



LEAP



AL BAYAN MAG

العدد ٦١٧ • السنة الثالثة والخمسون • نيسان (أبريل) ٢٠٢٣
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 617 • 53 YEARS • APRIL 2023

تحليل مهم جداً
عن أسواق إعادة التأمين

استثمارات بملارات الدولارات في مجال التقنية المستقبلية أكبر خطر هو التردد عن دعم الانتقال إلى مجتمع تقني متطور

1.4 تريليون دولار
تخفرت من سوق التأمين

خسارة ترقى تأمين السيارات
9 من 10 سنوات

Fira Barcelona



6 تريليونات دولار
كلفة الجرائم الإلكترونية

أزمة المصارف العالمية
لم تنته بعد وستكون لها تداعيات لسنوات

أقساط شركات التأمين
في الإمارات والأردن

نتائج المصارف
في السعودية

أكبر البورصات
العربية



5 289000 017804

Bahrain: B33 • Egypt: E20 • France: E20 • Jordan: J25 • USA: S25 • Kuwait: K22 • Lebanon: L21, L20 • Monaco: M25 • Oman: O23 • Qatar: Q25 • Syria: S200 • UAE: D25 • Yemen: Y21, Y20

الروابي
AL RAWABI

The Nation's Health

Sharing Delicious Memories, with Al Rawabi.

لمشاركة الذكريات اللذيذة مع الروابي.



رمضان كريم
Ramadan
Kareem

البيزو الأرجنتيني ينهار في السوق الموازي

انهيار سعر البيزو الأرجنتيني مقابل الدولار في تعاملات السوق الموازي، مع انتشار شائعات كاذبة حول اعتزام البنك المركزي اتخاذ قراراً بتعويم العملة وخفض قيمتها الرسمية.

ووصل سعر الدولار في نهاية تعاملات منتصف شهر أبريل بالسوق الموازي إلى ٤٥٥ بيزو، وهو رقم أعلى بكثير من السعر الرسمي الذي يسجل ٢١٩ بيزو للدولار. ويقصد بالسوق الموازي، التعاملات التي تتم عبر آلية Blue Chip Swap أو مقايضة «الرفاق الزرقاء» والتي تشير إلى الأوراق المالية الأكثر استقراراً وأماناً في السوق المحلية أو الأسهم الممتازة المرتبطة بكيانات قوية. في السوق المحلية أو الأسهم الممتازة المرتبطة بكيانات قوية. و Blue Chip Swap تعتبر آلية قانونية في الأرجنتين، ويتم من خلالها شراء ورقة مالية مقومة بالدولار الأميركي في الداخل، ونقل تلك الأوراق إلى الخارج ومن ثم بيعها بالدولار.

تسعة أعضاء بالكونغرس الأميركي باعوا أسهماً في البنوك قبل انهيارها

باع تسعة أعضاء على الأقل بالكونغرس أسهماً مصرفية قبل وإبان الاضطرابات التي شهدتها السوق، بحسب ما أفادت صحيفة «فايننشال تايمز».

قالت الصحيفة إن جوش غوتهايمر، العضو الديمقراطي عن ولاية نيو جيرسي وعضو لجنة الخدمات المالية، كشف في التاسع من مارس أنه باع أسهماً في مصرف «سيليكون فالي بنك» بقيمة تتراوح بين ألف دولار و ١٥ ألف دولار، وفي اليوم التالي انهيار المصرف، مما دفع إلى تهاوي أسهم البنوك الأميركية.

في وقت سابق من هذا الأسبوع، أفادت صحيفة «نيويورك تايمز» بصفقات بيع أسهم مصرفية من قبل أعضاء آخرين في الكونغرس، إذ تشمل القائمة كلاً من جاريد موسكويتز، وهو عضو ديمقراطي عن فلوريدا، ودان جولدمان، الديمقراطي عن نيويورك وجون كيرتس الجمهوري عن يوتا.

خمس بنوك خليجية تخسر نحو ٤,٧ مليار دولار من تضخم تركيا

قالت وكالة «فيتش» للتصنيف الائتماني إن خسائر بنوك خليجية لديها أذرع مصرفية في تركيا قد تصل إلى ٤,٧ مليار دولار حتى عام ٢٠٢٤.

لكن رغم الخسائر المتوقعة من التضخم المفرط أو عالي الشدة التي تعرضت لها عمليات البنوك في تركيا فإن هذه البنوك الخليجية التي تملك أذرعاً في تركيا لديها ما يكفي من رأس المال والربحية لتحمل المخاطر المالية من عملياتها في تركيا.

وستظل نسب رأس المال التنظيمي للبنوك أعلى من الحد الأدنى من المتطلبات، حتى في حالة الشطب الكامل للوحدات التابعة وقبل أخذ الأرباح التشغيلية قبل انخفاض القيمة في الاعتبار، وفق «فيتش».

وتابعت الوكالة إن البنوك الخليجية ستضطر لاحتساب هذه الخسائر حتى عام ٢٠٢٥، وتتوقع وصول الخسائر إلى ١,٥ مليار دولار و ١,٣ مليار دولار خلال العامين الجاري والمقبل.

فيتش: هيمنة الدولار عالمياً ستأكل بشكل بطيء

يرى محلل في «فيتش» Fitch أن هيمنة الدولار الأميركي على التجارة العالمية وتدفقات الاستثمار ستراجع بمرور الوقت، لكنه سيكون تآكلاً بطيئاً مع عدم وجود بدائل للعملة.

وقال سيدريك شهاب الرئيس العالمي لمخاطر الدول في فيتش بمرور الوقت، سيواجه تفوق الدولار تهديدات من عوامل مثل الصعود المستمر لاقتصاد الصين، وسعي روسيا ودول أخرى لفك ارتباطها بالنظام المالي الذي تقوده الولايات المتحدة، بالإضافة إلى إمكانية تدشين عملات رقمية تابعة للبنوك المركزية.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
2P	045	KUWAIT INS	127
AFIC	093	LIBANO SUISSE	149
AFLAQ	055	MASHREK	059
AFS	075	MEDGULF	111
ALIG	113	MENAITECH	043
ALLIANCE	011	MFL	067
ALLIANZ	115	MIG HDG	007
ANB	071	MINKLADY	153
APEX	107	MM-IX	033
ARABIA	083	MUNICH RE	089
ARKAS	137	NASDAQ	073
AVAYA	025	NBF	005
BANKERS	143	NOKIA	051
CONVIVA	039	PATRONUS	017
COOLEX	015	QATAR GENERAL	091
CUMBERLAND	117	RAWABI	002
DEUTSCHE BANK	061	SEATRANS	135
DUBAI INS	097	SHURE	053
DUBAI NATIONAL	101	SUEZ CANAL	121
EGOV	023	TADAWUL	079
ENVNT	037	TARROS	131
FIDELITY UNITED	125	TOPGUARD	159
gig	099	UBS	063
GLOBEMED	109	UCA	145
ISA	164	UNISHIP	139
ISLAMIC / JORDAN	087	VAD	029
JOFICO	095	WEHBE INS	103
JORDAN INS	163		
JORDAN-gig	105		
KODAK ALARIS	049		
KSA GLOBEMED	119		

المعلنون في الملحق

ADVERTISER	PAGE
AFRICA RE	DWIC 017
AHLEIA KUWAIT	DWIC 039
AIG	DWIC 002
ARAB RE	DWIC 025
ASSIST AMERICA	DWIC 015
BURGAN TAKAFUL INSURANCE	DWIC 043
CITY RE	DWIC 023
FAIR OIL & ENERGY SYNDICATE	DWIC 055
FENCHURCH FARIS	DWIC 003
FINTECH ROBOS	DWIC 057
KFH TAKAFUL	DWIC 053
LIA ASSUREX	DWIC 045
LIBERTY SPECIALTY MARKETS	DWIC 009
LINK	DWIC 035
MENA RE	DWIC 068
NASCO	DWIC 067
OMAN RE	DWIC 031
PROTECTION RE	DWIC 037
RSA	DWIC 013
SARWA INSURANCE	DWIC 019
SWAN	DWIC 049
TRUST RE	DWIC 033
UIB	DWIC 027
UIC	DWIC 059

هذه هي الدروس المستفادة من أزمة انهيار المصارف

أسهب تقرير نشره موقع EURACTIV في الحديث عن الدروس المستفادة من حالات انهيار البنوك الأميركية والسويسرية. وجاء في التقرير أن أول هذه الدروس يتعلق بحقيقة أن وضع رأس المال والسيولة في البنوك الأوروبية قد تحسن وارتفع خلال العامين الماضيين.

١ - إفراق الأسواق بأموال منخفضة التكلفة

وتعد أحد أهم أسباب تلك الأزمة هي السياسة النقدية التيسيرية المبالغ فيها للبنوك المركزية في العامين الماضيين فقد قام كل من الاحتياطي الفيدرالي الأمريكي والبنك المركزي الأوروبي بإغراق الأسواق بأموال منخفضة التكلفة على مدار السنوات القليلة الماضية، مما ساهم في خلق فقاعات في قطاعات معينة وظهر ذلك واضحاً في ارتفاع تقييمات أصول الشركات الناشئة في مجال التكنولوجيا، ما ساهم في انهيار بنك سيليكون فالي الأميركي.

٢ - قدرة المصارف على التعامل مع أسعار الفائدة المرتفعة وليس المنخفضة فقط

واعتبر كاتب التقرير أن ثاني الدروس المستخلصة يتعلق بضرورة قيام السلطات الإشرافية للبنوك خاصة في الولايات المتحدة بالتحقق من مسألة دراستها للمخاطر الصحيحة لأنه على مدى عدة سنوات كانت هناك اختبارات كفاءة تجري للبنوك للتأكد من قدرتها على التعامل مع سيناريوهات أسعار الفائدة المنخفضة، ولا يبدو أن أحداً كان يتوقع السيناريو المعاكس المتمثل في قدرة البنوك على مواجهة ارتفاع أسعار الفائدة الكبير في فترة زمنية قصيرة جداً.

٣ - عدم التطبيق الشامل لمعايير بازل في الولايات المتحدة

أما ثالث الدروس المستفادة، وفقاً للكاتب، فهي ضرورة دراسة كيفية تطبيق المعايير الدولية للتنظيم المصرفي في الولايات المتحدة والاتحاد الأوروبي عن كثب. وفي الولايات المتحدة، يتم تطبيق قواعد لجنة بازل بشأن الإشراف والرقابة المصرفية على عدد قليل من البنوك الكبرى، حتى البنوك مثل سيليكون فالي التي يبلغ إجمالي أصولها ما يقرب من ٢٠٠ مليار دولار لم يلتزم بتلك المعايير، خصوصاً فيما يتعلق بإدارة السيولة ومتطلبات رأس المال. أما في أوروبا، يتم التدقيق كثيراً بشأن تلك المعايير حتى مع أصغر البنوك، وبالتالي كانت المؤسسات التنظيمية للبنوك الأوروبية ستكتشف الحالات المشابهة، مثل حالة مصرف سيليكون فالي، قبل حدوثها.

٤ - السندات الحكومية ليست استثماراً خالياً من المخاطر

أما رابع الدروس المستفادة من وجهة نظر الكاتب، فهي حقيقة أن مشكلة مصرف سيليكون فالي لم تكن في أنه كان يغامر باستثمارات عالية المخاطر. بل على العكس تماماً، تسببت في تلك الأزمة محفظة البنك من السندات الأميركية الحكومية طويلة الأمد، والتي عادة ما تكون هي أكثر فئات الأصول أماناً. ومع ذلك، يُظهر انهيار مصرف سيليكون فالي أنه عندما تكون إدارة المخاطر دون المستوى الأمثل يمكن أن تؤدي حتى السندات ذات الاحتمالية المنخفضة للغاية للتخلف عن السداد إلى مشاكل. وتحظى السندات الحكومية بمعاملة تفضيلية في الميزانيات العمومية للبنوك، ولا تتطلب توفير رأس المال، بالمقارنة مع الأسهم وهذا يؤدي إلى عدم وجود احتياطي للمخاطر. ومن ثم، فإنه يجب الأخذ في الاعتبار أن السندات الحكومية ليست استثماراً خالياً من المخاطر. وهذا هو الحال بالنسبة للعديد من الدول الأعضاء في الاتحاد الأوروبي، وتحتاج هذه المشكلة أيضاً إلى المعالجة من خلال إصلاحات طموحة لقواعد الديون الأوروبية. ■

ملتزمون بنجاحكم

نحن في بنك الفجيرة الوطني، ندرك تماماً بأنه بغية تحقيق النجاح، فإنكم بحاجة لقدر كبير من الشغف، والبدئية، وإلى شريك ملتزم بعملكم قدر التزامكم به. على مدى الثلاثين عاماً، رسخ بنك الفجيرة الوطني مكانته كبنك رائد للأعمال في دولة الإمارات العربية المتحدة، ليزيع صيته بسجله الحافل، وعلاقاته المتميزة بالعملاء، وخبراته الواسعة في عالم الأعمال، ورؤيته الثاقبة في الأسواق. مهما تكن أهدافكم، نحن نلتزم بمساعدتكم في سبيل تحقيقها.

الخدمات المصرفية التجارية

اتصل على 8008NBF(623)
لنبدأ شراكتنا

nbf.ae |  |  |  |  | 



يكتبها: د. عبد الحفيظ البربير
ahafizbarbir@gmail.com

متى قيامة لبنان!!!

وفي البلد الذي لم تستطع أي قوة أن تنقذه بعد، من جحيم المليشيا السياسية، والمافيا المالية والمصرفية القابضة على روحه وعلى أعناق أبنائه، كان لا بد لهذا البلد أن يصل إلى اختناقات قاتلة، وأفاق مسدودة، وتداعيات غير مسبوقة، جرّدتنا من نعمة العيش والحياة، أضف إلى ذلك ما سببه الانكفاء الخليجي والسعودي القسري عنه، نتيجة السياسات الرعناء، والاداء الأخرق لمنظومة الفساد والفشل، التي أمعنت في استفراد البلد وعزله عن محيطه العربي وعن الشرعية الدولية، ريثما يتسنى لها فكفكة مؤسساته والسطو على المال العام والخاص، وعلى إفراغ خزائنه ومصارفه وجيوب مواطنيه، في ظل غياب وتغييب وتعطيل الاجراءات القانونية والرقابية والقضائية، بحيث بات البلد اليوم يسير بسرعة صاروخية نحو الاضمحلال والزوال، بعدما أصبح منبوذاً عربياً ودولياً /دولة فاشلة FAILED STATE/ بالتعبير التقني الدولي، وهو ما أوجزه رئيس وفد «المنتدى الألماني للتعاون والتنمية»، إثر زيارته التفقدية إلى بيروت مؤخراً بقوله، وبمزيد من القرف «ان ما شاهدناه في لبنان ليس أزمة عادية، بل هو كارثة حقيقية في القطاعات الاقتصادية والمالية والمصرفية. ونحن محبطون جداً نتيجة التطورات السلبية التي لاحظنا اتساعها هذا العام مقارنة مع زيارتنا الأخيرة قبل فترة، وهو ما يتطابق تماماً مع ملاحظة رئيس بعثة الصندوق الدولي ERNESTO RAMIREZRIGO نفسه، إثر زيارة العمل التي قام بها إلى لبنان الشهر الماضي من «أن لبنان بات حالياً على مفترق طرق خطير، وبدون الاصلاحات السريعة التي تم اقرارها والاتفاق عليها، فإن البلد سيفرق في أزمة خطيرة منقطعة النظير ولا نهاية لها، وبالتالي فإنه، وبعدما عمد المنافقون والدجالون إلى لحس تواقيعهم ونقض تعهداتهم في لعبة التضليل وتكرار الوعود الكاذبة، وإثر انقضاء عام كامل على الاتفاق - الإطار الذي تم توقيعه مع صندوق النقد الدولي في نيسان 2022، والذي التزمت بموجبه منظومة الفساد والوعود الكاذبة بتنفيذ سلسلة من الاجراءات الاصلاحية البنوية في الادارتين المالية والنقدية أساساً، وفقاً للأولويات التي من شأنها وقف الانهيار والتدهور المتسارع بما يعيد تفعيل القطاعات الانتاجية واستعادة الدورة الاقتصادية، فإن سلطة الترقيع والاداء الفاشل والهزيل، قد انتقلت بلبنان عوض ذلك من سيئ إلى أسوأ، وذلك باننظار الأسوأ المطلق، والذي بدأت بوارده تنهش في لحمنا عميقاً، انطلاقاً من وحش الدولار والتدهور المريع في قيمة العملة، وتقلت الأسعار، وتفشي الفقر والعوز، وانعدام الأمن المعيشي والاجتماعي، وتمدد الفوضى والخروقات، والفلتان في معدلات الجريمة بكافة أشكالها وأنواعها، / حتى جرس الكنيسة لم يسلم من شرورهم، إضافة إلى الأبراج الحديدية الكهربائية / بحيث جاء تصنيف لبنان في المرتبة 135 من أصل

يوم سئل أمير المؤمنين علي بن أبي طالب عام 660 ميلادية عمّن يكون أحقر الناس، كانت إجابته الرؤيوية، العابرة للزمان والمكان ان «أحقر الناس هم الذين ازدهرت أحوالهم، يوم جاعت أوطانهم» تشابه صادمٌ لهذا الوصف والتوصيف، ولهذا الكلام الإصلاحي والاجتماعي الكبير، والذي قيل قبل أكثر من 1363 عاماً وينطبق على أغلب أولئك الذين نراهم، هنا اليوم من جماعة المنظومة الجهنمية حولنا، من سماسرة السياسة وصغارها، ومافيا الرغيف وحبّة الدوا ومحطات الوقود، إضافة إلى تجار الأسواق السوداء والمواد الغذائية الذين ازدهرت أحوالهم في زمن الصوم بينما تجوع الناس. وكذلك يذهلنا هذا التوصيف الدقيق وال PROFILE الشخصي لناهي خزائن المال العام، ولصوص المصارف وقرصنة الدوايح، والذي نكاد أن نخاله صورة شمسية لكل واحد منهم. وبقيننا أن ما قصده أمير المؤمنين الذي كرم الله وجهه «بأحقر الناس الذين ازدهرت أحوالهم يوم جاعت شعوبهم وأوطانهم» هو دلالة مباشرة إلى أفراد مافيا المولدات والكهرباء، وهو أيضاً إشارة بالمباشر إلى مهندسي الفشل وصفقات بناء السدود، وعمولات الفيول الجزائري المغشوش والذي جرى التشهير الدولي ببعضهم مؤخراً، بالاسم والصوت والصورة، ريثما تتم محاسبة الآخرين أيضاً جراء فسادهم وتواطئهم، عبر مغارة الظلام والعملة / وزارة الطاقة / ممّن حرّمونا الكهرباء وقطعوا عنا الماء والهواء، قبل أن يحرقونا بنيران جحيمهم. وبالتالي، كان لا بد من التوقف والتبصر أمام هذا التشابه المذهل والصادم في آن، علماً أن مافيا الأسواق السوداء من تجار اللقمة والعملية والمهزبين عبر الحدود الشرعية وغير الشرعية، المدعومين مباشرة بقوة قوي، وقدره قادر باعتبارهم فوق القانون، قلماً يابهن بما يكتب عنهم، أو يقال فيهم، طالما أنهم يحققون الأرباح الخيالية، والمال الحرام، بقوة الأمر الواقع وبعيداً عن الحساب والمحاسبة، وطالما تزدهر أحوالهم وتتعاظم ثرواتهم، حتى ولو ضاعت أوطانهم، وجاعت شعوبهم، بحيث اقتصر واقعنا الأليم اليوم، على مشهدية مأسوية وسوريالية مخيفة، لمعدّم وفقير هنا، يقال «بالروح وبالدّم» جائع ومسحوق هناك، وذلك، دفاعاً عن زعيم أدنين بالفساد والارتكاب هنا، وآخر، عُرف بالندالة والحقارة هناك!!! يأتينا هذا الكلام الموجع، بعدما أظهرت واحدة من الدراسات الاجتماعية الأخيرة الصادرة عن الجامعة الأميركية في بيروت، ان 3/5 أشخاص في لبنان باتوا يعيشون تحت خط الفقر، نتيجة الفاجعة المعيشية والحياتية التي يربح تحتها الشعب المنكوب والمنهوب، الذي بات يفقد لأي حماية معيشية أو اجتماعية. ففي البلد الذي لم يبق أي شيء فيه قائماً، وقابلاً للحياة، وفي البلد الذي ابتلته فجوة مالية تزيد عن 75 مليار \$، دون ان يستند إلى أي قدرة أو امكانات ذاتية لوقف مسلسل إنهياراته وكوارثه،

137 بلداً حول العالم من حيث الأكثر سعادة، بمعنى تربع لبنان على رأس الدول الأكثر تعاسة، علماً أن أفغانستان بحكومة طالبان، قد احتلت مركزاً متقدماً علينا!!! وبالتالي، وبناء عليه، أوليس من الهبل والغباء بمكان، إنتظار خلاص وإصلاح وإنقاذ من هكذا سلطة وبائية، وهكذا مسؤولين موبوتين؟؟!! من هنا أيضاً يجب إدراك المغزى الحقيقي لعرقلة وتعطيل انتخاب رئيس نقاذي وسيادي للبلد، وكذلك تعطيل الانتخابات البلدية والاختيارية، إمعاناً في تعميم الفراغ والشغور واستمراراً لعزل لبنان عن محيطه العربي وخاصة الخليجي والسعودي، وذلك على الرغم من إدراكهم بأن لا قيامة للبنان خارج اطار صندوق النقد الدولي، ومن دون الدعم السعودي المباشر وغير المباشر، سواء من حيث دعم احتياطياته المالية بالنقد الأجنبي / قامت السعودية مؤخراً بدعم البنوك المركزية لكل من مصر واليمن وباكستان بمليارات عدة من الدولارات، مما أوقف انهيار الجنيه المصري والريال اليمني والروبية الباكستانية / فيما حُرّم لبنان من جزء كبير من تلك الأموال والاستثمارات، ورؤوس الأموال والمشاريع الجديدة وخلق فرص العمل ورفع نسب النمو. وبالتالي فقد بات من الواضح ان الذين يفتقدون إلى الحد الأدنى من الاهلية والكفاءة لاداء مهامهم ووظائفهم على رأس وزاراتهم ومناصبهم الفارغة، لا يدخل أي اصلاح في روزنامة أعمالهم واهتماماتهم، وهم الذين سبق لهم أن أجهضوا عامداً متمعداً مؤتمرات دعم لبنان لمساعدته ولإنقاذه في باريس 3+2+1 CEDRES+، وبالتالي فإن لا مصلحة لهم اليوم أيضاً في إجراء أي إصلاح او تغيير، ولو في الحد الأدنى، نظراً وبكل بساطة، لتعارضه مع مصالحهم ومغانهم ونفوذهم المناطقي، ناهيك عن امكانية حرمانهم من الصفقات والمشاريع الحلوب والسمسرات والعمولات، بحيث بات همهم الوحيد اليوم، هو شراء المزيد من الوقت /إضاعة الوقت والفرض / للإجهاد نهائياً على ما تبقى من احتياطي مصرف لبنان / 9,2 مليار \$/ بعد ان نجحوا مؤخراً في هدر ما مجموعه 750 مليون \$ من حقوق السحب الخاصة SDR من أصل 1,2 مليار \$ كانت مخصصة لمشاريع بنوية أساسية في البلد. ومع هذا كله، وعلى الرغم من أنوفهم، فإننا في زمن الرجاء هذا، على موعد أكيد مع قيامة لبنان، والتي باتت، لو يعلمون، أقرب إلى رقابهم من حبل الوريد.

ACE | Gallagher

A NEW ERA



PROTECT YOUR BALANCE SHEET AGAINST CUSTOMER DEFAULTS
WITH OUR BESPOKE TRADE CREDIT INSURANCE SOLUTIONS.

A NEW ERA WHERE TWO LEADERS
JOIN FORCES TO UNFOLD NEW BEGINNINGS.



اتصالات

أفاد الشيخ علي بن جبرل ثاني، الرئيس التنفيذي لـ OOREDOO - قطر بأن الشركة قدمت نموذجاً مميزاً لطريقة تنفيذ حدث «بطولة كأس العالم ٢٠٢٢»، وستعمل على طرح حلول الاتصالات الذكية ودعم «رؤية قطر ٢٠٣٠» في تعزيز الاقتصاد الرقمي. ص: ٢٤



مصارف

حقق بنك دخان أداءً قوياً في العام ٢٠٢٢، وتعكس النتائج المالية المتميزة انعكاساً للأداء القوي المستدام للبنك والسياسة الحكيمة والفعالة التي ينتهجها في إدارة السيولة تحت إشراف ورئاسة الشيخ محمد بن حمد بن جاسم كل ثاني. ص: ٧٤



في هذا العدد

- حصار الشهر: متى قيامة لبنان؟! - يكتبها د. عبد الحفيظ بريير ٦٠
الصين تعلق أعمال ديلويت ٣ أشهر وتغرمها ١٠
محكمة روسية تجمد أصول VW في موسكو ١٠
٩ مليارات دولار كلفة تسوية بورد جونسون أند جونسون المسرطنة ١١
خرق بيانات ٧٠٠ ألف عميل من VODAFONEZIGGO ١١
GWC تحصد جائزة أفضل مشغل للأنظمة اللوجستية ١٣
تكنولوجيا: تغطية المؤتمر العالمي للجوال في برشلونة MWC ٢٠
افتتاح معرض LEAP للتكنولوجيا في الرياض ٣٦
أخبار متفرقة: الكسندر ماطوسيان: البلد يدار من مافيات وكارتيلات ٥٨

مال ومصارف

- اندماج UBS و CREDIT SUISSE خلق قوة في إدارة الثروات بقيمة ٤ تريليون دولار ٦٠
جي بي مورغان: الأزمة الحالية لم تنته بعد وستكون لها تداعيات لسنوات ٦٠
اتساع الهوة بين المصارف الأمريكية ٦٢
دعوى قضائية على KPMG ومؤسسات مالية في انهيار سيليكون فالي بنك ٦٥
خصخصة أقدم بنك في العالم... بنك مونتي دي باشي ٦٦
وارين بافيت: البيكون عملة مقامرة لا تحمل أي قيمة ٦٨
نتائج المصارف السعودية خلال العام ٢٠٢٢ - خاص «البيان» ٧٠
هل ينسحب ستاندرد شارترد بنك من المنطقة؟! ٧٢
عبد العزيز الغرير: المصارف الإماراتية لم تتأثر بالاضطرابات العالمية وفق ارتباط الدرهم بالدولار غير ممكن حالياً ٨١
إطلاق الهوية الجديدة لبنك «الأول» - SAB ٨٤
بنك البحرين والكويت يطلق أكاديمي DIGI PRO الرقمية ٨٤
بنك الاتحاد الأردني.. أحد أفضل أماكن العمل ٨٥
استقالات جماعية من مجلس إدارة البنك الوطني الفلسطيني ٨٥
رأي حر: أزمة المصارف وحالة عدم اليقين بخ بقم غازي أبو نحل رئيس مجموعة نست انفستمنتس - ٨٦

تأمين

- اعتماد قطاع التأمين على الذكاء الاصطناعي AI بشكل أوسع ٩٠
ALLIANZ تعيد هيكلة وحدتها وفق استراتيجية الوصول إلى السوق GO-TO-MARKET ٩٤
دعوى قضائية جنسية على SWISS RE ٩٤
الإفلاس المصرفية سيكون لها تأثير واضح على تأمينات مسؤولية المديرين والموظفين D&O ٩٦
تحليل مهم جداً عن أسواق إعادة ٩٨
دراسة مهمة حددت ادعاءات أكبر مجموعات شركات التأمين ١٠٢
نتائج شركات التأمين في الأردن ١٠٤
نتائج شركات التأمين في الإمارات ١٠٦
أرباح gig: ١٢٥ مليون دولار وأقساطها ٢.٧٢ ملياراً ١٠٨
ارتفاع الأقساط في الجزائر ٦٪ إلى ١.٢ مليار دولار ١١٠
ليا أسوريكس ومستشفى أوتيل ديو يقدمان رعاية صحية عالية الجودة بأسعار مخفضة ١٢٢

نقل

- أخبار النقل والمرافق ١٢٨
حركة مرفأ بيروت الإجمالية خلال شهر شباط من العام ٢٠٢٢ ١٣٢
حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية خلال شهر شباط من العام ٢٠٢٢ ١٣٣
مراتب شركات الملاحة العالمية في مرفأ بيروت خلال شهر شباط من العام ٢٠٢٢ ١٣٤
حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال شهر شباط من العام ٢٠٢٢ ١٣٦
سيارات ١٣٨
مقالة: حوار مع البروفيسور ندى الملاح البستاني حول المرأة العربية في الاقتصاد ١٤٠
سياحة ١٤٢
مجتمع ١٥١

تأمين

أشار بسام الحسين رئيس مجموعة الدوحة للتأمين - قطر إلى التميز الذي تتمتع به المجموعة لناحية تقديم أفضل خدمات التأمين. ولفت إلى ضرورة انعقاد المؤتمرات لمناقشة المواضيع وتذليل العقبات. ص: ١٤



عرب وعالم

أوضح عزارة فالح الحسيني رئيس شركة صناعات التبريد COOLEX - أن الشركة تتطلع نحو تحقيق انجازات جديدة في ظل وجود القدرات والطاقت الفنية بما فيها تعزيز وجودها في المملكة العربية السعودية. ص: ١٤



مؤتمرات

قال محمد السيد الرئيس التنفيذي للعمليات في شركة FENCHURCH PARIS إن الأرقام المحققة للشركة في نمو مستمر. كما أوضح أن الشركات أصبحت على قدر كاف من الخبرة لمحاولة التأقلم مع الأوضاع السائدة التي فرضت نفسها في الآونة الأخيرة. ص: ٢٠



تأمين

تطرق أحمد يوسف الجسمي رئيس شركة برقان تكافل إلى الدور الفاعل الذي قامت به وحدة تنظيم التأمين كما أشار إلى النتائج الإيجابية المحققة وفق الخطة الخمسية. ص: ٢٤





أقساط
حققت شركة واد الأردن
الذي يقودها د. علي الوزني
المرتبة الأولى
بالأقساط في الأردن
للعام ٢٠٢٢، تلتهما
الأردنية للتأمين التي
يقودها جواد جنب
ص: ١٠٤



د. علي الوزني



تكنولوجيا
أكد Akw Nelson، نائب
الرئيس في إريكسون في
الشرق الأوسط وأفريقيا
ومدير عام إريكسون في
الإمارات العربية
المتحدة، حرص الشركة
على دفع عملية نمو
الجيل الخامس
ومساعدة البلدان على
تنويع إقتصاداتها. ص:
٢٦

تأمين

تعاون بين غلوب مد السعودية
والليانز السعودي الفرنسي
من أجل توفير خدمة أفضل
للعلاء. وللمناسبة قال
السيد جاد معوض،
مدير عام غلوب مد
السعودية فخزون
بالتعاون مع
الذي ALLIANZ SF
سيحقق نجاحاً كبيراً.
ص: ١١٨



مؤتمرات

شارت كريستينا شليطا
رئيسة قسم إعادة
التأمين الاختياري في
NASCORE إلى أن
السوق التأميني
أصبح أكثر نضجاً
وأكثر تشدداً في
الوقت ذاته. وسلطت
الضوء على النتائج
المميزة للشركة رغم
التحديات. ص: ١٦



نتائج

ارتفعت أرباح مجموعة
ترست العالمية -
فلسطين ٥٧٪، وقد
حققت إنتاجاً لهذا العام
بنحو ٦٤ مليون دولار.
وقال الرئيس التنفيذي
للمجموعة أنور الشنطي
إن قطاع التأمين حل في
المرتبة الخامسة
بأرباح قدرت قيمتها ٢٤
مليون دولار. ص: ١٢٤



تكنولوجيا

أشار كمال بلوط، رئيس
القطاع الحكومي والخاص
في توكيا لمنطقة الهند
والصين والشرق الأوسط
وأفريقيا، إلى أن منطقة
الشرق الأوسط وشمال
أفريقيا تعد مركزاً للعديد من
الإضطرابات الإيجابية، داعياً
إلى احتضان التكنولوجيا
الحديثة وتبنيها. ص: ٣٢



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: WHEN IS THE RESURRECTION OF LEBANON? - BY DR. ABDEL HAFIZ BARBIR	6
CHINA SUSPENDS DELOITTE'S BUSINESS FOR 3 MONTHS AND FINES IT	10
RUSSIAN COURT FREEZES VOLKSWAGEN ASSETS IN RUSSIA	10
JOHNSON & JOHNSON OFFERS \$9BN TO SETTLE TALC CLAIMS	11
DATA OF 700,000 VODAFONEZIGGO CUSTOMERS EXPOSED DUE TO DATA BREACH	11
GWC WINS "BEST LOGISTICS SYSTEMS OPERATOR" AWARD	13
HIGH TECH: MOBILE WORLD CONGRESS BARCELONA 2023 - SPECIAL COVERAGE	20
OPENING OF LEAP TECHNOLOGY EVENT IN RIYADH	36
MISCELLANEOUS NEWS	
ALEXANDRE MATOSSIAN: THE COUNTRY IS RUN BY MAFIAS AND CARTELS	58
BANKING AND FINANCE	
THE MERGER BETWEEN UBS AND CREDIT SUISSE CREATED A \$4 TRILLION WEALTH MANAGEMENT POWERHOUSE	60
JPMORGAN: THE CURRENT CRISIS IS NOT YET OVER AND WILL HAVE REPERCUSSIONS FOR YEARS TO COME	60
THE WIDENING GAP BETWEEN US BANKS	62
KPMG AND FINANCIAL INSTITUTIONS SUED OVER SILICON VALLEY BANK COLLAPSE	65
PRIVATIZATION OF THE OLDEST BANK IN THE WORLD... BANCA MONTE DEI PASCHI DI SIENA	66
WARREN BUFFETT CALLS BITCOIN A "GAMBLING TOKEN" WITH ZERO VALUE	68
SAUDI BANK'S RESULTS DURING 2022 - EXCLUSIVE "AL BAYAN"	70
WILL STANDARD CHARTERED BANK WITHDRAW FROM THE REGION?!	72
ABDULAZIZ AL GHURAIR: UAE BANKS WERE NOT AFFECTED BY GLOBAL TURMOIL, AND DISENGAGING THE DIRHAM FROM THE DOLLAR IS NOT CURRENTLY POSSIBLE	81
LAUNCHING THE NEW IDENTITY OF "ALAWWAL BANK - SAB"	84
BBK LAUNCHES ITS VERY OWN "DIGITAL ACADEMY" DIGI PRO	84
BANK AL ETIHAD EARNS THE BEST PLACES TO WORK CERTIFICATION	85
COLLECTIVE RESIGNATIONS FROM THE BOARD OF DIRECTORS OF TNB - PALESTINE	85
FREE OPINION: BANKING CRISIS AND UNCERTAINTY - BY GHAZY ABU NAHL (PRESIDENT NEST INVESTMENTS)	86
INSURANCE	
ARTIFICIAL INTELLIGENCE WIDE USAGE IN INSURANCE INDUSTRY	90
ALLIANZ RESTRUCTURES GLOBAL COMMERCIAL INSURANCE UNIT AS ONE GO-TO-MARKET BUSINESS	94
SWISS RE FACES SEXISM AND UNFAIR DISMISSAL CLAIM	94
BANKRUPTCY RELATED TO BANK FAILURES WILL HAVE A CLEAR IMPACT ON D&O UNDERWRITING	96
VERY IMPORTANT ANALYSIS ON REINSURANCE MARKETS	98
A LAW FIRM DEFENDS THE VICTIMS WITHOUT BEING APPOINTED	102
RESULTS OF INSURANCE COMPANIES IN JORDAN	104
RESULTS OF INSURANCE COMPANIES IN UAE	106
gig PROFITS \$125 MILLION, AND PREMIUMS \$2.72 BILLION	108
ALGERIAN INSURANCE MARKET TOTAL PREMIUMS ROSE BY 6% TO \$1.2 BILLION	110
LIA ASSUREX AND HOTEL-DIEU HOSPITAL OFFER HIGH-QUALITY HEALTHCARE AT AFFORDABLE PRICES	123
SHIPPING	
PORTS AND TRANSPORTS NEWS	128
BEIRUT PORT ACTIVITY AND INCOME - FEBRUARY 2023	132
TRIPOLI PORT CONTAINERS TERMINAL TURNOVER - FEBRUARY 2023	133
BEIRUT PORT - TOP INT'L SHIPPING COS - FEBRUARY 2023	134
BEIRUT CONTAINER TERMINAL TURNOVER - FEBRUARY 2023	136
AUTO DEALERS	138
INTERVIEW: DIALOGUE WITH NADA MALLAH BOUSTANI ABOUT ARAB WOMAN IN ECONOMY	140
TOURISM	142
SOCIAL LIFE: BY MIREILLE FARES BOUEZ	151

الصين تعلق أعمال DELOITTE ٣ أشهر وتغرمها لوجود ثغرات في عملها



علقت الصين أعمال شركة «ديلويت» DELOITTE في بكين لمدة ثلاثة أشهر وفرضت غرامة غير مسبقة على ما وصفته بـ«ثغرات» في عملها التدقيقي لـ China Huarong Asset Management. وقالت وزارة المالية في بيان، إنه بعد مراجعة الأوراق وجلسات الاستماع والمقابلات مع الموظفين، وجدت أن «ديلويت» عانت من عيوب خطيرة في التدقيق في عملها مع «هوارونج» بين عامي ٢٠١٤-٢٠١٩، وعلى أثر ذلك تم تغريم الشركة ٢١٢ مليون يوان (٣٠,٨ مليون دولار). وأزعجت «هوارونج» أسواق الائتمان الآسيوية في عام ٢٠٢١ حين فشلت في إصدار تقريرها السنوي في الوقت المحدد، وكشفت في النهاية عن خسارة فادحة لعام ٢٠٢٠، وتلفت لاحقاً ٦,٦ مليار دولار من خطة الإنقاذ الحكومية، وذكر البيان أنه تم تغريم «هوارونج» وسبع شركات تابعة لها أيضاً ١٠٠ ألف يوان (١٤ ألف دولار) لكل منها. وتأتي الإجراءات في الوقت الذي حثت فيه السلطات الصينية، بما في ذلك وزارة المالية، الشركات المملوكة للدولة على التوقف عن استخدام أكبر أربع شركات محاسبة دولية (مراجعة عدد البيان لشهر آذار)، في إطار سعي الصين لكبح نفوذ شركات التدقيق العالمية المرتبطة بالولايات المتحدة وضمان أمن البيانات في البلاد، بالإضافة إلى تعزيز صناعة المحاسبة المحلية.

محكمة روسية تجرم أصول VW في موسكو



جمدت عملية بيع وحدتين تابعتين لشركة «فولكس واجن» VW في روسيا، بعدما حصلت مجموعة «غاز» (GAZ) التابعة للملياردير أوليغ ديريباسكا على أمر قضائي بتجميد الأصول غير النقدية لشركة صناعة السيارات الألمانية.

جاء قرار المحكمة الواقعة في منطقة نوفغورود الروسية، رداً على دعوى قضائية رفعتها مجموعة «غاز»، والتي تسعى من خلالها إلى استرداد ١٥,٦ مليار روبل روسي (٢٠٣ ملايين دولار) كتعويضات من «فولكس واجن» بعد إنهاء الشراكة بينهما. وكانت شركات عالمية عديدة قطعت علاقات العمل مع روسيا بعد الحرب الروسية - الأوكرانية.

ممارسات احتكارية لشركتي «أمازون» و«مايكروسوفت»



اقترح المنظمون في المملكة المتحدة إحالة سوق الحوسبة السحابية إلى هيئة المنافسة والأسواق، لإجراء المزيد من التحقيقات، مشيرين إلى مخاوف من ممارسات احتكارية لشركتي «أمازون» و«مايكروسوفت».

وقال فيرجال فاراجر مدير مكتب التحقيقات لدى هيئة تنظيم الإعلام والاتصالات في بريطانيا إن تحقيقه الخاص كشف عن بعض الممارسات المثيرة للقلق، بما في ذلك بعض أكبر شركات التكنولوجيا في العالم.

ووفقاً للتحقيقات، تمتلك كل من «أمازون» و«مايكروسوفت» حصة سوقية تتراوح بين ٦٠٪ إلى ٧٠٪ في المملكة المتحدة، ثم تأتي «جوجل» بحصة تتراوح بين ٥٪ و ١٠٪. وجاء إعلان الهيئة بعد أيام من اتهام «جوجل كلاود» لشركة «مايكروسوفت» بممارسات احتكارية في مجال الحوسبة السحابية.

«أجيليتي» تكسب حكماً بـ ١,٦٥ مليار دولار في قضية تحكيم كورك



أعلنت شركة أجيليتي AGILITY عن صدور حكم من محكمة التحكيم البريطانية بأحققتها بمبلغ ١,٦٥ مليار دولار في قضية تحكيم كورك، في حكم قضائي بارز من شأنه أن يعزز الثقة في قوة الشركة ومساهمتها. وأوضحت الشركة أن محكمة التحكيم الدولية التابعة لغرفة التجارة الدولية (محكمة التجارة الدولية) أصدرت حكمها في قضية التحكيم بين شركة تيليكوم العراق، وهي شركة تابعة لشركة أجيليتي للمخازن العمومية، كطالبي تحكيم، وشركة كورك تيليكوم وسيروان صابر مصطفى بارزاني، كمطلوب التحكيم ضدتهما، والتي رفعتها شركة تيليكوم العراق ومساهمتها المسيطر، سيروان صابر مصطفى بارزاني، بهدف التسبب بشكل غير قانوني في مصادرة استثمار شركتي تيليكوم العراق وإنترناشونال هولدينغ المحدودة بقيمة ٨١٠ ملايين دولار في شركة كورك تيليكوم.

شين شينغ الصينية تستثمر ملياري دولار في «اقتصادية» قناة السويس



قال مجلس الوزراء المصري إن شركة شين شينغ الصينية لصناعة مواسير حديد الزهر تعزز استثمار ملياري دولار في مشروع للحديد والصلب بالمنطقة الاقتصادية لقناة السويس. وأضاف البيان أن المقرر إنشاء المشروع في منطقة صناعية تطورها شركة تيدا الصينية في ميناء العين السخنة على البحر الأحمر، وستقوم بتصنيع مواسير حديد الزهر وإنتاج الحديد والصلب، بما يشمل أغراض التصدير.

شركات تكنولوجيا ناشئة في جنوب شرق آسيا تفقد ٥١ مليار دولار من قيمتها

خسرت ثلاث من شركات التكنولوجيا الناشئة الأكثر رواجاً في جنوب شرق آسيا على مدار العام ونصف العام الماضي قيمة سوقية مجمعة قدرها ٥١ مليار دولار منذ طرحها لأول مرة، وسط ركود في أسهم التكنولوجيا على مستوى العالم وتزايد الشكوك حول مسارها إلى الربحية. الشركات الثلاثة هي: OKOPEDIA GOJEK GOTO PT في إندونيسيا و BUKALAPAK و GRAB ومقرها سنغافورة.

٩ مليارات دولار كلفة تسوية بودة جونسون أند جونسون المسرطنة

اضطرت شركة الأدوية «جونسون أند جونسون» J&J أن ترفع قيمة تعويضاتها لتسوية الدعاوى القضائية التي تزعم أن مسحوق بودة الأطفال تسبب في الإصابة بالسرطان، إلى نحو ٨,٩ مليار دولار أميركي.

وتقدمت الشركة بطلب الإفلاس للمرة الثانية وعرضت التسوية على حوالي ١٠٠٠٠٠ مدّع يسعون للحصول على تعويضات بعد معاناتهم من مشكلات طبية ربطوها بالمسحوق. وكجزء من العرض، لم تعترف الشركة بأي خطأ وتواصل القول إن مسحوق «الطلق» talc آمن للاستخدام. وكان «الطلق» talc مكوناً رئيسياً في بودرة الأطفال الشهيرة لـJ&J، وفي حين أن المادة عبارة عن معدن طبيعي، إلا أنها توجد غالباً في نفس المناجم التي فيها مادة الأسبستوس المسرطنة.

وتم بالفعل سحب المسحوق من الرفوف في الولايات المتحدة وكندا بسبب المخاوف وسيتم إيقافه تماماً هذا العام. ويقول العديد من المطالبين إنهم عانوا من سرطان المبيض أو ورم الظهارة المتوسطة في الحالات التي زعموا أنها اندلعت من استخدام المنتج منذ سنوات. وبعدها رفعت الشركة عرضها لأكثر من أربعة أضعاف، أفادت أن ٦٠.٠٠٠ من المطالبين وافقوا على عرض التسوية. وكانت «البيان» تناولت الموضوع منذ بداياته.



Which Insurance Is Right For You?



خرق بيانات ٧٠٠ ألف عميل من شركة

VodafoneZiggo

شهدت شركة VodafoneZiggo عملية تسريب لبيانات عملائها من جرّاء اختراق تعرّضت له وكالة أبحاث السوق Blauw. وتعد VodafoneZiggo واحدة من العديد من الشركات الهولندية التي تعرّضت بيانات عملائها للإختراق.

وقالت Blauw إن الخرق نشأ في شركة Nebu، مورد برمجيات أبحاث السوق، التي توفر حلولاً بحثية للأعمال. وكانت البيانات المسروقة هي حويلة إستطلاعات رضا عملاء VodafoneZiggo التي جمعتها وعالجتها وأرسلتها Blauw إلى Nebu. وتم تسريب بيانات ٧٠٠ ألف من عملاء VodafoneZiggo، بما في ذلك الأسماء وعناوين البريد الإلكتروني وأرقام الهواتف، في حين أن البيانات الأكثر حساسية، مثل المعلومات المالية وكلمات المرور، لم يتم تسريبها.

وذكرت Blauw أن التحقيقات جارية لأنها لا تعرف تحديداً «ما تم سرقة بالضبط». وكانت قد أبلغت شركة VodafoneZiggo، عن الانتهاكات التي تعرّضت لها إلى هيئة حماية البيانات الهولندية.



«استثمار القابضة»، تؤسس شركتين في السعودية



HENRIK CHRISTIANSEN

أعلنت شركة استثمار القابضة عن تأسيس شركة اليغانسيا العربية التجارية المملوكة لشركة اليغانسيا جروب ذ.م.م. وشركة اليغانسيا العربية المحدودة المملوكة لشركة اليغانسيا لإدارة المرافق ذ.م.م. شركة تابعة في المملكة العربية السعودية. تأتي هذه الخطوة انطلاقاً من استراتيجية استثمار القابضة للتوسع خارجياً وسيتمحور عمل الشركتين على قطاعات الخدمات

والمقاولات والصناعات الهندسية. كما أعلنت الشركة عن إنشاء شركة «فينتشورز رويال ريزورتس ذ.م.م.» والمملوكة لشركة استثمار فينتشورز للتطوير العقاري التابعة لاستثمار القابضة ش.م.ع.ق. إلى جانب إنشاء شركة «رويال ريزورتس ذ.م.م.» والمملوكة لشركة «فينتشورز رويال ريزورتس ذ.م.م.» سابقة الذكر.

«روشن» توقع اتفاقية لتطوير أكثر من ١٥٠٠ وحدة سكنية

في حي سدره بالرياض

أعلنت مجموعة «روشن» Roshn، إحدى المشاريع الكبرى لصندوق الاستثمارات العامة والمطور العقاري الرائد بالمملكة، عن توقيع اتفاقية مع شركة «الحبيب العقارية»، لبيع أرض مشروطة تبلغ مساحتها أكثر من ٩٦ ألف متر مربع. وأوضحت «روشن» أن الاتفاقية تهدف إلى تطوير أكثر من ١٥٠٠ وحدة سكنية متكاملة، ضمن المرحلة الثانية من حي «سدره» في مدينة الرياض. وقال الرئيس التنفيذي لمجموعة «روشن» ديفيد جروفر: «كجزء من التزامنا بتقديم أفضل المنتجات والخدمات لعملائنا في مجتمعات روشن، نحن على ثقة بأن شركة الحبيب العقارية ستمثل رؤيتنا في إنشاء مجتمعات متكاملة تعزز جودة الحياة للسكان».

رشيد الهباب مؤسساً مشاركاً ورئيساً تنفيذياً في ALBRZA



أعلنت شركة ALBRZA عن انضمام السيد رشيد الهباب إليها كمؤسس مشارك ورئيس تنفيذي، مؤكداً أن قيادته الحكيمة ورؤيته الثاقبة وخبرته التي تزيد عن ٤٠ عاماً في أسواق دول مجلس التعاون الخليجي والشرق الأوسط ستساعدها على تنمية عملياتها في المنطقة وتقديم خدماتها بطريقة احترافية لجميع عملائها. والمعروف أن السيد الهباب قائد

محترف وخبير في إدارة المخاطر، وناجحاً ومنتجاً في جميع المناصب التي تولاه خلال مسيرته المهنية الطويلة، وأخيراً منصب المدير العام لشركة التأمين العربية - الأردن، كما انتخب عضواً في مجلس إدارة الاتحاد الأردني لشركات التأمين للدورة ٢٠١١ - ٢٠١٣، ومن ثم للدورة ٢٠١٩ - ٢٠٢٢، وأعيد انتخابه للدورة الأخيرة للفترة من ٢٠٢٢ - ٢٠٢٤، إلا أنه ما لبث أن تقدم بالإستقالة من هذا المجلس في أواخر العام الفائت.

١٠,٢ ملايين ريال صافي أرباح مزايا للتطوير العقاري



الشيخ حمد آل ثاني

أعلنت مزايا للتطوير العقاري عن البيانات المالية الربعية للفترة المنتهية في ٣١ مارس ٢٠٢٣ حيث بلغ صافي الربح ١٠,٢ ملايين ريال قطري. يذكر أن شركة مزايا هي من أبرز شركات التطوير العقاري في قطر والدول العربية.

عماد بوخمسين: حوّلنا خسائر العربية العقارية إلى أرباح



أكد رئيس مجلس إدارة الشركة العربية العقارية، عماد بوخمسين، أن الشركة تمكنت خلال عام ٢٠٢٢ من تحقيق نتائج مالية وتشغيلية بنمو إيجابي، حيث ارتفع صافي الربح إلى ٢٠٦ مليون دينار مقارنة مع ١٠٥ ملايين خسارة في عام ٢٠٢١. وذكر بوخمسين أن إدارة الشركة تبنت نهجاً واضحاً للاستفادة من النتائج الإيجابية والملموسة لأعمالها لبلوغ مستويات القيمة العادلة لأسهم الشركة، وذلك بتحسين مستويات الشفافية وتعزيز حقوق المساهمين وزيادة حجم التداول على أسهم الشركة في البورصة، ليعكس ما تشهده الشركة العربية العقارية من تطور مستمر.

وأكّد بوخمسين أنه رغم التحديات التي واجهت الشركة من رفع سعر الخصم، فإن الخطوات التنفيذية لاستراتيجية مجلس إدارة الشركة والتطورات الملموسة التي طرأت على مجمل أوضاعها كان لها بالغ الأثر على النتائج المالية بنهاية عام ٢٠٢٢، حيث بلغ إجمالي الإيرادات التشغيلية ٩,٣٥٢,٥١٤ ملايين دينار، بارتفاع عن السنة السابقة بواقع ٣٥٪. وارتفعت الموجودات إلى ١٣٨,٥ مليوناً بنمو ٢,٢٪ عن عام ٢٠٢١، كما ارتفعت حقوق المساهمين في ٢٠٢٢ إلى ٣٧,٢ مليوناً مقابل ٣٤,٧ مليوناً، بنمو ٧٪.

ولي العهد السعودي يطلق أربع مناطق اقتصادية خاصة

أعلن ولي العهد السعودي الأمير محمد بن سلمان إطلاق أربع مناطق اقتصادية خاصة، في خطوة تعكس حرصه على تطوير وتنويع الاقتصاد السعودي وتحسين البيئة الاستثمارية، بما يعزز مكانة المملكة كوجهة استثمارية عالمية رائدة. أوضح الأمير محمد بن سلمان أن المناطق الاقتصادية الخاصة تتمتع بنظم تشريعية ولوائح خاصة للنشاطات الاقتصادية من شأنها أن تجعل هذه المناطق من الأكثر تنافسية في العالم لاستقطاب أهم الاستثمارات النوعية، وتتيح فرصاً هائلة لتنمية الاقتصاد المحلي، واستحداث الوظائف، ونقل التقنية، وتوطين الصناعات. وأشار إلى أن المناطق الاقتصادية الخاصة تشكل منصات لوجستية وصناعية متكاملة، تتمحور حول المستثمر، لتوفير تجربة استثمارية استثنائية، وترسخ مكانة المملكة كبوابة عبور لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، وحلقة وصل بين أسواق الشرق والغرب.

GWC تحصد جائزة أفضل مشغل للأنظمة اللوجستية



تم تكريم GWC المزود الرائد للخدمات اللوجستية في قطر، كـ«أفضل مشغل للأنظمة اللوجستية» في حفل توزيع جوائز مركز التجارة الرقمية والابتكار (C4DTI) الافتتاحي الذي استضافته لندن. وشهد الحفل صناعة الخدمات اللوجستية والاحتفال بالتميز في التجارة الرقمية والابتكار.

واتبعت جي دبليو سي نهجاً شاملاً للتغلب على التحديات والصعوبات المرتبطة بالنظام الجديد، من خلال التركيز على المسؤولية والمساءلة والحلول التوافقية والشفافية.

صرّح السيد رنجيف منون، الرئيس التنفيذي لمجموعة شركة الخليج للمخازن: «ثمة عنصران مهمان للغاية لتحقيق تقديم لوجستي ناجح، وهما التكنولوجيا ورأس المال البشري. قدّمت جي دبليو سي نظام جدول التوزيع العام مجاناً لموردي وعملاء الاتحاد الدولي لكرة القدم (FIFA) لإجراء عمليات التسليم التي تتطلب تفتيشاً عن بُعد إلى جميع الملاعب ومواقع التدريب، بالإضافة إلى العديد من المواقع غير الرسمية، وهو مثال رئيسي على التكامل الناجح بين العنصر البشري والتكنولوجيا».

ملتبيلاي تتوقع نمو أصولها التشغيلية في ٢٠٢٣



سامية بوعزة



أندريه صايغ

ناقشت مجموعة ملتبيلاي MULTIPLAY، في اجتماع جمعيتها العمومية عاماً من التحول والنمو مع تحديد الأولويات لعام ٢٠٢٣. وتضمن الاجتماع مناقشات حول الوضع المالي للشركة، وتوسيع أصولها التشغيلية، واستراتيجيتها الاستثمارية عبر ذراعي المجموعة «ملتبيلاي» و«ملتبيلاي+»، والتزامها بالاستدامة، وتوقع الاجتماع أن يكون العام الجاري هو عام النمو لأصول المجموعة التشغيلية.

وقال أندريه صايغ، رئيس مجلس الإدارة في مجموعة ملتبيلاي في ملاحظاته الافتتاحية للاجتماع على استراتيجية المجموعة: «تتمثل استراتيجية المجموعة لهذا العام الأول في الاحتفاظ بحقوق الملكية في الشركة وإعادة استثمارها في الأعمال المستهدفة لتحقيق قيمة أعلى للشركة ومساهمتها. حيث تتمتع شركة مجموعة ملتبيلاي بموقع جيد لعام ٢٠٢٣ وما بعده لمواصلة خطط النمو التي تركز على ذراعي الاستثمار الأساسيين».

وقالت سامية بوعزة، الرئيس التنفيذي والمديرة العامة للمجموعة: «نتوقع أن يكون عام ٢٠٢٣ عاماً لمزيد من النمو لأصولنا التشغيلية، واستمرار الاستثمار المنضبط وإطلاق محتمل لقطاع جديد».

وأضافت: «إن أهم مهامنا لعام ٢٠٢٣ هي أن نواصل مسؤوليتنا بالحفاظ على ميزانيتنا المالية وشركائنا واستمرار تنمية الشركات التابعة لنا بشكل تلقائي كذلك تحديد فرص تدفقات الدخل النقدي للاستثمار فيها مع تراجع التقييمات عالمياً والاستمرار في دفع نمو ربحية السهم، والمساهمة في الحوكمة البيئية والاجتماعية والمؤسسية في عام الاستدامة بالإمارات».

تسهيلات ائتمانية بملياري دولار من ١٣ مصرفاً لـ «موانئ أبوظبي»



وقعت مجموعة موانئ أبوظبي اتفاقية تسهيلات ائتمانية مع

ائتلاف يضم ١٣ مصرفاً إقليمياً وعالمياً، بقيمة مليار دولار (٧,٣٤ مليار درهم). وتشمل التسهيلات سلة من العملات مقسمة على ثلاث حصص تبلغ قيمتها ٦٠٠ مليون يورو و ٦٢٠ مليون دولار و ٢,٨٦٣ مليار درهم، وذلك عبر عقود آجلة لمدة عامين ونصف.

وأشارت المجموعة، إلى أن إبرام هذه الاتفاقية يأتي في ظل الزيادة المطردة في الطلب على هذه التسهيلات، مع تجاوز طلبات الاكتتاب المعروض على أسهمها بمقدار ٣,٧ ضعف، ومع تعهد المصارف المشاركة بتوفير مبلغ إجمالي بقيمة ٧,٤ مليار دولار.

أعمال ريديمكس تنوز بعقد لمشروع تابع لهيئة الأشغال العامة



فازت شركة أعمال ريديمكس التابعة والمملوكة لشركة أعمال، بمشروع جديد من تحالف شركات بور واتش بي كي ومدماك (Porr-HBk-Midmac)، وذلك لمشروع إنشاء نفق صرف صحي في منطقتي الوكرة والكوير.

ويتضمن العقد توريد منتجات

الخرسانة الجاهزة لمشروع النفق، والذي سيمتد لمدة ١٨ شهراً.

وبهذه المناسبة، علق راشد المنصوري، «إنه لمن دواعي سروري حقاً أن أشهد حصول أعمال للخرسانة الجاهزة على مثل هذا العقد المهم، والذي يُظهر قدرة شركة أعمال والشركات التابعة لها على تلبية احتياجات السوق المتزايدة، وخاصة في قطاع الإنتاج الصناعي. لقد حافظت أعمال ريديمكس منذ إنشائها على مكانتها الرائدة في السوق لما يقرب من ثلاثة عقود، حيث تُوفّر للسوق المحلي حلولاً مبتكرة تمتاز بالجودة العالية للخرسانة الجاهزة، وستستمر الشركة في الاستفادة من الفرص الناتجة الناشئة عن مشاريع التطوير المستمرة».

بارفين أسلام، المدير العام لشركة أعمال ريديمكس قال: «يُعَدّ هذا العقد علامة فارقة أخرى في تاريخ شركة أعمال ريديمكس، حيث كانت دائماً في طليعة تطوير قطاع التصنيع الصناعي في قطر. إننا ملتزمون دائماً بتزويد عملائنا بخرسانة جاهزة عالية الجودة، كما أننا نفخر بكوننا الشريك المفضل لمعظم مشاريع التطوير واسعة النطاق».

عزارة فالح الحسيني

(رئيس مجلس إدارة شركة صناعات التبريد COOLEX - الكويت)؛



لدينا امكانات وطاقات فنية قوية تدفعنا لتحقيق النجاح

يتجسّد التميز في شركة صناعات التبريد - COOLEX الكويت في تلبية كافة الشرائح والقطاعات من خلال تصنيع موديلات وأنواع متعددة من أنظمة التكييف عالية الجودة، كما تولي اهتماماً بالغاً لتوفير بيئة عمل صحية وآمنة من أجل سلامة العاملين فيها والتي تعدّ رأس أولويات الشركة. وفي حديث لمجلة «البيان الاقتصادية» أوضح السيد عزارة فالح الحسيني رئيس مجلس إدارة الشركة أن السوق السعودي هو سوق ضخم انطلاقاً مما حققه من نهضة في كافة المجالات إذ يُعتبر الاقتصاد السعودي هو السابع من بين مجموعة الدول العشرين والعربي الوحيد فيهم والاول عربياً وإقليمياً وهذا يعطي دفعة للشركة للاهتمام أكثر والاتجاه نحو هذا السوق. وانطلاقاً من وجود الشركة في المملكة منذ فترة من الزمن فهي تعمل على افتتاح مصانع جديدة في السعودية مشدداً على أهمية التنافس بين كافة الصناعات، وفي هذا السياق تتطلع الشركة نحو تحقيق إنجازات جديدة في ظل وجود القدرات والطاقات الفنية بحسب ما ذكر السيد الحسيني، ولفت من ناحية ثانية إلى أن التضخم وارتفاع الأسعار أثرا على أداء معظم الشركات إلا أنها مضطرة إلى التكيف مع الوضع الراهن.

– انها صناعات لا تقل أهمية شأناً عن مثيلاتها في الأسواق ونحن يسعدنا ان نتنافس معها في بلدنا الثاني السعودية.

لدينا امكانيات وطاقات فنية قوية

■ بعد انجازات الشركة وتوسعاتها في أسواق المنطقة هل أنتم راضون عن نتائجها؟

– إن النمو الموجود حالياً يفتح الشهية للوصول إلى تحقيق المزيد من الإنجازات والنجاحات، لكننا كإدارة ومع وجود هذه الامكانيات والطاقات الفنية القوية (والله الحمد)

تدفعنا بالتالي للتطلع إلى الفوز بحصة بشكل كامل في هذا السوق الأخوي الإقليمي وحتى خارج الإقليم.

■ إذا طموحكم يعدكم بالمزيد من الانجازات؟

– لو كان الطموح متساوياً لدى الجميع لما كان للتنافس أي وجود.

علينا التكيف مع الحالة الموجودة ومجاراتها

■ في ظل معاناة العالم من التضخم وارتفاع الأسعار هل تأثرت شركة COOLEX بذلك وكيف؟

– إننا أبناء السوق وقد تأثرنا بطبيعة الحال كما الآخرين، لكن علينا بالنتيجة التكيف مع الحالة الموجودة ومجاراتها.

الكل في العالم يستهدف السوق السعودي

■ هل تطمحون لمزيد من التوسع وأين؟

– أن الذي لا يستهدف سوق السعودية ليس ضليعا في مجال التجارة. أن المثل الاسكتلندي ينطبق على سوق السعودية وهو يقول «إذا كنت لا تبتسم فأقلل دكانك». والحق يقال أن السوق السعودي هو سوق مبتسم وضاحك وواعد والكل في العالم يستهدف هذا السوق، فإما الصعود الى القطر المنطلق السريع وإما فاتك هذا القطر والحياة فرص. ■



اقتصاد السعودية هو السابع من بين مجموعة الدول العشرين والعربي الوحيد فيهم والاول عربياً وإقليمياً



■ لقد استلمتم مؤخراً رئاسة شركة صناعات التبريد - كولكس الكويت، لذا ما هي الاستراتيجية التي ستتبعونها؟

– لم يحصل انقطاع في الإدارة وهي إدارة متصلة ومستمرة إذ إن التأسيس القوي والمتين للإدارة موجود مسبقاً وليس مرتبطاً بشخص بعينه، فالكل فريق متعاون ومتجانس وسيكمل المسيرة بروح جماعية عالية. أما بالنسبة للسوق السعودي فهو سوق ضخم وقد حقق نقلة نوعية بفضل النهضة الحاصلة بنتيجة «رؤية ٢٠٣٠»،

ولقد تجاوز حجم السوق السعودي في مجال التكييف أكثر من 100 مليار ريال. وأنا أظن أن النمر السعودي الذي كان مسترخياً نهض وحقق نمواً سيضيّع الاقتصادات الأخرى النائمة، وفي الحقيقة انعكس ذلك إيجاباً على نشاط شركتنا وهي اليوم تتجه بقوة نحو السوق السعودي.

علينا تغيير بعض الاستراتيجيات

■ الشركة موجودة في السوق السعودي من قبل، فكيف تفسرون ذلك؟ وما الذي استجد على هذا الصعيد؟

– أجل الشركة موجودة في السوق السعودي منذ فترة لكنها بحاجة إلى تغيير بعض الاستراتيجيات لتسجل وضعاً ثابتاً في السوق السعودي.

نطمح لافتتاح مصانع جديدة في السعودية

■ هل تقصدون أنكم ستوجهون إلى التوريد للمشاريع الضخمة القائمة في السعودية؟

– إننا أصلاً نتعاون في هذا المجال، لكننا نطمح لافتتاح مصانع جديدة في السعودية.

التنافس يسعدنا

■ في ظل وجود الصناعات المحلية القوية هل أنتم على استعداد لمنافستها على أرضها؟



Concealed Ducted Split (24 - 60 MBH)



Ducted Split (76 - 340 MBH)



Residential Series (048 - 125 MBH)

Rooftop Package



Commercial Series (130 - 400 MBH)



RA Air Handling Unit (1,100 - 44,000 CFM)

Chilled Water Terminals



FCL Fan Coil Unit (200 - 2,000 CFM)



ACS Series (45 - 430 Tr)
Screw Compressor

Air Cooled Water Chiller



ACL Series (3 - 55 Tr)
Scroll Compressor

محمد الجاجا

(مدير قسم المبيعات والتسويق في منطقة الخليج والشرق الأوسط وأفريقيا في مجموعة سهيل الصناعية القابضة):



نعمل على افتتاح مصانع جديدة لتلبية احتياجات المتعاملين معنا خارج حدود دولة قطر

تفخر مجموعة سهيل الصناعية القابضة بتوفير طاقة إنتاج إجمالي للمعادن تزيد عن ١٠٠,٠٠٠ طن متري سنوياً، كما تستخدم أحدث التقنيات المتطورة في كل منشأة من مرافقها المختلفة مما يضمن عملية إنتاج مبسطة وفعالة صديقة للبيئة وتراعي متطلبات العملاء.

محمد الجاجا مدير قسم المبيعات والتسويق في منطقة الخليج والشرق الأوسط وأفريقيا في المجموعة علق في حديث لمجلة «البيان الاقتصادية» على أهمية المشاركة في معرض «الخمس الكبار» في السعودية انطلاقاً من أن صادراتها إلى الخارج تبلغ ٨٠٪ من الإنتاج بينما النسبة المتبقية للاستهلاك المحلي، وذكر في مجال آخر أن المجموعة هي في صدد افتتاح مصنع لها في المملكة تسهيلاً للعمل اللوجستي ووفق المعايير المتبعة في دول مجلس التعاون الخليجي. وأضاف الجاجا أنه يوجد طلب كبير على بطاريات السيارات وأن الشركة مشهورة بصناعة فرامل السيارات بعدة أحجام ومن المتوقع افتتاح مصنع جديد في المملكة يقدم منتجات مبتكرة وأفكاراً رائعة بالتعاون مع مجموعة من رجال الأعمال السعوديين، فضلاً عن إنشاء مصنع لإعادة تدوير البطاريات في أثيوبيا إضافة إلى توريد المواد الخام للدول الأفريقية والأوروبية وأسواق شرق آسيا والولايات المتحدة وذلك تعزيزاً لموقع المجموعة الرائد في الأسواق الإقليمية والعالمية ما يسهل عملية التوسع نحو أسواق جديدة.



■ ما القيمة المضافة من مشاركتكم في معرض «الخمس الكبار» السعودية؟

– السبب الرئيسي من مشاركتنا في المعرض هو النهضة العمرانية التي تشهدها المملكة ومشروعات البنية التحتية القائمة، كما أن وجودنا كمصانع سهيل يحمل أهمية كبرى انطلاقاً من الاهتمام الكبير بعمليات التصدير بحيث أن ٨٠٪ من الإنتاج يصدّر إلى الخارج والنسبة المتبقية للاستهلاك المحلي. وبالنسبة إلى المجموعة يأتي سوق المملكة في الطليعة ويليه السوق العراقي، حيث المشاريع الكبرى والمتنوعة. وفي مرحلة أخرى يأتي السوقان الكويتي والعُماني، إلى جانب تصدير أنواع معينة من المنتجات إلى دولة الإمارات العربية المتحدة.

العمل بالمعايير المعتمدة في مختلف دول مجلس التعاون الخليجي

■ وضعت المملكة قوانين ومعايير محددة على الشركات الأجنبية بهدف حماية شركاتها المحلية. برأيكم هل هذه الخطوة تمثل تحدياً للشركات الأجنبية؟

– في الواقع إن الصناعات غير المتوافرة في المملكة ولا يوجد مصانع مثيلة لها تُعفى من الضريبة الجمركية. ونحن في مجموعة سهيل الصناعية القابضة لدينا توجه لافتتاح مصنع قائم داخل المملكة تسهيلاً للعمليات اللوجستية فضلاً عن التمتع بالحماية بحيث يصبح منتجاً محلياً. كما سيتم العمل بالمعايير والمواصفات نفسها المعتمدة في مختلف دول مجلس التعاون الخليجي.

وجود طلب كبير على بطاريات السيارات

■ تميزت مجموعة سهيل الصناعية القابضة بطرح منتجات مبتكرة وفريدة من نوعها. ما هي المنتجات التي تلمسون إقبالاً عليها بشكل أكبر؟

– من الملاحظ وجود طلب كبير على بطاريات السيارات، بالإضافة إلى تميزنا بصناعة فرامل السيارات "CAR BRAKE PADS" بأحجام مختلفة وتلقى رواجاً كبيراً، كما أن عملية التصنيع تتم وفق المعايير العالمية.

ونحن الآن في صدد التعاون مع مجموعة من رجال الأعمال السعوديين للتباحث في مجموعة من الأفكار ومن المتوقع افتتاح المصنع داخل المملكة في الربع الأول من عام ٢٠٢٤.

المنتجات القطرية تلقى رواجاً واهتماماً من مختلف الأسواق

■ هل أنتم راضون عن الإنجازات المحققة خلال الفترة الماضية؟

– نولي أهمية بالدرجة الأولى لتغطية احتياجات السوق المحلي إلى جانب التركيز على عملية التصدير خارج دولة قطر بما يتلاءم مع الاستراتيجية الموضوعية، ومن هنا نعمل على افتتاح مصانع جديدة لتلبية احتياجات المتعاملين معنا خارج حدود الدولة. ولدى المجموعة حالياً مصنع قيد الإنشاء في أثيوبيا مخصص لإعادة تدوير البطاريات، كما نعمل على توريد المواد الخام لكل من الدول الأفريقية والأوروبية وأسواق شرق آسيا والولايات المتحدة الأميركية حرصاً منا على الانتشار عالمياً وتعزيز وجودنا في كبرى الأسواق الإقليمية والعالمية، ويأتي ذلك ضمن خطة التوسع التي تعمل المجموعة على تحقيقها حيث باتت المنتجات القطرية تلقى رواجاً واهتماماً من مختلف الأسواق في العالم. ■



Redefining private
wealth management.

[PATRONUSWEALTH.COM](https://patronuswealth.com)



Patronus Wealth Private (DIFC) Limited is regulated by the Dubai Financial Services Authority.

عبد الله مسعد الريمي

(الرئيس التنفيذي المكلف للشركة السعودية للخدمات المحدودة (SSCL):

SSCL تطمح لريادة التغيير في قطاع إدارة المرافق



الشركة السعودية للخدمات المحدودة (SSCL) من الشركات التابعة لمجموعة بن لادن العالمية القابضة تأسست في عام ١٩٩٠ وتعمل في قطاع إدارة المرافق، لأكثر من ربع قرن من الخبرة في تشغيل وصيانة المنشآت التجارية، السكنية، والبنى التحتية.

تقدم SSCL خدمات التشغيل والصيانة للمشاريع الكبرى كالمطارات، الجامعات، المستشفيات في أنحاء مناطق المملكة العربية السعودية.

حاورت مجلة «البيان الاقتصادية» عبد الله مسعد الريمي الرئيس التنفيذي المكلف للشركة حيث ذكر أن SSCL تمثل قطاع التشغيل والصيانة بمجموعة بن لادن، كما تم إطلاق هويتها الجديدة مؤخراً. وأفاد السيد الريمي في سياق آخر أن إدارة المرافق دور حيوي ومركزي في تحقيق رؤية ٢٠٣٠ ومساعدة المؤسسات في الوصول إلى أهدافها مما يحفز استراتيجية SSCL في التحول إلى تقديم خدمات إدارة المرافق المتكاملة وقيادة التغيير في القطاع، كما أشار لهدف SSCL بالتوسع بما نسبته ٥٪ من طاقة السوق المحلي في القطاع.

تشمل الخدمات المقدمة من قبل الشركة أعمال التشغيل والصيانة شاملة تنسيق المساحات الخضراء، إدارة النفايات، ومكافحة الآفات وما يساندها من أحدث التقنيات على مستوى عالٍ من الجودة مما يصب في تحقيق الاستدامة، ولفت أخيراً إلى أن المشاركة في معرض «الخمسة الكبار» يساهم في نقل المعرفة بين قادة القطاع والتعرف على أحدث التقنيات وبناء العلاقات الاستراتيجية.



■ بعد أكثر من ثلاثين عاماً من وجود الشركة السعودية للخدمات المحدودة SSCL في السوق السعودية كيف تحدّدون طبيعة عملها وما الذي تتميز به؟

— شركة SSCL من الشركات التابعة لمجموعة بن لادن القابضة التي تتواجد في السوق منذ ١٩٨٨ حيث انطلقت الشركة كذراع داعم لأعمال التشغيل والصيانة للمجموعة حتى أصبحت كياناً مستقلاً بحلول عام ١٩٩١ وهي موجودة في السوق السعودي بكل فعالية منذ ذلك التاريخ، ومن أهم المشاريع التي قامت بها مشاريع خدمة الحرمين الشريفين لأكثر من ثلاثين عاماً، وقد تميز أداء الشركة الذي لم يخف على أحد نظراً لموقع الحرمين الشريفين لدى زواره. حيث حققت الشركة أرقاماً هائلة في أعمال التشغيل والصيانة، النظافة، وإدارة النفايات التي يتم أدائها بالتزام وانسيابية عالية لتجنب أي عرقلة لزوار الحرمين حيث يتم تنظيف مساحات تزيد عن ٥٠٠,٠٠٠ ألف متر مربع فيما يقل عن ٤٠ دقيقة، ويتطلب هذا القدر من الاهتمام الكثير من الاستعداد والجهد والتدريب المستمر، إن كان على مستوى المعدات أو الجهد البشري، وقد أثبتت الشركة نجاحها في الكثير من أعمالها بنفس تلك الجودة سواء في المطارات أو المستشفيات وغيرها من المرافق.

معظم مشاريع مجموعة بن لادن هي مشاريع ضخمة جداً

■ كيف تقيمون الدور الذي تلعبه الشركة في النهضة القائمة في المملكة وتحديدًا ضمن أهداف «رؤية ٢٠٣٠»؟

— تتميز الشركة بالدور المهم الذي تلعبه في ما يخص «رؤية ٢٠٣٠»، فكون الشركة إحدى الأذرع الخاصة بمجموعة بن لادن، قد أضاف لها الكثير من الزخم والإمكانات، إذ إن معظم مشاريع مجموعة بن لادن هي مشاريع ضخمة جداً ولا أخفي حقاً أن ضمن أهداف خطتنا الاستراتيجية هي التحول لتقديم خدمات إدارة المرافق المتكاملة والاستحواذ على نسبة أكبر في السوق وريادة التغيير في هذا القطاع، وإن الإمكانات التي

لدينا ستساعدنا بلا شك في تحقيق طموحنا هذا، لأننا نؤمن أن قطاع إدارة المرافق له دور حيوي ومركزي في تحقيق الرؤية ومساعدة المؤسسات في تحقيق أهدافها.

نتمتع بخلفية مهنية وفنية لأكثر من ثلاثين عاماً

■ من المعروف وجود متطلبات مهمة جداً في «رؤية ٢٠٣٠» بالنسبة لتصنيف معايير التنمية المستدامة للحفاظ على البيئة وغيرها، لذا ما مدى الدور الذي تلعبه الشركة على هذا المستوى؟

— يرتبط دورنا بما له علاقة بإدارة المرافق بتقديمنا خدمات ذكية ومستدامة — حيث أن الاستدامة تُعد من المفاهيم التي ينصب عليها تركيز كبير في القطاع، ونشارك في ذلك من خلال خدمات التشغيل والصيانة التي تساهم في إطالة عمر الآلات لما يضاعف عمرها التشغيلي، بالإضافة للصيانة والحفاظ على المناطق الخضراء والزراعة، وخدمات النظافة وإدارة النفايات بطريقة صحيحة وصحية. ولدى الشركة الاستعداد الكامل كي تقوم بدورها هذا على أفضل وجه بفضل خلفيتها المهنية والفنية وخبرتها العالية.

نقل المعرفة

■ ما هي القيمة المضافة التي تتشكل لديكم من خلال مشاركتكم في معرض «الخمسة الكبار» الذي يحتل أهمية كبرى في مجال الصناعة والبناء والتشييد في المملكة؟

— تتمثل القيمة المضافة التي نكتسبها من خلال مشاركتنا في المعرض في نقل المعرفة، بصرف النظر عن التعريف بالشركة وما تقدمه، حيث أن المعرض أتاح للزوار ولقادة القطاع التعرف على أحدث التقنيات في القطاع وكل ما يختص بعالم التشييد والبناء وإدارة المرافق وبناء العلاقات الاستراتيجية خصوصاً لكونه أحد أكبر الفعاليات وأكثرها نفوذاً في هذا المجال. ■

م. أحمد محمد الجرحي RHEEM:

تأتي التنمية المستدامة على رأس قائمة أولوياتنا بما يتوافق مع أهداف المملكة



يُعدّ مصنع ريم في المملكة العربية السعودية RHEEM من المصانع الرائدة وهو يمتلك مجموعة من الفنيين المدربين على أعلى مستوى من الدقة والاحترافية والخبرة كما يسعى إلى تزويد السوق المحلي بأحدث ما توصلت إليه التقنية في المملكة. ولمناسبة المشاركة ضمن فعاليات معرض «الخمس» التقت «البيان الاقتصادية» م. أحمد محمد الجرحي مدير المصنع فأشار بداية إلى أهمية هذا المعرض في مجال البناء والتشييد من خلال التواصل مع مزودي الخدمات والمشاركين بالإضافة إلى عقد لقاءات

متنوعة في ما بينهم، وانطلاقاً مما تشهده المملكة اليوم من نهضة عمرانية ومشاريع سكنية ما يبشر بمستقبل واعد ويعزز موقع الشركة ومساهمتها في هذا التطور. وأضاف م. الجرحي أيضاً أن المنافسة ضرورية لاستقرار الشركات في بذل الجهود من أجل تطوير صناعاتها وتقديم الأجدد والأفضل من المنتجات وهذا ما يساهم في تنوع الخيارات، موضعاً في سياق آخر أنها تعمل على افتتاح أكبر مركز للتدريب في المنطقة يُعلم الطلاب السعوديين كيفية تركيب وصيانة المكيفات وذلك بهدف الارتقاء بالخدمات المتاحة أمام أفراد المجتمع. أما في ما يتعلق بمواكبة «رؤية المملكة ٢٠٣٠» لفت م. الجرحي إلى أهمية التنمية المستدامة والتي تشكل إحدى أولويات الشركة من أجل المحافظة على البيئة، وأخيراً لابد من الإشارة إلى أن السوق في المملكة من أقوى الأسواق في المنطقة.

