البيان
الاقتصادية
مجلة مالية اقتصادية اجتماعيّة

العدد ٥١٢ • السنة الخامسة والأربعون • تموز (يوليو) ٢٠١٤
Al Bayan Economic • Issue N° 512 • 45 Years • July 2014

المجلة الاقتصادية الأولى

مقابلة خاصة



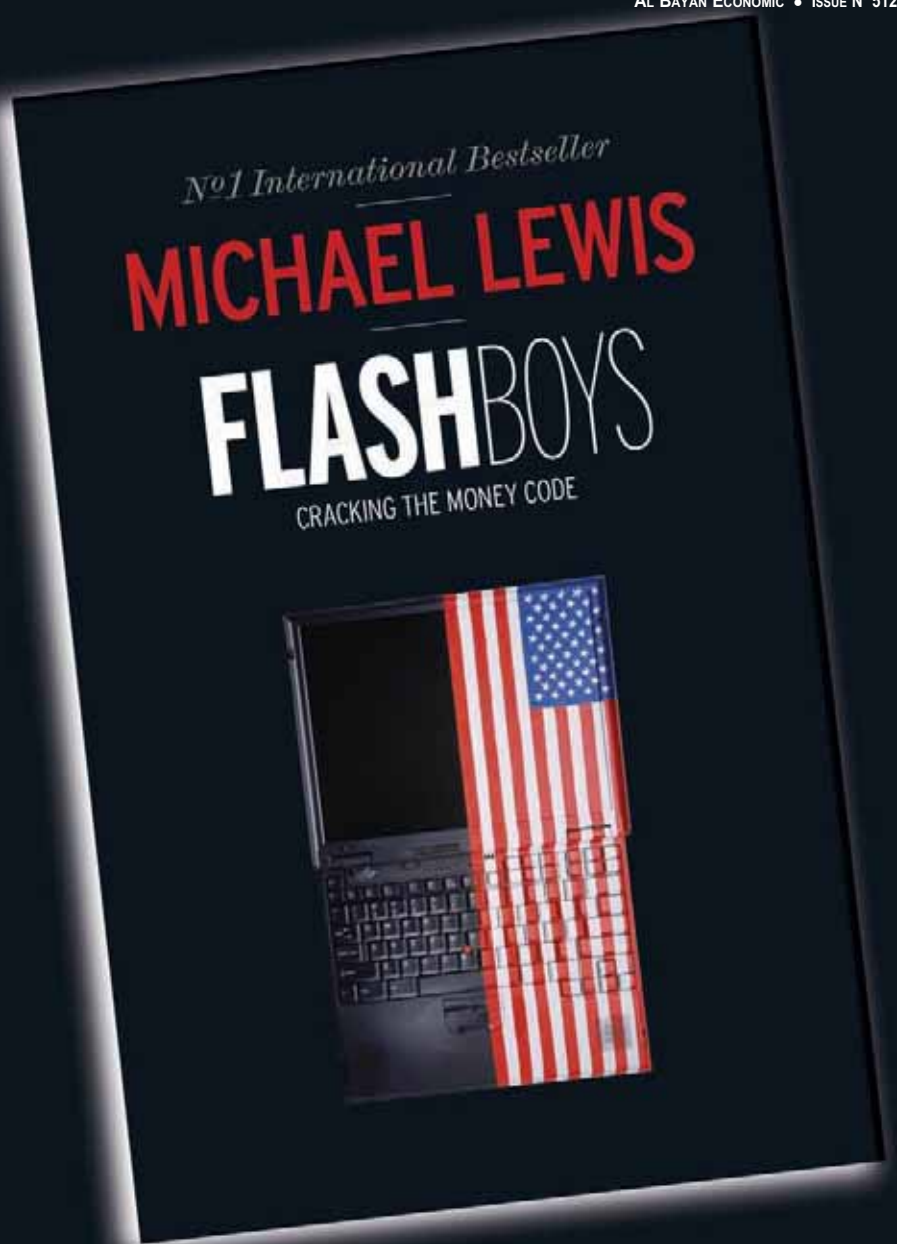
MANUEL BAUER
ALLIANZ

الصين اسقطت مشروع التحالف الملاحي P3 لمنع الاحتكار وتقوية المنافسة

حدث مصرفي مميز
البنك الاوروبي للاستثمار يشارك في بنك FNB

تطبيق قانون FATCA يحمل الكثيرين على التخلي عن جنسيتهم الاميركية

بوليفار العبدلي يحوّل عمان الى محطة للشركات والاعمال في المنطقة



كتاب FLASH BOYS يفتح عيون القضاء الاميركي على مخالفات المصارف

باركليز بنك امام فضيحة جديدة

Bahrain: BD3 • Egypt: EP30 • France: Euro5 • Jordan: JD5 • KSA: SR25 • Kuwait: KD2 • Lebanon: LL7,500 • Morocco: Dhs50 • Oman: OR3 • Qatar: QR25 • Syria: S£200 • UAE: Dhs25 • Yemen: YR1,350

تحقيقات خاصة بالبيان الإقتصادية:

- تدشين «بوليفار العبدلي» في الاردن
- MENA 13TH FOREX SHOW DUBAI
- افتتاح معرض سيتي سكيب في قطر
- مؤتمر وسطاء المتوسط في البستان
- افتتاح معرض دريم ٢٠١٤ العقاري
- افتتاح فعاليات معرض بروجكت ليبانون

5 289000 017804


MEDGULF
THE MEDITERRANEAN & GULF INSURANCE & REINSURANCE CO. S.A.L
يضيء عليك
إذا السماء
تلبّدت،
إستقبلها
ببسمة
ميدغلف هي دائماً في خدمتك لتلبّي كافة إحتياجاتك في ما
يتعلّق ببرنامج التأمين الخاص بك. مجموعة متنوّعة وغنيّة من
الخدمات توضع في متناولك في هذا المجال. إنّ مسؤولي خدمة
العملاء لدينا ذوي الخبرات العالية، متوفّرون دائماً لخدمتك
وتزويدك بكافة المعلومات التي قد تحتاجها.
01 - 985000
LEBANON - KSA - BAHRAIN - UAE - JORDAN - EGYPT
WWW.MEDGULF.COM

THE STYLE OF THE MODERN OR THE CHARM OF THE TRADITIONAL?







THE MEYDAN HOTEL DUBAI

The Meydan Hotel is a destination hotel that redefines world-class luxury. Home to the world's richest horse race, this iconic Dubai landmark boasts luxurious accommodation with stunning Grandstand views, 7 stunning restaurants & bars, tennis, golf academies, and infinity pool. This ultimate city getaway epitomises great service, style and sheer indulgence.

BAB AL SHAMS DESERT RESORT & SPA

Nestled amongst majestic desert dunes, Bab Al Shams is the ultimate luxury retreat, seamlessly blending rich Middle Eastern heritage with a host of modern luxuries. Relax into your very own Arabian fairytale in one of the world's most serene settings with gourmet restaurants, breathtaking views, indulgent Satori Spa treatments and stunning infinity pools.







THE MEYDAN
HOTEL - DUBAI

www.meydanhotels.com

باب الشمس
BAB AL SHAMS
DESERT RESORT & SPA

حكم قضائي مصري بسجن المليادير ناصف ساويرس ثلاث سنوات

حصلت مصلحة الضرائب المصرية على حكم قضائي أولي على رجل الأعمال **ناصف ساويرس** بالسجن ثلاث سنوات وغرامة ٥٠ مليون جنيه (٦,٩٩ ملايين دولار) لامتناعه عن سداد شيكات مستحقة للمصلحة.

وكانت شركة «اوراسكوم للإنشاء» التابعة **لساويرس** توصلت الى اتفاق مع مصلحة الضرائب العام الماضي لتسوية نزاع ضريبي بشأن بيع قطاع الإسمنت التابع لها في العام ٢٠٠٧، ونص الاتفاق آنذاك على سداد الشركة مبلغ ٧,١ مليارات جنيه على دفعات، وقامت «أوراسكوم» بسداد دفعتين بقيمة ٢,٥ مليار جنيه و ٩٠٠ مليون جنيه لكنها امتنعت عن سداد باقي الأقساط منذ قيام الجيش بعزل الرئيس **محمد مرسي** في تموز العام ٢٠١٣.

١٨,٥٥ مليون عاطل من العمل في منطقة اليورو حتى ايار

اعلن مكتب الاحصاءات الاوروبي «يوروستات» ان معدل البطالة في منطقة اليورو استقر عند ١١,٦ في المئة في ايار الماضي وذلك بعد انخفاضه في نيسان من ١١,٧ في المئة.

واوضحت البيانات ان عدد العاطلين عن العمل انخفض بنحو ٢٨ الف شخص ليصل الى ١٨,٥٥ مليون شخص في ايار.

المفوضية الاوروبية تدعم بنوكا بلغارية بـ ٢,٣ مليار دولار

قدمت المفوضية الاوروبية تسهيلات ائتمانية لبلغاريا بقيمة ٢,٣ مليار دولار لمساعدة بنوك تعتقد السلطات البلغارية انها كانت ضحية مؤامرة مدبرة لتقويض النظام المصرفي في البلاد.

وكانت السلطات البلغارية القت القبض على خمسة اشخاص يشتبه في ضلوعهم بتلك المؤامرة.

انطوان عيسى رئيساً تنفيذياً لفروع أليانز والشركات التابعة لها في الشرق الأوسط وشمال افريقيا



خلال زيارته لبيروت أبلغ **مانويل بوير** MANUEL BAUER **انطوان عيسى** تعيينه رئيساً تنفيذياً لفروع أليانز ALLIANZ والشركات التابعة لها في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا MENA وذلك اعتباراً من أول تموز (يوليو) ٢٠١٤.

وصدر عن المركز الرئيسي لشركة اليانز الألمانية ALLIANZ بيان وقعه كل من **مايكل ديكمان** MICHAEL DIEKMANN و**مانويل بوير** MANUEL BAUER تعلن فيه الشركة عن ترقية **انطوان عيسى** الى المنصب الجديد والذي سوف يشغله إضافة الى رئاسته لشركة ألياز سنا ALLIANZ SNA في لبنان.

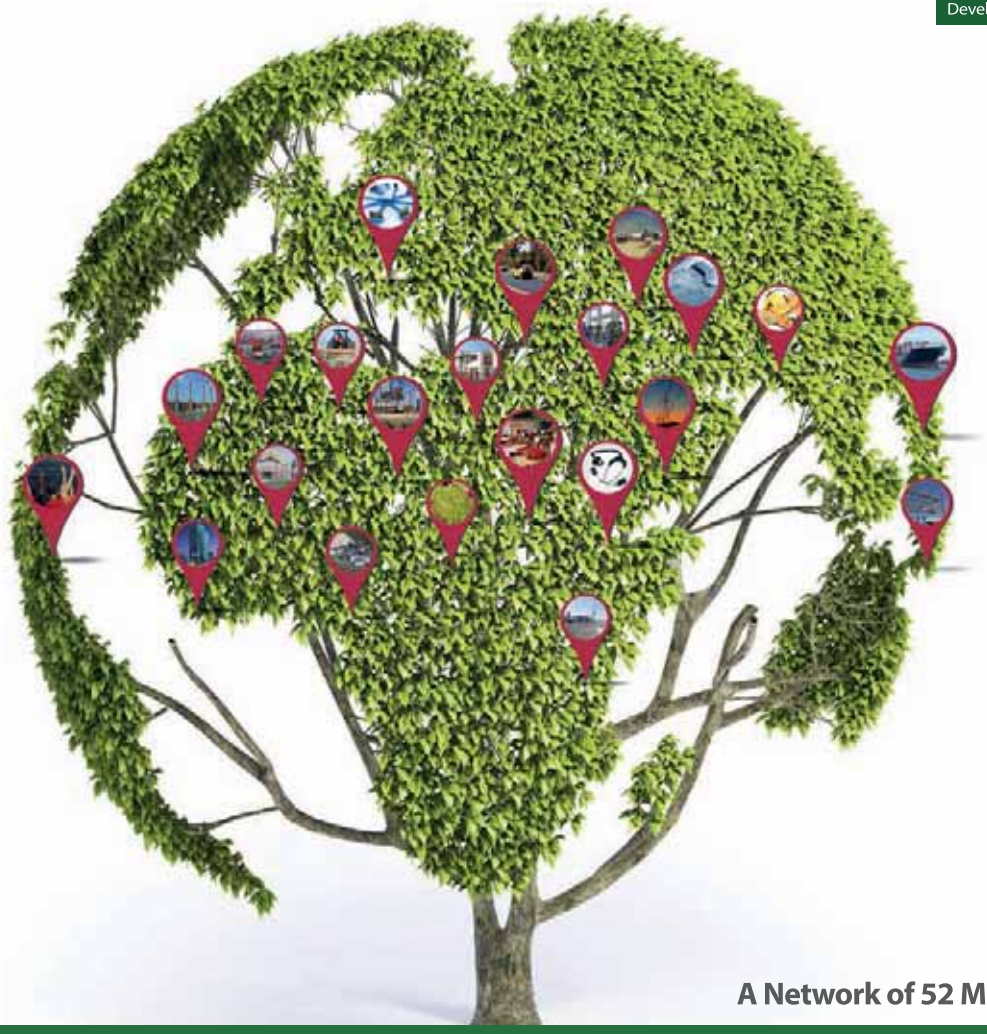
وتعتبر هذه الترقية انجازاً تفخر به صناعة التأمين في لبنان، وليس شركة ألياز سنا فقط.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE
ABDALI	025
ACE	111
ADIR	068
ADIR	069
AFAQ	128
AHLEIA / KUWAIT	161
AHLIA / KSA	093
ALIG	065
ALLIANCE	132
ALLIANZ SNA	059
AMAN / YEMEN	017
AMANA	055
AMI	129
ANBAA	162
ARAB ORIENT	097
ARAB RE	137
ARABIA	044
ARABIA	045
ARABIA	090
ARABIA / KSA	145
ARABTECH JARDANEH	031
ARIG	119
ARKAS	173
AS SAFIR	089
ASSIST AMERICA	142
AWRIS	120
AXA M.E.	196
BANKERS	075
BEST ASSISTANCE	154
BLF	057
BURUJ	121
CITY RE	152
CLA	080
CLA	081
DHOFAR	103
ECOTECH WOOD	183
ESKADENIA	125
FENCHURCH FARIS	133
FIRST	139
FLEMING GULF	109
GAIF	159
GENERAL TAKAFUL	039
GLOBEMED SOLUTIONS	053
GULF UNION	019
ICD	005
IGI	123
IIR	037
JAMMAL TRUST BANK	061
JO PARK	027
JOFICO	105
JORDAN INSURANCE	195
LEBANESE MINISTRY OF TOURISM	187
LIA	073
LIBANO SUISSE	049
LIBYA INSURANCE	147
MAREB / YEMEN	153
MARSH	124
MASHREK	051
MASHREK	063
MAWARID BANK	077
MEDGULF	002
MERIT SHIPPING	179
MEYDAN	003
MICE	041
MIG HOLDING	008
MUNICH RE	117
NASCO KARAOGLAN	115
NORTH	071
PASTEL	181
PMA	171
QATAR GENERAL	033
QNB	007
SALAM ROTANA	157
SAUDI BROKERS	135
SAUDI GLOBEMED	141
SEA CARGO	165
SEATRANS	175
SOGECAP LIBAN	087
SUEZ CANAL	101
TAKAFUL RE	148
TRADE UNION	015
TRUST	131
UCA	083
UIB	127
UIC / QATAR	013
UNISHIP	191
UNITED / YEMEN	099
VICTOIRE	085
WATHBA NATIONAL	095
ZAKHOUR J.E.	086

Enabling **Enterprise**
Building **Prosperity**

Islamic Corporation for the Development of the Private Sector



A Network of 52 Member Countries

Developing Islamic Financial Institutions and Extending Lines of Finance

Financing Private Sector Project In The Member Countries

Advisory Services and Asset Management

Encouraging Cross-Country Investments

www.icd-idb.com

كل صيف وأنتم بخير



يكتبها د. عبد الحفيظ البربير
ahafizbarbir@gmail.com

كالعادة، ومع بداية كل موسم صيف واصطياف، وما نبنيه من الآمال المعقودة والضائعة، صعقنا هذه المرة لاكتشافنا ان لبنان المزنر بالحديد والنار، بات ايضا هدفا للسياحة الانتحارية المتجولة بين ربوعه وفنادقه والخوف كل الخوف اليوم من ان يكون فصل الصيف والموسم الواعد، قد انتهى مرة اخرى قبل ان يبدأ، ودون ان نستطيع كسر هذه «اللعنة» التي تصيبنا مطلع كل موسم صيف وقبل ان يبدأ، وذلك وسط تدافع وتسارع للاحداث بوتيرة جنونية تكاد ان تقطع انفاسنا وتكسر ظهرنا. هي اذا حكايتنا مطلع كل صيف، وهو الفصل الذي نعتبره فرصة متاحة لنا للاستلحاق وتعويض خسائر وتداعيات العام، وذلك بفضل فائض المحبة والعشق اللذين يختزنهما الاخوان العرب (الخليجيون خصوصا) لبلدنا وشعبنا (زاد عدد من شركات الطيران رحلاته اليومية الى لبنان لاكثر من ٨ رحلات يومية – السعودية، الكويتية، الاردنية) وبحيث من المنتظر ان تشهد فترة عيد الفطر المقبل فورة سياحية خليجية غير مسبوقة، ومع هذا تبقى الارهاصات السياسية التي ادمنّاها سببا رئيسيا في عرقلة انطلاقة المحركات الاقتصادية للبلد، وحاجزا يمنع العودة لنجاحات سنوات الزمن الجميل (ستينيات وسبعينيات القرن الماضي) عندما حملت كوكبة من رجالات المال والاعمال والاقتصاد والفكر والصحافة، مسؤولية اقامة اروع بناء سياسي واقتصادي وثقافي واعلامي وحضاري في الشرق الاوسط، فكان لبنان، وبرز البلد واهله، وكانت اندفاعة المبادرة الفردية في كل قطاع وميدان فكان للنجاح حكاية واهل، وصار للشرق سويسراه وكان «لبنان سويسرا الشرق» ومثالا يحتذى، هل تذكرون !؟ نعم نحن نذكر بحسرة تلك الايام، نذكرها بحنين العاشق ولوعة المشتاق، وذلك بعدما أمسى لبنان اليوم بلدا مكسورا سياسيا واقتصاديا واجتماعيا.

ذلك اننا اليوم، نعيش الايام الكارثية بفزع وقلق متناميين وسط الاعصار الذي يلف المنطقة ويضعنا في عين العاصفة، ومع هذا تتابع السياسة اللبنانية الداخلية اسوأ عروضاتها وسلوكياتها مما يسرّع في التآكل الدراماتيكي لمقومات الدولة ومؤسساتها، وسط تراجع مريع في كافة المؤشرات المالية (مشروع قانون الموازنة والعجوزات المالية والاقتصادية) كان متوسط النمو العام يتجاوز ٨٪ حتى عام ٢٠١٠ قبل ان يهبط بشدة الى ما دون ١٪ العام الماضي، كذلك هبوط النشاط السياحي والعقاري والاستثماري، والتراجع في الدفق الرأسمالي ٤,٥ مليارات دولار مقابل ١٢ مليار دولار عام ٢٠٠٩ وفقا لـINSTITUTE OF INTER. FINANCE. وسط هذا الجو المكفهر استبشرنا خيرا بوصول وفد نسائي سعودي عريض (نساء اعمال واعلام يقمن بزيارة تشجيعية مفاجئة) (التوقيت الشجاع) الى لبنان الغارق في احزانه واتراحه ومتفجراته، وذلك تضامنا مع شعبه في هذا الظرف العصيب، ودلالة على الثقة بهذا البلد واهله، مما بلسم حقيقة آمالنا واعاد لنا الثقة بالنفس، حيث ووسط سلسلة من التفجيرات الانتحارية المقيتة، اقدم الوفد النسائي السعودي على تحدي المخاطر والمخاوف ليجعل من قدومه الشجاع قدوة للعائلات والافراد في السعودية ودول الخليج للقدوم الى لبنان وممارسة شعائر وثقافة الحياة والانطلاق في ربوعه والاستمتاع بزرقة بحره واخضرار جباله وضيافة اهله، وذلك دعما لسياسة الدولة في مقارعة الارهاب ومقاومته وترسيخ الامن والاستقرار والازدهار تمهيدا لعودة لبنان الى لعب دوره الطبيعي كاملا كموئل للثقافة والاقتصاد والعلم والسياحة والاستثمار، حيث ان الاغلبية الساحقة من الخليجيين انما يعتبرون ان لبنان هو بلدهم الثاني وهم من خلال استثماراتهم الواسعة والناجحة في مختلف القطاعات والمناطق انما يؤكدون ثقتهم بلبنان واهله، رغم الظروف الصعبة التي يعيشها البلد. وقد لاقت تلك الزيارة الاستحسان الكبير في شتى الفئات الاجتماعية والفاعليات السياسية والاقتصادية والاجتماعية، وخصوصا بالنسبة الى توقيتها مطلع الصيف ووسط سلسلة من التفجيرات المجرمة «مما يؤكد ان لبنان كان ولا يزال حاضرا في وجدان وعاطفة اهل الخليج، وهم ما خذلوه يوما وخصوصا في الاوقات العصيبة. كما انهم حاضرون في قلب وعاطفة وضمير جميع اللبنانيين.

ووفقا لرئيس الهيئات الاقتصادية اللبنانية والرئيس الفخري لاتحاد الغرف العربية الاستاذ **عدنان القصار**. اما في الحقيقة، فقد اثلجت تلك الزيارة المباركة القلوب اللبنانية التواقة لاستعادة الامن والامان، في زمن قحط السياسة وارهاصاتها والتي تكاد ان تودي بلبنان الى التهلكة، وهو ما عبر عنه رئيس مجموعة «بنك لبنان والمهجر» د. **نعمان أزهري** في كتابه «هذه تجربتي» بقوله «اما الذي دفعني الى اصدار كتابي فهو قناعتي المتزايدة بأن لبنان يسير حاليا فوق حافة الهاوية وعلى حبل رفيع وطويل، من دون شبكة امان تحميه، ذلك ان رجالات المال والاقتصاد كانوا وما زالوا طليعيين في تحسس الاخطار الجدية المحدقة بالوطن واهله، وهم بخبرتهم وكفاءتهم يبقون الاجدر في القيادة واجتراح الحلول».

من هنا ايضا تشديد رئيس جمعية المصارف في لبنان ورئيس مجلس الادارة المدير العام لمجموعة بنك بيبلوس الاستاذ **فرنسوا باسيل** على ضرورة «ان نستعيد دورنا في قيادة السفينة، وعدم الاستقالة من هذا الدور وترك البلاد في التسيب والفلتان وجعل اداء الفاعليات الاقتصادية اكثر تنظيما وفعالية، بحيث يأتي تحركها في موقع الفعل لا رد الفعل».

ومن ناحية اخرى، ورغم ظروفه الامنية الصعبة، كان لافتا التواجد الخليجي المكثف في منتدى الاقتصاد العربي في دورته الـ ٢٢ والذي عقد في بيروت اواخر الشهر الماضي بحضور اكثر من ٦٠٠ مشارك من رجال الاعمال اللبنانيين والعرب والاجانب، والذي شكل دليلا اضافيا على الاهتمام وعدم الاكتراث بالمحاولات الخبيثة لزعزعة الاستقرار في لبنان. وكذلك كان ذلك دليلا اضافياً على بدء العودة الخليجية الى لبنان حيث ركزت فعاليات المؤتمر على مواجهة تحديات مرحلة ما سمي بالربيع العربي ودعم لبنان الذي يواجه بامكاناته المحدودة شغورا مقلقا في رئاسته الاولى (رأس النظام) وفوضى النزوح السوري وتداعياته الواسعة على الاقتصاد الوطني والمالية العامة(١,٦مليون لاجئ سوري ونازح الى الداخل اللبناني) اي ما يعادل ٣٧٪ من مجموع سكان لبنان بما فيه الكلفة المترتبة مباشرة على المالية العامة والتي تجاوزت ١٠ مليارات دولار وفقا للسيد JIM KONG KIM رئيس البنك الدولي، حيث يكتوي الاقتصاد الوطني ايضا بنيران الحماقات السياسية المسببة للتوترات الاجتماعية والمناطقية والتي انما تحاول ان تقنعنا عبثا بأننا نعيش عصر انحطاط الدولة اللبنانية وذوبان مؤسساتها، على رأسها مؤسسة الرئاسة الاولى انطلاقا من استمرار الفراغ الرئاسي المريب، الذي ما انفكت وكالات التصنيف العالمية والمؤسسات المالية الدولية، تحذرنا من تداعياته المباشرة وغير المباشرة على الوضعين المالي والاقتصادي، وخصوصا لجهة مصداقية الدولة، بمعنى التخوف من ان يصبح لبنان دولة فاشلة وغير قادرة على الاستدانة والاستفادة من الاسواق الدولية وقت الشدة والحاجة، مما سينعكس خسائر واضراراً وتداعيات اجتماعية خطيرة قد يصعب التحوط لها واستيعابها.■

العلامة التجارية الأكثر قيمة في الشرق الأوسط.*

- البنك الأعلى تصنيفاً في الشرق الأوسط
- المرتبة رقم ١٠١ على مستوى العالم
- تبلغ قيمة العلامة التجارية ١,٨١ مليار دولار أميركي

*طبقاً لتقييم براند فاينانس ٢٠١٤ لأفضل ٥٠٠ علامة تجارية مصرفية.

QNB

أداءٌ قوي لعلامة تجارية متنامية.

بصفتنا البنك الأقوى في العالم، فإن الحفاظ على علامتنا التجارية وتعزيز قيمتها يمثل هدفاً لا غنى عنه. إن علامتنا التجارية لا تعكس فقط هويتنا كمؤسسة، ولكنها تجسد أيضاً متانة ما يميزنا كمؤسسة مالية رائدة. ولاشك أن تزايد وجودنا العالمي الذي يمتد حالياً ليغطي ٢٦ بلداً حول العالم، يمكننا من تقديم أداء قوي وإنجازات مستدامة تؤكد على قوة علامتنا التجارية. إن التقدير الذي حصلنا عليه مؤخراً من "براند فاينانس" يحفزنا للحفاظ على مستوى تطلعاتنا وأن نكون دائماً في مصاف الأفضل.

اتصل على ٤٤٤٠ ٧٧٧٧ أو قم بزيارة qnb.com.qa

Covering the Middle East since 1952

The MIG Holding Insurance Group has been a regional pioneer in direct insurance, brokerage and consultancy for over 60 years. Today the Group owns the largest indigenous insurance and reinsurance broking organisation in the Middle East. With presence across the GCC, Lebanon and Greece, the MIG Holding Insurance Group is committed to its vision of progress and excellence.

MIG Holding S.P.C.



www.migholding.com

ACE

DAMANA MIG

MIG

بصراحة

المبيعات في «المولات» تقارب نقطة الصفر
ومع ذلك فإن ايجارات المحلات بداخلها تهدد مستثمريها بالإفلاس

أطلعني غير مستثمر في المحال التجارية داخل المجمعات التجارية الـ «مول» على الأوضاع السيئة داخل تلك «المولات» بحيث ان المبيعات لا تكفي لدفع أجور احد الموظفين أو نفقات الخدمات العامة.

وقال أحد هؤلاء «لقد اضطررت لبيع حصتي بخسارة تجاوزت المئتي ألف دولار رغم انه لم تمر سنة على مشاركتي في أحد المحال في أحد المولات الكبرى»، وقال ان شريكيه يتحملان خسارة شهرية تزيد على ٥٠ ألف دولار شهرياً أي انهما على مشارف الإفلاس.

وعزا المستثمر الهارب من متابعة الاستثمار في «مولات» لبنان، الخسائر الى الإيجارات المرتفعة جداً بحيث يبلغ ايجار المحل ذات المساحة الصغيرة ٤٠ م م نحو ١٥٠ ألف دولار، ولكي يتمكن المستثمر من تأمين مثل هذا الإيجار الكبير عليه ان يبيع يومياً ما بين ١٠ و١٥ ألف دولار، وليس من محل يرى أكثر من مشتر واحد او اثنين في اليوم، واذا كان المحل مطعماً عليه ان يبيع يومياً بحوالى خمسة آلاف دولار... وهذا لا يحصل في المطاعم سوى يومي السبت والأحد.

ومن يقصد المولات السبت والأحد يرى المئات من الأشخاص ولكن معظمهم جاء قاصداً الكافيتيريا أو السناك وليس لشراء أية حاجيات أخرى.

أردت من ذكر هذا الأمر، ان أنقل الصورة الصحيحة الى أصحاب المولات أولاً ليتداركوا هروب معظم المستثمرين الصغار عن طريق خفض الإيجارات والنفقات العامة، وان أنقل الى الرأي العام صورة الوضع الاقتصادي المهترئ والسائر نحو الكارثة.

وفي حوار لنا مع صاحب محل للألبسة في أحد المولات كان يشكو بدوره عدم وجود أية حركة مبيع، قلنا له ان أسعار المولات لا تشجع الناس على الشراء منها، فهي على الأقل تزيد عن أسعار السوق بين ٢٠ و٣٠ في المئة، فرد قائلاً بكل صراحة: وماذا تريدوننا ان نفعل في ظل الإيجارات الضخمة التي ندفعها، فمن الطبيعي ان تكون أسعار المولات أغلى من أسعار الأسواق!

والحل؟

لا يوجد تاجر واحد من التجار في المولات يقدم لك حلاً لمشكلة انعدام البيع، رغم انه يعزو الأمر الى الوضع الأمني والسياسي وعدم مجيء السياح الأجانب الى لبنان. فهو إذا راجع أصحاب المولات ليخفضوا له الإيجار يجيبونه: لدينا العشرات من التجار «على لائحة الانتظار» بإمكانك ان ترحل اذا كنت غير قادر على دفع الإيجار.

بالطبع ان من هم على لائحة الانتظار كانوا قد سجلوا أسماءهم، قبل الأزمة الاقتصادية التي تعيشها البلاد حالياً، أو انهم ممن جمعوا ثروة ويريدون ان يهدروها في «المولات» الجاذبة بديكوراتها ووسائل الراحة فيها كل محب للمظاهر الفخمة والمرفهة، حتى لو كانت كلفتها ما يقارب الإفلاس.

المطلوب من أصحاب المولات ان لا يعتبروا كل التجار المستأجرين لديهم من أخوات شانيل ولاكوست وبول اند شارك ومتاجر زغيب للمجوهرات وأتاميان للساعات.. فإيجارات هؤلاء تمثل قيمة اعلان دولي من وسائل الإعلام العالمية. ■

«أ.ز»

البيان الاقتصادية
مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

اسبوعية تصدر شهريا مؤقتا
تأسست عام ١٩٧٠
تصدر عن شركة البيان
للطباعة والنشر والتوزيع ش.م.ل.

رئيس مجلس الادارة – المدير العام:
انطوان زخور
نائب رئيس التحرير المسؤول:
اميل زخور

المستشار القانوني: **مكتب المحامي كمال ابو ظهر**

المركز الرئيسي: جادة سامي الصلح
بناية رحال – الطابق السادس
هاتف: ٣٩٦٨٠٥ ١ ٩٦١+
فاكس: ٣٩٦٤١٧ ١ ٩٦١+
ص.ب: ١٥١٠ – ١١ لبنان
رياض الصلح ١١٠٧٢٠٨٠ بيروت

AL BAYAN ECONOMIC MAGAZINE

CEO - Chief Editor:
Antoine ZAKHOUR
Editorial Manager:
Emile ZAKHOUR

Lebanon
Beirut Head Office:
Sami El Solh Boulevard
Rahal Building - 6th Floor
P.O.Box: 11-1510
Riad El Solh 11072080
Phone: +961 1 396805
Fax : +961 1 396417

Algeria:
+ 213 7 95127003

Bahrain:
+ 973 3 6635320

Egypt:
+ 20 1 44677881

France:
+ 33 6 45683951
+ 33 1 45002222

Jordan:
+ 962 795915667

Kuwait:
+ 965 97714789

Oman:
+ 968 98538839

Qatar:
+974 5 5062495

Saudi Arabia:
+ 966 55 8846200
+ 966 50 8633500

Sudan:
+ 249 999126203

Syria:
+ 963 11 6667102
+ 963 96 8499784

Tunisia:
+ 216 27655520

United Arab Emirates:
+ 971 50 7594858
+ 971 50 9637944
+ 871 56 2648724

Yemen:
+ 967 715 266954

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

بدل الاشتراك السنوي:
Lebanon: US$ 100 | Middle East: US$150
GCC, North Africa & Other Countries US$ 200

ثمن النسخة: لبنان ٧٥٠٠ ل.ل.، سوريا ٢٠٠ ل.س.، مصر ٣٠ جنيهات، الاردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريالا، السعودية ٢٥ ريالا، الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهما، البحرين ٣ دينار، سلطنة عمان ٣ ريال، العراق ٦ دينارات، السودان ٢ جنيهات، اليمن ١,٥ ريالا، ليبيا ٧ دنانير، المغرب ٦٠ درهما، CYPRUS 3 C.P ,U.K. 3,5 Stg, FRANCE 5 EURO, GERMANY 5 EURO, USA 7 US $

طباعة: **مطبعة بيبلوس**
توزيع: **الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والمطبوعات**



الاميركيون يلاحقون المصارف

اقتصاد عربي وعالمي

رعى الملك عبدالله الثاني تدشين «البوليفار» ضمن مشروع العبدلي بحضور رئيس شركة الافق هورايزن المالكة الكبرى لشركة العبدلي بهاء الدين الحريري وكان تعليق الملك «هذا المشروع سيحول عمان الى محطة للشركات والاعمال في المنطقة» ص: ٢٢



اقتصاد عربي وعالمي

قال خالد محمد العبودي (المؤسسة الاسلامية لتنمية القطاع الخاص – السعودية) يبلغ رأسمالنا المصرح به بليوني دولار وتهدف مؤسستنا الى تعزيز التنمية الاجتماعية في الدول الاعضاء من خلال تمويلنا لمشاريعها ص: ٢٠



تأمين

يبدو ان الكيل قد طفح لدى الضامن العريق رنيه خلاط رئيس ومدير عام شركة ادير فجمع الاخطاء التي قد تتحول الى اخطار حقيقية وصارح اهل القطاع والمسؤولين بها عبر صفحات «البيان الاقتصادية» ص:١٢٦



عقارات

رئيس مجلس ادارة شركة العبدلي جوزف الحلو قال بكل فخر ان مشروع العبدلي سيساهم في تنظيم البيئة الاستثمارية وسوف يصبح مركز جذب رئيسا للاعمال والسياحة والسكن ص: ٢٦



عقارات

في حديثه الشيق مع «البيان الاقتصادية» قال المطور اللبناني والدولي وليد موسى ان الهدف الرئيسي من اطلاق حفل الجوائز فهو لتحفيز المطورين وتشجيعهم على تطوير ادائهم ص: ٤٨



في هـذا العـدد

حصاد الشهر: كل صيف وأنتم بخير – بقلم د. عبد الحفيظ البربير – ٦
بصراحة: المبيعات في «المولات» تقارب نقطة الصفر ٩
رأينا: السهام تضرب لبنان من كل صوب وحتى من BE IN SPORT! ١٢

اقتصاد عربي وعالمي

اتهام مشاهير وأثرياء فرنسيين وبلجيكيين في التورّط مع يو بي اس بالتهرّب الضريبي ١٤
شركات أميركية تستحوذ على شركات ايرلندية وتتمركز بايرلندا تهرّبا من الضرائب ١٦

عقارات

الملك عبدالله الثاني يدشّن البوليفار بحضور ملتزمه بهاء الدين الحريري ٢٢
آراء المشاركين في حفل التدشين: انه مفخرة وأنجز وفق أرقى المعايير ٢٨
الشيخ احمد آل ثاني وزير الاقتصاد القطري يفتتح معرض سيتي سكيب ٣٢
احاديث مع كبار المشاركين في معرض سيتي سكيب – قطر ٣٤
افتتاح معرض دريم DREAM 2014 العقاري بمشاركة ٧٥ شركة في البيال – لبنان ٤٢
نقابة الوسطاء الاستشاريين العقاريين وزعت جوائز لبنان العقارية – تغطية مصورة – ٤٦

لبنانيات

جميع وزراء الصحة السابقين وعدوا بالبطاقة الصحية ولكن واحدا منهم لم ينفّذ وعده ٥٢
من هم اصحاب شركة سما الذين كلفوا اللبنانيين اربعة ملايين دولار لمشاهدة المونديال؟ ٥٦
قرار الوزير نقولا نحاس بمنع تصنيع واستيراد مشروبات الطاقة لم يطبق ٥٧
قلق عام على استثمارات اللبنانيين في العراق – ماذا يقول جاك صراف؟ ٥٨
خلدون بركات يكتب لـ «البيان»: سنبقى شركاءكم وسندكم في رسالتكم السامية شئتم أم أبيتم؟ ٦٣
نقاط سوداء: جزّارو البيئة – بقلم المهندس زياد زخور – ٦٤

مال ومصارف

بعد توقيع مجموعة فرست ناشونال FNB مع البنك الاوروبي للاستثمار EIB اتفاقية الشراكة المزدوجة قال رامي النمر
رئيس FNB ستمنح الاتفاقية مجموعتنا قيمة مضافة وانتشارا لأنشطتها ٦٦
كابيتال ترست وصناديق يوروميا الاستثمارية يطلقان صندوقا مخصصا للشرق الاوسط وشمال افريقيا ٦٧
وزير الداخلية نهاد المشنوق افتتح المؤتمر العربي لمكافحة غسل الاموال وتمويل الارهاب ٨٨
موضوع الغلاف: كتاب فلاش بويز FLASH BOYS فتح عيون القضاء الاميركي على مخالفات المصارف –
باركليز بنك امام فضيحة جديدة ٩١
مصارف اللوكسمبورغ: الصكوك الاسلامية انسب من السندات التقليدية ٩٦
الاوروبيون فشلوا في اثبات الشبهات بحق بنك سورية الدولي الاسلامي ١٠١
«البيان» تغطي MENA 13TH FOREX SHOW - DUBAI – احاديث مع كبار المشاركين الاجانب والعرب ١٠٤

تأمين

مقابلة حصرية مع عضو مجلس ادارة اليانز ALLIANZ الالمانية مانويل بوير MANUEL BAUER ١١٢
قيمة عقد التأمين ضد الغاء مونديال البرازيل ٢ مليار دولار وقد غطت ميونيخ ري نسبة ٢٠٪ منه ١١٤
الملتقى الدولي للتأمين (IIS) احتفل بيوبيله الذهبي في لندن فماذا قالت محافظة مدينة لندن خلال الاحتفال؟ ١١٦
على وسطاء التأمين في الامارات ان يرفعوا رساميلهم وضماناتهم المصرفية اعتبارا من ٢٦ تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠١٤ ..... ١١٨
عماد عبد الخالق ضمن قاعة الشخصيات الخمسين الابرز في قطاع التأمين في المنطقة ١٢٢
مجموعة بن لادن تجدد عقد تأمينها الصحي التعاوني مع ميدغلف ١٢٤
رنيه خلاط (ادير) يحذر من الاخطار المحدّقة بالقطاع التأميني ١٢٦
عقد تأمين الزامي للصيد البري ضد الغير أعده وزير البيئة لم تعرف مثله وزارة الاقتصاد والتجارة ١٣٤
غسان صعب: غسان ومحمد الهبري اشتريا ٣٠ في المئة من المساهمين بالتساوي ١٣٦
أكسا الشرق الاوسط وفيزا تطلقان أول بطاقة ائتمان لقطاع التأمين ١٣٨
سياحة: مرعي ابو مرعي (مجموعة ابو مرعي) يتحدث عن مباشرة الباخرة اورينت كوين٢ رحلاتها ١٥٥

نقل

التفاف شبه اجماعي حول الغرفة الدولية للملاحة في بيروت تقديرا لانجازات الهيئة الادارية ونشاطاتها – التقرير السنوي لعام ٢٠١٤ ..... ١٦٦
مجموع الواردات الجمركية والـ TVA عبر كافة المرافئ والبوابات في ايار (مايو) ٢٠١٤ ..... ١٦٨
حركة مرفأ بيروت ومجموع وارداته في ايار (مايو) ٢٠١٤ وخلال الاشهر الخمسة الاولى من العام ٢٠١٤ ..... ١٦٩
حركة مرفأ طرابلس ومجموع وارداته المالية في ايار (مايو) ٢٠١٤ ..... ١٧٢
حركة الحاويات في مرفأ بيروت في ايار (مايو) ٢٠١٤ ..... ١٧٤
حركة السيارات في مرفأ بيروت في ايار (مايو) ٢٠١٤ ..... ١٧٦
سيارات: ١٧٧
معارض: وزير الطاقة ارثور نزاريان افتتح فعاليات الدورة ١٩ لمعرض بروجكت لبنان ١٨٠
مجتمع: – ميراي فارس بويز – ١٨٦



مال ومصارف

احتفل آل العبجي رواد الصناعة المصرفية في المنطقة واركان مصرف بيمو احد المصارف العشرين الافضل في لبنان العاملة بصمت وصدق واحترافية بعشرين سنة من النجاحات والانجازات، فماذا قال آل العبجي بهذه المناسبة بحضور النخبة من عملاء البنك ص:٧٨



مجتمع

يجمع ريكاردو سليمان في شخصه اضافة الى ديناميته المعروفة وفاءه للعاملين معه، ففي احتفال فيدلتي السنوي لهذا العام صودف دخوله شريكا مع فرد صيقلي في شركة فيدلتي قبل ٢٠ عاما، فأضاف الى الاحتفال السنوي احتفالا بذكرى المشاركة الناجحة فكانت فرحته مزدوجة. فماذا قال؟ ص:١٩٢

IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: - HAVE A NICE SUMMER BY DR. ABDEL H. BARBIR- 6

FRANKLY SPEAKING: MALLS SALES ALMOST NIL 7

EDITORIAL: LEBANON BEING ABUSED OF BY ALL INCLUDING BEIN SPORTS 17

ARAB AND WORLD ECONOMY:

UBS CHARGED WITH HELPING EUROPEAN CLIENTS EVADE INCOME TAX 14

IRELAND ATTRACTING AMERICAN CORPORATES BECAUSE OF LOWER TAXES 16

REAL ESTATE

"BOULEVARD" INAUGURATED BY KING ABDALLAH 2ND IN AMMAN 22

QATAR CITYSCAPE OPENED BY MINISTER OF ECONOMY & TRADE SHEIKH AHMAD AL THANI 28

INTERVIEWS WITH PARTICIPANTS AT QATAR CITYSCAPE 32

LEBANON: DREAM 2014 OPENED AT BIEL 42

BEST DEVELOPERS OF THE YEAR HONORED BY THE ASSOCIATION 46

LEBANESE AFFAIRS:

HEALTH IN LEBANON PROMISES MADE BY ALL FORMER MINISTERS ABOUT HEALTH CARDS WENT IN VAIN 52

EGYPTIAN BUSINESSMAN NAJIB SAWIRES VISITED LEBANON WHY? 55

ENERGY DRINKS BAN: NOT ENFORCED AS YET 57

SHEIKH KHALDOUN BARAKAT'S LETTER TO "AL BAYAN" 63

BLACK POINTS: BUTCHERS OF THE ENVIRONMENT - BY ZIAD ZAKHOUR CIVIL ENGINEER- 64

BANKING AND FINANCE

FNB'S RAMI NEMR : OUR AGREEMENT WITH EIB IS A VALUE ADDED 66

CAPITAL TRUST AND EURO MENA: A SPECIAL FUND FOR THE MENA REGION 67

IS BANQUE PHARAON CHIHA IN NEGOTIATION WITH ANYONE ABOUT A MERGER? THE TRUTH 72

BDL'S GOVERNOR REASSURING BANKERS: WE HAVE ENOUGH RESERVES TO PAY ALL DUES 76

"FLASH BOYS" THE BOOK BEHIND BARCLAY'S TROUBLES IN THE USA 91

LUXEMBOURG BANKS: "SUKUKS" MORE CONVENIENT THAN OTHER BONDS 96

SYRIAN ISLAMIC BANK WON ITS CASE AGAINST EUROPEAN SANCTIONS 101

DUBAI MENA: FOREX SHOW 13TH EDITION HELD IN DUBAI -INTERVIEWS WITH LEADING PARTICIPANTS - 104

INSURANCE

ALLIANZ' MANUEL BAUER: EXCLUSIVE INTERVIEW WITH "AL BAYAN" 112

"MONDIAL" 2014: $2 BILLION INSURANCE AGAINST CANCELLATION OR INTERRUPTION 114

IIS GOLDEN JUBILEE CELEBRATED IN LONDON 116

UAE: INSURANCE BROKERS TO INCREASE THEIR PAID UP CAPITALS 118

JORDAN INSURANCE'S IMAD ABDEL KHALEK AMONG THE 50 MOST SUCCESSFUL BUSINESSMEN IN MENA 122

SAUDI ARABIA : BINLADEN GROUP RENEWED ITS GROUP HEALTH INSURANCE WITH MEDGULF 124

ADIR'S RENE KLAT (SPECIAL INTERVIEW) 126132

HUNTING IN LEBANON: INSURANCE AGAINST TPL BECAME COMPULSORY 134

ALIG'S GHASSAN SAAB: THIS IS HOW GHASSAN AND MOHAMAD HIBRI JOINED ALIG 136

AXA & VISA LAUNCH FIRST INSURANCE CREDIT CARD 137

TOURISM: ORIENT QUEEN TO RESUME CROSSING - INTERVIEW WITH MERHI ABU MERHI - 155

SHIPPING:

CHAMBRE INTERNATIONAL DE NAVIGATION (CIN) ACHIEVEMENTS COMMENDED BY ITS MEMBERS 166

CUSTOMS AND VAT REVENUES MAY 2014 168

BEIRUT PORT ACTIVITY AND REVENUES IN FIRST 5 MONTHS OF 2014 169

BEIRUT PORT CONTAINERS TURNOVER MAY 2014 172

TRIPOLI PORT: REVENUES AND ACTIVITY MAY 2014 174

AUTO IMPORTS VIA BEIRUT PORT MAY 2014 176

AUTOMOBILES: 177

EXHIBITIONS: PROJECTS LEBANON 2014 OPENED BY ENERGY AND OIL MINISTER ARTHUR NAZARIAN 180

SOCIAL LIFE - BY MIREILLE FARES BOUEZ 186

مال ومصارف

لماذا اطلق بنك الموارد برنامج YOUTHINC وما الهدف منه؟ رئيس البنك ومديره العام مروان خير الدين رد بأنه يهدف الى دعم الشباب اللبناني المبدع عبر تطبيق التعميم ٣٣١ الذي يسمح للمصارف بالاستثمار في اقتصاد المعرفة ص:٨٦



تأمين

رأفت ب. فارس (فنشرش فارس) تحدث عن تاريخ الشركة التي بناها والده مدماكا على مدماك لتصبح اليوم الرائدة في الوساطة والاستشارات والحلول لقطاع التأمين في المنطقة ص:١٤٩



نقل

اعلنت شركة ARKAS لبنان للنقل على لسان رئيستها التنفيذية منى بوارشي عن انها اصبحت جاهزة لشحن البضائع من مرفأ بيروت الى غرب افريقيا عبر مرفأ فالنسيا. ص: ١٦٤



عقارات

في حديثه الى «البيان الاقتصادية» قال الرئيس التنفيذي بالوكالة لمجموعة بروة المهندس الديناميكي احمد عبدالله العبدالله ان المشاريع التي يعهد بها الى «بروة» تنجز في مواعيدها متحدين بذلك كل العراقيل ص:٣٤



السهام تضرب لبنان من كل صوب
وحتى من BE IN SPORT !

رماني الدهر بالأرزاء حتى
فؤادي في غشاء من نبال
فصرت اذا اصابتني سهام
تكسرت النصال على النصال
المتنبي

ابو الطيب لام الدهر على الارزاء التي رماه بها، اما لبنان فمن تراه يلوم على الذين ما فتئوا يرشقونه بسهامهم وهم معروفون.

ولو دخلنا في مجال التسميات لن يبقى احد من اللاعبين المحليين او الجيران او الاشقاء المحليين او الاصدقاء الدوليين خارج دائرة الملامة.

كلهم استضعفوا البلد الصغير وارهقوه بالشروط والمطالب وفرضوا عليه ان يضحي وينفق ويتحمل اعباء تفوق قدراته، ما جعل مديونيته العامة ترتفع الى ١٦٠ بالمئة من دخله القومي، وهي نسبة تقارب تلك التي اودت باليونان الى هاوية الافلاس.

ولم يكتفوا بذلك، فها انهم يطلبون اليه ابقاء حدوده مشرّعة امام افواج النازحين السوريين. ومن هؤلاء من هو هارب حقا من جحيم الحرب. الا ان نسبة كبيرة منهم تأتي الينا من مناطق سورية آمنة، بهدف التقاط فرص العمل واقتناصها من درب الشابات والشبان اللبنانيين.

وقد تفاقمت اعدادهم الى ان اصبح عدد «المستوطنات» التي اقاموها على الاراضي اللبنانية حوالى ١٣٥٠ «مستوطنة» وفقاً للمعلومات التي كشف عنها وزير الشؤون الاجتماعية **رشيد درباس**.

والمستوطنات كما نعلم لا تدفع فواتير الكهرباء والمياه وهذا الواقع يساهم في رفع العجز المزمن الذي تعاني منه مصلحة كهرباء لبنان، ويزيد من وطأة الجفاف الذي يعاني منه لبنان جراء تناقص كميات الامطار التي جادت بها السماء علينا هذا العام.

والى ذلك ضرب موسم السياحة الذي وعد به اللبنانيون بفعل الكشف عن شبكات الارهاب وإقدام احد الارهابيين على تفجير نفسه داخل فندق دوروي DUROY في منطقة الروشة.

اضف الى ذلك ان هيئة التنسيق وبعد سبات استغرق ١٦ عاما استيقظت وادركت ان حقوقها مسلوبة فاتخذت قراراً بشل الادارات الحكومية الى ان يقرّ المجلس النيابي دفع حقوقها المنسية والتي تكلف الدولة ٣ مليارات دولار جديدة من المديونية.

علما بأن المؤسسات الام في الدولة تعاني الشغور وهي مشلولة اساسا بفعل الانقسامات الداخلية والمستوحاة في حالات عديدة من المواقف الاقليمية والدولية.

حتى مباريات المونديال الجارية في البرازيل والتي اتاحت للبنانيين ان ينسوا ولو لأسابيع قليلة همومهم اليومية والضائقة الاقتصادية التي يعانون منها، لم تمرّ من دون ان «يجبر» لبنان على دفع ثمن متابعة مباريات كرة القدم لشركة عربية شقيقة.

فبعد مفاوضات اجراها وزراء صودف انهم جميعا من رجال القانون ورؤساء مكاتب محاماة كبيرة، اتفق على ان تدفع الخزينة اللبنانية ٣ ملايين دولار اميركي لشركة بي ان سبورت BE IN SPORT مقابل سماحها لشركات نقل البث التلفزيوني «عبر الكابلات» CABLE TVS COMPANIES بنقل المباريات الى هواة لعبة كرة القدم من اللبنانيين والمقيمين على ارض لبنان.

ولم يخلُ الاتفاق مع شركة BE IN SPORT من نقاط مثيرة للجدل لعل الاهم من بينها:

* ان الشركات التي تعنى بنقل البث التلفزيوني بالكابلات تعمل في لبنان خارج اطار اي قانون تنظيمي او ضريبي. فكيف ترانا نرتضي بأن ندفع لشركة BE IN SPORT الملايين الثلاثة من الدولارات لنحصل لتلك الشركات بالذات على حقوق نقل المباريات ولبنان لا يجني منها بالمقابل اية عوائد او ضرائب او رسوم؟

* والنقطة الثانية المثيرة للجدل هي ان الاتفاق الذي ابرم مع شركة بي ان سبورت BE IN SPORT لم يشمل تلفزيون لبنان TL المملوك من الدولة اللبنانية، وهذا التجاهل للتلفزيون الوحيد المملوك من الدولة اللبنانية اثار حفيظة رئيس مجلس ادارته **طلال المقدسي** وهو احد رجال الاعمال الاكفياء والناجحين جدا في قطاع الاعلانات. وقد اتخذ **المقدسي** موقفا حاز من خلاله على تأييد اللبنانيين كافة، وهو ان يبث المباريات دون ان يكون لديه ترخيص بذلك من شركة بي ان سبورت BE IN SPORT.

وردا على موقف **المقدسي** لجأ محامو شركة بي ان سبورت BE IN SPORT الى القضاء العامل في لبنان طالبين منع تلفزيون الدولة اللبنانية من الاستمرار بنقل المباريات على ان يلاحقوه في ما بعد بالمطالبة بالعطل والضرر.

ونحن اذ نترك للقضاء اللبناني ان يبت بالدعوى، من المناسب ان نذكر الحقائق الآتية:

١- ان الشركة المدعية بي ان سبورت BE IN SPORT تأسست سنة ٢٠١٢ وهي مملوكة من شبكة اعلام «الجزيرة» القطرية AL JAZIRA MEDIA NETWORK. والشركة مسجلة في اربع دول وهي: فرنسا، اميركا، اندونيسيا والدوحة قطر. وهي تملك في تلك الدول عددا كبيرا من محطات البث التلفزيوني والمعني اساسا بتصوير ونقل الانشطة الرياضية. الا ان ذلك لا يعني انها الوحيدة التي تملك حق نقل مباريات المونديال، فالقوانين الاميركية والاوروبية تمنع الاحتكار وتقف حاجزاً في وجه اي حق حصري يحاول اي كان ان يمارسه على اراضيها.

ومنذ تأسيسها سنة ٢٠١٢ حصلت الشركة المدعية من منظمة كرة القدم العالمية FIFA على حق حصري بنقل المباريات الى مشاهدي التلفزيونات في منطقة الشرق الاوسط ومن بينها لبنان.

والاسئلة التي يجدر ان نطرحها هنا هي:

١- اذا لم تكن شركة بي ان سبورت BE IN SPORT مسجلة في لبنان، هل يمكن لها ان تطبق احكام العقد الذي ابرمته مع منظمة الـ FIFA والذي يعطيها حقا حصريا بنقل المباريات؟ علما بأن القانون اللبناني يحظر احتكار السلع او الخدمات بل انه يعاقب عليه.

٢- اذا كان للشركة الحق في ان تستوفي ٣ ملايين دولار اميركي بكونها شركة غير مقيمة وغير مسجلة في لبنان، فذلك يعني انه يتعين اخضاع وارداتها في لبنان لضريبة الدخل بكونها واردات محققة في لبنان من شركة غير مقيمة على الاراضي اللبنانية NON RESIDENT INCOME TAX.

٣- الا يتعين على الدولة اللبنانية ان تجري مقاصة بين ضريبة الدخل المتوجبة على شركة بي ان سبورت BE IN SPORT من جهة والمبلغ الذي كان يتعين على تلفزيون الدولة اللبنانية ان يدفعه لها مقابل نقله المباراة من جهة اخرى؟ هذا في حال كرّس القضاء اللبناني للشركة المدعية «الحق الحصري» الذي تزعم امتلاكه.

من تراه يجيب اللبنانيين على هذه الاسئلة؟ ■





UNITED INTERNATIONAL COMPANY AND PILOSIO. NEW SOLUTIONS FOR THE CONSTRUCTION INDUSTRY

United International Company offers its potential clients Pilosio construction formwork equipment and scaffolding. Nowadays Pilosio solutions represent the gold standard for construction sites, as well as temporary structures for maintenance and restoration works. The company is able to offer an all-round service based on the expertise of the company's 200 employees who are dedicated to the fulfilment of the company's mission, day in, day out.

- SCAFFOLDING
- TEMPORARY ROOFING
- VERTICAL FORMWORK
- TRENCHLINING
- SLAB FORMWORK
- SHORINGS

United International Company

Head Office | P.O.Box 91152 Doha | Qatar | Salwa Road, Al Waab City | Zone A, 2nd Floor
Tel: +974 44483000 | Fax +974 44483099 | www.uicqatar.com

PILOSIO
BUILT TO BUILD

Head Office - St. Enrico Fermi, 45 33010 | Tavagnacco (IT)
Tel: +39 0432 435311 | Fax: +39 0432 570474 | www.pilosio.com | info@pilosio.com

اتهام مشاهير وأثرياء فرنسيين وبلجيكيين في التورط مع يو بي اس السويسري بالتهرب من الضرائب

البنك ينفي تورطه ويؤكد احترامه للقانون خلافاً للاتهامات الموجهة اليه



الرئيس الأميركي باراك اوباما



الرئيس الفرنسي فرنسوا هولاند



رئيس الوزراء البلجيكي ايليو دي روبو

لم يقتصر التحقيق في تهرب المشاهير وكبار رجال الأعمال من دفع الضرائب لحكوماتهم على السلطات الأميركية وحدها، فقد حذت الحكومة البلجيكية حذوها وفتحت تحقيقاً موسعاً مع مواطنيها الذين يتعاملون مع البنك السويسري «يو بي اس» UBS للتأكد من وجود تواطؤ مع البنك للتهرب من دفع الضرائب للحكومة البلجيكية.

نفي البنك السويسري

وقد نقلت الوكالة الألمانية (د ب ا) عن المتحدث باسم البنك السويسري **يفيس كاوفمان** نفياً للاتهام الموجه ضده وقال ان «يو بي اس» يدير أنشطته بما يتفق تماماً مع القوانين والقواعد المطبقة وانه لا يتساهل مع أي نشاط يستهدف مساعدة عملائه في التهرب من التزاماتهم المالية، وأكد ان البنك يتعاون تماماً مع السلطات البلجيكية.

الاتهام البلجيكي

وكانت وكالة الأنباء البلجيكية (بيلجا) قد نقلت عن ممثلي الادعاء، انه يشتبه في ان **مارسيل بروفيلر**، المدير التنفيذي للفرع البلجيكي من يو بي اس، متورط في غسيل أموال والتهرب الضريبي.

وذكرت الوكالة أنهم يعتقدون ان بنك (يو بي اس) عرض على مدار العقد الماضي على دافعي الضرائب البلجيكيين الأثرياء فتح حسابات غير معلنة في الخارج في سويسرا.

وقالت هيئة الاذاعة والتلفزيون البلجيكية، انه ترددت تقارير ان العملاء المعنيين من بينهم مشاهير ورياضيون وأشخاص في صناعة الألماس وفرنسيون يعيشون في بلجيكا، مضيفة ان التزوير يصل الى عدة مليارات من اليوروهات.

وتجري عمليات تفتيش في إطار التحقيق، ومن المتوقع ان يعقد ممثلو الادعاء مؤتمراً صحفياً للكشف عن مزيد من التفاصيل.

وكنا نشرنا من العدد الماضي من هذه المجلة ان بنك كريدي سويس قد اعترف باتهام السلطات الأميركية له بغسل الأموال والتهرّب الضريبي وألزمته بدفع ٢,٥ مليار دولار كغرامة لإغلاق ملفه في الولايات المتحدة ودفع الغرامة بدون أي تردّد.



الضغوط التي مارسها الفرنسيون كان لها وقع محدود في اميركا

وقف الملاحقات ضد بي ان بي باريبا BNP PARIBAS مقابل ٨ الى ٩ مليارات دولار



لوران فابيوس

وزير الخارجية الفرنسي

الضغوط النفسية والسياسية التي مارسها الرئيس الفرنسي **فرنسوا هولاند** ووزير الخارجية **لوران فابيوس** لدى المسؤولين في الولايات المتحدة الاميركية والتي هدفت الى حمل النيابة العامة ووزارة الخزانة في اميركا على خفض مستوى الغرامات التي تنويان فرضها على بنك بي ان بي باريبا BNP PARIBAS كان لها وقع محدود على الاميركيين.

فقد نقلت وكالة رويترز ان الجهات الاميركية المختصة ابدت بعض الليونة، ومن المرجح ان توافق على اجراء تسوية مع البنك الفرنسي ووقف الملاحقات ضده مقابل دفعه غرامات تتراوح بين ٨ و٩ مليارات دولار اميركي.

وكنا قد اشرنا في عددنا لشهر حزيران (يونيو) الماضي الى ان الاميركيين يشترطون على البنك الفرنسي ان يدفع ١٠ مليارات دولار اميركي مقابل وقف الملاحقات الجنائية ضده. وكانت وزارة الخزانة الاميركية قد ضبطت مستندات تبين ان بنك بي ان بي باريبا BNP PARIBAS خرق العقوبات المفروضة من اميركا ضد السودان وايران وموّل عمليات تصدير بضائع الى البلدين خلافا لقانون المقاطعة. وما لم يجر البنك تسوية قضائية فإنه سوف يشطب من لائحة البنوك المعتمدة والتي يجوز للمصارف الاميركية ان تتعامل معها وتقبل الشيكات المسحوبة منها بالدولار الاميركي.

وسوف يتعين على البنك ان يملأ الثغرة التي سوف تلحق برسملته جراء دفعه هذه الغرامات الباهظة وذلك التزاما بمعايير الرسملة المعتمدة في قواعد بازل٣ (BASLE 3).

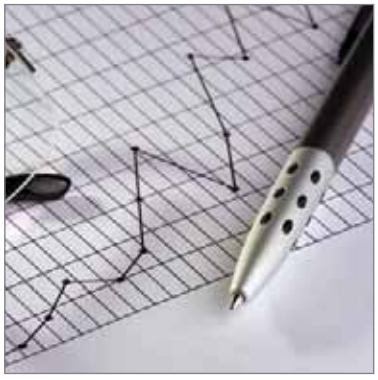




Trusted.



United.



Credible.



Integrity.

Focused Insurance Solutions

الاتحاد
AL-ETIHAD

الاتحاد التجاري للتأمين التعاوني
Trade Union Co-operative Insurance

Al-Khobar Branch
Head Office
P.O. Box 1022
Al-Khobar 31952
Kingdom of Saudi Arabia
Tel: +966 13 8572222
Fax: +966 13 8580056
info@tui-sa.com

Dammam Branch
P.O. Box 1022
Al-Khobar 31952
Kingdom of Saudi Arabia
Tel: +966 13 8348545
Fax: +966 13 8348522
tui-dam@tui-sa.com

Hufof Branch
P.O. Box 1022
Al-Khobar 31952
Kingdom of Saudi Arabia
Tel: +966 13 5305545
Fax: +966 13 5307628
tui-huf@tui-sa.com

Unique Tel Number: 920006262

Riyadh Branch
P.O. Box 25975
Riyadh 11476
Kingdom of Saudi Arabia
Tel: +966 11 4741093
Fax: +966 11 4793298
tui-riy@tui-sa.com

Jeddah Branch
P.O. Box 10163
Jeddah 21433
Kingdom of Saudi Arabia
Tel: +966 12 6603733
Fax: +966 12 6651895
tui-jed@tui-sa.com

Makkah Branch
P.O. Box 10163
Jeddah 21433
Kingdom of Saudi Arabia
Tel: +966 12 5401026
Fax: +966 12 5372007
tui-mak@tui-sa.com

Bahrain Branch
Trade Union Insurance
P.O.Box 2211 Manama
Kingdom of Bahrain
Tel: +973 17506555
Fax: +973 17100013
info@tui-sa.com

ضريبة الدخل في أميركا ٣٩,٦ بالمئة وفي ايرلندا ١٢,٥ بالمئة

شركات أميركية تستحوذ على شركات ايرلندية وتتمركز في ايرلندا تهرباً من الضريبة



السيناتور كارل ليفن

نسبة ضريبة الدخل على ارباح الشركات في الولايات المتحدة الأميركية لا تقل عن ٣٩,٦ بالمئة، أما في ايرلندا فلا تتجاوز ١٢,٥ بالمئة. وهذا الواقع هو الذي يجذب الشركات الأميركية لنقل مراكزها الرئيسية الى ايرلندا، والتمركز هناك.

وكي يمكن للشركات الأميركية ان تنقل مراكزها الرئيسية الى ايرلندا فإنها تعمد الى الاستحواذ على شركات ايرلندية، لتعلن بعد ذلك ان الشركة المنبثقة من الاندماج اتخذت من ايرلندا مركزاً رئيسياً لها.

وهذا ما قامت به شركة زيمر هولدنغز ZIMMER HOLDINGS لصناعة الأعضاء الاصطناعية (PROSTHESIS) حيث استحوذت على شركة بايومت BIOMET الايرلندية بقيمة ١٣ مليار دولار أميركي خلال شهر نيسان (ابريل) الماضي. كذلك فعلت شركة شيكيتا CHIQUITA لتوزيع الموز في العالم، حيث استحوذت على شركة ايرلندية تدعى فايفس FYFESS خلال شهر آذار (مارس) الماضي.

وخلال الأسابيع الماضية استحوذت شركة ميدترونيك MEDTRONIC لصناعة الأدوات الطبية MEDICAL DEVICES على شركة كوفيدين COVIDEN الايرلندية بمبلغ يناهز ٤٣ مليار دولار أميركي على ان يُدفع لمساهمي الشركة الايرلندية أسهماً من الشركة التي سوف تنبثق من دمج الشركتين وتتخذ لها مقراً في ايرلندا.

وتقوم شركة بفايزر PFIZER الأميركية بمساع لم تنجح حتى الآن للاستحواذ على شركة استرا زينيكا ASTRA ZENECA البريطانية بغية التمركز في بريطانيا حيث نسبة ضريبة الدخل أقل ثقلاً مما هي عليه في أميركا.

عمليات الاستحواذ هذه لم ولن تمر بسلام. ذلك ان عدداً من أعضاء مجلس الشيوخ ومجلس النواب الأميركي أدركوا ابعادها، واعتبروها محاولة للتهرب من دفع ضريبة الدخل في أميركا.



مدينة DUBLIN



وقد تقدم السيناتور **كارل ليفن** KARL LEVIN ممثل ولاية ميشيغان و١٣ من زملائه بمشروع قانون يقضي بالتصدي لعمليات الاستحواذ التي يقصد بها تجنب الضرائب الأميركية.

وقال **ليفن** LEVIN «علينا ان نتحرى عن الأغراض التي تسعى اليها الشركات باستحواذها على شركات أخرى. واذا كان الغرض تجنب الضريبة الأميركية فذلك يعتبر استهتاراً بحقوق المواطن الأميركي، وعملاً احتكارياً يجب منع حصوله ومعاقبة الشركات التي ترتكبه».

يوسف فخرو مديراً لإدارة التسويق والاتصالات في مركز قطر للمال



عيّنت هيئة مركز قطر للمال QFC **يوسف عبدالله فخرو** مديراً لإدارة التسويق والاتصالات.

ورحب نائب الرئيس التنفيذي للهيئة **يوسف محمد الجيدة** بالسيد **فخرو** لتمتعه بخبرة واسعة في مجال الاتصالات والتجارب المهنية القيّمة التي حصل عليها من خلال عمله في العديد من المؤسسات القطرية الرفيعة المستوى.

من جهته أعرب **فخرو** عن توقه الى المساهمة في صناعة النجاح الذي تشهده هيئة مركز قطر، متطلعاً الى إحداث الإضافة للتعبير عن السيرة الرائدة للهيئة لاستقطابها الشركات المحلية والإقليمية والدولية موفرة بيئة أعمال ذات مواصفات عالمية.

إتفاقية تعاون بين صندوق أوبك للتنمية الدولية (أوفيد) والمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص



د. احمد العلي يتوسط خالد العبودي من اليسار وسليمان الحربيش من اليمين

وقعت المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص التابعة لبنك التنمية الإسلامي إتفاقية تعاون مع صندوق أوبك للتنمية الدولية (أوفيد) بهدف تطوير القطاع الخاص في الدول التي تجمع بين أنشطتهما.

وقّع الإتفاقية كل من الرئيس التنفيذي ومدير عام المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص **خالد العبودي** ومدير عام صندوق أوبك للتنمية الدولية (أوفيد) **سليمان الحربيش** في فندق هيلتون – جدة، وقد جاء توقيعها تزامناً مع احتفال بنك التنمية الإسلامي بعيده الأربعين. وقد شهد على توقيع الإتفاقية رئيس بنك التنمية الإسلامي د. **أحمد محمد علي**. وتشكل هذه الإتفاقية نقطة مهمة بين الطرفين من أجل تنفيذ عمليات مشتركة، توسيع المنتجات المالية وتبادل المعلومات وتعزيز وتطوير القطاع الخاص في البلدان التي تجمع بين أنشطتهما.

وللمناسبة قال **العبودي** «هذه الإتفاقية ستساهم في تعزيز وتعميق علاقة المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص مع إحدى أهم المؤسسات العالمية للتنمية بغية تشجيع الاستثمار عبر الحدود في البلدان الأعضاء وتبادل خبرات التمويل الإسلامي».

أضاف: «لطالما كان صندوق أوبك للتنمية الدولية (أوفيد) شريكاً أساسياً للمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص، حيث قامت المؤسستان بالعديد من العمليات في اليمن وباكستان. ولا شك في ان توقيع الإتفاقية سيؤدي الى تعزيز التعاون بين الطرفين وتطوير القطاع الخاص في الدول الجامعة لأنشطتهما».

جافزا تفوز بجائزتين مرموقتين من مجلة «اف دي آي»

سلمى بن حارب: جافزا هي الوجهة الاستثمارية المفضلة لدى الشركات المتعددة الجنسية



سلمى علي سيف بن حارب
JAFZA



ابراهيم الجناحي
JAFZA

فازت المنطقة الحرة لجبل علي «جافزا» JAFZA بجائزتي أفضل منطقة حرة لعام ٢٠١٤ عن فئة الشركات الكبيرة في الشرق الأوسط وشمال افريقيا، وأفضل منطقة حرة لعام ٢٠١٤ عن فئة الشركات الكبيرة في دولة الإمارات، وذلك خلال توزيع جوائز أفضل المناطق الحرة في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا التي نظمتها مجلة «اف دي آي» التابعة لصحيفة فايننشال تايمز ومقرها المملكة المتحدة.

وللمناسبة أعربت المديرة التنفيذية للمناطق الاقتصادية العالمية والمنطقة الحرة لجبل علي **سلمى علي سيف بن حارب** عن سعادتها بالتكريم وقالت ان هاتين الجائزتين تؤكدان المكانة التي تتمتع بها جافزا باعتبارها الوجهة الاستثمارية المفضلة للشركات الكبيرة متعددة الجنسية من جميع أنحاء العالم.

وعزت **بن حارب** النجاحات الملحوظة التي حققتها «جافزا» الى فريق الشركة الأكثر التزاماً وكفاءة والذي يعمل بكل جهد من أجل ان تحافظ «جافزا» على مكانتها القيادية.



«جافزا» تنظم ملتقى الأعمال الياباني في دبي

ابراهيم الجناحي: اليابان شريك تجاري تقليدي

نظمت المنطقة الحرة لجبل علي «جافزا» ملتقى الأعمال الياباني في دبي بحضور مسؤولين ورجال أعمال يمثلون عدداً من الشركات اليابانية.

وعلق نائب المدير التنفيذي لجافزا والمدير التنفيذي للشؤون التجارية في المناطق الاقتصادية العالمية **ابراهيم محمد الجناحي** «ان اليابان كانت شريكاً تجارياً قوياً لدولة الإمارات عموماً ودبي وجافزا خصوصاً».

واعتبر اليابان شريكاً تجارياً تقليدياً وصديقاً كبيراً لدولة الإمارات وواحدة من أوائل الدول التي اعترفت بالإمارات عند قيام الاتحاد عام ١٩٧١ وشهدت العلاقات التجارية بين الجانبين نمواً مستمراً خلال العقد الماضي.

من جهته أشار القنصل العام الياباني في دبي **دايسوكي ماتسوناغا** الى ان الشركات اليابانية كانت من أوائل الشركات التي أقامت عملياتها في جافزا منذ إنشاء المنطقة الحرة عام ١٩٨٥، وأعرب عن تقديره للدور الذي لا تزال تلعبه جافزا في تطور ونمو الشركات.

«هندسة الجابر» تنفذ اعمال البنية التحتية لمشروع شمال سيف لوسيل

اسامة حديد: ستتيح لنا خبراتنا انجازا وفق اعلى مستويات الجودة وارقى المعايير



عيسى كلداري

لوسيل



اسامة حديد

هندسة الجابر

ارست شركة لوسيل للتطوير العقاري عقد توريد وانشاء كل اعمال البنية التحتية لمنطقة شمال سيف لوسيل والواجهة البحرية التجارية على شركة «هندسة الجابر» ليتم انجازها قبل تشرين الاول (اكتوبر) ٢٠١٥.

وذكرت لوسيل في بيان ان الغرض من حزمة الاعمال المذكورة تنفيذ البنية التحتية الكاملة لهذه المنطقة.

وقال المهندس في شركة لوسيل **عيسى كلداري** في هذا الصدد «نحرص دائما على اختيار افضل شركات المقاولات المحلية التي تتمتع بامكانات وخبرات قوية في صناعة البناء والتي تلتزم بأعلى المعايير الدولية للسلامة والجودة. وقد تم اختيار شركة هندسة الجابر لتنفيذ اعمال البنية التحتية والانشاءات في شمال سيف لوسيل لسمعتها الطيبة وخبراتها العريقة في مجال بناء المشاريع العملاقة، فضلا عن سجلها الحافل بالعديد من شهادات الاعتماد والجودة من المؤسسات العالمية».

من جهته قال الرئيس التنفيذي لشركة هندسة الجابر للمقاولات **اسامة حديد** «سيتيح لنا هذا العقد الاستفادة من امكاناتنا وخبراتنا من اجل انجاز اعمال البنية التحتية في شمال سيف لوسيل والواجهة البحرية التجارية بأعلى مستويات الجودة وارقى المعايير العالمية في الصحة والسلامة والبيئة».

جدير بالذكر ان المساحة الاجمالية لمدينة لوسيل تبلغ ٣٨ كيلومترا مربعا وتوجد فيها ٤ جزر و١٩ منطقة تجارية وسكنية وترفيهية متعددة الاستخدام وتشتمل على ٢٢ فندقا من اعلى طراز وبمختلف التصنيفات العالمية للنجوم، لتجعل منها مدينة متكاملة بها اماكن للترفيه واماكن سكنية ومرافق عامة، وتستوعب مدينة لوسيل ٢٠٠ الف ساكن و١٧٠ الف موظف، ويمكن للمدينة ان تستقبل ٨٠ الف زائر لتحتضن بذلك ٤٥٠ الف نسمة.

١٢٠ مليار استرليني حجم الاستثمارات الخليجية في بريطانيا بنهاية ٢٠١٣

تشهد العاصمة البريطانية لندن اقبالا واسعا من المستثمرين الخليجيين بحثا عن مكاسب مالية بعد الحراك العقاري الذي عاشته ولا تزال منذ مطلع العام الحالي.

وفي هذا الاطار استحوذ تحالف لرجال اعمال سعوديين على عدد من المباني وسط لندن بقيمة وصلت الى ٢٨ مليون جنيه استرليني.

وبلغ حجم الاستثمارات الخليجية في بريطانيا عام ٢٠١٣ اكثر من ٧٢٠ مليار ريال (١٢٠ مليار جنيه استرليني) منها نحو ٣٦٠ مليار ريال سعودي (٦٠ مليار استرليني) استثمارات سعودية والباقي موزع بين الامارات والكويت والبحرين وقطر وعمان، وتركزت تلك الاستثمارات خاصة السعودية منها، في مجال النشاط العقاري واسواق المال والمصارف.

شركة مطار البحرين تستضيف مؤتمر ROUTES MENA 2015

محمد البنفلاح: سيساهم في تعزيز مركز المملكة الإقليمي في مجال الطيران



أعلنت شركة مطار البحرين عن استضافتها المؤتمر الافتتاحي العالمي ROUTES MENA 2015 في نسخته الأولى بمنطقة الشرق الأوسط في شهر تشرين الثاني (نوفمبر) من العام ٢٠١٥.

ويعد المؤتمر من أهم الأحداث على أجندة قطاع الطيران على مستوى العالم.

وللمناسبة صرح الرئيس التنفيذي لشركة مطار البحرين السيد **محمد يوسف البنفلاح**: «أن استضافة هذا الحدث لم يكن لتتحقق لولا الجهود التي بذلها فريق العمل بشركة مطار البحرين والشركاء من الجهات ذات الصلة، مشدداً على أن اقامته ستساهم في تعزيز مكانة المملكة كمركز إقليمي في مجال الطيران وستسلط الضوء على تاريخ المملكة الثري في مجال الطيران».

الجدير بالذكر أن شركة مطار البحرين تقوم حالياً بالعمل على التصاميم الخاصة بمطار البحرين الدولي والتي تأتي ضمن برنامج تحديث المطار، حيث من المقرر أن يتم البدء في عمليات البناء في الربع الثاني من عام ٢٠١٥.

مخاطر مميتة لمن يعملون طويلا جلوسا في مكاتبهم

الآلام في الظهر وتراخي العضلات وصولا الى الامراض القلبية والسكري وحتى الوفيات المبكرة، هي المخاطر المحدقة بالموظف قليل الحركة والذي يبقى جالسا وراء مكتبه لساعات طويلة.

هذا ما اكدته جمعية اطباء العظام الاميركيين (AOA). وكشفت دراسة نشرت في مجلة «ذي اركايفز اوف انترنل ميديسين» عن ازدياد خطر الوفاة المبكرة بنسبة ١٥ بالمئة عند من يجلسون ٨ ساعات في اليوم الواحد وبنسبة ٤٠٪ لهؤلاء الذين يجلسون لساعات اطول (١١ ساعة) بالمقارنة مع هؤلاء الذين يجلسون لاقل من ٤ ساعات.

وصدر العام الماضي توجيه عن الجمعية الطبية الاميركية (ايه ام ايه) يدعو ارباب العمل والموظفين الى ايجاد بدائل عن الجلوس دوما في العمل مثل المكاتب المرتفعة والمقاعد النافخة.

وذكرت التقارير ان **توماس جيفرسون** احد الآباء المؤسسين للولايات المتحدة الاميركية كان يعمل في مكتبه واقفا.



محمد صيام (شركة تبوك للصناعات الدوائية السعودية):

نعتمد استراتيجية عقد المؤتمرات والندوات للأطباء الهادفة الى ارشادهم

شركة تبوك الدوائية TABUK مملوكة بالكامل لمجموعة استرا الصناعية وهي ناشطة في تغطية احتياجات عملائها، وذلك بتوفير ادوية ذات جودة عالية واسعار في متناول الجميع.

مدير مبيعات الشركة محمد صيام قدم لمحة عن موقعها ومكانتها في السوق السعودية، واشار الى انها الشركة الاولى في السعودية التي تحصل على الشهادة الاوروبية لجودة التصنيع الدوائي، متوقفا عند الضوابط والقوانين الصارمة المطبقة على القطاع في دولة الامارات، كاشفا عن مشروع اطلاق ثلاثة أدوية علاجية جديدة لامراض القلب والضغط،

■ **هل لنا بلمحة عن شركتكم؟**

– تعتبر تبوك للصناعات الدوائية ثاني اكبر شركة في قطاعها بالمملكة العربية السعودية، وتعمل على تطوير وتسويق وتوزيع ادوية متنوعة، اضافة الى الانتاج المحلي لمصلحة شركات عالمية. وتنشط راهنا في اكثر من ٢٠ سوقا حول العالم، اضافة الى امتلاكها مصانع في دول متعددة من بينها الجزائر، السودان، المغرب ومصنع قيد الانشاء في مصر.

أضاف: تعد تبوك اول شركة ادوية سعودية تحصل على الشهادة الاوروبية لجودة التصنيع الدوائي، ما يؤهلها لتصدير منتجاتها الى دول الاتحاد الاوروبي، كما ولها حضور في فرنسا والمانيا وبولندا، وتتميز منتجاتها بتطابقها مع المواصفات والمعايير المتبعة في كل دولة تعمل تحت قوانينها، حرصا منها على توفير ادوية ذات جودة عالية.

قوانين صارمة

■ **هل للهيئات الرقابية في دول الامارات دور حيوي في تنظيم قطاع الادوية؟**

– تفرض الحكومة الاماراتية ووزارة الصحة ضوابط وقوانين صارمة جدا تمنع قيام شركات او تصنيع ادوية غير مطابقة للمعايير والمواصفات المطلوبة.

■ **ما هي مشاريعكم المستقبلية؟**

– احد ابرز مشاريعنا اطلاق ثلاثة ادوية علاجية جديدة لامراض القلب والضغط، وقريبا سندخل في مجال ادوية السكري، نظرا الى ان دولة الامارات تحتضن اعلى نسبة من مرضى السكري مقارنة بدول المنطقة.

■ **كلمة أخيرة؟**

– انصح المستهلك بعدم تناول اي دواء قبل استشارة طبيب او صيدلي مختص، بحيث ان مفعول الادوية يختلف بين شخص وآخر. ■



٣,٤٥ مليارات دولار إجمالي اعتماداتها منذ تأسيسها

خالد محمد العبودي (المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص - السعودية):



نركز على اعادة التوازن الى التوزيع الجغرافي والقطاعي لالتزاماتنا الاستثمارية وفقاً للاحتياجات التنموية للدول الأعضاء

الرئيس التنفيذي والمدير العام للمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص خالد محمد العبودي قدم تعريفاً وافياً عن دورها وأهدافها التمويلية المتوافقة مع أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية، وتناول في حديثه الى «البيان الإقتصادية» انجازاتها المحققة وتقدمها على صعيد تنفيذ أجندتها الاستراتيجية، وكشف عن تركيزها على إعادة التوازن الى التوزيع الجغرافي والقطاعي لالتزاماتها الاستثمارية وفقاً للاحتياجات التنموية للدول الأعضاء، معدداً فوائد الشراكة بين القطاعين العام والخاص وفي مقدمها ادخال الابتكار والإبداع لمشاريع البنية التحتية، والتوفير في الوقت والجهد والتكاليف في تنفيذ المشاريع، مذكراً بأن اعتماداتها منذ تأسيسها وصلت الى ٣,٤٥ مليارات دولار خصصت لتمويل ٢٧٣ مشروعاً، معتبراً عدم وجود قانون تنظيمي للتمويل الإسلامي تحدياً رئيسياً، مشيراً الى اكتساب الدور الاجتماعي للشركات أهمية متزايدة.

تنمية اجتماعية في الدول الأعضاء

■ كما هو معلوم ان المؤسسة الاسلامية لتنمية القطاع الخاص، هي عضو في مجموعة البنك الاسلامي للتنمية فما هو الدور الذي أداه البنك الاسلامي للتنمية كي تتمكن المؤسسة من تحقيق اهدافها المرجوة؟ وماذا حققت هذه المؤسسة اليوم من انجازات للدول المنضوية تحت لوائها؟

– المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص مؤسسة مالية متعددة الطرف، تم إنشاؤها من قبل مجلس محافظي البنك الإسلامي للتنمية في اجتماعه السنوي الرابع والعشرين، الذي عقد في تشرين الثاني (نوفمبر ١٩٩٩) في مدينة جدة بالمملكة العربية السعودية، لتكون نافذة القطاع الخاص لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية. ويبلغ رأسمال المؤسسة المصرح به ٢ بليوني دولار أميركي، ورأسمالها المتاح للاكتتاب بليون دولار أميركي. يتشكل هيكل المساهمين في رأسمال المؤسسة من البنك الإسلامي للتنمية، و٥٢ دولة عضوا، و٥ مؤسسات مالية عامة من الدول الأعضاء. وتسعى المؤسسة إلى استكمال الدور الذي يقوم به البنك الإسلامي للتنمية من طريق تنمية وتعزيز القطاع الخاص في الدول الأعضاء، باعتباره أداة للنمو والازدهار الاقتصادي.

وتهدف المؤسسة إلى تعزيز التنمية الاجتماعية في الدول الأعضاء من خلال تقديم التمويل لمشروعات القطاع الخاص بما يتطابق وتعاليم الشريعة الإسلامية. وتركز المؤسسة في تمويلاتها على المشروعات التنموية التي تهدف إلى خلق فرص للعمل وإلى تعزيز القدرات التصديرية. كما تقوم المؤسسة بتعبئة الموارد الإضافية للمشروعات وتشجيع تطوير التمويل الإسلامي وأسواق رأس المال. وتعمل المؤسسة على استقطاب المستثمرين لمشاركتها في تمويل المشروعات وتقدم خدمات استشارية للحكومات ولمؤسسات القطاع الخاص بخصوص السياسات التي تهدف إلى تأسيس، وتوسيع، وتحديث شركات القطاع الخاص، وتنمية أسواق رأس المال، ونهج أفضل الأساليب الإدارية، إضافة إلى تدعيم دور اقتصاد السوق. وتعمل المؤسسة على استكمال عمليات البنك الإسلامي للتنمية والمؤسسات المالية الوطنية في الدول الأعضاء.

حققت المؤسسة تقدما كبيرا في تنفيذ أجندتها الاستراتيجية، وشمل ذلك تقديم دعم أقوى للقطاع الخاص في الدول الأعضاء، من خلال تمويل المشاريع وتوفير الخدمات الاستشارية، مما مكن من استحداث فرص العمل، وتعبئة الوفورات المالية، وبناء القدرات والمهارات. ويتضح هذا التقدم في قيمة اعتمادات المؤسسة التي وصلت إلى ٣,٤٥ مليارات دولار أميركي.

كما تفتخر المؤسسة بأدائها لدور المحفز لتعزيز قدرات القطاع الخاص وذلك من خلال مبادراتها وخدماتها الاستشارية، والتي شملت تقديم استشارات للمؤسسات المالية بهدف تحويلها إلى مؤسسات إسلامية، ومساعدة الشركات للوصول إلى الموارد المالية من خلال الأدوات المتوافقة مع الشريعة الإسلامية، وإطلاق صناديق الأسهم الخاصة لدعم الشركات الصغيرة والمتوسطة إضافة إلى عمليات تنموية ذات الصلة.

تركز المؤسسة وهي السباقة في مجال التمويل الإسلامي على تعزيز الأعمال خصوصا في الدول التي هي في طور النمو خاصة في القارة الإفريقية وبالذات في الدول الإفريقية المتواجدة جنوب الصحراء وذلك بدعم المنشآت الصغيرة والمتوسطة وكذلك تمويل مشاريع البنى التحتية.

عموماً، إن دور مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، من خلال نافذته للقطاع الخاص، يكمن في تقوية الدور الذي يؤديه القطاع الخاص في إقتصادات الدول الأعضاء الإسلامية وذلك من طريق ليس فقط التمويل بل نقل وتبادل الخبرات بين الدول الأعضاء وتشجيع الإستثمارات البينية.

توزيع للالتزامات الاستثمارية

■ الاهتمام بالقطاع الخاص هو من اولويات استراتيجية المؤسسة الاسلامية لتنمية القطاع الخاص، فإلى اي مجالات قدمتم الدعم؟ ولماذا؟

– تتطلع المؤسسة إلى أن تصبح مؤسسة مالية إسلامية متعددة الطرف رائدة في مجال تنمية القطاع الخاص. وتدرك المؤسسة اليوم أن دور القطاع الخاص المدعوم في تحقيق التنمية الشاملة أساسي ومؤثر أكثر من أي وقت مضى. فخلال زياراتي للدول الأعضاء، لمست عن قرب جهود المؤسسة لإرساء مكانتها بوصفها شريكا موثوقا به على المدى الطويل للمساهمة في تنمية اقتصادات هذه الدول. وتفتخر المؤسسة بكونها، من جهة، أول مؤسسة مالية متعددة الطرف في العالم تقدم التمويل الإسلامي للقطاع الخاص، ومن جهة أخرى، واحدة من المؤسسات الرائدة في مجال تنمية القطاع الخاص في العالم الإسلامي.

تركز المؤسسة خصوصاً على إعادة التوازن إلى التوزيع الجغرافي والقطاعي لالتزاماتها الاستثمارية وفقا لعدة عوامل أهمها: الاحتياجات التنموية للدول الأعضاء، وجدارتها الائتمانية، والأولويات الاستراتيجية للمؤسسة. وبناء عليه، استثمرت المؤسسة في القطاع المالي والبنية التحتية، والنفط والغاز، والزراعة، والتصنيع وغيرها غطت جميع مناطق تدخل المؤسسة.

ابتكار وابداع

■ هل تؤيدون ضرورة تلازم القطاع الخاص الى جانب القطاع العام لتحقيق النهوض في اقتصاديات الدول؟

– تسعى المؤسسة جاهدة لاظهار مدى توافق القطاعين العام والخاص في مجال تمويل وتنفيذ المشاريع التنموية وكيفية عملهما معا لإنجاح اقتصادات الدول. وقد قامت المؤسسة بالفعل بتنظيم ندوة لاقتراح الحلول العملية لتعزيز الشراكة بين القطاعين العام والخاص في الدول الأعضاء، وتوفير معلومات كاملة عن أحدث السياسات والتطورات التنموية في هذا المجال. كما تم التركيز على الخبرة العملية لشراكة القطاع العام والخاص PPP في عدد من القطاعات في الصحة والتعليم خصوصاً في البلدان الأعضاء.

عمليا، من فوائد الشراكة بين القطاعين إدخال الابتكار والإبداع لمشاريع البنية التحتية؛ والتوفير في الجهد والوقت والتكاليف في تنفيذ المشاريع، هذا بالإضافة إلى خلق التقاسم العادل في المخاطر بين القطاع العام والقطاع الخاص. ومن مميزات هذه الشراكة أيضا دعوة مقدمي العطاءات الكبيرة والخبرة العالية للمشاريع ونقل المهارات والخبرات والتكنولوجيا إلى القطاع العام وتحسين قدراته في مجال تطوير حلول فعالة ومتكاملة للمجتمع مما سينعكس إيجابا على إقتصادات الدول.

٣,٤٥ مليارات دولار اعتمادات

■ كم تبلغ قيمة المشاريع التي تموّلها المؤسسة اليوم؟ وفي اية قطاعات؟

– بلغ إجمالي اعتمادات المؤسسة منذ تأسيسها ٣,٤٥ مليارات دولار أميركي خصصت لتمويل ٢٧٣ مشروعا منها ٩ في الربع الأول من السنة الحالية. ولا شك أن هذه المشاريع ستشكل قيمة مضافة إلى التنمية الاقتصادية والاجتماعية للدول الأعضاء في العديد من النواحي.

وفي ما يتعلق بالقطاعات التي غطتها اعتمادات المؤسسة فقد شملت القطاع المالي والبنية التحتية، والنفط والغاز، والزراعة، والتصنيع وغيرها. وباعتباره قطاعا ذا أولوية، حاز القطاع المالي على ٦٠,٤ في المئة من إجمالي الاعتمادات منذ تأسيس المؤسسة، يليه القطاع الصناعي وقطاع التعدين بنسبة ٢٠,٨ في المئة.

■ ما هي التحديات التي تواجه نشاطكم، وكيف تتصدّون لها؟

– في الواقع إن عدم وجود قانون تنظيمي للتمويل الإسلامي في غالبية البلدان الأعضاء يشكل تحدياً رئيسياً للمؤسسة والعمل في هذه البلدان. وفقا لذلك، عمدت المؤسسة إلى توفير مجموعة واسعة من الخدمات الاستشارية للحكومات والهيئات العامة وهيئات القطاع الخاص في البلدان الأعضاء، وذلك بهدف خلق بيئة مثالية لتسهيل إنشاء المؤسسات المالية الإسلامية، والاستثمار في القطاع الخاص ومساعدة الشركات على تحقيق أهدافها.

تعزيز الناتج المحلي

■ في خضم كل التطورات السياسية التي يشهدها العالم والمنطقة العربية اليوم، كيف تقرأون انعكاس ذلك على اقتصاديات المنطقة العربية؟

– على الرغم من ارتباط المنطقة العربية الكبير بالأوضاع الاقتصادية والمالية الخارجية، تمكنت هذه الدول من تجنب التباطؤ الشامل في الاقتصاد العالمي. فبصفة عامة حققت الدول الأعضاء معدل نمو مماثلا للمعدل المحقق في الدول النامية حيث حققت الدول الأعضاء بالمؤسسة معدل نمو بلغ ٥,١ في المئة. وتأثرت الدول الأعضاء في المؤسسة كثيرا من الشكوك التي خيمت على النظم المالية، والاختلالات الاقتصادية الكلية، وتقلب أسعار السلع الأساسية، وكذلك أزمة الديون في منطقة اليورو. وقد مكن التحفيز المالي الملائم، وسياسة التيسير النقدي في العديد من الدول الأعضاء من تعزيز نمو الناتج المحلي الإجمالي. بالمقابل، نتج عن تقليص هذه التدابير في معظم الدول الأعضاء، إضافة إلى تأثير العوامل الخارجية، تباطؤ للنمو بشكل عام.

على الصعيد الإقليمي، حققت منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ومنطقة أفريقيا جنوب الصحراء ارتفاعا في معدل النمو، حيث حققت الدول الأعضاء في أفريقيا جنوب الصحراء نموا كبيرا بلغ ٤,٩ في المئة، أما منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا فقد حققت معدل نمو بنسبة ٥ في المئة، على الرغم من هذا النمو، ظلت البطالة مصدر قلق كبير في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا، حيث فاق معدل البطالة ١٠ في المئة، في حين تجاوز معدل البطالة بين الشباب نسبة ٢٥ في المئة.

■ في رأيكم ما الدور الذي يجب ان يوليه العالم اليوم الى المسؤولية الاجتماعية؟

– لقد تطورت مفاهيم المسؤولية الاجتماعية للشركات وأصبحت أداة تقييم في كثير من دول العالم. وفي الدول العربية تحديدا، إكتسب الدور الاجتماعي للشركات أهمية متزايدة إلى حد إنشاء برامج فعالة للمسؤولية الاجتماعية تعنى بظروف المجتمع والتحديات التي تواجهه. ففي ميدان الصيرفة الإسلامية، يعد النقص في رأس المال البشري المؤهل والكوادر العاملة في قطاع المصرفية الإسلامية من أخطر التحديات التي تواجه صناعة التمويل الإسلامي اليوم. وفي سعي المؤسسة لتنفيذ استراتيجيتها التنموية ومسؤوليتها الاجتماعية حيال الدول الأعضاء، أطلقت في عام ٢٠١١، برنامج تطوير المواهب في التمويل الإسلامي لمعالجة هذا النقص. إن البرنامج قد صمم للمهنيين الذين يمتلكون كفاءات قيادية عالية، وهدفه الوحيد هو بناء مجموعة من المديرين التنفيذيين المتخصصين في التمويل الإسلامي قادرين على قيادة هذه الصناعة في المستقبل. وتسعى المؤسسة إلى جعل هذا البرنامج «مركز إمتياز» في مجال تطوير رأس المال البشري في التمويل الإسلامي. ■

الملك عبدالله الثاني يدشن «البوليفار» ضمن مشروع العبدلي

بهاء الدين الحريري: سيحول عمان الى محطة للشركات والاعمال في المنطقة



صورة جماعية للحضور خلال الإفتتاح الرسمي لمشروع العبدلي



من اليمين: د. منذر حدادين، جوزف حلو، جورج عميرة وطاهر الجغبير



الشيخ بهاء الحريري يطلع الملك عبدالله والملكة رانيا على مجسم مشروع العبدلي ويظهر الى اليسار فيصل العيار



الملك عبدالله الثاني بن الحسين يصافح جوزف حلو والملكة رانيا تصافح ناصر النويس

رعى العاهل الاردني الملك عبدالله الثاني ترافقه زوجته الملكة رانيا تدشين «البوليفار» في مشروع العبدلي، الوسط الجديد لعمان والذي يشكل مركز جذب اقتصاديا وسياحيا عصريا للعاصمة يضاهي بحداثته المراكز العالمية المعروفة.

