

حكم قضائي ضد شركات التأمين
قد يؤثر على الملايين من حاملي الوثائق

أزمة القطاع المصرفي مستمرة

كل 7 دقائق ضحية لعملية احتيال

سيناريوهات مرعبة
موجات الجفاف تفتقر أوروبا



قطر ماضية في تعزيز مكانتها إفتتاح منتدى قطر الاقتصادي

خلال منتدى ضخيم .. مجموعة البنك الإسلامي للتنمية تساهم في تعزيز التنمية البشرية وتحسين حياة الناس

- ✓ أقساط التأمين في سلطنة عمان
- ✓ نجاح منتدى QIC حول تكنولوجيا التأمين
- ✓ ندوة المنظمة الأفريقية للتأمينات AIO
- ✓ مؤتمر الإكتواريين العرب الأول

- ✓ تغطية معرض السياحة والسفر في دبي ATM
- ✓ إفتتاح PROJECT QATAR
- ✓ ورشة عمل ناجحة لشركة GEN RE
- ✓ أقساط التأمين على الحياة في لبنان



قم بإدارة مصاريف العمل، بأمان وسهولة، في أي وقت

مع البطاقات الائتمانية
للشركات من بنك دخان.



PFIZER تخذع المواطنين بطلب من الحكومة الأميركية

أصدر مجلس النواب الأميركي قراراً يحظر بموجبه المواطنين الأميركيين الذين حصلوا على جرعات من فايزر PFIZER على إثر تفشي جائحة «كورونا» من التبرع بالدم.

وفي هذا الصدد، اعترفت محامية شركة «فايزر» رسمياً أمام القضاء الأميركي بممارسة الخديعة على الجميع. وأضافت أن الشركة لم تخذع أحداً في لقاح فايزر ولكنها نفذت الخديعة التي طلبتها منها الحكومة الأميركية.

وقالت الشركة أمام القضاء أنها نفذت الخديعة التي طلبتها الحكومة، وأنها لم تختبر قدرة لقاح «كورونا» الخاص بها على منع العدوى قبل طرحه في السوق، وأن الشركة لم تدع خلال تجربتها السريرية أن اللقاح يمنع انتقال العدوى بل يقلل احتمالية نقلها.

وفي سياق متصل، أصدرت محكمة العدل الدولية حكماً بإلغاء جميع أشكال التلقيح وتصنيعها وبيعها، وإلغاء البروتوكول الصحي لمنظمة الصحة العالمية "OMS"، كما وضعت عدة شخصيات تحت الملاحقة القانونية الدولية ومن بينهم المدير العام لشركة «فايزر» بتهمة الإبادة الجماعية.

وتعد بريطانيا من أوائل الدول التي بادرت بالتنفيذ الفوري للقرار.

الاتحاد الأوروبي يتحول إلى نظام التأشيرات الرقمية

اتفقت الدول الأعضاء في الاتحاد الأوروبي والمشروعون الأوروبيون على تغيير نظام تأشيرات شنغن الحالي بحيث يصبح رقمياً إلى حد كبير.

وبمجرد اعتماده رسمياً ودخوله حيز التنفيذ سيتيح القانون الجديد للمسافرين الذين يحتاجون إلى تأشيرة لدخول دول الاتحاد الأوروبي التقدم عبر الإنترنت بدلاً من الحضور إلى القنصليات أو مكاتب خدمات التأشيرات.

وأكد النائب الأوروبي ماتياز نيميتش الذي يعد من أبرز الداعمين لاعتماد النظام الرقمي للتأشيرات أن المتقدمين سيجدون هذه العملية «أسهل وأرخص وأسرع».

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ACE GALLAGHER	035	GULF CRAFTS	045	ORIENT	115
ADIR	181	GULF STREAM	345	PETRONUS	075
AFIC	159	HERBIE THE VAN	303	PRADA	349
AHLEIA / KUWAIT	157	HERMES	031	QATAR GENERAL	049
AIN AHLIA	151	HILTON AL HABTOOR	269	QIMC	041
ALIG	099	HILTON SALWA BEACH	264	QINVEST	017
ALIG	209	HYATT REGENCY AQABA AYLA	295	QNB	005
AMANA	217	ICD	061	RAWABI	033
ARAB RE	145	ICIEC	067	RCCL	237
ARKAS	197	IGI	161	RESIDENCE INN BY MARRIOTT	281
ARTIC	231	IHG JEDDAH	278	REYNERS	039
ARTIC	371	INFINOX	063	RICHARD MILLE	251
ASSIST AMERICA	129	INVEST SAUDI	357	ROLEX	007
ATTIJARI WAFI BANK	071	ISA	220	ROVE	329
AVIS QATAR	247	JNTO	283	SALAM BANK / ALGERIA	073
BALADNA	355	JOFCO	105	SARWA	133
BANKERS	165	JORDAN INS.	219	SCR	109
BAY LA SUN HOTEL	271	KATARA	376	SEALINE BEACH	275
BAY LA SUN HOTEL	367	KSARA	205	SEANAUTICS	199
BELLEVUE MONTLAKE	343	KUWAIT INS.	153	SEVEN TIDES	291
BERYTUS	037	LIA ASSUREX	163	SHANGRILA DUBAI	333
BEST ASSISTANCE	155	LIBANO SUISE	173	SHANGRI-LA MUSCAT	301
BLANCPAIN	317	LINK	149	SHERATON GRAND HOTEL DOHA	375
BROKTECH	141	LOEWE	311	SOCIAL DEVELOPMENT BANK	101
BURBERRY	347	LOMBARD ODIER	093	ST REGIS DOHA	361
CARTIER	239	LONG BEACH	313	ST REGIS MARSA	363
CHEDID ASSOCIATES	183	MALDIVES	299	STANDARD CHARTERED	097
CITI	077	MANDARIN LUZERN	337	STELLA DI MARE HOTELS	263
CRISTAL HOTELS	307	MANSARD HOTEL RIYADH	261	SUEZ CANAL	091
CUMBERLAND	055	MARSH	142	SUHAIL INDUSTRIAL	043
DEUTSCHE BANK	083	MASHREK	195	TADAWUL	065
DHOFAR INS.	119	MASHREQ PALESTINE	125	TARROS	201
DOHA INS	025	MAZAYA QATAR	029	THE CHEDI KATARA	365
DUKHAN BANK	002	MEDGULF	053	THE NILE RITZ CARLTON EGYPT	293
EGYPT GLOBEMED	143	METLIFE	131	THE RITZ-CARLTON DIFC	255
EMIRATES	222	METRO DOHA	027	TIME	253
ETIHAD INS.	139	MINKLADY	305	TIME HOTELS	331
FAIRMONT BAB AL BAHR	369	MOVENPICK HOTEL JUMEIRAH	285	TOP GUARD	211
FAIRMONT KSA	235	MOVENPICK HOTEL RIYADH	256	TRUST RE	117
FENCHURCH FARIS	169	MUNICH RE	107	TURKISH AIRLINE	321
FOUR POINTS BY SHERATON DOHA	243	NASCO	147	UBS	089
FOUR SEASON DIFC	339	NASDAQ	079	UCA	187
GAIF OMAN	095	NILE AIR	289	UIB	111
GEBERIT	047	NOOR AL MAL	087	UIC	019
GEN RE	121	NORTH	103	UNION	113
gig	137	NYREE RESOURCES	085	UNISHIP	191
GLOBEMED	123	OMAN RE	127		
GOLD BAY HOTELS	276	OMT	057		
GRS	135	OQIC	167		

في لبنان نقارن.. أي مسؤول هو الأسوأ

في العالم أجمع لدى انتخاب رئيس أو نائب أو مسؤول يبحث الناخبون أو المساهمون عن السيرة الذاتية الشاملة للمرشح من خلال برنامج أو خطته المستقبلية قبل انتخابه أو تعيينه.

في لبنان الخيارات محدودة فعلى الناخبين الاختيار بين السيء والأسوأ، ومع ذلك المهمة صعبة لأنه قبل انتخاب هذا أو ذاك على الناخب أن ينال ضمانات معينة قبل أن يصوّت أو أنه يتلقى أوامر قبل أن ينتخب.

فكم من مسؤول جاؤوا به إلى منصبه وهو بأسوأ الحالات لن يتم توظيفه في شركات القمامة (مع احترامنا لجميع المهن)، فهو أنتن من القمامة وتفوح منه رائحة القذارة.

وإن لم يكن قذراً، فهو بالتأكيد معاق عقلياً أوصل البلاد بسياساته الفاشلة إلى أسفل المنحدرات ليتساوى معها سفالة.

نأسف على ما وصلنا إليه والحلول أصبحت شبه مستحيلة لأن جميع السفلاء يحمون بعضهم بعضاً ضمن سلسلة مترابطة والشعب ما زال منحازاً لهذا أو ذاك

على الرغم من الحالة التي أوصلوه إليها. ■

الشريك المصرفي المناسب
معك في كل خطوة



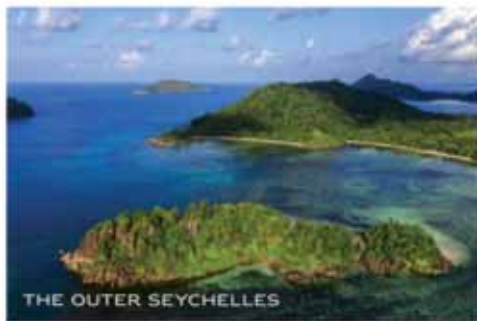


يكتبها: د. عبد الحفيظ البربير
ahafizbarbir@gmail.com

بلد الخراب والخردة

لبنان المنهك والمنتهك والذي يلفظ أنفاسه الأخيرة، ما زال ممنوعاً عليه التقدم والازدهار، وذلك على الرغم من الانفاق والدعم السخي لمصطافيه وتحويلات مغتربية الكبيرة بالدولار الفريش FRESH الذي بات عزيزاً جداً، والتي تجاوزت 6,8 مليار \$ لهذا العام، وهي الأعلى لبلدان الشرق الأوسط وشمال أفريقيا / تبلغ ما نسبته 40% من الناتج المحلي GDP / ومع ذلك، فإن لبنان ما زال يحطم الأرقام القياسية العالمية. من حيث تصدره لوائح الإنهيار، وفساد مسؤوليه، وارتكاباتهم التي لا حدود لها، إضافة إلى التدهور المتفاقم لأرقامه ومؤشرات المالية والاقتصادية والمعيشية، سواء من حيث نسبة التضخم، والتي تعتبر الأعلى في العالم / تجاوزت 270% / أو الغلاء الفاحش والارتفاع العشوائي غير المبرر للأسعار، والتي تبقى رهن جشع وفجور الغريبيين من المستوردين، وتجار الجملة والمفرق والمحتكرين / فاتحين على حسابهم !!! / أضف إلى ذلك، التدهور المريع في قيمة العملة المحلية والتي باتت غير ذي قيمة، بل حتى لا تساوي ثمن الورق الملون المطبوعة عليه، بحيث جرى تقييم اداء الليرة اللبنانية بأنه الأسوأ بين العملات على مستوى العالم لهذا العام / ما زال الريال الإيراني يتصدر قائمة أرخص العملات عالمياً / ناهيك عن تفاقم معدلات الفقر / 82% / والبطالة / 55%+ / والرغبة في الهجرة لدى الشباب / 60% / وهي مستويات تاريخية شديدة الخطورة يتسبب بها انعدام الثقة بالمسؤولين، المفكرين إلى الحد الأدنى من الأهلية والكفاءة، بدليل اخفاقاتهم المدموية وفشلهم الذريع، والتخبط والفوضى السياسية المفرطة بحيث استطاع أوغاد السياسة ورعاها أولئك في تحويل لبنان، الوطن الجميل، إلى مجرد كومة من الخردة والخراب. ومع هذا، وعلى الرغم من أن كل شيء داخل ما تبقى من البلد بات خارج السيطرة والمعالجة، فإن منظومة المافيا السياسية والمصرفية، وميليشيا السلطة والتسلط، ما زالت تمعن في ارتكاباتهما وارهاساتهما، بشراسة ونهم لا حدود لهما، وذلك انطلاقاً من غطرستها، وفائق قوتها وهيمنتها، وقدرتها على الارتكاب، ومن ثم الإفلات من الحساب والعقاب، وذلك بعدما نجحت / وأي نجاح!!! / في تحييد العدالة والقضاء، منتحلة بكل صفاقة الأرض صفة المسؤوليات والمناصب العليا في بقايا الدولة المتفككة / رئاسات، وزارات، نيابات، مديريات / حيث أنهم باتوا اليوم على وشك الإجهاد عليها نهائياً، كونهم ما زالوا ملمعين في مراكمة الخسائر الباهظة، متسببين في كل يوم وساعة بالمزيد من الكوارث والتداعيات غير القابلة لأي معالجة، وبحيث فاقت القدرة على الاحتمال. فقد بات من الواضح تماماً أن عصابة الأشرار تلك، إنما تهدف من وراء كل ذلك، الحفاظ على مكتسباتها ومغانمها ونفوذها، عبر شراء المزيد من الوقت، وإضاعة المزيد من الفرص ومتابعة

والمدمر، الذي أوصلنا إلى ما نحن عليه اليوم من أوضاع مروعة، بحيث باتت المعالجات والحلول، / ترقيعاتهم / أشد صعوبة وتعقيداً من أي يوم مضى، وسط انسداد تام للأفاق. «ذلك أن لبنان يعاني اليوم، واحدة من أسوأ الأزمات المالية والاقتصادية في التاريخ»، وفقاً لوصف البنك الدولي نفسه. من هنا، فقد بات من الواضح، وبالدليل العملي الملموس، ومن خلال سلوكياتهم الجرمية، بأن منظومة أوغاد السياسة تلك، هي عصابة على أي إصلاح أو تغيير، حيث إنهم ما زالوا يعبثون في الوطن ارتكاباً وخراباً عبر فرض الشغور والفرار، وعرقة الاستحقاق الدستوري الرئاسي، وتعطيل انتخاب رئيس سيادي وانقاضي للبلاد، والذي يمكن أن يشكل بحد ذاته، نقطة تحول مفصلية في سياق المسار الجهني الذي نعيشه فرضاً وقسراً، وذلك على الرغم من أنهم / عصابة الأشرار / باتوا اليوم، وأقرب من أي يوم مضى، في مرمى العدالة والقضاء الدوليين، بعد أن جرد سيف العقوبات عليهم من غمده. ذلك أنهم، وبعد تراكم الأدلة المحلية والدولية على فسادهم وارتكاباتهم، باتوا يتصدرون لوائح الاتهام والعقوبات، ومطاردين من العدالة الدولية التي لا تعرف المحاباة، ولا تتأثر بالابتزاز، ولا بمحاولات التهريب والوعيد حيث إن لأفرادها من الكفاءة والخبرة، والسلوكيات المهنية العالية، ما يجعلهم في موقع الشجاعة والاقدام، التي افتقدناها في العدالة والقضاء داخل الوطن المخطوف بعد ان تبين ان بعض القضاة يحولون دون تحقيق العدالة، ذلك وفقاً لنواب في البرلمان الأوروبي ولتقارير خاصة توصلت إليها ٧ دول أوروبية والتي خلصت إلى «أن لبنان يعاني من أخطر أزمة متعددة الجوانب في تاريخه الحديث، تسببت بها منظومة سياسية - ميليشياوية - مافياوية ومصرفية، لم يشهد لها العالم مثيلاً»، وذلك وفقاً للتوصيف الدقيق للأمم المتحدة بدورها أيضاً وأيضاً. من هنا الالتزام الدولي، والتوجه الحازم لملاحقة الفاسدين والمركبين ومحاسبة معرقلي ومعتلي جلسات / 12 جلسة / انتخاب رئيس سيادي لقيادة ورشة الإصلاح والانقاذ، وإعادة بناء الدولة، واستعادة الثقة بها، للاستفادة من برامج الدعم العربية والدولية المتعددة، كي يستعيد لبنان استقراره ونموه وازدهاره. ■



THE OUTER SEYCHELLES



AZORES ARCHIPELAGO, PORTUGAL



FLORIDA GULF COASTLINE, UNITED STATES



SYLVIA EARLE EXPLORES
COCOS ISLAND, COSTA RICA



THERE ARE OVER 130
HOPE SPOTS GLOBALLY



SYLVIA EARLE WITH VOLUNTEERS,
THE OUTER SEYCHELLES



GREAT BARRIER REEF, AUSTRALIA



MOBULA RAYS, AZORES
ARCHIPELAGO, PORTUGAL



SEA LION,
GALAPAGOS,
ECUADOR

ON OUR WATCH

Hope can now be spotted across all our planet's seas and oceans. Sites are made into aquatic havens by local communities, to safeguard the richness and diversity of the ecosystems they depend on. Sylvia Earle's invaluable experience as an explorer and marine biologist continues to help further their goal, through her organisation, Mission Blue. Together, they have created over 130 Hope Spots and counting. Carrying a message of hope for generations to come. It is that vision, that dedication to a perpetual planet, which we are proud to stand by. For as long as it is needed.

#Perpetual



OYSTER PERPETUAL ROLEX DEEPSEA



ROLEX SUPPORTS MISSION BLUE
IN ITS COMMITMENT TO PROTECTING
30% OF THE OCEANS BY 2030





مال ومصارف

في حوار خاص مع
م. هاني سالم سنبل الرئيس
التنفيذي للمؤسسة الدولية
الإسلامية لتمويل التجارة
والإسلامية لتنمية القطاع
الخاص، سلط الضوء فيه
على تقديم الحلول التمويلية
المتكاملة وزيادة خطوط
التمويل لدعم قطاع الشركات
الصغيرة والمتوسطة.

ص: ٦٨



مال ومصارف

يواصل بنك دخان تعزيز
محفظته بمجموعة متنوعة من
أحدث الخدمات والمنتجات.
إذ يُعتبر بنك دخان أحد البنوك
الإسلامية الأسرع نمواً في قطر
والمنطقة ما يعكس التوجه
الصحيح والإدارة الحكيمة التي
يبتهجها تحت إشراف ورئاسة
الشيخ محمد بن حمد بن جاسم ثاني.

ص: ٨٨



مال ومصارف

فازت مجموعة QNB بجائزة
«أفضل بنك في مجال المسؤولية
الاجتماعية التي تعكس ريادة البنك
في الالتزام بمعايير الأداء المعنية
بالاستدامة البيئية والاجتماعية
والحوكمة، والسياسة الحكيمة التي
يبتهجها البنك تحت إشراف وقيادة
عبدالله مبارك آل خليفة.

ص: ٨٢



مال ومصارف

تحدث الرئيس التنفيذي في كيو إنفست،
السيد حسين فخر الدين
عن الخطط المستقبلية وقال
أن الفترة المقبلة ستشهد
توسعاً إضافياً في الاستثمار
في السوق القطري مع حرص
الشركة على تقديم مجموعة
من الخدمات المتنوعة
لعملائه. ص: ٢٢



مال ومصارف

أشار محمد الكتاني الرئيس
المدير العام لمجموعة
التجاري وفا بنك - المغرب،
إلى ضرورة دعم القطاع
الخاص لضمان استمرار
الأعمال. وقال إن البنوك في
الدول العربية والأفريقية
أظهرت حوكمة جيدة.

ص: ٧٠



معارض

تُعد القطرية للصناعات التحويلية
QIMC من الشركات الرائدة في
مجال الصناعات الصغيرة
والمتوسطة في دولة قطر بفضل
الرؤية الحكيمة لرئيسها التنفيذي
السيد عبد الرحمن الأنصاري.

ص: ٤٠



في هذا العدد

حصاد الشهر: بلد الخراب والخردة - يكتبها - عبد الجفيل البربري

عرب وعالم

افتتاح منتدى قطر الاقتصادي ٢٠٢٣ بحضور أمير الدولة الشيخ تميم - تغطية خاصة -
كل ٧ دقائق هناك ضحية لعملية احتيال
تشغيل الموسيقى هو بمثابة تحرش جنسي!
سيناريوهات مرعبة.. موجات الجفاف السريعة تقترب أوروبا
إيلون ماسك يزيّد أزمة قروض العقارات التجارية المتعثرة
منع العمال النقابيين من مقاضاة أرباب عملهم
رأي حر: اتفاق سقف الدين وهيمة الدولار - بقلم غازي أبو نحل رئيس - NEST INVESTMENTS
تغطية خاصة لمعرض بروجكت قطر
مقابلة مع البروفيسورة ندى الملاح البستاني حول البلوكشين والتأمين (٢ من ٢)

أخبار متفرقة

محكمة لندن تأمر SAVARO بتسديد مليون دولار لضحايا انفجار مرفأ بيروت
أسعار MEA خيالية ومصرف لبنان «الكوما» ووزير السياحة «حدث ولا حرج»

مال ومصارف

تغطية خاصة لمنتدى مجموعة البنك الإسلامي للتنمية
بعد استفادته مالياً من الإيجار بالجنس بنك دويتشه يوافق على تسوية بـ ٧٥ مليون دولار
مخططات بونزي في تزايد
المركزي الأوروبي يحذر من مخاطر بنوك الظل
أزمة القطاع المصرفي مستمرة
المشرعون البريطانيون يعتبرون العملات المشفرة «مقامرة»
اتهام إيلون ماسك بالتلاعب بسعر العملة المشفرة DOGE COIN
للعام الثامن على التوالي.. البنك العربي «أفضل بنك في الشرق الأوسط»
بنك بيمو يطلق منصته الافتراضية المتطورة لخدمة العملاء

تأمين

حكم قضائي ضد شركات التأمين قد يؤثر على مئات الآلاف من حاملي الوثائق
أريك أندرسون (ليون): استقرار أسعار وثائق التأمين على الممتلكات مع دخول رؤوس أموال جديدة
مضمونون محبطون من تأخر تسديد التعويضات بالرغم من تسديد شركات التأمين مطالبات يومية بـ ٢٢ مليون باوند
أقساط التأمين في سلطنة عمان خلال ٢٠٢٢
التصنيف الأعلى لشركة تأمين في الخليج والشرق الأوسط يمنح لشركة ORIENT
LIA ASSUREX تفتتح فرعاً جديداً في بغداد
أقساط التأمين على الحياة في لبنان
غلوب مد تعقد مؤتمرها التنفيذي الأول لعام ٢٠٢٣
التأمين الوطنية فلسطين تطلق خدمة تأمين الأضرار المادية للمركبات الفلسطينية الناتجة عن اعتداءات المستوطنين وجنود الاحتلال
فيتش تصنف OMAN RE "BB+" مع نظرة إيجابية
أكاديمية لبنانو سويس تطلق أول برنامج تعليمي لموظفيها
تكنولوجيا
سيارات

نقل

أخبار النقل والمرفأئ
حركة مرفأ بيروت الإجمالية خلال شهر نيسان وخلال ٤ أشهر من العام ٢٠٢٣
حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية خلال شهر نيسان وخلال ٤ أشهر من العام ٢٠٢٣
مراتب شركات الملاحة العالمية في مرفأ بيروت خلال شهر نيسان وخلال ٤ أشهر من العام ٢٠٢٣
حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال شهر نيسان وخلال ٤ أشهر من العام ٢٠٢٣
ملتقى هوريكا ٢٧
نشاطات
مجتمع - ميري فارسي بوز



عرب وعالم

في حوار مع الرئيس التنفيذي لشركة أعمال راشد المنصوري صاحب الأفكار الاستثمارية الواسعة والإنجازات الملموسة في المناصب القيادية المتنوعة التي تباوها، أكد بأن قطر باتت لاعباً رئيسياً في الاقتصاد الدولي ومحط أنظار العالم. ص: ١٨



مبتدى

نجحت مجموعة قطر للتأمين QIC، في تنظيم ملتقى الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لتكنولوجيا التأمين. **سالم المناعي**، الرئيس التنفيذي لـ QIC قال إن اتخاذ قرارات مستنيرة بشأن مستقبل تكنولوجيا التأمين في المنطقة هو من أولويات المجموعة. ص: ١٧٠



عقارات

يؤكد كلاً من الشيخ **حمد آل ثاني** الرئيس التنفيذي لشركة مزابا، والشيخ **فيصل آل ثاني** رئيس شركة النماء أن الشراكة المثمرة في مشروع برج VOYA جمعت بين خبرة وكفاءة الشركتين ما ساهم في تحقيق نتائج استثنائية تجاوزت التوقعات. ص: ٢٨

تصنيف

أكدت AM BEST تصنيف القوة المالية للشركة الأهلية للتأمين - الكويت عند مستوى A- (ممتاز) مع نظرة مستقبلية مستقرة. ويعكس هذا التصنيف أداء الشركة التشغيلي القوي وإدارة المؤسسة المناسبة، بقيادة **يوسف السعد**. ص: ١٥٦



ملتقى قطر الاقتصادي

د. عبد الباسط أحمد الشبيبي الرئيس التنفيذي للدولي الإسلامي - قطر، أكد بأن نتائج أعمال QIIB كانت إيجابية جداً وأكد على قوة المركز المالي للبنك. كما أن الاقتصاد القطري حقق خطوة مهمة في مواجهة آثار التضخم عبر السياسة النقدية الحكيمة لمصرف قطر المركزي. ص: ٢٠



تأمين

صنفت AM BEST القطرية العامة B++ جيد. يعكس هذا التصنيف قوة الميزانية العمومية للشركة، والتي تقدرها BEST على أنها قوية جداً، تحت إشراف الرئيس التنفيذي **محمد العيلة**. ص: ١٥٤



مال ومصارف

أوضح ناصر حيدر المدير العام لمصرف السلام - الجزائر، أهمية اجتماعات مجموعة البنك الإسلامي للتنمية للاحقة تعزيز سبل التعاون. ولفت إلى أن مصرف السلام نجح بفضل تقدمه المستمر وأصبح مساهماً فعالاً في التنمية الاقتصادية. ص: ٧٢



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: A COUNTRY OF RUIN AND JUNK – BY DR. ABDEL HAFIZ BARBIR 6

ARAB AND WORLD ECONOMY

THE OPENING OF QATAR ECONOMIC FORUM 2023 IN THE PRESENCE OF HIS HIGHNESS THE AMIR SHEIKH TAMIM BIN HAMAD AL THANI – SPECIAL COVERAGE	10
EVERY 7 MINUTES THERE IS A VICTIM OF A SCAM	30
PLAYING MUSIC AT WORK CAN BE SEXUAL HARASSMENT?!	30
TERRIFYING SCENARIOS...RAPID DROUGHTS HITTING EUROPE	32
ELON MUSK IS EXACERBATING THE PROBLEM OF NON-PERFORMING COMMERCIAL REAL ESTATE LOANS	32
PREVENTING UNIONIZED EMPLOYEES FROM SUING THEIR EMPLOYERS	34
FREE OPINION: THE DEBT-CEILING AGREEMENT AND THE DOMINANCE OF THE DOLLAR – BY GHAZY ABU NAHL (PRESIDENT NEST INVESTMENTS)	36
PROJECT QATAR	38
INTERVIEW WITH PROFESSOR NADA MALLAH BOUSTANI ON BLOCKCHAIN AND INSURANCE (2 of 2)	52

MISCELLANEOUS NEWS

LONDON COURT ORDERS SAVARO TO PAY \$1 MILLION TO BEIRUT BLAST VICTIMS	54
MEA TICKETS SO EXPENSIVE, BANQUE DU LIBAN IN A COMA, AND NO COMMENT ON THE MINISTER OF TOURISM	54

BANKING AND FINANCE

2023 ISDB GROUP ANNUAL MEETINGS –SPECIAL COVERAGE	58
AFTER PROFITING FINANCIALLY FROM SEX TRAFFICKING, DEUTSCHE BANK AGREES TO \$75 MILLION SETTLEMENT IN EPSTEIN CASE	71
PONZI SCHEMES ARE ON THE RISE	74
ECB WARNS OF THE SHADOW BANKS' RISKS	76
BANKING SECTOR CRISIS CONTINUES	78
UK LAWMAKERS CALLING FOR CRYPTOCURRENCIES TO BE REGULATED AS GAMBLING	80
ELON MUSK ACCUSED OF MANIPULATING DOGECOIN PRICE	81
FOR THE 8TH YEAR IN A ROW, ARAB BANK HAS BEEN NAMED "BEST BANK IN THE MIDDLE EAST FOR THE YEAR 2023"	86
BANQUE BEMO LAUNCHES ITS CUTTING-EDGE VIRTUAL PLATFORM	98

INSURANCE

A COURT RULING AGAINST INSURANCE COS COULD AFFECT HUNDREDS OF THOUSANDS OF POLICYHOLDERS	106
AON'S ERIC ANDERSEN SEES PROPERTY INSURANCE MARKET STABILIZING AS NEW CAPITAL ENTERS IN	108
INSURED PEOPLE ARE FRUSTRATED BY THE DELAY IN THE PAYMENT OF COMPENSATION DESPITE THE INSURANCE COS PAYING DAILY CLAIMS OF 22 MILLION POUNDS	110
INSURANCE PREMIUMS IN OMAN DURING 2022	118
THE HIGHEST RATING FOR AN INSURANCE CO IN THE GULF AND MIDDLE EAST IS AWARDED TO ORIENT	120
LIA ASSUREX OPENS A NEW BRANCH IN BAGHDAD	128
LIFE PREMIUM IN LEBANON	130
GLOBEMED CONDUCTS ITS 1ST FIELD EXECUTIVE SEMINAR IN 2023	132
NIC PALESTINE COMPENSATING THE OWNERS OF VEHICLES DAMAGED IN SETTLERS' ATTACKS	144
FITCH AFFIRMS BB+ RATING FOR OMAN RE WITH A POSITIVE OUTLOOK	148
LIBANO-SUISSE INSURANCE ACADEMY LAUNCHES ITS FIRST EMPLOYEES' EDUCATIONAL PROGRAM	172
HIGH TECH	184
AUTO DEALERS	188

SHIPPING

PORTS AND TRANSPORTS NEWS	190
BEIRUT PORT ACTIVITY AND INCOME – APRIL AND DURING FOUR MONTHS OF 2023	194
TRIPOLI PORT CONTAINERS TERMINAL TURNOVER – APRIL AND DURING FOUR MONTHS OF 2023	196
BEIRUT CONTAINER TERMINAL TURNOVER – APRIL AND DURING FOUR MONTHS OF 2023	198
BEIRUT PORT – TOP INT'L SHIPPING COS – APRIL AND DURING FOUR MONTHS OF 2023	200
HORECA EXHIBITION	202
ACTIVITIES	208
SOCIAL LIFE: BY MIREILLE FARES BOUEZ	213

بحضور أمير دولة قطر الشيخ تميم افتتح منتدى قطر الاقتصادي ٢٠٢٣ رئيس الوزراء: قطر ماضية في تعزيز مكانتها كشريك دولي موثوق ووجهة للاستثمارات



أمير دولة قطر الشيخ تميم بن حمد آل ثاني



رئيس الوزراء القطري ووزير الشؤون الخارجية لدولة قطر
الشيخ محمد بن عبد الرحمن بن جاسم آل ثاني

بحضور أمير دولة قطر الشيخ تميم بن حمد آل ثاني تم افتتاح منتدى قطر الاقتصادي ٢٠٢٣ الذي انعقد تحت شعار «قصة جديدة للنمو العالمي»، وذلك في أبراج كتارا فنادق فيرمونت ورافلز. في البداية ألقى كل من معالي الشيخ محمد بن عبد الرحمن بن جاسم آل ثاني رئيس مجلس الوزراء وزير الخارجية، والسيد مايكل بلومبيرغ مؤسس مجموعة بلومبيرغ كلمة في افتتاح المنتدى. وأكد الشيخ محمد بن عبد الرحمن أن دولة قطر ماضية في تعزيز مكانتها كشريك دولي موثوق ومصدر للطاقة، ووجهة للاستثمارات والسياحة، وذلك تحقيقاً لرؤيتها الوطنية لعام ٢٠٣٠، والتي يُعد أهم ركائزها الانتقال إلى اقتصاد متنوع ومبتكر. إن هذا النهج يتطلب من الجميع، التخطيط والمرونة وسرعة الاستجابة والمثابرة، وذلك بعد أن قدمت قطر أفضل نسخة لكأس عالم كرة القدم على كافة الصعد، ولأول مرة من دولة عربية.

ونوه الشيخ محمد إلى أن السياسات والمشاريع التي تبنتها دولة قطر خلال العقدتين الماضيتين، ساهمت في تأسيس بنية تحتية قوية مستقرة وصلبة في موقع استراتيجي يجمع بين الشرق والغرب، إذ هي موطن لأفضل مطار وأفضل خطوط طيران في العالم، وأحد أكبر الموانئ الخضراء عالمياً، وأول شبكة 5G فائقة السرعة متوفرة تجارياً، مع امتلاكها أحد أكثر الصناديق السيادية مرونة وتكيفاً.

حضر حفل الافتتاح رؤساء جمهوريات ووزراء ومحافظو بنوك مركزية وشخصيات دبلوماسية واقتصادية وسياسية وإعلامية.





من اليمين: المهندس هاني سنبل ومروان عبيد



وزير المالية القطري علي الكواري
والشيخ جاسم بن حمد آل ثاني



من اليمين: الشيخ فيصل بن قاسم آل ثاني وصاحب السمو الملكي
الأمير عبد العزيز بن طلال بن عبد العزيز آل سعود

وزير المالية القطري علي الكواري: منطقة الخليج محط أنظار العالم وزير المالية السعودي محمد الجدعان: منطقة الخليج واعدة

كبيراً في عملياتها، بالإضافة إلى المطارات الخليجية والتي تعتبر الأكثر اكتظاظاً نظراً لأنها تعتبر حلقة وصل بين الكثير من دول العالم ومن هنا تبرز أهمية منطقة الخليج في التنافسية العالمية.

صندوق النقد الدولي

ومن جانبها قالت السيدة كريستالينا غورغييفا، المديرية العامة لصندوق النقد الدولي: المنطقة لها دور مهم جداً في أمن الطاقة العالمي وقد لمسنا ذلك بعد اندلاع حرب روسيا وأوكرانيا حيث تدخل دول المنطقة ولا سيما قطر لتهدئة الأسعار العالمية التي نتجت عن تأثير إمدادات الطاقة بسبب الحرب.

واستبعدت أن تتخلف الولايات المتحدة عن سداد ديونها أو حدوث تحول سريع باحتياطات الدولار، رغم أن هذه الاحتياطات انخفضت من ٧٠٪ إلى ٦٠٪، وذلك لحساب عملات أخرى مثل اليورو، موجهة النصيحة بعدم التخلي عن الدولار لأنه ما زال الحافظ لقيمة الأصول.

وأشارت كريستالينا غورغييفا إلى أن المصارف العالمية اتخذت قرارات متسقة مع حجم التضخم العالمي، وذلك من خلال رفع معدلات الفائدة، كما ينبغي عليها عدم التراجع والحفاظ على السياسة التي تنتهجها لأنه في حال التراجع فإن مشكلة التضخم سوف تتفاقم ومن الممكن أن تخرج عن السيطرة.



من اليمين: الوزير محمد الجدعان، الوزير علي الكواري و KRISTALINA GEORGIEVA

أكد وزير المالية القطري علي بن أحمد الكواري، أن دول مجلس التعاون الخليجي قادرة على التحكم في معدل التضخم بصورة ذكية من خلال توفير بيئة استثمارية جاذبة، مشيراً إلى أن منطقة الخليج محط أنظار العالم.

وقال خلال جلسة حول تعظيم القدرة التنافسية الخليجية العالمية في ظل نظام اقتصادي متغير ديناميكياً إلى أن أهم العوامل التي تجعل منطقة الخليج قادرة على التنافس والنمو والتطور هو ثبات صادرات الطاقة التي تعتبر أحد

أهم العوامل الرئيسية لجذب اهتمام العالم بدول التعاون خاصة في ظل الأزمات العالمية وما تعرضت له موارد الطاقة في العالم من عدم استقرار. وقال: إن الدوحة لديها خطة مالية طويلة الأمد للتعامل مع الفوائض المالية من خلال سياسة محددة من خلال صندوق قطر للاستثمار أو من خلال آليات أخرى.

وزير المالية السعودي

ومن جانبه قال وزير المالية السعودي السيد محمد بن عبدالله الجدعان، إن النمو الاقتصادي والتطور في البنية التحتية يجعل منطقة الخليج واعدة. وأضاف: إن أبرز ما يميز منطقة الخليج أنها تعتبر همزة وصل بين ثلاث قارات هي أفريقيا وآسيا وأوروبا، مبيّناً أن المنطقة تحتضن موانئ عالمية والتي تشهد نمواً



حسين عبد الله





من اليمين: محمد العمادي وعبد الرحمن توتنجي



راشد المنصوري و FIONA QUAN



من اليسار: أمينة تينا و JUAN AGUILAR

م. سعد الكعبي: الذي أنقذ البشرية هذا العام هو الشتاء الدافئ وتباطؤ الاقتصاد

وزير الطاقة السعودي

في السباق ذاته، أكد الأمير عبد العزيز بن سلمان وزير الطاقة بالملكة العربية السعودية تواصل العمل باتفاق «أوبك +» وفق الإجراءات الاستباقية والوقائية والتحوط التي اتخذتها منظمة أوبك وحلفاؤها بغض النظر عن أي انتقادات.

وقال: «علينا أن نتعامل مع الأمور بواقعية وأن نتحلى بنظرة استباقية لما يمكن أن يحدث مستقبلاً في الاقتصاد العالمي».



من اليمين: الوزير سعد شريدة الكعبي، الوزير حيان عبد الغني السواد، الوزير الأمير عبد العزيز بن سلمان آل سعود وفرنسين لاكا

حذر المهندس سعد بن شريدة الكعبي، وزير الدولة لشؤون الطاقة، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لقطر للطاقة، من أن سياسات الحكومات في مجال تحويل الطاقة ستثبط الاستثمار في الوقود الأحفوري، وستؤدي إلى ندرة الغاز الطبيعي في العقد المقبل، بما في ذلك في أوروبا.

وتوقع في جلسة «نظرة وزير طاقة» بمندى قطر الاقتصادي، نقصاً كبيراً في الغاز في المستقبل، «في الغالب سيكون هذا النقص بسبب انتقال الطاقة التي نقول إنها عدوانية للغاية».

وقال: «الاستقرار الاقتصادي والمسؤولية البيئية لا يستبعد أحدهما الآخر. يجب أن يكون كلاهما لديك».

وأضاف: «الشيء الوحيد الذي أنقذ البشرية وأوروبا هذا العام هو الشتاء الدافئ وتباطؤ الاقتصاد في جميع أنحاء العالم، إذا عاد الاقتصاد في عام ٢٠٢٤، فإن الأسوأ لم يأت بعد».

وزير النفط العراقي

بدوره، أكد السيد حيان عبد الغني وزير النفط العراقي على الالتزام باتفاق «أوبك +» بالرغم من الصعوبات الاقتصادية التي يمر بها العراق.

منصور المحمود: الصندوق السيادي القطري يختار المكان المناسب والأمن للاستثمار



من اليمين: DINA POWELL، منصور المحمود، BILL WINTERS

JOHN MICKLETHWAIT و

أكد السيد منصور بن إبراهيم المحمود، الرئيس التنفيذي لجهاز قطر للاستثمار، مرور الأسواق العالمية بتقلبات وتغيرات ومعدلات تضخم عالية لم تشهدها من ذي قبل، لافتاً إلى وجود خشية لدى بعض الشركات من الاستثمار بسبب مواجهتها إشكاليات في الموازنة، الأمر الذي قد ينعكس على حجم المدخرات والصناديق السيادية والسيولة.

وبيّن المحمود أن جهاز قطر للاستثمار يحدّد نوع استثماراته ويختار المكان المناسب والأمن لها، لا سيّما أن لديه إدارة نوعية للمخاطر، وعلاقات وشراكات وطيدة مع الجميع، وتشريعات وبنى تحتية متطورة، ورؤوس أموال، وقيادات شابة تؤمن بضرورة دعم الاقتصاد المحلي والمساهمة الفاعلة في مسيرة نموه، مشدداً على أنه بالإمكان القيام بدور مكمل للدول المتقدمة، وأن تكون قطر مركزاً للمال والأعمال في المنطقة، على غرار سنغافورة وهونغ كونغ.



الشيخ بندر بن محمد بن سعود آل ثاني مصافحاً صاحب السمو الملكي
الأمير عبد العزيز بن طلال آل سعود ويبدو من اليسار عبدالله الخليفة



كبار الشخصيات

محافظة المركزي القطري الشيخ بندر آل ثاني: ربط الريال بالدولار ملائم للاقتصاد القطري



من اليمين: الشيخ بندر بن محمد بن سعود آل ثاني،
NOURIEL ROUBINI و
STEPHANIE FLANDERS

أكد الشيخ بندر بن محمد بن سعود آل ثاني محافظ مصرف قطر المركزي، على أن ربط الريال القطري بالدولار ملائم للموضع المالي والاقتصادي لدولة قطر، مشدداً على ضرورة ضمان التوازن بين استقرار الأسعار والنمو والاستقرار المالي.

وأوضح خلال منتدى قطر الاقتصادي أنه لا حاجة مستعجلة لتغيير هذه السياسة، مشيراً إلى أن تأثير التضخم شمل العديد من دول العالم، حيث تعدت مستوياته الأعلى منذ عقود.

كما لفت إلى التراجع الذي شهده التضخم في عدد من دول العالم منذ ثلاثة أشهر ماضية، مضيفاً أنه ليس لدى المصارف المركزية حول العالم خيار إلا إعادة التضخم إلى المستوى المحدد «لأننا نعتبر أن التضخم عدو الاقتصاد ويؤدي الأسر، وأفاد بأن التضخم في مسار تراجع».

وأبرز الشيخ بندر أن تأثيرات قرارات السياسة النقدية على مؤشرات أسعار المستهلكين تحتاج لبعض الوقت حتى تظهر.

أكبر الباكر: مواصلة نمو القطرية



من اليمين: سلام شوا



من اليمين: أكبر الباكر، DAVID CALHOUN و FRANCINE LACQUA

أكد السيد أكبر الباكر الرئيس التنفيذي لمجموعة الخطوط الجوية القطرية استمرار الناقل الوطنية في شراء طائرات جديدة، مستهدفة مواصلة النمو، لافتاً إلى تحليقها بحوادث صفرية، في ظل امتلاكها نظرة استباقية للتعامل مع قطاع الطيران وسوق السفر والسياحة وذلك خلال جلسة أوضاع قطاع الطيران. وفي السياق ذاته، أكد السيد **ديفيد كالهون** الرئيس والمدير التنفيذي لشركة بوينغ BOEING، امتلاك شركته أولويات تسعى لتحقيقها، تتعلق بالاستقرار وحل مشاكل سلاسل الإمداد بشكل نهائي وتحقيق الاستدامة، مشيراً إلى ضرورة وضع مصنعي الطيران حلولاً لمسألة سلاسل الإمداد والتوريد لتلبية الاحتياجات من الطائرات.



كارلا نعيم تحاور DAVID CALHOUN رئيس BOEING



حسين فخر الدين



جورج واكيل وكارلا نجيم



من اليمين: عبد الرحمن السويدي وفهد الخليفة

وكيل وزارة التجارة:

قطر منفتحة اقتصادياً وتوفر فرصاً واعدة للاستثمار



سلطان الخاطر

أكد وكيل وزارة التجارة والصناعة السيد سلطان بن راشد الخاطر توافر فرص واعدة للاستثمار في دولة قطر مدعومة بتقديم حوافز وتسهيلات وتشريعات استثمارية جاذبة تعزز الانفتاح الاقتصادي.

وقال خلال جلسة

نقاشية بعنوان «إعادة توجيه استراتيجيات وأنظمة التجارة»: إن قطر أرست تشريعات وقوانين استثمارية ساهمت في تهيئة بيئة الأعمال ومناخ الاستثمار، فضلاً عن إنشاء بنية تحتية ومرافق ومنصات خدمية ولوجستية ذات جودة عالية، ما يعزز فرص المستثمرين الراغبين في الاستثمار في دولة قطر في مختلف القطاعات بالدولة.

وأشار إلى أن قطر منفتحة اقتصادياً وتتطلع لبناء شراكات فاعلة مع مختلف شركائها التجاريين.

ناصر الخاطر: استضافنا ١,٢٨ مليون مشجع خلال المونديال



ناصر الخاطر

أكد ناصر الخاطر، الرئيس التنفيذي لبطولة كأس العالم FIFA قطر ٢٠٢٢، أن مستقبل الرياضة مليء بالتحديات، في ظل ما تشهده الرياضات المختلفة من منافسة قوية فيما بينها لولوج سلم العالمية، وجعل الوصول إليها أكثر قابلية، لا سيما أنها إلى جانب الصناعات الترفيهية تتنافس على جذب اهتمامات جمهور المشجعين والمعجبين بها.

ورداً على تساؤلات طرحها السيد ستيفارت ليفينجستون والاس، رئيس قسم الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بوكالة بلومبيرغ، قال الخاطر: «حققت البطولة فرصة ترويجية رائعة لنا، فقد كانت أهدافنا واضحة، منذ البداية، وفي مقدمتها

تطوير البنية التحتية، وبعد ١٠ سنوات رأينا مطاراً جديداً وتطويراً للميناء، ومئات الكيلومترات من الطرق السريعة، ومنظومة مترو الأنفاق وتحسن العروض السياحية، وما إلى ذلك، لا سيما أننا أردنا أن تكون نسخة مستدامة، وتنفيذاً لتعهداتنا والتزاماتنا نولد اليوم ٨٠٠ ميجاواط من الطاقة الشمسية، وهذه بعض الأمثلة على نجاحاتنا خارج أرض الميدان».

وحول التحديات التي واجهتها دولة قطر، أشار إلى أنها تعلق بصغر حجمها وتوقعات استقبال ما بين ١,٢ إلى ١,٥ مليون مشجع. وكان هناك تحدٍ آخر ذو صلة بالوقت الأنسب للاستضافة، ومع ذلك نجحنا في استضافة ١,٢٨ مليون مشجع، فقد كنا على علم أننا بحاجة لـ ٩٨ ألف غرفة لاستقبال هذا العدد، كان لدينا ٣٦ ألفاً منها عند فوزنا بحق الاستضافة، فعملنا على إيجاد توازن ما بين الغرف الفندقية والشقق السكنية، وما تم بناؤه من غرف تخدم القطاع السياحي ونحن قادرون على استخدامها لأغراض سياحية.

وقع مذكرة تفاهم بين قطر وصربيا

وزير الاتصالات المناخي: النهوض بقطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات

وقعت دولة قطر ممثلة بوزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات مذكرة تفاهم مع جمهورية صربيا في إطار التعاون الاستراتيجي المشترك بين الجانبين والهادف إلى تعزيز التعاون في مجال الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات.

وقع المذكرة كل من وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في دولة قطر ونظيره السيد ميهاليلو بوفانوفيتش، وزير الإعلام والاتصالات في جمهورية صربيا.

وقال السيد المناخي، إن المذكرة تدعم العلاقات بين البلدين بشكل أكبر وتبرهن على التزامهما بالنهوض بقطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، وستشهد الطريق للابتكار والتعاون والتقدم والمساهمة في مستقبل أكثر إشراقاً وترابطاً.





من اليمين: الشيخ محمد فهد محمد جبر آل ثاني
والشيخ عبدالرحمن بن فهد آل ثاني



من اليمين: الشيخ محمد آل ثاني والشيخ محمد حمد آل ثاني



من اليمين: يوسف الجبيرة ويوسف علي

م. عمر الأنصاري:

من الضروري إعادة تأهيل القوى العاملة
لعصر الذكاء الاصطناعي



أكد المهندس عمر الأنصاري، أمين عام مجلس قطر للبحوث والتطوير والإبتكار QRDI Council في الجلسة الفرعية بعنوان «كيف يمكن لإبتكار التكنولوجيا تسريع المسار نحو الإزدهار في الإقتصادات الناشئة»؛ على ضرورة إستغلال قوة الذكاء الاصطناعي AI وتكنولوجيا البلوكتشين لحل التحديات التي تواجهها الإقتصادات الناشئة، من الرعاية الصحية إلى المالية، مؤكداً كيف أن التنظيم التقدمي أمر غاية في الأهمية، لافتاً إلى أن القدرات المحتملة للذكاء الاصطناعي في الرعاية الصحية، مثل الأشعة السينية، وفرص التعليم غير المستغلة، تعد جميعها مقومات غاية في الأهمية للإبتكار في الأسواق الناشئة، مشدداً على ضرورة إعادة تأهيل القوى العاملة لعصر الذكاء الاصطناعي وبناء البنية التحتية الضرورية، منوهاً بأن الشراكات بين القطاع العام والخاص يمكن أن تخلق فرصاً للمواهب، مثل برامج التمويل في المراحل المبكرة.

م. خالد الفالح: دول مجلس التعاون تتمتع باستقرار سياسي واقتصادي وثبات عملتها



من اليمين: وزير الاستثمار السعودي خالد الفالح، KEMI BADENOCH & STEPHANIE FLANDERS

أشاد وزير الاستثمار السعودي المهندس خالد بن عبد العزيز الفالح بالإنجازات التي حققتها دولة قطر، على مدى العقود الماضية.

وقال في مداخلته بالجلسة الحوارية، في كل مرة نزور فيها الدوحة، نرى تطوراً جديداً، ففي العام الماضي، حققت الدولة معياراً جديداً على صعيد استضافتها لبطولة كأس العالم FIFA قطر ٢٠٢٢، ليس فقط على مستوى ملاعب المونديال، ولكن أيضاً من حيث التنظيم، وها هي اليوم تجمع قادة المال والأعمال، وصناع القرار السياسي معاً.

ووصف دول مجلس التعاون بالمشرفة، لما تتمتع به من استقرار سياسي، واقتصادي وثبات عملتها، إلى جانب امتلاكها للطاقة (النفط والغاز)، ورؤوس الأموال، وبفضل ذلك فهي تنمو بشكل أسرع مقارنة بدول العالم الأخرى، كذلك الناتج الإجمالي المحلي لهذه الدول ينمو هو الآخر بقوة، فعلى سبيل المثال نما الاقتصاد السعودي بنسبة ٢١٪ ويعتبر أسرع اقتصادات دول مجموعة العشرين G20 نمواً.



من اليسار: منير الأسعد وعبد المحسن عبد العزيز المخيزيم



من اليسار: الشيخ محمد بن عبد الرحمن آل ثاني وفادي صعب

GEORGES WAKIL

(COUNTRY MANAGER - ERICSSON QATAR)

Our commitment is to remain an active player in the telecom industry to add value to the economy of Qatar

Since its inception, Ericsson has been striving to create connections that make the unimaginable possible and helping to shape an exciting and positive future where limitless connectivity improves lives, redefines business, and pioneers a sustainable world.

Georges Wakil, Country Manager at Ericsson Qatar was interviewed by Al Bayan Magazine during his attendance of the Qatar Economic forum recently held in Doha, Qatar. Mr. Wakil spoke about the importance of digitalization in Qatar and shed light on the main characteristics that differentiate Ericsson from other players within the industry, and highlighted Ericsson's plans for ensuring a sustainable and connected world. Following is an extract from the interview.



• In your opinion as the Country Manager for a leading technology brand in Qatar, how significant is the Qatar Economic Forum 2023 to Qatar and the region?

- The Qatar Economic Forum is one of the Middle East's leading voices dedicated to global business and investment. With its focus on the major economic issues facing international CEOs, Heads of State, and decision makers, the forum provides fresh and unique perspectives on the issues driving global boardroom conversations. It is an important opportunity to enhance global economic collaboration and jointly tackle global challenges to drive economic stability and growth. The forum allows renowned economists, policymakers, business executives, and intellectual leaders from around the world to engage and discuss topics such as artificial intelligence, digital transformation, and the future of work in an age of automation, exploring ways to utilize these technologies for sustainable economic growth and inclusive development. Additionally, the Qatar Economic Forum serves as a platform for major players to meet and exchange ideas and for emerging markets to showcase their potential and attract investment. It is a way to boost the economy in Qatar and in the Gulf Cooperation Council (GCC) in general, especially since the discussions emphasize the importance of supporting developing economies, empowering entrepreneurs, and promoting innovation to drive inclusive economic growth worldwide.

• What differentiates Ericsson from other similar companies?

- Ericsson is a contributor to Qatar's mobile telecom industry and an enabler of the Kingdom's digitalization ambitions in line with its National Vision 2030. It is our commitment to remain an active player in the telecom industry in Qatar collaborating closely with our partners to add value to the economy of Qatar. At Ericsson, we create game-changing technologies and services that shape the future. By combining creativity, expertise, and technology, we open new possibilities in communication and support in resolving global challenges. We believe in a world where limitless connectivity improves lives, redefines business, and pioneers a sustainable future. That's why sustainability and corporate responsibility (SC&R) are at the heart of everything we do. Moreover, we are always looking for opportunities to optimize and deliver maximum value for our customers. As an industry and society, we must work together to ensure a sustainable and connected future because what we do today sets the foundation for what's possible tomorrow.

• What are your future plans?

- Since the beginning of our operations in Qatar, we have been committed to enhancing the digital infrastructure of the mobile phone network in the country and supporting the innovation environment and technological solutions to assist Qatar in achieving its national programs. With Qatar's national vision focusing on achieving economic, social, and environmental development to meet the aspirations of current and future generations, the role of current-generation mobile phone networks and next-generation networks such as 5G technology will significantly increase in the coming years. By working alongside the telecommunications industry in the country, we will continue to support the communication network in the country through high-performance and energy-efficient technologies, enabling Qatar to achieve its national goals.

تعزيزاً لدور قطر في دفع عجلة الاقتصاد العالمي**QNB يشارك في «منتدى قطر الاقتصادي»****لاستشراف آفاق النمو العالمي**

عبدالله مبارك آل مبارك

رئيس التنفيذي لمجموعة QNB

تحرص مجموعة QNB، أكبر مؤسسة مالية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، على دعم ورعاية جميع الفعاليات المحلية والدولية التي تستضيفها دولة قطر، بما يرسخ مكانتها كمركز إقليمي متطور للأعمال ووجهة استثمارية رائدة في المنطقة والعالم.

وإيماناً منه بدور قطر المتنامي في تحقيق أهداف التنمية العالمية المستدامة، شارك QNB كراعٍ رئيسي لمنتدى قطر الاقتصادي،

المنصة العالمية للحوار في الشرق الأوسط للأعمال والاستثمارات العالمية، التي عُقدت تحت عنوان «قصة جديدة للنمو العالمي» وسلطت الضوء على أحدث التوجهات في مجالات التمويل والطاقة والرعاية الصحية والتكنولوجيا ودورها في دفع عجلة النمو المستقبلي.

وتعكس رعاية هذه المنصة العالمية الرائدة رؤية المجموعة ودورها في دعم جهود دولة قطر لبناء نموذج اقتصادي قائم على المعرفة وقيم الاستدامة، بما يتماشى مع «رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠».

كما شارك فريق QNB الأهلي في أعمال المنتدى حيث كانت له مساهمة مهمة في الجلسة النقاشية التي عقدت تحت عنوان «التمويل المناخ: تجاوز العوائق نحو النمو الأخضر» بمشاركة عدد من ممثلي المؤسسات المالية والاقتصادية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا وناقشت القضايا والتحديات المتعلقة بدور البنوك في تمويل المناخ ودعم النمو الأخضر واستراتيجيات انتقال الطاقة، تنفيذاً لتوصيات المؤتمر السابع والعشرون للأطراف في اتفاقية الأمم المتحدة الإطارية بشأن تغير المناخ (COP27).

علامة QNB التجارية عنوان للابتكار والريادة

وقد أتاحت رعاية هذا المنتدى فرصة ثمينة لـ QNB لترسيخ علامته التجارية كعنوان دائم للريادة والابتكار وهي نفس القيم والأهداف التي يسعى لتحقيقها منتدى قطر الاقتصادي الذي أصبح منصة عالمية لتبادل الأفكار وجهات النظر بين الخبراء والأصوات الناشئة من مختلف أنحاء العالم.

وفي الوقت الذي تسعى فيه هذه المنصة العالمية لنشر قيم الابتكار واستشراف المستقبل، تخطو مجموعة QNB خطوات متسارعة لتعزيز موقعها كبنك رائد يتخطى الحدود ويفتح آفاقاً جديدة لعملائه. وتُصنف مجموعة QNB حالياً على أنها العلامة التجارية المصرفية الأعلى قيمة في الشرق الأوسط وأفريقيا.

وهي تتواجد من خلال فروعها وشركاتها التابعة، في أكثر من ٢٨ بلداً وثلاث قارات حول العالم، حيث تقدم أحدث الخدمات والمنتجات المصرفية لعملائها. ويعمل في المجموعة أكثر من ٢٩,٠٠٠ موظف عبر ٩٠٠ فرع ومكتب تمثيلي، بالإضافة إلى شبكة واسعة من أجهزة الصراف الآلي تزيد عن ٤,٨٠٠ جهاز.



شركاء في ابتكار القيمة

٢٠٢٣

المصرف الاستثماري الرائد في دولة قطر

إمكانات عالية المستوى وفقاً لأعلى معايير الحوكمة والشفافية مع التركيز على احتياجات العملاء في الشرق الأوسط وأوروبا وتركيا والمملكة المتحدة والولايات المتحدة الأمريكية.

خطوط أعمال مدعومة من إدارة تغطية العملاء والتوزيع:

- الصيرفة الاستثمارية
- توظيفات رؤوس الأموال التي تتركز أنشطتها الاستثمارية على القطاع العقاري، والاستثمارات المباشرة الخاصة، والخزانة والأسواق المالية
- إدارة الأصول من خلال تملك نسبة ٤٩٪ من أسهم شركة ايبكيور الإسلامية لإدارة الاستثمارات

راشد بن علي المنصوري (الرئيس التنفيذي لشركة أعمال AAMAL):

باتت قطر لاعباً رئيسياً في الاقتصاد الدولي ومحط أنظار العالم



التميز بالقيادة والإبداع عبر القطاعات التي تعمل بها وتقديم الخدمات بإتقان ومهنية عالية، كلها عوامل جعلت من شركة «أعمال» جزءاً أساسياً من نمو وتطور الاقتصاد القطري. كما حرصت منذ تأسيسها على الالتزام الكامل بأفضل الممارسات والشفافية في العمل. ومن خلال نموذج أعمالها المتنوع عززت مكانتها الرائدة في السوق وأتاحت للمستثمرين الفرصة ليكونوا شركاء فاعلين في ازدهار دولة قطر وتنوع اقتصادها.

وفي حوار مع الرئيس التنفيذي للشركة السيد راشد بن علي المنصوري صاحب الأفكار الاستثمارية الواسعة والإنجازات الملموسة في المناصب القيادية المتنوعة التي تبوأها، أكد الحرص الكبير على دعم الاقتصاد الوطني لدولة قطر وهذا ما دفع بالشركة لتنويع استثماراتها والتوسع نحو قطاعات جديدة، فضلاً عن استغلال الفرص المتاحة والبحث عن أسواق جديدة لتوسيع قاعدة صادراتها.

وتماشياً مع تطبيق معايير الاستدامة والحفاظ على البيئة التي باتت مطلباً عالمياً، لفت السيد المنصوري إلى أنهم من أبرز الداعمين للقضايا البيئية، وللشركة حضور فاعل في الأنشطة الداعمة للتنمية الاجتماعية.

تحرص الشركة باستمرار على استغلال الفرص المتاحة والاستفادة منها لمصلحة المساهمين والاقتصاد القطري

خلال طرح منتجات وخدمات صديقة للبيئة. وبالتالي، تطبيق معايير الاستدامة يأتي ضمن أولويات شركة «أعمال» المدرجة في بورصة قطر والمستثمرين فيها الذين يبحثون باستمرار عن الجهات والشركات الداعمة للقضايا البيئية والتنمية المستدامة. وبالتأكيد على شركائنا التابعة لأعمال، فإنها جميعاً تتبع سياسات واضحة لتطبيق مفهوم الاستدامة في جميع عملياتها التشغيلية، مثل سياسة إعادة تدوير المياه والمواد المستخدمة في العمليات التشغيلية اليومية، والتي تقوم بها شركة أعمال ريديمكس، بالإضافة إلى فصل النفايات وإعادة استخدامها، كما أن عدداً من شركائنا التابعة مثل أعمال ريديمكس وأعمال للصناعات الاسمنتية حاصلة على شهادات أيزو ISO في معاييرها التي تطبقها للحفاظ على البيئة.

دولة قطر كانت وما زالت محور الاقتصاد في المنطقة

■ ما هي أبرز مقومات دولة قطر للاستثمارات الداخلية والخارجية، ما هو تعليقكم وكيف يمكن جذب المزيد من الاستثمارات إلى الداخل؟
- انطلاقاً من المسيرة الطويلة في تولي مناصب قيادية في كل من جهاز قطر للاستثمار ورئاسة بورصة قطر لمدة عشر سنوات والعديد من المناصب الأخرى يمكنني التأكيد على أن دولة قطر كانت وما زالت محور الاقتصاد في المنطقة قبل استضافتها لبطولة كأس العالم ٢٠٢٢، حيث تعد من أكبر الدول إنتاجاً وتصديراً للغاز الطبيعي ومشروعات الطاقة المتنوعة، الأمر الذي جعل منها لاعباً رئيسياً في الاقتصاد الدولي ومحط أنظار العالم لما تتوفر فيها من مقومات جذب في قطاعات متعددة، منها البنية التحتية المتقدمة والمتطورة للبلاد، بالإضافة إلى كون قطر من أكثر الدول أماناً على مستوى العالم، والبيئة الاستثمارية الجاذبة التي تتمتع بها من حيث التسهيلات التي توفرها لاستقطاب الاستثمارات الأجنبية.

نجحت الدولة في تخطيط مستهدفات الرؤية

■ أطلقت دولة قطر مجموعة من الرؤى المستقبلية، ما الدور الذي تلعبه الحكومة في تنفيذ هذه الأهداف والخطط؟
- تضع الحكومة مجموعة من الخطط والمؤشرات لتنفيذ هذه الأهداف ومنها «رؤية ٢٠٣٠»، حيث تقوم جميع الوزارات والمؤسسات الحكومية

■ ما هي أبرز النقاط التي ستركز عليها استراتيجيتكم الداعمة لتعزيز المكانة الرائدة للمجموعة؟

- تمثل «أعمال» إحدى أكبر الشركات ذات الأنشطة المتعددة في قطر من خلال تخصصها في العديد من القطاعات كالصناعة، العقارات، التجارة وإدارة الخدمات.

وانطلاقاً من حرصها على دعم الاقتصاد الوطني ستركز الاستراتيجية الحالية على التوسع في حزمة من القطاعات الجديدة التي تشمل أنظمة المعلومات، الطاقة، السيارات والشحن البحري بهدف تنويع استثمارات المجموعة.

ومن جهة أخرى، إلى جانب النمو والتوسع الداخلي إضافة قطاعات جديدة للمحفظة سيكون هناك خطة لزيادة حجم الصادرات والتوسع في منتجاتنا الصناعية خارج الحدود الجغرافية لدولة قطر.

نحرص على استغلال الفرص المتاحة والاستفادة منها

■ ما هي الأسواق التي ستستهدفونها ضمن الخطة التوسعية؟
- تحرص المجموعة باستمرار على استغلال الفرص المتاحة والاستفادة منها، ومن هنا نبحت في توسيع قاعدة الصادرات نحو أسواق جديدة في مناطق ودول مختلفة بحيث لن يكون هناك تركيز على بقعة جغرافية محددة. علماً أننا بدأنا عملية التصدير نحو القارة الآسيوية وصولاً إلى أكبر عدد ممكن من الأسواق في المرحلة المقبلة.

نحن من أبرز الداعمين للقضايا البيئية

■ باتت قضية الحفاظ على البيئة مطلباً أساسياً وعالمياً، إلى أي مدى يأخذ هذا الموضوع حيزاً مهماً من نشاط الشركة؟

- تهدف استراتيجية الشركة إلى تبني أفضل الممارسات لتعزيز مفهوم الاستدامة الذي يأخذ حيزاً كبيراً من أولوياتنا وجهودنا وميزانيتنا. ونحن نعد أبرز الداعمين للقضايا البيئية حيث نرعى العديد من المؤتمرات والفعاليات منها على سبيل المثال مؤتمر المسؤولية الاجتماعية الذي نظّمته جامعة قطر وكانت لنا مداخلة على هامش الحدث. كما للمجموعة حضور فاعل في الكثير من الأنشطة الداعمة للحوكمة والبيئة والتنمية الاجتماعية من

أعمال» تتفاوض لإنجاز صفقة استحواذ على IIS

أعلنت شركة أعمال عن قيام شركتها التابعة والمملوكة لها بالكامل، أعمال للتجارة والتوزيع، نيتها البدء في مباحثاتها مع شركة نُظْم المعلومات المتكاملة IIS للاستحواذ عليها، والمملوكة لشركة الفيصل القابضة بنسبة ٤٩٪ وشركة الاستثمارات العالمية بنسبة ٥١٪ وبما يتماشى مع حرص شركة أعمال على تطبيق أفضل معايير الإفصاح فإن رئيس مجلس إدارة شركة أعمال يمتلك بشكل غير مباشر ما نسبته ٥٥,٧٪. ومن الجدير بالذكر أن قيمة الاستحواذ المتوقعة قد تصل إلى ٥٠٠,٠٠٠ ريال قطري، ومن المتوقع إنجازها بطريقة الاستحواذ غير المباشر، حيث أن الشركة التي تنوي الاستحواذ هي شركة تابعة ومملوكة بالكامل لشركة أعمال. وتعتبر شركة IIS، شركة رائدة تقدم مجموعة واسعة من حلول وخدمات تكنولوجيا المعلومات للشركات في مختلف القطاعات، بما في ذلك التجارة والخدمات والانتاج الصناعي والخدمات المالية والصحة والتأمين والنقل والاتصالات. ومن شأن هذا الاستحواذ أن يعزز روافد الإيرادات لشركة أعمال، حيث أن شركة IIS هي المزود الرئيسي لخدمات تكنولوجيا ونظم المعلومات لشركة أعمال، وفي حال تمت عملية الاستحواذ ستصبح شركة نظم المعلومات شركة تابعة لأعمال عن طريق شركة أعمال للتجارة والتوزيع، مما سيجلب لها الفرصة بالاستفادة من الخدمات والحلول بشكل أكثر جدوى، بالإضافة إلى توسيع مجال أعمالها عن طريق كسب عقود جديدة مع المؤسسات والشركات الأخرى في السوق المحلية.

وبهذه المناسبة، قال السيد **راشد بن علي المنصوري**، الرئيس التنفيذي لشركة أعمال: «إننا في أعمال نحرص على تطوير أنشطتنا باستمرار، ويعد قطاع تكنولوجيا المعلومات من المجالات التي نهتم بالتوسع فيها بما يتماشى مع رؤيتنا المستقبلية وتطلعنا الدائم إلى النمو والتطوير، ونحن نعتقد أن هذه الفرصة جيدة وتشكل إضافة مهمة إلى المحفظة الاستثمارية لشركة أعمال، ونتطلع إلى تحقيق الأهداف المرجوة منها مما سينعكس بشكل إيجابي على أداء الشركة».

وتعتبر شركة أعمال إحدى أكبر وأسرع مجموعات الأعمال نمواً وأكثرها تنوعاً في منطقة الخليج، وتم إدراجها في بورصة قطر منذ شهر ديسمبر عام ٢٠٠٧ وكما في ١ يونيو ٢٠٢٣، بلغت القيمة السوقية للشركة ١,٤٦ مليار دولار أميركي.

بدورها في تطبيق المعايير والمؤشرات الموضوعية من جانب الحكومة، وبالتالي نجحت دولة قطر في تخطي مستهدفات الرؤية ضمن فترة زمنية قصيرة.

منصة عالمية للحوار

■ ما هو تعليقكم على انعقاد منتدى قطر الاقتصادي ٢٠٢٣ في نسخته الثالثة؟

– تؤكد المشاركة الدولية الواسعة والمرموقة في النسخة الحالية من المنتدى أهمية هذه المنصة العالمية، للحوار حول التحديات التي تواجه الاقتصاد العالمي، ودور دولة قطر في خلق مسارات جديدة من شأنها دعم تطوير الأعمال التجارية والمناخ الاستثماري والتحول نحو اقتصاد عالمي أكثر ازدهاراً بما يتماشى مع ركائز «رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠»، ويعد التزاماً في تحقيق سياسات النمو الاقتصادي التي وضعتها البلاد على مدار السنوات الماضية. ونحن بدورنا فخورون بمشاركتنا بهذا الحدث الكبير الذي جمع مروحة متنوعة من القيادات الفاعلة والوزراء والرؤساء التنفيذيين من مختلف الدول لتبادل الخبرات والخروج بحلول فاعلة تحاكي الطموحات الاقتصادية للدول. ■

مهما صار...

حصل خير

15 سنة
لنحكم كانت بهدلاً

5046

UIC
المتحدة للتأمين

د. عبد الباسط أحمد الشيبني (الرئيس التنفيذي للدولي الإسلامي QIIB - قطر)؛

الاقتصاد القطري قادر على مواجهة آثار التضخم عبر السياسة النقدية الحكيمة لمصرف قطر المركزي

الطبيعية القاسية فضلاً عن التلوث الناتج من الأنشطة البشرية، وباعتبار المصارف جزءاً من دورة الاقتصاد فهي مطالبة بأن تكون فاعلة ومساهمة في تذليل العقبات المفروضة. وشدد على مواكبة الدولي الإسلامي للمبادرات التي تقوم بها الدولة في قضية الاستدامة. وفي سياق مختلف، تحدث د. الشيبني عن مشكلة التضخم واضطراب سلاسل التوريد وتأثير ذلك على الاقتصاد العالمي، إلا أن الاقتصاد القطري وبفضل سياسة مصرف قطر المركزي الحكيمة سيتمكن من السيطرة على هذه المشكلة. وأخيراً لفت د. الشيبني إلى النتائج المميزة التي حققها البنك للاحية زيادة الأرباح كما بلغت كفاية رأس المال ١٨,٤٪ وهي نسبة متميزة، ومستقبلاً سيتم التركيز على استكمال خطة التحول الرقمي مع العلم أن البنك قطع فيها شوطاً كبيراً ونتيجة لذلك، يمكن ملاحظة الزيادة في القدرة التشغيلية وارتفاع نسبة المعاملات المنجزة رقمياً بما يتوازى مع زيادة الخدمات.



يفخر الدولي الإسلامي QIIB بتقديم أرقى الخدمات المالية لعملائه بما يتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية لإيفاء احتياجاتهم، وهو يطمح لأن يكون المؤسسة المالية الإسلامية الأكثر كفاءة والتي تعمل وفق أفضل المعايير العالمية. ولمناسبة انعقاد منتدى قطر الاقتصادي، قابلت مجلتنا د. عبد الباسط أحمد الشيبني الرئيس التنفيذي للبنك، فأوضح أن هذا المنتدى الذي عقد بنسخته الثالثة في الدوحة يمثل منصة لتتلاقى صناعات القرار الاقتصادي من رؤساء وقادة دول وكبار المسؤولين وغيرهم، كما يرسخ حضور الدولة على خارطة الأحداث العالمية ويثمن دورها الفاعل كشريك ووسيط لمد جسور التعاون والتوافق بين جميع الأطراف. ومن جهة أخرى تطرق د. الشيبني إلى القضايا المرتبطة بالتغير المناخي والتنمية المستدامة ذاكراً أنها تشكل تحديات في وجه مستقبل البشرية جمعاء ومنها أزمة الغذاء التي تتفاقم بسبب الجفاف وغيره من العوامل

استراتيجيتنا تستند إلى بيئة الأعمال المحلية القوية وتساعدنا في تحقيق النتائج المستهدفة

الأنشطة البشرية المسببة للتلوث وارتفاع حرارة الأرض. أمام هذا الواقع، وبما أن المصارف هي جزء رئيسي من دورة الاقتصاد العالمي فهي مطالبة بأن تكون متفاعلة وتقوم بدور إيجابي في مسألة حل التحديات التي تفرضها التغيرات البيئية. من هنا فإن التمويلات الخضراء تكتسب زخماً متزايداً في كثير من دول العالم ومنها دولة قطر، وهناك اهتمام من الحكومة القطرية والجهات الإشرافية على القطاع المصرفي بإيلاء قضايا البيئة والاستدامة والتمويلات الخضراء عناية خاصة والتجاوب معها بما يعكس التوجهات الوطنية التي طرحت من خلالها الكثير من المبادرات سواء في موضوع الحياد الكربوني أو زيادة المساحات الخضراء أو ازدهار الصناعات المرتبطة بإعادة التدوير ومراعاة قضايا الاستدامة في مختلف المشاريع التي يتم إطلاقها. نحن في الدولي الإسلامي جزء من القطاع المصرفي القطري ونتفاعل مع مختلف القضايا والمبادرات التي تهتم الدولة والمجتمع وقطاع الأعمال. وبالتأكيد نحن منخرطون بشكل فعال في قضايا الاستدامة ومهتمون بالتمويلات الخضراء التي أتوقع ازدهاراً كبيراً لها في المدى القريب والمتوسط.

الإضاءة عليها ومنها عناوين مهمة لمستقبل العالم مثل: تمويل المناخ والتغلب على العوائق أمام النمو الأخضر وانتقال الطاقة والأمن والتكنولوجيا الناشئة ومستقبل الاستثمار الأجنبي المباشر في الأوقات الاقتصادية الصعبة ومواضيع أخرى عديدة، وكما هو واضح فإن هذه العناوين تعطي مؤشراً عن مدى أهمية المنتدى، ودوره في تقديم أجوبة وإطلاق مبادرات، وتعزيز الحوار والفهم العالمي المشترك للقضايا الملحة المطروحة والمطلوب التقدم في إيجاد حلول لها.

الإنخراط في قضايا الاستدامة

■ أصبح موضوع التنمية المستدامة والتنمية البيئية مطلباً رئيسياً، برأيكم ما دور المصارف في هذا المجال؟ وما الذي حققه بنك قطر الدولي الإسلامي في التنمية البيئية؟
- باتت القضايا المرتبطة بالبيئة والاستدامة تحدياً مطروحاً بقوة أمام العالم لأنها تمثل تحديات اقتصادية هائلة متعلقة بمستقبل البشرية برمتها، حيث تؤثر بشكل استثنائي على أجندة الاقتصادات في مختلف أنحاء العالم. فالتحديات المناخية باتت تهدد مئات ملايين البشر على خلفية أزمة الغذاء التي تتفاقم نتيجة الجفاف أو الفيضانات أو غيرها من عوامل الطبيعة التي شهدت تغيرات كبيرة بسبب

■ برأيكم ما هي القيمة المضافة من انعقاد منتدى قطر الاقتصادي؟ وما تعليقكم على أهم المواضيع التي تم التداول بها؟
- منتدى قطر الاقتصادي الذي عقد مؤخراً بنسخته الثالثة في الدوحة تحت شعار «قصة جديدة للنمو العالمي» بات عنواناً سنوياً عالمياً بارزاً لاجتماع صناعات القرار الاقتصادي حيث شارك عدد من رؤساء وقادة الدول والشخصيات الرسمية وكبار المسؤولين وأصحاب القرار وقادة الأعمال حول العالم، هو الأمر الذي يكرس حقيقة أن دولة قطر ترسخ حضورها وتعزز دورها كفاعل مؤثر في خريطة الأحداث العالمية، كشريك ووسيط يمكن الاعتماد عليه.

كما أن المنتدى يساهم في تعزيز دور ومكانة دولة قطر كمركز اقتصادي واستثماري مهم، ومورد أساسي وموثوق للطاقة، فضلاً عن أن المنتدى فرصة لتعزيز جسور التعاون بين المنطقة وبقية العالم، ويرسي مزيداً من أواصر التعاون الفعال بين مختلف الأطراف، ويعزز الفهم المتبادل ويؤسس لحوار يستند إلى العوامل والأهداف المشتركة المتمثلة في تحقيق تنمية مستدامة يستفيد منها الجميع. وفي الحقيقة كان منتدى قطر الاقتصادي لعام ٢٠٢٣ غنياً بالمحاور والنقاط التي تمت

كانت إيجابية جداً وأكدت على قوة المركز المالي للبنك، حيث حقق صافي ربح بلغ ٣١٦ مليون ريال مقابل ٢٩٥ مليون ريال في نهاية الربع الأول من عام ٢٠٢٢ أي بنسبة نمو بلغت ٧,١٪. كما بلغ صافي الإيرادات التشغيلية بنهاية الربع الأول ٤٧٤ مليون ريال بنسبة نمو بلغت ١٥٪. كما استمر البنك في تعزيز كفاءته التشغيلية الأمر الذي ساهم في خفض نسبة التكلفة إلى العائد لتصبح ١٨,٠٪ والتي تعتبر من أفضل النسب في القطاع المصرفي القطري، وبلغت كفاية رأس المال (بازل III) ١٨,٤٪ وهو ما يمثل نسبة متميزة وأعلى من الحد المطلوب من مصرف قطر المركزي.

استراتيجية البنك الدولي الإسلامي تستند إلى بيئة الأعمال المحلية القوية التي توفر لنا مزايا تنافسية تساعدنا في تحقيق أفضل النتائج المستهدفة، وفي الفترة المقبلة نركز على استكمال تطبيق خطة التحول الرقمي، علماً أننا قطعنا فيها شوطاً كبيراً، وكان من أهم نتائجها زيادة ملحوظة في الكفاءة التشغيلية وارتفاع نسبة المعاملات المنجزة عبر قنوات البنك الرقمية، وذلك بالتوازي مع زيادة الخدمات التي قمنا بتوفيرها عبر هذه القنوات. ■

جزء أساسي من الأزمة تقف خلفه أسباب اقتصادية عالمية، بعضها يعود لاضطراب سلاسل التوريد خلال فترة انتشار فيروس «كورونا» مع ما رافق ذلك من ارتفاع في أسعار السلع ورسوم الشحن والعبور وهذا كله تم تحميله على المستهلك النهائي للسلع وتظهر في ارتفاع أسعار كان أحياناً مبالغ به.

لا بد هنا من الإشارة إلى أن الاقتصاد القطري يملك جميع الأدوات والموارد لمواجهة آثار التضخم عبر السياسة النقدية الحكيمة التي ينفذها مصرف قطر المركزي والتي من خلالها يمكن السيطرة على التضخم خاصة من خلال استخدام أداة رفع الفائدة التي تعتبر أبرز أداة نقدية لإبقاء التضخم عند الأرقام المستهدفة، وهنا نشير إلى توقعات صندوق النقد الدولي حول التضخم في دولة قطر والتي تشير إلى أنه مع نهاية عام ٢٠٢٣ سوف يبدأ التضخم بالانحسار تدريجياً.

ارتفعت أرباح الفصّل الأول بنسبة ٧,١٪

■ هل أنتم راضون عن نتائج البنك الدولي الإسلامي وما هي خططكم القادمة؟

– نتائج أعمال البنك الدولي الإسلامي عن فترة الربع الأول المنتهية بتاريخ ٣١/٣/٢٠٢٢

الاقتصاد القطري يملك جميع الأدوات والموارد لمواجهة آثار التضخم

■ في ظلّ الأزمات الاقتصادية المتتالية مثل التضخم وسلاسل التوريد وغيرها... والأزمات المالية التي تشهدها بعض الدول خصوصاً في موضوع انخفاض قيمة النقد فيها، ما هي الدروس التي تستخلصون وكيف التصدي للتحديات؟

– بالفعل التضخم واضطراب سلاسل التوريد مشكلة كبيرة للاقتصاد العالمي خصوصاً في ظل الترابط بين مختلف الاقتصادات بحكم العولمة وعلاقات التجارة المتشعبة والممتدة بين مختلف القارات.

الاضطرابات تؤثر بشكل أو بآخر على مختلف الدول وإن بأشكال ودرجات مختلفة، فمنها من تأثر بشدة كما حدث في أوروبا التي وصلت أرقام التضخم فيها إلى مستويات غير مسبوقة ومنها من كان أقل تأثراً، والحمد لله فإن الاقتصاد القطري من الأقل تأثراً بالنظر إلى قوته وقدرته على تحقيق أرقام النمو المستهدفة، بفضل تنافسيته العالية والموارد المتاحة والأدوات النقدية الملائمة التي يتم استخدامها.

لا شك بأن الأسباب التي تقف وراء أزمة التضخم العالمية ليست جميعها اقتصادية بل جزء منها أسباب وعوامل جيوسياسية، وطبعاً

موديز تؤكد تصنيف البنك الدولي الإسلامي عند درجة (A2/Prime-1) مع نظرة مستقبلية مستقرة

د. الشيباني: التصنيف يؤكد قوة مركزنا المالي وانسجامنا مع مكانة الاقتصاد القطري



أكدت وكالة «موديز» للتصنيف الائتماني تصنيفها للبنك الدولي الإسلامي عند درجة (A2/Prime-1) مع نظرة مستقبلية مستقرة، الأمر الذي يشير إلى قوة مؤشرات البنك واستناده إلى عوامل ذاتية وموضوعية ذات قيمة مضافة مرتفعة.

وأشارت وكالة موديز في عرضها للحيثيات تأكيد تصنيفها للبنك الدولي الإسلامي إلى أن البنك يتمتع بربحية قوية مع عائد على الأصول بلغ ٢,١٪ للأشهر الثلاثة الأولى من عام ٢٠٢٣ مدعوماً بامتيازاته المصرفي الإسلامي وفعالية التكلفة التشغيلية الاستثنائية (نسبة التكلفة إلى الدخل ١٩,١٪ للأشهر الثلاثة الأولى من عام ٢٠٢٣).

ونوهت موديز إلى انخفاض اعتماد البنك على تمويل السوق حيث انخفض إلى ١٧٪ في مارس ٢٠٢٣ من ٢٩٪ في ديسمبر ٢٠١٩، جنباً إلى جنب مع السيولة القوية التي يتمتع بها البنك الدولي الإسلامي، هذا بالإضافة إلى جودة الأصول القوية.

وأوضحت الوكالة أن النظرة المستقبلية المستقرة لتصنيفات البنك على المدى الطويل هي بمثابة انعكاس لتوقعات موديز بأن البنك سيحافظ على ربحيته القوية ورأس المال والسيولة في مواجهة المخاطر.

د. عبد الباسط أحمد الشيباني الرئيس التنفيذي للبنك الدولي الإسلامي قال: «يسرنا هذا التصنيف وهذا التقييم المرتفع من وكالة موديز وهذا يؤكد قوة مركزنا المالي وانسجامنا مع مكانة الاقتصاد القطري الذي يتمتع بسمعة عطرة إقليمياً ودولياً ونحن بالتأكيد مدينون بتصنيفاتنا المرتفعة لمكانة الاقتصاد القطري وقوته الاستثنائية».

أضاف: «إن تصنيف موديز للبنك الدولي الإسلامي يكتسب بعداً إضافياً هذه المرة بالنظر للظروف غير العادية التي تمر بها الأسواق العالمية، وحالة عدم اليقين التي تشهدها الكثير من المؤسسات المالية في العالم، والناجمة عن ظروف الاقتصاد العالمي مع أرقام التضخم المرتفعة في كثير من البلدان، فضلاً عن التحديات الجيوسياسية التي أضرت بسلاسل التوريد التي لم تستقر أساساً من صدمة جائحة «كورونا»، وأدت لارتفاع تكلفة السلع الأمر الذي أضرب بالأسواق».

حسين فخر الدين (الرئيس التنفيذي في كيوانفست):

يحرص كيوانفست على تقديم مجموعة متكاملة من الخدمات المتنوعة لعملائه



يُعد كيوانفست من المصارف الاستثمارية الرائدة في دولة قطر ولديه أنشطة في منطقة الشرق الأوسط، وأوروبا، وتركيا، والولايات المتحدة الأميركية، وبريطانيا، والهند. وقد بنى إمكانيات عالية المستوى في مجالي الاستثمارات والاستشارات وفقاً لأعلى معايير الحوكمة والشفافية مع التركيز على احتياجات العملاء، كما يتمتع بخبرات مهنية في هيكلة المنتجات الإسلامية، حيث يمتلك فريق عمله مزيجاً من الخبرة الدولية والمعرفة الإقليمية وشبكة علاقات واسعة.

التقت مجلة «البيان الاقتصادية» السيد حسين فخر الدين، الرئيس التنفيذي في كيوانفست، فأشاد بالدور الذي تلعبه دولة قطر في المنطقة كونها أكبر منتج ومصدر للغاز الطبيعي المسال في العالم، حيث أنها تعمل على استثمار ثروتها السيادية وفق استراتيجية واضحة تحقق لها تنوعاً في مصادر الإيرادات ما يعزز علاقاتها مع الخارج، ويجعلها محصنة نسبياً لمواجهة تحديات الأزمة الاقتصادية التي أصابت معظم الأسواق العالمية، وأوضح السيد فخر الدين أن دول مجلس التعاون الخليجي تمثل مركزاً مهماً للاستثمار وذلك لتوافر رؤوس الأموال الضخمة. وفي سياق آخر، تحدث السيد فخر الدين عن الخطط المستقبلية التي وضعتها إدارة كيوانفست ومنها خطة التحوّل التي جعلته أقل تأثراً لمواجهة سلبية ارتفاع معدلات الفائدة، مضيفاً أن الفترة المقبلة ستشهد توسعاً إضافياً في الاستثمار في السوق القطري، مع الاستمرار في إدارة محفظته في الأسواق العالمية وتعزيز عروضه من الخدمات والمنتجات والحلول المتوافقة مع احكام الشريعة الإسلامية، كذلك دعم الأنشطة الاستثمارية في قطاعات مختلفة مثل العقارات وأسواق رأس المال والتمويل وصناديق الاستثمار وغيرها.

البيان

■ كيف تقومون القطاعين الاستثماري والمالي في دولة قطر؟

— تُعد دولة قطر أكبر منتج ومصدر للغاز الطبيعي المسال في العالم وتتمتع بقدر عالٍ من السيولة من العملات الصعبة، فضلاً عن توافر جهاز قطر للاستثمار وهو الصندوق السيادي للدولة الذي يُعد واحداً من أكبر صناديق الثروة السيادية في العالم، حيث عملت دولة قطر منذ سنوات على استثمار ثروتها السيادية وفق استراتيجية تحقق لها تنوعاً في مصادر الإيرادات وتوزيعاً جغرافياً ذكياً يعزز علاقاتها مع العالم الخارجي ويقوّي ارتباطها الاقتصادي بدول المنطقة والعالم، وبالتالي هناك دائماً فرصاً للاستثمار. وكونها من أهم الدول المصدرة للغاز، فقد جذبها ذلك الدخول في أزمة اقتصادية شبيهة بتلك التي تواجهها العديد من الأسواق العالمية، وعزز من قدرتها على استقطاب إيرادات مالية وساهم في نموها وتقدمها.

بالإضافة إلى ذلك، تعمل الدولة على ضخ استثمارات في قطاعات متعددة شبيهة بتلك التي شهدتها المرحلة التحضيرية لاستضافة بطولة كأس العالم الاستثنائية على المستويات كافة والتي حققت نجاحاً مبهرًا وأثبتت كفاءة قطر وقدرتها على استضافة البطولات الرياضية الكبرى، وأرسّت معايير جديدة لاستضافة الأحداث العالمية، بدءاً من الاستادات المشيدة وفق أحدث المواصفات العالمية وصولاً إلى تجارب المشجعين المميزة، مع توفير كافة التسهيلات لضمان سهولة الوصول والتنقل في أنحاء الدولة طوال البطولة، وبرامج العروض الفنية وحسن الضيافة والاستقبال، الأمر الذي وضع قطر على خارطة العالمية وجعلها مركز جذب من نواحٍ مختلفة.

وفي الوقت الراهن، ينصب تركيز جميع الدول حول كيفية التصدي

للمشاكل الاقتصادية وتجاوزها، إذ للأسف هناك بعض الدول غير مستعدة وغير قادرة لافتقارها إلى رؤوس الأموال وغياب الاستراتيجيات الحكيمة التي تساعد على الخروج من الأزمة بأمان وبأقل خسائر ممكنة. لذا، لا بد من التفكير في كيفية تحسين أنفسنا من كل ما يدور حولنا خاصة في ظل الأوضاع غير المستقرة والأزمات المتلاحقة، ويتحقق ذلك باعتماد أساليب وطرق عديدة أبرزها تطبيق مبدأ التحوّل (HEDGING) لحماية الميزانيات العمومية وتفعيل محفظة الاستثمارات في مجالات ومناطق جغرافية متعددة وتنويع مصادر الدخل في قطاعات مختلفة مثل السياحة والعقارات والخدمات المالية وغيرها. وبرأيي، فإن تبعات الأزمة الاقتصادية ما زالت خجولة وفي بدايتها وهي لم تظهر بشكل جلي على العديد من الأسواق، وبالتالي ولتجنب معاناة اقتصادية قد تجتاح الكثير من الدول التي ستتخبط في مشاكلها ولن تستطيع الخروج منها بسهولة علينا التريث باتخاذ القرارات الاستثمارية واختيار أدوات استثمارية تعتمد بالأصل على الحفاظ على الثروات بالتوازي مع النمو المستدام.

مصرف استثماري رائد

■ ما الذي يميز كيوانفست عن منافسيه؟

— يُعد كيوانفست المصرف الاستثماري الرائد في دولة قطر، إذ يعمل في جميع أنحاء الشرق الأوسط، وأوروبا، وتركيا، والمملكة المتحدة، والولايات المتحدة الأميركية، والهند. منذ تأسيسه، طور المصرف إمكانيات عالية المستوى في مجالي الاستثمارات والاستشارات، وذلك وفقاً لأعلى معايير الحوكمة والشفافية مع التركيز على احتياجات العملاء. يتمتع كيوانفست بخبرات بارزة في

الاستثمار ويوفر الحماية، فضلاً عن تقديم التسهيلات الضرورية القانونية والمالية واللوجستية ما يعزز الأعمال التجارية ويحفز على الاستثمار. أضف إلى ذلك أن التقلبات الاقتصادية والتحديات بين دول القارة الأوروبية أثار الذعر والخوف لدى العديد من المستثمرين ودفعهم لإعادة النظر في عملياتهم الاستثمارية، وبالتالي باتوا يفضلون الاستثمار داخل دولهم بدلاً من خارجها. والجدير بالذكر أن قطر عملت خلال السنوات الماضية على الاستثمار في قدراتها الصناعية بما يضمن صمودها ونمو اقتصادها، الأمر الذي حال دون تأثرها بالأزمات التي أصابت السوق الخليجي وجعلها مثلاً يحتذى به للعديد من الدول في كيفية تخطي التحديات والتغلب عليها.

الاستثمار في السوق السعودية

■ ما هي مشاريعكم وخططكم المستقبلية؟

– على المدى القصير، نعمل على إدارة الميزانية العمومية واللائق أن خطة التحوط التي تبناها كيوانفست جعلته بمنأى عن التداعيات السلبية الناجمة عن ارتفاع معدلات الفائدة، وبالتالي لم تتأثر محفظة الدخل الثابت FIXED INCOME PORTFOLIO الخاصة بنا بشكل سلبي، كما أن الفترة المقبلة ستشهد مزيداً من التوسع في الاستثمارات في السوق القطري الذي يسجل نسب نمو عالية، مستفيداً من الانتعاش الذي شهدته أسواق النفط والغاز العالمية ومن الانعكاسات الإيجابية لتنظيم فعاليات بطول كأس العالم FIFA، فضلاً عن إمكانية الإعلان عن مزيد من عمليات إدراج ودمج واكتتاب في السوق المحلي.

بالإضافة إلى ذلك، نتطلع إلى الاستثمار في السوق السعودي حيث تمكن العديد من الفرص المهمة والتي منها الدخول في شراكات مع جهات فاعلة، إلى جانب الاستمرار في إدارة محفظتنا في الأسواق العالمية لا سيما أوروبا، والمملكة المتحدة وأميركا، وتعزيز حضورنا في قطاع إدارة الأصول وهيكله المنتجات الاستثمارية من خلال شركة «إيبكيور الإسلامية لإدارة الاستثمارات» المتخصصة في مجال إدارة الأصول الإسلامية والتي أسسناها بالشراكة مع شركة قطر للتأمين (QIC)، شركة التأمين الرائدة في قطر ودول مجلس التعاون الخليجي ومنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وتمثل هذه الشركة فرصة للمستثمرين للاستثمار في صناديق الأسهم في بورصة قطر وصناديق الدخل الثابت «الصكوك» وصناديق تأجير المعدات.

كذلك، سنواصل العمل على تعزيز محفظتنا من الخدمات والمنتجات والحلول الاستثمارية في قطر وإطلاق مجموعة أوسع من المنتجات والحلول المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، مع حرصنا على الاستمرار في تقديم الاستشارات في الصيرفة الاستثمارية حيث نتطلع إلى دعم الأنشطة الاستثمارية في قطاعات مختلفة ومنها العقارات وأسواق رأس المال وصناديق الاستثمار مثل أسهم الملكية الخاصة – مدعومين بفريق عمل متخصص عالي الكفاءة. ■

هيكله المنتجات الإسلامية، حيث يوفر للعملاء حلولاً متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية بسرعة وبشكل تنافسي. يعمل كيوانفست من خلال ثلاث خطوط أعمال هي الصيرفة الاستثمارية وتوظيفات رؤوس الأموال (التي تتركز أنشطتها الاستثمارية على القطاع العقاري، والاستثمارات المباشرة الخاصة، والخزانة والأسواق المالية) وإدارة الأصول، جميعها مدعومة من فريق تغطية العملاء والتوزيع الذي يقدم خدمة ذات قيمة مضافة حقيقية.

علاوة على ذلك، يضم كيوانفست فريقاً من خبراء الاستثمار الذين يمتلكون مزيجاً من الخبرة الدولية الواسعة والمعرفة الإقليمية العميقة وشبكة علاقات استثنائية. تضع شبكة العلاقات هذه ومجموعة المهارات الفريدة، المصرف في مكانة ممتازة تؤهله ليكون محفزاً لتدفق الأعمال بين دولة قطر والمنطقة والأسواق العالمية، ما يجعله مؤسسة رئيسية ضمن خطط قطر الاستثمارية الدولية. ولطالما حرص المصرف على تقديم مجموعة متكاملة من الخدمات المتميزة لعملائه التي تلبي احتياجاتهم ضمن مجالات الاستشارات والتمويل والاستثمار، مع مواصلة بناء علاقات مستدامة معهم تقوم على الثقة، واضعاً مصالحهم في صميم أعماله ونشاطاته، كما يواصل تعزيز وتطوير إمكانياته وقدراته، مع الالتزام بأعلى معايير الحوكمة والشفافية وتكريس جهوده لتحقيق أفضل قيمة لعملائه ومساهميهم وموظفيه والمجتمعات التي يعمل فيها.

ومن ناحية أخرى، يواصل كيوانفست تقديم خدماته الاستشارية لعدد كبير من الصفقات المهمة من مختلف أنحاء العالم وفي مجالات متعددة، منها الخدمات اللوجستية، والصناعية، والعقارات، والمؤسسات المالية، والطاقة، وغيرها، ليرسخ بذلك مكانته التجارية في المنطقة وعلى الساحة الدولية. ويمتلك كيوانفست مكاتب في الدوحة وإسطنبول، إلى جانب شركات تابعة في الهند والمملكة المتحدة.

تُعد دول مجلس التعاون الخليجي مركزاً رئيسياً للاستثمار

■ انطلاقاً من خبرتكم، أين تكمن فرص الاستثمار اليوم؟

– من الناحية الجغرافية، تُعد دول مجلس التعاون الخليجي مركزاً رئيسياً للاستثمار نظراً لامتلاكها رؤوس أموال ضخمة وغالبية سكانها هم من فئة الشباب أصحاب الثروات الذين يمتلكون القدرة على الإنفاق، وبالتالي هناك طلب متزايد على الفرص الاستثمارية والعقارية ووسائل الترفيه والنقل وغيرها.

