

المجلة
الاقتصادية

الاقتصادية
البيان

مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

العدد ٥٠٩ • السنة الرابعة والأربعون • نيسان (أبريل) ٢٠١٤

AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 509 • 44 YEARS • APRIL 2014

رداً على العقوبات الأميركية الأوروبية المصارف والاستثمارات الغربية مهتدة بالمصادرة في روسيا

١٥ مليون فرصة
عمل موعودة
في السعودية خلال
السنوات المقبلة

الدولة الكردية
على طريق التمام
نملاً عن الاستثمارات
البنانية والعربية

الخرافة الأميركية
جمعت ١٠٠ مليار دولار
من العقوبات
على المصارف

نتائج المصارف
وشركات التأمين
في السعودية وأبو ظبي
الأرباح: بالمليارات

تحقيقات خاصة بالبيان الاقتصادية:

ندوة GRS
ندوة جنرال ري
معرض الأغذية العالمية GULF FOOD

ملتقى قطر السنوي الثامن
قمة التكافل في أبو ظبي
منتدى الحوار العربي التركي

منتدى جده الاقتصادي
مؤتمر مارش الشرق الاوسط
مؤتمر VRS في دبي



5 289000 017804



طريق الهدا الكر



مشروع تطوير جسر الجبيلات - مكة



وقف الملك عبد العزيز - مكة



جامعة الملك سعود للعلوم الصحية - الرياض



جامعة الملك سعود للبنات - الرياض



المواقف السفلية في الحرم المدني - لمدينة المنورة



جامعة الملك عبد الله للعلوم والتقنية - ثول

حازت المجموعة على جوائز وشهادات عالمية عديدة منها أربعة جوائز لأفضل إنجازات الطرق في العالم، وأصبحت مؤسسة متعددة النشاطات ومعروفة بإمكاناتها وتفوقها في مجالات التصميم / الإنشاء، والجودة، والإنجاز السريع لمشاريع عملاقة متنوعة وكثيرة. وتتميز المجموعة بالتزامها بخدمة عملها ومجتمعها بالشكل الأمثل، ومشاركتها في تطوير الكفاءات وخاصة الوطنية منها، ويرفع أداؤها إلى أعلى المعايير العالمية على الأقل.



إليكم هاتفاً ذكياً مجاناً مع جهاز تابلت الجديد.

عرض «أجهزة تابلت» للمؤسسات

غيّروا إلى شبكتنا واشتروا جهاز تابلت Samsung لتحصلوا على هاتف Samsung ذكي مجاناً، ومعه شريحتا SIM حتى 20 جيجابايت بيانات، والكثير من المزايا الشهيرة.

للمزيد، زوروا أياً من مراكز مبيعاتنا أو اتصلوا على **800 188**.
يمكنكم أيضاً زيارة **du.ae/businessstaplet**

تتوفر أيضاً خيارات أجهزة أخرى.

du
وتحيا بها الحياة

حلول للأعمال الغد

أهم ما في هذا العدد

وبالنسبة للمصرفيين سيجدون المعلومات والأخبار التي تهم قطاعهم لا سيما تعيين نواب الحاكم في لبنان، وقرار ساما السعودية بتحذير استيفاء الفائدة الدائنة على كامل قيمة القرض، واستراتيجية البنك العربي لتفعيل استثماراته في الخارج وملاحقة مصارف عالمية تلاعبت بأسعار الليبور واسماء مصارف عربية مرشحة للتعامل مع إيران.

وبالانتقال إلى قطاع التأمين ستقرأون فكرة ضامن عربي حول عجز المراقبة لحماية حملة العقود وكتابات حول اسواق التأمين العالمية وما تم انعقاده من منتديات ومؤتمرات تمت تغطيتها كلها.

وبالنسبة لقطاع النقل تجدون بالارقام ما تم دخوله من بواخر وعائدات إلى مرفأ بيروت إلى أخبار التكنولوجيا والسيارات.

وفي نهاية الأخبار سيجد القارئ ملفاً عن ملتقى قطر يتضمن آراء وتعليقات المشاركين وهي مفيدة وقيمة.

بدءاً بقراءة «حصاد الشهر» حول السياسة التي تفتك بالاقتصاد ثم «بصراحة» التي تفضح معظم وزراء الصحة الذين وعدوا بالبطاقة الصحية لكل مواطن ولم ينفذوا وعودهم، مروراً بـ «رأينا» الذي يناشد المصرفيين بالتعقل ووضع حد للجشع بابتكار وسائل زيادة أرباحهم، إلى تعيين ولي لولي عهد الملك عبدالله وما لقيه من ارتياح إلى ما تحقق من إنجازات اقتصادية وعقارية في دولة الامارات وبقية بلدان الخليج، سوف يتوقف القارئ عند أخبار خطيرة عن اقليم كردستان الذي يعمل للانفصال عن العراق لاقامة الدولة الكردية.

وبالانتقال إلى لبنان سيجد القارئ تصريحاً للوزير السابق **مروان خير الدين** حول قيمة النفط المكتشف في لبنان والتي تقدر قيمته بـ ٦٠٠ مليار دولار وهي ستكون كافية إذا لم يُعبث بها لانقاذ لبنان من مديونيته وإعادة العافية إلى كل قطاعاته.

وسيقراً الكاتب ما ينشط له اركان الاقتصاد اللبناني إلى مقالات حول تعسفات الاميركيين ومقال **زياد زخور** عن ساحة الفوضى.

«غازبروم» تتصل من تخفيض سعر الغاز الممنوح لأوكرانيا

أوقفت مجموعة الغاز العملاقة الروسية «غازبروم» العمل بالتخفيض المعتمد في سعر الغاز الذي تبيعه لأوكرانيا ما يرفع السعر إلى ٣٨٥,٨ دولاراً لألف متر مكعب بزيادة بأكثر من الثلث.

وأوضح رئيس «غازبروم» **اليكسي ميلر** انه «طبقاً للعقد الساري في شأن تسليم الغاز، فإن سعره على اوكرانيا سيصل في الفصل الثاني إلى ٣٨٥,٥ دولاراً»، مضيفاً «إن التخفيض الذي منحه المجموعة في كانون الاول لم يعد سارياً».

دعم أكبر اقتصاد في العالم

أكدت رئيسة الاحتياطي الفدرالي **جانيت يلين** ان الدعم الاستثنائي من المصرف المركزي الأميركي للاقتصاد لا يزال ضرورياً.

واعتبرت **يلين** ان أكبر اقتصاد في العالم ما زال بعيداً جداً عن تحقيق الهدفين اللذين حددهما المركزي الأميركي أي تراجع معدل البطالة واستقرار الأسعار.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ACE BAHRAIN	..221	BLF	..027	IIR	..147	PROTECTION	..197
ACE KSA	..213	BLF	..063	IIR	..163	PWC	..019
ACTIVE TRADES	..021	BURUJ	..107	IIR	..169	QATAR GENERAL	..179
AERONAUTICS CANADA	..121	CAPE	..061	INVEST BANK	..071	QNB	..079
AHLEIA / KUWAIT	..091	CHEDID RE	..205	JAFZA	..236	RGH	..043
AHLIA / BAHRAIN	..105	CITY RE	..119	JAMMAL TRUST BANK	..037	SAGR COOP	..175
AHLIA COOP / KSA	..017	COOKERS	..153	JOFICO	..109	SALAM ROTANA	..155
AL TAGHZIAH	..149	DELTA TRADING	..151	JORDAN	..235	SALTEK	..167
ALIG	..047	DHOFAR	..171	KHOURY HOME	..045	SAUDI BIN LADIN GROUP	..002
ALLIANZ SAUDI FRANSI	..031	DU	..003	LEISURE HILL	..039	SAUDI BROKERS	..231
AMAN	..113	EMIRATES RE	..225	LIA	..066	SEALINE	..137
AMI	..192	ESKADENIA	..111	LIBANO SUISE	..049	TAKAFUL INT'L / BAHRAIN	..191
ANBAA	..117	FAJR AL GULF	..123	LIBYA INSURANCE	..099	TAKAFUL RE	..189
APEX	..229	FENCHURCH FARIS	..219	LINK	..209	TRADE UNION	..033
ARAB ORIENT	..103	FNB	..081	MAAREFAH	..159	TROFINA	..160
ARAB RE	..201	FRANSABANK	..073	MAATOUK	..157	TRUST	..183
ARABIA	..143	FWU	..187	MARSH	..089	TRUST COMPASS	..057
ARIG	..217	GEN RE	..207	MASHREK	..053	TRUST PALESTINE	..085
ARKAS LEVANT	..131	GIC RE	..211	MEDGULF	..083	UCA	..141
AROPE	..093	GIG	..097	MERIT SHIPPING	..135	UIB	..010
ASSAFIR	..145	GLOBEMED KSA	..227	MIG HOLDING	..007	UNISHIP	..127
ASSIST AMERICA	..095	GLOBEMED KUWAIT	..101	MILLI RE	..223	UNITED / YEMEN	..023
AUDI	..008	GOURMET	..165	MUNICH RE	..232	WATERFRONT CITY	..035
AUDI	..009	GRAS SAVOYE	..065	NASCO KARAOGLAN	..195	WATHBA NATIONAL	..077
BANKERS	..041	GULF UNION	..069	NCB / LYBIA	..015	YEMEN KUWAIT BANK	..087
BARAKA BANK	..075	ICD	..005	NEXT CARE	..116	ZAKHOUR JE	..184
BARENTS RE	..203	IFP	..055	OMT	..059	ZARIS	..185

دعم المؤسسات وتحقيق الرخاء



عضو في مجموعة
البنك الإسلامي للتنمية

توفير الخدمات المالية الإسلامية والمنتجات.

تعزيز المنافسة وروح المبادرة في الدول
الأعضاء.

تقديم المشورة للحكومات والشركات.

تشجيع الاستثمارات بين الدول
الأعضاء.

www.icd-idb.org

عندما تفتك السياسة بالاقتصاد



يكتبها د. عبد الحفيظ البربر
ahafizbarbir@gmail.com

الاصرار والالتزام في التنفيذ والادارة والتخطيط للمزيد من البناء وانشاء مشاريع الانماء والتنمية في دول مجلس التعاون الخليجي الى العودة المربكة الى واقعنا اللبناني الأليم والهزيل معا، حيث يضرب الشلل معظم المرافق الحيوية للاقتصاد الوطني اللبناني وسط تزايد عوامل الخيبة والاحباط، والخشية من ان نكون قد اصبنا بتلف لا شفاء منه بعدما فقدنا جاذبيتنا الاستثمارية وبات الارهاق جليا على مختلف قطاعاتنا. فالنتائج المالية العامة اظهرت المزيد من التدهور وزيادة العجزات في العام الماضي مقارنة مع العام الاسبق ٢٠١٢ والتي لم تكن بدورها تسرّ البال والخطر، وذلك بعدما تحولت الفوائض المالية للسنيين السابقة الى عجزات متفاقمة. ومع هذا، ورغم المحاولات الحثيثة لتفكيك الدولة وانهاك مؤسساتها، وعلى الرغم من صعوبة اصلاح التلف الذي أحدثته السياسة وانصاف آلهتها في عقولنا وفي نسيجنا الاجتماعي العائلي، وعلى الرغم من ان ما يجري حولنا وفي داخلنا اللبناني انما هو ضد العقل والمنطق والعدالة، وعلى الرغم من نفورنا واشمئزنا مما يجري داخل اروقة السياسة وما يقوم به بألسنتها، فإننا ما زلنا نحتفظ بأبجدية الحرف والحرية والكرامة في جيناتنا، مدركين ان قيامتنا باتت قريبة حتما، ذلك اننا شعب تليق به الحياة والمستقبل الزاهر، وبالتالي، وعلى الرغم من ان محنة الوطن الصغير ما زالت قائمة، وبأننا ما زلنا نتحمل ما لا طاقة لنا عليه، فإننا نؤكد مرة جديدة، بأننا وطن سرمدى، وشعب لا ينكسر. ■

ومن هنا سعي دول الخليج وخصوصاً السعودية والإمارات الى فتح مروحة الاستثمارات واسعاً أمام القطاع الخاص لتوفير أفضل امكانيات الفرص الوظيفية الجديدة في سوق العمل، وذلك من خلال متابعة إنشاء المشاريع التي تقوم بها في شتى القطاعات مما يساهم مباشرة في تسريع وتيرة التنمية خلال الأعوام القليلة المقبلة. فنجاح دُرّة الإمارات «دبي» مثلاً في تنظيم معرض EXPO 2020 سيساهم في خلق مئات آلاف فرص العمل الجديدة، كما ان جدية الإمارة في متابعة استراتيجيتها في بناء «الاقتصاد الذكي» بهدف تحويل «دبي الى مدينة ذكية» بالكامل خلال السنوات الثلاث المقبلة من شأنه رفع مستوى الحياة وتسهيل اقامة وأعمال سكان الامارة المتألقة والرائدة. ومن جهة اخرى فإن محافظ الهيئة العامة للاستثمار في السعودية المهندس خالد العويهي يتوقع تنفيذ أكثر من ٢٠ ألف مشروع حكومي في المملكة، مما سيخلق ملايين الفرص الاستثمارية والوظيفية، علما ان المملكة «تعمل على الحفاظ على استمرار النمو الاقتصادي ومواكبة التطورات العالمية في الجوانب الاقتصادية والعلمية والتكنولوجية مع استمرار قدرة اقتصادها الكبير في توفير فرص العمل المناسبة والمجزية لخدمة الاجيال الحالية والمقبلة» وفقا لوزير البترول والثروة المعدنية السعودي علي النعيمي، حيث حقق الناتج المحلي الحقيقي في المملكة للعام الماضي نسبة نمو ٣,٨٪ مقارنة مع ٢,٩٪ حققها نمو الاقتصاد العالمي.

اما دولة الامارات، فمن المتوقع ان تضخ أكثر من ١٤٠ مليار دولار خلال السنوات العشر المقبلة لاستكمال البنية التحتية لقطاع الطيران ودعم قطاع النقل، حيث من المتوقع وفقا لمؤشرات IATA ان تحتل مطارات الامارات المركز السابع عالميا، مع قدرة تعامل لما يزيد عن ٨٥ مليون مسافر، وذلك الى جانب تلزيم مشاريع تتجاوز قيمتها ٢٥ مليار دولار في قطاع المواصلات وفقا «لمؤسسة ميد للمشاريع». تقودنا هذه الانجازات الباهرة وهذا

كلأ، فالعالم ليس بألف خير، على الأقل لم يعد اليوم كذلك. فبعض أنصاف الأكهه والأباطرة والقيصرة ما زال يعيث فساداً في الارض، ويقتات على دماء وخيرات شعوب وأمم، ويتحكم بمصير ملايين الناس، ويبدد خيرات البلدان جهلاً وفساداً، ويتسبب بالخسائر المالية والاقتصادية الهائلة لخدمة وعبادة الشخص وسياسته. نقول ذلك للدلالة على خطورة ما يجري حولنا في المنطقة والعالم، حيث السياسة تلتهم الاقتصاد وتعيب بمستقبل الشعوب ومصيرها.

يأتينا هذا الكلام بعدما تفتت ظاهرة التناحر السياسي في المزيد من دول العالم والمنطقة بحيث باتت شعوبها تعيش يومياتها على صفيح ساخن. ذلك انه حتى الدول الغنية منها في مواردها، لم تسلم من هذه الظاهرة المقلقة، وبالتالي فإننا نرى دولاً كالعراق وليبيا والجزائر ونيجيريا وايران وفنزويلا، وهي بلدان تقيض باحتياطات هائلة من النفط والغاز، إنما تفشل فشلاً ذريعاً في استثمار وإدارة مواردها تلك، فتعاني شعوبها شظف العيش والفقر المدقع، وتقع في أسفل سلم معدلات النمو والتنمية. يأتينا هذا الكلام العريض نتيجة تخوفنا من واقعنا العربي حيث التطورات الدراماتيكية تعصف به شرقاً وغرباً وسط عوامل مقلقة من الوهن والتفكك، بحيث لم يبق لنا مساحة تفاؤل فيه، سوى ما تقدمه دول مجلس التعاون الخليجي من استقرار وطمأنينة وأمل في غد أفضل، حيث تحرص حكوماتها على رعاية منجزاتها الباهرة في تحويل بلدانها الى واحات عمران وازدهار وبجوحة (أعلى معدلات الدخل في العالم) ولم لا وقد تفوقت في استثمار مواردها الهائلة في تطوير التكنولوجيا والعلم والخبرة لخدمة أهدافها الكبرى في هندسة مشاريع تطوير البشر والحجر على حد سواء في بلدانها، كما تقوم بلعب دور أساسي في تحقيق التقدم الاقتصادي في المنطقة، مما ينعكس انتعاشاً وازدهاراً من خلال المساعدة في خلق المشاريع الجديدة واثاحة فرص العمل للشباب والكفاءات (تصيب البطالة حوالي ٢٠ مليون شخص في المنطقة العربية وفقاً لمنظمة العمل العربية).

Covering the Middle East since 1952

The MIG Holding Insurance Group has been a regional pioneer in direct insurance, brokerage and consultancy for over 60 years. Today the Group owns the largest indigenous insurance and reinsurance broking organisation in the Middle East. With presence across the GCC, Lebanon and Greece, the MIG Holding Insurance Group is committed to its vision of progress and excellence.

MIG Holding S.P.C.

www.migholding.com



ACE



DAMANA
MIG



MIG

صُممت لك وحدك

Audi A8L الجديدة.



SAMACO

ساماكو
AUTOMOTIVE
DIVISION

مصباح Matrix LED أمامية هي الأولى من نوعها في العالم، تصميم ديناميكي ومجموعة لا مثيل لها من تجهيزات مقصورة Audi الحصرية الفاخرة. تفاصيل تنفرد بها Audi A8L الجديدة دون غيرها.

لمزيد من المعلومات، تفضل بزيارة www.audi-saudiarabia.com/a8



Audi

التقدم عبر التكنولوجيا

HIGH FLYING PERSONAL SERVICE AND SOLUTIONS

At United Insurance Brokers Ltd (UIB), we understand that the best partnerships are built on trust.

That's why we have been supporting our clients in the MENA region with exceptional personal service, specialist risk solutions and competitive terms from leading global insurance markets, for over 20 years.

UIB offers expertise in all major insurance disciplines and with offices in your region and headquarters in London, we are here to help with effective solutions for large, complex or specialist risks, including:

- Aviation & Space
- Construction & Engineering
- Energy
- Financial Institutions
- Marine Cargo
- Marine Hull, P&I and Liabilities
- Political Risks
- Property & Casualty
- Risk Management
- Terrorism
- Treaty Reinsurance



For more information please visit: www.uibgroup.com



CONTACT US:

T: + 44 (0)20 7488 0551 | E: enquiries@uib.co.uk

UIB

DEPENDABLE CORPORATE INSURANCE IN ANY LANGUAGE

UIB is an accredited Lloyd's insurance broker and is regulated by the Financial Conduct Authority (FCA).

كلهم وعدوا عند توزيعهم يقرر مشروع البطاقة الصحية وكلهم غادروا وقد نفذوا كل مشاريعهم الخاصة

اذكر قبل ثلث قرن أجريت حديثاً مع وزير الصحة آنذاك الاستاذ مروان حماده وكان اول ما وعد بتنفيذه توفير البطاقة الصحية لجميع اللبنانيين، ولم يكن من ضغط على الوزير حماده ليعطي وعده، فهو كان يشعر بحكم تعاطيه الشأن العام وممارسة الصحافة ان اللبنانيين محرومون من العناية الصحية ولم يعد بمقدورهم ان يتعالجوا على حسابهم الخاص او يصطفوا امام وزارة الصحة ليحصلوا على بطاقة من الوزير لتتم معالجتهم على حساب وزارة الصحة.

انتهت ولاية الحكومة التي جاء فيها حماده وزيرا لتخلفها عدة حكومات، وفي كل حكومة كان وزير الصحة فيها يكرر الوعد بتوفير البطاقة الصحية للجميع، وكان اكثرهم رغبة وصدقية الدكتور محمد خليفة، فلم يجد من يوفر له الاكثرية في مجلس الوزراء للموافقة على مشروعه، وبعده عرفنا اكثر من وزير ولكن احدا منهم لم يفكر بصحة الناس وتخفيض عدد الوفيات من جراء تجاهلهم لمشروع البطاقة الصحية او مشروع المعالجة الصحية الشاملة.

بلى، تسلم رئاسة مجلس الوزراء قبل الوزارة الحالية الرئيس نجيب ميقاتي وعين علي حسن خليل وزيرا للصحة، وكان اول وعد منه للناس بتحقيق مشروع المعالجة الصحية لجميع اللبنانيين. وحاول مرارا تمرير مشروعه بدون جدوى، فمعظم الوزراء كانوا يتجاهلون الوضع الصحي في البلد، خشية حرمان وزاراتهم من بعض المخصصات لانفاقها على معالجة «كم مواطن معدم».. «توجد مستويات او مستشفيات حكومية يمكن الاستعانة بها».

استقالت حكومة الميقاتي واضطر الوزير الخليل ليرك وزارة الصحة بدون ان يحقق ما وعد به، واقولها بصدق ان الوزير الخليل كان صادقا في مسعاه لتعميم المعالجة الصحية الشاملة.

واليوم بعد تشكيل حكومة الرئيس تمام سلام عهد بوزارة الصحة الى الوزير وائل ابو فاعور الذي جاء من وزارة كانت تعالج البؤس والحرمان والتشرد وزارة الشؤون الاجتماعية، اذا هو يعرف جيدا مدى اهمية مشروع المعالجة الصحية الشاملة، ويعرف اكثر فأكثر كم تكلف المواطن الاستشارات الطبية والعمليات الجراحية واسعار الادوية المصنعة في لبنان والمستوردة من الخارج، فكان اول وعد اطلقه للمواطنين بالسعي لتحقيق مشروع المعالجة الصحية وتخفيض اسعار الادوية.

وتنفيذا لما وعد به بالنسبة لاسعار الادوية، اجري مقارنة بأسعارها في لبنان وفي الخارج ووجد الفرق الشاسع بين ارباح تجار الدواء في لبنان وتجاره في الخارج، وبالتعاون مع فريق من مستوردي الادوية والصيدلة تم تخفيض نحو ٦٠٠ صنف من الادوية بنسب تراوح بين ١٧ و ٢٠ و ٢٥ في المئة.

الوزير ابو فاعور وهو الوزير الاكثر نشاطا بين وزراء الكتلة الجنبلاطية والذي يعتمد عليه وليد جنبلاط في المهمات الصعبة نظرا لصدقيته معه، لم يتأخر عن سؤال تجار الادوية «كيف تسمح لكم ضمائركم بجني ارباح طائلة وغير عادلة على حساب صحة المرضى؟» تابع «اريد منكم ان تخفضوا اسعار الادوية بما يتناسب مع اسعارها في الدول المجاورة وبالتالي مع امكانات المواطنين اللبنانيين».

صحيح ان ولاية الوزير ابو فاعور ستكون قصيرة، مدة ثلاثة اشهر، مما قد لا يمكنه من تنفيذ مشروع المعالجة الصحية الشاملة لجميع اللبنانيين، ولكن من يعرفونه يتفاءلون بأنه سيتمكن من تحقيق المشروع الصحي الانساني اولا، لانه يعرف اسرار المستشفيات والاطباء والصيدلة، وثانيا لان يده طائلة بدعم من كتلته النافذة ومعظم الكتل النيابية الاخرى.

بإمكانك يا معالي الوزير ان تحقق للبنانيين مشروعا مهما وحيويا مثل مشروع المعالجة الصحية الشاملة اذا كانت لك الرغبة الصادقة في ذلك ولا تتأثر بصداقات المعنيين بتجارة الدواء، فهذا سيسجل لك في الصفحات الذهبية من تاريخ المجلس النيابي. ■

رئيس مجلس الادارة - المدير العام:
انطوان زخور
نائب رئيس التحرير المسؤول:
اميل زخور

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر

المركز الرئيسي: جادة سامي الصلح
بناية رحال - الطابق السادس
هاتف: +٩٦١ ١ ٣٩٦٨٠٥
فاكس: +٩٦١ ١ ٣٩٦٤١٧
ص.ب: ١١-١٥١٠ لبنان
رياض الصلح ١١٠٧٢٠٨٠ بيروت

AL BAYAN ECONOMIC MAGAZINE

CEO - Chief Editor:
Antoine ZAKHOUR
Editorial Manager:
Emile ZAKHOUR

Lebanon
Beirut Head Office:
Sami El Solh Boulevard
Rahal Building - 6th Floor
P.O.Box: 11-1510
Riad El Solh 11072080
Phone: +961 1 396805
Fax : +961 1 396417

Oman:
+ 968 98538839

Qatar:
+974 5 5062495

Saudi Arabia:
+ 966 55 8846200
+ 966 50 8633500

Algeria:
+ 213 7 95127003

Sudan:
+ 249 999126203

Bahrain:
+ 973 3 6635320

Syria:
+ 963 11 6667102
+ 963 96 8499784

Egypt:
+ 20 1 44677881

Tunisia:
+ 216 27655520

France:
+ 33 6 45683951
+ 33 1 45002222

United Arab Emirates:
+ 971 50 7594858
+ 971 50 9637944
+ 871 56 2648724

Jordan:
+ 962 795915667

Yemen:
+ 967 715 266954

Kuwait:
+ 965 97714789

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

بدل الاشتراك السنوي:

Lebanon: US\$ 100 | Middle East: US\$150
GCC, North Africa & Other Countries US\$ 200

ثمن النسخة: لبنان ٧٥٠٠ ل.ل. سوريا ٢٠٠ ل.س.
مصر ٣٠ جنيهات، الاردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريالاً،
السعودية ٢٥ ريالاً، الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهماً،
البحرين ٢ دينار، سلطنة عمان ٣ ريال، العراق ٦ دينارات،
السودان ٢ جنيهات، اليمن ١٠٠ ريالاً، ليبيا ٧ دينارين،
المغرب ٦٠ درهماً، FRANCE 5 EURO، CYPRUS 3 CP، U.K. 3.5 Stg.
USA 7 US \$، GERMANY 5 EURO

طباعة: مطبعة بيبيلوس
توزيع: الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والمطبوعات



ماذا يدور بين الرئيسين اوباما وبوتين؟

اقتصاد عربي وعالمي

استقبلت المملكة العربية السعودية تعيين الامير مقرن وليا لولي العهد بانسراح حيث للامير تقديره واحترامه لدى جميع الاوساط المحلية والاجنبية

ص: ١٦

اقتصاد عربي وعالمي

السيدة سلمى بن حارب (جافزا): أدينا دورنا بنجاح في وضع دبي كمركز عالمي للأعمال والوجهة الأولى للاستثمار في العالم

ص: ١٨



في هذا العدد

أحداث الشهر:
حصاد الشهر: عندما تفتك السياسة بالاقتصاد - بقلم د. عبد الحفيظ البربير -
بصراحة: كلهم وعدوا بالبطاقة الصحية وكلهم غادروا محققين مصالحهم الخاصة
رأينا: إلى المصرفيين اللبنانيين تمهلا!
ص: ١٤

اقتصاد عربي وعالمي

الامير مقرن وليا لولي العهد في السعودية
السعودية توفر الحوافز والتسهيلات للمصرف الاجنبي
الدولة الكردية على طريق القياضة: ماذا عن مستقبل الاستثمارات اللبنانية والعربية
تغطية لمنندى جده الاقتصادي الذي حضره ٢٠٠٠ مشارك ١٥ مليون فرصة عمل موعودة خلال السنوات العشر المقبلة
ص: ٢٨

عقارات

شركة المعبر تستثمر ٢,١٢ مليارات درهم في مشروع مرسى زايد بمدينة العقبة
ص: ٣٤

لبنانيات

مروان خير الدين: قيمة النفط الموجود في لبنان يقدر بـ ٦٠٠ مليار دولار
داوود: لبنان بوست ما تزال ملكا لمجموعتي ميقاتي وسرदार
فادي الجميل يزداد ارتفاع حظه لرئاسة جمعية الصناعيين
عدنان القصار: الصيرفة الخضراء ضرورة اقتصادية وبيئية
من ارشيف «البيان» عام ١٩٨٢ «نريد رئيسا يحاكم لصوص الادارة ومخزبي الاقتصاد»
نقاط سوداء: - بقلم المهندس زياد زخور -
ص: ٥٦

مال ومصارف

التدبير لثلاثة من نواب الحاكم وترك المركز الرابع لمرشح الطاشناق الجديد
الاعتماد المصرفي اطلق هويته الجديدة بهدف تفعيل التواصل مع جميع اللبنانيين
ساما تحظر على المصارف استيفاء الفائدة الدائنة على كامل قيمة القرض
فهد آل ثاني نائب محافظ المركزي القطري افتتح المؤتمر العالمي للبورصات في الدوحة
صبيح المصري: البنك العربي سيعيد النظر في بعض استثمارات البنك خارج المنطقة العربية
اسطنبول استضافت منتدى الحوار المصرفي العربي التركي
ملاحقة مصارف عالمية تلاعبت بأسعار LIBOR وتسببت بأفلاس ٢٨ مصرفا اميركيا
اسماء مصارف غربية مرشحة لاعادة التعامل مع المصارف الايرانية
نتائج مصارف السعودية وابو ظبي ومصارف عربية اخرى
ص: ٨٢

تأمين

مفكرة ضامن عربي: الهيئات العربية للرقابة متى تتحرك لحماية حملة العقود - بقلم جوزف زخور -
كتابات في التأمين: POLITICAL VIOLENCE INSURANCE - بقلم موفق رضا -
اسواق التأمين العالمية لن تغطي الاخطار في روسيا او اوكرانيا
سقوط الطائرة الماليزية: شركات التأمين دفعت ثمن الطائرة وسلفات لذوي الضحايا
السورية للتأمين توسع الاطار الجغرافي لعقد التأمين التكميلي للسيارات ليشمل لبنان والاردن
مجموعة الخليج تعلن ترقية عصام عبد الخالق الى رئيس تنفيذي للعمليات فيها
مازن ابوشعرا في ندوة GEN RE: الحفاظ على الاداء المتوازن بعيد الاجل بتقديمنا منتجات متطورة
مجموعة VRS عقدت مؤتمرها الدوري في دبي وناقشت «تغييرات صناعة التأمين وتحديات خبراء المعاينة»
تغطية للمؤتمر نصف السنوي لشركة مارش الشرق الاوسط حول اخطار الطاقة في دبي
تغطية لندوة GRS (في بيروت) حول الاخطار العشرية
انطوان بشارة يروي لـ «البيان» اسباب استقلالته من «لباء» وما اعد من مشاريع متطورة
تغطية لقمة التكافل الثامنة في ابو ظبي التي انعقدت تحت عنوان «أفاق جديدة» مع كلمات كبار المشاركين
تغطية خاصة لملتقى قطر
تكنولوجيا: احاديث قيمة مع اركان القطاع
ص: ١٢٠

نقل

اخبار النقل والمرافئ
مجموع الواردات الجمركية والـ TVA عبر كافة المرافئ والبنوات الجمركية في شباط (فبراير) ٢٠١٤
حركة مرفأ بيروت ومجموع وارداته المالية في شباط (فبراير) ٢٠١٤
حركة مرفأ بيروت ومجموع وارداته المالية خلال الشهرين الاولين من المامين ٢٠١٢ و ٢٠١٤
حركة مرفأ طرابلس ومجموع وارداته المالية في شباط (فبراير) ٢٠١٤
حركة الحاويات في مرفأ بيروت في شباط (فبراير) ٢٠١٤
حركة السيارات في مرفأ بيروت في شباط (فبراير) ٢٠١٤
مجمع: - ميراي فارس بويج -
غلق:
ص: ١٤٧

تأمين

تحققت توقعات ميونيخ ري MUNICH RE لارباحها في العام ٢٠١٣ إذ بلغت ٣,٣ مليارات يورو. رئيس الشركة نيكولاوس فون بومهارد أكد ثقته بمجموعته وتوقع ان تحقق انجازا مماثلا هذا العام ص: ٩٤



GULF FOOD

مدير عام شركة كوكرز COOKERS ميشال نجار تحفظ عن حجم معرض الخليج للأغذية وأمل بإيجاد وكيل مناسب للشركة في السوق الإماراتية

ص: ١٥٨

تأمين

صنفت وكالة التصنيف الدولية أ.م.بست A.M.BEST والثامنة على التوالي شركة التأمين العربية ARABIA اللبنانية بمرتبة بي دو بل بلاسز (B++) جيد والتي تعادل ترتيب بي (BBB) لدى وكالات التصنيف الدولية الأخرى. ص: ١١٢



GULF FOOD

مالكة شركة معنوق BY S. MAATOUK ورئيستها التنفيذية سميرة معنوق أكدت التزامها تأدية الدور الرائد في قطاع المشروبات الساخنة، مستذكرة فضل والدها المؤسس محمود معنوق على ما آلت اليه الشركة من مكانة وموقع مرموقين ص: ١٥٦





تأمين

رأى محافظ مصرف قطر المركزي الشيخ عبدالله بن سعود آل ثاني في كلمته بافتتاح «ملتقى قطر للتأمين» ان التطورات التي يشهدها الاقتصاد القطري سيكون لها الأثر الإيجابي على قطاع التأمين في الدولة ص: ١٩٨



لطفى الزين
MEDGULF

تأمين

اقساط التأمين في السعودية تجاوزت الـ ٦,٥ مليارات دولار. احتفلت التعاونية بمرتبها الأولى وتلتها ميدغلف واحتلت الشركتان المرتبة الأولى رسملة ص: ١١٤



رائد تميمي
TAWUNIYA

تكنولوجيا

كشف الرئيس التنفيذي لشركة «دو» DU للاتصالات عثماني سلطان عن استهدافها تغطية ١٠٠ في المئة من المناطق المأهولة في دولة الإمارات ص: ١٢٠



مؤتمرات

حاورت «البيان» في قمة التكافل في ابو ظبي سهيل جعفر (FWU) حول النجاحات التي تحققتها شركات التكافل اقليمياً واوروبياً والجوائز التي حصلت عليها ص: ١٩٣



GULF FOOD

رئيس مجلس ادارة شركة ضاهر فودز هولدنغ عبدالله ضاهر كشف عن سعي لدخول أسواق الشرق الأقصى قريبا، مبدياً ايمانه ببلبنان وضرورة تطوير الأعمال، مطالباً الدولة اللبنانية بمزيد من الدعم لقطاع الصناعة ص: ١٥٠



GULF FOOD

في حديثه الى «البيان» الاقتصادية كشف المدير العام لشؤون التصدير في شركة تغذية سمير يحيى سنو عن بدء أعمال البناء لإنشاء مصنع في منطقة الدبية لزيادة حجم الانتاج، متوقفاً عند تمايز منتجات الشركة بالجودة العالية ص: ١٥٤



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH : WHEN THE POLITICS KILL THE ECONOMY - BY DR. ABDEL H. BARBIR	6
FRANKLY SPEAKING: ALL PREVIOUS HEALTH MINISTERS UNDERTOOK TO ISSUE THE HEALTH CARD BUT NONE OF THEM DID IT!	11
EDITORIAL: TO LEBANESE BANKERS: SLOW DOWN!	14
ARAB AND WORLD ECONOMY:	
PRINCE MOOREN NAMED HEIR TO THE SAUDI THRONE	16
KSA: INCENTIVES TO FOREIGN	16
KURDISTAN: KURD STATE BEING BUILT UP	20
JEDDAH ECONOMIC CONFERENCE: 15 MILLION JOBS AVAILABLE IN NEXT TEN YEARS	28
REAL ESTATE:	34
LEBANESE AFFAIRS:	
M. KHAIREDDINE: OIL AND GAS IN LEBANESE TERRITORIAL WATER ESTIMATED AT 600 BILLION	40
LIBAN POST'S PRESIDENT: LIBAN POST STILL OWNED BY MIKATI - SARADAR GROUPS	42
SHEIKH FADI GEMAYEL: HIS CHANCES OF BEING ELECTED PRESIDENT OF INDUSTRIALISTS ASSOCIATION INCREASING	43
ADNAN KASSAR: "GREEN BANKING" AN ECONOMIC AND ENVIRONMENTAL NEED	46
FROM AL BAYAN'S ARCHIVES	52
BLACK POINTS: - BY ZIAD ZAKHOUR CIVIL ENGINEER-	56
BANKING AND FINANCE	
BDL: MANDATE OF 3 VICE GOVERNORS RENEWED THE FOURTH AWAITING TACHNAG'S NOMINATION	60
SAUDI ARABIA: SAMA FORCES BANK TO APPLY DECREASING LOANS INTEREST	67
QATAR: NEW BOURSE INAUGURATED	68
ARAB BANK'S SABIH MASRI: WE ARE REVIEWING THE STATUS OF SOME OF OUR INVESTMENTS ABROAD	70
GOLD TRADING MANIPULATED BY 5 LARGE WORLD BANKS	70
ARAB TURKISH CONFERENCE HELD IN ISTANBUL	74
LARGE BANKS CHARGED WITH LIBOR MANIPULATION	76
WESTERN BANKS RESUMING BUSINESS RELATIONSHIP WITH IRAN	80
BANKS RESULTS	82
INSURANCE	
ARAB INSURER'S DIARY: WHEN WILL INSURANCE CONTROLLERS MOVE TO PROTECT POLICY HOLDERS - BY J. ZAKHOUR-	90
INSURANCE WRITINGS! BY MOAFAQ RIDHA	92
ALGERIA: INSURANCE PENETRATION BELOW 1%	94
UKRAIN / RUSSIA: CONFLICT RISKS NOT INSURABLE	96
MISSING MALAYSIAN FLIGHT INSURERS BEGAN TO PAY	98
SYRIA: INSURERS EXTEND THEIR POLICY GEOGRAPHICAL LIMIT TO INCLUDE LEBANON AND JORDAN	104
GIG: ISSAM ABDEL KHALEQ PROMOTED TO REGIONAL COO	106
QATAR: HEALTH COMPULSORY INSURANCE ENFORCED	112
GEN RE'S MAZEN ABOU CHAKRA: OUR BALANCED PERFORMANCE WILL HELP US PROVIDE NEW PRODUCTS	172
VRS GROUP'S SEMINAR HELD IN DUBAI	174
MARSH MIDDLE EAST ENERGY CONFERENCE HELD IN DUBAI	176
GRS CONFERENCE OVER DECENNIAL LIABILITY HELD IN BEIRUT	178
INTERVIEW: ANTOINE BECHARA OUTLINES REASONS FOR HIS RESIGNATION FROM LIA AND HIS PLANS FOR THE FUTURE	182
TAKAFUL 8TH SUMMIT HELD IN ABU DHABI AND OUR EXCLUSIVE INTERVIEWS WITH PARTICIPANTS	186
HIGH TECH:	120
AUTO DEALERS NEWS:	122
SHIPPING: PORTS AND SHIPAGENTS NEWS	124
CUSTOMS REVENUES AND VAT COLLECTED AT ALL LEBANESE ENTRIES FEBRUARY 2014	129
BEIRUT PORT ACTIVITY AND REVENUES FEBRUARY 2014	130
TRIPOLI PORT ACTIVITY AND REVENUES FEBRUARY 2014	133
BEIRUT PORT CONTAINERS TURN OVER FEBRUARY 2014	134
VEHICLES RECEIVED AT BEIRUT PORT FEBRUARY 2014	136
SOCIAL LIFE - BY MIREILLE FARES BOUEZ	138
GULFOOD:	147
MULTAQA QATAR - SPECIAL COVERAGE -	198

الى المصرفيين اللبنانيين: تمهلوا!

وتقديماتها الاجتماعية وهذا ما نبّه اليه رئيس بنك بيروت سليم صفير.

ما يعني ان المصارف امام مشكلة لا حل لها. وان كنا نتفهم الوضع المحرج الذي تعرضت له المصارف على امتداد السنوات الـ ٢٠ الاخيرة فإننا لا نتفهم اندفاعها في التوسع جغرافيا وفي بلدان ذات مخاطر عالية، وهو السبب الذي استندت اليه وكالة موديز MOODY'S عند خفضها تصنيف المصارف اللبنانية.

وبالامس شارك عدد كبير من المصرفيين اللبنانيين في مؤتمر استثماري في «اربيل» كردستان، حيث أبدوا استعدادهم لتكثيف الاستثمارات في العراق.

صحيح ان العراق الشقيق كان الدولة التي حقق فيها رجال اعمال لبنانيون ثروات طائلة في الاربعينات والخمسينات ومطلع الستينات من القرن الماضي، وهو البلد الذي أنعم عليه الله بمياه «الرافدين» وبثروات طبيعية هائلة ما تزال مدفونة في باطن اراضيه.

ورجال الاعمال الذين اثروا في العراق، قبل ان يتسلل اليه الارهاب، ويخرّب منشآته ومراقفه، وينغص عيش اهاليه، يحفظون للبلد الشقيق الجميل، ويتمنون له ان يستعيد هدوءه او ازدهاره، في الوقت الاقرب.

الا انه بانتظار ان تتمكن الحكومة المركزية في بغداد، من طرد شياطين الارهاب والجريمة من الاراضي العراقية، لا بد للمصارف اللبنانية ان تتمهل وتحاذر الانجراف في مشاريع غير محسوبة النتائج.

فيكفي مصارفنا الوطنية انها «متورطة» بالدين العام في لبنان، ولا يبدو ان الخزينة سوف تكون قادرة على سداد الدين العام، الا اذا تم تلزيم عمليات التنقيب عن النفط والغاز واكتشافه ثم تسويقه. وهذا برنامج لن يتحقق في المدى المتوسط.

وعليه، فإلى ان يستعيد لبنان عافيته وتتحسن قدراته المالية لا يجوز لمصارفنا ان تندفع او تنخرط في مشاريع في المناطق غير المستقرة سواء كان في افريقيا، او في آسيا او في الدول العربية بالذات.

ولذا نقول للمتحمسين للاستثمار في كردستان وغيرها من المحافظات العراقية، او غيرها من المناطق المضطربة، تمهلوا. الودائع امانة في أعناقكم وعليكم ان تحرسوها ولا تعرضوها لأخطار اضافية او تضعوها تحت رحمة الاحداث التي يمكن ان تتفجر في بلدان تنتابها ازمت عرقية، او طائفية او انها تعاني من انقسامات داخلية. ■

تبريراً لخفضها تصنيف القدرات المالية والائتمانية لعدد من المصارف، ذكرت وكالة موديز MOODY'S ان من بين الاسباب التي دفعتها لاتخاذ قرار خفض، امعان المصارف اللبنانية في توظيف الودائع المؤتمنة عليها في سندات الخزينة اللبنانية ومن غير حدود، ومن ثم افتتاحها فروعاً ومصارف تابعة او حليفة في دول مرتفعة المخاطر.

وفي الحالتين تعرض المصارف نفسها لآخطار ائتمانية وسياسية وأمنية، هي في غنى عنها.

ولفتت الوكالة الى ان الاموال الموظفة في سندات الخزينة تتجاوز الاموال الخاصة EQUITY للمصارف بأضعاف عديدة. ما يعني انه في حال عجزت الدولة اللبنانية عن الوفاء بالتزاماتها، لا سمح الله، فإن المصارف لن تكون قادرة على اعادة الاموال المودعة لديها الى اصحابها، في حال اقدم هؤلاء على طلب استرجاعها، على نحو مكثف بسبب حادث طارئ، وغير عادي.

في المقابل تحرص مصارفنا الوطنية على التأكيد بأن لديها من السيولة الفائضة ما يكفي لتلبية طلبات المودعين في اي وقت، وهذا واقع واضح، الا ان الملاحظة التي ابدتها وكالة موديز MOODY'S لم تأت من فراغ.

فالاكتتابات في سندات الخزينة اللبنانية تجاوزت الحدود المعقولة.

والتحذيرات التي ما فتى رئيس جمعية المصارف الدكتور فرنسوا باسيل يوجهها، ومنذ ما يزيد عن عشرين سنة الى المسؤولين حول مغبة استمرار الدولة في اقتراض الاموال المصرفية لانفاقها في مجالات غير ذات مردود، مثل الرواتب، ورحلات الاستجمام وتمويل الخدمات المخملية للطبقة السياسية، سقطت كلها على آذان صماء. وعلى العكس مما يدعو له الدكتور باسيل، فإن شهية الدولة للاستدانة ازدادت شراهة. وعمليات استبدال السندات بسندات جديدة (SWAP) ما تزال تجري على قدم وساق، واصدار مزيد من السندات بالعملة الوطنية واليورو والدولار لا يهدأ، بل يزداد سرعة ويأخذ حجماً كبيراً.

وانها لحقيقة ان المصارف تجد نفسها والحالة هذه امام خيارين لا ثالث لهما:

فإما ان تستمر في الاكتتاب في سندات الخزينة واستبدال السندات المستحقة، بسندات مؤجلة الدفع، او ان تجد نفسها امام مدين عاجز عن دفع المستحقات العالقة في ذمته. ولو توقفت المصارف عن امداده بالاموال لتعطلت اعمال الادارة الحكومية، وتوقفت المرافق والمؤسسات عن تقديم خدماتها

خبرة مصرفية تعزز فرص نجاحك..



ncb.ly

نطمح في المصرف التجاري الوطني أن نقدم الخدمات والمنتجات المصرفية التي تلبي إحتياجات زبائننا بأسلوب عصري يواكب الحداثة والتطور.

إمكانيات
متجددة

المصرف التجاري الوطني
National Commercial Bank



الأمير مقرن وليا مقبلا للعهد في السعودية



اصدر خادم الحرمين الشريفين الملك عبدالله بن عبد العزيز امرا ملكيا عين بموجبه الامير مقرن بن عبد العزيز ولياً لولي العهد مع الاحتفاظ بمنصبه نائباً ثانياً لرئيس الوزراء.

واكد الملك عبدالله ان تعيين الامير مقرن يعتبر نافذا اعتبارا من صدور هذا الامر ولا يجوز بأي حال من الاحوال تعديله، او تبديله، بأي صورة كانت من اي شخص، كائنا من كان، او تسبيب او تأويل لما جاء في الوثيقة الموقعة منا ومن اخينا سمو ولي العهد المؤيد لاختيارنا واختيار سمو ولي العهد مقرن بن عبد العزيز بأغلبية كبيرة تجاوزت ثلاثة ارباع عدد اعضاء هيئة البيعة.

لقي التعيين الارتياح الكبير لدى الاسرة المالكة وتسابق الامراء على تهنئته حيث يعتبرون أحاهم موضع تقدير واحترام لدى جميع الاوساط المحلية والاجنبية. وكذلك تلقى الامير مقرن التهاني من معظم الملوك والرؤساء.

«مبادلة» تعين سلطان الجابر رئيساً لمجلس ادارة «مصدر»

وأحمد بالهول رئيساً تنفيذياً

عينت شركة المبادلة للتنمية «مبادلة» الدكتور سلطان بن أحمد سلطان الجابر وزير دولة، رئيساً لمجلس الإدارة في شركة «مصدر» والدكتور احمد بالهول في منصب الرئيس التنفيذي للشركة.

ومن خلال منصبه الجديد سيبقى الجابر معنياً بشكل وثيق بدعم النمو المستمر الذي تشهده «مصدر» وقدرة الشركة على الاستفادة من الفرص ذات القيمة العالية لإمارة أبوظبي.

وجاء تعيين الجابر خلفاً لأحمد علي الصايغ الرئيس السابق لمجلس ادارة «مصدر» الذي ادى دوراً أساسياً في نجاح الشركة منذ تأسيسها وهو حالياً رئيس مجلس ادارة سوق أبوظبي العالمي.



من اليمين: سلطان الجابر ود. احمد بالهول

السعودية توفر الحوافز والتسهيلات الكبيرة

للمستثمر الاجنبي

بدأ في المملكة العربية السعودية العمل باللائحة التنفيذية الجديدة لنظام الاستثمار الاجنبي، وقد ساوت بين المشاريع الاجنبية والمشاريع الوطنية من حيث الحوافز والضمانات. ووفقاً «للاقتصادية الالكترونية» اكدت اللائحة حق المشروع الاجنبي التمتع بالحوافز المنصوص عليها في النظام الصناعي الموحد لدول الخليج وتملك العقارات اللازمة لمزاولة النشاط المرخص له بمزاولته.

والغت اللائحة الجديدة اللائحة الصادرة قبل عامين التي تقيد المستثمر الاجنبي ببعض الشروط واجازت له تحويل المبالغ الضرورية للوفاء بأي التزامات تعاقدية خاصة بالمشروع وله ميزة الاستفادة من الحوافز الضريبية.

وحددت اللائحة الشروط المطلوبة لمنح الترخيص وهي شروط تقليدية غير معقدة مع حفظها لحقوق العاملين لدى المستثمر.

وتعليقاً على هذه اللائحة قال لنا رجل اعمال سعودي عرف بانفتاحه على المستثمر الاجنبي وحرصه على تفعيل الاستثمار في المملكة «ان ما تضمنته اللائحة الجديدة يعطي الحوافز المطلوبة من كل مستثمر يغار على استثماراته ويصر على استمراريتها حيث يستثمر ويلقى التسهيلات اللازمة لانجاح استثماره».

عادل الواحدي رئيساً تنفيذياً للشؤون المالية في «أبو ظبي للموانئ»

محمد الشامسي: خبرته ستعزز الربحية في القطاع



عادل الواحدي
أبو ظبي للموانئ



محمد جمعة الشامسي
أبو ظبي للموانئ

عينت شركة ابو ظبي للموانئ عادل الواحدي رئيساً تنفيذياً للشؤون المالية في الشركة.

ويتمتع الواحدي بخبرة تزيد على ١٦ عاماً في تصميم وتنفيذ الأطر المالية والمحاسبية، ويحظى بدرجة متعمقة في المجالات المالية العديدة كالرقابة المالية والاستراتيجيات والعمليات التجارية

والخزينة والتخطيط والاداء المالي للشركات.

وعلق الرئيس التنفيذي للشركة محمد جمعة الشامسي على التعيين بالقول «يأتي الواحدي بخبرة عملية في المجالات المالية وقيادة السياسات التي من شأنها تعزيز الربحية في قطاع الموانئ والبحرية بشكل خاص، وهذا يجعله الخيار الأمثل لمساعدة فريقنا في شركة أبو ظبي للموانئ على بلوغ آفاق جديدة وتحقيق الاهداف المؤسسية. يسرني جداً ان ارحب به ضمن فريق شركة أبو ظبي للموانئ».

من جهته قال الواحدي: «لشركة أبو ظبي للموانئ دور رائد ومهم في تحقيق رؤية أبو ظبي الاقتصادية ٢٠٣٠ كهيئة فاعلة تحت مظلة حكومة أبو ظبي وامامها تحديات كبيرة، وهذا ما يجعل العمل فيها مثيراً وحافزاً لي على المشاركة في نجاحها».



AL AHLIA
التأمين التعاوني
for cooperative insurance

راحة بال



حلة جديدة المظهر ، لجوهر أصيل لم يتغير للشركة الأهلية للتأمين التعاوني ، نتطلع معه إلى مواكبة المستقبل ، بثقة راسخة ، وشراكات عالمية استراتيجية ، لنواصل دعم عملائنا وتقديم الحماية الحقيقية لهم بمعايير احترافية عالمية مع مجموعة من المنتجات التأمينية والخدمات والاستشارات المتميزة لينعموا براحة البال الحقيقية .

لمنتجات تأمينية شاملة برجاء الاتصال أو زيارة الموقع الإلكتروني

www.alahlia.com.sa | 920002529

٦١٣ شركة جديدة تنضم الى «جافزا» خلال ٢٠١٣

سلمى بن حارب: أدينا دورنا بنجاح في وضع دبي كمركز عالمي للأعمال والتبادل التجاري والوجهة الأولى للاستثمار في العالم



أعلنت المنطقة الحرة لجبل علي «جافزا» JAFZA عن استقطابها ٦١٣ شركة جديدة خلال العام الماضي بنمو نسبته ٢٨ في المئة مقارنة بالعام الذي سبقه، ليرتفع بذلك عدد الشركات التي تعمل فيها الى ٧٣٠٠ شركة بإجمالي قيمة تجارة ٩٠ مليار دولار. وأشارت الى تحقيقها نمواً قوياً في الإيرادات والأرباح الإجمالية خلال ٢٠١٣ حيث ازدادت العائدات بنسبة ٧ في المئة، في حين سجلت نمواً في أرباحها قبل حسم الضرائب والأموال والفوائد وصل معدله الى ١٢ في المئة.

السنوات المقبلة في المنطقة، لا شك ان فوز دبي باستضافة معرض اكسبو ٢٠٢٠ يقدم مزيداً

بوابة ومركز أعمال الشرق الأوسط

وجاءت ٣٠ في المئة من الشركات الجديدة من اقتصادات الدول المتقدمة والنامية في قارة آسيا، و٢٩ في المئة من قارة أوروبا والأميركيتين، والبقية من دول مجلس التعاون الخليجي ومنطقة الشرق الأوسط. أما بالنسبة للعدد الأكبر من المستثمرين، فقد احتلت الهند المرتبة الأولى، تليها الصين، والمملكة المتحدة، فالولايات المتحدة. ويعزز هذا الاتجاه مكانة جافزا المتنامية كمركز حيوي مسهل للأعمال للشركات متعددة الجنسيات.

ولمعرفة المزيد عن إنجازات «جافزا» رأينا ان نعود الى السيدة سلمى علي سيف بن حارب الواسعة المعرفة بطاقات ومشاريع وطموحات جافزا فاطلعتنا بكل فخر وحماس في توضيحها وتعريفها عن «جافزا» (التحديات والمبادرات والحضانات وحضورها العالمي) فقالت: «يعزز النمو الكبير لجافزا في ٢٠١٣ مكانة المنطقة الحرة كبوابة ومركز للأعمال لمنطقة الشرق الأوسط. كما يعزز دورنا المحوري باعتبارنا المحرك الأساسي لجذب الاستثمارات المباشرة الى الدولة والمنطقة بأسرها. تقوي إنجازات جافزا مكانة دبي البارزة كمركز حيوي للأعمال التجارية. نفخر بأننا أدينا دورنا بنجاح في وضع دبي كمركز عالمي للأعمال والتبادل التجاري والوجهة الأولى للاستثمار في العالم». وتلعب جافزا دوراً رئيسياً في التنمية الاقتصادية لإمارة دبي ودولة الإمارات العربية المتحدة. وتستحوذ المنطقة الحرة على أكثر من نصف الصادرات غير النفطية لإمارة دبي وربع إجمالي التجارة غير النفطية للإمارة. كما تسهم جافزا بـ ٢١٪ من الدخل الإجمالي المحلي لدبي سنوياً.

في مواجهة التحديات

وأضافت المديرية التنفيذية سلمى بن حارب «تحدد إنجازاتنا الكبيرة اتجاه النمو المحتمل خلال

جداً، كما تعتبر هذه الحضانات ثمرة تعاون مشترك بين جافزا والدول المهتمة بدعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة. ومن أجل التسهيل على رواد هذه المشاريع، تمنح جافزا حاضنة الأعمال لوكالة أو مؤسسة حكومية التي تقوم بدورها بتقسيم المساحات المتوافرة الى مكاتب وتأجيرها للشركات الصغيرة والمتوسطة، ليصل العدد الإجمالي للحاضانات المتوافرة التابعة لجافزا الى خمس بما فيها الكورية والأوكرانية.

تعزيز حضورها في العالم

وأقامت جافزا في ٢٠١٣ شبكة علاقات وشركات استراتيجية مع عدد من الهيئات حول العالم بهدف استكشاف الفرص المتاحة وخلق الوعي الكافي بإمارة دبي ومنطقة الشرق الأوسط. وأجرت المنطقة الحرة ١٣ جولة ترويجية وندوة تجارية في آسيا وأوروبا والولايات المتحدة الأميركية، كما وقعت جافزا مذكرتي تفاهم، الأولى مع البنك الكوري وبنك هانا، والاتحاد الكوري للشركات الصغيرة والمتوسطة. والثانية مع الغرفة الفرنسية للتعريف بالأعمال المجدية اقتصادياً. ومن حرص المنطقة الحرة على تعزيز وجودها في دول العالم، فقد عينت جافزا ٣١٠٢ ممثلاً دائماً في عدد من الدول بهدف دعم التفاعل المنتظم مع العملاء المحتملين في استراليا، ونيوزيلاندا والأرجنتين وبكين وفرنسا واليابان وإسبانيا وكوريا. وبهذه التعيينات يصل إجمالي عدد ممثلي جافزا في أنحاء العالم الى ٧١ ممثلاً.

وختمت سلمى حارب «ان هذه المبادرات تعتبر بمثابة خطة طويلة الأمد بغية تعزيز مكانة جافزا لتحتل المرتبة الأولى كمركز تجاري ولوجستي في العالم».

من الزخم لتطور الأعمال في دبي والمنطقة. أطلقنا خلال العام الماضي مجموعة من المبادرات ليس لتجهيز أنفسنا لمواجهة تحديات النمو المقبلة بكفاءة عالية فحسب، بل لدعم وتعزيز النمو خلال العقد المقبل وقيادة قطاع التجارة من بوابة المنطقة الحرة».

ونفذت «جافزا» العام الماضي مجموعة من المبادرات الاستراتيجية بهدف تحسين قدراتها وعروضها لتمكين العملاء الحاليين والجدد من القيام بأعمالهم بطريقة أكثر كفاءة وفعالية وزيادة أرباحهم.

مبادرات دعم للشركات

كما أطلقت جافزا نهاية العام الماضي تطبيقاً للهواتف الذكية متوافراً على منصات آيفون، أندرويد وبلاكبيري لتدخل جافزا بهذه المبادرة الفضاء الرقمي من أوسع أبوابه، وتضع جميع الخدمات الإلكترونية في يد العميل ليتمكن من إنجاز معاملاته على مدار الساعة.

وقدمت جافزا عدداً من المبادرات لدعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة في المنطقة مثل تشييد مركزين تجاريين جديدين في مجمع الاعمال بمنطقة تكنوبارك بهدف تقديم مكاتب مؤثثة وجاهزة للاستخدام دون أي تكاليف إنشائية، صممت خصيصاً لاستخدام العملاء على المدى القصير أو الطويل.

حاضنتا أعمال جديدتان

وافتححت جافزا حاضنتي أعمال جديديتين، الأولى لأوكرانيا تديرها غرفة التجارة الأوكرانية، والثانية لكوريا تديرها شركة (وين وين إنو تيك بلازا). وتهدف حاضنات الأعمال الجديدة لمساعدة الشركات الصغيرة والمتوسطة لاستكشاف الفرص الاستثمارية المتاحة في المنطقة بتكلفة منخفضة



استراتيجية تُحاكي الواقع

نتائج طويلة الأجل

لتحقيق طموحك، أنت بحاجة إلى المهارات اللازمة لتشكيل رؤيتك والمُضي بها قدماً وصولاً إلى آفاق الإنجاز.

بوز أند كومباني هي الآن «استراتيجي أند»، وذلك عقب اندماجها مع بي دبليو سي، مما أضاف لشبكة بي دبليو سي العالمية فريقاً من الاختصاصيين في تطوير الاستراتيجيات الفعّالة.

سواءً، نحن قادرون على مُساندتك في بناء القدرات المؤسسية اللازمة لمواجهة كبرى التحديات لديك وتحقيق نتائج مُستدامة.

معنا، يمكنك أن ترى نجاحك متجسداً على أرض الواقع.

www.strategyand.pwc.com



الدولة الكردية على طريق القيامة ماذا عن مستقبل الاستثمارات اللبنانية؟



مسعود بارزاني
رئيس اقليم كردستان

يحاول رئيس حكومة اقليم كردستان العراق عرقلة كل اتفاق مع حكومة بغداد للوصول الى نقطة اللاعودة بحيث تتيح له اعلان دولته الكردية. فعلى مدى خمسة اعداد من هذه المجلة نشرنا ما يقع من خلافات بين كردستان وبغداد وكان اهمها انفرد اقليم كردستان بإخراج وبيع النفط مباشرة وبدون موافقة حكومة بغداد وفقا للاتفاق الموقع بينهما. ولم تتأثر كردستان بعدم دفع حصتها من الموازنة العامة، ولكنها هددت وتوعدت بالاستمرار في بيع النفط مباشرة والاحتفاظ بثمنه في خزينتها دون ايصال حصة حكومة بغداد اليها.



نوري المالكي
رئيس حكومة العراق

بالذات؟ لم نعرف من قبل رعاية السعودية للارهاب في العراق ولم نطلع على ملفات اتهام ضدها.. العراق اليوم بحاجة الى بناء وتقوية علاقاته مع دول المحيط العربي والاقليمي بدلا من تعريض تلك العلاقات للخطر.

وعبر بارزاني عن اعتقاده بأن مثل هذه التصريحات، التي اطلقها رئيس الحكومة الاتحادية «قد تأتي لاغراض انتخابية محدودة»، متمنيا «الاستفادة من جميع الفرص التي تتاح امامه لافتح العراق على الجميع ومد الجسور لاقامة علاقات افضل مع دول العالم من اجل ازدهار البلد والاستفادة من تجربة اقليم كردستان في هذا المجال».

تركيا تحرض اربيل على بغداد

تأكيدا للتوافق بين حكومة كردستان والحكومة التركية على شراء النفط خلافا للاتفاق الموقع بين الافرقاء الثلاثة العراق، تركيا واربييل لشراء البترول بموافقة حكومة بغداد، فقد وصلت اربيل تصدير النفط بدون موافقة بغداد.

وفي تصريح لوزير الطاقة التركي تانير يلدز في مطلع هذا الشهر قال ان تركيا مستعدة للمساعدة في تصدير نفط كردستان الى الاسواق العالمية فور امتلاء صهاريج التخزين في ميناء جيهان على البحر المتوسط.

والمعروف «صورياً» ان النفط الكردي يصدر ببطء وشبه سري بسبب تعثر المفاوضات بين حكومة الاقليم وحكومة بغداد بسبب الخلاف بينهما على طريقة السداد وتقاسم الايرادات.

ويقول حقوقيون عراقيون ان اربيل ستعود وتتقيد بما تنص عليه الاتفاقية بينها وبين حكومة بغداد حرصا على الاستقرار الأمني الذي تعيشه اربيل وانجذاب رجال الاعمال والمؤسسات العالمية باتجاهها لوجود الامن فيها. ■

لماذا نهتم بدولة كردستان

يسألنا كثيرون ممن اسسوا المشاريع العقارية والاقتصادية في اربيل لماذا نهتم كثيرا في الكتابة عن خلافات بغداد و اقليم كردستان، وكنا نجيب بأن حرصنا على رساميل اللبنانيين والاخوة العرب ومصالحهم في اربيل يحملنا على اطلاعهم على حقيقة الوضع، وليعرفوا الى اين هم يتوجهون في نهاية الامر.

ان سكوت بغداد حاليا عما يجري في اربيل على حرمانها من حقوقها كدولة مالكة لحقوق النفط، سببه ما يقع فيها من احداث اجرامية دامية تذهب يوميا بمئات الضحايا على يد المتطرفين مثل داعش و«جيش الدولة الاسلامية»، فهي لا تستطيع فتح جبهة ثانية ضدها في اربيل، ولكن لمجرد حصول استقرار أمني، ستتوجه حكومة بغداد بكل قواها لترويض حكام اقليم كردستان واستعادة حقوق الخزينة العراقية منها.

لذلك ندعو المستثمرين اللبنانيين والعرب في اربيل الى اخذ ما يجري بجدية وعدم وضع كل استثماراتهم في سلة واحدة في كردستان وذلك بانتظار ما ستنتهي اليه الخلافات بين بغداد العربية واربييل الكردية.

بارزاني يهاجم حكومة بغداد في جريدة الشرق الاوسط

وفي حديث مطول للسيد بارزاني في جريدة الشرق الاوسط رئيس حكومة اقليم كردستان العراق انتقد حكومة بغداد لمهاجمتها المملكة العربية السعودية التي تشكل عمقا استراتيجيا للعراق قائلا: من الافضل تمتين العلاقات بين بغداد والرياض بدلا من تعريض تلك العلاقات للتهديد.

وهاجم بارزاني نوري المالكي رئيس حكومة العراق بقوله: ما سبب هذه الاتهامات في هذا الوقت

وتوقعنا دائما حصول التصعيد من قبل اقليم كردستان الذي يشهد ازدهارا اقتصاديا كبيرا حيث استقرار الوضع فيه يجذب اليه عشرات المؤسسات بما فيها المصارف وشركات التأمين والشركات المالية كافة، على امل ان تفسخ بغداد الاتفاق وتقبل طوعا بقيام دولة كردية مستقلة عنها.

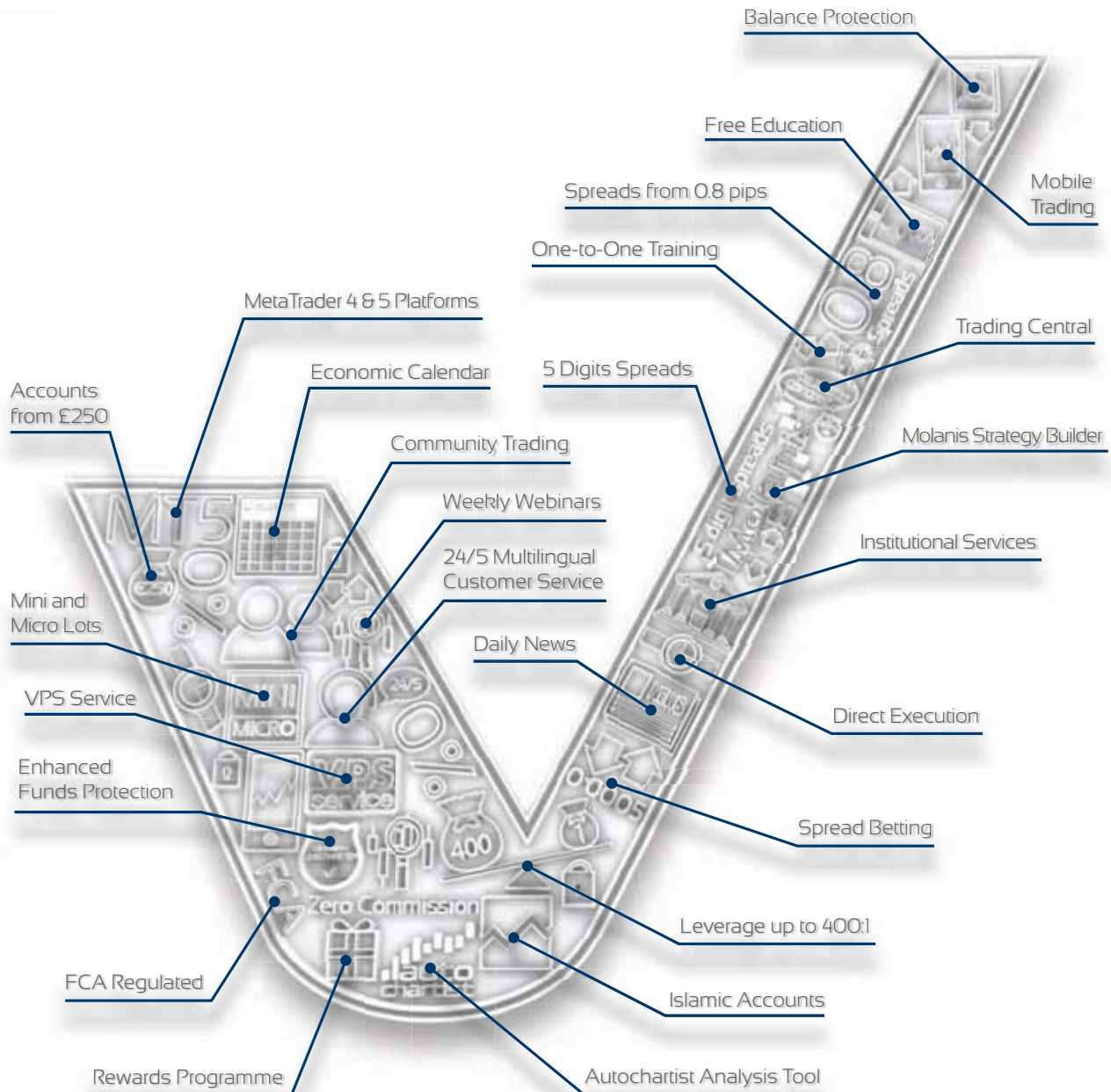
وفي خبر ورد من اقليم كردستان الى دولة الامارات العربية نقلته جريدة الاتحاد يقول «اكذت مصادر كردية في حركة التغيير الكردية المعارضة (كوران)، ان رئيس اقليم كردستان مسعود بارزاني يستعد لاقامة الدولة الكردية في شمال العراق بعد نحو عامين من الآن.

وقالت المصادر في تصريحات نقلتها وكالة (باسنيوز) الكردية ان معلومات حصلت عليها باسنيوز، تفيد بأن المنسق العام لحركة التغيير الكردية في اقليم كردستان نوشيروان مصطفى قال في حديث له مع عدد من الشخصيات في المقر الرئيسي للحركة في السليمانية ان رئيس اقليم كردستان وزعيم الحزب الديمقراطي الكردستاني مسعود بارزاني يعد لاعلان الدولة الكردية المستقلة وسيعلمها بعد عامين من الآن.

وتشير الوكالة حسب مصادرها الى ان احد الشخصيات التي حضرت الاجتماع مع مصطفى، والذي رفض الكشف عن هويته، ابلغ باسنيوز بأنهم وخلال لقاء لهم مع المنسق العام لحركة التغيير كوران خلال الايام القليلة الماضية، تحدثوا عن موضوع الدولة الكردية المستقلة، فأبلغهم نوشيروان مصطفى بأن بارزاني ينوي اعلان الدولة الكردية المستقلة بعد عامين من الآن، وانه بصدد الاعداد لذلك حاليا.

وكانت حركة التغيير قد اعلنت في عام ٢٠١٢ في بلاغ رسمي، تأييدها لاعلان الدولة الكردية المستقلة، شرط ان يكون قد تم الاعداد له وتكون عناصرها مكتملة.

The power behind successful trading



ACTIVTRADES
Online broker since 2001

1 Thomas More Square, E1W1YN, London | 0207 680 7300 | middleeast@activtrades.com

Terms and Conditions apply to ActivTrades Rewards. The ActivTrades Excess of FSCS Insurance is subject to the Terms and Conditions of the policy wording. ActivTrades PLC is authorised and regulated by the Financial Conduct Authority, FCA registration number 434413.

Leveraged products carry a high degree of risk to your capital.

فايننشال تايمز: قيمة العقوبات التي فرضتها الخزنة الاميركية على المصارف بلغت ١٠٠ مليار دولار



الرئيس الأمريكي باراك اوباما

صدقت توقعاتنا بأن تصل قيمة الغرامات التي تتقاضاها الخزنة الاميركية من المصارف بحجة مخالفتها قانوني تبييض الاموال وتهريبها ودائع كبار الممولين الى بلدان اخرى (سويسرا) لعدم دفع الضرائب، نحو مليار دولار وبالفعل بلغت قيمة التسويات القانونية مع المصارف منذ بداية الازمة المالية عام ٢٠٠٨ نحو ١٠٠ مليار دولار.

وقالت صحيفة فايننشال تايمز

التي نقلت على موقعها الالكتروني ان المبلغ يعكس تغييرا كبيرا في المواقف السياسية تجاه البنوك، اذ تسعى الهيئات الرقابية وادارة الرئيس باراك اوباما الى مواجهة الاقاولين بأن الادارة الاميركية تساعد المصارف على التهرب من دورها في حصول الازمة المالية عام ٢٠٠٨.

ووفقا للصحيفة، وجد مجلس الاحتياط الاتحادي الاميركي (البنك المركزي) خلال اختبارات التحمل ان البنوك الكبرى ربما لا تزال تواجه فائتورة اخرى بقيمة ١٥١ مليار دولار تتعلق بمخاطر تشغيلية وعمليات اعادة شراء افسدت سندات رهن عقارية والتصدي لتراجع قيمة العقارات التي تمتلكها.

ويرى محللون ان الجزء الاكبر من هذا التقدير سببه تكاليف التقاضي المتوقعة، ما يشير الى ان مجلس الاحتياط متخوف من ان البنوك قد تسيء تقييم نفقاتها القانونية.

تأمين الراتب التقاعدي يبدأ في الـ ٦٥ من العمر صناديق التقاعد تزرع تحت اقبال هائلة

تبين الدراسات الاكتوارية ان اعتماد سن الـ ٦٠ لتقاعد العاملين في القطاع العام والخاص يستنفد صناديق التقاعد، ويعرضها لضغوط لم تكن تعرفها قبل ثلاثة عقود.

فلقد أدى تحسن البيئة الصحية في الدول النامية والمتطورة الى اطالة متوسط الأعمار، حيث ارتفع المتوسط للانسان خلال العقود الثلاثة الماضية الى ما فوق ٧٠ سنة، ما يعني ان المتقاعدين يتقاضى راتبه التقاعدي لفترة تزيد في حالات كثيرة عن ١٥ او ٢٠ سنة.

بينما يتوقف الصندوق التقاعدي عن استيفاء الاشتراكات من الموظفين عند بلوغ الموظف الستين من عمره.

وهذا ما جعل الأعباء التي يتحملها الصندوق التقاعدي تتضاعف دون ان تقابلها واردات من المنتسبين الى الصندوق.

من هنا، واجه الرئيس الفرنسي السابق ساركوزي انتفاضة عنيفة من قبل العاملين في القطاع العام والخاص عندما رفع السن التقاعدي الى ٦٢ سنة بدلاً من ٦٠، وهو أراد بذلك ان يمدد الفترة الزمنية التي يستوفي فيها الصندوق التقاعدي الاشتراكات من المنتسبين اليه مدة سنتين لعله بذلك يسد العجز الكبير الذي يعاني منه الصندوق.

وفي الهند اقترحت لجنة برلمانية إطالة العمر المنتج PRODUCTIVE AGE خمس سنوات بحيث يحال الموظف في القطاع العام الى التقاعد عند بلوغه الـ ٦٥ سنة من عمره وليس الـ ٦٠ كما هي الحال حالياً.

«كنده» شركة طيران سورية خاصة تعمل في موازاة «السورية» الشركة الحكومية

ويتعين على الشركة ايضا التعامل مع عقوبات واسعة النطاق من الاتحاد الاوروبي والجامعة العربية والولايات المتحدة على سوريا. واضطرت الخطوط الجوية السورية الحكومية في الماضي لوقف تشغيل طائرات لعدم تمكنها من شراء قطع غيار جديدة. وقال شرف ان العقوبات تجعل الامر غاية في الصعوبة. وعبر عن أمله في تجاوز تلك المصاعب.



اعلن في دمشق عن تأسيس شركة طيران سورية جديدة، تحمل اسم كنده KINDA. وصرح اسماعيل شرف نائب المدير التجاري للشركة ان طائرات الشركة سوف تعمل انطلاقا من مطار دمشق الدولي ومدينة اللاذقية الساحلية. وتأمل الشركة في تسيير رحلات الى اكثر من عشرة مطارات خارجية من بينها الامارات العربية المتحدة والكويت والعراق ولبنان والاردن.

واضاف ان الشركة استأجرت طائرة بوينغ 400-737 من الشركة الاردنية للطيران ووقعت عقدا بخصوص طائرة ايرباص 320 AIRBUS مع ايولوس اير وهي شركة مسجلة في GAMBIA.

وقال شرف ان هناك حاجة كبيرة لناقلة جوية ثانية الى جانب الخطوط الجوية السورية الحكومية التي واصلت تسيير رحلات من دمشق منذ اندلاع الاحداث في سوريا وحتى اليوم.

واضاف في مقابلة عبر الهاتف ان مطار دمشق يتمتع بأمان شديد منذ ستة او سبعة اشهر.

وكان البرلمان السوري قد وافق سنة ٢٠٠٨ على انشاء شركة «لؤلؤة السورية للطيران» الا ان العقوبات التي فرضتها اميركا واوروبا ضد مالكةا رامي مخلوف اجبرتها على اغلاق مكاتبها بعد شهر واحد من انطلاقها حيث اضطرت الشركة الاسبانية التي اجرت لها الطائرات لفسخ العقود بسبب العقوبات الاميركية.

وقال شرف ان المساهمين الرئيسيين الثلاثة في خطوط كنده السورية جميعهم مواطنون سوريون.

المغرب يخفف القيود على إدارة الشركات لأصولها

سمح مكتب الصرف المغربي للشركات العاملة في المركز المالي للدار البيضاء بحرية التصرف في إدارة أصولها بالعملات الأجنبية في سعي لاجتذاب المزيد من الاستثمار الأجنبي.

وأوضح المكتب في بيان أن الشركات المعتمدة في القطب المالي للدار البيضاء سيكون لها حرية كاملة في إدارة أصولها بالعملة الأجنبية. وستشمل هذه الخطوة المستثمرين الأجانب، وكذلك المغاربة الذين يعيشون في الخارج، بالسماح لهم بالاستثمار في البلاد دون أن يخضعوا لسلطة الهيئة المنظمة للصرف الأجنبي.



د. كامل محادين
رئيس سلطة منطقة العقبة الاقتصادية

د. كامل محادين التقى وفداً من البنك الدولي:

حاجة منطقة العقبة للتطوير لرفع تنافسيتها اقليمياً

أكد رئيس سلطة منطقة العقبة الاقتصادية الخاصة الدكتور كامل محادين خلال لقائه وفداً من البنك الدولي «أن المنطقة الخاصة تحقق أهدافها وفق ما هو مخطط له في مخططها الشمولي وأن هناك حاجة لبذل المزيد من التطوير لرفع تنافسية المنطقة اقليمياً». وعرض محادين في حضور الرئيس التنفيذي لشركة تطوير العقبة المهندس غسان غانم ومدير عام شركة العقبة للمطارات المهندس منير اسعد، لفلسفة انشاء المنطقة الخاصة وآلية عملها وبرامجها التنفيذية الهادفة الى تطوير البيئة الاستثمارية في العقبة، بما ينسجم مع دورها ورسالتها في تطوير ورفع مستوى الخدمات المقدمة في المنطقة.

٣٦٥ مليار ريال تكلفة تطوير شبكة

الخطوط الحديدية السعودية

كشف رئيس المؤسسة العامة للخطوط الحديدية في السعودية المهندس محمد السويكت عن أن الخطة الاستراتيجية لتطوير قطاع السكك الحديدية بين ٢٠١٠ و ٢٠٤٠ ستشمل المشاريع القائمة حالياً ومشروع الربط الخليجي ومشاريع تربط المنطقة الجنوبية بوسط وغرب المملكة، والتي يتوقع أن تصل أطوال هذه الشبكة بعد اكتمالها الى ما يقارب ١٠ آلاف كيلومتر.

وأوضح السويكت أن إجمالي قيمة الاستثمارات الخاصة بتطوير الشبكة بحلول عام ٢٠٤٠ تقدر بنحو ٣٦٥ مليار ريال موزعة على المراحل الثلاث. وحول قطار الحرمين الذي يربط مكة المكرمة بالمدينة المنورة، قال أنه تم إنجاز أكثر من ٥٠ في المئة من هذا المشروع، وأكد أنه سيبدأ التشغيل التجريبي خلال العام المقبل، فيما يبدأ التشغيل الرسمي عام ٢٠١٦.

التكاثر السكاني يهدد الاقتصاد المصري

أعلن رئيس الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء في مصر اللواء أبو بكر الجندي أن البلاد تشهد ولادة أربعة مواليد جدد كل دقيقة. وقال أمام مؤتمر «أولويات السكان والتنمية في مصر ما بعد ٢٠١٤» أن المشكلة السكانية تعد «الأهم اليوم» خصوصاً أنها لا تتفق مع معدلات التنمية. وأضاف الجندي أن عدد السكان ازداد في مصر خلال العام الماضي مليونين و ٦٢١ ألفاً أي ما يعادل ٧٨٠ مولوداً جديداً يومياً.

من جهتها أكدت مفرزة المجلس القومي للسكان هالة يوسف أن المجلس وضع خطة استراتيجية تتضمن ٧ محاور من بينها ضبط النمو السكاني، كذلك أعد استراتيجية أخرى لمنع الزواج المبكر.