وحضر حفل التدشين اكثر من ٨٠٠ شخصية عربية واجنبية، وقام رئيس شركة الافق للتنمية والتطوير – هورايزن – المالكة الكبرى لشركة العبدلي الشيخ **بهاء الدين الحريري** بإطلاع الملك **عبدالله الثاني** على مجسم المشروع، ومما قاله «ان هذا المشروع يسعى لتحويل عمان الى محطة للشركات والاعمال في المنطقة، وسيكون للمدينة موقع مهم في محيطها مع عودة الاستقرار الى سوريا والعراق البلدين المجاورين للاردن».

ورد **الحريري** التأخر في انجاز المشروع الى الازمة العالمية التي ضربت العالم في عام ٢٠٠٨ ، حيث لم يكن واردا في حينها افتتاح مشاريع جديدة من دون افق واضح، مؤكدا ان الوقت الآن مناسب جدا لانطلاق العملية فكان القرار بالمباشرة فيه.

ثم القيت كلمات، فقال رئيس مجلس ادارة شركة «بوليفار العبدلي» د. **منذر حدادين** «ان المشروع قد انجز بأموال قدمها الشركاء وهم شركة الافق ذات الاصول اللبنانية وشركة العقارات المتحدة ذات الاصول الكويتية ومؤسسة استثمار الموارد الوطنية وتنميتها الحكومية الاردنية، وبقروض قدمها تجمع مصارف اردنية وعربية يقودها البنك العربي نسبة وادارة ويضم في عضويته بنك الاسكان والبنك الاردني الكويتي وبنك الاستثمار العربي الاردني وبنك عوده اللبناني وبنك الاتحاد والبنك العربي العقاري».

اما رئيس مجلس ادارة شركة العبدلي للاستثمار والتطوير **جوزف الحلو**، فقال «ان مشروع العبدلي بدأ في العام ٢٠٠٣ برؤيا من الملك **عبدالله الثاني** وطورها الرئيس الشهيد الشيخ **رفيق الحريري** فولدت شركة العبدلي للاستثمار والتطوير مناصفة بين مؤسسة استثمار الموارد الوطنية وتنميتها – موارد – وشركة سعودي اوجيه».

ولفت الى ان المرحلة الثانية جار تطوير دراسة



من اليسار: طارق شهاب، انطون صحناوي وخليل لطيف



من اليمين: فيصل العيار ومسعود محمود جوهر حيات



من اليسار: الرئيس فؤاد السنيورة ونعمة صباغ



من اليمين: عبد الحفيظ منصور
وحكم البيطار وعقيلته



من اليمين: GORDON CAMPBELL GRAY،
خلود أبو نمره وتوني الخال



من اليمين: فوزي فرح وعقيلته واحمد الجندي



من اليسار: سامي الأفغاني وعقيلته وإياد العسلي وعقيلته



من اليمين: محمد المطاوعة، ناصر النويس، مشاركة والسفير الإماراتي

مخططها الشمولي وبناها التحتية لانتاج ما يقارب الـ ٨٠٠ الف متر مربع بناء.

اما رئيس مجلس ادارة شركة العقارات المتحدة المملوكة من شركة المشاريع الكويتية القابضة **محمد سكاف**، فقال «ان مجموعة شركة مشاريع الكويت القابضة تفتخر باعتبار استثماراتها في المملكة الموزعة ضمن قطاعات المصارف، التأمين، الاستثمار، والتطوير العقاري من اهم مساهماتها الاستثمارية الاقليمية، حيث بلغ حجمها بالمملكة الاردنية الهاشمية ما يتجاوز المليار دولار».

ولفت الرئيس التنفيذي لشركة بوليفار العبدلي **طاهر الجغبير** «ان تجربة مشروع العبدلي ككل هي دليل على مساهمة هذا النموذج في تحسين البيئة الاستثمارية وتطوير البنية التحتية الاقتصادية، ما سيؤدي الى زيادة القدرة التنافسية للاقتصاد الاردني على المستوى الاقليمي والعالمي».

وقبل الافتتاح عقد كل من الرئيس التنفيذي لشركة



من اليسار مازن فايد



من اليمين: محمد موسى داوود (البنك العربي)
وجمال سليمان (DIVA)

العبدلي **جورج عميرة** و**الجغبير** مؤتمرا صحافيا مشتركا لاطلاع الصحافيين على بعض تفاصيل المشروع.

فعرض **عميرة** لمراحل مشروع العبدلي. وبالنسبة للمباني الخضراء التي يحتويها المشروع، قال **عميرة** «ان شركة العبدلي الزمت كل المطورين بأن تحتوي مشاريعهم على مرافق لاعادة تدوير المياه الرمادية للحد من هدر المياه والمحافظة على البيئة».

وتحدث عن حجم الاستثمارات الخارجية في مشروع العبدلي، فقال ان قيمة المشروع تبلغ ٥ مليارات دولار انجز منها ٣٠ في المئة اي نحو ١,٥ مليار دولار ما يعني ان حجم الاستثمارات الاجنبية يبلغ نحو ٤٠ في المئة.■



نجيب خطيب مصافحاً جورج عميرة وطاهر الجغبير



فهمي صيفي وسلمى شعشاعة



الزميلة كارلا نجيم تتوسط الشيخ بهاء الحريري وجوزف الحلو



من اليمين: غابي قسيس وعقيلته وأسامة مدانات



عصام عبد الخالق مهنئاً طاهر الجغبير



الشيخ بهاء الحريري مع ولي العهد الأردني



من اليمين: جوزف حلو، الشيخ بهاء الحريري وقرينته



من اليمين: منتصر عزت دواس وعقيلته، زهير العطعوط وعقيلته وعلاء عبد الجواد وعقيلته

جورج عميرة (شركة العبدلي - الأردن):

مشروع العبدلي قادر على اجتذاب الاستثمارات الأجنبية



الملك عبدالله الثاني يصافح جورج عميرة

الرئيس التنفيذي لشركة العبدلي ABDALI جورج عميرة أكد قدرة مشروع العبدلي الوسط الجديد لمدينة عمان على اجتذاب الاستثمارات الأجنبية والشركات المهمة، مؤكداً ارتفاع أسعار العقارات في منطقة العبدلي منذ افتتاح المشروع.

■ الى أي مدى سينعكس مشروع العبدلي ايجاباً على اقتصاد المملكة الأردنية الهاشمية؟

– يعتبر مشروع العبدلي الوسط الجديد لمدينة عمان وتصل تكلفته الاستثمارية الى خمسة مليارات دولار أميركي، وقد أضحت بنيته التحتية جاهزة بالكامل وقادرة على اجتذاب الإستثمارات الأجنبية والشركات المهمة، والدليل ان معظم البنوك الأجنبية افتتحت مراكز لها في المشروع. الى ذلك ومع تدشين بوليفارد العبدلي أنجزت المرحلة الأولى من المشروع المتكامل على ان تكتمل المرحلة الثانية مع حلول عام ٢٠٢٠. لذا، سيشكل المشروع بلا شك محفزاً للقطاعات الإستثمارية والإقتصادية والترفيهية.

■ هل سترتفع أسعار العقارات في عمان نتيجة مشروع العبدلي؟

– بالتأكيد ارتفعت أسعار العقارات في منطقة العبدلي منذ افتتاح المشروع، كما وانعكست ايجاباً على السوق العقارية في مدينة عمان. ■

طاهر الجغبير (شركة بوليفارد العبدلي):

سيضفي البوليفارد تجربة تسوق مهمة وفريدة في الأردن



الملك عبدالله الثاني يصافح طاهر الجغبير

الرئيس التنفيذي لشركة بوليفارد العبدلي المهندس طاهر الجغبير عدّد مرافق المشروع وخصائصه المعمارية والخدمات التي يوفرها.

■ هل لنا بلمحة عن مشروع البوليفارد ؟

– البوليفارد هو عبارة عن مشروع إنمائي متعدد الاستخدام، يحتل موقعاً استراتيجياً في قلب مشروع العبدلي حيث يتميز بجادة مشاة رئيسة يبلغ طولها ٣٧٠ متراً وعرضها ٢١ متراً يحيط بها ١٢ بناية متوسطة الإرتفاع تضم ٤٠٠ شقة فندقية فاخرة، تديرها شركة روتانا لإدارة الفنادق، بالإضافة الى ٣٠ ألف متر مربع من المكاتب المصممة وفق أعلى المعايير و٤٠ ألف متر مربع من المساحات التجارية التي تضم مجموعة واسعة من أرقى المقاهي والمطاعم والعلامات التجارية، مما سيضفي تجربة تسوّق مهمة وفريدة في الأردن. والى جانب البوليفارد ثمة مجمع تجاري يتصل به من خلال نفق والمشروع مملوك من قبل شركة العقارات المتحدة – الكويت وشركة العبدلي للإستثمار والتطوير بنسبة ٦٠ في المئة و٤٠ في المئة على التوالي. ■


العبدلي
abdali
اكتشف
المزيد
في العبدلي
إليك عنوان جديد يجمع الراحة والرفاهية في منزل ذي موقع مميز
وإطلالة رائعة. كل ما تبحث عنه ستجده حولك، فقط في العبدلي.
الوسط الجديد لمدينة عمان، الأردن
www.abdali.jo

جوزيف الحلو (العبدلي -هورايزن HORIZON الأردن):

مشروع العبدلي مركز جذب رئيسي للأعمال والسياحة والسكن



رئيس مجلس ادارة شركة العبدلي ABDALI والرئيس التنفيذي لشركة الأفق العالمية للتنمية والتطوير (هورايزن) HORIZON جوزيف الحلو طمأن الى الثبات الاقتصادي والاستقرار الاستثماري الذي تتمتع به الأردن حالياً، وأوضح ان انشاء مشروع العبدلي يعود الى رؤية الملك عبدالله الثاني وحققها الشهيد الشيخ رفيق الحريري، واصفاً اياه بمركز رئيسي للأعمال والسياحة والسكن، كاشفاً عن طموح الحكومة الأردنية لتنفيذ مشاريع مماثلة في مختلف مناطق الأردن، منوهاً بقدرة شركات التطوير الأردنية على بناء المشاريع الضخمة.

رؤية الملك عبدالله

■ بعد الأزمة المالية، كيف تقرأون التطورات الاقتصادية وخصوصاً في منطقة الشرق الأوسط؟

– شهدت المنطقة بعد الأزمة المالية عام ٢٠٠٨ فترة ركود، إلا اننا ومنذ العام ٢٠١١ بدأنا نلحظ إعادة تصحيح أسعار العقار في عدد من الدول التي لم تتعرض لأزمات واضطرابات سياسية كدولة الإمارات والمملكة العربية السعودية ولبنان وتحديداً العقارات غير المبنية. أما بالنسبة للأردن فقد شهدت حراكاً شعبياً لم يتطور الى ثورة فبقيت المملكة تتمتع باستقرار سياسي في وقت أصدرت الحكومة عدداً من الإصلاحات ساهمت في محافظة الأردن على ثباتٍ اقتصادي واستقرار استثماري.

■ بمَ تعلقون على انجاز المرحلة الأولى من مشروع العبدلي؟

– مشروع العبدلي الذي يشكّل اضافة جديدة لقلب عمان، بدأ في عام ٢٠٠٣ برؤية من جلالة الملك عبدالله الثاني وطورها الرئيس الشهيد الشيخ رفيق الحريري، فنتج منها انشاء شركة العبدلي للاستثمار والتطوير التي تملكها حالياً مؤسسة استثمار الموارد الوطنية وتنميتها – موارد، وشركة العقارات المتحدة – الأردن المملوكة من شركة المشاريع الكويتية القابضة، وشركة الأفق العالمية للتنمية والتطوير »هورايزن« المملوكة من الشيخ بهاء الدين رفيق الحريري الذي كان فخوراً خلال حفل الافتتاح بتحقيق حلم والده والتزامه تجاه المملكة الاردنية الهاشمية.

مركز جذب للأعمال

■ كيف تقوّمون تأثير وسط المدينة الجديد لعمان على اقتصاد الدولة، وهل سيؤثر سلباً على المراكز التجارية الأخرى؟

– سيساهم مشروع وسط المدينة الجديد في ايجاد نوع من تنظيم البيئة الاستثمارية، كما سيصبح مركز جذب رئيسياً للأعمال والسياحة والسكن. الى ذلك يتميّز المشروع بتوفير بنية تحتية متطورة من الاتصالات لتزويد المجمعات السكنية والمكاتب بأحدث الوسائل التكنولوجية، كما يضم المشروع ممرات واسعة للمشاة ومواقف للسيارات الى جانب مرافق الترفيه والفنادق. كل هذه العوامل تجعل من المشروع مركز جذب اقتصادياً وإضافة استثمارية للاقتصاد الأردني ما سينعكس ايجاباً على مختلف القطاعات.

من جهة أخرى تطمح الحكومة الأردنية الى تنفيذ مشاريع كمشروع العبدلي في مختلف مناطق الأردن، ويتم بحث تطوير مساحات بين عمان والمطار وتحويلها الى مراكز للأعمال ومناطق صناعية.

مشاريع سياحية جديدة

■ هل من الممكن ان يصبح مشروع العبدلي شبيهاً بالمراكز المالية في قطر ودبي؟

– نطمح الى ان يشكل هذا المشروع إضافة جديدة للعاصمة عمان وان يحول الأخيرة مركز جذب اقتصادياً يضاهي المراكز العالمية، خصوصاً ان المملكة الأردنية مجهزة لتكون منصة تستقطب رجال الأعمال من مختلف الجنسيات في ظل توافر بيئة استثمارية حاضنة وجاذبة.

■ ما الدور الذي تؤديه أمانة عمان لجذب الاستثمارات؟

– تؤدي أمانة عمان دوراً مهماً بالتعاون مع الحكومة لجذب الاستثمارات وتطوير الاقتصاد والسياحة، حيث بني مطار جديد في عمان يستقبل سنوياً تسعة ملايين مسافر، بالإضافة الى انشاء طريق سريع يصل المطار بوسط المدينة الى جانب شبكة طرقات متطورة. ومن جهة أخرى يجري العمل على بناء مشاريع سياحية في البحر الميت والعقبة والبتراء، فضلاً عن تطوير البنية التحتية في هذه المدن، كما ان أمانة عمان تقدم الدعم الكامل للمطورين لتحقيق رؤية الدولة.

الشركات الأردنية مؤهلة

■ هل ثمة مستثمرون أردنيون في مشروع العبدلي؟

– غالبية المستثمرين في المرحلة الأولى هم من الأردنيين .

– تمت أعمال التطوير بتعاون وثيق بين مكاتب الهندسة الأردنية والعالمية والمقاولين المحليين والعالميين الذين ساهموا في استكمال أعمال التطوير في المشروع. وحالياً أصبحت الشركات الأردنية تملك المؤهلات التقنية والتكنولوجية لتطوير وبناء المشاريع الضخمة.

■ من خلال تجربتكم هل تشجعون التعاون بين القطاعين العام والخاص؟

– أنجز المشروع بشراكة بين القطاعين العام والخاص حيث كانت تجربة ناجحة جداً ساهمت في تخطي العديد من التحديات. ونحن نشجع الشراكة بين القطاعين العام والخاص في المشاريع الضخمة.

■ كلمة أخيرة؟

– فخورون بتمكننا من تحقيق رؤية جلالة الملك عبدالله الثاني وتحويل الحلم واقعا وذلك بتوجيهات الشيخ **بهاء الحريري**.

ويحضرني هنا ان أوجه شكري للأردنيين الذين آمنوا بالمشروع ومنحوه ثقتهم، وقد ساهم ذلك في تخطي الصعوبات التي واجهتنا وأعطتنا زخماً لاستكمال مرحلته الثانية. ■

JOPark

Innovative Efficient Economical

Your complete source for Automated Parking Solutions







تهنيء الشركة الاردنية لحلول المواقف الاتوماتيكية
JOPark
ممثلة برئيس مجلس ادارتها السيد احمد الجندي كل من:
شركة بوليفارد العبدلي
الشركة العقارية المتحدة
شركة استثمار و تطوير العبدلي
بمناسبة افتتاح مشروع البوليفارد (الوسط الجديد لمدينة عمان) راجين دوام التقدم و الازدهار

Jordan, Amman | Swefiyah, Princes Tagreed Street, Smart Park Building, 3rd Floor
Tell: +962 6 5868688 | Fax: +962 6 5868244 | Email: info@jopark-jo.com

آراء المشاركين

في ما يأتي آراء بعض الشخصيات المعروفة في العالم العربي حول مشروع العبدلي التقت بهم «البيان الاقتصادية» خلال حفل الافتتاح:



احمد الجندي
JO PARK



علي كولاغاصي
سعودي اوجيه



سامي الأفغاني
JDIB



مهدي الصيفي
المسار المتحدة للمقاولات



هيثم قمحية
كابيتال بنك



زهير العطعوط
APEX

احمد الجندي (شركة JO PARK):
مفخرة للأردن وسيغير مفهوم السياحة والتسوق

رئيس مجلس ادارة شركة جو بارك JO PARK **احمد الجندي** رأى ان مشروع العبدلي يعدّ مفخرة للأردن وسيغير مفهوم السياحة والتسوّق ومع اكتماله سيدّل وجه عمان السياحي والاقتصادي.

في سياق آخر، قال **الجندي** ان جو بارك شركة متخصصة في التحكّم بالنظام الآلي الكامل بمواقف السيارات (FULLY AUTOMATED PARKING SYSTEM)، لافتاً الى ان لدى الشركة مشروعاً في الصوفية وآخر في الشميساني، وآملاً ان تتولى تنفيذ مشروع في العبدلي.

ونصح **الجندي** المستثمرين العرب بالاستثمار في هذا المشروع الضخم، لا سيّما وان تكلفة الاستثمار في العقار داخل الأردن أدنى بكثير مما هي عليه في الدول العربية الأخرى.

سامي الأفغاني (بنك الأردن دبي الإسلامي):
بيئة مناسبة لاستثمار العرب والأجانب

الرئيس التنفيذي لبنك الأردن دبي الإسلامي JDIB **سامي الأفغاني** علّق قائلاً «مشروع يبشّر بعهد جديد لمدينة عمان، وسيشكّل وسطاً تجارياً نابضاً بالحياة»، وكشف عن ان البنك سيتخذ مقراً له في المشروع نظراً الى أهميته التجارية والاقتصادية والسياحية.

وأمل **الأفغاني** ان ينعكس مشروع العبدلي إيجاباً على الحركة السياحية والاقتصادية في عمان، مؤكداً انه مع اكتماله سيشكل بيئة مناسبة جداً للاستثمار سواء للمستثمرين العرب والأجانب.

هيثم قمحية (كابيتال بنك):
موفر للفرص العقارية والسياحية والتجارية

مدير عام كابيتال بنك **هيثم قمحية** قال «يشكل العبدلي وسط عمان الجديد ويمثل روح المدينة المتجدّدة دائماً، وهو يهدف الى تطوير نمط الحياة العصرية في العاصمة عمان، كما يوفّر امكانيات وفرصاً على الصعد كافة سواء العقارية او السياحية او التجارية، الى مساهمته في ايجاد فرص عمل والحد من آفة البطالة المحلية»، ومتمنياً ان يكون بداية طيبة لفورة اقتصادية جديدة في الأردن تفيد الجميع. معتبراً المشروع مشجعاً جداً للاستثمار، وان هناك خططاً من قبل كابيتال بنك للاستثمار فيه.

علي كولاغاصي (شركة سعودي اوجيه):
وسط تجاري متكامل ومنجز وفق أرقى المعايير

الرئيس التنفيذي لشركة سعودي اوجيه **علي كولاغاصي** قال «العبدلي سيكون انطلاقة جديدة للعاصمة عمان، وذلك مع وسط تجاري جديد متكامل ومنجز وفق ارقى وأفضل المعايير من الناحيتين التقنية والفنية، مضيفاً انه سيوفّر للمشاة مرافق خدماتية عدة وجواً مريحاً للتسوّق».

ورأى **كولاغاصي** «ان العبدلي سيساهم في تحسين مستوى المحال التجارية والمكاتب، وسيشكّل إضافة نوعية للأردن ومثالاً يحتذى به من قبل المطوّرين في المنطقة»، مشجعاً على الاستثمار في الأردن عموماً والعبدلي خصوصاً لما يتمتع به من مزايا فريدة.

أضاف **كولا غاصي** «انها لمبادرة جيدة ان يكون العبدلي ثمرة تعاون بين القطاعين العام والخاص، ما يظهر جلياً اهتمام الحكومة والقطاع الخاص بالتطوير العقاري في البلاد وانمائها سياحيا وتجارياً»، لافتاً الى «ان سعودي اوجيه نجحت في تخطي الصعاب كافة وأنجزت مشاريعها المخطط لها ضمن المشروع على أكمل وجه وبأفضل المواصفات المطلوبة».

مهدي الصيفي (شركة المسار المتحدة للمقاولات):
المكان الملائم للاستثمار والراحة والترفيه والتسوق

مالك شركة المسار المتحدة للمقاولات **مهدي الصيفي** رأى ان مشروع العبدلي سيكون المركز السياحي والتجاري والاقتصادي للمملكة الأردنية الهاشمية، مشيراً الى انه مع تحسّن الأوضاع السياسية والاقتصادية في المنطقة العربية سيكون العبدلي المكان الملائم للعرب سواء للاستثمار او للراحة والترفيه والتسوّق، ناصحاً جميع المستثمرين العرب بالاستثمار في هذا المشروع، «لا سيّما ان الأردن بلد مستقر ويتمتع بقيادة حكيمة وله مستقبل عظيم».

من جهة أخرى، أثنى **الصيفي** على القيّمين على العبدلي وفي مقدّمهم **بهاء الدين الحريري** مذكراً بأن صداقته مع والده الشهيد **رفيق الحريري** تمتد الى العام ١٩٦٩ حيث كانا يعملان سوياً في السعودية، واصفاً الشهيد بأصدق وأعظم رجل في التاريخ.

وختم «لا شك ان أبناء الشهيد وفي مقدمهم **سعد** و**بهاء** سيكملون المسيرة وينهجون نهج والدهم ورسالته السامية».

زهير العطعوط (شركة أبكس):
العبدلي مركز جذب سياحي واقتصادي

الرئيس التنفيذي لشركة ابكس APEX لوساطة التأمين وإعادةالتأمين **زهير العطعوط**، أعرب عن تفاؤله بمشروع العبدلي معتبراً اياه بمثابة نبض لمدينة عمان وفريداً من نوعه ومفهوماً جديداً تتبناه المملكة الأردنية، لا سيّما وانه مشروع إنمائي متكامل في قلب العاصمة.

ورأى ان المشروع سياحي عصري وحديث ولكنه في الوقت نفسه يحافظ على التراث الأردني، وسيشكل مركز جذب سياحياً واقتصادياً لعمان، متمنياً ان يتم تسويق مشروع العبدلي في الخارج بشكل جيد، لما يشكّله من إضافة نوعية للمدينة ووجهة سياحية عالمية تمزج الحياة المهنية والترفيهية، وان تبقى الأردن مرتعاً للاستقرار والأمن والأمان، حيث أول من يزورها يشعر بالارتياح النفسي والجسدي.



حكم البيطار
ARABTEC JERDANEH



ناصر النويس
مجموعة فنادق روتانا



غابي قسيس
بنك عوده– لبنان



نبيل عيتاني
IDAL



Gordon Campbell Gray
Le Gray



كمال العواملة
مدائن النور

حكم البيطار (شركة آرابتك جردانة):
قيمة مضافة ومميز سياحياً واقتصادياً

مدير عام العملاء والتسويق في شركة آرابتك جردانة ARABTEC JARDANEH **حكم البيطار** أكد ان شهادته بالعبدلي «مجروحة» كون أرابتك جردانة من الشركات التي عملت على هذا المشروع، باعتبارها تولت عملية الإشراف والاستشارات لبعض أقسامه، فضلاً عن متابعتها له منذ سبع سنوات وحتى اليوم.

ووصف مشروع العبدلي بالقيمة المضافة التي تتمتّع بها عمان أصلاً، وذلك لما يتمتع به المشروع من مميزات سياحية واقتصادية، مثمناً الجهود الفنية التي بُذلت في سبيله والآمال الكبيرة المعقودة عليه، مشدداً على ان العبدلي يشكّل مفصلاً مهماً في مجال تطوير وسط مدينة عمان.

غابي قسيس (بنك عوده - لبنان):
سيساهم في تغيير صورة وسط عمان نحو الأفضل

مدير عام بنك عوده في لبنان **غابي قسيس**، أشار الى «ان العبدلي سيشكّل قلب عمان النابض ووجهة للسهر والتسوّق والفرح والراحة».

أضاف: «بما ان العبدلي شبيه بمشروع سوليدير، فقد افاد القيّمون عليه من الأخطاء التي ارتكبت في تنفيذ الأخير ومن التجربة التي مرّ بها، مما سيساهم في تغيير صورة وسط مدينة عمان نحو الأفضل».

ولفت **قسيس** الى ان بنك عوده يملك مبنى كاملاً في المشروع سيتخذ مقراً رئيسياً له في العاصمة عمان، موجهاً التحية للقيّمين على هذا المشروع، مذكراً بأن بنك عوده أدى دورا متواضعاً في تمويله.

كمال العواملة (شركة مدائن النور):
سيعزز ثقة المستثمرين بالأردن

مدير عام شركة مدائن النور **كمال العواملة** قال «ان أهمية مشروع البعدلي تنبع من عوامل عدة، أولها افتتاح المشروع من قبل جلالة الملك **عبدالله الثاني**، الأمر الثاني هو ان المشروع سيبث الروح في العاصمة عمان ويشجّع الرعايا من الدول العربية على التوجه الى الأردن ويعزّز ثقة المستثمرين بهذا البلد».

أضاف **العواملة** «كثر راهنوا على فشل هذا المشروع الذي يعدّ اليوم ثمرة التعاون العربي»، مشيراً الى ان الأشقاء اللبنانيين كان لهم دور كبير لناحية إدارة المشروع وهندسته ومشبهاً إياه بسوليدير – بيروت.

وأكد **العواملة** ان الشركات التي استثمرت في المشروع لها ملء الثقة به، لافتاً الى ان مشروع شركة مدائن النور داخل العبدلي لا يزال قيد الإنجاز والتطوير، معربا عن تفاؤله بأن هذا الاستثمار سيكون ناجحاً، ومتمنياً لمشروع العبدلي والأردن كل الخير والتوفيق.

ناصر النويس (مجموعة فنادق روتانا):
مركز جذب سياحي وترفيهي واقتصادي

رئيس مجلس إدارة مجموعة فنادق روتانا **ناصر النويس** وصف العبدلي بأفضل ملتقى داخل مدينة عمان باعتباره مركز جذب سياحياً وترفيهياً واقتصادياً ومكاناً للراحة والاستجمام.

وتوقع **النويس** بأن يكون العبدلي من أنجح المشاريع في المنطقة نظراً الى تميزه، ومردوده الايجابي على الحركة الاقتصادية في الأردن، مذكراً بأنه يضم نحو ٤٠٠ شقة فندقية فاخرة موزّعة على ثمانية مبان سكنية تعمل وتدار من قبل شركة إدارة فنادق روتانا، إضافة الى فندق وبرج روتانا الذي سيصل ارتفاعه الى ١٨٨ متراً.

وحضّ **النويس** على الاستثمار في الأردن كونه يتمتع باستقرار أمني وسياسي وبحكومة تبذل كل جهودها في سبيل تطوّره ونموه.

نبيل عيتاني (المؤسسة العامة لتشجيع الاستثمارات في لبنان IDAL):
مشروع العبدلي قاطرة النمو في الأردن

رئيس المؤسسة العامة لتشجيع الاستثمارات في لبنان ايدال IDAL ومديرها العام **نبيل عيتاني**، أشار الى «ان المطلع على مشروع العبدلي يلاحظ مدى غياب بعض المدن العربية عن التطوّر وفي الوقت نفسه فإن ضخامته ورقيه يثبتان ان المدن العربية قادرة، بالجهود والإرادة واستغلال الامكانات على منافسة أرقى دول العالم».

وتابع **عيتاني** «سيشكل العبدلي قاطرة للنمو في الأردن عموماً وتحديداً العاصمة عمان، ومن ثم للمنطقة العربية ككل»، مشبهاً «وسط عمان الجديد بمشروع سوليدير في لبنان الذي أصبح مقصداً مهماً وأساسياً، والذي ساهم في احتلال بيروت المرتبة التاسعة في العالم كوجهة سياحية عام ٢٠٠٩»، مؤكداً ان الأردن تملك القدرات والامكانات، ومع مشروع كالعبدلي باستطاعتها الوصول الى أعلى المراتب.

Gordon CampbellGray (Chairman of Campbell Gray Hotels, Ltd.):
Al Abdali, a new downtown where a lot of people will go

*** How do you evaluate Al Abdali as a new downtown in Jordan?**
- Abdali will be a new downtown. It is kind of a hangout spot, promenading, eating, drinking, shopping, etc...

*** Are you going to open a hotel in Al Abdali?**
- Yes, we will. We expect that le Gray Amman hotel as part of Abdali Gateway project in Abdali be fabulous and something that Jordanians haven't seen before. It will be a very glamorous hotel with a beautiful design, interesting restaurants and swimming pools. Also, there will be Le Gray Amman residences as well and they will be serviced and branded by Le Gray Amman hotel. Thus, it will be quite astonishing.

*** When will it be accomplished?**
- The residences must be accomplished by mid of next year and the hotel maybe about 2 years later. We are working as hard as we can.

*** Any word for Al Abdali team and management?**
- Congratulations for getting it finally ready and make sure it always remains of the highest quality and standards and it will always be successful if they don't compromise on that.



يوسف النسور
بنك عوده – الأردن



عصام عبد الخالق
ARAB ORIENT



فيصل العيار
KIPCO



سليم الزير
مجموعة روتانا



نجيب الخطيب
خطيب وعلمي



فوزي فرح
CFH



Muntaser Dawas
Invest Bank

يوسف علي النسور (بنك عوده - الأردن):
حاضنة أعمال شاملة ومتكاملة ومتطورة

مدير عام بنك عوده في عمّان – الأردن **يوسف علي النسور** كشف عن ان البنك اتخذ القرار بالاستثمار في مشروع العبدلي وبنى مركز الإدارة العامة الجديدة فيه، «وذلك لإيمانه بأن العبدلي مشروع مهم وحيوي يقع في منطقة استراتيجية في العاصمة عمان ويوفّر حاضنة أعمال شاملة ومتكاملة ومتطورة تتمتّع بأحدث شبكات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات».

وأكد **النسور** «نجاح التجربة نظراً لما يقدّمه المشروع من خدمات مميزة على الصعد كافة، وقد حققنا هدفنا الرامي الى تزويد عملائنا في الأردن بأحدث المنتجات والخدمات، وقد كان رد فعل هؤلاء ممتازاً على تحسّن خدماتنا وفي الوقت نفسه استطعنا الوصول اليهم والوقوف على حاجاتهم ومتطلباتهم».

فيصل العيار (شركة مشاريع الكويت القابضة):
الكويتيون من أكبر المستثمرين في العبدلي

رئيس مجلس إدارة شركة مشاريع الكويت (القابضة) KIPCO **فيصل العيار** اعتبر العبدلي مشروعاً ممتازاً وذا أهمية ويتميّز بموقع تاريخي في وسط العاصمة عمان، وسيثري التجربة الاجتماعية لسكانها.

وأوضح **العيار** ان الكويتيين من أكبر المستثمرين في العبدلي، نظراً الى انهم مؤمنون بالأردن ومستقبلها بدليل ان استثماراتهم فيها متعددة سواء في مجال التأمين او المصارف وغيرها من المجالات.

نجيب الخطيب (شركة خطيب وعلمي):
مشروع حيوي كبير ورائع

رئيس شركة خطيب وعلمي **نجيب الخطيب** وصف مشروع العبدلي بالكبير والحيوي والرائع، متمنياً الخير والتوفيق للقيّمين عليه، ومؤكداً انه آمن بالمشروع منذ بدايته لذلك استثمر شخصياً فيه لا سيّما ان اختيار الأردن مكاناً للاستثمار قرار جيد نظراً لما يتمتع به من أمن واستقرار سياسي واقتصادي.

Muntaser Dawas (General Manager - Invest Bank):
The setup and outcome of Al Abdali are very nice

Al Bayan Magazine met the General Manager of Invest Bank Muntaser Dawas and conducted this interview with him

*** How do you evaluate Al Abdali?**

- I think it is very positive, the setup is very nice and it will attract traffic and for the future it looks very good. On the long term, it will reflect positively on the economy and trade.

*** What can you say about the opening of Al Abdali?**

- The setup and the outcome are very nice. I guess the whole management of Al Abdali have done a great job.

عصام عبد الخالق (شركة المشرق العربي):
ثمرة تعاون بين القطاعين العام والخاص

مدير عام شركة المشرق العربي للتأمين ARAB ORIENT، **عصام عبد الخالق**، وصف افتتاح المرحلة الأولى من مشروع العبدلي بالحدث العظيم «وبرغم بعض التأخير الذي حصل في تنفيذها، إلا ان الجميع سعداء بحفل التدشين نظراً لأهمية المشروع وضخامته».

وكشف **عبد الخالق** عن ان شركة المشرق العربي قررت افتتاح CAFE INSURANCE داخل المشروع، ناصحاً كل مستثمر عربي بالاستثمار فيه، «لا سيّما ان البناء راقٍ جداً والمحلات فاخرة والأجواء مريحة، إضافة الى انه يشكل مفهوماً فريداً من نوعه، لا سيّما انه ثمرة تعاون بين القطاعين العام والخاص».

وأكد ان مجمّع العبدلي التجاري سيكون من أضخم وأرقى المجمعات التجارية في الوطن العربي، فضلاً عن انه سيضّم فندق روتانا الفخم.

سليم الزير (مجموعة روتانا):
سيؤدي دوراً سياحياً كبيراً لمقوماته الفريدة

عضو مجلس الإدارة في مجموعة روتانا **سليم الزير** اعتبر ان مشروع العبدلي غيّر معالم مدينة عمان كونه يعدّ وجهة فريدة مختلفة عما هو متوافر في المدينة، مؤكداً ان المشروع سيؤدي دوراً سياحياً كبيراً لما يتمتع به من مقوّمات فريدة من نوعها، من بينها جادة مشاة رئيسية تحيط بها مبانٍ متوسطة الارتفاع تضم مجموعة واسعة من أفخر محال العلامات التجارية، إضافة الى انه مشروع إنمائي متكامل.

ووصف **الزير** المشروع بأنه «ثمرة تعاون بين القطاعين العام والخاص وبمبادرة قام بها الشيخ **بهاء الدين الحريري** والحكومة الأردنية»، لافتاً الى «ان الانصهار بين هذين القطاعين يساهم في تطوير مواقع وأماكن مهملة وتحويلها الى مواقع نابضة تضج بالحياة والسياح».

أضاف **الزير** «أخذت روتانا المبادرة وقرّرت الاستثمار في العبدلي لأنها رأت ان عمان تحتاج الى دمٍ جديد وأماكن سياحية مختلفة ومتميزة».

فوزي فرح (CFH INVESTMENT BANKING):
قفزة نوعية في تصميمه وهندسته وجودة تنفيذه

الرئيس التنفيذي والشريك في شركة سي اف اتش انفستمنت بانكينغ (CFH INVESTMENT BANKING) **فوزي فرح**، لفت الى ان العبدلي مشروع حيوي جداً ويشكّل قفزة نوعية في تصميمه وهندسته وجودة تنفيذه، وبالتالي فهو يعدّ استثماراً مهماً جداً بالنسبة الى الأردن عموماً.

ورأى **فرح** «من المهم جداً ان يستثمر العرب عموماً وخصوصاً الخليجيين والأردنيين في هذا المشروع لما يشكّل من استثمار واعد ومهم، لا سيّما ان الاستقرار الأمني والسياسي الذي تتمتّع به الأردن لطالما شكل حافزاً كبيراً للمستثمرين ليقصدوا هذا البلد ويستثمروا فيه».

وكشف **فرح** عن ان الشركة تملك قطعة أرض في المشروع سيحوّلونها في ما بعد الى مجمع تجاري، موجهاً التحية الى القيّمين على العبدلي وشاكراً لهم جهودهم الجبارة المبذولة لتنفيذ هذا المشروع الحيوي.



AJ | ARABTECH JARDANEH
Define . Design . Deliver

Shaping the future by respecting our heritage

Ranked among the top 200 international design firms since 2010 with a heritage spanning over 50 years, and a staff of over 550 highly experienced professionals; The Arabatech Jardaneh Group is considered to be amongst the leading consulting engineering firms in the region.

Our team is experienced in providing professional engineering, architecture, and management services which enables AJ to define its clients' needs and design solutions to the highest international standards, and to deliver AJ's work to the requirements of each client's environment and country needs.

We provide services in Buildings and Urban Planning, Healthcare, Roads and Transportation, Water and Environment, as well as Project Development Management.


Abu Dhabi Plaza - Khazakhstan


Al Murjan Medical Centre - KSA


Crowne Plaza Hotel - Oman


Marsa Zayd - Jordan

T: +962-6-585 7167 | **F:** +962-6-582 4532 | **Email:** aj@aj-group.com | **Address:** P.O.Box 9532 Amman 11191 Jordan | **Website:** www.aj-group.com

AMMAN • ABU DHABI • ERBIL • MUSCAT • RAMALLAH • RIYADH • SANA'A • TRIPOLI

وزير الاقتصاد والتجارة الشيخ أحمد آل ثاني يفتتح معرض «سيتي سكيب قطر»:

تخصيص انفاق أكثر من ٢٢٥ مليار دولار حتى ٢٠١٦ على مشاريع البنى التحتية



وزير الاقتصاد والتجارة الشيخ احمد بن جاسم بن محمد آل ثاني يفتتح معرض سيتي سكيب قطر



المهندس عبدالله المشهدي يشرح تفاصيل المشيرب العقارية للوزير الشيخ احمد بن جاسم آل ثاني



الوزير احمد بن جاسم آل ثاني متحدثا الى مانع المانع جناح Outlet Mall



الوزير الشيخ احمد آل ثاني مستفسرا من احمد عبدالله العبدالله عن آخر تطورات بروة العقارية (جناح BARWA)

برعاية الشيخ **عبدالله بن ناصر بن خليفة آل ثاني**، رئيس مجلس الوزراء وزير الداخلية، افتتح الشيخ **احمد بن جاسم آل ثاني** وزير الاقتصاد والتجارة معرض سيتي سكيب قطر.

وقال للمناسبة «إن استراتيجية التنمية الوطنية في قطر خصصت إنفاق أكثر من ٢٢٥ مليار دلاور حتى عام ٢٠١٦ على مشاريع البنية التحتية والتشييد كجزء من رؤيتها لعام ٢٠٣٠، واستعداداتها لاستضافة كأس العالم في ٢٠٢٢»، لافتاً الى «ان القطاع العقاري سوف يشهد خلال السنوات المقبلة موجات جدية من الانتعاش والازدهار نتيجة لمشاريع البنية التحتية التي جذبت أعداداً كبيرة من العمال والوافدين»، متوقعاً ان يصل الطلب على الوحدات السكنية الى ٢٥٠ ألف وحدة بحلول عام ٢٠١٧.

وعلى هامش المعرض، أقيم حفل جوائز لتكريم الأداء المتميّز في قطاع العقارات، أبرزها جائزة «بانوراما مشاريع الترفيه والسياحة لشركة التطوير العقاري الأولى في قطر عن مشروعها «بانوراما هيلتون ريزيدنس»، «جائزةمشاريع التجزئة» فازت بها شركة «مشيرب العقارية» عن مشروع مشيرب وسط الدوحة، و«جائزة المشروع المجتمعي والثقافي» فازت بها كل من «مؤسسة حمد الطبية» و«مؤسسة قطر» عن مشروع «بيو بنك قطر».



روني موراني
MALL OF QATAR



SHEM KREY
MALL OF QATAR



من اليسار: عارف هجرس، يوسف الذوادي وخولة النشوان (جناح ديار المحرق)



من اليمين: د. ايوب الفرج، علي العبيدلي وناصر محمد العبدالله



من اليسار: PAUL JESSUP و PAUL O'BRIAN

WE COVER IT ALL

تغطية شاملة



مهما اختلفت احتياجاتكم، في القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين قمنا بتصميم خطة تأمين مبتكرة توفر خدمات التأمين التي تحتاجونها أياً كان نوعها، للحماية من الخسائر وتغطيتها بشكل فعال في حال وقوعها.

القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين هي إحدى الشركات الرائدة في تقديم خدمات التأمين للأفراد والشركات منذ أكثر من ثلاثة عقود.

معنا أنتم في أيد أمينة لمواجهة المستقبل.

For more info, visit **www.qgirco.com**
or call us on +974 442 82222
We'd love to hear from you

QATAR GENERAL
Insurance & Reinsurance

أحمد عبدالله العبدالله (مجموعة بروة العقارية BARWA):

نعمل على وضع استراتيجية مرنة نحافظ بموجبها على مستثمري المجموعة





احمد العبدالله يتوسط من اليمين: عادل العبدالغني ومن اليسار: عبدالله جبارة الرميحي (جناح بروة BARWA)

منذ تأسيسها أثبتت مجموعة بروة العقارية انها داعم قوي وديناميكي لنهضة قطر، حيث تعد أكبر شركة عقارية مدرجة في سوق الدوحة للأوراق المالية من حيث مشاريع التطوير العقاري التي تقوم بتنفيذها.

الرئيس التنفيذي بالوكالة المهندس احمد عبدالله العبدالله وجد في إنجاز المشاريع بمواعيدها المحددة تحدياً، بحيث ان أي تأخير يكبّد الشركة خسائر ضخمة، وأكد تطبيقها للقانون الجديد الذي صدر مؤخرا في قطر والذي يهدف الى حماية المستثمر والمطور معاً، ملاحظاً تحسن الوضع الاقتصادي في البلاد ووفرة السيولة لدى البنوك، بالاضافة إلى العمل على وضع استراتيجية مرنة حفاظاً على حقوق المساهمين والمستثمرين في المجموعة.

انجاز المشاريع في مواعيدها

■ كيف تقوّمون وضع قطاع العقار في دولة قطر في ظل التأخير بتنفيذ المشاريع؟

– لكل مشروع ظروفه الخاصة من ناحية التعاقد مع المقاول والحصول على الموافقات وغيرها من المراحل التي يتطلبها، لكننا نشهد حاليا توجها لإنجاز المشاريع في المواعيد المحددة لها متحدّين بذلك أي عراقيل ممكن أن تواجهها خلال مراحل التطوير المختلفة، حيث ان أي تأخير يكبد الشركة خسائر ضخمة.

■ وهل تتميّز مجموعة بروة عن غيرها بتنفيذ مشاريعها ضمن المواعيد المحددة؟

– لدينا في الوقت الحاضر مشروعان قيد الإنجاز ونحن نسير وفق المخطط الموضوع لهما . أحدهما هو مشروع بروة الخور شل السكني لموظفي وعمال شركة «شل – قطر» وهو مشروع سكني من المقرر الانتهاء من عملية بنائه في الوقت المحدد ويوفر جميع الخدمات لساكنيه. والمشروع الثاني هو بروة البراحة، وهي المدينة العمالية تسع ٣٥ الف عامل توفر جميع الخدمات لهم كما انها تحتوي على مرافق خدمات عامة ومواقف للشاحنات.

حماية الاستثمارات

■ أطلقتم خلال معرض «سيتي سكيب قطر» مشاريع للبيع بتسهيلات كبيرة، ألا تتخوفون من الوقوع في مشاكل شبيهة بتلك التي أدت الى الأزمة العقارية عام ٢٠٠٨؟

– تضع الشركة شروطاً معينة في عمليات البيع، كما وتتحمل مسؤولية طمأنة المستثمرين عن عوائد أي مشروع، وذلك تماشياً مع تطبيق القانون الجديد الصادر حديثاً والذي سبق وقلنا أنه يهدف الى حماية المستثمر والمطور معاً، كما اننا نتخذ الاحتياطات المطلوبة لحماية استثماراتنا.

■ سمحت بعض الدول العربية كدولة الإمارت بالتملّك التام للأجنبي في بعض المناطق، أين دولة قطر من هذه الخطوة؟

– تعتمد دولة قطر استراتيجية معينة ونحن ملتزمون بتطبيقها، وقد سمحت الدولة بتملك الأجانب في بعض المناطق لغاية ٩٩ سنة و هذا القرار يعد خطوة ايجابية. وعلى سبيل المثال مشروع داره الذي يقع بالقرب من الملعب الرئيسي ويتم تجهيزه لاستضافة كأس العالم ٢٠٢٢، إن السماح للمستثمر الاجنبي بالامتلاك فيه سيساهم في رفع نسب عوائد المجموعة والمستثمرين.

ثقة بالمستثمرين والمطورين

■ ما الدور الذي تؤديه المصارف القطرية في توفير التسهيلات للراغبين في الاستثمار أو التملّك في أي مشروع؟

– نشهد في الوقت الحاضر تحسن الوضع الاقتصادي ووفرة السيولة لدى البنوك، الى جانب الدور الذي تؤديه الدولة ومساهمتها في خلق التطوّر وزيادة الثقة بالمستثمرين والمطورين ما ينعكس ايجاباً على الاقتصاد الوطني برمّته.

■ ما هي استراتيجيتكم المستقبلية؟

– سنطرح خلال هذا العام استراتيجية مرنة ومكملة للنهج الذي اعتمدته الشركة وأهم أهدافها تتمثل في المحافظة على حقوق المساهمين والمستثمرين في مجموعتنا. ■

٢٠ مليار ريال قيمة مشاريعها في قطر

د. أيوب الفرج

(إزدان العقارية EZDAN REAL ESTATE):



سنطرح قريباً أكبر مدينة في الشرق الأوسط

اعتبر المدير العام لشركة إزدان العقارية EZDAN REAL ESTATE الدكتور أيوب الفرج السوق العقارية في المنطقة العربية ناشئة وتشهد نمواً سريعاً، وأشار الى عملية إعادة هيكلة الشركة حفاظاً على ديمومة النجاح، كاشفاً عن طرح أكبر مدينة في الشرق الأوسط.

سوق ناشئة

■ كيف تقوّمون وضع قطاع العقار في دولة قطر راهنا؟

– السوق العقارية في قطر واعدة جدا، لا سيما وان المنطقة العربية ستستضيف خلال الفترة المقبلة العديد من الاحداث والملتقيات العالمية في مقدمها بطولة كأس العالم لكرة القدم التي ستقام في الدوحة عام ٢٠٢٢، ومعرض إكسبو دبي ٢٠٢٠ مما سينعكس ايجابا على هذه السوق عموما التي تعتبر ناشئة وحديثة وتشهد نموا سريعا.

أكبر مدينة في الشرق الأوسط

■ ما هي المشاريع التي اطلقتموها خلال المعرض هذه السنة؟

– تعتبر ازدان اكبر مطور عقاري في قطر من حيث الاصول ومحفظتها من الوحدات العقارية البالغة اكثر من ٢٥ الف وحدة.

ودخلت الشركة حديثا الى قطاع ادارة أملاك الغير من خلال تولي مشاريع عملاقة عدة مع جهات حكومية وخاصة، وقد دشنت خلال «سيتي سكيب قطر ٢٠١٤» باكورة تلك المشاريع، مشروع برجي السامرية. هذا وسنعمل على توظيف كافة امكانياتنا وخبراتنا العقارية في قطاع ادارة الاملاك والتي تشمل توفير كافة الخدمات والصيانة وادارة العقارات والحفاظ على الاصول واستثمارها بأفضل الطرق الممكنة. والجدير ذكره، ان «ازدان» ستطرح في القريب اكبر مدينة في منطقة الشرق الاوسط، علما ان مشاريعنا المقامة حاليا تتركز كلها في قطر وذلك تمهيدا لاستضافة بطولة كأس العالم لكرة القدم سنة ٢٠٢٢.

■ كم تبلغ القيمة الاجمالية لمشاريعكم المقامة حاليا في قطر؟

– تفوق قيمتها العشرين مليار ريال. ■

وضاح العكر

(اول ويز بروبرتي ALWAYS PROPERTY الإمارات):

الشارقة مقصد العائلات الخليجية لطابعها المحافظ



الـرئيس التنفيـذي لشركة اول ويز بروبرتي ALWAYS PROPERTY وضاح العكر كشف عن أهم مشاريعها التسويق لبرجـي البنـدري فـي إمارة الشارقـة، ولاحظ اقبالاً واسعـاً مـن قبـل القطريين علـى جنـاح الشركـة خلال فعاليات «سيتـي سكيـب قطـر»، معتبراً الشارقة مقصداً للعائـلات الخليجيـة باعتبارها محافظة على العادات والتقاليد الشرقية.

وساطة عقارية

■ هل لنا بلمحة عامة عن شركة اولويز بروبرتي؟

– تأسست الشركة منذ حوالى ثلاث سنوات وهي تعنى بمجال الوساطة العقارية، ومتخصّصة بسوقي دبي والشارقة. وحصلت أخيراً على عقد تسويق حصري لبرجي البندري الواقعين في إمارة الشارقة.

■ ما هي أهم المشاريع التي تسوّقون لها حالياً؟

– من أهم مشاريعنا برجا البندري في الشارقة اللذان يتضمنان ٢٤٠ شقة، من بينها ١٢٠ بثلاث غرف و٨٠ بغرفتين، فضلاً عن أنها مفروشة بالكامل وتتضمّن خدمات شاملة.

ويتميّز هذا المشروع بموقعه الاستراتيجي حيث يبعد عن مطار دبي مسافة عشر دقائق بالسيارة، وكذلك بأسعاره المدروسة جداً.

مقصد العائلات الخليجية

■ كيف تقوّمون مشاركتكم في معرض سيتي سكيب قطر ٢٠١٤؟

– انها المشاركة الأولى لنا في هذا المعرض، وقد شهد جناحنا فيه إقبالاً واسعاً، لا سيّما من قبل القطريين الذين أبدوا اهتماماً شديداً بشراء منزل في إمارة الشارقة.

■ بمَ تتميّز إمارة الشارقة عقارياً؟

– تعتبر الشارقة مقصداً للعائلات الخليجية كونها إمارة محافظة على العادات والتقاليد الشرقية، ناهيك عن المساحات المتوافرة في مشروع البندري والمناسبة للعائلات، سواء من حيث حجمها أو سعرها، إضافة الى انه قريب جداً من مطار دبي الدولي، وعموماً، يعتبر شراء منزل في مشروع البندري استثماراً مجزياً حيث بالإمكان السكن فيه أو حتى تأجيره.

■ ما هي مشاريعكم المستقبلية؟

– سنتولى إن شاء الله تسويق مشروع جديد في الشارقة خلال الشهرين المقبلين، كما ولدينا العديد من المشاريع الجديدة في قطر. ■

فهد الغنيم

(شركة الأولى قطر FIRST QATAR):

نجري دراسة دقيقة لأسواق الخليج لوضع خطة مستقبلية لمشاريعنا



الرئيس التنفيذي لشركة الأولى قطر FIRST QATAR فهد الغنيم لاحظ ازدياد الطلب في الآونة الأخيرة على العقار في دول الخليج، وكشف عن القيام بدراسة دقيقة لمجمل أسواق الخليج توضع على أساسها خطة مستقبلية لمشاريعها، مؤكداً تجاوزها الأزمات والتحديات وتحقيق النجاح.

دراسة أسواق الخليج

■ كيف تقوّمون وضع قطاع العقار في منطقة الخليج خلال السنتين الماضيتين؟

– ازداد الطلب على العقار في الآونة الأخيرة في بعض دول الخليج مثل السعودية ودبي حيث نما القطاع العقاري فيهما بنسبة ٤٠ في المئة، مقارنة بالعام الماضي، وفي قطر خصوصاً مع بناء مطار حمد الدولي والمشاريع العقارية الضخمة القائمة.

أما بالنسبة لدولة الكويت ورغم صغر المساحة المحددة للسكن والبالغة ١٥ في المئة من مجمل مساحتها فإنها تشهد ارتفاعاً في أسعار الأراضي والعقارات. لذا فإننا نقوم حالياً بدراسة دقيقة لمجمل أسواق الخليج وبناء عليها سنضع خطتنا المستقبلية، وراهناً نحن في صدد بناء مشاريع في عُمان، بالاضافة الى مشروع بانوراما للشقق الفندقية تحت ادارة هيلتون في شهر آذار/ مارس الفائت.

نجاح وثقة

■ هلا وضعتنا في صورة مشاريعكم الحالية؟

– الى جانب الفندق في اللؤلؤة في قطر لدينا مشروعان سكنيان في العاصمة مسقط، كما نعمل على مخطط للتوسع في مشروعين آخرين في السلطنة نظراً لوفرة الفرص المتاحة. هذا وتمكنت شركة الأولى قطر من تجاوز الأزمات والتحديات وتحقيق المزيد من النجاح بفضل جهود العاملين فيها وثقة المساهمين ومختلف الاوساط بها.■

مانع ابراهيم المانع (دوحة اوتليت مول):

مشروعنا دوحة اوتليت مول هو الأول من نوعه في قطر والمنطقة



أعلن رئيس مجلس الإدارة في شركة قطر لإدارة الأملاك، وهي الجهة المشغلة لـ «دوحة اوتليت مول»، السيد مانع ابراهيم المانع، عن مشروع «دوحة اوتليت مول» وهو الأول من نوعه في قطر والمنطقة، والذي يشكل وجهة مميزة وجديدة للتسوّق، مولجاً في تفاصيل مرافقه والخدمات التي يوفرها لزواره. وكذلك أعلن عن طرح مشروعين آخرين خلال فعاليات معرض «سيتي سكيب – قطر ٢٠١٤»، المشروع الأول «ووتر فرونت» عبارة عن برج في لندن والمشروع الثاني «مجمع ربوة السكني» وهو عبارة عن أربعة أبراج في منطقة بهجه شهير في اسطنبول.

■ ما الهدف من مشاركتكم في معرض «سيتي سكيب – قطر ٢٠١٤»

– انها المشاركة الثانية لنا في معرض «سيتي سكيب – قطر» وذلك بعدما لمسنا خلال مشاركتنا الأولى في السنة الماضية ردّ فعل ايجابياً جداً على مشروعنا ويست آند بارك. وقد طرحنا خلال فعاليات معرض هذه السنة المرحلة الثالثة من مشروع ويست أند بارك وهو مشروع «دوحة اوتليت مول».

الأول من نوعه في قطر

■ هل لنا بلمحة عامة عن مشروع اوتليت مول؟

– تبلغ مساحة المشروع ٢٠ ألف متر مربع وتصل تكلفة إعادة تطويره الى ٨٠ مليون ريال، وهو يعدّ الأول من نوعه في دولة قطر والمنطقة حيث يقدّم تجربة الأوتليت مول الحقيقية بكل مفاجآتها وتفاصيلها، كما ويعد وجهة مميزة لنوع آخر وجديد للتسوق من خلال توفير ماركات عالمية بأسعار منخفضة، فضلاً عن توفيره مجموعة كبيرة من المنتجات التي تناسب جميع الأذواق والميزانيات. كذلك، يشتمل المشروع على أربعة محلات ضخمة للتجزئة و١٧٠ محلاً متنوعاً متخصصة في الأزياء الرجالية والنسائية والأطفال، والمجوهرات والإلكترونيات والاحذية والعطور، وكذلك ركن مخصص للمستلزمات الرياضية ومجموعة متنوعة من المطاعم والمقاهي، إضافة الى بعض مطاعم الأطباق السريعة. كما ويضم قرابة ٢٠ ألف متر مربع من حدائق وبازارات خارجية مترابطة مع محلات المول المطلة، و٢٥٠٠ موقف سيارة.

موقع استراتيجي

■ متى سيتم افتتاح المشروع؟

– من المتوقع ان يفتتح في نهاية الربع الأول من سنة ٢٠١٥، علماً انه تم حتى الآن حجز ٧٥ في المئة من المساحات التأجيرية في المول.

مشروعان في لندن واسطنبول

■ ما هي المشاريع الأخرى التي عرضتموها خلال سيتي سكيب – قطر ٢٠١٤؟

– عرضنا مشروعين، الأول برج في لندن وتحديداً في منطقة ريفر فرونت القريبة من المدينة الأولمبية، ويبعد عن وسط لندن مسافة ١٧ دقيقة بالقطار، كما ويجاور أكبر مجمّع تجاري في لندن، بحيث لا يبعد عنه سوى خمس دقائق سيراً على الأقدام.

أما المشروع الثاني فهو «مجمع ربوة السكني» وهو عبارة عن أربعة أبراج في منطقة بهجه شهير في اسطنبول والذي يتكون من مجموعة فلل وشقق سكنية في موقع مميز جداً بالمدينة وقريبة من بحيرة بهجه شهير.■

الموقع الرئيسي
للاستثمارات العقارية



سيتي سكب جلوبال ٢٠١٤ هو الحدث الأكبر والأكثر تأثيراً في مجال الاستثمارات العقارية والتطوير للأسواق الناشئة عالمياً. يجمع سيتي سكب جلوبال المستثمرين، والمطورين، والمختصين في القطاع العقاري، وقادة الصناعة العالمية، حيث لا يوجد مكان أفضل للحصول على فرص الاستثمار.

تابعنا:

سجّل اسمك الآن للدخول مجاناً!

www.cityscapeglobal.com
+٩٧١ ٤ ٣٣٦ ٥١٦١
cityscapeglobal@informa.com

CITYSCAPE GLOBAL

٢١ ~ ٢٣ سبتمبر ٢٠١٤

مركز دبي التجاري العالمي, إ.ع.م

الرعاة المؤسسون: EMAAR, DP DUBAI PROPERTIES, NAKHEEL

الشريك الاستراتيجي الدولي: FLASH PROPERTIES

راعي تسويق المشاريع: AQvia Properties

الشريك المؤتمن لتسجيل العقارات: تملّيك TAMLEEK PROPERTY TRANSFER

الراعي الفضي: APEX REAL ESTATE DEVELOPMENT L.L.C

بدعم من: دائرة الأراضي والأملاك Land Department

شريك البث الإقليمي: CNBC عربية 10 years

منشور الأعمال الرسمي: Forbes Middle East

الشريك الرسمي على الانترنت: dubizzle

بالاشتراك مع: nextmove

المؤتمرات المنعقدة في موقع مشترك: FUTURE CITIES, GLOBAL REAL ESTATE SUMMIT, REBS Real Estate Brokers Summit

المنظم: informa exhibitions

Shem Krey (Mall of Qatar):

The promise of a world-class shopping, outstanding dining and unique entertainment is what makes Mall of Qatar one of the most eagerly anticipated projects in the region



Al Bayan Magazine had the opportunity to meet with Shem Krey, Deputy Managing Director- Mall of Qatar. He described the real estate sector in Qatar and gave us an idea about Mall of Qatar. He further talked about the purpose behind their permanent participation in Cityscape and the competition they face with other malls.
Following is an extract from the interview:

*** How do you describe the real estate sector in Qatar?**
- It is booming, there is construction going on everywhere both in the private sector as well as the public sector and there is no scarcity of work for emerging companies and companies that have been here for a long time. Also, Ashghal is coming out with a lot of tender documentation and our estimating a new business development department are extremely busy with keeping up the amount of work that just Ashghal alone is putting out to tender.

*** Can you give us an idea about Mall of Qatar?**
- Opening is Q4 2015, Mall of Qatar is the nation's first super regional shopping centre located adjacent to a FIFA World Cup Stadium in Doha, Qatar. Mall of Qatar is easily accessible from multi-lane highways from all directions and a dedicated Doha Metro station. Phase 1 of Mall of Qatar will feature over 450 retail, dining and entertainment brands from all over the world. The Mall will host 3 international department stores, an international Hypermarket, 25 major Flagship stores, over 50 luxury brands, 81 dining options, a world class cinema with IMAX, and Qatar's largest indoor Family Entertainment Centre.

*** How do you position Mall of Qatar among all the other malls in the region?**
- The Mall of Qatar is very unique because it is a super regional mall. The promise of a world-class shopping, outstanding dining and unique entertainment is what makes Mall of Qatar one of the most eagerly anticipated projects in the region. From its distinctive facade to its exciting interiors, every corner holds a surprise that will make your visit an experience like no other. Staying ahead of trends in the convergence of tourism and retail, Mall of Qatar plans include the development of a 5 - star hotel as part of the mall development. Taking advantage of Qatar's year on year increase in number of tourists, as well as tourism's positive effect in driving retail sales. The large-scale entertainment areas will offer a distinctive mix of entertainment options, which have never been seen before in the region. Mall of Qatar will also relate to the art and culture of Qatar, making it a cultural hub for the community. Mall of Qatar will offer large, brightly lit, easy to navigate, state of the art parking. With over 7000 parking spaces, even on the busiest traffic days, parking shall be easy to find. Retailers will have exclusive access to express delivery systems for stress-free stocking and distribution of merchandise. In addition, Mall of Qatar will feature the perfect retail mix of luxury, bridge, premium, popular, tradition and value products including luxury brands, flagship stores, international department stores, European hypermarket and over 80 food/beverage outlets and the Magic of QLive. QLive will be the defining feature of Mall of Qatar, encompassing events, entertainment, sports, live concerts and in-mall activities for a whole-spectrum of difference age groups and demographics. It will be intrinsic to Mall of Qatar's entire marketing push, driving the best customer traffic across the entire mall for all tenants, so they can concentrate on what they do best, sales.

*** How will you face the competition with the other malls?**
- Certainly, there is competition in the city. There are a number of malls that are built already and we will of course be the biggest new mall that will be constructed in Qatar but we are actually going after a different market. We are going after the shoppers who want to experience the high end luxury and the collection of all the 52 luxury shops (elite brands), as well as the discerning shopper who wants to shop for low price points and volume. Our goal is to satisfy all ranges of shoppers, age groups and tourists visiting this growing city.

*** What is the purpose behind your permanent participation in Cityscape?**
- We've participated in Cityscape Doha to announce our many recent leasing transactions the excitement of the project. Cityscape has been an excellent venue for us to display the project and share excitement of this development.

Paul O'Brien (The land):

We are unique and The Pearl is very much focused on the lifestyle



Paul O'Brien, CEO- The Land, attended Cityscape Qatar. In a Q & A on the sidelines of the event, O'Brien evaluated the real estate sector in Qatar. He also gave us an idea about the features of their project The Pearl:

*** How do you evaluate the real estate sector in Qatar?**
- Last year, we've seen a lot of growth and there is a lot of demand in the market so the situation is positive.

*** What are the features of your project The Pearl?**
- Our product is very much focused on the lifestyle, it offers 40,000 residents an exclusive island retreat with the ambience and lifestyle of the Mediterranean in the heart of the Gulf region. Pearl-Qatar residents have access to amazing Qatar and all the career and lifestyle opportunities it boasts, at the same time being self sufficient within the Pearl-Qatar with its own schools, healthcare facilities and every level and type of retail experience. Whether you crave designer boutique exclusively, a fine dining experience or a lively night out after a hard work out in the gym or on the tennis court, The Pearl-Qatar offers it all.

*** Are you searching for more opportunities in Qatar in the real estate sector?**
- Our key focus is The Pearl, we have 12 towers to deliver in the next three to four years and we are focusing on our restructure team to deliver what we have at the moment, we have a very large type of products around 5 to 6 billion Qatari riyal.

العـــامة للتكافـــل
General Takaful
تأمين برؤية إسلامية
Insurance with an Islamic Vision





ميزاتنا

خدماتنا تطابق معايير الشريعة الاسلامية

نظام متطور في الاتصالات للتواصل مع العملاء

خدمات راقية لتسوية المطالبات

خدمة المؤسسات الاسلامية والتقليدية

مشاركة
تضامن
تعاون



التكافل العام

يشمل وثائق تأمين الحريق - وثائق تأمين المنازل
وثائق تأمين السرقة - وثائق تأمين العمال
وثائق تأمين النقد - وثائق تأمين خيانة الأمانة
وثائق تأمين المقاولون (الهندسة)
وثائق تأمين البحري (تأمين بضائع)..

تكافل السيارات

يشمل المنتجات تغطيات
الطرف الثالث(التأمين الالزامي)
وتأمين جسم المركبة (التأمين الاختياري)
وتأمين السائقين والركاب.

التكافل العائلي

كل أنواع التأمين العائلي التي تحتاجها الأسر
والأفراد للحماية





الدائري الثالث
تقاطع إشارات روضة الخيل
المنتزه سابقاً
ص.ب.: ٢٣٩٩٠ الدوحة - قطر
هاتف: ٤٤٣٣٩٧٧٧ (٩٧٤+)
فاكس: ٤٤٦٦٢٥٠٧ (٩٧٤+)

تعدّ جزءاً من ميناء العرب
«رأس الخيمة العقارية» تطلق مشروع «فيلات برمودا»



محمد سلطان القاضي
RAK PROPERTIES

طرحت «رأس الخيمة العقارية» RAK PROPERTIES أكبر شركة متخصصة في التطوير العقاري في إمارة رأس الخيمة والمدرجة في سوق أبوظبي للأوراق المالية، مشروع فيلات برمودا BERMUDA VILLAS أمام المستثمرين والمشترين في فندق والدورف استوريا رأس الخيمة.

وتعد «فيلات برمودا» جزءاً من «ميناء العرب» مشروع التطوير الرائد الذي يوفر مجتمعاً متكاملاً على الواجهة المائية في إمارة رأس الخيمة والمكون من مجموعة من الوحدات السكنية الراقية والمرافق عالية المستوى ضمن بيئة طبيعية خلابة.

ويضم مشروع «فيلات برمودا» ١٤١ وحدة سكنية بأحجام مختلفة تراوح بين ٣ و٦ غرف نوم تتميز كل واحدة منها بإطلالة بحرية مميزة.

وقال **محمد سلطان القاضي** الرئيس التنفيذي لشركة رأس الخيمة العقارية: يشرفنا الإعلان عن «فيلات برمودا» التي تعتبر الإضافة الأحدث لمجتمع «ميناء العرب» لا سيّما وأنها توفر للمستثمرين فرصة التمتع برفاهية العيش وروعة الطبيعة. وتسعدنا الاستجابة الايجابية التي حظي بها مشروع «ميناء العرب» وهو ما دفعنا الى تطوير الدفعة الجديدة من الفيلات الراقية.

«دبي للعقارات» تطلق ٢٠٠ وحدة سكنية في «رمرام»
مرفقة بباقات تمويل خاصة لمواطني الإمارات



خالد المالك
دبي للعقارات

أطلقت دبي للعقارات ٢٠٠ وحدة سكنية اضافية جاهزة للسكن في مجمع «رمرام» بمنطقة «دبي لاند». وتلبي الوحدات السكنية التي تتنوع من استوديوهات الى شقق بثلاث غرف نوم طلب المستثمرين ومشتري المنازل على خيارات سكنية بأسعار تنافسية.

كما وفرت دبي للعقارات للمستثمرين، من خلال تعاونها مع بنك دبي الإسلامي باقات تمويل خاصة تصل الى ٨٠ في المئة من سعر الوحدة لمواطني دولة الإمارات، والى ٧٥ في المئة للوافدين المقيمين مع معدلات فائدة تبدأ من ٣,٩٩ في المئة وفترة سداد تمتد حتى ٢٥ عاماً.

وقال الرئيس التنفيذي لمجموعة دبي للعقارات **خالد المالك** «يشكل توفير هذه الوحدات السكنية الجاهزة للاستخدام الفوري منفعة كبيرة للمستثمرين الجدد الذين يشترون شققاً للمرة الأولى، أو للراغبين في استخدام الشقق كمنازل عائلية، متوقعاً طلباً قوياً مماثلاً على الوحدات الإضافية التي تم إطلاقها، ويبدأ معدل أسعار الوحدات السكنية المتوافرة ٥٦٠ ألف درهم».

محمد علي الفهيم رئيساً تنفيذياً بالإنابة لـ«آرابتك» القابضة



عيّن مجلس ادارة شركة آرابتك القابضة **محمد علي الفهيم** رئيساً تنفيذياً بالإنابة لفترة مؤقتة، بعد قبول استقالة **حسن اسميك** من منصبه كعضو مجلس ادارة وعضو منتدب ورئيس تنفيذي.

كما عيّن المجلس **محمد عبدالله السويدي** عضواً مستقلاً في مجلس الإدارة محل **اسميك** وتعيينه في لجنتي التدقيق والترشيحات والمكافآت.

وأكد المجلس في بيان مواصلة تحقيق الإنجازات، بما يهدف الى حماية حقوق المساهمين والحفاظ عليها، تحقيقاً للمصلحة العليا للشركة ومساهميها ومستثمريها.

«إمباور» تسدّد ٥٢ مليون درهم من قرض بنك الدوحة



احمد بن شعفار
إمباور

سدّدت مؤسسة الإمارات لأنظمة التبريد المركزي «إمباور» ٥٢ مليون دولار كدفعة أولى من قرض بنك الدوحة البالغة قيمته ٥٢٠ مليون درهم.

وقال **احمد بن شعفار**، الرئيس التنفيذي لـ «إمباور» ان المؤسسة تتبع استراتيجية طموحة لتمويل مشاريعها من خلال الجمع بين الديون والأسهم لرفع سقف عائدات مساهميها، إذ يؤكد هذا السداد الالتزام بتسوية جميع القروض وفقاً لجداول زمنية متفق عليها، مما يدل على متانة واستدامة نموذج الأعمال الذي تتبعه «إمباور» واستراتيجيتها المالية.

واستفادت «إمباور» من القرض لتمويل عملياتها التشغيلية في دولة الإمارات، وتتضمن محفظتها الآن قدرة إنتاجية لما يقارب مليون طن تبريد، وتعد أكبر شركة لتزويد خدمة تبريد المناطق في العالم.

«نخيل» تعلن عن خطة تسديد ديونها البنكية بالكامل



علي راشد لوتاه
NAKHEEL

اعلن رئيس مجلس ادارة شركة نخيل العقارية NAKHEEL **علي راشد لوتاه** عن تسديد مبكر لجميع الديون البنكية البالغة ٧,٩٥ مليارات درهم نهاية شهر آب (اغسطس) المقبل، اي قبل الموعد المحدد بأربع سنوات.

واوضح **لوتاه** «ان عملية السداد المبكر للديون توفر نحو ٤٠٠ مليون درهم قيمة الفوائد البنكية المستحقة على هذه الديون»، لافتا الى ان الشركة تعتمد على مواردها الذاتية من دون الاستعانة بأي قرض او دعم حكومي.

وقال **لوتاه**: «ان الشركة تعتزم ضخ استثمارات بقيمة ١٢ مليار درهم في مشروعات تجزئة وتأجير جديدة في غضون ثلاث سنوات مقبلة، بهدف مضاعفة ايرادات الشركة من القطاعين». واوضح ان مشاريع التجزئة والتأجير التي تطورها «نخيل» في الوقت الراهن تتوزع على ٦ مشروعات تطويرية، بواقع ٣,٩ مليار درهم في مشروعات نخلة جميرا، و٣,٤ مليارات في جزر ديرة، و١,٦ مليار درهم لمشروع قرية ورسان، و ٢,١ مليار درهم بقرية جميرا.

MICE Quotient
ENGAGING MINDS THAT MATTER

For more information please contact:
marketing@micequotient.com
Tel: +91 9822375727 / +912064787980

www.micequotient.com

THE ARAB WOMEN IN LEADERSHIP AND BUSINESS SUMMIT



22 – 23 September 2014
Dubai, United Arab Emirates



KEY SPEAKERS

Her Excellency Dr. Maryam Matar, MD Chairman & Founder, **UAE Genetic Diseases Association**

Aida Araissi, President, **Bilateral US-Arab Chamber of Commerce**

Almas Jiwani, President, **UN Women Canada**

May Makhzoumi, President, **Makhzoumi Foundation**

Dr Nahla Nasser Al-anbar, Private Executive Assistant, **His Royal Highness Prince Alwaleed Bin Talal**

Noor Shamma, Acting Director of Corporate Communications, **UAE Telecommunication Regulatory Authority**

Supporting Partners

Bilateral US-Arab Chamber of Commerce

DUBAI CHAMBER
DUBAI BUSINESS WOMEN COUNCIL

افتتاح معرض DREAM 2014 العقاري بمشاركة ٥٥ شركة



من اليسار: سليم ياسمين، سامر البساط والوزير غازي زعيتر في جناح WATERFRONT CITY



من اليسار: بسكال والياس سعد والوزير زعيتر في جناح ESLA



من اليمين: نمير قرطاس، انطوني ستيفان، الوزير غازي زعيتر وانطوني الخوري في جناح DISTRICT S



من اليمين: اسعد بدوي، ايلي صوما، الوزير غازي زعيتر وصافي بدوي داخل جناح BADAWI GROUP



جوزف دكاش (الثالث من اليسار) وصقر صقر الى يساره مع عدد من المشاركين



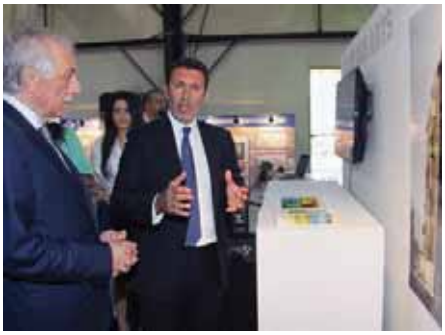
الوزير غازي زعيتر والى جانبه توفيق شيبوب داخل جناح THE CONSTRUCTORS

افتتحت جمعية مطوري العقار في لبنان معرض DREAM 2014 العقاري في بيال بالتعاون مع بروموفير ونقابة عقارات لبنان REAL بمشاركة ٥٣ شركة عقارية لبنانية وشركتين تركيتين وذلك برعاية وزير الاشغال العامة والنقل **غازي زعيتر**.

وتميزت نسخة المعرض هذه السنة بشمولها اكثر من ٥٠ مطورا عقاريا ومؤسسة مالية عرضوا للزوار المهتمين والمستثمرين والمشترين المحتملين مجموعة واسعة من الفرص العقارية، بما في ذلك الشقق الصغيرة وناطحات السحاب الفخمة والفيلات والاستوديوهات والمكاتب التجارية اضافة الى امكانية التواصل مع المصارف والمؤسسات المالية المتخصصة في القروض العقارية.



من اليمين: شكيب ابي اللمع، قيصر أبي اللمع والوزير غازي زعيتر داخل جناح INJAZ HOLDING ويظهر رياض يارد



من اليسار: الوزير غازي زعيتر وفيليب تابت داخل جناح HAR PROPERTIES



من اليسار: روني بو عيسى والوزير غازي زعيتر في جناح BOU ABS



من اليسار: الوزير غازي زعيتر ومسعد فارس في جناح سما بيروت ويظهر في الوسط نبيل باز



من اليمين: جورج شهوان، الوزير غازي زعيتر وروي شهوان في جناح PLUS PROPERTIES



من اليمين: كوري بريفانيان، الوزير غازي زعيتر وانيتا ستيفان داخل جناح SAYFCO



من اليسار: باسكال والياس سعد وجاد صوايا



من اليسار: غي مانوكيان، جورج زرد أبو جوده والوزير غازي زعيتر والسيدة مانوكيان



الوزير زعيتر وزينب جعفر داخل جناح RED PRO



الوزير غازي زعيتر مع غسان شكور في جناح ROOF BAY



من اليمين: نبيل حنيني، الوزير غازي زعيتر وسيرج تابت داخل جناح TLEL EL MIR



طوني مدور الى يمينه الوزير غازي زعيتر في جناح ADEMCO



من اليسار: اليزابيت مرهج، مكرم فتى، الوزير غازي زعيتر، جهاد ابو شقرا ووليد نصار داخل جناح شركة صقر



الوزير غازي زعيتر وجورج اسطفان داخل جناح UREG



من اليسار: ميراي قراب والوزير غازي زعيتر داخل جناح FFA REAL ESTATE



غسان صعب والوزير غازي زعيتر داخل جناح SAABCO

التأمين العربية

الموجودات	(آلاف) ليرة لبنانية	
	٢٠١٣	٢٠١٢
أصول غير مادية	٦٧٢،٦٣٠	٩٤٥،٢٠٨
التوظيفات	٣١٨،١٥٧،٣٢٤	٣٥٢،٣٦٤،١٢١
أراضي وعقارات	٥،٢٠٣،٨٤٦	٢٧،٩١٣
شركات تابعة و شقيقة		
قروض على البوالص	١٩٤،٤٩٢	٢٣٣،٣٦٠
قروض أخرى		
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت	٣٢،٨١٢،٦٨٥	٢٧،٤٤٢،٦٢٣
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	١٠٢،٤٥٩،٥٢٧	١١٢،١١٨،٤٤٥
صناديق إستثمار	٨،٨٤٤،٥٨٣	٨،٠٥٩،٧٠١
إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين		
النقد وما شابهه	٦٧،٤٨٦،٣٥٢	٩٣،٨٦٥،٦٠٣
الحسابات المجمدة والودائع لأجل (أكثر من ٣ أشهر)	١٠٠،٠٠٥،٣٠٤	١٠٨،٨٤٨،٣٤٦
الودائع لأجل (أكثر من ٣ أشهر)	٢٣،٤٠١،٩٤٠	٢٧،١٤٦،٦٢٧
حسابات مجمدة لقاء كفالات لوزارة الإقتصاد والتجارة	٨،٦٨٧،٩٩٢	٨،٦٩٨،٣٧٥
حسابات مجمدة لصالح جهات أخرى	٦٧،٩١٥،٣٧٢	٧٣،٠٠٣،٣٤٤
إيرادات مستحقة على التوظيفات	١،١٥٠،٥٣٥	١،٧٦٨،١٣٠
التوظيفات المرتبطة بعقود وحدات الإستثمار	٢٨،٩٥٩،٣٩٢	٥٠،٢٥٠،٩٢٠
توظيفات عقارية		
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت	١،٨٩١،١١٠	٦،٠٣٠،٠٠٠
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	-	-
صناديق إستثمار	٢٧،٠٦٨،٢٨٢	٢٠،١٩٨،٣٨٣
نقد وتوظيفات مشابهة	-	٢٤،٠٢٢،٥٣٧
حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (حياة)	٤،٤٦١،٥٦٧	٢،٥٢٩،٧٤١
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط	-	-
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث	٢،٩٢٦،٠٧٦	١،١٣٢،٧٧٧
حصة معيدي الضمان من الإحتياطي الحسابي	١،٥٣٥،٤٩١	١،٣٩٦،٩٦٤
حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (غير الحياة)	٦٢،٩٥٣،٠٥٧	٧٠،٥٤٦،٥٨٨
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط	١٦،٤٢٤،٦٣٧	٢٣،٨٢٦،٢٢٢
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث	٤٦،٥٢٨،٤٢٠	٤٦،٧٢٠،٣٦٦
حصة معيدي الضمان من إحتياطي العجز في الأقساط	-	-
ذمم مدينة عائدة لعمليات الضمان	٨٣،٧٨٩،٧٠٩	٨٩،٩٨٣،٨٢٣
أقساط مستحقة على العمليات المباشرة	٥٥،٦٦٨،٣٦٧	٥٨،٥٨٨،٨٧٣
ذمم مدينة على وسطاء الضمان	٢١،٦٣٧،٢٠٢	٢٣،٨٤٢،٧٩٦
حسابات شركات الضمان المدينة	٦،٤٨٤،١٤٠	٧،٥٥٢،١٥٤
ذمم مدينة عائدة لعمليات إعادة الضمان	١٩،٦١٠،٠٥٧	١١،٥٣١،٥٠١
مبالغ برسم الإسترداد من معيدي الضمان	-	-
عمولات و بدلات من معيدي الضمان	-	-
ذمم مدينة أخرى عائدة لعمليات إعادة الضمان	١٩،٦١٠،٠٥٧	١١،٥٣١،٥٠١
موجودات أخرى	٢٥،٧٨٥،٥٥٥	٢٧،٧٧٢،٢٧٩
أراضي وعقارات غير معدة للإستثمار	١٨،٩٦٥،٠٨٣	٢٠،٦٨٠،٤٥٤
الأصول الثابتة التشغيلية	٤،٦١٧،٣٠٩	٣،٤٠٧،٣٨٩
أصول أخرى	٢،٢٠٣،١٦٣	٣،٦٨٤،٤٣٦
ذمم مدينة أخرى	٦٢٣،٦١٦	٧٣١،٥٨٦
ذمم المستخدمين	٢٩٨،٤٧٠	٧٣١،٥٨٦
ضرائب ورسوم برسم الإسترداد	-	-
الذمم المدينة من الأطراف المقربة	٣٢٥،١٤٦	-
حسابات مدينة أخرى	-	-
حسابات المساهمين	-	-
حسابات التسوية	٢٦،٣٢٠،٧٢٠	٢١،٠٢٩،٨١٣
تكاليف نفقات البوالص مؤجلة	١٥،٢٤٢،١٨١	١٧،٨٣٢،٨٥١
أقساط مكتسبة قيد الإصدار	-	-
أعباء مدفوعة مسبقاً	١،٤٨٩،٥٤٨	١،٥٣٧،٢٢٢
حسابات التسوية المختلفة	٩،٥٨٨،٩٩١	١،٦٥٩،٧٤٠
إجمالي الموجودات	٥٧١،٣٣٣،٦٢٧	٦٢٧،٦٨٥،٥٨٠

مجلس الإدارة كما في ٢٠١٣/١٢/٣١

السيد وهبه عبدالله تماري	رئيس	السيد عماد محمد عبدالرحمن البحر	عضو
السيد هاني عطا الله فريج	نائب رئيس	السيد طارق خالد عبدالله السليمان	عضو
البنك العربي ش.م.ع. (ممثلاً بالسيد رياض برهان كمال)	عضو	الآنسة رندا طنوس	عضو
السيد نديم بارودي	عضو	السيد منير بطرس المعشر	عضو
د. كرمة الفاهوم الحسن	عضو	السيد نديم غنطوس	عضو
السيد باسم رأفت فارس	عضو		

فروع الشركة

لبنان	: عين المريسة - الزلقا - طرابلس - صيدا - شتورة	قطر	: الدوحة
دولة الامارات العربية المتحدة	: دبي - الشارقة - أبو ظبي - العين	مملكة البحرين	: المنامة
الكويت	: مدينة الكويت	سلطنة عمان	: مسقط - صلالة

شركة التأمين العربيـــة ش.م.ل. تأسست عام ١٩٤٤
رأس المال المصرّح به والمدفوع بالكامل ٥١،٠٠٠،٠٠٠،٠٠٠ ل.ل.
المرسوم الجمهوري ١٠٣٢٧ تاريخ ١٩٦٨/٦/٢٢ - سجل محكمة التجارة ١٨٨٩
سجل هيئات الضمان ٢ - تاريخ ١٩٥٦/٩/١١ - هيئة خاضعة للمرسوم ٩٨١٢ تاريخ ١٩٦٨/٥/٤
المكتب الرئيسي: بناء الشركة - شارع فينيقيا - بيروت - لبنان - ص.ب.: ٢١٧٢-١١
هاتف : ٣٦٣٦١٠/١(٠١) و ٣١٤٣٥٠/١(٠٣) - تلفاكس: ٣٦٥١٣٩ - ٣٦٣٦٥٩(٠١)
E-mail:arabia@arabiainsurance.com
Website: www.arabiainsurance.com

شـــركة التامـيـــن العربيـــة ش.م.ل.
الميزانيـــــة العموميـــــة الموحـــــدة

المطلوبات والرساميل الخاصة	(آلاف) ليرة لبنانية	
	٢٠١٣	٢٠١٢
الرساميل الخاصة	١٨٣،٨٧٤،٣٥٣	٢٢٤،٨٣٣،١٣٤
رأس المال المدفوع	٥١،٠٠٠،٠٠٠	٥١،٠٠٠،٠٠٠
رأس المال المكتتب	٥١،٠٠٠،٠٠٠	٥١،٠٠٠،٠٠٠
ينزل: رأس المال غير المدفوع	-	-
الإحتياطي القانوني	١٧،٠٠٠،٠٠٠	١٧،٠٠٠،٠٠٠
الإحتياطيات العامة	١٩،٦١٣،٥٧٢	١٩،٦١٣،٥٧٢
نتائج سابقة مدورة	٦٠،٧٢١،٩٤٥	٥٥،٢٢٦،٨٩٩
نتيجة السنة الحالية	(٩،٩٩٠،٠٩٢)	١٤،٣٨٠،٤٦٦
الإحتياطيات الأخرى	٤٥،٥٢٨،٩٢٨	٦٧،٦١٢،١٩٧
إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود الثابت	(٦١،٣٢٨)	(٤٥،٤٩٩)
إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	٤٠،١٣٠،٥٦٣	٥١،٢٧٣،٩٥١
إحتياطي تقييم صناديق الإستثمار	٢١،٧٩٨	(٢،٧٢٠)
إحتياطي إعادة تخمين الأصول الثابتة	٧،١٧٣،٠٢٣	٧،١٧٣،٠٢٣
إحتياطيات أخرى	(١،٧٣٥،١٢٨)	٩،٢١٣،٤٤٢
ديون غير ذات أولوية	٨٨٧،٩٤٥	٨٩٠،٩٨٥
ديون ثانوية	-	-
حسابات المساهمين	٨٨٧،٩٤٥	٨٩٠،٩٨٥
الإحتياطي الفني لفرع الحياة	٣٢،٤٧٨،٢١٢	١٢،٣٦٠،٧٦٣
الإحتياطي الحسابي	٢٨،٤٣٦،٣١١	١٠،١٥٥،٩٢٣
إحتياطي الأقساط غير المكتسبة	-	-
إحتياطي الحوادث تحت التسوية	٤،٠٢٢،٣٩٦	٢،٢٠٠،٨٠٨
إحتياطي الحوادث الواقعة و غير المصرح عنها - IBNR	-	-
إحتياطي مصاريف إدارة الحوادث	١٩،٥٠٥	٤،٠٣٢
إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص	-	-
إحتياطيات فنية أخرى	-	-
الإحتياطي الفني لعقود الضمان المرتبطة بوحدات الإستثمار	٢٩،١٢٧،١٣٠	٦٣،٧٨٠،٧٧٩
إحتياطي حوادث تحت التسوية	١٦٧،٧٣٨	١٥٢،٠١٤
الإحتياطي الحسابي	٢٨،٩٥٩،٣٩٢	٦٣،٦٢٨،٧٦٥
إحتياطيات فنية إضافية	-	-
الإحتياطي الفني لغير فرع الحياة	٢٣٥،٥١١،٣٥٩	٢٣٩،٢٤٢،٤٥١
إحتياطي الاقساط غير المكتسبة	١٠١،٥٢٨،٧٤٩	١١٤،١٩٦،٩٤٧
إحتياطي المطالبات تحت التسوية	١٢١،٢٨٣،١٨٤	١٢٥،٠٤٥،٥٠٤
إحتياطي المطالبات الواقعة وغير المصرح عنها -IBNR	١٢،٦٩٩،٤٢٦	-
إحتياطي مصاريف إدارة المطالبات	-	-
إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص	-	-
إحتياطي العجز في الأقساط	-	-
إحتياطي المطالبات الواقعة والمصرح عنها لكن غير المرصودة بشكل كاف -IBNER	-	-
إحتياطيات فنية أخرى	-	-
مؤونات لمواجهة الأخطار والأعباء	١٠،٠٨١،٢٥٤	٨،٢٦٦،٨١١
إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين	-	-
ذمم دائنة عائدة لعمليات الضمان	٣٤،٩٣٦،٠٦٥	٢٩،٤٧٦،٣٩١
ذمم دائنة عن العمليات المباشرة	٣٢،٧٩٣،٢٥٤	٢٧،٦٩٠،٧٥٧
ذمم دائنة عن العمليات الغير مباشرة	٢،١٤٢،٨١١	١،٧٨٥،٦٣٤
حسابات شركات التأمين الدائنة	-	-
ذمم دائنة عائدة لعمليات إعادة التأمين	١٣،٢٨١،٠٢٨	١٨،٣٢٧،٥٣٨
عمولات إعادة التأمين غير المحققة	٢،٥٨٢،١٢٠	٢،٧٨٤،٦٥٤
ديون	٦،٠٥٧،٥٣٦	٦،٠٩٠،٠٨٧
أموال مستدانة		
ديون مصرفية	٦،٠٥٧،٥٣٦	٦،٠٩٠،٠٨٧
ديون أخرى		
مطلوبات أخرى	١١،٥٨٢،١٥٠	١٩،٢٥٢،٥٣٤
ذمم المستخدمين		
ضرائب ورسوم متوجبة	٥،٨٤٦،٧٦٧	٦،٣٦١،٠٦٩
الذمم الدائنة للأطراف مقربة	-	٧،٣٠٨،٣١٢
ذمم دائنة أخرى	٥،٧٣٥،٣٨٣	٥،٥٨٣،١٥٣
حسابات التسوية	١٠،٩٣٤،٤٧٥	٢،٣٧٩،٤٥٣
الإيرادات غير المكتسبة	-	-
المصاريف المستحقة وغير المدفوعة	١،٣٤٥،٤٨٤	٧١٩،٧١٣
حسابات التسوية الأخرى	٩،٥٨٨،٩٩١	١،٦٥٩،٧٤٠
إجمالي المطلوبات والرساميل الخاصة	٥٧١،٣٣٣،٦٢٧	٦٢٧،٦٨٥،٥٨٠

الشركات التابعة والشقيقة

العربية ش.م.ل. (شركة قابضة)	بيروت / لبنان
شركة التأمين **العربية** العالمية ش.م.ب. (مقفلة)	المنامة / مملكة البحرين
العربية لوساطة التأمين ش.م.م.	بيروت / لبنان
شركة المشرق للاستثمار المالي ش.م.ل.	بيروت / لبنان
شركة التأمين **العربية** - سورية ش.م.م.	دمشق / سورية - فروع: دمشق / اللاذقية / حلب / حمص / طرطوس / حماة
شركة التأمين **العربية** - الأردن	عمان / المملكة الأردنية الهاشمية
UPI (Services) Limited	ليماسوس - قبرص
Lawrence (Holding) s.a.l.	بـيروت / لبنـان

مدققو الحسابات
ديلويت آند توش

نقابة الوسطاء والاستشاريين العقاريين وزعت «جوائز لبنان العقارية»



من اليمين: مسعد فارس، د. جاسم عجاقة والين مراد



من اليمين فيليب تابت



من اليسار: جورج شهوان، وليد موسى والزميل يوسف حويك



من اليمين: كارلا نجيم، بدر الريس ومحمد الريس

احتفلت نقابة الوسطاء والاستشاريين العقاريين في كازينو لبنان بتوزيع «جوائز لبنان العقارية» REAL ESTATE AWARDS LEBANON **لسنة ٢٠١٤.**

والقى نقيب الوسطاء والاستشارين العقاريين **مسعد فارس**، كلمة امل فيها ان يصبح حفل توزيع جوائز لبنان العقارية موعدا سنويا لالتقاء المطورين والوسطاء وموردي مواد البناء لعرض مشاريعهم والمنافسة الشفافة والعادلة.

بعده، تحدث باسم النقابة مؤسس شركة رامكو ومديرها العام **رجا مكارم**، فذكّر بأن جمعية الوسطاء والاستشاريين العقاريين في لبنان REAL اصبحت حقيقة قائمة وتطورت الى نقابة رسمية معترف بها من الدولة واليوم اصبحت النقابة تضم ما يناهز ٢٠٠ عضو. وعدد بعضا مما حققته النقابة.

اما رئيس اللجنة المنظمة لجوائز لبنان العقارية امين سر النقابة **وليد موسى** فوجّه تحية الى جميع المطورين العقاريين لانهم قدموا المساهمة الاكبر في



من اليسار: جوزف مارون، رفيق خوري وسمير خيرالله



نمير ولينا قرطاس



من اليسار: شربل بنياس، انطوان وكمال طنوس



من اليمين: ادي شرفان



من اليسار: احمد الخطيب وسمير براج



من اليسار: رفيق ونجوى صعب وبيريت خنيصر



من اليمين: انطوني اسطفان، انطوني الخوري ونمير قرطاس مستلمين الجوائز



سليم ياسمين مستلما الجائزة



صقر صقر و اليزابيت مرهج مستلمين الجائزة



غي مانوكيان وقرينته مستلمين الجائزة



عمر شنتوف مستلما الجائزة



من اليمين: ميشال ابي نادر، اسيل حلابي ولميس مغامس مستلمين الجائزة

اعادة بناء لبنان وجعلوا كل مغترب لبناني يحلم مجددا بأن يمتلك اجمل بيت في لبنان.

وهنا أسماء المشاريع الفائزة:

– فاز مشروع BEIRUT TERRACES لشركة «بنش مارك» بجائزة أفضل مشروع برج سكني ٥٠ متراً فما فوق، التي ترشحت لها ٤ مشاريع أخرى.

– أما جائزة أفضل مشروع مبنى سكني منخفض الإرتفاع «دون ٥٠ متراً»، والتي بلغ عدد المرشحين لها ٦، فحازها مشروع «بيوت درعون» لشركة "TDHC".

– وحصد لقب فئة أفضل تصميم وهندسة معمارية مشروع "DISTRICT/S" لشركة «إستيتس»، مع العلم ان عدد الترشيحات بلغ ١٤.

– وعن فئة أفضل تصميم للمساحات الخضراء، التي تنافست فيها ٣ مشاريع، فاز مشروع "ADMIR" لشركة «صقر القابضة».

– ونال مشروع «بيت مسك» لمجموعة «جورج زرد أبو جودة» جائزة أفضل مجمّع سكني وتجاري مسوّر، بعد ان تنافس في هذه الفئة مع ٦ مشاريع أخرى.

– ومنحت جائزة حملة التسويق والتواصل العقارية المميّزة لمشروع "WATERFRONT CITY" لشركة «ماجد الفطيم»، بعد ان كانت ٦ مشاريع مرشحة في هذه الفئة.

– أما في فئة أفضل مشروع من حيث الاستدامة ومراعاة البيئة، فقد رسا اختيار لجنة التحكيم على مشروع "DISTRICT/S" لشركة «إستيتس» من بين المشاريع الـ ٤ التي كانت مرشحة.

– وفي فئة افضل مشروع مكاتب التي ترشح لها مشروعان، كان الفوز لمشروع "LE BUREAU" من شركة "DEVELOPMENT H".

– أما جائزة أفضل مشروع من حيث التزام المسؤولية الاجتماعية، فكانت من نصيب مشروع «بخير» لشركة



من اليسار: رامي خوري، كلود ابي سعد، روبير حسيني، جان عازار

والياس مقدسي

«زردمان» الذي اختير من بين ٣ مشاريع.

– ومن بين مشروعين في فئة أفضل مشروع تخصّصي، فاز مشروع «خليج عمشيت» لشركة "FFA REAL ESTATE".

– وترشح مشروعان في فئة أفضل مشروع في مجال الحفاظ على المباني التراثية، فاز من بينهما مشروع «خان الصيفي» لشركة «إستيتس».