وكما هو معروف، فإن غالبية محفظة كيوانفست الاستثمارية كانت منصبة على الاستثمار بالأسواق العالمية لا سيما الولايات المتحدة الأميركية والمملكة المتحدة وبعض الدول الأوروبية. لكن وللأسف من الفرص الاستثمارية المحلية وتنوع مصادر دخل المصرف، عملنا خلال السنوات الماضية على الاستثمار

بشكل بارز في السوق المحلي، حيث أننا قمنا بشراء أصول في مشروع عقاري بقيمة تصل إلى ٢٥٠ مليون دولار أميركي، وذلك لإيماننا بأن السوق القطري يمتلك قدرات مذهلة مدعومة بإطار قانوني وتنظيمي يشجع على



ناصر الخاطر (الرئيس التنفيذي لكأس العالم ٢٠٢٢):

تستكمل قطر مسيرة التألق كوجهة سياحية ورياضية عالمية



حطمت بطولة كأس العالم ٢٠٢٢ FIFA في قطر أرقاماً قياسية جديدة، حيث تفاعل مع الحدث الكروي الأعلى نحو خمسة مليارات شخص من حول العالم، فقد شهدت حضوراً جماهيرياً قياسياً ونسبة مشاهدة غير مسبوقة في التاريخ.

ولدى لقائنا مع ناصر الخاطر الرئيس التنفيذي لكأس العالم ٢٠٢٢ FIFA أكد أهمية منتدى قطر الاقتصادي ٢٠٢٣ بدورته الثالثة على مستوى المنطقة، مشيراً إلى أن هذه

النسخة سلّطت الضوء على موضوعات مهمة وأحدث التوجهات في إطار التمويل والرعاية الصحية والتكنولوجيا وتأثيرها على النمو مستقبلاً، ولفت السيد الخاطر إلى الحضور القوي لكبار الشخصيات وقادة الأعمال ورؤساء الحكومات. ومن جهة ثانية أورد أن دولة قطر سباقاً في المجال الرياضي من خلال استضافتها لأهم وأكبر الفعاليات الرياضية العالمية وأبرزها تنظيم مونديال ٢٠٢٢ الأول من نوعه في العالم العربي، ما انعكس إيجاباً على القطاع السياحي في البلاد، كما أن قطر ستتحذ من هذا الإنجاز مصدراً لتحقيق أهداف مستقبلية على مستوى أكبر من التألق واستكمالاً لمسيرة النجاح على المستويين الإقليمي والعالمي.

■ كيف تقومون الدورة الثالثة لمنتدى قطر الاقتصادي ٢٠٢٣؟

■ أثبت منتدى قطر الاقتصادي أهمية كبيرة على مستوى المنطقة التي تشهد نمواً اقتصادياً ضخماً خلال السنوات الماضية. كما سلّطت النسخة الحالية منه الضوء على موضوعات ذات أهمية وأحدث التوجهات في مجالات التمويل والرعاية الصحية والتكنولوجيا ودورها في دفع عجلة النمو المستقبلي.

ومن اللافت الحضور القوي لكبار الشخصيات ونخبة من قادة الأعمال والمؤثرين ورؤساء الحكومات. كما نتطلع أن تبقى دولة قطر ملتقى لصناع القرار ورجال الأعمال على مستوى المنطقة.

ستبني قطر على هذا الإنجاز وتستكمل مسيرة التألق

■ النجاح الكبير الذي حققته قطر في استضافة بطولة كأس العالم ٢٠٢٢ وضعها على خارطة العالمية، ما هي أبرز الخطط والمشروعات التي تلمحون لتحقيقها مستقبلاً؟

– تعد دولة قطر سباقاً ورائدة في مجال الرياضة من خلال استضافتها لأهم وأكبر الفعاليات الرياضية العالمية وعلى رأسها النجاح التاريخي في تنظيم المونديال الأول من نوعه في الوطن العربي، كما نجحت في الوصول إلى الأهداف المرجوة عبر تنظيم بطولة مميزة حققت نقلة نوعية للبلاد وساهمت في تعزيز القطاع السياحي.

في حين أن دولة قطر ستبني على هذا الإنجاز وتستكمل مسيرة التألق كوجهة سياحية رياضية بارزة إقليمياً وعالمياً. ■

بسام حاج حمد (بي دبليو سي PWC الشرق الأوسط – قطر):

التنوع الاقتصادي لدولة قطر سينقلها إلى مراحل متقدمة ويضعها في موقع الصدارة



في حوار خاص مع السيد بسام حاج حمد الشريك المسؤول ورئيس قسم الاستشارات في بي دبليو سي الشرق الأوسط في قطر، أوضح أن المشاركة في منتدى قطر الاقتصادي هذا العام، يؤكد التزام بي دبليو سي في قطر بالضرورات البيئية والاجتماعية والحوكمة (ESG) حيث يمكن أن تسرع التحول الهائل والسريع لمنطقتنا. في منتدى قطر الاقتصادي لهذا العام، شارك بوب موريتز،

رئيس مجلس إدارة بي دبليو سي العالمية، في لجنة «بناء اقتصاد صافي الصفر» لتمثيل منظور بي دبليو سي العالمي بشأن هذه القضية بالغة الأهمية.

وفي سياق مختلف أفاد السيد حاج حمد أن بي دبليو سي حريصة على توفير أعلى معايير الجودة في خدمات التدقيق والاستشارات والضرائب بمساعدة شركائها من المهنيين الذين يقدمون خبراتهم لتفعيل استراتيجيتنا.

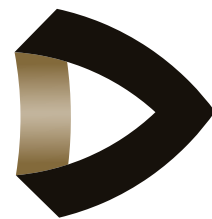
■ ما الهدف من مشاركتكم في منتدى قطر الاقتصادي ٢٠٢٣؟

– نحن مستمرون في بناء شراكات مع الحكومة والقطاع الخاص في قطر، وبالتالي يُعد هذا المنتدى منصة مهمة لتفعيل هذه الشراكات وتعزيزها والتوسع أكثر داخل الدولة، فضلاً عن تبادل الآراء والأفكار والمعلومات التي تهدف إلى بناء القدرات اللازمة لتجاوز الأزمات والتغلب على التحديات التي تواجه العالم اليوم.

■ كيف تقومون وجودكم في السوق القطرية؟

– هناك توجه كبير في قطر، لا سيما بعد بطولة كأس العالم لكرة القدم ٢٠٢٢، لتطبيق الأهداف التي تنص عليها رؤية الدولة وترجمتها على أرض الواقع لتصبح حقيقة ملموسة. كما أشارت النشرة الاقتصادية للاقتصاد القطري للعام ٢٠٢٣ التي أعدتها بي دبليو سي الشرق الأوسط أن قطر بوضع جيد للاستفادة من واستثمار زخم كأس العالم من أجل تعزيز مواصلة رحلة التحول الوطني، وضمان النمو الاقتصادي المُستدام، والاستمرار في بناء اقتصاد قائم على المعرفة، مع تحسين الجودة في جميع جوانب الحياة.

لذا، نحن حريصون على توفير أعلى معايير الجودة في خدمات التدقيق والاستشارات والضرائب لمساعدة الدولة على تحقيق مستهدفات الرؤية وأن نكون جزءاً من عملية التحول التي تشهدها قطر. ويساعدنا في ذلك الشغف والروح القيادية اللذين يتمتع بهما شركائنا من المهنيين الذين بفضل خبراتهم وقدراتهم الكبيرة يساهمون في تنفيذ وتفعيل استراتيجيتنا في وقت نواصل فيه التركيز على قيادة الأعمال إستناداً إلى هدف واضح وبناء الثقة وتحقيق نتائج مستدامة تعود بالفائدة على عملائنا، وموظفينا ومجتمعاتنا. ولا شك أن دولة قطر تتمتع بالقدرات والإمكانات الضرورية فضلاً عن الموارد الأساسية التي تساعدها في تسريع عملية التحول الاقتصادي. ■



Your Specialised Insurance Hub



Offering a wide range of innovative, regional & international Insurance, Reinsurance, Risk management and IT solutions



يوسف الجيدة

(الرئيس التنفيذي لمركز قطر المالي (QFC):



تعد منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا حالياً الأفضل في العالم من ناحية استقطاب الاستثمارات الأجنبية المباشرة

يُعد مركز قطر المالي QFC منصة عالمية للشركات ويوفر بيئة قانونية وتنظيمية وضريبية وتجارية خاصة به ما يساهم في التنمية الاقتصادية والتنوع المنصوص عليه في «رؤية قطر ٢٠٣٠»، فيقدم للشركات المحلية والعالمية فرصة إنشاء مجموعة واسعة من الأعمال المصرفية وأعمال التأمين وإدارة الاستثمار والتأمين بموجب نظام قانوني قائم على أفضل الممارسات العالمية.

تحدث يوسف الجيدة الرئيس التنفيذي للمركز عن أهمية منتدى قطر الاقتصادي ٢٠٢٣ باعتباره حدثاً مهماً يضم مجموعة من قادة الدول والخبراء العالميين، ما يخلق منصة مهمة لتبادل الأفكار ووجهات النظر، والنسخة الحالية بعنوان «منصة جديدة للنمو العالمي» تشخص واقع الاقتصاد العالمي وتحاول تذليل التحديات المؤثرة على المجتمعات، بالإضافة إلى التركيز على وضع التكنولوجيا الناشئة لتحقيق أقصى قدر من الابتكار كذلك التغلب على كل ما يعيق النمو الأخضر. وفي سياق آخر أكد السيد الجيدة أن منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا تعتبر الأفضل في العالم للاحية استقطاب الاستثمارات الأجنبية وتعتبر قطر في مقدمتها، إذ من المتوقع استقطاب ٥٠ إلى ٦٠ مليار دولار، وستتوجه نحو قطاع الطاقة وفق ما أشار وزير الدولة لشؤون الطاقة سعد بن شريدة الكعبي بأن قطر تدرس التفاوض على عقود طويلة الأجل للغاز الطبيعي المسال في حقل الشمال وإنتاج ١٠٦ ملايين طن في العام ٢٠٢٦، مضيفاً أن المنطقة مقبلة على مشاريع عدة خلال المرحلة المقبلة ما سيحدث تغييرات جذرية على جميع الأصعدة.

المهندس منير الأسعد (مدير شركة SIBYLLINE):

خبرتنا الطويلة مكنتنا التعامل باحترافية مع المنشآت الصناعية وتطبيق إجراءات التشييد الفعال في قطاع الانشاءات



تمتلك شركة SIBYLLINE للتجارة والمقاولات والخدمات خبرة واسعة في أعمال البنية التحتية والطرق بما في ذلك البناء والتحديث وصيانة المنشآت الصناعية، ويتمتع فريق عملها بالخبرة القوية في قطاع النفط والغاز في دولة قطر.

وفي حديث مع المهندس منير الأسعد مدير شركة SIBYLLINE لفت إلى تعاون الشركة مع جميع المقاولين الرئيسيين في دولة قطر باعتبارها من الشركات الرائدة في مجالها. مؤكداً أنه انطلاقاً من خبرتها الواسعة في قطاع النفط والغاز تتميز الشركة بالتعامل باحترافية كبيرة

مع المنشآت الصناعية مع حرصها الدائم على تطبيق إجراءات السلامة تماشياً مع المبادرات الهادفة وأيضاً تطبيق إجراءات التشييد الفعال خلال تنفيذ الأعمال.

وفي ما خص المشاركة في منتدى قطر الاقتصادي ٢٠٢٣ رأى م. الأسعد، أنها فرصة للاطلاع على أبرز توجهات الأسواق وبناء شبكة من العلاقات مع كبرى المستثمرين في المنطقة، لافتاً إلى اهتمامهم الكبير في التوسع نحو خدمة المشاريع المتعلقة في توسعة حقل الشمال في دولة قطر كما أيضاً الاهتمام في خدمة سوق الإنشاءات السعودي مستقبلاً.

■ هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟

■ SIBYLLINE هي شركة مقاولات محلية متخصصة في مجال الطرق والبنية التحتية في قطاع النفط والغاز في دولة قطر، وتأسست عام ٢٠١٦ وتعد من الشركات المحلية الرائدة ولديها تعاون مع جميع المقاولين الرئيسيين في القطاعات الأساسية والتي تخدم المشاريع التابعة لشركة قطر للطاقة (Qatar Energy) وشركة قطر للأسمدة الكيماوية (QAFCO) وغيرها.

■ هل لديكم النية للتوسع خارج دولة قطر؟

– في الوقت الراهن تتركز مشروعاتنا ضمن السوق القطرية، إلا أنه يوجد اهتمام كبير في سوق المملكة العربية السعودية.

تتجه قطر نحو مشروعات الطاقة المتجددة

■ بات المحافظة على البيئة وتطبيق معايير الاستدامة من المطالب الأساسية التي يتم التركيز عليها مؤخراً، ما الدور الذي تلعبه شركتكم في هذا المجال؟

– بدأ قطاع النفط والغاز بالاعتماد حديثاً على التقنيات والتكنولوجيات الحديثة عبر تبنيه مجموعة من المبادرات والأكليات الهادفة للتخفيف من حجم التلوث والانبعاثات المضرة بالبيئة. وبالتالي، من الملاحظ أن دولة قطر باتت أكثر توجهاً نحو مشروعات الطاقة المتجددة عبر محطات الطاقة الشمسية وبدأت العمل على مشروعات ضخمة باستثمارات هائلة.

■ هل لديكم مساهمة ضمن هذه المشروعات؟

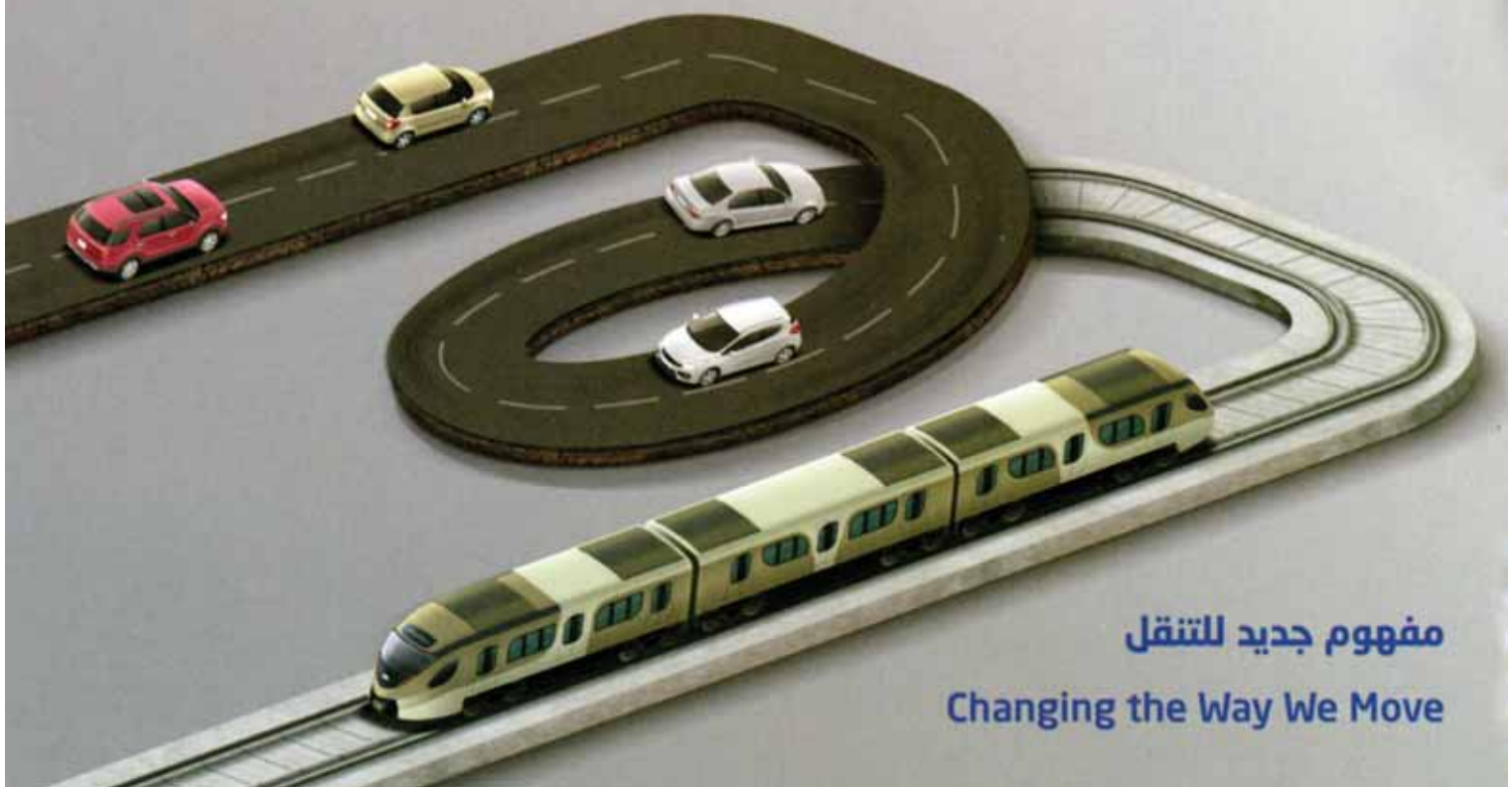
– نساهم بأجزاء معينة من مشاريع الطاقة المتجددة التي تعمل عليها الدولة عن طريق إنشاء البنية التحتية الخاصة بها.

■ ما الذي يميزكم عن مثيلاتكم من المقاولين؟

– انطلاقاً من خبرتنا الواسعة في قطاع النفط والغاز تتميز الشركة بالتعامل باحترافية كبيرة مع المنشآت الصناعية وتطبيق إجراءات السلامة وتطبيق إجراءات التشييد الفعال في قطاع الانشاءات.

■ ما الهدف من مشاركتكم في منتدى قطر الاقتصادي ٢٠٢٣؟

– تتمثل أبرز أهداف مشاركتنا ضمن فعاليات هذا المنتدى الاطلاع على أبرز توجهات الأسواق وتوطيد شبكة علاقاتنا، إلى جانب بناء علاقات مع كبار المستثمرين في المنطقة. ■



مفهوم جديد للتنقل

Changing the Way We Move

بيع ٥٥٪ من الوحدات السكنية لمشروع برج VOYA خلال أول أسبوعين

الشيخ فيصل بن فهد آل ثاني:

شراكتنا مع

مزايا للتطوير العقاري

كانت قراراً استراتيجياً

حكيماً



الشيخ حمد بن محمد آل ثاني:

النجاح يؤكد ريادة

«مزايا» وقدرتها على

تقديم مشاريع مبتكرة

وجذابة



خبرة وكفاءة الشركتين، مما ساهم في تحقيق نتائج استثنائية تجاوزت التوقعات.

تصميم متميز ومناظر رائعة

يتيح برج فويا سهولة الوصول إلى جميع المرافق السياحية والترفيهية والخدمية في المدينة، ويتميز البرج كلياً عن باقي المباني في المنطقة بتصميمه الخارجي المتميز. أما تصميمه الداخلي فيضم عدداً كبيراً من المساحات المشتركة والحدائق والشرفات الخاصة التي تمدّ المبنى بمناظر رائعة على واجهة لوسيل البحرية.

يتألف برج فويا من ١١٩ وحدة سكنية متنوعة بين شقق وشاليهات مطروحة للبيع، تتميز الوحدات السكنية بتصميمها العصري والعملي، وتتكون من وحدات بغرفة نوم واحدة إلى أربع غرف نوم. كما يضمّ البعض منها شرفات بإطلالة رائعة على واجهة لوسيل البحرية. ويوفّر البرج وسائل راحة شاملة كالأنشطة الخارجية وحمامات السباحة وصالة الألعاب الرياضية والنادي الصحي، كما يتيح الوصول المباشر إلى الشاطئ للاستجمام وممارسة الرياضات البحرية. ومن المقرر أن يتم إنجاز المشروع في العام ٢٠٢٦.

كشفت كل من شركة مزايا للتطوير العقاري وشركة النماء للتطوير العقاري عن التطورات في مشروع برج فويا VOYA في الواجهة البحرية بمدينة لوسيل حيث تم بيع أكثر من ٥٥٪ من الوحدات السكنية في خلال أول اسبوعين.

وبهذا الخصوص، قال الشيخ حمد بن محمد آل ثاني، عضو مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة مزايا: «فويا» هو أول برج سكني عصري نقوم بتطويره بهدف البيع، ونحن فخورين لمشاهدة الإقبال الجيد على المشروع، وهذا يدل على ثقة الناس

بشركة مزايا وأدائها المتميز في السنوات الأخيرة. وأضاف الشيخ حمد: «أن هذا النجاح يؤكد ريادة الشركة وقدرتها على تقديم مشاريع مبتكرة وجذابة في قطاع العقارات».

كما علق الشيخ فيصل بن فهد آل ثاني، رئيس مجلس الإدارة لدى شركة النماء على هذا الإقبال الكبير على التملك في برج فويا: «موقع المشروع المميز وتنوّع وحداته بالإضافة إلى تسهيلات الدفع يجعلون من الإمتلاك في برج فويا السكني فرصة جيدة للمستثمرين والمشتريين بهدف السكن». وأضاف الشيخ فيصل: «ان الشراكة مع شركة مزايا للتطوير العقاري كانت قراراً استراتيجياً حكيماً، وأشار إلى أن هذه الشراكة المثمرة جمعت بين



مسكنك واحتك، اقتن شقة أحلامك



سارع بامتلاك شقتك الآن
مع خطة دفع مرنة تصل حتى 5 سنوات



كل ٧ دقائق هناك ضحية لعملية احتيال

خسائر مستهلكي منصة Meta قد تصل إلى ٢٥٠ مليون أسترليني خلال عام



دعا بنك TSB شركة Meta إلى إجراء تدخلات عاجلة لحماية المستهلكين من المستويات المتصاعدة من الإحتيال مع العملاء المعرضين لخطر فقدان مئات الملايين من الجنيهات. وقد يخسر المستهلكون ما يصل إلى ٢٥٠ مليون جنيه إسترليني من منصات Meta في عام ٢٠٢٣ دون إتخاذ إجراء من شركة التكنولوجيا العملاقة. أظهرت بيانات لويديز أن ثلثي جميع عمليات إحتيال التسوق الإلكتروني التي تؤثر على المستهلكين في المملكة المتحدة تبدأ على منصات مملوكة لشركة Meta مع وقوع شخص ضحية لعملية إحتيال كل سبع دقائق. وقال بول ديفيس، مدير قسم منع عمليات الإحتيال في TSB: «يجب على Meta أن تتحمل مسؤوليتها، وعليها واجب العناية بملايين العملاء الذين يستخدمون منصاتنا، وهو أمر أكثر أهمية عندما نرى الأبرياء يخسرون مبالغ ضخمة كل يوم».

وفي رسالة إلى Meta، حدد الرئيس التنفيذي لـ TSB، Robin Bulloch، مجموعة من الإجراءات التي يجب على Meta إتخاذها من أجل تضيق الخناق على المشكلة.

وقال إن الشركة يجب أن تقدم آلية دفع آمنة لـ Facebook Marketplace لا تمر معاملات Marketplace حالياً من خلال نظام دفع معترف به، لذا يمكن أن تتم المعاملات مباشرة من الضحية إلى المحتال.

واقترح Bulloch أيضاً أن Meta يجب أن توقف إعلانات الشركات غير المنظمة على Facebook و Instagram بالإضافة إلى إصدار إلزام واضح بالتحقيق في المحتوى الإحتيالي المحتمل وإزالته في غضون ٢٤ ساعة.

وبدورها، أشارت Meta إلى أن لديها بالفعل أنظمة لمنع عمليات الإحتيال.

وقال متحدث باسمها: «هذه مشكلة على مستوى الصناعة والمحتالون يستخدمون أساليب معقدة بشكل متزايد للإحتيال على الناس في مجموعة من الطرق بما في ذلك البريد الإلكتروني والرسائل النصية القصيرة».

ووفقاً للأرقام الصادرة عن UK Finance، سرق المحتالون أكثر من ١,٢ مليار جنيه إسترليني العام الماضي، مما جعل المملكة المتحدة «عاصمة الإحتيال في العالم».

تشغيل الموسيقى الصاخبة في مكان العمل هو بمثابة تحرش جنسي



قضت محكمة إستئناف فيدرالية بالإغاء حكم محكمة البداية، حيث اعتبرت أن تشغيل الموسيقى الصاخبة في مكان العمل، لا سيما تلك التي تشوه سمعة المرأة وتشجع على استخدام العنف ضدها، هو بمثابة تحرش جنسي.

وفي التفاصيل، استخدمت شركة تصنيع الملابس S&S Activewear في نيفادا، الموسيقى التي تشوه سمعة النساء، وتمجد الدعارة، وتشجع على استخدام العنف ضد النساء في جميع أنحاء مستودعها الذي تبلغ مساحته ٧٠٠ ألف قدم مربع.

وقال الحكم إن الموسيقى «تغلبت على ضوضاء الخلفية التشغيلية وكان من المستحيل الهروب منها». كما أنها «كانت بمثابة حافز للسلوك المسيء من قبل الموظفين الذكور، الذين غالباً ما يقومون بإيذاءات جنسية، ويصرخون بكلمات نابية، ويدلون بملاحظات جنسية صريحة ويشاركون العنف الإباحي بشكل علني».

ولكن على الرغم من الشكاوى شبه اليومية جِراء تعرض كل من العاملين والعاملات للإهانة، دافعت إدارة S&S Activewear عن الموسيقى باعتبارها «تحفيزية»، كما جاء في الحكم.

وكان قد رفع ثمانية موظفين سابقين - سبع نساء ورجل - دعوى قضائية ضد الشركة في محكمة مقاطعة الولايات المتحدة في رينو، زاعمين أن الموسيقى والسلوك المرتبط بها خلق بيئة عمل معادية في إنتهاك للمادة السابعة من قانون الحقوق المدنية لعام ١٩٦٤. ولكن محكمة المقاطعة رفضت القضية، بحجة أن تعرض كل من الرجال والنساء على حد سواء للإهانة والتجريح والإزعاج بسبب الموسيقى «أبطل أي احتمال تمييزي».

روسيا تلجم تحرك سعر الفائدة منذ أكثر من ٧ سنوات



سجلت روسيا أطول فترة من التوقف المؤقت عن تحريك أسعار الفائدة منذ أكثر من سبع سنوات، ليوصل البنك المركزي مراقبة مخاطر التضخم في ظل الإنفاق الحكومي المكثف على الحرب في أوكرانيا.

أبقى صناع السياسة النقدية، على سعر الفائدة الرئيسي عند نفس مستواه المحدد منذ سبتمبر والبالغ ٧,٥٪، متماشياً مع توقعات معظم الاقتصاديين الذين شملهم استطلاع بلومبرغ.

اقترب التضخم من إنهاء تراجعه المتواصل الذي بدأ قبل عام، والذي دفعه للانخفاض بقوة عن هدف البنك المركزي البالغ ٤٪.

تركيا تغرم جيه بي مورغان بسبب مخالفات في سوق الأسهم



فرضت هيئة تنظيم الأوراق المالية التركية غرامة على «جيه بي مورغان سيكيوريتيز JP MORGAN SECURITIES» بسبب مخالفات مزعومة في تعاملات سوق الأسهم.

قالت الهيئة التنظيمية، المعروفة باسم «إس بي كاي SPK» إنها فرضت غرامة قدرها ١,٧ مليون دولار على البنك لانتهاكه بنوداً قانونية تتعلق بصفات الأسهم الفوضوية. كان البنك قد واجه في ٢٠١٩ تحقيقاً في تركيا وسط تقلبات في عملها الليرة. قالت وكالة التنظيم والرقابة المصرفية، المعروفة باسم «بي دي دي كاي BDDK»، وقتها إن محلي «جيه بي مورغان» الذين أوصوا ببيع الليرة مقابل الدولار أصدروا مذكرة تتضمن محتوى مضللاً ينطوي على تلاعب أدى إلى تقلب الأسواق والإضرار بسمعة البنوك التركية.

LE TEMPS, UN OBJET HERMÈS.



HERMÈS H08
LA MATIÈRE DU TEMPS

إتهام مجموعة موالية لروسيا بقرصنة مواقع إلكترونية عديدة موانئ هولندية بما فيها روتردام تعرضت للهجوم



استهدف الموقع الإلكتروني لميناء روتردام في هجوم إلكتروني نُسب إلى قراصنة متحالفين مع روسيا. كما واجهت العديد من الموانئ الهولندية، بما في ذلك أمستردام وخورنيجن Groningen، ما يعرف باسم الهجوم الموزع لحجب الخدمة DDoS، وفقاً لسلطات الموانئ. وقال المتحدث باسم ميناء روتردام إن الميناء تلقى معلومات من المركز الوطني الهولندي للأمن السيبراني بأن مجموعات موالية لروسيا مسؤولة عن الهجوم. وقالت قناة RTL الإخبارية الهولندية، التي أبلغت عن الحوادث للمرة الأولى، إن مجموعة قراصنة أطلق عليها اسم (NoName0577) زعمت أن الهجمات كانت رداً على خطط هولندا لشراء دبابات سويسرية لأوكرانيا. وفي وقت سابق من هذا العام، حذرت وكالات المخابرات من أن البنية التحتية البحرية الهولندية تواجه خطر التخريب من روسيا. وبينما لم يعمل الموقع الإلكتروني لميناء أمستردام لأكثر من ساعة في ٦ يونيو، واجهت موانئ جرونينجن البحرية Groningen Seaports تعطلاً في خدماتها الإلكترونية استمر لمدة يومين. وقال المتحدثون إن الموانئ لم تدفع أي فدية للمهاجمين ولم تتم سرقة أي بيانات، مؤكداً أن الهجمات نُفذت من عناوين بروتوكول الإنترنت IP روسية وصربية، وفقاً للمعلومات التي تلقاها ميناء روتردام من مزود الخدمة.

ماسك يزيد أزمة قروض العقارات التجارية المتعثرة لـ «غولدمان» فاينانشال تايمز: الملياردير الأميركي رفض دفع إيجار مقر «تويتر».. وشركة «كولومبيا برويبرتي» تلجأ للقضاء



ساهم رفض إيلون ماسك في دفع إيجار مقر «تويتر»، بزيادة حجم القروض العقارية التجارية المتعثرة التي واجهها «غولدمان ساكس» في الربع الأول، بحسب صحيفة «فاينانشال تايمز» البريطانية. توقفت «تويتر» عن دفع الإيجار في نوفمبر، وأخبر ماسك، أغنى رجل في العالم، الموظفين بأنه لا يعتزم استئناف الدفع أو تغطية المدفوعات السابقة المستحقة، بحسب ما نقلته الصحيفة عن دعاوى قضائية. تعثرت «كولومبيا برويبرتي» COLUMBIA PROPERTY، التي تقاضي «تويتر» لتفويت المدفوعات، عن سداد القرض في فبراير. قفزت قيمة قروض غولدمان للمقرضين المتأخرين في السداد من قطاع العقارات التجارية ٦١٢٪ في الربع الأول إلى ٨٤٠ مليون دولار. على سبيل المقارنة، ارتفعت القروض للقطاع المصرفي الأميركي بأكمله ٣٠٪ إلى أكثر من ١٢ مليار دولار.

سيناريوهات مرعبة.. موجات الجفاف السريعة تفترس أوروبا في المستقبل



كشفت دراسة جديدة اصدرها المنتدى الاقتصادي العالمي في ٢٥ مايو ٢٠٢٣، إن في أميركا الشمالية وأوروبا، يمكن أن يكون للأراضي الزراعية فرصة تصل إلى ٥٣٪ سنوياً لحدوث جفاف سريع بحلول العقود الأخيرة من هذا القرن ارتفاعاً من نسبة ٣٢٪ قبل بضع سنوات. والنتيجة ستضع إنتاج الغذاء والطاقة وإمدادات المياه تحت ضغط متزايد. كما سترتفع التكلفة. فقد تسبب الجفاف السريع في داكوتا ومونتانا في عام ٢٠١٧ في أضرار زراعية بقيمة ٢,٦ مليار دولار أميركي في الولايات المتحدة وحدها.

تطور حالات الجفاف

تبدأ جميع حالات الجفاف بتوقف هطول الأمطار. وفي حالات الجفاف السريع تعزز بعض العوامل مثل ارتفاع درجة حرارة المناخ من الجفاف. فعندما يكون الطقس حاراً وجافاً، تفقد التربة الرطوبة بسرعة. يستخرج الهواء الجاف الرطوبة من الأرض، ويمكن أن يؤدي ارتفاع درجات الحرارة إلى زيادة هذا التبخر. ويمكن أن يساهم نقص الأمطار أثناء الجفاف في زيادته مرة أخرى. وفي ظل هذه الظروف، تبدأ المحاصيل والغطاء النباتي في الموت بسرعة أكبر بكثير مما يحدث خلال فترات الجفاف طويلة الأمد. إذا استمرت انبعاثات غازات الاحتباس الحراري من المركبات ومحطات الطاقة والمصادر البشرية الأخرى بمعدل مرتفع، فإن الأراضي الزراعية في معظم أميركا الشمالية وأوروبا سيكون لديها فرصة سنوية بنسبة ٤٩ و ٥٣٪ للجفاف السريع، على التوالي، بحلول العقود الأخيرة من هذا القرن. وإذا حدث جفاف سريع في مرحلة حرجة من موسم النمو، فقد يؤدي إلى تدمير محصول بأكمله. الذرة، مثلاً تكون أكثر عرضة للتأثر خلال مرحلة الإزهار، ويحدث هذا عادة في حرارة الصيف، أما القمح الشتوي فهو أكثر عرضة لمخاطر الجفاف، خلال الأشهر الأخيرة من العام، وبالنسبة للأرز غير المقشور، فهو غذاء أساسي لأكثر من نصف سكان العالم، معرض للخطر في شمال شرق الصين وأجزاء أخرى من آسيا. كما يمكن أن تكون إمدادات الطاقة والمياه معرضة للخطر أيضاً.



The Nation's Health

YOUR ULTIMATE REFRESHMENT COMPANION

رفيقك لانتعاش مثالي



Stay connected on: www.alrawabidairy.com
ابق على تواصل: www.alrawabidairy.com



@alrawabiuae



Al Rawabi



AlRawabiDairy



إلينوي: منع العمال النقابيين من مقاضاة أرباب عملهم

أشارت محكمة إلينوي العليا أن قانون العمل الأميركي يمنع العمال النقابيين من مقاضاة أرباب عملهم بسبب انتهاكات قانون الخصوصية البيومترية للولاية، والذي يمكن أن يعرض الشركات لعقوبات هائلة. وقررت المحكمة العليا في إلينوي بالإجماع أن على العاملين في أمن الحرم الجامعي في جامعة روزفلت في شيكاغو رفع دعاوى بأن المدرسة استخدمت بصمات أصابعهم لضبط الوقت دون موافقتهم في التحكيم النقابي بدلاً من المحكمة.

وقالت مجموعات تمثل البيع بالتجزئة والمطاعم إن إصدار حكم ضد «روزفلت» سيخلق حالة من عدم اليقين بشأن قابلية إنفاذ عقود النقابات ويعرقل قدرة أصحاب العمل على التفاوض بشأن الاتفاقات مع النقابات.

ويطلب قانون خصوصية المعلومات البيومترية في إلينوي من الشركات الحصول على إذن قبل جمع بصمات الأصابع ومسح الشبكية وغيرها من المعلومات البيومترية من العمال والمستهلكين.

ويغرض القانون عقوبات تصل إلى ٥ آلاف دولار لكل انتهاك، والتي يمكن أن تضاف بسرعة في الدعاوى القضائية الجماعية CLASS ACTION LAWSUITS. وقالت المحكمة العليا في إلينوي الشهر الماضي إن سلسلة الوجبات السريعة White Castle System يجب أن تواجه دعاوى بأنها قامت بمسح بصمات ٩٥٠٠ موظف دون موافقتهم، والتي تقول الشركة إنها قد تكلفها ١٧ مليار دولار.

وإن قانون BIPA، الذي تم تبنيه في عام ٢٠٠٨، هو القانون الوحيد في الولايات المتحدة الذي يمنح العمال والمستهلكين الحق في رفع دعاوى قضائية بشأن سوء التعامل مع المعلومات البيومترية.

ولكن المحكمة العليا بالولاية قالت إن قانون العمل الفيدرالي يستبق هذا الحق للعمال النقابيين لأن اتفاقيات المفاوضة الجماعية الخاصة بهم تحدد إجراءات للمحكمة للنظر في النزاعات القانونية.

وتوصلت محكمة استئناف فيدرالية مقرها شيكاغو إلى النتيجة نفسها في قضيتين تم البت فيهما منذ عام ٢٠١٩. وحوالي ٦٪ فقط من عمال القطاع الخاص في الولايات المتحدة هم أعضاء نقابيون، لذلك من غير المرجح أن يقلل الحكم بشكل كبير من عدد الدعاوى القضائية التي تزعم انتهاك قانون BIPA.

دعوى قضائية ضد Netflix لاستخدامها صورة شاب من دون إذن



رفع الشاب تايلور هيزلوود، من ولاية كنتاكي الأمريكية، دعوى قضائية ضد منصة نتفليكس لاستخدامها صورته من دون إذن في فيلم وثائقي عن قاتل مدان.

ويزعم هيزلوود في دعواه القضائية التي تبلغ قيمتها مليون

دولار أن Netflix أخذت صورة عشوائية من صفحته الشخصية على Instagram واستخدمتها في الفيلم الوثائقي «الرحالة صاحب الفأس» The Hatchet Wielding Hitchhiker الأمر الذي شهّر به، وأظهره كشخص شرير. ويقول هيزلوود، في دعواه القضائية إنه علم من قبل أصدقائه الذين شاهدوا فيلم The Hatchet Wielding Hitchhiker عن استخدام صورته، التي تظهره وهو يحمل فأساً، ضمن أحداثه، مشيراً إلى أن هذا الأمر شوّه سمعته وأضر به، مؤكداً أن نتفليكس إختلست صورته دون الحصول على إذنه وإستخدمتها ضمن أحداث الفيلم.

الصين: إطلاق موجة من التحقيقات على خلفية انتهاكات في اكتتاب السندات



اختتمت أسواق الائتمان في الصين وسط محاولتها استيعاب الآثار المترتبة على موجة التحقيقات الجديدة التي أطلقتها هيئة تنظيمية رئيسية في اكتتاب السندات لدى عدد من البنوك الكبرى.

وقالت الرابطة الوطنية للمستثمرين المؤسسين في الأسواق المالية أنها أطلقت ما يسمى بتحقيق «الانضباط الذاتي» في «بنك التعمير الصيني»، بسبب انتهاكات مزعومة في خدمات الاكتتاب.

كما ذكرت الرابطة، أنها تحقق مع بنك التصدير والاستيراد الصيني بشأن انتهاكات مزعومة في إصدار سندات الشركات المالية، وأنها تنظر أيضاً في انتهاكات مزعومة في طريقة ترتيب الديون في بنك «تشاينا مين شينغ بنك CHINA MINSHENG BANK».

اليابانيون والسويسريون الأطول عمراً عالمياً بمتوسط ٨٤ سنة



حققت اليابان وسويسرا بعضاً من أعلى متوسطات العمر المتوقع عند الولادة في الاقتصادات المتقدمة، بمتوسط يبلغ حوالي ٨٤ عاماً في كلا البلدين، ويعد هذا تحسناً عن حوالي ٧٠ عاماً في عام ١٩٦٠، ويرجع ذلك أساساً إلى تحسن صحة القلب والأوعية الدموية لدى شعبيهما، حسب دراسة نشرتها «سويس ري».

وقالت الدراسة الصادرة عن «سويس ري» إن الابتكارات الصيدلانية الحديثة التي تخفف من ضغط الدم والكوليسترول قد أدت إلى تحسن حاد في متوسط العمر العالمي المتوقع للشخص المولود في عام ٢٠٢٠، مقارنة بـ ٥٥ فقط في نهاية الخمسينيات.

وأضافت الدراسة أن عوامل السمنة والأثر المتزايد لمرض الزهايمر وعدم المساواة في الحصول على الرعاية الصحية، قد أدت إلى تقليص مكاسب متوسط العمر المتوقع في أجزاء كثيرة من العالم، نتيجة لذلك، استقر متوسط العمر المتوقع في الأسواق المتقدمة فقط منذ ٢٠١٠.

وأوضحت الدراسة أن عوامل نمط الحياة والوصول إلى أنظمة الرعاية الصحية الممولة جيداً تدعم نجاح الشعوب، فجهود اليابان لتقليل الوفيات المرتبطة بالسكتة الدماغية قد فاقت ٨٠٪ تحسناً بين عامي ١٩٨٠ و ٢٠١٢، وتحقيق ذلك من خلال تدابير واضحة نسبياً، مثل تشجيع الناس على تقليل الملح في وجباتهم الغذائية.

ACE | Gallagher

A NEW ERA



PROTECT YOUR DIRECTORS AND OFFICERS FROM INCREASING LEGAL
AND REGULATORY EXPOSURES WITH OUR COMPREHENSIVE D&O INSURANCE SOLUTIONS.

A NEW ERA WHERE TWO LEADERS
JOIN FORCES TO UNFOLD NEW BEGINNINGS.

اتفاق «سقف الدين» وهيمنة الدولار الاميركي

..... بقلم: غازي أبو نحل (رئيس مجلس إدارة مجموعة شركات: Nest Investments (Holdings) L.T.D والرئيس الفخري لرابطة مراكز التجارة العالمية)

الأمريكية صرّحت سابقاً بأن «أميركا دفعت جميع فواتيرها في الوقت المحدد منذ عام ١٧٨٩، وعدم القيام بذلك سيؤدي إلى كارثة اقتصادية وهذا ما أكدّه كبير الاقتصاديين الأميركيين في JP Morgan Chase حين قال انه «من المرجح تماماً ان يؤدي ذلك إلى حدوث أزمة مالية حادة».

التدابير الاستثنائية التي أشارت إليها الوزيرة الأميركية، في حال لم تحصل الوزارة على طلبها بفتح سقف الاقتراض، لا تعدو أن تكون مناورات، وجيل مشكوك للغاية في فعاليتها، وفي تجنب أميركا حرج عدم احترام الالتزامات تجاه الدائنين وتجاه قواعد القانون الدولي. لأن الأمر يتعلق بانتقاء بعض الديون لسدادها على حساب أخرى مستحقة الدفع في الموعد نفسه.

واعتادت وزارة الخزانة الأميركية المسؤولية عن إصدار وسداد سندات الخزينة الأميركية، على مواجهة مثل هذا الوضع على مر السنوات القليلة الماضية، وكانت تنجح في كل مرة في الحصول على موافقة الكونغرس لزيادة سقف الاقتراض، والحفاظ على مكانة الدولار، ومصداقية البلاد في النظام المالي العالمي، لكن الامر اختلف هذه المرة بسبب اتخاذ الجمهوريين الذين يسيطرون على مجلس النواب، من القضية، فرصة للانتقام لزعيمهم دونالد ترامب، وتصفية حسابات مع الديمقراطيين. ومقارنة بعام ٢٠١١، تقدم الصين اليوم بديلاً أكثر جاذبية للأسواق المالية الأميركية، لسبب وجيه، وهو أنها باتت مفتوحة لتدفقات السندات الأجنبية والأسهم بطريقة لم تكن كذلك في ذلك الوقت. وبعد أن أنهت الصين إغلاقاتها المرتبطة بجائحة «كورونا»، صار سوق سندات الحكومة الذي يقارب ٤ تريليونات دولار يتمتع بمجال واسع لاستقطاب المستثمرين الأجانب.

الجمهوريون، اشترطوا لتمرير طلب الديمقراطيين، إحداث تخفيضات كبيرة في الإنفاق، أي تجريد الديمقراطيين من «إحدى أهم أدوات تطبيق سياسة التوسع الاقتصادي، اتساقاً مع منظورهم المسمى «اقتصادات جانب الطلب» (demand-side econom) بحقن النمو باستثمارات في البنية التحتية وفي مشاريع الطاقة المتجددة.

لو لم يتم الاتفاق على رفع سقف الدين، وكانت وزارة الخزانة الأميركية بدأت العمل بمبدأ المفاضلة في سداد جزء من الديون التي حان موعد استحقاقها. لكن بمجرد استنفاد الحكومة لاجراءاتها الاستثنائية ونفاذ النقد، فان الحكومة لن تكون قادرة على إصدار ديون جديدة ودفع فواتيرها. هنا كان يمكن ان ينتهي الامر بالحكومة للخلف عن السداد (debt default) إذا وجدت نفسها غير قادرة على سداد المدفوعات المطلوبة لحاملي سنداتها. مثل هذا السيناريو سيكون مدمراً من الناحية الاقتصادية، ويمكن ان يُغرق العالم في أزمة مالية كبرى.

مثل هذا السيناريو لم يحصل، وتمكنت الولايات المتحدة، مرة جديدة، من تجاوز أزمة مالية خطيرة على المستويين الداخلي والخارجي، وبذلك استمر الدولار في لعب دوره المركزي عالمياً، اذ على الرغم من كل الضجيج حول تراجع دور العملة الأميركية على مستوى العالم، تُظهر الارقام ان البنوك المركزية ومؤسسات القطاع الخاص على حد سواء، تواصل زيادة حيازاتها من السندات المقومة بالدولار.

وعلى الرغم من التقارير العديدة الأخيرة حول تنويع الاحتياطات، وإعادة التنظيم «الجغرافي الاقتصادي» فضلاً عن تحرك الصين لتدويل



اعتبرت المدير العامة لصندوق النقد الدولي كريستالينا جورجييفا، خلال منتدى قطر الاقتصادي الذي انعقد منتصف شهر ايار/مايو، ان «الاقتصاد العالمي، الذي يعاني اصلاً من انعدام يقين كبير، في غنى عن أزمة سقف الدين في الولايات المتحدة» وأكدت «ان التاريخ يُظهر لنا ان الولايات المتحدة تتصارع مع هذا التخلف المفترض «في اشارة الى مرّات سابقة شهدت فيها الولايات المتحدة مثل هذه المعركة حول سقف الدين. وازافت انه «في اللحظة الاخيرة يتم حلّ الامر، وانا واثقة من اننا سنشهد على هذا السيناريو «هذا العام ايضاً» وتابعت «علينا دائماً ان نبقي في بالنا ان الخطر موجود». وبالفعل، تحقق ما اشارت اليه المدير العامة لصندوق النقد الدولي، اذ قبل ايام معدودة من

انتهاء المهلة في الاول من حزيران / يونيو، اعلن الرئيس الاميركي جو بايدين انه وضع اللمسات الاخيرة على اتفاق ميزانية مع رئيس مجلس النواب كيفن مكارثي لتعليق سقف الدين الحكومي البالغ ٣١,٤ تريليون دولار من الاول من كانون الثاني / يناير ٢٠٢٥، مضيفاً: «هذا الاتفاق نأطيب للشعب الاميركي»، موضحاً ان الاتفاق «يستبعد خطر التخلف الكارثي عن السداد من على الطاولة ويحمي انتعاشنا الاقتصادي التاريخي الذي حققناه بشق الانفس». جاء الاتفاق، الذي حال دون تخلف الحكومة الاميركية عن سداد ديونها، الامر الذي كان سيشكل سابقة في تاريخ البلاد، بعد اسابيع من المفاوضات الساخنة بين بايدين والجمهوريين في مجلس النواب. علّق الاتفاق اذاً، سقف الدين من الاول من شهر كانون الثاني/يناير ٢٠٢٥، وقرر حداً أقصى للاتفاق في ميزانتي ٢٠٢٤، ٢٠٢٥، وشمل استرداد الاموال غير المستخدمة التي كانت مخصصة لمكافحة جائحة كورونا، كما سرّع منح التراخيص لبعض مشاريع الطاقة وبعض متطلبات العمل الاضافية لبرامج المعونة الغذائية للقراء الاميركيين، ووفقاً لنص الاتفاق سيسمح مشروع القانون باكثر من ٨٨٦ مليار دولار للاتفاق المالي في السنة المالية ٢٠٢٤ واكثر من ٧٠٣ مليارات دولار للاتفاق غير الامني في العام نفسه، من دون تضمين بعض التعديلات، كما سمح بزيادة قدرها واحد في المائة للاتفاق الامني في السنة المالية ٢٠٢٥.

بالاضافة الى ذلك، ستعتمد قواعد جديدة للوصول الى بعض المساعدات الفدرالية: كما يحمي الاتفاق قانون خفض التضخم وخطة تخفيض ديون الطلاب التي وقعها بايدين.

في شهر كانون الاول / ديسمبر ٢٠٢١، رفع الكونغرس الأمريكي حد الدين الحكومي الفيدرالي بمقدار ٢,٥ تريليون دولار، إلى نحو ٣١,٤ تريليون دولار: لكن هذا السقف استنزف قبل الأوان. وفي شهر تشرين الثاني / نوفمبر ٢٠٢٢، دعت وزيرة الخزانة جانيت يلين، الكونغرس إلى رفع الحد القانوني للديون في البلاد إلى مستوى عال يغطي التزام الحكومة بسداد ديون دائئها إلى ما بعد انتخابات ٢٠٢٤، وقد أخطرت الوزيرة، الكونغرس أن البلاد سيصل سقف ديونها يوم الخميس ١٩ كانون الثاني / يناير ٢٠٢٣، أي قبل الموعد المفترض في شهر حزيران / يونيو ٢٠٢٣، وإذا لم يفتح الكونغرس السقف فوق الحد الذي تم بلوغه، فإن الوزارة سوف تضطر في المرحلة الأولى للعمل ببعض «التدابير الاستثنائية» لتجنب التخلف عن السداد. وكانت الوزيرة

منذ سنوات عديدة، والتقارير المرتبطة بزوال الدولار تبالغ إلى حد كبير بهذه الرواية، لكن النقاش أخذ منعطفاً جديداً بعد مذكرة بحثية من **ستيفن جين**، رئيس «يورايزن كابيتال»، وخبير تدفقات رأس المال العالمي .

يجادل **جين** بأن الدولار عانى «انهياراً مذهلاً» في حصته السوقية كعملة احتياطية العام الماضي، والسبب على الأرجح كان استخدامه القوي في العقوبات الدولية المفروضة من أقوى دولة في العالم.

وأوضح **جين** أن حصة الدولار من الاحتياطيات العالمية الرسمية تراجعت إلى ٤٧٪ عام ٢٠٢٢، بانخفاض عن ٥٥٪ في العام الأسبق، وعن ٧٣٪ في عام ٢٠٠١. كما أن فقدان الدولار لحصته السوقية العام الماضي كان أسرع بعشر مرات من التآكل المطرد على مدى العقدين الماضيين.

عموماً، تعتبر بيانات صندوق النقد الدولي حول احتياطيات العملات الأجنبية معياراً عالمياً. وقد أظهرت تلك البيانات أن حصة الدولار من الاحتياطيات العالمية في نهاية العام الماضي بلغت ٥٨,٤٪، وهو أدنى مستوى منذ إطلاق اليورو عام ١٩٩٩.

ولا يزال من الممكن أن ترتفع المشتريات الدولية للأصول الدلارية، حتى مع تقلص حصة العملة من إجمالي الاحتياطيات ببطء، وهو ما يبدو أنه يحدث. ومع ذلك، أظهرت أرقام **بيرتاوت وجودسون** أن تدفقات البنوك المركزية الأجنبية على سندات الخزنة ارتفعت العام الماضي بمقدار ٤,٧ مليار دولار، وبلغ صافي المشتريات المعدلة حسب التقييم لسندات الوكالات الأميركية ٩٧,٣ مليار دولار، غالبيتها العظمى من الصين.

نختم مع مديرة صندوق النقد الدولي، التي قالت في منتدى قطر الاقتصادي، رداً على سؤال يتعلق بالتحول عن استخدام الدولار في العالم «لا نتوقع تحولاً سريعاً في الاحتياطيات، لأن سبب استخدام الدولار كعملة احتياطي هو قوة الاقتصاد الأميركي وعمق اسواق رأس ماله «وختمت» لم يحن وقت وداع دولارناكم. ■

استخدام اليونان، لا يوجد دليل على أن العالم استهل السنة الجديدة بعمليات بيع مكثفة للأصول الدلارية: في الواقع ما زال القطاع الرسمي يشتريها، والخاص كذلك، وفقاً لتحليل خزائن البنوك المركزية العالمية.

كما أظهرت البيانات المعدلة من الاقتصاديين في مجلس الاحتياطي الفيدرالي **كارول بيرتاوت وروث جودسون** أن البنوك المركزية في الخارج ومؤسسات القطاع الخاص كانت مشترياً صافياً لسندات الخزنة الأميركية في الشهرين الأولين من هذا العام. وكان القطاع الخاص في الخارج أيضاً من بين المشترين الأقوياء لديون الوكالات الأميركية، مما زاد من التشكيك في الرواية السائدة في بعض أوساط السوق بأن وضع الدولار كعملة بارزة في العالم أخذ في التآكل السريع.

وبحسب تقديرات **بيرتاوت وجودسون**، بلغ إجمالي تدفقات البنوك المركزية الأجنبية على سندات الخزنة الأميركية في شباط / فبراير ٤٧,٦ مليار دولار، على الرغم من أن القيمة الاسمية للمخزون انخفضت بمقدار ٢٠ مليار دولار إلى ٣,٤٤ تريليون دولار.

بدوره يعتقد **ستيفن إنغلاندر**، رئيس أبحاث العملات الأجنبية لمجموعة العشرة في «ستاندرد تشارترد»، أن البنوك المركزية في جميع أنحاء العالم ستزيد من تعرضها لعملات أخرى غير الدولار. لكنها ستكون عملية بطيئة و «هزيلة» حتى لو استمرت طويلاً.

يقول **إنغلاندر**، وهو الخبير باتجاهات احتياطيات العملات الأجنبية العالمية: «ستصاب بخيبة أمل إذا اعتقدت أن إلغاء «الدولة» يعني توقف شراء الدولار. فالشراء لا يزال موجوداً، والجدال فقط عند نقطة السعر الأرخص». مضيفاً، بأنه حتى أكبر المشككين بالعملة الأميركية لا يرون تخرجاً كارثياً على الأصول المقومة بالدولار، فمن الصعب التعامل مع هذا الأمر بجدية نظراً لقلة البدائل.

B E R Y T U S

Berytus Insurance and Reinsurance Co. S.A.L., Azoury Center, Alfred Naccache Ave., P.O.Box 165152, Achrafieh, Beirut, Lebanon

Tel: +961.1.331331 PBX • Fax: +961.1.329076 • e-mail: berytus@berytus.com

افتتاح «بروجكت قطر» برعاية رئيس مجلس الوزراء ٣٢٥ شركة عارضة تتوزع بين ١٢٠ شركة دولية



من اليمين: هاني زريد ومحمود فوزي



جناح غلف كرافت



افتتاح معرض بروجكت قطر



جناح شركة SEIB



من اليسار: روني البيطار، عادل فاروق ومحمد مسامح (COOLEX)



من اليمين: م. شادي عفيف، محمد الجاجة ومحمد الدهنيم



مدراء شركة التحويلية (QIMC)

تحت رعاية رئيس مجلس الوزراء، وزير الخارجية الشيخ محمد بن عبد الرحمن بن جاسم آل ثاني، افتتح وزير التجارة والصناعة القطري الشيخ محمد بن حمد بن قاسم العبدالله آل ثاني معرض «بروجكت قطر ٢٠٢٣» المعرض التجاري الدولي التاسع عشر لمواد ومعدات وتقنيات البناء، في مركز الدوحة للمعارض والمؤتمرات حيث استقطب حوالى ٣٢٥ شركة عارضة تتوزع بين ١٢٠ شركة دولية من ٢٥ دولة مختلفة.

وتعليقاً على المشهد الحاشد في مركز الدوحة للمعارض والمؤتمرات، أعرب مدير عام الشركة الدولية للمعارض - قطر، حيدر مشيمش، عن اعتزاز الشركة بالثقة التي يوليها قادة القطاعات المعنية والأسواق في قطر والعالم للمعرض، قائلاً: «يقف سوق البناء في قطر اليوم على أعتاب مرحلة جديدة أساسها تحقيق أهداف «رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠»، وهي مرحلة ينتقل معها التركيز إلى مشاريع تطوير البنية الصناعية والاجتماعية في قطر، فضلاً عن دمج التقنيات المتقدمة ومقومات المدن الذكية في أعمال البناء في الدولة».



د. عبدالله يعقوب السيد



من اليمين: HENRICK CHRISTIANSEN وعلاء مشعل



مدراء في شركة HINO وملاحه وتبدو الثانية من اليمين منى البدر



خدمة صُممت بدقة بالغة... بدون المساس بالطابع المعماري.

يوفر مفهوم ماسترلاين المتميز ٤ تصميمات متنوعة، يتميز كل منها بمظهر ميهر مختلف، الأمر الذي يجعل ماسترلاين مناسباً لأي طابع معماري. بالإضافة إلى ذلك، يقدم ماسترلاين خيارات جديدة للفتحات بمختلف الأحجام، مثل ألواح الأبواب العازلة، وأبواب الشرفات المزدوجة مع أقل عدد من العتبات سواء لإمكانات الفتح للداخل أو للخارج.

يشتمل ماسترلاين على مستويات مختلفة من العزل، بما يوفر حلولاً للبيوت عالية العزل منخفضة الطاقة. ويتم تحقيق هذه المستويات المختلفة من العزل من خلال دمج مواد جديدة وذكية، ألواح الأبواب ماسترلاين ٨، وشبابيك ماسترلاين ١٠ حاصلة على اعتماد معهد ياسيف هاوس.



reynaers.bh

رينرز الشرق الأوسط

ص.ب 54245 • المنامة • مملكة البحرين
t +973 17877 266 • info.me@reynaers.com

Aluminium systems for Windows & Doors,
Sliding Systems, Curtain Walls, Sunscreening and
Solar Integration.



Reynaers.MiddleEast



reynaers_me



Reynaers Middle East

QIMC... A pioneering company in Qatar industrial sector

Since its inception in May 1990 with 20% - 80% government and private equity interests respectively, Qatar Industrial Manufacturing Company (QIMC) has maintained its position as a



Sh. Abdulrahman Mohamed Jabor Al Thani
Chairman QIMC

pioneer in the industrial sector in the State of Qatar and as a major player in the country. Its establishment was in fact a clear manifestation of the particular attention given by the State of Qatar to the issue of the private sector's participation in the process of the country's economic development through investing in medium and large scale industries. QIMC's initial authorized capital was set at QR 200 million (US\$ 55 million), and was fully paid by 2002. In 2006, capital was increased by 50% to QR 300 million. In 2009, capital was increased by 20% to QR 360 million, and in 2010, capital was further increased by 10% to QR 396 million.

Within a short period of time, QIMC became one of the pioneering companies in the field of small and medium scale industries in Qatar. Far from being confined to the State of Qatar, QIMC's activities have extended to other GCC countries such as Oman, Saudi Arabia and Bahrain.



Mr. Abdulrahman A. Al-Ansari
CEO QIMC

Currently, QIMC has equity interest in 21 projects in diverse industrial sectors including chemicals, petrochemicals, construction materials, food processing and Glass Bottle. It is also currently

investigating the economic feasibility of a number of other projects in collaboration with other local and foreign interested parties.

QIMC's investment strategy is essentially driven by the fundamental principle of investing in economically viable industrial projects that utilize locally/ regionally available natural resources/ intermediate products. QIMC also views its investment activity in the wider economic development context, and for that reason, it strives to maximize the macroeconomic benefits resulting from its investment activity to the national economy in terms of employment opportunities for the national labor force, transfer of modern technology and contribution to the country's balance of trade. It is worth mentioning that QIMC welcomes the participation of all investors and technology know-how holders in joint venture in viable small/medium sized projects.

A collage of four images related to industrial manufacturing. The top-left image shows a large industrial facility at night, illuminated by bright lights, with tall smokestacks and complex piping. The top-right image is a close-up of several stacked metal pipes. The bottom-left image shows a warehouse interior with blue shelving units and stacks of boxes. The bottom-right image is a close-up of a pile of raw materials, possibly metal scrap or ore.



رائدة في مجال الصناعات المتوسطة والكبيرة في دولة قطر

تأتي الشركة القطرية للصناعات التحويلية في مقدمة الشركات الصناعية المتنامية بوتيرة متسارعة في دولة قطر. نحن نواصل زيادة حضورنا في الاقتصاد المتنامي في دولة قطر من خلال إقامة مشاريع صناعية ذات جدوى اقتصادية ومؤشرات ربحية جيدة لتساهم في دعم رؤية قطر



م. شادي عفيف

(الرئيس التنفيذي لتطوير الأعمال في مجموعة سهيل الصناعية القابضة (SUHAIL INDUSTRIAL HOLDING GROUP):



تصدير منتجات قطرية إلى الولايات المتحدة الأمريكية

تُعد مجموعة سهيل الصناعية القابضة من أولى الشركات الصناعية في قطر التي تنتج المعادن المصنعة غير الحديدية والفولاذ المقاوم للصدأ والبلاستيك بالإضافة إلى مجموعة من الصناعات الهندسية المعتمدة والتي توزعها على الأسواق المحلية وتصدرها للأسواق العالمية. وعلى هامش معرض بروجكت قطر ٢٠٢٣، وفي لقاء خاص مع المهندس شادي عفيف الرئيس التنفيذي لتطوير الأعمال في المجموعة، أكد أنها «الراعي الصناعي» لنسخة هذا العام من خلال سعيها لتعزيز قطاع الصناعة القطري ودعمه بأحدث التقنيات، ثم أشار إلى أن استراتيجية المجموعة تستهدف التوسع وإضفاء القيمة المضافة للاقتصاد القطري، مضيفاً أن مشاركتها الحالية أتت من خلال ثلاثة أسماء هي: مجموعة سهيل الصناعية القابضة ومجموعة إكتفاء القابضة ومجموعة أشيقر القابضة، ولكل منها أهداف وقطاعات إقتصادية وتجارية تصب في دعم الاقتصاد القطري. وفي سياق آخر، أورد م. عفيف أن المجموعة تستهدف تحقيق الإكتفاء للسوق

المحلية من منتجاتها المتعددة والباقي يتم تصديره إلى دول الخليج والأسواق الأمريكية، كما تعتبر السوق السعودية وجهة تصدير أساسية ضمن المخطط التوسعي لها، كذلك بدأت بالتصدير إلى الولايات المتحدة الأمريكية منتجات كتب عليها بكل فخر عبارة «صنع في قطر». كما أكد م. عفيف أن جميع المصانع العاملة ضمن المجموعة تحرص على تطبيق معايير الاستدامة وتخفيف الانبعاثات السامة.

تنوّع نسب الإنتاج بين السوق المحلية والسوق الخارجية

■ هل لدى السوق القطرية القدرة على استيعاب هذا الكم الهائل من الصناعات؟

– تشهد السوق المحلية نمواً مطرداً ونستهدف

بالدرجة الأولى تحقيق الإكتفاء الذاتي من مختلف الصناعات والمنتجات التي تغطيها مصانعنا مع تصدير المتبقي من الطاقة الإنتاجية إلى دول الخليج والأسواق الأمريكية. وحالياً نعمل على مخطط توسعي باتجاه عدد من الأسواق الإقليمية وعلى رأسها السوق السعودية التي تُعد من الأسواق الضخمة والمهمة بالنسبة إلينا، حيث سنفتتح فروعاً لمصانعنا ووحدات بيع بالتجزئة لمنتجاتنا سنسوّقها بالتعاون مع شركاء في المنطقة الوسطى والشرقية والغربية.

كذلك، بدأنا بالتصدير إلى الولايات المتحدة الأمريكية منتجات تحمل عبارة «صنع في قطر»، وتحديدًا مضخات زراعية وقريباً سننوّع في قطاع المركبات، مع الإشارة إلى وجود شركاء لنا يمثلوننا في أميركا وهذا يدل على أننا لم نبدأ من الصفر هناك بل من خلال شركاء ناجحين إستفدنا من قصة نجاحهم وإرتكنا عليها بهدف تحقيق نجاحات مشتركة.

نطبق معايير الاستدامة البيئية

■ إلى أي مدى تطبقون معايير الاستدامة في صناعاتكم بما يتوافق مع «رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠»؟

– جميع مصانعنا مزودة بأحدث الفلاتر مع حرصنا على تطبيق المعايير الموضوعية من قبل البلديات بحيث تتوافق مصانعنا مع أعلى المعايير العالمية في هذا المجال. كما أن المياه التي تدخل في صناعاتنا يتم معالجتها من خلال محطات معالجة مياه الصرف الصحي بحيث لا تكون ضارة بالبيئة أو سامة.

وفي سياق متصل، نُعد من أكبر المجموعات في دولة قطر التي تقوم بعملية تدوير للمخلفات الصلبة من الألمنيوم والحديد والنحاس والرصاص والبلاستيك، إلخ... وبذلك نساهم في المحافظة على البيئة وفي الوقت نفسه يتم تحويل هذه المخلفات إلى منتجات هندسية وإعادة توريدها داخل البلد أو تصديرها إلى الخارج. من هنا، يمكن التأكيد أن جميع مصانعنا صديقة للبيئة ولا تصدر أي إنبعاثات سامة. ■

مصانعنا صديقة للبيئة

ولا تصدر أي إنبعاثات سامة

■ تُعد مجموعة سهيل الصناعية القابضة من الداعمين الرئيسيين لمعرض بروجكت قطر منذ انطلاقتها. ما مدى أهمية مشاركتكم في هذا الحدث؟

– يشكل المعرض منصة استثنائية لتبادل الأفكار والابتكارات وتعزيز التعاون بين الشركات المحلية وتلك العالمية. ومن هنا تأتي مشاركة مجموعة سهيل الصناعية القابضة كـ «راعي صناعي» لنسخة هذا العام والمشاركة الأكبر لها حتى الآن، في إطار سعي المجموعة لتعزيز قطاع الصناعة القطري ورفع أحدث التقنيات. واللافت في مشاركتنا هذا العام تنوع المنتجات وزيادة أعداد المصانع التابعة للمجموعة حيث تتركز استراتيجية المجموعة على التوسع وتحقيق الإكتفاء للسوق المحلية في قطر من خلالها قطاعات جديدة ترقى بالمشهد الصناعي في الدولة. وفي سياق متصل، كانت مشاركتنا العام الماضي تحت إسم مجموعة سهيل الصناعية القابضة، أما اللافت هذا العام مشاركتنا من خلال ثلاثة أسماء: مجموعة سهيل الصناعية القابضة ومجموعة إكتفاء القابضة وهدفها تحقيق الاكتفاء الذاتي لدولة قطر، أما المجموعة الثالثة فهي مجموعة أشيقر القابضة التي تضم شركة وييلز لخدمات السيارات وهي شركة رائدة تقدم خدمات صيانة وإصلاح السيارات على الطرق وتُعد الأولى من نوعها في قطر. ولكل من هذه المجموعات أهداف وتخصصات مختلفة إلا أنها تصب في نهاية المطاف في دعم الاقتصاد القطري وتنويعه.

تركيز كل مجموعة على صناعات محددة

■ ما مدى أهمية تقسيم هذه الأنشطة إلى مجموعات ومصانع مستقلة؟

– تكمن أهمية هذا التنظيم والتقسيم في تركيز كل مجموعة على صناعات محددة وإدارات متخصصة في مجالات مختلفة مثل تدوير المعادن وتشكيلها، وإدارة متخصصة في مجال قطع الغيار وتحقيق الإكتفاء لدولة قطر وفق أعلى المواصفات العالمية، وبالتالي مختلف الصناعات التي نقدمها عالية الجودة وتنافس المنتج الأصلي وتحقيق التكامل ما بين المصانع وتقديم الخدمة المتميزة للعميل.

مجموعة سهيل استعرضت منتجاتها ومشاريعها التوسعية



الشيخ خالد بن احمد بن مبارك آل ثاني

شاركت مجموعة سهيل الصناعية القابضة في بروجكت قطر ٢٠٢٣ كراعٍ صناعي لنسخة هذا العام والمشاركة الأكبر لها حتى الآن، في إطار سعي المجموعة لتعزيز قطاع الصناعة القطري ورفعته بأحدث التقنيات والمشاريع التي ترقى بالمشهد الصناعي في الدولة إقليمياً وعالمياً.

وقامت مجموعة سهيل الصناعية القابضة من خلال جناحها المميز بعرض قدراتها وابتكاراتها في

مختلف المجالات، بما في ذلك تقنيات التصنيع المتقدمة والحلول الذكية في مجالات الطاقة والتصنيع والبنية التحتية والتكنولوجية الرقمية. وقدمت مجموعة من منتجاتها الجديدة الموجهة لخدمة قطاع المواصلات مثل قطع غيار الضواغط الهوائية للباصات والشاحنات، بالإضافة إلى منتجات أخرى تستهدف قطاعي النفط والغاز والطيران والسيارات، وقد تم إنتاج هذه المنتجات في المصانع التي بدأت العمل الفعلي فيها خلال هذا العام مثل مصنع سهيل للتشكيلات المعدنية ومصنع سهيل للألومنيوم ومصنع سهيل للمسبوكات المعدنية.



من اليسار:
د. حسن الصمدي
ومحمد الدهنيم



من اليمين:
م. شادي عفيف،
محمد الجاجة
ومحمد الدهنيم



من اليسار:
م. شادي عفيف
والسفير التركي



SUHAIL

مجموعة سهيل الصناعية القابضة
SUHAIL INDUSTRIAL HOLDING GROUP

WHO ARE WE?



1500+ Staff

Skilled and talented team with many years of experience and knowledge.



16+ Factories

Diversify products in recycling, Plastic, paper, Metal, and Automotive.



25+ Countries

We export our high-quality products to more than 25 countries around the globe



SIHG International Offices

We have Sales office in more than 7 countries nationwide.



Industry-Leading Technology

We aim to find the latest innovative technology in the world by partnering with major providers of technology and machinery to get the highest quality products and services

YOUR RELIABLE PARTNER



f @ in suhailindustries

www.suhailindustries.com

فيكن ديرمنجيان (شريك مؤسس ومدير عام شركة غلف كرافتس gulfcrafts):

تطمح دولة قطر للريادة في كل ما تقوم به

تتميز شركة غلف كرافتس gulfcrafts بتقديم أفضل الخدمات والحلول المبتكرة وتتنوع أنشطتها على خمسة أقسام مختلفة ومتنوعة تتراوح بين الهدايا القيمة والجوائز التي يتم تصنيعها بحسب طلب الزبون وخدمة قطاع الفعاليات والمناسبات والأنشطة. ولإضاءة أكثر على أنشطة الشركة حاورت مجلة «البيان الاقتصادية» السيد فيكن ديرمنجيان الشريك المؤسس ومدير عام الشركة، فأوضح أن استضافة دولة قطر لبطولة العالم ٢٠٢٢ كان الأفضل على الإطلاق، خصوصاً أن قطر تطمح للريادة في كل ما تقدمه، فالأصدقاء الجيدة للحدث دليل واضح على النجاح البارز الذي تحقق على الصعيد كافة. كما نوه ديرمنجيان بالدور الكبير الذي لعبته الحكومة القطرية لناحية تنظيم أهم الأحداث العالمية منها «أكسبو دوحة»، سباق الفورمولا-١، كأس آسيا وغيرها من الأنشطة، وبالتالي نجحت الدولة في جذب السياح من كافة دول العالم وباتت محط أنظار الجميع. أما بالنسبة لشركة «غلف كرافتس» فقد كان لها دور فاعل في قطاع الإنشاءات والنهضة العمرانية. وأخيراً تطرق السيد ديرمنجيان إلى موضوع الاستدامة والحفاظ على البيئة من خلال خطط مستقبلية تقوم على اعتماد تصاميم صديقة للبيئة، كل ذلك في سبيل مواكبة المستهدفات البيئية لـ «رؤية قطر ٢٠٣٠».

والمراكز التجارية signage & wayfinding قسم تقدم architectural elements بعض التصميم المميز والمبتكرة المصنوعة من المعادن ولكن على نطاق ضيق وبطريقة إنتقائية خصوصاً أنه مجال يتطلب الكثير من التركيز. لذا، نحرص على الدخول في مشاريع صغيرة ومتوسطة الحجم لضمان تقديم أفضل جودة وخدمة كما تعود علينا عملاؤنا، من خلال فريق عمل الفنيين الذين ينفذون التصميم بحرفية عالية.

أما القسم الأخير المعروف باسم space branding فهو يخدم قطاع الفعاليات والمناسبات والأنشطة عبر بناء مجسمات ونصب مؤقتة طوال فترة الفعالية وإرفاقها باللافتات والإشارات الدالة على الطرق. ومؤخراً، طورنا أنشطتنا لتشمل ابتكار تصاميم ثلاثية الأبعاد بمقاسات كبيرة مما يمنح الفعاليات طابعاً أكثر ديناميكية وتميزاً.

نسعى للتوسع خارج حدود دولة قطر

■ هل تتطلعون للتوسع خارج دولة قطر؟

– لا شك أننا نسعى للتوسع خارج حدود دولة قطر خصوصاً أننا لمسنا تشجيعاً لدخول السوق السعودي من قبل الموردين والشركات المتعاملة معنا انطلاقاً من معرفتهم بأن التصميم عالية الجودة التي نقدمها في شركتنا مطلوبة على نطاق واسع في المملكة.

الاستدامة هو نهج للتنمية

■ إلى أي مدى تولون موضوع الاستدامة أهمية داخل شركتكم؟

– أصبح تطبيق معايير الاستدامة ذا أهمية كبرى لا سيما لمواكبة مستهدفات «رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠». والمعروف أن الاستدامة هو نهج للتنمية يوازن بين العوامل الاقتصادية والاجتماعية والبيئية لضمان عالم صحي ومنصف للأجيال الحالية والقادمة. لذا، نحرص في شركتنا أن تكون تصاميمنا صديقة للبيئة من خلال تجنب استخدام مادة الخشب والاستعاضة عنها باعتماد إطارات مصنوعة من الألمنيوم يتم تلبسها بالكامل بمواد مستدامة وغير ضارة بالبيئة، مع الإشارة إلى أن هذه الإطارات لا يتم إتلافها بل توضع في مخازننا تمهيداً لاستخدامها في مشاريع أخرى. ■



gulfcrafts شريك رئيسي

لكافة القطاعات التنموية في قطر

مجموعة متنوعة من الخدمات والطول المبتكرة

■ ما الذي يميز شركتكم وما هي أبرز الأقسام التي يتم التركيز عليها حالياً؟

– تقدم الشركة مجموعة متنوعة من الخدمات والحلول المبتكرة ضمن خمسة أقسام محددة لكل منها خصوصية. فهناك قسم bespoke gifts & awards خاص بالهدايا أو الجوائز، ونعد من الشركات الرائدة في هذا المجال انطلاقاً من خبرتنا الواسعة وتاريخ عريق في هذا التخصص إلى جانب امتلاكنا فريق عمل من أصحاب المهارات في هذا المجال.

أما القسم الثاني bespoke accessories مخصص للتصاميم من مادة الجلد مثل أغلفة قوائم الطعام للفنادق وكل ما يتعلق بالأكسسوارات الجلدية للشركات والمكاتب والفنادق. وكل هذه التصميمات محلية الصنع وذات جودة عالية. وهناك القسم المتخصص بأنظمة اللافتات والإشارات المستخدمة على الطرق وفي المرافق الكبرى كالمطارات

البيان

■ كيف تصفون السوق القطري خلال مرحلة التحضير لاستضافة بطولة كأس العالم وما بعدها؟

– بالتأكيد هناك اختلاف كبير ما بين المرحلة التحضيرية للحدث الرياضي الضخم والمرحلة الراهنة، بحيث قدمت دولة قطر الأفضل للوافدين خصوصاً وأنها تطمح للريادة في كل ما تقوم به، وبالتالي الأصدقاء الايجابية للحدث والنجاحات التي تحققت على الصعيد كافة دليل واضح على الأداء المتميز لجميع القيمين والقادة. واليوم تستمر الدولة على النهج نفسه للحفاظ على موقعها الريادي في تنظيم الفعاليات الضخمة والتألق على الخارطة السياحية العالمية.

تركيز الحكومة على تنظيم واستضافة أهم الأحداث

■ أضحت قطر في مقدمة الدول المنظمة للأحداث والفعاليات المهمة على المستوى المحلي، ما هو تعليقكم؟

– بات هناك تركيز كبير وواضح من جانب الحكومة على تنظيم واستضافة أهم الأحداث سواء الرياضية أو المتخصصة في مجالات مختلفة، منها على سبيل المثال «أكسبو دوحة» سباق الفورمولا-١، كأس آسيا وغيرها من الأنشطة. في حين أن تميز قطر في استضافة كأس العالم عزز من سمعة الدولة كمضيف كبير للفعاليات الضخمة مع مراعاة أعلى معايير الجودة وضمان خدمات متكاملة للزوار.

وبالتالي، نجحت الدولة في جذب السياح من جنسيات مختلفة وباتت محط أنظار لما تقدمه من خدمات راقية وحسن الضيافة مع الحفاظ على الهوية الثقافية المحلية.

■ ما الدور الذي لعبته شركة gulfcrafts في النقلة النوعية التي تعيشها قطر؟

– لعبت الشركة دوراً بارزاً في قطاع الإنشاءات والنهضة العمرانية التي شهدتها قطر تحضيراً للحدث الرياضي الكبير وباتت من الشركاء الرئيسيين لقطاع البناء وكافة القطاعات التنموية والمساهمة في المشروعات الضخمة والفعاليات. وبعد الانتهاء من مشروعات البنية التحتية التي كانت قائمة في السابق، نحن الآن في صدد التركيز على الأحداث والفعاليات تماشياً مع خطة الدولة التي بدأت الاستثمار بهذا الاتجاه.





gulfcrafts

signage & wayfinding
bespoke gifts & awards
bespoke accessories
space branding
architectural elements



gulfcrafts

+974 44509328 • info@gulfcrafts.net • www.gulfcrafts.net

نور شهاداد

(مدير الاتصال المؤسسي لمجموعة كيوتيرمنلز QTERMINALS):



تمكنا من المحافظة على شهادات الآيزو والحصول على شهادات (GSAS) بما يتوافق مع «رؤية قطر ٢٠٣٠»

كيوتيرمنلز QTERMINALS هي شركة تعمل في مجال تطوير وإدارة وتشغيل الموانئ، وهي الشركة المشغلة لميناء حمد والتي تكمن مهمتها في تسهيل التدفق الفعال للواردات والصادرات والتجارة البحرية الدولية في قطر وتحفيز النمو الاقتصادي محلياً وإقليمياً.

على هامش المشاركة في معرض بروجكت قطر ٢٠٢٣، كان لمجلة «البيان الاقتصادية» لقاء مع نور شهاداد مدير الاتصال المؤسسي للمجموعة، والتي قامت بشرح أهمية المشاركة في المعرض من ناحية تعريف المشاركين والزوار بميناء حمد كونه بوابة قطر للتجارة مع العالم وعنصر أساسي في سلاسل الإمداد للدولة، مؤكدة من جهة أخرى حرص مجموعة كيوتيرمنلز على المحافظة على البيئة وتقليل انبعاثات الغازات السامة بالإضافة إلى ترشيد استهلاك الطاقة، وتقديرًا لجهودها وحرصها على مواصلة تحسين الجودة والصحة والسلامة والأداء البيئي حافظت الشركة على شهادات الآيزو كما حصلت محطة الحاويات الثانية بميناء حمد والتي قامت الشركة بتطويرها وإدارتها وتشغيلها، على شهادة (GSAS) GLOBAL SUSTAINABILITY ASSESSEMENT SYSTEM بما يتوافق مع «رؤية قطر ٢٠٣٠». وعلى صعيد آخر، أوردت السيدة شهاداد، أن QTERMINALS تولي أهمية كبرى للمواضيع المتعلقة بسلامة الموظفين ومرتادي الميناء والشركات المتعاقدة من خلال القيام بدورات تدريبية وبرامج توعية للارتقاء بمعايير السلامة على كافة المستويات.

استمرت الشركة في الحفاظ على شهادات الآيزو التي حصلت عليها وذلك تماشيًا مع أهداف «رؤية قطر ٢٠٣٠» والتوجه العالمي لخفض الانبعاثات وتبني سياسات تساعد في الوصول إلى التنمية المستدامة.

تطوير وإدارة وتشغيل الموانئ

■ ما هي أهم الانجازات التي حققتها Q TERMINALS خلال النصف الأول من العام ٢٠٢٣؟

– لدى كيوتيرمنلز مجموعة من المشاريع والخدمات في مجال تطوير وإدارة وتشغيل الموانئ. كما يشكل ميناء حمد الميناء الرئيسي للمجموعة التي تعمل على تطويره وإدارته وتتولى مسؤولية تمكين الواردات والصادرات القطرية وتدفق التجارة البحرية وتحفيز النمو الاقتصادي محلياً وإقليمياً. وبالإضافة إلى ذلك، تولي كيوتيرمنلز أهمية كبيرة للمواضيع المتعلقة بالسلامة حيث تحرص على سلامة العاملين في الميناء والشركات المتعاقدة من خلال القيام بدورات تدريب وبرامج توعية للارتقاء بمعايير السلامة على الصعد كافة.

سيتم الإعلان عن الخطط التوسعية الخارجية

■ ما هي تطلعاتكم للمرحلة المقبلة؟

– في جعبة المجموعة العديد من الخطط التوسعية الخارجية التي سيتم الإعلان عنها تباعاً وهذا يؤكد حرصنا الدائم على تطوير نشاطنا والارتقاء بالخدمات اللوجستية التي نقدمها بما يتماشى مع أهداف دولة قطر وخططها الاستثمارية. ■

■ ما مدى أهمية مشاركتكم الفاعلة في معرض «بروجكت قطر ٢٠٢٣»؟

– تشارك كيوتيرمنلز كراعٍ فضي في المعرض لتسليط الضوء على إنجازات المجموعة المحلية والدولية، إلى جانب تعريف المشاركين والزوار بميناء حمد باعتباره بوابة قطر لتجارتها مع العالم وأحد العناصر الرئيسية في سلاسل الإمداد

للدولة. فضلاً عن السعي إلى تأسيس شراكات جديدة مع الجهات الفاعلة محلياً ودولياً، وبخاصة أن المعرض يشهد مشاركة دولية واسعة من قبل عدد كبير من الجهات التجارية العالمية التي تسعى لإيصال منتجاتها إلى السوق القطري وتعزيز علاقاتها التجارية مع الدولة.

نحرص على استخدام المعدات الصديقة للبيئة

■ كثر الحديث في الآونة الأخيرة حول أهمية الالتزام بمعايير الاستدامة والحفاظ على البيئة؟ كيف تواكب كيوتيرمنلز المتطلبات العالمية وأهداف «رؤية قطر ٢٠٣٠» فيما يخص التنمية المستدامة؟

– تحرص كيوتيرمنلز بشكل كبير على المحافظة على البيئة في عملياتها التشغيلية والعمليات الإنشائية التي تقوم بها سواء في دولة قطر أو في الموانئ والمحطات الأخرى التي تديرها الشركة، فعلى سبيل المثال لا الحصر حرصت الشركة خلال عملية تطوير وتشغيل محطة الحاويات الثانية على أن تكون جميع المواد والمعدات المستخدمة صديقة للبيئة من خلال ترشيد استهلاك الطاقة بالإضافة إلى تقليل الانبعاثات الكربونية إلى جانب ذلك فإن جميع المباني التي تم إنشاؤها في محطة الحاويات الثانية صديقة للبيئة (GSAS) GLOBAL SUSTAINABILITY ASSESSEMENT SYSTEM كما

NEW

■ GEBERIT

GEBERIT TAP SYSTEM FOR ABLUTION AREAS

DESIGN
MEETS
FUNCTION

The Geberit tap system for ablution is a clever solution for elegant, durable and hygienic ablution spaces with high-quality products.

<https://www.geberit-global.com/products/bathroom-products/geberit-washbasin-taps/>

د. عبدالله يعقوب السيد

(رئيس قطاع المبيعات والتسويق في شركة الديار القطرية QATARI DIAR - قطر)؛



رؤية الديار القطرية طموحة تهدف إلى تنفيذ مشروعات استثمارية

تأسست شركة الديار القطرية للاستثمار العقاري QATARI DIAR عام ٢٠٠٥ في قطر كأحدى شركات جهاز قطر للاستثمار (صندوق الثروة السيادي لدولة قطر)، وهدفها دعم الاقتصاد القطري المتنامي ومن أبرز المشاريع التي نفذتها الشركة وما زالت مدينة لوسيل. وقد أثبتت الديار القطرية مكانتها بين أكثر الشركات العقارية ثقة لالتزامها بالجودة والاستدامة.

وفي حوار مع د. عبدالله يعقوب السيد رئيس قطاع المبيعات والتسويق في الشركة أشاد بأهمية الفعاليات والمعارض التي تقام في الدولة وضرورة المشاركة فيها ولا سيما معرض «بروجكت قطر» وذلك لإبراز دور القطاع العقاري في ازدهار الاقتصاد الوطني حيث شهد تطوراً لا مثيل له خلال السنوات الخمس الماضية كما تطرّق إلى مشروع «درب لوسيل» الذي شكل نقطة تحول بالنسبة لمسيرة الشركة. ومن جهة ثانية أكد د. السيد حرص الشركة على الاهتمام بالشق الاقتصادي في أي عملية استثمار من خلال دراسة الجدوى الاقتصادية لأي مشروع عقاري تقوم به. أما فيما يتعلق بموضوع الاستدامة والحفاظ على البيئة أوضح د. السيد أن هذا الأمر يعتبر من أولويات دولة قطر كذلك بالنسبة إلى شركة الديار القطرية فهي ملتزمة بأعلى معايير الاستدامة، وأخيراً أشار إلى خطة الشركة لإطلاق مشروعات استثمارية هادفة داخل الدولة وفي المناطق التي تسعى للتوسع فيها.

تركيا، سلطنة عُمان، ماليزيا وباكستان، إلى جانب العديد من المشروعات الضخمة في كل من المملكة المتحدة والولايات المتحدة الأمريكية.

التركيز على الجانب الاقتصادي

■ ما هي المعايير التي تعتمدها في اختياركم للأسواق التي تطمحون للتوسع فيها؟

– نحرص في المقام الأول بالتركيز على الجانب الاقتصادي في أي عملية استثمار ندخل فيها، انطلاقاً من أهمية دراسة الجدوى الاقتصادية لأي مشروع عقاري على المديين القريب والبعيد وبناءً عليه يقوم القسم الخاص بعمليات الاستثمار داخل الشركة بتحديد المنافع لأي فرصة متاحة سواء داخل قطر أو خارجها، مع التأكيد على نوع المشاريع التي تتلاءم مع كل سوق.

■ باتت المشروعات العقارية المستدامة مطلباً أساسياً كيف تواكبون هذا التحول خصوصاً بعد تبني دولة قطر تطبيق معايير الاستدامة ضمن رؤيتها الوطنية؟

– لطالما وضعت دولة قطر مسألة حماية البيئة ودعم التنمية المستدامة في طليعة أولوياتها وأثبتت التزامها الدائم بمواجهة التحديات البيئية ومن هنا اتجهت الدولة نحو المشروعات المستدامة خلال التحضير للبطولة حيث اتجهت لبناء ملاعب صديقة للبيئة. وبالنسبة إلى الديار القطرية أعلى معايير الاستدامة في المشروعات التي تعمل على تنفيذها.

نعمل على اختيار المشاريع وفق حاجة السوق

■ هل سيتم الإعلان حديثاً عن مشروعات جديدة تضيفها الشركة إلى محفظة أعمالها؟

– تتمثل أبرز أهدافنا بتقديم أساليب عيش ذات جودة عالية عبر إطلاق مشروعات استثمارية هادفة. لذلك تم وضع خطة طويلة الأمد وبناءً عليها يتم اختيار المشاريع وفق حاجة السوق سواء ضمن النطاق المحلي لدولة قطر أو في المناطق الأخرى التي نوجد فيها أو نطمح للتوسع إليها. والعمل جار حالياً على دراسة عدد من المشاريع السياحية الاستراتيجية لتلبية السوق

القطرية. ■



Lusail City

■ تعد الديار القطرية من أبرز الداعمين لمعرض «بروجكت قطر» ما مدى أهمية هذا الحدث بالنسبة إليكم؟

– تعتبر الديار القطرية من الشركات الرائدة في مجال التطوير العقاري على المستويين المحلي والإقليمي.

والتزمت الشركة منذ تأسيسها بتحقيق رؤية عقارية تعمل على تحسين نوعية الحياة والإسهام في دعم الاقتصاد القطري المتنامي وتنسيق أولويات التنمية العقارية في الدولة. كما نولي أهمية كبرى للمشاركة في المعارض المتخصصة سواء على مستوى الدولة أو خارجها، حيث يعد معرض «بروجكت قطر» من الفعاليات ذات الأهمية ومن الضروري تقديم كامل الدعم لمثل هذه الأحداث والمعارض الأخرى المتخصصة في القطاع العقاري لإبراز دور هذا القطاع في ازدهار الاقتصاد الوطني حيث شهد خلال السنوات الخمس الماضية تطوراً غير مسبوق تحضيراً لاستضافة بطولة كأس العالم، حيث قامت الدولة بضخ استثمارات ضخمة في العديد من المشروعات الكبرى. وبالتالي شكل مشروع «درب لوسيل» نقطة تحول في مسيرة الشركة ليصبح أكبر مشروع تجاري متكامل بمنطقة الخليج العربي.

أثبتت الديار القطرية مكانتها انطلاقاً من الاحترافية في العمل

■ لعبت الديار القطرية دوراً بارزاً في تألق المشروعات العقارية التي نفذتها الدولة تحضيراً لبطولة كأس العالم، هل شكل ذلك نقطة تحول في مسيرة الشركة وفتح آفاق لمشروعات خارجية؟

– أثبتت الديار القطرية مكانتها خلال المرحلة التي سبقت استضافة بطولة كأس العالم انطلاقاً من الاحترافية في العمل والالتزام بالجودة. كما بات يشكل «درب لوسيل» نقطة تجمع للعديد من الفعاليات في الدولة بعد انعقاد المباراة النهائية لكأس العالم في مدينة لوسيل. وإلى جانب المساهمة في تطوير القطاع العقاري في قطر على نطاق واسع لدى الديار القطرية رؤية طويلة الأمد لتنفيذ مشروعات عقارية تحويلية على مستوى المنطقة والعالم حيث تضم محفظتنا مجموعة من المشاريع المميزة في كل من مصر، تونس، المغرب،



الشركة القطرية العامة
للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ع.ق.

يُغطي تأمين السفر لدينا

TRAVEL INSURANCE INCLUDES



Instagram Facebook Twitter @QGIRCO

+974 5579 0729 / +974 3371 9999

www.qgirco.com

+974 4473 3888

جاسم العمادي

(ALEMADI ENTERPRISES و ALEMADI STONE)؛

مهارات فريق عملنا عززت من قدرتنا على الفوز بأهم المشاريع



تحتل شركة العمادي للمشاريع ALEMADI ENTREPRISES مكانة مرموقة في قطر بفضل خدماتها المتكاملة، وهي تمتلك الخبرة الواسعة التي تتيح لها توحيد رؤية معرفية وخدمات موثوقة ومنعددة لجميع عملائها. أما شركة العمادي للأحجار ALEMADI STONE إحدى الشركات التابعة، فتهتم بتوريد وتركيب الألواح والأحجار والجرانيت الرخام بجميع أنواعها. التقت مجلة «البيان الاقتصادية» جاسم العمادي نائب رئيس مجلس إدارة العمادي

للمشاريع ومدير عام شركة العمادي للأحجار، فأفاد بأن الشركة أصبحت تقدم خدمات متعددة في مختلف القطاعات منها التكنولوجيا والطاقة وغيرها إضافة إلى النquيمات المذكورة أعلاه، وحديثاً دخلت في قطاع المجمعات التجارية وفي مقدمها «الحزم مول» الذي يعتبر مركزاً فاخراً للتسوق. في ما يلي الحوار مع السيد جاسم العمادي:

■ **هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟**

– تأسست شركة العمادي للمشاريع عام ١٩٩٩ وبدأت عملها في مجال التطوير العقاري، وتضم الشركة حالياً ما يقارب ٣٠ شركة تابعة لها ومنها شركة العمادي للأحجار المشاركة في فعاليات معرض «بروجكت قطر»، بالإضافة إلى شركة اتساق تكنولوجيز "ETISAQ TECHNOLOGIES" وشركة "AL EMADI CARPENTRY" وأخرى متخصصة في حلول الطاقة. والآن باتت الشركة تقدم خدمات متنوعة في قطاعات متعددة كالتكنولوجيا، الطاقة، أنظمة الحماية ضد الحريق، قطاع المأكولات والمشروبات، قطاع البيع بالتجزئة للعلامات الفاخرة. وحديثاً دخلنا في قطاع المجمعات التجارية حيث يعد «الحزم مول» من أبرز مشروعاتنا وهو يعد من بين مراكز التسوق الفاخرة والمتطورة.

مجموعة من شركاتنا شاركت في المعرض

■ **ما هي أبرز أهداف مشاركتكم في فعاليات معرض «بروجكت قطر ٢٠٢٣»؟**

– تمثلت مشاركتنا هذا العام في اختيار مجموعة من الشركات ذات الأنشطة التي يستهدفها المعرض وهي كالتالي: ETISAQ TECHNOLOGIES, AL EMADI CARPENTRY, ALEMADI STONE POWER STREAM.

وفي ما يتعلق بشركة العمادي للأحجار فهي تمتلك مخزوناً ضخماً من المواد الأولية المصنوعة في إيطاليا وتعد الأكبر على مستوى الشرق الأوسط، وهذا يجعلنا من الشركات الرائدة في السوق والتي يصعب منافستها لتوافر وتنوع هذه المنتجات ذات الجودة العالية، إلى جانب تقديم تقنيات عالية المستوى في طريقة التصنيع حيث نقدم النحت اليدوي للأحجار بطريقة فنية بالتعاون مع نحاتين متمرسين تم استقدامهم من الهند. في حين أن الخبرات والمهارات التي يمتلكها فريق العمل عززت من قدرتنا على الفوز بمناقصات لمشروعات ضخمة كالقصور والمراكز التجارية وفي مقدمها «الحزم مول» الذي يعد مشروعاً ضخماً مصمم بطريقة احترافية من الأحجار المنقوشة. بالإضافة إلى ذلك، نستورد المواد الأولية من إيطاليا وفلسطين كـ «حجر التفوح» وهذا النوع من الأحجار نال شهرة عالمية واسعة وذات مميزات متعددة أبرزها عدم امتصاصه للرطوبة والحفاظ على لونه رغم مرور الوقت والتعرض للعوامل الطبيعية.

وأشير هنا أنه لدينا مصنع ضخم خاص بنحت الأحجار، إلا أن القسم المخصص للنحت اليدوي فهو يستهدف أنواع النحت التي تتطلب مهارات تعجز المعدات والآلات عن القيام بها. إلا أنه وبفضل المعدات الضخمة والمتطورة نتمكن من توفير جميع نحت الأحجار لتلبية احتياجات العملاء. ■

م. بهاء الدين طعيمة المشاقبة

(JMB Panel)؛

منتجاتنا محلية الصنع صديقة للبيئة وذات جودة عالية



تأسست مجموعة البوحسين AL BUHSAIN GROUP عام ١٩٧٥، وهي تتمتع بخبرة طويلة في صناعة البناء والتشييد. وهي تضم شركات عدة أبرزها AL BUHSAIN STEEL INDUSTRIES (JMB Panel) التي تقوم بتنفيذ أعمال البناء في منطقة الخليج العربي وتتركز أعمالها في الأبنية مسبقة الصنع من مخازن ومستودات ومصانع ومزارع ومخازن التبريد والألواح العازلة، بالإضافة إلى بناء المرافق الصناعية والمدنية والتجارة العامة والعقارات.