■ **تزامناً مع النهضة العمرانية التي تشهدها المملكة دخلت مجموعة من الشركات الأجنبية السوق. هل يزيد ذلك من حجم المنافسة؟**

– تعود المنافسة بالفائدة على السوق السعودي كونها تزيد من الخيارات المتاحة وتشكل حافزاً للشركات والمصانع لبذل جهود أكبر لتطوير صناعاتها وتقديم أفضل الحلول للزبائن. وبالتالي، نجد أن لتعدد الشركات دوراً إيجابياً في تطوير السوق والارتقاء بالخدمات المتاحة.

■ **ما مدى أهمية وجود الشركة في سوق المملكة؟**

– هناك أهمية كبرى لوجودنا داخل المملكة حيث نكون على مقربة من الموزعين والعملاء المحليين. وفي سياق آخر تعمل شركة ريم على افتتاح أكبر مركز للتدريب على مستوى الشرق الأوسط والهدف منه تدريب الطلاب السعوديين حول كيفية تركيب وصيانة المكيفات بهدف الارتقاء بالخدمة المقدمة للمجتمع وهذا دليل على مدى اهتمام الشركة بسوق المملكة.

■ **إلى أي مدى تواكب «رؤية المملكة ٢٠٣٠» من حيث الاستدامة والمحافظة على البيئة؟**

– تأتي التنمية المستدامة على رأس قائمة أولوياتنا خلال المرحلة الحالية بما يتوافق مع أهداف المملكة وسعيها نحو المشروعات المستدامة للمحافظة على البيئة ومواكبة التوجهات العالمية والقضايا البيئية.

■ **كم تبلغ حصصكم السوقية داخل المملكة العربية السعودية؟**

– لدينا حصة سوقية وازنة من المشروعات الكبرى، إذ شهد المصنع نمواً تصاعدياً خلال السنوات الخمس الماضية. ■

الياس بطرس KBE INTERNATIONAL:

أضحت KBE INTERNATIONAL اسماً لامعاً في العديد من المشاريع الاستراتيجية



شركة KBE INTERNATIONAL هي شركة رائدة في مجال منتجات إدارة حركة الهواء وإدارة دخان الحرائق، وهي تقدم أفضل خدمة لسوق التدفئة والتهوية وتكييف الهواء، فمهمتها مكرسة لإجراء تحسينات مستمرة لتوفير هواء عالي الأداء وعالي المستوى.

الياس بطرس المدير الشريك في KBE قال في لقاء مع مجلة «البيان الاقتصادية» إن الشركة بعدما حققت نجاحات مرموقة على مستوى لبنان، قررت التوسع في أسواق الشرق الأوسط وكانت الأنظار

متجهة أولاً نحو السوق الإماراتي وقد تمكنت من منافسة كبرى الشركات الأوروبية هناك ثم تم التوسع نحو قطر، وانطلاقاً من تعدد المصانع التي تمتلكها زادت وتيرة التوريد إلى دول عدة ما عزز موقعها وشكل نقاط قوة في تعاملاتها مع شركائها وأصبح اسمها لامعاً في مجالات عدة كالسياحة والسكن والتجارة وغيرها. أما في ما خص عملية التوسع نحو السوق السعودي لفت السيد بطرس إلى أنه تم افتتاح مصنع في المنطقة الصناعية الجديدة في الرياض بحيث تفردت KBE INTERNATIONAL في تقديم هذا النوع من المنتجات كذلك عملت على مشاريع ذات أهمية كبرى كمترو الرياض والحرم المكي والمطارات.

■ **هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟**

– تأسست الشركة في لبنان عام ١٩٧٩ وحملت اسم المؤسس "KHALIL BOUTROS ESTABLISHMENT" وهي رائدة في مجال منتجات إدارة حركة الهواء وإدارة دخان الحرائق (AIR MOVEMENT AND FIRE SMOKE MANAGEMENT PRODUCTS)، وكانت الأولى من نوعها في تقديم هذا النوع من المنتجات على صعيد منطقة الشرق الأوسط، وبعد النجاحات في الوطن الأم تم اتخاذ قرار على صعيد الشركة بأهمية التوسع خارج السوق المحلي ووقع الاختيار على السوق الإماراتي بهدف التعريف أكثر بالخدمات التي نقدمها في مجال مقاومة الحريق والمعايير المطلوب اعتمادها، عندها قررنا افتتاح أول مصنع لنا خارج لبنان عام ٢٠٠٤ في الإمارات العربية المتحدة. وتمكنا بفضل الجودة والاحترافية في العمل من منافسة كبرى الشركات الأوروبية التي لديها وجود في الإمارات ونجحنا في توريد كميات كبيرة من الإنتاج لأهم وأضخم المشروعات على مستوى الدولة مثل برج خليفة، مطار دبي الدولي، مترو دبي، فندق أتلانتيس جيميرا والكثير غيرها. وبعد النجاحات المتتالية قررنا التوسع نحو قطر وافتتاح فرع آخر في العام ٢٠٠٨ وتمكنا من تعزيز وجودنا وأضحت منتجاتنا الخيار الأول للمقاولين والمطورين والاستشاريين في الدولة، انطلاقاً من خبرتنا العميقة في السوق وإطلاعنا الواسع على متطلباته والقوانين المعمول بها. في حين أن تعدد المصانع التي نمتلكها ساهم إلى حد كبير في تسريع وتيرة التوريد إلى أكثر من دولة خلال مدة زمنية قصيرة ما شكل نقاط قوة للشركة في تعاملاتها مع الشركاء الآخرين.

وعلى مستوى السوق القطري أضحت KBE INTERNATIONAL اسماً لامعاً في العديد من المشاريع الاستراتيجية وفي قطاعات مختلفة كالسياحة والسكن والتجارة والمطارات والترفيه والتعليم والمشروعات الحكومية وتلك المتعلقة بالبنية التحتية.

■ **كم تبلغ القدرة الإنتاجية لكمال مصانعكم على مستوى المنطقة؟**

– يعد المصنع الرئيسي في لبنان المورد الأساسي للمشروعات القائمة في كل من قبرص، تركيا، أفريقيا ومصر مؤخراً، التي تشهد استثمارات ضخمة في مشروعات متنوعة. ومنذ تأسيس الشركة وضع والذي نصب عينيه التوسع عالمياً ونصبح اسماً رائداً في عالم التكييف ومكافحة الحريق. ■



انعقاد المؤتمر العالمي للجوال MWC في برشلونة تحت شعار «عصر السرعة»

استضافت برشلونة على مدى أربعة أيام فعاليات المؤتمر العالمي للجوال MWC 2023 تحت شعار «عصر السرعة»: إطلاق تكنولوجيا المستقبل، حيث سلط الضوء على أهم مستجدات التكنولوجيا ودورها في تطور قطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، لتمكين المجتمع الرقمي في كافة أنحاء العالم. ونجح الحدث في استقطاب مشغلي الهواتف المحمولة ومصنعي الأجهزة ومزودي التكنولوجيا، وتمت مناقشة أهم التقنيات المطروحة والتقنيات المالية والتحول الرقمي، والاطلاع على أحدث الابتكارات والأفكار من عمالقة قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات.

«البيان» كعادتها قامت بتغطية شاملة لفعاليات المؤتمر وأجرت مقابلات مع كبار الشخصيات المشاركة.



Shunli Wang - Huawei



فادي فرعون خلال أحد اجتماعات ERICSSON



وزير الاتصالات السعودي يستمع إلى شرح فهد الجتيلي - SIRAR BY STC



اركان TAHALUF



اركان NOKIA



من اليمين: فدا كبي خلال أحد اجتماعات ERICSSON و STC



من اليمين: علاء البواب والمهندس هيثم راشد - LENOVO



من اليسار: رولان الهاشم وفراس ابو لبد - PROWME



مشعل الربيعان وأحمد بن غشيان



FROM LEFT: SHERRY ZAMEER & KHALED ABUSALMA - THALES



من اليسار: د. عمر بن عليان الأدياء وعماد العودة العودة



اركان OOREDOO



اركان E&



Joseph M. Bradley - TONOMUS



عبير كرداس خلال أحد اجتماعات NOKIA



VANESSA VIALA & MOHAMMED AL JAYYOUSI - THALES



اركان GLOBITEL



اركان DU



مدراء من شركة هانف ليبيا



حفل عشاء من تنظيم OPPO

حاتم دويدار (الرئيس التنفيذي لمجموعة e& المعروفة سابقاً بمجموعة اتصالات):

شركة الاتصالات الوحيدة في المنطقة التي منحت تصنيفاً من فئة (A)



في سياق تحولها إلى مجموعة رائدة عالمياً في مجال الاستثمار التكنولوجي وتمكين المجتمعات رقمياً، شكلت مجموعة e& الممكن الرئيسي وراء قيادة دولة الإمارات عالمياً، حيث نجحت في الحفاظ على مكانتها الرائدة في السوق المحلي، ويتم تصنيفها باستمرار بين أكثر شبكات الهاتف المتحرك تقدماً على مستوى العالم. وتواصل الشركة قيادة مسار التحول الرقمي لعملائها انطلاقاً من استراتيجيتها للسوق المحلي لتكون مشغل الاتصالات الرقمي المفضل لدى العملاء وسط عالم مترابط رقمياً.

كما يعد إطلاق العلامة التجارية المحدثة لـ (اتصالات الإمارات) مؤشراً على التغيير الذي تشهده أعمالها لمواكبة طموحاتها في تحقيق المزيد من النمو في ظل مشهد أعمال سريع التحول، كما تعبر عن رحلتها الديناميكية نحو تبني التكنولوجيا الرقمية مع الحفاظ على التزامها بإحداث تغيير ملحوظ يتخطى التوقعات انطلاقاً من نموذج أعمال يدعم استدامة موقعها الريادي ويعزز التجارب الرقمية للعملاء.

وفي حوار لـ «البيان الاقتصادية» مع الرئيس التنفيذي لمجموعة e& حاتم دويدار على هامش المؤتمر العالمي للهواتف المحمولة، أكد المضي قدماً في تعزيز القيمة للمشاركين والمساهمين والمستثمرين في سياق تنفيذ استراتيجية التحول الخاصة بها كمجموعة رائدة عالمياً في مجال الاستثمار التكنولوجي والرقمي. مشيراً أنها شركة الاتصالات الوحيدة على مستوى المنطقة التي منحت تصنيفاً من فئة (A) معرباً عن فخره بهذا الإنجاز.

نعد من أوائل الشركات التي أعطت أولوية لتعزيز وتنويع الحلول

■ في رأيكم ما هي الأسباب وراء تحول العديد من مزودي خدمات الاتصالات إلى منصات لتقديم حلول متنوعة؟

– نعد من أوائل الشركات على المستويين الإقليمي والعالمي التي أعطت أولوية لتعزيز وتنويع الحلول التزاماً برضا العملاء. ومما لا شك فيه فقد أدرك مزودي ومشغلي الاتصالات تأثير الإيرادات الواردة من خدمات الاتصالات، حيث باتت مشبعة إلى حد ما، ما دفعها لتنويع وزيادة الإيرادات عن طريق إضافة خدمات أخرى مصاحبة لتلك الرئيسية. ودفعنا ذلك إلى تنويع قطاعات العمل وتأسيس نماذج أعمال تهدف إلى تبني التحول إلى الحلول والخدمات الرقمية المتنوعة، التي تقدمها لقطاعات الأعمال والشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم، والشركات الناشئة، إلى جانب توفير تجارب رقمية جديدة بالكامل للمشاركين في مجالات مختلفة.

نولي أهمية كبرى للقضايا البيئية وتطبيق مبدأ الاستدامة

■ إلى أي مدى تطبقون مبدأ الاستدامة في عملكم؟

– في الواقع، نعد شركة الاتصالات الوحيدة على مستوى المنطقة التي منحت تصنيفاً من فئة (A)، ونحن فخورون بهذا الانجاز نظراً لقلّة الشركات التكنولوجية سواء الإقليمية أو العالمية التي تُمنح هذا التصنيف.

بالإضافة إلى ذلك، نولي أهمية كبرى للقضايا البيئية وتطبيق مبدأ الاستدامة حيث نعد من الشركات القليلة التي تعهدت بالعمل ضمن إطار مبادرة الحياد المناخي في عملياتها على مستوى دولة الإمارات، وسنعلن تباعاً عن تفعيل هذه الاستراتيجية في أسواق عديدة.

ونركز على مبادرات رئيسية تعمل للحد من انبعاثات الكربون لدينا عبر شركات مثمرة نسعى من خلالها إلى تحسين كفاءة الطاقة، وتوفير مصادر متجددة، وكانت المرحلة الأولى لنشر أنظمة راديو جديدة في شبكة e& قد أثبتت إمكانية تحقيق خفض كبير في استهلاك الطاقة يصل إلى نسبة ٥٢٪، مع توفير ٧,٦ طن من انبعاثات ثاني أكسيد الكربون سنوياً، في كل موقع للشبكة، بالإضافة إلى عدة مبادرات أخرى.

وتشمل جهودنا أيضاً تعزيز الخطوات المتبعة في ترشيد الاستهلاك استهلاك الماء والكهرباء وذلك عبر شراكتنا المتنوعة في دولة الإمارات لتوفير البنية التحتية المتطورة للعدادات وتحقيق التميز في الأداء التشغيلي.

كما نسعى إلى تعزيز مفهوم الاستدامة لدى الشركات الأخرى محلياً وإقليمياً إذ أطلقنا أيضاً مؤخراً تحدي الاستدامة FutureNow Sustainability Call في خطوة

تهدف إلى دعوة الشركات الناشئة سريعة النمو في مجال التكنولوجيا والحلول الرقمية من أجل تطوير حلول مستدامة تهدف إلى تقليل استهلاك الطاقة عبر مواقع الشبكات والهاتف المتحرك الخاصة بها في دولة الإمارات. ■

■ ما مدى أهمية مشاركتكم في المؤتمر العالمي للهواتف المحمولة هذا العام؟

– تتميز مشاركتنا في نسخة هذا العام من المؤتمر العالمي للهواتف المحمولة بأنها الأولى بعد تحديث العلامة التجارية العام الماضي من "Etisalat Group" إلى e& وهي تسهم في التعريف بالتحول الذي قامت به المجموعة والتي تهدف من خلال استراتيجيتها إلى تسريع النمو عبر تأسيس نماذج مرنة. في حين أن العلامة التجارية المحدثة تعكس تصميم e& على مواصلة مسيرتها الناجحة وتعزيز القيمة للمشاركين والمساهمين والمستثمرين في سياق تنفيذ استراتيجية التحول الخاصة بها كمجموعة رائدة عالمياً في مجال الاستثمار التكنولوجي والرقمي.

وتزامنت مشاركتنا هذا العام مع حصول مجموعة e& على لقب محفظة العلامات التجارية الأعلى قيمة في قطاع الاتصالات في الشرق الأوسط وأفريقيا، وهو ما يعكس مكانة المجموعة في دفع عجلة النمو الاقتصادي وإثراء التجارب للأفراد في المجتمعات التي تتواجد فيها المجموعة.

تميزنا في تقديم خدمات اتصالات متفوقة

■ تنقسم المجموعة حالياً إلى أقسام عدة، ما مدى أهمية هذا الأمر على الرؤية والاستراتيجية الموضوعية؟

– تحولت الشركة من التركيز على خدمات الاتصالات التقليدية لتتحول إلى مجموعة تنضوي تحتها خمسة قطاعات رئيسية ويأتي قطاع الاتصالات على رأس تلك القطاعات ممثلاً بشركة اتصالات من e& في دولة الإمارات، وشركة e& إنترناشونال في الأسواق العالمية للحفاظ على إرث المجموعة وتميزها في تقديم خدمات اتصالات متفوقة، وتوفير أحدث الشبكات وتعزيز القيمة لمختلف عملاء المجموعة. وتأتي e& الحياة للتركيز على الاستثمار التكنولوجي للعملاء بما يرتقي بتجاربههم ويعزز نمط حياتهم في التكنولوجيا المالية والترفيه الرقمي. كما تركز e& المؤسسات على تعزيز القيمة من خلال حلول الأمن السيبراني المتكاملة والحوسبة السحابية وإنترنت الأشياء والذكاء الاصطناعي، فضلاً عن خدمة المشاريع الضخمة لتمكين التحول الرقمي للحكومات وقطاع الأعمال. بينما تسعى e& الاستثمار لتعزيز جهودها في استكشاف الفرص الاستثمارية وتعزيز حضور المجموعة عالمياً والعوائد المقدمة للمساهمين.

ومن جهة أخرى، تواصل المجموعة شراكاتها مع عمالقة التكنولوجيا حول العالم مثل نوكيا، وسامسونج، ومايكروسوفت، وأوراكل، وإنتل والكثير غيرها بهدف الارتقاء بالحلول التكنولوجية التي تقدمها المجموعة للعملاء في المنطقة.



برنامج التعاملات الإلكترونية الحكومية
E-GOVERNMENT PROGRAM

AN EFFECTIVE DIGITAL GOVERNMENT THAT PUTS CITIZEN FIRST.



Policies & Procedures



Capacity Development



Solution Development



Innovation

الشيخ علي بن جبر آل ثاني (الرئيس التنفيذي لـ Ooredoo - قطر):

سنعمل على طرح حلول الاتصالات الذكية ودعم «رؤية دولة قطر ٢٠٣٠» في تعزيز الاقتصاد الرقمي



OOREDOO هي أشهر موفر خدمات اتصالات في قطر، تخدم ما يقارب ٨٣,٤ مليون عميل حول العالم. كما أن المجموعة حققت صافي ارباح بلغ ٨٠٠ مليون دولار بنسبة نمو ٢٢٪ وتشكل أصولها ما قيمته ٢٥,٩ مليار دولار.

وفي حوار خاص مع الشيخ علي بن جبر آل ثاني الرئيس التنفيذي للشركة علق على المشاركة الدورية في المؤتمر العالمي للجوال هذا العام مثمناً حضورها اللافت ضمن الفعاليات المشاركة كونها مزوداً رائداً لخدمات الاتصال والتكنولوجيا وشبكات الجيل الخامس 5G، فقد أتاح لها المؤتمر عرض المجالات الجديدة وفرص الشراكات المحتملة وتحديد الخطوات المستقبلية لتقديم أفضل الخدمات الرقمية للعملاء من أفراد وشركات.

وأفاد الشيخ علي بن جبر أن OOREDOO قدمت نموذجاً مميزاً لطريقة تنفيذ حدث «بطولة كأس العالم ٢٠٢٢». وفي ما يتعلق بالفترة المقبلة تسعى OOREDOO إلى تقديم حلول الاتصالات الرقمية الذكية SMART TELCO، مع إعادة هيكلة الشركة بما يتوافق مع تحقيق هذا الهدف بالإضافة إلى الاستثمار في الموارد البشرية المتخصصة فيها، مؤكداً من ناحية أخرى على التزامها بمبادئ التنمية البيئية والاجتماعية وأصول الحوكمة، فضلاً عن اهتمامها بتمكين المرأة ودعم المساواة بين الجنسين وعملية تكافؤ الفرص، كذلك سينصبّ جهدها في كيفية إرضاء العملاء وتلبية مطالبهم ولا سيما المساهمة في دعم «رؤية دولة قطر ٢٠٣٠» وارتباطها بالاقتصاد الرقمي باعتباره المحرك الرئيسي للتنمية المستدامة.



■ ما القيمة المضافة وراء مشاركتكم الدائمة في المؤتمر العالمي للجوال ٢٠٢٣؟

– تسلط مشاركتنا الدورية في المؤتمر العالمي للجوال الضوء على التزامنا الثابت بالابتكار والريادة التقنية ضمن قطاع الاتصالات. وكان حضور Ooredoo في فعاليات المؤتمر بارزاً بصفتها مزوداً رائداً لخدمات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات وشبكات الجيل الخامس 5G، حيث وفر الحدث منصة مثالية أتاحت لنا التواصل مع شركائنا في القطاع والتباحث حول أفضل السبل لمواكبة أحدث التوجهات الحالية والابتكارات السائدة في الأسواق. كما قمنا خلال المؤتمر باستطلاع المجالات الجديدة وفرص الشراكات المحتملة التي تدعم تحديث تجربة عملائنا، وتحدد الخطوات المستقبلية التي ستمكننا من مواصلة تقديم تجربة رقمية تحولية إلى العملاء من الأفراد والشركات. وبالإضافة إلى ذلك، التقينا خلال المؤتمر بعدد من المسؤولين لدى شركات رائدة في قطاع الاتصالات وشركاء عالميين، وأجرينا محادثات رفيعة المستوى حول مجموعة من المواضيع ذات التأثير الملموس على القطاع وأصحاب العلاقة. كما شاركنا في ندوة خاصة عقدت على هامش المؤتمر حيث أتاحت لنا الفرصة لاستعراض خبراتنا المكتسبة خلال بطولة كأس العالم FIFA قطر ٢٠٢٢.

فبالنسبة إلينا، كانت البطولة فرصة لعرض مدى قوة شبكة 5G، وما يمكن أن توفره لعملائنا، وأتاحت لنا الندوة أيضاً فرصة لدراسة كيفية تطبيق الدروس المستفادة من هذه التجربة في الفعاليات والأحداث التي ستقام في المستقبل، بالإضافة إلى مشاركة ما اكتسبناه من معرفة مع العاملين في هذا القطاع.

Ooredoo قدمت نموذجاً مميزاً خلال بطولة كأس العالم

■ كيف تعلقون على النتائج المبهرة والإنجازات الكبرى التي حققتها Ooredoo خلال الفترة الأخيرة؟

– بلا شك، كانت بطولة كأس العالم FIFA قطر ٢٠٢٢ حالة تستحق الدراسة بالنسبة لما يمكن لتكنولوجيا الجيل الخامس أن توفره، مع تسجيل أعلى حركة للبيانات في تاريخ البطولة. فقد كانت هذه أول بطولة كأس عالم يتم فيها استخدام شبكة 5G كبنية تحتية رئيسية للاتصالات، كما كانت البطولة بمثابة

اختبار حقيقي لكيفية أداء 5G، إلا أن 5G تمكنت من التفوق في ذلك الاختبار وبجدارة عالية. فقد كانت البنية الأساسية موجودة سابقاً، غير أن بطولة ٢٠٢٢ ارتقت بأداء 5G إلى مستويات جديدة كلياً، وبالتالي قدمت Ooredoo نموذجاً رائعاً لكيفية تنفيذ مثل هذا الحدث على مستوى كبير جداً. لذا، سنسعى جاهدين في المجموعة للمحافظة على النجاحات والمستويات المحققة وحتى تخطيها مما يساهم في تعزيز مكانتنا كمزود عالمي لخدمات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، خصوصاً أنه من خلال سنوات من الاستثمار الاستراتيجي في الابتكار والتكنولوجيا تمكنت Ooredoo دائماً من تقديم خدمات اتصال سلسة وتجربة متطورة لعملائها ما يجعلها معياراً ومرجعاً لقطاع الاتصالات.

تبني مبادئ الاستدامة البيئية والاجتماعية والحوكمة

■ استلمتم مؤخراً الرئاسة التنفيذية لشركة Ooredoo – قطر، علام ستتركز استراتيجية Ooredoo قطر خلال الفترة المقبلة؟

– سنسعى لتكون Ooredoo شركة رائدة في مجال تقديم حلول الاتصالات الرقمية الذكية SMART TELCO، مع حرصنا على إعادة هيكلة الشركة بما يتوافق مع تحقيق هذا الهدف، فضلاً عن الاستثمار في الموارد البشرية المحترفة داخل الشركة لا سيما الوطنية منها. بالإضافة إلى ذلك، لطالما كان تبني مبادئ الاستدامة البيئية والاجتماعية والحوكمة يمثل أحد الأهداف الرئيسية بالنسبة إلى Ooredoo، وينعكس التزام الشركة المتنامي للإنجاز في هذا المجال في نطاق واسع من مبادراتها للمسؤولية الاجتماعية، حيث تركز الشركة بشكل خاص على النواحي المرتبطة بتمكين المرأة، ودعم المساواة بين الجنسين، العمل على تقليص الفجوة بينهما، دعم تكافؤ الفرص وتطوير المواهب على مستوى الشركة ككل. كما ستركز استراتيجيتنا حول عملائنا وتجربتهم المباشرة وعلاقتهم مع علامتنا التجارية لفهم احتياجاتهم ومطالبهم بشكل أفضل. لذا، سنحرص على ترقية وتعزيز جميع جوانب عملياتنا، خدماتنا وبنيتنا التحتية من أجل هدف واحد ألا وهو تزويد عملائنا بأفضل تجربة

ممكنة مع دمج رقمي شامل لبنيتنا التحتية، ليس فقط من أجل اكتساب ميزة تنافسية في السوق، ولكن لضمان الحصول على رضا عملائنا وتلبية احتياجاتهم، والمساهمة في دعم وتحقيق «رؤية دولة قطر الوطنية ٢٠٣٠» التي تعطي الأولوية للاقتصاد الرقمي كمحرك رئيسي للتنمية المستدامة. ■





تعاون فَعَال للمكتب الرقمي

جهاز Avaya Vantage مكن مكتبك للتعاون يتيح تجربة تواصل مرئية
وسمعية سهلة، ويتكامل مع Avaya Spaces لتقديم **تجربة**
اتصال بسيطة وفورية وسلسة، بنقرة واحدة فقط



احصل على
نسختك
التجريبية
المجانية اليوم

اختبر تجربة تواصل افضل مع
Avaya Spaces

Ekow Nelson

(Vice President of Ericsson Middle East & Africa and
Country General Manager, Ericsson UAE):

**We want to drive the 5G growth and help countries
diversify their economies**

Ekow Nelson, Vice President of Ericsson Middle East & Africa, and Country General Manager of Ericsson UAE, is an experienced Telecom and IT executive with a proven track record in strategy, sales and delivery of digital technologies and complex transformations solutions in over 50 countries. Since joining Ericsson in 2012, he has held leadership positions in the UAE, Sweden, India, and the UK, latterly as Head of Consulting for Europe and Latin America and before that, Head of Digital Services in India. He holds degrees in Computer Science and Business Management and is the author of several publications in telecoms and media.

Al Bayan Magazine met Mr. Nelson on the sidelines of MWC held in Barcelona and following is the interview conducted.



• What is the added value behind your participation at the Mobile World Congress?

- Our participation in the Mobile World Congress holds significant value, as it marks the first full-scale edition after the Covid-19 pandemic-induced disruptions. This year's event signifies a return to business as usual for us, and we view it as an excellent opportunity to showcase our technology leadership. Ericsson has been at the forefront of driving innovation in the information, mobile, and telecom sectors, which have played a vital role in advancing technology over the past two decades. We are excited to leverage this platform to demonstrate our ongoing commitment to innovation and to connect with industry leaders, experts, and partners.

• What role is Ericsson playing in digitalization?

- Ericsson plays a critical role in digitalization by providing the fundamental building blocks necessary to build a robust infrastructure that enables businesses to operate differently. Digital transformation is about utilizing digital tools to transform industries and businesses, and connectivity forms the basis for all innovations we've seen over the last two decades. As the pioneers of this transformation, Ericsson is part of the standard organization that drives this standardization and is the leading technology provider for the infrastructure that underpins it. Our infrastructure provides the foundation for developing new business models and creating innovative solutions. Connectivity has opened a window to the world, allowing individuals to extend their reach beyond physical space, resulting in limitless possibilities. Therefore, we emphasize the importance of limitless connectivity and imagination to inspire and drive innovation.

• Where is Ericsson in the space of sustainability?

- Ericsson is committed to sustainability and reducing the negative impact of digitalization on the environment. Our "Breaking the Energy Curve" approach focuses on developing innovative products that allow people to enjoy the benefits of digitalization while using less energy. Recently, we partnered with e& to reduce network energy consumption by up to 52 percent through the deployment of Ericsson Radio 6626.

This resulted in 7.6 tons of carbon dioxide emissions reduction per site per year for sites configured with four LTE carriers. Our ongoing efforts aim to protect the environment and achieve sustainable practices.

• What role did you play since you handled the management in the MENA region?

- Ericsson is a leading telecom infrastructure provider in the Middle East and Africa, with a strong presence across 70 countries in the region. We have played a vital role in building telecommunication infrastructure across the Middle East, and today we are focused on driving the adoption of 5G in the region. Our expertise was instrumental in building the digital infrastructure for a highly anticipated global football tournament in the region last year. We are committed to supporting the digitalization agendas of countries across the Middle East such as Saudi Vision 2030 and UAE Vision 2031, both of which seek to diversify their economies through technology. We are also working with partners across Africa to enhance network infrastructure and help the continent prosper in the digital economy. Our mission is to bridge the digital divide between emerging markets and the advanced world by driving digital inclusion in Africa.

• Where do opportunities lie in the Middle East region?

- The Middle East region offers numerous opportunities for growth, particularly in the area of 5G technology adoption. We are dedicated to supporting countries in the region to diversify their economies and reduce their dependence on fossil fuels, while addressing climate change challenges. As the UAE prepares to host COP28 this year, it presents an ideal platform to showcase the country's commitment to sustainability and Environmental, Social, and Governance (ESG). We believe that by taking the issue of climate change seriously and contributing towards global efforts to address it, we can help to create a better and more sustainable future for generations to come.

Lucky La Riccia

(Vice President and Head of Cloud Software and Services Ericsson Middle East & Africa):

Openness is the heart of innovation

Lucky La Riccia, Vice President and Head of Cloud Software and Services at Ericsson Middle East and Africa, started his career with Ericsson in 2004, holding several leadership positions across the Digital Services portfolio within Asia Pacific and India across a multitude of technology areas including Operations Support System (OSS), Business support system (BSS) and Core network domains. His strengths build upon a strong and broad technology understanding, extensive experience in delivering complex technology and business transformation programs and the virtualization of telecom operator solutions across multiple continents. Having led various assignments across the globe, La Riccia has mastered the leadership of technology teams and introduction of leading technology changes into customer environments.

Al Bayan Magazine had the opportunity to meet Mr. La Riccia during MWC and conducted the following interview.



“Imagine Possible” is limitless connectivity powering limitless possibilities

• What are you showcasing at the Mobile World Congress 2023?

- MWC is an exceptional occasion for us as we seize the opportunity to engage with our customers, industry peers, and the media to discuss the latest innovations in wireless technology and 5G networks. As our visitors step into our booth, we offer them the chance to experience the power of 5G and engage in conversations regarding the opportunities and challenges that they face in their respective fields. Through numerous demonstrations, we showcase how our initiatives will benefit various aspects of society, starting from end consumers who will experience a completely different level of mobile network and connectivity, providing them with a more immersive and sensory augmented virtual reality experience. Additionally, we also demonstrate how businesses and enterprises can transform themselves into agile decision-makers with efficient production lines and services. Our ultimate goal is to innovate for the future by prioritizing sustainability and focusing on energy efficiency and a low-carbon economy.

• To what extent is the Middle East region ready to follow the progress of 5G?

- Countries across the Middle East are not just following the 5G progress, but are actually leading the way in several initiatives. The region is home to many smart cities that use technology and mobility to enhance the everyday lives of their citizens, while also promoting energy efficiency. These cities also promote the use of autonomous vehicles that use sensory data to reduce collisions. The region is leading in the 5G market, focusing on advancing the end-user experience and providing a more immersive experience. As per our recent Mobility Report, 5G seems to be resilient to inflation, with over one

billion subscriptions already in place, indicating a strong appetite for the technology. With the introduction of standalone 5G networks, governments and enterprises are working together to innovate and regulate the 5G network ecosystem, including infrastructure, device providers, and software application providers. All these players need to coexist and collaborate to utilize the full potential of 5G.

The Edge Exposure Server

• How Ericsson is behaving vis-a-vis the startups?

- Ericsson supports startups in fintech and 5G networks by providing the necessary tools and resources to work within the ecosystem and leverage the 5G network. This includes the Edge Exposure Server, a cloud-native core network exposure function that offers simplified and enriched APIs for edge applications such as user equipment information, network QoS, and location. Harmonized service APIs are also available for seamless system integration when deploying new services.

• What are the recent most important realizations of Ericsson?

- Ericsson has played a significant role in the launch of 5G networks globally, with its equipment being used in 50% of the 230 live 5G networks around the world. As a believer in openness, Ericsson works with all players in the ecosystem and encourages its customers to do the same, as openness is key to innovation. Ericsson's solutions, software, and operations capabilities are open, as the company believes that limitless connectivity powering limitless possibilities can only be achieved with open networks. Ericsson's vision is to “Imagine Possible,” and open networks are crucial to making this vision a reality.



LUCKY LA RICCIA & RANDA AL SAWI

Shunli Wang

(Vice President Huawei Middle East & Central Asia):

The GUIDE business blueprint is a clear commitment to innovating for the 5.5G era

Shunli Wang, Vice President of Huawei Middle East & Central Asia, was among the prominent people who participated at the MWC held in Barcelona along with several of his colleagues. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Mr. Wang shares 2023 key priorities for Huawei in the Middle East, discussing how the company plans to create new business and social value for the region while enabling more people to benefit from technological progress, shedding light on the new concept of Huawei, talking about the importance of the Ultra-Broadband 5.5G, as well as their partnership with UNESCO. Following is an extract from the interview.



“GUIDE to the Intelligent World”

*** What can you tell us about the “GUIDE” concept which Huawei is focusing on at MWC?**

- This year Huawei's booth is one third bigger than years before and we brought a lot of advanced technologies and new solutions for our customers which we also want to show to the whole world. At MWC, we met with operators, industry partners, and other key opinion leaders from around the world to discuss “GUIDE to the Intelligent World”. GUIDE stands for Gigaverse Initiative, Ultra-automation speed-up, Intelligent Computing & Network as a Service, Differentiated Experience On-demand and ESG More Bits Less Watts. These are the five key aspects for guiding network evolution into the coming digital age. We are showcasing our latest products and solutions that deliver ultimate 5G experiences, premium and intelligent ultra-broadband connectivity, digital and intelligent transformation, and our Green 1-2-3 solution. Our offerings show a clear commitment to innovating for the 5.5G era, creating value for customers, and stimulating the digital economy. We are expanding the definition of the GUIDE model. We are proposing GUIDE is NOW today, which we define as building ubiquitous gigabit connectivity, speeding up ultra-automation to address uncertainties, providing intelligent computing and networks as a service, offering differentiated experiences on demand, and enabling sustainability with green ICT. GUIDE creates a three-layer business development blueprint: First, GUIDE outlines the future. It is our proposal for a shared business vision for the digital world, which integrates service development, operational efficiency, business value, and social contribution. Second, GUIDE addresses the coming together of technology and business. Innovative technologies are continuously developed to address new business challenges. Finally, GUIDE creates network measurement benchmarks, as a guide of planning for markets at different stages of development to help operators find the most suitable path for their own network evolution, contributing to sustainable business blueprints. Thus, GUIDE accelerates the deep integration of connectivity with green and intelligent technologies, while driving the interlocking between business value and technological value to allow connectivity innovation to bear fruit.

*** What is the importance of the Ultra-Broadband 5.5G?**

- The Ultra-Broadband 5.5G will be a key milestone on the path to an intelligent world and all industry players need to work together and move faster towards it. As we approach the intelligent world of 2030, home broadband speeds will reach 10 Gbit/s, marking a huge improvement over today's 1 Gbit/s experience. By 2030, Wi-Fi networks will also be capable of delivering several 10 Gbit/s experiences for mid-and large-sized campuses, and will need to support intelligent operations and management. Micro and small enterprises will need Wi-Fi networks that can deliver large bandwidth, premium experiences, and one-stop intranet services. Industrial Internet will require a bandwidth higher than 10 G bit/s and a latency lower than one millisecond. Enterprises will adopt a multi-cloud strategy that requires networks to dynamically adjust routing. Driven by green development and automation, we will see 10-fold increases in network capacity, energy efficiency, and O&M efficiency. There are four steps that the industry must take to reach ultra-broadband 5.5G. First, defining next-gen standards and reaching consensus across the industry. Second, jointly promoting the rapid adoption of standards across entire product lifecycles, from technological breakthroughs to product development, deployment, and operations. Third, rolling out ultra-broadband 5.5G more quickly using policies and target networks. Fourth, exploring new applications and building a prosperous ecosystem.

*** What role is Huawei playing in the Middle East region?**

- We are very happy to be witnessing the big change in the region. GCC countries are adopting and coping with the digital transformation not only in the government sector but also in the enterprise sector.

Huawei is involved in this transformation and we work as a partner with the whole ICT industry to provide our contribution by offering the solutions and ICT talents. We are contributing to the whole ecosystem and the society's digital transformation era.

• What differentiates Huawei from other similar companies?

Since its inception in 1987, Huawei has been a leading global provider of information and communications technology (ICT) infrastructure and smart devices. We have approximately 195 thousand employees and we operate in over 170 countries and regions, serving more than three billion people around the world. Huawei's mission has been always to bring digital to every person, home and organization for a fully connected, intelligent world. To this end, we drive ubiquitous connectivity and promote equal access to networks to lay the foundation for the intelligent world; provide diversified computing power to deliver ubiquitous cloud and intelligence; build powerful digital platforms to help all industries and organizations become more agile, efficient, and dynamic; redefine user experience with AI, offering consumers a more personalized and intelligent experience across all scenarios, including home, travel, office, entertainment, and fitness & health. At Huawei, we're laying the foundation of the digital economy and helping all industries go digital, building a low-carbon world and promoting sustainable development, addressing new challenges in cyber security and privacy protection, and working together with people around the world to explore the future. We invest in research and innovation, as part of our greater efforts to sustain development in the future. We are sparing no efforts as we explore the endless frontiers of science and technology. We are also devoting efforts to identifying the needs of different industries and overcoming global challenges. Guided by our vision of a fully connected, intelligent world, we work openly with the global scientific community to explore new theories, architectures, and technologies, which will support the ongoing development of the industry.

• What can you tell us about the partnership that Huawei has entered with UNESCO to drive global digital literacy through tech?

We are proud to join forces with UNESCO to deliver enhanced learning experiences in developing countries through technology. Getting the right education is often the key to success in life. As a major player in the technology sector, Huawei feels it is responsible for providing technical skills in all parts of the world, trying our best to include as many people as possible. We are partnering with the UIL to drive global digital literacy by joining UNESCO's Global Alliance for Literacy (GAL). The alliance strives to improve the digital skills of 100 thousand literacy educators and enable them to continue benefiting others. The partnership will see Huawei joining the GAL as an associate member, making it the first private sector representative to do so. As an ICT provider, we will also be funding the expansion of UIL's current initiatives to enhance educators' use of technology in other developing countries. Our rapidly changing world calls for concerted efforts and strong partnerships to promote young talents to achieve quality education and lifelong learning for all. Technology plays a very important role in our life. Yet, too many people don't use technology, either because they don't have the skills or don't have access to devices. We try to break this digital divide by offering some basic tech training to people of all ages and genders. Huawei's global ICT talent program has, by the end of 2022, already benefited more than 2.2 million people across 150 countries. Moving forward, we have committed US\$150 million to fund digital talent development programs by 2026. As part of this, Huawei will be expanding its Seeds talent framework, which includes the Seeds for the Future program. This program gathers young global talents from top universities across the world to explore advanced ICT solutions, work in cross-cultural teams and hone their leadership and communication skills.

REDEFINING
VALUE - ADDED DISTRIBUTION
IN THE ERA OF
DISRUPTIVE TECHNOLOGIES

Private Cloud - Public Cloud - Cyber Security - Physical Security - Converged Infrastructure - Servers & Storage
IoT & Digitization - Collaboration - Networks & Mobility - Professional Services

www : vad.ae
email: info@vad.ae
Tel : +971 43456423

UAE - Saudi Arabia - Kuwait - Bahrain - Qatar - Oman
    / VADtechnologies



لوسي عزيز

(رئيس قسم العلاقات العامة والاتصالات لشركة «أوبو» في الشرق الأوسط)؛



«أوبو» تعزز مكانتها كواحدة من أكبر أربع شركات حول العالم في مجال الهواتف الذكية والمحمولة

كسبت «أوبو» على مدار السنوات ترحيباً واسعاً في السوق العالمي وجذبت ملايين المستخدمين بفضل ميزات هواتفها وقدرات التصوير الاستثنائية التي تقدمها للمستخدمين والتميز بتعزيز الاستدامة والمساهمة في عالم أفضل، حيث تمكنت «أوبو» من تعزيز مكانتها كشركة عالمية رائدة في مجال الهواتف الذكية، لتحصد المرتبة الرابعة على مستوى العالم.

وقد شاركت «أوبو» مؤخراً في المؤتمر العالمي للهواتف المحمولة في برشلونه لعام ٢٠٢٣، وللمناسبة التقت مجلة «البيان الاقتصادية»، لوسي عزيز، رئيس قسم العلاقات العامة والاتصالات لشركة «أوبو» في الشرق الأوسط، والتي اعتبرت بأن هذا المؤتمر يعد من أهم المعارض التكنولوجية التي تسلط الضوء على أحدث ما توصلت إليه شركات الهواتف الذكية من ابتكارات جديدة. وبالنسبة لأوبو، أكدت لوسي بأن الشركة تسعى إلى تعزيز مكانتها عالمياً وتقديم أفضل التقنيات وأكثرها تطوراً بما يضمن تجربة مميزة للمستخدمين تزيد من راحة وسهولة حياتهم.

وقد كانت «أوبو» قد أصدرت مؤخراً هاتف أوبو فايند 2 القابل للطي، حيث أشارت لوسي معلقةً على الإصدار الجديد إلى أن أوبو أصبحت منافساً قوياً حول العالم في مجال الهواتف الذكية والتكنولوجيا بشكل عام، حيث حققت نمواً جيداً في حصتها السوقية على المستويين الإقليمي والعالمي، مضيفة أنه تم أيضاً إطلاق هاتف رينو 8T مؤخراً الذي يدعم تقنية الجيل الخامس ويأتي ضمن فئة الهواتف متوسطة السعر في الإمارات. كما أكدت لوسي على السلاسة والاستراتيجية

المستقبلية التي تتبناها الشركة، كونها تحرص على إجراء التحسينات والتعديلات على منتجاتها، بما يلبي متطلبات وتطلعات المستخدمين ويضمن رضاهم. أما فيما يتعلق بالأسواق العربية، أفادت عزيز أن السوق المصري هو في المرتبة الأولى من حيث المبيعات لأوبو ويليه أسواق دول الخليج، بينما تتوقع «أوبو» أن تشهد نقلة نوعية على مستوى الشرق الأوسط من حيث المبيعات والحصة السوقية.

المنافس الأبرز لكبرى الشركات التكنولوجية

■ من الملاحظ وجود إقبال كبير على منتجات «أوبو» مؤخراً، كم تبلغ حصصكم السوقية؟
– تعتبر «أوبو» أحد أكبر أربع شركات حول العالم في مجال الهواتف الذكية والمحمولة، حيث حققت نمواً في الحصة السوقية على المستويين الإقليمي والعالمي، وباتت تعتبر المنافس الأبرز لكبرى الشركات التكنولوجية بفضل تقديمها حزمة واسعة من الحلول والتقنيات التكنولوجية الفريدة من نوعها.

جهاز RENO 8T

■ ما هي أحدث إصدارات «أوبو»؟

– أطلقنا مؤخراً في دولة الإمارات هاتف رينو 8T الذي يدعم تقنية الجيل الخامس ويعمل بنظام تشغيل "COLOR OS 13" ويأتي ضمن فئة الهواتف متوسطة السعر. ولا بد لي أن أشير إلى أن كافة هواتف «أوبو» توفر تجربة استخدام في غاية السلاسة، كوننا نحرص دوماً على تطوير منتجاتنا، بما يلبي متطلبات وتطلعات المستخدمين ويضمن رضاهم.

السوق المصري من الأسواق الكبرى

■ براءكم ما هي الأسواق العربية التي تعد الأفضل بالنسبة لعلامة «أوبو»؟
– تختلف الحصة السوقية بين بلد وآخر، حيث يعد السوق المصري الأعلى من حيث حجم المبيعات على مستوى الشرق الأوسط وذلك باعتباره من الأسواق الكبرى في المنطقة، ويليه أسواق دول الخليج (السعودية، الإمارات، الكويت). بينما تتوقع «أوبو» أن تشهد نقلة نوعية على مستوى الشرق الأوسط من حيث المبيعات والحصة السوقية، وخصوصاً ضمن دول مجلس التعاون الخليجي، حيث تركز الشركة على السوق الخليجي باستمرار، فقد أطلقت مؤخراً هاتف رينو 8T وذلك بعد الترحيب والإقبال الكبير الذي شهدته سلسلة رينو كونها توفر تجربة استخدام لا مثيل لها تناسب احتياجات المستخدمين في المنطقة. ■

■ ما مدى أهمية مشاركة «أوبو» الدائمة في المؤتمر العالمي للهواتف المحمولة في مدينة برشلونه؟

– يُعد هذا الحدث من أهم المعارض التكنولوجية في العالم ويمثل منصة تجمع صناع وشركات الهواتف الذكية لتسليط الضوء على أحدث ما توصلت إليه من ابتكارات جديدة. وبالنسبة إلينا في «أوبو»، فإن هذه المشاركة تعزز مكانتنا كشركة رائدة تتطلع للمستقبل وتسعى لتوفير تجارب متطورة ومتكاملة وابتكارات استثنائية تدعم الحياة الذكية. كما تأتي هذه المشاركة في إطار سعينا المستمر لفتح آفاق جديدة وطرح خدمات أكثر تطوراً وتماسيحاً مع احتياجات العصر بما يسهل حياة المستخدمين.

مجموعة من الابتكارات التكنولوجية الجديدة

■ ما هي أحدث التقنيات التي قدمتها أوبو ضمن فعاليات هذا المعرض؟

– طرحنا مجموعة من الابتكارات التكنولوجية الحديثة التي تعد إنجازاً كبيراً لأوبو في عالم الهواتف الذكية، وفي مقدمتها هاتف أوبو فايند 2 القابل للطي، ووحدة معالجة الصوت المطورة حصرياً من أوبو MariSilicon Y، والتي تتميز بقدرات كبيرة لنقل صوت غير مسبوق بجودة فائقة الوضوح من خلال البلوتوث لأول مرة على الإطلاق، مما يوفر للمستخدمين جميع مزايا الاتصال اللاسلكي بنفس جودة الصوت كالاتصال السلكي مع فتح إمكانيات جديدة في تجارب الصوت المكاني. الآن ومع MariSilicon Y، بات يمكن للمستخدمين الاستمتاع بأعلى جودة صوت رقمي من خلال سماعات الأذن اللاسلكية وسماعات الرأس التي تعمل بتقنية البلوتوث. وكما لا بد لي أن أشير إلى أن MariSilicon Y تتميز أيضاً بكون حجمها أصغر بنسبة ٣٠٪ واستهلاكها للبطارية أقل بنسبة ٦٠٪ من وحدات معالجة الصوت المتوفرة في الأسواق.

Joseph M. Bradley (CEO TONOMUS):

TONOMUS is a synonym for cognitive tech and proactive solutions that reimagine human experiences

TONOMUS is creating the jobs of the future and attracting the industry's brightest minds. It is committed to becoming an international employer of choice that enables tech talent from Saudi Arabia and beyond to dream big and realize their ambitions. TONOMUS and NEOM are establishing a world-class innovation center that optimizes how we live. As a partner of global tech giants, TONOMUS is positioning Saudi Arabia as a world leader in technology and attracting elite and emerging talent to create a dynamic, multicultural platform for knowledge exchange on a global scale, as well as being a powerful vehicle for economic growth and diversification across the Kingdom, attracting new businesses and new industries and inspiring the growth of a world-class knowledge economy.

Al Bayan Magazine met Joseph M. Bradley, CEO of TONOMUS during MWC and conducted the following interview.



"We are building our own metaverse platform at TONOMUS"

• What is the added value [BP1] behind your participation at MWC 2023?

- TONOMUS has a set of projects and products that are ready for the world. We have been working closely with our sectors, as we are powering the world's first ecosystem of cognitive technologies at NEOM. The digital infrastructure of TONOMUS will be the operating system of NEOM, enabling its communities and industries. In partnership with global tech-industry leaders, we will co-invent the future of living with pioneering cognitive technologies. TONOMUS will leverage accurate, protected data shared by residents to deliver predictive and personalized services based on their day-to-day needs. Our solutions will be powered by unrivaled connectivity and computing capability, as well as cutting edge Artificial Intelligence, robotics and human-machine technologies, all underpinned by global security standards. This is something that other cities and enterprises around the world can benefit from, so MWC is a great place to showcase them.

• What products and solutions do you provide as TONOMUS to others?

- We have hyperscale data center connectivity capacity, over 30 Terabits of subsea cable, and Low Earth Orbit (LEO) services. These infrastructure services can be procured by operators. Moreover, we have built our own end-to-end data consent management platform, which we are making available to the world. We also have AI-enabled applications which we call NEOM's operating system (NEOS). We want to be able to allow enterprises to not just think about what is happening in real time – we want to give them a set of services that allows them to predict what will happen so they can manage risks and/or maximize revenue opportunities. Our data consent management platform helps users understand who is in possession of their data, monitors how it is being used, and provides recommendations on privacy settings across an individual's digital accounts.

We also have a product which allows people to be able to create a digital twin of their construction environment, but also applies advanced predictive analytics to let them know what will happen so they can adjust and make changes before any concern or challenge comes to light.

The world has formed all kinds of ideas about what the metaverse could be, but at TONOMUS, we are actually building it. As a result, a significant focus of the TONOMUS Venture Studio – the venture building and investment engine of TONOMUS – is the metaverse. The studio is tasked with building a portfolio of ventures using Silicon Valley-influenced methodology and guidance. It will also build global talent capability and launch a new generation of entrepreneurs. The world is currently only skimming the surface of how we can leverage the metaverse to solve current and future problems. We'll need tremendous collaboration and ingenuity; ideas and perspectives from everyone, everywhere; a new generation of entrepreneurs; and truly pioneering technologies, some of which haven't even been contemplated yet. Entirely new industries are just waiting to be invented and when they are, we'll be able to unlock the promise of the metaverse.

• In what ways are you building a sustainable ecosystem?

- There are two things that require sustainability. There are elements of the technology itself that we want to make sure is not just environmentally friendly but that hopefully goes beyond that and replenishes the environment. Metaverse technology allows us to take the concept of the city that is spread out across a horizontal landscape and transform it into a vertical urban living model. When we do this, we use 3 percent of the land footprint of a traditional city. This is one of the major elements that allows us to change the physical surface area that we are using. Another major element is edge computing, which enables us make the devices that we are up close and personal with more intelligent. Edge computing is an emerging computing paradigm that refers to a range of networks and devices at or near the user. Edge is about processing data closer to where it's being generated and enabling processing at greater speeds and volumes, leading to greater action-led results in real time. Furthermore, when we talk about

sustainability, a fundamental pillar that we have to keep in mind is social sustainability. It is how people and community benefit in relation to the business or practice. Social sustainability occurs when the formal and informal processes, systems, structures, and relationships actively support the capacity of current and future generations to create healthy and livable communities. Socially sustainable communities are equitable, diverse, connected and democratic and provide a good quality of life.

• In what ways are you preparing yourselves to face any possible cyber-attacks?

- Cyber security is really important. We need to be sure of what should be done before an attack, during an attack and after an attack, to ensure that the applications and network are safe and secure. Cyber integrity is also very important. Integrity means that data or information in the system is not modified or deleted by unauthorized parties. It is an important element of data hygiene, reliability and accuracy. Protecting the validity and accuracy of data also increases stability and performance while improving reusability and maintainability. Thus, we monitor data integrity and data security. In everything that we build, we look at multiple points of failure, advanced analytics and digital twin modeling. Also, we think about the concept of futureproofing which is the process of anticipating the future and developing methods of minimizing the effects of shocks and stresses of future events.

• What are your plans for 2023?

- We want to people know that we are here and open for business, and that NEOM is a major player in the technology world. We are also excited to show the world our existing partnerships and engagements with Oracle, OneWeb, etc. and that we have really important creative solutions that can help an enterprise in improving its bottom line. We also provide solutions to make the workforce more productive and help a city or government to figure out how to be more efficient through our platform, which can put 90 percent of government services into the metaverse. Thus, TONOMUS is developing and harnessing the power of proactive, predictive cognitive solutions to build a future in which there are no limits to what technology can accomplish for humanity. The cognitive technology ecosystem will be an interconnected, intelligent, and resilient environment, underpinned by unrivaled connectivity, future-ready computing capability, and global security standards. Our goal is for this groundbreaking digital infrastructure to fuel the next wave of growth and innovation, shaping the future of technology globally, enhancing lives, and igniting economic progress for Saudi Arabia and the wider region.

• What differentiates TONOMUS from other similar companies?

- TONOMUS is a community of visionary catalysts. Our leadership team is multinational, and our workforce is diverse: talented people from more than 35 countries who have delivered breakthrough solutions to top organizations around the world. Together, we're harnessing the power of cognitive technology to build an ecosystem of disruptive, sustainable solutions that touch every aspect of life. We have a built-in customer base within NEOM, our largest customer, providing us with a playground to test new ideas and build the world's first truly cognitive city. We will share the human-centric technology we build here with the rest of the world, creating a sustainable, accessible future that revolves around us all. TONOMUS is a synonym for cognitive tech and proactive, predictive solutions that fundamentally reimagine human experiences and the way we live. We are creating a movement of visionaries who believe in the power of cognitive technology. TONOMUS' launch signals the next stage in our growth trajectory and a sharpened focus on becoming the world's leading cognitive technology enterprise. It represents a blueprint for expansion and a major step toward NEOM's goal of becoming an economic engine for the region and the world. We are committed to realizing the TONOMUS vision of attracting world-class tech talent to sustain and extend innovation, making Saudi Arabia a hub for global entrepreneurship.

Kamal Ballout

Head of Nokia Enterprise China, India, Middle East and Africa

**“The technology is here.
Are you ready to embrace it?”**

Kamal Ballout, Head of Enterprise – CHIMEA at Nokia declared that attending MWC this year had a special feeling, because he witnessed a new chapter in Nokia history – a Nokia full of energy, full of innovations and packed with brilliant talents. In a Q&A with Al Bayan Magazine on the sidelines of the event, Mr. Ballout talked about the added value behind their participation at MWC, shedding light on their new brand and strategy, and giving us an idea about the most important realizations of Nokia in the Middle East. Following is an extract from the interview.

• **What is the added value behind your participation at MWC 2023 & what is the message behind the re-branding?**

- MWC is a major event for us because it is an opportunity to share the latest in our portfolio and strategy with the community of service providers and the enterprises. This community has counted on Nokia for quite a long time in bringing innovations and disruption to the space. This year is no different and we see profound interest in what 5G technology can do, what use cases are being unlocked, as well as significant interest from enterprises to talk about private networks and how can they solve real business transformation issues that they have. Our announcement about the new logo and renewed branding is a significant concept talking about when the network meets the cloud. This means that for us to solve a problem, we need both strong compute capabilities in the cloud and to facilitate that compute capability, while at the same time, we need to extend the reach of the networks so that we can talk to as many people in the field as possible to make them part of this ecosystem of compute capabilities. This is why we need the cloud and the network to work together.

• **To what extent are you focusing on sustainability in your strategy?**

- One of the main values and mission of Nokia is to work towards the sustainability goals that could happen via different routes. We are very conscious that in our portfolio development methodology we are developing solutions that do more with less power. This sustainability and power-saving principle extends across most of our portfolio and our portfolio as a whole is solving problems collectively which ultimately will save quite a bit of power, improve productivity, and improve the quality of the products that we are producing because now we have better technologies. Sustainability can be looked at from a couple of dimensions. The first dimension is how much power the solution itself consumes and we need to make sure we are doing better from that perspective. The second dimension is how big of a problem this solution solves for factories, oil & gas, mining, etc... and the contribution to sustainability that this solution provides.



We are engaging with oil & gas operators in the region

• **What are the most important realizations of Nokia in the Middle East?**

- The MENA region is the hub for so many positive disruptions. This region has a substantial opportunity for leapfrogging and although it is late in embracing and adopting the digitalization journey, that can be viewed as an advantage and an opportunity because we don't have as much legacy in compounded investment as other regions. The industries in the MENA region have reached a level of maturity in realizing that digitalization is essential in their transformation journey. They are looking at ways to embrace these technologies to disrupt their own business. The industries that are most contemplating this are oil & gas businesses, and we are engaging with almost all the oil & gas operators. We are also seeing many smart cities development in different parts of the region, and as a matter of principle all those smart cities are built on digital platforms. Moreover, mining in Africa presents a substantial opportunity for us and we are building the largest 5G network for underground mines which is considered a phenomenal concept. We also see the transportation segment developing quite nicely in the region and Nokia is taking point of metro and high-speed rails projects that are being built. Thus, our presence has increased multiple folds over the past three years in the region and we are starting to be seen as a key partner for most industries for their digitalization journey. Our motto for 2023 to the industry is: “The technology is here. Are you ready to embrace it?” This means that we are no longer waiting for any enablers or technologies to be developed because the technology and successful references are already here.



من اليسار: كمال بلوط، أنيس ستو وعبير كرداس (NOKIA)



Bridging Networks. Sparking Opportunities.

Manama Internet Exchange (MN-IX) is the internet traffic exchange platform interconnecting global networks within the Global Zone, the neutral transit zone.

MN-IX meets the demands of the global network operators and content providers from a comprehensive integrated platform. It also contributes toward the development of internet services across the region including interconnecting regional Internet Exchanges, Cloud service providers, CDNs, Data Centers and retaining regional traffic, leading to ultimately enhancing the user experience.

<https://www.mn-ix.com>

Mohammed Al Jayyousi

(VP, Mobile Connectivity Solutions Sales Middle East THALES):

Our solutions enable organizations to achieve compliance with confidence and create more value from their software

“Building a future we can all trust” perfectly encapsulates the DNA that has defined THALES since its foundation over a century ago. Thales’s customers are large organizations such as government agencies, administrations, institutions, cities and businesses. The common denominator is that they all provide or operate systems, services and infrastructure that are vital to society in the areas of defence, security, aerospace, banking, telecommunications, etc. In all these areas, trust is a key requirement for the company’s customers and their users, and it is directly dependent on a number of factors such as security and resilience, ethical considerations, & sustainable R&D. Al Bayan Magazine met Mohammed Al Jayyousi, VP, MCS Sales Middle East THALES, during MWC and conducted the following interview.

• **What is the added value behind year participation at MWC?**

- For us in THALES, it is very key to be present in MWC which is considered one of the most important events for all telecom operators worldwide. We are here to meet our customers & showcase our latest innovations in telecom, we have a number of demos at our booth showcasing our latest products and solutions that we offer to MNOs, MVNOs, and telecom in general.

We are eSIM leader

• **What are the recent most important realizations of THALES in the Middle East region?**

- THALES has been in the Middle East for quite some time now, we’ve engaged with most of the operators in the Middle East, we offer a number of products and services to telecom operators. Our latest offering to the market is eSIM, we are eSIM management leader in terms of technology and developments and a number of our Middle Eastern customers are eSIM enabled, thanks to the THALES technology. We also have a number of other products and services that we offer the market such as eKYC that enables operators to onboard their customers and this is part of the digital transformation that we offer at THALES. The eKYC has been more popular due to the Covid era where digital transformation has been of as essence to onboard customers seamlessly through a digital channel.

• **Which market in the best for THALES nowadays?**

- Middle East as a whole is very important for us, we have our regional office in Dubai that serves the Middle East region. We also have some other offices within the region especially that markets like UAE, Qatar, Egypt & Saudi Arabia are the main countries that we deliver most of our services and products to.

• **Are you facing aggressive competition in the region?**

- Thanks to our relationship with customers, we’ve been with them since a very long time offering services and relying on our expertise and innovation. We do face competition for sure but our customers appreciate the level of service and the quality that we deliver, so we are well positioned in the region.

• **What are you preparing for your clients during 2023?**

- We are offering eSIM in different flavors. We have eSIM as a service targeted for 5G and private networks, it is a unique offering from THALES especially that it gives the flexibility to mobile operators to offer eSIM on the fly for 5G private networks. Also, we continue to promote trusted digital telco which is an offering targeting operators that would like to move into the digital part. It helps them digitize their mobile network operator, onboard customers in a digital way and complementing it with an eSIM at the end of it in order to download the profile. It’s a combination of a number of technologies from THALES including eKYC. We



are partnering with triPica, creator of business support systems and user paths, to develop a mobile application that enables operators to provide their customers with an optimized and secure experience, facilitating, among other things, the management of their account in real time. Moreover, THALES values security very highly, we have a security offering to the telco operators and general enterprise business in the market. It comprises a number of products and services including HSMs, encryptors, and cyber trust.

• **What is THALES offering in cyber security?**

Today’s enterprises depend on the cloud, data and software in order to make decisive decisions. That’s why the most respected brands and largest organizations in the world rely on THALES to help them protect and secure access to their most sensitive information and software wherever it is created, shared or stored – from the cloud and data centers to devices and across networks. Our solutions enable organizations to move to the cloud securely, achieve compliance with confidence, and create more value from their software in devices and services used by millions of consumers every day. We are the worldwide leader in data protection, providing everything an organization needs to protect and manage its data, identities and intellectual property – through encryption, advanced key management, tokenization, and authentication and access management. Whether it’s securing the cloud, digital payments, blockchain or the Internet of Things, security professionals around the globe rely on Thales to confidently accelerate their organization’s digital transformation. Thales ‘Cloud Protection & Licensing’ is a recognized global leader in data and identity protection, providing FED, SLED and other Public Sector agencies and organizations with solutions that meet Zero Trust security principles by protecting and managing their sensitive data, identities and intellectual property. We help the world’s most trusted organizations simplify security for the cloud, achieve regulatory compliance, and reduce risk. Our solutions to Discover, Protect, and Control sensitive data enable organizations to modernize data security for a zero trust world. Everyone can rely on Thales to help discover, protect and control access to his sensitive data wherever it is



VANESSA VIALA & MOHAMMED AL JAYYOUSI

- from the cloud and data centers and across networks. For years, Thales has been at the forefront of cyber security technology ensuring Federal, State, and Local agencies can protect sensitive data and user identities with its highly secure and innovative access management and encryption solutions in an easy-to-deploy, simple-to-use, all-in-one, robust platform. Thales is the only cyber security service provider that can address all requirements such as adopting security best practices, encrypting data at rest and in transit, employing multi-factor authentication (MFA), securing cloud services, and advancing towards Zero Trust Architecture.

SHURE تعرض حلولها الصوتية المبتكرة لأنظمة العمل الهجينة في معرض جيتكس أفريقيا



الصوتية، والتي يمكن تعديلها لتلبية متطلبات أي بنية تحتية. ويوفر النظام تجربة هي الأفضل في فئتها للشركات أو الحكومات أو الجامعات أو المؤسسات الكبيرة، حيث يضمن سير الاجتماعات والمؤتمرات بأكثر قدر ممكن من الكفاءة في أي مكان. * يعتبر ميكروفون Microflex® Advance™ MXA920 Ceiling Array الرائد الجديد أحدث إضافة إلى نظام Microflex® Ecosystem، حيث يمكن نشره بسهولة والحصول على جودة صوت لا مثيل لها. كما يمكن تركيبه بسلسلة مع منصات المؤتمرات الأخرى، فقد اجتاز اختبارات Frost & Sullivan Analyst Gauntlet.

* نظام Stem Ecosystem: يعد هذا النظام المطور بالعديد من التحديثات البرمجية الجديدة، مثاليًا للمواقف التي تتطلب حلولاً صوتية مباشرة سهلة الاستخدام لتلبية متطلبات المؤتمرات اليومية. ويمكن للشركات الصغيرة وغرف الاجتماعات الأصغر الاستمتاع بتجربة صوتية ثابتة وعالية الكفاءة من خلال هذا النظام.

* نظام Axient Digital Wireless: يشتمل هذا النظام على أكثر التقنيات اللاسلكية ابتكاراً حتى الآن مع توفير الأداء اللاسلكي الفائق وجودة الصوت الاستثنائية وسهولة التحكم وقابلية التطوير. ولتلبية المتطلبات المتطورة لقطاع التلفزيون والبلث والسينما، يوفر هذا النظام نوعين من أجهزة الإرسال، سلسلة AD وسلسلة ADX، إضافة إلى الملحقات والبرامج الإضافية لمنح المستخدمين مزيداً من التحكم وتوفير المراقبة المستمرة للتحكم في الشبكة والمنتجات دون مقاطعة الفعالية المباشرة.

* وحدة التحكم AD600: تعتبر أحدث إضافة إلى نظام Axient Digital، وتوفر تردداً لاسلكياً واسع النطاق من ١٧٤ ميغاهرتز إلى ٢,٠ جيجاهرتز مع إمكانية المراقبة والتحكم المستمر، وتحليل الطيف، وتنسيق التردد في وحدة تحكم واحدة. وتتضمن ستة هوائيات للاتصال توفر خيارات تغطية متعددة، إضافة إلى خيارات اتصال Dante للمراقبة الصوتية المتطورة لأي شبكة.

* برنامج IntelliMix® Room المدمج مع Crestron XiO: يدعم برنامج IntelliMix® Room حالياً وظائف المراقبة والتحكم عن بُعد داخل منصة Crestron XiO Cloud، مما يتيح استعراض البرنامج عبر أي من منتجات MXA المتصلة على نفس الشبكة، مع توفير تجربة صوت وصورة سلسلة خلال المؤتمرات. * التوافق مع متطلبات Microsoft Teams: توفر حلولاً صوتية معتمدة من برنامج Microsoft Teams للغرف بجميع أحجامها، حيث تقدم مجموعة صوتية متكاملة من الميكروفونات إلى أجهزة معالجة الإشارات الرقمية إلى المكبرات الصوتية.

* حلول مرنة مع منتجات شركة Barco: توفر أنظمة شور الصوتية الشاملة ونظام ClickShare Conference من Barco للمستخدمين مجموعة من خيارات الصوت المرنة والقابلة للتطوير التي تتكيف مع أي بيئة من خلال التوصيل عبر USB.

* من المكتب إلى غرفة الاجتماعات باستخدام تطبيق Zoom: تقدم شور نظاماً صوتياً متكاملاً معتمداً من تطبيق Zoom، حيث يمكن توصيل الميكروفونات وأجهزة معالجة الإشارات الرقمية والمكبرات الصوتية، بما في ذلك ميكروفون MXA920 و MV7، بسلسلة مع منصة Zoom للارتقاء بتجربة الصوت لدى المشاركين في الاجتماعات.

من المنتظر أن يقيم معرض جيتكس جلوبال، أكبر فعالية تقنية في العالم، معرض جيتكس أفريقيا في مدينة مراكش المغربية في الفترة من ٢١ مايو إلى ٢ يونيو ٢٠٢٣. وتستعد شور SHURE للمشاركة في هذا المعرض وتقديم أحدث حلولها الصوتية لمؤتمرات الصوت والفيديو. ويؤكد حضور شور في معرض جيتكس أفريقيا ٢٠٢٣ على أهمية تقنية الصوت فائق الجودة لمتخصصي تكنولوجيا المعلومات وصناع القرار في مجال الصوت والصورة، مع تعزيز التواصل مع العملاء والشركاء والزلاء الرئيسيين في قطاع أجهزة الصوت.

تدرك «شور» حاجة المؤسسات في جميع أنحاء العالم إلى حلول صوتية قابلة للتطوير وسهلة الاستخدام من أجل التعاون السلس ودعم أنظمة العمل الهجينة والعمل عن بُعد لضمان النجاح على المدى الطويل. ولتلبية هذه الاحتياجات، تواصل شور الابتكار وتعزيز تقنيات المؤتمرات الخاصة بها لتمكين الفرق من التواصل بكفاءة عبر الصوت الواضح فائق الجودة، بغض النظر عن مكان وجود الموظفين، مع تعزيز الإنتاجية والمشاركة بأكثر قدر ممكن.

تشارك «شور» في فعاليات جيتكس جلوبال منذ فترة طويلة، وتقدم حلولاً صوتية للشركات في جميع أنحاء أفريقيا منذ عقود. ففي العام ٢٠١٩، طلبت جامعة محمد السادس متعددة التخصصات التقنية في المغرب من شور تجهيز غرف المحاضرات الدراسية بميكروفونات Microflex® Advanced™ Ceiling Array من أجل توصيل الصوت بجودة فائقة بين المعلمين والمتعلمين عن بُعد، وكان ذلك قبل أن يتحول التعليم والعمل إلى الأنظمة الهجينة. ومكن نظام الصوت فائق الجودة المعلمين من التجول في غرف المحاضرات والحصول على أكبر قدر ممكن من حرية الحركة مع الاستماع لأسئلة الطلاب والإجابة عليها دون ضوضاء محيطة، ما أدى إلى توفير تجربة تعليمية تفاعلية لجميع الأطراف.

وقال ياسين المناعي، المدير الأول للمبيعات لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في شركة شور: «نقدم حلول الصوت الذكية التي تناسب مجموعة متنوعة من الفصول الدراسية وغرف الاجتماعات». وأضاف: «ندرك أهمية أدوات الصوت فائقة الجودة في أي بيئة عمل، بما في ذلك بيئات الصوت المتخصصة، وننتقل لعرض مجموعتنا من الحلول الذكية في جيتكس أفريقيا».

على مدى عقود طويلة، اعتمد المهندسون الخبراء وتقنيو الصوت على أنظمة شور اللاسلكية للبلث المباشر وفي بيئات العمل الصعبة. وقد اعتمدت فرق متخصصة الصوت مؤخراً على أنظمة Axient® Digital Wireless في فعاليات مثل مباراة نهائي دوري كرة القدم الأميركية "Super Bowl LVII" وحفل "توزيع جوائز غرامي"، من أجل توفير أعلى مستويات جودة الصوت لكل متابعي هذه الفعاليات الحية.

تم تطوير نظام Axient Digital بالتعاون مع أفضل خبراء الصوت، حيث تم اختبار كل وظيفة وضبط كل التفاصيل بدقة. وقد صُمم النظام لتحقيق أقصى قدر من الثبات وجودة الصوت والتحكم مع إمكانية التطوير، كما يتميز بتعزيز مستويات التفاعل وجذب الانتباه.

وتعتزم شور عرض الابتكارات وحلول المؤتمرات والشراكات التالية في المعرض التقني:

* نظام Microflex® Ecosystem: يقدم مجموعة متكاملة من حلول الصوت المتصلة بالشبكة فائقة الجودة، من معالجات الإشارة الرقمية إلى المكبرات

خلال افتتاح LEAP 23

استثمارات بمليارات الدولارات في مجال التقنية المستقبلية



من اليسار: رامي بشير، ماريما مبارك وجمال أبو شامية – KODAK ALARIS



SAUDI PAYMENTS



نزار التويجري – STC PAY



يحيى الهامي – TAHALUF



مشهور السديري – ERICSSON



هيثم ادھيس – HUAWEI



من اليمين: كمال بلوط وعلي جيتاوي – NOKIA



اركان MENAITECH



Rawad Ayash - Redington



اركان – TAQNIA-ets

قال وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات السعودي **عبدالله السواحة** إن المملكة جذبت استثمارات في مجال التقنية المستقبلية بأكثر من تسعة مليارات دولار من شركات مثل العملاق الأميركي مايكروسوفت وشركة أوراكل اللتين تبنيان مناطق سحابية في السعودية.

وقال الوزير **السواحة** في المؤتمر التقني الدولي «ليب ٢٣» المنعقد في الرياض إن الاستثمارات ستعزز مكانة المملكة العربية السعودية كأكبر سوق رقمي في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. مضيفاً أن شركة هواوي ستستثمر ٤٠٠ مليون دولار لإنشاء منطقة سحابية لخدماتها في المملكة ومنطقة سحابية أخرى بالشراكة مع شركة أرامكو العملاقة للنفط. ودفع الطلب المتزايد على الحوسبة السحابية شركات التكنولوجيا مثل أوراكل ومايكروسوفت وأمازون وجوجل إلى إنشاء مراكز بيانات في جميع أنحاء العالم لتسريع نقل البيانات.

وقال المهندس **خالد الفالح**، وزير الاستثمار السعودي، إن أكبر خطر بشأن الثورة الصناعية الرابعة، هو التردد والتوقف عن دعم الانتقال إلى مجتمع تقني متطور.

envnt.

Fitting examples



innovative solutions,
to reinvent the future
of people

envnt.co
info@envnt.co

محمد الرحيلي

(المدير المنتدب لشركة هيوليت باكارد إنتربرايز في منطقة الشرق الأوسط
HEWLETT PACKARD ENTERPRISE)؛

وضعت الشركة استراتيجية متكاملة لسوق المملكة والأسواق الأخرى بهدف تطبيق مفهوم التنمية المستدامة والطاقة النظيفة



هيوليت باكارد إنتربرايز HEWLETT PACKARD ENTERPRISE هي شركة عالمية تقوم بتحويل أعمال العملاء من خلال مساعدتهم على الاتصال بجميع بياناتهم وتطبيقاتهم والعمل عليها وتحليلها وحمايتها وتحويل الرؤى إلى نتائج بسرعة قياسية من خلال استخدام تقنيات السحابة.

حاورت مجلة «البيان الاقتصادية» محمد الرحيلي، المدير المنتدب لشركة هيوليت باكارد إنتربرايز في منطقة الشرق الأوسط فأكد على أهمية قيام مؤتمرات عالمية كمؤتمر «ليب ٢٠٢٣» الذي تخطى مجال المنطقة العربية وأصبح عالمياً يستقطب الشركات الضخمة العاملة في عالم الابتكار والتكنولوجيا، وأن مشاركة HPE تؤكد التزامها بالمملكة العربية السعودية. وفي ما يتعلق بالمنافسة الموجودة في السوق السعودي أشار الرحيلي إلى امتلاك الشركة لفريق عمل متكامل يتمتع بخبرات فريدة إضافة إلى إطلاقها مبادرات وخدمات مميزة كان آخرها مبادرة HPE GREENLAKE في المجال السحابي، ثم أفصح عن استراتيجية الشركة في ما يتعلق بتطبيق مفهوم التنمية المستدامة واستخدام الطاقة النظيفة بما يتوافق مع «رؤية المملكة ٢٠٣٠».



■ ما مدى أهمية انعقاد مؤتمر «ليب ٢٠٢٣» في دورته الثانية بالنسبة للمملكة والقطاع التكنولوجي؟

– تخطى المؤتمر حدود المملكة وبات مؤتمراً عالمياً يستقطب كبرى الشركات العاملة في عالم الابتكارات والحلول الرقمية والذكاء الاصطناعي. وبالنسبة إلينا كشركة هيوليت باكارد إنتربرايز كان هناك حضور لافت للعديد من الرؤساء التنفيذيين حول العالم للمشاركة بهذا الحدث التقني الضخم. ومن خلال هذه المشاركة سيتم الإعلان عن أنه من خلال مكتبنا الإقليمي في الرياض سنعمل على خدمة أسواق منطقة الشرق الأوسط، حيث تم الإعلان منذ العام ٢٠١٩ عن التوسع في أسواق الخليج لخدمة عملائنا.

منافسة صحية تصب في مصلحة العميل والسوق المحلي

■ في ظل المنافسة القوية في المملكة العربية السعودية ما هي الخطوات التي تقومون بها لمواجهة هذا؟

– بحكم وجودنا في المملكة العربية السعودية منذ أكثر من ٣٠ عاماً المنافسة موجودة وستستمر، إلا أنها منافسة صحية تصب في مصلحة العميل والسوق المحلي. ونحن بدورنا

نتميز في ظل هذه المنافسة القوية عن طريق امتلاكنا فريق عمل متكامل لديه الكثير من الخبرات والمهارات في شتى المجالات. كما تعمل الشركة على إطلاق خدمات ومبادرات فريدة من نوعها كان آخرها HPE GREENLAKE في مجال الخدمات السحابية، بالإضافة إلى أن الإعلان عن نيتنا في تصنيع الخوادم داخل المملكة العربية السعودية سيعزز من قدراتنا التنافسية بين الشركات الأخرى العاملة في السوق.

نواكب متطلبات التنمية المستدامة

■ إلى أي مدى تواكبون متطلبات «رؤية ٢٠٣٠» وخصوصاً في ما يتعلق بالتنمية المستدامة؟

– وضعت الشركة استراتيجية متكاملة لسوق المملكة والأسواق الأخرى فيما يتعلق بتطبيق مفهوم التنمية المستدامة والطاقة النظيفة، إلى جانب عمليات إعادة التدوير وتقليص الانبعاثات في جميع أقسامنا وذلك بما يتوافق مع «رؤية المملكة ٢٠٣٠» وأهدافها المستقبلية. ونحن في صدد العمل على خطط مستقبلية متنوعة تساهم في تحقيق المزيد من الإنجازات. ■



REIMAGINING BUSINESS IN THE ERA OF DIGITAL TRANSFORMATION

Comviva is a leading global provider of digital solutions catering to Telecom service providers, Banks & Financial institutions. The company is a subsidiary of Tech Mahindra and a part of the \$ 21 billion Mahindra Group.

