى على مستوى القطاع المصرفي الكويتي. وارتفع صافي إيرادات التمويل للنصف الأول من عام ٢٠٢٣ ليصل إلى ٤٥٨,٥ مليون دينار كويتي بنسبة نمو بلغت ٤٣,٢٪ مقارنة بنفس الفترة من العام السابق.

وكذلك ارتفع صافي إيرادات التشغيل للنصف الأول من عام ٢٠٢٣ ليصل إلى ٤٨٩,١ مليون دينار كويتي بنسبة نمو بلغت ٥٨,٦٪. وارتفع رصيد مديني التمويل للنصف الأول من عام ٢٠٢٣ ليصل إلى ١٩,١ مليار دينار كويتي، بزيادة نسبتها ٨,٤٪. وبلغ رصيد إجمالي الموجودات ٣٧,٠٢ مليار دينار كويتي في نهاية النصف الأول من عام ٢٠٢٣. كما بلغ إجمالي حقوق مساهمي البنك ٥,٢ مليار دينار كويتي بنهاية النصف الأول من عام ٢٠٢٣. وزادت حسابات المودعين لتبلغ ٢٢,٩ مليار دينار كويتي في نهاية النصف الأول من عام ٢٠٢٣، بزيادة نسبتها ٢٪. كما بلغ معدل كفاية رأس المال ١٦,٤٥٪ متخطياً الحد الأدنى المطلوب من الجهات الرقابية، وهي النسبة التي تؤكد على متانة المركز المالي لـ «بيتك». وأقر مجلس الإدارة توزيع أرباح نقدية نصف سنوية على المساهمين بنسبة ٨٠٪.

تعزيز قدرة ومكانة القطاع المصرفي الكويتي

وأوضح **المرزوق** أن هذه الأرباح القياسية تدعم مكانة «بيتك» بشكل خاص، وتساهم إيجابياً بتعزيز قدرة ومكانة القطاع المصرفي الكويتي بشكل عام. وأشار إلى أن تحقيق معدلات متميزة في مؤشرات الربحية يؤكد مزاي صفقة الاستحواذ وأهميتها، فيما يعكس كفاءة الأداء التشغيلي ومرونة نموذج أعمال «بيتك» والتنفيذ المنضبط لاستراتيجيته، والزخم المستمر لكافة مجالات الأعمال، ومساهمة العمليات التشغيلية على مستوى المجموعة، منوهاً بأن «بيتك» سجل نمواً إيجابياً في جميع المؤشرات المالية الأساسية، وحافظ على معدلات جيدة لجهة العائد على متوسط الموجودات والعائد على متوسط حقوق المساهمين، مع تحسين جودة الأصول ومعدلات تغطية الديون المتعثرة من المخصصات، ومعدلات التكلفة إلى الإيراد، ومختلف المؤشرات المالية. وأضاف أن «بيتك» بات يحتل الصدارة على مستوى القطاع المصرفي الكويتي كأكبر بنك في الكويت من حيث حجم الأصول والقيمة السوقية، مبيناً أن «بيتك» تصدر قائمة الشركات المدرجة في بورصة الكويت من حيث القيمة السوقية والتي تجاوزت ١١ مليار دينار كويتي، ما يعني أن «بيتك» هو أكبر مؤسسة على مستوى القطاع الخاص في الكويت.

«بيتك» الأفضل في الاستدامة عالمياً لعام ٢٠٢٣ من مجلة «يورو موني» العالمية

عبد الوهاب الرشود: أداء «بيتك» كان استثنائياً في تعزيز الحصة السوقية والتنافسية والرقمنة

محمد العريبي: الاستدامة تمثل أولوية لـ «بيتك»

التنمية، ومواكبة الرقمنة وتطبيق الممارسات البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات (ESG) في جميع الأنشطة والأعمال.

وأكد الرشود أن الجوائز المرموقة العديدة التي حصل عليها «بيتك» مؤخراً تعكس الخطوات المدروسة التي يسير وفقها البنك ومنهجيته في تعزيز المركز الريادي في الصناعة

المصرفية المحلية والعالمية، ومواصلة خارطة طريق الرقمنة، والتركيز بشكل أكبر على النمو، والحفاظ على جودة الائتمان، وإدارة التكاليف، وتعزيز العلاقات مع العملاء والاستثمار في موظفي البنك.

من جانبه، أشار المدير التنفيذي للحوكمة والاستدامة في «بيتك»، محمد العريبي، إلى أن الاستدامة تمثل أولوية لـ «بيتك»، ففي يناير ٢٠٢٣، وطّد البنك شراكته مع برنامج الأمم المتحدة الإنمائي من أجل وضع معايير أوضح لأهداف التنمية المستدامة للتمويل المتوافق مع الشريعة الإسلامية، وخاصة في مجال التمويل الأخضر.

وأضاف: «أطلق «بيتك» برنامج (Keep it green) ليكون بمثابة مظلة تنضوي تحتها جميع مبادرات «بيتك» في الاستدامة. وفي مؤشر على نجاح مبادراته ومشروعاته الصديقة للبيئة، فاز معرض (KfH Auto) بشهادة تقييم الاستدامة GSAS المستوى الذهبي، وهي الأولى من نوعها في الكويت».

وأكد العريبي أن مذكرة التفاهم التي وقعها «بيتك» مع برنامج الأمم المتحدة الإنمائي (UNDP) تعزز انسجام أعمال البنك مع أهداف التنمية المستدامة، حيث يقدم برنامج الأمم المتحدة الإنمائي الدعم الفني لتسهيل الاستثمارات التي تتوافق مع أهداف التنمية المستدامة، من خلال أدوات رئيسية كأهداف التنمية المستدامة (SDGs)، ومعايير تأثيرها، وإطار عمل التمويل الخضراء.

تجدر الإشارة إلى أن «يورو موني» تمنح هذه الجوائز إلى المؤسسات المتميزة بناءً على تقييم يقوم به فريق مكون من محررين وصحافيين وباحثين، ويتم تحليل هذا التقييم بالمقارنة مع أبحاث يوروموني والبيانات المتوفرة لديهم عن السوق، قبل أن تتخذ لجنة خاصة قرارها بخصوص البنوك الفائزة بالجوائز.



عبد الوهاب الرشود ومحمد العريبي يتسلمان جوائز «بيتك» من «يورو موني»

حصد بيت التمويل الكويتي «بيتك» KFH، جائزتي «أفضل بنك إسلامي في الكويت» و«أفضل بنك إسلامي في معايير الاستدامة في العالم» لعام ٢٠٢٣ من مجلة يوروموني العالمية الرائدة في عالم المال والأعمال، ضمن الجوائز التي تمنحها للتفوق سنوياً.

وجاءت الجائزتان تقديرًا لإسهامات «بيتك» ومكانته

المتميزة وريادته في صناعة التمويل والصيرفة الإسلامية في الكويت والعالم، والخدمات والمنتجات الرقمية المتميزة التي طرحها البنك في الأسواق التي يعمل فيها، إضافة إلى جهوده الواضحة في تطبيق الممارسات البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات (ESG) في كافة أعماله وأنشطته المصرفية.

واستندت «يورو موني» إلى مجموعة من المعايير عند اختيارها البنك الأفضل على مستوى القطاع المصرفي بالكويت، حيث استحق الصدارة بعد استعراض الأنشطة المصرفية الرئيسية، والخدمات التمويلية المتنوعة والشاملة، والملاءة المالية ومؤشرات الأداء، بالإضافة إلى الابتكار، وحجم البنك وقدرته على تحقيق النمو المستدام، والتعامل مع الظروف المتغيرة في الأسواق، وتلبية احتياجات عملائه وتطوره التكنولوجي وإنجازاته في مجال التحول الرقمي.

وعلى هامش تسلمه الجائزتين في حفل توزيع الجوائز في دبي، قال الرئيس التنفيذي لمجموعة «بيتك» بالتكليف، عبد الوهاب الرشود إن أداء «بيتك» كان استثنائياً خلال الأشهر الأخيرة بعد صفقة الاستحواذ الناجحة على البنك الأهلي المتحد - البحرين، التي تعتبر بين أكبر عمليات الاستحواذ والاندماج التي أعلن عنها العام الماضي، ومكنت البنك من أن يصبح أكبر بنك في الكويت وثاني أكبر بنك إسلامي في العالم بحجم أصول تبلغ نحو ٣٦,٩ مليار دينار كويتي، وكذلك قيمة رأسمالية سوقية هي الأكبر على مستوى كافة شركات القطاع الخاص بقيمة تبلغ نحو ١١ مليار دينار.

وأضاف أن مجموعة «بيتك» تتميز بتنافسيتها القوية، وحصتها السوقية الكبيرة، وتنوعها الجغرافي في أسواق استراتيجية متنوعة، إضافة إلى مواصلة دورها الحيوي في تمويل المشروعات

في إطار التزامه المستمر بمواكبة أحدث الابتكارات التقنية في القطاع المصرفي KIB يطلق ثلاث منصات مصرفية رقمية جديدة بمزايا شاملة وغير مسبوقة



جاسم العبداللهادي



هشام المباركي



عثمان توفقي



محمد عاطف الشريف

الحساب وتجزئة الفواتير بمنتهى السهولة، وبمجرد تسجيل العميل في المنصة يستطيع الاستفادة من أقوى برنامج مكافآت رقمي في الكويت لكسب النقاط مقابل العمليات المصرفية والتسوق، لاستبدالها بباقة واسعة من الإلكترونيات وقسائم الشراء وحجوزات التذاكر وغيرها الكثير.

ومن جهته، تحدث المدير العام للإدارة المصرفية التجارية، **هشام المباركي** عن المنصة الرقمية للشركات، قائلاً: «لقد كنا جميعاً بانتظار هذه المناسبة التي نعتبرها نقلة نوعية في مجال الخدمات المصرفية التجارية، إذ ستسهم المنصة الرقمية للشركات، بعد إعادة إطلاقها، في توفير وقت العملاء وجهدهم عبر باقة متكاملة من الخدمات المبتكرة والمبسطة، كما إنها دليل واضح على اهتمام KIB الكبير بعملائه في قطاع الأعمال، وحرصه على توفير تجربة مصرفية متخصصة وفق أعلى معايير الأمان، الكفاءة والموثوقية، لما تمثله من سابقة في مجال تطوير الحلول المالية التي يقدمها البنك بهدف الارتقاء إلى مستويات جديدة».

وأوضح **المباركي** أن هذه المنصة من شأنها إتاحة الفرصة للشركات لإدارة كافة العمليات المصرفية الخاصة بأعمالهم والتحكم بأدق التفاصيل المالية، بدءاً بالقدرة على تخصيص النظام الأساسي للخدمات المصرفية للشركات واختيار باقة المزايا التي تناسبه بالتحديد، مروراً بتقديم الطلبات وإعادة توجيهها إلى الأشخاص المعنيين في المؤسسة من دون أي تأخير بهدف الحفاظ على سير العمليات بشكل أسرع، إضافة إلى لوحة تحكم POS التي توفر رؤية مركزية وإطلاعاً شاملاً على البيانات الخاصة بإدارة الأموال عبر كافة أجهزة نقاط البيع الخاصة بالشركة أو المؤسسة ووسائل الدفع التي تشمل ماستركارد وفيزا وكين-ت، وميزة حجب بيانات المبالغ المالية التي تضمن للعميل مستوى أكبر من الخصوصية والسرية والأمان المالي، ولوحة تتبع بيانات حسابات الأعمال بالإضافة إلى بوابة الرواتب المطورة والمبتكرة التي تعمل على تبسيط نظام الرواتب في المؤسسة أو الشركة.

وفيما يتعلق بمنصة KIB Aqari الرقمية الجديدة كلياً، قال المدير العام للإدارة العقارية، **جاسم العبداللهادي**: «إن KIB يثبت في كل مرحلة قدرته على تجاوز كافة التوقعات، وها نحن اليوم أمام إنجاز شامل وغير مسبوق في عالم الخدمات والمنتجات المصرفية الرقمية، يؤكد ريادة KIB وثقافته الرامية إلى التقدم والمضي قدماً نحو مستقبل التنمية المستدامة، إلى جانب مواكبة عصر السرعة بخطوات وثيقة ومنهجية مدروسة وخطط واضحة ودقيقة».

لافتاً إلى أن منصة KIB Aqari تعتبر وجهة واحدة لجميع الاحتياجات العقارية، إذ يمكن للعملاء التمتع بمجموعة واسعة من الخدمات والحلول العقارية الجديدة، والتي يأتي في مقدمتها خدمة طلب التقييم العقاري التي يتم إطلاقها لأول مرة في الكويت رقمياً، والتي تتيح لمستخدمي المنصة تتبع طلب التقييم العقاري والتحقق من صحة التقييمات باستخدام رمز QR، إضافة إلى خصائص مميزة لإدارة العقارات تشمل تحسين الإيجار تلقائياً، تتبع الإيجارات متأخرة الدفع وغيرها الكثير من المزايا المصممة خصيصاً لضمان راحة العملاء وتوفير وقتهم وجهدهم.

كشف بنك الكويت الدولي (KIB) عن ثلاث منصات رقمية جديدة متطورة، وذلك خلال مؤتمر صحفي خاص أقيم بحضور مجموعة من قياداته وموظفيه من كافة الإدارات، وتأتي هذه الخطوة المتقدمة ضمن استراتيجية البنك الهادفة إلى ترقية تجربة عملائه من كافة الشرائح، سواء على صعيد الخدمات المصرفية للأفراد، التجارية أو العقارية، وهي منصة KIB Aqari العقارية، والتجديد الشامل للمنصة الرقمية للشركات، وتطبيق KIB موبايل بحلته الجديدة. كما تأتي هذه الخطوة تأكيداً لالتزام البنك بمواكبة أحدث الابتكارات الرقمية وخطة التوسع بالخدمات والمنتجات المصرفية الإلكترونية، من أجل توفير كافة احتياجات العملاء بأسلوب أكثر شمولاً وكفاءة وأماناً.

ويوفر KIB من خلال المنصات الرقمية الثلاث الجديدة والمطورة مجموعة مبتكرة ومتكاملة من الحلول المصرفية، التي تمكن العملاء من إدارة معاملاتهم والتحكم بعملياتهم المالية إلكترونياً بشكل كامل، وذلك من خلال طرق آمنة وبخطوات بسيطة، ما يؤكد حرص KIB على مواصلة تنمية إمكاناته الرقمية ومواكبة أحدث الابتكارات وتطوراتها السريعة في عالم الأعمال والقطاع المصرفي، على حد سواء.

مدير عام إدارة التحول الرقمي والابتكار في KIB، **محمد عاطف الشريف** أعرب عن فخره بهذا الإنجاز الذي تم إطلاقه من مصنع KIB الرقمي المخصص لتطوير خدمات مصرفية رقمية جديدة، مصممة بتقنيات حديثة وأنظمة مبتكرة ومتنوعة، تناسب متطلبات كافة شرائح العملاء الأفراد والشركات، على حد سواء. وقال في هذا الصدد: «إننا اليوم أمام نقطة تحول استراتيجية، وخطة كبيرة إلى الأمام في عالم الخدمات المصرفية الرقمية، وبلوغنا الفخر بوصولنا إلى هذا النجاح الذي لطالما عملنا معاً لتحقيقه، ونرى فيه دافعاً للاستمرار في التقدم بعملياتنا التقنية ومواصلة الالتزام باستراتيجية KIB الرقمية».

وأشار **الشريف** إلى أن هذا الإنجاز جاء نتاج الجهد المشترك بين قطاعات وإدارات البنك المختلفة، وانطلاقاً من خطة البنك الاستراتيجية للتحول الرقمي، من أجل توفير أفضل الحلول الرقمية لكافة شرائح العملاء، كما تقدم بالشكر من مجلس الإدارة والجهاز التنفيذي في البنك، للدعم الكبير والثقة التي حظي بها فريق العمل، ما أسهم في تحقيق هذا الإنجاز المتميز.

وفي معرض تعقيبه على تجديد المنصة الرقمية للعملاء الأفراد، قال المدير العام للإدارة المصرفية للأفراد، **عثمان توفقي**: «فتفخر بنجاح هذه المبادرة المصرفية الفريدة التي تعكس شعار KIB الأساسي، بنك للحياة، وحرصه الدائم على مواكبة أحدث التطورات والابتكارات في عالم الخدمات والمنتجات المصرفية المصممة للعملاء الأفراد، وما تجسده من التزام مستمر باستراتيجية التحول الرقمي وتوفير تجربة مصرفية متميزة وشاملة».

وأضاف **توفقي** أن أولى هذه المنصات هو تطبيق KIB، والذي تم إعادة إطلاقه ليوفر للعملاء الأفراد إمكانية التمتع بتجربة مصرفية استثنائية متطورة، من خلال الاطلاع بشكل شامل على تفاصيل التمويل وجدول الدفعات، وإدارة حساباتهم وبطاقاتهم واستثماراتهم في مكان واحد. إذ يعتبر التطبيق منصة رقمية تتيح للعميل الوصول إلى محفظته المالية واتخاذ قرارات أكثر ذكاءً وسرعة، إضافة إلى الخدمات السريعة مثل التحويلات المصرفية وإنجاز المدفوعات وإدارة قائمة المستفيدين وفتح الحسابات والودائع بكل سهولة، ومن بين المزايا خدمة KIBPay التي يمكن للعملاء من خلالها طلب الدفعات المالية، إعادة تعبئة



Expand your brand's international visibility.

Go global with your business. Broaden your investor reach.
Benefit from world class regulations. List in any currency,
with Nasdaq Dubai.

ارتفاع أرباح بنك الإمارات دبي الوطني النصفية ١٣٠٪ لتصل إلى مستوى قياسي



باتريك ساليقان



شاين نيلسون



هشام عبدالله القاسم

ارتفعت أرباح بنك الإمارات دبي الوطني بنسبة ١٣٠٪ لتصل إلى مستوى قياسي بلغ ١٢,٣ مليار درهم في النصف الأول من العام ٢٠٢٣، على خلفية النمو القوي للحسابات الجارية وحسابات التوفير إلى جانب التحسن الجيد الذي شهدته أنشطة الإقراض.

وقال **هشام عبدالله القاسم**، نائب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لمجموعة بنك الإمارات دبي الوطني: «تعكس الأرباح الحضور الإقليمي المتزايد للمجموعة ورؤيتها الثاقبة من خلال الاستثمار في التكنولوجيا والذكاء الاصطناعي الذي يسرع وتيرة طرح وتسليم المنتجات الجديدة ويدفع عجلة النمو.

ويسعدنا حصول البنك على جائزتي «أفضل بنك في الشرق الأوسط» و«أفضل بنك في الإمارات» خلال حفل توزيع جوائز يورو موني للتميز ٢٠٢٣.

وقال **شاين نيلسون**، الرئيس التنفيذي للمجموعة: حقق بنك الإمارات دبي الوطني دخلاً قياسياً للنصف الأول من العام ٢٠٢٣، حيث نما إجمالي الدخل بنسبة ٥٠٪ ليصل إلى ٢١,٣ مليار درهم، مدعوماً بمزيج الودائع المتميز والنمو القوي في أنشطة الإقراض. عزز بنك الإمارات دبي الوطني مكانته الريادية في السوق من حيث أنشطة الودائع، وذلك بإضافة ٥٢ مليار درهم من ودائع العملاء، من ضمنها ٣٧ مليار درهم في الحسابات الجارية وحسابات التوفير منخفضة التكلفة.

وتحدث **باتريك ساليقان**، المسؤول الرئيسي للشؤون المالية للمجموعة، قائلاً: حققت كافة وحدات الأعمال ارتفاعاً كبيراً في الدخل، مما ساعد بنك الإمارات دبي الوطني على تحقيق أقوى أداء نصف سنوي له على الإطلاق من حيث الدخل والأرباح.

بنك البحرين والكويت يتعاون مع «نسيج» لإطلاق مشروع «نسايم عراد»



محمد الشيخ



د. عادل سالم

أعلن بنك البحرين والكويت BBK، عن شراكة جديدة مع شركة نسيج لتنظيم حملة مشتركة لإطلاق مشروع «نسايم عراد» السكني الذي يتكون من ٤٨ قطعة أرض مع سندات ملكية جاهزة.

وقال الدكتور **عادل سالم**، مدير عام الخدمات المصرفية للأفراد في البنك: «يعكس هذا التعاون التزامنا بتحقيق الأهداف الاستراتيجية للبنك في دعم التنمية الاقتصادية والاجتماعية في المملكة».

من جانبه نوّه **محمد الشيخ**، رئيس الاستثمارات في شركة نسيج بسجل بنك البحرين والكويت الحافل في تقديم برامج تمويلات إسكانية تتسم بالكفاءة والسهولة والحلول المالية الابتكارية لكافة المشاريع السكنية والتي تتماشى مع احتياجات الشركاء والعملاء، وتقديم كافة التسهيلات الممكنة أمامهم بما يخدم ويحقق المزيد من النجاحات في خدمة المواطن البحريني.

الدولي الإسلامي: صافي الأرباح نصف السنوية ٦١٥ مليون ريال



د. عبد الباسط أحمد الشبيبي



الشيخ عبد الله بن ثاني بن عبد الله آل ثاني

أعلن الشيخ **عبد الله بن ثاني بن عبد الله آل ثاني** رئيس مجلس إدارة الدولي الإسلامي QIIB نتائج أعمال البنك عن فترة النصف الأول من عام ٢٠٢٣ المنتهي بتاريخ ٣٠ يونيو ٢٠٢٣ والتي أظهرت مواصلة البنك تحقيق النمو في مختلف المؤشرات الرئيسية. وبلغ صافي الأرباح ٦١٥ مليون ريال.

وأشار الشيخ **عبد الله** إلى: «أن الدولي الإسلامي حافظ على مركزه الرائد في السوق المصرفية، وعلى أدائه المتميز وأرقام النمو الجيدة، وهو ما انعكس في التصنيفات الائتمانية المرتفعة التي يحظى بها، حيث أكدت وكالة «موديز» للتصنيف الائتماني في آخر مراجعة لها على تصنيف البنك عند درجة "A2" مع نظرة مستقبلية مستقرة متوقعة بأن يحافظ البنك على ربحيته القوية ورأس المال والسيولة في مواجهة المخاطر، فضلاً عن كفاءة التكلفة التشغيلية وجودة الأصول التي يتمتع بها، وبدورها أكدت وكالة فيتش للتصنيف الائتماني للدولي الإسلامي عند درجة "A-« ورفعت نظرتها المستقبلية للبنك إلى إيجابية.

بدوره فصل **د. عبد الباسط أحمد الشبيبي** الرئيس التنفيذي للدولي الإسلامي النتائج المالية للبنك بنهاية النصف الأول من عام ٢٠٢٣ قائلاً: «إن إجمالي إيرادات البنك وصلت بنهاية النصف الأول إلى ١,٦ مليار ريال بنسبة نمو ٣٣,٤٪».

وتابع: «لقد بلغ إجمالي الأصول ٥٨,١ مليار ريال، كما نمت أرصدة موجودات التمويل في نهاية النصف الأول لتصل إلى ٣٥,٨ مليار، فيما بلغت أرصدة ودائع العملاء ٣٦,٥ مليار ريال».

وأشار الرئيس التنفيذي للدولي الإسلامي إلى: «مواصلة تحقيق البنك نسب كفاءة تشغيلية متميزة بنهاية النصف الأول للعام ٢٠٢٣ حيث بلغت ١٨,٥٪ وهو ما يؤكد قدرة الدولي الإسلامي على الاستجابة لمختلف التحديات ونجاحه في تنفيذ خطته المختلفة التي تركز على تحسين كفاءة التشغيل ولاسيما في مجال التحول الرقمي».

غموض حول مصير استحواذ بنك ظفار على أسهم البنك الأهلي



قال بنك ظفار إن المناقشات جارية مع البنك المركزي العماني للحصول على الموافقة على الاستحواذ على أسهم البنك الأهلي، وفقاً للقانون المصرفي العماني واللوائح.

وأشار في إفصاح ببورصة مسقط، أنه تفاجأ بأن البنك المركزي العماني لا يمكنه منح الموافقة على عملية الاستحواذ.

وتابع: «سيقوم البنك بالإفصاح عن أية تطورات في الوقت المناسب». وفي وقت سابق، انسحب التحالف الذي تقوده الشركة العمانية العالمية للتنمية والاستثمار من الاستحواذ على أسهم البنك الأهلي.

التجديد لحسن عبد الله محافظ البنك المركزي المصري



جددت مصر تعيين السيد حسن عبد الله في منصب القائم بأعمال محافظ البنك المركزي دون منحه فترة ولاية كاملة مدتها أربع سنوات.

يتمتع المحافظ الجديد بدعم مجتمع الأعمال أقوى من سلفه، الذي قاد البنك المركزي لنحو سبع سنوات وأيد السياسات التي دعمت الجنيه.

التحدي الذي يواجهه عبد الله الآن هو كسب المستثمرين وصندوق النقد الدولي الذي أجل المراجعة الأولى لبرنامج الإنقاذ الذي كان من المتوقع اكتمالها في مارس. كان الصندوق ينتظر السلطات لتنفيذ الإصلاحات بما في ذلك مرونة سعر الصرف.

ساعد عبد الله في إحراز تقدم مع صندوق النقد الدولي بعد تعيينه منذ عام. ولتلبية بعض مطالب الصندوق، ألغى البنك المركزي بعض برامج الإقراض المدعوم ونقل البعض الآخر إلى وزارة المالية، وهي خطوات سهلت الموافقة على قرض مصر.

لا تزال أولوية السيد عبد الله الملحة هي تأمين ما يكفي من النقد الأجنبي لتخفيف أزمة العملة الصعبة المنهكة وتصفية طلبات الدولار المتراكمة من المستوردين والشركات الأخرى.

علاء فاروق: قروض البنك الزراعي بمحافظة الفيوم تجاوزت ١,٥٦ مليار جنيه



قال علاء فاروق، رئيس مجلس إدارة البنك الزراعي المصري، إن حجم محفظة قروض البنك في محافظة الفيوم بلغ أكثر من ١,٥٦ مليار جنيه، منها نحو ٩٨٥ مليون جنيه لتمويل الأنشطة الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر التي تتضمن

القروض الزراعية وقروض تنمية الثروة الحيوانية بهدف تحقيق التنمية على أرض المحافظة وتحسين مستوى معيشة أبناءها.

وأضاف أن البنك حرص على تقديم كافة أوجه الدعم والتمويل للمشروعات متناهية الصغر والأنشطة الإنتاجية في نطاق محافظة الفيوم بتسهيلات وفوائد ميسرة، بهدف تحقيق التمكين الاقتصادي للمرأة الريفية وتوفير فرص العمل للشباب لتوفير سبل الحياة الكريمة لسكان الريف.

نمو أرباح بنك القدس ٢٣٪ في النصف الأول ٢٠٢٣



ارتفعت الأرباح الصافية لبنك القدس خلال النصف الأول من العام ٢٠٢٣ إلى ١١,٨٥ مليون دولار أميركي مقارنة مع صافي أرباح قدرها ٩,٦ ملايين دولار خلال الفترة نفسها من العام ٢٠٢٢ أي بما نسبته ٢٣٪.

وبلغ مجموع الموجودات ١,٤ مليار دولار وبلغت حقوق المساهمين ١٥٨,٩ مليون دولار

بنك QNB الأهلي يكرم الموظفين المتفوقين ويمنحهم شهادات تقدير



أقام بنك QNB الأهلي احتفالية «تميز الخدمة المصرفية» السنوي لتكريم الزملاء والزميلات المتميزون في تقديم أفضل مستويات جودة الخدمة لعملاء البنك.

وقام محمد بدير، الرئيس التنفيذي للبنك بتكريم المتفوقين لأدائهم المتميز والاستثنائي وتقديم شهادات تقدير لهم.

تثبيت تصنيف بنك أبوظبي الأول عند Aa3 مع نظرة مستقرة

ثبتت وكالة موديز تصنيف الودائع طويلة وقصيرة الأجل بالعملتين المحلية والأجنبية لبنك أبوظبي الأول عند Aa3 و(P-1) على التوالي، كما أبقى نظرتها المستقبلية للبنك مستقرة.

وقالت الوكالة إن تثبيت تصنيف البنك يعكس قوة وتماسك ملفه المالي خلال دورات اقتصادية عدة، مدعوماً بالامتياز المحلي باعتباره أكبر بنك في

الإمارات وعلاقاته القوية مع حكومة أبوظبي، مؤكدة أن تماسك وقوة الملف المالي للبنك يُظهران كفاية رسملته ومصداق السيولة لديه، بالإضافة لتنوع ملف التمويل.



٣٦٠ مليون ريال صافي أرباح البنك الأهلي القطري



حسن أحمد الإفرنجي



الشيخ فيصل بن عبد العزيز بن جاسم آل ثاني

أعلن البنك الأهلي القطري عن تحقيقه ربحاً صافياً بقيمة ٣٦٠ مليون ريال قطري للنصف الأول من عام ٢٠٢٣ بزيادة قدرها ٨,٨٪ مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي. وتعليقاً على هذه النتائج، قال السيد حسن أحمد الإفرنجي، الرئيس التنفيذي للبنك الأهلي: «حقق البنك نتائج إيجابية وثابتة مع أداء تشغيلي جيد خلال النصف الأول من العام الحالي. هذا وقد ثبتت وكالة موديز التصنيف الائتماني للبنك عند A2/Prime مع نظرة مستقبلية مستقرة خلال شهر يونيو ٢٠٢٣، وهو ما يعكس رأس المال القوي، السيولة الجيدة ومعدلاً ربحياً جيداً، وأيضاً مستوى مرضياً من الديون المتعثرة ونسبة جيدة لتغطية المخصصات».

وأضاف السيد الإفرنجي، أن البنك مستمر في تنفيذ استراتيجياته والتي تركز على الاستثمار في المستقبل، والتركيز على تطوير الخدمات المصرفية الرقمية والتطور التكنولوجي بهدف جعل الخدمات المصرفية المقدمة للعملاء أكثر سهولة وأمان. كما نوه إلى استمرار سعي البنك لاستقطاب القطريين وزيادة نسبة التقطير وتدريبهم وتأهيلهم من أجل تولي مناصب قيادية مستقبلاً، تماشياً مع «رؤية دولة قطر ٢٠٣٠». ومن جانبه، أشاد الشيخ فيصل بن عبد العزيز بن جاسم آل ثاني - رئيس مجلس الإدارة للبنك الأهلي بنتائج وأداء البنك للنصف الأول من العام، وقال «بأن البنك يستمر بالنمو المتوازن والمتحفظ، منوهاً إلى سعي البنك للارتقاء بالخدمات المقدمة للعملاء وزيادة قاعدة العملاء. كما أشار إلى أن خدمة العملاء ومصلحة المساهم، هي من أولى أولويات البنك، وسيستمر البنك بالسعي من أجل تحقيق النتائج الإيجابية. وأكد رئيس مجلس الإدارة على التزام البنك الأهلي بمعايير الاستدامة التي تعزز ممارسات الأعمال المسؤولة، حيث يعمل البنك على تنفيذ المبادرات التي تؤدي دوراً محورياً في تعزيز آفاق النمو على المدى الطويل وتساهم في التنمية المستدامة للاقتصاد القطري».

هيثم قاطرجي رئيساً تنفيذياً لشركة المستثمر الأول



أعلنت شركة المستثمر الأول (TFI)، إحدى الشركات التابعة لبنك دخان عن تعيين السيد هيثم قاطرجي رئيساً تنفيذياً جديداً لها. وينضم السيد هيثم قاطرجي إلى شركة المستثمر الأول مرتكزاً على مسيرة مهنية مميزة تمتد لأكثر من ٢٥ عاماً عمل خلالها في أكبر المؤسسات المالية الرائدة مثل بنك HSBC وبنك ستاندرد تشارترد وشركة الريان

للاستثمار، هذا بجانب رؤيته الاستراتيجية ومعرفته الواسعة بالسوق وقدرته على تعزيز فرص النمو ومعدلات الربحية. كذلك، يعتبر السيد قاطرجي إضافة مهمة إلى الفريق التنفيذي لشركة المستثمر الأول نظراً لما يمتلك من مهارات قيادية وقدرة كبيرة على بناء علاقات قوية مع العملاء والشركاء.

وبهذه المناسبة، أعرب السيد أحمد هاشم، الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك دخان عن سعادته بتعيين قاطرجي، مشيراً إلى أن ذلك سيفتح آفاقاً جديدة لنمو عملياتها وتحقيق التزامها الراسخ بالتميز وزيادة رضا العملاء في سوق سريع التطور وتنافسي للغاية.

البنك العربي الوطني يحصد جائزة التميز في استمرارية الأعمال لعام ٢٠٢٣



حصل البنك العربي الوطني anب وفي تأكيد جديد على تفوق معايير المؤسسية، على جائزة «التميز في استمرارية الأعمال في القطاع المالي لعام ٢٠٢٣» من قبل مجلة CIR العالمية المتخصصة في مجال الاستثمارية والتأمين والمخاطر.

جاء ذلك خلال الحفل السنوي لتوزيع جوائز التميز في العاصمة البريطانية لندن.

وتم تتويج البنك العربي الوطني anب

بهذه الجائزة بناءً على توصيات لجنة المحكمين من نخبة الخبراء والمتخصصين بعد أن أثبت البنك التزامه بتبني أرفع المعايير العالمية في مجال استمرارية الأعمال ضمن قطاع الصناعة المصرفية والمالية.

وأعرب عبد الرحمن العنيزان رئيس إدارة استمرارية الأعمال في anب عقب تسلمه الجائزة ممثلاً عن البنك، عن الاعتزاز بالحصول على هذه الجائزة المميزة والتي تؤكد على كفاءة التدابير التي يتخذها البنك لمواصلة تقديم الخدمات للعملاء دون انقطاع والقدرة على تجاوز التحديات والظروف الطارئة، ما يعكس مرونة وجهود استثنائية نضجها في خدمة احتياجات عملائنا لإثراء تجربتهم مع البنك، وتعزيز مكانته كخيار مصرفي مفضل وموثوق لديهم.

الإمارات تعزز صدارتها في الخدمات المالية والمصرفية الرقمية



عارف أميري



جمال صالح

تواصل دولة الإمارات تعزيز صدارتها في مجال الخدمات المالية والمصرفية الرقمية عبر تعزيز جهود التكاتف بين المؤسسات المالية التقليدية وشركات التكنولوجيا المالية، حسب خبراء مصرفيين وماليين، أكدوا تحول النظرة لقطاع التكنولوجيا المالية من منافس رئيسي للقطاع المصرفي والمالي إلى شريك ومحرك مهم للابتكار والنمو الاقتصادي.

قال جمال صالح، المدير العام لاتحاد مصارف الإمارات، إن دولة الإمارات تواصل تعزيز صدارتها في مجال الخدمات المصرفية الرقمية، الأمر الذي يرسخ اعتماد المصرف المركزي، استراتيجية التحول الرقمي خلال عام ٢٠٢٢ لضمان توفير بنية تحتية آمنة وفعالة للمدفوعات الرقمية وتوظيف التكنولوجيا في الخدمات المصرفية.

وأشار إلى أن نسبة وصول الخدمات المستخدمة في كافة القنوات الرقمية بلغت ٨٠٪.

وبحسب عارف أميري، الرئيس التنفيذي لسلطة مركز دبي المالي العالمي، فإن التكنولوجيا المالية تلعب دوراً مهماً في تشكيل ملامح القطاع المالي، إذ تشير التوقعات إلى تضاعف قيمة القطاع من نحو ١٣٥ مليار دولار عام ٢٠٢١ إلى ٢٧٠ مليار دولار تقريباً عام ٢٠٢٧.

A CAPITAL OF OPPORTUNITIES.

تداول السعودية
Saudi Exchange

Committed to providing diverse investment opportunities and best-in-class products and services to all market participants aiming to develop, deepen and enhance the Saudi capital market.

www.saudiexchange.sa



محافظ البنك المركزي السعودي يلتقي محافظ مصرف قطر المركزي والوفد المرافق



من اليمين: محافظ البنك المركزي السعودي أيمن بن محمد السيارى
ومحافظ مصرف قطر المركزي الشيخ بندر بن محمد آل ثاني

استقبل محافظ البنك المركزي السعودي «ساما» الأستاذ أيمن بن محمد السيارى في الرياض، محافظ مصرف قطر المركزي الشيخ بندر بن محمد آل ثاني والوفد المرافق له.

وجرى خلال اللقاء استعراض آخر المستجدات المتعلقة بمهام وأعمال البنوك المركزية، والقضايا المالية والمصرفية ذات الاهتمام المشترك.

وفي إطار تبادل الخبرات بين البنك المركزي السعودي ومصرف قطر المركزي، نُظمت حلقة نقاشية رفيعة المستوى تم خلالها تقديم عدد من العروض حول تجارب البنك المركزي السعودي في مجالات عدة، منها السياسة النقدية، وإدارة الاحتياطيات والرقمنة والابتكار ومكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب.

وتجسد هذه الزيارة العلاقات الثنائية والأخوية بين البلدين، واستمراراً للتعاون والتكامل، لتبادل المعرفة والخبرات لدعم استقرار القطاع المالي وتطويره.

٤٠١ مليون دولار أرباح مجموعة البنك العربي خلال النصف الأول من العام



رندة الصادق



صبيح المصري

حققت مجموعة البنك العربي نتائج قوية خلال النصف الأول من العام ٢٠٢٣ مدفوعاً بالنمو المستمر بالأعمال البنكية الرئيسية في العديد من المناطق التي تعمل بها المجموعة، حيث بلغت الأرباح

الصافية بعد الضريبة ٤٠١ مليون دولار أميركي مقارنة بـ ٢٥٢ مليون دولار أميركي كما في ٣٠ حزيران ٢٠٢٢ محققة نمواً بنسبة ٥٩٪، كما حافظت المجموعة على مركز مالي قوي وبلغت حقوق الملكية ١٠,٦ مليار دولار أميركي. هذا وبلغ إجمالي محفظة التسهيلات الائتمانية ٣٦,١ مليار دولار أميركي كما في نهاية النصف الأول من العام ٢٠٢٣ مقارنة بـ ٣٥,٧ مليار دولار أميركي بالنصف الأول من العام السابق، كما بلغت ودائع العملاء ٤٨,٣ مليار دولار أميركي وارتفعت محفظة التسهيلات وودائع العملاء بنسبة ٢٪ و ٥٪ على التوالي.

وتعليقاً على هذه النتائج، صرّح السيد **صبيح المصري**، رئيس مجلس الإدارة قائلاً: «إن النتائج القوية التي حققتها البنك في النصف الأول من العام ٢٠٢٣ تعكس استمرار البنك باستراتيجيته الناجحة في مواكبة التغيرات الاقتصادية المحلية والإقليمية والعالمية والمركزة على تنوع أعمال البنك والإدارة الحكيمة للسيولة ورأس المال والنهج الحكيم في إدارة المخاطر». وأكد **المصري** أن البنك يواصل التركيز على تقديم أفضل الخدمات المصرفية والتميز في جميع الخدمات التي يقدمها، مع الاستمرار في قيادة الاستثمار في التكنولوجيا والابتكار لتعزيز الكفاءة وتحسين تجربة العملاء، مؤكداً ثقته بقدرة البنك على تحقيق نمو مستدام خلال مختلف الدورات الاقتصادية.

من جهتها أوضحت **رندة الصادق**، المدير العام التنفيذي للبنك العربي، أن مجموعة البنك العربي حققت أداءً تشغيلياً جيداً على الرغم من البيئة الاقتصادية العالمية المليئة بالتحديات مسجلة ارتفاعاً بنسبة ٥٠٪ في مختلف قطاعات أعمالها ما يعكس نجاح استراتيجيتنا ونهجنا المتوازن بين زيادة إيراداتنا وتنويع مصادرها، بالإضافة إلى تركيزنا على تحسين الكفاءة التشغيلية وضبط المصارف مع الاستمرار في تنفيذ استراتيجية البنك الطموحة على صعيد التحول الرقمي والتوسع في طرح الحلول الرقمية المبتكرة ضمن مختلف أعمال البنك. وأشارت **الصادق** إلى أن النمو بالأرباح التشغيلية يرتكز على قاعدة أصول متينة وهو مدعوم بمستويات سيولة مرتفعة تراعي تحقيق ربحية أفضل، حيث بلغت نسبة القروض إلى الودائع ٧٤,٧٪.

Forex Expo Dubai 2023

An event of innovative discussions for the rise of institutional interest of finance-focused venture capital

The region's largest forex or foreign exchange trading event is set to return to Dubai from 26-27 September at the Dubai World Trade Centre in its 6th edition, featuring more than 130 sponsors exhibiting their services. Whether you work in the industry or are just interested in it, Forex Expo Dubai (FED) is the place to be to learn, pick up new skills and gain insights into this fast-moving market.

Forex Expo has grown significantly with Dubai-based event organizer HQMENA. FED 2023 is a premium financial exhibition and conference featuring more than 1200+ financial brokers, 5000+ investors, 6000+ traders, 3000+ IB and affiliates, and 300+ B2B & technology providers, and expecting over 12,000 visitors. The Expo will also include workshops, seminars, and panel discussions. Participants will have the opportunity to network with leading industry experts and professionals from a variety of sectors, as well as discover the highest quality services. The event is characterized as a balanced mix between B2B & B2C. It provides a meeting point of individual investors, IBS, agents, payment solutions, fintech providers, and trading platforms companies.

Titanium, platinum, gold, and silver sponsors will play a pivotal role in shaping the conference sharing valuable insights, and showcasing their expertise in relevant areas.

FED 2023 promises to be an event of innovative discussions and networking for the rise of institutional interest and growth of finance-focused venture capital. The two-day Forex Expo Dubai event will include exhibiting the services, 130+ speaker presentations, panels, Q&A sessions, and award ceremony.

Experience the Future of Crypto at the 5th Edition of Crypto Expo Dubai 2023!

The 5th edition of the Crypto Expo Dubai by HQMENA is planned to take place on September 20th and 21st, 2023 at Festival Arena, Dubai Festival City.

This edition's main themes will be exchanges, ICO, payment solutions, security providers, web3, liquidity providers & NFTs, etc. With A-list speakers, and some of the industry's top-level experts, providing the most steadfast insights, Crypto Expo Dubai will celebrate a great milestone and aims to significantly contribute to the refinement of blockchain technology globally by delivering ideas and future forecasts on a remarkable platform by connecting with some of the most influential blockchain leaders.

The Exhibition will feature 10,000+ Traders and Investors, 60+ speakers, 70+ sponsors, 40+ media partners, and more than 100 Crypto Companies. There will be an opportunity for one-on-one meetings between investors and blockchain startups during these two-day events.

At the end of the amazing two-day exposure, an Awards Ceremony will be organized to cheer the crypto experts and companies that participated in the event.

With this event, attendees will be able to comprehend, achieve, and also exchange insights and knowledge by picking up some first-hand skills from market experts with an opportunity for B2B & B2C communication. An enormous advantage of Crypto Expo Dubai is the excellent networking opportunities that originate due to the casual environment.

صحتك هي الأولوية



بنك الخليج الدولي يسجل نتائج قوية في النصف الأول من العام



عبد العزيز الحليسي

الرئيس التنفيذي لبنك الخليج الدولي

أكد بنك الخليج الدولي GIB من خلال أدائه المتميز نجاح مبادراته الاستراتيجية التي ركزت على تعزيز إيراداته الأساسية وتنوعها. وحقق البنك زيادة ملحوظة في صافي الأرباح العائدة للمساهمين بنسبة ١٠٨٪ خلال النصف الأول من العام ٢٠٢٣ ليصل إلى ٨١,٢ مليون دولار أميركي مقارنة بـ ٣٩,١ مليون دولار أميركي للفترة نفسها من العام الماضي. كما بلغ صافي دخل المجموعة ٩٦,٥

مليون دولار أميركي، مقابل ٤٦,٦ مليون دولار أميركي عن الفترة نفسها من العام الماضي، ما يمثل زيادة بقيمة ١٠٧٪. وارتفع إجمالي حقوق المساهمين، باستثناء حقوق الأقلية، بنسبة ٤٪ ليصل إلى ٢,٣ مليار دولار أميركي (٣١ ديسمبر ٢٠٢٢: ٢,٢ مليار دولار أميركي). وبلغ إجمالي الأصول الموحدة في نهاية النصف الأول من العام ٤٤,٣ مليار دولار بزيادة ٣٦٪ عن مستوى ديسمبر ٢٠٢٢، كما بلغت ودائع العملاء ٣٢,٦ مليار دولار أميركي.

ارتفاع أرباح بنك التعمير والإسكان ١٥٠,٤٪ إلى أكثر من ٣ مليارات جنيه



سجل صافي ربح بنك التعمير والإسكان HDB، بحسب نتائج أعماله المنتهية في ٣٠ يونيو الماضي، نحو ٣,٠١٥ مليار جنيه بعد ضرائب الدخل، مقابل ١,٢٠٤ مليار جنيه خلال فترة المقارنة، بنسبة نمو تصل إلى ١٥٠,٤٪.

وتعليقاً على نتائج الأعمال، أعرب حسن غانم، الرئيس التنفيذي العضو المنتدب لبنك التعمير والإسكان، عن اعتزازه

بالأداء القوي الذي حققه البنك، خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٣، مشيراً إلى تحقيق نتائج مالية قوية تمثلت في النمو الاستثنائي لكل من الإيرادات وصافي الأرباح.

وقال: تأتي هذه النتائج بفضل حرص البنك على وضع العملاء على رأس أولوياته والتزامه بإستراتيجية النمو التي يتبناها، في إطار سعيه للتوسع بقاعدة عملائه، وتقديم خدمات مصرفية على أعلى مستوى.

في هذا السياق، أشار غانم إلى مواصلة البنك جني ثمار مكانته الراسخة التي يتمتع بها في القطاع المصرفي، حيث سجل زيادة في الودائع بنسبة ٢٪ لتصل إلى ٩٠,٩ مليار جنيه بنهاية النصف الأول من عام ٢٠٢٣.

مناقشة مستقبل القطاع المالي في سلطنة عمان



عبد الله زهران الهنائي



علي المعني



سليمان الحارثي

شارك كل من بنك عُمان العربي وبنك العز الإسلامي والبنك الوطني العماني في جلسة حوارية لمناقشة مستقبل القطاع المالي والمصرفي في سلطنة عمان وذلك مع مسؤولين من إدارة البرنامج الوطني للاستدامة المالية وتطوير القطاع المالي (استدامة)، وخبراء اقتصاديين.

سلطت النقاشات الضوء على أبرز الفرص والتحديات التي تواجه القطاع المصرفي وإمكانية إيجاد سبل تمكّن برنامج استدامة من تعزيز المواءمة والتغيير الإيجابي في

القطاع المصرفي علاوة على المساهمة في خلق الفرص التطويرية والتنموية الشاملة. كما تضمنت الموضوعات الأخرى على طاولة النقاش دعم المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، وتعزيز الابتكار في القطاع المصرفي، وتنمية التكنولوجيا المالية، إضافة إلى مواضيع تدور حول الوعي المالي وإدارة المواهب والتمويل الأخضر.

وصرّح سليمان الحارثي، الرئيس التنفيذي لبنك عُمان العربي، قائلاً: «سررنا بهذه النقاشات البناءة مع ممثلي البرنامج الوطني للاستدامة المالية وتطوير القطاع المالي والتي تسهم بلا شك في وضع رؤية أكثر وضوحاً لمستقبل القطاع وإستحداث سبلاً جديدة للارتقاء به».

علي المعني المدير العام لبنك العز الإسلامي قال: «إن مثل هذه اللقاءات تتيح لنا تبادل مجموعة متنوعة من الأفكار والرؤى التي تساهم بما لا يدع مجالاً للشك في تطوير العمل المصرفي وإبراز المنجزات التي تحققت بالإضافة أيضاً إلى تشخيص المستقبل لنخطو إليه بخطى واثقة، ولا يمكن بلوغ هذه الغاية إلا من خلال تشخيص التحديات».

وعلق عبد الله زهران الهنائي الرئيس التنفيذي للبنك الوطني العماني: «سعدت بالمشاركة في هذا اللقاء وأشكر بنك عمان العربي على الاستضافة. أحد أهداف برنامج استدامة هو تعزيز جاهزية القطاع المالي وجعله ممكناً رئيسياً لتحقيق مستهدفات «رؤية عمان ٢٠٤٠». ونحن بالبنك الوطني العماني نؤكد التزامنا بدعم برنامج استدامة لما فيه مصلحة الاقتصاد بشكل عام والقطاع المالي بشكل خاص».

بنك قناة السويس يضخ تمويلات للشركات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر بقيمة ٦,١ مليار جنيه



قال حسين رفاعي رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لبنك قناة السويس، إن إجمالي محفظة التجزئة المصرفية بالبنك ارتفعت بنسبة ١٩٪ لتصل إلى ٣,٣ مليار جنيه بنهاية يونيو ٢٠٢٣. وأعلن عن نجاح البنك في زيادة صافي محفظة

القروض وتسهيلات العملاء بنسبة نمو ٧٪ لتصل إلى ٣١,٦ مليار جنيه بنهاية يوليو ٢٠٢٣.

وارتفع إجمالي محفظة القروض الشركات بنسبة ٩٪ لتصل إلى ٣٢ مليار جنيه بنهاية يونيو ٢٠٢٣.

وجاء النمو في محفظة القروض نتيجة تنوع تمويل القطاعات المختلفة مثل قطاع الزراعة والمقاولات والخدمات المالية والقطاع العقاري والسياحي ما أدى إلى توزيع المخاطر وتنوع عملاء محفظة البنك.

وزيادة رأسماله إلى ٥ مليارات جنيه

وأشار السيد رفاعي بأنه بالرغم من التحديات، فقد نجح البنك في خلال الخمس سنوات الماضية في زيادة رأس المال المصدر والمدفوع من ٢ مليار جنيه مصري عام ٢٠١٩ وصولاً إلى ٥ مليار جنيه مصري ليتوافق مع متطلبات البنك المركزي للحد الأدنى لرأس المال وذلك بالتنمية الذاتية من أرباح البنك.

وجدير بالذكر أن تلك الزيادات والبالغة قيمتها ٣ مليار جنيه مصري تمت من أرباح البنك المحققة خلال الفترة من عام ٢٠١٧ حتى عام ٢٠٢٢.

بنك الكويت الدولي نظم ورشة عمل حول الحوكمة بقطاع الخدمات المصرفية



سهام الخريف

نواف ناجيا

نظم بنك الكويت الدولي (KIB) ورشة عمل شاملة لمناقشة المحاور الأساسية للحوكمة البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات (ESG) في القطاع المصرفي، وانهضت الورشة، التي استهدفت كل إدارات وأقسام البنك وموظفيه باختلاف درجاتهم وأدوارهم الوظيفية، بالتعاون مع مركز التعليم المستمر بالجامعة الأميركية في الكويت.

وتأتي هذه المبادرة في إطار استراتيجية التطوير الشاملة التي يقودها KIB كياناً مصرفياً سابقاً إلى دعم مفهوم الاستدامة في الكويت، وانطلاقاً من تعزيز التزامه بتنمية المجتمع وتطبيق معايير الاستدامة والحفاظ على بيئة كوكب الأرض، وبهدف الارتقاء بأداء موظفيه ومستوى خدماته المصرفية المتنوعة، وبهدف تقديم تجربة توعوية شاملة للمشاركين والحضور، استمرت ورشة العمل على مدى يومين تناولت خلالهما مجموعة واسعة من القضايا التي تغطي مختلف الجوانب المتعلقة بالممارسات البيئية والاجتماعية وأساسيات حوكمة الشركات في القطاع المصرفي.

وفي معرض تعقيبها على هذه الخطوة المتقدمة ومفهوم الاستدامة، قالت مديرة التطوير والتدريب في إدارة الموارد البشرية في KIB، سهام الخريف: «إن الإنسان هو أساس الاستدامة وهدفها النهائي، إذ تبدأ حين يدرك الأشخاص أهميتها وفوائدها ودورها في تمكينهم من عيش حياة أفضل وأكثر رفاهية وتقدماً». من جانبه، قال المدير التنفيذي لوحدة الاتصال المؤسسي في KIB، نواف ناجيا: «ينعكس التزامنا بالاستدامة في جهودنا المستمرة والهادفة إلى ترسيخ ممارسات الحوكمة البيئية والاجتماعية والمؤسسية كجزء أساسي من التخطيط والتنفيذ عند إطلاق منتج أو خدمة أو حتى مبادرة مجتمعية. وهذا هو السبب الأساسي الذي يدفعنا إلى بذل كافة الجهود لتوعية كل موظف في KIB بأهمية الاختلافات الدقيقة في خطة الحوكمة وأحدث معايير تطبيقها».

بنك برقان يسلم خلود الفيلى مهام التسويق والاتصالات



أعلن بنك برقان BURGAN BANK عن تولي خلود الفيلى مهام التسويق والاتصالات، حيث ستسهم الفيلى في تحديد تصور استراتيجيات ومبادرات التسويق والاتصالات وتطويرها، إلى جانب الإشراف على عمليات تنفيذها ونشرها، وذلك بالتزامن مع إعادة تفعيل رؤية البنك الاستراتيجية.

وتتمتع الفيلى بخبرة تفوق ٣٠ عاماً، وقد انضمت إلى بنك برقان في عام ٢٠٢١، ومنذ ذلك الحين أصبحت جزءاً أساسياً من فريق البنك، حيث أسهمت بشكل كبير في المساعدة على تحقيق استراتيجية البنك وأهدافه في مجال المسؤولية الاجتماعية للشركات، إضافة إلى إيصال منتجاته وخدماته إلى قاعدة عملائه الواسعة والمتنوعة.

وتجدر الإشارة إلى أن الفيلى حاصلة على بكالوريوس الآداب في العلوم السياسية من جامعة الكويت. وقد كانت عضواً في مجلس إدارة الجمعية الدولية للعلاقات العامة (IPRA) وممثلة دول غرب آسيا، إضافة إلى عضويتها في الجمعية العربية للمسؤولية الاجتماعية للشركات ومقرها مملكة البحرين. كما شاركت الفيلى في برنامج "REUTER FOUNDATION"، وفازت بجائزة "DAME VIOLET DICKSON" من المجلس الثقافي البريطاني بصفتها باحثة في برنامج "CHEVENING SCHOLAR".

المركزي المصري يرفض تمديد استثناء ممنوح لكبار عملاء البنوك

رفض البنك المركزي المصري طلباً من «اتحاد بنوك مصر» باستمرار استثناء أكبر ٥٠ عميلاً بالبنوك المحلية من قواعد التركيز الائتماني حتى ديسمبر ٢٠٢٤. كان «المركزي المصري» أبقى البنوك المحلية في ٢٠٢٠ بسبب أزمة «كورونا» من تطبيق حدود التركيز الائتماني لأكثر ٥٠ عميلاً لمدة عام ثم قام بتجديدها حتى ديسمبر الماضي، وتقتضي القواعد ألا يتجاوز الحد الائتماني للعميل (شركات) ١٥٪ من إجمالي محفظة البنك الائتمانية، وألا يتجاوز الحد الائتماني للعميل وأطرافه المرتبطة ٢٠٪ من محفظة البنك الائتمانية.

مجموعة البركة تكمل عملية بيع حصتها في بنك التمويل والإئمان في المغرب



حسام بن الحاج عمر

بدر الدين بن فليسي

أعلنت مجموعة البركة ABG عن إتمام بيع حصتها في بنك التمويل والإئمان في المغرب، والذي أصبح اسمه بنك الكرم. وفي ديسمبر ٢٠٢٢، وافقت مجموعة البركة على بيع حصتها البالغة ٤٣,٦٥٪ في بنك التمويل والإئمان إلى بنك أفريقيا، الشريك المحلي للمجموعة والمساهم الرئيسي في البنك. هذا وصرح **حسام بن الحاج عمر**، الرئيس التنفيذي للمجموعة، بالقول: «تهدف استراتيجيتنا إلى إعادة توزيع مواردنا بكفاءة لتحقيق عوائد أعلى. وستستمر جهودنا في التمحور حول خطوط العمل الرئيسية التي تعزز أداء المجموعة بشكل أكبر».

بدر الدين بن فليسي مديراً عاماً لبنك البركة الجزائري

أعلن مجلس إدارة بنك البركة الجزائري عن تعيين السيد **بدر الدين بن فليسي** مديراً عاماً، ويتمتع السيد **بن فليسي** بخبرة واسعة ومعرفة عميقة بالقطاع المصرفي، كما يعرف **بن فليسي** بنهجه المبتكر والعملية، وشغفه بالنمو والتزامه بالتميز في خدمة العملاء.

من جهته، رحب الرئيس التنفيذي لمجموعة البركة السيد **حسام الدين بن حاج عمر** بهذا التعيين، معرباً عن ثقته في فريق إدارة البنك، مؤكداً أن هذا التعيين سيعزز مكانة بنك البركة الجزائري ويضمن النمو المستدام لعملائه وشركائه.

QNB يحصد ٣ جوائز عالمية

حصلت مجموعة QNB على ثلاث جوائز عالمية مرموقة ضمن جوائز الابتكار في الشرق الأوسط وأفريقيا لعام ٢٠٢٣ من مجلة «ذا ديجيتال بانكر» وذلك تقديراً لريادتها في مجال الخدمات المصرفية.

وقد نال QNB جائزة «أفضل بنك رقمي في الشرق الأوسط» و«أفضل بنك رقمي في قطر» و«أفضل محفظة رقمية»، وذلك تتويجاً لجهوده في مواصلة تطوير منظومته الرقمية في مجال الخدمات المصرفية عبر الجوال والإنترنت وخدمات الدفع الرقمي، والمحفظة الرقمية المبتكرة بالإضافة إلى خدمات أجهزة الصراف الآلي الشامل بهدف توفير أفضل تجربة مصرفية رقمية في الشرق الأوسط وعلى النطاق الدولي.



أرباح بنك فلسطين تنمو ٢٤٪ في النصف الأول من ٢٠٢٣

هاشم الشوا: أدرنا عملياتنا بحرفية

محمود الشوا: نفتخر بفريق العمل



محمود الشوا



هاشم الشوا

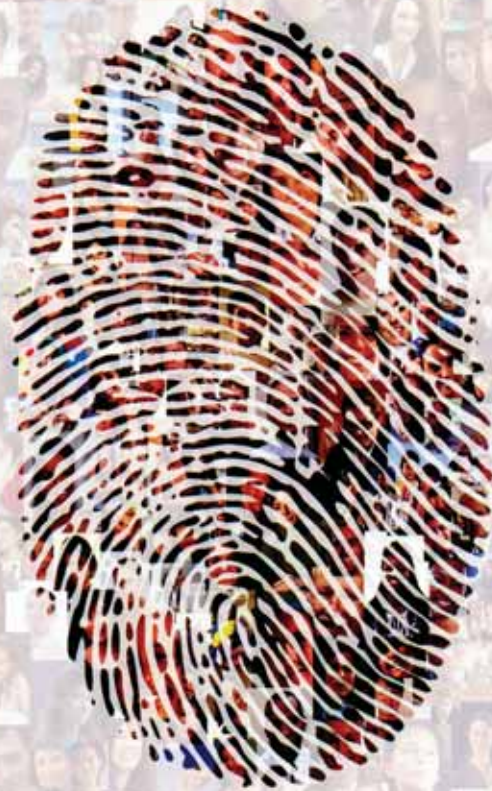
ارتفعت الأرباح الصافية لبنك فلسطين خلال النصف الأول من العام ٢٠٢٣ إلى ٤٣,١٣ مليون دولار بزيادة نسبتها ٢٣,٨٪ عن الفترة نفسها من العام ٢٠٢٢. كما ارتفع مجموع الموجودات بنسبة ٢٪ إلى ٦,٦٢ ملايين دولار أميركي. وارتفعت الودائع إلى ٥,٣٦ مليارات دولار والقروض بنسبة ٣,٦٪ إلى ٣,٧ مليارات دولار. وبلغ العائد على حقوق المساهمين ٤,٨٧٪. وصرح السيد **هاشم الشوا**، رئيس مجلس إدارة مجموعة بنك فلسطين: «نواصل العام بعزيمة على تنفيذ استراتيجيتنا الخمسية بقوة دفع كاملة. ويمكن جوهر هذه الإستراتيجية في التحول الرقمي وإفتتاح فروع جديدة من أجل جعل تجربة عملائنا سلسلة وعملياتنا أكثر فعالية. ولقد أدرنا عملياتنا بحرفية مع التركيز على الإستدامة والنمو، إلى جانب خلق قيمة لمساهميننا والتفاعل مع جميع أصحاب المصلحة لدينا».