وفي حوار مع م. بهاء الدين طعيمة المشاقبة المدير التنفيذي لشركة البوحسين للصناعات الحديدية، أورد أن الشركة تطرح منتجات صديقة للبيئة محافظة لطبقة الأوزون منها الأسقف والجدران المعزولة ومخازن التبريد، بالإضافة إلى تنفيذ مشاريع الأبنية الخضراء. وعن النظرة المستقبلية تتطلع المجموعة إلى توسيع نشاطها نحو أسواق المنطقة المجاورة فضلاً عن عقد شراكات استراتيجية مع شركات عالمية مثل KINGSPAN INSOLATED PANELS في المملكة المتحدة، كما سيتم إنشاء مصنع جديد خلال العشر سنوات القادمة.

■ **هل لنا بفكرة عامة عن المجموعة وما الذي يميزها عن مثيلاتها من الشركات؟**

– تقدم شركة البوحسين للصناعات الحديدية منتجات ذات جودة للأبنية الصناعية والزراعية والعسكرية والأبنية الرياضية كالملاعب والمستادات ناهيك عن مخازن التبريد للخضار والفواكه، وعناصر الدواجن والمستودعات. إلى جانب تخصصنا في بناء الأسقف والجدران المستعارة للتطبيقات الصناعية والسكنية والمكاتب الهندسية في المواقع الإنشائية، فضلاً عن المساكن والمستشفيات المتنقلة سريعة التحضير.

■ **ما هي الإجراءات المتبعة من جانبكم لتطبيق معايير الاستدامة والحفاظ على البيئة؟**

– نطرح منتجات صديقة للبيئة كونه عبارة عن عوازل للحرارة وتدخل في مشاريع الأبنية الخضراء من حيث توفير الطاقة والوقود وتقليل الانبعاثات الكربونية.

التوسع الجغرافي والارتقاء بالمنتجات التي نقدمها

■ **ما هي أبرز تطوراتكم المستقبلية؟**

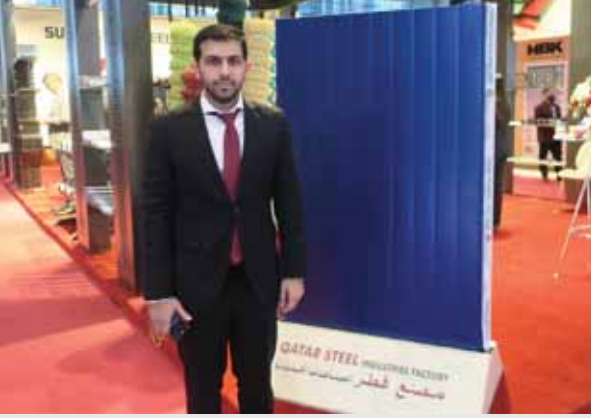
– في السابق كان يتركز نشاطنا ضمن السوق المحلي فقط. أما الآن نحن في صد العمل على توسيع نشاطنا والبدء بعمليات تصدير خارج النطاق الجغرافي لدولة قطر والتوسع نحو الاسواق المحيطة. كما بدأنا عقد شراكات استراتيجية مع شركات عالمية متميزة تُعد من الشركات الرائدة في مجال تخصصنا على مستوى الأبنية المعزولة والأسقف المستعارة.

وفي الوقت الراهن تتركز أبرز مشروعاتنا في تطوير عملنا والارتقاء بالمنتجات التي نقدمها من خلال عقد شراكات مع كبرى الشركات العالمية وتعزيز هذه الشراكات للمزيد من النمو والتطور، إلى جانب تطوير عمليات التصدير إلى الأسواق المجاورة. أما النقطة الأبرز فتتمثل في إنشاء مصنع جديد إلا أن هذا المخطط سيتم تنفيذه على مدى العشر سنوات القادمة وليست خطة على المدى المنظور. ■

Ali Ahmadi

(Regional Director - Qatar Steel Industries Factory)

We are becoming more environmentally friendly and new steel productions for 2024



Established in 1980, Qatar Steel Industries Factory has built an organization that would last the challenges of an ever-changing market and has carved an unparalleled position in the Qatari market by making relentless endeavor to cater to its clients with premium quality steel products. Its focus began with and is still mostly in finished and semi-finished steel goods, the demand for which has allowed it to establish a strong network that now spans 15 branches around the Globe. Throughout the years, Qatar Steel Industries Factory has become a name that resounds with the highest standards of quality, values, well-established distribution channels, performance and customer satisfaction. It is a name that aims to solidify itself in annals of time as an epitome of sustainability, innovation and dynamism. On the sidelines of Project Qatar 2023, Al Bayan Magazine conducted an interview with Ali Ahmadi, Regional Director of Qatar Steel Industries Factory, and below is the Q & A.

• How do you evaluate the 19th edition of Project Qatar 2023?

- I think this is the best exhibition that has happened for 2023 between all the other years that we have actually had it, and in comparison to last year's development, the amount of people attending the exhibition surpassed the previous edition especially that with the whole situation of Covid, I presume there was not that many public awareness. Aside from that, because of the FIFA World Cup Qatar 2022, the country became more popular and realized the capacity & capabilities of the extensive manufacturing and brand names that are in it. Thus, our awareness has been much more valued compared to many years ago.

• How do you implement sustainability and preserve the environment in your projects?

- We are becoming more environmentally friendly, in our recycling and waste and enhanced all our manufacturing processes to reduce on environmental cost and recycling cost. Also, all our manufactured products are used by up to 99 percent and the one percent is either recycled or resold into other purposes that can sustainably help all the other markets.

• What are your latest achievements?

- We have increased our production capabilities from 400 products to a thousand, we do variations of steel from consumer product to all capabilities of industrial requirements. Thus, we are improving our production lines and trying to reduce cost, enabling a better pricing system for people and allowing them to buy locally rather than import externally.

• What are your future plans?

- We want to keep expanding our efficiency and production line and creating more finished and to manufacture our raw materials in Qatar itself, as well as expanding into other territories such as Africa and Saudi Arabia.

عباس العيسوي (رئيس مجلس إدارة Q CERAMIC):

نمتلك خبرة طويلة في قطاع مواد البناء تمتد لـ ٣٠ عاماً



تتميز شركة Q CERAMIC بدمجها لأفضل تقنيات صناعة السيراميك الإيطالية مع الثقافة والتقاليد الفنية لدولة قطر، وباستخدامها المعدات الأكثر تقدماً ومصادر الطاقة الصديقة للبيئة.

وبمناسبة المشاركة في معرض بروجكت قطر بالنسخة الحالية، كان لمجلة «البيان الاقتصادية» لقاء خاص مع السيد عباس العيسوي

رئيس مجلس إدارة الشركة، فأشار إلى أن المصنع يقدم أجود أنواع السيراميك وذلك تلبية لمتطلبات السوق المحلي ودعم قطاع البناء والإنشاءات، مضيفاً أن الأزمة الروسية الأوكرانية رفعت أسعار الغاز والطاقة عالمياً ما مكن (Q CERAMIC) من منافسة المنتج الأوروبي وتصدير الإنتاج إلى الخارج مع العلم أن معظم المعدات والآلات المستخدمة في عملية التصنيع هي إيطالية الصنع، أما المواد الخام فيتم استيرادها من أفضل المنشآت العالمية وبخاصة إسبانيا وأوكرانيا ولا بد من التأكيد أن حجم إنتاج المصنع يمكنه من منافسة الأسواق العالمية. ومن جهة أخرى أفاد السيد العيسوي أن (Q CERAMIC) تمتلك خبرة طويلة في مجال قطاع البناء وبالتالي أثبتت نفسها بفضل فريق العمل المتمرس والمحترف في التصنيع والتسويق ورغم أنها حديثة العهد بالنسبة لصناعة السيراميك إلا أنها تسعى إلى زيادة إنتاجها ولا سيما صناعة المقاسات الكبيرة (١٢٠ x ١٤٠) في ظل الطلب الكبير عليها، مضيفاً أخيراً أنه يتم إنشاء مصانع في دول مجاورة عدة تلبي احتياجات هذه الدول من مواد السيراميك.

نافس المنتج الأوروبي من حيث الجودة

■ كيف تقوّمون معرض بروجكت قطر بنسخته الحالية؟

— نطمح أن نكون نواة صناعة مواد البناء في دولة قطر باعتبارها من الأنشطة الأساسية والمهمة لمختلف القطاعات الاقتصادية. ويقدم مصنعنا أجود أنواع السيراميك منذ تأسيسه في العام الماضي حيث نطمح من خلاله إلى توفير احتياجات السوق المحلي لدعم قطاع البناء والإنشاءات إلى جانب توسيع مروحة الانتاجية للتصدير إلى الأسواق المجاورة وشمال أفريقيا. في حين أنه مع الارتفاعات الكبيرة لأسعار الغاز والطاقة عالمياً بسبب الحرب الروسية الأوكرانية أصبحنا نمتلك القدرة على منافسة المنتج الأوروبي وتصدير الإنتاج إلى العديد من الدول الأوروبية منها إسبانيا وإيطاليا وفق التقنية العالمية، بحيث أن معظم المعدات والآلات المستخدمة في عملية التصنيع مستوردة من شركة إيطالية رائدة في هذا المجال. أما المواد الخام فنستوردها من أفضل المنشآت العالمية وتحديداً إسبانيا وأوكرانيا، وبالتالي إن حجم إنتاجنا يمنحنا المرونة الكافية لمنافسة الأسواق العالمية عموماً والخليجية خصوصاً.

■ ما هي أبرز إنجازات Q CERAMIC؟

— نعمل في قطاع مواد البناء منذ أكثر من ٣٠ عاماً، وبالتالي نمتلك خبرة طويلة في هذا المجال، أما في قطاع السيراميك فنحن حديثو العهد. رغم ذلك، اكتسبنا معرفة جيدة فيه وأثبتنا أنفسنا خلال فترة وجيزة متسلحين بفريق عمل متمرس ومحترف في عمليات التصنيع والتطوير والتسويق. ■



من اليمين:
حامد الحسيني،
نبيل غرة
وعباس
العيسوي



مقابلة مع البروفيسورة ندى الملاح البستاني

البلوكتشين والتأمين ضد الانقطاع عن العمل (٢ من ٢)

حدثتنا البروفيسورة ندى الملاح البستاني في مقابلة سابقة عن مسألة التأمين ضد الانقطاع عن العمل، وشرحت لنا أهمية الابتكارات المالية، وإدارة المخاطر، وشركات التأمين ومواقفها في حال الأوبئة والكوارث والحروب، وفي هذه المقابلة سنتابع حديثنا لتتوسع آفاقنا عن الخدمات المالية اللامركزية، والاندماج المالي كأحدى الحلول المطروحة.



■ ما هي أهم خصائص اللامركزية المالية اليوم؟

– يعد النظام المالي القائم على نظام بلوكتشين بجلب العديد من الفوائد مثل الكفاءة والنزاهة والشفافية، مما يمنح الأفراد في النهاية إمكانية الوصول إلى الخدمات المالية اللامركزية. لا تعتمد اللامركزية المالية على الوسطاء والمؤسسات المركزية التقليدية، ولكنها تعزز بنية تحتية مالية مفتوحة وديمقراطية خالية من المراقبة الحكومية. وعلى غرار النظام المالي التقليدي، يقدم النظام المالي اللامركزي مجموعة واسعة من الخدمات المالية بما في ذلك القروض، والدفع، والأسواق اللامركزية، والأدوات المالية المشفّعة.

■ ما الذي يمكن أن تقدمه تقنية البلوكتشين لعالم التأمين عملياً؟

– يمكن أن يؤدي تطوير التأمين القائمة على بلوكتشين إلى حل مشاكل العمليات المالية اللامركزية في زمن الأوبئة والحروب. فبينما تقدم شركات التأمين بالفعل الحماية ضد الانقطاع عن العمل في النظام المالي التقليدي، فإن خدمات التأمين ضد الانقطاع عن العمل في الأنظمة المالية اللامركزية الاقتصادية غير موجودة.

يواجه قطاع التأمين تحديات عديدة، ويمكن حل بعضها بشكل أفضل عن طريق عمليات أبسط، وأقل تكلفة، وأتمتة أسرع، وإجراءات رقمية أفضل. إذ يمكن أن تمثل إحدى هذه الطرائق في بلوغ هذه التحسينات في استخدام تقنية البلوكتشين، لتطوير نظام تأمين يتكامل مع ما تقدمه النظم المالية اللامركزية من خدمات.

■ كيف تتأقلم تقنية البلوكتشين مع سوق العمل في زمن الأوبئة، ومخاطر الانقطاع عن العمل؟

– في حين أن الجيل الأول من البلوكتشين، البيتكوين على سبيل المثال، كان مقتصرًا على المعاملات المالية، سمح الجيل التالي المطور بتنفيذ منطوق الأعمال الإدارية من خلال العقد الذكي الذي لا يحتاج إلى سلطات مركزية لتطبيق قواعد الأعمال الإدارية التقليدية. فمعظم العقود الذكية مبنية على «سلسلة كتل الإثيريوم» وتسمح بإنشاء الرموز الرقمية والتطبيقات اللامركزية، والمنظمات المستقلة.

وبالتالي، تُتيح العقود الذكية فرصاً ابتكارية للتطبيق في مختلف الصناعات. لذلك، سهولة إبرام

الضمانات الكافية، لذلك، فإن القروض غير مضمونة، ولا يتم تعويض المقرض في حالة التخلف عن السداد. وحتى في حالات الضمانات الجانبية الكافية المقيدة في العقود الذكية (Smart insurance contracts)، يمكن أن تصبح منصات الإقراض اللامركزية هدفاً للهجمات السيبرانية. وبالتالي، تسود مخاطر التخلف عن سداد الائتمانات ومخاطر التعليمات البرمجية الخبيثة في الإقراض بين الأنداد.

للتخفيف من مخاطر الاستدانة والإقراض بين الأقران، يلزم توفير منتجات التأمين المناسبة. تكمن فكرة نظام التأمين بين الأنداد في مشاركة المخاطر مع المجتمع، وبالتالي تقليل المخاطر المترتبة على الفرد. إذ يسهل استخدام تقنية سلسلة الكتل، الفكرة الأصلية للتأمين، حيث إن الشبكة لا مركزية ويتم تسجيل المعاملات بشفافية، وبالتالي بناء الثقة.

■ هل من كلمة أخيرة توجهينها للمستثمرين في قطاع التأمين؟

– نرى أنه يجب تشجيع القطاع الخاص بوجه عام بما يخص خدمات التأمين المبتكرة، وذلك بإيجاد القنوات المناسبة لمدّ جسر بين الاهتمام والمعرفة والإمكانية. إذ لدى الحلول المالية اللامركزية مميزات لا يمكن غضّ النظر عنها، فهي بإمكانها، إذا حسن توظيفها، أن تتكامل مع الحلول الائتمانية التقليدية، لا أن تحل مكانها، فنحن في عصر بات يميل إلى الحلول الهجينة بدل تلك التي تعرف مدرسة واحدة. وعلينا أخذ زمام المبادرة عدم التخوف الناتج من الحرص الزائد وعدم المخاطرة، فمن المفضل أن يكون المستثمر فاعلاً في إيجاد الحلول المالية والاقتصادية، خصوصاً بعدما واجهه العالم من أزمات اقتصادية مباشرة أو غير مباشرة بسبب الكوارث والأوبئة، ولا نقف عند المبادئ الوقائية، بل الحلول الابتكارية التي تهب قطاعاتنا الاستثمارية «الليونة» في وقت الأزمات، ولا يكون تعاملنا على مبدأ ردّ الفعل، وتلافي الخسائر أو تخفيفها. ■

العقود الذكية في أي مكان أو زمان، بالإضافة إلى كلفتها الزهيدة لعدم حاجتها إلى وسطاء تساعد على ابتكار منتجات (بوالص/ عقود)، وإمكانية تكتل العديد من الشركات، تمكن إنشاء عقود تأمين كمخاطر الانقطاع عن العمل بسبب جوائح «الكالساس» و«الكوفيد-١٩» وغيرها.

■ ما هي أهم خصائص القطاع التأميني الهجين؟

– أولاً، يؤدي إنشاء نظام تأمين قائم على بلوكتشين والعقود الذكية بالكامل إلى خفض التكاليف مقارنة بصناعة التأمين التقليدية، حيث تتطلب العمليات كلها موارد بشرية. كما تجعل أتمتة العمليات بسبب العقود الذكية عمليات نظام التأمين هذه أكثر كفاءة وسرعة. علاوة على ذلك، تكون أوقات استجابة الخوارزمية أسرع، ومتاحة في أي وقت بالمقارنة بساعات العمل المصرفية في التمويل التقليدي. كذلك، يتم تسهيل عمليات الدفع بسبب القواعد المحددة مسبقاً في العقد الذكي.

ثانياً، توفر بلوكتشين بنية تحتية آمنة وغير قابلة للتحويل، مما يساعد الأطراف المشاركة في نظام تأمين بلوكتشين الاعتماد على البيانات غير المكررة والصحيحة المخزنة على سلسلة كتل غير قابلة للتلاعب. بالإضافة إلى ما ذكر، فإن بوليصات التأمين، التي تُخزن على بلوكتشين ومشاركتها علناً، تحمي من الاحتيال، حيث لا يمكن أن يُصيها الغموض في أثناء المطالبة بالتعويض.

ثالثاً، ثمة فائدة أخرى تتمثل في تعزيز الشفافية التي تقيد في تخفيض نسبة عدم تناسق المعلومات الموجودة عادةً بين شركة التأمين والشخص المؤمن. إذ يمكن تتبع جميع المعاملات المنجزة بحيث يتم تسجيلها علناً على البلوكتشين، وتصبح عملية التأمين أشد شفافية بواسطة المعمارية القائمة عليها.

■ هل يوجد مخاطر في التقنيات المالية الرقمية بتطبيقها في قطاع التأمين؟

– تكمن إحدى المشكلات في الاستدانة والاقتراض بين الأنداد القائم على اللامركزية المالية في عدم وجود

BIOGRAPHY

رئيسة مؤسسة لجمعية التميز للأبحاث المبتكرة والاستدامة والتنمية الاقتصادية AXISSED، أستاذة في كلية الإدارة والأعمال في جامعة القديس يوسف ببيروت، حائزة شهادة دكتوراه في إدارة الأعمال من جامعة «JEAN MOULIN LYON 3» – فرنسا، وماجستير في العلوم الدينية من جامعة القديس يوسف ببيروت. أستاذة ومستشارة في الهيئة اليسوعية العالمية للتعليم JWL عضو ناشط في العديد من الهيئات البحثية العلمية AIS-MENA-AIS، وعضوة مؤسسة في المنظمة البيئية GREEN COMMUNITY.

www.profnadamb.com

A close-up photograph of a man with a grey beard and a baby. The man is leaning forward, and the baby is looking up at him. They are in a close embrace, with the man's face near the baby's face. The background is dark and out of focus.

The perfect coverage
for a well deserved
peace of mind

pro. tection

MEDGULF 

01 985000 www.medgulf.com.lb

دهاء المحامي كميل أبو سليمان وراء إصدار الحكم.. والقضاء اللبناني مغيب

303

A Man's House is His Castle

Cumberland Saves You The Hassle



There is only One

Cumbrella

for your rainy days

C u m b r e l l a

your comprehensive residential insurance

Cumbrella is "YOUR" personal statement policy that protects your household against the unexpected.



Head Office : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon
Tel: 961 . 4 . 403 888 - Fax: 961 . 4 . 403 666

Ras Beirut : Bristol, Verdun Twins, 5th Floor, Facing Total Station
TeleFax: 961 . 1 . 344 595 / 574

Tripoli : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961 . 6 . 200 018 / 019

Jounieh : Jounieh Highway by La Cite, St Joseph Center, Fayad Bldg., 2nd Floor
Tel: 961 . 9 . 831 979 / 830 978

Email : info@cumberland.com.lb www.cumberland.com.lb



Cumberland

INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.

Insuring **One** Client At A Time

إدعم المنتخب اللبناني في كأس العالم لكرة السلة ٢٠٢٣ عبر بطاقة OMT من VISA



أشهر قليلة تفصلنا عن انطلاق كأس العالم لكرة السلة ٢٠٢٣، فلنتذكر معاً كيف كانت كرة السلة تجمعنا رياضياً وكيف كبرنا على أن الجمهور هو اللاعب السادس.

فهل تريد أن تلعب دورك اليوم أيضاً بدعم المنتخب اللبناني؟

تقدّم بطلب الحصول على بطاقة OMT من VISA الخاصة بدعم المنتخب اللبناني عبر تطبيق MY OMT أو عبر كافة مراكز OMT في لبنان واختبر الصورة المفضلة لبطاقتك من قائمة الفريق التي تضم المدراء وال١٧ لاعباً.

وستحصل على فرصة للفوز بأربع رحلات لشخصين لمرافقة اللاعبين وتشجيعهم في مباريات كأس العالم في إندونيسيا إضافة إلى ١٨٠ هدية قيمة.

ومع كل بطاقة يتم إصدارها، سيتم التبرّع بمبلغ مالي لصالح الاتحاد اللبناني لكرة السلة.

لندعم ونشجّع معاً منتخب لبنان: «كلنا حدكن يا أبطال».

جوائز Arab StarPack Pro



نظم المركز اللبناني للتغليف LIBAN PACK ومنظمة الأمم المتحدة للتنمية الصناعية UNIDO حفل توزيع جوائز ارب ستار باك والتي أقيمت في مصر لأول مرة.

تهدف هذه المسابقة إلى زيادة الوعي حول آخر المستجدات والاتجاهات في قطاع التعبئة والتغليف ولا سيما في جوانب التسويق والابتكار، بهدف تمكين الشركات العربية من زيادة القدرة التنافسية للصناعات الغذائية والقطاعات الأخرى في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.



من جانبها صرحت **سهى عطا الله**، المدير العام للمركز اللبناني للتغليف ونائبة رئيس المنظمة العالمية للتغليف: «حتى الآن، لم تكن هناك مسابقة تغليف على مستوى الصناعيين والمحترفين في المنطقة العربية. فبفضل ستارباك برو العربي تمكن الفائزون من العالم العربي بفرصة المشاركة بالمسابقة التي تنظمها منظمة التغليف العالمية وهي تعد الأهم من نوعها في مجال التغليف في العالم. تشكل هذه المسابقة جسر عبور للشركات العربية والمحترفين العرب للمنافسة العالمية ما يكسبهم شهرة على المستوى الدولي».

وفي ما يلي أسماء الشركات الفائزة في المراتب الأولى الثلاث عن فئة التنمية المستدامة:

Dabur International (UAE), UNIPAK (Lebanon), UNIPAKNILE (Egypt), Ecopalme (TUNISIA)

وفي ما يلي أسماء الشركات الفائزة في المراتب الأولى عن فئة حفظ الطعام:

UNIPAK (Lebanon), Gemayel Freres (Lebanon).

اجتماعات مثمرة لجمعية الصناعيين في جنيف



أجرى وفد جمعية الصناعيين اللبنانيين المشارك في مؤتمر العمل الدولي في جنيف والذي يضم أمين عام العلاقات الخارجية في الجمعية **منير البساط** ومدير عام الجمعية **طلال حجازي** على هامش المؤتمر مباحثات مثمرة مع الأمين العام لمنظمة أصحاب الأعمال الدولية (IOE) **روبرتو سانتوس**، ورئيسة فريق أصحاب العمل في المؤتمر **ريناتا دراوس** ومساعد الأمين العام **جوردمان**، حيث قدّم البساط خلال اللقاء شرحاً عن جمعية الصناعيين اللبنانيين، «التي تعتبر من أقدم أعضاء الـ"IOE" من المنطقة العربية»، مذكراً بالدور الريادي لفريق أصحاب الأعمال في لبنان في المنظمة وفي مؤتمر العمل الدولي، لا سيما قرار الجمعية استعادة هذا الدور الريادي في هذه المؤسسة الدولية.

كما جرى عرض لمجالات التعاون المشترك بين الجمعية والمنظمة، وكيفية الاستفادة من شبكة العلاقات الدولية الواسعة لأنظمة أصحاب الأعمال وخبرتها الدولية خصوصاً في مجال تشريع العمل، والحوار الاجتماعي.

كلنا حدّكن يا أبطال



قدّم على بطاقة OMT من Visa
لدعم المنتخب اللبناني ولفرصة
ربح جوائز قيّمة!

OMT

VISA



بحضور ٢٠٠٠ مشارك من ٨٠ دولة

مؤسسات القطاع الخاص بمجموعة البنك الإسلامي للتنمية نظمت منتدى القطاع الخاص في نسخته الحادية عشر



من اليمين: أسامة القيسي، محمد جواد الكتاني، د. رانيا المشاط، منى أبو سليمان وم. هاني سنبل



معالي د. محمد الجاسر

د. محمد الجاسر: نبذل قصارى جهدنا من أجل دعم التعاون المشترك بين الدول الأعضاء

م. هاني سنبل: الاستدامة والتنمية هما المحوران الأساسيان لأنشطتنا

أسامة القيسي: لتعزيز الأهداف المشتركة نحو معالجة تغير المناخ والأمن الغذائي

والأربعين لمجموعة البنك حيث قال: «إننا في مجموعة البنك نبذل قصارى جهدنا من أجل دعم التعاون المشترك بين الدول الأعضاء في مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، وذلك من خلال المساهمة في تمويل المشاريع الاستثمارية والعمليات التجارية وإتقان الصادرات وتأمين الاستثمارات».

وشكر الحضور للمشاركة في المنتدى والذي تخللته (١٥) فعالية وأكثر من (٧٠) متحدث و (٢٥) عارضاً وألفين (٢٠٠٠) مشارك يمثلون ثمانين (٨٠) بلداً. كما شهد توقيع أكثر من (٧٧) اتفاقية.

أسامة القيسي

في كلمته الافتتاحية، صرح السيد أسامة القيسي، الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وإتقان الصادرات، الذراع التأميني لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية، بأن منتدى القطاع الخاص قد شهد حضوراً متميزاً من شركائنا في القطاعين العام والخاص وتم خلاله توقيع عدد تسع من اتفاقيات التفاهم وعقود التأمين على عمليات صادرات واستثمارات في الدول الأعضاء بقيمة إجمالية بلغت ٣٠٠ مليون دولار أميركي، مع جهات كان أبرزها الوكالة الدولية لضمان الاستثمار (MIGA) عضو مجموعة البنك الدولي وبنك التصدير والاستيراد السعودي وشركة المقاولون العرب. وأضاف بأن مخرجات الجلسات الحوارية التي جمعت ممثلين لوكالات ترويج الاستثمار بعدد من الدول الأعضاء، إضافة إلى شركات استثمارية ومؤسسات مالية وتأمينية إقليمية ودولية، قد خلصت إلى أهمية الابتكار في تقديم الحلول المالية، بما في ذلك الاستفادة من التطبيقات الحديثة في مجالات التأمين والتمويل، وذلك بهدف تعزيز الأهداف المشتركة نحو معالجة تغير المناخ، والأمن الغذائي. ما يجدر ذكره أن المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وإتقان الصادرات قد قامت منذ إنشائها في العام ١٩٩٤ بالتأمين على عمليات صادرات وواردات واستثمارات تتجاوز مبلغ ٩٩ مليار دولار أميركي لصالح مستفيدين في الدول الأعضاء، وتتصدر المملكة قائمة الدول المستفيدة من خدمات المؤسسة.

نظمت مؤسسات القطاع الخاص التابعة لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية: «منتدى القطاع الخاص في نسخته الحادية عشر» خلال الفترة من ١١-١٣ مايو ٢٠٢٣، بفندق الريتز كارلتون في مدينة جدة، وذلك على هامش الاجتماعات السنوية لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية، تحت الرعاية السامية لخادم الحرمين الشريفين الملك سلمان بن عبدالعزيز آل سعود.

سلط المنتدى الضوء على أنشطة مجموعة البنك وخدماتها ومبادراتها في الدول الأعضاء - بما فيها المملكة العربية السعودية - من خلال تعزيز خدماتها للقطاع الخاص الذي يتطلع إلى الاستثمار في المملكة العربية السعودية، وتعزيز «رؤية المملكة لعام ٢٠٣٠»، واستعرض المنتدى الفرص والتحديات التي تواجه قطاع الأعمال في الدول الأعضاء، وكذلك أدوات التمويل المتاحة، مثل خطوط التمويل، وتمويل وتنمية التجارة، وتأمين الاستثمار وإتقان الصادرات على سبيل المثال لا الحصر. علاوة على ذلك، فإن المنتدى بفعالياته المختلفة قد طرح مواضيع اقتصادية ومشروعات تنموية مختلفة تم نقاشها خلال الجلسات.

هذا وتضمن برنامج المنتدى جلسات حوارية عدة ومناقشات حول الأنشطة والأدوار والدعم الذي يتم توفيره لتلبية احتياجات الدول الأعضاء، وعقد لقاءات ثنائية (B2B and B2G) بهدف التواصل وعقد الشراكات وإقامة علاقات تجارية وتبادل الخبرات وعرض قصص النجاح. وقد شهد هذا المنتدى حضور ومشاركة كبار المسؤولين الحكوميين، والرؤساء والمديرين التنفيذيين في شركات القطاع الخاص المحلية والإقليمية والدولية، والمستثمرين، ورجال الأعمال، وغرف التجارة والصناعة، وهيئات تشجيع التجارة والاستثمار، إضافة إلى المؤسسات المالية والتنموية الإقليمية والدولية.

د. محمد الجاسر

وقد رحب معالي الدكتور محمد الجاسر رئيس مجموعة البنك الإسلامي للتنمية بجميع المشاركين في المنتدى الذي عُقد على هامش الاجتماعات السنوية الثامنة



متابعون



مشهد عام

”شهد المنتدى توقيع أكثر من ٧٧ اتفاقية“

محافظ البنك الإسلامي للتنمية زوموالد وادانبي الشكر لخدام الحرمين الشريفين الملك سلمان بن عبد العزيز آل سعود - حفظه الله - على رعايته الكريمة للاجتماعات السنوية لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية، ولصاحب السمو الملكي الأمير محمد بن سلمان بن عبد العزيز آل سعود، ولي العهد رئيس مجلس الوزراء، ولحكومة المملكة العربية السعودية على ما حظي به جميع المشاركين من ترحيب وكرم ضيافة، وعلى كل ما قدّم للبنك من تسهيلات لتمكينه من عقد هذه الاجتماعات السنوية في أفضل الظروف.

نساهم في تعزيز التنمية البشرية بتحسين حياة الناس

وقال الدكتور الجاسر «إن مجموعة البنك الإسلامي للتنمية هو بنك إنمائي متعدد الأطراف يساهم في تعزيز التنمية البشرية الشاملة بتحسين حياة الناس في البلدان الأعضاء عن طريق النهوض بالتنمية الاجتماعية والاقتصادية وإحداث تأثير واسع النطاق».

وتابع يقول «قد أسس البنك الإسلامي للتنمية سنة ١٩٧٤، وهو يضم حالياً (٥٧) بلداً عضواً من أربع قارات، وجماليات إسلامية من البلدان غير الأعضاء، بحيث تؤثر عملياته في حياة واحدٍ من كل خمسة أشخاص من سكان العالم».

البنك الإسلامي... ريادة عالمية في مجال المالية الإسلامية

وأفاد أن البنك تطور من كيان واحد إلى مجموعة حيوية من خمسة كيانات تُحدث تأثيراً وقيمة مضافة في بلدانها الأعضاء، لافتاً إلى أن مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، تتألف من المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات (ICIEC)، والمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص (ICD)، ومعهد البنك الإسلامي للتنمية (ISDBI)، والمؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة (ITFC)، إضافة إلى صندوق التضامن الإسلامي للتنمية (ISFD).

وعبر د. الجاسر عن فخر البنك بأنه أضحي اليوم من أكثر البنوك الإنمائية المتعددة الأطراف نشاطاً وهو يتميز بريادته العالمية في مجال المالية الإسلامية، ويوفر التمويل والخبرة والمعرفة، ويعقد الشراكات للنهوض بالتنمية المستدامة.

م. هاني سنبل

وتعليقاً على نجاح منتدى القطاع الخاص، صرح المهندس هاني سالم سنبل، الرئيس التنفيذي بالإنيابة للمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص والرئيس التنفيذي للمؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة، إننا في المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص نؤكد أن الاستدامة والتنمية هما المحوران الأساسيان لأنشطتنا. نحن نبذل قصارى جهدنا لجمع شركائنا في القطاع الخاص والممولين الآخرين لسد فجوة التمويل المستدامة. أمل أن نكون قادرين على تقديم فرص التمويل المشترك المتاحة للقطاع الخاص. إن من أهدافنا الأساسية هو تقديم حلول تم تطويرها لمواجهة التحديات ومناقشة الحلول الممكنة الأخرى في التنمية المستدامة.

وأضاف قائلاً: «على مدار الخمسة عشر عاماً الماضية، اعتمدنا إجمالاً تراكمياً قدره ١٧,٨ مليار دولار أميركي لدعم عملاء القطاع الخاص والشركات الصغيرة والمتوسطة، وهو ما يمثل ٢٥٪ من محفظة تمويل التجارة لدينا. ولا تزال ملتزمين بدعم القطاع الخاص، ومعاً سوف نعمل على تمكين الشركات ودفع التقدم الاقتصادي في دولنا الأعضاء».

رئيس البنك الإسلامي للتنمية: بلغت الاعتمادات لمجموعة البنك

منذ إنشائها ١٧٠,٥ مليار دولار

أكد رئيس مجموعة البنك الإسلامي للتنمية الدكتور محمد بن سليمان الجاسر، مواصلة مجموعة البنك زيادة الموارد المتاحة للبلدان الأعضاء من أجل مساعدتها على التغلب على التحديات المتنامية، كاشفاً عن صافي الاعتمادات التراكمية لمجموعة البنك، منذ إنشائها وحتى سنة ٢٠٢٢ ما مجموعه ١٧٠,٥ مليار دولار.

وقدم في كلمته خلال المؤتمر الصحفي الذي عقد على هامش الاجتماعات السنوية لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية ٢٠٢٣، «إقامة الشراكات درءاً للأزمات بحضور وزير الدولة المكلف بالاقتصاد والمالية بجمهورية بنين، رئيس مجلس



الحضور



من اليسار: محمود دحدولي



وزير المالية القطري علي الكواري مع الوفد المشارك
مناقشة سبل الاستفادة من التقنيات «المزرعة»



نظم معهد البنك الإسلامي للتنمية المنتدى العالمي السابع عشر للتمويل الإسلامي الذي ناقش خلاله كبار خبراء التكنولوجيا والابتكار آفاق التقنيات المزرعة (disruptive technologies) والتمويل الإسلامي لتعزيز التنمية الشاملة.

في كلمته الرئيسية قال الدكتور محمد الجاسر: «يجب أن نتبنى هذه الزعزعة وندمجها في عملياتنا من أجل إيجاد حلول فعالة لدولنا الأعضاء، إذ إنه من الممكن أن يؤدي الجمع بين كفاءات التكنولوجيا الحديثة ومبادئ الاقتصاد الإسلامي المستدامة والأخلاقية إلى دعم حلول المنتجات التي يمكن أن تساعد في مواجهة مختلف التحديات الاقتصادية العالمية».

وخلال المنتدى أطلق الدكتور الجاسر بمعية الرئيس الفخري للبنك الإسلامي للتنمية، معالي الدكتور أحمد محمد علي، الكتاب المعنون: «البنك الإسلامي للتنمية والدكتور أحمد محمد علي: مسيرة مؤسسة وسيرة رئيس»، الذي يوثق التطور التاريخي والنجاحات البارزة التي حققها البنك الإسلامي للتنمية منذ إنشائه في عام ١٩٧٥م حتى تقاعد الدكتور أحمد علي في عام ٢٠١٦م.

وأشاد الدكتور الجاسر بالدكتور محمد أحمد علي، ووصفه بالبطل الأسطوري للتنمية الذي تمخضت قيادته للبنك الإسلامي للتنمية عن تأسيس بنك تنمية متعدد الجنسيات من الطراز العالمي. ومن جانبه قال الدكتور أحمد علي خلال الكلمة التي ألقاها إن النجاح الملحوظ الذي حققته مجموعة البنك الإسلامي للتنمية إنما يرجع إلى ثقة الدول الأعضاء بها وإيمان الموظفين برسالتها.

وتوجه المدير العام لمعهد البنك الإسلامي للتنمية بالإثابة، الدكتور سامي السويلم، خلال كلمته بالشكر والامتنان للدكتور الجاسر والدكتور أحمد علي، على حضورهما المنتدى وعلى ما يجسده كلاهما من الدروس المهمة للمؤسسة وللمجتمع برمتها.



محافظ البنك المركزي الأردني د. عادل شرcks

ICIEC توقع مذكرة تفاهم لتغطية مخاطر عدم سداد الالتزامات التجارية الخاصة بالمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص



وقعت المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات ICIEC، عضو في مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، عقد تأمين شامل لتغطية عدم السداد مع المؤسسة الإسلامية لتطوير القطاع الخاص، الذراع التمويلي للقطاع الخاص بمجموعة البنك الإسلامي للتنمية، حيث ستوفر المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات غطاء تأمين ائتماني من خلال بوليصة المصارف العامة لعملاء المؤسسة من أجل تغطية مخاطر عدم السداد للمدينين التجاريين من بين أعضاء مجموعة البنك الإسلامي للتنمية.

وتم التوقيع على بوليصة المصارف العامة من قبل السيد أسامة القيسي، الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات، والمهندس هاني سالم سنبل، نائب الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية لتطوير القطاع الخاص. ومن خلال التوقيع على بوليصة المصارف العامة، تكون ICIEC أيضاً قد أبرمت أول موافقة على وثيقة التأمين بموجب بوليصة المصارف العامة بقيمة ١٠ ملايين يورو لتغطية تمويل المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص لبنك مالين دي سوليداريت (جمهورية مالي) بموجب هيكل وكالة يتسم بتسهيل مرابحة مدته ١٢ شهراً. وبوليصة المصارف العامة عبارة عن اتفاقية إطارية عامة ستحكم الشراكة بين المؤسسة الدولية لتنمية القطاع الخاص والمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار في السنوات القادمة.



Digital Economy Enabler

in member countries





م. هاني سنبل محاطاً بفريق العمل خلال أحد لقاءاته

وكريم نامق رئيس قطاع الخزانة والمؤسسات المالية وأحمد عطية مدير عام إدارة المؤسسات المالية.

وبهذه المناسبة، أكد **حازم حجازي** نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لبنك البركة أن هذا التمويل يعد الأول من نوعه لبنك إسلامي في مصر، مما يعكس ثقة المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص في بنك البركة والاقتصاد المصري بصفة عامة.

وزارة المالية الإندونيسية تفوز بجائزة البنك الإسلامي للتنمية



قام رئيس مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، د. محمد الجاسر، بتسليم جائزة البنك الإسلامي للتنمية للإنجاز الفعال في الاقتصاد الإسلامي لممثل وزارة المالية الإندونيسية الفائز بجائزة هذا العام.

وتسلمت السيدة **دوي إريانتى هادينجدياه**، مدير قسم التمويل الإسلامي بالوزارة، الجائزة المرموقة خلال حفل العشاء الذي أقيم على هامش الاجتماعات. السيدة **هادينجدياه** هي قائدة الفريق الذي ابتكر آلية تمويلية جديدة بسمى «الصكوك المرتبطة بالوقف النقدي»، ووقع عليها الاختيار لتكون الفائز بالجائزة لهذا العام.

الصكوك المرتبطة بالوقف النقدي هي أول برنامج من نوعه واسع النطاق لتمويل المشاريع الاجتماعية من خلال أدوات غير ربحية تشرف عليها الحكومة، ومن شأنها أن تعزز تنوع أسواق رأس المال الإسلامية وتدعم التكامل بين التمويل الإسلامي التجاري والاجتماعي.



اتفاقية تعاون بين مصرف السلام-الجزائر وICD وITFC



وقّع مصرف السلام-الجزائر على إتفاقيتي تعاون مع كل من المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص ICD والمؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة ITFC، التابعتين لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية، بهدف دعم المؤسسات الجزائرية في مجال تمويل المشاريع والتجارة والتصدير.

وجرت مراسم التوقيع على الإتفاقيتين، من طرف المدير العام لمصرف السلام-الجزائر، **ناصر حيدر**، والرئيس التنفيذي للمؤسستين، المهندس **هاني سنبل**.

وسيسفيد مصرف السلام-الجزائر من خبرة ودعم المؤسستين التابعتين للبنك الإسلامي للتنمية لمرافقة متعامليه والشركات الجزائرية الراغبة في الإستثمار وتطوير مشاريعها بالجزائر.

ويسعى مصرف السلام-الجزائر إلى تطوير نشر المنتجات المطابقة للشريعة، والتي تستهدف تمويل عمليات التصدير والتجارة والإستثمار، وهو ما يتماشى مع أهداف السلطات الجزائرية التي تسعى لتكريس الصيرفة الإسلامية بشكل أوسع.

ICD تمول بنك البركة بمبلغ ٣٠ مليون دولار



وقّع بنك البركة اتفاقية تمويل مع المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص (ICD) بمبلغ ٣٠ مليون دولار لصالح البنك كشريحة أولى لمدة خمس سنوات.

وقّع الاتفاقية **حازم حجازي** نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لبنك البركة مع م. **هاني سنبل** الرئيس التنفيذي بالإنابة لمؤسسة ICD كما حضر مراسم التوقيع من جانب بنك البركة **مصطفى العروسي** نائب الرئيس التنفيذي

ICIEC تحصد جائزة أفضل مؤسسة رائدة في التمويل الإسلامي للتجارة

حصلت المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات ICIEC، على جائزة أفضل مؤسسة رائدة في التمويل الإسلامي للتجارة، وهي جائزة مرموقة يتم تقديمها من مجلة Global Trade Review.

مما يجدر ذكره أن هذه الجائزة تعني بمجالات الإبداع والتميز والنمو في التجارة والسلع الأساسية وسلاسل التوريد وأسواق تمويل الصادرات، مع التركيز بشكل خاص على التمويل الإسلامي، ويؤكد حصول المؤسسة على هذه الجائزة المرموقة على التزامها الثابت بدعم وتعزيز التجارة في دول منظمة التعاون الإسلامي، وتعزيز التنمية الاقتصادية، ودفع النمو المستدام.



تنفيذ سريع للغاية

تداول في الأسواق في أجزاء من الثانية

عزز تداولك



وسيط حائز على الجوائز



وسيط عالمي

10+

تأسس منذ أكثر من ١٠ سنوات



دعم العملاء بأكثر من ٢٠ لغة



متعدد التراخيص



التأمين على الودائع



أدوات التداول



التعليم والبحث

هذه ستوفر المؤسسة إعادة التأمين المتوافق مع الشريعة الإسلامية والذي يغطي ما يصل إلى ٧٠٪ من مخاطر بنك التصدير والاستيراد السعودي بموجب بوليصة تأمين ائتمان مستندة متعددة المخاطر التجارية والسياسية الصادرة للمؤمن عليه الأصلي حتى حد الائتمان المتفق عليه.

وتتيح هذه الوثيقة الفرعية تغطية الاعتماد المستندي التي يعززها بنك الرياض للعديد من البنوك التجارية السعودية، كما ستوفر قدراً إضافياً لتأكيد خطابات الائتمان لدعم المعاملات التجارية من قبل البنوك التجارية في المملكة العربية السعودية والدول الأعضاء في المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات.

اتفاقية بوليصة تأمين اعتماد مستندي مع البنك الأهلي السعودي



وقعت ICIEC وثيقة تأمين ائتمان مستندي مع البنك الأهلي السعودي. وقع عن ICIEC السيد أسامة القيسي، فيما مثل البنك الأهلي السعودي السيد أيمن بسمة، رئيس المؤسسات المالية بالبنك.

بوليصة تأمين الاعتماد المستندي، هي إحدى البوالص الرئيسية لمجموعة حلول الاكتتاب الفريدة من نوعها للمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات، وستسهم في دعم الارتفاع والقدرة الاستيعابية للبنك الأهلي السعودي، لتقديم خطوط تأمين لمختلف البنوك المصدرة في المملكة العربية السعودية أو في الدول الأعضاء في المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات للمعاملات التجارية الثنائية. وتعد بوليصة تأمين الاعتماد المستندي وثيقة تأمين شاملة ضد مخاطر الدفع الناتجة عن عجز البنوك المصدرة لخطاب الاعتماد غير القابل للإلغاء في الوفاء بالتزاماتها بموجب الخطاب.



من اليمين: د. عبد العزيز الملحم، د. عبد الرحمن الخيال، م. عبدالله الرخيص، د. غسان السليمان ود. محمد اليامي

زيادة حصة اندونيسيا في البنك

أعلن الدكتور محمد الجاسر رئيس مجلس إدارة مجموعة البنك الإسلامي للتنمية في ختام أعمال اجتماعات مجموعة البنك الإسلامي للتنمية السنوية، عن موافقة مجلس محافظي البنك على الطلب الذي تقدمت به اندونيسيا لزيادة حصتها في رأس مال البنك، ووصفت وزيرة المالية ومحافظة البنك عن اندونيسيا الدكتورة سري موليانى اندراواتي لحظة الموافقة بالتاريخية لاندونيسيا التي كان رئيس البلاد يعمل من أجل الوصول إليها والتي ستجعل اندونيسيا ثالث أكبر مساهم في البنك الإسلامي للتنمية.

توقيع مذكرة تفاهم مع شركة تطوير منتجات الحلال



أبرمت شركة تطوير منتجات الحلال مذكرة تفاهم مع البنك الإسلامي للتنمية، تقضي بتعاون الجانبين لتعزيز فرص الاستثمار والصناعة في قطاع الحلال داخل المملكة العربية السعودية والدول الأعضاء الـ ٥٧ دولة في البنك.

مذكرة التفاهم وقعتها الدكتورة منصور مختار، نائب رئيس البنك الإسلامي للتنمية للعمليات، والأستاذ فهد النحيط، الرئيس التنفيذي لشركة تطوير منتجات الحلال. وبموجب بنود المذكرة، سيقوم الجانبان باستكشاف فرص الاستثمار المتاحة في القطاعات الفرعية المرتبطة بصناعة الحلال، مثل الأغذية والأدوية ومستحضرات التجميل، إضافة إلى التنسيق المشترك لتطوير منظومة عالية الجودة داخل السعودية. وإضافة إلى ذلك، تحدد مذكرة التفاهم وسائل الطرفين لتحليل البيانات بشكل مشترك فيما يتعلق بنماذج المنظومة الناجحة المرتبطة بمنتجات الحلال، والأسواق والحلول المتاحة داخل الصناعة.

ICIEC توقع اتفاقية إعادة تأمين مع بنك التصدير والاستيراد السعودي



أعلنت المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات ICIEC، عضو مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، توقيع اتفاقية إعادة تأمين رئيسي بقيمة ٤٢ مليون دولار أميركي مع بنك التصدير والاستيراد السعودي بإصدار وثيقة تأمين فرعية لتغطية الاعتماد المستندي لصالح بنك الرياض لمدة تصل إلى ١٢ شهراً. تم التوقيع من قبل الأستاذ أسامة القيسي، الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات، والأستاذ محمد البشر مدير عام إدارة التأمين لبنك التصدير والاستيراد السعودي. وبموجب اتفاقية إعادة التأمين

البنك الإسلامي للتنمية يوقع ٧٧ اتفاقية بقيمة ٥,٤ مليار دولار

وقع البنك الإسلامي للتنمية على هامش اجتماعاته السنوية التي أقيمت على مدار أربعة أيام في جدة، على ٧٧ اتفاقية للتمويل بين مجموعة البنك و ٢٤ بلداً عضواً بقيمة إجمالية تبلغ ٥,٤ مليار دولار.

وتشمل هذه الاتفاقيات عمليات ومشاريع في قطاعات مختلفة منها الصحة والزراعة والأمن الغذائي والنقل والطاقة والمنشآت الصغيرة والمتوسطة والتعليم والمساعدة الإنسانية.

A CAPITAL OF OPPORTUNITIES.

تداول السعودية
Saudi Exchange

Committed to providing diverse investment opportunities and best-in-class products and services to all market participants aiming to develop, deepen and enhance the Saudi capital market.

www.saudiexchange.sa



اتفاقية تأمين عدم الوفاء بالالتزامات المالية السيادية مع سويسيتة جنرال وبنك ستاندرد تشارترد (هونج كونج)



أعلنت ICIEC توقيع اتفاقية لإضافة مبلغ ٣٦ مليون يورو إلى وثيقة التأمين الحالية بقيمة ١٤٦ مليون يورو للالتزامات المالية السيادية غير المشروطة مع بنك ستاندرد تشارترد (المملكة المتحدة) المحدود، وبنك ستاندرد تشارترد (هونج كونج) المحدود، وبنك سويسيتة جنرال، لتوفر بموجب الإضافة الجديدة تغطية شاملة للمولين في جمهورية أوغندا فيما يتعلق بمخاطر عدم السداد، وذلك من أجل تمويل مشاريع البنية التحتية في إطار الميزانية المعتمدة لجوانب التنمية والبنية التحتية في أوغندا لعام ٢٠٢٢.

وقع عن ICIEC السيد القيسي والسيد سوجيتهاف سارانغي، المدير التنفيذي لتمويل الصادرات المركب في بنك ستاندرد تشارترد. بنك، والسيد إيفس جاكوب، المدير العام ورئيس قسم القطاع العام في بنك سويسيتة جنرال.

البنك الإسلامي للتنمية حافظ على تصنيف (AAA) ممتاز مع نظرة مستقرة

حافظ البنك الإسلامي للتنمية على تصنيفه الائتماني الممتاز (AAA) مع نظرة مستقبلية مستقرة خلال سنة ٢٠٢٣، وهذه هي السنة العشرية على التوالي التي يحصل فيها البنك على تصنيف ائتماني ممتاز (AAA) مع نظرة مستقبلية مستقرة من وكالة «ستاندرد آند بورز»، والسادسة عشرة على التوالي من وكالة موديز، والخامسة عشرة على التوالي من وكالة «فيتش».

مذكرة تفاهم مع شركة المقاولون العرب



وقعت ICIEC مذكرة تفاهم مع شركة المقاولون العرب. ووقع مذكرة التفاهم السيد أسامة قيسي والسيد عبد الخالق عضو مجلس الإدارة بشركة المقاولون العرب، وبموجب مذكرة التفاهم سيتم استحداث إطار عمل يسهل التعاون بين ICIEC وشركة المقاولون العرب لتعزيز البنية التحتية الخضراء والمرنة والمستدامة.



عمل متواصل لفريق البنك الإسلامي للتنمية



من اليسار: ناصر حيدر وسفيان جبالي



من اليمين: احمد العدلاني وسيد الوزير

IsDBI hosting 17 bilateral meetings during 2023 IsDB Group Annual Meetings

The Islamic Development Bank Institute (IsDBI) has successfully hosted 17 bilateral meetings with a diverse set of partners during the 2023 IsDB Group Annual Meetings. Held in Jeddah, Kingdom of Saudi Arabia, the meetings reflected the strong interest of the partners to engage with the IsDB Group to enhance and support Islamic finance in Member Countries.

Led by Dr. Sami Al-Suwailem, Acting Director General, IsDB Institute, the series of meetings aimed to expand upon cooperation in the areas of capacity building, strategic planning, technical assistance, and related areas, to enhance the contribution of the Islamic financial industry to the sustainable development of the IsDB Member Countries and communities worldwide. The areas of discussion ranged from smart economic development programs, macroeconomic stability, fintech innovative initiatives, Islamic social finance, and Sukuk and capital markets.

The bilateral partners ranged from IsDB Governor Delegations, Ministries, Central Banks, UN Agencies, International Organizations, Developmental Organizations, and Financial Institutions, such as Eurasian Development Bank, AWQAF South Africa, Taj Bank Nigeria, Asian Venture Philanthropy Network, among others.

A cross-sectoral team of the IsDB Institute supported the coordination and technical inputs into the meetings, along with facilitation, where applicable, by the IsDB Regional Hubs and thematic IsDB Global Practices departments.

The meetings envisaged implementable action plans over the remainder of this year while leveraging on the strengths and synergies between the bilateral organizations. The meetings concluded overall on a very positive note with ambitious development plans for the contribution of Islamic finance in supporting the sustainable development of IsDB Member Countries.





Together towards Zero Hunger

ICIEC, your trusted partner

in securing a hunger-free world by ensuring
food security and accessibility for all



THE ISLAMIC CORPORATION FOR
THE INSURANCE OF INVESTMENT
AND EXPORT CREDIT



مجموعة البنك الإسلامي للتنمية
Islamic Development Bank Group



iciec-communication@isdb.org

<https://iciec.isdb.org>

المهندس هاني سالم سنبل

(الرئيس التنفيذي للمؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة والرئيس التنفيذي بالإدارة للمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص)



نركز على تقديم حلول تمويلية متكاملة

زيادة خطوط التمويل مع الدول الأعضاء لدعم القطاع الخاص

المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص (ICD) هي مؤسسة مالية تنموية متعددة الأطراف وتعتبر ذراع القطاع الخاص لمجموعة البنك الإسلامي. تأسست لدعم التنمية الاقتصادية في الدول الأعضاء عن طريق تمويل مشاريع القطاع الخاص وتشجيع المنافسة والاستثمار وروح المبادرة.

أما المؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة (ITFC) فهي تهدف إلى تعزيز وتنمية تمويل التجارة للدول الأعضاء من خلال تقديم حلول تمويلية متكاملة.

المهندس هاني سالم سنبل هو الرئيس التنفيذي للمؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة (ITFC)، وبالإضافة إلى منصبه الحالي، تم تعيينه أيضاً كرئيس تنفيذي بالإدارة للمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص (ICD)، ويتمتع بخبرة تزيد عن ٣٥ عاماً في مجال الخدمات المصرفية التنموية، حيث شغل مجموعة متنوعة من المناصب الفنية والرائدة عبر مجموعة البنك الإسلامي للتنمية (IsDB).

في حوار خاص معه سلط الضوء على الاتفاقيات التي تم توقيعها مؤخراً خلال الاجتماعات السنوية لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية حيث تمحورت حول تمويل التجارة وتقديم برامج تنموية بهدف تلبية احتياجات الدول الأعضاء للقطاعات الأساسية مثل الطاقة والغذاء بالإضافة إلى زيادة خطوط التمويل لدعم قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة في هذه الدول، مضيفاً أنه تم توقيع حوالي ٥٠ اتفاقية.

وأشار المهندس سنبل بأن المؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة قدمت أكثر من ٧٠ مليار دولار أميركي من تمويل التجارة لصالح الدول الأعضاء منذ نشأتها في عام ٢٠٠٨.

أما المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص قد احتفت بعدد من الشراكات البارزة مع المنظمات والمؤسسات الرئيسية التي أسستها بهدف تعزيز صناعة التمويل الإسلامي من خلال التعاون والشراكات التي تدفع عجلة التنمية المستدامة وتمكين الشركات الصغيرة والمتوسطة، وتعزيز التنمية الاجتماعية والاقتصادية المستدامة في الدول الأعضاء. تسعى المؤسسة إلى تقديم تمويلات لشركات القطاع الخاص المحلية ومشاريع البنية التحتية. وتعمل المؤسسة أيضاً على تعزيز الشراكة بين القطاعين الخاص والعام (PPP) من خلال تمويل وتنفيذ المشاريع التنموية والبنية التحتية، بهدف رفع مستوى اقتصادات الدول وتحقيق أهداف التنمية المستدامة.

■ هل تم التوافق على جميع الاتفاقيات المقترحة؟

نعم، جميع الاتفاقيات التي تم إعدادها للاجتماعات السنوية لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية تم التوافق عليها ولله الحمد. فالمؤسستين: المؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة والمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص تؤكدان أن الاستدامة والتنمية هما المحور الأساسي لأنشطتنا، وذلك أيضاً من خلال العمل مع شركائنا حيث يساهم إلى سد فجوة التمويل المستدامة، وهذا ما تم طرحه وعرضه خلال النسخة الحادية عشرة من منتدى القطاع الخاص والذي تم تنظيمه خلال الاجتماعات السنوية وأظهر المنتدى إمكانات القطاع الخاص كمحرك حيوي للنمو الاقتصادي وخلق فرص العمل وتخفيف حدة الفقر في الدول الأعضاء. وقد ساهمت المشاركة الفاعلة لرجال الأعمال في مناقشات هادفة وتعاون في تحقيق المرونة الاقتصادية وتسهيل نمو الأعمال.

وبالنسبة للمؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة على مدار الخمسة عشر عاماً الماضية، اعتمدنا إجمالاً تراكمياً قدره ١٧,٨ مليار دولار أميركي

■ **البيان** علام جرى التركيز في الاتفاقيات التي تم التوقيع عليها خلال الاجتماعات السنوية لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية؟

تركزت المباحث في الاتفاقيات التي وقعت خلال الاجتماعات السنوية لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية على عدة جوانب مهمة، فقد تم التركيز على توفير تمويل التجارة بهدف تلبية احتياجات الدول الأعضاء في القطاعات الاستراتيجية مثل الطاقة والغذاء والصحة بالإضافة إلى برامج تنموية لتعزيز التكامل الاقتصادي الإقليمي بين الدول الأعضاء مثال برنامج جسور التجارة العربية وبرنامج مبادرة المساعدة من أجل التجارة للدول العربية (الأفتياس ٢٠٠)، والتي تقودها المؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة مع شركائها، فقد وقعت حوالي ٢٩ اتفاقية بقيمة ٤,٢ مليار دولار أميركي خلال الاجتماعات السنوية لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية في عام ٢٠٢٣.

بالإضافة إلى ذلك، تم زيادة اعتماد خطوط التمويل مع البنوك المحلية في الدول لدعم قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة، وخصوصاً في قطاعات الطاقة والكهرباء والمياه. بفضل هذه الاتفاقيات، ستتمكن الشركات من الحصول على التمويل اللازم للقطاع الخاص وتلبية احتياجاتها التجارية، وتطوير سلاسل التوريد العالمية، وتعزيز النمو الاقتصادي، وتعكس هذه الجهود التزام المؤسستين لتعزيز التعاون وتعزيز الشراكات الاستراتيجية، وتبسيط الضوء على تنمية الشركات الصغيرة والمتوسطة وتعزيز بيئة ريادة الأعمال في المنطقة.

وجدير بالذكر أن المؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة وخلال ١٥ عاماً على تأسيسها بلغ إجمالي العمليات المعتمدة والمدفوعات التراكمية لتمويل التجارة ٧٠ مليار دولار أميركي و٥٨ مليار دولار أميركي على التوالي.

١. تمويل القطاع الخاص في الدول الأعضاء: سنعمل على تحسين تمويل القطاع الخاص في الدول الأعضاء بناءً على احتياجاتها التنموية، حيث سنقدم الدعم المالي والتمويلي اللازم لتعزيز قدراتها وتطوير قطاعاتها المختلفة.

٢. تعزيز الحوكمة والحلول الرقمية: سنعمل على تعزيز الحوكمة واعتماد الحلول الرقمية في عملياتنا، مما سيسهم في تحسين فاعلية أداء المؤسسة وتعزيز جودة الخدمات التي نقدمها للدول الأعضاء.

٣. تعميق التعاون مع الشركاء: سنسعى إلى تعميق التعاون داخل مجموعة البنك الإسلامي للتنمية ومع الشركاء الدوليين والمؤسسات المالية المحلية والدولية. سنعمل على بناء شراكات استراتيجية قوية تعزز التعاون وتبادل المعرفة وتعزز التكامل بين الجهات المعنية.

بالإضافة إلى ذلك، تسعى المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص إلى تحقيق تغيير إيجابي في قطاع التمويل الإسلامي ودعم التنمية المستدامة عالمياً. نحن نستمر في استكشاف آليات التمويل المبتكرة وتعزيز التعاون مع الشركاء الاستراتيجيين وتحديد الفرص الجديدة لدعم الشركات الصغيرة والمتوسطة وتسهيل الوصول إلى برامج التمويل، مع التركيز على دفع عجلة التقدم الاجتماعي والاقتصادي في الدول الأعضاء.

بالنسبة للمؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة (ITFC)، فإننا نسعى جاهدين لتحقيق رؤيتنا في أن نكون المزود الرائد للحلول التجارية لاحتياجات البلدان الأعضاء في منظمة التعاون الإسلامي. خلال رحلتنا التحولية التي استمرت ثلاث سنوات، ركزنا حصراً على تقديم مبادرات استراتيجية لتطوير قدرات جديدة وبناء منصة للنمو المستقبلي، تم ترسيخ أسس قوية للتميز التنظيمي ورسم نموذج جديد للأعمال التجارية المستدامة.

تعتبر الدول الأعضاء في المؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة من الدول المعرضة لمخاطر تغير المناخ، وتواجه تحديات اجتماعية وتتمتع بدرجات مختلفة من التنمية الاقتصادية والتكامل الإقليمي. نحن ندرك أهمية التصدي لتحديات تغير المناخ، ولذلك بدأنا رحلة استراتيجية في عام ٢٠٢٢ لتعزيز الحوكمة البيئية والاجتماعية والمؤسسية. سيتم قريباً اعتماد سياسة للتكيف مع تغير المناخ وتصميم مجموعة من الإجراءات المتعلقة بتغير المناخ التي ستوجه عمل المؤسسة. ستوفر هذه الإجراءات فرصاً جديدة للنمو وتعزز التكامل التجاري بين الدول الأعضاء.

سيكون حشد الفرص وإدارة التحديات بناءً على الوقائع الجديدة أساساً في تعزيز التنمية المستدامة في عالم يتغير بسرعة. نحن ملتزمون بتحقيق هذه الأهداف وتحويل رؤيتنا إلى واقع ملموس يعزز التنمية الشاملة والمستدامة في الدول الأعضاء ويعمل على تحقيق التقدم الاقتصادي والاجتماعي. ■

لدعم عملاء القطاع الخاص والشركات الصغيرة والمتوسطة، وهو ما يمثل ٢٥٪ من محفظة تمويل التجارة لدينا. ونحن ما زلنا ملتزمين بدعم القطاع الخاص، ونعمل معاً لتمكين الشركات ودفع التقدم الاقتصادي في دولنا الأعضاء.

ندعو الدول غير الأعضاء للانضمام إلى المجموعة

■ في ظل الظروف الصعبة التي يواجهها العالم أجمع، هل بالامكان تقديم مساعدات وتمويلات لدول من خارج الدول الأعضاء؟

– بالتأكيد، يمكننا تقديم مساعدات وتمويلات للدول من خارج الدول الأعضاء في ظل الظروف الصعبة التي يواجهها العالم أجمع. ومع ذلك، فإن تقديم هذه التمويلات يتطلب أن تعود بالفائدة على الدول الأعضاء. نحن ندعو أيضاً الدول غير الأعضاء للانضمام إلى مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، حيث يمكن أن يكون لديهم فرصة للاستفادة من المساعدات والتمويلات.

ومن الجدير بالذكر أنه، بفضل الله، جميع التمويلات التي قمنا بها خلال العامين الماضيين، سواء كانت عمليات استيراد أو تصدير للدول غير الأعضاء، قد عادت بالفائدة على الدول الأعضاء. يعكس هذا النجاح التزامنا بتعزيز التعاون والتضامن بين الدول، بغض النظر عن الانتماءات الجغرافية أو السياسية. فنحن نؤمن بأهمية بناء جسور التعاون والتواصل بين الدول لمواجهة التحديات المشتركة التي نواجهها جميعاً.

في النهاية، نحث جميع الدول على تعزيز التعاون الدولي وتقديم المساعدة الممكنة في هذه الفترة الصعبة. إن التحديات التي نواجهها تتطلب جهوداً مشتركة وتضامناً عالمياً لتحقيق التنمية المستدامة والاستقرار الاقتصادي.

أكثر من ٥ مليار دولار قيمة الاتفاقيات الموقعة

■ كم تبلغ قيمة الاتفاقيات التي أبرمت خلال الاجتماعات؟

– كما ذكرت فإن المؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة وقعت ٢٩ اتفاقية بقيمة ٤,٢ مليار دولار أميركي خلال الاجتماعات السنوية لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية، ووصلت قيمة الاتفاقيات الموقعة إلى ١,٥ مليار دولار، وزادت نسبة الاتفاقيات عن العام المنصرم حدود ٢٠٪ بسبب الزيادة الواضحة في طلبات التمويل المقدمة من الدول الأعضاء للمؤسستين.

تحقيق التنمية المستدامة

■ ما هي أهدافكم القادمة؟

– نحن نسعى دائماً إلى تحقيق أهدافنا القادمة من خلال تعزيز الشراكات الفعالة التي تساهم في تحقيق نتائج تنموية طويلة الأمد وتعزيز التنمية الشاملة والمستدامة. ففي إطار استراتيجية المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص المستقبلية، سنركز على ثلاثة أعمدة رئيسية:



محمد الكتاني (الرئيس المدير العام لمجموعة التجاري وفا بنك ATTIJARIWABA BANK -المغرب):

البنوك في الدول العربية والأفريقية ذات حوكمة جيدة



تتبعاً لمجموعة التجاري وفا بنك ATTIJARIWABA BANK مكانتها كفاعل بنكي مرجعي في أفريقيا وأوروبا وذلك بفضل مساهماتها في شركات عدة والتطور الدائم لأنشطتها في مجال البنك والمالية، كما أنها اكتسبت خبرات متعددة في مجالات القروض والائتمان الإيجاري والتأمينات وغيرها ما يتيح لها مواكبة زبائنهم بشكل مستمر.

ومن خلال المشاركة في الاجتماعات السنوية لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية كان لمجلة «البيان الاقتصادية» لقاء مع محمد الكتاني الرئيس المدير العام للمجموعة أشار خلاله إلى أنه رغم الأزمات المتلاحقة التي تصيب العالم أجمع هناك ضرورة لدعم القطاع الخاص لضمان استمرار الأعمال، كما تكمن أهمية هذه المشاركة في تبادل الآراء والمعلومات والخبرات مع جميع المشاركين. وبالتالي، مناقشة القضايا المستجدة في عالم التنمية، مشيراً من ناحية أخرى إلى أن البنوك في الدول العربية والأفريقية أظهرت حوكمة جيدة، لذلك لم تتعرض لحالات إفلاس، ولكن لا بد من دعم القطاع المصرفي بتضافر الجهود بين البنوك العربية والأفريقية بحسب ما يؤكد الكتاني لتعزيز هذا القطاع وجعله في مستوى عالمي بالإضافة إلى تقليص حجم المخاطر وتحسين سعر الفائدة من خلال التعاون مع البنوك العالمية.

تتعامل البنوك العربية والأفريقية مع الاقتصاد الواقعي ولا تدخل في المضاربات المالية

■ برأيكم، كيف تستطيع البنوك العربية والأفريقية أن تكون بمنأى عن التحديات التي واجهتها البنوك الأجنبية العالمية مؤخراً؟

– إن الدروس والعبر التي تم استخلاصها منذ الأزمة المالية العالمية عام ٢٠٠٨ لغاية يومنا هذا أثبتت أن البنوك في الدول العربية والأفريقية تتمتع بحوكمة جيدة والدليل هو عدم تعرض أي من هذه البنوك لحالات إفلاس. فهي تتعامل مع الاقتصاد الواقعي ولا تدخل في المضاربات المالية. ولكن برأيي، لا بد من تضافر الجهود بين البنوك العربية والأفريقية لدعم القطاع المصرفي في أفريقيا وتعزيز موقعه بحيث يصبح أكثر فعالية وذا مستوى عالمي، ما يمكننا من التفاوض مع كبريات البنوك العالمية وتقليص حجم المخاطر فضلاً عن تحسين سعر الفائدة. ■

■ ما الهدف من مشاركتكم في الاجتماعات السنوية لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية؟

– في ظل الأزمات التي يتخبط فيها العالم أجمع، لا بد من دعم القطاع الخاص ومساندته لتحقيق الصمود وضمان الاستمرارية ولا شك أن مشاركتنا مع مجموعة البنك الإسلامي للتنمية تعزز هذا الصمود بهدف تمويل المشاريع الضخمة في القارة الأفريقية التي تحتاج إلى تعبئة موارد مالية كبرى. بالإضافة إلى ذلك، تكمن مشاركتنا في تبادل الآراء والمعلومات والخبرات والتجارب مع جميع المشاركين خصوصاً أن مثل هذه الاجتماعات تعد بمثابة منصة مهمة للقادة العالميين وصانعي السياسات والفاعلين في مشهد التنمية، وغيرهم من أصحاب المصلحة للاجتماع معاً ومناقشة قضايا التنمية الأساسية.



من اليمين: محمد جواد الكتاني، د. رانيا المشاط، م. هاني سنبل، أسامة القيسي ومنى أبو سليمان



الوزيرة د. رانيا المشاط ومحمد الكتاني أمام جناح التجاري وفا بنك



AFRICA
DEVELOPMENT CLUB
نادي إفريقيا و التنمية

**LET'S BUILD A NETWORK
OF OPPORTUNITIES TOGETHER**



For more than a decade, inspired by the clear vision of His Majesty the King Mohammed VI, may God assist Him, the Attijariwafa bank group has dedicated its efforts to the development of the African continent and South-South and North-South cooperation in a spirit of inclusive growth.

With the creation of the Africa Development Club, decision-makers and economic operators in Africa now have a sustainable platform offering added value services: establishing links among members, accessing reliable economic and financial information, access to specific training programs and providing guidance to members of the club,...

The Africa Development Club also aims to be an initiator of debates, sharing of ideas and meetings that are conducive to entrepreneurship and investments in order to launch structural projects. A club that is at the service of a forward-looking Africa.

clubafriquedeveloppement.com

Attijariwafa bank, a limited company with a capital of MAD 2 151 408 390. Head office : 2, boulevard Moulay Youssef, Casablanca. Approved as a credit institution by order of the Minister of Finance and Privatization n° 2269-03 of the 22 December 2003 as amended and supplemented. Trade Register n° 333.



التجاري وفا بنك
Attijariwafa bank

Believe in you

ناصر حيدر (المدير العام لمصرف السلام - الجزائر AL SALAM BANK):



نجاح مصرف السلام في تحقيق خطوات نوعية وتعزيز وجوده على الساحة المصرفية المحلية

يعمل مصرف السلام وفق استراتيجية تقوم على تقديم خدمات مصرفية من تمويل واستثمار وإدخار لتلبية حاجيات السوق والمستثمرين. كما أنه يلتزم بمعايير الجودة الشاملة مع الحفاظ على حقوق المتعاملين معه من خلال اتباع قيم التميز والالتزام والتواصل.

وفي حوار خاص مع ناصر حيدر مدير عام المصرف في الجزائر أوضح أهمية اجتماعات مجموعة البنك الإسلامي للتنمية للاحية تعزيز سبل التعاون والتبادل التجاري والاستثماري. فضلاً عن توقيع الاتفاقيات على هامش هذه الاجتماعات، ما سينتج تعزيز وجود كل من مؤسسة تمويل الصادرات والمؤسسة الإسلامية للتنمية القطاع الخاص في الدول الأعضاء، إضافة إلى ما ستحققه من نتائج إيجابية في ما يخص التعاون البيئي بين الدول. وفي سياق مختلف، أفاد حيدر أن القطاع المصرفي شهد تحولات كبيرة حيث بدأت معظم المصارف العاملة في السوق عملية تحول رقمي، في حين أن هذا القطاع عمل على تعزيز دوره في عدة مجالات مثل المساهمة في تمويل الشراكات بين القطاعين العام والخاص، وبفضل تقدمه المستمر أصبح مساهماً فعالاً في التنمية الاقتصادية. أما في ما يخص موضوع تمكين المرأة، أطلق مصرف السلام مؤخراً منتج «حرفتي» الموجه إلى القطاعات الحرفية وتحديداً النساء الممارسات لنشاط اقتصادي منزلي وذلك لتعزيز دور المرأة الاقتصادي في المجتمع والمساهمة في مسعى الشمول المالي.

«وصل القطاع المصرفي الجزائري إلى مراحل متقدمة ويساهم بقوة في التنمية الاقتصادية»

ومن جهة أخرى، فإن القطاع المصرفي الجزائري عمل على تعزيز دوره في هذه المجالات ولعب دوراً محورياً في التوسع وافتتاح فروع في الدول الأفريقية والعربية. وبالتالي، وصل القطاع المصرفي الجزائري إلى مراحل متقدمة ويساهم بقوة في التنمية الاقتصادية.

أطلقنا منتج «حرفتي» الموجه إلى صغار الحرفيين والنساء الممارسات لنشاط اقتصادي منزلي

■ ما هي آخر مستجدات مصرف السلام؟

– يعد مصرف السلام من المصارف حديثة العهد في الجزائر ويقدم خدمات مصرفية وفق قواعد الشريعة الإسلامية، ويعتبر ثاني بنك إسلامي في الدولة وبنك السلام البحرين يعد المساهم الرئيسي في البنك. كما نجح مصرف السلام في تحقيق خطوات نوعية وتعزيز وجوده على الساحة المصرفية المحلية حيث يعتمد سياسة التميز والتواصل والالتزام التي سمحت له بالاحتفاظ بموقع ريادي في السوق وتقديم خدمات شاملة لمختلف فئات المجتمع. كما أطلقنا مؤخراً منتج «حرفتي» الموجه إلى صغار الحرفيين بمن فيهم النساء الممارسات لنشاط اقتصادي منزلي في إطار تمكين المرأة وتعزيز دورها الاقتصادي في المجتمع ويشمل هذا المنتج كلا من خدمات الادخار و التمويل والتأمين التكافلي في مسعى الشمول المالي والتمكين الاقتصادي. ■

■ ما هي أبرز المقررات الصادرة عن الاجتماعات السنوية لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية؟

– تمثل هذه الاجتماعات السنوية فرصة للمؤسسات الاقتصادية والمصرفية والمالية التابعة للدول الأعضاء في مجموعة البنك الإسلامي للتنمية لتعزيز سبل التعاون والتبادل التجاري والاستثماري وحركة رؤوس الأموال والتعاون الاقتصادي فيما بينها. في حين أن الاتفاقيات التي وقّعت على هامش هذه الاجتماعات ستتيح المجال أمام المؤسسة الإسلامية لتمويل التجارة والمؤسسة الإسلامية للتنمية القطاع الخاص لتعزيز وجودهما في السوق الجزائري وتقديم التمويلات للمشروعات التنموية، وكذلك التجارة البينية بين الجزائر والدول الأعضاء في البنك الإسلامي للتنمية. كما ستحمل الاتفاقيات نتائج إيجابية في مجال التعاون البيني بين الدول التابعة لمنطقة التعاون الإسلامية.

بات هناك انفتاح أكبر على القطاع الخاص

■ كيف تقومون واقع القطاع المصرفي في الجزائر؟

– شهد القطاع المصرفي مجموعة من التحولات، حيث دخلت الاستثمارات المصرفية الأجنبية بقوة، بالإضافة إلى أن مجمل المصارف العاملة في السوق بدأت عملية تحول رقمي واضحة، كما بات هناك انفتاح أكبر على القطاع الخاص والمساهمة في تمويل الشراكات بين القطاعين العام والخاص، ونحن بصدد تدعيم الصادرات خارج قطاع المحروقات نحو العديد من الدول العربية والأفريقية.



AL SALAM BANK

الجزائر Algeria



مصرف السلام الجزائر يرافقكم في مشاريعكم



www.alsalamalgeria.com
tawassol@alsalamalgeria.com



مصرف السلام الجزائر

بعد استفادته مالياً من الإتجار بالجنس DEUTSCHE BANK يوافق على تسوية بـ ٧٥ مليون دولار



سيدفع مصرف «دويتشه بنك» DEUTSCHE BANK ٧٥ مليون دولار لتسوية دعوى قضائية اتهم فيها بالاستفادة مالياً من الإتجار بالجنس SEX TRAFFICKING الذي تسبب به الخبير الأمريكي الراحل، جيفري إيبستين. جاء التوصل إلى هذا الاتفاق عقب رفع دعوى جماعية في نوفمبر ٢٠٢٢، من قبل شخص لم تُكشف هويته، حيث ادعى أن «دويتشه بنك» تعامل مع إيبستين مع العلم أنه كان يستخدم أموالاً في حسابه المصرفي لدعم أنشطة «الإستغلال الجنسي» التي كان يمارسها. وبدوره، لم يعترف المصرف الألماني بإساءة التصرف. وكان إيبستين الذي اتهم بأنه كان يُحضر قاصرات إلى أمكنة إقامته بين ٢٠٠٢ و ٢٠٠٥ على الأقل لتقديم خدمات جنسية، انتحر في سجنه في نيويورك في ١٠ أغسطس ٢٠١٩ قبل أن يُحاكم.

وأصبح إيبستين عميلاً لمصرف «دويتشه بنك» في ٢٠١٣، بعدما أغلق مصرف «جي بي مورغان» حساباته لديه. ونهاية العام ٢٠٢٢، رفعت امرأة لم تحدد هويتها وحكومة الجزر العذراء الأمريكية دعاوى منفصلة ضد «جي بي مورغان»، متهمين المصرف بتسهيل جرائم إيبستين من خلال تجاهل التحذيرات والإستمرار في إبقائه كعميل حتى العام ٢٠١٣. وبحسب وثائق قضائية، استهدفت مذكرات الإستدعاء في هذه القضايا عدداً من الأشخاص المعروفين الذين ربما دفعهم إيبستين إلى أن يصبحوا عملاء لـ «جي بي مورغان» منهم الملياردير، إيلون ماسك، والشريك المؤسس لشركة «غوغل»، لاري بيج. ونفى مصرف «جي بي مورغان» الاتهامات ورفع دعوى خاصة به ضد مسؤول تنفيذي سابق لديه لعلاقته بإيبستين. وفي يوليو ٢٠٢٠، وافق مصرف «دويتشه بنك» على دفع غرامة بقيمة ١٥٠ مليون دولار فرضتها إدارة الخدمات المالية في نيويورك على خلفية إخفاقات في الإمتثال مرتبطة بعمل البنك مع إيبستين. وفي يوليو ٢٠٢٠، أقر المصرف بالخطأ الذي ارتكبه في جعل إيبستين عميلاً لديه في ٢٠١٣ وبنقاط الضعف في عملياته، مشيراً إلى تعلمه من أخطائه وأوجه قصوره.

مخططات بونزي في ترايد



أدين رئيس شركة استخدم أموال المستثمرين لتمويل نمط حياة فاخر بشأن دوره في مخطط على غرار بونزي بقيمة ٥٠ مليون جنيه إسترليني (٦٢ مليون دولار). وقالت شرطة مدينة لندن في بيان إن أنتوني كونستانطينو أدين بتهمة تتعلق بتزوير في أوراق ثبوتية، وتجارة احتيالية ونقل وتحويل ممتلكات شكلت منفعة له من سلوكه الإجرامي. ولم يمثل الرجل البالغ من العمر ٤١ عاماً، والذي أقر بأنه غير مذنب في جميع التهم، أمام المحكمة في أبريل واستمرت المحاكمة في محكمة ساوثوارك كراون بلندن بغيابه.

وقام كونستانطينو بإدارة أسواق رأس المال العالمية (CWM)، والتي تقدم عائدات شهرياً بنسبة ٥٪ على الإستثمارات. وقال المدعون للمحكمة إن المستثمرين استدرجوا من مكاتب CWM الراقية في مدينة لندن وصفقات الرعاية الرياضية رفيعة المستوى، بما في ذلك مع نادي تشيلسي لكرة القدم في الدوري الإنجليزي الممتاز. واكتشف المحققون أنه أنفق أموال CWM في استئجار قصر من ست غرف نوم ودفع تكاليف الرحلات الجوية الخاصة والحفلات الفخمة، بما في ذلك ٢,٥ مليون جنيه إسترليني في حفل زفافه في جزيرة سانتوريني اليونانية. وأعتقل كونستانطينو مؤخراً في بلغاريا بوثائق هوية مزورة، لكن ما لبث أن أطلق سراحه ولا يزال حراً طليقاً.

توقيف حاكم المصرف المركزي النيجيري إثر تعليق مهماته



غودوين إيميفيل

أوقف حاكم المصرف المركزي النيجيري غودوين إيميفيل في إطار تحقيق وذلك بُعيد تعليق مهماته حسبما أعلنت وكالة الأمن الداخلي، وقال متحدث باسم حكومة الرئيس النيجيري المنتخب حديثاً بولا أحمد تينوبو إن تعليق مهمات إيميفيل تقرر في إطار «تحقيق جارٍ» حول أدائه وإصلاحات مخطط لها في القطاع المالي، إذ انتقد بسبب استبدال أوراق نقدية قديمة بأخرى جديدة منذ كانون الثاني / يناير. وسيتولى نائب حاكم المصرف منصب الأخير حتى انتهاء التحقيقات وفق الوكالة. وكانت هذه السياسة تهدف إلى منع الفساد خلال الانتخابات القادمة إلا أنها تسببت بأزمة سيولة لأن معظم الموظفين يعملون على مدفوعات نقدية، ونتيجة لذلك، ظهرت طوابير انتظار خارج المصارف وخروج تظاهرات في بعض المدن، رغم تشديد المصرف المركزي على أن سياسة الحد من السيولة ضرورية للتقليل من كمية المبالغ النقدية خارج النظام المصرفي.



Redefining private
wealth management.

PATRONUSWEALTH.COM



Patronus Wealth Privé (DIFC) Limited is regulated by the Dubai Financial Services Authority.

المركزي الأوروبي يحذر من مخاطر بنوك الظل على الجهاز المصرفي



بحث دراسة أجراها البنك المركزي الأوروبي في مخاطر وتداعيات ما يسمى ببنوك الظل على القطاع المصرفي في منطقة اليورو.

وأظهرت الدراسة أن بنوك الظل قد تعرّض الأصول المصرفية مثل القروض، والالتزامات مثل الودائع في أكبر ثلاثة عشر بنكاً في منطقة اليورو للخطر، بما في ذلك بنوكها الثمانية المهمة عالمياً وعلى رأسها «بي إن بي باريس» و«دويتشه بنك» و«كريدي أجريكل».

ويتمثل الخطر الذي حذر منه المركزي الأوروبي، في سحب بنوك الظل لأموالها من النظام المصرفي مثل الودائع واتفاقيات إعادة الشراء، والتي تمثل نحو ٣٪ من التزامات البنوك التقليدية، وربما أكثر في حالة البنوك الكبرى.

وذكرت الدراسة أنه من الممكن حدوث الخطر المحتمل عند تعرض بنوك الظل لموجة من التدفقات الخارجة، أو إذا فقدت الثقة في أحد بنوك الجهاز المصرفي لمنطقة اليورو، حيث حذر البنك المركزي من تداعيات فقدان الثقة على قدرة المؤسسات المالية غير المصرفية على إدارة مخاطر السيولة والسوق.

يقصد ببنوك الظل المؤسسات المالية غير المصرفية والتي تمارس نشاطاً مصرفياً تمويلاً مثل الإقراض دون الخضوع لإشراف كامل من الجهات التنظيمية، على سبيل المثال: صناديق التحوط وصناديق الأسهم الخاصة ومقرضو الرهن العقاري.

طريقة جديدة لاحتساب الرسوم على المؤسسات المالية في البرازيل



صوّت غالبية قضاة المحكمة العليا بالبرازيل لدعم السلطات الضريبية في حكم بشأن كيفية احتساب الرسوم على البنوك والمؤسسات المالية الأخرى التي يمكن أن تضيف ما يصل إلى ١١٥ مليار ريال (٢٣,٦ مليار دولار) إلى خزائن الدولة.

ويعني حكم المحكمة أن الضريبة الفيدرالية التي يتم تحصيلها من البنوك والوسطاء وشركات التأمين بين عامي ٢٠٠٠ و٢٠١٤ يجب أن تُفرض على إجمالي الإيرادات الناتجة عن الشركات، وليس فقط على إيراداتها التشغيلية.

وأيد القضاة وزارة المالية البرازيلية، التي جادلت بأن الضريبة يجب أن تنطبق على إجمالي الإيرادات، بما في ذلك الإيرادات المالية. وجادلت المؤسسات المالية بأن الضريبة يجب أن تُفرض فقط على الإيرادات المتأتية من بيع السلع والخدمات.

وقدر الإتحاد البرازيلي للبنوك أن حكم المحكمة سيكلف المؤسسات ١٢ مليار ريال برازيلي إضافية من الإلتزامات الضريبية، بناءً على بيانات من تسعة بنوك، ولكن أقل بكثير من ١١٥ مليار ريال برازيلي التي قدرتها وزارة المالية.

استحواذ «بنك انكلترا» على «سيليكون فالي بنك» كان سيحرم العملاء من استعادة ودائعهم



يخطط «بنك انكلترا» لإعادة رسملة البنوك المتعثرة عبر برنامج لحماية الودائع في القطاع المصرفي، في إطار الإصلاحات لعلاج أوجه القصور التي كشفها انهيار «سيليكون فالي بنك» في وقت سابق من العام الجاري.

فور اعتبار البنك المتعثر قادراً على سداد التزاماته فنياً، سيتمكن «بنك انكلترا» من توفير السيولة عبر تسهيلات المعتمدة ليتيح للعملاء إمكانية الحصول الفوري على ودائعهم خلال عملية الإنقاذ، بينما يحد أيضاً من خطر تحمل دافعي الضرائب للخسائر.

في مارس، خطط «بنك انكلترا» لإعلان إفلاس «سيليكون فالي بنك» ووضع يده عليه، لكن فعل ذلك كان سيحرم العملاء من الشركات من الوصول إلى ودائعهم البالغة مليارات الجنيهات الإسترلينية، واللازمة للتشغيل والرواتب، في المقابل قد يجبر المودعون غير المؤمن على ودائعهم على الانتظار لشهور للتمكن من الحصول على أموالهم في حالة التعثر، حتى تُباع الأصول وتسدد قيمة الودائع.

WELLS FARGO يسعى لتسوية دعاوى التمييز العنصري



يسعى بنك ويلز فارجو WELLS FARGO، بمساعدة وسيط من طرف ثالث محايد، إلى تسوية دعاوى التمييز ضد أصحاب المنازل من ذوي البشرة السوداء بعد أن كان قد حرّمهم من أسعار الفائدة المنخفضة من خلال إعادة التمويل وإجبارهم على دفع المزيد مقابل القروض.

وقال محامو البنك والمقرضون إنهم وافقوا على العمل مع قاضي فيدرالي سابق لمحاولة حل مجموعة من الدعاوى القضائية الجماعية والتي، إذا نجحت، ستجنب ويلز فارجو من اللجوء إلى التقاضي علناً بشأن مزاعم تورطه في نسخة حديثة من قضايا التمييز العنصري "redlining".

والترّم المحامون بعقد جلسة في غضون الأشهر الستة المقبلة مع وسيط من طرف ثالث محايد وهو السيد لاين فيليبس، قاض متقاعد من أوكلاهوما، مع العلم أن أي تسوية يتم التوصل إليها ستطلب موافقة المحكمة.



*EXCEPTIONAL CLIENT
EXPERIENCE DOES NOT
HAPPEN BY CHANCE.
IT HAPPENS BY DESIGN.*

Client experience is not about words. It's about expectations. Whether you're opening a new account, implementing a new service or getting support for existing services from your financial service provider, you expect a fast, easy and efficient experience. At Citi's Treasury and Trade Solutions, we get it. That's why we've created a suite of digital platforms, tools and solutions that give you the power to open accounts, add new services and connect with Citi ... with speed and confidence. Virtually anywhere, anytime.



أزمة القطاع المصرفي مستمرة

اقتصار عمل البنوك على الأصول الأكثر أماناً سيؤدي إلى انخفاض ربحيتها



من المنطقي محاولة الحد من أزمات القطاع المصرفي في الولايات المتحدة وأوروبا أو الحيلولة دون وقوعها، والإصلاحات المنهجية المتبعة منذ أكثر من عقد كانت ملائمة، فيما الخطوات التي يمكن اتخاذها محدودة، وذلك يعود لطبيعة القواعد التنظيمية وزيادة القيود المفروضة على البنوك ما سيخلق زيادة في أنشطة الوساطة المالية خارج نطاق النظام المصرفي.

وتكمن طريقة التعامل مع هذا التحدي في تقييد عمل البنوك بحيث تقتصر على الأصول «الأكثر أماناً» وفرض متطلبات رأس المال، إلا أن ذلك لا يشكل حلاً للمشكلة. فإذا اقتصار عمل البنوك على الأصول الأكثر أماناً، سيؤدي ذلك إلى انخفاض ربحيتها.

أما في ما خص اللوائح التنظيمية للبنوك فلا يمكن أن تصبح شديدة الصرامة قبل أن تمتد المخاطر المالية إلى زوايا أخرى من النظام ويُحتمل أن تنطوي على مخاطر أعلى.

ولا شك في أن أي نظام للقواعد هو علاج مؤقت وليس حلاً نهائياً، كما أنها لعبة مستمرة تنطوي على التصدي للمشكلات كلما طرأت وهذا هو أحد العيوب الجوهرية في كل اللوائح التنظيمية.

فخلال الأزمة المالية في ٢٠٠٨، كان نشاط شركة AIG يتركز بدرجة عالية في نشاط المشتقات على سبيل المثال، وهو ما جعلها تحتاج إلى عملية إنقاذ لاحقاً. وأصبحت سمعة المشتقات المالية سيئة في العديد من القطاعات، كما اعتُبرت الأوراق المالية الحكومية ملاذاً آمناً.

أما في حالة مصرف «سيليكون فالي بنك» فلم تكن محفظته تتحوط بما يكفي من المشتقات وعقود مقايضة سعر الفائدة، ما جعلها عرضة لتقلبات كبيرة في أسعار الفائدة، لذا كان على البنك استخدام مزيد من المشتقات.

Killnet الروسية تشل بنك الاستثمار الأوروبي ١٠ أيام



أكدت مجموعة Killnet الروسية للقرصنة السيبرانية أنها نجحت، بالتعاون مع مجموعة من القرصنة الأجانب، في مهاجمة بنك الاستثمار الأوروبي، وهو مؤسسة إقراض مهمة في الإتحاد الأوروبي يبلغ رأسمالها المصرح به ٢٤٨ مليار يورو، ما أدى إلى شل عمل النظام المصرفي بأكمله لمدة ١٠ أيام.

وزكرت Killnet أن هذه مجرد بداية لهجوم إلكتروني واسع النطاق على نظام البنوك الأوروبية بأكمله، مضيفاً أنها بدأت حملة من الهجمات على الهيكل المالي للغرب وكانت باكرة هذه الهجمات بنك الاستثمار الأوروبي، مشيرة أن هذه الهجمات هي رد على إمداد الغرب أوكرانيا بالأسلحة، مؤكدة أنها ستهاجم يومياً مواقع جديدة وستكتف هجماتها لاحقاً أكثر.

وارن بافيت: تعامل حكومة واشنطن مع أزمة المصارف ضعيفة



وصف الملياردير الأمريكي وارن بافيت طريقة تعامل حكومة واشنطن مع أزمة المصارف بأنها «ضعيفة»، وهو ما تسبب في أزمة ثقة مع المودعين.

أضاف «لقد كان ضعيفاً من قبل السياسيين الذين لديهم مصلحة أحياناً في أن يكون كذلك، وضعيفاً من قبل الوكالات الحكومية، وأقول إنه كان ضعيفاً من قبل الصحافة».

وأوضح أن ما حدث مع «سيليكون فالي» أظهر استحواذاً حكومياً تم استتباعه بضمن موسع للودائع، لكن الناس ما زالوا في حالة من الإرباك.

أجاي بانغا رئيساً للبنك الدولي



أصبح أجاي بانغا، رسمياً الرئيس الـ ١٤ للبنك الدولي.

يأتي صعود بانغا ليكون القائد التالي للبنك في لحظة محورية في تاريخه الممتد ٧٧ عاماً، فقد عرقلت جائحة «كوفيد-١٩» عقوداً من التقدم في جهود البنك للحد من الفقر، ولا تزال الحرب الروسية في أوكرانيا تشكل تهديداً للاستقرار الاقتصادي، كما يتعرض البنك الدولي لضغوط جديدة لدفعه ليكون لاعباً أكثر طموحاً في مكافحة تغير المناخ.

وأشار بانغا أن «التحدي الذي يواجهه البنك الدولي واضح.. يجب أن يسعى إلى التكيف مع المناخ والتخفيف من آثاره، ويجب أن نصل إلى البلدان ذات الدخل المنخفض دون أن ندير ظهرنا للبلدان ذات الدخل المتوسط، كما يجب أن نفكر على الصعيد العالمي وأن نعترف بالاحتياجات الوطنية والإقليمية».



Expand your brand's international visibility.

Go global with your business. Broaden your investor reach.
Benefit from world class regulations. List in any currency,
with Nasdaq Dubai.



المشروعون البريطانيون يعتبرون العملات المشفرة «مقامرة» ٨٠٪ من المستثمرين خسروا أموالهم



أشار مشروعون بريطانيون أن تنظيم البيتكوين والإيثريوم والعملات المشفرة الأخرى يجب أن يقوم على اعتبارها «مقامرة» بسبب المخاطر الكبيرة التي تشكلها على الأفراد.

وجاء في تقرير للجنة الخزانة بالبرلمان البريطاني، أن البيتكوين والإيثريوم تمثلان ثلثي جميع الأصول المشفرة ولا يدعمهما أي عملة أو أصل، ويترتب على ذلك تقلب الأسعار واحتمال ضياع قيمة الأموال المستثمرة فيهما بشكل كامل.

وأوصى المشروعون بتنظيم الحكومة البريطانية لتجارة التجزئة والنشاط الإستثماري المتعلق بالأصول المشفرة غير المدعومة، باعتبارها نشاط مقامرة وليس خدمة مالية.

وحذرت هيئة السلوك المالي في المملكة المتحدة، المستهلكين مراراً وتكراراً من أنهم قد يخسرون جميع أموالهم المستثمرة في سوق العملات المشفرة الذي يصل حجمه إلى ١,٢ تريليون دولار.

وكانت قد زادت المخاوف بشأن العملات المشفرة مع الإضطراب الهائل الذي شهدته سوقها العام الماضي بالتذبذب الكبير في أسعارها، ثم إنهيار بعض شركات المشفرات ومنصات مثل مجموعة «إف تي إكس» وغيرها. ومن المثير للجدل إتساع نطاق إستخدام المشفرات للتداول خصوصاً بين الأفراد من الأجيال الجديدة، إذ تشير أرقام مصلحة الضرائب البريطانية إلى أن نحو ٥ ملايين شخص في بريطانيا يتعاملون في العملات المشفرة أو تعاملوا فيها من قبل، بينما أظهر بحث نشر العام الماضي أن نسبة ٨٠ في المئة من هؤلاء المستثمرين في العملات المشفرة خسروا أموالهم.

لجنة البورصات الأميركية تقاضي أكبر منصة لتداول العملات المشفرة في العالم



تلقي سوق العملات المشفرة ضربة موجهة إثر إعلان لجنة الأوراق المالية والبورصات الأميركية توجيهها لدعوى قضائية ضد منصة BINANCE وهي أكبر شركة لتداول العملات المشفرة في العالم.

وجاءت الدعوى القضائية من اللجنة بثلاث تهم رئيسية وهي: انتهاك قواعد حماية المستثمرين من خلال تشغيل منصة تداول غير مسجلة، والتلاعب في ضوابط التداول، بالإضافة إلى بيع أوراق مالية غير مسجلة، أي أنها تعمل في مجالات غير مرخص لها العمل بها.

وعلى أثر هذا الإجراء تراجع أسعار العملات المشفرة بشكل كبير، حيث خسرت عملة بتكوين أكثر من ٦٪ لتلامس ٢٥ ألف دولار، وخسرت القيمة السوقية للعملات المشفرة أكثر من ٥٠ مليار دولار في لحظات عقب الإعلان عن هذه الأخبار.