من اليمين: حسام ابو عيسى، انطوني وكارين ستيفان وانطوني وميراي خوري



من اليسار: اليسا موسى، دينا موسى وفاروق محمود

وليد موسى (نقابة الوسطاء والاستشاريين العقاريين R.E.A.L):



جوائز لبنان العقارية لتحفيز المطورين وتشجيعهم على تطوير أدائهم

أمين سر نقابة الوسطاء والاستشاريين العقاريين R.E.A.L وسفير نقابة العقارات الفرنسية في دول مجلس التعاون الخليجي ومنطقة الشرق الأوسط ورئيس مجلس ادارة شركة PBM للوساطة والاستشارات العقارية وليد موسى تحدث عن حفل «جوائز لبنان العقارية» الذي تنظمه النقابة سنوياً وهدفه الرئيسي المتمثل بتحفيز المطورين وتشجيعهم على تطوير أدائهم، متطرقاً الى انجازاتها، ملاحظاً تفاؤلاً لدى المقيمين والمغتربين بالسوق العقارية المحلية بعد استقرار الأوضاع السياسية.

تحفيز المطورين

■ أطلقتم أخيراً حفل جوائز لبنان العقارية REAL ESTATE AWARDS LEBANON كيف انطلقت الفكرة، وما الهدف منها؟

– بصفة كوني حكماً في اتحاد العقاريين الدولي (FIABCI)، انطلقت فكرة قيام تجربة مماثلة في لبنان مستوحاة من حفل الجوائز الذي ينظمه الاتحاد مع تعديل يتناسب والسوق اللبنانية. بعدها طرحت الفكرة على مجلس نقابة العقارات اللبنانية وعيّنت رئيساً للجنة المنظمة وتمكنا خلال عام من تنظيم هذه المسابقة واعلان النتائج في أكبر حفل يضم معنيين بقطاع العقار في لبنان وفي منطقة الخليج.

أما الهدف الرئيسي من إطلاق حفل الجوائز فهو تحفيز المطور لنيل جوائز عقارية، وقد نجحنا في تشجع المطورين على تطوير أدائهم بما يساهم بتطوير ثقافة البناء في لبنان.

لجنة الجوائز

■ كيف اعتمدت الجوائز ووفق أي معايير؟

– وضعت لائحة الجوائز لجنة مكونة من ١٣ شخصاً من ذوي اختصاصات مختلفة بينهم مهندسون معماريون، خبراء تسويق، رئيسة الاتحاد الأوروبي للعقاريين، ورئيس الاتحاد الدولي للوسطاء العقاريين، بالإضافة الى اشخاص متخصصين في شؤون البيئة. وجمع أعضاء لجنة التحكيم في فندق قبل يومين من حفل توزيع الجوائز، حيث صوتوا على كل مشروع بمفرده، وبعد جمع العلامات صدرت النتائج. وأود ان أشير الى نقطة مهمة، وهي ان كل عضو في لجنة التحكيم تربطه علاقة مباشرة أو غير مباشرة بأي مشروع وقع على عدم التصويت بهدف المحافظة على الموضوعية والصدقية في عملية الاختيار.

أكبر وأهم حقل عقاري

■ ما أبرز الإنجازات التي حققتها نقابة الوسطاء والاستشاريين العقاريين منذ تأسيسها الى اليوم؟

– حققت الجمعية سابقاً العديد من الإنجازات أهمها انها تحولت الى نقابة، وانضمت الى الاتحاد الدولي، واكتسبت صلاحية توقيع المعاهدات الدولية مع نقابات مماثلة في الخارج، بالإضافة الى اطلاقها شهادة الوساطة العقارية بالتعاون مع الجامعة الأميركية في بيروت.

وأخيراً تمكنت النقابة من تنظيم حفل جوائز (R.E.A.L) الذي يعد أكبر وأهم حفل عقاري في لبنان والمنطقة.

تفاؤل لدى المقيمين والمغتربين

■ كيف تقوّمون وضع القطاع العقاري في لبنان راهناً؟

– في الواقع ان الأشهر الستة الأولى من العام ٢٠١٤ جاءت أفضل مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي. كما لاحظنا تفاؤلاً كبيراً لدى المواطنين مع حلول موسم الصيف، وتحديداً من قبل المقيمين والمغتربين الذين يعتبرون المؤشر الأكبر في السوق العقارية المحلية، خصوصاً بعد استقرار الأوضاع السياسية.

■ كلمة أخيرة؟

– كل الشكر والتقدير لمجلة «البيان الإقتصادية» على مواكبتها الدائمة لنشاطات النقابة ودعمها قطاع العقار الركيزة الأساسية لنمو الاقتصاد اللبناني. ■

الشركة اللبنانية السويسرية للضمان
شركة مساهمة لبنانية



كل الطرقات تؤدّي الى ليبانو- سويس.

لقد انتقل فرع حوادث السيّارات من القنطاري الى الدورة.

العنوان الجديد: الدورة، بناية سيتي دورة ٣، الطابق الثامن.
هاتف: ٠٦٥٦٠٠ ١ (٩٦١) فاكس: ٠٦٥٦٠٥٠ ١ (٩٦١)

www.libano-suisse.com

وزير الصناعة يدعم صناعة الدواء في لبنان وسكرية ينتقد تسعير الادوية السرطانية في المستشفيات



حسين الحاج حسن
وزير الصناعة

يلاحظ المواطنون اللبنانيون ان وزير الصناعة **حسين الحاج حسن** يركز على محاربة احتكار وغلاء اسعار الدواء رغم ان هذا الامر يعود لوزير الصحة **وائل ابو فاعور** ، ولكن الوزير **الحاج حسن** وجد العذر للتدخل عبر مصنّعي الدواء في لبنان.

قام الوزير **الحاج حسن** بجولة على مصانع الادوية في لبنان، حيث اطلع على جودة الانتاج اللبناني والكميات التي تنتجها المصانع واسعار الادوية مقارنة بأسعار الادوية المستوردة، فأصيب بدهشة عندما علم بأن ما تصدره لا تزيد قيمته على ٥٠ مليون دولار. اما ما نستورده فيزيد على مليار دولار، وان الدول التي نستورد منها الدواء تضع العراقيل في طريق تصدير الدواء اللبناني رغم جودته وانخفاض سعره. وقال: هذا الامر لا يجوز ان يحصل ويجب اتخاذ تدابير حمائية واللجوء الى مبدأ المعاملة بالمثل لحماية الانتاج اللبناني من اي صنف كان، اسوة بما تفعله كل دول العالم لحماية قطاعها الانتاجي.

ودعا الوزير المصانع الوطنية الى زيادة منتجاتها وهو يتعهد بدعمها عبر تقديم كل التسهيلات لانتاجها وتصديرها.

وكان الوزير على علم بأن بعض الادوية في لبنان تستورد «حصريا» وتباع بأسعار مضاعفة لما تباع به في الخارج.

سكرية يراقب وينتقد

على صعيد آخر انتقد رئيس الهيئة الوطنية الصحية النائب السابق **اسماعيل سكرية** قرار وزير الصحة **وائل ابو فاعور** الرقم ١/١١٣١ الصادر بتاريخ ١١ حزيران ٢٠١٤ والمتعلق بتحديد سعر المبيع في المستشفيات لأدوية الامراض السرطانية، وسأل: «كيف احتسبت نسبة جعالة المستشفى بـ ٢٤٪ كحد اقصى وحيث ما زال السعر الاساسي للدواء مرتفعا؟ ولماذا لا يخفض هذا السعر الاساس قبل اي خطوة؟». واضاف «ما هو تعريف الصيدلية العيادية التي لا وجود لها في القانون وتنتظر قانونا مقدما منذ عامين لتنظيمها؟ ومن يراقب توافر شروطها وشفافية عملها خصوصا في بعض المستشفيات المنتحلة صفة جامعية؟ ولماذا التمييز بين صيادلة المستشفيات (عددهم ١٨٠) وصيادلة الخارج (عددهم ٢٨٠٠) المنوط بهم حسب القانون صفة البيع للدواء؟».

صندوق الضمان يوقف التعاقد مع طبيب ويحيل ٦ مستخدمين الى المجلس التأديبي بجرم تزوير واختلاس في فرع شكا



د. محمد كركي
مدير عام صندوق الضمان

افضت تحقيقات مديرية التفتيش المالي في الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي في ملف مكتب شكا الى ان مجموعة من الاشخاص والمضمونين استفادوا من تقديمات الصندوق من دون وجه حق بالتعاون مع احد الاطباء والصيادلة من خلال تركيب الفواتير وتزوير بعض التواقيع والاختام، لا سيما للمراقبة الطبية المركزية في الصندوق ولبعض الاطباء والصيادلة وقد وصلت قيمة الاختلاسات الى ٩٢٣ مليون ليرة.

واستنادا الى النتائج التي توصلت اليها المديرية قرر مدير عام الصندوق الدكتور **محمد كركي**، وقف التعاقد بصورة نهائية مع الطبيب **ا.ش.** والصيدلي **ش.ح.** وتوجيه انذار بفسخ التعاقد مع اربعة اطباء هم: الدكتور **ا.ص**، الدكتور **ن.ج**، الدكتور **ف.ر** والدكتور **ط.هـ**، اضافة الى احالة ٦ مستخدمين الى المجلس التأديبي. وقرر **كركي** الادعاء امام النيابة العامة الاستئنافية في لبنان الشمالي بجرم تزوير واختلاس اموال عامة على ٣ اشخاص و١٤ مضمونا وصيدلي وطبيب، وكل من يظهره التحقيق من خارج وداخل الصندوق فاعلا او شريكا او متدخلا لإنزال اشد العقوبات بهم وللمطالبة باسترداد الاموال التي دفعت من دون وجه حق.

زيادة تعرفة الكهرباء في ظل التقنين
اي عبقري يقترح الزيادة بدل تحسين الجباية

قيل ان توافقا سياسيا قد حصل على زيادة تعرفة الكهرباء بغية تحصيل بضعة مليارات ليرة للمساهمة في تغطية سلسلة الرتب والرواتب. وقيل ان التوافق لم يشمل تفاصيل الزيادة، اكان على شطور الاستهلاك فوق الـ ٥٠٠ كيلو واط ساعة، ام على زيادتها على كل الشطور.

الداعون الى زيادتها على كل الشطور يأخذون بالاعتبار ان التعرفة المطبقة حاليا وضعت عام ١٩٩٤ على اساس ان سعر برميل النفط الخام كان يبلغ ٢٨ دولارا بينما ارتفع سعره اليوم الى ما يتجاوز الـ ١٠٠ دولار، والداعون الى زيادتها على شطر واحد وهو عندما يتجاوز الاستهلاك الـ ٥٠٠ كيلو واط، اي ان تطاول الزيادة القادرين على الاستهلاك بأي ثمن اي الاغنياء، سيوفر لتغطية السلسلة نحو ٣٥٠ او ٤٠٠ مليار ليرة وهذا لن تكون له فائدته للمؤسسة بشكل عام وهو يناقض كل المقترحات الموضوعة للاصلاح الكهربائي.

صاحب اقتراح الزيادة على شطر استهلاك الـ ٥٠٠ ساعة كيلو واط هو وزير المال **علي حسن خليل** الذي يحاول ابعاد سيف الزيادة عن الفقراء.

مسؤولو الادارة يجمعون على ان تحسين الجباية فعليا وليس كلاميا ومزايدة، وحده يؤمن الـ ٣٥٠ مليار ليرة او اكثر سنويا!

مدير تعاونية موظفي الدولة تفقد فرع البقاع:
تعاون مع وزارة المال لتسريع صرف المستحقات للمستفيدين

تفقد مدير عام تعاونية موظفي الدولة في لبنان الدكتور **يحيى خميس** اقسام فرع البقاع في التعاونية في قصر العدل بزحلة يرافقه وفد من المديرية، حيث كان في استقبالهم رئيس فرع البقاع في التعاونية **نزيه حمود** واطباء الفرع وموظفوه.

واكد **خميس** على اهمية التعامل المرن والانساني مع طالبي الخدمة من التعاونية وجلّهم اصحاب حاجة استشفائية او مرضية، وهذا يتطلب التعاطي معهم بالشكل السليم، مشددا على اهمية انجاز المعاملات وصرف المستحقات للمنتسبين المستفيدين، مؤكدا ان التعاونية انجزت اداريا المنح المدرسية لكن هذا الامر مرتبط بالواقع المالي اللبناني، مشيرا الى تعاون وثيق مع وزارة المالية لتسريع صرف المستحقات الخاصة بالمستفيدين من تقديمات التعاونية.



Struck by the unexpected? We at AL MASHREK insurance & reinsurance SAL are always committed to provide our valued customers the most affordable insurance options with outstanding support, service and respect they deserve to "stand tall" and enjoy life.

Since its founding in 1962, AL MASHREK insurance & reinsurance SAL has been engaged in the writing and sales of diverse insurance and reinsurance policies, covering all classes of insurance to protect our customers' financial status, assets, health (medical, life), and legal liability.

For more information regarding "standing tall", please don't hesitate to visit us at www.almashrek.com.lb, scan the QR code below, or e-mail us your questions at info@almashrek.com.lb

CERT ISO 9001

50 Years 1962-2012

AL MASHREK
insurance & reinsurance SAL

دروع تكريمية لمن «أمنوا» التغطية الصحية للمواطنين على الورق!

جميع وزراء الصحة السابقين وعدوا بالبطاقة الصحية ولكن واحدا منهم لم ينفذ وعده



سجعان قزي
وزير العمل



النائب د. عاطف مجدلاني
رئيس اللجنة البرلمانية الصحية



د. فوزي عضيمي

نظمت الجامعة اللبنانية – الالمانية بالتعاون مع اتحاد المستشفيات العربية ندوة عن «التغطية الصحية» في مبنى الجامعة برعاية وزير الصحة ممثلا بمستشاره بهيج عربيد ووزير العمل سجعان قزي ورئيس اللجنة البرلمانية الصحية د. عاطف مجدلاني وبحضور ممثلين عن الهيئات الصحية والرسمية.

القيت كلمات في الندوة للدكتور فوزي عضيمي رئيس الجامعة وتوفيق خواجه المدير العام للمكتب التنفيذي لمجلس وزراء الصحة العرب ولرئيس اللجنة البرلمانية الصحية د. عاطف مجدلاني ولوزير العمل سجعان قزي ولممثل وزير الصحة مستشاره بهيج عربيد.

النائب مجدلاني

من استمع الى الكلمات اعتقد ان التغطية الصحية للمواطنين اللبنانيين الذين وُعِدوا بها منذ ثلث قرن قد تحققت او هي قيد التحقق خلال فترة قصيرة، وكان استغرابهم كبيرا بما تحدث عنه النائب **مجدلاني** حول مشروع تيار المستقبل الذي يرتكز على التزام قيم التضامن والعدالة واحترام الكرامة الانسانية وترسيخ الحماية الاجتماعية والامان الاجتماعي ليشمل جميع المواطنين في مجالي العناية الصحية والتقاعد والعجز والوفاة».

واضاف: «يغطي النظام المقترح القائم على مبدأ البطاقة الصحية، العناية الصحية في حالات المرض والامومة غير الناتجة عن طارئ عمل ويتضمن الخدمات الصحية التالية: الاستشفاء المجاني في المستشفيات الحكومية، وتغطية ٩٠ في المئة في المستشفيات الخاصة، الوقاية والاكتشاف المبكر للامراض وذلك من خلال توفير الفحص الطبي التشخيصي السنوي وفحص الدم الاساسي الشامل في المستشفيات الحكومية مجانا، تأمين غسل الدم بالكلية الاصطناعية مجانا، تقديم ادوية الامراض السرطانية والمستعصية مجانا، تقديم العنايات الطبية الاخرى التي قد تدخلها الحكومة الى النظام بمرسوم يتخذ في مجلس الوزراء بناء على اقتراح وزير الصحة العامة ووزير المال والذي ينبغي ان يتضمن اقتراح كيفية تغطية تكلفتها».

ويضيف ناشراً التفاؤل في نفوس المتقاعدين: «ارتأينا معالجة هذه المشكلة المزمنة، من خلال اقتراح مشروع يسمح للمتقاعد بالافادة الدائمة من التغطية الصحية، وهو مشروع مبسط يمكن تطبيقه بسرعة ما دام مرتبطا بمؤسسة قائمة، عنيت صندوق الضمان الاجتماعي. ويستطيع ان يستفيد من هذا المشروع، في حال اقراره: المتقاعدون او العاجزون مع افراد عائلاتهم بمفهوم المادة ١٤ من قانون الضمان الاجتماعي الذين يكونون على عاتق المضمون بتاريخ التقاعد او العجز، افراد عائلة المضمون المتقاعد او العاجز المتوفي الذين يكونون على عاتقه في تاريخ الوفاة، افراد عائلة المضمون الذي يتوفى قبل بلوغ سن التقاعد شرط ان تكون مدة الاشتراك لا تقل عن عشرين سنة. يتم تمويل هذا المشروع من خلال التمويل المباشر، اذ يتحمل المتقاعد المضمون في هذا النظام نسبة اشتراك بالمعدل العادي ٩ بالمئة من دخل مقطوع يساوي الحد الادنى الرسمي للاجور (نحو ٦٠٠٠٠ ليرة شهرياً). ومن خلال التمويل المسبق التضامني حيث يتحمل المضمونون واصحاب العمل نسبة ٣ بالمئة وتسهم الدولة بنسبة ٢٥٪ من مجموع التقديمات...

المستشار عربيد

وقال **عربيد** الذي رافق وعود كل وزراء الصحة منذ ثلث قرن ولم يرَ وعدا واحدا يتحقق: «ان هذا الوضع لا يستطيع ان يستمر، واصبحنا بحاجة الى تعديل وتطوير نظامنا الصحي وبشكل نجعل فعلا الخدمات في متناول كل الناس والفقراء منهم بنوع خاص». وتطرق **عربيد** الى الخطوات الممكن اعتمادها.

الوزير قزي

وكانت كلمة للوزير **سجعان القزي** قال فيها: «ان العدالة هي مراقبة كل قرار يتخذ من قبل اي مسؤول، والصحة تتضمن ثلاث عدالات ومنها العدالة الانسانية التي توجب ضمانا صحيا لكل انسان، والعدالة الوطنية تفرض توفر الضمان الاجتماعي وهذا الامر من الصعب تحقيقه لوضع مالية الدولة للوصول الى نظام صحي متكامل وعدالة الدولة هي عدالة القدرات المالية للدولة التي يجب ان تتلاءم مع حاجات المواطنين ومؤسسة الضمان في لبنان تشكو من ثغرات ونواقص لكنها الوحيدة ضامنة المواطن اللبناني وتتمتع بقدرات جيدة وكوادر كفوءة. النزاهة نسبية وصندوق الضمان يغطي العاملين في القطاعين العام والخاص ونعمل على اقرار قانون ضمان جديد للمتقاعدين في القطاعين العام والخاص مع قانون ضمان الشيخوخة وهو يشمل كل اللبنانيين في عمر الشيخوخة لان الشعب اللبناني المكون من ثلاث فئات عمرية والفئة الكبرى منهم تشكل نسبة ٦٤ في المئة».

دروع تكريمية

وكعادته الدكتور **عضيمي** يكرم المحاضرين في جامعته بالدروع التكريمية حتى لو كانت كلماتهم مجرد وعود غير قابلة للتحقيق في ظل وضع مالي مهترئ! ■



مع غلوب مد، أصبح البحث عن مقدمي الرعاية الصحية أسهل.

قم بزيارة موقعنا على الانترنت www.globemedsaudi.com، أدخل بيانات التأمين الخاصة بك في القسم المخصص لك وتصفح شبكتنا الواسعة من مقدمي خدمات الرعاية الصحية.

غلـوب مد
السعودية

في خدمة الرعاية الصحية.
www.globemedsaudi.com | 920020252 966+

لقاء حواري في جمعية تجار بيروت حول انقاذ السياحة
الوزير فرعون: الوعود والحجوزات توحي بتحسن الحركة



من اليمين: سعد أزهري، الوزير ميشال فرعون ونقولا شماس



من اليسار: عدنان فاكهاني، الياس عرقتنجي، محمد لمع، غابي تامر، منير طباره، د. باسم البواب ورفيق البواب

نظمت جمعية تجار بيروت وبنك لبنان والمهجر لقاء حواريا في مركز المحاضرات والتدريب بالجمعية بمشاركة وزير السياحة **ميشال فرعون** الذي امل في كلمته ان تنجح الخطة السياحية في انقاذ القطاع، لافتا الى ان سفراء الدول يتعاطون بإيجابية مع السياحة في لبنان وهناك وعود حقيقية وحجوزات جيدة في الفنادق ووكالات السفر ما يطمئن ويوحي بتحسن الحركة، مذكرا بأن عدد السياح الذي كان في العام ٢٠١٠ مليونين و٣٠٠ الف سائح نزل في العام ٢٠١٣ الى مليون و٣٠٠ الف سائح، ما ألحق خسائر كبيرة بالمؤسسات السياحية. واشار الى ان الوزارة عملت على تسويق لبنان في الخارج هذا الصيف، ودعمت ٧٠ مؤسسة ضيافة في المناطق لتكون جاهزة لتقديم افضل الخدمات، مبديا تفاؤله بالموسم السياحي.

وتطرق رئيس جمعية تجار بيروت **نقولا شماس** الى ما عانته السياحة خلال السنوات الثلاث الاخيرة بسبب التوتر الامني والازمات السياسية المتلاحقة، مؤكدا ان القطاع السياحي بات غير قادر على تحمل خسائر وصدمات جديدة. واذ شدد على اهمية تحسن الوضع الامني وتشكيل الحكومة بعد طول انتظار، اعرب عن تفاؤل القطاع السياحي هذا الصيف مع الوعود الخليجية بزيارة لبنان وارتفاع نسب الحجوزات.

واوضح **الازهري** ان لبنان يفتقر الى التنمية الاقتصادية في ظل انخفاض معدلات النمو التي لم تتعدَّ ٢ في المئة في الفترة الاخيرة، وابرز اهمية القطاع السياحي بالنسبة للاقتصاد اللبناني الذي يعتمد بشكل اساسي على الخدمات والسياحة، مشيرا الى ان اي تدهور في القطاع السياحي له وقع كبير على الاقتصاد ككل، ورأى انه آن الاوان ليسترجع لبنان موقعه السياحي في المنطقة، معربا عن استعداد الهيئات الاقتصادية لتقديم اي دعم ممكن لتحفيز السياحة.

عدنان القصّار مكرماً من القطاع الخاص:
المسؤولية الملقاة على عاتقنا باتت أكبر اليوم



صابونجيان وشقير وباسيل يسلمون القصار درعا تقديريّة

كرّمت الهيئات الاقتصادية اللبنانية رئيسها الفخري الوزير السابق **عدنان القصّار** في فندق «فينيسيا انتركونتيننتال» وذلك تحت عنوان «القطاع الخاص اللبناني يكرّم **عدنان القصّار**».

واستهلّ الاحتفال بكلمة لوزير الصناعة السابق **فريج صابونجيان** أشاد فيها بمزايا الرئيس **القصّار** «الذي قلّما سطع كوكب في سماء لبنان مثله».

وقال «من خلال حسن إدارته للشأن العام هو مدعاة للتفكير بإسناد أعلى المناصب إليه، نظرا لما أظهره من انفتاح على الجميع، ولموقعه الاقتصادي والمصرفي والقانوني المميّز».

وأكّد رئيس جمعيّة مصارف لبنان الدكتور **فرنسوا باسيل**، أنّ «الرئيس **عدنان القصّار** هو واحد من أبرز رجالات السياسة والأعمال والمصارف في آن، حافزه الأساسي في كل ما يعمل له التعلّق الشديد بلبنان والحرص الأكيد على استقراره ونموّه، حيث وظّف كل ما يملكه من رصيد شخصي، عربيّا ودوليّا من خبرة وحنكة في خدمة وطنه ومجتمعه».

وعبّر **القصّار** عن شكره العميق لزملائه في الهيئات الاقتصادية على التكريم، وعلى «الكلمات المؤثّرة والمعبّرة التي حظيت بها في هذه الأمسية الفرحة والتي تحمل أخلص وأصدق المعاني».

وتخلل الاحتفال، تسليم **القصّار** درعا تقديريّة من قبل **صابونجيان** و**شقير** و**باسيل**، وآخر من قبل الأمانة العامة للاتحاد العام لغرف التجارة والصناعة والزراعة للبلاد العربيّة. كما جرى عرض فيلم وثائقي عن الرئيس **القصّار**، تناول حضوره السياسي والاقتصادي الفاعل في المحفلين اللبناني والدولي، خصوصا من خلال وجوده على رأس غرفة بيروت وجبل لبنان، والهيئات الاقتصادية اللبنانية، واتحاد الغرف اللبنانية وغرفة التجارة الدوليّة.

«ليبان بوست» تدشن مركز الفرز الالكتروني في المطار

دشنت شركة «ليبان بوست» برعاية وزير الاتصالات **بطرس حرب** ممثلاً بالمدير العام للبريد **محمد يوسف** في مقرها الرئيسي بمطار رفيق الحريري مركز الفرز الالكتروني.

وللمناسبة قال **يوسف** «ان إنشاء مركز الفرز الالكتروني يتوّج نجاحات الشركة ويضاف الى باقة الخدمات البريدية وغير البريدية التي استحدثتها، وقد استطاعت الشركة تمثيل لبنان في المنظمات الأوروبية المتوسطية EUROMED في قطاع البريد وأثبتت ان عضويتها فاعلة ومؤثرة».

وأبدى رئيس مجلس إدارة ومدير عام «ليبان بوست» **خليل داود** فخره بأن «نكون أول شركة بريد تقوم بمكننة البريد العادي في الشرق الأوسط. وستسمح مكننة معالجة البريد والفرز الآلي بالعمل بحرفية وبكفاءة».

الملياردير نجيب ساويروس زار شخصيا لبنان ليحول دون الغاء العقد مع «الفا»



نجيب ساويروس

لكي يضطر الملياردير المصري **نجيب ساويروس** رئيس مجلس الادارة التنفيذي لشركة اوراسكوم مشغلة شركة «الفا» للاتصالات في لبنان الى الحضور شخصيا الى لبنان للبحث مع المسؤولين في موضوع متابعة التشغيل ام تفضيل المسؤولين الجدد خصخصة قطاع الاتصالات، فهذا يعني ان لدى الرجل معلومات اكيدة بوجود فكرة لالغاء العقد مع شركة «الفا» والشركات الاخرى، لا سيما ان وزارة الاتصالات وجهت عدة انذارات لشركته حول «اخطائها».

واذ تجاهل المسؤولون الرسميون اذاعة اي بيان عن زيارة هذا الرجل المهم جدا، اعلن الاخير للصحافيين انه قابل وزير الاتصالات الاستاذ **بطرس حرب** وبحث معه شؤون الاتصالات. وقال ان اللقاء تناول ما اثير مؤخرا على صعيد الاتصالات المتحركة، وان شركة «الفا» تبذل الجهود الاضافية لتلافي اي اخطاء قد تكون حدثت، واكد استعداد شركته للمشاركة في اي استثمارات مستقبلية سواء في مجال الاتصالات او غيره من المجالات الاقتصادية الاخرى في لبنان.

حكم قضائي ببيع لوحة عمومية بالمزاد العلني

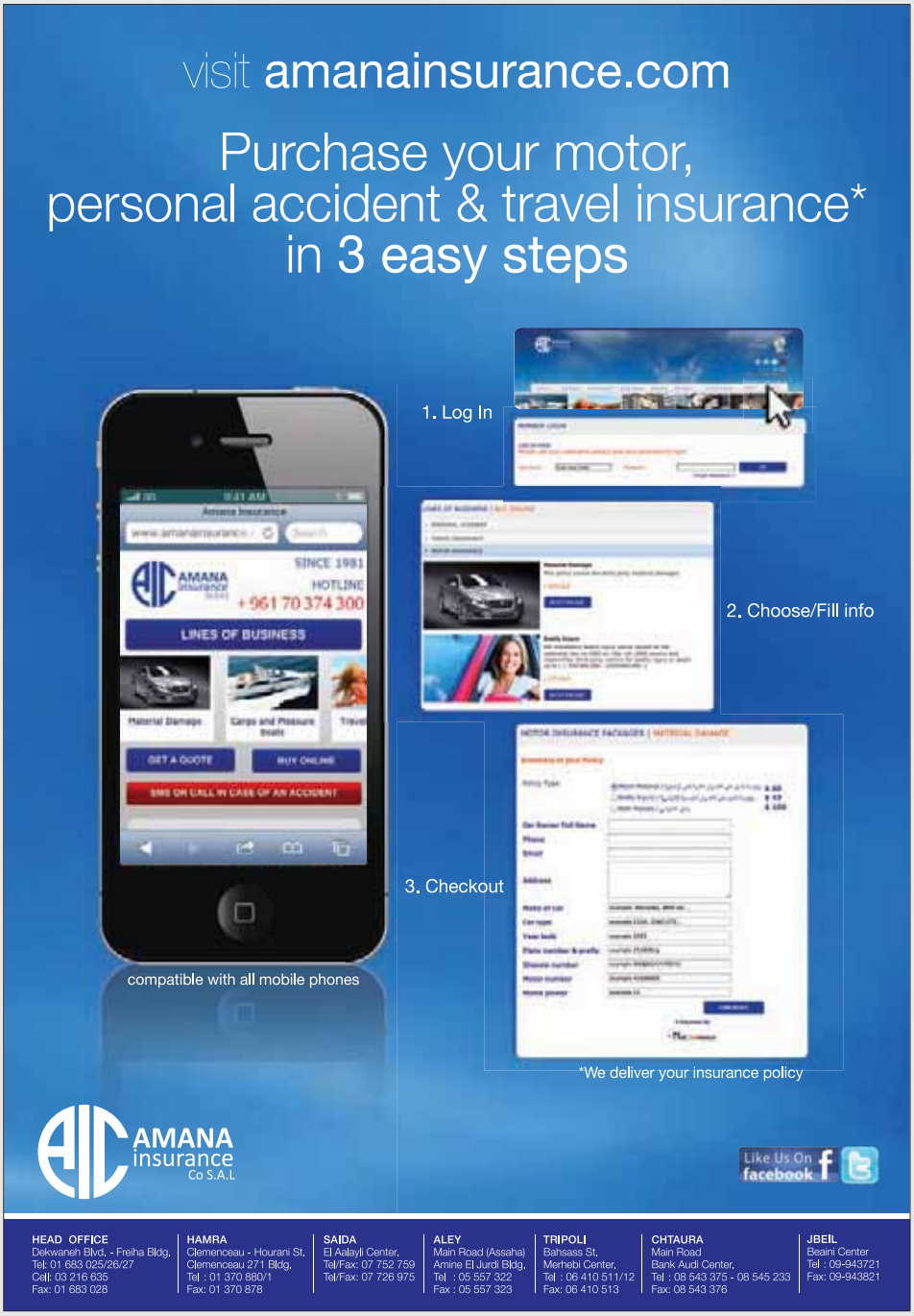
صدر عن دائرة تنفيذ النبطية برئاسة القاضي **محمد مازح** قرار بناء لطلب بنك عوده سرادار للخدمات الخاصة ش.م.ل. ببيع لوحة عمومية خاصة ورثة **مالك ياغي** بالمزاد العلني وتم تخمين قيمة اللائحة بـ ٣٧٠٠٠ دولار اميركي وتضمن الحكم نفقات اخرى للميكانيك وللضمان الاجتماعي.

لجنة تجار بدارو بحثت في شؤون المحلة مع محافظ بيروت



صورة لرئيس واعضاء لجنة تجار بدارو جورج براكس مع محافظ بيروت القاضي زياد شبيب

بحث وفد من لجنة تجار بدارو برئاسة الدكتور **جورج البركس** مع محافظ بيروت القاضي **زياد شبيب** في النهضة التي تشهدها حالياً وضرورة مواكبتها ودفعها الى الأمام، عبر ايجاد الحلول لبعض المشكلات الإدارية، إضافة الى اشغال اعادة تأهيل جادة سامي الصلح والشوارع الفرعية في المحلة ومهام حرس بيروت وترميم واجهات الأبنية وأمور أخرى تهم بدارو.



ما لم ينجح فؤاد شهاب واميل لحود في تحقيقه في لبنان

البرلمان الكويتي وافق على توفير التأمين الصحي للمتقاعدين على نفقة وزارة الصحة

اعلن وزير الصحة الكويتي **علي العبيد** ان البرلمان الكويتي وافق على مشروع قانون يجيز لوزارة الصحة ان تبرم عقودا مع شركات تأمين في القطاع الخاص تقضي بأن توفر شركة التأمين (او شركات التأمين المتعاقدة مع وزير الصحة) الخدمات الصحية للاشخاص الذين يقصدون التغطية الصحية بعد خروجهم من سوق العمل بفعل بلوغهم السن القانونية.

وقال **العبيد** انه سوف تدعى شركة التأمين للتقدم بعروضها لضمان الطبابة والاستشفاء بما في ذلك خدمات الطوارئ لجميع المتقاعدين، ويمكن ان تشمل الخدمات طب الاسنان في وقت لاحق من حملة الجنسية الكويتية.

وبذلك تكون الحكومة الكويتية قد اختارت ان توكل الى شركات التأمين في القطاع الخاص مهمة توفير الرعاية الصحية للمواطنين الكويتيين بعد بلوغهم السن القانونية.



علي العبيد

وزير الصحة الكويتي

*** ملاحظة من ادارة التحرير:**

في لبنان تستمر تعاونية موظفي الدولة بتوفير الرعاية الصحية للذين عملوا في القطاع العام بعد بلوغهم السن القانونية وهي تقوم بعمل جيد، الا ان العاملين في القطاع الخاص يتركون تحت رحمة الاقدار بعد بلوغهم السن القانونية. وقد حاول الرئيس اميل لحود ان يوفر لهم العناية الصحية بعد بلوغهم السن القانونية من خلال انشاء صندوق الضمان الصحي الاختياري.

الا ان دعاة الليبرالية في لبنان استهجنوا الامر وحاربوا الصندوق وامتنعوا عن دفع حصة الدولة من الاشتراكات المستحقة له ما اوقعه في عجز وشلّه عن العمل وتحوّل الى اسم بلا مسمى.

حبذا لو نتعلّم كيف تحافظ الدول على الامن الاجتماعي على اراضيها وتحفظ لمواطنيها كراماتهم بعد بلوغهم السن القانونية. وبذلك تزيل احد الاسباب الرئيسية للاضطرابات الامنية التي تشهدها مجتمعاتنا وتحفظ للعائلات اللبنانية شيئا من الطمأنينة التي تفتقدها منذ جرى تأسيس الدولة اللبنانية. وقد نجح دعاة الليبرالية وخصوم الدولة الراعية في منع الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي من الانتقال الى تنفيذ المرحلة الرابعة من المهام المطلوبة منه، وهي ضمان الشيخوخة، وهي المرحلة الاهم التي اراد مؤسس الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي المرحوم فؤاد شهاب بلوغها منذ العام ١٩٦٥ فلم يفلح، كما حاول الرئيس لحود ان يستبدلها بإنشاء صندوق الضمان الاختياري فجرى افشالها ايضا.

من هم اصحاب شركة سما الذين كلفوا اللبنانيين أربعة ملايين دولار؟!



طلال المقدسي

رئيس تلفزيون لبنان

لا أحد ينكر على رئيس مجلس ادارة تلفزيون لبنان موقفه الجريء من ملتزمي حصرية مشاهدة لعبة كرة القدم في المونديال في لبنان.

فهو برجوعه الى قانون انشاء تلفزيون لبنان تأكد بأن له الحق كتلفزيون الدولة اللبنانية، ان يعرض ما يجري في «المونديال» اذ انه بدون الاستعانة بأجهزته لا يمكن للملتزمين عرض الألعاب، والى ظهوره على شاشات التلفزة وتأكيده بأنه سيؤمن للبنانيين مشاهدة ألعاب المونديال، قال انه يحق لكل مواطن لبناني بأية قرية تواجد بأن يحضر مباريات كأس العالم في طريقة واحدة وهي عبر تلفزيون لبنان. وأضاف بأنه لم يحصل على أي «إذن» لعرض المباريات «وأنا لم أطلب أي إذن.. وانا أتحمّل كل المسؤولية في حال حصول أي مراجعة، أنا لا يهمني سوى مصلحة المواطن وإذا ظهرت أية مخالفة فسأقدم استقالتي فتلفزيون لبنان هو للشعب ولن أزيد..».

في اليوم التالي نشرت الصحف ان شركة «سما» الملتزمة لحصرية كأس العالم في لبنان قبضت من وزارات الاتصالات والإعلام والشباب والرياضة ثلاثة ملايين دولار مقابل سماحها للبنانيين بمشاهدة مباريات كأس العالم. هذا وقد أكد وزير الاتصالات عبر شركة تاتش ورئيس تلفزيون لبنان **طلال المقدسي** ان شركة «سما» حصلت على مليون دولار إضافي من المؤسسات والأفراد الذين سمحت لهم بمشاهدة المباريات بحصولهم على بطاقة خاصة معدة مسبقاً لهذا الأمر، أي ان الشركة قبضت أربعة ملايين دولار مقابل سماحها للبنانيين بمشاهدة مباريات كأس العالم ومع ذلك فإن المدير التنفيذي في شركة «سما» اتهم تلفزيون لبنان بالقرصنة.

نذكر ان اللبنانيين لجأوا في الأسبوع الأول من بدء المباريات الى مشاهدتها عبر عدة أقنية تركية وعربية والـ TF1 الفرنسية، وهذه الأخيرة منعت قضائياً من متابعة عرض المباريات خارج النطاق الذي سمح لها بعرضه.

كثيرون تساءلوا من هم أصحاب شركة «سما» ولماذا لهم كل هذه القوة في فرض شروطهم! ومن هم شركاؤهم في تحصيل الملايين الثلاثة؟

ان مساهمي شركة «سما» هم السادة: **محمد فوزي منصور** وله ٣٤٪ من الأسهم، **جوزف الياس سبيعه** وله ٢٠ في المئة وشركة HYPER INVEST ولها باقي الأسهم.

نذكر ان الشركة مسجلة في جزر السيشل.

شهر افلاس التاجر كميل علي السبع

اعلنت محكمة الافلاس في جبل لبنان برئاسة القاضي الدكتور **جمال عبدالله** وعضوية القاضيين السيدتين **دوريس شمعون** و**ساندرا الخوري** (جرى تعيين القاضيين بمثابة قاضٍ منفرد) في ٢٠١٤/٤/٢٤ شهر افلاس التاجر **كميل علي السبع**، وحددت تاريخ توقفه عن الدفع في ٢٠١٢/١٠/٢٤.

وعينت المحكمة المحامي **سليمان علوش** وكيلا للتفليسة.

شهر افلاس شركة كاترانس كاراج ش.م.م.

اصدرت محكمة الاستئناف المدنية في بيروت في ٢٠١٤/٣/٢٨ شهر افلاس شركة كاترانس كاراج ش.م.م. وحددت تاريخ توقفها عن الدفع في ٢٠١٢/٩/٢٨.

وبتاريخ ٢٠١٤/٤/٧ صدر قرار عن محكمة الافلاس في بيروت برئاسة القاضي **فادي الياس** وعضوية كل من القاضيين **ريما حرفوش** و**كارلا معماري** قضى بتعيين القاضي **فادي الياس** مشرفا على التفليسة والمحامي **وليد غاوي** وكيلا لها.

قرار منع تصنيع واستيراد مشروبات الطاقة ENERGY DRINK لم يطبّق!



نقولا نحاس
وزير الاقتصاد والتجارة السابق

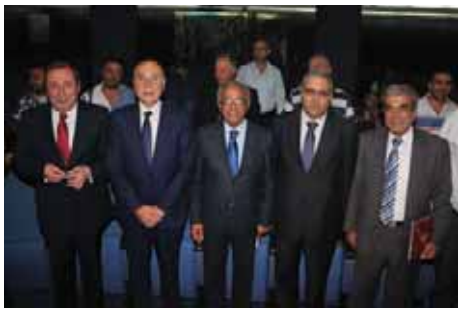
بتاريخ ٢٠١٤/٢/١ صدر عن وزير الاقتصاد والتجارة **نقولا نحاس** ووزير الصحة العامة في حينه **علي حسن خليل** قرار مشترك يحمل الرقم ١/١/أت. وقد جاء فيه انه بعد استطلاع رأي مجلس الوزراء وموافقة المجلس على الاقتراح الذي تقدم به الوزيران والذي يقضي بمنع استيراد وتصنيع وتسويق مشروب الطاقة الممزوج بالكحول فلقد قرر الوزيران ما يأتي:

– يمنع استيراد وتصنيع وتسويق مشروبات الطاقة الممزوجة بالكحول اي المشروبات الكحولية التي تحتوي على مواد مضافة منبهة كالكافيين والتورين على سبيل المثال لا الحصر، وذلك اعتبارا من اول حزيران (يونيو) ٢٠١٤ .

واليوم وبعد مرور اكثر من شهر على دخول القرار المقترن بموافقة مجلس الوزراء (السابق) قيد التنفيذ، ما تزال المشروبات المشار اليها في القرار تصنّع وتستورد وتسوّق في لبنان وكأن شيئا لم يكن.

عيتاني خلال ورشة عمل لـ «ايدال» حول انظمة ادارة سلامة الغذاء:

سنرفع المعايير المفروضة على مراكز التوضيب وصولا الى تطبيق معايير الجودة على سلسلة الانتاج



صورة تذكارية

نظمت المؤسسة العامة لتشجيع الاستثمارات في لبنان «ايدال» وبالتعاون مع شركة المراقبة BUREAU VERITAS لبنان ورشة عمل حول انظمة ادارة سلامة الغذاء في مقر غرفة التجارة والصناعة والزراعة في طرابلس، في حضور رئيس الغرفة السيد **توفيق دبوسي**، رئيس مجلس إدارة معرض رشيد كرامي الدولي السيد **حسام قبيطر**، وعدد كبير من المصدّرين والقيمين على مراكز التوضيب في المنطقة.

بداية، كانت كلمة **لدبوسي** أكد فيها على العلاقات الوثيقة التي تربط الغرفة بـ«ايدال»، مشيرا إلى أن موضوع سلامة الغذاء هو ذات أهمية كبرى سواء على مستوى الاستهلاك المحلي أو على مستوى التصدير وجودة المنتجات المصدرة.

وأكد رئيس مجلس إدارة المؤسسة العامة لتشجيع الاستثمارات المهندس **نبيل عيتاني** في كلمته على أن معايير السلامة ضرورية لتعزيز سمعة المنتج اللبناني وتمكينه من المنافسة على الصعيد العالمي وزيادة حجم الصادرات ودخول أسواق جديدة.

وأعلن أن المؤسسة ستعمد سنويا إلى رفع المعايير المفروضة على مراكز التوضيب، وصولا إلى تطبيق معايير الجودة على سلسلة الإنتاج بأكملها من الحقل وصولا إلى التوضيب والنقل والتخزين.

لأنو بيهمّنا نكون قراب من الزباين
ونقدّملن خدمة مريحة وسريعة
وآمنة على مدار الساعة، وضعنا بتصرّفن
تاني أكبر
شبكة أجهزة صراف آلي بلبنان.
في ألف طريقة
منساهم فيها بطموحاتكن.
هيدي وحدة منّن.
البنك اللبناني الفرنسي
01/03 79 13 32 Short N°: 1332 Call Center: 1272 info@eblf.com www.eblf.com
MY BLF

قلق عام على استثمارات اللبنانيين في العراق

«ماليا غروب» كانت اول المستثمرين في اربيل

جاك صراف يطمئن بأن استثمارات اللبنانيين ما زالت سليمة

سألنا بعض المستثمرين اللبنانيين في العراق، في بغداد والموصل واربيل، لماذا نتحدث دائما عن الخلافات بين حكومة بغداد وحكومة اربيل ونتوقع المزيد من الخلافات بسبب انفراد حكومة اربيل ببيع النفط الموجود في منطقتها لتركيا دون اخذ موافقة حكومة بغداد الحكومة الأم، وذكر مؤخرا ان اربيل باعت كميات من النفط الى اسرائيل.

كنا نجيب السائل اننا بحديثنا عن الخلاف بين بغداد واربيل ننبه المستثمر اللبناني والعربي الى ما ينتظر استثماراته من مشاكل وصعوبات.

وها نحن اليوم قد وصلنا الى ما حذرنا منه ولكن ما يطمئننا لغاية هذا النهار ان الاستثمارات اللبنانية لم تتعرض للمخاطر الفعلية. ولعل ما يحدث ايقظ المستثمرين اللبنانيين والعرب الى اوضاع العراق الخطيرة جدا والتي تنعكس على الاقتصاد والاستثمارات فيه بأسوأ النتائج.

ماذا يقول جاك صراف؟

ونقل عن عميد الصناعيين واحد الاوائل من رجال الاعمال الذين بدأوا الاستثمار في العراق لا سيما في اربيل **جاك صراف** ان استثمارات اللبنانيين في العراق تتركز في ثلاث مناطق، في بغداد واربيل والبصرة، واكثرها يتمركز في اربيل عاصمة كردستان، فهناك ٧ مصارف لبنانية في اربيل وثلاثة قيد الحصول على تراخيص للعمل فيها.

لا ضمانات للقروض

يقول مصرفيون: اذا لم تتعرض هذه المصارف لتداعيات أمنية، فهي تعاني من مشكلة قانونية حيث لا يسمح القانون هناك للاجنبي بالتملّك اي ان القروض التي تعطيها المصارف لعملائها مقابل ضمانات لا قيمة لها وهي لا تحتسب بالدولار بل بالدينار العراقي.

اول فندق لبناني

ابرز المشاريع اللبنانية في اربيل تتحقق عبر شركة ماليا غروب التي يرأسها **جاك صراف** حيث انشأت افخم فندق من فئة الخمسة نجوم والذي يبقى «مفوّلا» بالمستثمرين الاجانب والعرب، وذكر ان ماليا غروب تعمل على انشاء فندق ثان.

والمعروف ان ماليا غروب تملك مصانع ووكالات لمواد دوائية وغذائية وتبغية تسوقها في العراق وتلقى رواجا.

وفي تحقيق للزميلة «الاخبار» ذكرت ان شركة الشرق الاوسط للصناعة التي يملكها الاخوان **جابر** تنشئ مصنعا ضخماً لصناعة قوارير الغاز اسوة بمصنعها في لبنان.

وتدير شركة الانماء المملوكة من رجل الاعمال **ادهم طباجه** ومجموعة مستثمرين تستثمر في مؤسسات سياحية وتجارية وعقارية ولديها سلسلة مطاعم في بغداد والبصرة و«مول» تجاري ومصانع خشب في البصرة اضافة الى مشاريع عقارية متنوعة.

ومؤخرا افتتح وكلاء بيبسي كولا في لبنان **آل العساف** مصنعا لانتاج البيبسي كولا في جنوب



العراق باستثمار لا يقل عن ٦٠ مليون دولار.

وعدد التحقيق اسماء عدد من المستثمرين اللبنانيين في العراق وبينهم **عباس فواز** (القطاع الفندقي) ومؤسسة فتال (معظم السلع التي بوكالتها في لبنان).

١٧٠ مطعما لبنانيا

ويذكر **جاك صراف** رجل الاعمال الديناميكي الناجح انه يوجد في العراق حوالى ١٧٠ مطعما لبنانيا وطمأن الى ان المستثمرين اللبنانيين الذين يستثمرون مستودعات في الموصل اقدموا على سحب بضائعهم منها قبل وصول أيدي المخربين اليها.

ورغم ان استثمارات اللبنانيين في العراق لم تتأثر بأي شيء فإن القلق عليها هو قلق عام، فمن ضخ ملايين الدولارات ليستثمرها في بلد «آمن» مثل اربيل يقلق عندما يرى ان الامن في اربيل وفي كامل العراق ما زال «خرافة» وألعوبة بيد المتطرفين مثل النصرة وداعش والسياسيين الاغبياء! ■

شهر افلاس جورج نعمةالله نعمه

أصدرت محكمة الإفلاس في جبل لبنان برئاسة القاضي د. **جمال عبدالله** وعضوية القاضيتين **ساندار الخوري** و**دوريس شمعون** في ٣/٦/٢٠١٤ شهر افلاس **جورج نعمةالله نعمه** وحددت تاريخ توقفه عن الدفع في ٣/١٢/٢٠١٢.

وعيّنت المحكمة المحامية **لينا معلوف** وكيلة للتفليسة.

نذكر مرة أخرى ان محاكم الإفلاس في لبنان وبوحي ضمائر قضاتها لا تصدر حكم الإفلاس إلا بعد فقدانها لامكانية ايجاد أي حل بين المتقاضين لعدم اعلان الإفلاس.

الغى قرار صابونجيان رقم ٣٨

قرار لوزير الصناعة يعيد للصناعيين معهد البحوث

الغاء قرار وزير الصناعة السابق **فريج صابونجيان** الذي وزع صلاحيات الجمعية في معهد البحوث وشتت اصواتها لمصلحة مجموعة من التجار المستفيدين، اعادت الامور الى مجاريها بين جمعية الصناعيين ومجلس ادارة معهد البحوث الصناعية.

وجاء الالغاء بموجب قرار صادر عن وزير الصناعة الحالي **حسين الحاج حسن** تحت الرقم ١٦١ والذي الغى مفاعيل القرار ٣٨ الذي وقّعه سلفه في آذار ٢٠١٣ اضافة عضوين الى مجلس ادارة معهد البحوث الصناعية.

وينص قرار **الحاج حسن** على ان الاعضاء الحكميين في مجلس ادارة معهد البحوث هم اربعة استنادا الى النظام الاساسي للمعهد والصادر في ١٩٦١ ولا سيما المواد ١٣ و١٥ و١٦ ليصبح على النحو الآتي: وزير الصناعة رئيسا، رئيس جمعية الصناعيين نائبا للرئيس، رئيس غرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان عضوا، المدير العام لوزارة الصناعة عضوا. اما الاعضاء غير الدائمين في المجلس فهم: **عدنان حسين عليان** ممثلا عن نقابة المهندسين، **جبران كرم** ممثلا عن مؤسسات التعليم العالي في حقل التعليم والتكنولوجيا او الاقتصاد، **وليد عساف** ممثلا عن المؤسسات المالية والمصرفية.



1 team

We are Allianz.

- Founded in 1980,
- serving 78 million private and corporate customers,
- through more than 144,000 employees,
- in over 70 countries,
- we are one of the strongest financial communities...

... We are Allianz

With you from A-Z

Allianz SNA

Phone 05 422 000 | info@allianzsna.com | allianzsna.com

علي محمود العبدالله (مجموعة اماكو AMACO GROUP):

من المشاكل الى الفرص الاستثمارية وتطوير اعمالنا على الصعيد العالمي



رئيس مجلس ادارة مجموعة اماكو AMACO الصناعية والسياحية علي محمود العبدالله ابدى تفاؤلا بالمرحلة المقبلة وتحديدا في قطاعي الصناعة والسياحة، ولفت الى ان استراتيجية عمل الشركة كانت منذ الانطلاقة في الاحداث اللبنانية الاليمة مما جعلنا قادرين على تحويل المشاكل الى حلول وفرص ونجاحات وتطوير اعمالنا على الصعيد العالمي وانتهاز الفرص الاستثمارية المتاحة، واجدا في انشاء المزيد من المصانع والمؤسسات الانتاجية حلا اساسيا لمشكلة البطالة.

تفاؤل بالمرحلة المقبلة

■ كيف تقيّمون الوضع الإقتصادي في المنطقة عموماً وفي بلدكم خصوصاً؟

– بالإجمال الوضع الإقتصادي مترد في المنطقة نتيجة الأوضاع السياسية غير المستقرة، لكننا متفائلون بأن المرحلة المقبلة ستحمل معها الانفراج والايجابيات، فنحن في اماكو لدينا نشاطان، الصناعي على الصعيد العالمي والسياحي على الصعيد المحلي. بالنسبة لصناعات آلات الورق الصحي اصبح اسم اماكو لامعاً ويتمتع بسمعة عالمية رائدة لها وجود قوي في جميع الاسواق والمحافل الدولية المختصة في هذه الصناعة، وهذا نتيجة العمل الدؤوب المتواصل والمتابعة الحثيثة والمهارات الادارية والفنية والتقنية العالية التي تتمتع بها اماكو منذ سنوات التأسيس اي بحوالي ثلاثين عاماً. هذا ما جعلها تصل الى هذه المراتب.

– اما بالنسبة الى الفندق التابع للمجموعة فقد بدأنا في اول الصيف بنسبة إشغال جيدة جداً ولو استمرت كذلك لكانت سنة سياحية بامتياز، ولكن للاسف نتيجة لتردي الاوضاع افرغت الفنادق من ضيوفها مما تسبب بانخفاض سريع وكبير جداً على المستوى المحلي.

انتهاز الفرص الاستثمارية

■ لا شك في ان الأزمة المالية العالمية في الـ ٢٠٠٨ انعكست على مناخ الإستثمار في المنطقة، كيف أثرت على قطاعكم؟

– عندما حدثت الأزمة المالية التي طاولت دول الخليج تحديداً، حاولنا ان نوجد حلولاً للخروج من الأزمة وتحقيق النجاح المرجو، لذا طوّرنا أعمالنا على الصعيد العالمي لأنه في الوقت الذي كانت بعض الشركات تعاني مشكلات وانكماشات وتراجع وجمود كانت في المقابل شركات أخرى وأماكو احداها تحاول انتهاز الفرص للتطور ورفع مستوى ادائها كي تتقدم بخطوات انتقالية الى الاعلى.

موفر لفرص العمل

■ لا شك ان نسبة البطالة في العالم العربي مرتفعة، كيف يمكن حلّ هذه الأزمة برأيك؟

– باعتقادي، الصناعة بالدرجة الأولى أهم وأكبر قطاع اقتصادي والموفر الأول لفرص العمل واستيعاب القوى العاملة. لذا، إنشاء المزيد من المصانع والمؤسسات الإنتاجية يعتبر أحد الحلول الأساسية والضرورية للقضاء على هذه الآفة. ■

الضرائب التي تدفع عبر ليبان بوست LIBAN POST تحتاج الى اثباتات جديدة؟



خليل داوود

LIBAN POST

أبلغنا بعض المكلفين ان مصلحة الواردات في وزارة المالية تطالبهم بضريبة دخل كانوا قد دفعوها عن سنوات سابقة عبر ليبان بوست LIBAN POST وعندما أبلغوا مصلحة الضرائب ان لديهم ايصالات من ليبان بوست طالبتهم بايداعها صوراً عن تلك الإيصالات لأن المبالغ التي دفعت لم تصل اليها، أو أنها غير مقيّدة في سجلاتها وفقاً للأصول!

وهكذا يتعرض المكلف اللبناني الذي يدفع الضرائب المتوجبة عليه عبر ليبان بوست LIBAN POST الى احتمال مطالبته بمراجعة وزارة المالية مرة جديدة ولو بعد سنوات.

البيان الاقتصادية: نضع هذا الخبر برسم إدارة ليبان بوست لتوضيح الموضوع لكل اصحاب المصالح.

وجوه غابت

سمير بدر رئيس المجلس الوطني لقدامى موظفي الدولة



بعد مرض عضال لم يتمكن منه أي علاج تمكن الموت من أخذ أحد أشرف المدراء العامين السابقين في الدولة اللبنانية رئيس المجلس الوطني لقدامى موظفي الدولة **سمير بدر**.

هذا الإنسان الذي كان يضاف الى اسمه **سمير بدر** المدير النزيه الشريف الذي كان يخدم المواطنين بكل اخلاص ومحبة مكتفياً بشكرهم ودعائهم له بالتوفيق والنجاح.

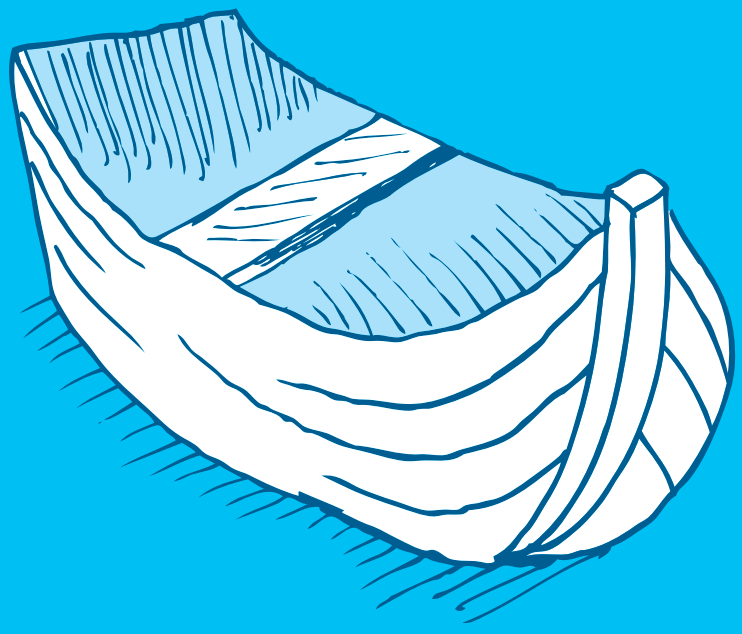
سمعت باسمه المرصع بالآدمية طويلاً وكان لي شرف معرفته شخصياً بعد تقاعده من منصبه كمدير عام في رئاسة مجلس الوزراء وانضمامه الى زملائه في المجلس الوطني لقدامى موظفي الدولة، وحيث كان لي شرف ضمي الى المجلس المذكور كعضو شرف، صرت ألتقي **سمير** وأتقصد لقاءه مراراً لاستمع الى ما يختزنه من معلومات ومعرفة وما كسبه من خبرة في المناصب التي تولاها ليصل الى أعلاها في مجلس الخدمة المدنية وفي رئاسة مجلس الوزراء لكفاءته ولحاجاتهم الى خبرته الإدارية والقانونية.

انتخب رئيساً للمجلس الوطني لقدامى موظفي الدولة بعد إلحاح ليعلن ترشيحه من جميع زملائه بمن فيهم الرئيس الذي سبقه اللواء الركن **محمود طي أبو ضرغم** فنجح ليمضي ثلاث سنوات واضعاً كل قدراته لخدمة زملائه المتقاعدين. وتقديراً منهم لما أعطاه تم انتخابه لولاية ثانية. وخلال الولاية الثانية أصيب بالمرض العضال الذي تسبب بوفاته.

أقيم **لسمير بدر** مأتم حافل في كنيسة مار شعيا – برمانا. لم ينسَ أهل السراي وعلى رأسهم **تمام بك سلام** ان يرسلوا له إكليلاً وكذلك فعل كل من قدره وأحبه.

رحمة الله عليك يا **سمير** والصبر والعزاء لعائلتك ولكل زملائك.

أ.ز



- ✔ فلوكة
- ✔ شختورة
- ✔ مركب

JTB جمّال ترست بنك ش.م.ل

منحكي لغتك

1558 | jtbbank.com

IFM AWARDS BEST SME BANK LEBANON 2014

IFM AWARDS BEST MICROFINANCE BANK LEBANON 2014

GLOBAL BANKING & FINANCE REVIEW AWARDS BEST BANKING NEW PRODUCT LEBANON 2013

Banker MIDDLE EAST INDUSTRY AWARDS 2010

اختيـر أسـرع البنـوك نمـواً في لبنان من

Find us on:



العشاء السنوي لتجمع صناعيي المتن الشمالي



الوزير حسين الحاج حسن يتوسط اعضاء مجلس ادارة التجمع



من اليمين: مروان خالد، ابراهيم عبد النور وعقيلته، غارو سلخنيان وحنا خوري



من اليسار: هاني أبو جودة، طوبيا زخيا، محمد كركي، رؤى الحاج ومشلين أبو جوده



من اليمين: منير البساط، ابراهيم ملاح، شارل عربيد، خليل شري وشوقي دكاش



من اليمين: نازاريت صابونجيان، جوليا وجورج عواد



من اليمين: شارل مولر، انطوان بارود، نبيل جميّل وابراهيم صادر

أقام تجمع صناعيي المتن الشمالي حفل عشائه السنوي الشهر الجاري في فندق لو رويال LE ROYAL ضبيه في حضور وزير الصناعة **حسين الحاج حسن**، النائبين **ابراهيم كنعان** و**هاغوب بقرادونيان**، الوزير السابق للصناعة **فريج صابونجيان** رئيس جمعية الصناعيين د. **فادي الجميل**، عميد الصناعيين **جاك صراف**، الرئيس السابق لجمعية الصناعيين **نعمة افرام**، رئيس الجمعية اللبنانية لتراخيص الامتياز **شارل عربيد**، ومدراء عامين ورؤساء بلديات وأعضاء مجلس ادارة جمعية الصناعيين إضافة الى أعضاء التجمع ورجال أعمال. وألقيت كلمة بالمناسبة لرئيس تجمع صناعيي المتن الشمالي **شارل مولر**، كُرِّم بعدها كل من الوزير **صابونجيان** و**افرام** بتسليمهما درع التجمع. كما ألقى عميد الصناعيين **جاك صراف** والوزير **حسين الحاج حسن** كلمتين بالمناسبة.



من اليسار: شارل مولر يسلم درعاً الى فريج صابونجيان والى اليمين: جاك صراف



من اليمين: شارل مولر يسلم درعاً الى نعمة افرام والى اليسار د. فادي جميّل

سنبقى شركاءكم وسندكم في رسالتكم السامية شئتم ام أبيتم



بقلم الشيخ خلدون بركات

كنا قررنا التوقف عن نشر رسائل التهنئة بكتاب الزميل **انطوان زخور** نظرا لحجمها الكبير ولورودها بشكل متواصل وذلك بناء لطلب الزميل **زخور**، الا ان بعض الرسائل لكبار رجال الاقتصاد والتي تتضمن المشاعر المحببة والمخلصة تجاه البيان تضطرنا لنشرها، لاطلاع القراء الكرام على الارتباط الوثيق بين القارئ والبيان وأسرة البيان والتي يعود تاريخ معظمها الى العام ١٩٧٠ – تاريخ صدور البيان – وما بعده ولغاية اليوم.

وهنا رسالة تفيض بالمشاعر الصادقة والتقدير الكبير لكتاب الزميل **زخور** «٤٤ عاما في خدمة الاقتصاد والمستهلك (الجزء الاول)» والتي كتبت بيد الشيخ **خلدون بركات** رئيس مجلس ادارة شركة اعادة التأمين العربية والذي يشغل اعلى المناصب في المؤسسات المالية والمصرفية العربية وهي كما يرى القارئ قد كتبت بطريقة شاعرية محببة طالما اجاد بها دائما شيخ المحبين الاوفياء.

عزيزي الاخ / **انطوان زخور**

تحية طيبة وبعد،،،

أشكرك على هديتك (الجزء الاول من كتاب «البيان الاقتصادية ٤٤ عاما في خدمة الاقتصاد والمستهلك» التي حملتني بقارب الأمان بين أمواج الزمان في بحور لبنان وتوقفت على موانئ صفحاتها ٨٢، ٩٤، ١٢٢، ١٤٤، ١٧٥ حيث كانت نداءاتك هي ضمير البيان وصدى صمود لبنان الغريق وبدت لي تواريخ تلك الوريقات السابقة كأنها تاريخ اليوم وبصماتكم عليها هي ذاتها صيحات الإغاثة بوجه العواصف والأنواء التي يعاني منها حاليا احتضار الوطن اجتماعيا واقتصاديا وماليا.

هكذا هي البيان، بيان البداية بالامس بضمائر رعيلها الاول وبيان جيل رجالها الثاني الحالي حيث احسن المؤسس الاختيار للحفاظ على إرث أمانة مسيرتها ودورها المهني.

حاولت اليوم ان اكتب شهادة ولو اضافة على شهادة الامس فلم اجد غير ذات كلماتي بصفحة ٢٦٥ من كتابكم ترافق ثبات تاريخ الاحداث، وتزاوج بصمات ضمير البيان، لانها ما زالت اكليل ماضٍ من الزمان يزين غار نجاحكم لحاضر الايامً... خاتما كما ختمت سابقا لم ولن يلهيكم غناكم بمعايشتكم الاحداث ولا ثراؤكم من كنز نبض اهل الدولة والمجتمع ورجال الاعمال عن اهداف معالجة قضايا الوطن والمواطن لتبقى همكم وشاغلكم الدائم وما كانت ولن تكون تلك القضايا تجارتكم للمقايضة او بزاركم للمساومة، وسنبقى شئتم أم أبيتم شركاءكم وسندكم في تلك الرسالة السامية.

والله الموفق،،،

خلدون بركات

«اللبنانية الكندية» احتفلت بذخائر البابا القديس يوحنا بولس الثاني وبعيد ميلاد البطريرك صفير



صورة تذكارية

أقامت الجامعة اللبنانية – الكندية قداساً، إحتفالاً بذخائر القديس الجديد البابا **يوحنا بولس الثاني** وبعيد ميلاد البطريرك **مار نصر الله بطرس صفير**، بحضور المونسنيور **غابرييل كاتشيا** ورئيس تكتل التغيير والإصلاح النائب **ميشال عون** ممثلاً **بروجيه عازار** ومنسق حزب الكتائب النائب **سامي الجميل** ممثلاً **بشاكر سلامة** ومدير المخابرات في الجيش اللبناني ممثلاً بالعقيد **جميل داغر**، بالإضافة إلى مجلس الجامعة وأعضاء مجلس الأمناء وأساتذة وطلاب وحشود من المؤمنين.

وترأس القداس راعي أبرشية صربا المارونية المطران **بولس روحانا** الذي ألقى كلمة عبّر فيها عن «مدى حاجتنا اليوم كلبنانيين، إلى سماع نداء البابا القدّيس والمحافظة على هذا «البلد الرسالة»، مسيحيين ومسلمين معاً».

بعد انتهاء القداس، قام البطريرك **صفير** بمباركة التمثالين للقديسين مار الياس ومار شربل في الباحة الخارجية لكنيسة القديسة مارغريت بورجوا، وقدّم له رئيس الجامعة الدكتور **روني أبي نخلة** صليباً، ودرعاً عربون تقدير ووفاء، وبدورهم، قدّم له الطلاب أرزةً قاموا بغرسها لاحقاً في حرم الجامعة.

المشرق للضمان وإعادة الضمان ش.م.ل

دعوة لعقد جمعية عمومية عادية

يتشرف مجلس إدارة شركة المشرق للضمان وإعادة الضمان ش.م.ل. بدعوة المساهمين الكرام لحضور الجمعية العمومية العادية التي ستعقد في تمام الساعة الحادية عشرة من صباح يوم الاربعاء الواقع فيه ١٣/٠٨/ ٢٠١٤ وذلك في مركز الشركة الكائنة في الرابيه، بناية المشرق، وذلك للبحث بجدول الاعمال التالي:

١- الاطلاع على تقرير مجلس الادارة وتقرير مفوضي المراقبة العام والخاص وحساب الجردة والميزانية وحساب الارباح والخسائر العائدة لعام ٢٠١٣ والمصادقة عليها.

٢- منح رئيس واعضاء مجلس الادارة براءة الذمة عن اعمال سنة ٢٠١٣.

٣- تعيين مفوضي مراقبة وتحديد اتعابهم لعام ٢٠١٤ .

٤- منح رئيس واعضاء مجلس الادارة الصلاحيات المنصوص عليها في المادتين ١٥٨ و١٥٩ من قانون التجارة.

٥- أمور متفرقة.

فعلى المساهمين الراغبين في الحضور إثبات صفتهم لدى أمانة السر قبل موعد انعقاد الجلسة وفقاً لما نص عليه نظام الشركة والقانون.

وتعلم الشركة انها وضعت بتصرف المساهمين جميع الأوراق والمستندات المنصوص عنها قانوناً بتصرفهم للاطلاع عليها.

نأمل حضوركم.

مجلس الإدارة

المشرق للضمان وإعادة الضمان ش.م.ل

جـزّارو البيئـة



بقلم المهندس زياد زخور

مع انفلات الاوضاع الأمنية في البلاد، يستفحل الوضع اللاأخلاقي على المناخ العام عموماً وعلى جزّاري ومجرمي البيئة والطبيعة خصوصاً.

فالشوائب أصبحت مكشوفة ومعممة على كافة المستويات، والمخالفات على أوجها في مختلف القطاعات!

ويشهد الوضع البيئي في البلاد مجازر لا تعدّ ولا تحصى، في ظل لا مبالاة المسؤولين الرسميين المعنيين والجمعيات والهيئات «المدافعة» عن البيئة.

فالبيئة اللبنانية ينكّل بها وتُستباح ليل نهار وعلى مدار الساعة، وليس هناك من يدافع عنها أو يحميها!

فبعد مجازر الكسارات والمرامل التي ما تزال تأكل وتنهش جبال لبنان، نشهد حالياً مجازر أشرس وأبشع ترتكب بحق الأحراج والغابات والوديان التي بدأت تتحول الى مكبات للردميات والنفايات.

فتغاضي المسؤولين وتواطؤ بعض البلديات، شجعا هؤلاء الجزارين على الاستمرار بجرائمهم، فأصبحنا نرى الشاحنات المحملة بالنفايات والردميات ترمي بحمولاتها القذرة والملوثة في الأحراج والوديان، فتبيد أشجار السنديان والصنوبر.. دون خوف أو جزع!

فهذه المأساة التي تكبر ككرة الثلج، تدفعنا الى الظن ان هناك مؤامرة لتحويل لبنان الى صحراء جرداء، وان هذه المؤامرة يشارك فيها الجميع عن قصد أو غير قصد، من مسؤولين ووزراء ونواب وأحزاب وبلديات وجمعيات بيئية..

فليس مقبولاً ان يستمر هؤلاء الجزارون بارتكاب جرائمهم دون ان يتجرأ احد على المطالبة بمحاسبتهم أو الحدّ من مجازرهم!

فلم نرَ أحداً يتعرض لهم، فهم مستمرون ويمارسون وحشيتهم بشكل منهجي وعلى مرأى من الجميع!

فالقوانين اللبنانية التي تمنع رمي النفايات والردميات بصورة عشوائية تنتهك كل يوم. فالدولة غائبة والمسؤولون لا يرون والنواب لا يسمعون والبلديات «مطنشة» والجمعيات البيئية غير مكترثة!

إن انتشار الردميات والنفايات بهذا الشكل الفاضح وأمام أعين الجميع ينذر باستفحال الكوارث البيئية والصحية وتفشي الأمراض. فالنفايات تحتوي على العديد من المواد الملوثة التي تصل الى الينابيع والمياه الجوفية وتلوّثها، كما ان بعضاً منها سريع الاشتعال فيسبب الحرائق التي تلتهم ما تبقى من الأحراج والغابات ولا سيّما في فصل الصيف حيث ترتفع حرارة الطقس.

فعار علينا ان نرى الجزّارين البيئيين يبيدون الأحراج والغابات التي أنعم بها الخالق على وطننا! نعم نيّال الشعراء الذين تغنوا بلبنان الأخضر، ورحلوا والصورة الجميلة عن لبنان الأخضر في ذاكرتهم!

من المعيب ان نرى الحكومة والنواب والأحزاب والبلديات والجمعيات البيئية مكتوفي الأيدي كي لا نقول أكثر.. أمام هذا الواقع المستشري الهمجي الذي لا يرحم! فمن واجبهم ومسؤولياتهم وأخلاقياتهم أن يردعوا هؤلاء الجزارين والمجرمين للمحافظة على بيئة بلدهم وطبيعتهم!

فليس مقبولاً ولا معقولاً ان نرى الشاحنات وفي وضح النهار، ترمي حمولاتها من الردميات والنفايات الملوثة في الأحراج والغابات والوديان دون ان يتحرك أحد لمنعهم!

إن المجازر التي ترتكب بحق البيئة والطبيعة ستقضي على كل بقعة خضراء في لبنان خلال سنوات قليلة، في حال لم يوضع حدٌّ لها!

فإلى متى الإنتظار!

ندعو، على سبيل المثال لا الحصر، وزير البيئة وكافة المسؤولين والذين ذكرناهم آنفاً الى القيام بزيارة المنطقة الواقعة بين بلدتي بيت شباب ومار بطرس في المتن الشمالي، ليشاهدوا بأعينهم المجازر التي ترتكب بحق الأحراج والغابات والوديان المطلة على بلدات جعيتا وسهيلة وبلونة في كسروان.

فهل يلبي احد طلبنا ام يتجاهله الجميع «خجلاً»؟!



ALIG INSURANCE

ALIG Building, Hazmieh - Lebanon
Tel & Fax: + 961 5 451 777
E-mail: alig@alig.com.lb

www.alig.com.lb

البنك الأوروبي للإستثمار ينضم الى قاعدة مساهمي FNB

رامي النمر: ستمنح الاتفاقية مجموعتنا قيمة مضافة وانتشاراً لأنشطتها



من اليمين: رامي النمر وفيليب دو فونتين فيف يوقعان الاتفاقية



الحضور



من اليمين: مارك سليمان، فرد صيقلي، ريكاردو سليمان ونجيب سمعان



من اليمين: مروان وجورج سالم وأسعد صليبا

وقعت مجموعة فرست ناشونال بنك FNB مع البنك الأوروبي للاستثمار EIB اتفاقية شراكة مزدوجة، ينضم الأخير بموجبها الى قاعدة مساهمي فرست ناشونال بنك ، من خلال إصدار أسهم تفضيلية تراكمية بمبلغ خمسة عشر مليون دولار أميركي لصالحه مع حق تحويل هذه الأسهم الى أسهم عادية.

وتشكل هذه الشراكة دفعا نوعيا لمسيرة «فرست ناشونال بنك» وتعزز موقعه التنافسي ضمن مجموعة ALPHA المصرفية اللبنانية بعدما تحول الى مجموعة مالية متكاملة تملك وحدات مستقلة متخصصة في الصيرفة بالتجزئة Retail Banking، والصيرفة الاستثمارية Investment، فضلا عن توسعات حيوية ومهمة في مجمل ألأعمال والأنشطة المصرفية التقليدية.

وللمناسبة أكد رئيس مجلس الادارة ومدير عام FNB **رامي النمر**: «ان الطابع الاستراتيجي لهذه الاتفاقية يتخطى بنودها العملية والتطبيقية. فقرار البنك الأوروبي للاستثمار الدخول في هذه الشراكة المزدوجة مع مصرفنا توج فترة غير قصيرة من البحث والتدقيق في كل أوضاع البنك وأنظمته وعمل اداراته وبياناته المالية وصولا الى توجهاتنا وخططنا المستقبلية، وبدورنا وفرنا له كل المعطيات والمعلومات بكل مصداقية وشفافية. لذا نحن فخورون بقراره اختيار مصرفنا كونه يؤكد صوابية المسار الذي يسلكه البنك وصحة خطواته وخططه ونجاعة الطابع المؤسساتي الذي يميزه، والذي نعمل دوما على تعزيزه وتعميقه».

أضاف: «ما من شك أن هذه الشراكة ستمنح مجموعتنا قيمة مضافة لجهة البعد الدولي الذي يمثله البنك الأوروبي للاستثمار وانتشار أنشطتها في المنطقة والعالم. وهذا ما يوسع آفاق مخططات العمل والتوسع داخل لبنان وخارجه، ويعزز موقعنا وحصصنا السوقية في مجالات حيوية».

واعتبر **النمر**: «أن خطوة البنك الأوروبي للإستثمار مفيدة أيضا للبلد واقتصاده في هذه المرحلة الضبابية التي تمر بها المنطقة ويتأثر بها لبنان . هذا يعني بوضوح أن لبنان لا يزال موضع ثقة، ولا يزال مدرجا على لائحة المستثمرين الاستراتيجيين من أفراد ومؤسسات».

وتوجه **النمر** بالشكر الى الإتحاد الأوروبي ودولة إسبانيا وإلى فرق العمل المعنية في FNB و EIB الذين عملوا بجد وتفان ضمن أعلى مواصفات الافصاح والشفافية.



من اليمين: زياد بعدراني، مصطفى بدران، عبد الرزاق عاشور ومحمود فرنسيس



من اليمين: عادل نصرالله وماهر مزهر

«كابيتال ترست» وصناديق يوروميناالإستثمارية يطلقان صندوقاً إستثمارياً مخصصاً للشرق الأوسط وشمال أفريقيا



اثناء توقيع الاتفاقية



من اليمين: رومان ماتيو، فريد شديد، موسى فريجي، BASSAM ABURDENE و JOHN OSWALD



سليم حبيب وريتا ماتيو



من اليمين: انطوني الفضل، جورج زيادة وجورج صغبيني



من اليسار: ادي شرفان، جورج عواد وكارولين غيراغوسيان



من اليمين: منير ليان، نجيب سمعان، د. مكرم صادر وسامي العازار



من اليمين: فريد شديد، فادي فغالي وماكس زكار

أطلقت مجموعة «كابيتال ترست» وصناديق يوروميناالإستثمارية، جولة الإكتتاب الأولى لصندوقهما الإستثماري الرابع «يوروميناا ٣» المخصص لمنطقتي الشرق الأوسط وشمال افريقيا. وقد وصل مجموع الإكتتاب الأول إلى ١٠٠ مليون دولار في حين تهدف المجموعة إلى تحقيق مبلغ يراوح بين ١٥٠ و٢٠٠ مليون دولار قبل نهاية العام الحالي.

ومن أبرز المستثمرين، كبرى المؤسسات الاستثمارية العالمية ومن ضمنها «بنك الاستثمار الأوروبي» (EIB) الممول من الاتحاد الأوروبي والمملكة الاسبانية – الوكالة الاسبانية للتعاون والتنمية الدولية (AECID)، الذي يشارك في صناديق يوروميناللمرة الثالثة على التوالي بمبلغ إجمالي قيمته ٥٦ مليون دولار. بالإضافة إلى «شركة الإستثمار والتنمية الألمانية» (DEG) ، و«مؤسسة التمويل الدولية» (IFC)، وهي عضو في «مجموعة البنك الدولي»، و«شركة كهرباء فرنسا» (EDF)، بالاضافة الى مستثمرين سابقين في الصناديق الحالية «يوروميناا ١» و«يوروميناا ٢».

وفي هذه المناسبة، عقد مؤتمر صحافي أعقبه حفل كوكتيل، في حدائق قصر سرسق في بيروت في حضور موفدين من دول مختلفة، وشخصيات مرموقة في قطاعي المال والاعمال بالإضافة الى مجموعة من الصحافيين.

وللمناسبة، قال المدير العام لصناديق«يوروميناا» **رومن ماتيو**: «تشكل صناديق يوروميناا جسراً بين أوروبا والشرق الاوسط وإفريقيا، يرمي الى منح قيمة مهمة للمساهمين لدينا، فيما يعمل على تحفيز النمو وتطبيق الحوكمة الدولية واعتماد معايير اجتماعية وبيئية على امتداد المنطقة».

من جهته، قال نائب رئيس «بنك الاستثمار الاوروبي» **فيليب دو فونتين فيف**: «يسرّ بنك الاستثمار الأوروبي تجديد دعمه لصندوق يوروميناا. إن الاستثمار في شركات تتمتّع بإمكانات وقدرات هائلة على النمو لتصبح رائدة إقليمياً، يمثّل أولوية بالنسبة الى مؤسستنا. وهذا يؤدي إلى تطوير نمو القطاع الخاص وتعزيز سوق التوظيف في المنطقة، وكذلك من شأنه ان يخدم تطلعات الجيل الشاب».

شركة أدونيس للتأمين وإعادة التأمين "أديـــر" ش.م.ل.

الميزانية العمومية الموقوفة بتاريخ ٣١ كانون الأول ٢٠١٣

والمصدّق عليها من قبل الجمعية العمومية العادية المنعقدة بتاريخ ٨ نيسان ٢٠١٤

مسجلة في سجل هيئات الضمان تحت رقم ١٩٤ تاريخ ١٤/٤/١٩٨٣ وخاضعة لأحكام المرسوم رقم ٩٨١٢ تاريخ ٤/٥/١٩٦٨. سجل تجاري – بيروت رقم ٤٦٢٣٨ .

الموجودات	٢٠١٣ بآلاف الليرات اللبنانية	٢٠١٢ بآلاف الليرات اللبنانية
أصول غير مادية	٣٢،٥١٠	٥٥،٤٨٤
التوظيفات	١٢٩،٣١٥،٢٣٠	١١٤،٥٦٠،١٨٥
أراضي وعقارات	٢،٩٩٤،٣٩٤	٢،٧٩٨،١١١
شركات تابعة أو شقيقة	٢،٠٣٠،٠٠٠	٣،٠٣٠،٠٠٠
قروض على البوالص	–	–
قروض أخرى	–	–
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت	٣٣،٧١٩،٣٤٥	٢٤،٩٦٠،٣٢١
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	١٦٤،٨٤٨	١٥١،٠٤٣
صناديق إستثمار	–	–
إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين	–	–
النقد وما شابهه	١٦،٥٣٢،٦٨٧	٦،١٦٩،٩٥٢
الحسابات المجمدة والودائع لأجل (أكثر من ٣ أشهر)	٧١،٥٨٠،٧٩٢	٧٥،٢٧٢،٩٤٨
الودائع لأجل (أكثر من ٣ أشهر)	٦٦،٢٥٦،٩٦٣	٦٩،٩٧٠،٤١٨
حسابات مجمدة لقاء كفالات لوزارة الإقتصاد والتجارة	٤،٤١٦،٨٩٥	٤،٤١٦،٨٩٥
حسابات مجمدة لصالح جهات أخرى	٩٠٦،٩٣٤	٨٨٥،٦٣٥
إيرادات مستحقة على التوظيفات	٢،٢٩٣،١٦٤	٢،١٧٧،٨١٠
التوظيفات المرتبطة بعقود وحدات الإستثمار	١٣٢،٩٧٨،١٨١	١٠٧،٧٣٨،١٤٥
توظيفات عقارية	–	–
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت	٦٤،٤٨٥،٧٤٧	٥١،٤٦٨،١٧٥
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	–	–
صناديق إستثمار	٢٠،١٦٧،٦٠٣	١٥،١٢٣،٤٥٨
نقد وتوظيفات مشابهة	٤٨،٣٢٤،٨٣١	٤١،١٤٦،٥١٢
حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (حياة)	٢٣،٣١١،٣٠٢	١٩،٩٠٧،١١٧
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط	٩،٨٦٧،٢١٨	٨،٨٤٥،٩٤٥
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث	١،٠٤٦،٤٧٣	١،٠٨٧،٢٩٥
حصة معيدي الضمان من الإحتياطي الحسابي	١٢،٣٩٧،٦١١	٩،٩٧٣،٨٧٧
حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (غير الحياة)	٣،٦٥١،٢٢٢	٢،٨١٩،٥١٨
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط	٢،٥٨٠،٤١٣	٢،٠٦٥،٠٢٦
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث	١،٠٧٠،٨٠٩	٧٥٤،٤٩٢
حصة معيدي الضمان من إحتياطي العجز في الأقساط	–	–
ذمم مدينة عائدة لعمليات الضمان	٣،٤٨٤،٤٨٦	٢،٢٧٧،٣٢١
أقساط مستحقة على العمليات المباشرة	٣،٤٨٤،٤٨٦	٢،٢٧٧،٣٢١
ذمم مدينة على وسطاء الضمان	–	–
حسابات شركات الضمان المدينة	–	–
ذمم مدينة عائدة لعمليات إعادة الضمان	٢٣٧،٧٦٥	٦٥،٩٥٧
مبالغ برسم الإسترداد من معيدي الضمان	٢٣٧،٧٦٥	٦٥،٩٥٧
عمولات و بدلات من معيدي الضمان	–	–
ذمم مدينة أخرى عائدة لعمليات إعادة الضمان	–	–
موجودات أخرى	٢،١١٦،٢١٦	٢،٥١٦،٣٩٨
أراضي وعقارات غير معدة للإستثمار	١،٤٧٩،١٧١	١،٧٠٩،٠٣١
الأصول الثابتة التشغيلية	٦٣٧،٠٤٥	٨٠٧،٣٦٧
أصول أخرى	–	–
ذمم مدينة أخرى	٢٢،٧٤٦	٣٦،٢١٥
ذمم المستخدمين	٨،١٤٢	١٣،٢٨٢
ضرائب ورسوم برسم الإسترداد	–	–
الذمم المدينة من الأطراف المقربة	–	–
حسابات مدينة أخرى	١٤،٦٠٤	٢٢،٩٣٣
حسابات المساهمين	–	–
حسابات التسوية	٦،٨٥١،٥٦٩	٦،٩٤٤،٩٤٣
تكاليف نفقات البوالص مؤجلة	٦،٨٠١،٧٧٩	٦،٩٢٣،٩٨٠
أقساط مكتسبة قيد الإصدار	–	–
أعباء مدفوعة مسبقاً	٤٩،٧٩٠	٢٠،٩٦٣
حسابات التسوية المختلفة	–	–
إجمالي الموجودات	٣٠٢،٠٠١،٢٢٧	٢٥٦،٩٢١،٢٨٣

مجلس الإدارة

الرئيس : السيد رينه خلاط

الأعضاء : دكتور فرانسوا باسيل، ناتكسيس أسورانس - فرنسا ممثلة بالسيدة ناتالي بروتال، السيد كريستوف لو باب، السيدة باسكال أسمر، السيد سمعان باسيل، السيدة جومانا شلالا، السيد ألان ونّا، السيد فادي نصار، السيد جان حليس.

المطلوبات والرساميل الخاصة	٢٠١٣	٢٠١٢
	بآلاف الليرات اللبنانية	بآلاف الليرات اللبنانية
الرساميل الخاصة	**٥١،٩٠٢،٠٧٩**	**٤٣،٦٣٠،٥٢٩**
رأس المال المدفوع	**٢٥،٠٠٠،٠٠٠**	**٢٥،٠٠٠،٠٠٠**
رأس المال المكتتب	٢٥،٠٠٠،٠٠٠	٢٥،٠٠٠،٠٠٠
ينزل: رأس المال غير المدفوع	–	–
الإحتياطي القانوني	٤،٠٣٠،٥٢٦	٣،٠٢٨،٨٢٤
الإحتياطيات العامة	٩،٥٩٥،٠٠٠	٥،٥٧٥،٠٠٠
نتائج سابقة مدورة	٥،٠٠٣	٩،٦٨٧
نتيجة السنة الحالية	١٣،٢٧١،٥٥٠	١٠،٠١٧،٠١٨
الإحتياطيات الأخرى	–	–
إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود الثابت	–	–
إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	–	–
إحتياطي تقييم صناديق الإستثمار	–	–
إحتياطي إعادة تخمين الأصول الثابتة	–	–
إحتياطيات أخرى	–	–
ديون غير ذات أولوية	**-**	**-**
ديون ثانوية	–	–
حسابات المساهمين	–	–
الإحتياطي الفني لفرع الحياة	**٣٥،٨٧١،١٧٧**	**٣٠،٧٣٩،٤٤١**
الإحتياطي الحسابي	١٧،٠٤٩،١٩٥	١٣،١٤٠،٢٦١
إحتياطي الأقساط غير المكتسبة	١٦،٩٢٢،٧٥١	١٥،٦٨٨،٧٦٠
إحتياطي الحوادث تحت التسوية	١،٢٩٧،٣٩٧	١،٢٨٢،٣١٦
إحتياطي الحوادث الواقعة و غير المصرح عنها - IBNR	١٤٧،٢٨٦	٢١٠،٠٧٤
إحتياطي مصاريف إدارة الحوادث	٤٣،٣٤٠	٤٤،٧٧٢
إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص	–	–
إحتياطيات فنية أخرى	٤١١،٢٠٨	٣٧٣،٢٥٨
الإحتياطي الفني لعقود الضمان المرتبطة بوحدات الإستثمار	**١٢٧،٦٩٦،٩١٢**	**١٠٣،٤٣٠،٠٠٣**
إحتياطي حوادث تحت التسوية	–	–
الإحتياطي الحسابي	١١٤،٩١٠،٥٧٩	٩٣،٦٣٦،٩٨١
إحتياطيات فنية إضافية	١٢،٧٨٦،٣٣٣	٩،٧٩٣،٠٢٢
الإحتياطي الفني لغير فرع الحياة	**٤٦،٥٦٨،٨٠٧**	**٤٦،١٠٥،٥١٤**
إحتياطي الاقساط غير المكتسبة	٣٦،٠٨١،٦١٧	٣٦،٩٩١،٢٢٢
إحتياطي المطالبات تحت التسوية	٤،٦٩٤،١٧٦	٤،١١٨،٤٢١
إحتياطي المطالبات الواقعة وغير المصرح عنها -IBNR	١،٤٠٨،٠٩٣	٨٧٥،٣٥١
إحتياطي مصاريف إدارة المطالبات	١٨٣،٠٦٨	١٤٩،٨١٣
إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص	–	–
إحتياطي العجز في الأقساط	٣،٩٧٠،٧٠٧	٣،٩٧٠،٧٠٧
إحتياطي المطالبات الواقعة والمصرح عنها لكن غير المرصودة بشكل كاف -IBNER	٢٣١،١٤٦	–
إحتياطيات فنية أخرى	–	–
مؤونات لمواجهة الأخطار والأعباء	**١،٧٩٦،٠٦٩**	**١،١٩٠،٠٠٠**
إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين	**٢٣،٥٤١،٧٦١**	**١٩،٨٧٣،٥١٢**
ذم دائنة عائدة لعمليات الضمان	**٦٦٢،٧٢٨**	**٧١٣،٨٥٥**
ذم دائنة عن العمليات المباشرة	٥٨٣،٦٧٥	٦٧٢،٩١٨
ذم دائنة عن العمليات الغير مباشرة	٧٩،٠٥٣	٤٠،٩٣٧
حسابات شركات التأمين الدائنة	–	–
ذم دائنة عائدة لعمليات إعادة التأمين	**٣،٥٤٧،٥٨٨**	**١،٤٦٦،٥٤٧**
عمولات إعادة التأمين غير المحققة	**٣،٣٦٥،٠٨٠**	**٢،٩٨٥،١٢٧**
ديون	**-**	**-**
أموال مستدانة	–	–
ديون مصرفية	–	–
ديون أخرى	–	–
مطلوبات أخرى	**٥،٠٥٦،١٠٧**	**٤،٩٣٢،٢٥٠**
ذم المستخدمين	–	٤٥،٦٠٠
ضرائب ورسوم متوجبة	٤،٩٣٠،٥٤٦	٤،٧٦٢،٧٤١
الذم الدائنة للأطراف مقربة	١٢٥،٠٦٤	١٢٣،٤١٢
ذم دائنة أخرى	٤٩٧	٤٩٧
حسابات التسوية	**١،٩٩٢،٩١٩**	**١،٨٥٤،٥٠٥**
الإيرادات غير المكتسبة	–	–
المصاريف المستحقة وغير المدفوعة	٦٠٢،٠١٧	٤٣٤،١٤٦
حسابات التسوية الأخرى	١،٣٩٠،٩٠٢	١،٤٢٠،٣٥٩
إجمالي المطلوبات	**٣٠٢،٠٠١،٢٢٧**	**٢٥٦،٩٢١،٢٨٣**

بنك بيروت «المصرف الأسرع نمواً في لبنان»
سليم صفير: شهادة جديدة على التزامنا ومضينا قدماً في مسيرة التميز


سليم صفير مع الجائزة

نـال بنـك بيـروت «جائـزة المصرف الأسرع نمواً في لبنان» للعام ٢٠١٣ من مجلة «ذي بانكر ميدل ايست» المتخصصة لتحقيقه ارتفاعاً ملحوظاً في الودائـع والربحيـة والحصة السوقية، محققاً بذلك انجازاً جديداً يضاف الى سلسلة نجاحاته.

وتسلم الجائزة رئيس مجلس ادارة البنك **سليم صفير** وذلك خلال حفل أقيم في فندق أبراج الإمارات في دبي وشارك فيه ما يفوق ٥٠٠ مدعو من المصرفيين ورجال الأعمال وممثلي أبرز المؤسسات المالية في المنطقة.

وفي تعليقه على هذه الجائزة قال **صفير**: «فخورون بحصولنا على جائزة المصرف الأسرع نمواً في لبنان، وبما حققناه من أداء مالي. وإن فوزنا بهذه الجائزة إنما هو شهادة جديدة على التزامنا ومضينا قدماً في مسيرة التميز. وإذ أشكر «ذي بانكر» على هذه الثقة الغالية، فإنني أؤكد التزامي وزملائي في المصرف العمل الحثيث من أجل تحقيق المزيد، وفاء منا للبنان ولاقتصادنا الوطني، وضماناً للخدمة الفضلى لزبائننا، أفراد عائلة بنك بيروت».

بنك لبنان والمهجر أفضل مصرف في لبنان للعام ٢٠١٤


من اليمين سعد ازهري يتسلم الجائزة من نيل اوزبورن

قدم ناشر المجموعة والمدير الإداري لمجلة يورومني EUROMONEY **نيل اوزبورن** والناشر المساعد **جيمس نيومان** خلال زيارتهما الى لبنان جائزة «أفضل مصرف في لبنان لعام ٢٠١٤» لبنك لبنان والمهجر، وهي السنة الثانية على التوالي التي يفوز فيها البنك بهذه الجائزة القديرة من المجلة العالمية المرموقة.

وتسلم الجائزة رئيس مجلس ادارة ومدير عام البنك **سعد أزهري**.

وتعكس الجائزة الأداء الرصين والمتزن للبنك في أوقات سياسية واقتصادية صعبة يمرّ بها لبنان والمنطقة، وتثني على النمو المستدام، والموقع المالي المتين، والتوسع الخارجي الناجح الذي يتسم به أداء بنك لبنان والمهجر.

وتؤكد الجائزة مرة أخرى اختيار بنك لبنان والمهجر كأفضل مصرف في لبنان بإجماع أهم المرجعيات العالمية والتي تتضمن THE BANKER وGLOBAL FINANCE وEMEAFINANCE.

يضاعف الانتاج الزراعي لأكثر من ٤٠٠ مزارع
تدشين قنوات ري في بشوات بدعم من مبادرة «عيش لبنان» وBBAC



دشّـنت بـلـديـة بشوات مشروع إنشاء قنوات الريّ بدعم من سفير النوايا الحسنة السيد **فادي سلامة** وبـرنـامـج الأمـم المـتـحـدة الإنمائي – «مبادرة عيش لبنان» وبالشراكة مع BBAC (بنك بيروت والبلاد العربية) وبالتعاون مع إتحاد تعاونيات دير الاحمر، في احتفال أقيم في بشوات بحضور فاعليات البلدة وممثلين عن برنامج الأمم المتّحدة الإنمائي وBBAC والسيد **فادي سلامة**.

بعد النشيد الوطني، رحّب رئيس بلدية بشوات السيد **حميد كيروز** بالزوار في كلمته وشكر المساهمين في إتمام المشروع وأثنى على جهود مبادرة «عيش لبنان». قال مدير فرع BBAC في بعلبك السيد **أسامة عبد الساتر**: «جئنا نؤكّد على الإهتمام بالناس من دون تفرقة أو تمييز والإهتمام بالأرض ومن عليها من خلال هذا المشروع، ونأمل أن تكون بادرة الخير هذه، نواة صلبة ليعم الخير على كافة أهالي البقاع، كما نؤكد على سعينا الدؤوب لقيام مشاريع إقتصادية وبيئية وشبابية وصحيّة في المناطق التي هي بأمسّ الحاجة إلى هذه المشاريع».