We enable customers with solutions to enable digital payments, enhance customer experience, build integrated digital business support systems and monetize data using real-time AI & analytics. Our extensive portfolio of solutions span Digital Payments, Digital Business Support systems, Real time Marketing, Digital Business Management, Integrated Messaging and Customer Value Management platforms.

Comviva solutions are deployed by over 130 Telecom service providers, Banks and Financial institutions in 90+ countries and enrich the lives of over 2 billion people.

comviva
A TECH MAHINDRA COMPANY

www.comviva.com

مشهور السديري

(رئيس إريكسون للمحتوى المحلي في المملكة العربية السعودية)؛

الرقمنة من الأهداف الأساسية «لرؤية المملكة ٢٠٣٠»



في مقابلة خاصة مع مشهور السديري رئيس إريكسون للمحتوى المحلي في المملكة العربية السعودية أوضح أن مواكبة التحول الرقمي هي من الأهداف الأساسية التي تساهم في تحقيق «رؤية المملكة ٢٠٣٠» ولا سيما بروز أهمية الجيلين الرابع والخامس في تعزيز دور الحكومة والمؤسسات وتأدية خدماتها عن طريق الاستثمار في البنية التحتية الرقمية، ومن ناحية صعوبة إيجاد الكوادر البشرية المتخصصة أورد السديري أن إريكسون لم تواجه أي مشكلة من هذه الناحية لامتلاكها طاقماً متميزاً في الأداء يعتمد على مهندسين وفنيين متخرجين من أرقى الجامعات في المملكة، كما أنها تعمل على إدارة برنامج الخريجين الجدد لتسريع وتيرة التحول نحو الرقمنة بما يواكب «رؤية المملكة ٢٠٣٠». وأخيراً أفاد السديري أن لهذا المؤتمر أهمية كبيرة من كافة النواحي بما يتيح الفرصة لعقد اجتماعات متنوعة مع الشركاء والعملاء بما يفيدها علامة إريكسون المميزة في منطقة الشرق الأوسط نظراً للشراكة المتينة بينها وبين المملكة، آملاً باستمرار هذا التعاون وعقد مزيد من الشراكات مستقبلاً.

مشاكل تتعلق بالقوى العاملة. كما تعمل إريكسون على إدارة برنامج الخريجين الجدد لتسريع مرحلة التحول الرقمي في المملكة والذي بموجبه يتم توظيف مجموعة من أصحاب الكفاءات والمهارات السعوديين والذي بدأ العمل عليه منذ العام ٢٠١٨. وقد نجحت الشركة خلال السنوات الأربع الماضية توظيف ما يقرب من ١٥٠ خريجاً وخريجة بهدف تنفيذ مشاريع مبتكرة وتسريع عملية التحول الرقمي.

تُعد السعودية شريكاً أساسياً لإريكسون على صعيد المنطقة

■ كيف تقوّمون «مؤتمر ليب ٢٠٢٣» في دورته الثانية، وما مدى أهميته بالنسبة لشركة إريكسون؟

– لهذا المؤتمر أهمية كبرى لعلامة إريكسون والدليل حضور الرئيس التنفيذي للشركة السيد بوريي إيكولم فعاليت هذا الحدث التقني الضخم في دورته الأولى والثانية. كما يتيح هذا المؤتمر الفرصة لعقد العديد من الاجتماعات مع مجموعة من الشركاء والعملاء على مستوى المنطقة. كما تعد المملكة رائدة في مجال

الرقمنة على مستوى الشرق الأوسط ومركزاً إقليمياً للاستثمارات والابتكارات الرقمية والتكنولوجية. وبالتالي، تُعد السعودية شريكاً أساسياً لإريكسون على صعيد المنطقة ونحن مستثمرون بهذا التعاون وعقد المزيد من الشراكات في المستقبل. ■



■ تُعد المملكة العربية السعودية من الدول السبّاقة على مستوى المنطقة في تسريع وتيرة التحول الرقمي داخل الدولة كيف تقوّمون ذلك؟

– تُعد الرقمنة من الأهداف الأساسية «لرؤية المملكة ٢٠٣٠»، بحيث أن الاستثمارات الضخمة في هذا الجانب وبناء بنية تحتية رقمية متكاملة مكّن المملكة العربية السعودية من الاستمرار في أنشطتها خلال انتشار جائحة «كوفيد-١٩». وهذا يؤكد أهمية تقنيات الجيل الرابع والجيل الخامس في تعزيز دور الحكومة والمؤسسات في استكمال دورها وتأدية خدماتها. في حين أن توجه الدولة نحو الرقمنة والاستثمار في تقنية الاتصال يُعد من الخيارات الصائبة في ظل التطور التكنولوجي المتسارع حيث تعمل المملكة على تكثيف استثماراتها في البنية التحتية الرقمية بالتعاون مع مزودي الخدمات.

تعمل المملكة على تخريج أصحاب خبرة ومهارات من مهندسين وفنيين في مجالات متعددة

■ هل واجهتم صعوبة في إيجاد الكوادر البشرية المتخصصة في ظل توجه الدولة نحو موضوع السعودية في مختلف القطاعات؟

– لم نواجه أي تحدٍ أو عراقيل في هذا الجانب انطلاقاً من ما تتضمنه المملكة من أرقى الجامعات من ناحية التصنيف العالمي، حيث تعمل على تخريج أصحاب خبرة ومهارات من مهندسين وفنيين في مجالات متعددة، وبالتالي لم نواجه أية

Rawad Ayash (President Redington Saudi Arabia):

Finding the right local talent is a main challenge that gives us sleepless nights

Rawad Ayash serves Redington as its President in Saudi Arabia. He has been associated with the company since 2007 and has been instrumental in establishing Redington as a leading distributor for IT and Telecom products in Saudi Arabia. Prior to Redington, he has worked for reputed companies in the IT and manufacturing space. Mr. Ayash holds a bachelor's degree in Industrial Engineering from the Lebanese American University in Lebanon. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Ayash talked about the added value behind their participation at LEAP 2023, shedding light on his strategy after handling the management of the company in KSA, giving us an idea about the challenges they are facing in the local market, and stating the characteristics that differentiate Redington from other similar companies. Following is an extract from the interview.



• What is the added value behind your participation at LEAP 2023?

- LEAP is a great place to connect with people, industry and ecosystem but what's interesting this year compared to last year is that the attraction of high level of people from customers, partners and vendors. This will definitely help the industry and support us to push newer technology, especially that there are lots of new technologies available outside that we look forward to be available in Saudi Arabia, keeping in mind that the Kingdom is leapfrogging into the new technologies in light of Vision 2030. Thus, we all need the support of everybody around.

• What will be your strategy after you handled the management of Redington in Saudi Arabia?

- At Redington, we always try to simplify things. We started as a distributor and we are moving towards being a technology hub and our mission is to reduce the technology friction. Technology innovation is much faster than technology adoption especially in Saudi Arabia, so we want to bring this technology faster, and this is where such events will help us a lot because they will give the confidence of the Saudi Vision and how it leapfrogs into technology. Our role is to bring the latest and greatest technology to the Saudi consumer and enterprise customer. We are setting our process and we have huge investments coming in Saudi Arabia. We are building on cloud as well as cyber security as two additional pillars we are investing on, in addition to AI. The rest of the ecosystem from endpoint solution, technology solution and mobility solution is something well established at Redington.

• What challenges are you facing in the local market?

- The one challenge that gives us sleepless nights is talent. We are all fighting to find the right talent especially in Saudi Arabia, and although the country is attract-

ing international talents and the local talents are improving; yet, as Redington, finding the expertise is still an obstacle facing us. We need the right people to drive the Saudi Vision to execution. For this, we are putting a process to improve the local talents. As Redington, we will build a concept to take local talents and make them ready to target the technology sector. As you know, the Middle East and Africa region is growing at an unprecedented pace and thus the availability of the right technology and people is a necessity for every business performance.

• What differentiates Redington from other similar companies?

- Since its establishment in 1993, Redington has traversed an eventful and exciting journey to evolve from very humble beginnings into the company we are today. The incredible journey has seen us emerge from one brand, one product category, and one market into a distribution and supply chain solutions provider to over 290+ international brands in IT and Mobility spaces, serving 38 emerging markets. Today, new-age technologies like Artificial Intelligence (AI), Robotics, Big Data and Analytics, Internet of Things (IoT), and 5G communications are opening new possibilities and new opportunities for tomorrow. Therefore, at Redington, we are ready to expand our horizons with a new zeal, identity, and impetus. Redington has an ever evolving and growing portfolio so that all the needs of a business can be catered to. From one's storage needs to security to his physical infrastructure, Redington is a one stop shop for everyone's IT needs. We can help all people align with the right partner to ensure they are taking care of business while we take care of their technology infrastructure backbone. Our mission is to offer a robust technology-powered platform to enable a seamless flow of products and services, and our values are based on five main pillars: uncompromising integrity, respect and trust, results through teamwork, customer centricity, and strive for excellence.

محمد عيسى (الرئيس التنفيذي لشركة شور العالمية للتقنية SURE GLOBAL):

التطور الهائل الذي يشهده السوق السعودي يخلق الفرص للوصول إلى العالمية



تقدم شركة شور العالمية للتقنية SURE GLOBAL مجموعة من الخدمات التقنية لأعمال تشمل تطوير البرمجيات وخدمات البنية التحتية للأنظمة وخدمات أمن المعلومات، بالإضافة إلى مجموعة من الحلول المالية التقنية لقطاع الأعمال والأفراد عبر منتجات وخدمات المدفوعات الإلكترونية، فضلاً عن الاستثمار في شركات ناشئة بهدف التوسع وفتح أسواق جديدة وتقديم تجربة تقنية مميزة لعملائها. وعلى هامش مؤتمر «ليب» بدورته الثانية، حاورت مجلة «البيان الاقتصادية»

محمد عيسى الرئيس التنفيذي للشركة فأشار إلى أن المشاركة هذا العام كانت قيمة مضافة لنشاطاتها المبتكرة في المجال التقني، فقد أطلقت خدمة «مكتبي» لاستهداف المدراء التنفيذيين والرؤساء ومتابعة أعمالهم. أما في ما يتعلق بإنجازات الشركة فأوضح عيسى أنه بمجرد تقديمها اللافت في مجال الحوكمة تقرر إدراجها في السوق الموازي، ورغم التحديات التي تعيق تحقيق رغبات المستثمرين إلا أنها تعمل على توفير خدمات فريدة تلبي كافة احتياجات العملاء، ومن جهة أخرى أكد عيسى أن التطور الهائل الذي يشهده السوق السعودي يفتح آفاقاً أمام جميع الشركات لإثبات ذاتها في ظل التحول الرقمي الذي يميز المملكة العربية السعودية ويجعلها في مصاف الدول المتقدمة تقنياً لناحية أتمتة العمليات الإلكترونية والابتكار، موضحاً في سياق آخر هدف الشركة الرئيسي الذي يتمثل في التوسع للوصول إلى العالمية. وفي ما يخص مسألة توظيف الكوادر البشرية أكد عيسى اهتمام شركة شور بتدريب وتأهيل طواقم العمل وحديثي التخرج من خلال دورات متخصصة تعرفهم على أحدث التقنيات وتطلعهم على آخر الحلول المقدمة.



عماد ناصر

(مدير عام شركة مينا آيتك MENAITECH - السعودية)؛

نجحت MENAITECH في تخريج وتدريب العديد من الكوادر البشرية الذين تبوأوا مناصب رفيعة في كبرى الشركات

لأكثر من ٢٠ عاماً، وشركة مينا آيتك MENAITECH رائدة في مجال التكنولوجيا واسمها مرادف للابتكار المعلوماتي في إدارة رأس المال البشري وتكنولوجيا الموارد البشرية في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا كما أنها تدعم الشركات الناشئة والمؤسسات غير الربحية في كافة أنحاء المنطقة.

وفي لقاء خاص لمجلة «البيان الاقتصادية» مع عماد ناصر مدير عام الشركة في المملكة العربية السعودية أشار إلى أهمية المشاركة في مؤتمر «ليب ٢٠٢٣» كونه الحدث الأضخم على صعيد المملكة فهو يجمع عمالقة وخبراء التكنولوجيا والاتصالات من جميع أنحاء العالم، وركيزة دعم أساسية لإثبات مكانة الشركة وتطوير أعمالها وتقوية قاعدة عملائها وبالتالي مواكبة أحدث الحلول والاطلاع على المستجدات في العالم التقني، وفي سياق آخر أفاد ناصر أن طموح الشركة يتمثل في توطيد علاقاتها وتوسيع قاعدة أعمالها عبر استقطاب شركات جديدة والمساهمة في عملية التحول الرقمي بما يتماشى مع رؤية المملكة، مضيفاً من جهة أخرى أنها مدرسة في مجال إدارة رأس المال البشري وتكنولوجيا الموارد البشرية من خلال تدريب وتأهيل تلك الكوادر، وبالتالي الحصول على أفضل الكفاءات، ثم علق ناصر أن

مينا آيتك السعودية تعمل وفق استراتيجية واضحة تقوم على الاستمرارية والتقدم الدائم وبذل كل ما في وسعها لخدمة السوق وطرح ابتكارات جديدة تجعلها في طليعة الشركات في هذا المجال، وعن المنافسة في السوق نوّه ناصر بتميز الشركة عن غيرها مؤكداً خبرتها الطويلة على مدى عشرين عاماً والتألق والنجاح الباهر في العمل وجودة المنتجات المقدمة.

– تمثل مينا آيتك مرادفاً للابتكار المعلوماتي في إدارة رأس المال البشري وتكنولوجيا الموارد البشرية في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وتعتبر مدرسة في هذا المجال حيث نجحت في تخريج وتدريب العديد من الكوادر البشرية الذين تبوأوا مناصب رفيعة في كبرى الشركات ونحرص على وجود أفضل الكفاءات التي تشكل الركيزة الأساس لتقدم وتطور أي شركة في مجالها.

الاستمرار بالتقدم والتميز فيما نقدمه

■ ما هي خططكم المستقبلية؟

– تعمل الشركة وفق أهداف واضحة المعالم أساسها الاستمرار بالتقدم والتميز فيما تقدمه، مع الاستمرار ببذل جهود لخدمة السوق وطرح برامج مبتكرة نظراً لمواكبتنا الحديثة لآخر الابتكارات والحلول المتعلقة بالموارد البشرية وتكنولوجيا المعلومات أو أي توجه عالمي. كما نحاول أيضاً أن نكون في طليعة الشركات في مجالنا وخدمة المجتمعات التي نوجد فيها.

لا يمكن لأي شركة منافستنا في الخدمات

المقدمة لشركائنا

■ هل تواجهون منافسة شرسة في السوق؟

– بالتأكيد هناك منافسة قوية في السوق ولكن بحكم وجودنا منذ سنوات عديدة فقد وصل نظام مينا آيتك لمرحلة متقدمة من التكامل وجودة الخدمات المقدمة والتي يصعب على المنافسين تقديمها بنفس الجودة. آمليّن أن تبقى المنافسة ضمن حدود الخدمة

■ وجودة المنتج.

■ كيف تقومون بالنسبة الثانية من مؤتمر «ليب ٢٠٢٣»، وما مدى أهمية هذا الحدث بالنسبة للشركة وسوق المملكة بصورة عامة؟

– من المهم جداً بالنسبة إلينا المشاركة في هذا الحدث الضخم كونه يجمع عمالقة وخبراء التكنولوجيا والاتصالات من مختلف دول العالم، كما يشكل محطة أساسية لأي شركة تسعى لتطوير أعمالها وتقوية قاعدة عملائها وتعزيز وجودها إقليمياً وعالمياً. وبالتالي، يتيح هذا المؤتمر فرصة لبناء شبكة جديدة من العلاقات واستمرار التواصل مع العملاء الحاليين والمحتملين، كما الاطلاع على أحدث الحلول والمستجدات التي وصلت إليها صناعة التحول الرقمي والعمل على تسويق خدماتنا بشكل أوسع.

توطيد العلاقات وتوسيع قاعدة أعمالنا

■ ما مدى أهمية وجود مينا آيتك في سوق المملكة العربية السعودية؟

– نعد من الشركات السباقة العاملة في السعودية منذ العام ٢٠٠٧ ونجنا في بناء قاعدة ضخمة من العملاء تضم كبرى الشركات السعودية. ويمثل وجودنا في هذا المؤتمر لمزيد من توطيد العلاقات وتوسيع قاعدة

أعمالنا عبر استقطاب شركات جديدة والمساهمة في عملية التحول الرقمي التي تبنتها المملكة وسعيها لتسريع عجلة التطور في مختلف القطاعات والأنشطة.

تعتبر مينا آيتك مدرسة في إدارة

رأس المال البشري

■ تواجه العديد من الشركات صعوبة في إيجاد كوادر بشرية محترفة هل توفرون المساعدة للشركات للوصول إلى هدفها؟





HR management experts your reliable companions to success

Jordan
+962 79 624 6000

Egypt
+20 1100 02104

KSA
+966 11 453 7053
+966 12 639 2213

Kuwait
+965 2 246 2610

Qatar
+974 4442 3033

UAE
+971 4 452 1116

Alaa Bawab

(General Manager, MEA Infrastructure Solutions Group (ISG) Lenovo):

We execute our localization strategies by partnering with Saudi established organizations

Alaa Bawab's journey as a sales leader has allowed him to gain 26 years of insightful experience. He also has a passion for driving business offerings, building effective teams while developing and deploying best practice operating procedures and business tools. He is focused on "customer first" with experience in various industries across highly competitive markets and challenging economic conditions. Currently, as the General Manager for the Middle East and Africa, for Lenovo Infrastructure Solutions Group (ISG), he is responsible for the strategy, go to market and P&L with the ultimate goal of accelerating the Lenovo ISG brand, and driving market share and overall business growth across the MEA countries, Mr. Bawab's biggest mandate is supporting the intelligent transformation journeys of Lenovo ISG's key customers and partners in the region and supporting the delivery of Lenovo's brand ethos of delivering Smarter Technology for All. Al Bayan Magazine met Mr. Bawab on the sidelines of LEAP 2023 exhibition and following is the interview conducted.



Saudi Arabia is one of the most important markets in the region

• What is the added value behind your participation in LEAP 2023?

- LEAP started in 2022 and Lenovo was one of the first participants at the first edition. Given the transformation that the Kingdom is going through, we have expected that LEAP will be a very important milestone and pillar for driving transformation within the Kingdom. We are very happy that we have participated in the first edition and based on the very positive outcome and the great results that happened within the week of LEAP, from a visibly point of view, the alignment to the Vision 2030 point of view and innovation point of view, we confirmed our slot for this LEAP on the last day of the first edition. That's how valuable the event was to us. We came this year aligned to the transformation that the Kingdom is going through but with a better understanding of the areas of focus from the 2030 Vision perspective. As we were doing last year and we continue doing in every major market we are present in, keeping in mind that Saudi Arabia is one of the most important markets in the region, we try to localize the our solutions for KSA like we do in other territories. We execute on this localization by partnering with Saudi established organizations. One of our partners that are on the booth delivering their solution on our platform is Novo Genomics. They are the experts in analyzing human genomes, they utilize our high-performance computing platform with our GOAST (Genomics Optimization and Scalability Tool) software that runs on the top of the HPC platform and they have expedite it, analyzing the human genome from 160 hours to under 53 minutes.

Cooperation With KACST

• How, as Lenovo, are you improving yourself in Saudi Arabia?

- We are partnering with many local companies such as Novo Genomics as well as signing MoUs with Saudi established organizations like KACST to inaugurate an innovation and creativity centre in the Kingdom. The facility is set to become the first innovation center in the Middle East and North Africa to accelerate digital transformation and enhance cooperation in the fields of AI and High-Performance Computing (HPC). The partnership will see KACST and Lenovo collaborate on developing the largest and most sustainable high performance computing cluster with the specific goal to accelerate the research, development and commercialization of solutions related to multiple verticals including genomics, satellite image interpretation, environment, and clean energy. The collaboration will also see Lenovo benefiting from the city's services and products related technology, particularly in

the Innovation Tower. Other benefits include access to laboratories available for the testing and prototyping of new products and consultations from experts in the field of HPC. As you know, the growth of digitalization in the Kingdom is on rapid scale, and a new era is right around the corner. This requires technology and innovation to play a critical role in setting a new foundation and framework for the future. Keeping this in mind, not only will Lenovo play a key role in supporting innovation and development, but in the overall collaborative strategy of advancing digital transformation across the Kingdom supporting the government's 2030 vision. We look forward to supporting KACST with our core competencies and aim to provide guidance, rationale, and support in key challenge areas. Moreover, Lenovo appointed Abdullah Bahanshal as the new Country Manager for Saudi Arabia within Lenovo Infrastructure Solutions Group (ISG). He will be responsible for managing our continued relationship with local organisations in Saudi. He will also support customers with insights backed by his years of experience in IT and Digital Transformation.

Memorandum of Understanding with Nybl

• What can you tell us about the MoU that Lenovo had signed with Nybl?

- Lenovo signed a Memorandum of Understanding with Nybl, the Saudi-based AI-driven deep-tech development company to strengthen joint activities in the areas of Research, Development, and Innovation and to deliver customized solutions for municipal authorities, future smart cities, and environmental protection. In alignment with the Kingdom's large-scale digitalization programme and increasing demands for advanced technology solutions, the new agreement will see Lenovo and Nybl working together to explore innovative solutions and insights through the exploration of emerging datasets. The partnership will leverage the respective technical capacity through state-of-the-art hardware technology and analytics. The collaboration will see Nybl facilitating the use cases of its technology for Lenovo global clients and its partners. This will include Nybl's AI technology stack (Anything.ai) and other ground-breaking Machine Learning models and solutions. Nybl will also provide Lenovo online access to nubyla, its unique low-code ML development platform for Lenovo's internal, global client, and partner use. In turn, Lenovo will provide Nybl with its expertise in High-Performance Computing, as well as access to areas in its Innovation and Creativity Centre, thereby enhancing Nybl's early access to high-efficiency advanced technology. The partnership will also include various skills transfer and relevant training taking place at Lenovo's Innovation Centre.



شركة العرض المتقن
Perfect Presentation

مجموعة شاملة من خدمات وحلول تقنية المعلومات والاتصالات

- ◆ وحدة تطوير البرمجيات
- ◆ وحدة التشغيل والصيانة
- ◆ وحدة تجربة العملاء

WWW.2P.COM.SA

🐦 @2PCompanySA 🌐 2P Perfect Presentation

عمار عناية

(الرئيس التنفيذي لشركة عجلان واخوانه التقنية AJLAN TECH):

نعمل وفق رؤية واضحة أساسها استقطاب استثمارات خارجية وحثها على التوسع داخل المملكة



من اليسار: عمار عناية وعبدالله الجعيدان

تقدم شركة عجلان واخوانه التقنية AJLAN TECH مجموعة من الحلول والخدمات التقنية من الاستشارات والنشر والعمليات من خلال الشراكة والاستثمار مع كبار صانعي ومزودي التكنولوجيا المتخصصة، وتشمل خدماتها منصات الذكاء الاصطناعي للمدن الذكية والتحول الرقمي والخدمات السحابية والبنية التحتية الرقمية.

وفي حديث لـ «البيان الاقتصادية»، قال عمار عناية الرئيس التنفيذي للشركة، يعتبر «ليب ٢٠٢٣» منصة ضخمة لعرض أحدث التقنيات الرقمية التي تمتاز بها الشركات المهمة بالقطاع التكنولوجي والاستثمار في العالم الرقمي، لافتاً إلى أن هذا المعرض يحظى بدعم حكومي سعودي ومن وزارة الاتصالات والاتحاد السبيرياني.

واضاف السيد عناية أن مجموعة من الشركات الرائدة في هذا المجال ستدخل إلى المملكة كشريك لنا في هذا التطور من أجل بناء بيئة مستدامة للعمل والعيش، وبالتالي، وجدت هذه الشركات في المملكة العربية السعودية نموذجاً جذاباً للأعمال ما يؤمن وظائف جديدة للسعوديين. ومن أجل مواكبة التطور المتسارع أورد السيد عناية أن مجموعة عجلان القابضة والتي تضم تحت جناحها شركة عجلان للتكنولوجيا ستعمل على استقطاب رؤوس الأموال والاستثمارات الضخمة داخل المملكة بما يتلاءم مع الرؤية المستقبلية ٢٠٣٠.

■ ■ ■ يشكل تأسيس عجلان واخوانه القابضة جزءاً من مواكبة «رؤية ٢٠٣٠» ■ ■ ■

جزئية أتمتة الذكاء الاصطناعي. وبالتالي، وجدت كل هذه الشركات أن المملكة العربية السعودية باتت تشكل نموذجاً جذاباً للأعمال ويمكن بفضل هذه الشركات توطين التقنية محلياً وخلق وظائف جديدة للسعوديين.

نعمل بما يتماشى مع متطلبات الرؤية والخطط المستقبلية

■ هل استطعتم مواكبة التطور المتسارع الذي تشهده المملكة العربية السعودية؟

– يشكل تأسيس عجلان واخوانه القابضة جزءاً من مواكبة «رؤية ٢٠٣٠»، لتنويع مصادر الدخل ومجالات الاستثمار عن طريق جذب شركات محلية وعالمية ناجحة. كما أن جميع القيمين على رأس كل شركة ضمن مجموعة عجلان واخوانه القابضة يعملون وفق أهداف محددة أساسها استقطاب رؤوس الأموال والاستثمارات الضخمة داخل المملكة العربية السعودية بما يتماشى مع متطلبات الرؤية والخطط المستقبلية التي تعمل عليها المملكة في مجالات مختلفة.

نحن في مواكبة مستمرة لأي مشروع جديد تقوم به المجموعة

■ أطلقت مجموعة عجلان واخوانه القابضة بنكاً رقمياً، ما الدور الذي قامت به عجلان واخوانه التقنية في هذا المشروع؟

– انطلاقاً من كوننا ننضوي تحت مظلة مجموعة عجلان واخوانه القابضة يتمثل دورنا الأساسي في توفير الحلول التقنية لمختلف الشركات التابعة للمجموعة بما فيها البنك الرقمي. ونحن في مواكبة مستمرة لأي توسع أو مشروع جديد تقوم به المجموعة لتقديم الدعم التقني المطلوب لها. ■

■ يعد مؤتمر «ليب» من أهم المعارض التقنية على مستوى المنطقة. ما هي أبرز الحلول والخدمات التي تعملون على تسويقها؟

– ينطلق هذا الحدث في دورته الثانية لهذا العام ويشهد طفرة غير مسبوقة في عدد الزوار والمشاركين بعد استقطابه لأعداد ضخمة من الشركات وعمالقة القطاع التكنولوجي من مختلف دول العالم لمناقشة آخر التطورات التقنية لبناء مستقبل أكثر ابتكاراً من خلال عرض أحدث التقنيات الرقمية، حيث يمثل «ليب» منصة عالمية لجذب الشركات التقنية والاستثمارات ولاعباً مهماً في عملية التحول الرقمي محلياً وعالمياً. كما يحظى بدعم حكومي ضخم من وزارة الاتصالات والاتحاد السبيرياني ما يعطيه المزيد من الزخم.

أما في ما يتعلق بشركة عجلان واخوانه التقنية، فهي واحدة من مجموعة شركات تابعة لعجلان واخوانه القابضة، حيث نعمل على تغطية الجانب التقني ونعمل وفق رؤية واضحة أساسها استقطاب استثمارات خارجية وشركات أجنبية عملاقة وحثها على التوسع داخل المملكة لتقديم أفضل ما لديها من حلول وابتكارات جديدة لخدمة السوق ودعم رؤية المملكة في التحول الرقمي وتوطين التقنية والصناعات المتقدمة.

ويضاف إلى ذلك، ففي القريب العاجل ستدخل مجموعة من الشركات الرائدة في قطاع التكنولوجيا إلى المملكة كشريك لنا في النهضة وبناء بيئة مستدامة للعمل والعيش. كما ستمثل كل من هذه الشركات إضافة مهمة للتكنولوجيا الحديثة التي تشكل الركيزة الأساس لعملنا، فعلى سبيل المثال شركة "EDGENEXT" تمثل جزئية السحابة، Scylla تمثل جزئية الذكاء الاصطناعي في مجال VIDEO ANALYTICS، أما 4PARADIGM تمثل

حسان بن أحمد الجهني (نائب الرئيس التنفيذي لتطوير الأعمال لشركة الخدمات الهندسية والتقنية TAQNIA-ETS):



شركة الخدمات الهندسية والتقنية تابعة للشركة السعودية للاستثمار التقني ومملوكة لصندوق الاستثمارات العامة

تسعى شركة الخدمات الهندسية والتقنية TAQNIA-ETS لأن تكون لاعباً رئيسياً في تطوير الخدمات الجيومكانية والتقنية في المملكة من خلال دعم الاستثمار في مجال البحث والتطوير المحلي والدولي، مما يعزز نمو التقنيات المخترعة التي تعتبر استراتيجية للنمو الاقتصادي المستدام للدولة. ومن خلال المشاركة في مؤتمر "Leap 2023" أحد أضخم المنصات التقنية، أوضح الأستاذ حسان بن أحمد الجهني نائب الرئيس التنفيذي لتطوير الأعمال في الشركة ضمن مقابلة خاصة لـ «البيان الاقتصادي» أن الهدف من هذا الحدث هو نشر الوعي حول ما تقدمه شركة الخدمات الهندسية والتقنية من خدمات في سبيل المساهمة في تنويع اقتصاد المملكة، وفي ظل ما تشهده المملكة العربية السعودية اليوم من تقدم علمي وتقني، تفخر الشركة بأن تكون من بين الشركات المساهمة في تحقيق «رؤية ٢٠٣٠» من خلال محفظتها الغنية بالمشاريع المتنوعة حيث تعتبر أكبر شركة جيومكانية في الشرق الأوسط، كما أنها ستبدأ بطرح خدماتها في الأسواق المجاورة، بفضل ما تمتلكه من كفاءات ومهارات بشرية. وعن الإنجازات المحققة تحدث السيد حسان الجهني بفخر عما حققته الشركة خلال السنوات القليلة الماضية والتي تتلخص بتنفيذ ١٣٥ مشروعاً تتجاوز قيمتها ٢,٥ مليار ريال سعودي، مما يبيش بمزيد من الإنجازات في ظل وجود الفرص السانحة لعملية التوسع وتحقيق النمو المتزايد.

تحرص شركة الخدمات الهندسية والتقنية على تكثيف جهودها في مجال تطوير الخدمات الجيومكانية والتقنية بما يتلاءم مع أهداف «رؤية المملكة ٢٠٣٠»

وفي الوقت الراهن تنحصر خدماتنا ضمن السوق المحلي على أن نبدأ هذا العام التسويق وطرح خدماتنا في الأسواق المجاورة بفضل المهارات والكفاءات البشرية التي نمتلكها في هذا المجال. وبالتالي، نحن نفخر بما تمكنا من تحقيقه حيث شكل إضافة لمجال الخدمات الجيومكانية والتقنية في المملكة وسنواصل هذا النمو المتسارع خلال العقد القادم.

نحن في تقنية، بمنأى عن كل هذه الأحداث

■ يقابل كل تقدم تكنولوجي مجموعة من المخاطر السيبرانية كيف تتعاملون مع هذه التحديات؟

– في ظل التقدم التكنولوجي المتسارع ارتفعت حدة الهجمات الإلكترونية في كل مكان من العالم. إلا أن الجهات المسؤولة في المملكة العربية السعودية بذلت جهداً كبيراً في وضع معايير معينة لتوفير أعلى درجات الحماية للسوق المحلي، ونحن بدورنا نلتزم التزاماً كاملاً بهذه التشريعات والأنظمة الموضوعة بهدف رفع جودة ما نقوم بإنتاجه، ونؤكد بأن جميع خدماتنا تتوافق مع التشريعات التي تترقي بوضع الأمن السيبراني في الدولة. وعلى الرغم من أن المملكة من أكثر الدول استهدافاً وتعرضاً للهجمات الإلكترونية، فقد تمكنت بفضل الله ثم قدراتها وكفاءتها الوطنية من الحد من تأثيراتها السلبية.

أمامنا طريق طويل لمواصلة النجاح وتحقيق الأهداف

■ هل أنتم راضون عن الإنجازات المحققة، وهل لديكم خطط معينة يمكن الإعلان عنها؟
– يتوافق مع مستويات الرضا الكثير من التعطش والحماس لتقديم المزيد من النجاحات ولكننا راضون عما وصلنا إليه خلال السنوات السبع الماضية، حيث قمنا بتنفيذ حوالي ١٣٥ مشروعاً تتجاوز قيمتها ٢,٥ مليار ريال سعودي. وهذا يؤكد النمو التصاعدي المواكب لنمو الصناعة الجيومكانية في المملكة. ولكننا لن نتوقف عند هذا الحد إيماناً منا بقدراتنا ووجود العديد من الفرص التي تمكنا من التوسع وتحقيق المزيد من النمو إلى جانب تكثيف جهودنا في التطوير بما يتلاءم مع أهداف «رؤية ٢٠٣٠» والمساهمة في نقل المملكة إلى مصاف الدول الرائدة في مجال الابتكارات والرقمنة. ورغم كل هذه النجاحات والاسهامات لا يزال أمامنا طريق طويل لمواصلة النجاح وتحقيق الأهداف بإذن الله. ■

■ يمثل Leap 2023 أحد أضخم المعارض التقنية على مستوى المنطقة ما هي الحلول والمنتجات التي تقدمها شركة الخدمات الهندسية والتقنية؟

– بات يشكل هذا الحدث أضخم منصة لرواد الأعمال وخبراء التقنية على مستوى الشرق الأوسط، ونحن بصفتنا شركة متخصصة في الخدمات التقنية والجيومكانية نحرص على المشاركة في هذا الحدث لنشر الوعي حول ما نقدمه من خدمات لا تدرج فقط ضمن إطار تلبية احتياجات عملائنا بل تساهم في تنويع اقتصاد المملكة العربية السعودية من خلال نقل المعرفة وتوطين تقنيات متقدمة تسهم وترفع من مستوى جودة اتخاذ القرار بناءً على مدخلات ومعلومات ذات ارتباط مكاني.

تحظى المملكة بمكانة متقدمة على صعيد التطور التكنولوجي

■ أين يمكن تصنيف المملكة العربية السعودية بين دول المنطقة على مستوى التقدم التكنولوجي؟

– تحظى المملكة العربية السعودية بمكانة متقدمة على صعيد التطور التكنولوجي بين مختلف دول المنطقة بما يتوافق مع أهداف «رؤية ٢٠٣٠» التي تستهدف أن تكون المملكة قبلة البحث العلمي والصناعات والريادة على كافة المستويات، وتحديداً في صناعة الابتكارات التقنية. وبالتالي، نشهد نمواً متصاعداً في عدد الشركات الناشئة والريادية التقنية، إلى جانب توسع كبير في محفظة الشركات وصندوق الاستثمارات العامة، حيث نفخر كشركة تقنية أن نكون ضمن هذه الشركات المساهمة في تحقيق الرؤية. وكل هذه الانجازات هي بمثابة تحضير لما نحن مقبلون عليه خلال عام ٢٠٣٠.

أكبر شركة جيومكانية في الشرق الأوسط

■ ما الذي يميز شركة الخدمات الهندسية والتقنية عن مثيلاتها في السوق؟
– تتميز الشركة بتخصصها في البعد المكاني، بمعنى أننا ننظر إلى المعلومات بمنظور مكان حدوثها وموقعها الجغرافي، وذلك من خلال جمع المعلومات وتحليلها وإدارتها من منظور مكاني عبر وسائل مختلفة كالمناصت الجيومكانية وغيرها. وبالتالي، القيمة التنافسية لشركة تتمركز في محفظة المشاريع والعملاء ونوعية الخدمات التي نقدمها والتي تجعل منا أكبر شركة جيومكانية في الشرق الأوسط.



رامي بشير (KODAK ALARIS) :

نشكل جزءاً من رؤية المملكة وسنلعب دوراً مهماً لدعمها والوصول إلى أهدافها

KODAK ALARIS هي شركة تقنية عالمية تقدم قيمة مستقبلية من خلال حلول العملاء، وهي من أكثر العلامات التجارية شهرة في العالم ولديها تراث قوي في الابتكار، تتمثل رؤيتها في كونها مزوداً رائداً للمنتجات والخدمات في القطاعات التي تشارك فيها.

وعلى هامش المشاركة في الدورة الثانية لمؤتمر «ليب» قابلت مجلة «البيان الاقتصادية» رامي بشير مدير قسم المبيعات في الشرق الأوسط وتركيا وأفريقيا في الشركة، أوضح أهمية هذا المؤتمر في تحقيق «رؤية ٢٠٣٠» من خلال اعتمادها على دعم القطاع التكنولوجي وعقد شراكات مع مؤسسات تكنولوجية كبرى، فيما تعتبر الشركة جزءاً من هذه الرؤية وستؤدي دوراً فاعلاً في وصول المملكة إلى أهدافها. فمن جهة تتميز بتقديمها الاستشارات التي تساعد الدوائر الحكومية والوزارات في أتمتة ورقمنة البيانات في محاولة لتقليل الاستخدام الورقي، ومن جهة أخرى، تمتلك مركزاً خاصاً بالخدمات SERVICE CENTER يجعلها أقرب إلى عملائها ويحقق كافة متطلباتهم وهذه ميزتها بين المنافسين، إضافة إلى استهدافها القطاعين العام والخاص من خلال تبني الحلول واستخدامها في عملية التطور الرقمي.



■ برأيكم ما مدى أهمية انعقاد مؤتمر «ليب» في دورته الثانية في المملكة العربية السعودية؟

– يحمل هذا الحدث أهمية كبرى للمملكة العربية السعودية والمنطقة العربية بصورة خاصة، انطلاقاً من اعتماد «رؤية ٢٠٣٠» على دعم القطاع التكنولوجي في إطار تحقيق محاورها الثلاث. حيث تؤكد المملكة على أهمية الاقتصاد الرقمي ومساهمة في الناتج المحلي الإجمالي غير النفطي، كما تعمل على المضي في خطواتها على مسار التحول الرقمي بقوة من خلال العديد من الفعاليات وعقد شراكات مع مؤسسات كبرى لنقل تلك التكنولوجيا إلى داخل الدولة. ونحن في شركة KODAK ALARIS نشكل جزءاً من هذه الرؤية وسنلعب دوراً مهماً في دعم المملكة للوصول إلى أهدافها.

تم اختيار KODAK ALARIS للتعاون مع الحكومة السعودية في مجالات مختلفة

■ ما مدى أهمية وجود KODAK ALARIS في السعودية، وما الخطوات التي تقومون بها لتعزيز وتطوير حضوركم في هذا السوق؟

– تتميز الشركة بحضورها القوي داخل المملكة حيث تربطنا العديد من الشراكات مع القطاعين العام والخاص في مجال أتمتة وتحويل ورقمنة الملفات وتحويلها من ورقية إلى رقمية. كما نمضي قدماً في مجال تقليص الاستخدام الورقي في الوزارات وتقديم حلول تكنولوجيا المعلومات، إلى جانب الاستشارات التي تساعد الدوائر الحكومية والوزارات حول كيفية أرشفة البيانات بطرق رقمية. كما تم اختيار KODAK ALARIS للتعاون مع الحكومة السعودية في مجالات مختلفة.

لدينا حضور قوي على مستوى المملكة

■ هل نجحتم في تعزيز موقعكم داخل المملكة في ظل المنافسة القوية التي تشهدها السوق في المجالات كافة؟

– لدى الشركة حضور قوي على مستوى المملكة، إلى جانب امتلاكنا مركزاً خاصاً بالخدمات SERVICE CENTER يغطي كامل المملكة ما يجعلنا أقرب إلى عملائنا ويعطينا ميزة عن المنافسين الآخرين. بالإضافة إلى أننا نمتلك القدرة على طرح حلول ومنتجات متنوعة في قطاعات مختلفة أبرزها PRODUCTION SCANNERS ذات المواصفات والخصائص الفريدة.

ومن جهة أخرى، نستهدف من خلال هذه المنتجات القطاعين العام والخاص، إلا أن القطاع الحكومي يتحرك بصورة أسرع في تبني هذه الحلول واستخدامها في ظل التوجه نحو الحكومة الرقمية وأتمتة جميع

العمليات والخدمات في الوزارات والدوائر الحكومية. علماً أن القطاع الخاص في الدولة يشهد أيضاً طفرة كبيرة في مجال الاستثمار التكنولوجي والاستعانة بالحلول الرقمية لإنجاز الأعمال.

مساعدة القطاع الحكومي في المملكة على بناء منظومة رقمية لأرشفة الداتا داخلياً

■ علام تركزت استراتيجية الشركة وأهدافها لعام ٢٠٢٣؟

– ستركز خطط وأهداف الشركة على مساعدة القطاع الحكومي في المملكة على بناء منظومة رقمية لأرشفة الداتا داخلياً، بالإضافة إلى تعاوننا مع القطاع المصرفي أيضاً في هذا المجال، وتعمل الشركة على تطبيق الاستراتيجية نفسها في أسواق ودول أخرى في المنطقة.

نتائج جيدة

■ هل أنتم راضون عن النتائج المحققة؟

– تسجل الشركة نتائج جيدة في السوق وذلك يتزامن مع زيادة الوعي والتقدم الحاصل في مجال التحول الرقمي، بما يتماشى مع تطلعات الدولة ومسارها نحو جعل السعودية وجهة سياحية تقنية لجذب المبتكرين والرياديين.

استراتيجية موحدة لمختلف الأسواق مع إدخال بعض التعديلات

■ ما هي استراتيجيةكم للأسواق الأخرى ضمن مسؤوليتكم؟

– تعمل الشركة على تطبيق استراتيجية موحدة لمختلف الأسواق التي نوجد فيها، إنما المملكة العربية السعودية قطعت شوطاً كبيراً في مجال التحول الرقمي على عكس بعض الدول الخليجية التي لا تزال في بداية الطريق نحو التحول الرقمي وأتمتة الخدمات والبيانات. ومن هنا نبذل ما بوسعنا لدعم حكومات هذه الدول للمضي قدماً في المسار التكنولوجي.

وعلى الرغم من حجم السوق الأردني مقارنة بالسوق السعودي نلحظ تقدماً واضحاً في الجانب التقني حيث تقوم الدولة بالاستثمار في هذا القطاع وزيادة الوعي. كما أنه خلال وجودنا في الأردن حققنا مسيرة طويلة من النجاحات والشراكات مع جهات عدة من خلال الحلول المتقدمة التي نوفرها لشركائنا منها على سبيل المثال التصحيح الإلكتروني للامتحان التوجيهي الذي يقوم به الطلاب.

والعديد من المشروعات الأخرى التي حققت نجاحاً وقلصت من التكاليف والوقت لتنفيذها عبر الوسائل التقليدية. كما نعمل على استخدام التقنيات والبرمجيات نفسها في جميع الأسواق التي نخدمها إنما مع إدخال بعض التعديلات بحسب متطلبات وقوانين كل منشأة أو مؤسسة. ■

«العرض المتقن» توقع اتفاقية تسهيلات مع «بنك الرياض» بـ ٢٣٥ مليون



أعلنت شركة العرض المتقن للخدمات التجارية عن إبرام اتفاقية تسهيلات بنكية بـ ٢٣٥ مليون ريال متوافقة مع بنك الرياض، متوافقة مع احكام الشريعة الاسلامية.

وقالت الشركة في بيان لها على «تداول»، بأن الهدف من الاتفاقية هو تمويل عقود المشاريع الجديدة وإصدار الاعتمادات المستندية والضمانات، مقابل ضمانات بسند لأمر بقيمة التسهيلات.

مذكرة تفاهم بين شركتي العرض المتقن (2P) وهايك فيجن للتوسع بالأنظمة الذكية وإنترنت الأشياء



KASTER ZHANG

HIKVISION



إحسان دغمان

2P

وقّعت شركة العرض المتقن (2P) المتخصصة في مجال خدمات وحلول تقنية المعلومات والاتصالات في المملكة، مذكرة تفاهم مع الشركة الصينية هايك فيجن "HIKVISION" المتخصصة في إنتاج وتطوير الأنظمة الرقمية الأمنية، ومن أكبر الموردين في العالم لكاميرات المراقبة.

وقد وقع الاتفاقية من جهة شركة العرض المتقن إحسان دغمان الرئيس التنفيذي، ومن الجانب الصيني KASTER ZHANG مدير الحلول لشركة هايك فيجن "HIKVISION".

ويأتي ذلك في إطار حرص شركة العرض المتقن (2P) على الالتزام بتقديم أحدث التقنيات والخدمات لمختلف عملائها الحاليين، والتوسع لخدمة شريحة جديدة من العملاء بخدمات ومنتجات تشمل الحلول الذكية الخاصة بالمباني والمدن الذكية وإنترنت الأشياء، ما سينعكس بشكل إيجابي على تعزيز الحصة السوقية للشركة ورفع ربحيتها.

Make sense of digital transformation

Choose the perfect high-speed business document scanner with Kodak Alaris. Our scanners come with intelligent features and software, providing accurate and high-quality information capture at your fingertips.



Sceye® Scanners



Kodak i940 Scanner



Kodak Scan Station 730EX Plus



Kodak E1000 Series



Kodak S2000 Series



Kodak S3000 MAX Series



Kodak i4000Series



Kodak i5000 Series



INFuse Smart Connected Scanning Solutions



Software Solutions

Kodak alaris

VISIT ALARISWORLD.COM

د. علي بغدادى

(نائب أول للرئيس وكبير مسؤولي منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا لشركة INGRAM MICRO)



الاختيار الدقيق للمجالات والقطاعات التي تستثمر فيها وسرعة التنفيذ جعل من المملكة رائدة في التحول الرقمي على المستويات كافة

بفضل البنية التحتية الرقمية المتقدمة والحلول التقنية المتخصصة تعمل INGRAM MICRO على تمكين الشركات التكنولوجية من العمل بشكل أفضل باعتبارها من أبرز مصنعي تكنولوجيا المعلومات والاتصالات.

وفي حوار لـ «البيان الاقتصادية» مع د. علي بغدادى نائب أول للرئيس وكبير مسؤولي منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في INGRAM MICRO قال إن منطقة الشرق الأوسط تشهد حالياً انعقاد مجموعة من الفعاليات التكنولوجية مثل «بلاك هات» أكبر فعالية أمن سيبراني في المنطقة فضلاً عن مؤتمر «ليب ٢٠٢٣» الذي يستضيف خبراء تقنيين وأصحاب الابتكارات في مجال الذكاء الاصطناعي في ظل ما تنعم به المملكة من استقرار أمني ونقدي واستثمارات لا تُعد ولا تُحصى ضمن «رؤية ٢٠٣٠». وأصبح هناك تركيز من قبل الحكومة على استقطاب شركات خاصة وتشجيعها لافتتاح مراكز لها في الرياض. وأشار د. بغدادى إلى أن المملكة تستثمر في المرحلة الحالية في الجانب التكنولوجي بشكل لا مثيل له خصوصاً مع التقدم في أتمتة العمليات والخدمات في سبيل مجارة الدول المتقدمة.

موضوع السعودية

■ هل تواجهون صعوبة في إيجاد المهارات البشرية المتخصصة والمحترفة؟
- من أبرز التحديات التي تواجهها الصناعة هي تلك المتعلقة بموضوع السعودية لا سيما في ظل برنامج التحول الوطني الذي أقرته حكومة المملكة العربية السعودية بهدف تعزيز دور ومكانة المواطنين في المجتمع السعودي من خلال برنامج طموح يسعى إلى أن تكون «٤٢٪» من عمليات التوظيف في الشركات من السعوديين بما يتماشى مع «رؤية المملكة ٢٠٣٠»، (بحسب ما ورد في برنامج التحول الوطني - تعديلات تحفيزية - رؤية السعودية ٢٠٣٠). لذا، فالصعوبة تكمن في إيجاد هذه القدرات المتخصصة لا سيما في مجال عملنا. من أجل ذلك، أسسنا مركز تدريب لإخضاع الموظفين لدورات تدريبية مكثفة مع العلم أن ذلك يستغرق فترة تدريب لا تقل عن عامين.

■ إلى أي مدى تولى شركة INGRAM MICRO إهتماماً بمنطقة الشرق الأوسط؟
- إن دخول شركة INGRAM MICRO وتوسعها في المنطقة آتى من خلال شركة APTEC، حيث استثمرت INGRAM MICRO واشترت غالبية أسهم APTEC لا سيما أن الأخيرة استطاعت بناء سمعة جيدة في السوق وتعزيز موقعها كشركة فعالة للغاية في تنمية الأعمال مع إضافتها قيمة مضافة على القطاعات المحددة التي تركز عليها مثل DATA CENTER، PHYSICAL SECURITY، CYBER SECURITY، ENTERPRISE SOFTWARE، ENTERPRISE NETWORKING، إلخ... كل هذه العوامل مجتمعة شكلت عامل جذب لـ INGRAM MICRO للاستثمار في APTEC، خصوصاً أن INGRAM MICRO تمتلك من القدرات والإمكانيات والتكنولوجيات ما يحولها النمو وإثبات موقعها بصورة كبيرة لدرجة أنها أضحت إحدى أكبر الشركات في مجالها في منطقة الشرق الأوسط. من هنا، يكمن هدفنا في الحفاظ على موقعنا ومساعدة الدول على إقتناء التكنولوجيات الحديثة مثل الذكاء الاصطناعي، الأمن السيبراني، المدن الذكية، إلخ...

توفير كافة احتياجات المملكة

■ ما هي أهدافكم ومشاريعكم خلال العام ٢٠٢٣؟

- نسير على قدم وساق مع جميع شركائنا ونبلد قصارى جهودنا بهدف توفير كافة احتياجات المملكة خصوصاً والدول الخليجية عموماً، فضلاً عن إمداد الدول التي تعاني من تحديات وصعوبات مثل مصر، لبنان وباكستان بالتكنولوجيا الحديثة الضرورية والمطلوبة. ■

■ ما مدى أهمية انعقاد مؤتمر «ليب» في نسخته الثانية للمملكة العربية السعودية؟

- أضحت المملكة مركزاً رائداً للعديد من التكنولوجيات الحديثة، حيث شهدت المرحلة الماضية انعقاداً متتالياً لمجموعة من الفعاليات التكنولوجية منها على سبيل المثال «بلاك هات»، إحدى أكبر فعاليات أمن سيبراني في المنطقة، والتي تشهد إقبالاً غير مسبوق، ناهيك عن معرض ومؤتمر «ليب ٢٠٢٣». ومن المتوقع أن تستقطب النسخة الثالثة عدداً أكبر من المشاركين نظراً لكثافة الحضور والتهافت الكبير للخبراء من جميع أنحاء العالم لاكتشاف الأفكار الخلاقة والرائدة وبناء مستقبل أكثر ابتكاراً في ظل ما تنعم به المملكة من استقرار أمني واستثمارات ضخمة في قطاعات كثيرة، إلى جانب الاستقرار النقدي على عكس الكثير من الدول الأجنبية وبعض دول المنطقة ما يجعلها محط أنظار كبرى الشركات التكنولوجية العملاقة وشركات التقنية الناشئة.

ففي السابق، كان ينصب تركيز الدولة على الشركات الحكومية أما الآن اختلف توجه الحكومة مع إطلاق «رؤية ٢٠٣٠» وبات هناك تركيز أكبر على استقطاب شركات خاصة وحثها على افتتاح مراكز إقليمية لها في الرياض بهدف تنويع الاقتصاد ومساهمتها في عملية التحول الرقمي.

تمكنت المملكة من تحقيق تقدم كبير في أتمتة العمليات والخدمات

■ أصبح القطاع الحكومي في المملكة من الأعلى استخداماً للتقنيات الرقمية ويضاهي القطاع الخاص. ما هو تعليقكم؟

- استثمرت المملكة بالجانب التكنولوجي بطريقة غير مسبقة وتمكنت من تحقيق تقدم كبير في أتمتة العمليات والخدمات بهدف مواكبة الدول المتقدمة التي بدأت الاستثمار منذ سنين. في حين أن الاختيار الدقيق للمجالات والقطاعات التي تستثمر فيها وسرعة التنفيذ جعل من المملكة رائدة في التحول الرقمي على المستويات كافة. إلا أنه يتوجب على المعنيين النظر في بعض القضايا وعلى رأسها الضرائب حيث تعاني بعض الشركات الأجنبية من هذا الموضوع. إلا أننا على تواصل مع مصلحة الضرائب والاستثمار للقيام بالإصلاحات المطلوبة وتذليل العقبات التي تواجهها الشركات الأجنبية الراغبة بالتوسع في المملكة.

م. مناحي آل مسعود

(المؤسس والمدير التنفيذي لشركة FUTURE LOOK):

أطلقنا أول نظام VOICEBOT يتحدث اللغة العربية



FUTURE LOOK هي مجموعة تضم شركات متخصصة في تقنيات الذكاء الاصطناعي وعلوم البيانات. وهي تضم ٨ شركات مهمتها أن تكون شريكاً في النجاح من خلال التقنيات المبتكرة والممارسات العملية وتطوير تجربة العميل الشاملة، وفي مقابلة خاصة لمجلة «البيان الاقتصادية» مع م. مناحي آل مسعود المؤسس والمدير التنفيذي للشركة أفادنا

بنبذة عن الشركة ذاكراً أنها أطلقت أول نظام VOICEBOT يتحدث باللغة العربية وتحديداً ٢١ لهجة عربية ويفهم كل اللغات وهو إنجاز فريد في عالم التكنولوجيا والتقنيات، بالإضافة إلى امتلاكها أنظمة مطورة في مجالات عدة، مشيداً بالقيادة الحكيمة للمملكة العربية السعودية ما جعلها في مصاف الدول المتقدمة من ناحية التطور التكنولوجي والاستخدام الضخم للحلول الرقمية.



■ هل لنا بفكرة عامة عن شركة FUTURE LOOK وطبيعة عملها؟
— تعد فيوتشر لوك من المجموعات السعودية الرائدة في مجال الذكاء الاصطناعي وتحليل البيانات الضخمة. تأسست منذ أكثر من ١٧ عاماً وتمتلك خبرة واسعة في المشاريع الاستراتيجية المرتبطة بتجربة العملاء الشاملة وتحليل البيانات الضخمة، ومنذ قرابة الخمس سنوات دخلنا مجال الذكاء الاصطناعي وكانت لنا بصمة في عملية التحول الرقمي التي تشهدها المملكة وتفوقها في ريادة الأعمال الرقمية والشركات الناشئة التقنية.

وتميزت FUTURE LOOK بأنها أول شركة تعلن عن إطلاقها نظام VOICEBOT يتحدث باللغة العربية ولديه القدرة على فهم جميع اللغات، ونمتلك أكثر من مئة "USE CASE" لتحليل البيانات الضخمة لقطاعات متعددة منها القطاع الصحي، التعليم، الدفاع والأمن. كما تتوفر للقطاعين العام والخاص إمكانية الاستفادة من الحلول والمنصات الرقمية التابعة لنا، وتوسعت خدماتنا في مجال حلول الأعمال لمراكز خدمة العملاء ومراكز الاتصال. والجدير ذكره أننا نقوم بدمج الخدمات المقدمة من الشركات وصولاً «لتجربة عميل شاملة ناجحة». بالإضافة لكوننا Venture Studio متخصص في تطوير الأفكار والمشاريع الريادية المتخصصة في الذكاء الاصطناعي.

■ ما هي التحديات التي تواجهونها في السوق المحلي؟

— نفخر بوجودنا في بلد يقوم بتسخير جميع إمكانياته لتذليل العقبات والتحديات باختلاف أنواعها وبذلك يعود الفضل للقيادة الحكيمة والقيمين على الدولة ما جعل المملكة في مصاف الدول على صعيد التقدم التكنولوجي والاستخدام الضخم للحلول الرقمية في مختلف الإدارات الرسمية والأنشطة. كما باتت جميع الأنظار على الرياض بعد استضافتها لمؤتمر «ليب ٢٠٢٣» والنجاح الذي حققه في استقطاب الرواد وكبرى الشركات التكنولوجية التي توحدت فيما بينها لطرح حلولاً رقمية تساعد البشرية للقيام بأعمالها اليومية.

■ ما هي أهداف FUTURE LOOK المستقبلية؟

— تتمثل أبرز الأهداف الاستراتيجية في مساعدة البشرية على القيام بالمهام عبر تسخير الذكاء الاصطناعي لخدمة المجتمعات، وذلك انطلاقاً من التحول المتسارع في العالم الرقمي وتبديل المهام والجراءات التقليدية بأخرى رقمية.

ومن جهة أخرى، ستستكمل الشركة عملية التوسع نحو الأسواق الخليجية والعربية، مع الإشارة إلى أننا كنا قد استحوذنا على شركة فرنسية رائدة في مجال الذكاء الاصطناعي. ■

The future
of energy
is powered
by digital

Fuel the energy grid with intelligence and benefit from safer, more adaptive and reliable operations that are always ready to deliver. Modernize your critical infrastructure with digital-era solutions to empower the grid for your new energy future.

Harness the exponential potential of networks.

Transform your business to the power of n .

NOKIA

Toufic Derbass

(Managing Director Middle East and Africa - Micro Focus):

We help customers worldwide embrace the dilemma of digital transformation & accomplish all their goals

Since its establishment, Micro Focus strived to power and to protect information to elevate every person and every organization to be their best. Toufic Derbass, Managing Director Middle East and Africa at Micro Focus, is an experienced sales leader with 20+ years in the multinational software business and multi-cultural environments, with a track record of achievement, promotions, growth, and expanding market share, as well as several years of experience in the UAE and the Middle East markets resulting in an extensive professional network amongst CXO, Business and Technology leaders in the various big enterprises in this market. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Mr. Derbass talked about the latest realizations of Micro Focus & the acquisition by Opentext. He further gave us an idea about their strategy in the region. Following is an extract from the interview.



• What are the latest realizations of Micro Focus?

- Micro Focus, a leading provider of mission-critical software technology and services that help customers accelerate digital transformation, has been recently acquired by OpenText. The acquisition has been completed on the 31 of January, so we are certainly looking forward to offering a greater depth of portfolio and bigger value to the market because the two portfolios of the two companies are very much complementary. With the acquisition, OpenText's corporate mission expands to help enterprise professionals secure their operations, gain more insight into their information, and better manage an increasingly hybrid and complex digital fabric with a new generation of tools that include cyber security, digital operations management, applications modernization & delivery and AI & Analytics. This new generation of information management software will help organizations accelerate their digital transformation and drive growth while reducing costs.

• What differentiate you from other similar companies in the Middle East?

- Since its inception, Micro Focus has entered in various acquisitions and mergers. It acquired the software portfolio of Hewlett Packard back in 2017, so this pioneering presence of HP in the region since mid to late nineties, allowed the company to gain a very big market share and to be in the region way before other competitors. And throughout the years, our client base grew drastically, and we kept our leading position in the market. This what puts us here today. We provide expanded offerings to support our customers' growing needs to digitize and work smarter. We help tens of thousands of customers worldwide embrace the dilemma of digital transformation so they can accomplish all their goals. Moreover, in term of innovation that Micro Focus has been leading with over the past years, there has been a strategic acquisition from HP at one stage into the domain of big data and analytics with our portfolios called Vertica and IDOL, so we have cutting edge technology in artificial intelligence and analytics. We also have the fastest data base in the world and we have incorporated AI technologies into our solutions. Our solutions are around managing the hybrid multi cloud environment & AIOps and speeding up delivery of business applications to the market, enterprise service management and asset management.

• What is your strategy in the region?

- It is always about strategic growth. We are very much present in all the main markets of the Middle East; we have strong presence in Saudi as well as Qatar and the UAE. Equally, Egypt has been pivotal for us, and we are looking for real growth in Africa and the rest of the Gulf. Therefore, we have feet on the ground in all markets and we are always looking for growth. We have achieved growth steadily and consistently in the Middle East and Africa for the last 45 years.

محمد عرفة

(المدير الاقليمي للسعودية في شركة MICROFOCUS):

مجموعة الحلول التي توفرها مايكرو فوكس تساعد الشركات على تسريع التحول الرقمي وتطوير البرمجيات ضمن أعلى الكفاءات المتاحة



شركة MICROFOCUS هي واحدة من أكبر مزودي برامج المؤسسات في العالم. فهي تقدم العديد من التقنيات الفريدة والخدمات الداعمة للمهام الصعبة والتي تساعد آلاف العملاء في جميع أنحاء العالم على إدارة عناصر تكنولوجيا المعلومات الأساسية لأعمالهم حتى يتمكنوا من التشغيل والتحويل في نفس الوقت.

أعرب السيد محمد عرفة المدير الاقليمي للسعودية في الشركة عن وجهة نظره بمشاركة مايكرو فوكس للمرة

الثانية في مؤتمر «ليب ٢٠٢٣» متحدثاً عن أهمية هذا مؤتمرات وانعكاسها الإيجابي على الاقتصاد في المملكة، إذ نجح في استقطاب عمالقة قطاع التقنية في العالم، واعتبره السيد عرفة قيمة مضافة للشركة وفرصة مهمة لعرض حلولها التقنية في ظل التقدم المتسارع الذي تشهده المملكة والانخراط في الاقتصاد الرقمي بما يتلاءم مع «رؤية ٢٠٣٠».

■ باعتبار مايكرو فوكس من الشركات الرائدة في تزويد برامج المؤسسات في العالم، ما هي أبرز الحلول التي تقدمها في خضم الثورة الرقمية التي تشهدها المملكة حديثاً؟

- هي شركة متخصصة في تقديم الحلول البرمجية ومن الشركات الرائدة في تزويد برامج المؤسسات في العالم، ولديها تواجد في ١٨٠ دولة وتمتلك ما يقرب من ألفي براءة اختراع، كما نجحت في استقطاب ٤٠ ألف عميل من حول العالم. كما تتميز الشركة في مجال تطوير البرمجيات والحوسبة السحابية والأمن السيبراني بالإضافة إلى القسم المتعلق بتحليل البيانات. في حين أن مجموعة الحلول التي توفرها مايكرو فوكس تساعد الشركات على تسريع التحول الرقمي وتطوير البرمجيات وطرحها في الأسواق ضمن أعلى الكفاءات المتاحة.

نحاول التميز عن مثيلاتها من الشركات

■ ما هي التحديات والمشاكل التي تواجهها الشركة في المملكة العربية السعودية؟
- أصبحت المملكة من الأسواق المتقدمة في المجال الرقمي والأولى على صعيد منطقة الشرق الأوسط ككل. وبالتالي، تتمثل أبرز التحديات التي نواجهها في الأعداد الضخمة لمزودي الخدمات التكنولوجية في السوق، إلا أننا نحاول التميز عن مثيلاتها من الشركات من خلال قاعدة العملاء الضخمة والتي تشمل قطاعات كثيرة منها القطاع المالي، الاتصالات، التجزئة وغيرها كما تحرص الشركة على التواصل الدائم مع شركائها والبقاء إلى جانبهم من خلال مجموعة من البرمجيات والتقنيات الرقمية والحوسبة السحابية التي تميز الشركة وتجعلها أحد أكبر مزودي برامج المؤسسات على مستوى العالم.

وأكثر ما يميز مايكرو فوكس MicroFocus طرحها حلولاً متكاملة للمتعاملين معها من مؤسسات في القطاعين العام والخاص.

نحرص على التدريب والتطوير

■ برأيكم هل من السهل إيجاد كوادر بشرية مهنية في قطاع التكنولوجيا داخل المملكة العربية السعودية؟

- نولي أهمية كبرى لموضوع الكفاءات البشرية المتخصصة ومن هنا نحرص على التدريب والتطوير عبر طرح برامج لهذا الغرض على مدار العام. بالإضافة إلى ذلك، نعمل على تدريب نخبة من المؤهلين السعوديين وتزويدهم بالمهارات المناسبة لإدارة قطاعات تكنولوجيا المعلومات والمؤسسات العاملة داخل المملكة. ■

٢٠٢٢ كان عام التحول النوعي في مسيرة «زين السعودية»



سلطان الدغيثر



الأمير نايف بن سعود الكبير

قال الأمير نايف بن سلطان بن محمد بن سعود الكبير، رئيس مجلس إدارة زين السعودية، إن النتائج المالية للشركة لعام ٢٠٢٢ عكس التحول النوعي في الأداء المالي والتشغيلي والتطويري، والأثر النوعي والمستمر لاستراتيجية الشركة.

وأوضح في بيان للشركة أن ذلك تَمَثَّلَ بتعزيز تجربة العملاء والتوسع في تقنيات المستقبل، وكذلك الاستثمار في الأسواق الموازية، مع مواصلة تعزيز الحوكمة لضمان استدامة النمو والأرباح.

وأضاف أن الشركة استطاعت تحقيق هذه النتائج مستمدة من قوة وازدهار الاقتصاد الوطني في ظل توجيهات القيادة وأثر «رؤية السعودية ٢٠٣٠».

ومن جانبه قال **سلطان الدغيثر** الرئيس التنفيذي للشركة، إن زين تمكنت من تحقيق مستهدفات التزامها بتطبيق استراتيجيتها التي أطلقتها قبل ٥ سنوات، وهو ما جعل عام ٢٠٢٢ عام التحول النوعي في مسيرتنا التشغيلية والربحية معاً. وقد ضاعفت الشركة أرباحها لتبلغ في نهاية ٢٠٢٢ نحو ٥٥٠ مليون ريال سعودي.

STC تستعرض حلولها الرقمية في مؤتمر MWC برشلونة



استعرضت مجموعة STC خلال MWC 2023 في مدينة برشلونة أحدث تقنياتها وحلولها الرقمية، إضافة إلى مسيرتها في التحول الرقمي في المملكة وأحدث الحلول الرقمية التي تقدمها لمختلف القطاعات. والتي تتضمن الخدمات الرقمية والسحابية وإنترنت الأشياء ومراكز البيانات والتقنيات التي تعتمد على شبكة الـ 5G والحلول الطبية الرقمية والموانئ الذكية وغيرها.



غرف صعبة، تغطية نشر واسعة
النطاق، ضبط دقيق أو إعداد بسيط
مهما كانت الحاجة، ميكروفون
واحد في السقف جاهز

تعرف على MXA920 الجديد

Shure.com/MXA920

SHURE

نائل حلالة (المدير العام لشركة GLOBITEL - المملكة العربية السعودية): نُعد الشركة العربية الأولى التي حققت تقدماً كبيراً في مجال مراكز الاتصالات



من اليمين: نائل حلالة وفادي قطيشات

تقوم استراتيجية شركة GLOBITEL على أربع ركائز أساسية هي: الموثوقية وقابلية التوسع والمرونة والقدرة على التكيف، كما تتمثل رؤيتها في مواصلة السعي لتحقيق النظم التكنولوجي في قطاع الاتصالات، إضافة إلى أنها تطمح لأن تكون أفضل شريك لمشغلي الاتصالات من خلال تقديم أفضل الخدمات للعملاء وزيادة إيراداتهم.

وفي حوار خاص مع نائل حلالة مدير عام الشركة أعرب لمجلة «البيان الاقتصادية» عن رأيه في ما تشهده المملكة العربية السعودية من تقدم في القطاع التكنولوجي ولا سيما انعقاد مؤتمر «ليب ٢٠٢٣»، الذي يمثل منصة عالمية ويشكل فرصة قيمة للترويج للتطور على مستوى المملكة. ومن جهة أخرى، أفاد حلالة أن جلوبيتيل تعتبر الشركة العربية الأولى التي حققت رواجاً في مجال الاتصال وحصدت ثقة المتعاملين معها، وتطرق إلى المنافسة المحتدمة بين الشركات في عالم التكنولوجيا ما جعل المملكة عنصر جذب لعمالة التكنولوجيا من خلال النهضة التقنية والابتكارات التي تضطلع المملكة في خلقها والتوسع فيها.

نقطة جذب

■ هل تواجهون منافسة في مجال عملكم؟

– تشدد حدة المنافسة في عالم التكنولوجيا والاتصالات وتحديداً خلال هذه المرحلة التي تشهدها فيها المملكة العربية السعودية طفرة غير مسبوقة وتحولات تقنية ضخمة خاصة بعد إطلاق «رؤية ٢٠٣٠»، وبالتالي أضحت المملكة نقطة جذب لعمالة التكنولوجيا في ظل منافسة قوية بين الشركات لتكون جزءاً من النهضة التقنية والمسار الذي تسلكه المملكة في عالم الابتكارات حيث شكلت المكان الأمثل للنمو والتقدم بعد إطلاقها لمجموعة من المبادرات في هذا النطاق. ■



التي يتميز بها فريق العمل وريادتها في تقديم حلول الاتصالات والحلول البرمجية المتقدمة في مختلف المجالات.

■ ما مدى أهمية انعقاد هذا الحدث التقني الضخم في المملكة العربية السعودية؟

– بعد نجاح مؤتمر «ليب» في دورته الماضية عاد لينعقد هذا العام محققاً نجاحاً باهراً انطلاقاً من التطور التكنولوجي المتسارع الذي تشهده المملكة العربية السعودية خلال المرحلة الحالية. كما شهد المؤتمر مشاركة عمالة قطاع التقنية في العالم لاكتشاف الأفكار الخلاقة والرائدة وبناء مستقبل أكثر ابتكاراً، ومن جهة أخرى، يمثل المؤتمر منصة عالمية وعامل جذب للشركات التقنية والاستثمارات، ولاعباً مهماً في عملية التحول الرقمي محلياً وعالمياً، كما يشكل فرصة مهمة للترويج للتطور الذي تعيشه المملكة في شتى المجالات.

حلولنا مبتكرة وتحاكي احتياجات عملائنا

■ ما الذي يميز وجود GLOBITEL في المملكة العربية السعودية؟

– تميزت جلوبيتيل بطرح حلول مبتكرة تحاكي احتياجات عملائها، كما نجحت في تقديمها خدمات عالية الجودة تنافس تلك المقدمة من الشركات الأجنبية. بالإضافة إلى ذلك، نُعد الشركة العربية الأولى التي حققت تقدماً كبيراً في مجال مراكز الاتصالات وهذا عزز من ثقة المتعاملين معنا على مستوى المملكة العربية السعودية، انطلاقاً من الخبرات والمهارات



فريق عمل GLOBITEL السعودية



SOLUTIONS FOR COMMUNICATIONS & IT
أفلاك الحلول للاتصالات وتقنية المعلومات

Wherever **technology**
is needed.

T +966 92 000 9947
F +966 92 000 9957
P.O.Box 86641 Riyadh 11632 Kingdom of Saudi Arabia
Email: info@aflaksolutions.com | Web Site: www.aflaksolutions.com



جميل عزت أحمد
ARUBA



عبدالله عسيري
LUCIDYA



محمد المهدي
JUNIPER NETWORKS



أمين موافي
QUALITY BUSINESS SOLUTIONS

محمد المهدي

(رئيس قسم المبيعات الإقليمي في شركة JUNIPER NETWORKS):

بانت المملكة العربية السعودية من الدول الرائدة في الاتصالات وتقنية المعلومات

تقوم شركة JUNIPER NETWORKS بتطوير وتسويق منتجات الشبكات بما في ذلك أجهزة التوجيه والمحولات وبرامج إدارة الشبكات ومنتجات الأمان فيها. وفي حوار له «البيان الاقتصادية» مع رئيس قسم المبيعات الإقليمي في الشركة محمد المهدي أفاد بأن المشاركة ضمن فعاليات مؤتمر «ليب ٢٠٢٣» في دورته الثانية أتت لتوطيد العلاقات مع شركائها في المنطقة وتبادل الخبرات وتسويق منتجاتنا الرائدة. مع التأكيد على أن إستضافة المملكة لمؤتمر «ليب ٢٠٢٣» الوقع الكبير على دورها الرائد في تحقيق مستقبل مليء بالإنجازات والابتكارات وبالتالي تنفيذ أهداف «رؤية ٢٠٣٠» وبناء مجتمعات مستدامة قائمة على التنمية الشاملة بالإضافة إلى جذب كبرى الشركات العاملة في التكنولوجيا بكافة ميادينها.

عبدالله عسيري

(المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة LUCIDYA - المملكة العربية السعودية):

العلامات التجارية التي تستخدم أدوات لوسيديا سجلت في المتوسط تحسناً كبيراً في رضا العملاء

LUCIDYA هي منصة رائدة لتحليل وإدارة تجربة العميل باستخدام الذكاء الاصطناعي، وتمكّن الشركات من فهم عملائهم وخدمتهم بشكل أفضل عن طريق رصد وتحليل تفاعلاتهم ومحادثاتهم عبر مختلف قنوات التواصل الرقمي. وفي لقاء خاص جمعنا بالسيد عبدالله عسيري المؤسس والرئيس التنفيذي للشركة أوضح له «البيان الاقتصادية» أن قيام المملكة بالمشروعات الضخمة في ظل التطور التكنولوجي القائم لا بد أن يصب في مصلحة LUCIDYA والشركات القائمة في المملكة، كما أن المنافسة بينها وبين الشركات الأجنبية تحفزها لتقديم الأفضل والأحسن دائماً. وفي ما يتعلق بمميزاتها الواضحة أنها من أسرع شركات التكنولوجيا التي تقدم البرمجيات كخدمة، كما لفت عسيري أيضاً إلى أن العلامات التجارية التي تستخدم أدوات لوسيديا متنوعة جداً وسجلت تحسناً واضحاً في إرضاء العملاء وبرز ما يميزها هو امتلاكها القدرة على تحليل اللهجات وإدراك ما سيوصله العميل باستخدام الذكاء الاصطناعي. وفي سياق آخر تدرّك لوسيديا كما أشار عسيري، أن المشاركة في مؤتمر «ليب ٢٠٢٣» هي قيمة مضافة لها ما يعزز موقعها داخل السوق السعودي ويظهر ذلك من خلال النتائج الممتازة المحققة بالإضافة إلى التسويق للخدمات الجديدة المقدمة، مع ما يُظهر ذلك من أهمية زيادة وعي الشركات والأفراد لاستخدام الأدوات التقنية وبالتالي خدمة العملاء بمرور الوقت وأكثر سهولة.

أمين موافي

(مؤسس ومدير المشاريع في شركة QUALITY BUSINESS SOLUTIONS):

نلتزم العمل وفق مبادئ محددة على رأسها جودة الخدمات بما يتوافق مع متطلبات العملاء

تتمثل رؤية شركة QUALITY BUSINESS SOLUTIONS في أن تكون المزود المفضل لحلول الأعمال والخدمات الاستشارية في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وهي تمتلك فريق عمل محترف ومؤهل تأهيلاً عالياً بما يضمن جودة الخدمات والمنتجات التي تقدمها للعملاء.

ومن خلال المشاركة في معرض «ليب ٢٠٢٣» أوضح أمين موافي مؤسس ومدير المشاريع في الشركة ضمن حوار لمجلة «البيان الاقتصادية» أنها تطمح لتوسيع قاعدة أعمالها واستهداف مشروعات متميزة بهدف عرض الخدمات التي تقدمها وإبراز النجاحات المحققة، وفي سياق مختلف، أكد السيد موافي أن الشركة ملتزمة بالعمل وفق أسس محددة من بينها جودة الخدمات وتحقيق متطلبات العملاء، متطرقاً من جهة أخرى إلى أنها تقوم بدورات تدريبية لفريق عملها من أجل تعزيز وتنمية قدراتهم في معالجة أي مشكلة قد تطرأ، ومؤكداً على أهمية الشراكات مع أطراف متخصصة تعمل على التدقيق بالبرامج قبل طرحها في السوق بهدف معالجة أي ثغرات وتأمين الحماية اللازمة للعملاء لديها.

جميل عزت أحمد

(مدير قسم ARUBA في المملكة العربية السعودية):

نوفر حلولاً في مجال تجربة العملاء بهدف تلبية احتياجاتهم ومتطلباتهم المتنوعة

تعتبر شركة أروبا (ARUBA) مزوداً رائداً لحلول الوصول إلى الشبكة من الجيل التالي للحوسبة المتنقلة، كما أنها تعمل على أتمتة تحسين الأداء على مستوى البنية التحتية وإطلاق إجراءات الأمان التي كانت تتطلب تدخلاً يدوياً لتكنولوجيا المعلومات بهدف الوصول إلى تحسين الإنتاجية وخفض تكاليف التشغيل.

وفي لقاء لمجلة «البيان الاقتصادية» مع جميل عزت أحمد مدير قسم الشركة في المملكة العربية السعودية أوضح أن مشاركة ARUBA في معرض «ليب ٢٠٢٣» تشكل قيمة مضافة للأداء المتميز كون علامتها التجارية رائدة في عالم التكنولوجيا، فهي تقدم حلولاً في مجال تجربة العملاء وتلبي احتياجاتهم وتطلعاتهم، فمن جهة تمتلك الشركة فريق عمل يعمل على إنجاز المشروعات الضخمة بما يتوافق مع «رؤية المملكة ٢٠٣٠» مواكبة للتطور الرقمي والابتكارات في المجال التكنولوجي بما يخدم شركات القطاع الخاص مع الاهتمام الكبير من قبل الحكومة في مجال الحلول المبتكرة، ومن جهة أخرى تعمل «أروبا» على تدريب وتأهيل الكوادر البشرية بشكل دوري مع حرصها على بناء القدرات في المجالات المختلفة، فالتطور التكنولوجي والتقنيات الحديثة تشكل، بحسب أحمد، تحدياً كبيراً بالنسبة للشركة، مضيفاً أنها ساهمت في العديد من المشروعات الضخمة على مستوى المملكة وفي قطاعات عدة.

الجرائم الإلكترونية كلفت الاقتصاد العالمي أكثر من ٦ تريليونات دولار العام الماضي

نصائح من أجل تعزيز الأمن السيبراني

٤- كلمات السر ليست كافية

يُعزى ما نسبته ٨٠٪ من الانتهاكات المتعلقة بالقرصنة الى كلمات المرور الضعيفة التي يسهل اختراقها.

٥- لا تثق بأحد

لا تثق بأحد، ولا تعطِ كلمات المرور الخاصة بك لأحد، ولا تكشف بياناتك لأحد، ولا تدع أحدا يستخدم حاسوبك أو أي جهاز آخر تستخدمه في العمل أو بشكل شخصي، حتى لو كان أقرب الناس اليك، بكل بساطة لا تثق بأحد.