هل فقد الرأي العام الثقة بالعملات المشفرة؟



قالت مجلة «إيكونوميست»، إن ثقة الرأي العام بالعملات المشفرة وصلت إلى درجة متدنية جداً، سيما بعد انهيار بورصة العملات المشفرة «إف تي إكس» في أواخر العام الماضي، مشيرة إلى أن قيمة سوق العملات المشفرة انخفضت إلى ١,٣ تريليون دولار حالياً، رغم أنها سجلت نحو ٣ تريليونات بحلول نهاية عام ٢٠٢١.

ورأت المجلة أن الوعود بأن تحدث العملات المشفرة ثورة في القطاع المالي قد تحطمت، لكن لا يزال ثمة أمل في تلك الصناعة، إذ زاد سعر عملة «بتكوين» بنسبة ٧٠٪ تقريباً هذا العام، شملت زيادة في أعقاب انهيار بنك سيليكون فالي.

ولفتت إلى أن بنك «ستاندرد تشارترد» المنتشر في ٧٠ دولة حول العالم، توقع في نيسان / أبريل الماضي أن تصل قيمة عملة بتكوين إلى ١٠٠ ألف دولار بحلول نهاية عام ٢٠٢٤، حيث اعتبر أن «شتاء العملات المشفرة» قد انتهى.

وكشف مدير إدارة أبحاث الأصول الرقمية في «ستاندرد تشارترد»، جيف كيندر، في مذكرة، أن بتكوين يمكن أن تستفيد من عوامل تشمل الاضطرابات الأخيرة في القطاع المصرفي، واستقرار الأصول المعرضة للمخاطر، عند توقف مجلس الاحتياطي الاتحادي (البنك المركزي الأمريكي) عن دورة رفع أسعار الفائدة، وتحسن الأرباح من تعدين العملات الرقمية، وفق ما نقلت رويترز.

قراصنة يسيطرون على منصة العملات المشفرة تورنادو كاش



سيطر متسللون على «تورنادو كاش» TORNADO CASH، وهي خدمة تسمح للمستخدمين بإخفاء معاملات العملات المشفرة، من خلال اقتراح خبيث مرتبط ببرنامج حوكمة.

قال سامزون، الباحث الأمني في شركة الاستثمار في العملات المشفرة «باراداييم» PARADIGM على «تويتر» إن متسللاً منح نفسه ١,٢ مليون صوت مزيف، ونظراً لأن الأصوات المزيفة تجاوزت الـ ٧٠٠ ألف صوت شرعي، فقد سمحت للمهاجم بالسيطرة الكاملة على إدارة تورنادو كاش.

ولم يتسن حتى الآن الوصول إلى «تورنادو كاش» للتعليق عبر صفحتها على تويتر.

تورنادو كاش هو بروتوكول سلسلة الكتل (بلوكتشين) تحكمه شبكة من أجهزة الكمبيوتر، حيث يمكن «تورن» TORN، وهو رمز الحوكمة الخاص بـ «تورنادو كاش» حامله من التصويت لإدخال تغييرات في البروتوكول.

قال سامزون على تويتر: «الآن وبعد أن حصلوا على كل الأصوات، يمكنهم فعل ما يريدون. في هذه الحالة، قاموا ببساطة بسحب ١٠٠٠٠ صوت باسم تورن وباعوها جميعاً. وبعد قليل من ذبوع نأ السيطرة على الخدمة، قالت منصة تداول العملات الرقمية بينانس إنها ستوقف مؤقتاً «تورن».



إتهام Elon Musk بالتلاعب بسعر العملة المشفرة Dogecoin وتحقيق أرباح على حساب المستثمرين



اتهم المستثمرون الذين اقترحوا رفع دعوى جماعية، الرئيس التنفيذي لشركة تسلا Elon Musk بالتداول من الداخل INSIDER TRADER والتلاعب بالعملة المشفرة Dogecoin، ما كلفهم مليارات الدولارات. ووفقاً لتقرير صادر عن رويترز، يزعم المستثمرون أنهم تكبدوا خسائر مالية بسبب الإجراءات المتعمدة التي اتخذها الرئيس التنفيذي على تويتر لزيادة قيمة العملة المشفرة الشهيرة القائمة على meme بشكل مصطنع. وفي الدعوى القضائية المقدمة إلى المحكمة الفيدرالية في مانهاتن، يتهم المستثمرون **ماسك** بالإنخراط في تكتيكات مختلفة، مثل استخدام منشورات تويتر، والتعاون مع المؤثرين، والظهور في برنامج على شبكة إن بي سي، فضلاً عن اعتماد أساليب دعائية أخرى، للتداول بشكل مربح على حسابهم من خلال العديد من محافظ Dogecoin التي يتحكم هو أو تسلا فيها. وتشير الدعوى أيضاً إلى حادثة وقعت في أبريل الفائت، عندما باع **ماسك** ما يقرب من ١٢٤ مليون دولار من Dogecoin بعد أن ارتفع سعر الرمز المميز بنسبة ٣٠٪ نتيجة قراره بتغيير رمز الطائر الأزرق في Twitter إلى شعار كلب Shiba Inu الخاص بـ DOGE.

وتؤكد الدعوى القضائية أن تصرفات **ماسك**، التي وصفت بأنها «مساراً متعمداً من النباح الكرنفالي، أي الشخص الذي يحاول جذب الناس إلى الأحداث الترفيهية من خلال الإعلان عن عوامل الجذب في العرض المقدم، والتلاعب بالسوق، والتداول من الداخل»، سمحت له بخداع المستثمرين مع الترويج لنفسه وشركاته في الوقت نفسه. وحاول فريق **ماسك** القانوني رفض الدعوى، زاعمين أن تصريحات **ماسك**، الذي اتهمه المستثمرون برفع سعر Dogecoin عمداً بأكثر من ٣٦ ألف٪ على مدار عامين ثم تركها تنهار، لا ينبغي اعتبارها حقيقية لأنها كانت غامضة للغاية وعبثية.

«روبين هود» قد تعزز حصتها بقطاع التشفير على حساب «كوين بيس»



ربما يتجه عدد كبير من متداولي العملات المشفرة الأفراد، الذين اعتادوا التعامل مع شركة «كوين بيس غلوبال COINBASE GLOBAL» إلى منافستها «روبين هود ماركيتس ROBINHOOD MARKETS» بحسب أحد المحللين. يرى **دان دوليف**، المحلل في شركة «مizuho Securities»، أن البيانات الصادرة في أبريل تشير إلى احتمال فقدان **كوين بيس** حصتها في سوق معاملات الأفراد بقطاع التشفير لصالح غريماتها **روبين هود**، صاحبة تطبيق التداول الذي أصبح محطاً للأنظار بسبب جاذبيته لمتداولي الأسهم الأميركيين. كتب **دوليف**: «لا يوجد تفسير واضح لخسائر حصة (كوين بيس) المحتملة سوى المخاوف بشأن الضغوط التنظيمية في ظل إجراء هيئة الأوراق المالية والبورصات تحقيقاً حول العملات المشفرة إضافة إلى زيادة رسوم تداول الأفراد للعملات الصغيرة على (كوين بيس)».

الجهات التنظيمية تحاصر العملات المشفرة

من جهة ثانية تفاقمت ضغوط الجهات التنظيمية بعدما رفعت هيئة الأوراق المالية والبورصات الأميركية دعوى قضائية ضد الشركة، زاعمة أن بعض العملات الرقمية تعتبر أوراقاً مالية. جاء ذلك عقب يوم واحد من رفع دعوى قضائية أخرى واسعة النطاق ضد زميلتها منصة تداول العملات المشفرة BINANCE.

محاكمة سام بانكمان - فرايد تعمق جراح العملات المشفرة



تزامناً مع إعلان وزارة العدل الأميركية أن **سام بانكمان - فرايد**، مؤسس منصة «إف تي إكس» لتداول العملات المشفرة المنهارة، سيواجه المحاكمة في ٨ تهم أولية، تراجعت أسواق العملات المشفرة بحدة، وخلال التداولات خسرت قيمتها السوقية نحو ٤,٢٪ إلى ١٠,٢ تريليون دولار. ويواجه **بانكمان - فرايد** منذ ديسمبر (كانون الأول) الماضي ١٣ اتهاماً، تشمل الاحتيال في الأوراق المالية وغسل الأموال والرشوة وتحويل أموال دون ترخيص. وفي الساعات التالية، أعلنت بينانس يواس أنها قد قررت تعليق جميع عمليات الإيداع بالدولار الأميركي في الولايات المتحدة، موضحة أنها قررت تعليق الإيداع بسبب الدعوى القضائية.

بينانس تتخلى عن صفقة الاستحواذ على فويجر ديجيتال



تخلت بورصة العملات المشفرة بينانس BINANCE الأميركية عن صفقة استحواذها المقترحة بقيمة مليار دولار على أصول تابعة لمقرض العملات المشفرة فويجر ديجيتال VOYAGER DIGITAL. وأعلنت «فويجر» في تغريدة، أنها تلقت رسالة من بينانس بإنهاء اتفاقية شراء الأصول، مما يضع حداً للجهود طويلة الأمد التي بذلتها المنصة لشراء أصول مقرض العملة المشفرة المفلس. ووصفت «فويجر» القرار بأنه مخيب للآمال، وأضافت أن خطة إعادة التنظيم الواردة في إجراءات الإفلاس بموجب الفصل الحادي عشر، سمحت بالتوزيع المباشر للنقد والعملات المشفرة للعملاء.

"QNB" يفوز بجائزة الأفضل مصرفياً



عبدالله مبارك آل خليفة
الرئيس التنفيذي للمجموعة

نالت مجموعة QNB، أكبر مؤسسة مالية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، جائزة «أفضل بنك في مجال المسؤولية الاجتماعية للشركات في قطر»، وذلك خلال حفل الجوائز الذي أقيم في ختام «مؤتمر ومعرض قطر للمسؤولية الاجتماعية» والذي استضافته جامعة قطر مؤخراً تحت رعاية معالي الشيخ محمد بن عبد الرحمن بن جاسم آل ثاني، رئيس مجلس الوزراء ووزير الخارجية.

وتؤكد هذه الجائزة قيادة البنك في الالتزام بمعايير الأداء المعنية بالاستدامة البيئية والاجتماعية والحوكمة عبر تطوير نموذج أعمال وتشغيل أكثر استدامة وتبني أفضل الممارسات، تماشياً مع استراتيجيته الخاصة بالاستدامة. كما تعكس نجاحه في الموازنة بين الوفاء بالتزاماته في مجال المسؤولية المجتمعية للشركات والمحافظة على ربحية الأعمال من جهة، وحرصه من جهة أخرى على تعزيز حضور علامته التجارية في جميع البرامج والمبادرات الداعمة للاستدامة في قطر وحول العالم من أجل مستقبل أكثر صحة وازدهاراً.

"QNB" يحصد ثلاث جوائز بالتميز



عادل المالكي

نالت مجموعة QNB أكبر مؤسسة مالية في الشرق الأوسط وأفريقيا، ثلاث جوائز مرموقة ضمن جوائز «التميز المصرفي في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لعام ٢٠٢٣» من ميد MEED تقديراً لريادتها في تقديم أحدث الخدمات المصرفية والحلول الرقمية لعملائها.

وقد حصل البنك على جائزة «أفضل تطبيق مصرفي على الجوال»، وجائزة «أكثر خدمات الدفع ابتكاراً» وجائزة «التميز في تسويق المنتجات» التي جاءت كشهادة جديدة على نجاحه في الارتقاء بالتجربة المصرفية لعملائه عبر التطوير المستمر لخدماته ومنتجاته ومواكبة آخر التطورات التكنولوجية والرقمية، تماشياً مع استراتيجيته في التحول الرقمي وترسيخاً لمكانته كمؤسسة مصرفية رائدة في المنطقة.

ويجمع تطبيق QNB للخدمات المصرفية عبر الجوال بين البساطة وسهولة الاستخدام ومزايا الأمان القوية، بما يجعله القناة الرقمية المفضلة للعملاء لإنجاز جميع معاملاتهم المصرفية والمالية من أي مكان في العالم وعلى مدار الساعة.

وبهذه المناسبة، قال السيد عادل المالكي، نائب رئيس تنفيذي أول للخدمات المصرفية للأفراد في مجموعة QNB: «يسعدنا الحصول على هذه الجائزة المرموقة اعترافاً بجهود البنك في تطوير التجربة الرقمية لتلبية احتياجات عملائنا المتغيرة ومواكبة وتيرة التطورات المتسارعة. ويواصل QNB الاستثمار في التكنولوجيا والابتكار لتقديم تجربة مصرفية مبتكرة وفريدة، بما يعزز مكانة البنك كمؤسسة رائدة في مجال الخدمات المصرفية الرقمية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا».

"QNB" الأعلى قيمة في الشرق الأوسط



هبة علي التميمي

حافظت مجموعة QNB، إحدى أكبر المؤسسات المالية في الشرق الأوسط وأفريقيا، على لقب العلامة التجارية المصرفية الأعلى قيمة في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا بقيمة ٧,٧ مليار دولار أميركي، بزيادة قدرها ٩٪ عن عام ٢٠٢٢.

وقد شهدت المجموعة نمواً سنوياً واحتفظت بمكانتها ٤٥ عالمياً ضمن أفضل ٥٠ علامة تجارية في العالم. يعكس هذا التصنيف جهود المجموعة المستمرة لتوسيع بصمة البنك الدولية وتلبية متطلبات عملائه عبر شبكة فروعها المتنامية إقليمياً ومحلياً.

وعلى الرغم من الظروف التشغيلية العالمية الصعبة، أتاح دور QNB كداعم رسمي لكأس العالم FIFA 2022 الفرصة للمجموعة لتعزيز العلامة التجارية بطريقة استثنائية خلال البطولة. كما ساهمت البطولة في ترسيخ مكانة QNB بين العملاء، وتعزيز قوة علامتها التجارية الحالية التي تبلغ ٨٥ من أصل ١٠٠ (AAA).

وقالت السيدة هبة علي التميمي، نائب رئيس تنفيذي أول للاتصالات في مجموعة QNB: «يعكس هذا التصنيف الأداء القوي والمستمر للمجموعة، وحضورها الدولي. وسيواصل QNB الاستثمار في علامته التجارية من خلال التوسع دولياً والسعي لتلبية متطلبات عملائه المتنامية والمتنوعة عبر شبكة فروعها. ومن خلال التصنيف تتمتع مجموعة QNB بتتبع وتحسين أدائها في القطاعات والأسواق الأساسية». وتميز عام ٢٠٢٢ بتحقيق نتائج قوية ومستدامة على كافة المستويات، والتي تعد أعلى نتائج مالية في تاريخ المجموعة ما مكنها من مواجهة التحديات المتعددة بنجاح في عام ٢٠٢٢.



Every family has its story

For 150 years, we've been helping entrepreneurial families to flourish around the world, with plans and strategies built around each client's unique circumstances. Whatever happens next, we're thinking about what it might mean for you.

#PositiveImpact

deutschewealth.com/150years

150
YEARS

Deutsche Bank AG in the Dubai International Financial Centre (registered no. 00045) is regulated by the Dubai Financial Services Authority. Deutsche Bank AG - DIFC Branch may only undertake the financial services activities that fall within the scope of its existing DFSA license. Principal place of business in the DIFC: Dubai International Financial Centre, The Gate Village, Building 5, PO Box 504902, Dubai, UAE. This information has been distributed by Deutsche Bank AG. Related financial products or services are only available to Professional Clients, as defined by the Dubai Financial Services Authority. This advertisement has been approved and/or communicated by Deutsche Bank AG or by its subsidiaries and/or affiliates ("DB") and appears as a matter of record only. Deutsche Bank AG is authorised under German Banking Law (competent authority: European Central Bank) and, in the United Kingdom, by the Prudential Regulation Authority. It is subject to supervision by the European Central Bank and by BaFin, Germany's Federal Financial Supervisory Authority, and is subject to limited regulation in the United Kingdom by the Prudential Regulation Authority and Financial Conduct Authority. Details about the extent of our authorisation and regulation by the Prudential Regulation Authority and regulation by the Financial Conduct Authority are available on request. © Deutsche Bank AG 2020



جمال الكشي

بنك الخليج الدولي يحصد الجوائز في مؤتمر الشرق الأوسط للسندات والقروض والصكوك

أعلن بنك الخليج الدولي GIB وجي آي بي كابيتال GIB capital ذراعه الاستثماري لإدارة الأصول والمصرفية الاستثمارية، الفوز بثلاث جوائز من «مؤتمر الشرق الأوسط للسندات والقروض والصكوك»، الذي تنظمه مجموعة (جي آي سي) حيث أحرز البنك و(جي آي بي كابيتال) تلك الجوائز على العمليات المصرفية التالية:

الشركة القابضة للنفط والغاز (ش.م.ب) - حصل التسهيل المستدام بقيمة ٢.٢ مليار دولار أمريكي على جائزة «أفضل عملية مصرفية للعام لقرض الحوكمة البيئية والاجتماعية». عُيّن بنك الخليج الدولي بصفة المستشار المالي الوحيد للصفقة.

شركة المنيوم البحرين (ألبا) - حصل القرض المستدام المشترك بقيمة ١,٧ مليار دولار أمريكي على جائزة «أفضل عملية مالية للمعادن والتعدين للعام». عُيّن بنك الخليج الدولي مديراً لسجل الاكتتاب وضامناً ومنظماً رئيساً مفوضاً.

حكومة إمارة الشارقة - حصلت عملية البيع الأولى من نوعها لحكومة الشارقة لسندات مستدامة مقومة بالدولار بقيمة مليار دولار أمريكي 144A/RegS ٦,٥٪ على جائزة «أفضل عملية مالية لسندات الحوكمة البيئية والاجتماعية للعام».

وعمل بنك الخليج الدولي إلى جانب شركة (جي آي بي كابيتال) مديرين لسجل الاكتتاب، ومديرين مشتركين للمعاملة.

وبهذه المناسبة، صرح جمال الكشي، الرئيس التنفيذي لبنك الخليج الدولي: «نحن فخورون جداً بحصولنا على هذه الجوائز، والاعتراف بريادة بنك الخليج الدولي (جي آي بي كابيتال) في جميع الأنشطة المصرفية المؤسسية والاستثمارية، وكذلك في تطوير واستخدام التمويل المستدام، وأدوات الاستثمار». مضيفاً: «نؤكد على مواصلة تركيزنا على الابتكار ودعم احتياجات عملائنا من القطاعين العام والخاص في جميع أنحاء المنطقة، بما في ذلك جهودهم لتحويل أعمالهم واعتماد نماذج تشغيل وأساليب تمويل أكثر استدامة».

بنك فلسطين أول بنك في الشرق الأوسط ينضم لبرنامج الوديعة المستدامة التابع لمجموعة «سيتي»



بادر بنك فلسطين ليكون أول بنك في فلسطين والشرق الأوسط ينضم إلى برنامج الوديعة المستدامة التابع لمجموعة «سيتي» CITI، والذي يعمل على دعم العملاء عند استثمار أموالهم الفائضة وتحقيق أهدافهم المستدامة في آن واحد.

وتأتي هذه الخطوة لتمكين البنك من تقديم الدعم غير المباشر لمشاريع التمويل المستدام المختلفة عبر محفظة «سيتي»، في مشاريع تساهم بدعم برامج مثل الطاقة المتجددة والحفاظ على المياه والرعاية الصحية والتعليم، وكذلك في المشاريع الاجتماعية التي توسع الشمول المالي في مشاريع خاصة للنساء والمجموعات الأقل تمثيلاً.

ويتم من خلال هذه المبادرة تخصيص وديعة من البنك تبلغ قيمتها ٥ ملايين دولار أمريكي، لتمويل أو إعادة تمويل الأصول في محفظة مخصصة

لتمويل مشاريع خضراء صديقة للبيئة، أو مشاريع التنمية الاقتصادية والاجتماعية المستدامة، بناءً على المعايير التي حددتها مجموعة «سيتي».

وقد أكد السيد هاشم الشوا، رئيس مجلس إدارة مجموعة بنك فلسطين: «بأن هذه المبادرة تأتي كجزء من إيمان البنك بضرورة أن تكون استراتيجياته التنموية ومبادراته وبرامجه وأنشطته مطبقة وثابتة ولها تأثير على أرض الواقع. مشيراً إلى أن هذه المبادرة ستكون واحدة من سلسلة مبادرات وأنشطة وبرامج أخرى متزامنة يسعى من خلالها البنك للعمل على تحقيق الهدف الأسمى له وهو تعزيز التنمية الاقتصادية والاجتماعية المستدامة على مستوى فلسطين».

يعكس ثقة المؤسسات الدولية في البنك

بنك القاهرة يوقع اتفاقية مع بنك الاستثمار الأوروبي بقيمة ٧٠ مليون يورو

قام بنك القاهرة بإبرام اتفاقية مع بنك الاستثمار الأوروبي بقيمة ٧٠ مليون يورو لتمويل المشروعات متناهية الصغر، ما يعكس ثقة المؤسسات المالية الدولية في بنك القاهرة ويعزز من دوره في تحقيق الشمول المالي.

وشهد الربع الأول من عام ٢٠٢٣ توسيع شبكة البنوك المراسلة لبنك القاهرة ليصل إجمالي عدد البنوك المراسلة إلى أكثر من ٦٣٠ بنكاً في كافة أنحاء العالم، وقد تم التركيز على السوق الأفريقي لتصل تغطية بنك القاهرة لمعظم دول القارة الأفريقية.

وواصل بنك القاهرة خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣ إطلاق مبادراته المجتمعية التي استهدفت تقديم يد العون والمساندة للفئات الأكثر احتياجاً، ففي مجال التدريب والتأهيل وخلق فرص العمل استمر البنك في مشروع القرض الحسن من خلال تمويل ٢٠٠٠ مشروع مستدام للمستحقين في صورة قروض حسنة دورة.

ودعماً للقطاع الطبي قام البنك بتوجيه التبرعات لصالح العديد من المستشفيات، كما ساهم البنك في إنشاء محطة طاقة شمسية لتوليد الكهرباء لصالح مستشفيات شفاء الأورمان، وفي مجال التعليم قام البنك بتقديم المنح الدراسية لمجموعة من الطلاب بجامعة زويل والنيل، فضلاً عن سداد الرسوم الدراسية للطلاب غير القادرين بالجامعات الحكومية.

وفي إطار جهود البنك لدعم الفئات الأكثر احتياجاً، ساهم البنك في دعم مبادرة «شتاء آمن» بالتعاون مع صندوق تحيا مصر. بالإضافة إلى مبادرات بيئية ورياضية...



د. طارق فايد



Providing world-class
investment services
since 2008



للعام الثامن على التوالي... البنك العربي «أفضل بنك في الشرق الأوسط للعام ٢٠٢٣»



حصل البنك العربي مؤخراً على جائزة «أفضل بنك في الشرق الأوسط للعام ٢٠٢٣»، من قبل مجلة GLOBAL FINANCE العالمية ومقرها نيويورك، وذلك للعام الثامن على التوالي.

ويأتي حصول البنك على هذه الجائزة بناءً على تقييم شامل تم من قبل محرري المجلة المتخصصين واستناداً إلى آراء مجموعة مختصة من المدراء الماليين التنفيذيين والمستشارين المصرفيين ونخبة من المحللين على الصعيد المالي والاقتصادي من حول العالم. واستندت المجلة في اختيارها إلى مجموعة من المعايير شملت: نمو الموجودات والربحية والانتشار الجغرافي وقوة العلاقات الاستراتيجية وتطوير الأعمال والابتكار في المنتجات.

ويغطي نطاق جوائز GLOBAL FINANCE ما يقارب ١٥٠ دولة حول العالم.

وفي تعليقها على هذا التكريم، قالت الآنسة رندة الصادق، المدير العام التنفيذي للبنك العربي: «إننا فخورون بحصولنا على هذا التقدير العالمي للعام الثامن على التوالي، الأمر الذي يعكس النمو المستدام في أعمال البنك العربي وقدرته على تحقيق نتائج مميزة عبر شبكة فروع الإقليمية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وأضافت الصادق: «يواصل البنك تقديم الحلول المصرفية المتكاملة لعملائه من مختلف القطاعات محلياً وعلى مستوى المنطقة والعالم، بما يتوافق مع رؤية البنك بالاستمرار في تعزيز موقعه الريادي والارتقاء بجودة الخدمات المقدمة للعملاء، هذا إلى جانب تركيزه على مواكبة أحدث التطورات التكنولوجية على صعيد الصناعة المصرفية ومساهماته في دفع عجلة التنمية الاقتصادية والاجتماعية والبيئية المستدامة، إنطلاقاً من استراتيجيته الشاملة ورؤيته المستقبلية الطموحة».

«الإسلامي الفلسطيني» يطلق حملة على بطاقات الدفع



عماد السعدي

أطلق البنك الإسلامي الفلسطيني حملة جديدة لتشجيع العملاء على استخدام البطاقات في عمليات الدفع داخلياً وخارجياً، والشراء من خلال الإنترنت. وقال البنك في بيان إن الحملة تشمل السحب على ٤ رحلات سفر مجانية بقيمة ١٠٠٠ دولار لكل منها، بالإضافة إلى ٢٠ جائزة نقدية بقيمة حركة الدفع التي قام بها حامل البطاقة ولغاية ٢٠٠ لكل منها.

كما تمكن الحملة عملاء البنك من التمتع بباقة مميزة من خصومات السفر والتي تشمل خصومات على حجوزات الفنادق وتذاكر الطيران وحزم إنترنت مجانية واسترداد ضريبي.

من جهة أخرى، كرّمت وزارة الصحة، البنك الإسلامي الفلسطيني لدعمه الدائم لخدمات نقل الدم في بنك الدم المركزي، وذلك في إطار برنامجها للمسؤولية المجتمعية المستدامة.

وجاء التكريم خلال حفل أقامته الوزارة بمشاركة وزيرة الصحة مي كيلة ووزير الداخلية زياد هب الريح ومحافظ رام الله والبيرة ليلي غنام، ومدير عام البنك عماد السعدي وعدد من موظفي البنك وشخصيات رسمية وممثلي شركات.

مصرف الريان وكرتي يقدمان حلاً رقمياً مبتكرة



أعلن مصرف الريان عن توقيع مذكرة تفاهم مهمة مع شركة كرتي، وهي شركة ناشئة بارزة في مجال التكنولوجيا المالية. وتمثل هذه الشراكة الاستراتيجية علامة فارقة في التزام البنك بإحداث تطور متصاعد في قطاع التكنولوجيا المالية وتقديم حلول رقمية مبتكرة بموجبها. ومن خلال هذا التعاون، سوف يوحد مصرف الريان جهوده مع كرتي عبر تسخير خبرتهما ومواردهما لتعزيز التطورات الرائدة في قطاع التكنولوجيا المالية.

وقالت السيدة رنا الأسعد، المدير العام للخدمات المصرفية للأفراد والخدمات المصرفية الخاصة في مصرف الريان: «يسعدنا أن نعلن عن تحالفنا الاستراتيجي مع كرتي، والذي يتماشى تماماً مع التزامنا الثابت في تعزيز الابتكار وتقديم خدمات استثنائية لعملائنا، فمن خلال دمج خبرتنا الشاملة مع تكنولوجيا كرتي المتطورة، فإن هدفنا هو تعزيز مستقبل قطاع التكنولوجيا المالية، وبناءً عليه، نحن ملتزمون تماماً بإدخال تحسينات كبيرة من شأنها أن تؤثر بشكل إيجابي على حياة الأفراد والعملاء».

ومن جانبه قال محمد سليمان، الشريك المؤسس لشركة كرتي: «تمثل هذه الشراكة فصلاً جديداً لكرتي، ونحن متحمسون للشروع في هذه الرحلة مع مصرف الريان إذ يمثل هذا التعاون علامة فارقة لشركة كرتي حيث نسعى جاهدين لتمكين الأفراد بالأدوات والمعرفة اللازمة لمباشرة أمورهم المالية بثقة. إننا على ثقة من أن خبرة وموارد مصرف الريان الواسعة ستسرع نمونا وتمكنا من تقديم قيمة أكبر لعملائنا. ومن خلال توحيد الجهود، نهدف إلى دفع الابتكار في مجال التكنولوجيا المالية، وتعزيز تجارب العملاء، وتشكيل مستقبل المشهد المالي».



NOOR AL MAL
نور المال

تداول بلا حدود وبدون عمولات



الأسهم
و المؤشرات



منتجات
الطاقة



السلع



عقود الفروقات



الفوركس

06 5622404
WWW.NOORALMAL.COM



NOOR AL MAL
نور المال

Powered by
NCM
INVESTMENT

*التداول في الأسواق المالية قد ينطوي على مخاطر عالية يرجى الاستعلام

أحد البنوك الإسلامية الأسرع نمواً في المنطقة ارتفاع أرباح بنك دخان الربحية ٥,٦٪ إلى ٤١٤ مليون ريال



احمد هاشم
الرئيس التنفيذي



الشيخ محمد بن حمد بن جاسم آل ثاني
رئيس مجلس الإدارة

أفصح بنك دخان عن نتائجه المالية للربع الأول من عام ٢٠٢٣ والتي شهدت ارتفاع صافي الأرباح بنسبة ٥,٦٪ مسجلة ٤١٤ مليون ريال، مقارنة بالربع الأول من عام ٢٠٢٢.

كما ارتفع إجمالي الدخل بنسبة ٣٣,٨٪ ليسجل ١,٤ مليار ريال قطري، في حين استمر البنك في سياسته المتحفظة وتم تحميل مبلغ ١٤٤ مليون ريال كمخصصات خسائر انخفاض في موجودات التمويل.

وبلغ إجمالي أصول البنك ١٠٢ مليار ريال قطري، كما بلغ إجمالي الأصول التمويلية ٧٤ مليار ريال قطري، بينما بلغت ودائع العملاء ٧٠ مليار ريال قطري. كذلك، ارتفع إجمالي حقوق المساهمين بالبنك إلى ١٤,٧ مليار ريال قطري، وبلغ إجمالي معدل كفاية رأس المال ١٨,٨٪ خلال الفترة ذاتها، وفقاً لمتطلبات اتفاقية بازل ٣ ومتجاوزة الحد الأدنى للنسبة الإشرافية المحددة من قبل مصرف قطر المركزي.

وعبر شبكة واسعة من الفروع في شتى أنحاء الدولة، يواصل بنك دخان تعزيز محفظته بمجموعة متطورة من أحدث الخدمات والمنتجات المصرفية المبتكرة في محاولة للارتقاء المستمر بالتجربة البنكية بشكل عام وجعل المعاملات المصرفية المقدمة لقاعدة العملاء المتزايدة أكثر سلاسة وملاءمة ومتاحة في أي وقت ومن أي مكان. ومن هذا المنطلق، دشّن بنك دخان خدمتي Apple Pay و Google Pay عبر منصته الرقمية للدفع (D-Pay)، وأطلق أول بطاقة رقمية مسبقة الدفع في قطر، بالإضافة إلى الكشف عن «راشد»، المساعد الافتراضي الذي يعمل بنظام الذكاء الاصطناعي للرد على استفسارات العملاء على منصات بنك دخان الرقمية سواء على تطبيق الجوال البنكي أو الموقع الإلكتروني للبنك والواتس اب.

علاوة على ذلك، يعتبر بنك دخان أحد البنوك الإسلامية الأسرع نمواً في قطر والمنطقة. مؤخراً، تمكن البنك من تحقيق علامة مميزة جديدة في مسيرته بالتحول الناجح إلى شركة مساهمة عامة قطرية وإدراج أسهمه للتداول في بورصة قطر عن طريق الإدراج المباشر انسجاماً مع خطته المستقبلية للنمو وتمكين العملاء والمساهمين والمتخصصين من مشاركته عائدات النمو والانضمام لهذه الرحلة الرائدة. يضع البنك بين أيدي عملائه من الأفراد والشركات على حد سواء مجموعة متكاملة من الخدمات المصرفية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية الحائزة على جوائز مرموقة مثل الخدمات المصرفية للأفراد والشركات والخدمات التجارية، والخدمات المصرفية للأعمال، والخدمات المصرفية الخاصة، والتمويل العقاري، والتمويل المهيكل، والاستثمارات وإدارة الأصول.

وتجدر الإشارة إلى أن بنك دخان يواصل مساعيه الحثيثة لتعزيز مكانته الرائدة في مجال الصيرفة الإسلامية وتوسيع نطاق الخدمات والحلول المصرفية المقدمة لعملائه. ولقد نجح البنك في تعزيز مركز رأسماله وتحسين فرص النمو على مختلف المستويات، وذلك كأحد أبرز نتائج أول عملية اندماج مصرفي في قطر بين بنك بروة وبنك قطر الدولي أسفرت عن مولد الكيان الجديد، بنك دخان. تكثفت جهود بنك دخان بالعديد من الجوائز المرموقة من مجلة جلوبال فاينانس مثل جائزة «أفضل بنك رقمي للأفراد في قطر»، وجائزة «أفضل بنك إسلامي للخدمات المصرفية الخاصة في العالم» لعام ٢٠٢٢، وجائزة «الابتكار في تقديم الخدمات المصرفية عبر الجوال» ضمن جوائز المبتكرين لعام ٢٠٢٢.

بنك دخان يطلق عرضاً لتمويل السيارات الصديقة للبيئة



أعلن بنك دخان DUKHAN BANK إطلاق أول عروضه لتمويل السيارات الصديقة للبيئة والذي يقدم معدل ربح تنافسي للعملاء الحاليين والجدد ممن يتطلعون لاقتناء سيارات كهربائية أو سيارات هجينة، ويسري هذا العرض حتى ٣٠ سبتمبر المقبل. بجانب الاستفادة من معدل ربح أقل من معدل ربح تمويل السيارات العادية بمقدار ١٪، سيتيح هذا العرض بطاقة ائتمانية مجانية لمدة عام واحد للعملاء الذين يتقدمون بطلب تمويل على السيارات الكهربائية أو السيارات الهجينة من بنك دخان. بالإضافة إلى فترة سماح لمدة ٣ أشهر.

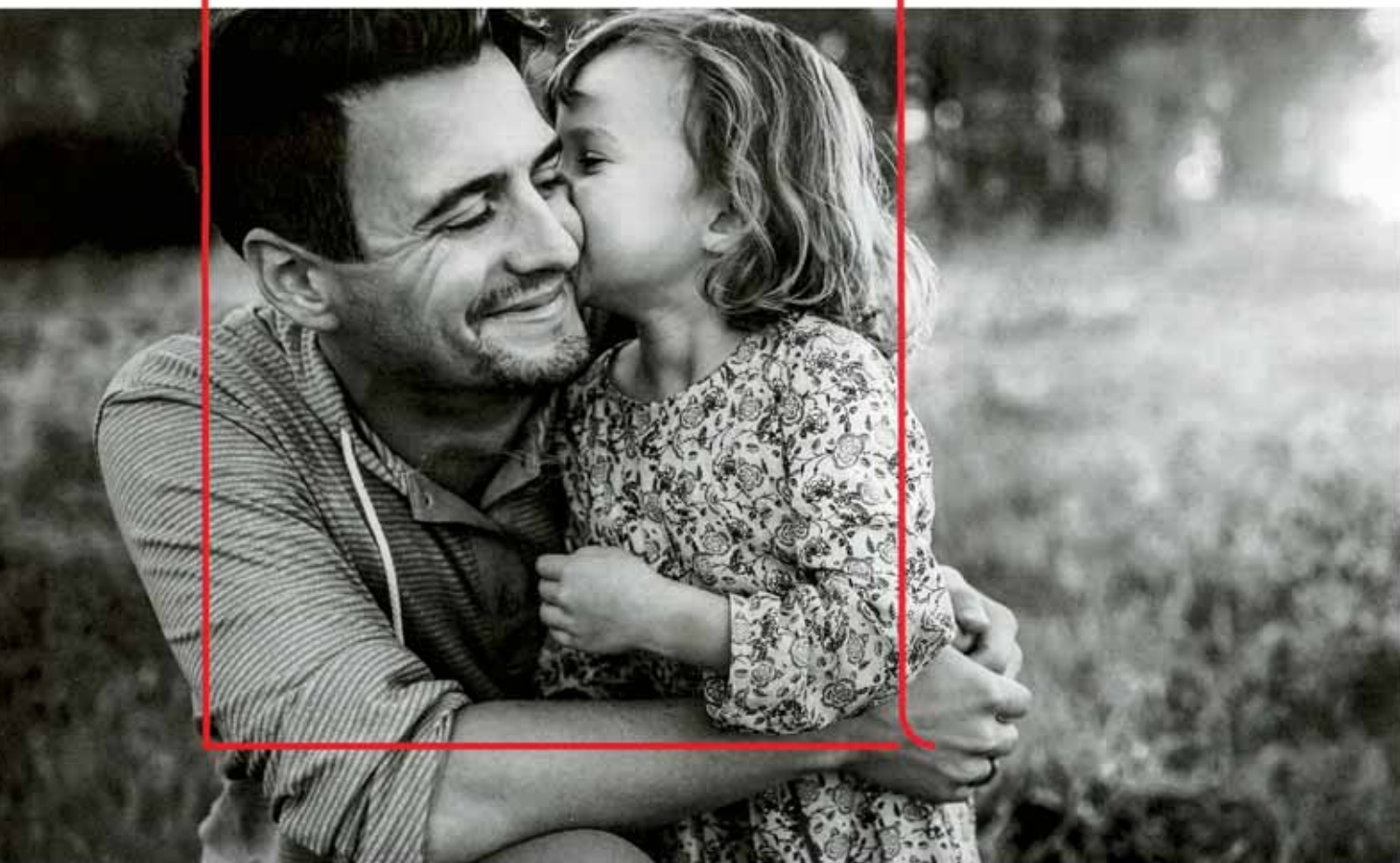
ويساهم هذا العرض التمويلي في زيادة عدد منتجات «التمويل الأخضر» المستدامة التي يضعها بنك دخان في متناول عملائه تماشياً مع استراتيجيته للحوكمة البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات.

وتعليقاً على إطلاق عرض تمويل السيارات الصديقة للبيئة، صرّح السيد طلال أحمد الخاجة، الرئيس التنفيذي للاتصال في بنك دخان، قائلاً: «في ظل الإقبال المتزايد على السيارات الصديقة للبيئة، ورغبة أفراد المجتمع في قيادة سيارات تؤمن رحلات خالية من الانبعاثات الكربونية، يسعدنا في بنك دخان أن نوفّر لعملائنا الحاليين والجدد عرض تمويل السيارات الصديقة للبيئة لتلبي احتياجاتهم في هذا الصدد.

من خلال ما يتضمّنه هذا العرض من مزايا، أصبح امتلاك عملائنا سيارة صديقة للبيئة في متناولهم أكثر من أي وقت مضى. نسعى من خلال هذه الخطوة إلى تعزيز مساعيها في نشر حلول التنقل المستدام في شتى أنحاء قطر، سعياً لبيئة خضراء وأكثر نظافة».

Will she always be this happy?

Live a good life on a healthy planet?
Can sustainable investing protect her future?



**For some of life's questions, you're not alone.
Together we can find an answer.**

إنجاز إضافي للبنك الأهلي المتحد

حصد جائزتا النخبة للجودة الرفيعة من بنك جي بي مورغان



نال البنك الأهلي المتحد جائزتين من جوائز النخبة للجودة الرفيعة من بنك جي بي مورغان JP MORGAN ٢٠٢٢. وتعبّرهاتان الجائزتان عن تقدير جي بي مورغان للأداء الاستثنائي الذي يقدمه البنك الأهلي المتحد في

معالجة التحويلات المباشرة، وهو المجال الذي يتمتع فيه البنك الأهلي المتحد بسجل طويل وحافل بالتميز.

ويمنح بنك جي بي مورغان هذه الجائزة تقديرًا منه للشركاء المتميزين بالجودة العالية والمستمرة في مجال المعالجة المباشرة للتحويلات. ومن اللافت أنه خلال عام ٢٠٢٢، بلغت نسبة المتأهلين للحصول على جوائز النخبة للجودة الرفيعة من شركاء جي بي مورغان أقل من ١٪.

وفي حفل خاص تم تقديم الجوائز إلى السيد **سميح أبو طالب**، نائب الرئيس التنفيذي للمجموعة للتكنولوجيا والعمليات في البنك الأهلي المتحد، من قبل **شريف عبدالسلام**، رئيس مجموعة المؤسسات المالية في دول مجلس التعاون وتركيا لدى مؤسسة جيه بي مورغان. وبهذه المناسبة، أعرب السيد **سميح أبو طالب** عن شكره وامتنانه لفريق العمل في البنك بالقول: «تشهد هاتان الجائزتان على كفاءة وتفوق البنك الأهلي المتحد في عمليات تحويل الأموال، وهو المستوى الذي لم يكن ليتحقق لولا تفاني فريق العمل لدينا وعزمه على التميز. كما أن هذا الفوز هو الثمرة الطبيعية لإيمان البنك الأهلي المتحد باستراتيجيات التحول الشامل، بما فيها رقمنة الخدمات، والاستثمار في الموارد البشرية، وتحليل البيانات».

تعد هذه الجائزة آخر إضافة لانجازات البنك في السنوات الأخيرة، والتي شملت تحقيقه لقب أفضل بنك في البحرين ٢٠٢٣ من غلوبال فاينانس، أفضل بنك في البحرين ٢٠٢٢ من يوروماني، إضافة إلى جائزة أفضل مزود لخدمات تمويل التجارة في البحرين، أفضل بنك للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة في البحرين، أفضل بنك خاص في البحرين، وأفضل بنك لخدمات إدارة النقد والخزانة في البحرين ٢٠٢٣ من مجلة غلوبال فاينانس، وغيرها من الجوائز الأخرى.

وسام الأثر المجتمعي لـ «أبوظبي التجاري»



حصل بنك أبوظبي التجاري، على تكريم رفيع المستوى من حكومة الإمارات، تمييزاً لجهوده الواسعة وسجله الحافل والتميز في مجال الاستدامة والأثر المجتمعي، حيث حصد وسام الأثر المجتمعي (الفئة البلاطينية) المقدم من الصندوق الوطني للمسؤولية المجتمعية «مجري».

يشكل وسام الأثر المجتمعي علامة

وطنية للمسؤولية المجتمعية، لتقييم واعتماد وتكريم الشركات والمنشآت الرائدة في الدولة، تقديرًا لنشاطاتها في مجال الأثر المستدام، وبما يتوافق مع معايير الاستدامة البيئية والاجتماعية والحوكمة وأهداف التنمية المستدامة للأمم المتحدة والأولويات الوطنية.

وقال **علاء عريقات**، الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك أبوظبي التجاري: «تماشياً مع مبادرة عام الاستدامة بدولة الإمارات ٢٠٢٣، تتبنى حكومة الإمارات أجندة أعمال وطنية شاملة تتضمن محاور عدة رئيسة، أهمها الحد من الانبعاثات الكربونية وتنويع الاقتصاد وتحقيق الشمول والدمج المجتمعي، إلى جانب المساهمة بدور دولي في جهود مكافحة التغير المناخي عبر استضافة مؤتمر (كوب ٢٨). ويفخر بنك أبوظبي التجاري بهذا التكريم المرموق فهو دليل على جهودنا الدؤوبة في مجالات الاستدامة والأثر المجتمعي».

انسحاب BNP PARIBAS من الكويت



أفاد بنك بي إن بي باريبا BNP PARIBAS الفرنسي الجهات الرقابية برغبته بالانسحاب من الكويت، وبأنه يحضر مع بنك الكويت المركزي لترتيب إجراءات خروجه خلال الفترة الزمنية المقبلة.

و«بي إن بي باريبا» هو أول بنك دولي يُمنح ترخيصاً من بنك الكويت المركزي في عام ٢٠٠٤ للعمل في السوق المحلي. وأوضحت المصادر أن «القرار الذي اتخذته المجموعة الفرنسية بانسحاب فرعها من الكويت يأتي تنفيذاً لسياسة المجموعة الأم، التي تسعى لإعادة تموضع جديدة بالأسواق الخارجية». ورجحت المصادر استمرار بقاء «بي إن بي باريبا» بالسوق المحلي بين عامين و٤ سنوات، وهي الفترة التي يتعين عليه توفيق أوضاعه رقابياً.

«موديز»: النظام المصرفي الإماراتي يتمتع بنظرة مستقبلية مستقرة



أكدت وكالة موديز لخدمات المستثمرين أن النظام المصرفي في دولة الإمارات يتمتع بنظرة مستقبلية مستقرة، مدعوماً بمستويات مرتفعة من السيولة والهوامش الرأسمالية القوية، فضلاً عن الانتعاش الاقتصادي المتواصل وتوقعات استمرار التوسع الاقتصادي خلال الفترة الممتدة من ١٢ إلى ١٨ شهراً المقبلة. وتوقعت الوكالة أن تكون الأرباح القوية التي سجلتها البنوك الإماراتية خلال عام ٢٠٢٢ كافية لتمويل نمو ائتماني متوقع بنسبة ٥٪ في عام ٢٠٢٣، ما يدعم احتياطيات راس المال المستقرة على نطاق واسع.

وقال **نيتيش بهوجنجاروالا**، نائب رئيس أول في موديز إن «البنوك في دولة الإمارات تستفيد من الظروف التشغيلية المدعومة بأسعار النفط المرتفعة التي تعزز الاستهلاك الخاص والاستثمار».

HSBC و«الأول» SAB يؤكدان فرص الاستثمارات الاقتصادية بين الصين والمملكة العربية السعودية



فارس الغنام

HSBC العربية السعودية



توني كريس

الأول SAB

استضافت شركة «اتش اس بي سي العربية السعودية» وبنك «الأول» SAB والاتحاد الصيني الدولي لرواد الأعمال مؤخراً وفداً من رجال الأعمال الصينيين، ورواد الأعمال، وعدة مؤسسات، وتمحور اللقاء حول استعراض وتحليل التوسع السريع والواضح للفرص الاستثمارية بين البلدين.

ورحب بالوفد الصيني، كل من فارس الغنام، الرئيس التنفيذي لـ «اتش اس بي سي العربية السعودية»، والسيد توني كريس، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لبنك «الأول» وذلك بحضور مجموعة واسعة من المدراء التنفيذيين لدى الشركات الصينية الرائدة، بالإضافة إلى حضور الشركات الناشئة التي تمثل قطاعات مختلفة من التقنيات الحيوية والتقنيات المالية وصناديق الاستثمار والذكاء الاصطناعي.

وقال فارس الغنام، الرئيس التنفيذي لـ «اتش اس بي سي العربية السعودية»: «توفر خطة التحول الاقتصادي الطموحة للمملكة العربية السعودية ورؤية المملكة ٢٠٣٠، والسياسات الصينية الداعمة للنمو،

إمكانيات هائلة للتدفق التجاري والاستثماري بين السوقين المزدهرين. ويؤهلنا اتساع نطاق أعمالنا وشبكتنا الدولية وخبرتنا ومعرفتنا المحلية في كلا السوقين، من فتح آفاق الفرص لعملائنا وتمكينهم من الوصول إلى أسواق المال والاستثمارات الدولية وقطاع التقنيات والترفيه والبنية التحتية وتحول الطاقة».

من جهته صرح السيد توني كريس، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لبنك «الأول»: «بصفته أكبر بنك دولي في المملكة، فإن «الأول» و «اتش اس بي سي العربية السعودية»، يتمتعان بوضع مثالي يمكنهما من تلبية مختلف احتياجات الشركات الصينية التي تتطلع إلى الاستثمار في اقتصاد المملكة سريع النمو».

استحوذ «صهار الدولي» على HSBC عُمان أصبح وشيكاً

أعلن كل من بنك HSBC و«بنك صهار الدولي» في بيانين لهما عن موافقة مجالس الإدارة على شروط الاندماج بين البنكين. وذكر أن الاندماج لا يزال يخضع لموافقة الجهات التنظيمية ذات الصلة، ولن يحدث أي تغيير للزبائن نتيجة هذا الإعلان، وسيظل البنكان مستقلين في عملهما، وسيقدمان خدماتهما كالمعتاد إلى أن يكتمل الاندماج. وكان البنكان ذكرا سابقاً أن جميع أصول والتزامات HSBC عُمان ستنتقل إلى بنك صهار الدولي، دون الكشف عن قيمة الصفقة.

قناة السويس للتأمين
Suez Canal Insurance



SCI
Since 1979

16569
Call Center

المركز الرئيسي: ٣١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة
تليفون: ٣٧٦٠١٠٥١ - ٣٧٦٠٦٨٦٨ فاكس: ٣٣٣٥٤٠٧٠ - ٣٣٣٥٠٩٨١

Exness... مصداقية عالية مع أفضل التراخيص العالمية



وائل مكارم

تعد شركة إكسس Exness، التي تأسست في عام ٢٠٠٨، إحدى أبرز شركات التداول العالمية التي تعمل على توفير الخدمات للمستثمرين عبر الإنترنت مثل الفوركس والعقود مقابل الفروقات والمراهنات على الفروق. يقع مقرها الرئيسي في قبرص، وهي واحدة من المؤسسات المعتمدة من قبل أكثر من جهة رقابية في الأسواق المالية. كما أنها حاصلة على اعتماد هيئة السلوك المالي البريطاني (FCA) الذي يعتبر واحداً من أقوى التراخيص في عالم الفوركس.

وتتمتع شركة Exness بمصداقية عالية وذلك بشهادة العديد من الخبراء، وكيف لا وهي حاصلة على أفضل التراخيص العالمية، وتم تسجيلها والإشراف عليها وفحصها من قبل العديد من هيئات الأوراق المالية المختصة ومنها: لجنة الأوراق المالية والبورصة القبرصية (CySEC)، هيئة الرقابة على الخدمات المالية (FSA)، ترخيص هيئة السلوك المالي في المملكة المتحدة (FCA)، البنك المركزي في كوراساو وسانت مارتن (CBCS)، هيئة مراقبة السلوكيات المالية (FSCA)، هيئة الإدارة المالية (FCA)، وغيرها.

وتوفر منصة Exness العديد من حسابات التداول، حسب احتياجات المتداول ومن هذه الحسابات نذكر التالي:

– حساب السنت Cent Account: يوفر هذا الحساب فرصة ممتازة لتحسين مهارات إدارة الأموال بطريقة آمنة وبارعة من المستثمرين، مع طريقة مثالية لإدارة المخاطر التي تواجه المستثمرين، من خلال الأدوات المتوفرة. ولا يتطلب حساب السنت مع شركة Exness حجم أموال كبير، حيث أن الحد الأدنى المطلوب للإيداع لا يتجاوز الدولار الواحد. كما يوفر حساب السنت رافعة مالية غير محدودة، بحيث يمكن استخدام رافعة مالية حتى ١:٠٠٠، وإسبريد من ٠,٣، ولا يأخذ حساب السنت أي عمولة على التداول.

– حساب الميني Mini Account: هو حساب تداول مصغر، يسمح لمتدولي الفوركس من إجراء صفقات باستخدام كميات صغيرة من الأموال، حيث يعتبر مفتاح نجاح للعديد من المتداولين مع وجود إستراتيجية لتداول تتضمن إدارة المخاطر بشكل ممتاز، ومن أهم المزايا التي يقدمها حساب Mini، هو أن المخاطر التي تواجه المستثمرين قليلة، وحجم الأموال المطلوبة للإيداع قليلة، حيث أن الحد الأدنى للإيداع هو ١ دولار، ويوفر حساب الميني رافعة مالية غير محدودة، بحيث يمكن استخدام رافعة مالية حتى ١:٠٠٠، وإسبريد من ٠,٣، ولا يأخذ حساب الميني أي عمولة على التداول.

– حساب إي سي ECN Account: هو أحد الحسابات التي تمنح المتداول فرصة الشعور بالتداول الديناميكي، حيث يتم استخدام هذا الحساب في الغالب من المتداولين الذين يفضلون الدخول والخروج في فترات زمنية قصيرة، وهذا الحساب لا يتوفر فيه أي وسطاء، وهو ما يوفر للمتداول التنفيذ الكامل لأوامره بصورة مباشرة، والحد الأدنى المطلوب للإيداع حساب ECN هو ٣٠٠ دولار، وتوجد أيضاً عمولة تداول تقدر بنحو ٢٥ دولاراً لكل مليون دولار، ويوفر الحساب رافعة مالية بحد أقصى ١:٢٠٠.

– حساب الكلاسيك Classic Account: هو حساب المبتدئين ونوبي الخبرة، على حد سواء. فهو مناسب لكل المبتدئين في مجال التداول، وهو الأكثر الحسابات شيوعاً، حيث يقدم شروطاً جيدة للتداول، حيث يمكن اختيار أي إستراتيجية للعمل على هذا الحساب دون قيود أو شروط. والحد الأدنى للإيداع هو ٢٠٠٠ دولار، ويمكن استخدام رافعة مالية من خلال هذا الحساب الكلاسيكي حتى ١:٠٠٠، وإسبريد من ٠,١، ولا توجد عمولات على التداولات.

S&P تثبت تصنيف «الكويت الوطني» A ممتاز مع نظرة مستقرة



عصام الصقر

ثبتت وكالة ستاندرد آند بورز S&P تصنيف بنك الكويت الوطني NBK عند: "A" مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وأشار البنك في بيان لبورصة الكويت، إلى أن تثبيت التصنيف يعود بشكل أساسي إلى المكانة الرائدة مع التنوع الجغرافي لأعماله وحصة سوقية محلية تتجاوز ٣٠٪ كما في ٣١ ديسمبر / كانون الأول ٢٠٢٢.

وأوضح أن من بين الأسباب معدلات الربحية والرسطة القوية، مع نسبة رأس المال المعدل بالمخاطر متوقعة عند ١٠٪ / ١٠,٥٪، بالإضافة إلى معدلات كبيرة من المخصصات تعمل كمصدات كافية لامتصاص الخسائر، وقدرة الحكومة على توفير دعم غير عادي في حالة الأزمات المالية. يذكر أن أرباح الكويت الوطني ارتفعت خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣ بنسبة ١٠,١٪ إلى ١٣٤,٢ مليون دينار.

بنك البحرين والكويت ينال جائزة «النخبة» من جي بي مورغان



حصل بنك البحرين والكويت BBK جائزة «النخبة للجودة الرفيعة» من بنك جي بي مورغان JP MORGAN، وذلك تقديرًا لأدائه الاستثنائي في مجال المعالجة المباشرة "STP" للتحويلات الخاصة للأفراد والمؤسسات المالية خلال عام ٢٠٢٢، ولتميزه في تقديم أداء وكفاءة تشغيلية استثنائية في مجال التحويلات المالية بشكل عام.

وتسلم الدكتور عبد الرحمن علي سيف الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك البحرين والكويت الجائزة من السيد عبد الله الجناحي المدير العام لدى بنك جي بي مورغان، حيث تم تكريمه ومنحه الجائزة في المقر الرئيسي للبنك.

ونجح البنك بتحقيق نسبة عالية في المعالجات المباشرة من فئة "MT103"، وبمثل ذلك إنجازاً يضاف إلى سجله الحافل بالإنجازات، وهو ما يساهم في تعزيز مكانته المتميزة كمؤسسة مالية مرموقة على مستوى مملكة البحرين ومنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، ويؤكد تفاني فريق عمل البنك لتحقيق التميز التشغيلي المستمر والجودة العالية في الخدمات، وهو ما يدعم جدارة واستحقاق البنك لهذا التقدير.

وتعليقاً على هذا الإنجاز، قال الدكتور عبد الرحمن سيف، «إنه لمن دواعي سرورنا أن ننسلم هذه الجائزة المرموقة والتي تحتفي بعملنا المتميز فيما يتعلق بالمعالجة المباشرة للتحويلات المالية للعملاء، والتزامنا بالمعايير التي يطبقها بنك جي بي مورغان على أداء وكفاءة المعالجة المباشرة».

وأضاف: «نحن فخورون بالجهود المبذولة من قبل فريق البنك لتحقيق أفضل نسب في العمليات المباشرة لتحويل الأموال، ونؤكد حرص بنك البحرين والكويت لتقديم أعلى مستويات الجودة والكفاءة في الخدمات المقدمة لعملائه الكرام من الأفراد والشركات».



shareholders.

Today's short-term economic models are failing our future generations. By adopting a more sustainable approach to investing now, we aim to secure a prosperous future for all. Investment is changing.

Rethink sustainability at LombardOdier.com

rethink everything.



LOMBARD ODIER
LOMBARD ODIER DARIER HENTSCH

PRIVATE CLIENTS
ASSET MANAGEMENT
TECHNOLOGY

نور المال... المزود الرائد للتداول عبر الإنترنت



إيمان الحلبي

تبرز شركة «نور المال Noor Al Mal»، التي تأسست عام ٢٠٠٩ كوسيط مالي للتداول عبر الإنترنت، كواحدة من أبرز الشركات المتخصصة في تداول العقود مقابل الفروقات. وهي تابعة لشركة إن سي إم للاستثمار، المعروفة أيضاً باسم «نور سي أم». وتتمتع «نور المال» بترخيص من هيئة الأوراق المالية الأردنية، وتعمل في الأسواق العالمية بما في ذلك الفوركس، السلع، الطاقات، والعقود الآجلة.

وفي هذه المقالة، سنستعرض بالتفصيل معلومات حول شركة «نور المال»، بما في ذلك تراخيصها وأنشطتها وميزاتها البارزة وسلبياتها. لطالما سعت الشركة منذ تأسيسها إلى تقديم مجموعة واسعة من الخدمات التجارية المتميزة مع تجربة استثمارية عالمية المستوى، من خلال الاعتماد على التقنيات الحديثة مع مجموعة متنوعة من المنتجات بهدف توفير أفضل خدمة ممكنة للعملاء ومساعدتهم على تحقيق أهدافهم التجارية، بالاعتماد على المعايير الأخلاقية والشفافية وأفضل الشروط. ويتكوّن فريق عملها من كبار المديرين التنفيذيين ذوي الخبرة والمعرفة في مجال الخدمات المالية ومنصات تداول التكنولوجيا المرتبطة بها. كما أن لديها خبرة واسعة في العديد من الجوانب المهمة بما في ذلك على سبيل المثال لا الحصر التمويل وإدارة المخاطر وتنظيم الامتثال، مع وصول إستثنائي إلى مجموعة متنوعة من المنتجات المالية وأدوات الاستثمار. وتمتلك الشركة مكاتب في عدد من الدول حول العالم، بما في ذلك الكويت والأردن، والإمارات وتركيا. إن وجود هذه المكاتب يعزز من قدرة «نور المال» على تقديم الخدمات المالية والتجارية للعملاء في هذه المناطق، وتعكس إستراتيجية الشركة العالمية في تلبية احتياجات المتداولين والمستثمرين في أسواق مختلفة حول العالم.

وبالإضافة إلى ذلك، تقدم شركة «نور المال» NOOR AL MAL خدمات التحليل في الأسواق المالية، حيث توفر تحليلات فنية وأساسية متقدمة، وتقارير اقتصادية ومالية، وتحليلات سوقية وتوصيات استثمارية للمتداولين والمستثمرين. وتستند هذه الخدمات إلى تحليل دقيق للأداء السابق للأسواق المالية، وتوقعات الأحداث الاقتصادية والسياسية، والعوامل التي قد تؤثر على الأسواق. وتهدف خدمات التحليل التي تقدمها «نور المال» إلى مساعدة العملاء في اتخاذ قرارات استثمارية مستنيرة وتحقيق أهدافهم المالية.

المنتجات المالية المتوفرة للتداول لدى شركة «نور المال» Noor Al Mal

تقدم شركة «نور المال» العديد من الخدمات على موقعها الإلكتروني، ومن بينها خدمات تداول العقود مقابل الفروقات CFDs على العديد من المنتجات والأصول المالية، والتي تمنح المستثمر والمتداول خيارات متنوعة لتنويع محفظته الاستثمارية. وتتنوع هذه المنتجات تحت خمس مجموعات وهي:

– الفوركس Forex، المؤشرات الأمريكية U.S. Indices، المنتجات الزراعية Agricultural products، النفط والغاز Oil and gas، الذهب والفضة Gold and silver.

التجاري وفا بنك يحصل على جائزة أفضل سندات توريق في أفريقيا لعام ٢٠٢٢



حصل التجاري وفا بنك إيجيبت على جائزة أفضل سندات توريق في أفريقيا لعام ٢٠٢٢ من مجلة EMEA FINANCE والتي تعد من الدوريات المالية المتخصصة. وجاء هذا التكريم تقديرًا لمشاركة البنك مع سبعة بنوك أخرى في نجاح أكبر إصدار في السوق المصري وهو الإصدار السابع لسندات شركة التعمير للتوريق بقيمة ٢٠ مليار جنيه مصري.

مدعوماً بمحفظة حقوق مالية مملوكة لهيئة المجتمعات العمرانية الجديدة. وتعليقاً على هذا الإجاز، قال **معاوية الصقلي**، العضو المنتدب للتجاري وفا بنك إيجيبت «نعتز بدورنا في طرح هذا السند الداعم لتطوير المناطق العمرانية الجديدة وإدراج مدن الجيل الرابع والذي يأتي متماشياً مع «رؤية مصر ٢٠٣٠».

اتفاقية تعاون مشترك بين بنك الأردن وشركة تريبل آر



وقع بنك الأردن وشركة تريبل آر (Triple R)، اتفاقية تعاون مشترك، وذلك خلال اجتماع رسمي أقيم في مقر الإدارة الإقليمية لبنك الأردن في مدينة رام الله، بحضور المدير الإقليمي لبنك الأردن – منطقة فلسطين **سيف خضر عيسى**، ومدير الفروع والمبيعات **محمود طلوزي**، ومسؤولة تطوير البطاقات في البنك **لارا جراد**، ومن الطرف الآخر حضر السيد **رامي فطاطة** وهو صاحب ومدير عام شركة تريبل آر للتجارة وشركة تريبل آر للفلاشين.

وأوضح **عيسى**، أنه وبموجب هذه الاتفاقية سيتمكن العملاء حاملي بطاقات بنك الأردن الائتمانية، من تقسيط مشترياتهم من شركة تريبل آر بكل سهولة وسرعة، وبكليات مريحة وفقاً لاحتياجاتهم التمويلية، حيث أنهم سيتمكنون من تقسيط المشتريات من شركة تريبل آر للتجارة لمدة تصل لغاية ١٢ شهراً بدون فوائد، كما سيتمكنون من تقسيط مشترياتهم من شركة تريبل آر للفلاشين لمدة تصل لغاية ٦ أشهر بدون فوائد. وأكد **عيسى** أن هذه الاتفاقيات تأتي ضمن مساعي البنك إلى تطوير وتحسين مستوى الخدمات المتوفرة والحلول التمويلية التي تسهل حياة المواطنين.

تذكر
التواريخ

المؤتمر الرابع والثلاثون للاتحاد العام العربي للتأمين

من ١٨ إلى ٢١ فبراير ٢٠٢٤
مركز عمان للمؤتمرات والمعارض

#GAIF34 | #IPEvents

من أجل صناعة تأمين عربية أكثر استدامة
وشمولية؛ كيف يمكن للشركات العربية الانخراط في
ثورة الذكاء الاصطناعي

الجمعية
العمالية
للتأمين



Oman
Insurance
Association

الهيئة العامة للسوق المالية
Capital Market Authority
Keep Evolving



Gaif@InfoPlusEvents.com

Conference Secretariat: InfoPlus Events LLC, Oman, Tel: +968 99293319, www.InfoPlusEvents.com

Infinox ... خلق قيمة حقيقية للعميل مدفوعة بالأداء



أسامة عبدالله سعد

تأسست شركة Infinox إنفينوكس عام ٢٠٠٩ كوسيط في سوق الأوراق المالية. وتعتبر وسيط فوركس وعقود فروقات عالمياً معترف به ومنظم، وتتواجد في أكثر من ١٥ دولة حول العالم. تحمل الشركة تراخيص من هيئة سلوك الخدمات المالية جنوب أفريقيا FSCA، وهيئة الخدمات المالية في موريشيوس FSC، وهيئة الأوراق المالية في جزر الباهاما

SCB. وتوفر خدمات تداول شاملة في أسواق مالية عدة، بما في ذلك سوق الفوركس، والمؤشرات، والعقود الآجلة، والأسهم، وسوق التشفير، كما تتيح لعملائها الوصول إلى أكثر من ٣٠٠ أداة تداول متنوعة ومتعددة، بما في ذلك العملات الأجنبية والأصول الأخرى.

حصلت شركة إنفينوكس على العديد من الجوائز المرموقة في هذا المجال، كما تولي الشركة اهتماماً كبيراً لدعم العملاء وتقديم الدعم الفني المتميز، حيث توفر خدمات العملاء على مدار الساعة ومن خلال عدة قنوات اتصال مختلفة، مما يمكن المتداولين في جميع أنحاء العالم من الوصول إلى الأسواق المالية. وترتكز قيم الشركة على عوامل عدة تتمثل بالنزاهة، الابتكار، الطموح، والامتياز مما يمكن العملاء من التداول بأمان وثقة وشفافية. وتعتبر اللوائح التنظيمية وحوكمة الشركات في صميم كل ما تقوم به الشركة، مع التأكيد على مبادئ الامتثال حيث تتم مراجعة جميع عروض وامتيازات العملاء بالتفصيل من قبل فرق الإمتثال العالمية لضمان أعلى مستوى من الأمان في عملية التداول.

أدوات وخدمات مالية متنوعة ومتطورة

تقدم شركة إنفينوكس مجموعة متنوعة من الأدوات والخدمات المالية المتطورة التي تلبي احتياجات مختلف المتداولين ومن هذه الأدوات:

- الفوركس: والذي يعد واحداً من أهم المنتجات المالية التي تقدمها، حيث يمكن للمستثمرين التداول في العديد من العملات الرئيسية والثانوية والنادرة، مع توفير فرصة للاستفادة من تقلبات أسعار العملات.
- الأسهم: الذي يتيح للمستثمرين تداول المضاربة على الأسعار لأكثر من ٧٥٠ سهماً، مما يتيح لهم فرصة الاستثمار في الشركات العالمية الكبرى.

- المؤشرات: التي يتيح للمستثمرين الاستفادة من الأسواق العالمية في خطوة واحدة، حيث يمكنهم تداول مجموعة متنوعة من المؤشرات العالمية بسهولة وسرعة.

- السندات: التي تكون عبارة عن أداة دين وتحمل عائد ثابت.

- السلع: توفر إنفينوكس للمستثمرين فرصة التداول في السلع الأكثر شعبية مثل الذهب والنفط والغاز بشكل مرن وبتكلفة منخفضة.

- عملات مشفرة: توفر إنفينوكس للمستثمرين فرصة التداول في العملات المشفرة الأكثر شعبية في العالم مثل البيتكوين والإيثريوم والريبيل، وذلك بتكلفة منخفضة وبدون الحاجة إلى شراء العملات بشكل فعلي.

بنك دبي التجاري أطلق أول إصدار من السندات الخضراء بجمع ٥٠٠ مليون دولار



أعلن بنك دبي التجاري، عن الإطلاق الناجح لأول إصداراته من السندات الخضراء، حيث تم جمع مبلغ ٥٠٠ مليون دولار أميركي لهذه السندات، ما يمثل علامة فارقة في التزام البنك بالتمويل، وبالتمويل المستدام خلال عام الاستدامة.

ويعكس هذا الاهتمام الملحوظ على السندات، الثقة القوية التي يوليها المستثمرون المحليون

والإقليميون والدوليون في الأداء المالي القوي والمستدام للبنك علاوة على نهجه البيئي والاجتماعي وحوكمة الشركات، ما يؤكد الأهمية المتزايدة لفرص الاستثمار المستدامة، ويضع البنك الحوكمة البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات في صدارة استراتيجيته المؤسسية.

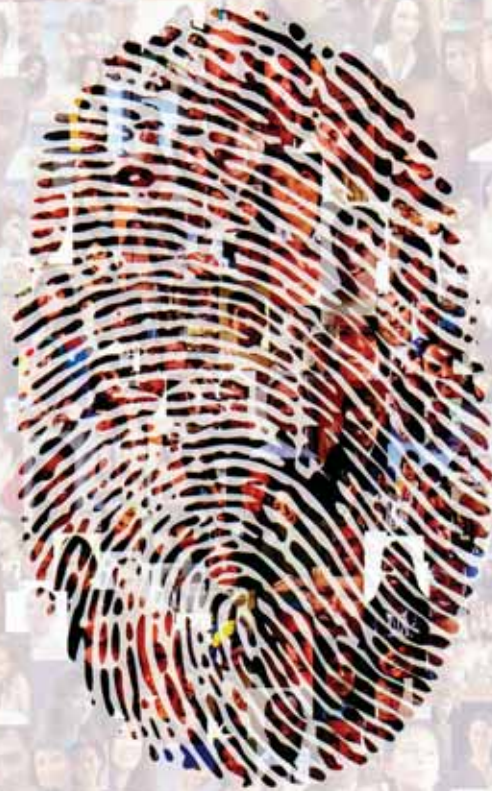
بدوره، قال الدكتور **بيرند فان ليندر**، الرئيس التنفيذي لبنك دبي التجاري «يؤكد هذا الإطلاق الناجح لأول إصداراتنا من السندات الخضراء على التزامنا الاستراتيجي بالاستدامة على المدى الطويل ونهجنا السباق في مواجهة التحديات البيئية. ومن خلال دعم طموحات الاستدامة في دولة الإمارات العربية المتحدة والمساهمة في مستقبل أخضر أكثر، فإننا نلتزم بالأهداف البيئية العالمية والريادة في التمويل المستدام، لدعم الجهود في تعزيز اقتصاد أكثر مرونة وصموداً في مواجهة تغير المناخ».

بيتك: حملة تعريفية بمنتجات التمويل الشخصي الإسكاني والاستهلاكي



أطلق بيت التمويل الكويتي KFH حملة «تستاهل أفضل تمويل» لتعريف العملاء بالخدمات والمنتجات التمويلية التي يقدمها، وتوفر احتياجات عملائه من التمويل الاستهلاكي، وتضمن المنتج الطبي والتعليمي والأثاث والأجهزة، والتمويل الإسكاني ويشمل كل المواد والأعمال الإنشائية والمخططات والتراخيص والإشراف والعقار المحلي، بما يلبي كل احتياجات العملاء من خلال خدمات متكاملة وشاملة، بمجموعة

متنوعة من الحلول التمويلية، إذ تعتبر الحملة امتداداً لحملة «تستاهل» لتشجيع العملاء الكويتيين لتحويل رواتبهم. وقالت نائبة المدير العام للمنتجات لمجموعة «بيتك» **نهال المسلم** إن الحملة تؤكد حرص البنك على منح عملائه ميزات خاصة للتمويل الإسكاني ومنها: تمويل العقار السكني الذي يعتبر من المنتجات الرئيسية، التي تهدف بمجمعتها إلى توفير حلول متكاملة تماشياً مع احتياج العملاء ونوع العقار، وإلى خدمة تمويل كل احتياجات ومتطلبات العملاء المختلفة من المواد والأعمال الإنشائية بالأقساط المريحة، إضافة إلى خدمة الاستشارات الهندسية، ومميزات خاصة أخرى للتمويل الاستهلاكي، ومنها خدمات تمويل مستلزمات الأثاث والمفروشات والإلكترونيات والتجهيزات المنزلية (الجاهزة والمصنعة) وأكسسواراتها.



Can your investor personality impact your investment decisions?

We partnered with behavioural finance experts, Oxford Risk, to conduct a study on how individual personality traits can impact investment decisions and outcomes.

The study unveiled 9 personality traits that best describe each investor's financial personality, from which 3 archetypes were identified:



The Comfortable Investor

Who tends to be a more experienced investor, likely to stay relatively calm and make reasonable decisions in turbulent times.



The Conservative Investor

Who does not take too many chances, likes to have clear investing and decision-making principles, and less likely to invest in volatile times.



The Enthusiastic Investor

Who tends to be less experienced, more likely to speculate in times of market turmoil and would benefit from a pre-agreed strategy.

Download the
report here



sc.com/ae

Here for good

Terms and conditions apply. Disclaimer: Standard Chartered Bank UAE does not provide financial analysis or consultation services in or into the UAE within the meaning of the UAE Securities and Commodities Authority Decision No. 48/r of 2008 concerning financial consultation and financial analysis.

Source: The survey was commissioned by Standard Chartered and conducted by behavioural finance experts, Oxford Risk. Respondents represented a broad range of age, gender, location and education, and answered 100 statements.

تماشياً مع ثورة التكنولوجيا الرقمية، منصة افتراضية جديدة تبصر النور: بنك بيمو يطلق «منصته الافتراضية المتطورة» لخدمة العملاء



الحضور



Maxence Duault



د. رياض عبيجي



من اليسار: جوزيان خوري، ليذا جميل، ندى عساكر، لميا عطايا، كلودين فغالي، بشاره يوسف، سميح سعادة، قبلان سماحه وتينا حايك

بيمو لنشره التناؤل في هذه الظروف الصعبة وتهانينا على هذه المنصة في عصر الذكاء الاصطناعي واستخدام التقنيات التكنولوجية الحديثة بشكل إيجابي». من جهة، رحب الدكتور **رياض عبيجي**، رئيس مجلس إدارة بنك بيمو، بالحضور وخاطبهم قائلاً: «العالم يتغير بسرعة. قد نتوقع أن تقوم الروبوتات قريباً بمعظم وظائفنا، ولكن ما هو مؤكد هو أن الروبوتات ستستغرق بعض الوقت لتتمكن من التواصل عاطفياً معنا والتصرف بشكل إنساني! ولهذا السبب فمنصة بيمو الافتراضية تطمح أن تجمع الأفضل بين العالمين: التكنولوجيا والاهتمام الانساني». بعد ذلك، قدمت السيدة **لميا عطايا** - مديرة قسم الخدمات المصرفية الخاصة للعملاء الأجانب عرضاً شروح فيه ميزات المنصة بما في ذلك محاكاة للتفاعلات المختلفة بين العملاء والمصرف. بهذه المبادرة، يجدد بنك بيمو شعاره «سنة ٢٠٢٣ هي سنة النهضة» وذلك للسنة الثانية على التوالي.

خلال حفل أقيم في ESA بحضور العملاء والشركاء وأهل الصحافة وكبار المديرين التنفيذيين، أطلق بنك بيمو BEMO منصته الافتراضية، وهي كناية عن شبكة متطورة ومجموعة شاملة من المنتجات والخدمات المصرفية الفريدة والمبتكرة مبنية على التميز والخبرة في إدارة العلاقات.

تماشياً مع استراتيجية التحول الرقمي للمصرف، تعزز «منصة بنك بيمو الافتراضية» التحول من إدارة العلاقات التقليدية أو الخدمات المصرفية الإلكترونية الكلاسيكية إلى إدارة العلاقات الافتراضية التي تقدم مجموعة شاملة وحديثة من الخدمات المصرفية الشخصية لتلبية احتياجات العملاء مع الحفاظ على العلاقة الجيدة والمميزة التي تجمعهم بالمصرف وذلك بكفاءة عالية في الخدمات الإلكترونية المقدمة.

خلال الحفل، توجه السيد **Maxence Duault** مدير عام ESA للحضور قائلاً «يسعدني أن ألقى بكم لاكتشاف منصة بنك بيمو الافتراضية. أود أن أشيد ببنك



الحضور



ندى عساكر



بشاره يوسف ولميا عطايا



TO BE COUNTED ON

Established in 1997, ALIG is a leading insurance and reinsurance provider in the Lebanese market offering its expertise to private and corporate clients.

ALIG prides itself in being established by a group of local and international renowned shareholders with extensive insurance background, dedicated professional personnel, and by its excellent reinsurance support with first class securities.

ALIG has been able to build its name and reputation as a financially solid and a highly reliable client-oriented insurer through its achievements.

In ALIG, we strive to be counted on under all circumstances.

GFF تطلق شركة لإدارة المحافظ العالمية والأصول العقارية



نائل مصطفى

هشام الرئيس

أعلنت مجموعة جي إف إتش GFH عن تأسيس وإطلاق شركة جي إف إتش بارتنرز. تركز الشركة الجديدة على توسيع قدرات إدارة الأصول العالمية للمجموعة، مع التركيز بشكل خاص على القطاع العقاري، حيث تقوم بإدارة أصول عقارية تتجاوز ٦ مليارات دولار أميركي تمثل جزءاً من إجمالي ١٨ مليار دولار تقوم المجموعة بإدارتها. وستتولى شركة جي إف إتش بارتنرز إدارة الأصول في الأسواق المستقرة والرئيسية في الولايات المتحدة والمملكة المتحدة والسعودية والإدارات، بهدف الاستفادة من مقومات النمو الاقتصادي القوية في المنطقة.

وسوف يتولى قيادة جي إف إتش بارتنرز نائل مصطفى الذي قاد استراتيجية الاستثمار العقاري العالمية للمجموعة ونموها منذ عام ٢٠٢٠، ويتمتع بخبرة تزيد على ٣٠ عاماً في مجال الأسهم الخاصة والاستثمارات العقارية عبر الأسواق الإقليمية والدولية.

بنك الكويت الدولي أنهى بنجاح الاكتتاب في زيادة رأس المال

بـ ٦٠ مليون دينار.. وبتغطية تجاوزت بـ ٦٨٧٪

رائد بوخمسين: زيادة رأسمال KIB تسهم بتطوير أعماله وترسيخ مكانته



أعلن بنك الكويت الدولي (KIB) عن انتهاء عملية الاكتتاب في زيادة رأس المال بقيمة ٦٠ مليون دينار، وقد تجاوز الطلب على زيادة رأس المال قيمة الطرح المستهدفة بنسبة ٦٨٧٪ تقريباً، وتأتي زيادة رأس المال تماشياً مع استراتيجية البنك الهادفة إلى تحقيق المزيد من التطور والنمو في عملياته، وبانتهاء عملية الاكتتاب،

ارتفع رأسمال البنك المدفوع بنسبة ٣٤,٩٨٪ ليصل إلى ١٦٥,٤ مليون دينار، ما سيعيد المركز المالي للبنك، وسيستخدم البنك عوائد هذه الزيادة في تدعيم نسب رأس المال الرقابي للبنك واستراتيجية النمو، بالإضافة إلى أنه يعتبر عاملاً مساعداً لضخ استثمارات إضافية في تطوير بنية البنك الرقمية وبالتالي تقديم خدمات مصرفية رقمية عالية الجودة. وبهذه المناسبة، قال رائد جواد بوخمسين، نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للبنك: «نحن سعداء بالإقبال الكبير الذي شهدناه خلال عملية الاكتتاب، حيث تجاوز الطلب قيمة الطرح المستهدف مما يؤكد التزام مساهميننا تجاه البنك وثقة المستثمرين».

وأضاف بوخمسين: بصفتنا مؤسسة مصرفية تتطلع إلى المستقبل، سوف نوظف زيادة رأس المال في تحقيق الأهداف المحددة ضمن استراتيجيتنا الديناميكية، وذلك من أجل إثراء تجربة عملائنا، عبر توفير منتجات وخدمات جديدة ومبتكرة تلبي احتياجاتهم وتضيف قيمة حقيقية إلى أسلوب حياتهم. وإضافة إلى ذلك، سنواصل دعم الجهود الموجهة إلى الابتكار في القطاع المصرفي، من خلال الاستثمار في التقنيات الرقمية التي ستمكننا، بدورها من توفير حلول شاملة لمواكبة التغيرات المتسارعة في الأسواق المحلية والإقليمية. جدير بالذكر أن KIB قد تمكن من تحقيق نتائج مالية إيجابية للسنة المالية ٢٠٢٢ حيث حقق صافي أرباح عائدة لمساهمي البنك ١٣,٦ مليون دينار بنمو نسبته ٢٥٪ مقارنة بالعام ٢٠٢١.

وبينت النتائج المالية نمواً في الأسواق نسبته ١٤٪، لتصل إلى إجمالي مبلغ ٣,٥٨ مليارات دينار.

ارتفاع رأسمال البنوك العاملة في الإمارات يظهر متانة القطاع المصرفي

ارتفع إجمالي رأسمال واحتياطيات البنوك العاملة في دولة الإمارات على أساس سنوي بنحو ٣٥,٢ مليار درهم أو ما نسبته ٨,٩٪، ليصل إلى ٤٣٠,٧ مليار درهم في نهاية الربع الأول من العام الجاري.

وذكر مصرف الإمارات المركزي في تقريره الشهري، أن رأسمال واحتياطيات البنوك زاد على أساس ربع سنوي بنحو ٠,٥٪ أو ما يعادل ٢,١ مليار درهم، مقابل ٤٢٨,٦ مليار درهم بنهاية الربع الرابع من العام الماضي ٢٠٢٢.

البنك الأردني الكويتي يشتري حصة خليفة المهيري في بي إتش إم كابيتال

أوضحت شركة «بي إتش إم كابيتال» أن البنك الأردني الكويتي يملك نسبة ٧٦,٩٧٪ في الشركة، مقابل تراجع حصة خليفة بطي عمير يوسف المهيري بنفس النسبة.

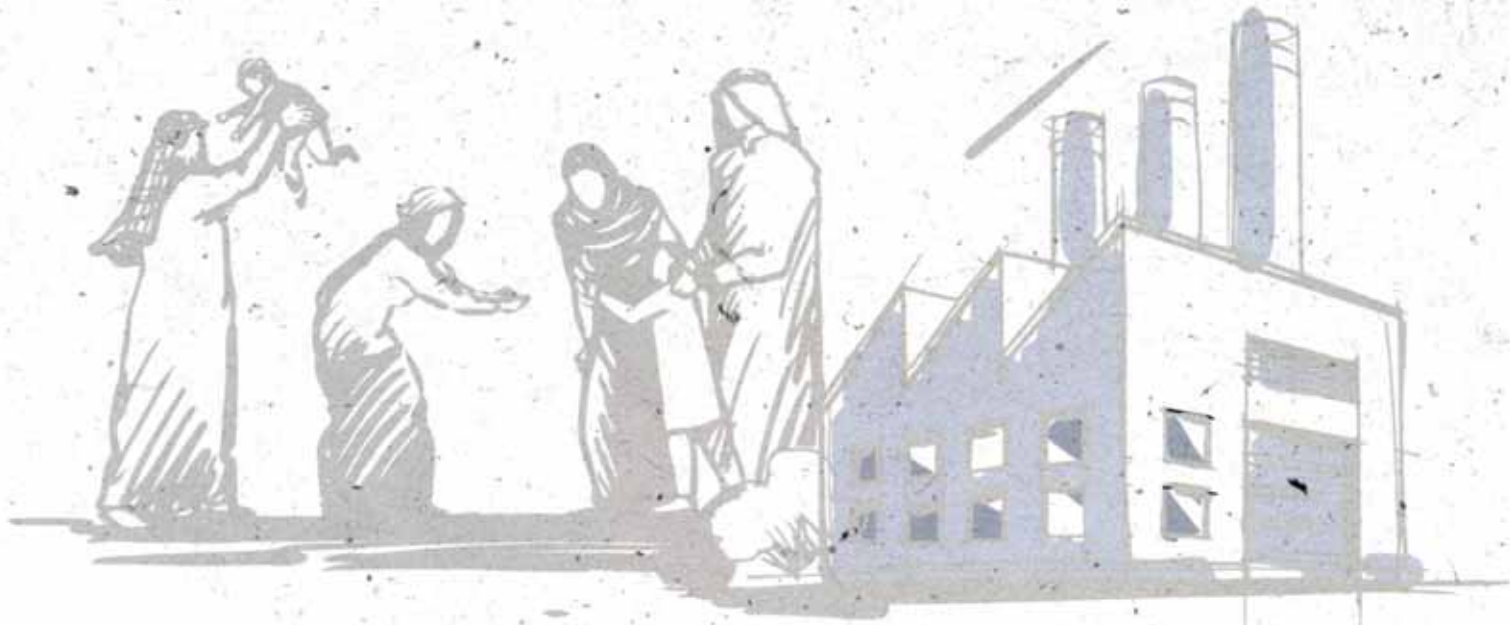
العز الإسلامي ووزارة الإسكان يوقعان اتفاقية مشتركة للراغبين في شراء وحدات سكنية



وقع بنك العز الإسلامي ووزارة الإسكان والتخطيط العمراني على اتفاقية مشتركة لتوفير خيارات تمويلية متوافقة مع أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية للراغبين في شراء وحدات سكنية بمدينة السلطان هيثم «إرث المستقبل»، وقد وقع الاتفاقية نيابة عن وزارة الإسكان والتخطيط العمراني الدكتور خلفان بن سعيد الشيعلي، وزير الإسكان والتخطيط العمراني، في حين وقعها من جانب بنك العز الإسلامي السيد علي بن سيف المعني المدير العام.

وتأتي هذه الاتفاقية تعزيزاً للتكاملية والشراكة بين القطاع العام والقطاع الخاص والنهوض بقطاع الإسكان والاعمار والتطوير العقاري بالسلطنة، بالإضافة لمنح الخدمات والتسهيلات اللازمة للأفراد والمستثمرين بما يساهم في خدمة هذه القطاعات.

وتعليقاً على توقيع الاتفاقية قال السيد المعني: «نحن في القطاع المصرفي بشكل عام نعمل جنباً إلى جنب مع القطاع العام في توفير الحلول المالية المبتكرة التي تلبي احتياجات مختلف شرائح المجتمع، وقد وجهنا في بنك العز الإسلامي المعنيين بتسهيل الجسام من الأمور للراغبين في شراء وحدات سكنية بهذا المشروع، وتقديم كافة التسهيلات ابتداءً من نسبة الربح المخفضة وحتى اللحظة التي يكون فيها العميل هو مالكا للعقار أو الوحدة السكنية».



Spearheading the Social Development Mission in Saudi Arabia

SDB is committed to:

1



Funding
Environmental causes.

2



Empowerment of
individuals and
enterprises within
the Saudi **Social**
landscape.

3



Optimizing **Governance**
to better serve.



زيادة رأس مال بنك الشارقة إلى ٣ مليارات درهم حكومة الشارقة ترفع حصتها من ١٧٪ إلى ٤٠٪



الشيخ محمد بن سعود القاسمي

أعلن بنك الشارقة أن زيادة رأس مال البنك بمبلغ ٨٠٠ مليون درهم إلى ٣ مليارات درهم، والتي تمت الموافقة عليها خلال اجتماع الجمعية العمومية السنوية خطوة استراتيجية تهدف إلى تعزيز المركز المالي للبنك وحفز نموه المستقبلي.

وستكون الشارقة لإدارة الأصول الذراع الاستثمارية لحكومة الشارقة، المستفيد الأول

من هذه الزيادة في رأس المال، حيث ترتفع حصتها في البنك من ١٧,١٦٪ إلى ٤٠٪ تقريباً.

وبالمناسبة، قال الشيخ محمد بن سعود القاسمي، رئيس مجلس إدارة بنك الشارقة: «نحن سعداء جداً بموافقة الجمعية العمومية السنوية على هذه الزيادة الكبيرة في رأس المال، وبشكل ذلك دليلاً ملموساً على ثقة مساهمينا الاستراتيجيين برؤيتنا ومساعدتنا المستقبلية. وتساعدنا هذه الخطوة على تسريع وتيرة النمو، وإغناء العلاقات مع العملاء، وزيادة القيمة المحققة للمساهمين، وإحداث تأثير إيجابي عميق على المجتمع عموماً».

بنك ظفار وأومنفست يتنافسان على شراء «البنك الأهلي» العماني

راجع بنك ظفار العماني عرضه المقدم لـ «البنك الأهلي» بعد يوم واحد فقط من إعلان تحالف بقيادة «الشركة العمانية للتنمية والاستثمار» عن خطته لتقديم عرض للمصرف.

قال بنك ظفار، ثاني أكبر مصرف بالسلطنة بأصول تبلغ ١١,٢ مليار دولار إن الاندماج المحتمل مع «البنك الأهلي» سيوفر «فرصة مقنعة» للمساهمين دون تقديم مزيد من التفاصيل.

في أبريل، رفض مجلس إدارة البنك الأهلي عرضاً أولياً غير ملزم من بنك ظفار كان سينتج عنه كيان بأصول تصل قيمتها إلى ١٩ مليار دولار.

قدمت «أومنفست» عرضاً للاستحواذ على كامل رأسمال البنك الأهلي في سلطنة عُمان بسعر ١٨٥ بيسة للسهم الواحد، مما يقدر قيمة المصرف بنحو ٣٦٠,٧ مليون ريال. ويخطط التحالف بعد ذلك لدمج البنك الأهلي مع بنك عُمان العربي.

رئيس «مصرف الراجحي»: حقوق المساهمين يناهز الـ ١٠٠ مليار ريال



عبدالله الراجحي

قال رئيس مجلس إدارة مصرف الراجحي عبدالله الراجحي، إن النمو الكبير الذي حققه المصرف في محفظة التمويل رافقه تغطية عالية للتمويلات غير العاملة بنسبة ٢٣٠٪.

وأضاف الراجحي أن النتائج المالية للمصرف أظهرت ارتفاع حقوق المساهمين إلى ٩٩ مليار ريال، مقابل ٧٨ مليار ريال في العام السابق، وبنسبة ارتفاع بلغت ٢٧٪، كما ارتفع إجمالي

الموجودات ليصل إلى ٧٧٦ مليار ريال، بنسبة زيادة بلغت حوالي ١٨٪، كما ارتفعت ودائع العملاء بحوالي ١٠٪ لتصل إلى ٥٥٦ مليار ريال. وكشفت النتائج المالية الأولية للمصرف تسجيله ارتفاعاً بصافي أرباحه خلال الربع الأول للعام ٢٠٢٣ بنسبة ٢٧٪ على أساس سنوي، حيث بلغ صافي الربح بعد الزكاة والضريبة نحو ٤,١ مليار ريال.

٢٨,٧ مليون ريال صافي أرباح الجزيرة للتمويل



سعيد عبد الهادي الخيارين

افتتح السيد سعيد عبد الهادي الخيارين رئيس مجلس إدارة شركة الجزيرة للتمويل أعمال الجمعية العمومية العادية للشركة، تم خلالها عرض أداء الشركة خلال عام ٢٠٢٢ وخططها المستقبلية، حيث استمرت الشركة في الحفاظ على الأداء الجيد بالرغم من التحديات والمنافسة التي تواجهها في السوق المحلي في ظل تطبيقها للسياسات التمويلية المحافظة وتكوين مخصصات قوية للتحوط من المخاطر المستقبلية والذي انعكس على نمو أرباح الشركة بنسبة

٢٩٪ مقارنة بالعام السابق ٢٠٢١، لتبلغ ٢٨,٧ مليون ريال. وعلى نحو متوازٍ، عملت الشركة على تعزيز قدراتها التقنية وتطوير أنظمتها الداخلية لمواكبة تطور الخدمات المقدمة لعملائها خصوصاً في الجانب التقني وأتمتة العمليات وتهدف هذه الجهود إلى رفع العائد على رأس المال وتعزيز التنافسية في سوق التمويل.

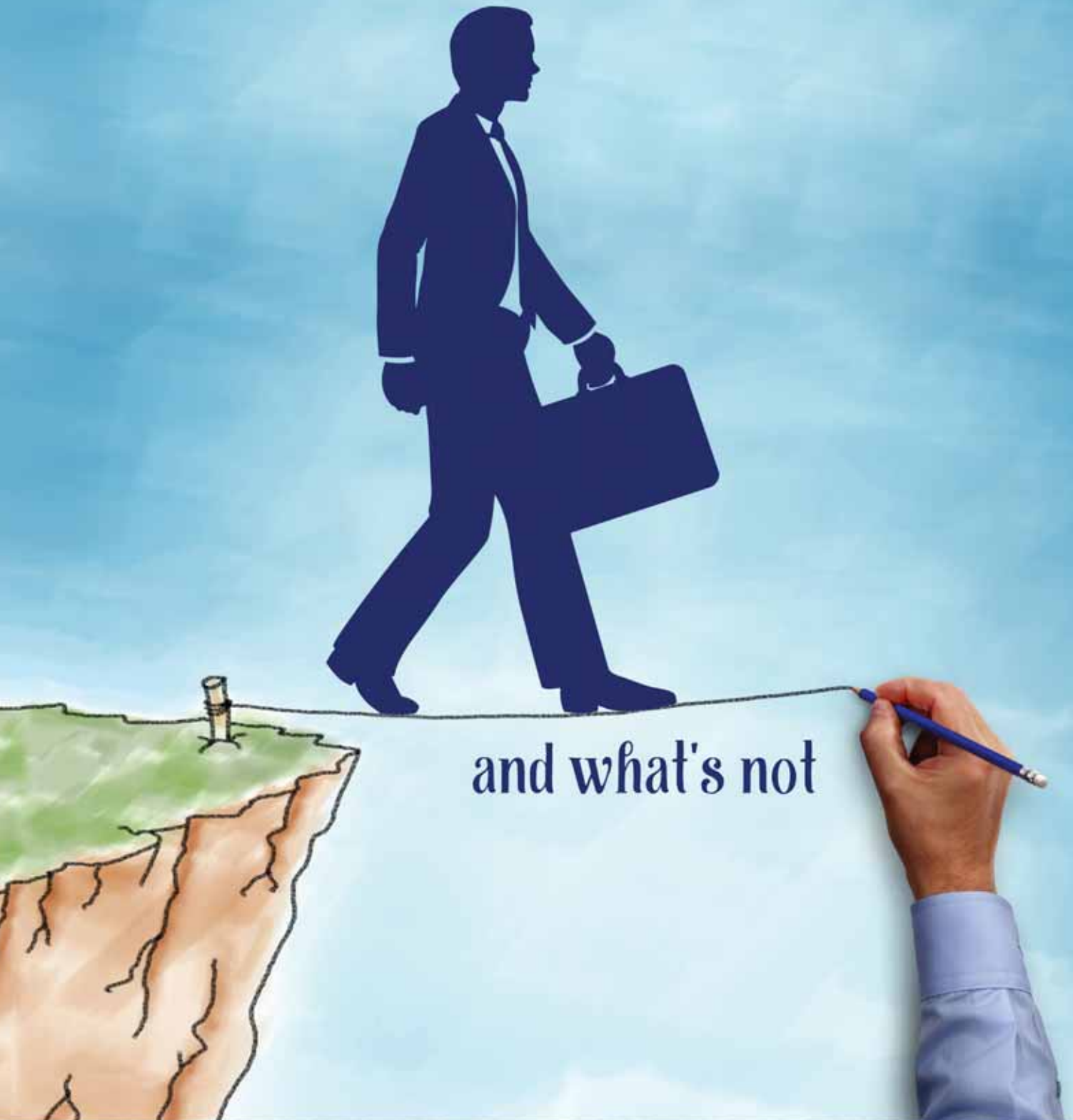
بنك مسقط يتوج بجائزتين مرموقتين تؤكدان ريادته للقطاع المصرفي العماني



خليفة بن عبدالله الحاتمي

إضافة إلى سجل إنجازاته الممتد لأربعة عقود والذي عزز مكانة البنك الريادية في القطاع المصرفي العماني، توج بنك مسقط، بجائزتين مرموقتين من مؤسسة (EMEA Finance) العالمية والمتخصصة في القطاع المالي والمصرفي، حيث حصل البنك على جائزة أفضل مدير أصول وجائزة أفضل بنك استثماري في السلطنة. وتسلم الجائزة نيابة عن البنك محمد بن سلطان الحبسي، الممثل الرئيسي للمكتب التمثيلي لبنك مسقط في دولة الإمارات العربية المتحدة، في الحفل الذي أقيم في مدينة دبي بحضور مجموعة من ممثلي البنوك في المنطقة. وهذا وتأتي هذه الجوائز تقديراً للأداء المتميز والحلول المبتكرة التي ينفذها بنك مسقط لزملائه بشكل متواصل، والتي عززت مكانته في الأسواق المحلية والإقليمية. وإشادةً بهذا الإنجاز، أعرب خليفة بن عبدالله الحاتمي، نائب مدير عام الأعمال المصرفية الاستثمارية وأسواق المال لبنك مسقط، عن سعادته بهذا النجاح الذي يواصل البنك تحقيقه عاماً بعد عام والذي يؤكد على نجاح الاستراتيجية التي يعمل عليها البنك لتقديم أفضل الخدمات المصرفية والاستثمارية للزبائن.