وبدوره، عبّر الرئيس التنفيذي لبنك فلسطين السيد **محمود الشوا** عن فخرهم بفريق العمل الذي يتبنى إستراتيجية النمو الخاصة بالبنك لمدة ٥ سنوات والتي تحقق نمواً مستداماً وقوياً عبر عمليات البنك، مشيراً إلى أن النمو العضوي لمحفظة البنك الائتمانية واستراتيجيته الإستثمارية المتنوعة ساهم في زيادة الإيرادات. «نستمر في التحلي بالحذر في التعامل مع المخاطر وحالة عدم اليقين من خلال تجنب المخاطر واتخاذ المخصصات المناسبة للتخفيف من أي خسائر بما يتماشى مع المعايير المالية الدولية. وزادت نسبة كفاية رأس المال لدينا لتصل إلى ١٦,٦٠٪، وهو ما يرتبط ارتباطاً مباشراً بالجودة العالية للأصول، والإستثمار في سند دائم بقيمة ٣٠ مليون دولار أميركي من قبل ICA لتقوية نسب كفاية رأس المال من خلال هذا الإستثمار في نسبة المستوى الأول من رأس المال (Tier 1 Capital). وتظهر نتائجنا توافق الإدارة والتزامها بإستراتيجية نمو البنك مع الإستثمار في الأفراد والمنتجات المبتكرة والرقمنة والإستدامة».

دبي للخدمات المالية، تفرض ٣ ملايين دولار غرامة على «بنك ميرابود»

فرضت سلطة دبي للخدمات المالية غرامة ثلاثة ملايين دولار، على بنك «ميرابود (الشرق الأوسط) المحدود MIRABAUD، بسبب عدم كفاية أنظمة وضوابط مكافحة غسل الأموال لديه خلال الفترة من يونيو ٢٠١٨ لغاية شهر أكتوبر من عام ٢٠٢١.

وأشارت «السلطة» في بيان: تشمل الغرامة مبلغاً يواقع ٩٧٥ ألف دولار يمثل استرداداً للمكاسب غير المشروعة التي حصل عليها «بنك ميرابود» من المخالفات المرتكبة على شكل رسوم وعمولات.



Can your investor personality impact your investment decisions?

We partnered with behavioural finance experts, Oxford Risk, to conduct a study on how individual personality traits can impact investment decisions and outcomes.

The study unveiled 9 personality traits that best describe each investor's financial personality, from which 3 archetypes were identified:



The Comfortable Investor

Who tends to be a more experienced investor, likely to stay relatively calm and make reasonable decisions in turbulent times.



The Conservative Investor

Who does not take too many chances, likes to have clear investing and decision-making principles, and less likely to invest in volatile times.



The Enthusiastic Investor

Who tends to be less experienced, more likely to speculate in times of market turmoil and would benefit from a pre-agreed strategy.

Download the
report here



sc.com/ae

Here for good

Terms and conditions apply. Disclaimer: Standard Chartered Bank UAE does not provide financial analysis or consultation services in or into the UAE within the meaning of the UAE Securities and Commodities Authority Decision No. 48/r of 2008 concerning financial consultation and financial analysis.

Source: The survey was commissioned by Standard Chartered and conducted by behavioural finance experts, Oxford Risk. Respondents represented a broad range of age, gender, location and education, and answered 100 statements.

أسوأ حاكم بنك مركزي في العالم يتقاعد

عن جريدة THE ECONOMIST

Middle East and Africa | Riad Salameh

The world's worst central banker retires

He presided over economic collapse in Lebanon



IMAGE: REUTERS

القاضية الشريفة هيلانة إسكندر تطلب توقيف حاكم مصرف لبنان السابق



طلبت القاضية هيلانة إسكندر من الهيئة الاتهامية في بيروت توقيف رياض سلامة حاكم مصرف لبنان المركزي السابق.

ووفق الوكالة الوطنية للإعلام، استأنفت رئاسة هيئة القضايا في وزارة العدل القاضية هيلانة إسكندر، بواسطة وكيلتها القانونية المحامية برتا نعيم، قرار قاضي التحقيق الأول في بيروت بالإنابة شريل أبو سمرا، القاضي بترك المدعى عليه حاكم مصرف لبنان السابق رياض سلامة.

وطبقاً للوكالة، طلبت القاضية من الهيئة الاتهامية في بيروت توقيف سلامة لأسباب عددها في الاستئناف، والهيئة الاتهامية المناوبة برئاسة القاضية لمى أيوب والمستشارتين القاضيتين فاطمة ماجد وميراي ملاك.

جوزف زخور JoeZakhour



الصحافي حسين أيوب لهلق شو تلفزيون الجديد: نواب حاكم مصرف لبنان حصلوا على قروض استثنائية و أحدهم منحه الحاكم قرضا بقيمة ٤.٧ مليون دولار لشراء عقارا في فقرا. لم يعترضوا في اي وقت سابق على القرارات و التعاميم التي أصدرها رياض سلامة

رياض سلامة: هناك من يغسل يده مني ليحولني الى كبش محرقة

قال رياض سلامة حاكم مصرف لبنان السابق في حوار أجرته معه محطة «ال بي سي»، إنه لا يتحمل مسؤولية الانهيار، و«أن هناك من يغسل يده منه ليحول له كبش محرقة».

وعلى صعيد الودائع أكد أنها ليست في مصرف لبنان، بل في المصارف، موضحاً «أن مصرف لبنان ردّ الدولارات الى القطاع المصرفي وبزيادة ٣٤ مليار دولار».

وانتقد المطالبة بإلغاء منصة صيرفة «التي أمنت الاستقرار النقدي، وهي لا تكلف مصرف لبنان أي خسارة بالدولار».

وكرر ان البنك المركزي مؤل الدولة بنحو ٤٧ مليار دولار وأن الحكومات المتعاقبة لم تنفذ الإصلاحات، وبالتالي فإن الانهيار ليس صنيعة مصرف لبنان، متسائلاً «أين هو ذاك الانهيار الذي يهولون به؟ فالاقتصاد ينمو والاستيراد والاستهلاك يعودان الى مستويات ما قبل الأزمة، وكل ذلك بفضل سياساته»، كما يزعم.

وعن التدقيق الجنائي قال سلامة إنه الى الآن عبارة عن مسودة، وهو يضع ملاحظاته عليه. ولم يستبعد ان تكون وظيفة التقرير النهائي تحويله مادة اتهام توجه اليه والى مصرف لبنان.

وكان لافتاً جداً اعتقاده بنظرية مؤامرة ما ضد لبنان لاسقاط نظامه من أطراف خارجية وداخلية، وعندما لم تستطع ذلك توجهت بانظارها الى مصرف لبنان لاتهامه بكل ما يريدون اتهام النظام به لاسقاطه.

رياض سلامة.. أنت عارٌ على عائلتك ووطنك

لعبت بكل سرور مع المجرمين لتحقيق طموحك في السلطة

— بقلم: يسرا جان بسترس زوجة الجنرال المتقاعد جورج شديد —

عزيزي رياض كنت جزءاً من عالم يعرف في لبنان بـ «الأشخاص اللاتقيين» كنا نثق بك وبقدراتك على عكس الطبقة السياسية التي كانت بالنسبة لنا مرادفاً للفساد. كنا نعتبرك شخصاً نزيهاً وجديراً بالثقة، إلا أنه لو كنت كذلك لما وافقت أبداً على دعم سياسات الهدر والفساد للحكومات التي تعاقبت على البلاد منذ سنوات.

لو كنت رجلاً لائقاً، لكنت قد أبلغت مواطنيك من زمن طويل وقدمت استقالتك ولكن لا، بقيت في منصبك وقبلت التسويات والمزايدات لتحقيق طموحك في السلطة والحصول على مكافأة لقاء هذه الخدمات. لعبت بكل سرور في ساحة كل المجرمين الذين يديرون هذا البلد وتعاونت مع كل شخص حتى أسوأ أعدائك.

ولكن ليس هذا فقط، ففي كل مناسبة أو لقاء كنت تطمئن اللبنانيين بأن الوضع المالي مستقر ولا خوف على عملتهم الوطنية، وكأننا أغبياء مستمرين في تصديقها.

وفي الوقت نفسه، لم تكتف بذلك فقط، بل ملأت جيوبك بكل سخاء بمساعدة عصابتك التي تضم أفراد عائلتك وعشيقاك وأصدقائك المصرفيين، وذلك بفضل التلاعب المالي الذي كان لديك العبقريّة والسرية في تنفيذه.

واستمر ذلك بعد الإنهيار الكبير، حيث تم فرض ما يعرف بالـ "CAPITAL CONTROL" على ودائع ومدخرات اللبنانيين، باستثناء من حظي بموافقتك، والذين كان بإمكانهم استعادة أموالهم نقداً أو عبر حساب خارج البلاد بمجرد إجراء اتصال هاتفي مع مصرفهم.

وماذا نقول عن منصة «صيرفة» التي سمحت لأصدقائك المصرفيين بكسب الملايين من الدولارات شهرياً، بينما كنت توهم طبقة الفقراء وتجعلهم يعتقدون أنهم يحصلون على أضعاف رواتبهم.

عليك أن تعلم يا رياض، أنك عار على عائلتك ووطنك.



Your protection,
our identity.



BANKERS ASSURANCE SAL
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,
Beirut, Lebanon.
T +961 1 962 700

www.bankers-assurance.com

بعد ٣٠ عاماً تمكن رياض سلامة من تحويل الليرة وأموال المودعين إلى خردة الخبر السار أن الياس سركيس وإدمون نعيم لم يعايشا مغارة سلامة ومعاونيه



بعد ٣٠ عاماً قضاها على رأس السلطة النقدية، غادر حاكم «مصرف لبنان» رياض سلامة مكتبه بليرة منهارة بعد إدعاءات أنه سعى جاهداً للحفاظ على استقرارها، وباقتصاد ممزق الأشلاء بفعل صراعات سياسية وعقود من الفساد وسوء الإدارة، مع العلم أنه كان يُنظر إلى سلامة على نطاق واسع على أنه الدعامة الأساسية للنظام المالي حتى انهياره في عام ٢٠١٩.

وتطلّخت سمعة سلامة وشوّهت صورته عندما بدأت دول أوروبية الواحدة تلو الأخرى في التحقيق فيما إذا كان قد أساء استخدام سلطاته لاختلاس ثروة من المال العام اللبناني ما أدى إلى الانهيار المدمر للقطاع المصرفي اللبناني، فضلاً عن اتهامات بالفساد طالته في الداخل والخارج معاً.

مداهمات في لوكسمبورغ

ودفعت الشكوك شرطة لوكسمبورغ إلى شنّ مداهمات واسعة النطاق على ثلاث شركات مقرّها لوكسمبورغ يشتبه في أنها تستضيف ما لا يقلّ عن ١٠٠ مليون دولار من الأموال المختلطة المرتبطة بالإستثمارات العقارية من قبل عائلة سلامة، بما في ذلك في ألمانيا.

ولكن وفقاً لتقرير عام ٢٠٢١ من قبل هيئة الرقابة المالية في لوكسمبورغ (CRF)، تلقت الشركات القائمة في لوكسمبورغ ما لا يقلّ عن ٧٧,٦ مليون يورو و ٢,٥ مليون جنيه إسترليني و ٨,٧ مليون دولار من «حسابات رياض سلامة الأجنبية وحسابات شركاته الخارجية».



ندي سلامة

ووسط ضغوط قانونية متزايدة، ترك جان إدارة Stockwell في العام ٢٠٢١، وحلّ محلّه ثلاثة موظفين من بنك الموارد اللبناني.

وكان جان أيضاً مديراً لشركة أخرى، BET SA، تتعلّق بشراء العقارات في فرنسا لشركة رياض سلامة أو خليلته، أنا كوساكوف، وابنتها. وكوساكوف، وهي امرأة أوكرانية تبلغ من العمر ٤٦ عاماً، تخضع أيضاً لتحقيق رسمي من قبل القضاء الفرنسي بتهمة غسل الأموال بشكل منظم، كما تمتلك ابنتها ملكية حصرية لشركة Stockwell.

عمولة شركة «فوري» ملايين الدولارات دون تقديم أي خدمة

ويشتبه المحققون الأوروبيون في أن الأموال المعنية اُختلست في البداية في لبنان من خلال شركة «فوري»، التي يُشتبه في أنها شركة صورية كانت بمثابة أداة لاختلاس وغسل أكثر من ٣٣٠ مليون دولار من الأموال العامة. وتمّ ذلك من خلال عمولة ٠,٢٨٪ حصلت عليها الشركة من البنوك التجارية كعمولة وساطة بيع أدوات مالية مثل سندات اليوروبوند، وسندات الخزينة اللبنانية وشهادات الإيداع من البنك المركزي، من دون تقديم أي خدمات في المقابل. ثم تمّ نقل الأموال إلى أوروبا، حيث اشترى رياض سلامة وأقاربه ممتلكات واسعة.

وفي العام ٢٠١٢، تلقت BR 209 تحويلاً مباشراً إلى حسابها بقيمة ٢,٨ مليون يورو من حساب فوري في HSBC في سويسرا، والذي تم استخدامه لشراء المبنى الراقي في دوسلدورف. وكتبت هيئة الرقابة في لوكسمبورغ في تقرير للسلطة القضائية: «تثير هذه الصفقة الكثير من الأسئلة».

أحد حماة رياض سلامة تنتهي خدمته قريباً

أحيل أحد القضاة المعروفين بحماية رياض سلامة إلى التقاعد لبلوغه السن القانونية. وبالطبع يبقى العديد من القضاة المستلزمين والعديد الآخر الشرفاء.

٦ تحقيقات في أوروبا

وفي جديد قضية آل سلامة، سلّطت وثائق قضائية ألمانية الضوء على تورّط أشخاص جدد في الاستحواذ على عقارات بملايين الدولارات يملكها رياض سلامة في ألمانيا، والتي تخضع حالياً للتحقيق من قبل السلطات الأوروبية. كما كشفت الأوراق التي حصلت عليها صحيفة The National عن معاملات مباشرة من شركة «فوري» Forry لتمويل هذه العقارات. ويشتهر في أن «فوري»، شركة مملوكة من قبل شقيق سلامة، كانت في قلب مخطط الاختلاس المزعوم الذي وضعه حاكم مصرف لبنان. وتمّ فتح ستة تحقيقات على الأقل في أوروبا حيث يمتلك الحاكم وعائلته إمبراطورية عقارية، يشتبه القضاء الأوروبي في الحصول عليها بأموال مختلصة.

بدأ التحقيق الألماني في قضية حاكم البنك المركزي بعد أن طلب المدعي العام اللبناني في أيار ٢٠٢١ إجراء تحقيق في الأصول التي يحتفظ بها رياض سلامة، وشقيقه، ومساعدته السابقة ماريان الحويك، لتجميد هذه الأصول كإجراء احترازي. وعُهد بالتحقيق إلى رئيس مكتب المدعي العام في ميونيخ، هانز كورنبروبست.

وفي العام ٢٠٢٢، انضمت ألمانيا إلى فرنسا ولوكسمبورغ كجزء من فريق تحقيق دولي لتعزيز تبادل المعلومات. واتخذ التحقيق الألماني منعطفاً كبيراً في أيار الماضي بإصدار مذكرة توقيف وإخطار من الإنترنت.

ندي سلامة ومروان عيسى الخوري

والإسمان الجديدان هما ندي سلامة، نجل حاكم مصرف لبنان ومروان عيسى الخوري، ابن شقيقته، إضافة إلى غبريال جان Gabriel Jean، مواطن بلجيكي. وكتب قاضي محكمة ميونيخ في آذار ٢٠٢٢: «يُزعم أن الثلاثة استثمروا أموالاً من مصرف لبنان المركزي في العقارات وفي الاستحواذ على الأسهم بينما يخفون مصدر الأموال المتورّطة في الدائرة الاقتصادية القانونية في ألمانيا».

وتمّ ذكرهم في التحقيق على أنهم من بين مديري الكيانات التي تتخذ من لوكسمبورغ مقراً لها والتي استخدمها رياض سلامة لشراء العقارات الفخمة في هامبورغ ودوسلدورف وميونيخ. وتمّ إجراء هذه المشتريات بأموال مزعوم اختلاسها من البنك المركزي اللبناني، وفقاً للوثائق الألمانية.

وكان جان مديراً لشركة Stockwell Investissement، بينما كان ندي سلامة ومروان عيسى الخوري مديريين لشركة BR 209 خلال الفترة قيد التحقيق. ويقع مقرّ الشركتين في لوكسمبورغ ويملكهما رياض سلامة.

نشرة حمراء من الإنتربول بحق رياض سلامة
واتبعت الأموال المزعومة غير المشروعة رحلة معقدة، نموذجية لمخطط غسل الأموال، عبر القارات وفي نهاية المطاف يتم استخدامها لشراء العقارات الفاخرة داخل الاتحاد الأوروبي. ووصلت الشكوك إلى أن كلاً من القضاء الفرنسي والألماني أصدرتا مذكرات توقيف بحق رياض سلامة، ما أدى إلى صدور نشرة حمراء من الإنتربول.



ماريان الحويك



رجا سلامة

غسل أموال في ألمانيا

ويعتقد المحققون الألمان أن أموال «فوري» قد استخدمت جزئياً لشراء أربعة عقارات بأكثر من ١٨ مليون يورو بين عامي ٢٠١٢ و ٢٠١٧ من خلال BR 209 و Stockwell. ففي ميونيخ، اشترت Stockwell عقارات تجارية راقية وأربعة أماكن لوقوف السيارات في وسط المدينة في العام ٢٠١٥ مقابل ٦,٤ ملايين يورو، بينما قامت أيضاً بتأمين عقار مقابل ٣,٤ ملايين يورو في منطقة Gartnerplatz الفاخرة في العام ٢٠١٧.

كما تم الاستحواذ على شركتين ألمانيتين من قبل عيسى الخوري وندي سلامة. وبعد ذلك بعامين، كانت الشكوك كافية للقاضي الألماني لإصدار أمر بتجميد هذه الأصول والرهانات، وصُفّ سوء السلوك المزعوم بأنه غسل أموال مشترك في أربع حالات. ووفقاً للتحقيقات، تبلغ الأصول الملموسة لشركة Stockwell ٩,٤ مليون يورو، ولشركة BR 209 نحو ٥٨ مليون يورو. ولـ BET ٢١,٦ مليون يورو. كما أوردت الصحيفة تقريراً آخر بيّن فيه أن كلاً من فرنسا ولوكسمبورغ وألمانيا وسويسرا وبلجيكا وليختنشتاين تحقّق مع رياض سلامة بتهمة الاختلاس المزعوم من البنك المركزي اللبناني بمساعدة شقيقه رجا.

اختلاس أموال وتحويلها إلى موناكو ثم الولايات المتحدة

والى ذلك، كشفت وثائق حصرية من القضاء في موناكو، عن تدفّق الأموال من حسابات رجا سلامة في بنك يولوس باير موناكو لإدارة الثروات، والتي تلقّت ملايين الدولارات من أموال «فوري» المختلسة المزعومة، ثم تمّ تحويلها إلى حساباته في الولايات المتحدة. وفي قرار قضائي، أكدت القاضية الفرنسية أود بوريزي «أنه يعتقد أن الأموال المحوّلة قد تمّ غسلها من خلال استثمارات عقارية في أوروبا والولايات المتحدة ولبنان». وفي حين أننا لا نملك معلومات مفصّلة عن العقارات اللبنانية، تكشف الوثائق القضائية الفرنسية أن شقيق الحاكم، مرتبط بعقارات باهظة الثمن في نيويورك قد تمّ شرائها خلال الفترة التي كان فيها البنك المركزي متعاقداً مع «فوري».

تم تحويل ما قيمته ٢,٦٤ مليون دولار لـ «ندي سلامة»، إلى الخارج كانوا مودعين بالليرة اللبنانية

وتم وضع ثلاثة أشخاص قيد التحقيق الرسمي في فرنسا، من بينهم ماريان حويك، مساعدته السابقة، **أنا كوساكوف**، شريكته الرومانسية، والمصرفي اللبناني **مروان خير الدين**، ولا تزال التحقيقات جارية والمتهمون قيد التحقيق. أما الجانب الأكثر فداحة من الفضيحة، فهو أن ما يقارب ٢,٦٤ مليون دولار من هذه التحويلات، جرت عبر تحويل أموال من الليرة اللبنانية إلى الدولار الأميركي، وبسعر الصرف الرسمي. أي بمعنى آخر، لم يكن ندي سلامة يملك فعلاً هذه الودائع بالعملة الأجنبية في بنك الموارد، بل جرى بيعها له مقابل أموال بالليرة اللبنانية بالسعر المدعوم.

سلامة قال للمحقق إنه يمتلك شركات وشقق «نسي»، إسمها

إضافة الى ذلك، كانت قد كشفت تحقيقات أن أبناء رجا سلامة الثلاثة **إميل وريا وكريم**، قاموا بشراء شقة في جادة رايوند بوانكار في الدائرة السادسة عشرة مقابل ١,٢ مليون يورو، وقال رجا للمحققين إن الأبناء قد سدّوا ثمن الشقة بموجب قرض من بنك لبناني، وأثناء استجوابه من قبل الشرطة الفرنسية بتورطه في غسل الأموال المتعلقة باستثمارات عائلته. قال سلامة إنه يمتلك شركتين قد «نسي» اسميهما، وهما تمتلكان عشرات الأستوديووات والشقق في لندن مؤجرة بالكامل.

الولايات المتحدة وبريطانيا وكندا تفرض عقوبات بتهم فساد على رياض سلامة

فرضت الولايات المتحدة وكندا وبريطانيا معاً عقوبات اقتصادية بتهم فساد مالي على الحاكم السابق لمصرف لبنان رياض سلامة الذي كان غادر مؤخراً منصبه من دون أن يتم تعيين خلف له. وجاءت هذه العقوبات في وقت يواجه سلامة تهماً في الداخل والخارج حيث لاحقته الإدانات الواحدة تلو الأخرى عندما بدأت الدول الأوروبية في فتح تحقيقات حول ما إذا كان قد استغل منصبه لاختلاس المال العام وتكوين ثروة من ورائه. في بيانها، قالت وزارة الخزانة إن «أنشطة سلامة الفاسدة وغير القانونية ساهمت في انهيار دولة القانون في لبنان»، مشيرة إلى أنها فرضت هذه العقوبات بالتنسيق مع كل من بريطانيا وكندا. ولفتت إلى أن سلامة «أساء استغلال موقعه في السلطة، في انتهاك للقانون اللبناني على الأرجح، لإثراء نفسه وشركائه من خلال تحويل مئات الملايين من الدولارات عبر شركات وهمية لاستثمارها في قطاع العقارات الأوروبي». وتشمل العقوبات الأميركية والبريطانية والكندية بالإضافة إلى سلامة أربعة أشخاص مقربين منه، وهم: شقيق الحاكم السابق رجا سلامة المتهم بتبييض أموال و«اختلاس أموال عامة في لبنان بقيمة أكثر من ٣٣٠ مليون دولار وخمسة ملايين يورو على التوالي بين ٢٠٠٢ و ٢٠٢٣. ابنه ندي سلامة، الأوكرانية **أنا كازاكوف**، القريبة من سلامة، والتي يقال إن لديها ابنة منها. **ماريان حويك** التي كانت مساعدته في المصرف المركزي وتواجه دعاوى هي الأخرى. وكان مصدر قضائي أبلغ وكالة الصحافة الفرنسية أن قاضية التحقيق في باريس وجهت إلى الحويك تهمة تشكيل «عصابة أشرار إجرامية» وتبييض أموال في إطار «عصابة منظمة».



بنك الخليج يحقق أداءً قوياً وفق استراتيجية متميزة للتحوّل الرقمي



عقد بنك الخليج مؤتمراً للمستثمرين لاستعراض ومناقشة الأداء المالي للبنك خلال النصف الأول من العام الحالي، حيث تم تنظيم المؤتمر من قبل "EFG Hermes". وخلال المؤتمر قال **وليد مندي** نائب الرئيس التنفيذي

والرئيس التنفيذي بالوكالة لبنك الخليج: «نحن متفائلون بخصوص الفرص التي يوفرها الاقتصاد الكويتي، حيث لا يزال سليماً بشكل عام». مشيراً إلى الأداء القوي الذي يحققه بنك الخليج خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٣ وفق استراتيجية تقوم على التميز في إدارة العمليات وتلبية متطلبات العملاء والتحول نحو الاقتصاد الرقمي.

الأرباح الخاصة بمساهمي بنك الإثمار النصفية ١,٥٦ مليون دينار بحريني



بلغت الأرباح الصافية الخاصة بمساهمي بنك الإثمار ITHMAAR BANK خلال النصف الأول من العام الحالي ١,٥٦ مليون دينار بحريني مقابل ١,٤٩ مليون دينار خلال النصف الأول من العام الماضي.

وقال الأمير **عمرو الفيصل** رئيس مجلس إدارة البنك: «بالأصالة عن نفسي ونيابة عن مجلس إدارة بنك الإثمار، يطيب لي أن أعلن بأنه على الرغم من التحديات ذات الصلة بالوضع الاقتصادي

العالمي، سجل البنك أرباحاً في النصف الأول من العام. ويعود ذلك إلى مواصلة البنك جهوده وتركيزه لتحقيق المزيد من النمو في الأعمال المصرفية الأساسية في البحرين وباكستان، بالإضافة إلى العمل على تعزيز قيمة الاستثمارات الاستراتيجية». وقد بلغ إجمالي الأصول في بنك الإثمار ٢,٢ مليار دينار بحريني وارتفعت حقوق الملكية إلى ٣٧,٦٨ مليون دينار بحريني.

البنك المركزي العراقي يحدد ضوابط لكبح سوق الدولار السوداء



علي محسن العلق
محافظ بنك المركزي العراقي

يعمل البنك المركزي العراقي مع حكومة البلاد على حزمة إجراءات للحد من ظاهرة سوق الصرف غير المشروعة، وكبح تقلبات الدولار مقابل الدينار، بحسب بيان صادر عن البنك حيث شهد سعر الصرف في السوق غير الرسمية تقلبات حادة خلال الفترة السابقة، عقب إدراج الولايات المتحدة ١٤ مصرفاً عراقياً على القائمة السوداء، ومنعها من إجراء معاملات بالعملة الخضراء، للاشتباه في استخدامها لغسل الأموال وتحويل الأموال إلى إيران وسوريا.

وتضمنت الإجراءات الأربعة المطلوبة:

أولاً: التشديد على استخدام التجار والمستوردين القناة المقررة للحصول على العملة الأجنبية تحقيقاً لأهداف هذا النظام،

ثانياً: تحفيز فئات التجار لدخول المنصة الإلكترونية من خلال تبسيط الإجراءات،

ثالثاً: إحكام السيطرة على المنافذ الحدودية الرسمية وغلق المنافذ غير الرسمية،

وأخيراً تولّي الجهات المختصة التطبيق الصارم لقرار مجلس الوزراء المتضمن حصر عمليات البيع والشراء للبضائع والخدمات بالدينار العراقي داخل العراق.

المركزي العراقي اعتبر في بيانه أن ما يُطلق عليه «السوق الموازي» لا حقيقة له، إذ يُطلق ذلك الوصف عندما تكون للسوق مصادره الخاصة من العملة الأجنبية، كصادرات القطاع الخاص والسياحة وتحويلات المقيمين في الخارج، كما هو الحال في دول أخرى، أمّا في العراق فإن مصدر العملة الأجنبية الأساس هو البنك المركزي. وبالتالي، فإن سوق الصرف التي يُداول الدولار فيها هي سوق مضاربة بعملة محددة السعر، وهو تداول غير شرعي، وينبغي على السلطات المختصة إيقاف المنصات والمواقع التي تعلن عن أسعار الصرف للدولار، وفق البيان.

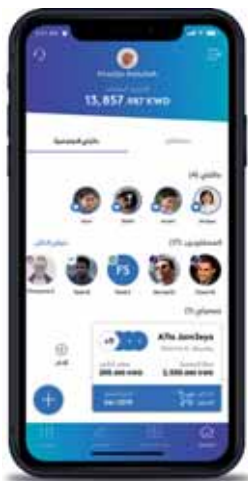
بنك مسقط يتوج بجائزة أفضل بنك في السلطنة



إشادة بمساهماته البارزة في القطاع المصرفي، توج بنك مسقط، بجائزة أفضل بنك في السلطنة من مؤسسة Euromoney لعام ٢٠٢٣، وتسلم الجائزة بالنيابة عن البنك **محمد بن سلطان الحبسي**، الممثل الرئيسي للمكتب التمثيلي لبنك مسقط في دبي بدولة الإمارات العربية المتحدة، وتم اختيار البنك لهذه الجائزة بناءً على عدد من المعايير تتضمن تنوع المنتجات والأداء المالي وقيمة الأصول والإيرادات ورضا الزبائن واستخدام أحدث التقنيات الفنية والمعلوماتية في تقديم مختلف الخدمات المصرفية، إضافة إلى الأصول والأرباح والتوسع الجغرافي والعلاقات الاستراتيجية وتطوير الأعمال والابتكار في تصميم المنتجات.

جميع معاملاتك المصرفية بين يديك مع تطبيقنا للخدمات المصرفية عبر الهاتف المحمول

بنك
وربة



دائرتي الاجتماعية

تحكم بحسابات أفراد عائلتك،
قم بإضافة مستفيدين وأنشئ
جمعية للتوفير مع أصدقائك



المنصة الذكية

تابع تفاصيل نفقاتك واتخذ قرارات ذكية



محفظتي

أضلع على الأرصدة المتوفرة لديك،
تابع حساباتك، بطاقتك،
ودائعك وتمويلك

خدمة حساب العائلة

بإمكانك ربط حسابات أولادك بحسابك
لسهولة التحكم، التحويل والإيداع لهم



الوصول السريع

بإمكانك الآن التحويل، تعبئة البطاقة،
طلب الدفع أو التحويل بسرعة وسهولة



قطيعة

شارك قيمة الفائز مع أصدقائك
عبر خدمة القطيعة وتابع الدفعات



نقدم لكم أول جمعية أونلاين!

انتهى وقت ملاحقة الأصدقاء لأجل حطة الجمعية



خُصص "الجمعية"

قم باختيار الهدف من
الجمعية بالنسبة لك



اعزم الربيع

اختر من قائمة الأهل والأصدقاء
وادعهم لبدء الجمعية أونلاين



أنشئ "الجمعية"

قم باختيار المبلغ
الشهري، عدد المشاركين
وشارك أصدقائك



182 55 55 warbabank.com

@warbabank | @warba_bank | @warbabank

نُهِم . نتواصل . نهتم

قم بتحميل تطبيق بنك وربة الآن!

هل التحويلات المالية هي خشبة خلاص لبنان؟

بطاقات للدفع وقائمة هدايا
ودفع رواتب. وبالتالي
أصبحت تشارك لابل تنافس
المصارف بطبيعة عملها
ونشاطها.

وبهدف إلقاء الضوء على
الواقع الفعلي لدور شركات
الحوالات المالية في لبنان،
كان لنا لقاءات مع مدراءها
للإطلاع على الدور الذي تقوم
به لمساندة الاقتصاد وأيضاً
لمعرفة تطلعاتها وأهدافها

والتحديات التي تواجهها. ومن منطلق أن ائكال اللبناني أصبح
بمعظمه على ما يأتيه من تحويل مالي من ذويه في الخارج،
يطرح السؤال نفسه، هل التحويلات المالية هي خشبة خلاص
للقطاع المالي في لبنان خصوصاً وأن الاستثمارات فيه أصبحت
شبه معدومة!!!



في ظل ما تشهده البلاد
من أزمات اقتصادية
ومالية عميقة تلعب
«التحويلات المالية»
للمغتربين دوراً متزايداً
ومهماً في تحسين الواقع
الاقتصادي والمستوى
المعيشي.

وبحسب تقرير صادر
عن برنامج الأمم المتحدة
الإنمائي عام ٢٠٢٢ يشير
إلى أن قيمة تحويلات

المقيمين في الخارج وصلت إلى ٤,٦ مليار دولار أي ما يعادل
٣٧,٨٪ من الناتج المحلي الإجمالي وهي أعلى نسبة مسجلة في
منطقة شرق الأوسط وشمال أفريقيا.

وبعد أن تزعزعت الثقة بالقطاع المصرفي في لبنان، ظهرت
شركات الحوالات المالية إلى السوق بقوة بحيث لم يعد يقتصر
عملها على التحويلات من الخارج فقط بل أصبح بعضها يصدر



LE TEMPS, UN OBJET HERMÈS.



HERMÈS H08
LA MATIÈRE DU TEMPS



توفيق معوض (رئيس مجلس إدارة شركة OMT):

OMT الخيار الأول للمنظمات المحلية والدولية لتقيدها بالمعايير المطلوبة

تُعد شركة OMT صلة الوصل بين لبنان والخارج، وهي الوكيل المعتمد الأول لشركة ويسترن يونيون WESTERN UNION في لبنان حيث يمكن استلام الأموال المرسلة من أي وكيل في الخارج كذلك إرسال الأموال إلى أي دولة، فضلاً عن عملية تحويل الأموال داخل الأراضي اللبنانية، وتتميز خدماتها بالتنوع منها: تسديد المستحقات، خدمات O-STORE، الخدمات الحكومية

بالإضافة إلى بطاقة OMT من VISA وأخرى غيرها، ومؤخراً أطلقت حملة «صفرنا الرسوم» التي تتيح لزبائنها إرسال واستلام الأموال دون أي رسوم.

وفي حديث خاص ومميز لمجلة «البيان الاقتصادية» مع الأستاذ توفيق معوض رئيس مجلس إدارة الشركة، استعرض ما تقدمه OMT من باقة الخدمات المتنوعة والتي تصب جميعها في مصلحة الزبائن وتسهيل عملياتهم وتسريعها واختصار الوقت والتعب، فمن جهة يتلقى ٢٦٥,٠٠٠ مستفيد شهرياً التحويلات الواردة من الخارج بالدولار الأميركي نقداً ويتم التعامل مع ١٧٥ دولة من حول العالم. أما في ما يتعلق بالتحديات التي تواجهها الشركة كما باقي المؤسسات في لبنان فتتجلى بالأزمة الاقتصادية الخانقة التي أرخت بظلالها على القطاعات كافة، مضيفاً أن التحدي الأبرز يكمن في التعامل مع السيولة النقدية (CASH) حيث كانت هذه العملية محصورة بالقطاع المصرفي قبل الأزمة. مؤكداً في حوارنا سعي OMT إلى تطوير خدماتها بشكل دوري لمواكبة التطورات التكنولوجية وتقديم أفضل الخدمات باتباع الأساليب الرقمية.

تضم شبكة

وكلائها أكثر من ١٤٠٠ مركز وتقدم أوسع باقة خدمات

لم نتوقف يوماً عن تقديم الخدمات لزبائنا

■ ما هي التحديات الرئيسية التي تواجهون في هذا الوقت؟

– بشكل عام، أرخت الأزمة الاقتصادية بظلالها على كافة القطاعات، إلا أن التحدي الأكبر لقطاع تحويل الأموال يكمن في الاستمرارية في العمل، إذ إننا لم نتوقف يوماً عن تقديم الخدمات لزبائنا. أما التحدي الأبرز فهو التعامل مع السيولة النقدية (الكاش). فقبل الأزمة، كانت وسيلة التسديد بين OMT ووكلائها تتم عبر المصارف، إلا أنه بعد التغييرات التي طرأت على القطاع المصرفي، اضطرت الشركة إلى تطبيق آلية عمل لوجستية معقدة وطويلة لنقل وتوزيع الأموال دون المرور عبر المصارف بالرغم من ارتفاع كلفة هذه الآلية والمخاطر التي تتطلب التأمين والحراسة المشددة.

من غير الممكن عملياً وقانونياً أن تصبح شركات التحويل بديلاً عن المصارف

■ بعد أن فقد اللبناني الثقة بالمصارف، هل أصبحت شركات التحويل المالي بديلاً عنها؟ خاصة وأن العديد منها بات يقوم بتسديد الرسوم وإصدار بطاقات ائتمان وغيرها..

– شركات تحويل الأموال كانت موجودة قبل الأزمة، وكانت تقدم خدمات تحويل الأموال وتسديد المستحقات للقطاعين العام والخاص إضافة إلى عدد من الخدمات الأخرى. ومع اشتداد الأزمة تزايد الدور الذي تقوم به هذه الشركات، إلا أنه يبقى من غير الممكن عملياً وقانونياً أن تصبح هذه الشركات بديلاً عن المصارف.

تطبيق My OMT

■ التحولات الإلكترونية باتت منتشرة في العالم أجمع، هل تشكل تهديداً لعملك؟ وهل أنتم مهوون لهذه المرحلة؟

– يتيح تطبيق My OMT لزبائنا إرسال واستلام التحويلات المالية من وإلى الخارج وداخل لبنان، أينما وجدوا وفي أي وقت. كما تعمل OMT دائماً على تطوير خدماتها الإلكترونية (Digital) لتتلاءم مع حاجة زبائنها.

تطوير خدماتنا ومواكبة التطور التكنولوجي

■ ما هي خططكم المستقبلية؟

– نسعى دائماً في OMT إلى تطوير خدماتنا ومواكبة التطور التكنولوجي وذلك بهدف تقديم خدمة زبائن مميزة وحلول وخدمات متطورة تعتمد على أحدث الأساليب الرقمية. ■

البيان ■ هل لنا بفكرة عامة عن شركتكم وطبيعة عملها والخدمات التي تقدمون، وما الذي يميزها عن مثيلاتها من الشركات؟

– تأسست شركة OMT في العام ١٩٩٨ كوكيل أول معتمد في لبنان لشركة ويسترن يونيون. تتميز OMT بأكثر شبكة وكلاء وأوسع باقة خدمات، إذ تضم شبكة وكلائها أكثر من ١٤٠٠ مركز وكيل منتشرين على كافة الأراضي اللبنانية من ضمنها الفروع الرئيسية التابعة للشركة.

في ما يتعلق بباقة الخدمات، وإلى جانب خدمات تحويل الأموال من وإلى الخارج عبر ويسترن يونيون وداخل لبنان عبر OMT Intra، تقدم OMT أكثر من ١٥٠ خدمة منها الخدمات الحكومية كتسديد كافة الضرائب والرسوم، وخدمات تسديد المستحقات للشركات، وخدمات تسديد فواتير الهاتف، وخدمة Payroll، وخدمة Cash Out لتوزيع

المساعدات الاجتماعية. كذلك، تقدم الشركة بطاقة OMT من فيزا المسبقة الدفع برصيدين باليرة اللبنانية والدولار الأميركي، وخدمة لائحة الهدايا (Wedding List) التي تمت إضافتها إلى باقة خدمات OMT استجابة لطلب عدد كبير من الزبائن.

كما تتميز OMT على مستوى معايير الامتثال، إذ تخضع التحويلات المالية عبر شبكتنا إلى تدقيق وحدة الامتثال ومكافحة تبييض الأموال بحيث يتم التأكد من أن اسمي المُرسِل والمُرسل إليه غير واردين على لوائح العقوبات الصادرة عن مصرف لبنان وعن هيئات الامتثال العالمية. بالإضافة إلى ذلك، تقوم وحدة الامتثال بالتحقق من المبالغ التي يتم إرسالها واستلامها على حد سواء، على أن لا تتخطى الحد الأقصى. وتفتخر OMT بأن تكون الخيار الأول للمنظمات المحلية والدولية التي ارتكزت في اختيارها على عدد من المعايير منها الامتثال للقوانين المحلية والدولية وقواعد وشروط مكافحة تبييض الأموال، والتوزيع الجغرافي لوكلاء OMT والانتشار على كافة الأراضي اللبنانية.

ونظراً للأزمة الاقتصادية وغلاء كلفة النقل، أطلقت OMT مؤخراً حملة «صفرنا الرسوم» التي تمكن زبائنها من إرسال واستلام الأموال داخل لبنان باليرة اللبنانية ومن دون أي رسوم.

٢٦٥,٠٠٠ مستفيد شهرياً

■ هل لديكم إحصاءات عن التحويلات المالية الواردة من الخارج، وتلك المُرسلة من لبنان إلى الخارج؟ وما هي أكثر البلدان التي يتم التحويل لها ومنها؟

– يتلقى حوالي ٢٦٥,٠٠٠ مستفيد شهرياً التحويلات الواردة من الخارج بالدولار الأميركي نقداً fresh عبر شبكتنا، بحيث تصل هذه التحويلات من حوالي ١٧٥ دولة، وعلى رأسها أستراليا والولايات المتحدة الأميركية ودول الخليج وكندا وألمانيا وفرنسا. يبلغ معدل قيمة التحويلات الواردة من الخارج حوالي ٤٥٠ دولاراً أميركياً. تجدر الإشارة إلى أن ٧٥٪ من التحويلات بلغت قيمتها أقل من ٥٠٠ دولار أميركي، و ١٥٪ من التحويلات أقل من ١٠٠ دولار أميركي.



shareholders.

Today's short-term economic models are failing our future generations. By adopting a more sustainable approach to investing now, we aim to secure a prosperous future for all. Investment is changing.

Rethink sustainability at LombardOdier.com

rethink everything.



LOMBARD ODIER
LOMBARD ODIER DARIER HENTSCH

PRIVATE CLIENTS
ASSET MANAGEMENT
TECHNOLOGY

مايكل عبد النور (المدير العام لشركة BOB FINANCE):

التكنولوجيا المالية والمحافظ الرقمية في صلب استراتيجيتنا



BOB FINANCE هي شركة تحويل إلكتروني للأموال، وهي الوكيل المعتمد لـ «ويسترن يونيون» في لبنان، وتشمل خدماتها تحويل الأموال وتسديد الفواتير ورسوم وزارة المالية كافة بالإضافة إلى الاستفادة من خدمات تحصيل الأموال للشركات وتسديد المدفوعات للقطاعين الخاص والعام وذلك من خلال أكثر من ٧٠٠ مركز في جميع الأراضي اللبنانية. في حوار خاص مع السيد مايكل عبد النور مدير عام بوب فينانس، أشار إلى ارتفاع نسبة التحويلات إلى لبنان خلال السنوات القليلة الماضية وذلك نتيجة الأزمة التي يمر بها البلد وتضامن المغتربين اللبنانيين مع أهلهم في لبنان، وتبلغ التحويلات ٧ مليار دولار سنوياً، وأضاف أن الشركة توفر لزبائنها خدمات رقمية جديدة فضلاً عن الخدمات الكلاسيكية. وفي سياق آخر أكد عبد النور أن شركات تحويل الأموال لا يمكن أن تحل محل المصارف بل هي بديل مؤقت لتلبية احتياجات الناس في الظروف الصعبة، وفي ما يتعلق بالتحويلات الإلكترونية أوضح أنها في أساس عمل الشركة فهي تحرص على ابتكار وتطوير الخدمات ومن بينها تطبيق هاتف BOB FINANCE APPLICATION ما يتيح للمستخدمين الاستفادة من معظم الخدمات أينما كانوا وفي أي وقت.

بوب فينانس تحوّل المفهوم الكلاسيكي لتحويل الأموال

لحقت بلبنان وبفعل تضامن اللبنانيين في الانتشار مع أهلهم في لبنان. اليوم تبلغ التحويلات الخارجية إلى لبنان حوالي ٧ مليار دولار سنوياً أكثر من مليارين منها تتم عبر شركات تحويل الأموال وتساهم في تحريك الحركة الاقتصادية. أما النسبة الأكبر من التحويلات من الخارج فهي تصل من الولايات المتحدة وأستراليا والإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية وكندا ودول الخليج وألمانيا. في حين أن أبرز البلدان التي يتم التحويل إليها هي الفلبين وكينيا ومصر وبنغلادش وتركيا والإمارات وأثيوبيا.

نشر ثقافة التكنولوجيا المالية

■ ما هي التحديات الرئيسية التي تواجهونها في هذا الوقت؟
– لعل التحدي الأبرز هو نشر ثقافة التكنولوجيا المالية ورفع نسبة الوعي بين الناس نحو اعتماد الأساليب الرقمية وتحويل المواطنين من النموذج التقليدي إلى النموذج الرقمي. ونحن كشركة متخصصة في مجال التكنولوجيا المالية نوفر لزبائنا خدمات رقمية إلى جانب الخدمات الكلاسيكية التي اعتادوا عليها ونعمل على تحويل المعاملات الكلاسيكية إلى المعاملات عبر المحفظة الرقمية والتطبيقات الهاتفية. إننا نعوّل على استثمارنا في المجال الرقمي وفي أحدث التقنيات والتكنولوجيا لنشر ثقافة التكنولوجيا المالية بين الناس تسهيلاً لمعاملاتهم المالية اليومية.

شركات تحويل الأموال بديل مؤقت للمصارف

■ بعد أن فقد المواطن الثقة بالمصارف هل أصبحت شركات التحويل بديلاً عنها خاصة وأن العديد منها قام بتسديد الرسوم وإصدار بطاقات الائتمان؟
– دور المصارف وشركات تحويل الأموال كان متكاملًا لفترة طويلة ولا يزال. إلا أن الأزمة الاقتصادية والقيود المصرفية على التحويلات والسحوبات فرضت تبديلاً في المشهد المالي وفي دور شركات تحويل

■ هل لنا بفكرة عامة عن شركتكم وطبيعة عملها والخدمات التي تقدمون وما الذي يميزها عن مثيلاتها من الشركات؟

– بوب فينانس هي شركة تكنولوجيا مالية Fintech متخصصة في مجال تحويل الأموال والمعاملات المالية ووكيل معتمد لويسترن يونيون في لبنان منذ أكثر من ١٥ عاماً. أثبتنا موقعنا كشركة رائدة في مجال تحويل الأموال واليوم تصب استراتيجيتنا على إدخال النموذج الرقمي إلى خدمات تحويل الأموال من خلال المنصة والمحفظة الرقمية التي نطرحها من أجل تسهيل عمليات التحويل محلياً وعالمياً وإعطاء المواطنين إمكانية إجراء معاملاتهم المالية بوسائل دفع غير نقدية. تضم بوب فينانس واحدة من أوسع شبكات الخدمات المالية على الأراضي اللبنانية تشمل ما يزيد على ٧٠٠ فرع. أما خدماتنا التي يمكن إجراؤها إما من خلال شبكة فروعنا أو من خلال منصتنا الرقمية فتشمل إرسال وتحويل الأموال داخل لبنان وخارجه بالإضافة إلى دفع رسوم الميكانيك وتسديد رسوم اشتراكات النقابات وتسديد فواتير الهاتف ودفع المستحقات الحكومية مثل الضرائب على الأملاك المبنية، رسوم وزارة المالية، الضريبة على القيمة المضافة وغيرها فضلاً عن تحصيل مستحقات الشركات ودفع رواتب وأجور العمال والموظفين أي أن بوب فينانس تشكل أيضاً صلة وصل بين الشركات والعملاء بفضل حلول الدفع والتحويل المتوفرة لديها.

معدل التحويلات من الخارج إلى داخل لبنان ارتفع بشكل كبير

■ هل لديكم إحصاءات عن عمليات التحويل التي تتم من الخارج إلى لبنان وبالعكس؟ وما هي أكثر البلدان التي يتم التحويل منها وإليها؟
– لا شك أن معدل التحويلات من الخارج إلى داخل لبنان ارتفع بشكل كبير للغاية خلال السنوات القليلة الماضية بفعل الازمات المتتالية التي

على تطوير خدمات جديدة وابتكار وسائل إلكترونية لجعل الحياة اليومية للعملاء أكثر راحة وتعزيز المدفوعات الرقمية. لقد قدمنا لعملائنا نموذجاً جديداً من خلال المحفظة الرقمية وتطبيق بوب فينانس الهاتفي BoB Finance Application الذي يتيح للمستخدمين أينما كانوا وفي أي وقت الاستفادة من معظم الخدمات المالية التي تقدمها شركة بوب فينانس من تحويل الأموال، وتسديد فواتير خطوط الهاتف الثابت وشراء بطاقات الإنترنت وبطاقات مسبقة الدفع وتسديد الضرائب والرسوم، وتحصيل الأموال للشركات وتسديد المدفوعات للقطاعين الخاص والعام وغيرها الكثير من الخدمات.

مستمرّون بتوسيع شبكة فروعنا

■ ما هي خططكم التوسعية المستقبلية؟

– استراتيجيتنا للفترة المقبلة تقضي بالاستمرار بتوسيع شبكة فروعنا على مختلف الأراضي اللبنانية من جهة ومواصلة الاستثمار في التكنولوجيا الرقمية من جهة ثانية. تماشياً مع طلب المواطنين المستمرّ وحرصنا على تلبية إحتياجات اللبنانيين المالية، افتتحنا مؤخراً عدداً كبيراً من الفروع الرئيسية في مناطق استراتيجية مثل الأشرفية والزلقا وزحلة وصيدا وجونية والنبطية وغيرها وقدمنا للمواطنين ساعات عمل أطول تستمر حتى منتصف الليل، وإننا نعتزم الاستمرار في توسيع شبكة فروعنا لتكون بوب فينانس حاضرة في كل حي وبجانب كل بيت. والأمر ينطبق على التوسع رقمياً إذ نهدف أن يكون تطبيقنا على كل هاتف تسهياً لمعاملات المواطنين اليومية. ■

الأموال، وبالتالي فإن شركات الخدمات المالية أصبحت اليوم بحكم الأمر الواقع بديلاً مؤقتاً عن المصارف، فما لا تؤمنه المصارف حالياً من خدمات تؤمنه شركتنا. مثال على ذلك بطاقة BoB Card التي أصدرناها لتلبية إحتياجات المواطنين من شراء عبر الإنترنت وفي المتاجر في الخارج وسحب الأموال هذا فضلاً عن خدمات تحويل الأموال بالدولار خلال الظروف الصعبة وتأمين التحويلات لآلاف العائلات التي تعتاش على المساعدات المالية التي تتلقاها من أقاربها في الخارج، إضافة إلى حل أزمة اللبنانيين في دول الاغتراب وبخاصة الطلاب لا سيما الذين يعتمدون على التحويل المصرفي الشهري من ذويهم. بفضل خدمات بوب فينانس، تمكّن هؤلاء من استلام الحوالات في أي مكان حول العالم بعملة الدولة الموجودين فيها لتسديد أقساطهم وتأمين معيشتهم ومسكنهم في الوقت الذي هم بأشد الحاجة إليه فأنت خدماتنا متنفساً أساسياً لآلاف الأفراد والعائلات والشركات والطلاب وغيرها.

ولا ننسى أن نسبة كبيرة من اللبنانيين هي اليوم بدون حسابات مصرفية وبالتالي فإن حاجة الأفراد لشركات تحويل الأموال أساسية، ولكن من أجل مشهد صحي في البلاد، لا غنى عن النظام المصرفي. دورنا مكمل وسوف نستمر بأدائه تلبيةً لاحتياجات اللبنانيين.

■ التحويلات الإلكترونية باتت منتشرة في العالم اجمع. هل تشكل تهديداً لعملكم؟ وهل انتم مهياون لهذه المرحلة؟

– التحويلات الإلكترونية هي في صلب عملنا كشركة تكنولوجيا مالية وكوكيل لشركة ويسترن يونيون العالمية فنحن نحرص دائماً

BOB

تطبيقك المفضل
من BOB FINANCE

حوالتك
بالحيبة

حمّل التطبيق الآن
Download the App Now!

Download on the
App Store

GET IT ON
Google Play



توفيق كوسا (الرئيس التنفيذي لشركة WHISH MONEY):

منتشرون في أكثر من ١١٠ بلدان

WHISH MONEY هي محفظة رقمية وشركة تحويل أموال تأسست في العام ٢٠١٧ وحصلت على الترخيص في العام ٢٠١٨، وتعمل الشركة على استقبال التحويلات داخل لبنان بدون رسوم وتمتد خدماتها إلى خارج لبنان ضمن برنامج التحويلات الدولية، كما ويستطيع المستخدم من خلالها أن يدفع كافة المستحقات على اختلاف أنواعها من ضرائب وفواتير وغيرها.

استعرض السيد توفيق كوسا الرئيس التنفيذي للشركة في مقابلة خاصة لمجلة «البيان الاقتصادية»، أبرز المستجدات التي طرأت على نشاط مجموعة TALACO منذ تأسيسها عام ٢٠٠٤، وهي متخصصة بقطاع الاتصالات وتخدم أكثر من مليوني عميل وإطلاق تطبيق I-tel الإلكتروني عام ٢٠٠٧ الذي تحول إلى شركة تحويل أموال داخل لبنان وخارجه مع ضمان أعلى معايير الأمان بعد الاستحصال على ترخيص من البنك المركزي. وأضاف كوسا أن آخر الإحصاءات تشير إلى أن التحويلات المالية تتراوح ما بين ١٣٠ و ١٨٠ مليون دولار شهرياً عبر شركات تحويل الأموال العاملة في لبنان، مؤكداً أن حصة WHISH MONEY السوقية تبلغ ٨٪ من مجموع التحويلات الخارجية وما يقارب الـ ٦٠٪ من مجموعات التحويلات الداخلية وذلك لاعتماد الشركة الحلول الرقمية في التعاملات المالية.

WHISH MONEY سبّاقة في المحافظ المالية الرقمية

التحويل والاستلام، إلا أنه تبقى للبنوك آلية التحكم بالتحويلات الخارجية، وتنفيذ عمليات فتح الحسابات وتحويل الأموال المتعلقة بالاستيراد وهذه الآلية تتم عبر المصارف فقط. أما بالنسبة لموضوع إصدار بطاقات ائتمان بات أمراً طبيعياً لمواكبة التوجه العالمي والتطور الرقمي الذي تشهده مختلف دول العالم ومعظم القطاعات.

نتعاون مع مجموعة من البنوك داخل لبنان وخارجه

■ هل لديكم تعاملات مع بنوك معينة في لبنان أو على صعيد المنطقة؟

— لدينا تعاون مع مجموعة من البنوك في لبنان والإمارات وإسبانيا وبريطانيا، انطلاقاً من أن أي عملية تحويل أموال خارجية تمر عبر المصارف المراسلة التي بدورها تتعامل مع المصارف حفاظاً على إجراءات الامتثال المعمول بها فيما يتعلق بتبييض الأموال بحيث يكون هناك مراقبة دقيقة للتحويلات ومصادرها.

نمتلك شبكة قوية من العلاقات

■ ما هي أبرز مميزات وخصائص المحفظة الرقمية التابعة لـ WHISH MONEY؟

— انطلقت آلية الشراء من خلال التطبيقات منذ العام ٢٠٠٧ الأمر الذي يدعم ويعزز تاريخ ومسيرة الشركة، بالإضافة إلى امتلاكنا شبكة قوية من العلاقات نظراً لتخصصنا في عالم الاتصالات. وبالتالي، أكثر ما يميزنا عن مثيلتنا من شركات تحويل الأموال أننا كنا السباقين في موضوع المحافظ المالية الرقمية في حين بدأ العديد منها الدخول حديثاً في هذا المجال. وبالتالي، ارتفاع عدد المحافظ الرقمية مؤخراً خطوة صحية وتخلق نوعاً من المنافسة الإيجابية في السوق وتزيد من الخيارات المتاحة أمام المستخدمين، وفي الوقت نفسه تحفز الأشخاص على التحول نحو المدفوعات الرقمية بعيداً عن الأساليب التقليدية السائدة خلال السنوات الماضية في العمليات المالية.

التوسع عالمياً

■ ما هي خططكم المستقبلية؟

— يُستخدم تطبيق WHISH MONEY في أكثر من ١١٠ بلدان حول العالم، كما تضم الشركة ما يقارب ٥٠٠ موظف موزعين بين لبنان والإمارات. وبالتالي، تتمثل أبرز مشروعاتنا المستقبلية في التوسع عالمياً في العديد من الدول كالولايات المتحدة وبريطانيا إلى جانب وجودنا القوي في دول الشرق العربي والإمارات العربية المتحدة. ■



■ هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟

— تُعد WHISH MONEY جزءاً من TALACO GROUP التي انطلقت في العام ٢٠٠٤ وهي متخصصة في قطاع الاتصالات ووكلاء علامتي أبل وسامسونغ. نقدم خدمات في مجال الاتصالات للمشغلين في لبنان والإمارات. بالإضافة إلى ذلك، نُعد من الأوائل على مستوى منطقة الشرق الأوسط في تقديم ما يسمى "E-DISTRIBUTION PLATFORM" وأطلقنا تطبيقاً إلكترونياً I-tel عام ٢٠٠٧، الذي يهدف إلى جمع مجموعة من المشغلين على منصة واحدة مثل ALFA، TOUCH ITUNES، CYBERIA وغيرها. وفي العام ٢٠١٧ بلغ مجموع عملائنا ما يقارب السبعة آلاف متجر، وبعد تحقيقنا هذا النجاح قررنا التوسع في التطبيق ليشمل الأفراد أيضاً. كما حصلنا على ترخيص من البنك المركزي كشركة تحويل أموال ومحفظة رقمية بهدف إتاحة الفرصة أمام المواطنين لتحويل الأموال داخل وخارج لبنان مع ضمان أعلى معايير الأمان، بحيث تُعد عملية تحويل الأموال في المحافظ الرقمية أكثر أماناً من الطرق التقليدية المعروفة كونها أكثر موثوقية ودقة في تحويل الأموال بين مجموعة من الأطراف بدلاً من اللجوء إلى وسيط لإتمام عملية التحويل.

تتراوح التحويلات المالية بين ١٣٠ و ١٨٠ مليون دولار شهرياً

■ هل لديكم إحصاءات عن عمليات تحويل الأموال التي تتم من الخارج إلى لبنان والعكس؟

— في الواقع لا توجد أرقام دقيقة حول عمليات التحويل إلا أنه بحسب آخر الإحصاءات تتراوح التحويلات المالية بين ١٣٠ و ١٨٠ مليون دولار شهرياً عبر شركات تحويل الأموال العاملة في لبنان. وتصل الحصة السوقية لشركة WHISH MONEY إلى ٨٪ من مجموع التحويلات الخارجية، وما يقارب الـ ٦٠٪ من حصتنا السوقية على مستوى التحويلات الداخلية نظراً لاعتماد الحلول الرقمية في التعاملات المالية بين الأفراد.