المتحدة للتأمين
UNITED INSURANCE
RELIABILITY
YEMEN

لكافة أنواع التأمين

حوادث عمال



هندسي

سيارات



صحي

حريق



نقل بضائع







أكثر من 30 عاماً من الريادة

The Leading Insurance Co. In Yemen

Head Office: Tel. +967 1 555 555
Fax + 967 1 214 012
uicyemen@uicyemen.com
www.uicyemen.com




ردا على العقوبات ضد روسيا



- ٣) سيتي بنك CITIBANK الذي يعمل من خلال أكثر من ٥٠ فرعاً وعدد الحسابات المفتوحة لديه يتجاوز مليون حساب.
- ٤) دوتشيه بنك DEUTSCHE BANK الألماني
- ٥) بنك يو بي اس UBS السويسري
- ٦) شركة بيبسي كولا PEPSI COLA
- ٧) الشركات البترولية: توتال TOTAL، كونوكوفيليبس GLENOCORE PHILLIPS، الكووال ALCOA، غلنكور GLENCORE واكستراتا XTRATA
- ٨) سوسيته جنرال SOCIETE GENERALE
- ٩) بنك رايفيسن النمساوي RAIFFEISEN BANK
- ١٠) بنك يونيكريدت الإيطالي UNICREDIT

روسيا تنقل اموالها الى اماكن خارج السيطرة الاميركية
من جهة أخرى ذكرت سوزان واكر من مؤسسة «بلومبيرغ» ان تشاندلر رئيس استراتيجية العملات في براون برانرز ليس هو الوحيد الذي يرى ان روسيا هي التي تسببت في التراجع الكبير في الارصدة

تضمنت العقوبات التي فرضها الرئيس الاميركي اوباما ضد شخصيات ومؤسسات روسية اسم بنك او آ او بنك روسيا O A O BANK ROSSIYA ومركزه سان بيترسبورغ ST PETERSBERG وتملكه مجموعة من الشخصيات المقربة من الرئيس الروسي بوتين. ولما كان هذا الاخير قد اعلن انه سوف يواجه العقوبات التي تفرضها الدول الغربية ضد بلاده بعقوبات مضادة، فإن القلق يساور العواصم الفرنسية وويل ستريت في نيويورك حول مصير المؤسسات المالية والمصرفية العاملة في روسيا وكذلك الاستثمارات الغربية الموظفة داخل الاتحاد الروسي فمن هي تلك المؤسسات؟ وكالة بلومبرغ BLOOMBERG اعدت لائحة كبرى بالاستثمارات الاميركية والاوروبية العاملة في الاتحاد الروسي. ومن بين اهم المؤسسات التي وردت فيها:

١) بنك غولدمان ساكس GOLDMAN SACHS الذي يملك استثمارات بقيمة مليار دولار داخل الاتحاد الروسي.

٢) بنك مورغان ستانلي MORGAN STANLEY الاميركي.



مصلحة المانيا أولاً

المستشارة الألمانية انجيلا ميركل ضد العقوبات

وتسعى الى خفض مستوى التشنج بين روسيا والغرب



أعلنت المستشارة الألمانية انجيلا ميركل انها تعمل من أجل تخفيف حدة التوتر بين روسيا من جهة والدول الغربية من جهة أخرى، وهي تعارض التصعيد بين الجهتين .

أضافت ان الغرب ليس في وضع يمكنه ان يفرض عقوبات على روسيا في هذا الوقت

بالذات، على ما يرغب الرئيس الأميركي اوباما. وانها تأمل بإزالة الاحتقان الحالي والناشئ عن ضم شبه جزيرة القرم الى روسيا.

وتعتبر المانيا الشريك التجاري الأول لروسيا بين دول الاتحاد الأوروبي وازدهار الاقتصاد الألماني يرتبط ارتباطاً وثيقاً بالعلاقة التجارية مع روسيا.

وقال خبراء ألمان ان ستة آلاف مصنع ألماني، تعتمد على السوق الروسية لتصريف منتجاتها وعدد العاملين لديها يناهز ٣٠٠ ألف وظيفة. وان من بين المصانع التي تعتمد على الأسواق الروسية فولكسفاغن VOLKSWAGEN وبي ام دبليو BMW والشركة المصنعة



كارل توماس نيومان
رئيس Opel

لشاحنات مان MAN. ويضيف الخبراء ان شركة اوبل OPEL للسيارات صدرت الى الأسواق الروسية ٨٠ ألف سيارة خلال العام ٢٠١٣ وقد ابدى رئيسها كارل توماس نيومان KARL THOMAS NEUMANN امتعاضه من الحديث عن العقوبات ضد روسيا وقال «يكفيانا ما نعانیه جراء تراجع قيمة الروبل الروسي حيال اليورو».

روسيا: ٨٨ مليار دولار أميركي من الصندوق السيادي لمواجهة العقوبات

أعلن وزير الاقتصاد الروسي انطوان سيليانوفالي ان الدولة لديها ٨٨ مليار دولار أميركي للطوارئ في «صندوق الثروة السيادي» وسوف نستعين بالصندوق السيادي في حال اضطررنا لذلك. وأوضح ان «صندوق الثروة السيادي» سيتم استخدامه في حالة نشوء أزمة تستوجب مساعدة البنوك والشركات الكبرى لمواجهة التزاماتها الخارجية.

المحجوزة بالبنك الفيدرالي. ونقلت واکر عن مؤسسة رايتسون ايكاب قولها ان تصاعد نبرة الحديث عن فرض العقوبات بسبب الصراع في اوكرانيا سيعطي لروسيا كل الاسباب لنقل هذه الارصدة ليداعها بالخارج.

ويشتبه تشاندلر في ان روسيا لم تقم ببيع سندات الخزنة ولكن نقلتها فقط الى مكان آخر خارج نطاق سيطرة السلطات الاميركية. وطبقا للبيانات التي حصلت عليها بلومبيرغ اعتبارا من شهر كانون الاول (ديسمبر) تمتلك روسيا سندات بقيمة ١٣٩ مليار دولار اميركي مما يجعلها تاسع اكبر الدول الحاملة للسندات بما يصل الى نحو واحد في المئة من النسبة الاجمالية.

روسيا لن تنزف وحدها بل ان اوروبا سوف تنزف أيضاً في حال جرى تطبيق عقوبات صارمة

الاتحاد الأوروبي هو الأكبر بين الشركاء التجاريين لروسيا. وقد ارتفعت صادرات الاتحاد الأوروبي خلال السنوات العشر الماضية من ٤٧ مليار دولار أميركي الى ١٧١ ملياراً. أما الصادرات الروسية الى دول الاتحاد الأوروبي فارتفعت خلال الحقبة عينها من ٨٨ مليار دولار أميركي الى ٢٩٤ ملياراً. وتستورد دول الاتحاد الأوروبي من روسيا معظم حاجاتها من الغاز والزيوت والمعادن.

ويقول الخبراء ان الشيء الأخير الذي يمكن ان يتقبله الأوروبيون هو قطع العلاقات التجارية مع روسيا في هذا الوقت بالذات، حيث تجد الدول الأوروبية نفسها في مرحلة الخروج من الأزمات الاقتصادية التي تعانيها منذ العام ٢٠٠٨.

وخلال الاجتماع الذي عقده الدول الصناعية السبع بحث الأميركيون والأوروبيون في العقوبات التي يمكن ان يقرروا فرضها ضد روسيا إلا أنهم لم يتوصلوا الى قرارات حاسمة.

وقال المحلل ليليت غيفورجيان LILIT GEVORGYAN من مؤسسة أي اتش اس IHS GLOBAL في لندن انه لا يمكن التأكيد ان شعوب أوروبا وأميركا وكندا لن يتضرروا جراء العقوبات التي تطبق ضد روسيا.

أضاف ان دول الاتحاد الأوروبي تتردد في فرض عقوبات صارمة ضد روسيا لأنه في حال فرضت العقوبات فليس روسيا وحدها التي سوف تنزف بل ان اوروبا سوف تنزف في الوقت عينه.

THE EU HAS BEEN HESITANT TO PURSUE FULL SCALE EMBARGO SERIOUS SANCTIONS AGAINST RUSSIA PRECISELY BECAUSE NOT JUST RUSSIA BUT ALSO THE EUROPEAN BLOC WILL BLEED

وكانت الولايات المتحدة الأميركية وكندا وأوروبا قد وضعت على اللائحة السوداء عدداً من الشخصيات المقربة للرئيس بوتين ومنعت منحها تأشيرات دخول الى أراضيها. وقد ردّت روسيا على ذلك الإجراء بإصدار لائحة سوداء مضادة، تضمنت أسماء عدد من أعضاء مجلس الشيوخ الأميركي والرسميين الأميركيين الذين ساهموا في تأجيج الحملات الإعلامية ضد الوجود الروسي في أوكرانيا.



يكتبها اميل زخور

تعسفات أميركية

المصارف الأوروبية والعربية بتتهم تبويض الأموال وعدم التصريح عن عملائها الأميركيين.

البنك اللبناني الكندي اتهم بتبويض اموال حزب الله وأجبر على البيع

واتهم البنك اللبناني الكندي الذي يرأسه جورج زرد ابو جوده بتبويض اموال حزب الله وتم اجباره على بيع رخصته الى مجموعة سوسيتيه جنرال اللبنانية SGBL بالاضافة الى الغرامة الكبيرة التي فرضت عليه ولولا حكمة حاكم مصرف لبنان لما كنا نعرف الى اين ستصل مصارف لبنانية اخرى.

تصنيف مصارف وشركات تبعا للبلد المتواجدة فيه

اي دولة لا تتقيد بتعليمات الولايات المتحدة يتم تخفيض تصنيف مصارفها وشركاتها حتى ولو كانت اصولها واعمالها واستثماراتها خارج مركزها الرئيسي. وكم نسمع عن حكام مصارف عربية غير راضين عن الوضع انما ليس باليد حيلة.

مصارف وشركات مصنفة AAA افلست بلحظات

من سخرية القدر ان مصارف وشركات تأمين واستثمار اميركية كانت مصنفة AAA تعرضت للافلاس بليلة وضحاها. وكم من مصرف وشركة اخرى كانت ستزول بلحظات بعد الازمة التي شهدتها الولايات المتحدة الاميركية ولضاعت مليارات الدولارات من اموال المساهمين والعملاء لولا انتشلتها الحكومة الاميركية ومدتها بالاموال واشترتها ثم باعتها...

أين دول ال BRICS ؟

الدول المعروفة بال BRICS اي البرازيل وروسيا والهند والصين وجنوب افريقيا ذات الاقتصاد الناشئ والقوي قد يكون لها دور لو تعاضدت ووقفت وواجهت الا انها ربما لا تزال غير مستعدة.

الى متى ؟

لكل شيء نهاية والساعة حتما ستدق لكن متى ؟؟ ■

تصنيف اميركا AAA وتخفيض تصنيف روسيا الى سلبى
اعلنت وكالة فيتش للتصنيف الائتماني الأميركية الإبقاء على التصنيف الأعلى "AAA" للولايات المتحدة بعدما كانت حذرت في الخريف من إمكانية تخفيضه بسبب عدم توصل الكونغرس الى اتفاق بشأن رفع سقف الدين.

من جهة ثانية، أعلنت وكالة ستاندرد أند بورز S & P للتصنيف الائتماني الأميركية أيضاً، عن خفض تقييمها تجاه تصنيف روسيا الائتماني من مستقر الى سلبى وأكدت على تصنيفها عند النقطة "BBB".

مصارف اوروبية وسعودية توقف تعاملاتها مع السودان

كما أوقفت مصارف اوروبية وسعودية كبيرة تعاملاتها مع السودان، ما يضاعف عزلة هذا البلد الغارق في الديون والخاضع لعقوبات اقتصادية بحسب مصادر دبلوماسية.

ونددت الخرطوم من جهتها بـ«الضغوط» المتزايدة الناجمة عن الحصار التجاري الأميركي المفروض عليها منذ ١٩٩٧، لكن واشنطن تؤكد انها لم تبدل سياستها.

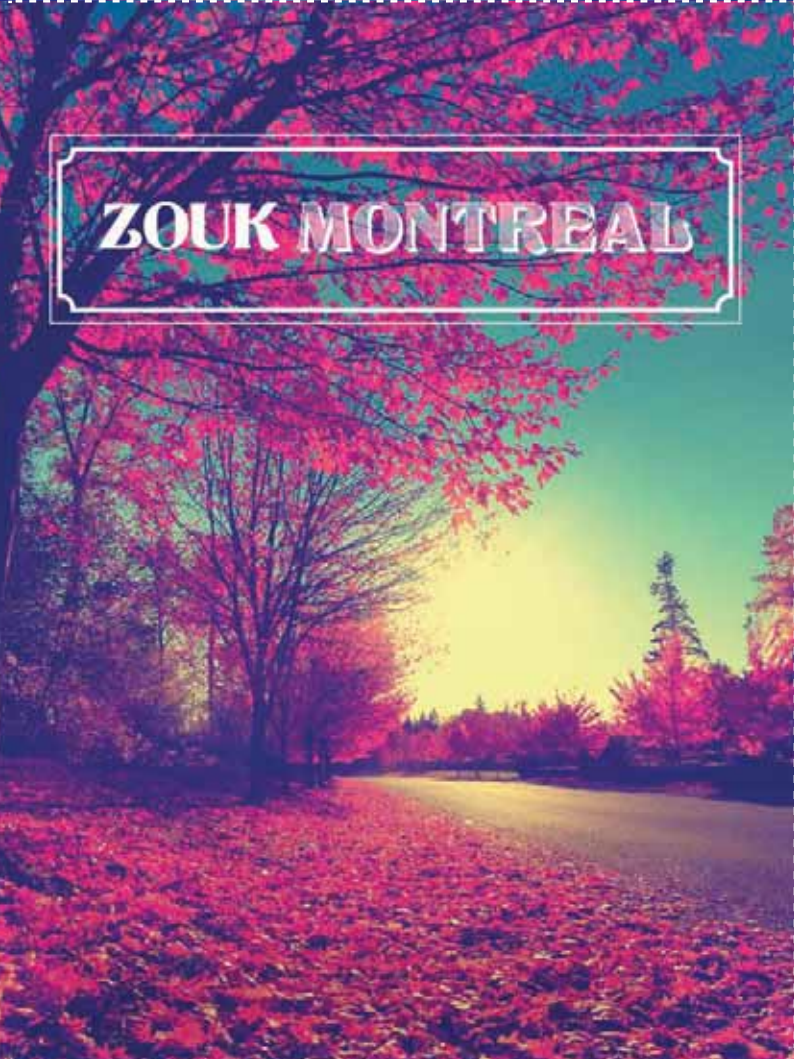
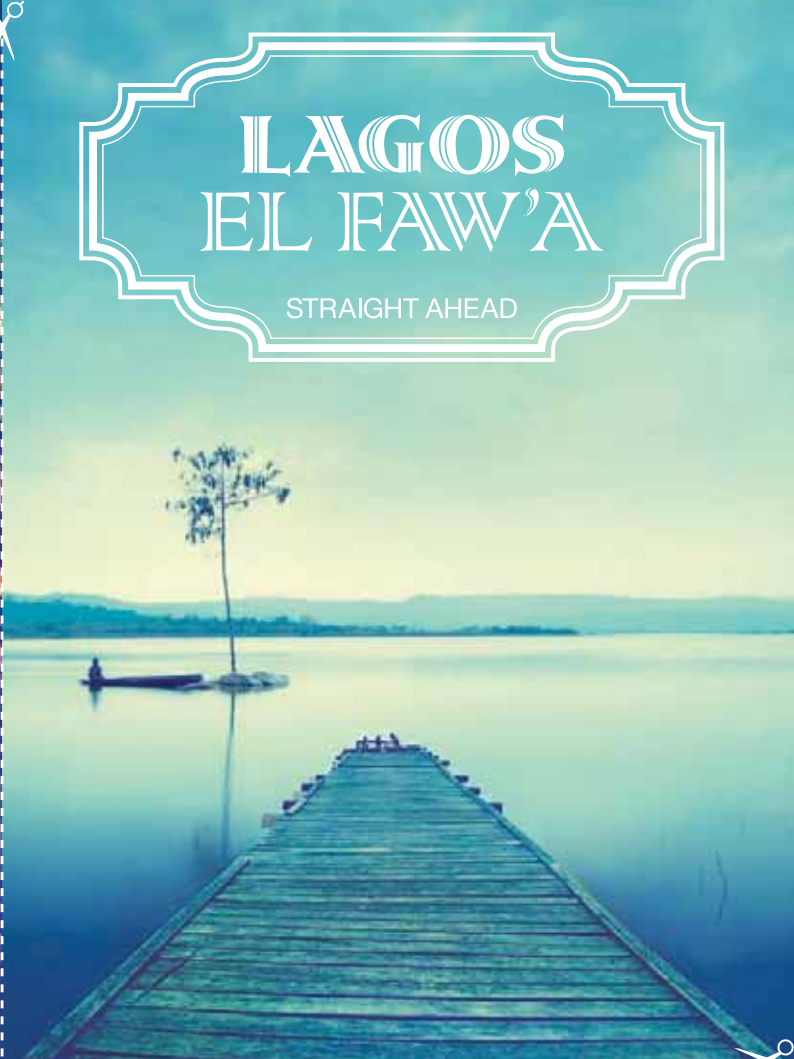
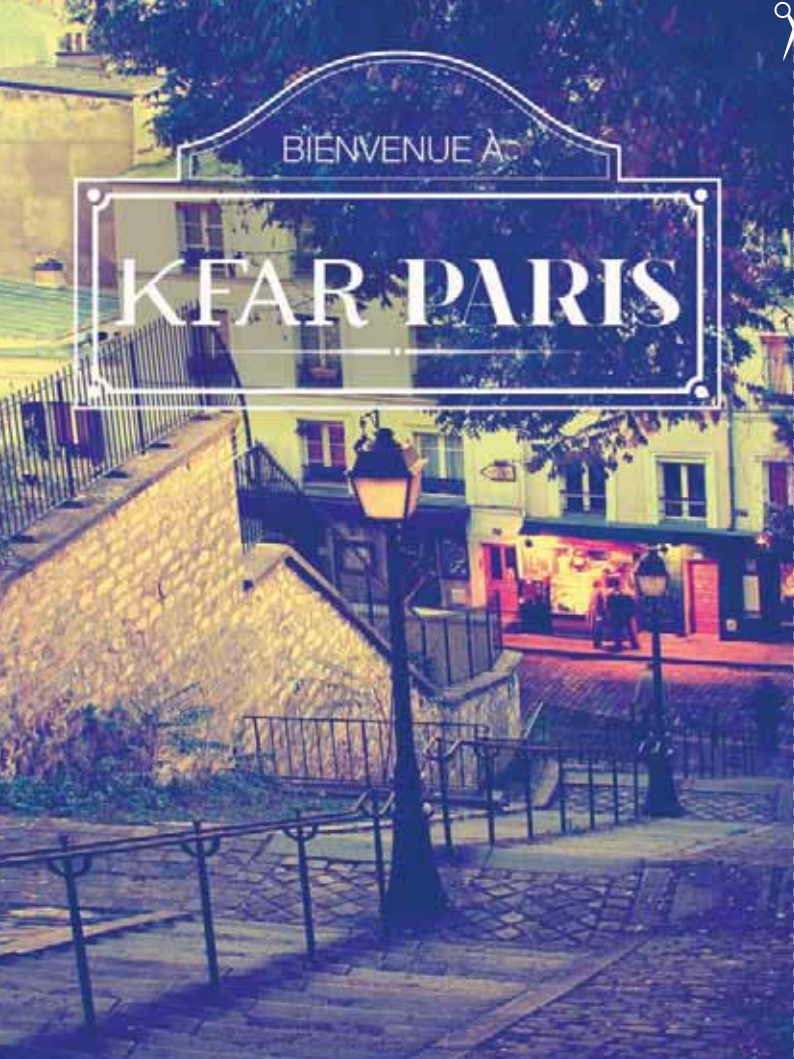
ويبدو ان قرار المصارف الأوروبية يعكس موقفاً يزداد حذراً لدى المؤسسات المالية التي لا تريد المجازفة بانتهاك العقوبات الأميركية بحسب دبلوماسي غربي.

فرض عقوبات على المتعاملين مع ايران والسودان

عام ٢٠١٢ فرضت غرامات بقيمة ١,٩٢ مليار دولار و٦٦٧ مليون دولار بالتوالي على مصرفي إتش اس بي سي HSBC وستاندرد تشارترد SC البريطانيين لانتهاكهما الحصار ولا سيما مع إيران والسودان. كما وافق مصرف آي إن جي ING الهولندي على دفع غرامة بقيمة ٦١٩ مليون دولار بعد اتهامات من الحكومة الأميركية بإجراء تبادلات مع السودان وغيرها.

فرض عقوبات على عشرات المصارف بتهم تبويض الأموال وعدم التصريح عن عملائها الأميركيين

كما فرضت الولايات المتحدة غرامات على العديد من



LIVING BETWEEN LEBANON AND ABROAD?

Let's face it, many Lebanese do.
So it is about time to cater to their needs.

Now with the Expat Package
from Banque Libano-Française, Lebanese expats
will get special conditions
on housing loans and much more...

And with the new
AIR FRANCE KLM – BANQUE LIBANO-FRANÇAISE card,
expats can keep on visiting their beloved country
since for every USD 1 spent in Lebanon or abroad,
they collect up to 1.5 Miles.

It's our way of making you feel at home,
no matter how far you are.

Lebanon • France • Switzerland • Cyprus • Syria • UAE • Nigeria • Iraq



MY BLF

EXPAT PACKAGE



**BANQUE
LIBANO-FRANÇAISE**

A partner for your ambitions

+961 1 791 332 +971 2 643 2028 +234 803 48 58 888 info@eblf.com www.eblf.com

١٥ مليون فرصة عمل موعودة خلال السنوات العشر المقبلة



من اليسار: محي الدين كامل ومنصور الميمان وكبار الشخصيات



من اليمين: الوزير توفيق الربيعية، صالح كامل، الامير مشعل بن عبدالله والامير سلطان بن سلمان

الامير مشعل بن عبد العزيز دشّن فعاليات منتدى جدة الاقتصادي: نعمد على أبنائنا في تنفيذ خطط الدولة ومشاريعها التنموية والاقتصادية



من اليمين: احمد محمد علي، ومن اليسار: هاني ابو الراس



كبار الشخصيات

جدة هيلتون بحضور صاحب السمو الملكي الأمير سلطان بن سلمان بن عبد العزيز رئيس الهيئة العامة للسياحة والآثار والذي تقام نسخته الرابعة عشرة بعنوان «الإنماء من خلال الشباب» بمشاركة ٤٢ وزيراً ومسؤولاً وشخصية محلية وعالمية وحضور أكثر من ألفي شخص تفاعلوا مع الجلسة الأولى التي حملت عبء توفير أكثر من ١٥ مليون فرصة وظيفية في دول منطقة الشرق الأوسط خلال السنوات العشر المقبلة، وناقشت قضايا تمكين الشباب والإفادة من طاقاتهم لتسريع عجلة الإنتاج.

طلب صاحب السمو الملكي الأمير مشعل بن عبدالله بن عبد العزيز أمير منطقة مكة المكرمة المشاركين في منتدى جدة الاقتصادي من الباحثين والاقتصاديين وصناع القرار الخروج بأفكار وتوصيات تسهم في توفير فرص عمل للشباب وتمكينه من إدارة دفة المشاريع التنموية والاستثمارية في القطاعين الحكومي والخاص.

ونوّه باعتزاز المملكة بأبنائها الشباب والشابات الذين اثبتوا للعالم كفاءتهم وتأهلهم العلمي والمهني وهم الذين يعتمد عليهم في تنفيذ خطط الدولة ومشاريعها التنموية والاقتصادية.

كلام الامير عبد العزيز جاء خلال تدشينه فعاليات المنتدى في فندق



من اليمين: جعبل الكهالي وبسام ابو سحاب



من اليمين: حسام عوض في حوار مع احد المشاركين



جناح مجموعة بن لادن السعودية



أركان مجموعة مرعي بن محفوظ وشركاه



الصفوف الامامية

مشاركة الشركة العالمية الكبرى في التنمية الاقتصادية والنمو الذي تشهده المملكة. وأشار الشيخ حسن البنوي رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة البنوي الى أهمية تكريس شراكة القطاعين الخاص والعام لدفع عجلة الاقتصاد والتنمية وتهيئة المناخ للمستثمرين والمبادرين الجدد من خلال درء البيروقراطية والحد من التشريعات والإجراءات والأنظمة والقيود سيما تلك الخارجة من جهات عديدة.

الأمير سلطان

وكشف رئيس الهيئة العامة للسياحة والآثار الأمير سلطان بن سلمان بن عبد العزيز خلال جلسة بعنوان «السياحة كفرص للنمو الاقتصادي وإيجاد فرص عمل للشباب» عن تطوير الشركات المهمة بتطوير الحرفيين.

ولفت الى ان عدد الفرص الوظيفية في قطاع السياحة عام ٢٠١٣، بلغ ٧٥١ ألف وظيفة، يمثل السعوديون ما نسبته ٢٧,١ في المئة، وتمثل السياحة القطاع الاقتصادي الثاني في المملكة، بعد قطاع المصارف والبنوك من حيث نسبة السعودة، متمنياً ان يصبح قطاع السياحة الأول قريباً إذا ما توافرت فرص التحفيز المناسبة، معلناً عن ان قطاع السياحة سيوفر مليوناً و ٧٠٠ ألف وظيفة للشباب والشابات حتى سنة ٢٠٢٠.

وتضمن في اليوم الاخير كلمة قيمة لرئيس مجموعة الشايك الكويتية السيد محمد الشايك ■.

تركز على الحوار الوطني بمشاركة معالي الأمين العام لمركز الملك عبدالعزيز للحوار الوطني الدكتور فيصل بن عبد الرحمن بن معمر مع الشباب... الركيزة الأساسية للإثراء والامل المستمر للبناء والإعمار.

جلسات ومتحدثون

بداية الجلسات عرض المدير التنفيذي في هيئة الطرق والمواصلات في حكومة دبي مطر محمد الطاير تجربة الإمارة في توفير فرص العمل عبر استثمارات بلغت قيمتها ٣٠٠ مليار درهم (٨٢,٢ مليار دولار) في تطوير البنى التحتية.

وانفق المشاركون في الجلسة الأولى للمنتدى في ثاني أيامه على ضرورة اصلاح بيئة العمل والمناخ الاستثماري للمساهمة في توفير آلاف الفرص الوظيفية للشباب، وأعلن المهندس خالد العوهلي نائب محافظ الهيئة العامة للاستثمار عن وجود ١٨ ألف مشروع حكومي خلال الفترة الحالية ستخلق ملايين الفرص الاستثمارية التي ستساهم في تسريع وتيرة التنمية في السنوات القليلة المقبلة.

وحملت الجلسة الأولى التي أدارتها الدكتورة لما السليمان عضو مجلس إدارة الغرفة التجارية الصناعية في جدة عنوان «الحاجة الى إصلاح بيئة العمل»، وتمحورت حول امكانية إصلاح مناخ الاستثمار والعمل في القطاع الخاص لضمان خلق فرص وظيفية لشباب المستقبل.

من جهته سلط معتمد المعشوق نائب رئيس تطوير الأعمال في أرامكو السعودية الضوء على

الربيعية

وعرض وزير التجارة والصناعة الدكتور توفيق بن قوران الربيعية في كلمته المزايا التنافسية للمملكة والحوافز والتسهيلات التي تقدمها على صعيد الاستثمارات الأجنبية وشدد على دور إقامة المعارض والفعاليات التجارية والصناعية، كاشفاً انه خلال ثلاثة أشهر سيطبق السجل الإلكتروني في إطار الاستغناء عن الورق والإجراءات الروتينية، حيث سيتم من خلال ذلك مراجعة جميع القطاعات الحكومية والبنوك عبر الربط الإلكتروني بالكامل من دون الحاجة الى مراجعة وزارة التجارة والصناعة، متوقعاً تسجيل ١٦ ألف علامة تجارية وتحول كبير في مجال اجراءات الشركات في مختلف مناطق ومحافظات المملكة.

كامل

بدوره نوّه رئيس مجلس ادارة الغرفة التجارية الصناعية في جدة صالح بن عبدالله كامل بالرعاية الكريمة لخدام الحرمين الشريفين الملك عبدالله بن عبد العزيز وسمو ولي عهده الأمين وسمو النائب الثاني والدعم المتواصل لكل ما ينهض بالوطن ويسهم في رفاهية المواطن.

وذكر ان عملية الإنماء من خلال الشباب تشترك فيها أطراف عدة منها البيت وكل المؤسسات التعليمية من التعليم العام والعالي والمهني وأصحاب الأعمال والمال مجزلاً عظيم الشكر والامتنان لخدام الحرمين الشريفين الذي أرسى ثقافة الحوار حيث مضى المنتدى في هذا السياق من خلال الجلسة الختامية التي



خالد العصيمي في حوار مع مندوب «البيان» وليد نصار



محمد الشايك



مشاركون

نائل سمير فايز (برنامج إنجاز السعودية):

يهدف برنامج إنجاز السعودية إلى النهوض بالمهارات العملية الحياتية للشباب السعودي وتقديم برامج عملية رائدة يقدمها للطلاب المتطوعين من القطاع الخاص والأفراد



قام نائل سمير فايز - عضو مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لبرنامج إنجاز السعودية - بشرح الأهداف الرئيسية للبرنامج والتركيز على رفع استعدادية الطلاب لسوق العمل والانطلاق بمشاريعهم الخاصة، كما شدد على ضرورة تنمية الوعي بالمسؤولية الاجتماعية ونشر ثقافة التطوع في المجتمع السعودي، مطالباً مؤسسات القطاع الخاص بالدعم التطوعي البشري، معهداً نماذج الطلاب الذين يؤهلهم البرنامج للانخراط في سوق العمل، كاشفاً عن إطلاق مبادرة «هدف - إنجاز»، وإطلاق منصة إلكترونية شاملة خاصة بتطبيقات الهواتف الذكية والحاسبات اللوحية، بالتعاون مع شركة «أرامكو» السعودية، منوهاً بفعاليات منتدى جدة الاقتصادي.



يجب على شركات القطاع الخاص دعمنا بالتطوع البشري وأن تلعب دورها كأحد العناصر الفاعلة في منظومة المسؤولية الاجتماعية داخل المجتمع السعودي



مبادرة «هدف - إنجاز»

■ ما هي خططكم المستقبلية؟

- بناءً على خبرات برنامج إنجاز السعودية التي اكتسبها عبر سنوات من تواجده الفعّال في المدارس والجامعات في جميع أنحاء المملكة العربية السعودية وما أثمرت عنه من شراكة متميزة مع وزارة التربية والتعليم ووزارة العمل ممثلة في صندوق تنمية الموارد البشرية «هدف» وإطلاق المبادرة الوطنية الأقوى من نوعها، مبادرة «هدف إنجاز»، وهي مبادرة تدريبية نوعية لرفع استعدادية الطلاب لسوق العمل، يقدم من خلالها برنامج «طريقي إلى سوق العمل» لطلاب وطالبات الصف الثالث ثانوي. والذي يساعدهم في التعرف على أساسيات الدخول إلى سوق العمل وفتح آفاق ذهنية جديدة لهم من شأنها مساعدتهم على تحديد مسارهم المهني وتحقيق أهدافهم في الحياة.

كذلك أطلقنا بالتعاون مع شركة «أرامكو» منصة إلكترونية شاملة خاصة بتطبيقات الهواتف الذكية والحاسبات اللوحية، حيث أضحت باستطاعتنا وعبر الإنترنت الوصول إلى أماكن لم ندخل إليها بعد.

■ كيف تقيمون منتدى جدة الاقتصادي ٢٠١٤؟

- منتدى جدة الاقتصادي في تطور مستمر وأنا مسرور جداً لأنه سلط الضوء على الإنماء الهادف إلى تطوير قدرات الشباب السعودي، مع ما يتطلبه من تضافر جهود المجتمع بقطاعاته العامة والخاصة من أجل تحقيق ذلك. ■

دعم تطوعي

■ هل لديكم أي مطالب ترفعونها إلى مؤسسات القطاع الخاص؟

- لا بد من الاهتمام بنشر ثقافة التطوع في مجتمعنا السعودي، فنحن نطلب من شركات القطاع الخاص الدعم المستدام بالمتطوعين من موظفيها وليس فقط دعماً مادياً، فالتطوع.. ومدى انتشاره.. يُعد من أهم المعايير التي يقاس عليها مدى تطور المجتمعات وتقدمها، كما أن العمل التطوعي بلا شك هو الذراع التنموية الثالثة للدول من حيث مساهمة المؤسسات المدنية والأهلية والأفراد في رقي مجتمعاتها ورفاهيتها، وعليه فنحن نشكر شركاء التطوع المؤسساتي... ونتطلع للمزيد.

■ هل يؤمن برنامج إنجاز السعودية فرص عمل للشباب؟

- يستهدف برنامج إنجاز السعودية ثلاث فئات من الطلاب الشباب: الفئة الأولى تضم شباباً يبدأون أعمالهم الخاصة ولدينا العديد من قصص النجاح بهذا الصدد، أما الفئة الثانية فتتضمن شباباً يبحثون عن مجموعة من المهارات الحياتية التي لا يوفرها لهم التعليم، فنعمل نحن على رفع استعداديتهم لسوق العمل من خلال تدريبهم في مؤسسات مثل «سابك» و «موبايلى» وغيرها، وحينما يجد هؤلاء فرص عمل ملائمة في سوق العمل نعتبر ذلك بمثابة إنجاز لنا. وأخيراً الفئة الثالثة والتي تضم طلاباً يعمل من خلال برامجنا على تكريس مفهوم الريادة لديهم وحب العمل الحر، علماً أنه بإمكان أي شخص الاستفادة من برنامج إنجاز السعودية طالما أن عمره بين ١١ و ٢٤ عاماً.

مؤسسة غير ربحية

■ هل لنا بلحة عامة عن برنامج إنجاز السعودية؟

- برنامج إنجاز السعودية هو امتداد لمؤسسة جنيور أنشيفمنست وورلدوايد JUNIOR ACHIEVEMENT WORLDWIDE، وهي أكبر مؤسسة عالمية غير هادفة للربح تم تأسيسها عام ١٩١٩ مخصصة في تأهيل الطلاب لسوق العمل وإطلاق مشاريعهم الخاصة وزيادة الوعي بالثقافة المالية من خلال برامج متميزة تقوم على التجربة ونقل الخبرات العملية، يقدمها للطلاب المتطوعين من القطاع الخاص. وهو ما يعمل عليه برنامج إنجاز السعودية منذ سنوات من تكريس لمفهوم الريادة وحب العمل الحر والنهوض بالمهارات العملية الحياتية للشباب السعودي من خلال برامج مقدمة للطلاب والطالبات في كافة أنحاء المملكة، بالتعاون مع قطاع الأعمال والوزارات والمعلمين ومتطوعي القطاع الخاص.

كانت المملكة الأردنية الهاشمية أول من استقدم برنامج إنجاز إلى الشرق الأوسط، أما اليوم فيتواجد في ١٦ دولة عربية من بينها مصر والمغرب والسعودية والأردن مستهدفاً الطلاب من الفئات العمرية بين ١١ و ٢٤ عاماً. وقد أهل برنامج إنجاز السعودية حتى اليوم أكثر من ١١٠ آلاف طالب وطالبة من دون أي مقابل مادي، بدعم مادي ولوجستي من شركائنا من القطاع الخاص كالبنك الأهلي التجاري NCB، مجموعة صافولا ومجموعة عبداللطيف جميل وذلك انطلاقاً من مسؤولياتهم الاجتماعية تجاه شباب الوطن.

شريك يتفهم احتياجاتك ويدعم إنطلاقك

معكم في جميع مراحل الحياة

Allianz



الليانز السعودية الفرنسية
Allianz Saudi Fransi



نحن واحدة من أكبر شركات التأمين حول العالم، و من ضمن أعلى خمس شركات إدارة أصول. نوفر حلول التأمين لغالبية شركات فورتشين ٥٠٠. ومع ١٥٠,٠٠٠ موظف، في أكثر من ٧٠ دولة، و ٤٠٠,٠٠٠ نقطة بيع نخدم أكثر من ٨٠ مليون عميل حول العالم. نحن واحدة من أكثر الشركات أخلاقياً حوال العالم طبقاً لمعهد الإثيسفير. نحن أليانز.

جبل الكهالي (شركة عقارات السعودية):

بناء الأوطان من خلال الشباب نصف الحاضر وكل المستقبل



مدير التسويق والإعلام في شركة عقارات السعودية **جبل محمد حسين الكهالي** نوه بالتنظيم العالي المستوى والحضور الكثيف اللذين تميز بهما منتدى جدة الاقتصادي، واعتبر عنوانه «الإنماء من خلال الشباب» الموضوع الأهم المعالج لأهم قضايا المجتمعات وبناء الأوطان الذي لا يتم إلا من خلال الشباب نصف الحاضر وكل المستقبل، وهذا يستدعي توفير البيئة والمناخ المناسبين للعمل حتى يؤدي دور المؤمل منهم.

ورأى **الكهالي** «أن الإنماء من خلال الشباب لا يقتصر على جانب معين من جوانب الحياة وإنما كل نواحيها، لذا ينبغي العمل على تهيئة البيئة المناسبة لهم في مختلف المجالات ومن بينها العقاري»، متمنياً للجميع «كل التوفيق والنجاح في النهوض بالأوطان إلى مستقبل مشرق أكثر تطوراً وتنمية».

عبدالله الجهني (البرنامج الوطني للمعارض والمؤتمرات -السعودية):

تسهيل اجراءات تنظيم المعارض والمؤتمرات استقطاباً لسياحة الأعمال



مستشار رئيس الهيئة العامة للسياحة والآثار والمشرف على تأسيس البرنامج الوطني للمعارض والمؤتمرات **عبدالله سلمان الجهني** شدد على دور السياحة الثابت وانماطها المتعددة في عملية الإنماء وتوفير فرص العمل، ونوه بما قاله رئيس الهيئة الأمير سلطان بن سلمان بن عبد العزيز عن دور السياحة التنموي على هامش ملتقى جدة الاقتصادي.

■ أحد عناوين ملتقى جدة الاقتصادي لعام ٢٠١٤، هو السياحة والشباب، فماذا يعني لكم هذا العنوان؟

– انعقد منتدى جدة الاقتصادي في دورته ١٤ لهذا العام تحت عنوان «الإنماء من خلال الشباب»، وهم الفئة التي تشكل أكثر من ٥٠٪ من سكان

المملكة، ومما لاشك فيه أن للأنماط السياحية المختلفة مثل سياحة التراث والثقافة، السياحة البيئية، سياحة الرياضة والمغامرات، وسياحة الأعمال، دورها البارز في عملية الإنماء الاقتصادي والاستثماري، والاجتماعي للشباب وتوفير فرص عمل لهم سواء كانت فرصاً دائمة أو مؤقتة في الأنشطة السياحية المتعددة وعلى مدار العام.

ومن هذا المنطلق ركز سمو الأمير سلطان بن سلمان بن عبد العزيز، رئيس الهيئة العامة للسياحة والآثار خلال مشاركته في المنتدى، على إيضاح دور الشباب والفرص المتاحة لهم في مبادرات الهيئة وشركائها التي تشمل برامج ومشاريع لتطوير الوجهات السياحية والمنتج السياحي المحلي الاثري، التراثي، المتحفي، والترفيهي، وأكد سموه على الحاجة كذلك لتعميق الوعي السياحي لدى الشباب مما يعزز معرفتهم بالبعد الحضاري لوطنهم ويقوي انتماءهم الوطني.

تسهيل الإجراءات والانظمة

■ ما هي الأنشطة التي يقوم بها البرنامج الوطني للمعارض والمؤتمرات؟

– أصبح البرنامج الوطني للمعارض والمؤتمرات الجهة الرسمية الأولى المسؤولة عن تطوير وتنظيم قطاع المعارض والمؤتمرات في المملكة منذ ٨ أيلول (سبتمبر) ٢٠١٣، ويعمل البرنامج مع الشركاء على خلق بيئة تنظيمية وإجرائية محفزة للاستثمار في قطاع المعارض والمؤتمرات في المملكة، وتصنيف المؤسسات والشركات العاملة في القطاع وترخيص أنشطتها، وتسهيل وتطوير القوى العاملة في القطاع ورفع جودة الخدمات المقدمة مما سيساعد على تسويق المملكة كوجهة مناسبة لإقامة المعارض والمؤتمرات الدولية.

■ في رأيكم، ما الذي تفتقد اليه المملكة لاستقطاب أكبر عدد من المعارض والمؤتمرات الدولية؟

– في تقييم البرنامج لواقع قطاع المعارض والمؤتمرات في المملكة والذي بدأ منذ أكثر من خمسين عاماً، اتضحت الحاجة إلى إيجاد سياسات وأنظمة وإجراءات محفزة لرفع إنتاجية القطاع ومقدرته التنافسية على تطوير المنتج واستقطاب فعاليات الأعمال الدولية ويشمل ذلك تأشيرات الدخول للمملكة والادخال الجمركي الموقت للسلع. ■

محمد علي كردي (مجموعة زينل للصناعات المحدودة - السعودية):

أهمية المنتدى بتركيزه على دور الشباب السعودي في دعم الاقتصاد ونموه

تعد مجموعة زينل للصناعات المحدودة مركزاً لمجموعة من الشركات التي تمتد وتنتشر في ثلاث قارات بالإضافة إلى تنوع الصناعات وتعدد بيئات الأعمال في كافة أرجاء العالم. وهي رائدة في مشاريع البنى التحتية والصناعات المتنوعة والمقاولات إقليمياً ودولياً.

نائب الرئيس لتطوير الأعمال في الشركة، المهندس محمد علي كردي، ثمن فعاليات منتدى جدة لتركيزها على دور الشباب السعودي في دعم الاقتصاد ونموه. مقدراً القيادة الحكيمة لجلالة الملك عبدالله بن عبد العزيز آل سعود حفظه الله.

البيان

■ ما تقويمكم لفعاليات منتدى جدة الاقتصادي؟

– يعد منتدى جدة الاقتصادي من المنتديات العالمية والفعالة، وهذا العام ركزت فعالياته على دور الشباب في دعم الاقتصاد ونموه.

وهذه الخطوة يشكر عليها في المقام الأول الشيخ صالح كامل وجميع القائمين على هذا المنتدى حيث استطاعوا إبراز مغزى الشباب السعودي وقدراته



المملكة في ظل الظروف الأمنية والسياسية التي تدور في المنطقة؟

– تنعم المملكة ولله الحمد بنعمتي الامن والامان اللذين اوجدا مناخاً ووضعا اقتصادياً جيداً يسير بخطى وثقة نحو تقدم البلاد وازدهارها في جميع المجالات، وذلك بفضل من الله عز وجل ثم بفضل القيادة الحكيمة لجلالة الملك عبد الله بن عبد العزيز وولي عهده الامين وناثبه الثاني حفظهم الله جميعاً. ■

فأولهم كل عناية في سبيل تطوير قدراتهم وامكاناتهم للنهوض بمستقبل بلادهم، ولكننا أمل في إفادة الشباب من هذا المنتدى ليشقوا طريقهم باستثماراتهم الشخصية بعد الحصول على الدعم المطلوب من الجهات الرسمية وفي مقدمتهم سيدي خادم الحرمين الشريفين الملك عبدالله بن عبدالعزيز.

قيادة حكيمة

■ كيف تقوّمون الوضع الاقتصادي داخل



Trusted.



United.



Credible.



Integrity.

Focused Insurance Solutions



الاتحاد
AL-ETIHAD

الاتحاد التجاري للتأمين التعاوني
Trade Union Co-operative Insurance



Riyadh Branch
P.O. Box 25975
Riyadh 11476
Kingdom of Saudi Arabia
Tel: +966 11 4741093
Fax: +966 11 4793298
tui-riy@tui-sa.com

Al-Khobar Branch
Head Office
P.O. Box 1022
Al-Khobar 31952
Kingdom of Saudi Arabia
Tel: +966 13 8572222
Fax: +966 13 8580056
info@tui-sa.com

Jeddah Branch
P.O. Box 10163
Jeddah 21433
Kingdom of Saudi Arabia
Tel: +966 12 6603733
Fax: +966 12 6651895
tui-jed@tui-sa.com

Dammam Branch
P.O. Box 1022
Al-Khobar 31952
Kingdom of Saudi Arabia
Tel: +966 13 8348545
Fax: +966 13 8348522
tui-dam@tui-sa.com

Unique Tel Number: 920006262

Makkah Branch
P.O. Box 10163
Jeddah 21433
Kingdom of Saudi Arabia
Tel: +966 12 5401026
Fax: +966 12 5372007
tui-mak@tui-sa.com

Hufuf Branch
P.O. Box 1022
Al-Khobar 31952
Kingdom of Saudi Arabia
Tel: +966 13 5305545
Fax: +966 13 5307628
tui-huf@tui-sa.com

Bahrain Branch
Trade Union Insurance
P.O. Box 2211 Manama
Kingdom of Bahrain
Tel: +973 17506555
Fax: +973 17100013
info@tui-sa.com

استجابة للطلب المتنامي على المشروع «رأس الخيمة العقارية» تضيف وحدات جديدة في مشروع «فيلات فلانغو»



راشد الخاطري

RAK PROPERTIES

أضافت شركة رأس الخيمة العقارية، RAK PROPERTIES، أكبر شركات التطوير العقاري في إمارة رأس الخيمة وحدات جديدة إلى مشروع «فيلات فلانغو» في خطوة تستجيب للطلب المتزايد على الوحدات السكنية.

ويضم مشروع

«فيلات فلانغو» سلسلة من الفلل الفاخرة المطلّة على ساحل الخليج العربي ضمن مشروع «ميناء العرب»، ويوفّر مجموعة متكاملة من المرافق ووسائل الراحة، بما في ذلك حمامات السباحة المنفصلة للبالغين والصغار، ومنطقة الألعاب المجهزة بأحدث وسائل الترفيه الآمنة للأطفال، بالإضافة إلى ملعب مخصص لاستخدامات عديدة ومساحات خضراء شاسعة. وحرصت «رأس الخيمة العقارية» في تطوير هذا المشروع على ضمان الإمتثال لأعلى معايير العيش ضمن مشروع «ميناء العرب»، تماشياً مع رؤيتها الطموحة المتمثلة بـ «العيش في قلب الطبيعة».

وفي معرض تعليقه، قال مدير التسويق والمبيعات في الشركة راشد الخاطري: «تكتسب ثقة المستثمرين زخماً كبيراً في رأس الخيمة مع تزايد فرص الأعمال والاستثمار في الإمارة. وينعكس هذا الاتجاه في الإقبال المتنامي على شراء الوحدات السكنية ضمن مشروع «فيلات فلانغو»، الأمر الذي دفع بنا إلى زيادة عدد الوحدات لمواكبة الطلب القوي على المشروع. ويعزى هذا الإرتفاع اللافت في الطلب إلى المزايا العديدة التي يقدّمها المشروع من الخدمات ذات القيمة المضافة والمساحات الفسيحة المطلّة على الواجهة البحرية. ونحن على ثقة تامة أن فتح باب الشراء سيلقى ترحيباً كبيراً بين أوساط المستثمرين والراغبين بامتلاك منزل في المشروع، بما من شأنه أن يعود بالنفع الكبير على مستوى ترسيخ مكانة «رأس الخيمة العقارية» في سوق التطوير العقاري المحلية».



من مشروع «فيلات فلانغو»

«المعبر» تستثمر حتى الآن ٣,١٢ مليارات درهم في مشروع مرسى زايد العقبة يوسف النويس: انجاز اعمال البنية التحتية في قرية الراحة والتسليم بحلول ايلول

اعلن العضو المنتدب لشركة المعبر للاستثمارات الدولية يوسف النويس على هامش المشاركة في معرض «صنع في الاردن» بأبوظبي «أن المعبر استثمرت حتى الآن ٨٥٠ مليون دولار (٣,١٢ مليارات درهم) في مشروع مرسى زايد الذي تتولى تطويره في مدينة العقبة الاردنية»، مشيراً الى انجاز كامل اعمال البنية التحتية في مشروع قرية الراحة السكنية التي تضم أكثر من ٥٠٠ وحدة سكنية تتفرع بين اشباه الفلل والشقق.

وتوقع النويس بدء تسليم المشروع بحلول ايلول (سبتمبر) ٢٠١٥، لافتاً الى الانتهاء من تسويق أكثر من ٢٠ في المئة من الشقق والفلل حيث تبدأ الاسعار من ٢٥٠ الف درهم وصولاً الى مليوني درهم.

واوضح النويس ان مرسى زايد يعد اكبر مشروع متعدد الاستخدام في المملكة والمنطقة، حيث تبلغ مساحة المشروع ٣,٢ ملايين متر مربع، بينما تبلغ مساحة البناء الاجمالية في المشروع أكثر من ٦,٤ ملايين متر مربع، ويضم المشروع ٨ فنادق تتضمن حوالي ٣ آلاف غرفة، وما يزيد على ٣٠ الف وحدة سكنية تتنوع ما بين الفلل واشباه الفلل والشقق السكنية، وما يزيد على ٣٥٠ مرسى لليخوت وكذلك مراكز تسوق ومراكز مالية وتجارية.

وكشف النويس عن دراسة الشركة حالياً تنفيذ اول برجين في مشروع مرسى زايد، حيث سيتم تخصيص احد الابراج لبناء فندق يتألف من ٢٢ طابقاً إضافة الى برج سكني يتألف من ٣٠ طابقاً، موضحاً ان مشروع مرسى زايد سيتم تنفيذه حسب حاجة السوق وبما يضمن تلبية متطلباته.

مشاريع قطرية لـ «دريك اند سكل» بقيمة مليار ريال

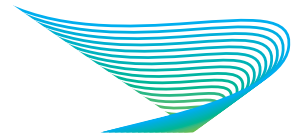
كارم عكاوي: نتطلع الى توظيف خبرتنا الواسعة لإنجاز مشاريع ضخمة



أعلن مدير عام شركة دريك اند سكل - قطر كارم عكاوي على هامش مشاركة الشركة في «مؤتمر مشاريع قطر ٢٠١٤» ان لدى الشركة مشاريع قيد التنفيذ في دولة قطر حالياً تقدر بنحو مليار ريال، ومن أبرز هذه المشاريع، مشروعان في مشيرب، أحدهما يتمثل في بناء محطة تبريد مركزية وتبلغ كلفتها نحو ٢٠٠ مليون ريال، ومشروع آخر عبارة عن مباني سكنية يقدر بنحو ٣٥ مليون ريال.

وشدّد عكاوي على انه في ظل التطورات الايجابية المتلاحقة ضمن السوق القطرية،

نتطلع الى تعزيز حضورنا القوي ضمن قطاع البناء والإنشاءات والهندسة المحلية عبر الفوز بعقود جديدة ضمن أبرز القطاعات الحيوية خلال العام ٢٠١٤، معتبراً ان ارتفاع معدلات الإنفاق على المشاريع في قطر يوفر فرصاً هائلة للشركات الكبرى، وبالأخص لـ «دريك اند سكل انترناشيونال» التي توفر محفظة واسعة من الخدمات ذات القيمة المضافة في مجال أعمال الهندسة الميكانيكية والكهربائية والصحية، وخدمات الهندسة والمشتريات والإنشاء والمياه والطاقة، ونتطلع الى توظيف خبرتنا الواسعة ومواردنا العالية وتقنياتنا المتطورة لإنجاز مشاريع ضخمة ضمن مختلف القطاعات الواعدة، وفي مقدمها السكك الحديدية والعقارات والضيافة والرعاية الصحية والطاقة، سواء بصورة مستقلة او بالتعاون مع الشركات الأخرى المنضوية تحت مظلة دريك اند سكل انترناشيونال.



Waterfront City
Dbayeh Seaside

ONE CITY. ENDLESS CHOICES.



Waterfront City offers a unique and holistic urban living experience. From quality architecture and urban design, to various amenities, Waterfront City has everything you expect to find in a city, and more: a 65,000m² mall, leading international hotels, a 12-building campus design Business Park, 2,000 residential units, a 3,000m² state-of-the-art gym, a food and beverage destination, as well as a bustling retail zone. If you are looking for high living standards and unrivaled urbanism, come to the city that has it all.

+961 4 444145 | waterfrontcity.com



ماجد الفطيم
MAJID AL FUTTAIM

A COMMUNITY BY



SOCIETE
JOSEPH G. KHOURY
ET FILS HOLDING

ووترفرونت سيتي ترعى المنتدى السنوي الخامس حول «البناء بناء على البيئة» سامر البساط: الاستدامة تتخطى مواد البناء لتلامس المبادرات والمجتمع



من اليسار: سليم ياسمين، فادي غالب والياس مبيض



من اليمين: ماجد الفطيم، سامر البساط وسليم عبود



من اليمين: جيلبير تيغو، سامر البساط وسليم عبود

بمبادرة ناجمة عن مسؤوليتنا المجتمعية المشتركة "Waterfront City Cares". وتجدر الإشارة هنا إلى أنّ مبادرة Waterfront City Cares تدعم، وبكلّ فخر، المجلس اللبناني للمباني الخضراء، هو الذي نسج شراكة مع «البناء بناءً على البيئة» بغية إطلاق مسابقة الهندسة المنضوية تحت لواء البناء بناءً على البيئة - لبنان: ECO-QUARTIER أو الحي الصديق للبيئة. وهي مسابقة تدعو مصممي المباني لتقديم مزيج من التصميم المتميّزة بالخلق والإبتكار والاستدامة العملية ومن الإستراتيجيات التنفيذية الآيلة إلى بناء جوار صديق للبيئة ومجتمعات خضراء في لبنان.

رعى «ووترفرونت سيتي» WATERFRONT CITY للسنة الثانية على التوالي المنتدى السنوي الخامس حول «البناء بناء على البيئة» والذي نظّمته في سينما VOX في بيروت سيتي سنتر شركة E-ECOSOLUTIONS تعزيزاً لالتزامها تطوير مجتمع مستدام يتحلى بمعايير عالية الجودة. وتخلل المنتدى نقاش عام بين اصحاب الاختصاص العالميين والمحليين تحت عنوان «المباني الخضراء وما بعد... نثر بذور المجتمعات الخضراء». وتحدث رئيس قسم الاستدامة ابراهيم الزعبي في شركة ماجد الفطيم العقارية، مسلطاً الضوء على الاستراتيجية العامة للشركة وعلى النماذج المتبعة عالمياً. وقال سامر البساط، مدير عام مشروع Waterfront City، «نرمي إلى تطوير مشروع يتقيد بمعايير الإستدامة من خلال خلق مجتمعات مزدهرة وتأمين أصول ذات فعالية عالية. هذا كلّ إيماناً منا بمستقبل واعد للوطن، ومن هنا نسعى الدؤوب لتوفير مجتمع مستدام للأجيال القادمة». اضاف: وبحسب مخطّطه الرئيسي، يرمي المشروع الى الحصول على شهادات عدّة، منها شهادة LEED، وهي شهادة تُمنح للقيادة في التصميم وفق معايير الطاقة والبيئة، ولا سبّما شهادة LEED الخاصة بنموّ الجوار، LEED Neighborhood Development، والتي من شأنها دمج النموّ الذكي ومفهوم التمدّن الجديد والمباني الخضراء. ناهيك عن أنّ مجمّع الأعمال يتمّ تصميمه وتنفيذه ضمن إطار صديق للبيئة، مما يتطابق ومستلزمات شهادة LEED الفضية. وتابع البساط «جهودنا لا تعترف بحدود، فالاستدامة تتخطى مواد البناء وتدابيره لتلامس الناس والمبادرات والمجتمع. وبفضل هذه الذهنية، تمكنا منذ سنتين من القيام

استحووا يا بائعي الشقق على الخرائط

نفذوا عقود البيع كاملة قبل التشهير بكم

كاملة وغير منقوصة.

مع العلم ان البسين الذي وعدوهم به خطياً تحول الى بركة مياه بالكاد تسبح فيه الأسماك !!
رأينا قبل ذكر أسماء هؤلاء المتأصلين بالوعود الكاذبة ان نعطيهم فرصة (نحن في البيان) لشهر واحد لتسليم الشقق مع إيفاء كامل الحقوق المتوجبة عليهم. وإلا سنضطر لذكر كل مشاريعهم بالأسماء مع المخالفات المرتكبة في كل مشروع وكيفية تسويته بوساطة أحد أشقاء الوزراء السابقين «المغضوب عليهم» حالياً!.

الشركة العقارية التي أشرنا الى مخالفاتها وشواذاتها كي لا نستعمل الكلمات الجارحة، تحاول اقناع من وقعوا في شركها واشتروا منها الشقق بالتقسيط على ان تسلمهم قبل نحو سنتين وفقاً لعقد مرتبط ببند جزائي، لم تسلمهم الشقّتين بحجج واهية، بينما يواصل أصحابها الحقيقيون بناء البنايات الضخمة في مختلف أنحاء الأشرفية وجبل لبنان والعاصمة الكردية اربيل، يحاول هؤلاء تسوية أوضاعهم مع المشتريين بإغراءات رفضها المشترون مصرين على تحديد موعد نهائي وخطي لتسليمهم شققهم



✓ سيارة
✓ عربية
✓ أتوموبيل



جَمال ترست بنك

منحكى لغتك

1558 | jtbbank.com



اختبر أسرع
البنوك نمواً
في لبنان من

Find us on:



ما بداؤه البيان قبل ٣٠ سنة يظهر على الشاشات اليوم

بعد اللبنة جاء دور بقية الالبان والاجبان تواجد وزراء غير نفعيين يساعد على تنظيف السوق



قبل ٣٠ عاما كنا في هذه المجلة نفحص الالبان والاجبان على حسابنا في مختبرات الدولة والمختبرات الخاصة، وكانت النتائج تأتي سلبية، وكنا نحيل النتائج الى وزارة الاقتصاد والى النيابة العامة.

ذات يوم اتصل بنا وزير الاقتصاد ليتمنى علينا عدم نشر النتائج لكي لا يتوقف التصدير الى دول خليجية صديقة ولكي لا نسيء الى سمعة المصانع، وعبثا كنا نحاول ان نقنعه بأن الاساءة الى المصانع افضل من اذية اكلي الالبان والاجبان الملوثة في دول الخليج وفي لبنان.

بعد ٣٠ عاما تقوم الضجة عيناها على مصانع الالبان والاجبان، وقد عمدت قناة ال LBC الى فحص اللبنة في سويسرا وليس في لبنان حيث السمعة لا تشرف المختبرات، وثبت وجود دواء ال NATAMYCIN في اللبنة وهو محظور بكافة القوانين في لبنان والخارج.

انبرى احد المصانع الى الرد بأن هذا الدواء يستعمل منذ سنين ولم يمنعنا احد من استعماله وكان رد حاسم من وزير الصناعة: «اسكت وحذار ان تستعمل الدواء مرة اخرى تحت طائلة اقفال مصنعك بدون سابق انذار».

ما تعرضنا له من ضغوط يحاول مصنعو الحليب والاجبان استعمال الضغط نفسه على وزير الصناعة حسين الحاج حسن وعلى بقية الوزارات المعنية.

الذي نخشاه ان يسمح له من قبل وزارتي الاقتصاد والصحة ضد قرار وزارة الصناعة.. ولكن وزير الصحة وائل ابو فاعور اسرع الى احالة ملف اللبنة الى النيابة العامة التمييزية بملاحقة المسؤولين قضائيا وذلك بعد ان تأكدت صحة معلومات ال LBC وباعتراف المصنعين انفسهم خلال المؤتمر الصحفي الذي عقده وزير الصناعة.

ديري خوري تعترف وترد

والمضحك المبكي ان مصنعة الحليب

المضروب بمادة NATAMYCIN ادارة شركة «دايري خوري» ردت على ال LBC بواسطة محاميها «ان مادة النتاميسين طبيعية مئة في المئة وانها تستعمل في ارقى الصناعات الغذائية في العالم لمكافحة العفونة ونمو الفطريات». ولفت خوري الى ان هذه المادة تستورد الى لبنان بعلم الوزارات المختصة، مشيرا الى ان الشركة تقدمت باقتراح الى السلطات المعنية لاستعمالها في لبنان بدلا من حمض السوربيك المسموح باستعماله.

ولكي لا يظلم وزير الصناعة اي مصنع وبخاصة مصنع ديري خوري اجري اتصالات بالمختبر السويسري حول الموضوع وكان الرد ان مادة NATAMYCIN تستعمل في بعض الدول على القشرة السطحية للجبنة الجامدة ولا يجوز خلطها في اللبنة لعدم وجود دراسات تؤكد سلامة تناولها بالكميات التي اظهرتها التحاليل خصوصا من قبل الاطفال.

وكانت وزارة الصحة قد حصلت على نتائج التحاليل من المصادر عينها. وفي جولة لـ «البيان» على محال السوبرماركت



تبين ان اللبنة المصنعة من ديري خوري وحدها قد سحبت، اما اصناف الاجبان والالبان فما زالت تعرض وتباع كالعادة بانتظار اجراء فحوصات عليها كما وعدت ال LBC.

وقد سألت «البيان الاقتصادية» احد اطباء الامعاء عما اذا كان استعمال دواء ال PARIET وال NEXUM بغزارة من قبل الشعب اللبناني له علاقة بما تسببه اللبنة من امراض في الامعاء فأجاب: مطلوب من وزارة الصحة ان توضح مثل هذا الامر.

مع العلم ان الآلاف من اللبنانيين يشكون من امراض الامعاء ويتناولون الدواء للمساعدة على الحد من الآلام والأوجاع المرافقة لبعض المأكولات وبينها اللبنة بصورة خاصة.



وزير الصناعة الجديد سيلزم المصانع المخالفة بالحصول على تراخيص العمل لتصبح أعمالها مشرعة



حسين الحاج حسن
وزير الصناعة

جميع المسؤولين والعاملين في القطاع الصناعي يعرفون انه توجد في لبنان عشرات بل مئات المصانع التي تعمل بدون تراخيص رسمية، ولم يستطع المسؤولون في وزارة الصناعة ملاحقتهم قبل تسلم **حسين الحاج حسن** وزارة الصناعة في الحكومة الجديدة. الوزير العقلاني جداً والذي أثبت حكمته وموضوعيته في مسيرة عمله في وزارة الزراعة في الحكومة السابقة، يدرس موضوع المصانع غير المرخصة ليجاد حل عاجل وعادل لها.

وعلم ان الوزير يجري حالياً مسحاً لعدد المصانع غير المرخصة في كل لبنان ليقرر في ضوءها كيفية الترخيص لها بدون الحاق أي ضرر بها، اذ ان «شرعنتها» تؤدي الى تنمية عدد المصانع وواردات وزارة الصناعة بحيث يخضعون في حال الترخيص لهم للحصول على موافقات وزارة الصناعة وبقية الوزارات المعنية مقابل دفع الرسوم والضرائب للدولة.

ويقول مصدر صناعي ان الوزير **الحاج حسن** بإمكانه الزام المصانع في الضاحية بالحصول على التراخيص مما يبطل اعذار المصانع غير المرخصة في المناطق الأخرى لعدم الحصول على التراخيص.

كثفة المخابرات الخلوية في لبنان تزيد عشرة اضعاف عنها في فرنسا



بطرس حرب
وزير الاتصالات

تقول جمعية حماية المستهلك ان كلفة الاتصالات الهاتفية في لبنان تزيد عشرة اضعاف عن كلفتها في فرنسا، واعطت دليلاً رقمياً يثبت ان كلفة الاتصال الخليوي الداخلية في فرنسا الى ٤١ بلدا اجنبياً لمدة ساعتين هي ٢,٦ دولارين شهرياً وان كلفة الاتصالات الخليوية المفتوحة وعلى الخط الثابت وعلى الانترنت وبلا حدود وعلى مدار الساعة والايام والاشهر هي ٢٦ دولاراً شهرياً. بينما تبلغ كلفة المخابرات الخلوية من دون الانترنت في لبنان عشرة اضعاف ما يدفعه الفرنسي.

وتقول المقارنة ان السوق الفرنسية توفر لمواطنيها اتصالات بكلفة ٢,٦ دولارين شهرياً ١٢٠ دقيقة زائد رسائل نصية بلا حدود زائد انترنت بلا حدود ايضاً يمكن لافقر الفقراء شرائها.

وتسأل هل تريد الحكومة الجديدة الاستمرار في السياسات الظالمة التي رسمها النظام اللبناني منذ ٢٠ عاماً؟

وطالبت وزير الاتصالات الجديد **بطرس حرب** ان يبدأ بخطوة أولى وان يحتسب الثانية في الاتصال الخليوي ثانية وليس دقيقة!

يدعو مجلس إدارة شركة سنترال هيل ش.م.ل. الجمعية العمومية العادية السنوية للشركة للانعقاد في تمام الساعة العاشرة والنصف صباح يوم الأربعاء الواقع فيه ٢٠١٤/٤/٢٣ في الدكانة - الصالومي - سنتر فري واي - الطابق الرابع عشر وذلك للتداول في جدول الاعمال التالي:

١- الاستماع الى تقارير مجلس الادارة ومفوضي المراقبة عن أعمال الشركة وحساباتها العائدة للسنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢.

٢- الاطلاع والمصادقة على حسابات وميزانية الشركة العائدة للسنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢.

٣- المصادقة على اعمال مجلس الادارة خلال السنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢ وابراء ذمة رئيس وأعضاء مجلس الادارة عن ادارتهم للشركة خلال السنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢.

٤- انتخاب مجلس ادارة جديد.

٥- منح اعضاء مجلس الادارة التراخيص المنصوص عنها في المادتين ١٥٨/و/١٥٩/ من قانون التجارة اللبناني.

٦- المصادقة على استمرارية مفوضي المراقبة الاساسيين للشركة للسنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢ وعلى الاتعاب التي سددت لهم وتجديد تعيينهم للسنة المالية ٢٠١٣ وتحديد بدل اتعابهم السنوية.

٧- مناقشة وقرار موضوع اقتراض شركة لايزور هيل ش.م.ل. مبلغاً من المال من احد المصارف مقابل ضمانات عينية تقدمها شركة سنترال هيل ش.م.ل..

٨- أمور متفرقة.

يدعو مجلس إدارة شركة ليبانو غرايد ريجنسي ش.م.ل. الجمعية العمومية العادية السنوية للشركة للانعقاد في تمام الساعة الحادية عشرة صباح يوم الأربعاء الواقع فيه ٢٠١٤/٤/٢٣ في الدكانة - الصالومي - سنتر فري واي - الطابق الرابع عشر وذلك للتداول في جدول الاعمال التالي:

١- الاستماع الى تقارير مجلس الادارة ومفوضي المراقبة عن أعمال الشركة وحساباتها العائدة للسنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢.

٢- الاطلاع والمصادقة على حسابات وميزانية الشركة العائدة للسنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢.

٣- المصادقة على اعمال مجلس الادارة خلال السنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢ وابراء ذمة رئيس وأعضاء مجلس الادارة عن ادارتهم للشركة خلال السنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢.

٤- انتخاب مجلس ادارة جديد.

٥- منح اعضاء مجلس الادارة التراخيص المنصوص عنها في المادتين ١٥٨/و/١٥٩/ من قانون التجارة اللبناني.

٦- المصادقة على استمرارية مفوضي المراقبة الاساسيين للشركة للسنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢ وعلى الاتعاب التي سددت لهم وتجديد تعيينهم للسنة المالية ٢٠١٣ وتحديد بدل اتعابهم السنوية.

٧- مناقشة وقرار موضوع اقتراض شركة لايزور هيل ش.م.ل. مبلغاً من المال من احد المصارف مقابل ضمانات عينية تقدمها شركة ليبانو غرايد ريجنسي ش.م.ل..

٨- أمور متفرقة.

يدعو مجلس إدارة شركة لايزور هيل ش.م.ل. الجمعية العمومية العادية السنوية للشركة للانعقاد في تمام الساعة العاشرة صباح يوم الأربعاء الواقع فيه ٢٠١٤/٤/٢٣ في الدكانة - الصالومي - سنتر فري واي - الطابق الرابع عشر وذلك للتداول في جدول الاعمال التالي:

١- الاستماع الى تقارير مجلس الادارة ومفوضي المراقبة عن أعمال الشركة وحساباتها العائدة للسنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢.

٢- الاطلاع والمصادقة على حسابات وميزانية الشركة العائدة للسنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢.

٣- المصادقة على اعمال مجلس الادارة خلال السنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢ وابراء ذمة رئيس وأعضاء مجلس الادارة عن ادارتهم للشركة خلال السنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢.

٤- انتخاب مجلس ادارة جديد.

٥- منح اعضاء مجلس الادارة التراخيص المنصوص عنها في المادتين ١٥٨/و/١٥٩/ من قانون التجارة اللبناني.

٦- المصادقة على استمرارية مفوضي المراقبة الاساسيين للشركة للسنتين الماليتين ٢٠١١ و ٢٠١٢ وعلى الاتعاب التي سددت لهم وتجديد تعيينهم للسنة المالية ٢٠١٣ وتحديد بدل اتعابهم السنوية.

٧- مناقشة وقرار موضوع اقتراض الشركة مبلغاً من المال من احد المصارف مقابل ضمانات عينية تقدمها الشركة.

٨- أمور متفرقة.

مروان خير الدين: النفط الموجود في لبنان يساوي أكثر من نفط قطر ويقدر بـ ٦٠٠ مليار دولار



حاضر الوزير السابق مروان خير الدين في ندوة نظمها جمعية خريجي العلوم الاقتصادية وإدارة الأعمال في الجامعة اللبنانية - الفرع الأول تطرق خلالها الى الوضع الاقتصادي والمالي في لبنان، مؤكدا حصول عجز سنوي في الموازنة العامة تقدر بـ ٤,٥ مليارات دولار نتيجة الهدر «التوافقي» (مرقلي تمرّك) ونتيجة ما تنفقه على الكهرباء. وجاء في محاضراته بالارقام التي انهارها باظهار تفاؤله نتيجة ما سننتجه من الغاز والنفط الذي يزيد عما تنتجه قطر.

وهنا بعض ما جاء في المحاضرة:

«تركيبية الموازنة العامة للدولة تبلغ مداخلها نحو ١٠ مليارات دولار بينما تبلغ نفقاتها ١٤,٥ مليار دولار، وبالتالي فهي تعاني من عجز سنوي مقدار ٤,٥ مليارات دولار»، مشيراً الى ان «٨٧ في المئة من المداخل تصرف على اجور الموظفين وفوائد الدين العام وعجز الكهرباء، بينما يبقى فقط ١٣٪ من موازنة الدولة لتنفق على: التعليم، الصحة، الخدمات الاجتماعية، البيئة والقطاعات الاستثمارية والانتاجية».

ودعا خير الدين الى «عقد اجتماعي جديد في جمهورية ثالثة لنتخلص من دولة «مرقلي تمرّك». وقال: «نعم هناك أمل بالتغيير ويحق لنا ان نحلم، اذا ما حصل توافق سياسي جامع بين الناس اولاً، ثم بين السياسيين لبناء دولة القانون، بدل دولة المزارع كما هو الحال، وللعثور نحو الدولة يجب اعادة هيكلة الموازنة العامة لتتخلص من عجزها العام. ففي المدى القصير ٥ سنوات نستطيع توفير ٤ الى ٥ مليارات، وبالتالي سد العجز السنوي من خلال: ايقاف دعم الكهرباء بعد سنة ونصف من الآن اذا ما استكمل الوزير الحالي سياسة سلفه وحصلنا على كهرباء ٢٤ ساعة على ٢٤ من تحسين وضبط جباية الجمارك في المرفأ والمطار ومن التشدد في تحصيل الضرائب على ارباح الشركات».

ثم تحدث خير الدين عن النفط، فقال: «ان الدولة مسحت نحو ٥٥٪ من مجالها البحري وبعد سنة من الآن تنهي المسح الارضي الذي بدأته منذ ٥ شهور، وبنتيجة ذلك لدينا غاز أكثر من قطر، ولدينا ما لا تقل قيمته عن ٦٠٠ مليار دولار من النفط. ان اعمال التنقيب عن النفط والغاز ستولد حوالي ١٠٠ الف فرصة عمل جديدة مباشرة الى ٣٠٠ الف فرصة عمل غير مباشرة».

وفي نهاية الندوة، قدم رئيس جمعية الخريجين الدكتور جورج نعمة درع الجمعية للوزير السابق خير الدين.

قرار منع التدخين من يراقب تنفيذه

كثير عدد المطاعم التي يتجاهل اصحابها تدخين زبائنهم نهارة و ليلا، واذا سألت احد المسؤولين كيف يسمح بذلك واين المراقب يجيبك بأن المراقبة موزعة على عدة وزارات انما المهم ان تنفذ مخافه الدرك مهمة المراقبة، فهل ينفذ الدرك المراقبة وهل يضبطون المدخنين ام يفضلون مسايرة اصحاب المطاعم وعدم ازعاج الزبائن.

ذهب مروان شربل وذهبت جدية المراقبة معه رغم انه لا يزال المستشار الفاعل في القصر الجمهوري.

الوزير المشنوق لن يطبق هذا القانون لانه ممن يدخنون السيجار ومن يدخنون السيجار يقدرون لذة التدخين.

على كل سوف نراقب ما سيجري بعد كتابة هذه الكلمة للتذكير وليس للتشهير.

محمد الحوت زار مدينة كيدز مونودو التربوية الترفيهية: وجه من أوجه لبنان الحضارية والسياحة المشرقة لهذا البلد



حضر رئيس مجلس إدارة شركة طيران الشرق الأوسط حفاً في مدينة كيدز مونودو التربوية الترفيهية القائمة في منطقة واجهة بيروت البحرية، بدعوة من رئيس مجلس إدارة شركة كيدز القابضة علي كزما. وفي كلمة له بعد جولة قام بها في أرجاء المدينة

أشار الحوت إلى أهمية هذا المشروع من ناحية مفهومه المبتكر والفريد من نوعه في لبنان والمنطقة واعتبره وجهاً من أوجه لبنان الحضارية، التربوية والسياحية المشرقة لهذا البلد.

أضاف الحوت: «منذ بداية فكرة المشروع ونحن مؤمنون به. فقد تلاقينا بالرؤيا مع المؤسسين وأردنا المشاركة الفعالة في مشروع يساعد على تربية جيل المستقبل بطرق مبتكرة تجمع بين التربية والترفيه في آن معاً».

طلبات بالجملة لأفادات «بدل ضائع» لسندات ملكية من الدوائر العقارية

ترد في الجريدة الرسمية اسبوعياً اعلانات صادرة عن امانات السجل العقاري في مختلف المحافظات اللبنانية يطلب فيها مقدموها سندات تمليك «بدل ضائع» لعقاراتهم.

ولاحظنا في الجريدة الرسمية العدد رقم ٩ الصادر في ٢٧ شباط ٢٠١٤ ورود نحو ٨٨ طلباً الى الدوائر العقارية للحصول على افادات «بدل ضائع».

والمعروف ان مثل هذه الافادات تثبت لمن اضعوا سندات الملكية لعقاراتهم، انهم لا يزالون يملكونها وبامكانهم التصرف بها رهناً او بيعاً. وكان عدد من اصحاب العقارات، لا سيما من المغتربين قد اكتشفوا ان عقاراتهم قد انتقلت الى اشخاص آخرين إما لفقدانهم سندات الملكية وإما لحصول عمليات تزوير لتلك السندات.

ان الاعلان عن اسماء طالبي افادات «بدل ضائع» مع ذكر ارقام العقارات يعطي الحق لمن يعود اليه العقار شرعاً بالاعتراض لمنع اعطاء تلك الافادة.

المختلسون من الضمان احيلوا الى المحقق القضائي

شغلت الاختلاسات التي ارتكبت في الضمان الاجتماعي وزير العمل سجعان قزي ورئيس مجلس ادارة الضمان الاجتماعي طوبيا زخيا حيث اجتماعاً معاً وبحثاً في اوضاع الضمان والاختلاسات التي حصلت والمستجدات. وافاد الضمان بأن النائب العام المالي القاضي علي ابراهيم ادعى على ر.ق. ومعقبي المعاملات في الصندوق ك.ا. وس.ع. وم.ح. وثلاثة مفتشين في الصندوق بجرم اختلاس اموال عامة من الصندوق والتحريض على الحريق وأحالهم الى قاضي التحقيق الاول غسان عويدات.

BANKERS

www.bankers-assurance.com

**KEEP
YOUR
HEAD**

COVERED



designed by netiks.com

Bankers Assurance, Riad El-Solh Square, Asseily bldg, Beirut, Lebanon, T +961 1 962 700 - 420 300
A member of the Nasco Insurance Group

المصرفيون من «باك» يلاحقون قضيتهم
هل تتوسط ليلى الصلح لدى الأمير الوليد؟



يتابع المصرفيون من شركة «باك» التي يملكها الأمير الوليد بن طلال مراجعة الهيئات الرسمية والروحية كافة لمساعدتهم لدى الأمير الوليد ليدفع لهم تعويضاتهم بعد ان صرفوا من الخدمة منذ عدة أشهر دون ان يقبضوا أي تعويض . ويعرض المصرفيون أوضاعهم السيئة جداً على من يراجعونهم: البطريك الماروني، وزير العمل السابق والجديد، نقيب المحامين وسواهم . ويأمل المصرفيون ان تتدخل خالة الوليد السيدة ليلى الصلح حماده رائدة المساعدات الخيرية والاجتماعية في لبنان لدى الوليد لحل قضية المصرفيين كرمى لعائلاتهم على الأقل!

خليل داوود (ليبان بوست LIBAN POST):

الشركة ما تزال ملكاً لمجموعتي ميقاتي وسرادار والتصريح الإلكتروني
عن ضريبة الدخل يحرمانا من نصف مليون معاملة



في تصريح ادلى به الى مندوب الموقع الإلكتروني «ليبانون فايلز» تحدث خليل داوود رئيس مجلس ادارة شركة ليبان بوست LIBAN POST عن الانجازات التي حققتها الشركة منذ انشائها قبل ١٥ سنة وحتى الآن، قال:

«هذه المؤسسة تضم اليوم ١٠٠٠ موظف من مختلف الفئات والمستويات اللبنانية وهم يتعايشون تحت سقف القانون بعيداً عن الغش

والفساد، وربما ما نجحت به «ليبان بوست» قابل للتطبيق ايضا في ادارة هذا البلد، ولذلك فإنها أصبحت الى جانب العديد من المؤسسات رمزا من رموز لبنان».

من البيت للبيت

وكشف داوود عن خدمة جديدة بدأت الشركة بتقديمها «من البيت الى البيت» HOUSE TO HOUSE توفر على المواطن الوقت والجهد وتنجز معاملاته وتوصلها الى بيته ومكتبه من دون تكبد عناء الانتقال الى مراكز «ليبان بوست» وذلك بمجرد الاتصال على الرقم ١٥٧٧ وطلب خدمة المنازل. وقال ان اقرار وزير المالية السابق محمد الصفدي التصريح الإلكتروني للمكلفين بضريبة الدخل سيؤثر سلباً على «ليبان بوست». واعتبر انه كان يمكن لوزارة المالية ان تنفذ قرارها على مرحلتين على ان تكون المرحلة الاولى اختيارية. ولم يستبعد ان تخسر «ليبان بوست» حوالي ٥٠٠ الف معاملة نتيجة هذا القرار.

ونفى داوود ان تكون ملكية «ليبان بوست» انتقلت الى صندوق استثماري اطلقه مصرف استثماري يملكه بنك عوده - سرادار، واكد ان ممولي الشركة هم مجموعة ميقاتي ومجموعة سرادار.

احتفال راق بافتتاح شارع لور وجوزف مغيزل



صورة تذكارية

بمناسبة إنجاز تأهيل شارع لور وجوزف مغيزل المتفرع من جادة سامي الصلح، نظم نادي ليونز- جزيين ومؤسسة جوزف ولور مغيزل جولة في الشارع، السبت الماضي، الذي صادف أيضاً اليوم العالمي للمرأة، وذلك بحضور عدد من الفاعليات والأصدقاء، تقدمهم رئيس بلدية بيروت الدكتور بلال حمد ونائب رئيس بلدية فرن الشباك خليل صاصي وحاكم أندية الليونز وجيه عكاري ورئيسة نادي ليونز جزيين ميشلين حرب وشخصيات أخرى.

وبعد الجولة توجه الجميع إلى مركز قدامى نوتردام في مدرسة الفريير-فرن الشباك حيث أقيمت بالمناسبة عدة كلمات استهلكت بكلمة تقديم للسيدة فريال حداد-عضو في الليونز، وكلمة شكر باسم العائلة وباسم مؤسسة جوزف ولور مغيزل ألقاها نجل الراحلين المحامي فادي مغيزل، وكلمة لصديق العائلة المحامي رشيد جليخ الذي تحدث عن مزايا الراحلين، تلاه رئيس بلدية بيروت الدكتور بلال حمد الذي تحدث بدوره عن الراحلين وعن السياسة المتبعة من قبل بلدية بيروت في تسمية الشوارع، وأخيراً كلمة السيد وجيه عكاري رئيس أندية الليونز.