There's a thin line between what's granted ...



كابيتال بنك يحصد جائزة «الطاووس» عن فئة «البنك الأكثر ابتكاراً للعام ٢٠٢٣»



باسم خليل السالم

في إنجاز جديد يضاف لرصيد إنجازاته، أعلن كابيتال بنك Capital Bank عن حصوله على جائزة «الطاووس» عن فئة البنك الأكثر ابتكاراً للعام ٢٠٢٣، وذلك خلال حفل توزيع الجوائز الذي أقيم على هامش قمة التكنولوجيا المالية للشرق الأوسط.

وتهدف جائزة «الطاووس» إلى تكريم أفضل البنوك التي تمتلك حلول التكنولوجيا المالية الأكثر

ابتكاراً، وتوظيفها الأمثل والأكثر كفاءة للتكنولوجيا لتوفير تجربة عملاء استثنائية، حيث حصل كابيتال بنك على هذه الجائزة بعد استيفائه لعدد من المعايير الخاصة بالجائزة والتي منها، مدى تأثير الابتكارات التكنولوجية على المستخدمين وتفاعلهم معها، بالإضافة إلى عوامل الإبداع والتخطيط الاستراتيجي.

وتفرد كابيتال بنك في السوق الأردني من خلال إطلاقه BLINK البنك الرقمي الرائد في توفير الحلول المصرفية المبتكرة، للتأكيد على التزامه المتزايد بالابتكار الرقمي الذي يعزز من تنافسيته في السوق المصرفي الأردني، ويسهم بدعم توجهات الدولة في تحقيق الشمول المالي.

المصرف الأهلي العراقي يعلن مباشرة أعماله عبر مقره الرسمي في الرياض



أيمن أبو دهيم

أعلن المصرف الأهلي العراقي - التابع لمجموعة كابيتال بنك - خلال رعايته لملتقى مطابقة الأعمال السعودي العراقي المشترك الذي أقيم في محافظة جدة عن مباشرة أعماله عبر مقره الرسمي في مركز الملك عبدالله المالي في مدينة الرياض.

وأكد المدير المفوض للمصرف الأهلي العراقي، أيمن أبو دهيم، أهمية افتتاح أول بنك عراقي في المملكة العربية السعودية موضحاً أن المصرف الأهلي العراقي سيلعب دوراً

مهماً في تطوير وتنمية العلاقات الاقتصادية بين البلدين، وذلك بعد النمو المتزايد لحجم المبادلات التجارية بينهما، معرباً عن أمله في أن يصبح المصرف الشريك الأمثل للشركات السعودية والعراقية.

وأعرب الرئيس التنفيذي للمصرف الأهلي العراقي في المملكة العربية السعودية يزيد أبو نيمان، عن سعادته بافتتاح أول فرع للمصرف الأهلي العراقي في السعودية وقال: «سيقدم الفرع خدمات بنكية وتسهيلات مصرفية متنوعة لتغطية القطاعات غير المستغلة في سوق التجارة السعودي، ما يعني زيادة حصته السوقية من إجمالي التعاملات التجارية بين السعودية والعراق من خلال تقديم الخدمات لعملاء الشركات الاستراتيجية وتسهيل تعاملاتهم التجارية».

البنك التجاري القطري يحصد جائزة أفضل ابتكار



جوزيف إبراهيم

فاز البنك التجاري CBBQ بجائزة «أفضل ابتكار في الخدمات المصرفية عبر الهاتف الجوال في العالم ٢٠٢٣» من جلوبال فاينانس. وحصل البنك التجاري على هذه الجائزة المرموقة تقديراً لتطبيق البنك التجاري للهاتف الجوال الذي تم تحديثه بحيث أصبح يقدم الآن أكثر من ١٢٠ خدمة للعملاء. وتعليقاً على هذه الجائزة، قال

جوزيف إبراهيم، الرئيس التنفيذي لمجموعة البنك التجاري: «تعتبر

هذه الجائزة تقديراً لتركيزنا الاستراتيجي على توفير حلول رقمية مبتكرة لعملائنا». كما علق عدد من قيادات المصرف على الفوز بهذه الجائزة بقولهم: «تعتبر الجائزة إقراراً بالتزامنا بتقديم تجربة مصرفية متميزة عبر الهاتف الجوال لعملائنا. لقد أعدنا تطوير منصتنا الرقمية باستخدام منصة GOOGLE FLUTTER التي توفر واجهة جديدة، والتي بدورها توفر تدفقات بديهية، مما يسهل على العملاء التنقل والوصول إلى الخدمات المختلفة».

«صفرنا الرسوم»: حملة جديدة من شركة OMT



أطلقت شركة OMT في ١٥ حزيران ٢٠٢٣ حملة جديدة بعنوان «صفرنا الرسوم» على خدمة تحويل الأموال داخل لبنان (INTRA) بالليرة اللبنانية.

تمكّن هذه الحملة زبائن OMT - أينما وجدوا في لبنان - من إرسال

واستلام التحويلات المالية (INTRA) بالليرة اللبنانية من دون أي رسوم عبر أكثر من ١٤٠٠ مركز وكيل منتشرين على كافة الأراضي اللبنانية. تأتي هذه الخطوة لتجديد OMT التزامها بشعار «حدك» ولتقريب المسافات والتخفيف من أعباء التنقل بين المناطق اللبنانية.

البنك الأهلي الكويتي يعدل عن صفقة استحواذ مقترحة لبنك الخليج

أعلن البنك الأهلي الكويتي، في بيان على موقع بورصة الكويت، أنه اتفق مع بنك الخليج على العدول عن مشروع الاستحواذ المقترح سابقاً.

وأعلن البنكان الكويتيان في ٢٠٢٢ أنهما يدرسان فرص استحواذ أحدهما على الآخر مع إمكانية تحويل أحدهما إلى بنك متوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية. لدى البنك الأهلي نحو ٢٩ فرعاً في الكويت، وفرعان في دبي وأبوظبي بالإضافة إلى فرع في مركز دبي المالي العالمي لتقديم خدمات مصرفية للشركات، و٤٤ فرعاً في مصر بعد الاستحواذ على بنك بيريس في ٢٠١٥.



كما يُعد بنك الخليج أحد البنوك الكبيرة في الكويت بإجمالي موجودات يقدر بنحو ٢٢ مليار دولار، ونحو ٥٠ فرعاً في جميع أنحاء الكويت، وتصنيفه عند المرتبة "A" وفقاً لوكالات التصنيف الائتماني الكبرى.



بضاعتك بأمان مع جوفيكو



+962 6 5 600 200
+962 6 5 600 210
+962 790 767676
info@jofico.com
www.jofico.com

P.O.Box. 3272 Amman, 11181 Jordan
Building # 124, Al-Shmesani,
Al-Shareef Abdul Hameed Sharaf St.

Joficoinsurance

قد يؤثر على مئات الآلاف من حاملي وثائق التأمين

حكم قضائي ضد شركات التأمين خاص بأضرار «كوفيد-19»

فاز مالكو مركز لندن الدولي للمعارض والمؤتمرات ExCel بحكم قضائي ضد شركات التأمين بشأن الخسائر المرتبطة بوباء «كوفيد-19».

وكان قد رفع المركز دعوى قضائية في المحكمة العليا بلندن العام الماضي بسبب خسائر إنقطاع الأعمال الناجمة عن جائحة COVID-19، حيث طالب بـ ٢٠٠ مليون دولار بموجب وثيقة التأمين الخاصة به.

وجاء في حكم القاضي ريتشارد جاكوبس أن حكم المحكمة العليا في المملكة المتحدة لعام ٢٠٢١ بشأن البنود المتعلقة بالأمراض في وثائق التأمين - وهي قضية رفعتها هيئة تنظيم الأسواق البريطانية وهي سلطة السلوك المالي - تنطبق أيضاً على التغطية التأمينية الخاصة بالمركز.

وأكد القاضي أن العديد من المطالبات الخاصة بإنقطاع الأعمال المرفوعة من قبل حاملي وثائق التأمين قد تمت تسويتها من قبل شركات التأمين. ولكن حالات إنقطاع الأعمال التي تم رفعها إلى المحكمة تتعلق إما بأمراض معينة ومحددة، أو بعض المخاطر الأخرى المؤمن عليها، مثل منع الوصول.

ولكث شركة المحاماة Stewarts Law، التي تمثل مالكي مركز ExCel، إن الحكم «قد يؤثر على مئات الآلاف من حاملي وثائق التأمين». وقالت الشركة في بيان: «يجب على حاملي وثائق التأمين الذين لا تزال خسائرهم الناجمة عن إنقطاع الأعمال بدون تعويض أن يعيدوا النظر في وثائقهم للنظر فيما إذا كان لديهم الآن مطالبة صالحة للمتابعة».

ولفتت بيكي روجرز، رئيسة قسم المطالبات الخاصة بالتأمين على الممتلكات في أليانز كوميرشال، إن الشركة ستحتاج إلى النظر في موقفها في ضوء الحكم.



القاضي ريتشارد جاكوبس

Chubb تطرح منصة مصممة للوكلاء المتخصصين في المخاطر السيبرانية

أعلنت مجموعة تشب Chubb أنها في صدد طرح Cyber Central، وهي منصة مصممة للوكلاء والوسطاء المتخصصين في المخاطر السيبرانية.

وقالت المجموعة في بيان إن المنصة تبسط وتعزز عملية إصدار وثائق تأمين السهو والخطأ التكنولوجي والمسؤولية المهنية المتنوعة على أساس مستقل، مشيرة إلى أن حدود التغطية يمكن أن تختلف حسب نوع العمل، والضوابط الأمنية في العمل، وأنواع التغطية التي يريدها حملة الوثائق.

والمعروف أن تأمين السهو والخطأ التكنولوجي يوفر تغطية شاملة للإهمال في أداء التكنولوجيا والخدمات المهنية بالشركة أو فشل منتجات التكنولوجيا الخاصة بها في تلبية معيار معين، فضلاً على أنه يساهم في تغطية الرسوم القانونية الناتجة عن عدم رضا العميل عن خدمات الشركة. كما أن وثيقة تأمين السهو والخطأ التكنولوجي توفر تغطية المسؤولية المتعلقة بالإهمال والأخطاء، وفشل المنتجات التكنولوجية في أداء الوظيفة المطلوبة وفشل الخدمات التكنولوجية في تلبية أي معيار قانوني أو صناعي متفق عليه فيما يتعلق بالجودة أو السلامة أو الملاءمة لغرض معين.

CHUBB®

احتيال تأميني

اتهمت سلطات فلوريدا رجلاً من ميامي يدعى داماسيو كوفون غرين، لديه سجل حافل من القضايا الجنائية والمدنية - بالإحتيال التأميني بعد أن وجد المحققون أن حوالي ٣٠٠ ألف دولار من المطالبات التي كان يسعى للحصول عليها كانت مرتبطة بأضرار سابقة لمنزله حتى قبل حصوله على التغطية التأمينية.

وتم القبض على غرين ٥٢ عاماً، بعد أن طالب بما يقرب من ٨٠ ألف دولار كتعويضات نتيجة الأضرار التي لحقت بمنزله في ميامي غاردنز نتيجة خطوط الصرف الصحي المسدودة في أوائل عام ٢٠٢١، وفقاً لوزارة الخدمات المالية في فلوريدا DFS. وكان قد إكتشف أحد المعايين في شركة Citizens Property Insurance أن الضرر الذي لحق بمنزل غرين كان قد وقع قبل حصوله على وثيقة التأمين على المنزل في عام ٢٠٢٠.

وقال متحدث باسم DFS إن عملية الكشف في مطالبة عام ٢٠٢١ دفع المحققين إلى تحديد أن ٣٠٢ ألف دولار في المطالبات السابقة كانت تتعلق بأضرار مزعومة قديمة لم يتم الكشف عنها عند توقيع وثائق التأمين.

وقال جوزيف ثيوبالد، مدير وحدة التحقيقات الخاصة في Citizens، في بيان: «لا يزال الإحتيال في التأمين يمثل مشكلة متنامية تؤثر على جميع سكان فلوريدا. الأهم من ذلك كله، أن حاملي وثائق التأمين الصادقين ينتهي بهم الأمر بدفع أقساط أعلى لمواجهة تكلفة الإحتيال».

وغرين ليس غريباً على الإدعاءات الجنائية والتقاضى المدني، إذ تظهر سجلات محكمة ميامي ديد أنه رفع دعوى قضائية ضد Citizens في عام ٢٠١٤ لخرقها العقد الموقع بينهما بعد أن رفضت كل أو جزء من مطالبة التأمين على الممتلكات. وتمت تسوية القضية وقتها في عام ٢٠٢١.

وفي عام ٢٠١٧، رفع غرين دعوى قضائية ضد شركة American Security Insurance، بسبب مطالبة تتعلق بأضرار ناجمة عن الرياح. وفي مارس من العام الحالي، رفع غرين دعوى قضائية ضد شركة Doordash، وهي شركة توصيل طعام، وشركة State Farm Mutual Auto Insurance، زاعماً أن سائق Doordash تسبب في وقوع حادث أصابه بأضرار.



A high-angle photograph of a vast solar farm. Two workers, wearing hard hats and safety vests, are in the middle of installing a solar panel. The rows of panels stretch far into the background under a clear sky.

As pioneers in the insurance industry, the power of possibility propels us onward. We stay one step ahead to help move people forward — in capable, prepared, courageous, and confident ways. With expertise and empathy, we guide clients and partners over new ground, to reach a smarter, impactful, and inclusive tomorrow. A future we invest in, and that you can trust in.

Driving change forward



ERIC ANDERSEN

Aon

إريك أندرسن (Aon): استقرار أسعار وثائق التأمين على الممتلكات مع دخول رؤوس أموال جديدة

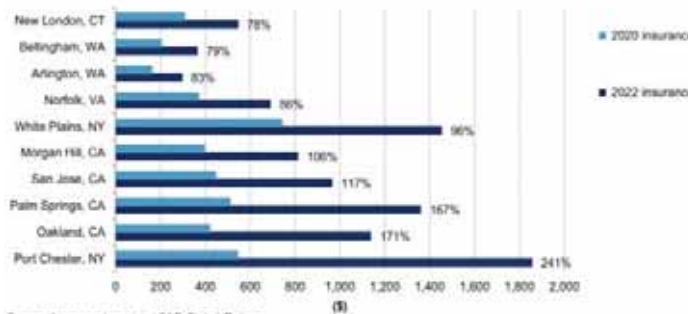
أشار إريك أندرسن ERIC ANDERSEN، رئيس شركة Aon، خلال مؤتمر في شيكاغو أن الارتفاعات الكبيرة في أسعار وثائق التأمين على الممتلكات يجب أن تستقر هذا العام حيث تقوم شركات التأمين والإعادة بدمج التقييمات المحدثة في عمليات الإكتتاب الخاصة بهن، إلى جانب دخول قدرات إستيعابية جديدة إلى السوق، مؤكداً أن السوق تحتاج إلى التكيف لتظل على صلة وثيقة بحاملي وثائق التأمين في البيئة العالمية المتغيرة، لافتاً إلى أن الارتفاعات الملحوظة في الأسعار التي يشهدها المشترون كانت مدفوعة بسوق إعادة التأمين.

وقال إريك إن معيدي التأمين واجهوا تحديات مزدوجة تتمثل في تغطية الممتلكات التي كانت مقومة بأقل من قيمتها الحقيقية بسبب التضخم وانخفاض عوائد الاستثمار من محافظ السندات بسبب ارتفاع أسعار الفائدة. وبالإضافة إلى ذلك، فقد دفعوا مطالبات كبيرة في السنوات الأخيرة من جراء الكوارث الطبيعية مثل العواصف وحرائق الغابات والفيضانات.

وخلال موسم التجديدات هذا العام، زاد معيدي التأمين في كثير من الحالات حدود التحمل DEDUCTIBLES بنحو ١٠٠٪ وزادوا الأسعار بنسبة تتراوح بين ٥٠ و ١٠٠٪، بحسب ما أعلن السيد أندرسن. «لقد قاموا بإعادة تسعير المخاطر لتجنب إكتتاب الحوادث الناجمة عن العواصف وحرائق الغابات، وبالتالي ألغوا بالحمل على شركات التأمين». ولكن في المقابل رؤوس أموال كبيرة بدأت تدخل السوق. على سبيل المثال، قالت مجموعة Everest Re إنها ستجمع ١,٥ مليار دولار من رأس المال الجديد، وأن العديد من شركات إعادة التأمين تعمل على توسيع طاقتها الإستيعابية بشكل كبير، ومن المرجح أن يدخل المزيد من رأس المال الجديد إلى السوق قريباً.

وأوضح أندرسن أن سوق التأمين، على الرغم من ذلك، تحتاج إلى التطوير لتقديم تغطية للمخاطر الجديدة التي تواجهها الشركات، بما في ذلك المخاطر المتعلقة بتغير المناخ. «نحتاج إلى قدر أكبر من رأس المال بشكل ملحوظ، ولكن رأس المال هذا لن يأتي إلا إذا كانت لدى السوق فرصة فعلية لكسب المال، وفي حال تفهّمت المخاطر التي تتعرض لها، ولديها عملاء يفهمون بالفعل ما يشترطونه من وثائق»، مضيفاً أن قطاع التأمين يجب أن يستثمر في التقنيات والقدرات الجديدة لمساعدة المشتريين ومقدمي رأس المال على فهم مخاطر المناخ بشكل أفضل وتطوير منتجات وخدمات جديدة.

Highest percent change in insurance premiums, 2020-2022



Source: Loan servicer data, S&P Global Ratings.
Copyright © 2023 by Standard & Poor's Financial Services LLC. All rights reserved.

الأحداث المناخية رفعت أقساط التأمين على الممتلكات المؤجرة

أثرت الزيادة الأخيرة في تواتر وشدة الأحداث المناخية على أقساط التأمين على الممتلكات المؤجرة.

ووفقاً لتصنيفات S&P، يمثل التأمين نسبة مئوية متزايدة من إجمالي نفقات تأجير الممتلكات ومن المتوقع أن يستمر هذا الاتجاه.

وكان المتوسط المرجح للتأمين على الممتلكات حوالي ٥٩٠,٣ دولاراً أميركياً في عام ٢٠٢٢، مقارنة بحوالي ٤٧٣,٦ دولاراً أميركياً في العام السابق وحوالي ٣٨٦,٩ دولاراً أميركياً في عام ٢٠٢٠.

وقالت S&P: «نتوقع أن تستمر أقساط التأمين على الممتلكات وضد الحوادث للممتلكات التجارية، في الارتفاع حتى أواخر العام ٢٠٢٣. ويرجع هذا جزئياً إلى الزيادات المادية في مطالبات التأمين الناتجة عن التكرار الأكبر للأضرار المرتبطة بالطقس وتكلفة الإصلاحات المتأثرة بالتضخم».

وتقع الممتلكات ذات الزيادات الأكبر في النفقات التأمينية في الأسواق التالية:

من الضروري للمدعي الرجوع إلى حرفة بنود وثيقة الإصابات الشخصية والمسؤولية الإعلانية

تمت مقاضاة شركة L&K Coffee ومقرها ميشيغان، والتي تاحص وتبيع القهوة، جنباً إلى جنب مع شركات قهوة أخرى بسبب «الوصف غير الدقيق والخاطئ للمنشأ، والإعلانات الكاذبة، والمنافسة غير العادلة» في انتهاك لقانون لانهام LANHAM الفيدرالي من قبل مزارعي البن في مدينة كونا التابعة لولاية هاواي، وفقاً للحكم الصادر عن محكمة إستئناف الدائرة السادسة في سينيستاتي.

وزعم المدعون أن شركات بيع القهوة حددوا بشكل خاطئ أصل قهوتهم على أنه بلدة كونا، علماً أنهم حصلوا على معظم حبوب البن الموجودة في منتجاتهم من مناطق أخرى من العالم.

وطلبت L&K من شركات التأمين المتعاملة معها الدفاع عنها وتعويضها بموجب وثيقة «الإصابات الشخصية والمسؤولية الإعلانية» PERSONAL AND ADVERTISING INJURY COVERAGE، لكنها ما لبثت أن رفعت دعوى قضائية ضد شركات التأمين عندما رفضت تعويضها.

وحكمت المحكمة لصالح شركات التأمين وأكدها محكمة الإستئناف.

وجادلت L&K بأن شركات التأمين يجب أن تدافع عنها بموجب البنود المتعلقة بالاستخفاف والتشهير التجاري disparagement التي تنص عليها وثيقة التأمين الخاصة بالإصابات الشخصية والمسؤولية الإعلانية. ولكن المحكمة أشارت إلى أن كلمة «الاستخفاف أو التشهير التجاري» لا تظهر في شكوى المدعين، مشيرة إلى أن جوهر الشكوى هو أن L&K زعمت خطأ أن مصدر قهوتها كان منطقة كونا. لذا، هذا لا يعد استخفافاً أو تشهيراً تجارياً كما هو مفهوم بموجب قانون ميشيغان، وبالتالي بموجب العقد.





CRÉATEUR DE RÉSILIENCE DEPUIS 1960
RESILIENCE BUILDER SINCE 1960

GRUPE CDG



Our Mission



To develop and promote our markets by offering expertise, tailor-made, innovative solutions and local service. To respond to general interest in the Moroccan market by implementing cutting-edge expertise as a trusted third party.



Our Vision



To become a reference in the reinsurance industry within emerging markets, through a close relationship with our clients, aiming to provide them with innovative and customized solutions for greater resilience.



Shareholders

94.41 % CDG
4.58% AXA Assurance Maroc
0.91% MCMA/MAMDA



Network of over 500
partners in Africa, Middle
East and Asia



Financial Strength



**FITCH RATINGS
AAA/STABLE**

Local scale



Capital increase

150 Millions USD to
220 Millions USD



Regional Pool Management

FAIR Aviation Pool
Management of the African
Centre for Catastrophe Risks



146 Employees

9 Nationalities



Accreditation obtained in 2022



International Participation

Pool TCIP (Turquie)
FAIR CAT NAT (Afro-Asiatique)
Pool des risques nucléaires
Assuratomes (France)
Pool des risques
environnementaux Assurpol
(France)



Solvency II - 2022

Margin of 188,8%

African Footprint Contact Offices



Côte d'Ivoire : Abidjan



Egypt : Cairo



Rwanda : Kigali



South Africa : Johannesburg.



Foundation Academy Re

Academy of Professional
Training dedicated to
insurance/reinsurance since
2017

بالرغم من تسديد شركات التأمين مطالبات يومية بـ ٢٢ مليون باوند

المضمونون محبطون من تأخر التسديد والانتهاز في المحاكم

أظهر بحث جديد أن عدد الخلافات القانونية بين المؤسسات وشركات التأمين التي ينتهي بها المطاف في المحكمة العليا قد تضاعف ثلاث مرات تقريباً منذ ما قبل جائحة «كوفيد-١٩»، وهذا يدل على أن عملاء الشركات يتعرضون للإحباط من قبل شركات التأمين التي تتبع نهجاً صارماً في المدفوعات. وأظهرت نتائج البحث أن الإرتفاع في عدد القضايا التي وصلت إلى المحاكم كان مدفوعاً بمطالبات بشأن وثائق إنقطاع الأعمال المتعلقة بـ Covid، حيث ارتفع عدد هذه النزاعات بنسبة ١٤٪ في عام ٢٠٢٢.

ومن بين المدعين ثلاثة من أكبر أندية كرة القدم في الدوري الإنجليزي الممتاز، وهما أرسنال ARSENAL وتوتنهام هوتسبير TOTTENHAM، وليفربول LIVERPOOL، بالإضافة إلى سلسلة المطاعم الوطنية بيتزا إكسبرس. ووصف بروس هيبورن، الرئيس التنفيذي لشركة ماكنتايش التي قامت بالبحث، بأن النتائج الذي أسفر عنها البحث «مثيرة للقلق حقاً»، مؤكداً أنه لا ينبغي ببساطة أن تذهب العديد من هذه النزاعات إلى المحكمة. «عندما تشتري أحد منتجات التأمين، فإنك تتوقع أن تكون محمياً من الخسارة، وأن لا تتعرض لمزيد من التكاليف والتأخير»، مضيفاً أن «شركات التأمين تعطي الأولوية لمصالحها الخاصة على مصالح عملائها».

وقبل عام ٢٠١٩، كان عدد الدعاوى التي تنتهي في المحكمة العليا مستقرًا عند حوالي ٣٠ دعوى سنوياً. ولكن البحث وجد أن العدد وصل إلى ٨٢ في عام ٢٠٢٢.

وشكلت المطالبات المتعلقة بخسارة طائرات في روسيا عقب الحرب في أوكرانيا مجاًلاً كبيراً آخر للنزاعات، إذ كانت هناك فورة من المطالبات في ذكرى الغزو، حيث تم تقديم ٢٠ مطالبة في ذلك اليوم، لأن شركات التأمين تطلب أن يكون أحد الأصول مفقوداً لمدة عام قبل المطالبة.

ورداً على النتائج التي توصل إليها بحث ماكنتايش، قالت الهيئة الصناعية التابعة لإتحاد شركات التأمين البريطانية: «تلتزم صناعة التأمين بدعم عملائها ودفع جميع المطالبات بأسرع ما يمكن وبكفاءة، مع دفع ٢٢ مليون جنيه إسترليني من خلال وثائق التأمين التجارية كل يوم. ونظراً للظروف غير المسبوقة الناشئة عن جائحة عالمية، دعمت شركات التأمين العملية القانونية السريعة لتوضيح عدد من القضايا المعقدة من أجل عملائها التجاريين وعملنا عن كثب مع أعضائنا لضمان أفضل الممارسات في معالجة المطالبات».



بروس هيبورن
ماكنتايش



من الضروري فهم المخاطر التي تشكلها

هل شركات التأمين مهية لموسم الأعاصير؟!

مع اقتراب موسم الأعاصير لعام ٢٠٢٣، من الضروري للمجتمعات الساحلية والداخلية على حد سواء فهم المخاطر المحتملة المرتبطة بالأعاصير والاستعداد لها. ويشهد شمال المحيط الأطلسي زيادة كبيرة في نشاط الأعاصير من ١ يونيو إلى ٣٠ نوفمبر، ما يفرض احتمالاً أكبر لحدوث أضرار في الممتلكات مرتبطة بالرياح والفيضانات. ويجعل من الضروري أخذ تدابير استباقية لمعالجة هذا التهديد. ويسلط تقرير مخاطر الأعاصير CoreLogic 2023 الضوء على تأثير تغير المناخ والتحول الجغرافي في إدارة المخاطر.

وتشير الدلائل إلى أن تغير المناخ يؤثر على نشاط الأعاصير في شمال المحيط الأطلسي. وهناك نسبة أعلى من الأعاصير الأقوى، خصوصاً الفئة ٣ وما فوق، والتي لديها القدرة على التوغل إلى الداخل قبل أن تتبدد. ويشكل هذا الاتجاه مخاطر كبيرة على الممتلكات التي كانت تعتبر في السابق آمنة من الأضرار المرتبطة بالإعصار. ومع تغير المناخ الذي يؤدي إلى تكثيف العواصف، ستتأثر الممتلكات في أميركا بشكل كبير في السنوات المقبلة.

ولفهم المخاطر المرتبطة بالأعاصير بشكل كامل، من الضروري فهم المخاطر الأساسية التي تشكلها، حيث تجلب الأعاصير رياحاً قوية وفيضانات، وهي العناصر الرئيسية التي تسبب أضراراً ودماراً واسعاً. وتلعب الرياح دوراً رئيسياً في الأعاصير، وحتى الأعاصير من الفئة ١ يمكن أن تنتج سرعات رياح خطيرة تؤدي إلى تلف الممتلكات.

ويحدث إندفاع العاصفة عندما يدفع الإعصار المياه إلى الشاطئ، ما يؤدي غالباً إلى إمتداد المياه لنحو عشرة أقدام، اعتماداً على شدة العاصفة وموقع سقوط اليابسة. ويمكن لهذه الظاهرة أن تمحو مجتمعات ساحلية بأكملها وتمتد إلى الداخل البعيد، مما يشكل تهديداً للبنية التحتية الحيوية. وتشكل الفيضانات الداخلية مصدر قلق كبير لأصحاب المنازل الذين يقيمون بعيداً عن الساحل. ويحدث عندما يتراكم هطول الأمطار بسرعة، ما يؤدي إلى فيضانات مفاجئة أو فيضانات الأنهار عندما تتجاوز الأنهار والبحيرات قدرتها.

ويشير التقرير إلى أن أكثر من ٣٢ مليون مسكن لعائلة واحدة (SFRs) و ٧ مليون مسكن متعدد العائلات (MFRs) معرضة لخطر استمرار الضرر من رياح قوة الإعصار. وما يقرب من ٧,٨ مليون من هذه المنازل لديها تعرض ساحلي مباشر أو غير مباشر، مما يجعلها عرضة لفيضانات العواصف.

ويسلط التحليل الضوء على المناطق التي بها مخاطر رياح أعاصير كبيرة، مثل نيويورك وهيوستن وميامي... وبينما من المرجح أن تصل الأعاصير إلى اليابسة في جنوب فلوريدا أو على طول ساحل الخليج، فإن مدينة نيويورك معرضة لمخاطر أكبر بسبب الكثافة السكانية وقربها من الساحل.





A chain is as strong as its weakest link...

Insurance and reinsurance is about transferring risk

In a risk transfer chain, that chain is as strong as its weakest link



In contrast to many other intermediaries, UIB choose to operate from well-regulated international reinsurance hubs covering global markets for local needs.

UIB's strength and professionalism enhance the integrity of your risk transfer strategy.

UIB – Innovation through expertise

United Insurance Brokers
www.uibgroup.com

AIG تبيع Validus Re إلى مجموعة Ren Re بـ ٣ مليارات دولار

دخلت مجموعة AIG في اتفاقية لبيع Validus Re إلى مجموعة RenaissanceRe مقابل حوالي ٣ مليارات دولار، مع احتفاظها بشركتي Talbot Underwriting و Western World اللتين تم شراؤهما كجزء من استحواذها عام ٢٠١٨ على مجموعة Validus. وتمثل هاتان الشركتان حالياً حوالي ١,٦ مليار دولار من إجمالي الأقساط المكتتبة في AIG. وقالت AIG إن الصفقة، المتوقع إغلاقها خلال الربع الرابع، تتكون من ٧,٧٣٥ مليار دولار نقداً و ٢٥٠ مليون دولار من الأسهم العادية في RenaissanceRe، مضيفة أنها تتوقع القيام باستثمارات «كبيرة» في صناديق DaVinci Reinsurance التابعة لـ RenaissanceRe و Fontana Re من خلال محفظة استثمارات AIG.

وفي بيان، أشار الرئيس التنفيذي **بيتر زافينو** أن الصفقة «تزيد من تبسيط نموذج أعمال المجموعة وتقلل من التقلبات في محفظتها، وفي الوقت نفسه تولد سيولة نقدية كبيرة وكفاءات رأس المال التي تمكنها من تسريع استراتيجيتها لإدارة رأس المال».

وفي وقت سابق من هذا الشهر، أبرمت AIG إتفاقية مع American Financial Group لبيع خدمات مخاطر المحاصيل (CRS)، وهي جزء من مجموعة Validus تم شراؤها من قبل AIG في عام ٢٠١٨. وأوضحت AIG أنها ستحقق عائداً أفضل على رأس المال في المستقبل بحوالي ٤٠٠ مليون دولار من خلال إستعادة الإحتياطيات نتيجة نقل الميزانية العمومية الخاصة بـ Validus Re إلى RenaissanceRe، وستحصل على كل رأس المال الذي يزيد عن ٢,١ مليار دولار من حقوق المساهمين في Validus Re، مما يزيد من إجمالي قيمة الصفقة المقدر إلى أكثر من ٤,٥ مليار دولار.

وقال **كيفين أودونيل**، الرئيس والمدير التنفيذي لشركة RenaissanceRe، في بيان منفصل: «يعزز هذا الإستحواذ استراتيجيتنا كشركة عالمية رائدة في إعادة التأمين على الممتلكات وضد الحوادث، ويزيد من أهميتنا لدى العملاء. وعلاوة على ذلك، من خلال الوصول إلى حجم كبير من أعمال إعادة التأمين في بيئة سوق مؤاتية، نتوقع تسريع محركات الربح الثلاثة لدينا - عمليات الاكتتاب والرسوم ودخل الاستثمار».



بيتر زافينو

AIG

Insify تقدم عروضها للشركات الصغيرة والمتوسطة خلال أقل من دقيقتين

جمعت Insify، وهي شركة تأمين سبيراني للشركات الصغيرة والمتوسطة، مبلغاً إضافياً قدره ١٠ ملايين يورو، ليصل إجمالي تمويلها من الفئة «أ» إلى ٢٥ مليون يورو.

وقادت شركة Munich Re Ventures الجولة الجديدة من عملية التمويل حيث سيتم استخدام التمويل الجديد لمواصلة توسيع مجموعة منتجات Insify في أسواق أوروبية إضافية.

Insify، التي تأسست في عام ٢٠٢٠ من قبل المدير التنفيذي السابق لشركة Bloomon and Rocket Internet، **Koen Thijssen**، تسمح للشركات الصغيرة والمتوسطة بالحصول على عرض أسعار لتأمين الأعمال في أقل من دقيقتين، بدلاً من أسابيع أو أشهر.

وتستخدم المنصة المبتكرة للشركة تحليلات البيانات المحسنة التي تعتمد على عشرات الإشارات، بدلاً من الإستبيانات التي لا معنى لها، لضمان أن التغطية تم تصميمها وتسعيرها بشكل فردي لكل نشاط تجاري. ويتم تحديث الوثائق بانتظام من خلال عمليات التحقق المؤتمتة وعمليات الاكتتاب، وتتطور مع زيادة حجم الشركات الصغيرة والمتوسطة نفسها.

ومنذ أن تم جمع ١٥ مليون يورو من الفئة «أ» خلال جولة التمويل في عام ٢٠٢٢، قامت الشركة الناشئة التي تتخذ من أمستردام مقراً لها بتوسيع قاعدة عملائها من ١٥٠٠ إلى أكثر من ١٠ آلاف، وتوسعت في فرنسا وألمانيا، وأطلقت منتجها الخاص للتأمين ضد العجز والإعاقة الجسدية في هولندا.

وستستخدم Insify ضخ رأس المال بشكل أساسي للتوسع أكثر عبر القارة، مع التركيز الأولي على مضاعفة حجمها في ألمانيا وفرنسا. كما ستستخدم الشركة التمويل الإضافي لمواصلة تطوير وتعزيز مجموعتها من منتجات التأمين ولتنمية فريقها المكون من ٥٥ موظفاً.



خط لجعل الصين مركزاً لصناعة إعادة التأمين العالمية

كشف المسؤولون الصينيون عن مجموعة من الخطط لجعل البلاد مركز HUB لصناعة إعادة التأمين العالمية. وتشمل الخطط إنشاء مجلس دولي لقطاع إعادة التأمين وصياغة اللوائح ذات الصلة.

وقال نائب مدير المكتب العام للإدارة الوطنية للرقابة المالية في الصين **تشانغ تشونغ نينغ** إن شانغهاي ستشكل قريباً مجلساً دولياً لإعادة التأمين، مضيفاً أن الدولة ستنتهي من نظام التجارة واللوائح ذات الصلة، بما في ذلك قواعد إدارة التسجيل لأعمال إعادة التأمين العالمية، بالإضافة إلى إجراءات المقاصة والتسوية للمعاملة الدولية في الموقع وقواعد تشغيل مخاطر الإئتمان الخاصة بإعادة التأمين على الملاءة المالية.

وعلاوة على ذلك، سيتم إنشاء منطقة خاصة لعمليات إعادة التأمين العالمية في منطقة Lingang، والتي تقع ضمن منطقة التجارة الحرة التجريبية في شنغهاي.

وأشار **تشونغ نينغ** أنه يمكن لشركات التأمين المحلية والعالمية على حد سواء طرح أعمال إعادة التأمين في المنطقة من خلال تطوير مرافق عمليات إعادة التأمين في Lingang أو عن طريق فتح حسابات من خلال منصة أعمال إعادة التأمين العالمية في المنطقة.

كما ستمنح الدولة شركات التأمين سياسات ضريبية ورأس مال دولية مؤاتية إلى جانب طرق مراقبة منفصلة.



ابتكار من اجل مستقبل آمن

أننا في الاتحاد للتأمين نعتبر عملائنا مصدر إلهام لنا. مثلما يبذلون كل ما في وسعهم لإرضاء أحبائهم فأنا نسعى بكل جهدنا لتطوير منتجات مبتكرة تحقق الاهداف المرجوه لعملائنا الكرام مما يحقق حلمهم بمستقبل ناجح. اتصل بنا لتعرف كيف يمكننا تقديم الدعم اللازم.



الاتحاد للتأمين
UNIONINSURANCE

More than just protection...
GENERAL | LIFE | MEDICAL

«ميونيخ ري» تهدف إلى شراء «الكهرباء الخضراء» لمنشأتها بنسبة ١٠٠٪ بحلول ٢٠٢٥

تهدف شركة ميونيخ ري MUNICH RE، إلى شراء الكهرباء الخضراء بنسبة ١٠٠٪ على مستوى المجموعة بحلول ٢٠٢٥، بعدما وصلت في عام ٢٠٢٢ إلى نسبة ٩٠٪ من الكهرباء المشتراة من مصادر متجددة، وذلك حسب بيان صادر لها مؤخراً.

وقد اختارت شركة ميونيخ ري اعتماد نهج شامل من خلال طموحاتها المعتمدة في ٢٠٢٥، إضافة إلى أهداف إزالة الكربون للاستثمارات وإعادة التأمين، وحددت أيضاً أهدافاً لانبعاثات غازات الاحتباس الحراري الخاصة بها من العمليات التجارية التشغيلية، حيث تهدف الشركة إلى تقليل انبعاثات غازات الاحتباس الحراري بنسبة ١٢٪ لكل موظف (٢٠١٩ إلى ٢٠٢٥)، حيث تأمل الشركة بحلول عام ٢٠٣٠ تحقيق صافي صفري لانبعاثات غازات الاحتباس الحراري الخاصة بالشركة، وحققت الشركة انخفاضاً بنسبة ٢٢٪ في انبعاثات الكربون في ٢٠٢٢ مقارنة بـ ٢٠١٩.



AON تقدم فريقاً استشارياً للمساعدة بشأن المخاطر المتعلقة بالمناخ

أطلقت شركة Aon فريقها الاستشاري للمخاطر المناخية لتقديم خدمات تشخيصية للمخاطر المادية وخدمات استشارية لمساعدة المؤسسات المالية وكيانات القطاع العام والشركات التي تمتلك مجموعات عقارية كبيرة على اتخاذ قرارات أفضل بشأن المخاطر المالية المتعلقة بالمناخ.

وكانت قد تسببت أكثر من ٤٠٠ كارثة طبيعية في أضرار بقيمة ٣١٣ مليار دولار في جميع أنحاء العالم في عام ٢٠٢٢. ونظراً لأن تغير المناخ يقود إلى سجلات جديدة للطقس القاسي، تحتاج المؤسسات إلى تحديد تأثير مخاطر المناخ بشكل أفضل. ولمساعدة العملاء على تلبية متطلبات الإبلاغ والإفصاح، وتقليل المخاطر ودفع النمو، سيقدم فريق الاستشاري للمخاطر المناخية:

- تشخيصات إستشرافية لمجموعة من السيناريوهات المناخية، وتطبيق بيانات مخاطر المناخ على مواقع الأصول الفردية لفهم المناطق الجغرافية الرئيسية المعرضة للخطر اليوم وفي المستقبل.
- الإستشارات المناخية لبناء نهج شامل لنمذجة المخاطر وإدارتها، من تحديد نطاق التعرض إلى التواصل والعمل على الإستراتيجيات.

ويجمع الفريق بين نماذج الكوارث وتغير المناخ من Aon's Impact Forecasting والموردين الخارجيين، مع الخبرة التحليلية من مختلف أنحاء رأس المال والمناخ والتخصصات الإئتمانية في Aon. والإعتماد على مجموعة واسعة من المصادر يمنح العملاء رؤية مستنيرة ومخصصة للمخاطر. كما أن الفريق يعتمد على ١٤ تعاوناً أكاديمياً عالمياً لـ Aon، والتي توفر أبحاثها المناخية الناشئة رؤية مستقلة للمخاطر وتعلم كيفية تطوير نماذج الكوارث الخاصة بالشركة. وتم تعيين **ليز هندرسون** كرئيسة للفريق.



ليز هندرسون

Aon

«لويدز أوف لندن» تسحب الغطاء التأميني من ٢١ ناقلة نفط هندية

ألغت شركة التأمين العالمية «لويدز أوف لندن» شهادات التأمين لـ ٢١ ناقلة تديرها شركة الشحن الهندية «غاتيك شيب مانجمنت»، والتي تعد واحدة من أكبر شركات شحن النفط الروسي في الخارج. وقالت «لويدز ريجستر» حسبما نقلت نشرة «أويل برايس» الأميركية، في بيان إن «لويدز ريجستر» ملتزمة بالامتثال للوائح العقوبات على تجارة النفط الروسي، حيثما تكون هناك أدلة أن شركة ما تنتهك العقوبات الدولية.

وتأتي الخطوة التي اتخذتها شركة النقل البحري الكبرى في أعقاب خطوة عقابية مماثلة من قبل النادي الأميريكي للتأمين على السفن، الذي جرد شركة «غاتيك شيب مانجمنت» للنقل البحري الهندية من غطاء تأمين الحماية والتعويض في الشهر الماضي لبيع النفط الروسي بسعر يفوق سقف مجموعة G7 البالغ ٦٠ دولاراً.

وكان الاتحاد الأوروبي ومجموعة السبع قد حظرت في الخامس من ديسمبر خدمات النقل البحري، بما في ذلك التأمين والتمويل من شحن النفط الخام الروسي إلى دولة ثالثة إذ تم شراء النفط بسعر أعلى من سقف السعر البالغ ٦٠ دولاراً للبرميل.

وتشارك شركة «غاتيك شيب مانجمنت» الهندية بشكل كبير في نقل الخام الروسي، حيث تبين أنها تملك ٤٨ ناقلة تم تحديدها على أن كل واحدة منها نقلت الخام أو المنتجات المكررة من روسيا مرة واحدة على الأقل هذا العام. وذلك وفقاً لقاعدة بيانات نظام معلومات الشحن من كل شركة EQUASIS وتحليلات البيانات VORTEXA الأميريكتين. واستشهدت وكالة بلومبيرغ في إبريل الماضي ببيانات أميركية على نشاط شركة «غاتيك شيب مانجمنت» في نقل النفط الروسي.

ومن بين جميع الناقلات التي تديرها شركة «غاتيك شيب مانجمنت»، تم سحب النادي الأميريكي للتأمين الغطاء التأميني من ٣٤ منها. وستحرم العقوبات التي أقرتها شركة لويدز للتأمين ناقلات الشركة الهندية من دخول الموانئ الغربية.



S&P Global
Ratings

RatingsDirect®

Research Update:

**Orient Insurance And Subsidiaries Upgraded To 'A+'
On Improved Asset Quality And Strong Profitability;
Outlook Stable**

A+

من وكالة ستاندرد أند بورز (S&P)

**شركة التأمين الوحيدة
في دول مجلس التعاون الخليجي والشرق الأوسط
الحاصلة على تصنيف A+**

إحدى شركات مجموعة الفطيم

وثائق تغطية مسؤولية مديري وموظفي D&O بنك SVB تصل إلى ٢١٠ ملايين دولار

قضت محكمة إفلاس فيدرالية في نيويورك بأن مديري وموظفي مجموعة SVB المالية، الشركة الأم لبنك سيليكون فالي المنهار والمفلس والتي استحوذت عليه هيئة التنظيم الفيدرالية، يمكنهم الإستفادة من ٢١٠ ملايين دولار في تأمين مسؤولية المديرين والموظفين D&O.

وصدر الحكم عن محكمة الإفلاس الأميركية في نيويورك بسبب اعتراضات لجنة الدائنين غير المضمونين التابعة لSVB. وكانت شركة التأمين الرئيسية التي توفر تغطية D&O هي شركة Federal Insurance التابعة لمجموعة CHUBB، وتبلغ حدود تغطيتها ١٠ ملايين دولار، في حين أن التأمينات الزائدة بقيمة ١٠ ملايين دولار كانت متوفرة من قبل أكثر من اثنتي عشرة شركة تأمين أخرى، بالإضافة إلى CHUBB.

ووثائق D&O تغطي عموماً الخسائر التي يتكبدها المديرون والموظفون على حساب المطالبات خلال فترة الوثيقة وتنص أيضاً على دفع تكاليف الدفاع فيما يتعلق بالإدعاءات والتحقيقات الحكومية.

وجاء في الحكم أنه حتى الآن، تم رفع سبع دعاوى جماعية مفترضة ضد مدراء وموظفي البنك بتهمة انتهاك قانون الأوراق المالية الفيدرالي، وخمسة في محكمة المقاطعة الأميركية لمنطقة شمال كاليفورنيا ومقرها سان فرانسيسكو، واثنتين في محكمة ولاية كاليفورنيا.

واعترضت لجنة الدائنين غير المضمونين على السماح لشركات التأمين التي توفر تغطية D&O بإجراء مدفوعات بموجب الوثائق، بحجة أن دفع تكاليف الدفاع يمكن أن يقلص حجم المدفوعات الخاصة بالمديرين والموظفين بشدة. وبدورها، لفتت المحكمة إلى أن السماح بدفعات D&O لن يتداخل مع قضية الإفلاس، مشيرة إلى أن الوثائق تحتوي أيضاً على «بند الأولوية في الدفع، والذي ينص على أنه إذا كانت المدفوعات مستحقة لكل من البنك والمديرين والموظفين في الوقت نفسه، فيجب أن يتم الدفع للمديرين والموظفين أولاً».



استخدام طائرات بدون طيار للمحافظة على الصحة والسلامة

طلب متزايد على تأمين هذا النوع من الطائرات

دعت إدارة السلامة والصحة المهنية (OSHA) مختلف القطاعات والمجالات إلى التخلي عن طريقة التفكير البدائية والتقليدية في ما يتعلق بموضوع الصحة والسلامة، واللجوء في المقابل إلى اعتماد واستخدام تكنولوجيا الطائرات بدون طيار، لا سيما في ظل التطور الهائل الذي يشهده العالم أجمع على الأصعدة كافة.

وأكدت OSHA أنه بالإمكان استخدام أنظمة الطائرات بدون طيار DRONES لجمع الأدلة أثناء عمليات التفتيش في أماكن عمل معينة، بما في ذلك المناطق التي يتعذر الوصول إليها أو التي تشكل خطراً على سلامة موظفي التفتيش. كما يمكن أيضاً استخدامها للمساعدة الفنية في حالات الطوارئ، ولمسح البيئات الخطرة بسرعة مثل الكوارث الطبيعية والهجمات الإرهابية وإنسكابات المواد الخطرة وأثناء أنشطة المساعدة على الإمتثال، وللتدريب. ويمكن للطائرات بدون طيار أيضاً توصيل المياه إلى المواقع المتضررة للمساعدة في مكافحة الحريق مباشرة وتزويدها بكاميرات حرارية للمساعدة في تحديد موقع الحريق وتقييم نوع الحريق، وإرسال البيانات إلى وحدات التحكم. لذا، يساهم هذا النوع من الطائرات في زيادة الكفاءة والدقة والسرعة في الإستجابة للحالات الحرجة، توفير التكاليف في تطبيقات السلامة العامة والصحة، وتحسين الأمن.

وفي حين توفر الطائرات بدون طيار إمكانيات كبيرة لتحسين خدمات السلامة والصحة، إلا أنها تنطوي أيضاً على مخاطر محتملة. وبالتالي، لضمان استخدام الطائرات بدون طيار بأمان، يجب على إدارات السلامة العامة والصحة إتباع بعض الممارسات الفضلى المتمثلة في التأكد من أن الطائرات بدون طيار يتم تشغيلها بواسطة موظفين مؤهلين.

ومن المتوقع أن يؤدي العدد المتزايد لحوادث الطائرات بدون طيار إلى نمو سوق التأمين على هذا النوع من الطائرات خلال السنوات المقبلة. ومن هذا المنطلق، بات قطاع التأمين يرى ضرورة البحث في إمكانية إصدار وثائق تأمين مناسبة لهذا النوع من الطائرات مما يساهم في تطوير القطاع من خلال منتجات تأمينية متنوعة لتلبية احتياجات السوق خصوصاً مع التطور التكنولوجي المتسارع الذي يشهده العالم أجمع.



مخاوف من استمرار علاقة العرق البشري بتكاليف التأمين على السيارات في بريطانيا

أثارت مؤسسة «سيتيزنس أديفيس» الخيرية مخاوف من استمرار وجود صلة مقلقة بين العرق وتكاليف التأمين في بريطانيا.

وأظهر البحث الذي أجرته المؤسسة الخيرية واشتمل على تقييم تكاليف التأمين على السيارات لأكثر من ١٥٠٠ شخص ساعدتهم في سداد ديونهم في عام ٢٠٢٢، أن الأشخاص من خلفيات الأقليات العرقية استمروا بدفع ما يزيد قليلاً عن ٢٠ دولار شهرياً على تأمين سياراتهم مقارنة بالأشخاص البيض.

وشدد متحدث باسم رابطة شركات التأمين البريطانية على أن «شركات التأمين لا تستخدم العرق مطلقاً كعامل عند تحديد الأسعار، وأن أعضاءها يمتلكون لقانون المساواة».



RE_ SILIENT

Fire harnesses the strength within us to stand strong and forge a bright future, even in the face of adversity. It fuels our passion to deliver nothing but the very best to all our clients.

Trust Re. Inspired by the elements.



WWW.TRUSTRE.COM

TRUST RE

ارتفاع أقساط شركات التأمين في سلطنة عمان الى ٩٣٣ مليون دولار وإنخفاض الأرباح ٢٨٪



رومل طباجه
Oman Re / إعادة تأمين



حسن اللواتي
OMAN QATAR INS.



اسامة البرواني
Al Madina Takaful



Sunil Kohli
Dhofar Insurance



MARTIN RUEEGG
National Life & General



محمد عامر ساطور
Muscat Ins.



هنا بنت فهد الهنائية
Ahlia



رولان زعتر
AFIC



Neelmani Bhardwaj
Takaful Oman



ناصر البوسعيدى
Oman United

ارتفعت أقساط شركات التأمين GWP العاملة في سلطنة عمان بنسبة ١٠,٤٪ خلال العام ٢٠٢٢، مقارنة بالعام ٢٠٢١ لتبلغ نحو ٩٣٣,٤ مليون دولار أميركي. إنما بالمقابل إنخفضت الأرباح الصافية NET PROFIT بنسبة ٢٨,٣٪ الى نحو ٤٦,٧ مليون دولار أميركي. وبالنسبة لحقوق المساهمين SH EQUITY فقد ارتفعت بنسبة ١٨,٤٪ كما ارتفعت الموجودات ASSETS بنسبة ٣٠,٤٪. وتميزت شركة إعادة التأمين العمانية OMAN RE بجميع أرقامها خلال العام ٢٠٢٢.

الأرقام (الف دولار \$)

RANK	COMPANY	GWP	GWP	PROFIT	PROFIT	ASSETS	ASSETS	EQUITY	EQUITY
		2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
01	National Life & General	191,720	169,270	7,770	23,920	1,244,000	508,080	328,850	172,710
02	Dhofar Ins.	166,030	140,100	9,800	6,650	366,160	352,000	76,720	70,350
03	Al Madina Takaful	116,240	114,730	2,760	2,490	318,780	318,150	57,020	59,100
04	Oman Qatar Ins.	93,920	79,910	7,500	8,200	194,000	196,320	59,500	54,100
05	Oman United	83,010	85,090	7,170	10,300	282,310	282,840	78,420	80,160
06	Takaful Oman	82,030	69,310	-2,220	1,980	180,720	172,750	47,520	76,170
07	Arabia Falcon Ins. Co.	55,960	49,570	2,730	4,360	175,460	185,820	52,450	52,980
08	Vision ⁽¹⁾	54,330	50,520	2,400	-4,660	146,000	136,890	35,770	34,600
09	Ahlia	51,550	49,320	7,600	9,950	196,500	196,850	105,910	104,820
10	Muscat Ins.	38,600	37,940	1,240	2,000	105,360	111,530	46,670	45,450
	TOTAL	933,390	845,760	46,750	65,190	3,209,290	2,461,230	888,830	750,440

Oman Re	85,850	69,010	4,230	3,530	284,910	273,340	75,630	76,080
---------	--------	--------	-------	-------	---------	---------	--------	--------

(1) Merged with OQIC



شركة ظفار للتأمين ش.م.ع.
DHO FAR INSURANCE COMPANY (S.A.O.G)

تأمين السفر

لكل المسافرين للخارج أو القادمون لزيارة سلطنة عُمان للاستجمام وقضاء العطلات أو لغرض العمل الذين يقيمون لفترات قصيرة، شركة ظفار للتأمين تقدم تأمين السفر الذي يوفر تغطية أساسية للمسافرين والقادمون لسلطنة عُمان ، وإذا كان الغرض من السفر هو قضاء إجازة أو عطلة نهاية أسبوع، فلدى ظفار للتأمين وثيقة تأمين بسعر مناسب تغطي المدة المطلوبة لتطمئن بأن لديك تأمين يحميك من المجهول في أثناء سفرك .

#كن_سالما_مع_ظفار_للتأمين



التصنيف الأعلى لشركة تأمين في الخليج والشرق الأوسط S&P تمنح أورينت للتأمين تصنيف A+ ممتاز



رفعت وكالة ستاندرد آند بورز S&P تصنيف شركة أورينت للتأمين ORIENT وشركات التكافل التابعة لها في الإمارات ومصر إلى A+ مقارنة بتصنيفها السابق عند A ومنحتها نظرة مستقبلية مستقرة. ويعد هذا التصنيف الأعلى الذي تمنحه وكالة التصنيفات العالمية، لشركة تأمين في منطقة الخليج والشرق الأوسط.

وقال عمر الأمين، الرئيس التنفيذي لمجموعة «أورينت»: إن هذا التصنيف الرفيع، يؤكد مكانة الشركة القائدة ليس على مستوى إمارة دبي ودولة الإمارات فقط، لكن على مستوى دول الخليج ومنطقة الشرق الأوسط.

وكانت الشركة قد اكتسبت أقباطاً بـ ٦ مليارات درهم، كما حققت أرباحاً تبلغ ٥٢٢ مليون درهم في عام ٢٠٢٢ وهي الأعلى في سوق التأمين في الدولة.

وحققت الشركة أرباحاً في الربع الأول بقيمة ٢٢٢ مليون درهم مقابل ١٩٥ مليون درهم عن الفترة نفسها من ٢٠٢٢، كما ارتفعت موجودات الشركة من ١٠,١ مليار درهم إلى ١٠,٨ مليار درهم. وحافظت أورينت على محفظة استثمارية عالية السيولة مع حوالي ٦٠٪ من إجمالي الأصول المستثمرة في شكل ودائع بنكية قصيرة الأجل ونقدية. ومن المتوقع أن تحافظ على جودة الأصول على الأقل عند المستوى الحالي وستعمل على تحسينها تدريجياً إلى المستوى "A" على مدار الإثني عشر شهراً المقبلة.

وعلاوة على ذلك، تحسنت نسبة السيولة بشكل ملحوظ أيضاً فوق ٥٠٠٪، وهي من بين أعلى المعدلات في المنطقة ومماثلة لتلك الموجودة في بعض الشركات العالمية المصنفة "A+".

وعززت أورينت من مكانتها الرائدة في قطاع التأمين في الإمارات العربية المتحدة بين أهم ٢٨ شركة تأمين مدرجة. وبالنسبة إلى عام ٢٠٢٢، واصلت المجموعة ريادتها في السوق بحصة سوقية بلغت ٢١٪ من حيث إجمالي الأقباط المكتتبة (GWP). وتتجلى ريادة أورينت في السوق من خلال حصة سوقية تبلغ ٣٤٪ من حيث صافي الدخل، حيث ارتفع صافي دخلها باستمرار على مدى السنوات الخمس الماضية. وكان أداء أورينت التشغيلي (الإكتتاب والإستثمارات) قوياً باستمرار لسنوات عديدة، وسجلت نسب مجمعة بلغت ٧٨,٨٪ خلال ٢٠١٨-٢٠٢٢. ومن المتوقع أن تحافظ أورينت على صافي نسب مجمعة تبلغ حوالي ٨٠٪ على مدى العامين المقبلين، مدعومة بنهجها المتحفظ في عمليات الإكتتاب.

Climate Change in the MENA Region: Unveiling the Financial Toll on Insurance and Reinsurance by Robert Habchi (Founder I ELAM Solutions)

The MENA region (Middle East and North Africa) is at the forefront of climate change challenges, as the frequency and intensity of extreme weather events escalate. The insurance and reinsurance sectors operating within this region are grappling with the profound financial impacts of these events. In this article, we delve into the specific economic repercussions of climate change on insurance and reinsurance in the MENA region, shedding light on recent natural disasters and their weighty financial consequences.

Rising Temperatures and Drought:

With soaring temperatures and prolonged droughts, water scarcity and its financial ramifications have become pressing concerns for insurers operating in the MENA region. In Morocco, for example, the harsh drought of 2020 inflicted staggering agricultural losses amounting to an estimated \$650 million. Insurers faced an unprecedented surge in claims related to crop damage and loss of income for farmers, necessitating a critical reassessment of risk models to effectively price and manage drought-related perils.

Intensifying Heatwaves and Heat-Related Risks:

The MENA region's increasingly intense heatwaves place a strain on infrastructure, human health, and energy systems, precipitating substantial financial implications for insurers. For example, Iraq bore witness to a devastating heatwave in 2021, with temperatures surpassing a scorching 50 degrees Celsius (122 degrees Fahrenheit) in certain regions. The resultant spike in hospitalizations due to heat-related illnesses incurred heightened medical claims, elevating the financial burden on insurers striving to provide coverage for heat-related health issues.

Coastal Flooding and Sea Level Rise:

As sea levels rise and coastal flooding becomes more prevalent, insurers and reinsurers operating in the coastal areas of the MENA region face considerable finan-



cial risks, encompassing property damage, business interruption, and infrastructure losses.

Example: Alexandria, Egypt, experienced a rise in sea levels of approximately 17 centimeters (6.7 inches) over the past century, triggering a surge in coastal flooding incidents. Insurers confronted mounting financial costs arising from a deluge of claims for property damage, necessitating augmented payouts and increased provisioning to fortify against future flood-related losses.

Sandstorms and Desertification:

The menace of sandstorms and desertification poses formidable financial challenges for insurers, particularly within the construction, agriculture, and transportation sectors. For instance, Saudi Arabia and the UAE confront recurrent severe sandstorms, causing property damage, heightened healthcare costs stemming from respiratory illnesses, and a surge in claims for vehicular accidents. Insurers shoulder the financial burdens associated with these perils, necessitating

adjustments in pricing models to accurately reflect the risks inherent in sandstorm and desertification-prone regions.

Conclusion:

Climate change-induced events in the MENA region, including rising temperatures, droughts, coastal flooding, and sandstorms, extract a significant financial toll on insurance and reinsurance companies. The resulting financial strain arises from escalated claims payouts, heightened underwriting costs, and the imperative to recalibrate risk models and pricing methodologies. Embracing proactive strategies, insurers and reinsurers must incorporate climate-related risks into their financial planning, craft innovative coverage options, and foster collaboration with local authorities and stakeholders to mitigate the economic repercussions of climate change. By rising to these challenges, the insurance and reinsurance industries can exert a pivotal influence in bolstering the financial resilience of the MENA region in the face of a rapidly changing climate.

Life & Health Reinsurance Solutions Tailored to You

Do you have the right
resources and expertise
to achieve your goals?



Whether you're developing a
new business strategy or
looking for assistance managing
an in-force block, we can help.

Gen Re offers reinsurance solutions,
risk management support, and
competitive market and consumer
insights to achieve your risk
management objectives and
corporate goals.



A Berkshire Hathaway Company

genre.com

S&P: AA+ | A.M. Best: A++

© General Reinsurance AG (DIFC Branch)
Regulated by DFSA

صافي أرباح مجموعة الخليج للتأمين ٣١ مليون دولار أميركي خلال الربع الأول خالد الحسن: تعكس النتائج قوة المجموعة ونموها المتواصل



أعلنت مجموعة الخليج للتأمين gig عن تحقيق صافي ربح بقيمة ٩,٤ مليون دينار كويتي (٣٠,٧ مليون دولار أميركي) عن الربع الأول لعام ٢٠٢٣ بارتفاع نسبته ٣٣,٩٪ ومن الجدير بالذكر أنه تم إعداد نتائج الربع الأول لعام ٢٠٢٣ وفترات المقارنة وفقاً للمعيار المحاسبي الدولي رقم ١٧. وبلغت حقوق المساهمين ٧٨٢ مليون دولار. هذا وقد بلغت قيمة إيرادات التأمين ٥١٢,٨ مليون دولار، وبلغ مجموع الأصول ٣,٣٤ مليار دولار.

وبهذه المناسبة قال الرئيس التنفيذي للمجموعة السيد خالد سعود الحسن: «تعكس نتائج الربع الأول من العام الحالي قوة المجموعة ونموها المتواصل وقدرتها على تحمل المخاطر عن طريق تنوع مصادر دخلها وحماية أصولها وحقوق مساهميها، كما يتماشى ذلك مع سعيها المستمر لتقديم أفضل الخدمات التأمينية لعملائها في جميع الأسواق التي تتواجد فيها (مصر، الجزائر، تركيا والأردن بالإضافة إلى منطقة الخليج العربي)، وذلك بتطوير استراتيجيات التحول الرقمي في مجال قنوات توزيع المنتجات الرقمية والمطالبات والخدمات الأخرى».

gig الأردن تغطي مركبات عملائها جراء تساقط البرد رغم استثناء التغطية



د. علي وزني

في خطوة استثنائية، قررت مجموعة الخليج للتأمين - الأردن Jordan gig تغطية الأضرار التي تعرضت لها مركبات عملائها جراء التساقط الغزير لحبات البرد في مناطق مختلفة من المملكة، علماً أن مثل هذه الأضرار مستثناة من التغطية التأمينية لتأمين المركبات ما لم يتم إضافة تغطية الأخطار الطبيعية كحماية تأمينية إضافية.

وتشمل هذه التغطية الاستثنائية كافة العملاء المؤمنين على مركباتهم تأميناً شاملاً لدى مجموعة الخليج للتأمين - الأردن سواء المشتركين أم غير المشتركين بمنفعة الأخطار الطبيعية.

وتحت مجموعة الخليج للتأمين - الأردن عملاءها الكرام على الاستفادة من هذه المنفعة، وإضافتها إلى تأمين مركباتهم للتمتع بأعلى مستويات الحماية التأمينية كنتيجة لأية أخطار طبيعية قد تحدث في المستقبل.

Moody's ترفع التصنيف الائتماني لمجموعة الخليج للتأمين إلى "A2"



رفعت وكالة Moody's تصنيفها الائتماني الخاص بالقوة المالية لمجموعة الخليج للتأمين gig وشركتها التابعة، من المستوى "A3" إلى المستوى "A2" مع نظرة مستقبلية مستقرة.

ويعكس هذا التصنيف الجديد المكانة الرائدة التي تتخذها المجموعة اليوم في الأسواق التي توجد فيها، حيث يؤكد من جديد على متانة أعمالها ووضعها المالي وكذلك تنوع محفظة أصولها وقوة علامتها التجارية. وأخذت وكالة Moody's في الاعتبار عدة معايير عند رفع تصنيف مجموعة الخليج للتأمين، أولها الأداء المالي القوي للمجموعة بنهاية عام ٢٠٢٢ التي كانت السنة المالية الكاملة الأولى ما بعد استكمال عملية الاستحواذ على GIG-Gulf (أكسا الخليج سابقاً) في كل من الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية والبحرين وقطر وعمان، الأمر الذي عزز مكانة المجموعة في المنطقة كشركة تأمين إقليمية قيادية. هذا وشددت وكالة Moody's على إدارة المخاطر والحوكمة الحسنة التي تعتمدها مجموعة الخليج للتأمين لتبقى قيادية في تصنيفها الائتماني، حيث تتوقع الوكالة أن تواصل المجموعة بتعزيز أرباحها عبر الاستفادة من اقتصادات الحجم وبدعم من كفاية رأسمالها وقدراتها على التوسع بخطط أعمالها بشكل أكبر.

وبهذه المناسبة قال السيد خالد مشاري السنغوسي، المدير التنفيذي في المجموعة: «نحن سعداء برفع وكالة Moody's تصنيف المجموعة الائتماني المصدر والتصنيف الخاص بالقوة المالية من المستوى "A3" إلى المستوى "A2" مع نظرة مستقبلية مستقرة. ويعود الفضل في هذا الإنجاز إلى إطار العمل الشامل لإدارة المخاطر الذي تتبعه المجموعة، والذي يعتمد على أدوات وتقنيات متطورة تقوم على تحديد المخاطر وقياسها وإدارتها على مستوى المجموعة بأكملها. ومن المهم تسليط الضوء أيضاً على أن المجموعة كانت قد حصلت على تصنيف مستوى "A" وقوتها المالية من قبل وكالة S&P، وتصنيف AM Best على مستوى "A" أيضاً، حيث نتطلع لأن تواصل المجموعة توسعها بهذا التصنيف العالي في المنطقة، إذ نسعى لانتهاز فرص مبتكرة نوفر من خلالها تجربة استثنائية ومنتجات وخدمات توازي المعايير العالمية وتعزز علامتنا الموحدة والرائدة عبر الأسواق الإقليمية التي نخدم فيها عملائنا».



HEALTH IS A JOURNEY,
LET'S TAKE IT **TOGETHER.**



SCAN TO DOWNLOAD
GLOBEMED FIT APP

www.globemedqatar.com




GlobeMed
Qatar

المشرق للتأمين تقدم الحماية اللازمة لممتلكات بلدية قلقيلية



في خطوة تهدف إلى تعزيز التعاون الاستراتيجي وقع مدير عام المشرق للتأمين السيد **نهاد أسعد** ورئيس بلدية قلقيلية السيد **فيصل شريم** اتفاقية تأمينات المركبات والاكليات والمعدات التابعة للبلدية في دار البلدية بحضور السادة مساعدي المدير العام في المشرق للتأمين، **يوسف برغوثي** و**نضال زايد** ومدير فرع قلقيلية **عبد الناصر منصور**، ومسؤول لجنة المشتريات في البلدية السيد **اسلام داوود** وعدد من ممثلي الطرفين.

وقد عبر رئيس البلدية عن سعادته بهذا التعاون فقال: «نحن سعداء جداً بتوقيع هذه الاتفاقية المهمة والاستراتيجية مع المشرق للتأمين. ان تعد حماية ممتلكات البلدية أمراً أساسياً بالنسبة إلينا، ونؤمن بأن المشرق للتأمين ستقدم الحماية اللازمة لتحقيق هذا الهدف».

جيرارد منير مديراً للاتفاقيات في لوكتون الشرق الأوسط وناجي عبود مديراً لعمليات البيع بالجملة



ناجي عبود



جيرارد منير

ضمن خططها الإستراتيجية، عيّنت شركة لوكتون الشرق الأوسط وشمال أفريقيا **جيرارد منير** في منصب المدير العام لقسمي الإتفاقيات والإستراتيجيات، إذ سيساهم بفضل خبرته ومعرفته واسعة النطاق في وضع الإستراتيجيات التي ستعزز من نمو أعمال الشركة. وكان **جيرارد منير** قد انضم إلى لوكتون في عام ٢٠١٢ حيث لعب دوراً مهماً في مجالات مختلفة. وطوال فترة عمله، ركّز بشكل أساسي على إدارة الإتفاقيات وخدمة العملاء في جميع أنحاء منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

كما عينت الشركة **ناجي عبود** مديراً إدارياً لقسم عمليات البيع بالجملة. وسيشرف **ناجي عبود** من مقره في مركز دبي المالي العالمي على عمليات وساطة البيع بالجملة في لوكتون. ومنذ انضمامه إلى الشركة في عام ٢٠١٣، شكّل **ناجي عبود** قوة دافعة وراء نهج لوكتون الذي يركز على العميل. وكان شغفه بخدمة العملاء جزءاً أساسياً من نجاح أعمال البيع بالجملة في الشركة، حيث ترأس جميع خطوط أعمال التأمينات الإختيارية خارج مركز دبي المالي العالمي.

ارتفاع أقساط IGI أكثر من ٣٧٪ خلال الربع الأول وأرباحها ٣٤ مليون دولار واصف الجبشة: سنظل واضعين نصب أعيننا التنفيذ المنضبط لاستراتيجيتنا لنحافظ على سجلنا في تعزيز قيمتنا لدى عملائنا ومساهميننا



ارتفع إجمالي الأقساط المكتتبة للشركة العالمية للتأمينات العامة القابضة المحدودة (IGI) بنسبة ٣٧,٦٪ لتصل إلى ١٧٣,٩ مليون دولار أميركي في الثلاثة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٣ مقارنة بـ ١٢٦,٤ مليون دولار أميركي خلال نفس الفترة من عام ٢٠٢٢.

كما بلغت النسبة المجمعة COMBINED RATIO ٧٨,٤٪ وزادت صافي أرباح المجموعة خلال الفترة نفس من عام ٢٠٢٣ لتصل ٣٣,٩ مليون دولار مقارنة بـ ٢٢,٢ مليون دولار في الربع الأول من العام الماضي.

وتعليقاً على النتائج قال السيد **واصف الجبشة**، الرئيس التنفيذي ورئيس مجلس الإدارة: «لقد سجلت الشركة نتائج إيجابية جداً في الربع الأول من عام ٢٠٢٣ ولقد كان تجاوبنا حاسماً لتحسين حصصنا في الأسواق مع تركيزنا على التنفيذ المنضبط والنمو الربحي وهذا يظهر واضحاً من النسبة المجمعة للربع الأول والتي بلغت ٧٨,٤٪. وكما أدت زيادة الأقساط المكتتبة مقترنة بالتحسن الملحوظ بنتائج الاستثمار بتحقيق ربح ٣٣,٩ مليون دولار أميركي وعائد سنوي على متوسط حقوق الملكية بلغ ٣٢,٢٪ وعائد تشغيلي أساسي سنوي على متوسط حقوق الملكية بلغ ٢٧,٩٪».

«المناخ التشغيلي لا زال إيجابياً بالرغم من تحديات الاقتصاد الكلي الواسع والجيو سياسي والبيئي والتي ما تزال قائمة. لقد زاد إجمالي أقساطنا المكتتبة بأكثر من ٣٧٪ في الربع الأول من عام ٢٠٢٣ واستطعنا الاستفادة من معدلات الزخم والشروط المحسنة في قطاعات التأمين كما أن النتائج التي نراها حالياً وفي الربع الثاني مشجعة أيضاً».

«هنالك الكثير من الزخم الإيجابي في العديد من قطاعات التأمين ونحن متفائلون ومتحمسون للمستقبل. وبتطورنا فلقد أصبحنا شركة تأمين عالمية وسنظل واضعين نصب أعيننا التنفيذ المنضبط لاستراتيجيتنا لنحافظ على سجلنا في تعزيز قيمتنا لدى عملائنا ومساهميننا من خلال التميز في الاكتتاب».

Sonal Dawda شاركت في مؤتمر CMO الشرق الأوسط



شاركت **Sonal Dawda**، مديرة قسم التسويق والإتصال المؤسسي في شركة دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين، في معرض ومؤتمر CMO الشرق الأوسط، الذي يسلط الضوء على أهم قيادات التسويق والإتصال في الشرق الأوسط، وأكثر حملات

التسويق نجاحاً وكيفية وضع إستراتيجيات للتسويق الجيد. وتم التحدث خلال المعرض في العديد من المواضيع المثيرة للإهتمام من خلال جلسات نقاش شارك فيها كبار مدراء التسويق في شركات متعددة، حيث أكد الحاضرون أن التسويق يحظى بإهتمام بالغ من قبل الشركات المحلية والعالمية، لافتين إلى أن مسؤولي التسويق والإتصال هم من يعملون على تحديد هويّات الشركات والعلامات التجارية ورواية قصصها للمستهلك.

**A LITTLE DELAY AND
IT'S ALL GONE, GET
INSURED TODAY!**



🌐 www.mashreqins.com

📘 mashreq.pal

🏢 Al Mashreq Insurance Company

☎ +970 2 295 8090

☎ +970 2 295 8089

☎ +970 593 255 552

✉ info@mashreqins.com

نجم تستضيف وفد من الاتحاد للتأمين بقيادة حسام القناص



أعربت شركة نجم للتأمين عن سعادتها باستضافة وفد من شركة الاتحاد للتأمين بقيادة رئيسها التنفيذي الاستاذ حسام القناص في مقر إدارتها العامة، وذلك بهدف إثراء فرص التعاون المشترك. كما قام الرئيس التنفيذي المكلف لنجم الاستاذ محمد الشهري بجولة ميدانية للوفد للتعرف على أقسام الشركة وخدماتها المتنوعة. كما أشاد الوفد بما حققته شركة نجم من تقدم في تعزيز الخدمات للقطاع التأميني.

AUTOHUB تكريم الرئيس التنفيذي لشركة الاتحاد للتأمين



تقدمت شركة الاتحاد للتأمين التعاوني بالتهنئة لشركة أوتوهب "AUTOHUB" إحدى شركات عبد اللطيف جميل بحصولها على تصنيف الأربعة نجوم، وهو التصنيف الأعلى المعتمد من قبل الهيئة السعودية للمواصفات ومقاييس الجودة، وأيضاً على شهادة مواعمة من الفئة الذهبية. كما تم تكريم الرئيس التنفيذي لشركة الاتحاد للتأمين السيد حسام القناص ممثلاً شركة الاتحاد كشريك استراتيجي لخدمات التأمين المقدمة لعملاء شركة عبد اللطيف جميل.

طبقت المعيار IFRS 17

ارتفاع أرباح الاتحاد للتأمين التعاوني إلى ١٢,٢ مليون ريال بنهاية الربع الأول ٢٠٢٣



ارتفعت أرباح شركة الاتحاد للتأمين التعاوني إلى ١٢,٢ مليون ريال بنهاية الربع الأول ٢٠٢٣ مقارنة بأرباح ١,٩ مليون ريال تم تحقيقها خلال نفس الفترة من عام ٢٠٢٢.

قالت الشركة إن سبب ارتفاع الأرباح خلال الربع الحالي مقارنة مع الربع المماثل من العام السابق يعود إلى: ارتفاع خدمات التأمين والذي نتج عن ارتفاع إيرادات التأمين بمبلغ ٤٤,٢٣٦ ألف ريال وبنسبة ارتفاع ١٩,٢٪ مقابل ارتفاع أقل نسبياً في مصاريف خدمات التأمين بمبلغ ٣٦,٣٤٠ ألف ريال وبنسبة ارتفاع ١٦,٢٪، بالإضافة إلى انخفاض صافي مصروفات عقود إعادة التأمين بمبلغ ٧,٧٥٤ ألف ريال وبنسبة ٤٠,٤٪. هذا بالرغم من انخفاض صافي عائد الاستثمارات بمبلغ ٨,٠٠٠ آلاف ريال وبنسبة ٤٣,٦٪ كنتيجة لتطبيق متطلبات المعيار الدولي للتقرير المالي رقم ٩ (الأدوات المالية).

كما يعود سبب الارتفاع في صافي الدخل الشامل في الربع الحالي مقارنة بالربع المماثل من العام السابق إلى الأسباب المذكورة أعلاه إضافة إلى قيد ارتفاع في القيمة العادلة لاستثمار الشركة في شركة نجم لخدمات التأمين (نجم) بقيمة ٣٧,٨ مليون ريال. وأشارت الشركة إلى ما يلي:

قامت الشركة بتطبيق المعيار الدولي للتقارير المالية رقم ١٧ (عقود التأمين) والمعيار الدولي للتقارير المالية رقم ٩ (الأدوات المالية) وفقاً للمعايير المعتمدة في المملكة العربية السعودية، اعتباراً من ١ يناير ٢٠٢٣.

وبلغت حقوق المساهمين (بعد استبعاد حقوق الأقلية) ٥٨٦,٦ مليون ريال، مقابل ٥٢٤,٦ مليون ريال كما في نهاية الفترة المماثلة من العام السابق.



Reimagining relationships. Reinforcing beliefs with excellence.

Committed to building long-term relationships with all our customers, we ensure that we bring you the best services to manage risk with diligence and utmost integrity. Our presence across geographies including Asia, Middle East, Africa, CEE & CIS countries enables us to respond promptly with adaptive reinsurance solutions to help you achieve your business objectives on time.

Safeguarding businesses internationally from Oman since 2009

اجتماع UIB السنوي لمناقشة الخطط المستقبلية



عقدت شركة UIB اجتماعها السنوي، حيث ضم عدداً كبيراً من زملاء العمل من مجموعة UIB الذين أتوا إلى المملكة المتحدة من دول عدة مثل كولومبيا وتركيا وكوريا والهند والسويد ودبي للإلتقاء ومناقشة خطط المستقبل، بالإضافة إلى التباحث في أوضاع كل الأسواق التي لدى المجموعة فروع وأنشطة فيها، وكيفية العمل معاً كفريق واحد بهدف تعزيز موقع المجموعة وضمان تطورها ونموها.

وفي سياق منفصل، كان من دواعي سرور مجموعة UIB العمل جنباً إلى جنب مع الشركة المركزية لإعادة التأمين CCR لتقديم جلسة تدريبية حول التأمين على الحياة والصحي حملت عنوان «ضمان مستقبل آمن: نظرة عميقة في مشهد التأمين على الحياة والصحي وعملية التسعير» لأكثر من ٢٥ شخصاً من مختلف شركات العاملة

في فرعي التأمين على الحياة والصحي في الجزائر. وتضمنت الجلسة العديد من الموضوعات المهمة والمثيرة للإهتمام المتعلقة بالصناعة، فكانت فرصة رائعة لفريق UIB لإظهار ما يمكن أن تقدمه المجموعة ولمشاركة الخبرات والمعرفة مع المشاركين.



Lia Assurex تفتتح فرعاً جديداً في بغداد



من اليسار: لبيب نصر، طوني شحود ونعمه أبي عاد

في خطوة لافتة، افتتح لبيب نصر، الرئيس التنفيذي لشركة Lia Assurex، فرعاً جديداً للشركة في العاصمة العراقية بغداد، ليُكمل فرع محافظة إربيل الذي تم افتتاحه في العام ٢٠١١ ويضم كوادراً تأمينية محترفة ومتمرسة. واللافت أن مكتب بغداد بدأ نشاطه وشرع موظفوه بتأمين احتياجات العراقيين والمقيمين في العاصمة. وبهذه المناسبة، أكد السيد نصر أن هذه الخطوة ستليها خطوات توسعية في المحافظات العراقية أولاً، ومن ثم في الدول المجاورة للعراق وللبنان.

وجدير ذكره، أنه منذ الإندماج بين شركتي Lia وأسوركس قبل سنتين، كان من بين الأهداف التي سعى إليها الطرفان في كلتا الشركتين، التوسع خارج لبنان وتحديداً في الدول المجاورة. ولأن شعار «تعالوا نتحدث عن الغد» Let's talk about tomorrow، لا يكتمل إلا بإضافة الشعار الثاني وهو «تعالوا نتحدث عن الانتشار» Let's talk about expansion، فقد خطط السيد نصر لدمج هذين الشعارين اللذين يكمل أحدهما الآخر، كما أكلمت Lia شقيقتها أسوركس في تعاون تأميني أثبت نجاحاً كبيراً وأعطى مثلاً يُحتذى لشركات أخرى ترغب في الاندماج أو الاستحواذ خصوصاً أن هذه الخطوة تعد سبيلاً لأي شركة لترسيخ قدميها في العمل التأميني وحوّض المنافسة المطلوبة في زمن لا يستطيع البقاء إلا القوي، لا سيما مع انتشار التكنولوجيا المتقدمة وضرورة اللحاق بركبها واعتمادها لتحقيق النجاح المطلوب.

Lia Assurex تواصل تحسين قدرات فريق عملها بالشراكة مع USJ



إيماناً منها بأهمية تطوير الكادر البشري لديها، أتاحت شركة Lia Assurex فرصة فريدة لـ ١٦ من أعضاء فريق عملها لمتابعة برنامج التعليم التنفيذي بالشراكة مع جامعة القديس يوسف USJ، طوال فترة ستة أشهر، غطى خلالها البرنامج مجموعة متنوعة من المحاور مثل: الإتصال والقيادة وإدارة الأعمال الإستراتيجية، والعمليات، والقيادة الرقمية، مما سمح للمشاركين بمواصلة تحسين مهاراتهم وتطويرها.

وبهذه المناسبة، علق الرئيس التنفيذي للشركة لبيب نصر، على هذه الخطوة بالقول: «إن التزامنا نحو تنمية قدرات موظفينا وتحقيقهم النجاح المرجو هو في صميم كل ما نقوم به في Lia Assurex. ونهدف، من خلال

توفير هذا البرنامج التعليمي التنفيذي، إلى تزويد موظفينا بالمزيد من الكفاءات الأساسية التي ستمكّنهم من تأدية مهامهم بأفضل صورة ممكنة، خصوصاً أنهم يشكلون العمود الفقري لنجاحنا. ونحن فخورون بأننا تمكّننا من منحهم هذه الفرصة، إضافة إلى أننا متحمسون لرؤية كيف سيستفيدون من المهارات التي تعلموها تمهيداً لتطبيقها في Lia Assurex، ونتطلع إلى مساهماتهم الفاعلة في الشركة بما يضمن نموها وتطورها واستمراريتها».

GO CONFIDENTLY
IN THE RIGHT DIRECTION



assist america®
Innovative Assistance Solutions

TRAVEL WITH TRUST

Assist America is the leading provider of emergency travel services in the Middle East

More companies are choosing Assist America to augment their benefits packages than ever before. With our extensive global network and over three decades of experience, Assist America is the best service provider to trust with your travel assistance needs.

CONTACT US TODAY

jbreisse@assistamerica.com | +961 70 868 648

ssayegh@assistamerica.com | +961 76 555 859

أقساط التأمين على الحياة في لبنان تراجع بنسبة ٣٢,٤٪ خلال العام ٢٠٢٢

ننشر أقساط شركات التأمين على الحياة في لبنان خلال العام ٢٠٢٢ كما وردتنا من الشركات وقد أظهرت تراجعاً في حجم الأعمال بنسبة ٣٢,٤٪ ليبلغ مجموع حجم الأقساط نحو ٢٤٩,٨ مليون دولار. نعيد ونذكر أن الأرقام التي ننشرها في «البيان الاقتصادية» هذا العام لا تعبر ١٠٠٪ عن الواقع بسبب طرق تسديد المضمونين لأقساطهم وبسبب الأزمة النقدية التي تعيشها البلاد وطريقة احتساب الليرة مقارنة بالدولار.



فاتح بكداش
AROPE



لبيب نصر
LIAASSUREX



رامي صباغ
BANKERS



باسم عاصي
ALLIANZ SNA



بيار سبعلاني
BANCASSURANCE



كارل طاشجيان
METLIFE



محمد الخطيب
MEDGULF



إيلي نسناس
AXA ME



موريس سليمان
FIDELITY



انطوني خوام
SECURITE



بيار فرعون
LIBANO SUISSE



انطوان عيسى
ADIR

(الأرقام بالدولار الأميركي)

RANK	COMPANY	اسم الشركة	اقساط الحياة	
			والاواخر 2022	والاواخر 2021
01	METLIFE	متلايف	74,330,000	81,720,000
02	BANCASSURANCE	بنكاسورنس	37,640,000	68,960,000
03	ALLIANZ	اليانز	29,500,000	51,380,000
04	BANKERS	بنكرز	19,410,000	22,680,000
05	liaassurex	ليا اسوريكس	14,610,000	20,365,000
06	AROPE	أروب	12,240,000	13,775,000
07	ADIR	أدير	11,800,000	18,300,000
08	SGBL INSURANCE	س ج ب ل للتأمين	10,850,000	19,380,000
09	LIBANO SUISSE	اللبنانية السويسرية	6,640,000	7,620,000
10	SECURITE	سيكوريته	5,700,000	7,975,000
11	FIDELITY	فيدلتي	5,690,000	7,370,000
12	AXA M.E.	أكسا الشرق الأوسط	4,610,000	11,825,000
13	MEDGULF	ميدغلف	2,500,000	3,290,000
14	ARABIA	العربية	2,400,000	3,980,000
15	COMMERCIAL	كومرشال	2,400,000	1,205,000
16	BURGAN	برقان	2,000,000	2,100,000
17	C.I.G.	كونفيدنس	1,660,000	2,000,000
18	TRUST COMPASS	ترست كومباس	1,560,000	1,750,000
19	CAPITAL	كابيتال	1,210,000	1,815,000
20	AMANA	امانة	1,050,000	1,100,000
21	AL MASHREK	المشرق	600,000	1,050,000
22	UFA	اونيون فرانسيز للتأمين	460,000	530,000
23	NORTH	نورث	450,000	570,000
24	UCA	التجارية المتحدة	300,000	460,000
25	PHENICIENNE	الفينيقية	100,000	355,000
26	VICTOIRE	فكتوار	100,000	310,000
27	RL 360°	آر ال 360°	0	3,000,000
28	BEIRUT LIFE	بيروت لايف	-	9,880,000
29	CLA	الاعتماد اللبناني	-	4,530,000
	TOTAL	المجموع	249,810,000	369,275,000

اقساط شركات التأمين التابعة للمصارف
تمثل ٢٩,٥٪ من مجموع الاقساط
بلغت أقساط شركات التأمين التابعة للمصارف ٧٣,٧ مليون دولار ما يمثل ٢٩,٥٪ من حجم الأقساط بعد أن كانت تمثل في العام ٢٠٢١ نحو ٤٢,٥٪ من مجموع أقساط التأمين على الحياة.

يحظر نقل هذه الأرقام بدون إذن خطي من مجلة «البيان الاقتصادية»

Life Cover

We see **family protection** the way you do

Navigating

through life's ups & downs is never easy. There's always more responsibility and never enough time. But some things deserve your attention, like protecting the people that matter to you most from the unexpected.



Protecting your loved ones, should you lose your life, means providing financial security for you:



Children's future and education



Spouse and parents



Your business (SME protection)

Speak to a MetLife Representative to learn more

To know more about our range of protection solutions, please visit us online:



www.metlife.com.lb



MetLifeLebanon



MetLife - Lebanon



MetLifeLebanon

Commercial register no. 3623 on 13 July 1955 and registered in the register of insurance companies Sub. No. 30 on 29 November 1966, Governed by the insurance regulation law Decree no. 9812 as of 4 May 1968 and its amendments.American Life Insurance Company - امريكان لايف انشورنس كومپاني MetLife, Inc.JM Plaza, Concorde Square, Verdun, P.O. Box 14-6644, Beirut, Lebanon | +961352762 (Fax ext. 1616) | service-lebanon@metlife.comMetLife Lebanon, June 2023 print ad EC2562023American Life Insurance Company

Navigating life together

غلوب مد تعقد مؤتمرها التنفيذي الأول لعام ٢٠٢٣



من اليمين: ايلي نسناس، روجيه نسناس، سليم حيدر ومنير خرما



ميشال فرعون



منير خرما

عقدت غلوب مد GlobeMed، مجموعة الشركات الرائدة في إدارة منافع الرعاية الصحية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، مؤتمرها التنفيذي الأول لهذا العام في فندق كمبينسكي لبنان على مدى يومين خلال الاسبوع الاول من شهر يونيو، بحضور السيد **منير خرما**، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة غلوب مد وأعضاء مجلس الإدارة السادة **رووجيه نسناس** و**ميشال فرعون** و**ايلي نسناس**، والمدراء العامين لشركات المجموعة الاثني عشر والفريق التنفيذي من مختلف الشركات.

افتتح المؤتمر كل من السيدين **خرما** و**فرعون**، وشددًا خلال كلمتهما على أبرز الخطط والأولويات الإستراتيجية التي تهتم مجموعة شركات غلوب مد. كما شكّل الحدث فرصة لمناقشة أبرز الفرص والإنجازات والأداء العام لمختلف شركات المجموعة.

كذلك تم عرض نظام GENIX المتطور في إدارة منافع الرعاية الصحية خلال اليوم الأول للمؤتمر، وقد تم الكشف عن المواصفات الجوهرية التي يتمتع بها النظام وبواباته الإلكترونية الحديثة والمتطورة التي تؤمّن خدمات مميزة للهيئات الضامنة المتعاقدة مع غلوب مد والمؤمنين لديهم ومقدمي خدمات الرعاية الصحية وغيرهم. كما جرى عرض أبرز حلول غلوب مد وأدواتها الرقمية الموضوعة في خدمة العملاء المؤمنين لدى الهيئات الضامنة بما في ذلك تطبيق غلوبمد فت GlobeMed FIT وأحدث إصداراته بما فيها منصة متخصصة للخدمات الصحية عن بعد Telehealth.

تم إختتام المؤتمر بتوزيع جوائز تقدير على مدراء تنفيذيين من مختلف شركات المجموعة وذلك تقديراً لتفانيهم وجهودهم لأكثر من ٢٠ عاماً في الشركة.

غلوب مد لبنان تشارك في منتدى «التحول الرقمي» في القطاع الصحي



شارك السيد **جو أبو شقرا**، مدير عام غلوب مد لبنان GLOBEMED LIBAN في مؤتمر منتدى «التحول الرقمي» في القطاع الصحي في لبنان – رؤية للمستقبل، الذي افتتحه وزير الصحة العامة في حكومة تصريف الأعمال الدكتور **فراس الأبيض** في المعهد العالي للأعمال ESA.

عرض السيد **أبو شقرا** لأبرز الجوانب حول رؤية غلوب مد لمعايير البيانات وقابلية التشغيل البيني، حيث ركّز على أهمية حماية سرية البيانات بينما عرض لخبرة غلوب مد وتجربتها الناجحة في معالجة وحماية البيانات على مدى ٣٢ عاماً. كما شدد على أهمية التحول الرقمي في مجال البيانات بما يساهم في إعداد الدراسات ذات الصلة وذلك لفهم السوق بصورة أفضل وبالتالي إتخاذ الإجراءات تبعاً.

شارك في المنتدى مجموعة من المعنيين في القطاع الصحي في لبنان حيث سلّط الضوء على الأنظمة الرقمية والبرامج والتطبيقات المعتمدة في وزارة الصحة العامة وفعاليتها في تطوير الخدمات المقدمة للمواطنين. كما بحث المؤتمر في الحاجة لوضع رؤية وطنية للتحول الرقمي الشامل في هذا القطاع المهم في لبنان.

CHANGING HOW YOU THINK INSURANCE



SARWA
INSURANCE

Head Office:

15 Kasr El Nile st., Cairo

Central Cairo:

14 Talaat Harb st., Cairo

Giza:

18 Mossadak St., Giza

East Cairo:

38 Beirut St., Cairo

Alexandria:

9 Al Farouk Omar
Youssef St., Alexandria

Port-Said:

8 El-Gomhoreya St.,
Port Said

Tanta:

Stadium Tower
El-Geish St., Tanta

شركة ثروة للتأمين شركة مصرية خاضعة لأحكام القانون رقم ١٠ لسنة ١٩٨١ وتعديلاته وحاصلة على ترخيص رقم ٤٠ من الهيئة العامة للرقابة المالية
Sarwa Insurance is an Egyptian company registered and licensed under law 10 by the FRA license 40

الكويت للتأمين طبقت المعيار IFRS 17 وحقت نمواً في إيراداتها التشغيلية بنسبة ٢٧٪



نجحت شركة الكويت للتأمين، في تطبيق المعيار المحاسبي الجديد IFRS 17 الخاص بعقود التأمين والمعيار المحاسبي IFRS9 حيث يدخل المعياران حيز التنفيذ من بداية العام الحالي، وهذا يدل على التزام الشركة بتطبيق المعايير المحاسبية الدولية وقدرتها على سرعة التكيف مع المتغيرات الجديدة، مما يعكس قوة الشركة وقدرتها على تحقيق التميز واستيفاء المتطلبات اللازمة.

وبناء عليه، تعلن شركة الكويت للتأمين عن نتائج الربع الأول للعام الحالي، حيث بلغت الإيرادات التشغيلية ١,٥١ مليون دينار (٤,٩٢ ملايين دولار) مقابل ٤٠٩ آلاف دينار للفترة نفسها من العام الماضي بارتفاع بنسبة ٢٧٪ وبلغ إجمالي الأقساط التي تم الاكتتاب بها للفترة الحالية ٥١,٤٣ مليون دولار.

وحققت الشركة صافي أرباح للفترة الحالية ٥,١٦ ملايين دولار. وصرح الرئيس التنفيذي سامي شريف، بأنه تم تطبيق المعيار المحاسبي الجديد IFRS 17 على نتائج الربع الأول لهذا العام، وكذلك نتائج الربع الأول للعام الماضي بأثر رجعي لتكون قابلة للمقارنة، وأضاف شريف، بصفته أيضاً خبيراً اكثوارياً أن تطبيق المعيار الجديد من المرجح أن يؤدي في أول سنتين من تطبيقه إلى ظهور قفزات قد تكون إيجابية أو سلبية في الأرباح يتناقص حجمها مع مرور الوقت إلى أن تستعيد مستواها الطبيعي مع نهاية السنة الثانية من تطبيقها.

وقال: إن النجاحات التي نحققها جاءت نتاج جهود ضخمة بذلت في السنوات السابقة لبناء الأسس التي تجعلنا نتمتع بنمو مستدام في الأرباح والأقساط، حيث حازت الشركة من المجلة البريطانية المرموقة INTERNATIONAL FINANCE المؤسسة المختصة في إطلاق التصنيفات السنوية بمجالات الاقتصاد والأعمال جائزة أكثر الحملات التسويقية ابتكاراً في قطاع التأمين بالكويت للعام ٢٠٢٢، وذلك لتمييز الشركة بالحملات التسويقية على مدار العام. كما أطلقت الشركة تطبيقها الإلكتروني الجديد KUWAIT_KIC على الهواتف الذكية، حيث تسعى الشركة إلى توفير خدمات سريعة ومبسطة للمستخدمين، كما قامت الشركة بتكريم موظفيها المتميزين بحضور الإدارة التنفيذية ممثلة بالرئيس التنفيذي ومديري الإدارات والفروع وموظفي الشركة.

وأضاف شريف: إلى جانب الأرباح والأقساط ما زالت الشركة تحافظ على التصنيف الائتماني المميز من وكالتي AM BEST و MOODY'S عند A- و A3 على التوالي مع نظرة مستقبلية مستقرة، وفخرون باستمرار الحصول على هذه التصنيفات باعتبارنا في مقدمة الشركات المحلية والإقليمية في قطاع خدمات التأمين، وما زلنا نتطلع إلى الكثير مما يجب عمله في الفترة المقبلة لتمكين الشركة على مواجهة التحديات المستقبلية التي قد تنتج عن التطورات الإقليمية والعالمية.