٦- إحذر من الرسائل الخادعة للدعم الفني

وقع أكثر من ٦٠٪ من المستهلكين حول العالم فريسة لعمليات الاحتيال المتعلقة بالدعم التقني. والضحايا عادة ما يكونون من الجيل الجديد من الشباب الذين لديهم ثقة مفرطة في مهاراتهم التقنية بمجال تكنولوجيا المعلومات.

٧- إعطاء الأولوية لأمن شبكات الجيل الخامس

تكتسب تقنية الجيل الخامس من الشبكات إقبالا كبيرا ومتزايدا، ومع ذلك فإنها تأتي مع مخاوف أمنية حقيقية، لا سيما أنها تتيح إمكانيات أكبر بكثير للقرصنة والمهاجمين.

٨- العمل عن بعد ومتطلبات الحماية

يجب على الموظفين والشركات باستمرار تنفيذ وتعزيز أدوات وسياسات الأمن السيبراني سهلة الاستخدام، ويجب على المستخدمين كذلك تحسين معايير الأمان الخاصة بهم في المنزل، والتأكد من أن أجهزتهم التي يستخدمونها للعمل من المنزل في أمان تام بالتعاون مع الشركات التي يعملون فيها.

٩- بناء علاقات أوثق بين المطورين وفريق الأمن السيبراني

ثلث المطورين فقط يفهمون حقا سياسات الأمان التي يعملون بها ومعها، وهذه الفجوة المعرفية بين فرق الأمان ومطوري البرامج تعوق مبادرات مثل تطبيق سياسة صفر ثقة وتأمين السحابة.

١٠- الاستعانة بمصادر خارجية للأمن السيبراني

إذا كانت شركتك صغيرة الحجم، ولا يمكنك تحمل تكاليف توظيف فريق أمن سيبراني خاص بك، فإن شركات خدمات الأمن السيبراني تمثل الحل بالنسبة لك، ولكن تأكد من حصولك على نصيحة أحد أعضاء الأمن السيبراني الماهرين وذوي الخبرة لضمان عدم دفع مبالغ زائدة مقابل الخدمات التي قد لا تحتاجها.



كلفت هجمات القرصنة والجرائم الإلكترونية بأنواعها المختلفة الاقتصاد العالمي أكثر من ٦ تريليونات دولار العام الماضي ٢٠٢١. ويتوقع أن تكلف هذه الجرائم الاقتصاد العالمي نحو ١٠,٥ تريليونات دولار سنويا بحلول عام ٢٠٢٥.

وفي الحقيقة، إذا تم قياسها كدولة، فإن الجريمة الإلكترونية ستكون ثالث اكبر اقتصاد في العالم بعد الولايات المتحدة والصين، ويمثل هذا أكبر سرقة للثروة الاقتصادية في التاريخ، والضرر الناجم عن هذه الجرائم أكبر بشكل كبير من الضرر الناجم عن الكوارث الطبيعية في عام واحد، وهو أيضا أكثر ربحية من التجارة العالمية لجميع أنواع المخدرات غير المشروعة مجتمعة وفي كافة دول العالم. ولم يعد الأمن السيبراني بذخا، بل هو حاجة ملحة لكل إنسان في العالم، وفي هذا السياق ننشر مجموعة من النصائح المهمة جدا لاتباعها من قبل الشركات والأفراد على حد سواء من أجل تعزيز الأمن السيبراني لهم.

١- إعطاء الأولوية للأمن السيبراني

وجد استطلاع أجرته مؤسسة TRENDMICRO أن ٩٠٪ من صانعي القرار في مجال تكنولوجيا المعلومات يزعمون أنهم على استعداد للتنازل عن الأمن السيبراني لصالح التحول الرقمي، أو زيادة الانتاجية أو أي أهداف أخرى، كما شعر ٨٢٪ منهم أنهم تعرضوا لضغوط للتقليل من أهمية المخاطر الإلكترونية في تقاريرهم لمجالس إدارتهم.

وفي الحقيقة، فإن هذا تفكير قصير النظر، حيث إن تكاليف التعامل مع أي اختراق لبيانات هذه الشركات ستكون هائلة، وستكلف ما لا يقل عن ٥ ملايين دولار في الحد الأدنى لكل اختراق.

٢- لا تهمل حماية بيانات وخصوصية عملائك

يقول العملاء ان السلامة والأمان عبر الإنترنت هما الأكثر أهمية بالنسبة لهم، وتقتصر مؤسسة KPMG ان تتبنى الشركات نهجا شفافا وأمنا كيفية استخدام البيانات وتخزينها ومشاركتها.

٣- اتباع سياسة حماية صحية ومناسبة

التأكد من اتخاذ تدابير مضادة استباقية مثل ميزات المراقبة والنسخ الاحتياطية والتدريب على المهارات الأمنية لتمكين الاكتشاف المبكر لمحاولات التسلل والاختراق، وتأكد من حصول جميع الموظفين في شركتك على آخر تحديثات الأمان المثبتة على أجهزتهم.

البلد يُدار من مافيات وكارتيلات

الكسندر ماطوسيان: طالما يوجد موائد خاصة وأناس مستفيدون من تجارة الفيول لن نرى الكهرباء في لبنان



النائب السابق الكسندر ماطوسيان

تتساءل مصادر مطلعة عن الأسباب التي تدعو إلى عدم الاتفاق على انشاء معامل كهربائية بتكلفة صفر انطلاقاً من عرض رجل الأعمال أحمد السويدي مروراً بعرض سيمنز وانتهاءً بعرض الشركة الصينية CNEEC وهي تابعة للحكومة الصينية.

النائب السابق الكسندر ماطوسيان أكد في حديث للديار انه ما دام توجد موائد خاصة وأناس مستفيدون من تجارة الفيول لن نرى الكهرباء في لبنان. وما دام يوجد بواخر فيول تنتظر في البحر بينما تكالبها وما دام الشعب نائماً ولا يتحرك فلن ينقذه أحد. وأكد ماطوسيان أن البلد تديره المافيات والكارتيلات.

ويقول: «ان الذي أعلن استعداده لذلك هو رجل الأعمال أحمد السويدي الذي جاء إلى لبنان لهذه الغاية وهو للعلم من أمن الكهرباء في مصر ودبي والعراق وسوريا ولديه ٤٦ معملًا للكابلات في ٤٦ دولة أوروبية. ومعروف بتسمية امبراطور الكهرباء. وقد اجتمع جبران باسيل الذي كان آنذاك وزيراً للخارجية. وقد عرض عليه مشروعه وقد كان ذلك تحديداً في ٢٠ سبتمبر ٢٠١٨».

لقد أعلن استعداده لبناء معمل للكهرباء على الغاز تبلغ كلفته ملياراً و ٤٠٠ مليون دولار بمشروع BOT لمدة ٢٥ سنة ولا تتكلف الدولة فلساً واحداً عليه على ان يدفع المواطن ٧ سنت للكيلواط. لقد تجاوب الوزير جبران باسيل معه وأشار عليه بالانتظار ريثما تتشكل حكومة جديدة اذ كانت الحكومة آنذاك حكومة تصريف أعمال. في بداية العام ٢٠١٩ عاد الرجل واجتمع مع وزيرة الطاقة يومذاك ندى البستاني وقدم عرضه مجدداً لها وقد تجاوبت مع المشروع الذي كان بانتظار صدور المواصفات في شهر اكتوبر لكن الثورة سبقت كل شيء في ذلك الشهر ودخلت البلاد في مسيرة الانهيار. في العام ٢٠٢٠ قررت حكومة حسان دياب أن توقع اتفاقاً بخصوص تأمين الكهرباء مع شركة سيمنز مباشرة لا أحد يعلم ماذا حدث حتى الآن ولا اعرف شخصياً مصير هذه العروض. لقد سمعت انه لا يوجد تمويل وهذا غير صحيح.

وأضاف: «لقد تقرر أن يكون أول معمل على الغاز في دير عمار بغض النظر عن كل شيء لقد اختفى منذ العام ٢٠٢٠ مشروع سيمنز ولا احد يتحدث عنه أو يذكره بكلمة وأنا اتساءل بدوري أين أصبح المشروع؟»

ما دامت الارادة باستمرار السرقة والغش فلن يتعافى لبنان

أضاف: «لقد تقدمت شخصياً بمشروع يؤمن الطبابة للناس جميعاً في لبنان دون أن تتكلف الدولة قرشاً واحداً وقد تم رفضه. أنا أقول أنه ما دامت الارادة باستمرار السرقة والغش فلن يتعافى لبنان ولن يتقدم. ان أي قانون فيه فائدة للدولة يتم إيقافه بينما يسيرون بالقانون الذي يحقق فائدة شخصية بحتة». وختم قائلاً: «من يدير البلاد اليوم هي المافيات والكارتيلات. اذن البلاد إلى أين؟ كل شيء في البلاد متوقف وما حدث من أزمة كان مدروساً. لقد كنت أتوقع الأمر وحاولت التنبيه وقد شرحت الأسباب لذلك وقلت للجميع ان البلد سيسقط اذا اكملوا على ما هم عليه. وها نحن اليوم نعاني ما نعانيه. هل تساءل احد لماذا أقفلت المصارف لمدة ٢٠ يوماً في بداية الأزمة؟ ان الثورة لم تكن ثورة انما خطة مدروسة نفذت وتم الضحك بها على الناس».

مكتب ألبرت وزياد نجم للمحاماة في لائحة Legal 500 EMEA Hall of Fame



د. زياد نجم

تم إدراج الشريك الإداري لمكتب ألبرت وزياد نجم للمحاماة، الدكتور زياد نجم، مرة أخرى في لائحة Legal 500 EMEA Hall of Fame في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا لعام ٢٠٢٣. والمعروف أن Legal 500 EMEA Hall of Fame تسلط الضوء على الأفراد الذين تلقوا ثناءً مستمرًا من قبل عملائهم نتيجة تميزهم المستمر، مع العلم أن عملية الإدراج تخضع لمعايير معينة أبرزها أن يتم الاعتراف بالشخص الذي يتم ضمه لللائحة من قبل The Legal 500، الدليل الأكثر موثوقية للمحامين في جميع أنحاء العالم، كواحد من نخبة المحامين الرائدين لعدد من السنوات.

وبحسب شهادات العملاء التي وردت في النسخة الخاصة بعام ٢٠٢٣ من Legal 500 EMEA، فإن «مكتب نجم للمحاماة يتحلّى بالكفاءة الديناميكية والقوية، كما أن القائمين عليه لديهم معرفة بالتطورات الفعلية في الأعمال التجارية المحلية والوطنية والعالمية، لا سيما القضايا التي تؤثر على مطلق أي شركة محاماة وعملائها. فهم دقيقون ويهتمون بالتفاصيل. إنهم يتعاونون كفريق يتكون من مختلف الأعمار والأجناس والخلفية الأخلاقية المتنوعة لحل المشكلات بطريقة إبداعية. إنهم واثقون بأنفسهم وجديرون بالثقة وجاهزون على مدار الساعة طوال أيام الأسبوع للاستجابة لأي إستفسار وتقديم المساعدة المطلوبة. إنهم من ذوي الخبرة ويهتمون بالتفاصيل».

«الريجي» ضبطت كميات مهريّة ومقلّدة من السيجار والمعسل



واصلت إدارة حصر التبغ والتبناك اللبنانية «الريجي» جهودها لمكافحة التهريب، إذ ضبطت كميات كبيرة من السيجار والتبناك المعسل المهرب والمزور بالإضافة إلى مختبر ومعمل لتزوير وتعبئة المعسل، بنتيجة عمليات دهم في عدد من المناطق اللبنانية.

وسُطرت محاضر ضبط بالمخالفين ينظر فيها القضاء المختص.



Keep a roof over their heads.

For more information regarding our affordable insurance options to secure yours and your family's safety; visit our website, scan the QR code above, or e-mail us your questions at info@almashrek.com.lb

www.almashrek.com.lb

 **AL MASHREK**
insurance & reinsurance SAL



أكسل ليمن

جيه بي مورغان: الأزمة الحالية لم تنته بعد وستكون لها تداعيات لسنوات

قال جيمي ديمون الرئيس التنفيذي لبنك «جيه بي مورغان»، إن الضغوط على القطاع المالي ما زالت قائمة في أعقاب انهيار بنكين في الولايات المتحدة، وتمثل تهديداً يجب معالجته من خلال إعادة النظر في العملية التنظيمية. وذكر في رسالته السنوية للمساهمين: «الأزمة الحالية لم تنته بعد، وحتى عندما تصبح وراءنا، ستكون لها تداعيات لسنوات قادمة»، ويشير ديمون إلى الأزمة التي اندلعت الشهر الماضي عقب انهيار بنك «سيليكون فالي» في العاشر من مارس بعد سحب المودعين عشرات المليارات من الدولارات، وأعقب ذلك إغلاق السلطات بنك «سينغنتشر».



جيمي ديمون

من جانب آخر، اعتذر أكسل ليمن رئيس مجلس إدارة «كريدتي سويس» للمساهمين عن فشل الإدارة في منع انهيار الثقة بالبنك، وقال: «أخفنا في وقف تأثير الفضائح القديمة ومواجهة الأخبار السلبية بحقائق إيجابية، وفي النهاية لم يكن بالإمكان إنقاذ البنك». وتجدر الإشارة إلى أن الأزمات على جانبي الأطلسي، في الولايات المتحدة الأميركية وسويسرا، أظهرت جانباً من نقاط ضعف وهشاشة البنوك أمام ارتفاع أسعار الفائدة على ذلك النحو المتسارع خلال الفترات الماضية، ونهت إلى جملة من الإشكاليات والمخاطر الجديدة التي تواجه المقرضين، في خط متواز أيضاً مع هروب المودعين نحو عوائد أعلى نسبياً مثل الاستثمار في العملات المشفرة.



أزمة المصارف: سوء الإدارة هو الطريق الأسهل نحو الإفلاس

تثير الأزمات المتتالية المرتبطة بالمصارف التي شهدتها العالم في السنوات الماضية، وآخرها انهيار مصرفي كريدتي سويس وسيليكون فالي، مع ما تتطلبه من تدخل حكومي، تساؤلات حول طريقة عمل البنوك التي تطرح أحيانا مخاطر بالغة على الاقتصاد. وواجه المصرف السويسري العملاق والبنك الأمريكي المحلي انتقادات شديدة لسوء إدارتهما باعتباره عاملاً فاقم مشكلاتهما. وأثار انهيار المصرفين هلعاً في قطاع المصارف والأسواق المالية ومخاوف من أن تنعكس التبعات على الاقتصاد العالمي، في وقت يعاني من تضخم حاد وتباطؤ في النمو. وبعد أسبوعين على أول الاضطرابات، أقر رئيس الاحتياطي الفيدرالي الأمريكي جيروم باول بتشديد شروط الإقراض للأسر والشركات، في وقت رفع البنك المركزي معدلات الفائدة بفارق كبير للتصدي للتضخم، ما تسبب بتباطؤ الاقتصاد. إلا أن وكالة موديز للتصنيف الائتماني حذرت من «خطر ألا يتمكن (القادة) من وقف الاضطرابات الحالية دون أن تكون لها انعكاسات دائمة ويمكن أن تكون بالغة على القطاع المصرفي وأبعد منه... لكن الوكالة تراهن على تهدئة الوضع».



أزمة مالية عالمية كادت أن تنشب لولا عملية إنقاذ «كريدتي سويس»

أكد نائب رئيس البنك المركزي السويسري Martin Schlegel في مقابلة أنه لولا عملية الإنقاذ الطارئة لبنك «كريدتي سويس» لكان قد أشهر إفلاسه وتسبب على الأرجح بأزمة مالية عالمية. وتسبب هذه التعليقات الضوء على الوضع الخطير الذي كان يواجهه «كريدتي سويس» قبل أن يوافق على صفقة بقيمة ٣ مليارات فرنك سويسري لاستحواذ بنك «UBS» عليه، في وقت كانت الأسواق العالمية هشة بسبب فشل ٣ بنوك في الولايات المتحدة.

اندماج «يو بي إس» و«كريدتي سويس» خلق قوة عظمى في إدارة صناعة الثروات بقيمة ٤ تريليون دولار



رغم تعثر القطاع المصرفي السويسري بانهيار «كريدتي سويس»، إلا أن صفقة الاستحواذ عليه من قبل «UBS» خلقت كياناً عالمياً هو الأكبر لإدارة الثروات، وفق تقديرات وحدة أبحاث مركز «غلوبال داتا». وصرح أندرو هاسليب، المحلل المختص في مجال إدارة الثروات لدى «غلوبال داتا»: «فيما كانت الصفقة مزعجة لأسباب عدة، إلا أنها خلقت قوة عظمى يمكن أن تهيمن على صناعة إدارة الثروات. فقد أدى الجمع بين بنكين رائدين في سويسرا إلى إنشاء بنك خاص مشترك مع ما يقرب من ٤ تريليونات دولار من الثروات تحت الإدارة، فيما تمثل هذه الأموال نحو ٦,٢٪ من إجمالي إدارة ثروات الأفراد في العالم، والتي تزيد استثمارات كل فرد فيها على مليون دولار».

وفي سياق متصل، من المحتمل أن تسبب هذه الصفقة في مشكلات تنافسية كبيرة، إذ إن أقرب منافس في قطاع إدارة الثروات للبنك السويسري المنبثق عن عملية الاندماج، هو «مورغان ستانلي» الذي وصلت الثروات التي يديرها إلى ١,٧ تريليون دولار في نهاية ٢٠٢٢، وبنك أوف أميركا بـ ١,٤ تريليون دولار، ومجموع حصتهما سيعادل ٧٨٪ فقط من الثروات التي يديرها مصرف «يو بي إس» بعد عملية الاستحواذ.



Every family has its story

For 150 years, we've been helping entrepreneurial families to flourish around the world, with plans and strategies built around each client's unique circumstances. Whatever happens next, we're thinking about what it might mean for you.

#PositiveImpact

deutschewealth.com/150years

150
YEARS

Deutsche Bank AG in the Dubai International Financial Centre (registered no. 00045) is regulated by the Dubai Financial Services Authority. Deutsche Bank AG - DIFC Branch may only undertake the financial services activities that fall within the scope of its existing DFSA license. Principal place of business in the DIFC: Dubai International Financial Centre, The Gate Village, Building 5, PO Box 504902, Dubai, UAE. This information has been distributed by Deutsche Bank AG. Related financial products or services are only available to Professional Clients, as defined by the Dubai Financial Services Authority. This advertisement has been approved and/or communicated by Deutsche Bank AG or by its subsidiaries and/or affiliates ("DB") and appears as a matter of record only. Deutsche Bank AG is authorised under German Banking Law (competent authority: European Central Bank) and, in the United Kingdom, by the Prudential Regulation Authority. It is subject to supervision by the European Central Bank and by BaFin, Germany's Federal Financial Supervisory Authority, and is subject to limited regulation in the United Kingdom by the Prudential Regulation Authority and Financial Conduct Authority. Details about the extent of our authorisation and regulation by the Prudential Regulation Authority and regulation by the Financial Conduct Authority are available on request. © Deutsche Bank AG 2020

هل تحمل أميركا المصارف الكبرى جزءاً من تكاليف أزمة البنوك البالغة ٢٣ مليار دولار؟!



تدرس المؤسسة الفيدرالية لضمان الودائع، التي تواجه تكاليف تبلغ نحو ٢٣ مليار دولار نتيجة انهيار بنوك في الآونة الأخيرة، توجيه جزء أكبر من المعتاد من هذا العبء إلى أكبر البنوك الأمريكية. وقالت المؤسسة إنها تخطط لاقطاعات جديدة في الصناعة لدعم صندوقها البالغ حجمه ١٢٨ مليار دولار الذي من المنتظر أن يتأثر بشدة جراء انهيار بنكي «سيليكون فالي» و«سيغنتشر».

في حين يتطلع المسؤولون للحد من الضغط على البنوك المحلية عن طريق تحويل جزء كبير من النفقات نحو مؤسسات أكبر بكثير، ما يزيد التكلفة المقررة حالياً بمليارات الدولارات على البنوك الكبيرة.

من جهة أخرى، تعد كيفية توزيع كلفة انهيار «سيليكون فالي بنك» و«سيغنتشر» بالفعل موضوعاً ساخناً في واشنطن، حيث ضغط المشرعون بشأن من سيتحمل العبء، فأخذ هذا الإجراء الاستثنائي عدداً كبيراً من الشركات الناشئة في مجال التكنولوجيا والعملاء الأثرياء الذين تجاوزت أرصدتهم الحد النموذجي للتغطية الذي حددته مؤسسة ضمان الودائع وهو ٢٥٠ ألف دولار.

في سياق آخر، تدفع البنوك رسوماً للصندوق الخاص بمؤسسة ضمان الودائع كل ثلاثة أشهر لأنها تجتذب الودائع المؤهلة لحماية المؤسسة. وما دامت البنوك تجد طرقاً لكسب المزيد من خلال إقراض الأموال أو استثمارها، فإنها تحقق أرباحاً.

وفي الكونغرس، يطالب المشرعون علناً الهيئات التنظيمية بتجنيب البنوك الصغيرة الاضطراب إلى تمويل التدخل الاستثنائي في «سيليكون فالي بنك» لإنقاذ من وصفتهم السناتور باتي موراي، «بالمودعين فاحشي الثراء».

دويتشه بنك يوافق على تسوية مرتبطة بمادوف مقابل ١,٦ مليار دولار



وافق مصرف «دويتشه بنك» Deutsche Bank الألماني على تسوية دعوى قضائية، أنهم فيها صندوقان استثماريان بالتراجع عن صفقة لبيع المقرض الألماني حصة في أعمال الاستشارات الاستثمارية التابعة لرجل الأعمال برنارد مادوف بقيمة ١,٦ مليار دولار.

وقدم محامو «دويتشه بنك» وصندوقي «كينجيت جلوبال فاند» و«كينجيت يورو فاند» خطاباً مشتركاً في المحكمة الفيدرالية في مناهاتن قائلين إنهم توصلوا إلى تسوية لإبرام الصفقة من دون الإفصاح عن الشروط.

ووافق صندوقا «كينجيت»، اللذان حولاً أموالاً للعملاء إلى شركة مادوف لسنوات قبل انهيارها في عام ٢٠٠٨، بعد اتهامات احتيال وجهت لمادوف في ذلك العام، على بيع حصتهما في الشركة لـ«دويتشه بنك» في مقابل ٦٦ سنناً لكل دولار في عام ٢٠١١، وفقاً للدعوى المرفوعة في عام ٢٠١٩. وزعم «دويتشه» أن الصندوقين شعرا بالندم لأن قيمة الأعمال ارتفعت منذ أن أبرما الصفقة، وأرادا العدول عنها.

وتوفي مادوف في إبريل/ نيسان ٢٠٢١ عن عمر يناهز ٨٢ عاماً، بينما كان يقضي عقوبة بالسجن لمدة ١٥٠ عاماً.

وكانت الدعوى متجهة نحو المحاكمة بعد أن رفض قاضي المقاطعة الأميركية إدجار دوراموس في مارس ٢٠٢١ طلب استرداد أموال الصفقة.

وتوصل أيرفين بيكار، الوصي الذي عينته المحكمة لتصفية شركة مادوف في عام ٢٠١٩، إلى تسوية لإعادة ٨٦٠ مليون دولار من صندوق «كينجيت». واستعاد بيكار أكثر من ١٤,٥ مليار دولار بشكل عام.

إتساع الهوة بين البنوك الأميركية: الكبرى منها ربحت ١٢٠ مليار دولار والصغرى خسرت ١٠٩ مليار دولار



نقل عملاء بنوك في الولايات المتحدة، ودائعهم من مؤسسات مالية صغيرة الحجم إلى أخرى كبيرة، في ظل أزمة مصرفية دفعت بالجهات التنظيمية إلى فرض الحراسة القضائية على بنكين محليين تبعاً.

فقد أظهرت بيانات أسبوعية نشرها الاحتياطي الفيدرالي، أن البنوك الكبرى جمعت ودائع قيمتها ١٢٠ مليار دولار، فيما خسرت نظيراتها الأصغر حجماً ١٠٩ مليارات دولار.

وقالت «موديز» إن أرقام الاحتياطي الفيدرالي، التي لم تُعدّل على أساس موسمي، تشير إلى انخفاض في ودائع النظام المصرفي الأميركي يبلغ ٥٣ مليار دولار.

«غامودا» تشتري مقر «دويتشه بنك» في لندن بـ ٣١٥ مليون دولار



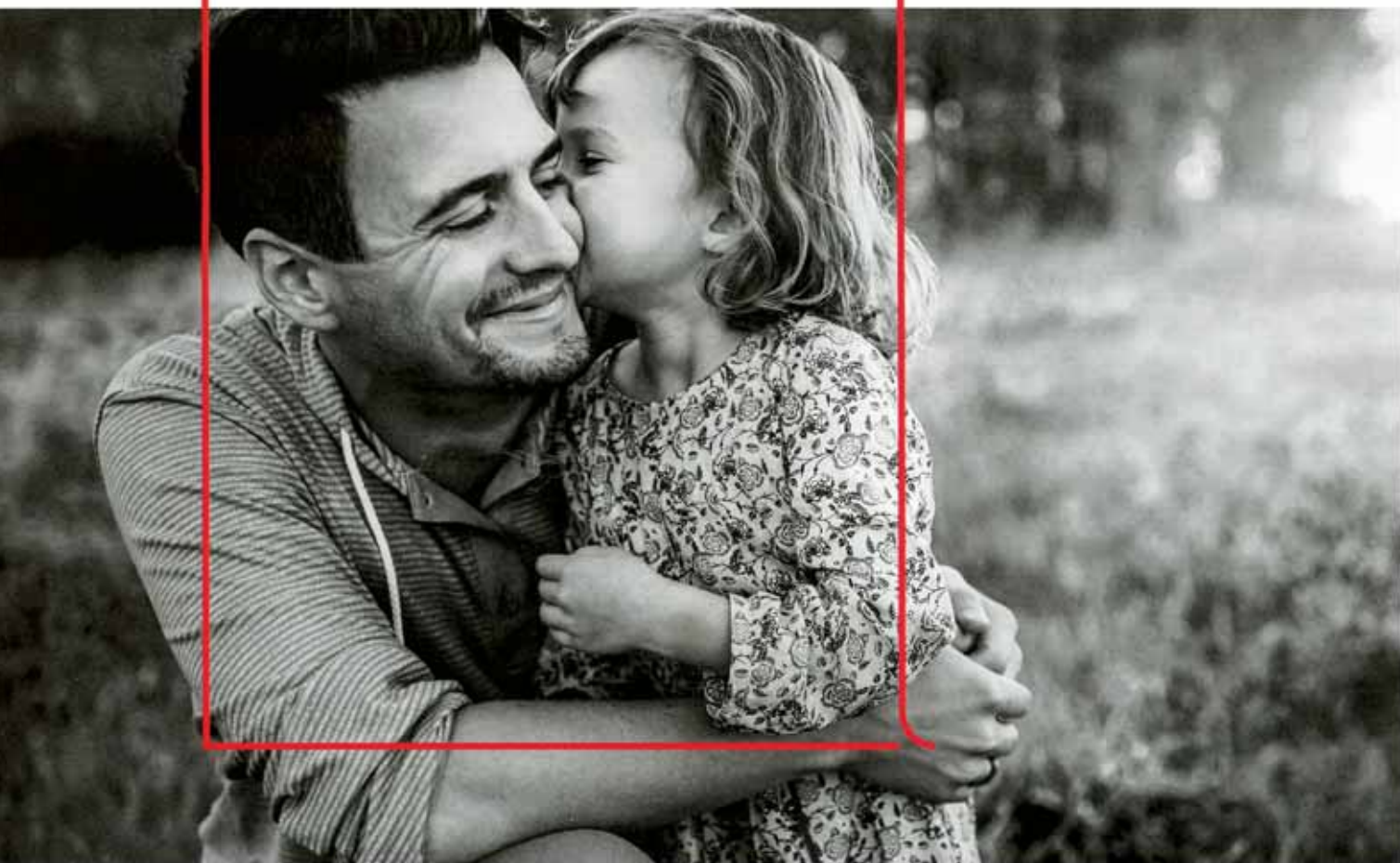
اشتريت شركة الإنشاءات الماليزية «غامودا» (GAMUDA)، مقر مصرف «دويتشه بنك» في لندن مقابل ٣١٥ مليون دولار، وذلك عبر واحدة من أكبر صفقات العقارات في المدينة منذ بداية ٢٠٢٣، معلنة أنها دخلت في شراكة مع شركة الأسهم الخاصة البريطانية «كاسل فورج» (CASTLEFORGE) لشراء المبنى المعروف باسم «وينشستر هاوس».

بدوره قال مايكل كوفاكس الشريك المؤسس لـ«كاسل فورج»: «الاستحواذ على (وينشستر هاوس) صفقة تاريخية.. سنرى هذه المساحة تتحول إلى فئة جديدة رائدة من المقرات الغنية بوسائل الراحة المستدامة في المنطقة».

وتجدر الإشارة إلى أن «دويتشه بنك» كان قد وقّع عقد إيجار لمدة ٢٥ عاماً للعقار الجديد البالغة مساحته ٥٦٨٥٠٠ قدماً مربعاً بقيمة ٣٨ مليون جنيه استرليني سنوياً.

Will she always be this happy?

Live a good life on a healthy planet?
Can sustainable investing protect her future?



**For some of life's questions, you're not alone.
Together we can find an answer.**

هل هدوء الأسواق الأميركية ينبئ بانتهاء الأزمة المصرفية في أميركا؟



لم يعد صناع السياسة يكافحون الانهيارات المالية، لكنهم يتناقشون بجلسات الاستماع في الكونغرس بشأن الدروس التي يجب تعلمها، ومن جانبه قال الرئيس جو بايدن إن الإدارة قامت «بعمل جيد للغاية». ومع ذلك، فإن أميركا بعيدة عن حل المشكلات في بنوكها الصغيرة ومتوسطة الحجم، وتتسم الأسواق بالهدوء بشكل رئيسي لأن الحكومة الفيدرالية تدعم النظام، وهذا يعني أن الاقتصاد قد يواجه أزمة بطيئة في الاحتراق بدلاً من ذلك.

والمشكلة واضحة للعيان اعتباراً من ١٥ آذار ٢٠٢٣ خسرت البنوك ١٤١ مليار دولار من الودائع هذا العام، أي ما يعادل ٥٪ تقريباً من الودائع التي لا يغطيها تأمين الودائع الفيدرالية. وكان الاحتياطي الفيدرالي قد أقرض البنوك الأميركية ١٦٤ مليار دولار من خلال التسهيلات التي تصدر قروضاً تفوق قيمتها الأوراق النقدية المدرجة كضمان.

كما ألمح الاحتياطي الفيدرالي ووزارة الخزانة إلى أنهما سوف ينقذان المودعين غير المؤمن عليهم في حالة فشل البنوك الأخرى، ويُتوقع أن تبلغ تكلفة إنقاذ المودعين في بنك سيليكون فالي نحو ٢٠ مليار دولار، وهو رقم قياسي من حيث السيولة النقدية.

اضطرابات القطاع المصرفي تخفض قيمة الأسهم إلى أدنى مستوياتها



من المرجح أن تتداعى شهية المخاطرة التي تغذي ارتفاع الأسهم منذ بداية ٢٠٢٣ في ضوء الصعوبات الناجمة عن الاضطرابات في القطاع المصرفي وصدمة أسعار النفط وتباطؤ النمو، وكلها عوامل تدفع لإعادة الأسهم إلى أدنى مستوياتها في ٢٠٢٢، وفق ما ذكر ماركو كولانوفيتش المحلل الاستراتيجي لدى مصرف الاستثمار العالمي «جيه بي مورغان».

وكان كولانوفيتش أحد أكبر المتفائلين في «ول ستريت» خلال معظم عمليات البيع في السوق العام الماضي، وقد غير وجهة نظره منذ ذلك الحين، وخفض حيازة الأسهم في منتصف ديسمبر ٢٠٢٢ ويناير ومارس من ٢٠٢٣ بسبب التوقعات الاقتصادية الضعيفة للعام الجاري.

عدم الاستقرار المصرفي في الولايات المتحدة سيؤدي حتماً إلى انهيار اقتصادي



حذر عدد من الخبراء الاقتصاديين في اجتماع بايطاليا من خطورة الاضطرابات المصرفية في الولايات المتحدة واحتمال إخفاق الاحتياطي الفيدرالي في الحد من التضخم، بحسب وكالة بلومبرج.

وصف فاليري دي مولي، الذي يستضيف الاجتماع، المشاعر السائدة بين كبار المراقبين بشأن الآفاق العالمية بعد الاضطرابات التي أرهقت أعصاب مسؤولي السياسات النقدية، من واشنطن إلى فرانكفورت، بأنها «متشائمة للغاية».

قال نوريل روبيني رئيس شركة روبيني ماكرو أسوشيتس: «نحن ندخل في حالة ركود وعدم استقرار

مالي مع اضطرابنا إلى رفع أسعار الفائدة بسبب التضخم المرتفع للغاية، ولذلك فإن النتيجة التي نحصل عليها هي معضلة بثلاث وجوه متناقضة. لا يمكننا تحقيق استقرار الأسعار والمحافظة على النمو الاقتصادي وتحقيق الاستقرار المالي في وقت واحد، لذا، سيكون لدينا بالنهاية انهيار اقتصادي ومالي».

في السياق ذاته، صرحت ايلين زينتنر، كبيرة الاقتصاديين الأميركيين في «مورجان ستانلي»: «علينا دائماً أن نقلق بشأن النتائج السلبية والمخاطر الكامنة التي لم تظهر بعد».

كما سلّطت الضوء على الضغوط التي تحيط بالعقارات التجارية، والتي قد تؤثر على البنوك الإقليمية في الولايات المتحدة التي تعمل بالفعل على رعاية محافظ الرهن العقاري الكبيرة.

مخاوف من الاستثناء الذي حصل عليه HSBC مقابل إنقاذ ذراع البنك الأميركي في بريطانيا



أثار الأب المؤسس لقواعد تنظيم البنوك الحالية في بريطانيا مخاوف حول الاستثناء الممنوح لبنك «إتش إس بي سي» مقابل إنقاذ ذراع مصرف «سيليكون فالي بنك» في بريطانيا.

تعليقات جون فيكرز ترتبط بقواعد تجبر البنوك على الفصل بين أنشطة التجزئة والخدمات المصرفية الاستثمارية التي استُحدثت كأحد الدروس الرئيسية للأزمة المالية العالمية.

في سياق متصل، أيد سام وودز، رئيس هيئة التنظيم الاحترازية التي تشرف على البنوك، قرار وزارة الخزانة بمنح الإعفاء من قواعد الفصل، مُقرأً أن الاستثناء يشكل سابقة.

دعوى قضائية على «كيه بي إم جي» ومؤسسات مالية في انهيار «سيليكون فالي بنك»



أقيمت دعوى قضائية هي الأولى التي تتهم شركة تدقيق الحسابات «كيه بي إم جي» KPMG بصفتها مدقق حسابات مصرف «سيليكون فالي» إلى جانب ضامني سندات من بينهم «غولدمن ساكس» GOLDMAN SACHS و«بنك أوف أميركا» BANK OF AMERICA و«مورغان ستانلي» MORGAN STANLEY، من قبل مستثمرين زعموا فيها أن هذه الكيانات قدمت بيانات مضللة أفضت إلى انهيار البنك. وكان «سيليكون فالي بنك» قد انهار بعد المراهنة على سندات فقدت قيمتها مع ارتفاع أسعار الفائدة وسحب الودائع بشكل جماعي. ذهبت الدعوى إلى أن المدعى عليهم جميعاً «أساؤوا تقدير قوة الميزانية العمومية للبنك وحجم السيولة لديه ومركزه في السوق». وجاء فيها أن المديرين التنفيذيين ومدققي الحسابات وضماني السندات «قللوا من حجم المخاطر التي يواجهها البنك وأخفوها»، الأمر الذي قوّض قيمة محفظته من الأوراق المالية.

فرنسا: مدامه خمسة بنوك بتهمة تبييض الأموال والاحتيال الضريبي



فرنسوا فيون
المدعي المالي الفرنسي

أفاد مكتب المدعي المالي في فرنسا بأن محققين فرنسيين داهموا خمسة بنوك في إطار تحقيق في احتيال ضريبي واسع. وقال المكتب في بيان، إن نحو ١٥٠ محققاً من وزارة المال الفرنسية و١٦ قاضياً فرنسياً و٦ مدعين ألمان أجروا عمليات تفتيش في باريس وحولها في قضية يشتبه في أنها حرمت السلطات من عائدات ضريبية تزيد على ١٠٠ مليار يورو. وجاء في البيان أن المداهمات تأتي في أعقاب خمسة تحقيقات أولية بشأن تبييض الأموال والاحتيال الضريبي المشدد في توزيع الأرباح. ذكرت صحيفة «لوموند» أن المصارف المستهدفة هي SOCIETE GENERALE وBNP PARIBAS وEXANE، تابع BNP، وNATIXIS وHSBC.

المديرة العامة لصندوق النقد الدولي: صانعو السياسة النقدية يواجهون صعوبة في مكافحة التضخم



أكدت كريستالينا جورجييفا، المديرة العامة لصندوق النقد الدولي، أن مهمة صانعي السياسة النقدية أصبحت أكثر صعوبة في ظل الحاجة لرفع أسعار الفائدة لمكافحة التضخم وسط تزايد الضغوط على القطاع المصرفي عالمياً. وقالت جورجييفا، مع استمرار الضغوط المالية المحدودة، يتوقع صندوق النقد من البنوك المركزية أن تستمر في مسارها في مكافحة التضخم، إلا أنه في الوقت ذاته، هناك حاجة لمعالجة مخاطر الاستقرار المالي عندما تظهر من خلال توفير السيولة المناسبة. وأضافت جورجييفا، أن هناك حاجة للتركيز على سياسات البنوك المركزية وتأثير ذلك على الدول الناشئة، مشيرة إلى أن الاستقرار المالي أمر مهم للاقتصاد العالمي وداعم لمسار النمو.

«سنو ليك» لصناديق التحوط تغلق مقرها في هونغ كونغ



غادرت شركة صناديق التحوط التي تركز على الصين «سنو ليك كابيتال» (SNOW LAKE CAPITAL) هونغ كونغ بعد ١٢ عاماً من العمل في المدينة. وذكر أن الشركة أغلقت مقرها في هونغ كونغ، وأن المؤسس والرئيس التنفيذي شون ما انتقل إلى كاليفورنيا لأسباب شخصية. في حين تحاول هونغ كونغ تعزيز جاذبيتها كونها مركزاً مالياً، كما وضعت علامة على مقر «سنو ليك» فيها تفيد «بتوقف الأنشطة المنظمة»، وفق لجنة الأوراق المالية والعقود الآجلة على موقعها الإلكتروني.

عملية الاستحواذ بين UBS وCREDIT SUISSE ستؤدي إلى تقليص المنافسة



في استطلاع أجرى على الصعيد الوطني، قال معظم المشاركين إنهم لا يؤيدون اندماج بنكي (يو بي إس وكريدي سويس)، وحذرت شركة صناعة المواد الكيميائية المتخصصة «كلاريانت» (CLARIANT) من «أن الاستحواذ سيقصّل المنافسة بالخدمات المصرفية للشركات في البلاد، ما يؤدي إلى قوة تسعير أكبر لـ«يوبي إس» في القطاعات التي لا تستفيد من خدمات البنوك السويسرية الأصغر حجماً بشكل جيد». وأشار أستاذ الاقتصاد توبياس سترومان أن فكرة الدمج ليست جيدة من منظور المنافسة.

عملية استحواذ مشؤومة أدت إلى تدهوره وتركته على أجهزة الإنعاش الحل كان بخصخصة أقدم بنك في العالم.. بنك مونتي دي باشي



LUIGI LOVAGLIO



LORENZO CODOGNO



MARIO DRAGHI

هناك قول مأثور قديم في مدينة سينا التوسكانية في العصور الوسطى يشرح أهمية بنك مونتي دي باشي MONTE DEI PASCHI بالنسبة إلى الاقتصاد المحلي: كل مواطن في سينا هو إما موظف حالي أو متقاعد في بنك MPS. وكانت عمليات الإقراض التي يقدمها البنك للمدينة تبلغ حوالى ٢٣ مليون يورو في السنة، لدرجة أن أحد التنفيذيين السابقين قال يوماً: كان مونتي دي باشي وسينا وجهان لعملة واحدة.

ثم تحطم كل شيء، عندما قام البنك بعملية استحواذ مشؤومة وفاشلة لأحد البنوك المنافسة

في عام ٢٠٠٧، الأمر الذي أدخله في دوامة أدت إلى تدهوره بصورة مستمرة وتركته على أجهزة الإنعاش لأكثر من عقد من الزمن. و فشلت مساعدات الدولة التي تقدر بمليارات اليورو والضح المتعدد لرأس المال في إعادته إلى وضعه المالي، وفي عام ٢٠١٧، تم تأميمه في خطة إنقاذ حكومية بقيمة ٥,٤ مليار يورو. كما قامت وزارة الخزانة الإيطالية بتعيين تنفيذياً جديداً للبنك وحاولت إحيائه من خلال إصدار حقوقي آخر، وهو السابع خلال ١٤ عاماً. والهدف من ذلك هو إعادة هيكلة البنك بهدف جعله مصرفاً خاصاً مرة أخرى.

ونظراً لأن المساهمين أظهروا القليل من الاهتمام في أحدث زيادة في رأس المال، أقنع MPS مجموعة من البنوك بضمان الحصة الكاملة للمستثمرين من القطاع الخاص مقابل رسوم مربحة.

وبعد ١٥ عاماً من الفضيحة المالية، وقضايا الحقوق الباهتة، وخسائر بمليارات اليورو، يريد كل من الاتحاد الأوروبي وإيطاليا إيجاد حل لأقدم بنك في العالم.

وكانت قد بدأت مشكلة البنك في عام ٢٠٠٧، عندما أعطى البنك المركزي الإيطالي الضوء الأخضر لمPS للاستحواذ على منافسه المحلي بنك أنتونفينيتا مقابل ٩ مليارات يورو. تم تمويل عملية الاستحواذ من خلال إصدار حقوق بقيمة ٥ مليارات يورو، وأداة قابلة للتحويل بقيمة مليار يورو، وسندات معقدة بمليارات الدولارات. كما تمت الموافقة على عملية الاستحواذ من قبل البنك المركزي الإيطالي عندما كان رئيس الوزراء السابق والرئيس السابق للبنك المركزي الأوروبي ماريو دراغي يرأسه.

ومن جهة أخرى، بعد نجاح البنك بالحصول على مساعدة حكومية عام ٢٠١٢ أشار مدير الخزانة الإيطالي السابق لورنزو كودوجنو إلى تعرض البنك الكبير للسندات الحكومية، بعد أن أبرز اختبار الإجهاد STRESS TEST الذي أجرته الهيئة المصرفية الأوروبية عجزاً في رأس المال بقيمة ٣,٣ مليار يورو.

وفي عام ٢٠١٦ دفع البنك ١١ مليون دولار في تسوية قضائية بشأن الخسائر الخفية، وحكم على ١٣ مصرفياً سابقاً بالسجن في عام ٢٠١٩ بتهمة التواطؤ في التستر، قبل تبرئتهم في الاستئناف في مايو من العام ٢٠٢٢. ولا تزال هذه القضية

تعتبر واحدة من أكبر الفضائح المالية في تاريخ إيطاليا. ويقول أحد المديرين التنفيذيين السابقين في MPS: «إن ٢٠ مليار يورو من المساعدات الحكومية ورأس المال الخاص الذي تم ضخه في MPS على مدار الخمسة عشر عاماً الماضية كانت فقط لسداد القروض وتغطية الخسائر جزئياً. لقد تم بالفعل إغلاق فروع وخفض عدد الموظفين ولكن لم يتم وضع خطة إعادة هيكلة مدروسة وواضحة المعالم على الإطلاق».

ولكن أخيراً، تم التوصل إلى حل بديل حيث وافقت مجموعة من ثمانية بنوك بما فيها BANK OF AMERICA و MEDIOBANCA و CITIBANK التي رتب الصفقة جنباً إلى جنب مع مجموعة إدارة الأصول ALGEBRIS، على ضمان الحصة الكاملة للمستثمرين من القطاع الخاص مقابل رسوم مربحة للغاية بقيمة ١٢٥ مليون يورو. وقد وجدوا أيضاً المكتتبين الذين أكدوا التزامهم بشراء جزء من الأسهم المتبقية مقابل رسوم، ما أدى فعلياً إلى التخلص من جزء من المخاطر من مجموعة البنوك.

وكان أكبر هؤلاء المكتتبين شركة التأمين الفرنسية AXA، التي لديها شراكة تجارية مع MPS، حيث ساهمت بمبلغ ٢٠٠ مليون يورو، لتصبح أكبر مساهم في زيادة رأس المال.

وعلى الرغم من الشكاوى التي تقدمت لم تفتح المفوضية الأوروبية تحقيقاً في MPS. ويخشى البعض أن يؤدي عدم الاستجابة إلى تقويض قواعد قرارات البنوك الحالية، والتي بموجبها يجب على الحكومات ألا تدعم البنوك الفاشلة بأي ثمن.

وأشار LUIGI LOVAGLIO، الذي عينته الحكومة لتنفيذ زيادة رأس المال وإعادة هيكلة البنك بـ «فصل جديد» لمPS، مؤكداً أن الأخير سيتمكن الآن من تمويل عملية تخفيض تكاليف الموظفين بنسبة ٢٠٪ وسيستفيد إلى أقصى حد من إمكانياته، وتحسين نتائجه المالية. وكان قد تقدم أكثر من ٤٠٠٠ موظف بطلبات للحصول على خطة خروج طوعي، والتي سيتم تمويلها بمليار يورو من زيادة رأس المال.

كما أشار زانيتين، عضو مجلس الشيوخ عن فورزا إيطاليا، إن الزيادة الأخيرة في رأس المال هي بالتأكيد «عملية منهجية وليست سوقية. ولكن من العدل أن ذلك قد حصل وتمت خصخصة MPS في النهاية».



THIS ANNOUNCEMENT APPEARS AS A MATTER OF RECORD ONLY



FINANCIAL INTERMEDIARY FOR



£35,000,000

DEVELOPMENT OF

Edward Street Quarter, Brighton

Mixed Use Development Comprising
Over 150 Units

ARRANGED AND UNDERWRITTEN BY



Investec

INVESTEC

January 2020

THIS ANNOUNCEMENT APPEARS AS A MATTER OF RECORD ONLY



FINANCIAL INTERMEDIARY FOR



THE SUSSEX FAMILY TRUST

£28,200,000

ACQUISITION OF

**Caldecotte Lake Business Park
Milton Keynes**

Bi-lateral Loan Facility

ARRANGED AND UNDERWRITTEN BY

DRC Capital

December 2019

THIS ANNOUNCEMENT APPEARS AS A MATTER OF RECORD ONLY



FINANCIAL INTERMEDIARY FOR

TITANATE LIMITED

£54,500,000

BI-LATERAL LOAN FACILITY FULLY UNDERWRITTEN

**Portfolio of Prime London
Residential Houses**

ARRANGED AND UNDERWRITTEN BY



BANK FAB – GENEVA

September 2019



Adding **Value** to Property Finance

During these uncertain and worrying times MFL have been open as usual assisting our clients. We have consistently been available to procure competitive and viable lending options across the entire real estate spectrum.

With over 30 years of experience and market knowledge MFL are well established and proficient at Real Estate debt structuring. With over £50bn of debt arranged our pedigree is unrivalled.

Here at MFL we recognise that no two clients property needs are the same, which is why you receive a bespoke service that assesses your needs and requirements. You will have peace of mind in the knowledge that our expert team has extensive experience enabling us to offer a refreshingly honest approach in an increasingly competitive marketplace.

We work on the basis that you are our most important client and you will receive a personalised approach reflecting that. We will work around you, not the other way around. Our friendly forward-thinking team works to the highest professional standard at all times.

Contact Us

Mutual Finance
17c Curzon Street
Mayfair, London
W1J 5HU

+44 (0)20 7491 9076
info@mutual-finance.co.uk
www.mutual-finance.co.uk





وارن بافيت: البيتكوين عملة مقاومة لا تحمل أي قيمة أساسية



قال المستثمر الأمريكي وارن بافيت إن البيتكوين تعتبر بمثابة عملة مشفرة للمقاومة بقيمة أساسية صفرية. وقال رئيس شركة «بيركشاير هاثاواي» في تصريحات لمحطة «سي إن بي سي»: «الاستثمار في الأصول الرقمية يشبه قضاء الوقت في ملهى، إنها بلا قيمة». وجاءت تصريحات الملياردير الملقب بـ«حكيم أوماها» بالتزامن مع صعود قوي لسوق العملات المشفرة في الأشهر الماضية، حيث صعدت البيتكوين أعلى من ٣٠ ألف دولار للمرة الأولى في عشرة أشهر. ويرى بافيت أن الناس لديهم غريزة المقاومة، ما يجعل المستثمرين يتدفقون على العملات المشفرة، لكنه اعتبر أن دخول هذه الاستثمارات يلفتهم أموال الأشخاص.

مؤسسة ضمان الودائع تعزم بيع "SIGNET" للعملات المشفرة وتبلغ المودعين بإغلاق حساباتهم



أكد المتحدث باسم مؤسسة ضمان الودائع عزمها بيع «سيغنيت SIGNET»، شبكة المدفوعات اللحظية لشركات العملات المشفرة التي يديرها سيغنيتشر بنك المنهار، وطلبت من أصحاب العملات المشفرة في البنك إغلاق حساباتهم ونقل أموالهم لقاء حصولهم لاحقاً على شيك بالبريد. وقد استحوذ مصرف «نيويورك كوميونتي بانكروب» على ودائع «سيغنيتشر بنك» باستثناء ودائع بلغ حجمها أربعة مليارات دولار تقريباً. فيما بقيت شبكة «سيغنيت» تحت الحراسة القضائية لمؤسسة ضمان الودائع بعد إتمام صفقة استحواذ «نيويورك كوميونتي بانكروب».

ذراع «بينانس» تكافح للعثور على بنك لحفظ أموال عملائها



تكافح الذراع الأميركية لبورصة العملات المشفرة «بينانس» BINANCE للعثور على بنك للتعامل مع أموال عملائها، بعد فشل بنك «سيغنيتشر». في السابق، كان يتم إرسال الودائع إلى بنك سيغنيتشر أو «سيلفرغيت»، وكلاهما يُنظر إليهما على أنهما بنكان صديقان للعملات المشفرة، ومع ذلك بعد فشل كليهما اندفعت البورصة إلى إيجاد شريك مصرفي جديد. وقالت صحيفة وول ستريت إن منصة "BINANCE.US" تستخدم وسيطاً واحداً على الأقل لتخزين الأموال، ونظراً لأن الأموال محتجزة من قبل طرف ثالث، فقد يؤدي ذلك إلى إبطاء إرسال الأموال ونقلها. وحاولت الشركة دون جدوى التعاون مع بنك كروس ريفر، ومؤسسة بانكروب، إلا أن البنوك مترددة بسبب المخاوف بشأن المخاطر التنظيمية. من جانبه، ذكر المتحدث باسم ذراع «بينانس» الأميركية لـ "WSJ": «نحن نعمل مع العديد من مزودي الخدمات المصرفية والدفع بالولايات المتحدة، ونستمر في ضم شركاء جدد أثناء ترقية أنظمتنا الداخلية لإنشاء نظام أساسي أكثر استقراراً وتقديم خدمات إضافية». وفي الشهر الماضي، رفعت لجنة تداول السلع الآجلة الأميركية (CFTC) دعوى قضائية ضد «بينانس»، جنباً إلى جنب مع رئيسها التنفيذي وكبير تنفيذي سابق للامتثال، زاعمين أنهم كانوا يديرون بورصة «غير قانونية» وبرنامج امتثال «زائف». ومنذ الدعوى القضائية سحب المستثمرون ١,٦ مليار دولار من «بينانس».

تحايل منصة «بينانس» على القوانين الأميركية...



أعلنت السلطات الأميركية أنها رفعت دعوى ضد «بينانس» BINANCE، أكبر منصة في العالم لتداول العملات المشفرة، وكذلك ضد رئيسها تشانغ بينغ تشاو، بتهمة تحايلها عمداً على القوانين الأميركية. في دعواها أمام المحكمة الفيدرالية في شمال أيلينوي طلبت «هيئة تنظيم المشتقات المالية» أن يتم خصوصاً منع «بينانس» من تسجيل وبيع بعض المنتجات المالية في الولايات المتحدة. فقد بدأت المتابع تلاحقها بعد تضيق بكين الخناق على تداول العملات المشفرة، واليوم تواجه تحقيقات من قبل السلطات الأميركية.

«العملات الثابتة» ملجأ «كوين بيس» للحماية من آثار التضخم



دعت بورصة العملات المشفرة الأميركية «كوين بيس غلوبال» المطورين الذين يعملون على بلوكتشين الجديدة الخاصة بها، إلى التركيز على كيفية إنشاء عملات مستقرة تتبع معدل التضخم، بهدف المحافظة على القوة الشرائية للمستثمرين. وقالت إنها مهتمة بشكل خاص بما يسمى بـ«العملات الثابتة» مضيفة أن استكشاف إمكانات العملات المستقرة «أكثر أهمية الآن من أي وقت مضى»، وذلك في ضوء الاضطرابات الأخيرة التي أحاطت بالنظام المصرفي. ومن ناحية ثانية، يُفترض أن تحافظ العملات المستقرة على قيمة ثابتة تكون عادة دولاراً واحداً لكل وحدة، ما يمنح مستثمري العملات المشفرة ملاذاً للمحافظة على أموالهم أثناء تنقلهم في سوق الأصول الرقمية شديدة التقلب.



١,٤ تريليون دولار تبخرت من سوق التشفير في ٢٠٢٢!



أدت تداعيات إغلاق العديد من بورصات العملات المشفرة الكبيرة في عام ٢٠٢٢ إلى جعل المخاوف بشأن السيولة والملاءة المالية موضوعاً كبيراً للنقاش في جميع أنحاء السوق، ففي بداية العام الماضي، قدرت القيمة السوقية الإجمالية لجميع العملات المشفرة بـ ٢,٢ تريليون دولار، لكن بحلول نهاية العام، انخفض هذا المبلغ إلى أقل من ٨٠٠ مليار دولار، أي بخسارة ١,٤ تريليون دولار خلال عام واحد، وفيما يلي قائمة بأكثر ١٠ عملات مشفرة خلال العام ٢٠٢٢:

العملة المشفرة	القيمة السوقية	العملة المشفرة	القيمة السوقية
١- بيتكوين	٣٢٣,٠ مليار دولار	٦- بينانس	٢٨,٨ مليار دولار
٢- إيثير	١٤٨,٠ مليار دولار	٧- دوجكوين	٩,٨ مليارات دولار
٣- «تيثر» أو USDT	٦٦,٠ مليار دولار	٨- ريبيل "XRP"	٩,٥ مليارات دولار
٤- USD Coin	٤٤,٦ مليار دولار	٩- كاردانو	٩,٠ مليارات دولار
٥- USD Binance	١٦,٦ مليار دولار	١٠- بوليجون	٦,٦ مليارات دولار

منصة «بينانس» توقف مرحلياً تشغيل خدمة الإيداع والسحب للدولار الأمريكي عبر الحسابات المصرفية



أعلنت منصة «بينانس» تعليق عمليات الإيداع والسحب للدولار الأمريكي عبر الحسابات المصرفية بشكل مؤقت. وقالت منصة تداول العملات المشفرة في بيان إن ٠,١٪ فحسب من المستخدمين النشيطين شهرياً عبر المنصة يستفيدون من التحويلات المصرفية بالدولار الأمريكي. وأشار المتحدث باسم «بينانس» إلى أن المنصة تعمل بشكل جاد لإعادة تشغيل الخدمة في أقرب وقت ممكن. وأوضحت المنصة أن الطرق الأخرى لشراء وبيع العملات المشفرة عبر «بينانس»، مثل بطاقات الائتمان والخصم و«جوجل باي» و«آبل باي» وسوق «بي 2 بي» لتبادل العملات المشفرة لم تتأثر.

٥,٨ مليون دولار من العملات المشفرة المسروقة تصادرها النرويج



صادرت النرويج عملات مشفرة بقيمة قياسية تعادل ٥,٨ مليون دولار، بعد أن تمت سرقتها من قبل قراصنة من كوريا الشمالية. وكان القراصنة قد سرقوا عملات مشفرة بقيمة ٦٢٥ مليون دولار من مشروع البلوكشين مرتبط بلعبة «أكسي إنفينيتي». وقالت الشرطة النرويجية في بيان نقلته وكالة «رويترز»: «هذه أموال يمكن استخدامها لتمويل نظام كوريا الشمالية وبرنامجه للأسلحة النووية».

مجموعة من المليارديرات العملات المشفرة عادوا إلى الصفر



قبل عام ٢٠٢٢، لم يكن من الواضح حجم ثروات رواد الأعمال في قطاع التشفير، الذي ظل غامضاً لسنوات، مثل بدايته التي أطلقت «بتكوين» شرارتها، دون معرفة مؤسسها الحقيقي. وفي يناير من العام الحالي، أدرج مؤشر «بلومبرغ» للمليارديرات، ثروات مليارديرات التشفير للمرة الأولى في قائمته. ورغم أن البيانات كانت متحفظة جداً، فإنها قدّرت ثروة الشريك المؤسس لشركة «بينانس»، **تشانغ بينغ تشاو**، بنحو ٩٦ مليار دولار، فيما كانت تصريحات جمعته «وول ستريت جورنال» قبلها بعدة أسابيع من مديرين سابقين في منصة تداول العملات المشفرة، قدّروا ثروة **تشانغ** بأكثر من ٣٠٠ مليار دولار، التي كانت تضعه في المرتبة الأولى ضمن قائمة المليارديرات. وبغض النظر عن حجم ثروته فإنها انهارت مع السقوط المدوي لقطاع التشفير، الذي فقد أكثر من تريليوني دولار من قيمته السوقية خلال عام ٢٠٢٢. وعلى الرغم من تقديرات «فوربس» التي قالت، إن ثروة **تشانغ** حالياً باتت عند ٤,٥ مليارات دولار، فلا يزال مليارديراً، والأوفر حظاً بين أقرانه في القطاع. وفقد بعض مليارديرات التشفير كامل ثرواتهم، إذ انهارت ثروة الشريك المؤسس لمنصة تداول العملات المشفرة المفلسة «FTX»، **سام بانكنان فرايد**، من ٢٤ مليار دولار إلى «الصفر»، كما انخفضت ثروة **غاري وانغ** من ٥,٩ مليارات دولار في يناير، إلى لا شيء حالياً. ولم يكن **باري سيلبرت**، وهو المؤسس لمنصة «DCG»، أوفر حظاً، إذ فقد هو الآخر ثروته بالكامل مع الإفلاس التي ضربت جانباً كبيراً من منصات التشفير، حيث كانت تقدّر ثروته بـ ٣,٢ مليارات دولار. وحتى الرئيس التنفيذي لشركة «كوينباس»، التي كانت أول منصات العملات المشفرة التي تدرج أسهمها في البورصة الأميركية، فقد خسر الجزء الأكبر من ثروته، رغم تأكيد الشركة على استقرارها، إذ تراجعت ثروته من ٦ مليارات دولار في يناير، إلى ١,٥ مليار دولار حالياً. نتيجة لذلك، خسر ١٧ من المستثمرين والمؤسسين الأكثر ثراءً في مجال التشفير ما يقدر بنحو ١١٦ مليار دولار من الثروة الشخصية منذ مارس، وفقاً لتقديرات «فوربس». وفقد ١٥ منهم أكثر من نصف ثروتهم خلال الأشهر التسعة الماضية، و ١٠ فقدوا وضعهم كمليارديرات تماماً.

نتائج المصارف السعودية خلال العام ٢٠٢٢

الأهلي السعودي أول بالموجودات يليه الراجحي وبنك الرياض والسعودي الاول



بدر السلوم
SAUDI FRANSI



TONY CRIPPS
SABB



طارق السدحان
RIYAD BANK



وليد المقبل
AL RAJHI



طلال الخريجي
SAUDI NATIONAL



فيصل العمران
SAIB



نايف العبد الكريم
BAJ



عبد العزيز العنيزان
AL BILAD



عبدالله الخليفة
AL INMA



عبيد الرشيد
ANB

– كما ارتفعت الودائع DEPOSITS بنسبة ٨,٤٪ لتبلغ نحو ٦١٥ ملياراً وتصدر القائمة الأهلي تلاه الراجحي وبنك الرياض.
– وكذلك ارتفعت القروض LOANS بنسبة ١٤,٥٪ الى نحو ٥٩٢ مليار دولار وتصدر القائمة بنك الراجحي تلاه الأهلي وبنك الرياض.
– حقوق المساهمين EQUITY ارتفعت بنسبة ١٠,٦٪ الى نحو ١٣٩,٧ مليار دولار وتصدر القائمة الأهلي ثم الراجحي فبنك الرياض.
– الأرباح الصافية NET PROFIT ارتفعت بنسبة كبيرة ٢٨,٣٪ الى نحو ١٩ مليار دولار وتصدر القائمة الأهلي تلاه الراجحي فبنك الرياض.

حققت المصارف السعودية نتائج جيدة خلال العام ٢٠٢٢ في جميع بنودها.

– وبلغ مجموع رساميل CAPITAL المصارف السعودية خلال العام ٢٠٢٢ نحو ٧٣,٢ مليار دولار أميركي وتصدر القائمة البنك الأهلي السعودي برأسمال ٢٨,٩ مليار دولار تلاه بنك الراجحي ثم بنك الرياض.
– وارتفعت الموجودات ASSETS بنسبة ١١,٥٪ لتبلغ نحو ٩٠١,٨ مليار دولار وتصدر القائمة الأهلي تلاه الراجحي وبنك الرياض.

(الأرقام (مليون دولار أميركي)

Ranking	Bank Name	اسم المصرف	Assets		Deposits		Loans		SH. Equity		Net Profit		Capital	ROE
			2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	%
01	SNB	البنك الأهلي السعودي	252,130	243,780	151,540	156,520	145,420	132,240	44,260	43,250	5,680	3,850	28,930	12.8
02	AL RAJHI	مصرف الراجحي	203,300	166,320	150,650	136,550	151,560	120,760	26,730	17,950	5,100	4,390	10,670	19.1
03	RIYAD BANK	بنك الرياض	95,910	86,870	64,000	56,450	64,630	57,950	14,980	12,620	2,090	1,800	8,000	14.0
04	SAB ⁽¹⁾	البنك السعودي الاول	83,860	72,640	58,510	51,150	48,840	44,680	14,590	14,120	1,530	1,040	5,480	10.5
05	SAUDI FRANSI	البنك السعودي الفرنسي	61,890	57,550	42,030	37,860	42,400	39,420	10,330	10,590	1,070	1,030	3,220	10.4
06	ANB	البنك العربي الوطني	56,700	51,340	41,300	36,190	38,400	33,780	8,630	8,300	970	700	4,000	11.3
07	AL INMA	مصرف الإنماء	53,450	46,260	38,710	32,280	39,070	33,680	8,500	8,190	1,070	810	5,340	12.6
08	AL BILAD	بنك البلاد	34,550	29,560	26,100	22,440	24,320	22,120	3,580	3,200	620	500	2,670	17.3
09	BAJ	بنك الجزيرة	30,900	27,420	23,480	21,430	18,830	16,650	3,630	3,710	350	310	2,190	9.7
10	SAIB	البنك السعودي للاستثمار	29,090	27,090	18,560	16,400	18,370	15,420	4,480	4,350	400	290	2,670	8.9
	TOTAL		901,780	808,830	614,880	567,270	591,840	516,700	139,710	126,280	18,880	14,720	73,170	13.5

(¹) Previously Saudi British Bank (SABB)

anb

مصرفية أسهل وأسرع



البنك العربي الوطني
800 124 4040
anb.com.sa

البنك خاضع لإشراف ومراقبة البنك المركزي السعودي

بنك فيصل الإسلامي المصري خدمات عبر الإنترنت وتقليل عدد الفروع...



اختار بنك فيصل الإسلامي المصري منصة CBX Retail لتشغيل خدماته المصرفية الرقمية، وبناءً على هذه الخطوة، سي طرح البنك الذي يأخذ منحني تصاعدياً في النمو، تجربة أكثر ارتباطاً بالسياق لأكثر من مليون عميل من الأفراد والشركات من شتى ربوع مصر.

يأتي هذا التطور تزامناً مع التركيز المتزايد للحكومة المصرية على تحقيق الاندماج المالي الرقمي، وزيادة انتشار الإنترنت واللاعبين في مجال التكنولوجيا المالية، وكذلك زيادة الخدمات المصرفية الرقمية في مصر. CBX-R هو حل مصرفي رقمي قابل للإنشاء من IGC، إذ هو قائم على السحابة الأصلية، معتمداً على واجهة برمجة التطبيقات والخدمات الدقيقة.

من خلال الاستفادة من منصة CBX، سيتمكن بنك فيصل الإسلامي المصري من الحصول على خدمات كثيرة وسريعة، كالحصول على العملاء رقمياً، تسجيل العملاء من الأفراد في أقل من ٣ دقائق، إجراء فحص eKYC و Video KYC... وغيرها الكثير.

صرّح عبد الحميد أبو موسى، محافظ بنك فيصل الإسلامي في مصر، بالمناسبة قائلاً: «بهذه الطريقة، نهدف إلى توفير تجربة مصرفية رقمية سهلة وأكثر ارتباطاً بالسياق من أجل خدمة عملائنا».

اتفاقية شراكة بين بنك الدوحة وبنك الحبيب لتسهيل التحويلات المالية



أبرم بنك الدوحة اتفاقية لتسهيل التحويلات المالية عبر الإنترنت مع بنك الحبيب المحدود الباكستاني، وستسمح هذه الاتفاقية للمواطنين الباكستانيين المقيمين في قطر بتحويل أموالهم عبر الإنترنت من بنك الدوحة إلى حسابات مصرفية في باكستان.

بدوره تحدث السيد جودني ستيهولت أداستينسون، الرئيس التنفيذي بالإدارة لبنك الدوحة، قائلاً: «يحرص بنك الدوحة على تقديم خدمات مصرفية مميزة لعملائه من الجالية الباكستانية في قطر، وستمكنهم هذه الاتفاقية من تحويل الأموال إلى باكستان عبر الإنترنت بطريقة آمنة وبدون رسوم».

هل هو بداية اكتمالاً لانسحابه من المنطقة؟!

«ستاندرد تشارترد» يبيع حصته في الأردن إلى البنك العربي للاستثمار



وافق بنك ستاندرد تشارترد (Standard Chartered) على بيع أعماله في الأردن إلى البنك العربي الأردني للاستثمار، ضمن مساعي تبسيط عملياته والتركيز على الأسواق الأعلى نمواً في أفريقيا والشرق الأوسط. وقال سونيل كوشال، الرئيس التنفيذي لـ«ستاندرد تشارترد» لمنطقة أفريقيا والشرق الأوسط: «ستسمح لنا اتفاقيتنا مع البنك العربي الأردني بتسريع استراتيجيتنا والاستفادة من سجلهم الحافل بعمليات الاستحواذ السابقة لتلبية الاحتياجات المالية لعملائنا».

وسيق للبنك العربي الأردني للاستثمار أن استحوز على فرع بنك الكويت الوطني في الأردن وبنك HSBC في الأردن.

بنك دبي التجاري: إطلاق برنامج «بداياتي» هدفه تعزيز المواهب الشابة في القطاع المصرفي الإماراتي



تماشياً مع التزام البنك بدعم مبادرات التوطين في الدولة، أعلن بنك دبي التجاري CBD، أحد البنوك الوطنية الرائدة في دولة الإمارات العربية المتحدة، بالتعاون مع معهد الإمارات المالي، عن إطلاق برنامج «بداياتي»، والذي يهدف إلى تعزيز المواهب الإماراتية الشابة في القطاع المصرفي، حيث يشارك في البرنامج ٥١ متدرباً.

ويهدف برنامج بداياتي الذي يمتد لمدة ستة أشهر، إلى توفير تدريب مكثف للمشاركين فيه، وإكسابهم المعارف والمهارات اللازمة للتميز في القطاع المصرفي.

كما أنه يتميز بتركيزه على التطور الشخصي والمهني، ويغطي العمليات المصرفية وأتمتة الفروع وخدمة العملاء وغيرها من المواضيع. بالإضافة إلى ذلك، سيتلقى المتدربون تدريباً أثناء العمل لاكتساب الخبرة العملية وإعدادهم لمسؤولياتهم المهنية داخل البنك.

وقال سلطان المحمود، الرئيس التنفيذي للموارد البشرية في بنك دبي التجاري، «بصفتنا مصرفاً وطنياً، فإننا ملتزمون بمسؤوليتنا في دعم المواهب الإماراتية الشابة بما يحقق رؤية دولة الإمارات العربية المتحدة لبرنامج التوطين. ويعد برنامج بداياتي جزءاً لا يتجزأ من استراتيجيتنا لتطوير المواهب الإماراتية، كما يظهر التزامنا الراسخ بتمكين الجيل القادم من القادة الإماراتيين».



Expand your brand's international visibility.

Go global with your business. Broaden your investor reach.
Benefit from world class regulations. List in any currency,
with Nasdaq Dubai.

بنك دخان يحقق أداءً قوياً



الشيخ محمد بن حمد بن جاسم آل ثاني

عقد بنك دخان اجتماع الجمعية العامة العادية برئاسة الشيخ محمد بن حمد بن جاسم آل ثاني، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب وبحضور ٨٨,٦٧٪ من المساهمين.

وأقر الاجتماع توصية مجلس الإدارة الخاصة بتوزيع أرباح على المساهمين بقيمة ١٦٪ من القيمة الإسمية للسهم.

وخلال الاجتماع تحدث الشيخ محمد بن حمد عن أهم نتائجه المالية والتي تضمنت ارتفاع في صافي أرباحه لتسجل ١,٢٥ مليار ريال قطري، بزيادة ٥٪ مقارنة بعام ٢٠٢١. ارتفع إجمالي الدخل للعام إلى ٤,٥ مليار ريال قطري، مما يؤكد تحقيق البنك نمواً قدره ١٠٪ مقارنة بالعام ٢٠٢١. وبلغ إجمالي أصول البنك ١٠٦ مليارات ريال قطري، وارتفعت الأصول التمويلية إلى ٧٦ مليار ريال قطري.

وارتفع إجمالي حقوق المساهمين بالبنك إلى ١٢,٥ مليار ريال قطري، محققاً نمواً بنسبة ٣٪، وبلغ إجمالي معدل كفاية رأس المال ١٨,٣٪ في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢، وفقاً لمتطلبات اتفاقية بازل ٣ ومصرف قطر المركزي، مما يشير إلى السيولة الكبيرة والمركز

المالي القوي الذي يتمتع به البنك، كما بلغ العائد على حقوق الملكية والأصول ١١٪ و ١,٢٪ على التوالي لعام ٢٠٢٢.

وتمثل هذه النتائج المالية المتميزة انعكاساً للأداء القوي والمستدام للبنك، ومكانته الرائدة في السوق القطري فضلاً عن التزامه التام بأعلى معايير الشفافية وصرامة أنظمة إدارة المخاطر التي يتبناها.

وساهمت هذه الإنجازات إلى جانب غيرها من الخطوات الطموحة التي يمضي بنك دخان لإنجازها بخطوات ثابتة في تحسين تصنيف العملات الأجنبية طويل الأجل بالبنك من قبل أكبر وكالات التصنيف الائتماني العالمية، إذ أكدت وكالة فيتش للتصنيف الائتماني تصنيف بنك دخان الائتماني عند درجة A- مع نظرة مستقبلية مستقرة، وحصل على تصنيف ائتماني A2 مع نظرة مستقبلية مستقرة من وكالة التصنيف الدولية موديز، الأمر الذي يبرهن على قوة الاقتصاد القطري ومتانة الوضع المالي وأصول البنك وقدرته على لعب دور رائد في قطاع الصيرفة الإسلامية في قطر. ويواصل بنك دخان البناء على ما حققه ضمن مسار التحول الرقمي من أجل تحسين الكفاءة التشغيلية والربحية وتوفير تجربة مصرفية آمنة وسلسة للعملاء، إذ شهد هذا الجانب استمرار البنك في إدخال منتجات وخدمات رقمية مبتكرة تحدث تغييراً شاملاً في كيفية إتمام العملاء لمعاملاتهم اليومية بسهولة ويسر انسجاماً مع احتياجاتهم المالية المتغيرة.

وحازت جهود بنك دخان خلال العام الماضي العديد من الجوائز والتكريمات العالمية المرموقة منها جائزة «أفضل البنوك الرقمية لعام ٢٠٢٢ في العالم» و«أفضل بنك للخدمات المصرفية في قطر» و«أفضل بنك رقمي في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا» و«البنك الأكثر ابتكاراً في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا» جائزة «الخدمة الفائقة في إدارة الثروات» و«جائزة أفضل بنك إسلامي للخدمات المصرفية الخاصة في العالم» لعام ٢٠٢٢.

الإمارات تشارك في الاجتماع الثاني لوزراء المالية ومحافظة البنوك المركزية لمجموعة العشرين



الوزير محمد الحسيني في حديث مع رئيسة البنك المركزي الأوروبي كريستين لاغارد

ترأس وزير الدولة للشؤون المالية محمد بن هادي الحسيني وفد دولة الإمارات المشارك في الاجتماع الثاني لوزراء المالية ومحافظة البنوك المركزية لدول مجموعة العشرين (G20 FMCBG)، وذلك على هامش مشاركة الدولة في اجتماعات الربيع ٢٠٢٣ لمجموعة البنك الدولي وصندوق النقد الدولي المنعقدة في العاصمة الأميركية واشنطن. واستعرض الاجتماع الثاني التقدم الذي أحرزه المسار المالي لمجموعة العشرين، كما ناقش وجهات نظر أعضاء مجموعة العشرين بشأن الأولويات والأهداف التي حددتها رئاسة الهند لمجموعة العشرين.

ضم الوفد كل من إبراهيم عبيد الزعابي مساعد المحافظ للسياسة النقدية والاستقرار المالي في مصرف الإمارات المركزي، ويونس حاجي الخوري وكيل وزارة المالية، وحمد عيسى الزعابي مدير مكتب وزير الدولة للشؤون المالية، وثريا حامد الهاشمي مدير إدارة الضرائب الدولية في وزارة المالية، وفارس خميس الكعبي محلل أول دائرة البحوث في مصرف الإمارات المركزي.

وخلال الاجتماع، أكد الوزير الحسيني أهمية النظر في اختلاف الظروف التي تواجهها البلدان المنخفضة والمتوسطة الدخل من أجل معالجة مواطن ضعف مستويات الديون حول العالم. وفيما يتعلق بموضوع تغير المناخ، أكد طالب بضرورة تعزيز التعاون متعدد الأطراف لتسهيل الاستجابة الموحدة للأثار والتداعيات الاقتصادية للتغير المناخي، وإيجاد الفرص الهادفة لمعالجة التحديات المناخية. كما أشار إلى أن دولة الإمارات العربية المتحدة ترحب بتشكيل فريق من خبراء مجموعة العشرين لتقديم المشورة بشأن تعزيز دور بنوك التنمية المتعددة الأطراف وقدراتها التمويلية.

وتفصيلاً، ركزت مناقشات الأعضاء خلال الاجتماع على سبل تعزيز التعاون الاقتصادي لمواجهة مرحلة عدم الاستقرار، وطرق توسيع نطاق التمويل المستدام والتمويل لأهداف التنمية المستدامة، إلى جانب التباحث بشأن التقدم المحرز في تنفيذ اتفاقية تآكل الوعاء الضريبي للنهوض بجدول أعمال الضرائب الدولية.

Climbing greater heights is easier
with a dependable partner.



Enabling you to conquer challenges with world-class financial processing capabilities

KEY SERVICES:

- Card Processing
- Consumer Finance Processing
- ATM & POS Transaction Processing

KEY CERTIFICATIONS:

- PCI DSS V2.0
- ISO 9001:2008
- Visa
- MasterCard

بعد تحقيقه نمواً استثنائياً على كافة المستويات انتخاب **حسن غانم** لدورة جديدة رئيساً تنفيذياً لبنك التعمير والإسكان



أعلن بنك التعمير والإسكان انتخاب **حسن غانم** لدورة جديدة كرئيس تنفيذي لبنك التعمير والإسكان HDB من مارس ٢٠٢٣ حتى مارس ٢٠٢٦، على خلفية انتخابه بالجمعية العمومية للبنك. وذكر البنك أن **حسن غانم** تولى رئاسة مجلس الإدارة وعضواً منتدباً لبنك التعمير والإسكان في ديسمبر ٢٠١٩، محققاً خلال فترة وجيزة نمواً استثنائياً على كافة مستويات الأعمال، وذلك من خلال تطبيق استراتيجية يسعى من خلالها أن يصبح من أكبر البنوك التجارية الشاملة في السوق المصرفي. وأضاف البنك أن **حسن غانم** تبنى نموذج أعمال يستهدف تعزيز أنشطة وخدمات البنك المصرفية لتحقيق رؤيته وأهدافه بما يتواءم مع متطلبات السوق المصرفي ومبادئ المنافسة، ما أدى إلى تحقيق مؤشرات مالية مميزة وزادت الأرباح الصافية لبنك التعمير والإسكان بنسبة ٢٣,٣٪ لتصل إلى ٢,٢٥٧ مليار جنيه نهاية عام ٢٠٢٢.

«عمومية الإسلامي الفلسطيني» تقر توزيع ١٥ مليون دولار أرباحاً



أقرت الجمعية العمومية للبنك الإسلامي الفلسطيني توصية مجلس الإدارة بتوزيع ١٥ مليون دولار أرباحاً على المساهمين، تعادل ١٦,٦٦٪ من رأس المال، بواقع ٥ ملايين دولار نقداً و ١٠ ملايين سهماً مجاناً. وبذلك يرتفع رأس المال المدفوع للبنك ١٠٠ مليون دولار. قال رئيس مجلس إدارة البنك **ماهر المصري** إن الجهود المتضافرة التي بذلتها أسرة البنك خلال العام ٢٠٢٢ انعكست بشكل إيجابي على جميع مؤشرات المالية، بما ينسجم مع الخطط المعدة مسبقاً وتماشياً مع سياسات مجلس الإدارة الهادفة إلى الحفاظ على وتيرة نمو منطقية ومطرقة.