غرامات بآلاف الدولارات على الدولة

لمصلحة وكلاء البواخر الملزمة تفريغ الفيول للكهرباء

تبين لوزير المال علي حسن خليل خلال دراسته للملفات العالقة في ادراج وزارته انه توجد مطالبات بمبالغ طائلة من الشركات الملزمة تفريغ البواخر من الفيول في خزانات مؤسسة الكهرباء بمثابة غرامات تأخير في عمليات التفريغ، وتبين انه يحصل تأخير متعمد لالزام المؤسسة بدفع الغرامات.

ولكي لا يتحمل الوزير مسؤولية التأخير ايضا في الموافقة على دفع الغرامات والتسبب في مخالفة العقد مع الشركات الملزمة، احال مطالب الشركات على التفيتش المركزي وديوان المحاسبة ثم اذاع بياناً يقول فيه بأنه ابلغ ادارة شركة كهرباء لبنان عدم توقيعه على معاملات فتح الاعتمادات المستندية، لتغطية شراء باواخر الفيول لزوم محطات الكهرباء قبل صدور قرار يشرع هذه العملية ويؤمن التغطية القانونية من قبل مجلس الوزراء الذي راسله بكتاب خطي يطلب اصدار موافقة واضحة لتأمين المبالغ ووعد رئيس الحكومة بمتابعتها وفق الاصول. و اشار الى انه لا يتحمل مسؤولية النتائج لان عمليات فتح الاعتمادات والدفع السابقة لم تستند الى قرار واضح و وقعت تحت صيغة الظروف الاستثنائية، وشكلت الجزء الاكبر من عجز الخزينة بمليارات الدولارات وتعددت على مدار السنوات السابقة. ودعا الجميع الى تحمل مسؤولياته والمشاركة في المسؤولية لحل هذه القضية الحيوية لحياة الناس.

فادي الجميل يواصل تحركه في اتجاه الصناعيين: أؤمن بأن كل صناعي هو مشروع نجاح



يواصل نقيب أصحاب الصناعات الورقية الشيخ فادي الجميل الصناعي الناجح والمرشح لرئاسة جمعية الصناعيين تحركه في اتجاه المجمعيات الصناعية في كل المحافظات عارضاً برنامجاً للسنوات الأربع المقبلة، مركزاً على إبراز قدرات اللبنانيين في الداخل والخارج لتسويق المنتجات اللبنانية. وقد لقي تأييداً جماعياً من صناعيي منطقة المتن الشمالي، شكلت حافزاً

للقيام بجولات على عدد من القطاعات الصناعية واستكمال زيارته الى مصانع كسروان وجبيل والشويفات وبقية المناطق الصناعية.

وكان الجميل أكد في تصريح صحافي انه منذ اعلان ترشحه وضع هدفاً لا بل مشروع ترشح على أساسه، وقال: في نهاية الأمر، سيصوّت الصناعيون، وأنا أتحرّك في اتجاههم على أكثر من جبهة. وتلقيت دعماً ملحوظاً من عدد كبير من الصناعيين، وليس كبار الصناعيين فقط كما يردده البعض، بل جميعهم وهذا ما أفتخر به ومن كل القطاعات الصناعية وهذا شرف كبير لي. كما أنني أفتخر بدعم اتحاد الغرف اللبنانية لترشحي، بشخص رئيسها محمد شقير كونه صناعياً بامتياز. وإذا كنت أقوم بأي جهد تحضيراً لتلك الإنتخابات، فذلك انطلاقاً من كوني صناعياً متمرساً، وأرغب في القيام بكل ما يعود بالفائدة على جميع الصناعيين من دون استثناء، انطلاقاً من وجعهم وطموحهم على السواء، وهذا ما أسعى الى تحقيقه.

ولفت الجميل الى ان كل الداعمين له «يعلمون أنني ترشحت رغبة مني في العمل على أساس برنامج متكامل»، وقال «أؤمن بالصناعي وإذا كنت أنحرّك في اتجاهه فلا أنني بطبيعة عملي على تواصل دائم مع الصناعيين، وأنا على بينة من همومهم ومشكلاتهم. كما أؤمن بأن كل صناعي هو مشروع نجاح، بحكم انه صمد في وجه أعنى الظروف وتابع عمله. وعلينا كجمعية توفير كل الفرص لتطوير القطاع ونسعى الى سياسة صناعية تساعد في إزالة المعوقات والتخفيف من الأكاليف، وفي الوقت ذاته الإفادة من كل الطاقات الموجودة. فهدفنا التفاعل مع كل الطاقات بما فيها الإنتشار اللبناني والجامعات في لبنان وبيوت المال والإعلام».

أضاف: «نحن قادرون على فتح أسواق جديدة، وهذا ما نريده، مع الإشارة الى ان ثالث شركة شحن للحاويات في العالم CMACGM موجودة في لبنان. وبالتعاون نستطيع فتح أسواق جديدة للتصدير».

مشاريع اصلاحية لتجار بدارو ترفع لسلام وسلامه

أعلنت الهيئة الادارية للجنة تجار بدارو في اجتماع عقدته برئاسة جورج البراكس التحرك الجدي في اتجاه رئيس الحكومة تمام سلام والوزراء المعنيين فور نيل الحكومة الثقة، لطرح مشروعها حول الاصلاحات الاقتصادية والمالية الهادفة الى الحد من العجز المالي ووقف الهدر وتحفيز النمو وانعاش الدورة الاقتصادية في لبنان. وقرر المجتمعون طلب موعد للقاء حاكم مصرف لبنان رياض سلامة لطرح امور تنظيمية وإدارية مرتبطة بالعلاقة بين التجار والمصارف اللبنانية. كما قرروا البدء بالتحضيرات اللازمة للدعوة الى انتخابات هيئة إدارية جديدة في لجنة تجار بدارو قبل ١٥ الشهر المقبل، والاستمرار في فتح باب الانتساب حتى نهاية الشهر الجاري وسداد الاشتراكات الى حينه حداً أقصى.

٤٥٠ مصنعا للأجبان غير مرخصة وغير مراقبة

وزير الصناعة: وقف استعمال مادة «ناتاميسين» الزامي



د. عاطف مجداني

رئيس لجنة الصحة

يستنتج من كلام رئيس لجنة الصحة الدكتور عاطف مجداني ان مادة الـ «ناتاميسين» علمياً مادة طبيعية وحافظة وبيولوجية تستعمل ضد العفن وتمنعه من الامتداد وهي لا ضرر لها ولا تسبب سرطاناً او امراضاً خطيرة اذا استعملت بالنسب المسموح بها من المؤسسات الصحية العالمية. واكد وجود ٤٥٠ مصنعا للأجبان في لبنان غير مرخصة وغير

مراقبة ومعظم هذه المصانع تستعمل الناتاميسين في حين ان المسموح استعماله هو مادة «سكوريك اسيد». وقال مجداني ان على القضاء ان يقرر العقوبة بحق المخالفين.

اما وزير الصناعة فقرر اصدار المصانع بعدم استعمال مادة الناتاميسين تحت طائلة اقفال المصنع وحالة مستعمله على القضاء اضافة الى مصادرة البضاعة. وقال الوزير الحاج حسن انه سيأخذ بتوصية لينور صاحبة السلطة والصلاحيات في اصدار مرسوم بالزامية المواصفة الجديدة عند اقرارها رسمياً وبعد نشرها في الجريدة الرسمية.

عن شركة (رج ش) ش.م.ل

تعلن شركة (رج ش) ش.م.ل. المسجلة في السجل التجاري في بيروت تحت رقم ١٩٠١١٠ عن رغبتها في إصدار سندات دين لحامله عملاً بأحكام المادة ١٢٢ وما يليها والمادة ١٢٦ من قانون التجارة اللبناني على مرحلتين وهي تنشر البيان المنصوص عنه كالآتي:

رأسمال الشركة: عشرة ملايين وخمسون ألف دولار أميركي.

تاريخ قرار الجمعية العمومية: 2014/03/21

عدد السندات المراد اصدارها وقيمتها: 10.000 سند بقيمة ألف دولار أميركي للسند الواحد.

المرحلة الاولى من الاصدار عددها 2000 سند بقيمة ألف دولار أميركي للسند الواحد ينتهي الاكتتاب بها في مهلة أقصاها 2014/3/31.

المرحلة الثانية من الاصدار عددها 8000 سند بقيمة ألف دولار أميركي للسند الواحد ينتهي الاكتتاب بها في مهلة أقصاها 2014/5/31.

معدل الفائدة: تنتج سندات الدين موضوع هذا الإصدار فائدة سنوية تبلغ ١٢٪، تدفع فصلياً كل ثلاثة أشهر ابتداء من تاريخ الإصدار.

مواعيد الإيفاء: يستحق السند بعد انقضاء خمس ٥ سنوات على تاريخ الإصدار قابلة للتجديد لمدة سنتين.

شروط الإيفاء: عينت الشركة شركة ميدكلير وكيلا للدفع تحدد مهامه بموجب عقد يوقعه مع الشركة.

عدد السندات المصدرة في السابق: لا يوجد سندات مصدرة في السابق.

(رج ش) ش.م.ل.

نقيب الأطباء: نقلنا اموالنا من مصرف الى آخر لاننا حصلنا

على فوائد اعلى



البروفسور انطوان بستاني
نقيب الأطباء

رد نقيب الأطباء البروفسور انطوان بستاني على منتقدي ما يجري في نقابة الأطباء بالنسبة الى المخالفات ونقل اموال النقابة من مصرف الى آخر فقال انه بعد تسلمه لرئاسة النقابة تبين له ان اموالها مودعة بأحد المصارف بفائدة ٤,٥٪ على الليرة اللبنانية و ٥٪ على الدولار، ونتيجة لحصول مراجعة مع المصارف «رفع بنك ميد الفائدة على اللبناني الى ٧ بالمئة بالليرة اللبنانية فأبقينا ودائعنا فيه في حين رفض بنك عوده مثل هذه الزيادة فاتخذنا قرارا بنقل الاموال الى مصرفي بيبيلوس وسوسيتيه جنرال، وبهذا نكون قد حصلنا على ٢٠٠ مليون ليرة سنويا من فرق الفوائد التي حصلنا عليها». وبالنسبة للانتقادات الاخرى فإن من يزرع الشائعات حوله له اهداف انتخابية كما قال بستاني.

المعركة الفرعية في نقابة المحامين في تشرين المقبل

برنامج متكامل لمرشح العضوية اديب زخور



بدأ عدد من المحامين بتشجيع زملاء لهم بمعركتهم الانتخابية لعضوية مجلس نقابة المحامين لدورة تشرين الثاني المقبل، وذلك بإعداد برامجهم التي تتضمن مطالب المحامين الملحة والضرورية ليتمكنوا من مواجهة الازمة الاقتصادية الحادة التي تعصف ببلدان الى الثغرات التي تشوب قوانين عديدة تتقاطع مع رؤيتهم لمصلحة البلد.

ويلاحظ ان البرنامج الذي اعده المحامي الواسع النشاط في الحقلين الوطني والاجتماعي الاستاذ اديب زخور تضمن عدة مواضيع وطنية حساسة يطالب بمعالجتها على الصعيد النقابي ومنها «منع بيع اراضي اللبنانيين بغية تأمين كلفة الهجرة الى الخارج والعمل على ارساء روح المصالحة بين جميع الاطراف، ايجاد حلول لمعظم مشاكل العاصمة، تنظيم المعاملة بين النقابة والمصارف لزيادة ايرادات النقابة اسوة بما هو قائم في فرنسا، اعادة منح الزواج والولادة للمحامين، الزام دفع سلفة على اتعاب المحامين، الغاء دفع جعالة او سمسرة لكتاب العدول وأمناء السجل التجاري التي تبلغ ١٠ بالمئة».

ويعطي مساحة في برنامجه للمطالبة بالحفاظ على كرامة المحامي امام القضاء والمؤسسات الرسمية، وكذلك على تفعيل الرقابة المالية لمنع الهدر عبر مكتب متخصص.

ويقترح برنامج الاستاذ زخور تعديل المادتين ٦٢ و ٦٣ من قانون تنظيم المهنة. وينتهي برنامجه بمادته الثانية المتعلقة بالتأمين الصحي للمحامين وانشاء تعاونية تعاضدية مستقلة على غرار نقابة الصيادلة ووقف الهدر الناتج عن التعاقد مع شركات التأمين.

يقول زخور انه بدأ معركته باكرا ليتمكن من الوصول الى اكبر عدد من المحامين ومناقشة برنامجه معهم.

الراعي لوفد نقابة المحررين برئاسة عون:
نريد رئيسا اصلاحيا يعالج الانهيار الاقتصادي

الياس عون
نقيب المحررين

زار وفد من نقابة المحررين برئاسة النقيب الياس عون في اطار الجولة التي يقوم بها لرؤساء الهيئات الرسمية والروحية والقيادات السياسية البطريك مار بشارة الراعي. بداية القى النقيب عون كلمة اشاد فيها بمواقف الراعي الحارس على سيادة الوطن وسلامة شعبه وسأله: هل سترفع عصاك في وجه كل من لن يذهب وخصوصا النواب المسيحيين لانتخاب رئيس الجمهورية في الموعد الذي سيحدد لانتخابه، لئلا تسقط الجمهورية؟

فرد الراعي والاستياء باد على محياه معددا المخاطر والاسباب التي اوصلتنا الى ما وصلنا اليه وأجاب على السؤال: نريد رئيساً غير عادي، قادراً على لملمة هذا التفرق الحاصل، وعلى جمع شمل اللبنانيين، وعلى بناء كيان جديد يعيد لبنان الى وحدته وميثاقه ودوره الكبير.

ويرى الراعي ان المذكرة الوطنية التي صدرت عن بكركي لمناسبة عيد مار مارون كانت نتاج كثير من الاتصالات والاجتماعات والمشاورات، وهي حظيت بتوافق كل اللبنانيين، ويمكن ان تشكل خارطة طريق لرئيس الجمهورية المقبل. وبما ان الجميع متوافق على مضمونها، فعلياً اليوم وبسرعة ان نفتش عن الرئيس الذي سيلبس هذا الثوب، لكي يعيد بناء البلد، ويضع حدا نهائياً للبنان المشرد، والممذهب، وللبنان الاستقواء بالخارج، ولخراب المؤسسات وللفلتان الامني، ويعالج الانهيار الاقتصادي الذي وصل الى الحضيض والنزوح السوري.

الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي
«لا تدفعوا للمستشفيات اكثر من ١٠ بالمئة»

اصدر الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي بياناً يبلغ فيه المضمونين لديه انه عند خروج المريض من المستشفى لا يتوجب عليه إلا تسديد مساهمته المحددة بـ ١٠ بالمئة من قيمة الفاتورة الاستشفائية ولا يتوجب عليه دفع اية فروقات من اي نوع كانت، وذلك حفاظاً على حقوق المضمونين ومنعاً لحصول اية تجاوزات للقانون والانظمة المرعية الاجراء وللعقد النموذجي الموقع مع المستشفيات.

و«في حال فرض على المضمون تسديد ما يفوق النسبة المحددة اعلاه او اية فروقات اضافية بإمكانه مراجعة المراقب الإداري على المستشفيات المتواجد في المستشفى وابلاغه بالمخالفة ليصار الى اتخاذ الاجراءات اللازمة».

FOR THE CIGAR LOVER ONLY



LIEBHERR

The name Liebherr means innovation and embodies skill and highest quality. Recognized worldwide as the specialist in refrigeration and freezer technology, Liebherr combines best materials with distinct designs to provide the cigar connoisseur the ultimate solutions for cigar freshness.

To provide perfect enjoyment, cigars mature for some time after production, in special climate chambers at humidity of 68% to 75%. Maintaining this humidity and keeping to a storage temperature of 16°C to 20°C, is essential for preserving the quality of cigars. Liebherr's new humidor provides the perfect climatic conditions for storing or aging cigars over very long periods.

All what is left for you to do, cigar lover, is sit back, light up your favorite cigar and enjoy the moment.

عدنان القصار افتتح منتدى الصيرفة الخضراء: ضرورة اقتصادية وبيئية ملزمة



من اليمين: عماد زبيب، طلال حجازي، أمين أيوب، ربيع الكوسي وطلال الغزاوي



من اليمين: محمد لمع، معتصم محمصاني، الشيخ فادي جميل، عدنان القصار، هاروت صاموئيليان، زياد بكداش، محمد صالح ومحمد الزعتري

من اليمين:
محي الدين
غنوم، هاني
حسامي،
علي عبدالله،
عبدالله
اللقيس
ومحمد علم
الدين



من اليمين:
عبدو الطفيلي،
روفايل دباني،
السيدة
انطوانيت،
رامي حداد
وجيلبير
مخبير

خصائص وأولويات التنمية للعالم العربي أصبح ضرورة اقتصادية وبيئية ملزمة.

أما صاموئيليان، فأشار الى ان «مصرف لبنان أدرك ومنذ مدة أهمية تأمين تمويل المشاريع الصديقة للبيئة وبتكلفة منخفضة». من جهته قال **الجميل** «ان العمليات التصنيعية الخضراء لديها جذور عريقة في لبنان، وأيضاً لها امتدادات عبر الصادرات اللبنانية حول العالم». بدوره لفت **بكداش** الى «ان التحول الى النمو الاقتصادي الأخضر المستدام يمثل الثورة الجديدة التي ستوفر العديد من الفرص التي لا بد من استغلالها». وكانت جلسة الافتتاح للمنتدى استهلّت بكلمة للمديرة العامة لـ «لبنان باك» **سهي عطالله**، وتضمن المنتدى أربع جلسات عمل.

افتتح رئيس الاتحاد العام لغرف التجارة والصناعة والزراعة للبلاد العربية الوزير السابق **عدنان القصار** «المنتدى العربي للاقتصاد الأخضر والصيرفة الخضراء من أجل تنمية أفضل»، الذي نظمته اتحاد الغرف العربية بالتعاون مع مؤسسة «لبيان باك» وبرعاية «بنك البركة - لبنان» و«فرنسبنك» في مقر الاتحاد بمشاركة نائب حاكم مصرف لبنان **هاروتيان صاموئيليان**، رئيس مؤسسة «لبيان باك» **فادي الجميل**، نائب رئيس جمعية الصناعيين **زياد بكداش**، عضو مجلس إدارة مدير عام بنك البركة في لبنان **معتصم المحمصاني**، وأكثر من ١٠٠ شخصية لبنانية وعربية من رؤساء وممثلين عن عدد من غرف التجارة والصناعة وخبراء من مؤسسات اقتصادية ومصرفية لبنانية وعربية. وتحدث **القصار** فأكد أن التحول الى الاقتصاد الأخضر، بما يتلاءم مع

معتصم محمصاني (بنك البركة - لبنان):

مشاريع الاقتصاد الأخضر في سلم أولوياتنا

مدير عام بنك البركة - لبنان معتصم محمصاني ذكر بوضعه مشاريع الاقتصاد الأخضر في سلم أولوياته، وحمل الجميع مسؤولية المشاريع الصديقة للبيئة، أسفاً لقلّة عددها في لبنان، آملاً في زيادة الإقبال عليها.

الصديقة للبيئة ودعمها بأكبر قدر ممكن.

عبء على الشركات والمؤسسات

■ بتقديركم ما هي نسبة المشاريع الصديقة للبيئة في لبنان؟

– للأسف، نسبة هذه المشاريع ضئيلة جداً وذلك يعود الى كلفتها المرتفعة والتي تشكل عبئاً على الشركات والمؤسسات، والى قلة الوعي بأهمية الاقتصاد الأخضر. لكن حين تتطور المشاريع الصديقة ويرتفع عددها ستتناقص التكلفة بالتأكيد وبالتالي نأمل ان يزداد الإقبال عليها، خصوصاً ان هناك الكثير من الفرص المتوافرة سواء في لبنان او الدول العربية لاستخدام الطاقة البديلة. ■



من اليمين: معتصم محمصاني وبسام أبو مغلي

الاقتصاد الأخضر في سلم أولوياتنا

■ هلا حدثتنا عن الدور الذي يؤديه بنك البركة في دعم الاقتصاد الأخضر؟

– يقدم البنك دعماً تشجيعياً وتمويلياً للمشاريع الصديقة للبيئة وللمشاريع الاقتصاد الأخضر، لا سيما اننا نضعها في سلم أولوياتنا. ولو خيّرنا بين مشروع صديق للبيئة ومشروع آخر عادي فبالتأكيد نفضل تمويل الاول باعتبار تمويل مثل هذه المشاريع في صلب عمل المصارف الاسلامية، من منظور المسؤولية الاجتماعية. الى ذلك المطلوب في هذا الاطار تحمل الجميع مسؤولياتهم وليس البنوك الاسلامية فقط، بما يساهم في تحفيز المشاريع

**Alig prides itself in joining the famous
Apple store and google play store .**



**This is the perfect time to start
your insurance business on iOS,
Android and Blackberry by
downloading the Application (Alig) for free.....**

مأدبة تكريم ووفاء لنخبة من متقاعدي الدولة



من اليسار: جورج فريحه، سعيد الحاج، د. فؤاد هيدموس والسيدة مرسيل فرنييني



المهندس عصام بكداش يلقي كلمة



النقيب الياس عون وانطوان زخور، مرغريت توفيق ومرسيل فرنييني يقطعون قالب الحلوى



المدعوون يشربون كأس صديق المتقاعدين انطوان زخور



من اليسار: السيدة مارغريت توفيق، النقيب الياس عون، الزميل انطوان زخور، اللواء الركن محمود بو ضرغم ونعمة الله ربحان



من اليمين: اللواء عثمان عثمان، اللواء شوكت المصري واللواء انطوان بركات

اقيمت مأدبة في المدرسة الفندقية تكريماً لعدد من الموظفين المتقاعدين المنتسبين الى المجلس الوطني لقدامى موظفي الدولة والى رابطة قدامى القوات العسكرية بحضور نقيب المحررين الاستاذ الياس عون ورئيسة تعاونية الموظفين بالانابة مرغريت توفيق ورئيس تحرير مجلة «البيان الاقتصادي» انطوان زخور.

القي خلال المأدبة المهندس عصام بكداش نائب رئيس المجلس الوطني لقدامى موظفي الدولة كلمة رحب فيها بنقيب المحررين ورئيسة تعاونية الموظفين ورئيس تحرير البيان صديق المتقاعدين وأشار الى الكتاب الذي اصدره زخور ووقعه في الحركة الثقافية - انطلياس «٤٤ عاما في خدمة الاقتصاد والمستهلك» منوها بمضمونه الذي يدافع فيه عن الاقتصاد والمستهلك اللذين لا ينفصلان عن بعضهما. ونوه بغلاف الكتاب الذي جاء معبرا عن اسمه ومضمونه، فالرسم الذي رسمه ابرز فيه الريشة تدليلاً على القلم الذي كتب به الكتاب.

وقد رد زخور شاكراً لبكداش كلمته المعبرة مسمياً له اسم الرسام الذي رسم غلاف كتابه وهو الرسام المبدع حبيب خوري الذي تحول الى رسام عالمي. وقد تبادل الحاضرون الاحاديث مع النقيب عون حول الاوضاع في البلد واذا كان متفائلاً بتشكيل الحكومة، فأجاب بأنه لا مفر من تشكيل الحكومة في ظل الجمود والتشنج السائدين.

لفت المدعوون انواع المأكولات التي قدمها مطعم المدرسة الفندقية بسخاء وطيبة وجودة لا تضاهيها مأكولات أشهى المطاعم.

الإشادة بالمدير العام السابق للتعاونية انور ضو

تمنى المدعوون على رئيسة تعاونية الموظفين بالانابة السيدة مرغريت توفيق ان تتأثر على العمل وفقاً للألية والمبادئ التي سار عليها رئيس التعاونية السابق انور ضو (احيل الى التقاعد) حيث كان له الفضل الكبير في مكنة التعاونية لتسهيل معاملات المتقاعدين وتأمين ايصال مستحقاتهم بالسرعة المطلوبة عبر المصارف مباشرة. واكد المدعوون ان السيدة مرغريت ذات كفاءة عالية ومعاملة مميزة تجاه المتقاعدين.



الشركة اللبنانية السويسرية لضمان
شركة مساهمة لبنانية



كل الطرقات تؤدّي الى لبيانو- سويس.
لقد انتقل فرع حوادث السيّارات من القنطاري الى الدورة.

العنوان الجديد: الدورة، بناية سيتي دورة ٣، الطابق الثامن.
هاتف: ١ ٢٥٦.٦٠ (٩٦١) فاكس: ١ ٢٥٦.٥٦ (٩٦١)

فادي الدمشقي (مهندس مشروع بنك لبنان الدولي)

مركز البحوث والدراسات الاستراتيجية أنجاز وطني للجيش اللبناني



عشيّة انطلاق أعمال المؤتمر الإقليمي الرابع للجيش اللبناني، وبرعاية قائد الجيش العماد جان قهوجي، دعا مركز البحوث والدراسات الاستراتيجية في الجيش اللبناني، في الثاني عشر من شباط (فبراير) ٢٠١٤، إلى حفل في النادي العسكري المركزي ببيروت، لتوزيع كتاب ووثائق المؤتمر الإقليمي السابق (الثالث).

البيان التقت مهندس مشروع بنك لبنان الدولي فادي الدمشقي وهو عقيد متقاعد من الجيش اللبناني، ومؤسس الوكالة العربية للتنمية والمعهد الدولي للاستثمار، ورئيس المركز الوطني للمعلومات والدراسات منذ العام ١٩٨٤، ليضيء لنا على جوانب عصريّة من علاقة الجيش بالاقتصاد، وعلى المؤتمرات المتصلة بالأمن الاستراتيجي والأمن الاقتصادي والأمن السيبراني.



مشروع بنك لبنان الدولي هو فرصة لبنان لدعم اقتصاده عبر المساهمة في صناعة وتمويل الحلول الذكية والمشروعات العصرية لإعمار العالم العربي



وضمن إطار اقتصاد المعرفة، بسلة عقود قد تصل قيمتها إلى ٢٥٠ مليار دولار في السنوات المقبلة، ما يمكن أن ينتج حوالي ٥٠ مليار دولار لمصلحة تعويم الاقتصاد اللبناني، المرهق بفعل الظروف العربيّة والسوريّة والداخلية، ودعمًا وتطويرًا وتحديثًا لنظامه الاقتصادي والاجتماعي والتعليمي القائم.

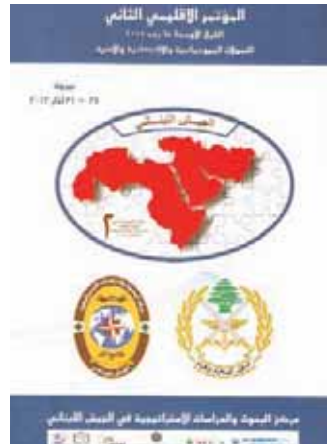


المؤتمرات التي ينظمها الجيش اللبناني مناسبات موثقة للتخطيط ولاستشراف لمستقبل وفرص نادرة وذهبية للأعلام والاقتصاد والمصارف ولبناء الدولة العصرية



■ ما هي خلفية هذه المؤتمرات التي ينظمها الجيش؟

– المؤتمرات التي ينظمها الجيش اللبناني مناسبات موثقة لاستشراف المستقبل وفرص نادرة وذهبية للأعلام والاقتصاد والمصارف ولبناء الدولة العصرية، عبر قراءة المرحلة المنظورة، والتخطيط للمراحل التالية؛ وقد بدأت هذه المؤتمرات





العماد جان قهوجي قائد الجيش

الجيش دعامة الاقتصادات الذكية وتعاون المصارف والمؤسسات الوطنية معه من شأنه تعزيز موقع الجيش وضمان ركائز النهوض للاقتصاد الوطني

من شأنه تعزيز موقع الجيش وضمان ركائز النهوض للاقتصاد الوطني، وأرى أن الجيش اللبناني ونحن على عتبة عصر إقتصادي وتكنولوجي جديد، سيكون له دور كبير في العقود القادمة لأسباب عديدة نذكر منها القوة العلمية والتنظيمية والتطبيقية، الحكمة والإعتدال والجهوية والأهلية للعب دور فعال في التدريب والتخطيط وفي مواجهة الحروب الذكية، إضافة الى حاجة الجيوش العربية الى قوته العلمية.

■ ماهي الخلاصة التي ترغبون بالإضاءة عليها؟

– نعتقد أن الحكومة اللبنانية الحالية تمثل فرصة استقرار للاقتصاد اللبناني لا تعوز، ونأمل أن تستمر نفسها بعد انتخاب الرئيس الجديد، لتجنب المزيد من هدر الوقت والفرص الذهبية الضائعة، وبغض النظر عن معركة الرئاسة التي تقررها الظروف الدولية أكثر مما تقرر رغبتنا، نتمنى تعاون مؤسسات ثلاث مع الحكومة، وهي مصرف لبنان برئاسة الأستاذ رياض سلامة، وقد طالبنا مقام رئاسة الجمهورية مع وفد من بلديتي بعقلين وجمعية الانماء الاقتصادي بمنحه أرفع وسام لتبنيه القوي لاقتصاد المعرفة، وجمعية مصارف لبنان بشخص رئيسها الدكتور فرنسوا باسيل الذي شدد على دعم الجيش في بيانه الأخير، وبالدكتور جوزيف طرييه رئيس اتحاد المصرفيين العرب والعقل النير للمصارف العربية، مع الوزارات المعنية والجيش والقوى الأمنية، لكي يولوا مسألة الأمن الاقتصادي والاجتماعي والمعيشي العناية القصوى، فهي صمام صمود لبنان ومفتاح وقف النزف والاقتتال والهجرة. ومهما تكن الظروف قاسية، نتطلع معهم ومع جميع اللبنانيين، إلى اعتبار مركز البحوث والدراسات الاستراتيجية انجازاً وطنياً للجيش اللبناني، جديراً بالتوقف عنده والاستفادة منه وطنياً عربياً ودولياً؛ وعليه نتمنى أيضاً، الارتقاء نحو مرحلة جديدة وجديّة من التعامل مع الأمن الاستراتيجي الشامل، الذي يشمل الأمن الاقتصادي والمصرفي والاجتماعي والمعيشي والاغترابي وسواها؛ وذلك انطلاقاً من مصلحة الوطن الذي لا يستمر بدون أمن واقتصاد ووفقاً؛ وهذا المناخ الأمني الجديد، هو ما سيظهر صوابية وأهمية مشروع بنك لبنان الدولي، كمظلة اقتصادية واقية للدولة وكأداة تطوير وحماية للمواطن والاقتصاد والمصارف، في مواجهة المخاطر الكبرى، والتي لا تواجه إلا بكتلة نقدية فاعلة من الأموال السيادية والخاصة، وعاملة بصورة عصرية لمصلحة الجميع. ■

مهندس بنك لبنان الدولي facebook page:

الاقليمية تستحوذ على اهتمام دوائر صناعة القرار في المؤسسات الحكومية والمصرفية العربية، إضافة إلى المؤسسات والشركات الدولية، والخبراء المهتمين بشؤون التخطيط الاستراتيجي والأمني.

من جهة أخرى فالسنوات المقبلة ستشهد اهتماماً أكبر بتكامل الاقتصاد مع الأمن The Super Power of Integration، أي تكامل الأمن الاقتصادي للمصارف والشركات، مع التمويل الدفاعي والأمني للجيش والقوى الأمنية، وبتشجيع الشراكة بين القطاعات الأمنية والاقتصادية والاجتماعية، وفق مفهوم وحدة وتماسك الأنظمة العصرية، واستعداداً لمواجهة المرحلة الجديدة في العالم العربي، ومتطلبات النهوض باقتصاد المعرفة والاقتصادات الذكية التي تمثل المستقبل الاقتصادي ليس للعالم العربي فحسب، بل للعالم أجمع.

■ ما هي هيكلية هذه المؤتمرات العسكرية؟

– تنقسم الهيكلية التنظيمية للمؤتمرات العسكرية إلى قسمين:

أولاً – مؤتمرات صغيرة ومتخصصة: كان أولها مؤتمرات MILITEC حول تقنيات المعلومات والاتصالات، التي انطلقت في تموز ٢٠٠٢، بالتعاون مع الجمعية المهنية للمعلوماتية وقد ضمت شركات الكمبيوتر والاتصالات كافة في لبنان، وأخرها مؤتمر الأمن السيبراني، بالتعاون مع الجامعة اللبنانية، وهو يشمل أمن المعلومات والتدولات في الفضاء الإلكتروني، من أصغر تفصيل أو سر في حياتنا الخاصة إلى أكبر الأسرار العسكرية، مروراً بأمن المفاعلات النووية للدول وكل الحسابات والعمليات المصرفية التي تتم عبر الفضاء الإلكتروني؛ وقد عقد هذا المؤتمر الناجح جداً في نادي ضباط البرزة، في ٢٦ شباط ٢٠١٤، بحضور ممثلين من الاتحاد الأوروبي وقطاعات واسعة لبنانية وعربية، علماً أن موازنة هذا الأمن قد تجاوزت المليارات من الدولارات في معظم الدول الحديثة، من هنا أهميته الاقتصادية: فلا أمن بلا مال ولا اقتصاد بلا أمن.

ثانياً – مؤتمرات إقليمية أساسية: أما المؤتمرات الإقليمية فهي أربعة مؤتمرات أساسية، وقد انطلقت فكرة المؤتمرات الإقليمية منذ العام ٢٠١٠، فعقد المؤتمر الإقليمي الأول في بيروت بين ٢٩ آذار و١ نيسان ٢٠١١ بعنوان: «التحديات والرؤى المستقبلية حول القضايا الإقليمية الناشئة»؛ وانهقد المؤتمر الإقليمي الثاني بين ٢٨ و٣١ آذار ٢٠١٢، بعنوان: «التحولات الجيوسياسية والاقتصادية والأمنية»؛ والمؤتمر الإقليمي الثالث بين ١٠ و١٣ نيسان ٢٠١٣، بعنوان: «ديناميات التغيير، التحديات في الأمن والاقتصاد والادارة السياسية».

وقد اصدرت كافة وقائع وتوصيات ومشاركات هذه المؤتمرات السابقة والتغطية الاعلامية التي واكبتها، في ثلاثة كتب أنيقة، وهي تمثل جولة أفق علمية مهمة لأي باحث مهتم بالشؤون الاستراتيجية والإقليمية للمنطقة العربية ومحيطها. أما المؤتمر الإقليمي الرابع فسينعقد في بيروت في فندق مونرو في نيسان من ٩ حتى ١٢ نيسان ٢٠١٤ بعنوان: «الاستاتيكي المرتقب في الشرق الأوسط في ضوء المتغيرات والتسويات المحتملة: شرعية أنظمة الحكم وركائز النظام الإقليمي الجديد».

«لقد راكمت المركز على مدى ثلاث سنوات عملاً بحثياً جاداً في قضايا إعتبرت من المحرّمات في مجالات الأمن الإقليمي ... وها هي اليوم تشكل موضوعات أساس بُصاغ على وقعها مستقبل المنطقة ... ليس ذلك مُدعاة للتعمق أكثر فاكثُر ومن منظور الأمن الإستباقي لفهم البيئة العربية والإسلامية التي تُشكل بنقاط ضعفها حاضنة لعنف متصاعد يهدّد كل القيم التاريخية والسلوكية التي التأمّت على أساسها مجتمعاتنا؟».

■ كيف يكون للجيش دور مؤثّر في الاقتصاد؟

– في الصراعات والحروب المستقبلية هناك قدر اكبر من التكامل بين المقومات العسكرية والاستراتيجية للدولة وبين مقوماتها الاقتصادية والتكنولوجية والعلمية، من هنا مفهوم وأهمية الجيوش الذكية. وتكمن الأهمية الاقتصادية للجيش اللبناني في كونه كان حكيماً منذ تأسيسه باعتماد استراتيجية «الجيش الذكي»، الذي يعوّض عن نقص عديده وعتاده، بكفاءة ضباطه وأفراده. الجيش الذكي أيضاً، هو الجيش المتكامل مع كافة القطاعات وطنياً لتعزيز وضعه من جهة ومن جهة أخرى للاستفادة من هذه القطاعات وتعزيز وضعها وحمايتها. أيضاً فالاستثمارات العسكرية بمساعدة وإشراف الجيش، وعبر مشروعات BOT أو خلافها، يمكن أن تكون من أنجح وأضمن الاستثمارات للمصارف اللبنانية والعربية.

– الجيش دعامة الاقتصادات الذكية وتعاون المصارف والمؤسسات الوطنية معه

من أرشيف البيان

نريد رئيساً يحاكم لصوص الادارة ومخربي الاقتصاد

طلب منا القراء الاصدقاء الذين وقّعنا لهم كتابنا «٤٤ عاما في خدمة الاقتصاد والمستهلك» في ٣ آذار ٢٠١٤ ان نعيد نشر مقالنا المنشور في كتابنا المذكور تحت عنوان: «نريد رئيساً يحاكم لصوص الادارة ومخربي الاقتصاد». فليتصور القارئ ما كتبناه في العام ١٩٨٢ وما نحن عليه اليوم، وشكرا للقراء الذين اهتموا بقراءة كتابنا الجديد:

المرفأ المدعوم بسياسة ترانزيت سليمة..

المصارف المغطاة بالسرية المصرفية الصحيحة..

التجارة القائمة على معاداة التهريب.. الادارة المبنية على اسس العدالة ومكافحة الرشوة..

السياحة المتحررة من عيوب السياسة.. نريد رئيساً اذا تدخل لحل قضية استمع اليه جميع الافرقاء وتجاوبوا معه وسلموا بحكمه.

نريد رئيساً يتعهد بمحاكمة جميع من سرقوا خزينة الدولة، وجمعوا ثرواتهم بالغش والفساد وعلى حساب الوطن وسلامة الشعب.

نريد رئيساً يطبق قانون «من اين لك هذا» على الوزراء وجميع موظفي الدولة، الكبار قبل الصغار، وان يطرد ويعاقب كل من يعجز عن اثبات مصدر ثروته.

اي مرشح للرئاسة يؤمن بضرب اعداء الخزينة واعداء النظام والعاملين لهدم اركان الدولة بدون رحمة يستأهل الوصول الى رئاسة البلاد.

فهل يوجد في لبنان اليوم من يتحلى بهذه المواصفات ويملك هذه التصورات لحكم البلاد؟

نعم يوجد، وعلينا ان نبرزه ونطالب به ونحمله الى حيث يحقق السلام للوطن والشعب.

لويس الحاج كان عميد الصحفيين في لبنان وأحد أعمدة جريدة النهار، عندما توفاه الله رفض ان يقلد وسام الاستحقاق. ■

الزميل الاستاذ **لويس الحاج** «ما بقا بتحرز». ولكن هذا لا يمنعنا من ان نسجل تصوراتنا ومواصفاتنا لمن نرشحهم للخلافة وذلك في ضوء التجارب التي مررنا بها خلال السنوات المنصرمة.

ما هو مطلوبنا واي نوع من الرؤساء نريد من اجل تنظيف الادارة وانعاش الصناعة ونشر العدالة بين اللبنانيين؟

نريد رئيساً «قبضاي» لا يسكت عن المخالفات اكانت في مستوى السرقة والرشوة او في مستوى الصفقات الملوغمة والمشبوهة.

نريد رئيساً لا ينام على بطنه ولا ينام على ايدي المستشارين والبطانة.

نريد رئيساً يدوي صوته في ارجاء القصر وكأنه الرعد يثير «رجفان» كل من في القصر ويصل صده الى كل انحاء البلاد.

نريد رئيساً يؤمن بأن الدولة في منزلة الامكنة المقدسة لا يجوز ان يطيأ ارضها الكافرون والمشعوذون.

نريد رئيساً يؤمن بأن السكوت عن المرتشي والمخالف للقانون لا يعتبر رحمة واشفاقاً بل تواطؤاً على مصلحة الخزينة وعلى حقوق الشعب.

نريد رئيساً لا يكتفي بأن «ينظر» الارض ليسلمها كما استلمها بعدد الامتار فحسب، بل نريد ان يسلمها خالية من الاشواك.

نريد رئيساً يؤمن بأن مداميك الاقتصاد الوطني الرئيسية سته: الصناعة المحمية من المنافسة..

قبل ٢٠ سنة، في ايار (مايو) ١٩٨٢، حيث كانت البلاد تستعد لاختيار رئيس جديد لها، كتبنا مقالاً عن مواصفات الرئيس المطلوب انتخابه، تحت هذا العنوان: «نريد رئيساً يحاكم لصوص الادارة ومخربي الاقتصاد».

وجاء في المقال: محاكمة لصوص الادارة ومخربي الاقتصاد، أليس هذا ما فتئنا نطالب به لغاية اليوم؟

من الطبيعي جداً ان تفرغ خزينة الدولة فلا يبقى فيها سوى القليل القليل من الليرات اللبنانية، فبعد ست سنوات من الانفاق اللامسؤول على الدعم والريديات والالتزامات والصفقات والرحلات والمساعدات غير المجدية والزيادات العشوائية لمن لا يستحقونها، ليس معقولاً ان يبقى في الخزينة قرش واحد..

وكما قلنا في مقال رئيسي سابق فان العهد الذي سيرحل قريباً سيتترك اعباء ثقيلة جداً للعهد الذي سيأتي وبرز هذه الاعباء: ترك خزينة الدولة فارغة.

والذين يعرفون وضع الخزينة اليوم يعرفون لماذا يعارض المسؤولون الزيادة للقضاة، ولسائر الموظفين، ويعرفون ان المتبقي في الخزينة قد لا يكفي لنقل امتعة سكان القصر الى قصورهم الخاصة بعد انتهاء الولاية واذا كان كافياً لذلك فلن يكفي لنقل امتعة القادمين الى القصر الحزين!

كان بوجدنا ان نطالب سيد العهد ببعض الاصلاحات السريعة، ولكن كما قال



Don't let unexpected winds bend you. Insure.

Struck by the unexpected? We at AL MASHREK insurance & reinsurance SAL are always committed to provide our valued customers the most affordable insurance options with outstanding support, service and respect they deserve to “stand tall” and enjoy life.

Since its founding in 1962, AL MASHREK insurance & reinsurance SAL has been engaged in the writing and sales of diverse insurance and reinsurance policies, covering all classes of insurance to protect our customers' financial status, assets, health (medical, life), and legal liability.

For more information regarding “standing tall”, please don't hesitate to visit us at www.almashrek.com.lb, scan the QR code below, or e-mail us your questions at info@almashrek.com.lb





رسائل المحبين الى انطوان زخور على كتابه «٤٤ عاماً في خدمة الاقتصاد والمستهلك»

تلقي انطوان زخور رئيس تحرير مجلة «البيان الاقتصادية» عدة رسائل من قراء «البيان» وأصدقائه تهنئة على كتابه «٤٤ عاماً في خدمة الاقتصاد والمستهلك» والذي وقّعه في الشهر الماضي في صالة الحركة الثقافية - انطلياس بحضور حشد كبير من الشخصيات الاقتصادية والقضائية والمحامين والعسكريين والأطباء والموظفين. ونترك هنا للقراء ان يقيموا الرسائل التي تلقاها الزميل زخور شاكرين لأصحابها مشاعرهم النبيلة تجاه صديقهم الدائم - سوف يتم نشر الرسائل الأخرى التي استلمناها تبعاً في أعدادنا القادمة -.

تهنئة روجيه وايلي نسناس

وجاء في رسالة روجيه وايلي نسناس للذين شاركوا في حفل التوقيع الكلمة المعبرة التالية:
عزيزنا الأستاذ انطوان،
سررنا بكتابكم الجديد «٤٤ عاماً في خدمة الاقتصاد والمستهلك».
انه يختصر مسيرة مجلة البيان التي حملت راية التنوير بفضل مثابرتكم المسؤولة كما عهدناكم طوال علاقاتنا التي تعود الى ما يزيد على الأربعين سنة.
لقد أكدتم أنكم رجل القلم، فإذا بمجلة «البيان» تتألق مرجعاً اقتصادياً وصوتاً للقارئ الباحث عن الواقع والحق، وإذا بكتابكم اليوم يمثل وثيقة تذكر بتاريخ اقتصاد وطن حوالى خمسة عقود.
تهانينا الحارة وألف مبروك. أدامكم الله حاملاً للقلم الصادق.

مع صداقتنا ومحبتنا
روجييه نسناس وايلي نسناس

ارنست جورجي: كتابك «انيسكلوبديا لبنانية»

وتلقينا من ارنست جورجي الضامن المعروف المقيم في الولايات المتحدة الكتاب التالي نصه بالانكليزية:

Dear Antoine,
Thank you for sending me Al Bayan Special Edition Book. Your personal message is very much appreciated and is an expression of our deep friendship which binds us together and is heartfelt.

I enjoyed reading the book and the interesting editorials pertaining to the Lebanese economy and the difficulties the country faced during the war years. It is an encyclopedia of LEBANON in its most tragic days and should be featured in libraries for reference and study.

A final word of great appreciation to you, Joe and also to members of our family for their hard work and dedication for making AL BAYAN the premier financial magazine in Lebanon and the Middle East.

I am proud to be a friend of the Zakhour family. With my best wishes for a long and happy life.

Ernest G. Georgi

جان رياشي (بنك FFA)

حضرة الاستاذ انطوان زخور المحترم
تحية طيبة وبعد،
اود، بادئ ذي بدء، ان اشكركم لتخصيصي بنسخة من كتابكم «البيان الاقتصادية» ٤٤ عاماً في خدمة الاقتصاد والمستهلك» الذي سأقرأه بلا أدنى شك بشغف كبير نظراً لما يتضمنه من أبرز ما سجلته «البيان» من سباقات وتحقيقات صحفية ومقالات بناءة دفاعاً عن الاقتصاد والمستهلك، كاشفة وفاضحة لكل غش واحتكار يتعرض له المواطن على اي صعيد.
كما وأشكركم لجهودكم الراقية التي بذلتموها وایمانكم بلبنان ومثابرتكم على اطلاعنا على كل جديد.

مع أصدق التمنيات
جان رياشي

غسان صعب

(المجموعة العربية اللبنانية للتأمين - ALIG)

«أشكر أهداءكم لي كتابكم «٤٤ عاماً في خدمة الاقتصاد والمستهلك».
أود أن أضيف انها ٤٤ عاماً في خدمة الاقتصاد والمستهلك بكل صدق واحتراف بعيداً عن التجارة الرخيصة.

احترافكم هذا، أدى الى نجاح البيان، المجلة التي أصبحت مرجعاً مهماً لقطاع التأمين والبنوك والهيئات الاقتصادية.

لا يسعني في هذه المناسبة، إلا ان أهنيئكم لنجاحكم الباهر وعملكم الدؤوب الذي أوصل البيان الى ما وصلت اليه.

أتمنى لكم العمر المديد والمزيد من العطاء لخدمة الهيئات الاقتصادية ورفع اسم لبنان عالياً في جميع الدول العربية.

بكل تقدير واحترام

غسان صعب

المجموعة العربية اللبنانية للتأمين ش.م.ل. (AGLIG)

رئيس مجلس الوزراء تمام سلام

«تلقيت بامتنان وتقدير، بطاقة الدعوة التي تفضلتم بإرسالها لحضور حفل توقيع كتاب الاعلامي الاستاذ انطوان زخور «٤٤ عاماً في خدمة الاقتصاد والمستهلك» واذ اشكركم على دعوتكم الكريمة، أتمنى لكم وللأستاذ زخور دوام التوفيق والنجاح».

تمام سلام

ريمون عوده (رئيس مجموعة بنك عوده)

«أتقدم من حضرتكم بجزيل الشكر للهدية القيمة كتابكم «البيان الاقتصادية» التي قمتم بإرساله لي والذي سوف أقرأه بآن.
واذ أقدر مشاعركم الطيبة نحو، ارجو لكم دوام التوفيق والنجاح الدائم.

مع أطيب التحيات
ريمون عوده

وائل زعرب: رأينا وجدانك في كتابك

وتلقينا من وائل زعرب رئيس مجموعة جوفيكو الاردنية ما يلي:

العزيز الغالي انطوان زخور ادامك المولى الكريم كتابك وصلني اليوم مع اهدائك الرائع، والذي تؤكد فيه مجدداً صدق وعمق صداقتنا التي لم تتزعزع قيد انملة طيلة سنوات محبتنا. فشكراً لك الف شكر. طبعاً سأعطي الكتاب هذا حقه الوافي بالقراءة، لشعوري بأنك ضمنته ليس فقط معلومات جمعتها عبر سنين حياتك المديدة بإذن الله، بل لاني شعرت بأنك قد ضمنته وجدانك ايضاً، فأنا تواق جداً للتقرب من صديق عمري أكثر من خلال تعمقي في ما بين سطور كتابه هذا. أهني نفسي فيك وفي تضحياتك وسهرك وقلقك ونجاحاتك المهنية، كما وأهنيك كونك افضل زوج لأحسن شريكة لحياتك، اختنا العزيزة والغالية كارمن، وافضل أب لأرقى واحسن وانجح الشباب، حماهم الله من اي مكروه وادام الله عليك واحبائك نعمة الصحة والسعادة والهناء، خاصاً من حضنت من الاحفاد على صفحات العزيزة البيان على الصفحة ١٧٠.

المعز بكم اخوكم وائل

PROJECT LEBANON

The 19th International Construction Trade
Exhibition for Lebanon & the Middle East

BOOK YOUR SPACE NOW

3 - 6 June 2014

BIEL - Beirut, Lebanon

+961 5 959111

Held concurrently with:



Energy
Lebanon

EcOrient

◆ Towards a Greener Middle East ◆

www.projectlebanon.com

Organized by



Official Insurer



North
Assurance

Official Hotel



Official Air Express
Company



Official TV



ساحة الفوضى...

المسافرين، ستحسن احوال كل العاملين في تلك المنطقة والاهم انها ستعكس صورة ايجابية عن البلد وشعبه.

وباستثناء من اعتاد على تلك المشهدية والدفاع عنها، فإن الصورة الحالية للمطار لا يمكن الا ان «تهشّل» كل القادمين الى البلد وتحرمّ عليهم العودة لزيارتنا مجدداً.

ان سيارات الأجرة «التاكسي» هي السبب الاساسي في استفحال تلك الحالة الفوضوية خارج المطار. فالمنافسة بين السائقين ورفضهم لتنظيم طريقة عملهم هما من العوامل الرئيسية لاستفحال هذا الواقع المزري!

فهم يركنون سياراتهم بشكل فوضوي، وبصفوف متلاصقة، فيسدون الطريق كلياً احياناً دون الاخذ بأي اعتبارات مهنية، «يتناشون» الزبائن كيفما كان، في ظل عجز رجال الامن عن تنظيم السير. فعوض تأمين مرأب خاص بهم قريب من باحة الوصول لركن سياراتهم بصورة منظمة، حيث يمكن لاي قادم ان يستقل سيارة بشكل حضاري، احتل المرأب الرئيسي للمطار كل الساحات المحيطة وبات يفرض اسعاراً غير منطقية لركن السيارات ولو لدقائق قليلة، مما ساهم بتحويل الطريق العام امام مدخل المطار الى ساحة لركن السيارات بشكل فوضوي وعشوائي!

هذا دون ان ننسى الغياب الكامل لاي تعرفة نقل رسمية من المطار الى كافة المناطق اللبنانية. فسائقو الاجرة يفرضون التعرفة التي يريدون وغالباً ما تتحول باحة المطار الى ساحة للمنافسة العلنية في ما بينهم لاصطياد الواصلين!

ان هذا الوضع شاذ وغير مقبول، فهو من جهة يضر بمصالح كل الناس (السائق والقادم) ومن جهة اخرى يعكس صورة بشعة عن البلد ومواطنيه!

ففي الدول المتحضرة، الخروج من المطار عملية سهلة، منظمة ودقيقة يمكن لاي كان ان يفعل ما يراه مناسباً بعيداً عن الفوضى والارتجال. فالمخرج سالك وغير مزدحم والامور منظمة، سيارات الاجرة في مكان خاص، تتقدم كل منها بدورها لنقل الوافدين مع امتعتهم، لا في وسط الطريق كما هي الحال في مطار بيروت!

تبقى الفوضى في باحة الخروج من مطار بيروت الدولي صورة مصغرة وحقيقية عن واقع حال الجمهورية اللبنانية، بلد عشق الفوضى لدرجة الغرق فيها.

عفواً، لبنان ليس ببلد. انه ساحة... ساحة فوضى موبوءة من الصعب معالجتها حتى تاريخه! ■



بقلم المهندس زياد زخور

لم نستطع يوماً ان نفهم ماهية الفوضى العارمة التي تعج بساحة الوصول امام مبنى مطار بيروت الدولي.

هذا المطار الذي يشكل البوابة الرئيسية للقادمين الى لبنان، تغرق باحته الخارجية بحالة غريبة عجيبة من الهرج والمرج لا مثيل لها في البلدان الاكثر تخلفاً.

سائقو التاكسي يرابطون لاصطياد الزبائن، سيارات بالعشرات تسد الطريق الرئيسية «للسحب» ونقل الواصلين، شرطة سير في حيرة من امرها...

والنتيجة مشهد غير مشرف بتاتا وصورة بشعة امام أعين كل زائر يحط رحاله لأول مرة في لبنان.

فاذا كنتم يا جماعة تحملون بجذب فئة معينة راقية من السياح الى لبنان، فالبداية سيئة جداً! والنتيجة اسوأ!

فهل من المعقول ان يكون اول لقاء حي للزائر الاجنبي فور خروجه من المطار هذا المشهد الجاهلي والفوضوي؟ كأننا نقول للضيف العزيز منذ البداية «ابتسم انت في بلد الفوضى لبنان!».

ان الوصول الى مطار بيروت وما يليه من معاملات ادارية تسير بمجملها بطريقة منطقية وسلسة فالاجراءات المعمول بها في قاعة الوصول في المطار منظمة بدرجة مقبولة.

لكن عندما تطأ أقدامنا الباحة الخارجية للوصول عندها تكون المفاجأة مدوية والفوضى عارمة وغير مقبولة بتاتا.

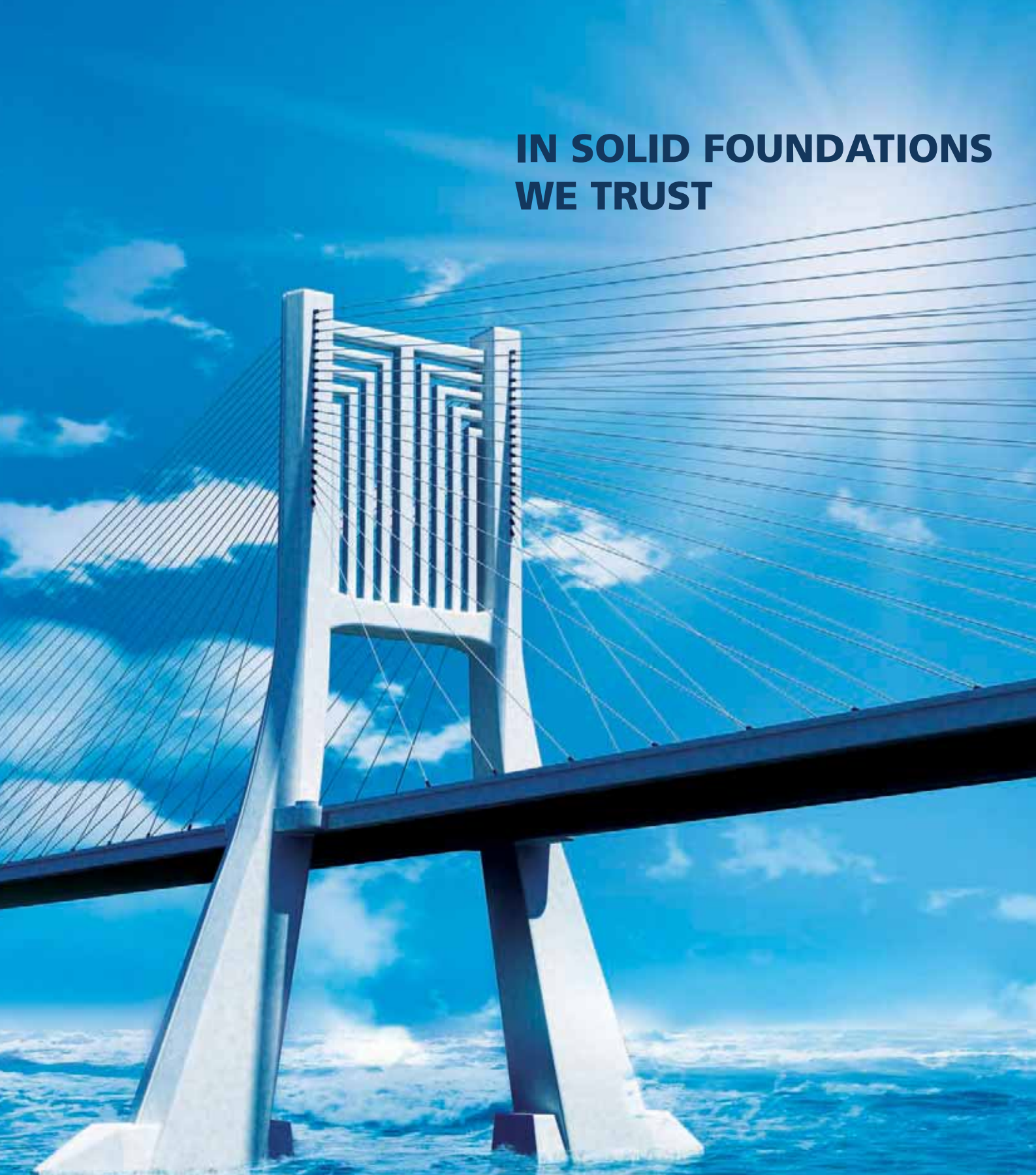
فالحالة هناك شبه هستيرية وهي تذكرنا، لسوء الحظ اننا لا نزال في بلد متخلف حتى العظم.

ان هذا الفرق الشاسع بين الاجواء في داخل مبنى المطار وخارجه غريب جداً، لكأن قطع تلك المسافة الصغيرة التي تفصل بينهما هي رحلة طويلة من بلد حضاري الى بلد غير متطور آخر!

مؤسف جداً ان الجهود التي بذلت لتغيير هذا الواقع المزري قد باءت كلها بالفشل، بعد ان اصطدمت بحائط من المحسوبيات السياسية والمناطقية والطائفية... فلم تستطع تغيير او تحسين هذا الوضع السيئ قيد انملة.

تبين ان هذه الحسابات الضيقة أقوى من ارادة التنظيم والاصلاح في هذا البلد، هذا مع العلم انه بالامكان ايجاد حل وسط يحفظ حقوق ملوك الطوائف والمذاهب ويحسن من الاوضاع خارج حرم المطار.

لا بل ان العمل على الغاء تلك الفوضى وتطبيق الاصول والانظمة لضمان السلامة العامة وتنظيم اجراءات حركة السير واستقبال



**IN SOLID FOUNDATIONS
WE TRUST**



Trust Compass Insurance Co. s A L

(Member of Trust Int'l Group of Insurance Cos)

Head Office:

Hamra, Commodore Street
Ivoire Center, 8th & 9th Floor
P.O. Box: 113/ 6025
Tel.: +961.1.346345
Fax: +961.1.754949
E-mail: compass@dm.net.lb
Web: www.trustlebanon.com
www.trustgroup.net

تقرير هيئة مكافحة تبييض الاموال لعام ٢٠١٣

التدقيق الميداني لدى مصارف وشركات تأمين وصيارفة



د. عبد الحفيظ منصور
هيئة مكافحة تبييض الاموال



رياض سلامة
حاكم مصرف لبنان

التعاون الدولي الذي تميز بسرعة اتخاذ التدابير من قبل وحدات الاخبار المالي النظرية والسلطات المحلية المعنية بإنفاذ القانون، فضلا عن منافع فعالية التدابير المطبقة في المصارف اللبنانية كإجراءات العناية الواجبة تجاه العملاء وتحديد المخاطر والمراقبة الملائمة للحسابات وآليات الإبلاغ الفعالة. قررت «الهيئة» بخصوص هذا الإبلاغ تجميد عدة حسابات مصرفية مرتبطة بالقضية وإحالة نتائج التحقيق الى المدعي العام التمييزي الذي احال بدوره القضية الى المحكمة وخابر السلطات القضائية الاجنبية المعنية بهذا الخصوص.

نظيرات الهيئة من الخارج: ولا بد من ذكر اهمية التعاون مع وحدات الاخبار المالي النظرية ضمن مجموعة اغمونت والذي يبقى اداة قيمة وفعالة لمكافحة تبييض الاموال، لا سيما في الحالات التي تنطوي على عمليات عابرة للحدود، وتأتي، بدرجة الاهمية نفسها، فعالية النظام المحلي لمكافحة تبييض الاموال وتمويل الارهاب الذي يشمل، بين جملة امور، التدابير والضوابط الرقابية الداخلية المعتمدة لدى الجهات الملزمة بالإبلاغ. فخلال السنة، اجرت الوحدة تحقيقا في ابلأغ ملفت ينطوي على عمليات مصرفية مشبوهة يعقبها تحويلات الى خارج لبنان، وقد اثبت التحقيق منافع

صدر عن هيئة التحقيق الخاصة بمكافحة تبييض الاموال التي يرأسها حاكم مصرف لبنان ويديرها امينها العام الدكتور عبد الحفيظ منصور تقرير عن اعمالها في العام ٢٠١٣، فكان حافلا بالتحقيقات والقرارات التي اتخذتها الهيئة بحق مبنيضي الاموال واتخذت تدابير احترازية وتعميم اوراق ثبوتية ومزورة على المصارف والمؤسسات المالية لتجنبها هذا النوع من عمليات الاحتيال. وجاء في التقرير:

خلال العام ٢٠١٣ كلفت الوحدة بالاعداد لمشروع تقييم مخاطر تبييض الاموال وتمويل الارهاب على مستوى الوطن. ولهذا الغرض تم انجاز خطة عمل ويوشر بالعمل المطلوب لتحديد المخاطر الوطنية، الثغرات الموجودة والسبل المتاحة للحد من المخاطر، وذلك بالتعاون مع عدد من الاجهزة المعنية بإنفاذ القانون. يحظى هذا التقييم بالالتزام السياسي المطلوب، ومع تقدم العمل الحاصل سيشمل تباعا معطيات وآراء من خبراء تقنيين، واضعي السياسات وبعض مكونات القطاع الخاص.

تجميد حسابات عدة

كما اشار التقرير: بالنسبة الى التعاون مع

تشكيل الحكومة ينقذ لبنان من تخفيض تصنيفه الى «C»

هندسة «سلامية» لتغطية استحقاقات نيسان وايار

تزيد على ١٠ مليارات دولار.

ويقول وزير المال **علي حسن خليل** انه لا توجد مشكلة لدى الدولة بالالتزام بتغطية الاستحقاقات، فالإصدار الجديد لاستبدال سندات الخزينة باليوروبوندرز سينطلق في ٣١ آذار وسيغلق في ١٨ نيسان وسيكون التعامل مع المصارف المحلية والاجنبية ومصرف لبنان. وسوف يدير العملية بنك عوده وبنك بيلوس ودويتشه بنك الالمانى.

د. باسيل

وقال د. **فرنسوا باسيل** رئيس جمعية المصارف ان مستويات الفوائد المطروحة في السوق للإصدار الجديد وعملية الاستبدال معقولة وعادلة نظرا الى التصنيف السيادي للبنان فئة "B" وهو يقترب من فئة "C" وهي درجة أكثر تدنيا من فئة "B" وتفرض على المدين فوائد مرتفعة. ويرى المراقبون ان نجاح لبنان في تشكيل الحكومة الجديدة سيزيح عنه ثقلا كبيرا وخطيرا وهو امكانية حذف فكرة تخفيض تصنيفه الى فئة "C" وفقا لتوقعات مؤسستي التصنيف ستاندرد اند بورز وموديز قبل عدة اسابيع!

تعتزم وزارة المال اطلاق اصدار جديد واستبدال سندات خزينة باليوروبوندرز تستحق في شهري نيسان الحالي وايار القادم وتبلغ قيمتها ١,٦٥ مليار دولار واذا اضيفت اليها فوائد الدين البالغة ٦٠٠ مليون دولار تصل الى مليارين و٢٣١ مليون دولار.

ولأن الاستدانة بالعملات الاجنبية لا تغطي قيمة الفوائد سيضطر مصرف لبنان الى انتظار صدور قانون يشرع لوزارة المال استدانة ما تحتاجه. في هذا الوقت يستطيع مصرف لبنان ان يغطي الشريحة الاولى من الاستحقاق البالغة ٧٧١ مليون دولار من خلال اصدار جديد يمتد اجله على ست سنوات الى العام ٢٠٢٠.

اما بالنسبة للشريحة الثانية التي تستحق في ايار فستنفذ عليها عملية سواب اي سوف تستبدل بسندات طويلة الاجل وبفائدة اقل قد لا تزيد على ٦,٢٥ في المئة على ان تستحق في ٢٠٢٢.

وتقول مصادر حاكمية مصرف لبنان ان هندسة الحاكم لمثل هذه الاستحقاقات وفوائدها هي في الاعتماد على شهادات الايداع وشراء سندات اليوروبوندرز.

مع العلم ان محفظة شهادات الايداع بالعملات الاجنبية في مصرف لبنان

مهندسين؟

خطّة دفع عبر OMT[®] بتسهّل حياتك



بإمكانك دفع رسوم الإشتراك والتأمين لنقابة المهندسين بيروت عبر أكثر من ٩٠٠ مركز OMT[®]

ما عليك سوى:

- ١- زيارة الموقع الإلكتروني لنقابة المهندسين www.oea.org.lb لتجديد الإشتراك والتأمينات الإضافية (إذا وجدت)
- ٢- طباعة الإشعار بقيمة الإشتراكات التابعة لنقابة المهندسين بيروت
- ٣- طباعة الإشعار بقيمة التأمينات الإضافية* (إذا وجدت)
- ٤- التوجّه الى أقرب مركز OMT[®] مع الإشعارات المطلوبة أعلاه** (يمكن أن يكون المنتسب نفسه أو أي شخص آخر من دون حاجة لوكالة) بين ١ و ٢٤ من كل شهر (وهي الفترة المحددة لدفع الرسوم)
- ٥- تسديد قيمة المستحقات نقداً بالليرة اللبنانية لرسوم الإشتراكات التابعة لنقابة المهندسين بيروت وبالدولار الأميركي لرسوم التأمين

* يخوّل الإشعار بقيمة التأمينات الإضافية مرفقاً بإيصال OMT[®] صاحب العلاقة الدخول أو إدخال أي فرد من العائلة ينتفع من التأمينات الإضافية إلى المستشفى حتى لو لم يستلم بطاقة التأمين بعد.

** لا يمكن للمهندس أن يدفع الإشتراكات السنوية ورسم التأمين إن لم يبرز "إشعار بقيمة الإشتراكات" و "إشعار بقيمة التأمينات الإضافية".

رسوم التأمين		رسوم الإشتراكات السنوية	
قيمة التحويل	التكلفة	قيمة التحويل	التكلفة
\$ 0.01 - \$ 500	\$ 2	0.01 LBP - 750,000 LBP	3,000 LBP
\$ 500.01 - \$ 1,000	\$ 3	750,000.01 LBP - 1,500,000 LBP	4,500 LBP
\$ 1,000.01 - \$ 2,000	\$ 4	1,500,000.01 LBP - 3,000,000 LBP	6,000 LBP
\$ 2,000.01 - \$ 5,000	\$ 5	3,000,000.01 LBP - 7,500,000 LBP	7,500 LBP

حدّك | OMT[®]

omt.com.lb

01 391000





هاروت ساموئيليان



رائد شرف الدين



محمد بعاصيري



سعد الغنداري

**لماذا التجديد لثلاثة
من نواب الحاكم
والتמיד المؤقت
لنائب الحاكم
الأرمني؟!**

محل هاروت ساموئيليان.
وقال لنا المصدر الذي أفرج عن اسم دافيد ان هناك جملة ممن طلبوا من الحزب ترشيحهم ولكن مانوكيان بقي الاوفر حظا نظرا لانخراطه الكلي في الحزب اولا ولان شقيقه احد الشركاء في شركة زردمان (اي جورج زرد وغي مانوكيان) يساند الحزب كثيرا وهو الراعي والممول لفريق الهومنتمن لكرة السلة.
ان ديفيد مانوكيان واسع المعرفة في القطاع المصرفي اللبناني والعربي، اذ مارس العمل كمسؤول في بنك الخليج في الكويت وقبل ذلك في بنك ال HSBC في لبنان. وكان مساعدا فاعلا للمرحوم والده الصديق غبريال مانوكيان في اعمال البورصة.

وافق مجلس الوزراء في جلسة يوم الاثنين ٣١/٣/٢٠١٤ على التجديد لنواب حاكم مصرف لبنان الثلاثة الغنداري والبعاصيري وشرف الدين لولاية جديدة ومدد لنائب الحاكم الرابع هاروت ساموئيليان لمدة قصيرة تنتهي عندما يتم تعيين غيره ممن رشحهم حزب الطاشناق كبديل لهاروت ساموئيليان لاسباب حزبية.
وتقول معلومات البيان ان الحزب تمنى على الرئيس سلام تأخير التجديد لنائب الحاكم الارمني ريثما يعلن رسميا عن ترشيح شخص آخر لا يقل اختصاصا بالصناعة المصرفية عن ساموئيليان.
وسمى لنا بعضهم اسم دافيد مانوكيان الموظف حاليا في بنك الموارد ليحل

بنك بيروت يطلق تعاوناً مع فيزا أول بطاقة Visa Signature للسحب المباشر في المشرق العربي



من اليمين: رمزي الصبوري وجورج عواد

أطلق بنك بيروت حصرياً بطاقة Visa Signature Debit Card للسحب المباشر، بالتعاون مع شركة فيزا ليكون بذلك أول مصرف في منطقة المشرق العربي يقدم هذه البطاقة المميزة.

ويندرج إطلاق بطاقة Signature Debit Card في إطار برنامج Premium Club الجديد الذي أطلقه بنك بيروت أخيراً لزيائته الرفيعة المستوى والمصمم ليوفر لهم معاملة تفضيلية ومزايا منتقاة بعناية ودرجة عالية من الأولوية، فتأتي هذه البطاقة لتخولهم الاستفادة من مجموعة إضافية من الامتيازات الخاصة والاستمتاع بمجموعة واسعة من العروض المميزة.

وفي معرض تعليقه على هذا التعاون، قال السيد جورج عواد، مدير مديرية الفروع والتجئة في بنك بيروت: «نحن فخورون بأن نكون أول مصرف يطرح بطاقة Visa Signature Debit Card في المشرق، لنقدم لزيائنا الميسورين وزيائنا Premium Club تجربة مصرفية شاملة تخولهم الاستفادة بخدمات راقية».

من جهته، قال رمزي الصبوري مدير فيزا في لبنان: «تشكل هذه الخطوة إنجازاً بارزاً في مسيرة التطوير والنمو المستمرة لأرقى بطاقات الدفع. العملاء الميسورون لدى العديد من شركائنا من البنوك العالمية يستمتعون بالفوائد الجمة لبطاقات Visa Signature في مختلف أنحاء العالم. نحن فخورون بتمكننا اليوم من تعزيز فوائد بطاقة Visa Signature للسحب المباشر لعملائنا في لبنان، كما نثق بالإمكانات التي تحملها البطاقة الجديدة في لبنان لتلبية متطلبات أسلوب حياة الميسورين في البلاد. ونتيجة لذلك، نتطلع لزيادة نسبة استخدام بطاقات فيزا في المستقبل».

امتيازات لا تضاهاى وعامل مكمل لأسلوب حياة الزبائن المرموقين بنك بيبلس يطلق بطاقة إئتمانية لزيائته من النخبة



أطلق بنك بيبلس بطاقة "World Elite™ MasterCard" وهي منتج جديد يوفر مستوى غير مسبوق من حلول الدفع الممتازة لزيائته من النخبة. وتعدّ البطاقة خدمة

مميّزة شخصية مصمّمة لجعل لحظات الحياة المميزة أكثر متعة، وفي أي مكان حول العالم. ويتم إصدار هذه البطاقة بناء على دعوات خاصة فقط وتقدّم حصرياً للزبائن من ذوي الدخل المرتفع فتتيح لهم اختبار آفاق واسعة من الرفاهية. يتمتع حاملو هذه البطاقة بفوائد سفر فريدة ويتم إدخالهم في برامج حصرية تقدّمها مجموعة كبيرة من المنتجعات والفنادق الفخمة حول العالم.

وتشمل الميزات الرئيسية الأخرى التي توفرها البطاقة فرصة الدخول إلى أكثر من ٦٥٠ قاعة انتظار خاصة بالمسافرين المهمين جداً في أنحاء العالم كلّها، بالإضافة إلى مساعدة مستشار سفر شخصي وخدمة نقل بسيارة مع سائق، وعروض مميزة لاستئجار سيارات فخمة، وأيضاً التحاق تلقائي بـ «أكرم برنامج» من بنك بيبلس وهو برنامج مكافآت حاملي البطاقات المصرفية الأكثر كرمًا في لبنان. يسمح هذا البرنامج لحاملي البطاقات أن يجمعوا نقاط/أميال ولاء من خلال استخدام أي من بطاقات الدفع أو الائتمان أو الدفع المسبق الخاصة بهم وأن يستبدلوها بهدايا وتذاكر سفر قيّمة.

وللمناسبة قال جورج فارس، مدير منتجات البطاقات المصرفية في مجموعة بنك بيبلس: «إنّ بطاقة "World Elite MasterCard" وسيلة دفع فريدة من نوعها تقدّم امتيازات لا تضاهاى وتشكّل عاملاً مكملاً لأسلوب حياة زبائنا المرموقين». ويضيف، «تتيح هذه البطاقة لزيائنا التمتع بالفوائد والمعاملة والخدمات التفضيلية عيناها في كافة أنحاء العالم، وكلّنا ثقة بأنّ ميزات هذه البطاقة المذهلة وفوائدها السخية ستسعدهم حتماً».



Our clients can.

Our clients can achieve almost any business objective. We specialize in providing outstanding insurance advisory and broking services, as well as unique insurance schemes' development and follow up execution, to public and private institutions across the Mideast, the Gulf and Africa. Our senior-level professionals provide deep industry knowledge and a vast network of insurance and reinsurance relationships built and consolidated over more than 20 years of experience. Just name your objective because with Cape, **all is possible**.

cape.com.lb

Property and Casualty • Motor • Medical • Liability • Engineering
Political and Financial Risks • Transactional Risks • Marine • Aviation • Life



العملية الأولى والأكبر لموجودات غير عقارية في لبنان تسفيد مخزون سيارات «ريمكو» بالشراكة مع «ميد انفست»



من اليمين: أسامة القره، زياد رسامني والشيخ فادي يونس



من اليمين: عبدالله ناصيف، محمد علي بيهم، فايز رسامني وسامر سلام



من اليمين: ليليان مارون، جاد أيوب وجورج عاد



من اليسار: ميرنا الخوري، زينه زامل، ديلاشقير وندي أيوب

الى الأسواق المالية المحلية والإقليمية، خصوصاً أنها أكبر عملية تسفيد لبنانية لموجودات من غير القطاع العقاري حتى الآن، وأول عملية تسفيد لموجودات غير مالية تتم في لبنان حتى الآن، كما أنها أول عملية تسفيد مخزون في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

وأوضح المدير التنفيذي لـ SAUDI MED INVESTMENT COMPANY التي أدت دور المستشار التقني لـ «ميد انفست بنك» سامر سلام «ترتكز هذه العملية على تسفيد جزء من مخزون (ريمكو) من السيارات الجديدة وتتضمن فترة إعادة تمويل تمتد الى ٤ سنوات، ما يؤدي الى امكانية تمويل إضافي لمخزون السيارات التي تتوفر فيها شروط الأهلية، ويرفع إجمالي التمويل المتوقع ان تحصل عليه (ريمكو) من هذه العملية في حدود ٢٥٠ مليون دولار».

في المقابل، قال مسؤول الهيكلية المالية في شركة SAUDI MED INVESTMENT BANK «اللهم ناصيف: «قارب حجم الإصدار الإجمالي الـ ١٥ مليون دولار، مع فئتين من السندات اكتتب فيها ٣٥ مستثمراً».

أعلن «ميد انفست بنك» وشركة رسامني يونس للسيارات RYMCO في مؤتمر صحفي عقد في مقر الأخيرة، نجاح عملية RYMCO SEC I MSF وهي أول عملية تسفيد لمخزون سيارات في لبنان وفي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

بداية، تحدث رئيس مجلس الإدارة والمدير التنفيذي لشركة RYMCO الوكيل الحصري لسيارات «نيسان» و«انفينيتي» و«جي ام سي» في السوق اللبنانية فايز رسامني فأشار الى «ان إتمام عملية التسفيد التي تحمل في طياتها الكثير من الابتكار والتحدى، يثبت مرة أخرى ان RYMCO تأتي في طليعة المؤسسات التي تعتمد الأساليب التمويلية المبتكرة، وقد سمحت هذه العملية للشركة بالحصول على تمويل من خارج الميزانية وأتاح لها مزيداً من التنوع في مصادر التمويل من خلال الاعتماد على قاعدة جديدة من المستثمرين».

بدوره شدد المدير العام التنفيذي لـ BANK MED وMEDINVESTMENT BANK الذي رتب هذه العملية حصرياً، محمد علي بيهم، على أهمية هذه العملية، وقال «إنها خطوة مهمة جداً بالنسبة الى مجموعتنا المصرفية، كذلك بالنسبة

ميزانية المؤسسات المالية ترتفع بنسبة ١٧ في المئة في كانون الثاني

مليون دولار».

وبحسب التقرير الأسبوعي الصادر عن «بنك الاعتماد اللبناني» بلغ معدل النمو السنوي في الميزانية المجمعة للمؤسسات المالية ١٦,٨٦ في المئة في كانون الثاني ٢٠١٤ مقارنة مع نمو سنوي بنسبة ١٣,١٧ في المئة في كانون الثاني ٢٠١٣ و٦,١٧ في المئة في كانون الثاني ٢٠١٢.

يذكر ان عدد المؤسسات المالية العاملة في لبنان زاد من ٢٩ سنة ٢٠٠٤ الى ٥٦ مع نهاية النصف الأول من عام ٢٠١٣.

ارتفعت الميزانية المجمعة للمؤسسات المالية العاملة في لبنان ٢٠,٠٥ مليار ليرة (١٣,٣٠ مليون دولار) على صعيد شهري الى ٢,١٦٩,٧٤ مليار ليرة (١,٤٣٩,٢٩ مليون دولار) خلال كانون الثاني ٢٠١٤، مقابل ٢,١٤٩,٦٨ مليار ليرة (١,٤٢٥,٩٩ مليون دولار) في نهاية كانون الأول من العام المنصرم.

وينسب هذا التحسن أساساً الى توسع محفظة التسليفات الى القطاع الخاص بنسبة ١,٦٦ في المئة الى ١,١٣٩,٧١ مليار ليرة (٧٥٦,٠٢

سعد العنداري: سياسة الاستقرار النقدي وفرت تراجعا في الفوائد وتسليفات واسعة للقطاع الخاص



في محاضرة عن «السياسة النقدية في ظل عدم الاستقرار الاقتصادي» أوضح نائب حاكم مصرف لبنان سعد العنداري بأن المعطيات الاقتصادية لمصرف لبنان تشير إلى ارتفاع المؤشر المركب ٣,٧ في المئة عام ٢٠١٣ أي ما يترجم نسبة النمو القومي بـ ٢,٣ بالمئة.

ولحظ العنداري أن سياسة الاستقرار النقدي وفرت سيولة إضافية، وتراجعا في الفوائد وتسليفات واسعة للقطاع الخاص، لا سيما بعد الزيادة الكبيرة في الودائع وبالتالي في الاحتياطي الإلزامي. وتحدث العنداري عن التعميم ٣٣٠ (لعام ٢٠١٣) لمصرف لبنان، الذي سمح للمرة الأولى بالانطلاق من حالة الدين (للقطاعات) إلى حالة الرسالة التي تتيح توفير الدعم لأصحاب المشاريع لا سيما الخلاقة منها، في مجال اقتصاد المعرفة عبر مشاركة مصرف لبنان برسالة هذه المشاريع لفترات زمنية طويلة.