الكويت للتأمين تنظم حملة لتنظيف الشواطئ

فجر الصايغ: الكويت تستاهل منا الكثير

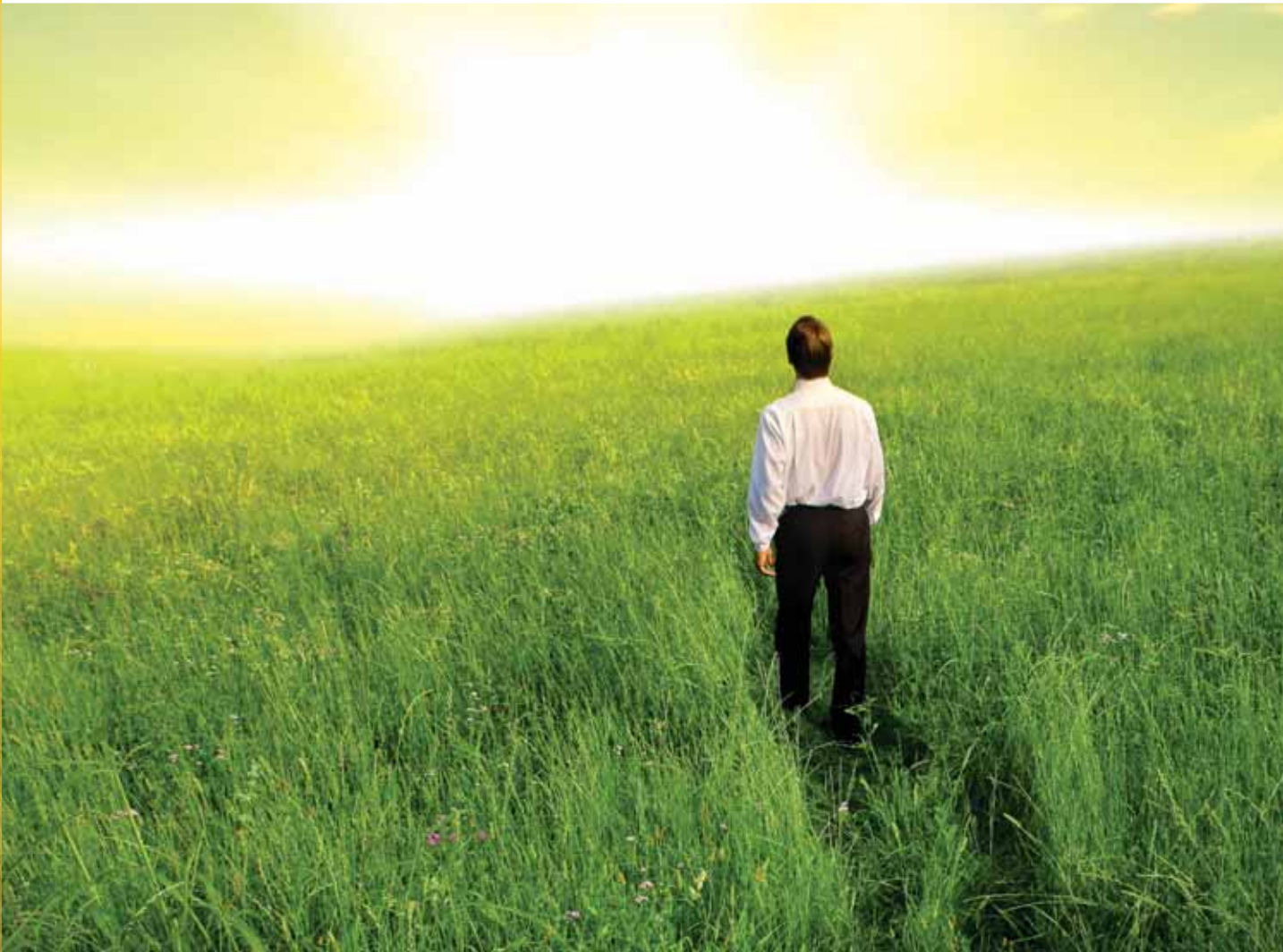


نظمت شركة الكويت للتأمين حملة لتنظيف الشواطئ البحرية، في إطار برنامجها البيئي لحماية البيئة البحرية في الكويت، وشارك موظفو الشركة وأبنائهم في هذه الحملة، إلتزاماً بالمسؤولية الاجتماعية تجاه البيئة، ولنشر الوعي بأهمية الحفاظ على طبيعة نظيفة، وغرس قيم حماية البيئة في قلوب موظفيها وأبنائهم. وصرحت مديرة قسم التواصل في شركة الكويت للتأمين فجر الصايغ: «يأتي تنظيم هذه الحملة إيماناً منا بأهمية حماية الشواطئ والحفاظ على البيئة البحرية، وتجسيدا للشعور بالمسؤولية تجاه بيئتنا وللحفاظ عليها نظيفة وجميلة، لذلك إنطلقنا إلى الواجهة البحرية لتنظيف شواطئها، وإيصال رسالة إلى جميع المواطنين والمقيمين حول أهمية حماية البيئة البحرية من الملوثات على اختلافها، وكذلك تسليط الضوء على مكانة الكويت في قلوبنا». وأكدت الصايغ أن «الكويت للتأمين» حريصة على الإلتزام بواجبها البيئي والتوعوي، وتهدف الشركة من خلال مبادراتها البيئية إلى المساهمة الفعالة في حماية الطبيعة وتعزيز الوعي تجاهها من أجل مجتمع ينعم بصحة وحياة أفضل. وتوجهت بالشكر إلى جميع العاملين في الشركة الذين تطوعوا في حملة تنظيف الشاطئ مشيدة بالدعم الذي قدموه وجهودهم لإنجاح هذه الحملة، «فالكويت تستاهل منا الكثير، واقل ما يمكن أن نقدمه هو أن نحافظ على شواطئها نظيفة».





General Reinsurance Services



**// DO NOT FOLLOW WHERE
THE PATH MAY LEAD.
GO INSTEAD WHERE THERE
IS NO PATH AND LEAVE A TRAIL. //**

HAROLD R. MCALINDON

حضور فاعل لشركة SCR في منتدى آفاق المغرب



يوسف فاسي فهري

تعد الشركة المركزية لإعادة التأمين (SCR) من اللاعبين الرئيسيين في مجال إعادة التأمين. وبفضل خبرتها الكبيرة التي تمتد لسنوات طويلة، أصبحت الشركة تتعامل مع أكثر من ٥٠٠ عميل حول العالم، مما يؤكد على موقعها الريادي في السوق. وتعمل SCR حالياً في أكثر من ٧٠ دولة، لا سيما في أفريقيا والشرق الأوسط، وكذلك في الهند وباكستان والصين وكوريا الجنوبية، وبالتالي أصبح لديها وجود عالمي قوي.

وشاركت SCR مؤخراً في منتدى آفاق المغرب (FHM) في نسخته السابعة والعشرين الذي أقيم في إسباس تشامبيري "ESPACE CHAMPERRET" في باريس تحت شعار «وسع آفاقك، واستهدف أفريقيا»، والهدف منه تقديم فرص قيمة للطلاب المقيمين في فرنسا والخريجين الجدد في أسواق العمل المغربية والأفريقية. ويسعى المنتدى إلى توفير منصة للإجتماعات والتبادلات والتواصل بين الشركات والطلاب والخريجين الشباب والمهنيين الباحثين عن المشورة والتدريب الداخلي والوظائف الدائمة في أفريقيا. ويعمل المنتدى على تعريف المشاركين بآفاق الإستثمار الجديدة التي تقدمها الشركات المغربية والأفريقية، حيث يتيح للشركات المشاركة فرصة إستثنائية للإستفادة من مجموعة المواهب من الخريجين الشباب والمديرين التنفيذيين المدربين في أرقى المدارس والجامعات في فرنسا.

عصام مسلماني رئيساً تنفيذياً لشركة دار للتأمين



عين عصام مسلماني رئيساً تنفيذياً لشركة دار للتأمين Insurance House في الإمارات العربية المتحدة. ويتمتع السيد مسلماني بخبرة تزيد عن ٢٠ عاماً في صناعة التأمين تولى خلالها مناصب إدارية مرموقة في العديد من شركات التأمين الرائدة، كان آخرها منصب الرئيس التنفيذي في شركة الرؤية للتأمين في سلطنة

عمان، وشغل منصب رئيس اللجنة الفنية لقسم التأمين على المركبات وعضو اللجنة الفنية العليا في جمعية الإمارات للتأمين، والمدير الإقليمي لشؤون الأعمال التجارية في فرعي التأمين على الممتلكات وضد الحوادث في شركة أكسا للتأمين - الخليج. كذلك تقلد منصب مدير مركز الخطوط الشخصية في AIG بين ٢٠٠٦ و ٢٠١٠، ومدير قسم التأمين على المركبات في الشارقة وشمال الإمارات في شركة دبي الإسلامية للتأمين وإعادة التأمين «أمان» بين ٢٠٠٣ و ٢٠٠٦، ومسؤول ومكاتب فرع التأمين على المركبات في شركة الإمارات للتأمين بين ١٩٩٤ و ٢٠٠٢. وتم تعيينه مؤخراً كسفير للنوايا الحسنة لمعهد التأمين القانوني في المملكة المتحدة في سلطنة عمان. وهو خبير تأمين معتمد من ACII وحاصل على شهادة في القيادة التنفيذية من Hult Ashridge، فضلاً عن شهادة ICA في الإمتثال للجرائم المالية لقطاع التأمين في دولة الإمارات العربية المتحدة من جامعة مانشستر.

ارتفاع ٥٠٪ للصادرات المؤمن عليها من طرف CAGEX



زهير لعيش

انعكست حركة قطاع الصادرات خارج المحروقات خلال السنوات الأخيرة على نشاط الشركة الجزائرية لتأمين وضمان الصادرات CAGEX، حيث سجلت في ٢٠٢٢ ارتفاعاً بحوالي ٥٠٪ في قيمة الصادرات المؤمن عليها، حسبما أكده الرئيس المدير العام للشركة زهير لعيش. وأوضح السيد لعيش في تصريح لـ «واج» أن النتائج المحققة «إيجابية» بالأخذ بعين الاعتبار رقم الأعمال المؤمن عليه إذ وصل هذا الأخير في العام الماضي إلى ٨٥,٦٣ مليار د.ج، أي بارتفاع قدره ٤٧٪ مقارنة بسنة ٢٠٢١.

الاتحاد المصري للتأمين يقيم حفل تأبين جمال حمزة



عقد الاتحاد المصري للتأمين حفل تأبين السيد جمال حمزة رحمه الله رئيس مجلس إدارة الشركة المصرية لإعادة التأمين ورئيس مجلس إدارة شركة مصر للتأمين سابقاً وأحد رواد صناعة التأمين وإعادة التأمين بمصر والعالم العربي، والذي وافته المنية في شهر مارس من هذا العام، وذلك وفاءً وعرفاناً لمسيرته الحافلة في دعم صناعة التأمين المصرية. واستهل حفل التأبين بعرض فيلم تسجيلي يتضمن السيرة الذاتية للأستاذ جمال حمزة، ولقطات تذكارية خلال مراحل عمره المختلفة وملخص لما تركه من إرث لصناعة التأمين المصرية، وذلك بحضور لقيف من قادة رواد صناعة التأمين المصرية وأسرة المغفور له والعديد من أصدقائه.

ثم ألقى الاستاذ علاء الزهيري كلمة الاتحاد المصري للتأمين، تبعته كلمة شركة مصر القابضة للتأمين والتي ألقاها الأستاذ محمد مهران العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للشركة، ثم كلمة أسرة الفقيد والتي شارك بها كل من السيدة الفاضلة حرمه وأبنائه. كما ألقى رواد وقادة قطاع التأمين وأسرة وأصدقاء الفقيد كلمات رثاء، وشارك بإلقاء الكلمات كل من السادة الأستاذة عزت عبد الباري، عبد الرؤوف قطب، همام بدر، محمد عبد الجواد، ابراهيم عبد الشهيد، جمال صقر، محمد قطب، سامية حيدة، خالد عبد الصادق، محمد عبد الرسول، محمد صادق ومحمد الدشيش. وانتهت فعاليات الحفل بتكريم اسم الراحل من خلال درع تكريم قدمه علاء الزهيري لأسرة الراحل الكريمة.



نحو مستقبل زاهر للأجيال القادمة

نقدم لكم أفضل الخدمات التأمينية

حمل التطبيق واحصل على
جميع خدماتنا بسهولة وبسرعة



Smart Takaful | www.gigtakaful.bh

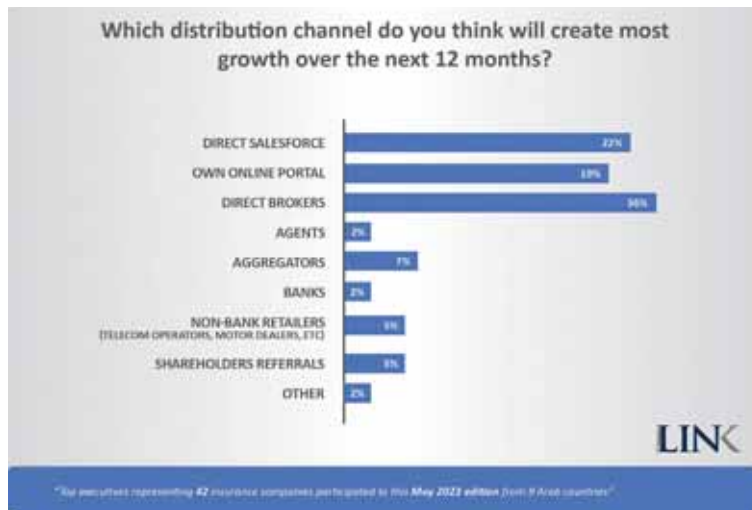
هاتف : +973 80008050



BAHRAIN
TAKAFUL

استطلاع LINK الخامس للرؤساء التنفيذيين تضمن قنوات التوزيع

وفي المقابل، بصرف النظر عن خطوط الأعمال، تظل الخطوط الشخصية جزءاً مهماً من النمو، بحيث أشار الاستطلاع أن واحداً من كل ثلاثة مديري تنفيذيين يعتمد على القنوات المرتبطة بشكل أساسي بالخطوط الشخصية لتحقيق النمو (البوابة الإلكترونية الخاصة، البنوك، تجار التجزئة). ووفقاً للاستطلاع، يعتمد واحد من كل أربعة رؤساء تنفيذيين على



نشرت شركة لينك LINK لوساطة إعادة التأمين نتائج الاستطلاع الخاص بشهر مايو «إسأل الرئيس التنفيذي ASK THE CEO»، حيث شمل كبار الرؤساء التنفيذيين الذين يمثلون ٤٢ شركة تأمين من ٩ دول عربية. وقام هؤلاء بالتصويت على موضوع الاستطلاع وهو: «ما هي قناة التوزيع التي تعتقد أنها ستحقق غالبية النمو خلال الأشهر الـ ١٢ المقبلة؟»

التوزيع الرقمي لتحقيق معظم النمو على المدى القصير، ما يشير إلى تقدم التقنيات الرقمية بسرعة في الخطط التنفيذية. يذكر أن هذا الاستطلاع يعد الجزء الخامس من سلسلة ستمتد على مدار العام الحالي، والتي تأمل لينك من خلالها تزويد صانعي القرار برؤى مفيدة حول ديناميكيات صناعة التأمين في المنطقة.

وجاءت عملية التصويت على الشكل التالي: يعتقد ما يقرب من نصف المديرين التنفيذيين الذين شملهم الاستطلاع أن النمو ينبع من قنوات التوزيع الداخلية مثل فريق المبيعات الخاص، والبوابة الإلكترونية الخاصة، والمساهمون، إلخ...مقابل التوزيع الخارجي المتمثل بالوسطاء المباشرين، والوكلاء، والبنوك. وبالتالي ما زال الاعتماد يتم بشكل كبير على قدرات التوزيع الداخلية.

الإسلامية القطرية للتأمين تحافظ على تصنيفها الائتماني A- ممتاز مع نظرة مستقرة

ثبتت AM BEST تصنيف القوة المالية لمجموعة الإسلامية القطرية للتأمين عند مستوى A- «ممتاز»، والتصنيف الائتماني طويل الأجل للمصدر إلى مستوى A- «ممتاز» للمجموعة، مع نظرة مستقبلية مستقرة. وعكس التصنيف الذي حافظت عليه الإسلامية القطرية للتأمين، قوة ميزانية المجموعة والتي قدرتها AM BEST عند قوية جداً، كما يعكس قوة نتائج العمليات.



علي العبدلغني

وجوه ثابت

جهاد صقر



جهاد صقر، المدير العام السابق لشركة التأمين اللبنانية Libanais D'Assurances، غادرنا بأسوأاً عليه من عائلته الكريمة ومن أصدقائه وزملائه الكثيرين في قطاع التأمين اللبناني. إذ دخل **جهاد** قطاع التأمين شاباً يافعاً وعمل في شركة الضمان اللبنانية التي أسسها **جان أبو جوده** وإخوته منتصف القرن الماضي، وكانت ثمانية شركات التأمين التي تأسس في لبنان بعد شركة الاتحاد الوطني التي أسسها **مرحوم يوسف سالم**. وقد وسّع آل **أبو جوده** نشاط الشركة بحيث أصبح لها فروع في دول عربية عديدة وبعد فترة طويلة نسبياً في الشركة انتقل **جهاد** إلى شركة غريشام GRESHAM البريطانية حيث سهر على أعمالها طوال مدة الحرب اللبنانية وإلى أن قررت الإنسحاب من لبنان. كما عمل في شركة الاتحاد الوطني للضمان، لسنوات عديدة وشاءت الأقدار أن يعود **جهاد** لتولي الإدارة العامة بشركة الضمان اللبنانية التي بيعت لشركة زوريخ ZURICH السويسرية ثم لشركة CIGNA الأميركية.

شارك **جهاد** في عضوية جمعية شركات الضمان سنوات طويلة وعرف بخبرته في مجال التأمين، وبني صداقات متينة مع كثيرين من المتعاملين مع قطاع التأمين. «البيان» التي ربطتها صداقة عائلية خاصة مع الفقيد تتقدم من السيدة قريبته **سهيلة** ونجله **دوري** وعائلته وشقيقه **اسعد** بأحر التعازي، ضارعة الله تعالى أن يتقبله في عداد الصالحين وأن يلهم العائلة الصبر والعزاء.



التأمين الهندسي يحمي مصالح المقاولين وأصحاب المشاريع

التأمين العربية التعاونية تحقق صافي ربح ١١,٥٦ مليون خلال الربع الأول



زياد الرشيش

سجلت شركة التأمين العربية التعاونية صافي ربح قبل الزكاة خلال الربع الأول بـ ١١,٥٦ مليون ريال مقابل خسارة ٩,٣ مليون ريال في الربع المماثل من العام الماضي. وارتفع إجمالي حقوق المساهمين بنسبة ١٢٢٪ إلى ٥٠٠,٥ مليون ريال. وقامت الشركة بتطبيق المعيار الدولي للتقارير المالية

رقم ١٧ (عقود التأمين) والمعيار الدولي للتقارير المالية رقم ٩ (الأدوات المالية)، وفقاً للمعايير المعتمدة في المملكة العربية السعودية، إعتباراً من ١ يناير ٢٠٢٣ وبأثر رجعي.

يعود سبب تحقيق صافي الربح في الربع الحالي مقارنة مع صافي الخسارة في الربع المماثل من العام السابق إلى ارتفاع نتيجة خدمات التأمين، والذي نتج عن ارتفاع إيرادات التأمين بما يقارب ٩٧ مليون ريال سعودي بالإضافة إلى ارتفاع صافي عائد الاستثمارات بما يقارب ٥ مليون ريال سعودي.

إعادة تعيين عبدالعزيز القحطاني رئيساً لمجلس إدارة التأمين العربية.. وعبد العزيز العمير نائباً له

أعلنت شركة التأمين العربية التعاونية صدور قرار مجلس إدارتها المتضمن تعيين عبدالعزيز بن عبد الهادي القحطاني - (غير تنفيذي) - رئيساً لمجلس الإدارة وعبد العزيز بن صالح العمير - (غير تنفيذي) - نائباً له.

عبد اللطيف الفوزان رئيساً لمجلس إدارة «إعادة»

وتركي السديري نائباً له

أعلنت الشركة السعودية لإعادة التأمين «إعادة» SAUDI RE عن استلامها عدم ممانعة البنك المركزي السعودي على تعيين عبد اللطيف الفوزان رئيساً لمجلس الإدارة وتركي السديري نائباً له.

إعلان انتهاء علاقة عمل

تعلن شركة الكويت للتأمين (ش.م.ك) عن انتهاء علاقة العمل مع السيد كريم ثروت محمد أحمد وشهرته كريم سلام، كمدير إكتتاب إدارة تأمينات الحياة والعلاج الطبي منذ تاريخ ٢٠٢٣/٣/٢، ولم يعد له أية صلة وظيفية تربطه بالشركة وذلك للعلم.

عن شركة الكويت للتأمين

بوبا العربية تفتتح مقرها الجديد في مركز الملك عبدالله المالي طل ناظر: تأكيداً لأهمية وجودنا بالقرب من عملائنا وتقديم أفضل الخدمات المبتكرة لهم



افتتحت شركة بوبا العربية للتأمين التعاوني BUPA ARABIA، مقراً جديداً لها في مركز الملك عبد الله المالي KAFD بمدينة الرياض، بهدف تطوير خدمات الشركة، وتقديم الدعم والإسناد اللازم لإدارة عملياتها بالمنطقة الوسطى. وجاء افتتاح المقر الجديد، في إطار خطة الشركة التوسعية، وإستمراراً لجهودها في دعم جهود المملكة لتطوير قطاع التأمين، وتأكيداً على ريادتها وترسيخاً لمكانتها محلياً وإقليمياً بفضل خدمات الرعاية الصحية المتميزة التي تقدمها للملايين من عملائها، بما يتوافق مع برنامج رؤية ٢٠٣٠ المرتبط بتحسين جودة الخدمات الصحية وكفاءتها، ويتسق مع رؤية الشركة الإستراتيجية.

وجّهز المقر الجديد في مركز الملك عبدالله المالي بأحدث التجهيزات والتصميمات العصرية ليتماشى مع أهداف بوبا العربية المتمثلة في خلق بيئة عمل مثالية، تعزز إنتاجية الموظفين، وترفع مستوى الابتكار وجودة الخدمات، حيث يضم مجموعة من المكاتب الحديثة والعصرية، ومركز حضانة لأبناء الموظفين والموظفين، فضلاً عن ردهة بوبا "Bupa Lounge" التي تحتوي على طاولات وكراسي لتقديم المقبلات والوجبات الخفيفة.

وبهذه المناسبة، أعرب **طل ناظر**، الرئيس التنفيذي للشركة، عن سعادته بإفتتاح المقر الجديد، مؤكداً على إيمان الشركة الراسخ بأهمية تواجدها بالقرب من عملائها حتى تتمكن من الإستمرار في تقديم أفضل الخدمات والمنتجات التأمينية المبتكرة لعملائها بالمملكة، وفقاً لأفضل الممارسات والخبرات العالمية. وقال **ناظر**: «إن إفتتاح المقر الجديد يشكل خطوة جديدة في إطار التزامنا بضمان مستقبل قطاع التأمين السعودي، وتأكيداً على مكانتنا الريادية في القطاع ورحلة نجاحنا داخل المملكة العربية السعودية لما بذلناه من جهود في توفير أعلى مستويات الابتكار في المنتجات، والخدمات، وتنظيم الحملات، والفعاليات التوعوية، فضلاً عن توفير الحلول الرقمية التي أسهمت في تسهيل الخدمات وزيادة الإنتاجية بشكل كبير». وتعدّ شركة بوبا العربية واحدة من أبرز شركات التأمين في المنطقة، ومرجعاً أساسياً للتأمين الصحي في السعودية، حيث لعبت دوراً كبيراً في تطوير القطاع في المملكة من خلال حفاظها على تقديم منتجات وخدمات تأمينية موثوقة، ومركز مالي قوي، وقاعدة عملاء كبيرة ومتنامية، وموظفين ذوي خبرة، وإنتشار جغرافي، وحلول مبتكرة، وخدمات رقمية متنوعة.

وتجدد عقد تقديم خدمات التأمين الصحي لموظفي «سباك»

من جهة ثانية، أعلنت بوبا تعميم شركة «سباك» بتجديد عقد تقديم خدمات التأمين الصحي التعاوني لموظفي الشركة وأفراد عائلاتهم لمدة سنة ميلادية اعتباراً من ٤ يوليو / تموز ٢٠٢٣.

وأوضحت الشركة أنها تتوقع أن تزيد قيمة العقود الإجمالية الناجمة عن هذا التعميد عن ١٠٪ من إجمالي الأقساط المكتتبة لبوبا العربية للعام المالي ٢٠٢٢.

بعد القفزة النوعية التي حققها الإتحاد العام العربي للتأمين تجديد تولى شكيب أبو زيد الأمانة العامة لمدة ٤ سنوات



قررت اللجنة التنفيذية ومجلس الإتحاد العام العربي للتأمين تجديد فترة تولى شكيب أبو زيد منصب الأمين العام للإتحاد لمدة ٤ سنوات. ويأتي قرار التجديد لأبو زيد بالنظر للقفزة النوعية التي عرفها الإتحاد خلال الأربع سنوات الماضية منذ الأول من يونيو ٢٠١٩ وللإنجازات التي ساهمت في تطوير عمل الإتحاد العام العربي للتأمين وآليات العمل به، ليصبح قيمة مضافة حقيقية لصناعة التأمين العربية. ومن جانبه، وجه شكيب أبو زيد الشكر لرئيس وأعضاء مجلس الإتحاد على تجديد الثقة، معبراً عن امتنانه لكافة شركات التأمين العربية أعضاء الإتحاد العام العربي للتأمين على دعمهم الدائم لأنشطة الإتحاد، مضيفاً أنه منذ توليه مسؤولية الأمانة العامة للإتحاد عمل مع فريق عمل الأمانة العامة على توفير منصة

معلومات ضخمة تربط بين كل أطراف العالم العربي، ولهذا الغرض تم إطلاق دليل شركات التأمين وإعادة التأمين والوسطاء العرب وهو يتضمن كل إحصائيات الأسواق والبيانات المالية للشركات لإعطاء قيمة مضافة لقطاع التأمين بالوطن العربي.

وأشار أبو زيد أنه خلال فترة توليه الأمانة العامة للإتحاد، اعتمد الإتحاد استراتيجية التحول الرقمي والترسيخ لذلك، ليس فقد على مستوى صناعة التأمين العربية فقط بل في عمل الأمانة العامة، موضحاً أن مشروع الإصدار الإلكتروني للبطاقة البرتقالية والذي تم إطلاقه بشكل تجريبي منتصف عام ٢٠٢٢، وكذلك اعتماد الإصدار الإلكتروني للبطاقة البرتقالية مع مطلع العام الحالي يعدا خير دليل على إيمان الإتحاد بضرورة أخذ خطوات سريعة وجدية نحو الرقمنة، وتشجيع كافة اضلاع العملية التأمينية على تبني الرقمنة والعمل على تحسين صورة الصناعة ومساهمتها في الناتج القومي الخام للدول العربية، وجعل الإتحاد العام للتأمين يلعب دوراً مركزياً في الجهود الإقليمية لتحقيق الشمول المالي وتقليص الفجوة التأمينية.



«ثروة للتأمين»: التوسع الإلكتروني يشكل الدعم الأساسي لنمو الشركة

أحمد خليفة: التخطيط للوصول إلى مليار جنيه في محفظة الشركة

خليفة أن الشركة تمتلك ٦٥ منتجاً تأمينياً كما أنها تدرس طرح ٥ منتجات جديدة. وبدأت التوسع في التأمين الطبي للأفراد بعدما كانت تركز على الشركات والتأمين متناهي الصغر وعملية تسويقه وبيعه إلكترونياً.

وفي سياق مختلف لفت خليفة إلى احتراف فريق العمل ونشاطه على وسائل التواصل الاجتماعي، فلدى الشركة صفحات على فيسبوك

وانستجرام وتويتر ولينكد إن وغيرها من المواقع ويتم من خلالها إطلاق حملات توعية بالتأمين، مع الإشارة إلى أنها الشركة الوحيدة التي تمتلك «روبوتكس» من الساعة ٥ مساءً إلى ٨ صباحاً للرد على استفسارات العملاء. أما بالنسبة إلى ارتفاع نسب التضخم على الشركات أكد خليفة أن لها آثاراً سلبية وإيجابية، فقد انعكست سلباً من خلال ارتفاع الأسعار وتكلفة الخدمات الطبية وقطع غيار السيارات ما أدى إلى زيادة تكلفة التعويضات، أما الانعكاس الإيجابي فيتمثل بارتفاع أسعار عوائد الاستثمار.

وفي ما يتعلق بتجديد الاتفاقيات فأوضح أن شركة «ثروة للتأمين» نجحت في ذلك من دون شروط وتشدات من معيدي التأمين بقيادة شركة سكور SCOR.



أحمد خليفة

حققت شركة «ثروة للتأمين» نجاحاً باهراً خلال ٤ سنوات من بلوغ أعلى معدلات النمو وذلك بفضل اتباعها آليات جديدة في التسويق لمنتجاتها ومحاكاة أكبر شريحة من العملاء، ومع أنها تُعد من أحدث الكيانات العاملة في قطاع التأمين فقد استخدمت نمطاً فريداً جعلها تكون الأسرع نمواً في سوق التأمين المصري.

وللاطلاع على استراتيجية الشركة ونشاطاتها، حاورت الزميلة أموال الغد السيد أحمد خليفة العضو المنتدب فيها، فأشار إلى أنها أنجزت حجم أقساط بقيمة ٥١٧ مليون جنيه خلال ٢٠٢٢ وصولاً إلى ٦٢٠ مليوناً عام ٢٠٢٣ طامحة لزيادة حجم أقساطها إلى نحو مليار جنيه بنهاية ٢٠٢٦. ومن جهة ثانية أشار إلى مبدأ التوسع في التسويق الإلكتروني لمنتجاتها عبر تقديم خدمات جديدة بأسلوب راق ومميز، مشيراً إلى ارتفاع إجمالي محفظة استثمارات الشركة إلى ٤٠٠ مليون جنيه في ديسمبر ٢٠٢٢، كما أن نسبة ملاءتها المالية بلغت ١٣٤٪ وسددت ١٨٩ مليون جنيه بحيث ارتفع إجمالي أصولها إلى ٥٦٤ مليوناً بنهاية ٢٠٢٢ محققة ٣٠ مليوناً من الأرباح وفائض نشاط تأميني بلغ ٣٣ مليوناً. تعقيباً على ذلك، ذكر

رؤية إيجابية من خلال قرار الهيئة العامة للرقابة بشأن الربط الإلكتروني بين قاعدة بياناتها وقاعدة بيانات شركات التأمين



وليد سيد مصطفى

وصف وليد سيد مصطفى خبير التأمين الاستشاري ومساعد العضو المنتدب بشركة ثروة للتأمين، قرار الهيئة العامة للرقابة المالية بالربط الإلكتروني بين قاعدة بيانات شركات التأمين وقاعدة بيانات الهيئة، بأنه من القرارات الصائبة وذات الرؤية الإيجابية. وأوضح مصطفى أن هذا القرار سيعمل على مواكبة المستجدات والتغيرات العالمية واللاحق بركب التقدم وخاصة فيما يتعلق بتكنولوجيا المعلومات وتجميع البيانات بصورة دقيقة وأكثر سهولة.

ولفت إلى أن ذلك سيساهم في بناء قاعدة بيانات قوية لعملاء القطاع، بحيث يمكن الاعتماد على بياناتها للصالح العام وحماية مصالح الشركات والمساهمة في منع انتقال العملاء من شركة لشركة ببيانات قد لا تكون صحيحة بالكامل، وبالتالي منع التلاعب وحماية حقوق الشركات وكذا العملاء ذوي السمعة الطيبة وايضاً سوف يساهم ذلك في وجود نظام قوي لتكنولوجيا المعلومات ويمكن الاعتماد عليه. كما تضمن القرار أن تكون البيانات والمعلومات الخاصة بالعملاء والشركات سرية ولا يجوز إتاحتها إلا للهيئة، وتضع الهيئة الضوابط الخاصة بالتعامل عليها.



Joseph Zakhour & Co.
Insurance And Reinsurance Brokers
and Consultants

COMMERCIAL REGISTER : 4487
M.O.F REGISTRATION: 1754
BROKER LICENSE N°. 90 - DATED 25 APRIL, 1998

Rmeil - Mar Mikhael - Liberty Building
Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306
Fax: +961.1.561867
P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon
Email: zakhour@zakhourco.com
www.zakhourco.com

CORRESPONDENTS FOR





HEALTH IS A JOURNEY,
LET'S TAKE IT **TOGETHER.**

www.globemedegypt.com



التأمين الوطنية تطلق خدمة تأمين الاضرار المادية للمركبات الفلسطينية الناتجة عن اعتداءات المستوطنين وجنود الاحتلال

بدوره أكد مدير عام شركة التأمين الوطنية السيد **بشار حسين** أن شركة التأمين الوطنية سباقاً في تطوير منتجاتها وخدماتها التأمينية وتعمل دائماً ببناء سياستها وفق دراسات وأبحاث من خلال نخبة من طواقمنا الفنية، وأضاف **حسين** أنه من شروط تقديم هذه الخدمة هو قيام المواطن الفلسطيني بتوثيق وإبلاغ هيئة مقاومة الجدار والاستيطان بالضرر الذي



من اليمين: أيمن الصباح، د. ليلي غنام، عزيز عبد الجواد وبشار حسين

بحضور د. **ليلى غنام** محافظ رام الله والبيرة وممثل عن هيئة سوق رأس المال الفلسطينية مدير الإدارة العامة للتأمين السيد **أيمن الصباح** وجمع من ممثلي وسائل الإعلام، وأعضاء مجلس إدارة الشركة وكبار موظفيها، أطلقت شركة التأمين الوطنية NIC خدمتها التأمينية الجديدة التي تطرح لأول مرة في سوق التأمين الفلسطيني والمتعلقة بتأمين المركبات الفلسطينية ضد الاضرار المادية الناتجة عن اعتداءات المستوطنين وجنود الاحتلال.

تعرض له من المستوطنين وجنود الاحتلال. وفي ذات الصعيد شكرت د. **ليلى غنام** شركة التأمين الوطنية على إطلاق هذه الخدمة وأكدت أنها شركة رائدة في قطاع التأمين الفلسطيني وفعالة في الخدمات التأمينية التي تقدمها بالإضافة إلى صعيد مسؤوليتها الاجتماعية لكافة أفراد المجتمع. وتابعت أن شركة التأمين الوطنية هي كالعائلة للبلد وأبنائه وتعمل دوماً في بنائه وعلى وجه الخصوص أنها ومن قبل إطلاق هذه الخدمة التأمينية كنا كمحافظة دائماً نتوجه لهم لدعم أبناء المجتمع المتضررين من اعتداءات الاحتلال والاستيطان وكانت يد العون لهم لجبر الضرر وذلك من جانب المسؤولية الاجتماعية الخاص بالشركة.

ومن جانبه تحدث السيد **الصباح** عن سياسات التأمين المعمول بها بالبلد وأكد أن هذه السياسات تستثنى منها تغطيات الحروب والاعتداءات، إلا أن شركة التأمين الوطنية كانت مبادرة لتطوير الخدمات والمنتجات التأمينية وهذا ما شهدناه عن الشركة دوماً ونحن بالهيئة سعيون بدور الشركة للعمل على تطوير خدماتها ومنتجاتها التأمينية والعمل على بناء وثيقة تأمين تعمل على جبر الضرر عن المواطن إلا أن هذه الوثيقة لا تلغي حق المواطن الفلسطيني في مطالبة الاحتلال لتعويضه عن الضرر الذي لحق به من المستوطنين والاحتلال، وأضاف **الصباح** بخصوص الخدمة الجديدة أنه تم دراستها والاطلاع على شروطها وبندوها ورأي أنها مناسبة ومنطقية من حيث الأقساط والتغطيات، وبالتالي تم إدراجها ضمن الخدمات التأمينية للمركبات.

في بداية المؤتمر رحب رئيس مجلس إدارة الشركة السيد **عزيز عبد الجواد** بالحضور وبيّن أنه نظراً لتفاقم اعتداءات المستوطنين وجنود الاحتلال على المدن والقرى الفلسطينية والتي تلحق أضراراً مادية بممتلكاتهم ومركباتهم، وحيث أن جميع بوالص التأمين الحالية لتأمين المركبات والممتلكات تستثنى هذه الاضرار من التغطيات التأمينية، فقد بادرت إدارة شركة التأمين الوطنية احساساً بمسؤوليتها الاجتماعية تجاه مواطنينا وأهلنا في فلسطين، إلى استحداث تغطية تأمينية جديدة تطرح لأول مرة في سوق التأمين الفلسطيني تغطي بموجبها الاضرار المادية التي تلحق بمركبات المواطنين الفلسطينيين نتيجة اعتداء المستوطنين وجنود الاحتلال، ستمنح هذه التغطية لأي مواطن فلسطيني يتقدم للحصول عليها ولديه مركبة مرخصة ومؤمنة تأمينياً الزامياً في أي شركة تأمين فلسطينية مقابل قسط تأمين متواضع باستطاعة أي مواطن تحمله.

وأضاف، السيد **عبد الجواد** بأن قوة المركز المالي للشركة من حيث مجموع أصولها ومجموع حقوق الملكية ونسب السيولة وهامش الملاءة وكفاية احتياطياتها التأمينية، كل ذلك مكنها من طرح هذه التغطية التأمينية، حيث ستتحمل الشركة جميع الالتزامات المالية الناتجة عنها من أموالها الخاصة نظراً لامتناع شركات إعادة التأمين من تغطية هذه الاضرار، وتأمل الشركة أن يساهم قرارها هذا في جبر الضرر عن مواطنيها الذين لا يجدون حالياً أي جهة تعوضهم عن الخسائر التي تلحق بمركباتهم نتيجة هذه الاعتداءات.

الوزير شعبان يستقبل مدير عام شركة التأمين الوطنية NIC لإطلاق خدمة تأمين المركبات

ضد اعتداءات المستوطنين والاحتلال



استقبل الوزير **مؤيد شعبان** رئيس هيئة مقاومة الجدار والاستيطان، مدير عام شركة التأمين الوطنية السيد **بشار حسين**، هذا وتباحث الجانبان آلية عمل مشتركة بصدد إطلاق خدمة تأمين جديدة للمركبات ضد اعتداءات المستوطنين والأعمال العسكرية للاحتلال.

وأشار **حسين** إلى أن هذه الخدمة تأتي تلبيّة لحاجة المواطنين لجبر الأضرار المادية التي تلحق بالمركبات نتيجة أعمال المستوطنين وقوات الاحتلال.

بدوره شكر **شعبان** شركة التأمين الوطنية مشيداً بهذه الخدمة لأبناء شعبنا التي طالما تم المطالبة بها عبر وسائل الاعلام وضرورة تحمل القطاع الخاص مسؤولياته الوطنية تجاه ما تمر به قضيتنا الفلسطينية.

وسيتّم الاستفادة من الخدمة من خلال التبليغ عن الاعتداء وتسجيله لدى هيئة مقاومة الجدار والاستيطان بغية توفير البيانات اللازمة لإعداد ملفات لملاحقة الاحتلال.

Staying up-to-date makes a difference

To keep you informed of the must-to-know industry-related news and events, Arab Re goes beyond traditional reinsurance boundaries by bringing to you its

News App



- ✓ Relevant Daily News from all over the world
- ✓ Our Corporate News and Events



Tune-in to panoramic news and download our new App

SIMA تحصل على إذن مزاولة نشاطها في مركز دبي المالي



أحمد نصر الله

سليمان الشعباني

طارق الخواجة

حصلت شركة (SIMA) Swan Insurance Management Agency، أول شركة MGA متخصصة في التأمين على السفر والحوادث الشخصية الجماعية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، على ترخيص من الفئة ٤ من قبل سلطة دبي للخدمات المالية (DFSA)، وبالتالي أصبح بإمكانها مزاولة نشاطها في مركز دبي المالي العالمي (DIFC).

وهذا التطور المثير هو شهادة على عقود من الخبرة الجماعية والخدمات الإستثنائية للشركة، حيث تطورت بشكل ملحوظ طوال هذه السنوات وحرصت دائماً على تقديم عروضها الشاملة للعملاء في جميع أنحاء العالم.

وهي تخطط لتقديم خطوط أعمال أخرى تدريجياً لتلبية الاحتياجات المتطورة والمتغيرة باستمرار لعملائها، انطلاقاً من التزامها بتقديم حلول مبتكرة تقدم قيمة وتفي بأعلى معايير الجودة.

وتم تعيين السيد طارق الخواجة في منصب العضو المنتدب للشركة في مركز دبي المالي العالمي، في حين سيتولى السيد سليمان الشعباني منصب كبير المسؤولين التنفيذيين، والسيد أحمد نصر الله سيكون مديراً لقسم التسويق والتوزيع. وسيتم دعم فريق الإدارة من قبل المكتتبين المحترفين والمتخصصين في تطوير الأعمال من مكاتب الشركة في الإمارات والبحرين بالإضافة إلى دعم الإدارات المتعددة بما في ذلك المالية والتدقيق وتكنولوجيا المعلومات.

أقسام «إعادة» تتخطى المليار ريال بارتفاع نسبته ٧٩٪

فهد الحصني: تعكس النتائج محافظة الشركة على وتيرة النمو مستثمرة ميزتها التنافسية وتنويع محفظة أعمالها



أعلنت الشركة السعودية لإعادة التأمين «إعادة» SAUDI RE نتائجها المالية للربع الأول من العام المالي ٢٠٢٣، والتي شهدت نمواً ملحوظاً بنسبة ٧٩٪ حيث بلغت ١,٠٧ مليار ريال كإجمالي أقساط مكتتية مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي. وساهمت التطورات الإيجابية في المبادرات الاستراتيجية للشركة في دعم تطور أعمالها، من خلال

التوسع في برنامج تأمين العيوب الخفية التي تعمل «إعادة» كمعيد تأمين حصري له، إضافة إلى تطبيق آلية إسناد أقساط إعادة التأمين إلى السوق المحلية الصادرة عن البنك المركزي السعودي. كما عزز حصول الشركة على تصنيف A- من وكالة التصنيف الائتماني الدولية ستاندر أند بورز S&P من قدرتها على توسيع أعمالها في الأسواق المحلية والدولية.

وفي تعليقه على النتائج المالية للشركة، قال **فهد الحصني**، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للشركة «تعكس النتائج المالية للربع الأول محافظة الشركة على وتيرة النمو مستثمرة ميزتها التنافسية في السوق المحلية في حين تستمر في تنويع محفظة أعمالها من خلال التوسع الاستراتيجي في أسواق أخرى تحسناً ملحوظاً في الأسعار، ولا سيما في الأسواق الآسيوية. وأضاف **الحصني** أن الشركة تقوم بدراسة وتقييم خيارات دعم وتقوية القاعدة الرأسمالية لتحقيق الأهداف الاستراتيجية للشركة».

وعكست نتائج الربع الأول تحسناً في أداء إعادة التأمين واستثمارات الشركة، حيث سجلت زيادة بنسبة ٤٩١٪ في صافي نتائج إعادة التأمين مقارنة بالعام الماضي. بالإضافة إلى ارتفاع صافي دخل الاستثمارات بنسبة ٤٣٢٪. بالإضافة إلى ذلك، أظهرت القوائم المالية المعاد قياسها وفقاً للمعيار الدولي للتقرير المالي ١٧ ارتفاعاً في أرباح الربع المماثل من العام السابق مقارنة بالربع الحالي بالنسبة لاستثمار الشركة بطريقة حقوق الملكية. كما سجلت الشركة ارتفاعاً في إجمالي حقوق المساهمين بنسبة ٦٪ بنهاية الربع الأول محققة ١,٠٢٨ مليار ريال.

القافلة للتأمين تنظم ندوة حول المشاريع المتوقفة في ليبيا



اسحاق سحاريحاضر



مختار الدائرة

نظمت شركة القافلة للتأمين بالتعاون مع بيت الخبرة للمعانة بطرابلس ندوة علمية حول المشاريع المتوقفة في ليبيا تحت شعار «التأمين دعامة للاقتصاد الوطني».

وشارك في فعاليات الندوة وزير الاقتصاد والتجارة محمد الحويج ووكيل وزارة الخارجية لشؤون التعاون الدولي عمر كتي وعدد من مدراء شركات التأمين وبعض من الخبراء في مجال التأمين.

وتهدف الندوة إلى إعادة النظر في المشاريع المتوقفة لإيجاد خطة متكاملة والوصول إلى نتائج سريعة لإعادة تشغيل المشاريع.

وتم خلال الندوة عرض أوراق بحثية في حصر المشاريع المتوقفة والمشاريع الاستثمارية والفرص الاقتصادية الضائعة للمشروعات والدور الذي تلعبه وزارة الخارجية والتعاون الدولي في عودة الشركات الأجنبية لاستكمال مشاريعها المتوقفة إضافة إلى استعراض أهم الإشكاليات القانونية المتعلقة بالتأمين على المشاريع المتوقفة.

كما ألقى **اسحاق سحاريح** مدير تطوير الأعمال في UIB لندن محاضرة من ضمن محاور الموضوع.



THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO

NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe, the Middle East & Africa

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Jeddah - Riyadh - Qatar - Turkey - Nigeria - Egypt - Iraq - Tunisia - Cyprus

فيتش تصنف OMAN RE بدرجة BB+ جيد جداً وتعدل نظرتها للشركة من مستقرة إلى إيجابية



رومل طباجة

أفصح الشركة العمانية لإعادة التأمين OMAN RE وكالة فيتش للتصنيف الائتماني قد أكدت تصنيف القوة المالية للشركة (IFS) عند "BB+" وقامت بتعديل النظرة المستقبلية من مستقرة إلى إيجابية. ويعكس هذا التطور الإيجابي الأداء المالي القوي لشركة عمان ري، ورأس المال الكافي، وسياسة إدارة المخاطر القوية التي تنتهجها الشركة، والتزامها بتقديم خدمات تأمين استثنائية لعملائها.

في حين تتركز استثمارات عمان ري بشكل أساسي في سلطنة عمان وفقاً للمتطلبات الرقابية، فإن محفظة الاكتتاب المتنوعة للشركة، وممارسات الاكتتاب الحكيمة، والملاءة المالية القوية، ومعدلات الاحتفاظ الحذرة، والنهج المنضبط لإدارة المخاطر قد لعبت بمجملها دوراً مهماً في تحسين التصنيف الائتماني للشركة. وبهذه المناسبة، علّق الرئيس التنفيذي للشركة، رومل طباجة قائلاً: «نحن سعداء بقرار وكالة فيتش للتصنيف الائتماني الأخير، والذي يعد دليلاً على التزامنا الراسخ بالتميز، وإدارة المخاطر المنضبطة، والملاءة المالية القوية». وأضاف: «أثبتت عمان ري باستمرار قدرتها على التكيف مع ظروف السوق الصعبة لمواصلة نموها وتقديم حلول إعادة تأمين موثوقة لعملائها الكرام. ولا نزال نكرس جهودنا لتعزيز مكانتنا في الأسواق التي نعمل بها، وتوسيع محفظتنا لتلبية الاحتياجات المتغيرة لصناعة التأمين، والحفاظ على علاقات ودية ومتينة مع عملائنا وشركائنا».

بعد نجاح استراتيجيتها..

العمانية القطرية للتأمين تبحث خططها المستقبلية



عقدت الشركة العمانية القطرية للتأمين OQIC اجتماعها Town Hall تحت عنوان «احتضان المستقبل معاً»، فكانت كلمات ألقاها الرئيس التنفيذي للشركة حسن اللواتي إلى جانب اللجنة التنفيذية، تم تسليط الضوء فيها على النجاحات التي حققتها OQIC خلال الفترة الأخيرة، والخطط المستقبلية. وأكد المجتمعون على العمل معاً كفريق واحد والإلتزام ببلتبية إحتياجات ومتطلبات العملاء واغتنام الفرص الجديدة وبذل قصارى الجهد لتحقيق الأهداف المرجوة وفقاً للاستراتيجيات الموضوعة انطلاقاً من حرص الشركة على تحقيق النمو المربح والمستدام وإيماناً منها بقوة التغيير والتركيز على أصغر التفاصيل، والعمل كفريق واحد بهدف تشكيل مستقبل قطاع التأمين في عُمان.



غرامة تصل لـ ٢ مليون ريال و٤ سنوات سجن

لمن يمارس أعمال التأمين دون ترخيص في السعودية



عادل العيسى

أطلقت اللجنة العامة لشركات التأمين السعودية، وهي لجنة منبثقة من اللجنة التنفيذية لشركات التأمين السعودية، وتحت إشراف البنك المركزي السعودي «ساما»، حملة «خليك واعي»، لرفع وعي الجمهور حيال شراء وثائق تأمين المركبات من قبل جهات غير مرخصة والمتمثلة ببعض مكاتب الخدمات العامة وغيرها التي تروج لنفسها لتقديم الخدمات المساندة للتأمين.

من جانبه قال عادل العيسى،

المتحدث الإعلامي باسم قطاع التأمين، بحسب بيان تلقاه، أن كل من يمارس أعمال التأمين أو يزاول الخدمات المساندة للتأمين دون ترخيص بذلك من البنك المركزي السعودي، يتعرض لغرامة تصل إلى مليوني ريال والسجن لمدة أربع سنوات، أو بإحدى هاتين العقوبتين، وفقاً لأحكام المادة ٢١ من نظام مراقبة وشركات التأمين التعاوني.

سكون الإماراتية تحصل على الموافقات الرسمية لرفع ملكيتها في «أسكانا»

حصلت شركة SUKoon على الموافقات اللازمة من الجهات التنظيمية لتصل ملكيتها في الشركة العربية الإسكندنافية للتأمين «تكافل أسكانا» إلى ٩٣٪.

رابطة وسطاء التأمين العرب تعين مجلس إدارة مؤقت



قررت الجمعية العمومية لرابطة وسطاء التأمين العرب تعيين مجلس إدارة مؤقت، يعمل على «مهام محددة» وبشكل «سريع»، لتنسيق وتنظيم أعمال الرابطة لحين انعقاد عقد الاجتماع المقبل للجمعية خلال الشهور المقبلة.

وضم مجلس الإدارة المؤقت: حامد مبارك، ممثلاً عن سوق التأمين المصرية، وزهور الداود، ممثلة عن سوق التأمين الأردنية، وإيلي حنا، ممثلاً عن سوق التأمين اللبنانية، وأمجد جدوع، ممثلاً عن سوق التأمين الفلسطينية، وعقيلة العرقوبي، ممثلة عن سوق التأمين التونسية، وجورج الأشقر، ممثلاً عن سوق التأمين الإماراتية، وسعيد أنطون، ممثلاً عن سوق التأمين العمانية.



Competence *that makes a* DIFFERENCE

Reinsurance
LINK

انعقاد اجتماعي مجلس الإدارة والجمعية العمومية العادية لشركة إعادة التأمين العربية في الأردن



عقد مجلس إدارة شركة إعادة التأمين العربية ARAB RE جلسة بتاريخ ٢٠٢٣/٦/١٧ في عمان - الأردن برئاسة الشيخ خلدون بركات لمتابعة أعمال الشركة على الأصعدة كافة. وعقب الانتهاء من الجلسة عقدت الجمعية العمومية العادية للشركة اجتماعها السنوي للتداول بالمواضيع المدرجة على جدول أعمالها، ومن بينها المصادقة على البيانات المالية المنتهية كما في ٢٠٢٢/١٢/٣١. ثم دعا الشيخ خلدون السادة الحاضرين لتناول الغداء احتفاءً بهم.

بنك البركة يوقع اتفاقية تعاون مع شركة جي أي جي مصر - حياة تكافل لتقديم خدمات التأمين البنكي



وقع بنك البركة وشركة جي أي جي مصر - حياة تكافل اتفاقية التأمين البنكي التي يتيح من خلالها البنك للشركة تسويق وتقديم خدماتها وبرامجها التأمينية للعملاء من خلال فروع البنك. وقد تم التوقيع بين كل من حازم حجازي الرئيس التنفيذي لبنك البركة وربيع عبد الخالق العضو المنتدب لشركة جي أي جي مصر - حياة تكافل. وأعرب حازم حجازي عن سعادته بهذه الشراكة الاستراتيجية مع شركة جي أي جي مصر - حياة تكافل، وأكد أن هذه الخطوة تعزز جهود البنك لتطبيق استراتيجيته التي تهدف لإتاحة باقة متكاملة من المنتجات والخدمات المالية والمصرفية التي تلبي كافة احتياجات عملاء بنك البركة. وأكد ربيع عبد الخالق العضو المنتدب لشركة جي أي جي مصر - حياة تكافل أن الشركة تتطلع لمزيد من النجاحات والإنجازات من الشراكة الاستراتيجية مع بنك البركة، والذي يعد أحد أكبر البنوك العاملة في القطاع المصرفي المتوافق مع أحكام الشريعة في مصر، حيث أن بنك البركة مصر له استراتيجية ورؤية واضحة للوصول إلى أعلى درجات الكفاءة والانتشار في السوق المصرية.

خلال احتفالها بذكرى الـ ٦٠ على تأسيسها

الشركة الجزائرية للتأمين وإعادة التأمين تطلق منتجات خاصة بالتأمين الفلاحي



أعلنت الشركة الجزائرية للتأمين وإعادة التأمين LA CAAR، عن إطلاق مجموعة من المنتجات المتعلقة بالتأمين الفلاحي في سبتمبر القادم، بغرض توسيع نطاقها الجغرافي وتنويع منتجاتها والتقرب أكثر من زبائنها. وقد حصلت LA CAAR الآن لتسويق المنتج من طرف وزارة المالية، حسبما كشف عنه، الرئيس المدير العام للشركة، حاج محمد سبع، في تصريح على هامش احتفالية مخلدة للذكرى الستين لإنشاء «لاكار»، نظمت بالجزائر العاصمة. وتأتي هذه المنتجات، الأولى من نوعها منذ إنشاء الشركة في ١٩٦٣، لتلبية لرغبات زبائنها، وتعنى أساساً بالمخاطر العادية التي يواجهها الفلاحون مثل الحرائق، البرد، العواصف والفيضانات، على أن يتم تسويقها بطرق وأساليب حديثة حسب مسؤولها الأول. وأضاف السيد سبع بأن الشركة الجزائرية للتأمين وإعادة التأمين تعمل على التغطية الجزئية لخطر الجفاف كونه «مكلفاً»، وعلى هذا الأساس فهي «بحاجة إلى التعاون مع شركات تأمين أخرى ناشطة في هذا المجال حتى يمكن أن تؤسس لنظام تأميني فلاحي شامل يغطي خطر الجفاف».

ونظمت الاحتفالية بحضور وزير اقتصاد المعرفة والمؤسسات الناشئة والمؤسسات الصغيرة، ياسين المهدي وليد، والمدير العام للخزينة والتسيير المحاسبي للعمليات المالية للدولة، صالح لعباني، والأمين العام لوزارة المالية ونائب محافظ بنك الجزائر إضافة إلى مدراء عدد من شركات التأمين. وفي كلمة لوزير المالية، لعزیز فايد، قرأها نيابة عنه السيد لعباني، هنا الوزير الشركة على «المسار الحافل بالإنجازات»، مؤكداً حرص الوزارة على تطوير سوق التأمين في الجزائر وخلق محيط ملائم من شأنه السماح للقطاع بالنهوض إلى مستوى التطلعات.



Aviation



Motor



Home



Property



Engineering



Health



Life



Since 1975



Marine



Energy

شركة العين الأهلية للتأمين (ش.م.ع.)

Al Ain Ahlia Insurance Co.

ترحب بكم الى عالم التأمين

A- S&P Global

MOODY'S
A3
STABLE

**Head office
Abu Dhabi**

Al Ain Ahlia Ins. Co. Bldg.
Airport Road
P.O.Box 3077
Tel : + 97126119999
Fax : + 97124456685

**Al Ain
Branch**

Al Ain Ahlia Ins. Co. Bldg.
Al Ghabah Street
P.O.Box: 1770 Al Ain
Tel : + 97137642142
Fax : + 97137667775

**Dubai
Branch**

Al Ain Bldg.
Opposite Hayat Regency Hotel
P.O.Box: 3541 Deira Dubai
Tel : + 97142725500
Fax : + 97142725511

**Sharjah
Branch**

Al Reem Plaza
Corniche Al Buhaira
P.O.Box: 24585 Sharjah
Tel : + 97165753440
Fax : + 97165753441

أسامة محموم رئيساً مديراً عاماً لشركة UMBRELLA RE



محمد فوزي زبيدة
قطاع المالية والإدارة



وليد أبو شفا
مكتب إعادة تأمين



مهند محمد تحامي
مكتب إعادة تأمين



نيهال طارق صادق
إدارة وفني



محمد سالم عون
مساعد المدير العام



أسامة محموم
الرئيس والمدير العام

الشركة ومنها على سبيل المثال لا الحصر سياسة الإكتتاب ونموذج العمل الذي يلائم أوضاعها الذاتية وأوضاعها بالسوق المحلية وتطلعاتها نحو التوسع مستقبلاً كما أنها تتبع سياسة إكتتاب تهدف إلى قبول أعمال إعادة التأمين التي تحقق ربحاً فنياً وهذا مايملي عليها حسن اختيار الأخطار وحسن اختيار العملاء، فهي تكتتب عن المكتتب (Underwriting Underwriter) وهذا يضعها في مسؤولية وتحديات كبيرة في تحديد وضرورة معرفة العملاء والبيئة العملية التي يكتبون فيها.

عين مجلس إدارة شركة المظلة لإعادة التأمين UMBRELLA RE السيد أسامة حسن محموم رئيساً لمجلس الإدارة ومديراً عاماً للشركة. وقد أبدى السيد محموم شكره وامتنانه لمساهمي شركة المظلة وفريق عملها لمنحه الثقة لإدارة شؤون الشركة وترسيخ كافة الإمكانيات والخبرات التي إكتسبها خلال عمله في سوق التأمين من عمليات التأمين وإعادة التأمين للمساهمة في تطوير قطاع التأمين المحلي ومنحه دور فعال على الصعيد الإقليمي، حيث أن إدارة المظلة وضعت السياسات التي يتوقف عليها نجاح

ACAIR تقدم أفضل العروض التأمينية للقطاع التمريضي



خلال توقيع الاتفاقية



من اليمين: ايلي حنا، د. ريماساسين قازان ود. فراس الأبيض

وقعت شركة ACAIR لوساطة التأمين ممثلة بمديرها العام النقيب ايلي حنا اتفاقية تعاون مع نقابة الممرضين والممرضات، تنص على تقديم أفضل العروض التأمينية للقطاع التمريضي مع حسومات خاصة، وذلك خلال مؤتمر صحفي يهدف إلى تحسين أجور القطاع التمريضي بحضور وزير الصحة الدكتور فراس الأبيض، نقابة الممرضين والممرضات د. ريماساسين قازان وعدد من مدراء وعملاء المستشفيات والجامعات والمعاهد. كما حضر المؤتمر ممثلون عن الأجهزة الأمنية ونقابات المهن الحرة وحشد كبير من الممرضات والممرضين. وفي الختام أثنى النقيب حنا في هذه المناسبة على جهود وعطاءات العاملين في القطاع التمريضي وصموده رغم الأزمات المالية التي حلت بالجسم الطبي في السنوات الأخيرة.

«عناية» و«المتحدة للتأمين» السعوديتان تقرران الاندماج

وقّعت شركة «عناية» السعودية للتأمين التعاوني والشركة «المتحدة للتأمين التعاوني»، اتفاقية اندماج ملزمة من خلال تبادل الأوراق المالية، بحيث تنتقل أصول والتزامات «عناية» إلى «المتحدة للتأمين» دون دفع أي مقابل نقدي، وفق ما أعلنته الشركتان في إفصاح لهما إلى سوق الأسهم السعودية. بموجب صفقة الاندماج التي لا تزال تتطلب موافقة الجهات التنظيمية في المملكة، إلى جانب موافقة الجمعية العامة غير العادية لكل من الشركتين، ستقوم «المتحدة للتأمين» بزيادة رأسمالها من خلال إصدار ١٩,٢ مليون سهم عادي جديد بقيمة اسمية ١٠ ريلات للسهم الواحد لصالح مساهمي «عناية» (بواقع ٠,٨٣ سهم عادي مقابل كل سهم مصدر في شركة «عناية»)، ليبلغ بذلك رأسمال «المتحدة للتأمين التعاوني» ٥٩٢,٦ مليون ريال مقسماً إلى ٥٩,٢ مليون سهم عادي. سيمتلك مساهمو «عناية» ١٩,٢ مليون سهم، أي ما يمثل ٣,٢٢٪ من رأس المال بعد الزيادة. هذا هو الاندماج السادس في قطاع التأمين السعودي منذ عام ٢٠١٩، الذي يضم اليوم ٢٧ شركة، في ظل دعوات مستمرة من البنك المركزي السعودي (ساما) ووزارة المالية إلى عمليات اندماج وإنشاء كيانات قوية قادرة على التوسع داخل المملكة وخارجها.

حمّل تطبيق KIC Kuwait الآن وإستفد من خدمة "بوكي"



حمّل الآن:



The 35th International Insurance Tennis Tournament Utku Ozdemir: "Milli Re supports cultural development besides supporting insurance"

Hosted by Milli Re, the 35th round of traditional "International Insurance Tennis Tournament", which is one of the most well-established sports events in Turkey and one of the longest-running sport events in the sector, took place at Miltas-Suadiye Sports Complex in between 9-11 June 2023. The tournament gathered 64 participants representing 48 companies of which 27 local and 21 international market players.

On this occasion, General Manager of Milli Re Utku Ozdemir declared: "As Milli Re, we support community and cultural development besides the support we make to the insurance and economy of the country. In this context, our company realizes projects in the field of culture, art and sport. The important principle we follow is to be sustainable, and thus that is the key to these projects. The Tournament is one of the most beautiful examples of it. We successfully completed our tournament this year, which attracted great interest both locally and overseas. The tournament, which is the longest-running event of the sector, brought reinsurers, brokers and insurance companies from the Turkish insurance market and international markets together. I would like to take this opportunity to congratulate all the teams that participated in the tournament and thank the companies that supported our tournament."

As a part of the Tournament hosted by Milli Re; a cocktail was offered at Miltas Sports Complex, and a cocktail-dinner was organized by Gallagher Re at Moda Deniz Club.



AM Best تصنف القطرية العامة B++ جيد



محمد الغيلة

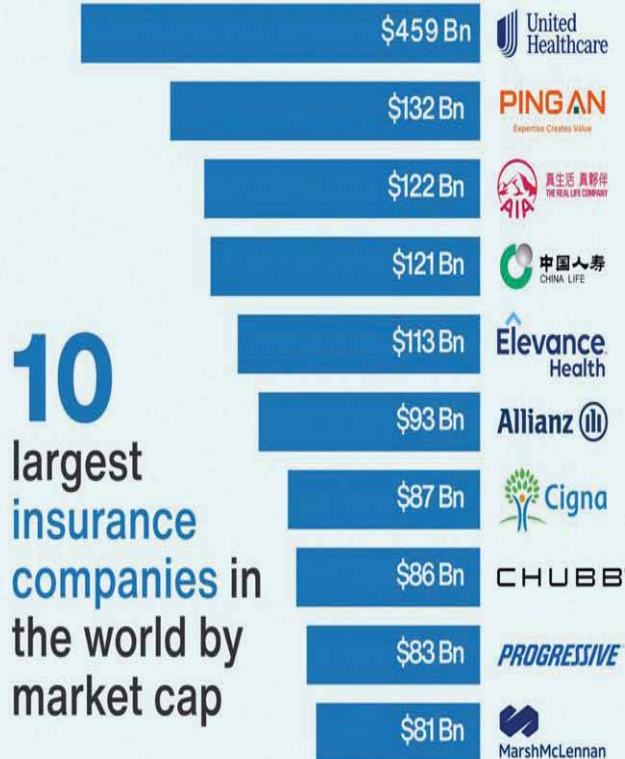
أكدت وكالة AM Best المالية للشركة القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين (QGIRC) عند درجة B++ (جيد) والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل عند مستوى "bbb" (جيد). وتعكس هذه التصنيفات قوة الميزانية العمومية لشركة QGIRC، والتي تقدرها AM Best على أنها قوية جداً، بالإضافة إلى أدائها التشغيلي الممتاز، وإدارة المخاطر المؤسسية المناسبة.

ويعتمد تقييم قوة الميزانية العمومية لشركة QGIRC على الرسالة المعدلة

بحسب المخاطر عند مستوى قوي للغاية، كما تم قياسه بواسطة نسبة كفاية رأس المال الخاصة بوكالة التصنيف (BCAR). وتتوقع AM Best أن يظل رأس المال المحتمل للشركة المعدل بحسب المخاطر عند المستوى القوي للغاية، مدعوماً بتوليد رأس المال الداخلي.

وقد تم دعم أرباح الشركة القطرية للتأمين وإعادة التأمين من خلال سجل حافل من ربحية في عمليات الإكتتاب، حيث بلغت النسب المجمعة ٩٩٪ على مدار خمس سنوات. وتتوقع AM Best أن يتم دعم النتائج التشغيلية المرتفعة من خلال تركيز الشركة المتزايد على عمليات الإكتتاب بشكل إنتقائي، إلى جانب دخل ثابت من العمليات.

insights10



www.insights10.com

Market Cap

لقاء لمجموعة أليانز السعودي الفرنسي مع وسطاء التأمين



نظمت مجموعة أليانز السعودي الفرنسي للتأمين التعاوني ALLIANZ SF لقاءً خاصاً مع وسطاء التأمين حمل عنوان "Allianz Brokers Day"، فكانت فرصة للإلتقاء بين الطرفين وتبادل الآراء والأفكار ووجهات النظر، وتسليط الضوء على آخر المستجدات التي طرأت على القطاع، إلى جانب مناقشة كيفية الاستثمار في تعزيز العلاقات التي تربطهما ووضع خطط وإستراتيجيات للمرحلة المقبلة. والمعروف حرص المجموعة والتزامها بتزويد شركائها التجاريين وعملائها بأفضل خدمة ودعم ممكنين من أجل خلق مستقبل أكثر إشراقاً.



Our upgraded medical care app

For your upgraded convenience.



Digital card or physical card, the choice is yours.



View and track your dependents' policy activities.



Instantly get notified about reimbursements, approvals, and important updates.



View your centralized Digital Medical Record.



Request approvals and hospital admissions through our App.



Easily submit and track your reimbursement claims.



Check your share of medical expenses, if any.



View your eligible updated network of healthcare providers in real time.

Download our app



Available on the
App Store



Available on
Google Play

in Best Assistance Lebanon



www.bestassistance.com

AM Best تؤكد تصنيف الأهلية للتأمين A- ممتاز مع نظرة مستقرة



يوسف السعد

أكدت وكالة AM Best تصنيف القوة المالية للشركة الأهلية للتأمين Al Ahleia – الكويت عند مستوى A- (ممتاز) والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل للمصدر عند درجة "A- (ممتاز) مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وتعكس هذه التصنيفات قوة الميزانية العمومية للشركة، والتي تقدرها AM Best بأنها قوية جداً، بالإضافة إلى أدائها

التشغيلي القوي، وإدارة المخاطر المؤسسية المناسبة (ERM).

وإن قوة الميزانية العمومية للشركة مدعومة بالرسمة الموحدة المعدلة بحسب المخاطر عند أعلى مستوى، كما تم قياسها بواسطة نسبة كفاية رأس المال الخاصة بوكالة التصنيف (BCAR). وحافظت Al Ahleia على سيولة قوية.

وكانت قد أبلغت الشركة عن تحسن أرباحها قبل الضرائب في كل من السنوات الخمس الماضية، لتصل إلى ١٨,٧ مليون دينار كويتي في عام ٢٠٢٢. وخلال هذه الفترة، حققت الشركة الأهلية متوسط عائد على حقوق المساهمين بنسبة ١٠,٦٪ على مدار السنوات الخمس الماضية (٢٠١٨-٢٠٢٢). وتم تعزيز الربحية من خلال النتائج المحققة من عمليات الإكتتاب، حيث بلغت النسب المجمعة على مدار السنوات الخمس الماضية (٢٠١٨-٢٠٢٢) ٩١,٨٪. ويعكس هذا الأداء القوي للشركة في فرع التأمينات العامة في الكويت، فضلاً عن تحسن النسب المجمعة التي سجلتها الشركة التابعة لها، الشركة الكويتية لإعادة التأمين، والبالغة ٩٤,٨٪.

ويعكس الملف التجاري لشركة الأهلية مكانتها الراسخة كإحدى أفضل أربع شركات تأمين في السوق الكويتية، حيث تحتل مكانة رائدة في قطاع التأمين. وتحقق الشركة تنوعاً جغرافياً من خلال شركة إعادة التأمين الخاصة بها، كويت ري، والتي تكتب في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وآسيا والمحيط الهادئ وأوروبا الوسطى والشرقية. وسجلت الشركة إجمالي أقساط مكتتبة بقيمة ٤١٢,٨ مليون دولار أميركي في عام ٢٠٢٢.

AM Best تصنف Kuwait Re عند درجة A- (ممتاز)

مع نظرة مستقبلية مستقرة

داود الدويسان: التصنيف يعكس قوة الملاءة المالية

وقدرتها على تلبية التزاماتها



أكدت وكالة AM Best تصنيف القوة المالية لشركة إعادة التأمين الكويتية Kuwait Re عند درجة A- (ممتاز) والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل عند مستوى A- (ممتاز) مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وتعكس هذه التصنيفات قوة الميزانية العمومية لشركة Kuwait Re، والتي تقدرها AM Best على أنها قوية جداً، فضلاً عن أدائها التشغيلي الممتاز، وإدارة المخاطر المؤسسية المناسبة.

وإن قوة الميزانية العمومية لشركة Kuwait Re مدعومة بالرسمة المعدلة بحسب المخاطر عند أعلى مستوى، كما تم قياسها بواسطة نسبة كفاية رأس المال الخاصة بوكالة التصنيف (BCAR).

ولدى الشركة سجل حافل من الأداء التشغيلي المناسب. ففي عام ٢٠٢٢، سجلت صافي دخل قدره ٨,٠ مليون دينار كويتي مقارنة مع ٦,٣ مليون دينار كويتي خلال العام ٢٠٢١، والذي تم تحقيقه بالتساوي من العمليات الفنية وغير الفنية. وحقق الأداء التشغيلي لكويت ري نتائج إيجابية في السنوات الأخيرة، وترجمت نتائج عام ٢٠٢٢ من خلال تحقيق عائد على حقوق المساهمين بنسبة ١٢٪، مقارنة مع متوسط عائد على حقوق المساهمين بلغ ٩,٩٪ على مدار السنوات الخمس الماضية (٢٠١٨-٢٠٢٢). وأدى الاختيار الدقيق والمنضبط للمخاطر إلى تحقيق الشركة أداءاً قوياً في عمليات الإكتتاب، حيث بلغ متوسط النسب المجمعة ٩٤,٨٪ خلال السنوات الخمس الماضية. ولقد تفوقت النتائج الفنية للشركة في السنوات الأخيرة على المعدلات التاريخية، مع زيادة في الأقساط المكتسبة مما ساهم في تحقيق نسب مجمعة بلغت ٩٢,٣٪ في كل من ٢٠٢١ و ٢٠٢٢.

ويعكس تقييم الملف التجاري لشركة كويت ري تنوعها الجيد سواء من ناحية التوسع الجغرافي أم المنتجات المقدمة. وتمتد عملياتها في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وآسيا والمحيط الهادئ وأوروبا الوسطى والشرقية. وسجلت كويت ري إجمالي أقساط مكتتبة بقيمة ٢٤٣,٢ مليون دولار أميركي. في هذا الصدد، قال داود سليمان الدويسان، الرئيس التنفيذي للشركة: أن التصنيف يعكس قوة الملاءة المالية للشركة وتنوع أنشطتها وقدرتها على تلبية الالتزامات المالية تجاه عقود إعادة التأمين التي تساهم بتغطيتها وأية إصدارات أخرى.

أضاف: أن التصنيف يدل على فعالية إدارة المخاطر وحسن اختيار الأخطار ما يساهم في تحسين الربحية طويلة الأجل، كما يدل استقرار النظرة المستقبلية على غياب أية مؤثرات سلبية قد تضعف مستوى تصنيف الشركة في المستقبل، لا سيما وأن للشركة سجل تاريخي مستقر من حيث حسن مستوى الأداء التشغيلي.

Rank	Syndicate	Turnover USD ml	Combined Ratio
1	2623 Beazley Furlonge	3957	91%
2	2987 Brit Syndicates	2948	99%
3	2999 QBE Underwriting	2190	98%
4	33 Hiscox Syndicates	2072	77%
5	4444 Canopus Managing Ag.	2047	96%
6	1084 Chaucer Syndicates	1990	93%
7	4472 Liberty Managing Agency	1951	99%
8	2001 MS Amlin Underwriting	1902	100%
9	510 Tokio Marine Kiln	1900	91%
10	1414 Ascot Underwriting	1628	95%
11	1686 Axis Managing Agency	1567	90%
12	2003 AXA XL UW Agencies	1481	97%
13	3500 Riverstone Managing Ag	1365	93%
14	1183 Talbot Underwriting	1286	88%
15	457 Munich Re Syndicate	1255	88%
16	1458 RenaissanceRe	1194	95%
17	609 Atrium Underwriters	1117	89%
18	1225 Aegis Managing Agency	1095	84%
19	4711 Aspen Managing Agency	1012	71%
20	1618 KI Syndicates	1006	97%

STAND
SOLID

الأهلية للتأمين
AL AHLEIA INSURANCE



alahleia.com

1888 444





منحة دراسية في كلية Bayes

عطا الخطيب:

**ذكرى المرحوم وائل الخطيب
ستظل خالدة**

أعلنت مجموعة «لوكتون» Lockton الشرق الأوسط وشمال أفريقيا عن إستحداث منحة مؤسسها **وائل الخطيب** الدراسية للعام الثاني على التوالي تكريماً لهذا الرجل العظيم الذي يُعدّ أسطورة في قطاع التأمين. وكان الراحل أحد خريجي كلية بايز لإدارة الأعمال حيث حصل على درجة الماجستير في التأمين وإدارة المخاطر.



المرحوم وائل الخطيب

وتأتي هذه المنحة بالتعاون مع كلية بايز لإدارة الأعمال Bayes Business School.

وهي كلية إدارة أعمال رائدة في المملكة المتحدة وتتميز ببرامجها لماجستير التأمين وإدارة المخاطر. واستحدثت هذه المنحة الدراسية تخليداً لإرث المرحوم **وائل** وإتاحة الفرصة للآخرين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا للسير على خطاه والإرتكاز على التميز الأكاديمي كنقطة دفع وانطلاق ووعود بالنمو المستمر.

وتم فتح باب القبول لطلبات التقديم لعام ٢٠٢٣ لهذه المنحة التي تغطي كامل الرسوم الدراسية لأي شخص مقيم في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا يُظهر التميز الأكاديمي والحاجة المالية.

وفي هذا السياق، قال **عطا الخطيب**، رئيس مجلس إدارة «لوكتون الشرق الأوسط وشمال أفريقيا»: «أؤمن بشغف، كما آمن والدي من قبل، بقيمة التميز الأكاديمي وأهمية مساعدة الجيل المُقبل على تحقيقه. وأؤكد على أنني وبقيّة أعضاء فريق الإدارة متاحون للوقوف إلى جانب الأشخاص الذين حصلوا على هذه المنحة الدراسية المرموقة. ويسعدنا تقديم المشورة والإرشاد لهم على إمتداد مسيرتهم المهنية في قطاع التأمين»، مؤكداً أن ذكرى الراحل ستظل خالدة في القلوب بفضل الصفات التي تميّز بها ولعل أبرزها قيادته الملهمة ونجاحاته وكياسته وصداقته الأصيلة، فضلاً عن شغفه تجاه تسريع المسيرة المهنية للآخرين إستناداً على أسس أكاديمية متينة.

شريف بن حبيلس رئيساً للمنظمة الأفريقية للتأمينات



تسلّم المدير العام للصندوق الوطني للتعاون الفلاحي، **شريف بن حبيلس**، رئاسة المنظمة الأفريقية للتأمينات.

وجرت مراسم التسليم والاستلام بين **بن حبيلس** ورئيس المنظمة السابق الكيني **بان كاجوانغ**، في اختتام أشغال المؤتمر الـ ٤٩ والجمعية العامة للمنظمة التي احتضنها الجزائر العاصمة على مدار ثلاثة أيام.

وأكد **بن حبيلس** الذي سبرأس المنظمة القارية لعهد مدتها سنة، على أهمية العمل على تعزيز التعاون وتبادل المعلومات والخبرات بين البلدان الأفريقية في مجال التأمينات واتخاذ كل المبادرات التي من شأنها تطوير وتوفير خدمات تأمينية تتماشى مع احتياجات القارة، لا سيّما في المجال الفلاحي.

التأمين العربية تنتقل إلى مكاتبها الجديدة في العين



أعلنت شركة التأمين العربية عن انتقالها إلى مكتب جديد في العين، بحيث تشكل هذه الخطوة بداية جديدة وتجربة فريدة من نوعها لفصل جديد من النمو والنجاح الذي لطالما تميزت به الشركة طوال مسيرتها، مع سعيها الدائم لتقديم أفضل الحلول لعملائها بما يتلاءم وتطلعاتهم.



TRAVEL INSURANCE

تأمين السفر



INSURE WITH US TODAY!

أمن معنا اليوم!



#HaveAGoodDay

Fenchurch Faris تنظم ندوة حول مسؤولية المديرين والموظفين والمخاطر السيبرانية



أقامت مجموعة Fenchurch Faris ندوة في مقرها الرئيسي في العاصمة اليونانية أثينا، سلّطت الضوء فيها على تأمين مسؤولية المديرين والموظفين D&O وتأمين المسؤولية ضد المخاطر السيبرانية Cyber وتم تنظيم ورشة العمل للمديرين التنفيذيين في الشركات الأردنية من قطاعات مختلفة، بما في ذلك التأمين والبنوك والخدمات اللوجستية والاتصالات والسيارات والتصنيع والسياحة.

أدار الندوة المتعلقة بتأمين مسؤولية المديرين والموظفين السيد كريس وايت، مدير قسم ممارسات المسؤولية الإدارية في CFC Underwriting في المملكة المتحدة، في حين قدمت السيدة جورجيا فاريللا، مديرة قسمي تأمين التعويض المهني والسيبراني في AIG في اليونان، الندوة الخاصة بتأمين المسؤولية ضد المخاطر السيبرانية.

وسلّطت الأضواء خلال ورشة العمل على تاريخ وتطور D&O و Cyber، فضلاً عن عمليات الإكتتاب وشروط الوثائق والمطالبات.



الاتحاد الأردني للتأمين يكرم عبد الخالق رؤوف خليل

كرم الاتحاد الأردني لشركات التأمين الأمين العام السابق للاتحاد العام العربي للتأمين عبد الخالق رؤوف خليل الذي خدم قطاع التأمين بما يزيد عن ٥٠ عاماً، حيث بدأ عمله في شركة التأمين العراقية عام ١٩٦٦ وتقلّد مناصب وظيفية عديدة في الشركة إلى أن أصبح مديرها العام ورئيس مجلس إدارتها عاماً ١٩٨٢ بالإضافة إلى تقلده منصب الأمين العام للاتحاد العام العربي للتأمين عام ١٩٩٨ واستمر لفترة تزيد عن عشرين عاماً وحتى منتصف عام ٢٠١٩ بمسيرة مكللة بالنجاح المستمر انعكست على مهام الأمانة العامة للاتحاد العام العربي للتأمين منها الزيادة الكبيرة في عدد شركات التأمين الأعضاء في الاتحاد العربي للتأمين وكذلك زيادة موارد الأمانة العامة بأضعاف ما كانت عليه قبل التحاقه بها بالإضافة إلى أنه قد مثل العراق في عدة محافل تأمينية عربية وعالمية.

شكر وعرفان من عبد الخالق رؤوف خليل

يسرني أن أقدم بخالص الشكر والامتنان للسيد رئيس وأعضاء اللجنة التنظيمية لأعمال مؤتمر العقبة على الدعوة الكريمة لحضوري وتكريمي خلال حفل الافتتاح بمؤتمر العقبة الذي أصبح من أهم مؤتمرات قطاع التأمين.

كما لا يفوتني أن أعرب عن خالص شكري وتقديري على جهود العاملين في الاتحاد الأردني لشركات التأمين على ما بذلوه من جهود متميزة والتي هم أهل لها ولهم منا كل الثناء والتقدير. مع تمنياتي لسوق التأمين الأردنية كل التقدم والنجاح.

٢٥٪ نمو التأمين ضد الهجمات السيبرانية في الإمارات حتى ٢٠٢٨

المعلومات والاتصالات، والدفاع، والطاقة، والتجزئة، والرعاية الصحية. وأوضح أنه من بين هذه القطاعات يمتلك قطاع الخدمات المصرفية والخدمات المالية والتأمين الحصة الأكبر من سوق التأمين الإلكتروني في الإمارات، نتيجة للعمليات النقدية المتزايدة في البنوك والمؤسسات المالية الأخرى.

ولفت إلى أن التأمين الإلكتروني بالقطاع المالي يتألف من حماية البيانات السرية للعملاء، حيث يعتبر الهدف الأكثر جاذبية للمتسللين، بالإضافة إلى تأمين الاعتماد المتزايد لتطبيقات الهاتف المحمول والخدمات المصرفية عبر الإنترنت. لذا تزداد الحاجة إلى اعتماد التأمين الإلكتروني في قطاع خدمات التأمين المالي بشكل كبير حيث يعد أمن الخدمات المصرفية والمالية أمراً بالغ الأهمية للحد من مخاطر التهديدات والانتهاكات.

ينمو سوق التأمين ضد الهجمات السيبرانية في الإمارات بمعدل نمو سنوي مركب يبلغ حوالي ٢٥,٦٪ خلال الفترة ٢٠٢٣-٢٠٢٨، حسب التقرير الصادر عن مؤسسة «MarkNtel Advisors» للبحوث والدراسات.

وعزا التقرير نمو التأمين ضد الهجمات السيبرانية إلى الاعتماد المتزايد على التقنيات المتقدمة مثل إنترنت الأشياء، والذكاء الاصطناعي، وما إلى ذلك، إلى جانب التطورات التكنولوجية مثل الجيل التالي للشبكات.

وأشار إلى أن حلول الأمان المتكاملة والانتقال السريع للشركات إلى النماذج المستندة إلى السحابة، هي جوانب بارزة أخرى يتوقع تحفيزها توسع السوق حتى عام ٢٠٢٨.

ولفت التقرير أنه من أبرز المستخدمين النهائيين للتأمين الإلكتروني قطاعات الخدمات المصرفية والخدمات المالية والتأمين، وقطاع تكنولوجيا



INNOVATIVE
GENUINE
INTEGRITY

IGINSURE.COM

INTERNATIONAL GENERAL INSURANCE

ADNIC تجدد شراكتهما مع جمعية الإمارات للطبيعة



جددت شركة أبوظبي الوطنية للتأمين، شراكتهما مع جمعية الإمارات للطبيعة بالتعاون مع الصندوق العالمي للطبيعة، وذلك للعام الثالث على التوالي، بهدف دعم مشاريع الجمعية في الحفاظ على الطبيعة وحمايتها. جرت مراسم التوقيع على تمديد الشراكة في المقر الرئيسي لشركة أبوظبي الوطنية للتأمين بحضور **شارا الامبوس ميلوناس**، الرئيس التنفيذي للشركة، و**منصور الكتبي** مدير إدارة الشراكات الاستراتيجية في جمعية الإمارات للطبيعة. يأتي تجديد الشراكة تجسيدا لالتزام شركة أبوظبي الوطنية للتأمين برؤية حكومة دولة الإمارات للتنمية المستدامة والانتقال إلى الاقتصاد الأخضر، وقبل انعقاد الدورة الـ ٢٨ لمؤتمر الأطراف COP28، وانطلاقاً من حرص الشركة على تعزيز دورها في المبادرات المستدامة وتطوير حلول تأمين تعالج تحديات الاستدامة المستجدة للإسهام في مستقبل يولي البيئة اهتماماً أكبر ويسعى للحفاظ عليها وحمايتها.

وقال **شارا الامبوس ميلوناس**، الرئيس التنفيذي لشركة أبوظبي الوطنية للتأمين: «تؤمن شركة أبوظبي الوطنية بأن مكانتها الرائدة في المنطقة تحملها مسؤوليات تتجاوز حدود حماية عملائها، لتشمل الإسهام في الحفاظ على الكوكب الذي نعيش فيه. وتعكس شراكتنا مع جمعية الإمارات للطبيعة، التزامنا بتعزيز مستقبل مستدام للأجيال القادمة ودعم مسيرة دولة الإمارات نحو تحقيق انبعاثات صفرية، وننتقل قدماً إلى استمرار شراكتنا معها خلال السنوات المقبلة».

وفي تعليقه على تجديد الشراكة، قال **منصور الكتبي**، مدير إدارة تطوير الأعمال والشراكات الاستراتيجية بجمعية الإمارات للطبيعة، «الشراكات ضرورية لخلق الزخم اللازم لصالح الطبيعة والمناخ. ونحن نشيد بالالتزام الذي تبديه شركة أبوظبي الوطنية للتأمين تجاه بناء إرث قوي في مجال الحفاظ على البيئة في دولة الإمارات العربية المتحدة».

ADNIC تعزز أداء موظفيها من خلال برنامج التدريب على القيادة مع ILM



أطلقت شركة أبوظبي الوطنية للتأمين، برنامج ADNIC للتطوير المهني للمشرفين في مجال القيادة والتأهيل الإداري، والذي أقيم على مدى ستة أشهر، بمشاركة ٨٠ موظفاً من كادرها، يشغلون مناصب قيادية في مختلف أقسام الشركة.

أتاح البرنامج، الذي أشرف على تنفيذه مع «معهد القيادة والإدارة» (ILM)، الفرصة للمشاركين لاكتساب المهارات الأساسية وتعزيز مفهوم القيادة التعاونية لديهم، حيث جرى تصميم البرنامج استراتيجياً ليتماشى مع معايير الكفاءة القيادية للشركة. قدم البرنامج طوال ستة أشهر تجارب غنية ومتنوعة في التعلم التحويلي بهدف توسيع آفاق المشاركين وتعزيز تطورهم الشخصي والمهني، مما سمح لموظفي شركة أبوظبي الوطنية للتأمين تطوير كفاءاتهم الأساسية بمزيج من المعرفة النظرية والتطبيق العملي والتعلم التجريبي.

وقال **شارا الامبوس ميلوناس**، الرئيس التنفيذي للشركة: «نحرص دوماً على الاستثمار في نمو وتطوير موظفينا، ونحن سعداء بالنتائج المبهرة التي حققها برنامج التدريب على القيادة والإدارة، والذي سيمكن كادر عملنا القيادي اكتساب المهارات اللازمة للتميز في مناصبهم. وتهدف شركة أبوظبي الوطنية للتأمين، عبر غرس مفاهيم القيادة في موظفيها، إلى الارتقاء بالفعالية الشاملة لفريق القيادة والمضي قدماً في تعزيز نجاحات الشركة».

من جانبه، قال **حسام منصور**، نائب رئيس تنفيذي - رئيس إدارة الموارد البشرية لدى ADNIC: «تحرص شركة أبوظبي الوطنية للتأمين دوماً على تمكين موظفيها وتعزيز قدراتهم، ونحن سعداء بشراكتنا الاستراتيجية مع معهد القيادة والإدارة لرصد كادرنا بأفضل الممارسات القيادية. ونهنيء موظفينا لإكمالهم هذا البرنامج المرموق، الذي يتوج جهودهم ويصقل مهاراتهم ويدعم نموهم المهني والشخصي ويرتقي بشركتنا إلى آفاق جديدة».

يعد معهد القيادة والإدارة (ILM)، التابع لمجموعة «City & Guilds»، من المعاهد الرائدة في منح المؤهلات وتنمية المهارات القيادية والإدارية في المملكة المتحدة، ويسعى لإنشاء وتقديم أدوات عالمية المستوى وبرامج تعلم إلكترونية تساعد على إطلاق العنان لإمكانات القيادة الفردية.

وفي ختام البرنامج أقيم حفل تكريم لموظفي شركة أبوظبي الوطنية للتأمين الذين اجتازوا الدورة بنجاح في فندق الكورنيش في أبوظبي، حضره الدكتور **طوني ديبازون**، المدير الإقليمي لمجموعة «City & Guilds» إلى جانب الرئيس التنفيذي لشركة أبوظبي الوطنية للتأمين، ونواب الرئيس التنفيذي ورؤساء الأقسام.

لصقل مهارات كادرها من الموظفين المواطنين

شركة أبوظبي الوطنية للتأمين توقع شراكة مع الجامعة الأميركية في دبي



وقعت شركة أبوظبي الوطنية للتأمين ADNIC، شراكة مع الجامعة الأميركية في دبي AUD لتوفير تدريب فني متخصص في مجال التأمين لموظفي الشركة الإماراتيين، وذلك للارتقاء بكفاءتهم في مجالات العمل التأميني التقني مثل الاكتتاب والمطالبات، وتزويدهم بالمهارات الأساسية للتميز في مجالات تخصصهم في قطاع التأمين.

وفي هذا السياق، قال **حسام منصور**، نائب رئيس تنفيذي - رئيس الموارد البشرية ودعم الأعمال لدى شركة أبوظبي الوطنية للتأمين: «ضمن إطار استراتيجيتنا للتوطين تلتزم شركة أبوظبي الوطنية للتأمين بتطوير مهارات الموظفين المواطنين وإعدادهم لتبوء أدوار قيادية، وستوفر لهم هذه الشراكة مع الجامعة الأميركية في دبي فرصاً قيّمة للتنمية والتعلم على أيدي متخصصين في مجال التأمين. نعمل على تطوير بيئة تعليمية حديثة تؤهل موظفينا المميزين إلى التطور والنجاح، وتبوء مناصب قيادية في قطاع التأمين».



**Let's talk
about
tomorrow**

liaassurex



رشيد ابى نادر
AMANA COOP



باسل العبدالكريم
ARABIAN SHIELD



مشعل الشايع
GULF UNION AL AHLIA



خالد اللقاني
GULF GENERAL



سعود غنيم
AL RAJHI TAKAFUL

الخليجية العامة تتحول من الخسارة إلى الربح

بعد استلام إدارتها العامة من السيد خالد اللقاني تمكنت الشركة الخليجية العامة للتأمين التعاوني من تحقيق أرباحاً قدرها ٤ ملايين ريال بنهاية الربع الأول ٢٠٢٣، مقارنة بخسائر ١٩,٥ مليون ريال تم تسجيلها خلال نفس الفترة من عام ٢٠٢٢.

ويعود ذلك إلى:

- تحسن في نتيجة خدمات التأمين، والذي نتج عن ارتفاع إيرادات التأمين بنسبة ٢٩٪.
- انخفاض صافي المصاريف من عقود إعادة التأمين المملوكة بنسبة ١٢,٧٪.

وأشارت الشركة إلى أنها قد قامت بتطبيق المعيار الدولي للتقرير المالي ١٧ (عقود التأمين) والمعيار الدولي للتقرير المالي ٩ (الأدوات المالية)، وفقاً للمعايير المعتمدة في المملكة العربية السعودية، اعتباراً من ١ يناير ٢٠٢٣ وبأثر رجعي.

ارتفاع أرباح تكافل الراجحي إلى ٦١,٣ مليون ريال بنهاية الربع الأول ٢٠٢٣

ارتفعت أرباح شركة الراجحي للتأمين التعاوني، إلى ٦١,٣ مليون ريال بنهاية الربع الأول ٢٠٢٣، مقارنة بأرباح ٣,٨ مليون ريال تم تحقيقها خلال نفس الفترة من عام ٢٠٢٢. قالت الشركة إن سبب ارتفاع الأرباح خلال الربع الحالي مقارنة مع الربع المماثل من العام السابق يعود إلى:

- تحسن نتيجة خدمات التأمين بمبلغ ٨١,٧٢٠ ألف ريال مقارنة بالربع المماثل من العام السابق بارتفاع قدره ٥١,٤١٪.
- ارتفاع في صافي دخل الاستثمارات بمبلغ ٥,٩١١ ألف ريال سعودي أي بارتفاع قدره ٢٤,٨٪.
- ارتفاع إجمالي الأقساط المكتتبة بمبلغ ٤١٧,٩٩٠ ألف ريال سعودي أي بارتفاع قدره ٥٢,٩٣٪.

وأشارت الشركة إلى أنه قد تم تطبيق المعيار الدولي للتقرير المالي ١٧ (عقود التأمين)، وفقاً للمعايير المعتمدة في المملكة العربية السعودية، اعتباراً من ١ يناير ٢٠٢٣ وبأثر رجعي.

الدرع العربي توقع اتفاقية اندماج ملزمة مع الإنماء طوكيو مارين

وقعت شركتا الدرع العربي للتأمين التعاوني والإنماء طوكيو مارين اتفاقية اندماج ملزمة، حيث تم الاتفاق على اندماج الشركتين من خلال تبادل الأوراق المالية، بحيث تقوم شركة الدرع العربي بإصدار ٥٣,٠ سهم عادي مقابل كل سهم واحد مصدر في شركة الإنماء طوكيو مارين.

ستتم الصفقة عن طريق دمج شركة الإنماء طوكيو مارين في شركة الدرع العربي ونقل جميع حقوق والتزامات وأصول شركة الإنماء طوكيو مارين إلى شركة الدرع العربي.

في حال إقرار صفقة الاندماج من قبل كافة الجهات الحكومية المعنية ومن قبل الجمعية العامة غير العادية لكلا الشركتين وانقضاء فترة اعتراض الدائنين، ستقوم شركة الدرع العربي بزيادة رأسمالها من ٦٣٨,٥٢ مليون ريال إلى ٧٩٨,١٥ مليون ريال عبر إصدار عدد ١٥,٩٧ مليون سهم عادي جديد.

٢٨ مليون ريال أرباح اتحاد الخليج الأهلية

بلغت الأرباح الصافية لشركة اتحاد الخليج الأهلية للتأمين التعاوني قبل الزكاة خلال الربع الأول ٢٨,٤ مليون ريال مقابل خسارة ٢٤,٣ مليون ريال في الربع المماثل من العام الماضي. وارتفع إجمالي أقساط التأمين المكتتبة بنسبة ١٨٪ إلى نحو ١٥٩,٤ مليون ريال.

كما ارتفع إجمالي حقوق المساهمين بنسبة ٤٩٪ إلى ٤٤٣,٣ مليون ريال.

قامت الشركة بتطبيق المعيار الدولي للتقرير المالي ١٧ (عقود التأمين) والمعيار الدولي للتقرير المالي ٩ (الأدوات المالية)، وفقاً للمعايير المعتمدة في المملكة العربية السعودية، اعتباراً من ١ يناير ٢٠٢٣ وبأثر رجعي.

٩,٧ مليون ريال الأرباح الصافية لشركة أمانة للتأمين التعاوني

بلغت الأرباح الصافية لشركة أمانة للتأمين التعاوني قبل الزكاة خلال الربع الأول ٩,٧ مليون ريال مقابل خسارة ٢٨,٦ مليون ريال في الربع المماثل من العام الماضي.

وبلغ إجمالي أقساط التأمين المكتتبة (GWP) في الربع الأول ٣٤,٣ مليون ريال.

قامت الشركة بتطبيق المعيار الدولي للتقرير المالي ١٧ (عقود التأمين) والمعيار الدولي للتقرير المالي ٩ (الأدوات المالية)، وفقاً للمعايير المعتمدة في المملكة اعتباراً من ١ يناير ٢٠٢٣ وبأثر رجعي.



Your protection,
our identity.



BANKERS ASSURANCE SAL
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,
Beirut, Lebanon.
T +961 1 962 700

www.bankers-assurance.com

ورشة عمل ناجحة لمجموعة ناسكو ري في كينيا



بعد إطلاق أول مكتب لمجموعة ناسكو ري في أفريقيا، نظم فريق ناسكو ري كينيا ورشة عمل ناجحة حول عمليات إعادة تأمين Financial Lines Reinsurance بالتعاون مع Liberty Specialty Markets في فندق راديسون بلو نيروبي. حضر ورشة العمل مشاركون من ١٧ شركة تأمين و ٧ مؤسسات مالية في كينيا، فكانت فرصة لتبادل الآراء والأفكار والمعلومات ووجهات النظر وتعزيز الأداء والعمل الجماعي.