أما السيد **فادي سلامة**، فقد عبّر عن سعادته لإتمام هذا المشروع مؤكّدا على دعمه المستمر لمبادرة «عيش لبنان» في سبيل تحقيق التنمية المستدامة ومساعدة البلدات المحرومة للحصول على حقوقها.

تكمن أهمية هذا المشروع في زيادة الاراضي الزراعية المروية ومضاعفة الإنتاج الزراعي لأكثر من ٤٠٠ مُزارع في بلدة دير الأحمر والقرى المجاورة في البقاع الشمالي.

مصرف لبنان يطلق «السطح الاخضر» لمركزه الرئيسي
رياض سلامة: نشجع المصارف على منح قروض لمشاريع صديقة للبيئة



اطلق مصرف لبنان مبادرة السطح الاخضر GREEN ROOF لمركزه الرئيسي في الحمرا، بالتعاون مع مشروع سيدرو التابع لبرنامج الامم المتحدة الانمائي CEDRO-UNDP، وذلك لتجميل المبنى وتعزيز اداء الطاقة وزيادة حصة المساحات الخضراء. وحصلت المبادرة على تمويل من المصرف وبرنامج الامم المتحدة الانمائي، علما ان الحكومة الاسبانية هي التي موّلت مساهمة الـ UNDP عبر صندوق اعمار لبنان الداعم لمشروع سيدرو.

وللمناسبة اكد حاكم المصرف **رياض سلامه** في كلمة له ان المصرف سيواصل جهوده الرامية الى تعزيز البيئة والقطاع البيئي، لا سيما من خلال استحداث تقنيات هندسية مالية ملائمة، موضحا ان مصرف لبنان يشجع المصارف على منح قروض لاي مشاريع صديقة للبيئة، بعد دراسة معمقة للمشروع، مثل تشييد الابنية المطابقة للمعايير البيئية. وقد زاد اهتمام المصارف بهذا الشق البيئي كما يتبين من طلبات القروض المرسلة الى البنك المركزي بخصوص مشاريع صديقة للبيئة، لا سيما في قطاع البناء، والتي تجاوز مجموعها المئة مليون دولار.

شركة نورث أشورانس ش.م.ل.

الميزانيـــــة العموميـــة لغايـــــة ٣١ كانـــون الاول ٢٠١٣

نورث أشـــورانس ش.م.ل.

North Assurance S.A.L.

الموجودات	ليرة لبنانية	
بآلاف الليرات اللبنانية	2013	2012
أصول غير مادية	-	-
التوظيفات	26,893,878	25,825,504
أراضي وعقارات	14,943,955	14,994,437
شركات تابعة أو شقيقة	-	-
قروض على البوالص	-	-
قروض أخرى	-	-
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت	-	-
استثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (اسهم ومشاركات)	1,130,625	1,682,562
صناديق الإستثمار	-	-
إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين	40,773	40,773
النقد وما شابهه	7,474,871	6,247,732
الحسابات المجمدة والودائع لأجل (أكثر من 3 أشهر)	3,303,654	2,860,000
الودائع لأجل (أكثر من 3 أشهر)	-	-
حسابات مجمدة لقاء كفالات لوزارة الإقتصاد والتجارة	2,860,000	2,860,000
حسابات مجمدة لصالح جهات أخرى	443,654	-
إيرادات مستحقة على التوظيفات	-	-
التوظيفات المرتبطة بعقود وحدات الإستثمار	-	-
توظيفات عقارية	-	-
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت	-	-
استثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (اسهم ومشاركات)	-	-
صناديق إستثمار	-	-
نقد وتوظيفات مشابهة	-	-
حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (حياة)	132,553	708,844
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط	72,253	60,619
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث	60,300	648,225
حصة معيدي الضمان من الإحتياطي الحسابي		
حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (غير الحياة)	1,482,927	1,764,394
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط	911,640	945,461
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث	549,885	797,645
حصة معيدي الضمان من احتياطي العجز في الأقساط	21,402	21,288
ذمم مدينة عائدة لعمليات الضمان	2,228,641	2,180,210
أقساط مستحقة على العمليات المباشرة	1,320,407	849,808
ذمم مدينة على وسطاء الضمان	908,234	1,330,402
حسابات شركات الضمان المدينة	-	-
ذمم مدينة عائدة لعمليات إعادة الضمان	100,456	25,745
مبالغ برسم الإسترداد من معيدي الضمان	100,456	25,745
عمولات وبدلات من معيدي الضمان	-	-
ذمم مدينة أخرى عائدة لعمليات إعادة الضمان	-	-
موجودات أخرى	1,693,673	1,775,222
أراضي وعقارات غير معدة للإستثمار	1,091,429	1,120,714
الأصول الثابتة التشغيلية	545,919	598,183
أصول أخرى	56,325	56,325
ذمم مدينة أخرى	1,353,670	1,068,295
ذمم المستخدمين	57,981	58,676
ضرائب ورسوم برسم الاسترداد	-	-
الذمم المدينة من الأطراف المقربة	1,176,721	1,002,790
حسابات مدينة أخرى	118,968	6,829
حسابات المساهمين	-	-
حسابات التسوية	7,359,169	7,616,243
تكاليف نفقات البوالص المؤجلة	2,882,919	3,025,501
أقساط مكتسبة قيد الإصدار	-	-
أعباء مدفوعة مسبقا	-	-
حسابات التسوية المختلفة	4,476,250	4,590,742
إجمالي الموجودات	41,244,967	40,964,457

المطلوبات والرساميل الخاصة	ليرة لبنانية	
بآلاف الليرات اللبنانية	2013	2012
الرساميل الخاصة	15,944,054	14,487,301
رأس المال المدفوع	3,500,000	3,500,000
رأس المال المكتتب	3,500,000	3,500,000
رأس المال غير المدفوع	-	-
الإحتياطي القانوني	1,426,923	1,316,555
الإحتياطيات العامة	-	-
نتائج سابقة مدورة	9,260,379	8,567,067
نتيجة السنة الحالية	1,756,752	1,103,679
الاحتياطيات الأخرى	-	-
إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود الثابت	-	-
إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	-	-
إحتياطي تقييم صناديق الإستثمار	-	-
إحتياطي إعادة تخمين الأصول الثابتة	-	-
إحتياطيات أخرى	-	-
ديون غير ذات أولوية	-	-
ديون ثانوية	-	-
حسابات المساهمين	-	-
الإحتياطي الفني لفرع الحياة	274,642	864,764
الإحتياطي الحسابي	156,401	118,734
إحتياطي الأقساط غير المكتسبة	-	-
إحتياطي حوادث تحت التسوية	113,421	724,301
إحتياطي الحوادث الواقعة وغير المصرح عنها - IBNR	1,376	-
إحتياطي مصاريف إدارة الحوادث	3,444	21,729
إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص	-	-
إحتياطيات فنية أخرى	-	-
الإحتياطي الفني لعقود الضمان المرتبطة بوحدات الإستثمار	-	-
إحتياطي حوادث تحت التسوية	-	-
الإحتياطي الحسابي	-	-
إحتياطيات فنية إضافية	-	-
الاحتياطي الفني لغير فرع الحياة	18,741,641	19,125,253
إحتياطي الأقساط غير المكتسبة	12,982,042	13,489,834
إحتياطي المطالبات تحت التسوية	3,568,640	3,658,101
إحتياطي المطالبات الواقعة وغير المصرح عنها - IBNR	181,639	213,988
إحتياطي مصاريف إدارة المطالبات	119,780	116,163
إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص	-	-
إحتياطي العجز في الأقساط	1,647,167	1,647,167
إحتياطي المطالبات الواقعة والمصرح عنها لاكن غير المرصودة بشكل كاف-IBNER	242,373	-
إحتياطيات فنية أخرى	-	-
مؤونات لمواجهة الأخطار والأعباء	370,616	349,944
إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين	-	-
ذمم دائنة عائدة لعمليات الضمان	69,413	72,149
ذمم دائنة عن العمليات المباشرة	67,641	68,252
ذمم دائنة عن العمليات الغير مباشرة	1,772	3,897
حسابات شركات التأمين الدائنة	-	-
ذمم دائنة عائدة لعمليات إعادة التأمين	207,216	333,271
عمولات اعادة التأمين غير المحققة		
ديون	-	-
أموال مستدانة	-	-
ديون مصرفية	-	-
ديون أخرى	-	-
مطلوبات أخرى	986,751	957,702
ذمم المستخدمين	-	-
ضرائب ورسوم مترجة	981,285	950,232
الذمم الدائنة للأطراف مقربة	-	-
ذمم دائنة أخرى	5,466	7,470
حسابات التسوية	4,650,634	4,774,073
الإيرادات غير المكتسبة	-	-
المصاريف المستحقة وغير المدفوعة	174,384	183,331
حسابات التسوية الأخرى	4,476,250	4,590,742
إجمالي المطلوبات والرساميل الخاصة	41,244,967	40,964,457

فكتـــور سعيـــد الفضـــل	رئيس مجلس الإدارة - المدير العام	باتريـــك فكتـــور الفضـــل	عـضـــو
مـــايـدة ضـومـــط	عضـــو	رالـــف فكتـــور الفضـــل	عـضـــو
انطونـــي فكتـــور الفضـــل	عـضـــو	مفوضو المراقبـة	السادة ديلويت أند توش

ما حقيقة مقال «لماذا تتعثر صفقة بنك فرعون وشيحا»؟

كل عقاراته محررة ومردودها بالملايين ونسبة الملاءة لديه هي «الأعلى في القطاع»



ناجي فرعون
رئيس بنك فرعون وشيحا



غسان مهنا
مدير عام بنك فرعون وشيحا

لفتنا عنوان المقال المنشور في الزميلة مجلة الاقتصاد والاعمال اللبنانية عدد حزيران/تموز ٢٠١٤ تحت عنوان: «لماذا تتعثر صفقة بنك فرعون وشيحا»، لمعرفتنا بأن الأمر على غير ما صوّره الخبر، اتصلنا بالمصرف المعني مستوضحين، مستغربين عدم وجود رد فكان الجواب بأن المصرف لن يتكبّد عناء الجواب او التعليق لأن المقال خالٍ من الدقّة والتحليل المنطقي السليم وغايته واضحة.

والأدلة على ذلك كثيرة، فقد انطلق كاتب المقالة من الاوضاع العامة التي تلحق بالمصارف الصغيرة وهذه الاوضاع طبيعية ومعروفة اقتصادياً مقارنة مع المصارف الكبيرة لينسحب بعد ذلك الى بنك فرعون وشيحا تحديداً مضيفاً على ذلك واقع ملكية المصرف لمحفظة كبيرة من العقارات مصادرة وقد سها عن باله بأن المصرف استحصل على احكام بتعويضات سنوية من المحاكم المختصة تبلغ قيمتها ملايين الدولارات.

الملاءة الأعلى

كما خلت المقالة من اية موضوعية او دراسة علمية في ما تضمنته لجهة مؤشر المردود او العائد على الرأسمال اذ انه من اعلى المؤشرات السنوية في القطاع المصرفي اللبناني، وهذا ما اثبتته الدراسات والاحصاءات العديدة في هذا المجال وخاصة ما يرد سنوياً في المجلة المذكورة من مقاربات مصرفية ومنها بنك فرعون وشيحا ش.م.ل.

اضافة الى ذلك، ان نسبة الملاءة التي يملكها بنك فرعون وشيحا ش.م.ل هي الاعلى في القطاع المصرفي اللبناني.

وبالرغم من ذلك لكاتب المقالة كما يقول المصدر الجرأة بالتركيز في مقالته على تعثر وعثرات غير موجودة الاّ في خياله، لا بل اكثر من ذلك ان المصرف ملتزم بجميع التعاميم الصادرة عن مصرف لبنان وعن الهيئات الرقابية فيه، وقد انتهى من تنفيذ جميع الاجراءات المفروضة حتى تاريخه من مصلحة الخزانة الاميركية في ما يتعلق بتطبيق نظام الضرائب للاميركيين غير المقيمين (FATCA).

وحساباته المفتوحة لدى المصارف المراسلة والتعامل في ما بين المصرف وهؤلاء طبيعي وعادي ولا تشوبه اية شائبة.

يذكر ان رئيس مجلس ادارة البنك هو السيد **ناجي فرعون** والمدير العام هو السيد **غسان مهنا**.

تدعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة وتتيح فرص عمل

«بنك ميد» يوقع مذكرة تفاهم مع مؤسسة خليفة الانسانية



من اليسار: جان اوغاسبيان، حمد محمد الجنيبي، ميادة بيدس، محمد علي بيهم، جاسم الطنيجي وجاسم جناهد

وقّع بنك البحر المتوسط «بنك ميد» BANK MED وسفارة الإمارات العربية المتحدة في مقره الرئيسي في كليمنصو مذكرة تفاهم بشأن مبادرة برنامج مؤسسة خليفة بن زياد آل نهيان للأعمال الإنسانية لدعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة في لبنان.

حضر حفل التوقيع الى عضو كتلة المستقبل النائب **جان اوغاسبيان** القائم بأعمال سفارة الإمارات في لبنان **حمد محمد الجنيبي**، المدير العام التنفيذي لبنك البحر المتوسط ورئيس مجلس ادارة مدير عام شركة امكان المالية **محمد علي بيهم** والمديرة التنفيذية لشركة امكان **ميادة بيدس** وحشد من أعضاء مجلس ادارة المصرف وشركة امكان المالية وفعاليات مالية واقتصادية ومصرفية.

بداية الحفل تحدثت **بيدس** فأبدت تقديرها الكبير لمؤسسة خليفة بن زايد آل نهيان للأعمال الإنسانية الكريمة بالعمل التنموي الفعّال في دعم تطوير السوق المالية وبالتحديد قطاع الخدمات المالية الصغيرة، مشيدة بمساعدة دولة الإمارات العربية المتحدة لبنان في أكثر من مجال.

ثم تحدث **بيهم** فشدّد على «أهمية هذه الخطوة كنتيجة لمبادرة مؤسسة خليفة بن زايد التي تعكس تشجيع الإمارات العربية الشقيقة المستمر للقطاعات الاقتصادية وبالأخص دعم الفئات الأكثر عوزاً».

أضاف «تملك بنك البحر المتوسط مؤسسة امكان المالية، رغبة منه بتقديم الدعم المصرفي لكافة شرائح المجتمع اللبناني. ونهدف من خلال هذه المؤسسة منح قروض صغيرة لدعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة للناشطين اقتصادياً في لبنان من ذوي الدخل المتدني والمحدود، وفقاً لأحكام وتعاميم مصرف لبنان».

من جهته، قال **الجنيبي** «انه لمن دواعي السرور ان نلتقي في هذه المناسبة التي تؤكد استمرار الإمارات في دعم لبنان، ومساعدة شعبه على النهوض والتقدم في المجالات كافة»، لافتاً الى ان «المشروع يأتي استكمالاً للمشاريع والأعمال الإنسانية التي حرصت عليها الإمارات وما زالت تسهم بها انطلاقاً من الدور الإنساني والاجتماعي الذي تضطلع به».

وأكد **اوغاسبيان** ممثلاً الرئيس **فؤاد السنيورة**، خلال حفل التوقيع «ان الإمارات العربية المتحدة كانت ولا تزال الى جانب لبنان في أصعب الظروف وأحلكها»، «مشيراً الى ان «هكذا مبادرات ومثلها تعطي القدرة والمعنويات من أجل مواجهة التحديات التي نراها ماثلة أمامنا، وهي تأكيد على استمرار الحياة في لبنان أياً كانت المخاطر والصعوبات التي يمر بها هذا البلد. فالمساعدة في إعطاء القروض الميسّرة تتحوّل الى بصيص أمل في تلبية حاجات أصحاب الدخل المحدود».



الحضور

Insurance & Serenity;



Enjoy the serenity of being insured without the stress of running for your rights

LIA insurance sal

Your rights ensured

اتفاقية قرض بقيمة ٢٠ مليون دولار بين الاعتماد المصرفي و«بروباركو» لدعم المؤسسات الصغيرة والمتوسطة



صورة تذكارية بعد توقيع الاتفاقية

وقع الاعتماد المصرفيCREDITBANK ممثلاً برئيس مجلس ادارته **طارق خليفة** ومديره العام **فريدي زريق**، اتفاقية قرض بقيمة ٢٠ مليون دولار أميركي مع مؤسسة «بروباركو» الفرنسية ممثلة **بغييوم باربيروس** بحضور سفير فرنسا في لبنان **باتريس باولي** ومدير الوكالة الفرنسية للتنمية في بيروت **ليونانيل كافيريني**، وذلك في مقر البنك بسن الفيل.

وسيعزز هذا القرض الى حد كبير نمو نشاط الاعتماد المصرفي لجهة تسليف الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم، الى جانب دعمه في تطوير انجازاته البيئية والاجتماعية وتفعيلها.

وتلى توقيع الاتفاق حفل كوكتيل أقيم في قاعة مجلس الادارة في المصرف دُعي اليه كبار المديرين.

والجدير ذكره ان أصول الاعتماد المصرفي تفوق الـ ٢,٦ مليار دولار، محافظاً بذلك على موقعه الريادي في لبنان، بإحراز أعلى معدلات النمو خلال السنوات الأخيرة. وفي سياق متصل، لا بد من الإشارة الى نجاح الإعتماد المصرفي في تزويد عملائه بمجموعة متنوعة من الخدمات المالية، فيما يحتل تمويل الشركات المتوسطة والصغيرة، الحيز الأهم ضمن إجمالي الميزانية العامة للمصرف.

الإعتماد اللبناني يكافئ عملاءه حملة بطاقات فيزا بجائزتين لحضور مباريات كأس العالم بكرة القدم



نظم بنك الاعتماد اللبناني بحضور ادارته العامة وممثلي شركة فيزا العالمية احتفالاً قدّم خلاله جائزتين لحاملي بطاقة فيزا كناية عن ربح رحلة مدفوعة التكاليف بالكامل لحضور المباريات الربع نهائية والنهائية لكأس العالم في كرة القدم ٢٠١٤ في البرازيل.

وللمناسبة ألقى مدير فيزا في لبنان **رمزي الصبوري** كلمة قال فيها: «نحن في فيزا سعداء جداً بإتاحة الفرصة أمام عملاء بنك الإعتماد اللبناني للإستمتاع بتجربة كأس العالم فيفا ٢٠١٤ مباشرة في البرازيل، وهذا بفضل رعايتنا لأكبر وأبرز حدث رياضي في العالم. كما نهنئ **رولا طعمه** التي ستتمكّن أيضاً من خلال بطاقة فيزا التي تحملها، من الدخول تلقائيا في سحب على المزيد من الجوائز كلما استخدمت بطاقتها للتسوّق، بينما تستفيد من عناصر الأمان والملاءمة التي تتيحها منتجاتنا في عمليات الشراء».

وهكذا، يشجّع بنك الإعتماد اللبناني كافة حاملي البطاقات المصرفية على استعمال بطاقاتهم لجمع النقاط والاستفادة من برنامج الوفاء من الإعتماد اللبناني ومن الحملات الترويجية المختلفة لشركة فيزا العالمية.

خط ائتمان اوروبي بقيمة ٤٥ مليون يورو لفرنسبنك دعماً للشركات الصغيرة والمتوسطة في لبنان



من اليسار: عدنان القصار، فيليب دو فونتين فيف ونائب رئيس مجلس الادارة في فرنسبنك عادل القصار



من اليسار: مدير عام فرنسبنك نديم القصار، عدنان القصار، رئيسة قسم التسويق والاتصالات المؤسسية في فرنسبنك دانيا القصار، فيليب دو فونتين فيف، سفيرة الاتحاد الاوروبي في لبنان انجليبا ايخهورست، عادل القصار، والأمين العام في فرنسبنك نبيل القصار

منح البنك الأوروبي للتثمير EUROPEAN INVESTMENT BANK (EIB) فرنسبنك خط ائتمان بقيمة ٤٥ مليون يورو لتمويل المشاريع الاستثمارية للشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم، على ان تخصص الأموال لتمويل ٥٠ في المئة من مشاريع في قطاعات الصناعة والصناعات الزراعية والصحة والتعليم والتكنولوجيا والخدمات.

وللمناسبة قال نائب رئيس EIB **فيليب دو فونتين فيف** «لا يزال النمو الاقتصادي عبر القطاع الخاص يشكل حجر الزاوية في اي استراتيجية منصفة تخلق فرص عمل في منطقة البحر الأبيض المتوسط بل انه يتماشى تماماً مع هدف «البرنامج الأوروبي لمساعدة الجوار» والذي يشجع على الاستثمار والتجارة العالمية للقطاع الخاص.

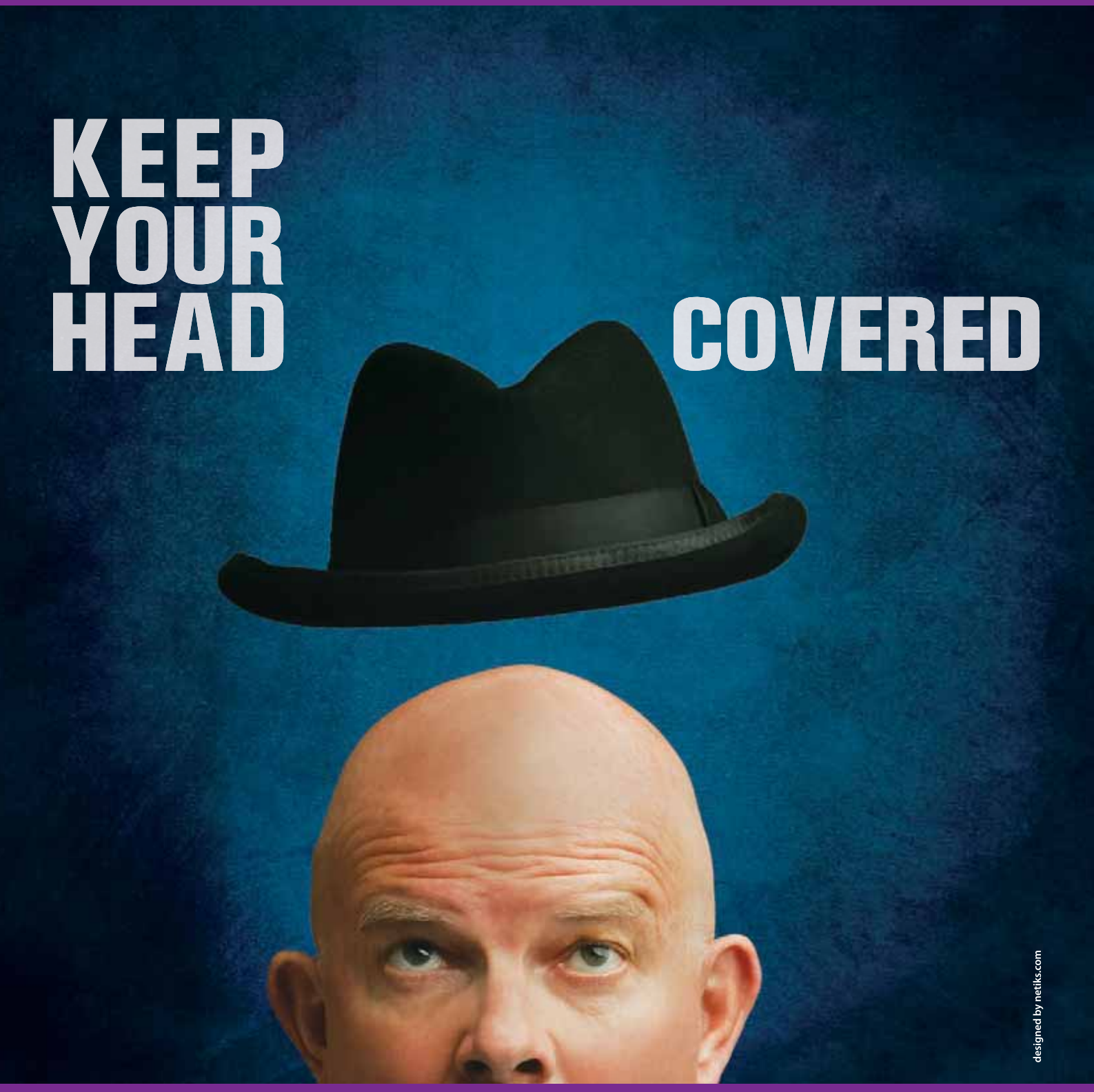
من جهته اعتبر رئيس مجلس إدارة فرنسبنك **عدنان القصار** ان «الشركات الصغيرة والمتوسطة تمثل العمود الفقري للاقتصاد اللبناني، وتشكل ٩٧ في المئة من مجموع المؤسسات، مستحدثة الوظائف لأكثر من ٥٠ في المئة من اليد العاملة. ان دعم الشركات اللبنانية الصغيرة والمتوسطة الحجم عبر تحسين فرصها في الحصول على التمويل يندرج ضمن استراتيجيتنا الرامية الى المساهمة بفعالية في زيادة فرص العمل وتنمية القطاع الخاص في لبنان، وان علاقاتنا الطويلة الأمد والمميزة مع المؤسسات المالية والدولية وتحديداً البنك الأوروبي للتثمير تساعد في تحقيق أهدافنا في هذا الصدد».



من اليمين: شيلا ماروني، سيلين عتيق وريما سعد

BANKERS

www.bankers-assurance.com



Bankers Assurance, Riad El-Solh Square, Asseily bldg, Beirut, Lebanon, T +961 1 962 700 - 420 300
A member of the Nasco Insurance Group

الحاكم سلامة رأس اجتماعات محافظي المصارف المركزية بأبو ظبي



الحاكم رياض سلامه مترأسا الاجتماع

رأس حاكم مصرف لبنان **رياض سلامه** الاجتماع الدوري الذي عقده المكتب الدائم لمجلس محافظي المصارف المركزية ومؤسسات النقد العربية في صندوق النقد العربي، في مقر الصندوق في ابو ظبي، في حضور محافظين وممثلين عن المصارف المركزية ومؤسسات النقد ووزارات المالية في بعض الدول العربية.

وتناول النقاش عددا من المواضيع المالية والنقدية والمصرفية ذات الاهمية التي تشكل موضوع بحث على الساحتين الدولية والاقليمية والتي تنعكس على القطاعين المالي والمصرفي في المنطقة العربية، كقضايا الشمول المالي، والرقابة على صيرفة الظل والتعامل مع المؤسسات ذات المخاطر النظامية محليا، وانشاء آلية لتسوية ومقاصة المدفوعات العربية البينية وانشاء مفوضية مصرفية عربية وغيرها.

وكان الاجتماع مناسبة لمحافظي المصارف المركزية والمؤسسات المالية ليهنئوا **سلامه** بمرور ٥٠ عاما على تأسيس مصرف لبنان وبمرور ٢٠ سنة على تسلمه رئاسة مصرف لبنان وانتخابه تكرارا كأفضل حاكم مصرف مركزي في العالم.

حاكم مصرف لبنان يتابع تطميناته للمصارف السيولة جاهزة لدينا لتغطية كل الاستحقاقات

كان بند ارتفاع العجز المالي والمقدر بـ ٥,١ مليارات دولار لسنة ٢٠١٤ الأكثر بحثاً في الاجتماع الشهري لحاكم مصرف لبنان مع جمعية المصارف.

فقد أبدى ممثلو المصارف قلقهم من ارتفاع العجز بهذا القدر الكبير بدون وجود فسحة أمل لتحسين الوضع الاقتصادي وتواصل نمو التباطؤ في نمو الودائع.

الى ذلك أثار ممثلو المصارف تأثيرات الحملات السياسية على قطاع المصارف من قبل هيئة التوثيق من خلال تظاهراتها واتهاماتها للمصارف بابتلاع موارد الخزينة مما يحول دون تأمين تغطية كلفة السلسلة. وقال ممثلو المصارف ان مثل هذه الحملات تهدد ثقة المساهمين والمودعين والمتعاملين مع المصارف بمصارفهم وبالتالي بليرة بلدهم.

وكعادته الحاكم بدّد الخوف من وجود أي خطر على المصارف وعلى الليرة اللبنانية (رغم ما يحدث في الشارع من حملات وتشنجات وتفجيرات) فالمهم في نظره هو استمرار الثقة بين المصرف المركزي وجمعية المصارف ووزارة المال، فالأطراف الثلاثة هي اللاعب الأكبر في تثبيت الاستقرار النقدي وتمويل العجز، فطالما ان الودائع تنمو سنوياً تمكن الأطراف الثلاثة من ايجاد التمويل اللازم للاستحقاقات على لبنان وتمويل العجز عن طريق اصدار شهادات الايداع والسندات حيث يتم الاكتتاب بها بدون أية صعوبات.

وقال الحاكم «أؤكد ان القطاع المصرفي يمتلك السيولة اللازمة وان المصرف المركزي قادر على توزيعها على قطاعات الانتاج وكذلك لتغطية احتياجات الحكومة».

ودعا الحاكم ليكون الجميع في حال جهوز لمواجهة أية تداعيات تنتج عن الشغور في موقع رئاسة الجمهورية، ففي ظل هكذا وضع قد يرتفع العجز وفقاً لتوقعات البنك الدولية».

وبحسب التقرير الأسبوعي الصادر عن «بنك الاعتماد اللبناني» ونشرة «بنك بيبلوس» يتوقع البنك الدولي ان يرتفع العجز في رصيد الحساب الجاري الى ٦,٨ في المئة و٧ في المئة و٧,٢ في المئة من الناتج المحلي الإجمالي خلال الأعوام ٢٠١٤ و٢٠١٥ و٢٠١٦ بالتتالي. إلا ان تداعيات الحرب المستمرة في سوريا لا تزال تنعكس سلباً على لبنان من خلال تدفق النازحين السوريين الى البلاد، والذين يشكلون ٢٠ في المئة من عدد السكان (مليون نازح).

سوسيتيه جنرال – لبنان يختار تطبيق النظام المعلوماتي المصرفي T 24 من تيمينوس



جيرار غرزويل
SGBL

اتفق بنك سوسيته جنرال في لبنان SGBL مع شركة تيمينوس TEMENOS على تطبيق نظامها المعلوماتي المصرفي الرائد T 24 وجميع النماذج التابعة له.

وعلق المدير العام لشركة تيمينوس الشرق الاوسط **جان بول ميرجي** على الحدث بالقول «يسّرنا اختيار SGBL لنظام شركتنا المعلوماتي بكامله لإعتماده، كما نتطلع لدعم المصرف في توسعه واستراتيجيّة نموّه. إنّ انتشارنا العالمي وخبراتنا الإقليمية تساعدنا في فهم ودعم عملائنا من المصارف لتحويل أعمالهم فنصبح شركاء حقيقيين في نجاح تطوّرهم».

من جهته، أعلن السيّد **جيرار غرزويل**، المدير العام المنتدب في SGBL «يحافظ بنك سوسيته جنرال في لبنان على أعلى المعايير بين المصارف العاملة في لبنان. ولمّا كنّا قد قرّرنا اختيار النظام المعلوماتي الجديد للمصرف، قمنا بتقييم العديد من الشركات الدولية استنادا إلى قدراتها التقنية والوظيفية، وأهمّية الحلول التي تقدّمها ومدى تطابقها مع متطلّبات المصرف. وعقب التقييم، قررنا أن تيمينوس هو المزوّد المفضل، إذ يلبّي نظامه المعلوماتي توقّعاتنا ومتطلباتنا».

فرع جديد لـ «سوسيته جنرال» في طرابلس
ميشال ديراني: عازمون على المساهمة في تنمية ونمو المدينة



من اليمين: طارق شهاب، ميشال ديراني وجيرار تيجون

احتفل بنك سوسيته جنرال – لبنان الشهر الماضي بافتتاح فرعه الجديد في طرابلس شارع بشاره الخوري، ليصل عدد فروعه الى ٦٩ فرعاً على مجمل الأراضي اللبنانية، عاكساً بذلك استراتيجيته الاستباقية في التوسع والتقارب مع العملاء.

وحضر حفل الاستقبال في الفرع الجديد عدد من الشخصيات والزبائن والتجار وسكان المنطقة.

وخلال كلمته أعلن **ميشال ديراني** المدير الإقليمي لشبكة فروع SGBL في منطقة الشمال «ان افتتاح هذا الفرع الجديد يعزّز وجود SGBL في عاصمة الشمال. ونؤكد من خلال هذا الفرع الرابع، عزمنا على المساهمة في تنمية ونمو مدينة طرابلس، مما يؤكد مرة جديدة الالتزام والمواكبة المستمرين للإدارة العامة ولفرق عمل SGBL لتقديم أفضل المنتجات والخدمات المصرفية التي تلبي حاجات عملائنا».



Power up your startup!

AL-MAWARID Bank is investing in young talents with bright startup ideas through their **YOUTHinc.** program, and in collaboration with BDL circular 331.

Entrepreneurs can now:

- **Showcase their entrepreneurial skills.**
- **Get indispensible financial support.**
- **Turn their ideas into successful businesses.**

AL-MAWARID Bank S.A.L.

YOUTHinc.

almawarid.com 1210

أحد المصارف العشرين الأفضل في لبنان

بنك بيمو يحتفي بعشرين عاما من النجاحات والانجازات



آل عبجي اثناء قطع قالب الحلوى ويظهر من اليسار: هنري، رياض، يوردان وجورج



من اليمين: سميح سعاده، جورج مطلوب، جوزف رفول، غابي فرنجيه وطلال الشيخة



سميح سعاده يلقي كلمة



رياض عبجي يلقي كلمة

احتفى بنك بيمو BEMO، البنك الرائد في عالم الخدمات المصرفيّة المميّزة، بعشرين عاماً من النجاحات والإنجازات في القطاع المصرفي ضمن حفل جرت فعاليّاته في بيال – بافيون رويال بحضور عدد كبير من الشخصيّات والعملاء المميّزين إضافة إلى ممثلي وسائل الإعلام.

وللمناسبة، استهلّ الرئيس الفخري للمصرف **هنري عبجي** كلمته قائلاً «لطالما آمنّا بقدرتنا على تحقيق الأفضل وأعتقد أنّنا نجحنا بذلك! أشكر كلّ فرد منكم على جهوده وعطائه، فنجاحاتنا لم تكن لتتحقّق من دونكم».

وفي ما يتعلّق بالألفة العائليّة والقيم الثابتة السائدة في بنك بيمو، قال **رياض عبجي**، رئيس مجلس الإدارة، «لدينا التزامات تجاه عملائنا وأيضاً تجاه موظّفينا ومجتمعنا، ومن هنا تنبع الروح العائليّة الحقيقيّة. فبعد عشرين عاماً، أتمنّى رؤية أولادنا يعملون مع أولاد عملائنا بنفس الطريقة التي تعاملنا بها مع أهلهم».

وبدوره، ألقى نائب رئيس مجلس الإدارة والمدير العام، **سميح سعادة**، كلمته الترحيبيّة مشدّداً على «اعتماد نهج التركيز على العملاء لاسيما وأنّ عملاءنا هم أهمّ ركيزة من ركائز المصرف». كما شدّد على «مهمّة المصرف التي ترتكز على إقامة علاقة مستمرة مع الزبائن أساسها الثقة المتبادلة».

هذا وتمكن بنك بيمو من أن يفرض نفسه في السوق اللبنانيّة والمنطقة ليصبح مصرفاً رائداً في مجاليّ الخدمات المصرفيّة الخاصّة للأفراد والشركات. وخلال هذه السنوات، أبدى بنك بيمو التزامه إزاء عملائه ذوي الثروات والملاءة وإزاء كبرى الشركات، ما جعل منه مصرفاً تجاريّاً راسخاً ومطرد النموّ وأحد المصارف العشرين الأفضل في لبنان.



من اليمين: فارس سلطان، حكمت قصير، هنري عبجي وفاروق القطب



من اليسار: جورج عبجي، اميرة رزق وجورج حاتم



من اليسار: رياض عبجي، سمير أبي اللمع ورونالد هوشر



من اليمين: هانيا نصرالله، سمير نعيمه وفادي خليل



من اليمين: طلال خوري، احمد عبود، البير بهنا وأيمن مصلح



من اليسار: جورج كرم، فؤاد كرم، بيار حنيني، ميشال حداد، جو برباري وكارلا نجيم



من اليمين: انطوان كساب، روبير باولي وايلي حرفوش



من اليمين: عصام، عماد، عمار وأنس معتوق



من اليمين: سهيل وانطوان شوحا، اسعد قطار وحبيب خوري



من اليسار: جميل مرهج، نزيه نجم وماي وكمال طنوس



من اليمين: جاد عبدالله، جو شليطا، الكسندر أخرس، غسان جلبوط، انطوان أخرس وبيرلا كيال



من اليمين: تمارا كتيلة، لميا عطاالله، اليكا سيمون وماريا هراوي

الإعتماد اللبناني للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ل

الموجودات	ليرة لبنانية	
	السنة الحالية 2013	السنة السابقة 2012
أصول غير مادية		
التوظيفات	**147,354,597,911**	**132,788,651,111**
أراضي وعقارات		
شركات تابعة و شقيقة	5,625,000,000	5,625,000,000
قروض على البوالص		
قروض أخرى	7,528,078,125	
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت	10,341,546,486	16,495,682,141
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	11,306,250	11,306,250
صناديق إستثمار		
إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين		
النقد وما شابهه	104,787,939,398	92,555,814,716
الحسابات المجمدة والودائع لأجل (أكثر من 3 أشهر)	**18,617,727,921**	**17,777,220,739**
الودائع لأجل (أكثر من 3 أشهر)	15,312,707,921	14,479,941,480
حسابات مجمدة لقاء كفالات لوزارة الإقتصاد والتجارة	3,100,000,000	3,100,000,000
حسابات مجمدة لصالح جهات أخرى	205,020,000	197,279,259
إيرادات مستحقة على التوظيفات	442,999,731	323,627,265
التوظيفات المرتبطة بعقود وحدات الإستثمار	-	-
توظيفات عقارية		
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت		
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)		
صناديق إستثمار		
نقد وتوظيفات مشابهة		
حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (حياة)	**3,104,271,606**	**5,146,377,750**
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط		
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث	648,480,238	674,596,080
حصة معيدي الضمان من الإحتياطي الحسابي	2,455,791,368	4,471,781,670
حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (غير الحياة)	**11,401,982,856**	**11,491,309,778**
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط	9,987,837,632	10,654,777,887
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث	1,363,929,224	836,531,891
حصة معيدي الضمان من إحتياطي العجز في الأقساط	50,216,000	
ذمم مدينة عائدة لعمليات الضمان	**893,961,379**	**268,102,808**
أقساط مستحقة على العمليات المباشرة		
ذمم مدينة على وسطاء الضمان	893,961,379	268,102,808
حسابات شركات الضمان المدينة		
ذمم مدينة عائدة لعمليات إعادة الضمان	**3,773,187,602**	**3,837,431,216**
مبالغ برسم الإسترداد من معيدي الضمان		
عمولات و بدلات من معيدي الضمان		
ذمم مدينة أخرى عائدة لعمليات إعادة الضمان	3,773,187,602	3,837,431,216
موجودات أخرى	**748,144,220**	**688,428,761**
أراضي وعقارات غير معدة للإستثمار		
الأصول الثابتة التشغيلية	748,144,220	688,428,761
أصول أخرى		
ذمم مدينة أخرى	-	-
ذمم المستخدمين		
ضرائب ورسوم برسم الإسترداد		
الذمم المدينة من الأطراف المقربة		
حسابات مدينة أخرى		
حسابات المساهمين		
حسابات التسوية	**9,527,490,991**	**9,434,150,106**
تكاليف نفقات البوالص مؤجلة	9,516,001,716	9,398,915,206
أقساط مكتسبة قيد الإصدار		
أعباء مدفوعة مسبقاً		
حسابات التسوية المختلفة	11,489,275	35,234,900
إجمالي الموجودات	**176,803,636,565**	**163,654,451,530**

أعضاء مجلس الإدارة

السيد جاك صحناوي	رئيس	السيد جاك جوخدريان	عضو
بنك الأعتماد اللبناني ش.م.ل.	عضو	الأستاذ سعيد ميرزا	عضو
الوكالة العامة لوساطة التأمين ش.م.ل	عضو	الشيخ خلدون بركات	عضو
		السيد ايلي طربيه	عضو

مفوض المراقبة الأساسي
د.ف.ك فيدوسيار الشرق الأوسط
الخبير جيرار زوفيكيان

CLA CREDIT LIBANAIS D'ASSURANCES ET DE REASSURANCES SAL

الميزانية العمومية الموقوفة في 31/12/2013

المطلوبات والرساميل الخاصة

	ليرة لبنانية	
	السنة الحالية 2013	السنة السابقة 2012
الرساميل الخاصة	**52,386,176,506**	**46,041,088,481**
رأس المال المدفوع	**10,005,000,000**	**10,005,000,000**
رأس المال المكتتب	10,005,000,000	10,005,000,000
ينزل: رأس المال غير المدفوع		
الإحتياطي القانوني	3,335,000,000	3,231,412,498
الإحتياطيات العامة	25,484,513,483	21,412,761,970
نتائج سابقة مدورة		
نتيجة السنة الحالية	13,561,663,023	11,391,914,013
الإحتياطيات الأخرى	-	-
إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود الثابت		
إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)		
إحتياطي تقييم صناديق الإستثمار		
إحتياطي إعادة تخمين الأصول الثابتة		
إحتياطيات أخرى		
ديون غير ذات أولوية	-	-
ديون ثانوية		
حسابات المساهمين		
الإحتياطي الفني لفرع الحياة	**48,254,778,424**	**43,221,149,451**
الإحتياطي الحسابي	47,340,244,103	42,277,926,443
إحتياطي الأقساط غير المكتسبة		
إحتياطي الحوادث تحت التسوية	528,541,666	634,775,688
إحتياطي الحوادث الواقعة و غير المصرح عنها - IBNR	359,355,733	280,974,805
إحتياطي مصاريف إدارة الحوادث	26,636,922	27,472,515
إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص		
إحتياطيات فنية أخرى		
الإحتياطي الفني لعقود الضمان المرتبطة بوحدات الإستثمار	-	-
إحتياطي حوادث تحت التسوية		
الإحتياطي الحسابي		
إحتياطيات فنية إضافية		
الإحتياطي الفني لغير فرع الحياة	**36,356,013,201**	**35,105,830,419**
إحتياطي الاقساط غير المكتسبة	33,539,110,954	33,061,102,091
إحتياطي المطالبات تحت التسوية	2,048,884,044	1,761,133,305
إحتياطي المطالبات الواقعة وغير المصرح عنها -IBNR	352,051,147	224,039,829
إحتياطي مصاريف إدارة المطالبات	72,028,056	59,555,194
إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص		
إحتياطي العجز في الأقساط	94,927,000	
إحتياطي المطالبات الواقعة والمصرح عنها لكن غير المرصودة بشكل كاف - IBNER	249,012,000	
إحتياطيات فنية أخرى		
مؤونات لمواجهة الأخطار والأعباء	**1,240,587,619**	**983,087,619**
إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين	**3,212,259,336**	**4,863,419,525**
ذمم دائنة عائدة لعمليات الضمان	**5,294,006**	**87,468,714**
ذمم دائنة عن العمليات المباشرة		
ذمم دائنة عن العمليات الغير مباشرة	5,294,006	87,468,714
حسابات شركات التأمين الدائنة		
ذمم دائنة عائدة لعمليات إعادة التأمين	**30,117,064,389**	**27,971,170,312**
عمولات إعادة التأمين غير المحققة	**3,504,315,580**	**3,782,396,129**
ديون	**145,926**	**150,750**
أموال مستدانة		
ديون مصرفية	145,926	150,750
ديون أخرى		
مطلوبات أخرى	**1,727,001,578**	**1,598,690,130**
ذمم المستخدمين		
ضرائب ورسوم متوجبة	1,338,650,774	1,234,543,148
الذمم الدائنة للأطراف مقربة		
ذمم دائنة أخرى	388,350,804	364,146,982
حسابات التسوية	-	-
الإيرادات غير المكتسبة		
المصاريف المستحقة وغير المدفوعة		
حسابات التسوية الأخرى		
إجمالي المطلوبات والرساميل الخاصة	**176,803,636,565**	**163,654,451,530**

مشروع دمج بين «الصناعة والعمل» و«التجاري للشرق الأدنى»

الهدف من الدمج تكوين مصرف كبير وشامل

يوم اشترت مجموعة ماريو سرادار – ميقاتي البنك التجاري للشرق الأدنى NECB من المجموعة السويسرية قبل عامين، قلنا ان ماريو سرادار أراد العودة الى القطاع المصرفي التجاري من الباب العريض بحيث يطمح الى إيصال مصرفه الجديد الى مصاف مصارف «ألفا» خلال سنوات قليلة.

وفي الأول من شهر تموز (يوليو) الحالي كان **ماريو سرادار** يفاوض الشيخ **فؤاد الخازن** رئيس مجلس ادارة بنك الصناعة والعمل وشركاءه الجدد **آل مكتف** لإجراء عملية دمج بين المصرفين نير ايست كومرشال (N.E.C.B) وبنك الصناعة والعمل لتكوين مصرف كبير وشامل يقارب بودائعه مصارف فئة الـ «ألفا» وكذلك بعدد فروعه.

وقالت مصادر الفريقين انه تم الاتفاق على الدمج بحصص متساوية وبرأسمال يبلغ نحو ٢٠٠ مليون دولار، وكذلك تم الاتفاق على ان يكون الشيخ **فؤاد الخازن** رئيساً لمجلس ادارة البنك وان يكون المدير العام التنفيذي **ماريو سرادار**.



الشيخ فؤاد الخازن
بنك الصناعة والعمل



ماريو سرادار
البنك التجاري للشرق الأدنى

نذكر ان غالبية أسهم بنك الصناعة والعمل تعود الى السيدة **ميرنا البستاني** يليها **آل مكتف**. وقد بلغت ودائع البنك في ميزانية ٢٠١٣ نحو ٥٠٠ مليون دولار وتسليفاته نحو ٢٤٠ مليون دولار.

أما نيرايست بنك الذي يملكه حالياً **ماريو سرادار** ومجموعة **ميقاتي** و**كارلوس غصن** فتبلغ ودائعه نحو ٤٠٠ مليون دولار وتسليفاته أقل من ثلث الودائع.

قبل ان نحيل هذه المجلة الى الطبع كان الشيخ **فؤاد الخازن** و**ماريو سرادار** على موعد مع حاكم مصرف لبنان لوضعه في أجواء الدمج للحصول على موافقته المبدئية.

نذكر ان مدير عام الصناعة والعمل الحالي هو **رمزي صليبا** والمدير التنفيذي لـ نيرايست كومرشال بنك فهو **ماريو سرادار**.

بنك الصناعة والعمل يفتتح فرعاً جديداً في صيدا



الشيخ فؤاد الخازن رئيس مجلس ادارة بنك الصناعة والعمل ورمزي صليبا المدير التنفيذي في البنك يستقبلان سامي صليبا عضو مجلس الادارة التنفيذي لهيئة سوق المال



ميرنا البستاني عضو مجلس ادارة البنك تستقبل مطران صيدا ودير القمر ايلي بشارة حداد بحضور رجا نعسان مساعد مدير عام البنك ورئيس الفروع والتجزئة

احتفل بنك الصناعة والعمل تحت شعار «نحو آفاق جديدة» بافتتاح فرعه الجديد في عاصمة الجنوب صيدا بمشاركة شخصيات مرموقة من مختلف القطاعات.

وأكد بيان صادر عن البنك المضي في تطبيق استراتيجية الانتشار في المناطق اللبنانية، بما يضمن نموه وتقدمه وازدهاره.

ويقع الفرع الجديد في سنتر السعيد التجاري – شارع حسام الحريري.



من اليمين: كريستيان مكتف، ميرنا بستاني، رمزي صليبا وعمر ناشف



رمزي صليبا، رجا نعسان ومدير فرع صيدا عمر ناشف مع عدد من موظفي الفرع



uca
INSURANCE

صار ما صار...

01-383383 | uca.com.lb

Ministry of Economy Register 159.

بنك بيبلوس و«الاوروبي للاستثمار» يوقعان ثالث اتفاقية قرض عالمي لتمويل الشركات الصغيرة والمتوسطة



من اليسار: د. فرنسوا باسيل وفيليب دو فونتين فيف

وقّع بنك بيبلوس مع البنك الاوروبي للاستثمار ثالث اتفاقية قرض عالمي يمنح بموجبها البنك الشركات الصغيرة والمتوسطة في لبنان مبلغ ٤٥ مليون يورو على شكل قروض.

وقد وقّع الاتفاقية رئيس مجلس ادارة ومدير عام مجموعة بنك بيبلوس الدكتور **فرنسوا باسيل** ونائب رئيس البنك الاوروبي للاستثمار **فيليب دو فونتين فيف**.

وللمناسبة، أشار نائب المدير العام ومدير الخدمات المصرفية التجارية في مجموعة بنك بيبلوس **فادي نصار**، إلى أنّ «بنك بيبلوس والبنك الأوروبي للاستثمار يتشاركان الرؤى والقيم والمعتقدات نفسها، ما يجعلهما يعطيان الأولوية لمساعدة الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم على التزوّد بكافة الموارد التي تلزمها للتطور، ما يؤدي حتماً إلى دفع عجلة النمو الاقتصادي وخلق فرص العمل والحدّ من الفقر». وأضاف **نصار** متوجهاً إلى وفد البنك الأوروبي للاستثمار: لقد أحسنتم في اختيار بنك بيبلوس الملتزم التزاماً قوياً بالحفاظ على موقعه المتقدم في مجال الأنشطة المصرفية التجارية والخدمات المصرفية للشركات. فنحن نعتز بثقافة الائتمان المتطورة لدينا، وبطاقمنا المختص، وبريادتنا، وبزبائننا خصوصاً. كما ونفهم احتياجات الأعمال ونسعى لتلبيتها، مما سمح لنا بالحفاظ على علاقات قوية ومستدامة مع زبائننا والمحافظة على حصتنا السوقية».

ومن جهته، أبدى **فيف** تفاؤله الكبير بشأن الاتفاقية مع بنك بيبلوس متوقفاً عند توقيتها ومستوى المبلغ المقدم. وقال: «تشكل الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم قوة دافعة لعجلة الاقتصادات، نحن نقوم بمساعدتها على تقوية فرص حصولها على التمويل من جهة، وعلى تعزيز التنمية في المنطقة من جهة أخرى، من خلال توفير تمويل طويل الأمد للمصارف المحلية للوساطة». وأضاف: «يشكل هذا الدعم حجر الزاوية للنمو وخلق فرص العمل وهو يتماشى تماماً مع تفويض الإقراض الخارجي الجديد الخاص بالبنك الأوروبي للاستثمار للفترة الممتدة من ٢٠١٤ إلى ٢٠٢٠. ويشجع هذا الدعم الاستثمار والتجارة العالمية بين القطاعات الخاصة لأجل مستقبل أكثر ازدهاراً لجيل الشباب الصاعد».

ويولي البنك الأوروبي للاستثمار تمويل الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم أهمية خاصة عن طريق تزويد مؤسسات مالية وسيطة بخطوط ائتمان تقوم باستعمالها بناءً على معرفتها بالسوق المحلية لتوفير فرص تمويل.

بنك الموارد اطلق الاستثمار الأول في الشركات الناشئة

خير الدين: نيتنا جادة في مساهمتنا بترسيخ الثقة بالاقتصاد اللبناني



من اليمين: مروان خير الدين، نيكولا صحناوي، ماريان حويك ووليد سنجر



الحضور

أعلن بنك الموارد في مؤتمر صحافي عقد في فندق الفورسيزنز تماشياً مع خطته الرامية الى دعم النمو الاقتصادي عبر تطبيق التعميم رقم ٣٣١ الصادر عن مصرف لبنان، عن أول استثمار ضمن التعميم المذكور الهادف الى تحفيز المصارف التجارية على الاستثمار في الشركات الناشئة في قطاع اقتصاد المعرفة. وتندرج هذه المبادرة ضمن برنامج المسؤولية الاجتماعية الشامل للبنك تحت عنوان YOUTHINC والذي يعنى بدعم المبادرين الشباب.

وحضر المؤتمر رئيس مجلس ادارة – مدير عام بنك الموارد **مروان خير الدين** والوزير السابق **نقولا صحناوي** ومديرة المكتب التنفيذي في مصرف لبنان السيدة **ماريان حويّك**، وممثل عن شركة PRESELLA **وليد سنجر** الى جانب عدد كبير من المستثمرين ورجال الأعمال والصحافيين.

وللمناسبة قال **خير الدين**: «نفخر بأن نكون المصرف الأول الذي يقدم على خوض أول تجربة استثمار في اقتصاد المعرفة، مما يرسي سابقة في نظام الشركات الناشئة بشكل عام وفي تطوّر عمل المصارف خصوصاً ان عزيمتنا هذه تستند الى عوامل عدة أولها النيّة الجادة في المساهمة بفعالية في ترسيخ الثقة بالإقتصاد اللبناني ودعم جيل الشباب وتحفيز تأسيس شركات ناشئة، ذلك أنهما يشكّلان العمود الفقري للإقتصاد والعامل الأول في خلق فرص عمل، مما يؤثر إيجاباً في الحد والعكس من هجرة الأدمغة.

وقال **صحناوي**: «ان التعميم ٣٣١ يفسح في المجال أمام لبنان بأن يصبح SILICON VALLEY الشرق الأوسط القادم ممّا يعني أننا نكون قد ساهمنا في الحدّ من هجرة أدمغة الشباب اللبناني».

ومن جهتها قالت **ماريان حويك**: «ان الهدف من التعميم ٣٣١ الذي صدر عن مصرف لبنان في آب ٢٠١٣ هو خلق قطاع جديد في لبنان هو قطاع «اقتصاد المعرفة» لما لمصرف لبنان من ثقة بالعناصر البشرية المبدعة الموجودة في هذا البلد ويقين بقدرتها على النجاح في حقل التواصل والتكنولوجيا إذا ما أتيحت لها الفرص والمجالات المؤاتية.

بدوره، قال **سنجر**: «ان ثقة بنك الموارد بنا وبطاقاتنا وإيمانه برؤيتنا التي تتطلّع الى تقديم خدمة رقمية، من شأنها ان تسهّل حياة المستخدمين عبر عرض مجموعة شاملة من الأحداث الثقافية والإجتماعية والترفيهية بالإضافة الى بيع التذاكر الخاصة بها عبر منصة آمنة، قد أعطانا أملاً ودافعاً للتمسك بمشروعنا الذي نحرص على تطويره والإرتقاء به باستمرار بما يتخطى تطلعات المستخدمين».

victoire insurance company SAL

فيكتوار للتأمين ش.م.ل

الميزانية العمومية الموقوفة كما في ٣١ كانون الأول ٢٠١٣

الموجودات	ليرة لبنانية (000)	
	2013	2012
أصول غير مادية		
التوظيفات	**21,060,403**	**17,755,686**
أراضي وعقارات	6,116,123	6,156,956
شركات تابعة و شقيقة		
قروض على البوالص		
قروض أخرى		
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت	11,418,905	9,673,933
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)		
صناديق إستثمار		
إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين		
النقد وما شابهه	3,075,822	362,022
الحسابات المجمدة والودائع لأجل (أكثر من 3 أشهر)	**449,553**	**1,562,775**
الودائع لأجل (أكثر من 3 أشهر)	-	1,110,642
حسابات مجمدة لقاء كفالات لوزارة الإقتصاد والتجارة	422,390	409,973
حسابات مجمدة لصالح جهات أخرى	27,163	42,160
إيرادات مستحقة على التوظيفات		
التوظيفات المرتبطة بعقود وحدات الإستثمار	-	-
توظيفات عقارية		
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت		
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)		
صناديق إستثمار		
نقد وتوظيفات مشابهة		
حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (حياة)	**90,784**	**80,957**
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط		
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث		
حصة معيدي الضمان من الإحتياطي الحسابي	90,784	80,957
حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (غيرالحياة)	**1,665,173**	**2,640,493**
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط	1,114,352	1,515,413
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث	550,821	1,125,080
حصة معيدي الضمان من إحتياطي العجز في الأقساط		
ذمم مدينة عائدة لعمليات الضمان	**10,162,414**	**10,280,721**
أقساط مستحقة على العمليات المباشرة	448,614	210,518
ذمم مدينة على وسطاء الضمان	8,012,927	9,096,671
حسابات شركات الضمان المدينة	1,700,873	973,532
ذمم مدينة عائدة لعمليات إعادة الضمان	-	-
مبالغ برسم الإسترداد من معيدي الضمان		
عمولات و بدلات من معيدي الضمان		
ذمم مدينة أخرى عائدة لعمليات إعادة الضمان		
موجودات أخرى	**584,915**	**692,063**
أراضي وعقارات غير معدة للإستثمار		
الأصول الثابتة التشغيلية	584,915	692,063
أصول أخرى		
ذمم مدينة أخرى	**766,071**	**540,774**
ذمم المستخدمين		
ضرائب ورسوم برسم الإسترداد		
الذمم المدينة من الأطراف المقربة	766,071	508,334
حسابات مدينة أخرى	-	32,440
حسابات المساهمين		
حسابات التسوية	**768,433**	**2,125,700**
تكاليف نفقات البوالص مؤجلة	768,433	2,125,700
أقساط مكتسبة قيد الإصدار		
أعباء مدفوعة مسبقاً		
حسابات التسوية المختلفة		
إجمالي الموجودات	**35,098,193**	**34,116,394**

المطلوبات والرساميل الخاصة	ليرة لبنانية (000)	
	2013	2012
الرساميل الخاصة	**18,163,044**	**16,491,286**
رأس المال المدفوع	**15,000,000**	**13,470,000**
رأس المال المكتتب	15,000,000	13,470,000
ينزل: رأس المال غير المدفوع		
الإحتياطي القانوني	235,655	235,655
الإحتياطيات العامة		-
نتائج سابقة مدورة	(193,270)	(265,308)
نتيجة السنة الحالية	141,758	72,038
الإحتياطيات الأخرى	**2,978,901**	**2,978,901**
إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود الثابت		
إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)		
إحتياطي تقييم صناديق الإستثمار		
إحتياطي إعادة تخمين الأصول الثابتة	2,958,390	2,958,390
إحتياطيات أخرى	20,511	20,511
ديون غير ذات أولوية	-	-
ديون ثانوية		
حسابات المساهمين		
الإحتياطي الفني لفرع الحياة	**1,865,265**	**1,488,670**
الإحتياطي الحسابي	1,865,265	1,488,670
إحتياطي الأقساط غير المكتسبة		
إحتياطي الحوادث تحت التسوية		
إحتياطي الحوادث الواقعة و غير المصرح عنها - IBNR		
إحتياطي مصاريف إدارة الحوادث		
إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص		
إحتياطيات فنية أخرى		
الإحتياطي الفني لعقود الضمان المرتبطة بوحدات الإستثمار	-	-
إحتياطي حوادث تحت التسوية		
الإحتياطي الحسابي		
إحتياطيات فنية إضافية		
الإحتياطي الفني لغير فرع الحياة	**8,634,795**	**10,911,296**
إحتياطي الاقساط غير المكتسبة	5,007,523	6,666,366
إحتياطي المطالبات تحت التسوية	2,551,743	3,400,342
إحتياطي المطالبات الواقعة وغير المصرح عنها -IBNR	42,743	51,613
إحتياطي مصاريف إدارة المطالبات	88,666	103,559
إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص		-
إحتياطي العجز في الأقساط	583,096	689,416
إحتياطي المطالبات الواقعة والمصرح عنها لكن غير المرصودة بشكل كاف - IBNER	361,024	-
إحتياطيات فنية أخرى		
مؤونات لمواجهة الأخطار والأعباء	**986,521**	**736,521**
إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين		
ذمم دائنة عائدة لعمليات الضمان	-	-
ذمم دائنة عن العمليات المباشرة		
ذمم دائنة عن العمليات الغير مباشرة		
حسابات شركات التأمين الدائنة		
ذمم دائنة عائدة لعمليات إعادة التأمين	**1,207,955**	**1,372,318**
عمولات إعادة التأمين غير المحققة		
ديون	**185,924**	**328,213**
أموال مستدانة		
ديون مصرفية	185,924	328,213
ديون أخرى		
مطلوبات أخرى	**4,054,689**	**2,788,090**
ذمم المستخدمين		
ضرائب ورسوم متوجبة	3,182,227	2,788,090
الذمم الدائنة للأطراف مقربة	872,462	
ذمم دائنة أخرى		
حسابات التسوية	-	-
الإيرادات غير المكتسبة		
المصاريف المستحقة وغير المدفوعة		
حسابات التسوية الأخرى		
إجمالي المطلوبات والرساميل الخاصة	**35,098,193**	**34,116,394**

مجلس الادارة:

ابراهيم سلطانم - رئيس مجلس الادارة

ناجي سلطانم - مي معماري - فؤاد شمعون - الكسندر رزق - جورج باتانيان - صفوان جبري

مفوض المراقبة:

UHY Andy Bryan

مروان خير الدين (بنك الموارد - AL MAWARID BANK):

التعميم ٣٣١ قادر على تغيير وجهة لبنان الاقتصادية

تماشيًا مع خطته الرامية الى دعم النمو الاقتصادي، تحدث رئيس مجلس ادارة – مدير عام بنك الموارد معالي الاستاذ مروان خير الدين الى «البيان الاقتصادية» عن اطلاق برنامج YOUTHinc الهادف إلى دعم الشباب اللبناني المبدع، عبر تطبيق التعميم رقم ٣٣١ الصادر عن مصرف لبنان، والذي يسمح للمصارف بالاستثمار في الشركات اللبنانية الناشئة في اقتصاد المعرفة.



تمويل الشركات الناشئة

■ أين تكمن أهمية إطلاق خطة بنك الموارد وتحديداً المنضوية تحت لواء قطاع اقتصاد المعرفة؟

– يفخر بنك الموارد أن يكون المصرف الأول الذي يقدم على خوض أول تجربة استثمار في اقتصاد المعرفة وهو الإستثمار في شركة Presella للخدمات الرقمية، مما يرسي سابقة في نظام الشركات الناشئة بشكل عام، وفي تطوير عمل المصارف بشكل خاص.

وتكمن أهمية التعميم ٣٣١ في السماح للمصارف باستعمال امكانياتها لتأمين الرساميل المطلوبة، والمساهمة بفاعلية في ترسيخ الثقة بالاقتصاد اللبناني، ودعم جيل الشباب وتحفيز تأسيس شركات ناشئة، ذلك انهما يشكلان العمود الفقري للاقتصاد, والعامل الاول في خلق فرص عمل. مما يؤثر إيجاباً في الحد من هجرة الأدمغة، ويمكّن الشباب اللبناني الكفوء من لعب دور تنافسي على الصعيد العالمي.

توعية الطلاب

■ كيف ترسّخون التعاون مع المصارف الاخرى؟

– يسمح التعميم ٣٣١ للمصارف باستثمار ٣٪ من أموالها الخاصة في شركات في اقتصاد المعرفة مما يؤمن ما يفوق الأربعمائة مليون دولار للضخّ في الاقتصاد المحلي.

لكن اليوم لا امكانية لتوظيف هذه الموارد المالية لعدم توفر فرص الاستثمار. وذلك ناتج عن أن الواقع السابق في لبنان لم يكن يتيح الفرصة للمبادرين للحصول على الدعم المالي المطلوب لتطوير افكارهم، وبذلك كبتت ثقافة تأسيس الشركات الناشئة في لبنان. وهنا تكمن أهمية التعاون مع الجامعات وكل المؤسسات التربوية لخلق توعية لدى الشباب وتنمية روح المبادرة وإعلامهم بتوفر رساميل كافية في لبنان لتطوير أفكارهم وأعمالهم.

استثمار بنسبة ٢٠٪

■ كيف تتم صيغة درس المشاريع والموافقة عليها؟

– ارتأى بنك الموارد أن افضل استراتيجية لتأمين النجاح وحماية المصرف، تكمن في خلق قسم متخصص في إدارة استثمارات رأس المال، وبذلك الفصل بين عمل قسم التسليفات الذي يتحلى بثقافة المحافظة والحد من المخاطر، وقسم الاستثمارات بحيث يتشارك المصرف والمساهمون المخاطر والنجاح.

يقوم قسم إدارة الاستثمارات بتقييم الشركات على اساس مدى تقديمها لفكرة خلاقة وفعالة، كما وقدرات اعضائها المؤسسين، وتناسبها مع قابلية المخاطر للمصرف.

على الرغم من ان التعميم ٣٣١ سمح للمصارف بالمشاركة بنسبة تصل الى ٨٠٪، إلا أننا اخترنا حد مشاركتنا إلى مستوى مساهمة لا تفوق الـ ٢٠٪، بحيث يبقى للمؤسسين حصة مهمة، تحفزهم على استدامة العزم، وبالتالي تنمية وتطوير ومضاعفة الشركة. كما وأن تلك الاستراتيجية تسمح لبنك الموارد بتوسيع رقعة توظيفات أمواله في أكبر عدد من الشركات. ■

Joseph Zakhour & Co.
Insurance Brokers and Consultants

COMMERCIAL REGISTER : 4487
M.O.F REGISTRATION: 1754
BEIRUT - LEBANON

Rmeil - Mar Mikhael - Liberty Building
Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306
Fax: +961.1.561867
P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon
Email:zakhour@zakhourco.com
www.zakhourco.com

CORRESPONDENTS FOR
MARSH

سوجيكاب ليبان ش.م.ل
بيان المركز المالي كما في ٣١ كانون الأول ٢٠١٣

SOGECAP LIBAN

الموجودات

	الالف ليرة لبنانية ٢٠١٣	الالف ليرة لبنانية ٢٠١٢
أصول غير مادية		
التوظيفات	١٢١,٧٧٢,٨٣٠	١١١,٣٥٦,٨٢٥
أراضي وعقارات	٩٤٥,٤٢٧	٩٧٦,٧٧٠
شركات تابعة وشقيقة		
قروض على البوالص	٢٨٣,١٢٧	٢١٣,٤٥٠
قروض أخرى		
إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت	٤٢,٥٣٧,٩٢٦	٣٥,٧٣٢,١٧٨
استثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	٣٠١,١٨٣	٢٨٠,٠٧٨
صناديق إستثمار		
إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين		
النقد وما شابهه	٧٥,٨٠٠,٨٨٧	٧٢,٤٦١,٨٣٤
الحسابات المجمدة والودائع لأجل (أكثر من ٣ أشهر)	١,٢٠٦,٠٠٠	١,٢٠٠,٠٠٠
الودائع لأجل (أكثر من ٣ أشهر)		
حسابات مجمدة لقاء كفالات لوزارة الإقتصاد والتجارة	١,٢٠٦,٠٠٠	١,٢٠٠,٠٠٠
حسابات مجمدة لصالح جهات أخرى		
إيرادات مستحقة على التوظيفات	٦٩٨,٢٨٠	٤٩٢,٥١٥
التوظيفات المرتبطة بعقود وحدات الإستثمار	٣٢,٨٦٨,١٥٦	٢٧,٥٦٨,١٠٦
توظيفات عقارية		
استثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت	١٥,٩٣٦,٨٨١	١٣,٤٠٦,٣٠٩
استثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)		
صناديق إستثمار		
نقد وتوظيفات مشابهة	١٦,٩٣١,٢٧٥	١٤,١٦١,٧٩٧
حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (حياة)	١,٨٩٧,١٤٤	١,٢٥٢,٠٧٨
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط		
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث	١,٦٥٢,٢٦٥	٩٧٠,٤١١
حصة معيدي الضمان من الإحتياطي الحسابي	٢٤٤,٨٧٩	٢٨٢,١٦٧
حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (غير الحياة)	–	–
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط		
حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث		
حصة معيدي الضمان من إحتياطي العجز في الأقساط		
ذمم مدينة عائدة لعمليات الضمان	١,١٩٦,٢٤٨	٩٧٤,٣٠٨
أقساط مستحقة على العمليات المباشرة	١,١٩٦,٢٤٨	٩٧٤,٣٠٨
ذمم مدينة على وسطاء الضمان		
حسابات شركات الضمان المدينة		
ذمم مدينة عائدة لعمليات إعادة الضمان	–	–
مبالغ برسم الإسترداد من معيدي الضمان		
عمولات وبدلات من معيدي الضمان		
ذمم مدينة أخرى عائدة لعمليات إعادة الضمان		
موجودات أخرى	٢١٦,٨٣٨	٢٠٦,٦٩٤
أراضي وعقارات غير معدة للإستثمار		
الأصول الثابتة التشغيلية	٢٠٩,٦٠٣	٢٠٠,٩٥٩
أصول أخرى	٧,٢٣٥	٥,٧٣٥
ذمم مدينة أخرى	٣٤,٩٢١	٢٥,٨٢٢
ذمم المستخدمين	–	٢,٨٠٠
ضرائب ورسوم برسم الإسترداد	٣٤,٩٢١	٢٣,٠٢٢
الذمم المدينة من الأطراف المقربة		
حسابات مدينة أخرى		
حسابات المساهمين		
حسابات التسوية	٧,٠٩٣	٧,٠٠٧
تكاليف نفقات البوالص مؤجلة		
أقساط مكتسبة قيد الإصدار		
اعباء مدفوعة مسبقاً	٧,٠٩٣	٧,٠٠٧
حسابات التسوية المختلفة		
إجمالي الموجودات	١٥٧,٩٩٣,٢٣٠	١٤١,٣٩١,٣٤٠

المطلوبات والرساميل الخاصة

	الالف ليرة لبنانية ٢٠١٣	الالف ليرة لبنانية ٢٠١٢
الرساميل الخاصة	٣٦,١٦٢,٧٠٤	٣٥,١٥٩,٧٠٨
رأس المال المدفوع	٣,٤٥٠,٠٠٠	٣,٤٥٠,٠٠٠
رأس المال المكتتب	٣,٤٥٠,٠٠٠	٣,٤٥٠,٠٠٠
ينزل: رأس المال غير المدفوع		
الإحتياطي القانوني	١,١٥٠,٠٠٠	١,١٥٠,٠٠٠
الإحتياطيات العامة	١١,٤٨٢,٦٩٣	١١,٤٨٢,٦٩٣
نتائج سابقة مدورة	٧,٦٣٤,٠٧٩	٧,٦٣٤,٠٤٩
نتيجة السنة الحالية	١١,٧٦٢,٩٤٣	٩,٢٠٩,٥٦٥
الإحتياطيات الأخرى	٦٨٢,٩٨٩	٢,٢٣٣,٤٠١
إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود الثابت	٦٩٠,٠٨٢	٢,٢٦١,٥٩٩
إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	(٧,٠٩٣)	(٢٨,١٩٨)
إحتياطي تقييم صناديق الإستثمار		
إحتياطي إعادة تخمين الأصول الثابتة		
إحتياطيات أخرى		
ديون غير ذات أولوية	–	–
ديون ثانوية		
حسابات المساهمين		
الإحتياطي الفني لفرع الحياة	٨٤,٤٢٨,٠٩٦	٧٥,٠٥٢,٣٤٧
الإحتياطي الحسابي	٧٩,٣٦٣,١٣٦	٧١,٤٧٩,٩٢٩
إحتياطي الأقساط غير المكتسبة		
إحتياطي الحوادث تحت التسوية	٤,١٢٩,٩٩٥	٢,٦٤٩,٧١٨
إحتياطي الحوادث الواقعة و غير المصرح عنها – IBNR	٤٦٥,٠١٢	٤٩٦,٢١٨
إحتياطي مصاريف إدارة الحوادث	١٣٧,٨٤٩	٩٤,٣٧٨
إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص	٣٣٢,١٠٤	٣٣٢,١٠٤
إحتياطيات فنية أخرى		
الإحتياطي الفني لعقود الضمان المرتبطة بوحدات الإستثمار	٣٢,٨٦٨,٠١٨	٢٧,٥٦٧,٩٩٢
إحتياطي حوادث تحت التسوية	١٤٧,٣٨٥	١٥٣,٥٤٦
الإحتياطي الحسابي	٣٢,٥١٩,٧٣٨	٢٧,٢٢٢,٢٢٠
إحتياطيات فنية إضافية	٢٠٠,٨٩٥	١٩٢,٢٢٦
الإحتياطي الفني لغير فرع الحياة	–	–
إحتياطي الأقساط غير المكتسبة		
إحتياطي المطالبات تحت التسوية		
إحتياطي المطالبات الواقعة وغير المصرح عنها – IBNR		
إحتياطي مصاريف إدارة المطالبات		
إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص		
إحتياطي العجز في الأقساط		
إحتياطي المطالبات الواقعة والمصرح عنها لكن غير المرصودة بشكل كاف – IBNER		
احتياطيات فنيّة أخرى		
مؤونات لمواجهة الأخطار والأعباء	٦٣٠,٦٠٩	٧٠٩,٢٩٩
إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين	١,٨٩٧,١٤٤	١,٢٥٢,٠٧٨
ذمم دائنة عائدة لعمليات الضمان	١٨٦,٠٩٧	١٦٤,٥٦٣
ذمم دائنة عن العمليات المباشرة	١٨٦,٠٩٧	١٦٤,٥٦٣
ذمم دائنة عن العمليات الغير مباشرة		
حسابات شركات التأمين الدائنة		
ذمم دائنة عائدة لعمليات إعادة التأمين	٣٢٦,٠٤٥	٢٨,١٤٥
عمولات إعادة التأمين غير المحققة		
ديون	–	–
أموال مستدانة		
ديون مصرفية		
ديون أخرى		
مطلوبات أخرى	١,٠١٥,٤٩٣	٩٥٤,٤٦١
ذمم المستخدمين		
ضرائب ورسوم متوجبة	١,٠١٥,٤٩٣	٩٥٤,٤٦١
الذمم الدائنة للأطراف مقربة		
ذمم دائنة أخرى		
حسابات التسوية	٤٧٩,٠٢٤	٥٠٢,٢٤٧
الإيرادات غير المكتسبة		
المصاريف المستحقة وغير المدفوعة	٤٧٩,٠٢٤	٥٠٢,٢٤٧
حسابات التسوية الأخرى		
إجمالي المطلوبات والرساميل الخاصة	١٥٧,٩٩٣,٢٣٠	١٤١,٣٩١,٣٤٠

رئيس مجلس الادارة – المدير العام: السيد جورج صغبيني
المدير العام المساعد: السيد جان فرنسوا جابولاي

أعضاء مجلس الادارة: السيد أنطون صحناوي ، السيد جيرار غارزويل، السيد ميشال فيعاني، السادة بنك سوسيته جنرال في لبنان ش.م.ل.، السادة سوجيكاب ش.م.
مفوّضو المراقبة: السادة إرنست ويونغ – BDO، سمعان، غلام وشركاهم

الوزير نهاد المشنوق افتتح المؤتمر العربي لمكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب:

الحكومة اللبنانية تلتزم الاتفاقات والقوانين الدولية في مكافحة عمليات تبييض الاموال



من اليمين: محمد الربيع، الوزير نهاد المشنوق، د. جوزف طربيه وسعد بن عبدالله غنيم



الحضور

اعتبر وزير الداخلية والبلديات **نهاد المشنوق** «ان عمليات تبييض الأموال من أخطر جرائم العصر الرقمي»، وأكد ان «الحكومة اللبنانية تلتزم الاتفاقات والقوانين الدولية، وهي فتحت أخيراً ملفات خطيرة كانت تعطل المؤسسات وتنشر الإرهاب»، منوهاً بتطور القطاع المصرفي اللبناني الذي ارتفعت ودائعه من ٧ مليارات دولار عام ١٩٩٢ الى أكثر من ١٤٠ مليار دولار، معتبراً ان ما حققه القطاع انجاز كبير في بلد عاش أكثر من ٢٠ عاماً في مشكلات وأحداث.

كلام **المشنوق** جاء خلال افتتاحه فعاليات المؤتمر الخاص «بالتعاون العربي في مكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب وأثره في تعزيز الاقتصادات العربية»، والذي شارك فيه رئيس الاتحاد الدولي للمصرفيين العرب د. **جوزف طربيه**، الأمين العام لمجلس الوحدة الاقتصادية العربية **محمد الربيع**، رئيس الاتحاد العربي للتحكيم **سعد بن عبدالله غنيم**، الأمين العام لاتحاد المصارف العربية **وسام حسن فتوح**، المدير العام للأمن الداخلي اللواء **ابراهيم بصبوص**، وأكثر من ٢٠٠ شخصية مصرفية اقتصادية وأمنية لبنانية وعربية».



من اليمين: د. جوزف طربيه ووسام فتوح

وقال **طربيه**: «في ما يخص لبنان، فإنه قد وضع قانوناً لمكافحة تبييض الأموال وقام بإجراءات عملية لمنع أية عمليات تبييض لأموال قذرة في داخل البلد مصدرها الأسواق الدولية، حيث أنشأ القانون هيئة تحقيق عليا لمكافحة عمليات التبييض، كما ألغى قانون مصارف الأوف شور، ناهيك عن التدابير الاحترازية الداخلية للمصارف والضوابط النظامية المناسبة للتأكد من هوية الأشخاص ونظافة أموالهم المودعة لديها، هذا فضلاً عن التنسيق الفعّال بين هيئة التحقيق الخاصة والسلطة القضائية وقوى الأمن الداخلي في مكافحة هذا النوع من الجرائم».

كما ألقيت بالمناسبة كلمات للمنظمات المشاركة في المؤتمر لكل من أمين عام اتحاد المصارف العربية **وسام فتوح**، الذي كرّم من قبل مجلس الوحدة الاقتصادية العربية، ورئيس الاتحاد العربي للتحكيم **سعدالله سعد بن عبدالله غنيم**، المدير العام للمنظمة العربية للتنمية الإدارية **رفعت الفاعوري** والمدير العام للمنظمة العربية للتنمية الصناعية والتعدين **محمد بن يوسف**.

اسرار مصرفية

● يتساهل مصرفيون مع عملائهم في اعطائهم القروض السكنية مستندة الى تخمينات لموجوداتهم غير دقيقة صادرة عن خبراء تعتمدهم المصارف المعنية.

***

● كشف حاكم مصرف لبنان في احد المؤتمرات عن قلق يساور مصرف لبنان لوصول القروض الاستهلاكية الى ٥٠ في المئة من مدخول الاسرة ولوصول مديونية القطاع الخاص الى ١٠٠ بالمئة من الناتج المحلي الاجمالي.

***

● قال احد الوزراء المرشحين لرئاسة الجمهورية انه لا ينكر على حاكم مصرف لبنان رياض سلامه حقه في الترشح لرئاسة الجمهورية «ولكني اخشى ان نخسره في قيادة مركزية لبنان المالية ولا نربحه رئيسا للجمهورية».

● اوقف احد المصارف تسليف احدى وكالات السيارات بأي مبلغ لتغطية بيع سياراتها بالتقسيط ولم ينفع المصرف اغراؤه برفع الفائدة على قروض التسليف.

***

● يقول خبير اقتصادي ان الادارة المشتركة للقطاع النقدي بين مصرف لبنان وكبار المصارف يؤمن استقرارا اقتصاديا بمنأى عن التجاذبات السياسية.

***

● اعتُبِر رياض سلامة الحاكم المركزي الاكثر خبرة وشهرة بين الحكام المركزيين وهو الاكثر حصولا على الالقاب والجوائز التقديرية وكانت ابرز الجوائز حصوله على لقب افضل حاكم مركزي في العالم.

***

● تمنى خبراء ماليون على حاكم مصرف لبنان ان يحقق في عهده ضمانة مالية للودائع المصرفية لا تقل عن ١٥٠ الف دولار لكل وديعة لكي يضمن عدم سحب المودعين لودائعهم في حال رحيله من مصرف لبنان.



صوت الذين لا صوت لهم



رايتنا زادت إرتفاعاً

الشركة اللبنانيّة الوحيدة التي حازت على تصنيف +BBB لقدرتها الإئتمانيّة من A.M. BEST في مجال التأمين

للسنة الثانية على التوالي، أكّدت وكالة التصنيف العالميّة A.M. BEST، تصنيف القدرة الماليّة لشركة التأمين **العربية** بمرتبة ++B وتصنيف قدرتها الإئتمانيّة بمرتبة +BBB بنظرة مستقرّة، نتيجة تحليل دقيق للبيانات الماليّة ولمعلومات وبيانات عامّة إضافيّة، فضلاً عن معلومات إداريّة متخصّصة. يرتكز هذا التقييم على سياستها الإكتتابيّة المحترفة ومستوى رأسمالها الجيّد واحتياطاتها المتزايدة خلال السنوات الماضية ما يساهم في توفير ما أفضل وأجود البرامج والخدمات التأمينيّة الشاملة، بالإضافة إلى أسس متينة لكافة أعمالكم بمختلف أحجامها، أينما كنتم في العالم العربي.

Issuer Credit Rating
A.M. BEST
bbb+ Adequate

Financial Strength Rating
A.M. BEST
B++ Good

التأمين العربية

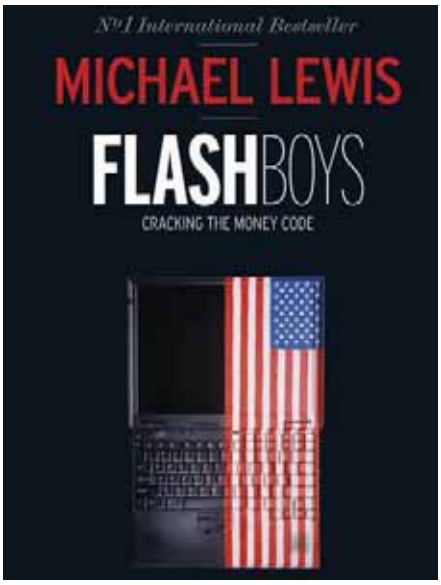
نحمي نمط حياتك...ببساطة.

لبنان - الكويت - البحرين - قطر - الإمارات العربيّة المتّحدة - سلطنة عمان - السعوديّة - سوريا - الأردن تلفون : 00961 1 363610 www.arabiainsurance.com

شركة التأمين العربية ش.م.ل. منذ ١٩٤٤ - رأس المال المصرح به والمدفوع بالكامل ٢١٠٠٠٠٠٠٠٠٠ ل.ل. - المرسوم الجمهوري ١٠٣٢٧ تاريخ ١٩٦٨/٦/٢٢ - سجل شركة التجارة ١٨٨٩ - سجل هيئات الضمان ٢ تاريخ ١٩٧٦/٩/١١ هيئة خاضعة للمرسوم ٩٨١٢ تاريخ ١٩٦٨/٥/٤

كتاب فلاش بويز FLASH BOYS فتح عيون القضاء الاميركي على مخالفات المصارف باركليز بنك BARCLAY'S BANK أمام فضيحة جديدة

النائب العام في نيويورك يلاحقه بتهمة التعاطي مع صندوق غامض بدلاً من البورصة




الكاتب MICHAEL LEWIS


ANTHONY JENKINS
رئيس باركليز


ERIC SCHNEIDERMAN
النائب العام

كتاب فلاش بويز FLASH BOYS او شباب الأضواء الذي نشره الكاتب الأميركي **مايكل لويس** MICHAEL LEWIS فتح عيون النيابة العامة في ولاية نيويورك على عمليات تزوير واخفاء حقائق ترتبكها مصارف شارع المال WALL STREET.

وكشف الكاتب ان المصارف تخالف التعليمات المعطاة لها من الزبائن، وتعمد الى توظيف أموالهم في مشاريع تمكنها من تحقيق أرباح غير مشروعة على حساب الزبائن الذين وثقوا بها وفوضوا اليها شراء وبيع الأسهم لحسابهم في البورصة تحديداً.

وكشف **لويس** في كتابه ان المصارف العاملة في شارع المال WALL STREET في نيويورك تعمد الى توظيف الأموال في ما يسمى الصندوق الغامض DARK POOL وهو صندوق تقوده شركة وساطة تدعى ليكويدنت LIQUIDNET ويقوم بتوظيف الأموال في مشاريع خارج البورصة، وتستوفي المصارف من الصندوق الغامض DARK POOL عمولات تتجاوز العمولة التي تأتيها من تداول الأسهم في البورصة.

وبعد مرور حوالى سنة على صدور الكتاب، تحرك **اريك شنايدرمان** ERIC SHCHNEIDERMAN النائب العام في ولاية نيويورك للتحقيق في مضمون الكتاب. وتبين له ان بنك باركليز BARCLAY'S عمد فعلاً الى توظيف الاموال في الصندوق الغامض DARK POOL عبر شركة وساطة تدعى BOD TRADE وذلك خلافاً للوكالة التي منحه اياها الزبائن والتي توجب عليه توظيف أموالهم في البورصة.

وبناء عليه أحال النائب العام بنك باركليز BARCLAY'S الى المحاكم بتهمة مخالفة القوانين المصرفية والتلاعب بحقوق الزبائن الذين ائتمنوه على أموالهم.

وتشكل هذه الملاحقة القانونية صفعة جديدة لبنك باركليز BARCLAY'S الذي كان قد تعرض سنة ٢٠١٢ لفضيحة التلاعب بأسعار الفائدة المتداولة بين المصارف في لندن ليبور LIBOR.

وأدى الكشف عن تلك الفضيحة الى طرد الرئيس التنفيذي للبنك في حينه **بوب ديامون** BOB DIAMOND وتعيين **انطوني جنكينز** ANTHONY JENKINS خلفاً له.

وها ان الرئيس الجديد يجد نفسه في مواجهة تهمة جديدة وخطيرة، في الوقت الذي يعمل جاهداً لتنظيف سمعة البنك من العيوب التي لحقت به بعد الكشف عن فضيحة التلاعب بأسعار ليبور LIBOR.

من جهة أخرى، أعلنت مفوضية الرقابة المالية (SEC) انها قررت ملاحقة جماعة الصندوق الغامض DARK POOL بتهمة الخروج عن الشفافية وعدم الإفصاح ومعاقبة كل من تعاطى مع الصندوق خلافاً لتعليمات أصحاب الأموال.



شارع WALL STREET

٨٠ مليار دولار جمعتها السلطات الاميركية من الغرامات التي فرضتها على المصارف الكبيرة

جمعت وكالة فرانس برس قيمة الغرامات التي فرضتها السلطات الاميركية على المصارف الكبيرة في السنوات الثلاث الاخيرة (غرامات الرهن العقاري، غرامات التلاعب بالفوائد، انتهاك قوانين الحظر والتطور في تبييض الاموال) وقد تبين للوكالة ان سنة ٢٠١٣ كانت الاكثر «ربحية» حتى الآن اذ دفعت المصارف اكثر من ٨٠ مليار دولار الى السلطات الاميركية بمثابة غرامات...

وبالاسماء ذكرت الوكالة اسماء المصارف التي تم تغريمها والغرامات التي دفعتها ونختصرها نحن كما يلي:

١- ويلز فارغو وجي بي مورغان تشايس وسيتي غروب وبنك اوف اميركا والآي فاينشال دفعت ٢٥ مليار دولار في شباط ٢٠١٢ .

٢- مصرف جي بي مورغان تشايس دفع ١٣ مليار دولار.

٣- بنك اوف اميركا دفع ١١,٦ مليار دولار وهو اكبر ثمن مخالفات الرهن العقاري.

٤- بنك اوف اميركا دفع ٩,٥ مليارات دولار (مخالفات فاني ماي وفريدي ماك).

٥- بنك اوف اميركا ٨,٥ مليارات دولار في حزيران ٢٠١١ (تسببه في خسائر لمجموعة مستثمرين في القطاع العقاري)

٦- كريدي سويس دفع ٢,٦ مليار دولار في ايار ٢٠١٤ (لاخفائه اسماء ودائع اثرياء الاميركيين)

٧- اتش اس بي سي دفع ١,٩٢ مليار دولار لتجنب ملاحقته للمشاركة في عمليات تبييض الاموال.

٨- جي بي مورغان تشايس دفع ١,٧ مليار دولار لتجنب ملاحقته في قضية **برنار مادوف** المحتال العالمي الكبير.

٩- يو بي اس السويسري دفع ١,٥٣ مليار دولار لوقف ملاحقته بالتلاعب بمعدلات الفائدة.

١٠- رابو بنك دفع ١,٠٥ مليار دولار لتجنب ملاحقته باحتمال تلاعبه بمعدل الفائدة.

بدأت الولايات المتحدة منذ أول تموز بتنفيذ قانون «فاتكا»

٧٧ ألف مصرف حول العالم تنفذ القانون الأميركي طائعة

منتقدو القانون: انه يعقد حياة الأميركيين

بدأت السلطات المالية الأميركية في الأول من تموز (يوليو) الحالي بتنفيذ قانون التهرب الضريبي المعروف بـ (فاتكا) وهو يلزم المصارف في أنحاء العالم بتقديم معلومات مفصلة بشكل منهجي لتلك السلطات حول عملائها الأميركيين الخاضعين للضرائب في الولايات المتحدة عن أي حسابات تتخطى الـ ٥٠ ألف دولار.

وفي حال عدم امتثال أي بنك للقرار الأميركي يتعرض لعقوبة صارمة تنص على احتجاز ٣٠ في المئة من إجمالي عائداته في الولايات المتحدة، وتأتي هذه العائدات من صرف الشيكات والحوالات الصادرة بالدولار الأميركي.

ويبلغ عدد المصارف التي وقعت الاتفاق مع السلطات الأميركية ٧٧ ألف مصرف حول العالم. وقد حصلت واشنطن على تعهّد من أكثر من ٧٠ بلداً بالالتزام بالقانون الجديد.

وينضم الى هذا الاتفاق الدول الغربية الكبرى مثل بريطانيا وألمانيا وفرنسا الى جانب المراكز المالية المعروفة بسرّيتها المطبقة مثل سويسرا ولوكسمبورغ ولبنان وجزر كايمان وسنغافورة.

وقال مساعد وزير الخزانة الأميركي المكلف جباية الضرائب الدولية **روبرت ستاك**: «لا شك على الإطلاق في الدعم الدولي القوي لقانون الالتزام الضريبي للحسابات في الخارج».

المصارف الكبرى تنفذ طائعة

وستكلف المصارف الأجنبية بالتالي تحديد العملاء الخاضعين لهذا القانون وضمان حيازتها الوسائل العملانية للاستجابة لمطالب واشنطن، لا سيّما وان أي خطأ قد يكلفها أثماناً باهظة.

وفي هذا السياق، أعلنت المصارف السويسرية وهي في طليعة المؤسسات المعنية بالقانون «استعدادها» للاستجابة له ولو ان النظام قد يكلفها حوالى ٢٥٠ مليون يورو ويرغمها على تبديل نهجها مع المواطنين الأميركيين.

وقالت المتحدثة باسم جمعية المصارف السويسرية **دانييلا فلوكيغر** ان «المصارف سترغم على اتخاذ المزيد من تدابير الحيطة بالنسبة الى زبائنها».

ومن الجانب الفرنسي أقر اتحاد المصارف بأن تطبيق القانون كان «ورشة هائلة باهظة الكلفة».

المعارضون للقانون: «انه يعقد حياة الأميركيين»

أما منتقدو القانون فيقولون انه بدأ منذ الآن بتعقيد حياة الأميركيين المقيمين في الخارج



والذين سيجدون صعوبة من الآن وصاعداً في فتح حسابات مصرفية، فيما يقول آخرون انه تسبب بالزيادة غير المسبوقة في عدد الأميركيين الذين يتخلون عن جنسيتهم.

حتى ان بعض مؤيدي القانون ينتقدون فرضه بشكل أحّادي حيث انه لا يلزم المصارف الأميركية بإعطاء معلومات حول عملائها الأجانب.

كما توجه انتقادات الى مدى فاعليته حيث أقرت **هيذر لوي** من منظمة «غلوبال فايننشال انتيغريتي» بأن «الأمر سيكون أصعب من استخدام وسائل التهرّب الضريبي التقليدية، لكن لا شك في ان الناس سيجدون وسائل للالتفاف على القانون من خلال التوجه الى بلدان ومصارف خارج نطاق تطبيقه».

المركزي البريطاني يحدد سقفا لقروض المنازل

اعلن مصرف انكلترا المركزي، في سعيه الى مكافحة سوق الاسكان المتنامية في بريطانيا، عن سقف لقروض شراء المنازل وتشديد اجراءات التأكد من قدرة المقترضين على سداد رهونهم العقارية.

واوضح محافظ المصرف **مارك كارني** في مؤتمر صحافي ان هذه الاجراءات ستحول دون تجاوز الاقراض بكثير نمو الدخل ودون الانزلاق الى اقراض محفوف بمخاطر اكبر وارتفاع المديونية التي قد تقوّض النمو الاقتصادي على المدى المتوسط.

هذا واصبح يتعين على المقترضين اثبات قدرتهم على سداد القرض العقاري، حتى ولو ارتفعت اسعار الفائدة ٣ في المئة مقارنة مع واحد في المئة على الاقل في السابق.

البنوك الإسلامية في المغرب لن تستفيد من معاملة ضريبية تفضيلية

أوضح وزير الميزانية المغربي **ادريس الأزمي الإدريسي** ان البنوك التشاركية التي تتعامل وفق الشريعة الإسلامية، والتي سترى النور في المملكة المغربية لن تستفيد من أي معاملة ضريبية تفضيلية، وانها ستخضع للنظام الضريبي نفسه المعمول به في جميع البنوك ومؤسسات الإئتمان القائمة.

تلبي احتياجات العملاء بالحصول على تمويل لشراء منزل او ارض

قروض عقارية للمغتربين من البنك العربي

طرح البنك العربي اخيرا قروضا عقارية للمغتربين الاردنيين والفلسطينيين واللبنانيين المقيمين في بعض دول الخليج العربي، والتي تمكنهم من تمويل شراء العقار في كل من الاردن وفلسطين ولبنان. ويتضمن القرض العقاري للمغتربين العديد من المزايا التي صممت خصيصا لتلبي احتياجات العملاء المغتربين الراغبين بالحصول على تمويل لشراء منزل او شراء ارض في بلدهم الأم.

وقال **نعيم الحسيني** نائب رئيس تنفيذي مدير مجموعة الخدمات المصرفية للافراد في البنك العربي: «يأتي تقديم البنك العربي للقروض العقارية للمغتربين الاردنيين والفلسطينيين واللبنانيين في دول الخليج العربي، تماشيا مع حرصه على توفير افضل الخدمات المصرفية التي تناسب احتياجاتهم المتنوعة وتواكب تطلعاتهم».

اضاف: «اننا في البنك العربي نسعى دوما لتقديم خدماتنا ومنتجاتنا المصرفية المتميزة لجميع عملائنا حيثما تواجدوا وبمستوى الخدمة نفسها من خلال شبكة فروعنا الممتدة اقليميا».

AL AHLIA
للتأمين التعاوني
for cooperative insurance

راحـــة بـــال



حلة جديدة المظهر ، لجوهر أصيل لم يتغير للشركة الأهلية للتأمين التعاوني ، نتطلع معه إلى مواكبة المستقبل ، بثقة راسخة ، وشراكات عالمية استراتيجية ، لنواصل دعم عملائنا وتقديم الحماية الحقيقية لهم بمعايير احترافية عالمية مع مجموعة من المنتجات التأمينية والخدمات والاستشارات المتميزة لينعموا براحة البال الحقيقية .