"CIB": عز العرب رئيساً وأبازة عضواً منتدباً



هشام عز العرب

أعلن بنك التجاري الدولي "CIB" رسمياً عن مجلس إدارته في دورته الجديدة للسنوات الثلاث القادمة، ويضم التشكيل الجديد كلاً من **هشام عز العرب** رئيساً لمجلس الإدارة، و**حسين أبازة** المسؤول التنفيذي الرئيسي والعضو المنتدب.

تصنيف الدولي الإسلامي عند درجة A- ممتاز مع نظرة إيجابية



أعلن الدولي الإسلامي وكالة «فيتش» للتصنيف الائتماني، تثبيت تصنيف البنك عند درجة "A-" كما رفعت نظرتها المستقبلية للبنك من مستقرة إلى إيجابية. وأشارت الوكالة إلى أن تغيير نظرتها المستقبلية للدولي الإسلامي تستند إلى قوة الاقتصاد القطري وقدرته على تحقيق المزيد من الفرص والنمو في مختلف القطاعات ومنها القطاع المصرفي، كما أن الحكومة قادرة على تقديم الدعم للبنوك عند الحاجة، مؤكدة أن تصنيف البنك عند درجة "A-" يستند إلى جودة الأصول ورأس المال الأساسي الكافي والتمويل والسيولة المستقرة.

بالمناسبة صرح د. **عبدالباسط أحمد الشيبني** الرئيس التنفيذي للدولي الإسلامي: «بالتأكيد يسعدنا هذا الاعتراف بمكانة الدولي الإسلامي، كما أن تغيير النظرة إليه من مستقرة إلى إيجابية تؤكد بأننا نسير في الاتجاه الصحيح، وأن مؤشراتنا قوية وخطواتنا مدروسة، والسياسات التي نتبعها تأتي بالنتائج المرجوة».

كما أكد د. **الشيبني**: «أن الدولي الإسلامي سيواصل العمل على تعزيز مركزه المالي والاستجابة لعوامل المنافسة، مع الاهتمام بالعمل على إنجاز المزيد من التقدم في مجال الكفاءة التشغيلية عبر تعزيز دور التكنولوجيا والتحول الرقمي».

بنك العز الإسلامي يفوز بجائزة التميز في مجال المسؤولية الاجتماعية



خطف بنك العز الإسلامي جائزة «التميز في مجال المسؤولية الاجتماعية» وذلك في حفل توزيع الجوائز الذي أقيم على هامش منتدى عمان الاقتصادي ٢٠٢٣، وقد تسلم الجائزة نيابة عن البنك **علي بن سيف المعني** المدير العام.

وأكد **المعني** بأن الهدف الأسمى للبنك منذ تأسيسه كان السعي لتوفير حياة أفضل للناس الذين يخدمهم في جميع أنحاء السلطنة، بالإضافة إلى إيمان مصحوب باليقين بأن الاستثمار في المبادرات المستدامة هو العنصر الحاسم في سبيل تحقيق ازدهار المجتمع.

سعيد الغامدي رئيساً لمجلس إدارة البنك الأهلي السعودي وطلال الخريجي رئيساً تنفيذياً



طلال بن أحمد الخريجي



سعيد الغامدي

أعلن البنك الأهلي السعودي عن صدور قرار مجلس الإدارة والمتعلق بتغييرات على مستوى مجلس الإدارة والعضو المنتدب الرئيس التنفيذي للمجموعة، وذلك بعد الحصول على عدم ممانعة البنك المركزي السعودي. وقد وافق البنك على استقالة **عمار الخضير** من مجلس إدارة البنك الأهلي السعودي لظروفه الخاصة.

كما وافق على قبول استقالة **سعيد الغامدي** من منصبه كعضو منتدب ورئيس تنفيذي للمجموعة وعيّن رئيساً لمجلس الإدارة.

وجرى تكليف نائب الرئيس التنفيذي **طلال بن أحمد الخريجي** في منصب الرئيس التنفيذي للبنك الأهلي السعودي.

يذكر أن **طلال الخريجي** حاصل على شهادة الماجستير في الأعمال الدولية وشهادة البكالوريوس في مجال الاقتصاد الدولي من جامعة جورج تاون، بالولايات المتحدة الأمريكية. ويمتلك **الخريجي** خبرة مهنية تمتد إلى أكثر من ٢٧ عاماً قضاها في قطاع البنوك والمؤسسات المالية.

أكبر البورصات العربية

تصدرت البورصة السعودية أكبر البورصات العربية من ناحية القيمة السوقية، وفقاً لأحدث البيانات التي أعلنها صندوق النقد العربي. وحسب بيانات صندوق النقد العربي، وصلت القيمة السوقية للبورصات العربية إلى نحو ٤ تريليونات دولار أميركي.

القيمة السوقية (مليار دولار)	اسواق المال العربية
٥٣٣,٥	١- بورصة السعودية
٧٤٠,٥	٢- سوق أبوظبي للأوراق المالية
١٥٩,٣	٣- سوق دبي المالي
١٥٦,٩	٤- بورصة قطر
١٤٧,٥	٥- بورصة الكويت
٦٢,٢	٦- بورصة مسقط
٥٢,٤	٧- بورصة الدار البيضاء
٣١,١	٨- بورصة مصر
٣٠,٢	٩- بورصة البحرين
٢٧,٤	١٠- بورصة عمان
٢٠,٦	١١- بورصة بيروت
٥,٠	١٢- بورصة فلسطين
٢,٥	١٣- بورصة دمشق

الهيئة العامة للبنك العربي تقر توزيع ٢٥٪ أرباح نقدية على المساهمين



أقرت الهيئة العامة العادية لمساهمي البنك العربي توصية مجلس إدارة البنك العربي بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ٢٥٪ عن العام ٢٠٢٢، إلى جانب إقرارها للبنود المدرجة على جدول أعمالها.

وبهذه المناسبة أكد السيد **صبيح المصري**، رئيس مجلس إدارة البنك العربي أنه رغم الظروف والتحديات التي شهدتها العالم والمنطقة خلال العام ٢٠٢٢، واصل البنك العربي تحقيق نتائج إيجابية وذلك من خلال تركيزه بشكل استراتيجي ومؤسسي على توظيف انتشاره الجغرافي الواسع والتنوع الكفؤ لأعماله واستراتيجيته الخاصة بالتحول الرقمي للوصول إلى مستويات نمو قوية ومستدامة لإيراداته وأرباحه. حيث ارتفعت الأرباح التشغيلية للمجموعة بنسبة ٢٣٪ لتصل إلى ١,٣٥ مليار دولار أميركي، كما استمر البنك في تدعيم قاعدته الرأسمالية وتعزيز مؤشرات أدائه الرئيسية.

وتوجه **المصري** بالشكر الجزيل إلى البنك المركزي الأردني على الدور الفعال والمحوري الذي يقوم به لضمان سلامة واستقرار الجهاز المصرفي الأردني تحت مختلف الظروف.

من جانبها استعرضت الأنسة **رندة الصادق**، المدير العام التنفيذي للبنك العربي الأداء المالي لمجموعة البنك العربي مشيرة إلى أن المجموعة حققت أرباحاً صافية بعد الضرائب والمخصصات بلغت ٥٤٤,٣ مليون دولار أميركي للعام ٢٠٢٢ مقارنة بـ ٣١٤,٥ مليون دولار أميركي للعام ٢٠٢١، وقد حافظت المجموعة على صلاية مركزها المالي، حيث بلغت حقوق الملكية ١٠,٤ مليار دولار أميركي.

وباستثناء أثر التغير في أسعار صرف العديد من العملات مقابل الدولار الأميركي فقد أظهرت محفظة التسهيلات الائتمانية ارتفاعاً بنسبة ٥٪ وودائع العملاء بنسبة ٥٪ مقارنة مع العام السابق. حيث بلغت التسهيلات الائتمانية ٣٥,٤ مليار دولار أميركي في حين بلغت وودائع العملاء ٤٧,٧ مليار دولار أميركي بنهاية العام ٢٠٢٢.

وأكدت **الصادق** مواصلة البنك العربي تنفيذ استراتيجيته الطموحة على صعيد التحول الرقمي، حيث قام البنك خلال العام بإطلاق العديد من الخدمات والحلول المصرفية الرقمية العصرية لعملائه عبر مختلف الأسواق التي يعمل بها لمواكبة أحدث المستجدات وتلبية احتياجات قطاعات وشرائح العملاء المختلفة، بمن فيهم الأجيال القادمة.

«جاياكا» تستثمر ٣٠ مليون دولار في رأس مال بنك فلسطين



أعلنت مجموعة بنك فلسطين، عن توقيع اتفاقية مع الوكالة اليابانية للتعاون الدولي (جاياكا JICA) لاستثمار مبلغ ٣٠ مليون دولار أميركي، في الشريحة الأولى الإضافية من قاعة رأس مال بنك فلسطين، حيث يعد هذا الاستثمار الأول من نوعه الذي تنفذه «جاياكا» على مستوى فلسطين والعالم، وذلك بعد الحصول على موافقة سلطة النقد الفلسطينية.

وجرى توقيع الاتفاقية في مبنى المركز الرئيسي للإدارة العامة لبنك فلسطين بمدينة رام الله، بحضور هاشم الشوا رئيس مجلس إدارة مجموعة بنك فلسطين، ومحمود الشوا المدير العام، ود. فراس ملحح محافظ سلطة النقد الفلسطينية، والسيد ايجو أزوكيزاوا، مدير عام شركات القطاع الخاص وإدارة الشؤون المالية في جاياكا، والسيد ميتسوتاكا هوشي، الممثل العام لمكتب الوكالة اليابانية للتعاون الدولي «جاياكا» في فلسطين، والسفير الياباني في فلسطين يوتشي ناكاشيما، وبراق النابلسي مدير عام هيئة سوق رأس المال الفلسطينية، إضافة إلى عدد من المسؤولين في مكتب «جاياكا»، والإدارة التنفيذية لبنك فلسطين، ولغيف من المسؤولين والاقتصاديين ورجال الأعمال.

واعتبر هاشم الشوا أن استثمار الوكالة اليابانية في البنك هو إنجاز جديد يضاف إلى سلسلة الإنجازات التي تواصل المجموعة تحقيقها. بدوره عبر ايجو أزوكيزاوا، عن فخره بالشراكة مع بنك فلسطين. من جهته، أكد محمود الشوا أهمية هذه الاتفاقية، والتي تهدف إلى دعم جهود البنك في تحقيق الشمول المالي لمختلف الشرائح المجتمعية.

عبدالله النعيمي رئيساً تنفيذياً لسوق أبوظبي للأوراق المالية



أعلن سوق أبوظبي للأوراق المالية تعيين عبدالله سالم النعيمي رئيساً تنفيذياً جديداً له، حيث سيواصل النعيمي في تنفيذ استراتيجية السوق وتطلعاته ليصبح السوق الإقليمي المفضل للمستثمرين.

والنعيمي عضو في المجلس الاستشاري في جامعة أبوظبي، كلية الإدارة والاقتصاد، وعضو مجلس الأمناء في مركز التدريب

والامتحانات المهنية في هيئة الأوراق المالية والسلع (SCA)، ويتمتع بخبرة تزيد على ٢٠ عاماً في قطاع الخدمات المالية، واضطلع بدور محوري في تطوير منصة التداول الخاصة بسوق أبوظبي للأوراق المالية. حيث أسهم في اعتماد تكنولوجيا البلوك تشين للمرة الأولى في القطاع المالي بدولة الإمارات.

أول بنك في المملكة يستكمل عملية الربط الإلكتروني بخدمة التمويل الرقمية.. شراكة بين «التأمينات» و«مصدر» و«anb» لمصرفية تمويلية رقمية للمتقاعدين



أبرم البنك العربي الوطني anb، والمؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية، ممثلة بشركة مصدر لحلول البيانات، اتفاقية تعاون يتم بموجبها تطوير «خدمة التمويل الرقمية»، والتي تتيح أمام العملاء من المتقاعدين في القطاعين الحكومي والخاص الأعضاء في برنامج «تقدير»، الحصول على منتجات التمويل الشخصي المقدمة من anb بعروض تنافسية وحصرية من البنك، ووفق آلية مبتكرة ومتطورة وفورية وسريعة عبر أحدث تقنيات الذكاء الاصطناعي المستخدمة في تطوير الخدمات الرقمية، والتي تمكن المستفيد (العميل) من إنهاء كافة إجراءات التمويل الشخصي إلكترونياً وإيداع قيمة التمويل بنفس اللحظة ودون الحاجة لزيارة أي من فروع البنك أو أي من الجهات الأخرى. وقام بالتوقيع على الاتفاقية، ممثلاً عن المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية، الرئيس التنفيذي لشركة مصدر لحلول البيانات بدر الدخيل، ومن جانب البنك العربي الوطني رئيس منتجات التمويل الشخصي حمد العليان.

ويأتي إطلاق «خدمة التمويل الرقمية» الإلكترونية ضمن إطار السعي الحثيث من المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية في توفير منتجات وخدمات رقمية مبتكرة تلبي تطلعات العملاء وتصب في توجه المؤسسة الإستراتيجي بالتحول الرقمي الكامل في كافة تعاملات العملاء من مشتركين ومتقاعدين وأصحاب عمل، فيما يعتبر anb أول بنك يقدم هذه الحلول الرقمية بالتكامل مع «خدمة التمويل الرقمية» المقدمة من التأمينات الاجتماعية.

وأكد حمد العليان، اعتزاز البنك بالتوصل إلى هذه الشراكة مع المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية، والتي تجسّد استراتيجية البنك في التحول الرقمي، وتعكس هويته بأن يكون بنكاً للمصرفية الأسهل والأسرع، عبر تقديم حلول رقمية مبتكرة تعزز من رحلة العملاء المصرفية، إذ تجدد فيه الاتفاقية العلاقة الوثيقة التي تجمع anb بقاعدة عملائه من المتقاعدين والممتدة لأكثر من ٤٥ عاماً، حيث كان أول بنك يقدم خدمات ومنتجات مصرفية حصرية لصالح المتقاعدين.

A CAPITAL OF OPPORTUNITIES.

تداول السعودية
Saudi Exchange

Committed to providing diverse investment opportunities and best-in-class products and services to all market participants aiming to develop, deepen and enhance the Saudi capital market.

www.saudiexchange.sa



غبة المصارف الرمضانية الأولى في الكويت



نظم اتحاد مصارف الكويت غبة المصارف الرمضانية الأولى للمصارف الأعضاء. وقد شارك عدد من أعضاء مجلس إدارة الاتحاد ورؤساء مجالس إدارات البنوك الكويتية وعدد كبير من القيادات المصرفية التنفيذية في البنوك المحلية في فعاليات الغبة السنوية. وقد أتى الاحتفال بهذه المناسبة بهدف توطيد العلاقات بين العاملين في القطاع المصرفي، وتعزيز التواصل والتفاهم والتفاعل في أجواء رمضان جميلة.

وبهذا الصدد، صرحت مديرة العلاقات العامة لدى اتحاد مصارف الكويت السيدة **شيخة العيسى** أن الاتحاد يسعى دائماً إلى تنظيم المناسبات التي تجمع كافة البنوك المحلية لترسيخ عرى التعاون ودعمهم بين البنوك الأعضاء في جو من الود والإخاء بين كافة الحاضرين.

الوديعة FLEXI أول منتج مبتكر يطلعه مصرف الشارقة الإسلامي



نبيل أبو علوان



محمد عبدالله

أعلن مصرف الشارقة الإسلامي إطلاق الوديعة المرنة طويلة الأجل FLEXI كمنتج مبتكر يتيح للعملاء من الأفراد مجموعة من المميزات الحصرية التي تشمل خيار الادخار بالدرهم الإماراتي أو الدولار الأمريكي. بالإضافة إلى ميزة الحصول على عوائد مجزية ثابتة تصل إلى ٥,٢٥٪ سنوياً، ولمدة تتراوح بين سنتين وثلاث سنوات، مع تسهيلات تمويلية لأصحاب تلك الودائع يصل حدها إلى ٧٠٪ مقابل حساب الوديعة.

وقال **نبيل أبو علوان** رئيس الخدمات المصرفية للأفراد بمصرف الشارقة الإسلامي، إنه أول منتج للمصرف في العام ٢٠٢٣، وتم تصميمه وطرحه بهدف تعزيز رؤية البنك نحو توفير منتجات مصرفية فريدة ترتكز على الودائع والحسابات، وبما يساهم في تقوية علامته التجارية وزيادة حصته السوقية، مؤكداً حرص المصرف على مواصلة طرح خيارات مريحة لعملائه في حسابات الودائع.

حمد المرزوق: «بيتك» الأكبر بالكويت.. وثاني أكبر بنك إسلامي عالمياً
أرباحه ارتفعت ٤٧٪ إلى ٣٥٨ مليون دينار

عبد الوهاب عيسى الرشود



حمد عبد المحسن المرزوق

أكد رئيس مجلس إدارة بيت التمويل الكويتي (بيتك)، **حمد عبد المحسن المرزوق**، أن عام ٢٠٢٢ شهد اكتمال صفقة الاستحواذ على البنك الأهلي المتحد - البحرين، ونجاح هذا المشروع الاستراتيجي الواعد الذي استمر العمل عليه لعدة سنوات، ما يمثل مرحلة جديدة ومحورية في مسيرة «بيتك» لا تقل من حيث الأهمية والفرص والتحديات عن مرحلة التأسيس وبداية انطلاقة «بيتك» قبل نحو ٤٥ عاماً، لجعل الاستحواذ من «بيتك» أكبر بنك في الكويت، وثاني أكبر بنك إسلامي في العالم، لترتفع بذلك قيمة «بيتك» السوقية إلى أكثر من ١٠ مليارات دينار، ويستأثر «بيتك» وحده بما يزيد على ٢٥٪ من وزن السوق الأول، الذي يمثل نحو ٨٠٪ من بورصة الكويت.

وأكد **المرزوق** تطلع «بيتك» إلى المستقبل، مشيراً إلى أن ما تحقق من نجاح ما هو إلا خطوة في طريق مازال يحتاج إلى المزيد من العمل الدؤوب قبل الوصول إلى الأهداف الموضوعية، وأهمها تأمين تدفق متنوع للإيرادات، وترتيب الدخول إلى بلدان وأسواق جديدة مثل بريطانيا ومصر، والاستفادة المثلى من المزايا المتوافرة لديه مع توسيع نطاق القدرة على التنافس، وتعظيم استثمارات مساهميه، وجلب الأرباح للعملاء والمودعين.

واستعرض **المرزوق** النتائج المالية التي حققها «بيتك» خلال العام ٢٠٢٢، مشيراً إلى تحقيق صافي أرباح للمساهمين بلغ ٣٥٧,٧ مليون دينار، بنسبة نمو ٤٧٪ مقارنة بالعام السابق. وارتفعت الموجودات بنسبة ٧٠٪ إلى ٣٧ مليار دينار.

عبد الوهاب الرشود: قيادة دائمة

بدوره، أكد الرئيس التنفيذي للمجموعة بالتكليف، **عبد الوهاب عيسى الرشود**، أن بيت التمويل الكويتي «بيتك» أظهر تنظيمه القوي، ونموذج أعماله الناجح خلال عام ٢٠٢٢، وتمكن من تحسين كفاءة الأداء وتعظيم الملاءة وتطوير وتنويع قاعدة المنتجات والخدمات وقدرات الموارد البشرية، وقيادة المنافسة وزيادة حصته السوقية، بما يعكس ثقة العملاء، والريادة الدائمة.

مازن رحم انضم إلى NymCard



أعلنت نيم كارد NymCard، مزود الخدمات المالية المضمّنة كخدمة (BaaS)، عن توسيع منصتها الحديثة من خلال افتتاح قسم جديد لها بهدف خدمة البنوك في جميع أنحاء منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وتعيين السيد **مازن رحم** رئيساً لهذا القسم.

ويتمتع السيد رحم، الذي انضم إلى فريق عمل NymCard في دبي، بخبرة

تمتد لأكثر من ٣٠ عاماً في مجال المدفوعات في جميع أنحاء المنطقة. وسيلعب دوراً أساسياً في قيادة القسم الجديد الذي افتتحته NymCard التي تسعى لمواصلة مهمتها المتمثلة في تمكين حلول الدفع الحديثة.

مجموعة كابيتال بنك ضمن أكبر ٥٠ بنكاً في الشرق الأوسط من حيث القيمة السوقية لعام ٢٠٢٣

باسم السالم: التصنيف يعكس نجاح استراتيجية المجموعة
داود الغول: شكر خاص للجهود الدؤوبة والمخلصة لفريق العمل



داود الغول



باسم خليل السالم

احتلت مجموعة كابيتال بنك المرتبة ٥٠ ضمن أكبر البنوك في الشرق الأوسط من حيث قيمتها السوقية التي بلغت ٩١٥ مليون دولار لعام ٢٠٢٣، وذلك وفق قائمة نشرتها مجلة فوربس مؤخراً.

وتضم قائمة العام الحالي، أكبر ٥٠ بنكاً من حيث القيمة السوقية في ١٠ أسواق عبر المنطقة، وبقيمة إجمالية بلغت ٥٤٨,١ مليار دولار، حسب إغلاق الأسواق في ٢٨ شباط ٢٠٢٣.

وقالت المجلة، إن مجموعة كابيتال بنك التي تأسست في العام ١٩٩٥ وتعمل حالياً في كل من الأردن والعراق والسعودية والإمارات، شهدت في السنوات الأخيرة نمواً محلياً وإقليمياً ملحوظاً، حيث أصبح صندوق الاستثمارات العامة السعودي في شهر حزيران من العام ٢٠٢٢ مستثمراً استراتيجياً في المجموعة وبحصة ٢٣,٩٧٪.

وفي تشرين الأول ٢٠٢٢، أكملت مجموعة كابيتال بنك استحوادها على بنك سوسيته جنرال - الأردن. كما بلغ إجمالي أصول المجموعة ٩,٨ مليار دولار حتى نهاية عام ٢٠٢٢، مقابل ٦,١ مليار دولار في ٢٠٢١. وقد استحوذت المجموعة على عمليات بنك عوده في الأردن والعراق عام ٢٠٢١، ويبلغ عدد الموظفين في المجموعة ٢١٩٠ شخصياً يعملون في ٦٣ فرعاً.

وأعرب رئيس مجلس إدارة مجموعة كابيتال بنك باسم خليل السالم، عن فخره واعتزازه بتصنيف المجموعة موضعاً أن هذا التصنيف يعكس نجاح ومثانة استراتيجية المجموعة وخططها الطموحة التي نفذتها خلال السنوات القليلة الماضية، أدت إلى تحقيق نتائج مالية مميزة وأرباح قياسية بلغت مع نهاية العام ٢٠٢٢ حوالي ١٢٨ مليون دولار بارتفاع نسبته ٤٩٪ عن العام الذي سبقه، إضافة إلى ترسيخ مكانة المجموعة الرائدة في السوق المصرفي محلياً وإقليمياً من خلال الوجود القوي في العراق والتوسع إلى أسواق أخرى، لا سيما المملكة العربية السعودية حيث تم تأسيس أول فرع للمصرف الأهلي العراقي.

من جانبه، ثمن الرئيس التنفيذي لمجموعة كابيتال بنك، داود الغول الجهود الدؤوبة والمخلصة لموظفي المجموعة بمختلف مستوياتهم الإدارية والوظيفية التي أسهمت في تحقيق هذه الإنجازات المتميزة على مدار السنوات الماضية.

الغريز: بنوك الإمارات لم تتأثر بالاضطرابات المصرفية العالمية وفك ارتباط الدرهم بالدولار غير ممكن حالياً



عبد العزيز الغريز

أكد رئيس مجلس إدارة غرف دبي، رئيس مجلس إدارة بنك المشرق، عبد العزيز الغريز، أن القطاع المصرفي في دولة الإمارات لم يتأثر سلباً بالاضطرابات الأخيرة التي شهدتها بنوك أميركية وسويسرية. وتوقع أن يستمر زخم نمو أرباح البنوك الإماراتية خلال العام الجاري، في ظل نمو الاقتصاد المحلي وانتقال المزيد من الأعمال والشركات إلى الإمارات، فضلاً عن زيادة تعداد سكان الدولة من أصحاب الثروات بعد

التسهيلات التي منحتها الدولة في الإقامة التي شجعت كثيرين على الانتقال للعيش والعمل في الإمارات وشراء العقارات.

وقال الغريز، إن البنوك المحلية منحت تسهيلات غير مسبقة للمعاملين الأفراد والشركات خلال جائحة «كوفيد-١٩»، معرباً عن اعتقاده بأن البنوك لن تتوانى عن منح تسهيلات أو مهلة في السداد للشركات العقارية في حال ارتفاع كلفة الإقراض خصوصاً في السنوات الأولى حيث يتوقع أن تعود أسعار الفائدة للانخفاض مجدداً.

وعن انتهاء عصر هيمنة الدولار الأميركي قال الغريز أن ارتباط الدرهم الإماراتي بالدولار الأميركي، ارتباط دائم ولا يمكن فك الارتباط في الوقت الراهن، خصوصاً عند النظر إلى المكاسب التي تحققت خلال السنوات الماضية من ضمان استقرار العملة المحلية وتجنب المضاربات التي عصفت بعملات دول عدة.

محافظ المركزي المصري: إن رفع أسعار الفائدة ليس الحل الوحيد لاحتواء التضخم



قال محافظ البنك المركزي المصري إن ارتفاع أسعار الفائدة لا يمكن أن يفعل شيئاً يذكر لاحتواء التضخم، الذي وصفه بأنه مدفوع بشكل رئيسي بقضايا الإمدادات. وكان البنك قد رفع أسعار الفائدة ١٠٠٠ نقطة أساس خلال السنة الماضية. وفي تصريحات علنية بواشنطن قال حسن عبدالله، محافظ البنك المركزي: «لن نتردد في فعل المزيد لكننا بحاجة إلى

توخي الحذر الشديد وإن سعر الفائدة ليس الأداة الوحيدة».

وأضاف عبدالله: «إن جزءاً كبيراً من التضخم لدينا مستورد، والكثير منه بسبب مشاكل الإمداد». ليس فقط أسعار التوريد، ولكن مشاكل العرض، وهذا في حد ذاته لا ولن تتم معالجته من خلال أسعار الفائدة، مشيراً إلى أن ما تم إنجازه حتى اليوم هو ضخم للغاية ونحن مستعدون لتقديم المزيد». وفي حين رفع البنك المركزي المصري سعره الرئيسي بمقدار ٢٠٠ نقطة أساس الشهر الماضي، أحبطت سياساته بعض المستثمرين خلال أزمة الصرف الأجنبي التي شهدت تعرض العملة المحلية لضغوط متزايدة. وفي أكتوبر، تعهدت السلطات بالانتقال إلى سعر صرف أكثر مرونة، ما يمكنها من إبراز صفقة بقيمة ٣ مليارات دولار مع صندوق النقد الدولي.

تعيين أحمد سعود الخرجي رئيساً تنفيذياً لمجموعة الأهلي المتحد



أعلنت مجموعة البنك المتحد عن تعيين السيد أحمد سعود الخرجي رئيساً تنفيذياً للمجموعة، حيث سيقود الخرجي المجموعة في مهمتها للاستمرار في زيادة القيمة لعملائها وموظفيها ومساهميها.

وأعرب السيد الخرجي والذي يتمتع بخبرة مصرفية عريقة، عن فخره في التعاون مع فريق متميز لقيادة مجموعة الأهلي المتحد في رحلتها للتحويل إلى مجموعة مصرفية متوافقة مع الشريعة الإسلامية.

طوني ضاهر رئيساً تنفيذياً جديداً لمجموعة بنك برقان



أعلن بنك برقان عن تعيين طوني ضاهر رئيساً تنفيذياً جديداً لمجموعة بنك برقان خلفاً لمسعود جوهر حيات.

وبهذه المناسبة، قال رئيس مجلس إدارة بنك برقان الشيخ عبدالله ناصر صباح الأحمد الصباح: «يسرنا الإعلان عن تعيين طوني ضاهر في منصب رئيس الجهاز التنفيذي لمجموعة بنك برقان، حيث سيسهم بخبرته المصرفية والمالية

العريقة وسجله الحافل بالنجاحات في إدارة الأعمال المصرفية، في مواصلة تنفيذ استراتيجية مجموعة برقان والوفاء بمسؤولياتها المؤسسية».

وتجدر الإشارة إلى أن ضاهر حاصل على شهادة البكالوريوس في الهندسة المدنية، وماجستير في إدارة الأعمال من جامعة CASE WESTERN RESERVE في أوهايو، كما أنه شارك في دورات تدريبية تنفيذية بكلية هارفارد لإدارة الأعمال.

دبي تغرم KPMG ٢٣١ مليون دولار بسبب «أبراج» شركات التدقيق في لبنان تقاعست أو تواطأت مع أخطاء مصرف لبنان فتم مكافئتها



أمرت محكمة في دبي شركة KPMG فرع الخليج (KPMG LOWER GULF) بدفع أكثر من ٢٣١ مليون دولار لمجموعة من المستثمرين الذين يزعمون أنهم خسروا أموالاً بسبب أعمال التدقيق «غير الدقيقة» من قبل الشركة لصندوق استثمروا فيه. وقد انتهكت KPMG معايير التدقيق الدولية وارتكبت العديد من المخالفات من خلال موافقتها على البيانات المالية لصندوق كانت تديره شركة أبراج (ABRAAJ).

لم تكشف «كيه بي إم جي» عما إذا كان التأمين يغطي الغرامة. وفي السياق ذاته غرمت الهيئة التنظيمية المالية في دبي KPMG بمبلغ ١,٥ مليون دولار بسبب تدقيقها لحسابات شركة أبراج كابيتال والتي انهارت بعد اتهامها بخداع المستثمرين وإساءة استخدام أموالهم. أما في لبنان فشركات التدقيق المسؤولة عن حسابات مصرف لبنان تقاعست في مهامها بشكل مخيف، لابل لدرجة قد تكون تواطأت مع عدد من أركان المصرف فتم مكافئتها والتجديد لها.

ضمان إدارة أفضل للمخاطر بين بنك الجزائر الخارجي و«الجزائر تكافل»



وقّع بنك الجزائر الخارجي، اتفاقية شراكة مع مؤسسة الجزائر للتكافل العام (الجزائر تكافل) في سبيل ضمان إدارة أفضل للمخاطر المرتبطة بالصيرفة الإسلامية، حسب ما أفاد به بيان للبنك. وأوضح البيان أن مراسم التوقيع ترأسها كل من المدير العام المساعد لبنك الجزائر الخارجي، منير بلعلي، والمدير العام لمؤسسة «الجزائر تكافل»، زيان بوزيان محفوظ.

وتتعلق الاتفاقية بتغطية جميع المخاطر التي من المحتمل أن تؤثر على المشاريع الممولة من قبل البنك، بموجب التمويل الإسلامي المخصص للأفراد والشركات، كما تحدد شروط وآليات التأمين بشكل شامل.



**ARABIA INSURANCE HAS YOU COVERED,
NO MATTER HOW HARD THE CIRCUMSTANCES GET!**



With a strong presence in several Arab countries and over 75 years of experience in the insurance industry, Arabia Insurance Company has become a synonym to trust, great customer care, and peace of mind. Established in 1944, the company's continuity and success rely on our unique customer's centricity approach and our customized solutions.

**HAVE
a good
DAY**

www.arabiainsurance.com



ArabiaInsuranceCompany



arabiainsurance

LEBANON | UAE | BAHRAIN | KUWAIT | QATAR | JORDAN | OMAN | KSA

بنك البحرين والكويت يطلق أكاديمية Digi Pro الرقمية لدعم وتنمية كوادره البشرية



أعلن بنك البحرين والكويت BBK، عزمه إطلاق أكاديمية رقمية Digi Pro يعمل من خلالها على تدريب وتطوير كوادره البشرية من مختلف الإدارات والأقسام، وذلك بهدف تعزيز فعاليتهم وكفاءتهم ومساهماتهم في تحقيق الخطة الاستراتيجية للبنك، والتي تركز في جانب كبير منها على التحول الرقمي في خدمات البنك المالية والمصرفية. ويأتي إطلاق بنك البحرين والكويت لهذه الأكاديمية في إطار حرصه على صقل مهارات كوادره في ظل التحديات التي فرضها التحول الرقمي والنظام المصرفي الجديد، وتلبية مختلف متطلبات الرحلة الرقمية، وذلك من خلال تقديم مجموعة من الدورات التدريبية وبرامج التعليم والتطوير النوعية بالتعاون مع معهد البحرين للدراسات المصرفية والمالية، والمصممة خصيصاً لمواكبة نمو التكنولوجيا والتحول الرقمي في القطاع المصرفي.

وفي تصريح له بهذه المناسبة، قال الدكتور عبد الرحمن علي سيف الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك البحرين والكويت «إن إطلاق الأكاديمية الرقمية يأتي ضمن المبادرات الاستراتيجية لهذا العام لدعم عملية التحول الرقمي وزيادة الفعالية والإنتاجية».

وأضاف: «نعمل جاهدين على تنمية المهارات الرقمية لدى كوادرننا إيماناً منا بأن نجاح أي مؤسسة يعتمد على نجاح فريق العمل وبمدى تطوره وقدرته على اكتساب مهارات جديدة مواكبة لتطورات السوق، بما يساهم في زيادة الفعالية في عملية التحول الرقمي ويعكس التزامنا بتزويد الكوادر العاملة في البنك برؤى متعمقة حول المجالات الرقمية التي تؤثر على القطاع المالي في المملكة وتدعم نموه وازدهاره».

من جانبه أكد السيد حسان محمد بورشيد، الرئيس التنفيذي لمجموعة الموارد البشرية والشؤون الإدارية لبنك البحرين والكويت، التزام البنك بدعم كوادره وكفاءاته العاملة في مختلف الأقسام من خلال توفير الفرص التي تعزز تطورهم الوظيفي.

إطلاق الهوية الجديدة لبنك «الأول – SAB» والذي سيعمل باسم «البنك السعودي الأول»



توني كريس

أعلن البنك السعودي البريطاني (ساب)، تغيير اسمه التجاري وإعادة إطلاق هويته الجديدة تحت اسم «الأول – SAB»، وذلك بعد عامين من نجاح عملية الدمج والتكامل بين كل من (ساب) و(البنك الأول) والتي استغرقت ١٨ شهراً، حيث استمر الكيانان المندمجان في العمل تحت اسم «البنك السعودي البريطاني». وسيبدأ «الأول – SAB» العمل بمسماه التجاري الجديد «البنك السعودي الأول» بعد الحصول على الموافقات التنظيمية وموافقة المساهمين.

وبهذه المناسبة قالت **لبنى العليان**، رئيس مجلس إدارة «الأول – SAB»، «من منطلق هويتنا الجديدة التي تعبر عما لدينا من قدرات وإمكانات، فنحن على ثقة من أننا سنواصل تحقيق النمو والازدهار باعتبارنا «الأول – SAB» البنك السعودي الأول»، والقيام بدورنا في صياغة مستقبل أكثر إشراقاً لاقتصاد المملكة ولعملائنا وموظفينا. تستفيد هويتنا الجديدة من المكانة الراسخة لمؤسستين ماليتين رائدتين ومبتكرتين، دعمتا نمو اقتصاد المملكة منذ نشأتها، حيث نستفيد من تاريخ «البنك الأول» الذي يمتد لنحو ١٠٠ عام في المملكة، وما حظي به (ساب) من دعم وشراكة تاريخية مع مجموعة HSBC على مدار ٤٥ عاماً. وسيوصل «الأول – SAB» الاستفادة من تلك المكانة الراسخة».

ومن جهته، قال **توني كريس**، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي: «يعكس اسمنا الجديد التزامنا بتقديم أحد أكثر البنوك حداثة وتطلعاً نحو المستقبل على مستوى العالم، ومؤسسة مالية رائدة تدعم التوجهات المستقبلية والثقة في «رؤية المملكة ٢٠٣٠»».

واختتم **كريس** قائلاً: «سيواصل الأول – SAB دعم عملائه والتعامل مع تطلعاتهم كأولوية وتقديم خدماتنا لهم على نفس المستوى العالي من الجودة التي يتوقعها عملائنا منا، حيث نسعى دائماً لأن نكون البنك المفضل، لما نتمتع به من قدرات على إيجاد الحلول للتحديات الراهنة والمستقبلية».



Akbank يوقع اتفاقية تسهيلات قروض اجتماعية بقيمة ٥٠٠ مليون دولار

أعلن «أكبنك» Akbank، العلامة التجارية المصرفية الأعلى قيمة في تركيا وفقاً لشركة «براند فاينانس»، عن إتمامه عملية توقيع ناجحة بتاريخ ١٢ أبريل الجاري على تسهيلات القرض الاجتماعي لمدة ٣٦٧ يوماً بقيمة ٢٤٥,٥٠٠,٠٠٠ دولار و ٢٣٣,٠٠٠,٠٠٠ يورو. وبموجب الإطار الاجتماعي، سيتم استخدام عائدات تسهيلات القرض الاجتماعي بنسبة ١٠٠٪ في عمليات الإغاثة والمساعدات الطارئة المتعلقة بالزلازل الأخير الذي ضرب تركيا والمساهمة في إعادة التنمية الاقتصادية أو إعادة الإعمار أو الحد من الفقر أو الحد من عدم المساواة في المناطق المتضررة. والتزاماً منه بالاستدامة والمسؤوليات الاجتماعية، قدم Akbank دعماً شاملاً لحزم الإغاثة للمقاطعات المتضررة من الزلازل من خلال التعاون الكامل مع الحكومة والمنظمات غير الحكومية وتوفير الاحتياجات والمواد ذات الأولوية وبالتالي المساهمة في إعادة تطوير المنطقة المتضررة وإتخاذ التدابير ذات الصلة. وبالإضافة إلى ذلك، فقد قدم الدعم التمويلي للعملاء مع التأكيد على إستمرارية العمليات والخدمات المصرفية للعملاء في المنطقة. ورغم تقلبات السوق المحلية، لاقت هذه التسهيلات إستجابة قوية حول العالم مع مشاركة ٣٠ بنكاً دولياً من جميع أنحاء أميركا وأوروبا وآسيا والشرق الأوسط، مما يشكل دليلاً واضحاً على العلاقات المصرفية المتينة لبنك Akbank وقوته الائتمانية، بالإضافة إلى تقدير السوق لجهود الاستدامة التي يبذلها.



وقام بنك أبوظبي التجاري، الإمارات دبي الوطني كابيتال المحدودة، وبنك ستاندرد تشارترد بدور المنسقين ومديري الاكتتاب في الصفقة. كما قامت شركة الإمارات دبي الوطني كابيتال المحدودة بدور وكيل التوثيق، وتولى بنك أبوظبي التجاري دور وكيل التسهيلات.

بنك الخرطوم يطلق «الرقمنة» في فروع الـ ١٤٠



أعلنت شركة HITEK، الرائدة في مجال تقديم حلول لإدارة الممتلكات الذكية، (مقرها الإمارات) البدء في مشروع تجريبي مع بنك الخرطوم (BOK) لرقمنة عمليات إدارة مرافقه.

والمشروع التجريبي في فروع بنك

الخرطوم، سيبدأ في القطاع الشرقي بالتعاون مع شريك HITEK في السودان وهي شركة TAD السودانية لإدارة المرافق التي تتخذ من الخرطوم مقراً لها. وكان بنك الخرطوم قد طلب في البداية خمسة تراخيص لإكمال المشروع التجريبي، فضلاً عن تثبيت ثمانية أجهزة استشعار IOTek لمراقبة السقوط ودرجة الحرارة والاهتزاز والجهد من بين العديد من الأمور الأخرى غيرها، وبمجرد اكتمال البرنامج التجريبي وفي حال نجاحه، فسيتم نشره عبر فروع بنك الخرطوم البالغ عددها ١٤٠ فرعاً للمساعدة في رقمنة ودمج جميع عمليات منشأتهم ومرافقهم.

حلول إدارة المرافق المتطورة والمتصلة والآلية والذكاء، تُكمل عملية تشغيلية أكثر سهولة واستدامة، وتحسّن الإنتاجية وتخفيض التكاليف وتقلّل استهلاك الطاقة. كذلك يساهم هذا الحلّ في رقمنة إدارة المرافق وتوصيلها وأتممتها من خلال استخدام تقنيات مبتكرة تدمج الأشخاص والمعالجة والأصول والمرافق بشكل منطقي وسلس.

حلّ CAFMTEK الرقمي المعتمد من قبل HITEK، يتمتع بميزة فريدة من نوعها وهي الاعتماد على برنامج «واتس أب شات بوت» الذي يوفر الاتصال بفرق المشروع في الموقع أينما كانوا ويُبسّط طلبات الخدمة، لأن هذا البرنامج يُتيح لمديري المرافق مراقبة حالة أوامر العمل بشكل فعال وإصدار الإخطارات عند اكتمال المهمة.

وفي هذا الإطار، علّق الرئيس التنفيذي لشركة تاد السودانية، محمد عبد الحميد قائلاً: «بالنظر إلى جغرافية السودان، فإن حل HITEK للتنقل سيجعل عمليات بنك الخرطوم أكثر فاعلية واستدامة من حيث التكلفة، كما سيجعل برنامج «واتس أب شات بوت» الفريد من نوعه من السهل إرسال طلبات الدعم وأتممتها سواء تعلّق الأمر بطلبات الخدمة أو عمليات التدقيق أو التقارير الإدارية. إن حلّ الهاتف المحمول يضمن تواصل الفنيين والمشرفين بعضهم مع البعض في الوقت الفعلي بكفاءة عالية وفعالية كبيرة».

الأهلي العماني يرفض عرض الاندماج مع ظفار

يعتزم «بنك ظفار» تقديم عرض غير ملزم للانندماج مع منافسه الأصغر «البنك الأهلي» العماني في صفقة قد ينتج عنها كيان بأصول تزيد على ١٩ مليار دولار.

«بنك ظفار» هو ثاني أكبر بنك في سلطنة عمان بأصول تبلغ ١١,٢ مليار دولار، ويمتلك منافسه الأصغر، المملوك جزئياً لـ «البنك الأهلي المتحد» البحريني، أصولاً تقل قليلاً عن ٨ مليارات دولار.

رفض البنك الأهلي العرض بعد أن قام مجلس الإدارة بدراسة. وكان «بنك ظفار» يجري في السابق محادثات للانندماج مع «البنك الوطني العماني»، وهي صفقة تخلى عنها الطرفان في عام ٢٠١٩.

بنك الاتحاد يحصل على شهادة أحد أفضل الأماكن للعمل في الأردن



عصام السليفي

تم مؤخراً تصنيف بنك الاتحاد، أحد البنوك الرائدة في الأردن، كواحد من أفضل الأماكن للعمل في الأردن ضمن برنامج «أفضل أماكن العمل»، وهو برنامج عالمي لإصدار شهادات الموارد البشرية. حيث يوفر لأصحاب العمل في مختلف البلدان الفرصة لمعرفة مدى رضا موظفيهم، ويكرّم الشركات التي تقدم تجربة عمل مميزة بأعلى المعايير فيما يتعلق بظروف العمل.

وتأتي هذه الشهادة تجسيدا لإيمان بنك الاتحاد بأن موظفيه وموظفاته هم أعظم ما يملك، وتقديراً لالتزامه الراسخ بخلق ثقافة عمل

داعمة تتميز بالشمول والتمكين. كما أن الحصول على هذا اللقب هو دافع للبنك لمواصلة الاستثمار في موظفيه وموظفاته وفي تطويرهم المهني، حيث يسعى بنك الاتحاد جاهداً لخلق مكان عمل يليهم أعضاء فريقه ويمكنهم من الازدهار.

في مكان عمل مليء بالتحديات اليوم، يُطلب من الموظفين باستمرار التكيف والتطور وتعلم مهارات جديدة. ومن خلال تطبيق أفضل الممارسات، تمكن بنك الاتحاد من ترسيخ ثقافة الثقة والشفافية والابتكار والمشاركة، وهذا الإنجاز هو اعتراف حقيقي بتلك الثقافة.



استقالات جماعية من مجلس إدارة البنك الوطني الفلسطيني

أعلن البنك الوطني - فلسطين عن استقالة ٥ أعضاء من أصل ١١ عضواً من مجلس إدارة البنك، خلال إفصاحه عن ذلك على موقع بورصة فلسطين.

ووفق البيانات المنشورة على موقع البورصة، فإن الأعضاء المستقيلين هم: ممثلان عن شركة الاتصالات الفلسطينية، ممثل بنك الاتحاد - الأردن، ممثل البنك التجاري الأردني، عزيز عبد الجواد (عضو مستقل).

وقالت مصادر لجريدة الوطن، إن ٦ أعضاء من مجلس إدارة البنك تقدموا باستقالتهم، قبل أن يتراجع واحد منهم عن استقالته، وهو السيد كمال أبو خديجة.

وتأتي هذه الاستقالات في ظل خلاف بين المساهمين حول إدارة البنك.

أزمة المصارف وحالة عدم اليقين

..... بقلم: غازي أبو نحل (رئيس مجلس إدارة مجموعة شركات: Nest Investments (Holdings) L.T.D والرئيس الفخري لرابطة مراكز التجارة العالمية)

ما نقلت وكالة أنباء رويترز، قبل فترة وجيزة من انهيار بنك وادي السيليكون، كانت شبكة أبحاث العلوم الاجتماعية (Social Science Research Network) وهي مجلة ومكتبة إلكترونية ومحرك بحث، قد نشرت دراسة أشارت فيها إلى أن ١٨٦ بنكاً أميركياً قد تنهار إذا قام نصف المودعين بسحب أموالهم فجأة. وبحسب السيناريو الذي وضعه الباحثون في هذه الشبكة، بناء على تعريض كل بنك، افتراضياً، لصدمة سحب فجائية، فقد خلصوا إلى أن الأموال التي بحوزة المؤسسة الفيدرالية للتأمين على الودائع سوف تنفذ.

الأزمة التي انطلقت في الولايات المتحدة وحامت فوق القارة الأوروبية، حطت رحالها في سويسرا.

بنت سويسرا دورها كمركز مصرفي للعالم الثري على سمعة حسن تقدير مؤسساتها للأموال، وحرية التصرف

التي تتمتع بها، فضلاً عن موثوقيتها إلى حد كبير، ونظراً لأهمية سويسرا كمركز حيوي في النظام المصرفي العالمي واحتلالها اثنين من أهم بنوك العالم، فإن الاضطرابات التي لحقت ببنك كريدي سويس مؤخراً وانعكست على الأسواق المالية أثارت الكثير من المخاوف.

والآن، وبعد الاعلان عن صفقة استحواذ يو.بي.اس على منافسه كريدي سويس، ستفقد سويسرا أحد بنكين صنفين أهم ٣٠ بنكاً على مستوى العالم من الناحية النظامية، وفقاً لمجلس الاستقرار المالي ولجنة بازل للرقابة المالية.

صحيح ان الصفقة التي بلغت قيمتها نحو ٣,٣ مليارات دولار، جاءت بالمقام الأول للحفاظ على استقرار النظام المالي، لكنها أيضاً أثارت مخاوف من تداعيات أخرى، وربما أزمات أخرى مستقبلية، قد تغير وجه النظام المتعارف عليه عالمياً.

على الرغم من أن سيليكون فالي بنك لم يكن بتلك الأهمية بالنسبة للنظام المصرفي العام للولايات المتحدة، إلا أن تعثره أجبر الاحتياطي الفيدرالي على التدخل لتجنب انتقال عدوى الانهيار، وكشف عدم كفاية نظام تأمين الودائع الجزئي لمؤسسة التأمين الفيدرالية. ومن الواضح أن إطار الاستقرار المالي الذي تم تبنيه بعد أزمة عام ٢٠٠٨ يحتاج إلى إعادة ضبط من جديد.

ومن خلال تعريض العديد من الشركات البارزة عالية النمو في قطاع التكنولوجيا للخطر، وضع فشل البنك بالتأكيد ضغوطاً سياسية كبيرة على مجلس الاحتياطي الفيدرالي. وما التدخل الطارئ للمجلس، عندما قدم ضمانات شاملة ومتساوية للودائع من سندات الخزنة وقروضاً ممددة للبنوك الأخرى، إلا إشارة إلى قلقه البالغ حقاً من تعويم الأزمة. كما أجبرت أحداث بنك «كريدي سويس» الأخيرة المنظمين في البنوك الأوروبية على التفكير ملياً في إجابة شافية للسؤال عنه «هل كشف انهيار بنك وادي السيليكون هشاشة الاستقرار المالي الحالي، أم هو مجرد فشل محلي في الإدارة؟»

من الواضح أن هناك فشلاً في الإدارة والإشراف فيما يخص تعثر «اس في بي» الذي جاء نتيجة تعرضه «المتوقع تماماً» لارتفاع أسعار الفائدة. فقد استخدم البنك ودائع العملاء لتمويل استثماراته في محفظة من سندات الخزنة الأميركية التي كانت على وشك الانخفاض في القيمة عندما بدأ الفيدرالي بتشديد سياسته النقدية قبل عام. ولم تكن المشكلة في مخاطر الائتمان أو مخاطر السيولة فحسب، بل كانت أيضاً شكلاً واضحاً من أشكال مخاطر السوق. وربما تكون «اختبارات الإجهاد» المعتادة لمجلس الاحتياطي الفيدرالي قد جنبت إدارات البنوك الإحراج، باستثناء أن



في كتابه «السقوط المدوي... الأسواق الحرة وغرق الاقتصاد العالمي» (FREE FALL- Free Markets and the Sinking of the Global Economy) الاقتصادي الأميركي الحائز على جائزة نوبل في الاقتصاد، جوزف ستيجليتز، استخدام مفردة «معيبة» (Flawed) لتوصيف الاختلالات الإدارية والرقابية التي اعترت أداء وعمل السلطات التنظيمية في الولايات المتحدة الأميركية، والتي طالت عمل القطاعين المالي والمصرفي، وتسببت في اندلاع الأزمة المالية في الولايات المتحدة صيف العام ٢٠٠٨، وسرعان ما تحولت إلى أزمة مالية واقتصادية عالمية.

اليوم، وبعد مرور خمسة عشر عاماً على تلك الأزمة وثلاثة عشر عاماً على صدور كتاب السقوط، تعيش الأسواق العالمية تكراراً - ولو أقل حدة - لسيناريو

العام ٢٠٠٨، الذي كان قد بدأ العام ٢٠٠٧ بأحداث مشابهة لما نشهده حالياً. كان Bear Stearns Companies Inc، أحد أكبر بنوك الاستثمار والمضاربة، على حافة الانهيار نتيجة خرقه قواعد المحاسبة القانونية الأساسية بتجاوز خصومه (liabilities) أصوله (Assets) او حقوق ملكية مساهميه، ما أدى الى بيعه كـ «خردة» لـ «جي. بي. مورغان» في شهر آذار/ مارس ٢٠٠٨، بسعر ١٠ دولارات للسهم الواحد بعد ما كان سعر سهمه ١٣٣ دولاراً قبل نحو ستة أشهر من انهياره، بسبب تورطه في مضاربات الرهن العقاري، وتبعه ليتمان براذرز مؤذناً بتساقط قطع الدومينو من بعده الواحدة تلو الأخرى، لتعمم الفوضى المالية في اسواق المال العالمية بأسرها، ما ألزم الحكومات والسلطات المالية والنقدية للتدخل عبر توفير السيولة للمصارف والمؤسسات المالية المتعثرة أولاً، والانصراف لاحقاً الى وضع ضوابط وتشريعات وقوانين وأنظمة جديدة.

في الاسابيع الماضية وضع عدد كبير جداً من المسؤولين والمستثمرين والافراد حول العالم، أيديهم على قلوبهم خوفاً و هلعاً واضطراباً، وهم يتابعون الاخبار المقلقة والتفاصيل المزعجة حول انهيار بنك سيليكون فالي، وتدخل الإدارة الأميركية والرئيس جو بايدن شخصياً للحد من تداعيات المشهد المرعب بالتعهد بتأمين أموال المودعين وضمانها. ولكن هذا الموقف الرسمي لم يكن كافياً لطمأنة المودعين على الوضع المصرفي، حيث ترنحت بنوك أخرى وبدأت تهتز مهددةً بالمصير نفسه الذي اصاب مصرف سيليكون فالي من قبل، وذلك مع إقبال الناس بأعداد كبيرة للسحب من حساباتهم، ما جعل مصارف كبرى تتدخل لانقاذ فيرست رابابليك بنك ومنعت سقوطه في اللحظات الأخيرة. هذا التوتر هو الذي دفع بعدد غير بسيط من المصارف الإقليمية والأصغر حجماً في الولايات المتحدة ان تقفن لفترة محدودة عمليات السحب من الارصدة لعملاء البنوك، في خطوة أكدت حجم المخاطر التي كانت تواجهها.

أدت تداعيات هذا المشهد إلى اهتزازات في الاسواق المالية العالمية، حيث هبطت البورصات وتراجعت أسعار أسهم المصارف مع قلق المستثمرين وخوفهم، واهتزت الثقة مجدداً بالمصارف، خصوصاً الصغيرة والمتوسطة الحجم، مما دفع بحكام المصارف المركزية لارسال اكثر من رسالة اطمئنان إلى الأسواق.

الأزمة التي تعرض لها القطاع المصرفي الأميركي جدية، بدلالة الاجتماع الذي سارع إلى عقده كبير مضاربي الأوراق المالية في البورصات الأميركية والعالمية، الملياردير الأميركي المعروف وارن بافيت مع كبار مسؤولي إدارة الرئيس جو بايدن في البيت الأبيض يوم السبت ١٨ آذار/ مارس ٢٠٢٣، بحسب

الأوروبي كريستين لاغارد، ان التوترات الأخيرة التي تحيط بالقطاع المصرفي تطرح «مخاطر جديدة تهدد الاقتصاد» في وقت لا يزال أمام البنوك المركزية طريق تقطعه لمكافحة التضخم المرتفع».

هكذا تجد المصارف المركزية نفسها بين معضلتين: مكافحة التضخم عبر الاستمرار في رفع أسعار الفائدة والتنبه إلى مخاطر هذه العملية على القطاع المصرفي، في وقت يمر فيه العالم بحالة عدم يقين عالية.

في غضون ساعات من اعلان استحواذ مجموعة «يو. بي. اس» على بنك كريدي سويس تحت اشراف السلطات السويسرية، طُرحت تذكارات تحمل اسم وشعار البنك المتعثر للبيع في سويسرا، في مؤشر على نهاية حقبة من التاريخ المالي للبلاد. وعُرضت العشرات من السباك الذهبية الصادرة من كريدي سويس الذي تأسس قبل ١٦٧ عاماً، على موقعين إلكترونيين، لاقت اقبالاً ورواجاً من المتسوقين الذين يتطلعون لاقتناص جزء من التاريخ المالي لسويسرا. ■

(وتعاونوا على البر والتقوى ولا تعاونوا على الإثم والعدوان)



شركة التأمين الإسلامية ... أمان ونماء منذ التأسيس

شركة التأمين الإسلامية أول شركة تأمين إسلامي في الأردن تأسست عام 1996م برأس مال وقدره 2 مليون دينار أردني وأصبح الآن 15 مليون دينار أردني. وقد أنشئت شركة التأمين الإسلامية على أساس نظام التأمين التعاوني المقر شرعاً من المجامع الفقهية وهيئات كبار الشرح الحنيف كإبدل شرعي عن التأمين التجاري. وهي شركة مالية تدير أموالها وفق مبادئ وأحكام الشريعة الإسلامية القراء وعلى أساس الوكالة بأجر معلوم، والمضاربة بأموال حملة الوثائق.

حققت شركة التأمين الإسلامية نجاحات متواصلة خلال مسيرتها منذ التأسيس، وقد ساهمت في إنشاء عدة شركات تعمل في مجال التأمين وإعادة التأمين الإسلامي في كل من اليمن، لبنان، السعودية وتونس. وكما صدر عن الشركة العديد من المؤلفات حول موضوع التأمين التكافلي الإسلامي مما جعلها منارة للعمل التأميني الإسلامي ومثالاً يُحتذى به لدى العديد من شركات التأمين التكافلي محلياً وعربياً ودولياً.

وحصدت شركة التأمين الإسلامية العديد من الجوائز خلال مسيرتها كان آخرها جائزة الابتكار والتميز في تطوير خدمات التكافل لعام 2017، وجائزة أفضل شركة تأمين تكافلي في الأردن لعامي 2021 و2022 على التوالي من مجلة World Finance.

شركة التأمين الإسلامية م.ع.م
The Islamic Insurance Co.
ISO 9001:2015 Certified
الإدارة العامة: عمان شارع وصفي التل، مجمع الطيعة (94)

Tel: 06-562 0151
Fax: 06-562 1414
Email: islamicinsurance@tlic.com.jo
Website: islamicinsurance.jo

«إس في بي» تم إعفاؤه من هذا المطلب، بسبب التغيير التشريعي لعام ٢٠١٨ الذي زاد من عتبة المشاركة من ٥٠ مليار دولار في الأصول إلى ٢٥٠ ملياراً، كان لدى البنك المتعثر منها ٢٠٩ مليارات عندما تهاوى.

تشير هذه الفجوة إلى أنه قد تكون هناك بالفعل مشكلة أعمق في إطار الاستقرار المالي. فمنذ الأزمة المالية العالمية عام ٢٠٠٨، حاول المنظمون على جانبي المحيط الأطلسي تعزيز تنظيم القطاع المالي والإشراف عليه ضمن حدود إطار عمل متسق على نطاق واسع. وتمثل السمتان الرئيسيتان لذلك في تعزيز دور السلطات والقدرات الإشرافية، مع التركيز بشكل خاص على المؤسسات التي تم تحديدها على أنها «ذات أهمية للنظام المصرفي العام»، وخطط تأمين الودائع الجزئية التي تم تصميمها لحماية الودائع حتى مبلغ معين لكل مودع.

ولأنه لم يتم اعتبار «إس في بي» مهماً من الناحية التنظيمية للسوق الأوسع، اضطر الاحتياطي الفيدرالي عند وقوع الكارثة، ليس فقط لتدخل طارئاً واستثنائياً

درعاً للمخاطر النظامية الناجمة عن انهياره، بل الاعتراف أيضاً وبكل وضوح أن نظام تأمين الودائع الجزئي لمؤسسة التأمين الفيدرالية إلى جانب القواعد الجديدة بشأن حل البنك غير مناسب لطمأننة المودعين. فهل كنا سنتوصل لهذه الاستنتاجات المهمة المكتشفة أماناً لو لم تحصل أزمة مفاجئة؟

بطبيعة الحال، ربما كان منطق «الأهمية المنهجية» لنظام ما بعد عام ٢٠٠٨ يتعلق بصعوبة تفكك مؤسسات ضخمة مثل «ليمان براذرز» أكثر من المخاوف بخصوص ميل هذه المؤسسات الكبرى للتسبب في الأزمات. لكن بعد كل شيء، يمكن أن تبدأ الأزمات المالية بمؤسسات من جميع الأحجام، ويجب وضع قواعد أكثر تفصيلاً وقوة لحل البنوك المتعثرة. لكن مشكلة «إس في بي» تشير إلى أن إصلاحات ما بعد عام ٢٠٠٨ تتطلب تعزيز متطلبات كفاية رأس المال، ووضع قواعد لتسوية البنوك مع عمليات إنقاذ لحاملي السندات وتأمين الودائع الشامل.

يبدو أن تدخل بنك الاحتياطي الفيدرالي كان مدفوعاً بشكل أساسي بالقلق بشأن العدوى المالية، وليس بالحاجة إلى حماية المودعين من الشركات في قطاع مهم استراتيجياً. ولكن في حالة ذراع «إس في بي» في المملكة المتحدة، من الواضح أن العكس هو الصحيح. فعلى الرغم من عدم إنفاق أموال دافعي الضرائب لإنقاذ المودعين وقرار الاستحواذ على البنك بجنيه إسترليني واحد من قبل العملاق المصرفي «إتش إس بي سي»، يبقى السؤال مطروحاً، هل طريقة الحل المتبعة هذه هي لحماية قطاع مهم، أم لتنفيذ سياسة صناعية ما؟

في الوقت الذي كانت فيه المصارف المركزية في بريطانيا وكندا والمركزي الأوروبي والياباني والسويسري والاحتياطي الفيدرالي الأمريكي تعزز «خطوط المقايضة»، وهي آليات تتيح للمصارف المركزية الأجنبية وصولاً أسهل إلى الدولار وزيادة وتيرة العمليات به، أعلنت رئيسة البنك المركزي

Joachim Wenning أفضل رائد أعمال للعام ٢٠٢٣

حصل الرئيس التنفيذي لمجموعة ميونيخ ري Joachim Wenning على جائزة «الثور الذهبي» Golden Bull كأفضل رائد أعمال للعام ٢٠٢٣، خلال حفل أقامته مجلتي "Euro am Sonntag" و "Finanzen" في ميونيخ. وتأتي هذه الجائزة اعترافاً بالإنجازات التي حققتها ميونيخ ري في سوق الأسهم بإدارة وإشراف السيد Wenning، حيث أثبتت أنها دعامة أساسية للمستثمرين، خصوصاً خلال الاضطرابات التي شهدتها سوق الأسهم في ٢٠٢٢ وهو العام الذي خسر فيه مؤشر داكس حوالي ١٧٪، ولكن في المقابل حقق مساهمو ميونيخ ري أداءً مميزاً من خلال عائد إجمالي قدره ١٦,٧٪ بما في ذلك توزيعات الأرباح. واعتبر Wenning أن الجائزة تعد تقديرًا لأداء موظفي ميونيخ ري وعربون شكر على الجهود التي يبذلونها على الدوام.



JOACHIM WENNING

بسبب مخاوف تراودها تتعلق بمكافحة الاحتكار

MUNICH RE تنسحب من تحالف UN لحماية المناخ

أشارت مجموعة ميونيخ ري Munich Re إنها انسحبت من تحالف Net-Zero Insurance Alliance (NZIA) التابع للأمم المتحدة بسبب مخاوف تتعلق بمكافحة الاحتكار. ويهدف هذا التحالف إلى حماية المناخ عبر الالتزام بصافي صفر انبعاثات.

وقال يواكيم وينينج JOACHIM WENNING، الرئيس التنفيذي للمجموعة: «من وجهة نظرنا، إن فرص متابعة أهداف إزالة الكربون في نهج جماعي بين شركات التأمين في جميع أنحاء العالم دون تعريض أنفسنا لمخاطر مادية لمكافحة الاحتكار محدودة للغاية بحيث يكون من الأكثر فعالية متابعة طموحنا المناخي للحد من الإحتباس الحراري بشكل فردي». وكانت ميونيخ ري أحد الأعضاء المؤسسين للمنظمة في عام ٢٠٢١.

ويتعهد أعضاء NZIA، التي تضم حوالي ٣٠ شركة تأمين وإعادة تأمين أوروبية وآسيوية كبيرة، بتحويل انبعاثات غازات الإحتباس الحراري من محافظ الإكتتاب الخاصة بهم إلى «صافي انبعاثات صفرية بحلول عام ٢٠٥٠ بما يتفق مع ارتفاع درجة الحرارة القصوى بمقدار ١,٥ (درجة مئوية) فوق مرحلة ما قبل الصناعة بحلول عام ٢١٠٠ من أجل المساهمة في تنفيذ إتفاقية باريس COP21».

وقالت شركة ميونيخ ري في بيانها إنها «ملتزمة بأهدافها المناخية الطموحة»، والتي تشمل الحد من انبعاثات غازات الإحتباس الحراري المتعلقة بمحفظة إستثماراتها، ورفض تأمين حقول نفط وغاز جديدة، وتقليل تغطيتها تدريجياً للتعرضات المرتبطة بالفحم الحراري، مضيفة أنها توقفت عن تأمين محطات جديدة تعمل بالفحم ومناجم الفحم ومناجم الرمال النفطية.

خطوة للأمام في دعوى Citgo Petroleum ضد شركات التأمين

قد تمضي شركة Citgo Petroleum إلى الأمام في محاولة جمع أكثر من ٤٠ مليون دولار كانت قد طالبت بها من شركات التأمين بعد أن صادرت السلطات الفنزويلية في عام ٢٠٢٠ ما يقرب من مليون برميل من نفطها.

ورفض قاضي محكمة البداية الأميركية جريجوري وود طلب شركات التأمين المتمثل برفض مطالبات Citgo، مشيراً إلى أن الشركة قد أثبتت حقيقتين مهمتين وهما أنها تملك النفط وأنها ربما تكون قد فقدته نتيجة الفوضى السياسية التي تجتاح فنزويلا، وبالتالي تستحق التعويض وفق شروط الوثيقة.

وكتب القاضي: «عند انهيار الديمقراطية، تحدث أشياء سيئة، بما في ذلك النزاعات المتعلقة بالتغطيات التأمينية».

وكانت Citgo قد قامت بتحميل ٩٦٠ ألف برميل من النفط الخام على ناقلة نفط في باريا، فنزويلا، في يناير ٢٠١٩. وأثناء تحميل النفط، فرض الرئيس الأميركي السابق دونالد ترامب عقوبات على الشركة الفنزويلية المملوكة للدولة Petróleos de Venezuela، وأدى ذلك إلى خلاف حول من يملك النفط واستولت فنزويلا عليه بمساعدة جيشها.



جريجوري وود

قاضي محكمة البداية الأميركية

WTW: تغطيات شركات الضيافة غير مناسبة

أشارت مجموعة ويليس تاورز واتسون WTW، من خلال إستطلاع قامت به، أن شركات الضيافة تفتقر إلى إمكانية الحصول على التغطية التأمينية المناسبة، حيث أكد حوالي ٥٢٪ من المستطلعين أن وثائق التأمين التي يمتلكونها تغطي فقط أضرار الممتلكات وليس تكلفة توقف الأعمال في حال اضطروا إلى الإغلاق نتيجة ظروف معينة. بالإضافة إلى ذلك، لفت ٤٤٪ من المشاركين في الإستطلاع إلى أن خسائرهم المرتبطة بالمخاطر كانت أعلى من المتوقع خلال العامين الماضيين.

WillisTowersWatson



As pioneers in the insurance industry, the power of possibility propels us onward. We stay one step ahead to help move people forward — in capable, prepared, courageous, and confident ways. With expertise and empathy, we guide clients and partners over new ground, to reach a smarter, impactful, and inclusive tomorrow. A future we invest in, and that you can trust in.

Driving change forward

اعتماد قطاع التأمين على الذكاء الاصطناعي بشكل أوسع

إن الذكاء الاصطناعي AI ليس بدعة جديدة في سوق التأمين، حيث يساهم في تشغيل العمليات التي تجعل الشركات تعمل بكفاءة أكبر، وبتكاليف أقل وبأخطاء أقل.

وبفضل الشعبية الفيروسية لـ ChatGPT، روبوت المحادثة الذي تم تطويره بواسطة OpenAI والذي يسمح للمستخدمين بأداء المهام التي تتراوح من التافهة إلى الجادة، أصبح الذكاء الاصطناعي فجأة سائداً. ولكن وجود روبوت محادثة يكتب قصيدة عن حيوان أليف لا يعني جعله يتعامل مع المطالبات أو يوجه المشتريين إلى التغطية، وهذا هو السبب في أن الذكاء الاصطناعي في قطاع التأمين يتم تنفيذه بعناية في مجالات مختارة من الخطوط التجارية والشخصية.

وتتفق المصادر على أن الذكاء الاصطناعي مناسب تماماً للتعامل مع المطالبات، ويرجع ذلك جزئياً إلى ثروة بيانات التأمين المتاحة له للمساعدة في تحديد المطالبات التي تحتاج إلى اهتمام فوري أو كيف يمكن معالجتها بتفاعل بشري أقل. وقال **بيل شواب** من شركة BOOST AI إنه بخلاف المطالبات، يمكن تدريب الوكلاء الافتراضيين في بيئة الذكاء الاصطناعي على البيع. «يمكن الاستفادة من البيانات الواردة من الوكيل الافتراضي للقيام ببعض عمليات البيع نيابة عن الشركة» من خلال تشجيع العملاء على التفكير في المنتجات الإضافية التي يشعرون أنهم قد يحتاجون إليها.

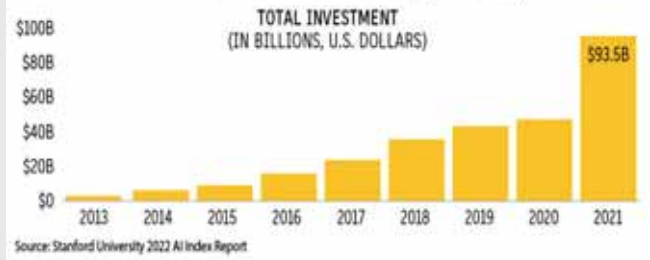
وأشارت **مامتا رودريغيز**، رئيسة قسم الخدمات المصرفية والتأمين في Teleperformance، أن تقنية Chatbot يمكن أن تستخدم التحليلات في الوقت الفعلي لقياس مشاعر العملاء ومساعدة الوكلاء الافتراضيين على اتخاذ القرارات، بما في ذلك اقتراحات المنتجات المخصصة. «أصبح الذكاء الاصطناعي أكثر دقة ويزيد من تعزيز التجربة الرقمية، مما يجعل روبوت المحادثة أكثر ذكاءً وشخصية».

وقالت **رودريغيز** إنه سيكون من الخطأ، على الرغم من ذلك، تجاهل للمسة البشرية تماماً لصالح منصات الذكاء الاصطناعي. «إننا نقوم بقدر كبير من إثبات المفاهيم والعروض التوضيحية لبعض عملائنا الرئيسيين لإظهار كيف يمكن لمنصة الروبوت أن تولد كفاءات أقوى، مع عدم إستبعاد للمسة الشخصية التي تأتي من بشر».

ويقدم الذكاء الاصطناعي كلاً من الفوائد والتحديات في آن لإدارة المخاطر. ومن ناحية أخرى، يمكن أن يساعد الذكاء الاصطناعي مديري المخاطر في تحديد المخاطر المحتملة وأتمتة المهام الروتينية. ومع ذلك، فإن الذكاء الاصطناعي يشكل أيضاً مخاطر مثل التحيز الخوارزمي، ونقص الشفافية، ونقاط ضعف الأمن السيبراني.



PRIVATE INVESTMENT IN AI (2013-2021)



لا يمكن للعامل مقاضاة صاحب العمل بسبب إصابة متعلقة بالعمل طالما أنه يتلقى مزايا تعويض العمال

نقضت محكمة إستئناف في إلينوي حكماً صادراً عن محكمة البداية في قضية تتعلق بلاعبة (Softball) محترفة مصابة، وحكمت أن قاضي المحكمة رفض بشكل غير لائق مطالبة إهمال بسبب فشل صاحب العمل في الحفاظ على تغطية تأمين تعويض العمال.

وفي التفاصيل، تعرضت **إميليا ألارد**، اللاعبة في فريق السوفت بول النسائي المحترف في شيكاغو بانديتس Bandits، لإصابة في الرأس في يونيو ٢٠١٦ أثناء اللعب ضد فريق أكرون Akron. وكانت ألارد تلعب مع Bandits خلال الفترة الممتدة من ٢٠١٤ إلى ٢٠١٦.

وحاولت ألارد العودة إلى الميدان في الصيف التالي، لكن أعراض الإصابة التي تسببت لها بإرتجاج في الدماغ عاودتها. وعندما تقدّم فريق Bandits بمطالبة تعويض عمال من شركة التأمين في يونيو ٢٠١٧، أخبرت الشركة الفريق أن الوثيقة لم تكن سارية المفعول خلال الفترة الممتدة من ١٢ سبتمبر ٢٠١٥ حتى ١٢ يوليو ٢٠١٦، وبالتالي إن إصابة السيدة ألارد لن تتم تغطيتها لأن الفريق فشل في دفع أقساط التأمين خلال تلك الفترة.

وإنتهى عقد السيدة ألارد مع الفريق بعد ذلك بوقت قصير. عندها، رفعت ألارد دعوى قضائية في يونيو ٢٠١٩، مدعية، من بين أمور أخرى، أنه لم يتم تعويضها بشكل مناسب عن إصابة إرتجاج في الدماغ أنهت حياتها المهنية» لأن الفريق الذي كانت منتسبة إليه فشل في الحفاظ على تأمين تعويض العمال.

ولكن قاضي محكمة البداية رفض الشكوى المقدمة من قبل ألارد، وبالرغم من أن محكمة الإستئناف أيدت معظم حكم محكمة البداية، إلا أنها نقضت جزءاً من القرار الذي ينطوي على الإهمال بسبب عدم الحفاظ على تأمين تعويض العمال، ورأت أن المطالبة لم يتم إبطالها بموجب شرط remedy provision من قانون تعويض العمال الذي ينص على أنه لا يمكن للعامل مقاضاة صاحب العمل بسبب إصابة متعلقة بالعمل طالما أنه يتلقى مزايا تعويض العمال.

The trial judge dismissed the complaint, and while the appeals court upheld most of the trial judge's ruling, it reversed the part of the decision involving negligence over the failure to maintain comp insurance, determining that claim was not barred by the exclusive remedy provision of the comp law.

وأعادت القضية لمزيد من الإجراءات.





الشركة القطرية العامة
للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ع.ق.

ماذا تعرف عن "تأمين الفنون"؟

Fine Arts Insurance



ضم التغطيات التأمينية في برنامج واحد يوفر الوضوح عند حدوث أي ضرر

يقول الخبراء إن التغطية التأمينية على المركبات ضد المخاطر السيبرانية يمكن العثور عليها في الوثائق التي تتضمن تغطية ضد المخاطر السيبرانية والسهو والخطأ والممتلكات والمسؤولية العامة ومسؤولية المنتجات والمركبات، في ظل التوجه السائد نحو الوثائق المختلطة HYBRID POLICIES. وقال جون فارلي، من شركة Arthur J. Gallagher & Co، إن العديد من وثائق التأمين ضد المخاطر السيبرانية تستبعد الضرر الذي يلحق بممتلكات الأطراف الثالثة والإصابة الجسدية، بينما تتم تغطية المخاطر التنظيمية بشكل شامل في وثائق محددة خاصة بالتأمين السيبراني دون غيرها. وأشار أن كل وثيقة تختلف عن الأخرى، لذلك يجب أن يكون مشتري التأمين على دراية بحدود ولغة الوثيقة للحصول على التغطية المناسبة لمطالبات التحصيل الخاطئة. وحذر فارلي من أن «السوق ديناميكي للغاية، ويمكن أن تتغير التغطية من يوم لآخر». وقالت لورا بورك، نائبة الرئيس الأولى لمجموعة Canopus، إن معظم منتجات التأمين السيبراني التقليدية من المحتمل أن تغطي غالبية القضايا والمسائل. وأوضح مايكل ستانكارد من Aon، أن مصنعي السيارات لديهم تغطية مسؤولية المنتج التي تغطي المركبة بأكملها سواء تلك المتعلقة بالإصابات الجسدية أو الأضرار التي تلحق بالممتلكات، وهذا هو الحال اليوم حتى بالنسبة إلى المطالبات التي نشأت من اختراق إلكتروني أدى إلى هذه الخسائر. ولفت أحد الخبراء إلى أن السوق تتجه نحو الوثائق المختلطة، مع فرق من مختلف التخصصات تتعاون في عمليات الاكتتاب ومعالجة المطالبات المتعلقة بالمخاطر السيبرانية والسهو والخطأ والأضرار التي تلحق بالممتلكات، مؤكداً أن ضمهم معاً في برنامج واحد يمكن أن يساعد في توفير الوضوح عند حدوث أي ضرر.



مايكل ستانكارد

Aon

ضباط الأمن ضمن الفئات المؤهلة للحصول على مزايا تعويض العمال عند تنقلهم من وإلى العمل

بموجب مشروع قانون مجلس النواب رقم ٣٢٣٥، سيكون ضباط الأمن، المسؤولون عن إنفاذ وتطبيق القانون في تكساس والذين أصيبوا أثناء التنقل من أو إلى العمل، مؤهلين للحصول على مزايا تعويض العمال بموجب التشريع المقدم. وسيضيف القانون الخاص بضباط الأمن إلى قائمة المستجيبين للطوارئ EMERGENCY RESPONDERS الآخرين المسموح لهم بتقديم طلبات للحصول على مزايا تعويض العمال إذا أصيبوا أثناء تنقلهم إلى العمل. وبموجب القانون الحالي، فإن أول المستجيبين المشمولين بموجب بند التنقل هذا في قانون تعويض العمال هم رجال الإطفاء وموظفو الخدمات الطبية الطارئة. وينص القانون على أن المستجيبين يعتبرون في مسار ونطاق العمل أثناء تنقلهم إلى العمل وبالتالي ينطبق عليهم قانون تعويض العمال. وبحسب قانون تكساس فإن «ضباط الأمن» يشملون نواب العمدة sheriffs' deputies والجنود والمارشال وضباط الشرطة والحراس ومحققو الإدعاء ومجموعة من أفراد إنفاذ القانون الآخرين. ولا تزال تكساس الولاية الوحيدة في البلاد التي لا تتطلب من أرباب العمل في القطاع الخاص تحمل مطالبات تعويض العمال. ومع ذلك، فإن الإستثناء في القانون ينصوي على أي موظف عام، مثل أولئك الذين يعملون في المدن والمقاطعات والوكالات الحكومية والجامعات الحكومية.