تتمحور حول القدرة على استيعاب الاحتياجات المتغيرة وإرادة العمل القوية الاعتماد المصرفي أطلق هويته الجديدة بحملة إعلامية مبتكرة



طارق خليفه

CREDITBANK

أطلق الاعتماد المصرفي CREDITBANK، انطلاقاً من قناعاته بأهمية تفعيل التواصل مع اللبنانيين عموماً وعملائه خصوصاً، حملة إعلامية شاملة ومبتكرة للإعلان عن هويته الجديدة ورمزه الإبداعي المستحدث. وتمحورت الهوية حول ميزتين أساسيتين الأولى قدرة المصرف على استيعاب الاحتياجات المتغيرة للناس، في بيئة غير ثابتة وأكثر تعقيداً. أما الميزة الثانية، فتجسّد في الإرادة القوية للعمل وفق منهجية شخصية ومهنية، وذلك من أجل ارساء شراكة طويلة الأمد مع عملائنا.

يتصف رمز الاعتماد المصرفي المرن والدائري

برمز اللانهاية، الذي يدلّ على التغيير والقوة والاستمرارية. هذا وتحمل هوية المصرف الجديدة ابعاد الأصالة والحداثة. يضيف اللون الأخضر لمسة شخصية ودية ودافئة. في حين تجسّد الخلفية الزرقاء الداكنة القوة والصلابة.

لقد تعزّزت هوية الاعتماد المصرفي الجديدة عبر تطبيقها تدريجياً في فرع السويديكو بأفضل تصميم إبداعي، لجعله بذلك نموذجاً متطوراً للفروع الأخرى، وتجهيزه بأحدث التقنيات التي تحسّن نوعية الخدمات التي يقدّمها المصرف، وبالتالي تزويد عملائنا بأرقى تجربة مصرفية وأكثرها فعالية.

يذكر أن رئيس مجلس إدارة البنك المدير العام هو السيد طارق خليفه.

لأنو منّا من بالإبداع،
مؤلّنا

٣٠ %

من قروض «كفالات الابتكار»
بلبنان.

في ألف طريقة
منسأهم فيها بطموحاتكن.
هيدي وحدة مئّن.

البنك
البناني الفرنسي



01/03 79 13 32

Short N°: 1332

Call Center: 1272

info@ebf.com

www.ebf.com



MY BLF

معتصم محمصاني محاضراً عن الصيرفة الإسلامية في جامعة بيروت العربية - طرابلس



معتصم محمصاني في الوسط يحاضر

حاضر عضو مجلس الادارة ومدير عام بنك البركة **معتصم محمصاني** في كلية ادارة الإعلام بجامعة بيروت العربية - حرم طرابلس، حول الصيرفة الإسلامية وتمويل المشاريع الصغرى، بحضور نائب رئيس الجامعة الدكتور **خالد بغدادي** ومنسق عام الحرم الأستاذ **احمد السنكري** ومدير كلية الأعمال الدكتور **اسماعيل الشناوي** وعدد من أساتذة الكلية، الى حشد من الطلاب. وتناول **محمصاني** في محاضراته المبادئ الأساسية للتمويل الإسلامي والبدايات الأولى للصيرفة الإسلامية مبيّناً الفرق بينها وما بين المصارف التقليدية، ثم تناول التمويل الإسلامي للمشروعات الصغيرة ودورها في الإنماء الاقتصادي. ثم تطرق الى المسؤولية الاجتماعية في المصارف الإسلامية معدياً المبادئ التي تقوم عليها ومجالاتها واتجاهاتها، وأخيراً ختم بالدور الذي يلعبه بنك البركة من حيث الرؤية لتحقيق النمو الاقتصادي في المجتمعات الإسلامية. وجرى نقاش مطول حول ما طرحه في محاضراته.

شطب شركة صيرفة

شطب مصرف لبنان بناء على قرار الهيئة المصرفية العليا اسم شركة عبر العالم للمال والصيرفة سعاد المصري وشركاها (تومكس) المسجلة على لائحة شركات الصرافة تحت رقم ٥١.

بنك بيبيلوس يحصل على «جائزة فيزا لمحفظات البطاقات الأسرع نمواً في المشرق لعام ٢٠١٣»



السيدة جومانا شلالا باسيل تستلم الجائزة

حصل بنك بيبيلوس، للسنة الثانية على التوالي، على جائزة فيزا لمحفظات البطاقات الأسرع نمواً في المشرق تقديراً لادائه المتميز في سوق البطاقات المصرفية في لبنان ومنطقة المشرق. وتأتي هذه الجائزة من شركة فيزا، وهي شركة عالمية للخدمات المالية عاملة في ٢٠٠ بلد حول العالم، لتؤكد جهود «بنك بيبيلوس» في التواصل مع المزيد من الزبائن والمحافظة على النمو المستدام لمحفظات البطاقات المصرفية لديه. كما تشير هذه الجائزة إلى مكانة بنك بيبيلوس الرائدة في سوق البطاقات، والمستوى الرفيع للخدمات والمنتجات التي يقدمها. وللمناسبة قال مدير منتجات البطاقات المصرفية في مجموعة بنك بيبيلوس **جورج فارس**: «على مدى السنوات القليلة الماضية، شهدنا زيادة مطردة في الطلب على بطاقات بنك بيبيلوس من قبل الزبائن على مختلف شرائحهم. وسبب النجاح يعود إلى أننا نستبق دائماً حاجات زبائننا ونسعى إلى تلبية الطلب الحقيقي في السوق، وتوقع الأنماط والاتجاهات، وتقديم منتجات ذات جودة عالية مع مزايا ومكافآت ذات قيمة مضافة، كما هو الحال مع أكرم برنامج وهو برنامج حاملي البطاقات الأكثر كرمًا في لبنان. هذه الجائزة تدل على ثقة الشركات العالمية في بنك بيبيلوس، ويشرفنا بالتأكد أن نحظى بتقدير شركة فيزا لمصرفنا كمؤسسة رائدة على صعيد المنطقة».

اسرار مصرفية

● قال احد المصرفيين المخضرمين في المهنة ان ما ترتبه قرارات مصرف لبنان لتعيين لجان لتنفيذ قواعد بازل ٣ وقانون فاتكا الاميركي بالنسبة للبنانيين من حملة الجنسية الاميركية يكلف المصارف نفقات تؤثر سلباً على أرباحها.

● يجري تبادل المعاملات بين عدد من المصارف اللبنانية ومصرف صادرات ايران بكثير من التحفظ والدقة خشية مخالفة قانون العقوبات الأميركي والأوروبي ضد ايران.

● رفعت تقارير عديدة الى هيئة مكافحة تبييض الاموال حول معاملات مصرفية تشوبها بعض العيوب، فأحيل بعضها الى النيابة العامة وأُفرج عن الباقي منها لعدم ثبوت مخالفتها لقانون مكافحة.

● يؤكد مرجع في مصرف لبنان لمن يراجعونه لشراء رخصتي بنك المدينة وبنك الاعتماد المتحد اللذين تورطاً بفضائح آل ابو عياش وورنا قليات بأنهما الغيا «عملياً» وليس للبيع.

● اشترط رئيس وزراء سابق بإبعاد احد نواب حاكم مصرف لبنان ليوافق على التعيينات الجديدة لنواب الحاكم الاربعة.

● رد مقرب من حاكم مصرف لبنان على الذين استغربوا اقتراح الحاكم بالتجديد لنوابه الاربعة، «يكفينا خلافات وانقسامات تنعكس سلباً على الاستقرار النقدي، هذا اولاً، وثانياً تعبنا من الوساطات لمصالح اشخاص معينين».

● بيع فهد الحريري للعقار الذي يملكه في العاصمة من مجموعة ميقاتي تم دفع قيمته بمقايضة ٥٪ من اسهم المجموعة في بنك عوده، وبمبلغ تم دفعه نقداً.

● قال مقربون من فهد الحريري الذي يملك متجراً كبيراً «غاليري» للتحف والمفروشات الاثرية في باريس ان الركود في الحركة التجارية في فرنسا جعله يفعّل استثماراته العقارية في لبنان ويساهم في غير مصرف.

● تساءل مرجع سياسي كبير عن مصير اللائحة التي احيلت الى القضاء قبل عام وفيها اسماء من تواطأوا على اموال بنك المدينة، وكان بين الاسماء نواب الحاليون وسابقون.



ديالا قاسم (بنك الموارد):

ربح رحلات لمتابعة بطولة كأس العالم فيزا فيزا

أعلنت ديالا قاسم المديرة التنفيذية للتجزئة في بنك الموارد عن إطلاق حملة فيزا فيزا التي تمنح حاملي بطاقات فيزا من بنك الموارد فرصة ربح رحلات لمتابعة بطولة كأس العالم في كرة القدم مباشرة من البرازيل، وأوضحت أن دعم الأنشطة الرياضية جزء من استراتيجية البنك المؤسسية الشاملة، مبنية ميزة البطاقة بمنحها عند كل عملية شراء فرصة لحاملها لحضور الحدث الرياضي العالمي.

كل عملية شراء وبصرف النظر عن قيمتها، تمنح فرصة جديدة لحاملها لحضور أهم حدث في العام ٢٠١٤، كما يستفيد جميع حاملي بطاقة VISA من بنك الموارد من هذه الحملة.

■ ومتى سيعلم عن أسماء الرابحين؟

– سيتم السحب تحت إشراف مديرية الانصبيب الوطني اللبناني وسيتم الإعلان عن أسماء الرابحين

خلال شهر نيسان ٢٠١٤. للمزيد من المعلومات وكيفية الحصول على هذه البطاقة، الرجاء الاتصال بالرقم ١٢١٠ أو زيارة www.almawarid.com

■ ماذا عن جديد بنك الموارد في إطار تقديم منتجات التجزئة المصرفية؟

– تماشياً مع سياستها الثابتة في تشجيع الأنشطة الرياضية، أطلق بنك الموارد ش.م.ل. حملة فيزا خلال شهر كانون الأول ٢٠١٣ وتمتد حتى آذار ٢٠١٤ بهدف إتاحة الفرصة أمام زبائنه لربح رحلات لـ ٤ أيام و ٣ ليال لمتابعة كأس العالم مباشرة من مدينة ريو دي جانيرو في البرازيل. ضمن حملته يقدم بنك الموارد لرابح حتمي رحلة لشخصين تشمل تذكري السفر وطاقتين للمباراة الربع النهائية لكأس العالم وكذلك الإقامة في الفندق والعديد من الأنشطة الخاصة بكأس العالم. كما سيتمكن حاملو بطاقات فيزا من بنك الموارد من المشاركة في سحب تقيمه شركة فيزا لربح إحدى الجائزتين لحضور المباراة النهائية في كأس العالم.

دعم الأنشطة الرياضية

■ وهل دعم الأنشطة الرياضية جزء من استراتيجية بنك الموارد؟

– سيكون كأس العالم حدث العام، ونحن في بنك الموارد نقدر حماسة زبائننا ومدى رغبتهم في عيش هذه التجربة بشكل مباشر. فضلاً عن ذلك، يشكل دعم الأنشطة الرياضية جزءاً أساسياً من استراتيجيتنا المؤسسية الشاملة. لهذه الأسباب، شعرنا بأن أخذ المبادرة في هذا المجال وتقديم المزيد من الفرص لزبائننا للربح سيكون أمراً ضرورياً.

وهذه ليست المرة الأولى التي نقدم لحاملو بطاقات بنك الموارد الائتمانية فرصة حضور كأس العالم من الملعب حيث فازت سابقاً إحدى زبائننا برحلة لحضور كأس العالم ٢٠١٠ في جنوب أفريقيا.

١٠٠ فرصة مجانية

■ بـم تمييز بطاقة فيزا فيزا من بنك الموارد؟

– من خلال الحصول على بطاقة فيزا فيزا من بنك الموارد، سيُمنح حاملو البطاقة ١٠٠ فرصة مجانية لزيادة فرصهم في ربح الرحلة لحضور كأس العالم. وتكمن الميزة الأساسية في هذه البطاقة التي تقدم مجاناً في أنها وعند

A whole universe dedicated
to your protection



Sodeco Square, Bloc B, Floor 14
Tel. 01 42 83 28 Fax 01 42 39 01
info@grassavoyeliban.com
www.grassavoyeliban.com

1st insurance broker in France
GRAS SAVOYE | CONSULTANT & INSURANCE BROKERAGE

Insurance & Serenity;



Enjoy the serenity of being insured without the stress of running for your rights

في اطار تعزيز العلاقات الاقتصادية المشتركة بين دول مجلس التعاون محافظو النقد بحثوا في مراحل تنفيذ نظام مدفوعات خليجي



صورة تذكارية

وقفت لجنة محافظي مؤسسات النقد والبنوك المركزية في دول مجلس التعاون الخليجي خلال اجتماعها في الكويت على تطورات صوغ مشروع نظام موحد لربط نظم المدفوعات ونظم تسويتها المالية المتقدمة لأكثر من عملة وما تم إنجازه في هذا الجانب، إضافة الى الإجراءات المتخذة لضمان فعالية ربط نظم المدفوعات، وتطوير الشبكة الخليجية للصرف الآلي ونقاط البيع، الى جانب تعزيز العمل المشترك لاستكمال الأطر التنظيمية والتشريعية للإشراف والرقابة على الأجهزة المصرفية الخليجية.

وتأتي هذه الخطوة في إطار تعزيز وتطوير العلاقات الاقتصادية المشتركة بين دول المجلس خصوصاً في ظل تنامي حجم التعاون التجاري والمالي في ما بينها وضمان عدم تضرر هذه العلاقات في حال تطبيق مشروع الاتحاد النقدي واستمرار بقاء بعض الدول الأعضاء خارج منظومته، وبما يحقق

احتياجات ومتطلبات تسهيل العمليات المصرفية الآلية بين بنوك المنطقة، الى جانب ان هذه الخطوة تنسق مع مقررات السوق المشتركة ومعطياتها التي تواصل منذ تطبيقها فعلياً مطلع عام ٢٠٠٨ المساهمة في تعميق مفهوم المواطنة الخليجية الاقتصادية.

محافظ مصرف قطر المركزي: ٥٠ مليار دولار قيمة عقود مشاريع ٢٠١٤

توقع محافظ قطر المركزي الشيخ عبدالله بن سعود آل ثاني في افتتاح مؤتمر «ميد» السنوي الحادي عشر لمشاريع قطر ان تبرم قطر عقودا لمشاريع في قطاعات البنية التحتية والنقل والطاقة وغيرها من القطاعات بقيمة ٥٠ مليار دولار خلال العام الحالي.

واشار الى ان مصرف قطر اتخذ العديد من المبادرات من اجل تحقيق رؤية قطر الوطنية لعل احدها اطلاق استراتيجية الهيئات الرقابية والاشرفية على قطاع الخدمات والاسواق المالية في الدول خلال شهر كانون الاول (ديسمبر) الماضي.

واوضح ان تلك الاستراتيجية تهدف لايجاد اطار تنظيمي مالي قوي وفعال يدعم الازدهار الاقتصادي والاستقرار المالي الذي تشهده قطر، بالاضافة لتأسيس بنية تحتية قوية لصناعة الخدمات المالية بما يتماشى مع افضل المعايير والممارسات الدولية.

ونوه آل ثاني بالنتائج الجيدة للبنوك المحلية في العام الماضي والتي جاءت متوافقة مع الوضع الاقتصادي القوي الذي شهدته قطر، مشيراً الى ان زيادة الاعمال في كافة القطاعات الخدمية والتجارية والعقارية والصناعية قد اسهمت في نمو اعمال البنوك والتي اسهمت هي الاخرى في تمويل المشاريع الصغيرة والمتوسطة ومشاريع البنية التحتية.

المركزي العماني يتخذ اجراءات رقابية احترازية

لتحسين اداء المصارف العاملة في سلطنة عمان

يحثو الرئيس التنفيذي للبنك المركزي العماني حمود بن سنجور الزدجالي حذو كبار الحكام المركزيين للمصارف العالمية بالنسبة لاتخاذ الاجراءات الرقابية والاحترازية على المصارف العاملة في سلطنة عمان. ويشدد على تحسين اداء النظام المالي للسلطنة بشكل عام.

وقال في احدى الندوات: «ان البنك المركزي العماني قطع شوطاً متقدماً في تطبيق اطار (بازل ٣). وينعقد ملتقى عمان الاقتصادي في دورته الرابعة برعاية الوزير المسؤول عن الشؤون المالية درويش بن اسماعيل البلوشي».

من اجل اضافة المزيد من الدعم والرصانة لعملية الاشراف المصرفي فإن جميع اختبارات الضغط التي يقوم بها البنك المركزي العماني على البنوك تجري من خلال اكثر المنهجيات حساسية للمخاطر، وهي منهج الرقابة المبنية على المخاطر».

القروض المصرفية التي تسدد على دفعات

«ساما» تحظر على المصارف استيفاء الفائدة الدائنة على كامل قيمة القرض

أصول SAMA ارتفعت الى ٧٢٠ مليار دولار أميركي

تتجه مؤسسة النقد العربي السعودي SAMA الى اجبار المصارف السعودية على عدم تحميل المدين فائدة دائنة على مجمل قيمة القرض الذي يجري تسديده على دفعات، بحيث تفرض الفائدة على الرصيد المتبقي للمصرف في ذمة المدين.

فقد أعلن محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي الدكتور فهد المبارك ان ساما SAMA أعدت معايير وضوابط جديدة لاحتساب الفوائد على القروض التي تسدد على دفعات، بحيث يمنع على المصرف تحميل المدين فائدة على كامل قيمة القرض (وهذا ما تقوم به المصارف حالياً)، بل ان تكتفي المصارف باستيفاء الفائدة عن القيمة المتبقية للمصرف في ذمة المدين بعد ان يكون هذا الأخير قد دفع الدفعة الأولى من القرض المستحق.

وقال انه سوف يجري تعميم النظام الجديد خلال الأشهر القليلة القادمة.

وقال المبارك ان أصول مؤسسة النقد SAMA بلغت نحو ٢٧٠ مليار ريال سعودي أي ما يعادل ٧٢٠ مليار دولار أميركي وان المملكة العربية السعودية هي من بين دول قليلة في العالم ما تزال تحتفظ بتصنيف سيادي بمرتبة دابل أ (AA) مع نظرة مستقرة STABLE OUTLOOK.

المركزي الاماراتي يرفع رأس مال شركات الصرافة

الى ٥ ملايين درهم

رفع المصرف المركزي الاماراتي الحد الأدنى لرأس المال المسموح به لقبول ترخيص شركات الصرافة التي تمارس نشاط التحويلات النقدية داخل الدولة وخارجها بنسبة ٦٦ في المئة تقريباً الى ٥ ملايين درهم، بحسب نظام ترخيص ومراقبة اعمال الصرافة الجديد، مقارنة مع ٣ ملايين درهم في النظام السابق.

ويضع النظام ضوابط ومعايير جديدة لترخيص شركات الصرافة او استمرارها بالعمل، واشترط موافقة المصرف على الادارات التنفيذية لتلك الشركات، لكنه منح الشركات القائمة مهلة عامين لتوفيق اوضاعها مع شروط النظام الجديد.

ويسري هذا النظام على جميع المنشآت التي تمارس اعمال الصرافة في الدولة والمرخصة بموجب هذا النظام، اما تلك المرخصة بموجب قرار مجلس ادارة المصرف المركزي رقم ١٢٣-٧-٩٢ الصادر بتاريخ ٢٩/١١/١٩٩٢ فيطلب منها تعديل اوضاعها بما يتناسب ومتطلبات هذا النظام، خلال مهلة سنتين من تاريخ صدوره.

فهد آل ثاني في افتتاح المؤتمر العالمي للبورصات في الدوحة:

استراتيجية الهيئات الرقابية تهدف الى إيجاد إطار تنظيمي مالي قوي يدعم الازدهار

الاقتصادي والاستقرار المالي

حمد عبد الرحمن المرزوق

رئيساً لـ «بيتك» والنفيسي نائباً له



عقدت الجمعية العمومية لبيت التمويل الكويتي / بيتك / وقررت توصية مجلس الادارة عن سنة ٢٠١٣ بتوزيع انصبة ارباح نقدية بنسبة ١٣ في المئة من القيمة الاسمية للسهم (١٣ فلساً كويتيلاً لكل سهم) كما قررت توزيع اسهم منحة بواقع ١٣٪ عن السنة الماضية.

واعلن «بيتك» موافقة مجلس الادارة على تعيين **حمد عبد الرحمن المرزوق** رئيساً لمجلس الادارة و**عبد العزيز يعقوب النفيسي** نائباً للرئيس.

«دبي التجاري» دشّن الجيل الجديد

من الخدمات المصرفية الشبكية

دشّن بنك دبي التجاري موقعه الشبكي الجديد الهادف الى الارتقاء بالخدمات المصرفية الشخصية عبر الإنترنت الى مستويات جديدة.

وتشمل أبرز مزايا الموقع الجديد تضمنه لأول مساعدة مصرفية افتراضية تقوم بالتفاعل الذكي مع العملاء وتقديم النصح والإرشاد لهم على مدار الساعة، الى جانب توفير أدوات متفوقة الأداء لتعزيز إدارة الشؤون المالية الشخصية، وتمكين كل عميل من تحليل أنماط إنفاقه ومساعدته على اتخاذ قرارات أكثر حصافة في هذا المجال، وبالتالي مساعدته على تحقيق أهدافه المالية على المدى الطويل.

وتتيح المساعدة الشخصية الافتراضية «سارة» (وهي على غرار المساعد الشخصي والمتصفح المعرفي الذكي «سيرى» الذي تستخدمه آبل في أجهزتها) قدرات تواصل أفضل مع العملاء، بما يساهم في تعزيز الروابط معهم وخدمتهم بشكل أفضل، وبالتالي زيادة مستوى رضاهم.



الشيخ فهد آل ثاني

نائب محافظ مصرف قطر المركزي



من اليمين: الوزير علي العمادي ود. ر. سيتارامان

أعلن نائب محافظ مصرف قطر المركزي، نائب رئيس مجلس ادارة هيئة قطر للأسواق المالية الشيخ **فهد بن فيصل آل ثاني** خلال فعاليات المؤتمر العالمي للبورصات في الدوحة، عن ان استراتيجية الهيئات الرقابية والإشرافية على قطاع الخدمات والأسواق المالية في الدولة التي تهدف الى إيجاد إطار تنظيمي مالي قوي وفعال يدعم الازدهار الاقتصادي والاستقرار المالي الذي تشهده دولة قطر، والى تأسيس بنية تحتية قوية تمثل الأرضية التي تقف عليها صناعة الخدمات المالية بما يتماشى مع أفضل المعايير والممارسات الدولية.

كما سلّط الرئيس التنفيذي لبنك الدوحة الدكتور **ر. سيتارامان** الضوء على أبرز العوامل التي ساهمت في رفع تصنيف أسواق قطر والإمارات الى مصاف الأسواق الناشئة، وقال «تمت ترقية أسواق دولة قطر والإمارات العربية المتحدة الى مصاف الأسواق الناشئة وذلك عبر الانضمام الى مؤشر مورغان ستانلي كابيتال انترناشيونال في حزيران (يونيو) ٢٠١٤، وهو الامر الذي سيلبي العديد من معايير الأسواق المتقدمة بما في ذلك التنمية الاقتصادية وحجم السوق والسيولة. وقد قامت الإمارات بتفعيل نموذج الكفاءة التشغيلية للتسليم مقابل الدفع (DVP) بينما قامت بورصة أبوظبي للأوراق المالية بتطبيق نظام التعويض النقدي للمشتري (BCC) لمعالجة الأمور المتعلقة بعمليات الحفظ، والمقاصة والتسوية المستندة الى نظام التسليم مقابل الدفع».

وألقى الرئيس التنفيذي لبورصة قطر **راشد بن علي المنصوري** كلمة تحدث فيها عن الإنجازات التي حققتها البورصة القطرية على مدى الأعوام القليلة الماضية في إطار مسعاها للوصول الى مستوى متقدم بين أسواق المنطقة والعالم، مؤكداً انها تمكنت من تنفيذ خطة استراتيجية طموحة أحدثت تغييرات على بنيتها الأساسية، محققة بذلك الغرض المتمثل في تحويلها من بورصة محلية إقليمية الى بورصة عالمية.

مصرف البحرين المركزي يصدر عملة وميدالية تذكاريتين احتفالاً بمرور ١٠ سنوات

على انطلاقة سباقات الفورمولا ١



أصدر مصرف البحرين المركزي عملة معدنية وميدالية فضية احتفالاً بمرور عشر سنوات على انطلاقة سباقات الفورمولا واحد في مملكة البحرين والمقرر إقامته بين ٤ و٥ نيسان (ابريل) الجاري. وتم سك ٣١ ألف قطعة من عملة الفورمولا ١ وقد وضعت في

مغلقات عرض جميلة وسوف توزع خلال احتفالية حلبة البحرين الدولية «موطن رياضة السيارات في الشرق الأوسط». ويظهر على وجه الميدالية شعار مملكة البحرين والخلفية شعار خط نهاية السباق مع كتابة اسم مملكة البحرين باللغتين العربية والانكليزية. أما خلف الميدالية فتظهر صورة برج الحلبة مع كتابة عبارة حلبة البحرين الدولية واحتفالية مرور ١٠ سنوات (٢٠٠٤ - ٢٠١٤) باللغة الانكليزية وهي محفوظة في علبة فاخرة. هذا وتباع هذه الميدالية لدى إدارة إصدار النقد بمصرف البحرين المركزي بسعر ٣٥ ديناراً للميدالية الواحدة.

البنك الإسلامي للتنمية يعتمد تمويلات بـ ٥١٥,٦ مليون دولار للمساهمة في مشروعات تنمية جديدة

أفريقيا الوسطى . واعتمد المجلس أيضا منحاً أخرى من صندوق الوقف تصل قيمتها الإجمالية إلى ٧٨٠ ألف دولار أميركي، للمساهمة في دعم برامج التعليم في أربعة مجتمعات مسلمة في أربع دول غير أعضاء بالبنك، وهي الهند والبوسنة والهرسك وبوروندي وملاوي.



خلال انعقاد الدورة

وقال الدكتور أحمد محمد علي، رئيس مجموعة البنك الإسلامي للتنمية ورئيس مجلس المديرين التنفيذيين، أن المجلس استعرض خلال هذه الدورة مسودة التقرير السنوي لعام ٢٠١٤ هـ، والوثائق المتعلقة بالاجتماع السنوي التاسع والثلاثين لمجلس محافظي البنك الإسلامي للتنمية المقرر عقده بمشيئة الله في جدة، بالمملكة العربية السعودية خلال الفترة من ٢٦ إلى ٢٨ شعبان ١٤٣٥ هـ الموافق ٢٤ إلى ٢٦ حزيران (يونيو) ٢٠١٤، والذي يتزامن مع الذكرى السنوية الأربعين لإنشاء البنك.

وأضاف «استعرض المجلس تقريراً عن تقييم مسيرة البنك خلال الأربعين عاماً الماضية، وذلك وفقاً للنتائج التي تمخضت عنها المنتديات الإقليمية الرفيعة المستوى التي نظمها البنك مؤخراً واستضافتها كل من كوالالمبور بماليزيا، وألماني بقازاقستان، وداكار بالسنغال، وجدة بالمملكة العربية السعودية بمشاركة واسعة من الدول الأعضاء والمجتمعات المسلمة بالدول غير الأعضاء».

كما قدم البنك منحاً ومعونات من صندوق الوقف التابع له.

اعتمد مجلس المديرين التنفيذيين للبنك الإسلامي للتنمية في اختتام دورته الـ ٢٩٦ التي اختتمت أعمالها في مقر البنك بجدة، تمويلات جديدة بمبلغ إجمالي ٥١٥,٦ مليون دولار أميركي لدعم برامج ومشاريع التنمية الاقتصادية والاجتماعية في الدول الاعضاء وعدد من المجتمعات المسلمة في الدول غير الاعضاء.

وتضمنت التمويلات الجديدة نحو ٤٩٠ مليون دولار أميركي لدعم قطاع الطاقة الكهربائية في عدد من الدول الأعضاء، شملت المساهمة في عدة مشروعات هامة في كل من باكستان (٢٢٠ مليون دولار)، والمغرب (٩٠ مليون دولار)، والسنغال (٨٣,٤ مليون دولار)، وموريتانيا (٦٠ مليون دولار)، والكاميرون (٣٦ مليون دولار أميركي). ولدعم قطاع التعليم اعتمد مجلس المديرين تقديم ١٧,٨ مليون دولار أميركي للمساهمة في مشروعات تعليمية، هي مشروع للتعليم ثنائي اللغة في بوركينا فاسو، ومشروع لإصلاح التعليم والتدريب الفني والمهني في جمهورية سورينام. وفي قطاع المواصلات اعتمد المجلس تقديم قرض مساعدة فنية لجمهورية النيجر بمبلغ ٦ ملايين دولار أميركي، للمساهمة في إعداد الدراسات الخاصة بمشروع إقليمي لإنشاء خط للسكة الحديدية يربط بين أربع دول أعضاء بالبنك وهي: كوت ديفوار وبنين وبوركينا فاسو والنيجر.

كما أقر مجلس المديرين التنفيذيين تقديم منحة عاجلة من صندوق الوقف التابع للبنك بمبلغ مليون دولار أميركي لإغاثة النازحين واللاجئين من جمهورية



شركة اتحاد الخليج للتأمين التعاوني
GULF UNION COOPERATIVE INSURANCE CO.

- Auto
- Marine
- Engineering
- Medical
- Life
- General Accidents
- Property

www.gulfunion.com.sa

A LITTLE WILL GO A LONG WAY

Dammam (Head Office)
Tel (+966) 13 8333544
gulfunion@gulfunion-saudi.com

Riyadh
Tel (+966) 11 4656784
riyadh@gulfunion-saudi.com

Jeddah
Tel (+966) 12 6523286
Jeddah@gulfunion-saudi.com



البنك العربي يعيد النظر باستثماراته خارج المنطقة العربية

صبيح المصري: توقع نسبة نمو جيدة خلال الأشهر الثلاثة الأولى من ٢٠١٤



أعلن رئيس مجلس إدارة البنك العربي صبيح المصري «أن مجلس إدارة البنك سيعيد النظر في بعض استثمارات البنك خارج المنطقة العربية ويهدف من هذه الخطوة الى تعزيز حضور البنك الموجود في مناطق أخرى، خصوصاً الفروع المتواجدة في دول المنطقة والتي تتمتع بنمو أسرع وأكبر من غيرها من المناطق المتواجدة فيها فروع للبنك».

وأشار المصري الى «أن البنك اظهر

اداء افضل خلال الربع الاول من العام الحالي مما كان عليه خلال الفترة نفسها من العام الماضي»، لافتاً الى انه من المتوقع ان يحقق نسبة نمو جيدة خلال الأشهر الثلاثة الأولى من العام الحالي.

ويتواجد البنك العربي في ١٥ دولة حول العالم، منها اضافة الى الاردن فلسطين والجزائر، والبحرين ومصر ولبنان والمغرب وقطر والامارات العربية المتحدة واليمن والصين الشعبية (مكتب تمثيلي) وكوريا الجنوبية (مكتب تمثيلي) وسنغافورة والولايات المتحدة الاميركية (وكالة نيويورك) وكازاخستان (مكتب تمثيلي)، واستراليا والسودان وتونس وغيرها.

خمس مصارف عملاقة متهمه بالتلاعب بأسعار الذهب

دعوى قضائية ضدها مدعمة بالأرقام

لا تكفي المصارف العملاقة مخالفات قوانين الضرائب وتبييض الاموال وما كلفها ذلك من غرامات بمليارات الدولارات، فهي تبحث دائماً عن مخالفات تحقق لها الارباح الطائلة وايا تكن النتائج.

«وول ستريت جورنال»

فقد كشفت «وول ستريت جورنال» في الشهر الماضي فضيحة جديدة تركبها بعض المصارف العملاقة وهي التلاعب بأسعار الذهب بحيث يؤدي ذلك الى تراجع المؤشرات الأوروبية.

ووفقاً لصحيفة «وول ستريت جورنال» قدمت شركة «ايه اي اس كابيتال مانجمنت» دعوى قضائية ضد خمسة بنوك منها بنك باركليز تتهمها بالتلاعب في اسعار الذهب، ومن ضمن البنوك الخمسة بنك اتش اس بي سي، ستاندراند تشارترد ولويدز غروب. وقد انخفض مؤشر «فوتسي ١٠٠» بنسبة ٠,٠٤٪ ليصل الى ٦٦٨٦,٥٨ نقطة في بداية التعاملات ثم واصل تراجعته حتى فقد ٠,١١٪ مع تراجع مؤشر كاك ٤٠ الفرنسي بـ ٠,٢٢٪.

٥٠٠ موظف بطريق الصرف من المصارف السويسرية

المضايقات الاميركية المتواصلة على المصارف السويسرية للوصول الى حسابات الاميركيين لديها تسببت لها بخسارة عدد كبير من العملاء إما بسبب عدم قدوم عملاء جدد وإما بسبب سحب ودائع من قبل عملاء قدامى.

وقد افادت صحيفة سويسرية في الشهر الماضي بأن بنك كريدي سويس قد يلغي ما يصل الى ٥٠٠ وظيفة في وحدة البنك الخاص وذلك في اطار اجراءات لتخفيض التكاليف.

ويهدف البنك الى خفض التكاليف الى ٤,٥ مليارات فرنك سويسري بنهاية ٢٠١٥.

سليمان العزابي رافعاً شعار المصرف التجاري الوطني

«امكانيات متجددة»

رسالتنا ايجاد قيمة مضافة وصنع فارق حقيقي في كل ما نؤديه



كشف المدير التنفيذي في المصرف التجاري الوطني NCB سليمان عيسى العزابي عن سعي لإطلاق خدمات جديدة من بينها التأجير التمويلي والخدمات الخاصة للشركات وكبار العملاء.

وشدد على تبني مجموعة من القيم والمبادئ المتمثلة بغرس المواهب الابداعية في

موظفي المصرف والعمل بروح الفريق الواحد، واعتماد الثقة والمسؤولية الشخصية أساساً للتعامل مع الزبائن.

وأشار العزابي الى ايلاء تدريب الموارد البشرية الأهمية القصوى، حيث نفذ المصرف العديد من دورات التدريب عام ٢٠١٣ استهدفت ما يقارب ألفي موظف في دورات التغيير، مع تنفيذ العديد من الدورات المتخصصة في اللغة الانكليزية.

وإذ رفع شعار «امكانيات متجددة» ذكر برسالة المصرف المتمثلة بإيجاد قيمة مضافة وصنع فارق حقيقي في كل ما نؤديه لريادة السوق المحلية وتقديم خدمات عالية الجودة تقوم على اساس السوق وحاجة الزبون وبناء فريق عالي الجودة والأداء المتميز، الى توفير بيئة محفزة وممتعة داخل المصرف.

للمرة الأولى في المراكز البريطانية العليا

نعمات شفيق، المصرية المولد، نائبا لمحافظ البنك المركزي

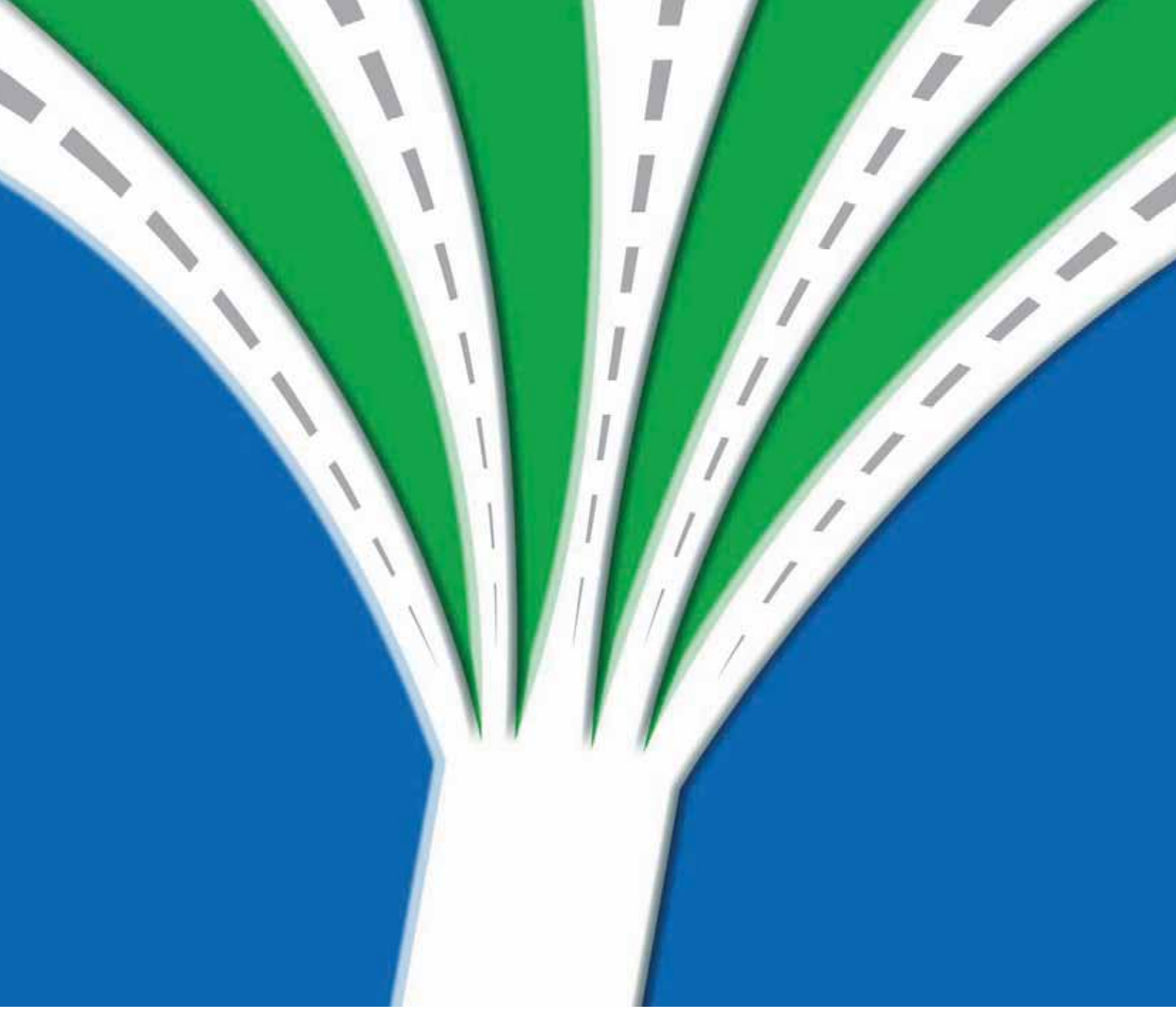


عين وزير الخزانة البريطانية سيدة مصرية المولد هي نعمات شفيق نائبا لمحافظ بنك انكلترا المركزي كاسرا للمرة الأولى احتكار الرجال لمثل هذا المركز.

وسوف تتولى نعمات مهام عملها في بداية آب (اغسطس) المقبل في وقت

يصارع فيه البنك لتعزيز مصداقيته وسط تحقيقات عالمية حول المزاعم بالتلاعب بأسواق صرف العملات الاجنبية وفقا لما نقلته جريدة الغارديان البريطانية.

وكانت نعمات (٥١ عاما) التي تحمل الجنسيين البريطانية والاميركية اصغر نائب لرئيس البنك الدولي قبل تعيينها نائبا لمحافظ بنك انكلترا المركزي. وقال البنك «أن شفيق ستكون مسؤولة عن اعادة صياغة عملياته وميزانيته العامة، بما في ذلك ضمان ممارسات قوية لادارة المخاطر. كما ستسهم ايضا في تطوير وتنفيذ مخرج نهائي من التيسير الكمي التي قام فيها البنك بضخ مليارات الجنيهات من النقد الالكتروني الى الاقتصاد المتعثر خلال فترة الركود».



مع بنك الإستثمار كل الطرق تؤدي الى الحلول المصرفية.

يوفر بنك الإستثمار أفضل الحلول المصرفية. إننا نقدم سلسلة كبيرة من الخدمات المميزة الخاصة بالأفراد والشركات. مقرونة ببرامج إستثمارية ذات قيمة إضافية نغلفها بخدماتنا ورعايتنا الشخصية. إن كافة خدماتنا تعتمد على أحدث التقنيات، وأعلى معايير الجودة المعززة باهتمامنا وحرصنا لتلبية احتياجاتك المصرفية.



الشارقة - شارع البرج. ص.ب.: ١٨٨٥ هاتف: +٩٧١٦٥٦٩٤٤٤٠ فاكس: +٩٧١٦٥٦٩٤٤٤٢ • المنطقة الصناعية، الشارقة - ص.ب.: ٣٣٠٠٤ هاتف: +٩٧١٦٥٤٢٠٣٣٣ فاكس: +٩٧١٦٥٤٣٤١١٤
المنطقة الحرة لمطار الشارقة - ص.ب.: ٨٨٧٦ هاتف: +٩٧١٦٥٥٧٢٥٣١ فاكس: +٩٧١٦٥٥٧٢٥٣٢ • الذيد - ص.ب.: ١٤٤٣٣ هاتف: +٩٧١٦٨٨٢٩٩٢٢ فاكس: +٩٧١٦٨٨٢٩٩٤٤
دبي - شارع المكتوم. ص.ب.: ١٢٩٥٥ هاتف: +٩٧١٤٢٢٨٥٥٥١ فاكس: +٩٧١٢٢٢٠٨١٨ • شارع الشيخ زايد - ص.ب.: ٢٧٧٣٤ هاتف: +٩٧١٤٣٢١٣٣١ فاكس: +٩٧١٤٣٢١٣٣٣١
أبو ظبي - شارع خليفة. ص.ب.: ٢٨٧٥ هاتف: +٩٧١٢٦٣٩٧٧٧٠ فاكس: +٩٧١٢٦٣٩٧٧٧١ • مصفح - المنطقة الصناعية، أبو ظبي. ص.ب.: ٩٠٨٧٠ هاتف: +٩٧١٢٥٥٥٥٣٣٦ فاكس: +٩٧١٢٥٥٥٥٢٧٥
العين - شارع الغاية. ص.ب.: ١٩٣٣ هاتف: +٩٧١٣٧٦٤٤٤٤٦ فاكس: +٩٧١٣٧٦٤٥٣٣٥ • عجمان - ص.ب.: ٨٩٩٠ هاتف: +٩٧١٦٧٤٦٧٤٤٤ فاكس: +٩٧١٦٧٤٦٧٧١
رأس الخيمة - ص.ب.: ٣١٩١٣ هاتف: +٩٧١٧٢٣٣٧٣٩٣ فاكس: +٩٧١٧٢٣٣٦٨٦٩ • الفجيرة - ص.ب.: ١٩٦٩ هاتف: +٩٧١٩٢٢٤٤٤٥٠ فاكس: +٩٧١٩٢٢٤٤٤٥٣

قتيبة الغانم يرحب بتعيين سيزار بونيو رئيساً تنفيذياً لبنك الخليج



رحب رئيس مجلس إدارة بنك الخليج GULF BANK عمر قتيبة الغانم بتعيين سيزار غونزاليس بونيو رئيساً تنفيذياً للبنك بعد حصول موافقة الكويت المركزي. وقال «اني على يقين انه مؤهل تماماً لتوجيه البنك نحو النمو في المرحلة المقبلة بفضل الخبرة التي يتمتع بها كرئيس تنفيذي سابق لبنك «نوفاجاليسيا» وقبل ذلك كرئيس إقليمي لبنك ING وكعضو في فريق الإدارة الدولي لبنك ING، إضافة الى خبرته المالية الواسعة التي اكتسبها من خلال عمله في مؤسسات كبرى مثل «ماكيزي» وغيرها.

ويحمل بونيو درجة مزدوجة في الحقوق وإدارة الأعمال من جامعة مدريد، ودرجة الماجستير في إدارة الأعمال من كلية الإدارة بجامعة ييل في الولايات المتحدة الأمريكية.

المركزي البريطاني يحذر مديري المصارف من اعطاء الاكراميات والعلاوات عشوائيا

اقترح بنك انكلترا المركزي قاعدة تهدف لمنع الافراط في المخاطرة، وتلزم المصرفيين الذين يرتكبون تجاوزات في الاداء ورؤساءهم بإعادة العلاوات حتى ست سنوات بعد حصولهم عليها.

نائب محافظ البنك المركزي اندرو بيلي قال في بيان: ان الاقتراح الذي نتشاور بخصوصه سيتضمن امكانية استرداد العلاوات من الافراد بعد حصولهم عليها بالفعل، اذا اتضح انهم عرضوا استقرار شركاتهم للمخاطر او انخرطوا في افعال غير مناسبة.

واضاف بيلي الذي يرأس ايضا الهيئة المشرفة على البنوك البريطانية التابعة للبنك المركزي «سيبيث هذا برسالة واضحة للافراد عما هو متوقع منهم وعن عواقب عدم التصرف بشكل لائق».

والمعروف ان عددا من المدراء المصرفيين يوزعون مخصصات ويعطون علاوات بشكل استثنائي وعشوائي يطيح بأرباح المؤسسات المصرفية والمالية ويعرضها لخطر الافلاس، وهم لا يعاوبون بالنتائج بل بمصالحهم الشخصية. وهذا ما حمل المركزي البريطاني على تقديم هذا الاقتراح الذي سيكون موضع دراسة وتنفيذ من مصارف مركزية في دول اخرى.

حزمة تدابير وخطوات لبنك الإثمار تحسناً لأداء المجموعة احمد عبد الرحيم: المنتجات الجديدة والخدمات المطورة عاملان لنمو أعمالنا التجارية



أعلن بنك الإثمار ITHMAAR، بنك التجزئة الإسلامي ومقره البحرين، عن اتخاذ تدابير تهدف الى تحسين أداء المجموعة من طريق خفض النفقات وزيادة النمو في الأعمال المصرفية.

ويتضمن ذلك مجموعة من التدابير المتعلقة بزيادة الإيرادات وتحسين هوامش الربحية وتخفيض النفقات على مستوى المجموعة. وبصورة خاصة فإنه من المتوقع للتدابير المتعلقة بتخفيض التكاليف على مستوى المجموعة ان تؤدي الى توفير ما بين ٢٥ و ٣٥ مليون دولار أمريكي سنوياً.

وأوضح الرئيس التنفيذي للبنك احمد عبد الرحيم: «لتحقيق الفائدة من عمليات الدمج التي تم اتخاذها على مدى السنوات القليلة الماضية، علينا الآن الاستفادة من الموارد المتوافرة حالياً وتبادل أنظمة تقنية المعلومات والبنية التحتية بين بنك الإثمار البحرين وشركاته التابعة، وبشكل أساسي بنك فيصل المحدود في باكستان وذلك من أجل تحقيق أقصى قدر من كفاءة النفقات، وخاصة أننا قمنا بإجراء دراسة تهدف الى تحديد المجالات التي سنخفض تكلفتها، بما في ذلك كلفة الموظفين والنفقات العامة الأخرى وبالتالي تحسين كفاءتنا على مستوى المجموعة».

ووعد عبد الرحيم بأن تؤدي الجهود ثمارها قريباً «حيث بدأنا نلمس نتائج جيدة، وتعد المنتجات الجديدة والخدمات المطورة عاملين رئيسيين لنمو أعمالنا التجارية، كما ساعدت زيادة شبكة الفروع وأجهزة الصراف الآلي في توسيع انتشارنا».

«الأهلي» وSPCC يوقعان اتفاقية تمويل تيسير اسلامي منصور الميمان: تتماشى ورؤيتنا في دعم الأنشطة الحيوية للاقتصاد السعودي



صورة تذكارية لمنصور الميمان والأمير عبدالله بن مساعد مع اركان الشركتين

أبرم البنك الأهلي وشركة اسمنت المنطقة الجنوبية SPCC اتفاقية تمويل تيسير اسلامي بمبلغ ٧٠٠ مليون ريال لمدة خمس سنوات في الرياض، وقد وقعها سمو الأمير عبدالله بن مساعد بن عبد الرحمن آل سعود رئيس مجلس إدارة شركة الاسمنت ومنصور بن صالح الميمان رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي.

ورأى الميمان في كلمة له «ان تقديم هذا التمويل لشركة رائدة في قطاع الإسمنت بالمملكة والمنطقة، يأتي بغرض التوسعات الرأسمالية للشركة وتلبية لمتطلباتها ولدعم احتياجاتها الاستثمارية، كما تتماشى مع رؤية البنك في دعم الأنشطة الحيوية للاقتصاد السعودي». وقال ان حجم التمويلات الذي قدمه البنك لقطاع الشركات خلال العام الماضي يقدر بحوالي ١٢١ مليار ريال وذلك بزيادة ١٣ في المئة عن العام الذي سبقه.

وأوضح الرئيس التنفيذي للبنك الأهلي سعيد الغامدي «ان هذه الدعائم الرئيسية التي يسعى البنك الأهلي لتحقيقها من خلال اهتمامه وحرصه المتواصل على تقديم أفضل خدمات وبرامج تمويلية لعملائه أكدت ريادته في هذا المجال، مع العلم ان «الأهلي» ممول استراتيجي حيث بلغت حصة تمويل قطاع الصناعة ٢٥ في المئة من إجمالي تمويل البنك لقطاع الشركات».

هيدا الصيف ما تحلم فيها، كزدر فيها!

استفد اليوم من برنامج قرض السيارة الاستثنائي لتمتلك سيارة جديدة بأفضل الشروط وأكثرها تميزاً مع دفعة أولى تبدأ بـ ١٥٪، وفائدة تنافسية واستمتع بفرصة سماح ثلاثة أشهر بينما ندفع عنك السند الأول. تقدم بطلبك إلى أي من فروعنا المنتشرة على كافة الأراضي اللبنانية أو زر موقعنا الإلكتروني فتشتري سيارتك الآن، ولا تبدأ بالدفع إلا بعد أربعة أشهر!

عرض سار من ٣١ آذار لغاية ٢ أيار ٢٠١٤
عرض سار على جميع السيارات الجديدة باستثناء سيارات الأجرة

فرانسابنك
القد يبدأ الآن



قرض السيارة

www.fransabank.com مركز خدمة الزبائن ١٥٥٢



اسطنبول استضافت الدورة الثالثة لمنتدى الحوار المصرفي العربي - التركي وسام فتوح لاحظ ازدهاراً للعلاقات العربية التركية ومحمد بعاصيري أكد أهمية تبادل الخبرات



كبار الشخصيات المشاركة

من اليمين: HUSEYIN AYDIN، وسام فتوح، IBRAHIM CANAKCI،
MUKIM OZTEKIN ومحمد الربيع

امام جناح T BANK وتظهر ديبالا شقير في الوسط



خلال تقديم الدروع ويظهر من اليسار: محمد مسعود ومختار الدائرة



محمد بن يوسف يحاضر



جمال عبد الملك يحاضر



د. محمد البعاصيري

افتتح اتحاد المصارف العربية بالاشتراك مع جمعية المصارف التركية الدورة الثالثة لمنتدى الحوار المصرفي العربي - التركي تحت عنوان «أهمية الشراكة العربية - التركية في ضوء المصالح الاقتصادية المشتركة» وذلك في فندق كيمبسنكي - اسطنبول.

محمد بعاصيري على أهمية تبادل الخبرات بين تركيا والعرب ولبنان خصوصاً. ودعا الأتراك الى الاطلاع على الوضع المصرفي اللبناني وبناء المزيد من التعاون الوثيق والمثمر بين المصارف التركية والمصارف اللبنانية. وأكد كناكسي «ان تركيا تعمل جاهدة مع السعودية بصفتها أعضاء في مجموعة العشرين على استقطاب أكبر قدر من الاهتمام بالعالم العربي بهدف تعزيز الوضع الاقتصادي والاجتماعي للمجتمعات العربية من خلال طرح مشاكلها والعمل على تذليلها. كما وان تركيا لم تبخل بمد يد العون لمساندة ودعم الدول العربية». وكان بين المحاضرين ايضاً السيدان جمال عبد الملك ومحمد بن يوسف من ليبيا.

الاقتصادية والمالية». من جهته أكد رئيس جمعية المصارف التركية حسين ايدن على أهمية العلاقات التركية العربية في تاريخنا الحديث من الناحية الاقتصادية والاجتماعية. وأكد أمين عام مجلس الوحدة الاقتصادية العربية السفير محمد محمد ربيع على امكانات التبادل التجاري والاقتصادي بين الدول العربية والجمهورية التركية الذي سوف يدر بفائدة كبيرة على الطرفين، حيث يفتقر العالم العربي الى مواد غذائية بشكل كبير فيما تركيا بحاجة ماسة الى موارد الطاقة، من هنا نؤكد على ضرورة تطوير وتمتين العلاقات الاقتصادية بين الطرفين ورفع مستوى الاستثمارات المتبادلة خصوصاً في قطاع التكنولوجيا. من ناحيته شدد نائب حاكم مصرف لبنان د.

وتحدث أمين عام الاتحاد وسام فتوح فرحب بالحاضرين وعلى رأسهم ممثل نائب رئيس مجلس الوزراء التركي وزير الخزانة التركية ابراهيم كناكسي وحسين ايدن رئيس جمعية المصارف التركية، السفير محمد محمد ربيع أمين عام مجلس الوحدة الاقتصادية العربية وحشد من الوفود العربية والأجنبية. وأكد فتوح أهمية الشراكة الاقتصادية العربية - التركية رغم صعوبة الظروف التي يمر بها العالم العربي، منوهاً بالجهود التركية التي تسعى لإعادة هيكلة الروابط الاقتصادية مع دول الجوار. واعتبر فتوح «ان العلاقات العربية التركية شهدت نمواً وازدهاراً ملحوظاً خلال السنوات القليلة الماضية وشمل هذا النمو معظم المجالات

شركاء في الإنجاز



عندما يكون المظليون على ارتفاع 10 آلاف قدم تكون
الرياح تعصف بهم من كل جانب.
تتسارع دقات القلب بين الخوف من الارتفاع و العزيمة
على المضي قدماً
يسعى كل واحد منهم للوصول إلى التخر لتحقيق
الشكل المطلوب الذي يعتمد على تعاون الجميع فيما
بينهم.
وهنا قمة التحدي والشراكة

www.al-baraka.com

بنك البركة ش.م.ل.

البركة

ملاحقة مصارف عالمية تلاعبت بأسعار LIBOR بين ٢٠٠٧ و٢٠١١ وتسببت بإفلاس ٣٨ مصرفاً أميركياً



اتهمت الوكالة الأميركية لضمان الودائع المصرفية بعض المصارف الكبيرة بالتلاعب بنسبة الفائدة بين البنوك لمصلحتها بالتنسيق في ما بينها وعلى حساب ٣٨ بنكاً أميركياً صغيراً ومتوسطاً. وتسببت هذه الوقائع التي تمت بين شهر آب ٢٠٠٧ حتى منتصف ٢٠١١ على الأقل، لهذه المصارف الأميركية بخسائر هامة بحسب الشكوى. وبعض المصارف المتضررة أعلنت الإفلاس بحسب الوكالة الأميركية لضمان الودائع البنكية.

وقد بدأت الوكالة الأميركية لضمان الودائع المصرفية بملاحقة تلك المصارف أمام القضاء. وتشمل الملاحقة عدداً من البنوك في مختلف القارات بينها البنوك الأميركية جي بي مورغان JP MORGAN وسيتي غروب CITI GROUP وبنك أوف أميركا BANK OF AMERICA والسويسريان يو بي اس UBS وكريدي سويس CREDIT SUISSE والبريطانية اتش اس بي سي HSBC ورويل بنك أوف سكوتلند RBS ولويدز LLOYDS وباركليز BARCLAYS والفرنسي سوسيتيه جنرال SG والالمانى دويتشي بنك DEUTSCHE والكندى رويل بنك أوف كندا ROYAL BANK OF CANADA والياباني بنك أوف طوكيو ميتسوبوشي يو اف جي UFJ. وكانت فضيحة نسب الفائدة بين البنوك انكشفت في حزيران (يونيو) ٢٠١٢ من خلال غرامة فرضتها السلطات الأميركية والبريطانية بحق باركليز. ونسبة الفائدة بين البنوك وهي نسبة مركزية في عالم المال تحدد في لندن LIBOR لديها تأثير مهم على المنتجات المالية وضمنها القروض الى الاسر والشركات.

عبدالله بلعتيق أميناً عاماً للمجلس العام والمؤسسات المالية الإسلامية



عين المجلس العام للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية **عبدالله بلعتيق** أميناً عاماً للمجلس العام وذلك خلفاً للأمين العام السابق الدكتور **عمر زهير حافظ**.

بلعتيق كان أميناً عاماً مساعداً في مجلس الخدمات المالية الإسلامية IFSB حيث كان مسؤولاً عن الإشراف على المبادرات الرئيسية، منها نظم الإدارة القائمة على النتائج المتكاملة IRBM والتخطيط الاستراتيجي لأداء الأمانة العامة ومبادرات تطبيق المعايير في البلدان الأعضاء وتعزيز التعاون وتطوير الخدمات المالية الإسلامية مع المصارف متعددة الطرف والمنظمات الدولية في الصناعة.

ويتمتع **بلعتيق** بخبرة واسعة في الإدارة والتدقيق على مؤسسات الخدمات المالية، والخدمات التدريبية ذات الصلة بالصناعة، وتطوير وتنظيم ورش العمل، كما يعتبر أحد المتحدثين في كثير من الفعاليات الدولية حول التمويل الإسلامي والمحاسبة ومراجعة وتدقيق الحسابات وإدارة الأصول.

ظهور «صانع السوق» للمرة الأولى بالبورصة المصرية

وافقت الهيئة العامة للمراقبة المالية المصرية على إصدار قواعد صناديق المؤشرات والضوابط الاستثمارية للصناديق العقارية لجذب مستثمرين جدد.

وقال **شريف سامي** رئيس الهيئة «أن من شأن القواعد الجديدة ظهور صانع السوق للمرة الأولى في البورصة المصرية وجذب المستثمرين الاجانب للسوق».

وفي ما يخص صناديق الاستثمار العقارية قال **سامي** الذي حرك ملفات كثيرة في سوق المال منذ تعيينه العام الماضي لتنشيط السوق «واقفنا ألا تقل نسبة الاصول المنتجة للدخل عن ٧٠ في المئة من اجمالي اصول الصندوق كما اشترطنا ألا تزيد نسبة الاصول العقارية الى اجمالي اصول الصندوق عن ٩٥ في المئة».

بنك عوده - فروع الأردن يدعم أنشطة وعمليات تكية ام علي



من اليمين: يوسف النصور وسامر بلقر يوقعان الاتفاقية

وقّعت تكية ام علي، ضمن جهودها المستمرة في مكافحة الفقر، اتفاقية شراكة مع بنك عوده - فروع الأردن، يقوم الأخير بموجيها بكفالة الأسر التي تعيش تحت خط الفقر، عبر تقديم الطرود الغذائية شهرياً والتي تحتوي على مواد غذائية تقدم لهم لمدة عام.

وأشاد موقع الاتفاقية عن عوده AUDI المدير الإقليمي **يوسف النصور** بالدور الإنساني الذي تؤديه تكية ام علي في رفد فئات المجتمع المحتاجة، مؤكداً سعي البنك الدائم إلى دعم هذه الفئات وإبراز دورها في المجتمع، لافتاً إلى «أن شراكتنا هذه مع تكية ام علي تأتي بوصفها واحدة من أهم المؤسسات الأردنية العاملة في مجال النشاطات الخيرية، وسوف نجسد من خلالها مبادئنا المتعلقة بفهم احتياجات ومتطلبات كافة فئات المجتمع المحلي في الأردن ليصار الى تحديد نوعية وأسلوب الدعم الذي يمكن تقديمه لتلك الفئات، وتحديد الشرائح الأقل حظاً من المجتمع».

من جهته قال موقع الاتفاقية عن تكية ام علي **سامر بلقر** «أن تكية ام علي تؤمن بأهمية الشراكة مع المؤسسات الخاصة التي تقوم بدعم عمليات تكية ام علي وتساهم في تحقيق هدفها، خصوصاً وأن هدف التكية لهذا العام هو الوصول إلى ٢٠ ألف أسرة في مختلف أنحاء المملكة».

تعيين سيدة كمحافظ للبنك المركزي القبرصي

ادت استقالة حاكم المصرف المركزي القبرصي **بانيكوس ديمترياديس** في مطلع آذار الماضي الى تعيين السيدة **كريستالا جورجياي** خلفه له وسوف تباشر عملها اعتباراً من ١١ نيسان (ابريل) الجاري.

جورجياي (٥٨ عاماً) كانت مكلفة بمتابعة النفقات العامة منذ ١٩٩٨. وفي تقاريرها السنوية انتقدت بشدة التبذير والفساد في المؤسسات العامة وهي اول امرأة تتولى رئاسة البنك المركزي القبرصي.

وكان حاكم البنك المركزي **بانيكوس ديمترياديس** تعرض لانتقادات من قبل الرئيس القبرصي لادائه السيئ ومما قاله: «لم اعد اثق به». اما المحافظ المستقيل فعزا استقالته الى اسباب شخصية وعائلية.



شركة الوثبة الوطنية للتأمين
ALWATHBA NATIONAL INSURANCE CO

Our Mission is to ensure

Safety, Security and Satisfaction

to all our policyholders by

**Offering insurance protection
through our Products on**

- Private & Commercial Motor Vehicles.
- Fire & All Risks for Commercial & Private Properties.
- Engineering Projects.
- General Third Party Liability.
- Contractor's Plant & Machinery.
- Workmen's Compensation.
- Marine Cargo & Hull.
- Onshore & Offshore Oil & Gas Construction & Operations.
- Personal Accident - Group & Individuals.
- Group Life & Health Plans.

Providing "Corporate Solutions" on

Risk Management through risk analysis, risk identification, risk reduction techniques coupled with an optimal insurance program best suited to the core trade of the small, medium and large commercial establishments in the UAE.

Please contact us for all enquires on our services at:

Head Office

P.O Box: 45154- Abu Dhabi- U.A.E
Tel: +971- 2-4185 300
Fax: +971-2-6776 628
e-mail: alwathba@awnic.com

Dubai Office

P.O Box: 6807 – Dubai – U.A.E
Tel: +971-4-2522 110
Fax: +971-4-2522 113
e-mail: dubai@awnic.com

Al Ain Office

P.O Box: 15883 – Al Ain - U.A.E
Tel: +971-3-7640 888
Fax: +971-3-7640 880
e-mail: alain@awnic.com

Sharjah Office

P.O Box: 4131 – Sharjah – U.A.E
Tel: +971-6-569 4490
Fax: +971-6-569 4491
E-mail: sharjah@awnic.com

احمد الصايغ في افتتاح ملتقى أسواق المال العالمية في أبوظبي: ٣,٦ تريليونات درهم أصول الهيئات الاستثمارية للحكومة في الأسواق العالمية



جان كلود تريشيه

سلطان بن ناصر السويدي
محافظ المصرف المركزي الاماراتياليكس ثيرسبي
مجموعة بنك أبوظبي الوطنياحمد الصايغ
سوق أبوظبي العالمي

و عضو مجلس إدارة بنك أبوظبي الوطني «ان الملتقى يواصل توفير وسيلة فعالة وديناميكية للحوار وتحليل ونقاش أهم القضايا في القطاع المالي في الوقت الراهن». وأضاف: «نسعى لتحقيق هذا الهدف عبر استضافة المستثمرين وصناع القرار والمفكرين للحوار والنقاش ومشاركة رؤاهم حول الاقتصاد العالمي والأوضاع المالية».

وافتح الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك أبوظبي الوطني اليكس ثيرسبي فعاليات اليوم الثاني وشارك فيها محافظ المصرف المركزي لدولة الإمارات سلطان بن ناصر السويدي، وجان كلود تريشيه، ومحافظ المصرف المركزي في كوريا الجنوبية تشونجسو كيم.

المحليين والعالميين واستمر ليومين. وتحدث في الملتقى وزير الثقافة والشباب وتنمية المجتمع الشيخ نهيان بن مبارك آل نهيان فرأى «ان استقطاب أبرز الخبراء وصناع القرار للمشاركة يؤكد المكانة الاقتصادية التي تتمتع بها دولة الإمارات بصفتها من أكثر الدول تأثيراً في العالم»، مشيراً الى «ان الإمارات ملتزمة ببناء نموذج اقتصادي تنافسي ونظام اقتصادي يقوم على الانفتاح والشفافية والابتكار».

من جهته قال ناصر احمد السويدي رئيس دائرة التنمية الاقتصادية ورئيس مجلس ادارة بنك أبوظبي الوطني في كلمته الافتتاحية التي ألقاها نيابة عنه الدكتور الطاهر مصبح الكندي المرر، نائب رئيس

أعلن رئيس مجلس ادارة سوق أبوظبي العالمي احمد الصايغ «ان اجمالي قيمة الأصول التي تديرها الهيئات الاستثمارية التابعة لحكومة أبوظبي حول العالم تقدر بنحو ٣,٦ تريليونات درهم (نحو تريليون دولار)». وقال «ان إمارة أبوظبي تتمتع بتاريخ مالي متين وناجح، فضلاً عن امتلاكها محفظة متنوعة من الأصول في مختلف القطاعات الاستثمارية التي تتوزع على قطاعات ومناطق جغرافية متعددة، وهي أصول تتميز بمنظورها الاستثماري المدروس، فضلاً عن كونها استثمارات طويلة الأجل».

كلام الصايغ جاء خلال افتتاح ملتقى أسواق المال العالمية الذي نظمت فعالياته الشهر الماضي في أبوظبي بحضور مئات الاقتصاديين والخبراء

الجمعية المصرفية في البحرين قدمت تقريرها السنوي

د. فريد الملا: نتائج جيدة للبنوك واستمرار عمليات الدمج والتملك



خلال انعقاد الجمعية المصرفية في البحرين

قدمت الجمعية المصرفية في البحرين (باب) في اجتماع عقدته في قاعة الغزال فندق ريتز كارلتون تقريرها السنوي والبيانات المالية المراجعة لعام ٢٠١٣ الى ممثلي المصارف الأعضاء لديها.

وقال نائب رئيس الجمعية الدكتور فريد الملا «ثبت ان عام ٢٠١٣ كان افضل نسبياً للقطاع المصرفي، وقدمت معظم البنوك

نتائج جيدة. وعلاوة على ذلك، استمر توطيد البنوك من خلال عمليات الدمج والتملك التي ينبغي ان تسفر اقوى وافضل من رسملة المؤسسات المالية في المملكة».

اضاف «تابعت الجمعية في زيادة مستوى نشاطها بتنظيم وحضور او التصديق على ٦٩ مناسبة واعادة اصدار ٨٤ نشرة صحفية خلال السنة لتعزيز القطاع المصرفي في البحرين. البعض منها يسلط الضوء على فعاليات السنة وتشمل الحلقات الدراسية والموائد المستديرة بشأن اثر FATCA والامتثال للوائح التنظيمية، ودفع التعويضات، ومخاطر الدفع، والمرأة في القطاع المصرفي، والاتجاهات والاحتيايل في القطاعات المالية، وبرنامج التدريب الداخلي الصيفي بجامعة البحرين، وتمويل لاصحاب المشاريع، والتأمين ضد المسؤولية المهنية».

خالد السبيعي رئيساً تنفيذياً بالوكالة

لمجموعة بنك بروة

عين بنك بروة، البنك الإسلامي الأسرع نمواً في قطر، خالد يوسف عبدالله السبيعي رئيساً تنفيذياً بالوكالة للمجموعة خلفاً لستيف تروب الذي سيصبح مستشاراً لرئيس وأعضاء مجلس الادارة. وللمناسبة قال الشيخ محمد بن حمد بن جاسم آل ثاني رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب «نفخر بتمكننا من تحديد مرشح من داخل المجموعة لهذا الدور القيادي، وهذا مؤشراً على قوة فريق الإدارة التنفيذية لدينا. ان اختيار السبيعي لهذا الدور خير دليل على دعم التقدير وتطوير المواهب القطرية على كافة المستويات في المجموعة، بالإضافة الى ان هذا الاختيار لم يأت من فراغ ولكن لما لديه من الموهبة والمهارات والصفات الشخصية المطلوبة للانتقال بمجموعة بنك بروة الى المستوى التالي ونتمنى له التوفيق والنجاح في المساعدة على تحقيق أهداف المجموعة».

وشغل السبيعي منصب الرئيس التنفيذي لشركة المستثمر الأولى المملوكة بالكامل لبنك بروة، وهي تمثل الذراع الإستثمارية للمجموعة.

البنك الأقوى في العالم.

كنّا على ثقة، فتحقق الإنجاز.



كن على ثقة.

حين تبحث عن علاقة مصرفية تتسم بالثقة والنجاح، ستجدها مع البنك الأقوى في العالم، إذ نفتخر دائماً بأننا محل ثقة الجميع وهذا هو سر نجاحنا.

آسيا. أفريقيا. أوروبا. الشرق الأوسط qnb.com.qa

عبد الكريم بوجيري: تعميق وتكثيف العمل من خلال أسواق المال لتمويل طويل الأمد



رأى الرئيس التنفيذي لبنك البحرين والكويت BBK عبد الكريم بوجيري على هامش ملتقى يورومني للتمويل الخليجي «ان طرق تمويل المشروعات الكبيرة والطويلة الأمد في البحرين وبقية دول المنطقة تغيرت، إذ تتم في الوقت الحاضر عبر آليات أسواق رأس المال».

وشرح أنه في السابق كانت البنوك التجارية تقدم تمويلات طويلة المدى «لكن الوضع اختلف

الآن، وأن التمويلات طويلة المدى أي بين ٢٠ إلى ٢٥ سنة يجب تمويلها عبر آليات أسواق رأس المال وليس عن طريق القروض التجارية من البنوك».

وأضاف «نحن في الخليج، وخصوصاً البحرين، ليست لدينا سوق رأس مال عميقة وكبيرة تستطيع تمويل هذه المشاريع، وبالتالي ضرورة تعميق وتكثيف العمل من خلال أسواق رأس المال لكي يتم تمويل المشروعات التي تتطلب تمويلاً طويل المدى».

وأفاد بوجيري أنه يجب تشجيع العمل عن طريق أسواق رأس المال «وهذا لن يتم في وقت قصير بل طويل. العملية تدريجية في الفترة الحالية يجب أن تكون هناك مرونة من قبل البنوك ومرونة كذلك من جهة المقترضين حتى نصل في النهاية إلى التمويل الأمثل».

بنك البلاد يرفع أعمال المؤتمر السادس للالتزام ومكافحة غسل الأموال

ويقدم خلال فعالياته ورقة عمل عن مقررات الالتزام الضريبي الأمريكي

رفع بنك البلاد أعمال المؤتمر السادس للالتزام ومكافحة غسل الأموال الذي نظمه المعهد المصرفي التابع لمؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» في الرياض بحضور محافظ «ساما» وكلاء المحافظ وشخصيات اقتصادية عالمية. وشارك نيابة عن البنك في جلسات النقاش مدير قطاع الالتزام ومكافحة غسل الأموال في البنك مصطفى عبد اللطيف، وذلك من خلال ورقتي عمل في ما يخص مقررات الالتزام الضريبي الأمريكي FACTA والتي سيتم العمل بها في بنوك المملكة، والالتزام بمقررات وتعليمات «ساما» وأفضل الممارسات المهنية في البنوك ومبدأ أعرف عميلك (KYC) للتعرف على نشاط العملاء.

خطة مالية لإعادة رسملة البنوك اليونانية بـ ٦,٤ مليارات يورو

اظهرت اختبارات تحمل الضغوط المالية التي اجراها البنك المركزي اليوناني حاجة البنوك الى ٦,٤ مليارات يورو (٨,٨٧ مليارات دولار) لإعادة رسملتها. وشملت اختبارات الضغط اربعة بنوك كبرى وهي البنك الاهلي اليوناني وبنك بريوس وبنك الفا ويوروبنك.

ويرى صندوق النقد من ناحيته ان مبلغ ٦ مليارات يورو (٨,٢٣ مليارات دولار) التي حددها البنك المركزي اليوناني غير كاف، حيث تضغط التروিকা من اجل زيادة المبلغ الى ٩ مليارات يورو.

وتلقت اليونان منذ العام ٢٠١٠ نحو ٢٤٠ مليار يورو (٣٣٠ مليار دولار) في شكل قروض دولية بشروط صارمة ومتطلبات اصلاح.

«دبي الإسلامي» يوسع نطاق عملياته ويحقق نمواً في الأرباح السنوية نسبته ٤٢ في المئة



عدنان شلوان

بنك دبي الإسلامي

يعتزم بنك دبي الاسلامي وهو اكبر البنوك الاسلامية في دبي توسيع نطاق عملياته ليشمل اندونيسيا وكينيا ودولا افريقية اخرى بعد تعافيتها من الازمة المالية.

وقال الرئيس التنفيذي للبنك عدنان شلوان:

ربما يقوم بعمليات استحواذ او ينشئ شركة مشتركة او يؤسس شركة للتمويل او يبدأ نشاطا جديدا من بدايته ما دام

يحافظ بالسيطرة على الادارة او يعمل باسمه التجاري.

وسجل بنك دبي الاسلامي ارتفاعا بنسبة ٦٦ في المئة في الارباح الصافية للربع الاخير فبلغت ٥١٨ مليون درهم (١٤١ مليون دولار) متجاوزا توقعات المحللين بفضل انخفاض تكاليف التمويل وتكاليف خفض القيمة الرأسمالية للبنك. وزاد صافي ارباح السنة كلها ٤٢ في المئة الى ١,٧٢ مليار درهم.

هل يعطى الضوء الاخضر للمصارف الغربية بإعادة التعامل

مع المصارف الايرانية

اسماء المصارف المرشحة للتعامل معها

الاتفاق المؤقت الذي حصل في تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠١٣ بين ايران وحكومات غربية بشأن البرنامج النووي الايراني مقابل تخفيف محدود للعقوبات لفترة ستة اشهر اتاحت لعدة مصارف كبيرة ان تعاود تعاملها مع ايران، الامر الذي حمل وزارة الخزانة الاميركية على تهديدها بالغاء رخصها المصرفية وكان ابرزها ستاندرد تشارترد واتش اس بي سي.

وكانت الخزانة الاميركية في نيويورك وواشنطن تحقق في خروقات محتملة لقرار العقوبات اقدم عليها مصرفا كريدي اغريكول وسوسيته جنرال الفرنسيان. وقبل ذلك بوقت قصير هددت السلطات الرقابية الاميركية بالغاء ترخيص مصرفي ستاندرد تشارترد واتش اس بي سي لخرقهما العقوبات على ايران واستبدلت ذلك بفرض غرامات تفوق المليار دولار على كل من المصرفين كما فرضت غرامة على البنك الفرنسي بي ان بي باريبا قيمتها ١,١ مليار دولار. واستبقا لقرار اميركي اوروبي قد يسمح للمصارف بالتعامل مع المصارف الايرانية، ارسل مسؤولون في الحكومة الايرانية لائحة الى المجلس الاعلى للامن الوطني تضمنت اسماء مصارف عالمية يمكن التعامل معها وهي:

مصرف «ستاندرد تشارترد» (لندن)، مصرف «سوسيتيه جنرال» (باريس)، مصرف «دو كوميرس ايه دو بليسمون» (بي سي بي) (جنيف)، مصرف «أوني كريديت» (ميونيخ)، «كوميرتس بنك» (فرانكفورت)، «يوناييتد بنك» (زوريخ)، «بي اتش اف بنك» (فرانكفورت).

وتضمنت اللائحة اسماء مصارف ايرانية يسمح لها بالتعامل مع المصارف العربية وهي التالية:

بانك اقتصاد نوين، بانك بارسيان، بانك باساركاد، بانك كارافرين، بانك سرمايه، بانك سامان، بانك مسكن، بانك كيشاورزي.

وقالت مصادر غربية ان هذا الترتيب المصرفي يحقق مزيدا من الشفافية في الصفقات التجارية المرجح اقامتها مع ايران.

THE FIRST REGIONAL REWARDS PROGRAM



POWER TO YOUR CARDS

Using your FNB credit card has never been more rewarding!

Each amount spent on your card offers you cash and points that can be redeemed online or instantly at a variety of retailers or as travel packages. Points are earned and redeemed in Lebanon or abroad.

 1244

FNB
FIRST NATIONAL BANK S.A.L.

أرباح المصارف السعودية ارتفعت ٧٪ إلى ١٠ مليارات دولار وموجوداتها ٥٠٠ مليار دولار الأهلي أول في جميع المؤشرات يليه تباعا الراجحي وسامبا والرياض



د. روبير عيد
ANB



DAVID DEW
SABB



طلال القضيبي
RIYAD



عيسى العيسى
SAMBA



سليمان الزين
AL RAJHI



سعيد الغامدي
NCB



نبيل الحوشان
AL JAZIRA



خالد الجاسر
AL BILAD



عبد المحسن الفارس
AL INMA



مسعود المنيفي
SAIB



DR BERND VAN LINDER
SHB



FRANCOIS P. COUVIGNES
SAUDI FRANSI

وتصدر الأهلي أيضاً القائمة بموجودات فاقت للمرة الأولى ١٠٠ مليار دولار تلاه الراجحي وبنك الرياض.

ودائع العملاء

وزادت ودائع العملاء بنسبة ١٠,٢ في المئة إلى ٣٩٠,٩ مليار دولار وتصدر الأهلي القائمة تلاه الراجحي وسامبا.

القروض والتسليفات

الزيادة الأكبر كانت في القروض والتسليفات حيث فاقت نسبتها ٢٠ في المئة وتصدر الأهلي الثلاثة تلاه بنك الرياض وسامبا والسعودي الفرنسي.

عام ٢٠١٣ كان جيداً بالنسبة إلى جميع المصارف السعودية وإن تراجعت أرباح ثلاثة منها بشكل بسيط. بحيث بلغت أرباح المصارف السعودية الـ ١٢ نحو ١٠ مليارات دولار أميركي بزيادة ٧,٣ في المئة عن العام ٢٠١٢.

وتصدر الأهلي القائمة بمجموع أرباح بلغت ٢,١ ملياري دولار يليه تباعا الراجحي وسامبا والرياض.

الموجودات

وارتفعت موجودات المصارف السعودية خلال ٢٠١٣ إلى ٤٩٩,٤٧ مليار دولار بزيادة نسبتها ٩,٢٪ عن العام ٢٠١٢.

ترتيب المصارف السعودية حسب الأرباح خلال العام ٢٠١٣

(الارقام (مليون دولار أميركي)

المصرف		الأرباح الصافية		الموجودات		ودائع العملاء		القروض		حقوق المساهمين	
		Net Profit		Assets		Deposits		Loans & Advances		Shareholders Equity	
		2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013
NCB	الأهلي التجاري	1,720	2,100	92,070	100,610	72,940	80,160	34,420	50,050	10,060	10,920
ALRAJHI	مصرف الراجحي	2,100	1,985	71,300	74,630	59,025	61,760	80	75	9,725	10,240
SAMBA	مجموعة سامبا	1,155	1,200	53,125	54,675	39,665	42,225	27,945	30,255	8,435	9,280
RIYAD	بنك الرياض	925	1,055	50,715	54,735	38,990	40,855	31,325	34,985	8,525	9,035
SABB	السعودي البريطاني	865	1,005	41,775	47,280	33,320	38,465	25,625	28,300	5,350	6,090
ANB	العربي الوطني	635	675	36,440	36,785	28,680	28,365	23,020	23,600	4,750	5,090
SAUDI FRANSI	السعودي الفرنسي	805	645	42,075	45,350	30,820	35,095	27,410	29,680	6,050	6,190
SHB	السعودي الهولندي	335	400	18,270	21,460	14,375	16,500	12,075	14,310	2,215	2,510
SAIB	السعودي للاستثمار	245	345	15,750	21,465	10,780	15,210	9,080	12,685	2,500	2,735
AL INMA	الانماء	195	270	14,405	16,800	8,590	11,405	9,915	11,980	4,445	4,490
AL BILAD	البلاد	250	195	7,940	9,690	6,330	7,760	-	6,245	1,165	1,360
AL JAZIRA	الجزيرة	135	175	13,590	15,995	11,115	13,090	7,975	9,330	1,335	1,530
المجموع TOTAL		9,365	10,050	457,455	499,475	354,630	390,890	208,870	251,495	64,555	69,470

MEDGULF



THE MEDITERRANEAN & GULF INSURANCE & REINSURANCE CO. S.A.L

يضيء عليك

إذا السماء تلبّدت، إستقبلها ببسمه

ميدغلف هي دائماً في خدمتك لتلبّي كافة إحتياجاتك في ما يتعلّق ببرنامج التأمين الخاص بك. مجموعة متنوّعة وغنيّة من الخدمات توضع في متناولك في هذا المجال. إنّ مسؤولي خدمة العملاء لدينا ذوي الخبرات العالية، متوفّرون دائماً لخدمتك وتزويدك بكافة المعلومات التي قد تحتاجها.