لمنتجات تأمينية شاملة برجاء الاتصال أو زيارة الموقع الالكتروني

www.alahlia.com.sa | 920002529

مصرف البحرين المركزي يناقش اللوائح والمعايير الرقابية مع جمعية المصرفيين البحرينية



رشيد المعراج
مصرف البحرين المركزي

عقد لقاء تشاوري دوري بين مصرف البحرين المركزي وجمعية المصرفيين البحرينية حضره محافظ المصرف **رشيد محمد المعراج** وأعضاء مجلس ادارة الجمعية ومسؤولون معنيون بقطاع الرقابة على المصارف.

وتطرق المجتمعون الى مواضيع مختلفة منها مبادرة المصرف في دراسة مستوى الرسوم المفروضة على الخدمات المصرفية المقدمة الى الزبائن.

كما ناقش الاجتماع اللوائح والمعايير الرقابية التي يعدها المصرف والمعروضة حالياً لاستشارة البنوك قبل اعتمادها بصورتها النهائية، وقد أبدت الجمعية رغبتها بالاطلاع على هذه المسودات قبل إصدارها بشكلها النهائي لإبداء رأيهم لزيادة فعالية مساهمة البنوك في دورة التشاور مع المصرف المركزي. وقد رحب المحافظ بهذا الاقتراح.

كما عرض المصرف الخطوات التي سيتم اتخاذها لتطبيق معايير بازل ٣ مع بداية العام المقبل من أجل إعطاء البنوك الفترة الكافية للتحضير لمقابلة متطلبات هذا المعيار.

كما تدارس المجتمعون الخدمات المصرفية الجديدة التي ينوي المصرف إدخالها لتحسين خدمات المدفوعات وتسوية الشيكات وذلك من خلال أنظمة إلكترونية جديدة يجري العمل معها حالياً بالتنسيق مع شركة بنفت حيث من المؤمل ان توفر هذه الخدمات لتسهيل التحويلات المالية للأفراد والشركات بين البنوك بشكل سريع وفي فترة قصيرة.

اتحاد مصارف الامارات يطلق «المحفظة الذكية»

عبد العزيز الغرير: اول دولة على مستوى العالم تنفذ المشروع

بدأت المصارف في دولة الامارات بتنفيذ مشروع «المحفظة الذكية» بدعم من المصرف المركزي في الامارات.

وكانت المصارف بقيادة الاتحاد قد شكلت لجنة مختصة تضم تسعة مصارف برئاسة **طراد المحمود** الرئيس التنفيذي لمصرف ابو ظبي الاسلامي للعمل مع المتخصصين لدراسة واقرار المشروع. كما تم تعيين شركة عالمية رائدة في هذا المجال للمساعدة على تنفيذ المشروع الذي سيتم العمل عليه خلال العام المقبل.

وقال **عبد العزيز الغرير**، رئيس اتحاد مصارف الامارات «تدعم المحفظة الذكية احد ابرز الاهداف الوطنية والذي يتمثل في تمكين الحكومة الذكية من الوصول الى كافة افراد المجتمع».

وستغدو دولة الامارات اول دولة على مستوى العالم يقوم فيها القطاع المصرفي بأسره بدعم مبادرة كهذه من شأنها ان تؤثر على حياة كافة الافراد بطريقة او بأخرى.

«السعودي الفرنسي» ينهي بنجاح طرحاً خاصاً لصكوك ثانوية داخل السعودية

أعلن البنك السعودي الفرنسي عن الانتهاء بنجاح من عملية طرح خاص لصكوك ثانوية داخل المملكة العربية السعودية بقيمة ملياري ريال سعودي، وقد تم إصدار هذه الصكوك لدعم القاعدة الرأسمالية للبنك وفقاً لمتطلبات بازل ٣.

يذكر ان مدة هذا الإصدار هي ١٠ سنوات مع أحقية البنك باسترجاع الصكوك في نهاية السنة الخامسة. ويبلغ العائد على الصكوك سايبور (ثلاثة أشهر) + ١,٤٠ في المئة. علماً بأنه قد تم الحصول على جميع الموافقات المطلوبة من الجهات الرقابية لهذا الإصدار.

أربعة منتجات لدعم قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة من QNB

رئيس الجمالي: تمثل فائدة إضافية لاحتياجات عملائنا



يتابع بنك QNB طروحاته الناجحة في دعم قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة في دولة قطر، وآخرها أربعة منتجات جديدة.

وأوضح في بيان ان المنتج الأول يعرف باسم تسهيلات حركة الحساب السنوي وهو منتج متخصص لدعم الشركات بمعدل حركة حساب سنوي بين ٢ و٢٠ مليون ريال، والمنتج الثاني تلبية لاحتياجات شركات الخدمات المهنية والشركات المؤهلة للاستفادة من هذا المنتج هي الشركات العاملة في المجالات الهندسية والاستشارات الهندسية، والشركات الطبية والصيدلانية، والاستشارات القانونية ومكاتب الاستشارات المالية ومكاتب المحاسبة والتدقيق.

ويهدف QNB في إطلاق المنتجين الى تمكين رجال الأعمال وأصحاب الشركات الصغيرة والمتوسطة من القطريين من الحصول على فرص التمويل السريع بإجراءات مبسّطة.

بالإضافة الى ذلك، يقدم QNB الدعم أيضاً لقطاعي الصناعة والسياحة، وذلك لأهمية هذين القطاعين لرؤية قطر ٢٠٣٠، ويتم تقديم هذا الدعم من QNB للشركات الصغيرة والمتوسطة على أساس إنهاء المعاملة «عبر نافذة واحدة»، كما يتاح تقديم باقة منتجات وخدمات QNB للعملاء من خلال فروعه المخصصة بالتعاون مع شركائه العديدين في القطاعين الحكومي والخاص.

وفي هذا السياق قال مساعد المدير العام بالإنابة لقطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة في مجموعة QNB **رئيس حمد الجمالي** «يعمل QNB لصيقاً مع العملاء من الشركات الصغيرة والمتوسطة من أجل استباق التحديات وتحديد الفرص المتاحة. إن QNB هو أكثر من مجرد بنك، فهو شريك تمويلي يدعم نمو وازدهار الشركات الجديدة التي في طور الإنشاء وتلك القائمة سلفاً على نطاق قطاعات الشركات الصغيرة والمتوسطة».

وأضاف **الجمالي** «نحن واثقون ان المنتجات الأربعة الجديدة التي نطرحها اليوم تمثل فائدة إضافية قيّمة لكل من عمليات واحتياجات عملائنا من أصحاب الشركات الصغيرة والمتوسطة خاصة الموافقة على تسهيلات حركة الحساب السنوي خلال ٢٤ ساعة وتسهيلات القطاعات المهنية».

متى دور HSBC لبنان؟!

AJIB يستحوذ على اعمال بنك HSBC في الاردن

اعلن بنك الاستثمار العربي الاردني AJIB اتمام عملية الاستحواذ الكاملة على اعمال بنك HSBC الشرق الاوسط المحدود في الاردن بنجاح، وذلك في نهاية يوم عمل ١٩ حزيران الماضي، فيما يعتبر اكبر عملية دمج على مستوى القطاع المصرفي الاردني والتي انبثقت عن خطط وجهود التوسع الاستراتيجية الخاصة بالبنك.

الى ذلك قال المدير العام الرئيس التنفيذي لبنك الاستثمار العربي الاردني AJIB **هاني القاضي** «لا شك في ان هذه الخطوة الهامة تؤذن ببدء عهد جديد حافل بفرص النمو والنجاح لبنك الاستثمار العربي الاردني AJIB اذ من شأنها ان تعزز حصة البنك في السوق المصرفي الاردني، وتجسد الرؤية الطموحة للبنك والمتمثلة في اثراء المشهد المصرفي الاردني من خلال رفده بحلول مبتكرة ترتقي بتجربة العملاء، وترسخ الدور المحوري الذي يضطلع به القطاع المصرفي كأهم اعمدة الاقتصاد الوطني».

شركة الوثبة الوطنية للتأمين

ALWATHBA NATIONAL INSURANCE CO

Our Mission is to ensure

Safety, Security and Satisfaction

to all our policyholders by

Offering insurance protection through our Products on

- Private & Commercial Motor Vehicles.
- Fire & All Risks for Commercial & Private Properties.
- Engineering Projects.
- General Third Party Liability.
- Contractor's Plant & Machinery.
- Workmen's Compensation.
- Marine Cargo & Hull.
- Onshore & Offshore Oil & Gas Construction & Operations.
- Personal Accident - Group & Individuals.
- Group Life & Health Plans.

Providing "Corporate Solutions" on

Risk Management through risk analysis, risk identification, risk reduction techniques coupled with an optimal insurance program best suited to the core trade of the small, medium and large commercial establishments in the UAE.

Please contact us for all enquires on our services at:

Head Office
P.O Box: 45154– Abu Dhabi– U.A.E
Tel: +971- 2-4185 300
Fax: +971-2-6776 628
e-mail: alwathba@awnic.com

Dubai Office
P.O Box: 6807 – Dubai – U.A.E
Tel: +971-4-2522 110
Fax: +971-4-2522 113
e-mail: dubai@awnic.com

Al Ain Office
P.O Box: 15883 – Al Ain - U.A.E
Tel: +971-3-7640 888
Fax:+971-3-7640 880
e-mail: alain@awnic.com

Sharjah Office
P.O Box: 4131 – Sharjah – U.A.E
Tel: +971-6-569 4490
Fax: +971-6-569 4491
E-mail: sharjah@awnic.com

مصرف الهلال يعتزم اصدار صكوك بقيمة ٥٠٠ مليون دولار



محمد برو

مصرف الهلال

يعتزم مصرف الهلال في أبوظبي جمع ٥٠٠ مليون دولار من إصدار لسندات اسلامية «صكوك» بهدف زيادة رأس المال. والمتوقع ان يكون تسعير الصفقة في حدود ٦ في المئة وهذه الصكوك مستديمة ولكن يمكن للمصرف إعادة شرائها بعد العام الخامس.

واختار مصرف الهلال الإسلامي نفسه وسيتي غروب والإمارات دبي الوطني واتش.إس.بي.سي وأبوظبي الوطني وستاندرد تشارترد لترتيب الإصدار.

ويمتلك مجلس أبوظبي للاستثمار مصرف الهلال غير المدرج في البورصة. ورئيسه التنفيذي هو السيد **محمد برو**.

أسرار مصرفية عربية

● تنظر محكمة جنايات أبوظبي بدعوى أقيمت على أحد رجال الأعمال العرب بتهمة التزوير بهدف الحصول على بطاقة التأمين الصحي الأساسية التي تصدرها شركة الضمان.

ويملك المتهم شركة خاصة به وقد جير التهمة الى مندوب الشركة الهارب من وجه العدالة.

***

● استقبلت أوساط المستثمرين بكثير من التفاؤل قرار إحالة مادة قانونية في السوق الكويتية الى المحكمة الدستورية العليا التي تعاقب من يقوم بتداولات وهمية في البورصة بالسجن مدة تصل الى خمس سنوات الى غرامة مالية تصل الى ١٠٠ ألف دينار.

***

● قررت شركة «نخيل» العقارية سداد جميع ديونها المصرفية البالغة ٧,٩٥ مليارات درهم نهاية شهر آب (أغسطس) المقبل أي قبل موعد الاستحقاق بأربع سنوات.

***

● اتخذت ادارة سوق المال في دبي قراراً بزيادة تملك الأجانب في شركة دبي للاستثمار من ٢٠٪ الى ٣٥ في المئة.

د. ر. سيتارامان يحوز شهادة الدكتوراه في الحوكمة العالمية: تطبيق نظام حوكمي آمن يمنع حدوث أزمة مالية عالمية أخرى



د. ر. سيتارامان يتسلم الجائزة

حاز الرئيس التنفيذي لبنك الدوحة شهادة الدكتوراه في الحوكمة العالمية من الجامعة الأوروبية خلال حفل نظم في فندق بريزدنت ويلسون بالعاصمة السويسرية جنيف، وقد شارك الرئيس السويسري السابق **أدولف أوغي** في الحفل إضافة الى عدد من موظفي الإدارة العليا والطلاب في الجامعة.

وللمناسبة، تحدث الدكتور **ر. سيتارامان** عن مفهوم الحوكمة العالمية قائلاً: «ينبغي توظيف الدروس المستفادة من الموجة الأولى من الأزمة المالية العالمية بشكل فعال والتعلم منها للحد من الآثار السلبية على الاقتصاد العالمي، وهذا ما سيطبقه بالفعل إطار الحوكمة العالمي الصارم حيث أن تطبيق نظام حوكمي آمن يدعم مبدأ الشفافية والمساءلة من شأنه أن يمنع حدوث أزمة مالية عالمية أخرى».

نجيب ساويرس يعرض شراء ٢٠ بالمئة من أسهم شركة هيرمس المالية القابضة HERMES

وافقت الهيئة العامة للرقابة المالية في مصر (EFSA) على العرض الاختياري الذي تقدم به رجل الأعمال المصري **نجيب ساويرس** ومجموعة بلتون المصرية لشراء ٢٠ بالمئة من أسهم المجموعة المالية القابضة هيرمس HERMES.

وأعلنت هيرمس HERMES انها عيّنت شركة اتش سي HC للأوراق المالية مستشاراً مالياً لدرس عرض الشراء المشار اليه اعلاه وسجل سعر سهم هيرمس ارتفاعاً في البورصة فور الإعلان عن العرض الذي تقدم به **ساويرس**.

نذكر ان هيرمس HERMES هي المساهم الرئيسي في بنك الاعتماد اللبناني CREDIT LIBANAIS.

الصكوك الاسلامية انسب من السندات التقليدية
مصارف اللوكسمبورغ تطالب ان يسمح لها باصدارها
والمصارف البريطانية ترتب إصداراً بقيمة ٢٠٠ مليون جنيه

تبحث معظم المصارف في العالم عن وسائل تمكنها من جذب المتمولين والمستثمرين وبخاصة العرب منهم لاستقطابهم وتشجيعهم للاستثمار اكثر فأكثر بما تنتجه من سندات وصكوك (سندات اسلامية).

وحيث يوجد لدى القطاع المصرفي في لوكسمبورغ نخبة من اصحاب الملايين يودعون اموالهم لديها مقابل فوائد متواضعة، رأت ان تحملهم على استثمار اموالهم بالسندات، لا سيما الاسلامية، فطلبت من حكومة اللوكسمبورغ تعديل القانون الخاص بإصدار السندات التقليدية ليصبح صالحا لاصدار الصكوك وفقا للشريعة الاسلامية.

عضو في مجلس النواب في لوكسمبورغ وهو المجلس التشريعي في البلد قال لـ «رويترز» ان اللجنة المالية ناقشت مشروع القانون المقترح وسيتم ارساله الى مجلس الدولة لمراجعته.

ويسمح مشروع القانون المقترح للحكومة بتوريق ٣ اصول حكومية لضمان اصدار صكوك قيمتها ٢٠٠ مليون يورو (٢٧٥ مليون دولار).

وكان المجلس بحث مشروع القانون في آذار وأثار اسئلة من بينها الجدوى الاقتصاديةلاصدار الصكوك والحاجة الى مزيد من الوضوح على صعيد المعاملة الضريبية.

وطلب المجلس تبريرا مقنعا للحاجة الى الصكوك كأداة تمويل انسب من السندات التقليدية في ضوء التكاليف الاضافية لاقامة مجلس شرعي لضمان الالتزام بالشريعة الاسلامية.

وفي الاسبوع الماضي فوضت الحكومة البريطانية ٥ مصارف لترتيب اصدار صكوك قيمته ٢٠٠ مليون جنيه استرليني (٣٣٦ مليون دولار) قد يتم اطلاقه في الاسابيع القادمة بناء على اوضاع الصكوك.



gig | الشـرق العربي للتأمين، هي إحدى شـركات التأمين الرائدة في هذا المجال، والتي ارتبط اسمها بالجودة والثقة منذ تأسيسها عام ١٩٩٦ وحتى يومنا هذا.

شهدت الشركة نمواً وثباتاً خلال مسيرتها من خلال الحلول التأمينية المقدمة لعملائنا الكرام، باتباع سياسات ومعايير بأعلى المقاييس العالمية، والتي جعلت الشركة جديرة بأن تكون إحدى شركات **مجموعة الخليج للتأمين** إلى جانب ستة دول عربية، والذي منح الشركة مميزات إضافية من خلال التوسع الجغرافي والدعم الإقليمي، مُعطيا بذلك قيمة إضافية لجميع عملائنا الكرام من خلال اسـتثمار الموارد البشـرية الخلاقة واعتماد أفضل المعايير، والإسـتخدام الأمثل للتكنولوجيا لتقديم أفضل البرامج التأمينية.

الفرع الرئيسي | جبل عمان | شارع عبدالمنعم رياض | ص.ب.213590 عمان 11121 الأردن | هاتف: 5654550 6 962+ | فاكس: 5689734 6 962+ 5654551 6 962+
فروع الشركة: الصويفية • تلاع العلي • ماركا • العبدلي • البيادر • إربد • العقبة

البنك الأهلي السعودي يفوز بأربع جوائز من «بانكر ميدل ايست»

سعيد الغامدي: تؤكد موقعه الريادي محلياً وإقليمياً



سعد العبدلي وخالد باشنيني يتسلمان جوائز البنك

فاز البنك الأهلي السعودي بأربع جوائز اشتملت على جائزة «أفضل بنك في المملكة» وجائزة «أفضل بنك في الشرق الأوسط» وجائزة «أفضل بنك في خدمة العملاء» وجائزة «أفضل بنك في ادارة النقد» والمقدمة من مجموعة سي بي اي فاينانشال المتخصصة في الشؤون المالية والمصرفية في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا، خلال الحفل السنوي لجوائز «بانكر ميدل ايست للقطاع المالي ٢٠١٤» الذي أقيم أخيراً بمدينة دبي بحضور عدد كبير من المؤسسات المالية.

الرئيس التنفيذي للبنك **سعيد الغامدي** ذكر ان ما حققه البنك يعكس مكانته وقوة مركزه المالي، كما يؤكد موقعه الريادي محلياً وإقليمياً.

من جهتهما **سعد العبدلي** نائب الرئيس التنفيذي، رئيس إدارة مصرفية الفروع بالبنك و**خالد باشنيني** نائب أول الرئيس، رئيس مصرفية خدمات النقد والتجارة بمجموعة الشركات اللذان تسلما جوائز البنك خلال الحفل، أكدا أن فوز البنك الأهلي بتلك الجوائز المقدمة من قبل مؤسسة متخصصة وذات مصداقية عالية هو دلالة على المستوى المهني الرفيع الذي حققه البنك في هذا المجال والسجل المتميز الذي صنعه في قطاع الخدمات المالية والمصرفية.

بنك بروة يفوز بجائزتي «البنك الأسرع نمواً في قطر» و«أفضل منظم للصكوك» للسنة الثالثة على التوالي



صورة تذكارية مع الجائزتين

فاز بنك بروة BARWA BANK وللسنة الثالثة على التوالي، بجوائز بانكر ميدل ايست ٢٠١٤ عن فئة «البنك الأسرع نمواً في قطر» و«أفضل منظم صكوك» وذلك خلال حفل توزيع الجوائز الذي عقد في الثالث من شهر حزيران (يونيو) في فندق أبراج الإمارات بدبي.

وللمناسبة قال رئيس قطاع الأعمال المصرفية والمدير العام التنفيذي **خالد مهدي عجيان الأحبابي** «هاتان الجائزتان انعكاس لالتزامنا بمواصلة النمو، وقد أكدتا انه مع العمل الدؤوب والطموح والحرص على تقديم خدمة العملاء المتميزة يمكن لبنك حديث ان يصبح رائداً في مجاله».

ويحصد بنك بروة هاتين الجائزتين لتوسعه العظيم الذي شمل ستة فروع في قطر، فضلاً عن دمج ثلاث شركات أخرى، المستثمر الأول للتمويل والأولى للإجارة، بالإضافة الى مكانة المجموعة القوية باعتبارها لاعباً رئيسياً في أسواق رأس المال الإسلامي.

«التجاري الدولي» يحوز جائزة «الشفافية في الخدمات المصرفية للأفراد» من مجلة بانكر ميدل إيست



من اليمين: ديفيد باور وكريس بابيتشي يتسلمان الجائزة

حاز البنك التجاري الدولي CIB على جائزة «الشفافية في الخدمات المصرفية للأفراد» في حفل جوائز الصناعة المصرفية والمالية الذي أقامته مجلة بانكر ميدل ايست في دبي.

وعلق الرئيس التنفيذي للبنك **كريس بابيتشي** «تؤكد الجائزة نجاح البنك التجاري الدولي في رفع مقياس ومستوى الخدمات المصرفية للأفراد في دولة الإمارات ومختلف أنحاء منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا، كما وتعزز موقعنا كشريك موثوق ومعتمد لعملائنا، وتدعم رؤيتنا المؤسسية الجديدة لنكون الاختيار الأول كأفضل بنك في الإمارات بالنسبة للعملاء والمساهمين والموظفين».

وقال رئيس الخدمات المصرفية للأفراد **ديفيد باور** والذي تسلم الجائزة نيابة عن البنك التجاري الدولي «فوزنا بهذه الجائزة يبرز عامل الاختلاف والتميز الرئيسي للبنك بين نظرائه لجهة توفير حلول مصرفية بسيطة ومباشرة دون وجود أي رسوم مخفية أو ادعاءات بخدمات مصرفية مجانية او مفاجآت غير سارة».

وتمنح جوائز بانكر ميدل ايست للصناعة المصرفية والمالية للمؤسسات ذات الأداء الأفضل في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا، وهي تعد مقياساً مهماً للتميّز في هذا القطاع. وقد سبق ان فاز التجاري الدولي بالعديد من الجوائز بما فيها «البنك الأكثر تطوراً في منطقة الشرق الأوسط» و«أفضل بنك في دولة الإمارات» و«أفضل بطاقة ائتمان في المنطقة» من قبل مجلة بانكر ميدل ايست، الى جانب حصوله على لقب «أفضل جهة توظيفية لعام ٢٠١٢ – ٢٠١٣» من قبل كليات التقنية العليا وغيرها من الجوائز.

ابو ظبي الوطني افضل بنك بالامارات



سيف الشحي
NBAD

تواصل مجلة يوروموني توزيع جوائزها السنوية على عدد من المصارف في الخليج العربي مستندة الى بياناتها وميزانياتها السنوية.

وفي الشهر الماضي اعلنت المجلة فوز بنك ابو ظبي الوطني NBAD بجائزة افضل بنك في الامارات وذلك للمرة الرابعة خلال السنوات الست الاخيرة.

تسلم **سيف الشحي** المدير العام التنفيذي للعلاقات الحكومية وكبار العملاء في البنك الجائزة في حفل توزيع الجوائز الذي نظم في دبي. واكد **الشحي** ان هذا الانجاز لم يكن ممكنا دون التزام وتفاني أعضاء الفريق العامل الذين يحرصون على تقديم خدمات قيمة للعملاء، مبديا التزامه بأن يحافظ «ابو ظبي الوطني» على مكانته الريادية في الامارات ثم في بقية دول مجلس التعاون الخليجي.

«الاتحاد الوطني» يحصل على جائزة أفضل الممارسات تقديراً لانجازاته المتعددة وتميزه في خدمة العملاء



محمد علي يتسلم الجائزة

حصل بنك الاتحاد الوطني على الجائزة الاوروبية عن أفضل الممارسات لعام ٢٠١٤ من الجمعية الاوروبية لأبحاث الجودة، وذلك تقديراً لإنجازات البنك المتعددة وتميزه في خدمة العملاء ورضاهم.

وتسلم الجائزة نائب رئيس أول ورئيس مجموعة الموارد البشرية والتطوير ا لمؤسسي لدى البنك **محمد علي** خلال حفل أقيم للمناسبة في بروكسل.

وللمناسبة قال **علي** «سعداء بالحصول على هذه الجائزة المرموقة ونفخر بأن بنك الاتحاد الوطني كرّم ليس فقط على مستوى الإمارات بل أيضاً على المستوى الدولي»، معتبراً الجائزة «إضافة جديدة ونقلة نوعية في التطور المستمر وأدائه المتميّز».

مخصصات المصارف الاماراتية للديون المتعثرة ٨٣,٥ مليار درهم

ارتفعت قيمة مخصصات البنوك الاماراتية للديون المتعثرة والمشكوك بتحصيلها الى ٨٣,٥ مليار درهم في نيسان (ابريل) الماضي مقارنة بـ ٨٢,٥ مليارا في آذار (مارس) وبنمو قدره ١,٢٪.

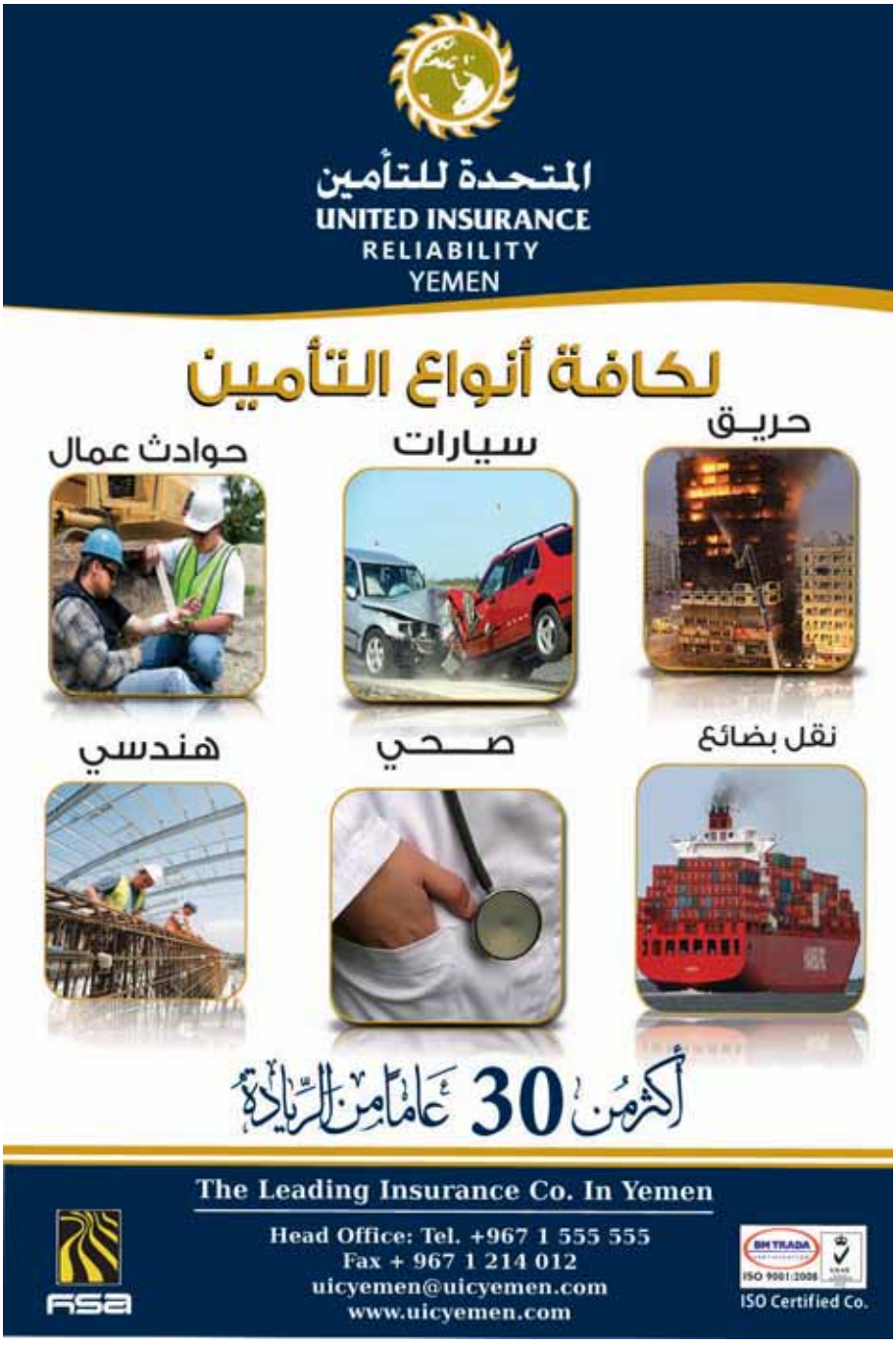
ووفقا لاحصاء المركزي الاماراتي ان البنوك العاملة في دولة الامارات قد اخذت احتياطات ومخصصات عامة بلغت ٢,٢ مليار درهم منذ بداية العام الحالي.

مدير مصرف فرنسي اسس شبكة لسرقة المصارف

مدير سابق لمصرف فرنسي في مدينة تولوز شارك في عملية اختلاس خزنة المصرف في العام ٢٠١٢ دون ان يثبت عليه اية شبهة الا ان ادارة البنك اقالته ليعمل في مصرف آخر.

وخلال عمله في المصرف الآخر اقدم مع شريك له على عدة عمليات سرقة في المنطقة ومن ضمنها البنك الذي كان يعمل فيه سابقا.

بعد مراقبة مشددة كشفت السلطات الامنية الفرنسية بأن المدير السابق للبنك هو المختلس الحقيقي للبنك اذ يبلغ هذا الرجل من العمر ٤٢ عاما وقد اوقف على ذمة التحقيق. ونفذ عمليته بالتعاون مع شريك له وقاما بإجبار احدى الموظفات بالقوة على فتح المصرف والخزانة مستخدمين الغاز المسيل للدموع وجهاز صعق كهربائي. واجبرت الموظفة البالغة ٤٦ عاما على فتح ابواب المصرف والخزانة التي كانت تحتوي على ٣٦٠ الف يورو. وهدد السارقان الموظفة بإضرام النار فيها ان لم تستجب لهما بعدما القيا عليها مادة سريعة الاشتعال. ووجهت للرجلين تهمة الخطف واحتجاز حرية شخص والسطو المسلح، وهما موقوفان اصلا منذ شهر للاشتباه في قيامهما بالسطو على مصرف آخر ثم تبين للمحققين ارتباطهما بسرقة المصرف في تولوز.



بنك الدوحة أفضل بنك تجاري إقليمي للعام الثاني
ر. سيتارامان: تطبيق استراتيجيات شاملة للنمو



د. ر. سيتارامان يتسلم الجائزة

اختير بنك الدوحة DOHA BANK، للعام الثاني على التوالي، أفضل بنك إقليمي خلال حفل توزيع جوائز ذا بانكر ميدل ايست الذي أقيم أخيراً في دبي.

وللمناسبة قال الرئيس التنفيذي لمجموعة البنك الدكتور **ر. سيتارامان** «الجائزة دليل واضح على أداء البنك القوي على المستويات كافة، وبتوجيه من مجلس الادارة يعمل بنك الدوحة حالياً على تطبيق استراتيجيات شاملة للنمو، والتي من أهمها توسيع نطاق أنشطته وأعماله خارج دولة قطر».

من جهة أخرى، أظهرت نتائج البنك في الربع الأول من ٢٠١٤ ارتفاع إجمالي الموجودات بنسبة ٢٢,٤ في المئة، وارتفاع صافي القروض والسلف بنسبة ٢٦ في المئة، وخلال الفترة نفسها شهدت ودائع العملاء نمواً بنسبة ٣١ في المئة مما يعكس مدى قوة السيولة المتوافرة لدى البنك. كما حقق البنك أيضاً نسبة عائد مرتفعة جداً على متوسط اجمالي الموجودات حيث بلغت ٢,٣٣ في المئة.

«الرمز كابيتال» تفوز بجائزة أفضل شركة وساطة في سوق أبوظبي المالية للعام ٢٠١٣



خلال استلام الجائزة

تسلمت شركة «الرمز كابيتال» شركة الوساطة الرائدة في دولة الإمارات جائزة «أفضل شركة وساطة – أبوظبي ٢٠١٣» وذلك خلال «قمة اتحاد البورصات العربية للأسهم ٢٠١٤» والذي عقد في فندق «ريتز كارلتون» في مركز دبي المالي العالمي يومي ٥ و٦ حزيران (يونيو) الماضي.

وعقدت قمة اتحاد البورصات العربية بمشاركة ما يزيد على ٤٠٠ مشارك يمثلون عدداً من أسواق الأسهم العربية، حيث شكلت القمة منصة لتبادل المعرفة والخبرات في مجالات الوساطة والترويج لأفضل الممارسات المتبعة.

وأدار رئيس قسم البحوث في الشركة **طلال طوقان** جلسة نقاش بعنوان «الجدل الأزلي: التحليل الأساسي مقابل التحليل الفني» وذلك في اليوم الأخير من القمة.

من جهته قال الشريك والعضو المنتدب للشركة **محمد المرتضى الدندشي** «يشرفنا فوزنا بجائزة أفضل شركة وساطة مالية في سوق ابوظبي للعام ٢٠١٣ خلال دورة هذا العام من هذا الحدث البارز، انه لشرف لنا أيضاً ان نتبادل خبراتنا حول ديناميات ومنهجيات السوق مع الخبراء وصناع القرار والمختصين من مختلف أنحاء المنطقة والعالم».

«الدولي الاسلامي» يفوز بجائزة افضل بنك اسلامي في قطر للعام ٢٠١٤
د. خالد آل ثاني: انعكاس منطقي لمكانة الاقتصاد القطري العالمية



من اليسار الشيخ د. خالد بن ثاني يتسلم الجائزة

منحت CAPITAL FINANCE INTERNATIONAL (CFI) البنك الدولي الاسلامي جائزة افضل بنك اسلامي في قطر للعام ٢٠١٤ .

وتسلم الشيخ الدكتور **خالد بن ثاني بن عبدالله آل ثاني** رئيس مجلس الادارة العضو المنتدب الجائزة في فعالية اقيمت خصيصا لهذه المناسبة في لندن. واستندت CAPITAL FINANCE INTERNATIONAL في حيثيات منحها الجائزة للدولي الاسلامي على جملة من المعايير الهامة، منها الاستقرار المالي والربحية والنمو المستمر وجودة الاصول والالتزام بالمعايير والضوابط الاسلامية في المعاملات المصرفية والتوسع المطرد في قاعدة العملاء.

ورأى **آل ثاني** في كلمة له «ان منح الجائزة للبنك تعني انه يسير في الاتجاه الصحيح وانه بلغ مرحلة متقدمة في تنفيذ خططه واستراتيجيته».

واعتبر الجائزة انعكاسا منطقيا للمكانة العالمية التي يتمتع بها الاقتصاد القطري، كما تعكس المركز المالي الراسخ للدولي الاسلامي والذي تؤكده ترقية التصنيف الذي حازه البنك من قبل وكالات التصنيف العالمية في ٢٠١٤ .

من جهته قال الرئيس التنفيذي للدولي الاسلامي **عبد الباسط الشيبي** «سنواصل العمل بقوة على ترسيخ مركزنا في السوق والاستجابة الفعالة لتوسع قاعدة العملاء ونمو حجم الاعمال في دولة قطر والمنطقة عبر تطبيق خططنا المرحلية والاستراتيجية، مع العناية بشكل خاص بسياسة المخاطر الحكيمة التي نتبعها والتي اثبتت نجاعتها خلال الفترة الماضية».

بنك مسقط الأفضل في سلطنة عمان لعام ٢٠١٤
عبد الرزاق عيسى: سنواصل تقديم طرح الخيارات وتقديم التسهيلات



فاز بنك مسقط وللمرة الثانية عشرة بجائزة أفضل بنك في السلطنة لعام ٢٠١٤ من مجلة يورومني، احدى أبرز المجلات المالية في العالم.

وجاء ذلك خلال حفل توزيع جوائز يورومني للتفوق للعام ٢٠١٤ والذي أقيم في إمارة دبي بحضور عدد من الشخصيات المصرفية على مستوى الشرق الأوسط والعالم.

وللمناسبة قال الرئيس التنفيذي لبنك مسقط **عبد الرزاق بن علي بن عيسى** «ان هذه الجائزة تعتبر إنجازاً هاماً لبنك مسقط، وأود ان أنتهز هذه الفرصة لكي أتوجه بجزيل الشكر لزبائننا الكرام على ثقتهم الغالية ولموظفي البنك الذين عملوا بجد وإخلاص لتحقيق ذلك، مؤكداً مواصلة بنك مسقط في الريادة وتقديم أفضل الخدمات والتسهيلات المصرفية وطرح الخيارات التي تلبي احتياجات الزبائن في كافة محافظات وولايات السلطنة».

الاوروبيون فشلوا في اثبات الشبهات بحق بنك سورية الدولي الاسلامي

عبد القادر دويك: نتوقع ان نفوز بقرار مماثل من المحكمة الاميركية



عبد القادر الدويك

SIIB

بعد مرور اكثر من سنتين على إدراج اسم بنك سورية الدولي الاسلامي SIIB على لائحة المقاطعة الاميركية والاوروبية، نجح البنك في انتزاع حكم قضائي من المحكمة الاوروبية يقضي بإبطال العقوبات بحقه بكونها لم تكن مبررة. وقد رحب الرئيس التنفيذي للبنك **عبد القادر الدويك** بالقرار الاوروبي واعرب عن امله في رفع الحظر الاميركي ايضا بحق البنك قريبا. واوضح ان الاوروبيين لم يتمكنوا من اثبات الشبهات التي اثاروها بحق البنك أمام المحكمة الاوروبية، ولذا جاء قرارها لمصلحتنا. وتوقع ان تتكرر التجربة امام القضاء الاميركي خلال الاشهر القليلة القادمة.

ومن جانبه اعتبر «مصرف سورية المركزي» في وقت سابق ان العقوبات الصادرة بحق مصرف سورية الدولي الاسلامي تأتي استكمالا لحزم العقوبات الاميركية والاوروبية الصادرة على سورية، والتي تستهدف بالدرجة الاولى إضعاف الاقتصاد السوري.

وقال المركزي في بيان صحفي له صدر عند اعلان العقوبات: «ان تعاملات مصرف سورية الدولي الاسلامي شأنه شأن جميع المصارف السورية تتم تحت اشراف مصرف سورية المركزي ووفق الضوابط والمعايير المعتمدة دوليا».

وأضاف «ان كل العمليات التجارية الخارجية التي يقوم بها المصرف تتم لصالح زبائنه ممن لم تصدر بحقهم أي عقوبات سواء كانوا أفراداً او شركات خاصة او مؤسسات قطاع عام».

بنوك غزه تغلق ابوابها بضغط سياسي

اغلقت بنوك غزه – فلسطين ابوابها في ٢٠١٤/٦/٨ للمرة الثانية بسبب ازمة صرف رواتب موظفي حكومة حماس السابقة حيث اوقفتها حكومة التوافق الفلسطينية الجديدة. وشوهد عشرات من عناصر الشرطة في غزة يتجمعون قبالة مقرات البنوك ومنعوا فتح ابوابها في استمرار للازمة ما حال دون دفع رواتب موظفي السلطة الفلسطينية. ويأتي ذلك رغم اعلان سلطة النقد الفلسطينية ان كل الفروع ستفتح ابوابها في قطاع غزة كالمعتاد. وادان الرئيس الفلسطيني **محمود عباس** تظاهرات واغلاق البنوك لمنع الموظفين من تسلم رواتبهم. وقال **عباس** «هذا يعطي اشارة سلبية عن اهدافها من المصالحة، لن نستطيع دفع رواتب موظفي حماس قبل ان نتفق، ولتدفع لهم كما كانت تدفع سابقا».

قروض من «الإسلامي للتنمية» بقيمة ١٨٠ مليون دولار لمشاريع في افريقيا

أطلق البنك الإسلامي للتنمية برنامجاً لتقديم تمويل بقيمة ١٨٠ مليون دولار لمشاريع الطاقة المتجددة في ست دول افريقية في إطار استراتيجية موسعة لتعميق دوره في القارة.

وتستهدف المبادرة الجديدة تحسين الحصول على الكهرباء في المناطق الريفية بأفريقيا حيث يفتقر نحو ٧٠ في المئة من الأسر للطاقة.

ويدعم البنك، الذي يتخذ من السعودية مقراً له، التنمية الاقتصادية في دوله الأعضاء البالغ عددها ٥٦ دولة من خلال تقديم قروض متماشية مع أحكام الشريعة ومنح.



ملتزم التعاون الوثيق مع قطاعات الاعمال في فرنسا
«الخليجي» فرنسا استضاف مجتمع الاعمال الفرنسي



الشيخ حمد آل ثاني محاطا بعدد من المشاركين



من اليسار روبن ماكول

استضاف بنك الخليج التجاري «الخليجي» فرنسا ملتقى لمجتمع الاعمال الفرنسي في المقر الرئيسي للبنك الواقع في شارع جورج الخامس المرموق في باريس.

وحضر الحفل سفير دولة قطر لدى فرنسا الشيخ **مشعل بن حمد آل ثاني**، رئيس مجلس ادارة مجموعة الخليجي والعضو المنتدب الشيخ **حمد بن فيصل بن ثاني آل ثاني** والرئيس التنفيذي للمجموعة **روبن ماكول** الى عدد من الشخصيات ورجال الاعمال الفرنسيين من مختلف القطاعات.

وشكلت المناسبة فرصة مميزة للتواصل بين الحاضرين ومنصة فريدة للشركات الفرنسية للقاء المسؤولين الرئيسيين في البنك.

ويأتي هذا الحفل في سياق التزام «الخليجي» بالتعاون الوثيق مع مختلف قطاعات الاعمال في فرنسا، حيث شكل فرصة مثالية لتعزيز علاقة البنك بعملائه المفضلين وموظفيه وكبار الشخصيات الذين مثلوا مجتمع الاعمال الفرنسي.

المركزي التركي يقيل مديرين تنفيذيين ثبتت علاقاتهم برجل دين يعارض اردوغان

نقلت وكالة رويترز من مكتبها في تركيا ان مصادر مطلعة ابلغتها بأن المصرف المركزي اقال عددا من مديري الادارة المتوسطة في المصرف المركزي التركي من بينهم المدير العام ونائبه والسكرتير الخاص للمحافظ **اردیم باشجي**.

ويعتقد ان عددا كبيرا من المديرين المقالين على صلة بحركة «خدمة» التابعة لكولن التي تدير مدارس وجمعيات خيرية في انحاء تركيا وتتمتع بنفوذ في مؤسسات بينها الشرطة والقضاء والجهات التنظيمية.

على صعيد آخر، قال المصرف المركزي ان عجز ميزان المعاملات الجارية بلغ ٤,٨ مليارات دولار في نيسان بما ينسجم مع توقعات بلغت ٤,٨٥ مليارات دولار في استطلاع اجرته رويترز.

كان عجز المعاملات الجارية بلغ ٣,١٩ مليارات دولار في آذار، بينما وصل الى ٦٥ مليار دولار سنة ٢٠١٣.

ضمن إطار استثمار الفرص المتوافرة في سلطنة عمان
مذكرة تفاهم بين ميثاق للصيرفة الاسلامية و«السلام» و«بي ام اي بنك» لتعزيز التعاون المشترك



من اليمين: يوسف تقي، سليمان الحارثي و جمال الهزيم يوقعون مذكرة التفاهم

أعلن كل من «ميثاق» الرائد في تقديم الاعمال المصرفية الاسلامية من بنك مسقط ومصرف السلام البحرين و«بي ام اي بنك» (المؤسسة البحرينية للأعمال المصرفية الشخصية والتجارية)، عن التوقيع على مذكرة تفاهم مشتركة، ستقوم بموجبها المصارف مجتمعة بتبادل الخبرات والتكنولوجيا والموارد والتعاون معاً في جميع الأنشطة المصرفية الإسلامية.

وأقيم حفل توقيع المذكرة في المقر الرئيسي لـ «بي ام اي بنك» وحضره الرئيسان التنفيذيان للمصرفين **يوسف تقي** و**جمال الهزيم**، كما حضره **سليمان بن حمد الحارثي** مدير عام الاعمال المصرفية الاسلامية ببنك مسقط، ورئيس قسم الخدمات المصرفية الإسلامية بميثاق للصيرفة الاسلامية **محمد نديم**.

وعلّق **الهزيم** بقوله «منذ تأسيسه عام ٢٠١٣، نجح «ميثاق» في تعزيز مكانته كمزود رائد للخدمات المصرفية الإسلامية في السلطنة، وقد تمكن من اكتساب سمعة مرموقة في جميع أنحاء المنطقة من خلال استثماراته الملموسة في موظفيه من ذوي الكفاءة العالية وفي أنظمته المتطورة، فضلا عن طرح منتجات عالمية المستوى تتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية».

من جهته، قال **الحارثي**، «ان التوقيع على مذكرة التفاهم مع مصرف السلام البحرين و بي ام اي بنك تأتي ضمن استراتيجية «ميثاق» للصيرفة الإسلامية على استثمار الفرص الموجودة بالسلطنة وفي المنطقة، والتعاون مع المؤسسات المالية الرائدة في تقديم الخدمات المتوافقة مع الشريعة الاسلامية بهدف المشاركة في تمويل المشاريع التجارية المختلفة وتعزيز ريادة «ميثاق» في دعم وتنمية البنية الأساسية والتنمية المستدامة للبلاد في مختلف المجالات والقطاعات».

فرع جديد لحبيب بنك الايراني في العين الاماراتية

افتتح رئيس مجلس ادارة «حبيب بنك» **عباس حسن** الفرع السابع للمصرف في مدينة الصين الاماراتية معتبرا ان هذه الخطوة تستكمل خطة التوسع والانتشار التي ينفذها البنك ليصل عدد فروعه الى ٤٩ حول العالم.

والمعروف ان العلاقات بين المصارف الاماراتية والايرانية واسعة جدا بحيث تلبي حاجات رجال الاعمال والتجار في البلدين.

حكم جديد للسلطات المالية الاميركية على مخالفات المصارف
تغريم «بنك اوف اميركا» ١٢ مليار دولار لتلاعبه بالرهون العقارية

انتهت التحقيقات الاميركية مع ثاني اكبر بنك في الولايات المتحدة «بنك اوف اميركا» في تهمة تعامله برهون عقارية فاسدة، تسببت بأضرار مادية كبيرة لعملائه، الى تحديد قيمة الغرامة التي يتوجب عليه ان يدفعها بنحو ١٢ مليار دولار.

وقالت صحيفة «وول ستريت جورنال» نقلا عن مصادر مطلعة «ان من المتوقع ان يذهب ما لا يقل عن خمسة مليارات دولار من اصل الـ ١٢ مليارا الى مساعدة المستهلكين المتضررين».

مسؤولو «بنك اوف اميركا» رفضوا التعليق على هذا الحكم – التسوية.

والمعروف ان دفع اي بنك للغرامة التي تفرض عليه تغلق ملفه القضائي ايا كانت المخالفة التي ارتكبها.

WE HAVE THE **LARGEST**

NUMBER OF BRANCHES

IN THE SULTANATE OF OMAN



ESTABLISHING
NEW STANDARDS
OF EXCELLENCE

Dhofar Insurance Company (SAOG) is the number 1 insurer in the Sultanate of Oman. We have the largest capital, largest reserves, largest premium turnover, largest number of employees, largest number of branches, and consistently paid out the largest number of claims.

Our main product line is providing insurance solutions in the fields of: Construction; Energy; Engineering; Health; Life; Marine; Motor; Oil & Petrochemical; Personal Accident; Travel; Aviation; Marine Cargo; and Workmen's Compensation.

Oman's Leading Insurance Company
DHOFAR INSURANCE COMPANY (S.A.O.G.)
Head Office: Dhofar Insurance Building, MBD Area, P.O. Box 1002, Ruwi, Postal Code 112, Sultanate of Oman
Tel: (+968) 2470 5305 (9 Lines) ▪ Fax: (+968) 2479 3641 (Nationwide Coverage)

www.dhofarinsurance.com

دبي تستضيف الدورة ١٣ لفعاليات فوركس الشرق الأوسط ٢٠١٤

كاتيا طيار: مهتمون بترسيخ ثقافة التداول الذكي



كاتيا طيّار تلقي كلمة الإفتتاح


من اليسار: عصام مكي، جاك بركات، مشارك وMARIO CAMARA


كريم وصفي (MEREX)



ALEX HOLMES (EASY FOREX)


LUIS SANCHEZ (DUKASCOPY BANK)

تغطية: كارلا موريس نجيم

نظمت مجموعة عربكوم فعاليات فوركس الشرق الأوسط ٢٠١٤ بعنوان «استثمر مع الأفضل» في فندق الريتز كارلتون – مركز دبي المالي العالمي في حزيران (يونيو) الفائت بحضور نخبة من الشخصيات الاقتصادية المالية ورجال الأعمال والمستثمرين وبمشاركة كبار المتخصصين والخبراء الدوليين وأهم المصارف وشركات الوساطة الأكثر شهرة وانتشارا بالعالم والمنطقة.

وقالت **كاتيا طيار** رئيسة مجموعة عربكوم «إن فوركس الشرق الأوسط وإدارة المحافظ الاستثمارية ٢٠١٤ يتابع دوراته سنويا بهدف إلقاء الضوء على آخر ما توصلت إليه صناعة الفوركس من تطورات بالعالم، حيث اتساع المعرفة وتحديث الشبكات والنظم والبرمجيات والتطبيقات وتنويع الاستثمارات بظل التسارع التكنولوجي الذي يضاعف التحديات ويقدم الفرص للمتداولين في تجارة الفوركس بظل الأجهزة الذكية وشبكات التواصل الاجتماعي، مع ما يشهده العالم المالي والاقتصادي من تغيرات وازدياد أعداد المتداولين بالشرق الأوسط بظل ما توصلت إليه هذه المنطقة من انفتاح وتقدم وتطور لشبكات الاتصالات والانترنت وخدماتها ولاسيما دبي التي تسلقت سلّم النجاح بفضل رؤية وحكمة وعزيمة صاحب السمو الشيخ **محمد بن راشد المكتوم** رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي حفظه الله».


Thomas Coughlin (Bullion Capital)

وأضافت «إن أهدافنا بنشر التوعية حول مخاطر وفوائد هذه التجارة للعملات والسلع والأسهم تأتي بالطليعة إلى جانب اهتمامنا بالمضي قدما لترسيخ ثقافة التداول الذكي بين الأفراد خصوصاً وفي المؤسسات عموماً، في عصر الاتصالات الذكية ووسائل التواصل والتطبيقات المتعددة الحديثة التي ساهمت بتسارع وتيرة هذه الصناعة المالية وانتشارها عبر القارات لتبلغ قيمة التداولات بسوق الفوركس اليومية ٥,٣ تريليونات دولار».


فريق عمل SWISSQUOTE BANK يتوسطهم رئيس الشركة MARC BURKI


رامي نعيمة (WINDSOR)


ADIL SIDDIQUI & SHIV KUMAR



جوفيكو الشركة الاردنية الفرنسية للتأمين المساهمة المحدودة

JOFICO JORDAN FRENCH INSURANCE CO.LTD

Medhat Eid

Tel. (962-6) 5600200
Fax.(962-6) 5600210
B.O.Box. 3272 Amman 11181 Jordan
Shmeisani opposite Commodore Hotel

هاتف ٥٦٠٠٢٠٠ (٦-٩٦٢)
فاكس ٥٦٠٠٢١٠ (٦-٩٦٢)
ص.ب ٣٢٧٢ عمان ١١١٨١ الاردن
الشميساني - مقابل فندق الكومودور

E-mail: info@jofico.com

www.jofico.com

محمد الأحمد (شركة ALPARI الشرق الأوسط):

اسم Alpari حفر مفهوم التميز والنزاهة لدى جموع المتداولين عبر سنوات من النجاحات المستمرة

تعدّ مجموعة شركات ALPARI المزود الأكبر عالميا لخدمات التداول الإلكتروني للعملات والسلع عبر المنصة الأوسع إنتشاراً MT4 والشركة الأم Alpari المملكة المتحدة المرخصة والمنظمة من قبل سلطة الخدمات المالية في المملكة المتحدة.

الرئيس التنفيذي لـ Alpari الشرق الأوسط محمد الأحمد أكد على استمرار سياسة الشركة نحو التوسع بمنطقة الشرق الأوسط، وكشف عن خطط تطويرية لمنتجاتها لتبقى متميزة عما يقدمه الآخرون وكما عهدها دائما مع عملائها.

وافتتح الأحمد حديثه لنا موضحاً مدى حرص الشركة على توفير خدمات تداول متوافقة مع مبادئ وأحكام الشريعة الإسلامية، معتبرا المنافسة بين شركات التداول حافزاً لتطوير منتجاتها وتقديمها بقالب حديث ومتميز.



دعم وتواصل لاينقطع مع العملاء

■ تسلّمتم مؤخراً رئاسة شركة (alpari) بالشرق الأوسط فما هي الاستراتيجية التي وضعتموها للشركة؟

– سنستمر في سياستنا التوسعية، إضافة الى وجود مكتبنا حاليا بالشرق الأوسط ورؤيتنا التوسعية للتواجد بعدة دول بالمنطقة. ونهدف من ذلك ان نكون قريبين من عملائنا ونقدّم لهم الدعم المطلوب بأفضل المعايير ، لا سيّما ان قربنا من العميل يساهم في سرعة التواصل معه، وفهم احتياجاته ومتطلباته بشكل أفضل.

إضافة الى ذلك، لدينا خطط تطويرية لمنتجاتنا، لا سيّما ان المنافسة شديدة في أسواق الشرق الأوسط التي تشهد بدورها انفتاحاً ونمواً ملحوظين، وبالتالي لا بدّ لنا من طرح منتجات تميّزنا عن بقية شركات التداول.

منتجات متوافقة مع الشريعة

■ كيف تواكبون متطلبات المجتمعات العربية، لا سيّما الإسلامية منها ؟

– كانت (alpari) من أوائل الشركات التي طرحت منتجات تتوافق مع الشريعة الإسلامية والمستثمرين الذين يفضّلون التداول الإسلامي، ليس هذا فقط، إنما نعمل دائماً على تطوير هذه المنتجات من منطلق الاهتمام الكبير بها في منطقة الشرق الأوسط. وفي هذا السياق، لاحظنا خلال الفترة الأخيرة توجّه بنوك استثمارية عالمية عديدة الى تقديم منتجات متوافقة مع الشريعة الإسلامية، وذلك بهدف الدخول الى أسواق الشرق الأوسط وخدمة العملاء الذين يفضلون هذه المنتجات.

الاسم الأكبر لابد له من تواجد مستمر

■ ما الهدف من مشاركتكم الدائمة في الندوات والمؤتمرات التي تُعنى بموضوع تداول الفوركس؟

– نحرص دوماً على مشاركتنا في معارض ومؤتمرات الفوركس وأيضا ما يتعلق منها بالإستثمار عموماً وندعم ذلك، وهذا لقناعتنا بأن علينا مسؤولية كشركة كبرى بأن نزيد من الوعي والثقافة الإستثمارية لدى جموع المستثمرين العرب، ونحرص أن تكون الشركات المتخصّصة بإقامة هكذا معارض والتي نشارك بها تركّز على الشركات المرخص لها وعلى تدابير واجراءات مهمة مثل حماية المستثمر والحفاظ على أمواله، وبالتالي وجودنا في معارض الفوركس مهم جداً بالنسبة الينا من منطلق المسؤولية الإجتماعية والحرص على مصالح العملاء.

خطط توسعية

■ هل تنوون التوسّع نحو أسواق جديدة؟

– بالطبع لدينا خطط توسعية جديدة سنعلن عنها في نهاية الربع الثالث من العام الحالي.

■ ما هي التحديات التي تواجهونها حالياً؟

– شهدت الأسواق خلال المرحلة السابقة تغييرات جذرية حيث أضحت شركات التداول حالياً منفتحة على بعضها البعض في منافسة شرسة، من حيث عوامل عدة منها المنتجات ونوعية وجودة الخدمات والتكنولوجيا المستخدمة، وهذا الأمر إيجابي بالنسبة الينا كونه يزيدنا إصراراً على العمل بشكل أسرع وبإبداع أكثر، فنحن نمتلك فريق عمل من كفاءات متميزة قلما تجدها مجتمعة تحت سقف واحد، ولذلك تطوير منتجاتنا وتقديمها بقالب حديث ومتميّز مع الحفاظ الدائم على معايير النزاهة والشفافية مع عملائنا هو الهدف الذي إعتمدناه لدينا، فالنجاح وحده لايكفي بالنسبة لنا، فنحن في alpari لدينا إيمان بأن البقاء على القمة هو المهمة الحقيقية وليس فقط الوصول إليها. ■

Thomas Coughlin (Bullion Capital):

We offer a highly efficient electronic platform for trading in physical precious metal

Thomas Coughlin, CEO-Bullion Capital, gave our correspondent an idea about Bullion Capital. Coughlin said that they attended the Mena 13th Forex Show to sign up with more brokers based in the region to offer a platform to their client base.



*** Can you give us an idea about Bullion Capital?**

- Bullion Capital was established about three and a half years ago. It offers a physical bullion market, with an online trading platform for precious metal traders and investors. We offer different trading and delivery locations around the world currently in Sydney, Singapore, Hong Kong, Zurich, Bangkok, London, New york, Shanghai, Dubai, etc... & we work companies within the region.

*** What are your expectations from the Mena Forex show?**

- To sign up with more brokers based in the region to offer a platform to their client base especially that there is a great appetite for precious metals in this region.

Shaun Lim (Maxim Capital Limited):

We manage the risks for our clients in the FOREX Market



Shaun Lim, Financial Consultant-Maxim Capital Limited, attended Mena 13th Forex Show along with several of his colleagues from the company. In a Q & A we had with him, Mr. Lim gave us an idea about Maxim Capital Limited and the procedure they follow in order to give members the confidence to trade.
He also talked about their expectations from the FOREX Show. Below is an account of the interview.

*** Can you give us an idea about Maxim Capital Limited?**
- We are a multinational company and have been established for the past three years and in the short time span, we have expanded to over 15 countries internationally and have opened accounts of over 20,000 internationally.
We are a financial management company, focusing mainly on FOREX business and trade. We have a team of in house professionals with over 20 years experience combined, whom assists our clients in financial management and planning, and therefore, our clients can make returns of up to double digits per month on their investments with the company.
A lot of people is intimidated by FOREX, so we have created a system for those who are passive investors, and whom is happy to let us trade on their behalf for a fixed amount of monthly return over a fixed period of time. This is very attractive for a lot of investors, as the company will therefore of us; being a member, absorb and manage the risks on behalf of our clients, regardless of market demands and conditions. With this business model, our investors, can sit back, and enjoy up to double digits of returns per month, depending on the amount which they have invested with the company.

*** Do you have clients from the region?**
- Yes, we have people from here and more than 20 thousand members worldwide. We have the international certification that allows us to trade all over.

*** What are your expectations from the Mena 13th Forex show?**
- I was expecting more people but apparently I guess this business is still very new in Dubai. We are here to showcase our company and services to the rest of the world, with a special focus on the Middle East region as this is a big market for us, where there is a lot of excess wealth, but not enough innovative financial products, such as ours, to cover this market.

*** How do you give the confidence to your members in order to trade?**
- We are unique, in that we also provide training for our clients, we like teach our clients to get involved and be more familiar with FOREX. In the beginning, the risk can be very high due to lack of experience and understanding of the FOREX market. However, there is a percentage of people will make money because they have either been professionally involved in it for many years or they have studied and manage the risk under our companies guidance.

*** Do you have Islamic products?**
- Yes, we are currently in discussions with an Islamic association, and we are in development of a specific financial instrument for the Islamic market. We are not just talking about percentage return, but we are also talking about performance. That's what we are working on to achieve right now.

John Woods (Fortress Prime Clearing):

It is important for the trader to understand how the price is put together & from where it is coming



Al Bayan Magazine had the opportunity to meet John Woods, Head of Sales-Fortress Prime Clearing. He gave us an idea about their company and an advice for each investor & trader in the region. He further talked about the main challenges they are facing in the region. Below is an account of the interview:

*** Can you give us an idea about your company?**
- We are a Dubai based private bank. We began in the region four years ago, traditionally we've always been very much in the investment wealth management base and we offer private investment vehicles to our clients. About a year ago, we decided to set up a new division of the bank Fortress Prime which offers trading solutions to financial institutions, brokerage houses, corporate and high network individuals as well so we offer FX trading solutions, metals, commodities, CFDs etc...

*** What are the main challenges you are facing in the region?**
- We've had a great deal of success, we have fund management of 1.6 billion dollars, we have liquid capital of 130 million dollars and we found that being locally owned and being established here in the region having headquarters based here in Dubai and Abu Dhabi makes us a real partner for the local populations in this part of the world. We also have offices in New York and we are opening offices in London, Moscow, Jakarta, etc....

*** Why do you think the local banks are opening divisions specialized for private banking?**
- We have really noticed that over the passed years the trust in Dubai and UAE in general has grown, it seems a very strong location to do business particularly in terms of protection, security of the country, etc... so it has many advantages.

*** What are your expectations in the financial market?**
- There is manipulation going on in the FX world, a lot of prices are being adjusted. We are setting ourselves out very much as the company who doesn't want to manipulate our price at all. We are giving our clients the fast high quality execution and pricing direct from source so this will be a very powerful message to the market place.

*** What is your advice for each investor or trader in the region?**
- It is important to understand how the price is put together, from where it is coming, is it coming from a trusted source or a group of liquidity providers that you have confidence in, is the price adjusted to suit certain risk requirements, etc...

Andreas Katsantonis (FX Net):

FXNet provides a large variety of financial instruments & the perfect trading conditions for its clients



Andreas Katsantonis, Deputy CEO & COO - FXNet, attended Mena 13th Forex Show. In a Q & A on the sidelines of the event, Katsantonis gave us an idea about their company and their main products. He also talked to our correspondent about the main challenges they are facing in the region and the purpose behind their participation in the Forex Show.

*** Can you give us an idea about your company?**
- FxNet is a global, fully licensed over the counter online Forex and commodities broker, regulated by the Cyprus Securities and Exchange Commission. It is located in Limasol Cyprus and was established in 2011. FxNet is managed by financial market professionals, with decades of experience within the financial industry. Through the team's corporate and personal experience, has come the realization that the main areas of emphasis for a successful Forex Broker today, is exceptional customer service, innovation, and fast and reliable execution. As such, FxNet has partnered with world-known and reliable companies such as Deloitte and Oracle so as to create an "A-class" in-house CRM system that monitors all aspects of our work, enabling us to attend to the needs of each and every one of our clients.

*** What are your main products?**
- At FxNet, we provide our clients with a big variety of financial instruments to trade, at competitive rates throughout the year. The instruments available include the Majors, Exotics and CFD's on stock indices and commodities.

*** Do you have clients from the region?**
- Yes, we currently have a lot of investors and traders who transferred in from some of our competitors due to bad experiences. Most have suggested that the reason for their losses was because the brokers weren't on their side.

*** What are the main challenges you are facing in the region?**
- Building trust. People need time to trust a company and that's why we invite everyone to test our platform with a small amount and I believe that anyone who tests our platform will be positively surprised.

*** Why do you think traders should choose FxNet?**
- FxNet strives to provide its clients with the best trading experience and does so through its flexibility to customize its services so as to provide the perfect trading conditions for all clients. FxNet has a unique user-oriented perspective. While many other trading companies are merely online extensions of banking institutions, FxNet is designed to fit the individual needs of both retail as well as institutional traders. From our multilingual, 24-hour support center to our advanced interface design, FxNet is built around our valued client.

*** What is the purpose behind your participation in the Mena Forex show?**
- We want to create awareness about our company and its True STP nature because we are fairly new in the market.

Abraham George (GreenVault FX):

We provide best-in-class services on financial grounds, extended service and delivery in Forex markets



Abraham George, Vice President-Corporate Sales-GreenVault FX, attended Mena 13th Forex Show. In a Q & A on the sidelines of the event, George gave us an idea about their company and their main products. He also talked to our correspondent how the problem between US & Russia is affecting the financial market. George said that they always try to make the FX industry more people oriented so people can trust a broker.

*** Can You give us an idea about your company?**
- GreenVault FX is an international brokerage house in online Forex trading, providing top quality financial and investment services all over the world. It is based in New Zealand and provides exemplified service, be it retail or institutional clients in the online Forex trading. We strive to offer a perfect gateway to the global decentralized market to trade foreign currencies. We have revolutionized Forex trading using tailor made technical and market analysis. We work on the entire element like technology, education, support, information that would help our clients make better informed trading.

*** What makes you special from other similar companies?**
- We provide best-in-class services on financial grounds, extended service and delivery in Forex markets. We are registered with New Zealand FSP and FSCL for incorporating safety measures for client's funds. We also offer tightest spreads, competitive leverage, best platforms, accounts for traders with varied trading skill levels, complete analytical tools, in other words, becoming a comfortable ground for online Forex trading.

*** How is the problem between US & Russia affecting the financial market?**
- It has its advantages and disadvantages on the entire world financial market especially that they are the two biggest players. Therefore, our work is sometimes affected positively and sometimes negatively.

*** What are your main products?**
- We have currencies, precious metals, indices, etc...

*** How do you make an Arabic trader confident with what you offer?**
- It is how reliable we are dealing with their cash, giving them the best service, strong platforms and good customer service, We always try to make this industry more people oriented so people can trust a broker and make our working processes as fast as possible with the most powerful platform.

Fleming Gulf is proud to host

5th Asia Islamic Banking Conference

12 - 13 August 2014 | The Royale Chulan Hotel
Kuala Lumpur, Malaysia

+10 CEOs

More than 10 award winning Speakers and banks

1 Strategist panel discussion + 3 Interactive panel discussions

HONORARY KEYNOTE ADDRESS



Y. Bhg. Tan Sri Dr. Mohd Irwan Serigar bin Abdullah
Secretary General of Treasury
Ministry of Finance, Malaysia.

SPECIAL ADDRESS



H.E Jaseem Ahmed
Secretary General
Islamic Financial Services Board (IFSB)

Join The Experts From:

Ministry of Finance Malaysia | Islamic Financial Services Board (IFSB) Maybank Islamic | CIMB Islamic | RHB Islamic Bank | Standard Chartered Saadiq Hong Leong Islamic | Kuwait Finance House | Bank Islam | Asian Finance Bank and many others!

Topics :

- Islamic Finance Industry - Strategic Direction for Future Development
- Shari'ah Compliant Private Equity Investments
- Islamic Micro Finance - An Emerging Market Niche
- Sukuk : The State of Play and many more interesting topics!



Gold Sponsor

Endorser

CONVENTION OF INDEPENDENT FINANCIAL ADVISORS
A Non-Profit Swiss Foundation
A Non-Governmental Organization in special consultative status with the Economic and Social Council of the United Nations

Supporting Association

International Compliance Association
Excellence through Education

Media Partner

FLEMING GULF CONFERENCES

For more details, contact

EMERSON.DINESH : +603 2027 4767
emerson.dinesh@flemminggulf.com

Mario Camara (Swissquote MEA& ASIA):

The merger of MIG into Swissquote Bank was a great decision and it will bring a lot of value



Mario Camara, CEO of Swissquote Middle East & Asia, attended Mena 13th Forex show. In a Q&A on the sidelines of the event, Camara talked about the diversification that Swissquote has made. He also gave our correspondent an idea about their future plans in the region. Following is an extract from the interview.

*** What are your feedbacks from the Mena Forex?**
- It is a place to come and talk to other people in the sector and it is working well for us, we are getting a lot of institutional interest.

*** Can you tell us about the diversification that Swissquote has made?**
- First diversification of our products was FX because we started as a bank in Switzerland offering mostly access to financial markets so we started with stocks and then we moved into Europe mostly equities and from there we moved into North America and later on Australia. We moved into FX because it is the fastest growing sector in Finance and the first real move into FX will be acquisition of ACM which is the biggest FX broker in Switzerland. When we acquired ACM, that's when things took off because we acquired their 4 technology platforms all in house and the first one that we actually had was meta trader 4.
I think that behind acquiring MIG because MIG is purely MT4 which is the technology that everybody uses. The merger of MIG into Swissquote Bank was a great decision and it will bring a lot of value.

*** What will be your future plans in the region?**
- About a year ago, we launched the expat accounts and it was six months of really learning how we could sell it, who would go for it, how to promote it and pretty much now we've about 193 sign ups to expat account and 98 are active accounts. It is a very good product for the region, and I think we will see a lot of consolidation in the market, and the same thing will be happening probably in London, Singapore and Hong Kong. The cost of compliance is getting up because the authorities are really paying a lot more attention into the FX business. We are very excited with the expat accounts and EPB2 which is an important product for the GCC people.

Marc Burki (Swissquote Bank):

We are among the top ten in FX industry



When in Dubai, covering Mena 13th Forex Show, our correspondent met Marc Burki, CEO of swissquote Bank & Swissquote Group Holding, who evaluated the Forex Show and talked about their future plans. He further declared that they are willing to do another merge whenever it is possible. Below is an account of the interview.

*** How do you evaluate Mena 13th Forex Show?**
- It is one of the best and the quality of the people are absolutely fantastic.

*** How successful was the merging between Swissquote and MIG Bank?**
- It was very successful, merging two companies is always a challenge because you have the culture of two companies and you have to put them under the same roof and brand so it is kind of difficult. Therefore, you have to do it really fast because the more time you lose, the more difficult it will become. In the FX industry, you have to be under the top ten. For us, we were positioned number fifteen and when we joined the two forces together, we are somewhere now number seven so we are in the top ten leagues.

*** Are you willing to do another merge?**
- Yes, whenever it is possible from a merging stand point because the good thing with MIG is that they were very close to us, we were about 30km from each other in the same country and same jurisdiction.

*** What is so special about the expat account?**
- It is an easy process to open an account and very safe. It is a Swiss Bank account, you have all the currencies and we do the cash transfer. You can buy any type of securities, you can have credit cards at a very aggressive cost and super local service so it is a Swiss Bank with a local touch.

*** What will be your future plans?**
- There will be some more growth to come in this region, we will be more careful to monitor the positions because this region has grown so fast especially Dubai and it is not sustainable over the longer term, you can't have these GDP growth year after year. There will be a little slow down but the fundamental economies are really strong here.

We don't aim to meet expectations.
We strive to exceed them.

ACE

ACE Holding W.L.L.
Insurance Brokers
and Consultants



www.ace-ins.com

Part of MIG

زار لبنان متفقدا اعمال اليانز ALLIANZ في المنطقة

مانويل بوير MANUEL BAUER عضو مجلس ادارة اليانز ALLIANZ الالمانية في مقابلة خاصة بالبيان:

لو لم نكن نرى ان منطقة MENA تتجه الى الافضل لما عززنا وجودنا واستحوذنا على شركات جديدة فيها



مانويل بوير MANUEL BAUER عضو مجلس ادارة مجموعة اليانز ALLIANZ الالمانية والتي تحتل المرتبة الاولى بين مجموعات التأمين الاوروبية زار شركة اليانز سنا ALLIANZ SNA الشركة اللبنانية التابعة لمجموعته، حيث اجتمع الى انطوان عيسى الرئيس التنفيذي لمجموعة اليانز في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا MENA وفريق عمل الشركة. وقد خصص السيد بوير لنا بعضا من وقته في بيروت لاجراء مقابلة تناول فيها آفاق المرحلة الحاضرة ومستقبل التأمين لا سيما اعمال اليانز ALLIANZ في المنطقة.

اجرى المقابلة مدير تحرير البيان بحضور كل من انطوان عيسى ورائد لبكي مدير التسويق والعلاقات العامة.

في ما يأتي وقائع المقابلة:



من اليسار: MANUEL BAUER، انطوان عيسى، رائد لبكي في حوار مع اميل زخور والزميل بشير خوري

اليانز تنظر الى العالم بكونه ٤ أسواق رئيسية

■ كيف تقوّمون سوق التأمين العالمية؟

– ثمة أربع أسواق أساسية حول العالم نوليها اهتمامنا وهي السوق الأوروبية وأهمها المانيا، سوق الولايات المتحدة حيث لدينا شركتان ثم السوق الآسيوية ومن ضمنها منطقة الشرق الأوسط، وشمال افريقيا وأخيراً اوروبا الشرقية.

وبحسب التقديرات فإن نسبة ٧٠ في المئة من الدول الآسيوية التي تتمتع بكثافة سكانية وتتحلى بأغلبية من ذوي الاعمار الشابة وهؤلاء يقدمون على ابرام عقود التأمين بتفهم واضح لاهميته. أما بالنسبة الى اوروبا فقد بدأت قطاعات التأمين فيها تشهد انتعاشاً منذ بداية العام الماضي بعد الانكماش الذي سادها لفترة بسبب الازمةالمالية العالمية.

انتشار في ٧٧ بلداً

■ وماذا عن النتائج التي حققتها «أليانز»؟

– تعد شركة «أليانز» من شركات التأمين الرائدة التي حققت ولسنوات خلت أرباحاً مجزية، ففي آسيا لها حضورها الفاعل في أهم الدول مثل الصين، كوريا الجنوبية، تايوان، الهند، أندونيسيا، ماليزيا، تايلند وسري لانكا، وفي منطقة الشرق الأوسط نستحوذ في لبنان والأردن والسعودية ومصر على نسبة مهمة من العمليات. وهنا أشير الى ان منطقة الشرق الأوسط شهدت تغييرات مهمة وداهمة غير ان الشركات العالمية واكبتها بفضل جهودها محققة الإنجازات والعوائد المجزية، وهذا ما انسحب على «أليانز» التي رصدت كل المتغيرات فاختارت تفعيل عملياتها داخل الدول ذات نسب الاختراق التأميني العالية، من بينها مصر حيث نشاطنا لم يتوقف أبداً برغم الظروف السياسية والأمنية التي مرت بها.

والجدير ذكره ان «أليانز» تنتشر في ٧٧ بلداً حول العالم.

منطقة MENA شهدت تغييرات ايجابية على مستوى الرقابة والانظمة وهذا امر مشجّع

■ كيف تنظرون من الوجهة التأمينية الى الأوضاع السياسية والأمنية التي تشهدها بعض الدول العربية؟

– ترصد مجموعة «أليانز» ALLIANZ الفرص المتاحة في أي بلد وتدرسها بتفاصيلها ودقائقها قبل اتخاذها خطوة التوسع نحوها. كما تقوّم الأوضاع في كل بلد وتحللها وتستطلع المعايير الأساسية التي تحفزها على دخول سوق ما، بما فيها حجم هذه السوق، نسبة الربحية فيها، البيئة الاجتماعية وغيرها، وفي اعتقادي ان تبدلاً جوهرياً شهدته بعض دول منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا بأنظمتها وقوانينها، أتاح لنا فرصة رفع وتيرة عملياتنا برغم الظروف والأحداث المضطربة التي عصفت بالمنطقة.

■ لو لم تكونوا موجودين في السوق المصرية، هل كنتم تنوون دخولها؟

– صراحة، لو لم نكن موجودين في السوق المصرية لما كنا فكرنا في دخولها



من اليسار: رائد لبكي، ADRIAN COZZA، بسام خويس، MANUEL BAUER، انطوان عيسى، باسم عاصي، ريشار عطيه، زياد جميّل والكسندر بلوس

في الوقت الحاضر، لا سيّما اننا ووفق استراتيجيتنا لا نتوسع داخل أي بلد ما لم نكن متأكدين من اتجاه الوضع فيه نحو الأفضل، لكن وبما اننا موجودون أصلاً في السوق المصرية فمن الصعب التخلي عنها مهما تعانيه من أحداث. حالياً بتنا نولي اهتماماً أكبر باستقرار الأسواق أكثر من أي وقت مضى في المنطقة.

■ **كيف تنظرون الى الجهود المبذولة من الهيئات الرقابية الراعية لقطاعات التأمين في المنطقة؟**

– نتعامل ونتعاون مع الهيئات الرقابية الراعية، لكن بالنسبة لي لا أجد أنها تشكل عائقاً او مانعاً أمام تطور قطاعات التأمين وازدهارها، بل أرى ان الوضع مرتبط الى حد كبير بالنهج الخاص والأسلوب اللذين تتبعهما كل شركة تأمين على حدة.

الطلب على التأمينات الصحية يتكاثر في العالم أجمع وليس في الاسواق العربية وحسب وربحيته تتوقف على النهج والاسلوب الخاصّين بكل شركة

■ **ما تقويمكم للمنافسة بين الشركات في المنطقة؟**

– قبل عشرين عاماً، كانت المنافسة غير ناضجة ومدفوعة بشكل رئيسي من قبل قطاع إعادة التأمين. أما اليوم فباتت السوق أكثر تطوراً حيث يتوافر فيها الوعي والمعرفة الضروريان لاتخاذ القرارات الخاصة وباستقلالية، لذا، فالمنافسة في المنطقة أضحت على المستوى نفسه مع بلدان أخرى في آسيا، إلا انها لم تصل حتى الآن الى المستوى الموجود في الولايات المتحدة وأوروبا الغربية باعتبار ان الأسواق في المنطقة لا تزال ناشئة.

■ **أكثر من خمسين في المئة من محافظ التأمين داخل البلدان العربية مصدرها التغطيات الصحية، بمَ تعلقون؟**

– تعتبر التغطيات الصحية أهم الحقول المنتجة للاقساط والتي تنشط فيها شركات التأمين، ليس في الدول العربية فحسب إنما في دول العالم قاطبة. وبما ان المنطقة بحاجة ماسة الى المنتجات الصحية فقد ابتكرنا حلولاً مصممة خصيصاً لرعايا دول المنطقة ساهمت في تحقيق عوائد مجزية للشركات.

المستقبل هو للدول ذات الكثافة السكانية والتي تتمتع بأجيال من ذوي الاعمار الشابة

الوضع في اوكرانيا فاجأ الجميع

■ **كيف تعاملتم مع السوق الاوكرانية في ظل العقوبات المفروضة عليها؟**

– لم تكن التطورات التي شهدتها اوكرانيا متوقعة، سواء من قبل الشركات العالمية او السياسيين او حتى من قبل خبراء الاقتصاد. ولحسن الحظ وبفضل جهود فريق عملنا وكفايته وتمايزه في السوق الاوكرانية حافظنا على نسبة نمونا هناك.

على شركات التأمين ان تسهّل ادوات التواصل معها وان توفر لطالب التأمين الخيارات المناسبة من خدمات التأمين INSURANCE PACKAGES الملائمة

■ **ما هي المقترحات والنصائح التي تقدمونها الى شركات التأمين والإعادة العربية؟**

– في رأيي ان كل شركات التأمين بحاجة الى تغيير العديد من مفاهيمها واللحاق بركب من سبقها الى ذلك في البلدان المتقدمة، كما وعلى هذه الشركات تسهيل عملية اختيار الجمهور للعقود التي يحتاجها وذلك من خلال اعتماد ادوات التواصل السهلة كشبكة الانترنت والخط الآني ONLINE، وعلى شركات التأمين كذلك ان توفر الخيارات المناسبة من حزمات التأمين الملائمة INSURANCE PACKAGES لطالب التأمين. الى ذلك من الضروري ان تكون تغطيات التأمين بمتناول الجميع وان تجهد الشركات في عملية الابتكار لتلبية حاجات المؤمن لهم ومتطلباتهم وبالطريقة التي يفضلونها.■

بدأت شركة أليانز بعمليات التأمين في المانيا عام ١٨٩٠ وتعمل حاليا على مستوى العالم في ٧٧ دولة و لديها ٧٥ مليون عميل، إضافة الى ١٨٠ ألف موظف. وتعتبر الشركة من أهم وأكبر شركات التأمين على مستوى العالم. تجدر الاشارة الى ان شركة اليانز تساهم بنحو ٨٪ في نادي بايرن ميونيخ BAYERN MUNICH احد أعرق أندية كرة القدم العالمية.



ديلما روسف
رئيسة البرازيل

عقد التأمين ضد الغاء بطولة الـ FIFA قيمته ٢ مليار دولار اميركي
ميونيخ ري MUNICH RE غطت ٢٠ بالمئة منه
عائدات البرازيل من البطولة ١١ مليار دولار

اكد **اندرو دكسبري** ANDREW DUXBURY المتخصص بتغطية الاحداث والاحتفالات والمباريات ضد اخطار الإلغاء او التأخير EVENTS CANCELLATION OR DELAY INSURANCE ان منظمة فيفا FIFA ابرمت عقد تأمين يغطي الاضرار التي يمكن ان تلحق بها جراء الغاء البطولة او الغاء او تأخير اي من المباريات المتفق عليها وان قيمة عقد التأمين هي ٢ مليار دولار اميركي.

اضاف ان شركة ميونيخ ري MUNICH RE وافقت على تغطية نسبة ٢٠ بالمئة من العقد اي ما يعادل ٤٠٠ مليون دولار اميركي اما عوائد البطولة لسنة ٢٠١٤ فتقدر بـ ١٢ مليار دولار.

وكانت شركات التأمين قد ابدت بعض التحفظ حيال تغطية البطولة بالنظر للتظاهرات التي شهدتها البرازيل احتجاجا على النفقات الهائلة التي تكبدتها الحكومة البرازيلية لبناء الملاعب والبنى التحتية الخاصة بالبطولة والتي تجاوزت قيمتها ٤,٥ مليارات دولار اميركي. ويتهم فقراء البرازيل الطبقة السياسية الحاكمة بالافادة من المشاريع التي تم تنفيذها من خلال صرف نقودهم وتقاضي الرشاوى. الا ان رئيسة البرازيل **ديلما روسف** DILMA ROUSSEFF اعربت عن اطمئنانها الى ان الاموال التي وظفت سوف تأتي على البرازيل بمبالغ مضاعفة جراء الاقبال على حضور البطولة وتوافد محبذي لعبة كرة القدم والسياح الى البلاد، وقدرت العوائد التي سوف تجنيها البرازيل جراء ذلك بحوالى ١١ مليار دولار.

الفريق العربي الوحيد الذي شارك في البطولة ابرم عقدا مع لويدز بقيمة ٨٤ مليون دولار
قيمة التأمين على جميع الفرق المشاركة ٩,٥ مليارات دولار

الجزائر هي الدولة العربية الوحيدة التي تأهلت للمشاركة في بطولة FIFA لكرة القدم في البرازيل، وقد اوفدت الى البرازيل فريقا مؤلفا من ٣٢ شخصا بين لاعب ومدرب واحتياط.

وذكرت مصادر لويدز ان الفريق الجزائري أبرم عقد تأمين يضمن اعضاءه ضد اخطار الاصابات الجسدية والوفاة وان القيمة الاجمالية للعقد المبرم مع لويدز بلغت ٤٩,٥ مليون جنيه استرليني اي ما يعادل ٨٤ مليون دولار اميركي.

في المقابل ذكرت مصادر لويدز LLOYDS ان قيمة عقد التأمين الذي ابرمه الفريق الذي مثل المانيا في البرازيل بلغت ٦٤١ مليون جنيه استرليني (اي ما يعادل ١,٢ مليار دولار اميركي). اما القيمة الاجمالية لعقود التأمين على اللاعبين الذين شاركوا في مباريات البرازيل وهم يمثلون ٣٢ دولة فقد بلغت ٦,٢ مليارات جنيه استرليني اي ما يعادل ٩,٥ مليارات دولار اميركي.

بنك بيرايوس PIRAEUS يبيع بعض اصوله لملء النقص في امواله الخاصة
ميونخ ري واليانز الالمانيتان تشتريان اسهمه في شركة اغروتيكي للتأمين

مجموعتا ميونيخ ري MUNICH RE واليانز ALLIANZ الالمانيتان تفاوضان على الاستحواذ على كامل اسهم شركة اغروتيكي AGROTIKI للتأمين اليونانية وهي تعرف ايضا باسم ATE INSURANCE آي تي إي انشورنس. اما البائع فهو بنك بيرايوس PIRAEUS BANK الذي يحتل المرتبة الثانية بين المصارف اليونانية. وكان البنك قد فشل في امتحان الضغط STRESS TEST الذي اجراه المصرف المركزي اليوناني بناء على طلب الاتحاد الاوروبي حيث تبين ان هناك نقصا في الاموال الخاصة للبنك EQUITY وهو يحتاج الى اموال خاصة اضافية بقيمة ٥٧٧,٢ مليون دولار اميركي كي يتمكن من مواجهة اية ازمة يتعرض لها وتجعل الناس يتراكضون لسحب اموالهم منه.

وقد اضطر البنك الى بيع بعض اصوله بالمزاد العلني ومن بينها سندات خزينة يونانية بقيمة نصف مليار دولار اميركي. كما اضطر الى ادخال مساهمين اجانب في قاعدة مساهميه. وتأتي عملية بيع شركة التأمين اغروتيكي AGROTIKI في اطار المساعي التي يبذلها البنك لتغطية النقص في امواله الخاصة.

وكانت شركة اغروتيكي AGROTIKI قد حققت خلال العام الماضي واردات قيمتها ٥٣ مليون دولار اميركي.

وذكر ان ميونيخ ري MUNICH RE سوف تتمثل في مجلس ادارة الشركة اليونانية عند اتمام الصفقة بشركة التأمين الالمانية ارغو ERGO التابعة لها.

شعار ATE INSURANCE آليونان



THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO KARAOGLAN

A MEMBER OF THE NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe and throughout the Middle East

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Saudi Arabia - Qatar - Turkey - Syria - Iraq - Tunisia - Cyprus

آي آي اس IIS احتفل بيوبيله الذهبي في لندن

محافظة مدينة لندن: لا تبحثوا بالاحداث التي مضت بل بما سوف يحدث غدا

٦٠ بالمئة من عقود التأمين المتداولة حاليا لم تكن موجودة قبل ست سنوات



مايكل موريسي
IIS



فيونا وولف
محافظة لندن



نيكولاس فون بومهارد
MUNICH RE

الملتقى الدولي للتأمين INTERNATIONAL INSURANCE SEMINAR (IIS) احتفل بيوبيله الذهبي خلال الملتقى السنوي الذي انعقد في فندق بارك بلازا في لندن، في ٢٣ حزيران (يونيو) ٢٠١٤.

الرئيس التنفيذي للملتقى الدولي (IIS) **مايكل موريسي** MICHAEL MORRISSEY قال «قطعنا اشواطا كبيرة منذ انعقد الملتقى السنوي لاول مرة في مدينة اوستن في ولاية تكساس AUSTIN, TEXAS قبل ٥٠ سنة».

وشارك في الاحتفال عدد من كبار الشخصيات تتقدمهم محافظة لندن السيدة **فيونا وولف** FIONA WOOLF التي اعربت عن سعادة مدينة لندن باستضافة الملتقى للمرة الثانية خلال عشر سنوات.

وقالت ان لندن تحرص على ان تبقى العاصمة التي تضم العدد الاكبر من شركات التأمين والاعادة والوساطة لا سيما لويدز LLOYD'S من بينها. ودعت الملتقى الى البحث ليس فقط بعقود التأمين التي تغطي ما جرى من احداث في الماضي القريب، بل وبإعداد عقود تأمين جديدة تغطي الاحداث التي يحملها المستقبل في ظل التغيرات المناخية واضمحلال الموارد الطبيعية والنمو المطرد للانشطة التقنية في جميع مسالك الحياة.

IT IS ALSO NECESSARY PREPARE FOR THE RISKS THAT WILL ARRIVE IN THE FUTURE AMONG THE CLIMATE CHANGE, DEPLETION OF NATURAL RESOURCES AND EVER GROWING TECHNOLOGY IN ALL ASPECTS OF DAILY LIFE.

ثم عقدت طاولة مستديرة جمعت كلا من رئيس لويدز **اينغا بيل** INGA BEALE رئيس مجموعة ويلليس WILLIS **دومينيك كاسرلي** DOMINIC CASSERLEY ورئيس مجموعة آيس الاميركية **ايفان غرينبرغ** EVAN GREENBERG ورئيس برودنشيال آيس الآسيوية PRUDENTIAL ACE **باري ستو** BARRY STOWE ورئيس ميونيخ ري MUNICH RE **نيكولاس فون بومهارد** NICOLAS VON BOMHARD. واتفق المتحاورون على ان التطورات الجارية قضت باستحداث عقود تأمين جديدة وان ٦٠ بالمئة من عقود التأمين التي تعقد في العالم لم تكن موجودة قبل ست سنوات.

آي ان جي ING الهولندية تسعى لدفع الديون المستحقة للبنك المركزي الاوروبي

٧٠ مليون سهم في شركة ناشونال نذرلاندن N.N. مطروحة للبيع بالمزاد العلني

تعمل مجموعة آي ان جي ING المصرفية الهولندية للتغلب على النقص في رسملتها. وتحتاج المجموعة الى رساميل خاصة اضافية بقيمة ٢,١ مليار دولار اميركي كي يمكن لها ان ترفع اموالها الخاصة الى المستوى المطلوب. وكانت المجموعة قد تعرضت لازمة مالية وكادت ان تهوي لو لم يتدخل البنك المركزي الاوروبي ويمدها بالسيولة.

وقد اعلنت انها سوف تصدر ٧٠ مليون سهم جديد في شركة ناشيونال نذرلاندن NATIONAL NETHERLANDEN (N.N.) الهولندية للتأمين وتعرض للاكتتاب في المزاد العلني. والمبالغ التي تأتيها جراء عمليات البيع هذه تدفع الى البنك المركزي الاوروبي سدادا للديون العالقة في ذمتها للبنك المركزي الاوروبي.

وبطرحها الاسهم الجديدة للبيع بالمزاد تنخفض حصة مجموعة آي ان جي ING من اسهم شركة ناشونال نذرلاندن الى ٧٣,٦ بالمئة.

اما حصيلة بيع الاسهم فتقدر بـ ٢,١ مليار دولار اميركي. وكانت مجموعة آي ان جي ING قد باعت في وقت سابق حصتها في شركة التأمين الاميركية فويا VOYA تلبية لطلب البنك المركزي الاوروبي بأن تبيع جزءا من اصولها كي يمكن لها سداد الدين المستحق في ذمتها. وتعتبر شركة ناشيونال نذرلاندن N.N. احدى كبرى شركات التأمين واكثرها قدما في هولندا وهي تملك البرج الاعلى في مرفأ روتردام في هولندا.

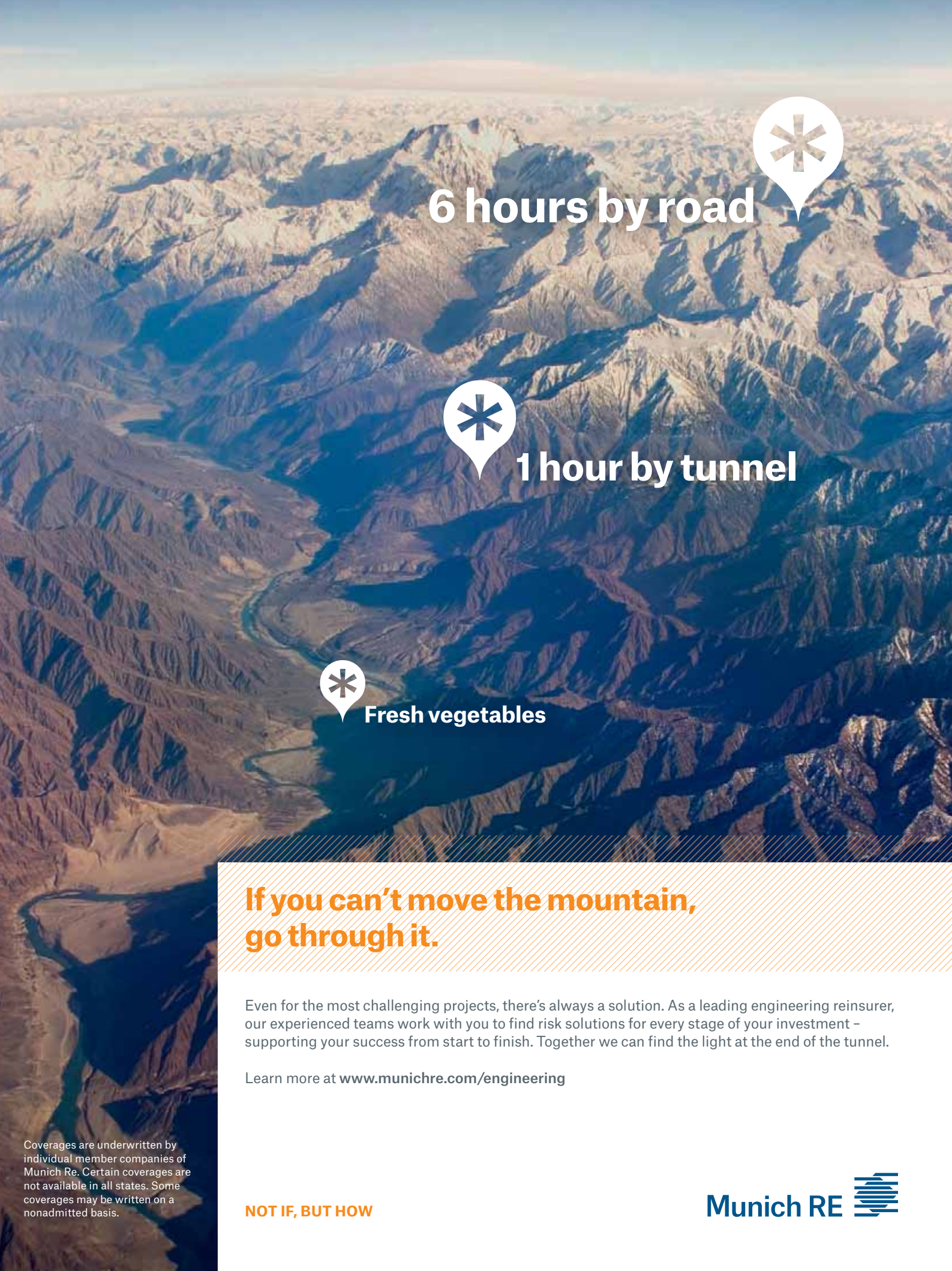
ويلليس WILLIS اعدت اول عقد تأمين من نوعه لتغطية الاستثمارات الاسلامية

اعلنت مجموعة ويلليس البريطانية لوساطة التأمين واعادة التأمين WILLIS انها اعدت عقد تأمين لضمان الاستثمارات العقارية التي تعود لمستثمرين يرغبون بتغطية اموالهم على نحو يتوافق واحكام الشريعة الاسلامية، وان العقد الجديد هو الاول الذي يوضع في التداول في بريطانيا FIRST SHARIAH COMPLIANT REAL ESTATE SOLUTION.

وقال **جون ديللي** JOHN DILLEY المدير التنفيذي لقسم التأمينات العقارية في ويلليس WILLIS انه «في الوقت الذي تتعرض فيه اسواق العالم لازمة مالية طالت النظام المالي العالمي، فإن الاستثمارات الاسلامية تنمو بثبات وهي تقدر اليوم بـ ١,٧ تريليون (الف مليار) دولار اميركي، والجزء الاكبر منها موظف في عقارات».

اضاف: «هذه الثروة تحتاج الى عقد تأمين لا يتعارض والشريعة الاسلامية، وهذا ما توصلنا اليه للمرة الاولى في بريطانيا».

وقال ان ويلليس WILLIS سوف ترتب عقود التأمين الخاصة بالاستثمارات الاسلامية بالتعاون مع وكالة اكتتاب الاخطار كوبالت اندرايتينغ COBALT UNDERWRITING AGENCY، وهي شركة متخصصة بهذا النوع من التأمينات في لندن. اما شركات التأمين التي سوف تغطي تلك الاستثمارات فهي شركة كيو بي اي QBE EUROPE وشركة اكس ال XL.