أبوظبي الوطنية للتكافل تتعاون مع بنك المارية لتقديم خطط التكافل الإلكترونية

المتحدة، والمعروف بالتزامه بتقديم خدمات مصرفية استثنائية جديدة لعملائه. تعكس هذه الشراكة قيمنا المشتركة وهدفنا المشترك المتمثل في توفير منتجات إلكترونية سلسلة ومبتكرة. ونحن على ثقة بأن عملاء البنك سيستفيدون من منصتنا الآمنة والسهلة الاستخدام إلكترونياً والتي تمكنهم من الاستكشاف والمقارنة والشراء بسهولة في دقائق!

وعلق السيد محمد وسيم خياطة، الرئيس التنفيذي لبنك المارية المحلي، قائلاً: «يسعدنا أن نتعاون مع شركة أبوظبي الوطنية للتكافل، إحدى الشركات الرائدة في توفير خدمات التكافل المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية في دولة الإمارات العربية المتحدة، لنقدم لعملائنا تجربة مصرفية متطورة ومتقدمة حيث يمكنهم الوصول إلى مجموعة واسعة من خطط التكافل الإلكترونية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية واختيار الخطة التي تناسب احتياجاتهم الخاصة، وذلك بعد الحصول على الموافقات من الجهات الرسمية في الدولة».



من اليسار: أسامة عابدين ومحمد وسيم خياطة

أعلنت شركة أبوظبي الوطنية للتكافل عن شراكتها الاستراتيجية لتقديم مجموعة من خطط التكافل الإلكترونية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، حصرياً لعملاء البنك عبر أول محفظة رقمية وطنية: محفظة Mbank.

وقال خميس بوهارون الشامسي، رئيس مجلس إدارة شركة أبوظبي الوطنية للتكافل: «يسعدنا أن نتشارك مع بنك المارية المحلي لتقديم خطط التكافل الإلكترونية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية للعملاء الكرام. تعزز هذه الشراكة الاستراتيجية مكانتنا في دولة الإمارات العربية المتحدة، مما يسمح لنا بالوصول إلى شبكة أوسع وتعزيز نمونا. ومن خلال مجموعتنا من خطط التكافل الإلكترونية المخصصة والخبرة الرقمية المتقدمة، نحن واثقون من أننا سنكون قادرين على تقديم خدمة سلسلة لعملاء البنك».

وقال أسامة عابدين، الرئيس التنفيذي لشركة أبوظبي الوطنية للتكافل: «نحن فخورون بشراكتنا مع أول بنك رقمي في دولة الإمارات العربية



الشركة العمانية القطرية للتأمين ش.م.ع.ع.
Oman Qatar Insurance Company SAOG

A big start towards a safer future

85% Omanisation

209 Employees

6 Premium Products

21 Branches

TOGETHER

 **80067421**

FOLLOW US     

إنعقاد المؤتمر السنوي الأول لشركة IMPA تحت شعار «حرر عقلك»



مروان مطره جي

تماشياً مع رسالة الشركة «رعاية الصحة حق علينا... نخدم الناس كل الناس»، إنعقد المؤتمر السنوي الأول للشركة الدولية لإدارة الخدمات الطبية - إيمبا - IMPA تحت شعار «حرر عقلك» بحضور ومشاركة أعضاء مجلس الإدارة وموظفي الشركة في المركز الرئيسي والفروع. وجرى خلاله إقرار خطة الشركة للسنوات الثلاث القادمة والخروج بعدد من التوصيات بما ينسجم مع الدور الفعّال الذي تقوم به الشركة على

صعيد إدارة الرعاية الصحية والتأمين الصحي بما يساهم ويعزز أداء السوق، وكذلك تطوير إدارة التأمين الصحي والحفاظ على الدور الريادي الذي تقوم به إيمبا منذ تأسيسها.

كما اطلع المؤتمر على تقرير هيئة الإشراف على التأمين الخاص بنتائج التأمين الصحي وأداء شركات الإدارة.

وأثنى المؤتمر على أداء الشركة بقيادة مروان مطره جي وأشاد بنتائجها وفقاً لتقرير الهيئة. وفي نهاية المؤتمر تم توزيع شهادات التقدير والترفع الوظيفي على المشاركين.



زيارة أعضاء بعثة المجلس الشعبي الوطني الجزائري للمقر الرئيسي لـ CCR



قام أعضاء بعثة المجلس الشعبي الوطني الجزائري بزيارة للمقر الرئيسي للشركة المركزية لإعادة التأمين CCR، حيث أشادت الشركة بهذه الزيارة باعتبارها الأولى من نوعها. وخلال الزيارة تم تسليط الضوء على دور ومهام الشركة المركزية لإعادة التأمين على المستويين المحلي والدولي. وجدير ذكره أن CCR تسعى إلى الارتقاء بالسوق الوطنية من خلال ترقية التعاون الدولي والإقليمي.

سوليدرتي البحرين تخطط لربط الخدمات التأمينية مع بنك السلام أشرف بسيسو: تعاون استراتيجي يمهّد لتوسع إقليمي واقتصادنا الفرص



رفيق نايش

بنك السلام



أشرف بسيسو

سوليدرتي القابضة

كشف الرئيس التنفيذي لمجموعة سوليدرتي القابضة، أشرف بسيسو، عن خطط تجربتها المجموعة لربط الخدمات التأمينية لشركة سوليدرتي البحرين مع بنك السلام، في خطوة تمهّد للتوسع الاستراتيجي في الخدمات المالية والتأمينية BANCASSURANCE في سوق البحرين، بعد تملك البنك لحصة مؤثرة في المجموعة.

وأكد بسيسو أن بنك السلام يُعد أكبر مصرف إسلامي في البحرين، ودخوله مساهماً رئيساً في مجموعة سوليدرتي القابضة - الشركة الأم لشركة سوليدرتي البحرين - سيعزز من تجانس العمليات التشغيلية عبر طرح مجموعة واسعة من المنتجات والخدمات التي تحقق عوائد إيجابية للشركة والمساهمين.

وفيما يتعلق بالحصة السوقية لشركة سوليدرتي البحرين، بعد نجاحها في تنفيذ استحواذين على شركتي الأهلية للتأمين وتأزر، أكد الرئيس التنفيذي لمجموعة سوليدرتي القابضة أن الشركة تُعد حالياً أكبر شركة تأمين تكافلي في السوق البحريني، ومن كبريات شركات التأمين بشكل عام في المملكة وحصتها السوقية تبلغ ١٨٪.

واعتبر بسيسو أن دخول بنك السلام مساهماً رئيساً سيعزز من الفرص المتاحة للتوسع الخارجي، خصوصاً مع وجود البنك في عدة أسواق إقليمية.

أحمد الورفلي مديراً إقليمياً لمجموعة C&C

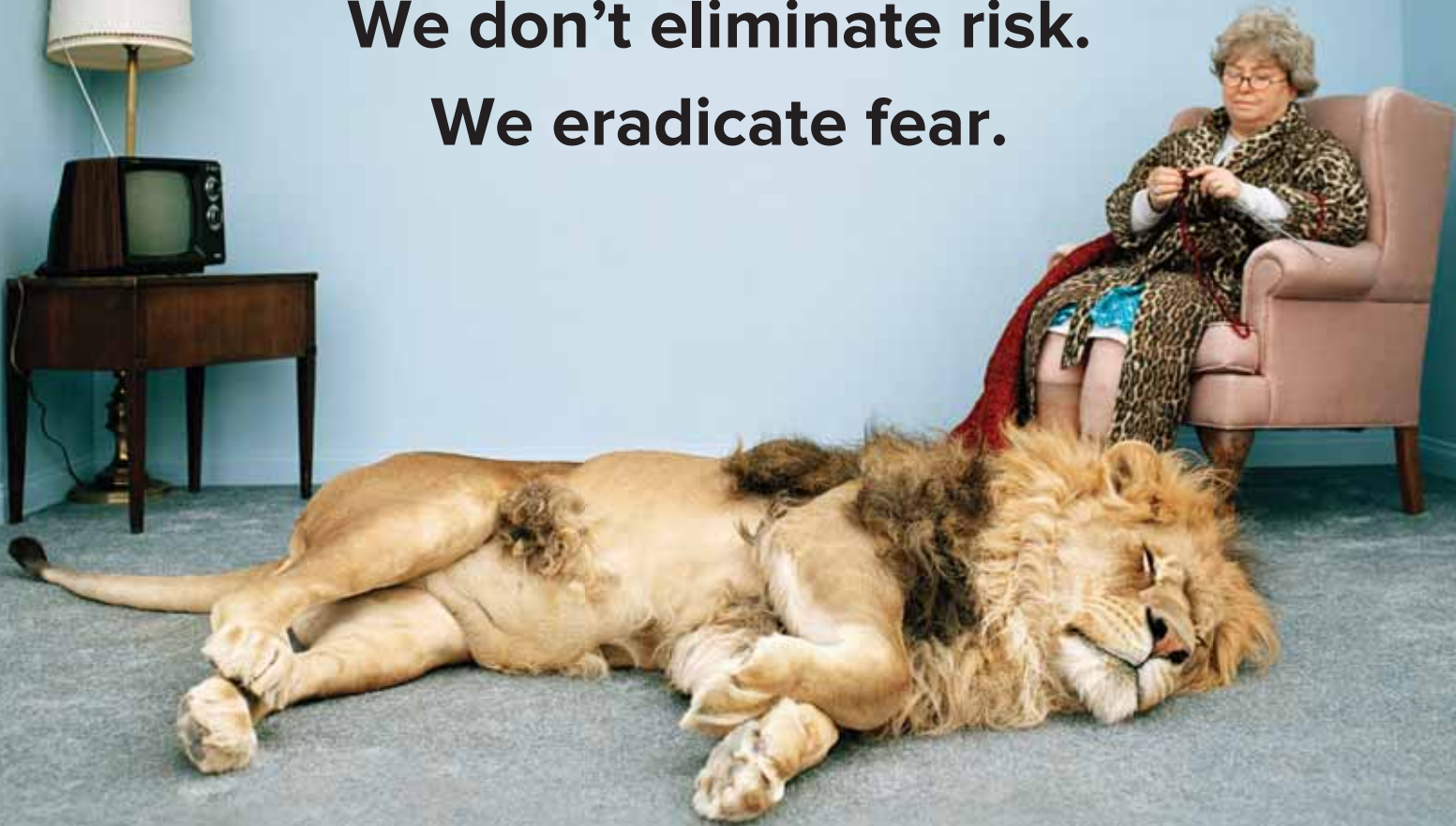


عين أحمد الورفلي في منصب المدير الإقليمي لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في مجموعة C&C. وهو يمتلك خبرة تمتد لأكثر من ٢٣ عاماً شغل خلالها العديد من المناصب القيادية المرموقة، فضلاً عن عمله كمستشاراً في الوكالة الأميركية للتنمية الدولية (USAID). وهو حاصل على درجة البكالوريوس في علم الإدارة من جامعة دار العلم في العاصمة الليبية طرابلس.



FENCHURCH
FARIS

**We don't eliminate risk.
We eradicate fear.**



Insurance and Reinsurance Consultants & Brokers

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

www.fenfar.com

Fenchurch Faris Ltd

Incorporated in Jordan, Number 1402

Broker at **LLOYD'S**

نجاح كبير لـ QIC في تنظيم منتدى الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لتكنولوجيا التأمين

سالم المناعي: اتخاذ قرارات مستنيرة بشأن مستقبل تكنولوجيا التأمين للنهوض بالقطاع وتحقيق تطلعات العملاء من أولويات QIC



سالم المناعي



رائدة في تكنولوجيا التأمين» في فئة بناء النظام البيئي العالمي. تقدر هذه الفئة الإنجازات في تطوير الشبكات القوية، والأنظمة المترابطة، والرقمنة العالمية التي تُعد عناصر مهمة لتسهيل تطوير صناعة التأمين، ثم تقييم تقنيات عنود نظراً لمنصة تكنولوجيا المعلومات للتأمين الخاصة بها التي تُعد أفضل منصة في هذا المجال، والتي يُطلق عليها Anoud + وتوفر المنصة لشركات التأمين طريقة فعالة وشاملة لإدارة جميع جوانب برامج التأمين التي يقدمونها. ومؤخراً اختيرت الشركة من جانب إحدى شركات التأمين الرائدة في أوروبا وكذلك إحدى كبرى مجموعات التأمين في منطقة الكاريبي لقيادة عمليات تحول تكنولوجيا المعلومات لديهما.

التنفيذ الناجح للمعيار الدولي IFRS17

وأهم المشاريع والتقنيات المرتقبة والواعدة والمواضيع الأكثر نقاشاً في المنتدى كانت تلك التي تتعامل مع عدد من المخاطر مثل التغير المناخي ومواكبة التطورات التنظيمية وتحرص مجموعة قطر للتأمين دائماً على أن تكون في الطليعة دوماً، فوفقاً لتوجيهات مصرف قطر المركزي مثلاً وتماشياً مع المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية نجحت مجموعة قطر للتأمين والشركات التابعة لها خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣ في تطبيق المعيار المحاسبي الجديد، المعيار الدولي لإعداد التقارير المالية IFRS17، الذي سيشكل تحولاً كبيراً في صناعة التأمين بأكملها. فكانت المجموعة أول شركة تأمين في منطقة الشرق الأوسط تقوم بتطبيق وعرض بياناتها المالية الموحدة، وفقاً للمعيار الدولي.



نظمت مجموعة قطر للتأمين QIC، شركة التأمين الرائدة في المنطقة النسخة الثانية من «منتدى الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لتكنولوجيا التأمين ٢٠٣٠»، على مدى ثلاثة أيام في الدوحة، تحت عنوان «النهوض بتكنولوجيا التأمين في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا». وقد استقطبت النسخة الثانية من المؤتمر ما يزيد على ٩٠ متحدثاً و ٥٠٠ مشارك من نخبة ممثلي شركات التكنولوجيا، والبنوك، ومن المستثمرين والمبتكرين وصناع القرار في مجال التكنولوجيا والتأمين من جميع أنحاء العالم.

وفي هذا الصدد، قال السيد **سالم المناعي**، الرئيس التنفيذي لمجموعة قطر للتأمين ورئيس جمعية تكنولوجيا التأمين في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا: «اتخاذ قرارات مستنيرة بشأن مستقبل تكنولوجيا التأمين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا للنهوض بهذا القطاع وتحقيق تطلعات العملاء يُعد من أولويات مجموعة قطر للتأمين، فضلاً عن الفرص الاستثمارية الواعدة والمربطة بتكنولوجيا التأمين في المنطقة».

تقنيات عنود

وفي ظل التطور الدائم وفي إطار استراتيجية التحول الرقمي لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا للمجموعة تمتلك مجموعة قطر شركة (تقنيات عنود) أول شركة تكنولوجيا مالية مسجلة بالكامل في دولة قطر، ومن خلال الشراكة بينها وبين SWISS RE قُدمت منصة Anoud لشركات التأمين في جميع أنحاء العالم كثمرة لهذا التعاون المثمر. وتم إدراج شركة تقنيات عنود (عنود تك) في قائمة «أفضل عشر شركات

مشاركة فاتح بكداش في القمة الصاعدة لتكنولوجيا التأمين في قطر



شارك السيد فاتح بكداش، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة آروب للتأمين، في القمة الصاعدة لتكنولوجيا التأمين في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ٢٠٢٣ MENA INSURTECH RISING SUMMIT 2023، والتي أقيمت في العاصمة القطرية يوم ٢١ و٢٢ أيار ٢٠٢٣، وذلك ضمن نقاش «كيف يقوم مراقبو قطاع التأمين في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بدعم نمو تكنولوجيا التأمين؟».

الممارسات البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات والاستدامة

في ضوء حرص المجموعة على دعم توجه دولة قطر لخفض انبعاثات الغازات الدفيئة بنسبة ٢٥٪ بحلول عام ٢٠٣٠ بموجب اتفاقية باريس للمناخ، تبنت المجموعة الممارسات البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات والاستدامة في عمليات مجموعة قطر للتأمين في جميع أعمالها منذ العام ٢٠٢٢، بالإضافة إلى ذلك كله، أصبحت مجموعة قطر للتأمين، أول شركة تأمين في الشرق الأوسط توقع على مبادرة التأمين المستدام العالمية لبرنامج الأمم المتحدة للبيئة. وتعد هذه المبادرة أكبر اتفاق تعاوني بين الأمم المتحدة وصناعة التأمين.



تكريم قطر للتأمين لمساهماتها في تنمية الشباب

المتدربين على اكتساب المهارات اللازمة والمعرفة حتى يتمكنوا من الانتقال بسلاسة إلى سوق العمل وتولي مناصب قيادية في قطاع الخدمات المالية.

وفي هذا السياق قال السيد راشد البوعينين، الرئيس التنفيذي للشؤون الإدارية لمجموعة قطر للتأمين، والذي تسلم الدرع التكريمية بالنيابة عن المجموعة: «نهني خريجي الدورة الثامنة من برنامج كوادر على إنجازاتهم المتميزة ونشاركهم



حماسهم وهم يمضون قدماً في بداية رحلتهم العملية والتي بلا شك سيكون لها تأثير إيجابي على دولة قطر والعالم. أظهر المتدربون خلال فترة التدريب التزاماً وتفانياً والعمل الدؤوب مما يدل على أن مستقبل قطر في أيدي أمينة. نفخر بالدور الذي تلعبه المجموعة، كمؤسسة رائدة محلياً ودولياً، حيث تولي مجموعة قطر للتأمين اهتماماً خاصاً بدعم المبادرات التي تستجيب لطموحات الشباب القطري وعلى المساهمة بشكل فعال في دعم التنمية البشرية، تحديداً في قطاعات الخدمات المالية والتأمينية في البلاد تماشياً مع «رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠» والتي تركز على أهمية تهيئة الكوادر القطرية لخوض التحديات العالمية وليصبحوا أهم المبتكرين والمحترفين وأصحاب المبادرات في المستقبل».

ضمن فعاليات حفل تخريج الدفعة الثامنة من برنامج «كوادر مالية» تم تكريم مجموعة قطر للتأمين لمساهماتها البارزة في دعم تطوير الشباب القطري وتشجيعهم على الاهتمام بال تخصصات المالية، تأكيداً على التزام المجموعة بدعم جهود الدولة في تنمية قوة عمل وطنية كفوءة وفعالة. وكانت قد وقعت مجموعة قطر للتأمين في شهر نوفمبر الماضي مذكرة تفاهم مع أكاديمية قطر للمال والأعمال لتلتزم فيها بدعم برنامج

«كوادر مالية» - لمدة ثلاث سنوات - وهو برنامج وطني يستهدف القطريين حديثي التخرج في تخصصات القطاع المالي ويهدف لتأهيل الأجيال القادمة من قادة الأعمال وصناع القرار في قطاع الخدمات المالية والمصرفية في قطر. وبموجب هذا الاتفاق، استقبلت المجموعة في شهر يناير المجموعة الأولى من المتدربين والتي تضمنت غانم الغانم وصالح المهدي ومريم الفضالة، للبدء ببرامج تدريبية مكثفة استمرت لمدة ١٢ أسبوعاً. وقد تم تصميم برامج مجموعة قطر للتأمين لبناء القدرات لتواكب المعايير العالمية العصرية حيث تشجع على التفكير التحليلي، وتنمية القدرات، والإبداع، والابتكار. وكما تتبع البرامج نهجاً شاملاً يجمع بين جلسات التوجيه والإرشاد والتعلم التجريبي والخبرة العملية لمساعدة

أكاديمية اللبنانية السويسرية» تطلق أول برنامج تعليمي لموظفيها



تسليم الشهادات ويبدو من اليمين: ماري أسمر، كريستين الصايغ، روجيه الصايغ، الكابتن جميل الصايغ، جان عساف، بيار فرعون، إدي دورليان ومارون قرم



صورة تجمع الموظفين المشاركين والحائزين على الشهادات مع أعضاء إدارة LLOYD'S و ASM و LIBANO-SUISSE



الكابتن جميل الصايغ يلقي كلمة بالمناسبة

بتوجيهات من مديرها التنفيذي بيار فرعون، نظمت إدارة الموارد البشرية في الشركة اللبنانية السويسرية دورة تعليمية حول التأمين البحري بالتعاون مع وكلاء LLOYD'S في بيروت ممثلة بمديرها العام الكابتن جميل الصايغ. كجزء من برنامج اللبنانية السويسرية للتعليم المستمر، وبهدف تمكين موظفيها بشكل منهجي ودائم، حضر ٢٧ موظفاً من مختلف أقسام الشركة، دورة تعليمية حول التأمين البحري، الإكتتاب والحوادث في «أكاديمية اللبنانية السويسرية» في ضيابه وذلك من ٣٠ كانون الثاني إلى ٩ آذار ٢٠٢٣. شملت هذه الدورة المهمة مجالات تقنية واسعة، بما في ذلك المواضيع التالية: GENERAL KNOWLEDGE OF MARINE INSURANCE. INTRODUCTION TO MARINE CLAIMS. ADJUSTMENT OF CLAIMS. ICC AND OTHER INSTITUTE CLAUSES وغيرها. وقد تم تقديمها بنجاح من قبل عدد من المحاضرين من إدارة ADMIRAL SHIP MANAGEMENT – وكلاء LLOYD'S في بيروت وهم السادة: الكابتن جميل الصايغ، MARINE CONSULTANT, SURVEYOR AND LOSS ADJUSTER ومدير عام شركة ADMIRAL SHIP MANAGEMENT. السيد روجيه الصايغ، MARINE MANAGER, SURVEYOR AND LOSS ADJUSTER. الأنسة كريستين الصايغ، MARINE BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER, SURVEYOR AND LOSS ADJUSTER. وبعد انتهاء الدورة التعليمية بنجاح، أقيم حفل ختامي لتوزيع الشهادات على المشاركين، حضره المدير التنفيذي للشركة اللبنانية السويسرية بيار فرعون الذي ألقى كلمة بالمناسبة شكر فيها المحاضرين على مهنيتهم ومحتوى الدورة القيم وهذا المشاركين على مثابرتهم ونجاحهم. كما شارك أيضاً مجموعة من مدراء وموظفي الشركة بالإضافة إلى إدارة ASM وكلاء LLOYD'S في بيروت. وقد أقيم الحفل في المقر الرئيسي للشركة اللبنانية السويسرية، تلاه حفل كوكتيل.



حفل كوكتيل بالمناسبة



الموظفون المشاركون في الدورة التعليمية

نؤمن راحتك على المستوى الإقليمي



دبي



مصر



العراق



الكويت



لبنان



الأردن



قطر

تحقق البنانية السويسرية للضمان نموّاً بارزاً منذ أكثر من ٦٠ عاماً، مما جعلها مجموعة رائدة في مجال التأمين في منطقة الشرق الأوسط والخليج العربي. في كل بلد نتواجد فيه، نسعى باستمرار لخدمة الأفراد والشركات المحلية الرئيسية على حد سواء من خلال تطوير منتجات تأمينية مختلفة تناسب مع حاجات كل منطقة إضافة الى اعتمادنا أحدث التقنيات في عالم التأمين.



Gen Re DIFC conducting one full biometric day seminar



د. مازن أبو شقرا



ابراهيم سلامه



SASCHA ADLER



ساره سالم



جيسিকা خاطر



بشير بردويل



الي دعبول



نھرا شاغوري



أريج هلال



DAVID ZIMMERMANN - KOLLEND



SIMON TECH

Gen Re DIFC held one full biometric day seminar at the Ritz DIFC followed by a cocktail reception for its guests. The seminar consisted of three biometric verticals: health 360 degree views, living benefits and critical illnesses and lastly mortality / longevity trends. Dr. Mazen Abouchakra, Regional Director of Gen Re, welcomed the audience and kicked off the day with an introduction to living benefits and biometric risks, and Gen Re MENA colleagues alongside its global R&D conducted the seminar.

On the health side, the seminar discussed data analytics, the Insuretech's advancements and journey in this domain alongside medical tourism which got special interest. Kirontech team delivered a presentation on Waste Fraud and Abuse (WFA). Critical Illness product development and its corresponding digital journey were also outlined in conjunction with technology development in the living benefits arena. A zoom on mental health and its importance in today's offering was also analyzed from multi dimension. The second part of the day focused on longevity and climate change impact on mortality. The hyper-personalization and agility were at the heart

of Gen Re topics and several Insuretech's partners were presented within the life and health ecosystem focusing on the detection through wearables and monitoring through wellness programs. Gen Re MENA succeeded in showcasing an agile application that Gen Re has been sponsoring in connection with using analytics and scoring to issue a biometric protection policy encompassing several Insuretechs for onboarding and dynamic monitoring alongside wellness.

Over one hundred participants attended the seminar from across the MENA and East Mediterranean regions, mainly from Saudi Arabia, Kuwait, Cyprus, Lebanon, Jordan, Egypt, Bahrain, Oman and Pakistan, along with many distinguished guests from the UAE. At the end of the seminar, Gen Re took the opportunity to thank all the presenters for their dedication to raise the bar on these fundamentals topics, hoping that it has been able to deliver its promise with many outside the box takeaways.

It is worth mentioning that Gen Re has series of seminars around the globe focusing on trends and analytics.



الندوة الـ ٤٩ والجمعية العامة للمنظمة الأفريقية للتأمينات AIO دعوة الحكومات الأفريقية الى دعم سوق التأمينات الأفريقية



بان كايوانغ: ١٪ فقط من صغار الفلاحين يحظون بتغطية تأمينية

يوسف بن ميسية: تطوير وتوفير منتجات تأمين متماشية مع احتياجات السكان لاسيما الفلاحين

و أضاف ان الهدف من ذلك يتمثل في «تطوير وتوفير منتجات تأمين متماشية مع احتياجات السكان لاسيما الفلاحين». وتابع يقول ان قطاع التأمينات في أفريقيا لا يمثل إلا ١٪ فقط من رقم أعمال صناعة التأمينات العالمية، مضيفاً أن الفرع الفلاحي لا يتعدى ٠,٥٪ على المستوى القاري.

من جانبها، أكدت الممثلة المقيمة لبرنامج الامم المتحدة للتنمية في الجزائر، **بليرتا أليكو**، على الأعمال التي قام بها البرنامج في إطار أهداف التنمية المستدامة من أجل القضاء على الجوع وضمان الأمن الغذائي. كما أكدت ان البرنامج الذي تمثله يشجع الشراكات من أجل استحداث منتجات للتأمين الفلاحي «تساعد الفلاحين على التكيف وتعزيز مقاومة الفيضانات والجفاف والعواصف والآفات والأوبئة التي عرفت جميعها تزايداً جراً التغيرات المناخية».

عمار مسلوح: ارتياح لقرار الوزير الأول

أكد نائب رئيس الاتحاد الجزائري لشركات التأمين وإعادة التأمين، **عمار مسلوح**، على أن المتعاملين في القطاع قد تلقوا بارتياح الإعلان الذي أدلى به الوزير الأول، السيد **أيمن بن عبد الرحمان**، المتعلق باستكمال مشروع القانون الجديد حول التأمينات.

دعا رئيس المنظمة الأفريقية للتأمينات، **بان كايوانغ**، خلال افتتاح اشغال الندوة الـ ٤٩ والجمعية العامة للمنظمة الأفريقية للتأمينات بالجزائر العاصمة، الحكومات الأفريقية الى تطوير دعم أقساط سوق التأمين الفلاحي، مشيراً إلى أن سوق التأمينات الفلاحية في القارة يبقى غير متطور بالشكل الكافي، على الرغم من الإمكانيات الكبيرة الموجودة.

وأضاف ان ١٪ فقط من صغار المستثمرين الفلاحيين يحظون اليوم بتغطية التأمينات، في الوقت الذي يعرف فيه المناخ الاقتصادي العالمي عموماً والأفريقي خصوصاً أوقاتاً صعبة مع تضخم متزايد واضطراب سلسلة التموين العالمية، فضلاً عن ظاهرة عدم الأمن الغذائي.

وأضاف ان «أكثر من ٦٠٪ من سكان أفريقيا يعملون في الفلاحة وزهاء ٢٣٪ من الناتج الداخلي الخام لأفريقيا يأتي من الفلاحة»، مؤكداً أنه «بإمكان افريقيا أن تنتج مرتين إلى ثلاث مرات أكثر من الحبوب والحبوب والبذور».

في هذا الصدد، أبرز رئيس المنظمة الأفريقية للتأمينات، ثلاثة تحديات كبرى التي تواجه أفريقيا، والمتمثلة في الصدمات المناخية وتقلب الأسعار في الاسواق العالمية وكذلك سوء التغذية.

من جانبها، أشار رئيس الاتحاد الجزائري لشركات التأمين وإعادة التأمين، **يوسف بن ميسية**، إلى ان «جهود الفاعلين في قطاع التأمين الأفريقي، من خبراء وحكومات ومنظمات مطالبين بالتوجه نحو إنشاء أنظمة تأمينية من شأنها تحويل الأخطار الطبيعية والمناخية».





وأشارت إلى أن «التغييرات والتحسينات التي تم إدخالها تتعلق بالتحويلات المسجلة في القطاع الاقتصادي الوطني، وهي تهدف الى تعزيز سوق التأمينات»، موضحةً الى ان «التعديلات التي تم إدراجها ستسمح بالاستجابة بشكل أفضل لتطلعات الزبائن وتعزيز بعض فروع النشاط».

ناصر سايس: التركيز على الحلول المبتكرة خاصة التأمين المصغر

صرح الرئيس المدير العام للشركة الجزائرية للتأمين (SAA)، ناصر سايس، ان التأمين المصغر منتج ملائم للفلاحين الأفريقيين ذوي الدخل الضعيف، وأوضح أن هذا الحل يقدم فرصاً أكبر لشركات التأمين وهامشاً ممتازاً لتطوير التأمين الفلاحي. وأضاف قائلاً: «تشهد أفريقيا تأخراً كبيراً في قطاع التأمين الفلاحي. حيث يعتبر تطوير هذه الشعبة تحدياً وفرصة في الوقت عينه بالنسبة للفاعلين في القطاع. كما ينبغي لنا التركيز على الحلول المبتكرة، خاصة التأمين المصغر الذي من شأنه ان يوفر تغطية تتماشى مع الدخل الضعيف والمتوسط للفلاحين».

وقد أوضح الوزير الأول، في كلمته الافتتاحية لأشغال الندوة الـ ٤٩، أن مشروع القانون الجديد للتأمينات سوف يعرض على البرلمان بغرفتيه قبل نهاية السنة الجارية لجعل قطاع التأمينات في الجزائر أكثر جاذبية.

عبدالله بن سعدي: يسمح مشروع القانون لقطاعنا بالتوفر على آليات جديدة لتحقيق الأهداف المرجوة

اما الرئيس المدير العام للشركة المركزية للتأمين CCR، عبد الله بن سعدي، فقد أوضح ان مراجعة القانون حول التأمينات يستجيب لحاجة سبق وعبر عنها المهنيون في هذا القطاع.

وأضاف قائلاً: «لقد عملنا لوقت طويل مع نظام قانوني بلغ محدوديته، ونحن اليوم بحاجة الى تعزيزه، ويأتي هذا المشروع في الوقت المناسب من أجل السماح لقطاعنا بالتوفر على آليات جديدة لتحقيق الأهداف المرجوة».

وداد بلهوشات: التعديلات ستسمح بالاستجابة بشكل أفضل لتطلعات الزبائن

من جانبها، اعتبرت الرئيسة المديرة العامة لشركة تأمين المحروقات CASH، وداد بلهوشات، ان «القانون المقبل سيكون متماشياً مع التطورات المسجلة على الساحة المالية ومع احتياجات المؤمنين».



خلال افتتاح المؤتمر الأول للاكتواريين العرب وزير المالية المصري: الاكتواري يلعب دوراً محورياً ويساهم في تقليل المخاطر التأمينية وتقدير السعر العادل للتغطيات



ابراهيم ابراهيم



وزير المالية د. محمد معيط



الصف الامامي



من اليمين: عادل عيسى، مؤمن مختار، أشرف العزوني، تامر ساهر

عُقد المؤتمر الأول للاكتواريين العرب برعاية وزارة المالية بجمهورية مصر العربية، والهيئة العامة للرقابة المالية والهيئة القومية للتأمين الاجتماعي والهيئة العامة للرقابة على التأمين بتونس والاتحاد العام العربي للتأمين والاتحاد الأفروآسيوي للتأمين وإعادة التأمين.

افتتح المؤتمر السيد ابراهيم خليل ابراهيم المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة فينتك روبوز البحرينية، الذي أشار إلى أن المؤتمر نجح في استقطاب حوالي ٥٠٠ مشارك من مختلف البلدان العربية والأجنبية.

الدكتور محمد معيط، وزير المالية قال خلال كلمته الافتتاحية، إن الدولة تولي اهتماماً خاصاً بمهنة الخبراء الاكتواريين خاصة وأن الإكتواري يلعب دوراً محورياً في دعم نشاط التأمين عبر مساهمته في تقليل المخاطر التأمينية وتقدير السعر العادل للتغطيات.

رئيس «الرقابة المالية»: ٤ محاور لتطوير القطاع

الدكتور محمد فريد رئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية أوضح أن الاحتياج للعلوم الإكتوارية أمر ضروري، وقال إن الهيئة وضعت خطة استراتيجية تركز على ٤ محاور رئيسية لتطوير وتنمية قطاع التأمين، تتمثل في تعزيز الملاءة المالية لشركات التأمين وتطوير الأطر الرقابية، وتطوير قدرات المهنيين الإكتواريين. ورابعاً تنمية الأسواق، وتحقيق الشمول التأميني.

رئيس الهيئة العامة للتأمين بتونس: توفير كافة الظروف لتطوير صناعة التأمين

أشار السيد حافظ الغربي، رئيس هيئة التأمين في تونس، إلى أن هيئة التأمين تؤمن بأهمية الدور الحيوي الذي يلعبه التأمين في النهوض بالاقتصاد الوطني ولذلك تولي الهيئة أهمية بتطوير صناعة التأمين بتوفير كافة الظروف والكفاءات وهي في حاجة إلى الاكتواريين لتقوم بذلك.



شكيب أبوزيد: محفظة أقساط التأمين بالعالم العربي بلغت نحو ٤٣,٧ مليار دولار

وقال شكيب أبوزيد الأمين العام للاتحاد العربي للتأمين إن محفظة أقساط التأمين بالعالم العربي بلغت نحو ٤٣,٧ مليار دولار نهاية العام الماضي وإن نصيب تأمينات الحياة من المحفظة تبلغ نحو ٧,٨ مليار دولار.

ولفت إلى أن نشاط تأمينات الحياة من المتوقع أن يواجه حزمة كبيرة من التحديات خلال السنوات المقبلة مع ارتفاع معدلات التضخم وارتفاع معدلات الفائدة.

محمد مهران: الرقمنة تساهم في نمو قطاع التأمين بمصر

أكد محمد مهران العضو المنتدب لشركة مصر القابضة للتأمين على أهمية الرقمنة والتعاون بين اطراف صناعة التأمين بهدف تطوير السوق.



د. محمد فريد



من اليمين: ايلي دعبول، محمد الصغير وأشرف العزوني



مشهد عام

السنوات الخمس الماضية بمتوسط نمو سنوي يصل إلى ٩٪، موضحاً أن اشتراكات صناديق التأمين الخاصة تبلغ نحو ١٦ مليار جنيه بالسوق، بما يعني أنه في حالة إضافتها لنشاط تأمينات الحياة، أسوة ببعض الأسواق العربية ستتضاعف أقساط النشاط.

وأشار إلى أنه رغم معدلات نمو أقساط نشاط تأمينات الحياة بالسوق، إلا أن معدل إنفاق الفرد على وثائق تأمينات الحياة منخفضة للغاية مقارنة بالأسواق الأخرى حيث تبلغ نحو ٩ دولارات بالسوق المصرية.

هيثم طاهر: استمرار معدل النمو لتأمينات الحياة مع توجه الشركات

نحو استخدام الذكاء الاصطناعي

برّر هيثم طاهر، العضو المنتدب لشركة «متلايف لتأمينات الحياة» ارتفاع معدل نمو تأمينات الحياة مقارنة بتأمينات الممتلكات بسهولة وصول الشركات لعملائها عبر الوسائل الرقمية الحديثة، واستخدام التطبيقات الإلكترونية فضلاً عن الاعتماد على شركات الدفع الإلكتروني في تحصيل الأقساط وسداد المطالبات.

وتوقع طاهر استمرار معدل النمو لتأمينات الحياة مع توجه الشركات نحو استخدام الذكاء الاصطناعي والروبوت في عمليات الاكتتاب وتسوية المطالبات، موضحاً أنه على سبيل المثال تسدد شركة متلايف نحو ٤٠٠ ألف مطالبة بفرع الطبي من خلال برامج متطورة تعتمد على الذكاء الاصطناعي.

إيلي دعبول GEN RE: نعيش في عالم تعصف فيه الأزمات والتحديات

لفت إيلي دعبول كبير الاكتواريين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا في GEN RE، أننا نعيش في عالم تعصف به الأزمات والتحديات الجيوسياسية والصحية والمناخية والاقتصادية، وكلها تمثل مخاطر تؤثر بشكل كبير على حياة وخطط الأفراد والشركات والحكومات.

ومن جهة أخرى، أكد دعبول على أهمية انعقاد هذا المؤتمر وتسليط الضوء على الطبيعة المتغيرة لدور الاكتواري في العصر الجديد للذكاء الاصطناعي والتعلم الآلي، مشيراً إلى أنه يشكل فرصة مهمة لجمع الخبراء الاكتواريين والشركات الاكتوارية والمؤسسات والدوائر المرتبطة بالخدمات الاكتوارية في إطار فرصة مهنية إقليمية واحدة.



من اليسار: علي محمد، محمد مهران، محاضر وسليمان بن معيوف

أشرف العزوني RGA: أهمية مد الشركات لمظلة الحماية التأمينية ضد الأوبئة

كشف أشرف العزوني العضو المنتدب لشركة RGA الشرق الأوسط لإعادة التأمين، إن RGA سددت نحو ٣ مليارات دولار تعويضات عن جائحة «كورونا» عالمياً ونحو ٢٥ مليون دولار في الشرق الأوسط.

ولفت إلى أن الشركة قامت بإجراء استبيان شمل ٨ آلاف عميل من ٨ أسواق توجد فيها الشركة وأظهر الاستبيان أن الجائحة ألقت بتأثيرات كبيرة على العملاء واحتياجاتهم التأمينية.

وأشار إلى أن نتيجة الاستطلاع شددت على أهمية مد الشركات لمظلة الحماية التأمينية ضد الأوبئة والفيروسات ضمن التغطيات التي تقدمها لعملاء التأمينات الرعاية الصحية والحياة جنباً إلى جنب مع توفير تلك النوعية من الخدمات عن بعد.

عادل منير: الأوبئة تمثل تحدياً لنشاط تأمينات الحياة..

والخبراء الإكتواريون محور رئيسي في المنظومة

قال الدكتور عادل منير، رئيس مجلس إدارة شركة ثروة لتأمينات الحياة، إن الأوبئة أصبحت تمثل تحدياً كبيراً يؤثر سلباً على نشاط تأمينات الحياة بالأسواق المختلفة.

وأضاف د. منير أن معدل الوفيات ارتفع بنسبة ٨٠٪ على مستوى العالم في عام ٢٠٢٠ مقارنة بعام ٢٠١٩ بسبب تأثير وباء «كورونا» المستجد "COVID-19". وأكد على أهمية دور الخبير الإكتواري في دراسة آثار جائحة «كورونا» المستجد "COVID-19".

هشام رمضان: حصة أقساط تأمينات الحياة في مصر تتجاوز المعدلات العالمية

قال الدكتور هشام رمضان، العضو المنتدب لشركة قناة السويس لتأمينات الحياة، إن نشاط تأمينات الحياة شهد معدلات نمو مرتفعة خلال السنوات الماضية ليستحوذ على ٥٢٪ من أقساط القطاع خلال العام المالي ٢٠٢٢، مقابل ٤٠٪ خلال العام المالي ٢٠١٨ متجاوزاً المعدلات العالمية.

وأوضح رمضان أن حجم أقساط نشاط تأمينات الحياة بلغ نحو ١٢ مليار جنيه خلال العام المالي ٢٠١٨، وارتفعت لتسجل ٢٩ مليار جنيه خلال العام المالي ٢٠٢٢. وأكد أن نشاط التأمين في مصر شهد معدلات نمو مجمعة بلغت ٩٠٪ خلال



من اليسار: شكيب أبو زيد، هشام رمضان، رماح اسعد وهيثم طاهر

سليمان محمد بن معيوف (شركة المتحدون للخدمات الإكتوارية):

نمتلك فريق عمل لديه أكثر من ٦٥ عاماً من الخبرة الإكتوارية والتأمينية



تقدم شركة المتحدون للخدمات الإكتوارية CAIS الخدمات الإكتوارية والاستشارية وذلك لتقدير حجم المخاطر وتمتلك فريق عمل لديه خبرة طويلة في هذا المجال، وبفضل محفظتها الشاملة تقدم الخدمات في قطاعات عدة منها التأمين والمال والمصارف والهيئات الحكومية.

التفت مجلة «البيان»

الاقتصادية» سليمان محمد بن معيوف الرئيس التنفيذي للشركة خلال انعقاد المنتدى الأول للاكتواريين العرب ودار معه الحوار التالي.



■ هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟

– تعمل شركة المتحدون للخدمات الإكتوارية في مجال الاستشارات الإكتوارية في المملكة العربية السعودية وتتبع أعلى معايير الممارسة المهنية والدولية. انطلقت الشركة عام ٢٠١٦ وحصلت على ترخيص مزاولة الخدمات الإكتوارية من البنك المركزي السعودي عام ٢٠٢٠، كما تمتلك فريق عمل لديه أكثر من ٦٥ عاماً من الخبرة الإكتوارية والتأمينية. وبعد توسيع قاعدة خدماتنا على مستوى المملكة العربية السعودية تتطلع الشركة للانتشار الجغرافي وافتتاح فروع في كل من الإمارات، قطر وسلطنة عُمان. وتشمل محفظة الشركة العديد من الخدمات في قطاعات متعددة مثل قطاع التأمين والقطاع المالي والمصرفي والقطاع الحكومي.

إلزام شركات التأمين بضرورة وجود خطة للإشراف على عملية التسعير

■ يفرض البنك المركزي السعودي في المملكة ممثلاً بالإدارة العامة للرقابة على التأمين على شركات التأمين الاعتماد على إكتواري قبل احتساب تعرفه الأخطار. ألا ترون أن شركات التأمين ذات الأحجام الكبيرة تستفيد من هذا الأمر على حساب الشركات الصغيرة؟

– البنك المركزي السعودي الممثل بالإدارة العامة للرقابة على قطاع التأمين ألزم شركات التأمين بضرورة إنشاء إدارة إكتوارية داخل كل شركة وتضم كوادر ذات خبرة تشرف على عمليات التسعير والملاءة المالية والاحتياطات الفنية المطلوبة.

أما بالنسبة لعملية التسعير، فإن التعليمات الصادرة عن البنك المركزي تلزم شركات التأمين بضرورة وجود خطة للإشراف على عملية التسعير ومراجعتها كل ربع سنة بهدف الارتقاء بجودة الخدمات المقدمة للعملاء، بحيث أنه لا يمكن اعتماد سعر موحد منذ بداية العام حتى نهايته ومن هنا يجب إدخال بعض التعديلات وذلك بحسب النتائج المحققة ومعدلات الخسارة وفي حال عدم وجود مطالبات لبعض العملاء حيث يمكن منحهم نوع من الحسومات.

بالإضافة إلى ذلك، تطرقنا إلى أهمية التنوع في المنتجات التأمينية وجعلها أكثر ابتكاراً بما يتوافق مع التطور الرقمي الذي تشهده الأسواق.

مخطط للتوسع الجغرافي

■ ما هي أبرز خططكم المستقبلية؟

– لدينا مخطط للتوسع الجغرافي في المنطقة ويمتد خلال السنوات الثلاث المقبلة، حيث سنعمل على افتتاح مكاتب في الإمارات العربية المتحدة في كل من إمارة دبي وأبوظبي ودولة الكويت وسلطنة عُمان بالإضافة إلى السوق القطري. ■

وسيم الطباع (شركة SHIELDERS):

تتميز SHIELDERS بتنوع محفظة خدماتها واعتماد معايير ذات جودة للمتعاملين معها



تلتزم شركة SHIELDERS بتعزيز التميز في مجال العلوم الإكتوارية، وهي مستمرة في الابتكار ومشاركة المعرفة من أجل مستقبل العلوم الإكتوارية، كما أنها تسعى لخلق مجتمع إكتواري مزدهر وديناميكي.

وفي معرض حديثه، عبّر وسيم الطباع رئيس قسم الإكتواري في الشركة عن رأيه بضرورة اتباع المعايير المحاسبية الدولية والأنظمة العالمية لتفادي الوقوع في

أزمات مالية. أما بالنسبة لقطاع التعليم والجامعات في لبنان أكد الطباع أن الشركة تقدم كامل الدعم للخريجين لكي يكون لهم حظ وافر في الانخراط بسوق العمل والحصول على التدريب اللازم لصقل مهاراتهم. كما أشار السيد الطباع إلى أن SHIELDERS تضم مجموعة من الإكتواريين ذوي خبرة في مجالهم ما يعزز ثقة عملائها ويحافظ على سمعتها الحسنة محلياً وإقليمياً.



■ هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟

– تقدم شركة SHIELDERS كافة أنواع الاستشارات والخدمات الإكتوارية للشركات على اختلاف أنواعها مثل شركات التأمين، المصارف، ومختلف القطاعات المالية التي تحتاج إلى خدمات إكتوارية.

وبالتالي، في ظل صدور العديد من المعايير الدولية والعمل على تطبيقها من جانب القطاعات الاقتصادية كافة منها على سبيل المثال المعايير "IFRS17"، "IFRS9"، "IAS19"،...، بات من المهم جداً التعاون مع شركات متخصصة في الاستشارات الإكتوارية لمساندة الشركات والمصارف وتوفير الأفضلية المناسبة لها لتطبيق المعايير الدولية المطلوبة.

الامتثال للمعايير المحاسبية الدولية والأنظمة العالمية

■ شهد العالم مؤخراً انهيارات متتالية لعدد من البنوك، ماذا تقولون؟

– في الحقيقة، الامتثال للمعايير المحاسبية الدولية والأنظمة العالمية يعد الخيار الأمثل لتجنب الانهيارات المالية في معظم القطاعات الاقتصادية، بحيث أن هذه المعايير وضعت لتجنب أي مؤسسة مالية مثل هذه الانهيارات الكارثية وتعرض المتعاملين مع أي جهة لخسائر ضخمة.

نقدم دعماً كبيراً لقطاع التعليم وللخريجين على حد سواء

■ هل تعاني المنطقة العربية من نقص في الكوادر الإكتوارية؟

– نقدم دعماً كبيراً لقطاع التعليم والجامعات في لبنان لمساندتها في تخريج متخصصين في هذا المجال، بحيث بدأت مجموعة من الجامعات اللبنانية تخريج عدداً كبيراً من الإكتواريين سنوياً. ونحن بدورنا نقدم للخريجين الجدد كامل الدعم للانخراط بسوق العمل والحصول على التدريب المناسب لصقل مهاراتهم. وبالتالي، لا يعاني السوق اللبناني من نقص في هذه المهارات إلا أن الأزمة الاقتصادية دفعت بالبعض منهم للبحث عن فرص في الخارج.

اكتسبنا ثقة عملائنا وحافظنا على سمعة حسنة على الصعيدين المحلي والإقليمي

■ ما الذي يميزكم عن مثيلاتكم على المستوى المحلي والإقليمي؟

– أكثر ما يميز شركة SHIELDERS تنوع محفظة خدماتها واعتماد معايير ذات جودة في توفير الخدمات للمتعاملين معنا، كما يضم فريق عملنا مجموعة من الإكتواريين ذوي المهارات وأصحاب خبرة في مجالهم، ما يجعلنا نكسب ثقة عملائنا والحفاظ على سمعة حسنة على الصعيدين المحلي والإقليمي. ■



ADIR
INSURANCE

ADIRINSURANCE.COM - 01 263 263

Ernest Louw

(Consulting Actuary & Group CEO Lux Actuaries & Consultants):

We help clients make informed and well considered decisions

With over 12 years of experience in data analytics in banking, Ernest Louw, Consulting Actuary & Group CEO at Lux Actuaries & Consultants, offers a combination of technical expertise, a solid understanding of risk and practical experience working in banking to help clients solve complex business problems. He is a fellow of the Actuarial Society of South Africa (FASSA) and a Chartered Enterprise Risk Actuary (CERA). In a Q & A with Al Bayan Magazine, Mr. Louw gave us some background to Lux Actuaries, setting out/discussing the features and characteristics that differentiate Lux from other similar companies, shedding light on the main challenges they are facing as well as their strategy for the Middle East. Below is an extract from the interview.



“Banks and Insurance companies need to be very diligent in terms of risk management”

• Can you give us an idea about your company?

- Lux Actuaries & Consultants is an independent actuarial consultancy with offices located in Riyadh, in addition to several other jurisdictions. It informally started consulting operations in Saudi Arabia in 2006, and formally established in Bahrain in 2008. We are proud to establish offices in the KSA market as a registered entity so many years later. Our local presence in multiple locations allows us to provide pragmatic solutions that take account of the local market and the needs of our clients, unconstrained by any overriding corporate policy. Throughout the years, Lux has experienced impressive growth while maintaining uncompromising service standards and building a strong reputation in the regions of its operations. It works with some of the largest insurance companies in the Gulf and Africa

• What differentiates Lux from other similar companies?

- Our actuarial consulting and services teams are locally based in the markets we operate – in stark contrast to most of the other similar companies. Because of this we enjoy a close working relationship with our clients, based on trust, integrity and professionalism as we strive to provide the highest levels of service. We believe that a personal and on-the-ground understanding of client needs and concerns is important in developing and sustaining long-term partnerships and appropriate solutions to the challenges our clients face. Our team consists of hand-picked individuals that have a proven track record of success in the Actuarial world. However, what makes them stand out is their ethos and passion for problem solving and excellence. We recognize the importance of achieving deliverables on-time, and we meet agreed deadlines since our clients' reputation with the regulator and market depends on this, and so does ours. Moreover, we are well resourced, with extremely experienced and skilled teams. We can effectively communicate with our clients at a personal level, to build in-depth understanding and knowledge of the issues they face, thereby helping them to make informed and well-considered decisions.

• What are the main challenges facing you?

- Although the region understands the added value of actuaries in the insurance industry (and obviously legislation played a big part in that), one of the challenges facing us at the moment is to ensure that actuaries are not limited to insurance. Actuaries are active in a lot of other industries in other regions of the world particularly in banking & finance and data analytics. We have a lot of skills in that area but in the banking sector in the Middle East, many banks don't know what actuaries are and if they do know, they don't make the connection that actuaries can assist them in the banking industry or in data analytics. So, a lot of the work that we are trying to do now is to educate our clients, the banking industry in general, and even non-financial industries that actuaries can add a lot of value in other areas as well. Moreover, there is a shortage of local expertise and as a result, we have been supporting educational initiatives in the GCC and particularly in Saudi Arabia, which at this stage is the most developed in the GCC in terms of actuarial education, with Bahrain following closely. We employ more than 10 local actuarial students and accept pre-graduates for internships to try to develop the industry in that sense. In the UAE, at the moment there is no local university that is offering an actuarial program.

• Based on your expertise, how can insurance and banking industries overcome the current crises facing the whole world?

- Banks and insurance companies need to be very diligent in terms of risk management. I think one very good thing about the insurance industry and the actuarial involvement in it is that actuaries are trying to look at things from the risk management point of view, and so actuaries, being involved in decision making in insurance, help insurers to be more stable and robust against crises. Along the same lines, it will be beneficial for banks to have more actuaries involved to look at some of their risk management exposures and perspectives. By appearance, most banks are robust and there is a lot of regulation about Basel and central banks have introduced specific risk management standards and capital requirements to ensure that the banking sector is safe. Even then, recent US experiences and bank rescues show that when the economic environment changes quickly (inflation, interest rates) then financial institutions can and do experience difficulties.

• Are you as actuaries providing suitable and affordable prices so that companies of different sizes can benefit from your consulting services?

- Generally speaking, our focus has been on providing actuarial services in emerging economies where actuarial services were historically underserved or provided mainly by large actuarial firms established in foreign jurisdictions at high cost. We have aimed at establishing a credible and professional presence in these countries and try to play a pivotal role in the development of actuarial talent locally. Starting from the GCC, we have expanded to other regions in East and West Africa, India, Eastern Europe, and Mexico as opposed to the traditional established financial markets of Asia, Europe and North America. We provide solutions and services for small and big companies alike. The benefit for small companies is that they have smaller overheads and from a pricing and consulting perspective, we may be able to work with them in a more cost-effective way.

• What is your strategy for the Middle East?

- At the moment, we are expanding quite rapidly, and we have offices in Saudi Arabia, Bahrain, Kuwait, and UAE (Dubai and Abu Dhabi) from which we serve our GCC clients. We also have an office in Egypt which has been open for the last 18 months and it has been going from strength to strength. One of the advantages we have is that we did excellent work in terms of implementation of IFRS 17 for the last three years and developed a wealth of skills and in-depth experience across the GCC and now we are leveraging those same skills and experience in other regions. The same team that has developed our solutions

for the GCC is now working very closely with our principals in Kenya to roll out IFRS 17 projects there as well as in Uganda, Tanzania and Ethiopia, and several other countries. In terms of statutory roles, we have been doing that quite successfully since Lux's inception in 2008 and we continue to grow in this area. Finally, we are leading the industry in raising awareness with our clients of how the liability side of the balance sheet should impact or drive the actions and decisions taken on the asset side – currently a wholly neglected side of actuarial skills, in some regions.





On the 15th of June 2023, Georges Mokbel, one of Chedid Re Global Operations' pillars passed away.

Chedid Capital and all its subsidiaries will always remember Georges, the backbone of the group. Georges was never confrontational, always discreet and supportive, always dedicated and humble, a great professional.

His mastery of the business was unparalleled. Chedid Re lost one of its founders.

We extend our heartfelt condolences to Georges' family, friends and loved ones.

Our thoughts and prayers are with them during this challenging time.

May his soul rest in eternal peace.

KASPERSKY تطرح أداة لاكتشاف هجمات «عملية المثلثات» تستهدف الأجهزة المحمولة بنظام iOS



إيغور كوزنيتسوف

بعد إصدار تقريرها عن هجمات حملة «عملية المثلثات» تستهدف الأجهزة التي تعمل بنظام iOS، طرح باحثو كاسبرسكي أداة خاصة جديدة تحمل اسم "triangle_check" لتتولى عملية البحث التلقائي عن أي حالات إصابة بالبرامج الخبيثة. وتم توفير الأداة للمستخدمين على خدمة GitHub، لتكون متاحة للأجهزة التي تعمل بأنظمة macOS و Windows و Linux. وفي مطلع شهر يونيو الجاري ٢٠٢٣، أصدرت كاسبرسكي تقريراً

عن وجود نوع جديد من التهديدات المتقدمة المستمرة التي تستهدف الأجهزة المحمولة تعمل بنظام iOS. وتقوم هذه الحملة على عمليات الاستغلال من خلال هجمات النقرة الصفريّة zero-click، أي أنها لا تستدعي القيام بأي نقرة عبر خدمة المراسلة الفورية iMessage لتشغيل البرامج الخبيثة. وبالتالي، يمكنها السيطرة الكاملة على بيانات الجهاز والمستخدم، بهدف التجسس الخفي على المستخدمين. وكان من بين الضحايا عدد من موظفي كاسبرسكي. ومع ذلك، يستبعد باحثو الشركة أن يكون نطاق الهجوم قد اتسع إلى ما هو أبعد من ذلك. ويهدف باحثو الشركة من وراء مواصلة التحقيق إلى توفير المزيد من المعلومات حول الانتشار العالمي لهذا النوع من برامج التجسس.

وقال إيغور كوزنيتسوف، رئيس وحدة أوروبا الشرقية والشرق الأوسط وأفريقيا في فريق البحث والتحليل العالمي لدى كاسبرسكي: «نفخر اليوم بإصدار أداة عامة مجانية تتيح للمستخدمين التحقق مما إذا كانت أجهزتهم قد تعرضت للإصابة بأي من التهديدات المعقدة التي ظهرت حديثاً. ومن خلال الإمكانيات الموجودة في الأنظمة الأساسية، تساعد أداة "triangle_check" المستخدمين على فحص أجهزتهم تلقائياً. وينبغي على مجتمع الأمن السيبراني توحيد جهوده للبحث عن التهديدات المتقدمة المستمرة الجديدة، ليسهم الجميع في بناء عالم رقمي أكثر أماناً».

Starlink and Seclore partner to bring the best data protection to MEA



Mahmoud Nimer & Vishal Gupta

Starlink, an Infinigate Group company and Seclore, a leading data-centric security solution provider, have partnered to expand data-centric security in the MEA region. The two companies will collaborate to provide a more cohesive data protection architecture to enterprises in the region as part of the core security strategy to ensure that their sensitive data is protected, at different levels, through its entire lifecycle. Seclore EDM Solutions seamlessly integrate with other leading Data Loss Prevention (DLP) technologies and will further strengthen Starlink's Data Protection portfolio. The Seclore EDM solutions are built on a Data-Centric Security Platform (DCSP) which is first-of-its kind and is designed to empower customers take a unified approach to security and compliance across hybrid environments.

"In this age of digital transformation, the sensitive data that resides on-prem as well as on the cloud is a gold mine for bad actors and detrimental to businesses if it falls into the wrong hands. Our joint aim is to provide enterprises, the peace of mind required to focus on their business operations", comments **Mahmoud Nimer**, MEA President, Starlink. On the relationship, he expressed that they are delighted to be Seclore's "VAD of choice" and for the opportunity to support their MEA vision to develop and scale their business in the region, adding that with their best-in-class on-ground expertise, extensive channel coverage and unique GTM strategy, Starlink is the best route for vendors to spark their growth.

"This strategic collaboration with Starlink presents Seclore with an unparalleled advantage in delivering cutting-edge data-centric solutions to enterprises across the Middle East. In today's landscape, the need for robust data security is more critical than ever, and the business leaders in this region possess an exceptional level of awareness regarding this challenge", states **Vishal Gupta**, CEO of Seclore. Expressing his thoughts on the partnership with Starlink, Vishal adds that enterprises place their trust in Starlink to provide them with top-notch solutions tailored to their specific requirements".

ZAIN أفضل مؤسسة في «قيادة الاستدامة» و«تمكين المرأة» في الشرق الأوسط

صفريّة بحلول العام ٢٠٥٠، وتخفيف المخاطر المرتبطة بتغير المناخ. وكجزء من استراتيجية التحول الرقمي، تعطي المجموعة الأولوية لتحسين مهارات موظفيها وإعادة تأهيلهم بهدف دفع عجلة التعلم والتطوير المستمر، حيث طورت زين خطة «القوى العاملة المستقبلية» من أجل تنويع مواهبها وترسيخ المهارات المطلوبة في المستقبل، وتركز هذه الخطوة على تدريب الموظفين في المجالات التالية: تحليلات البيانات، محو أمية البيانات، التمكين الرقمي، الابتكار والإبداع، القيادة وتجارب العملاء الرقمية.

تمكين المرأة WE

وتبرز مبادرة WE الخاصة بالتنوع بين الجنسين جهود زين في تمكين المرأة، حيث أطلقت المجموعة مبادرة WE، إذ ساهمت هذه المبادرة في زيادة نسبة القيادات النسائية في زين، وعملت على تحقيق المزيد من التقدم على صعيد مراحل التطور الثلاث الخاصة

بمعالجة التنوع بين الجنسين في مكان العمل، وهي: الوعي، والإدراك، والتحفيز. ووضعت مجموعة زين هدفاً مهماً في استراتيجيتها للتنوع والاشتمال، إذ تسعى إلى رفع نسبة تمثيل المرأة في المناصب القيادية إلى ٢٥٪ من نسبة ١٤,٥٪. وتواصل مجموعة زين تنفيذ مبادرات تهدف إلى اجتذاب واستبقاء المواهب النسائية الشابة، بما في ذلك السعي إلى اجتذاب القيادات الشابة المهتمة بمجالات العلوم والتكنولوجيا والهندسة والرياضيات (STEM).



توجت مجموعة زين ZAIN بجائزة القيادة في الاستدامة، وجائزة تمكين المرأة خلال الحفل السنوي الذي عقدهت مؤسسة CAMBRIDGE IFA وهي مؤسسة بريطانية بحثية متخصصة في تقديم الاستشارات الاستراتيجية في مجال الخدمات المالية وإجراء بحوث أكاديمية مهنية للمؤسسات المالية. وينظر إلى مجموعة زين على أنها من المؤسسات الدولية التي تقود جهود الاستدامة في أسواق الشرق الأوسط، إذ تقوم بتنفيذ أجندة استدامة تراعي مستوى السياق الاجتماعي والاقتصادي والبيئي، وضمان توفير «اتصال هادف» لتمكين المجتمعات وحتى تدعم أهدافها هذه وضعت ٤ ركائز استراتيجية في الاستدامة: تغير المناخ، وذلك من خلال إزالة الانبعاثات الكربونية، والتحرك نحو صافي الانبعاثات الصفري بحلول العام ٢٠٥٠، والعمل بمسؤولية من خلال إدماج المبادئ البيئية والاجتماعية والحوكمة (ESG) على مستوى سلسلة القيمة، والاشتمال عبر تقليص فجوة التفاوت الرقمي، وأخيراً جيل الشباب عبر بناء مرونة أفضل على مستوى مجتمعات زين من خلال استهداف ١٦ مليون شاب وطفل.

وانضمت مجموعة زين إلى مبادرة الميثاق العالمي للأمم المتحدة. وأحرزت المجموعة تقدماً كبيراً في التزامها بتحقيق صافي انبعاثات صفريّة، إذ قدمت رسمياً التزامها بالمستهدفات المستندة إلى العلم SBTi، بوضوح هذا استعدادها لمواءمة طموحاتها في الحد من الانبعاثات الكربونية مع ما يشير لتحقيق صافي انبعاثات

The Ownify Project, A Next Generation Blockchain Solution to Trace and End Fake Products

In a rapidly evolving global marketplace, where counterfeiting poses a growing threat, The Ownify project emerges as a game-changer. Established within the prestigious Dubai International Financial Center, Ownify is at the forefront of innovation, harnessing the power of blockchain technology to revolutionize the market for counterfeit goods and track-and-trace solutions. With an innovation license backed by a solid founding team comprising **Khaled Samin**, **Carl Helou** and **Julien Bejjani**, as well as influential advising partners like **Dany Khoury** and **Hussein Wehbe**, Ownify is set to redefine the business landscape. Already secured strategic partnerships in the MENA region and internationally, Ownify is garnering attention from investors and major businesses while actively negotiating governmental deals.

Unleashing Authenticity through Blockchain:

In a world where traditional methods of proving ownership and authenticity fall short, Ownify introduces an unmatched solution. Gone are the days of relying on physical or digital receipts with limited value. Ownify utilizes a unique approach, leveraging the decentralized ledger technology of blockchain to create, allocate, and register products as Non-Fungible Tokens (NFTs) in real-time. Built on Algorand, Ownify offers a comprehensive solution that seamlessly integrates with existing Web2 systems and offers a broader ecosystem of payment features, loyalty systems, and interconnected enterprise ledgers. This groundbreaking approach empowers businesses and individuals to verify product authenticity by simply scanning a 2D barcode or respective NFC tag, while also enabling seamless ownership transfers throughout the lifespan of the product. Blockchain technology is at the heart of Ownify's innovative solutions for combating counterfeits and enabling efficient track and trace capabilities. Unlike traditional centralized systems, blockchain provides a decentralized and immutable ledger that ensures transparency, security, and trust. This technology has become increasingly important in today's world, offering unique benefits that make it indispensable for businesses.

One of the key advantages of blockchain is its ability to create an unalterable record of transactions and events. By utilizing a distributed ledger, every action recorded on the blockchain is transparent and accessible to all participants. This transparency is crucial for combating counterfeits, as it allows for the verification of product authenticity and ownership. With Ownify's blockchain-based solution, businesses can establish a clear and tamper-proof record of their products' history, from manufacturing to end-users.

In addition to transparency, blockchain technology offers enhanced security. The decentralized nature of blockchain eliminates the vulnerability of a single point of failure, making it highly resistant to hacking and fraud. Each transaction on the blockchain is cryptographically secured, ensuring the integrity and authenticity of the data. This level of security is paramount when dealing with valuable assets and sensitive information, making blockchain an ideal solution for businesses seeking to protect their products and reputation.

Furthermore, blockchain technology enables greater efficiency and cost-effectiveness in supply chain management. With a decentralized ledger, businesses can streamline their processes, eliminate intermediaries, and reduce administrative overheads. Smart contracts, a key feature of blockchain, automate and enforce predefined conditions, simplifying complex workflows and ensuring trustless execution. These benefits translate into improved operational efficiency, faster transactions, and lower costs for businesses.

Embracing blockchain technology is no longer a choice but a necessity for businesses in today's digital landscape. It empowers companies to address the challenges of counterfeiting, supply chain transparency, and ownership verification head-on. By adopting blockchain-based solutions like Ownify, businesses can unlock new opportunities, build trust with their customers, and stay competitive in an increasingly global and interconnected marketplace.



CARL HELOU

The Global Counterfeit Market and Ownify's Impact:

The global counterfeit market is expected to reach \$4.5T by 2025 with a projected annual growth rate of 19.2% until at least 2030. With this growth being driven by increasing fraud, blockchain will be a key industry trend in modern counterfeit fighting technologies. However, Ownify offers a comprehensive layer 1 solution that includes compatibility with Web2 systems and a broader ecosystem of payment features, loyalty systems, or interconnected enterprise ledgers. Ownify aims to disrupt the counterfeit market by providing a comprehensive solution that not only combats counterfeit products but also offers a transformative approach to supply chain integrity. With the ability to create an unforgeable digital record of authenticity and ownership chain, Ownify protects brands, restores trust, and safeguards public spending for welfare and development initiatives.

Unparalleled Solutions for Businesses and Consumers:

Traditionally, businesses have struggled to provide irrefutable proof of ownership or authenticity, relying on outdated methods. Ownify revolutionizes this process by introducing an ecosystem that enables businesses and consumers to seamlessly integrate physical products into the Web3 economy as transferable digital twins. Ownify's user app empowers individuals to store their NFTs related to physical or digital assets within the platform. Users can effortlessly transfer ownership to friends, family, or buyers' wallets, while also having the ability to declare lost or stolen assets. For businesses, the Ownify Business App streamlines the creation of NFTs by scanning product barcodes, generating unique digital twins with verifiable identification numbers on the blockchain. Business owners and sellers can then transfer NFT receipts to buyers, providing a secure and transparent record of ownership. Additionally, the platform's transparency and immutability enable users to make informed decisions by accessing the entire supply chain, ultimately fostering a more trustworthy and rewarding ecosystem.

As the Ownify platform continues to evolve, we are excited to introduce additional features that will further empower users and enhance their experience. Through our user application, soon to be available on iOS and Android devices, users will have the ability to migrate digital passports of all their physical items to their wallets. This innovative feature ensures that users can securely store and access information about their assets anytime, anywhere.

Furthermore, Ownify's user application will enable individuals to protect themselves from counterfeits effortlessly. By simply scanning the barcode of any product, users will gain instant access to its comprehensive history, including information about its origin, authenticity, and ownership chain. This functionality empowers consumers to make informed purchasing decisions and provides an added layer of security against counterfeit goods.

With these upcoming enhancements, Ownify is revolutionizing the way individuals interact with their belongings, bringing digital ownership to the forefront and creating a trusted ecosystem for asset management. Stay tuned for the release of our user application, and be prepared to embark on a new era of ownership and authenticity.

Conclusion:

Ownify, situated in the dynamic Dubai International Financial Center, is poised to reshape the business landscape with its innovative blockchain-powered solutions. With an unwavering commitment to authenticity, transparency, and trust, Ownify not only combats counterfeit goods but also provides businesses and consumers with a seamless ownership and safe tradable experience for their physical assets. By harnessing the power of blockchain technology, Ownify eliminates the risks associated with counterfeit products and enables businesses to establish a secure and transparent supply chain. With Ownify, the future of ownership and authenticity is redefined, setting the stage for a more trustworthy and rewarding business ecosystem.

Avaya تستعرض مجموعة واسعة من حلولها خلال مؤتمرها الدولي في أورلاندو



ويُعد مؤتمر Avaya ENGAGE السنوي مصدراً قوياً للحلول والخبرة للقادة العالميين في مجال الأعمال، وتجربة العملاء، والاتصالات الموحدة، والتكنولوجيا الذين يتطلعون إلى توسيع معارفهم، وتعزيز عروض أعمالهم، وتقديم تجارب مهمة لعملائهم، وبالتالي يشكل منصة مهمة لتعلم كيفية ابتكار مفاهيم جديدة وإعادة تصور الاحتمالات وكيفية تمكين العملاء والشركاء لخلق أفضل التجارب الممكنة وقيادة الطريق نحو الابتكار. وأشار رئيس أفايا العالمية نضال أبو لطيف خلال المؤتمر أن حلول أفايا تساهم في تسريع رحلة التحول الرقمي من جهة ودعم الشركات خلال بنائها تجربتها الرقمية المتكاملة ومواصلة خدمة عملائها بأفضل الأساليب، مؤكداً حرصهم باستمرار على توفير الإمكانيات القائمة على السحابة في مجال خدمة العملاء بشكل متزامن مع مزايا الأتمتة وإدارة مصادر المعرفة، وبالوقت نفسه دعم الموظفين الذين يقدمون الخدمات للعملاء من خلال الحلول التكنولوجية المميزة الخاصة بالشركة، مضيفاً أنهم يخوضون مع الشركات جنباً إلى جنب مسيرة إعادة صياغة دور مركز الإتصال في الاقتصاد الرقمي والاقتصاد الذي يعتمد على التجارب، ويواكبون مجتمع الأعمال في عملية التحول الحالية.



استعرضت شركة أفايا العالمية خلال مؤتمر Avaya Engage الذي نظّمته في مدينة أورلاندو الأميركية تحت شعار "Building a world, one experience at a time" مجموعة واسعة من حلولها إضافة إلى عدد من التجارب الناجحة التي يخوضها الشركاء والعملاء حول العالم. وسلّطت أفايا الضوء على قصص نجاح مجموعة من الشركات التي تعتمد خدماتها، فضلاً عن تناول موضوعات متعددة مثل الذكاء الاصطناعي، خصوصية البيانات، كيفية تحسين عملية الإتصال بالعملاء والموظفين باستخدام Platform Avaya Experience، تقارب التعاون الموحد، كيفية بناء علاقات طويلة الأمد، تنمية المهارات من خلال التكنولوجيا، وكيفية الاستفادة من الأنظمة الأساسية المتوافرة لدى الشركات. ويعد مثل هذا المؤتمر فرصة رائعة للإجتماع مع قادة الصناعة والخبراء والمتحمسين لاستكشاف أحدث الاتجاهات والابتكارات في عالم الاتصالات، حيث يتيح لهم المجال للتواصل وتبادل الأفكار والمعلومات وإقامة علاقات ذات مغزى واستكشاف أوجه التعاون المحتملة.

استهداف الإدارة الفيدرالية السويسرية من قبل مجموعة "NoName"



تعرضت الإدارة الفيدرالية السويسرية لهجوم إلكتروني، ما منع الوصول إلى المواقع الرسمية وبعض الشركات التابعة لها، وفق بيان وزارة المالية. وأضاف البيان أن الهجوم الذي يتمثل في حجب الخدمة (DDoS)،

وهو ما يمنع الوصول إلى المواقع عن طريق اغراقها بطلبات الدخول إليها، تبنته مجموعة «نو نيم (NoName)» (بلا اسم)، المسؤولة بالفعل عن هجوم مماثل استهدف سابقاً موقع البرلمان السويسري.

وفي سياق آخر حذرت الحكومة من أنها تخشى أن تكون بيانات قد سُرقَت في هجوم ببرنامج فدية استهدف Xplain وهي شركة تقنية توفر برامج للعديد من الإدارات الحكومية، بمن فيهم الجيش والجمارك في سويسرا.

العرض المتقن 2P توقع عقداً مع هيئة البيانات والذكاء

الاصطناعي بقيمة ٨٤,٥ مليون ريال

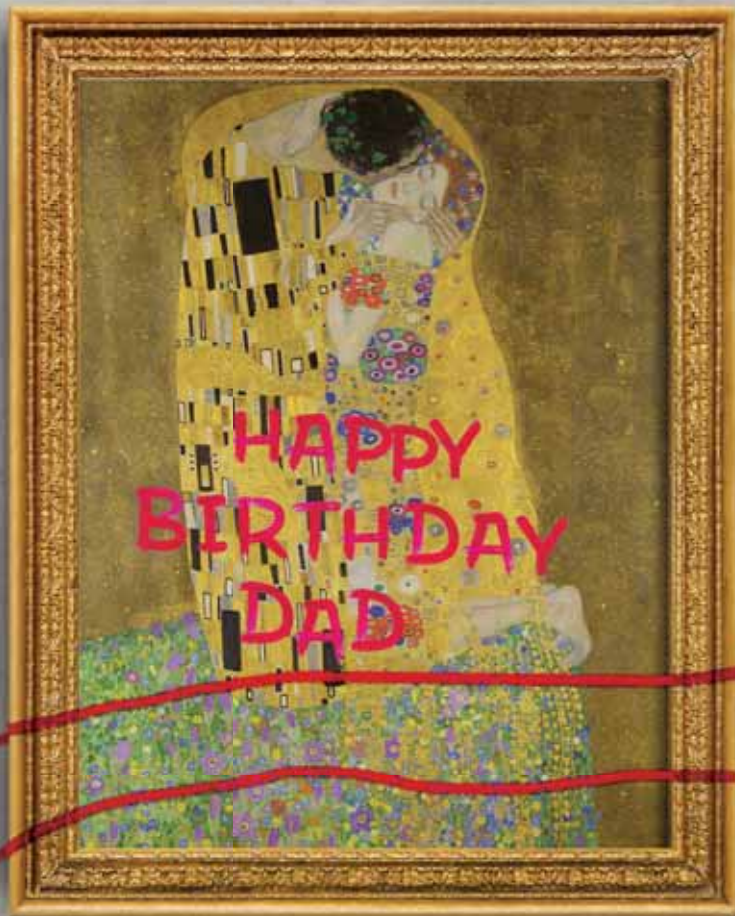


إحسان دوغمان

أعلنت شركة العرض المتقن للخدمات التجارية 2P توقيع عقد مشروع الرسائل النصية والربط الرقمي مع مزودي الخدمة BSMSS الهيئة السعودية للبيانات والذكاء الاصطناعي بقيمة إجمالية قدرها ٨٤,٤٦ مليون ريال شاملاً ضريبة القيمة المضافة.

وقالت الشركة في بيان لها على تداول، إن مدة العقد ٢٤ شهراً ميلادياً، مبيّنة أن نطاق الأعمال

يشمل توفير خدمات الرسائل النصية مع جميع مزودي الخدمة بشكل مباشر، تأسيس وتركيب وتشغيل أجهزة إدارة نظام مراقبة لدوائر البيانات وتركيب وتشغيل وإدارة وصيانة أجهزة المشروع.



You'd better be insured

سيارة بورشه 718 سبايدر RS تتصدر مجموعة السيارات المجهزة بمحرك في المنتصف



عززت بورشه Porsche مجموعة طرازات 718 المجهزة بمحرك في المنتصف بسيارة رياضية مصممة لتوفير أعلى مستويات متعة القيادة، سيارة 718 سبايدر RS الجديدة، التي تمثل النسخة ذات السقف القابل للطي من سيارة 718 كايمن GT4 RS. وتُجهز السيارة الجديدة بمحرك بوكسر الخاص بسيارة GT3 911 سداسي الأسطوانات بقوة ٣٦٨ كيلووات (٥٠٠ حصان متري) الذي يأتي للمرة الأولى في سيارة رياضية ذات سقف قابل للطي مجهزة بمحرك في المنتصف. كما تُجهز سيارة السباق 911 GT3 Cup بنفس المحرك سريع الدوران خفيف الوزن. ويسهم السقف خفيف الوزن القابل للطي يدوياً بشكل كبير في تعزيز التجربة الصوتية لمحرك سيارة 718 سبايدر RS، كما تزداد التجربة تميزاً وإثارة بفضل نظام العادم الرياضي خفيف الوزن المصنوع من الفولاذ المقاوم للصدأ وفتحات الهواء المميزة على الجانبين خلف مساند الرأس، والتي تأتي جميعها كتجهيزات أساسية.

محرك سريع الدوران بنظام السحب الطبيعي وهيكल خفيف الوزن

تُجهز سيارة 718 سبايدر RS الجديدة بنفس منظومة الحركة الموجودة في سيارة 718 كايمن GT4 RS كوبيه، التي يمثل محرك بوكسر سداسي الأسطوانات سعة ٤ لترات قلبها النابض، حيث تصل سرعة دورانه إلى ٩,٠٠٠ دورة في الدقيقة ويولد قوة تبلغ ٣٦٨ كيلووات (٥٠٠ حصان متري) وعزم دوران يبلغ ٤٥٠ نيوتن متر. ويقتزن هذا المحرك بعلة تروس بورشه بالقابض المزدوج ذات السبع سرعات منخفضة النسب. وتساعد هذه المنظومة السيارة ذات المقعدين على التسارع من السكون إلى ١٠٠ كم/ساعة في ٣,٤ ثانية فقط، وتصل إلى سرعة ٢٠٠ كم/ساعة في غضون ١٠,٩ ثانية.

وبالمقارنة مع سيارة 718 سبايدر بدون شعار "RS"، تتفوق السيارة الجديدة بحوالي ٥٩ كيلووات (٨٠ حصان متري) إضافية، وتتسارع من السكون إلى ١٠٠ كم/ساعة في زمن أقل بنصف ثانية، فيما تبلغ سرعتها القصوى ٣٠٨ كم/ساعة بزيادة قدرها ٨ كم/ساعة عن سابقتها. وتُجهز سيارة 718 سبايدر RS الجديدة حصرياً، مثل جميع طرازات RS الحديثة، بعلة تروس بورشه بالقابض المزدوج، التي تبدل بين التروس السبعة بسرعة كبيرة وتوفر أعلى مستويات الأداء الفائق. وتتيح أذرع نقل السرعة للسائق إبقاء يديه على عجلة القيادة حتى عند تبديل التروس يدوياً، كما يمكن للسائق استخدام ذراع نقل السرعة الذي يتميز بسهولة استخدامه بفضل موقعه المتميز في الكونسول الوسطي. وإضافة إلى المحرك الأكثر قوة، يسهم وزن السيارة الجديدة الخفيف أيضاً في تقديم أعلى مستويات الأداء، حيث يبلغ وزن السيارة ١,٤١٠ كغ، أي أقل من سيارة 718 سبايدر المجهزة بعلة تروس بورشه بالقابض المزدوج بمقدار ٤٠ كغ، والتي تتميز بدورها بوزن أخف بخمسة كيلوغرامات من سيارة 718 كايمن GT4 RS ذات السقف الثابت. وتمثل سيارة 718 سبايدر RS أقوى طراز بين مجموعة طرازات سيارة 718 التي أطلقت منذ العام ٢٠١٦.

ديناميكية هوائية متوازنة

تتشابه الواجهة الأمامية لسيارة 718 سبايدر RS الجديدة تقريباً مع الواجهة الأمامية لسيارة 718 كايمن GT4 RS، حيث يُصنع غطاء صندوق الأمتعة الأمامي من البلاستيك المقوى بألياف الكربون كتجهيز أساسي، ويتميز بفتحة هواء عريضة فوق المصد. تعمل قناتا الهواء بتصميم NACA على تعزيز تبريد المكابح دون التأثير بشكل سلبي على قيمة معامل السحب. وتعمل الألواح الجانبية الموجودة على الأطراف الخارجية للمصد على زيادة القوة الضاغطة لأسفل. ولكن تُجهز السيارة بجناح أمامي أقصر قليلاً من جناح سيارة 718 كايمن GT4 RS، والذي يعمل مع الجناح الخلفي الكبير على إنتاج قوة ضاغطة لأسفل أعلى من سيارة كايمن، وبالتالي تتطلب جناحاً أكبر لتحقيق التوازن فيما يتعلق بالديناميكية الهوائية. وبدلاً من الجناح الخلفي، تُجهز سيارة 718 سبايدر RS بحافة أنيقة على شكل ذيل البطة. وبشكل عام تتميز جميع التجهيزات الخاصة بتعزيز الديناميكية الهوائية بأعلى مستويات التناسق، بحيث تحافظ على التوازن فيما يتعلق بالديناميكية الهوائية للسيارة وتضمن أقصى ثبات لها أثناء القيادة بسرعات عالية.

الكشف عن سيارة رام ١٥٠٠ ريفوليوشن الكهربائية الجديدة كلياً للعام ٢٠٢٥



ظهرت سيارة رام 1500 ريفوليوشن الكهربائية الجديدة كلياً للمرة الأولى على مستوى العالم في معرض نيويورك الدولي للسيارات، وتعد السيارة أول شاحنة «بيك أب» تعمل على الكهرباء من علامة Ram Truck التجارية. وتعتمد الشركة توفير حلول كهربائية ذات تقنيات متطورة ورائدة على مدار السنوات القادمة من خلال مجموعة طرازات رام.

وقال مايك كوفال جونيور، الرئيس التنفيذي للعلامة التجارية «رام» في مجموعة ستيلانتيس: «يمثل طرح سيارة رام ١٥٠٠ ريفوليوشن الكهربائية بالكامل حقبة جديدة كلياً في رحلتنا المستمرة لتقديم أفضل الحلول الكهربائية للعملاء، ويعزز من مجموعة طرازاتنا الحائزة على الجوائز». وأضاف: «نسعى إلى توفير مجموعة مناسبة من المحركات الكهربائية لعملائنا، وسنواصل إرساء معايير جديدة لفئة شاحنات «البيك أب»، حيث تتفوق سيارة رام ١٥٠٠ ريفوليوشن الجديدة كلياً على المنافسين في الجوانب التي تهتم العملاء كثيراً، ويشمل ذلك المسافة التي تقطعها السيارة بعد شحن البطارية، والقدرة على السحب والحمل، والزمن اللازم لشحن السيارة بالكامل».

توفر سيارة رام ١٥٠٠ ريفوليوشن للعام ٢٠٢٥ للعملاء خيارين لمنظومة الحركة الكهربائية بالكامل، ويتضمن الخياران بطارية سعة ١٦٨ كيلووات ساعي كتجهيز أساسي، تستهدف سير السيارة لمسافة تصل إلى ٣٥٠ ميلاً قبل الحاجة لإعادة الشحن، وبطارية أكبر سعة ٢٢٩ كيلووات ساعي كتجهيز اختياري، تستهدف سير السيارة لمسافة غير مسبوقه تصل إلى ٥٠٠ ميل بعد شحن السيارة بالكامل. ويمكن قطع مسافة تصل إلى ١١٠ أميال بعد شحن السيارة لمدة ١٠ دقائق فقط مع الشحن السريع بتقنية ٨٠٠ فولت بالتيار المستمر بقوة تصل إلى ٣٥٠ كيلووات، ما يوفر للعملاء حلول الشحن السريعة والمريحة.

موزعو Changan في السعودية زاروا المقر الرئيسي للشركة في الصين



زار الموزعون المعتمدون لسيارات Changan في كافة المناطق السعودية مقر الشركة في الصين، حيث تم استقبالهم من قبل الإدارة العليا للشركة، فكانت فرصة لمناقشة مستقبل صناعة السيارات ومكافأة الموزعين على أدائهم المتميز في عام ٢٠٢٢ من خلال منحهم شهادات ودروعاً تكريمية. وعبر ياسر فاروق شاهين، المدير التنفيذي لشركة المجدوعي شانجان، الوكيل المعتمد لسيارات شانجان في المملكة العربية السعودية، خلال الزيارة عن سعادته بالنمو الذي تحرزته شانجان على وجه التحديد في مجال السيارات الكهربائية، مشيراً إلى أن مثل هذه الزيارات تظهر أهمية بناء الجسور وإقامة شراكات قوية مع أصحاب المصلحة لديهم. كما كانت فرصة رائعة للموزعين لاكتشاف الثقافة والمرافق وعمليات البحث والتطوير والمصنع الخاص بسيارات شانجان الذي يتميز بمستوى عالٍ من الأتمتة.

NISSAN الشرق الأوسط تؤكد على دورها الريادي في مجال التنمية المستدامة



أكدت نيسان الشرق الأوسط NISSAN بالتزامن مع الإحتفال باليوم العالمي للبيئة على دورها الريادي في مجال التنمية المستدامة وتفعيل كافة المبادرات والحملات التوعوية في هذا المجال، للحفاظ على البيئة وتحسين نوعية الحياة ومراعاة حقوق الأجيال القادمة في مستقبل أكثر أمناً واستقراراً، وذلك من خلال وجود نظام بيئي متكامل ومُستدام يُعزز المرونة والقدرة على التصدي للمخاطر الطبيعية. وفي هذا الصدد، شارك موظفو نيسان الشرق الأوسط وإفريقيتي الشرق الأوسط في مبادرة غرس العديد من أشجار الغاف في دبي، حيث تعزز هذه التجربة الفريدة الدور الذي تلعبه الشركتين في بناء مستقبل أنظف وأكثر اخضراراً وتتماشى مع رؤية نيسان المتعلقة بالتنمية المستدامة.

إنفاقية بين نجم وبترومين



استمراراً بتطوير الخدمات التأمينية لسائقي المركبات، وقّعت كل من شركة نجم للتأمين ممثلة بالرئيس التنفيذي المكلف محمد الشهدي وشركة بترومين PETROMIN ممثلة بالرئيس التنفيذي للمجموعة KALYANA SIVAGNANAM إتفاقية مشتركة تهدف لتقديم خدمات إصلاح مركبات متضرري الحوادث وتسهيل تجربة العملاء.

هبة بوارشي تحصد جائزة المرأة الرائدة في القطاع البحري



حصلت هبة بوارشي، رئيسة مجلس إدارة مجموعة نقلات الجزائر Gezairi Transport، جائزة المرأة الرائدة في القطاع البحري خلال حفل توزيع جوائز مجلة «ربان السفينة» في دورته الأولى. أقيم الحفل، الذي تنافس فيه أكثر من ١٠٠ جهة وشخصية في القطاع البحري، في فندق هيلتون الحبتور في بيروت، وقدم الجائزة للسيدة بوارشي مدير تطوير الأعمال في شركة Ennero رمزي صاروخان. وتعتبر بوارشي من أوائل السيدات اللاتي يتراسن شركة للنقل وشحن البحري محلياً وعالمياً، حيث تدير المكتب الرئيسي لمجموعة نقلات الجزائري في لبنان، إلى جانب فروع الشركة الأخرى في العديد من الدول منها في تركيا، الأردن، العراق وقبرص.

بسبب الجفاف في قناة بنما التخفيض متواصل بحمولات السفن



أدى الجفاف الذي يضرب قناة بنما التي تربط بين المحيطين الهادئ والأطلسي، إلى اضطراب سلطات قناة بنما لاتخاذ المزيد من القيود لتأمين سلامة عبور السفن فيها. فقد طلبت هذه السلطات من السفن تخفيضاً إضافياً بحمولاتها لتتمكن من المرور بالقناة نظراً لاستمرار انخفاض مستويات المياه فيها.

وقد دفعت هذه القيود التي تحمل خطوط الملاحة أعباءً مالية إضافية، إلى تغيير مسار بواخرها من قناة بنما إلى قناة السويس القادرة على استقبال والتعامل مع أكبر البواخر مهما بلغت حمولاتها. والمعلوم أن رحلة الذهاب والإياب للسفن عبر قناة بنما من آسيا إلى الساحل الشرقي للولايات المتحدة تستغرق ٧٧ يوماً مقابل ٨٤ يوماً عبر قناة السويس.

وأعلنت سلطات قناة بنما أن شهر أيار (مايو) المنصرم شهد جفافاً حاداً لم «نشده منذ أكبر من ٧٠ عاماً» معربة عن مخاوفها من تفاقم الجفاف في القناة مع عودة ظاهرة "EL-NINO" المناخية في وقت لاحق من هذا العام، ما قد يؤدي إلى موجات حر غير مسبقة وارتفاع في درجات الحرارة في العالم.

CMACGM تستحوذ على حصص في محطات حاويات إسبانية

تابعة لشركة «كوسكو للمرافئ» الصينية



رودولف سعاد

الرئيس التنفيذي لـ CMACGM الفرنسية

أعلنت مجموعة CMACGM الفرنسية أنها تجري مفاوضات مع شركة كوسكو للمرافئ الصينية "COSCO SHIPPING PORTS"، للاستحواذ على حصص في محطات الحاويات تشرف على إدارتها وتشغيلها في المرافئ الإسبانية. وكشفت المجموعة الفرنسية أنها تخطط لشراء ٤٩٪ من محطة الحاويات "CSP VALENCIA TERMINAL" في مرفأ VALENCIA الواقع على البحر الأبيض المتوسط و ٣٨٪ من محطة الحاويات "BILBAO CONTAINER TERMINAL" في مرفأ BILBAO الواقع على المحيط الأطلسي. وبموجب هذا الاستحواذ في هاتين المحطتين ستتمكن مجموعة CMACGM تعزيز وجودها في المتوسط وأوروبا وتفعيل خدماتها، لا سيما أنها تشرف على إدارة وتشغيل محطة الحاويات "TTIA TERMINAL" في مرفأي ALGECIRAS و SEVILLA الأسبانيين. ويذكر أن محطة الحاويات في مرفأ VALENCIA تعتبر الأكبر في إسبانيا، إذ تبلغ قدرتها الاستيعابية ٣,٥ ملايين حاوية نمطية سنوياً، في حين تصل قدرة محطة الحاويات في مرفأ BILBAO ٩٥٠ ألف حاوية نمطية. وتحتل CMACGM المرتبة الثالثة في العالم بأسطول تبلغ سعته الإجمالية ٣,٤٩٣ ملايين حاوية نمطية.

المزيد من السفن الجديدة تبحر بالوقود المزدوج لـ MSC السويسرية



DIEGO APONTE

رئيس شركة MSC السويسرية

ذكرت النشرة المتخصصة بالنقل البحري "SPLASH 247" السنغافورية أن شركة الملاحة السويسرية MSC تسعى إلى بناء سلسلة جديدة من السفن التي تبلغ سعة الواحدة منها ٨ آلاف حاوية نمطية، وتستخدم الوقود المزدوج DUAL-FUEL. ويأتي هذا الخبر في حين أن شركة MSC موقعة على عقود لبناء سفن جديدة بلغ عددها ١٢٢ سفينة تبلغ سعتها ١,٥٥٦ مليون حاوية نمطية، ومن المتوقع أن تتسلمها خلال الأعوام الثلاثة المقبلة. وتحتل MSC المرتبة الأولى في العالم بأسطول تبلغ سعته ٥,٠٧٤ ملايين حاوية نمطية بزيادة ٩٠٠ ألف حاوية نمطية عن شركة MAERSK التي كانت تتربع على المرتبة الأولى حتى نهاية العام ٢٠٢٠.

MSC تطلق خدمة جديدة بين الصين وشمال أوروبا مروراً بقناة السويس

من ناحية ثانية، أعلنت MSC عن توفيرها خدمة للمصدرين والمستوردين، تعد الأسرع في أوقات العبور بين الصين، والبنلوكس، وبولندا، ودول البلطيق وذلك مروراً بهيئة قناة السويس. وأوضحت أنها ستقوم بتقديم تلك الخدمة عبر MSC فقط دون الشراكة مع خطوط ملاحية أخرى.



UNISHIP GROUP

SINCE 1977

Group Companies:

Elie Zakhour Establishment.

United Middle East Shipping Co.sarl.

Allied Levant Lines Ltd. Sarl.

United Middle East Shipping Agency Sal.

GENERAL AGENTS OF LIBERTY GLOBAL LOGISTICS

RO-RO SERVICES: U.S.A - LEBANON - ARABIAN GULF



UNITED MIDDLE EAST SHIPPING Co. sarl.

Head Quarters:

Ashrafieh - Rmeil - Kobayat St - Liberty Building
Beirut - Lebanon

Tel:(961 - 1)580398 - 580376 - 584734 - 561866

Fax:(961-1) 584621

E-mail:info@unishipgroup.com

Website:www.unishipgroup.com

موانئ السعودية تحقق أعلى رقم شهري لمناولة الحاويات



عمر الحريري

الرئيس التنفيذي لهيئة الموانئ السعودية

أعلنت الهيئة العامة للموانئ «موانئ» عن تحقيق موانئها أعلى رقم شهري بمناولة الحاويات في تاريخ الموانئ، بزيادة أعداد حاويات المناولة خلال شهر مايو ٢٠٢٣ التي بلغ مجموعها ٧٠٩٩٤٤ حاوية نمطية مقابل ٥٩٧٦١٧ حاوية للشهر ذاته من العام ٢٠٢٢، أي بارتفاع نسبته ١٨,٨٠٪.

ويذكر أن الموانئ السعودية تعاملت في الربع الأول من العام الحالي مع ٢٠١١٦٢ حاوية نمطية مقابل ١٧١٠٦٠٨ حاوية للفترة نفسها من العام الماضي، أي بزيادة ملموسة نسبتها ١٧,٥٧٪.

من جهة أخرى، أعلنت «موانئ» أن شركة الملاحة السويسرية MSC قررت إضافة ميناء جدة الإسلامي إلى خدمات خطها البحري "PHOENIX" مما يعزز من مكانة السعودية على الخارطة البحرية العالمية. وتقدمت السعودية بمؤشر اتصال شبكة الملاحة البحرية ضمن التقرير الصادر عن مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية "UNCTAD" إلى المرتبة ١٦ عالمياً من بين ١٨٧ ميناء في العالم.

احمد تامر شارك في الاجتماع السابع للمجلس الاستشاري لأكاديمية النقل البحري في الاسكندرية



شارك المدير العام للنقل البري والبحري بالتكليف ومدير مرفأ طرابلس ورئيس المجلس التنفيذي للأكاديمية العربية أحمد تامر في الاجتماع السابع للمجلس الاستشاري لأكاديمية النقل البحري في المقر الرئيسي في أبي قير - الاسكندرية في حضور رئيس الأكاديمية العربية للعلوم والتكنولوجيا والنقل البحري الدكتور اسماعيل عبد الغفار وأعضاء

المجلس والاستشاري في كل القطاعات المعنية في مجال النقل البحري.

وألقى تامر كلمة نقل فيها تحيات وزير الأشغال العامة والنقل في حكومة تصريف الأعمال الدكتور علي حمية الذي أكد ضرورة استخدام التقنيات الحديثة في عمل المرفأ وإخاذ كل الإجراءات الفورية لمواكبة الثورة العالمية للذكاء الاصطناعي، خصوصاً في مجال تكنولوجيا النقل البحري وتدريب الكوادر البحرية على استخدامها والاستثمار في العنصر البشري ووضع خطط فاعلة لتحقيق الأهداف الاستراتيجية من أجل مواكبة التغيرات السريعة في صناعة النقل البحري.

ولفت تامر إلى أن «الهدف من اجتماعات المجلس اليوم للاطلاع على المتطلبات والمستجدات في صناعة النقل البحري وأهمية التواصل بين القطاعات والهيئات المختلفة الممثلة لصناعة النقل البحري على المستوى المحلي والإقليمي والدولي، إضافة إلى وضع رؤية صناع القرار في سوق العمل البحري في ظل المنافسة التي نراها اليوم، والعمل على اعداد كوادر بشرية على أعلى مستوى تفي لمتطلبات صناعة النقل البحري إقليمياً ودولياً».