شركات التحويل لا تحل مكان المصارف

■ بعد أن فقد المواطن اللبناني الثقة بالمصارف. هل أصبحت شركات التحويل المالي بديلاً عنها خاصة وأن العديد منها بات يقوم بتسديد الرسوم وإصدار بطاقات ائتمان وغيرها..؟

— بعد الأزمة النقدية والمالية التي يشهدها لبنان قامت العديد من الشركات بتحويل رواتب موظفيها عبر شركات تحويل الأموال بدلاً من التعاقد مع المصارف لما لها من خصائص تسهل على الطرفين عملية



وسام غره (شريك مؤسس ومدير تطوير شركة PURPL)؛

لبنان في المرتبة الخامسة بين أعلى دول العالم لتحويل الأموال

تهدف شركة PURPL إلى إعادة ربط لبنان بالتوسع اللبناني المغترب في جميع أنحاء العالم من خلال السماح بالتحويلات المالية عبر الحدود وتمكين الشمول المالي، بحيث أنه أصبح للإرسال والاستلام والاتفاق معنى جديد.

ولدى لقائنا مع السيد وسام غره الشريك المؤسس ومدير التطوير في الشركة أكد أن الهدف من تأسيسها هو تسهيل عملية إرسال الأموال من قبل المغتربين اللبنانيين إلى ذويهم والتخفيف من أعباء الرسوم على التحويلات كما حرصت PURPL على تقديم تجربة استثنائية ومتكاملة من الناحية الرقمية فهي أول شركة في لبنان والشرق الأوسط تضع البنية التحتية للصرافات الآلية بتصرف أفراد لا يمتلكون حساباً مصرفياً، تسمح لهم سحب التحويلات المالية من دون رسوم إضافية، كما ستطلق PURPL المحفظة الإلكترونية قريباً جداً بهدف تقليص التعاملات النقدية على غرار الدول المتقدمة. وذكر السيد غره أن الإحصاءات الأخيرة تشير إلى أن التحويلات وصلت في العام ٢٠٢٢ إلى حدود ٦,٩ مليار دولار، ما يشكل حوالي ٥٠٪ من الناتج المحلي الإجمالي.

■ ■ ■ سنطلق محفظة رقمية بهدف تقديم تجربة استثنائية ■ ■ ■

الدفع في العديد من القطاعات وعلى رأسها السوبرماركت، محطات الوقود والصيدليات.

■ وصل حجم التحويلات إلى حدود ٦,٩ مليار دولار

■ هل لديك إحصاءات عن عمليات التحويل التي تتم من الخارج إلى لبنان والعكس؟

– تكمن المشكلة في نقص الداتا والمعلومات حول هذا الموضوع، إلا أنه بحسب الإحصاءات الأخيرة وصل حجم التحويلات في العام ٢٠٢٢ إلى حدود ٦,٩ مليار دولار، إلا أنه في الواقع تتخطى التحويلات هذا الرقم في ظل دخول مبالغ ضخمة عبر الوافدين إلى لبنان من بلدان الاغتراب. وبالتالي، حسب الإحصاءات تشكل هذه الأرقام ما نسبته ٥٠٪ من الناتج المحلي الإجمالي وهذا يؤكد أهمية هذه التحويلات للاقتصاد اللبناني. في حين تعد دول الخليج على رأس قائمة البلدان التي يتم التحويل منها يليها الدول الأوروبية والولايات المتحدة الأميركية.

■ إعادة هيكلة القطاع المصرفي ضرورة لاستعادة دوره

■ بعد أن فقد المواطن اللبناني الثقة بالمصارف، هل أصبحت شركات التحويل المالي بديلاً عنها خاصة وأن العديد منها بات يقوم بتسديد الرسوم وإصدار بطاقات ائتمان...؟

– لن تتمكن شركات تحويل الأموال أن تصبح بديلاً عن البنوك إنطلاقاً من وجود مجموعة من الخدمات المصرفية التي تعجز الشركات عن تقديمها للمواطن وخصوصاً على صعيد تحويل مبالغ ضخمة أو فتح اعتمادات مستندية. وبالتالي، بحسب وجهة نظري الخاصة سيكون للبنوك والمحافظ الرقمية دور مهم في ظل التحول الكبير نحو الخدمات الرقمية في مختلف القطاعات، إلا أن ذلك لا يعني إلغاء دور البنوك التقليدية. وما نحتاجه في ظل الأزمة النقدية التي نعيشها منذ ثلاث سنوات إعادة هيكلة القطاع المصرفي كي يتمكن من استعادة دوره وتقديم الخدمات المصرفية التي إعتاد عليها المواطن اللبناني، ويمكننا العمل معاً للحفاظ على قطاع نقدي متقدم.

■ العديد من المشاريع والخطط المستقبلية

■ ما هي خططكم التوسعية المستقبلية؟

– في محفظة الشركة العديد من المشاريع والخطط المستقبلية، إلا أننا نحرص على إطلاق خدمات ومنتجات تحوز على ثقة المتعاملين معنا كي نستمر بإطلاق المزيد بما يماشى مع احتياجاتهم وتطلعاتهم. ومن جهة أخرى، لدينا النية للتوسع خارج النطاق الجغرافي للبنان ولكننا في مرحلة دراسة مجموعة من الدول التي يمكن التوسع إليها، وفي الوقت نفسه لدينا خطط متنوعة لزيادة خدماتنا وشراكاتنا على المستوى المحلي كوننا لا نزال في بداية الطريق وأمامنا الكثير من الفرص التي سنعمل على الاستفادة منها. ■

■ هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها، وما الذي يميز PURPL عن مثيلاتها من الشركات؟

– أتت فكرة تأسيس الشركة بعد معاناة طويلة من المغتربين اللبنانيين ومواجهتهم صعوبات في إرسال الأموال إلى ذويهم في لبنان، وكانت في الكثير من الأحيان ترسل نقداً بواسطة القادمين إلى لبنان.

ومن هنا قررت أنا وإثنان من أصدقائي تأسيس شركة PURPL للتغلب على هذه المعضلة بعد القيام بدراسات معمقة عن وضع السوق المحلي وحجم التحويلات وكلفتها، وبالتالي وجدنا أن لبنان يعد في المرتبة الخامسة بين أعلى دول العالم لتحويل الأموال إليه خارج نطاق التعاملات المصرفية حيث تتراوح العمولة على التحويلات بين ٩ و ١٢٪، وهذا يعارض الهدف الذي وضعته الأمم المتحدة والذي ينص على أنه بحلول عام ٢٠٢٠ يجب ألا تتجاوز العمولة على التحويلات المالية عالمياً معدل ٣٪.

وبالعودة إلى الوضع القائم في لبنان وارتفاع معدلات الفقر نتيجة تدني قيمة العملة الوطنية وانعدام القدرة الشرائية للمواطنين، باتت التحويلات المالية من الاغتراب ركيزة أساسية لاستمرار شريحة كبيرة من المواطنين، إلا أن هذه التحويلات يتم إجترأ نسبة ٢٪ من قيمتها. ومن هنا قررنا تحدي هذا الواقع وتبسيط الضوء على التعاملات النقدية الإلكترونية التي تستوفي عمولات ورسوم أقل من شركات تحويل الأموال التقليدية. وبعد تخطي مجموعة من الشروط التي تفرضها الجهات الخارجية، والمتعلقة بالامتثال ومكافحة تبييض الأموال واعتماد نُظم تكنولوجية مبتكرة للتعامل مع السوق اللبنانية، عقدنا شراكة مع بنك لبناني لتحسين مستوى الخدمة المقدمة للعملاء وتعزيز تجربتهم.

ومن جهة أخرى، تمكنا من التعاقد مع شركتين عالميتين REMITLY و PAYSSEND لتسهيل عمليات التحويلات الخارجية، بالإضافة إلى ذلك، حرصنا على تقديم تجربة استثنائية ومتكاملة من الناحية الرقمية، ومن هنا أصبحت PURPL أول شركة في لبنان وعلى مستوى الشرق الأوسط تضع البنية التحتية الخاصة بالصرافات الآلية بتصرف الأفراد الذين لا يمتلكون حساباً مصرفياً، وبذلك يتمكنون من سحب التحويلات المالية من دون رسوم إضافية. واستكمالاً للخطوة الموضوعية لتقديم خصائص وخدمات فريدة من نوعها تقدمنا بطلب من مصرف لبنان للحصول على رخصة لإطلاق محفظة رقمية، وبعد مسار طويل تمكنا من الحصول على ترخيص في كانون الثاني من العام الحالي. كما باتت المحافظ الرقمية ذات أهمية في ظل التقدم التكنولوجي وتلعب دوراً أساسياً في خدمة شريحة كبيرة من الأفراد الذين لا يمتلكون حسابات مصرفية كما تساهم في تحقيق الشمول المالي. ومن هنا سنعمل على إطلاق هذه الخدمة الشهر المقبل والتي ستتيح للأشخاص سحب مبالغ معينة والاحتفاظ بقسم منها لاستخدامها في تسديد الفواتير والاشتراكات وبذلك نكون قد ساهمنا في تقليص التعاملات النقدية التي بلغت حدود الـ ٨٢٪ في لبنان خلال العام ٢٠٢٢ وهذه نسبة مرتفعة جداً ولها تداعيات سلبية. وبالتالي، سيتمكن المواطن من استخدام هذه المحفظة في عمليات

رلى أبو غزالي (الرئيسة التنفيذية لـ CashUnited):

نقدم خدمات متنوعة تحاكي تطلعات مختلف شرائح المجتمع

وقد أطلقنا محفظة رقمية تحت اسم WeePay



تعمل شركة «كاش يونايتد» CashUnited من خلال شبكة تضم أكثر من ٥٠٠ موقع في لبنان، وتشتهر كونها الممثل الرئيسي لـ MONEYGRAM، كما تشمل خدمات أخرى منها: التحويلات المالية الدولية والمحلية ومدفوعات الفواتير وخدمات التأمين وغيرها، إضافة إلى إرسال الأموال بسرعة وأمان وسهولة. وفي حديث خاص لمجلة «البيان الاقتصادية»، أوضحت الرئيسة التنفيذية للشركة رلى أبو غزالي أن أكثر ما يميزها عن مثيلاتها هو تعاملها مع وكلاء أصحاب ثقة وذوي خبرة. وأهم ما في الأمر هو حصولها على ترخيص لإطلاق محفظة رقمية DIGITAL WALLET تحت اسم WeePay، وهو تطبيق يتم تحميله على الهواتف الذكية ويهدف إلى تقليص حجم التبادل النقدي بين المواطنين وتسهيل عمليات الدفع بطريقة آمنة. كما أفادت السيدة أبو غزالي أن CashUnited تواكب التطور التكنولوجي عبر امتلاكها شبكة تحويلات رقمية. أما بالنسبة إلى الخطط المستقبلية، فهي تعمل على تطوير نطاق خدماتها وتوسيعه، بما يتناسب مع احتياجات المواطن المتزايدة.

إلى ذلك، يتطّلب عملنا الكثير من التقنيات اللوجستية والحماية الضرورية، ومن هنا نحاول توسيع نطاق خدماتنا على كامل الأراضي اللبنانية وفق الإمكانيات المتاحة، والعمل بمسؤولية كاملة نظراً إلى ارتفاع مستويات السيولة النقدية في البلد. أما بالنسبة إلى المنافسة، فنحن لا نضعها في خانة التحديات، حيث إن ارتفاع حدة المنافسة يشير إلى العمل ضمن بيئة صحية.

نلعب دوراً داعماً لقطاع المصارف وللمواطن ومساعداً لهما

■ بعدما فقد المواطن اللبناني الثقة بالمصارف. هل أصبحت شركات التحويل المالي بديلاً عنها، خصوصاً وأن العديد منها بات يقوم بتسديد الرسوم وإصدار بطاقات ائتمان وغيرها...؟

– لا يمكن تصنيف شركات تحويل الأموال كبديل عن المصارف، إنما نلعب دوراً داعماً لهذا القطاع وللمواطن اللبناني الذي لا يمتلك حساباً مصرفياً لاستلام الأموال وتحويلها، ومساعداً لهما. وبالتالي، نحن لا ننافس القطاع المصرفي الذي يوفر مجموعة من الخدمات المصرفية والمالية التي لا يمكن لشركات تحويل الأموال القيام بها كمنح القروض المصرفية على اختلاف أنواعها، إنما نحن بمثابة دور مساند ووسيلة لإتاحة الفرصة للبنانيين لتسديد فواتيرهم واشتراكاتهم واستلام الأموال وتحويلها من لبنان وإليه.

مواكبة التطور التكنولوجي

■ التحويلات الإلكترونية باتت منتشرة في العالم أجمع. هل تشكل تهديداً لعملكم؟ وهل أنتم مهياون لهذه المرحلة؟

– تأتي التحويلات الإلكترونية بالتوازي مع نشاطنا، بحيث يتوجب على كل شركة تحويل أموال أن يكون لديها وجود فعلي عبر الفروع لخدمة الأشخاص الذين لا يرغبون في التعاملات الإلكترونية وفي الوقت نفسه امتلاكها شبكة للتحويلات الرقمية. ومع النمو المتسارع الذي تشهده التعاملات النقدية الإلكترونية باستخدام الذكاء الاصطناعي عالمياً لا بد أن نواكب هذا التقدم على صعيد السوق اللبنانية.

العديد من الخطط والمشاريع المستقبلية

■ ما هي خططكم التوسعية المستقبلية؟

– في جعبتنا العديد من الخطط والمشاريع المستقبلية على المديين المتوسط والبعيد. ولكننا بالتأكيد نعمل على تطوير مروحة خدماتنا وتوسيعها لتلبية الطلب المتزايد على خدمات وعمليات جديدة ومبتكرة يحتاجها المواطن لتسهيل عملياته واحتياجاته اليومية وتحسينها. كما سنقدم خدمات متنوعة تحاكي تطلعات مختلف شرائح المجتمع. ■

■ هل لنا بفكرة عامة عن شركتكم وطبيعة عملها والخدمات التي تقدمونها، وما الذي يميزكم عن مثيلانكم من الشركات الأخرى؟

– تقدم شركة CashUnited خدمة تحويل الأموال داخل لبنان ومن لبنان إلى الخارج وبالعكس، وذلك من خلال التعاون مع شركة MONEYGRAM العالمية. كما تمتلك الشركة ترخيصاً من مصرف لبنان لممارسة عمليات التحويل واستلام الأموال من الخارج، وتخضع لرقابة البنك المركزي أيضاً. وإلى جانب تحويل الأموال، توفر الشركة خدمات متنوعة، منها تسديد فواتير الاتصالات والاشتراكات الشهرية للمنصات العالمية مثل «نتفليكس» و«شاهد» والألعاب وخدمات الإنترنت والكثير غيرها.

وبالتالي، أكثر ما يميزنا عن الشركات المماثلة تعاملنا مع وكلاء أصحاب ثقة وذوي خبرة بهدف المحافظة على سمعة الشركة وصورته وفي الوقت نفسه تقديم خدمات مميزة وموثوقة للعملاء داخل لبنان، وذلك لامتلاكنا أكثر من ٢٠٠ وكالة لتحويل الأموال موزعة على كامل الأراضي اللبنانية وما يزيد عن ٥٠٠ وكالة يتركز نشاطها في قطاع الخدمات. إضافة إلى ذلك، نقدم للمواطن أسعاراً تنافسية مقارنة بالشركات الأخرى. أما النقطة الأهم فهو حصولنا على ترخيص لإطلاق محفظة رقمية DIGITAL WALLET تحت اسم WeePay، وهي عبارة عن تطبيق يتم تحميله على مختلف أنظمة الهواتف الذكية. وتهدف هذه المحفظة إلى تقليص حجم التبادل النقدي بين المواطنين وفي الوقت نفسه تسهيل عمليات الدفع بطريقة آمنة وبسيطة.

مصرف لبنان لا يطلب إصدار إحصاءات رسمية حول حجم عمليات التحويل

■ هل لديكم إحصاءات عن عمليات التحويل التي تتم من الخارج إلى لبنان وبالعكس؟ – توجد بعض الأرقام ولكنها غير رسمية نظراً إلى أن مصرف لبنان لا يطلب إصدار إحصاءات رسمية ودقيقة. وتمثل الولايات المتحدة الأميركية، كندا، فرنسا، ألمانيا ودول الخليج الوجهات الأكثر تحويلاً للأموال بسبب أعداد اللبنانيين الكبيرة في تلك الدول، ونجد في المقابل عمليات تحويل أموال من لبنان إلى بعض الدول الأفريقية والآسيوية.

المنافسة تشير إلى بيئة صحية

■ ما هي التحديات الرئيسية التي تواجهونها في هذا الوقت؟

– في الواقع لا توجد تحديات في الوقت الراهن، حيث إن الوضع الحالي يصب في مصلحتنا، ومع اشتداد حدة الأزمة، نحاول أن نكون صلة الوصل بين المغترب اللبناني وأهله في الوطن ومساعدة الشعب اللبناني للحصول على هذه الأموال لتسهيل حياته وإمكان تسديد التكاليف اليومية من خلال هذه التحويلات. إضافة



5TH SHARM RENDEZVOUS



INSURANCE INDUSTRY - MOVING FORWARD CHALLENGING OBSTACLES

17-19 SEPTEMBER 2023

**UNDER THE AUSPICES OF HIS
EXCELLENCY THE PRIME MINISTER**



UNDER AUSPICES OF



RIXOS PREMIUM SEAGATE - SHARM ELSHEIKH





أحمد المصري (مدير تطوير الأعمال MASRI MONEY EXPRESS):

كسبنا ثقة المتعاملين نتيجة المصداقية والشفافية في العمل

تعمل شركة MASRI MONEY EXPRESS منذ العام ٢٠٠٥ كشركة مالية لتقديم خدمات تحويل الأموال الدولية MONEYGRAM في لبنان، وتتمثل مهمتها في الاستجابة السريعة لجميع احتياجات السوق من خلال إضافة خدمات جديدة إلى باقة الخدمات المالية وغير المالية للشركة، وتتوفر هذه الخدمات في أكثر من ٢٠٠ موقع وكيل فرعي في جميع أنحاء لبنان.

وفي حديث لمجلة «البيان الاقتصادية» مع السيد أحمد المصري مدير تطوير الأعمال في الشركة أشار إلى أن المبالغ المحولة من الخارج إلى لبنان تبلغ نحو ٧ مليارات دولار سنوياً وهي ارتفعت مع تفاقم الأزمة في لبنان، وتوقع المصري أن تعود الأمور إلى طبيعتها خلال السنوات الخمس المقبلة وستشهد هذه المرحلة خروجاً تدريجياً من الأزمة.

وحذر المصري من فرض عقوبات خارجية ما سينعكس سلباً على القطاع المصرفي وعلى نشاط شركات التحويل بحيث أن الأموال التي تتعامل بها هذه الشركات مصدرها المصارف.

توقف البنوك المراسلة عن التعامل مع المصارف اللبنانية كارثة

لن تكون شركات التحويل بديلاً عن البنوك

■ بعد أن فقد المواطن اللبناني الثقة بالمصارف. هل أصبحت شركات التحويل المالي بديلاً عنها خاصة وأن العديد منها بات يقوم بتسديد الرسوم وإصدار بطاقات ائتمان وغيرها؟

– خلال مرحلة معينة أضحت شركات التحويل المالي بديلاً عن المصارف، إلا أنه لا يمكن لأي شركة أن تقوم بالدور الذي يلعبه القطاع المصرفي والخدمات التي يقدمها، بحيث يمكن لهذه الشركات تقديم حلول معينة أو إيجاد بدائل لمشكلة معينة، إلا أنها بالتأكيد لن تكون بديلاً عن البنوك. وبالتالي، التعامل مع شركات تحويل الأموال ليس هدفاً تجارياً إنما هي بمثابة نفقات شخصية وعائلية تشكل ركيزة دعم للمواطن اللبناني لتأمين احتياجاته والعيش بكرامة في ظل انهيار العملة الوطنية وانعدام القدرة الشرائية لعدد كبير من المواطنين والعائلات. إلا أنه في نهاية المطاف مهما طاللت هذه الأزمة ستعود الأمور إلى طبيعتها، ومن المتوقع أنه خلال السنوات الخمس المقبلة سنشهد خروجاً تدريجياً من الأزمة المالية التي نعيشها.

وفي ما يتعلق بموضوع إصدار بطاقات الائتمان، نحن في صدد التعاون مع بنك الاعتماد اللبناني لإصدار هذا النوع من بطاقات الدفع عبر الإنترنت.

لامبالاة ونكد سياسي

■ ما هي التحديات الرئيسية التي تواجهون في هذا الوقت؟

– نحن نعمل في ظل تحديات كثيرة أبرزها فرضية وضع لبنان على القائمة الرمادية أو فرض عقوبات خارجية، ما سينعكس سلباً على القطاع المصرفي وعلى نشاطنا بالدرجة الثانية بحيث أن الأموال التي نتعامل بها مصدرها المصارف. وبالتالي، في حال توقفت البنوك المراسلة عن التعامل مع القطاع المصرفي اللبناني سنكون أمام كارثة ستطال مختلف القطاعات والأفراد. من هنا يتوجب على المعنيين وضع خارطة طريق للخروج من الأزمة المالية التي تزداد وطأتها مع استمرار اللامبالاة والنكد السياسي.

زيادة عدد الفروع

■ ما هي خططكم التوسعية المستقبلية؟

– تتمثل أبرز خططنا المستقبلية في زيادة عدد الفروع وانتشارها في العديد من المناطق الجغرافية بهدف خدمة العملاء بشكل أفضل، إلا أننا نغطي حالياً ما يزيد عن ٧٥٪ من المناطق اللبنانية ويبلغ عدد فروعنا ٢٠٠ فرع منتشرة على كامل الأراضي اللبنانية، كما أن التوسع في الفروع مبني على دراسة دقيقة للتأكد من مدى تحقيقه للأهداف الاستراتيجية التي نطمح إليها. ■

■ هل لنا بفكرة عامة عن شركتكم وطبيعة عملها والخدمات التي تقدمون، وما الذي يميزها عن مثيلاتها من الشركات؟

– تأسست الشركة عام ٢٠٠٥ وهي حاصلة على ترخيص من المصرف المركزي، وتتمثل طبيعة عملها في عمليات تحويل الأموال، كما أننا وكلاء شركة MONEYGRAM العالمية. وإلى جانب تحويل الأموال تقدم الشركة مجموعة من الخدمات منها دفع الفواتير والتحويلات الداخلية بالشراكة مع "BOB FINANCE" إلى جانب بيع بطاقات الإنترنت، بحيث لم يعد يقتصر دور هذه الشركات على تحويل الأموال فقط إنما يتعداها إلى خدمات أخرى متنوعة بهدف التسهيل على المواطنين إجراء كل هذه المعاملات في مكان واحد تجنباً للتنقل من مركز إلى آخر. وقريباً ستصبح خدمة دفع رسوم الميكانيك متوفرة في جميع فروعا.

وفي ما يتعلق بالميزات والخصائص، نحرص كغيرنا من الشركات على تقديم خدمات متنوعة تحاكي احتياجات المواطنين. وبالعودة إلى مرحلة ما بعد عام ٢٠١٩ بات سوق تحويل الأموال يعتمد بصورة كبيرة على استلام الأموال من الخارج أكثر من تلك التي يتم تحويلها. ومن هنا نحرص على خدمة العملاء ضمن أفضل السبل المتاحة وحصولهم على التحويلات المالية التي أرسلت لهم من الخارج.

بالإضافة إلى ذلك، قمنا مؤخراً بإجراء بعض التعديلات على العلامة التجارية للشركة والشعار المعتمد سابقاً، كما تمكنا خلال فترة قصيرة من كسب ثقة المتعاملين معنا وذلك نتيجة المصداقية والشفافية في العمل للحفاظ على موقعنا وقاعدة العملاء الذين يثقون بنا.

٧ مليار دولار مجموع عمليات التحويل من الخارج إلى لبنان سنوياً

■ هل لديكم إحصاءات عن عمليات التحويل التي تتم من الخارج إلى لبنان والتحويلات من لبنان إلى الخارج؟ وما هي أكثر البلدان التي يتم التحويل لها وبالعكس أي التي يتم التحويل منها؟

– إمتلاك أرقام دقيقة ليس بالأمر السهل، إنما تشير الإحصاءات إلى أن مجموع عمليات التحويل التي تتم من الخارج إلى لبنان تبلغ حدود ٧ مليار دولار سنوياً. بحيث لم يعد يخفى على أحد أن الأزمة النقدية التي يعاني منها لبنان دفعت بالكثير من العائلات إلى الاعتماد على ذويهم في بلدان الاغتراب ليتمكنوا من الصمود وتأمين احتياجاتهم الأساسية. كما بدأنا نلاحظ مؤخراً أنه مع الدخول في عملية دولة الاقتصاد اللبناني ارتفعت المبالغ التي يتم تحويلها من الخارج على مستوى الأفراد والعائلات. في حين تنصدر الولايات المتحدة الأميركية وكندا قائمة البلدان التي يتم التحويل منها إليها أوروبا ودول الخليج.



THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO

NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe, the Middle East & Africa

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Jeddah - Riyadh - Qatar - Turkey - Nigeria - Egypt - Iraq - Tunisia - Cyprus

بعد تحقيقها أرباحاً نصف سنوية فاقت ٢,٤ مليار يورو Munich Re ستصل إلى هدفها بتحقيق ٤ مليارات يورو أرباحاً سنوية

حققت مجموعة ميونخ ري Munich Re أرباحاً قدرها ٢,٤٣ مليار يورو في الأشهر الستة الأولى من العام. وارتفعت إيرادات التأمين إلى ٢٨,٤٥ مليار يورو وبلغت نسب الملاءة حوالي ٢٧٣٪ مقارنة مع ٢٦٠٪ في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢. ولا تزال Munich Re تهدف إلى تحقيق نتائج صافية قدرها ٤ مليار يورو للسنة المالية ٢٠٢٣. وازداد احتمال تجاوز هذا الهدف بالنظر إلى نتائج نصف السنة القوية.

وبهذه المناسبة، صرّح **Joachim Wenning**، رئيس مجلس إدارة Munich Re، أن المجموعة حققت ربحاً قدره ٢,٤ مليار يورو خلال الأشهر الستة الأولى من عام ٢٠٢٣ هو أكبر بكثير من توقعاتهم للعام بأكمله، لافتاً إلى أن جميع مجالات عملياتهم ساهمت في نجاحهم، مؤكداً استمرار Munich Re في النمو بشكل مربح لأن عملائها يقدرون قوتها واتساقها وخبرتها، معلناً مواصلة التزامهم بحزم الإستفادة من بيئة السوق المشجعة، مضيفاً أنهم يركزون على الإستثمارات التي تساهم بشكل مباشر في إزالة الكربون، إلى جانب تعزيز القيادات النسائية، مشيراً أن من خلال برنامج إستراتيجية Ambition 2025 الخاص بهم، تسير Munich Re بشكل كامل على الطريق الصحيح لتحقيق أهدافها.



Joachim Wenning
Munich Re

مع تزايد المخاوف من عمل عسكري محتمل لويذر نقود شركات التأمين في عملية رفع الأسعار في تايوان

أشارت مصادر مطلعة أن مكتبتي سوق لويذر LLOYD'S في لندن يقودون شركات التأمين في عملية رفع الأسعار وخفض حدود التغطية التي تقدمها للمخاطر المتعلقة في تايوان مع تزايد المخاوف من عمل عسكري محتمل من جانب الصين. وشركات التأمين في حالة تأهب قصوى بعد الغزو الروسي لأوكرانيا العام الماضي، والذي فاجأ لاعبي السوق وترك الطائرات عالقاً في روسيا والسفن التي تقطعت بها السبل في أوكرانيا. ونتيجة لذلك، استبعدت شركات التأمين بشكل عام روسيا وأوكرانيا من التغطيات، أو زادت الأسعار.

وتقول مصادر إن اتخاذ إجراءات مماثلة من جانب شركات التأمين بشأن تايوان - أكبر صانع لرقائق أشباه الموصلات المتقدمة في العالم - من شأنه أن يجعل ممارسة الأعمال هناك أكثر صعوبة وتكلفة. وتلعب تايوان دوراً حاسماً في الإقتصاد العالمي، وقد يؤدي الغزو الصيني لتايوان الذي أوقف إنتاج الرقائق إلى القضاء على ما يصل إلى تريليون دولار سنوياً من الإقتصاد العالمي في السنوات القليلة الأولى، وفقاً لتقديرات مديرة الإستخبارات الوطنية الأمريكية أفريل هاينز Avril Haines في مايو الفائت.

وطلبت سوق لويذر في لندن، التي تضم حوالي ١٠٠ عضو نقابي، من الأعضاء في يناير الفائت تحديد التعرض المحتمل لما يسمى بسيناريوهات الكوارث الواقعية المتعلقة بالصراع في تايوان ضمن خطوط تأمينية بما في ذلك المخاطر البحرية والجوية والسياسية. وتم وضع السيناريوهات بواسطة وسيط التأمين CHC Global.

وتراوحت السيناريوهات من الحصار البحري الصيني لتايوان، ما قد يؤدي إلى تكبيل سلاسل التوريد العالمية، إلى استيلاء الصين على الجزر التايوانية البعيدة، ومحاولة الصين للإستيلاء على تايوان بالقوة. وقد يؤدي ذلك إلى إتلاف أو تدمير بعض الطائرات والسفن في المطارات والموانئ التايوانية، وفرض عقوبات غربية واسعة النطاق ومضرة اقتصادياً ضد الصين.

وأكدت مصادر أن بعض شركات التأمين تفرض بالفعل استثناءات على تايوان في وثائق التأمين ضد المخاطر السياسية أو العنف السياسي. وعادة ما يتم بيع هذه الوثائق عبر ملاحق إضافية على وثيقة التأمين على الممتلكات، وتغطي الأضرار التي لحقت بالممتلكات وخسائر انقطاع الأعمال لقضايا تشمل الإرهاب والتخريب والحرب. ويمكن أن يغطي التأمين ضد المخاطر السياسية الأوسع نطاقاً مصادرة الأصول.



A.M. Best تراجع نشاط شركات تأمين اعتمدت ضمانات مرتبطة بشركة Vesttoo

أشارت وكالة A.M. Best أنها تراجع عمل ونشاط العديد من شركات التأمين التي تعتمد بشكل كبير على الضمانات Collateral في أعقاب تقارير عن خطابات اعتماد احتيالية مزعومة مقدمة من بنك مرتبط بشركة Vesttoo لوساطة إعادة التأمين عبر الإنترنت. وفتت الوكالة في بيان إلى أنه على الرغم من أن نطاق المشكلة لا يزال غير واضح، إلا أنها تراجع عمل ونشاط شركات التأمين التي تمتلك مبالغ جوهرية من مخاطر ائتمان الطرف المقابل من عمليات إعادة التأمين Reinsurance Counterparty Credit Risk والاعتماد على أشكال مختلفة من الضمانات. وبناءً على المراجعة، سيتم اتخاذ إجراءات التصنيف الائتماني على النحو المطلوب.

وقالت Vesttoo إنها تحقق في عملياتها نتيجة العديد من التناقضات البارزة في أعقاب التقارير الإخبارية التي تشير إلى الاحتيال المزعم الذي ينطوي على خطابات اعتماد (LOCs) لمعاملات إعادة تأمين شاركت فيها.

وأكد المتحدث باسم الشركة أنها تبذل كل ما في وسعها لتحديد كيف وأين نشأت LOCs الاحتيالية، مشيراً إلى أنه تم التحايل على إجراءات الشركة، مضيفاً أن Vesttoo تتواصل مع المستثمرين والبنوك والشركات المتنازعة بشأن هذه القضية.

وقال بيان Best إن مستوى الضمان المستخدم في معاملات إعادة التأمين يعتمد على مدى تقبل الطرف المقابل لمخاطر إعادة التأمين والمتطلبات التنظيمية. «تدرك معايير بست أن برنامج إعادة التأمين يجب أن يكون مناسباً لرغبة شركة التأمين في المخاطرة ويجب أن يكون البرنامج متنوعاً وأن يشمل معيدي تأمين يتمتعون بجودة ائتمانية جيدة».

VESTTOO



As pioneers in the insurance industry, the power of possibility propels us onward. We stay one step ahead to help move people forward — in capable, prepared, courageous, and confident ways. With expertise and empathy, we guide clients and partners over new ground, to reach a smarter, impactful, and inclusive tomorrow. A future we invest in, and that you can trust in.

Driving change forward

العالم حالياً أكثر دفئاً منذ أكثر من ١٢٥ ألف عام

درجات الحرارة المرتفعة ستجعل أجزاء كبيرة من العالم مستثناة تأمينياً

«درجات الحرارة المرتفعة سوف تجعل أجزاء كبيرة من العالم مستثناة من التغطية التأمينية»، وفقاً لـ "CaixaBank"، إحدى أكبر شركات التأمين في إسبانيا.

وقال **جونزالو جورتازار**، الرئيس التنفيذي لشركة CaixaBank، إن تغير المناخ «لديه القدرة على تغيير صناعة التأمين بشكل عميق وجعل جزءاً من العالم مستثناة من التغطية التأمينية»، مؤكداً أن هذا لم يحدث بعد ولكن إذا وصلنا التحرك في هذا الاتجاه، فهذا شيء سيتعين علينا مواجهته في الوقت المناسب.

ويؤدي ارتفاع درجات الحرارة إلى تعطيل النشاط الاقتصادي والحياة اليومية في جميع أنحاء العالم، ما ينتج عنه استنفاد المحاصيل وتجفيف الأنهار ورفع مستويات سطح البحر. ويعتقد العلماء أن السنوات الأخيرة الماضية كانت أكثر دفئاً منذ أكثر من ١٢٥ ألف عام.

وتعد إسبانيا من بين مجموعة من دول جنوب وشرق أوروبا - بما في ذلك البرتغال واليونان وإيطاليا وبلغاريا ورومانيا - الأكثر عرضة للتصحّر مع ارتفاع درجات الحرارة وتراجع هطول الأمطار، ما أدى إلى إشعال حرائق الغابات - كما حدث في الأيام الأخيرة خارج أثينا.



ARCH CAPITAL: من غير المتوقع أن ينتهي التشدد خلال فترة قريبة

أعلن **Marc Grandisson**، الرئيس التنفيذي لشركة Arch Capital أن فرعي التأمين على الممتلكات وضد الحوادث P&C يشهدان أكثر مرحلة من التشدد في تاريخ صناعة التأمين.

وقال **Grandisson**: «في العام الماضي، كان أحد الموضوعات الشائعة هو ما إذا كانت الزيادة في الأسعار تتباطأ أو ما إذا كانت الأسعار تنقلص»، مؤكداً أنه ومن السابق لأوانه التنبؤ بما سيحصل وأن السوق المتشددة الحالية لا تزال تسير على قدم وساق ومن غير المتوقع أن تنتهي خلال فترة قريبة، داعياً إلى محاولة التكيف مع الوضع الحالي في محاولة للاستفادة قدر الإمكان من الفرص المتاحة في ظل هذه السوق المتشددة وعدم التركيز فقط على نقطة النهاية.

وأشار **Grandisson** «إن جائحة COVID، والحرب في أوكرانيا، وزيادة نشاط الكوارث الطبيعية وارتفاع التضخم، خلقت حالة من عدم اليقين الاقتصادي الكبير وأدت إلى تشدد في السوق ما زلنا نشهده منذ العام ٢٠١٩»، مضيفاً أن هناك ديناميكيات في الصناعة تلعب دورها في الحفاظ على ظروف السوق المتشددة. «بشكل عام، إن عدم كفاية التسعير والافتراضات التفاضلية بشكل مفرط في ما يتعلق باتجاهات الخسارة خلال الفترة الممتدة من ٢٠١٦ إلى ٢٠١٩ حيث كانت السوق لينة أدت إلى عوائد غير كافية لهذه الصناعة»، لافتاً إلى أن هذه العوامل دفعت شركات التأمين إلى رفع الأسعار، مضيفاً أن تجاوز هذه السوق المتشددة قد يستغرق بعض الوقت، مشيراً إلى أن الشروط والأحكام المحسنة، بالإضافة إلى عملية التسعير، تساعد الصناعة على إدارة المخاطر المرتبطة بالكوارث الطبيعية بشكل أفضل.



Marc Grandisson
Arch Capital

شروط مرهقة لشركات التأمين في هونغ كونغ

والمقابل تحسين القطاع وجذب المزيد من الاستثمارات

تفرض متطلبات رأس المال الجديدة في هونغ كونغ الخاصة بصناعة التأمين شروطاً مرهقة على شركات التأمين المحلية، لكن هذه اللوائح الجديدة ستعمل أيضاً على تحسين إدارة المخاطر وتعزيز مكانة المدينة كمركز تأمين دولي، وفقاً للأمين في الصناعة.

وأشارت هيئة التأمين في بيان أن المشرعين في هونغ كونغ أقرّوا في ٦ يوليو مشروع قانون جديد، سيوفر الإطار التشريعي للمدينة لإدخال نظام رأس المال القائم على المخاطر (RBC) لصناعة التأمين المحلية العام المقبل.

ويضمن القانون الجديد أن تحافظ شركات التأمين على مستويات مناسبة من رأس المال والملاءة بناءً على تعرضها للمخاطر، وباعتماد مثل هذه الآلية القائمة على المخاطر، تهدف السلطات إلى تعزيز السلامة المالية في الصناعة.

وفي ظل النظام الجديد، ستحتاج شركات التأمين إلى ضخ رأسمال إضافي بناءً على مستوى المخاطر التي تشكلها مدة وطبيعة منتجاتها، حيث تتطلب المنتجات قصيرة الأجل والمطالبات البسيطة رأسمال أقل ووثائق طويلة الأجل مع مدفوعات مضمونة تتطلب احتياطي رأسمال أعلى. ويحل هذا محل معايير متطلبات رأس المال الحالية التي تستند إلى القواعد بشكل أكبر.

وقالت **روبي يانغ** رئيسة شركة COMING ASIA أن هدف رئيس السلطة التنفيذية لهونغ كونغ **John Lee Ka-chiu** في تطوير المدينة إلى مركز تأمين عالمي سوف يتحقق. إن التدفق الحر لرأس المال في هونغ كونغ، والموقع الجغرافي المثالي، والنظام القانوني المعترف به عالمياً، ومجموعة المواهب الوفيرة، ستجذب المزيد من شركات التأمين الدولية الحريصة على تنمية أعمالها في هذا الجزء من العالم.





HEALTH IS A JOURNEY,
LET'S TAKE IT **TOGETHER.**



SCAN TO DOWNLOAD
GLOBEMED FIT APP

www.globemediraq.com



GlobeMed
Iraq

شركات الطيران تواجه ارتفاع أقساط التأمين ضد الحرب ١٠٠٪

أشارت مصادر مطلعة أن شركات الطيران قد تدفع في نهاية المطاف ضعف ما تحتاجه من التغطيات التأمينية لحماية نفسها من الخسائر الناجمة عن الحرب بعد عام حافل قضى على عائدات شركات التأمين، التي توفر تغطية لشركات الطيران العالمية ضد الهجمات الإرهابية وعمليات الاختطاف والتخريب والمصادرة، في عام ٢٠٢٣. وكانت قد دمرت طائرات في مطار الخرطوم في صراع بين الفصائل العسكرية في السودان اندلع في وقت سابق من العام الجاري، نتج عنه خسائر تراوحت بين ٢٤٠ و ٣٠٠ مليون دولار.

وإن الخسائر التي تكبدتها دولة السودان تمثل إجمالي الأقساط السنوية العالمية في سوق التأمين على الطائرات ضد مخاطر الحرب. ونتيجة لذلك، تدرس شركات التأمين إمكانية مضاعفة أقساطها على مثل هذه الوثائق عندما تجدد شركات الطيران عادة التغطية في الربع الرابع.

وتواجه شركات التأمين العديد من الصعاب المالية وإجراءات قانونية لمطالبات تصل إلى ١٠ مليارات دولار من حوالى ٤٠٠ طائرة عالقة في روسيا بعد العقوبات المفروضة على البلاد في أعقاب غزوها لأوكرانيا العام الماضي. ومنذ ذلك الحين، قلص البعض من تغطية تأمين الطائرات ضد مخاطر الحرب لتقليل الخسائر المستقبلية وسط الصراع القائم. وأدى التعرض للخسائر من أوكرانيا والسودان إلى تغذية سوق إعادة التأمين، حيث تحمل شركات التأمين عادة المبالغ الإضافية المتعلقة بعمليات إعادة الإعمار إلى عملائها.

وشهدت بعض أنواع إعادة التأمين على الطائرات ضد مخاطر الحرب ارتفاعاً في الأسعار بنسبة تصل إلى ١٠٠٪ في تاريخ تجديديت الأول من يوليو، وفقاً لتقرير صدر عن Gallagher Re. ولا يمكن لشركات الطيران العمل وممارسة نشاطها بدون تأمين ضد مخاطر الحرب، وفقاً لخبراء الصناعة. ويمكن لهذا النوع من الوثائق أن يحميها من مجموعة من الحوادث بما في ذلك مصادرتها أو إسقاطها من الجو. وقالت إحدى شركات التأمين على الطيران، إن المكتبيين يتطلعون إلى زيادة بنسبة ١٠٠٪ في أسعار وثائق التأمين على الطائرات ضد مخاطر الحرب هذا العام، بالرغم من ارتفاع الأقساط خلال العام ٢٠٢٢، مضيفة أن الوسطاء يقاومون مثل هذه الزيادات الكبيرة.



Liberty Mutual تتوقف عن إصدار وثيقة أصحاب الأعمال في كاليفورنيا

ستتوقف شركة Liberty Mutual عن إصدار وثيقة أصحاب الأعمال (BOP) في ولاية كاليفورنيا المعرضة لحرائق الغابات اعتباراً من الأول من أكتوبر، في إشارة إلى أن تكلفة التضخم والخسائر الناجمة عن الكوارث الطبيعية المرتفعة تؤثر على أرباح شركات التأمين. والمعروف أن وثيقة أصحاب الأعمال (BOP) تجمع بين التأمين على الممتلكات التجارية وتأمين المسؤولية التجارية في وثيقة تأمين واحدة.

وتشهد شركات التأمين العالمية تآكلاً في ربحيتها حيث تكافح من أجل تسعير مخاطر الكوارث الطبيعية المتزايدة إلى أقساط التأمين وسط بيئة محفوفة بالتضخم المرتفع والعقبات التنظيمية.

وانضمت Liberty Mutual إلى قائمة متزايدة من شركات التأمين الرئيسية التي انسحبت من ولاية كاليفورنيا. وقالت وكالة التصنيف الائتماني فيتش في مذكرة في وقت سابق من هذا العام، إن التراجع المستمر لشركات التأمين الأكبر من سوق التأمين على الممتلكات السكنية في كاليفورنيا، يشير إلى القيود التنظيمية المستمرة، وزيادة الأسعار جراء التضخم، وارتفاع الخسائر الناجمة عن الكوارث الطبيعية.



الذكاء الاصطناعي وخطره على وسطاء التأمين البشري

في المشهد التكنولوجي سريع التقدم، أصبح الخوف من الاستغناء عن الوظائف بسبب الذكاء الاصطناعي (AI) مصدر قلق سائد. ومع ذلك فالذكاء الاصطناعي لن يحل محل الناس، بل سيعزز قدراتهم ويغير الطريقة التي يتم العمل بها، وبخاصة في صناعة التأمين، حيث تلعب الثقة والعلاقات دوراً حيوياً.

ومما لا شك فيه أن الذكاء الاصطناعي لديه القدرة على تحليل كميات هائلة من البيانات واكتساب فهم أعمق لظروف العميل. على عكس المستشارين البشريين، يمكن للذكاء الاصطناعي استخلاص رؤى من آلاف نقاط البيانات لتقييم المخاطر والتوصية بالتغطية المثالية في الوقت الفعلي تقريباً. هذه القدرة تجعل الذكاء الاصطناعي أداة قوية في توفير حلول تأمين شاملة للعملاء.

ومع ذلك، هناك جوانب جوهرية للمسة البشرية لا يمكن للذكاء الاصطناعي تكرارها، لا يمكن استبدال التعاطف والدفع والعلاقة العاطفية التي يقيمها الوسطاء البشريون مع عملائهم بالخوارزميات.

غالباً ما تتضمن محادثات التأمين معالجة أسوأ السيناريوهات، فالثقة هي التي تمكن العملاء من الانفتاح على مخاوفهم. قد يوفر الذكاء الاصطناعي تغطية مثالية، لكنه لا يمكنه نقل الطمأنينة والدعم العاطفي الذي يسعى إليه العملاء أثناء مثل هذه المحادثات.

فالهدف الرئيسي ليس استبدال العنصر البشري في صناعة التأمين ولكن تعزيزه بقدرات الذكاء الاصطناعي من خلال حصول العملاء على أفضل ما في العالمين - كفاءة الذكاء الاصطناعي والتعاطف مع التفاعل البشري.



Staying up-to-date makes a difference

To keep you informed of the must-to-know industry-related news and events, Arab Re goes beyond traditional reinsurance boundaries by bringing to you its

News App



✓ Relevant Daily News from all over the world

✓ Our Corporate News and Events



Available on the
App Store



ANDROID APP ON
Google play

Tune-in to panoramic news and download our new App

ارتفاع الاضطرابات المدنية في العالم وازدياد الطلب على تغطيتها تأمينياً

شهدت فرنسا وألمانيا زيادات كبيرة في حوادث الاضطرابات المدنية، بنسبة بلغت ٥٥ و ١٣٪، في كل من البلدين على التوالي خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣ مقارنة بالفترة نفسها من عام ٢٠٢٢. وفقاً لتقرير صادر عن مجموعة Chaucer. وكشف التقرير أيضاً عن ارتفاع عالمي في حوادث الاضطرابات المدنية في العالم، حيث ارتفعت الأرقام من ٢٩,٥٣٥ في السنوات الماضية إلى ٣٠,٣٧٦ في العام ٢٠٢٢. وكان العالم المتقدم، على وجه الخصوص، يتصارع مع تضخم من رقمين وارتفاع في أسعار الفائدة، ما أدى إلى انخفاض حاد في المداخيل وزيادة السخط العام. وتلوح في الأفق مخاوف بشأن ترجمة الغضب العام تجاه ارتفاع تكلفة المعيشة إلى احتجاجات واسعة النطاق، وهذه الأوضاع غير المستقرة أدت إلى زيادة الطلب من الشركات التي تسعى للحصول على تغطية تأمينية للأضرار المحتملة الناجمة عن الاضطرابات وأعمال الشغب والاضطرابات المدنية (SRCC). وهنا قامت بعض شركات التأمين بإزالة تغطية الأضرار الناجمة عن الاضطرابات المدنية من وثائق التأمين. وخلق هذا التغيير في السياسات المتبعة من قبل الشركات فجوة في التغطية التأمينية، الأمر الذي دفع العديد من شركات التأمين المتخصصة للتدخل ومعالجة الموضوع. يذكر أن ألمانيا شهدت زيادة حادة في أسعار الطاقة في أعقاب غزو أوكرانيا، مما زاد من الأزمات التي أججت الاضطرابات العامة. وفي الوقت نفسه في فرنسا، ساهمت قضية إصلاح نظام التقاعد المثير للجدل في زيادة مذهلة في حوادث الاضطرابات الاجتماعية، لتصل إلى ٢٤٩ حالة في الربع الأول من عام ٢٠٢٣، ارتفاعاً من ١٦١ حالة في الفترة المماثلة من العام السابق، وكانت قد اندلعت الاحتجاجات التي شارك فيها مئات الآلاف من المتظاهرين في شوارع باريس ما أدى إلى اضطرابات واسعة النطاق، بما في ذلك إلغاء خدمات النقل العام.

٣٠٥ ملايين دولار أضرار شغب باريس

تلقت شركات التأمين الفرنسية حتى الآن حوالي ٥٩٠٠ مطالبة تبلغ قيمتها الإجمالية حوالي ٢٨٠ مليون يورو (٣٠٥ ملايين دولار) ناتجة عن أضرار أعمال الشغب التي اندلعت في باريس وضواحيها في أعقاب إطلاق الشرطة النار على مراهق، يبلغ من العمر ١٧ عاماً. وقالت فلورنس لوستمان، رئيسة لوبي شركات التأمين الفرنسية France Assureurs، في منتدى مالي في باريس، إن تلك الأرقام تأتي بالمقارنة مع ١٠ آلاف مطالبة بتكلفة ٢٠٥ مليون يورو خلال أعمال الشغب الكبرى في أواخر عام ٢٠٠٥. وأشار وزير المالية برونو لومير في وقت سابق أن شركات التأمين وافقت على تمديد التأخير لأصحاب المتاجر لتقديم مطالبات الأضرار الناتجة عن العنف من خمسة إلى ٣٠ يوماً وأنهم سينظرون في إمكانية تخفيض حجم الإحتفاظ DEDUCTIBLES على مطالبات الشركات المستقلة الأكثر تضرراً.



FLORENCE LUSTMAN

France Assureurs



محكمة البداية رأت أن كلمة «أكبر من اللازم» لا تعني بالضرورة العمر

كيف فسرتها محكمة الإستئناف؟

قضت محكمة إستئناف بإلغاء قرار محكمة البداية والسماح لمقدم طلب وظيفة برفع دعوى التمييز على أساس السن بعد أن قيل له من قبل مسؤول التوظيف في الشركة أنه «يحاول العثور على شخص أصغر سناً» منه. وفي التفاصيل، تقدم Elwyn Robinson الذي كان يبلغ من العمر ٦٠ عاماً، لوظيفة مشرف إنتاج في شركة PPG Industries في ولاية بنسلفانيا، ولكن تم رفضه بسبب سنّه وفقاً للمحكمة. وعندها، رفع روبنسون دعوى قضائية ضد الشركة بسبب التمييز على أساس السن بموجب قانون التوظيف والإسكان في كاليفورنيا. وأصدرت محكمة البداية حكماً مستعجلاً للشركة ولكن ما لبث أن تم إلغاؤه جزئياً من قبل محكمة الإستئناف. ويُزعم أن المسؤول عن عملية التوظيف ديفيد سيبولد أخبر روبنسون أنه «كان يحاول العثور على شخص أصغر سناً حيث يمكن تأهيله وتنمية مهاراته ليتولى دوراً مهماً في الشركة». وجاء في الحكم أن هذه العبارة «تشكل دليلاً مباشراً على التمييز وتخلق قضية واقعية قابلة للمساءلة حول ما إذا كان العداء التمييزي قد أثر على قرار التوظيف».

وجاء في الحكم إن روبنسون أخبر أيضاً من قبل جهة توظيف خارجية أن ديفيد سيبولد كان قلقاً بشأن كونه «أكبر من اللازم» TOO SENIOR بالنسبة إلى الدور الذي تبحث عنه الشركة، مشيرة أن محاكم كاليفورنيا قضت بأن الإشارة إلى الأقدمية لا تعني بالضرورة العمر، ولكن في هذه الحالة، فإن عبارة «أكبر من اللازم» ليست قائمة بذاتها،

"California courts have ruled that references to seniority do not necessarily mean age," it said. "But in this case the phrase 'too senior' does not stand alone, there is other evidence in the record from which a trier of fact could conclude that Sebold actually meant too old", it said.

هناك أدلة أخرى في السجل يمكن من خلالها الاستنتاج أن ديفيد سيبولد كان يعني في الواقع أكبر من اللازم في السن. ونتيجة ذلك، نقضت المحكمة القرار الصادر عن محكمة البداية بإلغاء القضية وأعادت النظر فيها لمزيد من الإجراءات.





INNOVATIVE
GENUINE
INTEGRITY



IGINSURE.COM

INTERNATIONAL GENERAL INSURANCE

تحسن ملموس في نتائج SCOR

THIERRY LEGER: نواصل جني ثمار جهودنا

أعلنت شركة إعادة التأمين الفرنسية SCOR عن تحسن في النسب المجمعة COMBINED RATIO في فرعي التأمين على الممتلكات وضد الحوادث P&C خلال الربع الثاني حيث بلغت ٨٨,٥٪ بانخفاض عن ١١٣,١٪ في الربع نفسه من العام الماضي، في حين ارتفع صافي الدخل إلى ١٩٢ مليون يورو. وبلغ العائد السنوي على حقوق المساهمين ١٦,٩٪ في الربع الثاني من عام ٢٠٢٣، حيث ساهم في تحقيق صافي دخل قدره ٥٠٢ مليون يورو للأشهر الستة الأولى من عام ٢٠٢٣، ما يعني عائداً سنوياً على حقوق المساهمين بنسبة ٢٣,٢٪. وبلغ إجمالي إيرادات التأمين للشركة في الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ ما قيمته ٣٩٣٠ مليون يورو، بزيادة قدرها ٤,٣٪ مقارنة بالربع نفسه من العام الماضي. وبلغ إجمالي الأقساط المكتتبة للربع الثاني ٤,٨٣٠ مليون يورو. وعلق THIERRY LEGER، الرئيس التنفيذي لشركة SCOR قائلاً: «إن نتائج الربع الثاني هي شهادة على قوة نموذج أعمال SCOR وتكامل أنشطتنا الأساسية. ونواصل جني ثمار جهودنا وأنا واثق من قدرة المجموعة على الاستفادة الكاملة من ظروف السوق الحالية».



THIERRY LEGER
SCOR

لويدز تغلق بعض مكاتبها في أوروبا

أغلقت لويدز LLOYD'S مكاتبها الفرعية في أوروبا وتحديداً في فنلندا والنمسا وبولندا في ٣١ يوليو، لكنها ستواصل تقديم الخدمات إلى هذه البلدان دون الحاجة إلى وجود مكتب رسمي. وستسعى وراء فرص التأمين والإعادة المتاحة داخل وخارج هذه الدول من خلال الوكلاء وحملة الوثائق. كما ستواصل إدارة جميع أعمال التأمين والإعادة الموجودة في هذه الدول عبر مكتبها الرئيسي في بروكسل.

نمو إيرادات Aon Re في الربع الثاني إلى ٣,٢ مليار دولار

حققت Aon Reinsurance Solutions ذراع حلول إعادة التأمين التابعة لمجموعة Aon نمواً في الإيرادات العضوية بنسبة ٩٪ في الربع الثاني من عام ٢٠٢٣، حيث زادت الإيرادات عبر المجموعة بنسبة ٥٪ على أساس سنوي لتصل إلى ٣,٢ مليار دولار، ما يعكس نمو الإيرادات العضوية بنسبة ٦٪. وهذا النمو في الإيرادات العضوية في ذراع إعادة التأمين كان مدفوعاً بعمليات الاحتفاظ الكبيرة والاستمرار في توليد الأعمال الجديدة. وقال الرئيس التنفيذي Greg Case: «حقق فريقنا العالمي نتائج تشغيلية قوية في الربع الثاني، ما يدل على قوة إستراتيجية Aon والتقدم المستمر في تحقيق أهدافنا المالية». وبشكل عام، ارتفع صافي الدخل العائد لمساهمي Aon في الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ بنسبة ١٢٪ على أساس سنوي إلى ٥٦٠ مليون دولار.



Greg Case
Aon

شركة التأمين غير ملزمة بتعويض حادثة رصاص طائش ولو أن المضمون خسر الدعوى

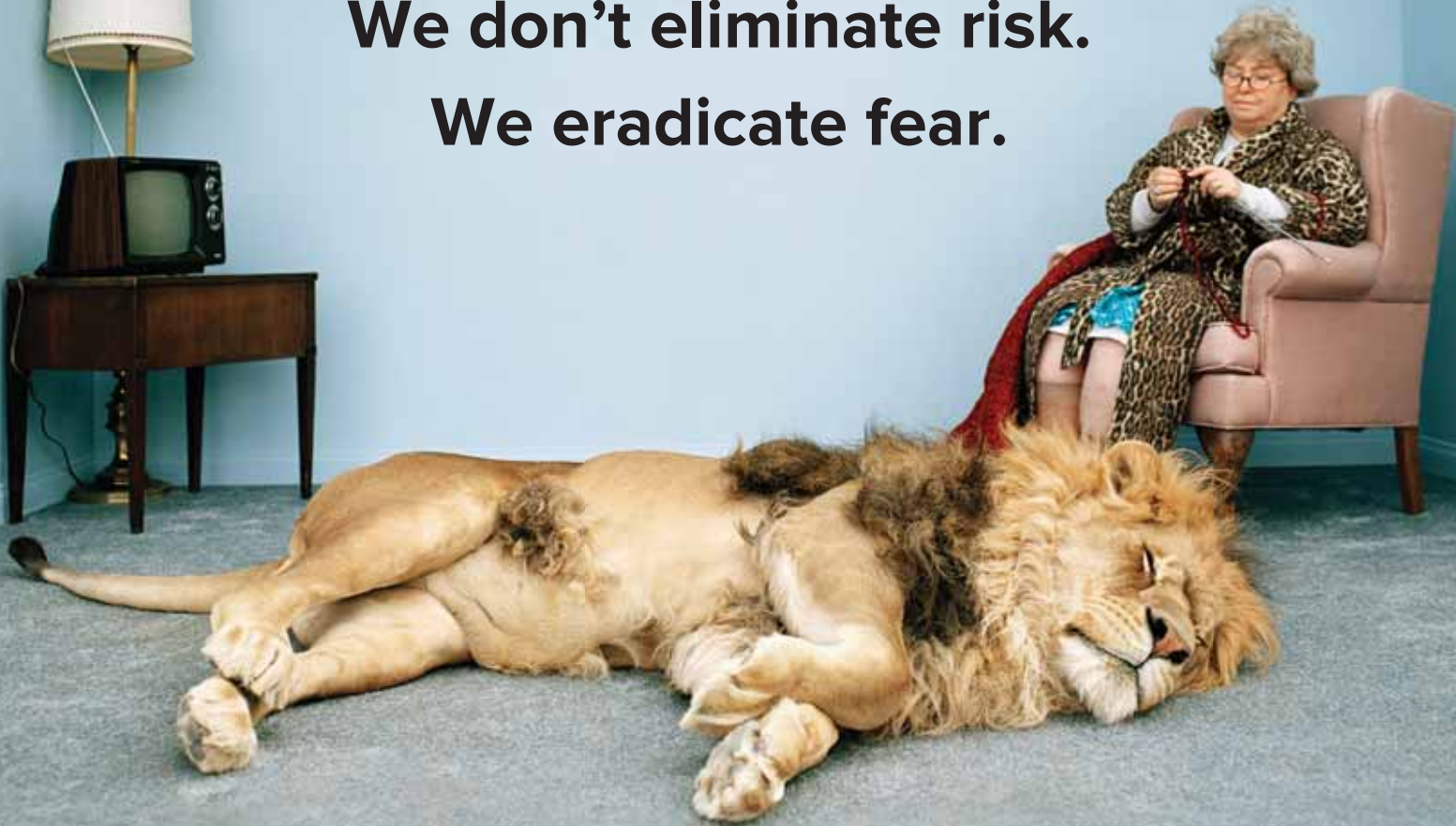
لا يتعين على شركة التأمين دفع ٢,٥ مليون دولار لحكم قضائي ضد مالك ومشغل حانة فازت به إحدى المارة التي أصيبت في إطلاق نار أثناء تواجدها في إحدى الحانات بسبب إستثناء في الوثيقة، بحسب محكمة استئناف في تأكيد حكم محكمة البداية. وفي التفاصيل، في عام ٢٠١٩، كانت السيدة Sominkcole Conner في Voce Bar عندما أصيبت برصاصة طائشة عندما اندلع نزاع بين اثنين من الزائرين الذين يترددون باستمرار على الحانة. فرفعت السيدة كونر، التي أصيبت بجروح خطيرة من جراء إطلاق النار، دعوى على Steven Scaglione، صاحب الحانة، في محكمة الولاية، بدعوى الإهمال، من بين ادعاءات أخرى. ووفقاً لمزاعم السيدة كونر، «كان Scaglione على علم بأن زائري الحانة كانا في الغالب مسلحين بأسلحة خطيرة في وقت متأخر من الليل وفي ساعات الصباح الباكر، وبالتالي فشل في توفير تدابير أمنية كافية لمنعهما من إدخال الأسلحة النارية معهما إلى الحانة». كما أن إصابات السيدة كونور «كانت واحدة من مجموعة محدودة من الأضرار المتوقعة الناجمة عن إهمال Scaglione. وأثناء وقوع الحادثة، كان Scaglione يمتلك وثيقة مسؤولية عامة تجارية صادرة عن شركة Acceptance Indemnity للتأمين، والتي تضمنت استثناء لأي ادعاءات تتعلق بالإعتداء أو الضرب. ولكن شركة Acceptance لم تدافع عن Scaglione أو تعوضه في الدعوى القضائية، الأمر الذي دفع كل من السيدة كونر و Scaglione اللجوء إلى التحكيم، حيث اتخذ المحكم القرار ومنح السيدة كونر ٢,٥ مليون دولار. وعندما، تقدمت Acceptance بالتماسات لرفض ادعاءات كل من السيدة كونر و Scaglione في القضية، مشيرة إلى استثناء الاعتداء والضرب في الوثيقة. وحكمت محكمة البداية لصالح شركة التأمين وأكدتها محكمة الاستئناف.