التأمين الغربي للناقلات الروسية: موسكو تبحث عن تصريف لشحنات النفط خارج النفوذ الغربي

تواصل روسيا الاعتماد على التأمين الغربي لأكثر من نصف شحنات النفط التي تباعها، مما قد يمنح الغرب نفوذاً إذا قرر تشديد العقوبات ضد موسكو. فقد حظر الاتحاد الأوروبي ومجموعة الدول السبع الكبرى خدمات النقل البحري من شحن النفط الخام الروسي إلى دول ثالثة إذا تم شراء النفط فوق الحد الأقصى للسعر البالغ ٦٠ دولاراً للبرميل. في الوقت نفسه، فرض الاتحاد الأوروبي حظراً على واردات النفط الروسي المنقولة بحراً إلى الكتلة، ثم دخلت الحدود القصوى لأسعار المنتجات النفطية الروسية حيز التنفيذ وتزامنت مع حظر الاتحاد الأوروبي لواردات الوقود المنقولة بحراً، وفي حين أن الصادرات الروسية تتمتع بالمرونة، فإن الاعتماد الكبير على التأمين الغربي للناقلات يحد من مساحة موسكو في المناورة للتفاوض على سعر النفط الذي تبيعه. أما في ما يتعلق بمركز أبحاث الطاقة والهواء النظيف (CREA)، ومقره فنلندا، والذي يتتبع صادرات الطاقة الروسية، فقدّر أن حصة الناقلات التي يغطيها سقف الأسعار في شحنات النفط الخام من روسيا تقترب من ٦٠٪. بينما قال مركز الأبحاث الفنلندي إن «حصص الملكية والتأمين على السفن التي تحمل النفط الخام والمنتجات الكيماوية الروسية ضمن تحالف أقصى سعر أعلى بكثير بالنسبة للشحنات المغادرة من موانئ القطب الشمالي والبلطيق والبحر الأسود في روسيا، ولكنها أقل بكثير بالنسبة للشحنات المغادرة من موانئ المحيط الهادئ». من جهة ثانية قال نائب رئيس الوزراء الروسي ألكسندر نوفاك إن روسيا تعمل على إنشاء «أنظمة تأمين وإعادة تأمين جديدة يقبلها عملاء وشركاء روسيا في البيئة الحالية».



PROPERTY INSURANCE

تأمين الممتلكات



INSURE WITH US **TODAY!**

امن معنا اليوم!



هيئة تنظيم التأمين في الهند ألغت الحد الأقصى لعمولات الوسطاء

ألغت هيئة تنظيم وتطوير التأمين في الهند (IRDAI) الحد الأقصى لمدفوعات العمولات للوكلاء والوسطاء. في حين أنه لا يزال هناك سقف إجمالي لنفقات إدارة شركات التأمين.

و«التغيير التنظيمي الذي أعلنته IRDAI لإلغاء حدود مدفوعات العمولات الفردية هو إصلاح رئيسي طال انتظاره في قطاع التأمين. ومن المتوقع أن يفيد هذا التحول شركات التأمين بطرق عدة، بما في ذلك زيادة إبتكار المنتجات، وتطوير نماذج توزيع جديدة، ونهج أكثر تركيزاً على العملاء في العمليات»، كما يقول سانجيف باجاج، رئيس مجلس الإدارة والمدير العام لشركة Bajaj Capital Insurance Broking.

وإن إلغاء الحد الأقصى على عمولات الوكلاء سيمكن شركات التأمين من تخصيص مواردها بشكل أكثر فعالية. «هذا التغيير سيشجع شركات التأمين على التركيز على تطوير منتجات جديدة ومبتكرة»، كما يقول براشانت تريباتي، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لشركة Max Life Insurance. ومن المرجح أن يساعد هذا التطور في انتشار المزيد من وثائق التأمين التي يتم بيعها.

ويمكن للشركات تقديم منتجات جديدة تلبي احتياجات جميع شرائح المجتمع، وبالتالي اختراق أسواق جديدة وغير مستغلة من قبل. ويقول فيشنو كومار، كبير مسؤولي التوزيع في شركة Aviva India: «من المتوقع أن يؤدي إلغاء حد دفع العمولة إلى زيادة المنافسة بين شركات التأمين، حيث ستكون قادرة على تقديم وثائق أكثر جاذبية وأسعاراً أفضل للعملاء».

وحتى الآن، كانت شركات التأمين تعمل بموجب هياكل عمولة منظمة. وخلق هذا تحدياً للشركات حيث كان من الصعب تحفيز الوكلاء بناءً على أدائهم. ومع ذلك، مع التطور الأخير الذي قامت به IRDAI، أصبح لشركات التأمين الآن الحرية في تطوير فلسفة التعويض الخاصة بها. وهذا يعني زيادة الأجر مقابل الأداء الأعلى ويسمح للشركات بالتعرف عن كثر على الوكلاء ومكافأتهم وفقاً لأدائهم.



سانجيف باجاج

Bajaj Capital Insurance Broking

Allianz تعيد هيكلة وحدتها وفق استراتيجية الوصول إلى السوق go-to-market

أعلنت مجموعة Allianz أنها تعيد هيكلة وحدتها الخاصة بالتأمين التجاري العالمي وفق استراتيجية الوصول إلى السوق go-to-market تحت الاسم التجاري Allianz Commercial & Specialty (AGCS)، والذي سيشمل أعمال Allianz Global Corporate & Specialty، ويخدم العملاء من الشركات الكبيرة، وأعمال التأمين في الكيانات التشغيلية في Allianz، التي تخدم الحسابات متوسطة الحجم في الدولة. والمعروف أن استراتيجية الوصول إلى السوق هي الطريقة التي تقدم بها الشركة منتجاً إلى السوق. إنها خارطة طريق سهلة الاستخدام تقيس جدوى نجاح أحد الحلول، وتتنبأ بأدائه بناءً على أبحاث السوق والأمثلة السابقة والبيانات التنافسية.

ويتنبأ النهج المتكامل الجديد بالعمولة المتزايدة للمخاطر، ويغلق الفجوات الهيكلية الداخلية في الوصول إلى السوق، ويوسع نطاق عرض منتجات Allianz وتسليمها على المستوى المحلي لتلبية احتياجات السوق الواضحة.

وقالت أليانز إن العملاء وشركاء التوزيع سيختبرون نهجاً متسقاً للاكتتاب وسيصلون إلى حلول تأمين منسقة عالمياً يتم تقديمها محلياً في السوق. وبالتوازي مع ذلك، سيختبر الموظفون فرصاً أوسع لتطويرهم المهني وتنقلهم الوظيفي.

وتعد هذه الخطوة أساسية لاستراتيجية مجموعة Allianz لتوسيع موقعها الريادي في فرعي التأمين على الممتلكات وضد الحوادث، والنمو من خلال منصات قابلة للتطوير، ودفع المرونة في التنفيذ.

وأشار كريستيان تاونسند CHRIS TOWNSEND، عضو مجلس إدارة Allianz SE: «تتيح لنا Allianz Commercial تقديم القيمة الكاملة لنطاق Allianz ومجموعة كاملة من القدرات لصالح عملائنا والوسطاء والمساهمين، إلى جانب تبسيط تجربة العملاء وشركاء التوزيع».



CHRIS TOWNSEND

Allianz

Swiss Re تواجه دعوى قضائية في قضية جنسية

تسعى جوليا سومر، المكتتبة السابقة في مجموعة Swiss Re، التي فازت العام الماضي في قضية تمييز على أساس الجنس والأمومة والفصل التعسفي، للحصول على تعويض بقيمة ٥,١ مليون جنيه إسترليني.

والدعوى القضائية التي رفعتها السيدة سومر البالغة من العمر ٤١ عاماً، بعد أن علق مدير كبير في Swiss Re على ثدييها، وألمح بإشارات جنسية وقام بالتمييز ضدها على أساس الجنس، تسلط الضوء مرة أخرى على صناعة تكافح للتخلص من التحيز الجنسي.

وأشار حكم المحكمة العام الماضي أن أحد كبار المديرين في سويس ري قد أهان السيدة سومر مراراً وتكراراً من خلال التعليقات التي كان يدلي بها خلال فترات الإسترخاء من العمل في عام ٢٠١٧، حيث علق على ثدييها وألمح بإشارات جنسية، معتبراً أن هذا التصرف وقح ومعيب وغير مقبول.

وقضت المحكمة أيضاً أنه تحرش بها ومارس التمييز ضدها من خلال رفض محاولاتها للإدلاء بآرائها حيث طلب منها التزام «الصمت» خلال مكالمات مرئية جماعية مع فريق عالمي ورفض طلبها للعمل من المنزل عندما كانت تعاني من مشاكل صحية متعلقة بالحمل، ومن ثم ما لبث أن فصلها من العمل.





عيادتك وممتلكاتها بأمان مع جوفيكو



خسائر Partner Re ١,١ مليار دولار خلال ٢٠٢٢

أشارت أحدث البيانات المالية الخاصة بشركة Partner Re إلى تكبدتها خسائر في صافي العائد على حقوق المساهمين قدرها ١,١ مليار دولار في عام ٢٠٢٢ مقابل أرباح بلغت ٦٧٩ مليون دولار خلال العام ٢٠٢١. وكانت قد تكبدت الشركة خسائر بسبب إعصار إيان والغزو الروسي لأوكرانيا وكوارث طبيعية أخرى قدرت قيمتها بـ ٤٨٩ مليون دولار العام الماضي. يذكر أن شركة Covéa الفرنسية استحوذت على كامل أسهم Partner Re مقابل ٩ مليارات دولار.



JACQUES BONNEAU

رئيس Partner Re

الإفلاسات المصرفية الأخيرة سيكون لها تأثير واضح على تأمينات مسؤولية المديرين والموظفين D&O

يقول الخبراء إن عمليات الاستحواذ التي قامت بها مؤسسة ضمان الدوائع الفيدرالية الشهر الماضي ستحدث تأثيراً مضاعفاً قد يؤثر على تكلفة وتوافر تأمين مسؤولية المديرين والموظفين D&O في القطاع المالي، لكن كيفية تسوية الأمور في نهاية المطاف غير واضحة.

وفي الوقت الذي انخفضت أسعار وثائق D&O خلال الأشهر العديدة الماضية، استحوذت مؤسسة ضمان الدوائع الفيدرالية على بنك Silicon Valley وبنك Signature، وقد تؤدي المخاوف بشأن البنوك الأخرى إلى ارتفاع الأسعار وخفض القدرات الاستيعابية.

وفي ضوء الأزمة، قد توقف شركات التأمين المتخصصة في D&O تقديم التغطية للقطاع المصرفي، على الرغم من أنه قد يتم استبدالها بقدرات استيعابية جديدة دخلت السوق في الأشهر الأخيرة.

وكان قد تم رفع دعاوى قضائية جماعية بعد فترة وجيزة من كشف البنوك عن مشاكلها الشهر الماضي. ويقول الخبراء إن البنوك الأخرى وشركات رأس المال الاستثماري في Silicon Valley وكيانات العملة المشفرة والأطراف المرتبطة بها، مثل المحامين والمستشارين المحترفين الآخرين، قد يصبحون أيضاً مدعى عليهم في التقاضي المتعلق بـ D&O. ومن المرجح أن يشمل التقاضي أيضاً الدعاوى القضائية المشتقة من DERIVATIVE LAWSUITS التي تتهم المديرين بخرق واجباتهم الائتمانية، وقد يرفع المنظّمون الفيدراليون أيضاً دعاوى قضائية.

وأشار خبراء أن الأسعار سترتفع وأنه سيكون هناك عمليات إكتتاب أكثر صرامة، حيث ستنظر شركات التأمين عن كثب في الدوائع والاستثمارات ومؤسسات الإقراض.

ويقول الخبراء إن حاملي وثائق التأمين في الصناعة المصرفية والشركات التي تعمل عن كثب مع البنوك يمكن أن يتوقعوا أن يتم استجوابهم عن كثب من قبل الشركات المتخصصة في تأمين مسؤولية المديرين والموظفين أثناء التجديدات ويجب أن يتأكدوا من تنظيم برامج إدارة المخاطر الخاصة بهم.

ولفت أحد الخبراء، أنه يجب على حاملي وثائق التأمين مراجعة وثائقهم والتأكد من عدم وجود «مخاطر خفية» HIDDEN TRAPS، مضيفاً أنه يتعين على الشركات التأكد من عدم وجود إستثناءات تنظيمية أو إستثناءات متعلقة بالإفلاس، على الرغم من أن هذه الأخيرة نادرة في الولايات المتحدة.



تنظيم تأمين الحيوانات الأليفة

حجم الأقساط ٣ مليارات دولار في أميركا الشمالية

قام مفوض التأمين في ولاية ميسيسيبي مايك تشاني بتذكير المستهلكين وشركات التأمين بأن الدولة سيكون لديها قريباً إطار تنظيمي للتأمين على الحيوانات الأليفة، وذلك بفضل قانون وقعه الحاكم في مارس الفائت. وأكد المفوض أنه «قد يبدو التأمين على الحيوانات الأليفة مزحة بالنسبة إلى البعض، لكنه عمل كبير، وسيزداد الطلب عليه في ميسيسيبي».

وإن مشروع قانون مجلس الشيوخ رقم ٢٢٢٨، الذي يدخل حيز التنفيذ في ١ يوليو المقبل، يجعل ولاية ميسيسيبي ثاني ولاية، إلى جانب ولاية مين، تتبنى قانوناً مشابهاً، والذي يتطلب من شركات التأمين على الحيوانات الأليفة الكشف عن جميع الاستثناءات، بما في ذلك تلك الخاصة بالحيوانات الأليفة التي تعاني من ظروف سابقة أو اضطرابات وراثية. كما يسمح القانون للمفوض بصياغة لوائح تتطلب تدريب الشركات التي تباع وثائق التأمين على الحيوانات الأليفة. وأشار تشاني إلى أن أقساط التأمين على الحيوانات الأليفة من الكلاب تبلغ في المتوسط حوالي ٥٩٤ دولاراً سنوياً و ٣٤٢ دولاراً سنوياً للقطط.

واعتباراً من عام ٢٠٢٢، تم التأمين على حوالي ٤,٤ مليون حيوان أليف في أميركا الشمالية، ما أدى إلى تحقيق ما يقرب من ٣ مليارات دولار من إجمالي الأقساط المكتتبة.





دبي للتأمين DUBAI INSURANCE

شارع الرقة، بناية شركة دبي للتأمين، ص.ب: ٣٠٢٧، دبي، الامارات العربية المتحدة، هاتف: +٩٧١ ٤ ٢٦٩٣٠٣٠، فاكس: +٩٧١ ٤ ٢٦٩٣٧٢٧

Al Regga Street, Dubai Insurance Co. Bldg., P.O.Box: 3027, Dubai, U.A.E., Phone: +971 4 2693030, Fax: +971 4 2693727

Toll free: 800 Dubins (382467) | E-mail: info@dubins.ae | www.dubins.ae

تحليل مهم جداً عن أسواق إعادة

ارتفاع أسعار إعادة التأمين على الممتلكات وصعوبة في تغطية الأخطار السيبرانية
أسعار التأمينات ضد الحوادث مستقرةKATHY MCCANN
LOCKTONJAMES VICHERS
Gallagher ReMARCUS WINTER
MUNICH RETHOMAS HOLZHEU
Swiss ReDAVID PRIEBE
Guy Carpenter

شركات إعادة فرضت على شركات التأمين زيادة نسب الاحتفاظ

وأكد جيمس فيكرز، من Gallagher Re، أن شركات إعادة دفعت أيضاً شركات التأمين إلى زيادة نسب الاحتفاظ. وقال بريبي أن نسب الاحتفاظ في أميركا الشمالية ارتفعت من ٢٠ إلى ٥٠٪.

لغة وشروط الوثيقة

وركزت المباحثات أيضاً على لغة وشروط الوثيقة، حيث يسعى معيدو التأمين إلى اعتماد سياسة إنتقائية في تحديد المخاطر التي سيتم اكتتابها ضمن بنود الوثيقة بدلاً من تغطية جميع المخاطر، لا سيما في أميركا الشمالية.

مشكلة ضخمة في تغطية أعمال الشغب في الأسواق الناشئة

وأشار فيكرز أن تغطية الإضرابات وأعمال الشغب والإضرابات المدنية كانت «مشكلة تاريخية»، لا سيما في الأسواق الناشئة. «ما كان يقلق الناس هو أنه قد تكون هناك زيادة في الإضرابات المدنية وسط مستويات عالية من البطالة والتضخم وتأثيرها على أسعار المواد الغذائية. وفي مواجهة تلك البيئة، يشعر المكتتبون بالقلق».

الأخطار السيبرانية يصعب قياسها

وقالت المصادر إن الإضراب وأعمال الشغب والإضراب المدني والسيبرانية تعد من المخاطر التي يصعب نمذجتها وقياسها. وبحسب فيكرز، هناك حد أقصى لقدرة شركات إعادة على الاكتتاب في فرع التأمين السيبراني لأنه يشكل عبئاً على محفظتها. «إن مسألة القدرات الاستيعابية تتعلق حقاً بامتصاص أحجام الأقساط المتزايدة التي تولدها شركات التأمين أثناء توسعها في هذا القطاع».

استقرار فرع التأمين ضد الحوادث

وفي المقابل شهدت التجديدات في فرع التأمين ضد الحوادث نوعاً من الاستقرار حيث أظهر تقرير Gallagher Re أن أسعار إعادة التأمين ضد الحوادث في الولايات المتحدة كانت ثابتة إلى حدود ١٥٪ للمسؤولية المهنية، وفي حين شهدت زيادة من ١٠ إلى ٣٠٪ لمسؤولية الرعاية الصحية، وزيادة من ٥ إلى ١٥٪ للمسؤولية العامة. وفي المقابل شهدت الأسعار في هذا الفرع في باقي دول العالم زيادات منخفضة إلى متوسطة من رقمين.

استعادة ثقة المستثمرين

وأكدت كاثيري ماكان من لوكتون ري LOCKTON RE أنه نظراً للتغيرات الكبيرة في السوق خلال موسم التجديدات، من المرجح أن يتم استعادة ثقة المستثمرين وتدفق رأس المال من مصادر مختلفة.

ارتفعت أسعار إعادة التأمين على الممتلكات بشكل حاد خلال تجديدات الأول من يناير، مدفوعة بتغطية الكوارث الطبيعية، كما عمدت شركات إعادة إلى التشدد في الشروط. كما أن تغطية الإضرابات وأعمال الشغب والإضرابات المدنية وقعت تحت المجهر، بسبب المخاوف الجيوسياسية العالمية، وكانت تجديدات إعادة التأمين ضد المخاطر السيبرانية صعبة بسبب النمو السريع للقطاع والاستراتيجيات المختلفة حول هذا النوع التأميني المتبعة من قبل شركات التأمين.

وقالت معظم المصادر إن أسواق إعادة التأمين ضد الحوادث كانت مستقرة إلى حد معقول.

انخفاض القدرات الاستيعابية

وأشار ديفيد بريبي، رئيس مجموعة Guy Carpenter أن تغيير السعر المعدل حسب المخاطر في فرع التأمين على الممتلكات ضد الكوارث الطبيعية كان أعلى بنسبة تتراوح بين ٤٠ و ٦٠٪ في أميركا الشمالية وأقرب من ٢٥ إلى ٣٥٪ في أوروبا، وهي نسب أعلى مما كان متوقعاً في البداية. ولفت بريبي إلى أن توافر القدرات الاستيعابية إنخفض، مشيراً إلى أن العديد من معيدي التأمين قد أعلنوا في وقت سابق في عام ٢٠٢٢ عن قراراتهم بتقليص أو تعديل محافظهم المالية المتعلقة بتغطية الممتلكات ضد الكوارث الطبيعية.

ولا شك أن عام ٢٠٢٢ شهد العديد من الخسائر الناجمة عن الكوارث الطبيعية، لا سيما إعصار إيان، الذي تسبب في خسائر مؤمنة تراوحت بين ٥٠ و ٦٥ مليار دولار.

اختيار الشركات الطريقة التي بها تريد استخدام رأسمالها

كما تقلصت الميزانيات العمومية لشركات التأمين نتيجة للإنخفاضات في أسواق رأس المال، ما أجبرها على إختيار الطريقة التي تريد استخدام رأس المال بها، حسبما صرح توماس هولزو، كبير الاقتصاديين في مجموعة Swiss Re.

ارتفاع الأسعار في بعض الحالات أكثر من ١٠٠٪

وقال ماركوس وينتر، الرئيس التنفيذي لميونخ ري MUNICH RE في الولايات المتحدة، إن أسعار التأمين على الممتلكات ارتفعت «إلى نطاق من رقمين» وفي بعض الحالات وصلت الزيادات إلى ١٠٠٪.

وأشارت Gallagher Re أن الزيادات في أسعار إعادة التأمين على الممتلكات في الولايات المتحدة كانت بين ٤٥ و ١٠٠٪، وشهدت أوروبا زيادات من رقم واحد في حين شهدت باقي دول العالم زيادات من رقمين.



نعمل بجهد على تنمية وتطوير أعمالنا لنقدم لكم أفضل الخدمات التأمينية

حمل التطبيق الخاص بنا واحصل
على جميع خدماتنا بسرعة وسهولة



GIG-GO

هاتف : +973 80008777 | www.gigbh.com

GIG 
BAHRAIN

خسارة فرع السيارات ٩ من ١٠ سنوات بالرغم من ارتفاع الأسعار سنوياً ضغوط كبيرة على الشركات .. وأسبابها الأحكام القضائية والتضخم والعمالة..

التأمين الأسير CAPTIVE استعداداً لموسم التجديدات المقبل.

وأوضح ديف كارلسون، من شركة Marsh، أن المكونات في المركبات باتت اليوم أكثر تكلفة.

وعن مشكلة نقص العمالة قال نيكول مكمورتري، من شركة USI Insurance: تم رفع أجور ميكانيكي الديزل بنسبة تراوحت من ٥٠٪ إلى ٧٥٪ من أجل جذب العمالة المؤهلة والحفاظ عليها. «قد تكون لديك قطع الغيار، لكن ليس لديك فريق عمل لإصلاح جميع المركبات التي تتطلب الخدمة».



يخوض فرع التأمين على المركبات معركة شاقة منذ عقد من الزمن - حيث حقق ربحية من عمليات الاكتتاب لمرة واحدة فقط في السنوات العشر الماضية على الرغم من الزيادات المستمرة في الأسعار.

وأدى ارتفاع تكاليف الإصلاح والاستبدال إلى ارتفاع مطالبات الأضرار المادية، إلا أن الخسائر في المسؤولية، مدفوعة في جزء كبير منها بارتفاع قيمة الأحكام القضائية والتي تعرف باسم Nuclear Verdicts، تشكل تحدياً أكبر.

كما أدى التضخم وقضايا سلسلة التوريد والاستخدام الأكثر للتكنولوجيا ونقص العمالة المتاحة إلى زيادة التكاليف وإطالة فترات الإصلاح، ما أدى إلى تكاليف إضافية ناتجة عن عملية التأجير المؤقت للسيارات ونفقات النقل البديلة الأخرى.

وبعد عام مربح وحيد وهو ٢٠٢١. تلاشت الآمال في عام ٢٠٢٢ حيث تعدت النسب المجمعة COMBINED RATIO لفرع السيارات الـ ١٠٠٪ مما يشير إلى خسارة في عمليات الاكتتاب.

وأدت ضغوط تكلفة الخسارة إلى زيادة الضغط على أسعار التأمين التجاري، التي كانت في ارتفاع ولا تزال مستمرة. ويعد الربع الثالث من عام ٢٠٢٢ الربع الخامس والأربعين على التوالي - أو أكثر من ١١ عاماً - من زيادة أقساط التأمين على المركبات التجارية، وفقاً لمجلس وكلاء وسطاء التأمين.

وتوقع مانويل باديل من شركة MacAndrews & Forbes أن ترتفع الاسعار مرة أخرى، لافتاً إلى أنه باستثناء عام ٢٠٢١، «لم يكن من غير المألوف أن نرى زيادة بنسبة ٢٠٪، ٣٠٪، ٤٠٪ في الأقساط سنوياً»، مشيراً إلى إمكانية اللجوء إلى

شركات التأمين تضع شروطاً مشددة على أسطح المباني القديمة

المباني في كاليفورنيا مبنية من الخشب أو الألواح الخشبية، ما يؤدي إلى إشعال حريق. وأشار راندي دوس، كبير الوسطاء في شركة CRC في هيوستن، أن التقييمات تتزايد للمساعدة في تغطية التكاليف المتزايدة للأسطح ولضمان حصول المؤمن لهم على تغطية عادلة تتناسب مع حجم الضرر الذي تعرض له المبنى.

وأوضح روس أن القاعدة قبل خمس سنوات كانت ٦٥ دولاراً للقدم المربع للمباني الهيكلية، في حين أن حالياً، يصل سعرها إلى ١٠٠ أو ١١٠ دولارات للقدم المربع للمباني الهيكلية لتعويض بعض تكاليف الأسقف.

وقال إن الاختلافات في قوانين البناء في الولايات المختلفة والمشاكل مع مقاولي الأسقف في بعض الولايات قد تؤثر أيضاً على الشروط المتاحة.

وقال هنري دار، نائب الرئيس التنفيذي ورئيس قسم مطالبات التأمين على الممتلكات في شركة ويليس تاورز واتسون WTW، إن القيم الإجمالية أصبحت نقطة محورية للسوق، وتحديدًا على الأسطح في المناطق شديدة الخطورة التي تخضع لتقلبات الرياح والأمطار وأضرار المياه، مضيفاً أنه في حالة السقف الذي تعرض للضرر في السابق ولكن لم يتم إصلاحه، فإن شركات التأمين إما ستستبعد من التغطية الضرر الذي لم يتم إصلاحه مسبقاً أو تحدد نسبة معينة من الضرر الذي سيتم تغطيته.

ولفت إلى أن البنود الأخرى المشمولة ضمن الوثيقة تحد من المبلغ الذي ستدفعه شركات التأمين مقابل ما يسمى الضرر التجميلي للأسقف - على سبيل المثال إذا نتج عن عاصفة البرد علامات تقب ولكن لم يتم تحديد ما إذا تسببت بأضرار لهيكل المبنى، مؤكداً أن مطالبات الأسقف يمكن أن تكون مكلفة وتستند إلى تكوين السقف وهيكل المبنى، حيث تتراوح الخسائر من ٢٥ ألف دولار إلى ٥ ملايين دولار.



أشار الخبراء أن شركات التأمين تزيد من تدقيقها وفحصها لعمر وحالة أسطح المباني التجارية وتفرض شروطاً أكثر تشدداً بموجب وثائق التأمين على الممتلكات. ولفتوا إلى أن المباني التجارية ذات الأسطح القديمة التي لم يتم تحديثها وتلك الواقعة في المناطق المعرضة للعواصف وحرائق الغابات تشهد تغطية تأمينية لأضرار الأسطح مقيدة بأحكام الوثيقة.

وقد إزدادت القيود والإستثناءات المفروضة على التغطية في أعقاب العديد من العواصف والأعاصير وأحداث البرد في السنوات الأخيرة.

وتشمل التغييرات تغطية الأسطح القديمة على أساس القيمة النقدية الفعلية المستهلكة وليس على أساس تكلفة الإستبدال on a depreciated actual cash value basis rather than on a replacement cost basis وفي السابق، كان هذا ينطبق على الأسطح التي يزيد عمرها عن ١٥ عاماً، لكن شركات التأمين الآن تحدد المدفوعات على أساس القيمة النقدية الفعلية للمباني ذات الأسطح التي لا يتجاوز عمرها خمس سنوات، بحسب جيف بوبز من شركة USI، مضيفاً أن تغطية السقف باتت تشمل أسطح السقف، بحيث في حال وقع أي ضرر على السطح، فإنه يندرج تلقائياً تحت تغطية السقف.

وقال مايكل كورن، من EPIC Insurance Brokers، إن التدقيق في عمليات الاكتتاب على أساس المواد المستخدمة في بناء السقف يتم التركيز عليه في المناطق المعرضة للعواصف والبرد وحرائق الغابات، مضيفاً أنه في حالة حرائق الغابات، يشعر المكتتبون بالقلق من أن الجمر الناجم عن حرائق الغابات يمكن أن يتطاير لأميال عديدة ويهبط على سطح قابل للإشتعال، خصوصاً إن معظمهم من أسطح

DNI-Wellx Plans

Get* a Fitbit with every purchase of Individual Health DNI-WellxFit Policy



A health insurance plan that includes **well-being** benefits!



**Cutting edge tech & wearables | Physical fitness |
Nutrition | Mental well-being | Life coaches**

All in one platform!

with every DNI-Wellx Group Health Policy

Contact us now on 600 5 80000

*Terms & Conditions Apply





TOM WAKEFIELD



JAMES KENT



TOM GALLAGHER

تغييرات في المناصب القيادية في Gallagher

قامت مجموعة Arthur J. Gallagher & Co بترقية جيمس كينت JAMES KENT إلى منصب الرئيس التنفيذي للعلاقات الإستراتيجية للتأمين العالمي، في حين خلفه توم ويكفيلد TOM WAKEFIELD في منصب الرئيس التنفيذي لشركة Gallagher Re. وانضم السيد ويكفيلد الذي يتخذ من لندن مقراً له إلى شركة Gallagher Re في يونيو ٢٠٢١ بعد أن كان يشغل منصب الرئيس التنفيذي في شركة Aon، قبل استحواذ Gallagher في وقت لاحق من ذلك العام على قسم وساطة إعادة التأمين في Willis Towers Watson، والذي كان يرأسه السيد كينت. وبعد إتمام الصفقة، تم تعيين كينت كرئيس تنفيذي لشركة Gallagher Re، وأصبح السيد ويكفيلد الرئيس التنفيذي لعملياتها في المملكة المتحدة. وقال توم غالاجر TOM GALLAGHER، الرئيس التنفيذي لشركة Gallagher Global Brokerage، في البيان: «إن المسمى الوظيفي الجديد الذي تم إستحداثه في المجموعة والذي يشغله السيد كينت سيعزز التواصل ويوطد العلاقات بين Gallagher والشركات المتعاملة معها، لدعم طموحات النمو عبر شراكاتها التجارية الأساسية». وسيقدم السيد كينت تقاريره إلى توم غالاجر ودوغ هويل، المدير المالي للشركة.

شركة محاماة تتراجع عن متضررين من دون أن يتم تعيينها

قدمت إلى المحكمة ١٦٠٠ مطالبة خلال ٤ أيام

وقالت فراناتوفيتش في خطاب للمحكمة إنها لم تطلب من شركة MMA أن تمثلها، مضيفة أن بائعاً يدعى براندون من شركة Apex Roofing طرق بابها في أبريل الماضي وأقنعها بالتوقيع على بعض الأوراق التي تسمح للشركة بإصلاح الضرر الذي تعرض له منزلها من جراء إعصار إيان بعد أن أخبرته أنها عيّنت بالفعل شركة محاماة لتولي هذه المهمة.

وأشار المحامي مونسون في ملفه إن MMA تستخدم أي شيكات تسوية من شركات تأمين تتلقاها لدفع رسومها الخاصة ثم ترسل الباقي إلى شركة APEX ROOFING لتغطية تكاليفها. وأثارت MMA غضب القضاة الفيدراليين من خلال تقديم أكثر من ١٦٠٠ مطالبة تتعلق بأعاصير في المنطقة الغربية من لويزيانا على مدى أربعة أيام خلال العام الماضي، وكثير منها نسخ ملفات أخرى أو احتوى على أخطاء فاضحة في الحقائق.

ويزعم مونسون أن الأخطاء ناتجة عن حملة تسويقية جماعية تستخدمها MMA من خلال العمل مع شركة تسويق عبر الإنترنت تسمى Velawcity، والتي ترسل رسائل نصية إلى العملاء المحتملين.

وفي رد على الترافع المقدم من مونسون، أقر محامي MMA هوي بأنه «ارتكب بعض الأخطاء في هذه المسألة من حيث صلته بالتمثيل المزدوج للمدعية»، متهماً مونسون بالمشاركة عن عمد في مخطط لمساعدة شركة Allied Trust Insurance على تفادي مطالبات الضرر المشروعة.

ومع ذلك، أثناء جلسة الاستماع، أمر القاضي نورث MMA بدفع أتعاب المحاماة للمحامين الذين يمثلون السيدة فراناتوفيتش وشركة التأمين الخاصة بها، وهذه تعد المرة الثانية التي يأمر فيها قاض فيدرالي MMA بدفع أتعاب المحامي مونسون. كما أمر القاضي الشركة بتعويض فراناتوفيتش عن أي ساعات عمل فاتتها لحضور الجلسة، وأمر اثنين من قضاة محكمة البداية في لويزيانا أيضاً MMA بدفع أتعاب المحاماة لشركة Allied Trust وشركات التأمين الأخرى التي اضطرت للرد على الدعاوى القضائية المكررة.

ظهر محامو شركة MMA المتخصصة في إدارة مطالبات التأمين والتفاوض والنقاضي في قاعة محكمة في نيو أورلينز لشرح سبب مطالبتهم بتمثيل مالكة منزل تقول إنها لم تقم بتعيينهم لتمثيلها، لكنها وقعت على بعض الأوراق التي سلمها إليها أحد مقاولي عمليات الترميم.

وأمر القاضي الصلح مايكل نورث كلاً من الشريك المؤسس لم MMA زاك موسلي ومدير مكتب لويزيانا التابع للشركة ويليام ر. هوي بالتمثيل أمامه شخصياً بعد أن اتهم محامي الدفاع ماثيو مونسون شركة المحاماة MMA بالعمل مع مقاولين للتوقيع مع عملاء جدد. وأمر القاضي نورث مكتب المحاماة بدفع أتعاب للمحامين الذين أجبروا على التعامل مع دعوى قضائية مكررة أقامتها الشركة. وهذه هي المرة الثالثة التي يعاقب فيها قاض فيدرالي في لويزيانا شركة MMA.

وقال القاضي نورث: «تتوقع المحكمة أن يكون هوي وموسلي على اطلاع كامل بكل التفاصيل البارزة المحيطة بتمثيلهما للمدعية في كل من الدعوى التمهيدية وفيما يتعلق بالقضية رقم ٢٢ - 4927 cv».

ويشير رقم القضية هذا إلى دعوى قضائية رفعتها MMA في ٤ ديسمبر نيابة عن Trichia Franatovich، على الرغم من أن شركة محاماة أخرى قد رفعت بالفعل دعوى قضائية نيابة عن الموكلة نفسها تتعلق بالضرر الناتج عن إعصار إيان.

وحددت محكمة البداية لشرقي لويزيانا جلسة الاستماع بعد أن قدم ماثيو مونسون، محامي الدفاع في نيو أورلينز الذي يمثل المؤمن عليها المذكورة في كلتا الدعويتين، طلباً مطولاً يتهم فيه MMA باستدعاء العملاء من خلال العمل مع مقاولي عمليات الترميم الذين توجهوا إلى كل منزل في الأحياء التي تضررت من جراء إعصار إيدا وقاموا بإقناع السكان بالتوقيع على بعض الأوراق التي بموجبها تتمكن شركة MMA من التقاضي والتفاوض نيابة عنهم في المحكمة.

وقام قاضيان إتحاديان في مقاطعة لويزيانا الغربية بفرض عقوبات على شركة المحاماة MMA بسبب ملفات مكررة مماثلة.



MCCLENNY | MOSELEY
& ASSOCIATES

The future is never certain. Our commitment to you is.



WEHBE – a name you can trust for all your insurance needs.

For over 50 years, WIS has helped private and corporate clients to meet their insurance goals. As professional independent insurance intermediaries, we will assist you in obtaining the best asset protection available.

In the event of a claim, we will process all the necessary paperwork on your behalf, thus ensuring prompt and efficient settlement.

With **WEHBE**, you are in safe hands. We are always on your side.

- Personal Insurance
- Corporate Insurance
- Professional Risks
- Risk Management and Consultancy
- Individual and Group Benefit Insurances
- Independent Financial Advisors

Call : +971 4 704 8600

E-mail: info@wehbeinsured.com



WEHBEINSURED

وهبة لخدمات التأمين ش.م.م.
WEHBE INSURANCE SERVICES L.L.C.

Member of GBN Worldwide Ltd.



أقساط التأمين في الأردن تعدت المليار دولار gig الأردن أولى تلتها التأمين الأردنية



د. عودة أبو جودة
JOFICO



د. لانا بدر
EURO ARAB



فادي سعادته
AL NISR AL ARABI



علاء عبد الجواد
SOLIDARITY FIRST



جواد جنب
JORDAN INSURANCE



د. علي الوزني
gig - JORDAN



عصام عبد الخالق
NEWTON



وليد القطبي
AL MANARA



امين صبري
MEDGULF



منال الجرار
WATANIA



باسم حدادين
ARABIA



رضا دحبور
ISLAMIC

المرتبة	COMPANY	الشركة	أقساط 2022 (دولار اميركي)	أقساط 2021 (دولار اميركي)
01	gig - JORDAN	مجموعة الخليج للتأمين - الاردن	141,300,000	129,900,000
02	JORDAN INS.	الاردنية	104,500,000	87,000,000
03	SOLIDARITY FIRST	سوليندرتي الاولى	79,100,000	65,700,000
04	MIDDLE EAST	الشرق الاوسط	63,800,000	56,900,000
05	AL NISR AL ARABI	النسر العربي	63,400,000	66,800,000
06	EURO ARAB	الاربية الأوروبية	57,100,000	44,300,000
07	METLIFE	مت لايف	56,200,000	52,200,000
08	JOFICO	الاردنية الفرنسية	44,500,000	46,200,000
09	JERUSALEM	القدس	44,500,000	34,900,000
10	ISLAMIC	الاسلامية	44,100,000	35,600,000
11	UNITED	المتحدة	39,200,000	31,700,000
12	ARABIA	العربية	38,400,000	30,000,000
13	AJIG	المجموعة العربية الاردنية	35,100,000	31,100,000
14	DELTA	دلتا	34,900,000	26,300,000
15	WATANIA	الوطنية	33,900,000	28,000,000
16	MEDGULF	ميدغلف	31,600,000	23,800,000
17	RUM ⁽¹⁾	الاتحاد العربي الدولي	26,600,000	26,600,000
18	AL MANARA ISLAMIC	المنارة الاسلامية	24,000,000	25,900,000
19	NEWTON	نيوتن	21,300,000	31,500,000
20	ARAB ASSURERS ⁽¹⁾	الضامنون العرب	19,500,000	19,500,000
21	HOLY LAND	الاراضي المقدسة	-	13,900,000
22	PHILADELPHIA	فيلادلفيا	-	4,200,000
23	SAFWA	الصفوة	-	4,200,000
24	ARAB ⁽²⁾	العرب	-	3,200,000
	TOTAL		1,003,000,000	919,400,000

⁽¹⁾ RESULTS 2021

⁽²⁾ ACQUIRED BY gig

ارتفعت مجمل أقساط شركات التأمين العاملة في الأردن خلال العام ٢٠٢٢ إلى أكثر من مليار دولار أميركي بنسبة ٩,١٪ من الأقساط التي حققتها خلال العام ٢٠٢١.

وكعادتها حافظت مجموعة الخليج للتأمين - الاردن gig - Jordan على المرتبة الأولى بمجموع أقساط ناهز الـ ١٤١,٣ مليون دولار أميركي تلتها الأردنية بمجموع أقساط بلغ ١٠٤,٥ مليون دولار.

الجدير ذكره أن تأمين المركبات ما زال يمثل النسبة الأكبر من حجم الأعمال (٣٥٪) ويشكل التأمين الإلزامي نسبة ٧١٪ من تأمين المركبات.

● بلغت حصة الشركات الخمس الأولى ما نسبته ٤٥,١٪ من مجموع الأقساط.
وحصة الشركات العشر الأولى ما نسبته ٦٩,٧٪ من مجموع الأقساط.



منتجاتنا التأمينية

صممت لأجلكم

WWW.GIG.COM.JO

GIG 
مجموعة الخليج للتأمين JORDAN
GULF INSURANCE GROUP

حصة الشركات الوطنية منها ٦١٪

أقساط التأمين في الإمارات ١٢,٩ مليار دولار خلال العام ٢٠٢٢

اورينت للتأمين تصدر اللائحة تلتها ادنيك

انخفضت أرباح شركات التأمين الوطنية في الإمارات خلال العام ٢٠٢٢ بنسبة ٢٣٪ عن العام ٢٠٢١ لتبلغ نحو ٤١٠,٣ مليون دولار أميركي، إلا أن أقساطها ارتفعت بنسبة ١٢,٥٪ إلى ٧,٩ مليارات دولار وهي أرقام منشورة، يضاف إليها أقساط فروع الشركات العربية والأجنبية المقدرة بنحو ٣,٦ مليارات دولار وشركة ضمان التي تقدر أقساطها بنحو ١,٣٧ مليار دولار، وبذلك يكون مجموع أقساط التأمين المكتتبة في الإمارات قد ناهز الـ ١٢,٩ مليار دولار.

وتصدّرت اورينت للتأمين ORIENT اللائحة تلتها أبوظبي الوطنية ADNIC، سكون SUKOOK ودبي للتأمين DUBAI INS. والإمارات للتأمين EMIRATE. كما تصدرت لائحة الأرباح تلتها ADNIC، SUKOOK، دبي للتأمين، الإمارات للتأمين والعين الأهلية.



جاسم الصديقي

SALAMA



JASON LIGHT

EMIRATES INS.



عبد اللطيف ابو قوره

DUBAI INSURANCE



JEAN LOUIS LAURENT JOSI

SUKOOK



CHARALAMPOS MYLONAS

ADNIC



عمر الامين

ORIENT

UAE INSURANCE PREMIUM 2022/2021

(Figures in US \$ 000)

RANK	Insurance Company	GWP		NET PROFIT		Assets		EQUITY		ROE
		2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	%
01	ORIENT INS	1,654,150	1,364,520	142,040	129,730	3,202,480	2,870,120	1,089,440	1,034,270	13.1
02	ADNIC	1,396,600	1,162,780	102,970	109,500	2,720,840	2,345,040	732,400	771,520	14.1
03	SUKOOK (1)	1,196,150	964,290	60,930	56,170	2,501,310	2,061,340	670,440	607,320	9.1
04	DUBAI INS.	400,320	334,200	25,120	21,960	732,140	574,460	186,410	171,800	13.5
05	EMIRATES INS.	309,630	304,700	19,550	19,340	759,470	808,230	313,270	319,550	6.3
06	SALAMA	304,720	296,480	11,570	13,130	1,109,000	1,299,200	220,610	229,750	5.3
07	AL AIN AHLIA	251,620	328,660	17,210	22,680	733,170	814,080	358,800	354,480	4.8
08	UNION INS.	236,600	245,260	5,210	3,600	514,000	544,420	69,170	64,170	7.6
09	BUHAIRA NATIONAL	226,890	245,000	-9,400	6,800	580,460	535,400	169,410	185,500	-5.6
10	WATANIA TAKAFUL	220,060	192,370	-15,000	5,880	496,160	431,350	56,160	41,480	-26.7
11	NGI	177,180	175,960	14,610	19,290	414,150	409,930	144,150	145,250	10.1
12	AL SAGR NATIONAL	172,700	136,400	-1,360	-17,150	309,550	294,720	70,000	70,000	-1.9
13	ORIENT TAKAFUL	144,750	109,370	8,200	4,200	291,470	225,590	65,060	56,860	12.6
14	RAK NATIONAL	125,510	125,170	-9,480	2,860	198,500	217,120	39,500	55,230	-24.0
15	ABU DHABI NATIONAL TAKAFUL	121,820	100,900	4,960	24,000	375,640	369,990	133,720	140,610	3.7
16	FIDELITY UNITED	115,010	104,580	200	2,190	219,190	154,970	38,180	27,410	0.6
17	DUBAI NATIONAL	114,200	82,100	12,020	15,370	340,600	286,880	184,700	204,270	6.5
18	ALLIANCE	98,700	82,840	10,500	11,200	409,350	374,440	149,010	146,760	7.1
19	TAKAFUL EMARAT	96,570	159,110	667	-1,820	243,290	296,000	34,200	33,540	1.9
20	METHAQ TAKAFUL	89,230	82,100	3,720	-2,060	212,430	207,060	26,900	23,090	13.8
21	AL DHAFRA INS.	86,500	85,700	9,210	10,530	308,860	305,000	123,000	126,200	7.5
22	AL WATHBA NATIONAL	83,450	86,300	11,080	44,750	463,000	501,100	270,300	265,300	4.1
23	INSURANCE HOUSE	76,640	56,490	1,190	2,590	125,300	105,080	39,800	40,600	3.0
24	AMAN (2)	69,080	67,970	-2,770	3,350	346,980	365,340	21,170	23,220	-13.1
25	FUJAIRAH NATIONAL	64,770	65,940	-4,280	5,090	186,811	176,500	80,310	92,470	-5.3
26	ASCANA (3)	35,300	33,490	-8,170	1,760	126,020	133,220	68,550	84,400	-11.9
27	HAYAH	19,360	14,120	890	320	54,380	50,210	33,560	33,870	2.7
28	SHARJAH INS.	6,250	7,680	8,450	7,420	83,830	87,220	67,740	62,750	12.5
29	KHAZNA	190	1,630	-9,500	11,200	75,370	84,730	5,140	13,600	-185.0
TOTAL		7,893,950	7,016,110	410,337	533,880	18,133,751	16,928,740	5,461,100	5,425,270	7.5

(1) PREVIOUSLY OMAN INS.

(2) AMAN PORTFOLIO ACQUIRED BY SALAMA

(3) ACQUIRED BY SUKOOK

DAMAN NATIONAL HEALTH *	1,370,000	1,370,000
FOREIGN COs OPERATING *	3,600,000	3,600,000
TOTAL	12,863,950	11,986,110

* ESTIMATE



أسامة عابدين

ABU DHABI NAT. TAKAFUL



عبد المحسن جابر

AL SAGR NATIONAL



د. عبد الزهرة علي

NGI



Gautam Datta

WATANIA TAKAFUL



عبد المطلب مصطفى

UNION INS.



محمد مظهر حمادة

AL AIN AHLIA



محمد عثمان

INSURANCE HOUSE



بسام جلميران

AL WATHBA NATIONAL



كمال السرطاوي

AL DHAFRA



ايمن عزاره

ALLIANCE



محمد الحبtoor

DUBAI NATIONAL



بلال ادهمي

FIDELITY UNITED

Top 10 By Net Profit

	US \$ Million
ORIENT INS	142,040
ADNIC	102,970
SUKOON ⁽¹⁾	60,930
DUBAI INS.	25,120
EMIRATES INS.	19,550
AL AIN AHLIA	17,210
NGI	14,610
DUBAI NATIONAL	12,020
SALAMA	11,570
AL WATHBA NATIONAL	11,080

● الشركات التقليدية تستحوذ على ٨٦,١٪ من الاقساط،

مقابل ١٣,٩٪ للشركات التكافلية.

● الشركات التقليدية تستحوذ على ٩٩٪ من الارباح،

مقابل ١٪ للشركات التكافلية.

● تمثل اول ٥ شركات وطنية نحو ٦٢,٨٪ من حجم اقساط الشركات الوطنية.

APEX
Partner of Choice



www.apexib.com

افتتاح مقر ISA في مركز دبي المالي العالمي DIFC



فرقد عبدالله الصانع (رئيس مجلس إدارة مجموعة الخليج للتأمين):

الأرباح الصافية لمجموعة الخليج للتأمين ١٢٥ مليون دولار وأقساطها ٢,٧٢ مليار دولار



خالد الحسن



فرقد الصانع

ICIEC تنظم برنامجها الأول لبناء القدرات لمستخدمي مركز منظمة التعاون الإسلامي لذكاء الأعمال



نظمت المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات (ICIEC)، الذراع التأميني لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية (IsDB) برنامجها الأول لبناء القدرات لمستخدمي مركز منظمة التعاون الإسلامي لذكاء الأعمال (OBIC) في مدينة جدة في المملكة العربية السعودية، والذي يهدف إلى دعم قرارات الائتمان والاستثمار.

تم تنظيم البرنامج تحت عنوان: «دور تبادل المعلومات الائتمانية وذكاء الأعمال في دعم قرارات التجارة والاستثمار»، وقد كان البرنامج فرصة لـ ٣٢ مشاركاً يمثلون ١٠ دول أعضاء في منظمة التعاون الإسلامي لزيادة معرفتهم وفهمهم حول منصة OBIC، ومجالات أعماله الأساسية والخدمات التي سيقدّمها. هذا وقد اكتسب المشاركون أيضاً نظرة ثاقبة حول كيفية الاستخدام الفعال لمنصة OBIC كأداة متطورة لإدارة مخاطر الائتمان والتي من شأنها تسهيل الوصول إلى تمويل التجارة والاستثمار، فضلاً عن التخفيف من المخاطر المتعلقة بهذه الأنشطة.

وفي كلمته الختامية، حث الرئيس التنفيذي للمؤسسة السيد أسامة القيسي، المشاركين على أهمية الرقمنة وذكاء الأعمال في بيئة الأعمال المعاصرة، حيث تطرق إلى الدور المنشود لمركز منظمة التعاون الإسلامي لذكاء الأعمال وما سيقدّمه من خدمات. كما أشار إلى أهمية العمل على اكتساب الفهم والمهارات المطلوبة في مجالات كالمعلومات الائتمانية ومشاركة البيانات والرقمنة وذكاء الأعمال من أجل التمكن من اتخاذ قرارات تجارية واستثمارية مستنيرة، خاصة مع توافر بناء القدرات والخدمات الاستشارية كجزء من حزمة الخدمات التي سيقدّمها المركز.

صرح فرقد عبدالله الصانع رئيس مجلس إدارة مجموعة الخليج للتأمين gig عن تحقيق أرباح صافية بقيمة ٢٨,٢ مليون دينار كويتي (١٢٤,٧ مليون دولار أميركي) خلال العام ٢٠٢٢ بالمقارنة مع صافي ربح العام ٢٠٢١ «المعاد إرجاعه» بقيمة ٧٢,٦ مليون دينار كويتي (٢٣٧,٢ مليون دولار أميركي)، وجدّير بالذكر بأن المجموعة كانت قد حققت أرباح غير اعتيادية بقيمة ٤٩,٢ مليون دينار كويتي (١٦٠,٩ مليون دولار أميركي) عن العام ٢٠٢١ ناتجة من الاستحواذ على عمليات شركة أكسا في منطقة الخليج وباستثناء تلك الأرباح غير الاعتيادية عن عام ٢٠٢١ فإن المجموعة قد حققت ارتفاعاً في أرباحها الاعتيادية عن العام الحالي بقيمة ١٤,٨ مليون دينار كويتي (٤٨,٤ مليون دولار أميركي) نتيجة ارتفاع أرباحها التشغيلية وأرباح الاستثمارات. وأوصى مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بنسبة ٥٤٪ (٥٤ فلساً للسهم الواحد) عن السنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢.

كما ارتفعت حقوق المساهمين بنسبة ٧٪ لتصل إلى ٧٤٨ مليون دولار أميركي. وحققت المجموعة أقساطاً مكتتبة بقيمة ٢,٧٢ مليار دولار أميركي وبنسبة ارتفاع ٥٢٪ بالمقارنة مع العام ٢٠٢١.

كما بلغ صافي الاحتياطيات الفنية للشركة ٢,٠٤ مليار دولار أميركي.

وبلغ مجموع الأصول ٤,٤ مليار دولار أميركي.

وبهذه المناسبة قال السيد فرقد الصانع «تعكس نتائج هذا العام قوة المجموعة ونموها المتواصل وقدرتها على تحمل المخاطر عن طريق تنوع مصادر دخلها وحماية أصولها وحقوق مساهميها، كما يتماشى ذلك مع سعيينا المستمر لتقديم أفضل الخدمات التأمينية لعملائنا في جميع الأسواق التي توجد فيها (مصر، الجزائر، تركيا والأردن بالإضافة إلى منطقة الخليج العربي)، وذلك بتطوير عمليات التحول الرقمي في مجال قنوات توزيع المنتجات الرقمية والمطالبات والخدمات الأخرى.

وتزامناً مع احتفال المجموعة بـ ٦٠ عاماً من التميز تم التركيز على تطوير علامة gig التجارية والكشف عن رؤية تركز على تصميم نظام تأمين بيئي قيم لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

وأضاف «لقد تحققت هذه الإنجازات بفضل الدعم المستمر من العملاء الكرام وتثقتهم بإدارة المجموعة وخدماتها، وبفضل دعم المساهمين الكرام لا سيما شركة مشاريع الكويت (القابضة) وشركة فيرفاكس الشرق الأوسط والسادة أعضاء مجلس الإدارة الكرام، وتفاني وإخلاص موظفي المجموعة الذين أقدم لهم جميعاً بالشكر والتقدير والشكر موصول أيضاً لكافة الجهات الرقابية بدولة الكويت لتعاونهم الدائم لتطوير قطاع التأمين الكويتي».

لا بد من الإشارة إلى أن مجموعة gig شهدت نقلات نوعية من خلال رئيسها التنفيذي خالد الحسن وفريق عمله.



HEALTH IS A JOURNEY,
LET'S TAKE IT **TOGETHER.**

www.globemedegypt.com



أحمد نور أزهرى عبد المناف رئيساً تنفيذياً لـ Malaysian Re



تمت ترقية أحمد نور أزهرى عبد المناف
AHMAD NOOR AZHARI ABDUL MANAF
إلى منصبى الرئيس والمدير التنفيذي
في شركة Malaysian Re، التابعة
لمجموعة MNRB القابضة، خلفاً
للسيد زين الدين إسحاق الذي إنتهى
عقده في ١ أبريل ٢٠٢٣.
ويمتلك السيد عبد المناف، الذي
كان يشغل منصب مدير قسم عمليات
الاكتتاب لأسواق آسيا وأوروبا
والشرق الأوسط وأفريقيا وأميركا

الشمالية في Malaysian Re، خبرة كبيرة في الصناعة تمتد لثلاثة عقود.

وبمناسبة الترقية، أكد رئيس مجلس إدارة Malaysian Re جورج أومن
GEORGE OOMMEN، أن مجلس الإدارة يقدر الالتزام طويل الأمد الذي
أظهره السيد عبد المناف للشركة، مشيراً إلى أنه شغل العديد من المناصب
القيادية على مدار مسيرته المهنية وكان له دور فعال في تشكيل نمو الشركة
وابتكارها، لافتاً إلى أنهم على ثقة من أن الجمع بين مهاراته وخبرته القيادية
سيؤدي إلى زيادة نجاح الأعمال التجارية المحلية والدولية لـ Malaysian Re.
وبدوره، صرح الرئيس التنفيذي لمجموعة MNRB زهار الدين داود
ZAHARUDIN DAUD، أن السيد عبد المناف لطالما أظهر حماساً قوياً في
أداء الأعمال، ونظراً لمعرفته بماليزيا ري واستراتيجية أعمالها، سيكون قادراً
على قيادة الشركة بالإضافة إلى تقديم خدمة متميزة للعملاء والشركاء.

تأسيس «شديد ري يوروب» واختيار مقرها الإقليمي في المملكة

فريد شديد: نعمل بكل قدرتنا في تحقيق رؤية المملكة ٢٠٣٠



إيلي أبي راشد



فريد شديد

أعلنت «شديد ري يوروب»، التابعة لمجموعة «شديد كابيتال القابضة»، تأسيس
مقرها الإقليمي (شديد يوروب الإقليمي المحدودة) للشرق الأوسط في المملكة
العربية السعودية كخطوة لتأكيد عزم المجموعة لمواصلة وتعزيز نشاطاتها في
مجال إعادة التأمين في المنطقة.

وأكّد إيلي أبي راشد الرئيس التنفيذي لمجمل عملياتها أن هذه الخطوة تأتي في
سياق تعزيز مكانتها في السعودية والشرق الأوسط وخصوصاً أن المملكة
العربية السعودية لها كافة المؤهلات لتخدم هذه الغاية.

وصرح فريد شديد، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة «شديد كابيتال
القابضة» أن المجموعة بأكملها تدعم هذه الخطوة لأن المملكة في صميم استراتيجيتها
ونعمل جاهدين لنجاح هذه الخطوة ونعمل بكل قدرتنا في تحقيق «رؤية المملكة ٢٠٣٠».

قناة السويس للتأمين تحقق ١٢٣,٥ مليون جنيه أقساط بفرع أجسام السفن خلال ٩ أشهر



أيمن ناصف

كشف أيمن ناصف، رئيس قطاع أجسام السفن ومدير منطقة القناة والبحر الأحمر بشركة قناة السويس للتأمين،
عن تحقيق الشركة نحو ١٢٣,٥ مليون جنيه أقساط بفرع تأمين أجسام السفن خلال الـ ٩ أشهر الأولى من العام المالي
الجاري ٢٠٢٢/٢٠٢٣.

وأوضح ناصف في تصريحات خاصة لـ «أموال الغد»، أن الشركة نجحت في تحقيق أقساط بفرع تأمين أجسام
السفن خلال تلك الفترة تخطت الخطة المستهدفة بهذا الفرع التأميني خلال العام المالي الجاري بنحو ١٢٠٪، وبنحو
١٢٪ من الخطة الطموحة.

ويشار إلى أن شركة قناة السويس للتأمين تستهدف تحقيق أقساط تتجاوز الـ ١,٥ مليار جنيه خلال العام المالي
الجاري ٢٠٢٢/٢٠٢٣، وتأمل الشركة بتعظيم محفظتها لتتخطى حاجز الملياري جنيه خلال الثلاث سنوات القادمة.

ارتفاع الأقساط في الجزائر ٦٪ إلى ١,٢ مليار دولار

سجل سوق التأمين الجزائري إجمالي حجم أعمال قدره ١٦٢,٦ مليار
دينار جزائري (١,٢ مليار دولار) في عام ٢٠٢٢، بزيادة قدرها ٥,٩٪ مقارنة
بالسنة المالية ٢٠٢١، حسبما أشار المجلس الوطني للتأمين (CNA).

وفيما يلي توزيع مفصّل لمجموع أقساط التأمين في السوق:
بلغت المطالبات المقدمة لشركات التأمين ٨٠,٢ مليار دينار جزائري في
عام ٢٠٢٢، بزيادة ٤,٤٪ عما كانت عليه في عام ٢٠٢١. وتصدر فرعي
التأمين على الممتلكات وضد الحوادث النسبة الأكبر منها بـ ٩١,٢٪.
وبلغت التعويضات ٦٩,٩ مليار دينار جزائري، بزيادة ١,٢٪ عن عام
٢٠٢١.

وفي حين أن إجمالي الأقساط في فرعي التأمين على الممتلكات وضد
الحوادث شكلت ٤٦,٥٪، بلغت الأقساط في فرع التأمين على المركبات ما
يقرب من ٦٥ مليار دينار جزائري في عام ٢٠٢٢، بزيادة ٤,٧٪ عن عام
٢٠٢١.

CLASS OF BUSINESS	GWP 2022 (US\$)	GWP 2021 (US\$)
MOTOR	471,743	444,813
PROPERTY	451,332	429,842
MARINE	53,365	47,814
CREDIT	20,654	18,350
AGRICULTURE	17,483	15,467
TOTAL NON LIFE	1,013,577	956,286
LIFE	117,153	96,635
TAKAFUL	352	-
TOTAL DIRECT REINSURANCE	1,131,082 49,419	1,052,921 47,728
GRAND TOTAL	1,180,501	1,100,649

SOURCE: ATLAS



trust

While doing our best to put
your interest first

MEDGULF 

01 985000 www.medgulf.com.lb

«التأمين الوطنية» في فلسطين تقر توزيع أرباح نقدية بنسبة ١٢,٥٪ من الرأسمال



بشار حسين



عزيز عبد الجواد

أقرت الجمعية العمومية لشركة التأمين الوطنية - فلسطين توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ١٢,٥٪ من رأس المال. وفي كلمته إلى المساهمين، قال رئيس مجلس الإدارة **عزيز عبد الجواد**، إن الشركة تكبدت في العام ٢٠٢١ ولأول مرة منذ تأسيسها خسائر من عملياتها التأمينية قاربت المليون دولار، وركز مجلس الإدارة والإدارة التنفيذية جل جهودهم في العام ٢٠٢٢ على دراسة وتحليل أسباب هذه الخسائر، لوضع السياسات والإجراءات اللازمة لتمكين الشركة من استعادة الربحية في هذه العمليات.

وأضاف، إن الشركة طبقت أحكام المبدأ المحاسبي IFRS 9 منذ ثلاث سنوات وجنبت جميع المخصصات اللازمة وفق أحكامه، وتعمل حالياً على تطبيق أحكام المبدأ المحاسبي IFRS 17 في بياناتها المالية لعام ٢٠٢٣ وفقاً لتعليمات هيئة رأس المال، حيث إن جميع الدراسات التي أجراها الخبراء الاكتواريون والماليون تدل على أن الالتزامات التي ستترتب عن تطبيق هذا المبدأ سيكون أثرها كبيراً على نتائج شركات التأمين، ولن تتمكن سوى الشركات ذات المراكز المالية القوية من ذلك، مطمئناً المساهمين أن الشركة لديها حالياً من الأرباح المدورة القابلة للتوزيع من تغطية هذه الالتزامات مهما كانت قيمتها.

من جهته، قال مدير عام الشركة **بشار توفيق حسين**، إن العام ٢٠٢٢ كان عاماً صعباً ومليئاً بالتحديات نتيجة ما عاناه العالم من التضخم، واستمرار تأثر المنطقة بالآثار المدمرة لجائحة «كورونا».

وأضاف، نحن في فلسطين لم نكن في منأى عن هذه الأحداث، إلا أن شركتنا استطاعت الاستمرار في اتباع سياسة إدارة المخاطر للحد من تدهور نتائج التأمين، بالإضافة إلى خطتنا لهذا العام بالتركيز على التطور التكنولوجي والعمل على زيادة النمو في الشركة، من خلال مشروع التحول الرقمي وإضافة منتجات جديدة تخدم قطاع التأمين والمؤمنين في مختلف احتياجاتهم.

الأرباح الصافية للأهلية للتأمين ١٧,٣ مليون دينار «العمومية» وزعت أرباحاً نقدية بنسبة ٤٠٪ من الرأسمال المدفوع



وافقت الجمعية العمومية للشركة الأهلية للتأمين - الكويت على توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية عن العام ٢٠٢٢ بنسبة ٤٠٪ من رأس المال المدفوع (بواقع ٤٠ فلساً لكل سهم). كما وافقت على استقطاع مليون دينار من أرباح ٢٠٢٢ وإضافته للاحتياطي الاختياري الخاص. وفي كلمته للمساهمين، قال رئيس مجلس إدارة الشركة **أيمن عبداللطيف الشايع**، إن الشركة تمكنت خلال العام الماضي من تحقيق أداء قوي في جميع مجالات أعمالها، حيث شهدت الشركة ارتفاعاً ملحوظاً في معدلات الربحية مع المحافظة على مستوى الخدمات في السوقين المحلي والإقليمي. وقد حققت الشركة أرباحاً صافية بلغت نحو ١٧,٣ مليون دينار وقد بلغ العائد على متوسط حقوق المساهمين ١٢,٩٪.

وأشار **الشايع** إلى أن «الأهلية للتأمين» اعتمدت على تنوع مصادر الإيرادات وامتداد شبكة التغطيات التأمينية على مستوى المنطقة وتقديم منتجات تأمينية جديدة وزادت حصتها في شركة الاتحاد القابضة بالبحرين (٨٣,٥٪) مما ترتب عليه تحقيق نتائج جيدة مع الاستمرار في دعم احتياطيات الشركة لتقوية مركزها التنافسي على المستويين المحلي والإقليمي، وتواصل «الأهلية» جني ثمار تنوع أعمالها على المستويين المحلي والإقليمي.

من جانبه، قال الرئيس التنفيذي للشركة **يوسف السعد**، إن صافي العائد من النشاط التأميني خلال عام ٢٠٢٢ ارتفع ٣٠,٤٪ إلى نحو ١٠,٣ ملايين دينار. وارتفع إجمالي الإنتاج السنوي بنسبة ١٠,٦٪ إلى نحو ١٢٦ مليون دينار. وأشار إلى تعافي الاقتصاد الكويتي خلال عام ٢٠٢٢ بدعم بارتفاع أسعار النفط وتسارع التطعيم من «كوفيد-١٩» وارتفاع الفائدة، وكل هذه العوامل دعمت تحفيز النمو، حيث سجلت الكويت نمواً في الناتج القومي بنسبة ٨٪ في عام ٢٠٢٢، وذلك حسب توقعات وكالة فيتش وذلك بعد حالة الانكماش التي سادت الكويت كسائر دول العالم والانخفاض الحاد في أسعار النفط خلال عام ٢٠٢١. واستطاعت «الأهلية» أن تحتفظ بالتصنيف الائتماني المرتفع بإجماع ثلاث وكالات تصنيف ائتمانية عالمية هي ستاندر أند بورز (A-)، وموديز (A3)، إيه إم بست (A-).

دبي الوطنية ترى ندوة مجموعة أعمال التأمين

أعربت شركة دبي الوطنية للتأمين (DNI) عن فخرها بأن تكون أحد الرعاة الرسميين للحدث الذي نظمته مجموعة أعمال التأمين IBG تحت عنوان: «تجديد اتفاقيات إعادة التأمين ٢٠٢٣» (REALIGNMENT AND CHALLENGES). كما تكمن أهمية هذه الندوة تسليطها الضوء على موضوعات وقضايا أساسية تواجهها صناعة التأمين في ظل التحديات المستجدة التي تشهدها دول المنطقة والعالم والتي تؤثر بدورها على النشاط التأميني.



TRUST US,
TRUST TOMORROW.



AM Best تصنف Beema القطرية A- ممتاز مع نظرة مستقبلية مستقرة



ناصر المسند

صنّفت وكالة AM Best القوة المالية لشركة الضمان للتأمين الإسلامي Beema عند درجة A- (ممتاز) والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل عند مستوى a- (ممتاز) مع نظرة مستقبلية مستقرة. وتعكس هذه التصنيفات قوة الميزانية العمومية للشركة، والتي تقدرها Best AM على أنها قوية جداً، فضلاً عن أدائها التشغيلي القوي، وإدارة المخاطر المؤسسية المناسبة.

وتحتل شركة Beema مكانة رائدة في سوق التأمين المحلي، كثاني أكبر شركة تكافل من حيث إجمالي المساهمات المكتتبة (GWC)، فضلاً عن التنوع في خطوط الأعمال، حيث تقدم مجموعة من منتجات التأمين المتوافقة مع الشريعة الإسلامية. وفي عام ٢٠٢٢، بلغ إجمالي المساهمات المكتتبة في الشركة ١٠٨,٥ مليون دولار أميركي.

وأشارت «بست» إن قوة الميزانية العمومية لـ Beema مدعومة بأقوى مستوى من خلال الرسملة المعدلة بحسب المخاطر على أساس موحد، كما تم قياسها بواسطة نسبة كفاية رأس المال الخاصة بوكالة التصنيف (BCAR)، إلى جانب توليد رأس المال الداخلي من خلال الاحتفاظ بالأرباح. وفي عام ٢٠٢٢، أعلنت الشركة عن رأس مال وفائض قدرهما ٦٤٠ مليون ريال قطري.

ويُنظر إلى الأداء التشغيلي لشركة Beema على أنه قوي، إذ لطالما سجلت الشركة أداءً تقنياً قوياً، مع متوسط نسب مجمعة COMBINED RATIO بلغ ٨٠,٥٪ خلال السنوات الخمس الماضية (٢٠١٨-٢٠٢٢)، فضلاً عن عوائد استثمارية إيجابية خلال تلك الفترة. ويمكن النظر إلى الأرباح على أنها متوازنة جيداً بين صندوق المساهمين وصندوق حملة الوثائق مع توزيع الأرباح وفوائض حاملي الوثائق الموزعة في كل من السنوات العشر الماضية (٢٠١٣-٢٠٢٢).

اللائنس للتأمين توزع أرباح نقدية بنسبة ٣٠٪ من رأس المال



أيمن عزارة

أوصى مجلس إدارة شركة اللائنس للتأمين ALLIANCE، بتوزيع أرباح نقدية للمساهمين بنسبة ٣٠٪ (ما يعادل ٣٠ درهماً/ للسهم) من رأس المال عن عام ٢٠٢٢، بعد موافقة مصرف الإمارات المركزي.

مبادرات ALLIANCE للمساهمة في التخفيف من تغير المناخ

انطلاقاً من حرصها الدائم على المساهمة في التخفيف من تغيّر المناخ والإحترار العالمي، شاركت شركة Alliance للتأمين في نشاط زراعة أشجار الغاف في رأس الخيمة تحت شعار «إنضم إلينا لاستعادة الحياة الخضراء» بالتعاون مع شركة Escrappy Recycling من خلال مبادرة الاستدامة العالمية للأرض النظيفة وبدعم من هيئة حماية البيئة والتنمية. وتهدف الشركة من خلال هذا النشاط إلى زيادة الوعي العالمي بأهمية الأراضي الرطبة عبر زراعة أشجار الغاف للمساعدة في حماية كوكب الأرض.



Alliance Insurance aspires to contribute in mitigating Climate Change and Global Warming.

In collaboration with Escrappy Recycling through Clean Earth Global Sustainability Initiative and with the support of the Environmental Protection & Development Authority, undertakes into Ghaf Tree Planting Activity in Ras Al Khaima with the theme "Join Us to Recover the Green Life".

Our purpose is to raise global awareness about the importance of wetlands by planting Ghaf Trees to help us protect our planet.

اجتماع الهيئة الإدارية لرابطة الاكتواريين العرب

مع بدء تفعيل أعمال رابطة الاكتواريين العرب، اجتمع أعضاء الهيئة الإدارية للرابطة، حيث تم مناقشة العديد من المواضيع المهمة. وأكد شبيب أبو زيد، الأمين العام للاتحاد العام العربي للتأمين والسادة أعضاء الهيئة الإدارية على أن رابطة الاكتواريين العرب لا تتعارض مع الكيانات الاكتوارية الأخرى إنما هي جامعة لها لكون رابطة الاكتواريين العرب تعمل تحت مظلة الاتحاد العام العربي للتأمين.

تضم الهيئة الإدارية للرابطة كل من:

وسيم الطباع - لبنان، محمد بالحركة - المغرب، كاهنية بوطبة - الجزائر، د. محمد عبد الفضيل - مصر وعلا سمور - الأردن.





**We are ready
to serve you
all over Lebanon!**

دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين توافق على توزيع نسبة ١٠٪ من الأرباح



وافق مساهمو دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين، على توزيع نسبة ١٠٪ من الأرباح، بما مجموعه ١١,٥٥ مليون درهم إماراتي، للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢.

قال السيد خلف أحمد الحبتور، رئيس مجلس الإدارة في دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين: «على الرغم من ظروف الأسواق وتحدياتها، والمنافسة السوقية الشديدة في عام ٢٠٢٢، حققت دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين أداءً إيجابياً، وبلغ إجمالي الأقساط المكتتبة ٤١٩ مليون درهم إماراتي، بزيادة قدرها ٣٩٪ بفضل النمو في أقساط التأمين المكتتبة على مستوى جميع خطوط الأعمال، مع تحقيق صافي أرباح قدرها ٤٤,١ مليون درهم إماراتي».

تابع الحبتور: «أشركنا إلى أن وكالة AM Best رفعت

تصنيف القوة المالية للشركة في عام ٢٠٢٢ إلى A- (ممتاز)، وهي محطة لافتة وشهادة على القوة المالية للشركة وكفاية رأسمالها. سنبني على هذا الإنجاز للاستمرار في تعزيز القيمة المضافة لأصحاب المصلحة والمساهمين في الشركة. وأغتنم هذه الفرصة لأعرب عن تقديري لمجلس الإدارة، والإدارة التنفيذية، وشركاء الأعمال والموظفين المتفانين في الشركة على دعمهم المتواصل».

افتتاح المقر الرئيسي الجديد لشركة دبي الوطنية للتأمين



افتتح خلف الحبتور، رئيس مجلس إدارة دبي الوطنية للتأمين المقر الرئيسي الجديد للشركة في شارع الشيخ زايد. وبقيادة السيد الحبتور الحكيمة ستكون الشركة على استعداد لبدء رحلة جديدة من النمو والنجاح والخطوة نحو المستقبل بأمان.

عبدالله النعيمي يقدم استقالته من دبي الوطنية ومحمد الحبتور يشكر مساهمته القيمة للشركة



عبدالله النعيمي



محمد خلف الحبتور

تقدم السيد عبدالله النعيمي باستقالته من منصبه كرئيس تنفيذي لشركة دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين، وذلك لظروف خاصة. حيث قام السيد محمد خلف الحبتور العضو المنتدب للشركة بتوجيه رسالة للسيد عبدالله النعيمي شكره فيها على مساهمته القيمة للشركة طوال فترة عمله متمنياً له التوفيق في مسيرته المستقبلية.

«رمضان أمان» مع دبي الوطنية للتأمين



شاركت شركة دبي الوطنية للتأمين في مبادرة المسؤولية الاجتماعية «رمضان أمان» (ASAFE RAMADAN) بالتعاون مع جمعية بيت الخير وشرطة دبي، لتوزيع وجبات الإفطار على السائقين في الشوارع. كما وصفت الشركة هذه الحملة بالتجربة المثمرة لنشر السلام والهدوء وجعل هذا الشهر الفضيل أكثر أماناً للجميع.

A Man's House is His Castle

Cumberland Saves You The Hassle



There is only One

Cumbrella

for your rainy days

C u m b r e l l a

your comprehensive residential insurance

Cumbrella is "YOUR" personal statement policy that protects your household against the unexpected.



Head Office : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon
Tel: 961 . 4 . 403 888 - Fax: 961 . 4 . 403 666

Ras Beirut : Bristol, Verdun Twins, 5th Floor, Facing Total Station
TeleFax: 961 . 1 . 344 595 / 574

Tripoli : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961 . 6 . 200 018 / 019

Jounieh : Jounieh Highway by La Cite, St Joseph Center, Fayad Bldg., 2nd Floor
Tel: 961 . 9 . 831 979 / 830 978

Email : info@cumberland.com.lb www.cumberland.com.lb



Cumberland

INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.

Insuring **One** Client At A Time

من أجل توفير خدمة مميزة للعملاء إتفاقية تعاون بين غلوب مد السعودية وأليانز السعودي الفرنسي

أنوج أغاروال:

تبقى أولوية شركتنا
تقديم حلولاً سهلة
وعملية لعملائنا



جاد معوض:

كل ما نقوم به
يرتكز على قيمنا الأساسية:
الصدق والنزاهة والشفافية



خبرة تفوق الـ ١٩ عاماً

بناءً على خبرتها التي تفوق الـ ١٩ عاماً في السوق المحلية، تُتيح غلوب مد السعودية للعملاء المؤمنين لدى أليانز السعودي الفرنسي شبكة طبية واسعة تضم ما يزيد عن ٣٣٠٠ مقدّم خدمات رعاية صحية بما في ذلك مجموعة واسعة من المستشفيات، والعيادات، والصيديات، والمراكز التشخيصية، وعيادات علاج الأسنان، والعلاج الطبيعي، وعيادات طب العيون في جميع أنحاء المملكة.

تقوم غلوب مد السعودية بتوفير تجربة متميزة للمؤمنين لدى أليانز السعودي الفرنسي من خلال مكاتبها الميدانية في أبرز المستشفيات لتسهيل حصولهم على الخدمات الطبية وإجراءات الدخول إلى المستشفى والعمل مع كافة الأطراف المعنية لحل الشكاوى. إضافة إلى توفير مركز إتصال على مدار الساعة والأسبوع مُجهّز بفريق عمل من المندوبين المتخصصين والمدربين الذين يتقنون لغات عدة وذلك للإجابة على أسئلة واستفسارات المؤمنين.

حلول مرنة وشاملة لعملاء أليانز السعودي الفرنسي للمؤمنين

تسعى شركة أليانز السعودي الفرنسي للتأمين التعاوني إلى توفير حلول مرنة وشاملة لعملائها من أفراد وشركات وذلك بالاستفادة من خبرة مجموعة أليانز العالمية ومعرفة البنك السعودي الفرنسي بالسوق المحلي. تأسست أليانز السعودي الفرنسي عام ٢٠٠٧ نتيجة شراكة بين مجموعة أليانز العالمية والبنك السعودي الفرنسي لتوفر لعملائها حلول تأمينية فعّالة بالإضافة إلى خبرة غير مسبقة في تحديد وإدارة المخاطر.

يسرّ شركة غلوب مد السعودية Globmed Saudi، الرائدة في إدارة منافع الرعاية الصحية في المملكة العربية السعودية، أن تعلن عن تعاونها مع شركة أليانز السعودي الفرنسي للتأمين التعاوني Allianz SF، إحدى شركات التأمين الرائدة في السعودية. تدخل إتفاقية الـ TPA حيز التنفيذ بدءاً من الأول من شهر أبريل ٢٠٢٣، حيث تُتيح للعملاء المؤمنين لدى أليانز السعودي الفرنسي الحصول على خدمات متميزة بكل سهولة ما يضمن لهم تجربة إنسيابية عند طلب خدمات الرعاية الصحية.

في المناسبة، صرّح السيد جاد معوض، مدير عام غلوب مد السعودية، «نحن فخورون بالتعاون مع أليانز السعودي الفرنسي ونرحب بانضمامهم إلى محفظة عملاء غلوب مد السعودية. إنّ هذا التعاون يشكل امتداداً طبيعياً لأهدافنا ورؤيتنا المشتركة من حيث دعم المؤمنين، لا سيما عند طلب خدمات الرعاية الصحية، وتوفير خدمات استثنائية لضمان تجربة ممتازة لهم». وأضاف: «كل ما نقوم به يرتكز على قيمنا الأساسية: الصدق والنزاهة والشفافية. نحن نؤمن إيماناً راسخاً بأن إقامة روابط مبنية على الثقة هي أفضل طريقة لتحقيق أفضل النتائج. وانطلاقاً من ذلك، نؤمن بأن تعاوننا مع أليانز السعودي الفرنسي سيحقق نجاحاً كبيراً».

من جانبه، صرّح السيد أنوج أغاروال ANUJ AGARWAL، الرئيس التنفيذي لشركة أليانز السعودي الفرنسي: «يسرنا التعاون مع شركة غلوب مد. من خلال هذا التعاون، ستمكن شركتنا من توفير خيارات خدمات الـ TPA لعملائها. تبقى أولوية شركتنا تقديم حلولاً سهلة وعملية لعملائنا ونؤمن بقدرة غلوب مد على دعمنا في تحقيق هذا الهدف».