"ONE" اليابانية تستلم أول سفينة سعة ٢٤ ألف حاوية نمطية



JEREMY NIXON

الرئيس التنفيذي لمجموعة ONE

تسلمت شركة OCEAN NETWORK EXPRESS (ONE) اليابانية أول سفينة عملاقة تبلغ سعتها ٢٤ ألف حاوية نمطية والتي تم بناؤها في أحواض بناء السفن اليابانية JAPAN MARINE UNITED CORPORATION. وذكر بيان صادر عن "ONE" أن هذه السفينة مصممة لاستيعاب الحد الأقصى من الحاويات والتقليل من استهلاك الوقود وتخفيض انبعاثات الكربون.

وهذه السفينة هي من الأولى من ٦ سفن سعة الواحدة منها ٢٤ ألف حاوية نمطية تعاقدت على بنائها مع أحواض بناء السفن اليابانية. وأضاف بيان "ONE" أن هذه السفينة ستندمج إلى الخط البحري التي تؤمنه بين آسيا وأوروبا والعالم ضمن التحالف البحري (THEA) ALLIANCE. وتحتل "ONE" المرتبة السابعة في العالم بأسطول تبلغ سعته ١,٦١٨ مليون حاوية نمطية.

KUEHNE + NAGEL تستحوذ على MORGAN CARGO الجنوب أفريقية



STEFAN PAUL

الرئيس التنفيذي لشركة KUEHNE + NAGEL

قالت شركة الشحن واللوجستية KUEHNE + NAGEL السويسرية أن المفاوضات التي أجرتها للاستحواذ على شركة MORGAN CARGO الجنوب أفريقية والمتخصصة في نقل وإدارة المواد السريعة التلف "PERISHABLE GOODS" تكلت بالنجاح. وتغطي MORGAN CARGO بخدماتها جنوب أفريقيا والمملكة المتحدة وكينيا ويعمل لديها ٤٥٠ موظفاً وأمنت شحن ٤٠ ألف طن من البضائع جواً و ٢٠ ألف حاوية نمطية بحراً في العام ٢٠٢٢.

وأضافت KUEHNE + NAGEL التي تعتبر من أكبر شركات الشحن واللوجستيك في العالم، أن استحواذها على شركة MORGAN CARGO ليمنحها القدرة على الوصول إلى مرافق سلسلة التبريد المتطورة وتفعيل خبراتها في التعامل مع البضائع الحساسة والمواد السريعة التلف. وحققت الشركة السويسرية نتائج جيدة في العام الماضي فقد بلغت إيراداتها ٣٩,٤ مليار فرنكاً سويسرياً بارتفاع ٢٠٪ عن العام ٢٠٢١، بينما بلغت أرباحها الصافية ٢,٨ مليار فرنكاً سويسرياً بزيادة ٣٠٪ وتتواجد KUEHNE + NAGEL في ١٠٠ بلد ويبلغ عدد موظفيها ٧٢ ألف موظف في العالم.

"OOCL" تستلم الباكورة الثالثة سعة ٢٤١٨٨ حاوية نمطية

جرى احتفال في أحواض بناء السفن الصينية NANTONG COSCO SHIP ENGINEERING (NACKS) بمناسبة تسليم شركة الملاحة ORIENT OVERSEAS CONTAINER LINE (OOCL) (هونغ كونغ) المملوكة لمجموعة COSCO الصينية، الباكورة "OOCL TURKIYE" التي تبلغ سعتها ٢٤١٨٨ حاوية نمطية، وهي الثالثة من ١٢ باخرة تقوم ببنائها أحواض بناء السفن (NACKS).

وقالت شركة "OOCL" أن الباكورة "OOCL TURKIYE" ستندمج إلى الباخرتين الشقيقتين "SISTER VESELS" "OOCL SPAIN" و "OOCL PIRAEUS" لتأمين الخدمات المنتظمة بين آسيا وأوروبا. وتحتل شركة COSCO التي أصبحت شركة "OOCL" جزءاً منها المرتبة الرابعة في العالم بأسطول تبلغ سعته ٢,٩٣٥ مليون حاوية نمطية.

زخور: موقع مرفأ بيروت الاستراتيجي يجعله لاعباً محورياً في «الحزام والطريق» الصيني و«طريق التنمية» العراقي وعلى لبنان القيام بالإصلاحات المطلوبة والدول العربية بإلغاء القيود في ما بينها!

يجري حالياً عبر الأراضي السورية والأردنية وصولاً إلى دول الخليج العربي. وكذلك يمكن أن يتحول مرفأ بيروت إلى قاعدة انطلاق بالاتجاه المعاكس بحيث تنطلق بضائع الخليج العربي والعراق عبر «طريق التنمية»، ومن ثم تصل براً عبر الأراضي السورية إلى مرفأ بيروت لتنتقل بحراً بواسطة السفن إلى مقصدها النهائي في الدول الأوروبية».

مطلوب تحديث البنية التحتية للمواصلات البرية والقيام بالإصلاحات في لبنان

وتابع زخور: «ولكي يتمكن مرفأ بيروت من أن يتحول إلى محطة انطلاق للمنتجات الصينية الواردة



عبر «الحزام والطريق» ولبضائع الخليج العربي والعراق الواردة عبر «طريق التنمية» أو للبضائع الأوروبية الواردة بحراً وتنقل إلى مقصدها النهائي في العمق العربي عن «طريق التنمية» أيضاً، يتطلب تطوير وتحديث البنية التحتية للمواصلات البرية وإعادة هيكلة القطاع المصرفي في لبنان وإعادة الثقة فيه إلى مستوياته المعهودة، بالإضافة إلى القيام بالإصلاحات المطلوبة من المجتمعين العربي والدولي، لا سيما اجتثاث الفساد المستشري في كافة مفاصل الدولة على كافة الأصعدة، وإصلاح المسار القضائي وفصل السلطة القضائية عن السياسة والتي وظيفتها الأساسية إحقاق الحق والعدل، وهذا شرط أساسي لاستعادة الثقة في الدولة ومؤسساتها والنهوض باقتصاد البلد وجذب الاستثمارات الخارجية».

ومطلوب إلغاء القيود بين الدول العربية

وأنتهى زخور مشيراً إلى «أن الدول العربية التي ستكون منضوية في «الحزام والطريق» الصيني و«طريق التنمية» العراقي، مطلوب منها أيضاً إلغاء جميع القيود التي تحد من حركة التبادل التجاري في ما بينها، لأنه السبيل الوحيد لتنشيط مرافئها ونمو اقتصادها وزيادة دخلها الوطني ورفع مستوى معيشة شعوبها».

أكد النائب الأول لرئيس الاتحاد العربي لغرف الملاحة البحرية والرئيس السابق للغرفة الدولية للملاحة في بيروت إيلي زخور «أن مرفأ بيروت الذي يتمتع بموقع استراتيجي مميز في شرق المتوسط، قادر أن يتحول إلى محطة انطلاقاً للمنتجات الصينية القادمة براً عبر «الحزام والطريق» الصيني من غرب آسيا، بإعادة شحنها بحراً بواسطة السفن إلى الموانئ الأوروبية المختلفة، كذلك يمكن أن يكون مرفأ بيروت قاعدة انطلاق بالاتجاه المعاكس بحيث تصل البضائع الصينية والبضائع الأخرى من جنوب شرق آسيا إلى لبنان بحراً عبر «الحزام والطريق»، ومن مرفأ بيروت تدخل هذه البضائع براً إلى العمق العربي بمختلف

تفرعاتها. وفي هذا المجال أيضاً يمكن الحديث عن دور أساسي لمرفأ بيروت في إعادة إعمار سوريا، والتي يمكن أن تلعب فيها الصين ودول أخرى دوراً أساسياً عند انتهاء الأزمة في سوريا، وكذلك يمكن أن يكون مرفأ بيروت مصدراً للامدادات الصينية المهمة إلى العراق وإلى دول أخرى».

ميناء بري في منطقة الهرمل

وأضاف زخور: «كانت الصين قد دعت إلى إنشاء ميناء بري في منطقة الهرمل في البقاع الشمالي، ليكون مركزاً لتجمع البضائع الصينية الواردة إلى مرفأ بيروت عبر «الحزام والطريق» باتجاه المنطقة العربية الداخلية ما يجعل لبنان مركزاً أساسياً لتأمين المنطقة العربية بالبضائع الصينية، ويشكل سوقاً أساسياً ومعرضاً بارزاً للبضائع الصينية، ومركزاً يأتي إليه التجار من أنحاء العالم العربي لشراء البضائع الصينية».

ودور محوري لمرفأ بيروت عبر «طريق التنمية العراقي»

كما أكد زخور «أن مرفأ بيروت قادر أن يلعب دوراً محورياً للبضائع الأوروبية الواردة بحراً ويؤمن نقلها براً بواسطة الشاحنات إلى مقصدها النهائي في العمق العربي عبر «طريق التنمية العراقي» أو مباشرة وكما

اسرار بحرية

● تخفيض بعض وكالات التصنيف العالمية توقعاتها لنمو الاقتصاد الصيني لم يتحقق في قطاع النقل البحري الصيني. فقد أظهرت الاحصاءات ارتفاع حركة الحاويات في المرفأ الصيني في الأشهر الأربعة الأولى من العام الحالي إلى ٩٥,٤٣ مليون حاوية نمطية وبنسبة ٤,٨٪ عن الفترة ذاتها من العام الماضي. كما ارتفع حجم البضائع التي تداولتها إلى ٥,٢٨ مليارات طن وبنسبة ٧,٦٪.

● تبلغ سعة سفن الحاويات الجاري بناؤها في أحواض بناء السفن العالمية، أكثر من ٨,٥ ملايين حاوية نمطية، أي ما نسبته أكثر من ٣٠٪ من السعة الإجمالية للأسطول التجاري العالمي البالغة أكثر من ٢٧ مليون حاوية نمطية.

● تبين أن إطلاق مناقصات لبناء إهراءات في مرفأ بيروت وطرابلس ومنطقة البقاع سيبقى حبراً على ورق، لأن القطاع الخاص ما يزال متردداً في المشاركة فيها، في ظل استمرار تفاقم الأوضاع على مختلف الأصعدة في البلاد!

● من المتوقع أن تحقق حركة الحاويات برسم المسافنة في مرفأ بيروت، مزيداً من الارتفاع، مع ترقب عودة شركة ملاحية عالمية كبرى لاعتماد مرفأ بيروت مركزاً لعمليات المسافنة في شرق المتوسط.

● ارتفعت حركة مرفأ طرابلس الإجمالية في الأشهر الأربعة الأولى من العام الحالي إلى ١,١٩٧ مليون طن وبنسبة ٢٤٪ عن الفترة ذاتها من العام الماضي.

انخفاض الحركة الإجمالية في مرفأ بيروت وارتفاع ملموس بحركة المسافنة

٩٧ باخرة، ٣٨١ ألف طن، ٦٣٠١٤ حاوية نمطية و٦٤٦٨ سيارة

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٧٠٩٥ حاوية نمطية مقابل ٦٥١٥ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٩٪. الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الإستهلاك المحلي: بلغت ١٢٦٤٣ حاوية نمطية مقابل ١٧٢٣٤ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢٧٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٩٩٥٥ حاوية نمطية مقابل ٨٨٤٧ حاوية، أي بزيادة نسبتها ١٣٪.

ارتفاع مجموعة حركة الحاويات برسم المسافنة في نيسان ٢٠٢٣ وبلغ مجموع الحاويات برسم المسافنة في مرفأ بيروت ٢٠٣٧٣ حاوية نمطية مقابل ١٧٢٧٨ حاوية في آذار، أي بزيادة نسبتها ١٨٪.

ونمو حركة السيارات في نيسان ٢٠٢٣

كما حققت حركة السيارات في مرفأ بيروت في نيسان زيادة حيث ارتفع مجموعها إلى ٦٤٦٨ سيارة مقابل ٥٣١٦ سيارة، أي بارتفاع نسبته ٢٢٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٤٦٨ سيارة في نيسان الماضي كالآتي: السيارات المستوردة: بلغت ٥٧٣٦ سيارة مقابل ٥١٨٠، أي بنمو نسبته ١١٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ٧٣٢ سيارة مقابل ١٣٦ سيارة أي بزيادة كبيرة نسبتها ٤٣٨٪.

ونذكر مجدداً أن إدارة واستثمار مرفأ بيروت لم تنشر قيمة الواردات المرفئية المستوفاة في شهر نيسان وذلك للشهر الرابع عشر على التوالي. ■

حركة مرفأ بيروت الإجمالية ومجموع الواردات المرفئية في نيسان (ابريل) ٢٠٢٣

الأبواب	نيسان ٢٠٢٣	آذار ٢٠٢٣	-/+
عدد البواخر	٩٧ باخرة	١٢٤ باخرة	٢٧- باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٣٨١ ألف طن	٤٧٢ ألف طن	٩١- ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	٣٢٤ ألف طن	٤٠٣ ألف طن	٧٩- ألف طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	٥٧ ألف طن	٦٩ ألف طن	١٢- ألف طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٦٣,٠١٤ حاوية نمطية	٦٤,١٠٧ حاوية نمطية	١,٠٩٣- حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٢,٤٨٧ حاوية نمطية	٢٨,٧٣٩ حاوية نمطية	٣,٧٤٨+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٢٩,٦٩٣ حاوية نمطية	٣٢,٥٩٦ حاوية نمطية	٢,٩٠٣- حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على متن السفن	٨٣٤ حاوية نمطية	٢,٧٧٢ حاوية نمطية	١,٩٣٨- حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الإستهلاك المحلي	٢٠,٩٢٩ حاوية نمطية	٢٠,٠٠٧ حاوية نمطية	٩٢٢+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	١,١٤٠ حاوية نمطية	٣٠١ حاوية نمطية	٨٣٩+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	١٠,٤١٨ حاوية نمطية	٨,٤٣١ حاوية نمطية	١,٩٨٧+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ملأى ببضائع لبنانية	٧,٠٩٥ حاوية نمطية	٦,٥١٥ حاوية نمطية	٥٨٠+ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة	١٢,٦٤٣ حاوية نمطية	١٧,٢٣٤ حاوية نمطية	٤,٥٩١- حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٩,٩٥٥ حاوية نمطية	٨,٨٤٧ حاوية نمطية	١,١٠٨+ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٢٠,٣٧٣ حاوية نمطية	١٧,٢٧٨ حاوية نمطية	٣,٠٩٥+ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٦,٤٦٨ سيارة	٥,٣١٦ سيارة	١,١٥٢+ سيارة
سيارات مستوردة	٥,٧٣٦ سيارة	٥,١٨٠ سيارة	٥٥٦+ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٧٣٢ سيارة	١٣٦ سيارة	٥٩٦+ سيارة
مجموع الواردات المرفئية دولار اميركي	؟؟	؟؟	؟؟



محمد بيرم
مدير مرفأ بيروت

سجل مرفأ بيروت في شهر نيسان (ابريل) الماضي حركة إجمالية أدنى مما كانت عليه في شهر آذار (مارس) المنصرم. وأظهرت الإحصاءات تراجع الوزن الإجمالي للبضائع وحركة الحاويات مقابل ارتفاع حركة الحاويات المستوردة برسم الإستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية وحركة الحاويات برسم المسافنة بالإضافة إلى زيادة بعدد السيارات.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت في آذار ونيسان ٢٠٢٣

وأظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في شهري آذار ونيسان الماضيين الأرقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ٩٧ باخرة مقابل ١٢٤ باخرة، أي بتراجع نسبته ٢٢٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٣٨١ ألف طن مقابل ٤٧٢ ألف طن، أي بانخفاض قدره ٩١ ألف طن ونسبته ١٩٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٣٨١ ألف طن في نيسان الماضي كالآتي:

وزن البضائع المستوردة: بلغ ٣٢٤ ألف طن مقابل ٤٠٣ ألف طن أي بتراجع قدره ٧٩ ألف طن ونسبته ٢٠٪.

وزن البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ ٥٧ ألف طن مقابل ٦٩ ألف طن، أي بانخفاض نسبته ١٧٪.

انخفاض مجموع الحاويات في نيسان ٢٠٢٣

كما سجل مرفأ بيروت انخفاضاً بمجموع الحاويات التي تداولها في نيسان، فقد بلغ ٦٣٠١٤ حاوية نمطية مقابل ٦٤١٠٧ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٣٠١٤ حاوية نمطية على الشكل التالي: الحاويات المستوردة: بلغت ٣٢٤٨٧ حاوية نمطية مقابل ٣٢٨٧٣٩ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٣٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٢٩٦٩٣ حاوية نمطية مقابل ٣٢٥٩٦ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٩٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ٨٣٤ حاوية نمطية مقابل ٢٧٧٢ حاوية، أي بتراجع نسبته ٧٠٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في نيسان ٢٠٢٣؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٣٢٤٨٧ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الإستهلاك المحلي: بلغت ٢٠٩٢٩ حاوية نمطية مقابل ٢٠٠٠٧ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٥٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١١٤٠ حاوية نمطية مقابل ٣٠١ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢٧٩٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ١٠٤١٨ حاوية نمطية مقابل ٨٤٣١ حاوية، أي بنمو نسبته ٢٤٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في نيسان ٢٠٢٣؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في نيسان الماضي والبالغة ٢٩٦٩٣ حاوية نمطية على الشكل التالي:



Keep a roof over their heads.

For more information regarding our affordable insurance options to secure yours and your family's safety; visit our website, scan the QR code above, or e-mail us your questions at info@almashrek.com.lb

www.almashrek.com.lb

 **AL MASHREK**
insurance & reinsurance SAL

ارتفاع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس لم ينسحب على مجموع الواردات المرفئية

٦٢ باخرة، ٢٨٦ ألف طن، ٦٤٥ سيارة، ٥٧٨٤ حاوية نمطية، ١٥٢٩ شاحنة و١,٧ مليون دولار

مجموع السيارات: بلغ ٦٤٥ سيارة مقابل ٤٢٢، أي بارتفاع نسبته ٥٣٪.

مجموع الحاويات: بلغ ٥٧٨٤ حاوية نمطية مقابل ٥٨٠٣، أي بتراجع نسبته ١٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٧٨٤ حاوية نمطية في نيسان الماضي كالآتي:

حاويات مستوردة: بلغت ٣٥٦١ حاوية نمطية مقابل ٢٩٦١، أي بارتفاع نسبته ٢٠٪.

حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً: بلغت

٢٢٢٣ حاوية نمطية مقابل ٢٨٤٢ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢٢٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ١٥٢٩ شاحنة مقابل ٢٦١٨، أي بتراجع نسبته ٤٢٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٥٢٩ شاحنة في نيسان الماضي كالآتي:

شاحنات واردة بحراً: بلغت ٧٠٤ شاحنات مقابل ١٣٠٢ شاحنة أي بتراجع قدره ٥٩٨ شاحنة ونسبته ٤٦٪.

شاحنات صادرة بحراً: بلغت ٨٢٥ شاحنة مقابل ١٣١٦ شاحنة، أي بانخفاض قدره ٤٩١ شاحنة ونسبته ٣٧٪.

تراجع الحركة الإجمالية انعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية

وانعكس تراجع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس في نيسان سلباً على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ١,٧٣٧ مليون دولار مقابل ١,٩٤٨ مليون ليرة أي ما يعادل ٢,٢٦٦ مليون دولار (على سعر صرف الدولار على منصة صيرفة البالغ ٨٦ ألف ليرة لبنانية للدولار الواحد) لشهر نيسان ٢٠٢٢، أي بتراجع نسبته ٢٣٪. ■

حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في آذار ونيسان ٢٠٢٣

الأيوب	نيسان ٢٠٢٣	آذار ٢٠٢٣	+/-
عدد البواخر	٦٢ باخرة	٦٥ باخرة	٣- بواخر
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٢٨٦,٤٥٨ طن	٢٥٦,٧٨٥ طن	٢٩,٦٧٣+ طن
بضائع مستوردة (طن)	١١٥,٢٦٦ طن	٩٠,٤٣٩ طن	٢٤,٨٢٧+ طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١٧١,١٩٢ طن	١٦٦,٣٤٦ طن	٤,٨٤٦+ طن
مجموع السيارات	٦٤٥ سيارة	-	٦٤٥+ سيارة
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٥,٧٨٤ حاوية نمطية	٥,٥٧٧ حاوية نمطية	٢١٧+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣,٥٦١ حاوية نمطية	٢,٥٤١ حاوية نمطية	١,٠٢٠+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٢,٢٢٣ حاوية نمطية	٣,٠٢٦ حاوية نمطية	٨٠٣- حاوية نمطية
مجموع الشاحنات	١,٥٢٩ شاحنة	١,٨٦٨ شاحنة	٣٣٩- شاحنة
شاحنات واردة بحراً	٧٠٤ شاحنة	٩٢١ شاحنة	٢١٧- شاحنة
شاحنات صادرة بحراً	٨٢٥ شاحنة	٩٤٧ شاحنة	١٢٢- شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (دأ)	١,٧٣٧ مليون دولار أميركي	٣,٤٧٨ مليون دولار أميركي	١,٧٤١- مليون دولار أميركي

حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في نيسان من العامين ٢٠٢٢ و٢٠٢٣

الأيوب	نيسان ٢٠٢٣	نيسان ٢٠٢٢	+/-
عدد البواخر	٦٢ باخرة	٨٢ باخرة	٢٠- باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٢٨٦,٤٥٨ طن	٢٢٤,٠٥٧ طن	٦٢,٤٠١+ طن
بضائع مستوردة (طن)	١١٥,٢٦٦ طن	١١٣,٣٢٥ طن	١,٩٤١+ طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١٧١,١٩٢ طن	١١٠,٧٣٢ طن	٦٠,٤٦٠+ طن
مجموع السيارات	٦٤٥ سيارة	٤٢٢ سيارة	٢٢٣+ سيارة
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٥,٧٨٤ حاوية نمطية	٥,٨٠٣ حاوية نمطية	١٩- حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣,٥٦١ حاوية نمطية	٢,٩٦١ حاوية نمطية	٦٠٠+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٢,٢٢٣ حاوية نمطية	٢,٨٤٢ حاوية نمطية	٦١٩- حاوية نمطية
مجموع الشاحنات	١,٥٢٩ شاحنة	٢,٦١٨ شاحنة	١,٠٨٩- شاحنة
شاحنات واردة بحراً	٧٠٤ شاحنة	١,٣٠٢ شاحنة	٥٩٨- شاحنة
شاحنات صادرة بحراً	٨٢٥ شاحنة	١,٣١٦ شاحنة	٤٩١- شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (دأ)	١,٧٣٧ مليون دولار أميركي	٢,٢٦٦ مليون دولار أميركي	٥٢٩- مليون دولار أميركي

سجل مرفأ طرابلس في شهر نيسان (ابريل) الماضي حركة إجمالية أكبر مما كانت عليه في شهر آذار (مارس) المنصرم. وأظهرت الإحصاءات ارتفاع عدد السيارات والحاويات والوزن الإجمالي للبضائع مقابل تراجع عدد الشاحنات ومجموع الواردات المرفئية.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في آذار ونيسان ٢٠٢٣

وأظهرت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في شهر نيسان وآذار من العام الحالي الوقائع التالية:

عدد البواخر: بلغ ٦٢ باخرة مقابل ٦٥ في آذار، أي بتراجع قدره ٥٪.

الوزن الإجمالي: بلغ ٢٨٦,٤٥٨ طن مقابل ٢٥٦,٧٨٥ طن، أي بارتفاع نسبته ١٢٪. وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٢٨٦,٤٥٨ طن في نيسان الماضي كالآتي:

بضائع مستوردة: بلغ وزنها ١١٥,٢٦٦ طن مقابل ٩٠,٤٣٩ طن، أي بزيادة نسبته ٢٧٪.

بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ١٧١,١٩٢ طن مقابل ١٦٦,٣٤٦ طن، أي بارتفاع قدره ٤٨٤٦ طن ونسبته ٣٪.

مجموع السيارات: بلغ ٦٤٥ سيارة مقابل عدم تداول أية سيارة في آذار.

مجموع الحاويات: بلغ ٥٧٨٤ حاوية نمطية مقابل ٥٥٦٧ حاوية أي بارتفاع قدره ٢١٧ حاوية نمطية ونسبته ٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٧٨٤ حاوية نمطية في نيسان الماضي كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٣٥٦١ حاوية نمطية مقابل ٢٥٤١ حاوية، أي بزيادة قدرها ١٠٢٠ حاوية نمطية ونسبتها ٤٠٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٢٢٢٣ حاوية نمطية مقابل ٣٠٢٦ حاوية، أي بتراجع قدره ٨٠٣ حاوية نمطية ونسبته ٢٧٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ١٥٢٩ شاحنة مقابل ١٨٦٨ شاحنة، أي بتراجع قدره ٣٣٩ شاحنة ونسبته ١٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٥٢٩ شاحنة في نيسان الماضي كالآتي:

شاحنات واردة بحراً: بلغت ٧٠٤ شاحنة مقابل ٩٢١، أي بتراجع نسبته ٢٤٪.

شاحنات صادرة بحراً: بلغت ٨٢٥ شاحنة مقابل ٩٤٧، أي بانخفاض نسبته ١٣٪.

ارتفاع الحركة لم ينسحب على مجموع الواردات المرفئية في نيسان ٢٠٢٣

وأظهرت الإحصاءات أن ارتفاع الحركة الإجمالية في شهر نيسان لم ينسحب على مجموع الواردات المرفئية التي انخفضت إلى ١,٧٣٧ مليون دولار مقابل ٣,٤٧٨ مليون دولار في آذار، أي بتراجع نسبته ٥٠٪.

حركة مرفأ طرابلس في نيسان ٢٠٢٣ أدنى منها في نيسان ٢٠٢٢

من جهة أخرى، أفادت المقارنة أن حركة مرفأ طرابلس الإجمالية في نيسان من العام الحالي جاءت أدنى مما كانت عليه في الشهر ذاته (نيسان) من العام الماضي باستثناء الوزن الإجمالي للبضائع ومجموع السيارات.

عدد البواخر: بلغ ٦٢ باخرة مقابل ٨٢ باخرة، أي بتراجع نسبته ٢٤٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٢٨٦,٤٥٨ طن مقابل ٢٢٤,٠٥٧ طن، أي بتراجع نسبته ٢٨٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٢٨٦,٤٥٨ طن على الشكل التالي:

بضائع مستوردة: بلغ وزنها ١١٥,٢٦٦ طن مقابل ١١٣,٣٢٥ طن، أي بارتفاع نسبته ٢٪.

بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ١٧١,١٩٢ طن مقابل ١٦٦,٣٤٦ طن، أي بزيادة قدرها ٤٨٤٦ طن ونسبتها ٥٥٪.



ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:

Egypt	Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),
Turkey	Yarimca, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun
Spain	Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao
Greece	Piraeus, Thessaloniki
France	Fos Sur Mer
Portugal	Setubal, Leixeos
Tunisia	Souse, Bizerte, Rades
Algeria	Alger, Oran, Annaba
Morocco	Casablanca , Tanger
Libyan ports	Misurata , Khoms, Tripoli
Black Sea	Odessa, Constanta, Varna, Burgas, Novorossiysk, Poti
Ghana	Tema
Ivory Coast	Abidjan
Nigeria	Tincan Island / Apapa
Senegal	Dakar
Mauritania	Nouakchott, Nouadhibou
Benin & Niger	Cotonou
Mali	Burkina Faso

ارتفاع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية تعديلات صغيرة في المراتب الأمامية وCMACGM الفرنسية تحافظ على الأولى استيراداً وتصديراً



JEREMY NIXON
ONE



ALBERTO MUSSO
TARROS



ERIC HSIEH
EVERGREEN



LUCIEN ARKAS
ARKAS



DIEGO APONTE
MSC



رودولف سعادة
CMA CGM

٨٤٪ حصة شركات الملاحة الخمس الأولى استيراداً في نيسان ٢٠٢٣

وبلغت حصة شركات الخمس الأولى استيراداً ١٧٥٧٠ حاوية نمطية في نيسان أي ما نسبته ٨٤٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٠٩٢٩ حاوية، في حين كانت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الخمس الأولى عيناها في آذار ١٦٣٣٦ حاوية أي ما نسبته ٨٢٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الإستهلاك المحلي والبالغة ٢٠٠٠٧ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٨٪.

٨٧٪ حصة شركات الملاحة الخمس الأولى تصديراً في نيسان ٢٠٢٣

بينما بلغت حصة شركات الخمس الأولى تصديراً ٦٢٠٦ حاوية نمطية أي ما نسبته ٨٧٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٧٠٩٥ حاوية نمطية، بينما كانت حصة شركات الملاحة التي احتلت المراتب الخمس نفسها في آذار ٥٥٩٢ حاوية أي ما نسبته ٨٦٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٦٥١٠ حاوية، أي بزيادة نسبته ١١٪.

RANKS OF SHIPPING AGENCIES BY IMPORTING CONTAINERS IN MARCH & APRIL 2023

NAME OF SHIPPING LINES	APRIL 2023	MARCH 2023	+/- (TEU)
01- CMACGM - FRENCH	6,292	5,555	+737
02- MSC - SWITZERLAND	5,615	4,318	+1,297
03- MAERSK - DANISH	3,100	3,635	-535
04- ARKAS - TURKISH	1,416	1,288	+128
05- EVERGREEN - TAIWANESE	1,147	1,540	-393
06- COSCO - CHINESE	898	987	-89
07- MEDKON - TURKISH	502	707	-205
08- TARROS - ITALY	402	503	-101
09- ONE GROUP - JAPANESE	393	647	-254
10- HAPAG LLOYD - GERMANY	301	319	-18
11- TURKON - TURKISH	267	130	+137
12- YANG MING - TAIWANESE	200	84	+116
13- HAMBURG SUD - GERMANY	150	159	-9
14- BAF - LEBANON	68	64	+4
15- MESSINA - ITALY	25	9	+16
16- APL - USA	11	33	-22
17- DIVERSE SHIPPING LINES	142	9	+133
18- MLH (EGYPT)	-	20	-20
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU)	20,929	20,007	+922

RANKS OF SHIPPING AGENCIES BY EXPORTING CONTAINERS IN MARCH & APRIL 2023

NAME OF SHIPPING LINES	MARCH 2023	FEBRUARY 2023	+/- (TEU)
01- CMACGM - FRENCH	3,435	2,673	+762
02- MAERSK - DANISH	1,583	1,842	-259
03- COSCO - CHINESE	596	349	+247
04- MSC - SWITZERLAND	301	441	-140
05- EVERGREEN - TAIWANESE	291	257	+34
06- ARKAS - TURKISH	219	287	-68
07- MEDKON - TURKISH	177	189	-12
08- ONE GROUP - JAPANESE	129	170	-41
09- HAMBURG SUD - GERMANY	81	37	+44
10- TURKON - TURKISH	77	73	+4
11- TARROS - ITALY	51	109	-58
12- ARAB SHIPPING & CHAT LEBANON	47	-	+47
13- HAPAG LLOYD - GERMANY	41	27	+14
14- APL - USA	25	20	+5
15- YANG MING - TAIWANESE	14	24	-10
16- MESSINA - ITALY	10	8	+2
17- DIVERSE SHIPPING LINES	18	9	+9
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGOES (TEU)	7,095	6,515	+580

بينت حركة الحاويات في مرفأ بيروت في شهر نيسان (ابريل) الماضي، أن شركات الملاحة العالمية التي تعاملت معه سجلت ارتفاعاً بحركة الحاويات التي أمنت استيرادها برسم الإستهلاك المحلي وتلك التي أمنت تصديرها ملأى ببضائع لبنانية. كما أظهرت أن تعديلات صغيرة طرأت على المراتب الأمامية استيراداً وتصديراً.

ارتفاع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في نيسان ٢٠٢٣

فقد أفرغت شركات الملاحة العالمية في مرفأ بيروت ٢٠٩٢٩ حاوية نمطية برسم الإستهلاك المحلي في نيسان الماضي مقابل ٢٠٠٠٧ حاوية في آذار المنصرم، أي بزيادة قدرها ٩٢٢ حاوية نمطية ونسبتها ٥٪.

تعديلات في المراتب الأمامية وCMACGM تحفظ بالأولى استيراداً

وبينت حركة الحاويات المستوردة برسم الإستهلاك المحلي في نيسان الماضي والبالغة ٢٠٩٢٩ حاوية نمطية، أن تعديلات صغيرة طرأت على المراتب الأمامية: احتفظت شركة CMACGM الفرنسية بالمرتبة الأولى باستيرادها ٦٢٩٢ حاوية نمطية على البواخر التي استقبلتها وبواخر شركات الملاحة التي يضمها تحالف بحري واحد (ALLIANCE)، مقابل ٥٥٥٥ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٣٪. كما حافظت شركة MSC السويسرية على المرتبة الثانية بتقريغها ٥٦١ حاوية نمطية مقابل ٤٣١٨ حاوية، أي بزيادة نسبته ٣٠٪. وراوحت شركة MAERSK الدانمركية مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٣١٠٠ حاوية نمطية مقابل ٣٦٣٥ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٠٪. بينما احتلت شركة ARKAS التركية المرتبة الرابعة بـ ١٤١٦ حاوية نمطية مقابل ١٢٨٨ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٠٪. وجاءت المرتبة الخامسة من نصيب شركة EVERGREEN التايوانية بـ ١١٤٧ حاوية نمطية مقابل ١٥٤٠ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٦٪.

وارتفاع حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في نيسان ٢٠٢٣

كما ارتفعت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في نيسان الماضي حيث بلغت ٧٠٩٥ حاوية نمطية مقابل ٦٥١٠ حاوية في آذار، أي بزيادة نسبته ٩٪.

تغييرات في بعض المراتب الأمامية وCMACGM تحافظ على الأولى تصديراً

وبينت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في نيسان الماضي والبالغة ٧٠٩٥ حاوية نمطية، أن تغييرات شهدتها بعض المراتب الأمامية: فشركة CMACGM احتفظت بالمرتبة الأولى بتصديرها ٣٤٣٥ حاوية نمطية على البواخر التي استقبلتها وبواخر شركات الملاحة الأخرى التي يضمها تحالف بحري واحد (ALLIANCE)، مقابل ٢٦٧٣ حاوية نمطية أي بارتفاع نسبته ٢٩٪. وراوحت شركة MAERSK مكانها في المرتبة الثانية بشحنها ١٥٨٣ حاوية نمطية مقابل ١٨٤٢ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٤٪. بينما احتلت شركة COSCO الصينية المرتبة الثالثة بـ ٥٩٦ حاوية نمطية مقابل ٣٤٩ حاوية، أي بزيادة نسبته ٧١٪. في حين حلت شركة MSC في المرتبة الرابعة بـ ٣٠١ حاوية نمطية مقابل ٤٤١ حاوية أي بتراجع نسبته ٣٢٪. وكانت المرتبة الخامسة من نصيب شركة EVERGREEN بـ ٢٩١ حاوية نمطية مقابل ٢٥٧ حاوية أي بزيادة نسبته ١٣٪.



@baconigroup



تراجع مجموع الحاويات ومرفأ بيروت يتداول مع ٦٣٠١٤ حاوية نمطية

الوكالات البحرية الفاعلة تحتفظ بالمراتب الأولى وMERIT تحافظ على الأولى استيراداً وتصديراً

– فوكالة MERIT SHIPPING ظلت محتلة المرتبة الأولى بتصديرها ٣٨٣٩ حاوية نمطية مقابل ٢٩٥٣ حاوية في آذار، أي بارتفاع نسبته ٣٠٪.

– كما حافظت وكالة MAERSK (لبنان) على المرتبة الثانية بـ ١٦٨٦ حاوية نمطية مقابل ١٨٩٤ حاوية، أي بتراجع نسبته ١١٪.

– بينما تقدمت مجموعة SEALINE إلى المرتبة الثالثة بـ ٦٩٠ حاوية نمطية مقابل ٢٧٣ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٥٣٪.

– في حين حلت وكالة MSC (لبنان) في المرتبة الرابعة بـ ٣٠١ حاوية نمطية مقابل ٤٤١ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٣٢٪.

– وجاءت وكالة نقلات الجزائري في المرتبة الخامسة بـ ١٨٧ حاوية نمطية مقابل ٣٤٨ حاوية، أي بتراجع نسبته ٤٦٪.

ارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة في نيسان ٢٠٢٣

وارتفع مجموع الحاويات برسم المسافنة في نيسان إلى ٢٠٣٧٣ حاوية نمطية مقابل ١٧٢٧٨ حاوية في آذار، أي بزيادة نسبتها ١٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٠٣٧٣ حاوية نمطية على الشكل التالي:

– حافظت وكالة MERIT SHIPPING على المرتبة الأولى ١٧٣٦٠ حاوية نمطية مقابل ١٢٢١٢ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٤٢٪.

– وبقيت وكالة MSC (لبنان) في المرتبة الثانية بـ ٩٥٣ حاوية نمطية مقابل ١٣١٨ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢٨٪.

– وبلغت حصة الوكالات البحرية الأخرى ٢٠٦٠ حاوية نمطية مقابل ٣٧٤٨ حاوية، أي بتراجع قدره ١٦٨٨ حاوية نمطية ونسبته ٤٥٪. ■

RANKS OF SHIPPING AGENCIES BY IMPORTING CONTAINERS IN MARCH & APRIL 2023

استيراد – IMPORT			
NAME OF SHIPPING AGENCIES	APRIL 2023	MARCH 2023	+/- (TEU)
01- MERIT SHIPPING AGENCY	6,292	5,512	+780
02- MSC (LEBANON)	5,615	4,379	+1,236
03- MAERSK (LEBANON)	3,114	3,773	-659
04- SEALINE GROUP	1,996	1,638	+358
05- GEZAIYR TRANSPORT	1,365	1,162	+203
06- MEDBRIDGE SHIPPING AGENCY	916	987	-71
07- GHARIB SHIPPING & TRADING CO	558	756	-198
08- EL-FIL SHIPPING AGENCY	537	312	+225
09- TOURISM & SHIPPING SERVICES	445	952	-507
10- BAF AGENCY	68	64	+4
11- ARAB SHIPPING & CHARTERING	16	-	+16
12- SONADE (LEBANON)	7	-	+7
13- SEANAUTICS SHIPPING	-	467	-467
13- DIVERSE SHIPPING AGENCY	-	5	-5
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU)	20,929	20,007	+922
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	1,140	301	+839
TOTAL IMPORT FULL FOR TRANSHIPMENT (TEU)	10,418	8,431	+1,987
TOTAL GENERAL IMPORT (TEU)	32,487	28,739	+3,748

RANKS OF SHIPPING AGENCIES BY EXPORTING CONTAINERS IN MARCH & APRIL 2023

تصدير – EXPORT			
NAME OF SHIPPING AGENCIES	APRIL 2023	MARCH 2023	+/- (TEU)
01- MERIT SHIPPING AGENCY	3,839	2,953	+886
02- MAERSK (LEBANON)	1,686	1,894	-208
03- SEALINE GROUP	690	273	+417
04- MSC (LEBANON)	301	441	-140
05- GEZAIYR TRANSPORT	187	348	-161
06- GHARIB SHIPPING & TRADING	177	189	-12
07- EL-FIL SHIPPING AGENCY	61	20	+41
08- MEDBRIDGE SHIPPING AGENCY	56	74	-18
09- ARAB SHIPPING & CHARTERING	47	-	+47
10- TOURISM & SHIPPING SERVICES	41	48	-7
11- JOSEMAR SHIPPING	7	-	+7
12- SONADE (LEBANON)	3	-	+3
13- SEANAUTICS SHIPPING	-	275	-275
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGOES (TEU)	7,095	6,515	+580
TOTAL REEXPORT EMPTY (TEU)	12,643	17,234	-4,591
TOTAL REEXPORT FULL FOR TRANSHIPMENT (TEU)	9,955	8,847	+1,108
TOTAL GENERAL EXPORT (TEU)	29,693	32,596	-2,903

أظهرت الإحصاءات تراجع مجموع الحاويات في مرفأ بيروت في شهر نيسان (ابريل) الماضي عما كانت عليه في شهر آذار (مارس) المنصرم، كما بينت ان الوكالات البحرية الفاعلة احتفظت بالمراتب الأمامية التي كانت تحتلها استيراداً.

تراجع مجموع الحاويات في نيسان ٢٠٢٣

فقد بلغ مجموع الحاويات في مرفأ بيروت في نيسان ٦٣٠١٤ حاوية نمطية مقابل ٦٤١٠٧ حاوية في آذار، أي بتراجع نسبته ٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٣١٠٤ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٣٢٤٨٧ حاوية نمطية مقابل ٢٨٧٣٩ حاوية في آذار، أي بارتفاع نسبته ١٣٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ٢٩٦٩٣ حاوية نمطية مقابل ٣٢٥٩٦ حاوية، أي بتراجع نسبته ٩٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ٨٣٤ حاوية نمطية مقابل ٢٧٧٢ حاوية، أي بتراجع نسبته ٧٠٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في نيسان ٢٠٢٣؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٣٢٤٨٧ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٠٩٢٩ حاوية نمطية مقابل ٢٠٠٠٧ حاوية في آذار، أي بزيادة نسبتها ٥٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١١٤٠ حاوية نمطية مقابل ٣٠١ حاوية، أي بارتفاع قدره ٨٣٩ حاوية نمطية ونسبته ٢٧٩٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٠٤١٨ حاوية نمطية مقابل ٨٤٣١ حاوية، أي بنمو نسبته ٢٤٪.

لا تغييرات في المراتب الأمامية وMERIT تحتفظ بالأولى استيراداً

وأفادت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي البالغة ٢٠٩٢٩ حاوية ان الوكالات الفاعلة بقيت محتفظة بالمراتب ذاتها التي كانت تحتلها في آذار ٢٠٢٢.

– فوكالة MERIT SHIPPING ظلت متربعة على المرتبة الأولى باستيرادها ٦٢٩٢ حاوية نمطية مقابل ٥١٢ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٤٪.

– كما بقيت وكالة MSC (لبنان) محتلة المرتبة الثانية بتفريغها ٥٦١ حاوية نمطية مقابل ٤٣٧٩ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢٨٪.

– وراوحت وكالة MAERSK (لبنان) مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٣١١٤ حاوية نمطية مقابل ٣٧٧٢ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٧٪.

– وظلت مجموعة SEALINE أيضاً محتلة المرتبة الرابعة بـ ١٩٩٦ حاوية نمطية مقابل ١٦٢٨ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢٢٪.

– وتشبثت وكالة نقلات الجزائري بالمرتبة الخامسة بـ ١٣٦٥ حاوية نمطية مقابل ١١٦٢ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٧٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في نيسان ٢٠٢٣؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في نيسان الماضي والبالغة ٢٩٦٩٣ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٧٠٩٥ حاوية نمطية مقابل ٦٥١٥ حاوية في آذار، أي بزيادة نسبتها ٩٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٢٦٤٣ حاوية نمطية مقابل ١٧٢٣٤ حاوية، أي بتراجع قدره ٥٩١ حاوية نمطية ونسبته ٢٧٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٩٩٥٥ حاوية نمطية مقابل ٨٨٤٧ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٣٪.

تبدلات في بعض المراتب الأمامية وMERIT تحافظ على الأولى تصديراً

وأفادت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في نيسان الماضي والبالغة ٧٠٩٥ حاوية نمطية ان تبديلات طرأت على بعض المراتب الأمامية:



WEEKLY SAILING FROM/TO ITALY, TURKEY, FRANCE, GREECE, PORTUGAL

WEEKLY SAILING FROM / TO EGYPT

**ALL SPECIAL EQUIPMENT ARE AVAILABLE
(REEFER 20'/40', OPEN TOP, FLAT RACKS, OPEN TOP HC, WIDE CONTAINERS, TANKS)**

General Agent:

Tarros Phoenicia s.a.l

Beirut - Lebanon | Madawar | Charles Helou Avenue | Sehnaoui Building
Tel: +961 1 577 570/1/2 | Fax: +961 1 442 858 | Email: tarros@tarros-lb.com

ملتقى الأعمال السنوي في مجال الضيافة والمأكولات هوريكا لبنان افتتح نسخته الـ ٢٧ جومانه داموس سلامة: يمكننا تحقيق الكثير عندما نتضامن ونتقدم معاً



من اليسار: علي وعدنان عطايا داخل جناح YAMAMA



ظافر شاوي محاطاً بفريق عمل KSARA



ألان عيد - MHS



روي دانييل - BARISTA



الافتتاح

افتتح معرض «هوريكا لبنان» وهو ملتقى الأعمال السنوي في مجال الضيافة والمأكولات في لبنان نسخته السابعة والعشرين في «سيسايد أرينا» - بيروت، برعاية وزير السياحة في حكومة تصريف الأعمال **وليد نصار** وشخصيات رسمية ودبلوماسية ورؤساء جمعيات وجهات فاعلة في قطاعي السياحة والضيافة، إضافة إلى ممثلين عن الإعلام.

أقيم المعرض تحت شعار «تواصل، استلهم، اكتشف EXPLORE, CONNECT, BE INSPIRED» حيث تمكن زواره من اكتشاف ١٦٠ علامة تجارية لبنانية وعالمية والتعارف على آلاف المحترفين وأكثر من ١٠٠ أخصائي من عالم الضيافة والمأكولات، علماً أن العديد منهم أتوا من الخارج.

واللافت إلى أنه «إضافة إلى ذلك، تم دعوة أكثر من ٣٠ مشترى عالمياً لحضور المعرض وذلك لاكتشاف المنتجات اللبنانية وإقامة علاقات تجارية مع شركاء لبنانيين، بهدف تسويق الصناعة اللبنانية في كافة أنحاء العالم. وعليه، تعاون معرض «هوريكا» مع جمعية الصناعيين اللبنانيين، من أجل دعم صادرات لبنان وتسويقها بشكل فعال وكبير في الخارج».

وقالت المدير العامة لهوسبيتاليتي سيرفيسز HOSPITALITY SERVICES ومنظمة معرض «هوريكا» **جومانه داموس سلامة**: «عملنا بجهد لتنظيم هذه النسخة المميزة، للاحتفال بجوهر الضيافة اللبنانية المبنية على المرونة والابتكار والعمل الدؤوب، والإرادة للعيش، ونود تكريم إنجازات زملائنا وإرادتنا لإعادة تصور صناعة الغد. يمكننا تحقيق الكثير عندما نتضامن ونتقدم معاً».



جناح ESA



جناح PEPSI-COLA



من اليسار: الياس وموريس فغالي - EMF



روي دانييل (شريك إداري لشركة BARISTA)؛

منذ العام ١٩٧٧ ولم نزل مستمرين في تقديم المنتجات والخدمات المميزة

BARISTA هي شركة رائدة، بحيث أنها اتخذت نهجاً خاصاً بها وفريداً من نوعه في سبيل إرضاء المستهلكين.

روي دانييل الشريك الإداري في BARISTA قال في حوار مع «البيان الاقتصادية» إن عودة المؤتمرات والفعاليات بعد انقطاع لعدة سنوات ومن ضمنها معرض HORECA، تشكل خطوة جيدة وتنبئ بإيجابيات بارزة على كافة الصُّعد كما تطرق إلى جودة القهوة التي تمتاز بها هذه العلامة من خلال الخدمة التي تقدمها والمنتج الذي تصنعه، وعن التحديات التي تعترض عمل الشركة ذكر دانييل أن ندرة الموارد البشرية تُعتبر أبرزها ولكنها مستمرة في خدمة المستهلك، مشيراً إلى خطة توسعية نحو أسواق خارجية رغم ما تعانيه البلاد من أزمة اقتصادية.

”نعمل في ظل ظروف صعبة جداً تفوق قدرة أي صناعي على تحملها“

■ ما هي التحديات التي تواجهونها في عملكم؟
– نعمل في ظل ظروف صعبة جداً تفوق قدرة أي صناعي على تحملها، ولكننا مستمرين في نشاطنا متخطين جميع التحديات والعراقيل التي تعترضنا. فالمشاكل عديدة تبدأ من صعوبات في عملية الاستيراد وغياب الدعم من الدولة والمعنيين، إلى جانب التحدي الأكبر المتمثل في ندرة الموارد البشرية. إلا أنه رغم ذلك نحن مستمرين في خدمة المستهلك انطلاقاً من إيماننا الكبير بهذا البلد وإصرارنا على تقديم منتجات ذات جودة تليق بسمعة شركتنا.

التوسع نحو أسواق خارجية

■ ما هي مشاريعكم المستقبلية؟
– للأسف الشديد تدفعنا الظروف الاقتصادية والمالية التي تعاني منها البلاد منذ فترة إلى التوسع نحو أسواق خارجية، حيث توجد العديد من الخطط في هذا الصدد. ■

■ انطلقت الدورة الـ ٢٧ من معرض HORECA تحت شعار "INSPIRE, EXPLORE, CONNECT"، ما هو تقييمكم لهذه النسخة؟

– نحن سعداء بعودة المؤتمرات والمعارض إلى العاصمة بيروت بعد فترة من الانقطاع، نظراً لأهمية هذه الفعاليات في إعادة إحياء التواصل والتقارب بين مختلف الصناعيين والتجار في البلد. وبالتالي، انعقاد معرض HORECA خلال المرحلة الدقيقة التي يمر بها لبنان تُعد خطوة مهمة وتحمل مؤشرات إيجابية.

هريصون على جودة المنتجات التي نقدمها

■ هل لنا بفكرة عامة عن الشركة وما الذي يميزها عن مثيلاتها؟
– دخلنا عالم الصناعة في العام ١٩٧٧ عند تأسيس شركة بن دانيال، وبعدها أسسنا شركة CASTANIA للمكسرات عام ١٩٨٤. وفي العام ١٩٩٩ افتتحنا شركة BARISTA، القسم الخاص، بما يعرف بقهوة الـ ESPRESSO. وأكثر ما يميز علامة BARISTA الخدمة المميزة والحرص على جودة المنتجات التي نقوم بتصنيعها.

موريس فغالي (المدير التنفيذي لشركة EMF)؛

نتميز بمنتجات عالية الجودة مع التركيز الكبير على الارتقاء بالخدمات التي نقدمها

تتمتع شركة EMF بخبرة ٤٥ عاماً في تقديم أفضل الخدمات الغذائية في جميع أنحاء الشرق الأوسط، بالإضافة إلى جودة منتجاتها التي يختارها الموردون بعناية لضمان إمكانية تتبع المنتج من المنشأ، كما أنها تقدم أفضل مكونات صناعة الحلويات والمعجنات والمخبوزات بطريقة احترافية. ولدى لقاءنا مع موريس فغالي المدير التنفيذي للشركة تطرّق إلى نشاط الشركة المتمثل في الاستيراد والتوزيع لكافة الأسواق الموجودة فيها، مركزة على الجودة العالية في صناعة الشوكولا كذلك الارتقاء بالخدمات المتنوعة التي تقدمها. وفي سياق مختلف أورد فغالي ما يواجهه عمل الشركة من مصاعب وتحديات ويتركز أهمها في الوضع الحالي الدقيق الذي يمر به لبنان ما يوجب الشركات أن تظافر جهودها وتتعاون في ما بينها لتخطي هذه الأزمة.



■ هل لنا بفكرة عامة عن الشركة، وما الذي يميزها عن مثيلاتها؟

– يتركز نشاطنا في الاستيراد والتوزيع للسوق المحلي ومنطقة الشرق الأوسط، كما تمثل BARRY CALLEBAUT GROUP المورد الرئيسي لشركتنا وهي من المجموعات الرائدة عالمياً في صناعة أجود أنواع الشوكولا ومنتجات بودرة الكاكاو. وأكثر ما يميزنا عن مثيلاتها امتلاكنا مجموعة متنوعة من المنتجات، إلى جانب تزويد شركائنا والمتعاملين معنا بمنتجات عالية الجودة مع التركيز الكبير على الارتقاء بالخدمات التي نقدمها.

■ ما هي التحديات التي تواجهونها في عملكم في ظل دولة عاجزة عن دعم شعبها؟

– يتوجب علينا خلال هذه المرحلة الدقيقة الالتزام الكامل تجاه المتعاملين معنا والاستمرار بدعم شركائنا في ظل ما تمر به معظم الشركات في لبنان والمواطنين من مرحلة دقيقة جداً تتطلب التعاون وتكاتف الجهود بهدف الصمود لحين انتهاء الأزمة.

■ ما هي الدول التي تصدرون منتجاتكم إليها؟

– من خلال وجودنا في لبنان نوفر خدماتنا لجميع أسواق منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وصولاً إلى مصر وليبيا. ■

ظافر شاوي

(رئيس المعهد الوطني للكرمة والنبيذ ورئيس مجلس إدارة شركة «شاتو كسارة»):



إن النبيذ اللبناني قد يكون المنتج الوحيد الذي لا يقل أهمية وشهرة عن أي منتج مماثل في العالم أجمع

«شاتو كسارة» هو مصنع النبيذ يقع في وادي البقاع اللبناني، ويشتهر بأنه الأكثر شعبية في البلاد، ينتج المصنع حوالي ٣ ملايين زجاجة سنوياً ويُصدّر نبيذه إلى أكثر من ٤٠ دولة، ويتميز اليوم بطابع خاص يُوصف بأنه «توازن نادر للفاكهة الجافة، والرقّة والنضارة والحيوية».

ولدى مقابلة مجلة «البيان الاقتصادية» مع صاحب الخبرات السيد ظافر شاوي رئيس المعهد الوطني للكرمة والنبيذ ورئيس مجلس إدارة الشركة شرح ما يمثله معرض HORECA من أهمية لإظهار مدى رقي العلامات التجارية اللبنانية والعالمية، وهذا ما يعيد الثقة إلى لبنان ويضعه على السكة الصحيحة في ظل الظروف الراهنة، وفي سياق مختلف، نوّه شاوي بأهمية وشهرة ومذاق النبيذ اللبناني الفاخر والأصيل نظراً لجودة هذا المنتج وصناعته بطريقة احترافية وفريدة، ما يجذب السياح من كافة المناطق اللبنانية والدول العربية والأجنبية. أما من جهة الأوضاع الاقتصادية الصعبة التي يمر بها لبنان وتأثيراتها المباشرة على القدرة الشرائية لجميع شرائح المجتمع اللبناني أورد شاوي أن ذلك يسبب خسائر بمصانع النبيذ مهما ارتفعت نسبة التصدير إلى الخارج لأن القسم الأكبر من الإنتاج يباع في السوق المحلي، وتجدر الإشارة إلى أن صناعة النبيذ ازدهرت في السنوات الأخيرة..

«نعتد معايير ذات جودة عالمية لتقديم تجربة فريدة من نوعها للضيوف»

– بكل تواضع، إن النبيذ اللبناني قد يكون المنتج الوحيد الذي لا يقل أهمية وشهرة عن أي منتج مماثل في العالم أجمع، والدليل إقبال الأسواق العالمية عليه وحرصهم على استيراده. ونحن في «شاتو كسارة» ارتبط إسمنا بثقافة النبيذ اللبناني الفاخر وبسرّ الخلطة الساحرة التي تدخل في هذه الصناعة وتغنيها ذوقاً وطعماً وجودة، ويزداد عدد السياح الذين يقصدون شاتو كسارة سنة تلو الأخرى معبرين عن شغفهم وحبهم لمنتجاتنا المختلفة والفريدة. ولا شك أن مهما ارتفعت نسبة التصدير، لا يمكن التعويض على تراجع السوق المحلي حيث لا يمكننا رفع الأسعار لأن القوة الشرائية لدى معظم الشعب اللبناني تراجعت بشكل كبير ولم يعد بإمكانهم شراء النبيذ كما كانت الحال قبل الأزمة.

رغم ذلك، نقوم بالتواصل مع الجاليات اللبنانية والأسواق الخارجية مما يرفع نسبة التصدير، وفي الوقت نفسه تزداد المساحات المزروعة بعنب التصنيع وتتحرك العجلة الاقتصادية داخلياً وتخلق فرص عمل جديدة. ■



■ كيف نفقّمون معرض HORECA الذي انعقد هذا العام تحت شعار "Inspire, Explore, Connect"؟

– لا شك أن الإقبال الكبير على المعرض سواء من ناحية الشركات العارضة أو الزائرين يبعث التفاؤل في نفوس اللبنانيين لا سيما في ظل الظروف الراهنة، ويؤكد أن لبنان عصيّ على الصعوبات وأن الغد سيكون مشرقاً وأفضل بكثير. وكما هو معروف أن «هورিকা» يُعد من أهم المعارض في مجال الضيافة والمأكولات وصناعة الأغذية والمشروبات ويشكل منصة مهمة للزوار لاكتشاف العديد من العلامات التجارية اللبنانية والعالمية والتعرّف على آلاف المحترفين والاختصاصيين في عالم الضيافة والمأكولات. ونحن بدورنا نهنئ القائمين على المعرض على إصرارهم لانعقاده رغم كل

التحديات، ونشدّ على أيديهم لأن مثل هذه الفعاليات تُعيد الثقة إلى لبنان وتحيي الأمل من جديد.

لنبيذ اللبناني شهرة واسعة جعلته محط إقبال الأسواق العالمية

■ برأيكم، إلى أي مدى ساهم النبيذ اللبناني في دعم الاقتصاد وتنشيطه؟



www.chateauksara.com

ألان عيد

(شريك إداري في شركة «أم أتش أس» MHS HORECA SUPPLIES)؛



كان العام ٢٠٢٢ من الأعوام الممتازة بالنسبة إلينا من ناحية النتائج والأرقام المحققة

تعتمد رؤية شركة «أم أتش أس» MHS HORECA SUPPLIES على الازدهار لتصبح رائدة في السوق، فهي تُعتبر من أكبر موردي أدوات المائدة والمطبخ وجميع المستلزمات ذات الصلة بسلاسل الفنادق الراقدة والمطاعم العالمية وغيرها.

وعلى هامش معرض HORECA التقت مجلة «البيان الاقتصادية» السيد آلان عيد الشريك الإداري في الشركة، فأوضح أن وجود مثيلاتها يعطي دفعا لقطاع الضيافة والمأكولات لما تلعبه من دور مهم في تقديم الخدمات التي يحتاجها، وبالتالي الحفاظ على استمرارية وديمومة العمل. ومن جهة أخرى أورد أن الأزمات المتلاحقة شكلت تحديات في وجه القطاع وعلى رأسها ارتفاع مستويات التضخم الذي زاد من تكاليف الشحن، ما أجبر الشركات على رفع الأسعار لتغطية تكاليف الاستيراد، بالإضافة إلى انخفاض القدرة الشرائية لدى شريحة كبيرة من اللبنانيين. أما في ما يتعلق بمميزات MHS عن غيرها فتتمثل بتعدد الوكالات التابعة لها ما يفتح آفاقاً جديدة أمام العميل ويجعله قادراً على تحديد أولوياته ومتطلباته. وفي سياق مختلف، كان هناك مساع للتوسع خارج السوق اللبناني إلا أن جائحة «كورونا» أقرت ذلك وفق ما أوضح عيد واقتصر عمل الشركة على الداخل اللبناني حيث انتقلت إلى صالة أكبر بالإضافة إلى شراء مزيد من المستودعات وذلك لخدمة عملائها بأفضل طريقة، واعتبر أخيراً أن العام ٢٠٢٢ كان عاماً مميزاً نظراً لما شهدته القطاع من نشاط سياحي قوي على عكس ما مرّ به خلال السنوات الأخيرة الماضية.

تعدد وكالاتنا خلق للعميل خيارات متنوعة

■ ما الذي يميزكم عن الشركات الأخرى؟

– لا شك أن تعدد الوكالات التي نمتلكها خلق للعميل خيارات متنوعة تتلاءم مع احتياجاته ومتطلباته وقدرته الشرائية، وبالتالي نحن قادرون على خدمة كافة العملاء تبعاً للميزانية الموضوعة من قبلهم، بالإضافة إلى ذلك، نوفر أطباقاً غير قابلة للكسر بسهولة مع كفالة صالحة لمدة خمس سنوات.

نسعى للتوسع خارجياً

■ هل لديكم أي مشاريع توسعية؟

– كنا نسعى إلى التوسع خارج الحدود اللبنانية منذ العام ٢٠١٨، إلا أن تداعيات جائحة «كوفيد-١٩» أقرت هذه الخطوة. ومؤخراً، افتتحنا صالتي عرض في كل من الرياض وجدة بفريق عمل يصل عدده إلى حوالي ٢٥ شخصاً. كما لدينا صالة عرض في قطر وأخرى في لاغوس، نيجيريا. وفي لبنان انتقلنا إلى صالة عرض أكبر إلى جانب شراء المزيد من المستودعات حتى يتسنى لنا خدمة عملائنا بأفضل طريقة ممكنة. وجدير ذكره أن لكل سوق متطلبات خاصة به منوطة بثقافة كل بلد، لذا نحاول دائماً تقديم منتجات تلبي هذه المتطلبات وتتوافق مع بيئة البلد.

كان عام ٢٠٢٢ ممتازاً

■ شهد لبنان خلال الفترة الأخيرة نشاطاً سياحياً. كيف انعكس ذلك على أعمالكم ونتائجكم؟

– كانت نهاية العام ٢٠١٩ صعبة علينا نتيجة بداية الأزمة، ثم ما لبثت أن تفاقمت جائحة «كوفيد-١٩» في عام ٢٠٢٠ والتي كانت مدمرة على المستويات كافة. وفي عام ٢٠٢١، بدأنا نشهد نشاطاً سياحياً ملحوظاً وعودة للسياح وصل لأوجّه في عام ٢٠٢٢ حيث كان من الأعوام الممتازة بالنسبة إلينا من ناحية النتائج والأرقام المحققة. ■

البيان ■ ما مدى أهمية عودة انعقاد معرض HORECA بالنسبة لقطاع الضيافة والمأكولات بعد فترة من الانقطاع؟

– لطالما اعتمد الاقتصاد اللبناني على القطاع السياحي وتحديدًا قطاع الضيافة والفندقة، حيث شهد خلال الفترة الممتدة بين ٢٠٠٨ و ٢٠١٢ نهضة غير مسبوقة لكبرى العلامات التجارية في قطاع المأكولات. وبالتالي، يعد قطاع الضيافة والمأكولات جزءاً لا يتجزأ من القطاع السياحي، حيث دخل قطاع المطاعم مرحلة جديدة من التطور والانتقال من العمل التقليدي إلى اعتماد معايير ومفاهيم جديدة تواكب المتغيرات العالمية في هذه الصناعة. وبالتالي، كي يتمكن قطاع المأكولات في لبنان من التطور محلياً والتوسع إقليمياً هو بحاجة لمثيلاتنا من الشركات ومن هنا لعبت شركتنا دوراً أساسياً في تقديم الخدمات التي يحتاجها كي يتمكن من المحافظة على الاستمرارية وديمومة العمل.

خلقت الأزمات الاقتصادية المتتالية تحديات عالمية

■ هل ما زلتم تواجهون تحديات متعلقة باستيراد المواد الأولية بسبب استمرار الحرب الروسية – الأوكرانية وتعطل سلاسل التوريد؟

– خلقت الأزمات الاقتصادية المتتالية والحرب الروسية الأوكرانية وجائحة «كوفيد-١٩» تحديات عالمية طالت مختلف القطاعات والأنشطة. في حين أن ارتفاع مستويات التضخم عالمياً زاد من تكاليف الشحن بحدود أربعة أضعاف عما كانت عليه في السابق، الأمر الذي أدى إلى زيادة حجم الإنفاق واستيراد البضائع وهذا بطبيعة الحال سينعكس على عملائنا حيث أصبحنا مجبرين على رفع أسعارنا لتغطية تكاليف الاستيراد من الخارج.

في حين أن الظروف المالية والاقتصادية التي تشهدها الساحة اللبنانية منذ اندلاع الثورة وانهيار العملة الوطنية قلّص من القدرات الشرائية ودفع بجميع المواد والبضائع للارتفاع بشكل غير مسبوق، في ظل انعدام استقرار أسعار الصرف.



جميل شهاب
CARPIGIANI



وليم بطرس
WILCO



زياد حلواني
AL TAGHZIAH



رندلي قاسم
PANDA PLAST



Sandro Maalouli
MEPTICO

رندلي قاسم (مديرة التسويق في شركة PANDA PLAST):

الصناعة المحلية هي التي عززت من قدرة الدولة على الصمود في ظل الأزمات المتلاحقة

أنشئ مصنع PANDA PLAST منذ ما يقرب من ٤٥ عاماً للحد من صناعة صناديق الخشب التي كان يتم تصديرها واستبدالها بأقفاس بلاستيك للخضار والفاكهة بهدف الحفاظ على البيئة والتخفيف من قطع الأشجار. كما أنه يصنع الكراسي، الطاولات، الأدوات المنزلية، خزانات المياه المتينة وغيرها بجودة عالية لضمان الاستخدام طويل الأمد.

وفي حديث لمجلتنا قالت رندلي قاسم مديرة التسويق في الشركة إن المشاركة في معرض HORECA بعد فترة من الانقطاع بسبب جائحة «كورونا» والأزمة الاقتصادية، جاءت نتيجة الإقبال على المعرض واستقطابه للشخصيات المرموقة من أصحاب الفنادق الرائدة ومواكبة لأحدث الابتكارات.

ثم علّقت بعد ذلك أنه رغم التحديات التي تمر بها البلاد والضغوط التي يترتب على الدولة التصدي لها، تبقى الصناعة صمام الأمان لتعزيز قدرة الدولة على الصمود، فالشركة تقوم بكل ما في وسعها لتقديم صناعة متطورة تلبي كافة الاحتياجات وتحاول طرح خمسين صنفاً جديداً مواكبة لمتطلبات العملاء، إضافة إلى أنها تصدر منتجاتها إلى ٤٣ دولة في أوروبا وأفريقيا والعالم العربي وغيرها.

Sandro Maalouli (رئيس قسم التسويق في شركة MEPTICO):

شركة MEPTICO من الشركات الرائدة في السوق اللبناني وهي حاصلة على شهادة أيزو للجودة

تمتلك شركة MEPTICO خبرة ٥٥ عاماً في مجال صناعة المنتجات الخاصة بالحلويات والعصائر، وتضم تحت جناحها العلامات التجارية التالية: DOMO، DARINA، PUIDOR و DORIA والتي اجتاحت الأسواق المحلية والدولية، وهي حاصلة أيضاً على شهادة أيزو للجودة وإدارة السلامة الغذائية. وتشكل مشاركة MEPTICO هذا العام في معرض HORECA نقلة نوعية لما شهده من إقبال كثيف من قبل الزائرين والشركات العارضة، وفق ما أكدته رئيس قسم التسويق في الشركة السيد سندرو معلولي فقال في حديث خاص له «البيان الاقتصادية» إنه احتفال بجوهر الضيافة اللبنانية مؤكداً على أهمية انعقاده هذا العام بعد غياب من جراء «كورونا» والوضع الاقتصادي، حيث انطلق باندفاع واضح واستقطب زواراً مهمين وشركات كبرى. ومن جهة أخرى، أفاد معلولي بأن التحدي الأبرز الذي يواجهه الشركة هو عدم استقرار سعر صرف الليرة مقابل الدولار في ظل الأوضاع السائدة حالياً ولكن يبقى التفاؤل سيد الموقف بانتظار الخروج من الأزمة وعودة الأمور إلى سابق عهدها ثم أشار معلولي أخيراً إلى أن لدى MEPTICO وجوداً في أكثر من ٤٠ دولة حول العالم وهي تسعى إلى تقديم منتجات جديدة تلبي كافة الاحتياجات والأذواق.

وليم بطرس (مدير المصنع والمبيعات في شركة WILCO):

٦٥ عاماً من العمل حولنا نيل العديد من شهادات الجودة وجعل علامتنا الأكثر تميزاً

تواكب شركة WILCO التقنيات الحديثة والشروط العالمية للإنتاج، بالإضافة إلى اتباع الطرق الحديثة في تربية الدواجن والتركيز على الأمن الحيوي، ما جعل الشركة تحصل على عدة جوائز مرموقة.

وعلى هامش معرض HORECA، كان لمجلة «البيان الاقتصادية» لقاء مع وليم بطرس مدير المصنع والمبيعات في الشركة، فأوضح أنها تتميز بامتلاكها العديد من الشهادات المتعلقة بالجودة العالية والعلامة التجارية رفيعة المستوى في السوق المحلي. أما في ما يتعلق بتداعيات الحرب الروسية - الأوكرانية وارتفاع مستويات التضخم فكان لها الأثر الكبير على ارتفاع أسعار المواد الأولية والطاقة ما انعكس سلباً على أوضاع السوق. وأضاف بطرس أن النسبة الكبيرة من الإنتاج توزع محلياً نظراً لارتفاع الطلب على المنتجات التي تقدمها الشركة، أما النسبة المتبقية فيتم تصديرها إلى الخارج ولا سيما السوق الأفريقي ودول الخليج، كما تطرق بطرس أخيراً إلى طموحات الشركة المستقبلية المتمثلة بزيادة حجم التصدير مع وضع خطة تسويقية مناسبة.

زياد حلواني (رئيس التسويق والاتصالات في شركة AL TAGHZIAH):

نسعى إلى تحديث أسلوب عملنا بهدف تأمين أفضل المنتجات والخدمات لزبائننا

تفخر شركة التغذية AL TAGHZIAH بأنها رائدة في مجال عملها بحيث أنها قدمت للمرة الأولى في السوق اللبناني منتجات حلال، ويظهر التزامها بقيمها الأساسية وبمعايير الجودة من خلال استخدام أفضل المكونات بأحدث الطرق.

حاورت «البيان الاقتصادية» السيد زياد حلواني رئيس التسويق والاتصالات في الشركة، فاعتبر أن المشاركة هذا العام في معرض HORECA مثيرة للاهتمام كونه من أهم الملتقيات في مجال الضيافة والمأكولات في لبنان، علاوة على أنه منصة لإقامة الندوات الحوارية المتعلقة في هذا المجال، مشيراً إلى أن مصنع التغذية ينتج اللحم المبرد والمزبد على أنواعها كما أنه تم بناء مزرعة حبش خاصة بالشركة تغطي مساحة ١٣ ألف متر مربع في منطقة بعاصير، وأضاف حلواني أن الشركة ملتزمة بمعايير الحفاظ على بيئة نظيفة من أجل حياة مستدامة. وفي سياق آخر، تسعى إلى تحديث طرق عملها بتدريب فرق العمل الخاصة بها من أجل تقديم أفضل الخدمات والمنتجات لزبائنهم، عدا عن تطوير أساليبها البشري وأنظمتها ومنتجاتها، ثم لفت بعدها إلى أبرز التحديات التي تعترض عمل الشركة منها عدم توافر المواد الأولية الضرورية والانقطاع الدائم للتيار الكهربائي ونقص المياه بالإضافة إلى صعوبة إيجاد الكوادر البشرية المتخصصة. أما لجهة الانتشار فأكّد حلواني توزيع فروع «التغذية» في ١٨ دولة عربية وأجنبية، وعن الخطط المستقبلية ستقوم بتصدير منتجاتها إلى الدول الأوروبية وهي تسعى إلى طرح منتجات جديدة في المرحلة المقبلة.

جميل شهاب (مدير مركز التطوير والبحوث في شركة CARPIGIANI): نمثل شركتين رائدتين في صناعة الثلجات

تتمثل رؤية شركة CARPIGIANI في ترسيخ مكانتها كمعيار لصناعة أرقى آلات الثلجات وعلامة BABBI لصناعة ICE CREAM CONES. وفي لقاء خاص مع جميل شهاب مدير مركز التطوير والبحوث في الشركة لمجلة «البيان الاقتصادية» أفاد بأن المشاركة هذه السنة في معرض HORECA هي الثانية بعد فترة الانقطاع منذ الجائحة، مضيفاً أنها تمثل شركتين رائدتين في صناعة الثلجات هما CARPIGIANI لصناعة ماكينات الثلجات وعلامة BABBI، أما في ما يتعلق بأبرز التحديات فتظهر مشكلة ارتفاع كلفة الطاقة في لبنان ما يؤدي إلى زيادة أسعار المنتجات. وأشار شهاب إلى أن CARPIGIANI تخدم حالياً السوق اللبناني مع الأمل في تطوير النشاط وتقديم أفضل المنتجات للمستهلكين والمعاملين معها.

في جامعة القديس يوسف.. «طرابلس في عيون أبنائها والجوار»



من اليسار: البروفسور سليم دكاش، مايا حبيب حافظ، نقولا نحاس وناصر جروس



«طرابلس في عيون أبنائها والجوار» بين يدي الأب سليم دكاش، مايا حبيب حافظ، ناصر جروس وفاديا جميل

مميّز كان الحفل بمضمونه وتنظيمه وحضوره. انه «طرابلس في بيروت»، الحفل الذي أقيم عصر الجمعة ٩ حزيران ٢٠٢٣ في جامعة القديس يوسف قاعة محاضرات فرنسوا باسيل - بيروت المتحف، برعاية الأب البروفسور سليم دكاش رئيس جامعة القديس يوسف وبدعوة من حرم لبنان الشمالي في الجامعة ومؤسسة الطوارئ ودار جروس برس ناشرون. لب الحفل ندوة عن كتاب «طرابلس في عيون أبنائها والجوار» حضرها نقولا نحاس ممثلاً حبيب ميقاتي وطارق متري وكارين سامي الجميل وشخصيات دينية وثقافية وأكاديمية وجمع غفير من فاعليات وأبناء طرابلس.

استهل الحفل بكلمات للأب سليم دكاش رئيس الجامعة، والسيدة مايا حبيب حافظ رئيسة مؤسسة الطوارئ والاستاذ ناصر جروس مدير عام دار جروس برس ناشرون. وفي خطابه، حيّا الاستاذ جروس نائب طرابلس السابق سليم حبيب، الذي أسس سنة ١٩٩٢ مؤسسة الطوارئ والتي تتولى رئاستها اليوم ابنته مايا حافظ، ثم كانت طاولة مستديرة عن الكتاب شارك فيها الوزير السابق رشيد درباس ونقيلية المحامين في طرابلس والشمال ماري تريبز القوال فنيانوس، تلتها شهادات شبابية أعطتها الأنسة ماريا حافظ عضو مؤسسة الطوارئ والإعلامي ألان درغام والمهندس غسان بكري.

قام السيد ابراهيم توما بتقديم الاحتفال الذي اختتم بكوكتيل سخي تبودلت فيه الأفكار والأحاديث عن طرابلس الجميلة. كما قالت مايا حبيب حافظ في كلمتها، المحاضرة خطوة نحو إبراز طرابلس كعاصمة ثقافية واقتصادية في لبنان. الندوة دعوة للجميع ليتوجهوا نحو الشمال والإلتفات لتاريخ وتراث مدينة طرابلس، طرابلس عاصمة الثقافة العربية لعام ٢٠٢٤، طرابلس مدينة العلم والعلماء، مدينة الكنائس والجوامع والأسواق والخانات التراثية والحمامات والقلعة وبرج السباع، طرابلس مدينة معرض رشيد كرامي الدولي الذي وضع على قائمة التراث العالمي للأونسكو UNESCO.

ندوة مشتركة بين ESA وكنية فؤاد شهاب للقيادة والأركان



نظّم المعهد العالي للأعمال (ESA) بالتعاون مع كلية فؤاد شهاب للقيادة والأركان ندوة جمعت طلاب ماجستير الإدارة الدولية (MIM) في المعهد وضباط الكلية، حيث تمثل هذه الندوة مثلاً جيداً للتعاون الوثيق بين العالمين المدني والعسكري، وفرصة مهمة للطلاب (مدراء المستقبل) للاطلاع عن كثب حول فن القيادة والتعرف على الكلية وضباطها المناضلون رغم الأزمة الاقتصادية التي تعيشها البلاد منذ سنوات.

في حين، أنه رغم كل هذه التحديات حافظت المؤسسة العسكرية على صمودها ومستمرته بالتقدم ودعم الضباط. وإنطلاقاً من أهمية تقدير جهودهم يقدم المعهد العالي للأعمال منح دراسية لجميع العسكريين اللبنانيين وعائلاتهم. وتوجه المعهد بكلمة شكر فيها كلية فؤاد شهاب وقائدها العميد محمد بيطار وفريق عمله على حسن الاستقبال والوقت الثمين الذي منحوه للطلاب.

د. عبد الحافظ شمس مكرم في المكتبة الوطنية



من اليسار: السيدة أمل شمس، الوزير محمد وسام المرتضى، الشاعر عبد الحافظ شمس، د. ميشال كعدي ود. سلوى الخليل الأمين

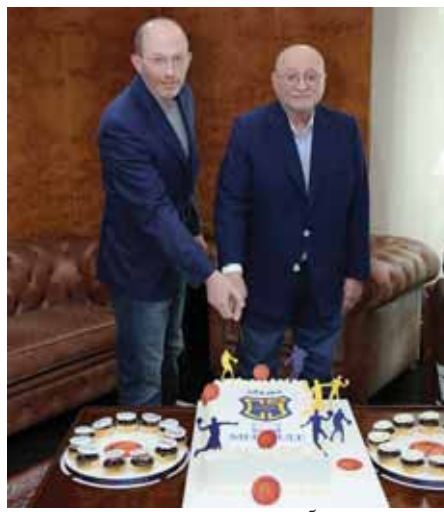
برعاية وحضور وزير الثقافة القاضي محمد وسام المرتضى، دعت وزارة الثقافة إلى حضور فعالية ثقافية في المكتبة الوطنية - الصنائع، وذلك تكريماً للشاعر والأديب الدكتور عبد الحافظ شمس. في برنامج الفعالية: عرض فيلم عن السيرة الذاتية للأديب المكرم، مقطوعات شعرية قصيرة وكلمات لوزير الثقافة والدكتور ميشال كعدي والدكتورة سلوى الخليل الأمين.



STRONG TEAM SPIRIT BREEDS SUCCESS



MEDGULF تدعم وتكرّم نادي الرياضي بيروت من ضمن مسؤولياتها الاجتماعية وإيمانها بدور الرياضة في بناء المجتمع



نظمت شركة ميدغلف للتأمين وإعادة التأمين MEDGULF احتفالاً صغيراً، تكريماً لنادي الرياضي بيروت، الذي فاز ببطولة لبنان لكرة السلة لهذا العام. حضر اللقاء السيد **لطفى الزين**، رئيس مجلس إدارة ميدغلف، والسيد **محمد الخطيب**، المدير التنفيذي، والسيد **سعد الدين العرب**، نائب المدير العام. ومن جانب الرياضي حضر رئيس النادي المهندس **مازن طيارة**، والمدرّب **أحمد فران** بالإضافة إلى اللاعبين ونخبة من الإداريين.

تعد شركة ميدغلف للتأمين وإعادة التأمين شريكاً دائماً لنادي الرياضي بيروت منذ سنوات، من خلال دعمها المستمر لتطوير الفريق وتحقيق النجاحات المذهلة. وقد أعرب رئيس مجلس إدارة ميدغلف وفريق الإدارة عن فخرهم وتقديرهم لفريق النادي وإنجازاته المميزة. وقد قدموا هدية رمزية للمحتفى بهم كتكريم وتقدير لجهودهم المتواصلة ولهامهم للأخريين في مجال الرياضة.

إن تعاون شركة ميدغلف مع نادي الرياضي بيروت في كرة السلة هو نموذج يحتذى به في بناء شراكات رابحة للجانبين. إن الدعم المستمر من قبل الشركة يعزز قدرة النادي على تحقيق النجاحات والمساهمة في تطور الرياضة المحلية.



تختتم شركة ميدغلف للتأمين وإعادة التأمين هذا الحدث بمبادرة مستمرة لدعم الأندية الرياضية وتشجيع الشباب على ممارسة الرياضة وتحقيق الإنجازات. تؤمن الشركة بأن الرياضة لها دور كبير في بناء المجتمع وتعزيز الروح الرياضية والتفاعل الإيجابي.



Need a temporary Guard?

We Can Fit You

For a few hours or a full day



**TOP GUARD
SECURITY**



+961 70 333 176

 www.tgs-lb.com

 info@tgs-lb.com

 TopGuardSecurityLb

 TopGuardSecurity

بمبادرة من المطران إيلي الحداد وفادي رومانوس أيقونة للقديس مارون داخل بازليك سيدة المنطرة في مغدوشة



أيقونة القديس مارون



من اليسار: فادي رومانوس، المطران مارون العمار، باولو فابريك والأب جهاد فرنسيس

على الأيقونة والمكان الذي ستعلق فيه داخل الكنيسة، بحضور خادم مزار سيدة المنطرة الأب شارل صوايا، ومدير المزار الأرشمندريت سمير نهر، ومسؤولة العلاقات العامة المحامية أمل حليس. وأبدى العمار إعجابه بالأيقونة واعتبر أن وجودها في البازليك خطوة مباركة وفريدة والفضل يعود للمطران إيلي الحداد والسيد فادي رومانوس اللذين حققا هذه الخطوة.

ومن المقرر أن يرعى البطريرك مار بشار بطرس الراعي حفل تكريس الأيقونة في وقت يحدد لاحقاً.

في خطوة لافتة وجريئة ومعبرة عن وحدة الكنائس المسيحية، سيتم وضع أيقونة للقديس مارون داخل بازليك سيدة المنطرة في مغدوشة التابعة لأبرشية صيدا للروم الكاثوليك، لتضاف إلى مجموعة أيقونات تزين جدران الكنيسة. وبمبادرة من راعي أبرشية صيدا ودير القمر للروم الكاثوليك المطران إيلي الحداد ورئيس بلدية لبعاء فادي رومانوس، تم إنجاز الأيقونة على يد الفنان الإيطالي باولو فابريك.

وزار راعي أبرشية صيدا المارونية المطران مارون العمار بازليك مغدوشة يرافقه رومانوس والأب جهاد فرنسيس والفنان الإيطالي واطلع

الحركة العالمية للأمهات - لبنان تحتفل في جامعة «هايكزيان»

تلتها في الرئاسة المغفور لها السيدة سناء الصلح لغاية ٢٠١٩.

تلا ذلك تقديم درع وفاء وتقدير للسيدة نصر وعرض فيديو عن مسيرة حياة سناء الصلح مع تقديم درع وفاء وتقدير لها تسلمته ابنتها هلا.

وقد تخلل الاحتفال وصلات غنائية أداها السيد كارين كازنجيان.

الجدير بالذكر أن اللجنة التنفيذية للحركة ٢٠٢٣ تتألف من: تيرين

ارتيبيان هاسرجيان (رئيسة)، منى قمر مراد (نائبة الرئيسة)، سهى طباره

جزائري (أمينة سر)، سيلينا سنوس رحال (أمينة صندوق) وتيلدا آصاف صفيير (محاسبة).



من اليمين: نادره نجم، نوال صفيير، تيلدا صفيير، تيرين هاسرجيان، عفاف حمود، منى مراد وناديا صيقليلي خلال الاحتفال

بمناسبة مرور عشرين عاماً على تأسيسها، أقامت الحركة العالمية للأمهات - لبنان احتفالاً في جامعة هايكزيان شاركت فيه شخصيات تربوية واجتماعية لا سيما الناشطات في مجال حقوق المرأة والطفل. استهل الاحتفال بالنشيد الوطني وبكلمة ترحيب ثم عرضت فيديو هات من تاريخ وأنشطة الحركة العالمية للأمهات الدولية والحركة العالمية للأمهات لبنان. ثم ألقى رئيسة الحركة في بلدنا تيرين هاسرجيان كلمة (TERRINE HASSERJIAN)

عرضت فيها لتاريخ وأهداف وأنشطة الحركة كمنظمة دولية وعن ظروف إنشاء فرع الحركة في لبنان التي أسستها الأستاذة نكتار نصر في العام ٢٠٠٣ ثم

أمسية فرح في حديقة عايدة شرباتي

جرباً على العادة في مناسبة إختتام الشهر المريمي، دعت عايدة شرباتي إلى أمسية صلاة وفرح في حديقة دارتها في الرابية. جمع غفير من الصديقات والأصدقاء لبوا الدعوة التي توجت بمائدة طعام حضرتها عايدة شخصياً.



لقطة معبرة عن الأمسية

نايله قرقفي ترحب بالضيفات في حديقة فندق «برنتانيا»



نايله قرقفي وابنتها سينتيا حبيش تحوطان ليلي الصلح حماده. جلوساً من اليمين: فيفيان غانم، روزي بولس، سيلينا رحال، مي نخله، سلوى طرابلسي، مي حواط وتريز حبيش



من اليمين: فابيان شمعون، نايله قرقفي، ليلي دحداح، ميراي بويز، كارمن يزبك، كارول أبو جودة، صونيا أبي سعد، نايله وطفه وفاديا الخوري



جانين جميل، مي عبد النور وسينتيا حبيش وقوفاً عند طاولة تضم زكية الخازن، ندى ملكي، نهى مخلوف، ريجينا فنيانوس وفابيان شمعون

باسم الصداقة ولردّ الدعوات، أقامت نايله منير قرقفي حفل غداء يوم الإثنين ٥ حزيران المنصرم في حدائق فندق برنتانيا - برمانا، مفتحة موسم حفلات الاصطياف النسائية.

حضرت باقة جميلة من السيدات في مقدمتهن الوزيرة السابقة ليلي الصلح حماده وكان اللقاء ممتعاً للغاية في الهواء المنعش، متميزاً بحفاوة صاحبة الدعوة التي كانت تستقبل مع كريماتها المضيفات سينتيا حبيش.



ميراي فارس بويز

تقدم المجتمع

«غاردن بارتني» لرابطة سيدات الجامعة الأميركية



رئيس الجامعة الأميركية د. فضل خوري برفقة لميا قعوار وسيدات من الحفلة



من اليمين: لميا قعوار، لميا خوري وزينه صليبي يقطعن قالب الحلوى

بحضور رئيس الجامعة الأميركية في بيروت د. فضل خوري وعقيلته د. لميا وفي حديقة بيتهما في حرم الجامعة MARQUAND HOUSE، أقامت الـ WOMEN'S LEAGUE (رابطة سيدات الجامعة الأميركية) غاردن بارتني GARDEN PARTY موسيقية أحيتها المغنية ماريا مطر وفرقة شابة كرمّت المؤلف الموسيقار زكي ناصيف. وكانت الحفلة مناسبة لرئيسة الرابطة لميا قعوار بتقديم خليفاتها زينه صليبي والمجلس الجديد للجمعية (BOARD).



لميا قعوار وزينه صليبي

إنتهى الحفل بكوكتيل سخي تصدره قطع قالب حلوى إحتفاء بمئوية الرابطة التي أسست سنة ١٩١٩ مع برامج وأهداف ثقافية واجتماعية تربوية.

ادمون غاريوس محاضر ومكرم في الـ YWCA - الشياح



من اليمين: نادره نجم، إيدي لمع، أدمون غاريوس، مايا مجاعص ورولا زهار

سميرة كرم تدعو إلى غداء ممتع



من اليمين: ميرنا فرنجيه، تريز حبش، هدى شقير، حنان صادق. وقوفاً: كاتيا أبو فرحات، سميرة كرم، وجوسلين أبو فرحات



سميرة كرم برفقة ديانا الماس



سميرة ويمنى كرم

عمّت فرحة التلاقي بعد فراق فرضته الظروف، حفلة غداء أقامتها المحبوبة سميرة كرم يوم الثلاثاء ١٣ حزيران عشية الجلسة الرئاسية في البرلمان - المكان: مطعم أم شريف كافيه قلب العاصمة بيروت حيث رحبت سميرة بمدعواتها مع كتنها يمى ريكاردو كرم وشقيقتها كاتيا جرجوره أبو فرحات والمقربة جوسلين أبو فرحات. ازدانت الطاولات الثلاث التي امتدت في المطعم للمناسبة بأطباق من المشاوي والمآزات اللبنانية والتفت حولها الضيفات للدرشة والاستمتاع بالأجواء. وبينهن: ديانا الماس، نهى الأحذب، ليلي زياده، ريجينا فنيانوس، هدى شقير، باديا عكره، ميمي باسيم، حنان صادق...



رولا زهار تلقي كلمتها بحضور إيدي لمع، أدمون غاريوس وعلياء برتي الزين



أدمون غاريوس يحاضر وإلى جانبه إيدي لمع

حاضر رئيس بلدية الشياح المحبوب ادمون غاريوس حول موضوع البيئة في لقاء ناجح دعت اليه الجمعية المسيحية للشابات برئاسة إيدي لمع، يوم الخميس ٨ حزيران في مركزها في الشياح. وقد كان «الرئيس ادمون» محط تكريم إذ قامت بتقديمه على الميكروفون رئيسة جمعيات الـ YWCA في لبنان نادره نجم ثم توالى على المنصة سيدات ناشطات في المنطقة (آمال حرب، نيللي شدياق..). وثم الفاضلة رولا غاريوس زهار التي تكلمت عن مبادرات

قادمة للجمعية. تلت المحاضرة مائدة غداء ملوكية تميزت بنصائح وإرشادات أخصائية التغذية مايا حداد ربيز.

في حديقة نيللي شدياق في وادي شحور



من اليمين: صاحبة الدعوة نيللي شدياق، سوسن جميل السيد وليلي غدار فرحات



من اليسار: لور برتي، ماري كرم، نيللي شدياق وكارول أبو جوده

دعت نيللي شدياق شلة من الصديقات إلى مأدبة الغداء في حديقته في وادي شحور، تميّزت الحفلة بالحفاوة والمرح في الهواء الطلق واستغرقت حتى العصر عند غياب الشمس.

رئيس المؤسسة الوطنية للضمان الإلزامي يكرم صبحي الحسيني



من اليمين: جورج منكوش، طه لمع، محمد الهبري، فاتح بكداش، لبيب نصر وفادي الحسيني



من اليسار: اميل زخور، ايلي طرييه، عبدو الخوري، صبحي الحسيني، أسعد ميرزا، ايلي نسناس وجميل حرب



رئيس المؤسسة الوطنية للضمان الإلزامي عبدو الخوري ورئيس ACAL يقدمان درع المؤسسة إلى صبحي الحسيني



من اليمين: جورج أيوب، فادي الحسيني وجميل حرب



من اليمين: جميل حرب وايلي نسناس



طه لمع يقدم درع DAMANA التقديري للسيد صبحي الحسيني بحضور أسعد ميرزا وعبدو الخوري

أقام رئيس المؤسسة الوطنية للضمان الإلزامي عبدو الخوري حفل عشاء تكريمي للسيد صبحي الحسيني تقديراً لإنجازاته خلال السنوات الطويلة التي خدم بها القطاع.

العشاء أقيم في مطعم BILLY BOYZ - زوق مصيح، شكر خلاله المدعوون عبدو الخوري على كرم الضيافة والمأكولات الشهية. وفي المناسبة، ألقى الخوري بيت الشعر الآتي:

حُسَيْنِي يَبِشُّ بلا انقطاع

مُحَيَّاه لَنَا فِي كُلِّ صُبْحٍ

تَقَاعَدَ مِنْذَ أَيَّامٍ وَلَكِنَّ

سَيَبْقَى دَائِمَ الْإِشْرَاقَ صُبْحِي

AXA Week for Good



كما جرت العادة في كل عام، تنظم مجموعة أكسا أسبوعاً كاملاً مخصصاً للإستدامة والتوعية. ويهدف أسبوع أكسا للخير AXA Week for Good، الذي يركز على العمل التطوعي، إلى الإحتفال بقدرة موظفي أكسا على إتخاذ مبادرات وإجراءات إيجابية من خلال منح وقتهم ومهاراتهم لدعم قضايا متنوعة مثل تغير المناخ والتنوع البيولوجي والحماية الشاملة. ومن المبادرات التي قامت بها المجموعة مؤخراً عقدها جلسة توعية في مكاتبها بالتعاون مع جمعية أم النور لتسليط الضوء على كيفية الوقاية من الإدمان ومكافحته، خصوصاً أن تعاطي المخدرات يعد من أهم مشاكل الصحة النفسية التي يواجهها الشباب في لبنان.

أمانة للتأمين» تنظم نشاطات ودورات تدريبية لموظفيها

كما جرت العادة في كل عام، تجمع شركة أمانة للتأمين AMANA INSURANCE COMPANY موظفيها في الفروع كافة مرتين أو ثلاث في السنة عبر تنظيم رحلات وإقامة نشاطات ترفيهية متنوعة مع عائلاتهم هدفها تعزيز روابط الصداقة وحثهم على تنمية العمل الجماعي فيما بينهم.



زيارة مزارع تعنail



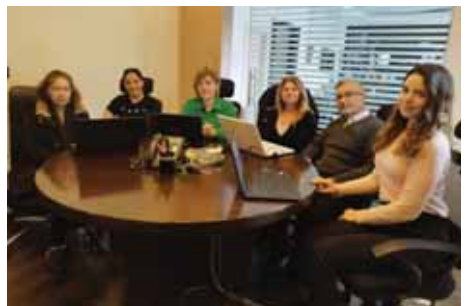
تجسد اللقاء الأخير خلال شهر أيار الفائت زيارة مزارع تعنail البقاعية حيث مارس الجميع شتى أنواع الأنشطة من ركوب الخيل والدراجات الهوائية والتنزه في الطبيعة وحول البحرية، والتمتع بمناظر الكروم والأشجار والحيوانات المحيطة بالمكان، بعدها توجه الجميع إلى مطعم شمس في عنجر لتناول الغداء.

دورة إسعافات أولية



وفي سياق منفصل، أقامت شركة أمانة للتأمين دورة إسعافات أولية للصليب الأحمر اللبناني بهدف نشر الوعي بين الموظفين في حال حدوث أي طارئ صحي مفاجئ واتخاذ التدابير الوقائية اللازمة.

دورات تدريبية



ومن جهة أخرى، أطلقت الشركة أيضاً دورات تدريبية للموظفين حول كيفية استخدام برنامج MS/EXCEL MICROSOFT بهدف تحسين الانتاجية والارتقاء بجودة الخدمات المقدمة لعملاء الشركة والمتعاملين معها.



AMANA INSURANCE

Since 1981

Property Insurance



**Head Office
Dekwaneh**

+ 961 1 68 30 25-26-27
+ 961 3 21 66 35



Saida

+961 7 752 759



Chtaura

+961 8 543 375



Aley

+961 5 557 322



Tripoli

+961 6 410 511-12

www.amanainsurance.com
amana@amanainsurance.com

 Amanainsurance1981
 Amana insurance
 Amana Insurance Lebanon

رحلة ترفيهية من APEX للسوق الكينية

نظمت مجموعة أبكس APEX رحلة ترفيهية لفريق عملها في كينيا مع جميع مكنتبي إعادة التأمين في السوق الكينية إلى محمية ماساي مارا التي تقع على بعد ٦٨ ميلاً من العاصمة الكينية نيروبي. وتأتي الرحلة في إطار الأنشطة الترفيهية إيماناً من المجموعة بأهمية إيجاد بيئة عمل إيجابية من أجل تحفيز قدرات العاملين فيها لمزيد من الإبداع والعطاء في الأداء الوظيفي، حيث تسعى أبكس ضمن استراتيجية إدارتها لإقامة العديد من الفعاليات والبرامج المتنوعة الثقافية والاجتماعية والرياضية والترفيهية، والتي من شأنها خلق روح التعاون والإخاء لموظفي المجموعة خارج نطاق العمل الرسمي. وخلال اليوم الترفيهي، قام فريق العمل برحلة سفاري حيث شهد الجميع على الحياة البرية الفريدة من نوعها التي تتميز بها كينيا، فكانت فرصة للانغماس في الثقافة المحلية، والتذكير بأهمية الإستدامة.





تهنئكم شركة التأمين الأردنية بمناسبة عيد الأضحى
المبارك وتتمنى لكم عاماً مليئاً بالصحة والسعادة

We wish you a happy Eid filled with joy and blessings



A NEW DIMENSION IN PROPERTY PROTECTION.

ISA's unique approach to placing Property risks combines technical expertise, deep market knowledge, structured solutions and unparalleled service to provide the best possible outcome for our clients. We bridge the information gap between insured, insurer and reinsurer to optimize placements, especially for large and complex risks.

Trust us to assess, structure and layer your risk for optimal outcome.



ISA

We mean business.