01 - 985000

LEBANON - KSA - BAHRAIN - UAE - JORDAN - EGYPT

WWW.MEDGULF.COM

موجودات مصارف أبوظبي خلال ٢٠١٣ ارتفعت الى ٩٤٥ مليار درهم وارباحتها الى ١٧ ملياراً

بنك أبوظبي الوطني أول بمعظم المؤشرات والخليج الأول تصدر الأرباح



فيصل كلداري
AL MASRAF



محمد برو
AL HILAL



طاراد محمود
ADIB



محمد نصر عابدين
UNB



علاء عريقات
ADCB



اندره صايغ
FGB



ALEX THURSBY
NBAD

ارتفعت أرباح مصارف أبوظبي الى ١٧ مليار درهم إماراتي (٤,٦٤ مليارات دولار أميركي) بنهاية العام ٢٠١٣ مقارنة بنحو ١٤,٧ مليار درهم في ٢٠١٢ أي بزيادة نسبتها ١٥,٧ في المئة. وزادت موجوداتها بنسبة ٨,١ في المئة لتصل الى ٩٤٥,٤ مليار درهم (٢٥٧,٥ مليار دولار أميركي) وودائعها بنسبة ١١ في المئة الى ٦٣٩,٥ ملياراً (١٧٤,٢ مليار دولار) والقروض بنسبة ١٠,٦ في المئة الى ٥٩٦,٥ ملياراً (١٦٢,٥ مليار دولار) وحقوق المساهمين بنسبة ٩,٣٪ الى ١٢٦,١ مليار درهم إماراتي (٣٤,٤

مليارات دولار أميركي) بنهاية العام ٢٠١٣ مقارنة بنحو ١٤,٧ مليار درهم في ٢٠١٢ أي بزيادة نسبتها ١٥,٧ في المئة. وزادت موجوداتها بنسبة ٨,١ في المئة لتصل الى ٩٤٥,٤ مليار درهم (٢٥٧,٥ مليار دولار أميركي) وودائعها بنسبة ١١ في المئة الى ٦٣٩,٥ ملياراً (١٧٤,٢ مليار دولار) والقروض بنسبة ١٠,٦ في المئة الى ٥٩٦,٥ ملياراً (١٦٢,٥ مليار دولار) وحقوق المساهمين بنسبة ٩,٣٪ الى ١٢٦,١ مليار درهم إماراتي (٣٤,٤

نتائج مصارف أبو ظبي حسب الأرباح خلال العام ٢٠١٣

الأرقام (مليون درهم اماراتي)

حقوق المساهمين		القروض		الودائع		الموجودات		الأرباح الصافية		المصرف
Shareholders Equity		Loans & Advances		Customer's Deposits		Assets		Net Profit		
٢٠١٢	٢٠١٣	٢٠١٢	٢٠١٣	٢٠١٢	٢٠١٣	٢٠١٢	٢٠١٣	٢٠١٢	٢٠١٣	
31,140	34,680	164,600	183,800	190,300	211,100	300,600	325,100	4,335	4,735	أبو ظبي الوطني NBAD
29,400	31,200	114,650	126,900	119,305	137,900	175,050	195,000	4,155	4,775	الخليج الأول FGB
22,100	24,820	123,195	131,650	109,220	115,430	180,800	183,150	2,810	3,620	أبو ظبي التجاري ADCB
14,000	15,200	57,350	60,000	63,500	65,100	87,140	87,500	1,605	1,750	الاتحاد الوطني UNB
12,650	13,075	51,200	61,700	61,320	75,500	86,100	103,200	1,205	1,450	أبو ظبي الاسلامي ADIB
3,000	3,950	23,000	27,100	25,000	28,200	32,000	38,760	310	445	الهلال AL HILAL
3,080	3,205	5,330	5,330	7,085	6,235	12,600	12,660	305	260	المصرف AL MASRAF
115,370	126,130	539,325	596,480	575,730	639,465	874,290	945,370	14,725	17,035	المجموع TOTAL

اسرار مصرفية عربية

● يجري تحقيق من قبل المركزي الكويتي في احد المصارف لمعرفة الاسباب الحقيقية لاستقالة احد المدراء التنفيذيين، ويرفض المركزي ان يعين المدير المذكور في مصرف آخر قبل انتهاء التحقيق.

● حفظت النيابة العامة المصرية الشكوى من وزير الدولة لشؤون مجلس الامة الاسبق شعيب المويصري على المدير العام السابق لبنك الائتمان الكويتي صلاح المصف لان الشهود الذين سماهم الوزير لم يدلوا بافادات تدين المدعى عليه.

● حققت شركة بيت الاستثمار الخليجي (الكويت) خسائر بلغت ١,٧٦ مليون دينار مقابل ٣٣٤ الفا في العام ٢٠١٢.

● أصر عبد العزيز عبد العزيز المشعل نائب رئيس مجلس الادارة في شركة اموال الدولية للاستثمار في الكويت على الاستقالة من عضوية المجلس لاسباب «شخصية».

وكان عبد العزيز قد قدم استقالته وفقاً لموقع البورصة منذ ١٣ آذار (مارس) الماضي ولم تنجح المحاولات لاقتناعه بعدم الاستقالة.

● تسعى ادارات مصارف سعودية غير معنية بصناديق الاستثمار العاملة حالياً، الى تأسيس صناديق جديدة في النصف الثاني من العام الجاري لتكون اكثر تساهلاً ومرونة في التداولات والحراك في السوق بدون خوف من النتائج ايا كانت اذ ان السوق السعودية تنمو باستمرار.



نثق بروح التعاون

نحن، في شركة ترست، نؤمن بالاعتماد على الصدق في علاقاتنا، ولذلك يلتزم فريقنا بالعمل الجماعي المبني على الثقة لضمان تقديم أفضل الخدمات في كل الأوقات والظروف على اختلافها.

البيرة - شارع القدس،
ص.ب ١٨٦ رام الله - فلسطين

هاتف: ٠٠٩٧٠٢ ٢٩٧٨٥٥٠

عضو في مجموعة ترست



مجموعة البركة المصرفية توزع ٨٢,٣ مليون**دولار أرباحاً نقدية وأسهم منحة****صالح كامل: النتائج المالية المتميزة تعكس استراتيجياتنا المتوازنة والطموحة**

الشيخ صالح عبدالله كامل

ABG

أوصت الجمعية العامة العادية وغير العادية لمجموعة البركة المصرفية (ABG) بتوزيع الأرباح بعد الحصول على الموافقات المطلوبة من الجهات الرسمية، بحيث يتم تحويل ١٠ في المئة إلى الاحتياطي القانوني

وذلك بواقع ١٤,٤٥٠,٥٦٣ دولاراً أميركياً، وتوزيع أرباح نقدية قدرها ٣٦,٦٩٠,١٧٩ دولاراً بواقع ٣,٥ سنتات للسهم الواحد، وتحويل مبلغ ٩٣,٣٦٤,٨٨٥ دولاراً للأرباح المبقة، واعتماد توصية مجلس الإدارة بتوزيع أسهم منحة على المساهمين المسجلين في تاريخ الانعقاد بواقع سهم واحد عن كل ٢٣ سهماً مدفوعاً (قيمتها ٤٥,٥٧٧,٨٦٢ دولاراً) من الأرباح المبقة بعد الحصول على الموافقات المطلوبة من الجهات الرسمية.

ثم عقدت الجمعية اجتماعها غير العادي، وتم فيه المصادقة على زيادة رأس المال الصادر والمدفوع من مبلغ وقدره ١,٠٤٨,٢٩٠,٨٣٣ دولاراً إلى مبلغ وقدره ١,٠٩٣,٨٦٨,٦٩٥ دولاراً.

وعقب انتهاء الجمعية العامة العادية وغير العادية من أعمالها، عقد مجلس إدارة المجموعة الجديد أول اجتماع له، وتم فيه اختيار الشيخ صالح عبدالله كامل رئيساً لمجلس إدارة المجموعة، وكل من عبدالله عمار السعودي وعبدالله صالح كامل نائبين للرئيس.

وصرح عضو مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للمجموعة عدنان أحمد يوسف «أن التوزيعات النقدية وأسهم المنحة الموزعة للمساهمين تعكس النتائج المتميزة التي حققناها خلال العام ٢٠١٣، والتي تجسد بدورها مجموعة المبادرات التي أطلقناها خلال العام المنصرم، وتتمثل في مواصلة تحسين جودة المنتجات والخدمات المقدمة وطرح المزيد من المنتجات المبتكرة، والتوسع المدروس في شبكة الفروع التابعة لوحدات المجموعة والتي تجاوزت ٤٧٩ فرعاً، وتقوية العلاقات مع شركائنا ومستثمرين وعملائنا، والدخول إلى أسواق جديدة، إلى جانب تحديث وتطوير البنية البشرية والتشغيلية والرقابية والفنية على مستوى المجموعة والوحدات المصرفية التابعة علماً بأن عدد العاملين في المجموعة تجاوز ٩٨٩١ فرداً في ١٥ بلداً وجميع هذه المبادرات حققت نجاحاً كبيراً في تعظيم العوائد للمساهمين والمستثمرين في المجموعة».

جمعية العمومية وافقت على توزيع أسهم منحة بنسبة ٥ في المئة**١٧٦,٦ مليون درهم أرباح «التجاري الدولي» للعام ٢٠١٣**

وافقت الجمعية العمومية للبنك التجاري الدولي CBI على توزيع أسهم منحة بنسبة ٥ في المئة، وانتخب مجلس إدارة جديداً برئاسة محمد سلطان القاضي وعينت علي احمد الكواري نائباً له.

وأعلن البنك التجاري الدولي أن صافي الأرباح لـ ٢٠١٣ (ديسمبر) قد بلغ ١٧٦,٦٤ مليون درهم، وقد تمت للسنة المنتهية في كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٣ في المئة لتصل إلى ١٤,٨١ مليار درهم. كما شهدت ودائع العملاء نمواً بنسبة ١٨,١٪ لتصل إلى مبلغ ١٠,٥٠ مليارات درهم. أما بالنسبة للقروض والسلف فقد نمت بمقدار ٢١,٥ في المئة لتصل إلى ١٠,٦٢ مليارات درهم. بالإضافة إلى ارتفاع حقوق المساهمين بنسبة ٩,٣ في المئة لتصل إلى ٢,٢ مليار درهم. وقال رئيس مجلس إدارة البنك محمد سلطان القاضي «إن استمرارية مجلس الإدارة بعضويته القائمة يساعد على النمو المستدام للبنك، فقد شهد العام المنصرم تطوير السياسات الخاصة بالبنك ووضع إجراءات واضحة وتم التركيز على تحسين المنتجات، كما نركز باستمرار على إدارة المخاطر والنفقات بشكل صارم، ونخطط لزيادة ثروة المساهمين في المدى المتوسط والطويل ونعتمد في ذلك على سمعة البنك كأكبر البنوك نمواً في دولة الإمارات العربية المتحدة». وأفاد أيضاً بأن مجلس الإدارة على ثقة بأن الإدارة العليا ستقوم باتخاذ خطوات شجاعة ومتوازنة وذلك ضمن سياق أعمالها المستقبلية.

بنك مسقط يوافق على اصدار صكوك ميثاق بقيمة ٥٠٠ مليون ريال

خلال انعقاد الجمعية العمومية لبنك مسقط ويظهر في الوسط خالد المعشني والثالث من اليسار عبد الرزاق علي عيسى الرئيس التنفيذي للبنك

وافقت الجمعية العمومية لبنك مسقط على إصدار برنامج صكوك ميثاق للصيرفة الإسلامية بمبلغ (٥٠٠) مليون ريال عُمانى والذي يتضمن إصدار صكوك قابلة للتداول في سوق مسقط للأوراق المالية أو أسواق المال العالمية عن طريق الإكتتاب العام أو الخاص. كما وافقت على توزيع سندات مجانية قابلة للتحويل الإلزامي إلى أسهم في البنك على المساهمين بنسبة ١٥ في المئة، وعلى توزيع سندات مجانية قابلة للتحويل الإلزامي إلى أسهم في البنك على المساهمين بنسبة ١٥ في المئة من رأس المال المصدر للبنك عن السنة المالية المنتهية في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٣. كما ناقش الاجتماع التعاملات التي أجراها البنك مع الأطراف ذات العلاقة خلال العام ٢٠١٣ بالإضافة إلى الموافقة على تعيين مراقب الحسابات والمراقب الشرعي الخارجي لميثاق للصيرفة الإسلامية للسنة المالية التي ستنتهي في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٤. وفي تعليقه على النتائج المالية للعام ٢٠١٣ أعرب الشيخ خالد بن مستهيل المعشني، رئيس مجلس إدارة بنك مسقط، عن شكره وامتنانه لزملائه في البنك من الأفراد والشركات على الثقة الغالية التي وضعوها في البنك.

الجدير بالذكر أن بنك مسقط حقق ربحاً صافياً قدره ١٥٢,٢ مليون ريال عماني للسنة المنتهية في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٣ مقارنة بالربح الصافي البالغ ١٣٩,٢ مليون ريال عماني في العام ٢٠١٢ أي بزيادة نسبتها ٩,٣ في المئة. كما بلغ صافي إيرادات الفوائد من الأعمال المصرفية التقليدية وصافي الإيرادات من التمويل الإسلامي ٢٣٥,٣ مليون ريال عماني للعام ٢٠١٣ مقارنة بمبلغ ٢٣٠,٤ مليون ريال عماني لذات الفترة من العام ٢٠١٢.



ادارة الفروع الإسلامية

(Islamic Branches Mgt.)

بنك اليمن والكويت للتجارة والاستثمار

Yemen Kuwait Bank For Trade & Investment

اليمن - صنعاء - شارع الزبيري - امام وزارة الشباب والرياضة - برج أمان للتأمين

هاتف رقم ٠٠٩٦٧١٥٣٩١٧٧ فاكس ٠٠٩٦٧١٥٣٩١٦٨ صندوق بريد ٤٨٨٨

بريد الكتروني info@yki-bank.com موقع : www.yki-bank.com



شاكرفاخوري
بنك الأردن



موسى شحادة
البنك الإسلامي الأردني



خلال اجتماع الجمعية العمومية لبنك الامارات دبي الوطني

نمو في مختلف أنشطته التمويلية والاستثمارية ٦٤,٧ مليون دينار أرباح البنك الإسلامي الأردني بنمو ٢٦,٣٪

أكد الرئيس التنفيذي لمجموعة البركة المصرفية **عدنان يوسف** سلامة الاستراتيجية والنهج اللذين اعتمدتهما إدارة البنك الإسلامي الأردني في المحافظة على مكانة مميزة في العمل المصرفي الإسلامي والأردني، مع الالتزام بأعلى معايير الجودة ومواجهة مختلف التحديات والازمات السياسية والاقتصادية.

وكانت نتائج البنك للعام ٢٠١٣ صدرت وفيها تحقيقه ربحاً قبل الضريبة بلغ ٦٤,٧ مليون دينار مقابل ٥١,٢ مليون دينار لعام ٢٠١٢ بزيادة ١٣,٥ مليون دينار أي بنسبة نمو ٢٦,٣ في المئة.

وبلغت الأرباح الصافية بعد الضريبة ٤٥,١ مليون دينار، مقابل ٣٦,٥ مليون دينار كما في نهاية العام ٢٠١٢ بزيادة ٨,٦ ملايين دينار وبنسبة نمو ٢٣,٨ في المئة. وقال رئيس مجلس إدارة البنك الإسلامي الرئيس التنفيذي لمجموعة البركة المصرفية، **عدنان يوسف**، ان مجلس الإدارة أوصى للهيئة العامة العادية بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ١٥ في المئة من رأسمال البنك، كما أوصى المجلس للهيئة العامة غير العادية برفع رأسمال البنك من ١٢٥ مليون دينار/ سهم، الى ١٥٠ مليون دينار/ سهم، وذلك بتوزيع أسهم مجانية بنسبة ٢٠ في المئة، وذلك بعد تعديل عقد التأسيس ونظام الشركة الداخلي واكمال الموافقات الرسمية من وزارة الصناعة والتجارة وهيئة الأوراق المالية.

وحول أبرز المؤشرات المالية للبنك قال نائب رئيس مجلس الإدارة المدير العام **موسى شحادة** «ان النمو الذي حققه في أرباحه جاء نتيجة لاستمرار النمو في مختلف مؤشرات مصرفنا المالية، ليؤكد استمرار التقدم والنمو وتعزيز موقعه في القطاع المصرفي الأردني، حيث بلغ إجمالي الموجودات في نهاية عام ٢٠١٣ حوالي ٣,٥٢ مليارات دينار مقارنة مع حوالي ٣,٢٥ مليارات دينار بنهاية العام ٢٠١٢. لتصبح حصة البنك في نهاية العام ٢٠١٣ من مجموع موجودات البنوك العاملة في الأردن حوالي ٨,٢ في المئة».

٣,٣ مليارات درهم ارباح بنك الامارات دبي الوطني للعام ٢٠١٣ احمد آل مكتوم: للافادة من فرص النمو في الامارات والمنطقة

وافقت الجمعية العمومية لبنك الامارات دبي الوطني ENBD في اجتماعها السنوي السابع العادي على توزيع ارباح نقدية بنسبة ٢٥ في المئة للمساهمين (٢٥ فلساً للسهم الواحد) عن السنة المالية المنتهية في ٣١ كانون الاول (ديسمبر) ٢٠١٣.

واظهرت ابرز نتائج البنك ارتفاع صافي الربح ليصل الى ٣,٣ مليارات درهم بزيادة نسبتها ٢٧ في المئة مقارنة للعام ٢٠١٢، زيادة في اجمالي الاصول بنسبة ١١ في المئة لتصل الى ٣٤٢,١ مليار درهم، بلوغ ودائع العملاء ٢٣٩,٦ مليار درهم بزيادة نسبتها ١٢ في المئة مقارنة بالعام السابق.

وفي كلمته خلال اجتماع الجمعية قال رئيس مجلس الادارة سمو الشيخ **احمد بن سعيد آل مكتوم** «في عام ٢٠١٣ اظهر اقتصاد دولة الامارات العربية المتحدة مؤشرات ايجابية وتمكن من تحقيق انتعاش ونمو متواصل بالرغم من التحديات الاقتصادية على الصعيدين الاقليمي والدولي. وقد تمكنت الدولة من خلال الانجازات والنجاحات التي شهدتها ان تحافظ على موقعها كواحة اقتصادية آمنة ومزدهرة، وذلك نتيجة للرؤية الثاقبة والقيادة الحكيمة والرشيدة لحكومة دولة الامارات العربية المتحدة. ان ما تحقق يضعنا في موقع متميز لانجاز المزيد من التقدم الاقتصادي خلال العام المقبل والاستفادة من الفرص العديدة التي ستترافق مع هذا النمو والازدهار».

اضاف **آل مكتوم** «انني سعيد بما انجزته جميع وحدات الاعمال في البنك من اداء قوي خلال العام ٢٠١٣، حيث ارتفع صافي الربح بنسبة ٢٧ في المئة. لقد تمكنت المجموعة من توسيع نطاق حضورها الدولي وخصوصاً بعد عملية الاستحواذ التي انجزتها في مصر. وباعتبارنا البنك الرائد في المنطقة فنحن اليوم في وضع يؤهلنا للاستفادة من فرص النمو المستقبلية في دبي ودولة الامارات العربية المتحدة والمنطقة».

توصية بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ١٥ في المئة

٤٠,٦ مليون دينار صافي ارباح بنك الأردن بارتفاع ١٢,٣٪

أقر البنك المركزي الأردني نتائج أعمال بنك الأردن للعام ٢٠١٣ حيث أظهرت البيانات المالية ارتفاع صافي الأرباح بعد اقتطاع مخصص الضرائب الى ٤٠,٦ مليون دينار للعام ٢٠١٣ مقابل ٣٦,٣ مليون دينار عن السنة السابقة ومحققاً ارتفاعاً بنسبة ١٢,٣ في المئة.

وأوضح رئيس مجلس ادارة البنك **شاكرفاخوري** ان هذه النتائج تحققت على الرغم من تجنب مخصصات بمبلغ ٢٥,٤ مليون دينار لمواجهة محفظة الديون غير العاملة ومحفظة تسهيلات بنك الأردن - سورية، نظراً لاستمرار الأوضاع السياسية والاقتصادية السائدة. وقد تعززت حقوق الملكية لمساهمي البنك فارتفعت بمبلغ ٤٠,٥ مليون دينار وبنسبة ١٤,٦ في المئة ووصلت الى حوالي ٣١٧ مليون دينار في نهاية سنة ٢٠١٣.

وعلى صعيد مصادر واستخدامات الأموال فقد بلغت ودائع العملاء ١,٥٤٤,٢ مليون دينار. وأعلن **فاخوري** ان مجلس الإدارة واستناداً الى النتائج التي حققها البنك قرر ان يرفع توصياته الى الهيئة العامة بتوزيع ارباح نقدية على المساهمين بنسبة ١٥ في المئة من القيمة الاسمية للسهم وبمبلغ ٢٣,٣ مليون دينار، استمراراً لسياسة البنك في توزيع الأرباح على المساهمين.

بنك الرياض يوزع ١٤,٥ في المئة من قيمة رأس المال



طلال القاضي

بنك الرياض

أقرت الجمعية العامة العادية لبنك الرياض في اجتماعها الأخير برئاسة رئيس مجلس إدارة البنك راشد عبد العزيز الراشد توصية مجلس الإدارة بتوزيع الأرباح بمقدار ٨٠ هلة للسهم، بالإضافة إلى ما تم توزيعه في منتصف السنة وقدره ٦٥ هلة للسهم، بحيث يصبح إجمالي ما وزع وما أقر توزيعه ١,٤٥ ريال للسهم بمبلغ إجمالي ٢,١٧٥ مليون ريال، أي ما يعادل ١٤,٥ في المئة من قيمة رأس المال. يذكر أن الرئيس التنفيذي هو السيد طلال القاضي.

عمومية بنك الدوحة تصادق على توزيع أرباح نقدية وتنتخب مرشحين لعضوية مجلس الإدارة بالتزكية



خلال اجتماع الجمعية العمومية لبنك الدوحة

صادقت الجمعية العمومية العادية لمساهمي بنك الدوحة على توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بواقع ٤,٥ ريالاً قطرية للسهم الواحد. وللمناسبة قال رئيس مجلس الإدارة الشيخ فهد بن محمد بن جبر آل ثاني إن الجمعية وافقت أيضاً على التعاملات مع الشركات ذات العلاقة التي عرضت على الجمعية وعلى شراء فرع أو أكثر من فروع البنوك الأجنبية العاملة في الهند، لاستخدام الترخيص الذي حصل عليه البنك من السلطات المختصة لممارسة النشاط المصرفي في الهند، وتفويض مجلس الإدارة ومن يفوضه المجلس بالتفاوض على شروط البيع والشراء، واتخاذ ما يلزم من إجراءات لتنفيذ هذا القرار والتوقيع على العقود والمستندات اللازمة لذلك.

وأشار آل ثاني إلى انتخاب السادة المرشحين أدناه لعضوية مجلس الإدارة بالتزكية للسنوات الثلاث المقبلة ٢٠١٤ و ٢٠١٥ و ٢٠١٦ وهم: الشيخ عبدالله محمد جبر آل ثاني، الشيخ عبد الرحمن بن محمد بن جبر آل ثاني، الشيخ فهد بن محمد بن جبر آل ثاني، السيد أحمد عبد الرحمن يوسف عبيدان، السادة شركة جاسم وفلاح للتجارة والمقاولات ويمثلها الشيخ فلاح بن جاسم بن جبر آل ثاني، السادة مجموعة الخليج التكافلي ويمثلها السيد خالد عبد العزيز الباكر، السيد محمد محمد عبد الله المانع والسيد أحمد عبد الله أحمد الخال.

 MARSH

MIDDLE EAST & NORTH AFRICA

HELPING YOU
NAVIGATE
BETWEEN RISK &
OPPORTUNITY

We would like to thank our clients for supporting us in our 40 year journey to become the Middle East's premier risk management, insurance and employee benefits advisor.

We believe that with the right advice we can help you turn your risks into opportunities. Our team of over 600 regionally based experts is backed by the world's largest broker (by market cap / revenue) with over 52,000 professionals worldwide ready and committed to assisting Middle East clients to optimise, adapt and respond to managing the myriad of existing and emerging risks they face and help expand their businesses in both local and global markets.

me.marsh.com

LEADERSHIP, KNOWLEDGE, SOLUTIONS...WORLDWIDE.

 MARSH & McLENNAN
COMPANIES

الهيئات العربية للرقابة على التأمين

متى تتحرك لحماية حملة العقود؟

بقلم جوزف زخور *

لمسؤولياتها حيال امراض الضغط والسكري و«الكولسترول» والالتهابات الصدرية وما شابه من الأمراض الموسمية الخ.. بعد أول انتكاسة صحية يتعرض لها المضمون.

وكم من حادث سير يرفض عدد من شركات التأمين تغطيته حتى بموجب عقود التأمين الإلزامي على السيارات، لأن المضمون أخفق في احترام اشارات السير، أو أن رخصة القيادة التي يحملها قد انقضت مدتها، وغيرها من الاسباب التي تخضع قانونا لعقوبات يفرضها شرطي السير وليس شركة التأمين.

فقوانين التأمين الإلزامي توجب على شركة التأمين أن تغطي الحادث في كل الظروف ودون ابطاء، على أن تعود الشركة فتلاحق الفريق المسؤول عن الضرر الذي سببه لها جراء مخالفته لشروط عقد التأمين.

ثقة المواطن العربي بعدد من شركات التأمين في لبنان والدول العربية، تزعزت وهو لا يبرم عقدا مع شركة التأمين إلا أن فرضت عليه القوانين الإلزامية ذلك.

وانعدام ثقة المواطن بعدد كبير من شركات التأمين العربية هو من الاسباب الرئيسية لتدني نسبة الاختراق التأميني INSURANCE PENETRATION (أو نسبة مساهمة التأمين في الناتج المحلي)، ولا يتقدم على هذا السبب إلا الفقر والبطالة والامية التي يعاني منها ٧٢ مليون عربي أي ما يعادل ثلث الشعوب العربية وسكان المنطقة الممتدة من المحيط الى الخليج.

للهيئات العربية للرقابة على التأمين مهام لا تقوم بها. وهي تحولت بفعل الزمان الذي انقضى على قيامها، الى دوائر حكومية تقتصر اعمالها على اصدار الافادات الورقية التي تطلب منها من قبل شركات التأمين للمشاركة في مناقصة حكومية أو تغريم الشركات لتأخرها في تقديم المستندات في مواعيدها، أو ما يشابه ذلك من المعاملات الروتينية والتافهة.

حبذا لو تقتدي الهيئات العربية للاشراف على التأمين بالإجراء الذي اتخذته هيئة الرقابة البريطانية، والذي ذكرته آنفاً، فتعمل على رفع ضروب الظلم والتعسف التي تفرضها شركات تأمين عربية على المتعاقدين معها سواء في حقل التأمين الادخاري، أو التأمين الصحي، أو التأمين على السيارات وغيرها من التأمينات التي تضع شركة التأمين على تماس متواصل مع الجمهور.

وما لم تفعل ذلك الهيئات العربية للرقابة على التأمين، فإن نسبة الاختراق التأميني في العالم العربي باقية في الدرك الاسفل.

والنظريات التي تحاول تبرير تدني نسبة الاختراق بعزوها الى «نقص الوعي التأميني» ليست سوى كلام يراد به التهمية وتغطية فشل هيئات الرقابة العربية في تنفيذ المهام المنوطة بها. ■

تجري سلطة الرقابة على المؤسسات المالية في بريطانيا FINANCIAL SERVICES AUTHORITY (FSA) تحقيقات حول تهمة موجهة الى شركات التأمين على الحياة وهي ان الشركات تستغل طلبات الالغاء المبكر للعقود الادخارية للتأمين على الحياة حيث تقطع على نحو غير مشروع جزءاً من المدخرات المودعة لديها وتحتفظ بها لنفسها.

وترى سلطة الرقابة على المؤسسات المالية FSA، وهي المعنية بممارسة الرقابة على شركات التأمين وإعادة التأمين، بأن اقتطاع شركة التأمين لجزء من المدخرات المودعة لديها على سبيل الامانة يشكل تحصيلًا غير مشروع على اموال المتعاقدين المضمون (المؤمن له).

فطلب الإلغاء المبكر من قبل المتعاقدين المضمون (المؤمن له) لعقد التأمين يجيز للشركة ان تقطع الجزء الذي تراه مناسباً من قسط تأمين الخطر المغطى من قبلها RISK PREMIUM.

اما المدخرات فهي اموال مؤتمنة عليها، ويتعين ان تعيدها للمتعاقد المضمون (المؤمن له) كاملة مع ما أنتجته من عوائد استثمارية.

ويقدر عدد العقود الادخارية للتأمين على الحياة SAVING LIFE POLICIES التي الغيت في بريطانيا قبل اوانها وبناء على طلب المضمونين (المؤمن لهم) بـ ٣٠ مليون عقد. وسوف يشمل التحقيق جميع تلك العقود بحيث يحكم على الشركات بأن تعيد للمضمونين ذلك الجزء من المدخرات الذي احتفظت به لنفسها دون وجه حق، على ان تفرض عليها الغرامات التي تتوافق وحجم المخالفة التي ارتكبت في كل حالة على حدة.

أنقل هذا الخبر عن الصحافة البريطانية لأضعه في متناول هيئات الرقابة على التأمين في البلاد العربية أولاً، وجمهور المتعاقدين مع شركات التأمين على الحياة ثانياً.

فهيئات الرقابة على التأمين حيثما وجدت سواء في العالم العربي، أو خارجه، انما انشئت بغرض حماية حقوق الجمهور وحملة عقود التأمين.

وباستثناء بعض التدابير الصارمة التي تتخذها مؤسسة النقد العربي السعودي SAMA والمجلس الوطني الصحي السعودي بين حين وآخر، في إطار الحفاظ على حملة عقود التأمين وغيرهم من أصحاب الحقوق، فإن معظم هيئات الرقابة العربية الاخرى تبدو مشلولة الحركة، أو انها غارقة في سبات عميق.

المخالفة المنسوبة الى شركات التأمين على الحياة في بريطانيا ترتكب يومياً وعلى نطاق واسع في لبنان، والدول العربية الأخرى كافة. والدعاوى والشكاوى التي يتقدم بها حملة عقود التأمين وغيرهم من أصحاب الحقوق ضد شركات التأمين تتراكم أمام المحاكم والمجالس التحكيمية وتبقى هناك لسنوات عديدة دون ان يفصل فيها.

وكم هو كبير عدد المواطنين الذين يتخلون عن مطالباتهم وحقوقهم العالقة لدى شركات التأمين، جراء التسوية والمماطلة التي تتبعهما الشركات في تعاملها مع المطالبات والحقوق العالقة أمامها؟

وكم هو كبير كذلك، عدد الشركات التي تتحكم بالمضمونين لديها من حملة عقود التأمين الصحي خصوصاً فترفض تغطية الفاتورة الاستشفائية لأسباب واهية؟ وكم هو عدد حملة عقود التأمين التي تصدرها شركات التأمين مع استثناءات EXCLUSIONS وسقوف متدنية LIMITATIONS

❖ مستشار في التأمين - ممثل مجموعة دوثية

رئيس جمعية شركات الضمان في لبنان سابقاً

يمكن الاطلاع على مجموعة المقالات التي كتبت على هذه الصفحة

منذ ١٩٩٧ حتى ٢٠١١ على الموقع www.arabinsurancediary.com

Email: zakhour@zakhourco.com



Reflects Your **FUTURE LOOK**



AL AHLEIA INSURANCE CO. S.A.K.

HOT LINE

1888444

Tel.: 965 22240033
Fax: 965 22430308
P.O.Box 1602 Safat - 13017 Kuwait
E-mail: aic@alahleia.com
<http://www.alahleia.com>

POLITICAL VIOLENCE INSURANCE

What is Political Violence Insurance

Political Violence Insurance is relatively new, in a sense that the insurance coverage includes a number of risks, to be chosen by the insured, under one insurance policy. This development happened as a result of the events of the recent past, especially in the Middle East and North Africa.

Insurance against, what is normally grouped under Special Risks, can be obtained by getting one or all of the following insurances:
-Riots, Strikes, Civil Commotion, and Malicious Damage.
-Sabotage & Terrorism
-War, etc.

Insurance against Riots, Strikes, Civil Commotion, and Malicious Damage is most common and readily available. This is because there has been ample reinsurance capacity in the International Market to allow Insurers to grant such coverage. In fact Insurers normally have an automatic facility to grant this cover under their respective property reinsurance treaties and up to the treaty limits. However, when the impact of the events of the recent past started to be felt, and Governments of some of the countries where those events took place, argued that those events fall within the scope of cover granted as Riot, Strike, Civil Commotion, and Malicious Damage, reinsurers reacted by arguing that the catastrophic nature and the accumulation of losses put those events beyond what was intended to be covered. As a result, Reinsurers, to protect themselves from such accumulation, started to impose in the Reinsurance Treaties they grant, an Event Limit, in respect of Riots, Strikes, and Civil Commotions sessions. As for insurance against the risks of Sabotage and Terrorism, this has always been mainly a specialized market from which insurers can get Reinsurance protection. However, the market in question is limited, again, due to the catastrophic nature of losses resulting from an act of Sabotage or Terrorism, as the events at the beginning of this century proved.

In fact, the limited capacity and the high cost of insuring against the risks of Sabotage and Terrorism impacted the economic activities negatively in a number of countries, especially developed Countries, as business were reluctant to operate normally and expand without insurance protection. This resulted in certain arrangements in various Countries making available enough Insurance protection at a reasonable cost. Those arrangements varied from an insurance market arrangement, to such an arrangement with an ultimate Government back up, to a full Government Scheme. USA, UK, France, Germany, Spain, and Australia, are Countries with such arrangements. In the Arab Countries, The Arab War Risks Insurance Syndicate (AWRIS), built up capacity and experience over the years and have been making available insurance against Sabotage and Terrorism to its members.

Insurance against War etc., for land based risks was not available till the end of the last Century, except through some Export Credit Guarantee Programmers in a number of Countries. Overseas Private Investment Corporation (OPIC) in USA and Hermes in Germany are examples of programmers offering War etc. insurance protection. In the Arab Countries, The Arab Investment & Export Credit Guarantee Corporation offers, as part of their insurance package, insurance against War, etc.

As mentioned above, towards the end of last Century, some sections of the International Market, such as Lloyd's and a number of major insurance companies, started to insure land based risks against War, etc. As a consequence, The Arab War Risks Insurance Syndicate (AWRIS) also started to offer such a cover. However, up to now the available coverage is limited due to the catastrophic nature of the potential War, etc. losses.

The Impact of the Recent Events on Insurance

The events which took place, and are still taking place in a number of countries in the Middle East and North Africa, exposed a number of fault lines, from the Insured's perspective, in the insurance protection which they have been buying and paying for over the years. As they understood it, the cover against Riots, Strikes, Civil Commotion, and Malicious Damage, gave them protection against the event in question. But in reality, and from the pure technical and legal view point, those events ranged from Civil Commotion to a full scale War. As a result, nearly all the losses were not covered, and the insured felt that they were not treated fairly.

To meet the insured's expectation, the only total coverage which would have given them total protection, irrespective of the nature, extent, and intensity of the event, is the total Political Violence Insurance Cover. In its latest version, this insurance covers:

- Act of Terrorism
- Sabotage
- Riots, Strikes, and/or Civil Commotion
- Malicious Damage
- Insurrection, Revolution, or Rebellion
- Mutiny and/or Coup d'Etat
- War and/or Civil War
- Counter-Insurgency

The above list of perils covers ALL the events that took place, and are still taking place in the Middle East and North Africa. Any loss or damage resulting from those events would have been duly compensated. In addition, the fact that covering all the above mentioned perils under one policy has the distinctive advantage of avoiding arguments between different insurers/reinsurers in border line cases. However, the questions which impose themselves are:

One: Is there enough capacity to meet all the potential demands for such a total coverage, which will certainly be substantial?

Two: Is the cost of the cover reasonable and affordable to all the potential buyers?



BY MOWAFFAQ RIDHA*

It is believed the answer to the above two questions is NO, due to the limitations on the availability of capacity and the real prospect of catastrophic losses.

In looking at the Insurance scene of the Middle East and North Africa, the inevitable conclusion is that, it is impossible for the insurance players, individually, to make available a full and total coverage against Political Violence for all the potential demands at a reasonable and affordable cost. In fact, even if insurers in one Country or a number of Countries collaborate, they will be not be able to make available such coverage and meet all the demands. As we have seen, even insurers in the most advanced markets in the World could not meet the challenges resulting from terrorism at the end of last Century and the beginning of this Century, without some sort of governments' backings. This is document by a number of arrangements in the developed insurance markets referred to above.

There is no doubt that, the ideal structure in the Middle East and North Africa is an arrangement on one market level bases backed by a Government or, preferably, a collaboration of a number of

insurance markets within one region, backed by the Governments of that region. This will have positive impact on the economic activities and investment, without the inhibition of losses resulting from Political Violence not being compensated by insurance. Realistically, based on facts on the ground, and the pressure of other priorities, such an arrangement is unachievable, in the short to medium terms.

Therefore, Insurers in the Middle East and North Africa can, at best, continue to make available to their clients the three groups of covers mentioned above, namely:

- Riot, Strikes, Civil Commotion & Malicious Damage
- Sabotage & Terrorism
- War, etc.

However, in the light of the negative impact on the insurers' image in the countries effected by the events of the recent past, it is advisable that, when insurers in the Middle East and North Africa, offer the above three groups of covers, they need to :

1-Explain the true nature, the extent, and the exclusions of the coverage being offered, preferably, with reference to the events of the recent past and elaboration on what would have covered and excluded.

2-Be vigilant in that they should make sure that the insurance policies they issue to their clients, the insureds, are back to back to the reinsurance protection they have.

For example, two underwriters in the International Market, whose wordings are widely used, are using different definitions for "Act of Terrorism".

One wording states that "Act of Terrorism", means an activity that:

- i-is committed for political, religious, ideological or similar purposes and involves a violent act or the unlawful use of force or an unlawful act dangerous to human life or tangible property; and
- ii-is carried out by a person or group(s), of persons, whether acting alone or on behalf of or in connection with any organization(s); and
- iii-is intended to:

- a.intimidate or coerce a civilian population; or
- b.disrupt any segment of the economy of a government, state, or country; or
- c.overthrow, influence, or affect the conduct of any government de jure or de facto by intimidation or coercion; or
- d.affect the conduct of a government by mass destruction, assassination, kidnapping, or hostage taking.

While the other wording states that an "Act of Terrorism" shall mean an act or series of acts, including the use of force or violence, of any person or group(s), whether acting alone or on behalf of or in connection with any organization(s), committed for political, religious, or ideological purposes including the intention to influence any government and/or put the public in fear for such purposes."

3-In markets, such as Saudi Arabia, where the Law requires that, if the policy wording is in the original language (normally English), it should also have an Arabic translation, and in case of discrepancy between the two texts, the Arabic text shall prevail, extra efforts should be exerted to make sure that the translation is accurate, to avoid a gap in cover with serious consequences.

Conclusions

The events of the recent past in the Middle East and North Africa ranged from Civil Commotion to a full scale war. Consequently, nearly all the losses were not compensated, as it was, and still is, very rare to find an insured with full Political Violence Insurance Cover. As it is not feasible, in the short to medium terms, to make readily available a full Political Violence Insurance Cover at an acceptable and affordable cost, insurers can only issue the following covers:

- Riots, Strikes, Civil Commotion, and Malicious Damage, on a fairly wide scale and at an affordable cost
- Sabotage and Terrorism, on a limited scale and if the cost is affordable by the insureds.
- War, etc, occasionally and when the capacity is available and the insureds are prepared to meet the cost.

However, in all the above three instances, the insurers should fully explain to the insureds the cover they are issuing, what it covers and what it excludes. Also, insurers should make sure that the covers they are issuing to the insureds are back to back with the reinsurance protection they have.

* Managing Director
Scope Insurance Consulting - Bahrain



٤٠ سنة ...



وبعدا كلمتنا كلمة.

أرباح ميونيخ ري MUNICH RE ٣,٣ مليارات يورو فون بومهارد: بتنا في موقع يتيح لنا ان نواجه التحديات الناجمة عن تراجع العوائد الاستثمارية واحتدام المنافسة وحاجة المجتمعات الى عقود تأمين جديدة

الأرباح التي حققتها مجموعة ميونيخ ري MUNICH RE خلال سنة ٢٠١٣ بلغت ٣,٣ مليارات يورو، وهي تتوقع ان تحقق أرباحاً بقيمة ٣ مليارات يورو هذا العام.

هذا ما قاله نيكولاوس فون بومهارد NIKOLAOS VON BOMHARD رئيس مجلس ادارة ميونيخ ري MUNICH RE حول الإنجاز الذي تحقق سنة ٢٠١٣.

وأكد ثقته بأن المجموعة سوف تحقق انجازاً مماثلاً هذه السنة.

وقال فون بومهارد: لقد اثبتنا للعالم ان الموقع الذي اتخذناه لأنفسنا خلال السنوات الأخيرة مكّننا من مواجهة التحديات التي تمثلت بتراجع العوائد الاستثمارية، وباحترام المنافسة بين شركات إعادة التأمين، وكذلك أنواع التأمين الجديدة التي باتت المجتمعات تحتاج إليها جراء التطورات السياسية والأمنية والمالية التي يشهدها العالم.

وقال فون بومهارد: لمساهمي ميونيخ ري MUNICH RE الحق في مشاركتنا الفرحة في الإنجاز الذي حققناه. ولذا رفعنا توصية الى الجمعية العمومية تقضي بتوزيع قسيمة أرباح DIVIDEND بقيمة ٧,٢٥ يورو لكل سهم.

تجدر الإشارة الى ان الـ ٢٠١٣ هي إحدى السنوات الثلاث الأكثر ربحية في تاريخ ميونيخ ري MUNICH RE.



نيكولاوس فون بومهارد

MUNICH RE



الجزائر

نسبة الاختراق التأميني في الجزائر أقل من واحد في المئة

مجموع أقساط التأمين ١,٤٦ مليار دولار

ما يزال التأمين الإلزامي على السيارات يتصدّر فروع التأمين في الجزائر. فقد أظهرت الإحصاءات الرسمية ان نسبة أقساط التأمين على السيارات خلال العام ٢٠١٣ بلغت ٥٨ بالمئة من مجموع الأقساط المكتتبة في الجزائر وهو ١١٣,٩ مليار دينار جزائري أي ما يعادل ١,٤٦ مليار دولار أميركي.

أما عدد الشركات العاملة في الجزائر فهو ٢٣ شركة.

يبلغ عدد سكان الجزائر حوالي ٣٩ مليون نسمة. أما الناتج المحلي الجزائري فيقدر بحوالي ٢١٠ مليارات دولار أميركي، وهي دولة غنية بالموارد الطبيعية ومن بينها النفط. وتعتبر أقساط التأمين الجزائرية متدنية مقارنة بالناتج المحلي أي حوالي ٠,٧ بالمئة ومقاساً بعدد السكان فإن الإنفاق الفردي التأميني يعادل حوالي ٣٧,٤ دولاراً أميركياً في السنة.

موزعو ساعات سواتش واوميغا SWATCH & OMEGA يمكن ان يتقاضوا تعويض التوقف

عن العمل بسبب الحريق الذي اجتاح المصانع في سويسرا

الحريق الذي اجتاح مصانع ساعات سواتش SWATCH السويسرية في ٢٩ كانون الأول (ديسمبر) الماضي - وقد أشرنا اليه في عدد سابق - لن تقتصر أضراره على الخسائر المادية والربح الفائت الذي تكبدته شركة سواتش SWATCH. بل ان الخسائر سوف تشمل الربح الفائت الذي يلحق بموزعي ساعات سواتش في سائر أنحاء العالم، وذلك في حال كان يحمل هؤلاء عقد تأمين يغطي خسائر التوقف عن العمل بفعل وقف الامدادات او تأخرها جراء تعرض الشركة المصنعة للساعات لأخطار من بينها الدمار أو الأضرار الناجمة عن حريق أو كوارث طبيعية.

ECONOMIC LOSSES CAUSED BY THE POLICY HOLDER'S INABILITY TO RECEIVE A SUPPLIER'S GOODS OR SERVICES BECAUSE OF DAMAGE TO OR DESTRUCTION OF THE PROPERTY OF SUPPLIERS OR CUSTOMERS BY AN INSURED PERIL SUCH AS FIRE

تجدر الإشارة الى ان شركة سواتش SWATCH هي التي تنتج ساعات اوميغا OMEGA وهي توزع منتجاتها في العالم عبر كبريات الشركات المتخصصة ببيع المجوهرات والأشياء الثمينة مثل لوي فيتون LOUIS VUITON وهرمس HERMES.



SWATCH & OMEGA



Growth. Options. Assist America.

Assist America of the Middle East and North Africa S.A.L, is expanding its offering by adding our services to life and motor insurance policies in the MENA region.

The Assist America program, which provides timely help for travelers who have a medical emergency away from home, is available exclusively through select insurer partnerships, now including life and motor policies. Insurance companies can win sales, build customer loyalty, retain clients and add value by enhancing their products with Assist America.

Our 24/7 services include emergency medical evacuation, medical repatriation, prescription assistance, hospital admission assistance, compassionate visit and much, much more. And, unlike other assistance providers, we have no exclusions for pre-existing conditions, adventure sports, or geographic territories, and no financial caps, usage limits or charge-backs to insurers, employers or members.

Founded in 1990, Assist America, Inc., is headquartered in Princeton, New Jersey. More than 30 million people and over 300,000 companies and enterprises worldwide trust in the powerful resources of Assist America for medical emergencies during travel. Assist America services are available in the MENA region exclusively through Assist America of the Middle East and North Africa, S.A.L.

For more information about how you can put this valuable benefit to work for your insurance products, contact Assist America of the Middle East and North Africa, S.A.L., at +961 70 868648, +961 1 745118, or visit www.assistamerica.com.

assist america[®]

www.assistamerica.com

ايضان فريلي (مارش MARSH):

أسواق التأمين العالمية لن تغطي الاستثمارات في روسيا أو أوكرانيا بعد اليوم

توقع ايفان فريلي EVAN FREELY رئيس قسم الأخطار السياسية POLITICAL RISKS في مجموعة مارش MARSH الأميركية ان تتأثر صناعة التأمين سلباً بالعقوبات المتبادلة التي تفرضها الدول الصناعية السبع الكبرى ضد روسيا وتعرضها هذه الأخيرة ضد الدول السبع.

وقال فريلي ان أخطار المواجهة العسكرية بين الجانبين لن تأخذ بعداً كبيراً، إلا ان تبادل العقوبات الاقتصادية يجعل من الصعب على شركات الوساطة وشركات التأمين ان ترتب أي غطاء ضد الأخطار السياسية POLITICAL RISKS لا سيما التخلف عن الدفع بسبب المصادرة والحجز والاستملاك.

كما توقع فريلي ان يجري خفض التصنيفات السيادية لدول المواجهة بين الطرفين، بالنظر للتداعيات التي سوف تنجم عن تبادل العقوبات.

أضاف ان الشركات العربية التي هي بصدد انشاء فروع لها في الاتحاد الروسي، لن تتمكن من ابرام عقود تأمين تحمي استثماراتها من أخطار المصادرة والاحتجاز والتأمين الخ..

وهذه الأخطار كان يجري التأمين عليها بسهولة قبل اندلاع النزاع في أوكرانيا وشبه جزيرة القرم CRIMEA.



ايفان فريلي

MARSH

مسيمو رينا رئيسا لمنطقة EUROPE & MENA في غاي كاربنتر

أعلنت شركة وساطة الاعادة غاي كاربنتر GUY CARPENTER عن تعيين مسيمو رينا MASSIMO REINA رئيسا لمنطقة أوروبا والشرق الأوسط وشمال افريقيا EUROPE AND MENA وهو يحل في هذا المنصب مكان بيتر ستابنغ PETER STUBBINGS الذي نقل الى منصب رئيس الشركة في برمودا. ولشركة غاي غاربنتر علاقات وطيدة مع شركات ومجمعات اعادة التأمين العربية في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا.



ستيفان باليز

CCR

نتائج سي سي آر CCR لسنة ٢٠١٢: الأرباح ٢١٠ ملايين يورو

ستيفان باليز: تعتبر النتائج مريحة في الظروف التي تمر بها أسواق الإعادة

أبلغتنا شركة الصندوق الفرنسي لاعادة التأمين (سي سي آر) CCR الفرنسية النتائج التي حققتها خلال العام ٢٠١٢ وهي كالاتي:

- الأرباح الصافية ٢١٠ ملايين يورو مقابل ٢١٢ مليون يورو لسنة ٢٠١٢.
- نسبة عائد الاستثمارات ١١,٩ بالمئة.
- اقساط اعادة التأمين المكتتبة خلال السنة ١,٢٥٦ مليار من بينها اقساط اعادة التأمين وعن الاخطار التي تتكفل الدولة الفرنسية بتغطيتها ٨٣٨ مليون يورو.
- اقساط اعادة التأمين التي انتجتها الشركة لحسابها الخاص خارج اطار كفالة الدولة الفرنسية ٤١٨ مليون يورو.
- مجموع الاصول ASSETS ٨,٨٧٣ مليارات يورو.

وتعليقا على هذه النتائج قالت السيدة ستيفان باليز STEPHANE PALLEZ رئيسة مجلس الادارة، المدير العام للشركة ان اداء الشركة خلال العام ٢٠١٣ كان جيدا والنتائج المحققة مريحة.

أضافت: حققنا هذه النتائج على الرغم من النسبة المرتفعة للخسائر التي حصلت خلال العام ٢٠١٣ والبيئة المالية غير الملائمة للاستثمارات.

يذكر ان المدير الإقليمي للشركة هو السيد بيار سلامه.



بيار سلامه

CCR

تكاثر حوادث اختطاف قباطنة البواخر ومهندسيها امام شواطئ نيجيريا وكامرون وغينيا

حذرت مؤسسة درايد ماريتيم DRYAD MARITIME المتخصصة بمخاطر النقل من تكاثر حوادث خطف طواقم البواخر في خليج غينيا GULF OF GUINEA. وذكرت ان باخرتين تحملان العلم النيجيري هوجمتا خلال اباحهما في الخليج المذكور من قبل عصابات من المجرمين حيث جرى اختطاف ستة افراد من طاقم الباخرتين. وذكرت المؤسسة انه بذلك يرتفع عدد البحارة الذين جرى اختطافهم في الخليج المذكور خلال الشهرين الماضيين. وقد اطلق حتى الآن سراح ١٢ مخطوفا مقابل فدية مالية. وحذرت المؤسسة من خطورة عمليات الاعتداء التي تتعرض لها البواخر مقابل شواطئ نيجيريا وكامرون وغينيا الاستوائية NIGERIA CAMEROON AND EQUATORIAL GUINEA.

وقال ايان ميلين IAN MILLEN رئيس مؤسسة درايد ان العصابات تستهدف بالدرجة الاولى قبطان الباخرة والمهندسين البحريين. وطلب الى شركات النقل توخي الحذر، وتدريب طواقمها على كيفية مواجهة الاعتداءات والاستعانة بالسلطات المختصة في الدول المجاورة لمساعدتهم على مواجهة المجرمين.

عراق متأصلة

أفضل شركة تأمين في الشرق الاوسط لعام ٢٠١٣ Global Banking & Finance

للسنة الثانية على التوالي يسطع نجم الخليج للتأمين في
سماء الشرق الاوسط كأفضل مقدم خدمات تأمين



1802080
www.gulfinsgroup.com

الخليج
للتأمين

gig



مجموعة
الخليج للتأمين

مجموعة الخليج للتأمين:

الكويت - السعودية - مصر - الأردن - البحرين - سوريا - لبنان - العراق - الإمارات

بعد اسبوعين على سقوطها عثر على الطائرة الماليزية

شركات التأمين دفعت ١١٠ ملايين دولار ثمناً للطائرة وبدأت بدفع سلفات لذوي الضحايا عملاً باتفاقية مونتريال

الماليزية حيال الركاب فإنه يتعين على الشركات الضامنة ان تسلف دفعة أولية لذوي الضحايا، وذلك بموجب البند الذي ينص على انه في حال تعرض الطائرة الى حادث مأسوي DISASTER فإنه يتعين على الشركات الضامنة ان تبادر الى تسليف ذوي الضحايا دفعة أولى من التعويضات المستحقة لهم بموجب اتفاقية مونتريال.



MALAYSIA AIRLINES

ويقول المحامي جوزف ويلير JOSEPH WHEELER وهو محام

متخصص بقضايا الطيران في مكتب المحاماة الاوسترالي شايين SHINE ان عقد التأمين يوجب على شركات التأمين ان تهب الى مساعدة ذوي الضحايا وأصدقائهم، وذلك بأن تضع في متناولهم أموالاً تمكنهم من تغطية بدلات تنقلهم واقامتهم المؤقتة خلال عملية البحث عن الطائرة، وبانتظار التحقق من تحطمها.

وذكرت وسائل الاعلام ان الشركات التي تغطي جسم الطائرة دفعت الى الخطوط الماليزية قيمته وهي ١١٠ ملايين دولار وان حصة شركات التأمين الماليزية من قيمة الطائرة هي ٤,٥ بالمئة فقط. وأصدرت شركة اليانز غلوبال ALLIANZ GLOBAL بياناً تعلن فيه انها تقود عقود إعادة التأمين الخاصة بشركة الخطوط الماليزية LEAD REINSURER وأنها بدأت فعلاً بدفع سلفات لذوي الضحايا عملاً بنصوص اتفاقية مونتريال MONTREAL CONVENTION.

وتشارك في عقود التأمين شركات تأمين ماليزية عديدة من بينها أكسا AXA الماليزية، أما الوسيط الذي رتب عقود التأمين فهو شركة ويليس WILLIS.

بعد مرور اسبوعين على اختفائها عثر في ٢٤ آذار (مارس) ٢٠١٣ على مكان سقوط الطائرة الماليزية جنوب المحيط الهندي. وكانت الطائرة قد اختفت عن شاشات الرادار وتوقفت اتصالاتها بالمطارات يوم ٩ آذار (مارس) وهي في طريقها من كوالالمبور الى الصين. واعلن رئيس وزراء ماليزيا ان جميع الركاب وافراد طاقم الطائرة قضوا في الحادث الذي ما تزال اسبابه مجهولة. وقد امكن تحديد

مكان سقوط الطائرة من خلال اشارات التقطها قمر صناعي حيث الصندوق الاسود للطائرة. والصندوق الاسود مهياً لارسال تلك الاشارات لمدة ٣٠ يوماً ما يعني ان مصير الطائرة كان سيبقى مجهولاً الى الابد، لو توقف الصندوق الاسود عن بث تلك الاشارات من قعر المحيط. وقبل ان يتم تحديد مكان سقوط الطائرة، كانت قد انتشرت اشاعات عديدة حول احتمالات خطفها الى جهة مجهولة بحيث يعود الخاطفون لاستعمالها في مهمة اراهابية.

على مستوى شركات التأمين، فإن هذه الأخيرة لن تعترف بوفاة الركاب والطاقم إلا بعد العثور على بقايا تؤكد سقوط الطائرة. ما يعني ان المستفيدين من عقود التأمين على الحياة لن يقبضوا التعويضات المستحقة لهم إلا بعد العثور على حطام الطائرة او صدور حكم قضائي يؤكد وفاة الركاب والطاقم.

في المقابل تبين ان الخطوط الماليزية، هي من بين شركات الطيران الموقعة لاتفاقية مونتريال للطيران المدني. وعملاً بنصوص تلك الاتفاقية فإنه يتعين على شركات التأمين التي تغطي المسؤولية المدنية للخطوط

وجوه غابت

بدرو أبو جوده

وعرف عن بدرو انه يفاوض بسلاسة ودبلوماسية ومرونة ما أمكنه ان يعقد صداقات مع سائر الأفرقاء الذين تعاملت مجموعة BLC وشركة الضمان اللبنانية معهم سواء داخل لبنان أو في دول الاغتراب والدول العربية. وبعد وفاة المرحوم جان أبو جوده وبعد انتقال ملكية البنك اللبناني للتجارة الى مصرف لبنان ومن ثم الى مجموعة موريس صحنواوي وفرنسبنك ثابر بدرو أبو جوده على ادارة شؤون شركة الضمان اللبنانية وما لبث ان عقد صفقة مع مجموعة زورينج السويسرية انتقلت بموجبها أسهم شركة الضمان الى مجموعة ZURICH.



«البيان» التي تربطها بالآل أبو جوده وشائج المودة والصداقة تتقدم منهم فرداً فرداً بأحر التعازي ضارعة الى الله ان يتغمد الفقيد العزيز برحمته ويولهمهم جميعاً الصبر والسلوان.

نعى آل أبو جوده المرحوم بدرو أبو جوده، الذي توفاه الله بتاريخ ٢٠١٤/٣/١٩. وبدرو أبو جوده وجه لبناني عريق تعاطى العمل المصرفي والتأميني اعتباراً من النصف الثاني من القرن الماضي. وقد عرفناه شريكاً عزيزاً لأبن عمه المرحوم جان أبو جوده مؤسس البنك اللبناني للتجارة (BLC) وشركة الضمان اللبنانية COMPAGNIE LIBANAISE D'ASSURANCES وقد تولى إدارتها لمدة تزيد عن نصف قرن.

وقد لعب بدرو طوال حياته دور المساعد الدائم للمرحوم جان أبو جوده، لا سيما في المرحلة التي وسع فيها جان أبو جوده النطاق الجغرافي لأعمال البنك وشركة الضمان لتشمل دولاً عربية عديدة وبعض العواصم العالمية.

LIBYA INSURANCE CO.

The First National Company

Leader in Insurance Industry

We Provide all Types of Insurance

Marine Insurance

Aviation Insurance

Motor Insurance

Family Protection Insurance

Fire & Burglary Insurance

Health Insurance

Individuals & Saving Insurance

Medical Liability Insurance

Miscellaneous Insurance



Head office : Saannaa Street Branching From 24 December Street - Amman Building - Tripoli - Libya

☎ 2438 | 🏠 +218 21 444 41 78 | ☎ +218 21 444 41 51- 53

www.libtamin.ly | infolt@libtamin.ly

عشرات شركات التأمين في السعودية والاردن اثارت مخاوف شركات التأمين في لبنان

خفض قسط التأمين ٢٥ بالمئة مقابل تحمل المضمون ١٠ بالمئة من كل مطالبة

الوزير ان محمد جواد خليفة وشربل نحاس خرجا من الحكم دون ان يتمكنوا من رفع عبء التأمين الصحي عن اللبنانيين



رنا طهوب

هيئة رقابة التأمين في الاردن



علي العايد

هيئة رقابة التأمين في السعودية



شربل نحاس

وزير العمل السابق



د. محمد جواد خليفة

وزير الصحة السابق



علي حسن خليل

وزير الصحة السابق

وتنخفض الاقساط بنسب اعلى للمنتسبين الى الصندوق الوطني للضمان الصحي. ولا بد لشركات التأمين في سائر الدول العربية ان تعتمد الى وضع برامج صحية مماثلة في متناول الجمهور كي يمكن لاصحاب المهن الحرة وذوي الدخل المحدود وغير المنتسبين الى مؤسسات الضمان الحكومية ان يستمروا في التعامل مع شركات التأمين الخاصة.

اين البطاقة الصحية

بهذه المناسبة نذكر ان وزير العمل السابق شربل نحاس كان قد اعد مشروعا للتأمين الصحي لجميع اللبنانيين بكونه وزير الوصاية على الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي، الا ان معظم الهيئات الاقتصادية والاحزاب السياسية تصدت له. كذلك تصدى له وزير الصحة السابق علي حسن خليل حيث اعلن ان الصحة هي من اختصاصه وانه اعد مشروعا يقضي بمنح جميع المواطنين تغطية صحية وتسليمهم بطاقة استشفاء خلال ثلاثة اشهر، وقد مرت على تلك الوعود سنتان واستقالت حكومة نجيب ميقاتي دون ان يرى اللبنانيون بطاقة الاستشفاء الموعودة.

وقبل الوزيرين شربل نحاس وعلي حسن خليل كان وزير الصحة السابق الدكتور محمد جواد خليفة قد تقدم بمشروع يقضي بجعل التأمين الصحي الزاميا لجميع اللبنانيين، على ان توفر وزارة الصحة لهم بطاقة استشفائية مقابل قسط لا يتجاوز ٢٠٠ دولار في السنة للفرد الواحد، الا ان السياسيين المأخوذون بشهوة السلطة، ومحاربة اي مشروع اصلاحي في لبنان حاربوا المشروع وخرج خليفة من وزارة الصحة، كما خرج شربل نحاس من وزارة العمل، دون ان يتمكن اي منهما من رفع عبء التكلفة العالية للتأمين الصحي عن كاهل اللبنانيين.

شركات التأمين وصناديق التعاضد التجارية. وفي المقابل شعرت شركات التأمين بعزوف المواطنين عن شراء التغطية الصحية المرتفعة الثمن ولجؤهم الى وزارة الصحة للاستشفاء على نفقتها عندما تدعو الحاجة. كما أدركت شركات التأمين سوء العاقبة الذي لحق بشركات التأمين السعودية والاردنية التي تسند الاخطار الصحية الى شركات الاعادة على اساس تجاوز الخسارة EXCESS OF LOSS والتي لا تستفيد من اتفاقات الاعادة الا اذا تجاوزت خسائرها حدا معينا، ما يعني ان تلك الشركات تأخذ على عاتقها سداد المطالبات الصحية بشكل كامل تقريبا.

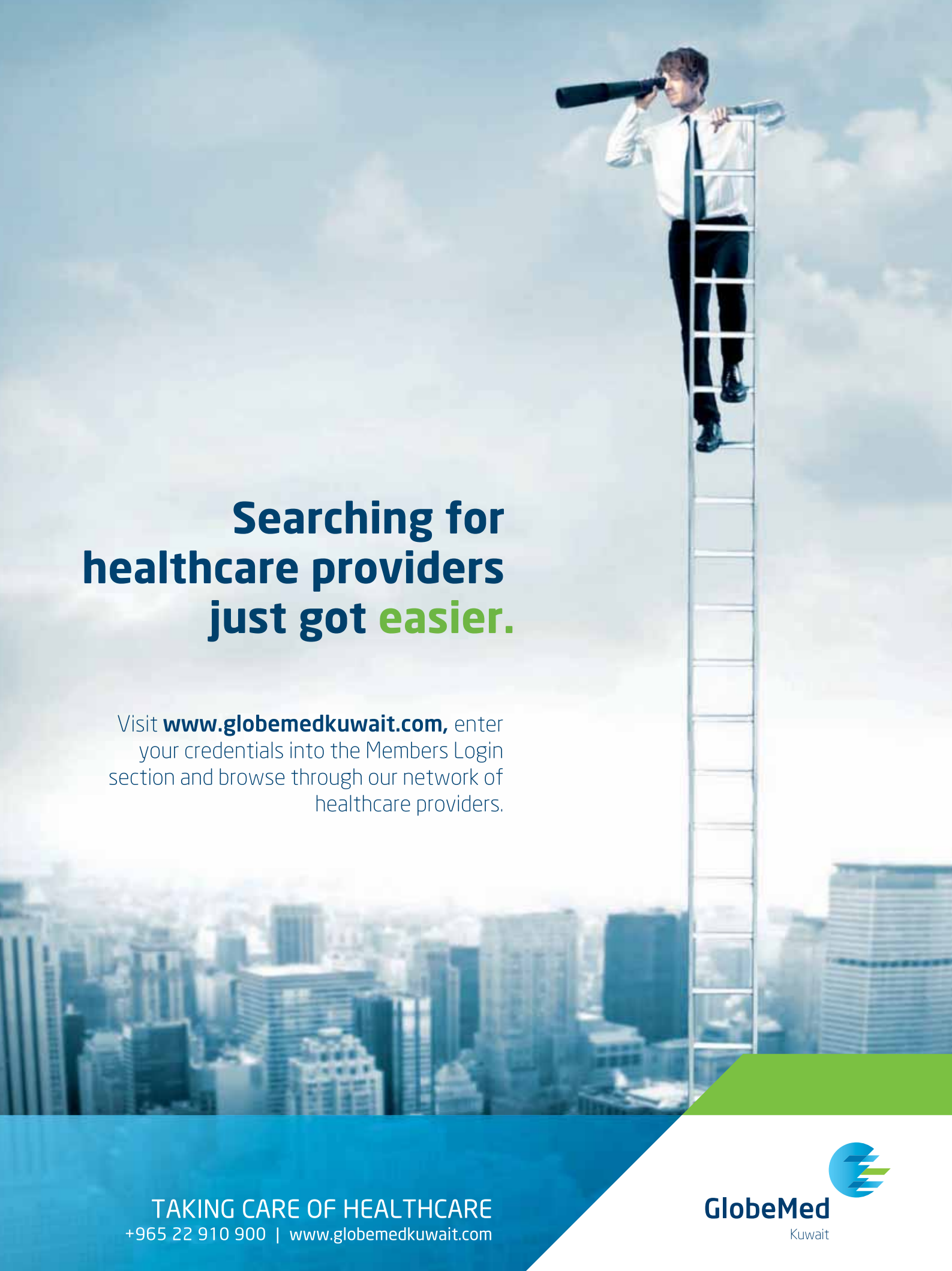
وقد ادى انغماسها في المضاربة في اسعار التأمين الصحي الى افقادها رساميلها او ملاءتها المالية، ولذا جرى تعليق تراخيص حوالي خمس شركات من بينها واجبار اكثر من ٣٠ شركة تأمين اخرى على ضخ رساميل جديدة، بحيث تستعيد ملاءتها المفقودة، خلال فترة زمنية قصيرة نسبيا تحت طائلة الغاء تراخيصها نهائيا.

هذه الحقيقة لم تكن لتمر دون ان تثير مخاوف شركات التأمين في لبنان حيث عمدت وبقرارات ذاتية الى ابتداء حلول وسطية، توائم بين مصلحتها ومصالح شركات اعادة التأمين من جهة والمضمونين لديها صحيا من جهة اخرى. والحلول التي جرى استنباطها هي اعداد برامج جديدة للتأمين الصحي، تخفض بموجبها قسط التأمين الصحي بنسبة ٢٥ في المئة مقابل موافقة المضمون على تحمل ١٠ بالمئة من كل مطالبة او فاتورة استشفائية. وذهبت بعض شركات التأمين الى خفض القسط بنسبة ٥٠ بالمئة لمن يرتضي خفض درجة الاستشفاء الى الدرجة الثالثة او ما يعرف باسم SEMI PRIVATE.

يقتلص يوما بعد يوم عدد الميسورين القادرين على تحمل عبء قسط التأمين الصحي الذي تستوفيه شركات التأمين في القطاع الخاص في لبنان وغيره من الدول العربية لاسيما عاجزة من بينها عن توفير الرعاية الصحية لجميع مواطنيها ولو بعدها الادنى. والسبب في ذلك ان شركات اعادة التأمين الاوروبية والاميركية منها تغطي شركات التأمين وصناديق التعاضد الصحية التجارية على اساس القاعدة النسبية QUOTA SHARE وهي التي تحكم بالاسعار وترفعها وتفرضها على الشركات والصناديق المسندة كل ستة اشهر.

وقد وصل مستوى الاسعار التي فرضها المعيدون حديثا الى ما هو عليه في اميركا واوروبا، وعلى سبيل المثال فإن متوسط قسط التأمين للفئات العمرية الشابة ارتفع الى ٢٥٠ دولارا اميركيا شهريا ولل فئة المتوسطة الاعمار بلغ متوسط قسط التأمين ٥٠٠ دولار اميركي شهريا. اما فئة الجيل الثالث اي الذين تتجاوز اعمارهم ٧٥ سنة فإن متوسط قسط التأمين وصل مؤخرا الى الف دولار اميركي شهريا. فكيف لاصحاب المهن الحرة، والموظفين ذوي المناصب الرفيعة ان يتحملوا عبئا بات يستهلك ما يعادل ٢٥ او ٣٠ بالمئة من دخلهم الشهري؟ وكيف لهم ان يواجهوا ما تبقى من متطلبات المعيشة؟

وحيال هذا الواقع وعجز الحكومات المعنية عن توفير برامج صحية حكومية لغير المنتسبين للصندوق الوطني للضمان الاجتماعي في لبنان او غيره من الهيئات الحكومية الضامنة في الدول العربية، لم يبق امام هؤلاء الا ان يمتنعوا مكرهين عن تجديد عقود التأمين الصحي التي يحملونها او ان يخفضوا درجة الاستشفاء من الدرجة الاولى الى الثانية، والثالثة احيانا، وهي التي تعرف باسم الدرجة شبه الخاصة SEMI PRIVATE في مفاهيم



Searching for healthcare providers just got **easier.**

Visit **www.globemedkuwait.com**, enter
your credentials into the Members Login
section and browse through our network of
healthcare providers.

TAKING CARE OF HEALTHCARE
+965 22 910 900 | www.globemedkuwait.com



ندوة لجمعية الإمارات للتأمين حول تنظيم أعمال التأمين وإعادة التأمين والوساطة ابراهيم الزعابي: يمكن لشركات التأمين ان تبقى مختلطة COMPOSITE بشرط ان تفصل حسابياً بين التأمين على الحياة والتأمينات الأخرى صالح بن راشد الظاهري: دور وسيط التأمين حيوي ويجب ان يخضع لضوابط



ابراهيم الزعابي
هيئة الإشراف على التأمين - الإمارات

الخاصة بوسطاء التأمين ومنها شروط الترخيص والملاءة المالية ورأس المال وشروط التوسع فيها، إضافة الى مبدأ الفصل بين تأمينات الحياة والتأمينات العامة وشروط الاتفاقيات والتعويضات والإدارة وشروط الاندماج والاستحواذ وجميعها تصب في مصلحة تطوير هذا القطاع والارتقاء به نحو معايير مهنية عالية.

كما تحدث في الندوة **ارشد طيب** رئيس قسم التأمين في شركة بن شبيب ومشاركوه القانونية، مسمى التحديات التي تواجه قطاع التأمين في المنطقة العربية عموماً والإمارات خصوصاً.

وقال إن الإطار التشريعي الحالي يحتاج الى تعديلات وخصوصاً في ما يتعلق بالإشراف والرقابة حيث تحتاج صناعة التأمين الى التكيف مع المعايير العالمية.



صالح بن راشد الظاهري
رئيس جمعية الإمارات للتأمين

وشركات التأمين من جهة أخرى. وأن وسيط التأمين يؤدي دوراً مهماً على الصعيد الخارجي، من حيث ممارسة أعمال وساطة أعمال التأمين في مجال اتفاقيات إعادة التأمين والإسنادات الاختيارية.

ودعا **الظاهري** أجهزة الإشراف والرقابة على التأمين الى ضرورة الاحتفاظ ببيانات كاملة ودقيقة عن وسطاء وكلاء التأمين وتحديثها باستمرار لضمان توفير الخدمة للمؤمن لهم بحرفية ومهنية عاليتين.

وأكد على أهمية تشديد عمليات الضبط والتفتيش والرقابة وحظر ممارسة مهنة الوساطة إلا للمسجلين والمقيدين لدى سجل شركات وكلاء التأمين.

من جهته، قال **بيتر هودجكينز** PETER HODGINGS الشريك في مؤسسة كلايد اندكو CLYDE & CO للمحاماة ان الإمارات أصدرت العديد من التشريعات

نظمت جمعية الإمارات للتأمين ندوة تمحورت حول قانون تنظيم التأمين وإعادة التأمين والوساطة حضرها وتحدث خلالها المدير العام لهيئة الإشراف على التأمين في الإمارات العربية المتحدة السيد **ابراهيم عبيد الزعابي**. وقد استبعد **الزعابي** ان تمتد المهلة الزمنية التي يتعين خلالها على شركات التأمين المختلطة ان تفصل بين التأمين على الحياة LIFE والتأمينات العامة الأخرى NON LIFE وتنتهي المهلة مطلع العام ٢٠١٥. وقال **الزعابي** انه سوف يكون امام الشركات الإماراتية خياران:

(١) ان تستمر بالعمل كشركات مختلطة COMPOSITE وعندها يتوجب عليها ان تفصل حسابياً بين التأمينات على الحياة والتأمينات العامة. (٢) ان تؤسس شركة منفصلة مخصصة للتأمين على الحياة.

أضاف: «ان الإمارات تتطلع لتنافس الدول المتقدمة من الناحية القانونية والتشريعية في التأمين، وبالتالي نعمل على التعاون الدائم مع الشركاء الاستراتيجيين في الإمارات من مكاتب قانونية وشركات تأمين وغيرها للارتقاء بالأنظمة والقوانين، بحيث تتماشى مع التشريعات العالمية. أما رئيس جمعية الإمارات للتأمين **صالح بن راشد الظاهري** فتحدث عن أهمية الدور الذي يؤديه وسيط التأمين طالباً تنظيم مهنة الوساطة لمقتضيات الحداثة.

وقال **الظاهري**: ان وسطاء التأمين هم حلقة الوصل بين العميل فرداً كان أو مؤسسة من جهة

سقطت تحت اثقال التأمين الصحي

بعد شركة البركة إحالة العربية الألمانية للتأمين للتصفية رفعت رأسمالها ثلاث مرات دون جدوى!

دينار اردني اي ما يعادل ٧ ملايين دولار اميركي. وقد انشأت شركة تابعة لها تعنى بادارة الخدمات الصحية ومتابعة الملفات الطبية للمؤمنين.

كما انشأت مكتباً تمثلياً لها في ليماسول قبرص. يرأس مجلس ادارة الشركة السيد **عيسى عابد عبد الرحيم الريموني** ويتولى منصب المدير العام فيها **رائد عيسى الريموني**.

يذكر ان الهيئة قررت في بداية العام الحالي تصفية شركة البركة للتأمين، وتكون بذلك شركة العربية الألمانية للتأمين ثاني شركة تأمين تتم تصفيتها خلال أقل من شهرين في إشارة واضحة الى تدهور بعض شركات التأمين.



رائد عيسى الريموني



عيسى الريموني

أصدرت هيئة التأمين وهي الهيئة الناظمة لقطاع التأمين في الاردن قراراً يقضي بتصفية الشركة العربية الألمانية للتأمين. وعينت الهيئة مصفياً للشركة واناظت به تحصيل ما تيسر من الذمم العالقة لمصلحتها وتصفية التزاماتها بما تبقى لديها من اصول. واتخذت الهيئة قرار التصفية بعد ان تخلف مساهمو الشركة عن اعادة تصويب اوضاعها المالية وضخ ما يكفي من الرساميل فيها كي يمكن لها ان تستعيد الحد الأدنى من الملاءة. وكانت هيئة التأمين قد علقت ترخيص الشركة

وانذرت ادارتها بالغاء الترخيص واحالتها الى التصفية اذا لم تصوّب وضعها المالي. نذكر هنا ان الشركة تأسست سنة ١٩٩٦ برأسمال قدره ١٠,٤ ملايين

نتشارك الحاضر... لتأمين المستقبل عراقة متأصلة

gig | الشرق العربي للتأمين، هي إحدى شركات التأمين الرائدة في هذا المجال، والتي ارتبط اسمها بالجودة والثقة منذ تأسيسها عام ١٩٩٦ وحتى يومنا هذا. شهدت الشركة نمواً وثباتاً خلال مسيرتها من خلال الحلول التأمينية المقدمة لعملائنا الكرام، باتباع سياسات ومعايير بأعلى المقاييس العالمية، والتي جعلت الشركة جديرة بأن تكون إحدى شركات **مجموعة الخليج للتأمين** إلى جانب ستة دول عربية، والذي منح الشركة مميزات إضافية من خلال التوسع الجغرافي والدعم الإقليمي، مُعطياً بذلك قيمة إضافية لجميع عملائنا الكرام من خلال استثمار الموارد البشرية الخلاقة واعتماد أفضل المعايير، والاستخدام الأمثل للتكنولوجيا لتقديم أفضل البرامج التأمينية.

السورية للتأمين توسع الاطار الجغرافي لعقد التأمين التكميلي للسيارات ليشمل لبنان والاردن



بسام رشيد

المؤسسة العامة السورية للتأمين

المدير العام للمؤسسة العامة السورية للتأمين بسام رشيد اتخذ خطوة متقدمة في مجال توسيع الاطار الجغرافي للعقد التكميلي لتأمين السيارات بحيث بات يشمل لبنان والاردن. كما مدد العمر التأميني للسيارة من ١٠ سنوات الى ٢٥ سنة وذلك تجاوبا مع مقتضيات قرار منع استيراد السيارات الجديدة الى سوريا توفيراً للنقد الاجنبي في الظروف الاستثنائية التي تمر بها سوريا حالياً.

وقال بسام رشيد في حديث الى

جريدة الثورة السورية انه سيتم الغاء بدل القدم وحسم الاستهلاك على القطع الجديدة المبدلة بغض النظر عن السيارة، كما سيغطي عقد التأمين التكميلي للسيارات السياحية الخاصة الاضرار المادية ضمن الاراضي اللبنانية والاردنية باستثناء قسط السرقة ودون بدل اضافي.

ويتم التأمين على السائق والمالك والركاب اثناء تواجدهم في المركبة بمواجهة خطر الشغب عند وجود التأمين التكميلي، وملحق الشغب يغطي المركبة بعد استيفاء قيمة بدل ثانية عن كل منهم وبحسب المبلغ المؤمن عليه.

كما حددت على الشكل التالي فئة السيارات الخاصة، اذا كان بدل السائق او المالك ١٢٠٠ ليرة سورية وبديل الراكب الواحد فالتعويض في حالة الوفاة او العجز الكلي الدائم ٧٥٠ الف ليرة، واذا كان البديل ١٦٠٠ ليرة للسائق او المالك و ١٢٠٠ للراكب الواحد فالتعويض في حالة الوفاة او العجز الكلي مليون ليرة، وفي السيارات العامة اذا كان بدل التأمين على السائق او المالك ٢٠٠٠ ليرة وبديل الراكب الواحد ٨٠٠ ليرة فإن التعويض التأميني في حالة الوفاة او العجز الكلي ٧٥٠ الف ليرة، واذا كان البديل ٣٠٠٠ ليرة للسائق او المالك وبديل الراكب الواحد ١٢٠٠ ليرة فإن التأمين يعوض مليون ليرة.

نذكر ان العقد التكميلي COMPLEMENTARY هو العقد الذي يغطي الاضرار التي تلحق بالسيارة المغطاة بعقد التأمين الالزامي، اضافة الى الاضرار التي تتسبب بها السيارة للغير. ويفترض ان تعين المؤسسة السورية وكلاء لها في كل من لبنان وسوريا لمعالجة الاضرار التي تتعرض لها السيارة خلال وجودها في أي من البلدين الشقيقتين.

حبيس انترناشونال لوساطة التأمين



ناجي حبيس

ناجي حبيس الضامن اللبناني العريق أسس شركة وساطة باسم حبيس انترناشونال بروكرز HABIS INTERNATIONAL BROKERS وقد اتخذت الشركة مركزاً رئيساً لها في سن الفيل.

وسبق لناجي حبيس ان تولى منصب المدير العام لشركة اللبنانية السويسرية، كما تولى منصب نائب الرئيس في جمعية شركات الضمان في لبنان وذلك لفترة طويلة نسبياً، وهو كوّن لنفسه من الصداقات ما أتاح له ان يبني محفظة.

ويعاون ناجي في الشركة الجديدة نجله المهندس سيزار حبيس.

مصلحة كهرباء لبنان لم تجدد عقد التأمين الصحي انشأت صندوقاً خاصاً لتقديم خدمات التأمين الصحي للعاملين لديها وعائلاتهم



فادي رومانوس

CAPE



كمال حايك

مدير عام كهرباء لبنان

درجت مصلحة كهرباء لبنان على ابرام عقد تأمين صحي سنوي مع شركات التأمين الخاصة تغطي بموجبه النفقات الاستشفائية والطبية التي يتوجب على العاملين لديها ان يدفعوها للمستشفيات والاطباء، والمختبرات الطبية، زيادة عن تقديمات الصندوق الوطني للضمان الصحي. وكانت مصلحة كهرباء لبنان تدفع بضعة ملايين من الدولارات ثمناً للغطاء الصحي الذي تبرمه لدى شركات التأمين.

وعلم ان مصلحة كهرباء لبنان اتخذت قراراً بعدم استدراج عروض للتأمين الصحي هذا العام، على ان تأخذ لحسابها النفقات التي يتكبدها العاملون لديها وغير المغطاة لدى الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي، وانشأت صندوقاً خاصاً لهذا الغرض. وتعاقدت مصلحة كهرباء لبنان مع شركة نكست كير NEXT CARE لتعنى هذه الاخيرة بإدارة الملفات الطبية ومراقبة الفواتير التي تصدر عن المستشفيات والاطباء.