If you can't move the mountain, go through it.

Even for the most challenging projects, there's always a solution. As a leading engineering reinsurer, our experienced teams work with you to find risk solutions for every stage of your investment – supporting your success from start to finish. Together we can find the light at the end of the tunnel.

Learn more at **www.munichre.com/engineering**

Coverages are underwritten by individual member companies of Munich Re. Certain coverages are not available in all states. Some coverages may be written on a nonadmitted basis.

NOT IF, BUT HOW

Munich RE

ساهام تتابع توسعها الجغرافي

استحوذت على ثلثي اسهم شركة تأمين رواندية



مولاي حفيظ العلمي
SAHAM FINANCES المغربية

تتابع شركة ساهام المالية SAHAM FINANCES المغربية توسعها الجغرافي في كل من آسيا وافريقيا. وبعد ان استحوذت عبر شركة ليا LIA على حصة وازنة من شركة توتال كير ليبانون TCL لادارة المحافظ الصحية في لبنان. وقد اشرنا الى ذلك في حينه. فقد اعلنت انها استحوذت على ٦٦ بالمئة من اسهم شركة كورار CORAR AG التي تحتل المرتبة الثالثة بين شركات التأمين في رواندا بمجموع اقساط تعادل ١٠ ملايين دولار اميركي وحصتها ١٧٪ من السوق.

يرأس مجلس ادارة شركة ساهام المالية المغربية الوزير **مولاي حفيظ العلمي**، ويتولى ادارتها العامة **ريمون فرحات**. تأسست الشركة سنة ١٩٩٥ في المغرب حيث تقبض على شركات تتعاطى انواعاً متعددة من الانشطة ومن بينها شركة سنيا سعاده CNIA SAADA. كما تقبض في لبنان على اكثرية اسهم شركة ليا LIA للتأمين.

يقدر الناتج المحلي لرواندا بـ ١٦ مليار دولار اميركي ويبلغ عدد سكانها حوالى ١١ مليون نسمة، وهي تعتبر من الدول الفقيرة نسبيا حيث لا يتجاوز المتوسط السنوي لدخل الفرد ١٥٠٠ دولار اميركي سنويا.

اعتباراً من ٢٦ تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠١٤

على وسطاء التأمين في الإمارات ان يرفعوا رساميلهم وضماناتهم المصرفية وعقود تأمين مسؤولياتهم المهنية



ابراهيم الزعابي
هيئة الإشراف على التأمين في الإمارات

أعلن **ابراهيم عبيد الزعابي**، مديرعام هيئة الإشراف على التأمين في الإمارات العربية المتحدة، ان القانون الذي يرعى أعمال وسطاء التأمين والإعادة يدخل حيز التنفيذ اعتباراً من ٢٦ تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠١٤. وانه يتعين على الوسطاء العاملين في الإمارات ان يوفقوا اوضاعهم وأحكام القانون الجديد، تحت طائلة سحب الترخيص من المتخلفين.

ويوجب القانون الجديد على الوسطاء ان يتزودوا برساميل وضمانات مالية وعقود تأمين للمسؤولية المهنية على النحو الآتي:

١) الحد الأدنى لرأس المال: ٣ ملايين درهم إماراتي للشركة الإماراتية و١٠ ملايين درهم إماراتي لفرع الشركة الأجنبية بما في ذلك شركات الوساطة المرخص لها بالعمل داخل مركز دبي المالي العالمي DIFC وغيره من المناطق المالية الحرة.

٢) ضمانة مصرفية بقيمة ٣ ملايين درهم إماراتي للشركة الإماراتية ومليون درهم لكل من فروعها في الإمارات.

ضمانة مصرفية بقيمة خمسة ملايين درهم إماراتي لفرع شركة الوساطة الأجنبية، او المرخص لها بالعمل في المناطق المالية الحرة.

٣) عقد تأمين للمسؤولية المهنية PROFESSIONAL INDEMNITY بقيمة ٢ مليوني درهم إماراتي للشركة الإماراتية و٣ ملايين درهم إماراتي لفرع شركة الوساطة الأجنبية، او تلك المرخص لها بالعمل في المناطق المالية الحرة على ان لا يتجاوز مبلغ التحمل DEDUCTIBLE للشركة الوطنية ٣٠ ألف درهم عن كل مطالبة و٥٠ ألف درهم إماراتي لفرع الشركة الأجنبية وتلك المرخص لها بالعمل في المناطق المالية الحرة.

الدورة الـ٢٨ لشركة MILLI RE في كرة المضرب



صورة تذكارية مع أركان MILLI RE



من اليسار: رونالد شدياق، فريد شديد، ياسر البحارنة وكارين شرفان

أقامت شركة ميللي ري MILLI RE التركية لإعادة التأمين دورتها الـ٢٨ في كرة المضرب (TENNIS) في اسطنبول، جمعت متبارين عالميين وأتراكاً وعرباً من قطاع التأمين والوساطة، واستقطبت كعادتها إعجاب ورضى المشاركين والمتفرجين.

ولم يسعف الحظ أياً من اللاعبين العرب للفوز بأي جائزة.



يظهر جو فضول، ألان أبو زيد وكارين شرفان مع عدد من المشاركين



من اليمين: جون بارت ووقوفا جوزف قطران



Anyone can take you for a ride. Only a few take you there safely.

You would not settle for the cheapest car. Why should reinsurance be different?
When your business is at risk, there is no room for error. One wrong turn can spell disaster. Trust the people you know. Because when it comes to the crunch, price will no longer be important.

arig

Arig - your premium is our commitment.

www.arig.net

«بروج» تساهم في تأسيس شركة خدمات تأمين في السعودية



سامر كنج
BURUJ

كشفت شركة بروج للتأمين التعاوني BURUJ عن موافقتها على المساهمة في تأسيس شركة ذات مسؤولية محدودة في السعودية تحت اسم «شركة ضمانات الخليج لخدمات التأمين» وذلك بالاشتراك مع مساهم آخر وهو شركة ضمانات الخليج البحرين. وسيكون نشاط الشركة مزاولة أعمال اخصائيي تسوية المطالبات التأمينية الناجمة عن منتجات تأمين الضمانات الممتدة. ويبلغ رأسمالها ٣ ملايين ريال سعودي، مساهمة بروج فيها ٤٠ في المئة.

يذكر ان الرئيس التنفيذي لشركة «بروج» هو السيد **سامر كنج**.

المركزية لإعادة التأمين الجزائر CCR ALGERIE انتقلت الى مبناها الجديد أقساطها ٢٦٠ مليون دولار وأرباحها ٣٤ مليوناً



الحاج محمد السبع
CCR ALGERIE

أعلن **الحاج محمد السبع** رئيس مجلس الإدارة، المدير العام لشركة المركزية لإعادة التأمين الجزائر CCR ALGERIE ان الشركة انتقلت الى البناء الخاص بها والذي شيدته في العاصمة.

والشركة المركزية الجزائرية شركة حكومية تأسست سنة ١٩٧٣ لتعنى بتقديم خدمات الإعادة لشركات التأمين في الجزائر والخارج. وهي الى ذلك تتولى ادارة البرنامج الوطني لتغطية الكوارث الطبيعية PROGRAMME NATIONAL DES CATASTROPHES NATURELLES والذي أنشأته الحكومة الجزائرية بعد الزلزال الذي ضرب الجزائر سنة ٢٠٠٣ ليعنى بتغطية الأخطار الطبيعية.

وتحمل الشركة تصنيفاً بمرتبة بي بلوس +B التي تعني جيد GOOD من وكالة التصنيف الأميركية أ.م.بست A.M.BEST.

من جهة أخرى أعلنت الشركة انها حققت خلال العام ٢٠١٣ أقساطاً بلغ مجموعها ٢٦٠ مليون دولار أميركي بزيادة نسبتها ٢٣ بالمئة عما كانت عليه سنة ٢٠١٢. أما أرباحها فقد بلغت ٢,٦ مليار دينار جزائري أي حوالى ٣٤ مليون دولار أميركي وارتفعت حقوق المساهمين الى ٢٠,٦ مليار دينار جزائري أي حوالى ٢٦٥ مليون دولار أميركي.

الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب
(AWRIS)
٣٤ عاماً في خدمة شركاته الأعضاء

يقوم الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب بتوفير تسهيلات التأمين للأخطار الخاصة لاعضائه من شركات التأمين البالغ عددها ١٦٩ شركة من ١٧ دولة عربية.
التغطيات المتوفرة للأعضاء: تأمين أخطار الحرب: بضائع وأجسام سفن – النقل البري: تأمين أخطار الحرب للبضائع، والحاويات ووسائط النقل
طيران: أخطار الحرب لأجسام الطائرات – الحياة والحوادث الشخصية: أخطار الحرب، أخطار الإرهاب والتخريب وأخطار الحرب على الممتلكات الثابتة.

For about 3 decades The Arab War Risks Insurance Syndicate (**AWRIS**) has been providing
Special Risks Insurance Facilities to its 169 Member Companies, operating in 17 Countries in the Arab World.
Our Special Risks Facilities Cover: Marine:Hull & Cargo War SRCC - Land Transit: Cargo Containers & Trucks
Aviation: Hull War - Life & Personal Accident: Passive War, Property: Sabotage & Terrorism, and War on Fixed Property.

الصندوق العربي لتأمين اخطار الحرب
Arab War Risks Insurance Syndicate
مسجل في دولة البحرين بموجب المرسوم بقانون رقم ٨ لسنة ١٩٩٤
Registered in the State of Bahrain by Law Decree No. 8 of 1994

الطابق الثامن، برج بلاتينيوم – ضاحية السيف – مبنى ١٩٠ , طريق ٢٨٠٣ ، ص.ب: ١٠٠٠٩، المنامة – مملكة البحرين، هاتف: ٥٣٣٤٨٨ ٩٧٣١٧+ ، فاكس: ٥٣٢٨٢٢ ٩٧٣١٧+
Platinum Tower, Floor 8, Building 190, Road 2803, Block Alseef Area, Tel: +973 17 533488, Fax: +973 17 532822, P.O. Box: 10009, Manama, Kingdom of Bahrain

Website: www.awris.com | Email: awris@awris.com



بـــروج للتـأمين التعـاونـي
Buruj Cooperative Insurance

فقط مع بروج للتأمين

تبقى متفائلاً في كل الظروف

تميزت شركة بروج للتأمين ، ومنذ تأسيسها، باتخاذ الصدق، الثقة والشفافية منهجاً واضحاً في كافة تعاملاتها، فحظي عميلها بتميز خاص جعله يشعر بل يعيش معنى الأمان كواقع ملموس لا كحلم يسعى لتحقيقه.

لمزيد من التفاصيل تفضلوا بزيارة أحد فروعنا في المملكة أو موقعنا على الإنترنت.

المركز الرئيسي : الرياض
هاتف: ٢٩٣٨٣٨٣ (١١-٩٦٦+) فاكس: ٢١٧٢٣٥٠ (١١-٩٦٦+)
ص.ب ٤٠٩٩٧ الرياض ١١٥١١ المملكة العربية السعودية

فرع جدة
هاتف: ٦٥٢٩١٢١ (١٢-٩٦٦+) فاكس: ٦٥٢٩١٣٦ (١٢-٩٦٦+)
ص.ب ٧٤٢ جدة ٢١٤٢١ المملكة العربية السعودية

فرع الخبر
هاتف: ٧١١٧٤٩٨ (١٣-٩٦٦+) فاكس: ٢٦٦١٥٩٨ (١٣-٩٦٦+)
ص.ب ١٦٩١ الخبر ٢٥٩١٣ المملكة العربية السعودية

www.burujinsurance.com

أشادت بمركزها المالي شديد التميز ونتائجها الفنية والمالية
A.M.BEST تبقي على التصنيف المالي والإئتماني لـ AMIG GIG



علاء الزهيري
AMIG GIG

انجاز آخر حققته المجموعة العربية المصرية للتأمين AMIG GIG تمثل في المحافظة على تصنيفها الإئتماني المتميز للسنة الرابعة على التوالي، اذ انتهت عملية التقييم السنوي من قبل مؤسسة A.M.BEST المعنية بتقييم القدرة المالية لشركات التأمين على مستوى العالم بتأكيدها على الابقاء على التصنيف المالي والإئتماني المميّز للمجموعة عند مستوى ++B وbbb على التوالي من دون تغيير.

هذا وأشادت مؤسسة التصنيف A.M.BEST بالمركز المالي شديد التميز والنتائج الفنية والمالية الممتازة للمجموعة وقوة برنامج إعادة التأمين والكوادر الإدارية المميزة ودقة وكفاءة عمليات الإكتتاب وكفاية المخصصات الفنية وتطور أساليب وإجراءات إدارة الأخطار المؤسسية.

وأشارت A.M.BEST في تقريرها الى ان المجموعة العربية المصرية للتأمين (AMIG GIG) مؤهلة بشدة لتحقيق تصنيف إئتماني أفضل، إلا ان الوضع غير المستقر في مصر كان هو العائق الوحيد للمجموعة لتحقيق ذلك.

تجدر الإشارة الى ان المجموعة العربية المصرية للتأمين والتابعة لمجموعة الخليج للتأمين AMIG GIG هي شركة التأمين المصرية الوحيدة المصنّفة عالمياً بشكل مستقل بخلاف التصنيف الإئتماني للشركة الأم بالكويت.

يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد **علاء الزهيري**.

ايفا هدجيديما مديراً لفرع الحريق والأخطار الخاصة في «فنتشرتش فارس»



عيّنت شركة فنتشرتش فارس السيدة **ايفا هدجيديما** في منصب مديرة فرع الحريق والأخطار الخاصة، وستنضم **هدجيديما** الى مكاتب الإعادة في أثينا متولية مهمة دمج خبرتها الواسعة مع أهداف فنتشرتش فارس في المنطقة.

وتحمل **هدجيديما** شهادة ادارة الأعمال من الكلية الأميركية في اليونان. وقد شغلت منصباً مهماً في قسم الشرق الأوسط وشمال افريقيا لشركة ماتركس لوساطة التأمين وإعادة التأمين.

عماد عبد الخالق ضمن قائمة الشخصيات الخمسين الأبرز في قطاع التأمين بالمنطقة



كشفت مينا انشورنس ريفيو في عددها الصادر في شهر ايار (مايو) الماضي عن قائمتها السنوية الشهيرة التي تضم أبرز خمسين شخصية في قطاع التأمين بمنطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا لعام ٢٠١٤، وتضمنت القائمة وللسنة الخامسة على التوالي مدير عام شركة التأمين الأردنية **عماد عبد الخالق**.

وتم اختيار الشخصيات الأبرز على ضوء الإنجازات التي يقومون بها في قطاع التأمين في المنطقة لا سيّما في ظل الظروف السياسية والاقتصادية الصعبة. أما الصفات المشتركة بين هذه الشخصيات الواردة في القائمة وتتخذ معياراً لدى انتقائهم فهي الالتزام بالابتكار والقيادة والقدرة على الصمود في ظل تحديات السوق الصعبة، بالإضافة الى الخبرة الواسعة في صناعة التأمين.

وللمناسبة صرح **عبد الخالق** «ان هذا الإنجاز يجسّد الدور القيادي والريادي الذي تضطلع به شركة التأمين الأردنية سواء على صعيد باقة الخدمات التي تقدمها، وتبني ممارسات مهنية وفق المعايير العالمية لتقديم الأفضل للعملاء، أو على صعيد التكيّف مع التذبذب في معطيات السوق والتغيّر في توجهاتها. ومن باب حرصنا على المحافظة على هذه المكانة، فإننا نتطلّع قدماً لمواصلة المساهمة بالارتقاء بمشهد صناعة التأمين في المنطقة وصياغة ممارسات مرجعية فيه».

وبخبرة تتجاوز العشرين عاماً في قطاع التأمين يقود **عماد عبد الخالق** شركة التأمين الأردنية منذ عام ٢٠٠٥ ويشغل منصب عضو مجلس الإدارة فيها. وكانت «مينا ريفيو» قد منحت شركة التأمين الأردنية مطلع العام الحالي جائزة «أفضل شركة تأمين في الأردن لعام ٢٠١٤» للمرة الرابعة على التوالي، والتي تمنحها لشركات التأمين التي تظهر أداء استثنائياً في خدماتها في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا.

حفل كوكتيل CCR في مبنى سمبوزيوم

ورد في خبر انتقال شركة سي سي آر CCR الفرنسية لإعادة التأمين الى مكاتبها الجديدة في مبنى سمبوزيوم الكائن في منطقة سن الفيل، انها أقامت حفل الكوكتيل في فندق الحبتور والصحيح انه أقيم في المطعم الفاخر في المبنى نفسه لذا اقتضى التصويب والاعتذار.

ندى العريس انضمت الى فريق FENCHURCH FARIS في الامارات



اعلنت شركة فنشرش فارس FENCHURCH FARIS انها عيّنت الآنسة **ندى العريس** في منصب مديرة لإعادة التأمين في فرع الشركة في دولة الإمارات العربية المتحدة. وبذلك انضمت الى فريق اعادة التأمين الذي يرأسه **عماد مرّار**.

تحمل الآنسة **ندى العريس** شهادة الماستر في علوم الضمان من جامعة القديس يوسف في لبنان وهي قد أمضت فترة طويلة في شركة بست ري في بيروت كمكتتبة لاتفاقيات الإعادة إضافة إلى كونها خبيرة في حقل التأمين التكافلي وهي تدرّس هذه المادة في الجامعة اليسوعية.

ويأتي هذا التعيين في إطار سياسة التوسّع للشركة في المنطقة وخاصة في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا في ما يتعلّق باتفاقيات الإعادة والإعادة الاختيارية.

THE SPECIALTY COMPANY IN THE MIDDLE EAST

International General Insurance Co. Ltd.

International General Insurance Co. Ltd. (IGI) is an International Specialty (Re)insurer that underwrites worldwide Insurance and Reinsurance with its principal classes being Energy, Marine, Commercial/Industrial Property, Engineering, Casualty, Financial Institutions, General Aviation, Ports and Terminals, Political Violence and Non Proportional Treaty.

International General Insurance Co. Ltd.
74 Abdel Hamid Sharaf St. P.O Box 941428
Amman 11194 Jordan
Tel: +962 6 562 2009, Fax: +962 6 566 2085
www.iginsure.com



مجموعة بن لادن تجدد عقد تقديم خدمات التأمين الصحي التعاوني مع «ميدغلف»



لطفي الزين
ميدغلف



محمد الخطيب
ميدغلف

اعلنت شركة المتوسط والخليج للتأمين واعادة التأمين التعاوني «ميدغلف» في السعودية عن تعميدها من قبل مجموعة بن لادن بتجديد عقد تقديم خدمات التأمين الصحي التعاوني لموظفي المجموعة وافراد عائلاتهم لمدة سنة واحدة اعتبارا من ٢٠١٤/٧/١.

وتوقعت ميدغلف ان تزيد قيمة العقود الاجمالية الناجمة عن هذا التعميد على ٥ في المئة من مبيعاتها السنوية للعام المالي ٢٠١٣، وسيكون لهذا التجديد اثر مالي ايجابي على مبيعاتها خلال العام المالي الحالي.

يذكر ان العضو المنتدب الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد **لطفي الزين** والمدير العام هو السيد **محمد الخطيب**.

شركات التأمين في دبي تبحث عن اعذار لتجنب اصدار عقود التأمين السنوي بالتعرفة الرسمية المحددة بأقل من ٢٠٠ دولار أميركي سنوياً

يقدر عدد الأجانب المقيمين في إمارة دبي بحوالى ٣ ملايين شخص. وهناك مليون شخص من بينهم يحملون تأميناً صحياً.

وعملاً بقانون التأمين الصحي الإلزامي الذي أصدرته الإمارة مؤخراً يتعيّن على جميع المقيمين في الإمارة ان يتزوّدوا بعقد تأمين صحي إلزامي خلال العامين القادمين.

وحدّد القانون قيمة قسط التأمين بمبلغ يتراوح بين ٦٠٠ و٧٠٠ درهم إماراتي للفرد الواحد أي أقل من ٢٠٠ دولار سنوياً. إلا ان شركات التأمين المرخص لها بمزاولة التأمين الصحي وعددها ٤٣ شركة ترى القسط السنوي المحدّد في القانون غير كاف اقتصادياً. ولذا، فهي تجد اعذاراً للتهرّب من اصدار عقد التأمين الصحي للأفراد الذين يتقدمون اليها بطلبات التأمين.

وينتظر ان تنكب السلطات المختصة على هذا الأمر بغية إعادة النظر في التعرفة الإلزامية، فترفع الى مستويات مقبولة او تلغى بحيث يترك لشركة التأمين ان تحدّد السعر الذي تراه مناسباً.

MARSH

MIDDLE EAST & NORTH AFRICA



HELPING YOU NAVIGATE BETWEEN RISK & OPPORTUNITY

We would like to thank our clients for supporting us in our 40 year journey to become the Middle East's premier risk management, insurance and employee benefits advisor.

We believe that with the right advice we can help you turn your risks into opportunities. Our team of over 600 regionally based experts is backed by the world's largest broker (by market cap / revenue) with over 52,000 professionals worldwide ready and commited to assisting Middle East clients to optimise, adapt and respond to managing the myriad of existing and emerging risks they face and help expand their businesses in both local and global markets.

me.marsh.com

LEADERSHIP, KNOWLEDGE, SOLUTIONS...WORLDWIDE.

MARSH & McLENNAN COMPANIES

Request a Demo!

ESKADENIA SOFTWARE

ESK/WA-14:002 Uen

CMMI LEVEL 3

Innovations for the Insurance Industry

ESKA® Insures is a comprehensive suite consisting of Software Products tailored to meet the largest set of business requirements for the Insurance Industry

ESKA® Insures

Human Resources

Takaful

Notification System

WorkFlow

Financial

Document Management System

General Insurance

Medical Insurance

Management Information System

Travel Insurance

Customer Relationship Management

Banc-Assurance

Approval System

Life Insurance

Insurance Portal

Takaful Insurance

www.eskadenia.com

Contact shadi@eskadenia.com or
m.amro@eskadenia.com

scan here

One Business Community... Equal Opportunity
مجتمع عمل واحد... فرص متساوية

ESKADENIA Software

@ESKADENIANews

ESKADENIA, ESKA® Insures, ESKA® Docs, ESKADENIA® Business Manager, ESKADENIA® Workflow, and ESKADENIA® CRM are registered trademarks of ESKADENIA Software.

رنيه خلاط ينذر من الأخطار المحدقة بالقطاع التأميني



خلال مقابلة خاصة بمجلتنا، عرض السيد رنيه خلاط رئيس مجلس الإدارة والمديـــر العـــام لشركـــة أديـــر للتأميـــن ADIR (مجموعة بنك بيبلوس) الحالات الشاذة التي يعاني منها قطاع التأمين في لبنان، والتي تفاقمت خلال السنوات الأخيرة وتحولت الى أخطار حقيقية تهدّد مستقبل الأجيال الجديدة ، كما تهدّد مصالح اللبنانيين عامة.

وتناول خلاط في حديثه المحاور الآتية:

١. دعم الخبرات اللبنانية

٢. إستعمال بعض الشركات اللبنانية كواجهات (Fronting)

٣. المضاربات المدمرة للوسطاء الأجانب

٤. تشجيع صناديق التعاضد الصحي الصحيحة بشرط خضوعها لمراقبة لجنة هيئات الضمان.

٥. تحسين أداء المراقبة على قطاع التأمين

٦. تطبيق قانون التأمين الإلزامي على السيارات

دعم الخبرات اللبنانية

تناول السيد **خلاط** في حديثه مسألة استقدام بعض شركات التأمين في لبنان مسؤولين أجانب، مع أن الضامنين اللبنانيين عُرفوا بخبراتهم المعمقة في هذا الحقل، وهم الذين كان لهم الفضل في تأسيس وتطوير غالبية الشركات العاملة حالياً في العالم العربي.

و أضاف: نحن كلبنانيين من واجبنا الدفاع عن قطاع التأمين المحلي، بما له من دور في الاقتصاد الوطني والناتج المحلي. لذا يجب إخضاع إجازات العمل الأجنبية لشروط دقيقة والإقتداء ببعض البلدان العربية في هذا المجال.

استعمال بعض الشركات اللبنانية كواجهات Fronting

وأبدى **خلاط** إنزعاجه من لجوء بعض شركات التأمين الى إسناد تغطياتها الى الشركات في الخارج وذلك باستعمال الشركة اللبنانية كواجهة FRONTING، وبذلك تضيّع أموال التأمين على الاقتصاد اللبناني وتهرّبها خارج البلاد، مطلقاً صرخة مفادها «ان صناعة التأمين اللبنانية في خطر، وما يحدث غير مقبول بتاتاً ويضرّ بالاقتصاد اللبناني» وإقترح السيد **خلاط** إلزام الشركات بإشراك السوق اللبنانية بحصة لا تقل عن نسبة مئوية معينة.

المضاربات المدمرة للوسطاء الأجانب

وفي ما خص الوسطاء الأجانب لفت **خلاط** الى دخولهم السوق المحلية وممارسة أعمالهم بشكل عشوائي عبر مضاربتهم بالأسعار والشروط غير المدروسة التي تتسبب بزعزعة السوق، ثم ينسحبون منها محققين أهدافهم الآنية بعد الإساءة إلى صناعة التأمين اللبنانية بكاملها .

صناديق التعاضد

وقال **خلاط** «حالياً وفي الفرع الصحي، أشجّع اللجوء الى صناديق التعاضد، لكن طبعاً بشرط ان تكون صحيحة ومبنية على قاسم مشترك وأن تخضع الى مراقبة هيئات الضمان في وزارة الاقتصاد والتجارة أي تحتفظ بالاحتياطات المالية المفروضة على شركات التأمين. ومن المهم ان تكون متخصّصة فقط بالتأمين الطبي، مما يخدم المواطنين، لا سيّما ان المواطن اللبناني يعاني من سوء أحوال الضمان الاجتماعي ومشكلاته، وبالتالي فالتأمين الصحي ضروري بالنسبة له ولعائلته. أما دور شركات التأمين فيكون لتغطية الكوارث في هذا المجال كالحدّ من الحوادث الكبيرة».

تحسين أداء المراقبة على قطاع التأمين

ورأى **خلاط** ان هيئة التأمين في وزارة الاقتصـــاد والتجـــارة تقوم بدور المنظم والمراقب، إلا ان ثمة تطويرات في هـــذا الدور توجب عليها التعاون مع الوزارات المختصة(وزارة الداخلية، وزارة المالية و الضمان الإجتماعي).

وفي ظل الفوضى التي يشهدها القطاع يجب العمل على تنظيم عمل شركات التأمين ووضع قوانين وضوابط مجدية وغير منقولة عن قوانين أجنبية لا تتماشى مع واقعنا.

وجوب تطبيق قانون التأمين الإلزامي على المركبات

يتابع **خلاط**: من الواجب إعادة النظر بالتأمين الإلزامي على المركبات وتنظيمه وضرورة تنظيم ندوات ومحاضرات بهدف بث الوعي لدى المواطنين، ما يسهم في تحسين الوضع و النهوض بقطاع التأمين في لبنان. ومن بينهـــا ضرورة إلزام السيارات على ان تلصق في مكان واضح من الزجاج الأمامي اللاصق VIGNETTE الذي يثبت ان السيارة مغطاة وفقاً لقانون التأمين الإلزامي. علماً أن الإلزامي هو للدفاع عن المتضرر وحقوقه في المعالجة والتعويض.

إن الحرية الإقتصادية لا تعني الفوضى وعدم ضبط الأمور والتفريط بحقوق المواطن اللبناني.

وأخيراً يدعو **خلاط** لطاولة مستديرة تجمع بعض الشركات مع المسؤولين المختصين في الوزارات المعنية لأخذ التدابير اللازمة لتصحيح الوضع وتجنب الكارثة المتوقعة.■

HIGH FLYING PERSONAL SERVICE AND SOLUTIONS

At United Insurance Brokers Ltd (UIB), we understand that the best partnerships are built on trust.

That's why we have been supporting our clients in the MENA region with exceptional personal service, specialist risk solutions and competitive terms from leading global insurance markets, for over 20 years.

UIB offers expertise in all major insurance disciplines and with offices in your region and headquarters in London, we are here to help with effective solutions for large, complex or specialist risks, including:

- Aviation & Space
- Construction & Engineering
- Energy
- Financial Institutions
- Marine Cargo
- Marine Hull, P&I and Liabilities
- Political Risks
- Property & Casualty
- Risk Management
- Terrorism
- Treaty Reinsurance



For more information please visit: **www.uibgroup.com**

CONTACT US: T: + 44 (0)20 7488 0551 | E: enquiries@uib.co.uk

UIB

DEPENDABLE CORPORATE INSURANCE IN ANY LANGUAGE

UIB is an accredited Lloyd's insurance broker and is regulated by the Financial Conduct Authority (FCA).

زوريخ تتفق مع البنك العربي المتحد لبيع خدماتها التأمينية المختلفة في الإمارات



برايان رايلي
ZURICH



بول تروبريدج
UAB

اتفقت شركة زوريخ للتأمين ZURICH مع البنك العربي المتحد UAB في الإمارات لبيع منتجاتها التأمينية في دولة الإمارات العربية المتحدة وبينها: تأمين المركبات، التأمين السكني، التأمين على الحياة، تأمين السفر، تأمين الحوادث الشخصية الى منتجات أخرى.

وقال **بول تروبريدج** الرئيس التنفيذي في البنك العربي المتحد: «في ما عدا تأمين المركبات والتأمين الصحي، فإن سكان دولة الإمارات العربية المتحدة، غالباً ما يقللون من أهمية التأمين لتفادي المخاطر المتعلقة بالسكن، والسفر والحوادث الشخصية». بدوره، قال **برايان رايلي** الرئيس التنفيذي للتأمين العام في الشرق الأوسط ضمن شركة «زيوريخ» «نتطلع قدماً لتطوير عروض التأمين العام من الدرجة الأولى لعملاء البنك العربي المتحد. سوف نعمل على تقديم هذه الخدمات بكفاءة وبطريقة مبسطة، بحيث نقدم حلولاً تأمينية شاملة ونؤمن للعملاء راحة البال من خلال ضمان حمايتهم وحماية ممتلكاتهم الثمينة».

«غزال للتأمين» تكشف عن توقيع عقد جديد وطرح منتجات تأمينية جديدة خلال ٢٠١٤



داوود توفيق
غزال للتأمين

كشف الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لشركة غزال للتأمين **داوود توفيق** عن ان الشركة في صدد توقيع عقد جديد مع احدى الشركات الأجنبية خاص للتأمين على شريحة معينة من أفراد احدى الجاليات المقيمة في الكويت، وأشار الى ان الشركة تعتزم طرح منتجات تأمين جديدة خلال العام الجاري، اضافة الى التعاقد مع شريك استراتيجي متخصص في مجال التأمين خلال الفترة المقبلة، لافتاً الى ان جميع المؤشرات تؤكد ان أداء «غزال» للعام ٢٠١٤ سيكون ايجابياً.

وقال **توفيق** «رغم اننا لا نزال نعدّ احدى الشركات الصغيرة في السوق المحلية، إلا اننا تمكنا من اثبات قوة مكانة وكيان الشركة المالي، الأمر الذي حافظ على استمرارية عقودنا ونموها محلياً وخارجياً»، مؤكداً متابعة الصعود تدريجياً وبشكل مدروس والابتعاد عن المخاطر.

AL AFAQ
Insurance and Reinsurance Brokers
الافاق
لوساطة التأمين وإعادة التأمين
www.alafaq-ins.com
Jeddah ,Madina Road , Al-Khayyat Tower , 8th Floor, Office 82
P.O.Box : 22727 Jeddah 21416 , Saudi Arabia
Tel : +966 12 665 5792 | Fax : +966 12 665 5372
جدة ، طريق المدينة ، برج الخياط ، الدور الثامن ، مكتب ٨٢
ص.ب ٢٢٧٢٧ جدة ٢١٤١٦ المملكة العربية السعودية
هاتف : ٦٦٥٥٧٩٢ ١٢ ٩٦٦ + فاكس ٦٦٥٥٣٧٢ ١٢ ٩٦٦ +


AMI تأمينات Assurances
تأمّنك وآطّمنك
Adresse : 15, Rue de Mauritanie - 1002-Tunis Belvédère
Tél : (+ 216) 71 78 45 44 / 71 78 39 95 - Fax : (+ 216) 71 78 88 10
E-mail: ami.ass@planet.tn / Site Web : www.assurancesami.com
AMI تأمينات Assurances
SIGHT • 216 71 948 050

تجربة تأمينية رائدة تتيح شراء الوثائق عبر الانترنت
«البحرينية الكويتية» اطلقت موقعها الالكتروني الجديد



ابراهيم الريس
BKIC



وليد محمود
BKIC

اطلقت الشركة البحرينية الكويتية للتأمين، BKIC عضو مجموعة الخليج للتأمين موقعها الالكتروني الجديد كليا والذي يشمل حزمة شراء وثائق التأمين الكترونيا.

واوضح الرئيس التنفيذي للشركة **ابراهيم الريس** ان الموقع الجديد www.bkic.com يعتبر تجربة تأمينية رائدة حيث روعي في تطويره اعلى المقاييس وهو يتيح فرصة شراء وثائق التأمين للافراد عبر الانترنت وفق اجراءات تتم الكترونيا بشكل كامل ابتداء من طلب تسعيرة التأمين والحصول على المعلومات اللازمة عن التغطيات، وسداد القسط باستخدام بطاقة الائتمان والحصول على الوثيقة الكترونيا بصورة مباشرة وامكانية طباعتها، فضلا عن توفر معلومات الوثائق التي يتم شراؤها عن طريق الموقع على الحساب الالكتروني الخاص لكل زبون.

من جهته قال **وليد محمود** المدير العام بأن خدمة شراء الوثائق الكترونيا متوفرة بشكل فوري وبكل سهولة ويسر وتشمل تأمين السفر وتأمين المنازل والشقق السكنية وتأمين المركبات الخاصة، وتأمين مستخدمي المنازل، وكذلك تأمين الامراض المستعصية، علما بإن المنتجات التأمينية الموجودة على الموقع الالكتروني هي منتجات جديدة ومبتكرة من حيث التغطيات والمنافع التأمينية، تم تطويرها لتناسب نمط الحياة الحالي وبشكل يلائم القفزة الهائلة في استخدام الانترنت علما بإنه يتم تقديم خصم لجميع المعاملات التي تتم على الموقع الالكتروني.

كما يحتوي الموقع الالكتروني على العديد من الخدمات الاخرى التي يحتاجها زبائن الشركة مثل خريطة مواقع مراكز الشركة للتأمينات الشخصية والمطالبات والتي تسهل الوصول لمراكز الشركة، بالاضافة الى معلومات الاتصال وساعات العمل الخاصة بكل مركز. كذلك يحتوي الموقع على معلومات عن كافة منتجات الشركة، بالاضافة الى معلومات تخص الشركة وبياناتها المالية ويوفر الموقع الفرصة لجميع الزوار لتقديم اقتراحاتهم او الاتصال بالشركة.

الدوحة للتأمين تحصل على الموافقة لتأسيس شركة في مركز دبي المالي العالمي



بسام حسين
الدوحة للتأمين

حصلت شركة الدوحة للتأمين على الموافقة المبدئية من مصرف قطر المركزي على قيام الشركة بالبدء بإجراءات طلب ترخيص تأسيس شركة جديدة مقرها مركز دبي المالي العالمي DIFC.

ووفق بيان نشرته الشركة على موقع البورصة سيكون من صلب الاعمال المناطة بهذه الشركة العمل على الاكتتاب في اخطار التأمين واعادة التأمين.

يذكر ان الرئيس التنفيذي لشركة الدوحة للتأمين هو السيد **بسام حسين**.

حفل استقبال APEX لقادة التأمين الأثيوبيين
ابراهيم صالح: نخطط لتحقيق تجربة مختلفة في غرب افريقيا



زهير العطعوط رئيس APEX والى يمينه ابراهيم صالح مع الوفد الاثيوبي



زهير العطعوط يلقي كلمة

أقامت شركة ابكس لوساطة التأمين واعادة التأمين APEX حفل استقبال في أثيوبيا، والتقت مدراء تنفيذيين في شركات تأمين لمناقشة العديد من المواضيع المتعلقة بصناعة التأمين.

وللمناسبة قال مدير تطوير الأعمال في الشركة **ابراهيم صالح** «تؤمن أبكس بالسوق الافريقية التي تتطوّر بشكل ملحوظ، وكشركة وساطة تسعى لتكون جزءاً من هذه السوق. وستكون أثيوبيا من أولويات «أبكس»، لا سيّما ان متوسط النمو التأميني فيها يصل الى نحو ٢٠ في المئة، كما ستقوم شركات التأمين المحلية بتأسيس شركة إعادة بعد أن أصدر البنك المركزي تعليمات بذلك».

أضاف **صالح** «نخطط لتحقيق تجربة مختلفة وتقديم الجديد ليس في إثيوبيا فحسب ولكن في غرب افريقيا وجميع أنحاء القارة أيضاً».

بالإضافة الى ذلك، تخطط الشركة لتوفير التدريبات اللازمة وتقديم أسواق إعادة بديلة لشركات التأمين المحلية، لذا نأمل ان تفتح الحكومة الأثيوبية القطاع المالي للإستثمار الأجنبي باعتبار ذلك فرصة جيدة من الضروري الإفادة منها.

خليفة السبيعي (مجموعة QIC):
لن نغير اسم الصندوق الذي استحوذنا عليه في لويدز
٥٠ بالمئة من الاقساط باتت تردنا من الخارج

خليفة السبيعي الرئيس التنفيذي لمجموعة قطر للتأمين QIC اعلن ان صندوق لويدز رقم ١٢٧٤ LLOYD'S SYNDICATE 1274 التابع لمجموعة انتارس ANTARES البرمودية والتي استحوذت عليها مجموعة QIC سوف يتابع اعماله كما في الماضي محتفظا بالاسم الذي تحمله وهو انتارس ANTARES .

وقال **السبيعي**: ان مجموعة انتارس ANTARES تملك الى ذلك شركة اعادة تأمين برمودية. وان عملية الاستحواذ هذه ادخلتنا الى نادي مجموعات التأمين العالمية.

اضاف ان ٥٠ بالمئة من مجموع الاقساط التي نحققها سنويا باتت تأتينا من الخارج.



25

THE FIRST ELEMENT

FIRE

Fire symbolises the beginning. For centuries, inauguration ceremonies have begun with the lighting of the lamp. Even the Olympic Games are declared open with the traditional lighting of the torch. The discovery of fire sparked a series of inventions that changed the course of history. We are inspired by fire. 25 years ago we began our journey and today the flame burns brighter.

www.trustre.com

INSPIRED BY THE ELEMENTS



TRUST RE



اقساط مجموعة جي أي جي GIG تجاوزت نصف مليار دولار
وكالة ا.ام.بست رفعت تصنيفها الى ممتاز مع نظرة مستقبلية ايجابية



خالد الحسن
GIG

توقعت وكالة التصنيف الاميركية ا.ام.بست A.M.BEST ان تمضي مجموعة الخليج للتأمين GIG قدما في انماء وارداتها سواء من خلال تفعيل الشركات التابعة لها او تحقيق عمليات استحواذ جديدة.

وذكرت وكالة بست A.M.BEST ان المجموعة حققت نموا نسبته ٨ بالمئة خلال العام ٢٠١٣. وجاء هذا التعليق في اطار تقويم جديد اجرته الوكالة لرسملة شركة الخليج للتأمين GULF INSURANCE وشركة الخليج للتأمين على الحياة GULF LIFE INSURANCE CO حيث وجدت ان الشركتين قد عززتا رسملتهما على نحو يؤهلهما للارتقاء الى مرتبة أ–A-MINUS التي تعني ممتاز EXCELLENT مع نظرة مستقبلية ايجابية POSITIVE OUTLOOK. وذكرت وكالة بست ان شركة الخليج للتأمين على الحياة GULF LIFE INSURANCE تعنى بتوفير التأمين الصحي لمصلحة مجموعة جي اي جي GIG وان مجموعة GIG هي من بين مجموعات التأمين الاكبر والاكثر تنوعا في مجال استحداث منتجات تأمين جديدة. وكانت المجموعة قد حققت خلال العام ٢٠١٣ اقساطا بلغ مجموعها ٥٦٧ مليون دولار اميركي.

المجمع الافريقي للنفط والطاقة
انتخب لجنة فنية جديدة تضم ثلاث شركات عربية

منظمة التأمين الافريقية AFRICAN INSURANCE ORGANIZATION عقدت مؤتمرها العام لهذه السنة في رواندا RWANDA وقد شاركت دول المغرب العربي في اعمال المؤتمر. وانعقد على هامش المؤتمر اجتماع اللجنة الفنية الادارية للمجمع الافريقي للنفط والطاقة AFRICAN OIL AND ENERGY INSURANCE POOL الذي عرض نتائجه وانتخب لجنة فنية لادارته حتى انعقاد المؤتمر العام لسنة ٢٠١٦ وجاءت كالتالي:

– مصر للتأمين MISR INSURANCE (مصر).
– شركة اعادة التأمين الجزائرية المركزية CCR - ALGERIE (الجزائر)
– الشركة التونسية لاعادة التأمين TUNIS RE (تونس).
– تشانـاس اسورانس CHANAS ASSURANCE (كاميرون) .
– زيب ري ZEP RE (كينيا)
– سوفرين ترست SOVEREIGN TRUST (نيجيريا).

African Insurance Organisation



Thirty years ago we made a commitment

To maintain the highest professional standards.

To exercise full transparency.

To invest in our most valuable asset, our people.



Celebrating

30

1984 - 2014

ANNIVERSARY

FENCHURCH FARIS

Insurance & Reinsurance Consultants and Brokers

Member of Gallagher Global Alliance

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | ABU DHABI

www.fenfar.gr

Fenchurch Faris Ltd. • Incorporated in Jordan. Number 1402 • Member of Wells Fargo Global Broker Network

خطوة متقدمة للوزيرين محمد المشنوق وألان حكيم: عقد التأمين الإلزامي للصيد البرّي ضد الغير



محمد المشنوق
وزير البيئة



ألان حكيم
وزير الإقتصاد والتجارة



الرئيس سليم الحص



الرئيس الياس سركيس

★ حبذا لو يعتمد الوزير حكيم عقداً مماثلاً للتأمين الإلزامي للسيارات
★ القانون يترك لشركة التأمين حرية التسعير

عملاً بأحكام قانون الصيد البرّي الصادر سنة ٢٠٠٤ أعد وزير البيئة **محمد المشنوق**، بالتعاون مع وزير الإقتصاد والتجارة **ألان حكيم**، نموذجاً لعقد التأمين الإلزامي ضد المسؤولية المدنية حيال «الغير» THIRD PARTY التي يتحملها الصياد، جرّاء الحاقه أية أضرار سواء بالأشخاص أو الممتلكات أو الحيوانات.

وقد نشر عقد التأمين النموذجي بمرسوم تطبيقي يحمل الرقم ١١٩٨٧ وأصبح نافذاً اعتباراً من ٥ حزيران (يونيو) ٢٠١٤.

وهكذا لن تصدر وزارة البيئة رخصة للصيد البرّي بعد اليوم إلا إذا أبرز طالب الترخيص عقد تأمين يغطي المسؤولية المدنية.

وقد لفتنا عند مراجعتنا للعقد الجديد المبادئ التي جرى اعتمادها عند صوغه وهي مبادئ عصرية ومعتمدة عالمياً:

١) ان عقد التأمين يربط مسؤولية شركة التأمين بالحد الأدنى للأجور في لبنان، حيث يوجب على الشركة التي تضمن الصياد ان تغطّي مسؤوليته حيال الأشخاص بما يعادل ٤٥٠ مرة الحد الأدنى للراتب.

ولما كان الحد الادنى للراتب الشهري في لبنان هو ٦٧٥٠٠٠ ليرة لبنانية (٤٥٠ دولاراً أميركياً) فهذا يعني ان المسؤولية القصوى التي تتحملها الشركة الضامنة بموجب عقد التأمين الإلزامي على الصيد البري، في حال أدخل المصاب الى المستشفى ٢٠٥ آلاف دولار أميركي تقريباً.

وربط المسؤولية المالية لشركة التأمين بالحد الأدنى للراتب يشكل خطوة نوعية، من حيث انه يجعل تلك المسؤولية تتحرك صعداً بارتفاع الحد الأدنى للراتب.

٢) يترك عقد التأمين الإلزامي للصيد البرّي لشركة التأمين الحرية في تحديد قسط التأمين ولا يخضعها لتعرفة الزامية دنيا أو قصوى، كما هي الحال في عقد التأمين الإلزامي على السيارات.

٣) وحتى في الحالات التي يكون فيها الصياد المضمون قد ارتكب مخالفة لشروط عقد التأمين، فإن الشركة الضامنة ملزمة بدفع التعويضات المستحقة للغير، على ان تعود وتلاحق الصياد المضمون لاستعادة التعويضات التي نرى انها دفعتها دون وجه حق.

ومن الحالات التي يمكن للشركة ان تلاحق الصياد المضمون لاستعادة الأموال التي دفعتها: ان يقوم بالصيد وهو في حالة السكر أو يمارس الصيد بدون ترخيص، أو في منطقة يحظر عليه ان يمارس هوايته فيها.

٤) وأخيراً يحدد عقد التأمين ضد الغير THIRD PARTY بكل إنسان غير (الصياد) المضمون بالذات.

٥) لا يحدّد العقد الدرجة الاستشفائية التي يعالج فيها الشخص الذي يلحق به الصياد المضمون ضرراً جسدياً.

ان اعتماد المبادئ الخمسة التي أشرنا اليها أعلاه ينم عن وعي لدى وزير البيئة **محمد المشنوق**، وزميله وزير الاقتصاد والتجارة **ألان حكيم** لمقتضيات العصر الذي نعيشه، والذي يفترض ان يحفظ للمتضرر حقوقه في جميع الاحوال على ان تترك لشركة التأمين في الوقت عينه حرية استيفاء القسط الذي تراه مناسباً مقابل الأخطار التي تضمنها.

وهذه المبادئ لم تؤخذ في الاعتبار سنة ٢٠٠٣ عندما جرى استصدار المرسوم التطبيقي لقانون الضمان الإلزامي للسيارات (الصادرة سنة ١٩٧٧)



حيث وافق مجلس الوزراء على تطبيق القانون المذكور مجزّأ. فجاء التطبيق مشوّهاً ومليئاً بالثغرات.

إن عقد التأمين الإلزامي على السيارات (ضد الأضرار الجسدية) مجرد وريقة لا مفاعيل قانونية مجدية لها، تباع على أيدي باعة جوّالين على أبواب مصلحة الميكانيك دون ان يرف حيال ذلك جفن لوزارة الاقتصاد والتجارة، فلقد جرى إدخال شروط خاصة في العقد المشار اليه، مخالفة لنصوص قانون ١٩٧٧ ومنها على سبيل المثال تقديم العلاج للجرحى في الدرجة الاستشفائية الثالثة وهي باتت غير موجودة في معظم المستشفيات، ومثال آخر تمنّع شركة التأمين عن الدفع الى ان يثبت الجريح مسؤوليتها!

وهذه من الغرائب التي لا تحدث إلا في لبنان. علماً بأن القانون ١٠٥/ لسنة ١٩٧٧ الموقع من المرحوم الرئيس **الياس سركيس** والرئيس **سليم الحص** أطال الله عمره، يحظر التلاعب بنصوص عقود التأمين الإلزامي ويحرص على ان يكون عقد التأمين الذي تصدره الشركة ضمانة مالية مؤكدة للمصابين الجرحى ولذوي القتلى المتوفين في حوادث السير.

حبذا، لو يتخذ الوزير **ألان حكيم** المبادرة ويعيد صوغ عقد جديد للتأمين الإلزامي على السيارات يعتمد فيه المبادئ التي جرى اعتمادها في عقد التأمين الإلزامي للصيد البرّي. لا سيّما وان قانون السير الجديد أوكل الى وزارة الاقتصاد والتجارة مهمة اعداد المرسوم التطبيقي للتأمين الإلزامي ضد الأضرار المادية، أي الأضرار التي تلحق بالممتلكات وهي كما نعلم مستثناة من عقد التأمين الإلزامي المعمول به حالياً والذي يقتصر على تغطية المسؤولية المدنية حيال الإصابات الجسدية فقط. وتلك حالة شاذة ربما كانت مبررة بتاريخ اصدار القانون الإلزامي للسيارات سنة ١٩٧٧ أي قبل نصف قرن تقريباً وقد مرّ عليها الزمان ولم تعد تصلح لأيامنا هذه.

الوسطاء السعوديون
SAUDI BROKERS

وســـطاء تـــأمـــين وإعـــادة تـــأمـــين
Insurance & Reinsurance Brokers

Always there for you



Head Office: Al-Khobar
1583, Al Khobar 31952

Eastern Province
1583, Al Khobar 31952
00966138822577
00966138823098

Central Province
20390, Riyadh 11455
00966 11 2922899, 2062788
00966 11 2062807

Western Province
4890, Jeddah 21415
00966126520920, 6545669
00966126531581

المركز الرئيسي: الخبر
١٥٨٣ ، الخبر ٣١٩٥٢

المنطقة الشرقية
١٥٨٣ ، الخبر ٩٥٢ ٣
٩٦٦١٣٨٨٢٢٥٧٧
٩٦٦١٣٨٨٢٣٠٩٨

المنطقة الوسطى
٢٠٣٩٠ ، الرياض ١١٤٥٥
٢٩٢٢٨٩٩، ٩٦٦ ١١٢٠٦٢٧٨٨
٩٦٦ ١١٢٠٦٢٨٠٧

المنطقة الغربية
٤٨٩٠ ، جده ٢١٤١٢
٦٥٢٠٩٢٠، ٩٦٦١٢٦٥٤٥٦٦٩
٩٦٦١٢٦٥٣١٥٨١

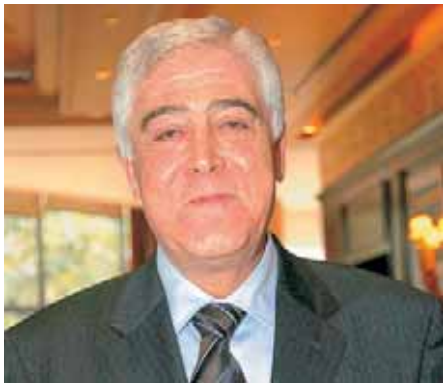
info@saudibrokers.com.sa
www.saudibrokers.com.sa

غسان ومحمد الهبري دخلا قاعدة المساهمين في ALIG بحصة قدرها ٣٠ بالمئة

غسان صعب: الهدف تكبير محفظة الشركة



غسان صعب



غسان الهبري



محمد الهبري

غسان صعب رئيس مجلس الادارة المدير العام لشركة المجموعة العربية للتأمين أليغ ARAB LEBANESE INSURANCE GROUP (ALIG) **اذاع بيانا جاء فيه ما يأتي:**

يعلن مساهمو شركة «المجموعة العربية اللبنانية للتأمين» انه وحرصا على تطوير انتاجية الشركة وتحقيق اهدافها في سوق التأمين في لبنان، فقد تم التعاقد مع السادة **غسان الهبري** و**محمد الهبري** للمشاركة في حصص الشركة وبنسبة ٣٠٪ مع دعم الشركة بمحفظة تأمينية اضافية.

واضاف **صعب** «ان اشاعات كثيرة راجت بعد اتمام هذه الصفقة، حيث زعم بعضهم ان تغييرات حصلت او قد تحصل على مستوى الادارة التنفيذية في الشركة».

وقال **صعب** ان تلك الاشاعات عارية عن الصحة تماما.

وفي ما يأتي ننشر الاجوبة التي ادلى بها **غسان صعب** الينا ردا على اسئلتنا حول هذه الصفقة:

غسان صعب: الشركاء السعوديون رفضوا التخلي عن حصصهم

محفظة آل الهبري تشكل قيمة مضافة لشركتنا

وتوضيحا للامور ودحضا للشائعات التي راجت خلال وقبل وبعد حصول الصفقة اجرينا مقابلة مع السيد غسان صعب وقد اجاب على اسئلتنا على النحو الآتي:

البيان

■ **من هو الفريق الذي اشترى منه السيدان الهبري حصتهما؟**

– الافرقاء الذين كان السيدان **غسان ومحمد الهبري** ينويان شراء حصصهم كانوا في الاساس الشركاء السعوديون، وقد تعذّر على الشركاء السعوديين المجيء الى لبنان طوال السنتين الماضيتين تقريبا بسبب الاحوال الامنية وبسبب حظر السفر الى لبنان علما بأن الفريق السعودي في مجلس الادارة يشارك بنسبة ٤٠ بالمئة.

اضاف **صعب**: الا ان المفاوضات لم تصل الى النتيجة المرجوة نظرا لتمسك الفريق السعودي بحصصه بعد النتائج الايجابية لشركة ALIG وتحسن الوضع في لبنان وعليه تم الاتفاق على ان يشتري السيدان **الهبري** ٣٠ بالمئة من حصص المساهمين في ALIG وذلك بالتساوي.

البيان

■ **من هم المساهمون الذين يتقاسمون الأسهم ومقاعد مجلس الادارة في ALIG حالياً؟ وما هي الايجابيات التي تتوقعون للشركة ان تجنيها جراء هذه الصفقة؟**

– المساهمون الذين يتقاسمون الاسهم هم كالتالي:

مجموعة الخليج الاستثمارية، السيدة **دانا صعب**، السيدة **سارة صعب**، شركة ادارة الاخطار الاستثمارية، **غسان صعب**، **سعيد القاسمي**، **طوني افرام** ، **محمد المطلق** ، **ثامر بن ريّس**، **غسان الهبري** و**محمد الهبري**.

اما مقاعد مجلس الادارة في ALIG فيشغلها في الوقت الحاضر: **ايلي فؤاد الخوري**، **روبير البهو**، السيدة **عايدة داغر** ، **غسان صعب** ، **تامر بن ريّس**، **طوني افرام** و**محمد المطلق**.

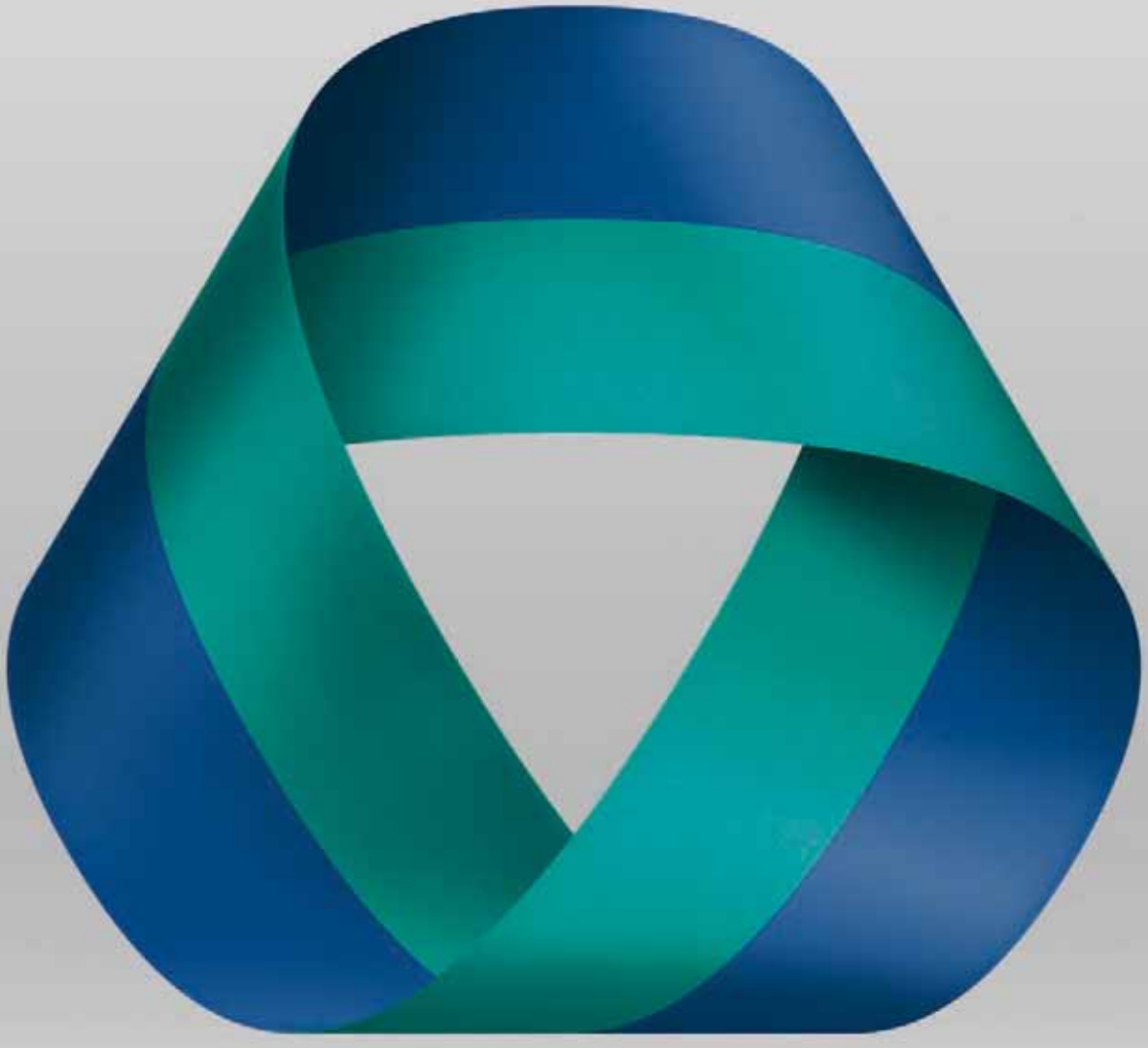
وهذا المجلس مستمر في عمله الى ان تنعقد الجمعية العمومية للمساهمين في وقت قريب، حيث يصار الى انتخاب مجلس جديد للادارة يأخذ في الاعتبار التعديل الذي طرأ على قاعدة المساهمين.

اضاف **صعب**: اما بالنسبة للايجابيات فهي كثيرة، فدخول السادة **الهبري** بمحفظتهم العريقة المتأصلة في السوق اللبنانية منذ عقود هو ذو قيمة مضافة على المحفظة التأمينية الحالية لـ ALIG ومن الطبيعي والاكيد بأن تنتقل هذه المحفظة بمجملها الى ALIG.

البيان

■ **هل أنتم راضون عن النتائج التي حققتها ALIG خلال السنوات الماضية وهل من سبب معيّن حمل الفريق البائع على بيع أسهمه؟**

– نتائج ALIG كانت مرضية جدا في السنوات الماضية، فالشركة في نمو مستمر وبمعدل ١٥٪ في السنة مما زاد اقساط التأمين من خمسة ملايين دولار في الـ ٢٠٠٢ الى ٢٤ مليون دولار في الـ ٢٠١٣. اما بالنسبة لارباح الشركة، فقد وزعت ALIG على جميع المساهمين ارباحا فاقت رأسمال الشركة، والارباح ما زالت مستمرة. أما بالنسبة الى توقعات سنة ٢٠١٤ فالزيادة المتوقعة هي ٢٥٪ وهي غير عادية وسببها انضمام السادة **الهبري** الى ALIG.



A new dimension

ARAB RE

Arab Re Building - Maarad Street - Beirut Central District - Lebanon www.arabre.com

أكسا الشرق الأوسط وفيزا تطلقان أول بطاقة ائتمان لقطاع التأمين



من اليمين: رمزي صبوري، روجيه نسناس، مروان قدورة وايلي نسناس



الحضور ويظهر من اليسار: مازن رحم، نقولا سيوفي، جو نسناس وسليم يارد

أطلقت شركة أكسا الشرق الأوسط AXA M.E بالتعاون مع فيزا VISA في مؤتمر صحافي عقد بفندق فينيسيا، أول بطاقة ائتمان لقطاع التأمين في المشرق العربي تسهّل خدمات المتعاملين مع الزبائن، بحضور رئيس مجلس ادارة شركة CSC مروان قدورة، ومدير عام فيزا – لبنان رمزي صبوري.

وتحدث رئيس مجلس ادارة شركة اكسا الشرق الاوسط **روجيه نسناس** قال «نثبت اليوم اننا بالجهد والابتكار نتغلب على الصعوبات ونجدد حضورنا المميّز فنؤكد ايماننا بالدور المستقبلي للاقتصاد اللبناني.

وإذا كنا في الظروف العادية نعمل في خدمة المواطنين والمجتمع والوطن، فمن الأجدى في هذه المرحلة الدقيقة التي تشهدها أوضاعنا الاقتصادية والاجتماعية، ان نتكاتف من أجل تعزيز الثقة بالنهوض والتعافي وبأن لبنان يبقى رائداً في خدمة الإنسان.

منذ أكثر من مئة عام ومجموعتنا تعمل لأمنكم ولطمأنينتكم وراحة بالكم. وحملنا رهان الانفتاح والتطوير. معكم نجحنا: ونجاحنا المشترك هو للبنان، ولرسالة الشراكة في قطاع الضمان والتأمين، وهنا نؤكد مرة أخرى، ان ما حققناه، هو بفضل الدعم الذي تقدمه أكسا، الشركة العالمية التي تجاوزت أرقام أعمالها ٩١ مليار يورو، والتي تضم أكثر من مئة وستين ألفاً من المعاونين الخبراء، المنتشرين في ٥٦ بلداً في العالم. واهتمامنا ينصب على التفاعل بيننا وبين زبائننا».

أضاف: «قبل عشر سنوات أطلقنا برامج التأمين على الحياة VIVA، واليوم نحتفل باعتماد AXA ME– VISA PLATINUM CARD أول بطاقة ائتمان في المشرق العربي.

إنها ثمرة التعاون الوثيق بين أكسا الشرق الأوسط وشركة فيزا العالمية الرائدة في مجال الخدمات المالية، بهدف تسهيل الخدمات التأمينية لزبائننا، بما يزيد الثقة والاستمرارية. معتمدين مبادئ أكسا: «الإحتراف، الابتكار، احترام الوعود والالتزام بها وروح فريق العمل»



وليد حلاسو وليلى قمر

وتأكيد نهجنا في التزام رهان التقدم والتحديث والتعاون.

وأردنا من هذا التعاون ان يحصل المتعاملون معنا على المزيد من الخدمة السهلة ومن الأمان لهم.

هذا الإنجاز، يؤكد نهجنا في التزام رهان التقدم والتحديث والتعاون».

وشكر **نسناس** شركة فيزا الرائدة في هذا القطاع، بشخص مديرها **رمزي صبوري**، وأكد لجميع المتعاملين مع أكسا الشرق الأوسط «اننا على العهد باقون: بالعمل الجاد، وبتيسير الخدمة المريحة للمواطن، وبالوفاء للمعاونين الذين يعطونها من عمرهم ومن خبرتهم، تستمر شركتنا وتكبر».

بدوره عرّف مدير عام الشركة **ايلي نسناس** بالبطاقة قال: «حرصنا خلال الأشهر الاثني عشر الماضية على ان تفي البطاقة البلاتينية من شركة أكسا الشرق الأوسط AXA M.E وفيزا VISA بأعلى مستويات الخدمة والرضا. إطلاق هذه البطاقة الإئتمانية تشكّل منتجاً فريداً من نوعه من حيث المزايا والخصائص والخدمات التي تقدمها. إن المنتج الذي نطلقه اليوم هو ثمرة التعاون الأخير بين أكسا الشرق الأوسط AXA M.E وشركة فيزا VISA، ويجري اطلاقه لتلبية حاجات عملائنا، وهو بطاقة ائتمانية تعطي الأعضاء مجموعة واسعة من المزايا من بينها: معترف بها في جميع أنحاء العالم، تأمين مجاني للسفر الى أنحاء العالم كافة (بما في ذلك تأشيرة الشنغن)، كاش باك ١٪ + ١٪ (تصبح مؤهلاً للحصول على قيمة ١٪ الإضافية عند تسديد قسط التأمين)، بطاقة بلاتينية مجانية مدى الحياة».

وأكد **صبوري**: «نحن واثقون بأن البطاقة المبتكرة ستلقى استحساناً كبيراً لدى عملاء الشركة، ونتطلع لرؤية المزيد من الإقبال عليها في المستقبل. لكي تحافظ الأعمال على التنافسية، ينبغي ان تواكب تطلّعات عملائها من خلال تطوير منتجاتها وابتكار أفكار جديدة».



Partners شـركاء

Tel : +962 6 5777 555 | Fax : +962 6 5777 550 | P.O.Box: 189 Amman 11822

info@firstinsurance.jo | www.firstinsurance.jo

توزيع المسؤوليات الإدارية في مجلس ادارة جمعية شركات الضمان
جورج سالم، ماكس زكار وروجيه تابت يتوزعون المناصب الرئيسية الى جانب ميرزا


جورج سالم
AMANA


ماكس زكّار
COMMERCIAL


روجيه تابت
UNITED

أعلنت جمعية شركات الضمان أن أعضاء المجلس اجتمعوا ووزعوا المسؤوليات الإدارية على الشكل التالي:

– كابيتال ش.م.ل. CAPITAL **أسعد ميرزا** الرئيس
– أمانة ش.م.ل. AMANA **جورج سالم** نائب الرئيس
– التأمينات التجارية (لبنان) ش.م.ل. COMMERCIAL **ماكس زكّار** أميناً للسر
– التأمينات المتحدة ش.م.ل. UNITED **روجيه تابت** أميناً للصندوق

الاعضاء

– أسوريكس ش.م.ل. ASSUREX **إدوار طرابلسي**
– كامبرلند ش.م.ل. CUMBERLAND **الياس الخوري**
– الإتحاد الوطني ش.م.ل. UNION NATIONAL **جوزف عضيمي**
– فيكتوار ش.م.ل. VICTOIRE **ناجي سلطانم**
– أليانز سنا ش.م.ل. ALLIANZ SNA **انطوان عيسى**
– فيديليتي ش.م.ل. FIDELITY **فردريك صيقلي**
– ترست كومباس ش.م.ل. TRUST COMPASS **علي جباعي**
– فجر الخليج للتأمين ش.م.ل. FAJR EL GULF **محمد الهبري**

انضمام جهاد ابي مراد
الى PREMIUM BROKING HOUSE شريكاً إدارياً



أعلـن المؤسـس والـرئيـس التنفيـذي لـ PREMIUM BROKING HOUSE **جورج البيطار** عن إطلاق خط جديد في قسم التأمين البحري برئاسة **جهاد أبي مراد** الذي انضم الى فريق الشركة كشريك إداري ورئيس لقسم التأمين البحري في الأول من تموز (يوليو) ٢٠١٤.

وعبّر **البيطار** عن سعادته بانضمام **أبي مراد**، الذي يتمتع بخبرة طويلة تمتد لأكثر من ١٠ سنوات في مختلف خطوط التغطيات البحرية (عمليات الشحن، التحميل، التفريغ وغيرها)، الى الشركة لأنه سيساهم بفضل خبراته المتراكمة في خدمة العملاء والشركات بأفضل طريقة ممكنة.

الوزير ألان حكيم ألزم شركات التأمين بنشر اسم وعنوان ورقم هواتف مكتب معالجة الشكاوى في لجنة المراقبة
علما ان المكتب يسعى للصلح ولا يملك صلاحية البت في النزاعات

أصدر **ألان حكيم** وزير الاقتصاد والتجارة قراراً يحمل الرقم ١٤٩ / ك.ص.ض. يلزم بموجبه شركات التأمين العاملة في لبنان، ان تضع في أسفل عقود التأمين الصادرة عنها وفي مكان لافت اسم وعنوان ورقم هاتف «مكتب معالجة شكاوى التأمين» باللغة العربية على الأقل / ضمن إطار (CADRE) ووفقاً للأنموذج الآتي:

مكتب معالجة شكاوى التأمين: ٠١/٩٩٩٠٦٩
لجنة مراقبة هيئات الضمان – وزارة الاقتصاد والتجارة

في حال وجود أية شكوى لم يجرِ حلها مع شركة التأمين تتعلق بعقد التأمين أو ناتجة عن هذا العقد، يمكن للمضمون و / أو للمستفيد مراجعة لجنة مراقبة هيئات الضمان في وزارة الاقتصاد والتجارة على رقم الهاتف المذكور أعلاه والمخصص لتلقي ومعالجة شكاوى التأمين بغية حل تلك الشكوى بالطرق الإدارية والصلحية وتمكيناً للجنة من أداء مهامها.

ويمكن للشركة ان تنشر الترجمة الفرنسية أو الانكليزية لذلك الأنموذج إن هي رغبت في ذلك.

نذكر هنا ان مجلس شورى الدولة كان قد أصدر قراراً ونشرناه في عددنا لشهر أيار (مايو) الماضي حدد بموجبه صلاحيات مكتب معالجة الشكاوى المشار اليه في قرار الوزير **حكيم**.

والقرار الذي أصدره مجلس شورى الدولة يتعلق بدعوى كانت قد أقامتها شركة نورث للتأمين NORTH ASSURANCE ضد وزارة الاقتصاد والتجارة ممثلة بلجنة مراقبة هيئات الضمان، حول غرامة فرضتها اللجنة المذكورة ضد نورث بقيمة ٢٥ مليون ليرة لبنانية وذلك بسبب عدم استجابة شركة نورث لطلبات شفهية وجهها اليها مكتب الشكاوى المشار اليه.

وقد وجد مجلس شورى الدولة ان الغرامة التي فرضتها لجنة مراقبة هيئات الضمان لم تكن مسوّغة قانوناً لأن صلاحيات مكتب معالجة الشكاوى تقتصر على إجراء مساع لمعالجة الشكوى حبياً وبموافقة الطرفين وهو ليس هيئة قضائية تملك حق الفصل أو البت بالنزاعات.

وقد أمهل الوزير **حكيم** شركات التأمين العاملة في لبنان مهلة شهر واحد لوضع عنوان مكتب معالجة الشكاوى على جميع عقود التأمين الصادرة عنها.

سر تأميني

● تظهر الإحصاءات التي جمعتها لجنة مراقبة هيئات الضمان (وزارة الاقتصاد والتجارة) ان نسبة التأمين الصحي بلغت ٥٢ بالمئة من مجموع الأقساط المكتتبة في لبنان خلال العام ٢٠١٣.

أما الإحصاءات التي نشرتها جمعية شركات الضمان فتبين ان نسبة التأمين الصحي في لبنان هي ٢٩ بالمئة فقط من مجموع الأقساط المكتتبة في لبنان خلال العام ٢٠١٣.

نذكر ان بعض شركات التأمين تمتنع عن الإفصاح لشركة المحاسبة المعينة من قبل جمعية شركات التأمين لجمع الأرقام عن الأقساط الحقيقية التي تسجلها، إلا انها ملزمة قانوناً بتقديم بيانات كاملة عن أعمالها الى لجنة مراقبة هيئات شركات الضمان.



مع غلوب مد، أصبح البحث عن مقدمي الرعاية الصحية أسهل.

قم بزيارة موقعنا على الانترنت www.globemedsaudi.com، أدخل بيانات التأمين الخاصة بك في القسم المخصص لك وتصفح شبكتنا الواسعة من مقدمي خدمات الرعاية الصحية.

غلـوب مد
السعودية

في خدمة الرعاية الصحية.
www.globemedsaudi.com | 920020252 966+



Growth.
Options.
Assist America.

Assist America of the Middle East and North Africa S.A.L, is expanding its offering by adding our services to life and motor insurance policies in the MENA region.

The Assist America program, which provides timely help for travelers who have a medical emergency away from home, is available exclusively through select insurer partnerships, now including life and motor policies. Insurance companies can win sales, build customer loyalty, retain clients and add value by enhancing their products with Assist America.

Our 24/7 services include emergency medical evacuation, medical repatriation, prescription assistance, hospital admission assistance, compassionate visit and much, much more. And, unlike other assistance providers, we have no exclusions for pre-existing conditions, adventure sports, or geographic territories, and no financial caps, usage limits or charge-backs to insurers, employers or members.

Founded in 1990, Assist America, Inc., is headquartered in Princeton, New Jersey. More than 30 million people and over 300,000 companies and enterprises worldwide trust in the powerful resources of Assist America for medical emergencies during travel. Assist America services are available in the MENA region exclusively through Assist America of the Middle East and North Africa, S.A.L.

For more information about how you can put this valuable benefit to work for your insurance products, contact Assist America of the Middle East and North Africa, S.A.L., at +961 70 868648, +961 1 745118, or visit www.assistamerica.com.

assist america®

www.assistamerica.com

مؤتمر وسطاء المتوسط في فندق البستان

ايلي زيادة شكر الشركات التي رعت المؤتمر واعلن عدم رغبته في تجديد رئاسته

الوسطاء شكلوا مجلس ادارة جديداً للاتحاد



من اليسار: عصام حتي، محمد شقير، ايلي طربيه، أسعد ميرزا وايلي زيادة



من اليسار: ATTILIO AGHEMO، ALESSANDRO DE BESI ، MICHELE SENSI، CESSAC JACQUES، فاتح بكداش وايلي نسناس



من اليسار: عادل شكر، حازم داود، انطوان عيسى، ريمون شام، ايلي كعدي ومارك ابي عاد



من اليسار: محمد حمود، بسمة بركات، جورج عرموني ورجا سالم

مؤتمر وسطاء دول البحر المتوسط الذي انعقد في فندق البستان والذي استغرق يوما واحدا كان مناسبة ليتحدث فيها بعض اركان التأمين في لبنان عن مشاريعهم. وحضر المؤتمر جمع من ممثلي شركات التأمين وممثلي نقابات الوسطاء في بعض دول المتوسط. كما حضره محمد شقير بكونه رئيسا لغرف التجارة والصناعة والزراعة في دول البحر المتوسط ASCAME. وقد تحدث ايلي زيادة مرحبا، ثم عدد الانجازات التي حققها خلال السنوات الاربع الاولى من عمر الاتحاد الذي كان قد اسس بمبادرة منه شخصيا. وختم معلنا عزوفه عن تجديد رئاسته لولاية جديدة افساحا في المجال امام الآخرين. وشكر لكل من شركة اكسا الشرق الاوسط AXA وناسكو NASCO والمشرق AL MASHREK رعايتها للمؤتمر.



ايلي نسناس (اكسا الشرق الاوسط)

الرئيس التنفيذي لشركة اكسا الشرق الاوسط AXA MIDDLE EAST **ايلي نسناس** تحدث عن علاقة شركته بالوسطاء في لبنان فقال بأنها وطيدة وهي تبادلهم الاحترام والثقة المتبادلة. وان اكسا الشرق الاوسط تصرّ في تعاطيها معهم على الشفافية.



مارك ابي عاد (ناسكو قره اوغلان)

مارك ابي عاد ممثل ناسكو قره اوغلان تحدث في المناسبة عن الخدمات التي تقدمها ناسكو NASCO لسوق التأمين في لبنان واسواق الشرق الاوسط وشمال افريقيا سواء انطلاقا من مركزها الرئيسي في فرنسا او فروعها في المنطقة.



من اليمين: طوني جاموس، كميل صعب وعبدو ديب



من اليمين: فادي بكداش وماكس زكار



من اليمين: حبيب احمراني، سابين رعيدي وهند غاوي



من اليمين: سلام حنا، ادوار طرابلسي وورولان خزاقة



من اليمين: طلال انسي، سليم ابو رجيلي وعيسى عصفور



من اليسار: ناجي سلطانم، كارلا مصلح، البير معدنجيان، ايلي شمعة وربيع سعد



من اليسار: جميل حرب ووليد حلاسو



من اليسار: المحامي ايلي حشاش وبيار بشواتي



الكسندر ماطوسيان (المشرق)

كما تحدث «لمجلة البيان الاقتصادية» رئيس شركة المشرق AL MASHREK **الكسندر ماطوسيان** عارضا العلاقة التاريخية التي تربط شركة المشرق بالوسطاء وقال ان «المشرق تفخر بكونها احدى الشركات الراعية للمؤتمر».



من اليسار: انطوان عواد، علي بن جلول، محمد براج، روزي زوير، ريتا جبيلي ومروان مرجان



من اليسار: سيريل عازار، انطوان عبيد ونديم الحاج

مجلس ادارة جديد للاتحاد

وفي نهاية المؤتمر تم تأليف مجلس ادارة جديد لاتحاد وسطاء التأمين في دول البحر المتوسط على النحو الآتي:

جاك سيساك (فرنسا) رئيسا، **عادل شاكر** (مصر) نائبا للرئيس، **جان جاك بيريز** (فرنسا) امينا للسر، **فريديريك كاليسانو** (ايطاليا) امينا للصندوق، **عصام حتي** (لبنان) مديرا للتطوير.

ايلي طربيه ممثلا وزير الاقتصاد والتجارة:

إعداد المراسيم التنفيذية للتأمين الالزامي وتشكيل هيئة رقابية قوية

وزير الاقتصاد والتجارة **ألان حكيم** يستعين بـ **ايلي طربيه** المدير العام لشركة الاعتماد اللبناني للتأمين واعادة التأمين CLA بكونه مستشارا له في الشؤون التأمينية وذلك منذ تسلم **حكيم** حقبة الاقتصاد والتجارة. وقد مثل **طربيه** الوزير **حكيم** في مناسبات عديدة كان من بينها الاحتفال السنوي لشركة متلايف اليكو METLIFE ALICO ومؤتمر وسطاء التأمين في دول البحر المتوسط الذي انعقد في فندق البستان بدعوة من **ايلي زيادة** رئيس اتحاد وسطاء التأمين في حوض البحر المتوسط.

وقد القى **طربيه** في المؤتمر كلمة عرض فيها توجهات الوزير **حكيم** والاهداف التي يسعى الى تحقيقها والاهم من بينها:

– تفعيل دور مجلس الضمان التحكيمي من خلال تعيين اعضاء جدد.

– تشكيل لجان تنفيذية لوضع الاطر التنفيذية لموضوعات مذكورة في الضمان الالزامي غير المشروعة.

وقال **طربيه**:

اما بالنسبة الى القطاع العام، فهناك عدد من الادوار التي يجب ان يضطلع بها وزير الاقتصاد والتجارة بهدف حماية الجمهور، اهمها تشكيل هيئات رقابية متينة وفعالة، ترتكز على قوانين عصرية كي تصبح قادرة على تطبيق القوانين والتدخل حيث تدعو الحاجة من اجل حماية استقرار القطاع وحقوق حملة البوالص، وادخال تأمينات الزامية ذات اهمية اجتماعية، ووضع سياسات اقتصادية تمهل تطوير القطاع وتوطيده».

وختم: «ان لوسطاء التأمين دورا بارزا واساسيا، وهم احدى ركائز قطاع التأمين والمرآة العاكسة له».

www.aicc.com.sa

إحساسك بالأمان أثمن ما في الحياة



شركة التأمين العربية التعاونية:

اسم عريق في عالم التأمين في المملكة يمتد لقرابة نصف قرن من الخبرة والاحترافية. ولأن التأمين في منظورنا مسؤولية اجتماعية، فنحن نحرص على تلبية متطلبات عملائنا وتوفير أفضل أنواع الخدمات لهم.

كي تكون قادراً على مواجهة مخاطر الحياة وظروفها، عليك أن تكون دائماً مستعداً لها؛ فنحن نؤسس القواعد المتينة لحياتك لتعيشها بأمان.

٩٢ ٠٠٠ ٥٠٠٢

بحري – هندسي – حوادث عامة – صحي – تكافل

العربية

شركة التأمين العربية التعاونية AICC

أنت على أسس متينة

المركز الرئيسي : مركز بن طامي ، طريق الملك عبد العزيز ، صندوق بريد ٢٨٦٥٥٥ الرياض ١١٣٢٣ ، هاتف: ٢١٥٣٣٦٠ - ٠١ - ٩٦٦+ ، فاكس: ٢١٥٣١٩٧ - ٠١ - ٩٦٦ +



روجيه نسناس
AXA MIDDLE EAST



فاتح بكداش
AROPE



ايلي طربيه
CLA



جورج سالم
AMANA



رجا سالم
AMANA



زكي نورسي
DELTA

أكسا الشرق الأوسط ش.م.ل. AXA MIDDLE EAST:
حقوق المساهمين ٢١ مليون دولار أميركي وأرباحها ٥,٢ ملايين دولار

نشرت شركة أكسا الشرق الأوسط ش.م.ل. AXA MIDDLE EAST SAL ميزانيتها لسنة ٢٠١٣ وهي تبين الآتي:

– ارتفعت أموالها الخاصة EQUITY الى ٣١,٥٥٥ مليار ليرة لبنانية (٢١ مليون دولار أميركي).

– ارتفعت موجوداتها ASSETS الى ١٣٦ مليار ليرة لبنانية (٩٠ مليون دولار أميركي).

– بلغت أرباحها ٧,٥ مليارات ليرة لبنانية (٥,٢ ملايين دولار أميركي) ما يعني ان العائد على حقوق المساهمين بلغت نسبته ٢٤,٧ بالمئة.

– الاحتياط الحسابي لفرع التأمين على الحياة (أي الأموال المودعة لدى الشركة بموجب عقود تأمين استثمارية) ١٤,٧ مليار ليرة لبنانية (٩,٨ ملايين دولار أميركي) يضاف اليه الاحتياط الفني للتأمين على الحياة ١٨,٢ مليار ليرة لبنانية (١٢,١ مليون دولار أميركي).

تتقاسم اسهم الشركة عائلتا **نسناس** و**هانموغلو** من جهة وشركة أكسا AXA الفرنسية من جهة أخرى.

يرأس مجلس الادارة **روجيه نسناس** ويضم المجلس كلاً من: **ايلي نسناس**، **موريس هانموغلو** عن الشريك اللبناني، **فريدريك فليجو** أكسا هولدنغ AXA HOLDING، **اوليفيه بارتيميليه** و**جيروم دروش** عن الشريك الفرنسي.

آروب AROPE حققت أرباحاً بقيمة ١٥,٤ مليون دولار ونسبة العائد على ارباحها ١٥,٤ ٪
احتياطها الحسابي للتأمين على الحياة ١٠٨ ملايين دولار أميركي

نشرت شركة آروب للتأمين AROPE ميزانيتها لسنة ٢٠١٣ وهي تظهر الآتي:

١) الأرباح المحققة ٢٣,١ مليار ليرة لبنانية (١٥,٤ مليون دولار أميركي).

٢) حقوق المساهمين ١٣٤,٩ مليار ليرة لبنانية (٨٩,٩ مليون دولار أميركي).

ما يعني ان العائد على حقوق المساهمين ROE لسنة ٢٠١٣ بلغت نسبته ١٧,١ بالمئة.

٣) مجموع الموجودات ASSETS بلغ ٤٧٢,٨ مليار ليرة لبنانية (٣١٥ مليون دولار أميركي).

– الاحتياط الحسابي لفرع الحياة بلغ ٨٢,٦ مليار ليرة لبنانية يضاف اليه الاحتياط الحسابي لعقود التأمين على الحياة المربوطة بوحدات استثمارية UNIT LINKED ٧٩,٧ مليار ليرة لبنانية. المجموع ١٦٢,٣ مليار ليرة لبنانية (١٠٨,٢ ملايين دولار أميركي).

نذكر ان لشركة آروب AROPE اللبنانية شركات تأمين شقيقة في كل من مصر (شركتان) وسوريا (شركة واحدة). المساهم الأكبر في الشركة هو بنك لبنان والمهجر BLOM وتشاركه مجموعة سكور SCOR الفرنسية بحصة نسبتها ١٠ بالمئة وذلك منذ تأسيس الشركة سنة ١٩٧٤.

يرأس مجلس ادارة الشركة **حبيب رحال** ويضم المجلس كلاً من: **فاتح بكداش** عضو مجلس الادارة المدير العام، **سامر الأزهري**، **رامي حورية**، **مروان جارودي**. كما يضم ممثلي مجموعة سكور SCOR الفرنسية **فكتور بينيه**، **سيرج اوزوف** و**باتريك لوازي**.

اقساط «امانة للتأمين» ترتفع اكثر من ضعفين

تمكنت شركة امانة للتأمين AMANA اللبنانية من زيادة حجم اعمالها خلال عامي ٢٠١٢ و ٢٠١١ بنسبة تفوق الـ ٥٠٪ حيث بلغت اقساطها نهاية العام ٢٠١٢ نحو ٥,٦ ملايين دولار اميركي. كما ارتفعت اقساطها خلال عامي ٢٠١٣ و ٢٠١٢ بنسبة ٥٥٪ لتبلغ ٨,٧٥ ملايين دولار.

ويبدو ان احاطة رئيس الشركة **جورج سالم** وشقيقه **رجا** بعناصر شابة كفوءة من ضمنها افراد عائلتيهما كان لها الاثر الايجابي على انتاج الشركة.

الاعتماد اللبناني للتأمين (CLA)
الارباح ٩ ملايين دولار اميركي
وحقوق المساهمين ٣٤ مليوناً

شركة الاعتماد اللبناني للتأمين واعادة التأمين CLA نشرت ميزانيتها لسنة ٢٠١٣ وهي تبين ان الشركة حققت النتائج الآتية:

– الارباح الصافية ١٣,٥٦١,٦٦٣ مليار ليرة لبنانية (٩,٠٤ ملايين دولار اميركي مقابل ٧,٥ ملايين دولار لسنة ٢٠١٢).

– الاموال الخاصة (حقوق المساهمين) EQUITY ارتفعت الى ٥٢,٣٨٦ مليار ليرة لبنانية (٣٤,٩ مليون دولار اميركي) مقابل ٣٠ مليون دولار للعام الماضي.

– الاحتياطي الحسابي لعقود التأمين (الاستثمارية) على الحياة ٥٢٨,٥٤١ مليون ليرة لبنانية اي الاموال المودعة لدى الشركة للاستثمار (٣٥٢,٣ ألف دولار اميركي).

– الموجودات ASSETS ١٧٦,٨٠٣ مليار ليرة لبنانية (١١٧,٨ مليون دولار اميركي).

يرأس مجلس ادارة الشركة **جاك صحناوي** ويضم المجلس كلا من: بنك الاعتماد اللبناني CREDIT LIBANAIS BANK، الوكالة العامة لوساطة التأمين AGCA ، **جاك جوخدريان**، **سعيد ميرزا**، الشيخ **خلدون بركات** و**ايلي طربيه** (المدير العام للشركة).

دلتا للتأمين ثانية في توزيع الأرباح

احتلت شركة دلتا للتأمين بحسب تقرير المحفظة الوطنية للأوراق المالية للشركات المدرجة في بورصة عمان، المرتبة الثانية على مستوى سوق عمان المالية، من حيث توزيع الأرباح مقارنة بسعر السهم والقيمة السوقية.

وقال مسؤول في الشركة معلقاً «ان هذا يدل بوضوح على سلامة أسلوب الاكتتاب وقبول الأخطار وعلى الحرص في معالجة حوادث المركبات والمصروفات العامة، ويظهر القوة والملاءة المالية التي تتمتع بهما الشركة، مقدراً دعم العملاء المتواصل لها، منوهاً بجهود موظفي ومسؤولي الشركة.

يذكر ان عضو مجلس الادارة المدير العام للشركة هو السيد **زكي نورسي**.

شركة ليبيا للتأمين

LIBYA INSURANCE CO.

أول شركة تأمين وطنية

معكم أينما كنتم

أنـواع التـأمينـات

- التأمين البحري
- تأمينات الحريق
- التأمينات العامة
- تأمين الطيران
- التأمين الصحي
- تأمينات الأشخاص والإدخار
- تأمين السيارات
- التأمين الطبي
- التأمين التكافلي

الادارة العامة : مبني آمان - شارع صنعاء - المتفرع من شارع 24 ديسمبر - طرابلس - ليبيا

Head office : Saannaa Street Branching From 24 December Street - Amman Building - Tripoli - Libya

2438 | +218 21 444 41 78 | ☎ +218 21 444 41 51- 53

www.libtamin.ly | infolt@libtamin.ly

تأسسة سنة 1964م



لأننا نؤمن بقيم التكافل، فإننا نقدم أفضل الخدمات للشركات التكافلية والتعاونية

Supporting you is a pillar of our mutual principles



'Best Re-Takaful Provider' in the Islamic Finance News Awards Best Service Providers Poll 2012

Takaful Re

Takaful Re Limited تكافل ري ليميتد

www.takaful-re.ae TRL is regulated by DFSA



'Best Retakaful Operator' at the Islamic Business & Finance Awards 2012



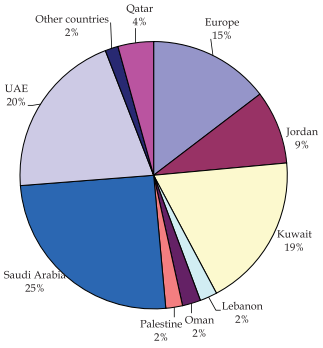
ارقام

FENCHURCH FARIS

تتكلم عن نفسها

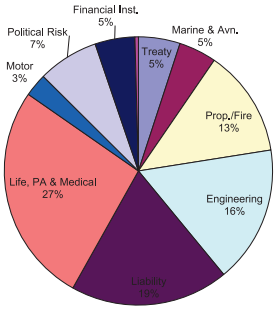
باسم فارس (عضو مجلس الادارة التنفيذي لشركة FENCHURCH FARIS)

Premium Written by Area



Other Countries
Asia
Bahrain
Egypt
Sudan
USA
Yemen

Premium Written by Class



Total Annual Premium Written for the Financial Year Ending at 31st December 2013: US$ 118,029,000

Total Annual Premium for the Financial Year Ending at 31st December 2013: US$ 118,029,000

Fenchurch Faris Group Finance charts 2013 - Control Sheet

Growth of Premium Written		Shareholders' Equity		Total Asset	Revenue by Country		Shareholders' Ratio		Growth of Trade Revenue	
Year	Premium	Year	Equity		Country	Revenue	Name	Ratio	Year	Amount
1990	3,929,700	1990	239,674	1,693,485	Europe	1,895,078	Faris Family	0.5017	1990	578,705
1991	5,310,817	1991	329,000	2,100,651	Kuwait	3,011,982	Gallagher Heath	0.1000	1991	772,833
1992	9,445,923	1992	404,415	2,098,855	Lebanon	239,406	Senior Managers	0.1467	1992	1,020,573
1993	8,656,493	1993	476,600	2,548,462	Jordan	914,934	Al-Said Ltd	0.2516	1993	1,049,804
1994	11,377,178	1994	572,046	3,934,350	Palestine	107,212			1994	1,136,525
1995	11,524,678	1995	659,285	2,804,202	Saudi Arabia	2,703,645			1995	1,333,946
1996	12,144,895	1996	680,000	2,771,884	U.A.E	2,637,544			1996	1,396,505
1997	11,393,379	1997	712,485	3,085,457	Oman	193,911			1997	1,412,323
1998	12,269,873	1998	1,034,608	4,843,864	Qatar	543,753			1998	1,450,145
1999	12,402,142	1999	1,086,345	5,984,147	Other Countries	195,243			1999	1,618,967
2000	13,968,867	2000	1,135,952	4,832,277	Unallocated (Investment	318,876			2000	1,662,995
2001	16,132,456	2001	1,187,199	5,852,209	**Total**	12,761,584			2001	1,888,118
2002	19,571,030	2002	1,099,925	4,273,834					2002	2,198,185
2003	24,401,493	2003	1,232,670	4,832,784	**Other Countries**				2003	2,486,693
2004	29,685,071	2004	1,286,620	5,474,252	Asia				2004	2,700,455
2005	34,491,614	2005	1,341,745	7,239,892	Bahrain				2005	3,470,622
2006	50,021,445	2006	1,372,656	14,337,393	Egypt				2006	4,687,067
2007	70,261,844	2007	1,514,013	21,962,098	Sudan				2007	7,015,384
2008	74,302,879	2008	1,623,377	19,526,066	Syria				2008	7,548,726
2009	71,382,296	2009	1,722,250	17,550,909	USA				2009	7,394,714
2010	70,154,760	2010	1,768,693	16,243,476	Yemen				2010	7,121,266
2011	84,953,531	2011	1,906,777	16,037,240					2011	8,832,252
2012	94,768,086	2012	1,994,803	16,251,497					2012	10,157,368
2013	118,029,473	2013	3,039,573	26,533,865					2013	12,466,637
Total	**870,579,922**								**Total**	**78,934,169**

Total Premium by class		Premium Written by Area		Real growth of Revenue from 1990 to 2013			
Class	Premium	Area	Written in US$	Year	Revenue	Year	Total Asset
Treaty	5,927,367	Europe	17,267,980	1990	629,161	1990	1,693,485
Marine & Avn.	5,354,422	Jordan	10,512,743	1991	809,055	1991	2,100,651
Prop./Fire	15,277,041	Kuwait	22,044,653	1992	1,051,999	1992	2,098,855
Engineering	19,506,528	Lebanon	2,474,805	1993	1,100,918	1993	2,548,462
Liability	22,548,850	Oman	2,619,264	1994	1,271,812	1994	2,676,332
Life, PA & Mec	31,327,890	Palestine	2,384,885	1995	1,429,134	1995	2,804,202
Motor	3,274,718	Saudi Arabia	29,753,279	1996	1,449,637	1996	2,771,884
Political Risk	8,639,734	UAE	24,026,456	1997	1,528,861	1997	3,085,457
Financial Inst.	5,678,662	Other countries	1,867,911	1998	1,588,957	1998	4,843,864
Others	494,261	Qatar	5,077,497	1999	1,809,186	1999	5,984,147
Total	118,029,473	**Total**	118,029,473	2000	1,858,843	2000	4,832,277
				2001	2,023,150	2001	5,852,209
		Other countries		2002	2,320,070	2002	4,273,834
		Asia		2003	2,602,017	2003	4,832,784
		Bahrain		2004	2,845,027	2004	5,474,252
		Egypt		2005	3,652,145	2005	7,239,892
		Sudan		2006	5,019,023	2006	14,337,393
		Syria		2007	7,604,260	2007	21,724,029
		USA		2008	8,095,277	2008	19,526,066
		Yemen		2009	7,881,258	2009	17,550,909
				2010	7,560,771	2010	16,243,476
				2011	9,143,625	2011	16,037,240
				2012	10,778,022	2012	16,251,497
				2013	12,761,584	2013	26,533,865
				Total	**96,813,794**		

FF Saudi Arabia

Treaty	3,188,248.59
Marine & Avn.	4,399,621.96
Prop./Fire	7,216,936.50
Engineering	1,990,549.85
Liability	6,044,308.09
PA	1,638,635.64
Medical	26,234,145.21
Life	
Motor	2,144,446.56
Political Risk	
Financial Inst.	995,119.52
Others	44,895.00
	53,896,906.92

FF Abu Dhabi

Treaty	-
Marine & Avn.	205,652.05
Prop./Fire	672,264.85
Engineering	4,287,576.80
Liability	1,849,445.50
PA	775,427.68
Medical	33,142,930.72
Life	
Motor	774,791.47
Political Risk	1,478,780.00
Financial Inst.	
Others	85,328.71
	43,272,197.78



باسم فارس محاطاً بمدراء وفريق عمل FENCHURCH FARIS

Classes with limits of up to USD 30,000,000.
Fenchurch Faris opens its branch in Al Khobar, Saudi Arabia and applies for licenses to open a branch office and a seperate representative office at the DIFC in Dubai.