جائزة الأداء الذهبي لمدير عمليات الإعادة في الجزيرة تكافل



نال مدير عمليات الإعادة لفرع التأمينات العامة في شركة الجزيرة تكافل ABDULRAHMAN BAGABAS جائزة الأداء الذهبي. وفي هذه المناسبة توجه بالشكر إلى العضو المنتدب الأستاذ صقر نادر شاه والسيد محمد قدس، وكذلك الزملاء في الشركة على جهودهم وتقانيهم في العمل، العامل الأساسي الذي أوصل الشركة إلى ما هي عليه اليوم من تقدم وتحقيق إنجازات متتالية ورؤيتها المستقبلية الواضحة.

YOUR PHARMACY BENEFITS BETTER MANAGED

A Superior Customer Journey with Best-in-Class Cost Containment Measures

A comprehensive PBM platform designed for a smooth management of pharmacy benefits, enhanced insured members' experience and controlled costs.

GlobeMed Saudi is the only TPA in the Kingdom of Saudi Arabia to offer a full PBM solution that is integrated with its medical claims TPA services, or can be offered as a standalone program.



كمران مظهر جعفري رئيساً تنفيذياً للعالمية للتأمين



من اليمين: مارتن رويغ وكمران مظهر جعفري

أعلنت الشركة العالمية للتأمين التعاوني عن قبول مجلس الإدارة استقالة الرئيس التنفيذي المكلف مارتن رويغ نظراً لانتهاء مدة التكليف وتعيين **كمران مظهر جعفري** كرئيس تنفيذي للشركة. وتجدر الإشارة إلى أن **كمران مظهر جعفري** حاصل على درجة الماجستير في إدارة الأعمال من جامعة HEC بفرنسا وحاصل على شهادة البكالوريوس في تخصص الاقتصاد من جامعة تكساس بالولايات المتحدة الأميركية. ولديه خبرة تتجاوز الـ ٢١ عاماً نبأ خلالها العديد من المناصب القيادية في قطاع التأمين.

«المتحدة للتأمين» تحصل على موافقة البنك المركزي السعودي

النهائية على منتج تأمين شامل على المركبات

أعلنت الشركة المتحدة للتأمين التعاوني UCA عن استلامها موافقة البنك المركزي السعودي النهائية على منتج التأمين الشامل على المركبات وفقاً لقواعد التأمين الشامل على المركبات الصادرة من البنك المركزي السعودي وذلك ليتم تسويقه على الأفراد والمجموعات.



أرامكو توقع عقد تأميني مع ولاء

وقعت شركة ولاء للتأمين التعاوني WALAA وشركة الزيت العربية السعودية ARAMCO وثيقة تغطية تأمينية لمنتجات الطاقة والممتلكات والمركبات والبحري ومنتجات أخرى، حيث تزيد قيمة العقد عن ١٥٪ من إجمالي أقساط التأمين للعام المالي ٢٠٢٢ وذلك لمدة سنة واحدة.



عثمان القصبي رئيساً تنفيذياً للتعاونية للتأمين



أعلنت الشركة التعاونية للتأمين قبول استقالة الرئيس التنفيذي للشركة **عبد العزيز البوق**، وذلك بناءً على الأمر الملكي بتعيينه محافظاً للمؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية وتم تكليف **عثمان بن يوسف القصبي** بمهام الرئيس التنفيذي.

وعثمان بن يوسف القصبي الرئيس التنفيذي لقطاع الصحة

والحياة في شركة التعاونية للتأمين والذي يُعد أكبر القطاعات في الشركة، حيث يحمل خبرة تمتد على مدى أكثر من ١٧ عاماً في الرعاية الصحية.

وقد شغل العديد من المناصب القيادية والإدارية قبل تعيينه في الشركة، ومنها منصب المدير التنفيذي للمكمن والإشراف والمدير التنفيذي المكلف للتواصل والمتحدث الرسمي في مجلس الضمان الصحي، وكذلك العديد من المناصب القيادية لتطوير الأعمال في قطاع الرعاية الصحية ومنها مستشفى ومركز أبحاث الملك فيصل التخصصي ومدينة الأمير سلطان بن عبد العزيز للخدمات الإنسانية.

ويحمل **عثمان** شهادة الماجستير التنفيذي في القيادة والإدارة العالمية من جامعة اليمامة والماجستير في إدارة الأعمال من جامعة فووس واجن الألمانية وشهادة البكالوريوس في علوم التأهيل والعلاج الطبيعي من جامعة الملك سعود.

الجزيرة تكافل تستلم موافقة «ساما» لزيادة رأسمالها إلى ٦٦٠ مليون ريال

أعلنت شركة الجزيرة تكافل تعاوني عن استلام خطاب البنك المركزي السعودي والمتضمن موافقة البنك المركزي السعودي على زيادة رأس المال من ٥٥٠,٠٠٠,٠٠٠ ريال إلى ٦٦٠,٠٠٠,٠٠٠ ريال وذلك بنسبة ٢٠٪ عن طريق منح أسهم مجانية عبر رسملة ١١٠,٠٠٠,٠٠٠ ريال من رصيد علاوة إصدار الأسهم، كما تضمن الخطاب عدم ممانعة البنك المركزي السعودي على

الموافقة على تعديل مادة «رأس المال» في النظام الأساس للشركة وفقاً لرأس المال الجديد مشروطة باستيفاء الشركة لجميع متطلبات الجهات الرسمية الأخرى.



إطلاق تأمين الشاحنات المسافرة إلى السعودية إلكترونياً



جاسم محمد الموسوي

كشف رئيس لجنة النقل والخدمات اللوجستية بغرفة تجارة وصناعة البحرين **جاسم محمد الموسوي** عن إطلاق خدمة إصدار وثائق التأمين للشاحنات المسافرة عبر جسر الملك فهد إلكترونياً في بوابة الحكومة الإلكترونية. وأضاف أن لجنة النقل والخدمات اللوجستية في غرفة البحرين وشركة المتحدة للتأمين سعتا إلى العديد من الاجتماعات للبحث في الحد من تكبد الشاحنات عند بوابة التأمين، وتسريع عمليات الشحن.

عمر المحمود رئيساً تنفيذياً
لـ «ميدغلف السعودية»



كلّفت شركة المتوسط والخليج للتأمين وإعادة التأمين التعاوني MEDGULF السيد عمر عبد الرحمن المحمود للقيام بمهام الرئيس التنفيذي للشركة في المرحلة الانتقالية التي تمر بها الشركة من إعادة الهيكلة والتنظيم للإدارة التنفيذية. ويمتلك المحمود خبرة طويلة في مجال إدارة الشركات، وكذلك بسوق التأمين، شغل مناصب قيادية في الشركة كان آخرها نائب الرئيس التنفيذي.

gig تنال موافقة البنك المركزي
على منتج تأمين الأعطال الميكانيكية



خالد الشويعر

أعلنت مجموعة الخليج للتأمين gig - السعودية عن استلامها موافقة البنك المركزي السعودي النهائية على منتج تأمين الأعطال الميكانيكية أو الالكترونية - الضمان الممدد والمقدم للعملاء والأفراد.

«اتحاد الخليج الأهلية» مهتمة بتقديم عرض
مبادلة لشراء كامل أسهم الصقر للتأمين



مشعل الشايح

أعلنت شركة اتحاد الخليج الأهلية للتأمين التعاوني نيتها المؤكدة لتقديم عرض مبادلة أسهم لشراء كامل أسهم مساهمي شركة الصقر للتأمين التعاوني، والاستمرار بالصفقة. وبيّنت الشركة ان المستشار المالي لها غير ملزم بتقديم تأكيد يفيد بتوافر الموارد الكافية لديها لإتمام الصفقة نظراً لأنه لن يتم سداد قيمتها أو أي جزء منها بشكل نقدي.

قناة السويس للتأمين

Suez Canal Insurance



SCI

Since 1979



المركز الرئيسي : ٣١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة
تليفون : ٣٧٦٠١٠٥١ - ٣٧٦٠١٨٦٨ فاكس : ٣٣٣٥٤٠٧٠ - ٣٣٣٥٠٩٨١

APEX - مصر تسند ٤١ مليون جنيه لمعدي التأمين خلال ٣ أشهر



خالد السيد

كشف خالد السيد، العضو المنتدب لشركة أبكس لوساطة إعادة التأمين APEX - مصر، عن إسناد الشركة إجمالي أقساط لمعدي التأمين المتعاقدة مع الشركة بقيمة ٤١ مليون جنيه خلال الربع الأول من العام الجاري

وأوضح السيد في تصريحات خاصة لـ «أموال الغد»، أن ذلك يأتي تدعياً لاستكمال استراتيجية الشركة في إسناد إجمالي أقساط لشركات إعادة التأمين المتعاقدة معها بقيمة ١٥٠ مليون جنيه خلال

العام الجاري، بمعدل نمو سنوي مستهدف ٢٩,٣٪.

وكانت قد أسندت أبكس لوساطة إعادة التأمين -مصر ١١٦ مليون جنيه أقساط لشركات الإعادة خلال العام الماضي بما يمثل نحو ١١٦٪ من المستهدف لعام ٢٠٢٢ والذي كان يبلغ ١٠٠ مليون جنيه، منوهاً أن إيرادات الشركة ارتفعت بنحو ٦٠٪ مقارنة بعام ٢٠٢١.

وأشار السيد إلى تحقيق الشركة نتائج إيجابية متميزة خلال عام ٢٠٢٢، حيث ارتفعت إجمالي أصول الشركة إلى ١٣,٨ مليون جنيه بنهاية العام الماضي، بمعدل نمو يصل إلى ٦٧٪ مقارنة بحجمها بنهاية عام ٢٠٢١. وأضاف أن حقوق المساهمين بالشركة ارتفعت بنهاية عام ٢٠٢٢ بنحو ١٠٠٪ مقارنة بعام ٢٠٢١، كما ارتفعت إيرادات الشركة بحوالي ٦٧٪، وكذلك نمو صافي الأرباح بالشركة إلى ٩٦٪.

انظار APEX لنشر المحبة والسلام في نفوس الاطفال



برنامج «مُشرقة» لحماية مشاريع النساء الفلسطينيات

ثناء من محافظ رام الله والبيرة على «المشرق للتأمين» لدعمها جميع المبادرات والقطاعات



إيماناً منها بأهمية مشاريع النساء والتي تلعب دوراً حيوياً في تعزيز التنمية الاقتصادية والاجتماعية والثقافية في المجتمع قامت المشرق للتأمين وتحت رعاية عطوفة د. ليلي غنام محافظ رام الله والبيرة باطلاق برنامج «مُشرقة» وهو برنامج خاص لحماية هذه المشاريع الصغيرة والمتوسطة.

واستقبلت د. غنام مدير عام المشرق للتأمين - نهاد أسعد والوفد المرافق في مقر المحافظة معربة عن سعادتها وتقديرها لجهود المشرق للتأمين في دعم كافة قطاعات المجتمع الفلسطيني وخاصة النساء.

ونقل السيد أسعد تحيات مجلس ادارة المشرق للتأمين ورئيسها التنفيذي لعطوفة المحافظ مؤكداً على أن جزءاً كبيراً من استراتيجية الشركة المجتمعية يقوم على دعم مشاريع النساء الفلسطينيات.

وبتوصية من عطوفة المحافظ، قدمت المشرق للتأمين وثيقة تأمين «مُشرقة» لحماية مشروع «ذوق» لصاحبه السيدة فداء حامد، وهي إحدى الناجيات المتعافيات من مرض سرطان الثدي. وتعمل فداء وعدد من النساء في مشروعها على إعداد الحلوى والشوكولاته من تمر فلسطينية. كما يذهب ريع جزء من أرباح المشروع لدعم علاج مرضى السرطان.

وأضافت د. غنام: «يعتبر برنامج «مُشرقة» خياراً مهماً للنساء إذ يغطي المخاطر المحتملة التي يمكن أن تؤثر على مشاريعهن». أمله أن يكون هذا البرنامج محفزاً للنساء على العمل في مجال ريادة الأعمال وتحقيق أحلامهن في هذا المجال.

وأثنت د. غنام على جهود القائمين على المشرق للتأمين الحاضرين في كافة المحافل والذين لا يتوانون عن تقديم الدعم والمساهمة في انجاح مختلف المبادرات مؤكدة على العلاقة الاستراتيجية والتاريخية معهم.

وفي نهاية اللقاء شكر السيد أسعد د. غنام على استقبالها وتثقتها ودعمها لمبادرات المشرق للتأمين مؤكداً على طيب العلاقة وعمقها مع المحافظة.

وعن إطلاق البرنامج، قال الرئيس التنفيذي للمشرق للتأمين - أيوب زعرب: «إن إعداد وإطلاق خدمة تأمين خاصة بمشاريع النساء تهدف الى دعم وتشجيع النساء الفلسطينيات على تحقيق الاستقلال المالي لهن وتنمية المشاريع الخاصة بهن، وتعزيز الدخل مما يساهم في تحسين مستويات المعيشة لهن ولعائلاتهن ودعم الاقتصاد المحلي وتوفير فرص العمل».

وأشار نهاد أسعد: «يتيح البرنامج الفرصة للنساء لحماية مشاريعهن من الاخطار بأسعار معقولة، والتي قد تؤدي الى فقدان الدخل. وبهذا يمكن لهن التركيز على تطوير هذه المشاريع بدلاً من القلق بشأن المخاطر التي قد تحصل».

ليا أسوريكس وأوتيل ديو يقدمان رعاية صحية عالية الجودة بأسعار مخفضة في متناول الجميع



تشمل هذه الشبكة المزيد من المستشفيات في المستقبل. وللمناسبة سلّط مدير عام أوتيل ديو السيد **نسيب نصر** الضوء في كلمته على ضرورة البقاء «متحدين لنساعد مرضانا وموظفينا، خاصة خلال هذه الأوقات الصعبة». وأردف قائلاً إن «HDF Santé هو نتيجة شراكة بين ليا أسوريكس وأوتيل ديو دو فرانس يهدف إلى توفير تأمين صحي بجودة عالية وأسعار مخفضة». وأشار السيد **لبيب نصر**، الرئيس التنفيذي لشركة ليا أسوريكس: «توفر ليا أسوريكس جانباً تقنياً متيناً وجديراً بالثقة لـ HDF Santé، الذي سيدعم العديد من الأفراد الذين يعانون بسبب الأوضاع الاجتماعية والاقتصادية الصعبة. وقد تم إنشاء هذه الشراكة القوية لتلبية احتياجات الزبائن». وأخيراً، رحّب رئيس جامعة القديس يوسف ورئيس مجلس إدارة أوتيل ديو البروفيسور الأب **سليم دكاش** بهذا المشروع قائلاً إنه «سيساعد بشكل كبير اللبنانيين الذين يعيشون اليوم بقلق شديد». وقد جسّدت هذه الشراكة التزام شركتي ليا أسوريكس وأوتيل ديو دو فرانس بتقديم رعاية صحية عالية الجودة في متناول الجميع.

أعلنت شركة ليا أسوريكس LIA ASSUREX عن شراكتها مع أوتيل ديو دو فرانس HDF لتقديم تأمين صحي مبتكر. وتهدف هذه الشراكة إلى توفير تغطية صحية شاملة بأسعار مخفضة على كافة الأراضي اللبنانية. تجمع الشراكة بين ليا أسوريكس وأوتيل ديو دو فرانس مؤسستين رائدتين في مجال تخصصهما، فتشتهر ليا أسوريكس بخدمة ممتازة للزبائن ومجموعة واسعة من برامج التأمين الصحي، في حين يضع أوتيل ديو دو فرانس، أحد المستشفيات الجامعية الرائدة في البلاد، في خدمة المريض منشآت صحية متطورة، بالإضافة إلى متخصصين ذوي الخبرة والتفاني في الرعاية الصحية. بالتالي، يثبت برنامج HDF Santé الجديد على جهود الطرفين من أجل غر أفضل، ولخدمة استثنائية، تم إنشاء مكتب لـ HDF Santé داخل قاعة أوتيل ديو الرئيسية، يتألف من فريق من المحترفين على استعداد دائم للمساعدة في كل خطوة. يؤمن برنامج HDF Santé تغطية في المراكز الصحية ضمن شبكة جامعة القديس يوسف - أوتيل ديو دو فرانس التي تشمل حالياً مستشفيات أوتيل ديو دو فرانس، والمونسنيور قريطاوي، والسان شارل، وتل شيحا، ومن المقرر أن



أنور الشنطي (ترست العالمية - فلسطين): قطاع التأمين مكوّن أساسي في الاقتصاد الوطني

أرباح ترست العالمية ارتفعت ٥٧٪ وأقساطنا ٦٤ مليون دولار



قال الرئيس التنفيذي لمجموعة ترست العالمية للتأمين، وعضو مجلس الإدارة أنور الشنطي في حديثه لـ «نشرة وطن الاقتصادية» إن قطاع التأمين حقق أرباحاً معقولة خلال العام ٢٠٢٢، وحل قطاع التأمين في المرتبة الخامسة بأرباح قدرت قيمتها ٢٤ مليون دولار مرتفعة بنسبة ٦٥٪ ليكون بذلك القطاع الأفضل أداءً خلال العام الماضي ٢٠٢٢، وفقاً لتقرير صدر عن بورصة فلسطين.

وكانت الهيئة العامة لشركة ترست العالمية للتأمين قد عقدت اجتماعها السنوي العادي الثامن والعشرين، واجتماعها غير العادي، في مقر الشركة بمدينة رام الله، وأصبحت خلال الاجتماع عن أرباحها مع نهاية العام ٢٠٢٢، وبلغت نحو ٣,٨٦ مليون دولار مقارنة مع ٢,٥٦ مليون دولار في العام ٢٠٢١. وارتفع صافي أرباح مجموعة ترست العالمية للتأمين بنسبة ٥٧٪ في نهاية العام ٢٠٢٢، وسط ارتفاع إجمالي أقساط التأمين المكتسب، وخسائر ناتجة عن فروقات العملات الأجنبية. وأوضح الشنطي أنه تم توزيع أرباح نقدية على مساهمي الشركة بنسبة ٢٠٪، وأرباح إسمية بنسبة ١٠٪، واتخذت الهيئة العامة قراراً برفع رأس مالها إلى ١٦,٥ مليون دولار.

وأضاف: بلغت قيمة التعويضات النقدية للمتضررين ٢٥٦ مليون دولار خلال العام ٢٠٢٢، بينما تقدر قيمة الانتاج لمجمل الشركات العاملة في القطاع ٣٩٥ مليون دولار.

وأكد الشنطي، أنه ورغم الارتفاع العالمي لأسعار التأمين، وازدياد الحوادث والأخطار، إلا أن شركات التأمين لم ترفع أسعار الخدمة منذ العام ٢٠٠٨، رغم ارتفاع أسعار الفائدة على سلة عملات رئيسية، وارتفاع أسعار خدمات التأمين عالمياً.

وللنهوض بواقع قطاع التأمين في السوق الفلسطينية يجب تعديل مصادر الدخل بمصادر جديدة أو أسعار جديدة، ورفع رأس مال شركات التأمين وتعزيز رأسمالها لتتمكن من تغطية المخاطر.

وأكد أن قطاع التأمين قطاع مهم ومكون أساسي من مكونات الاقتصاد الوطني، وهو الأمر الذي يتطلب بقاءه قوياً وقادراً على تحمل المخاطر.

وأوضح أن شركات التأمين تواجه مشكلات متعددة أهمها الابتزاز وتزوير حوادث السير، مشيراً إلى أن مبالغ كبيرة تدفع بطريقة قد تكون صحيحة وقد تكون غير صحيحة للتعويضات، موضحاً بأن شركات التأمين تقوم بدورها تجاه المؤمنين وفقاً لقانون التأمين الفلسطيني.

ودعا الأطراف ذات العلاقة وعلى رأسها جهات إنفاذ القانون وجهاز الشرطة، لتحمل مسؤولياتهم وتجرم المخالفين لقانون السير.

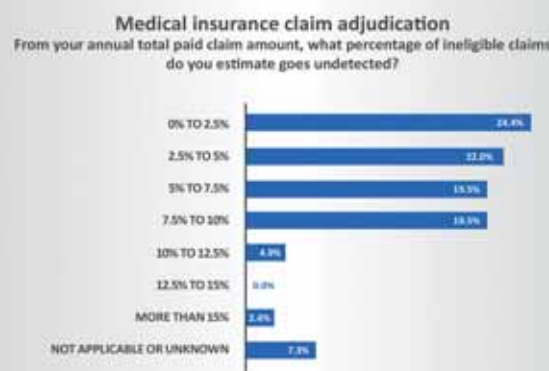
وأخيراً أشار إلى أن شركة ترست العالمية للتأمين حققت لوحدها إنتاجاً لهذا العام بنحو ٦٤ مليون دولار، تم دفع حوالي ٤٠ مليون دولار منها للتعويضات.

استطلاع LINK لشهر مارس ASK the CEO

الذين شملهم الاستطلاع (حوالي ٣٩٪) أن تكلفة المطالبات غير المؤهلة لا تتعدى ١٠٪، وتتراوح بين ٥ إلى ١٠٪ بالإجمال. وفي المقابل، أشار حوالي ٥٪ من المستطلعين أن المطالبات غير المؤهلة تتراوح بين ١٠ و ١٢,٥٪، و ٢,٤٪ منهم فقط لفتوا إلى أن المطالبات غير المؤهلة تتجاوز ١٥٪.

وبالمقارنة، وفقاً لتحقيق مستقل أجرته LINK مع شركات إعادة رائدة في المنطقة تكتتب في فرع التأمين

الصحي، أكد المستطلعون أن المطالبات غير المؤهلة تتراوح بين ٤ و ٧٪. وجدير ذكره أن هذا الاستطلاع يعد الجزء الثالث من سلسلة ستمتد على مدار العام الحالي، والتي تأمل لينك من خلالها تزويد صانعي القرار برؤى مفيدة حول ديناميكيات صناعة التأمين في المنطقة.



The executives representing 43 insurance companies participated in this March 2023 edition from 8 Arab countries

LINK

نشرت شركة لينك LINK لوساطة إعادة التأمين نتائج الاستطلاع الخاص بشهر مارس «إسأل الرئيس التنفيذي ASK the CEO»، حيث شمل كبار الرؤساء التنفيذيين الذين يمثلون ٤١ شركة تأمين من ٨ دول عربية. وقام هؤلاء بالتصويت على موضوع الاستطلاع وهو: «الفصل في مطالبة التأمين الطبي - من إجمالي مبلغ المطالبة السنوي المدفوع، ما هي النسبة المئوية للمطالبات غير المؤهلة ineligible claims التي تقدر أنه لا يتم اكتشافها؟».

وجاءت عملية التصويت على الشكل التالي: يقدر إثنان من كل ثلاثة مستطلعين أن المطالبات غير المؤهلة التي لا يتم اكتشافها تتجاوز ٢,٥٪ من إجمالي المطالبات في فرع التأمين الطبي المدفوعة، في حين يرى معظم



#BECONFIDENT
FIDELITY UNITED, HOME OF INSURANCE

FIDELITY UNITED PROUDLY SERVES 293,000+ HAPPY CUSTOMERS IN THE UAE



#BECONFIDENT AND PROTECT YOUR LOVED ONES

Call 800 842

Or visit our website: www.fidelityunited.ae

جواد محمد رئيساً لجمعية التأمين البحرينية ود. عبدالله سلطان نائباً للرئيس



د. عبدالله سلطان



جواد محمد

انتخبت جمعية التأمين البحرينية مجلس إدارتها الجديد لدورتها ٢٠٢٣/٢٠٢٥ المؤلف من السادة: جواد محمد، د. عبدالله سلطان، عصام الأنصاري، خالد الشيخ، أحمد مرحمت، بدر باقر، إيمان مجلي، ميساء الكوهجي وإيناس اسيري. وتم انتخاب جواد محمد رئيساً للمجلس ود. عبدالله سلطان نائباً للرئيس وخالد الشيخ أميناً مالياً وياسر الحمادي أميناً للسر.

AM Best تخفض تصنيف الشرق الأوسط الأردنية

ونظرتها المستقبلية سلبية



ماجد سميرات

خفضت وكالة AM Best تصنيف القوة المالية لشركة الشرق الأوسط للتأمين MEICO (الأردن) من B+ (جيد) إلى B (عادل) والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل إلى "bb+" (عادل) مع نظرة مستقبلية سلبية. تعكس هذه التصنيفات مراجعة في تقييم AM Best للأداء التشغيلي لشركة MEICO من قوي إلى كافٍ. وفي حين أن ربحية فرع التأمين

على الحياة كانت مستقرة نسبياً في السنوات الأخيرة، فقد تدهورت نتائج عمليات الاكتتاب في فرع التأمين العامة، مآدى إلى زيادة متوسط النسب المجمع على مدار السنوات الخمس (٢٠١٧-٢٠٢١) إلى ٩٩٪ بعد أن كان يقدر بـ ٩١,٧٪ خلال (٢٠١٢-٢٠١٦). ويترجم هذا إلى انخفاض في متوسط العائد على حقوق المساهمين إلى ٣,٣٪ بين أعوام ٢٠١٧ و ٢٠٢١، بعد أن كانت تقدر نسبته بـ ٧,٣٪ بين ٢٠١٢ و ٢٠١٦.

حسان فكي رئيساً للاتحاد التونسي للتأمين

وسلواتي نائباً للرئيس



حسان فكي

عين السيد حسان فكي مدير عام شركة ستار للتأمينات STAR ASSURANCES رئيساً للاتحاد التونسي لشركات التأمين خلفاً للسيد حبيب بالحسين الذي قام بأداء متميز طوال فترة توليه الرئاسة. كما تم تعيين السيد يزيد سلواتي مدير عام لويديز في منصب نائب رئيس الاتحاد.

ADNIC تعلن عن تعديلات هيكلية جديدة

وتدمج مهام عمليات الاكتتاب والحسابات الاستراتيجية



CHARALAMPOS MYLONAS

أعلنت شركة أبوظبي الوطنية للتأمين ADNIC، عن تعديلات هيكلية جديدة في أعمال الشركة شملت دمج مهام عمليات الاكتتاب والحسابات الاستراتيجية في خطوة تسهم في تعزيز مسيرة نمو الشركة من خلال تطوير عملياتها التجارية بما يلبي تطلعات عملائها.

وتسهم التعديلات الهيكلية الجديدة في تبسيط العمليات وتعزيز تجربة العملاء وتحسين الكفاءة، بما يرسخ مكانة الشركة لاعباً رئيسياً في صناعة

التأمين فيما وشكل تعيين الرئيس التنفيذي الجديد للشركة عاملاً مهماً في رسم ملامح هيكلية الأعمال المؤسسية الجديدة للشركة.

وبهذه المناسبة، قال نشار الامبوس مايلوناس CHARALAMPOS MYLONAS، الرئيس التنفيذي للشركة: «تلتزم شركة أبوظبي الوطنية للتأمين دائماً بتقييم الفرص وإيجاد أفضل السبل لتعزيز كفاءة عملياتها لتقديم أعلى مستوى من الخدمات للعملاء، وسيساهم فريق العمل الموسع، بما في ذلك مهام عمليات الاكتتاب والحسابات الاستراتيجية التي تم دمجها في تعزيز إيرادات الشركة وتحقيق التميز المؤسسي وتعزيز رضا العملاء».

وبموجب التعديلات الهيكلية الجديدة تواصل الشركة مسيرتها الرائدة في قطاع التأمين انطلاقاً من مكانتها الراسخة وتقديم حلول فعالة لتلبية الاحتياجات المختلفة والمتطورة لعملائها.

مناقشة أبرز التحديات الراهنة في المغرب



أعلن السيد مهدي تازي المدير التنفيذي لشركة مارش المغرب MARSH MOROCCO ونائب رئيس الاتحاد العام لمقاولات المغرب "CGEM" عن إجراء نقاشات مثمرة مع كل من تجمع صناعات الطيران والفضاء المغربية "GIMAS" والجمعية المغربية لصناعة النسيج والملابس "AMITH" والاتحاد المغربي لشركات التأمين وإعادة التأمين "FMSAR" لتسليط الضوء على أبرز التحديات الراهنة التي تواجهها قطاعات الملاحة الجوية، المنسوجات والتأمين، إلى جانب إستغلال الفرص المتاحة لتعزيز القدرة التنافسية وتسريع وتيرة نمو هذه القطاعات الرئيسية لاقتصاد المغرب.

SUKOON تحصل على الموافقات الرسمية للاستحواذ على ASCANA

حصلت شركة سكون (عمان للتأمين سابقاً)، على الموافقات المطلوبة من مصرف الإمارات المركزي وهيئة الأوراق المالية والسلع لتنفيذ الاستحواذ المقترح على غالبية أسهم الشركة العربية الإسكندنافية للتأمين «أسكانا». وأوضحت أن مقترح الاستحواذ يتماشى مع استراتيجيتها لتنويع مصادر أعمالها مع تعزيز وجودها في دولة الإمارات ودول مجلس التعاون الخليجي، مبيّنة أن هذا المقترح سيسهم لـ «سكون» بدخول سوق التكافل.

شركة الكويت للتأمين تتمنى لكم عيداً سعيداً



EVERGREEN التايوانية:**نحن حذرون وليس متشائمين من نتائج العام ٢٠٢٣**

ERIC HSIEH

الرئيس التنفيذي لشركة EVERGREEN

قال الرئيس التنفيذي لشركة الملاحة التايوانية "EVERGREEN MARINE" إن نتائج الربع الأول من العام الحالي كانت سيئة مقارنة مع تلك المسجلة في الفترة ذاتها من العام الماضي. فقد تراجعت إيرادات الشركة إلى ٢,١٩ مليار دولار وبنسبة ٦١٪ عما كانت في الربع الأول من العام ٢٠٢٣ نظراً للانخفاض الكبير بأجور الشحن البحري. كما أن EVERGREEN

أمنت شحن ١,٨٤ مليون حاوية نمطية مقابل ١,٨٩ مليون حاوية أي بتراجع بلغت نسبته ٢,٦٪.

وأضاف HSIEH أن جميع خطوط الشحن العالمية سجلت تراجعاً بنتائجها في الربع الأول من العام الحالي بسبب التضخم وارتفاع كلفة الوقود والطاقة، متوقعاً أن تستعيد أجور الشحن عافيتها في مطلع النصف الثاني من العام الحالي، وذلك مع استمرار استقرار أسعار الوقود والطاقة ولجم التضخم، ما «يجعلنا حذيرين وليس متشائمين من النتائج التي نتوقع تحقيقها في نهاية العام ٢٠٢٣».

CMA CGM الفرنسية تعقدت على بناء ١٦ سفينة حاويات**مع أحواض بناء السفن الصينية (CSSC)**

رودولف سعادة

الرئيس التنفيذي لـ CMA CGM الفرنسية

ذكر موقع "DALIAN XINDE MARITIME NEWS" أن شركة الملاحة الفرنسية CMA CGM تعقدت على بناء ١٦ سفينة حاويات مع أحواض بناء السفن الصينية CHINA STATE SHIP BUILDING CO. (CSSC) بتكلفة إجمالية قدرها ٣ مليار دولار أميركي.

وتتضمن هذه الصفقة بناء ١٢ سفينة سعة الواحدة ١٥ ألف حاوية نمطية، تستخدم وقود الميثانول المزدوج (METHANOL DUAL-FUEL)، و ٤ سفن سعة الواحدة ٢٣ ألف حاوية نمطية، تستخدم الغاز الطبيعي المسال (LIQUEFIED NATURAL GAS (LNG)).

وجرى توقيع هذه الصفقة خلال الزيارة الرسمية التي قام بها الرئيس الفرنسي EMMANUEL MACRON للصين مع وفد من رجال الأعمال الفرنسيين يتقدمهم الرئيس التنفيذي لمجموعة CMA CGM رودولف سعادة. ويذكر أن CMA CGM كانت وقعت أيضاً عقوداً مع أحواض بناء السفن الصينية (CSSC) لبناء ٧٠ سفينة حاويات، استلمت ٣٠ سفينة منها حتى تاريخه.

وتحتل CMA CGM المرتبة الثالثة في العالم بأسطول يضم ٦٨٨ سفينة تبلغ سعتها الإجمالية ٤٢٨,٣ مليون حاوية نمطية.

ارتفاع حركة الركاب في مطار بيروت ٢٢,٧٪ في الربع الأول من العام ٢٠٢٣

جان عبود

رئيس نقابة أصحاب مكاتب السياحة والسفر

بينت الإحصاءات أن حركة الركاب التي سجلها مطار رفيق الحريري الدولي في الربع الأول من العام الحالي جاءت أكبر عما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. فقد بلغ عددهم ١١٠٦٢٠٣ راكباً مقابل ١١٠٦٢٧٠ راكباً، أي بارتفاع قدره ٢٦٢١٧٠ راكباً ونسبته ٢٢,٧٪.

ومن المتوقع أن يحقق مطار رفيق الحريري رقماً كبيراً بعدد الوافدين في شهر نيسان (أبريل) الجاري حيث تحل خلاله أعياد الفصح لدى الطوائف المسيحية والفطر لدى الطوائف الإسلامية.

وتوقع رئيس نقابة أصحاب مكاتب السياحة والسفر جان عبود أن يتخطى عدد الوافدين إلى لبنان الـ ٤٠٠ ألف راكب، أي بمعدل ١٢ ألف راكب يومياً من بينهم حوالي ٧٠٪ من اللبنانيين العاملين في الخارج و ٣٠٪ من السياح العرب والأجانب.

إحباط أكبر عملية تهريب كوكايين في تاريخ إيطاليا

عبوات المخدرات عائمة قبالة الساحل الشرقي لجزيرة صقلية الإيطالية

أعلنت الشرطة الإيطالية عن نجاحها في إحباط عملية تهريب شحنة ضخمة من الكوكايين بعدما رصدتها تطفو قبالة الساحل الشرقي لجزيرة صقلية وكشف بيان للشرطة المالية الإيطالية أن السلطات صادرت ما يقارب الـ ٢ طن من المخدرات طافية في البحر الأبيض المتوسط.

وأضافت أن المخدرات كانت مغلقة بإحكام في ٧٠ عبوة عائمة مقاومة للماء، وتضم جهازاً لارسال إشارات ضوئية تسمح بتعقب هذه الطرود التي تصل قيمتها إلى ٤٤٠ مليون دولار أميركي. وأضاف البيان أن عملية المصادرة تعد من بين الأكبر في إيطاليا على الإطلاق، موضحة أنها منعت توزيع المخدرات في البلد، مما كان سيدر أرباحاً كبيرة جداً لعصابات الإتجار بالمخدرات...

٢,٥ مليار دولار الأرباح الصافية لمجموعة SIPG الصينية

أعلنت مجموعة THE SHAINGHAI INT'L PORGROUP (SIPG) المشغلة لمرفأ شنغهاي الصيني أنها حققت رقماً قياسياً بالأرباح الصافية التي سجلتها في العام ٢٠٢٢. فقد بلغت هذه الأرباح ٢,٥ مليار دولار بارتفاع كبير تجاوزت نسبته ١٧٪ عن العام ٢٠٢١. وأضافت أن مرفأ شنغهاي تعامل مع ٤٧,٣ مليون حاوية نمطية في العام الماضي بزيادة بلغت نسبتها ٠,٦٪، وأنه يتداول أكثر من ٤٠ مليون حاوية سنوياً وذلك للعام السادس على التوالي، كما أنه ما يزال يتربع على المرتبة الأولى في العالم منذ ١٣ عاماً. من جهة ثانية، أظهرت الإحصاءات أن المرافق الصينية سجلت تداول ٢٩٦ مليون حاوية نمطية في العام الماضي بارتفاع ٤,٧٪ عن العام ٢٠٢١.

مجموعة «علي بابا» الصينية ستستثمر مليار دولار لبناء مركز لوجستي في مطار اسطنبول التركي



MICHAEL EVANS

رئيس مجموعة علي بابا الصينية

كشف رئيس مجموعة علي بابا الصينية العملاقة MICHAEL EVANS ان المجموعة ستستثمر أكثر من مليار دولار في تركيا لبناء مركز لوجستي في مطار اسطنبول. وأوضح EVANS في حديث صحافي ان «لدينا خطة استثمارية جادة في مطار اسطنبول ومن خلاله يمكننا تقييم خطط صادرات التجارة الإلكترونية إلى أوروبا والشرق الأوسط والشرق الأقصى، مشيراً إلى ان «مجموعة علي بابا

تستهدف تركيا للتوسع بسبب قدرتها الإنتاجية القوية التي يمكن ان تدعم التجارة الإلكترونية لدينا، وتصبح جزءاً من سلسلة التوريد الخاصة بالمجموعة في أوروبا والشرق الأوسط. وأضاف EVANS ان شركة التجارة الإلكترونية الصينية تخطط أيضاً لبناء أكبر مركز بيانات في تركيا في منطقة "TEPELLI" قرب العاصمة أنقرة.

OOCL (هونغ كونغ) تستلم السفينة الثانية سعة ٢٤١٨٨ حاوية نمطية



YANG ZHIQIAN

الرئيس التنفيذي لـ "OOCL"

أقامت شركة الملاحة ORIENT OVERSEAS CONTAINER LINE (OOCL) ومقرها مدينة (هونغ كونغ)، احتفالاً في أحواض بناء السفن الصينية DALIAN COSCO HHI SHIP ENGINEERING (DACKS) بمناسبة استلامها للسفينة الثانية التي تبلغ سعتها ٢٤١٨٨ حاوية نمطية وطولها ٣٩٩,٩٩ متراً وعرضها ٦١,٣ متراً والتي أصبحت تعتبر الأكبر في العالم. ويذكر أن OOCL متعاقد أيضاً على بناء ٥ سفن سعة الواحدة منها ٢٣ ألف حاوية نمطية، ثلاث منها تقدم ببنائها أحواض بناء السفن الصينية (NACKS) والسفينتان الباقيتان تقوم ببنائهما أحواض بناء السفن الصينية (DACKS).

وتجدر الإشارة إلى ان OOCL مملوكة بالكامل من قبل شركة الملاحة الصينية COSCO التي تحتل المرتبة الرابعة في العالم بأسطول يضم ٤٦٥ سفينة تبلغ سعتها الإجمالية ٢,٨٩٣ مليون حاوية نمطية.



السفينة "MSC RAYA"

MSC السويسرية تستلم السفينة الرابعة سعة ٢٤ ألف حاوية نمطية

تسلمت شركة الملاحة السويسرية MSC السفينة الرابعة "MSC RAYA" التي تبلغ سعتها ٢٤١٠٠ حاوية نمطية من أحواض بناء السفن الصينية JIAN GNAN SHIPYARD، التابعة لأحواض بناء السفن الأم CORPORATION (CSSC) CHINA SHIPBUILDING. وكانت MSC قد تسلمت ٣ سفن من الفئة ذاتها والتي تتجاوز سعتها الـ ٢٤ ألف حاوية نمطية منذ مطلع العام الحالي، وهذه السفن هي: MSC IRINA، MSC TESSA و MSC CELESTINO على ان تستلم ٤ سفن من الفئة ذاتها خلال العام الحالي. وتحتل MSC المرتبة الأولى في العالم بأسطول يضم ٧٤٧ سفينة تبلغ سعتها الإجمالية ٤,٨٨٣ مليون حاوية نمطية.

مشروع لإنشاء خط بحري مشترك

بين روسيا وفنزويلا

يدرس المسؤولون الروس والفنزويليون إنشاء خط بحري مشترك لتعزيز التجارة بينهما في ظل العقوبات الاقتصادية الشديدة المفروضة على دولتيهما.

ويقترح المشروع ان يكون مرفأ SEVASTOPOL الروسي في جزيرة القرم المرفق البحري الرئيسي لمسار تبادل المنتجات الغذائية والصناعية والبضائع بين البلدين.

وتوقع رئيس غرفة التجارة الروسية الفنزويلية ROMAN FLORENDO ان يتم تشغيل هذا الخط البحري المشترك في مطلع الصيف القادم، علماً ان التبادل التجاري يبلغ حوالى ٣٠٠ مليون دولار شهرياً من دون النفط.

إيران تعلن استعدادها لتدشين خط نقل بحري مباشر مع السعودية



ميناء بندر عباس الإيراني

أعلنت منظمة الموانئ البحرية الإيرانية استعدادها لتدشين خط نقل بحري مباشر مع السعودية. وأكد حسين عباس نجاد رئيس دائرة الموانئ والملاحة البحرية في محافظة هرمزگان جنوب إيران، عدم وجود مشكلات تقنية في الموانئ أمام فتح الخط المباشر مع السعودية، مضيفاً في تصريحات صحافية انه وقبل الاتفاق الأخير بين إيران والسعودية استمر التبادل التجاري بين البلدين ولكن بشكل محدود، وكانت البضائع الإيرانية تصل إلى السعودية عبر الإمارات العربية المتحدة.

وأشار نجاد إلى أنه رغم قلة حجم التبادل التجاري وتبادل السلع بين البلدين، هناك مطالبات من قبل اقتصاديين لخفض تكاليف النقل والتبادل التجاري مع السعودية عبر تدشين خط بحري مباشر بين البلدين.

سلبيات رفع الدولار الجمركي مجدداً...

غلاء الأسعار في الأسواق، ارتفاع تكاليف المعيشة، تشجيع عمليات التهريب وحرمان الخزينة من الإيرادات!



محمد شقير

رئيس الهيئات الاقتصادية اللبنانية



هاني بحصلي

رئيس نقابة مستوردي المواد الغذائية



إيلي زخور

الرئيس السابق للفرقة الدولية للملاحة - بيروت



نجيب ميقاتي

رئيس حكومة تصريف الاعمال

الهيئات الاقتصادية: رفع سعر الدولار الجمركي سيكون له تداعيات اجتماعية وحياتية خطيرة

كما طالبت الهيئات الاقتصادية وبالحاح بعدم زيادة الدولار الجمركي إلى ما يوازي دولار منصة صيرفة. والتوقف عند سقف الـ ٦٠ ألف ليرة لاعطاء الوقت الكافي لدراسة اثر زيادة الدولار الجمركي من ٤٥ ألف ليرة إلى ٦٠ ألف ليرة، ومن ثم النظر في امكانية زيادته مرة جديدة بعد أقل من ١٥ يوماً.

كما أكدت الهيئات الاقتصادية تفهمها لحاجات الدولة التمويلية، لكنها في الوقت نفسه حذرت من ان استسهال تأمين الإيرادات عبر زيادة الدولار الجمركي سيكون له تداعيات اجتماعية وحياتية خطيرة، وإخلالات اقتصادية لا تحمد عقباها، مشيرة إلى أبواب أخرى يمكن اللجوء إليها ومنها مكافحة الاقتصاد غير الشرعي الذي بات يشكل أكثر من ٥٠٪ من حجم الاقتصاد الوطني.

زخور: رفع الدولار الجمركي في ظل هذه الأوضاع المتفاقمة سيؤدي إلى ارتفاع كبير بتكلفة المعيشة وتشجيع عمليات التهريب

كما حذر مجدداً الرئيس السابق للفرقة الدولية للملاحة في بيروت إيلي زخور من مغبة رفع الدولار الجمركي اليوم في ظل هذه الأوضاع المتفاقمة في البلاد على مختلف الأصعدة المالية والاقتصادية والاجتماعية والمعيشية، ورفع سعر صرف الدولار الجمركي مجدداً سيؤدي حتماً إلى ارتفاع كبير بتكاليف المعيشة وغلاء أسعار السلع والبضائع.

وأضاف: «إن رفع سعر الدولار الجمركي في ظل تفشي الفساد في معظم ادارات الدولة وغياب المحاسبة واستغلال القضاء سيشجع التجار الفاسدين على اللجوء إلى المهربين لاستيراد بضائعهم مما سيحرم خزينة الدولة من الإيرادات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة (VAT)، التي ستدخل حتماً جيوب المهربين والتجار الجشعين والفاسدين والموظفين المرتشين من جهة، وإلى إعلان إفلاس عدد كبير من التجار الشرفاء الذين يستوردون بضائعهم بطرق شرعية ويدفعون الرسوم الجمركية والضريبة على القيمة المضافة المترتبة عليها إلى خزينة الدولة من جهة أخرى».

تداولت وسائل الاعلام خبراً مفاده ان الحكومة تنوي رفع سعر الدولار الجمركي مجدداً إلى ٦٠ ألف ليرة لبنانية ومن ثم ربط سعره بمنصة صيرفة ليتجاوز الـ ٩٠ ألف ليرة في مطلع شهر أيار (مايو) المقبل، وذلك بهدف تغطية كلفة زيادة رواتب القطاع العام ومعاشات المتقاعدين والتي أقرتها حكومة تصريف الأعمال في الاجتماع الذي عقده قبل حلول عطلة عيد الفطر المبارك.

وحذرت مختلف القطاعات والهيئات والنقابات من تداعيات رفع الدولار الجمركي مجدداً لأنه سيؤدي حتماً إلى غلاء الأسعار وارتفاع تكاليف المعيشة وتشجيع عمليات التهريب وحرمان الخزينة من الإيرادات وتعبئة جيوب المهربين والتجار الفاسدين...

نقابة مستوردي المواد الغذائية: رفع الدولار الجمركي سيرفع الأسعار ويشجع الاقتصاد غير الشرعي

وأصدرت نقابة مستوردي المواد الغذائية برئاسة هاني بحصلي بياناً حذرت فيه من «مغبة رفع الدولار الجمركي إلى ٦٠ ألف ليرة ومن ثم اعتماد سعر الدولار على منصة صيرفة اعتباراً من أول أيار». وقالت «صحيح ان هناك الكثير من المواد الغذائية لن تتأثر برفع الدولار الجمركي لأنها مغطاة من الرسوم الجمركية، لكن إلى جانب ذلك هناك عدداً لا بأس به من المواد الغذائية الأساسية يفرض عليها رسوم جمركية مرتفعة، مشيرة إلى ان «رفع الدولار الجمركي إلى حدود ٩٠ ألف ليرة سيرفع أسعار هذه السلع حوالى ١٥٪».

وشددت النقابة على أن «حل هذه المشكلة يكمن في إعفاء هذه السلع من الرسوم الجمركية، وخصوصاً أنها مواد غذائية أساسية من جهة، ومن جهة ثانية لا توجد صناعات مماثلة لها في لبنان، لافتة إلى ان النقابة كانت وبناء على طلب رئيس الحكومة نجيب ميقاتي قد أعدت لائحة بهذه السلع وسلمتها إياها لاتخاذ الإجراءات اللازمة لاغائها، لكن هذا الأمر لم يحصل».

وإن طالبت النقابة بضرورة إعفاء هذه السلع من الرسوم الجمركية في أسرع وقت ممكن أكدت في المقابل له انه «يمكن زيادة مداخيل الدولة من أماكن كثيرة أخرى وأولها ملاحقة الاقتصاد غير الشرعي الذي بات يشكل أكثر من ٥٠٪ من الاقتصاد الوطني، وهذا وحده كفيل بزيادة إيرادات الدولة بأضعاف ويسد جزءاً كبيراً من احتياجات الدولة التمويلية».

أسرار بحرية

● أظهرت الاحصاءات ان سعة السفن المستخدمة من شركات الملاحة العالمية التي تحتل المراتب الثلاث الأولى في العالم في نيسان (ابريل) الجاري، تشكل ما نسبته ٤٦,٨٪ من السعة الإجمالية للأسطول التجاري العالمي والبالغة ٢٦,٨٠٦ مليون حاوية نمطية.

● بينت حركة الحاويات في مرفأ بيروت ان القسم الأكبر من حركة الحاويات برسم المسافنة يعود إلى شركة الملاحة الفرنسية CMACGM التي بلغت حصتها ٢٨٨١٥ حاوية نمطية، أي ما نسبته ٨٥٪ من مجموع الحاويات في الشهرين الأولين من العام الحالي والبالغة ٣٤٠٦٧ حاوية نمطية!

● ما تزال المرافئ المصرية تشهد تدفق الاستثمارات الأجنبية والعربية لتوسيعها وتجهيزها، مقابل إدارتها وتشغيلها وفق نظام (B.O.T)، في حين ما يزال مرفأ بيروت مدمراً منذ انفجار المرفأ في ٤ آب (أغسطس) من العام ٢٠٢٠!

● أصبحت السفينة "MSC IRINA" التي تبلغ سعتها ٢٤٣٤٦ حاوية نمطية هي الأكبر في العالم، متخطية سعة السفينة "OOCL SPAIN" التي تبلغ ٢٤١٨٨ حاوية نمطية وكانت تتربع على المرتبة الأولى في العالم.

● قدر مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية "UNCTAD" حجم التجارة العالمية في العالم ٢٠٢٢ بنحو ٣٢ تريليون دولار أميركي.



WEEKLY SAILING FROM/TO ITALY, TURKEY, FRANCE, GREECE, PORTUGAL

WEEKLY SAILING FROM / TO EGYPT

**ALL SPECIAL EQUIPMENT ARE AVAILABLE
(REEFER 20'/40', OPEN TOP, FLAT RACKS, OPEN TOP HC, WIDE CONTAINERS, TANKS)**

General Agent:

Tarros Phoenicia s.a.l

Beirut - Lebanon | Madawar | Charles Helou Avenue | Sehnaoui Bulding
Tel: +961 1 577 570/1/2 | Fax: +961 1 442 858 | Email: tarros@tarros-lb.com

ارتفاع حركة مرفأ بيروت الإجمالية باستثناء مجموع السيارات

٩٣ باخرة، ٥٨٥٣٧ حاوية نمطية و ٧٠٩٤ سيارة

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٧٢٨٤ حاوية نمطية مقابل ٦٠٤٦ حاوية، أي بارتفاع قدره ١٢٣٨ حاوية نمطية ونسبته ٢٠٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفرغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١١٢١٤ حاوية نمطية مقابل ١٢٦٥٤ حاوية، أي بتراجع قدره ١٤٤٠ حاوية نمطية ونسبته ١١٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٨٨٤٦ حاوية نمطية مقابل ٨٧٢٧ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٪.

ارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة في شباط ٢٠٢٣

وارتفع مجموع الحاويات برسم المسافنة في شباط إلى ١٧٥٥٣ حاوية نمطية مقابل ١٦٥١٤ حاوية في ك^٢، أي بارتفاع نسبته ٦٪.

وتراجع مجموع السيارات في شباط ٢٠٢٣

وأفادت الاحصاءات أن حركة السيارات التي تعامل معها المرفأ في شباط تراجعت إلى ٧٠٩٤ سيارة مقابل ٧٦٤١ سيارة في ك^٢، أي بانخفاض نسبته ٧٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٧٠٩٤ سيارة في شباط الماضي كالآتي: **السيارات المستوردة:** بلغت ٥٤٩٥ سيارة مقابل ٧٠٣٨ سيارة، أي بانخفاض نسبته ٢٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ١٥٩٩ سيارة مقابل ٦٠٣ سيارة، أي بزيادة قدرها ٩٩٦ سيارة ونسبتها ١٦٥٪. ومن ناحية أخرى، نذكر مجدداً أن إدارة واستثمار مرفأ بيروت لم تنشر قيمة الواردات المرفئية المستوردة في شباط وذلك للشهر الثاني عشر على التوالي. ■

حركة مرفأ بيروت الإجمالية ومجموع الواردات المرفئية في كانون الثاني وشباط ٢٠٢٣

الأبواب	شباط ٢٠٢٣	كانون الثاني ٢٠٢٣	+/-
عدد البواخر	٩٣ باخرة	٨٩ باخرة	+٤ بواخر
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٤٣٨ ألف طن	٣٥٩ ألف طن	+٧٩ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	٣٦١ ألف طن	٢٩٤ ألف طن	+٦٧ ألف طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	٧٧ ألف طن	٦٥ ألف طن	+١٢ ألف طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٥٨,٥٣٧ حاوية نمطية	٥٧,٧٧٠ حاوية نمطية	+٧٦٧ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٢٨,٢٧٩ حاوية نمطية	٢٧,٤٤٣ حاوية نمطية	+٨٣٦ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٢٧,٣٤٤ حاوية نمطية	٢٧,٤٢٧ حاوية نمطية	-٨٣ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على متن السفن	٢,٩١٤ حاوية نمطية	٢,٩٠٠ حاوية نمطية	+١٤ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	١٨,٥٤٨ حاوية نمطية	١٨,٩٧١ حاوية نمطية	-٤٢٣ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	١,٠٢٤ حاوية نمطية	٦٨٥ حاوية نمطية	+٣٣٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	٨,٧٠٧ حاوية نمطية	٧,٧٨٧ حاوية نمطية	+٩٢٠ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ملأى ببضائع لبنانية	٧,٢٨٤ حاوية نمطية	٦,٠٤٦ حاوية نمطية	+١,٢٣٨ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة	١١,٢١٤ حاوية نمطية	١٢,٦٥٤ حاوية نمطية	-١,٤٤٠ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٨,٨٤٦ حاوية نمطية	٨,٧٢٧ حاوية نمطية	+١١٩ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	١٧,٥٥٣ حاوية نمطية	١٦,٥١٤ حاوية نمطية	+١,٠٣٩ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٧,٠٩٤ سيارة	٧,٦٤١ سيارة	-٥٤٧ سيارة
سيارات مستوردة	٥,٤٩٥ سيارة	٧,٠٣٨ سيارة	-١,٥٤٣ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	١,٥٩٩ سيارة	٦٠٣ سيارة	+٩٩٦ سيارة
مجموع الواردات المرفئية (بوتل اميركي)	؟؟	؟؟	؟؟

أظهرت الاحصاءات أن مرفأ بيروت حقق حركة إجمالية في شهر شباط (فبراير) الماضي، أكبر مما كانت عليه في شهر كانون الثاني (يناير) المنصرم، باستثناء حركة السيارات التي سجلت تراجعاً. كما بينت ارتفاع الوزن الإجمالي للبضائع المستوردة والمصدرة والمعاد تصديرها بحراً، والحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والسيارات المعاد تصديرها بحراً، مقابل انخفاض حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والسيارات المستوردة.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت في كانون الثاني وشباط ٢٠٢٣

وأفادت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في شهري كانون الثاني وشباط من العام الحالي الأرقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ٩٣ باخرة مقابل ٨٩ في ك^٢، أي بزيادة نسبتها ٤٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٤٣٨ ألف طن مقابل ٣٥٩ ألف طن، أي بنمو نسبته ٢٢٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٤٣٨ ألف طن في شباط الماضي كالآتي: **البضائع المستوردة:** بلغ وزنها ٣٦١ ألف طن مقابل ٢٩٤ ألف طن، أي بزيادة نسبتها ٢٣٪.

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ٧٧ ألف طن مقابل ٦٥ ألف طن، أي بارتفاع نسبته ١٨٪.

ارتفاع مجموع الحاويات في شباط ٢٠٢٣

وحققت حركة الحاويات التي تعامل معها مرفأ بيروت في شباط ارتفاعاً، فبلغ مجموعها ٥٨٥٣٧ حاوية نمطية مقابل ٥٧٧٧٠ حاوية، أي بنمو نسبته ١٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٨٥٣٧ حاوية نمطية في شباط الماضي كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٢٨٢٧٩ حاوية نمطية مقابل ٢٧٤٤٣ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٣٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٢٧٣٤٤ حاوية نمطية مقابل ٢٧٤٢٧ حاوية، أي بتراجع نسبته ١٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ٢٩١٤ حاوية نمطية مقابل ٢٩٠٠ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في شباط ٢٠٢٣؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٢٨٢٧٩ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٨٥٤٨ حاوية نمطية مقابل ١٨٩٧١ حاوية، أي بتراجع قدره ٤٢٣ حاوية نمطية ونسبته ٢٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٠٢٤ حاوية نمطية مقابل ٦٨٥ حاوية، أي بزيادة قدرها ٣٣٩ حاوية نمطية ونسبتها ٤٩٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٨٧٠٧ حاوية نمطية مقابل ٧٧٨٧ حاوية، أي بارتفاع قدره ٩٢٠ حاوية نمطية ونسبتها ١٢٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في شباط ٢٠٢٣؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في شباط الماضي والبالغة ٢٧٣٤٤ حاوية نمطية كالآتي:

ارتفاع حركة مرفأ طرابلس الإجمالية انعكس إيجاباً على مجموع الواردات المرفئية

٥٥ باخرة، ٣١١ ألف طن، ٣٣٨ سيارة، ٥٨٢٨ حاوية نمطية، ١١٤٣ شاحنة، و١٠٢,٦ مليار ليرة لبنانية

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ١٩٦٥١٤ طنًا مقابل ٤٣٠٦٥ طنًا، أي بارتفاع نسبته ٣٥٦٪.

مجموع السيارات: بلغ ٣٣٨ سيارة مقابل ٢٦٠، أي بتحسين نسبته ٣٠٪.

مجموع الحاويات: بلغ ٥٨٢٨ حاوية نمطية مقابل ٧٥٨٥ حاوية، أي بانخفاض قدره ١٧٥٧ حاوية نمطية ونسبته ٢٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٨٢٨ حاوية نمطية على الشكل التالي:
الحاويات المستوردة: بلغت ٢٨٩٤ حاوية نمطية مقابل ٣٩٥٣ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٧٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٢٩٣٤ حاوية نمطية مقابل ٣٦٣٢ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٩٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ١١٤٣ شاحنة مقابل ٢١٢٥ أي بتراجع نسبته ٤٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١١٤٣ شاحنة في شباط الماضي كالاتي:
الشاحنات الواردة بحراً: بلغت ٥٤٩ شاحنة مقابل ١٠٩١ شاحنة، أي بانخفاض قدره ٥٤٢ شاحنة ونسبته ٥٠٪.

الشاحنات الصادرة بحراً: بلغت ٥٩٤ شاحنة مقابل ١٠٣٤، أي بتراجع نسبته ٤٣٪.

ارتفاع قياسي بالواردات المرفئية في شباط ٢٠٢٣

وبينت الاحصاءات أن انخفاض الحركة الإجمالية في شباط عما كانت عليه في شباط ٢٠٢٢ لم ينعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية التي سجلت ارتفاعاً كبيراً، حيث بلغ مجموعها ١٠٢,٦٣٣ مليار ليرة لبنانية مقابل ١٦,٣٩٠ مليار ليرة أي بزيادة قياسية نسبتها ٥٢٦٪. ■

حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في كانون الثاني وشباط ٢٠٢٣

الأوب	شباط ٢٠٢٣	كانون الثاني ٢٠٢٣	-/+
عدد البواخر	٥٥ باخرة	٥٩ باخرة	٤-بواخر
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٣١١,٢٢٧ طنًا	٢٦٥,١٨٥ طنًا	٤٦,٠٤٢+ طنًا
بضائع مستوردة (طن)	١١٤,٧١٣ طنًا	١٠٦,٦١٣ طنًا	٨,١٠٠+ طنًا
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١٩٦,٥١٤ طنًا	١٥٨,٥٧٢ طنًا	٣٧,٩٤٢+ طنًا
مجموع السيارات	٣٣٨ سيارة	-	٣٣٨+ سيارة
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٥,٨٢٨ حاوية نمطية	٥,٢٤٨ حاوية نمطية	٥٨٠+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٢,٨٩٤ حاوية نمطية	٢,٧٩٠ حاوية نمطية	١٠٤+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٢,٩٣٤ حاوية نمطية	٢,٤٥٨ حاوية نمطية	٤٧٦+ حاوية نمطية
مجموع الشاحنات	١,١٤٣ شاحنة	١,٤٢٦ شاحنة	٢٨٣- شاحنة
شاحنات واردة بحراً	٥٤٩ شاحنة	٦٥٦ شاحنة	١٠٧- شاحنة
شاحنات صادرة بحراً	٥٩٤ شاحنة	٧٧٠ شاحنة	١٧٦- شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (ل.ل.)	١٠٢,٦٣٣ مليار ل.ل.	٨١,٤٩٦ مليار ل.ل.	٢١,١٣٧+ مليار ل.ل.

حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في (فبراير) من العامين ٢٠٢٢ و ٢٠٢٣

الأوب	شباط ٢٠٢٣	شباط ٢٠٢٢	-/+
عدد البواخر	٥٥ باخرة	٧٢ باخرة	١٧-بواخر
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٣١١,٢٢٧ طنًا	١٩٨,٤٩٨ طنًا	١١٢,٧٢٩+ طنًا
بضائع مستوردة (طن)	١١٤,٧١٣ طنًا	١٥٥,٤٣٣ طنًا	٤٠,٧٢- طنًا
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١٩٦,٥١٤ طنًا	٤٣,٠٦٥ طنًا	١٥٣,٤٤٩+ طنًا
مجموع السيارات	٣٣٨ سيارة	٢٦٠ سيارة	٧٨+ سيارة
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٥,٨٢٨ حاوية نمطية	٧,٥٨٥ حاوية نمطية	١,٧٥٧- حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٢,٨٩٤ حاوية نمطية	٣,٩٥٣ حاوية نمطية	١,٠٥٩- حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٢,٩٣٤ حاوية نمطية	٣,٦٣٢ حاوية نمطية	٦٩٨- حاوية نمطية
مجموع الشاحنات	١,١٤٣ شاحنة	٢,١٢٥ شاحنة	٩٨٢- شاحنة
شاحنات واردة بحراً	٥٤٩ شاحنة	١,٠٩١ شاحنة	٥٤٢- شاحنة
شاحنات صادرة بحراً	٥٩٤ شاحنة	١,٠٣٤ شاحنة	٤٤١- شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (ل.ل.)	١٠٢,٦٣٣ مليار ل.ل.	١٦,٣٩٠ مليار ل.ل.	٨٦,٢٤٣+ مليار ل.ل.

سجل مرفأ طرابلس في شباط (فبراير) الماضي حركة إجمالية أكبر مما كانت عليه في شهر كانون الثاني (يناير) المنصرم وقد انعكست الزيادة إيجاباً على الواردات المرفئية التي حققت رقماً قياسياً كبيراً.

وقد بينت الاحصاءات أيضاً، ارتفاع الوزن الإجمالي للبضائع وعدد السيارات والحاويات، مقابل تراجع عدد البواخر والشاحنات.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في كانون الثاني وشباط ٢٠٢٣

وأظهرت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية خلال شهري كانون الثاني وشباط من العام الحالي الأرقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ٥٥ باخرة مقابل ٥٩ باخرة، أي بتراجع نسبته ٧٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٣١١٢٢٧ طنًا مقابل ٢٦٥١٨٥ طنًا، أي بزيادة قدرها ٤٦٠٤٢ طنًا ونسبتها ١٧٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٣١١٢٢٧ طنًا في شباط على الشكل التالي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ١١٤٧١٣ طنًا مقابل ١٠٦٦١٣ طنًا، أي بارتفاع قدره ٨١٠٠ طنًا ونسبته ٨٪.

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ١٩٦٥١٤ طنًا مقابل ١٥٨٥٧٢ طنًا، أي بزيادة قدرها ٣٧٩٤٢ طنًا ونسبتها ٢٤٪.

عدد السيارات: بلغ ٣٣٨ سيارة مقابل لا شيء في كانون الثاني ٢٠٢٣.

مجموع الحاويات: بلغ ٥٨٢٨ حاوية نمطية مقابل ٥٢٤٨، أي بارتفاع نسبته ١١٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٨٢٨ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٢٨٩٤ حاوية نمطية مقابل ٢٧٩٠ حاوية، أي بزيادة قدرها ١٠٤ حاويات نمطية ونسبتها ٤٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٢٩٣٤ حاوية نمطية مقابل ٢٤٥٨ حاوية، أي بارتفاع قدره ٤٧٦ حاوية نمطية ونسبتها ١٩٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ١١٤٣ شاحنة مقابل ١٤٢٦ شاحنة، أي بانخفاض قدره ٢٨٣ شاحنة ونسبته ٢٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١١٤٣ شاحنة في شباط الماضي كالاتي:

الشاحنات الواردة بحراً: بلغت ٥٤٩ شاحنة مقابل ٦٥٦ شاحنة، أي بانخفاض قدره ١٠٧ شاحنة ونسبتها ١٦٪.

الشاحنات الصادرة بحراً: بلغت ٥٩٤ شاحنة مقابل ٧٧٠ شاحنة، أي بتراجع قدره ١٧٦ شاحنة ونسبتها ٢٣٪.

ارتفاع الحركة الإجمالية انعكس إيجاباً على الواردات المرفئية في شباط ٢٠٢٣

وأفادت الاحصاءات ان ارتفاع الحركة الإجمالية في شباط ٢٠٢٣ انعكس إيجاباً على مجموع الواردات المرفئية التي ارتفعت إلى ١٠٢,٦٣٣ مليار ليرة لبنانية مقابل ٨١,٤٩٦ مليار ليرة في ك، أي بزيادة ملموسة نسبتها ٢٦٪.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في شباط من العامين ٢٠٢٢ و ٢٠٢٣

وأظهرت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية خلال شهر كانون الثاني من العامين ٢٠٢٢ و ٢٠٢٣ الوقائع التالية:

عدد البواخر: بلغ ٥٥ باخرة مقابل ٧٢ باخرة للشهر ذاته (شباط) من العام ٢٠٢٢، أي بتراجع قدره ١٧ باخرة ونسبته ٢٤٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٣١١٢٢٧ طنًا مقابل ١٩٨٤٩٨ طنًا، أي بزيادة قدرها ١١٢٧٢٩ طنًا ونسبتها ٥٧٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي للبضائع البالغة ٣١١٢٢٧ طنًا كالاتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ١١٤٧١٣ طنًا مقابل ١٥٥٤٣٣ طنًا، أي بانخفاض قدره ٤٠٧٢٠ طنًا ونسبتها ٢٦٪.

تراجع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وارتفاع تلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية

التغييرات متواصلة في بعض المراتب الأمامية وCMA CGM الفرنسية تحافظ على الأولى استيراداً وتصديراً



ROLF HABBE JANSEN
HAPAG LLOYD



ALBERTO MUSSO
TARROS



ERIC HSIEH
EVERGREEN



LUCIEN ARKAS
ARKAS



DIEGO APONTE
MSC



رودولف سعادة
CMA CGM

– وحلت شركة ARKAS التركية في المرتبة السادسة بـ ٢١٩ حاوية نمطية مقابل ٢٠٣ حاوية، أي بتحسين نسبته ٨٪.

٨٨٪ حصة شركات الملاحة الست الأولى استيراداً في شباط ٢٠٢٣

وبلغت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الست الأولى استيراداً في شباط ١٦٤١ حاوية نمطية أي ما نسبته ٨٨٪ من الحركة الإجمالية للحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ١٨٥٤٨ حاوية نمطية، في حين كانت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الست الأولى ذاتها في كـ المنصرم ١٦٥١٩ حاوية نمطية أي ما نسبته ٨٧٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ١٨٩٧١ حاوية نمطية، أي بانخفاض نسبته ١٪.

٩١٪ حصة شركات الملاحة الست الأولى تصديراً في شباط ٢٠٢٣

بينما بلغت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الست الأولى تصديراً في شباط ٦٦١٤ حاوية نمطية أي ما نسبته ٩١٪ من الحركة الإجمالية للحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٧٢٨٤ حاوية نمطية، في حين بلغت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الست الأولى ذاتها في كـ المنصرم ٥٤٨٧ حاوية نمطية أي ما نسبته ٩١٪ أيضاً من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٦٠٤٦ حاوية نمطية، أي بزيادة نسبتها ٢١٪.

استيراد IMPORT			
NAME OF SHIPPING LINES	FEBRUARY 2023	JANUARY 2023	+/- (TEU)
01- CMACGM - FRENCH	5,992	5,393	+599
02- MSC - SWITZERLAND	3,906	5,253	-1,347
03- MAERSK - DANISH	3,078	2,433	+645
04- ARKAS - TURKISH	1,416	1,344	+72
05- EVERGREEN - TAIWANESE	1,120	900	+220
06- COSCO - CHINESE	898	1,196	-298
07- MEDKON LINE TURKISH	436	542	-106
08- TARROS LINE - ITALY	402	440	-38
09- ONE GROUP - JAPANESE	393	269	+124
10- TURKON LINE - TURKISH	267	321	-54
11- HAPAG LLOYD - GERMANY	211	404	+193
12- HAMBURG SUD - GERMANY	150	128	+22
13- YANG MING LINE - TAIWANESE	133	164	-31
14- BAF - LEBANON	68	-	+68
15- MESSINA - ITALY	25	51	-26
16- APL - USA	11	52	-41
17- DIVERSE SHIPPING LINES	42	81	-39
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU)	18,548	18,971	-423

تصدير EXPORT			
NAME OF SHIPPING LINES	FEBRUARY 2023	JANUARY 2023	+/- (TEU)
01- CMACGM - FRENCH	3,435	3,042	+393
02- MAERSK - DANISH	1,583	1,417	+166
03- COSCO - CHINESE	596	331	+265
04- MSC - SWITZERLAND	490	336	+154
05- EVERGREEN - TAIWANESE	291	158	+133
06- ARKAS - TURKISH	219	203	+16
07- MEDKON LINE - TURKISH	177	34	+143
08- ONE GROUP - JAPANESE	129	119	+10
09- HAMBURG SUD - GERMANY	81	109	-28
10- TURKON - TURKISH	77	57	+20
11- YANG MING LINE - TAIWANESE	61	8	+53
12- TARROS LINE - ITALY/APL - USA	51	89	-38
13- HAPAG LLOYD - GERMANY	41	85	-44
14- APL - USA	25	38	-13
15- DIVERSE SHIPPING LINES	28	20	+8
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGOES (TEU)	7,284	6,046	+1,238

أظهرت الإحصاءات أن شركات الملاحة العالمية التي تتعامل مع مرفأ بيروت، سجلت تراجعاً بحركة الحاويات التي أمنت تفريغها برسم الاستهلاك المحلي في شباط (فبراير) ٢٠٢٣، عما كانت عليه في كانون الثاني (يناير)، بينما حققت ارتفاعاً بعدد الحاويات التي صدرتها ملأى ببضائع لبنانية. كما أفادت تلك الإحصاءات أن بعض المراتب الأمامية شهدت تغييرات بأسماء وشركات الملاحة التي احتلتها استيراداً وتصديراً.

تراجع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في شباط ٢٠٢٣

فقد أمنت شركة الملاحة العالمية تفريغ ١٨٥٤٨ حاوية نمطية برسم الاستهلاك المحلي في شباط، مقابل ١٨٩٧١ حاوية في كـ، أي بانخفاض نسبته ٢٪.

تغييرات في بعض المراتب الأمامية وCMA CGM تحافظ بالأولى استيراداً

وبينت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في شباط الماضي أن تغييرات شهدتها بعض المراتب الأمامية:

- فقد بقيت شركة CMA CGM الفرنسية كعادتها محتلة المرتبة الأولى بتفريغها ٥٩٩٢ حاوية نمطية من البواخر التي استقبلتها وبواخر شركات الملاحة التي يضمها تحالف بحري واحد (ALLIANCE)، مقابل ٥٣٩٣ حاوية في كـ، أي بزيادة نسبتها ١١٪.
- كما ظلت شركة MSC السويسرية في المرتبة الثانية باستيرادها ٣٩٠٦ حاوية نمطية مقابل ٥٢٥٣ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٦٪.
- وراوحت شركة MAERSK الدانمركية مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٣٠٧٨ حاوية نمطية مقابل ٢٤٣٣ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٢٧٪.
- وحافظت شركة ARKAS التركية على المرتبة الرابعة بـ ١٤١٦ حاوية نمطية مقابل ١٣٤٤ حاوية، أي بنمو قدره ٧٢ حاوية نمطية ونسبته ٥٪.
- بينما احتلت شركة EVERGREEN التايوانية المرتبة الخامسة بـ ١١٢٠ حاوية نمطية مقابل ٩٠٠ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢٤٪.

ارتفاع حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في شباط ٢٠٢٣

وأفادت الإحصاءات أيضاً أن حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في شباط حققت ارتفاعاً، فبلغ مجموعها ٧٢٨٤ حاوية نمطية مقابل ٦٠٤٦ حاوية في كانون الثاني أي بزيادة نسبتها ٢٠٪.

وتعديلات في بعض المراتب الأمامية وCMA CGM تحافظ على الأولى تصديراً

- كما أظهرت الإحصاءات أن حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في شباط والبالغة ٧٢٨٤ حاوية نمطية، سجلت تعديلات بأسماء شركات الملاحة التي احتلت بعض المراتب الأمامية:
- فشركة CMA CGM بقيت كالعادة متربعة على المرتبة الأولى بتصديرها ٣٤٣٥ حاوية نمطية على البواخر التي استقبلتها وبواخر شركات الملاحة التي يضمها تحالف بحري واحد (ALLIANCE) مقابل ٣٠٤٢ حاوية في كـ، أي بارتفاع نسبته ١٣٪.
- كما ظلت شركة MAERSK محتلة المرتبة الثانية بشحنها ١٥٨٣ حاوية نمطية مقابل ١٤١٧ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٢٪.
- في حين احتلت شركة COSCO الصينية المرتبة الثالثة بـ ٥٩٦ حاوية نمطية مقابل ٣٣١ حاوية، أي بنمو نسبته ٨٠٪.
- وجاءت شركة MSC السويسرية في المرتبة الرابعة بـ ٤٩٠ حاوية نمطية مقابل ٣٣٦ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٤٦٪.
- واحتلت شركة EVERGREEN التايوانية المرتبة الخامسة بـ ٢٩١ حاوية نمطية مقابل ١٥٨ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٨٤٪.

HAMBURG SÜD



Regular Containerized Direct Services To Beirut

- Weekly direct sailings From / To: Felixstowe, Hamburg, Rotterdam, Antwerp
- Weekly sailings From Alexandria
- Weekly direct sailings To Lattakia, Mersin, Port Said, Jeddah

Regular services From / To:

- Scandinavian ports
- South American ports (Bresil and Argentina) also Central America (Mexico)

**ALL SPECIAL EQUIPMENTS ARE AVAILABLE
(O.T. - TANKS - FLAT RACKS - REEFERS: 20'/40')**



GENERAL AGENT:

Seatrans Agencies S.A.L.

Charles Helou Avenue - Medawar - Sehnaoui Building - 3rd Floor - P.O.Box: 17-5089 Beirut - Lebanon
Tel: +961.1.574466 | +961.1.574477 • Fax: +961.1.574488 • Email: seatrans-ag@seatrans.com.lb

ارتفاع مجموع الحاويات ومرفأ بيروت يتعامل مع ٥٨٥٣٧ حاوية نمطية

التغيرات متواصلة في بعض المراتب الأمامية: MERIT تستعيد الأولى استيراداً وتحافظ عليها تصديراً

– MERIT SHIPPING ظلت كعادتها مرتبة على المرتبة الأولى بتصديرها ٣٨٣٩ حاوية نمطية مقابل ٣٢٥٨ حاوية في ك^٢، أي بارتفاع نسبته ١٨٪.

– كما بقيت وكالة MAERSK (لبنان) في المرتبة الثانية بشحنها ١٦٨٦ حاوية نمطية مقابل ١٥١٤ حاوية، أي بنمو نسبته ١٪.

– بينما تقدمت مجموعة SEALINE إلى المرتبة الثالثة بـ ٦٩٠ حاوية نمطية مقابل ٢١١ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢٢٧٪.

– في حين احتلت وكالة MSC (لبنان) المرتبة الرابعة بـ ٤٩٠ حاوية نمطية مقابل ٣٣٦ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٤٦٪.

– كما احتلت وكالة نقلات الجزائر في المرتبة الخامسة بـ ١٨٧ حاوية نمطية مقابل ٢٠١ حاوية، أي بتراجع نسبته ٧٪.

ارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة في شباط ٢٠٢٣

وارتفع مجموع الحاويات برسم المسافنة إلى ١٧٥٥٣ حاوية نمطية مقابل ١٦٥١٤ حاوية في ك^٢، أي بزيادة نسبتها ٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٧٥٥٣ حاوية نمطية برسم المسافنة كالآتي:

– احتفظت وكالة MERIT SHIPPING بالمرتبة الأولى بـ ١٥٧٧٤ حاوية نمطية مقابل ١٣٠٤١ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢١٪.

– كما ظلت وكالة MSC (لبنان) في المرتبة الثانية بـ ٦٤٨ حاوية نمطية مقابل ٨٦٠ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢٥٪.

– بلغت حصة الوكالات البحرية الأخرى من حركة المسافنة ١١٣١ حاوية نمطية مقابل ٢٦١٣ حاوية، أي بتراجع نسبته ٥٧٪. ■

حقق مرفأ بيروت في شهر شباط (فبراير) الماضي حركة حاويات أكبر مما كانت عليها في شهر كانون الثاني (يناير) المنصرم، وبينت الإحصاءات أن التغيرات متواصلة بأسماء الوكالات البحرية التي احتلت بعض المراتب الأمامية استيراداً وتصديراً.

ارتفاع حركة الحاويات في شباط ٢٠٢٣

فقد ارتفع مجموع الحاويات في مرفأ بيروت في شباط إلى ٥٨٥٣٧ حاوية نمطية مقابل ٥٧٧٧٠ حاوية في ك^٢، أي بزيادة نسبتها ١٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٨٥٣٧ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٢٨٢٧٩ حاوية نمطية، مقابل ٢٧٤٤٣ حاوية، أي بارتفاع قدره ٨٣٦ حاوية نمطية ونسبته ٣٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ٢٧٣٤٤ حاوية نمطية مقابل ٢٧٤٢٧ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ٢٩١٤ حاوية نمطية مقابل ٢٩٠٠ حاوية، أي بارتفاع قدره ١٤ حاوية نمطية ونسبته ١٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في شباط ٢٠٢٣؟

وتوزع مجموع الحاويات المستوردة والبالغ ٢٨٢٧٩ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٨٥٤٨ حاوية نمطية مقابل ١٨٩٧١ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٠٢٤ حاوية نمطية مقابل ٦٨٥ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٤٩٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٨٧٠٧ حاوية نمطية مقابل ٧٧٨٧ حاوية، أي بنمو نسبته ١٢٪.