وعلمنا ان شركة كاب CAPE للاستشارات التأمينية هي التي اجرت الترتيبات الخاصة بهذا الشأن.

أسرار التأمين

● يحظر قانون هيئات الضمان على اي كان في لبنان ان يتعامل مع شركات تأمين غير مرخص لها بالعمل في لبنان. ومع ذلك وافقت مستشفيات جامعية في لبنان على التعامل مباشرة مع شركات تأمين عربية وأجنبية غير مرخص لها بالعمل على الأراضي اللبنانية.

● مستشفيات جامعية تطالب صناديق التعاضد التجارية بضمانات مصرفية بمبالغ مرتفعة شرطاً لاستمرارها باستقبال المضمونين لدى تلك الصناديق وتوفير العناية الصحية لهم.

● توقفت بعض صناديق التعاضد عن تغطية الإقامة في المستشفى (IN-HOSPITAL) واختصرت عقد التأمين الذي يصدر عنها ليغطي نفقات التشخيص خارج المستشفى (OUT) وذلك بعد ان توقفت المستشفيات عن استقبال المضمونين لديها جراء تخلفها عن دفع المستحقات العالقة في ذمتها.

حياة حافلة وسعيدة في كل مرحلة من مراحل العمر

منذ العام ١٩٧٦، أصبح أسم الأهلية للتأمين مرادفاً لشركة التأمين الموثوق بها في البحرين لتقديم حلول التأمين والحماية العالية المستوى، وسواء كنت ترغب في التأمين على منزلك، عملك، صحتك، حياتك أو عقارك فسوف تجد لدى الأهلية للتأمين الحل المناسب لكل احتياجاتك. انعم بحياة من الأمان مع الأهلية للتأمين.



الأهلية للتأمين
Al Ahlia Insurance

صندوق بريد ٥٢٨٢، المنامة، مملكة البحرين
هاتف: +٩٧٣ ١٧ ٢٢٥٨٦٠ فاكس: +٩٧٣ ١٧ ٢٢٤٨٧٠
www.alahlia.com

مجموعة الخليج للتأمين تعلن ترقية عصام عبد الخالق الى منصب الرئيس التنفيذي للعمليات فيها



أعلنت مجموعة الخليج للتأمين عن ترقية الرئيس التنفيذي لشركة الشرق العربي للتأمين عصام عبد الخالق ليصبح الرئيس التنفيذي لعمليات المجموعة COO بالإضافة لوظيفته الحالية، بحيث أصبح مسؤولاً عن إدارة عمليات المجموعة المتعلقة باتفاقيات إعادة التأمين ووضع سياسة الإكتتاب الفني الموحد للمجموعة والإحتياجات الفنية وعمليات التأمين المصرفي والمنتجات التأمينية، علماً بأن المجموعة تضم نخبة من كبريات شركات التأمين في كل من الكويت والبحرين وجمهورية مصر العربية والأردن والعراق والسعودية وسوريا ولبنان، هذا وقد اسند في وقت سابق منصب رئيس مجلس ادارة شركة فجر الخليج في لبنان للسيد عصام عبد الخالق وهي شركة تابعة للمجموعة وذلك إعتباراً من بداية العام الحالي ٢٠١٤.

والجدير بالذكر ان عبد الخالق قد تولى منصب الرئيس التنفيذي لشركة الشرق العربي للتأمين في الأردن منذ عام ٢٠٠٠، حيث ساهم في تطوير الشركة والنهوض بها ومضاعفة عملياتها عشرات المرات منذ ذلك التاريخ لتصبح الشركة القائدة في السوق المحلية من حيث الأقساط والأرباح للسنة السابعة على التوالي، كما حصلت الشركة على اول تصنيف إئتماني في السوق المحلية بدرجة bbb+ وتصنيف مالي بدرجة B++ وهو التصنيف الأعلى على مستوى السوق المحلية.

وقد صرح الرئيس التنفيذي للمجموعة خالد سعود الحسن بأن ترقية عبد الخالق تأتي في سياق جهود المجموعة لتطوير عمليات المجموعة المنتشرة في دول المنطقة سعياً للوصول بالمجموعة إلى قيادة أسواق التأمين في الوطن العربي والنهوض في قطاع صناعة التأمين العربية بحيث يجاري التطوير والاهمية القطاعية في اسواق الدول المتقدمة، في الوقت الذي تجتذب فيه المجموعة الخبراء والمختصين في صناعة التأمين في مختلف الدول التي تعمل بها هذه المجموعة الرائدة في عالم التأمين.

بدء تطبيق المرحلة الثانية من التأمين الصحي الإلزامي في قطر للمواطن حرية التعاقد مع شركات التأمين او المؤسسات الحكومية



منير خرما
GLOBEMED

اعتباراً من شهر تموز (يوليو) ٢٠١٣ بدأ تطبيق المرحلة الاولى من التأمين الإلزامي الصحي في دولة قطر. واقتصرت المرحلة الاولى على فرض الزامية التأمين على النساء القطريات اللواتي يتجاوزن عمرهن الثانية عشرة سنة. واعتباراً من الشهر الحالي يبدأ تطبيق المرحلة الثانية من التأمين الصحي وهو يشمل كافة المواطنين القطريين. ويعطي القانون المواطنين والمواطنات حرية ابرام عقد التأمين لدى شركات التأمين الخاصة او مؤسسات الضمان والمستشفيات الحكومية.

المجلس الأعلى اختار برنامج غلوب ميد GLOBEMED للترميز الالكتروني

نذكر ان المجلس الأعلى للصحة كان قد اختار برنامج غلوب ميد للترميز GLOBEMED CODING PROGRAM ونظم دورات جرى خلالها تدريس البرنامج المشار اليه لمقدمي خدمات الرعاية الصحية في قطر.

كما اعتمد المجلس الأعلى للصحة التصنيف الدولي للأمراض، كما جرى تعديله من أستراليا. ووقع اختيار المجلس الأعلى على برنامج «غلوب ميد» والتصنيف الاوسترالي بعد عملية استدرج عروض جرى خلالها التنافس بين مجموعة من الشركات والهيئات العاملة في هذين الحقلين. ويكمن نظام الترميز CODING من الحصول على معلومات مستعصية عن كل حالة مرضية، حيث يقوم البرنامج الالكتروني بتحويل المعلومات الطبية الى رموز، وكل رمز يفسر التشخيص المحدد للمرض والمعالجة الطبية التي خضع لها المريض.

الاولى للتمويل تتعاون مع «القطرية للتكافل» في تقديم منتج تأمين السيارات الشامل



علي المحمود
القطرية للتكافل

يوسف السبيعي
الاولى للتمويل

وقعت شركة الاولى للتمويل، احدى شركات مجموعة بنك بروة اتفاقية تعاون وتفاهم مع الشركة القطرية للتكافل، وبموجب هذه الاتفاقية الاستراتيجية تقدم الاولى للتمويل لعملائها منتج التأمين الشامل «السيارات» المتوافقة مع احكام الشريعة الاسلامية وفق امتيازات واسعار خاصة للعملاء بالتعاون مع القطرية للتكافل.

وفي تعليقه على هذه الاتفاقية صرح نائب الرئيس التنفيذي لشركة الاولى للتمويل يوسف السبيعي: «نحن في غاية السعادة بهذه الاتفاقية مع الشركة القطرية للتكافل المتخصصة في مجال التأمين الإسلامي، وهي خطوة مهمة عن طريق تقديم خيارات عدة لعملائنا للاستفادة من مجموعة منتجاتنا وعروضنا المتكاملة المتوافقة مع مبادئ وأحكام الشريعة الإسلامية التي نقدمها بأسلوب مبتكر يركز على المرونة والسهولة والبساطة، يوفر وقت عملائنا ويقدم لهم قيمة إضافية تحقق رضاهم وسعادتهم، وهي من ضمن الخدمات الإضافية المصاحبة للتمويل الإسلامي لدينا وفق امتيازات خاصة لعملائنا الكرام».

من جهته قال علي محمد عبدالرحمن الرئيس التنفيذي للشركة القطرية للتكافل قائلاً: «يسعدنا ويشرفنا التعاون مع الأولى للتمويل لتقديم خدماتنا التكافلية في كل المجالات والتي بدأت في مجال السيارات، وقنعنا في ذلك تتمثل في سرعة وعدالة الوفاء بالتزاماتنا وتعهدها الواردة في عقد (وثيقة) التأمين التكافلي، تجاه كل من المشترك أو المتضرر، مما يجعل التأمين وسيلة تكافل حقيقية مع جميع الأطراف ويؤدي إلى جودة الخدمة المقدمة للسادة عملاء الشركة (الأولى للتمويل)».



فقط مع بروج للتأمين تبقى متفائلاً في كل الظروف

تميزت شركة بروج للتأمين ، ومنذ تأسيسها، باتخاذ الصدق، الثقة والشفافية منهجاً واضحاً في كافة تعاملاتها، فحظي عميلها بتميز خاص جعله يشعر بل يعيش معنى الأمان كواقع ملموس لا كحلم يسعى لتحقيقه.
لمزيد من التفاصيل تفضلوا بزيارة أحد فروعنا في المملكة أو موقعنا على الإنترنت.

فرع الخبر

هاتف: ٧١١٧٤٩٨ (٩٦٦-١٣) فاكس: ٢٦٦١٥٩٨ (٩٦٦-١٣)
ص.ب ١٦٩١ الخبر ٢٥٩١٣ المملكة العربية السعودية

فرع جدة

هاتف: ٦٥٢٩١٢١ (٩٦٦-١٢) فاكس: ٦٥٢٩١٣٦ (٩٦٦-١٢)
ص.ب ٧٤٢ جدة ٢١٤٢١ المملكة العربية السعودية

المركز الرئيسي : الرياض

هاتف: ٢٩٢٨٣٨٣ (٩٦٦-١١) فاكس: ٢١٧٢٣٥٠ (٩٦٦-١١)
ص.ب ٤٠٩٩٧ الرياض ١١٥١١ المملكة العربية السعودية

طورت شبكة شركات عالمية مع أقطاب التأمين «التأمين الأردنية» شاركت في معرض «صنع في الأردن» في أبوظبي



اختتمت شركة التأمين الأردنية مشاركتها في معرض «صنع في الأردن» الذي نظمته جمعية الأيدي الواعدة الخيرية الأردنية التي تأسست برعاية سمو الأميرة عالية الطباع، واحتضنته إمارة أبوظبي من السادس وحتى الثامن من الشهر الماضي، في أحد معارض شركة أبوظبي الوطنية للمعارض (ADNEC).

وانبثقت مشاركة «التأمين الأردنية» في المعرض الذي يقام للمرة الأولى، من التزامها بدعم جهود الجمعية الرامية للترويج للأردن وامكانياته الاقتصادية.

وحظي المعرض بدعم ولي عهد أبوظبي سمو الشيخ محمد بن زايد آل نهيان، وبمشاركة مجموعة من الشركات والمؤسسات والجمعيات الأردنية. وأقيم على هامش المعرض حفل عشاء خيري في التاسع من الشهر الماضي بعنوان «ألحان وذكريات»، أحيته فرقة المعهد الأردني للموسيقى. ومنذ تأسيسها عام ١٩٥١، تقدم شركة التأمين الأردنية احتياجات السوق من الخدمات التأمينية شاملة خدمات التأمين البحري والتأمين على الأملاك والمركبات والحياة والتأمين الصحي والتأمين ضد الكوارث. وعلى مدار سني عملها، تمكنت الشركة من تطوير شبكة شركات كبيرة وعالمية مع أقطاب الشركات العاملة في صناعة التأمين، مع استمرارها في توسعة قاعدة عملائها استناداً إلى مبدأ تقديم الخدمة المتميزة.

أسرار التأمين

● نخبة من شركات التأمين عقدت «اتفاق جنتمان» يقضي بأن تمتنع عن إقامة الدعاوى ضد بعضها البعض، لاسترداد قيمة التعويضات التي تدفعها الزبائن، جراء حوادث سير يتسبب بها سائقون مضمونون لدى أي منها، على أن تعجل في تسوية المطالبات، والنزاعات الناشئة بينها خارج المحاكم، وبلا محامين، «وبالتي هي أحسن».

● «مجلس الضمان التحكيمي» (وهو المحكمة المتخصصة بالفصل في النزاعات الناشئة من حوادث السير) يرفض النظر بالدعاوى التي تقيمها شركات تأمين ضد شركات تأمين أخرى. ويرى المجلس أن مهمته محصورة بالنظر في الدعاوى التي يقيمها حملة عقود التأمين ضد الشركات التي تتمتع عن الدفع. وكان عدد الدعاوى التي أقامتها شركات التأمين ضد شركات أخرى قد بلغ رقما خالياً خلال السنوات الأخيرة.

طارق هائل سعيد (المتحدة اليمن - UNITED) : عمليات الخطف والسطو في بعض مناطق اليمن جعلت الشركات تمتنع عن تغطية البضائع المنقولة برا



تعليقا على الاحداث الجارية في اليمن أدلى المدير العام العضو المنتدب في شركة المتحدة للتأمين اليمنية UNITED YEMEN طارق هائل سعيد بتصريح قال فيه ان شركات التأمين اليمنية اضطرت الى الامتناع عن تغطية البضائع المشحونة برا داخل تلك المناطق ضد اخطار السرقة والسطو والاختطاف.

وقال «ان هذا التدبير يفوّت على شركات التأمين بعض الموارد التي كانت تحققها في تلك المناطق ما يحول دون انماء محافظ

التأمين وهي كانت متدنية اساسا ولا تتجاوز قيمتها ٩٥ مليون دولار اميركي سنويا». واعرب عن اسفه لعدم وجود قوانين وانظمة للتأمين اللازمي في اليمن. و اضاف «ان خطوط الكهرباء وانايبب نقل النفط والغاز التي تتعرض للتخريب مغطاة لدى شركات التأمين في الخارج، ومع ذلك فإن تلك الحوادث تلحق اضرارا بالغة بالاقتصاد الوطني في اليمن وتبعد المستثمرين عن اليمن».

عزيز صقر (الاتحاد العربي لإعادة التأمين ARAB UNION RE) : شركات التأمين السورية حققت أرباحاً لا بأس بها على الرغم من الاضطرابات والمقاطعة الغربية



الدكتور عزيز صقر رئيس مجلس ادارة شركة الاتحاد العربي لإعادة التأمين ARAB UNION RE أعلن انه على الرغم من الاضطرابات التي تعانيها بعض المحافظات السورية والتي أدت الى اقفال عشرات المصانع والمؤسسات التجارية والمالية والاستيلاء عليها من قبل عصابات الجرائم المنظمة، فإن شركات التأمين السورية أفلتت ميزانياتها لسنة ٢٠١٢ بنتائج جيدة وأرباح لا بأس بها.

أضاف صقر ان شركات التأمين خسرت جزءاً

مهماً من وارداتها بفعل توقف الحركة التجارية والصناعية والسياحية في مناطق سورية عديدة، وإلى ذلك واجهت الشركات عقوبات اقتصادية ومقاطعة فرضتها الولايات المتحدة الأميركية ودول الاتحاد الأوروبي، بحيث لم يعد من الممكن للشركات السورية ان تحوّل الاموال او تتلقاها من المصارف التابعة لتلك الدول، ومع ذلك فقد نجحت الشركات في تحقيق واردات مقبولة، وأرباح معقولة، وذلك بفضل الدعم الذي توفره لها شركة الاتحاد العربي لإعادة التأمين ARAB UNION RE وعملية تقاسم الأخطار محلياً.

وقال «ان شركات التأمين السورية ملزمة بإسناد ١٠ بالمئة من محافظها الى شركة الاتحاد العربي لإعادة التأمين، وإلى ذلك فإن الشركات تسند الينا أجزاء اضافية من الأخطار التي تغطيها بموجب عقود التأمين التي تصدرها في سوريا».

نذكر ان شركة الاتحاد العربي لإعادة التأمين أسست سنة ١٩٧٤ وتولدت من التحالف السوري المصري الليبي الذي عاشته الشعوب العربية في تلك الحقبة، وقد طرأ تغيير على قاعدة الملكية في الشركة في ما بعد بحيث أصبحت مملوكة مناصفة بين الدولة السورية والدولة الليبية.

JOFICO

جوفيكو

ملتزمون بالتفوق
Commitment to Excellence



جوفيكو الشركة الاردنية الفرنسية للتأمين المساهمة المحدودة

JOFICO JORDAN FRENCH INSURANCE CO.LTD

Tel. (962-6) 5600200

Fax.(962-6) 5600210

B.O.Box. 3272 Amman 11181 Jordan
Shmeisani opposite Commodore Hotel



هاتف ٥٦٠٠٢٠٠ (٩٦٢-٦)

فاكس ٥٦٠٠٢١٠ (٩٦٢-٦)

ص.ب ٣٢٧٢ عمان ١١١٨١ الاردن
الشميساني - مقابل فندق الكومودور

E-mail: info@jofico.com

www.jofico.com

جمعية التأمين البحرينية اختتمت يوم التأمين السنوي



عبد الرحمن الباكر ويونس جمال السيد يقدمان درعاً للسيد غازي أبو نحل

اختتمت جمعية التأمين البحرينية اليوم السنوي للتأمين والذي رعاها مصرف البحرين المركزي، بحفل عشاء تكريماً لرواد قطاع التأمين. وتضمن اليوم السنوي للتأمين التعريف بالمنتجات المختلفة ودورها في حماية الأرواح والممتلكات والرعاية الصحية ومنتجات التأمين على المنازل مع «أمنة» وهي الشخصية التمثيلية لجمعية التأمين البحرينية والتي تقوم بإيصال الرسائل إلى الجمهور. وفي كلمته الافتتاحية، علق **عبد الرحمن الباكر**، المدير التنفيذي للرقابة على المؤسسات المالية في المصرف المركزي، قال «إن الهدف من هذه الحملة هو توعية الجمهور بمنتجات التأمين الصحي والتأمين على الحياة والمنازل المتاحة لهم إضافة إلى منتجات وخدمات التأمين التي تهدف إلى تسيير حياة الفرد». وقال **يونس جمال السيد**، رئيس جمعية التأمين البحرينية: «اليوم، حيث يعتبر التجديد عاملاً رئيسياً في هذا القطاع، وفي ضوء تغير النظرة إلى التأمين بفضل التعليم وخطط سوق الأسهم المرتبطة بالتأمين، فقد أصبح يُنظر إلى التأمين الآن باعتباره استثماراً جيداً، حيث يتيح لنا هذا الأمر فرصة سانحة للترويج للتأمين لدى الجمهور. وباعتباره جزءاً لا يتجزأ من الاقتصاد، فإن النمو في قطاع التأمين في غاية الأهمية في تحقيق التقدم في البحرين. إنني على ثقة بأنه من خلال التعاون مع مقدمي خدمات التأمين والسلطات الحكومية، وبدعم من وسائل الإعلام، فإنه يمكننا أن نغرز الوعي حول التأمين لإضافة زخم إلى تقدم البلاد». وتخلل الحفل الإعلان عن الفائزين في مسابقة «أمنة» وتسليم الهدايا من قبل السيد عبد الرحمن الباكر والسيد **يونس جمال**.

يوسف القارح نائباً للرئيس التنفيذي في مجموعة MIG HOLDING نجيب بحوث: ملتزمون خدمة العملاء والتعاون مع الشركاء في المنطقة

يوسف القارح
SAICO – البحريننجيب بحوث
MIG HOLDING

أعلن رئيس مجموعة MIG HOLDING **نجيب بحوث** عن تعيين **يوسف القارح** نائباً للرئيس التنفيذي، مديراً عاماً لشركة التأمين العربية السعودية SAICO في البحرين اعتباراً من الأول من آذار (مارس) ٢٠١٤، على أن يتولى الإشراف على العمليات اليومية للشركة في جميع المناطق. والقارح حاصل على درجة البكالوريوس في إدارة الأعمال والخدمات المالية وعلى درجة الماجستير في الخدمات المصرفية الإستثمارية. وهو أيضاً عضو في معهد التأمين القانوني (FCII). ويتمتع **القارح** بخبرة تمتد على مدى ١٨ عاماً في مجال التأمين إذ عمل سابقاً كمكاتب لإعادة التأمين في شركة أريخ وانتقل إلى شركة الوساطة العالمية مارش MARSH، ثم ساهم في تأسيس شركة انسوريون ENSURION. بالإضافة إلى ذلك، شغل **القارح** مناصب عدة في مجموعة «سوليدرتي» SOLIDARITY إلى أن تم تعيينه مديراً عاماً لها. وعلق **بحوث** «إن تعيين **القارح** إلى جانب التعيينات في المناصب القيادية الأخرى التي قامت بها MIG HOLDING أخيراً، يؤكد من جديد التزام المجموعة خدمة العملاء والتعاون مع الشركاء في المنطقة وعلى المدى الطويل».

شركة المدينة العمانية تتحول إلى شركة تكافلية

جوتام داتا
AL MADINA

أعلنت شركة المدينة للتأمين العمانية AL MADINA أن الجمعية العمومية لمساهمي الشركة اتخذت قراراً باعتماد التأمين الإسلامي التعاوني نظاماً لأعمال الشركة. وبناء عليه، جرى تعديل اسم الشركة لتصبح شركة «المدينة تكافل» AL MADINA TAKAFUL. وقال **جوتام داتا** GAUTAM DATTA الرئيس التنفيذي للشركة أن الشركة تأمل بصيغتها الجديدة أن تستقطب شرائح مهمة من المجتمع العماني. وتدرس هيئة أسواق المال وهي الهيئة المشرفة على قطاع التأمين في سلطنة عمان مشروع قانون تنظم بموجبه أعمال شركات التأمين الإسلامية على أن ترفع كذلك الحد الأدنى لرأس مال شركات التأمين في السلطنة من المستوى المعمول به حالياً وهو ٥ ملايين ريال عماني إلى مستويات أعلى لشركات التأمين على الحياة LIFE وشركات التأمين التي تتعاطى الأخطار العامة NON LIFE.

يرأس مجلس إدارة الشركة **محمد بن علي البرواني**، ويتولى منصب نائب الرئيس **عبد الرحمن بن عوض بن برهام**. أما الرئيس التنفيذي للشركة فهو **جوتام داتا** GAUTAM DATTA. وكانت الشركة قد تأسست سنة ٢٠٠٦ برأسمال قدره ٦ ملايين ريال عماني.

برنامج الدبلوم التدريبي

للاتحاد الأردني لشركات التأمين

يقيم الاتحاد الأردني لشركات التأمين، تعاوناً مع الجامعة الألمانية الأردنية برنامج الدبلوم التدريبي على المستوى العربي «تأمين الأشخاص والتأمين الطبي النظرية والتطبيق» في ٦ نيسان (أبريل) الجاري بمشاركة أكثر من ٢٤ شخصاً من داخل المملكة وخارجها من الدول العربية.

ترخيص «ساما» لـ «متلايف» و«آي جي» والبنك

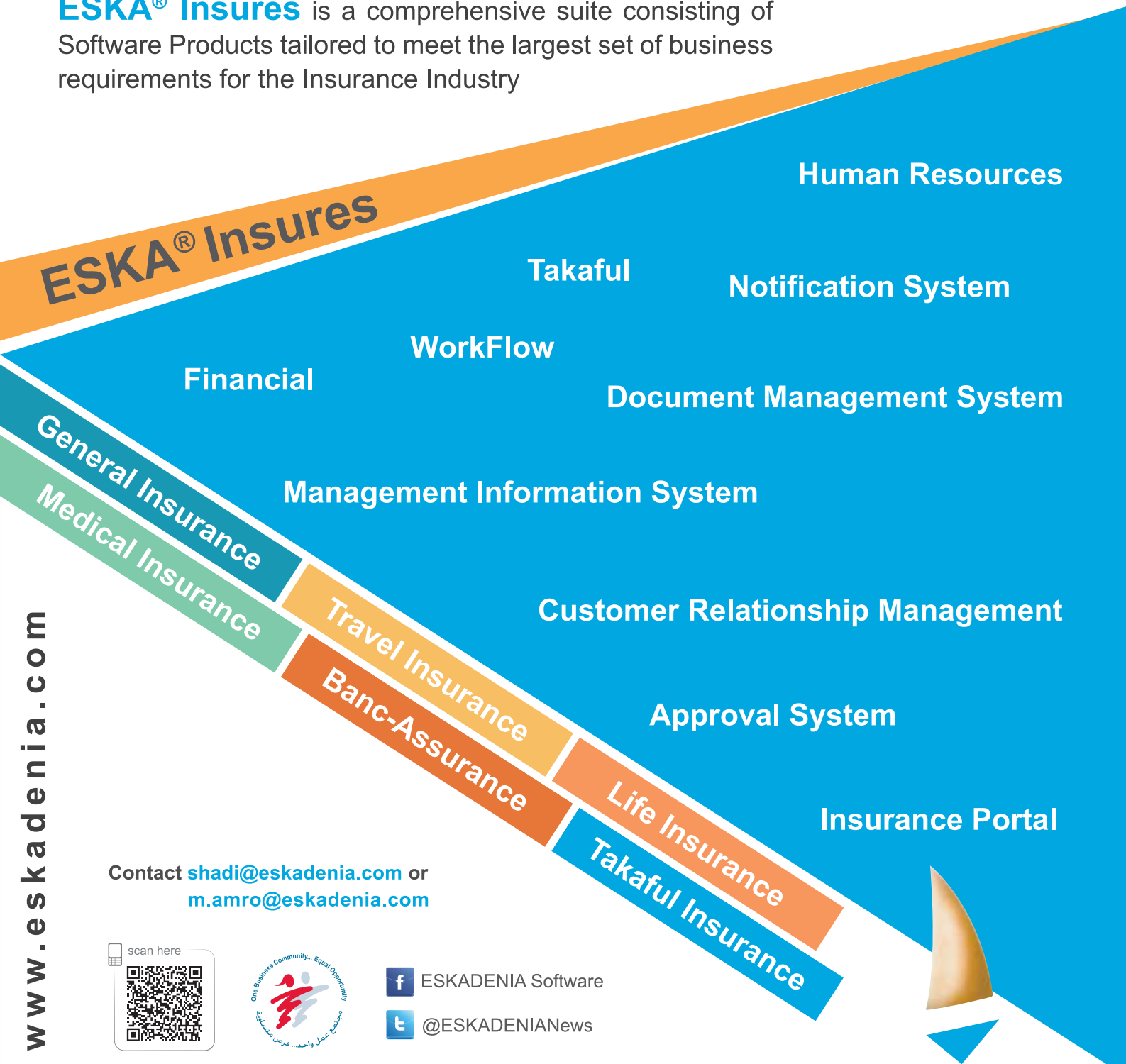
العربي للتأمين التعاوني

أعلنت شركة متلايف وآي جي والبنك العربي للتأمين التعاوني عن حصولها على ترخيص مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» بمزاولة أعمال التأمين في المملكة العربية السعودية وذلك بموجب ترخيص رقم ت م ن/٢٠١٤٢/٣٥.

Innovations for the Insurance Industry



ESKA® Insures is a comprehensive suite consisting of Software Products tailored to meet the largest set of business requirements for the Insurance Industry



Contact shadi@eskadenia.com or
m.amro@eskadenia.com



f ESKADENIA Software

t @ESKADENIANews

التأمين العربية (ARABIA) تحافظ على تصنيفها الجيد

بي دويل بلوسز B++



منير المعشر

ARABIA

أصدرت وكالة التصنيف الدولية A.M.BEST بياناً بتاريخ ٢٨ آذار (مارس) ٢٠١٤ تعلن فيه أنها تصنف وللأسفة الثانية على التوالي شركة التأمين العربية ARABIA اللبنانية بمرتبة بي دويل بلاسز (B++) التي تعادل تريبل بي (BBB) لدى وكالات التصنيف الدولية الأخرى، وتعني جيد

GOOD. كما صنفت القدرة الائتمانية للشركة بمرتبة تريبل بي BBB مع نظرة مستقرة. SOUND RISK ADJUSTED CAPITALIZATION AND WELL DIVERSIFIED BUSINESS PROFILE

وأوضحت وكالة بست ان هذين التصنيفين يعكسان الرسملة السليمة للشركة مقاسة بالأخطار التي تأخذها على عاتقها، وكذلك التنوع الجيد الذي تتميز به محافظتها.

وذكرت الوكالة ان المؤشرات السلبية التي تسجلها في سياق تصنيف الشركة هي تمركز استثمارات الشركة والمنسوب المرتفع للأخطار السياسية في لبنان.

كما لفتت الوكالة الى ان لشركة التأمين العربية - لبنان حصة نسبته ٢٠ بالمئة من شركة التأمين العربية التعاونية في السعودية.

يرأس مجلس ادارة الشركة وهبه تماري ويتولى منصب المدير العام للشركة منير المعشر.

نذكر هنا ان شركة التأمين العربية هي أولى شركات التأمين اللبنانية المصنفة والتي حازت على تصنيف (B++).

برنامج تأمين الرعاية الصحية في قطر

المرحلة الأخيرة تطبق اعتباراً من العام ٢٠١٥



د. فالخ محمد حسين علي

NHIC

أكد الدكتور فالخ محمد حسين علي، الرئيس التنفيذي للشركة الوطنية للتأمين الصحي NATIONAL HEALTH INSURANCE CO. (NHIC) وهي الشركة التي أنشأتها الدولة القطرية لتعنى بتقديم الرعاية الصحية على غرار شركة ضمان DAMAN في أبوظبي، ان الشركة أنجزت الترتيبات التحضيرية لإطلاق المرحلة الثانية من برنامج التأمين الصحي، وهي تقضي بالمباشرة بإصدار عقود التأمين الصحي لسائر المواطنين القطريين، اعتباراً من أول نيسان (ابريل) ٢٠١٤.

وقال علي ان قانون الرعاية الصحية ينص

على تطبيق برنامج الرعاية الصحية على مراحل، المرحلة الاولى منها بدأت سنة ٢٠١٣ أما المرحلة الأخيرة فسوف تطبق العام القادم، بحيث يشمل سائر المقيمين على أراضي دولة قطر، سواء كانوا قطريين أو أجانب.

التأمين التكافلي الاسلامي

اصدار جديد للضامن احمد صباغ

اهدانا الضامن المعروف احمد محمد صباغ عضو مجلس الادارة والمدير العام لشركة التأمين الاسلامية اصداره الجديد باللغتين العربية والانكليزية: «التأمين التكافلي الاسلامي من التكليف الشرعي الى التطبيق العملي» ISLAMIC TAKAFUL INSURANCE "FROM JURISPRUDENT TO APPLICATIONS". - ولمجرد القاء نظرة على الاصدار المؤلف من كتابين احدهما باللغة العربية والثاني باللغة الانكليزية تظهر قيمتهما أكان في اخراجهما وتغليفهما او عدد صفحاتهما الغزيرة.

وبالتأكيد فإن صباغ اراد من اصداره، الذي ولا شك كلفه جهدا كبيرا وكلفة باهظة، ان يبين مفهوم وآلية ومشروعية وتطبيقات هذا المنحى الجديد في الاقتصاد الاسلامي (التأمين التكافلي) وهو بكل تأكيد ايضا سيكون رافدا في اثراء مكتبة كل ضامن ومتعامل في صناعة التأمين.

نرجو لاصدار احمد صباغ الرواج الذي يستحقه.

«غلوب ميد الكويت» تستضيف شركات تأمين وتعرض أنظمتها وبرامجها الجديدة ومميزات مركز خدمة عملائها

استخراج عروض اسعار بوالص التأمين الصحي الجماعية. كما جرى عرض لنظام ال Care II* الذي يتيح لمقدمي الخدمات الصحية خدمة المؤمن له عن طريق الحصول على موافقة الكترونية فورية عبر الإنترنت (Online).

الى ذلك، تم عرض نظام ال Automated Cross Border Services، الذي يسمح للمؤمن له، لدى سفره خارج الكويت، بإستعمال بطاقته التأمينية الصادرة في الكويت لدى شبكة مقدمي الخدمات الصحية في جميع البلدان التي تتواجد فيها غلوب ميد ضمن حدود وشروط تغطية وثيقة التأمين الخاصة به، وذلك من دون الحاجة الى مراجعة اي من مراكز خدمة العملاء لدى شركات غلوب ميد في تلك البلدان.

كما جرى عرض لمميزات مركز خدمة عملاء غلوب ميد الكويت الذي يعمل على مدار الساعة كافة ايام الأسبوع والذي يُعتبر اكبر مركز لخدمة عملاء التأمين الصحي في الكويت ويضم اثني عشر موظفاً، جميعهم من حاملي الشهادات الطبية كأطباء وصيادلة.

هذا وقد تمّ ايضاً خلال المؤتمر عرض برامج تأمين جديدة ك Critical Illness & GoldMed والتي ستعتمد وتسوّق خلال العام الحالي من قبل شركات التأمين المتعاقدة مع غلوب ميد الكويت.

نظمت شركة غلوب ميد الكويت الرائدة في ادارة مطالبات التأمين الصحي، مؤتمراً إستضافت فيه شركات التأمين في فندق جي دبليو ماريوت.

إفتتح المؤتمر مديرعام الشركة سالم حيدر، بكلمة رحّب فيها بالحضور وعرض إنجازات الشركة في الكويت. وتحدث عن النجاحات الكبيرة التي حققتها لكافة الشركات ضمن مجموعة غلوب ميد في كل من لبنان، سوريا، الأردن، الإمارات العربية المتحدة وقطر، وأشار إلى أن المناقصة التي أصدرها المجلس الأعلى للصحة في قطر لتعيين شركة إدارة مطالبات صحية لدعم الشركة الوطنية للتأمين الصحي في قطر قد رست على شركة مجموعة الخليج التكافلي كمتعاقد أساسي، وغلوب ميد قطر وإيتنا كمتعاقدين ثانويين حصريين للمشروع.

كما تحدث عن التوسّع الجغرافي لشركات مجموعة غلوب ميد في الشرق الأوسط والخليج وأفريقيا، بحيث أصبحت متواجدة اليوم في كل من لبنان، سوريا، المملكة العربية السعودية، الكويت، قطر، الإمارات العربية المتحدة، البحرين، مصر، نيجيريا، الأردن وفلسطين.

وجرى خلال المؤتمر عرض لأنظمة غلوب ميد المتميزة ومنها نظام ال PPP (Policy Production Portal) الذي يساعد شركات التأمين على

كريم نصرالله رئيساً لنادي «براغ» لشركات ضمان الصادرات والقروض



كريم نصرالله يلقي كلمة

خلال اجتماعه النصف السنوي الذي انعقد في مدينة كوينزتاون QUEENSTOWN نيوزيلاندا انتخب نادي براغ PRAGUE CLUB كريم نصرالله المدير العام للشركة اللبنانية لتأمين القروض LEBANESE CREDIT INSURER SAL رئيساً للدورة الحالية للنادي ومدتها سنتان. ويضم نادي براغ PRAGUE CLUB ٣٦ شركة متخصصة بضمان الصادرات والقروض، وهو يعنى بالتنسيق بين اعضاء النادي وتبادل المعلومات حول تأمينات الصادرات والقروض والاطار التي تحوط بها.

والشركة اللبنانية لتأمين القروض (LCI) هي الشركة العربية الوحيدة المنتسبة لنادي براغ، وقد انضمت الى النادي سنة ٢٠٠٩. والشركة اللبنانية لتأمين القروض LCI اسست سنة ٢٠٠١

بشراكة بين كريم نصرالله ومجموعة اتراديوس ATRADIUS الهولندية، التي تملك اكثرية اسهم الشركة. وقد شكر نصرالله الشركات الاعضاء على اختياره رئيساً للنادي، واعرب عن عزمه على تقوية التواصل بين الاعضاء، بغية تعزيز مكانة الشركات والمؤسسات المتخصصة بتأمين الصادرات والقروض. وتقدر قيمة الصادرات والقروض التي تغطيها الشركات اعضاء نادي براغ في العالم بـ ٢٧ مليار دولار اميركي.



شركة أمان للتأمين

AMAN INSURANCE COMPANY

التأمين التكافلي

قسم التأمين التكافلي يعمل وفقاً
لاحكام الشريعة الاسلامية
تحت اشراف هيئة الرقابة الشرعية

تأسست شركة أمان للتأمين عام 1993م

لتقديم خدمات التأمين بجميع أنواعها.

ولمزيد من التفاصيل يرجى زيارة موقع الشركة



E-mail: amaninsco@amaninsco.com

www.amaninsco.com/ar

الإدارة العامة: صناعاء - شارع الزبيري - برج أمان للتأمين - ص.ب 1133 - ت. ٢/٢/11٣٣ - ف. ٢١٧٦٠٢ - ف. ٢١٧٦٠١/٢٠١٤٢٠

فتح باب الترشح لعضوية مجلس

ادارة جمعية شركات الضمان ACAL

وتحديد بدل الاشتراك لسنة ٢٠١٤

فتحت جمعية شركات التأمين باب الترشح لعضوية مجلس ادارة الجمعية وذلك لانتخاب أربعة أعضاء يحلون مكان الشركات الأربع التي انتهت ولايتها وهي:

- ١) الشركة العربية السعودية للتأمين SAICO يمثلها صبحي الحسيني
- ٢) الشركة اللبنانية لتأمين القروض (LIC) يمثلها كريم نصرالله
- ٣) شركة الاعتماد اللبناني للتأمين وإعادة التأمين (CLA) يمثلها ايلي طريه
- ٤) المشرق (AL MASHREK) يمثلها

الكسندر ماطوسيان

وسوف تنعقد الجمعية العمومية بتاريخ ٢٩ نيسان (ابريل) لإجراء الانتخابات والاستماع الى تقرير مجلس الادارة حول الوضع المالي للجمعية، لا سيما وانها كانت سجلت عجزاً مالياً لسنتي ٢٠١١ و٢٠١٢.

وسوف تجري تلاوة الميزانية لسنة ٢٠١٣ وكذلك موازنة العام ٢٠١٤ خلال انعقاد الجمعية العمومية بحيث يصار الى تحديد بدل الاشتراك السنوي الذي يتعين دفعه للسنة الحالية.

الازدهار الاقتصادي في دول الخليج العربي ينعش قطاع التأمين

اقساط التأمين في المملكة العربية السعودية تجاوزت ٦,٥ مليارات دولار

القطاع الخاص تكبدت خسائر فادحة في المجال الاكتتابي. والمنافسة لم تكن العامل الوحيد في تدهور النتائج الفنية. فبناء على تعليمات تنفيذية اصدرتها مؤسسة النقد العربي السعودي SAMA اضطرت شركات التأمين الى رفع مستوى احتياطاتها الفنية المتعلقة بمخصص عدم كفاية الاقساط لمواجهة المطالبات المتوقعة PDR بالإضافة الى مخصص المطالبات الواقعة وغير المصرح عنها IBNR كي يمكن لها ان تواجه التزاماتها المرتقبة. ومن بين ٣٤ شركة تأمين سعودية سجلت ٢١ شركة خسائر فنية بلغ مجموعها ١,٣ مليار ريال سعودي.

وقد ادى ذلك الى حرمان المساهمين في تلك الشركات من الارباح التي كانوا يتوقعونها، الا ان تقوية الاحتياطات الفنية من شأنها ان تعزز الوضع المالي للشركات

الفوائض التي تحققها دول مجلس التعاون الخليجي GCC وفي طليعتها المملكة العربية السعودية جراء ارتفاع اسعار النفط والغاز تجعل اقتصاداتها الوطنية تنعم بازدهار تحسدها عليه معظم اقطار العالم بما فيها الدول الصناعية. ومن الطبيعي ان يحقق قطاع التأمين في الحقبات المزدهرة اقتصاديا نسب نمو عالية. وهذا ما سجله قطاع التأمين في المملكة العربية السعودية خلال العام ٢٠١٣ حيث سجل نموا في الاقساط المكتتبة بلغت نسبته ٢٠ بالمئة، الا ان النمو في الاقساط لم يرافقه نمو مماثل في الارباح، وذلك يعود الى ارتفاع حدة المنافسة بين الشركات واندفاعها لتسجيل الارقام العليا على مستوى الاقساط وعلى حساب ربحيتها. فالشركة التعاونية TAWUNIYA (شبه الحكومية) وغيرها من شركات



GARY LEWIN
AXA



عباس عبد الجليل
TRADE UNION



مشعل كرم
UCA



طل ناظر
BUPA ARABIA



لطفي الزين
MEDGULF



راند تميمي
TAWUNIYA



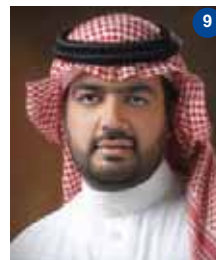
هيثم البكري
WATANIYA



سعد خباز
ARABIA COOP



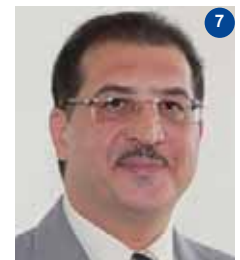
حسن علي
SAICO



عبد العزيز السديس
AL RAJHI TAKAFUL



XAVIER DENYS
ALLIANZ SAUDI FRANSI



ناصر البني
MALATH



خالد اللقاني
ALAMIYA



باسم عوده
ARABIAN SHIELD



هشام الشريف
ACIG



JOHNSON VARUGHESE
WALAA



GEOFFREY BLOFELD
GULF GENERAL



منير البوروني
GULF UNION



ماجد سرور
AMANA COOPERATIVE



عادل العيسى
SAUDI SOLIDARITY



مشعل الشايع
SALAMA



سامي العلي
AHLIA COOPERATIVE



محمد الصعبي
SAGR COOP



سامر كنج
BURUJ

رفع مستوى الاحتياطات الفنية واشتداد المنافسة أثرًا سلبيًا على ربحية الشركات

التعاونية (شبه الحكومية) احتفظت بالمرتبة الاولى اقساطا تليها ميدغلف التي تتقاسم معها المرتبة الاولى رسملة

والاتحاد التجاري TRADE UNION في المرتبة الخامسة. تجدر الإشارة الى ان نسبة اقساط التأمينات الصحية تجاوزت الـ ٥٠ بالمئة من مجموع الاقساط تليها التأمين الالزامي وغير الالزامي على السيارات ونسبته ٢٢٪ والحياة والادخار ٥٪ من المجموع. وفي ما يأتي لائحة بالنتائج التي تمكنا من جمعها حول الاقساط المكتتبة لسنة ٢٠١٣ :

وترفع قيمة اسهمها بالاضافة الى انها تعطي الطمأنينة لحملة عقود التأمين. ويتبين ان مجموع الاقساط المكتتبة خلال العام ٢٠١٣ بلغ ٦,٥٦ مليارات دولار اميركي مقابل ٥,٤٩ مليارات لسنة ٢٠١٢. وقد احتفظت التعاونية شبه الحكومية بمرتبتها الاولى بين الشركات من حيث الاقساط المكتتبة تليها شركة ميدغلف وحلت بوبا BUPA في المرتبة الثالثة وUCA في المرتبة الرابعة

(US \$ 000)

R a n k	Company Name	Gross Written Premium 2013	Gross Written Premium 2012	Net Written Premium 2013	Net written Premium 2012	Assets 2013	Assets 2012	Shareholders Equity 2013	Shareholders Equity 2012	Capital 2013
01	TAWUNIYA	1,494,665	1,502,400	1,237,725	1,200,265	2,657,400	2,191,000	437,480	571,400	266,670
02	MEDGULF	1,103,340	884,800	771,270	640,560	1,500,000	1,168,070	286,000	316,000	266,670
03	BUPA ARABIA	847,320	585,145	826,090	584,525	739,450	534,600	194,950	169,000	106,670
04	UCA	344,795	272,800	232,870	196,350	359,870	277,920	62,980	85,320	76,670
05	TRADE UNION	233,920	149,555	173,640	97,315	385,130	272,420	72,000	83,285	73,340
06	AXA COOPERATIVE	206,825	122,795	178,970	97,100	228,400	213,800	51,030	48,100	53,350
07	MALATH	205,575	148,815	176,090	123,825	387,700	273,665	77,600	86,010	80,000
08	ALLIANZ SAUDI FRANSI	198,900	165,660	107,460	93,950	393,500	298,900	46,100	44,520	53,350
09	AL RAJHI TAKAFUL	183,910	160,230	148,215	119,015	250,380	226,320	23,060	29,010	53,350
10	SAICO	166,385	151,450	100,355	80,140	207,920	206,500	13,790	20,985	26,670
11	ARABIA COOP	156,355	174,385	100,700	132,885	270,000	344,400	17,700	44,700	53,350
12	WATANIYA	129,825	97,040	66,200	42,510	185,810	144,000	15,480	24,520	26,670
13	GULF UNION	103,350	111,340	55,480	52,630	211,100	211,400	33,550	41,300	58,670
14	GULF GENERAL	98,690	98,820	46,160	43,295	181,400	180,900	49,470	47,900	53,350
15	WEQAYA TAKAFUL	93,610	74,430	84,320	65,205	NA	103,700	NA	34,830	53,350
16	WALAA	92,585	62,430	51,570	42,300	161,870	116,430	55,140	46,705	53,350
17	ACIG	92,535	49,820	62,535	40,000	96,900	63,800	27,270	23,980	53,350
18	ARABIAN SHIELD	88,885	88,410	56,350	66,800	171,860	148,860	63,150	62,570	53,350
19	ALAMIYA (RSA)	88,235	66,160	42,600	35,020	294,625	132,700	30,160	36,650	53,350
20	BURUJ	74,475	62,280	53,000	47,115	89,300	74,500	18,800	18,000	34,670
21	SAGR COOP	70,150	87,260	54,060	73,500	214,550	196,200	89,000	75,500	66,670
22	ACE ARABIA	66,415	55,630	30,580	27,000	133,810	108,800	46,410	43,320	26,670
23	SANAD	60,790	48,940	47,800	36,835	87,665	87,000	18,460	28,300	53,350
24	AHLIA COOPERATIVE	58,525	63,000	46,825	43,205	76,700	73,000	7,000	11,900	26,670
25	SALAMA	58,215	54,470	54,100	47,000	66,820	65,200	7,255	18,440	26,670
26	SAUDI SOLIDARITY TAKAFUL	54,560	6,590	38,670	3,585	181,820	133,100	91,710	115,440	148,000
27	Wafa	52,500	43,325	32,510	27,205	64,050	58,500	7,860	9,400	26,670
28	SABB TAKAFUL	48,825	53,365	41,880	47,050	248,250	258,100	91,890	89,170	90,670
29	AHLI TAKAFUL	37,385	40,935	8,360	7,735	212,570	171,900	37,240	35,830	44,360
30	AMANA COOPERATIVE	22,250	14,425	14,600	9,080	96,100	101,000	55,000	58,200	85,350
31	AL INMA TOKIO MARINE	13,670	-	4,785	-	52,550	49,100	31,670	40,530	53,350
32	ENAYA	13,255	-	7,440	-	101,290	97,450	79,890	94,960	106,670
33	ALJAZIRA TAKAFUL *	-	-	-	-	94,060	-	92,885	-	93,315
34	METLIFE ALICO AIG ANB *	-	-	-	-	48,615	-	39,230	-	46,670
Total (US\$ 000)		6,560,720	5,496,705	4,953,210	4,123,000	10,451,465	8,583,235	2,271,210	2,455,775	2,445,285
SAUDI RE		112,020	65,340	102,885	58,480	461,460	343,715	219,130	250,340	266,670

* ESTABLISHED 2013

١٣ شركة تأمين سعودية فقط حققت ارباحا



صقر نادر شاه

AL JAZIRA TAKAFUL



سامر كنج

BURUJ



VIJAY RAGHAVAN

ACE ARABIA



ADRIAN FLOWERS

SABB TAKAFUL



JOHNSON VARUGHESE

WALAA



محمد الصعبي

SAGR COOP

TOP SAUDI COs BY PROFIT 2013 (US\$)

Co. Name	Profit	% of Gross Premium
Bupa Arabia	39,290,000	4,6
SAGR COOP	15,380,000	21,9
Walaa	6,570,000	7,1
SABB TAKAFUL	4,365,000	8,9
Ace Arabia	4,235,000	6,4
Axa Coop	3,930,000	1,9
Allianz Saudi Fransi	3,420,000	1,7
ACIG	3,355,000	3,6
Gulf General	2,330,000	2,4
Ahli Takaful	2,145,000	5,7
Buruj	1,985,000	2,7
Arabian Shield	1,745,000	2,0
Al Jazira Takaful	760,000	-

تمكنت ١٣ شركة تأمين عاملة في المملكة العربية السعودية من تحقيق ارباح في ميزانيتها للعام ٢٠١٣ من مجموع ٣٤ شركة مسجلة.

واذ ننشر اسماءها لابد من الاشادة بما قامت به وخصوصاً شركة الصقر التعاونية التي تنصدر الشركات بالارباح مقارنة بالاقساط المحققة بما نسبته ٢١,٩ في المئة.

تجدون في الصفحات السابقة مجمل نتائج شركات التأمين العاملة في المملكة العربية السعودية.

" The Leading Independent Health Insurance Manager "

NEXTCARE®
Your Health Managed with Care
www.nextcare.co.ae

Manage Care Services

24 hours a day, 7 days a week, NEXtCARE is there bringing your insured members answers, guidance and assurance. Our multi-lingual 24-Hour Claims Centers are manned exclusively with Medical Doctors in order to give you & your insured a distinct medical advantage with faster more accurate decisions and a one-stop source for referral & benefit coverage.



Fashion News ... and more



alanba.com.kw



 alanbanews  @AlAnba_News_KW  AlAnbaa.Newspaper

P.O.Box 23915 - Safat 13100 Kuwait t. (965) 22272727 f. (965) 22272702



احمد ادريس

INSURANCE HOUSE - الامارات



جاسم المفتاح

مجموعة الخليج التكافلي



عبدالله بن محمد جابر آل ثاني

مجموعة الخليج التكافلي



عبدالمطلب مصطفى

UNION INSURANCE - الامارات



وليد صيداني

ADNIC

وليد صيداني (ادنيك ADNIC):

سجلنا خلال العام ٢٠١٣ نسب نمو مشرفة على المستويات كافة

وليد صيداني الرئيس التنفيذي لشركة أبوظبي الوطنية للتأمين (ادنيك) ADNIC رحّب بالنتائج التي حققتها الشركة خلال العام ٢٠١٣ قائلاً أنها جاءت لتؤكد صوابية السياستين الاكتتابية والاستثمارية اللتين تتبعهما الشركة. وقال ان النتائج المحققة تتميز بنسب نمو مشرفة سجلتها الشركة على المستويات كافة.

١ - فقد ارتفعت الأقساط المكتتبة بنسبة ٥ بالمئة عما كانت عليه في العام ٢٠١٢ وبلغت ٢,٤ ملياري درهم إماراتي.

علماً بأننا قمنا خلال العام ٢٠١٣ بتسديد عقود التأمين الشخصية بحيث تخلينا عن العقود غير المرغوب بها.

٢ - أما على مستوى الأرباح فقد ارتفعت أرباحنا الصافية الى ١٨٠,٩ مليون درهم إماراتي (٥٠ مليون دولار أميركي) بزيادة نسبتها ٢٥ بالمئة عن أرباح العام ٢٠١٢.

وفي هذا السياق سجلت الشركة أرباحاً ائتمانية UNDERWRITING PROFIT بقيمة ٢٩٠ مليون درهم إماراتي بزيادة نسبتها ٤ بالمئة عن العام ٢٠١٢.

٣ - ارتفعت أرباحنا الاستثمارية بنسبة ٢٣ بالمئة عما كانت عليه العام ٢٠١٢ وبلغت ٩٩,٦ مليون درهم إماراتي.

٦٦ مليون ريال أرباح مجموعة الخليج التكافلي للعام ٢٠١٣

عبدالله آل ثاني: انتقاء الأخطار حقق الاستقرار في معدلات النمو

أظهرت نتائج مجموعة الخليج التكافلي ارتفاع إجمالي حقوق المساهمين والمشاركين من ٩٩٨ مليوناً الى ١,٠٩ مليار ريال بمقارنة مع العاميين الماضيين. وبلغ صافي الأرباح ٦٦,٠٥ مليون ريال.

وبلغ إجمالي الأقساط المحققة ٢٨٩,٧ مليون ريال بالمقارنة مع ٢٧٢,٨ مليوناً لعام ٢٠١٢ بزيادة نسبتها ٦ في المئة.

هذا وقرّر مجلس إدارة المجموعة توزيع أسهم مجانية عددها ٣ أسهم لكل ١٠ أسهم أي بواقع ٣٠ في المئة من رأس المال.

وأكد رئيس مجلس الإدارة الشيخ عبدالله بن محمد جبر آل ثاني «ان استراتيجية المجموعة المتوازنة ساعدت في انتقاء الأخطار المكتتب بها على تحقيق الاستقرار في معدلات النمو رغم المنافسة القوية التي لا تستند الى الأسس الفنية وتزايد الشركات العاملة في سوق التأمين، ما عزز ثقة المستثمرين والعملاء في مركز الشركة، ولمواكبة مختلف المستجدات في صناعة التأمين، كما تعمل الشركة على استقطاب الكوادر البشرية المؤهلة وإتاحة فرصة التدريب والتأهيل لمن يرغب بالانخراط في هذا المجال خاصة من المواطنين».

يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد جاسم المفتاح.

الاتحاد الاماراتية UNION : حقبة جديدة من المهنية الرفيعة

المستوى والربحية المستدامة

يبدو بوضوح ان شركة الاتحاد للتأمين الاماراتية UNION INSURANCE طوت صفحات المرحلة المتعثرة التي كانت تواجهها منذ تأسيسها في العام ١٩٩٨ ودخلت مرحلة جديدة تتميز بالمهنية الرفيعة المستوى والربحية المستدامة، وذلك منذ ان تسلم مقدراتها الضامن العريق عبد المطلب مصطفى الجعدي اي منذ حوالى سنتين.

فقد اعلنت الشركة عن نتائجها المالية لسنة ٢٠١٣ والتي جاءت كالآتي:

١- حققت الشركة ارباحا صافية بقيمة ٦٦,٧ مليون درهم اماراتي مقارنة بخسارة ١٤,٤ مليون درهم اماراتي خلال الفترة ذاتها من العام الماضي ما يعني انها حققت تحولا في مسيرتها وسجلت نموا في الارباح نسبته ٥٦٢٪. وأثمر ذلك عن تحقيق السهم الواحد ربحا قدره ٠,٢ درهم اماراتي مقارنة بخسارته ٠,٠٤ درهم اماراتي في الفترة عينها من العام الماضي.

٢- ارتفع اجمالي اقساط التأمين نهاية عام ٢٠١٣ بنسبة ٤٠٪ الى ٣٥٣,٧ مليون درهم اماراتي، مقارنة مع ٢٥٢,٢ مليون درهم اماراتي العام الماضي.

٣- ارتفع اجمالي اصول الشركة من ٤٩٨,٦ مليون درهم اماراتي في نهاية عام ٢٠١٢ الى ٦٨٧,٧ مليون درهم اماراتي في عام ٢٠١٣.

من جهة اخرى، بلغ اجمالي الارباح الاكتتابية ٤٥,٦ مليون درهم اماراتي، بارتفاع ٣٠٧٪ مقارنة بخسائر بقيمة ٢٢ مليون درهم لسنة ٢٠١٢.

بيت التأمين الاماراتية INSURANCE HOUSE

عبدالله القبيسي: النتائج اكدت صوابية السياسة التي نتبعها

في مجال استقطاب المؤهلات المهنية

اعلن محمد عبدالله القبيسي، رئيس مجلس ادارة شركة بيت التأمين الاماراتية INSURANCE HOUSE في ابوظبي، ان الشركة حققت خلال العام ٢٠١٣ نتائج مالية جيدة جدا، حيث بلغت ارباحها الصافية ٩,٥٦ ملايين درهم اماراتي بزيادة ٢٦,٧ بالمئة عن ارباح العام ٢٠١٢. اما الاقساط المكتتبة فقد بلغت ٩٩,١٣ مليون درهم اماراتي بزيادة نسبتها ٢٦,٤ بالمئة عن اقساط العام ٢٠١٢.

وتضاعفت اصول الشركة حيث بلغت ٢٥٤,٦١ مليون درهم اماراتي مقابل ١٢٥ مليوناً لسنة ٢٠١٢. وقال ان الشركة حققت ارباحا ائتمانية UNDERWRITING PROFIT بقيمة ١١,٣٨ مليون درهم اماراتي.

وقال القبيسي «ان هذه النتائج تؤكد صوابية السياسة التي نتبعها في مجال استقطاب المؤهلات المهنية وتسليمها المهام الادارية والفنية في الشركة والتي ندعمها بأجهزة الكترونية متقدمة».

يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد احمد ادريس.

«بروج للتأمين التعاوني»: اعلان مستجدات رفع رأس المال فور ورودها



سامر كنج

BURUJ – السعودية

أبلغت شركة بروج للتأمين التعاوني BURUJ انها لا تزال تراجع طلب زيادة رأس المال مع مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما»، وانها ستعلن عن أي مستجدات فور ورودها. وكانت الشركة أعلنت بتاريخ ١٥/١٠/٢٠١٢ توصية مجلس الادارة بزيادة رأس المال من طريق طرح أسهم حقوق أولوية بقيمة ١٢٠ مليون ريال سعودي. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو سامر كنج.

ارباح استثنائية لشركة (IGI)

واصف الجبشة: احتدام المنافسة في اسواق اعادة التأمين يوجب علينا التزام سياسة حذرة..



وليد الجبشة

IGI



واصف الجبشة

IGI

رَحَّب واصل الجبشة الرئيس التنفيذي لشركة انترناشونال جنرال انشورنس القابضة INTERNATIONAL GENERAL INSURANCE HOLDING بالنتائج التي حققتها الشركة سنة ٢٠١٣. وقال «ان الارباح التي حققناها خلال العام ٢٠١٣ بلغت مستوى استثنائي، وهذا الواقع يؤكد صوابية السياسة التي نتبعها سواء في المجال الاكتتابي او في ادارة الاخطار».

اضاف «ان ارباح العام ٢٠١٣ بلغت ٣١,٢٦ مليون دولار اميركي بزيادة

نسبتها ٢٤ بالمئة عما حققناه من ارباح سنة ٢٠١٢. اما الاقساط المكتتبة فبلغت ٢٤٠ مليون دولار اميركي بزيادة نسبتها ٦,٤ بالمئة عما كانت عليه سنة ٢٠١٢. كما تحسنت خلال العام ٢٠١٣ عوائدنا الاستثمارية فبلغت ٩,٤٦ ملايين دولار اميركي بزيادة نسبتها ٢٧ بالمئة عما كانت عليه سنة ٢٠١٢».

وحول النتائج التي يرتقبها خلال العام ٢٠١٤ قال **واصف الجبشة** «احتدام المنافسة في اسواق اعادة التأمين بات يشكل واقعا لا بد ان نواجهه بتعديل طريقة تعاملنا مع الاخطار التي تعرض علينا، بحيث نحافظ على قدراتنا المالية». نذكر ان شركة (IGIH) اسست سنة ٢٠٠٢ في الاردن، ولها شركات تابعة في مركز دبي المالي العالمي DIFC وبرمودا وبريطانيا وماليزيا، وهي تحمل تصنيفا بمرتبة أ ماینوس (A-) التي تعني ممتاز EXCELLENT من وكالة A.M.BEST. وتتعاطى الشركة اخطار اعادة التأمين سواء بموجب اتفاقات اعادة التأمين او الاسناد الاختياري FACULTATIVE TREATY. يذكر ان رئيس شركة (IGI) هو السيد **وليد الجبشة**.

City Reinsurance Brokers

SERVING CLIENT'S REINSURANCE REQUIREMENTS

Contact: Robert Jenevzian
P.O.Box 815473 Amman 11180 Jordan
Um Uthaina, Arteerya Street, Al Nibal Building, 1st Floor
Telephone: +962 6 5527157 / 5527156 • Facsimile : +962 6 5526183
E-mail: city@globalone.com.jo

ستسهم في ايجاد فرص جديدة في سوق الاتصالات بالسعودية اتفاقية شراكة بين «أفيا» و«آي اس تي نتوركس»



نضال ابو لطيف
المدير الاقليمي لشركة AVAYA

وقعت شركة أفيا AVAYA اتفاقية مع IST NETWORKS شركة تكامل الحلول المتخصصة في حلول مراكز الاتصال. وستقوم IST بموجب الاتفاقية بتوفير منتجات وخدمات أفيا الى الشركات ذات الأحجام المختلفة في المملكة العربية السعودية، بالمقابل توفر «أفيا» حلول مراكز الاتصال الأكثر استخداماً على مستوى العالم، كما ان حصتها السوقية من مراكز الاتصال في السعودية تتجاوز ٥٠ في المئة، وذلك وفقاً لتقرير صادر عن مؤسسة الأبحاث «فورست اند سوليفان».

وستسهم الشراكة الجديدة في ايجاد فرص جديدة في سوق مراكز الاتصالات السعودية التي تشهد نمواً واسعاً، وقد وضعت الشركتان استراتيجية مشتركة للسوق المحلية ستحقق الفائدة لكلا الشركتين ولعملائهما.

وقال فادي هاني، المدير الإقليمي لشركة أفيا في السعودية: «تعتبر أفيا الشركة العالمية الرائدة في مجال مراكز الاتصال، إذ توفر حلولاً تناسب المؤسسات على اختلاف حجمها، بدءاً من الشركات الصغيرة التي تضم ٥ ممثلين لخدمة العملاء ووصولاً الى الشركات الكبيرة التي تضم ٥٠٠٠ ممثل، وإننا نوفر الأدوات اللازمة لتشغيل مراكز الاتصال، بدءاً من أدوات التسجيل ومروراً بإدارة القوى العاملة وانتهاء بتحليل الاتصالات. وإننا واثقون من الدور الهام الذي ستلعبه IST NETWORKS في تعزيز تقنياتنا وريادتنا في السوق».

بدوره، قال سامر شفيق، المدير الإقليمي لشركة آي اس تي نتوركس في السعودية: «ستوفر شراكتنا مع أفيا مجموعة غنية من الحلول لشركائنا، فضلاً عن تلبية متطلبات العديد من القطاعات المختلفة في السوق السعودية. وسيتم تدريب موظفينا الموهوبين على حلول ومنصات أفيا، وسينعكس نجاحنا بشكل إيجابي على عملائنا في المملكة العربية السعودية وحول العالم».

١,٩٩ مليار درهم أرباح «دو» DU للعام ٢٠١٣ عثمان سلطان: نستهدف تغطية ١٠٠ في المئة من المناطق المأهولة في الإمارات



أحمد بن بيات
DU



عثمان سلطان
DU

وصلت الأرباح الصافية لشركة الإمارات للاتصالات المتكاملة «دو» DU الى ١,٩٩ مليار درهم مقابل ١,٩٨ مليار درهم في ٢٠١٢. ووفق القوائم المالية التي كشفت عليها الشركة بلغ إجمالي العائدات ١٠,٨ مليارات درهم وهو ما يمثل زيادة قدرها ٩,٧ في المئة مقارنة مع العام ٢٠١٢، كما بلغ إجمالي إيرادات الهاتف المتحرك ٨,٣٧ مليارات درهم، أي بزيادة قدرها ٩,٦ في المئة على أساس سنوي.

واستقطبت الشركة ٣٤٨ ألف مشترك فعال في خدمات الهاتف المتحرك خلال الربع الأخير من العام ٢٠١٣ ليصل إجمالي عدد المشتركين في خدمات الهاتف المتحرك الى ٧,٢٤ ملايين عميل.

وضخت الشركة استثمارات كبيرة لتعزيز البنية التحتية بما في ذلك مواقع شبكة LTE ومحطات الإرسال وسعة البيانات بهدف الارتقاء بمستوى الخدمات وجودة المنتجات التي تقدمها للعملاء. واستحوذت الشركة على ١٠ في المئة من أسهم شركة «خزنة داتا سنتر» لتمكين العملاء في المؤسسات من الوصول إلى إحدى أهم مراكز البيانات وتحقيق التنوع في قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات ذات الصلة.

وكشف الرئيس التنفيذي لشركة «دو» عثمان سلطان أن تغطية شبكة الجيل الرابع من «دو» تغطي حالياً نحو ٧٠ في المئة من المناطق المأهولة في الدولة، مشيراً إلى أن «دو» تستهدف تغطية ١٠٠ في المئة من المناطق المأهولة بالدولة خلال فترة تتراوح بين عام ونصف إلى عامين.

وأكد سلطان متانة وملاءة الشركة المالية، لافتاً إلى أن الشركة لديها سيولة مالية تبلغ نحو ٤,٨ مليارات درهم.

من جانبه، قال أحمد بن بيات، رئيس مجلس إدارة الشركة: «إن نمو الأرباح والإيرادات خلال الربع الأخير من العام الماضي يؤكد التزامنا بتحقيق نتائج مميزة بالرغم من المناخ التنافسي المتزايد».

وأضاف: «استطاعت الشركة مواصلة تحقيق النمو من حيث العائدات من خلال تطويرنا منتجات مبتكرة لتلبية احتياجات قاعدة العملاء، التي تشهد ازدياداً متواصلاً، والتركيز على توفير البيانات بسرعة عالية».

وتابع: «استطعنا أن نحقق إنجازاً رائعاً من حيث الربحية والعائدات، وحافظنا على تميزنا في ضمان التدفق النقدي الحر وتحقيق القيمة لمساهميننا كنتيجة لالتزامنا بالارتقاء بجودة خدمة العملاء وتحسين كفاءتنا التشغيلية».

ورشة عمل واحتفال لملتقى النساء العالمي - الأردن



ناديا بشناق

عقد ملتقى النساء العالمي (IWF) فرع الأردن، بحضور وزيرة التنمية الاجتماعية ريم أبو حسان، ورشة عمل واحتفالاً بيوم المرأة تحت عنوان «المرأة الأردنية تنبذ العنف وتبني المحبة» وذلك في متحف الأطفال - عمان.

وتخلل الاحتفال كلمة ترحيب من رئيسة ملتقى

المديرة التنفيذية لمركز الإرشاد والتوعية الاسرية FGAC النساء العالمي نبيلة مرقص، وخطاب ملهم من الوزيرة أبو حسان تناولت فيه وضع النساء ودور المرأة في تنمية المجتمع الأردني. ورعى الاحتفال عضوات ملتقى النساء العالمي بدعم من شركة سماتر باي ووكالة غرغور وشركة اسكدنيا للبرمجيات.

من كتابونا



بقلم ضحى عبد الخالق

المديرة التنفيذية في شركة اسكديا
للبرمجيات ESKADENIA

والتكنولوجيا في الأردن، بغياب
للمصاحفة الأردنية. ونتوقع أن يُشارك
عدد أكبر من الشركات الأردنية في العام
المُقبل كوحدة متألّقة، إلى جانب دول
عربية تواجدت في المعرض في هذا العام.
وما يزال الرهان على قدرة الأردن،
لا سيما البحر الميت والعقبة، على استقطاب
السياحة المتخصصة بالتكنولوجيا
والمؤتمرات العُظمى للمنطقة، مثل مدينة
برشلونة التي تعيش بشخصيتها الخاصة
منكّنة على تاريخها الذي هو مصدر إلهامها
للتوسّع في أوروبا.

بنظام لوجيستي كاف لاستقبال أكثر من
مئة ألف زائر دفعة واحدة.
وبالطبع، كان أهم خبر للعام ٢٠١٤
في المؤتمر، هو صفقة استحواذ
«فيسبوك» على «واتس آب» بمبلغ ١٩
مليار دولار، والتي مثلت صفقة
تاريخية بأصفار لم تسمع البشرية
بمثلها من قبل! كما تمّ الإعلان عن
منتجات رائعة، وهواتف لوحية
وساعات رسغ ناطقة، ضمن عدد من
الحلول والبرمجيات المُخصصة في
التواصل والأمن والدفع عبر الموبايل.
ومن حالفه الحظ، تمكّن من السلام،
في أروقة المعرض، على مؤسس
«فيسبوك» مارك زوكربيرغ، أو على
رئيس مجلس إدارة «سيسكو» جون
شامبيرز، أو اصطدم بغيرهما من قادة
الشركات والتكنولوجيا والرياديين
والمخترعين في العالم.
ثلاث شركات أردنية عرضت
منتجاتها خلال المؤتمر بشكل جميل،
بينما امتلأت الطائرات بوفود ضمت
قادة شركات الاتصالات والبرمجيات

بالاختراع أو بالتكنولوجيا، مثل شهر
شباط (فبراير) الساحلي الدافئ، والقرب
الجغرافي، والسعة العامة، وسكّة الحديد
العظيمة، وغيرها من الأسباب. فتقرّر نقل
أكبر مؤتمر تكنولوجي دولي إلى إسبانيا،
بعد أن ضاقت «كان» الفرنسية بشوارعها
وفنادقها وكازينواتها على شواطئ
«الريفيرا» الحاضنة للآلاف من الزوّار!
لقد أظهر المؤتمر انتفاء أي علاقة
لبرشلونة بالتكنولوجيا أو بأي من
الاختراعات والاكتشافات التي نراها
اليوم، ومعظمها صنع في القارة
الأميركية. ففي برشلونة، لا يوجد
تكنولوجيا أو اتصالات خارقة، بل يوجد
العمار والفن والتصاميم، واللعب
«ميسي» الأشهر من الأهرامات. كما توجد
«المقلوبة» الإسبانية ببقايا ثروات البحر،
والسمك والنبيد والماء والخضرة والوجه
والملقى الحسن!
وعندما استضافت برشلونة الألعاب
الأولمبية في العام ١٩٩٢، تجاوزت
المدينة عقدة الخوف من الترتيبات الكبرى.
فمن يومها، تأهّلت كوادر قادرة على الإدارة

شهد شهر شباط (فبراير) الماضي
انعقاد أكبر تجمع دولي لقطاعات
تكنولوجيا الاتصالات و«الموبايل»
والبرمجيات الحديثة في العالم، في
مدينة برشلونة بإسبانيا. ويمكن
وصف برشلونة بأنها مدينة في
«الليمبوس»، أي إنها تقع في منطقة ما
بين النار والجنة!
ففي لحظة، أدار المدينة جيل جديد،
ساهم في كل مجالات النمو الممكنة.
ولكنها، كبقية المدن الإسبانية اليوم،
تُصارع الفقر والهجرة والبطالة،
وتعيش تبعات ازدواج الهوية، وإرث
الفساد والاحتكار. كما تعاني آثار بعض
الحركات الانفصالية.
حقيقة أخرى أنه لا يوجد في برشلونة،
في الواقع، «صناعة» لتكنولوجيا دقيقة، أو
شركات فائقة التطور مقارنة بألمانيا مثلاً!
فبعد انعقاد المؤتمر في مدينة «كان»
الساحلية جنوب فرنسا، في الأعوام
١٩٩٥-٢٠٠٤، وقع اختيار «الكونغرس
العالمي للموبايل» على مدينة برشلونة
بمصادفة تاريخية، لاعتبارات لا دخل لها

ACADEMY OF AERONAUTICS CANADA
ACADEMIE AERONAUTIQUE CANADA
Aéroport Les Cèdres (CSS3)




**YOU CAN BE A COMMERCIAL PILOT,
DISCOVER THE WORLD AND START A SUCCESSFUL CAREER
DEVENEZ PILOTE COMMERCIAL ET DECOUVREZ UNE NOUVELLE PERSPECTIVE
FOR INTERNATIONAL STUDENTS:
WE FACILITATE YOUR ACCOMMODATION AND VISA**

Visit our websites: www.academyofaeronautics.ca
www.aacfly.com
Registrar Office: 514 - 581 5060

طراز كواترو بورتيه حوّلها شركة عالمية لتصنيع السيارات الفارهة ارتفاع مبيعات مازيراتي بنسبة ٢٤,٥ في المئة في الشرق الأوسط وأفريقيا



Maserati Ghibli



Maserati Quattroporte

(الأسواق العالمية العامة)، معلقاً على هذا الإنجاز الإقليمي: «خلال فترة ١٢ شهراً، حققت مازيراتي قفزة هائلة إلى الأمام في تطوير أسواق الشرق الأوسط وأفريقيا. ويؤكد الرقم القياسي التاريخي في مبيعاتنا أننا نسير في الطريق الصحيح نحو تنفيذ مهمتنا العالمية في إنتاج ٥٠ ألف سيارة سنوياً بحلول عام ٢٠١٥». وعبر تعزيز مجموعة الطرازات وشبكة الوكيل، تهدف مازيراتي إلى انفتاح العلامة التجارية الطموحة على عملاء جدد، وبالتالي مضاعفة حجم مبيعاتها في الشرق الأوسط وأفريقيا بحلول عام ٢٠١٥. وستكون سيارة مازيراتي جيبلي (Ghibli) الجديدة كلياً والتي طال انتظارها حجر الأساس لسنة أخرى من النجاح المتوقع خلال عام ٢٠١٤، وستتوفر سيارة السيدان الرياضية التنفيذية الجديدة في الشرق الأوسط وأفريقيا بنهاية الربع الأول من العام الحالي. وتمثل جيبلي دخول مازيراتي إلى فئة السيارات التنفيذية (E) بسعر جذاب للغاية يبدأ من ٩٨٥٠٠ دولار (في لبنان). وتشمل نسختا جيبلي وجيبلي S الجيل الجديد من محرك البنزين سداسي الأسطوانات سعة ٣.٠ ليترات بالتيربو الثنائي الذي يولد قوة ٣٣٠ حصاناً و٤١٠ حصنة على التوالي.

حققت شركة مازيراتي أفضل مبيعات لها في الشرق الأوسط وأفريقيا على الإطلاق خلال عام ٢٠١٣، حيث ارتفعت مبيعاتها بنسبة ٢٤,٥ في المئة. وكانت أفضل طرازات مازيراتي مبيعاً خلال ٢٠١٣ طراز كواترو بورتيه (Quattroporte) الذي حقق نسبة ٥٠,٢ في المئة من المبيعات الإقليمية. وشكل التدشين الناجح عام ٢٠١٣ للطراز الرئيسي الجديد من مازيراتي مرحلة هامة في تحول العلامة التجارية الإيطالية من شركة مُصنعة للسيارات تستهدف فئة خاصة من العملاء إلى شركة عالمية لتصنيع السيارات الفارهة. وتتوفر كواترو بورتيه بنسختها: كواترو بورتيه S (قوة ٤١٠ حصنة) أو كواترو بورتيه GTS (٥٣٠ حصاناً)، حيث يباع الجيل السادس بسعر يبدأ من ١٤٤,٦٠٠ دولار أميركي (في لبنان). وفي عام ٢٠١٣، عززت مجموعة سيارات الكوبيه ذات البابين تواجدتها من خلال طرازين جديدين يتسعان لأربعة ركاب والمستلهمين من عالم السباقات: سيارة غران توريزمو ام سي ستراديل (GranCabrio MC) وجران كابريو ام سي (GranTurismo MC Stradale). وقال أمبيرتو شيني، المدير التنفيذي لشركة مازيراتي في الشرق الأوسط

يروي قصة تزخر بالقوة مع محرك ٥٥٧ حصاناً

إنفينيتي تكشف عن طراز Q50 Eau Rouge في معرض جنيف

المحركات العالية الأداء، ولهذا السبب، قمنا بتركيب هذا المحرك ذات التوربو المزدوج V6، مع ناقل حركة بسبع سرعات كمثال على ما يمكن أن يتمتع به المحرك الأمثل لسيارة Q50 من شكل وصوت.

إن محرك V6، CC 3799 ذات الـ ٢٤ صماماً، والتوربو المزدوج يجمع بين نظام قيادة رباعية الدفع مع توزيع عزم دوران من الأمام إلى الخلف يتطلب هذا المحرك أقل من أربع ثوان للوصول إلى سرعة ١٠٠



كيلومتر / ساعة. أما السرعة القصوى فهي ٢٨٩,٦ كيلومتراً / ساعة. وهذا يمكن أن يضع سيارة Q50 Eau Rouge بقوة في مصاف السيارات الرياضية الفاخرة.

وختم: «لم يتم التأكيد بعد على أن هذا الموديل الأكثر قوة وإثارة من إنفينيتي والذي يعمل على البنزين سيكون قيد الإنتاج، ولكن الكشف عن أحدث تصميم من Q50 Eau Rouge في جنيف يؤكد عزم الشركة على ابتكار سيارات متميزة عالية الأداء للفتة الفاخرة.

كشفت إنفينيتي خلال فعاليات معرض جنيف العالمي للسيارات للعام ٢٠١٤ عن طراز Q50 Eau Rouge ومحركها التوربو المزدوج 3.8 liter V6، في جناحها الخاص. وتم الكشف للمرة الأولى عن سيارة Q50 Eau Rouge، وهو تصميم ذات أداء عال يرتكز على الطراز الرياضي Q50 الذي حاز على جائزة المصنّع المرموقة، خلال معرض ديترويت للسيارات في كانون الثاني ٢٠١٤. كما أنه تصميم مستوحى من

الفورمولا واحد تم تعزيزه بألياف الكربون. Q50 Eau Rouge تروي اليوم قصة تزخر بالقوة مع محرك ٥٥٧ حصاناً و٤٢٠ رطلاً / قدم من عزم الدوران عند الطلب. وقال يوهان دي نيسشان، رئيس شركة إنفينيتي موتور المحدودة: «بناء على ردود الفعل الإيجابية على Q50 Eau Rouge في الآونة الأخيرة عند إطلاقها في معرض ديترويت للسيارات، قررنا مواصلة إثارة إعجاب مشجعي السيارات الرياضية من خلال هندسة هذا القلب القوي ليضخ الدم في هذا الوحش الأحمر». وأضاف: «إن سيارة على هذا المستوى من التصميم تتطلب الأفضل من حيث



نعتز بعراقتنا

gig | فجر الخليج
للتأمين



الفرع الرئيسي | بيروت | مبنى الاوليفتي، مستديرة العدلية | ص.ب. ١١٦ - ٥٠٤٧ بيروت - لبنان | هاتف و فاكس: ٣٢٣ ٤٢٣ ٩٦١ +
فروع الشركة: سن الغيل ، جونية ، بحدون ، طرابلس ، حلبا ، زحلة ، صيدا ، صور ، بنت جبيل

عضو في مجموعة الخليج للتأمين

www.gig.com.lb

MISC تبيع فرع اللوجستي لديها بـ ٧٥ مليون دولار



DATUK GEORGE RATILAC

رئيس شركة MISC الماليزية

اعلنت شركة الملاحة الماليزية MALAYSIA INT'L SHIPPING CORP (MISC) انها توصلت الى اتفاق ينص على بيع الشركة اللوجستية MISC التي تملكها للشركة اللوجستية GOLDEN AGE LOGISTICS مقابل ٧٥ مليون دولار. وتجدر الاشارة الى ان MISC ناشطة في ميادين امتلاك السفن وتشغيلها وتخزين النفط وتصلح السفن والعوامات البحرية علماً انها كانت اوقفت خدماتها بواسطة السفن الناقلة للحاويات نتيجة للخسائر التي تكبدتها.

توقع ارتفاع إيرادات قناة السويس في العام ٢٠١٤

توقعت سلطة قناة السويس ان تحقق القناة رقماً قياسياً بإيراداتها في العام ٢٠١٤ لتصل الى ٥,٥ مليارات دولار، وهو الايراد الاكبر للقناة حتى تاريخه.

وكانت القناة سجلت تراجعاً بعدد السفن التي عبرتها في العام ٢٠١٣ حيث بلغ ١٦٥١٦ سفينة من مختلف الانواع والاحجام، مقابل ١٧٢٠٤ سفن للعام ٢٠١٢ اي بانخفاض قدره ٦٨٨ سفينة ونسبته ٤ بالمئة.

واقادت الاحصاءات ان سفن الحاويات شكلت ما نسبته ٣٥ بالمئة من السفن التي عبرت القناة في العام ٢٠١٣، حيث بلغ عددها ٥٧٨١ سفينة في حين كان عددها يتجاوز الـ ٦١١١ سفينة في العام ٢٠١٢ اي ما نسبته ٣٧ بالمئة.

والمعلوم ان إيرادات قناة السويس توفر القسم الاكبر من العملات الصعبة لمصر مع تحويلات الافراد المصريين العاملين في الخارج.