3) How does Fenchurch Faris distinguish itself and what added value did your company bring to Arab markets?
- Fenchurch Faris Ltd. has strong conviction about the drivers of its success:

* An unblemished reputation among both suppliers and demanders of insurance capacity. This can partly be attributed to the cautionary personality of the company's founder and the corporate culture which he shaped and influenced as well as strict adherence to the Company's corporate values.

* Attainment of Lloyd's Cover Holder status.
* After-sale service second to none in the industry.
* Counting some of the region's most illustrious companies as shareholders and joint venture partners. This falls in line with Fenchurch Faris' belief that long term contractual relationships benefit the broker by guaranteeing a steady stream of captive and qualitative business and benefit their partners by providing their businesses with specialized services, risk management expertise and premium rebates.
* A proactive approach to the customization and cross-selling of products across different insurance lines.
* Investment in Human Resources.

- Fenchurch Faris considers its personnel its biggest single asset with over 100 employees at eight offices across the region. It places a strong emphasis on employee education & training including mandatory completion of an in-house training course on the principles and practices of insurance, presided over by a Chartered Insurance Professional (CIP). This is supplemented by a company-funded program assisting employees in their completion of the ACII program at the Chartered Insurance Institute in London
- Annual registration of employees at seminars in Zurich, Munich or London according to each employee's specialization
- Equity participation program for senior managers

After-sale service can be critical and therefore an advantage for a sophisticated broking house

4) Which are the lines of business that your company is mostly interested in and managed to promote?
- Since 2009, Fenchurch Faris Ltd. has established itself as a leader in Casualty insurance solutions for the MENA region. In 2013, the Company attributed 20% of its total gross written premium to Professional Indemnity, Third Party Liability and Medical Malpractice. Part of our success in this arena can be attributable to a very effective Professional Indemnity facility with Hannover Re and a General Liability facility with QBE. The Company has also made significant strides in Workers Compensation and Employers' Liability covers by way of its exclusive binders at Lloyd's of London. Fenchurch Faris Ltd. is also directing more emphasis and resources towards Political Violence insurance where the need for customized solutions and the after-sale service can be critical and therefore an advantage for a sophisticated broking house.

The future of the broker, to a large degree, lies in risk management and consulting

5) What more can brokers do to help their clients manage risks better in today's world?
- I believe that our profession will play a more vital role in the insurance industry going forward. In the past, insurance brokers have helped customers to make intelligent insurance decisions and contributed to increased industry transparency and the stimulation of competition in the marketplace. They have also used their bargaining power to elevate the buyer of insurance to a more symmetric footing with the seller of insurance. The importance of this role will continue into the future. However, the insurance broker of the future should be equipped to deal with the challenges that come with new technologies, increased political risk exposures, rising insurance penetration and an ever expanding demand for energy insurance in the Middle East and Africa. Hence, the future of the broker, to a large degree, lies in risk management and consulting.

RAFAT B. FARIS (Fenchurch Faris):

Fenchurch Faris has established itself as a leader in insurance solutions for the MENA region



Photo of Fenchurch Faris Ltd's Executive Committee: From left and clockwise: Zayd Faris, Magda Pastalatzi, Imad Garaisy, Mohammed El Sayyed, Kannan Nagarajan, Sami Bekhazi and Rafat Faris



On the occasion of the Fenchurch Faris' celebration of its 30th Anniversary, Al Bayan met with the company's Executive Committee Chairman the Board, M. Rafat B. Faris who gave us the following account of the company's history, background and achievements

1) How did Fenchurch Faris perform in the last several years?

- In 2013 we achieved a growth of 25%. As for the period extending between 2009 and 2013 they are well illustrated in the charts below

* You will note an increase in GPW from 2012 to 2013 of USD 94M to USD 118M.

Fenchurch Faris has its eyes on establishing branches in strategic Arab and non-Arab markets on the African continent

2) Fenchurch Faris has been expanding geographically by opening branch offices and associated companies in different parts of the Arab world. May we have a brief history of the company, and are there new markets that the company is targeting for future expansion?

- Fenchurch Faris Ltd. was established in 1984 in Athens, Greece to transact insurance & reinsurance brooking and consulting services for the Middle East and North Africa regions. Today, our company employs over 100 persons at its offices in Athens, Amman, Kuwait, Abu Dhabi and Riyadh. In the short run, we expects to open two more offices by the end of 2014, namely in Dubai, U.A.E. and Al Khobar, Saudi Arabia.

In the long run, Fenchurch Faris Ltd. has its eyes on establishing branches in strategic Arab and non-Arab markets on the African continent.

Below are the milestones achieved by Fenchurch Faris since inception of its operation in 1984

- 1984 Fenchurch Faris Ltd. is established in Athens as a 50/50 joint venture between an Arab insurance professional, Basim Faris, BA, FCII and Fenchurch PLC, a Lloyd's broker in London.
- 1985 First associate office opens in Kuwait.
- 1998 Fenchurch Faris Ltd. receives major equity investment from Al Said Ltd., headed by Mr. Wael Said Khoury, currently the Chairman of Consolidated Contractors Company (CCC).
- 1999 Mr. Wael Said Khoury becomes Chairman of the Board at Fenchurch Faris Ltd.
- 2001 Professional Indemnity facility agreed with Hannover Re for Architects, Engineers, Lawyers and Accountants, including a 10-year extended reporting period.
- 2003 Contract signed with Swiss Re enabling Fenchurch Faris Ltd. direct access to Swiss Re's online Property facility known as Swift Re.
- 2005 Fenchurch Faris ltd. becomes the underwriting agent for Jordan Insurance Company in Kuwait.
- 2006 Fenchurch Faris Ltd. establishes a branch office in Abu Dhabi – United Arab Emirates.
- 2007 Faris Insurance Services established in Amman to handle Jordanian retail business. Fenchurch Faris Hellas is established in Athens to transact Greek retail business.
- 2010 Fenchurch Faris (Saudi Arabia) Ltd. established in Riyadh in joint-partnership with Olayan Investment Company.
- 2011 Pleasure Craft facility signed with Zurich Insurance Company for vessels based in GCC, Red Sea and Eastern Mediterranean countries, including Greece & Cyprus.
- 2013 Property binder established with QBE and Liability & Pollution binder signed with QBE and KILN for limits of up to USD 50,000,000.
- 2014 Fenchurch Faris Ltd. Is granted Lloyds Cover Holder status.

Professional Indemnity binder finalized with QBE for Architects, Engineers and Misc.

بقلم كمال خيرالله *

«عقد التأمين على الحياة» هو تأمين لمن تحب

التأمين على الحياة: لا يوجد عذر لعدم امتلاك بوليصة تأمين على الحياة، تشعرك بالمسؤولية والإلتزام تجاه من تحب.

عقد التأمين لأجل TERM LIFE بمتناول الجميع: الأكثر رواجاً هو التأمين على الحياة لأجل TERM INSURANCE وهو يعقد لفترة زمنية محددة، وهو الأكثر رواجاً يعقد لـ ٥ سنوات قابلة للتجديد (تتضمن كفالة التجديد) والـ ١٠، ٢٠، ٣٠، وحتى ٣٥ سنة فإن الأقساط طيلة فترة عقد التأمين، تكون متساوية دون أي زيادة. أما فوائدها فعديدة: إنها تؤمن للورثة أو الأشخاص المستفيدين من العقد الحياة الكريمة عند الموت المفاجئ أو الوفاة المبكرة للشخص المضمون.

ومن المهم تحديد مدة عقد التأمين على الحياة: مثلاً عقد التأمين لأجل TERM INSURANCE يمكن ان يعقد في سن مبكرة للإستفادة من أقساطه المنخفضة والتأمين على حياته يأخذ في الإعتبار العمر، المهنة، الجنس، الوضع الصحي كي يتم تحديد الأقساط. لذلك هنا يأتي أهمية الاستعانة بمستشار تأمين لتتمكن من اختيار قيمة التأمين.

إن خبراء التأمين يقومون بما يسمى بدراسة الأولويات المالية FACTS FIND IN، كي يستطيعوا ان يعدوا البرنامج المناسب والملائم لك. على سبيل المثال، لنفترض **زياد** عمره ٤٠ سنة ويكسب ٧٠,٠٠٠ دولار سنوياً وله زوجة وولدان وعليه ديون بقيمة ٣٠٠,٠٠٠ دولار.

لنعرف قيمة مبلغ التأمين يجب علينا أولاً ان نضرب الدخل السنوي بعشرة ومعناها تأمين الدخل على الأقل لعشر سنوات ٧٠,٠٠٠ × ١٠ = ٧٠٠,٠٠٠ دولار.

فنزيد هذه القيمة على قيمة الديون المتوجبة في ذمة الشخص المضمون. ٧٠٠,٠٠٠ + ٣٠٠,٠٠٠ = ١,٠٠٠,٠٠٠ دولار. فيكون مبلغ التأمين: ١,٠٠٠,٠٠٠ دولار.

في الجدول التالي نرى برنامج الـ ٥ سنوات والـ ١٥ سنة ويظهر لنا الجدول انه من الأفضل أخذ البرنامج على فترات طويلة ونشير الى انه مهما كانت المدة يجب ضمان مبلغ ١,٠٠٠,٠٠٠ دولار.

Duration	Premium per year	Premium per duration	
5 years (ends at age 45)	2,400	12,000	
5 years (ends at age 50)	4,410	22,050	Total: 74,000 (15 years)
5 years (ends at age 55)	7,990	39,950	
15 years (ends at age 55)	4,100	61,500	Total: 61,500 (15 years)

وعندما تشتري بوليصة تأمين على الحياة يجب عليك قراءة محتوياتها، عادة نرى معلومات حول شركة التأمين، المبلغ الذي يدفع للورثة في حال الوفاة، منافع عقد التأمين قبل الوفاة، نوع عقد التأمين على الحياة ومدته والأقساط وتاريخ إصدارها ونفاذها. إن الإلتزام بدفع الأقساط مهم ان يتم دون أي تأخير أو تأجيل.

من يحصل على المبلغ عندما يتوفى المضمون؟

عندما تتصفح البوليصة ترد أسماء المستفيدين الذين أنت سمَّيتهم، والأشخاص الذين سيحصلون على المبلغ المضمون بعد الوفاة، وبالتالي فإنها معلومات سهلة التعديل عبر التواصل مع شركة التأمين أو مستشار التأمين.

الملاحق الإضافية RIDERS:

انها الوثائق التي تضاف بموجبها منافع BENEFITS متفق عليها بين الشركة من جهة والشخص المضمون من جهة أخرى.

هذه الملاحق إجمالاً تنتهي مدتها في عمر تحدده شركة التأمين (إجمالاً عن عمر ٦٥ سنة) ومن المنافع التي يمكن اضافتها بموجب ملاحق RIDERS: الوفاة جراء حادث: ACCIDENTAL DEATH، الأمراض المزمنة CRITICAL ILLINESS، مخاطر الحرب PASSIVE WAR RISK، العجز الكلي الدائم PERMANENT TOTAL DISABILITY، العجز الجزئي الدائم PERMANENT PARTIAL DISABILITY، كفالة التجديد GUARANTEED RENEWABILITY، التنازل عن الأقساط WAIVER OF PREMIUM.

كل الأبحاث والدراسات المستندة على وقائع وحقائق، تظهر ان المرء معرّض لمخاطر عديدة منها ما هو مرتقب وغير مرتقب، عليك ان تسأل نفسك دائماً: هل سأبقى بصحة جيدة كي أؤمن الدخل لتلبية احتياجات عائلتي؟

* مدير المبيعات فرع الحياة
شركة المشرق للتأمين – لبنان





Head office

Sana'a
Tel 01-402010 - **01-402048**
Fax 01206114 - 01-206118

Hodeida Branch
Tel 03-219549 - Fax 03-219546

Mokla Branch
Tel 05-314544 - Fax 05-316667

Taiz Branch
Tel 04-240927 - Fax 04-240922

Aden Branch
Tel 02-222226 - Fax 02-222230

www.marebyins.com
E-mail: maryinsco74@y.net.ye

المركز الرئيسي :
صنعاء -شارع الزبيري
تلفون : 01-402010 - **01-402048**
فاكس : 01-206118 - 01206114

فرع المكلا
تلفون 05-314544 فاكس 05-316667

فرع تعز
تلفون 04-240927 فاكس 04-240922

فرع الحديدة
تلفون 03-219549 فاكس 03-219546

فرع عدن
تلفون 02-222226 فاكس 02-222230

BA

www.best-assistance.net

We're in this TOGETHER

Best-In-Class

Third Party Administration services

Best Assistance



- **Address** Sahnaya - in front of Al Sham Holdings
  Syria - Damascus
- **Phone** 00963-11-9505
  Mobile 00963-944-225250/ 00963-932-708800
- **Fax** 00963-11-6353184

رحلة العمر على متن اورينت كوين -٢

مرعي أبو مرعي (مجموعة «أبو مرعي ABOU MERHI GROUP):
أعمل لوضع لبنان على الخارطة السياحية البحرية

ايمانه الكبير بلبنان وبمستقبله السياحي يظهّره رجل الأعمال العصامي والرئيس التنفيذي في مجموعة أبو مرعي ABOU MERHI GROUP مرعي أبو مرعي بصلابة الموقف والجهد المبذول والعمل الدؤوب لوضع لبنان على الخارطة السياحية البحرية، منطلقاً بتعديلات على رحلات السفينة السياحية اورينت كوين – ٢، مكرراً الحرص على راحة المسافر وإحاطته بكل ما يلزم والوقوف على احتياجاته ومتطلباته خلال الرحلة، مطلقاً على الأخيرة «رحلة العمر» المسمى الذي يطلقه صاحب التجربة على متن أورينت كوين – ٢، مشدداً على توفير أقصى شروط السلامة العامة من انطلاق الرحلة وحتى نهايتها السعيدة.



■ **متى انطلقت اولى رحلاتكم السياحية على متن باخرة اورينت كوين٢؟**

– انطلقنا برحلتنا الاولى على متن سفينة اورينت كوين٢ في ٢٠ حزيران الماضي، وذلك بسبب بعض المشكلات التي اعترضتنا العام الماضي لذا كان قرارنا بتأخير الموعد حتى انتهاء العام الدراسي والامتحانات في لبنان وحلول فصل الصيف والموسم السياحي في الجزر التي تشملها الرحلة، فأصبنا بذلك نجاحا.

■ **ما تقويمكم للاقبال على اورينت كوين٢ خلال العام الماضي، وما هي التحسينات التي من المفروض ادخالها على رحلات هذه السفينة الملكية؟**

– لطالما اولينا اهتمامنا بآراء المسافرين بهدف التطوير وتوفير رحلة ممتعة، وللغاية وضعنا صندوقا للمراجعات وقد اطلعت شخصيا عليها وتضمنت كل الرضى والاعجاب بما نقدمه.

ونزولا عند طلب بعض الاشخاص ببقاء ليلة اضافية في جزيرة معينة، قررنا هذا العام البقاء حتى صباح اليوم التالي في ثلاث جزر.

هذا وتشمل رحلتنا هذا العام اربع جزر يونانية وجزيرة في تركيا حيث اضيفت جزيرتان يونانيتان هذا العام هما كوس وسانتوريني، وقد شجعنا على اتخاذ مثل هذا الاجراء اطمئناننا الى الوضع العام للبلاد وعودة السياح الخليجيين والمغتربين وهما مؤشران اساسيان لاستكمال نشاطنا وتوسيعه.

ومن ايجابيات هذه الرحلة السياحية البحرية انها لا تتطلب تأشيرة دخول في وقت توفر للسائح تجربة ممتعة لا تنسى واقامة مريحة وفاخرة من خلال وسائل الترفيه الموجودة على متن السفينة مثل الكازينو والمسبح والنادي الصحي، اضافة الى المطاعم الفاخرة، ناهيك عن العروض الفنية الترفيهية العالمية واجواء الموسيقى والرقص.



تعاون مع إدارتي المرفأ والجمارك

■ **هل تقدم ادارتا مرفأ بيروت والجمارك التسهيلات المطلوبة وهل لديكم اي مطالب منهما؟**

– مشكورة ادارتا الجمارك والمرفأ للتسهيلات التي تقدمانها وتساهم في انجاح رحلاتنا، وقد اجتمعنا اخيرا مع مدير عام المرفأ السيد **حسن قريطم** ومدير عام الجمارك **شفيق مرعي** مرسخين سبل التعاون معهما، مع التسليم بأن مرفأ بيروت غير مجهز لاستقبال السفن السياحية، مقارنة بالمرافئ الاخرى في الدول المحيطة، لذلك نواجه بعض المشكلات، يجري العمل على تطوير بعض الاجراءات لتقديم التسهيلات الضرورية للمسافرين عند انطلاقهم وعودتهم.

أسعار مدروسة وتنافسية

■ **كم تبلغ تكلفة هذه الرحلة وما الذي يميزها عن تلك المنظمة من قبل السفن السياحية الاخرى؟**

– نحرص دائما على راحة المسافر واحاطته بكل ما يلزم والوقوف على احتياجاته ومتطلباته اثناء الرحلة، حيث يتمتع برحلة العمر من دون ان يتوجب عليه اي كلفة اضافية تتجاوز قيمة الرسم الموضوع، والدليل على ما نقوله اشادة جميع الذين تمتعوا بخدماتنا المميزة وعاودوا تجربتهم مرات عدة، مع التذكير بأن اسعار رحلاتنا مدروسة وتنافسية، مقارنة بالرحلات البحرية الشبيهة، بحيث اننا لا نسعى من خلال تنظيمها للربح المادي اسوة بغيرنا من الشركات السياحية.

■ **هل تتمتع مجموعة ابو مرعي بالقدرة على منافسة الشركات الاجنبية؟**

– ننافس الشركات الاجنبية بتقديمنا افضل الخدمات والاجواء، اضافة الى التعامل مع المسافرين بصدقية وشفافية.

الأمن لسلامة الركاب

■ **كيف يتم حفظ الامن على متن الباخرة؟**

– يجري وفق احكام القانون البحري تفتيش كل مسافر على حدة. اما بالنسبة لحفظ الامن على متن الباخرة التي تتسع لثلاثمئة راكب فيتولاه متخصص يعمل على تفتيش الغرف بهدف حفظ الامن وعدم احراج وازعاج المسافرين. الى ذلك فإن اورينت كوين٢ مجهزة بأحدث الاجهزة والتقنيات توفيرا لسلامة الركاب.

■ **كلمة أخيرة؟**

– هدفي الاساسي وضع لبنان على الخارطة السياحية البحرية، ولكي يتمكن اللبناني من تأدية دور رائد في هذه السياحة، والافادة من المتعة التي توفرها الرحلة البحرية. وفي سياق متصل ستستمر رحلات اورينت كوين٢ حتى اوائل شهر تشرين الاول المقبل.■

اتفاقية تمثيل حصري بين AGENOR AVIATION SERVICES وAEGEAN AIRLINES



ساندرو سعاده
AGENOR AVIATION SERVICES

وقعت AGENOR AVIATION SERVICES اتفاقية تمثيل حصري في لبنان مع AEGEAN AIRLINES، أكبر شركة طيران يونانية. وشركة AEGEAN AIRLINES عضو اتحاد الـ STAR ALLIANCE. تم تأسيسها في ١٩٩٩ واكتسبت خط الـ OLYMPIC AIR في تشرين الأول ٢٠١٣ وزادت عدد الرحلات الجوية عبر اليونان الى العالم. وفي سنة ٢٠١٤، تتوقع الشركة الوصول الى أكثر من ١٠٠ ألف رحلة و١٣ مليون مسافر على متن طائراتها، أي ٢,٥ مليون مسافر إضافي عن سنة ٢٠١٣، مع العلم ان اسطولها يتألف من ٥٠ طائرة من طراز AIRBUS و٥ طائرات جديدة من طراز A320/321 متوزعة في ٨ مطارات في اليونان وتغطي الشركة ٨٧ رحلة دولية الى ٣٢ بلداً بالإضافة الى ٣٣ رحلة محلية بين مدينة أثينا وجزر اليونان.

تم الإعلان عن هذه الشراكة من قبل **ساندرو جوني سعاده**، المدير العام لشركة AGENOR AVIATION SERVICES والسيد CONSTANTINOS ALEXANDROU مدير المبيعات الدولية لشركة AEGEAN AIRLINES. ونصت هذه الاتفاقية ان شركة أجينور لخدمات الطيران سوف تؤمن لشركة AEGEAN AIRLINES دعماً تجارياً، لوجستيكياً وإدارياً بطريقة حصرية على كافة الأراضي اللبنانية.

في تاريخ ٦ حزيران ٢٠١٤ انطلقت الرحلة الأولى لشركة AEGEAN AIRLINES من مطار بيروت الدولي الى اليونان. تقدّم الشركة ثلاث رحلات أسبوعية (كل ثلاثاء وخميس وسبت) بأسعار تشجيعية وتنافسية ابتداء من ١١٧ دولاراً أميركياً ذهاباً و٢٣٤ دولاراً أميركيا (ذهاباً وإياباً).

تعليقاً على هذا الإعلان أكد **ساندرو جوني سعاده**: «ان توقيع عقد تمثيل حصري مع شركة طيران مثل شركة AEGEAN AIRLINES يعتبر مرحلة استراتيجية ومهمة في تطوير الحقل السياحي في مجموعتنا. نحن على ثقة تامة بالأصداء الإيجابية التي سوف تلقاها هذه الاتفاقية في الحقل السياحي بين أثينا وبيروت، وهي وسيلة في المدى القريب والبعيد لدعم الحقل السياحي الإيجابي في لبنان انطلاقاً من اليونان».

وأكد CONSTANTINOS ALEXANDROU من جهته: «مع هذه الشراكة الاستراتيجية نحن نعمل على تشجيع السياحة نحو الجزر اليونانية انطلاقاً من بيروت. ان السائح اللبناني ما زال يعتبر سائحاً متطلباً، أي سائحاً جيداً ومناسبا للفنادق والنوادي الموجودة في الجزر. ويسر شركة AEGEAN AIRLINES تحقيق هذه الشراكة بينها وبين شركة AGENOR AVIATION SERVICES».

فندق تلال ليوا يتسلم جائزة التفوق من تريب ادفايزور للسنة الثالثة على التوالي



تسلم فنتدق تلال ليوا TILAL LIWA HOTEL شهادة تريب ادفايزور للتفوق للسنة الثالثة على التوالي تكريما لتفوقه في ميدان الضيافة.

وكان الفندق تسلم في وقت مبكر من هذه السنة جائزة «خيار المسافر ٢٠١٤» من تريب ادفايزور ايضا عن فئة «افضل ١٠ وجهات عائلية – الامارات العربية المتحدة». وللمناسبة قال المدير التنفيذي للفندق **ايمن عاشور** «الفوز بشهادة التفوق من تريب أدفايزور للعام الثالث على التوالي مصدر فخر واعتزاز لكامل الفريق العامل في فندق تلال ليوا، ونرغب بشكر جميع زوارنا الذين خصصوا جزءاً من وقتهم لمشاركة آرائهم في منشأتنا على شبكة الإنترنت. ليس هناك برهانٌ أو إثبات على الإنجاز أكبر من التقدير الذي حصلنا عليه من عملائنا. وهذه الجائزة تشكل شهادة مميزة على الثقة بمنشأتنا وعلى التزامنا المستمر بتقديم عطلة عائلية رائعة لزوارنا».

بدوره أكد رئيس تريب أدفايزور لشؤون الأعمال **مارك تشارون** «أن تريب أدفايزور في غاية السعادة لتكريم الشركات المتميزة في قطاع الضيافة على تفوقها المتواصل». وأضاف «أن جائزة شهادة التفوق تمنح المنشآت الأعلى أداءً حول العالم التقدير الذي تستحقه، بناءً على تقييمات وآراء أصحاب الرأي الأهم – زبائنهم. فمن أستراليا إلى زمبابواي، نريد أن نحيي الشركات والمؤسسات الاستثنائية في عالم الضيافة لما قدمته لمسافري تريب أدفايزور من تجارب رائعة».

اتلانتس النخلة يطلق خيمة اساطير الرمضانية

ديما عياد: نأمل على الدوام تقديم تجربة مميزة للصائمين



اطلق منتجع اتلانتس النخلة ATLANTIS في دبي خيمة اساطير الرمضانية الشهيرة احتفاء بشهر رمضان المبارك. وخصصت الخيمة لتكون ملائمة للجلسات العائلية لتأخذهم في رحلة في مملكة الضيافة العربية بطابع ديكور مميز واطباق الشهر الكريم بأنواعها كافة، وسيكون بإمكان الضيوف الاستمتاع برحلة ضيافة شرق اوسطية مذهلة يصاحبها خدمات الطهي المباشر التي تقدم مأكولات تقليدية من مختلف المطابخ العربية والشرق اوسطية.

وقالت **ديما عياد** نائب الرئيس الاول لقطاع الترفيه والتسويق في منتجع اتلانتس النخلة في دبي: «شهر رمضان هو وقت خاص حقا من العام بالنسبة لنا في اتلانتس والمنطقة عموما في كل عام، نحاول ان نعكس تقديرنا للزوار في الشهر الفضيل من خلال تقديم المميز والفريد في خيمة اساطير، آملين على الدوام تقديم تجربة مميزة للصائمين وكذلك لغير الصائمين الراغبين في تجربة الاجواء الرمضانية. كما اننا نسعى جاهدين في جميع الاوقات لتخطي توقعات ضيوفنا، واساطير تنجح في ذلك كل عام. كما ان اضافة باقات الافطار في مطعم «نوبو» هو ميزة اضافية مثالية لاولئك الذين يرغبون في تجربة تقاليد رمضان في طابع حديث».

وستقدم اساطير هذا العام مأكولات من المطابخ العالمية ايضا مثل المطبخ الايراني والهندي والاطباق الاماراتية ومأكولات عربية تعكس ثقافات وتقاليد بلدان عربية.







السلام روتانا
الخرطوم

ترف يخطف الأنفاس

ادخل الى عالم جديد من الترف العصري والفخامة المتطورة من خلال السلام روتانا، أحدث فنادق روتانا ذات الخمسة نجوم في السودان. يتميز بموقعه الإستثنائي على طريق أفريقيا على بعد ٣ كيلومترات فقط من المطار الدولي. وفي فندق السلام روتانا صورة لتناغم فريد من نوعه بين تقاليد الضيافة العربية والترف الراقي والمدهش. يتألف الفندق من ٢٣٦ غرفة وجناحاً جمعت ما بين التصميم الرائع والراحة المطلقة. كما تم تزويد كل منها بأحدث الأجهزة التقنية المدعّمة بسلسلة من الخدمات المتميزة والتسهيلات والمرافق العصرية، التي تجعل منه مكانا مثاليا سواء كان لإدارة وتنظيم الأعمال أو للإستجمام والترفيه.

ص.ب ١٢٢٩٠، الخرطوم، السودان،
هاتف: ٠٠٧٧٧ ١٨٧ ٢٤٩+ ، فاكس: ٠٠٧٧٨٨ ١٨٧ ٢٤٩+، alsalam.hotel@rotana.com

اسكدنيا للبرمجيات تحصد سبع جوائز لتطبيقات الموبايل ومواقع الإنترنت JAWA ٢٠١٤



صورة تذكارية مع الجوائز

حصدت شركة اسكدنيا للبرمجيات ESKADENIA سبع جوائز عن فئة تطوير وتصميم مواقع الانترنت، في احتفال «توزيع جوائز تطبيقات الموبايل ومواقع الإنترنت» JORDAN APP. & WEB AWARDS (JAWA 2014) والذي أقيم في فندق غراند حياة عمان.

كما حصدت اسكدنيا خمس جوائز برونزية نالتها عن تطوير وتصميم مواقع الانترنت التالية: موقع البنك العقاري المصري العربي، موقع المؤتمر الطبي للطوارئ لشرطة أبو ظبي، موقع شركة النقليات السياحية الأردنية – جت، موقع جمعية رجال الأعمال الأردنيين، وموقع سرايا القابضة.

وتعليقاً على الحدث قال مدير تصميم المواقع الإلكترونية في الشركة **جواد حدادين**، «بالنيابة عن شركة اسكدنيا للبرمجيات، أشكر القائمين على الحفل لجهودهم بإحياء حفل جوائز تطبيقات الموبايل ومواقع الإنترنت، والعملاء الذين وضعوا كامل ثقتهم بنا كشريك تكنولوجي، وفريق اسكدنيا للبرمجيات من التصميم والتطوير الذين هم وراء هذا النجاح».

يضم كل العلامات التجارية الرئيسية والاكسسوارات «خوري هوم» يطلق قسما خاصا بالهواتف النقالة



رومان ماتيو
خوري هوم

اطلق «خوري هوم» بائع التجزئة الرائد في لبنان في مجالات الادوات المنزلية قسما خاصا بالهواتف النقالة. ويتوافر هذا القسم المتخصص في الفروع العشرة، كما يضم كل العلامات التجارية الرئيسية في مجال الهواتف النقالة والأكسسوارات، ومن ضمنها: Apple ، Samsung ، Sony ، LG، HTC ، Nokia ، Prestigio، Blackberry. كذلك، سيكون Khoury Home Mobile البائع الحصري لهواتف Hisense الذكية كونه المزوّد الوحيد لهذه العلامة، علماً أنه سيقدّم للزبائن برامج أندرويد لقاء أسعار معقولة.

تعليقاً على المناسبة، قال رئيس مجلس إدارة خوري هوم **رومان ماتيو**: «يكمن هدفنا في بلوغ مرحلة يقصد فيها عملاؤنا خوري هوم ويجدون لديه كل ما يبحثون عنه. عبر إطلاق Khoury Home Mobile، نخطو في هذا المجال خطوة الى الأمام ونوسّع خدماتنا لكي نضمن رضى الزبائن. إننا نعمل على ابتكار محور مركزي يجد فيه الزبائن دعماً على كل المستويات، سواء كان الامر يتعلق بمنتجات او خدمات او دعم تقني».



«سيليكون بادية»: ماء وحبة تمر



● بقلم ضحى عبد الخالق

هناك علاقة وطيدة بين الصحراء والتكنولوجيا! وهي علاقة استثنائية، لأنّها موصولة بعنصر الرمل، من خلال منتج صناعي يتمّ استخراجه من الرمال، هو «السيليكون» الذي يُستخدم في أكثر من صناعة. إذ يدخل السيليكون مُكونا لعدد مهم من المنتجات بحسب درجات التكرير، مثل الحجارة الإنشائية، والزجاج، والحشوات، وغيرها الكثير.

ولكي نتمكن من إنتاج السيليكون من النوع العالي الجودة، والذي يُستخدم في تصنيع الدوائر المتكاملة (Integrated Circuits) وفي «الترانزيستورز» والنواقل (Transmitters)، وللتحكّم بالكومبيوتر (CPU)، ولدواخله (Components)، فإنه لا بدّ من إجراء عملية تكرير عنيفة وشديدة لمادة الرمل، للحصول على رمل غاية في النقاوة، وعلى معادن عالية الجودة. بمعنى آخر، فإن المكونات الأساسيّة لدواخل وعقل الكومبيوتر مصدرها الرمل المُكرّر والناعم.

حتّى الطبيعة، إذاً، تؤازر الأردن الذي يفيض بالرمال، ومن تحتها الديسي، فيعوم على بحر من السيليكون وغيره من المعادن الثمينة مثل اليورانيوم.

والوعد الذي أطلقته الحملة الإعلامية لقطاع الإنشاء في العقد المنصرم، بأن «ننثر الرمال ذهبا»، هو وعد يحمله اليوم قطاع العلوم والتكنولوجيا الواعد الصاعد في الأردن، لا بل هو نبوءة موصولة بأودية السيليكون من كاليفورنيا، وأوديةٍ أخرى. والواقع أن «سيليكون بادية» هو عنوان حقيقي لشركة تحمل توجّها عمليّا نحو دعم الشباب، عبر شركات رأس المال المُغامر العربي والدولي، للمشاريع الرياديّة في الأردن وفي الإقليم.

عنوان المرحلة المقبلة، إذاً، هو التوسع! والتوسع هو قبل الحفر في العمق لاستخراج موارد جديدة، يعني إعادة تقييم للأصول والثروات الحاليّة بشكل اكتشافات جديدة، بحيث لا يكون الإنسان أو الرمل أو غيرهما من عناصر الإنتاج من المُسلّمات!

والذي قال أن الصحراء هي أصل الحضارة لم يُخطئ، فالتوسّع سيُنفّذه رجال وموارد بشريّة نقيّة، لن تأتي فقط من «هاي تيك» المدينة، وإنما من قلب الصحراء والبادية. وهؤلاء رجال ينتعشون بحبّة تمر وشربة ماء، فلا ينقُصهم إلا الدعم من رأس المال، ليندفعوا نحو التكنولوجيا، وليلتحقوا بالركب وينتقلوا بذات استقلال الدوائر المتكاملة من داخل جهاز الحاسوب.

● شريك تنفيذي ومؤسس في شركة اسكدنيا للبرمجيات

Under The High Patronage of His Excellency The President of Egypt

The GAIF 30th General Conference

Golden Jubilee of The General Arab Insurance Federation

Launch Strategy to Arab Insurance Industry

1st - 4th September, 2014

MARITIM Jolie Ville International Congress Center

Sharm El Sheikh City - Egypt

Diamond Sponsor

إعادة Saudi Re

Gold Sponsor

FAIRFAX

Gulf Insurance | gig

Silver Sponsor

مصر للتأمين MISR INSURANCE

Meet, Assist & Transportation Sponsor

arb

Registration & Medical Sponsor

MAPFRE | WARRANTY Your life. Our world

MAPFRE | ASSISTANCE Your life. Our world

Publications Sponsor

FENCHURCH FARIS

Media Sponsor

الاتحاد الاقتصادي

Middle East Insurance Review

Business Life www.businesslife.net

POLICY

البيان AL BAYAN

المراقب العربي

Premium

MENAIR

AFRICAIR

INTELLIGENT INSURER

الصين تسقط مشروع اقامة التحالف الملاحي P3



جاك سعاده

الرئيس التنفيذي لـ CMA CGM



GIANLUIGI APOINTE

الرئيس التنفيذي لـ MSC



NIL S. ANDERSEN

الرئيس التنفيذي لـ MAERSK

فاجأت الصين قطاع النقل البحري العالمي بإصدارها قرارا ينص على عدم الموافقة على مشروع اقامة التحالف الملاحي P3 الذي يضم الشركات البحرية الثلاث الاكبر في العالم: MAERSK الدانمركية وMSC السويسرية وCMACGM الفرنسية.

واوضحت وزارة الاقتصاد الصينية ان الهدف من اصدار هذا القرار هو منع الاحتكار واستمرار المنافسة بين الخطوط البحرية الناقلة للحاويات «فالموافقة على اقامة هذا التحالف البحري الاضخم يعني السماح له بالهيمنة على اكثر من ٣٥ بالمئة من حركة التجارة العالمية، وعلى فرض اجور الشحن التي تناسبه، في حين ان الخطوط البحرية الاخرى ستكون غير قادرة على مجاراته ومنافسته».

ويذكر ان الشركات الثلاث التي اقترحت اقامة هذا التحالف MAERSK وMSC وCMACGM كانت وقعت بروتوكول تعاون مشترك في حزيران من العام الماضي لاقامة هذا التحالف P3 على ان يباشر في تقديم خدماته في النصف الثاني من العام الحالي، وبعد حصوله على موافقة السلطات المعنية في الولايات المتحدة واوروبا والصين. والمعلوم ان الولايات المتحدة والمفوضية الاوروبية اعطت الضوء اخضر لتأسيسه، لكن قرار الصين السلبي ادى الى الاطاحة به. ويذكر ان P3 كان يعتزم استخدام ٢٥٥ باخرة تبلغ سعتها الاجمالية حوالى ٢,٦ مليون حاوية نمطية ويغطي بخطوطه المنتظمة مرافئ بين آسيا واوروبا والمحيطين الاطلسي والهادئ.

من جهة ثانية، قالت مصادر ملاحية صيفية مستقلة ان الصين رفضت وترفض اقامة تحالفات بحرية عملاقة MEGA دون ان تكون لشركات الملاحة الصينية حصة فيها!

CMA CGM: خدماتنا قائمة برغم وقف شبكة الـ P3

وقد أعلنت شركة CMA CGM: ان الخدمات البحرية التي تقدّمها ستبقى في الوقت الحالي قائمةً بالكامل إلى جانب اتفاقيات التعاون المرعية الإجراء، فيستفيد الزبائن من خدمات عالية الجودة قبل بدء موسم الذروة.

أضافت في بيانها «بفضل تواجدها في جميع القارات من خلال شبكة من ٦٥٠ وكالة، ستواصل المجموعة تطبيق استراتيجية توفّق بين حلول النقل المبتكر والانضباط المالي والامتياز في مجال خدمة الزبائن». مؤكدة ان CGM CMA واثقة من أنّها ستحافظ على أدائها التشغيلي لا بل أنّها ستتخطّى أداء القطاع.

خط ملاحي مشترك جديد بين الشرق الاقصى والهند وباكستان



CHEN PO-TING

الرئيس التنفيذي لشركة WAN HAI

اعلنت شركة الملاحة السنغابورية WAN HAI انها بدأت بتقديم الخدمات المشتركة بين مرافئ الشرق الاقصى والهند وPAKISTAN وبمعدل رحلة اسبوعيا. وتؤمن WAN HAI هذه الخدمات بالتعاون مع COSCO وCHINA SHIPPING الصينيتين وPIL السنغابورية. ويستخدم هذا الخط المشترك ٤ بواخر سعة الواحدة منها ٣ آلاف حاوية نمطية. قدمت WAN HAI باخرتين وكل من COSCO وPIL باخرة واحدة وقد اطلق على هذا الخط اسم PAKISTAN MUNDRA EXPRESS (PME).

وتجدر الاشارة الى ان CHINA SHIPPING تحتل المرتبة السابعة في العالم بأسطول تبلغ سعته ٦٣٦ الف حاوية نمطية وPIL المرتبة السادسة عشرة بأسطول سعته ٣٦٣ الف حاوية نمطية بينما تحتل WAN HAI المرتبة الاحدى والعشرين بأسطول سعته ١٩٤ الف حاوية نمطية.

GULFTAINER تفوز بمناقصة تجهيز وتشغيل مرفأ CANAVERAL الاميركي



JOHN WALSH "CEO OF CANAVERAL PORT AUTHORITY"

وبدر جعفر الرئيس التنفيذي لشركة GULFTAINER الإماراتية

فازت الشركة المشغلة لمحطات الحاويات GULFTAINER بمناقصة لتجهيز مرفأ CANAVERAL الاميركي وتشغيله لمدة ٣٥ عاما. وهذا الفوز هو الاول الذي تحظى به هذه الشركة في الولايات المتحدة الاميركية.

وبموجب هذا الاتفاق الموقع مع سلطات المرفأ الاميركي ستقوم GULFTAINER بضخ اكثر من ١٠٠ مليون دولار اميركي لتأهيل البنى التحتية في المرفأ وتجهيزه بالآليات والمعدات المتطورة وخلق فرص عمل جديدة.

ويذكر ان GULFTAINER قد تأسست في العام ١٩٧٦ في دولة الامارات العربية المتحدة، وقد تمكنت من توسيع قاعدة نشاطها لتغطي بلدانا في القارات الخمس. وكانت هذه الشركة قد فازت بمناقصة لتجهيز رصيف الحاويات في مرفأ طرابلس اللبناني وتشغيله. ومن المتوقع ان يباشر في تقديم خدماته في مطلع العام ٢٠١٥.

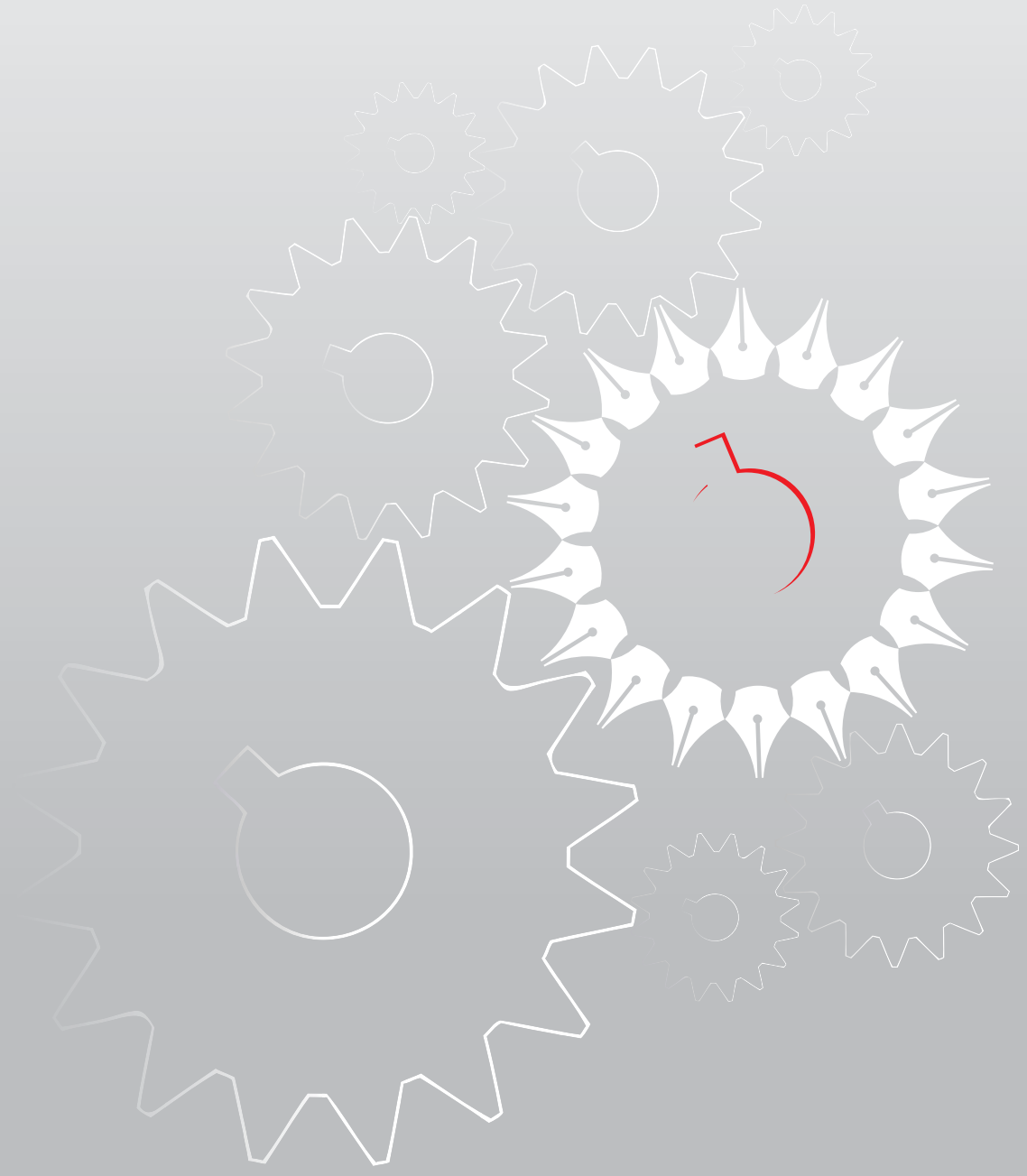


AL AHLEIA INSURANCE CO. S.A.K.

HOT LINE
1888444

Tel.: 965 22240033
Fax: 965 22430308
P.O.Box 1602 Safat - 13017 Kuwait
E-mail: aic@alahleia.com
http:/www.alahleia.com

الأنباء



Technology News ... and more

alanba.com.kw

Available on the App Store

ANDROID APP ON Google play

@alanbanews @AlAnba_News_KW /AlAnbaa.Newspaper /alanba1976

P.O.Box 23915 - Safat 13100 Kuwait t. (965) 22272727 f. (965) 22272702

٥٠٠ الف حاوية نمطية سعة البواخر برسم التخريد SCRAPPING في العام الحالي



JOHN DOLHOLM
الرئيس التنفيذي لـ BIMCO

توقعت المنظمة البحرية الدولية BIMCO ان تبلغ السعة الاجمالية للبواخر برسم التخريد SCRAPPING ٥٠٠ الف حاوية نمطية في نهاية العام الحالي اي ما نسبته حوالى ٢,٧٥ بالمئة من السعة الاجمالية للاسطول التجاري العالمي البالغة حاليا ١٨,٢ مليون حاوية نمطية. واشارت BIMCO الى ان سعة هذا الاسطول سترتفع بنسبة ٥,٢ بالمئة في نهاية العام الحالي، موضحة ان سعة السفن الجديدة التي ستنضم الى قطاع النقل البحري ستبلغ حوالى ٦٠٠ الف حاوية نمطية خلال الربع الثالث من العام الحالي مما يعني استمرار ارتفاع الفائض بسعة هذا الاسطول في ظل تباطؤ نمو الاقتصاد العالمي.

"K" لاين تتعاقد على بناء باخرتين اضافيتين سعة ٧٥٠٠ سيارة



TOMOYUKI OKAWA
– الرئيس التنفيذي لـ K لاين

وقّعت "K" لاين اليابانية اتفاقية مع احواض SHIN KURUSHIMA لبناء باخرتين اضافيتين لنقل السيارات والشاحنات سعة الواحدة منهما ٧٥٠٠ سيارة. وكانت "K" لاين قد تعاقدت في وقت سابق على بناء ٨ بواخر من الفئة ذاتها، على ان تباشر باستلامها في العام ٢٠١٥ بينما ستتسلم الباخرتين الاضافيتين في العام ٢٠١٧.

واوضح مصدر مسؤول في "K" لاين «نحن ملتزمون الاستمرار في تقديم افضل الخدمات لعملائنا بواسطة البواخر الاحدث في العالم».

HYUNDAI تتسلم الباخرة الثالثة سعة ١٣١٠٠ حاوية نمطية



باخرة حاويات تابعة لـ HYUNDAI MERCHANT MARINE

تسلمت شركة الملاحة الكورية الجنوبية HYUNDAI MERCHANT MARINE الباخرة الثالثة سعة ١٣١٠٠ حاوية نمطية من اصل ٥ بواخر تعاقدت على بنائها مع احواض DAWEOO SHIP BUILDING لبناء السفن بتكلفة ١٢٩ مليون دولار للباخرة الواحدة.

وقد انضمت هذه الباخرة التي اطلق عليها اسم HYUNDAI DRIVE الى التحالف البحري G6 الذي يسيّر خطوطا مشتركة بين آسيا واوروبا.

وكانت HYUNDAI قد تسلمت الباخرة الاولى HYUNDAI HOPE في آذار (مارس) الماضي على ان تتسلم الباخرتين الباقيتين HYUNDAI VICTORY و HYUNDAI PRIDE خلال الاشهر الثلاثة المقبلة.

ويذكر ان HYUNDAI تحتل المرتبة الخامسة عشرة في العالم بأسطول يضم ٦٠ باخرة تبلغ سعتها الاجمالية ٣٧٧ الف حاوية نمطية.

قناة السويس تسجل ثاني اعلى رقم قياسي في تاريخها



مهاب مميتس
رئيس هيئة قناة السويس

قال رئيس هيئة قناة السويس **مهاب مميش** ان حركة الملاحة في القناة سجلت ثاني اعلى رقم قياسي في تاريخها في ٢٧ حزيران (يونيو) الماضي بعبور ٥٩ سفينة على متنها ٤,١ ملايين طن من البضائع بالاتجاهين. واعرب **مميش** عن ارتياحه بتسجيل هذا الرقم القياسي الاستثنائي لما سيعود بالنفع على الاقتصاد المصري. واشار الى ان القناة تعتبر «ترمومترا» لحركة الاقتصاد العالمي ومؤشرا مهما يبين الاداء الاقتصادي العالمي. وكان الرقم القياسي الاكبر في تاريخ القناة قد سجل في ٩ آب (اغسطس) من العام الماضي بحمولات بلغت ٤,٩ ملايين طن.

MSC (لبنان) تحافظ على المرتبة الاولى استيرادا



خيرالله الزين
وكالة MSC – لبنان

اظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي ان وكالة MSC (لبنان) ما تزال تحتفظ بالمرتبة الاولى، فقد امنت تفريغ ٩٨٩٩ حاوية نمطية في ايار (مايو) الماضي مقابل ٩٩٤٨ حاوية لشهر نيسان (ابريل) المنصرم، اي بانخفاض طفيف قدره ٤٩ حاوية نمطية ونسبته ٠,٤٩٪. ويذكر ان MSC لبنان هي الوكيلة العامة لـ MSC السويسرية التي تحتل المرتبة الثانية في العالم بأسطول يضم ٤٩٨ باخرة تبلغ سعتها ٢,٤٨٢ مليون حاوية نمطية.

مجموعة سي لاين الاولى تصديرا



سمير نعيمه
مجموعة سي لاين

بينت احصاءات مرفأ بيروت ان مجموعة سي لاين تربعت على المرتبة الاولى بتصدير الحاويات الملأى ببضائع لبنانية. فقد شحنت ١٩٤٠ حاوية نمطية في ايار (مايو) الماضي مقابل ١٨٦٩ حاوية في نيسان (ابريل) المنصرم، اي بانخفاض قدره ٧١ حاوية نمطية ونسبته ٣,٨٠٪. والمعلوم ان مجموعة سي لاين تمثل عدة خطوط بحرية عالمية من ضمنها HAMBURG SUD الالمانية التي تحتل المرتبة الثانية عشرة في العالم بأسطول يضم ١٠٨ بواخر تبلغ سعتها ٤٩٩ الف حاوية نمطية.

١,٦ مليار دولار لتوسيع وتطوير مرفأ EVERGLADES الاميركي

اعلنت سلطات مرفأ EVERGLADES الاميركي انها وضعت خطة لتوسيع وتطوير المرفأ خلال العشرين سنة القادمة، تبلغ كلفتها الاجمالية ١,٦ مليار دولار. وتشمل هذه الخطة تفعيل دور المرفأ عبر زيادة الانتاجية في تداول البضائع العامة والحاويات وتحسين الخدمات للسفن السياحية وناقلات النفط التي تؤمه.

والمعلوم ان مرفأ EVERGLADES الذي يقع على خليج المكسيك والتابع لولاية فلوريدا يتعامل سنويا مع حوالى ٢٢,١ مليون طن و٣,٦ ملايين سائح وراكب، وتبلغ ايراداته ١٣٩ مليون دولار وارباحه الصافية ٦٤ مليون دولار.

MERIT SHIPPING تحافظ على الثانية استيرادا وتصديرا



برنار جردي
وكالة MERIT SHIPPING

استطاعت وكالة MERIT SHIPPING المحافظة على المرتبة الثانية على صعيد استيراد الحاويات برسم الاستهلاك المحلي والحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في شهر ايار (مايو) الماضي. فقد امنت تفريغ ٧٨٠٢ حاوية نمطية في مقابل ٦٧٥٣ حاوية في نيسان (ابريل) المنصرم اي بارتفاع قدره ١٠٤٩ حاوية نمطية ونسبته ١٥,٥٣ بالمئة. كما تمكنت من شحن ١٧١٧ حاوية نمطية مقابل ١٦٦٥ حاوية، اي بزيادة قدرها ٥٢ حاوية نمطية ونسبتها ٣,١٢٪ وتمثل MERIT SHIPPING مجموعة CMACGM الفرنسية التي تحتل المرتبة الثالثة في العالم بأسطول يضم ٤٣٠ باخرة تبلغ سعتها ١,٥٨٠ مليون حاوية نمطية.

ARKAS تفعّل خدماتها غرب افريقيا



السيدة منى بوارشي
ARKAS –لبنان

استبدلت شركة ARKAS التركية الباخرتين BERNARD A و MARIO A بباخرتين اكبر حجما لتتمكن من تلبية طلبات عملائها في غرب افريقيا. فقد بدأت باستخدام الباخرة KEMAL A التي تبلغ سعتها ٢٧٥٥ حاوية نمطية من بينها ٤٠٠ حاوية نمطية مبردة والباخرة GISELE A التي تبلغ سعتها ٢٧٦٤ حاوية نمطية من ضمنها ٤٠٠ حاوية نمطية مبردة، وبمعدل رحلة اسبوعيا. كما قررت تطويل خدماتها من غرب افريقيا الى مرفأي VALENCIA و TARRAGONA الاسبانيين لتصل الى مرفأ بيروت.

واعلنت ARKAS (لبنان) انها اصبحت جاهزة لشحن البضائع من مرفأ بيروت الى غرب افريقيا عبر مرفأ فالنسيا.

وبانضمام هاتين الباخرتين الجديدتين اصبح اسطول ARKAS يضم ٣٤ باخرة تبلغ سعتها الاجمالية ٥١ الف حاوية نمطية.

اسرار واخبار بحرية

● سجل مرفأ بيروت رقماً قياسياً جديداً بحركة الحاويات في شهر أيار (مايو) الماضي. فقد تداول أكثر من ١٠٦ آلاف حاوية نمطية وهو الرقم الأكبر الذي يحققه حتى تاريخه.

وكان الرقم القياسي السابق قد سجل في شهر حزيران (يونيو) من العام الماضي حيث تجاوز الـ ١٠٤ آلاف حاوية نمطية.

***

● استمرار دخول البواخر العملاقة الناقلة للحاويات قطاع النقل البحري، سيؤدي الى معاودة انخفاض أجور الشحن، بعد التحسن الملموس الذي شهدته خلال النصف الأول من العام الحالي.

● تساءلت أوساط بحرية عن أسباب التأخير المتواصل في المباشرة بتنفيذ مشروع توسيع مرفأ بيروت، على الرغم من اعلان رئيس الحكومة تمام سلام عن تأييده للمشروع على ان ينفذ على مرحلتين.

***

● من المنتظر ان تشهد ادارة الجمارك تشكيلات واسعة تطال معظم المراكز، بعد ان عيّن مجلس الوزراء رئيساً للمجلس الأعلى للجمارك وأعضاءه ومديراً عاماً أصيلاً للجمارك.

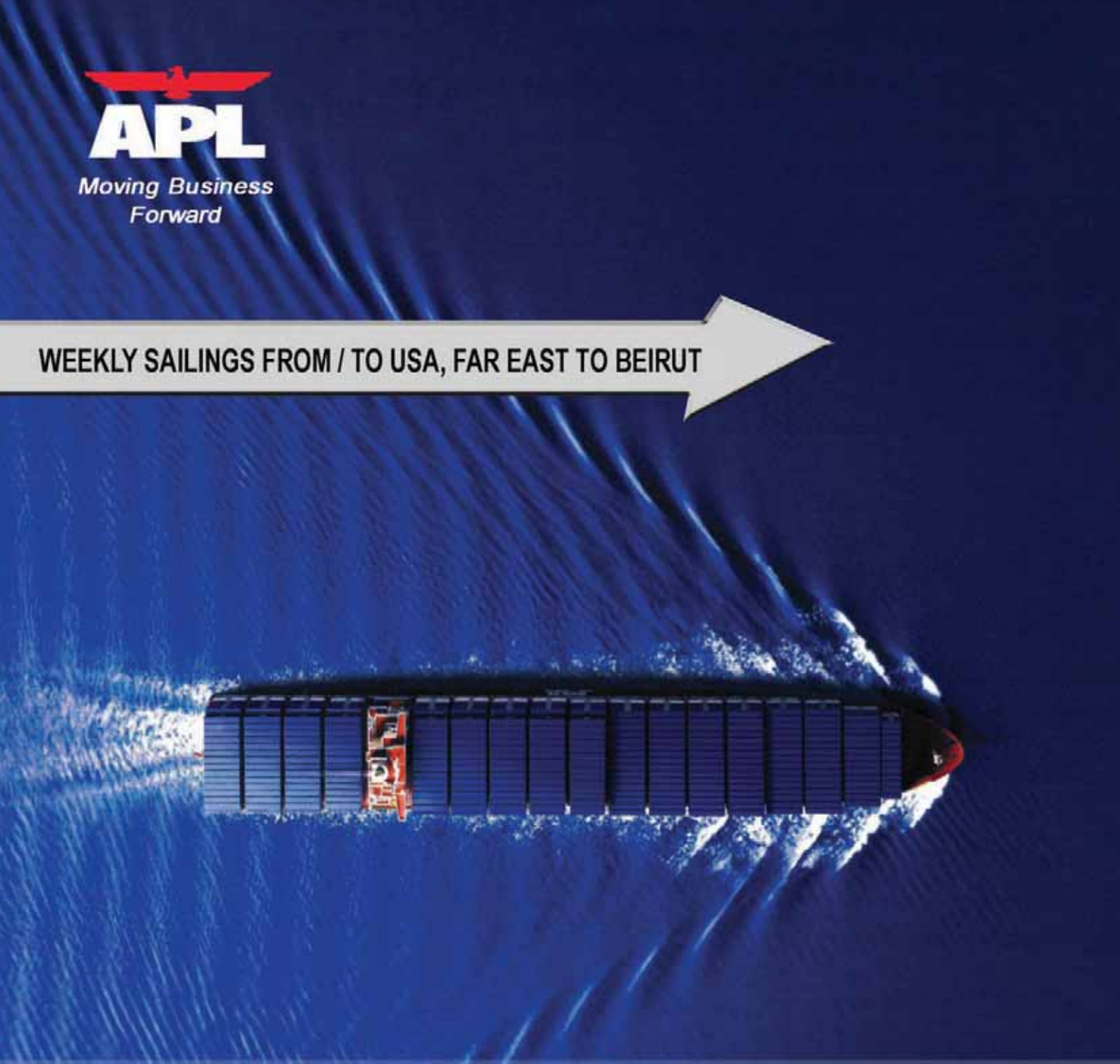
***

● توقع مسؤول في مرفأ بيروت ان تتجدد أزمة الازدحام في محطة الحاويات وباحات المرفأ خلال العام ٢٠١٦، في حال استمرت نسبة الزيادة على حالها والبالغة حالياً ٧ بالمئة.

APL

Moving Business Forward

WEEKLY SAILINGS FROM / TO USA, FAR EAST TO BEIRUT



WE ACCEPT EXPORT TO ARAB COUNTRIES:

Jebel Ali, Ajman, Abu Dhabi, Sharjah (UAE), Muscat, Kuwait, Hodeidah, Aden, Bahrain ...

Sea Cargo Agency S.A.L.

Charles Helou Avenue
Sehnaoui Building, 3rd Floor
PO BOX 17-5024
Beirut, Lebanon

Tel: 961-1-577570/1/2
Fax: 961-1-442858
Email: seacargo@idm.net.lb

حضور لافت في الجمعية العمومية العادية للغرفة الدولية للملاحة في بيروت

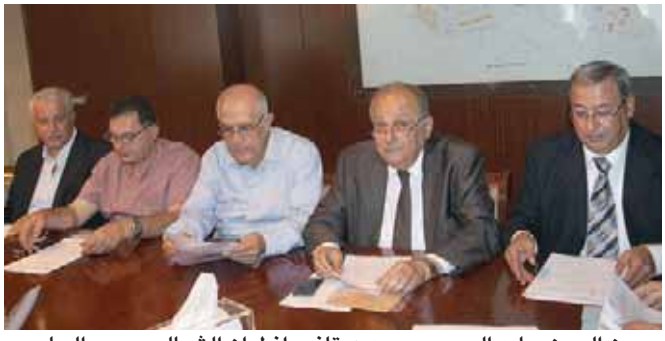
تقرير إداري مليء بالإنجازات والنشاطات للهيئة الإدارية



من اليمين: ايلي زخور والاستاذ اسكندر نجار



من اليسار: سمير مقوم، عبد الحميد الفيل، كمال شرفان وسمير غالب



من اليمين: وليد العمري، محمد عيتاني، انطوان الشمالي، سمير الحاج وجوزف قاعي



من اليمين: محمد فخر الدين، عبد الغني غريب، وليد لطّوف، جورجت حلاق وحسن الفيل

عقدت الغرفة الدولية للملاحة في بيروت في ٢٤ حزيران (يونيو) الماضي اجتماعاً للجمعية العمومية العادية السنوية برئاسة ايلي زخور وحضور أعضاء الهيئة الإدارية والمستشار القانوني للغرفة المحامي اسكندر نجار ومفوض المراقبة المالي وليد العمري. كما شارك في الاجتماع ٣٧ عضواً من الهيئة العامة يمثلون وكالاتهم وشركاتهم من أصل ٤٢ وكالة بحرية منتسبة الى الغرفة. وبالتالي تأمن النصاب القانوني.

افتتاح الجمعية العمومية العادية

افتتح رئيس الغرفة **ايلي زخور** الاجتماع بكلمة رحب فيها «بالزملاء» أعضاء الغرفة شاكراً حضورهم اللافت الذي يؤكد ثقتهم الكبيرة بأعضاء الهيئة الإدارية. كما نوّه بجو التعاون والتضامن السائد في الغرفة ووقوف أعضائها الدائم والداعم الى جانب الهيئة الإدارية.

واشار **زخور** الى «ان هذا الجو التضامني يدفعنا لكي نكون دائما مستعدين وجاهزين لإيجاد حلول لمشكلات ومصاعب تعترض نشاط الزملاء». كما أشاد بالدعم بمختلف أشكاله وأنواعه الذي يقدمه زملاء لكي تستطيع الغرفة القيام بالالتزامات والواجبات الملقاة على عاتقها»..

التقرير الإداري للهيئة الإدارية

ثم تلا الأمين العام للغرفة **محمد عيتاني** التقرير الإداري عن أهم انجازات ونشاطات الهيئة الإدارية خلال ولايتها من ٢٠١٣/٦/٢٥ الى ٢٠١٤/٦/٢٤. فقال ان «هذه الولاية التي نودعها اليوم كانت مفعمة بالاجتماعات واللقاءات والاتصالات مع كافة المعنيين بقطاع النقل: رئاسة الحكومة، وزارات النقل والاقتصاد والتجارة والصناعة، إدارتا مرفأ بيروت والجمارك اللبنانية، محطتا الحاويات وارساء السفن، رئاسة الميناء والأجهزة الأمنية والعسكرية المتواجدة في مرفأ بيروت».

معالجة مشاكل الوكلاء البحريين

وقد استطاعت الهيئة الإدارية بالجهود التي بذلتها والعلاقات المتينة التي تربطها بالجهات المعنية، معالجة قضايا وايجاد حلول لمشاكل عانى منها بعض الزملاء خلال ممارسة نشاطهم وأعمالهم».

الغرفة مرجع بحري رائد في لبنان والمنطقة

«ان هذه المسيرة الناجحة والمستمرة هي خير دليل على العمل الدؤوب الذي تقوم به الهيئة والموقع المتميز الذي أصبحت تتربع عليه الغرفة بين القطاعات الاقتصادية، وهي تواصل عملها محصنة بالتعاون والتضامن بين أعضائها. ان هذه الوحدة والكلمة الموحدة شكلتا الدعم الأهم الذي مكن الهيئة من تحقيق انجازات ومواصلة لعب دور محوري على كافة الأصعدة ومن جعل «غرفتكم» مرجعاً بحرياً رائداً في لبنان والمنطقة. فالدعوات التي تتلقاها الغرفة للمشاركة وحضور الندوات والاجتماعات والمؤتمرات في لبنان والخارج تؤكد هذه المكانة المرموقة. فلا يمر أسبوع إلا ويكون زميل يمثل الغرفة مشاركاً فيها وتكون له مداخلات او مقترحات تحظى دائما باهتمام المشاركين».

وأضاف التقرير «على سبيل المثال لا الحصر نذكر مشاركة الغرفة في اجتماع المكتب التنفيذي لمجلس وزراء العرب في دورته الـ (٥٢) والذي عقد في دبي في ٢٧ أيار (مايو) الماضي، وفي اجتماعات مجلس ادارة والجمعية العمومية للاتحاد العربي لغرف الملاحة البحرية والتي عقدت في دبي في ٢٨ أيار (مايو) الماضي. وكان للغرفة مداخلة أكدت فيها ان التطور الكبير الذي شهدته التجارة والصناعة البحرية يستلزم وجود قانون بحري قضائي عربي ودوائر قضائية بحرية عربية متخصصة لكي تفصل في المنازعات والقضايا البحرية أسوة بما هو معمول به في الدول الغربية المتحضرة». وأكدت الغرفة «ان التضامن العربي هو السبيل الوحيد لتنشيط وزيادة تبادل التجارة البينية بين الدول العربية، وهو الذي يتيح تطبيق القوانين العربية الموحدة التي أنجزت والتي ما يزال معظمها حبراً على ورق».



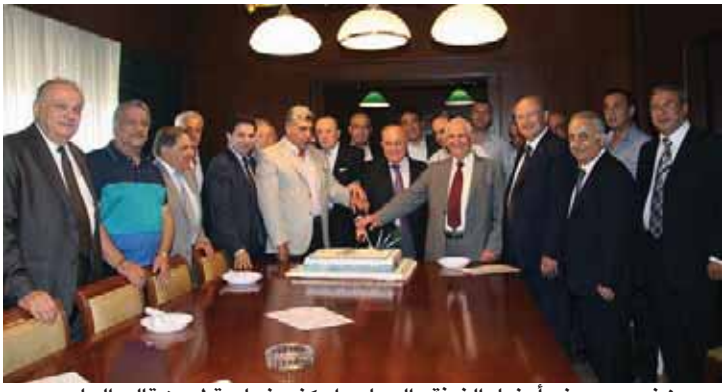
من اليمين: حسن الفيل، انطوان بيطار، شارل هاشم، نبيل عازر، زياد ابو رجيلي، الان عواد ونجيب الجميل



من اليمين: جورج أشقر، انطوان سلامه، ايلي خنيصر، غبريال طراف وميشال حداد



صورة جامعة من الجمعية العمومية



زخور مع بعض أعضاء الغرفة والمحامي اسكندر نجار يقطعون قالب الحلوى

انجازات الهيئة

وأشار التقرير الى ان «الغرفة تدخلت مع ادارة مرفأ بيروت ونجحت في اعتماد المشروع الذي اقترحه أحد الزملاء لمكننة اذونات التسليم "DELIVERY ORDER AUTOMATION (D.O.AUTOMATION)".

كما تدخلت مع وزارة الاقتصاد والتجارة ونجحت في جعل معالي الوزير السابق **نقولا نحاس** يعلق العمل بطلب مكتب مقاطعة اسرائيل وجوب حصول الوكيل البحري على افادة مسبقة صادرة عن المكتب، تؤكد ان الباخرة القادمة الى مرفأ بيروت تتقيد بأحكام ومبادئ المقاطعة. وتدخلت الغرفة مع سعادة المدير العام للنقل البري والبحري المهندس **عبد الحفيظ القيسي** الذي تجاوب معها بإلغاء احد الشروط التعجيزية للسماح للوكيل البحري سحب الكفالة المصرفية التي كان أودعها في رئاسة الميناء، في حال وافقت وزارة النقل على طلبه بإلغاء الترخيص الممنوح له بمزاولة أعمال الوكالة البحرية».

الغرفة مع مشروع التوسيع في مرفأ بيروت

وأشار التقرير الى «ان الهيئة الإدارية سلمت دولة رئيس الحكومة الأستاذ **تمام سلام** مذكرة تضمنت تأييدها لمشروع التوسيع الذي أعدته ادارة واستثمار مرفأ بيروت.. وقد تبلغت الهيئة موافقة دولته على تنفيذ المشروع على مرحلتين. كما سلمت الهيئة مذكرة مماثلة لمعالي وزير الاشغال العامة والنقل **غازي زعيتر**».

واعتراض على آلية تطبيق الملاحقات الجمركية

وأشارت الهيئة في تقريرها الى ان آخر اجتماع عقدته الغرفة مع مدير الجمارك العام **شفيق مرعي** حيث سلمته مذكرة تضمنت اعتراضها على آلية تطبيق الملاحقات الجمركية خصوصاً استبقاء موظفين عاملين لدى شركات وسطاء النقل ومخلصي البضائع والوكالات البحرية موقوفين لمدة قاربت الـ ٢٤ ساعة بسبب اكتشاف عملية تهريب حبوب مخدرة في حاوية كانت شحنت من مرفأ بيروت الى الكويت، بالرغم من انهم لم يرتكبوا اي فعل من الأفعال التي كونت المخالفة.. كما نصت المادة ٤١٦ من قانون الجمارك».

تحول الغرفة الى مرجع اعلامي بامتياز

وأشار التقرير الى ان الغرفة تحولت الى مرجع لوسائل اعلام محلية واقليمية وعالمية ولغرف الملاحة ومؤسسات استشارية عربية ودولية حيث «تقوم بتزويدهم وبناء على طلبهم بالإحصاءات والأخبار والتطورات المتعلقة بقطاع النقل. كما ان النشرة الالكترونية التي تصدرها الغرفة شهرياً توسعت قاعدة قرائها الذين أصبحوا ينتظرون صدورها بفارغ الصبر للاطلاع على الأخبار المهمة والإحصاءات الدقيقة التي تنفرد بنشرها. كما ارتفع عدد زوار الموقع الالكتروني للغرفة، ما يؤكد الاهتمام الذي يحظى به فتجاوز عددها الـ ٥٠ ألفاً حتى آذار (مارس) الماضي.

من جهة ثانية، رحبت الهيئة بانضمام زميلتين جديدتين الى عضوية الغرفة وهما: NAVITRADE CO وALL TRANSPORT AGENCY (ATA)

كما وجهت تحية تقدير لكافة المراجع الوزارية وللقيمين على ادارتي الجمارك ومرفأ بيروت ومحطتي الحاويات وارساء السفن ورئاسة الميناء وللأجهزة الأمنية والعسكرية في مرفأ بيروت». وأنهى **عيتاني** تلاوة التقرير الذي أشاد بالجهود التي يبذلها المستشار القانوني للغرفة الأستاذ **اسكندر نجار** وبآرائه القانونية القيمة من أجل الدفاع عن مصلحة الغرفة وأعضائها.

الوضع المالي للغرفة سليم

ثم عرض مفوض المراقبة المالي **وليد العمري** التقرير المالي فأعطى الايضاحات اللازمة مؤكداً ان الوضع المالي للغرفة سليم. في حين أكد **زخور** مجدداً ان الدعم المالي المباشر الذي يقدمه بعض الزملاء يساهم في المحافظة على ملاءة الغرفة وتعزيز مواردها المالية.

فتح باب المناقشة

ثم أعلن **زخور** ان الهيئة الإدارية جاهزة للإجابة على أسئلة أعضاء الغرفة، فكان هناك اجماع على دعم وتأييد الخطوات التي تقوم بها الهيئة لتفعيل دور الغرفة، وارتياح للإنجازات التي تحققها.

ابراء ذمة الهيئة الإدارية

وبعد اقفال باب المناقشة وافقت الجمعية العمومية العادية السنوية على ابراء ذمة الهيئة الإدارية لولايتها المنتهية اليوم. ثم دعي الحضور الى حفل كوكتيل أقيم في مقر الغرفة حيث جرى قطع قالب حلوى باسم الغرفة.■

مجموع الواردات الجمركية والـ VAT يواصل ارتفاعه للشهر الثالث على التوالي

الواردات الجمركية ١٧١,٨ مليار ليرة، والـ VAT ١٧٥ ملياراً والمجموع العام ٣٤٦,٨ مليار ليرة

سجل المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة الـ VAT والمستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات في شهر ايار (مايو) الماضي زيادة عما كان عليه في شهر نيسان (ابريل) المنصرم وهذه الزيادة هي للشهر الثالث على التوالي. وبينت الاحصاءات الصادرة عن المديرية العامة للجمارك ان الواردات الجمركية سجلت تراجعا في ايار بينما ارتفعت واردات الـ VAT.

ارتفاع المجموع العام للواردات في ايار ٢٠١٤

فقد بلغ المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة ٣٤٦,٨٦٦ مليار ليرة مقابل ٣٤٠,٧١٨ مليارا في نيسان المنصرم، اي بتحسن قدره ٦,١٤٨ مليارات ليرة ونسبته ١,٨٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٤٦,٨٦٦ مليار ليرة في ايار الماضي كالآتي:

الواردات الجمركية: بلغت ١٧١,٨٧١ مليار ليرة مقابل ١٧٢,٢١٢ مليارا، اي بانخفاض قدره ٣٤١ مليون ليرة ونسبته ٠,٢٠٪.

واردات الـ VAT: بلغت ١٧٤,٩٩٥ مليار ليرة مقابل ١٦٨,٥٠٦ مليارا، اي بزيادة قدرها ٦,٤٨٩ مليارات ليرة ونسبتها ٣,٨٥٪.

مقارنة مجموع الواردات الجمركية في نيسان وايار ٢٠١٤

واظهرت المقارنة بمجموع الواردات الجمركية عبر كافة المرافئ والبوابات في نيسان وايار ٢٠١٤ الارقام التالية:

– جاء مرفأ بيروت كالعادة في المرتبة الاولى بتحصيله ١٥١,٨٨٣ مليار ليرة مقابل ١٥١,٤٦٢ مليارا في نيسان، اي بارتفاع نسبته ٠,٢٨٪.

– وحافظ مطار بيروت الدولي على المرتبة الثانية باستيفائه ١٢,٦٤٢ مليار ليرة مقابل ١٣,٢٦٤ مليارا اي بتراجع قدره ٦٢٢ مليون ليرة ونسبته ٤,٦٩٪.

– وراوح مرفأ طرابلس مكانه في المرتبة الثالثة بـ ٥,٤٩٠ مليارات ليرة مقابل ٥,٨٤١ مليارات اي بانخفاض قدره ٣٥١ مليون ليرة ونسبته ٦٪.

مقارنة بمجموعة واردات الـ VAT في نيسان وايار ٢٠١٤

كما افادت المقارنة بواردات الضريبة على القيمة المضافة الـ VAT عبر كافة المرافئ والبوابات خلال ايار ونيسان الماضيين بالوقائع التالية:

– حافظ مرفأ بيروت على المرتبة الاولى بتحصيله ١٤٣,٣٢٦ مليار ليرة مقابل ١٣٣,٣٦٣ مليارا في نيسان، اي بزيادة نسبتها ٧,٤٧٪.

– وبقي مطار بيروت الدولي في المرتبة الثانية بـ ١٧,٤٦٢ مليار ليرة مقابل ٢١,٥٨٩ مليارا اي بتراجع قدره ٤,١٢٧ مليارات ليرة ونسبته ١٩,١٢٪.

– وجاءت المرتبة الثالثة كالعادة لصالح مرفأ طرابلس بـ ٨,٨٧٣ مليارات ليرة مقابل ٨,٩٥٤ مليارات اي بانخفاض قدره ٨١ مليون ليرة ونسبته ٠,٩٠٪.

مجموع واردات ايار ٢٠١٤ ادنى منه في ايار ٢٠١٣

من ناحية ثانية افادت احصاءات الجمارك ان المجموع العام للواردات الجمركية والـ VAT والمستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات والبالغ ٣٤٦,٨٦٦ مليار ليرة في ايار الماضي جاء ادنى مما كان عليه في الشهر نفسه (ايار) من العام الماضي حيث بلغ ٣٨٩,٤٠٦ مليار ليرة، اي بانخفاض نسبته ١٠,٩٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٤٦,٨٦٦ مليار ليرة في ايار كالآتي:

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ١٧١,٨٧١ مليار ليرة مقابل ٢٠٤,٥٩٩ مليارات اي بتراجع قدره ٣٢,٧٢٨ مليار ليرة ونسبته ١٦٪.

واردات الـ VAT: بلغ مجموعها ١٧٤,٩٩٥ مليار ليرة مقابل ١٨٤,٨٠٧ ملياراً، اي بانخفاض قدره ٩,٨١٢ مليارات ليرة ونسبته ٥,٣١٪.



علي حسن خليل

وزير المالية

حصة مرفأ بيروت ٨٨,٣٧ بالمئة من مجموع الواردات الجمركية في ايار ٢٠١٤

وتمثل حصة مرفأ بيروت البالغة ١٥١,٨٨٣ مليار ليرة ما نسبته ٨٨,٣٧٪ من مجموع الواردات الجمركية المحصلة عبر كافة المرافئ والبوابات في ايار ٢٠١٤ والبالغ ١٧١,٨٧١ مليار ليرة، في حين كانت حصته البالغة ١٨٤,٠٠٣ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٨٩,٩٣٪ من مجموع الواردات الجمركية والبالغ ١٨٤,٨٠٧ مليار ليرة في الشهر ذاته من العام الماضي.

حصة مرفأ بيروت ٨١,٩٠٪ من مجموع واردات الـ VAT في ايار ٢٠١٤

وتمثل حصة مرفأ بيروت البالغة ١٤٣,٣٢٦ مليار ليرة ما نسبته ٨١,٩٠٪ من مجموع واردات الـ VAT البالغة ١٧٤,٩٩٥ مليار ليرة في ايار ٢٠١٤، بينما كانت حصته البالغة ١٥٩,٣٧٤ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٨٦,٢٤٪ من مجموع واردات الـ VAT المحصلة في الشهر ذاته من العام الماضي والبالغة ١٨٤,٨٠٧ مليار ليرة.

حصة مرفأ بيروت ٨٥,١١٪ من المجموع العام للواردات في ايار ٢٠١٤

وبذلك تمثل حصة مرفأ بيروت البالغة ٢٩٥,٢٠٩ مليار ليرة ما نسبته ٨٥,١١ بالمئة من المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة الـ VAT المحصلة عبر كافة المرافئ والبوابات في ايار من العام الحالي والبالغة ٣٤٦,٨٦٦ مليار ليرة، بينما كانت حصته البالغة ٣٤٣,٣٧٧ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٨٨,١٨ بالمئة من المجموع العام للواردات الجمركية والـ VAT والبالغة ٣٨٩,٤٠٦ مليار ليرة في الشهر نفسه (ايار) من العام الحالي. ■

جدول مقارنة بالواردات الجمركية والـ VAT في نيسان وايار ٢٠١٤

البوابات	ايار ٢٠١٤	نيسان ٢٠١٤	+/–
١– مرفأ بيروت	١٥١,٨٨٣ مليار ليرة	١٥١,٤٦٢ مليار ليرة	+٤٢١ مليون ليرة
٢– مطار بيروت الدولي	١٢,٦٤٢ مليار ليرة	١٣,٢٦٤ مليار ليرة	–٦٢٢ مليون ليرة
٣– مرفأ طرابلس	٥,٤٩٠ مليار ليرة	٥,٨٤١ مليار ليرة	–٣٥١ مليون ليرة
٤– مرفأ صيدا	١,١٤٢ مليار ليرة	٣٤٧ مليون ليرة	+٧٩٥ مليون ليرة
٥– بوابة المصنع	٥٦٩ مليون ليرة	١,٠٤٤ مليار ليرة	–٤٧٥ مليون ليرة
٦– مرفأ صور	١٣٠ مليون ليرة	٢٣٤ مليون ليرة	–١٠٤ مليون ليرة
٧– بوابة العبودية	١١ مليون ليرة	١١ مليون ليرة	–
٨– بوابة العريضة	٤ مليون ليرة	٩ مليون ليرة	–٥ مليون ليرة
مجموع الواردات الجمركية	١٧١,٨٧١ مليار ليرة	١٧٢,٢١٢ مليار ليرة	–٣٤١ مليون ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٧٤,٩٩٥ مليار ليرة	١٦٨,٥٠٦ مليار ليرة	+٦,٤٨٩ مليار ليرة
المجموع العام للواردات	٣٤٦,٨٦٦ مليار ليرة	٣٤٠,٧١٨ مليار ليرة	+٦,١٤٨ مليار ليرة

جدول مقارنة بالواردات الجمركية والـ VAT خلال شهر ايار من العامين ٢٠١٣ و٢٠١٤

البوابات	ايار ٢٠١٤	نيسان ٢٠١٤	+/–
١– مرفأ بيروت	١٥١,٨٨٣ مليار ليرة	١٨٤,٠٠٣ مليار ليرة	–٣٢,١٢٠ مليار ليرة
٢– مطار بيروت الدولي	١٢,٦٤٢ مليار ليرة	١٢,٧١٨ مليار ليرة	–٧٦ مليون ليرة
٣– مرفأ طرابلس	٥,٤٩٠ مليار ليرة	٦,٢٩٥ مليار ليرة	–٨٠٥ مليون ليرة
٤– مرفأ صيدا	١,١٤٢ مليار ليرة	١٦١ مليون ليرة	+٩٨١ مليون ليرة
٥– بوابة المصنع	٥٦٩ مليون ليرة	٨٠٧ مليون ليرة	–٢٣٨ مليون ليرة
٦– مرفأ صور	١٣٠ مليون ليرة	٥٩٠ مليون ليرة	–٤٦٠ مليون ليرة
٧– بوابة العبودية	١١ مليون ليرة	١٧ مليون ليرة	–٦ مليون ليرة
٨– بوابة العريضة	٤ مليون ليرة	٨ ملايين ليرة	–٤ مليون ليرة
مجموع الواردات الجمركية	١٧١,٨٧١ مليار ليرة	٢٠٤,٥٩٩ مليار ليرة	–٣٢,٧٢٨ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٧٤,٩٩٥ مليار ليرة	١٨٤,٨٠٧ مليار ليرة	–٩,٨١٢ مليار ليرة
المجموع العام للواردات	٣٤٦,٨٦٦ مليار ليرة	٣٨٩,٤٠٦ مليار ليرة	–٤٢,٥٤٠ مليار ليرة

مرفأ بيروت يسجل ارقاما جيدة بحركته ومجموع وارداته المالية

١٦٣ باخرة، ٧٢١ الف طن، ١٠٦١٦٦ حاوية نمطية، ٦٨٤٠ سيارة و٢١٦ مليون دولار

سجل مرفأ بيروت نتائج جيدة بحركته الاجمالية ومجموع وارداته المالية خلال شهر ايار (مايو) الماضي، كما حقق مفاجأة كبيرة بالرقم القياسي لحركة الحاويات التي تجاوزت الـ ١٠٦ آلاف حاوية نمطية وهو الرقم الاكبر المسجل في مرفأ بير وت حتى تاريخه.



توفيق لطيف
رئيس ديوان ادارة واستثمار مرفأ بيروت

مقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال نيسان وايار ٢٠١٤

واظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال نيسان وايار الماضيين الارقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ١٦٣ باخرة مقابل ١٦٥ باخرة في نيسان المنصرم اي بانخفاض قدره باخرتان ونسبته ١,٢١٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها ٧٢١ الف طن مقابل ٧٠٠ الف، اي بارتفاع قدره ٢١ الف طن ونسبته ٣ بالمئة.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٧٢١ الف طن في ايار كالآتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ٦٣٧ الف طن مقابل ٦١٨ الفاً، اي بزيادة قدرها ١٩ الف طن ونسبتها ٣,٠٧٪.

البضائع اللبنانية المصدرة: بلغ وزنها ٨٤ الف طن مقابل ٨٢ الفاً، اي بارتفاع قدره ٢ طنان ونسبته ٢,٤٤٪.

رقم قياسي لحركة الحاويات في ايار ٢٠١٤

وسجل مرفأ بيروت رقما قياسيا كبيرا بحركة الحاويات التي تداولها فبلغ ١٠٦١٦٦ حاوية نمطية مقابل ٨٩٣٣٨ حاوية لنيسان المنصرم، أي بزيادة كبيرة قدرها ١٦٨٢٨ حاوية ونسبتها ١٨,٨٤٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٠٦١٦٦ حاوية نمطية في أيار كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٥٠٢٠٩ حاويات نمطية مقابل ٤٧١٤٥ حاوية في نيسان المنصرم، اي بتحسن قدره ٣٠٦٤ حاوية نمطية ونسبته ٦,٥٠٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها: بلغ ٥٣٣٣٥ حاوية نمطية مقابل ٣٩٨١٣ حاوية، اي بزيادة جيدة قدرها ١٣٥٢٢ حاوية نمطية ونسبتها ٣٣,٩٦٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٢٦٢٢ حاوية نمطية مقابل ٢٣٨٠ حاوية، اي بارتفاع قدره ٢٤٢ حاوية نمطية ونسبته ١٠,١٧٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في ايار ٢٠١٤؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في ايار الماضي والبالغة ٥٠٢٠٩ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٣١٨٨٠ حاوية نمطية مقابل ٣١٩٠٦ حاويات في نيسان المنصرم اي بانخفاض طفيف نسبته ٠,٠٨٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ٤٥ حاوية نمطية مقابل ١٠٤ حاويات اي بتراجع قدره ٥٩ حاوية نمطية ونسبته ٥٦,٧٣٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ١٨٢٨٤ حاوية نمطية مقابل ١٥١٣٥ حاوية، اي بزيادة قدرها ٣١٤٩ حاوية نمطية ونسبتها ٢٠,٨١٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في ايار ٢٠١٤؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها والبالغة ٥٣٣٣٥ حاوية نمطية في ايار الماضي كالآتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٥٦٨٧ حاوية نمطية مقابل ٥١٩١ حاوية في نيسان، اي بارتفاع نسبته ٩,٥٥٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٨٦٧٤ حاوية نمطية مقابل ١٩٩٤٣ حاوية اي بزيادة قدرها ٨٧٣١ حاوية نمطية ونسبتها ٤٣,٧٨٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ١٨٩٧٤ حاوية نمطية مقابل ١٤٦٧٩ حاوية اي بتحسن جيد قدره ٤٢٩٥ حاوية نمطية ونسبته ٢٩,٢٦٪.

تراجع حركة السيارات في ايار الماضي

بينما تراجعت حركة السيارات في مرفأ بيروت خلال ايار الماضي فبلغ عددها ٦٨٤٠ سيارة مقابل ٧٢٥٩ سيارة في نيسان، اي بتراجع نسبته ٥,٧٧٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٨٤٠ سيارة في ايار الماضي كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٥٧٦٣ سيارة مقابل ٦٢٤٥ سيارة اي بانخفاض قدره ٤٨٢ سيارة ونسبته ٧,٧٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغت ١٠٧٧ سيارة مقابل ١٠١٤ سيارة، اي بارتفاع قدره ٦٣ سيارة ونسبته ٦,٢١٪.

ارتفاع الحركة ينسحب على مجموع الواردات في ايار ٢٠١٤

من جهة ثانية، افادت الاحصاءات ان ارتفاع الحركة في ايار الماضي انسحب ايضا على المجموع العام للواردات المالية التي بلغت بعد تحويلها الى دولار اميركي ٢١٦,٠٠٧ مليون دولار مقابل ٢٠٥,٨٤٦ ملايين دولار في نيسان المنصرم اي بزيادة قدرها ١٠,١٦١ ملايين دولار ونسبتها ٤,٩٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢١٦,٠٠٧ مليون دولار في ايار الماضي كالآتي:

الواردات المرفئية: بلغت ١٩,٨٠٠ مليون دولار مقابل ١٦,٥٦٥ مليوناً، اي بتحسن قدره ٣,٢٣٥ ملايين دولار ونسبته ١٩,٥٣٪.

الواردات الجمركية: بلغت ١٥١,٨٨٣ مليار ليرة مقابل ١٥١,٤٦٢ ملياراً، اي بارتفاع قدره ٤٢١ مليون ليرة ونسبته ٠,٢٨٪.

واردات الـ TVA: بلغت ١٤٣,٣٢٦ مليار ليرة مقابل ١٣٣,٣٦٣ ملياراً اي بزيادة قدرها ٩,٩٦٣ مليارات ليرة ونسبتها ٧,٤٧٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغت ٥٧٣ مليون ليرة مقابل ٥١٦ مليوناً اي بنمو قدره ٥٧ مليون ليرة ونسبته ١١,٠٥٪.

الأبواب	ايار ٢٠١٤	نيسان ٢٠١٤	+/-
عدد البواخر	١٦٣ باخرة	١٦٥ باخرة	-٢ باخرة
كميات البضائع (طن)	٧٢١	٧٠٠ الف	+٢١ الف طن
بضائع مستوردة (طن)	٦٣٧ الف	٦١٨ الف	+١٩ الف طن
بضائع مصدرة (طن)	٨٤ الف	٨٢ الف	+٢ الف
عدد الحاويات (نمطية)	١٠٦,١٦٦	٨٩,٣٣٨	+١٦,٨٢٨ حاوية نمطية
حاويات مستوردة (نمطية)	٥٠,٢٠٩	٤٧,١٤٥	+٣,٠٦٤حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها	٥٣,٣٣٥	٣٩,٨١٣	+١٣,٥٢٢حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على متن السفن (نمطية)	٢,٦٢٢	٢,٣٨٠	+٢٤٢ حاوية نمطية
عدد السيارات	٦,٨٤٠	٧,٢٥٩	-٤١٩ سيارة
سيارات مستوردة	٥,٧٦٣	٦,٢٤٥	-٤٨٢ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	١,٠٧٧	١,٠١٤	+٦٣ سيارة
عدد الركاب بحرا	٢٧١	٣٠١ راكبا	-٣٠ راكبا
الواردات المرفئية (دولار)	١٩,٨٠٠ مليون	١٦,٥٦٥ مليون	+٣,٢٣٥ مليون دولار
الواردات الجمركية (ليرة)	١٥١,٨٨٣ مليار	١٥١,٤٦٢ مليار	+٤٢١ مليون ليرة
واردات الـTVA (ليرة)	١٤٣,٣٢٦	١٣٣,٣٦٣ مليار	+٩,٩٦٣ مليار ليرة
واردات رئاسة الميناء (ليرة)	٥٧٣ مليون	٥١٦ مليون	+٥٧ الف ليرة

مجموع الواردات			
ليرات لبنانية	٢٩٥,٧٨٢ مليار ليرة	٢٨٥,٣٤١ مليار ليرة	+١٠,٤٤١ مليار ليرة
دولار أميركي	١٩,٨٠٠ مليون دولار	١٦,٥٦٥ مليون دولار	+٣,٢٣٥ مليون دولار

المجموع العام للواردات			
بعد تحويلها الى دولار اميركي	٢١٦,٠٠٧ مليون دولار	٢٠٥,٨٤٦ مليون دولار	+١٠,١٦١ مليون دولار

ارتفاع حركة مرفأ بيروت لم ينعكس ايجابا على مجموع الواردات

٨٣٧ باخرة، ٣,٥٦ ملايين طن، ٤٨٦٠٨٨ حاوية نمطية، ٣٨٣١٠ سيارات و١٠٢٥,٣ مليون دولار

حقق مرفأ بيروت حركة اجمالية جيدة خلال الاشهر الخمسة الاولى من العام الحالي مقارنة مع تلك المسجلة في الفترة ذاتها من العام الماضي. لكن هذه النتائج الجيدة لم تنعكس ايجابا على المجموع العام للواردات المالية.



سامي حسين

مدير الحركة في مرفأ بيروت

مقارنة بحركة المرفأ الاجمالية خلال الاشهر الخمسة الاولى من ٢٠١٣ و٢٠١٤

واظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية خلال الاشهر الخمسة الاولى من العامين ٢٠١٣ و٢٠١٤ الوقائع التالية:

مجموع البواخر: بلغ ٨٣٧ باخرة مقابل ٨٨٧ باخرة اي بتراجع قدره ٥٠ باخرة ونسبته ٥,٦٤٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الاجمالي ٣,٥٦٤ ملايين طن مقابل ٣,٣٦٦ ملايين اي بارتفاع قدره ١٩٨ الف طن ونسبته ٥,٨٨٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٣,٥٦٤ ملايين طن في الاشهر الخمسة الاولى من العام الحالي كالآتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ٣,١٩٩ ملايين طن مقابل ٢,٩٥٤ مليون طن، اي بتحسن قدره ٢٤٥ الف طن ونسبته ٨,٢٩٪.

البضائع اللبنانية المصدرة: بلغ وزنها ٣٦٥ الف طن مقابل ٤١٢ الفاً، اي بانخفاض قدره ٤٧ الف طن ونسبته ١١,٤١٪.

وارتفع مجموع الحاويات في الاشهر الخمسة الاولى من العام ٢٠١٤

وسجل مرفأ بيروت حركة حاويات جيدة فبلغ عددها ٤٨٦٠٨٨ حاوية نمطية مقابل ٤٥٣٨٧٣ حاوية للاشهر الخمسة نفسها من العام الماضي، اي بنمو قدره ٣٢٢١٥ حاوية نمطية ونسبته ٧,١٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٤٨٦٠٨٨ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٢٣٧٠٧٤ حاوية نمطية مقابل ٢٢٥٧٤٠ حاوية، اي بارتفاع قدره ١١٣٣٤ حاوية نمطية ونسبته ٥,٠٢٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها: بلغ مجموعها ٢٣٧٠٥٦ حاوية نمطية مقابل ٢١٥١٠١ حاوية اي بزيادة قدرها ٢١٩٥٥ حاوية نمطية ونسبتها ١٠,٢١٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ١١٩٥٨ حاوية نمطية مقابل ١٣٠٣٢ حاوية، اي بتراجع قدره ١٠٧٤ حاوية نمطية ونسبته ٨,٢٤٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في الاشهر الخمسة الاولى؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في الاشهر الخمسة الاولى من العام الحالي والبالغة ٢٣٧٠٧٤ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ١٥٠٩٦٨ حاوية نمطية مقابل ١٥١٠١٣ حاوية للاشهر الخمسة الاولى من العام الماضي أي بانخفاض طفيف قدره ٤٥ حاوية نمطية ونسبته ٠,٠٣٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ٢٣٣ حاوية نمطية مقابل ١٣٢٥ حاوية، اي بتراجع قدره ١٠٩٢ حاوية نمطية ونسبته ٨٢,٤١٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ عددها ٨٥٨٧٣ حاوية نمطية مقابل ٧٣٤٠٢ حاوية، اي بزيادة قدرها ١٢٤٧١ حاوية نمطية ونسبتها ١٧٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها والبالغة ٢٣٧٠٥٦ حاوية نمطية خلال الاشهر الخمسة الاولى من العام الحالي كالآتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغ مجموعها ٢٦٣٠٩ حاويات نمطية مقابل ٢٩٦٣١ حاوية، اي بانخفاض نسبته ١١,٢١٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ١٢٣٩٨١ حاوية نمطية مقابل ١١١٣٨٠حاوية، اي بارتفاع قدره ١٢٦٠١ حاوية نمطية ونسبته ١١,٣١٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٨٦٧٦٦ حاوية نمطية مقابل ٧٤٠٩٠ حاوية، اي بزيادة نسبتها ١٧,١١٪.

تراجع حركة السيارات في الاشهر الخمسة الاولى من العام الحالي

وسجلت حركة السيارات التي تداولها مرفأ بيروت خلال الاشهر الخمسة الاولى من العام الحالي انخفاضا فبلغ مجموعها ٣٨٣١٠ سيارات مقابل ٣٨٩٧٦ سيارة للفترة نفسها من العام الماضي، اي بتراجع صغير نسبته ١,٧١٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٨٣١٠ سيارات كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٣٢٢٦٤ سيارة مقابل ٣٥٠٢٦ سيارة، بتراجع قدره ٢٧٦٢ سيارة ونسبته ٧,٨٩٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغ عددها ٦٠٤٦ سيارة مقابل ٣٩٥٠ سيارة، اي بارتفاع قدره ٢٠٩٦ سيارة ونسبته ٥٣,٠٦٪.

ارتفاع الحركة لم ينسحب على مجموع الواردات خلال الاشهر الخمسة الاولى

من ناحية اخرى، اظهرت الاحصاءات ان ارتفاع حركة مرفأ بيروت الاجمالية خلال الاشهر الخمسة الاولى من العام الحالي لم ينعكس ايجابا على المجموع العام للواردات المالية التي بلغت ١٠٢٥,٣٥٢ مليون دولار مقابل ١١١١,٥٥٨ مليوناً للاشهر الخمسة ذاتها من العام الماضي، اي بانخفاض قدره ٨٦,٢٠٦ مليون دولار ونسبته ٧,٧٦٪.