تغيرات في بعض المراتب الأمامية وMERIT تستعيد الأولى استيراداً

وبينت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغ ١٨٥٤٨ حاوية نمطية في شباط الماضي ان التغيرات متواصلة في بعض المراتب الأمامية:

– فوكالة MERIT تمكنت من استعادة المرتبة الأولى بتفريغها ٥٥٨٥ حاوية نمطية مقابل ٥٢٣٨ حاوية في ك^٢، أي بارتفاع نسبته ٧٪.

– بينما حلت وكالة MSC (لبنان) في المرتبة الثانية باستيرادها ٣٩٤١ حاوية نمطية مقابل ٥٢٨٦ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢٥٪.

– في حين حافظت وكالة MAERSK (لبنان) على المرتبة الثالثة بـ ٣١١٤ حاوية نمطية مقابل ٢٤٠٦ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢٩٪.

– وبقيت مجموعة SEALINE محتلة المرتبة الرابعة بـ ١٩٩٦ حاوية نمطية، مقابل ١٥٠٧ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٣٢٪.

– وراحت نقلات الجزائر مكانها في المرتبة الخامسة بـ ١٣٦٥ حاوية نمطية مقابل ١٢٥٧ حاوية، أي بنمو قدره ١٠٨ حاوية نمطية ونسبته ٩٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في شهر شباط الماضي والبالغ ٢٧٣٤٤ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٧٢٨٤ حاوية نمطية مقابل ٦٠٤٦ حاوية في ك^٢، أي بارتفاع نسبته ٢٠٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١١٢١٤ حاوية نمطية مقابل ١٢٦٥٤ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١١٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٨٨٤٦ حاوية نمطية مقابل ٨٧٢٧ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٪.

وتعديلات في بعض المراتب الأمامية وMERIT تحتفظ على الأولى تصديراً

وأظهرت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغ ٧٢٨٤ حاوية نمطية ان تعديلات شهدتها بعض المراتب الأمامية:

استيراد – IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCIES	FEBRUARY 2023	JANUARY 2023	+/- (TEU)
01- MERIT SHIPPING AGENCY	5,585	5,238	+347
02- MSC (LEBANON)	3,941	5,286	-1,345
03- MAERSK (LEBANON)	3,114	2,406	+708
04- SEALINE GROUP	1,996	1,507	+489
05- GEZAIYR TRANSPORT	1,365	1,257	+108
06- MEDBRIDGE SHIPPING AGENCY	916	1,154	-238
07- GHARIB SHIPPING & TRADING	558	650	-92
08- EL-FIL SHIPPING AGENCY	537	706	-169
09- TOURISM & SHIPPING SERVICES	445	216	+229
10- BAF SHIPPING	68	28	+40
11- ARAB SHIPPING & CHARTERING	16	41	-25
12- SONADE (LEBANON)	7	-	+7
13- SEANAUTICS SHIPPING	-	469	-469
13- DIVERSE SHIPPING AGENCIES	-	13	-13
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU)	18,548	18,971	-423
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	1,024	685	+339
TOTAL IMPORT FULL FOR TRANSHIPMENT (TEU)	8,707	7,787	+920
TOTAL GENERAL IMPORT (TEU)	28,279	27,443	+836

تصدير – EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCIES	FEBRUARY 2023	JANUARY 2023	+/- (TEU)
01- MERIT SHIPPING AGENCY	3,839	3,258	+581
02- MAERSK (LEBANON)	1,686	1,514	+172
03- SEALINE GROUP	690	211	+479
04- MSC (LEBANON)	490	336	+154
05- GEZAIYR TRANSPORT	187	201	-14
06- GHARIB SHIPPING & TRADING	177	34	+143
07- EL-FIL SHIPPING AGENCY	61	53	+8
08- MEDBRIDGE SHIPPING AGENCY	56	42	+14
09- ARAB SHIPPING & CHARTERING	47	-	+47
10- TOURISM & SHIPPING SERVICES	41	82	-41
11- DIVERSE SHIPPING AGENCIES	10	-	+10
12- SEANAUTICS SHIPPING	-	315	-315
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGOES (TEU)	7,284	6,046	+1,238
TOTAL REEXPORT FULL (TEU)	11,214	12,654	-1,440
TOTAL REEXPORT FULL FOR TRANSHIPMENT (TEU)	8,846	8,727	+119
TOTAL GENERAL EXPORT (TEU)	27,344	27,427	-83



ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:

Egypt	Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),
Turkey	Yarimca, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun
Spain	Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao
Greece	Piraeus, Thessaloniki
France	Fos Sur Mer
Portugal	Setubal, Leixeos
Tunisia	Souse, Bizerte, Rades
Algeria	Alger, Oran, Annaba
Morocco	Casablanca , Tanger
Libyan ports	Misurata , Khoms, Tripoli
Black Sea	Odessa, Constanta, Varna, Burgas, Novorossiysk, Poti
Ghana	Tema
Ivory Coast	Abidjan
Nigeria	Tincan Island / Apapa
Senegal	Dakar
Mauritania	Nouakchott, Nouadhibou
Benin & Niger	Cotonou
Mali	Burkina Faso

نيسان السعودية حققت الأهداف المشتركة وقدمت تجربة فريدة للعملاء



نظمت شركة نيسان السعودية لقاءً ضمَّ شركائها شركتي بترومين نيسان ومناهل العالمية وذلك بهدف الإحتفال بالإنجازات المحققة في العام المالي ٢٠٢٢، حيث عمل الشركاء بشكل جماعي على تحقيق الأهداف المشتركة وتقديم تجربة فريدة لجميع عملاء نيسان.

وبهذه المناسبة، توجَّه **محسن قاسم**، رئيس إدارة عمليات المبيعات في شركة نيسان العربية السعودية، بالشكر للجميع على أدائهم المتميز وجهودهم الكبيرة مما جعل عام ٢٠٢٢ من الأعوام المميزة والناجحة لنيسان، مؤكداً مواصلة ومضاعفة الجهود المبذولة من أجل الحفاظ على موقع الشركة في السوق السعودية وتقديم أفضل الخدمات إلى العملاء.



نشل السيارات الهيدروجينية في الولايات المتحدة



يبدو أن التوجه نحو السيارات الهيدروجينية غير واقعي على عكس السيارات الكهربائية، فتظهر الأرقام أن المبيعات قد انخفضت بشكل كبير في ٢٠٢٢ مقارنة بعام ٢٠٢١، بجانب أن إجمالي المبيعات لا يزال ضئيلاً ولا

يتوقع أن ينمو بالصورة الهائلة التي تسير بها مركبات الكهرباء.

وحسب بيانات نشرها موقع INSIDEEVS يتضح أن مبيعات السيارات التي تعمل بخلايا وقود الهيدروجين انخفضت في عام ٢٠٢٢ بنسبة ١٩٪ بعد أن بلغت في ٢٠٢١ مستوى قياسياً ببيع ٣٣٤١ سيارة آنذاك.

بلغ العدد الإجمالي التراكمي لمركبات الهيدروجين ما يقرب من ١٥ ألف وحدة خلال فترة ١١ عاماً (منذ عام ٢٠٢١)، ولكن بالنظر إلى ملايين السيارات الكهربائية التي تم بيعها خلال تلك السنوات، يبدو أنه لا توجد ثورة هيدروجينية.

اتفاقية شراكة بين ساماكو للسيارات ومجموعة ليلتي ضمن فعالية «المركز»



دخلت شركة ساماكو للسيارات SAMACO في شراكة مع مجموعة ليلتي ضمن فعالية «المركز» التي تثير تجارب التذوق الحي للمأكولات السعودية، ضمن فعاليات موسم رمضان، وذلك بهدف إحياء الموروث الثقافي المرتبط بشهر رمضان المبارك. وتعد فعالية «المركز»، التي كانت قد أعلنت عنها الهيئة العامة للترفيه، أحد المشاريع الهادفة إلى دعم

قطاع السياحة والضيافة بالوجهات الترفيهية النوعية والخيارات المتعددة التي تلبي تطلعات شرائح المجتمع، بما يحقق إثراء الحياة ونشر البهجة، لا سيما أن خلال الشهر الفضيل، تشكل فعالية «المركز» وجهة مميزة للمئات من الزوار للاستمتاع بأوقاتهم الرمضانية في أجواء مليئة بالبهجة والسعادة وتذوق أفضل الأطباق السعودية والشرقية، والأوروبية، والصينية والهندية، بإشراف مجموعة من أفضل الطهاة من مختلف دول العالم، والحاصلين على امتيازات عالمية، إضافة إلى عدد من الأيادي السعودية الماهرة في مجال الطبخ.

وبهذه المناسبة، عبّر المدير العام بالإدارة لعلامتي أودي ولامبورجيني في شركة ساماكو المملكة العربية السعودية **عبد العزيز الملا**، عن فخره بإبرام اتفاقية شراكة بين «المركز» وبعض العلامات التجارية المرموقة والفاخرة التي تعد شركة ساماكو الوكيل الحصري لها في المملكة، مؤكداً أن نشاط ساماكو خلال الشهر الفضيل حققت نجاحاً باهراً لكل علامة تجارية على حدة من حيث تعزيز الوعي حول طرازات معينة، مشيراً إلى تعزيز الشراكات والعلاقات الاستراتيجية مع وسائل الإعلام وأصحاب النفوذ وأصحاب المصلحة الداخليين خلال هذا الشهر من خلال الجلسات التي استضافها العديد من ممثلي العلامات التجارية، لافتاً إلى عرض فريق أودي المملكة العربية السعودية مجموعة طرازات Kingdom Edition الجديدة الفاخرة المستوحاة من المملكة العربية السعودية، والتي ركزت على طرازي A8 L و Q8، كما عرضت بورش السعودية سيارة بورش كايين المذهلة وتمكنت لامبورجيني جدة من إثارة إعجاب الجماهير من خلال عرض طراز ستيراتو الفريد من نوعه، والذي يعد واحداً من اثنين فقط من النماذج المتوفرة حالياً في العالم، فضلاً عن طراز Urus Performante الذي سبق وحاز على إعجاب الجماهير.

وشكر الملا جميع فريق العمل على جهودهم مما ساهم في عرض العلامات التجارية التي تمثلها ساماكو خلال الفعالية بأفضل صورة ممكنة، مثنياً على روح التأزر والتعاون التي طالما أثرت مسيرة ساماكو السعودية.





UNISHIP GROUP

SINCE 1977

Group Companies:

Elie Zakhour Establishment.

United Middle East Shipping Co.sarl.

Allied Levant Lines Ltd. Sarl.

United Middle East Shipping Agency Sal.

GENERAL AGENTS OF LIBERTY GLOBAL LOGISTICS

RO-RO SERVICES: U.S.A - LEBANON - ARABIAN GULF



UNITED MIDDLE EAST SHIPPING Co. sarl.

Head Quarters:

Ashrafieh - Rmeil - Kobayat St - Liberty Building

Beirut - Lebanon

Tel:(961 - 1)580398 - 580376 - 584734 - 561866

Fax:(961-1) 584621

E-mail:info@unishipgroup.com

Website:www.unishipgroup.com

المرأة العربية في الاقتصاد بين التغيب والتحفيز

مقابلة مع البروفيسورة ندى الملاح البستاني



مع ازدياد اهتمام العالم العربي بدور المرأة الفاعل، ومساهمتها في الحوكمة الرشيدة، توقّفتنا مع البروفيسورة ندى الملاح البستاني لتحديثنا عن دور المرأة العربية في المجالات الاقتصادية، وكذلك رسالتها التي تقدّمها في لبنان والعالم في الحقول الأكاديمية والتربوية والعلمية، من أجل تمكين المرأة العربية عموماً واللبنانية خصوصاً، في ظلّ بلدٍ يعاني من أزمة اقتصادية قاسية، ويحتاج إلى جميع مكوّنات المجتمع للنهوض به من جديد، وبوجه التحديد المرأة التي تستطيع بحكمتها أن تُضاعف الدور الإيجابي لتدخلها في الأسرة، وميادين العمل، والسياسة إلى حدٍّ بعيد.



■ تعرف المرأة اللبنانية حضوراً لافتاً في المجتمع العربي، وهناك سفيرات في الميادين كافة، لكن هل ينطبق على أرض الواقع ما نشاهده في وسائل الإعلام؟ أم أنّ ثمة نقصاً ما علمياً؟

– تشهد قيادة المرأة في المجتمع ودخولها المعترك السياسي والاقتصادي صعوبات جمة، ففي السياسة عامّة ثمة نقص في تمثيلها في البرلمانات العربية، وكذلك في المناصب القيادية، وهذا الواقع ينسحب على القطاعات الاقتصادية العامة منها والخاصة كذلك، على الرغم ممّا تثبتته المرأة العربية من حسن قيادة وفاعلية في التعبير. ويمكن تصنيف هذه الصعوبات ضمن المسائل الهيكلية القانونية-المؤسسية، أو الصعوبات الناجمة عن الافتقار إلى الوسائل، كالترتيب، والتواصل، وتوافر الفرص. لذلك، لا يكفي وجود عامل معين، بل تكاملها معاً، فمثلاً، لا ينبغي أن تُدافع منظمات المجتمع المدني عن حقوق المرأة في ظلّ بنية مؤسسية غير ملائمة. كذلك، قد يبدو التوزيع العادل للمراكز بين الجنسين أمر كافٍ، لكن لا يمكن تفعيل دور المرأة بتكافؤ رقمي وحسب، فالملحوظ الاعتماد على المؤهلات والكفاءات في المقام الأول والأخير.

■ ما دور المرأة الاقتصادي-الاجتماعي؟ وأين تظهر أولويات التغيير؟

– في لبنان مثلاً، يصعب الحصول على معلومات دقيقة عن مشاركة المرأة في مجالات العمل، على الرغم من وجود تقارير تشير إلى أن المرأة تشكّل نحو ٢٢٪ من القوى العاملة. لكنّ الأرقام كما ذكرت لا تعكس الصورة الكاملة، إذ أنّ غالبية النساء العاملات من الشابات، ومعظمهنّ يتركن وظائفهنّ بعد الزواج أو الإنجاب. كما يملن إلى القبول بالوظائف ذات الأجور الأقل، وقليلات منهنّ يشغلن المناصب الإدارية. من دون أن ننسى الفجوة الكبيرة في الأجور بين الجنسين. هكذا، تمثل المرأة شريحة غير مستغلة من اليد العاملة اللبنانية، على رغم أهليتها الأكاديمية والمهنية. وبالطبع، فإنّ مشاركة المرأة في سوق العمل تعود بالفوائد على الاقتصاد الجزئي والكلي.

بالتركيز، ليست الصورة العامة المستقبلية بسوداوية، إذ ارتفعت نسب حصول الفتيات على المؤهلات العلمية

■ ما الذي تنتظره الحكومات من مساهمات تقوم بها المرأة للخروج من حالة الأزمات الاقتصادية في مجتمعاتنا؟

– برأيي يجب أن يتوازى تمكين المرأة مع تثقيفها بنفسها وتعزيزها لقدراتها لكي ترتقي لتولي المناصب القيادية في القطاعين العام والخاص. فتعزيز مشاركة المرأة في الاقتصاد، ودعمها وإنتاجيتها سيؤدون دوراً حاسماً في القدرة التنافسية ونمو اقتصاد الدول العربية. لذلك، نحن في حاجة إلى مراجعة أنظمتنا القانونية والتنظيمية وإصلاحها، لكي تتمكن النساء أنفسهنّ من الاستفادة من النطاق الكامل للخدمات المالية المقدّمة.

■ ختاماً، ما تطلعاتك كونك امرأة عربية ذات دور ريادي في المجتمع؟

– أرى أن العالم العربي لا بدّ من أن يُعاد تأسيسه على مبدأي الاندماج والمشاركة. وستتطلب هذه التغييرات إرادة وطنية قوية، بما فيها من التغييرات الثقافية والسلوكية الضرورية، وستتطلب مقداراً لا بأس به من الإرادة في شرائح المجتمع كافة، وفوق كلّ شيء من المرأة نفسها. ويتطلّب الأمر قيادة مشتركة بين الحكومات، والمجتمع المدني، والقطاع الخاص بما فيه من شركات كبيرة ومتوسطة، ومبادرات ريادية، والمشاريع المبتكرة. وتُثابر في نهج تمكين المرأة العربية. وعلينا بدورنا نحن النساء العربيات، أن نواصل كفاحنا لمصلحة مجتمع أكثر عدالة لقضيتنا.

هكذا عندما تُطَبّق التدابير التي تهدف إلى القضاء على الانحياز القائم على «الجنس» المتغلغلة في النظام التعليمي، والثقافي، والمؤسسي، والاقتصادي وغيره، ومكافحتها خصوصاً في الحياة الاقتصادية، نُعزّر مكانة المرأة العربية بالقيمة المضافة التي تقدّمها في سوق العمل ودورها المحوري في دفع عجلة الاقتصاد قدماً. ■

والجامعية في البلدان العربية كافة. لذلك تُعتبر هيئات التعليم العالي والمهن الأكاديمية حوافز تقود المرأة نحو صعود الهرم الاقتصادي-الإداري، من الاستثمار في تعليم الفرد إلى التطور في الشأن الاجتماعي، ثمّ الحصول على الدرجات الجامعية العليا، حتى الكفاية المهنية لتولي المناصب الإدارية المهمة.

■ هل من عوامل أخرى «داخلية» تحد المرأة من تأدية دورها القيادي في المجتمع؟

– يُعدّ توزيع المهام داخل الأسرة أحد العوامل التي تُحدّد أولويات المرأة، ويقصّر من فرصها في المجالات الاقتصادية وسوق العمل، إذ أنّ بنية المجتمع العربي ذكورية في تركيبتها، فيُعدّ الرجل مركز الأسرة، والمجتمع، والمؤسسة. في حين تحاول النساء تحقيق التوازن بين متطلبات الوظيفة، والأسرة والأعمال المنزلية. في هذه الظروف، نجد أنّ الخيار الأول الذي يتمّ التضحية به هو النشاط الاقتصادي والاستثمار وريادة الأعمال. فمن النادر أن نجد امرأة تهتمّ بهذه الشؤون ذات مؤهلات تعليمية عالية، وتتمتع بوضع مالي وعائلي يسمح لها بالمشاركة الفاعلة الحقيقية.

■ وكيف برأيك يمكن تخطّي هذه العقبات، هل من حلول؟

– أؤمن أنّ بناء مجتمعات أكثر إنصافاً وشمولية أحد التحديات الرئيسية التي علينا البحث في سبل تخطّيها، ويمكن الحل في تطوير اقتصاداتنا وضمان ازدهار المشترك بين الدول كافة. كما أنّ تعزيز مشاركة المرأة في المجالات الاقتصادية والسياسية، والعمل على تحقيق مزيد من المساواة، هو أحد ركائز الاقتصاد السليم. فوفقاً لأهمّ هيئات الاستشارات الإدارية، تحقّق الشركات التي تضمّ عدداً أكبر من النساء في المناصب العليا ربحية وكفاءة أكبر.

BIOGRAPHY

بروفيسور في كلية الإدارة والأعمال في جامعة القديس يوسف ببيروت. حائزة شهادة دكتوراه في إدارة الأعمال من جامعة "Jean Moulin Lyon 3" – فرنسا. رئيسة مؤسسة لجمعية التميز للأبحاث المبتكرة والاستدامة والتنمية الاقتصادية "AXISSED". أستاذة في الهيئة اليسوعية العالمية للتعليم "JWL" عضو ناشط في العديد من الهيئات البحثية العلمية "POLYTECH AIS, LEFMI, CERNAS"، وعضوة مؤسسة في المنظمة البيئية "GREEN COMMUNITY" www.profnadamb.com

الطاقة النظيفة - مشروع المستقبل

جديدة أبصرت النور في العام الماضي وشهدت نجاحاً ملحوظاً وهي: «معرض الشرق الأوسط للطاقة النظيفة» والعنوان فيه ميزتين: الشرق الأوسط وهي منطقتنا التي آن لها أن تتطور، والطاقة النظيفة وهي مصادر الطاقة التي ستساهم في تطويرها. حيث ان الطاقة النظيفة غير ملوثة وتساهم في انخفاض انبعاثات الغازات المسببة للتلوث وللاحتباس الحراري، وتغيّر المناخ.

هذا المعرض والمؤتمر الذي شكّل الحدث الأول من نوعه في بلدان المشرق، نظم في بيروت في العام ٢٠٢٢، وشارك به شركات محلية وإقليمية ودولية، مع عشرات المتحدثين اللامعين الذين تحدثوا عن إدارة الطاقة، وعملية الانتقال من الطاقة الملوثة إلى الطاقة النظيفة، وغيرها من العناوين المهمة والضرورية. يعدنا بحث أهم خلال هذا العام حيث يجري للعام الثاني على التوالي في بيروت ليوأكب الطلب المتزايد للسكان هناك للطاقات النظيفة غير الملوثة، نتيجة رفع الدعم عن استيراد المشتقات

النفطية والذي ساهم في رفع كلفة الكهرباء المنتجة من الدولة، وعدم توفرها نتيجة الأزمة المالية التي تواجه حكوماته خاصة مع انخفاض مخزون الدولة من العملات الصعبة لدفع قيمة المستوردات النفطية.

«معرض الشرق الأوسط للطاقة النظيفة» يشمل على معرض تشارك به شركات من الصين، والهند، ودول أخرى منتجة لحلول الطاقة النظيفة ومنتجاتها، ويشمل مؤتمراً يضم العديد من الجلسات حول: أسواق الطاقة وتحدياتها، كيفية ربط إنتاج الكهرباء المنتجة من القطاع الخاص والأسر مع الطاقة الحكومية، والاقتصاد الدائري وحفظ الموارد وتقليل التلوث؛ وغيرها من العناوين المهمة.

معرض ومؤتمر الشرق الأوسط للطاقة النظيفة يدعو المتخصصين والمسؤولين بحقل الطاقة من مختلف الدول للقدوم إلى بيروت والمشاركة في حضور المعرض والمؤتمر، والاستفادة من خبرات عشرات المتحدثين المشاركين فيه؛ كما إلى إيجاد فرص أعمال من شركات دولية تشارك فيه للبحث عن وكلاء وموزعين في دول منطقة الشرق الأوسط.

يجري المعرض والمؤتمر أيام الأربعاء والخميس والجمعة ٣، ٤، و٥ أيار / مايو ٢٠٢٣ في فندق الموفنبيك بيروت - لبنان. وتوفّر «معارض بيروت» الشركة المنظمة لخيارات إقامة عديدة للزوّار القادمين في مختلف فنادق بيروت بأسعار جدّ تشجيعية.

أعجبني القول الذي قاله الأمير محمد منذ أعوام: «الشرق الأوسط هو أوروبا الجديدة» وأعتقد أنه عنى به أن منطقة الشرق الأوسط ستشهد بناءً وإعماراً للبشر والحجر على السواء، وبالتالي ستتطور المنطقة في حقول كثيرة وعلى مراحل عديدة. وبالتالي وكما شهدت أوروبا ثورات في الصناعة والكتابة، وتطوراً مهولاً في القدرات الشرائية للأفراد، هذا ما ستكون عليه منطقة الشرق الأوسط.

هذه المنطقة التي عاشت أزمتاً عديدة: من حروب، وثورات، وقلاقل، وفتن. أما آل لها أن تنفض غبار الماضي عنها؛ وأن تنتفض طلباً لمستقبل أفضل! وهذا ما قد يصبح واقعاً بوجود قادة يؤمنون بأن بلادهم عليها أن تتطور لمواكبة المستقبل، وهو دور رجال الأعمال، والمبادرين أيضاً في خلق مبادرات لإشباع حاجات المنطقة الأساسية.

وعلى الرغم أن المنطقة تزخر بالخيرات الطبيعية ومنها النفط والغاز، إلا أن هذه

الثروات تختلف أحجامها باختلاف الدول من جهة، وهي ثروات غير مستدامة، حيث أن مخزوناتنا لا بد أن تنخفض بمرور الزمن غير الطويل، حيث أصبحت الإيرادات النفطية من صادراتها لا تكفي حاجاتها المتزايدة. ومن

هنا لا بد من التطلع إلى مصادر جديدة لبناء اقتصاد المستقبل، حيث ان منطقة الشرق الأوسط تنعم أيضاً بثروات قد تكون غير منظورة منها الفترة الطويلة التي تتجاوز ٣٠٠ يوم مشمس سنوياً في معظم أقطارها. وبالتالي، الشمس قد تكون مصدر طاقة المستقبل، حيث تستطيع منطقة الشرق الأوسط توليد أقله جزء كبير من حاجتها من الطاقة بمصادر مستدامة، تساهم في إشباع حاجات السكان المحلية في الطاقة النظيفة، وأيضاً توفر على خزائن الدول، وتساهم في رفق الموازنة بأموال إضافية نتيجة رفع منسوب الصادرات النفطية إلى الخارج، وبالتالي عملة صعبة إلى اقتصاد الدول. هذا هو الحال مع الدول النفطية، فكيف يكون مع الدول غير النفطية وهي عديدة في منطقة الشرق الأوسط، حيث أن مستورداتها من المشتقات النفطية تساهم في زيادة عجز ميزان مدفوعاتها السنوي، ويؤدي بها إلى استنزاف مخزوناتنا من العملة الصعبة التي تحتاجها لشراء حاجاتها الاستهلاكية الأخرى وأهمها الغذاء. وبالتالي، هذه الحاجة قد تولّد أزمات وحروب طويلة المدى في بلدانها. من هنا ضرورة معالجة مصادر الأزمة. ومن هذا الباب، أوجدت «معارض بيروت» المتخصصة بتنظيم المعارض والمؤتمرات في المنطقة لفعالية مميزة





نقولا شماعة (مدير عام فندق روتانا - الفجيرة):

تصل معدلات الإشغال في روتانا - الفجيرة حدود الـ ٦٥٪ سنوياً

يعد فندق روتانا - ROTANA الفجيرة - فئة ٥ نجوم الملاذ الحقيقي للضيوف الذين يبحثون عن إجازة مثالية، بدءاً من العطلات العائلية المليئة بالمتعة وصولاً إلى إقامة المجموعات الباحثة عن الاسترخاء والاستجمام وانتحاءاً بالإجازات الرومانسية للأزواج في منتجع فخم على ساحل الفجيرة. وفي حديث مع نقولا شماعة مدير عام الفندق أشار إلى أن الفندق خضع خلال فترة انتشار جائحة «كورونا» إلى عملية إعادة ترميم شاملة طالت الغرف والمطاعم، ولفت أيضاً إلى أن معدلات الإشغال تبلغ حدود ٦٥٪ سنوياً، ويتوزع النزلاء ما بين سياح أجانب وسياح من مناطق داخلية. من جهة أخرى، قال شماعة إن الفندق ينتهز فرصة المشاركة في معرض سوق السفر العالمي لاستقطاب زوار من جنسيات أجنبية جديدة وجذب أسواق متنوعة وذلك بغية تنويع النشاط للمحافظة على الديمومة في العمل. وعن دعم هيئة السياحة في الإمارة لقطاع الفنادق والسياحة، تطرق شماعة إلى ضرورة التعاون مع الجهات المختصة ووكالات السياحة لجلب المزيد من الدعم كما تمنى تنويع الخدمات في إمارة الفجيرة وإطلاق مشروعات جديدة من شأنها أن تنهض بالقطاع سياحياً واقتصادياً ومن ضمنها إعادة تفعيل مطار الفجيرة وإطلاق رحلات جديدة منه وإليه في سبيل تعزيز معدلات الإشغال وجذب المزيد من السياح إلى الإمارة.

”يُعد الفندق من الوجهات السياحية المثالية لقضاء عطلة تتسم باعتدال الجو والاسترخاء على شاطئ البحر“

مجموعة من المميزات لزواره من أحواض السباحة ووسائل الترفيه المائية، بالإضافة إلى شاطئ رملي يطل على المحيط الهندي. كما يُعد هذا الفندق من الوجهات السياحية المثالية لقضاء عطلة تتسم باعتدال الجو والاسترخاء على شاطئ البحر. ويتاح للنزلاء من العائلات والأطفال مجموعة من الألعاب والأنشطة الترفيهية إلى جانب سلسلة متنوعة من المطاعم التي ترضي كافة الأذواق من السياح من مختلف الجنسيات. ومن المميزات أيضاً موقعه الاستراتيجي الذي يبعد حوالي ساعة ونصف فقط عن إمارة دبي.

المطلوب المزيد من الدعم والتعاون المباشر مع الجهات ووكالات السياحة

■ هل تتلقون الدعم المطلوب من هيئة السياحة في إمارة الفجيرة؟

– تقوم الهيئة بواجباتها لدعم الفنادق والتسويق للإمارة، والمطلوب المزيد من الدعم والتعاون المباشر مع الجهات ووكالات السياحة بهدف الارتقاء بالخدمات وإطلاق مشروعات جديدة هادفة من شأنها النهوض بقطاع السياحة في الإمارة منها على سبيل المثال إعادة تفعيل مطار الفجيرة وإطلاق رحلات مباشرة إليه، ما يساهم في تدفق المزيد من السياح وتعزيز معدلات الإشغال في الفنادق والمجمعات.



من اليمين: نقولا شماعة، حسام كمال وسمير شمس الدين

■ ما هي استراتيجيتكم الجديدة للفندق بعد انضمامكم حديثاً؟

– انضمت إلى فندق روتانا الفجيرة منذ ما يقارب العام وقد خضع الفندق خلال فترة انتشار الجائحة إلى عملية إعادة ترميم كاملة شملت جميع المرافق والغرف والمطاعم. ومن المتوقع الدخول في عملية تجديد أخرى ستشمل ردهة الفندق والمنطقة المحيطة بحوض السباحة.

كما يتألف الفندق من ٢٤٩ غرفة وتصل معدلات الإشغال سنوياً إلى حدود ٦٥٪، في حين يتوزع النزلاء ما بين سياح أجانب وتحديداً من روسيا، كازاخستان وأوزباكستان ويشكلون ما نسبته ٧٥٪ من إجمالي نشاط الفندق بالإضافة إلى السياحة الداخلية.

ومن خلال المشاركة في معرض سوق السفر العالمي سننتهز هذه الفرصة لاستقطاب جنسيات جديدة وجذب أسواق متنوعة

منها فرنسا، ألمانيا، النمسا، بريطانيا وسويسرا وذلك انطلاقاً من أهمية تنويع النشاط للمحافظة على استمرارية وديمومة العمل.

يوفر الفندق مجموعة من المميزات لزواره

■ ما هي مميزات فندق روتانا - الفجيرة؟

– يقدم الفندق إطالة مميزة على شاطئ العقة ويوفر



Your protection,
our identity.



BANKERS ASSURANCE SAL
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,
Beirut, Lebanon.
T +961 1 962 700

www.bankers-assurance.com

Nadejda Tsoy مديرة المبيعات والتسويق في Sharq Village



تم تعيين **Nadejda Tsoy**، في منصب مديرة المبيعات والتسويق في منتجع قرية وسبا شرق من فنادق ريتز كارلتون الدوحة Sharq Village & Spa, a Ritz-Carlton. وتمتلك **Tsoy** خبرة عميقة ومعرفة كبيرة في قطاع الضيافة تمتد لأكثر من ١٥ عاماً، حيث أمضت فترة ٧ سنوات مع مجموعة ماريوت الدولية، بما في ذلك ٥ سنوات في مجال العقارات الفاخرة، الأمر الذي أكسبها خبرة واسعة.

Kempinski Hotel Amman named Best Luxury Conference & Events Hotel in Jordan

Kempinski Hotel Amman was awarded the Luxury Lifestyle Awards for the Best Luxury Conference & Events Hotel in Jordan 2023. Boastful of its unique and luxurious ambience, the Kempinski Hotel Amman Convention Center provides luxury living in the heart of Jordan's capital without compromising on the view, services or elegance, all of which its guests look for in an ideal hotel venue.

The Hotel is a premier meeting, exhibition and wedding venue, designed by the leading hospitality design firm, Hirsch Bedner Associates (HBA). It is an excellent choice for many delegates, companies and wedding couples and their guests, as it provides an opportunity to experience another level of luxury in Amman.

As the Luxury Lifestyle Awards recognize excellence across the industry worldwide, excellence is what the Kempinski Hotel Amman and its Convention Center boast with its 14 adaptable and scalable spaces that can accommodate from 50 to 1,400 people in a supreme hotel that complements all accommodation needs of any event. The Grand Ballroom is exquisitely decorated with 14 Swarovski chandeliers, each consisting of 3,072 strands of crystals. Nestled in the 6.5-meter-high ballroom ceiling, they lend an elegant and timeless luxury to the overall decor. Above the Grand Ballroom is the Onyx Ballroom, a multi-purpose space with full natural daylight. The Onyx Ballroom is 760-sqm, with an additional 250-sqm outdoor terrace. Perfect for exhibitions and product launches, and with direct vehicle access, this versatile space can also be used for conferences, weddings and social events. Above the Onyx Ballroom is the Luna Sky Terrace, a 650-sqm multi-function open-air space that is sure to be a hit for outdoor receptions, weddings and social events during the summer season. Fully complementing the main halls, three VIP function rooms offer splendid panoramic views of the capital and are flooded with natural daylight, making them ideal as breakout rooms or secretariats or used for smaller receptions or VIP lunches. Located in the hotel's main building is Al Reem Ballroom, a luxurious ballroom with a floor area of 460-sqm that connects to 12 function rooms. Offering an unparalleled meeting, exhibition and social events hub in the heart of Amman, all venues are fully equipped with the newest technologies, cutting-edge audio-visual gear, acoustics and other specialized services to ensure successful and memorable events.

On this occasion, General Manager **Sandro Mazza** declared: "We are honored that our hotel's impeccable standing and professional performance have been recognized and acknowledged, and we are proud as well to be the premier events, weddings and exhibitions space in Jordan".



Sandro Mazza

رئيس طيران الإمارات سيناقش النمو السريع في قطاع الطيران خلال معرض سوق السفر العربي ٢٠٢٣



دانييل كورتيس



جون ستريكلاند



السير تيم كلارك

سيشارك السير تيم كلارك، رئيس طيران الإمارات في جلسة نقاش متعمقة تنعقد على المسرح العالمي لسوق السفر العربي ٢٠٢٣، الذي سيقام في مركز دبي التجاري العالمي في الفترة الممتدة من ١ إلى ٤ مايو، حيث سيسلط السير تيم كلارك من خلال محادثة مع **جون ستريكلاند**، مدير شركة جيه إل إس للاستشارات، الضوء على استراتيجية طيران الإمارات على المدى الطويل، والتي ستبدأ في زيادة شحنات الطائرات اعتباراً من عام ٢٠٢٤ مع موازنة النمو ومعالجة القضايا الأوسع مثل ظاهرة تغير المناخ.

وتأتي هذه الأخبار وسط تقارير عن تحقيق مكاسب كبيرة في قطاع الطيران في الشرق الأوسط، الذي شهد تضاعف حركة المرور على أساس سنوي تقريباً في يناير ٢٠٢٣ وفقاً لآخر الأرقام الصادرة عن الاتحاد الدولي للنقل الجوي، حيث يتضح هذا النمو بشكل خاص في دولة الإمارات العربية المتحدة من خلال استقبال مطار دبي الدولي لأكثر من ٦٦ مليون مسافر في عام ٢٠٢٢، وزيادة قدرها ١٢٧٪ مقارنة بالعام السابق.

وبهذه المناسبة قالت **دانييل كورتيس**، مديرة معرض سوق السفر العربي في الشرق الأوسط: "إنه لأمر مشجع أن نرى أن الحركة الجوية في الشرق الأوسط قد بدأت في الارتفاع مرة أخرى، خاصة بعد هذه الفترة المضطربة أثناء وبعد فترة نقشي الجائحة العالمية".

وأضافت **كورتيس** قائلة: "نتطلع إلى الترحيب بالسير تيم كلارك على خشبة المسرح العالمي للنسخة الثلاثين من سوق السفر العربي، حيث رسخت طيران الإمارات نفسها بقوة كرائد مبتكر في صناعة الطيران العالمية، لذا لا يسعني الانتظار أكثر لسماع شرح خطة عمل السير تيم وزملائه على بناء قطاع طيران مستدام ومواكب للمستقبل".

هذا وسيسلط معرض سوق السفر العربي ٢٠٢٣ الضوء على مستقبل السفر المستدام بما يتماشى مع شعار المعرض «العمل نحو تحقيق صافي انبعاثات صفيرية» بعد أن بدأ رسمياً رحلته إلى صافي انبعاثات صفيرية، حيث سيستكشف برنامج المؤتمر كيف من المحتمل أن تتطور اتجاهات السفر المستدامة المبتكرة، مما يسمح للمندوبين بتحديد استراتيجيات النمو في القطاعات الرأسمية الرئيسية مع توفير منصة للخبراء الإقليميين لاستكشاف مستقبل مستدام قبل انعقاد مؤتمر الأطراف للمناخ (كوب ٢٨)، والذي سيعقد في شهر نوفمبر ٢٠٢٣ في مدينة إكسبو دبي.

وقد أعلن سوق السفر العربي عن إضافة فئة جديدة عن الاستدامة لأول مرة في تاريخه للجوائز السنوية التي يتم فيها تكريم للشركات العارضة لعام ٢٠٢٣ بناءً على مدى أخذهم بعين الاعتبار التأثير البيئي لأجندتهم وجهودهم للحد من انبعاثات الكربون الخاصة بها.

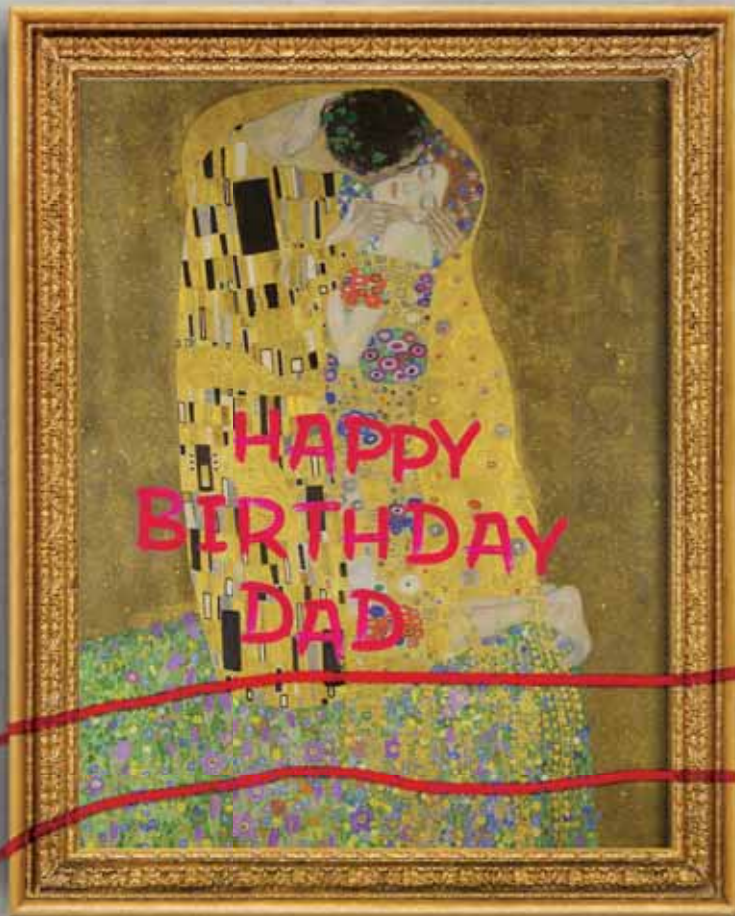
محمد القنمي الأكثر إشادة بين موظفي المبيعات



أعلن فندق جبل عمر حياة ريجنسي مكة عن فوز **محمد القنمي** مدير المبيعات والتسويق بجائزة موظف المبيعات الأكثر إشادة لهذا العام، وذلك خلال حفل جوائز "HOTELIER" السعودية لعام ٢٠٢٣ حيث شارك فيه ما يقرب من ألف مرشح.

وانضم **القنمي** إلى فندق جبل عمر حياة ريجنسي مكة في العام ٢٠١٥ والذي يقع في قلب مدينة مكة المكرمة ويقدم للزوار والحجاج على حد سواء تجربة ضيافة فريدة من نوعها حيث يضم الفندق ٦٥٦ غرفة تتوزع بين ٢٥ جناحاً و١٨ فيلاً و٢٠ بنتهاوس.

وجدير ذكره، أن **القنمي** مؤهل بدرجة عالية لنيله هذه الجائزة كونه أظهر مهارات استثنائية في قسم المبيعات. كما أن تفانيه وعمله الجاد يجعله يستحق هذه الجائزة. كما يتميز بتفوقه في الإدارة خاصة عندما يتعلق الأمر ببناء الفريق والعمل الجماعي كما ساهم في تحقيق الفندق إيرادات تعد الأعلى منذ إنشائه.



You'd better be insured

وزير الصحة تفقد مركز «واحة الحياة» ونوه بالاهتمام بالرعاية المتكاملة: مشاكل القطاع الصحي تحل بالتعاون بين القطاعين العام والخاص

روجيه نسناس: علامة مضيئة وسط التحديات الاقتصادية والاجتماعية

ظافر الشاوي: العمل الإنساني ضروري جداً في هذه المرحلة الصعبة



«قبل ثلاثة عقود قدمت المرحومة السيدة ماري افتييموس وزوجها المرحوم النقيب نمر هذا العقار هبة إضافة إلى قسم أساسي من موجوداته من أجل إقامة مركز للمسنين. وقد نفذت الوصية اليوم بفضل ودعم المتبرعين والمحسنين الكرام». وتوجه بالتقدير إلى كل من قدم المساعدة من رؤساء ووزراء ومسؤولين لاستكمال الاعدادات الادارية للمشروع.

وذكر نسناس بشعار الجمعية الخيرية لطائفة الروم الكاثوليك «أحب قريب كنفسك»، مشيراً إلى أنها «تأسست سنة ١٨٨٣ وتعاقب عليها عدة رؤساء وأعضاء مشكورين، ونحن اليوم أكملنا ونكمل المسيرة». وقال: «إن في الجمعية مستوصفاً يستقبل المرضى، ومركزاً يومياً للمسنين يقدم لهم الطعام والترفيه. ومن هنا أتت فكرة إنشاء مركز نقاهة للمسنين والمرضى».

أضاف: «أن بين الجمعية وبين وزارة الصحة العامة عقد اتفاقية تعاون انطلق في ٢٠٠٥/١١/٩ ونظم العلاقة بين الجمعية ووزارة الصحة مما حدد التزاماتها تجاه الجمعية وهي: الاشراف الفني على المركز، تأمين الأدوية الأساسية والمستلزمات الطبية المختلفة، تأمين نظام المعلومات الصحية الذي طورته ومتابعة تحديثه، وإفادة العنصر البشري العامل في المركز من الدورات التدريبية. وفي العام ٢٠١٩ وبرعاية فخامة رئيس الجمهورية تم افتتاح مركز «واحة الحياة» لكل اللبنانيين مرضى ومسنين، بعد سنوات عديدة من الجهد والمثابرة، وبدعم الأحياء والأصدقاء».

وقال نسناس: «إن «واحة الحياة» مبادرة من طائفة الروم الكاثوليك الملكيين إلى كل اللبنانيين. وهو ثمرة التضامن ورمز التعااضد في وطن التلاقي و«واحة الحياة» هو أكثر من مركز رعائي متخصص بل يجسد ارادتنا في تطوير مبدأ الاحسان لكي يأخذ بعد العمل المؤسسي. وختم مؤكداً أننا برعايتكم ودعمكم نتطلع الى مزيد من العطاء والمهنية في التعاطي وهو يأتي علامة مضيئة وسط التحديات الاقتصادية والاجتماعية الصعبة».

كما ألقى ظافر الشاوي كلمة أكد فيها «أهمية هذا اللقاء، في حضور وزير الصحة العامة متحدثاً عن ان المركز القريب من مستشفيات المنطقة يضم ١٣٠ سريراً ولكن لا يوجد سوى ٤٥ مشغولاً بالمرضى». وقال: «إن أسوأ ما يمكن أن يحدث هو عدم الإستمرارية ولكن المركز سيستمر بهمة المعنيين في المركز خصوصاً أنه لكل اللبنانيين وأن العمل الإنساني ضروري جداً لهذا البلد في هذه المرحلة الصعبة».

زار وزير الصحة العامة في حكومة تصريف الأعمال الدكتور فراس الأبيض، مركز «واحة الحياة» في الأشرافية المتخصص في تقديم الرعاية للمرضى والمسنين، حيث كان في استقباله مطران بيروت لطائفة الروم الكاثوليك في بيروت وبلاد جبيل جورج بقعوني، رئيس الجمعية الخيرية لطائفة الروم الكاثوليك روجيه نسناس، رئيس مجلس ادارة الواحة ظافر الشاوي، وذلك في حضور نقيب الاطباء الدكتور يوسف بخاش، رئيس جمعية شركات الضمان أسعد ميرزا، رئيس نقابة مستوردي الأدوية كريم جبارة وعدد من مدراء الشركات الطبية ومديرة المركز سيدة نصار والمعنيين بقطاع الصحة.

وبعد جولة قام بها الوزير فراس الأبيض على أرجاء الواحة، توقف عند أهمية المركز من حيث «ملاقاته لاستراتيجية تطوير نظامنا الصحي من خلال عدم التركيز فقط على الإستشفاء والعلاج بل الذهاب أبعد من ذلك بمواكبة الرعاية الصحية المتكاملة للإنسان في مختلف مراحل حياته، سيما عندما يتقدم في العمر ويصبح بحاجة إلى دعم خاص».

وأبدى الوزير الأبيض ارتياحه لما «وجده في المركز من مستوى عال في الخدمات الطبية والتمريضية وفي المعدات المتوفرة»، مضيفاً: «أن الإصرار على المحافظة على جودة الخدمات، على الرغم من الظروف الصعبة التي يمر بها لبنان». هو فعل إيمان بالبلد، مؤكداً أنه يرى في «همة الشعب اللبناني قدرة على تجاوز هذه الظروف».

وقال الأبيض: «في الأزمة الصعبة التي نمر فيها ليس من جهة واحدة مسؤولية عن إيجاد الحلول بل إن التكامل بين جميع المعنيين هو الذي يحقق الإنجازات، فنحن لا نرى أن هناك تعارضاً أو تنافساً بين القطاع العام والقطاع الخاص بل إن لكل قطاع دوره وكلما كانت التعاون وثيقاً كلما تحققت مصلحة المريض والمجتمع».

وأضاف: «أن زيارة مركز «واحة الحياة» تشكل بدورها فاتحة للبحث في كيفية تعاون الوزارة مع مراكز الرعاية التي ينشئها القطاع الخاص بحسب القدرات المالية للدولة اللبنانية».

وكان روجيه نسناس قد ألقى كلمة شكر فيها للوزير الأبيض حضوره إلى مركز «واحة الحياة» ما يعكس مدى دعمه للقضايا الاجتماعية والانسانية. كما توجه بالشكر للمطران بقعوني الساهر على رعاية «الجمعية الخيرية للروم الكاثوليك في بيروت وضواحيها» ومشروع «واحة الحياة» بروح الالفة والمحبة. وأوضح أنه

ديديه حوراني تفتتح بريستال وكوكتيل

JOHANN SEBASTIAN BACH HALL



رئيسة سلكتيوم للفنون والعلوم ديديه حوراني تتوسط التينور ايليا فرنسيس، السوبرانو نور يغيانان، الميزو سوبرانو اليان سعاد والباريتون مكسيم شامي



سفير شيلي في لبنان كارلوس موران يقطع قالب الحلوى بحضور السفير محمد كريم بودالي والسيدة ديديه حوراني

بأناقة وبهاء وسخاء دشنت رئيسة SELECTEUM DES ARTS ET DES SCIENCES السيدة ديديه حوراني صالتها الجديدة الفخمة الكائنة في الكسليك: JOHANN SEBASTIAN BACH HALL وذلك بحضور جمع غفير من المدعوين من ديبلوماسيين وأهل ثقافة، فن وموسيقى. وللمناسبة، أقيم ريسيتال بديع من أغان وموسيقى كلاسيكية أحياه التينور ايليا فرنسيس والسوبرانو نور يغيانان والميزو سوبرانو اليان سعاد والباريتون مكسيم شامي مع الفرقة الموسيقية ENSEMBLE MUSIQUE DEL TEMPO. صفق الجمهور بكثافة لجمال الأداء والغناء والمقطوعات وتلا الريسيتال حفل كوكتيل تدفقت خلاله الشمبانيا في الكؤوس وقطع قالب حلوى بمناسبة افتتاح الصالة وعيد ميلاد سفير شيلي في لبنان، كارلوس موران CARLOS MORAN. ألف مبروك!

في أبوظبي تكريم السفارة الأممية د. سلوى غدار يونس

في القمة العالمية لرائدات الأعمال ٢٠٢٣



الوزير الشيخ نهيان بن مبارك آل نهيان يسلم درع التكريم لممثلة السفارة د. سلوى غدار يونس الأنسة سلوى الحاج، بحضور السيدة فريدة العوضي رئيسة مجلس سيدات الأعمال الإماراتي



تحت رعاية سمو الشيخة فاطمة بنت مبارك رئيسة الاتحاد النسائي العام، رئيسة المجلس الأعلى للأمومة والطفولة، الرئيسة الأعلى لمؤسسة التنمية الأسرية، الرئيسة الفخرية لمجلس سيدات أعمال الإمارات، (أم الإمارات)، نظم مجلس سيدات الأعمال الإماراتي برئاسة المهندسة فريدة العوضي وبدعم من اتحاد غرف التجارة والصناعة، القمة العالمية لرائدات الأعمال ٢٠٢٣ في السفارة الأممية د. سلوى غدار يونس

أبوظبي تحت شعار «تأثير التحول الرقمي على الأعمال». بحضور الشيخ نهيان بن مبارك آل نهيان عضو مجلس الوزراء ووزير التسامح والتعايش في دولة الإمارات، شاركت أكثر من أربعماية شخصية وفود من خمسة وثلاثين دولة يمثلن مؤسسات ريادة الأعمال والمؤسسات الاقتصادية ومجالس سيدات الأعمال ومجالس العمل الأجنبية والملحقيات التجارية والسلك الدبلوماسي العربي والأجنبي والجمعيات النسائية العاملة بالدولة. وفي هذا السياق، كُرمَت السفارة الأممية الدكتورة سلوى غدار يونس ممثلة بحفيتها الأنسة سلوى الحاج، نظراً لدورها الريادي ومكانتها في تعزيز دعم المرأة بدرع خاص، وبدورها شكرت السفارة يونس عبر رسالة صوتية سمو الشيخة فاطمة بنت مبارك رعاها الله وأعضاء مجلس سيدات أعمال الإمارات على هذه المبادرة.

مهرجان الثقافة الروسية في المكتبة الوطنية في بيروت

برعاية وحضور وزير الثقافة القاضي محمد وسام المرتضى، دعت سفارة روسيا الاتحادية في لبنان بشخص السفير الكسندر روداكوف إلى حضور مهرجان الثقافة الروسية في بيروت بالتعاون مع النائب السابق د. أمل ابو زيد، وذلك في المكتبة الوطنية في العاصمة بيروت. تضمن برنامج المهرجان من تنظيم البيت الروسي، معرض لوحات لفنانين لبنانيين وروس ومعرض للفنون الشعبية من ارتيزانا وأشغال فولكلورية - وتوج بحفلة أوبرا روسية بمشاركة مغنية الأوبرا ليونورا ومسرح الأغنية الروسية ليو يافا وأغاني شعبية وحديثة عن روسيا.



وزير الثقافة محمد وسام المرتضى محاطاً بمغنية الأوبرا وأعضاء من الفرقة الروسية في المكتبة الوطنية

ليبانو سويس تكرم فريق عملها



توجّهت شركة ليبانو سويس للتأمين Libano-Suisse بكلمات الشكر والامتنان والتقدير والعرفان بالجميل إلى موظفيها الذين كرسوا ٢٠ عاماً من حياتهم لخدمة عملاء الشركة الكرام، واصفة إياهم بالرائعين، مؤكدة أن التزامهم الراسخ وتفانيهم ومثابرتهم وخدمتهم الاستثنائية لطالما كانت موضع تقدير لدى القائمين على الشركة بحيث ساعدتهم على تحقيق النجاح والوصول إلى المكانة المرموقة التي تتحلى بها الشركة بما ضمن إستمراريتهما وتقدمها ونموها طوال هذه السنوات، معلنة بأنهم جزء لا يتجزأ من الشركة والدعامة الأساسية في كل خطواتها. وقدم لهم رئيس مجلس إدارة الشركة السيد ميشال فرعون والمدير العام بيار فرعون دروعاً تقديرية.



نؤمن راحتك على المستوى الإقليمي



دبي



مصر



العراق



الكويت



لبنان



الأردن



قطر

تحقق البنانية السويسرية للضمان نموّاً بارزاً منذ أكثر من ٦٠ عاماً، مما جعلها مجموعة رائدة في مجال التأمين في منطقة الشرق الأوسط والخليج العربي.
في كل بلد نتواجد فيه، نسعى باستمرار لخدمة الأفراد والشركات المحلية الرئيسية على حد سواء من خلال تطوير منتجات تأمينية مختلفة تناسب مع حاجات كل منطقة إضافة الى اعتمادنا أحدث التقنيات في عالم التأمين.

فادي وسلمى رومانوس يقيمان إفطاراً ضخماً لشخصيات صيداوية وجزينية ويقدمان مدرسة خاصة بالصعوبات التعليمية من خلال كارياتاس



بأجواء من المودة والانفتاح والأخوة الانسانية وبرعاية وحضور المطرانين مارون العمار وإيلي بشارة الحداد ومشاركة رئيس كارياتاس لبنان الأب ميشال عبود وبدعوة من السيد فادي وسلمى رومانوس أقيم حفل إفطار جمع شخصيات صيداوية وجزينية في دار السيد رومانوس.

وكان قد سبق الإفطار لقاء مع طلاب المدرسة الخاصة بالصعوبات التعليمية وذوي الاحتياجات الخاصة في شواليق، حيث وقع رئيس كارياتاس اتفاقية تعاون ودعم وشراكة بين كارياتاس والسيد رومانوس كداعم للمدرسة، كما وقعت اتفاقية مع الأب جهاد فرنسيس كمدير للمركز وذلك بحضور السادة المطارنة مارون العمار وإيلي بشارة الحداد وجورج اسكندر والأب ميشال عبود رئيس كارياتاس والنائب الدكتور شربل مسعد ونائب رئيس كارياتاس الدكتور نقولا الحجار ورئيس بلدية شواليق السيد جورج انطون والرئيسة هيلانة اسكندر وكهنة وراهبات ورؤساء

بلديات ومخاتير وفاعليات المنطقة وأهالي الطلاب. وكانت كلمات للطلاب ولرئيس كارياتاس وللمطران إيلي بشارة الحداد باسم المطارنة. وبعد الحفل استقبل السيد رومانوس في دارته في لبعاء مشايخ ومطارنة ووفود سياسية وحزبية وروحية واجتماعية واعلامية ورؤساء بلديات ومخاتير والنائب علي عسيران والنائب سعيد الأسمر والنائب السابق زياد أسود وممثل النائب أسامة سعد السيد أبو جمال عيسى والدكتور بسام حمود والسيدة نجلاء سعد والشيخ حسام عيلاني والشيخ خضر الكيش ووفد حركة أمل والحاج حسين سارجي والأب الدكتور جورج حبيقة وفعاليات صيداوية ورؤساء بلديات ومخاتير. وكانت كلمات إشادة بهذه المبادرة للسيد رومانوس والتي تشبه صورة لبنان الذي نتمناه.

أف مبروك



كارول، كارين ونومي: الجدة، الابنة والحفيدة

فألف مبروك للجدة كارول ولكارين وجورج حنا لمولوديهما الأول!

احتفاء بعيد الجدات،
كُرِّمت الأديبة الجميلة د.
كارول زيادة العجمي
بحضور زوجها د. رشيد
العجمي، خلال مأدبة
غداء عامرة شاركت فيها
العائلة وبعض المقربين
يوم أحد من هذا الربيع
الداقي. في مقدم الحضور،
القاضيان جورج حنا
وكارين العجمي حنا (ابنة
كارول ورشيد) اللذين
أصبحا والدي الطفلة نومي
Noémie التي استقطبت كل
الأنظار في هذه الحفلة.

محاضرة وكوكيتيل في مركز الخير الليونزي



يقطعون قالب الحلوى



من اليمين: نبلي شدياق، المحامية بشرى الخليل، د. سلوى الخليل الأمين،
منصور خوري، سهام هلال طرابلسي، رولاكرم والسيدة جدعون

ندوة ثم نخب المناسبة: احتفال جميل دعا اليه نادي ليونز اليرزة بمشاركة لجنة
تكريم الأم، في مركز الخير الليونزي في سن الفيل - لبّ الحفل المحاضرة القيمة التي
ألقته الليون الدكتور سلوى الخليل الأمين حول أهمية دور الأم من النواحي الانسانية
والتربوية والاجتماعية. نشاط مميز بموضوعه وإدائه واعداده والاحتفال به... كل
التقدير للمحاضرة الدكتورة العزيرة ولرئيس النادي الليون طوني جدعون ولرئيسة
لجنة الأم الليون سهام طرابلسي هلال ولأعضاء النادي...



ميراي فارس بويز

تقدم
المجتمع

غداء نيسان... وجمال البشرة



من اليسار: ماري تريز فرا، موني ديكواس، نادره نجم، موني معوشي،
جورجيت خوري، نايله عازوري، ايدي لمع وليلى دحداح



أيدي لمع تتوسط ليلي دحداح وماري تريز فرا



دنيذ هدايا (إلى اليسار) وهدي سابا

أقامت الجمعية
المسيحية للشابات
غداءها الربيعي يوم
الأربعاء ١٢ نيسان
في مركزها في
الشيح. افتتح اللقاء
بكلمة الرئيسة أيدي
لمع بحضور رئيسة
الاتحاد الوطني
للجمعية في لبنان
نادرة نجم، ثم كانت
قصيدة شعر ألقته

ماري تريز فرا وصلاة بصوت جورجيت خوري ومحاضرة عن جمال
البشرة والاعتناء بها أحييتها الاختصاصية ساندي يونان. تلا ذلك حفل
غداء جمع السيدات حول موائد سخية كانت عامرة بما لذ وطاب.

Securite Assurance تحتفل بعيد الأم



احتفاءً بالأمهات العاملات وبأدائهن المتميز رغم ما يواجهن من تحديات، أقامت شركة Securite Assurance حفلاً بمناسبة عيد الأم جمع الأمهات العاملات في الشركة ضمن أجواء من الألفة والبهجة، حيث تمّ قطع قالب الحلوى وتوزيع الهدايا عليهن. ويعد هذا الاحتفال تنويجاً ورمزاً لجهد كل الأمهات العاملات والمنتجات في الوقت نفسه، وتقديراً لجهودهن العظيمة. وقضت الأمهات وقتاً رائعاً ومسلماً بعيداً عن ضغوط العمل وأبدن سعادة كبيرة وفرحة غامرة بهذه اللقطة الرائعة من إدارة الشركة.

افطار شركة المعايينون العرب ALA في أبوظبي



ياسر البحارنة يكرم سمير الوزان



من اليمين: أشرف بسيسو، نبيل قطران، سمير الوزان، عبد الخالق رؤوف خليل، صلاح المعراج، يحيى نور الدين، ياسر البحارنة، إبراهيم الرئيس ونبيل حجار

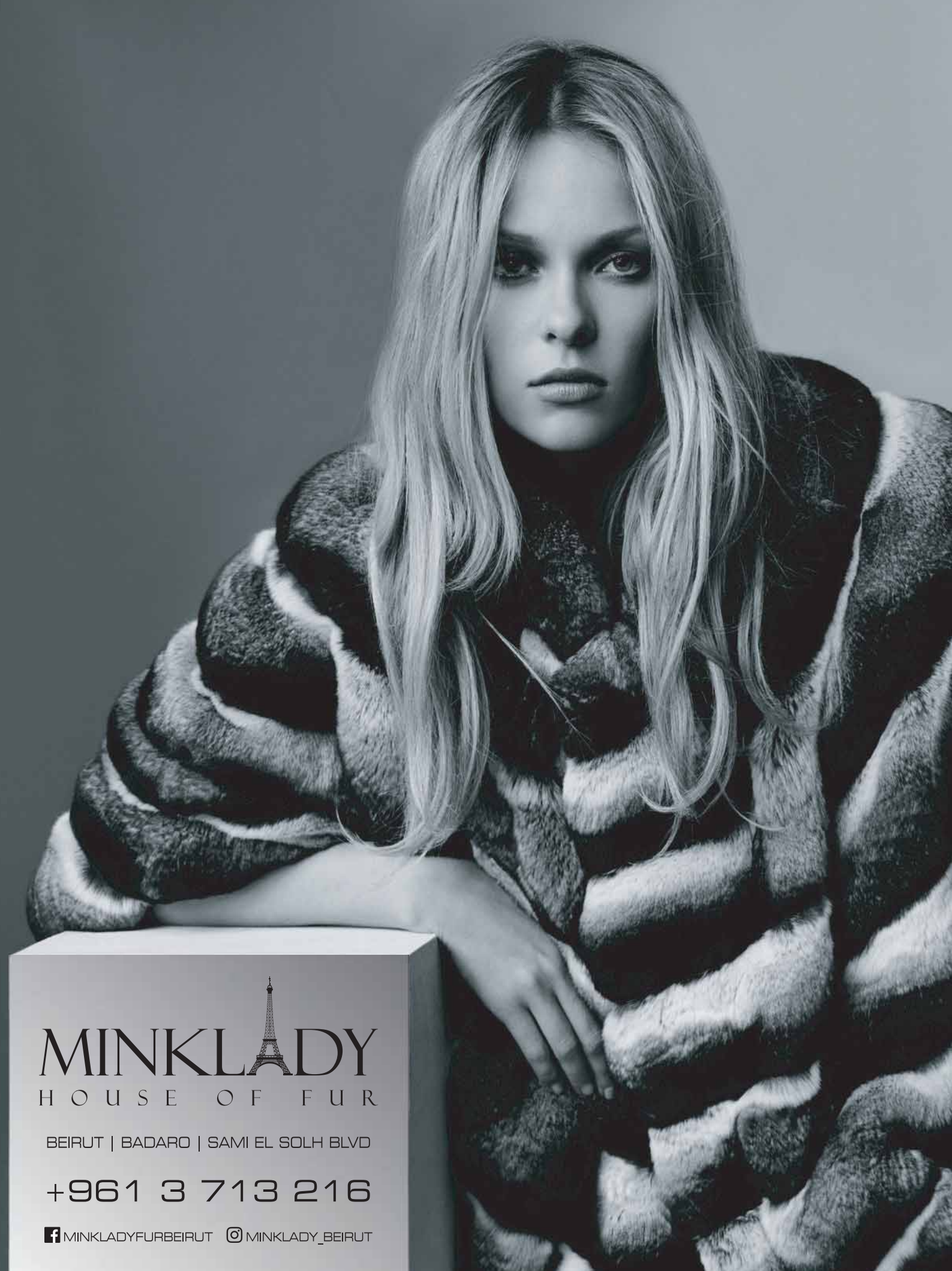
بمناسبة تقاعده عن العمل بعد أكثر من أربعين عاماً تبوأ خلالها عدة مناصب قيادية، أقام ياسر البحارنة الرئيس التنفيذي لمجموعة Trust Re مأدبة عشاء رمضانية تكريماً لسمير الوزان.

أقيمت الدعوة في مطعم O'Liban في المنامة حضرها عدد من أصدقاء سمير وكانت أمسية تخللها الحديث عن السوق والذكريات واختتمت بكلمة موجزة لياسر البحارنة أشاد فيها بمسيرة الوزان المهنية التي كان لها الأثر الكبير في تطوير سوق التأمين البحريني والخليجي والعربي وساهم في تنشئة جيل من الشباب المثقف مهنيًا، ختاماً لكلمته تمنى لسمير التوفيق والصحة داعياً له بطول العمر.

ردّ سمير الوزان شاكرًا للبحارنة هذه البادرة الطيبة وشكر جميع الحضور الذين ثنّوا على كلمة البحارنة.

افطار شركة زمزم للتكافل - الكويت





MINKLADY
HOUSE OF FUR

BEIRUT | BADARO | SAMI EL SOLH BLVD

+961 3 713 216

 MINKLADYFURBEIRUT  MINKLADY_BEIRUT

افطار شركة التأمين العربية ARABIA



افطار شركة التأمين العربية ARABIA



في ابوظبي - الامارات العربية المتحدة



في بيروت - لبنان



طيران الإمارات تستعرض اتجاهات السفر خلال إفطار رمضاني في بيروت



من اليمين: بطرس بطرس مع عدد من الزملاء الاعلاميين



تماضر قوّتلي متوسطة فريق العمل



استضافت طيران الإمارات نخبةً من ممثلي وسائل الإعلام في العاصمة اللبنانية. واستعرضت تماضر قوّتلي، المديرية الإقليمية لطيران الإمارات في المشرق العربي، أحدث المستجدات حول عمليات طيران الإمارات وأداء الأعمال، بالإضافة إلى أحدث الاتجاهات التي شكلت صناعة السفر والسياحة على مدى السنوات الثلاث الماضية.

وقالت تماضر قوّتلي: «تخدم طيران الإمارات بيروت منذ عام ١٩٩١، وقدمت على مدى أكثر من ثلاثة عقود مساهمات كبيرة في العلاقات الثنائية بين دولة الإمارات العربية المتحدة ولبنان، الذي يعد من أهم أسواقنا في المنطقة. لذلك نعمل باستمرار على تحسين خدماتنا، مع الاستجابة للطلب الصحي على السفر، سواء في الداخل أو الخارج، وكذلك من خلال خدمة المغتربين اللبنانيين في جميع أنحاء العالم، وضمان استمتاع العملاء بتجربة طيران الإمارات المميزة. ويسعدنا استضافة أعضاء متميزين من الوسط الإعلامي المطبوع والمسموع والمرئي والرقمي والمؤثرين بمناسبة شهر رمضان المبارك، لمشاركة أحدث مستجدات أعمالنا وتقديم صورة شاملة لديناميكيات صناعة السفر التي تشهد تغيرات متسارعة».

وكانت طيران الإمارات قد بدأت خدمة لبنان في عام ١٩٩١ بثلاث رحلات أسبوعياً فقط، ونمت العمليات بشكل كبير على مدى ثلاثة عقود، وسافر نحو ٧ ملايين راكب على طيران الإمارات بين دبي وبيروت. وتشغل الناقله حالياً رحلتين يومياً إلى بيروت، ما يوفر اتصالاً أفضل ودعماً للسياحة الداخلية، ويسهل تواصل المغتربين في أفريقيا والشرق الأوسط والأميركتين وغرب آسيا والشرق الأقصى وأستراليا مع وطنهم الأم. وحشدت طيران الإمارات جهودها إلى جانب مؤسسة طيران الإمارات لدعم الشعب اللبناني، إثر الانفجار المدمر الذي ضرب ميناء بيروت في آب ٢٠٢٠، حيث وفرت طاقة شحن لنقل المواد الأساسية للمتضررين. وساعدت في نقل أكثر من ١٦٠ ألف كيلوغرام من مواد الإغاثة الضرورية إلى لبنان، بالتعاون مع منظمات غير حكومية محلية ودولية.

وتساهم طيران الإمارات في دعم حركة التجارة في لبنان، حيث تنقل البضائع من وإلى بيروت باستخدام سعة شحن تصل إلى ٢٠ طناً في كل اتجاه على متن طائرات الركاب. وتنقل «الإمارات للشحن الجوي» من لبنان الخضروات والفواكه الطازجة والشوكولاتة إلى الوجهات الرئيسية عبر شبكة طيران الإمارات.

إفطار شركة التأمين الوطنية - الأردن



الكويت للتأمين تكرم موظفيها

كرّمت شركة الكويت للتأمين موظفيها المميزين والمثاليين في «غبة رمضانية» جمعت الإدارة التنفيذية ممثلة في الرئيس التنفيذي سامي شريف، ومديري الإدارة والفروع وموظفي الشركة، تقديراً لإنجازاتهم خلال عام ٢٠٢٢، وأثنت الإدارة التنفيذية على جهود موظفي الشركة في أداء مهامهم، مشيدةً بروح الفريق التي يتمتع بها الموظفون، وشهدت فعاليات حفل التكريم توزيع الإدارة التنفيذية للشركة عدة جوائز لعدة فئات من الموظفين. وفي كلمته خلال الحفل خاطب السيد شريف موظفي الشركة المتميزين قائلاً: «أهنتكم على ما حققتموه من إنجازات تضاف إلى سجل الشركة الحافل بالنجاحات»، مؤكداً أن «هدفنا العمل بجد للوصول إلى رضا عملائنا».



Need a temporary Guard?

We Can Fit You

For a few hours or a full day



**TOP GUARD
SECURITY**



+961 70 333 176

 www.tgs-lb.com

 info@tgs-lb.com

 TopGuardSecurityLb

 TopGuardSecurity

جورج أشقر يفتتح متجر LA TIENDA



افتتح جورج أشقر، المدير التنفيذي لـ Agency مشروعه الجديد وهو عبارة عن متجر للملابس في مركز أستوريا في جبل الديب، لبنان. وبهذه المناسبة، سطر السيد أشقر كلمات نابغة من القلب عبر صفحته في موقع «لينكد إن» مشيراً فيها إلى أن افتتاح متجر للملابس في بلد يعاني من أسوأ أزمة اقتصادية في العالم ليس

لضعاف القلوب، مؤكداً أنه لطالما حلم بافتتاح مشروع تجاري خاص به، لافتاً إلى أنه في ظل مواجهة عقبات مثل التضخم المفرط، والقيود المفروضة على حركة رؤوس الأموال، إلا أنه تجرأ وأخاطر وشرع في هذا المسعى الصعب لتحقيق حلم لطالما راوده. وتابع أشقر قائلاً: «لقد أجريت بحثاً مكثفاً في السوق المحلية بهدف تقديم شيء جديد وفريد من نوعه لم يسبق تقديمه. ولأحظت أنه في حين أن الكثير من الناس لا يستطيعون شراء سلع الأزياء الفاخرة، إلا أنهم ما زالوا يقدرّون جودتها وتصميمها. لذلك، قررت تقديم مجموعة من الملابس الأنيقة التي تجذب العملاء الذين يبحثون عن شيء مختلف عن المنتجات المتشابهة المتوفرة في معظم المتاجر اللبنانية. وأنا فخور بقراري المتمثل بمتابعة طموحاتي في ريادة الأعمال في ظل هذه الظروف الصعبة، التي علمتني دروساً قيمة حول المرونة والقدرة على التكيف وقوة الابتكار. والأهم من ذلك، تأكدت أنه حتى في أحلك الأوقات، يمكن أن تكون هناك فرص للنمو والنجاح. لقد أصبح حلمي الآن أكبر، وكان قراري في بداية هذا العام واضحاً تماماً. لقد رسمت مساراً واضح المعالم، وهذه ليست سوى بداية طريق اخترتها، وبغض النظر عما سأصل إليه في نهايتها، إلا أنني سأستمر في المثابرة والجهد والتركيز بهدف الوصول إلى مستقبل يشبهني لطالما حلمت به. ونحن بدورنا في «البيان الاقتصادية» نبارك للصديق أشقر افتتاح متجره الجديد، متمنين له دوام التوفيق في خطواته المستقبلية وأن يكون النجاح حليفه دائماً.

في الصرح البطريكي «مجد القيامة»

مع الأوركسترا الفلهارمونية اللبنانية

«... بالموسيقى نسبح «مجد القيامة» وكلنا أمل بأن نحتفل قريباً بالعيد الكبير وقيامة جديدة للبنان...». بهذه الكلمات الحلوة دعت رئيسة المعهد الوطني العالي للموسيقى - الكونسرفتوار هبة القواص، إلى حضور احتفال موسيقي ضخم بعنوان «مجد القيامة» لمناسبة عيد الفصح المجيد وذلك مساء الاثنين ١٠ نيسان الفائت في الصرح البطريكي - بكركي، برعاية وحضور صاحب الغبطة الكاردينال مار بشارة بطرس الراعي. أحييت الأوركسترا الفلهارمونية اللبنانية بقيادة غارو أفيسيان والباريتون فادي جانبار هذا الريسيتال البديع الذي تخلله إلقاء خاص للممثلين جوليا قصار ورفعت طربية مع احتفالية مشهدة لرائعة مايكل انجلو الدينونة وجدارية كنيسة سيكستين التاريخية في حاضرة الفاتيكان. حضر وزير الثقافة القاضي محمد وسام المرتضى، ووزير الاتصالات جوني القرم، سفيرة إيطاليا في لبنان نيكوليتا بومبارديري، رئيس الرابطة المارونية السفير خليل كرم، رئيس التفتيش المركزي د. جورج عطيه.

غداء KINGDOM و AFS



غداء المملكة لوساطة التأمين وAFS

في فندق فينيسيا سهرة ٢٠٢٣ للمعهد التقني الفرنسي اللبناني



من اليمين: سيادة المطران جورج بقعوني، الرئيسان جوزف وأرليت جريصاتي...



مع ممرضات وممرضين خريجي المعهد التقني اللبناني الفرنسي



الرئيسة أرليت جريصاتي (إلى اليسار) وهدى سلامة

ليلة عيد سيدة البشارة، السبت ٢٥ آذار، تمت حفلة خيرية رائعة في فندق فينيسيا ببيروت. فبعد انقطاع استغرق سنوات بسبب أحوال البلد وجائحة «كورونا»، عادت جمعية إنماء المرأة برئاسة الفاضلة أرليت جريصاتي، إلى إحياء عشاؤها السنوي الذي يعود ريعه كالعادة إلى المعهد التقني الفرنسي اللبناني.

غص بولروم الفندق بحوالي ثلاثماية شخص استقبلوا بحفاوة من قبل القيميين على الحفلة وخمسة وأربعين ممرض وممرضة خريجي المعهد، مثلوا الطوائف ومناطق لبنان كافة. سيادة مطران بيروت للروم الكاثوليك جورج بقعوني تقدم الحضور في هذه الحفلة الناجحة التي افتتحت بكلمة من القلب للرئيسة جريصاتي وتخللها عشاء فاخر وسحب تومبولا على جوائز قيّمة: مجوهرات من مؤسسة نصري ووليد مزرن وبطاقة سفر إلى باريس ذهاباً وإياباً مقدمة من طيران الشرق الأوسط MEA.

رئيسا AUB وUSJ يدعمان حرية التعبير



الأب سليم دكاش
USJ



د. فضلو خوري
AUB

صدر عن رئيس الجامعة الأميركية في بيروت AUB الدكتور فضلو خوري ورئيس جامعة القديس يوسف لـ USJ في بيروت الأب سليم دكاش البيان المشترك الآتي: نشهد في الآونة الأخيرة تضيقاً ممنهجاً على بعض الناشطين الحقوقيين والصحافيين والأكاديميين وأهل الرأي، ويهمن أن نسلط الضوء على خطورة تلك الممارسات التي تحدّ من الحريات التي أقرّها الدستور اللبناني بوجه مباشر. إن الجامعات المنارتين في التعليم العالي المنفتح والحُرّ وفي حرية التعبير لن تألوا جهداً في الدفع دوماً نحو العمل على إزدهار العقول النيرة والحرّة من خلال خلق بيئة للحوار البناء في أحرامها وبين مختلف أطراف المجتمع الذي أساسه حرية الأفراد في التعبير عن أفكارهم وآرائهم وهو أساس ميزة لبنان في المنطقة. وكما إن حرية التعبير تكمن في جوهر وفي صلب رسالة الجامعات، وعلى وجه التحديد رسالة الجامعة الأميركية في بيروت وجامعة القديس يوسف في بيروت، فإن تلك الصفة يجب أن تنعكس على المجتمع اللبناني ككل، فتلك الجامعات تأسست قبل نشأة لبنان الكبير، وستبقى حاملتين شعلة الحرية الكاملة للتعبير والتفكير في الإبداع والحوار، ليكون اللبنانيين ولبنان «عيشاً حراً يحترم ويقوّي حرية الآخرين في التفكير والتعبير»، كما يقول نلسون منديلا.

افطار IGI



هي وهو... في غاليري CHAOS



شربل لحدود في افتتاح معرضه "ELLE"

شربل لحدود رجل اقتصاد يعشق الفن، فهو مستشار للدولة اللبنانية في البنك الدولي وهاوي مجموعات فنية منذ أكثر من عشرين سنة. فبعد انفجار ٤ آب الأليم الذي ألحق أضراراً بلوحاته في منزله البيروتية، قرر شربل لحدود إطلاق مركز فني، فكانت "CHAOS ART GALLERY" الغاليري التي افتتحها في شهر ديسمبر الماضي في حي التبريس بالاشرفية.

تم حوار شيق مع السيد لحدود ليلة افتتاح معرضه الأخير، معرض جماعي لأعمال فنانات لبنانيات، قاسمه المشترك كان الإبداع النسائي ELLE (هي باللغة العربية) عنوان هذا المعرض الذي أقيم طوال شهر آذار الفائت، شهر المرأة والأم، في "CHAOS ART GALLERY"، وضم لوحات هدى بعلبكي، هيفا خضر، ايرين غانم، ميراي مرهج ومنحوتات لسابين كرم، رنده نعمة، كارين هوشر، جاكلين اوهانيان وسيراميك لناليله سيرجي، مي عمون وغيرهن من المبدعات.

إفطار شركة التأمين الأردنية



أقامت شركة التأمين الأردنية إفطاراً رمضانياً لموظفيها بحضور رئيس مجلس الإدارة عثمان بدير والمدير العام جواد جنب. تمّ خلال الحفل تكريم مجموعة من الموظفين المتقاعدين الذين خدموا الشركة بكل ولاء وانتماء طوال السنوات الماضية.



عيد فطر سعيد

كل عام وأنتم بخير

Happy & blessed Eid!





THE MARINE CARGO EXPERTS.

We combine 25 years of Marine expertise with state-of-the-art technology to help you grow your business efficiently. Our propriety online platform, Cargo Pass, enables swift policy issuance and claims handling. With specialized knowledge in all types of Marine Insurance risk, we are well-placed to provide truly cost-effective solutions for your insurance and reinsurance needs.



ISA

We mean business.