FENCHURCH
FARIS

**We don't eliminate risk.
We eradicate fear.**



Insurance and Reinsurance Consultants & Brokers

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

www.fenfar.com

Fenchurch Faris Ltd

Incorporated in Jordan, Number 1402

Broker at **LLOYD'S**

ارتفاع تعويضات السيارات أكثر من ارتفاع الأقساط والمستهلك سيتحمل الأعباء

ارتفعت مطالبات التأمين بوتيرة أسرع من مؤشر أسعار المستهلك الأساسي (CPI)، متجاوزة الزيادات في أقساط التأمين على المركبات، وفقاً لدراسة جديدة بعنوان التأمين على المركبات: الطريق غير المؤكد إلى الأمام، من قبل الجمعية الأميركية للتأمين على الممتلكات وضد الحوادث (APCIA). ووجدت الدراسة أنه على الرغم من انخفاض عدد الأميال المقطوعة، إلا أن شدة مطالبة أضرار المركبات الخاصة بالركاب في الولايات المتحدة زادت بنسبة ٥٠٪ تقريباً من ٢٠١٨ إلى ٢٠٢٢، متأثرة بارتفاع تكاليف إصلاح المركبات والعمالة، ومعدلات التضخم والسرقة. وذكر التقرير أنه خلال الفترة نفسها، ارتفع متوسط شدة المطالبات المتعلقة بالإصابات الجسدية بنسبة ٤٠٪، ما يعكس تسارع التضخم في القطاع الطبي، وإساءة استخدام النظام القانوني، والزيادة الحادة في حوادث المركبات المميتة. يضاف إلى ذلك سلوك القيادة الخطيرة وارتفاع قيمة أحكام الدعاوى القضائية، ووجدت APCIA أن خسائر عمليات الاكتتاب في عام ٢٠٢٢ لشركات التأمين على الممتلكات وضد الحوادث بلغت ٢٥,٦ مليار دولار، أي أكثر من ضعف الخسائر في عام ٢٠٢١ وهي أسوأ نتيجة منذ عام ٢٠١١. وانخفضت القيمة الصافية الإجمالية لصناعة التأمين على الممتلكات وضد الحوادث بمقدار ٧٣,١ مليار دولار في عام ٢٠٢٢. وكان الانخفاض بنسبة ٦,٩٪ عن نهاية العام ٢٠٢١ يعد أكبر انخفاض بالنسبة المئوية منذ «الركود الكبير» الذي شهدناه في عام ٢٠٠٨، كما أشارت الدراسة. وشهد فرع التأمين على المركبات الخاصة أعلى نسبة خسارة مباشرة بين خطوط الأعمال الرئيسية بنسبة ٨,٢٪ (باستثناء نفقات معاينة الخسائر) في عام ٢٠٢٢، وهو ما يمثل زيادة قدرها ١٢,٢ نقطة من عام ٢٠٢١ و ٢٤,١ نقطة من عام ٢٠٢٠. وذكر التقرير أن أقساط تأمين المركبات الشخصية ارتفعت بنسبة ٦٪ لهذا العام، أي أقل بكثير من معدل الخسائر المتصاعدة البالغ ٢٤٪. ووجدت الدراسة أن تكاليف إصلاح وصيانة المركبات ارتفعت بنسبة ٢٪ في يونيو ٢٠٢٢، وهي أكبر زيادة منذ ما يقرب من خمسين عاماً. وأضاف التقرير أن تعقيد التقنيات في المركبات الحديثة هو أحد أسباب زيادة التكاليف. وأشار التقرير أن شركات التأمين قد تضطر إلى اسناد تكاليف الخسارة إلى حاملي وثائق التأمين.



غرامة قياسية على شركة تأمين لعدم تقديم خصومات كانت قد وعدت بها

فرضت المحكمة الفيدرالية الأسترالية غرامة على وحدة Insurance Australia (IAL) بمبلغ قياسي قدره ٤٠ مليون دولار أسترالي (٢٦,٥ مليون دولار) لفشلها في الوفاء ببعض الوعود المتعلقة بالخصومات المقدمة للعملاء. وقالت المحكمة إن (IAL) قدمت إقرارات كاذبة لأكثر من ٦٠٠ ألف عميل لم يتلقوا، في المجموع، أكثر من ٣٥ مليون دولار أسترالي كخصومات بين مارس ٢٠١٤ وسبتمبر ٢٠١٩. وبحسب الهيئة الرقابية الأسترالية (IAL)، التي بدأت إجراءات ضد IAL، إن العقوبة المفروضة عليها هي أكبر غرامة تفرضها المحكمة على شركة تأمين لخرقها لقوانين حماية المستهلك الخاصة بالخدمات المالية، حيث فشلت IAL في تقديم المبلغ الكامل للولاء والخصومات، التي كانت قد وعدت بها للعملاء، عندما جددوا وثائق التأمين التي تحمل علامة الرابطة الوطنية للطرق وسائقي السيارات (NRMA). وأمرت المحكمة الشركة أيضاً بتغطية تكاليف ASIC للإجراءات.



الاختبارات النفسية المستقلة لا تخلق علاقة بين المريض والطبيب

رفضت محكمة إستئناف مينييسوتا الطلب الذي تقدمت به ممرضة رعاية الحالات الحرجة CRITICAL CARE حيث أنها رفعت دعوى تعويض عمال WC ضد طبيب نفسي لسوء الممارسة الطبية زاعمة فيها اضطراب الإجهاد ما بعد الصدمة post-traumatic stress disorder المرتبط بالعمل. ورفضت المحكمة الدعوى لعدم الإشارة فيها إلى مطالبة CLAIM ولأن الممرضة فشلت في تقديم العديد من التماسات المحكمة في الوقت المناسب. وكانت قد تقدمت الممرضة بدعوى في عام ٢٠١٧ تتعلق بحوادث بينها وبين زميل في العمل، ادعت أنها أدت إلى تركها وظيفتها كممرضة رعاية الحالات الحرجة. وأجرى طبيب نفسي فحصاً نفسياً مستقلاً لها في أبريل ٢٠١٨، ووجد أنها لا تعاني من اضطراب الإجهاد ما بعد الصدمة. وزعمت الممرضة في الدعوى أن تصرفات الطبيب النفسي أثناء الفحص أصابها بصدمة أخرى. وأشارت محكمة الإستئناف إلى إن رفض محكمة البداية للقضية كان مناسباً وفي محله لأن الاختبارات النفسية المستقلة في دعاوى تعويض العمال لا تخلق علاقة بين المريض والطبيب. Independent psychological exams in workers comp claims don't create a patient-physician relationship. وجادلت الممرضة بأن هناك علاقة لأن الطبيب النفسي قدم لها توصيات العلاج وقدم لها التشخيص. The psychiatrist gave her treatment recommendations and offered a diagnosis.





We've simplified the insurance process

Contact Us

+971 4 702 8500

+971 4 396 8442

Diplomatic Area, Al Seef Road, Bur Dubai
PO Box 14614, Dubai, UAE

asnic@alsagrins.ae

www.alsagrins.ae

    /alsagruae



Fire
Insurance



Engineering
Insurance



Liability &
General Accident
Insurance



Marine Insurance
(Cargo, Hull &
Liability)



Motor
Insurance



Medical
Insurance



Life
Insurance



Travel
Insurance



قواعد جديدة لتجنب انهيار شركات التأمين في بريطانيا

أشارت بريطانيا أنها ستبدأ العمل على وضع قواعد جديدة مصممة خصيصاً لتجنب أن يؤدي انهيار شركة تأمين كبيرة إلى انهيار النظام المالي. ولقد أدخل المنظمون بالفعل قواعد للتعامل مع البنوك المتعثرة بعد الأزمة المالية العالمية منذ أكثر من عقد من الزمن والتي تركت دافعي الضرائب يتحملون الفاتورة. ولكن لا يوجد حالياً مثل هذا النظام المصمم خصيصاً في بريطانيا للتعامل مع الإفخافات في صناعة التأمين في البلاد، والتي تحتل المرتبة الرابعة في العالم. وقالت وزارة المالية البريطانية، رداً على مشاورات عامة حول إدخال نظام لشركات التأمين، إن قدرة بنك إنجلترا على التعامل مع فرع بنك وادي السيليكون في المملكة المتحدة هذا العام أظهرت كيف يمكن لقواعد قرار محددة أن تعزز الاستقرار المالي في المملكة المتحدة.

وقالت الحكومة البريطانية إن إدخال نظام حل لشركات التأمين سيضمن أيضاً بقاء المملكة المتحدة في طليعة المعايير الدولية لا سيما أن صناعة التأمين في المملكة المتحدة تبلغ أصولها ٢,٧ تريليون جنيه إسترليني (٣,٤٥ تريليون دولار)، مضيفة أن فروع شركات التأمين الأجنبية في المملكة المتحدة، بما في ذلك تلك الموجودة في جبل طارق، يجب أن تخضع أيضاً للقواعد الجديدة. وقالت الوزارة إنها نظرت في ما إذا كان يجب أن يخضع سوق لويذر للنظام الجديد، لكنها رأت أنه ليس بالضرورة أن يتم ذلك نظراً لأن السوق يجب أن يمثل بالفعل اللوائح التصفية المصممة خصيصاً له. من جهة ثانية، تقوم بريطانيا أيضاً بوضع اللامسات الأخيرة على قواعد منفصلة لتخفيف متطلبات رأس المال لشركات التأمين لتشجيع الاستثمار في الاقتصاد.

عندما لا يكون على شركة التأمين واجب الدفاع.. فهذا لا يعني أنه ليس عليها واجب التعويض

تضر بأراضيهم، مؤكدين أن هذه المواد لم يتم استبعادها، ما يستوجب تغطية من قبل شركة التأمين. وأشارت محكمة البداية وقضاة الإستئناف أن لا شيء من حجج Copart مقنع. وهذا ما أكدته القاضي ستيفن هيجينسون الذي لفت إلى أن حجج Copart غير منطقية، مؤكداً قرار محكمة البداية بأن شركة Liberty Mutual ليس عليها واجب الدفاع.



وعلى الرغم من ذلك، وجدت محكمة الاستئناف أن محكمة البداية أساءت تفسير قانون السوابق القضائية في تكساس من خلال استنتاجها أن عدم وجود واجب للدفاع تلقائياً يعني عدم وجود واجب بالتعويض. واعتمد قاضي المقاطعة على قرار محكمة الإستئناف الفيدرالية لعام ١٩٩٨، ووجد أن «المنطق والحس السليم» يمليان هذا التأكيد.

وأكدت محكمة الاستئناف أن واجب الدفاع يتم تحديده من خلال المصطلحات المستخدمة في الدعوى القضائية الأساسية والثيقة؛ ولكن يجب إنهاء الدعوى لتحديد ما إذا كان التعويض مستحقاً. وبعبارة أخرى، قد تظهر الأدلة في الدعوى الأساسية في النهاية أن المواد غير الملوثة تسببت في إلحاق الضرر بمالكي العقارات في ساوث كارولينا، متجنباً استبعاد الوثيقة، حسبما أشارت محكمة الاستئناف. «إذا أظهرت الأدلة ذات الصلة، على سبيل المثال، أن تلوث مياه الصرف الصحي كان ناجماً عن الرمال والرواسب فقط الصادرة عن أعمال شركة Copart، فقد لا ينطبق استبعاد التلوث، وبالتالي تكون Liberty ملزمة بتعويض Copart». وأعاد القضاة ذلك الجزء من القضية إلى محكمة المقاطعة لتحديد التزام شركة Liberty Mutual بالتعويض، إن وجد.

أوضحت محكمة الإستئناف الفيدرالية، وذلك بموجب قانون ولاية تكساس، أنه عندما لا يكون على شركة التأمين واجب الدفاع، فهذا لا يعني أنه ليس عليها واجب التعويض. وقد يؤدي القرار إلى تعقيد بعض الدعاوى القضائية لشركات التأمين، أو ربما يؤدي ببعض منها إلى إجراء مزيد من التعديلات على الإستثناءات الواردة في الوثائق. وفي التفاصيل، بدأت القضية في عام ٢٠١٦ في ولاية كارولينا الجنوبية،

حيث تدير شركة Copart ساحة واسعة مخصصة لتفكيك المركبات القديمة. ورفع ثمانية من مالكي العقارات بالقرب من الساحة دعوى في عام ٢٠١٦، متهمين أن العمليات التي تتم في الساحة كانت تضر وتلوث مجرى الصرف الصحي بمستويات مثيرة للقلق من المواد الكيميائية البترولية والسوائل الخطرة الأخرى التي تتسرب من المركبات.

وتمت تسوية هذا التقاضي في عام ٢٠٢٢. ولكن قضية التغطية التأمينية استمرت، حيث أن Copart تمتلك وثائق مسؤولية تجارية عامة وحماية صادرة عن شركة Liberty Mutual Fire Insurance. وطلبت Liberty من المحكمة التصريح بأنه ليس من واجبها الدفاع عن Copart أو تعويضها في دعوى الضرر.

وانفق الطرفان على أن استثناءات الوثائق منعت بوضوح تغطية الأضرار الناجمة عن التلوث من العمليات الناجمة عن الساحة التي تمتلكها Copart. ولكن في محكمة المقاطعة وفي الإستئناف، جادل محامو Copart بأن الإستثناءات تشير فقط إلى الملوثات الفعلية، مثل المواد الكيميائية والملوثات والنفايات. كما ذكرت الدعوى الأساسية التي رفعها مالكو العقارات المجاورة أن المواد غير الملوثة مثل المياه والرواسب والتربة



A chain is as strong as its weakest link...

Insurance and reinsurance is about transferring risk

In a risk transfer chain, that chain is as strong as its weakest link



In contrast to many other intermediaries, UIB choose to operate from well-regulated international reinsurance hubs covering global markets for local needs.

UIB's strength and professionalism enhance the integrity of your risk transfer strategy.

UIB – Innovation through expertise

United Insurance Brokers
www.uibgroup.com

AON: خسائر الكوارث الطبيعية المؤمن عليها في النصف الأول ٥٣ مليار دولار والخسائر الاقتصادية ١٩٤ ملياراً



بلغ إجمالي الخسائر المؤمن عليها عالمياً في النصف الأول من جزاء الكوارث الطبيعية ٥٣ مليار دولار، وهو رابع أعلى مستوى على الإطلاق، حيث تسببت العواصف الرعدية في إحداث فوضى في الولايات المتحدة، وفقاً لتقرير صدر عن شركة Aon. وقال التقرير إن الخسائر الاقتصادية العالمية البالغة ١٩٤ مليار دولار، خامس أعلى مستوى على الإطلاق والأعلى منذ ٢٠١١، كانت أيضاً أعلى من متوسط النصف الأول البالغ ١٢٨ مليار دولار للقرن الحادي والعشرين. وانتشرت الخسائر في جميع أنحاء العالم. وأدى نشاط العواصف الرعدية في الولايات المتحدة إلى حدوث الكثير من الخسائر المؤمن عليها في النصف الأول، حيث كانت مسؤولة عن ما لا يقل عن ١٣ حادثاً فردياً بمليارات الدولارات و ٣٥ مليار دولار من إجمالي الخسائر المؤمنة الأولية. وتسببت الزلازل التي شهدتها تركيا وسوريا خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣ في خسائر اقتصادية تقدر بنحو ٩١ مليار دولار، أي ما يقرب من نصف الإجمالي للنصف الأول من عام ٢٠٢٣، وفقاً للتقرير.

وضربت كارثة بلغت قيمتها ملياري دولار الجزيرة الشمالية لنيوزيلندا في فترة ثلاثة أسابيع في الربع الأول مع بقايا إعصار غابرييل ثم فيضانات شديدة في أوكแลนด์. وقد احتلت هاتان الحالتان المرتبة الخامسة والسادسة من حيث التكلفة والخسائر المؤمن عليها في نيوزيلندا بشكل عام.

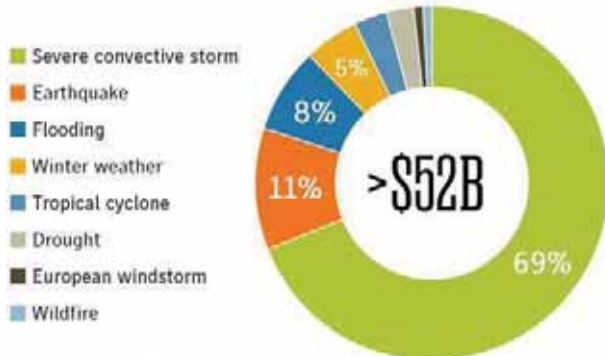
وفي حين أن الغالبية العظمى من نشاط حرائق الغابات المطولة عبر العديد من المقاطعات الكندية لم يتسبب في أضرار مادية كبيرة للممتلكات، أدت الحرائق إلى حرق أكثر من ١٠ ملايين هكتار من الأراضي، ما أدى إلى نشوء ظروف جوية خطيرة مع آثار صحية كبيرة محتملة لعشرات الملايين من الناس في جميع أنحاء أميركا الشمالية. وتقدر الخسائر الاقتصادية بمئات الملايين، ولا سيما في ضواحي هاليفاكس، نونافا سكوشا، بسبب حرائق الغابات في تانتالون.

تقرير Gallagher Re: أمر غير معتاد

وأشارت Gallagher Re في تقريرها أن العواصف الرعدية شكلت ٦٩٪ من خسائر الكوارث الطبيعية المؤمنة عالمياً، مع الزلازل في المرتبة الثانية بفارق ١١٪، وفقاً لبيانات التقرير.

وقال ستيف بوين، كبير مسؤولي العلوم في Gallagher Re، إن ظروف عام ٢٠٢٣، التي تمثل خروجاً عن المألوف مقارنةً بما كان سائداً في الماضي، حيث سيطرت عليها ظاهرة «El Nino» ودرجات الحرارة المرتفعة للغاية في المحيط الأطلسي. «هذا أمر غير معتاد إذ لم يسبق خلال ظاهرة النينو أن شهدنا المحيط الأطلسي شديد الحرارة بهذه الدرجة».

INSURED LOSS BY PERIL — H1 2023



Source: Arthur J. Gallagher & Co.

AXA و AIG تتطلعان لبيع عملياتهما في المملكة المتحدة

أفادت بلومبرغ أن AXA و AIG تتطلعان إلى بيع عملياتهما في المملكة المتحدة.

وتجري AIG محادثات مع مستشارين لاستكشاف كيفية بيع وحدتها المتخصصة في التأمين على الحياة في بريطانيا، في صفقة يمكن أن تحقق لها أكثر من ٥٠٠ مليون جنيه إسترليني (٦٤٦ مليون دولار). وفي غضون ذلك، تقوم AXA بمراجعة الخيارات المتاحة لعملياتها في المملكة المتحدة، بما في ذلك البيع المحتمل. وأكدت مصادر مطلعة من أن المناقشات والمداوات الخاصة بالصفقتين في مرحلة مبكرة وقد لا تفضي إلى عمليات بيع.

ووفقاً للمصادر، ظل إبرام الصفقات في صناعة التأمين قوياً إلى حد كبير على الرغم من التباطؤ العام في عمليات الدمج والاستحواذ، إذ تسعى شركات التأمين إلى تبسيط عملياتها والخروج من بعض خطوط الأعمال لإعادة تخصيص الأموال لمجالاتها الرئيسية. وعلى سبيل المثال، توصلت Liberty Mutual ومقرها الولايات المتحدة مؤخراً إلى اتفاق مع شركة التأمين الإيطالية Generali لبيع وحدتها Liberty Seguros في إسبانيا في صفقة قدرت قيمتها بـ ٢,٥٢ مليار دولار.

وتقوم AXA أيضاً بمراجعة البدائل لقسم إعادة التأمين، بما في ذلك البيع أو الإدراج. وكانت المجموعة بقيادة توماس بوبرل قد أبرمت واحدة من أكبر صفقات الاندماج والاستحواذ في السنوات الخمس الماضية في مجال الخدمات المالية من خلال الاستحواذ على XL Group، في صفقة قدرت قيمتها بـ ١,٥٣ مليار دولار.



RE_ SILIENT

Fire harnesses the strength within us to stand strong and forge a bright future, even in the face of adversity. It fuels our passion to deliver nothing but the very best to all our clients.

Trust Re. Inspired by the elements.



WWW.TRUSTRE.COM

TRUST RE

IRA تخسر أموال مستثمرين في هجوم إلكتروني بقيمة ٣٧ مليون دولار وشركة التأمين ترفض المطالبة

وجادلت Wesco بأن وثيقة المسؤولية المهنية، التي تسري من مارس ٢٠٢١ إلى مارس ٢٠٢٢، تستبعد تغطية الحوادث الإلكترونية CYBER. وبموجب قسم من الإستثناء بعنوان «المسؤولية الإلكترونية» CYBER LIABILITY، ينص على ما يلي: «لن تكون شركة التأمين مسؤولة عن دفع أي تعويض فيما يتعلق بأي مطالبة مقدمة ضد أي مؤمن عليه تنشأ عن أو تستند إلى أو تُعزى إلى... السرقة أو الخسارة، الكشف عن أي معلومات محمية أو جمعها أو تخزينها أو الاحتفاظ بها أو عدم القدرة على الوصول إليها أو تغييرها أو إتلافها أو استخدامها أو إساءة استخدامها». ويشير الاستثناء أيضاً إلى تعطل أنظمة الكمبيوتر وسرقة الأموال.

وجادل فريق IRA، رداً على الشكوى، بأن صياغة الوثيقة لم تذكر على وجه التحديد الهجمات الإلكترونية CYBER ATTACKS أو العملات المشفرة وأن الوثيقة تتحدث عن نفسها، مؤكداً أن شركة التأمين لم تجتمع مع IRA للتفاوض ومناقشة كيفية معالجة المشكلة بحسن نية.

وأشارت IRA أن المطالبات قد تم رفضها كلياً أو جزئياً بسبب تصرف Wesco بسوء نية، مؤكدة أن الأخيرة رفضت الدفاع أو دفع تكاليف الدفاع على أساس أن الهجمات الإلكترونية تندرج تحت خانة التأمينات الزائدة EXCESS ومن واجب الشركات الأخرى تعويضها. ومن جهتها، أخفقت Wesco في الدفاع بموجب تحفظ على الحقوق RESERVATION OF RIGHTS قبل رفع دعوى قضائية، ثم قدمت معلومات سرية «في محاولة لإلحاق الضرر بـ IRA عندما لم يكن لديها أي حق للقيام بذلك»، كما جاء في الدعوى. ولكن بعد أن تم التوسط في القضية، اتفق الطرفان على تسوية معينة.



وافقت شركة Wesco للتأمين، التابعة لشركة AmTrust، على تسوية نزاعها مع مجموعة IRA المالية التي خسرت الملايين من أموال المتقاعدين في هجوم إلكتروني CYBER ATTACK عام ٢٠٢٢. وتزعم الدعاوى أن IRA ومقرها ميامي خسرت ٣٧ مليون دولار من أموال المتقاعدين المحتفظ بها والتي كانت عبارة عن عملات مشفرة. وتمت مقاضاة IRA، التي تمتلك وثيقة مسؤولية مهنية PROFESSIONAL LIABILITY بقيمة ٥ ملايين دولار مع Wesco، من قبل متقاعدين وضعوا أموالهم في منتجات حساب التقاعد الفردي للمجموعة. وبعد الهجوم السيبراني، رفعت IRA دعوى قضائية ضد شريكها التجاري شركة Gemini، وهي شركة أميركية لتبادل العملات المشفرة تتيح للعملاء شراء الأصول المشفرة وبيعها وتخزينها، زاعمة أن التدابير الأمنية غير الكافية سمحت بالاختراق الإلكتروني. وذكرت التقارير الإخبارية أيضاً أنه في اللحظة نفسها التي تعرضت فيها IRA للسرقة الإلكترونية، تعرض مكتبها في ساوث داكوتا «للاعتداء» حيث ادعى شخص ما أن عملية سطو مسلح جارية، مما دفع وحدات الشرطة إلى اقتحام المبنى.

ورفعت Wesco دعوى في محكمة البداية في جنوب فلوريدا في أواخر عام ٢٠٢٢، مطالبة القاضي بإعلان أنه ليس من واجبها الدفاع عن IRA في الدعاوى الجماعية CLASS ACTIONS. وكانت قد اشترت IRA أربع وثائق، بما في ذلك وثيقة المسؤولية العامة GENERAL LIABILITY من ترافيلرز، ووثيقة أصحاب الأعمال الرئيسية PREMIER BUSINESS OWNER POLICY من شركة Allied Insurance، ووثيقة الأشخاص المصابين وتعويض الشركة INJURED PERSONS & COMPANY INDEMNIFICATION من Houston Specialty.

Greensill تقاضي زيورخ للتأمين ٤٠٠ مليون دولار

يسعى مسؤولو بنك Greensill ومقره ألمانيا الذي كان مملوكاً لمجموعة تمويل سلسلة التوريد المنهارة Greensill Capital لمقاضاة شركة زيورخ للتأمين ZURICH INS في المحكمة العليا بلندن مقابل أكثر من ٤٠٠ مليون دولار بسبب المطالبات غير المسددة وتعويض الخسائر الناجمة عن الإستثمارات المثيرة للجدل المرتبطة بشركتي Credit Suisse وLiberty Commodities، حيث تتضاعف المعارك القانونية الناجمة عن فضيحة غرينسيل. والمعروف أن غرينسيل، إنهارت في عام ٢٠٢١ بعد أن فشلت في تأمين تغطية تأمينية جديدة للأوراق المالية التي جمعتها للمستثمرين. وقبل انهيارها، كانت غرينسيل تقرض الأموال للعملاء وتأخذ الفواتير من مورديهم أو عملائهم كضمان، ومن ثم تجميع القروض في أوراق مالية وبيعها للمستثمرين. ويريد المسؤولون في البنك الحصول على نحو ٢٧٤ مليون دولار من الديون المتكبدة التي حصل عليها البنك من شركة تابعة لـ Credit Suisse بالإضافة إلى حوالي ١٢٧ مليون دولار من الأموال التي لم يتم دفعها من قبل Liberty Commodities.

وتركز الدعوى القضائية على المدفوعات التي قدمتها غرينسيل لشركة Liberty Commodities التي كانت مدعومة بديون. ووافقت شركة Liberty Commodities على إعادة هيكلة الصفقات مع المقرضين اللذين اتفقا على تسديد الدفعات من خلال مزيج من المبالغ المقطوعة والأقساط المجدولة. وقال المتحدث باسم الشركة: «ليبرتي تحرز تقدماً جيداً في إعادة الهيكلة عبر عملياتها العالمية». وكانت قد وقعت ليبرتي إتفاقية إعادة هيكلة كاملة للديون مع مسؤولي بنك غرينسيل في أبريل الفائت.

ونقلاً عن إتفاقيات التأمين التي كان بنك كريدي سويس طرفاً فيها، قال غرينسيل إنه يتعين على زيورخ دفع تعويض الخسائر المؤمن عليها إما إلى كريدي سويس مباشرة أو له. وبدورها، أشارت شركة التأمين في بيان أنها ستعارض بقوة الإجراء المتخذ بحقها. وتأتي الدعاوى المرفوعة ضد شركة التأمين في أعقاب دعوى لندن التي رفعها بنك كريدي سويس في نوفمبر الماضي ضد بنك غرينسيل ومديره بشأن الأموال المفقودة.

وفي هذه الحالة، جادل Credit Suisse بأن أي عائدات تأمين للخسائر على سندات شركة Credit Suisse التابعة له يجب أن تدفع مباشرة إلى الشركة، حيث تم الإستحواذ عليها من قبل مجموعة UBS بعد مشاكلها المالية الخاصة.





Competence *that makes a* DIFFERENCE

Reinsurance
LINK

نتائج التأمين في سوريا لسنة ٢٠٢٢ ... الأقساط: ٣٧,٩ مليون دولار والارباح ٥,٢٤ مليوناً

المتحدة تصدر الشركات الخاصة بالأقساط والارباح



د. باسل عبيد
السورية العربية للتأمين



د. ماهر عمري
أروب - سورية



عزمي ديب
الاتحاد التعاوني



سامر العش
العقيلة تكافل



مالك البطرس
المتحدة - سورية



احمد ملح
المؤسسة العامة السورية للتأمين



يزن ديب
الثقة - سورية



تامر داغستاني
الوطنية - سورية



د. باسل صقر
أدير - سورية



عزت اسطواني
المشرق - سورية



سهيل شماس
السورية الكويتية جي اي جي



علي شرف
الإسلامية



عبد الناصر الحلواني
العربية - سورية

ارتفعت الأقساط المكتتبة GWP لشركات التأمين السورية بنسبة ٢٦٪ خلال العام ٢٠٢٢ مقارنة بالعام ٢٠٢١ لتبلغ نحو ١١٤,٣ مليار ل.س. أي نحو ٣٧,٩ مليون دولار أميركي، حسب سعر الصرف الرسمي خلال العام ٢٠٢٢ (٣٠١٥ ل.س. لكل دولار).

وارتفعت موجودات ASSETS الشركات الخاصة بنسبة ٢٩,٦٪ لتبلغ ٢٠٥,٦ مليار ل.س.، وارتفعت حقوق المساهمين SH EQUITY بنسبة ٣٥٪ إلى ١١٥,٧ مليار ل.س.

وبالمقابل انخفضت الأرباح الصافية للشركات الخاصة بنسبة ٤٣,٦٪ لتبلغ ١٥,٨ مليار ل.س.

وتحتل المؤسسة العامة السورية للتأمين المرتبة الأولى بالأقساط وهي الشركة الوحيدة التي تمثل القطاع العام ولها امتيازات خاصة وباتت تمثل ما نسبته ٤١,٧٪ من مجموع الأقساط في العام ٢٠٢٢ بعد أن كانت تمثل نحو ٧٠٪ من المجموع في العام ٢٠١٩.

وتحتل المتحدة المرتبة الأولى بالأقساط بين شركات القطاع الخاص تليها العقيلة والاتحاد التعاوني.

أما من ناحية الأرباح فتحلت المتحدة المرتبة الأولى تلتها السورية العربية فالشركة السورية الكويتية جي اي جي.

توزيع المحفظة لدى كافة الشركات

32,8٪	صحي
23,3٪	السيارات الإلزامية
13,6٪	السيارات شامل
7,7٪	تأمين سفر
7,3٪	الحريق
7,3٪	نقل
4,4٪	حوادث عامة
1,9٪	هندسي
1,7٪	حياة
0,0٪	طيران

النسبة من إجمالي الأقساط (%)

	2019	2020	2021	2022
القطاع العام	70	60	52.5	41.7
القطاع الخاص	30	40	47.5	58.3

نمو %

26.0 %	الأقساط
-43.6 %	الأرباح
35.0 %	حقوق المساهمين
29.6 %	الموجودات

الكبرى بالموجودات

١- العقيلة
٢- المتحدة
٣- السورية الكويتية
٤- السورية العربية
٥- أروب سورية

كبرى الشركات بحقوق المساهمين

١- العقيلة
٢- السورية الكويتية
٣- السورية العربية
٤- المتحدة
٥- الوطنية

الشركات الأكثر ربحية

١- المتحدة
٢- السورية العربية
٣- السورية الكويتية
٤- الوطنية
٥- أروب سورية

(SP MILLION ل.س. مليون)

العائد على	حقوق المساهمين		الموجودات		الأرباح الصافية		القسط العام		Insurers Name	اسم الشركة	
حقوق المساهمين	EQUITY		ASSETS		NET PROFIT		PREMIUM				
ROE (%) 2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022			
-	غ م	غ م	غ م	غ م	غ م	غ م	47,670	47,670	Syrian General (1)	السورية العامة (1)	01
28.9	9,970	19,100	19,549	31,300	4,187	5,510	11,310	14,200	UIC	المتحدة	02
-0.6	16,590	22,980	23,850	34,610	1,128	-120	2,863	9,810	Aqeelah Takaful	العقيلة	03
13.6	2,486	2,880	6,805	8,970	757	390	4,195	7,960	Solidarity Alliance	الاتحاد التعاوني	04
19.0	4,092	5,540	10,599	15,230	1,232	1,050	3,663	6,710	Arope Syria	أروب سورية	05
15.5	16,356	19,340	20,814	25,820	7,878	2,990	3,737	5,440	Syrian Arab	السورية - العربية	06
15.9	3,637	3,710	16,573	12,790	865	590	3,815	4,870	Arabia Syria	العربية السورية	07
22.8	1,692	2,330	7,273	9,290	264	530	2,481	4,690	Syrian Islamic	الإسلامية	08
11.8	16,234	22,570	23,188	31,180	7,109	2,660	3,561	4,100	SKIC / GIG	السورية الكويتية	09
10.0	2,878	3,200	6,905	8,240	717	320	2,715	3,740	Orient	المشرق سورية	10
12.3	2,571	2,930	6,016	7,280	617	360	2,084	2,760	Adir - Syria	أدير سورية	11
14.9	7,144	8,400	11,739	12,600	2,720	1,250	2,070	1,490	NIC	الوطنية	12
10.0	2,169	2,710	5,302	8,280	551	270	615	850	Trust - Syria	الثقة سورية	13
13.7	85,819	115,690	158,613	205,590	28,025	15,800	90,779	114,290	المجموع		

اسعار صرف المصرف المركزي المعتمدة كما في 31-12-2022 / 1 دولار = 3015 ل.س.

(١) شركة تابعة للقطاع العام وارقامها تعود للعام ٢٠٢١



هيئة التأمين: خطوة مهمة للمضي قدماً في بناء قطاع تأمين قوي في المملكة



يدخل قطاع التأمين السعودي مرحلة جديدة بإعلان مجلس الوزراء عن إنشاء هيئة التأمين والتي تهدف إلى استكمال ادوار البنك المركزي السعودي «ساما»، ومجلس الضمان

الصحي في تنظيم قطاع التأمين، وحماية حقوق المؤمن لهم والمستفيدين، واستقرار القطاع وتطويره.

وتسعى هيئة التأمين إلى حماية حقوق جميع الجهات ذات العلاقة في قطاع التأمين، والتي تشمل مقدمي خدمات التأمين والمستفيدين، إذ تمثل هذه المبادرة خطوة مهمة للمضي قدماً في بناء قطاع تأمين قوي وحيوي ومستقر في السعودية.

وستعمل الهيئة على زيادة مساهمة قطاع التأمين في الناتج المحلي الاجمالي من خلال تنظيم قطاع التأمين والاشراف عليه لتعزيز اداائه، وتعزيز الوعي بالقطاع ومبادئه في إدارة المخاطر لدى جميع قطاعات المجتمع وحمايه حقوق مقدمي خدمات التأمين والمستفيدين منها، إضافة إلى بناء الشراكات وتشجيع الاندماجات وجذب الاستثمارات إلى القطاع.

وأكد **أيمن السيارى** محافظ البنك المركزي السعودي، أن الهيئة الجديدة ستكمل مسيرة البنك المركزي السعودي في تطوير قطاع التأمين، بتوفير البيئة المناسبة، لإيجاد كيانات تأمينية قوية قادرة على المنافسة والنمو، ودعم استقرار قطاع التأمين بشكل خاص، والاقتصاد الوطني بشكل عام وضمان عدم التأثير في مصالح المستفيدين وحملة الوثائق.

ارتفاع الأرباح الصافية لـ gig ٨٢٪ خلال النصف الأول من العام خالد الحسن: تعكس النتائج قوة المجموعة ونموها المتواصل وقدرتها على تحمل المخاطر



أعلنت مجموعة الخليج للتأمين gig عن تحقيقها صافي ربح بقيمة ٢٥,٣ مليون دينار كويتي (٨٢,٥ مليون دولار أميركي) خلال النصف الأول من العام ٢٠٢٣، بارتفاع نسبته ٨١,٧٪ عن الفترة نفسها من العام ٢٠٢٢.

ومن الجدير بالذكر أنه تم إعداد نتائج النصف الأول لعام ٢٠٢٣ والفترات المقارنة وفقاً للمعيار المحاسبي الدولي الجديد رقم ١٧، وارتفعت حقوق

المساهمين إلى ٧٤٨,٣ مليون دولار أميركي كما ارتفعت إيرادات التأمين بنسبة ٤٪ إلى ١,٣ مليار دولار أميركي.

وبلغ مجموع الأصول ٤,٠٥ مليار دولار أميركي بزيادة نسبتها ١٠٪ عن الفترة نفسها من العام الماضي.

وبهذه المناسبة، قال الرئيس التنفيذي لمجموعة الخليج للتأمين، السيد **خالد سعود الحسن**: «تعكس نتائج النصف الأول من العام الحالي قوة المجموعة ونموها المتواصل وقدرتها على تحمل المخاطر عن طريق تنويع مصادر دخلها وحماية أصولها وحقوق مساهميها، إذ يتماشى ذلك مع سعيها المستمر لتقديم أفضل الخدمات التأمينية لعملائنا في جميع الأسواق التي توجد فيها إن كانت في مصر، الجزائر، تركيا، الأردن، وكذلك منطقة الخليج العربي، وذلك عبر تطوير استراتيجيات التحول الرقمي على مستويات قنوات توزيع المنتجات الرقمية والمطالبات والخدمات الأخرى».

وأضاف: «لقد تحققت هذه الإنجازات بفضل الدعم المستمر من العملاء الكرام وثقتهم بإدارة المجموعة وخدماتها، وبفضل دعم المساهمين الكرام لاسيما شركة مشاريع الكويت (القابضة) وشركة فيرفاكس الشرق الأوسط والسادة أعضاء مجلس الإدارة الكرام، وتفاني وإخلاص موظفي المجموعة الذين أقدم لهم جميعاً بالشكر والتقدير والشكر موصول أيضاً لكافة الجهات الرقابية بدولة الكويت».

٣٦ مليون درهم خسائر «البحيرة للتأمين» النصفية



نادر قدومي

سجلت شركة البحيرة الوطنية للتأمين صافي خسائر ٣٦ مليون درهم في النصف الأول من عام ٢٠٢٣، مقارنة بصافي ربح قدره ٢٦ مليون درهم للنصف الأول ٢٠٢٢.

ارتفاع أرباح «الإعادة السعودية» النصفية ١٣٥٪ إلى ٨٢ مليون ريال



فهد الحصني

ارتفعت أرباح «الإعادة السعودية» Saudi RE قبل الزكاة خلال النصف الأول من ٢٠٢٣، بنسبة ١٣٤,٨٪، عن النصف الأول من العام ٢٠٢٢، إلى ٨١,٩ مليون ريال.

وقالت الشركة إنها قامت بتطبيق المعيار الدولي للتقرير المالي ١٧ (عقود التأمين)

والمعيار الدولي للتقرير المالي ٩ (الأدوات المالية) وفقاً للمعايير المعتمدة في المملكة العربية السعودية اعتباراً من ١ يناير ٢٠٢٣.

GlobeMed تخلق توازناً بين العمل والحياة الخاصة



في إطار الأنشطة الترفيهية التي تحرص شركة جلوب ميد - مصر على إقامة وتنظيمها، إيماناً منها بأهمية إيجاد بيئة عمل إيجابية لموظفيها من أجل تحفيز قدراتهم لمزيد من الإبداع والعطاء في الأداء الوظيفي، عمدت الشركة على إتخاذ سلسلة من الإجراءات يأتي على رأسها تقليص ساعات العمل خلال فصل الصيف مما يتيح المجال للعاملين فيها الاستمتاع بأوقاتهم وممارسة الأنشطة التي يرغبون فيها، الأمر الذي يخلق نوعاً من التوازن بين العمل والحياة الخاصة ويضمن رفع معنويات الموظفين والحفاظ على روح التفاؤل لديهم بعيداً عن ضغوطات الحياة اليومية. واللافت أن تخصيص مبادرات وفعاليات وأنشطة خاصة بفريق العمل هو عُرف تلتزم به جلوب ميد إيماناً منها بأن تقدير الموظف ينشط ثقافة الشركة ويعززها، باعتبار فريق العمل الركيزة الأساس لتطوير نهج الشركة والارتقاء بخدماتها.

٣,٨ مليون دينار أردني أرباح gig الأردن النصفية



د. علي الوزني



ناصر اللوزي

صادق مجلس إدارة مجموعة الخليج للتأمين - الأردن (gig - Jordan) على البيانات المالية للفترة المنتهية في ٢٠٢٣/٦/٣٠، وذلك في اجتماعه برئاسة ناصر اللوزي رئيس المجلس، وحضور أعضاء مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للشركة الدكتور علي الوزني.

وقد صرح رئيس مجلس الإدارة ناصر اللوزي بأن الشركة أفصحت عن بياناتها المالية نصف السنوية لهذا العام وفقاً للمعيار الدولي للتقارير المالية رقم (١٧). وحققت الشركة ربحاً صافياً بعد الضريبة بلغ ٣,٨ مليون دينار أردني مقارنة مع ٢,٤ مليون دينار أردني وفقاً لذات المعيار (١٧) لنفس الفترة من العام ٢٠٢٢ وبنسبة نمو بلغت ٥٧٪. وأضاف بأن موجودات الشركة قد بلغت ١١٦ مليون دينار تشكل الاستثمارات ما نسبته ٧٣٪ من تلك الموجودات.

وأضاف الدكتور علي الوزني بأن الشركة قد حققت ارتفاعاً في إيرادات التأمين بنسبة ٩٪ عن نفس الفترة من العام الماضي حيث تجاوز حجم تلك الإيرادات ٥٣ مليون دينار أردني. فيما حققت الشركة ربحاً صافياً قبل مصاريف تمويل عقود التأمين وإعادة التأمين بقيمة ٤,٣ مليون دينار. يذكر أن الشركة تعتبر من أولى شركات التأمين في المملكة التي تصدر بياناتها المالية المراجعة وفقاً للمعيار الدولي للتقارير المالية رقم (١٧).

جعفر مزعل مديراً عاماً لشركة Braxtone Insurance Management



أعلنت مجموعة براكتون Braxtone عن ترقية السيد جعفر مزعل إلى منصب مدير عام شركة Braxtone Insurance Management، نراع قسم التأمين الأسير Captive Insurance التابع للمجموعة. ومن خلال منصبه الجديد، سيكون السيد جعفر مسؤولاً عن نمو ونجاح قسم التأمين الأسير في المجموعة، حيث سيعمل مع كُتب مع فريق العمل لضمان استمرارية الشركة في تقديم خدمة وقيمة لا مثيل لها لعملائها.

ويملك السيد جعفر خبرة كبيرة في صناعة التأمين وكان عضواً أساسياً في فريق عمل مجموعة براكتون لسنوات عدة، ولطالما تميّز عمله بالجدية والتفاني، إلى جانب مهاراته القيادية الاستثنائية، ما يجعله جديراً بمنصبه الجديد والأنسب والأجدر بتولي إدارة الشركة. وجدير نكره أن الرئيس التنفيذي لمجموعة براكتون هو السيد أيمن العجمي.

محمد فريد قائماً بأعمال رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية للعام الثاني



أصدر الرئيس عبد الفتاح السيسي، قراراً بتجديد تكليف الدكتور محمد فريد صالح، بالقيام بأعمال رئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية لمدة عام، وذلك اعتباراً من ٧ أغسطس ٢٠٢٣.

يشغل الدكتور محمد فريد عضوية المجلس الأعلى للاستثمار برئاسة السيد رئيس الجمهورية، وعضوية مجلس إدارة البنك المركزي المصري.

كما يشغل الدكتور فريد منصب رئيس لجنة معايير المحاسبة المصرية والمعايير المصرية للمراجعة والفحص المحدود ومهام التأكد الأخرى بموجب قرار السيد رئيس مجلس الوزراء.

يشغل الدكتور محمد فريد منصب نائب رئيس المنظمة الدولية للهيئات الرقابية على أسواق المال IOSCO، ورئيس لجنة الأسواق النامية والناشئة GEMC (أكبر لجان المنظمة من حيث العدد والتوزيع الجغرافي للأعضاء)، رئيس مجموعة عمل تعزيز الممارسات الجيدة من لجنة التمويل المستدام PROMOTING GOOD PRACTICES WORKING GROUP SUSTAINABLE FINANCE TASKFORCE وعضوية لجنة التمويل والمراجعة المنبثقة من مجلس الإدارة. وتجدد الإشارة إلى أن الدكتور فريد يحمل شهادات عدة.

مصر لتأمينات الحياة تطلق أول وثيقة معاش بالدولار



استضافت الهيئة العامة للرقابة المالية فعاليات إعلان شركة مصر لتأمينات الحياة بالتعاون مع البنك الأهلي المصري لإطلاق أول وثيقة معاش بالدولار (معاش بكرة بالدولار)، وذلك بحضور الدكتور محمد فريد، رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، السفيرة سها جندي، وزيرة الهجرة وشؤون المصريين في الخارج، الدكتور إسلام عزام، نائب رئيس الهيئة، الدكتور أحمد عبدالعزيز، العضو المنتدب لشركة مصر لتأمينات الحياة، هشام عكاشة، رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي المصري، ويحيى أبو الفتوح، نائب رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي المصري. من جانبه، قال الدكتور محمد فريد في بيان، إن الهيئة تثمن طرح أول وثيقة معاش للمواطنين المصريين بالخارج، بما يضمن الحصول على مبلغ تقاعد مناسب عند الوصول إلى السن الذي يختاره المواطن، يمكن للمواطنين المصريين في الخارج شراءها إلكترونياً عبر التطبيق المخصص لذلك.

من جانبه قال الدكتور أحمد عبدالعزيز، العضو المنتدب لشركة مصر لتأمينات الحياة أن وثيقة معاش بكرة بالدولار توفر حماية تأمينية للمصريين في الخارج بالإضافة إلى مميزات الادخار التراكمي بالعملة الأجنبية وتتيح ثلاثة اختيارات للحصول على قيمة الوثيقة عند الوصول إلى سن الاستحقاق المتفق عليه حسب رغبة حامل الوثيقة، بحيث يمكن الحصول على مبلغ الوثيقة دفعة واحدة أو في صورة دفعات شهرية مضمونة لمدة ١٠ أو ١٥ سنة.

وصرح هشام عكاشة، رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي المصري، أن المنتج الجديد يستهدف إتاحة برنامج تأميني يوفر الحماية والادخار للعملاء المصريين المقيمين بالخارج، بالإضافة إلى تأمين مبلغاً تقاعدياً لهم يتم الحصول عليه عند بلوغ سن الاستحقاق، لتوفير حلول استثمارية وادخارية وتأمينية لهم، مشيراً إلى أنه يأتي استكمالاً للتعاون المثمر بين البنك الأهلي المصري وشركة مصر لتأمينات الحياة.

طل ناظر يبيع ٩٩,٥٪ من أسهمه في بوبا العربية



أظهر رصد لـ (مال) لتغيرات ملكية الأسهم في الشركات المدرجة في السوق المالية السعودية، أن طل هشام ناظر الرئيس التنفيذي لشركة بوبا العربية للتأمين التعاوني باع ٩٩,٥٪ من أسهمه التي كان يمتلكها في الشركة، وتراجع عدد الاسهم التي في حوزته إلى ١٠٠ سهم فقط بعد أن كان ١٨٨,٥ ألف سهم في الجلسة السابقة عن طريق بيع نحو ١٨٧,٥ ألف سهم.

وسجلت «بوبا للتأمين» في ١٣ أغسطس صفقة خاصة على ١٨٧,٥ ألف سهم من أسهم الشركة بسعر ١٨٢,٨ ريال للسهم بلغت قيمتها الاجمالية نحو ٣٤,٣ مليون ريال، وهي نفس كمية انخفاض اسهم الرئيس التنفيذي.

IGI تحقق نتائج استثنائية خلال النصف الأول من العام



وليد جبشة

أعلنت شركة IGI عن النتائج المالية للربع الثاني والأشهر الستة الأولى من عام ٢٠٢٣. وبدءاً من ١ يناير ٢٠٢٣، تم الإعلان عن نتائج IGI وفقاً لمبادئ المحاسبة المقبولة عموماً في الولايات المتحدة الأميركية.

وبحسب الشركة، بلغ إجمالي الأقساط المكتتبة ٢٧٣,٥ مليون دولار خلال النصف الأول من العام

الحالي مقارنة مع ٣٠٧,١ خلال الفترة نفسها من العام ٢٠٢٢.

كما بلغ صافي الأقساط المكتسبة ٢٢٣,٤ مليون دولار خلال النصف الأول من ٢٠٢٣ مقارنة مع ١٨٣,٤ مليون دولار خلال الفترة نفسها من العام ٢٠٢٢.

وبلغت النسب المجمعـة COMBINED RATIO ٧٥,٧٪ خلال النصف الأول من العام ٢٠٢٣.

وصرح الرئيس التنفيذي للشركة السيد وليد جبشة: «حققت IGI مجموعة أخرى من النتائج الإستثنائية في الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ حيث واصلنا الإستفادة من ظروف السوق الصعبة المستمرة في العديد من خطوط إعادة التأمين وخطوط التأمين التي يمكن تسوية مطالباتها بسرعة short-tail insurance، فضلاً عن البيئة الإستثمارية المواتية. وساهم ذلك في تحقيق صافي دخل بلغ ٤٠,٥ مليون دولار، ونسب مجمعة قدرت بـ ٧٣,٥٪، ومتوسط عائد على حقوق المساهمين بلغ ٣٦,١٪، وعوائد تشغيلية بنسبة ٣٤,٠٪ في الربع الثاني. والأهم من ذلك، أن القيمة الدفترية للسهم نمت بنسبة ٩,٣٪ في الأشهر الثلاثة المنتهية في ٣٠ يونيو، و٢٠,٣٪ للأشهر الستة الأولى من عام ٢٠٢٣.»

أضاف: هناك الكثير من الفرص المتاحة لمواصلة تحقيق نمو مربح في عمليات إعادة التأمين والعديد من أسواق short-tail insurance التي نمتلك فيها خبرة كبيرة، مع توخي الحذر في الخطوط الأخرى الأكثر تنافسية، والإستمرار في التركيز على عمليات إكتتاب منضبطة وإنتقائية.

(in millions of U.S. Dollars, except percentages and per share information)				
	Quarter Ended June 30,		Six Months Ended June 30,	
	2023	2022	2023	2022
Gross written premiums	\$199.6	\$180.7	\$373.5	\$307.1
Net premiums earned	\$118.4	\$96.0	\$223.4	\$183.4
Underwriting income	\$50.2	\$40.3	\$90.0	\$82.0
Net investment income ⁽¹⁾	\$14.4	(\$1.4)	\$26.7	\$0.7
Net income for the period	\$40.5	\$22.0	\$74.4	\$44.2
Combined ratio ⁽²⁾	73.5%	74.9%	75.7%	73.5%
Earnings per share (diluted) ⁽³⁾	\$0.88	\$0.45	\$1.59	\$0.92
Return on average equity (annualized) ⁽⁴⁾	36.1%	23.5%	33.9%	23.4%
Core operating income ⁽⁴⁾	\$38.1	\$29.0	\$67.5	\$52.3
Core operating earnings per share (diluted) ⁽⁴⁾	\$0.83	\$0.60	\$1.44	\$1.08
Core operating return on average equity (annualized) ⁽⁴⁾	34.0%	31.0%	30.8%	27.7%



We Mind You!

Your home is safe with Gulf Insurance

My Safe Home Insurance provides coverage for your home and household goods against risks. We mind you with our Home Insurance products so that your home will be safer and more comfortable.



By using QR code
you can visit our
website



gulfsigorta.com.tr

GULF
SİGORTA

GIG



TURKEY

قناة السويس للتأمين ترفع رأسمالها إلى ٥٠٠ مليون جنيه

وافقت هيئة الرقابة المالية برئاسة الدكتور محمد فريد، على رفع رأسمال شركة قناة السويس للتأمين إلى ٥٠٠ مليون جنيه، مع تحديد المصدر منه بـ ٢٥٠ مليون جنيه، موزعاً على ٢٥ مليون سهم قيمة الواحد منها ١٠ جنيهات، جميعها «اسمية».



أيمن ناصف



محمد حسن فرغلي

وأقساطها بفرع أجسام السفن ١٣٠ مليون جنيه

كشف أيمن ناصف، رئيس قطاع أجسام السفن ومدير منطقة القناة والبحر الأحمر بشركة قناة السويس للتأمين، عن تحقيق الشركة نحو ١٣٠ مليون جنيه أقساط بفرع تأمين أجسام السفن خلال العام المالي ٢٠٢٢/٢٠٢٣.

وأوضح ناصف أن الشركة نجحت في تحقيق أقساط بفرع تأمين أجسام السفن خلال تلك الفترة تخطت الخطة المستهدفة بهذا الفرع التأميني خلال العام المالي الجاري بنحو ١٢٦٪ وبنحو ١١٨٪ من الخطة الطموحة. وأضاف أن جزء الزيادة من قيمة الأقساط يرجع إلى النمو في الأقساط الناتج عن تعويم الجنيه وإعادة تقييم الأصول المؤمن عليها، بينما الجزء الآخر من الريادة يرجع إلى العمليات التأمينية الجديدة التي نجحت الشركة في اقتناصها مؤخراً. وأشار ناصف إلى أن الشركة قد خاطبت عملائها بإعادة تقييم أصولهم المؤمن عليها (ومنها السفن)، وفقاً لتوصيات الهيئة العامة للرقابة المالية والاتحاد المصري للتأمين، لتفادي تعرض العملاء لشرط النسبية نظراً لانخفاض قيمة التأمين على هذه الأصول عن قيمتها الحالية بعد ارتفاع التضخم والدولار.

تثبيت تصنيف الدوحة للتأمين A- ممتاز

مع نظرة مستقرة



بسام حسين

أعلنت شركة الدوحة للتأمين بأن وكالة ستاندرد آند بورز العالمية قد ثبتت التصنيف الائتماني عند درجة "A-" ممتاز مع نظرة مستقرة. وكانت شركة الدوحة للتأمين قد أعلنت عن البيانات المالية نصف السنوية للفترة المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٣ حيث بلغ صافي الربح ٨١,٥ مليون ريال قطري مقابل ٦٧,٢ مليوناً في النصف الأول من العام ٢٠٢٢.

البحرين الوطنية تعرض استثمارها في الدرع العربي للبيع

أعادت شركة البحرين الوطنية القابضة BNH تصنيف استثمارها في شركة الدرع العربي للتأمين التعاوني ARABIAN SHIELD في قوائمها المالية على أنه (استثمار متوفر للبيع) فيما قد يبدو أنها تدرس عملية التخارج من الشركة السعودية.

ومن المتوقع اندماج شركتي الدرع العربي للتأمين التعاوني، والإئماء طوكيو مارين للتأمين مما سيخفض حصة البحرين الوطنية القابضة من ٩,٤٪ إلى ٧,٥٪ تقريباً. وهذا هو الاندماج الثاني لشركة الدرع العربي للتأمين التعاوني بعد اندماجها العام الماضي ٢٠٢٢ مع شركة الأهلي للتأمين التكافلي.

الدرع العربي للتأمين
Arabian Shield Insurance

ظفار للتأمين تال جائزة «الريادة في صناعة التأمين»



حصدت شركة ظفار للتأمين جائزة الريادة في صناعة التأمين لعام ٢٠٢٣ "THE LEADERSHIP AWARD OF INSURANCE INDUSTRY 2023". وبهذه المناسبة أعربت الشركة عن فخرها واعتزازها لنيلها هذه الجائزة القيمة التي تؤكد النجاحات المتتالية التي تحققتها شركة ظفار للتأمين ورؤيتها الواضحة في الوصول إلى الريادة وتقديم تجربة مميزة لعملائها.

الشارقة تستبدل «ألواح الألمنيوم» على واجهات بنايات

بأخرى مقاومة للحرائق

كشفت اللجنة التمثيلية لقطاع العقارات في غرفة تجارة وصناعة الشارقة، عن بدء عمليات إزالة ألواح الألمنيوم التي تستخدم في تكسية الواجهات الخارجية لعدد من البنايات في الإمارة، واستبدالها بأخرى مقاومة للحرائق. وأوضحت اللجنة أن عمليات الاستبدال تتم وفق مبادرة من حكومة الشارقة، وتنفذ على نفقتها وفق إجراءات استباقية لمنع وقوع حرائق في البنايات السكنية والتجارية.



الضمان الصحي: ١١,٥ مليون مستفيد من التأمين الصحي الخاص

في الربع الثاني ٢٠٢٣

قال مجلس الضمان الصحي في المملكة العربية السعودية، إن عدد المستفيدين من التأمين الصحي الخاص بلغ ١١,٤٦ مليون مستفيد خلال الربع الثاني ٢٠٢٣. وأوضح المجلس في نشرته للربع الثاني ٢٠٢٣، أن عدد الموظفين المستفيدين من التأمين الصحي الخاص بلغ ٧,٩١ مليون موظف، فيما بلغ عدد التابعين للمستفيدين من التأمين ٣,٥٦ مليون تابع. وذكر أنه تم رصد عدد من الممارسات المخالفة لأنظمة ولوائح وقرارات المجلس خلال الربع، بلغ عددها أكثر من ٣٢٦٨ عملية تأمينية، مما تضمن إصدار عدة جزاءات على تلك الشركات بما يقارب ٤٠٠ ألف ريال.