وتوزع هذا المجموع العام للواردات والبالغ ١٠٢٥,٣٥٢ مليون دولار خلال الاشهر الخمسة الاولى من العام الحالي على الشكل التالي:

مجموع الواردات المرفئية: بلغ ٨٧,٨٩٩ مليون دولار مقابل ٨٧,٠٦٣ مليون دولار، اي بارتفاع طفيف قدره ٨٣٦ الف دولار ونسبته ٠,٩٦٪.

مجموع الواردات الجمركية: بلغ ٤٧٧,٠٣٩ مليون دولار مقابل ٥٥٣,٢٥٩ مليونا، اي بتراجع قدره ٧٦٢٢٠ مليون دولار ونسبته ١٣,٧٨٪.

مجموع وردات الـ VAT: بلغ ٤٥٧,٥٧٦ مليون دولار مقابل ٤٦٨,٣٠٥ مليوناً اي بانخفاض قدره ١٠,٧٢٩ ملايين دولار ونسبته ٢,٢٩٪.

مجموع واردات رئاسة الميناء: بلغ ٢,٨٣٨ مليون دولار مقابل ٢,٩٣١ مليون، اي بتراجع قدره ٩٣ الف دولار ونسبته ٣,١٧٪.■

الأبواب	الاشهر الـ٥ الاولى ٢٠١٤	الاشهر الـ٥ الاولى ٢٠١٣	+/-
عدد البواخر	٨٣٧ باخرة	٨٨٧	-٥٠ باخرة
كميات البضائع (طن)	٣,٥٦٤ مليون	٣,٣٦٦ مليون	+١٩٨ الف طن
بضائع مستوردة (طن)	٣,١٩٩ مليون	٢,٩٥٤ مليون	+٢٤٥ الف طن
بضائع مصدرة (طن)	٣٦٥ الف	٤١٢ الف	-٤٧ الف طن
مجموع الحاويات نمطية	٤٨٦٠٨٨ نمطية	٤٥٣٨٧٣ نمطية	+٣٢٢١٥ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٢٣٧٠٧٤ نمطية	٢٢٥٧٤٠ نمطية	+١١٣٣٤ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها	٢٣٧٠٥٦ نمطية	٢١٥١٠١ نمطية	+٢١٩٥٥ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على السفن	١١٩٥٨ نمطية	١٣٠٣٢ نمطية	-١٠٧٤ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٣٨٣١٠ سيارة	٣٨٩٧٦ سيارة	-٦٦٦ سيارة
سيارات مستوردة	٣٢٢٦٤ سيارة	٣٥٠٢٦ سيارة	-٢٧٦٢ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	٦٠٤٦ سيارة	٣٩٥٠ سيارة	+٢٠٩٦ سيارة
مجموع السياح والركاب بحرا	٥٧٢ راكبا	٦٦١ راكبا	-٨٩ راكبا
مجموع الواردات المرفئية (دولار)	٨٧,٨٩٩ مليون دولار	٨٧,٠٦٣ مليون دولار	+٨٣٦ الف دولار
مجموع الواردات الجمركية (دولار)	٤٧٧,٠٣٩ مليون دولار	٥٥٣,٢٥٩ مليون دولار	-٧٦,٢٢٠ مليون دولار
مجموع واردات الـ VAT (دولار)	٤٥٧,٥٧٦ مليون دولار	٤٦٨,٣٠٥ مليون دولار	-١٠,٧٢٩ مليون دولار
مجموع واردات رئاسة الميناء	٢,٨٣٨ مليون دولار	٢,٩٣١ مليون دولار	-٩٣ الف دولار
المجموع العام للواردات	١٠٢٥,٣٥٢ مليون دولار	١١١١,٥٥٨ مليون دولار	-٨٦,٢٠٦ مليون دولار

EVERGREEN LINE
www.evergreen-line.com

Far East weekly service to Beirut:

Offering weekly service from
JAPAN - CHINA - SOUTH EAST ASIA - AUSTRALIA - INDIAN sub continent to LEBANON via ALEXANDRIA

DIRECT SERVICE from THE ADRIATIC AREA:
TRIESTE-RAVENNA-ANCONA-PIRAEUS-ALEXANDRIA-BEIRUT-PIRAEUS



Accepting cargo from /to
Czech Republic-Slovenia-Croatia-Bosnia-Herzegovina-Austria-Poland-Turkey-Greece-Spain

General Agent in Lebanon:
Phoenician Maritime Agency(PMA)sal
Charles Helou Avenue, Medawar - Sehnaoui Bldg, 5th floor
Tel:+961 1 572233 Fax:+961 1 572277
E-mail: business@pma.com.lb - pmasal@pma.com.lb

الارتفاع الصغير لحركة مرفأ طرابلس لم ينسحب على المجموع العام للواردات

٤٢ باخرة، ١٣٠٣٨٠ طناً ٢٤٦ سيارة و١٥,٨ مليار ليرة مجموع الواردات

سجل مرفأ طرابلس في شهر ايار (مايو) الماضي ارتفاعا صغيرا بحركته عما كانت عليه في شهر نيسان (ابريل) المنصرم، لكن هذا الارتفاع لم ينعكس ايجابا على مجموع وارداته المالية. ويذكر ان حركة البضائع في مرفأ طرابلس ما تزال تتأثر سلبا نتيجة الاحداث الامنية التي تشهدها سوريا منذ اكثر من ٣ سنوات والاضطرابات التي تندلع في مدينة طرابلس وضواحيها من حين الى آخر.

وتجدر الاشارة الى ان مرفأ طرابلس كان يستقبل شهريا اكثر من ٥٠ الف طن من البضائع وهي برسم الترانزيت البري الى الدول العربية فلم تعد تتجاوز الـ ١٠ آلاف طن شهريا.



متى يبدأ مرفأ طرابلس باستقبال السفن؟

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس في نيسان وايار ٢٠١٤

وبينت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس خلال شهري نيسان وايار الماضيين الوقائع التالية:

عدد البواخر: بلغ ٤٢ باخرة مقابل ٥٢ باخرة، اي بتراجع نسبته ١٩,٢٣٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الاجمالي ١٣٠٣٨٠ طنا مقابل ١٢٧٥٠٢ طنا اي بزيادة قدرها ٢٨٧٨ طنا ونسبتها ٢,٢٦٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ١٣٠٣٨٠ طنا في ايار الماضي كالآتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ١٢٠٣١٧ طنا مقابل ١٠٥٧٩٨ طنا اي بارتفاع قدره ١٤٥١٩ طنا ونسبته ١٣,٧٢٪.

البضائع اللبنانية المصدرة بحرا: بلغ وزنها ١٠٠٦٣ طنا مقابل ٢١٧٠٤ أطنان اي بانخفاض قدره ١١٦٤١ طنا ونسبته ٥٣,٦٣٪.

عدد السيارات: بلغ ٢٤٦ سيارة مقابل ٤٧٩ سيارة اي بانخفاض قدره ٢٣٣ سيارة ونسبته ٤٨,٦٤٪.

انخفاض مجموع الواردات المالية في ايار ٢٠١٤

ولم ينسحب ارتفاع حركة البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في ايار الماضي على المجموع العام للواردات المالية التي بلغت ١٥٨٥٧ مليار ليرة مقابل ١٦٠٠٥ مليارات اي بانخفاض قدره ١٤٨ مليون ليرة ونسبته ٠,٩٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٥,٨٥٧ مليار ليرة في ايار ٢٠١٤ كالآتي:

الواردات الجمركية: بلغت ١,٤٩٤ مليار ليرة مقابل ١,٢٠٩ مليار، اي بارتفاع قدره ٢٨٥ مليون ليرة ونسبته ٢٣,٥٧٪.

الواردات الجمركية: بلغت ٥,٤٩٠ مليار ليرة مقابل ٥,٨٤٢ مليارات، اي بانخفاض قدره ٣٥٢ مليون ليرة ونسبته ٦,٠٢٪.

واردات الـ VAT: بلغت ٨,٨٧٢ مليارات ليرة مقابل ٨,٥٩٤ مليارات اي بانخفاض قدره ٨١ مليون ليرة ونسبته ٠,٩٠٪.

حركة ايار ٢٠١٤ اكبر منها في ايار ٢٠١٣

وبينت الاحصاءات ان حركة مرفأ طرابلس في ايار من العام الحالي جاءت اكبر مما كانت عليه في الشهر نفسه (ايار) من العام الماضي.

عدد البواخر: بلغ ٤٢ باخرة في ايار ٢٠١٤ مقابل ٣٩ باخرة في ايار ٢٠١٣ اي بارتفاع قدره ٣ بواخر ونسبته ٧,٦٩٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها ١٣٠٣٨٠ طنا مقابل ١١٠١٠٠ طن اي بتحسن قدره ٢٠٢٨٠ طنا ونسبته ١٨,٤٢٪.

وتوزع هذا الوزن البالغ ١٣٠٣٨٠ طنا في ايار ٢٠١٤ كالآتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ١٢٠٣١٧ طنا مقابل ٦٧٣٢٩ طنا في ايار ٢٠١٣ اي بزيادة قدرها ٥٢٩٨٨ طنا ونسبتها ٧٨,٧٠٪.

البضائع المصدرة: بلغ وزنها ١٠٠٦٣ طنا مقابل ٤٢٧٧١ طنا اي بانخفاض قدره ٣٢,٧٠٨ اطنان ونسبته ٧٦,٤٧٪.

عدد السيارات: بلغ ٢٤٦ سيارة مقابل ٦٠٦ سيارات بانخفاض قدره ٣٦٠ سيارة ونسبته ٥٩,٤١٪.

مجموع واردات ايار ٢٠١٤ اكبر منها في ايار ٢٠١٣

كما اظهرت الاحصاءات ان مجموع الواردات في ايار من العام الحالي والبالغ ١٥,٨٥٧ مليار ليرة مقابل ١٣,٥٠٥ ملياراً للشهر ذاته من العام الماضي، اي بارتفاع قدره ٢,٣٥٢ مليار ليرة ونسبته ١٧,٤٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٥,٨٥٧ مليار ليرة في ايار ٢٠١٤ كالآتي:

الواردات المرفئية: بلغت ١,٤٩٤ مليار ليرة مقابل ١,٤٦٣ مليار في ايار ٢٠١٣ اي بارتفاع قدره ٣١ مليون ليرة ونسبته ٢,١٢٪.

الواردات الجمركية: بلغت ٥,٤٩٠ مليارات ليرة مقابل ٦,٢٩٥ مليارات اي بانخفاض قدره ٨٠٥ ملايين ليرة ونسبته ١٢,٧٩٪.

واردات الـ VAT: بلغت ٨,٨٧٣ مليار ليرة مقابل ٥,٧٤٧ مليارات اي بارتفاع قدره ٣,١٢٦ مليارات ليرة ونسبته ٥٤,٣٩٪.

انخفاض عدد الشاحنات المحملة بالبضائع في ايار ٢٠١٤

من ناحية اخرى تبين ان عدد الشاحنات المحملة بالبضائع المستوردة والمصدرة على سفن الرو/رو بلغ ٥١٩ شاحنة مقابل ٦٣١ شاحنة في نيسان المنصرم اي بتراجع قدره ١١٢ شاحنة ونسبته ١٧,٧٥٪.

وتوزع مجموع الشاحنات البالغ ٥١٩ شاحنة في ايار الماضي كالآتي:

الشاحنات الواردة: بلغت ٢٥٠ شاحنة محملة بالبضائع التركية لصالح تجار لبنانيين مقابل ٣٠٦ شاحنات في نيسان، اي بانخفاض نسبته ١٨,٣٠٪.

الشاحنات الصادرة: بلغت ٢٦٩ شاحنة محملة بالبضائع اللبنانية لصالح تجار اتراك مقابل ٣٢٥ شاحنة اي بانخفاض قدره ٥٦ شاحنة ونسبته ١٧,٢٣٪. ■

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس وواردات المالية في نيسان وايار ٢٠١٤

الابواب	ايار ٢٠١٤	نيسان ٢٠١٤	+/-
عدد البواخر	٤٢ باخرة	٥٢ باخرة	-١٠ بواخر
كميات البضائع	١٣٠٨٠ طنا	١٢٧٥٠٢ طنا	+٢٨٧٨ طنا
بضائع مستوردة	١٢٠٣١٧ طنا	١٠٥٧٩٨ طنا	+١٤٥١٩ طنا
بضائع مصدرة	١٠٠٦٣ طنا	٢١٧٠٤ طنا	-١١٦٤١ طنا
عدد السيارات	٢٤٦ سيارة	٤٧٩ سيارة	-٢٣٣ سيارة
الواردات المرفئية	١,٤٩٤ مليار ليرة	١,٢٠٩ مليار ليرة	+٢٨٥ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٥,٤٩٠ مليار ليرة	٥,٨٤٢ مليار ليرة	-٣٥٢ مليون ليرة
واردات الـ VAT	٨,٨٧٣ مليار ليرة	٨,٩٥٤ مليار ليرة	-٨١ مليون ليرة
المجموع العام للواردات	١٥,٨٥٧ مليار ليرة	١٦,٠٠٥ مليار ليرة	-١٤٨ مليون ليرة

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس وواردات المالية خلال ايار من العامين ٢٠١٣ و٢٠١٤

الابواب	ايار ٢٠١٤	نيسان ٢٠١٤	+/-
عدد البواخر	٤٢ باخرة	٣٩ باخرة	+٣ بواخر
كميات البضائع	١٣٠٨٠ طنا	١١٠١٠٠ طنا	+٢٠٢٨٠ طنا
بضائع مستوردة	١٢٠٣١٧ طنا	٦٧٣٢٩ طنا	+٥٢٩٨٨ طنا
بضائع مصدرة	١٠٠٦٣ طنا	٤٢٧٧١ طنا	-٣٢٧٠٨ طنا
عدد السيارات	٢٤٦ سيارة	٦٠٦ سيارة	-٣٦٠ سيارة
الواردات المرفئية	١,٤٩٤ مليار ليرة	١,٤٦٣ مليار ليرة	+٣١ طنا
الواردات الجمركية	٥,٤٩٠ مليار ليرة	٦,٢٩٥ مليار ليرة	-٨٠٥ مليون ليرة
واردات الـ VAT	٨,٨٧٣ مليار ليرة	٥,٧٤٧ مليار ليرة	+٣,١٢٦ مليار ليرة
المجموع العام للواردات	١٥,٨٥٧ مليار ليرة	١٣,٥٠٥ مليار ليرة	+٢,٣٥٢ مليار ليرة

ARKAS LEVANT S.A.R.L.
LEBANON

General Agent For:

ARKAS Line

ACCEPTING CARGO FROM/TO:

TURKEY	Istanbul (Marport), Izmit (Evyap), Gemlik Izmir, Mersin & Antalya
EGYPT	Alexandria, Port Said, Dekheila
GREECE	Piraeus & Thessaloniki
SPAIN	Castellon, Valencia, Barcelona, Algeciras Bilbao Marine (Vigo) & Las Palmas
ITALY	Genoa, La Spezia, Salerno, Venice, Ravenna & Ancona
SLOVENIA	Koper
FRANCE	Fos Sur Mer
PORTUGAL	Lisbon, Setubal & Leixoes
BLACK SEA	Odessa (Ukraine), Novorossiysk (Russia), Varna (Bulgaria) Constanza (Romania), & Poti (Georgia)
NORTH AFRICA	Alger (Algeria), Sousse (Tunisia) Casablanca & Tangier (Morocco) Misurata, Benghazi, Khoms & Tripoli (Lybia)
WEST AFRICA	Apapa (Nigeria), Tema (Ghana), Abidjan (Cote d'Ivoire) Bata & Malabo (Equatorial Guinea)

EMES FEEDERING SAM

ACCEPTING CONTAINERS FROM/TO: Port Said / Mersin



ARKAS LEVANT S.A.R.L.
LEBANON

ARKAS

Esseily Building, Block A, 3rd floor, Riad El Solh Square, Beirut Central District PO Box: 11/1402
Riad El Solh 1107 2080, Beirut - Lebanon Tel: (00961) 1 78 37 83 Fax: (00961) 1 78 47 84
Email: beirut@arkaslevant.com

مرفأ بيروت يحقق رقماً قياسياً جديداً بتداوله ١٠٦١٦٦ حاوية نمطية

الوكالات الفاعلة تحتفظ بالمراتب الأمامية: MSC الأولى استيراداً وسي لاين تصديراً

حقق مرفأ بيروت رقماً قياسياً جديداً بحركة الحاويات التي تداولها في شهر أيار (مايو). وهذا الرقم هو الأكبر الذي يسجله المرفأ منذ تدشين محطة الحاويات المستحدثة فيه في العام ٢٠٠٥.

ارتفاع حركة الحاويات الى ١٠٦١٦٦ حاوية نمطية في أيار ٢٠١٤

فقد بلغ مجموع الحاويات ١٠٦١٦٦ حاوية نمطية في أيار مقابل ٨٩٣٣٨ حاوية نمطية في نيسان (ابريل)، أي بزيادة جيدة نسبتها ١٨,٨٤٪.

وتوزع هذا المجموع البلغ ١٠٦١٦٦ حاوية نمطية في أيار الماضي كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٥٠٢٠٩ حاوية نمطية مقابل ٤٧١٤٥ حاوية لنيسان المنصرم، أي بارتفاع قدره ٣٠٦٤ حاوية نمطية ونسبته ٦,٥٠٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها: بلغت ٥٣٣٣٥ حاوية نمطية مقابل ٣٩٨١٣ حاوية، أي بنمو كبير قدره ١٣٥٢٢ حاوية نمطية ونسبته ٣٣,٩٦٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ٢٦٢٢ حاوية نمطية مقابل ٢٣٨٠ حاوية، أي بارتفاع قدره ٢٤٢ حاوية نمطية ونسبته ١٠,١٧٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في أيار ٢٠١٤؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٥٠٢٠٩ حاويات كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٣١٨٨٠ حاويات نمطية مقابل ٣١٩٠٦ حاويات في نيسان المنصرم، أي بتراجع نسبته ٠,٠٨٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ٤٥ حاوية نمطية مقابل ١٠٤ حاويات، أي بانخفاض قدره ٥٩ حاوية نمطية ونسبته ٥٦,٧٣٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ١٨٢٨٤ حاوية نمطية مقابل ١٥١٣٥ حاوية، أي بارتفاع قدره ٣١٤٩ حاوية نمطية ونسبته ٢٠,٨١٪.

لا تعديلات في المراتب الأمامية وMSC تحافظ على الأولى استيراداً

من جهة أخرى، بيّنت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٣١٨٨٠ حاوية في أيار ان المراتب الأمامية لم تشهد تعديلات:

– فوكالة MSC (لبنان) ظلت كالعادة متربعة على المرتبة الأولى بتفريغها ٩٨٩٩ حاوية مقابل ٩٩٤٨ حاوية في نيسان، أي بانخفاض نسبته ٠,٤٩٪.

– كما تمكنت MERIT SHIPPING من الاحتفاظ بالمرتبة الثانية باستيرادها ٧٨٠٢ حاوية نمطية مقابل ٦٧٥٣ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٥,٥٣٪.

– وراوحت مجموعة سي لاين مكانها في المرتبة الثالثة بتنزيلها ٥٧٨٠ حاوية نمطية مقابل ٦٥٣٣ حاوية، أي بتراجع قدره ٧٥٣ حاوية نمطية ونسبته ١١,٥٣٪.

– وظلت مجموعة ميتز في المرتبة الرابعة بـ ٣٨٠٨ حاويات نمطية مقابل ٣٣٢٧ حاوية، أي بتحسن قدره ٤٨١ حاوية نمطية ونسبته ١٤,٤٦٪.

– وحافظت نقليات الجزائري على المرتبة الخامسة بـ ٣٤٠٩ حاويات نمطية مقابل ٣٤١٩ حاوية، أي بتراجع قدره ١٠ حاويات نمطية ونسبته ٠,٢٩٪.

– وجاءت المرتبة السادسة لصالح وكالة الفيل شيبنغ بـ ٦٧٤ حاوية نمطية مقابل ١٢٠٣ حاويات، أي بتراجع قدره ٥٢٩ حاوية نمطية ونسبته ٤٣,٩٧٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في أيار ٢٠١٤؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في أيار الماضي والبالغة ٥٣٣٣٥ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٥٦٨٧ حاوية نمطية مقابل ٥١٩١ حاوية لنيسان المنصرم، أي بارتفاع نسبته ٩,٥٥٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٨٦٧٤ حاوية نمطية مقابل ١٩٩٤٣ حاوية، أي بزيادة قدرها ٨٧٣١ حاوية نمطية ونسبتها ٤٣,٧٨٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ١٨٩٧٤ حاوية نمطية مقابل ١٤٦٧٩ حاوية، أي بارتفاع قدره ٤٢٩٥ حاوية نمطية ونسبته ٢٩,٢٦٪.

الوكالات الفاعلة تحتفظ بالمراتب الأمامية وسي لاين بالأولى تصديراً

وأظهرت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٥٦٨٧ حاوية نمطية في أيار الماضي انه لا مفاجآت طرأت على المراتب الأمامية:

– فمجموعة سي لاين بقيت كعادتها محتلة المرتبة الأولى بتصديرها ١٩٤٠ حاوية نمطية مقابل ١٨٦٩ حاوية في نيسان، أي بارتفاع نسبته ٣,٨٠٪.

– وحافظت MERIT SHIPPING على المرتبة الثانية بشحنها ١٧١٧ حاوية نمطية مقابل ١٦٦٥ حاوية، أي بزيادة قدرها ٥٢ حاوية نمطية ونسبتها ٣,١٢٪.

– وبقيت مجموعة ميتز في المرتبة الثالثة بتحميلها ٩٩٥ حاوية نمطية مقابل ٨٥٧ حاوية، أي بتحسن قدره ١٣٨ حاوية نمطية ونسبته ١٦,١٠٪.

– كما ظلت وكالة MSC (لبنان) محتفظة بالمرتبة الرابعة بـ ٤٩٤ حاوية نمطية مقابل ٤١٢ حاوية، أي بزيادة قدرها ٨٢ حاوية نمطية ونسبتها ١٩,٩٠٪.

– وراوحت نقليات الجزائري مكانها في المرتبة الخامسة بـ ٣٦١ حاوية نمطية مقابل ٢٩١ حاوية، أي بزيادة قدرها ٧٠ حاوية نمطية ونسبتها ٢٤,٠٥٪.

ارتفاع كبير بحركة المسافنة في أيار ٢٠١٤

وارتفعت حركة الحاويات برسم المسافنة الى ٣٧٢٥٨ حاوية نمطية في ايار الماضي مقابل ٢٩٨١٤ حاوية في نيسان، أي بزيادة نسبتها ٢٤,٩٧٪.

وتوزعت حركة المسافنة في أيار الماضي والبالغة ٣٧٢٥٨ حاوية نمطية كالآتي:

– ظلت MSC محتفظة بالمرتبة الأولى بتداولها ٢٢٨٠٥ حاويات برسم المسافنة مقابل ١٧٧٧٤ حاوية في نيسان، أي بتحسن كبير نسبته ٢٨,٣٠٪.

– وبقيت MERIT SHIPPING في المرتبة الثانية بـ ١٤٦٠١ حاوية نمطية مقابل ١١٧٢٨ حاوية، أي بارتفاع قدره ٢٣٣٣ حاوية نمطية ونسبته ١٩,٨٩٪.

– وبلغت حصة الوكالات الأخرى ٣٩٢ حاوية نمطية مقابل ٣١٢ حاوية، أي بزيادة قدرها ٨٠ حاوية نمطية ونسبتها ٢٥,٦٤٪. ■

استيراد – IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	MAY14	APRIL 14	+/-
1- MSC (LEBANON)	9.899	9.948	-49
2- MERIT SHIPPING AGENCY	7.802	6.753	+1.049
3- SEALINE GROUP	5.780	6.533	-753
4- METZ GROUP	3.808	3.327	+481
5- GEZAIRY TRANSPORT	3.409	3.419	-10
6- EL FIL SHIPPING	674	1.203	-529
7- EDOUARD CORDAHI	478	686	-208
8- HENRY HEALD & CO	21	-	+21
9- MAERSK (LEBANON)	9	2	+7
10- JOSEMAR	-	18	-18
11- GULF AGENCY	-	17	-17
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKET (TEU)	31.880	31.906	-26
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	45	104	-59
TOTAL IMPORT FULL FOR TRANSHIP (TEU)	17.525	14.456	+3.069
TOTAL IMPORT EMPTY FOR TRANSHIP (TEU)	759	679	+80
TOTAL GENERAL (TEU)	50.209	47.145	+3.064

تصدير – EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	MAY 14	APRIL 14	+/-
1- SEALINE GROUP	1.940	1.869	+71
2- MERIT SHIPPING AGENCY	1.717	1.665	+52
3- METZ GROUP	995	857	+138
4- MSC (LEBANON)	494	412	+82
5- GEZAIRY TRANSPORT	361	291	+70
6- EDOUARD CORDAHI	114	25	+89
7- EL FIL SHIPPING	24	56	-32
8- GULF AGENCY	23	-	+23
9- MAERSK (LEBANON)	19	-	+19
10- DIVINA SHIPPING	-	10	-10
10-NATIONAL SHIPPING CO	-	6	-6
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGO (TEU)	5.687	5.191	+496
TOTAL REEXPORT EMPTY (TEU)	28.674	19.943	+8.731
TOTAL REEXPORT TRANSHIP (FULL) (TEU)	18.208	13.765	+4.443
TOTAL REEXPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	766	914	-148
TOTAL GENERAL (TEU)	53.335	39.813	+13.522



Regular Containerized Direct Services To Beirut

- Weekly direct sailings From / To: Felixstowe, Hamburg, Rotterdam, Antwerp
- Weekly sailings From Alexandria
- Weekly direct sailings To Lattakia, Mersin, Port Said

Regular services From / To:

- Scandinavian ports - Tunis
- South American ports (Bresil and Argentina) also Central America (Mexico)

ALL SPECIAL EQUIPMENTS ARE AVAILABLE
(O.T. - TANKS - FLAT RACKS - REEFERS: 20'/40')

GENERAL AGENT:

Seatrans Agencies S.A.L.

Charles Helou Avenue - Medawar - Sehnaoui Building - 3rd Floor - P.O.Box: 17-5089 Beirut - Lebanon
Tel: +961.1.574466 | +961.1.574477 • Fax: +961.1.574488 • Email: seatrans-ag@seatrans.com.lb

استمرار تراجع حركة السيارات والمرفأ يتعامل مع ٦٨٤٠ سيارة

التعديلات متواصلة في المراتب الامامية: هيلد تتقدم الى الاولى وليفانت تتراجع الى الثانية

استمرت حركة السيارات في مرفأ بيروت بتراجعها في شهر ايار (مايو) الماضي عما كانت عليه في نيسان (ابريل) المنصرم وذلك للشهر الثاني على التوالي. وافادت الاحصاءات ان عدد السيارات الجديدة المستوردة من الشرق الاقصى هو الاكبر في حين ان السيارات المستعملة المستوردة من الولايات المتحدة الاميركية ما تزال تتصدر قائمة السيارات المستعملة المستوردة.



باخرة سيارات تابعة لشركة GRIMALDI الايطالية

تراجع عدد السيارات في ايار الماضي

فقد بلغ عدد السيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت ٦٨٤٠ سيارة في ايار مقابل ٧٢٥٩ سيارة في نيسان، اي بتراجع نسبته ٥,٧٧٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٨٤٠ سيارة في ايار الماضي كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٥٧٦٣ سيارة مقابل ٦٢٤٥ سيارة في نيسان، اي بانخفاض قدره ٤٨٢ سيارة ونسبته ٧,٧٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغت ١٠٧٧ سيارة مقابل ١٠١٤ سيارة، اي بزيادة قدرها ٦٣ سيارة ونسبتها ٦,٢١٪.

التعديلات متواصلة في المراتب الامامية في ايار ٢٠١٤

من جهة اخرى، اظهرت حركة السيارات المستوردة في ايار الماضي والبالغة ٥٧٦٣ سيارة ان المراتب الامامية ما تزال تسجل تغييرات بأسماء الوكالات البحرية التي تحتلها.

– فقد استطاعت وكالة هنري هيلد وشركاه ان تتقدم من المرتبة الرابعة الى الاولى بتفريغها ١٤٧٥ سيارة مشحونة من مرافئ الشرق الاقصى والولايات المتحدة مقابل ٦٩٧ سيارة في نيسان المنصرم، اي بزيادة نسبتها ١١١,٦٢٪.

– بينما تراجعت وكالة ليفانت شيبنغ الى المرتبة الثانية باستيرادها ١١٦٠ سيارة من مرافئ الشرق الاقصى والولايات المتحدة مقابل ١١١١ سيارة اي بارتفاع قدره ٤٩ سيارة ونسبته ٤,٤١٪.

– في حين تقدمت «البدر شيبنغ» من المرتبة السادسة الى الثالثة بتنزيلها ٦٤٢ سيارة مستوردة من مرافئ المتوسط مقابل ٥٩٧ سيارة اي بتحسن نسبته ٧,٥٣٪.

– وتراجعت مجموعة سي لاين من المرتبة الثانية الى الرابعة بـ ٥٠٥ سيارات محملة من اوروبا والشرق الاقصى والولايات المتحدة مقابل ٩٨٢ سيارة اي بتراجع قدره ٤٧٧ سيارة ونسبته ٤٨,٥٧٪.

– كما تراجعت WILHELMSEN من المرتبة الثالثة الى الخامسة بـ ٤٥٢ سيارة محملة من الشرق الاقصى مقابل ٨٨٥ سيارة اي بانخفاض نسبته ٤٨,٩٣٪.

– وتقدمت NAVITRADE من المرتبة الثامنة الى السادسة بـ ٣٦١ سيارة مشحونة من الولايات المتحدة مقابل ٣٠٦ سيارات اي بارتفاع نسبته ١٧,٩٧٪.

انخفاض حصة الوكالات الست الاولى في ايار ٢٠١٤

وافادت حركة السيارات المستوردة في ايار الماضي ان حصة الوكالات التي احتلت المراتب الست الاولى بلغت ٤٥٩٥ سيارة اي ما نسبته ٧٩,٧٣٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٥٧٦٣ سيارة، بينما كانت حصيلة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب ذاتها في نيسان المنصرم ٤٩٣٣ سيارة اي ما نسبته ٧٨,٩٩٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٦٢٤٥ سيارة اي بتراجع نسبته ٦,٨٥٪.

انخفاض عدد السيارات الجديدة المستوردة في ايار ٢٠١٤

بينما انخفض عدد السيارات الجديدة المستوردة في نيسان الماضي الى ٢٤٦٥ سيارة اي ما نسبته ٤٢,٧٧ بالمئة من مجموع السيارات المستوردة مقابل ٣٢٠٣ سيارات في نيسان المنصرم اي ما نسبته ٥١,٢٩٪ من مجموع السيارات المستوردة اي بتراجع قدره ٧٣٨ سيارة ونسبته ٢٣,٠٤ بالمئة.

ارتفاع عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات

في حين ارتفع عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات في ايار الماضي فبلغ ٩٥١ سيارة مقابل ٨٨٥ سيارة في نيسان، اي بزيادة نسبتها ٧,٤٦٪.

حركة السيارات في ايار ٢٠١٤ ادنى منها في ايار ٢٠١٣

من ناحية اخرى، افادت الاحصاءات ان حركة السيارات التي تداولها مرفأ بيروت في ايار والبالغة ٦٨٤٠ سيارة جاءت ادنى مما كانت عليه في الشهر عينه (ايار) من العام الماضي حيث بلغ عددها ٨٣٨٥ سيارة اي بتراجع نسبته ١٨,٤٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٨٤٠ سيارة في ايار على الشكل التالي:

السيارات المستوردة: بلغت ٥٧٦٣ سيارة مقابل ٧٧٠٣ سيارات لايار ٢٠١٣ اي بانخفاض قدره ١٩٤٠ سيارة ونسبته ٢٥,١٨٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغت ١٠٧٧ سيارة مقابل ٦٨٢ سيارة اي بارتفاع قدره ٣٩٥ سيارة ونسبته ٥٧,٩٢٪.

ارتفاع صغيرة للسيارات الجديدة المباعة في الاشهر الخمسة الاولى

من جهة ثانية، افاد البيان الصادر عن جمعية مستوردي السيارات الجديدة في لبنان ان عدد السيارات الجديدة المباعة بلغ ١٥٤٤٨ سيارة سياحية وتجارية في الاشهر الخمسة الاولى من العام الحالي مقابل ١٥١٢٦ سيارة للفترة ذاتها من العام الماضي اي بارتفاع صغير قدره ٣٢٢ سيارة سياحية وتجارية ونسبته ٢,١٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٥٤٤٨ سيارة سياحية وتجارية كالآتي:

السيارات السياحية: بلغت ١٤٥٥٨ سيارة مقابل ١٤١٧٩ سيارة، اي بزيادة قدرها ٣٧٩ سيارة سياحية ونسبتها ٢,٦٧٪.

السيارات التجارية: بلغت ٨٩٠ سيارة مقابل ٩٤٧ سيارة، اي بانخفاض قدره ٥٧ سيارة تجارية ونسبته ٦,٠٢٪.

واظهر البيان ان السيارات السياحية الجديدة المباعة من صنع كوريا الجنوبية ما تزال تتصدر قائمة السيارات الجديدة المباعة خلال الاشهر الخمسة الاولى من العام الحالي فقد بلغ عددها ٦٣٠٠ سيارة اي ما نسبته ٤٣,٢٨ بالمئة من مجموع السيارات السياحية المباعة والبالغ ١٥٤٤٨ سيارة.

وحافظت السيارات من صنع اليابان على المرتبة الثانية بـ ٤٨١٦ سيارة اي ما نسبته ٣٣,٠٨ بالمئة من مجموع السيارات السياحية المباعة. كما بين البيان ان سيارة KIA الكورية الجنوبية ما تزال محتفظة بالمرتبة الاولى بـ ٣٥٢٢ سيارة اي ما نسبته ٢٤,١٩ بالمئة، وجاءت في المرتبة الثانية سيارة HYUNDAI الكورية الجنوبية ايضا بـ ٢,٧٧٨ سيارة اي ما نسبته ١٩,٠٨٪. وحلت في المرتبة الثالثة سيارة NISSAN اليابانية بـ ١٧٥٩ سيارة اي ما نسبته ١٢,٨٠٪. وجاءت المرتبة الرابعة لصالح سيارة TOYOTA اليابانية ايضا بـ ١٧٤٧ سيارة اي ما نسبته ١٢ بالمئة. وحلت سيارة RENAULT الفرنسية في المرتبة الخامسة بـ ٤٩٢ سيارة اي ما نسبته ٣,٣٨٪ من مجموع السيارات السياحية المباعة الجديدة.■

NAME OF SHIPPING AGENCY	MAY 14	APRIL14	+/-
1-HENRY HEALD & CO	1.475	697	+778
2- LEVANT SHIPPING AGENCY	1.160	1.111	+49
3- BADR SHIPPING	642	597	+45
4- SEALINE GROUP	505	982	-477
5- WILHELMSEN AGENCIES	452	885	-433
6- NAVITRADE	361	306	+55
7- MEDCONRO GROUP	321	498	-177
8- MSC LEBANON	196	253	-57
9- MERIT SHIPPING AGENCIES	193	77	+116
10- NICOLAS ABOURJEILY	176	661	-485
11- METZ GROUP	172	-	+172
12- GEZAIRY TRANSPORT	90	155	-65
13- SPIRCO	14	-	+14
14- EDOUARD CORDAHI	6	23	-17
TOTAL IMPORT (CARS)	5.763	6.245	-482
TOTAL REEXPORT BY SEA (CARS)	1.077	1.014	+63
TOTAL GENERAL (CARS)	6.840	7.259	-419

ج.أ.ز بازرجي وأولاده تفتتح صالة عرض في الدورة
نبيل بازرجي: خدمات استثنائية فردية لعملائنا حسب الطلب



من اليسار: نبيل بازرجي، LUCA DELFINO، UMBERTO CINI وBOJAN JANKULOWSKI



من اليمين: جوي حلاق، ميسم بازرجي، نبيل بازرجي وغبريال بازرجي



من اليسار: الكسندر بازرجي، LUCA DELFINO، BOJAN JANKULOWSKI وغبريال بازرجي

افتتحت شركة ج.أ. بازرجي وأولاده المستورد الحصري لسيارات مازيراتي في لبنان صالة عرض في بيروت في طنوس تاور – جسر الدورة.

حضر الحفل مجموعة من عملاء مازيراتي الأوفياء وممثلي وسائل الإعلام، إضافة الى كبار الشخصيات، حيث احتفل أيضاً بالمئوية الأولى لهذه العلامة التجارية الفاخرة.

وللمناسبة قال المدير التنفيذي للشركة **نبيل بازرجي** «تعتبر سيارات مازيراتي من أكثر السيارات المذهلة في أي وقت كان وبدون أي منازع. وبفضل صالة العرض الجديدة التي تتميز بموقعها العملي وبقربها من مركز خدمة مازيراتي، سنقوم بتزويد عملائنا بخدمات استثنائية فردية مخصّصة حسب الطلب».

أما السيد **أمبرتو شيني**، المدير التنفيذي للأسواق العالمية في شركة مازيراتي، فقال: «تحتفل مازيراتي بنجاح إطلاق موديلاتها وطرازاتها الجديدة إضافة الى الاستثمارات القوية في هيكليتنا، فقد ارتفعت مازيراتي وتقدمت الى المراتب العالمية. ونحن نتقدم بالشكر من شركة ج.أ. بازرجي وأولاده على ولائها وتفانيها في خدمة مازيراتي وعلى استثمارها المهم في هذه المؤسسة الكبرى في قلب لبنان».

وتحافظ مازيراتي على موقعها كعلامة تجارية فاخرة بفضل ١٥٤٠٠ سيارة تم بيعها في العام ٢٠١٣ بزيادة بلغت ١٤٨ في المئة مقارنة مع العام ٢٠١٢.

«ريمكو» تدشن صالة عرض جديدة في صور
بالشراكة مع «بيطار للسيارات وشركاه»



دشنت شركة رسامني يونس للسيارات ش.م.ل. «ريمكو» الموزع الحصري لـ «نيسان» و«انفينيتي» و«جي ام سي» في لبنان صالة عرض جديدة في مدينة صور بالشراكة مع شركة «بيطار للسيارات وشركاه» الوكيل الحصري لـ «ريمكو» في صور منذ العام ١٩٩٦.

تعليقاً على هذا الإنجاز قال مدير المبيعات لدى «ريمكو» **غابي ديب** «أثبتت شراكتنا مع بيطار موتورز وشركاه نجاحها طوال ٢٠ عاما، وها نحن نتوّج تعاوننا بهذا الإنجاز المميّز الذي سيمنح عملاءنا في صور والقرى المحيطة، مساحة شاسعة ذات تصميم متطوّر يحاكي المستقبل، لتكون بذلك على مستوى المنتج الرائد الذي نقدّمه».

وحضر افتتاح صالة العرض التي تتسم بتصميم عصري والتي تضم مركبات «نيسان»، «إنفينيتي»، «جي ام سي» عدد كبير من المدعوين الى جانب ممثلين لشركتي «ريمكو» و«بيطار للسيارات وشركاه». واللافت ان صالة العرض المتطورة تسع أكثر من ٣٠ مركبة في الداخل إضافة الى المساحة الخارجية المحيطة بها، مما يجعلها مريحة جداً بالنسبة الى العملاء الذين سيتمكنون من تحديد فئة السيارة التي تلبي متطلباتهم على أفضل وجه ممكن.

من جهته، قال **علي بيطار** من شركة «بيطار موتورز وشركاه» «نحن هنا اليوم لكي نحتفل بافتتاح صالة العرض الجديدة الخاصة بنا. وأشكر في هذه المناسبة جميع الذين حضروا معنا اليوم ليشاركونا هذا الإنجاز الكبير». واضاف «نفخر جداً في بيطار موتورز وشركاه بأن الخيار قد وقع علينا رسمياً قبل نحو ٢٠ عاماً لنكون الوكيل الحصري لريمكو في صور، ذلك ان هذا الأمر يعكس مدى ثقة ريمكو بقدرات شركتنا، كما يعكس أيضاً ثقتنا الكبيرة بأحد وكلاء السيارات الرواد في لبنان».

صالة عرض رابعة لفولكس واغن في فردان



افتتحت مؤسسة ف.أ.كتانة الوكيل الحصري لعلامة فولكس واغن في لبنان صالة عرض جديدة في شارع فردان وهي الرابعة التي تضاف الى سلسلة صالات فولكس واغن في لبنان.

وللمناسبة قال المدير التجاري لفولكس واغن **وسام سلامة**: «تغطي صالة العرض الجديدة المتطورة مساحة قدرها ٣٤٠ متراً مربعاً لتصبح الصالة الرابعة في بيروت ومهمتها تلبية الطلب المتزايد على مجموعة منتجاتنا العالمية».

وأضاف: «سيتمكن زوار هذه الصالة من الاطلاع على سيارة غولف آر الجديدة كلياً التي تعتبر أقوى سيارة غولف تم انتاجها حتى اليوم، كما ستتيح لهم فرصة تجربة تشكيلة الإكسسوارات الجديدة التي يتوقع ان تلقى رواجاً كبيراً بين عشاق فولكس واغن».

وختم: «شهدت صالات العرض الواقعة في مناطق الدورة والحازمية وجبيل إقبالاً كبيراً. لذا يأتي افتتاح الصالة الجديدة في فردان تتويجاً لشراكتنا الناجحة مع علامة فولكس واغن التجارية على مدى أكثر من ٦٠ عاماً».

سجله حافل في المحافظة على شجرة الأرز
بنك بيبلوس يطلق مبادرة تحريج الممر الحيوي في محمية أرز الشوف



من اليمين: RICHARD PATON، GAIL SPENCE، نزار هاني وندى طويل



الحضور



من اليمين: جيلبير زوين، وليد قازان، جوزف نصر، جومانا باسيل، ايلي نخلة، جورج عقل، فيصل أبو عز الدين وسوسن ابي فخر الدين

أعلن بنك بيبلوس في اليوم العالمي للبيئة، إطلاق «مبادرة بنك بيبلوس لتحريج الممر الحيوي في محمية أرز الشوف»، بالتعاون مع محمية أرز الشوف ومشروع التحريج في لبنان (LRI) المموّل من قبل الوكالة الأميركية للتنمية الدولية "USAID" والمنفذ من قبل مديرية الأحراج الأميركية (USFS) وذلك خلال مؤتمر صحافي عقده في مقره الرئيسي في بيروت.

وسيضم هذا الممر الحيوي عشرة آلاف شجرة ستشكّل صلة وصل بين غابتي أرز الباروك ومعاصر الشوف من جهة وغابات البلوط في أعالي بلدة عميق من جهة أخرى، ما سيؤدي الى توسيع ملحوظ لغابات أرز لبنان وغيره من الأصناف المحلية الأخرى.

ويشكّل هذا الممر الحيوي الذي يغطي مساحة جرداء تبلغ ١٥ هكتاراً مشروعاً مهماً للبنان من أجل تعزيز المساحات الخضراء فيه والتي تآكلت على مر السنين بفعل عوامل عديدة أبرزها التوسع المدني والحرائق.

ورأت مديرة الإعلام في مجموعة بنك بيبلوس **ندى طويل** في المبادرة «جزءا من رسالتنا المستمرة منذ سنوات والهادفة الى المحافظة على رمز لبنان الوطني وصون هويتنا اللبنانية»، مؤكدة ان البنك يملك سجلاً حافلاً من المشاريع الهادفة الى المحافظة على شجرة الأرز ليبقى لبنان بلد الأرز.

وزارة الاتصالات و«ألفا» تطلقان اول اكاديمية لتعليم الفنون للاشخاص ذوي الاحتياجات الخاصة



اطلقت وزارة الاتصالات برعاية الوزير **بطرس حرب** ممثلا بعقيلته السيدة **مارلين حرب** ومن ضمن برنامج «الفا من اجل الحياة» للمسؤولية المجتمعية «الاكاديمية اللبنانية للفنون» لتعليم الفنون للاشخاص ذوي الاحتياجات الخاصة وهي اول اكاديمية من نوعها في لبنان.

وحضر المؤتمر الصّحافي الّذي عُقد في مدرسة القلب الأقدس (Sacré Cœur) في الجميزة إلى جانب السيدة **حرب**، كلّ من مديرة الشّؤون الإعلامية والعلاقات العامّة في شركة ألفا السيدة **ألين كرم**، ومديرة الجمعية اللبنانية للتوحّد –الأوتزم السيدة **أروى حلاوي** وحشد من المهتمّين وإعلاميّون.

وقالت السيدة **ألين كرم** أنّ هذه المبادرة هي استكمال للمبادرات الّتي أطلقناها مع الجمعية اللبنانية للتوحّد بدعم وتشجيع مستمرّين من وزارة الاتصالات». وأشارت **كرم** إلى أنّ «ألفا تواكب منذ ثمانية اعوام عبر برنامجها للمسؤولية المجتمعيّة «ألفا من أجل الحياة»، الأطفال ذوي الإحتياجات الخاصّة من خلال تعاونها مع جمعيّات تهتمّ بحالات مختلفة منهم، كالأطفال الّذين يعانون الصمم وفقدان حاسّة النّظر والأشخاص الذين يعانون من إعاقة جسديّة وصعوبات عقليّة ومشاكل إجتماعيّة».

ثمّ كانت كلمة السيدة **مارلين حرب** ممثّلة وزير الإتصالات **بطرس حرب**، استهلّتها بتهنئة شركة ألفا على هذه المبادرة وقالت: أتمنّى لألفا الحياة كي تستطيعوا أن تكملوا بهذا الدّور الّذي تقومون به في المجتمع وتستمرّوا بهذه النّجاحات في خدمة المجتمع بكلّ أطيافه وعلى مختلف أشكاله، وهو دور من واجب الدّولة أن تضطلع به في الأساس».

«اريال» ARIEL تطلق أحدث اختراع لتنظيف الملابس

نظم عرض أزياء في أسواق بيروت بحضور نخبة من نجوم الوسط الفني والإعلامي وسيدات المجتمع وبرعاية منتج «آريال» ARIEL عرض فيه أحدث تصميمات الأزياء لعدد من الأسماء المميزة والواعدة في عالم تصميم الأزياء والموضة في لبنان. وكانت مناسبة لإطلاق ARIEL أحدث اختراع لتنظيف الملابس «اريال بودز» اول كابسول ثلاثي يحتوي على سائل لتنظيف الملابس في الأسواق اللبنانية.



We sail the world with Lebanon in our heart



Born in Lebanon,
CMA CGM has become one of the world's leading shipping groups.

Led by its founder Jacques R. Saadé, CMA CGM is currently the world's third largest container shipping company. Operating a fleet of 410 vessels, CMA CGM covers the world linking Lebanon to more than 400 ports across all continents.

With the introduction of the CMA CGM Marco Polo (16,000 TEUs, 496 m long), the world's largest and state of the art containership, CMA CGM is a symbol of a pioneering spirit, which sailed from Lebanon 35 years ago to cover all the major trade lines across the seven seas, with our Lebanese roots always in our hearts.

CMA CGM

CMA CGM STUDIO © CMA CGM - All rights reserved

بمشاركة أكثر من ٤٠٠ شركة وحضور ٢٠٨٦٠ زائراً

نزاريان افتتح فعاليات الدورة ١٩ لمعرض «بروجكت ليبانون»



الوزير ارثور نزاريان وشخصيات يقصون شريط الافتتاح



جناح PANDA PLAST



زهير بلوز



رائد برجاس



شادي راعي



من اليمين: ارزة عواد، فاديا جبران وهاني شبير داخل جناح CMA CGM



جناح UNIGAZ



آلان عون وكارلا شاغوري



جناح NATGAZ

قصّ وزير الطاقة والمياه **ارثور نزاريان** شريط افتتاح فعاليات الدورة التاسعة عشرة من المعرض التجاري الدولي لمواد ومعدات وتقنيات البناء «بروجكت ليبانون» بمشاركة أكثر من ٤٠٠ شركة عارضة بينها ١٥٠ دولية تمثل ٢٠ بلداً وسط اقبال من سائر أهل الاختصاص الذين توافدوا الى المعرض طوال الأيام الأربعة ليصل عددهم عند الاختتام ا لى ٢٠٨٦٠ زائراً.

وتزامن «بروجكت ليبانون» الذي نظمته الشركة الدولية للمعارض (IFP GROUP) مع المعرض التجاري الدولي الرابع لتوليد وتوزيع الطاقة والتهوئة والتكييف والطاقة البديلة والمياه والتقنيات البيئية ENERGY LEBANON 2014 والمؤتمر الدولي الثالث للتقنيات البيئية والاستدامة والطاقة النظيفة EC ORIENT 2014.

وحفلت فترة المعرض بالعديد من الاتفاقيات وعقود الأعمال في اشارة واضحة الى حجم الفرص التي يوفرها موقعه في بيروت وبصفته الوجهة المفضلة لجميع الشركات الدولية التي ترى فيه مدخلاً واسعاً الى العديد من أسواق المنطقة.

يشار الى ان معرض «بروجكت ليبانون» يمتاز بكونه جزءاً من سلسلة معارض البناء السنوية التي تنظمها المجموعة الدولية للمعارض (IFP GROUP) في كل من لبنان، قطر، والمملكة العربية السعودية والعراق والتي تستضيف مجتمعة أكثر من ٥ آلاف شركة، وتستقطب ما يفوق المئة ألف زائر، مولدة بذلك صفقات واتفاقيات بين أطراف السوق تصل قيمتها الى مئات الملايين من الدولارات. وستقام الدورة العشرون من المعرض العام المقبل بين ٢ و٥ حزيران.



حسن سحمراني

ايلي حرفوش (مصنع PASTEL PAINTS للدهانات):

نعتمد ديناميكية تسويقية متطورة للوصول الى الزبائن

مالك ومدير عام مصنع PASTEL PAINTS للدهانات ايلي حرفوش اعتبر معرض بروجكت ليبانون «وسيلة ناجعة وهادفة لتقديم منتجاتنا للمستهلكين»، وكشف عن ديناميكية تسويقية متطورة للوصول الى الزبائن، مشيراً الى تصدير منتجاته من الدهانات الى سوريا وأسواق افريقيا، متوقعاً ان تزيد كميات الصادرات.



■ **بم تعولون على مشاركتكم بفعاليات معرض بروجكت ليبانون؟**

– بما اننا من المشاركين بفعاليات هذا المعرض منذ العام ٢٠٠٠ صرنا نملك الخبرة اللازمة لانجاح مشاركاتنا، ولطالما اعتبرنا المعرض وسيلة ناجعة وهادفة لتقديم منتجاتنا للمستهلكين وتعريفهم بجودة الصناعة اللبنانية، وعرض امكاناتنا وقدراتنا في مجال تلبية احتياجات السوق اللبنانية، خصوصا في قطاع البناء واستخدام الدهانات الصناعية.

■ **هلا وضعتنا في صورة السياسة التسويقية التي تتبعونها محليا وخارجيا في ظل الاوضاع الاقتصادية التي يشهدها لبنان؟**

– نتوسل ديناميكية تسويقية متطورة جدا تقضي بالوصول مباشرة الى الزبائن، الامر الذي وضعنا في تماس مع وكلائنا وموزعينا المنتشرين على الاراضي اللبنانية، ما ساهم في التواصل يوميا مع الزبائن والوقوف على حاجاتهم ومتطلباتهم وتلبيتها بأسرع وقت ممكن.

وفي ما خص انتاجنا، تشكل الدهانات الصناعية نحو ٥٠ في المئة من هذا الانتاج، وهي تغطي حاجة صناعة المعدات الصناعية التي بات لبنان رائدا في تصنيعها وتصديرها من خزانات النفط والمياه ومولدات الكهرباء ومشغولات الحديد، والتي وفرنا من خلالها مبالغ طائلة على مصنعي تلك المعدات.

■ **وماذا عن افتتاح المصنع الجديد وما الغاية منه؟**

– بعد ثلاث سنوات من التحضير واستقدام احدث التجهيزات افتتحنا مصنعنا الثالث المخصص لانتاج دهانات البناء، والذي نعول عليه طاقة انتاجية كبيرة تسمح لنا بالتصدير وتلبية احتياجات اسواقنا القديمة والمستجدة.

وبالاجمال نصدر جميع انواع الدهانات الصناعية الى اسواق افريقيا، وتلك المتخصصة للبناء والصناعية الى سوريا، مع توقعنا ان تزيد كميات صادراتنا كما وعدت جمعية الصناعيين العتيدة.



رولان معري (سوكوتيك SOCOTEC - لبنان):

جديدنا سعي الى التوسع في الشرق الأقصى والصين



مدير عام شركة سوكوتيك لبنان SOCOTEC الرائدة في التدقيق الفني بالمباني والمنشآت رولان معري قدم لمحة عن نشاطاتها في السوقين المحلية والخارجية، وشرح كيفية اعتمادها من قبل وزارة الإشغال العامة كمكتب تدقيق من الفئة الأولى، إضافة الى الخدمات التي توفرها لأصحاب الأبنية والمستثمرين والمتعهدين، لافتاً الى سعي للتوسع في منطقة الشرق الأقصى والصين، مؤكداً المشاركة الدائمة في «بروجكت ليبانون».

معاينة وخدمات

■ ما ابرز النشاطات التي تقوم بها شركة «سوكوتيك» اليوم؟

– تعمل شركة «سوكوتيك» في مجالات عدة في مقدمها التدقيق الفني الالزامي على المباني والمنشآت وفقا لمرسوم السلامة العامة رقم ١٤٢٩٣ الصادر منذ عام ونصف العام وبقرار وزير الاشغال العامة الملزم تطبيق العمل في التدقيق الفني للابنية والمشاريع. وقد اعتمدت «سوكوتيك» من قبل وزارة الاشغال العامة كمكتب تدقيق من الفئة الاولى بعد حصولها على اعلى درجات تصنيف مكاتب التطبيق الفني الفئة الاولى في لبنان. الى جانب اننا نقوم بمعاينة المباني القائمة التي يمكن ان تخضع لعمليات ترميم، او زيادة في عدد الطوابق او التي سيتم بيعها، وذلك بهدف التأكد من صلابة المبنى ومقاومته للحرائق والزلازل حيث نضع تقريرا مفصلا في هذا الاطار.

ونقدم حاليا خدمة مميزة تتعلق بالابنية الخضراء فنحن عضو في U.S. GREEN BUILDING COUNCIL (USGBC) ونوفر خدمات للمالكين في ما يتعلق بالمباني ومواكبة مراحل المشروع، وبذلك يحصلون على شهادة LEADERSHIP IN ENERGY AND ENVIRONMENT DESIGN (LEED CERTIFICATION) تخولهم الاستفادة من تخفيضات على فوائد القروض تراوح بين ٢٥ الى ٤٠ في المئة على القروض السكنية. وقد حظي هذا المشروع بترحيب منقطع النظير من جانب المستثمرين والمتعهدين.

تطوير قطاع البناء

■ ما هي التحديات التي تواجهونها في مجال عملكم؟

– للأسف، بعد صدور مرسوم السلامة العامة، تكوّن لدى العديد من العاملين في قطاع البناء مفهوم خاطئ عن مكاتب التدقيق الفني، معتبرين ان تطبيق هذا المرسوم سيؤدي الى عرقلة المشاريع وتعقيد المعاملات الادارية ورفع تكلفة البناء، لذلك قررنا تنظيم ندوات ومحاضرات هدفها توعية المواطنين والمستثمرين والمطورين حول اهدافنا التي تصب في تحسين وتطوير قطاع البناء في لبنان.

من جهة اخرى نواجه ايضا مشكلة المنافسة، ففي الوقت الحاضر ثمة اربع شركات معتمدة للقيام بالتدقيق الفني وهي سوكوتيك، APAVE ، BUREAU VERITAS وQUALICONSULT. لكننا نعاني مشكلة المنافسة بالاسعار من قبل بعضها مما قد يؤدي الى تراجع في اداء المهمات وبالتالي اعمال مراقبة المدقق الفني، لذا فنحن منفتحون على نقابة المهندسين لتوحيد الاسعار ووضع معايير محددة بهدف تقليص حدة المنافسة ورفع مستوى العمل.

توسع في الشرق الأقصى

■ هل لديكم النية للتوسع في اسواق جديدة؟

– للشركة مركز رئيسي في فرنسا و٤٥ فرعا منتشرة في مختلف دول العالم. وحاليا نسعى الى التوسع في منطقة الشرق الاقصى والصين. كما لدينا حضور فاعل في الدول الافريقية بحكم انها دول فرنكوفونية وتعتمد القوانين الفرنسية، وهذا ما اتاح لنا فرصة اختراق هذه الاسواق بسهولة.

■ كيف تقومون فعاليات معرض «بروجكت ليبانون»؟

– نشارك في المعرض بشكل دائم منذ اطلاقه ونهدف الى تعريف الجمهور بنشاط الشركة. كما ان «بروجكت ليبانون» من المعارض الاساسية المتخصصة بقطاع العقار والبناء وسنبقى على مشاركتنا الدائمة فيه. ■

فرح الحاج علي

(اريسون - ARISON):



توسعنا في مجالات عدة ضمن اختصاصنا

المسؤولة الإدارية في شركة اريسون ARISON فرح الحاج علي أشارت الى توسعها في مجالات عملها، وشدّدت على حضورها فعاليات معرض «بروجكت ليبانون»، معوّلة على الأخير توفير فرص للشركات تتيح لها بيع منتجاتها.

■ ما هي أبرز المنتجات التي عرضتموها وركزتم على تسويقها في معرض «بروجكت ليبانون»؟

– في الواقع توسعت شركة اريسون في مجالات عدة ضمن اختصاصها تركيب وتجارة مولّدات الطاقة والمياه، وبما انها الشركة الموزعة الحصرية لعلامة TECHNO ALPIN الألمانية فقد قدمت خلال فعاليات المعرض آلة صنع الجليد SNOW MAKING MACHINE الجديدة.

■ ما أهمية مشاركتكم في المعرض المذكور؟

– أهمية معرض بروجكت ليبانون انه يسلط الضوء على كل القطاعات الصناعية في البلاد، وكممثلين عن أحد هذه القطاعات نحرص على التواجد في منصتنا كأريسون وفي الجناح الايطالي كشركة ايطالية.

ولطالما شكل المعرض فرصة طيبة للمشاركة فيه وهو يضم معرضين في صالتين مخصصتين للطاقة وتحت سقف واحد.

ونأمل ان نشارك العام المقبل بالحجم والقوة نفسيهما. وكما نعلم السوق تمر في فترة جمود، لذا نعول على هذا المعرض في ان يوفر فرصاً للشركات العارضة تتيح لها بيع منتجاتها بما يساهم في تطورها وازدهارها. ■

ألان عون (شركة ECOTECH WOOD):

نتمايز بمنتجاتنا الصديقة للبيئة وذات الجودة العالية

تحدث ألان عون الشريك والمدير في ECOTECH WOOD عن الشركة موضحاً انها الوكيلة الحصرية لشركة EINWOOD اليابانية المصنعة لمواد الـ WOOD PLASTIC COMPOSITE (WPC) التي تستخدم في أعمال الأرضيات الخارجية وأعمال التلبيس وجميع الأعمال الخارجية كبديل للأخشاب الطبيعية، وتتميز هذه المنتجات بأنها صديقة للبيئة وذات جودة عالية وليست بحاجة الى صيانة كونها غير قابلة للتأثر بالعوامل الخارجية. كاشفاً عن خطة توسع نحو دول افريقية، واصفاً معرض «بروجكت ليبانون» بالناجح بمختلف المقاييس.



■ **هل لنا بلمحة عن شركة ECOTECH WOOD ونطاق عملها؟**

– أسست وشريكتي **كارلا شاغوري** الشركة منذ ثلاث سنوات تقريباً وهي وكيلة شركة EINWOOD اليابانية المصنعة للـ WPC وهي تعتبر من أهم مصنعي هذا المنتج في العالم. إذ يتميز بعدم حاجته الى صيانة كونه غير قابل للتأثر بالعوامل الخارجية.

وقد استطعنا خلال السنوات الثلاث الماضية من تنفيذ العديد من المشاريع الكبيرة والفاخرة وذلك بفضل الجودة العالية لمنتجاتنا التي تتطلبها هذه المشاريع.

■ **ما هي أبرز المنتجات التي عرضتموها في «بروجكت ليبانون» ومميزاتها؟**

– عرضنا في «بروجكت ليبانون»، الى جانب منتجاتنا المصنوعة من PLASTIC WOOD COMPOSITE (WPC) أحدث ما توصلت اليه شركة EINWOOD ألا وهو الجيل الرابع من هذه المنتجات، بحيث أدخل اليها المعدن لزيادة صلابتها ومرونتها في التركيب. ولطالما تميزت هذه المنتجات بكلفتها المدروسة، وبأنها صديقة للبيئة وذات جودة عالية.

■ **من هم أهم الزبائن الذين تتعاملون معهم؟**

– يتشكل معظم الزبائن الذين نتعاون معهم من الشركات الكبرى، المطورين ومقاولي المشاريع ضخمة بالإضافة الى أصحاب الفلل، بحيث ان منتجاتنا لا تتوافق والمشاريع التجارية العادية نظراً لعدم تناسبها مع ميزانية المشاريع التجارية العادية.

■ **ما هي التحديات التي تواجهونها في عملكم؟**

– نواجه العديد من الصعوبات والتحديات من بينها الأوضاع الاقتصادية المتقلبة التي يمر بها لبنان والمنطقة، وفي هذا الإطار نجهد في دراسة أسعارنا لتتوافق مع أسواقنا وتزيد من انتشارنا وتوسعنا.

توسع نحو دول افريقيا

■ **هل لديكم النية للتوسع خارج لبنان؟**

– لدينا حالياً مخطط للتوسّع نحو دول القارة الافريقية مثل نيجيريا وبعض دول جنوب افريقيا كونها بدأت تشهد تطوراً كبيراً وظهور المشاريع الضخمة التي تتطلب منتجات فريدة ومميزة شبيهة بما نوفر.

■ **كيف تقوّمون معرض «بروجكت ليبانون» وما الهدف من مشاركتكم بفعالياته؟**

– نشارك للمرة الثانية في «بروجكت ليبانون» الذي يعد معرضاً ناجحاً بكل المقاييس، ■



ربيع الأسطا (فينيكس PHOENIX):
جديدنا بيوت خشبية متميزة بكفاءة استخدام الطاقة



تعدّ فينيكس PHOENIX من الشركات الرائدة في انتاج الطاقة بالطرق البديلة، اضافة الى أنظمة الطاقة الضوئية. مدير عام الشركة ربيع الاسطا كشف عن اطلاقها بيوتاً خشبية تتميّز بكفاءة استخدام الطاقة، واعداً بطرح ابتكار لبناني صرف لتوليد الطاقة الشمسية.

■ **هل لنا بلمحة عن شركتكم وطبيعة عملها؟**

– شركة فينيكس عضو في مجموعة «اندفكو» INDEVCO التي تضم حوالى ٥٥ شركة. والهدف من تأسيسها هو إنتاج الطاقة بالطرق البديلة، كما تقدم الشركة العديد من المنتجات من بينها أنظمة الطاقة الضوئية PHOTOVOLTAIC لإنتاج الكهرباء وسخانات المياه الشمسية وهي منتجات عالية الجودة مكفولة لمدة عشرين عاما، والجديد ذكره إننا قد فزنا بمناقصة مشروع بناء محطة طاقة شمسية على مجرى نهر بيروت بقدرة واحد ميغاوات حيث حصلنا على اعلى نقاط تقنية وقدمنا السعر الأرخص.

وأطلقت «فينيكس» أخيرا منتجا فريدا من نوعه عبارة عن بيوت خشبية تتميز بكفاءة استخدام الطاقة ENERGY EFFICIENT FRAME HOUSES بحيث تتفوق بقدرة العزل بنسبة ٤٠ مرة عن البيوت العادية، إذ تبلغ سماكة الحائط الخارجي ٣٢ سنتم وتتكون من تسع طبقات. وقد خضع هذا المنتج للتدقيق من قبل المركز اللبناني لحفظ الطاقة، الى ذلك بإمكان الزبائن الاستفادة من القروض المدعومة والتسهيلات التي تقدمها المصارف بدعم من المصرف المركزي.

■ **ما هي مشاريعكم المستقبلية؟**

– سنطلق منتجا جديدا سيكون ابتكارا لبنانيا صرفا لتوليد الطاقة بطريقة افضل من انظمة الطاقة الضوئية المستخدمة حاليا.■

السيد جويل حداد (كوانتا QUANTA):
نيتنا التوسع نحو أكبر عدد ممكن من أسواق الشرق الأوسط



عرّف الرئيس التنفيذي لشركة كوانتا QUANTA S.A.L جويل حداد باختصاصها كاشفاً عن نية التوسع نحو منطقة الشرق الأوسط.

■ **هل لنا بلمحة عن شركتكم وطبيعة عملها؟**

– بدأت شركة كوانتا العمل منذ ثلاث سنوات في مجال الهندسة والمقاولات وبعدها افتتحنا قسماً متخصصاً بالتوزيع والتسويق.

وبدأنا باستيراد منتجات المانية الصنع كأنظمة الضخ والأنابيب لنصبح الموزعين الحصريين لعلامة هذه الأنظمة.

كما وتعد «كوانتا» الشركة الشقيقة لمجموعة شركات تابعة تعمل في هذا المجال منذ ما يقرب الخمسين عاماً.

■ **ما هي عناوين سياستكم التسويقية؟**

– الهدف الاول هو تقديم الجودة الى المجتمع وتفعيل حضور الشباب لابقائهم في وطنهم وتشغيل اكبر قدر ممكن من العائلات. نسعى ايضا الى توسيع نطاق عملنا ليشمل منطقة الشرق الأوسط والوصول الى أكبر عدد من الأسواق. ولدينا حالياً حضور في مصر، قطر، دبي والأردن.■

سعد العجوز (POWER GROUP):
سنساهم في تغيير أنظمة الإضاءة بدول المنطقة



مدير عام شركة POWER GROUP سعد العجوز عدّد بعض الشركات العالمية التي تمثل الشركة علاماتها في عالمي الإضاءة والاتصالات كشركة «ألفا»، ووكيلة شركة ICOM اليابانية لأجهزة الاتصالات اللاسلكية ووكيلة شركة ALCATEL للهواتف في لبنان. وكشف العجوز عن سعيها الى المساهمة في تغيير أنظمة الإضاءة في بعض دول المنطقة تتميز بأنها صديقة للبيئة وموفرة لاستهلاك الطاقة بنسبة ٨٠ في المئة، وتدوم لعشر سنوات.

زياد بردويل (ADVANCED SOLUTIONS):
منتجاتنا وأجهزتنا أضحت جزءاً أساسياً وقيمة مضافة للمشاريع



مدير عام شركة ADVANCED SOLUTIONS زياد بردويل عرّف بتخصصها وحلول أنظمة الحماية التي توفرها للشركات والأفراد، ونوّه بخبرات فريق عملها وطريقة تعاطيه مع العملاء، معتبراً ان منتجات الشركة أضحت جزءاً أساسياً وقيمة مضافة للمشاريع، شاكياً من تركيز الزبائن على السعر الأدنى دون النوعية، مشدداً على تقديم منتجات وأجهزة ذات جودة عالية ومكفولة للعملاء حفاظاً على السمعة الحسنة في السوق.

المهندس عثمان طبش (شركة TOPCRETE INTERNATIONAL):

مشاركتنا بفعاليات «بروجكت ليبانون» لتعزيز وترسيخ حضورنا في الأسواق



شدّد مالك شركة TOPCRETE INTERNATIONAL المهندس عثمان طبش على ارتباط منتجاتها من أحجار الخرسانة المطبعة والملونة بالطبيعة، وعزا مشاركتها بفعاليات «بروجكت ليبانون» الى تعزيز وترسيخ حضورها في أسواقها.

■ **هل لنا بلمحة عن الشركة واختصاصها ونطاق عملها؟**

– تأسست شركة TOPCRETE INTERNATIONAL عام ١٩٩٤ وهي متخصصة في مجال تصنيع الخرسانة الملونة والمطبّعة، وتعتبر رائدة والرقم واحد في مجالها كونها الشركة الأولى التي أدخلت مفهوم وطريقة تصنيع الخرسانة الثورية والفريدة من نوعها الى لبنان ومنطقة الشرق الأوسط.

■ **ما أبرز المنتجات التي عرضتموها خلال فعاليات «بروجكت ليبانون» وما هي مميزاتها؟**

– عرضنا العديد من نماذج الخرسانة المطبّعة والمستخدمة في العديد من أعمال البناء والرصف، والمعلوم ان منتجاتنا مستخرجة من الطبيعة وتأخذ شكل الحجر التقليدي بأنواعه كافة، وتعتبر ذات أهمية بيئية باعتبارها تغني عن استخراج الصخور من الأرض وتشويه الطبيعة.

■ **علامَ تعوّلون من مشاركتكم في معرض «بروجكت ليبانون» ومتى بدأتم المشاركة فيه؟**

– نشارك في «بروجكت ليبانون» منذ اطلاقه أي عام ١٩٩٤، وكان لنا شرف نيل جائزة الحضور المقدمة من الهيئة المنظمة للمعرض هذه السنة، ولطالما حرصنا على مشاركتنا هذه لتخصصية المعرض في مجال البناء ولترسيخ حضورنا أكثر فأكثر في السوق من خلال تواصلنا مع شركات التطوير والمهندسين والزبائن.■

ايلي عين ملك

(FURNICOM TECH DEPARTMENT):



اقبال واسع على منتجنا اللوح التفاعلي لتقديم العروض والمحاضرات

مدير عام شركة FURNICOM TECH DEPARTMENT **ايلي عين ملك** لفت الى إقبال واسع على حلولها وخدماتها وفي مقدمها اللوح التفاعلي لتقديم العروض والمحاضرات، الذي لاقى اقبالاً من شركات عربية سعودية وإماراتية وقطرية وكويتية. وأكد **عين ملك** ان الشركة بمنأى عن أي منافسة باعتبارها الشركة الوحيدة التي تقدم هذا اللوح وبسعر مدروس، واعداً بإطلاق منتجات جديدة قريباً.

المعهد العالي للأعمال وزع الشهادات على خريجيه



من اليمين: JEAN PAUL VERMIS، PATRICE PAOLI، سعد عنداري وستيفان أتالي

احتفى المعهد العالي للأعمال ESA الشهر الماضي بتوزيع الشهادات على الطلاب في برنامج EXECUTIVE MBA (دفعة ٢٠١٣) وMBA (دفعة ٢٠١٢) و MASTER IN MANAGEMENT (دفعة ٢٠١٣) وذلك في حدائق المعهد شارع كليمنصو.

وزّع الشهادات على ١٠٠ طالب نائب حاكم مصرف لبنان **سعد عنداري** ممثلاً حاكم مصرف لبنان **رياض سلامة** والسفير الفرنسي في لبنان **باتريس باولي** بحضور نائب الرئيس الأول لغرفة التجارة والصناعة في باريس والمسؤول عن التعليم والتدريب **جان–بول فيرميس** ومدير عام المعهد العالي للأعمال **ستيفان أتالي**.

حصل كل طالب متخرّج على شهادتين هما شهادة المعهد العالي للأعمال وشهادة من معهد شريك المعهد العالي للأعمال وفقاً لكل برنامج. تكرّس هذه الشراكة مع أفضل المعاهد الأوروبية لإدارة الأعمال جودة البرامج التعليمية ضمن المعهد العالي للأعمال وتحظى بفضلها شهادات المعهد باعتراف دولي.

بعد توزيع الشهادات، نظّم حفل كوكتيل جمع الخرّيجين مع أسرهم وأصدقائهم وشركاء المعهد.

ورشة عمل لمجموعة زين حول الابتكار والابداع في قطاع تقنية المعلومات والاتصالات



من اليمين: وسيم منصور، الوزير بطرس حرب و SCOTT GEGENHEIMER

نظمت مجموعة زين للاتصالات، الشركة الرائدة في خدمات الاتصالات المتنقلة في منطقة الشرق الاوسط وافريقيا والتي تدير شركة تاتش TOUCH، ورشة عمل حول الابتكار والابداع في مجال تقنية المعلومات والاتصالات تحت عنوان DAY LEBANON ZAIN INNOVATION وذلك برعاية وحضور وزير الاتصالات **بطرس حرب** في فندق فور سيزنز – بيروت.

وسلطت ورشة العمل الضوء على خطة مجموعة زين لجهة إعادة تكوين مستقبل قطاع تقنية المعلومات والاتصالات.



ميراي فارس بويز تقدم المجتمع

تدشين كنيسة «سيدة النور» للمجلس العام الماروني



المطران بولس مطر يترأس الذبيحة الإلهية



انطوان رميا، الرئيس وديع الخازن، المونسنيور غبريللي كاتشيا والمهندس رولان غسطين



من اليسار: نائب رئيس المجلس المحامي اميل مخلوف، الأمير حارث شهاب، النقيب انطوان قليموس والمحامي اميل عيسى

دعا رئيس المجلس العام الماروني الوزير السابق وديع الخازن وأعضاء المجلس الى الاحتفال بتدشين كنيسة «سيدة النور» في مبنى المجلس الكارنتينا، منطقة مار مخايل.

ترأس الاحتفال مطران بيروت بولس مطر بحضور السفير البابوي المونسنيور غبريللي كاتشيا ورئيس الرابطة المارونية سمير أبي اللمع وأعضاء المجلس التنفيذي والرئيس السابق الأمير حارث شهاب والنقيب انطوان قليموس وممثلين عن المؤسسة المارونية في العالم.

وألقى المطران مطر والوزير الخازن كلمتين قيمتين خلال القداس الاحتفالي الذي تلاه نخب المناسبة على تيراس «الكنيسة الجوهرة» وهي من تصميم وتجهيز المهندس رولان غسطين الذي أنجز عملاً كبيراً مع الصديق انطوان رميا الأمين المالي للمجلس العام الماروني.

مع «أنت أخي» تحت نجوم بيروت في SKY BAR



لجنة سيدات أنت أخي من اليمين: منى ضباعي، لينا غاريوس، سيلفيان ابو حيدر، اندره رعد ، لين هندي، ندى أبي عاد، غريتا كرم وكريستيان لاتي



كارين وسهيل سابيلا، لينا وادمون غاريوس



مارون وعبلا شماس وكريستيان لاتي



ايدي وجيسيكا شرفان



روجيه زكار ويمنى جميّل

«معنا، أنتم عائلتهم!» بهذه الكلمات عبّرت سيدات «أنت أخي» عن مشاعرهن تجاه المشاركين الأربعمئة خلال السهرة السنوية العامرة للمؤسسة النبيلة.

اقيم العشاء في «سكاي بار» SKY BAR تحت نجوم بيروت في أجواء صاخبة مسلية، قدم السهرة الإعلاميان ماجد بو هدير وكلود أبو ناضر هندي وكانت من تنظيم غادة بلانكو وأحياها بأغانيهم جوني عواد، باتريك خليل، سينتيا براون وكلوديا باتريس.

عاد ريع الحفل الى جمعية «أنت أخي» وهي في خدمة حياة كريمة للشخص المصاب بإعاقة.


لبنان
كما لا نراه
في
الإعلام
كون سفير بلدك
خلّي الكل يشوف لبنان الحياة
#LIVELOVELEBANON
Ministry of Tourism
live love Lebanon .com

تانيا مسلّم نائب رئيس التحالف العالمي لتمكين المرأة



اختيرت **تانيا مسلّم**، بصفتها ممثلة للبنك اللبناني للتجارة BLC BANK لشغل منصب نائب رئيس التحالف العالمي (GBA) لتمكين المرأة الذي يضم مجموعة من أعرق المؤسسات المالية والمصرفية العاملة وأكبرها في أبرز الأسواق الدولية.

وعيّنت **مسلّم** في منصبها وهي التي تشغل مهمات مدير عام مساعد ومديرة استراتيجيات تطوير الأعمال والادارة المالية في BLC BANK تقديراً لبرنامج التطوير المنهجي الذي التزمته ونفذته وانتاج العديد من البرامج المبتكرة التي تمكّن النساء من تنمية أعمالهن والإفادة من منتجات وخدمات مصرفية مصممة وموجهة خصيصاً لهن.

وسجّل BLC BANK أسبقية ريادية قبل عامين. فأصبح المصرف الأول في الشرق الأوسط وشمال افريقيا الذي يلتزم مبادئ الأمم المتحدة لدعم قدرات المرأة.

«ألفا» كرّمت آباء وعاملين في الإعلام



يظهر في الوسط المهندس مروان الحايك بين المكرمين

أقامت شركة «ألفا» بإدارة اوراسكوم للاتصالات لقاء تكريمياً للآباء والرجال العاملين في حقل الإعلام في فندق فورسيزنز وذلك احتفالاً بعيد الأب.

بداية، دقيقة صمت على أرواح الشهداء الإعلاميين الذين أفنوا حياتهم في سبيل رسالتهم الإعلامية، ثم ورشة عمل مع المدرّب والخبير في مجال الإعلام الاجتماعي **داوود ابراهيم**، تمحورت حول الإعلام الرقمي ووسائل التواصل الاجتماعي قدّمت ارشادات للإعلاميين حول كيفية الإفادة القصوى من هذه الوسائل في مجال عملهم.

ثم كانت كلمة لرئيس مجلس إدارة شركة ألفا ومديرها العام، المهندس **مروان الحايك** الذي رحّب بالإعلاميين. وقال «يأتي اللقاء في وقت قامت ألفا بتأمين مشاهدة المونديال لمعظم اللبنانيين كراعٍ ذهبي من دون أي مقابل وهو أمر يأتي ضمن استراتيجيتنا لتشجيع الرياضة ويهدف الى ضمان مشاهدة اللبنانيين المباريات في عرس كرة القدم العالمية».

وقال «إن ورشة العمل هذه تأتي في ظل تعاظم دور وسائل التواصل الإجتماعي. وقد تبيّن اليوم ان الصحافة التقليدية والإعلام الحديث يكمّلان بعضهما البعض ولا يلغي أحدهما الآخر».

النائب د. رياض ود. سيلينا رحال يحجزان الـ EAU DE VIE على شرف الأصدقاء



النائب د. رياض رحال



د. سيلينا رحال

أناقة نادرة وحفاوة في الاستقبال ميزتا حفلة العشاء التي أقامها النائب الدكتور رياض رحال وعقيلته الحلوة دكتورة سيلينا ليل الأربعاء ٢٥ حزيران في المطعم الفخم EAU DE VIE المطلّ من الطبقة الأخيرة لفندق فينيسيا على مارينا بيروت المتلألئة بالأضواء.

عمّ الخير برغم الجو السياسي والأمني المتشنّج في ذلك اليوم، فلم يتأثر الحفل الذي اتسم بالتفاؤل والأحاديث المشوّقة حول طاولات زاهية بباقات غنية من الورود من كل الألوان.

أحاط صاحبا الدعوة وأنجالهما د. سعيد، د. وليد وزياد المدعوين السبعين بكل اهتمامهم وكان بينهم النواب احمد فتفت، عمار حوري، روبير غانم، جان اوغاسبيان، سيرج طورسركيسيان، وهادي حبيش وعقيلاتهم، النائب السابق هاغوب قصارجيان وزوجته آني، سفير البرازيل وسفيرة اليونان المعتمدان في لبنان، عميد السلك القنصلي جوزف حبيس، بشارة ونايلة قرقفي، ظافر وتونيا شاوي، جان ود. جومانا تامر، جوزف ومارلين فنشنتي، عميد وباتريسيا بارودي، المحامي كميل وريجينا فنيانوس، فايز جباضو، ريجينا قنطره، ماري سيمون باسيل..

«وردة» تفتتح صالة عرضها الجديدة في غزير

افتتحت «وردة» الشركة الرائدة في مجال الأقمشة والمنسوجات في لبنان أحدث فروعها في غزير في حفل أقيم في الفرع الجديد بحضور عدد من الصحافيين وزبائن وردة.

وللمناسبة قال الرئيس التنفيذي للشركة **اندريه وردة** «قررنا الانتقال الى منطقة كسروان بناء على احتياجات زبائننا في المناطق اللبنانية الذين يتكبدون عناء قطع مساحة طويلة للوصول الينا. وها نحن اليوم، ولدي ثقة كبيرة ومتفائل جداً في شأن صالة العرض وأتوقع نجاحاً كبيراً».

وأشار **وردة** الى توفير الصالة أرقى الأقمشة للستائر والمفروشات الى مجموعة واسعة من اللوازم والأكسسوارات مثل زخارف الحواف والحواشي والأشرطة والأربطة والشرابات المصممة باهتمام بالغ بأدق التفاصيل كي تتطابق مع الأقمشة. كما وتتضمن المجموعة ورق جدران بأنواعه ومواصفاته كافة.

في «السان جورج» سهرة عامرة، ناجحة لـ TEACH A CHILD



لجنة جمعية TEACH A CHILD



من اليمين: زينة الخليل، لما سلام ومايا السعيد

"EDUCATION IS THE KEY TO UNLOCK THE GOLDEN DOOR OF FREEDOM"

التربية هي المفتاح لفتح الباب الذهبي للحرية» بهذه الكلمات لجورج واشنطن كارفر، دعت جمعية TEACH A CHILD الى عشاء ساهر لتمويل نشاطها FUNDRAISING DINNER ليل الاثنين ٩ حزيران على تراس «السان جورج» بيروت حيث كان التنظيم لافتاً من قبل ندى زيادة وورولا دويدي (EVENT PRODUCTION).

قدم الفنان وسام بريدي السهرة التي تخللتها كلمة لرئيسة الجمعية زينة الخليل وسحب تومبولا على جوائز قيّمة.

وتضم الجمعية نايلة باسيل (نائب رئيس)، كريمة الأزهري (أمينة مالية)، مهى مكي، لينا عساف، غادة ابو علوان عطاالله، ياسمين عريس، كريستين ضاهر، نادين عيراني وغيرهن من السيدات الفاضلات.



من اليسار: رولا ومنير دويدي، أمال وطارق قمبرجي



سمعان ونايلة باسيل



من اليمين: فيصل الخليل، هدى خير الدين، مي وساري الخليل



جاك صراف وندى الهراوي

على مثالهما زواج غي مركريان وديلفين جبران



العروس وعائلتها فريد وريتا جبران، كريستيل ونجاد مينا وايلي جبران



ديلفين وغي وفرحة العرس

رائع، غني، اوريجينال، غير مألوف كان حفل زفاف المهندس الصناعي غي غربيس مركريان ومهندسة الديكور ديلفين فريد جبران اللذين استأجرا «هنغار» HANGAR في سن الفيل وحوّلاه الى «جنّة» لاستقبال سبعمئة مدعو الى عشاء فاخر تلى اكليلهما في كنيسة مطرانية كاثوليكوس الارمن في انطلياس.

فرق موسيقية، غناء ورقص احيت السهرة العامرة التي طالت في اجواء فرحة وصافية حتى تباشير الصباح.



العريس محاطا بوالديه غربيس وعايده مركريان، بشقيقه افيديس وبشقيقته جويل الحاج وولديها غابريلا والكسندر

بنك بيبلوس كرم رئيس وأعضاء مجلس ادارة جمعية الصناعيين
د. باسيل: على المؤسسات الصناعية مواصلة وتسريع مسيرة العصرنة



من اليسار: د. فادي الجميّل، الوزير حسين الحاج حسن، د. فرنسوا باسيل، الوزير أرثور نزاريان

أكد رئيس مجلس ادارة ومدير عام مجموعة «بنك بيبلوس» الدكتور **فرنسوا باسيل** على توفير الاحتياجات التمويلية اللازمة للقطاع الصناعي بأفضل الشروط الممكنة وعلى دعم السياسات الحكومية التي تصب في هذا الاتجاه، مذكراً بالعقد الثالث من نوعه الذي وقعه البنك مع البنك الأوروبي للاستثمار والذي حصل من خلاله على خط ائتمان بقيمة ٤٥ مليون يورو سيقدمها الى المؤسسات الصغيرة والمتوسطة لا سيّما الصناعية منها، على شكل قروض بأسعار فائدة تنافسية ثابتة أو متغيرة ولفترة تمتد على ١٢ عاماً. متمنياً على المؤسسات الصناعية مواصلة وتسريع مسيرة العصرنة، بمعنى ان تتابع عملية تحديث بناها الادارية والانتاجية وتطوير تقنيات عملها والالتزام بالمعايير الدولية لجودة الانتاج والشفافية المالية.

كلام **باسيل** جاء خلال حفل غداء تكريمي أقامه بنك بيبلوس على شرف رئيس جمعية الصناعيين الدكتور **فادي الجميّل** وأعضاء مجلس ادارتها في حضور وزير الصناعة **حسين الحاج حسن** ووزير الطاقة **ارثور نزاريان** وعدد كبير من الصناعيين ومدراء المصارف.

أما الوزير **الحاج حسن** فأعلن عن وقوفه الدائم ودعمه لكل ما من شأنه دفع عجلة الصناعة اللبنانية ومساعدتها على مواجهة التحديات المحلية والعالمية وتأمين مصالح المستهلكين وجهات الإنتاج على حد سواء. واعتبر ان إعادة هيكلة الاقتصاد لا يجب ان تتم على حساب الزراعة أو الصناعة إذ «لا وطن من دون زراعة وصناعة وتجارة».

أناقة وحضور لافت في أول عشاء للصليب الأحمر - بيروت



رئيس وأعضاء الصليب الأحمر – بيروت

كان الحضور لافتاً وبراقاً.. وجهاء من سياسيين وديبلوماسيين ورجال أعمال وسيدات مجتمع التقوا في أول عشاء للصليب الأحمر – بيروت الذي اتسم بالأناقة في بالروم فندق «فينيسيا» في العاصمة.

رئيسة الصليب الأحمر سوزان عويس ورئيس لجنة بيروت نبيل عيتاني ألقيا كلمتين للمناسبة الحلوة التي شاركت في انجاحها روزي بولس رئيسة المسعفين في الصليب الأحمر اللبناني.



ديان الماس، سفيرة اسبانيا في لبنان وروزي بولس

ظافر وتونيا شاوي يدعوان أكثر من ٣٠٠ شخص الى عشاء موسيقي حافل في حدائق قصر سرسق



القنصل ظافر وتونيا شاوي برفقة سفير فنلندا KARI KAHILUOTO وعقيلتهMERVI



وقوفاً للنشيد الوطني: من اليمين: الوزير ابراهيم وماري روز نجار، اليس عبداللطيف الزين، النائب هنري حلو، الوزير روني عريجي وعقيلته، الرئيس عدنان قصار وقرينته رائدة والوزير فريج صابونجيان



سينتيا شاوي تقدم باقة زهر الى العازف الفنلندي

سحر وجمال ورقة وأناقة في حفلة موسيقية تبعتها مأدبة عشاء أقيمتا في حدائق قصر سرسق بدعوة من القنصل العام الفخري لفنلندا ظافر شاوي وعقيلته الحلوة تونيا.

وزير الثقافة روني عريجي رعى وحضر هذه السهرة العامرة التي نظمت بالتعاون مع سفارة فنلندا والمركز الفنلندي للشرق الاوسط.

وحضر عازف البيانو الفنلندي المعروف فولك غراسبيك VOLKE GRASBECK خصيصاً من هلسينكي لإحياء الريسيتال الذي سبق العشاء وتضمّن مقطوعات من فريدريك شوبان FREDERIC CHOPIN ومن الموسيقار الفنلندي جان سيبليوس JEAN SIBELIUS.

حضر الحفلة أكثر من ثلاثمئة مدعو ومدعوة بينهم سفراء فنلندا، ايطاليا، كندا، سويسرا، النمسا، الأوروغواي، التشيلي، الأرجنتين وعميد السلك القنصلي جوزف حبيس ولفيف من السياسيين والاقتصاديين في طليعتهم الرئيس عدنان القصار والنائبان هنري حلو وغسان مخيبر والوزير السابق ابراهيم نجار.

UNISHIP GROUP

SINCE 1977

GROUP COMPANIES:

ELIE ZAKHOUR ESTABLISHMENT.
UNITED MIDDLE EAST SHIPPING CO. SARL.
ALLIED LEVANT LINES LTD. SARL.
UNITED MIDDLE EAST SHIPPING AGENCY SAL. (OFF SHORE)

And now General Agents of:

KRAFTMAR CONTAINER LINE

Offering regular services between ports of:

VALENCIA / BARCELONA / ALEXANDRIA / BEIRUT

NOVOROSSIJK / ODESSA / CONSTANZA / ALEXANDRIA / BEIRUT

AMONG OTHERS, OUR SERVICES INCLUDE:

- LINER AGENTS
- CHARTERING & TRAMP VESSEL AGENTS
- WORLDWIDE NVOCC - SERVICES
- FREIGHT FORWARDERS
- WAREHOUSING / FREE ZONE/ TRANSIT SERVICES
- PROJECT CARGO
- STEVEDORES





PROJECT CARGO HANDLING SERVICES

UNITED MIDDLE EAST SHIPPING Co. sarl.

HEAD QUARTERS:
ASHRAFIEH - RMEIL - KOBAYAT STREET - LIBERTY BUILDING
BEIRUT - LEBANON
TEL (961-1) 580398 - 580376 - 584734- 561866
FAX (961-1) 584621
E-MAIL: info@unishipgroup.com
WEB SITE: www.unishipgroup.com

٢٠ سنة على ترؤس ريكاردو سليمان لشركة فيدليتي FIDELITY

احتفال كبير في خليج جونيه

سليمان يعلن البدء ببناء FIDELITY TOWER



من اليسار: فادي شلهوب، ريكاردو سليمان ومنى بعاصيري



ريكاردو سليمان، فرد صيقلي، موريس سليمان ولارا سليمان نداف مع الفائزين



ريكاردو سليمان يلقي كلمة

الحفل السنوي لشركة فيدليتي FIDELITY كان له نكهة خاصة هذه السنة. إذ أعلن رئيس مجلس ادارة الشركة **ريكاردو سليمان** في كلمته الترحيبية ان حفلَ هذه السنة يصادف الذكرى الـ ٢٠ لدخوله في شراكة مع **فريدريك صيقلي**، وذلك من خلال استحواذه على حصة راجحة من أسهم الشركة. وقال **سليمان** «لقد سجلت شركتنا وتسجل سنوياً نمواً مطرداً، وهي تحتفل اليوم بالمرتبة الخامسة بين شركات التأمين الأكثر نشاطاً في لبنان. وهذه الإنجازات لم تكن لتحصل لولا الاحترافية والكفاية الفنية التي يملكها فريق العمل في الشركة والتعاون الصادق والجاري بين المساهمين والمسؤولين الإداريين في الشركة، بما في ذلك علاقة المحبة والاحترام التي تربطني الى **فريدريك صيقلي**».

وكشف **ريكاردو سليمان** أخيراً عن ان فيدليتي FIDELITY انجزت الإعداد لبناء برج مميّز في بيروت FIDELITY TOWER وان عملية البناء سوف تستغرق خمس سنوات.

نذكر ان حشداً كبيراً من رجال الأعمال والوسطاء ووكلاء الشركة حضروا حفل فيدليتي الذي أقيم في مطعم سلطان ابراهيم في خليج جونيه. وجرى خلال الحفل توزيع جوائز الكفاءة والنجاح لوكلاء الشركة وموظفيها الذين حققوا الأداء الأفضل خلال العام الماضي.

وفي نهاية الحفل تلقى **سليمان** و**صيقلي** والفائزون بالجوائز تهاني الحضور.



من اليمين: جورج أيوب، نرسيس بغدويان، فرد صيقلي وموريس سليمان



من اليمين: حمزه جابر، مروان علم الدين، متى صقر ونقولا فرح



من اليسار: انطوان يمين، جوزف عون، حاتم أبو شقرا، حسام بو حمدان ووجدي جريدي



من اليسار: رنا عطار، ميسا الحاج علي، ايلي حداد وبلال حجار



اثناء قطع قالب الحلوى



من اليمين: نوال حداد، ايلي كرم، لارا سليمان نداف وحسين حلبي



من اليسار: عبدالله حرفوش، موريس سليمان، حليم زخور وفرد صيقلي



من اليسار: هنادي شومان، زينة برو، ايلي سميا ومايك مخايل



من اليمين: وسام الحاج، نورما سمّاك وكاتيا أعرج



من اليسار: حياة بعقليني، حسام فرح وايلي عيد



هرير كيومجيان وروبير الهاشم



من اليسار: زهير عبد الساتر، عبير ناصيف، هند فرح وفاطمة حمود



من اليمين: جيسيكا روكز، جوزف خوري، فيفيان داغر ونايري تنسكيان



من اليمين: ميريللا أشقر، ديانا مطر، رانيا لحود، كارول ابراهيم وربيع حداد



من اليسار: ربيع الياس، مروان أبو مسلم، ألسي فرحات وميراي عاد

حفل استقبال لبنك عوده



من اليمين: ماي وريمون عوده، مارك عوده وسلام ندا



من اليمين: سلام حنا وايلي قمر



من اليمين: فادي رومانوس والعميد الياس البيسري



من اليمين: ايلي رزق وعبد الحميد الفيل



من اليمين: نقولا عاصي، بولا عاصي، جوزف كسرواني والعميد نزار عبد القادر

أقام رئيس مجلس ادارة مدير عام بنك عوده السيد **ريمون عوده** حفل استقبال تكريماً للمشاركين في منتدى الاقتصاد العربي وذلك في فيلا عوده – حدائق صوفيل – الأشرفية.



من اليسار: سهى بساط وليلى بركات



من اليمين: رمزي ابو عز الدين، كارول عون ويورغو سمنوغلو

وكعادتهم في كل عام أبدى المشاركون اعجابهم الكبير بضيافة البنك وحسن استقبالهم من قبل أركانه.



من اليمين: سلام ندا، ندى خباز وعبدالله خوري



من اليمين: انطوان شمعون، العميد سامي نصيري، مخايل الضاهر ووليد مزهر

شركة التأمين الأردنية
Jordan Insurance Company
1951
يُعتمد عليها

رمضان كريم لكم ولأحبتكم

Ramadan Kareem to you & your loved ones



MENAIR INSURANCE AWARDS 2014 Jordan insurer of the year WINNER

EUROMONEY Insurance survey 2010

BEST

هاتف: ٤٦٣٤١٦١ ٦ (٩٦٢) فاكس: ٤٦٣٧٩٠٥ ٦ (٩٦٢) www.jicjo.com

الأردن: عمّان (الدوار الثالث وفرع المدينة / وسط البلد) – العقبة **الإمارات العربية المتحدة:** أبو ظبي – دبي – الشارقة **الكويت**

THE FIRST CREDIT CARD INSURANCE IN THE LEVANT

- Cash back 1% + 1%*
- Free worldwide travel insurance (including Schengen)
- Lifetime free AXA M.E. Visa Platinum card



*The extra 1% is eligible upon insurance premium settlement.

VISA

Call center
04/727 000
www.axa-middleeast.com.lb

AXA MIDDLE EAST
أكسا الشرق الاوسط