بعد حصوله على موافقة السلطات الاميركية تحالف الـ P3 يتوقع مباشرة خدماته المشتركة في النصف الاول من العام الحالي



جك سعاد

الرئيس التنفيذي لمجموعة
CMACGM



GIANLUIGI APONTE

الرئيس التنفيذي لـ
MSC السويسرية



NILS S. ANDEREN

الرئيس التنفيذي لمجموعة
MAERSK

املت MAERSK الدانمركية ان يبدأ التحالف الذي يضمها مع MSC السويسرية وCMACGM الفرنسية تقديم خدماته المشتركة اعتباراً من النصف الاول من العام الحالي بعد حصوله على موافقة السلطات البحرية الفدرالية الاميركية (FMC) USA FEDERAL MARITIME COMMISSION. وتوقعت ان تحصل ايضا على موافقة السلطات البحرية الصينية والاروبية قبل نهاية شهر حزيران (يونيو) القادم. ويذكر ان P3 سييسر خطوطاً بحرية مشتركة عبر ٢٨ شبكة بواسطة ٢٥٢ باخرة تبلغ سعتها الاجمالية ٢,٦ مليون حاوية نمطية وهذه الشبكات ستغطي مرفأ بين آسيا واوروبا والمحيط الهادئ والمحيط الاطلسي. ويذكر ان MAERSK تحتل المرتبة الاولى في العالم بأسطول تبلغ سعته الاجمالية ٢,٥٨٩ مليون حاوية نمطية، وتحتل MSC المرتبة الثانية بأسطول سعته ٢,٣٧٧ مليون حاوية نمطية، وتحتل CMACGM المرتبة الثالثة بأسطول تبلغ سعته ١,٥١٤ مليون حاوية نمطية.

استثمارات جديدة لموانئ دبي العالمية في بريطانيا

اعلن رئيس مجلس ادارة شركة «موانئ دبي العالمية» DPW سلطان احمد بن سليم ان الشركة تنوي توسيع محفظتها الاستثمارية في بريطانيا، بحيث تتجاوز ما هو ابعد من استثماراتهما في مرفأ LONDON GATEWAY ومحطة الحاويات في مرفأ SOUTHAMPTON. واذ كان هناك مكان في المملكة المتحدة يذهب عملاؤنا اليه، فإننا سنحرص على ان يكون لدينا وجود فيه». وأشار بن سليم الى «ان شركة «موانئ دبي العالمية» في وضع مالي قوي، كما ان باستطاعتها تسديد جميع ديونها في عامين فقط إن اردت وذلك بفضل سيولتها النقدية الوفرة».

تراجع ارباح CIMC لصناعة الحاويات في العام ٢٠١٣

اظهر بيان صادر عن الشركة الصينية (CIMC) CHINA INTERNATIONAL MARINE CONTAINER لصناعة الحاويات ان الشركة سجلت تراجعاً بأرباحها الصافية وإيراداتها المالية في العام ٢٠١٣. فقد بلغت ارباحها الصافية ٢١٦ مليون دولار مقابل ٢٧٣ مليوناً للعام ٢٠١٢، اي بتراجع قدره ٥٧ مليون دولار ونسبته ٢١ بالمئة. كما انخفضت إيراداتها الى ٩,٦٠٤ مليارات دولار مقابل ١٠,٢٧٢ مليارات اي بانخفاض قدره ٦٦٨ مليون دولار ونسبته ٦,٥٠ بالمئة.

وامنت CIMC بيع ١,١٠٠ مليون حاوية نمطية عادية (DRY CONTAINER) في العام ٢٠١٣ بارتفاع ١ بالمئة عن العام ٢٠١٢ في حين تراجع عدد الحاويات المبردة REEFER CONTAINER الى ١١٩,٦٠٠ حاوية نمطية بانخفاض ٣ بالمئة. وأوضح الرئيس التنفيذي للشركة MAI BOLIANG ان بداية

العام الحالي كانت جيدة لان الشركة وقعت عقوداً لصناعة حاويات جديدة جعلت النصف الاول من العام الحالي محجوزاً بالكامل FULLY BOOKED. وأضاف BOLIANG ان الصين تحتكر صناعة اكثر من ٩٦ بالمئة من صناعة الحاويات الجديدة في العالم وان ٥٠ بالمئة منها تصنع في شركة CIMC.



ارتفاع الأرباح الصافية لـ CMACGM في العام ٢٠١٣



رودولف سعاد

المدير العام لـ CMACGM الفرنسية

أظهر تقرير نشرته مجموعة CMACGM الفرنسية ان المجموعة حققت ارباحا صافية بلغت ٤٠٨ ملايين دولار في العام ٢٠١٣ مقابل ٣٣٢ مليوناً للعام ٢٠١٢، اي بزيادة قدرها ٧٦ مليون دولار ونسبتها ٢٨,٨٩ بالمئة، في حين تراجعت ايراداتها الى ١٥,٩ مليار دولار وبنسبة ٠,١ بالمئة.

وأوضح التقرير ان الزيادة الكبيرة بالارباح الصافية تعود الى قيام CMACGM ببيع ٤٩ بالمئة من محطة الحاويات التي تملكها TERMINAL LINK لمجموعة CHINA MERCHANTS HOLDING المشغلة لمحطات الحاويات في حزيران (يونيو) من العام الماضي. كما افاد التقرير ان CMACGM امنت شحن ١٠,٦٠٠ ملايين حاوية نمطية في العام ٢٠١٣ مقابل ٩,٨٦٠ ملايين حاوية للعام ٢٠١٢ اي بارتفاع قدره ٧٤٠ الف حاوية نمطية ونسبته ٧,٥٠ بالمئة. وانتهى التقرير الى التأكيد ان CMACGM تأمل ممارسة استراتيجية الجمع بين الانضباط والتكشف المالي والتسويق الفاعل مما يؤهلها لتقديم الاداء التشغيلي الافضل.

انخفاض الخسائر الصافية لـ HAPAG LLOYD في العام ٢٠١٣



جيبير خوري

TOURISM & SHIPPING SERVICES
وكيلة HAPAG LLOYD الالمانية

أعلن MICHAEL BEHREND الرئيس التنفيذي لمجموعة HAPAG LLOYD الالمانية ان المجموعة استطاعت تخفيض خسائرها الصافية في العام ٢٠١٣ حيث بلغت ١٣٤,٣٠٠ مليون دولار مقابل ١٩٩,٢٥٨ مليوناً في العام ٢٠١٢، اي بتراجع قدره ٦٤,٩٥٨ مليون دولار ونسبته ٣٢,٦٠ بالمئة. وانخفضت ايرادات HAPAG LLOYD الى ٩,٠٥٩ مليارات دولار مقابل ٩,٤٤٦ مليارات، اي

بانخفاض قدره ٣٨٧ مليون دولار ونسبته ٤,١ بالمئة. وتأتي هذه الخسائر بالرغم من ارتفاع حركة الحاويات التي امنت شحنها HAPAG LLOYD في العام ٢٠١٣ حيث بلغ مجموعها ٥,٥٠٠ ملايين حاوية نمطية مقابل ٥,٢٥٨ مليون حاوية اي بتحسين قدره ٢٤٢ الف حاوية نمطية ونسبته ٤,٦٠ بالمئة. ويذكر ان HAPAG LLOYD تجري مفاوضات مع CSAV التشغيلية لدمج الشركتين وتأسيس شركة بحرية مشتركة تملك CSAV ٣٠ بالمئة من رأسمالها على ان تمتلك HAPAG LLOYD القسم الباقي والبالغ ٧٠ بالمئة. وكان مصدر مسؤول في شركة CSAV قد توقع ان يتم التوقيع النهائي على اتفاق الدمج خلال شهر نيسان (ابريل) الجاري.

ARKAS تضع باخرة ثالثة لتفعيل خدماتها بين شرق المتوسط

وغرب افريقيا

أعلنت مجموعة ARKAS البحرية التركية انها وضعت باخرة ثالثة عبر خطها العامل بين مرفأئ الشرق المتوسط / اسبانيا وغرب افريقيا، وذلك من أجل تفعيل خدمات هذا الخط وتأمين رحلة كل ثمانية أيام.

فقد انضمت الباخرة ARCANDELO سعة ١٤٢٠ حاوية نمطية الى الباخرتين "ALLEGRI" و "CORELLI" سعة الواحدة منهما ١٤٤٥ حاوية نمطية، لتحسين خدماتها وتقصير مدة رحلات بواخرها بين المرفأئ التالية:

FOS, CAGLIARI, BEIRUT, MERSIN, ISKENDERUN, TANGIER, VALENCIA, CASTELLON, BARCELONA, VALENCIA. والعودة مباشرة الى كما ان "ARKAS" فَعَلَت خدماتها في غرب افريقيا والبحر المتوسط من جهة وغرب افريقيا والبحر الأسود من جهة أخرى بإضافة الباخرة GULBENIZA سعة ٢٥٠٠ حاوية نمطية لتغطية المرفأئ التالية بالتعاون مع خطوط البحرية الاسبانية MARGUISA LINE: LAGOS/APAPA, TEMA, ABIDJIAN, TANGIER, ALGECIRAS, BATA, MALABO, والعودة مباشرة الى ALGECIRAS.



منى بوارشي

نقلات الجزائر وكيلة ARKAS التركية



مرفأ روتردام يخسر مليون حاوية نمطية سنوياً!



أعلنت سلطة مرفأ روتردام الهولندي ان المرفأ سيخسر حوالي مليون حاوية نمطية سنوياً بسبب المنافسة غير العادلة التي يواجهها من المرفأئ البلجيكية والالمانية. ووضحت هذه السلطة ان المرفأئ البلجيكية والالمانية تحظى بدعم مالي حكومي لتطوير البنية التحتية ما يتيح لها عرض خدماتها للخطوط البحرية العالمية بتعرفة أدنى من تلك المطبقة في مرفأ روتردام.

وقد أدى ارتفاع حركة مرفأ HAMBURG الالمني الى نشوء ازدحام متزايد وتراجع كفاءة محطة الحاويات وخدماتها بشكل كبير. والمعروف ان مرفأ روتردام يحتل المرتبة الاولى في اوروبا يليه في المرتبة الثانية مرفأ هامبورغ وحل مرفأ ANTWERP البلجيكي في المرتبة الثالثة.

MERIT SHIPPING تحقق نتائج جيدة بالاستيراد والتصدير



برنار جردى

MERIT SHIPPING
وكيلة CMACGM الفرنسية

ما تزال وكالة MERIT SHIPPING تسجل النتائج الجيدة بحركة الحاويات التي تؤمن استيرادها برسم الاستهلاك المحلي أو تصديرها ملأى ببضائع لبنانية. فقد أفرغت البواخر التي استقبلتها في شباط (فبراير) الماضي ٥٦١ حاوية نمطية مقابل ٥٧٥ حاوية في كانون الثاني (يناير) المنصرم، أي بتراجع قدره ١٣٦ حاوية نمطية ونسبته ٢,٣٦٪. كما صدرت ١٨٨٤ حاوية نمطية مقابل ١٢٦١ حاوية، أي بارتفاع قدره ٦٢٣ حاوية نمطية ونسبته ٤٩,٤٪. ويذكر أن MERIT SHIPPING هي وكالة CMACGM الفرنسية العاملة بواخرها بين معظم المرافئ العالمية.

ارتفاع الأرباح الصافية لـ AGILITY في العام ٢٠١٣



ريمون رزق

AGILITY - لبنان

حققت مجموعة AGILITY الكويتية الناشطة في ميدان اللوجستي والنقل والتخزين أرباحاً جيدة في العام ٢٠١٣ بالرغم من تراجع إيراداتها عن العام ٢٠١٢. فقد بلغت إيراداتها الصافية ١٦٤ مليون دولار مقابل ١٢٠ مليوناً للعام ٢٠١٢ أي بارتفاع ملموس قدره ٤٤ مليون دولار ونسبته ٣٦,٦٧ بالمئة، في حين تراجع مجموع إيراداتها إلى ٤,٩٧٠ مليارات دولار مقابل ٥,١٢٤ مليارات، أي بانخفاض قدره ١٥٤ مليون دولار ونسبته ٣ بالمئة. والمعلوم أن AGILITY ناشطة في ١٠٠ بلد عبر ٥٠٠ فرع ويعمل لديها أكثر من ٢٢ ألف موظف.

SEALINE تحتفظ بالأولى تصديراً



سمير مقوم

مجموعة SEALINE
وكيلة HAMBURG SUD الألمانية

حققت مجموعة سي لاين زيادة جيدة بحركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في شهر شباط (فبراير) الماضي مما جعلها تحتفظ بالمرتبة الأولى. فقد استطاعت تصدير ١٩٩٨ حاوية نمطية مقابل ١٧٦٢ حاوية في كانون الثاني (يناير) المنصرم، أي بارتفاع قدره ٢٣٦ حاوية نمطية ونسبته ١٣,٣٩٪. وتمثل مجموعة SEALINE شركات ملاحية عدة في مقدمها HAMBURG SUD الألمانية التي تمثل المرتبة الثانية عشرة في العالم بأسطول مؤلف من ١٠٦ باوخر تبلغ سعتها الاجمالية ٤٧٤ ألف حاوية نمطية.

ارتفاع عجز الميزان التجاري خلال الشهرين الاولين من العام الحالي

مقابل ٢٦٥١ مليوناً للفترة نفسها من العام الماضي، أي بزيادة قدرها ٤٥٧ مليون دولار ونسبتها ١٧,٢٤٪.

حصة مرفأ بيروت ٧٥,٤٥ بالمئة من فاتورة الاستيراد

وبلغت حصة مرفأ بيروت من البضائع المصدرة ٢٧٢٠ مليون دولار في الشهرين الاولين من العام الحالي أي ما نسبته ٧٥,٤٥٪ من القيمة الاجمالية لفاتورة الاستيراد البالغة ٣٦٠٥ ملايين دولار، بينما بلغت حصة مطار بيروت ٥٧٩ مليون دولار أي ما نسبته ١٦,٠٦٪، في حين بلغت حصة مرفأ طرابلس ١٦٦ مليون دولار ونسبتها ٤,٦٠٪.

وحصة مرفأ بيروت ٢٩,٣٨ بالمئة من فاتورة التصدير

وبلغت قيمة البضائع المصدرة عبر مرفأ بيروت ١٤٦ مليون دولار في الشهرين الاولين من العام الحالي أي ما نسبته ٢٩,٣٨ بالمئة من القيمة الاجمالية لفاتورة التصدير البالغة ٤٩٧ مليون دولار، في حين بلغت حصة مطار بيروت ٢١٧ مليون دولار أي ما نسبته ٤٣,٦٦ بالمئة، بينما بلغت حصة بوابة المصنع ٦٨ مليون دولار أي ما نسبته ١٣,٦٨ بالمئة. وبلغت حصة بوابة العبودية ٣١ مليون دولار أي ما نسبته ٦,٢٤٪.

بينت حركة الاستيراد والتصدير عبر كافة المرافئ والبوابات الجمركية خلال الشهرين الاولين من العام الحالي ان فاتورة الاستيراد جاءت اكبر مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي في حين تراجعت فاتورة التصدير بصورة ملموسة.

ارتفاع فاتورة الاستيراد الى ٣٦٠٥ ملايين دولار

فقد استورد لبنان بضائع بلغت قيمتها الاجمالية ٣٦٠٥ ملايين دولار مقابل ٣٤٣٧ مليوناً للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بزيادة قدرها ١٦٨ مليون دولار ونسبتها ٤,٨٩٪.

وانخفاض فاتورة التصدير الى ٤٩٧ مليون دولار

بينما صدر لبنان بضائع بلغت قيمتها الاجمالية ٤٩٧ مليون دولار خلال الشهرين الاولين من العام الحالي مقابل ٧٨٦ مليوناً للفترة عينها من العام الماضي أي بانخفاض كبير قدره ٢٨٩ مليون دولار ونسبته ٣٦,٧٧٪.

ارتفاع عجز الميزان التجاري الى ٣١٠٨ ملايين دولار

وقد أدى ارتفاع فاتورة الاستيراد وتراجع فاتورة التصدير خلال الشهرين الاولين من العام الحالي الى ارتفاع عجز الميزان التجاري الى ٣١٠٨ ملايين دولار

MSC لبنان ما تزال الأولى

بالاستيراد في شباط ٢٠١٤

أفادت الإحصاءات ان وكالة MSC لبنان ما تزال كعادتها متشعبة بالمرتبة الأولى على صعيد الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي، فقد أمنت تفرغ ٨٥٥٨ حاوية نمطية في شباط (فبراير) الماضي مقابل ١٠٢٣٣ حاوية في كانون الثاني (يناير) المنصرم أي بانخفاض قدره ١٦٧٥ حاوية نمطية ونسبته ١٦,٣٧٪. ويذكر أن MSC (لبنان) الوكالة العامة لـ MSC السويسرية التي تؤمن الخدمات المنتظمة عبر الخطوط البحرية التي تربط معظم المرافئ العالمية.



UNISHIP GROUP

SINCE 1977

GROUP COMPANIES:

ELIE ZAKHOUR ESTABLISHMENT.
UNITED MIDDLE EAST SHIPPING CO. SARL.
ALLIED LEVANT LINES LTD. SARL.
UNITED MIDDLE EAST SHIPPING AGENCY SAL. (OFF SHORE)

And now General Agents of:

 **KRAFTMAR CONTAINER LINE**

Offering regular services between ports of:

VALENCIA / BARCELONA / ALEXANDRIA / BEIRUT
NOVOROSSIJK / ODESSA / CONSTANZA / ALEXANDRIA / BEIRUT

AMONG OTHERS, OUR SERVICES INCLUDE:

- LINER AGENTS
- CHARTERING & TRAMP VESSEL AGENTS
- WORLDWIDE NVOCC - SERVICES
- FREIGHT FORWARDERS
- WAREHOUSING / FREE ZONE/ TRANSIT SERVICES
- PROJECT CARGO
- STEVEDORES



PROJECT CARGO HANDLING SERVICES

UNITED MIDDLE EAST SHIPPING Co. sarl.

HEAD QUARTERS:

ASHRAFIEH - RMEIL - KOBAYAT STREET - LIBERTY BUILDING

BEIRUT - LEBANON

TEL (961-1) 580398 - 580376 - 584734- 561866

FAX (961-1) 584621

E-MAIL: info@unishipgroup.com

WEB SITE: www.unishipgroup.com





غازي زعيتر

وزير الاشغال العامة والنقل

الوزير زعيتر في الاجتماع الموسع لمناقشة مشروع ردم الحوض الرابع... المطلوب الدفاع عن مصالح مرفأ بيروت وتأمين مستقبله

ترأس وزير الاشغال العامة والنقل غازي زعيتر اجتماع عمل موسع في وزارة الاشغال العامة بحضور الرئيس المدير العام لمرفأ بيروت المهندس حسن قريطم وبعض اعضاء مجلس ادارة المرفأ ومشاركة ممثلين عن نقابات وهيئات متعاملة مع المرفأ. وجرى في الاجتماع البحث في المشروع الذي اعدته ادارة مرفأ بيروت لبناء رصيف جديد مكان الحوض الرابع بغاطس يتجاوز الـ ١٥,٥ متراً، ويكون قادراً على استقبال سفن الحاويات والبضائع العامة GENERAL CARGO وسفن الناقلات للحديد التي تفوق حمولتها الـ ٥٠ ألف طن MULTIPURPOSE، مع استحداث باحة جديدة بجانبه مجهزة لاستيعاب الزيادة المرتقبة بحركة الحاويات مستقبلاً.

زعيتر

واوضح زعيتر ان هذا الاجتماع مخصص للاستماع الى آراء الحاضرين المتضاربة بحيث ان بعضاً منهم يؤيد مشروع ادارة المرفأ والبعض الآخر يعارضه لانه حسب رأيه، يؤدي لردم الحوض الرابع الذي كلف انشاؤه عشرات الملايين من الدولارات، الى استبدال الارصفة الثلاثة التي تحيط بهذا الحوض، برصيف جديد واحد مكانها وبالتالي تخفيض عدد الارصفة وتحجيم مواقع رسو السفن في المرفأ.

قريطم

وتحدث قريطم، فأشار الى ان ادارة المرفأ اتخذت اجراءات وتدابير عدة لتفعيل الخدمات المقدمة للسفن الناقلة للبضائع العامة. فعمليات تنظيف اعمال الحوضين الثاني والثالث جارية على قدم وساق من اجل ان يستعيد هذان الحوضان اعماقهما الاصلية، كما باشرت بتركيب ٤ قبابين اضافية. ومن المنتظر ان تؤمن ايضا الانارة اللازمة للرصيف رقم ١٢ المخصص للتعامل مع السفن الكبيرة المحملة بالحديد واللباحة المقابلة له. واضاف بأن الرصيف الجديد في الحوض الرابع سيكون قادراً على استقبال مختلف انواع السفن ولن يكون مخصصاً للسفن الناقلة للحاويات فقط، كما ان الباحة المستحدثة بجانبه ستكون مخصصة لاستيعاب النمو المتوقع لحركة الحاويات.

ادى الى تحويل قسم كبير من عمليات الاستيراد والتصدير التي كانت تنفذ برا الى مرفأ بيروت. واوضحت المذكرة ان مرفأ بيروت ما يزال يحقق الارقام القياسية بحركته الاجمالية رغم الازمات السياسية والاوضاع الامنية المتدهورة التي ما تزال تشهدها بعض المناطق اللبنانية. ومن المتوقع في حال استمرت وتيرة الزيادة الجيدة على حالها وخصوصاً بحركة الحاويات ان تتجدد ازمة الازدحام في العام ٢٠١٦.

وطالبت الغرفة بضرورة المباشرة في تنفيذ بناء الرصيف الجديد في الحوض الرابع والذي سيكون قادراً على استقبال السفن الناقلة للحاويات والبضائع العامة ولا سيما السفن العملاقة الناقلات للحديد التي تفوق حمولتها الـ ٥٠ ألف طن لان غاطس هذا الرصيف سيفوق الـ ١٥,٥ متراً... كما ان الباحة الجديدة التي ستبنى بجانب الرصيف الحديدي سترفع من القدرة الاستيعابية للمرفأ الى اكثر من ١,٥٥٠ مليون حاوية نمطية سنوياً وتمنع بالتالي تجدد ازمة الازدحام قبل نهاية العام ٢٠١٨.

وانتهت الغرفة مذكرتها مطالبة بالمباشرة ايضا في اعداد الجدوى الاقتصادية من توسيع مرفأ بيروت من الجهة الشرقية / الشمالية (بعد مجرى نهر بيروت) ليكون المرفأ قادراً على استيعاب النمو المرتقب بعد العام ٢٠١٨. ■

وعندما حاول بعض المعارضين التطرق الى امور لا علاقة لها بموضوع الاجتماع تدخل زعيتر طالبا حصر المناقشة بالموضوع الذي خصص له الاجتماع وهو ردم الحوض الرابع. وبعد مناقشات ومداولات، طلب زعيتر من المعارضين ان يتقدموا بكتاب يتضمن مطالبهم، مؤكدا ان المطلوب هو الدفاع عن مصالح مرفأ بيروت وتأمين مستقبله.

مذكرة الغرفة الدولية للملاحة في بيروت

من جهة ثانية سلمت الغرفة الدولية للملاحة في بيروت الوزير زعيتر مذكرة تضمنت وجهة نظرها بمشاريع التوسيع والتطوير التي تعترم ادارة مرفأ بيروت تنفيذها، كما تضمنت احصاءات وارقاما تؤكد ان ازمة الازدحام التي كان يعاني منها المرفأ قبل استخدام التوسعة الجديدة بمحطة الحاويات في الربع الاخير من العام الماضي، ستتجدد خلال العام ٢٠١٦، في حال لم تبأشر ادارة المرفأ بتنفيذ المشروع الخاص ببناء رصيف جديد في الحوض الرابع واستحداث باحة جديدة بجانبه. وأشارت الغرفة في مذكرتها الى ان تعثر النقل البري عبر الاراضي السورية بين لبنان والدول العربية نتيجة للاحداث الامنية الجارية في سوريا،

اسرار واخبار بحرية

● من المتوقع ان يحقق مرفأ بيروت رقماً قياسياً جديداً بحركة الحاويات نظراً لاستمرار ارتفاع حركة المسافنة عما كانت عليه في العام ٢٠١٣.

● ادى حصول سوء تفاهم مفاجئ بين شركتين بحريتين عالميتين الى تأخير التوقيع على الاتفاق الذي توصلتا اليه والقاضي بدمج الشركتين وتأسيس شركة بحرية مشتركة واحدة عملاقة.

● زار وفد رفيع محطة الحاويات في مرفأ بيروت وابدى اعجابه بالاليات الحديثة والمتطورة المعتمدة في تقديم خدماتها.

● تبين ان معظم ارباح الخطوط البحرية العالمية في العام ٢٠١٣، يعود الى قيامها ببيع حصص من أصول تملكها في شركات ناشطة في قطاع البحر ولا سيما في محطات الحاويات.

● تواصل الشركة الفائزة بمنافسة تجهيز وتشغيل رصيف الحاويات الجديد في مرفأ طرابلس، اتصالاتها لاستقطاب خطوط بحرية عالمية للتعامل معها فور المباشرة في تقديم خدماتها في الربع الاخير من العام الحالي.

تراجع المجموع العام للواردات للشهر الثاني على التوالي

انخفاض الواردات الجمركية الى ١٤٦,٤ مليار ليرة والـ VAT الى ١٥٨,٨ مليار والمجموع العام الى ٣٠٥,٣ مليارات ليرة

حصة مرفأ بيروت ٨٥,٧٦٪ من مجموع الواردات الجمركية في شباط ٢٠١٤

وتمثل حصة مرفأ بيروت من الواردات الجمركية البالغة ١٢٥,٦٢٨ مليار ليرة ما نسبته ٨٥,٧٦٪ من مجموع هذه الواردات والبالغ ١٤٦,٤٨١ ملياراً في شباط من العام الحالي، بينما كانت حصته من الواردات الجمركية والبالغة ١٤١,٣٦٦ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٨٨,٠٥٪ من مجموع هذه الواردات والمحصل عبر كافة المرافئ والبوابات في الشهر نفسه (شباط) من العام الماضي والبالغ ١٦٠,٥٥٩ مليار ليرة.

حصة مرفأ بيروت ٨٠,٦٤٪ من مجموع واردات الـ VAT في شباط ٢٠١٤

بينما تمثل حصة مرفأ بيروت البالغة ١٢٨,٠٨٥ مليار ليرة من واردات الـ VAT ما نسبته ٨٠,٦٤٪ من مجموع واردات الـ VAT والمحصل عبر كافة المرافئ والبوابات في شباط من العام الحالي والبالغ ١٥٨,٨٢٨ ملياراً، في حين كانت حصته من واردات الـ VAT والبالغة ١٢١,١٤١ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٧٩,١٤٪ من مجموع الـ VAT المستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات والبالغ ١٥٣,٠٦٨ ملياراً في الشهر نفسه من شباط من العام ٢٠١٣.

حصة مرفأ بيروت ٨٣,١٠٪ من المجموع العام للواردات في شباط ٢٠١٤

وبذلك تمثل حصة مرفأ بيروت من الواردات الجمركية والـ VAT والبالغ مجموعها ٢٥٣,٧١٣ مليار ليرة في شباط من العام الحالي ما نسبته ٨٣,١٠٪ من المجموع العام لهذه الواردات والبالغ ٣٠٥,٣٠٩ مليارات ليرة بينما كانت حصة مرفأ بيروت والبالغ مجموعها ٢٦٢,٥٠٧ ملياراً، تمثل ما نسبته ٨٣,٧٠٪ من المجموع العام للواردات الجمركية والـ VAT والبالغ ٣١٣,٦٢٧ مليار ليرة والمستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات في شباط من العام ٢٠١٣. ■

جدول مقارنة بالواردات الجمركية والـ VAT في شباط وكانون الثاني ٢٠١٤

البوابات	شباط ٢٠١٤	كانون الثاني ٢٠١٤	-/+
١- مرفأ بيروت	١٢٥,٦٢٨ مليار ليرة	١٦٠,٩٤٩ مليار ليرة	-٣٥,٣٢١ مليار ليرة
٢- مطار بيروت الدولي	١٤,١٣٤ مليار ليرة	١٢,٣٠٩ مليار ليرة	+١,٨٢٥ مليار ليرة
٣- مرفأ طرابلس	٤,٢٠٢ مليار ليرة	٤,٩٨٤ مليار ليرة	-٧٨٢ مليون ليرة
٤- مرفأ صيدا	١,٧٥٣ مليار ليرة	١,٩١١ مليون ليرة	-١,٥٦٢ مليار ليرة
٥- بوابة المصنع	٧٢٣ مليون ليرة	٧٤٤ مليون ليرة	-٢١ مليون ليرة
٦- مرفأ صور	٢٥ مليون ليرة	١٠٠ مليون ليرة	-٧٥ مليون ليرة
٧- بوابة العبودية	٨ ملايين ليرة	٧ ملايين ليرة	+١ مليون ليرة
٨- بوابة العريضة	٨ ملايين ليرة	٨ ملايين ليرة	-
مجموع الواردات الجمركية	١٤٦,٤٨١ مليار ليرة	١٧٩,٢٩٢ مليار ليرة	-٣٢,٨١١ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٥٨,٨٢٨ مليار ليرة	١٧٣,٩٣٠ مليار ليرة	-١٥,١٠٢ مليار ليرة
المجموع العام للواردات	٣٠٥,٣٠٩ مليار ليرة	٣٥٣,٢٢٢ مليار ليرة	-٤٧,٩١٣ مليار ليرة

جدول مقارنة بالواردات الجمركية والـ VAT خلال شباط من العامين ٢٠١٣ و ٢٠١٤

البوابات	شباط ٢٠١٤	شباط ٢٠١٣	-/+
١- مرفأ بيروت	١٢٥,٦٢٨ مليار ليرة	١٤١,٣٦٦ مليار ليرة	-١٥,٧٣٨ مليار ليرة
٢- مطار بيروت الدولي	١٤,١٣٤ مليار ليرة	١٢,٩١٥ مليار ليرة	+١,٢١٩ مليار ليرة
٣- مرفأ طرابلس	٤,٢٠٢ مليار ليرة	٤,٨٨٣ مليار ليرة	-٦٧٨ مليون ليرة
٤- مرفأ صيدا	١,٧٥٣ مليار ليرة	٨٨٨ مليون ليرة	+١,٦٦٥ مليار ليرة
٥- بوابة المصنع	٧٢٣ مليون ليرة	١,٢٤٥ مليار ليرة	-٥٢٢ مليون ليرة
٦- مرفأ صور	٢٥ مليون ليرة	٤٣ مليون ليرة	-١٨ مليون ليرة
٧- بوابة العبودية	٨ ملايين ليرة	١٧ مليون ليرة	-٩ ملايين ليرة
٨- بوابة العريضة	٨ ملايين ليرة	٢ مليون ليرة	+٦ ملايين ليرة
مجموع الواردات الجمركية	١٤٦,٤٨١ مليار ليرة	١٦٠,٥٥٩ مليار ليرة	-١٤,٠٧٨ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٥٨,٨٢٨ مليار ليرة	١٥٣,٠٦٨ مليار ليرة	+٥,٧٦٠ مليار ليرة
المجموع العام للواردات	٣٠٥,٣٠٩ مليار ليرة	٣١٣,٦٢٧ مليار ليرة	-٨,٣١٨ مليار ليرة



بدري ضاهر

المراقب الاولي لدائرة المانيقست

بينت الاحصاءات الصادرة عن مصلحة الامانة الرئيسية في ادارة الجمارك اللبنانية ان المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة الـ VAT المستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات الجمركية تراجع في شهر شباط (فبراير) الماضي عما كان عليه في شهر كانون الثاني يناير المنصرم وذلك للشهر الثاني على التوالي. ويعود هذا التراجع الى انخفاض عدد السيارات المستوردة عبر مرفأ بيروت.

انخفاض المجموع العام للواردات الى ٣٠٥,٣٠٩ مليارات ليرة في شباط ٢٠١٤

فقد بلغ المجموع العام للواردات الجمركية والـ VAT في شباط الماضي ٣٠٥,٣٠٩ مليارات ليرة مقابل ٣٥٣,٢٢٢ ملياراً لشهر كانون الثاني المنصرم، اي بانخفاض قدره ٤٧,٩١٣ مليار ليرة ونسبته ١٣,٥٦٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٠٥,٣٠٩ مليارات ليرة في شباط ٢٠١٤ كالاتي: **مجموع الواردات الجمركية:** بلغ ١٤٦,٤٨١ مليار ليرة مقابل ١٧٩,٢٩٢ ملياراً، اي بتراجع قدره ٣٢,٨١١ ملياراً ونسبته ١٨,٣٠٪. **مجموع واردات الـ VAT:** بلغ ١٥٨,٨٢٨ مليار ليرة مقابل ١٧٣,٩٣٠ ملياراً اي بانخفاض قدره ١٥,١٠٢ مليار ليرة ونسبته ٨,٦٨٪.

مقارنة بالمجموع العام للواردات الجمركية خلال الشهرين الاولين من العام ٢٠١٤

وافادت المقارنة بمجموع الواردات الجمركية المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات خلال شهري كانون الثاني وشباط من العام الحالي بالارقام التالية: - بقي مرفأ بيروت مرتبعا على المرتبة الاولى بتحصيله ١٢٥,٦٢٨ مليار ليرة مقابل ١٦٠,٩٤٩ ملياراً، اي بتراجع قدره ٣٥,٣٢١ مليار ليرة ونسبته ٢١,٩٤٪. - وحافظ مطار بيروت الدولي على المرتبة الثانية باستيفائه ١٤,١٣٤ مليار ليرة مقابل ١٢,٣٠٩ ملياراً، اي بتحسين قدره ١,٨٢٥ مليار ليرة ونسبته ١٤,٨٣٪. - كما راح مرفأ طرابلس مكانه في المرتبة الثالثة بـ ٤,٢٠٢ مليار ليرة مقابل ٤,٩٨٤ ملياراً، اي بتراجع قدره ٧٨٢ مليون ليرة ونسبته ١٥,٦٩٪.

ومقارنة بالمجموع العام لواردات الـ VAT خلال الشهرين الاولين من العام ٢٠١٤

كما اظهرت المقارنة بمجموع واردات الضريبة على القيمة المضافة الـ VAT خلال الشهرين الاولين من العام الحالي الآتي: - ظل مرفأ بيروت محتلا المرتبة الاولى بتحصيله ١٢٨,٠٨٥ مليار ليرة مقابل ١٤٨,١٧٦ ملياراً لشهر كانون الثاني المنصرم، اي بتراجع نسبته ١٣,٥٦٪. - كما احتفظ مطار بيروت الدولي بالمرتبة الثانية باستيفائه ١٩,٤٣٦ مليار ليرة مقابل ١٥,٦٠٠ ملياراً، اي بزيادة نسبته ٢٤,٥٩٪. - وجاءت المرتبة الثالثة لصالح مرفأ طرابلس بـ ٤,٤٤٥ مليار ليرة مقابل ٦,١٣٢ ملياراً اي بتحسين قدره ٣١٣ مليون ليرة ونسبته ٥,١٠٪.

مجموع الواردات في شباط ٢٠١٤ ادنى منه في شباط ٢٠١٣

من جهة ثانية، افادت الاحصاءات ان المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة الـ VAT والمحصل عبر كافة المرافئ والبوابات خلال شباط من العام الحالي والبالغ ٣٠٥,٣٠٩ مليارات ليرة جاء ادنى مما كان عليه في الشهر ذاته (شباط) من العام الماضي حيث بلغ ٣١٣,٦٢٧ ملياراً، اي بانخفاض قدره ٨,٣١٨ مليار ليرة ونسبته ٢,٦٥٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٠٥,٣٠٩ مليارات ليرة في شباط الماضي كالاتي: **مجموع الواردات الجمركية:** بلغ ١٤٦,٤٨١ مليار ليرة في شباط ٢٠١٤ مقابل ١٦٠,٥٥٩ ملياراً للشهر نفسه من العام ٢٠١٣ اي بانخفاض نسبته ٨,٧٧٪. **مجموع واردات الـ VAT:** بلغ ١٥٨,٨٢٨ مليار ليرة مقابل ١٥٣,٠٦٨ ملياراً، اي بارتفاع قدره ٥,٧٦٠ مليار ليرة ونسبته ٣,٧٦٪.

تراجع حركة السيارات المستوردة انعكس سلباً على المجموع العام للواردات

١٥٢ باخرة، ٦٩٢ ألف طن، ٩٨٦٢٩ حاوية نمطية، ٥٩٢١ سيارة و ١٨٥٠ مليون دولار

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ١٦,٥٤٢ حاوية نمطية مقابل ١٥,٤٦٠ حاوية، أي بتحسين قدره ١,٠٨٢ حاوية نمطية ونسبته ٧٪.

انخفاض حركة السيارات في شباط ٢٠١٤

من جهة ثانية بينت الاحصاءات ان حركة السيارات التي تداولها مرفأ بيروت في شباط الماضي بلغت ٥,٩٢١ سيارة مقابل ٩,٠٩٢ سيارة في كانون الثاني المنصرم، أي بتراجع دراماتيكي قدره ٣,١٧١ سيارة ونسبته ٣٤,٨٨٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٥,٩٢١ سيارة في شباط الماضي كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٥,٢٨٧ سيارة مقابل ٧,٦٤٤ سيارة، أي بانخفاض كبير قدره ٢,٣٥٧ سيارة ونسبته ٣٠,٨٣٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ٦٣٤ سيارة مقابل ١,٤٤٨ سيارة، أي بتراجع قدره ٨١٤ سيارة ونسبته ٥٦,٢١٪.

مجموع الواردات المالية في شباط ٢٠١٤

من جهة أخرى بلغ المجموع العام للواردات المالية في شباط الماضي وبعد تحويله الى دولار ١٨٤,٩٧٣ مليون دولار مقابل ٢٢٤,٨١٣ مليوناً في كانون الثاني المنصرم، أي بانخفاض كبير قدره ٣٩,٨٤٠ مليون دولار ونسبته ١٧,٧٢٪.

وتوزع هذا المجموع العام للواردات المالية كالآتي:

الواردات المرفئية: بلغت ١٦,١٦٠ مليون دولار مقابل ١٨,٤٩٦ مليوناً أي بانخفاض قدره ٢,٣٣٦ مليون دولار ونسبته ١٢,٦٣٪.

الواردات الجمركية: بلغت ١٢٥,٦٢٨ مليار ليرة مقابل ١٦٠,٩٤٩ ملياراً أي بتراجع قدره ٣٥,٣٢١ مليار ليرة ونسبته ٢١,٩٤٪.

واردات الـ VAT: بلغت ١٢٨,٠٨٥ مليار ليرة مقابل ١٤٨,١٧٦ ملياراً، أي بانخفاض قدره ٢٠,٠٩١ مليار ليرة ونسبته ١٣,٥٦٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغت ٧٧٣ مليون ليرة مقابل ١,٨٩٨ مليار ليرة، أي بانخفاض قدره ١,١٢٥ مليار ليرة ونسبته ٥٩,٢٧٪.

الأبواب	شباط ٢٠١٤	كانون الثاني ٢٠١٤	+/-
عدد البواخر	١٥٢ باخرة	١٦٦ باخرة	- ١٤ باخرة
كميات البضائع	٦٩٢ ألف طن	٧٠٢ ألف طن	- ١٠ ألف طن
بضائع مستوردة	٦٣١ ألف طن	٦٣٦ ألف طن	- ٥ ألف طن
بضائع مصدرة	٦١ ألف طن	٦٦ ألف طن	- ٥ ألف طن
عدد الحاويات	٩٨,٦٢٩ حاوية نمطية	٩١,٠١٨ حاوية نمطية	+ ٧,٦١١ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٥٥,٤٦٤ حاوية نمطية	٤٦,٠١٨ حاوية نمطية	+ ٩,٤٤٦ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها	٤٣,١٦٥ حاوية نمطية	٤٥,٠٠٠ حاوية نمطية	- ١,٨٣٥ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على متن السفن	٢,٤٢٤ حاوية نمطية	٢,٢٧٠ حاوية نمطية	+ ١٥٤ حاوية نمطية
عدد السيارات	٥,٩٢١ سيارة	٩,٠٩٢ سيارة	- ٣,١٧١ سيارة
سيارات مستوردة	٥,٢٨٧ سيارة	٧,٦٤٤ سيارة	- ٢,٣٥٧ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٦٣٤ سيارة	١,٤٤٨ سيارة	- ٨١٤ سيارة
الواردات المرفئية	١٦,١٦٠ مليون دولار	١٨,٤٩٦ مليون دولار	- ٢,٣٣٦ مليون دولار
الواردات الجمركية	١٢٥,٦٢٨ مليار ليرة	١٦٠,٩٤٩ مليار ليرة	- ٣٥,٣٢١ مليار ليرة
واردات الـ TVA	١٢٨,٠٨٥ مليار ليرة	١٤٨,١٧٦ مليار ليرة	- ٢٠,٠٩١ مليار ليرة
واردات رئاسة الميناء	٧٧٣ مليون ليرة	١,٨٩٨ مليار ليرة	- ١,١٢٥ مليار ليرة
مجموع الواردات	٢٥٤,٤٨٦ مليار ليرة	٣١١,٠٢٣ مليار ليرة	- ٥٦,٥٣٧ مليار ليرة
ليرات لبنانية	١٦,١٦٠ مليون دولار	١٨,٤٩٦ مليون دولار	- ٢,٣٣٦ مليون دولار
المجموع العام للواردات	١٨٤,٩٧٣ مليون دولار	٢٢٤,٨١٣ مليون دولار	- ٣٩,٨٤٠ مليون دولار



المهندس سامي حسين
مدير الحركة في مرفأ بيروت

بينت الاحصاءات ان مرفأ بيروت سجل ارتفاعاً بحركة الحاويات التي تداولها في شهر شباط (فبراير) عما كانت عليه في شهر كانون الثاني (يناير) المنصرم، في حين تراجعت حركة السيارات بصورة كبيرة، وراوح الوزن الاجمالي للبضائع مكانه، وقد انعكس الانخفاض الدراماتيكي لحركة السيارات المستوردة سلباً على مجموع الواردات المالية.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت في كانون الثاني وشباط ٢٠١٤

واظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية خلال كانون الثاني وشباط من العام الحالي الارقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ١٥٢ باخرة في شباط مقابل ١٦٦ باخرة في كانون الثاني أي بتراجع قدره ١٤ باخرة ونسبته ٨,٤٣٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الاجمالي ٦٩٢ ألفاً مقابل ٧٠٢ ألف طن، أي بانخفاض صغير قدره ١٠ آلاف طناً ونسبته ١,٤٢٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٦٩٢ ألف طن في شباط الماضي كالآتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ٦٣١ ألف طن مقابل ٦٣٦ ألفاً، أي بانخفاض قدره ٥ آلاف طن ونسبته ٠,٧٩٪.

البضائع اللبنانية المصدرة: بلغ وزنها ٦١ ألف طن مقابل ٦٦ ألفاً، أي بتراجع قدره ٥ آلاف طن ونسبته ٧,٥٨٪.

ارتفاع حركة الحاويات في شباط ٢٠١٤

وارتفع عدد الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت في شباط الماضي فبلغ ٩٨,٦٢٩ حاوية نمطية مقابل ٩١,٠١٨ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٨,٣٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٨,٦٢٩ حاوية نمطية في شباط كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٥٥,٤٦٤ حاوية نمطية مقابل ٤٦,٠١٨ حاوية، أي بتراجع قدره ٥٥٤ حاوية نمطية ونسبته ١,٢٠٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها: بلغت ٥٠,٧٤١ حاوية نمطية مقابل ٤٢,٧٣٠ حاوية، أي بارتفاع قدره ٨,٠١١ حاوية نمطية ونسبته ١٨,٧٥٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ٢,٤٢٤ حاوية نمطية مقابل ٢,٢٧٠ حاوية، أي بارتفاع قدره ١٥٤ حاوية نمطية ونسبته ٦,٧٨٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في شباط ٢٠١٤؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في شباط ٢٠١٤ كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٨,٧٨٧ حاوية نمطية مقابل ٢٨,٧٣٩ حاوية في كانون الثاني، أي بارتفاع نسبته ٠,١٧٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ٢٢ حاوية نمطية مقابل ٣٤ حاوية، أي بتراجع قدره ١٢ حاوية نمطية ونسبته ٣٥,٢٩٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ١٦,٦٥٥ حاوية نمطية مقابل ١٧,٢٤٥ حاوية، أي بتراجع قدره ٥٩٠ حاوية نمطية ونسبته ٣,٤٢٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في شباط ٢٠١٤؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها والبالغة ٥٠,٧٤١ حاوية نمطية في شباط الماضي كالآتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٥,٧٠٢ حاوية نمطية مقابل ٤,٤٨٧ حاوية في كانون الثاني، أي بارتفاع نسبته ٢٧,٠٨٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٨,٤٩٧ حاوية نمطية مقابل ٢٢,٧٨٣ حاوية أي بزيادة قدرها ٥,٧١٤ حاوية نمطية ونسبتها ٢٥,٠٨٪.

General Agent for



Accepting Cargo from/to:

Turkey	Istanbul (Marport), Izmir (Evyap), Gemlik Izmir, Mersin & Antalya
Egypt	Alexandria, Port Said, Dekheila
Greece	Piraeus & Thessaloniki
Spain	Castellon, Valencia, Barcelona, Algeciras Bilbao Marine (Vigo) & Las Palmas
Italy	Genoa, La Spezia, Salerno, Venice Ravenna & Ancona
Slovenia	Koper
France	Fos Sur Mer
Portugal	Lisbon, Setubal & Lexios
Black Sea	Odessa (Ukraine), Novorossiysk (Russian) Varna (Bulgaria), Constanza (Romania) & Poti (Georgia)
North Africa	Alger (Algeria), Sousse (Tunisia) Casablanca & Tangier (Morocco) Misurata, Benghazi, Khoms & Tripoli
West Africa	Apapa (Nigeria), Tema (Ghana) Abidjan (Cote d'Ivoire) Bata & Malabo (Equatorial Guinea)



Accepting containers from/to: Port Said / Mersin

For Booking and information please call:

Arkas Levant S.A.R.L. | Esseily Building, Block A, 3rd floor, Riad El Solh Square, Beirut Central District | PO Box: 11/1402
Riad El Solh 1107 2080, Beirut, Lebanon | Tel: +961 1 78 37 83 | Fax: +961 1 78 47 84 | Email: beirut@arkaslevant.com

الزيادة الكبيرة بالحركة الاجمالية لم تترجم ارتفاعاً بمجموع الواردات

٣١٨ باخرة، ١,٣٩٤ مليون طن، ١٨٩,٦ حاوية نمطية، ١٥٠,١٣ سيارة و٤٠٩,٨٠ مليون دولار

الحاويات المصدرة مألًى ببضائع لبنانية: بلغت ١٠,١٨٩ حاوية نمطية مقابل ٩,١٣٣ حاوية، اي بارتفاع قدره ١,٠٥٦ حاوية نمطية ونسبته ١١,٥٦٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٥١,٢٨٠ حاوية نمطية مقابل ٤٢,٨٩٤ حاوية، اي بزيادة قدرها ٨,٣٨٦ حاوية نمطية ونسبتها ١٩,٥٥٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ عددها ٣٢,٠٠٢ حاوية نمطية مقابل ٣٢,٢٤٣ حاوية، اي بتراجع قدره ٢٤١ حاوية نمطية ونسبته ٠,٧٤٪.

ارتفاع عدد السيارات خلال الشهرين الأولين من العام ٢٠١٤

وبلغ عدد السيارات التي تداولها مرفأ بيروت خلال الشهرين الأولين من العام الحالي ١٥٠,١٣ سيارة مقابل ١٤,٧٧٥ سيارة للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بارتفاع

قدره ٢٣٨ سيارة ونسبته ١,٦١٪.

وتوزع هذا المجموع العام للسيارات كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ١٢,٩٣١ سيارة مقابل ١٣,٠٠١ سيارة، اي بانخفاض قدره ٧٠ سيارة ونسبته ٠,٥٤٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغ عددها ٢,٠٨٢ سيارة مقابل ١,٧٧٤ سيارة، اي بتحسّن قدره ٣٠٨ سيارات ونسبته ١٧,٣٦٪.

تراجع مجموع الواردات المالية خلال الشهرين الأولين من العام الحالي

بلغ المجموع العام للواردات المالية ٤٠٩,٧٨٦ مليون دولار خلال الشهرين الأولين من العام الحالي مقابل ٤٢١,٥٧٦ مليوناً للفترة نفسها من العام الماضي، اي بانخفاض قدره ١١,٧٩٠ مليون دولار ونسبته ٢,٨٠٪.

وتوزع هذا المجموع العام للواردات المالية كالآتي:

مجموع الواردات المرفئية: بلغ ٣٤,٦٥٦ مليون دولار مقابل ٣٢,٥٥٣ مليوناً اي بارتفاع قدره ٢,١٠٣ مليون دولار ونسبته ٦,٤٦٪.

مجموع الواردات الجمركية: بلغ ١٩٠,١٠٠ مليون دولار مقابل ٢١٥,٧٦٠ مليوناً، اي بانخفاض قدره ٢٥,٦٦٠ مليون دولار ونسبته ١١,٨٩٪.

مجموع واردات الـ VAT: بلغ ١٨٣,٢٥٨ مليون دولار مقابل ١٧١,٦٢٤ مليوناً بارتفاع قدره ١١,٦٣٤ مليون دولار ونسبته ٦,٧٨٪.

مجموع واردات رئاسة الميناء: بلغ ١,٧٧٢ مليون دولار مقابل ١,٦٣٩ مليون اي بتحسّن قدره ١٣٣ ألف دولار ونسبته ٨,١١٪.

الأيّام	الشهران الأولان ٢٠١٤	الشهران الأولان ٢٠١٣	+/-
عدد البواخر	٣١٨ باخرة	٣٣٦ باخرة	-١٨ باخرة
كميات البضائع	١,٣٩٤ مليون طن	١,٢٠٦ مليون طن	+١٨٨ ألف طن
بضائع مستوردة	١,٢٦٧ مليون طن	١,٠٧٦ مليون طن	+١٩١ ألف طن
بضائع مصدرة	١٢٧ ألف طن	١٣٠ ألف طن	-٣ آلاف طن
عدد الحاويات	١٨٩,٦٤٧ حاوية نمطية	١٧٣,٢٨٨ حاوية نمطية	+١٦,٣٥٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٩١,٤٨٢ حاوية نمطية	٨٢,٢١٠ حاوية نمطية	+٩,٢٧٢ حاوية نمطية
حاويات مصدرة	٩٣,٤٧١ حاوية نمطية	٩١,٠٧٨ حاوية نمطية	+٢,٣٩٣ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها	٤,٦٩٤ حاوية نمطية	٦,٨٠٨ حاوية نمطية	-٢,١١٤ حاوية نمطية
على متن السفن	١٥,٠١٣ سيارة	١٤,٧٧٥ سيارة	+٢٣٨ سيارة
عدد السيارات	١٢,٩٣١ سيارة	١٣,٠٠١ سيارة	-٧٠ سيارة
السيارات المستوردة	٢,٠٨٢ سيارة	١,٧٧٤ سيارة	+٣٠٨ سيارة
السيارات المعاد تصديرها بحراً	٣٤,٦٥٦ مليون دولار	٣٢,٥٥٣ مليون دولار	+٢,١٠٣ مليون دولار
مجموع الواردات المرفئية	١٩٠,١٠٠ مليون دولار	٢١٥,٧٦٠ مليون دولار	-٢٥,٦٦٠ مليون دولار
مجموع واردات الـ VAT	١٨٣,٢٥٨ مليون دولار	١٧١,٦٢٤ مليون دولار	+١١,٦٣٤ مليون دولار
مجموع واردات رئاسة الميناء	١,٧٧٢ مليون دولار	١,٦٣٩ مليون دولار	+١٣٣ ألف دولار
المجموع العام للواردات	٤٠٩,٧٨٦ مليون دولار	٤٢١,٥٧٦ مليون دولار	-١١,٧٩٠ مليون دولار

تظهر الاحصاءات الخاصة بمرفأ بيروت ان هذا المرفق البحري الاهم في لبنان ما يزال يغرد خارج السرب بتحقيقه الارقام القياسية بحركته، في حين ان اغلبية القطاعات الاقتصادية تعاني تراجعاً مستمراً بنشاطها وايراداتها، نتيجة للاثبات السياسية والاحداث الامنية والتفجيرات الارهابية المستمرة في لبنان.

ولابد من الاشارة الى ان هذه الارقام القياسية المحققة بالحركة الاجمالية لم تترجم ارتفاعاً بمجموع الواردات المالية.

ارتفاع الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت خلال الشهرين الأولين من العام الحالي

فقد اظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال الشهرين الأولين من العامين ٢٠١٣ و٢٠١٤ الوقائع التالية:

مجموع البواخر: بلغ ٣١٨ باخرة مقابل ٣٣٦ باخرة اي بانخفاض قدره ١٨ باخرة ونسبته ٥,٣٦٪.

الوزن الاجمالي للبضائع: افرغت هذه البواخر وشحنت ما مجموعه ١,٣٩٤ مليون طن مقابل ١,٢٠٦ مليون طن اي بزيادة نسبتها ١٥,٥٩٪. وتوزع هذا الوزن الاجمالي كالآتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ١,٢٦٧ مليون طن مقابل ١,٠٧٦ مليون طن، اي بارتفاع قدره ١٩١ ألف طن ونسبته ١٧,٧٥٪.

البضائع اللبنانية المصدرة: بلغ وزنها ١٢٧ ألف طن مقابل ١٣٠ ألفاً، اي بانخفاض طفيف قدره ٣ آلاف طن ونسبته ٢,٣١٪.

ارتفاع عدد الحاويات في الشهرين الأولين من العام ٢٠١٤

كما سجلت حركة الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت في الشهرين الأولين من العام الحالي ارتفاعاً فبلغ مجموعها ١٨٩,٦٤٧ حاوية نمطية مقابل ١٧٣,٢٨٨ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بزيادة نسبتها ٩,٤٤٪.

وتوزع هذا المجموع للحاويات والبالغ ١٨٩,٦٤٧ حاوية نمطية كالآتي: **الحاويات المستوردة:** بلغت ٩١,٤٨٢ حاوية نمطية مقابل ٨٢,٢١٠ حاويات للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بزيادة نسبتها ١١,٢٨٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها: بلغ مجموعها ٩٣,٤٧١ حاوية نمطية مقابل ٨٤,٢٧٠ حاوية اي بارتفاع قدره ٩,٢٠١ حاوية نمطية ونسبته ١٠,٩٢٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٤,٦٩٤ حاوية نمطية مقابل ٦,٨٠٨ حاويات اي بتراجع قدره ٢,١١٤ حاوية نمطية ونسبته ٣١,٠٦٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في الشهرين الأولين من العام ٢٠١٤؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة البالغة ٩١,٤٨٢ حاوية نمطية خلال الشهرين الأولين من العام الحالي كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٥٧,٥٢٦ حاوية نمطية مقابل ٥١,١٨٦ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بارتفاع قدره ٦,٣٤٠ حاوية نمطية ونسبته ١٢,٣٩٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ٥٦ حاوية نمطية مقابل ٣٠ حاوية اي بارتفاع قدره ٢٦ حاوية نمطية ونسبته ٨٦,٦٧٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٣٣,٩٠٠ حاوية نمطية مقابل ٣٠,٩٩٤ حاوية، اي بارتفاع قدره ٢,٩٠٦ حاويات نمطية ونسبته ٩,٣٨٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها خلال الشهرين الأولين؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها البالغة ٩٣,٤٧١ حاوية نمطية خلال الشهرين الأولين من العام الحالي كالآتي:

الاحداث الامنية في طرابلس وضواحيها وسوريا تؤثر سلبا على مرفأ طرابلس

٣٨ باخرة، ١٠٠,٥٧١ طن، ٢١٦ سيارة و١٢,٣٧١ مليار ليرة مجموع الواردات المالية

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ١٠٠,٥٧١ طناً في شباط ٢٠١٤ كالآتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ٩٦,٨٧٧ طنًا مقابل ٧٠,٥٥٥ طنًا، أي بارتفاع قدره ٢١٦,٣٢٢ طنًا ونسبته ٢٧,٣١٪.

البضائع المصدرة: بلغ وزنها ٣,٦٩٤ طنًا مقابل ١١,٣٠١ طنًا، أي بانخفاض قدره ٧,٦٠٧ طنًا ونسبته ٦٧,٣١٪.

وانخفاض مجموع الواردات في شباط ٢٠١٤

كما انخفض المجموع العام للواردات المالية في شباط من العام الحالي فبلغ ١٢,٣٧٠ مليار ليرة مقابل ١٤,٤٩١ مليار للشهر نفسه شباط من العام الماضي أي بتراجع قدره ٢,١٢١ مليار ليرة ونسبته ١٤,٦٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٢,٣٧٠ مليار ليرة في شباط كالآتي:

الواردات المرفئية: بلغت ١,٧٢٣ مليار ليرة مقابل ١,٦٧١ مليار من الشهر ذاته من العام الماضي، أي بارتفاع قدره ٥٢ مليون ليرة ونسبته ٣,١١٪.

الواردات الجمركية: بلغت ٤,٢٠٢ مليار ليرة مقابل ٤,٨٨٣ مليار، أي بانخفاض قدره ٦٨١ مليون ليرة ونسبته ١٣,٩٤٪.

واردات الـ VAT: بلغت ٦,٤٤٥ مليار ليرة مقابل ٧,٩٣٧ مليار، أي بتراجع قدره ١,٤٩٢ مليار ليرة ونسبته ١٨,٨٠٪.

وتجدر الإشارة أخيراً إلى أن بواخر الرو/رو (العبارات) ما تزال تؤم مرفأ طرابلس وعلى متنها شاحنات محملة ببضائع تركية مستوردة لصالح تجار لبنانيين ثم تغادر مرفأ طرابلس وعلى متنها شاحنات محملة ببضائع لبنانية لصالح تجار اترك.

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس ومجموع وارداته المالية خلال شهري كانون الثاني وشباط ٢٠١٤

الايواب	شباط ٢٠١٤	كانون الثاني ٢٠١٤	+/-
عدد البواخر	٣٨ باخرة	٤٥ باخرة	-٧ باخرة
كميات البضائع	١٠٠,٥٧١ طنًا	٧٩,٠٠٠ طنًا	+٢١,٥٧١ طنًا
بضائع مستوردة	٩٦,٨٧٧ طنًا	٦٨,٥٣٤ طنًا	+٢٨,٣٤٣ طنًا
بضائع مصدرة	٣,٦٩٤ طنًا	١٠,٤٦٦ طنًا	-٦,٧٧٢ طنًا
عدد السيارات	٢١٧ سيارة	٣٥٨ سيارة	-١٤١ سيارة
الواردات المرفئية	١,٧٢٣ مليار ليرة	١,٦١٨ مليار ليرة	+١٠٥ ملايين ليرة
الواردات الجمركية	٤,٢٠٢ مليار ليرة	٤,٩٨٤ مليار ليرة	-٧٨٢ مليون ليرة
واردات الـ TVA	٦,٤٤٥ مليار ليرة	٦,١٣٢ مليار ليرة	+٣١٣ مليون ليرة
المجموع العام للواردات	١٢,٣٧٠ مليار ليرة	١٢,٧٣٤ مليار ليرة	-٣٦٤ مليون ليرة

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس ومجموع وارداته المالية خلال شهري شباط ٢٠١٣ و٢٠١٤

الايواب	شباط ٢٠١٤	شباط ٢٠١٣	+/-
عدد البواخر	٣٨ باخرة	٤٦ باخرة	-٨ بواخر
كميات البضائع	١٠٠,٥٧١ طنًا	٨١,٨٥٦ طنًا	+١٨,٧١٥ طنًا
بضائع مستوردة	٩٦,٨٧٧ طنًا	٧٠,٥٥٥ طنًا	+٢٦,٣٢٢ طنًا
بضائع مصدرة	٣,٦٩٤ طنًا	١١,٣٠١ طنًا	-٧,٦٠٧ طنًا
عدد السيارات	٢١٧ سيارة	٥٢١ سيارة	-٣٠٤ سيارة
الواردات المرفئية	١,٧٢٣ مليار ليرة	١,٦٧١ مليار ليرة	+٥٢ ملايين ليرة
الواردات الجمركية	٤,٢٠٢ مليار ليرة	٤,٨٨٣ مليار ليرة	-٦٨١ مليون ليرة
واردات الـ TVA	٦,٤٤٥ مليار ليرة	٧,٩٣٧ مليار ليرة	-١,٤٩٢ مليار ليرة
المجموع العام للواردات	١٢,٣٧٠ مليار ليرة	١٤,٤٩١ مليار ليرة	-٢,١٢١ مليار ليرة

اظهرت احصاءات مرفأ طرابلس ان الوزن الاجمالي للبضائع المستوردة والمصدرة في شباط (فبراير) الماضي جاء اكبر مما كان عليه في كانون الثاني (يناير) المنصرم في حين تراجع عدد السيارات. كما افادت ان تراجع عدد السيارات انعكس سلبا على المجموع العام للواردات المالية. والمعلوم ان الاحداث الامنية المستمرة في مدينة طرابلس وضواحيها والحرب المستعرة في سوريا منذ حوالي ٣ سنوات ادت الى انخفاض حركة مرفأ طرابلس بصورة دراماتيكية. والمعلوم ان مرفأ عاصمة الشمال كان يشهد استيراد اكثر من ٥٠ الف طن من البضائع شهريا وهي برسم الترانزيت الى الدول العربية، فتراجع وزن هذه البضائع الى اقل من ٥ آلاف طن شهريا نتيجة لهذه الاحداث وتعتبر النقل البري عبر الاراضي السورية.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس خلال شهري كانون الثاني وشباط ٢٠١٤

وبينت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس خلال شهري كانون الثاني وشباط من العام الحالي الارقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ٣٨ باخرة مقابل ٤٥ باخرة في كانون الثاني المنصرم، أي بانخفاض قدره ٧ بواخر ونسبته ١٥,٥٦٪.

كميات البضائع: بلغ الوزن الاجمالي للبضائع المستوردة والمصدرة ١٠٠,٥٧١ طنًا مقابل ٧٩ الفًا، أي بارتفاع قدره ٢١,٥٧١ طنًا ونسبته ٢٧,٣٠٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي للبضائع البالغ ١٠٠,٥٧١ طنًا في شباط ٢٠١٤ كالآتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ٩٦,٨٧٧ طنًا مقابل ٦٨,٥٣٤ طنًا، أي بزيادة قدرها ٢٨,٣٤٣ طنًا ونسبتها ٤١,٣٦٪.

البضائع المصدرة: بلغ وزنها ٣,٦٩٤ طنًا مقابل ١٠,٤٦٦ طنًا، أي بتراجع قدره ٦,٧٧٢ طنًا ونسبته ٦٤,٧٠٪.

عدد السيارات: بلغ ٢١٧ سيارة مقابل ٣٥٨ سيارة، أي بتراجع قدره ١٤١ سيارة ونسبته ٣٩,٣٨٪.

وانخفاض مجموع الواردات في شباط ٢٠١٤

كما انخفض المجموع العام للواردات المالية نتيجة لانخفاض عدد السيارات حيث بلغ ١٢,٣٧٠ مليار ليرة في شباط الماضي مقابل ١٢,٧٣٤ مليار للشهر كانون الثاني المنصرم، أي بانخفاض قدره ٣٦٤ مليون ليرة ونسبته ٢,٨٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٢,٣٧٠ مليار ليرة في شباط كالآتي:

الواردات المرفئية: بلغت ١,٧٢٣ مليار ليرة مقابل ١,٦١٨ مليار للشهر كانون الثاني ٢٠١٤ أي بتحسّن قدره ١٠٥ ملايين ليرة ونسبته ٦,٤٩٪.

الواردات الجمركية: بلغت ٤,٢٠٢ مليار ليرة مقابل ٤,٩٨٤ مليار، أي بانخفاض قدره ٧٨٢ مليون ليرة ونسبته ١٥,٦٩٪.

واردات الـ VAT: بلغت ٦,٤٤٥ مليار ليرة مقابل ٦,١٣٢ مليار، أي بارتفاع قدره ٣١٣ مليون ليرة ونسبته ٥,١٠٪.

حركة مرفأ طرابلس في شباط ٢٠١٤ أكبر منها في شباط ٢٠١٣

من ناحية أخرى افادت المقارنة ان حركة مرفأ طرابلس في شباط من العام الحالي جاءت اكبر مما كانت عليه في الشهر ذاته (شباط) من العام الماضي:

عدد البواخر: بلغ ٣٨ باخرة مقابل ٤٦ باخرة في شباط من العام الماضي، أي بانخفاض قدره ٨ بواخر ونسبته ١٧,٣٩٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الاجمالي ١٠٠,٥٧١ طنًا مقابل ٨١,٨٥٦ طنًا، أي بارتفاع قدره ١٨,٧١٥ طنًا ونسبته ٢٢,٨٦٪.

مرفأ بيروت يحقق رقماً كبيراً بتداوله ٩٨,٦٢٩ حاوية نمطية

لا مفاجآت في المراتب الأمامية: MSC الأولى استيراداً وسي لاين تصديراً

حاوية نمطية في شباط الماضي انه لم تطرأ تعديلات على المراتب الأمامية:

- فمجموعة سي لاين احتفظت بالمرتبة الأولى بتصديرها ١,٩٩٨ حاوية نمطية مقابل ١,٧٦٢ حاوية، أي بارتفاع قدره ٢٢٦ حاوية ونسبته ١٣,٣٩٪.
- كما ظلت وكالة MERIT SHIPPING في المرتبة الثانية بشحنها ١,٨٨٤ حاوية نمطية مقابل ١,٢٦١ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٤٩,٤٠٪.
- واحتفظت مجموعة ميمز بالمرتبة الثالثة بـ ١,١٤٢ حاوية نمطية مقابل ٦٣٤ حاوية، أي بتحسّن قدره ٥٠٨ حاويات ونسبته ٨٠,١٣٪.
- وراوحت وكالة MSC (لبنان) مكانها في المرتبة الرابعة بـ ٤١٩ حاوية نمطية مقابل ٥٧٢ حاوية، أي بانخفاض قدره ١٥٣ حاوية ونسبته ٢٦,٧٥٪.
- كما بقيت نقلات الجزائري في المرتبة الخامسة بـ ٢٠٨ حاويات نمطية مقابل ١٥٤ حاوية، أي بنمو قدره ٥٤ حاوية نمطية ونسبته ٣٥,٠٦٪.
- وجاءت وكالة الفيل شيبينغ في المرتبة السادسة بـ ٢٥ حاوية نمطية مقابل ٦٥ حاوية، أي بانخفاض قدره ٤٠ حاوية نمطية ونسبته ٦١,٥٤٪.

ارتفاع حركة المسافنة الى ٢٣,١٩٧ حاوية نمطية في شباط ٢٠١٤

ارتفعت حركة المسافنة في شباط الماضي الى ٢٣,١٩٧ حاوية نمطية مقابل ٣٢,٧٠٥ حاويات في كانون الثاني، أي بارتفاع نسبته ١٠,٠٤٪.

وتوزعت حركة المسافنة البالغة ٢٣,١٩٧ حاوية نمطية كالآتي:

- ظلت وكالة MSC (لبنان) في المرتبة الأولى بـ ١٧,١٩٥ حاوية نمطية مقابل ٢١,٧٨٥ حاوية في كانون الثاني الماضي، أي بانخفاض نسبته ٢١,٠٧٪.
- كما بقيت وكالة MERIT SHIPPING في المرتبة الثانية بـ ١٥,٣٦٤ حاوية نمطية مقابل ١٠,٦١٣ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٤٤,٧٧٪.
- وبلغت حصة الوكالات الأخرى ٦٢٨ حاوية نمطية برسم المسافنة مقابل ٣٠٧ حاويات، أي بتحسّن قدره ٣٢١ حاوية نمطية ونسبته ١٠٧,٨٢٪.

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	FEB 14	JAN 14	+/-
1- MSC (LEBANON)	8.558	10.233	-1.675
2- SEALINE GROUP	5.760	5.258	+502
3- MERIT SHIPPING AGENCY	5.614	5.750	-136
4- METZ GROUP	5.134	3.227	+1.907
5- GEZAIYR TRANSPORT	2.607	3.113	-506
6- EL-FIL SHIPPING	617	506	+111
7- EDOUARD CORDAHI	477	623	-146
8- WILHELMSEN AGENCIES	13	-	+13
9- HENRY HEALD & CO	4	14	-10
10- NICOLAS ABOURJEILY	3	-	+3
11- GULF AGENCY	-	15	-15
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKET (TEU)	28.787	28.739	+48
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	22	34	-12
TOTAL IMPORT FULL FOR TRANSHIP (TEU)	15.110	16.056	-946
TOTAL IMPORT EMPTY FOR TRANSHIP (TEU)	1.545	1.189	+356
TOTAL GENERAL (TEU)	45.464	46.018	-554

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	FEB 14	JAN 14	+/-
1- SEALINE GROUP	1.998	1.762	+236
2- MERIT SHIPPING AGENCY	1.884	1.261	+623
3- METZ GROUP	1.142	634	+508
4- MSC (LEBANON)	419	572	-153
5- GEZAIYR TRANSPORT	208	154	+54
6- EL-FIL SHIPPING	25	65	-40
7- EDOUARD CORDAHI	21	24	-3
8- NATIONAL TRADING	4	-	+4
9- HENRY HEALD & CO	1	-	+1
10- GULF AGENCY	-	15	-15
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGO (TEU)	5.702	4.487	+1.215
TOTAL REEXPORT EMPTY (TEU)	28.497	22.783	+5.714
TOTAL REEXPORT TRANSHIP (FULL) (TEU)	15.000	14.390	+610
TOTAL REEXPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	1.542	1.070	+472
TOTAL GENERAL (TEU)	50.741	42.730	+8.011

حقق مرفأ بيروت رقماً كبيراً بحركة الحاويات التي تداولها في شهر شباط (فبراير) الماضي بالرغم من انخفاض عدد أيامه الى ٢٨ يوماً، وارتفاع عدد أيام كانون الثاني (يناير) الى ٣١ يوماً.

فقد ارتفع مجموع الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت في شباط الماضي الى ٩٨,٦٢٩ حاوية نمطية مقابل ٩١,٠١٨ حاوية لشهر كانون الثاني، أي بزيادة قدرها ٧,٦١١ حاوية نمطية ونسبتها ٨,٣٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٨,٦٢٩ حاوية نمطية في شباط الماضي كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٤٥,٤٦٤ حاوية نمطية مقابل ٤٦,٠١٨ حاوية، أي بانخفاض قدره ٥٥٤ حاوية نمطية ونسبتها ١,٢٠٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها: بلغت ٥٠,٧٤١ حاوية نمطية مقابل ٤٢,٧٣٠ حاوية، أي بارتفاع قدره ٨,٠١١ حاوية نمطية ونسبتها ١٨,٧٥٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ٢,٤٢٤ حاوية نمطية مقابل ٢,٢٧٠ حاوية، أي بزيادة قدرها ١٥٤ حاوية نمطية ونسبتها ٦,٧٨٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في شباط ٢٠١٤؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في شباط الماضي والبالغة ٤٥,٤٦٤ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٨,٧٨٧ حاوية نمطية مقابل ٢٨,٧٣٩ حاوية، أي بنمو طفيف قدره ٤٨ حاوية نمطية ونسبتها ٠,١٧٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ٢٢ حاوية نمطية مقابل ٣٤ حاوية، أي بتراجع قدره ١٢ حاوية نمطية ونسبتها ٣٥,٢٩٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ١٦,٦٥٥ حاوية نمطية مقابل ١٧,٢٤٥ حاوية، أي بتراجع قدره ٥٩٠ حاوية نمطية ونسبتها ٣,٤٢٪.

تعديلات بسيطة في المراتب الأمامية و MSC تحتفظ بالأولى استيراداً

من جهة أخرى، بينت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٨,٧٨٧ حاوية نمطية في شباط الماضي ان أغلبية الوكالات الفاعلة حافظت على المراتب ذاتها التي كانت تحتلها في كانون الثاني الماضي.

- فوكالة MSC (لبنان) ظلت كالعادة محتفظة بالمرتبة الأولى بتفريغها ٨,٥٥٨ حاوية نمطية مقابل ١٠,٢٣٢ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٦,٣٧٪.

- بينما تمكنت مجموعة سي لاين من التقدم من المرتبة الثالثة الى الثانية باستيرادها ٥,٧٦٠ حاوية مقابل ٥,٢٥٨ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٩,٥٥٪.

- في حين تراجعت MERIT SHIPPING من المرتبة الثانية الى الثالثة بتزليلها ٥,٦١٤ حاوية نمطية مقابل ٥,٧٥٠ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢,٣٦٪.

- وراوحت مجموعة ميمز مكانها في المرتبة الرابعة بـ ٥,١٣٤ حاوية نمطية مقابل ٣,٢٢٧ حاوية، أي بزيادة قدرها ١,٩٠٧ حاويات نمطية ونسبتها ٥٩,١٠٪.

- وبقيت نقلات الجزائري في المرتبة الخامسة بـ ٢,٦٠٧ حاويات نمطية مقابل ٣,١١٣ حاوية، أي بانخفاض قدره ٥٠٦ حاويات نمطية ونسبتها ١٦,٢٥٪.

- وجاءت المرتبة السادسة لصالح وكالة الفيل شيبينغ بـ ٦١٧ حاوية نمطية مقابل ٥٠٦ حاويات، أي بارتفاع قدره ١١١ حاوية نمطية ونسبتها ٢١,٩٤٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في شباط ٢٠١٤؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها البالغة ٥٠,٧٤١ حاوية نمطية في شباط الماضي كالآتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٥,٧٠٢ حاوية نمطية مقابل ٤,٤٨٧ حاوية، أي بزيادة قدرها ١,٢١٥ حاوية نمطية ونسبتها ٢٧,٠٨٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٨,٤٩٧ حاوية نمطية مقابل ٢٢,٧٨٣ حاوية، أي بارتفاع قدره ٥,٧١٤ حاوية نمطية ونسبتها ٢٥,٠٨٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ١٦,٥٤٢ حاوية نمطية مقابل ١٥,٤٦٠ حاوية، أي بزيادة قدرها ١,٠٨٢ حاوية نمطية ونسبتها ٧٪.

لا مفاجآت في المراتب الأمامية وسي لاين تحافظ على الأولى تصديراً

وأظهرت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٥,٧٠٢

We sail the world with Lebanon in our heart



Born in Lebanon,
CMA CGM has become one of the world's leading shipping groups.

Led by its founder Jacques R. Saadé, CMA CGM is currently the world's third largest container shipping company. Operating a fleet of 410 vessels, CMA CGM covers the world linking Lebanon to more than 400 ports across all continents.

With the introduction of the CMA CGM Marco Polo (16,000 TEUs, 496 m long), the world's largest and state of the art containership, CMA CGM is a symbol of a pioneering spirit, which sailed from Lebanon 35 years ago to cover all the major trade lines across the seven seas, with our Lebanese roots always in our hearts.



تراجع كبير بحركة السيارات والمرفأ يتعامل مع ٥,٩٢١ سيارة

المفاجآت متواصلة في المراتب الامامية: سي لاين تحتل الاولى وWILHELMSSEN تتراجع الى الثانية

مجموع السيارات المستوردة اي بتراجع قدره ١,٥٠٢ سيارة ونسبته ٢٩,٢٥٪.

وانخفاض عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات

كما استمر تراجع عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات فبلغ ٦١٢ سيارة في شباط مقابل ٨٩٨ سيارة اي بانخفاض نسبته ٣١,٨٥٪.

حركة السيارات في شباط ٢٠١٤ ادنى منها في شباط ٢٠١٣

وبينت حركة السيارات في شباط من العام الحالي والبالغة ٥,٩٢١ سيارة انها جاءت ادنى مما كانت عليه في الشهر ذاته من العام الماضي، حيث بلغت ٧,١٦٧ سيارة، اي بانخفاض قدره ١,٢٤٦ سيارة ونسبته ١٧,٣٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥,٩٢١ سيارة في شباط الماضي كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٥,٢٨٧ سيارة مقابل ٦,٣٤١ سيارة في شباط ٢٠١٣، اي بتراجع قدره ١,٠٥٤ سيارة ونسبته ١٦,٦٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ٦٣٤ سيارة مقابل ٨٢٦ سيارة، اي بانخفاض قدره ١٩٢ سيارة ونسبته ٢٣,٢٤٪.

ارتفاع عدد السيارات الجديدة المباعة في شباط ٢٠١٤

واظهر البيان الصادر عن جمعية مستوردي السيارات الجديدة في لبنان ان عدد السيارات الجديدة المباعة في شباط الماضي بلغ ٢٧٥١ سيارة مقابل ٢٥٣٥ سيارة للشهر ذاته من العام الماضي، اي بارتفاع قدره ٢١٦ سيارة ونسبته ٨,٥٢٪.

وارتفاع عدد السيارات الجديدة المباعة خلال الشهرين الاولين من العام الحالي

وبذلك بلغ المجموع العام للسيارات الجديدة المباعة خلال الشهرين الاولين من العام الحالي ٥,٣٠٢ سيارة سياحية وتجارية مقابل ٥,٠٣٨ سيارة للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بتحسّن قدره ٢٦٤ سيارة سياحية وتجارية ونسبته ٥,٢٤٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٥,٣٠٢ سيارة في شباط الماضي على الشكل التالي:

٤,٩٣٠ سيارة سياحية و٣٧٢ سيارة تجارية. كما افاد البيان ان سيارة KIA الكورية الجنوبية ما تزال تحتل المرتبة الاولى حيث بلغ عددها ١١٦٧ سيارة سياحية تبعثها في المرتبة الثانية HYUNDAI الكورية الجنوبية ايضا بـ ٨٩٤ سيارة. وحلت سيارة TOYOTA اليابانية في المرتبة الثالثة بـ ٦١٨ سيارة وحلت NISSAN اليابانية رابعة بـ ٥٥٩ سيارة. ■

ونشر في ما يلي جدول مقارنة بالمراتب وحركة السيارات في مرفأ بيروت خلال كانون الثاني وشباط ٢٠١٤ :

NAME OF SHIPPING AGENCY	FEB 14	JAN 14	+/-
1- SEALINE GROUP	1.282	911	+371
2- WILHELMSSEN AGENCIES	1.261	1.982	-721
3- LEVANT SHIPPING AGENCY	642	1.564	-922
4- NAVITRADE	552	82	+470
5- HENRY HEALD & CO	498	1.267	-769
6- ALBADR SHIPPING	491	315	+176
7- NICOLAS ABOURJEILY	237	856	-619
8- MEDCONRO GROUP	99	256	-157
9- GEZAIKY TRANSPORT	80	148	-68
10- MSC (LEBANON)	72	92	-20
11- MERIT SHIPPING AGENCY	63	149	-86
12- EDOUARD CORDAHI	10	13	-3
13- EL-FIL SHIPPING	-	9	-9
TOTAL IMPORT (CARS)	5.287	7.644	-2.357
TOTAL REEXPORT BY SEA (CARS)	634	1.448	-814
TOTAL GENERAL (CARS)	5.921	9.092	-3.171



سمير نعيم

SEALINE GROUP

سجلت حركة السيارات خلال شهر شباط (فبراير) الماضي تراجعاً كبيراً عما كانت عليه في كانون الثاني (يناير) المنصرم، كما انخفضت عما كانت عليه في الشهر نفسه (شباط) من العام ٢٠١٣. واطهرت الاحصاءات ايضا ان حصة السيارات الجديدة المستوردة من بلدان الشرق الاقصى ولاسيما من كوريا الجنوبية واليابان ما تزال هي الاكبر على حساب تلك المستوردة من الولايات المتحدة واوروبا.

انخفاض مجموع السيارات الى ٥,٩٢١ سيارة في شباط ٢٠١٤

فقد بلغ مجموع السيارات التي تداولها مرفأ بيروت في شباط الماضي ٥,٩٢١ سيارة مقابل ٩,٠٩٢ سيارة في كانون الثاني المنصرم، اي بتراجع قدره ٣,١٧١ سيارة ونسبته ٣٤,٨٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥,٩٢١ سيارة في شباط الماضي كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٥,٢٨٧ سيارة مقابل ٧,٦٤٤ سيارة، اي بانخفاض قدره ٢,٣٥٧ سيارة ونسبته ٣٠,٨٣٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ٦٣٤ سيارة مقابل ١,٤٤٨ سيارة اي بتراجع قدره ٨١٤ سيارة ونسبته ٥٦,٢١٪.