دبي الوطنية للتأمين تحصد جائزة أفضل علامة تجارية في آسيا

عمر المحمود رئيساً تنفيذياً
لـ «ميدغلف للتأمين - السعودية»



عينت شركة المتوسط والخليج للتأمين وإعادة التأمين التعاوني MEDGULF **عمر عبدالرحمن المحمود** رئيساً تنفيذياً للشركة وذلك بعد الحصول على عدم ممانعة البنك المركزي السعودي. وأوضحت الشركة أن **عمر المحمود** حاصل على درجة البكالوريوس في نظم المعلومات الإدارية من جامعة الملك فهد للبترول والمعادن ويمتلك خبرة طويلة في مجال التأمين تمتد إلى أكثر من ٢٠ سنة، وقد شغل عدة مناصب قيادية في الشركة كان آخرها الرئيس التنفيذي المكلف.



حسن الخويلدي يتسلم الجائزة

حصلت شركة دبي الوطنية للتأمين DUBAI NATIONAL على جائزة أفضل علامة تجارية في آسيا خلال النسخة العشرين للمنتدى الآسيوي الأفريقي للشركات التجارية والاجتماعية. وتعتز الشركة بتلقي الجائزة كما تفخر بكونها علامة تجارية شعارها التميز والنزاهة وخدمة العملاء في قطاع التأمين. ويعد هذا الإنجاز بمثابة شهادة ثقة وضعها العملاء نظراً للجهود الدؤوبة التي بذلها فريق العمل. وتلتزم شركة دبي الوطنية للتأمين بتوفير حلول تأمين مبتكرة وشاملة لتلبية احتياجات العملاء من خلال إطلاق المبادرات الاستراتيجية وجهود الرقمنة. وقد حفّز هذا التكريم الشركة لمواصلة سعيها نحو توفير أفضل حلول التأمين لعملائها الكرام من خلال رفع مستوى الخدمات ووضع آفاق وطموحات جديدة في قطاع التأمين. ويهدف المنتدى الآسيوي الأفريقي للشركات التجارية والاجتماعية في نسخته العشرين إلى تسليط الضوء على إنجازات الشركات التجارية المرموقة التي تساهم في إنشاء مجتمع أكثر عدلاً واستدامة مع التأكيد على أهمية الجهود التعاونية بين القادة السياسيين والاجتماعيين ورواد الأعمال. كما تؤكد الجائزة على التزام شركة دبي الوطنية للتأمين بأهدافها نحو التميز والابتكار والأداء المثالي في قطاع التأمين. حيث تسلط الضوء على مساهمة الشركة الرائعة في النمو الاقتصادي والتنمية في المنطقة. ويمثل هذا التقدير دفعة كبيرة لتحسين مكانة المؤسسة ضمن شركات التأمين الرائدة في الدولة ومنطقة الخليج ككل.

دبي الوطنية للتأمين تجدد شراكتها الحصرية مع اتحاد الإمارات للدراجات



صورة تذكارية

من جهته قال **حسن الخويلدي**، رئيس قطاع دعم الأعمال في شركة دبي الوطنية للتأمين: «نحن سعداء بتوطيد شراكتنا الدائمة مع اتحاد الإمارات العربية المتحدة للدراجات. من خلال توسيع نطاق التزامنا بإعطاء الأولوية لسلامة ورفاهية راكبي الدراجات في جميع أنحاء الدولة، نعيد تأكيد التزامنا بحماية مجتمع ركوب الدراجات ودعمه، كما يسعدنا تقديم حلولنا والتأكد من أن راكبي الدراجات يمكنهم متابعة شغفهم بهذه الرياضة براحة البال». جدير بالذكر، أن إحدى الخطوات المهمة التي تم اتخاذها في هذه الشراكة هي التضامن الإلزامي للتغطية التأمينية لدورة الدواصة لجميع راكبي الدراجات بضمن سلامة وأمن راكبي الدراجات المسجلين تحت مظلة اتحاد الإمارات للدراجات. تؤكد هذه الإضافة الحاسمة على التزام كل من دبي الوطنية للتأمين واتحاد الإمارات للدراجات بضمن سلامة وأمن راكبي الدراجات أثناء الاستمتاع بشغفهم لهذه الرياضة. بالإضافة إلى ذلك تذهب شركة دبي الوطنية للتأمين إلى أبعد الحدود من خلال توفير سياسات تأمين مجانية لراكبي الدراجات، مما يعزز دعمهم الثابت للرياضيين.



من اليسار: حسن الخويلدي ومنصور بوعصيبة

أعلنت شركة دبي الوطنية للتأمين عن تجديد شراكتها الحصرية مع اتحاد الإمارات للدراجات للعام الثاني على التوالي، كما اتخذت الشركة خطوات حاسمة لتعزيز شراكتها القوية والدائمة مع اتحاد الإمارات العربية المتحدة للدراجات. بناءً على تعاونهما الناجح، اتفق كلا الطرفين بشكل متبادل على توسيع نطاق التزامهما بإعطاء الأولوية لسلامة ورفاهية راكبي الدراجات في جميع أنحاء دولة الإمارات العربية المتحدة. وبهذه المناسبة، صرح **منصور بوعصيبة**، رئيس اتحاد الإمارات للدراجات: «هذا التحالف الاستراتيجي بين اتحاد الإمارات للدراجات وشركة دبي الوطنية للتأمين هو شهادة قوية على رؤيتنا المشتركة لدولة أكثر خضرة وصحة معاً، فنحن لا نعزز نمو ركوب الدراجات فحسب، بل نسهم أيضاً في المزيد من خلال مستقبل مستدام لدولة الإمارات، وتسمح لنا شراكتنا مع شركة دبي الوطنية للتأمين ببذل جهد إضافي في دعم رياضيينا، وتعزيز ركوب الدراجات كمحرك رئيسي للصحة العامة والمسؤولية البيئية».

الكويت للتأمين تنظم دورات تدريبية لموظفيها



سامي شريف

نظمت شركة الكويت للتأمين دورات تدريبية وورش عمل نوعية من خلال KIC ACADEMY استهدفت التدريب على التخطيط وقيادة اجتماعات العمل، والتطوير المهني، والقيادة الإيجابية، وإدارة التوتر، وبناء فريق عمل وذلك في إطار برامجها لتعزيز كفاءة وقدرات القوى البشرية لديها وتطوير مهارات موظفيها، جنباً إلى جنب مع دورات تدريبية مهنية تعقدتها الشركة على مدار العام بهدف تطوير القدرات المهنية تماشياً مع رؤية الشركة.

وشهدت الدورات حضور نحو ٢٢٦

متدرباً من موظفي الشركة في ١٥ جلسة تدريبية من مختلف إدارات الشركة. وتواصل الشركة استراتيجيتها المستدامة لتطوير العنصر البشري وتنمية مهاراتهم، باعتبار أن العنصر البشري هو الأساس في سبيل تطوير الأعمال لديها وتحقيق خططها المتعلقة بالابتكار وتعزيز قدراتهم الفنية وكفاءاتهم الأساسية. على صعيد آخر، تواصل الكويت للتأمين مشاركتها للمبادرات المختلفة والمتعلقة باستقطاب الكوادر الوطنية الشابة، حيث تشارك بشكل دوري في معارض التوظيف التي تهدف إلى تعريف الكوادر الشابة باستراتيجية الشركة المستقبلية واستقطاب الطلاب المميزين. وأكدت الشركة في بيان لها أن الدورات التدريبية المتواصلة تعكس السعي الدائم والاهتمام الكبير الذي توليه الشركة لموظفيها، وأشارت إلى أن المشاركة في مثل هذه المبادرات تسهم في منح قيمة مضافة للموظفين وتعزيز الأداء التشغيلي للشركة على حد سواء باعتبارهما الركيزة الأساسية في استراتيجية الموارد البشرية.

AM Best تصنف ضمانات B+ جيد



جورج شديق

أكدت وكالة AM Best تصنيف القوة المالية لشركة التأمين العربية السعودية (ضمانة) (Damana Bahrain) عند مستوى B+ (جيد) والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل عند درجة "bbb-" (جيد). وتنعكس هذه التصنيفات قوة الميزانية العمومية لشركة ضمانات، والتي تقدرها AM Best على أنها قوية جداً.

وإن قوة الميزانية العمومية لشركة ضمانات مدعومة برسالة معدلة حسب المخاطر والتي كانت عند أقوى مستوى في نهاية العام ٢٠٢٢، كما تم قياسها بواسطة نسبة كفاية رأس المال الخاصة بوكالة التصنيف (BCAR). وتم تسهيل الاستثمارات المحتفظ بها سابقاً في حساب خزانة مركزي للمجموعة بالكامل اعتباراً من الربع الأول من عام ٢٠٢٣، وفقاً لتكليف مصرف البحرين المركزي في أواخر عام ٢٠٢٠. وبشكل عام، ترى AM Best أن الشركة لديها إستراتيجية استثمار معتدلة المخاطر. وسجلت ضمانات إجمالي أقساط مكتتبة (GWP) بقيمة ١٦,٨ مليون دينار بحريني في عام ٢٠٢٢، بزيادة قدرها ٨,٦٪ مقارنة بالعام السابق، حيث نفذت الشركة إجراءات نمو إستراتيجية.

كلفة الممتلكات المضمونة من جراء حريق هاواي: ٣,٢ مليار دولار

قدّرت شركة Karen Clark & Co الخسائر التي تعرّضت لها الممتلكات المؤمن عليها من جراء حرائق الغابات التي ضربت ماوي وجزيرة هاواي الكبيرة في الفترة الممتدة من ٨ إلى ١٠ أغسطس بحوالي ٣,٢ مليار دولار. ففي ٨ أغسطس، اندلع حريق غابات بالقرب من بلدة لاهاينا التاريخية في ماوي، هاواي، وانتشر بسرعة بسبب الرياح العاتية. وتعرّض أكثر من ٢٢٠٠ مبنى للتلّف أو الدمار في لاهاينا جراء ما اعتُبر أكثر حرائق الغابات تدميراً في تاريخ هاواي. وتسببت حرائق ماوي وهاواي إلى مقتل أكثر من ٥٠ شخصاً حسب Aon. وقالت Aon في تقريرها إن الخسائر المؤمن عليها سيصل حدها الأدنى إلى مئات الملايين من الدولارات. وفي العشرين عاماً الماضية، لم يكن هناك سوى حريقان هائلان شبيهان بحريق لاهاينا وهما حريق Olowalu، الذي أدى في عام ٢٠٠٧ إلى حرق ٢٥٠٠ فدان، وحريق Ma'Alaea، الذي أحرق ٦٠٠٠ فدان في عام ٢٠١٦.

الحصة السوقية لشركات التأمين

ووفقاً لبيانات الحصة السوقية من قبل A.M. Best، تمتلك مجموعة Allianz حصة سوقية تبلغ ٢٢,٨٣٪ من السوق التجاري متعدد المخاطر في هاواي، تليها مجموعة DB Insurance بنسبة ١٩,١٨٪ ومجموعة Tokio Marine بنسبة ١٨,١٦٪. ولا توجد شركة تأمين أخرى لديها أكثر من ٨٪ من حصة السوق. وفي سوق الأضرار المادية للمركبات التجارية، تمتلك مجموعة Tokio Marine حصة سوقية تبلغ ١٩,٣٥٪ من السوق، تليها مجموعة Great American بنسبة ١٧,٩٨٪ ومجموعة Island Insurance بنسبة ١١,١٣٪. ولا توجد شركة تأمين أخرى لديها أكثر من ٨٪ من حصة السوق.





رؤية واضحة و خبرات واسعة، لنمو إقليمي وآفاق واسعة.

نعمل في الشركة العمانية لإعادة التأمين على توفير حلول مبتكرة لإعادة التأمين لمساعدة عملائنا نحو تحقيق النجاح. ويتواجدنا واسع النطاق في كل من الأسواق الإقليمية والدولية بما في ذلك آسيا والشرق الأوسط وإفريقيا وأوروبا الوسطى و أوروبا الشرقية ورابطة الدول المستقلة، نسعى في الشركة العمانية لإعادة التأمين لتلبية احتياجات عملائنا من منتجات إعادة التأمين و لدعمهم في تحقيق أهدافهم المستقبلية.

العماني

إعادة تأمين تفوق التوقعات

حماية تفوق التوقعات من عُمان منذ عام ٢٠٠٩

١٣,٤ مليون درهم أرباح «الاتحاد للتأمين» في النصف الأول



عبد المطلب الجعدي

سجلت شركة الاتحاد للتأمين، أرباحاً صافية في النصف الأول من ٢٠٢٣ بنحو ١٣,٤ مليون درهم، وبلغت إيرادات التأمين في النصف الأول نحو ٣٢٠ مليون درهم.

أرباح القطرية العامة النصفية ٣٥,٢ مليون ريال قطري



محمد العيلة

أعلنت الشركة القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين عن البيانات المالية نصف السنوية للفترة المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٣ حيث بلغ صافي الربح ٣٥,٢ مليون ريال قطري.

أرباح الظفرة للتأمين ارتفعت بنسبة ٢٧٨٪ خلال النصف الأول



كمال سرطاوي

نمت أرباح شركة الظفرة للتأمين الإماراتية بنسبة ضخمة بلغت ٢٧٨٪ في النصف الأول من العام الجاري ٢٠٢٣، حيث بلغت نحو ٣٩,٦٥ مليون درهم، مقارنة مع ١٠,٤٦ مليون درهم في الفترة المقابلة من العام ٢٠٢٢.

عادل العيسى:

نتوقع تسارع عمليات الاندماج



توقع عادل العيسى، المتحدث الرسمي لشركات التأمين في السعودية، تسارع عمليات الاندماج خلال الفترة القادمة عقب إنشاء هيئة التأمين، بهدف تكوين كيانات أكبر في القطاع. وأكد أن الهيئة ستركز أكثر على القطاع وتطويره وتعمل على حل جميع التحديات التي تواجهه والتي من ضمنها الاندماجات، مضيفاً أن سوق التأمين حالياً يعاني مشاكل كثيرة أبرزها عدم الاستقرار في النتائج المالية، كما أن أرباح القطاع لا تقارن بالأسواق العالمية الأخرى. وذكر أن سوق التأمين جيد لكنه لا يعكس وضع المملكة المالي والاقتصادي الحالي لذا فإن مجال التطوير والتنمية فيه كبير.

تعاون في مختلف المجالات بين ICIEC وأوزبكستان



وقعت المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات ICIEC، عضو مجموعة البنك الإسلامي للتنمية ISDB، مذكرة تفاهم مع وكالة إدارة الأصول الحكومية في جمهورية أوزبكستان UzSAMA من أجل تعزيز التدفقات التجارية والاستثمارية وتبادل الخبرات وتحسين المهارات الإدارية والفنية للمؤسسات في أوزبكستان.

وتضع مذكرة التفاهم، التي وقعها الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات أسامة قيسي، ورئيس وكالة إدارة الأصول الحكومية في جمهورية أوزبكستان أكملكون أورتيكوف، إطاراً للتعاون الوثيق في مختلف المجالات بين أوزبكستان والأسواق الدولية من أجل تعزيز التدفقات التجارية والاستثمارية إلى جمهورية أوزبكستان. ومن خلال مذكرة التفاهم، ستتعاون ICIEC و UzSAMA لتبادل الخبرات في عملية الخصخصة لتحسين المهارات الإدارية والفنية للموظفين في الوكالة. وسيؤدي ذلك إلى تعزيز العلاقات الثنائية الوثيقة في مختلف المجالات. والتزم الطرفان من خلال مذكرة التفاهم بتعزيز تعاونهما لجذب المستثمرين المحتملين لأصول الدولة المخصصة في أوزبكستان.

وبهذه المناسبة علق السيد قيسي قائلاً: «نحن سعداء للعمل مع UzSAMA لتعزيز العلاقات التجارية والاستثمارية بين أوزبكستان والأسواق الدولية. وستدعم مذكرة التفاهم هذه جمهورية أوزبكستان في تحقيق خططها الإنمائية الوطنية للنمو الاقتصادي، وتنويع مصادر الإيرادات، وخلق فرص العمل».

Lockton تحصد جائزة Champions of Diversity



عطا الخطيب

حصلت مجموعة لوكتون Lockton على جائزة Champions of Diversity لعام ٢٠٢٣ من قبل غرفة التجارة بمدينة كانساس الكبرى. وتعد هذه الجائزة شهادة تقدير وإعتراف بثقافة التنوع والرعاية لدى المجموعة والتزامها بإحداث تغيير ذي مغزى من خلال الدفاع عن التنوع والمساواة والشمول بين جميع العاملين فيها، إلى جانب شركاء العمل والعملاء.

ولطالما آمنت لوكتون أن مبدأ التنوع والشمول يعد جزءاً لا

يتجزأ من ثقافة أي مؤسسة نظراً لكونه يساعدها على الاستفادة من كافة المهارات والخبرات والمعارف المتنوعة والتي تتمتع بها القوى العاملة داخل مكان العمل. فهي لا تساهم في ظهور المؤسسة بمظهر إيجابي وحسب بل توفر أيضاً مجموعة ضخمة من وجهات النظر المتنوعة والتي تساعد بشكل مباشر في نمو الشركة وتحقيق كافة أهدافها.

يذكر أن لمجموعة لوكتون مكتب إقليمي للشرق الأوسط وأفريقيا في مركز دبي المالي العالمي DIFC بقيادة عطا الخطيب.

Lockton تنظم ورشة عمل حول تأميناات الطاقة



نظمت شركة لوكتون الشرق الأوسط Lockton، بالشراكة مع ECP Energy & Chemical Professionals و Fidelity Insurance Brokers، ورشة عمل لمدة يومين في فندق ريتز كارلتون، مركز دبي المالي العالمي، تم تسليط الضوء فيها على التعقيدات والتحديات التي يواجهها فرع التأمين على الطاقة وكيفية إيجاد الحلول المناسبة من خلال ندوات ومحاضرات أدارها مجموعة من خبراء الصناعة مثل الدكتور جيسون شيرلي وأليكسي بودين.

بيتك تكافل تستعرض أهمية تأمين اليخوت والقوارب



قتيبة النصف

أكد نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في شركة بيتك تكافل KFH TAKAFUL السيد قتيبة النصف، أهمية وضرورة التأمين على القوارب واليخوت كخطوة مهمة لملاكها والتي تحمي المشترك من المخاطر المحتملة سواء كانت تتعلق بالضرر المادي أو الخسارة المالية أو المسؤولية المدنية، وذلك لضمان سلامتهم وسلامة ممتلكاتهم.

وأضاف النصف أن الشركة تقدم نوعين من التأمين على القوارب واليخوت، هما التأمين الشامل وتأمين المسؤولية المدنية (ضد الغير)، كما وبإمكان العميل اختيار التغطيات التي تناسبه والتمتع بمميزات كل وثيقة على حدة.

ويوفر تأمين اليخوت والقوارب كل أنواع الحماية والضمانات ضد أي أضرار قد تلحق باليخت، وتغطي وثيقة تأمين المسؤولية المدنية على اليخوت ومسؤوليتها عن الأضرار الجسدية والخسائر التي قد تصيب الآخرين، وتشمل أيضاً تأمين اليخوت ضد أي خسائر قد تصيب جسم اليخت ومعداته ومحتوياته.

كتاب للدكتور جان إيليا حول التحول الرقمي

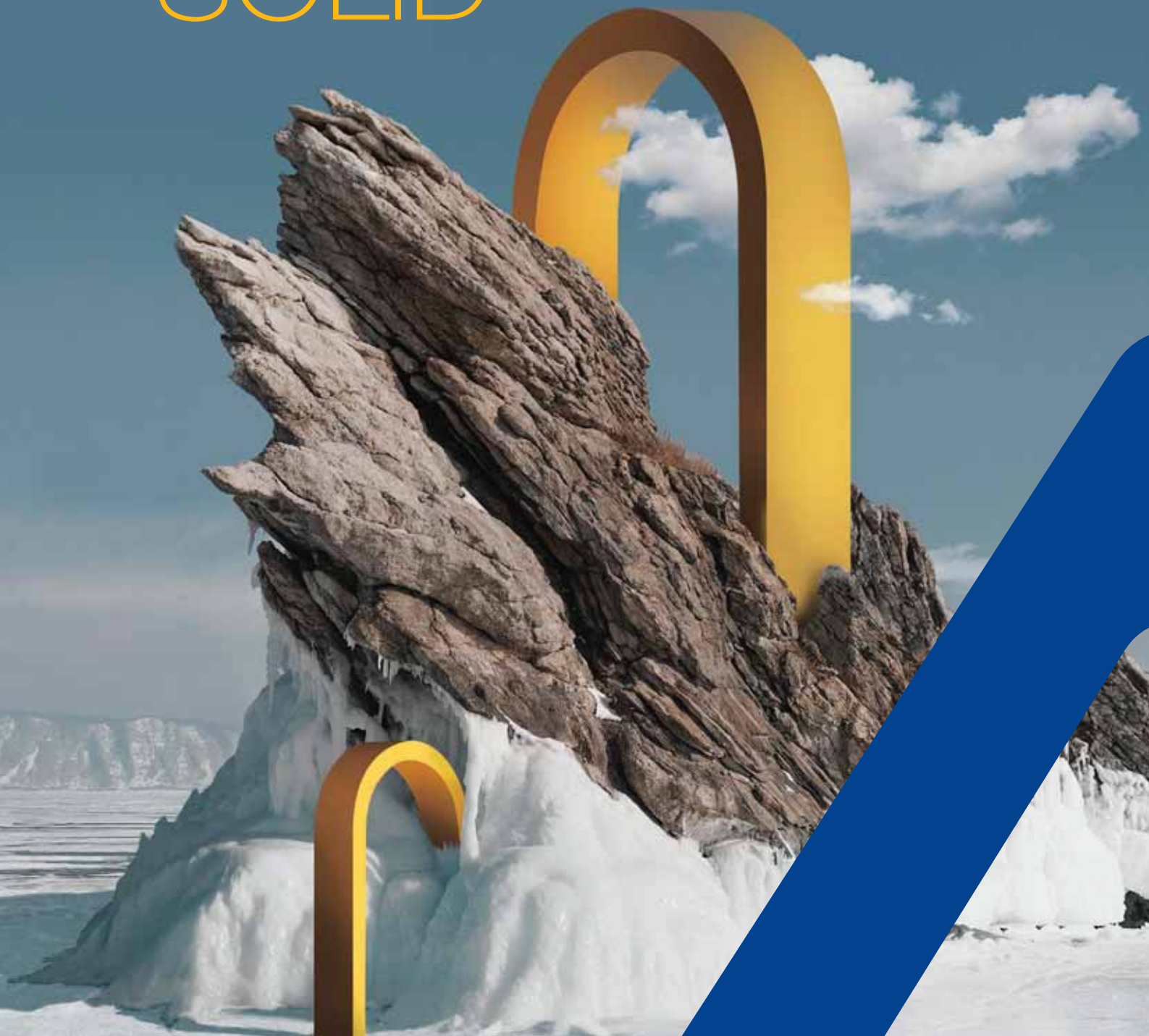
أصدر الرئيس التنفيذي لشركة SOGELIFE لوكسمبورغ الدكتور جان إيليا كتابه الجديد "Transformation – The case of CEOs in the banking industry Leadership of Digital".

يقدم الكتاب فهماً شاملاً وملموساً للقيادة الحكيمة في سياق التحول الرقمي، باستخدام منهجية قائمة على بناء الفرضيات والنظريات من خلال جمع وتحليل البيانات،

شملت الرؤساء التنفيذيين للبنوك الذين تم الإطلاع على رؤاهم ووجهات نظرهم الواقعية. كما يعد الكتاب بمثابة دليل للمديرين التنفيذيين في البنوك والصناعة المالية لإجراء تحولات رقمية ناجحة داخل مؤسساتهم، ومن شأنه أن يجعل القارئ على دراية بحقيقة أنه من الضروري معرفة كيفية البحث عن الحلول حيثما تكون وليس حيث تكون الأضواء مسلطة أكثر.



STAND SOLID



الأهلية للتأمين
AL AHLEIA INSURANCE



alahleia.com

1888 444



برقان تكافل: أسرع شركات التأمين التكافلي نمواً



أحمد عوض الله عبد العال

عمرو محمد صالح خيوه

فازت شركة بركان تكافل BURGAN TAKAFUL الكويت بجائزة «أسرع شركات التأمين التكافلي نمواً» خلال حفل توزيع جوائز مجلة Global Economics للعام ٢٠٢٣. وتأتي الجائزة تقديرًا للجهود التي بذلتها الشركة خلال الفترة الماضية حيث استطاعت أن تحجز لنفسها مكانة متقدمة في سوق التأمين الكويتي بسبب حكمة القيّمين عليها وخبرتهم، وكذلك نتيجة الشفافية التي اعتمدت في إدارتها، بقيادة السيدين عمرو محمد صالح خيوه، نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي وأحمد عوض الله عبد العال، نائب الرئيس التنفيذي للشؤون الفنية وإعادة التأمين، ما جعلها في مصاف الشركات المرموقة التي لطالما حازت على ثقة ورضا عملائها، انطلاقاً من حرصها على توفير منتجات وخدمات تأمينية تلبي احتياجات ومتطلبات العملاء المتغيرة باستمرار. ويعود الفضل إلى فريق عملها المتمكن والمحترف الذي يبذل قصارى جهوده ولا يتوانى عن تقديم أفضل ما عليه حتى يكون دائماً على قدر توقعات وتطلعات العملاء.

AFIC أفضل علامة تجارية في السلطنة



رولان زعتر

منحت لجنة The Academic Council and Awards العربية فالكون AFIC شهادة أفضل علامة تجارية في سلطنة عُمان. وتعد هذه الشهادة المرموقة إعترافاً بالجهود المبذولة من قبل الشركة التي تمكنت بفضل فريق عملها المحترف والمتفاني وعلى رأسهم مديرها العام رولان زعتر، من فتح صفحة جديدة في تاريخ التأمين في السلطنة إذ وظّفت خبراتها الإقليمية الممتدة لأكثر من ٧٠ عاماً وخبرتها في السوق المحلية في

مزج القديم والجديد، ما جعلها تبرز كشركة أقوى وأكبر وأكثر تنوعاً، مع التركيز الشديد على تلبية إحتياجات ومتطلبات العملاء من خلال توفير خدمات تأمين متنوعة في مجالات مختلفة من الأعمال التجارية.



وفد من AFRICA RE يزور هيئة التأمين الكينية



قامت الشركة الأفريقية لإعادة التأمين Africa Re ، ممثلة بالمسؤولين الإداريين الإقليميين بزيارة لمكتب رئيس هيئة تنظيم التأمين في كينيا.

وتمثل الوفد بكل من السادة Dr. Corneille Karekezi، الرئيس التنفيذي والمدير الإداري للشركة، Chris Saigbe، مدير قسم التأمين على الحياة، Kiiza BICHETERO، المدير الإقليمي لمكتب الشركة في نيروبي، بحضور السيد Godfrey Kiptum، مفوض التأمين الكيني، و Kalai Musee، مدير أول لقسم التراخيص والإنفاذ في هيئة التأمين الكينية.

٣٣,٣٤ مليون ريال أرباح «بيمه» النصفية



ناصر المسند

حققت الضمان للتأمين الإسلامي «بيمه» BEEMA، ربحاً صافياً، بلغت قيمته بنهاية الستة أشهر الأولى من العام الجاري ٣٣,٣٤ مليون ريال قطري مقابل ٣١,٩ مليوناً، حققها خلال الفترة ذاتها من العام الماضي.

٨٠٪ نمو في أرباح «دبي للتأمين» في ٦ أشهر



عبد اللطيف أبو قورة

سجل صافي أرباح شركة دبي للتأمين ٨١,٨ مليون درهم، في النصف الأول مقابل نحو ٤٥,٤ مليون درهم في النصف الأول من سنة ٢٠٢٢ ونمو نسبته ٨٠٪. كما ارتفعت أرباح الربع الثاني من العام الجاري إلى نحو ٤٩,٤ مليون درهم، مقارنة بـ ٣١,١ مليون درهم. وبلغت إيرادات التأمين في النصف الأول نحو ٨٦٣,٣ مليون درهم مقارنة بـ ٥١٢ مليون درهم.

Best تصنف Active Re بدرجة A ممتاز



RAMON MARTINEZ CARRERA

رفعت AM Best تصنيف القوة المالية لشركة Active Capital Reinsurance من A- (ممتاز) إلى A (ممتاز) والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل من "a-" (ممتاز) إلى "a" (ممتاز). وتعكس هذه التصنيفات قوة الميزانية العمومية لشركة Active Re، والتي تعتبرها AM Best على أنها الأقوى، بالإضافة إلى أدائها التشغيلي القوي. وتستند النظرة المستقبلية المستقرة إلى قدرة الشركة على الحفاظ على أداء تشغيلي سليم مدفوعاً بممارسات متسقة في عمليات الإكتتاب وهيكل رأس مال قوي. وتم رفع تصنيفات Active Re نتيجة مقاييس الربحية المستقرة الخاصة بها، والدعم باستراتيجية قوية في عمليات الإكتتاب والتكيف المستمر مع البيئة الاقتصادية، فضلاً عن أدائها التشغيلي القوي. و Active Re هي شركة إعادة تأمين مقرها باربادوس، تأسست في عام ٢٠٠٧. وتعمل بصافي أقساط مكتتبة (NPW) مكونة من خطوط التأمين على الممتلكات وضد الحوادث بنسبة ٤١٪ والضمان بنسبة ١٨٪ والإختياري بنسبة ٤١٪. وللشركة وجود في كل من أميركا اللاتينية والشرق الأوسط وأوروبا وآسيا والمحيط الهادئ، وتركز عملياتها الاكتتابية على المخاطر قصيرة الأجل غير المرتبطة بالكوارث الطبيعية. وتواصل الشركة التكيف مع البيئة الاقتصادية الحالية من خلال تطوير عملياتها الداخلية.

Beyon Money تتعاون مع التكافل الدولية لمنح زبائنها فرصة استرداد أموالهم حتى ٦٪ على خدمات التأمين



أعلنت شركة Beyon Money عن تعاونها مع شركة التكافل الدولية (جي آي البحرين - تكافل) لإطلاق حملة ترويجية مشتركة لمستخدمي بطاقة Beyon Money عند شراء منتجات شركة التكافل الدولية. وتماشياً مع الحملة، سيحصل زبائن شركة Beyon Money على استرداد نقدي عند شراء وثائق التأمين من شركة التكافل الدولية باستخدام بطاقات Beyon Money وذلك بنسبة ٤٪ لحاملي البطاقة الكلاسيكية و ٦٪ لمستخدمي البطاقة البلاستيكية بدون أي حدود، وذلك عند اتمام عمليات الشراء من خلال المنصات الرقمية أو الموقع الإلكتروني لشركة التكافل الدولية أو أحد فروعها. **عصام الأنصاري**، الرئيس التنفيذي لشركة تكافل الدولية قال: «نحن ملتزمون بمواصلة جهودنا لتوفير خدمات مميزة ومبتكرة من خلال وضع عملائنا في صدارة كل ما نقوم به، والذي من شأنه تعزيز مكانة الشركة وتمييزها».

٦ حالات لا يشملها التأمين الشامل للسيارات

أوضح المحامي منصور الدوسري، عدداً من الحالات التي لا يغطيها التأمين الشامل للمركبات بل يجوز لشركة التأمين أن ترجع إلى المؤمن له، وذلك طبقاً للمادة ١٠١ من قانون المرور.

- ١- إذا ثبت أن التأمين قد عُقد بناءً على إدلاء المؤمن له ببيانات كاذبة أو إخفاءه وقائع جوهرية تؤثر على قبول المؤمن تغطية الخطر أو على سعر التأمين أو شروطه.
- ٢- في حالة استعمال المركبة في غير الغرض المبين بترخيص تسييرها، أو قبول ركاب أو وضع حمولة أكبر من المقرر لها أو استعمالها في السابق أو اختبارات السرعة.
- ٣- إذا ثبت أن سائق المركبة، سواء كان المؤمن له أو شخص آخر سمح له بقيادتها، قد ارتكب الحادث تحت تأثير تناول الخمر أو تعاطي المخدرات.
- ٤- إذا كان سائق المركبة غير حائز على رخصة سوق تخوله قيادة هذا النوع من المركبات، وكانت قيادته للمركبة بموافقة المؤمن له أو من يمثله.
- ٥- إذا ثبت أن الوفاة أو الإصابة البدنية أو الأضرار المادية نتجت عن عمل ارتكبه المؤمن له عن إرادة.
- ٦- إذا ثبت أن الحادث كان نتيجة مخالفة جسيمة لقانون المرور أو القرارات المنفذة له أو هذه اللائحة.



تركي البريك

Walaa



زياد الرشيش

ARABIA COOP



بدر العنزي

SALAMA



رشيد ابي نادر

AMANA COOP



خالد الشويعر

gig SAUDI

أرباح أمانة للتأمين: ١٩,٨ مليون ريال خلال ٦ أشهر

حققت شركة أمانة للتأمين التعاوني، أرباحاً قدرها ١٩,٨ مليون ريال بنهاية النصف الأول ٢٠٢٣، قياساً بخسائر ٢١,٩ مليون ريال تم تحقيقها خلال نفس الفترة من عام ٢٠٢٢. وذلك وفقاً للبيانات المتوفرة بموجب المعيار الدولي للتقرير المالي ١٧ والمعيار الدولي للتقرير المالي ٩.

وبلغت حقوق المساهمين ٢٧١,١٢ مليون ريال سعودي.

تركي البريك رئيساً تنفيذياً للعمليات في Walaa

تقلّد السيّد تركي البريك منصب الرئيس التنفيذي للعمليات COO في شركة ولاء للتأمين التعاوني Walaa السعودية. ويمتلك البريك خبرة كبيرة تمتد لأكثر من ٢٠ عاماً حيث سبق وشغل منصب مدير قسم الموارد البشرية ومدير قسم العلاقات الحكومية والعامة في Walaa. وتزخر مسيرته المهنية بسجل حافل من الإنجازات وقصص النجاح، وتعتبر شخصيته القيادية الاستثنائية من أهم المقومات التي أكسبته معرفة عميقة وخبرة تشغيلية وتجارية واسعة النطاق. ومن خلال عمله مع شركة ولاء طوال السنوات الماضية، ساهم في تحقيق المواءمة بين إستراتيجيات الموارد البشرية وأهداف العمل لتحقيق الخطط الإستراتيجية للشركة. وهو حاصل على شهادة البكالوريوس في إدارة الأعمال من جامعة الملك سعود.

gig السعودية تستلم موافقة ساما لزيادة رأسمالها إلى ٥٢٥ مليون ريال

أعلنت مجموعة الخليج للتأمين - جي آي جي استلام خطاب البنك المركزي السعودي، والمتضمن الموافقة على زيادة رأسمال الشركة من ٥٠٠ مليون ريال إلى ٥٢٥ مليون ريال عن طريق رسملة مبلغ الزيادة ٢٥ مليون ريال من رصيد الأرباح المبقة.

أرباح سلامة النصف سنوية ٣٢,٣ مليون دولار

بلغ صافي الربح قبل الزكاة لشركة سلامة للتأمين التعاوني ٣٢,٣ مليون ريال خلال النصف الأول من العام ٢٠٢٣ مقابل خسارة ٧٤,٤ مليون ريال في الفترة المماثلة من العام ٢٠٢٢. وبلغ إجمالي حقوق المساهمين «دون حقوق الأقلية» في الفترة الحالية ٩١,٢ مليون ريال مقابل ١٩,٧ مليون ريال في الفترة المماثلة من العام الماضي.

أرباح «التأمين العربية» تففز إلى ٣٦,٧ مليون ريال خلال ٦ أشهر

كشفت شركة التأمين العربية التعاونية عن ارتفاع صافي الربح قبل الزكاة خلال النصف الأول من العام إلى ٣٦,٧ مليون ريال مقابل ٢,٨ مليون ريال في الفترة المماثلة من العام الماضي بنمو ١١٧٥,٦٪.

وبلغ إجمالي حقوق المساهمين «دون حقوق الأقلية» في الفترة الحالية ٥٢٢,٧ مليون ريال مقابل ٢٣٥,٢ مليون ريال في الفترة المماثلة من العام الماضي بزيادة ١٢٢,٢٪.

YOUR PHARMACY BENEFITS BETTER MANAGED

A Superior Customer Journey with Best-in-Class Cost Containment Measures

A comprehensive PBM platform designed for a smooth management of pharmacy benefits, enhanced insured members' experience and controlled costs.

GlobeMed Saudi is the only TPA in the Kingdom of Saudi Arabia to offer a full PBM solution that is integrated with its medical claims TPA services, or can be offered as a standalone program.



ارتفاع أقساط OMAN RE النصفية ٣٣٪

وعلق السيد رومل طباجة الرئيس التنفيذي للشركة قائلاً: نجحت عُمان ري في الاستفادة من شروط وأسعار إعادة التأمين المحسنة خلال عام ٢٠٢٢ والنصف الأول من عام ٢٠٢٣، مع الالتزام الصارم باستراتيجيتنا للاكتتاب المتمثلة في التنوع والانتقاء الحذر للأخطار. تم تقييم محفظة الاكتتاب الخاصة بالشركة من خلال الزلزال التركي المؤسف في فبراير ٢٠٢٣ وأكدت نتائجنا في النصف الأول من عام ٢٠٢٣ مرونة محفظتنا المكتتبه، وقدرتها على استيعاب خسائر الأحداث الكبيرة، إلى جانب جودة شركائنا في إعادة التأمين.

أضاف: «نولي أهمية كبرى لشركتنا التعاونية وقد وضعنا استراتيجياتنا للأهداف المستقبلية لتساهم في تعزيز الثقة الدائمة لعملائنا وشركائنا الكرام. علاوة على ذلك، نحن نؤمن إيماناً راسخاً بأن صناعتنا تلعب دوراً حاسماً في بناء مستقبل مرز ومستدام».



رومل طباجة

أعلنت الشركة العمانية لإعادة التأمين OMAN RE عن ارتفاع إجمالي أقساط التأمين المكتتبه (GWP) إلى ٧٦ مليون دولار أميركي وذلك خلال الفترة حتى ٣٠ يونيو ٢٠٢٣، وهو أعلى بنسبة ٣٣٪ مقارنة بالنصف الأول من العام ٢٠٢٢. كما حققت الشركة نمواً بنسبة ٥٪ في الأرباح بعد الضرائب بقيمة ١,٨ مليون دولار أميركي مقارنة بـ ١,٧ مليون دولار أميركي. وقد ارتفع صافي نتائج الاكتتاب للشركة قبل النفقات الإدارية في النصف الأول من عام ٢٠٢٣ بنسبة ٩,٣٪ لتصل إلى ٤,٥ مليون دولار أميركي مقارنة بـ ٤,١ مليون دولار أميركي. قدرت النسبة الإجمالية المجمعة (CLR) خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٣ بـ ٩٧٪.

من خلال الإدارة الاستباقية للاستثمار وبيئة أسعار الفائدة المواتية، نما دخل الاستثمار والإيرادات الأخرى للشركة بنسبة ١٧,٧٪ خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٣ ليصل إلى ٣,٢ مليون دولار أميركي، وبلغ صافي حقوق الملكية ٧٨,٥ مليون دولار أميركي مقارنة بـ ٧٥,٥ مليون دولار أميركي.

تحذيرات من طرق الاحتيال وإساءة استخدام التأمين الصحي في المملكة

حذر مجلس الضمان الصحي السعودي من طرق الاحتيال وإساءة استخدام التأمين الصحي. وقال المجلس إن أبرز صور إساءة استخدام التأمين الصحي والاحتيال، تتمثل فيما يلي: انتحال شخصية مستفيد للحصول على التغطية التأمينية، عدم الإفصاح عن إصابات العمل قبل أو أثناء سريان الوثيقة، تكرار الزيارات لمقدمي الخدمة دون داعي طبي. كما تتمثل صور الاحتيال أيضاً بالتعاون مع الطبيب أو الصيدلي للحصول على خدمة غير مغطاة، إخفاء المستفيد حقيقة حالته قبل التأمين وتقديم طلبات استعاضة غير حقيقية.

أنطوان أبو جودة مديراً لقسم التأمينات العامة في التأمين العربية



عُيّن أنطوان أبو جودة في منصب مدير قسم التأمينات العامة في شركة التأمين العربية Arabia. ويمتلك أبو جودة خبرة كبيرة تمتد لسنوات طويلة شغل خلالها العديد من المناصب القيادية المرموقة لعل أبرزها مدير عام شركة الإتحاد الوطني «الضمان العامة للشرق الأدنى» في الإمارات العربية المتحدة، كما تبوأ منصب مدير قسم التأمين عبر المصارف في شركة MetLife ANB في المملكة العربية السعودية ومدير فرعي التأمين ضد الحوادث والصحي ومدير العمليات التشغيلية وعمليات إعادة لمنطقة الخليج في شركة Metlife Alico. وهو حائز على ماجستير إدارة الأعمال في التسويق والتمويل من جامعة سيدة اللويزة (NDU) في لبنان.

حمزة شروف رئيساً لاتحاد شركات التأمين في فلسطين



انتخب مجلس إدارة الاتحاد الفلسطيني لشركات التأمين، مدير عام شركة فلسطين للتأمين حمزة شروف رئيساً للمجلس في دورته الجديدة. كما انتخب المجلس خلال اجتماعه الذي عقد في مقر الاتحاد في رام الله، نهاد أسعد نائباً للرئيس، وبشار حسين أميناً للسرا، ومحمود سحويل مراقباً مالياً للاتحاد.

وشكر شروف مجلس إدارة الاتحاد على الثقة التي أولوه إياها، مؤكداً حرصه على النهوض بقطاع التأمين وتطويره، بما يخدم مصالح الشركات والأعضاء وضمان دورها في حماية حقوق المؤمن لهم.

«جافزا» تلزم الشركات المستأجرة بتغطية المسؤولية العامة تجاه الغير

ألزمت المنطقة الحرة بجبل علي JAFZA، الشركات المستأجرة داخلها والتي تضم ٢٠ موظفاً فما فوق، بتغطية تأمينية (المسؤولية العامة تجاه الغير) بقيمة مليون درهم، فيما الشركات التي يعمل فيها أقل من ١٩ عاملاً، بتغطية تأمينية ٥٠٠ ألف درهم لذات الوثيقة.

وألزمت الوثيقة، الشركة المستأجرة في كل عام، الحصول على تأمين على المسؤولية العامة تجاه الغير (أو تأمين المسؤولية العامة)، وتأمين تعويضات العمال لموظفيها بموجب اتفاقية إعاة الموظفين، بجانب تأمين جميع موظفي العملاء، وفقاً لمتطلبات هيئة



الصحة المعنية وأنظمتها. وتلتزم الشركة المستأجرة، بتأمين الوحدة المؤجرة (مستودع، مكتب، سكن عمال، مخزن، أرض)، ضد جميع المخاطر.

د. خالد الفارس مديراً عاماً تنفيذياً في «نيوتن للتأمين»



أعلن مجلس إدارة شركة الأردن الدولية للتأمين / نيوتن للتأمين NEWTON تعيين الدكتور خالد الفارس مديراً عاماً تنفيذياً للشركة. بعد ان كان قد عمل سابقاً مستشاراً للشركة منذ شهر آذار ٢٠٢٣.

وتوجه المجلس بأحرّ التهاني للدكتور خالد الفارس متمنين له دوام التوفيق والنجاح في مسيرته التي تهدف الى خدمة المجتمع والقطاع على حدٍ سواء.

ومن جهة أخرى، أعلنت الشركة عن نتائج واحدة خلال النصف الأول من العام ٢٠٢٣، وتطلع إلى مجموعة من الإنجازات المستقبلية التي تعزز تحقيقها خلال السنوات المقبلة، بدعم كامل من الشركاء، المستثمرين، معيدي التأمين وفريق عملها المبتكر والمتميز.

١٥,٥٪ نمو في أرباح ADNIC النصفية لتصل إلى ٢٠٤,٤ مليون درهماً



شارالامبوس ميلوناس



الشيخ محمد بن سيف آل نهيان

أعلنت شركة أبوظبي الوطنية للتأمين ADNIC، عن نتائجها المالية للنصف الأول من العام المنتهي في ٣٠ يونيو ٢٠٢٣، حيث حققت الشركة صافي أرباح وصل إلى ٢٠٤,٤ مليون درهم نمو نسبته ١٥,٥٪ عن الفترة نفسها من عام ٢٠٢٢.

وقال الشيخ محمد بن سيف آل نهيان، رئيس مجلس إدارة الشركة: «حققت أعمال شركة أبوظبي الوطنية للتأمين أداءً قوياً خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٣، حيث بلغت عائدات التأمين ٢,١٤ مليار درهم، مضيفاً أنه مع مواصلة نجاح جهود الشركة في الحد من الاعتماد على برامج الشركات المعاد تأمينها بشكل كبير، لا تزال أعمال الاكتتاب تسجل معدلات قوية إذ بلغت أرباح الاكتتاب المجمعة ٨٧,٦٪».

وأضاف: «نمضي قدماً في الاستثمار في التكنولوجيا وكفاءة عملياتنا التشغيلية في جميع مجالات عملنا الرئيسية، حيث ستعمل هذه الاستثمارات على تقديم خدمات أسرع وأكثر فاعلية».

من جانبه، قال شارالامبوس ميلوناس، الرئيس التنفيذي للشركة: «إن شركة أبوظبي الوطنية للتأمين من أوائل شركات التأمين في العالم التي تعلن عن نتائجها المالية وفقاً للمعيار الدولي للتقارير المالية IFRS 17 عقود التأمين، وذلك اعتباراً من ١ يناير ٢٠٢٣. وقد أدى تطبيق المعيار الدولي الجديد إلى تحولات جوهرية في محاسبة عقود التأمين وإعادة التأمين، كما أسهم في ترسيخ مكانة الشركة في طليعة شركات التأمين التي تعي أهمية وتأثير تطبيق هذا المعيار على الأعمال على المدى الطويل، ونواصل العمل حالياً لتطوير وتعديل عملياتنا التشغيلية بما يتماشى مع المتطلبات الجديدة. وسنحرص خلال النصف الثاني من العام على سبر آفاق المشهد الاقتصادي والتركيز على مواصلة الاستثمار في جميع جوانب أعمالنا الأساسية وقدراتنا الرقمية».

وأضاف ميلوناس: «تولي شركة أبوظبي الوطنية للتأمين اهتماماً كبيراً لدعم البرامج والمبادرات المجتمعية على الصعيدين المحلي والإقليمي، بما يتماشى مع قيم الشركة ومبادئها».

دورة تدريبية جديدة لشركة Securite

شارك فريق عمل شركة Securite Assurance في دورة تدريبية نظمها معهد التدريب المهني Brainstation Clinics، حيث تم تسليط الضوء على أهمية الصحة العقلية في مكان العمل، مع التركيز على تحسين الذكاء العاطفي للموظفين وقدرات الإتصال. وتهدف هذه الدورة التدريبية بشكل أساسي إلى تزويد المشاركين بإستراتيجيات لإدارة التحديات بفعالية والحفاظ على منظور عقلي إيجابي، ما يساهم في إنشاء بيئة عمل داعمة ويعزز الثقافة الإيجابية.



إلياس حنا رئيساً لنقابة وسطاء التأمين في لبنان بالتركية ولولاية رابعة



أجرت نقابة وسطاء التأمين في لبنان / LIBS، إنتخابات تكميلية لـ (٦) ستة أعضاء جدد لمجلسها لولاية جديدة مدتها سنتين وفاز بالتركية السادة: غسان الصائغ، شنتال شوفاني، جوزف حداد، طانيوس الدكاش، سيلفي الخوري ونديم الحاج. بعدها عقد مجلس النقابة جلسة بحضور الأعضاء السابقين والمنتخبين حديثاً بغية إنتخاب هيئة المكتب الجديد لنقابة وسطاء التأمين في لبنان، وجاءت النتائج بالتركية على الشكل التالي:

إلياس حنا: رئيساً، أنطوان عبيد: نائباً للرئيس، طانيوس الدكاش: أميناً للسّر، غسان الصائغ: أميناً للصندوق، سيلفي الخوري: أميناً للعلاقات العامة، طلال الأنسي: أميناً للشؤون المهنية وحسام فرح: أميناً لشؤون الإعلام والنشر والتوثيق بالتركية.

أما بقية الأعضاء فيشغل كل منهم منصب عضو في مجلس النقابة وهم السادة: جوزف حداد، نقولا سيوفي، نديم الحاج، بول كابوش، وشنتال شوفاني.

بعد إنتخابات هيئة المكتب رُحّب النقيب إلياس حنا بأعضاء المجلس الجدد، كما شكر أعضاء المجلس السابقين على الجهود التي بذلوها وعلى الإنجازات التي حققتها مجلس النقابة القديم. وطلب من أعضاء المجلس الجدد أيضاً الإستمرار في العمل كفريق واحد متماسك لما فيه خير ومصصلحة النقابة، وأعضائها، وقطاع وساطة التأمين، متطلعاً إلى حسن التعاون مع جمعية شركات الضمان في لبنان ومع كافة الجهات الرسمية.

أبكس - مصر تسند ٧١ مليون جنيهه أقساطاً لمعدي التأمين خلال ٦ أشهر



خالد السيد

كشف خالد السيد، العضو المنتدب لشركة أبكس لوساطة إعادة التأمين - مصر APEX-EGYPT عن إسناد الشركة إجمالي أقساطاً لمعدي التأمين المتعاقدة مع الشركة بقيمة ٧١ مليون جنيه خلال النصف الأول من العام الجاري. وكانت قد أسندت أبكس لوساطة إعادة التأمين - مصر ١١٦ مليون جنيه أقساطاً لشركات إعادة خلال العام الماضي بما يمثل نحو ١١٦٪ من المستهدف لعام ٢٠٢٢ والذي كان يبلغ ١٠٠ مليون جنيه، منوهاً أن إيرادات الشركة ارتفعت بنحو ٦٠٪ مقارنة بعام ٢٠٢١.

وأشار السيد إلى تحقيق الشركة نتائج إيجابية متميزة خلال عام ٢٠٢٢، حيث ارتفعت إجمالي أصول الشركة إلى ١٣,٨ مليون جنيه بنهاية العام الماضي، بمعدل نمو يصل إلى ٦٧٪ مقارنة بحجمها بنهاية عام ٢٠٢١. يذكر أن شركة أبكس لوساطة التأمين - مصر أسندت محفظة أقساط بقيمة ٣٥٠ مليون جنيه لشركات إعادة التأمين التي تتعامل معها خلال الـ ٣ سنوات (٢٠٢٢ - ٢٠٢٤)، منوهاً أن الشركة نجحت خلال الـ ٣ سنوات (٢٠١٩ - ٢٠٢١) بإسناد إجمالي محفظة أقساط بقيمة ١٦٨ مليون جنيه، بما يمثل ١٢٠٪ من المستهدف لهذه السنوات الثلاثة والذي كان مقرراً له ١٤٠ مليون جنيه.

ويشار إلى أن شركة أبكس تمارس نشاطها في وساطة إعادة التأمين عبر مقرها الرئيسي في الأردن بخلاف مكتبين أحدهما في القاهرة والثاني في كينيا إلى جانب ممثلين لها في بعض دول العالم.

gig حياة تكافل ترفع رأسمالها المرخص

إلى ٥٠٠ مليون جنيه



ربيع عبد الخالق

حددت هيئة الرقابة المالية رأسمال شركة gig مصر حياة تكافل المرخص به ٥٠٠ مليون جنيه، وحددت رأس المال المصدر بـ ٢٤٠ مليون جنيه. وبسبب قرار الهيئة نسب مساهمة مختلف

الجهات بالشركة، حيث تستحوذ شركة الخليج للتأمين وإعادة التأمين على ٤٣,٧٩٪ من إجمالي الأسهم، بينما حصل بنك فيصل الإسلامي على ٩,٢٤٪، ووصل نصيب مجموعة الخليج للتأمين ٩,٢٪. واستحوذت شركة كامكو للاستثمار على ٨,٥٪، في حين حصل «ميد بنك» على ٨,٢٥٪، والبنك الأهلي المصري، ومثلها لبنك مصر، واقتنص جهاز تنمية المشروعات المتوسطة والصغيرة ومتناهية الصغر ٥,٢٪ من إجمالي الأسهم.

اختتام حفل تخرج الدبلومات المهنية المتخصصة في معهد التأمين في مصر



اختتم معهد التأمين في مصر أعمال حفل تخرج الدبلومات المهنية المتخصصة لعام ٢٠٢٣ بحضور السادة: محمد مهران العضو المنتدب التنفيذي لشركة مصر القابضة للتأمين، ربيع عبد الخالق العضو المنتدب لشركة جي أي جي حياة تكافل، حسام علما العضو المنتدب لشركة المصرية للتأمين التكافلي، عادل فطوري العضو المنتدب لشركة والتأمين التكافلي، مصطفى صلاح العضو المنتدب لشركة المهندسين لتأمينات الحياة، محمد عبد المولي العضو المنتدب لشركة سلامة، جمال شحاتة عميد كلية تجارة جامعة القاهرة ورئيس لجنة التعليم بمعهد التأمين بمصر ود. ايهاب شحاتة عضو هيئة الرقابة الشرعية حيث كرموا أوائل خريجي الدبلومات المهنية المتخصصة.

بالمناسبة وجه الاستاذ محمد حسين الدشيش الرئيس التنفيذي للمعهد الشكر للسادة الحضور والشركات العاملة بالسوق المصري على ما قدموه من رعاية لاستمرار ونمو رسالة المعهد وتحقيق أهدافه لدعم ورفع المستوى المهني للتأمين والعلوم المساعدة له بالتعاون مع الاتحاد المصري للتأمين.





**Let's talk
about
tomorrow**

liaassurex



سعيد زعتر
CONTACT



مصطفى أبو العزم
CIS



عمر شلباية
AXA - Egypt



علاء الزهيري
GIG-Egypt



د. عادل موسى
DELTA

«جي أي جي» مصر تطلق حملة تسويقية بشواطئ الساحل الشمالي

تواصل شركة جي أي جي للتأمين - مصر GIG-Egypt تعزيز ريادتها وتنوع خدماتها التأمينية في الأسواق المختلفة، إذ أعلنت عن إطلاق حملات صيفية تسويقية في الساحل الشمالي، وذلك في إطار سعيها لتحقيق الشمول التأميني وتعظيم الاستفادة من التطور التكنولوجي للوصول لأكبر عدد من الشرائح المختلفة للعملاء.

وقال **علاء الزهيري** العضو المنتدب لشركة جي أي جي للتأمين - مصر إن إطلاق حملات الشركة في الساحل الشمالي يعكس التزامها بتقديم خدمة عالية الجودة لعملائها، وإقامة علاقات قوية مع جمهورها.

واعتبر **الزهيري** أن هذه المبادرة تأتي كجزء من استراتيجية التسويق لتوسيع نطاق التواصل مع عملاء جدد وتثبيت علاقات طويلة الأجل مع عملاء حاليين.

ولفت إلى أن ذلك يساهم في رفع الوعي التأميني وتحقيق الشمول التأميني، مؤكداً على تبني شركة جي أي جي استراتيجية التطور بكافة مجالات العمل سواء على المستوى الفني أو التكنولوجي أو على المستوى الإداري والبشري لتحقيق التحول الرقمي الكامل وتحقيق المزيد من التقدم والنمو.

الدلتا للتأمين تستهدف تحقيق أقساط بقيمة مليون جنيه

اعتمد مجلس إدارة شركة الدلتا للتأمين الموازنة التقديرية للعام المالي المقبل ٢٠٢٣/٢٠٢٤، حيث تستهدف الموازنة تحقيق الشركة ٧٩٧,٩٣ مليون جنيه صافي أقساط خلال تلك الفترة.

وأوضحت الشركة استهدافها تحقيق إجمالي إيرادات بقيمة ٨٦٠,٤١ مليون جنيه خلال العام المالي المقبل ٢٠٢٣/٢٠٢٤، بجانب استهدافها تحقيق فائض نشاط تأميني بقيمة ٢٧٩,٠٥ مليون جنيه.

"CIS" تدفع ٥٤ مليون جنيه للبنك الأهلي كتعويض

قامت الجمعية المصرية للتأمين التعاوني "CIS" بصرف تعويضات بقيمة ٥٤ مليون جنيه لصالح البنك الأهلي المصري منفرداً في الفترة من يناير الماضي ٢٠٢٣ وحتى منتصف يوليو الجاري، وكشف **مصطفى أبو العزم** العضو المنتدب لـ "CIS" عن عقد جمعيته اجتماعاً تنسيقياً مع عدد من قيادات البنك الأهلي المصري مؤخراً وذلك لبحث سبل تنشيط التعاون بين الطرفين حيث أشادت قيادات من البنك بألية التعويض والإصدار الخاصة بالجمعية والتي تتميز بالسرعة الفائقة والمتقنة والتي انتهت بعدم وجود أي مشكلات عالقة أو تعويضات مستحقة لدى الجمعية لصالح البنك حالياً.

وقال **أبو العزم** إن العلاقة بين الجمعية والبنك الأهلي تعد تاريخية حيث تمتد جذورها إلى أكثر من ٢٢ عاماً، مستعرضاً خلال الاجتماع التنسيق بين المنتجات التأمينية التي تقدمها الجمعية بصفة عامة علاوة على سعي الجمعية للتوسع في كافة أنحاء الجمهورية.

من جانبه قال **طارق حسن** رئيس مجموعة المشروعات الصغيرة والمتوسطة بالبنك الأهلي المصري إن العلاقة بين البنك الأهلي و«CIS» عميقة وطيبة منذ بداية التعامل معها وتتميز الأخيرة بجديتها الكبيرة في الوفاء بالتزاماتها وتعهداتها.

عمر شلباية رئيساً تنفيذياً لمجموعة شركات أكسا في مصر

أعلن **حسن الشبراويشي**، رئيس مجلس إدارة مجموعة شركات أكسا مصر، والرئيس التنفيذي للأسواق الدولية وعضو مجلس تنفيذي في مجموعة أكسا العالمية عن ترقية **أيمن قنديل** ليتولى دوراً قيادياً جديداً في أسواق أكسا الدولية وعن تعيين **عمر شلباية** رئيساً تنفيذياً لمجموعة شركات أكسا في مصر اعتباراً من ١ سبتمبر ٢٠٢٣.

أعرب **عمر شلباية** عن سعادته بالمنصب الجديد قائلاً: «لقد وضعت مجموعة أكسا العالمية ثقتها بي لتولي هذا المنصب، وهو ما يضع على عاتقي مسؤولية كبيرة للحفاظ على هذه الثقة وتقديم إضافة حقيقية للشركة من خلال بذل المزيد من الجهد في سبيل تحقيق أهداف الشركة ورؤيتها»، مؤكداً على استمرار خطط أكسا الاستراتيجية في النمو بالسوق المصري لمضاعفة إيراداتها في السنوات الثلاث المقبلة متبعة استراتيجية «الشباك الواحد» لخدمة جميع شرائح العملاء بمحفظة متنوعة عبر قنوات التوزيع المتعددة.

كونتكت تطلق خدمة جديدة للتأمين الشامل على السيارات وتمويل صيانتها

أعلنت مجموعة كونتكت المالية القابضة، عن إطلاق خدمة جديدة لتلبية احتياجات العملاء وتوفير حلول مالية لصيانة السيارات، وذلك في إطار التزام الشركة بتقديم خدمات جديدة مبتكرة.

وتوفر كونتكت خدمات تأمينية للسيارات، حيث تقدم تغطية شاملة للمركبات الخاصة بالعملاء وذلك من خلال ذراع التأمينات العامة التابع لها «ثروة للتأمين» أو من خلال شركة الوساطة التأمينية التابعة لها «كونتكت للوساطة التأمينية» لحمايتهم من المخاطر المحتملة مثل الحوادث والسرقة والأعطال وغيرها.

تامر سمير، العضو المنتدب لشركة كونتكت للتمويل قال إن تقديم خدمات تمويل الصيانة يعد خياراً ممتازاً للأشخاص الذين يهتمون بالحفاظ على ممتلكاتهم دون تحمل أعباء مالية ثقيلة في البداية.

وأعرب **سعيد زعتر**، الرئيس التنفيذي لمجموعة كونتكت المالية القابضة، عن اعتزازه بتقديم هذه الخدمة المبتكرة التي تعكس الالتزام بتلبية احتياجات العملاء وتوفير حلول مالية مناسبة لهم، مؤكداً على سعي شركات المجموعة إلى تقديم تجارب متميزة وخدمات مالية استثنائية تفوق توقعاتهم، والعمل بكل جدية لتحقيق رضاهم التام.

أنور الشنطي (ترست العالمية): انهيار قطاع التأمين يعني انهيار الاقتصاد



أكد السيد أنور الشنطي الرئيس التنفيذي لمجموعة ترست العالمية للتأمين، أن قطاع التأمين في فلسطين متين ويحقق أرباحاً وفي حالة تطور.

واعتبر الشنطي في لقاء مع عدد من وسائل الإعلام، أن تخويف الناس من انهيار قطاع التأمين، خطير جداً، لأن ذلك يعني انهيار الاقتصاد، فقطاع التأمين أهم نشاط اقتصادي في العالم، وقد يكون أهم من البنوك نفسها، لأن البنوك لا تستطيع العمل بدون شركات التأمين، حيث أن كل نشاطاتها من ودائع واقراض لإنشاء شركات ومشاريع بحاجة لتأمين، وبالتالي فإن قطاع التأمين هو أهم نشاط اقتصادي.

وقال الشنطي: «إن من يتحدث عن قطاع التأمين يجب أن يكون لديه كل المعرفة والمسؤولية حول هذا القطاع حتى لا يُخوِّف الناس من الاستثمار في هذا القطاع».

ولفت الشنطي إلى أن سهم شركات التأمين يتم تداوله في البورصة بنسبة ضعفين إلى ٣ أضعاف من قيمته الاسمية، في حين يتم تداول أسهم البنوك بأقل من ذلك، وهو ما يعني أن قطاع التأمين جاذب ومشجع للاستثمار فيه.

ندعو شركات التأمين لتوفير غطاء للمزارعين ضد كل الأخطار الطبيعية

وحول دخول شركات التأمين الزراعي على السوق، قال الشنطي: «نشجع شركة البركة للتأمينات الزراعية، لأن عملها يشجع العودة للعمل في الأرض وتحقيق الربح، وندعو شركات التأمين لتوفير غطاء للمزارعين ضد كل الأخطار الطبيعية، ونطالب صندوق درء المخاطر أن يتعاون مع شركات التأمين لتوفير التغطيات للمزارعين للصمود امام اعتداءات المستوطنين والاحتلال».

وأضاف: «يجب خلق البيئة والظروف القادرة على تثبيت المواطنين في هذه الأرض وإنشاء مشاريع خلاقة ومبدعة لدعم صمود المواطنين».

Emerging Risks in the MENA Reinsurance Market: Addressing Challenges and Capitalizing on Opportunities

by Robert Habchi (Founder of ELAM Solutions)

The MENA reinsurance market is navigating a dynamic risk landscape shaped by various emerging risks. From the growing impact of climate change to escalating cybersecurity threats, political instability, and geopolitical tensions, reinsurers in the region are facing unprecedented challenges. However, amidst these challenges lie opportunities for innovation, collaboration, and resilience. This article delves into the emerging risks in the MENA reinsurance market, highlighting how the industry is adapting to address these risks while capitalizing on opportunities for growth and stability.

Climate Change: A Rising Threat:

One of the most significant emerging risks in the MENA region is climate change. The region is particularly vulnerable to its effects, including rising temperatures, changing rainfall patterns, and increasing frequency and intensity of extreme weather events. Reinsurers are actively working to assess and manage climate-related risks by investing in advanced risk modeling tools and incorporating climate data into their underwriting processes. By developing innovative risk transfer solutions, reinsurers are helping ceding insurers and businesses in the region mitigate the financial impacts of climate change.

Cybersecurity: Safeguarding Digital Ecosystems:

With the rapid digitization of industries, the MENA reinsurance market faces an escalating threat of cyberattacks. The interconnected nature of the digital ecosystem raises concerns over data breaches, ransomware attacks, and system vulnerabilities. Reinsurers are proactively addressing this risk by collaborating with cybersecurity experts to develop robust risk management frameworks and innovative cyber insurance products. By providing coverage against cyber risks, reinsurers contribute to the stability and resilience of the region's digital infrastructure and businesses.

Political Instability and Geopolitical Tensions:

The MENA region is characterized by political volatility and geopolitical tensions, which can have profound implications for the reinsurance market. Reinsurers operating in the region are closely monitoring these risks and



incorporating geopolitical analysis into their risk assessment processes. By diversifying their portfolios and maintaining strong risk management practices, reinsurers are mitigating potential impacts arising from political instability and geopolitical shifts, ensuring the long-term sustainability of their operations.

Health Risks: Navigating Pandemics and Healthcare Challenges:

Recent global health crises, such as the COVID-19 pandemic, have underscored the importance of addressing health risks in the MENA reinsurance market. Reinsurers are collaborating with insurers and governments to develop innovative healthcare solutions, such as pandemic insurance and telemedicine services. By sharing expertise and providing financial protection against health risks, reinsurers contribute to the region's healthcare resilience and capacity to respond to future pandemics and health challenges.

Opportunities for Growth and Collaboration:

Despite the challenges posed by emerging risks, the MENA reinsurance market presents opportunities for growth and collaboration. Reinsurers are increasingly exploring strategic partnerships with insurtech startups and technology providers to leverage digital innovations, enhance risk assessment capabilities, and expand market reach. By embracing technological advancements and promoting innovation, reinsurers can stay ahead of emerging risks, deliver tailored solutions, and drive sustainable growth in the region.

Conclusion:

The MENA reinsurance market is confronted with a range of emerging risks, including climate change, cybersecurity threats, political instability, and health risks. However, these challenges also bring opportunities for reinsurers to demonstrate resilience, innovation, and collaboration. By proactively addressing emerging risks, reinsurers can enhance risk management practices, provide stability to the region's economies, and foster sustainable growth. As the MENA reinsurance market continues to evolve, adapting to emerging risks while capitalizing on opportunities will be crucial to ensure the long-term success of the industry and its contribution to the region's economic resilience.

Anthony Khawam (CEO – Securite Assurance)

Securite Assurance: Exceptional products, an insanely great service, a strong financial standing, and an exceptional culture

When the Beirut Blast shook the country, Securite Assurance was there for its clients, covering claims as fast as possible and supporting clients in every possible way. Today, 99.9% of the blast claims have been settled (in number and value).

At Securite Assurance, WE'RE HERE is not just a promise, it's an answer, an answer that is delivered with an insanely great service when the client needs the company.

The company is financially strong as it has a robust capital and solvency as attested by the regulator. Most of their assets are wisely invested in short-term deposits with solid Swiss banks. Given the times we went through, this financial robustness comforts clients as the company is able to deliver on its promises as was shown on several occasions.

Securite Assurance continuously improves its products and insurance solutions for individuals and corporates to offer top-tier coverage at competitive prices.

Their true pride lies in their talented team, the heart of the company. Indeed, the team's expertise and performance fuels the company's success.

In this article, we will explore more about what the company is doing and how it has been so successful.



• Many significant events happened since 2019. What was the impact on the insurance industry?

- Since 2019, the insurance industry has witnessed numerous significant events. These events include the currency devaluation, an economic crisis, the devastating Beirut Blast, and even subsequent earthquakes. The occurrence of such events has revealed some lessons learned.

First, the evidence shows that there was in many cases insufficient protection of policy holders due to weak policy wording, lack of key clauses, and lack of proper coverage.

Second, many factors have raised awareness about the importance of proper and reliable insurance. For example, much more cash was being kept in safes and the theft treats increased in the country. Also, the lack and absence of public health coverage substantially increased the medical cost burden for those relying on NSSF. And finally, many who were not insured or not properly and reliably insured during the blast suffered material consequences.

Third, and due to the negative events mentioned above, the reinsurance market hardened, leading to less favorable terms and more expensive rates, especially for large risks.

We have one of the most comprehensive and competitive medical programs in the country

• In light of the above what did Securite Assurance do, especially for the Beirut Blast?

- In response to the aforementioned events, we took several actions in line with our mission, to always be next to our clients and offer them the best value for money. Firstly, we swiftly provided coverage for the Beirut Blast, ensuring that our clients were supported during this catastrophic event. Today more than 99% of claims (in numbers and value) have been covered. Additionally, during times of devaluation when sum insured were devaluating, we kept on fully covering clients and this came as part of our commitment for an insanely great service.

Furthermore, to meet the diverse needs of our clients, we continuously revised our products, striving to provide the best coverage at the most competitive prices. For example, we have one of the most comprehensive and competitive medical programs in the country, Golden Care designed for Individuals and SMEs. We have also designed a medical plan (Essential Care) to suit the needs of people who used to rely on public health. We have also one of the most competitive and comprehensive plans for motor all risk, which includes the much-needed political violence and natural catastrophic coverages.

We have built very strong reinsurance capabilities

• Can you explain your solutions for large or corporate accounts, especially in light of the reinsurance hardening?

- In light of the negative events, the reinsurance market hardened, leading to tighter terms and higher rates for large or corporate accounts.

This being said, we have a unique ability to structure optimal and cost-efficient risk transfer solutions for large risks, because we have built very strong reinsurance capabilities and expertise and have established strong and direct relationships with some of the largest reinsurers. This is done thanks to our sister company, ISA Solutions, a reinsurance broker based in the UAE and Cyprus, which employs several specialists who solely work on large accounts in the Middle East and Africa.

Specifically, our solutions for corporate accounts are split in two.

First, for property and casualty risks, our team of experts take a holistic view of the client's risks with the goal of improving resilience of the program while driving down the total cost of insurance which can happen thanks to our placement experts and direct relationships with international reinsurers.

Second, for medical and life, our actuaries and line experts analyze the coverage needs to design the needed program. We then leverage our market leading position in risk-carrying and claims-handling to deliver on our solution and to help provide value to our client's business at the best cost possible.

We pride ourselves on our talented team

• How is SA different from other insurers?

- Securite Assurance stands out from other insurers in several distinct ways. First, Securite Assurance offers wide coverage at competitive prices, always ensuring that clients receive great value for their money.

Second, we are renowned for delivering an insanely great service and going above and beyond to exceed customer expectations.

Third, thanks to our reinsurance experts and the established reinsurance arrangements, we are able to find efficient insurance solutions especially for large risks.

Fourth, we hold a robust financial standing backed by a capital amounting to 15 Mn USD, one of the highest in the market. Our assets and funds are invested in short-term deposits mostly with very solid Swiss banks. Our strong financial standing and robust solvency have been formally attested by our regulator with a certificate which very few companies can receive. Ultimately, our financial robustness gives us the space to provide and sustain the service we promise.

Finally, and most importantly, we pride ourselves on our talented team who form the backbone of our company.

Collectively, these factors contribute to our unique position in the industry as a customer-obsessed insurer that provides value for money.

We will let our actions speak

• What's next for SA?

- We are committed to providing an exceptional service and offering high-quality insurance solutions at the most competitive prices. We are also committed to always attract, retain and grow our talent without whom none of our performance would have been possible. As for next steps, we will let our actions speak.



LEADING WITH A ROBUST FINANCIAL STANDING.

Our strong financial position and robust capital structure as well as our backing by A-rated reinsurers give us the financial space to provide an insanely great service.

SECURITE
assurance

WE'RE HERE.



هالا حيدر (شركة LINK):

نهدف إلى تزويد شركات التأمين برؤية تخدم هذه الصناعة

في لقاء لمجلة «البيان الاقتصادية» مع السيدة هالا حيدر المديرة التنفيذية لشركة LINK لوساطة إعادة التأمين أفادت بأن زيادة التضخم أثرت مباشرة على هوامش ربح شركات التأمين بمجملها.

وفي سياق مختلف لفتت السيدة حيدر إلى أن شركة لينك أطلقت مؤخراً سلسلة استطلاعات لجمع آراء كبار التنفيذيين القيمة من شركات التأمين في المنطقة العربية تحت عنوان "ASK THE CEO" وتهدف هذه السلسلة إلى تزويد صانعي القرار في الشركات بمعلومات مفيدة حول ديناميكية سوق التأمين والخيارات الاستراتيجية التي يعتمدها رواد التأمين في المنطقة.

أما من الناحية المستقبلية، فإن الشركة تعمل، بحسب السيدة حيدر، على عدة مشاريع لها علاقة ببرامج INSURTECH المتطورة وذلك بهدف دعم وتعزيز أداء شركات التأمين، إضافة إلى التزامها بتنمية قدرات وخبرات فريق عملها من خلال البرامج التدريبية ووضع خطة للتطوير المهني لكل موظف.

تواجه شركات التأمين تحديات كبيرة تجاه زيادة التكاليف أعلاه مما يجعلها تضطر لزيادة أقساطها بهدف تحسين هامش الربح. هناك اعتبار آخر مثير للاهتمام لشركات التأمين وهو عدم إمكانيتها تأمين تغطية المطالبات في ما يتعلق بالعقوبات التي قد تواجهها الشركات لفشلها في الامتثال للعقوبات المفروضة على روسيا والشركات التي تتخذ من روسيا مقراً لها.

تقديمات LINK المميزة

■ ما هو الهدف من اطلاق سلسلة لينك "ASK THE CEO"؟

– تم إطلاق السلسلة لجمع الآراء القيمة من قادة شركات التأمين في المنطقة العربية. وقد تمت دعوة كبار المسؤولين التنفيذيين الذين يمثلون أكثر من ٤٠ شركة تأمين من ٨ دول عربية للتصويت على استطلاع ASK THE CEO. تهدف السلسلة إلى تزويد صانعي القرار في شركات التأمين بمعلومات مفيدة حول ديناميكية صناعة التأمين والخيارات الاستراتيجية التي يعتمدها رواد التأمين في المنطقة.

حتى الآن قمنا بإجراء سلسلة من ٤ استطلاعات من إجمالي ٦ استطلاعات مخطط لها للعام تناولت المواضيع التالية:

- * Drivers behind the expected Growth of the insurer
- * Areas of concern for the insurer
- * Medical insurance claims adjudication
- * Channels of distribution that will create growth for the insurance company

برامج INSURTECH

■ هل لنا بللمحة عن مشاريع لينك المستقبلية؟

– نعمل على العديد من المشاريع التي تسمح لعملائنا وشركائنا بالاستفادة من برامج Insurtech المتطورة والتي يمكن أن تعزز بشكل كبير أداءهم في السوق.

على صعيد المعلومات، بالإضافة إلى سلسلة "ASK THE CEO" التي تنشر عبر وسائل إعلام متعددة، فإننا نجري تحليلات ودراسات واستطلاعات تتعلق بالاقتصاد وأسواق التأمين وهي تعد حصرياً لعملائنا. أما على صعيد ترتيباتنا الداخلية، فنحن ملتزمون بتعزيز قدرات وخبرات فريق العمل باستمرار من خلال البرامج التعليمية التقنية والإدارية، وتحفيزات للحصول على شهادات من خلال مبادرات ستضاف إلى البرامج الحالية لدينا. ■

البيان

■ ما هو تأثير التضخم على أسواق التأمين وإعادة التأمين؟

– إن التأثير الفوري لزيادة التضخم هو أن شركات التأمين تشهد انخفاضاً في هوامش ربحها، حيث يتعين على هذه الشركات تسديد المطالبات المتزايدة على المدى القصير. الأمر الذي يحذوا بشركات التأمين إلى زيادة أقساطها من أجل تعويض خسائرها.

نتيجة لذلك، قد يضطر بعض العملاء إلى إلغاء وثائقهم أو تبديل شروطها بداعي توفير أو تخفيض كلفة أقساط التأمين.

إن التأثير الأكبر للتضخم على صناعة التأمين سوف يؤدي لزيادة تكاليف المطالبات في فروع تأمينات غير الحياة أكثر منها من التأمين على الحياة، فعلى سبيل المثال فروع التأمين الأكثر تأثراً بالتضخم على المدى القريب هي: المركبات، أضرار مادية وجسدية، الممتلكات، المسؤوليات والتأمين الصحي.

كما سيظهر تأثير التضخم على التأمينات التجارية (commercial lines) وعلى زيادة أسعار الممتلكات الأمر الذي يؤدي إلى نمو أقساط التأمين العالمية.

في عام ٢٠٢٢، بلغ النمو الاسمي (Nominal) في إجمالي أقساط التأمين (الحياة وغير الحياة) ٦,١٪. في الواقع، يترجم ذلك إلى نمو سلبي قدره ١,١٪ بسبب ارتفاع تكاليف المطالبات نتيجة التضخم.

وفي الخلاصة، وعلى الرغم من زيادة الأقساط في عدد كبير من فروع التأمين، إلى أن الزيادات ليست بنفس نسبة الزيادات في المطالبات، وعليه فإن هامش ربح الشركات يبقى منخفضاً. وإذا اعتمدت شركات التأمين زيادة الأقساط متجاهلة عامل المنافسة، فقد ينتهي الأمر في العديد منها إلى خسارة جزء كبير من إيراداتها.

ضغوط تضخمية إضافية

■ هل من تأثير للحرب الروسية – الأوكرانية على التأمين؟

– لقد كان للحرب في أوكرانيا والعقوبات المتعلقة بروسيا، نظراً لدور روسيا كمصدر عالمي رائد للنفط والغاز، تأثير كبير على أسواق الطاقة، مما ينعكس على أسعار النفط والغاز. بالإضافة إلى ذلك، وبما أن أوكرانيا من أكبر مصدري المواد الخام، فإن اضطراب سلسلة التوريد "supply chain" قد أدى إلى زيادة الضغط على الأسعار.

عطفاً على ذلك، تواجه شركات التأمين على الممتلكات والحوادث ارتفاعاً في تكاليف المطالبات، على سبيل المثال في التأمين على الممتلكات والسيارات، بسبب ارتفاع تكاليف مواد البناء قطع الغيار والعمالة وما إلى ذلك.

دورة تدريبية لشركة Trust Compass



من اليمين: أحمد طباجه، إيلي بستاني، لينا فرج الله وجورج أيوب

أقامت شركة Trust Compass للتأمين دورة تدريبية في فندق بادوفا في لبنان سلّط الضوء فيها على موضوع التأمينات العامة والتأمين الصحي. وأدار الدورة السيّد جورج أيوب، الرئيس التنفيذي للشركة، حيث تناول بالتفصيل تاريخ وتطور هذين الفرعين التأمينيين، فضلاً عن عمليات الاكتتاب وشروط الوثائق والمطالبات. وقام في نهاية الدورة كل من رئيس مجلس إدارة الشركة محمد طباجه وجورج أيوب بتوزيع شهادات الإنجاز على جميع المشاركين فيها.



مكيفات الزامل تتعاون مع سامسونج لإطلاق مكيفات بتقنية VRF



افتتحت شركة مكيفات الزامل، بالتعاون مع شركة سامسونج للإلكترونيات، أول مصنع متخصص لإنتاج مكيفات الهواء الداخلية والخارجية باستخدام تقنية VRF (التدفق المتغير للتبريد). أقيم حفل الافتتاح في المدينة الصناعية الأولى بالدمام بحضور الرئيس التنفيذي لشركة سامسونج **يونغ جون تشوي**، ورئيس شركة مكيفات الزامل **أحمد الزعترى**، ونائب الرئيس **تركي الغامدي**، بالإضافة إلى كبار المسؤولين التنفيذيين من شركة الزامل للمكيفات وسامسونج. وفي وقت سابق من هذا العام، كانت قد وقعت الشركتين إتفاقية تعاون مشترك لتعزيز وتوسيع نطاق التعاون بينهما في مختلف المجالات. ويشمل ذلك الإنتاج المحلي لمكيفات الهواء بتقنية VRF من قبل شركة الزامل للمكيفات بالتعاون مع شركة سامسونج. ويقوم التحالف بناءً على الاهتمام المشترك للشركتين لاستكشاف إمكانية التعاون في السعودية، من خلال الاستفادة من تقنية Samsung VRF الذكية في أنظمة تكييف الهواء، جنباً إلى جنب مع خبرة الزامل الرائدة في خدمات تصنيع وتركيب وصيانة وتشغيل أنظمة التدفئة والتهوية وتكييف الهواء (HVAC)، بهدف توفير الخدمات للعملاء في المملكة عبر حلول تبريد موفرة للطاقة تماشياً مع التوجه الكبير لترشيد الطاقة.

احتفاءً بإنجاز "ITS" مشروع "EHTIX-NG" المصرفي لبنك الأمل



تداعي كل من رئيس مجلس إدارة بنك الأمل **محمد عيسى** ورئيسه التنفيذي **سعيد شاير**، في معرض زيارتهما الأخيرة للكويت، إلى لقاء في مكتب مقر شركة ITS ومركز البيانات، تلاه اجتماع مع رئيس مجلس إدارة الشركة، وجاء ذلك

احتفاءً بإنجاز مشروع بنك الأمل الذي يعتبر من أولى مشروعات ITS وهو عبارة عن إطلاق حل (EHTIX - NG) المصرفي الأساسي للبنك، وهذا المشروع هو الأول من نوعه الذي تتم استضافته في مركز البيانات بالكويت. وبهذه المناسبة صرّح رئيس مجلس إدارة البنك **محمد عيسى** بأن منظّمته اختارت تكنولوجيا ITS لاكتشاف آفاق جديدة ونامية لتقديم المزيد من الخدمات لعملائه في جميع أنحاء العالم.

من جهة ثانية أكد م. **فهد المخيزم** رئيس مجلس إدارة ITS استمرارية دعمها لبنك الأمل في رحلته للوصول إلى أهدافه في مجال التكنولوجيا والعمل، وبدوره قال **هاني رمضان** مدير المنتجات في ITS بأن نظام التنفيذ شمل النظام المصرفي الأساسي مع العمليات المصرفية الإسلامية والوحدات الرقمية الكاملة للخدمات المصرفية عبر الإنترنت وغيرها.. ولناحية الخدمات فقد زوّد المشروع بنك الأمل بخدمات استضافة التطبيقات المصرفية في مركز البيانات وهو استثمار فريد من نوعه تميزت به ITS.

من جانبه، أشار الرئيس التنفيذي لبنك الأمل **سعيد ستاير**، إلى أن ITS كانت شريكاً مثالياً للبنك وحل EHTIX-NG موثوق وتخطى التوقعات.

SALAM تتعاون مع Oracle لتسريع عملية التحول الرقمي



م. أحمد العنقري

SALAM

اختارت شركة «سلام» SALAM الشركة السعودية الرائدة في قطاع الاتصالات وتقنية المعلومات، حلول الحوسبة السحابية من Oracle لتعزيز الابتكار في تقنيات الجيل الخامس بمنطقة الشرق الأوسط. وقال المهندس **أحمد العنقري**، الرئيس التنفيذي لشركة «سلام»: «نهدف لتقديم خدمات تركز على العملاء وتساعد في إنشاء مجتمع رقمي يتوافق مع خطط التحول الرقمي «لرؤية المملكة ٢٠٣٠». ويأتي تعاوننا مع Oracle تحقيقاً لاستراتيجيتنا الرقمية المستقبلية التي تهدف إلى تسريع طرح خدمات الجيل الخامس وغيرها من الخدمات الرقمية، من خلال الاستفادة من الحلول المتكاملة والمتربطة مسبقاً لتجنب عمليات الربط المعقدة المكلفة والمستهلكة للوقت، ما يعزّز قدرتنا على إطلاق خدمات جديدة وتنظيمها وطرحها وفق متطلبات السوق، إلى جانب تقديم تجربة استثنائية لعملائنا».

ماريا مبارك أفضل مديرة تسويق لحلول التقاط المعلومات



حازت **ماريا مبارك**، مديرة التسويق الإقليمية لمنطقة الشرق الأوسط، تركيا، أفريقيا وجنوب أوروبا في كوداك أليس Kodak Alaris، على جائزة أفضل مديرة تسويق لحلول التقاط المعلومات للعام "Information Capture Solution Marketing Manager of the Year" خلال الدورة الثامنة من حفل توزيع جوائز سيدات الأعمال المؤثرات الذي تنظمه مجلة Acquisition International. وتُمنح هذه الجوائز كعربون شكر وتقدير للسيدات اللواتي أظهرن تفوقاً وجدارة وتميزاً في عملهن. وبهذه المناسبة، أعربت السيدة **مبارك** عن سعادتها بحصولها على هذه الجائزة المرموقة، مشيرة إلى أن هذا التكريم ليس مجرد إنجاز شخصي بل يمثل الجهود الجماعية لفريق Kodak Alaris الرائع والمتفاني والمجتهد والمحترف، شاكرةً جميع الزملاء والأصدقاء على دعمهم المتواصل.

١,٨ مليار أرباح OOREDOO الصافية خلال ٦ أشهر



عزیز العثمان فخرو

العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للمجموعة



الشيخ فيصل بن ثاني آل ثاني

رئيس مجلس الإدارة

أعلنت OOREDOO عن نتائجها المالية للأشهر الستة المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٣ والتي أظهرت نمو أرباحها الصافية بنسبة ٢٠٪ على أساس سنوي إلى ١,٨ مليار ريال وارتفعت الإيرادات مقارنة بالعام السابق بنسبة ٣٪ لتصل إلى ١١,٤ مليار ريال. وتوسعت قاعدة العملاء لتصل إلى ١٥٦,٢ مليون عميل. وتعليقاً على النتائج، قال الشيخ **فيصل بن ثاني آل ثاني**، رئيس مجلس إدارة المجموعة: تُعد هذه النتائج الممتازة دليلاً على التزامنا بتوفير خدمات اتصالات قوية، وتجربة استثنائية للعملاء، وأعلى قيمة للمساهمين.

وأضاف قائلاً: «أدت استراتيجيتنا الخاصة بالتحول الرقمي دوراً محورياً في هذا النجاح، ومكنتنا من الاستفادة وبفعالية من الفرص المتاحة في الأسواق، والاستعداد لتحقيق مزيد من النجاحات والنمو مستقبلاً. فقدرتنا على المحافظة على مرونة الشركة وتأقلمها مع طبيعة التغير السريعة للأسواق تجعلنا نتمتع بموقف يمكننا من مواصلة النمو وتحقيق عائدات قوية. وسنواصل في الفترة المقبلة استطلاع الخيارات الاستراتيجية المتاحة التي ستمكّننا من توفير رأسمال كبير وزيادة القيمة للمساهمين بما يرسخ مكانتنا كشركة رائدة في القطاع».

ومن جانبه قال السيد **عزیز العثمان فخرو** العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للمجموعة: «تبرهن هذه النتائج القوية صحة استراتيجيتنا التي تركز على التميز التشغيلي وتضع خدمة العملاء في صلبها نحن نعتز كثيراً بموظفينا إذ أسهم تفانيهم في العمل في تحقيق هذا الأداء الإيجابي لعملياتنا».

Nokia & Ooredoo demonstrating the first 5G SA data call in Doha

Nokia and Ooredoo Qatar have successfully demonstrated the first data call in 5G SA mode in the capital city of Doha. The 5G SA will enable Ooredoo Qatar to create new revenue streams by allowing the operator to partner with enterprises and developers in delivering innovative use cases in domains like Industry 4.0 that demands faster throughput and low latency. This will also open the core network with open APIs where CSPs can co-create new services with its customers and partners. Nokia AirFrame servers, Cloud Mobility Manager, Cloud Mobile Gateway, and CloudBand Application Manager were used to conduct the 5G SA data call. The 5G SA will allow Ooredoo Qatar to provide an enriched experience for low-latency applications and use cases that need to be managed remotely in real time. It will also allow Ooredoo Qatar to reduce the time-to-market to launch new services. 5G SA is also crucial for network slicing for effective delivery and management of enterprise use cases. In another country-first, Nokia 5G Standalone Core has enabled 5G devices that are VoNR-capable to make and receive supreme quality voice and video calls over a pure dedicated 5G Standalone network. Nokia's solution also enables faster call setup, faster simultaneous data services and enhanced network reliability compared to Voice over LTE (VoLTE) for Ooredoo's customers. Nokia 5G Standalone Core provides a flexible and scalable architecture for delivering voice, video, and messaging services over IP networks.

Thani Al Malki, Chief Business Officer at Ooredoo Qatar, said: "We are delighted with both the successful completion of the first data call in 5G SA mode in Qatar – a trial crucial to progress towards full launch of 5G SA services – and with the enabling of VoNR devices. As a global tech giant, Nokia is at the forefront of the global 5G ecosystem and we're confident that its expertise and industry-leading solutions will enable us to provide a world-class 5G SA experience to our customers".

Samar Mittal, head of Cloud and Network Services (CNS), MEA market at Nokia, said: "5G SA is essential to deliver several 5G use cases like Augmented Reality, Virtual Reality, and Industry 4.0, among others. The successful data call in 5G SA reiterates the strength of our 5G solutions that enable service providers to ensure the best-in-class experience for its subscribers. Also, our 5G Standalone Core solution provides Ooredoo with a robust and reliable platform to deliver high-quality voice and video calling services over its 5G network. We are delighted to support our longstanding partner Ooredoo Qatar to provide top-of-the-world service experience with 5G SA for its subscribers".

Thani Al Malki
Ooredoo QatarSamar Mittal
Nokia

أكرم قانصو

(مؤسس مركز الأكرم للتنمية الذاتية والوعي الفردي والاجتماعي ومدير عام وشريك مؤسس لـ «شركة بروسبر العقارية»)



نعمل على تعزيز إدراك الفرد لقيمه الذاتية

أجرت مجلة «البيان الاقتصادية» لقاءً خاصاً مع أكرم قانصو مؤسس مركز الأكرم للتنمية الذاتية ومدير عام شركة الاستشارات العقارية «بروسبر العقارية»، وهو الشاب الطموح الذي اكتسب خبرة عميقة في مجال التسويق وتحديداً في القطاع العقاري ثم انتقل إلى الشق الروحاني وفلسفة النفس، وبدأ تجربته بالتعاون مع خبراء ومتخصصين في مجال التنمية الذاتية والروحية. أورد قانصو أن نشاط المركز يستهدف مختلف المجالات وقطاعات الأعمال إضافة إلى البرامج المتخصصة بالمدراء والرؤساء التنفيذيين وتنمية قدراتهم، من هنا يقوم المركز على تكثيف الحملات التوعوية في المجتمع والاتجاه نحو علم الطاقة والعقل الباطني وعلوم تنمية الذات. وعن عمليات التطوير في المركز أوضح قانصو أنه بصدد توسيعه لاستيعاب مزيد من الموظفين وأصحاب الخبرات، وهناك نية لافتتاح فرع في لبنان نظراً للحاجة إلى هذا النوع من برامج التدريب، بالإضافة إلى ذلك، تطرق قانصو إلى قيام المركز بدورات تدريبية عبر الانترنت للأشخاص الذين لا يستطيعون الحضور الشخصي.

تكثيف الحملات التوعوية

■ ما هي الطرق المعتمدة من جانبكم لإقناع الأشخاص للانضمام إلى هذه البرامج؟
– تكثيف الحملات التوعوية في المجتمع تحفز الأفراد للانضمام إلى هذا النوع من البرامج المتخصصة والتخلي عن المعتقدات الخاطئة وتحديداً في مجتمعاتنا العربية التي تضعها في خانة المرض النفسي، إلا أن الواقع مختلف تماماً وهناك توجهات جديدة في مجال علم الطاقة والعقل الباطني، وعلى الجميع إدراك أهمية هذه الفلسفة التي تساعد الفرد على التقدم في مختلف مجالات الحياة وإملاك المعرفة الكافية للتعامل مع الظروف المحيطة به منها العائلية والاجتماعية والاقتصادية. من هنا قررنا تخصيص يوم في الأسبوع للقيام بورش عمل وحلقات نقاش للراغبين بتطوير معلوماتهم.
■ هل وجدتم صعوبة في إيجاد أصحاب اختصاص لمساندتكم في العمل ضمن هذا المركز؟

– نحن بصدد العمل على تطوير المركز كي يتسع للمزيد من الموظفين وأصحاب الخبرات بهدف زيادة القدرة الاستيعابية للراغبين في الانضمام إلى برامجنا. كما نعمل على افتتاح مركز في لبنان نظراً لحاجة المجتمع. ونحن الآن في صدد التحضير لورشة عمل هناك تمتد لخمسة أيام في شهر أكتوبر المقبل يتمكن من خلالها الراغبين الانضمام إلى البرامج التي ستحدث تغييراً جذرياً في حياتهم وطريقة تفكيرهم.

نقدم جلسات نظرية وتطبيقية

■ هل تقدمون هذه البرامج بلغات متعددة باعتبار الإمارات بلد متعددة الجنسيات؟
– نعتد اللغتين الانجليزية والعربية للوصول إلى مختلف الجنسيات المقيمة في دولة الإمارات كما أن الجلسات التي نقدمها لا تقتصر فقط على النظري بل تشمل التطبيقية والانخراط بشكل أكبر في العلوم المبنية على الشيفرة CODING المتعلقة بالعقل الباطني وبالتالي ستساهم هذه البرامج في تعزيز حب الذات وإدراك الفرد لقيمه الذاتية بعيداً عن اللهات خلف الأمور المادية فقط، وذلك استناداً إلى أحد قوانين هرمس الذي يعد أول من وضع القوانين والعلوم الفلسفية المتبعة حتى يومنا هذا، من بينها القانون العقلاني أي أن الإنسان هو المسؤول على تغيير حياته والوصول إلى أي واقع يريده وفقاً لمعتقداته التي يتبناها.

فالبرامج التي نقدمها تجمع بين الأمور التطبيقية والتأملات الروحية وعلوم الطاقة التي تساعد الفرد على الانتقال من الحدود الجسدية إلى علوم أعمق بكثير، كما نقوم بتنظيم رحلات خارج إمارة دبي أحياناً وهدفها نقل الأشخاص خارج محيطها الآمن (COMFORT ZONE) كان آخرها رحلة إلى أرمينيا ضمت عدداً كبيراً من الشباب والشابات، ونحن الآن في صدد التحضير لرحلة مماثلة إلى جورجيا نهاية الشهر الحالي. وتجدر الإشارة إلى أننا نقدم دورات عبر الانترنت للأشخاص الذين يعجزون عن الحضور إلى المركز. ■

الإنسان ■ بداية، هل لنا بلمحة عن مسيرتك المهنية؟

– نلت شهادة ماجستير في الإدارة الدولية "International Management" وانتقلت للعيش في دولة الإمارات منذ ١٧ عاماً حيث بدأت مسيرتي المهنية في قطاع التسويق وبعدها انتقلت إلى القطاع العقاري حيث كان آخرها في شركة شوبا العقارية وتمثلت مهماتي في التواصل والتطوير الإداري، وامتلكت خلال تلك الفترة العديد من الخبرات والمهارات فنشأت لدي الرغبة في الانخراط بالمواضيع المتعلقة بتطوير معرفة الذات وبعد فترة أصبحت أكثر المأماً بهذه المواضيع وأدركت أهمية معرفة الذات ودورها في الارتقاء بالأداء المهني لكل شخص وتعزيز قدرته على أداء مهامه بشغف وحب.

لكل شخص طريقة لمواجهة المشاكل

■ هل مررت بتجربة معينة دفعتمكم للدخول منحنى معرفة الذات؟

– بالتأكيد، يمر كل شخص بتجارب واختبارات معينة في حياته، ولكل فرد طريقة لمواجهة التحديات التي تصادفه. أما بالنسبة لي، اخترت الشق الروحاني وفلسفة النفس لاكتشاف الأمور التي تدور من حولي والتفكّر من القيود التي تحاصر الشخص منذ زمن. من هنا بدأت هذه التجربة بالتعاون مع خبراء ومتخصصين في مجال التنمية الذاتية والروحية ونلت العديد من الشهادات أبرزها شهادة في التنويم الإيحائي من الولايات المتحدة الأميركية، وشهادات في مجال التنمية الذاتية من مدارس عالمية أبرزها معهد RBSI، وفي الوقت نفسه دخلت في علوم الطاقة الحيوية وعلوم العقل الباطني المتخصصة في برمجة العقل الباطني وتحرير المشاعر. وبعد التجارب المثمرة، وجدت ضرورة نشر هذه الأفكار بين الأقارب والأصحاب. ومن هنا وصلت إلى مرحلة مهمة ورغبة في الحرية المالية والفكرية الذاتية التي تعد أهم نقطة يجب أن يصل إليها كل إنسان في حياته.

وبالتالي، تحقيق التوازن بين مسيرتي المهنية في قطاع الوساطة العقارية ونشر المعرفة بين الناس تطلب بعض الوقت لإنجازه بالطريقة الصحيحة، إلا أن هذا المشروع لاقى طريقه للنجاح وافتتحت مركز «الأكرم» المتخصص في مجال التنمية الذاتية لمختلف شرائح المجتمع والفئات العمرية سواء أفراداً أو مجموعات عبر تقديم مجموعة من البرامج المتخصصة لكل منها. فهناك برامج خاصة للأفراد لإحداث نقلة نوعية في حياتهم على مختلف الصعد العاطفية والاجتماعية والعملية وكسب الثقة لكسر الحواجز والاضطرابات التي يعانون منها جراء ضغوطات الحياة. أما الشق الثاني، فهو متعلق بتدريب مدراء وموظفي الشركات وفق برنامج خاص تحت مسمى «برنامج التحفيز» لحثهم على تطوير وتغيير برمجياتهم الذاتية والتركيز على أهدافهم بشكل أكبر وأوسع. وبالتالي تنمية قدراتهم والمهارات المتعلقة بالشخصية القيادية وطريقة التعاطي مع وسائل الاعلام وإلقاء الخطابات أمام جمهور كبير.



برنامج التعاملات الإلكترونية الحكومية
E-GOVERNMENT PROGRAM

AN EFFECTIVE DIGITAL GOVERNMENT THAT PUTS CITIZEN FIRST.



Policies & Procedures



Capacity Development



Solution Development



Innovation

عماد المنقل ينال بنجاح ماجستير إدارة الفنادق الدولية

من LES ROCHES



أكمل عماد المنقل مدير التسويق والمبيعات في فندق انتركونتيننتال - جدة بنجاح الماجستير التنفيذي في إدارة الفنادق الدولية من معهد "LES ROCHES" في مارييا.

وتوجه بالشكر إلى الوزير أحمد الخطيب ونائبة الوزير الأميرة هيفاء بنت محمد آل سعود على هذه الفرصة وكل الجهود المبذولة نحو دعم الكفاءات السعودية في قطاع السياحة، شاكرًا أيضاً معهد "LES ROCHES" على التوجيه والدعم طوال فترة البرنامج.

كلارا راموس مديرة للعلاقات العامة بفندق فورسيزونز اللؤلؤة



أعلن منتج ريزيدنسيز فورسيزونز اللؤلؤة - قطر تعيين كلارا دي لاماراموس مديرة للعلاقات العامة والاتصالات. وتُعد راموس خبيرة مخرمة في مجال الاتصالات والتسويق وتتمتع بخبرة تزيد عن ١٢ عاماً في هذا المجال. ولدت كلارا في البيرو، وهي حاصلة على درجة البكالوريوس في إدارة

الضيافة من الكلية السويسرية لإدارة الفنادق في سويسرا. وفي الآونة الأخيرة، أكملت درجة الماجستير في تسويق الشركات والاتصالات من جامعة IE في مدريد. ولعل خبرتها الواسعة تجعلها إضافة قيمة إلى وجهتنا الفاخرة، وستلعب بلا شك دوراً أساسياً في النجاح المستمر للفندق.

GUY HUTCHINSON يعود إلى مجموعة HILTON



بعد عقد من الزمن، يعود غاي هاتشينسون إلى مجموعة هيلتون حيث سيتولى إدارة المجموعة في الشرق الأوسط وأفريقيا وسيكون مسؤولاً عن ٢٨٥ فندقاً في المنطقة سواء تلك التي تم إنفتاحها أو التي في طور الإنشاء، فضلاً عن فريق عمل يضم حوالي ٢٩ ألف شخص. وسيكون مقر هاتشينسون في المكتب الإقليمي لهيلتون في دبي،

وسيقدم تقاريره إلى سيمون فينسينت، نائب الرئيس التنفيذي ورئيس هيلتون في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا.

وكان قد شغل هاتشينسون سابقاً منصب نائب رئيس عمليات المجموعة في الهند. ومنذ عام ٢٠١٤، عمل مع مجموعة روتانا لإدارة الفنادق، حيث شغل منصب رئيسها ومديرها التنفيذي منذ عام ٢٠٢٠.

وعلق هاتشينسون على تعيينه قائلاً: «يسعدني أن أعود إلى هيلتون لقيادة منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا ومواصلة العمل الرائع الذي قاده صديقي الراحل سليفيير. لقد بدأت مسيرتي المهنية مع هيلتون في أمستردام وأعجبت دائماً بعلامة الضيافة الشهيرة هذه وثقافتها الرائعة. وأتطلع إلى قيادة الفصل الجديد من مسيرة هيلتون الرائدة في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا والعمل مع فريق مشهود له بتقديم أفضل النتائج وأرقى التجارب للضيوف والزلاء».

وبدوره، صرّح فينسينت: «لا شك أن السيد هاتشينسون هو الشخص المناسب لقيادة عملياتنا في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا نظراً لأهمية هذه المنطقة بالنسبة إلى المجموعة. ويتمتع هاتشينسون بخبرة في إدارة العمليات إقليمياً، فضلاً عن شغفه بقطاع الضيافة، وأسلوبه القيادي المتوافق مع ثقافة هيلتون الخاصة. ووسط فترة من النمو والأداء غير المسبوق في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، نحن واثقون من أننا سنواصل البناء على الزخم الكبير الذي تحقق في المنطقة بقيادة هاتشينسون».

محمد أبو دوح مديراً للتسويق في فورسيزونز الدوحة



تم تعيين السيد محمد أبو دوح مديراً للتسويق في فندق فورسيزونز الدوحة. وهو يتمتع بخبرة فندقية طويلة قضى معظمها في شبكة فنادق فورسيزونز العالمية.

زيد المشيني مديراً جديداً لفندق إنتركونتيننتال الأردن



يسر فندق إنتركونتيننتال الأردن الإعلان عن تعيين زيد المشيني كمدير جديد للفندق. وبفضل خبرته الواسعة في صناعة الضيافة، يجلب المشيني منظوراً جديداً وقيادة مبتكرة إلى أحد أفخم الفنادق في البلاد.

بدأ السيد المشيني مسيرته في قطاع الضيافة منذ أكثر من ١٦ عاماً، ومنذ ذلك الحين، اكتسب سمعة ملحوظة

بفضل التميز في الخدمة ورضا الضيوف. لقد حقق شغفه بتوفير تجارب لا مثيل لها والتزامه بتجاوز التوقعات، له العديد من الإشارات في الصناعة.

صرّح جان كايسر، المدير العام للفندق، «يسعدنا أن نرحب بزيد المشيني كمدير جديد للفندق»، «إن سجله الحافل في صناعة الضيافة، بالإضافة إلى قيادته الرؤية والتزامه بتقديم تجارب استثنائية للضيوف، يجعله المرشح المثالي لقيادة ممتلكاتنا الراقية».

قبل انضمامه لفندق إنتركونتيننتال الأردن، شغل المشيني عدة مناصب تنفيذية في فنادق معروفة، سواء داخل البلاد أو في الخارج، آخرها كراون بلازا وهوليدي ان الكويت الثريا سيتي. ستعزز خلفيته الواسعة في إدارة الممتلكات الفاخرة بلا شك مكانة الفندق كوجهة مفضلة للمسافرين الذين يبحثون عن الفخامة.

من جانبه قال زيد المشيني، «أنا مكرس لتولي دور مدير فندق إنتركونتيننتال الأردن»، «لقد رُبط هذا الفندق منذ زمن بالتطور والضيافة المتميزة، وأنا متحمس للتعاون مع الفريق الموهوب هنا للحفاظ على هذه المعايير ورفعها إلى مستوى أعلى».

ومن خلال منصبه الجديد، سيشرف المشيني على جميع العمليات الفندقية، مركزاً على تحسين تجربة النزلاء، وتطوير العروض الغذائية المتميزة، وتعزيز ثقافة التركيز على الضيف في جميع أنحاء الفندق.

«هيلتون شاطئ سلوى» يعزز فريق الطهي



شايفل قاسم

أعلن منتجع وفلل هيلتون شاطئ سلوى عن إضافته الجديدة القيمة إلى فريق الطهي الخاص به والذي يضم باقة من نخبة الطهاة المميزين وذلك من خلال تعيين شايفل قاسم بمنصب الشيف التنفيذي للمنتجع، والذي يحمل في جعبته أكثر من عقدين من الخبرة في قطاع الطهي، وجالباً معه الشغف والتميز والإبداع إلى دوره الجديد في السوق القطرية. في هذه المناسبة، قال السيد

إتيان تشارلز جيليز، المدير العام الإقليمي ومدير عام منتجع وفلل هيلتون شاطئ سلوى: «يسعدنا أن نرحب بانضمام الشيف شايفل قاسم إلى عائلة منتجع وفلل هيلتون شاطئ سلوى. إن خبرته الاستثنائية في الطهي وقدراته القيادية ستعزز بلا شك تجارب تناول الطعام لضيوفنا وترسخ مكانتنا كوجهة رئيسية للمأكولات الشهية».

محمد جوني (SHAZA HOTELS):

تمثل فنادق شذا المجتمعات الشرقية بكل غناها

وقيماها وتقاليدها



تقدم فنادق شذا SHAZA HOTELS ملاذاً آمناً في رحلاتهم الاستكشافية، حيث تظهر معالم الفن والهندسة المعمارية للأندلس، كما أنها توفر مساحات عصرية نابضة بالفخامة.

كان لمجلة «البيان الاقتصادية» لقاء خاص مع محمد جوني المدير الإقليمي لإدارة وتطوير الأعمال في فنادق شذا، حيث أوضح أن الحكومة تعمل

بجهود جبارة لتحقيق أهداف «رؤية ٢٠٣٠» وتخطي متطلباتها إلى ما هو أعمق وأضخم على المستوى السياحي، إضافة إلى تقديم التسهيلات اللازمة لإصدار تأشيرات الدخول لجنسيات جديدة إلى السعودية. وفي ما يتعلق بموضوع السياحة المستدامة أفاد جوني أنها تولي هذا الأمر الاهتمام الكبير وبخاصة في المشروعات القائمة في المملكة. وفي نطاق آخر أكد حرص فنادق شذا على الدخول إلى مناطق وأسواق جديدة تخدم فروعها في عدة مدن، مع نظرة مستقبلية لتحقيق معدلات إشغال مرتفعة.

تحقيق أهداف المملكة والوصول إلى أبعد من متطلبات «رؤية ٢٠٣٠»

■ كيف تقومون النشاط السياحي في المملكة العربية السعودية؟
بدأ النشاط السياحي في المملكة هذا العام بأرقام إيجابية جداً، وهذا دليل واضح على قدرة الدولة على تحقيق أهدافها والوصول إلى أبعد من متطلبات «رؤية ٢٠٣٠» حيث تصب الحكومة كامل قدراتها للاستثمار في القطاع السياحي وتحقيق نقلة نوعية غير مسبوقة. وبالتالي، من المتوقع أن عام ٢٠٢٣ سيكون بداية حقيقية بعد التعافي من تداعيات الجائحة، حيث ستستضيف المملكة مجموعة من الأحداث والمعارض على مستوى عالٍ من الأهمية. كما أن التسهيلات المقدمة في إصدار تأشيرات الدخول فتحت أبواباً كثيرة لجنسيات جديدة ترغب في زيارة السعودية.

■ ما هو تعليقكم على مفهوم السياحة المستدامة؟

– بات هناك اهتمام أكبر وأوسع في عالمنا العربي بموضوع الاستدامة والعمل على تطبيقها على غرار الأسواق الأوروبية، وتحديداً في المشروعات القائمة في المملكة العربية السعودية التي تولي اهتماماً كبيراً بالسياحة المستدامة.

أول علامة تجارية تخدم السياحة الحلال

■ ما الذي يميز فنادق SHAZA عن مثيلاتها؟

– تتميز فنادق شذا بغنى العمارة المذهلة لتجعل من كل وجهة من وجهاتها تحفة فنية نادرة. كما نقدم أروع التجارب المثالية وسط مساحات عصرية تنبض بالفخامة. كما نعد أول علامة تجارية تخدم السياحة الحلال وتمثل المجتمعات الشرقية في كل قيمها وتقاليدها.

المشاركة في المعارض والفعاليات العالمية

■ ما هي توقعاتكم للعام ٢٠٢٣، والاستراتيجية الموضوعة لتحقيق معدلات إشغال إيجابية دائماً؟

– نحرص أن نكون السباقين في الوصول إلى أسواق أخرى واستكشاف مناطق جديدة في المملكة تخدم فندقنا في مكة والمدينة والرياض. وبالتالي، من المهم جداً المشاركة في المعارض والفعاليات العالمية والبقاء على تواصل مع عملائنا في الخارج لخدمتهم بأفضل السبل المتاحة، وبناء علاقات مستدامة نظراً للتعطش الكبير نحو الاستثمار وتوسيع محفظة الأعمال. ومن المتوقع تحقيق معدلات إشغال أعلى من تلك المحققة خلال العام ٢٠٢٢. ■

Nissan MOTUL Z Niterra تتصدر سباق سيارات اليابان



أشار عبد الإله وزني، مدير التسويق والمنتج وتجربة العملاء في نيسان الشرق الأوسط، إلى أن سيارة Niterra MOTUL Z التي تحمل الرقم ٣ قد احتلت مركز الصدارة على قائمة سيارات نيسان من فئة GT500، مع فوزها بالمركز الأول في سباق السيارات Fuji Speedway في أوياما، اليابان. وأكد وزني أن هذا الفوز دليل على متانة وجودة المواد المستخدمة في عملية تصنيع سيارات نيسان وخبرتها في رياضة السيارات. ويتزامن هذا الفوز مع إطلاق شركة نيسان اليابانية الرائدة في صناعة وتطوير السيارات، أيقونتها Z Nismo الجديدة، التي تنتمي إلى فئة الموديلات الرياضية. وأوضحت الشركة أن السيارة Z Nismo الجديدة تتميز من خلال التصميم الإنسيابي مع ملامح شرسة على المقدمة والكشافات النحيفة والمزور الأمامي وشبكة المبرد، بالإضافة إلى القسومات مفتولة العضلات على كل من الرفارف وغطاء حيز المحرك. وتنتج هذه الملامح بالعجلات الخاصة بقياس ١٩ بوصة وتوقيعات nismo والإسبويلر الخلفي المكون من ثلاثة أجزاء والإسبويلر الأمامي، فضلاً عن أشرطة الزينة على العتبات الجانبية باللون الأحمر للتباين وحافة الإسبويلر في تباين رائع مع اللون الرئيسي الرمادي Stealth المتاح ضمن باقة من خمسة ألوان. وتعتمد السيارة الرياضية على سواعد محرك V6 سعة ٣،٠ لتر وبقوة ٤٢٥ حصان / ٥٢١ نيوتن متر لعزم الدوران الأقصى، وتتصافر جهود المحرك مع ناقل حركة أوتوماتيكي من ٩ سرعات. وتزخر السيارة Z Nismo الجديدة بمجموعة تعليق وفرامل فائقة، فضلاً عن مقاعد ريكارو الرياضية وحليات باللون الأحمر في المقصورة الداخلية.

للمرة السابعة... TOYOTA تستدعي طرازات تندرا وسط مخاوف من الاشتعال



أعلنت شركة تويوتا TOYOTA سحب ما يقرب من ١٧٠ ألف شاحنة «تندرا» و«تندرا الهجينة» طراز ٢٠٢٢ و ٢٠٢٣ في أكبر عملية استدعاء لها خلال العام الجاري. وعزت الشركة عملية الاستدعاء لوجود عيب في أبواب الوقود البلاستيكي، والذي قد يحتك بالفرامل ويحدث تسرباً للوقود. وأضافت أن التسرب قد يتسبب في نشوب حريق «في حال تصادف وجود مصدر للاشتعال». يشار إلى أن عملية السحب الأخيرة تمثل الاستدعاء السابع الذي يشمل طرازات تندرا ٢٠٢٢ و ٢٠٢٣. وتضمنت عمليات الاستدعاء السابقة مشكلات تتعلق بنظام فرامل الانتظار الإلكتروني، وعدم ثبات صامولات محور العجلات وعيوب في برمجة كاميرا الرؤية الخلفية للسيارة.

وفي مارس (آذار)، أجرت «تويوتا» استدعاءً لنحو ١٣٠ ألف سيارة تندرا ٢٠٢٢ و ٢٠٢٣ بسبب عيب فني في غطاء صندوق الشاحنة الذي يمكن أن يفصل عن السيارة، ما يزيد خطر التصادم. أما أحدث عملية استدعاء لطرازات تندرا فكانت في ٧ يوليو (تموز)، وكان سببها عيباً في السلاسل المستخدمة لحمل الإطار الاحتياطي أسفل السيارة، والتي لم تكن ملحومة بشكل صحيح.

١٧ حالة وفاة على الأقل منذ يونيو ٢٠٢١

مهندسو TESLA: الشركة أخفقت في إصلاح نظام السائق الآلي بعد حادث مميت



أخفقت شركة «تسلا» في إصلاح أوجه قصور نظام القيادة الآلية في أعقاب حادث مروع وقع بولاية فلوريدا وأسفر عن وفاة سائق في عام ٢٠١٦، وذلك حسبما أفاد مهندسون في الشركة خلال دعوى قضائية رفعتها عائلة متضررة من حادث تصادم مميت مشابه للغاية يعود إلى عام ٢٠١٩. تتجه تلك الدعوى القضائية إلى مرحلة النظر أمام هيئة محلفين بالمحكمة.

لم تقم شركة صناعة السيارات الكهربائية بأي تعديلات على التكنولوجيا الخاصة بها لمساعدة السائق على التعامل مع حركة المرور الخلفية خلال ما يقارب ٣ أعوام بين حادثين بارزين تسببا بمقتل سائقي «تسلا» اصطدمت سيارتاها بجانب شاحنتين، بحسب ما كشفت عنه مؤخراً شهادة العديد من المهندسين.

بعد سنوات من الترويج للقيادة الذاتية باعتبارها نهجاً مستقبلياً، تواجه «تسلا» ورئيسها التنفيذي إيلون ماسك، ضغطاً قانونية من المستهلكين والمستثمرين والجهات التنظيمية والمدعين الفيدراليين الذين يتساءلون حول مبالغة الشركة في وصفها تطور مركبات القيادة الذاتية خلال الأعوام الثمانية الماضية. تقع «تسلا» أيضاً في مرمى نيران تحقيقات متعددة أجرتها الإدارة الوطنية لسلامة المرور على الطرق السريعة في الولايات المتحدة حول عيوب محتملة بنظام السائق الآلي ذات صلة بـ ١٧ حالة وفاة على الأقل منذ يونيو ٢٠٢١.

تعد المحكمة المقرر انعقادها في أكتوبر المقبل، الأولى للشركة حول حالة وفاة ألقى فيها باللائمة على نظام السائق الآلي. ستسلط المحكمة الضوء على إدعاء ماسك المتكرر بأن «تسلا» تعتبر أكثر السيارات أماناً على الإطلاق، في مواجهة خبراء تكنولوجيا من المنتظر أن يدلو بشهادات تفيد بأن تسويق الشركة منح السائقين إحساساً زائفاً بالأمان، ما جعلهم أقل حذراً.

وفي دعوى وفاة جيري بانر ومضمونها: رغم معرفة الشركة «بوجود حركة مرور خلفية أو احتمال حدوث حركة مرور خلفية، لم يكن الملاح الآلي في ذلك الوقت مصمماً لاكتشاف ذلك»، عدلت أرملة بانر شكواها للمطالبة بتعويضات جزائية، ما فاقم موقف «تسلا» الخطير في المحكمة. قالت عائلة بانر في شكواها المعدلة: «تتوافر أدلة في سجل القضية على أن المدعى عليها (تسلا) تورطت في سوء تصرف متعمد أو نتيجة الإهمال أو كلا الأمرين، وعلى نحو جسيم، لبيع سيارة بنظام السائق الآلي الذي أدركت الشركة أنه معيب وعلمت أنه تسبب في حادث مميت سابق».

NUKI

THE SMART LOCK

Smart . Simple . Secure

**Keyless access
to your Home**



• TURNS YOUR SMARTPHONE INTO A SMART KEY



NUKI SMART LOCK TOP THE LIST OF "MUST-HAVES"

Lebanon | Beirut | Sami El Solh Boulevard | Badaro | BLF Building

Tel: +961 1 380 263 | Mob: +961 81 533 019 | nuki@flash-graphics.com

تطوير النظام البيئي لرياضة السيارات بين التوكيلات و MIS



زار كل من المهندس محمد صلاح الدين عبد الجواد، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة التوكيلات والسيد بيتر طومسون، الرئيس التنفيذي لـ AI Tawkilat-Meritus.GP مكتب مجموعة (MIS) Marketing Impact Solutions في جدة للاجتماع مع فريق عمل المجموعة المتمثل بالعضو المنتدب ساري برقايوي، والمدير الإقليمي للمجموعة شادي أصلان من أجل التخطيط لمشروع رئيسي.

ويهدف المشروع إلى إطلاق مبادرة مميزة لتطوير النظام البيئي السعودي لرياضة السيارات، من خلال الشراكة القوية التي تجمع بين مجموعة MIS و ALTAWKILAT-MERITUS.GP.

زخم في نمو Stellantis الشرق الأوسط وأفريقيا



سمير شرفان

أظهرت نتائج أعمال ستيلانتس الشرق الأوسط وأفريقيا Stellantis خلال الشهور الـ ٦ الأولى من العام الجاري ٢٠٢٣ زخماً في النمو المُحقق، ما يشجع الشركة على مواصلة ضخ مزيد من الإستثمارات والتوسع في الأسواق العالمية.

وكشفت نتائج أعمال ستيلانتس الشرق الأوسط وأفريقيا في النصف الأول ٢٠٢٣

عن تسجيل صافي إيرادات بقيمة ٤,٧ مليار يورو، بزيادة نسبتها ٥٤٪ مقارنة بالفترة ذاتها من العام الماضي ٢٠٢٢.

كما حققت الشركة نمواً قوياً في الحصة السوقية بنسبة ١٥,١٪، بزيادة قدرها ٣,٢ نقطة مئوية، لتصل إلى المرتبة الثانية من حيث الحصة السوقية على مستوى الشركة بأكملها للمرة الأولى.

وبهذه المناسبة، عبّر سمير شرفان، الرئيس التنفيذي للعمليات في شركة ستيلانتس الشرق الأوسط وأفريقيا، عن شكره وإمتنانه لفريق وشركاء العمل في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا لمساهماتهم في النتائج القوية، مشيراً إلى أن شركة ستيلانتس الشرق الأوسط وأفريقيا ساهمت بشكل كبير في النتائج العالمية القياسية المحققة على مستوى شركة Stellantis ككل في النصف الأول من عام ٢٠٢٣، مؤكداً حرصهم على تحقيق هدفهم الإستراتيجي المتمثل في أن تصبح ستيلانتس الشرق الأوسط وأفريقيا «المحرك الثالث» لشركة Stellantis لا سيما أن منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا تعد منطقة واعدة والأسرع نمواً والأكثر ربحية وذات إمكانات نمو عالية.

جيب® الشرق الأوسط تطلق حملة «القصة التي لا تنتهي»



كشفت جيب® JEEP الشرق الأوسط، بالتعاون مع بوبليسييس PUBLICIS الشرق الأوسط، عن إطلاق حملة «القصة التي لا تنتهي» الخاصة بسيارة جراند واجونير الجديدة كلياً في المنطقة. وتعتبر هذه الحملة خطوة مهمة لعلامة جيب® وتُقدم طريقة جديدة وفريدة للتواصل مع جمهورها في جميع أنحاء الشرق الأوسط من خلال محتوى الفيديو القصير والفعال.

مع استمرار تطور أنماط استهلاك الوسائط الإعلامية المختلفة، تدرك جيب الشرق الأوسط الاهتمام المتزايد بالمحتوى القصير والفعال، ومن خلال حملة «القصة التي لا تنتهي»، تتبعت العلامة التجارية عن الإعلانات التلفزيونية التقليدية بمدة ٦٠ ثانية وتتبني التوجه نحو الفيديوهات القصيرة التي تتناسب مع وتيرة الحياة العصرية السريعة لتلبية تطلعات عملائها.

وتقدم الحملة من ١٠ مجموعات مؤلفة من ١٠ فيديوهات قصيرة (Instagram Reels) والتي تسلط الضوء على مختلف مزايا ووظائف سيارة جراند واجونير الجديدة كلياً، وهي أكثر سيارات الدفع الرباعي فخامة وتقدماً من الناحية التكنولوجية في تاريخ علامة جيب الأسطوري الممتد على مدار ٨٠ عاماً.

وقال **ملحم نجم**، الرئيس التنفيذي للتسويق في «ستيلانتس»: «يسرنا إطلاق حملة «القصة التي لا تنتهي» الخاصة بسيارة جراند واجونير الجديدة كلياً بمنطقة الشرق الأوسط. من خلال هذه الحملة نحن نسعى إلى تقديم تجربة مميزة ومبتكرة لعملائنا عبر اعتماد المحتوى القصير والفعال، حيث تعكس الحملة التزامنا الراسخ بالابتكار وخلق تجارب فريدة وغامرة لعملائنا».

سيارة 911 S/T الجديدة من بورشه:

طراز خاص احتفالاً بالذكرى الستين على طرح سيارة 911



تحتفل بورشه PORSCHE بالذكرى الستين لسيارة 911 بإصدار طراز خاص مصمم لتحقيق أعلى مستويات متعة القيادة. ويُطرح طراز 911 S/T بعدد محدود يبلغ ١٩٦٣ سيارة، ويتميز بالتصميم خفيف الوزن وتجربة القيادة فائقة المتعة. وللمرة الأولى، تنقل السيارة قوة المحرك سريع الدوران بقوة ٣٨٦ كيلووات (٥٢٥ حصان مئري)، المستخدم في سيارة GT3 RS 911 أيضاً، إلى الطريق عبر علبة تروس يدوية وقابض خفيف الوزن.

JMC تضاعف مدة الضمان على مركباتها إلى ست سنوات



وائل بغدادي

أعلنت شركة جيانغ لينج موتورز JMC الصانعة لسيارات العلامة البارزة في فئة النقل الخفيف بالتعاون مع وكيلها في المملكة العربية السعودية شركة الجبر التجارية عن زيادة مدة الضمان لمدة ٦ سنوات بدلاً من ٣ سنوات، كما رفعت الشركة طول المسافة التي تقطعها المركبة خلال الضمان من ١٠٠ ألف كيلو متر سابقاً إلى ١٥٠ ألف كيلو متر،

حيث سيتم تطبيق نهاية مدة الضمان عند انتهاء فترة ست سنوات أو قطع المركبة مسافة ١٥٠ ألف كيلو متر أيهما أسبق.

وأوضح الأستاذ وائل بغدادي الرئيس التنفيذي للعمليات بشركة الجبر التجارية بأن هذه الخطوة من سيارات JMC تعكس الثقة الكبيرة لدى الشركة فيما تقدمه من مركبات لعملائها، وأن جودتها العالية والتقنية المميزة التي تحتويها تجعلها تراهن على قدرتها على تقديم أفضل أداء لأطول فترة ممكنة.

سنابل تدشن أحدث صالة عرض في مكة المكرمة



خلال أمسية مشوقة حضرها نخبة من الشخصيات الرسمية والعملاء والمهتمين من إعلامي المحركات والسيارات والاقتصاد، دشنت شركة سنابل الحديثة SANABEL، إحدى شركات محمد يوسف ناغي، والوكيل الحصري لسيارات شيري وإكسيد في

المملكة العربية السعودية، أحدث صالة عرض بأرقى مستويات التطور والإبداع في مدينة مكة المكرمة وتحديداً في حي الكعكية. وهذا الافتتاح مهم في مسيرة الشركة للتعريف عن سيارات إكسيد وشيري الفاخرة وانتشارها عبر مدن المملكة المختلفة ومنح العملاء تجربة فاخرة مميزة.

وبهذه المناسبة، صرّح المدير العام لشركة سنابل الحديثة للسيارات، عبد الله مدهون قائلاً: «من خلال هذا المعرض الجديد، نهدف إلى إعادة تعريف الطريقة التي من خلالها نقدم لعملائنا في المنطقة الغربية الخبرة والتفاعل مع جميع منتجات إكسيد وشيري، ولا شك في أن مثل هذا المكان الرائع ما هو إلا دلالة على التزامنا نحو التحديث المستمر والجودة ورضا العملاء، حيث ستشكل صالة العرض أمام العملاء فرصة إكتشاف أحدث التطورات وكل ما يتعلق بإمكانيات سيارات إكسيد وشيري التي لا تعد ولا تحصى».

وأضاف مدهون بأن الصالة المتكاملة التي تم افتتاحها، والتي تضم مركز الصيانة والمعرض ومركز قطع الغيار، قد زودت بأحدث التجهيزات والمعدات التي سوف تمكنها من تحقيق احتياجات العملاء ورضاهم وفق أعلى المعايير الفنية.



معرض E-MOTORSHOW الشرق الاوسط للسيارات الكهربائية والهايبريد



ناجي حنينه



وليد رسامني



ربيع رسامني



MERCEDES



KIA



الافتتاح

أطلقت شركة e-EcoSolutions الإصدار الثاني من معرض «e-MotorShow» الشرق الأوسط للسيارات الكهربائية والهايبريد» برعاية وزير السياحة **وليد نصار**، بالتعاون مع جمعية مستوردي السيارات، من ١٠ إلى ١٤ أيار الماضي. اشترك في المعرض، ماركات رائدة في صناعة السيارات (تشمل Audi، Aiqaar، Mazda، KIA، Kaiyi، JAC، Hyundai، Geely، Chevrolet، BYD، BMW، بالإضافة إلى Skywell، Porsche، Peugeot، MG، Mini، Mercedes-Benz) شركات عدة رائدة في مجال التوجه الكهربائي في وسائل التنقل مثل مزودي وحدات الشحن، ومصنعي الإطارات، والماركات المتخصصة في ابتكارات الطاقة المتجددة ووسائل التنقل الكهربائية للأفراد، بالإضافة إلى شركات التأمين. ويتضمن منصة للمناقشات التقنية حول وسائل النقل الكهربائية تشمل مواضيع متنوعة من شأنها زيادة الوعي العام الذي بدوره سيؤدي إلى توجه أسرع وأفضل نحو السيارات الكهربائية في لبنان.



جناح BANKERS



جناح ADIR



CHEVROLET



MINI



SELVIR GAVENDER



فادي الأسود



From left: RAYAN RASAMNY & CHRIS ADEM



من اليمين: ريشار معلوف، انطوان زخور وباسم عاصي



CHERY



PORSCHE



MG MOTORS



JAC MOTORS



BYD



PEUGEOT

ناجي حنينة (المدير العام لشركة بسول وحنينة BMW)؛

عرضنا سيارة "BMW IX" التي تم تصميمها بطريقة عصرية جداً ومزودة بأحدث التقنيات التكنولوجية والرقمية عالية الدقة



تعد BMW من الشركات الرائدة في عالم السيارات والتي تجذب الكثير من عشاق السيارات لما تتمتع به من كفاءة ميكانيكية وقوة ومثانة بالإضافة إلى الجمال والأناقة في التصميم، وهي ذات تاريخ طويل وحافل في مجال صناعة السيارات الرياضية والعائلية التي مكنها من إثبات نفسها كواحدة من أبرز الشركات العملاقة في هذا المجال.

وفي حديث خاص لمجلة «البيان الاقتصادية» مع السيد ناجي حنينة المدير العام لشركة بسول وحنينة وكيلة سيارات BMW، MINI وRENAULT في لبنان، أعرب خلاله عن وجهة نظره بأهمية إقامة المنتديات والمعارض الكبرى ومنها معرض "e-Motor Show" الشرق الأوسط للسيارات الكهربائية والهجينة، مشيراً إلى أن هذا النوع من السيارات هو المستقبل بحد ذاته حيث أن نسبة ٧٠٪ وما فوق من إنتاج BMW لعام ٢٠٣٠ سيتركز في السيارات الكهربائية، وهنا يأتي دور الشركة في التعريف أكثر بهذا النوع من السيارات وتشجيع المواطنين على اقتنائها للمساهمة في التخفيف من نسب التلوث. وأكد ناجي حنينة إلى أن الضمانات التي يقدمها الوكيل الحصري تحد من المنافسة غير الشرعية نظراً للثقة الممنوحة من قبل الشركة للعملاء. تعقيباً على ذلك أشار ناجي إلى أن الأمور بدأت بالتحسن في لبنان منذ اتباع عملية دولة الاقتصاد واستئناف معظم القطاعات لنشاطاتها ولكن رغم ذلك هناك انعكاسات سلبية على حجم أعمال القطاع في ظل الأزمة النقدية. وأخيراً صرح ناجي حنينة أن المشاركة في المعرض هي ذات أهمية كبرى لتبسيط الضوء على الطرازات الكهربائية التي تقدمها علامة BMW وعلى رأسها سيارة "BMW IX" الكهربائية بالكامل بمواصفات تكنولوجية وتصميم عصري رائع.

الضمانات التي يقدمها الوكيل الحصري تحد من المنافسة غير الشرعية

■ إلى أي مدى يؤثر السوق الرمادي "Grey Market" على حجم مبيعاتكم؟
- ازدياد نشاط السوق الموازي له تداعيات سلبية على عملنا، إلا أن معظم هذه السيارات لا تخضع لأي كفاءة وعمليات صيانة، على عكس ما تقدمه العلامات التجارية الرائدة والوكلاء الحصريون. وبالنسبة إلينا نقدم كفاءة تمتد لثماني سنوات على البطارية. إلا أن الضمانات التي يقدمها الوكلاء الحصريون تحد من المنافسة غير الشرعية نظراً إلى أن العميل على دراية وثقة بأن التعامل مع شركة موثوقة يضمن حصوله على سيارة جديدة مع كفاءة في حال تعرضها لأي عطل مفاجئ.

كيف تقوّمون نتائجكم للعام ٢٠٢٢ وما هي توقعاتكم للأعوام المقبلة؟

- بدأنا نلحظ عودة الأمور إلى سابق عهدها بعد السنوات الثلاث الماضية المليئة بالتحديات والأزمات وتقلب أسعار الصرف بين الليرة اللبنانية والدولار. أما الآن مع دولة الاقتصاد واستئناف معظم القطاعات لأنشطتها بدأت الأمور بالتحسن التدريجي، إلا أن للأزمة النقدية انعكاسات سلبية على حجم القطاع.

سعداء باستضافة بيروت لمعرض "e-MotorShow"

■ كلمة أخيرة؟

- نحن سعداء باستضافة بيروت لمعرض "e-MotorShow" ومشاركتنا في هذا الحدث المميز مهمة جداً لتبسيط الضوء على أبرز الطرازات الكهربائية التي تقدمها علامة "BMW"، وفي مقدمتها سيارة "BMW IX" الكهربائية بالكامل التي تم تصميمها بطريقة عصرية جداً ومزودة بأحدث التقنيات التكنولوجية والرقمية عالية الدقة. ■



■ ما مدى أهمية عودة معرض "e-MotorShow" الشرق الأوسط للسيارات الكهربائية والهجينة؟

- يوفر هذا الحدث فرصة لعشاق السيارات لاستكشاف أحدث الإصدارات لكبرى العلامات التجارية من السيارات الكهربائية والهجينة. كما أن تنظيم هذا المعرض مهم جداً خلال هذه المرحلة الحرجة التي يمر بها لبنان ليؤكد أننا رغم ما نعانينه من تحديات يبقى لبنان في طليعة الدول المواكبة للتحولات العالمية في عالم صناعة السيارات الكهربائية، التي ستحتل بروج كبير على مستوى السوق المحلي في المستقبل.

ومما لا شك فيه، فإن السيارات الكهربائية هي المستقبل، حيث أن ما يزيد عن ٧٠٪ من إنتاج BMW لعام ٢٠٣٠ سيتركز في السيارات الكهربائية، وذلك لاعتبارات كثيرة منها تميز هذا النوع من السيارات بمزايا عديدة تشمل انخفاضاً كبيراً في تكاليف الصيانة إلى جانب قدرتها على السير لمسافات طويلة تصل إلى حدود ٦٢٠ كلم دون توقف، كما تتميز بقوة المحرك وتوفر للسائق سلاسة في القيادة. ومع تطور عالم صناعة السيارات بوتيرة متسارعة نحن الآن أمام تحدٍ جديد للتعريف أكثر بهذا النوع من السيارات وحث المواطنين للتوجه نحو اقتناء السيارات الكهربائية بدلاً عن تلك التقليدية للمساهمة في التخفيف من نسب تلوث الهواء.

مع الإشارة، إلى أنه في الآونة الأخيرة بدأنا نلاحظ اهتماماً واضحاً بالسيارات الكهربائية وارتفاع حجم مبيعاتها.

■ تأمل عودة الأمور إلى طبيعتها

■ أدت الأزمة المالية التي يعاني منها لبنان إلى توقف البنوك عن منح القروض المصرفية، هل تقدمون أي تسهيلات في الدفع لعملائكم؟

- نتيجة الأزمة المالية الراهنة والقيود التي تفرضها البنوك على عمليات السحب لا نمتلك القدرة على تقديم أي تسهيلات في طريقة السداد، آمليين مع عودة الأمور إلى طبيعتها واستقرار الأوضاع الاقتصادية واستئناف عملية التقسيط في الدفع.

IVECO T-WAY

IVECO S-WAY

DRIVE THE NEW WAY



NEW IVECO T-WAY: HIGH PRODUCTIVITY AND SAFETY ON OFF-ROAD TERRAINS

With a complete line-up of AWD and PWD versions and the 16-speed HI-TRONIX automated gearbox, the IVECO T-WAY features a host of functionalities such as Rocking Mode, Off-road Mode, Creeping Mode and 4 reverse gears to tackle with ease the toughest off-road conditions. The new architecture of the EBS system, combined with disc brakes on all wheels, greatly improves the vehicle's performance and the driver's safety in the most demanding applications.

NEW IVECO S-WAY: HIGH TECHNOLOGY AND EFFICIENCY FOR ON-ROAD MISSIONS

The new IVECO S-WAY, with a completely redesigned and reinforced cab, offers a wide choice of Euro III/V diesel engines, a delivering class-leading power from 360 HP to 560 HP Euro III / 570 HP Euro V and superior fuel-saving devices, such as anti-idling feature, Ecoswitch, Ecoroll and Smart Alternator. 12-speed HI-TRONIX automated transmission with the most advanced technology in its category, electronic clutch and best-in-class torque-to-weight ratio.

IVECO

وليد رسامني (مدير عام هيونداي لبنان ومجموعة رسامني):

التوجه العالمي بات يركز على الطاقة النظيفة والتخفيف من التلوث البيئي



تمتلك مجموعة رسامني شركة سنتشوري موتور كومباني الرائدة للمركبات وهي الوكيل الحصري لمركبات «هيونداي» الخصوصية والتجارية في لبنان، واسم «رسامني» هو مرادف لخدمة الزبائن الممتازة في مجال السيارات منذ الأربعينيات في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا. وعلى هامش معرض e-MotorShow حاورت مجلة «البيان الاقتصادية» وليد رسامني مدير عام هيونداي لبنان ومجموعة رسامني فأعرب عن تفاؤله بإقامة هذا المعرض كونه بارقة أمل لمستقبل لبنان رغم الظروف التي يمر بها البلد، مضيفاً أن علامة هيونداي أطلقت مؤخراً طراز هيونداي كونا ذات ثلاث فئات: محرك ديزل، والهجينة والكهربائية، ولكن في لبنان يتم استيراد طرازات معينة من السيارات الهجينة، وستطرح الشركة طراز (Hyundai IONIQ5) في السوق حيث كانت هذه الفئة مخصصة للأسواق الأوروبية والأميركية حصراً وهي تلقى رواجاً في السوق المحلي نظراً لتصميمها الأنيق وسرعة محركها وقدرتها على السير ٥٥٠ كلم في الساعة. وفي نطاق مختلف عرض رسامني لانعكاس تطور السوق الموازي على حجم مبيعات الشركة موضعاً أن سوق السيارات الجديدة تراجع بنسبة ٨٥٪ نظراً للآزمة المالية التي يمر بها لبنان وتوقف المصارف عن منح القروض المصرفية للبنانيين. وأمل رسامني بعدها أن ينجح المعرض في عودة الأمل للسوق وتشجيع المستهلك اللبناني على استخدام السيارات الهجينة والكهربائية لما لها من إيجابيات لانحائية لتقليل الانفاق وتكاليف الصيانة. ونظراً لأن الشركة تسد قيمة السيارات المستوردة للسوق المحلي نقداً لا تتوفر إمكانية تقديم تسهيلات في الدفع، وفق ما ذكر السيد رسامني. وأخيراً تطرق إلى ما حققته السيارات الكهربائية من نتائج خلال عام ٢٠٢٢ مشيراً إلى أن حجم مبيعات هذه الطرازات لا يزال خجولاً في لبنان ويعود ذلك إلى ارتفاع أسعارها بنسبة ٥٠٪ عن السيارات العادية، علاوة على عدم توفر الكهرباء بشكل دائم في لبنان، ما يجعل المستهلك اللبناني بعيداً عن اقتناء سيارة كهربائية، مع العلم أن التوجه العالمي اليوم بات يعتمد على الطاقة النظيفة وتخفيف نسب التلوث البيئي.

■ ■ ■ سنطرح طراز "HYUNDAI IONIQ5" في السوق اللبناني ■ ■ ■

حجم السوق بمعدلات مرتفعة وهذا ينتج عنه في المقابل نشاط كبير للسوق الموازي. علماً أن القانون اللبناني يمنع التجار من استيراد سيارات جديدة في حال عدم قدرتهم على تقديم الضمانات والكفالات المطلوبة وعملية الصيانة. وفي ظل انعدام الرقابة على تطبيق المراسيم يشهد قطاع السيارات نوعاً من الفوضى. آملي أن ينجح هذا المعرض في عودة الأمل للسوق وتشجيع المستهلك اللبناني على التوجه نحو السيارات الهجينة والكهربائية لما لها من نواح إيجابية أبرزها تقليل الانفاق وتكاليف الصيانة.

■ هل تقدمون أي تسهيلات في الدفع لتشجيع المستهلك اللبناني؟

– للأسف الشديد لا تتوفر لدينا الإمكانيات لتقديم هذا النوع من التسهيلات كوننا نسد قيمة السيارات المستوردة للسوق المحلي نقداً. ونظراً لتراجع حجم الاستيراد تستغرق عملية وصول شحنة السيارات إلى لبنان ما يقارب الستة أشهر، وهذا بدوره يؤدي إلى صعوبة استرجاع رأس المال خلال فترة قصيرة الأمر الذي يقوّض من قدرتنا على دعم المستهلك ومنحه تسهيلات في الدفع.

ازدياد الطلب على السيارات الكهربائية عالمياً

■ كيف تقوّمون نتائج طرازات هيونداي الكهربائية خلال العام ٢٠٢٢، وما هي توقعاتكم للمرحلة المقبلة؟

– بصفة عامة، لا يزال حجم مبيعات السيارات الكهربائية خجولاً نسبياً في لبنان، انطلاقاً من أن أسعار هذه السيارات أعلى من تلك العادية بنسبة ٥٠٪، وذلك يعود إلى ارتفاع تكاليف صناعة البطارية التي تشكل المكون الأكبر من عملية تصنيع السيارات الكهربائية. كما أن عدم توفر الكهرباء بصورة دائمة يشكل عاملاً إضافياً لابتعاد المستهلك اللبناني عن اقتناء سيارة كهربائية. وانطلاقاً من أن التوجه العالمي بات يركز على الطاقة النظيفة والتخفيف من التلوث البيئي سيزداد الطلب على هذا النوع من السيارات، وكذلك في لبنان، إلا أن ذلك مرتبط بعوامل اقتصادية ومالية عديدة. وحتى الآن لا تزال الصورة غير واضحة حول تطور الأوضاع الداخلية في لبنان ومسألة الخروج من الأزمة النقدية. ■



■ ما مدى أهمية انعقاد معرض e-MotorShow بعد انقطاع دام لفترة طويلة؟

– يشكل هذا المعرض ظاهرة حضارية وبارقة أمل لمستقبل لبنان، كما أنه دليل واضح على عدم استسلام الشعب اللبناني رغم الظروف المأساوية والأزمات المتلاحقة التي تعصف بالبلد منذ سنوات عديدة، فاللبناني بطبيعته مثابر ومحب للحياة وهذا ما يجعله يتألق في أي مجال أو نشاط يقوم به.

طراز "HYUNDAI IONIQ5" الكهربائي الأنيق والسريع

■ ما هي أبرز الطرازات الكهربائية لعلامة هيونداي ومميزاتها؟

– أطلقت علامة هيونداي مؤخراً طراز هيونداي كونا التي تنقسم إلى ثلاث فئات: محرك الديزل، والهجينة وتلك الكهربائية، بالإضافة إلى أن جميع طرازات هيونداي تأتي من ضمن فئتين: الكهربائية وتلك التي تعمل بمحرك ديزل. ولكن بالنسبة للسوق اللبناني واستمرار الأزمة النقدية نستورد طرازات معينة من السيارات الهجينة، كما أن تفاقم أزمة الرقائق الإلكترونية عالمياً يؤثر سلباً على عملية تصنيع المركبات لعلامة هيونداي.

ومن جهة أخرى، وضعنا خطة لاستيراد سيارات HYUNDAI SANTA FE الهجينة للمرة الأولى إلى لبنان. أما بالنسبة للسيارات الكهربائية سنطرح طراز "HYUNDAI IONIQ5" في السوق حيث كانت هذه الفئة في السابق مخصصة للأسواق الأوروبية والأميركية حصراً ولا توزع في أسواق الشرق الأوسط، كما يلقى هذا الطراز إعجاباً ورواجاً في السوق المحلي نظراً لتصميمها الأنيق وسرعة المحرك وقدرتها على السير حوالي ٥٥٠ كلم في الساعة.

تشجيع المستهلك اللبناني بالتوجه نحو السيارات الهجينة والكهربائية

■ كيف تصفون الانعكاس السلبي لتطور السوق الموازي على حجم مبيعاتكم؟

– بالتأكيد ينعكس ذلك سلباً على نشاطنا، ناهيك عن تراجع سوق السيارات الجديدة بنسبة ٨٥٪ نظراً للآزمة المالية التي يمر بها لبنان وتوقف المصارف عن منح القروض المصرفية للمواطنين. ومع تراجع قدراتهم الشرائية وعجزهم عن شراء سيارة نقداً تقلص

ربيع رسامني (مدير عام UNITY MOTOR COMPANY):

استطاعت MG أن تثبت نفسها كشركة مصنعة رائدة للسيارات العائلية المريحة والعملية وفي الوقت نفسه بأسعار معقولة

اشتهرت شركة MG بسياراتها الرياضية بحيث فازت في مباريات عالمية وحصدت جوائز عديدة منها جائزة BTCC الشهيرة (BRITISH TOURING CAR CHAMPIONSHIP) وتتمثل رؤية الشركة في تطوير القيم التي جعلتها مشهورة عالمياً، كما تلمح هذه العلامة التجارية أن تكون الأسرع نمواً في لبنان على غرار إنتشارها السريع في أوروبا والعالم.

وللمعلومات عن الشركة وطرزاتها الحديثة كان لمجلة «البيان الاقتصادية» لقاء مميز مع السيد ربيع رسامني مدير عام شركة UNITY MOTOR COMPANY وكيلة MG في لبنان الذي تحدث عن مواصفات ومميزات الشركة وتمكن وكالة UNITY من حصص مبيعات جيدة في لبنان بالرغم من الأزمات. في ما يأتي حوارنا مع السيد ربيع رسامني:



وتُعدّ ZS EV مركبة عملية جداً، وهي قادرة على السفر لمسافة ٣٣٥ كيلومتراً عبر شحن البطارية لمرة واحدة، وهي مزودة بخاصية الشحن السريع الذي يمكن إعادة شحن البطارية بنسبة ٨٠٪ خلال فترة ٤٠ دقيقة فقط. أما «إم جي Marvel R» فتبني فلسفة تصميمية متقدمة تعبر عن المستقبل وتمنح المركبة حضوراً جذاباً وقوياً. وهي تتميز بكونها مركبة رياضية متعددة الاستعمالات (SUV) رياضية كهربائية بالكامل ومنعدمة الانبعاثات، وتوفر مستويات لأتصاهي رائدة بفتتها من الخصائص والراحة والسلامة والإعتمادية ومدى القيادة، كما تمثل المركبة الطبيعة الديناميكية والتقدمية للعلامة التجارية. وتتميز Marvel R ببطارية لجيل جديد من السائقين الذين يقدرّون التصميم المبتكر والراحة الشخصية والأداء الاستثنائي ومدى القيادة الموثوق مع قدرات الشحن السريع. وتتمتع المركبة بمظهر ملفت للأنظار يتماشى مع القوة الداخلية الكامنة فيها. وفي ما يخص سيارة MG4، يبلغ طولها ٤,٣ متراً، وتتمتع بملامح رياضية غاية في الأناقة.

تمّ تدشين أكثر من محطة لشحن المركبات الكهربائية بمبادرة من القطاع الخاص

■ لا شك أن هناك صعوبة في عملية شحن هذه السيارات الكهربائية نظراً لعدم توافر محطات شحن متخصصة. برأيكم، كيف يمكن معالجة هذه المشكلة؟

– كما هو معروف، إن البلد غير مجهز بمحطات شحن كافية لكن هناك بعض المبادرات التي بدأ يقوم بها القطاع الخاص لجهة توفير مثل هذه المحطات، حيث تمّ تدشين أكثر من محطة لشحن المركبات الكهربائية في مناطق متعددة في خطوة تهدف نحو مستقبل أكثر نظافة ومسؤولية واستدامة. وفي ظل الإقبال المتزايد على المركبات الكهربائية، سيتم وضع خطط واستراتيجيات لإطلاق شبكات من محطات شحن السيارات الكهربائية على كامل الأراضي اللبنانية، ولحين تحقيق ذلك، على أصحاب المركبات في الوقت الراهن ترشيد استخدام البطارية وشحنها في منازلهم.

من هنا، تكمن أهمية العمل في المحاولة قدر الإمكان، تكثيف الأماكن التي توجد فيها هذه المحطات ومما يسهل على مالكي السيارات الكهربائية إمكانية الوصول إليها دون أي قلق وصعوبة. وفي هذا الصدد، على كل من يرغب بشراء سيارة كهربائية اللجوء إلى وكيل معتمد. فنحن في شركتنا نقدم كفاءة صالحة لمدة ٨ سنوات أو عند اقتطاع المركبة لمسافة ٢٠٠٠ كلم على السيارات الكهربائية وكفاءة صالحة لمدة ٦ سنوات أو عند اقتطاع المركبة لمسافة ٢٠٠٠ كلم على تلك المزودة بمحرك ديزل. ■



■ كشفت شركة MG بمناسبة مرور ١٠٠ عام على تأسيسها عن سيارة سايبستر الرياضية. هل لنا بلمحة عن هذا الطراز الجديد؟

– دشنت MG سيارة CYBERSTER الرياضية الجديدة، التي تحمل معدلات أداء تفوق جميع التوقعات، إذ تجسد السيارة الجديدة رؤية العلامة التجارية للسيارات الرياضية الفائقة في المستقبل، وذلك من خلال تقديم تقنيات مذهلة وتصاميم فريدة. تأتي إم جي سايبستر بمعدلات أداء قوية، إذ تم تزويدها بمحركين، أحدهما يولد قوة تصل إلى ٣١٤ حصان، بينما يأتي المحرك الثاني بقوة إجمالية تصل إلى ٥٣٦ حصاناً، وتتسارع السيارة من ٠-١٠٠ كم/س في أقل من ٣ ثوانٍ، وتجدر الإشارة إلى أن الشركة ستمنح العملاء فرصة اختيار السيارة إما بدفع خلفي أو دفع كلي بناءً على الفئات المطروحة.

وتستهدف الشركة توسيع تشكيلة طرازاتها تزامناً مع اقتراب الذكرى المئوية لتأسيس العلامة التجارية في عام ٢٠٢٤. وذلك لجذب عدد أكبر من المشترين وضم فئات وشرائح جديدة لعملائها وللإستحواذ على حصة سوقية أكبر. فممنذ أن استحوذت شركة SAIC الصينية على «إم جي» البريطانية قبل ١٦ عاماً، استطاعت MG أن تثبت نفسها كشركة مصنعة رائدة للسيارات العائلية المريحة والعملية وفي الوقت نفسه بأسعار معقولة، ونجحت في بيع أكثر من ٥٢ ألف سيارة في جميع أنحاء أوروبا خلال العام الماضي، وتخطط حالياً لمضاعفة هذا الرقم ثلاث مرات خلال هذا العام. وبالنسبة إلى السوق اللبناني، استطاعت الشركة خلال ٣ أعوام ونصف العام من تحقيق نجاحات وأرقام مميزة لم تستطع أي شركة أخرى الوصول إليها.

منصة مهمة لتسليط الضوء على الطرازات الكهربائية والتقنيات الجديدة

■ كيف تقوّمون معرض السيارات الكهربائية في بيروت؟ وما أبرز الطرازات الكهربائية المطروحة لديكم؟

– يشكل المعرض منصة مهمة لتسليط الضوء على الطرازات الكهربائية والهجن المبرورة للعديد من العلامات التجارية، ويتيح للزوار إمكانية التعرف على التقنيات الجديدة التي من شأنها زيادة الوعي العام حول أهمية التوجه الأسرع نحو السيارات الكهربائية، مما يدعم المبادرات الهادفة لحماية البيئة من كل أنواع التلوث.

وبالنسبة إلى السيارات الكهربائية إم جي، تم بيع حوالي ١٦٠ سيارة في السوق اللبناني من طرازات ZS EV، و MG4، و Marvel R. وتُعتبر ZS EV أول مركبة كهربائية بالكامل من العلامة التجارية وتمثل أول مركبة SUV كهربائية كلياً من «إم جي».

فادي الأسود

(مدير عام شركة GEELY - لبنان / Rasamny Automotive Industries)

منذ العام ١٩٥٧ وشعارنا لم يتغير «عملاؤنا أهم استثماراتنا»



تعتبر شركة جيلي GEELY من أهم الشركات الصينية المصنعة للسيارات في العالم، وأهم ما تفتقر به هو إدخال التقنيات الحديثة في السيارات حيث تجمع مزيجاً من الأناقة والأمان والتكنولوجيا.

اعتبر فادي الأسود مدير عام الشركة في لبنان أن انعقاد معرض السيارات الكهربائية في بيروت له الأهمية الكبرى للاحية التعرف على الطرازات الجديدة بالإضافة إلى مواضيع مختلفة من شأنها زيادة الوعي نحو توجه أسرع إلى السيارات الكهربائية في لبنان وذلك لحفض نسب الانبعاثات السامة والمحافظة على بيئة نظيفة. ومن جهة ثانية أفاد الأسود أنه تم طرح طراز GEOMETRY C من علامة GEELY وهي سيارة كروس مدمجة الحجم وكهربائية بالكامل كما تتميز بسعرها التنافسي وكفاءة تصل إلى ٨ سنوات على البطاريات، وكونها تنتمي لعائلة رسامني متسلحة باسم وسمعة الشركة الحسنة تطلع للحصول على إعجاب المستهلك اللبناني مع ما تقدمه من خدمات ما بعد البيع. أما في ما يخص التسهيلات المقدمة من قبل الشركة أكد الأسود حرصها على إرضاء الزبون وفق مقولة «عملاؤنا أهم استثماراتنا» لذلك فهي تمنح فرصة التقسيط على ٣ دفعات

كحد أقصى نظراً للظروف الراهنة وغياب القروض المصرفية وبالتالي أصبح من الصعب تقديم تسهيلات طويلة الأجل. مشيراً في سياق آخر أن نسبة مبيعات شركة جيلي في لبنان تخطت التوقعات في العام ٢٠٢٢ إذ وصلت إلى ٨٣٪ وهو بادرة جيدة للسنوات المقبلة.

■ ■ ■ المستقبل هو للسيارات الكهربائية ■ ■ ■

الحجم كهربائية بالكامل من الشريحة المتوسطة. وتعتمد سيارة جيلي Geometry C على محرك قدرته ٢٠٠ حصان، وعزم دوران ٣١٠ نيوتن لكل متر، كما تعتمد على نظام جر أمامي للعجلات، وتأتي السيارة مع بطارية ٥٣ كيلووات تقدم مدى ٤٠٠ كيلومتر في الشحنة الواحدة، وتتسارع السيارة من صفر إلى ١٠٠ كيلومتر في ٧ ثواني ويكون أقصى سرعة لها ١٥٠ كم/ساعة، وسعرها تنافسي مع كفاءة تصل لمدة ٨ سنوات على البطاريات، وخمس سنوات أو ١٥٠,٠٠٠ كم على السيارة. لذا، نأمل أن تحوز السيارة على إعجاب المستهلك اللبناني، متسلحين باسم وسمعة شركة رسامني الحسنة في السوق وخدمات ما بعد البيع التي نقدمها.

■ ■ ■ عملاؤنا هم سفراء العلامة التجارية ■ ■ ■

■ في ظل غياب القروض المصرفية، هل تقدمون تسهيلات في عملية الدفع؟

– هناك مقولة نسير وفقها منذ عام ١٩٥٧، تاريخ بدء عائلة رسامني في مجال السيارات، وهي «عملاؤنا أهم استثماراتنا» على اعتبار أنهم سفراء العلامة التجارية، لذا نحرص قدر الإمكان على تقديم تسهيلات في عملية الدفع تصل إلى ثلاث دفعات كحد أقصى خصوصاً أنه في ظل الظروف الحالية بات من الصعب تقديم تسهيلات طويلة الأجل.

■ ■ ■ السيارات الكهربائية ستفتح أمامنا آفاقاً جديدة ■ ■ ■

■ كيف تقومون نتائجكم للعام ٢٠٢٢؟

– ارتفعت مبيعات جيلي لبنان خلال عام ٢٠٢٢ بنسبة ٨٣٪ بالمقارنة مع العام ٢٠٢١، ولا شك أن السيارات الكهربائية ستفتح أمامنا آفاقاً جديدة وستحظى بالإقبال المتوقع. كما حققت طرازات Azkarra، Geely GX3 Pro وGeely Coolray نجاحاً مذهلاً في لبنان والشرق الأوسط. ■



■ برايكيم، ما مدى أهمية انعقاد معرض السيارات الكهربائية في بيروت؟
– لا شك أن الأزمة الاقتصادية التي يمر بها لبنان أثرت على القطاعين العام والخاص ومن ضمنها قطاع السيارات الذي كان يدخل إيرادات ضخمة على خزينة الدولة، وبالتالي كُتِل من أكثر القطاعات التي أثرت عليها الأزمة بشكل سلبي. رغم ذلك تضاعفت الجهود بين جميع العاملين في القطاع لإطلاق هذا المعرض الذي يبعث فحة أمل جديدة للقطاع وللبنان على حد سواء وهذا يدل على مثابرة اللبنانيين وعزمهم وإيمانهم بوطنهم بالرغم من كل الظروف. والمعروف أن المستقبل هو للسيارات الكهربائية، لذا يتبع معرض e-MotorShow الشرق الأوسط للسيارات الكهربائية والهايبرد الفرصة لزاثيره للتعرف على التقنيات الجديدة من خلال منصة للمناقشات التقنية حول وسائل النقل الكهربائية تشمل مواضيع متنوعة من شأنها زيادة الوعي العام الذي بدوره سيؤدي إلى توجه أسرع وأفضل نحو السيارات الكهربائية في لبنان. واللافت أن وعي المواطن اللبناني بدأ يزداد حول السيارات الكهربائية نظراً إلى أهمية خفض انبعاثات الغازات الدفيئة إلى أقرب مستوى ممكن من الصفر، وفي ظل التضخم الاقتصادي الجامح والارتفاع المستمر

الذي يشهده لبنان في أسعار الوقود، بدأ توجه الأفراد يزداد نحو وسائل النقل الكهربائية. وقد ساعد على هذه الخطوة توافر شركات شحن السيارات التي تستثمر مبالغ طائلة في آلات الشحن الأمر الذي يشجع على شراء السيارات الكهربائية.

■ ■ ■ طرحن طراز Geometry C ■ ■ ■

■ ما أبرز طرازات GEELY المطروحة في المعرض؟

– نحن في شركة رسامني للسيارات الوكيل الحصري لشركة جيلي في لبنان، طرحن طراز Geometry C وهي سيارة كروس أوفر مدمجة

Ali Eslami (CEO – AXL Electric Vehicles):

AXL's vision is to be a leader in climate sustainability by making a real impact in reversing climate change

AXL is dedicated to making luxury electric vehicles that are more affordable for everyone who is willing to embrace this new electric lifestyle and help reverse the effects of climate change in a meaningful way. Ali Eslami, CEO of AXL Electric Vehicles, believes that in order to make a lasting impact of climate change, everyone must participate, and the best way to have more people actively working toward a zero-emission future is by offering more choices of electric vehicles. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Mr. Eslami gave us a comprehensive idea about their company, shedding light on the main features and characteristics that differentiate it from other similar companies, talking about the purpose behind their participation at AIMExpo, as well as their future plans. Following is an extract from the interview.



“ We are building luxury electric vehicles that will excite people about switching ”

• **Can you give us an idea about your company?**

- AXL is a proudly Canadian EV company and the next global electric vehicle brand. It was founded based on an observation that there was a demand for electric vehicles that the market was not supplying. This observation inspired the idea to create an electric vehicle that would be affordable for everyone and make a real, measurable impact in reversing climate change. We will be launching our first electric vehicle in the UAE on May 29, 2023 at Electric Vehicle Innovation Summit (EVIS), Abu Dhabi. On the first of June, 2023 we will be doing the World Premiere of our SharX-5 SUV in Dubai. We have been working on making a new electric SUV, with a range of 500 KM. It is a luxury vehicle with all the features that a luxury automobile would have at one standard price, so essentially people don't have to pay for extra options because we have included a lot of the options into the vehicle. We are showing our vehicle to the world and planning to start in the GCC market, later on we will be launching in Europe and by 2025, we will be planning to launch in North America. AXL is a company that believes in sustainability, we all have a mission to save our planet and do good things in this world, and reverse the effect of the climate change. We feel that one of the biggest barriers for people to switch to electric cars is a price point. Because most of them are expensive, a lot of people are staying away from switching to an electric car. In order for us to solve that problem, we literally cut down our price, offering more savings to our customers so that more people can switch to electric vehicles. Our vehicle/car truly embodies the new era of advanced technology and modern lifestyle that is accessible to more people.

• **What differentiates AXL from other similar companies?**

- Aside from the price, I think the features that we have included in the car. A lot of companies charge people a base price and also charge them for so many other features. Therefore, we wanted our customers to experience all the luxury features that come in a car but with one price and we created

the same. We also use universal chargers, globally there is over 1.5 million sort of electric vehicle charges so our customers will have access to more chargers. Thus, AXL offers a feeling of a luxury lifestyle that customers can have with a car without having to pay for the luxury price.

• **What is the purpose behind your participation at AIMExpo?**

- The main reasons that we are participating is that I have been invited to speak in United Nations UNCTAD's The Road to World Investment Forum 2023, Industrialization and Smart Manufacturing Investment Forum in partnership with United Nations Industrial Development Organization (UNIDO) and regarding smart cities of the Future. Another reason is AXL brand awareness especially that we are too close to our global launch. We are also looking into partnerships in order for us to be a global player and have our footprints in most of the countries in the world. We are networking with a lot of people and trying to find partners that can assist us in our sustainable growth.

• **What are your future plans?**

- Currently, we are offering one mid-size SUV model and working on a performance version of our existing SUV. We are also working on a Sedan model and utility vehicle because we feel that switching from a gas to electric is just a matter of time, governments are mandating that kind of switch so we need to have more options available to people. AXL's vision is to be a leader in climate sustainability by making a real, measurable impact in reversing climate change. We're doing this by building luxury electric vehicles that will excite customers about switching. Many governments will soon require people to switch to electric vehicles. However, we don't want people to feel like they are being forced into making the switch. When they discover the AXL SharX-5 all-electric SUV and see how perfectly it fits their lifestyle, whether they are single, a family, an adventurer, a professional, a student, a senior, or anything in between, they won't have to switch but instead they will want to switch.



خط ONE الياباني يطلق خدمة جديدة من البحر الأدرياتيكي لموانئ دمياط والإسكندرية



أحمد طارق

أعلنت OCEAN NETWORK EXPRESS (ONE) المكوّن من تحالف ٣ خطوط يابانية عن إطلاق خدمة أسبوعية ملاحية جديدة ADRIATIC ISRAEL BUTTERFLY LOOP (AID)، تربط بين الموانئ المصرية (دمياط والإسكندرية) بموانئ البحر الأدرياتيكي وفلسطين المحتلة، ما يوفر لعملاء ONE تغطية واتصالاً ومرونة أكبر لخدماتهم بمصر والبحر الأدرياتيكي.

وقال أحمد طارق، مدير التسويق

والمبيعات بتحالف الخطوط الملاحية اليابانية ONE إنه من المزمع تدشين الخدمة الجديدة منتصف أغسطس، في إطار التوسع في الخدمات الملاحية وتغطية موانئ دول العالم بالتوازي مع تنمية الخط لأسطول السفن التي يمتلكها وعقد شراكات وتحالف مع خطوط ملاحية كبرى لإطلاق خدمات جديدة.

لافتاً إلى أن الخدمة تم تصميمها لتوفير وقت عبور تنافسي إلى موانئ البحر الأدرياتيكي، ما يوفر للعملاء بدلاً تنافسياً للخدمات الموجودة في السوق، خاصة للبضائع المبردة التي ستبدأ موسماً تصديرياً جديداً أكتوبر المقبل. وأشار إلى أنها الخدمة الوحيدة في السوق التي تخدم ٢ من الموانئ المصرية الرئيسية إلى البحر الأدرياتيكي، ما يتيح للعملاء فرصة الشحن من تلك الموانئ إلى مصر والعكس.

وأضاف السيد طارق أن إطلاق خدمة AID يوضح التزام ONE بتزويد عملائها بخدمات ممتازة وموثوقة وفعالة وشاملة، ونحن نبحت باستمرار عن طرق لتحسين منتجاتنا وعروضنا، وتمثل خدمة AID خطوة مهمة إلى الأمام في تلبية احتياجات عملائنا في هذه المنطقة المهمة. وأكد أن المسار الملاحى للخدمة الجديدة يشمل ميناء كوبر - تريست - فينيسيا - أنكونا - بيريوس - الإسكندرية - دمياط - حيفا - أشدود - دمياط (خدمة أسبوعية).

وتأسست شركة ONE ومقرها سنغافورة في عام ٢٠١٧ من خلال الجمع بين شركات شحن الحاويات لخطوط الشحن اليابانية Mitsui OSK Lines (MOL) و Kawasaki Kisen Kaisha ("K" LINE) و Nippon Yusen Kaisha (NYK).

وتصنف الشركة حالياً كسابع أكبر خط حاويات في العالم بحجم أسطول يبلغ حوالى ١,٥١ مليون حاوية مكافئة وأكثر من ٢٠٥ سفن.

COSCO الصينية تبدأ خدمات جديدة بين الساحل الشرقي لأميركا الجنوبية وأوروبا

أعلنت شركة الملاحة الصينية COSCO أنها بدأت تقديم خدماتها البحرية المنتظمة (ESE2) الذي يربط أوروبا الشمالية والمتوسط بالساحل الشرقي لأميركا الجنوبية وبمعدل رحلة كل أسبوع. وقالت COSCO ان الخدمات الجديدة (ES E2) تتميز بتغطية كاملة لمنطقة أميركا الجنوبية الشرقية لا سيما البرازيل والارجنتين وأوروغواي.

وتحتل COSCO المرتبة الرابعة في العالم بأسطول تبلغ سعته ٢,٩٣٣ مليون حاوية نمطية.



تاروس ميد إيجيبث تطلق عدداً من الخدمات بين ميناءي الإسكندرية والدخيلة لـ موانئ ايطالية

أعلنت شركة تاروس ميد إيجيبث وكيل خط التاروس TARROS الإيطالي عن توفير عدد من الخدمات الملاحية لنقل الصادرات والواردات المصرية خلال الموسم الحالي من الإسكندرية والدخيلة إلى الموانئ الإيطالية. وقال مصدر مسؤول بالشركة، إن تلك الخدمات تأتي بهدف نقل البضائع المبردة والطازجة والمجمدة المباشرة، من ميناءي الإسكندرية والدخيلة إلى الموانئ الإيطالية والتي تصل إلى ٤ موانئ رئيسية. وأشار إلى أنه تلك الخدمات تتركز في نقل الحاويات الجافة والمجمدة من ميناءي الإسكندرية والدخيلة إلى ميناء ساليرنو والتي تستغرق ٣ أيام. فيما تستغرق الرحلة من ميناءي الإسكندرية والدخيلة إلى ميناء لاسبينزا والذي يقع في الجزء الشمالي الغربي من إيطاليا قرابة ٥ أيام، فيما تستغرق الرحلة من الموانئ المصرية إلى ميناء جنوة قرابة ٦ أيام. فيما تستغرق الرحلة من ميناءي الإسكندرية والدخيلة إلى ميناء البندقية قرابة ١٤ يوماً.



وبدأت شركة «يوني فريت» العاملة في نشاط الإيداعات الجمركية، شراكاتها مع خط تاروس العالمي، لتأسيس شركة جديدة، تعمل في نشاط الوكالة الملاحية باستثمارات تصل إلى ٢٥ مليون جنيه.

حركة حاويات جيدة في مرفأ العقبة في الأشهر السبعة الأولى من العام ٢٠٢٣



HARALD NIJHOF

الرئيس التنفيذي لمحطة الحاويات في مرفأ العقبة الأردني

أظهرت إحصاءات مرفأ العقبة الأردني أن حركة الحاويات التي تداولها في الأشهر السبعة الأولى من العام الحالي جاءت أكبر مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. فقد بلغ مجموعها ٥٣٣٩٠ حاوية نمطية مقابل ٤٩٣٣٦ حاوية، أي بزيادة قدرها ٤٠٦٤ حاوية نمطية ونسبتها ٨,١٢.

بينما انخفض مجموع السيارات التي تعامل معها إلى ٦٨٧٢٩ سيارة واردة ومعاد تصديرها بحراً مقابل ٧٥٩٣٣

سيارة، أي بتراجع قدره ٧٢٠٤ سيارة ونسبته ٩,٤٩٪. في حين ارتفع مجموع الركاب بحراً إلى ٥٤٣٥٩٨ راكباً مقابل ٤٠٤٠٥٨ راكباً، أي بنمو ١٣٩٥٤٠ راكباً ونسبة ٣٤,٥٣٪.

وبلغ الوزن الإجمالي للبضائع ٥,٧٦٧ ملايين طن مقابل ٥,٧٦٣ ملايين طن، أي بارتفاع طفيف قدره ٤ آلاف طن ونسبته أقل من ٠,١٪. وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٥,٧٦٧ ملايين طن في الأشهر السبعة الأولى من العام الحالي كالآتي:

وزن البضائع الواردة: بلغ ٥,٢٢٣ ملايين طن مقابل ٥,٣٥٩ ملايين طن، أي بتراجع قدره ١٣٦ ألف طن ونسبته ٢,٥٤٪.

وزن البضائع الصادرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ ٥٤٤ ألف طن مقابل ٤٠٤ آلاف طن، أي بارتفاع قدره ١٤٠ ألف طن ونسبته ٣٤,٦٥٪.

WHO CARES?

We do, because we are aware of the crisis that our country is facing, and we have the capacity and the know-how to do something about it.

Right after the Beirut blast, and while people had lost all their trust in financial institutions, Fidelity was a pioneer in paying claims without waiting for the official reports.

With the near collapse of the medical sector, and while social security was, and still is, covering a fraction of the cost, we stood by our customers and covered their medical treatments in full.

Over and above, we gave our Life Insurance clients the option to alter their payment method and/or duration with an additional 6-month grace period, on top of the two months mandated by law, in order to keep their policies in force.

Last but not least, throughout the lockdown period and political turmoil, we never stopped serving our clients and staying by their side 24/7.

At Fidelity we went far to stay close, because today, what the world needs most is caring.



قناة بنما تقلص عدد السفن العابرة مع استمرار الجفاف



أعلنت قناة بنما أنها ستوسع القيود المفروضة على أقصى عمق للسفن، وإنها حدّدت عبورها بـ ٣٢ سفينة فقط في اليوم بسبب الجفاف الطويل. وستحافظ هيئة قناة بنما على عمق ٤٤ قدماً، أو ١٣,٤١ متراً، لسفن الحاويات «باناماكس» الجديدة.

وأضافت الهيئة أنه خلال موسم الأمطار في بنما، تعبر القناة عادة ٣٥ أو ٣٦ سفينة يومياً. وتستهلك عملية العبور الواحدة نحو ٥١ مليون جالون من الماء، في حين يمر نحو ٣,٥٪ من التجارة البحرية في العالم عبر ذلك الممر المائي الذي يبلغ طوله ٨٠ كيلومتراً ويربط بين المحيطين الأطلسي والهادي. وقالت هيئة القناة إن حد العمق سيبقى عند المستوى الحالي ما دامت الظروف الجوية لا تتغير بشكل كبير.

وأضافت الهيئة «شهدت القناة في الأشهر الستة الماضية، وفي إطار ظاهرة عالمية، موسم جفاف ممتد ومستويات عالية من التبخر، مع احتمال كبير للتعرض لظاهرة النينو قبل نهاية هذا العام». مع العلم أن قناة بنما هي من أكثر الممرات التجارية ازدحاماً في العالم.

Q TERMINALS تستحوذ على مجموعة KRAMER



Nadeem M. Mian

أعلنت مجموعة كيوتيرمنلز إنجازها صفقة استحواذ على حصة الأغلبية من «مجموعة كرامر هولندغ» مزود خدمات الحاويات والخدمات اللوجستية المتكاملة والواقعة في ميناء روتردام في هولندا، وبلغت قيمة الاستحواذ ٢٥٣,٦٥ مليون يورو ممول كاملاً من قبل مجموعة كيوتيرمنلز.

ويقع مركز مجموعة كرامر في قلب «ميناء روتردام - هولندا» كما تتمتع بالاستخدام الحصري لمساحة ٦٨٠,٠٠٠ متر مربع من الأرض في وسط «ميناء روتردام - هولندا» ولدى

كرايمر عقود حالية رئيسية طويلة الأمد مع المشغلين الرئيسيين للميناء (لمدة أكثر من ٢٠ عاماً) إضافة إلى علاقات ممتازة مع قاعدة عملائها وهيئة الموانئ. ويوفر الاستحواذ على مجموعة كرايمر من قبل مجموعة كيوتيرمنلز التواجد في أكبر ميناء في أوروبا والذي يجعل مكانة مجموعة كيوتيرمنلز أقوى بالنسبة للفرص المستقبلية في أوروبا والأسواق العالمية المتقدمة الأخرى. ويعتبر وجود مجموعة كيوتيرمنلز في ميناء روتردام أمراً مهماً من الناحية الاستراتيجية والسمة لمجموعة كيوتيرمنلز خاصة ولدولة قطر عامة، حيث سيدرج اسم مجموعة كيوتيرمنلز القطرية في أكبر ميناء أوروبي. وستعمل المجموعة جنباً إلى جنب مع كبار مشغلي الموانئ العالميين على سبيل المثال وليس الحصر كلاً من: APM Terminals و DP World و Hutchison Port HPH Holdings.

ويعتبر ميناء روتردام إضافة مهمة تعزز السجل المتميز والاستراتيجية التوسعية لمجموعة كيوتيرمنلز التي تستهدف تنويع محفظة عملياتها التي تشمل ميناء حمد وميناء أكدينز التركي إلى جانب ميناء أوليفيا الأوكراني. وفي سياق متصل تتنافس كيوتيرمنلز إلى جانب ٧ شركات أخرى لإنجاز صفقة استحواذ على حصة تبلغ ٦٧٪ من ميناء فولوس اليوناني الذي يخضع للخصخصة حالياً علماً بأن الموعد النهائي لتقديم العروض هو ٢٢ أغسطس الجاري ومن المرجح عدم التمديد لفترة أخرى.

CMACGM تجري تعديلاً في بعض خدماتها بين «مرسين» التركي

وبعض الموانئ المصرية

أعلنت مجموعة CMACGM الفرنسية عن تعديلات في خدماتها مع ميناء مرسين التركي وعدد من الموانئ بالمنطقة، ومنها الموانئ المصرية. وأشارت الشركة إلى أنه بعد الازدحام الشديد الأخير في ميناء مرسين بتركيا، والذي هو خارج عن سيطرتنا ولا يتوقع أن يتحسن في المستقبل القريب، لذا سيتم وقف الاتصال بميناء مرسين من خلال خدمة NC LEVANT EXPRESS الخاصة بنا حتى إشعار آخر. وأضافت الشركة في بيان للمصدرين والمستوردين، أنه تم اتخاذ القرار للحفاظ على موثوقية الجدول الزمني وسلامة الخدمة الخاصة بـ NC LEVANT EXPRESS والحفاظ عليها، والتي تتأثر بشدة بمتوسط الازدحام.

ونوهت الشركة بأنها ستعيد خدمة Port of Iskenderun على خدمة NC LEVANT EXPRESS وتعود إلى مرسين بمجرد تحسن الوضع.



حريق سفينة شحن على متنها ٣٠٠٠ سيارة قادمة من ألمانيا إلى مصر

أعلن خفر السواحل الهولندي، أن أحد أفراد طاقم سفينة شحن تحمل سيارات من ألمانيا إلى مصر، توفي وأصيب عدد آخر بعد اندلاع حريق في حاملة السيارات قبالة السواحل الهولندية.

وأفادت صحيفة ديلي ميل البريطانية بأن مروحيات الإنقاذ والقوارب تمكنت من إجلاء ٢٢ من أفراد الطاقم من طريق فريمانتل السريع المسجل في بنما، وهي سفينة تحمل سيارات تزن ١٨٥٠٠ طن وعلى متنها ما يقرب من ٣٠٠٠ مركبة، وقال مسؤولون إن هناك العديد من الجرحى.



ارتفاع عدد رحلات الشحن بالقطار بين الصين وأوروبا في الأشهر الخمسة الأولى من العام ٢٠٢٣

ذكرت وكالة الأنباء الصينية "XINHUA" أن رحلات الشحن بالقطار ارتفعت بين الصين والدول الأوروبية خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي عما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي فقد بلغ مجموعها ٧١٢٦ رحلة مقابل ٦١٤٣ رحلة، أي بزيادة قدرها ٩٨٣ رحلة ونسبتها ١٦٪.

وأمنت رحلات الشحن بالقطار نقل ٧٧٤ ألف حاوية نمطية مقابل ٥٩٠ ألف حاوية، أي بارتفاع جيد قدره ١٨٤ ألف حاوية نمطية ونسبته ٣١٪.

وأدى التحديث المستمر للبنية التحتية والخدمات المرتبطة بقطارات الشحن إلى تعزيز التحسين المستمر بكفاءة القطارات.

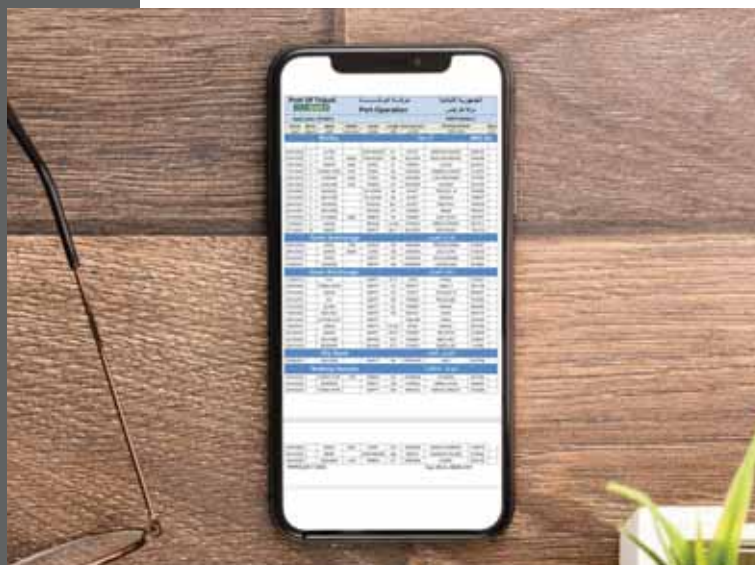


*"UMS" part of Baconi Group
handling vessel "Maersk Nairobi"
discharging at Tripoli port.*



**FOLLOW US
ON OUR
PLATFORMS**

@BACONIGROUP



EVERGREEN النايوانية تعزز أسطولها بـ ٢٢ سفينة تستخدم وقود

الـ METHANOL الصديق للبيئة



CHANG YEN-I

الرئيس التنفيذي لـ EVERGREEN

كشفت شركة الملاحة النايوانية EVERGREEN أنها خصصت ٥ مليارات دولار لبناء ٢٢ سفينة سعة الواحدة منها ١٦ ألف حاوية نمطية، تستخدم وقود الميثانول METHANOL الصديق للبيئة.

ونكرت EVERGREEN أنها ستتعاقد على بناء ٨ سفن مع أحواض بناء السفن اليابانية NIHON SHIPYARD والسفن الـ ١٦ الباقية مع أحواض بناء السفن الكورية الجنوبية SAMSUNG HEAVY IND. وتحتل EVERGREEN المرتبة السابعة في العالم بأسطول تبلغ سعته ١,٦٧٤ مليون حاوية نمطية.

HMM إحدى أكبر شركات الملاحة في العالم تفتتح مكاتبها في بيروت

قررت شركة HMM التي تعد من أهم شركات الملاحة في العالم ومقرها كوريا الجنوبية، تسيير خطوط ملاحية منتظمة من منطقة الشرق الأقصى إلى مرفأ بيروت وتوسيع خطوطها باتجاه المرافئ الأوروبية والأميركية. وجدير بالذكر، ان اختيار شركة HMM العالمية لمرفأ بيروت دليل إعادة الثقة بهذا المرفأ الحيوي والاهم على مستوى الشرق الأوسط، ومن هنا تم افتتاح مكاتبها في بيروت تحت اسم «HMM AGENCY LEBANON S.A.L».



CMA CGM الفرنسية تفضل خدماتها البحرية "SIRIUS"

بخط مباشر مع مرفأ ريو البرازيلي



رودولف سعادة

الرئيس التنفيذي لـ CMACGM الفرنسية

أبلغت CMA CGM الفرنسية زبائنها أن خدماتها البحرية "SIRIUS SERVICE" التي تربط المتوسط بالساحل الشرقي لأميركا الجنوبية ستفعل عبر تأمين خط بحري مباشر نحو مرفأ RIO DE JENEIRO البرازيلي. وأضافت أن الباقرة MAERSK LOTA ستباشر الرحلة الأولى من مرفأ TANGER MED بتاريخ ٧ تشرين الأول (أكتوبر) لتصل إلى مرفأ RIO DE JENEIRO في ١٩ تشرين الأول ذاته.

والخط الجديد سيغطي برقلته مرفأ: ALGECIRAS الإسباني و TANGER MED المغربي و SALVADOR السلفادوري، و RIO DE JENEIRO و ITAPOA و PARANAGUA و ITAGUAI البرازيلية. وتحتل CMA CGM المرتبة الثالثة في العالم بأسطول تبلغ سعته ٣,٥١٠ ملايين حاوية نمطية.

تراجع أرباح الخطوط الجوية القطرية في العام المالي ٢٠٢٢-٢٠٢٣



أكبر الباكر

الرئيس التنفيذي لمجموعة الخطوط الجوية القطرية

أمنت نقل أكثر من ٣١,٧ مليون مسافر خلال العام المالي ٢٠٢٢-٢٠٢٣ بارتفاع كبير بلغت نسبته ٧١٪ عن العام الماضي ٢٠٢١-٢٠٢٢.

انخفضت الأرباح الصافية لشركة الخطوط الجوية القطرية خلال السنة المالية ٢٠٢٢-٢٠٢٣ لتصل إلى ٤,٤ مليار ريال قطري وبنسبة ٢١٪ عن السنة المالية السابقة ٢٠٢١-٢٠٢٢. وعزت الشركة هذا الانخفاض إلى الارتفاع بتكاليف التشغيل والعمليات مقابل نمو الإيرادات الإجمالية إلى ٧٦,٣ مليار ريال وبنسبة ١٠٪ نتيجة للزيادة بالقدرة الاستيعابية للطائرات التي تستخدمها الخطوط القطرية البالغة ٣١٪.

ونكر بيان صحفي للشركة أنها

«موانئ» تضيف ٢٠ خدمة ملاحية

حققت الهيئة العامة للموانئ «موانئ» حزمة واسعة من الانجازات التشغيلية خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٣ لتعزيز حركة سلاسل الإمداد وترسيخ مكانة المملكة كمركز لوجستي عالمي، وفق مستهدفات الاستراتيجية الوطنية للنقل والخدمات اللوجستية، حيث أضافت ٢٠ خدمة شحن ملاحية جديدة إلى ميناء جدة الإسلامي وميناء الملك عبدالعزيز بالدمام وميناء الجبيل التجاري، لربط المملكة بموانئ الشرق والغرب وتعزيز حركة التجارة والتصدير وتكريس ربط المملكة بالأسواق العالمية.

وعلى صعيد الأداء التشغيلي، شهد النصف الأول لعام ٢٠٢٣ ارتفاع أعداد الحاويات المناولة بالموانئ التابعة للهيئة بنسبة ١٥,١٢٪ لتصل إلى ٤,٠٨٨,٦٤١ حاوية نمطية وسجلت حجم مناولة حاويات المسافنة زيادة بنسبة ١٢,١٩٪ لتصل إلى ١,٥٦٠,٧٩٠ حاوية وكذلك ارتفع أعداد حركة السفن بزيادة نسبتها ١٠,٦٨٪ لتصل إلى ٥,٩١٨ سفينة.

ارتفاع حركة الحاويات في المرفأ الصينية في النصف الأول من العام ٢٠٢٣

ذكر الموقع الإلكتروني LONDON'S PORT TECHNOLOGY المتخصص بشؤون النقل البحري، أن المرفأ الصينية حققت حركة حاويات في النصف الأول من العام الحالي أكبر مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي، في حين تراجع الوزن الإجمالي للبضائع التي تداولتها. فقد بلغ مجموع الحاويات ١٤٩,٢ مليون حاوية نمطية بارتفاع ٤,٨٪ بينما تراجع الوزن الإجمالي إلى ٨,١ مليار طن وبنسبة ٨٪. وأظهرت الإحصاءات أن مرفأ شنغهاي الصيني الذي ما يزال يحتل المرتبة الأولى في العالم بتداوله ٤٣,١٩ مليون حاوية نمطية في العام ٢٠٢٢، سجل زيادة بحركة الحاويات التي تعامل معها في النصف الأول من العام الحالي. فقد بلغ مجموعها ٢٣,٧ مليون حاوية نمطية بارتفاع ٩,٥٪ عن الفترة نفسها من العام الماضي.



WEEKLY SAILING FROM/TO ITALY, TURKEY, FRANCE, GREECE, PORTUGAL

WEEKLY SAILING FROM / TO EGYPT

**ALL SPECIAL EQUIPMENT ARE AVAILABLE
(REEFER 20'/40', OPEN TOP, FLAT RACKS, OPEN TOP HC, WIDE CONTAINERS, TANKS)**

General Agent:

Tarros Phoenicia s.a.l

Beirut - Lebanon | Madawar | Charles Helou Avenue | Sehnaoui Building
Tel: +961 1 577 570/1/2 | Fax: +961 1 442 858 | Email: tarros@tarros-lb.com

أرباح موانئ دبي العالمية النصفية ٦٥١ مليون دولار



سلطان أحمد بن سليم
مجموعة موانئ دبي العالمية

أعلنت مجموعة موانئ دبي العالمية أن أرباحها في النصف الأول من العام الحالي جاءت أدنى مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. فقد انخفضت إلى ٦٥١ مليون دولار مقابل ٧٢١ مليون دولار أي بتراجع قدره ٧٠ مليون دولار ونسبته ١٠٪.

وقال الرئيس التنفيذي للمجموعة سلطان أحمد بن سليم تعليقاً على هذه النتائج «على الرغم من أن توقعات التجارة في المدى القريب ربما تكون ضبابية بفعل عوامل اقتصاد كلي وجيوسياسية، فإن الأداء المالي القوي في الأشهر الستة الأولى يضعنا في المكان الملائم لتحقيق مجموعة ثابتة من النتائج للعام بأكمله».

من جهته، قال نائب الرئيس التنفيذي ومدير العمليات YUVRAJ NARAYAN إن الإيرادات في النصف الأول من العام الحالي تجاوزت الـ ٩ مليارات دولار بزيادة ١٤٪ عن الفترة عينها من العام الماضي.

ويذكر أن موانئ دبي العالمية تشرف على إدارة وتشغيل محطات حاويات ومرافئ في ٧٥ بلداً في العالم، ويبلغ عدد العاملين لديها أكثر من ١٠٣ آلاف موظف وعامل.

زيادة الطلب على السفن الجديدة ستسبب فائضاً بسعة النقل البحري



إريك لاسين
DANISH SHIP FINANCE

تضخ أكبر شركات الشحن في العالم أرباحاً استثنائية جنتها خلال حقبة وباء «كورونا» في طلبات شراء سفن جديدة بحجم لم يسبق له مثيل، ما يفاقم من تعرض القطاع، المعروف بدورات الصعود والهبوط للتراجع.

بدأت شركات نقل الحاويات على غرار شركتي «إيه بي مولير ميرسك» (A.P. MOLLER MAERSK) و«سي إم إيه سي جي أم» (CMA CGM)، تنفق الأرباح القياسية التي تحققت غالبيتها في أثناء أزمة الوباء، ما دفع حجم الطلب العالمي لمستوى تاريخي يقارب ٩٠ مليار دولار أميركي.

لكن الوضع تبدل في قطاع مشهور بالتقلبات الدورية إذ تقترب أسعار الشحن من مستويات لا تغطي التكاليف، وتظهر المخاوف مجدداً إزاء سعة الشحن الزائدة عن الحاجة.

قال إريك لاسين، الرئيس التنفيذي لشركة تمويل السفن «دانش شيب فاينانس» (DANISH SHIP FINANCE) «ارتفع الطلب للغاية على سفن نقل الحاويات الضخمة».

ومع توقعات شركة الشحن الدنمركية العملاقة «ميرسك» بأن تنقلص أحجام الشحن على متن سفن نقل الحاويات عالمياً بما يصل إلى ٢٠٪ العام الجاري، حذرت من مخاطر كبيرة في جانب العرض.

يقدر جون ماكاون الخبير بالقطاع أن طلبات السفن الجديدة ستكلف مالكي السفن ٨٩,٥ مليار دولار تقريباً استناداً لتكاليف بناء سفن ذات سعة شحن متوسطة الحجم. ومن أبرز العوامل المحفزة لطلب سفن جديدة وتحديث محركات السفن الموجودة هو كبح التغيرات المناخية عبر تخفيف انبعاثات الغازات المسببة للاحتباس الحراري، إذ تبلغ نسبة أنواع الوقود الخالية من الانبعاثات حالياً صفر بالقطاع.

وفي سياق متصل، راكمت «سي إم إيه سي جي إم» ثاني أكبر حجم طلبات حول العالم بسعة ١,٢٤ مليون حاوية ٢٠ قدماً مكافئة، ما يمنح الشركة الفرنسية وضعية تمكنها من الاقتراب أو حتى تخطي «ميرسك» خلال ٢٠٢٦.

وأكد رامون فرنانديز، المدير المالي للشركة أنها طلبت ١٠٠ سفينة قيد التنفيذ حالياً، أغلبها تعمل بالغاز الطبيعي المسال أو الميثانول.

OOCL (هونغ كونغ) تطلق خدماتها السريعة

"TURKIYE SPAIN MOROCCO EXPRESS" (TSM)



YANG ZHIQIAN

الرئيس التنفيذي لـ (OOCL هونغ كونغ)

قالت شركة الملاحة OOCL ORIENT OVERSEAS CONTAINER LINE (OOCL) (هونغ كونغ) المملوكة بالكامل من قبل مجموعة COSCO الصينية، إنها ستبشر تقديم خدماتها البحرية المنتظمة عبر شبكتها الأوروبية البينية المسماة "TURKIYE SPAIN MOROCCO EXPRESS" (TSM). وستؤمن هذه الخدمات الربط المباشر بين مرافئ في: اليونان، تركيا، إسبانيا، والمغرب مع مرافئ في المتوسط عبر عمليات المسافنة TRANSHIPMENT في مرفأ بيرايوس اليوناني.

وأضافت OOCL أنها ستستخدم ٤ سفن لتأمين خدمات هذا الخط وبمعدل رحلة كل أسبوع على أن تدرش هذه الخدمات إنطلاقاً من مرفأ بيرايوس في الأول من شهر أيلول (سبتمبر) المقبل. وتحتل مجموعة COSCO المالكة لشركة OOCL المرتبة الرابعة في العالم بأسطول تبلغ سعته ٢,٩٦٠ مليون حاوية نمطية.

MSC السويسرية تعزز أسطولها بـ ١٠ سفن جديدة

تستخدم الغاز الطبيعي المسال (LNG)

أعلنت شركة الملاحة السويسرية MSC أنها وقّعت على عقد لبناء ١٠ سفن حاويات إضافية تستخدم الغاز الطبيعي المسال (LNG)، وتبلغ سعة الواحدة منها ١٠٣٠٠ حاوية نمطية وكلفتها الإجمالية مليار دولار أميركي. وكانت MSC قد تسلمت الباكزة الأولى التي تستخدم الوقود المزدوج مع الغاز الطبيعي المسال المسماة MSC WASHINGTON في شهر آذار (مارس) من العام الماضي من أصل ٣٠ سفينة متعاقدة على بنائها وتستخدم الغاز الطبيعي المسال والمتوقع أن تتسلمها خلال النصف الثاني من العام ٢٠٢٦ والعام ٢٠٢٧. وتوقعت نشرة ALPHALINER أن تتجاوز سعة أسطول MSC الـ ٦ ملايين حاوية نمطية في العام ٢٠٢٥. وتحتل MSC المرتبة الأولى في العالم بأسطول تبلغ سعته ٥,٢١١ ملايين حاوية نمطية.





الميزانية العمومية الموقوفة في 31 كانون الأول 2022

المطلوبات والرساميل الخاصة

فرساميل الخاصة

رأس المال المدفوع

رأس المال المكتتب

يؤخذ رأس المال غير المدفوع

الإحتياطي القانوني

الإحتياطيات العامة

التأجيل سابقة متوزعة

نتيجة السنة المالية

الإحتياطيات الأخرى

إحتياطي تقييم الأصول المالية ذات العوائد الثابتة

إحتياطي تقييم الأصول المالية ذات العوائد المتغير (أسهم ومشاركات)

إحتياطي تقييم صناديق الإستثمار

إحتياطي إعادة تقييم الأصول الثابتة

إحتياطيات أخرى

أيون غير ذات أوتوية

أيون كالتوية

حسابات المساهمين

الإحتياطي الكافي لقرع الحصة

الإحتياطي الحسابي

إحتياطي الأقساط غير المكتتبة

إحتياطي الحوادث تحت التسمية

إحتياطي الحوادث الواقعة غير IBNR

إحتياطي مصاريف إئازة الحوادث

إحتياطي أسمية أرباح محاسبي اليونس

إحتياطيات فية أخرى

الإحتياطي الكافي لتغطية الضمان المرتبطة بوحدة الإستثمار

إحتياطي حوادث تحت التسمية

الإحتياطي الحسابي

إحتياطيات فية إضافية

الإحتياطي الكافي لقرع الحصة

إحتياطي الأقساط غير المكتتبة

إحتياطي المطالبات تحت التسمية

إحتياطي المطالبات الواقعة وغير IBNR

إحتياطي مصاريف إئازة المطالبات

إحتياطي أسمية أرباح محاسبي اليونس

إحتياطي المعوز في الأقساط

إحتياطي المطالبات الواقعة والمصرح عنها لكن غير المزمونة بشكل كفاف .

IBNR

إحتياطيات فية أخرى

مؤجلات لمواجبة الأخطار والأعفاء

إعدادات موقوفة تحت إلتاقيات إعادة التأمين

أهم دافعة إعادة العمليات الضمان

أهم دافعة عن العمليات البسترة

أهم دافعة عن العمليات الغير مدخرة

حسابات شركات التأمين الثالثة

أهم دافعة إعادة العمليات إعادة التأمين

عوامل إعادة التأمين غير المحققة

أيون

أموال مستأجرة

أيون مصرفية

أيون أخرى

مطلوبات أخرى

أهم المستأجرين

مترقب ورسوم متوقعة

أهم الدافعة للأطراف مقربة

أهم دافعة أخرى

حسابات التسمية

الأوقات غير المكتتبة

المصاريف المسحقة وغير المدفوعة

حسابات التسمية الأخرى

أعمال المطلوبات والرساميل الخاصة

أداء الخلية (بالللم)	
السنة الحالية	السنة السابقة
307,246,698	237,792,671
13,067,786	13,298,212
-	-
3,566,456	4,654,609
2,683	51,797
89,809,771	78,176,958
4,588,495	6,707,432
-	-
-	-
85,221,279	71,469,526
-	300
-	-
-	-
116,266,987	120,898,953
83,208,580	19,843,330
67,921,025	4,561,413
15,287,555	15,281,917
-	-
1,324,432	868,512
572,001,758	672,493,290
-	-
61,846	17,412,361
-	-
291,183,467	385,329,434
280,756,445	269,751,495
3,499,790	3,291,664
-	-
2,990,754	2,736,038
509,036	555,626
4,867,380	5,464,855
947,931	1,003,830
3,919,449	4,461,025
-	-
-	-
-	-
-	-
1,675,314	1,093,396
1,675,314	1,093,396
-	-
-	-
3,439,409	3,750,121
-	-
612,727	729,069
2,826,682	3,021,052
10,390,684	9,298,357
102,041	93,970
-	-
-	-
10,288,643	9,204,387
-	-
12,519,700	12,456,648
5,281,512	5,315,489
7,238,188	7,141,159
-	-
-	-
915,640,731	945,641,002

الموجودات

أصول غير مادية

التوظيفات

أراضي و عقارات

شركات تابعة و شقيقة

قروض على الوالدين

قروض أخرى

إستثمارات في الأدوات المالية ذات العرود الثابتة

سندات التور و الصادرة عن الحكومة المحلية

أون الخزائن الصادرة عن الحكومة المحلية

شهادة ايداع صادرة عن تلكه المركزي المحلي

أدوات الفتح الثابت الأخرى

إستثمارات في الأدوات المالية ذات العرود المتغير (أسهم ومشاركات)

صناديق إستثمار

إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين

القذ وما شابهه

الخصائص المجمدة والودائع لأجل (أكثر من 3 أشهر)

ودائع لأجل (أكثر من 3 أشهر)

حسابات مجمدة لقاء مكالات لوزارة الاقتصاد والتجارة

حسابات مجمدة لصالح جهات أخرى

إيرادات مستقطعة على التوظيفات

التوظيفات المرتبطة بطور و أحداث الإستثمار

توظيفات مخفية

إستثمارات في الأدوات المالية ذات العرود الثابتة

إستثمارات في الأدوات المالية ذات العرود المتغير (أسهم ومشاركات)

صناديق إستثمار

نقد وتوظيفات مشابهة

حصة معدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (حياة)

حصة معدي الضمان من إحتياطيات الأقساط

حصة معدي الضمان من إحتياطيات الحوادث

حصة معدي الضمان من الإحتياطي الحسابي

حصة معدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (غير الحياة)

حصة معدي الضمان من إحتياطيات الأقساط

حصة معدي الضمان من إحتياطيات الحوادث

حصة معدي الضمان من إحتياطي العجز في الأقساط

ذمم مدينة عائدة لعمليات الضمان

أقساط مستقطعة على العمليات المباشرة

ذمم مدينة على وسطاء الضمان

حسابات شركات الضمان المدينة

ذمم مدينة عائدة لعمليات إعادة الضمان

مبالغ برسم الإسترداد من معدي الضمان

عمولات و بدائل من معدي الضمان

ذمم مدينة أخرى عائدة لعمليات إعادة الضمان

موجودات أخرى

أراضي و عقارات غير مودة للإستثمار

الأصول الثابتة التشغيلية

أصول أخرى

ذمم مدينة أخرى

ذمم المستخدمين

خصائب و رسوم برسم الإسترداد

الذمم المدينة من الأهل ضد المقررة

حسابات مدينة أخرى

حسابات المصارفين

حسابات التسوية

تكاليف نفقات الوالدين موزعة

أقساط مكتسبة قيد الإصدار

أجواء مارة موقوفة

حسابات التسوية المتوقعة

إجمالي الموجودات

الممثل القانوني للشركة: السيد كارل طاشجيان

الشحنة الأولى من Connect Catering إلى حفارة Transocean



أعلنت شركة Connect Catering بإشراف رئيس مجلس إدارتها ورئيسها التنفيذي **برنارد الجردى** عن استعداداتها لشحن الحاوية الأولى من المؤن الغذائية إلى حفارة Transocean Barents التي كانت قد وصلت إلى المياه اللبنانية بعد أن تعاقدت معها شركة «توتال إنيرجيز»، الشركة المشغلة لحفر البئر الاستكشافية المنتظرة في البوك رقم ٩ كما هو محدد في العقد البترولي الموقع مع الدولة اللبنانية. والمعروف أن شركة Connect Catering توفر خدمات تقديم الطعام والتدبير المنزلي عالية الجودة لقطاعات النفط والغاز وطاقة الرياح البحرية ومعسكرات المشاريع البعيدة في جميع أنحاء العالم. وكانت قد استثمرت الشركة في تطوير نظام إدارة متكامل قوي يستخدم نهجاً لا هواة فيه فيما يتعلق بجودة الطعام وسلامة الأشخاص والبيئة والنظافة والصحة وخدمة العملاء، وهي حاصلة على شهادات ISO 9001 و ISO 14001 و ISO 45001 و HACCP.

"ICON OF THE SEAS" أكبر سفينة سياحية في العالم
تدشن أولى رحلاتها في كانون الثاني (يناير) ٢٠٢٤

الباحرة السياحية الأكبر في العالم "ICON OF THE SEAS"

تستعد السفينة السياحية "ICON OF THE SEAS" التي تعتبر الأكبر في العالم، لتدشين أولى رحلاتها في الشهر الأول من العام ٢٠٢٤. وقال **TIM MEYER** الرئيس التنفيذي لشركة بناء السفن "MEYER TURKU SHIPYARD" أن السفينة تقترب من الإكمال في أحواض بناء السفن ومن المقرر أن تبدأ رحلتها الأولى في كانون الثاني (يناير) ٢٠٢٤. وتبدو ICON OF THE SEAS العملاقة كأنها قرية أكثر من كونها سفينة، وتضم حدائق مائية ملونة وأكثر من ٢٠ طابقاً ويمكن أن تحمل ما يقارب ١٠ آلاف شخص. وبدأ بناء هذه السفينة في العام ٢٠٢١، ودخلت التجارب البحرية في حزيران (يونيو) الماضي، وتتميز بقبتها الزجاجية العملاقة التي تغطي جزءاً من قسمها الأمامي. وقالت شركة ROYAL CARIBBEAN المالكة لسفينة ICON OF THE SEAS، أنه تم بيع تذاكر الرحلة الأولى بسعر يبدأ من ٤,٦٧٠ دولاراً للشخص الواحد وبقي القليل من التذاكر برسم البيع. وتبلغ الحمولة الإجمالية لـ "ICON OF THE SEAS" ٢٥٠٨٠٠ طنّاً أي ٥ مرات حجم حمولة سفينة TITANIC التي غرقت في المحيط الأطلسي في العام ١٩١٢، وقادرة على استيعاب قرابة ١٠ آلاف شخص وستنطلق برحلتها الأولى من مرفأ MIAMI في الولايات المتحدة الأميركية لتجوب في البحر الكاريبي.

ارتفاع حركة الركاب في مطار رفيق الحريري الدولي في الأشهر السبعة الأولى من العام ٢٠٢٣



ذكرت الوكالة الوطنية للإعلام أن مطار رفيق الحريري الدولي حقق ارتفاعاً بأعداد الركاب في الأشهر السبعة الأولى من العام الحالي عما كان عليه في الفترة عينها من العام الماضي. فقد بلغ عددهم ٤,١٠٩,٩٦٢ راكباً مقابل ٣,٣٩٢,٧٠٤ راكباً أي بزيادة قدرها ٧١٧,٢٥٨ راكباً ونسبتها ٢١,١٤٪. ولفتت الوكالة إلى أن المطار سجل ارتفاعاً إضافياً بأعداد الركاب في شهر تموز (يوليو) الماضي الذين بلغوا ٩٢٤ ألف راكب بزيادة ١٢,١٥٪ عما كان عليه في الشهر ذاته (تموز) من العام الماضي. كما أشارت الوكالة إلى أن مجموع الرحلات الجوية لشركات الطيران الوطنية والعربية والأجنبية بلغ في شهر تموز الماضي ٦٥٤٤ رحلة بارتفاع ٨,٢٪ عن الفترة نفسها من العام الماضي، منها ٣٢٧١ رحلة وصول إلى لبنان بارتفاع ٨,٣١٪، و٣٢٧٣ إقلاع من لبنان بزيادة ٨٪.



ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:

Egypt	Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),
Turkey	Yarimca, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun
Spain	Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao
Greece	Piraeus, Thessaloniki
France	Fos Sur Mer
Portugal	Setubal, Leixeos
Tunisia	Souse, Bizerte, Rades
Algeria	Alger, Oran, Annaba
Morocco	Casablanca , Tanger
Libyan ports	Misurata , Khoms, Tripoli
Black Sea	Odessa, Constanta, Varna, Burgas, Novorossiysk, Poti
Ghana	Tema
Ivory Coast	Abidjan
Nigeria	Tincan Island / Apapa
Senegal	Dakar
Mauritania	Nouakchott, Nouadhibou
Benin & Niger	Cotonou
Mali	Burkina Faso

انخفاض الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس لم ينسحب على مجموع الواردات المرفئية

٣٩٨ باخرة، ١,٨٦٩ مليون طن، ١٢٢٩ سيارة، ٣٧٩٥٤ حاوية نمطية، ٨٩٨٢ شاحنة و١٤,٤ مليون دولار

وتوزع هذا الوزن على الشكل التالي:

البضائع الواردة: بلغت ١٢٠ ألف طن مقابل ١٥٣ ألف، أي بانخفاض نسبته ٢٢٪.

البضائع الصادرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ١٦٥ ألف طن مقابل ١٩٠ ألف طن، أي بتراجع قدره ٢٥ ألف طن ونسبته ١٣٪.

عدد السيارات: لم يتداول مرفأ طرابلس أية سيارة في حزيران ٢٠٢٣، مقابل ٣٤٤ سيارة في حزيران ٢٠٢٢.

مجموع الحاويات: بلغ ٨٥١٥ حاوية نمطية مقابل ٥٥٠١ حاوية، أي بزيادة قدرها ٣٠١٤ حاوية نمطية ونسبتها ٥٥٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٥١٥ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٤٣٢٥ حاوية نمطية مقابل ٢٤٥٧ حاوية، أي بارتفاع قدره ١٨٦٨ حاوية نمطية ونسبتها ٧٦٪.

الحاويات الصادرة والمعاد تصديرها: بلغت ٤١٩٠ حاوية نمطية مقابل ٣٠٤٤ حاوية، أي بنمو قدره ١١٤٦ حاوية نمطية ونسبتها ٣٨٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ١٤٩٥ شاحنة مقابل ٢١٩٦، أي بتراجع نسبته ٣٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٤٩٥ شاحنة كالاتي:

الشاحنات الواردة بحراً: بلغت ٧١٠ شاحنات مقابل ١١٣٦ شاحنة، أي بانخفاض قدره ٤٢٦ شاحنة ونسبتها ٣٨٪.

الشاحنات الصادرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٧٨٥ شاحنة مقابل ١٠٦٠ شاحنة، أي بتراجع قدره ٢٧٥ شاحنة ونسبتها ٢٦٪.

انخفاض الحركة الإجمالية لم ينعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية

وبينت الإحصاءات أن تراجع الحركة الإجمالية في حزيران من العام الحالي لم ينسحب على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ٢,١٦٠ مليون دولار مقابل ١,٥٦٣ مليون دولار، أي بزيادة قدرها ٥٩٧ ألف دولار ونسبتها ٣٨٪.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في النصف الأول من ٢٠٢٣ و ٢٠٢٢

الأيوب	النصف الأول ٢٠٢٣	النصف الأول ٢٠٢٢	+/-
عدد البواخر	٣٩٨ باخرة	٤٥٤ باخرة	-٥٦ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	١,٨٦٩ مليون طن	١,٥٦٩ مليون طن	+٣٠٠ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	٧٥١ ألف طن	٩٥٩ ألف طن	-٢٠٨ ألف طن
بضائع مصرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١,١١٨ مليون طن	٦١٠ ألف طن	+٥٠٨ ألف طن
مجموع السيارات	١,٢٢٩ سيارة	٢,٩٠٠ سيارة	-١,٦٧١ سيارة
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٣٧,٩٥٤ حاوية نمطية	٣٩,٧١٤ حاوية نمطية	-١,٧٦٠ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	١٩,٤٧٨ حاوية نمطية	٢٠,٢٥٤ حاوية نمطية	-٧٧٦ حاوية نمطية
حاويات مصرة ومعاد تصديرها بحراً	١٨,٤٧٦ حاوية نمطية	١٩,٤٦٠ حاوية نمطية	-٩٨٤ حاوية نمطية
مجموع الشاحنات	٨,٩٨٢ شاحنة	١٣,٤٢٧ شاحنة	-٤,٤٤٥ شاحنات
شاحنات واردة بحراً	٤,٣٧٥ شاحنة	٦,٩٠٢ شاحنة	-٢,٥٢٧ شاحنة
شاحنات صادرة بحراً	٤,٦٠٧ شاحنة	٦,٥٢٥ شاحنة	-١,٩١٨ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (دأ)	١٤,٣٩٤ مليون دولار	١٤,٦٠٣ مليون دولار	+٢٠٩ مليون دولار
أميركي	١٤,٣٩٤ مليون دولار	١٤,٦٠٣ مليون دولار	+٢٠٩ مليون دولار
أميركي	١٤,٣٩٤ مليون دولار	١٤,٦٠٣ مليون دولار	+٢٠٩ مليون دولار

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في حزيران ٢٠٢٣ و ٢٠٢٢

الأيوب	حزيران ٢٠٢٣	حزيران ٢٠٢٢	+/-
عدد البواخر	٧٤ باخرة	٧٣ باخرة	+ باخرة واحدة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٢٨٥ ألف طن	٢٤٣ ألف طن	+٤٢ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	١٢٠ ألف طن	١٥٣ ألف طن	-٣٣ ألف طن
بضائع مصرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١٦٥ ألف طن	١٩٠ ألف طن	-٢٥ ألف طن
مجموع السيارات	-	٣٤٤ سيارة	-٣٤٤ سيارة
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٨,٥١٥ حاوية نمطية	٥,٥٠١ حاوية نمطية	+٣,٠١٤ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٤,٣٢٥ حاوية نمطية	٢,٤٥٧ حاوية نمطية	+١,٨٦٨ حاوية نمطية
حاويات مصرة ومعاد تصديرها بحراً	٤,١٩٠ حاوية نمطية	٣,٠٤٤ حاوية نمطية	+١,١٤٦ حاوية نمطية
مجموع الشاحنات	١,٤٩٥ شاحنة	٢,١٩٦ شاحنة	-٧٠١ شاحنة
شاحنات واردة بحراً	٧١٠ شاحنة	١,١٣٦ شاحنة	-٤٢٦ شاحنة مصدرة
شاحنات مصرة ومعاد تصديرها بحراً	٧٨٥ شاحنة	١,٠٦٠ شاحنة	-٢٧٥ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (دأ)	٢,١٦٠ مليون دولار أميركي	١,٥٦٣ مليون دولار أميركي	+٥٩٧ ألف دولار أميركي

سجل مرفأ طرابلس في النصف الأول من العام الحالي انخفاضاً بحركته الإجمالية عما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي باستثناء الوزن الإجمالي للبضائع. فقد أظهرت الإحصاءات انخفاض عدد البواخر والحاويات والسيارات والشاحنات مقابل ارتفاع وزن البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس في النصف الأول من العامين ٢٠٢٣ و ٢٠٢٢

فقد بينت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في النصف الأول من العامين ٢٠٢٣ و ٢٠٢٢ الأرقام التالية:

مجموع البواخر: تراجع إلى ٣٩٨ باخرة مقابل ٤٥٤، أي بانخفاض نسبته ١٢٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ١,٨٦٩ مليون طن مقابل ١,٥٦٩ مليون طن، أي بزيادة نسبتها ١٩٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ١,٨٦٩ مليون طن على الشكل التالي:

البضائع الواردة: بلغ وزنها ٧٥١ ألف طن مقابل ٩٥٩ ألف طن أي بانخفاض قدره ٢٠٨ آلاف طن ونسبته ٢٢٪.

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ١,١١٨ مليون طن مقابل ٦١٠ ألف طن، أي بارتفاع نسبته ٨٣٪.

تراجع مجموع السيارات: كما تراجع مجموع السيارات إلى ١٢٢٩ سيارة مقابل ٢٩٠٠ سيارة، أي بانخفاض نسبته ٥٨٪.

تراجع مجموع الحاويات: وانخفض مجموع الحاويات إلى ٣٧٩٥٤ حاوية نمطية مقابل ٣٩٧١٤ حاوية، أي بتراجع نسبته ٤٪.

وتوزع هذا المجموع على الشكل التالي:

الحاويات الواردة: بلغت ١٩٤٧٨ حاوية نمطية مقابل ٢٠٢٥٤ حاوية، أي بانخفاض قدره ٧٧٦ حاوية نمطية ونسبتها ٤٪.

الحاويات الصادرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ١٨٤٧٦ حاوية نمطية مقابل ١٩٤٦٠ حاوية، أي بتراجع نسبته ٥٪.

تراجع مجموع الشاحنات: وأظهرت الإحصاءات أيضاً انخفاض مجموع الشاحنات إلى ٨٩٨٢ شاحنة مقابل ١٣٤٢٧ شاحنة أي بتراجع نسبته ٣٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٩٨٢ شاحنة كالاتي:

الشاحنات الواردة بحراً: بلغت ٤٣٧٥ شاحنة مقابل ٦٩٠٢ شاحنة، أي بتراجع قدره ٢٥٢٧ شاحنة ونسبتها ٣٧٪.

الشاحنات الصادرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٤٦٠٧ شاحنة مقابل ٦٥٢٥ شاحنة، أي بانخفاض قدره ١٩١٨ شاحنة ونسبتها ٢٩٪.

انخفاض الحركة الإجمالية لم ينسحب على مجموع الواردات المرفئية

وأفادت الإحصاءات أن تراجع الحركة الإجمالية في النصف الأول من العام الحالي لم ينعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ١٤,٣٩٤ مليون دولار مقابل ١٢,٨٦٩ مليار ليرة، أي ما يوازي ٤,٦٠٣ مليون دولار حسب سعر صرف الدولار الأميركي في السوق السوداء خلال الأشهر الستة الأولى من العام الماضي، أي بارتفاع قياسي قدره ٩,٧٩١ مليون دولار ونسبته ٢١٣٪.

حركة مرفأ طرابلس في حزيران ٢٠٢٣ أدنى منها في حزيران ٢٠٢٢

من ناحية أخرى، أظهرت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في حزيران من العام الحالي انخفاضاً عما كانت عليه في الشهر نفسه من العام الماضي باستثناء حركة الحاويات والبواخر.

فقد بينت المقارنة الواقع التالي:

عدد البواخر: بلغ ٧٤ باخرة مقابل ٧٣ باخرة، أي بارتفاع نسبته ١٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٢٨٥ ألف طن مقابل ٢٤٣ ألف طن، أي بتراجع قدره ٥٨ ألف طن ونسبته ١٧٪.

NEW COLLECTION IN STORE
NOW


MINKLADY
HOUSE OF FUR

BEIRUT | BADARO | SAMI EL SOLH BLVD

+961 3 713 216

 MINKLADYFURBEIRUT  MINKLADY_BEIRUT

IGI ترعى عشاء معهد الأميرة تغريد للتدريب المهني



رعت مجموعة IGI حفل العشاء السنوي لمعهد الأميرة تغريد للتدريب المهني الذي أقيم في فندق كمبينسكي عمان. والمعروف أن المعهد يهدف إلى تدريب النساء المحرومات والمهمشات في المجتمع في جميع أنحاء الأردن وتمكينهن وإرشادهن إلى المسار الوظيفي الذي يمكنهن من إعالة أنفسهن وعائلاتهن.

احتفال مميز بالعيد الوطني الكولومبي في بيروت



يقطعون قالب الحلوى: من اليسار: النائب قاسم هاشم، القائمة بالأعمال الكولومبية لينا فانيسا فاريلافيتزجيرال، الوزير عباس الحلبي، والسفيرة عبير علي

غصّ «بولروم» فندق فينيسيا في بيروت بحشد من الشخصيات السياسية والديبلوماسية والاجتماعية مساء الاثنين ٣١ تموز المنصرم. كانت المناسبة الاحتفال بالعيد الوطني الكولومبي، اذ دعت القائمة بأعمال السفارة في لبنان لينا فانيسا فاريلافيتزجيرال LINA VANESSA VARELA FITZGERAL إلى حفلة مميزة ألفت خلالها خطاباً قيماً، احتفاء بعيد استقلال الجمهورية الكولومبية.

مثل رئيس البرلمان نبيه بري النائب قاسم هاشم ورئيس حكومة تصريف الأعمال نجيب ميقاتي الوزير عباس الحلبي، أما وزير الخارجية عبدالله بو حبيب، فقد أوفد ممثلاً في هذا الاحتفال رئيسة البروتوكول في الخارجية السفيرة عبير علي.

تميّز هذا العيد الوطني بأناقته وسخائه، حيث تدفقت المشروبات المتنوعة من شمبانيا إلى الروم RHUM الكولومبي والقهوة الخاصة بالبلد، واستمتع الحضور بأغان لفرقة موسيقية وعشاء كوكتيل غني بأطباقه الساخنة وتشكيلة من الحلويات الأجنبية والشرقية تصدرها كاتو بالوان العلم الكولومبي: الأصفر والأزرق والأحمر. تهنئنا بالعيد!

ياسمين بيدس تحوز على شهادة الماجستير في إدارة الأعمال بنجاح



حازت ياسمين بيدس، مساعدة الرئيس التنفيذي في شركتي البحر الأحمر العالمية Red Sea Global وأمالا Amaala، على شهادة الماجستير في إدارة الأعمال من جامعة The International Telematic UNINETTUNO بالتعاون مع كلية لندن للأعمال والعلوم المالية.

وبهذه المناسبة، توجّهت بيدس بالشكر والعرفان بالجميل إلى جون باغاون، الرئيس التنفيذي لشركة البحر الأحمر العالمية، وفريق العمل على دعمهم وتشجيعهم المستمرين، الأمر الذي فتح لها المجال ومنحها الوقت والمساحة لإكمال رسالة الماجستير بنجاح.

برانش ممتع بضيافة غراسيا رومانوس



صورة تذكارية

تحت قناطر وأقبية دارتها التراثية الفسيحة في الكفور - فتوح كسروان، استقبلت اللطيفة غراسيا رومانوس باقة من الصديقات إلى حفل برانش إسم بالأناقة والفرشة في هذا النهار البديع. بدأت الجمعة في الحديقة الغناء في ظلال أرزة شامخة لها أكثر من مئة سنة من العمر، ثم انتقلنا إلى داخل البيت حيث امتدت طاولتنا طعام، الأولى للمأكولات المالحة والثانية للحلويات التي حضّرها «كاترينغ» فيكي بو نادر، قريبة غراسيا. مناسبة حلوة استمتعنا بها برفقة سيدة البيت المضيافة غراسيا وابتنتها جنان دياب والدتها فيوليت عطالله.

«عمل إبداعي» نتيجة تعاون هوبلو ونسبريسو.. ساعة مصنوعة من ثفل القهوة بصبغة العلامتين السويسريتين



ريكاردو غوالاندري

وحدت العلامتان السويسريتان الرائدتان هوبلو HUBLOT ونسبريسو NESPRESSO جهودهما لمشروع ابتكار ساعة Big Bang Unico Nespresso Origin المصنوعة من ثفل القهوة وكبسولات نسبريسو المعاد تدويرها. وتعدّ ساعة Big Bang Unico Nespresso Origin الأولى من نوعها المصنوعة من كبسولات نسبريسو، ما يشكل ثورة في عالم صناعة الساعات، حيث حوّلت هوبلو ونسبريسو كبسولات القهوة إلى أحزمة الساعات، في حين تم استخدام الألمنيوم المعاد تدويره، بعد صهره مع الألمنيوم الكبسولات، لصنع العلبة، والإطار، والتاج، والزرّ الضاغط.

ويظهر هذا التعاون غير المسبوق من خلال نقش حرف N على تاج الساعة والذي يشير إلى علامة نسبريسو، مع اختيار اللون الأخضر الذي يشير إلى كبسولة Master Origins Peru Organic.

وصُنعت علبة الساعة من الألمنيوم المعاد تدويره، أما الحزام القماشي، فقد صُنّع من قماش S.Café، وذلك نتيجة تعاون هوبلو مع SingTex.



وتُعتبر الساعة حصيلة شراكة على مدى عام من البحث والتطوير بين هوبلو ونسبريسو، تقوم بشكل جوهري على قيم الابتكار، والتميّز، والاستدامة.

وبهذه المناسبة قال ريكاردو غوالاندري الرئيس التنفيذي لهوبلو: «ساعة Big Bang Unico Nespresso Origin هي نتاج تعاون بين فريق تطوير المنتجات في نسبريسو وهوبلو، وهي تعكس ثلاث إنجازات على مستوى العالم: فهي مؤشر لإمكانات إعادة التدوير اللامحدودة، وهي الأولى من نوعها المزودة بحزام مطاطي يتضمّن ثفل القهوة من كبسولات نسبريسو، وأيضاً الأولى من نوعها المزودة بحزام فيلكرو مصنوع من نسبيج S.Café®».



معرض فني لافت من توقيع فيفيان كريكوس



فيفيان مع الصديقات ليندا المع، عايدة شرباتي، سلوى النابلسي، نيللي شدياق، نايله وظفه وصونيا أبي سعد (من اليمين إلى اليسار)



من اليسار: ابلي قيامه، أنابيل متى، فيفيان كريكوس، المطران الياس كفوري، سامي كريكوس والكسا قيامه

بسرور وإيمان، دعت فيفيان كريكوس إلى معرضها الفني الذي أقيم يوم الثلاثاء ٩ آب في أوتيل سنترال - ضهور شوير. ICONS & CROSSES عنوان المعرض اللافت الذي تضمن حوالي المئة وخمسين أيقونة وصلبان صنعتها ورصّعتها الفنانة فيفيان بأناملها الساحرة. تخلل المعرض حفل كوكتيل دام حتى الساعة الثامنة مساءً على أنغام موسيقى عذبة.

كلود قمير مثال المغترب الصالح



خلال المأدبة: كلود قمير، عقيلته وكريمتهما، إلى اليمين: فاينزا طريبه



كلود قمير، عظيم من بلدنا..

غادر لبنان سنة ١٩٨٤ بعد نيله شهادة في الهندسة من جامعة الروح القدس - الكسليك ليتنقل في العالم ويبذل ويتفوق فيه حتى صار شخصية دولية، استثنائية VERY IMPORTANT PERSONALITY (VIP) بكل معنى الكلمة! إنه كلود قمير، رجل محب ومتواضع، الذي تعرفت إليه أكثر وأمضيت وقتاً شيقاً برفقته خلال مأدبة عشاء في مجمع «هوليدي بيتش» بحضور زوجته الحسنة وابنتهما والصديقتين فاينزا طريبه وزينة خليفة.

كلود قمير الباحث في المعلوماتية المدلل من الحكومة اليابانية، الشريك المهم في شركة NINTENDO، رجل الأعمال والمشاريع البارع في الولايات المتحدة حيث يقيم حالياً محاطاً بفريق وبمئات من الموظفين، ها هو يعود إلى لبنان ليمضي إجازة مع العائلة وللاستثمار في الوطن الأم.

«أريد أن أساهم في إحياء بلدي في عجلته الاقتصادية، هذا نوع من الواجب ومن الحنين إلى أرضي»، يقول كلود قمير الذي سينشئ مصانع مأكولات في تعنايل يوظف فيها آلاف اللبنانيين..

كلود قمير، مثال المغترب الصالح، قدوة للبنانيين الطيبين الذين يفتخرون بهذا الرجل العظيم...

ادمون وروزي جمال يرحبان بالأصدقاء في فيطرون



روزي جمال

أولم ادمون وروزي جمال يوم أحد مشرق في دارتهما في قلب مشروع «ساتيليتي- فيطرون». ساد المرح مأدبة الغداء التي امتدت في حديقة المنزل حيث عُرس الطاولات تحت الشماسي في الغازون الأخضر. حضر أصدقاء ومقربون من بينهم جورج وليلى نصراري، ريمون وهدي سركييس، بشاره ونايله قرقفي، ميشال ونايله بركات، شفيق وبسري الترك، غابي ودلال كنج، عماد وزينه ادريس، سليم ورندا راميا، نديم وندي نجم، ايلي وفاديا نوبر، كريكور وسوسي سركييسان، رفيق وانعام حاج موسى...



ميراي فارس بوزير

تقدم
المجتمع

عشاء عند الغروب للسيدات فقط



سلوى النابلسي تتسلم لوحة هدية من اني ارتينيان بحضور كارول أبو جوده

صاحبة الدعوة
بين منى فارس
ونسرين بيضون

عند غروب الشمس يوم أربعاء من هذا الصيف، استقبلت سلوى النابلسي بابتسامتها الحلوة الصديقات العديداً في مطعم التزيغان - المعاملتين.

كانت المناسبة جمعة حول مائدة عشاء وذلك بعد انقطاع طويل فرضته ظروف البلد والصحة العامة. هيمن الطرب من موسيقى وأغان على سير الحفلة التي حضرتها بوتقة جميلة من السيدات: ايمان مصطفى سعد، منى مروان فارس، ايمان صالح الخير، ليلي غدار فرحات، ليلي شدياق دحداح، ماري خيرالله بستاني، نايله منير قرقفي، يسرى ريشا الترك، كارول جورج أبو جوده،



سلوى النابلسي (إلى اليمين) وإيمان سعد

نسرين بيضون، دنيا عجرم، أني ارتينيان، فاديا الخوري، سعاد عازار، نبيله غصين، صونيا أبي سعد، جيسي تحومي، ألين بابازيان، جوليت جمعه، نايله وطفه، رودا لحد، أرليت حنين، وفاء المصري، سعاد قاروط العشي، نيللي مورا شدياق، ايدي وليندا المع.

ريستال رائع «لسكتيوم» في الذوق



هدية تذكارية من رئيس بلدية ذوق مكاييل الياس بعينو إلى رئيسة سلكتيوم للفنون والعلوم ديدى حوراني



ديدى حوراني تتوسط ميشال المر، نادين نصار، ايليا فرنسيس واليان سعاده (من اليمين إلى اليسار)



ديدى بين شقيقها ايلي حوراني وشقيقتها ديانا الماس

مئات الأشخاص صفقوا للرستال الرائع الذي قدمه «سلكتيوم للفنون والعلوم» برئاسة الفاضلة والمبدعة ديدى حوراني في المدرج الروماني في ذوق مكاييل. حضر هواة الموسيقى الفاخرة والعديد من الدبلوماسيين هذا الرستال العظيم الذي افتتح بكلمة ألقته اريان الماس واختتم بباقات ورود وزعت على الفنانين الذين أحيوا السهرة: السوبرانو نادين نصار، الميزو سوبرانو اليان سعاده والتينور ايليا فرنسيس مع اوركسترا السلكتيوم ENSEMBLE MUSIQUE DELTEMPO بقيادة الموهوب ميشال المر.

تسلم وتسليم في نوادي روتاركت بيروت



تسليم منصب رئاسة روتاركت ميلينيوم من الرئيسة السابقة غنى عبود للرئيس الجديد فادي حمود



تسليم منصب رئاسة روتاركت USJ من الرئيس السابق ايلي قرداحي إلى الرئيس الجديد شفيق حكيم



تسليم منصب رئاسة روتاركت دو بيروت من الرئيسة السابقة ميرا مشموشي إلى الرئيسة الجديدة ستيفاني سعد

في نادي السان جورج بيروت وفي أجواء من التفاؤل الدائم بمستقبل أفضل، تم خلال حفل عشاء تسليم المناصب لنوادي روتاركت بيروت USJ، بيروت ميلينيوم دو بيروت وهي المناسبة التي يقام خلالها بتسليم الشعلة من رؤساء النوادي للعام الفائت للرؤساء الجدد وفريقهم. تخلل الاحتفال خطابات اختصرت أهم إنجازات وتجارب كل نادي في العام الذي مضى ونظرة لمخططات العام الآتي وهكذا تدور العجلة بتغيير الأشخاص والمناصب وتبقى القيم ثابتة وتستمر نوادي روتاركت تتحدى كل الصعوبات التي تواجه مجتمعنا، مؤكدة على استمرارية العمل الجيد في جميع الظروف.



صورة تذكارية

بضيافة أنا رحال

على شاطئ المعاملتين



قبل عودتها إلى فنزويلا حيث تقيم، جمعت أنا حسن رحال باقة من الصديقات في مأدبة غداء تمت في مطعم «أماريا» على شاطئ المعاملتين. ساد التفاؤل هذا اللقاء الجميل الذي تخللته أحاديث شيقة عن الاغتراب اللبناني في بلاد أميركا اللاتينية.

حضور لافت للقاء نقابة وسطاء التأمين السنوي



النقيب الياس حنا يلقي كلمة بالمناسبة



من اليمين: بيار بشواتي، سهيل سابيل، الياس حنا، النائب ابراهيم ماطوسيان، ستيفاني سابيل، سعيد حديفة وطوني حرّو



من اليمين: باسم عاصي، كريستيان غريغوروفيتش، جورج عازار، ريشار معلوف، بيار سبعلاني وانطون عيسى

أقامت نقابة وسطاء التأمين في لبنان / LIBS لقاءً تحت عنوان "Insurance Gathering" بتاريخ ٢٦ تموز ٢٠٢٣ في الـ "Montagnou" برعاية شركة "Nextcare Lebanon" بهدف إعادة توطيد العلاقات المهنية في حقل التأمين في لبنان وإفساح المجال للحوار وتبادل الآراء بين مختلف مكّونات قطاع التأمين في جوٍّ من الموضوعية المرحّة.

حضر اللقاء مجموعة من أركان شركات التأمين ووساطة التأمين ووساطة الإعادة وخدمات التأمين.

ألقي بالمناسبة رئيس نقابة وسطاء التأمين في لبنان **يلاس حنا** كلمة رحّب فيها بهذا اللقاء التأميني بعيداً عن هموم العمل، حيث يجمع كل القطاع التأميني وينمّ عن مدى التعاون القائم بين نقابة وسطاء التأمين في لبنان وجمعية شركات الضمان في لبنان. كما شكر مسؤولي وفريق عمل شركة Nextcare. كما منح النقيب **حنا** درعاً تقديرياً باسم المرحوم **كريستيان سابيل**. قدّم الدرع لوالده السيد **سهيل سابيل** الذي كان حاضراً هذا اللقاء مع إبنته **ستيفاني**. من ثمّ تمّ قطع قالب الحلوى، ودعي الجميع إلى تناول العشاء والإحتفال في جوٍّ مميّزٍ بالبهجة والفرح على أنغام الموسيقى.



صورة تذكارية



ذكرى كريستيان سابيل

A Man's House is His Castle

Cumberland Saves You The Hassle



There is only One

Cumbrella

for your rainy days

C u m b r e l l a

your comprehensive residential insurance

Cumbrella is "YOUR" personal statement policy that protects your household against the unexpected.



Head Office : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon
Tel: 961 . 4 . 403 888 - Fax: 961 . 4 . 403 666

Ras Beirut : Bristol, Verdun Twins, 5th Floor, Facing Total Station
TeleFax: 961 . 1 . 344 595 / 574

Tripoli : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961 . 6 . 200 018 / 019

Jounieh : Jounieh Highway by La Cite, St Joseph Center, Fayad Bldg., 2nd Floor
Tel: 961 . 9 . 831 979 / 830 978

Email : info@cumberland.com.lb www.cumberland.com.lb



Cumberland

INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.

Insuring **One** Client At A Time



من اليسار: لبيب نصر، شربل وطفة، ريتا خوري وأنطوان عبيد



من اليمين: عبير سميا، سعد العرب، محمد الخطيب وفتح بكداش



من اليمين: جورج أيوب، بيار بشواتي، أسعد ميرزا وإيلي طربية



من اليسار: نزيه زيدان، كريستين شعيا، مازن غريب وجمال سماك



من اليمين: أنطوان أبو جوده، نقولا عواد، ريتا السخن، بيار سبعلاني



من اليسار: ايلي بستاني، بيار عيد، هاني بستاني، سامي سعد وشربل عيد





Keep a roof over their heads.

For more information regarding our affordable insurance options to secure yours and your family's safety; visit our website, scan the QR code above, or e-mail us your questions at info@almashrek.com.lb

www.almashrek.com.lb

 **AL MASHREK**
insurance & reinsurance SAL



من اليسار: ريشار معلوف، رامي صباغ، وجان كارل مازجي



من اليمين: جورج ماطوسيان وجوزف أبو شقرا



من اليمين: أنطوني خوام مع أحد المدعوين



من اليمين: ريتا جبيلي أبي نادر، جورج عازار، طلال أنسي وهايغ كافلكيان



من اليمين: طلال أنسي، أنطوان عيسى، الياس حنا ومن اليسار: دال حتي ومارون أبو جوده



من اليسار: سابين رعدي، أنطوان عبيد، ماي جبالي، جيزيل كبوش وياسمين الأسمر



لقطة للبيان



A SECURED & PEACEFUL LIFE
IS WHAT YOU DESERVE



To be **counted on**





من اليمين: سليم يارد وعصام حتي



من اليمين: جيلبير تقلا ومحمد الحسن



من اليمين: الكسندر ماطوسيان، كارول فغالي وعبدو الخوري



من اليسار: جانين حاج، ألين نعيمه، غريس صليبا، جوسلين معلوف وريتا عون



من اليمين: جوني غزال، جوزيف بلقيس، تانيا سرحان، ناجي شيبان، سيمون الراعي وداني عبيد



من اليمين: أنطوان عواد، الياس حنا وشانتال شوفاني

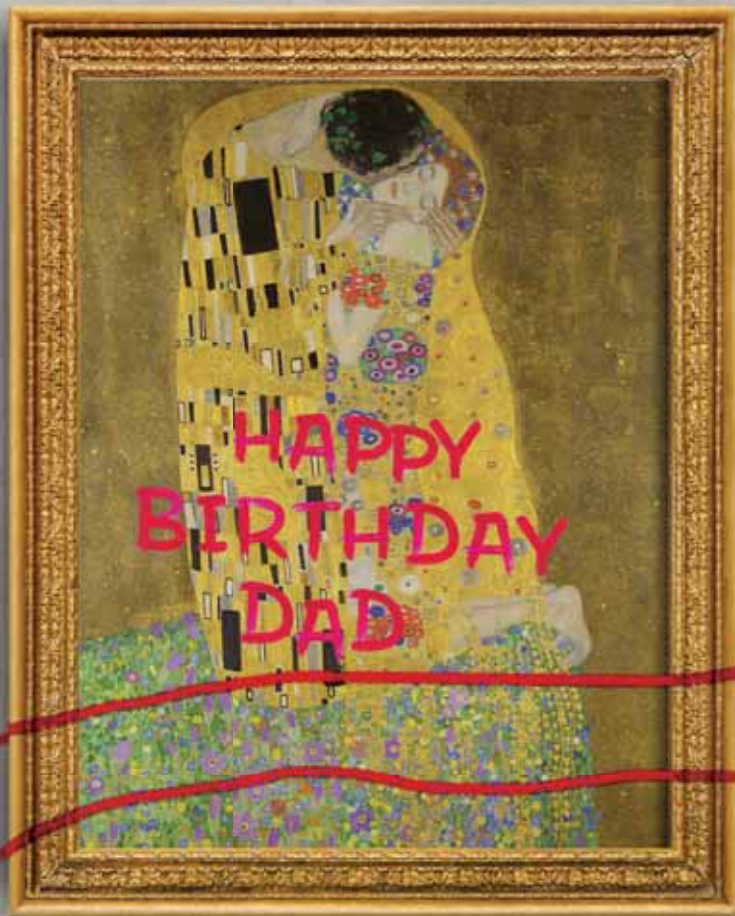


من اليمين: غي وكميل سعد



باتريك ساسين وروزماري صقر





You'd better be insured



من اليمين: ليبي نصر، كارين شرفان، جورج البيطار وريتا عقل



من اليمين: عبدو الخوري، مروان سالم، ريف سالم، طوني خوري ودينا فقيه



من اليمين: تقولا ديامندس، جوانا فرزلي وعائده بانوسيان



من اليمين: نزيه زيدان، جويل سمعان والمحامي زياد نجم



من اليمين: طوني جاموس وبيار حلو



من اليمين: بهاء مكاوي، سيريل عازار، روجيه خوري وشانتال شوفاني



من اليمين: كريم دباس، كارما سلطاني، ربيع كنعان، طلال أنسي، نديم حاج، أنطوان عبید وغسان صايغ



لقطة للبيان



من اليمين: انطوان عيسى، المحامي زياد نجم، ريشار معلوف، بيار بشواتي، بسام عاصي وكارين شرفان



محمد الحسن وكريستيان حرفوش



من اليمين: ايلي شمعة، ميشال نجيم وفتح بكداش



من اليمين: عبدالعزيز ونور رفاعي والياس حنا

A person wearing an orange sweater is holding a small, dark-colored plant against a blue sky with white clouds. The person's hands are visible, and the plant is held in front of them. The background is a solid blue color.

LEADING WITH OUR CLAIMS SERVICE.

Delivering an insanely great service is at the heart of our purpose. This is why we consider claims as our own way to walk the talk. Our duty is to handle them fairly and as fast as possible, and that's what we do best.

SECURITE
assurance

WE'RE HERE.

عشاء شركة BROKTECH



الكابتن ريشار شلهوب وجنفييف شلهوب



الكابتن ريشار شلهوب محاطاً بفريق عمل BROKTECH



من اليمين: CHRISTOPH ZIEGLER وKERSTIN MARX، RICO ABBADESSA



من اليمين: جنفييف شلهوب، بسمه بركات، CHRISTOPH ZIEGLER وKERSTIN MARX



من اليمين: CHRISTOPH ZIEGLER، سوزان شلهوب وبسمه بركات



من اليمين: جنفييف شلهوب، فؤاد صيقل وباتريسيا سقيم

APEX HDG تطلق مشروعاً استثمارياً في ماسا الإيطالية



أطلقت شركة APEX HOLDING مشروعاً استثمارياً عقارياً في مدينة ماسا في إيطاليا يحمل اسم "Borgo Ducale" وتم إطلاق هذا المشروع في نادي اليخوت "Yacht Club". قدمت الاحتفال الإعلامية ريتا بيا أنطون، التي أشارت إلى أنها «المرّة الأولى التي تقدم فيها شركة لبنانية على الاستثمار بمشروع يقدر بملايين اليورو في مدينة إيطالية عريقة، هي مدينة ماسا».

إن شركة APEX HOLDING هي شركة لبنانية رائدة في مجال التصميم المعماري والهندسة والمقاولات، أسسها ويرأس مجلس إدارتها هشام جرداق. وقد نفذت الشركة مشاريع عديدة، محققة بذلك نجاح باهر في لبنان ودول عديدة. وفي ما يخص تسويق المشروع، فقد تم الإعلان عن توقيع عقد حصري مع شركة اللبنانية - السويسرية Levant Property Legacy، وهي ستدير بموجبه عمليات البيع. وقد مثل الشركة في الاحتفال جوزي شارو ووليم شارو، وعدد من كوادرها في بيروت.

تأمينك 7 نجوم

مع شركة التأمين الأردنية

اختر من تغطياتنا اللي بتناسبك
وبتغطي كل احتياجاتك



A close-up photograph of a man with a grey beard and a baby. The man is wearing a light blue button-down shirt and is looking down at the baby with a gentle smile. The baby is wearing a white onesie with red polka dots and is looking up at the man. The background is a soft, out-of-focus blue.

The perfect coverage
for a well deserved
peace of mind

pro. tection

MEDGULF 

01 985000 www.medgulf.com.lb