تبديلات في المراتب الامامية في شباط ٢٠١٤

من ناحية اخرى، بينت حركة السيارات المستوردة في شباط الماضي والبالغة ٥,٢٨٧ سيارة ان عدة تبديلات طرأت على المراتب الامامية:

- لقد استطاعت مجموعة سي لاين التقدم من المرتبة الرابعة الى الاولى بتفريغها ١,٢٨٢ سيارة مشحونة من مرفأ الشرق الاقصى والولايات المتحدة واوروبا مقابل ٩١١ سيارة في كانون الثاني اي بزيادة نسبتها ٤٠,٧٢٪.

- بينما تراجعت WILHELMSSEN AGENCIES من المرتبة الاولى الى الثانية باستيرادها ١,٢٦١ سيارة من مرفأ الشرق الاقصى مقابل ١,٩٨٢ سيارة، اي بانخفاض قدره ٧٢١ سيارة ونسبته ٣٦,٣٨٪.

- كما انتقلت وكالة LEVANT SHIPPING من المرتبة الثانية الى الثالثة بتزليلها ٦٤٢ سيارة وارده من مرفأ الشرق الاقصى والولايات المتحدة مقابل ١,٥٦٤ سيارة اي بتراجع قدره ٩٢٢ سيارة ونسبته ٥٨,٩٥٪.

- وتقدمت وكالة NAVITRADE من احدى المراتب الخلفية الى المرتبة الرابعة بـ ٥٥٢ سيارة مشحونة من مرفأ الولايات المتحدة مقابل ٨٢ سيارة، اي بارتفاع قدره ٤٧٠ سيارة ونسبته ٥٧٣,١٧٪.

- وتراجعت وكالة هنري هيلد وشركاه من المرتبة الثالثة الى الخامسة بـ ٤٩٨ سيارة مقابل ١,٢٦٧ سيارة، اي بانخفاض قدره ٧٦٩ سيارة ونسبته ٦٠,٦٩٪.

- واحتفظت وكالة البدر شيبينغ بالمرتبة السادسة بـ ٤٩١ سيارة محملة من اوروبا مقابل ٣١٥ سيارة، اي بزيادة قدرها ١٧٦ سيارة ونسبتها ٥٥,٨٧٪.

تراجع حصة الوكالات الست الاولى في شباط ٢٠١٤

واظهرت حركة السيارات المستوردة في شباط الماضي ان حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الاولى بلغت ٤,٧٢٦ سيارة اي ما نسبته ٨٩,٣٨٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغة ٥,٢٨٧ سيارة، بينما كانت حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب عيناها في كانون الثاني المنصرم ٦,٨٩٥ سيارة اي ما نسبته ٩٠,٢٠٪ من مجموع السيارات المستوردة البالغة ٧,٦٤٤ سيارة اي بانخفاض قدره ٢,١٦٩ سيارة ونسبته ٣١,٤٦٪.

تراجع عدد السيارات الجديدة المستوردة في شباط ٢٠١٤

كما انخفض عدد السيارات الجديدة المستوردة الى ٣٦٣٣ سيارة في شباط الماضي اي ما نسبته ٦٨,٧٢٪ من مجموع السيارات المستوردة مقابل ٥,١٣٥ سيارة جديدة مستوردة في كانون الثاني المنصرم اي ما نسبته ٦٧,١٨٪ من



SEALINE S.A.L.

CSL

Cargo Shipping Ltd

Regular weekly sailings from
Venice - Ravenna direct to **Beirut**
with the following vessels

M/V. UNI PHOENIX

M/V. KING BYRON

M/V. C L I P P E R

We accept export to **Ravenna - Venice - Ancona - Trieste**

N.B: Special equipments available 40 HC - Reefer - O.Top - Flats

GENERAL AGENTS:



SEALINE

Beirut, Charles Helou Avenue, Sehnaoui Building
Tel.: +961.1.445123 (6 lines) | +961.1.565000 (6 lines)
Fax: + 961.1.447317 | +961.1.560476
E-mail: sealine@dm.net.lb

آزار آغا تحتفل بهاء بعيد النوروز وبعيد الأم في قصرها البيروتي



صاحبة الدعوة آزار آغا والسيدات رندة بري، مي ميقاتي، وعقيلتا سفيري مصر الكويت ووداد المرعبي يقطعن قالب الحلوى



من اليسار: جوليت جمعه، فوزية ابراهيم، آزار آغا، فاتن فواز وعفاف اسماعيل



من اليسار: رنا بحري، هالة عيتاني، مي ميقاتي، سهام شقير ورولا حاج

جمال وبهاء وابتسامات وأزهار ملونة وأطياب فاخرة... كان رائعاً، زاهياً، ربيعياً، حفل الغداء الفخم الذي أقامته الحلوة والأنيقة آزار آغا في قصرها البيروتي احتفاء بالعام الجديد الفارسي عيد النوروز NOROUZ وبعيد الأم الذي يتزامن في لبنان مع حلول فصل الربيع.

مرتدية لباساً أبيض ناصعاً، لون التجدد والطهارة، رحّبت آزار بالمقربات والصديقات وفي مقدمتهن السيدة رندة قرينة رئيس المجلس النيابي نبيه بري والسيدة مي عقيلة الرئيس نجيب ميقاتي.

كانت المائدة مزيجاً من الأطباق والأصناف الإيرانية الشهية والرموزية التي حضرتها شخصياً آزار مؤلفة الكتاب الموسوعة: "RECIPES FROM MY HEART. FLAVORS FROM PERSIAN".

أحييت الحفلة فرقة موسيقى أصيلة وتوجها قالب حلوى مكل بالورود الطبيعية قطعته صاحبة الدعوة مع المدعوات ومنهن سوزي خليفة، هيام عاصي، أمينة فواز، مرسل نديم، بشرى عسيران، ليلي عجم، روزي بولس، وفاء سويد، فهمية حيدر، راغدة مكتبي، سلام شرف الدين، غادة مرتضى، أمل خياط، حياة ارسلان، ووداد المرعبي.



ميراي هارس بويز

تقدم المجتمع

عشاء ممتاز في فيلا ليندا سرسق بدعوة من الجمعية الخيرية المارونية لرعية مار مارون



من اليسار: شارل غسطين، الأب ريشار ابي صالح، الوزير وديع الخازن، المطران بولس مطر، الوزير ميشال فرعون، رئيس الجمعية رولان غسطين وغابي شلهوب

برعاية وحضور مطران بيروت المونسينيور بولس مطر، أقامت الجمعية الخيرية المارونية لرعية مار مارون - بيروت عشاءها الخيري السنوي في «فيلا ليندا سرسق» الأشرفية.

كالعادة اتسمت السهرة بالأناقة وحسن الضيافة والتنظيم وتخللها خطاب لرئيس جمعية رعية مار مارون المهندس رولان غسطين الذي نوّه بالتجدد الروحي في فترة الصوم قبل عيد الفصح.

كما ألقى كلمتان لرئيس المجلس العام الماروني الشيخ وديع الخازن وللأب ريشار أبي صالح مرشد جمعية مار مارون.



من اليمين: عبدو أبي شقرا، جميل عازار، الرئيس رولان غسطين، غابي شلهوب وغازي الفخري

احتفاء بعيد الـ INNER WHEEL

لمناسبة العيد الدولي للـ «اينير ويل» INNER WHEEL الروتاري النسائي، استقبل نادي اينير ويل - المتن برئاسة كارين ابو حلقة - جعارة، ممثلات نوادي الـ «اينير ويل» التسعة في لبنان: بيروت، صيدا، كسروان، كورة، بترون، طرابلس، طرابلس المينا، زغرتا وكوسموبوليتان.

عقد اللقاء السعيد بين النوادي خلال حفل غداء مرح اقيم في فندق «لو رويال» - ضبيه وبدأ بكلمتين جميلتين الاولى لكارين جعارة والثانية لرئيسة الـ «انتر كلوب اينير ويل» صونيا الزعني.

الحلم تحقق!



الاب ريمون بو صالح يقدم درعا تذكارية الى السيدة فنيانوس وهي محاطة بالصبيبة ربيكا باليمان وبرئيس البلدية خالد صوما



من اليسار: هدى بشاره، النائب ميشال موسى، عليا خليفة، النائب علي عسيران، ريجينا فنيانوس، خالد صوما، انطوانيت بويز، حسن حمام واوللا زوين

ربيكا باليمان فتاة في الخامسة عشرة من عمرها من اب سويسري وأم لبنانية، كانت تحلم برؤية اولاد «طمبوريت» ضيعة والدتها في جنوب لبنان، يلعبون في حديقة خضراء مجهزة بالألعاب الحديثة وليس في الطرقات بين السيارات. حلم الصبيبة تحقق عبر الـ «غرين غاردن غروب» بعد اتصال تم بين سفيرة سويسرا في لبنان روت فلينوت ورئيسة المنظمة الخضراء ريجينا فنيانوس. دشنت الحديقة العامة رقم ١٧ خلال حفل اقيم في الضيعة الجنوبية بحضور رئيس بلديتها خالد صوما والنائبين ميشال موسى وعلي عسيران والاب ريمون بو صالح وممثلة المحافظ رحاب مشورب والمختار رزق الله موسى واهالي الضيعة واطفالها.

رئيسا - ماريما حمصي تسلم جائزة الابتكار في الرقابة على الأغذية من وزير الاقتصاد والتجارة



من اليمين: حسين حسن، رئيسا حمصي، نغم أبي رميا، الوزير آلان حكيم، فؤاد فليل، ليا بدرو، محمد شقير وبشرى حايك

فازت الأنسة راييسا - ماريما حمصي بمسابقة نظمت بين الجامعات تحت عنوان «الابتكار في الرقابة على الأغذية INNOVATION IN FOOD CONTROL»، وتسلمت جائزتها من وزير الاقتصاد والتجارة آلان حكيم في اليوم العالمي لحماية حقوق المستهلك، حيث تم توزيع العديد من الجوائز في غرفة التجارة والصناعة والزراعة بحضور رئيسها محمد شقير.

عشرون سنة من الخير والنجاح مع

جمعية المعهد التقني اللبناني الفرنسي



الرئيسة ارليت جريصاتي تحيي السحب وقد بدا وليد مزور، هدى سلامه وغريس نصر



من اليسار: ايلي زخور، روجيه نسناس وجورج كركبي



من اليسار: السفير التونسي، مشاركة، المحامي انتوان عقل والقاضي جورج عطيه

١٩٩٤ - ٢٠١٤ العيد العشرون احتفلت به بفرح وأناقة جمعية إنماء المرأة خلال حفل عشاءها السنوي الذي أقيم في بولروم فندق فينيسيا وعاد ريعه للمعهد التقني الفرنسي اللبناني.

أكثر من خمسمئة شخص شاركوا في السهرة العامة التي أحيها فريق متطوع من HEART BEAT مؤلف من الطبيبين جاك بطرس وهادي حاتم والمهندس الياس كاتب والموسيقي شاكرو حلو والطالبة يمنى جريصاتي. في كلمتها الموقفة والشاملة، ذكرت رئيسة مجلس ادارة المعهد التقني الفرنسي اللبناني القاضي ارليت جريصاتي مراحل بناء المؤسسة المدرسة حتى انجاز الطابق الرابع العام الماضي، وذلك على قطعة أرض قدمتها مطرانية الروم الكاثوليك بمساندة منظمة أوروبية غير حكومية للتعاون والإنماء (IECD) مع تمويل من الاتحاد الأوروبي وفرنسا.

واختتمت السهرة على أنغام «الهابي بورثداي» حول قالب حلوى مرصع بالشموع وبعد سحب تومبولا على الجوائز الـ ٢٢٤ (!) وسحب بالقرعة على بطاقتي سفر الى باريس على متن طيران الشرق الاوسط MEA وعلى عقد الماس ولاكئ من مقدمة «عزيز ووليد مزور» ربحت الفاتنة والمحظوظة فابيان شمعون.

د. فرنسوا باسيل كرم نقابة المحامين: انكم قوة ضاغطة في اتجاه استقامة ميزان العدل



د. باسيل وجريج محاطين بمجموعة من النقباء السابقين

من جهته ألقى النقيب جريج كلمة قال فيها: «ان صحة الوطن تقاس بميزان حرارتين، حرارته القضائية وحرارته المصرفية. فإذا كانت عدالته بخير يصبح الوطن بخير، وهنا الدور الأساس لنقابة المحامين وللسلطة القضائية. وإذا كانت ماليته بخير، يكون الوطن بخير، وهنا الدور الرئيسي للقطاع المصرفي، وأحد وجوهه البارزة بنك بيبيلوس الذي أوصل رئيسه أكثر من مرة الى رئاسة جمعية المصارف». وطالب جريج بانتهاج سياسة اقتراضية تمكن المحامين من مواجهة أعباء المهنة من خلال تسهيل حصولهم على القروض السكنية. يذكر ان بنك بيبيلوس عقد مؤخراً اتفاقية تعاون مع نقابة المحامين في بيروت أصدر بموجبها بطاقة ائتمانية خاصة بالمحامين تتميز بمنافع عديدة لا سيما المساهمة في دعم صندوق النقابة عند كل استخدام.



د. باسيل وجريج مع أعضاء مجلس النقابة

كرم رئيس مجلس ادارة ومدير عام مجموعة بنك بيبيلوس الدكتور فرنسوا باسيل نقيب المحامين جورج جريج ومجلس النقابة خلال حفل أقامه في مقر البنك الرئيسي في الأشرفية مشيداً بمواقف النقابة وقال «انكم رافعة حقيقية لمستوى الأداء في حياتنا العامة وقوة ضاغطة في اتجاه استقامة ميزان العدل في وطننا». ودعا باسيل النقابة الى تأدية دور أكبر وأكثر فعالية في إعادة هيكلة وتحديث البنية القانونية لنظامنا السياسي والاقتصادي، عبر الحث على ملء الشواغر في القضاء والدفع باتجاه المزيد من تحصين الجسم القضائي وتعزيز استقلاله وتحديث النصوص التشريعية والتنظيمية، لا سيما المتعلقة منها بقطاع المال والأعمال.

تاتش كرمّت الأمهات اللبنانيات على طريقتها



صورة تذكارية



غادة بركات تلقي كلمة

كرمّت شركة تاتش TOUCH الرائدة في الاتصالات الخليوية في لبنان والتابعة لمجموعة «زين» الأمهات اللبنانيات في عيدهن، لا سيما الزبائن والإعلاميات وموظفات الشركة من خلال أنشطة متنوعة تضمنت فعاليات خاصة بالأمهات اللواتي زرن مراكز خدمة الزبائن التابعة للشركة ومراكز الخدمة المعتمدة لديها.

وفي كلمتها أمام الحضور أكدت مديرة العلاقات العامة في الشركة الأنسة غادة بركات على أهمية الاحتفال بهذا العيد بحيث يشكل محطة أساسية لتقدير إنجازات الأم ودورها في مختلف معتركات الحياة.

وأوضحت «الأم موجودة في كل مكان وحاضرة ببصماتها الواضحة وتوجيهاتها لأولادها. إن هذا التاريخ هو مناسبة لشركة TOUCH لنظهر للإعلاميات والموظفات الى جانب المشتركات اللواتي يحملن رسالة الأمومة، إنهن محط اهتمام وتقدير شركة TOUCH بشكل دائم».

سهرة الصليب الأحمر - جونية موفقة مئة في المئة



الرئيسة بديعة شهاب أبي اللع وأعضاء الصليب الأحمر - جونية

غصّت صالة السفراء في كازينو لبنان بحشود من الساهرين ليل ١٣ آذار الفائت. المناسبة كانت حفل عشاء الصليب الأحمر اللبناني فرع جونية برئاسة الأميرة بديعة شهاب أبي اللع.

تميّزت السهرة بالحفاوة والتنظيم الدقيق وبرنامج حافل ولافت مع فرق رقص والتينور مارك رعيدي المعروف بصوته الأوبرالي والمغنية كريستينا حداد التي أطربت الجميع.

ألقت الرئيسة الأميرة بديعة كلمة قيّمة للمناسبة وتبعتها رئيسة الصليب الأحمر - لبنان سوزان عويس وقدمتهما على المنصة الزميلة الموهوبة انجيل مينا التي قدمت البرنامج أيضاً.



مين بعوضلاك؟
صاحبك حبيب قلبك؟



INSURANCE

صار ما صار...

01-383383 | uca.com.lb

Ministry of Economy Register 159.

رئيس مجموعة الاعتماد اللبناني يكرم وزير الاقتصاد د. جوزف طربيه: انجاز الاستحقاقات ينقذ لبنان من تخفيض تصنيفه الائتماني الوزير آلان حكيم: لنا هدفان تحفيز الاستهلاك وتعزيز حماية المستهلك



المدعوون يحيطون بالوزير آلان حكيم و د. جوزف طربيه

المجتمع المدني وتوفير التمويل المصرفي لحاجات الدولة وبنيتها وكذلك تمويل مختلف القطاعات الاقتصادية». وشدد الدكتور طربيه على «إن إنجاز الإستحقاق الرئاسي في الاشهر المقبلة القادمة ينقذ لبنان من تخفيض تصنيفه الائتماني الذي لامس المستويات المؤذية».

الوزير حكيم

وجاء في كلمة الوزير المكرّم ان له هدفين اساسيين وضعهما منذ استلام الوزارة في صلب برنامجه ويسعى لإبرازهما ضمن خطة إنقاذ الاقتصاد اللبناني، وهما «تحفيز الإستهلاك وتعزيز حماية المستهلك». واذ أعلن التوجه لأن يكون «كلّ يوم من العمل يعادل شهراً»، نشرنا فكرة التفاؤل المسؤول المبني على خطط عملية نعكسها ضمن استراتيجية عمل تركز على أفكار ومشاريع سريعة التنفيذ نظراً لضيق الوقت المعطى لنا. تأتي هذه الخطة مرفقة بسلسلة إجراءات إدارية تُعنى بتحسين الجودة وبتقوية قطاع المؤسسات والشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم، والعمل على اعتماد الشفافية تجاه المستهلك.



من اليمين: عدنان القصار، د. جوزف طربيه، السفير البابوي والسفير الفرنسي

أولم الدكتور جوزف طربيه، رئيس الاتحاد الدولي للمصرفيين العرب ورئيس مجلس ادارة مجموعة بنك الاعتماد اللبناني، على شرف الدكتور آلان حكيم بمناسبة تعيينه وزيرا للاقتصاد والتجارة في حكومة المصلحة الوطنية برئاسة السيد تمام سلام.

وتميز حفل الغداء، الذي أقيم في مطعم LE MAILLON في الاشرفية، بمشاركة نوعية من الفاعليات السياسية والدبلوماسية والقنصلية والاقتصادية شملت نخبة من الوزراء والنواب الحاليين والسابقين ورجال السلك الدبلوماسي.

لقى الدكتور طربيه كلمة بالمناسبة جاء فيها:

ان «تسلم الدكتور حكيم وزارة الاقتصاد والتجارة هو الخيار المناسب لهذا المصرفي المتألق الذي خدم الاعتماد اللبناني لسنين طويلة، وهو سيخدم اليوم لبنان بحيويته وذكائه المتقدم، طال عمر هذه الوزارة أم قصر. وهو في إشغاله حقبة الاقتصاد سيتابع خدمة الاقتصاد اللبناني من موقع متقدم بعد أن خدمه من عمله المصرفي في الإعتماد اللبناني، حيث واكب من موقعه إستراتيجية مصرفنا التي تعتبر أن ديمومة نجاح القطاع المصرفي وصموده، لا يمكن أن يستمرادون إخرراط هذا القطاع في خدمة الشأن العام من دعم لنشاطات

شركة ألفا، احتفلت بعيد الأم مع امهات اعلاميات



احتفلت شركة الفا بإدارة اوراسكوم للاتصالات بعيد الام مع الامهات الاعلاميات تقديراً لهنّ على عطاءاتهنّ تجاه الاسرة وفي مجال العمل على حد سواء، وذلك في احتفالية بعنوان «الجمال والاناقة» جمعت الامهات في مطعم LA POSTA في بيروت.

وشكلت الاحتفالية عربون تقدير من الفا الى الامهات في عيدهن. وتخلل اللقاء جلسة مع مستشارة في الصورة الشخصية قدمت نصائح جمالية للامهات والنساء الحاضرات وكشفت لهن اسرار قواعد المظهر.

مساعدة بلجيكية عبر كارياتاس لبنان للنازحين السوريين



أقامت سفيرة بلجيكا في لبنان كوليت تاكيت حفل استقبال في مقر إقامتها ضم عدداً من الشخصيات السياسية والاجتماعية والثقافية وممثلين عن المجتمع المدني والجمعيات الأهلية ووكالات الأمم المتحدة والمنظمات الدولية. وناقش المجتمعون مشروع مساعدات للنازحين السوريين بقيمة ٧٣٦٥٧٥ دولاراً أميركياً، والموّل من الحكومة الاتحادية في بلجيكا من خلال كارياتاس الدولية وتنفيذ مركز الأجانب في كارياتاس لبنان.

واعتبرت تاكيت ان المساعدة المالية هذه ستساهم في التخفيف من المشكلات الاجتماعية التي يعانيها النازحون السوريون، وستؤكد على التضامن البلجيكي اللبناني في الحقلين الإنساني والاجتماعي.



رايتنا زادت إرتفاعاً

الشركة اللبنانية الوحيدة التي حازت
على تصنيف BBB+ لقدرتها الإئتمانية
من A.M. BEST في مجال التأمين

للسنة الثانية على التوالي، أكدت وكالة التصنيف العالمية A.M. BEST، تصنيف القدرة المالية لشركة التأمين العربية بمرتبة B++ وتصنيف قدرتها الإئتمانية بمرتبة BBB+ بنظرة مستقرة، نتيجة تحليل دقيق للبيانات المالية ولمعلومات وبيانات عامة إضافية، فضلاً عن معلومات إدارية متخصصة. يركز هذا التقييم على سياساتها الإكتتابية المحترفة ومستوى رأسمالها الجيد واحتياطياتها المتزايدة خلال السنوات الماضية ما يساهم في توفيرها أفضل وأجود البرامج والخدمات التأمينية الشاملة، بالإضافة إلى أسس متينة لكافة أعمالكم بمختلف أحجامها، أينما كنتم في العالم العربي.



شركة التأمين
العربية
أنت على أسس متينة

شقيير يكرم مرشح رئاسة جمعية الصناعيين الشيخ الجميل



من اليمين: عزيز اسطفان، أديب عباس، غازي قريطم، ادمون حريصاتي، روجيه نسناس ومحمد للمع



من اليمين: نعمة افرام، محمد شقيير وفادي جميل



من اليسار: سعد أزهرى، فادي جميل، محمد شقيير وغابى تامر

كرم رئيس اتحاد غرف التجارة والصناعة والزراعة في لبنان ورئيس غرفة بيروت وجبل لبنان محمد شقيير المرشح لرئاسة جمعية الصناعيين الشيخ فادي الجميل في مقر الغرفة، تقديرًا لجهوده في خدمة الصناعة اللبنانية والاقتصاد الوطني معلناً دعمه المطلق له في ترشحه.

وحضر الحفل الى رئيس الهيئات الاقتصادية اللبنانية رئيس المجلس الاقتصادي والاجتماعي روجيه نسناس و نعمة افرام وسعد ازهرى وغابى تامر وظافر شاوي ومحمد لمع وعدد من الشخصيات الصناعية والمصرفية والنقابية.



من اليمين: فيصل حمدان، شارل مولر، سمير رحال وجورج خيرالله



من اليمين: فادي جميل، محمد شقيير، ظافر شاوي وغابى تامر



من اليسار: نقولا شماس، سعد أزهرى ونبيل فهد



من اليسار: نبيل جميل، داني عبود وعمر حاكب



صوت الدين لا صوت لهم

SGBL راع لنادي انترليانون للسنة الثالثة



من اليمين: ماري بركات، بسكال كردي، جومانا حاتم، روجيه بجاني، نبيل اده، جوانا بالوغلو ونهى ابو سعد

رعى بنك سوسيته جنرال في لبنان SGBL للسنة الثالثة على التوالي، نادي انترليانون مركزا على اهمية العاب القوى والرياضة في المجتمع. وللمناسبة دعا البنك اهل الصحافة الى مأدبة في فندق لوغراي LE GRAY تخللتها مداخلات عدة اكدت على اهمية هذه الشراكة.

JUICE UP فريد من نوعه في السويديكو



من اليمين: لوسيان، كارين وفيليب لطيف



من اليمين: ابراهيم مزهر، خليل طويل، لوسيان لطيف، فيليب لطيف ونيكولا قماطي



من اليسار: رين عيسى، جاد بدرو وفانيسا بدرو

افتتح السيد فيليب لطيف محل «جويس آب» للعصير JUICE UP في محلة السويديكو. ويقدم المحل، الفريد من نوعه جميع أنواع العصائر المفعمّة بالطاقة من الفاكهة الطازجة، كما ويوفر معالجة خاصة لإزالة السموم من الجسم بواسطة أصناف وتركيبات من العصائر في مركز خاص.



كاريتاس لبنان وبنك بيروت دشنا عيادة طب أسنان سليم صفيّر: إيماننا مشترك بدورنا تجاه الإنسان ولبنان



يظهر من الثالث من اليسار سليم صفيّر خلال افتتاح العيادة

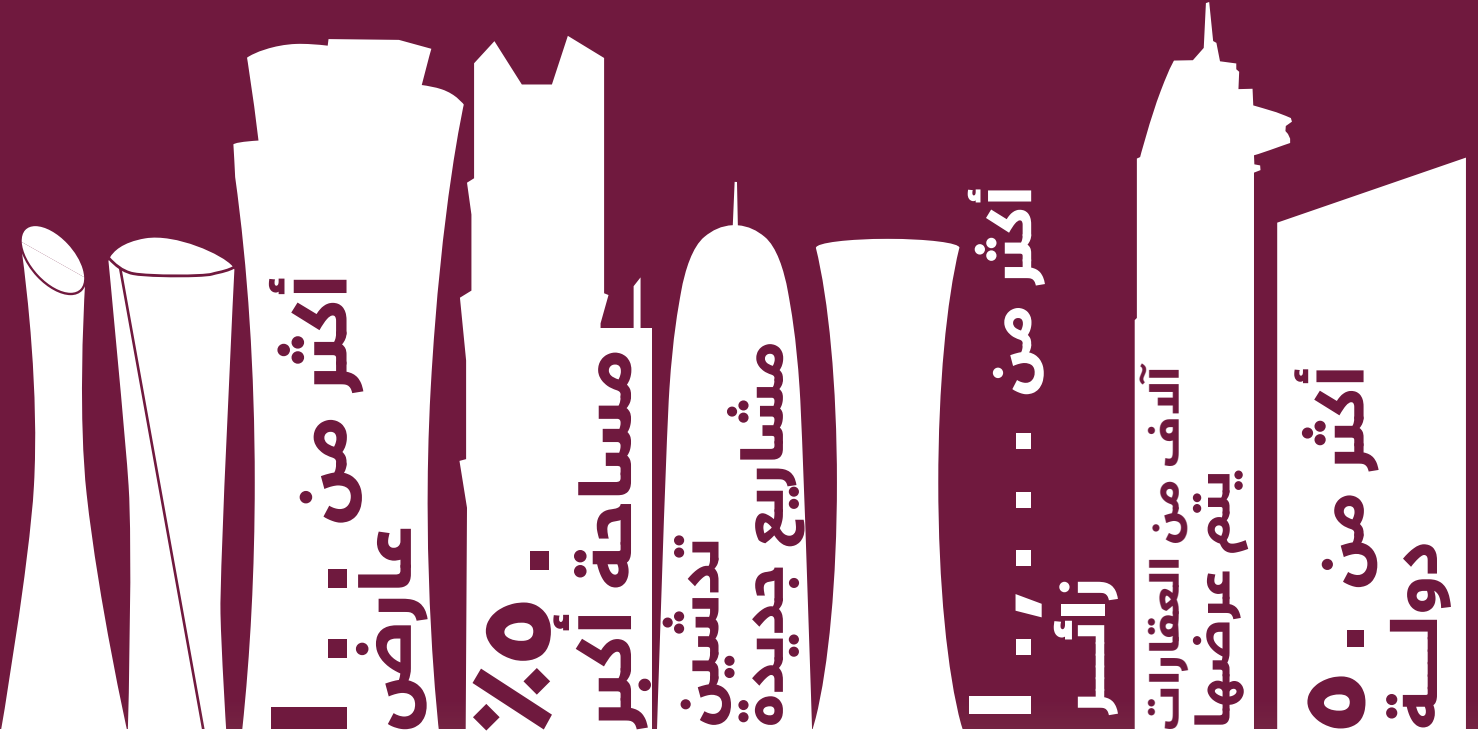
دشنت رابطة كاريتاس لبنان عيادة طب الأسنان في المركز الصحي الاجتماعي في سن الفيل التي أعيد تأهيلها بمساهمة من بنك بيروت. حضر الحفل الذي أقيم في مقر الإدارة المركزية في سن الفيل، من جانب كاريتاس لبنان الرئيس الحالي الخورأسقف سيمون فضول والرئيس المنتخب الخوري بول كرم وعدد من أعضاء المجلس والمكتب والمدير الإداري جورج الخوري ومدير البرامج اندريه قويق وفريق عمل المركز وموظفو الإدارة المركزية. وشارك من جانب بنك بيروت كل من رئيس مجلس إدارة بنك بيروت سليم صفيّر، ومدير الفروع والتجربة جورج عواد ومدراء فروع. تخلل الحفل كلمة للخورأسقف فضول أشاد فيها بالشراكة القائمة بين رابطة كاريتاس لبنان وبنك بيروت التي تذهب أبعد من التعامل المصرفي البحت لتطال صحة الإنسان وخيره ولا سيّما صحة فمه وأسنانه.

وتحدث عن المركز الصحي الاجتماعي في سن الفيل الذي له رمزيته. وتوجه الى بنك بيروت قائلاً: «انتهازها مناسبة لتجديد العهد معكم على متابعة العمل في سبيل التخفيف من آلام الكثيرين وإيجاد برامج تنموية تسمح، خاصة للشباب بالتخطيط لمستقبل أكثر إشراقاً وللعمل بجدّ على تحقيقه».

من جهته قال صفيّر «ليست صدفة ما دفع «بنك بيروت» الى تمويل مشروع عيادة طب الأسنان، فالارتباط بين مؤسستينا عضوي وعميق أختصره إيماننا المشترك بدورنا تجاه الإنسان وتجاه لبنان».

وتوجه الى مونسنيور فضول بالقول: «مبروكة لكم عيادة طب الأسنان وفرحتي كبيرة أنك ستضعها في خدمة المحتاجين قبل انطلاقتك لخدمة مهمتك الجديدة في إفريقيا. وأني واثق انها ستكون مثمرة بمقدار ما أثمرت من عطاء في كاريتاس».

آخر مستجدات القطاع العقاري. اطّلع عليها أولاً في سيتي سكيب قطر.



سجّل الآن للدخول مجاناً!

www.cityscapeqatar.com/bqc

+٩٧١ ٤ ٣٣٦ ٥١٦١

info@cityscapeqatar.com

يعتبر سيتي سكيب قطر ٢٠١٤ أبرز الفعاليات المخصّصة للخبراء والمستثمرين العقاريين في دولة قطر.

وفي ظل زيادة الشركات العارضة بنسبة ٥٠٪ هذا العام، يواصل سيتي سكيب قطر تأثيره في السوق العقاري القطري، ليثبت أنه قد أصبح المنصة الرئيسية لجذب أعداد هائلة من المشاركين من المطوّرين العقاريين والاستشاريين والمعماريين والخبراء في هذا المجال محلياً وإقليمياً.



سيتي سكيب
قطر

٢ - ٤ يونيو ٢٠١٤
مركز قطر الوطني للمؤتمرات
الدوحة، قطر

المنظمون



informa
exhibitions

المجلات الرسمية المحلية الرسمية

Qatar Today قطر اليوم

المؤسسات الراعية



استقطب ٤٥٠٠ شركة واعتبر أكبر معرض تجاري للأغذية في العالم
حمدان بن راشد افتتح الدورة ١٩ لمعرض الخليج للأغذية «جلفود»



سميرة معنوق

MAISON MAATOUK



ميشال نجار

COOKERS



فاطمة حسين ناصر

JAFZA



من اليسار: غاروسلخانيان وفاهي طوخمانيان



اركان شركة ضاهر فودز هولدنغ



د. ادوار فاضل واركان الشركة داخل جناح TROFINA FOOD

الزميلة
كارلا نجيم
وطاهر بن
صالح
الشاوي
(NADEC)فواز محمد حلواني
حلواني اخوانفهد احمد الخلف
LE GOURMET

تحوّلت الدورة التاسعة عشرة من معرض الخليج للأغذية «جلفود» الذي استضافه مركز دبي التجاري العالمي بين ٢٣ و٢٧ شباط (فبراير) الماضي أكبر معرض تجاري للأغذية في العالم بعدما استقطب نحو ٤٥٠٠ شركة عارضة. وكان نائب حاكم دبي وزير المال سمو الشيخ حمدان بن راشد آل مكتوم افتتح المعرض بحضور الرئيس التنفيذي لمركز دبي التجاري العالمي هلال سعيد المري والمدير العام لدائرة السياحة والتسويق التجاري في دبي، وحشد من السفراء وكبار المسؤولين الحكوميين في المنطقة والعالم. وحقق المعرض رقماً قياسياً جديداً على صعيد عدد العارضين في دلالة على المكانة الرفيعة التي يحتلها الحدث التجاري السنوي الأكبر على الإطلاق في قطاع الأغذية والضيافة على مستوى العالم. كما وزاد عدد الشركات الوطنية المشاركة بنسبة ٩,٥ في المئة ليصل الى ٣٢٢ شركة مقابل ٢٩٤ شركة خلال الدورة السابقة. هذا وشارك أيضاً ١٤٤٧ عارضاً للمرة الأولى، بالإضافة الى ١٢٠ جناحاً دولياً، منها عشرة أجنحة دولية تشارك للمرة الأولى فيها البحرين وكولومبيا والتشيك وجورجيا ورومانيا وفيتنام والسعودية والمكسيك وقطر.



من اليمين: سمير يحيى سنو ومالك حلواني (شركة تغذية)

الشريف منذر طراد الحارثي
الربيع السعودية للأغذيةرياض جمعة بكر
ZAMIL FOOD INDUSTRIES COMPANY



Gulfood, Dubai 2014

Gulfood, Dubai 2013

See you at Gulfood 2015



صنع في
لبنان



أول مين قال ... مرتديلا حلال

Al Taghzieh

Tel: 05 808 808

WWW.ALTAGHZIAH.COM

عبدالله جورج ضاهر (ضاهر فودز هولدينغ ش.م.ل.): أولى بنوعية منتجاتها وأسعارها المناسبة للأسواق الإستهلاكية



رئيس مجلس ادارة شركة ضاهر فودز هولدينغ ش.م.ل. DAHER FOODS HOLDING S.A.L عبدالله جورج ضاهر أوضح ان منتجاتها توزع على ٥٠ دولة حول العالم، وكشف عن سعي لدخول أسواق الشرق الأقصى قريباً، معرباً عن فخره باعتبار الشركة في المرتبة الأولى من حيث نوعية منتجاتها وأسعارها المناسبة لمختلف فئات المجتمع والأسواق الإستهلاكية، مبدياً إيمانه ببلدان وضرورة تطوير الأعمال، مطالباً الدولة اللبنانية بمزيد من الدعم لقطاع الصناعة.

نحو أسواق جديدة

■ كيف تقوّمون معرض «الخليج للأغذية» لهذا العام، وما الهدف من مشاركتكم فيه؟

— انها مشاركتنا الأولى وقد فوجئنا بالأعداد الكبيرة من المشاركين والزوار، ولا مناص من القول ان معرض «الخليج للأغذية» من أهم المعارض على مستوى المنطقة، وقد سررنا لمشاركتنا في هذا الحدث المهم، حتى اننا حجزنا جناحاً كبيراً للمشاركة بفعالياته العام المقبل.

■ ما هي الأسواق التي تتواجدون فيها حالياً؟

— تتخصّص الشركة في صناعة حبوب الإفطار ورقائق الذرة (بوبينز) ورقائق البطاطا (ماستر).

وتصدر منتجاتنا الى حوالي ٥٠ دولة منتشرة في الشرق الأوسط واوروبا وشمال افريقيا، مع سعيها الى دخول أسواق الشرق الأقصى قريباً حيث صدرنا أول شحنة من رقائق الذرة الى الهند. أما بالنسبة لإنتاج رقائق البطاطا فيتم تصدير قسم منها الى سوريا والأردن والعراق.

حصة سوقية كبيرة

■ هل لديكم النية لإضافة أصناف جديدة؟

— نحن في صدد إنشاء معمل «ماستر» جديد في لبنان يفتح قريباً جداً. وجدينا اطلاق علبتي رقائق الذرة IN SHAPE و MUESLI.

■ هل تحوزون على شهادات جودة عالمية؟

— حصلنا على شهادة الأيزو ٢٢٠٠١ ونطوّر مصانعنا في شكل مستمر لنيل العديد من شهادات الجودة العالمية. وتتميّز منتجاتنا بأنها دائماً طازجة وتصنّع من مواد عالية الجودة، مع العلم اننا نستخدم أحدث المعدات المطابقة للمعايير والمواصفات العالمية.

■ كيف تقوّمون المنافسة في نطاق عملكم؟

— تستوعب السوق اللبنانية العديد من الشركات الكبرى في صناعة حبوب الإفطار ورقائق البطاطا، ورغم ذلك تمكنا من الحصول على حصة سوقية كبيرة على المستوى المحلي وأسواق الشرق الأوسط. ونعدّ في المرتبة الأولى من حيث النوعية والسعر المناسب وتلبية مختلف فئات المجتمع والأسواق الاستهلاكية.

تطوير الموارد البشرية

■ هل تستثمرون في إطار المسؤولية الاجتماعية؟

— بالتأكيد نحن نعمل في إطار المسؤولية الاجتماعية ولدينا قسم لتدريب الموظفين بهدف تطوير الموارد البشرية وتوظيف اليد العاملة اللبنانية.

ورغم الأوضاع الاقتصادية والأمنية الصعبة نحن مؤمنون بلبنان ونسعى دائماً لتطوير أعمالنا، والدليل على ذلك أننا سنفتتح قريباً أكبر مصنع للوجبات الخفيفة في الشرق الأوسط.

■ كم يبلغ حجم إنتاجكم؟

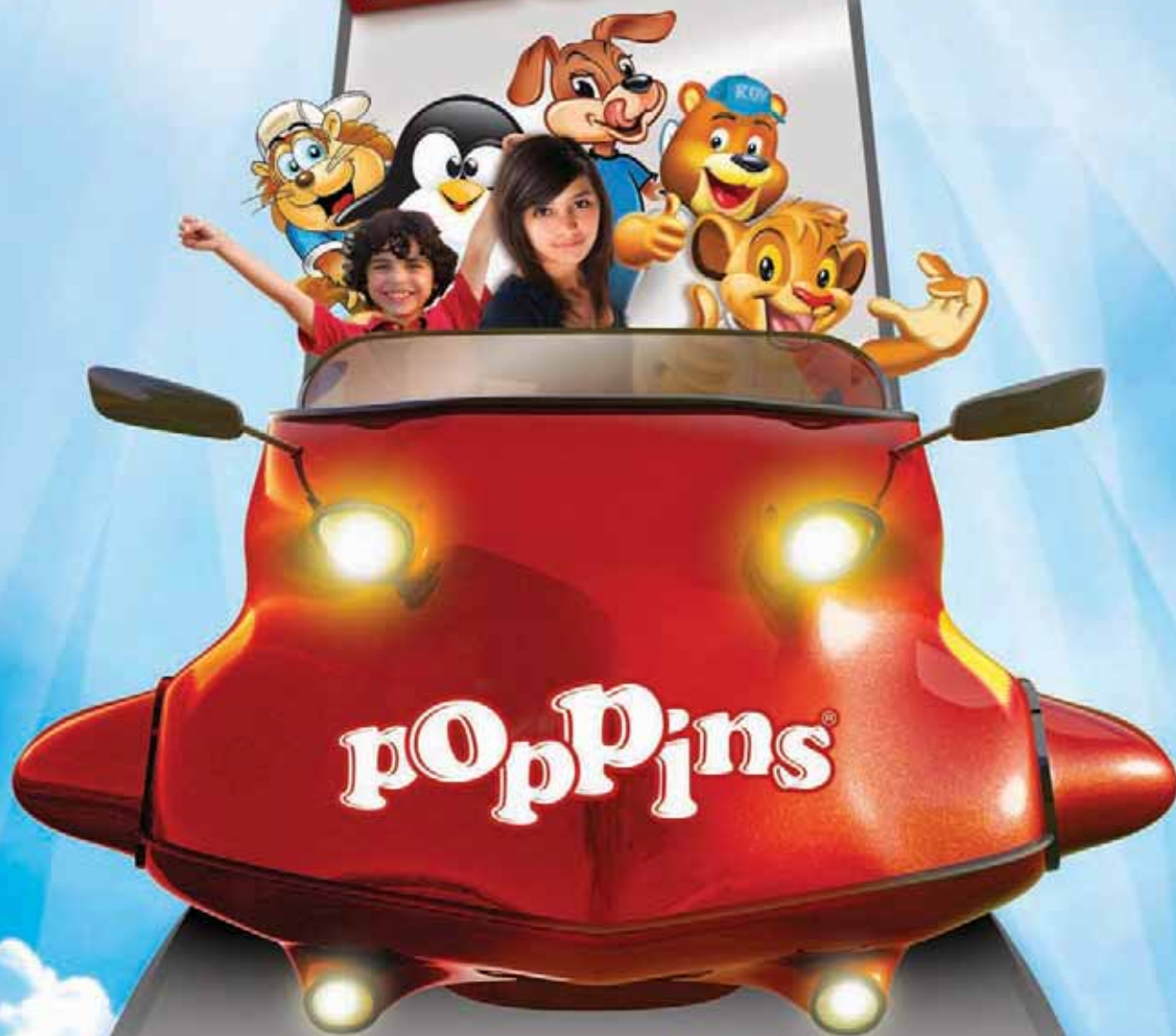
— يصل حجم إنتاجنا الى ٣٦ ألف طن سنوياً، ومع افتتاح المصنع الجديد سيتضاعف الإنتاج وسيتم إضافة أصناف جديدة تعدّ أولى من نوعها في المنطقة.

الغاء ضريبة التصدير

■ هل لديكم أي مطالب من الدولة اللبنانية؟

— نتمنى استتباب الأمن في لبنان لنتمكن من تطوير أعمالنا. كما ونطالب الدولة بتقديم بعض الدعم للصناعة اللبنانية، وتوفير بنية تحتية مناسبة، بالإضافة الى إلغاء الضريبة على البضائع المصدرة تشجيعاً للصناعيين اللبنانيين على المنافسة في الأسواق الخارجية. ■

IT'S OUT OF THIS
WORLD



غارو سلخانيان (سالتك SALTEK):



راضون عن انجازاتنا واعلاء شأن لبنان ورفع رايته في الخارج

تعتبر شركة «سالتك» SALTEK رائدة في صناعة معدات المخازن في الشرق الاوسط وقد اثبتت حضورها في ٨٨ بلدا حول العالم واصبحت مرادفا لمفهوم الجودة وحسن الاداء.

رئيس مجلس إدارة الشركة غارو سلخانيان نوه بفعاليات معرض «جلفود» ووعد بمنتجات جديدة تلبي احتياجات الاسواق، مشيرا الى سعي دائم لتطوير وتطبيق صيغ ومعايير السلامة العامة وإدارة نظم البيئة، مبديا رضاه عن الانجازات المحققة واعلاء شأن لبنان وحمل رايته الحضارية في الخارج، كاشفا عن بحث دائم عن مجالات المنافسة وتحدي النفس بهدف التطوير المتواصل بما يلبي حاجات الزبائن ومتطلباتهم المتزايدة.

مراعاة شروط السلامة العامة

■ ما هي الانجازات التي حققتها شركة «سالتك»؟

– يُنظر الى انجازاتنا من خلال اهمية حضورنا في الاسواق العربية والسمعة الطيبة التي نتمتع بها. ثم اننا راضون عن انجازاتنا حيث تمكنا من التعريف بلبنان وصناعاته وحمل رايته الحضارية برغم امكانات الدولة اللبنانية المتواضعة. وفي هذا الاطار نطمح دائما للافضل.

■ هل تسعون الى توسيع نشاطاتكم في الدول العربية؟

– نعمل على توسيع نشاطنا من خلال تسويق منتجاتنا، لكن في الوقت الحالي لا نسعى للتوسع جغرافيا خارج لبنان انتاجا وتصنيعا.

■ ثمة مطلب عالمي اليوم هو «الأمن الغذائي»، وهذا يدخل في إطار المسؤولية الاجتماعية، ما الذي تقدمونه في هذا المجال؟

– نراعي شروط السلامة العامة منذ عشرات السنين، لكن حصولنا على شهادة CE CERTIFICATE «المطابقة الأوروبية» لمختلف منتجاتنا اضاف صدقية وشفافية على منتجاتنا ما يعني مراعاتها للشروط الصحية.

حصة سوقية كبيرة

■ هلا اطلعنا على مشاريعكم المستقبلية؟

– نبحث عن مجالات المنافسة وتحدي انفسنا دائما بهدف التطوير المتواصل وبما يلبي حاجات زبائننا ومتطلباتهم المتزايدة.

■ كم تبلغ حصصكم السوقية في الاسواق العربية؟

– حصتنا السوقية داخل الدول العربية كبيرة خصوصا في ما يتعلق بالمنتجات العالية الجودة مقابل حصة سوقية متواضعة داخل الدول ذات الامكانات والقدرات المحدودة. ■

حضور في ٨٨ بلدا

■ ما الهدف من مشاركتكم في معرض «جلفود ٢٠١٤»؟

– نشارك في هذا المعرض منذ انطلاسته ونعد من الشركاء الدائمين مع القائمين عليه، باعتباره يجمع الشركات من مختلف الدول العربية والخليجية. كما ومن منطلق عملنا فإننا نولي اهتماما كبيرا بالاسواق العربية.

■ هل لديكم حضور في مختلف الاسواق العربية؟

– مركزنا الاساسي في لبنان لكن لدينا حضور فاعل في العديد من الدول العربية بحكم انشطتنا وتخصصنا في صناعة معدات المخازن وتجهيزاتها، والتي نقوم بتصديرها الى دول الخليج واميركا واوروبا ليصبح حضورنا حاليا شاملا لثمان وثمانين بلدا حول العالم.

حافز التطور

■ كيف تقومون المعرض لهذا العام؟

– الملاحظ هذه السنة كثافة اعداد المشاركين والزوار، لكن تقييم المعرض يختلف من شخص الى آخر بحسب الاهداف التي يسعى الى تحقيقها من خلال مشاركته. وبالنسبة الي شخصيا تبقى تطلعاتي متواضعة والحمدلله اطلع دائما الى تحقيق اهدافي.

■ هل ستطرحون منتجات جديدة؟

– هناك دائما منتجات جديدة، بحيث اننا في صراع دائم مع التطور، ولطالما شكت لنا هذه الطريقة حافزا للاستمرار والتقدم.

■ اين وصلت «سالتك» في تطبيق معايير السلامة العامة وهل حصلتكم على احدى شهادات الجودة؟

– حصلنا على شهادة الأيزو منذ اكثر من سبع سنوات ونحن في تطور وتطبيق دائمين لصيغ ومعايير السلامة العامة وإدارة نظم البيئة. اضافة الى حصولنا على شهادتي المواصفات الأوروبية والأميركية.



Baouchrieh | Metn el Chemali | Lebanon
P.O.Box: 1202 - 2050 | www.cookerslb.com
Tel.: +961 1 264 400 | +961 1 248 595
Fax: +961 1 248 593 | Mobile: +961 3 241 870
E-mail: info@cookerslb.com | cookers@cookerslb.com

سمير يحيى سنو (شركة تغذية - لبنان):



نعمل على إنشاء مصنع جديد لزيادة إنتاجنا

مساعد المدير العام لشؤون التصدير في شركة تغذية سميح يحيى سنو قدم لمحة عن تاريخها والمنتجات الغذائية التي توفرها للمستهلكين من بينها أصناف مرتديلا البقر والدجاج والحبيش والبقر والحبيش المدخن، وكشف عن بدء أعمال البناء لإنشاء مصنع في منطقة الدبية لزيادة حجم الانتاج، متوقفا عند تميز المنتجات بالجودة العالية.

لحوم مبردة

■ هل لنا بلحة عن شركتكم؟

– تأسست شركة تغذية عام ١٩٨٦ في بيروت وهي إحدى شركات مجموعة غوديز ومخصصة في صناعة اللحوم المبردة والمعلبة. وتعد الشركة الأولى بمجالها في لبنان والتي ما لبثت أن توسعت بنشاطاتها فبدأت في العام ٢٠٠٠ بتعليب اللحوم من لحم البقر والدجاج والحبيش حيث تستورد الحبيش من فرنسا وتقوم بتربيتها في مزارعها البقاعية وبعدها يتم تصنيعها.

من جهة أخرى تقدم الشركة اصنافا عديدة منها مرتديلا البقر والدجاج والحبيش المدخن والبقر المدخن إضافة للسلامي والبيروني وغيرها، كما تصدر منتجاتها الى حوالي ١٦ دولة عبر وكلائها الى دول افريقيا واستراليا وافغانستان إضافة للعديد من الدول العربية.

مصنع جديد

■ هل هذه مشاركتكم الأولى في معرض «الخليج للأغذية»؟

– انها مشاركتنا الثانية في المعرض وشاركنا سابقا في معارض عديدة من بينها معرض WORLD FOOD MOSCOW 2014 ولدينا خطة للمشاركة في العديد من المعارض الاقليمية والعالمية المتخصصة.

■ هل تحوزون على شهادات الـ «ايزو»؟

– لدينا شهادة الجودة ISO 9001، وخلال اشهر معدودة نكون قد حصلنا على شهادة الـ ISO 22000 المتعلقة بمواصفات ادارة انظمة سلامة الغذاء.

■ ما هي مشاريعكم المستقبلية؟

– لقد بدأ العمل الفعلي لإنشاء مصنع في منطقة الدبية على مساحة ٢٢ الف متر مربع سيتم تجهيزه بأحدث المعدات مما يزيد من قدرتنا الانتاجية، كما سيتيح لنا فرص التوسع نحو عدد اكبر من الدول.

منتجات ذات جودة عالية

■ ما الذي يميز منتجاتكم عن تلك المصنعة أو المسوّقة من قبل الشركات الأخرى؟

– تتميز منتجاتنا بالجودة العالية كوننا نستورد المواد الأولية من المانيا وبلجيكا وفرنسا والدنمارك رغم تكلفتها المرتفعة، انما حرصا منا على مستوى منتجاتنا وجودتها. إضافة لاهتمامنا برأس مالنا البشري الذي يشكل حجر الزاوية في اي نجاح او انجاز.

كما وتصل حصتنا الى نحو ٨٠ في المئة من اجمالي السوق المحلية بمنتجات الحال.

استيفاء شروط الملاحاة العامة

■ هل تخضع منتجاتكم لرقابة ذاتية او من السلطات الرقابية الصحية؟

– تخضع منتجاتنا لرقابة وزارتي الصناعة والزراعة ومختبري الفئار ومعهد البحوث الصناعية في لبنان، باعتبارها تصدر الى الخارج لعدة دول في الخليج واستراليا وغيرها، حيث شروط الاستيراد دقيقة ومعقدة، وهذا يؤكد على ان منتجاتنا تستوفي اقصى شروط السلامة الغذائية.

اما بالنسبة الى عملية التصنيع داخل الشركة فتخضع المواد الأولية الى فحوص وتحاليل في مختبر الشركة المتخصص للتأكد من جودتها، بحيث ان المواد التي نعمل على تصنيعها تتطلب مستوى عالياً من الدقة كونها ذات صلاحية للاستهلاك طويلة الاجل.

التغيير الامر الاصعب

■ ما هي نظرتكم لمدى مواكبة الشركات اللبنانية للمفاهيم الحديثة في الإدارة لمساعدتها على التطور؟

– للأسف انها من المشاكل التي باتت تشكل أزمة تعيق تطور العمل المهني في لبنان وحتى في العالم العربي.

ثمة نقلة هائلة في عالم الإدارة تتجلى في ما نراه من تحديث مستمر للمعرفة والقدرات البشرية والأنظمة في الشركات العالمية وكلها

تعتمد على رؤية المدراء ومدى قبولهم فكرة التغيير الامر الاصعب لدى المؤسسات.

يقال ان بقاء المؤسسات – وبالتالي تطورها – يعتمد على مقدرتها على التغيير ونشعر دائما بأن الموظفين في كافة المراكز وصولاً لأصحاب القرار لديهم مقاومة واضحة لأي تغيير.

■ هل هي سمة مرافقة للعمل الإداري في لبنان عامة؟

– بالمبدأ صحيح، لكن دور الإدارة معالجة هذه الظاهرة وهي ليست قدرا، وتبرير الذي يقال دائما بأن اغلب الشركات في لبنان هي شركات عائلية الامر الذي يعيق اي قابلية للتطور والتغيير لم تعد مناسبة وبالدليل، فثمة شركات عائلية نحت باتجاه المؤسسة وتحولت لشركات تدار بنظام المؤسسة بدل نظام الأشخاص سواء أكانوا من العائلة ام من المدراء.

تطور اجتماعي اقتصادي

■ هي ذهنية تقليدية عربية إذا؟

– بالتأكيد لا، وليس ابلغ من مثال دبي – حيث نحن وكل عالم الأعمال مجتمع هنا في دبي تقريبا – فقد استطاع الأمير محمد بن راشد بعمق رؤيته وثقافته وصدق عزمه ان يحول دبي إلى مركز متقدم جداً ليس من ناحية الإدارة والأعمال فقط بل انه نجح في إطلاق ثورة على المفاهيم البالية، ونحن نلمس تطوراً اجتماعياً إقتصادياً والأهم انه نجح في تجنيد كل ابناء المجتمع للعمل لتحقيق هدف واحد وهو رقي وتطور البلد من كل النواحي، ولمن يقول اننا في المنطقة العربية اعجز من ان نصل للمستويات العالمية، فدبي تسقط حججهم. ■



السلام روتانا الخرطوم

ترف يخطف الأنفاس

ادخل الى عالم جديد من الترف العصري والفخامة المتطورة من خلال السلام روتانا، أحدث فنادق روتانا ذات الخمسة نجوم في السودان. يتميز بموقعه الإستثنائي على طريق أفريقيا على بعد ٣ كيلومترات فقط من المطار الدولي. وفي فندق السلام روتانا صورة لتناغم فريد من نوعه بين تقاليد الضيافة العربية والترف الراقي والمدهش. يتألف الفندق من ٢٣٦ غرفة وجناحاً جمعت ما بين التصميم الرائع والراحة المطلقة. كما تم تزويد كل منها بأحدث الأجهزة التقنية المدعمة بسلسلة من الخدمات المتميزة والتسهيلات والمرافق العصرية، التي تجعل منه مكاناً مثالياً سواء كان لإدارة وتنظيم الأعمال أو للإستجمام والترفيه.

سميرة معتوق (شركة معتوق BY S.MAATOUK - لبنان ودول مجلس التعاون الخليجي):



ملتزمون أداء الدور الرائد في قطاع المشروبات الساخنة

ساعد شركة معتوق BY S.MAATOUK للبن على النمو والتحول الى علامة تجارية عالمية رؤيتها الثاقبة والحفاظ على قيمتها مع تبنيها أعلى معايير الجودة. مالكة الشركة ورئيستها التنفيذية سميرة معتوق لاحظت اهتمام الشركات العالمية بالأسواق الخليجية والعربية، وأكدت التزام الشركة تأدية الدور الرائد في قطاع المشروبات الساخنة، وكشفت عن قدرة انتاجية يومية مقدرة بخمسة وعشرين طناً من البن في مختلف فروعها، وبالإعداد لافتتاح عدد من المقاهي في المملكة العربية السعودية، مستذكرة فضل الوالد المرحوم والمؤسس محمود معتوق على ما آلت اليه الشركة من مكانة وموقع مرموقين.

في ماكينة القهوة الإيطالية والتي تحتوي على مئة في المئة من حبوب بن أرابيكا البرازيلية الطبيعية للتمتع بمذاق ونكهة مميزتين. كما انه لشركة معتوق العديد من المقاهي في أبوظبي مارينا مول والعين مول، وحالياً تتعاون مع مجموعة الحكير لافتتاح عدد من المقاهي في السعودية.

■ هل تولون أهمية لمسؤولياتكم الاجتماعية؟

– نشارك في شكل مستمر بالمشاريع التي تنظمها المدارس والجامعات والمؤسسات الثقافية.

منح تراخيص الامتياز

■ ما هي آخر مستجدات شركتكم؟

– لمناسبة اليوبيل الذهبي لتأسيس الشركة على يد والدي محمود معتوق وتكريماً لجهوده التي طبعت علامة معتوق بالريادة والنجاح والازدهار، أعدنا إطلاق العلامة التجارية مجددة وبطابع عالمي وقد أضحت مخولة منح تراخيص الامتياز "FRANCHISE" وتحديدًا في دول مجلس التعاون الخليجي، ولكل من يرغب بالحصول عليه زيارة الموقع الالكتروني www.maisonmaatouk.com للاطلاع على كل التفاصيل، مع الإشارة الى افتتاح مقهى لـ "MAISON MAATOUK 1960" في مارينا مول – أبوظبي وسيتم افتتاح فرع جديد في فردان – بيروت الأشهر المقبلة. ■



By S. Maatouk

توسع عربي وعالمي

■ أين تتم عملية تصنيع بن معتوق؟

– تتم عملية التصنيع في كل من لبنان والإمارات، تحديداً أبوظبي، وألمانيا، وتصل القدرة الإنتاجية للشركة الى ما يقارب ٢٥ طناً يومياً. هذا ولدينا خطة توسعية لافتتاح مصانع في دول أوروبية وعربية.

منتجات جديدة ومميزة

■ ما الذي يميز منتجاتكم عن تلك المصنعة أو المسوقة من قبل الشركات الأخرى؟

– بعد خبرة طويلة في قطاع المشروبات الساخنة تقدم شركة معتوق منتجات جديدة ومميزة منها كبسولات الأسبرسو المستخدمة

علامة تجارية عالمية

■ كيف تقيّمون معرض «الخليج للأغذية» لهذا العام، وما الهدف من مشاركتكم فيه؟

– تطور معرض «الخليج للأغذية» عاماً بعد عام، حيث بتنا نلاحظ اهتمام شركات أجنبية بالأسواق العربية لتسويق علاماتها التجارية المعروفة ومنتجاتها العالية الجودة خصوصاً في أسواق الخليج المتطلبة للنوعية والجودة.

خلطات فاخرة

■ ما هي أبرز الإنجازات التي حققتها شركة معتوق في لبنان والمنطقة؟

– أسس والدي الشركة في الستينات وترك بصمة كبيرة في لبنان، ولا تزال الشركة ملتزمة رؤيتها في تأدية دور رائد في قطاع المشروبات الساخنة، من خلال تزويد الأسواق العالمية بخلطات البن الفاخرة التي يحبها عشاق القهوة، وقد تحول اسم معتوق علامة تجارية عالمية، ونحن موجودون في الأسواق الخليجية منذ ١٦ عاماً وواصلنا العمل على تطوير انفسنا وقد ساعدنا في ذلك رؤية الشركة الثاقبة والحفاظ على قيمتها مع تبنيها أعلى معايير الجودة.



By S. Maatouk

We Are Franchising Now

*Invest in a Lifestyle of
Over 50 Years of Experience*

**Join Us to Experience the Delight of Our Freshly Roasted Coffee...
and Indulge in Our Delicious Variety of Sweets, Snacks and
100% Pure and Natural Products!**



Marina Mall, Abu Dhabi, Tel: +971 2 6652 551
Khalidiyah, Abu Dhabi, UAE P. O. Box 30091, Tel: +971 2 6666 824
Al Ain Mall, Al Ain, Tel: +971 3 7370 771
Lazariyeh Building, Beirut, Lebanon P. O. Box 14-6513, Tel: +961 1 970825
info@maisonmaatouk.com | franchise@maisonmaatouk.com | www.maisonmaatouk.com

ميشال نجار (شركة كوكرز - COOKERS): عرضنا منتجاتنا وتلك العائدة لعلامات «نجار» التجارية



مدير عام شركة كوكرز COOKERS ميشال نجار أبدى تحفظاً عن حجم معرض الخليج للأغذية ٢٠١٤ وصعوبة تنقل المشاركين فيه، وعدد العروض ومنتجات العلامات التجارية العائدة لـ «نجار» خلال فعالياته، آملاً إيجاد وكيل مناسب للسوق الإماراتية، كاشفاً عن مشاركة في العديد من المعارض العالمية المتخصصة.

مشاركة في معارض عالمية

■ في أي من الأسواق العربية تتواجدون حالياً؟
- أصبح لدينا وكلاء في العديد من الدول العربية من بينها السعودية، لكننا نأمل ان نجد الوكيل المناسب لدخول السوق الإماراتية.
■ هل لديكم تطلعات للمشاركة في معارض أخرى مثيلة لمعرض الخليج للأغذية؟
- سنشارك في معرض المأكولات السعودي الذي سيقام في جدة خلال شهر نيسان (ابريل) الجاري، كذلك سنشارك العام المقبل في معرض الأغذية في الصين ومعرض الأغذية الذي سيقام في شيكاغو الولايات المتحدة. ■

وغيرها... إضافة الى علامات نجار التجارية: GIA ESPRESSO, IL GUSTINO, KRIKITA.
■ في مقابلة سابقة معكم، ذكرتم ان لديكم مشروعاً لصنع الاطعمة الممتدة صلاحيتها الى سنة ونصف السنة وذلك من دون تثليجها، فأين أصبح هذا المشروع؟
- نحن في صدد إنجاز هذا المشروع، نأمل الانتهاء منه في وقت قريب.
■ كيف تقوّمون الإقبال على معرض الخليج للأغذية ٢٠١٤؟
- لم يكن الإقبال هذه السنة على قدر توقعاتنا، لأنه مقارنة مع السنوات السابقة جاء ضعيفاً نوعاً ما، وذلك من قبل المهتمين بقطاع الأغذية وليس الزوار والمستهلكين العاديين.

تحفظات عن المعرض

■ كيف تقوّمون فعاليات معرض الخليج للأغذية ٢٠١٤ والذي شاركنم به أخيراً؟
- بالإجمال، كان المعرض جيداً هذه السنة، لكننا سجلنا بعض التحفظات عليه، من بينها انه كان صغيراً بالمقارنة مع معارض الأغذية العالمية، إضافة الى أنه تم فصل الآلات الصناعية عن الأغذية المعروضة بحيث أصبحت الأولى في صالة أخرى، مما صعب على العارضين الانتقال بسهولة والاطلاع على هذه الآلات في حال أرادوا شراءها لمصانعهم.

■ لاحظنا أنكم لم تكونوا مشاركين ضمن الجناح اللبناني، لماذا؟

- في الأصل، نحن لا نشارك ضمن الجناح اللبناني، إنما ضمن الشركات العالمية، علماً اننا ننسق دائماً مع المشاركين اللبنانيين، وهم بدورهم يقدمون لنا كل مساعدة نطلبها.

عروضات وعلامات

■ ما هي الأصناف التي عرضتها كوكرز في المعرض؟
- عرضنا فوندان الشوكولا وكل الأصناف المثلجة التي ننتجها من بينها الـ MUFFIN والـ COOKIES والـ BROWNIES والـ MORTON



Internationally
Recognized
Program

Join this unique, powerful, dynamic and easily applied course led by
renowned leadership and development trainers.

Leadership Development Program

Unleash Your Full Leadership Potential



- 18 – 19 May, Abu Dhabi, UAE
- 21 – 22 May, Dubai, UAE

- 25–26 May, Manama, Kingdom of Bahrain
- 27–28 May, Kuwait City, Kuwait



Don Power, has extensive background in sales and marketing over 35 years. This experience includes senior sales management positions in the automotive industry before entering the top end of the commercial property market with the international property firm, Richard Ellis's Australian Office.

Don is the Managing Director of Power+ Executive Evolution Australia.

Julie is an Executive Coach, Corporate Trainer and a Master Practitioner in Neuro Semantics and NLP. She has been at the forefront of training and team development for many years having worked throughout Australia and more recently in Asia where her talent for executive development and innovative training style have made for a lively and entertaining executive development experience.



Julie Burkett is the Managing Director of Paradigm Training Australia.

Benefits of Attending Include:

- TWO highly acclaimed, international executive coaches and corporate trainers presenting
- Learn a proven system of leadership and performance enhancement
- THREE months on-going leadership and executive evolution coach support
- Pre-course questionnaire to identify your specific training needs
- Comprehensive course manual workbook
- Certificate of Attendance (Corporate Coaching) upon demonstration of competence
- Strictly limited number of participants

Media Partners:



Organised by:



Strategic Partner:



To register, call +971 50 455 8738 or email info@maarefah-management.org
and guarantee your place.
www.maarefah-management.com

As the economy continues to slowly improve, a wave of significant change is moving through the food and beverage industry redefining how companies grow and operate

Rapidly advancing technology is driving much of the transformation, providing opportunities to explore new ways of doing business, and to better understand and engage with consumers

And, while technology is accelerating the rate of change, several other disruptive forces are contributing to the transformation. From tech-savvy millennials to aging boomers, the ways in which consumers gather information about what they want to purchase, the factors influencing their purchase decisions, and their loyalty to a brand or product are all up for grab

* what has been the impact of the drought in Brazil ?

February 2014 has seen significant developments in the coffee market, with prices shooting upwards at a startling rate. The ICO composite daily price has increased from under 100 US cents/lb in November 2013 to a high of 176.37 on 11 March 2014.

This rally has been driven by a serious drought in Brazil, with several coffee growing regions receiving little or no rain in the critical development months of January and February. This has engendered considerable concern around the size of the 2014/15 world coffee crop, which is now likely heading towards a deficit compared to demand. However, despite these price increases, it must be kept in mind that coffee prices are currently at roughly the same level as November 2012, and thus still a long way from the highs of 2011. Furthermore, the considerable price volatility exhibited by the market in recent months fails to benefit either coffee growers or consumers.

* Can you explain what is so special about specialty coffee?

Specialty coffees represent 37% of US coffee cups and are considered the highest quality in the world. The absence of defects is critical and in practice, according to SCAA protocols, a single coffee is cupped at least fifteen (15) times by professional cuppers trained to identify flaws, ensuring there is no bitterness, harshness, sourness, or other off-putting flavors or aromas. A skilled cupper should be able to detect these defects in the cup. Much like wine, coffee flavor is affected by soil, altitude and

other climatic factors and in Ethiopia alone

there are reportedly over 10,000 varieties. In recent years, there has been a huge surge in Arabica coffee demand from large, emerging markets including Brazil, India, and China. These countries have growing middle classes which have been providing

high demand for good coffee and they are competing with the United States to purchase these specialty

coffee beans. Consumption in the five leading importing countries (France, Germany, Italy, Japan, and the United States)

bounced to about 37.3 million bags during the period January to September 2010, as compared to with 36.5

million bags for the same period the previous year

While traditionally viewed as an export crop, coffee consumption in coffee producing countries is on the rise, increasing by 3.9% between 2004-2008.

As I had mentioned earlier Many experts predict that Brazil will displace the United States as the single largest coffee consuming market in the world within the next few years, somewhere between 2014-16. this is an important issue for us and we are considering buying more farms in Brasil

Emerging markets (considered those outside of the EU, US, and Japan) are another

source of growth

* what is the value of this segment ?

The retail value of the U.S. coffee market is estimated at \$30-32 billion dollars, with specialty comprising approximately a 37% volume share but nearly 50% value share.

* Can you tell us who drink this kind of coffee ?

40% of 18-24 year olds said they drink coffee daily, up from 31% in 2010 and on par with 2009's 40%, while

54% of 25-39 year olds said they drink coffee daily, up from 44% in 2010 and on par with 2009's 53%.**

58% of consumers aged 18+ drank coffee yesterday, compared with 56% in 2010, 59% in 2009, and 60% in 2008.**



ISO 22000

trofina
Trofina Food (ME) FZC LLC

Trofina Food (ME) FZC LLC was established to develop and manufacture innovative food products that promote and support a healthy lifestyle. This focus is reflected in the Company's Vision.

Trofina food had a successful track record of achievements during its almost ten years of operations. Under the present corporate vision and mission statements, our company is thoroughly engaged in developing food suited to a healthy lifestyle, as well as adding value to customers by offering outstanding quality and customer service.

Trofina food's product range compliments all food business sectors such as retail customers, small and large catering companies, hotels, dairy products manufacturers, and food processing industries.

Delight your senses

www.Trofina.com

Tel: +971 6 5260995 Fax: +971 6 5260997 P.O.Box 42239 Hamriyah FZ Sharjah, UAE

FAL COFFEE on its way to becoming a global specialty coffee tour de force !

Shankar Biswas, Head of Marketing at Falcom Financial Services, brings in many years of dedicated and solid financial experience, with a vision to understand the regional impacts and instantaneous re-alignment of strategies. Biswas has a strong belief in values and complements his team for the harmony, positive response to change and a pro-active approach in deriving goals. His strong leadership with a keen mind and deep first-hand understanding of financial markets and his proven skills to drive and deliver changes led him to make significant positive impact and strengthened the company's position and moved forward in the face of increasing challenges and competition. In his interesting interview with Al Bayan Magazine, Shankar Biswas also director corporate and board member of FAL Healthy beverages international talked about their business of farming specialty coffee in Brazil. He declared to our correspondent that they see clear opportunities in this segment of the business especially that coffee is the most popular beverage in the world. Biswas said that the global coffee market will face a shortage for the first time in three years and that specialty coffees are considered the highest quality in the world. Below is the account of the interview.



* We have heard that FAL Group has interests in Coffee ?

FAL Coffee forges meaningful, authentic and honest relationships with all members of the coffee supply chain from seed to cup – we are in the business of Farming specialty coffee in Brazil and are the proud owners of farms that have been winning the Cup of excellence awards , a state of the art roasting facility is coming up in Brooklyn USA where we will roast our coffee and market it under our own brand. We are also building a exquisite retail experience for our farm fresh coffees in New York. This is the a strategic move by the Group to identify and diversify in to the consumer segment where growth is based on shifting habits and demographics globally.

* Why have you selected the USA ?

We see clear opportunities in this segment of the business as we all know coffee is the most popular beverage in the world, with more than 400 billion cups consumed per year we identified USA as our start up country as in the USA Coffee is the second largest commodity with annual sales exceeding \$18 billion – 75 percent of the caffeine consumed in the US is from coffee. 50% of the population, equivalent to 150 million Americans, drink espresso, cappuccino, latte, or iced/cold coffees. On an average, 250 Cups of espresso and coffee drinks are sold per day at almost any espresso drive-thru business with a great visible location. (500 cups per day is extraordinary.) Independent coffee shops manage to sell 31% of espresso-based drinks, while the rest is brewed coffee. Specialty coffee is especially hot, with \$6 billion in sales and growing by 20 percent annually. Specialty coffee accounts for nearly eight percent of the US coffee market.

Half of all Americans drink some form of specialty coffee — espresso, latte, ice coffee, cappuccino etc. On the other hand , Brazil is the largest coffee producer in the world, producing around 1,350 million kilos of coffee per year, and is responsible for one-third of the world's coffee production. Now changes in the local coffee culture are influencing the domestic market

* Your Farms are in Brazil can you tell us something about this ?

Brazil not only exports coffee, but imports it too.

Last year, over 35,000kg was imported at a cost of US\$37.6 million.

"Brazil is the world's second largest coffee consumer, after America. Yet, while twenty percent of coffee consumption in the U.S. is specialty/premium coffee, only 5 to 7 percent of Cariocas drink quality coffee in Brazil."

In recent years, an increase in coffee shops opening in Rio de Janeiro, such as Starbucks and Nespresso, has led to an increase in the awareness of specialty coffee products in Brazil, where traditional brands such as Pilo, Melitta and Café do Ponto have dominated domestic consumption for decades. "For new Brazilian customers, coffee shops are one of the main drivers of change in attitude [towards coffee], and expand drinking habits. "This is because generally speaking, coffee shops are where most customers make first contact with specialty coffees. As Brazilians get more demanding about their coffee, the country's better quality Arabica beans will be increasingly used to service its burgeoning domestic market, rather than merely sent overseas." adds Jonny Forsyth, a global drinks analyst at Mintel also.

"All coffee produced in Brazil used to be bought by the Instituto Brasileiro do Café at a set price, regardless of the quality. After the IBC was abolished in 1989, a free market was created, giving rise to the increase in regulations on quality. Farmers started to improve the quality of their coffee and consider the profits gained by

investing in the whole process. Selling the equivalent of a 60kg bag of coffee at around R\$4 per cup started to make more sense.

In 2013, Brazil exported 1.6 million tons of coffee, 95 percent of which was green. Instant coffee powder, roasted and ground coffee, coffee extracts and other coffee products make up less than five percent of the country's coffee exports.

In almost every category, the U.S. is the largest importer of Brazilian coffee products. Therefore, if Brazil's coffee production continues to decline, causing the global coffee shortage expected by 2014 into 2015, and a larger proportion of higher quality coffee is reserved for the domestic market, the U.S. may be the hardest hit

* Will there be a shortage of coffee as emerging markets start consuming more and more coffee ? like what happened in Japan a tea drinking society now consumes more coffee ?

The global coffee market will face a shortage for the first time in three years –said a leading Switzerland-based coffee merchant.

Although Brazil is the largest producer of coffee beans on the planet, it is still expected to produce about five million bags less than global demand between 2014 and 2015. Volcafe noted that their data shows Brazil will produce 51 million bags in their next crop, less than the 57.2 million bags it produced in 2013-2014 and less than the 56.8 million bags from 2012. Despite the fact that Brazil has a potential output of sixty million bags, the country's decrease in output could potentially tip the worldwide market into a shortage.

On the other hand, both Vietnam and Colombia are expected to increase their production, according to a January 2014 U.S. Department of Agriculture report.

A bag of coffee weighs 132 pounds and Brazil produces two types of bean, arabica and robusta.

-the Brazilian production in 2014-2015 will comprise of 35 million bags of arabica and a robusta output of 16 million bags, compared to 40.7 million bags and 16.5 million bags the year before.

"With a 51 million-bag Brazil crop figure, our 2014-2015 statistical balance becomes a deficit of around five million bags, coming after two years of statistical surplus in 2012-2013 and 2013-2014 said a report.

Production in Brazil looks likely to cause increasing market pressure due to the farming techniques used to yield the crop, these are known as hard pruning or "skeletonizing," which harm production output but ultimately "eradicates costs."

"We have observed a higher-than-expected rate of flower abortion

"This disappointing fixation of flowers, in particular in the south of Minas [Gerais state] where we are located is due to high productive stress from two large crops in a row, despite textbook weather."

"This year we observed rates of 'esqueletamento' (skeletonizing) of up to seventeen percent in the main arabica areas, much higher than normal. "This hard pruning activity is still ongoing, as we observed preparations for more of this cost-saving technique."

Brazil's coffee harvests have broken records in recent years. Other countries have also been boosting production, but worldwide demand in previous years has not kept up. In November 2013, arabica coffee beans were being traded at seven-year lows and Brazilian coffee farmers were operating at a loss

* what are the key drivers of the beverage industry ?

Dr. Edward Fadel (Trofina Food):**“We are a success story”**

Al Bayan magazine met the General Manager of Trofina Food Dr. Edward Fadel who gave us an idea about their company and evaluated the Gulfood exhibition for this year.

He also explained, to our correspondent, about their main services and how they are facing competition. Fadel said that they are having a unique jump in their performance and are doubling their capacity. Below is an account of the interview.



د. ادوار فاضل واركان الشركة داخل جناح TROFINA FOOD

*** Can you give us an idea about your company?**

- We are a relatively young company in the food industry. We have been established in 2005 and we are located in Sharjah. Trofina food had a successful track record of achievements during its almost seven years of operations. It is thoroughly engaged in developing food suited to a healthy lifestyle, as well as adding value to customers by offering outstanding quality and customer service. Our main products are tomato paste, milk powder, jam, desserts, honey and beverages with all the varieties. We are one of the largest companies in the GCC countries. We serve many markets like Middle East, Africa, and even China. Trofina food's product range compliments all food business sectors such as retail customers, small and large catering companies, hotels, dairy products manufacturers, and food processing industries.

*** What are your main services and how are you facing competition?**

- In the milk business, we have one of the highest marketshares in Saudi Arabia and GCC. If we can grade the companies, we are considered now the second largest by volumes repacking the milk powder in the Gulf in general. Quality wise, we deal with



exclusive companies from France and New Zealand. As services, we have our own brands, there is a new fashion in the market since few years which is big chain hypermarkets so we started producing repacking for them. We are a long standing partner with Carrefour for all the Middle East. In Saudi Arabia, we produce more than 30 brands.

*** Where are you from the applications of food safety standards and do you have an ISO certificate or apply the Hazard analysis and critical control points (HACCP) system?**

- The company has acquired since its establishment the ISO - 22000 (inclusive of HACCP) certification and maintains the best standards in the industry. Our well equipped laboratory carries out the chemical and microbiological analysis of the complete manufacturing process starting with the raw materials, through production till finished products following the strict guide lines of HACCP to assure first grade, premium quality products.

*** How do you evaluate “Gulfood” exhibition for this year, and what is the purpose behind your participation?**

-We've been participating in Gulfood exhibition since five years and the aim is to give our clients a chance to see us here and to meet us and to develop our relation with them further and our business with them.

*** What are your future plans and projects?**

- We are having now a unique jump in our performance, we are doubling our capacity, building a new factory and we are looking for a much bigger growth this year.

المملكة في ازدهار



مميزات حضور أضخم الفعاليات العقارية بالسعودية:

- التواصل مع نخبة من صفوة المتخصصين في القطاع العقاري بالشرق الأوسط
- إقامة علاقات مع أكبر المستثمرين من أصحاب السيولة في المجال العقاري
- الوقوف على آخر مستجدات المشروعات والأطراف الفاعلة في السوق العقاري السعودي
- التعرف على خطط النمو الطموحة للسعودية على مدار العقود المقبلة
- الاطلاع على أحدث مشروعات التطوير العقاري قبل أي شخص آخر

سجل اسمك مجاناً

www.cityscapejeddah.com

info@cityscapejeddah.com

+9662 668 5656 / +971 4 336 5161

[Cityscape Saudi](#) [@CityscapeMENA](#) [/CityscapeMENA](#)



سيتي سكيب جدة

معرض جدة لتطوير المدن
والاستثمار العقاري

4 - 6 مايو 2014

مركز جدة للمنتديات والفعاليات
السعودية

تابع إلى الغرفة التجارية الصناعية بجدة

امسح شفرة QR
للتسجيل



المنظم



مكان انعقاد الفعاليات



الصحيفة العربية الرسمية



الرعاة الذهبيون



الراعي المؤسس



الراعي الرئيسي



فاطمة حسين ناصر (منطقة جبل علي الحرة - جافزا JAFZA):



أداء فعال ودور رائد في الاقتصاد الوطني الإماراتي

سجلت المنطقة الحرة لجبل علي «جافزا» الشركة الرائدة في المناطق الاقتصادية العالمية أعلى نسبة في عدد الشركات الجديدة المنضمة لها خلال السنوات الست الماضية ونمواً قوياً في الإيرادات والأرباح الإجمالية خلال ٢٠١٣. مديرة المسؤولية المجتمعية والمشاريع في جافزا فاطمة حسين ناصر شرحت المميزات التي تتمتع بها جافزا والخدمات المقدمة للشركات الإقليمية والعالمية، معتبرة جافزا الأكبر والأسرع نمواً في العالم، مؤكدة على الدور الرائد الذي تلعبه المنطقة الحرة في دعم الاقتصاد الوطني الإماراتي.

تأسيس الشركات في جافزا

■ كيف تقيمون مشاركة جافزا في فعاليات معرض الخليج للأغذية (غلفود) لعام ٢٠١٤؟

– يعتبر (غلفود) أحد أكبر المعارض في مجال الأغذية، لذلك نعتبره حدثاً سنوياً مهماً، ونسعى من خلال مشاركتنا إلى استقطاب الشركات العالمية لتأسيس مكاتب لها في جافزا حيث أن عدداً من هذه الشركات تبحث عن وكيل أو موزع لها في دبي، نفتخر في جافزا بأننا ساعدنا الكثير من الشركات والمؤسسات العالمية في إنشاء شركات لها في دبي بفضل المميزات والخدمات اللوجستية التي تقدمها جافزا، بحيث تنطلق هذه الشركات نحو أسواق الشرق الأوسط والتي تعتبر من أهم الأسواق العالمية.

حرصت جافزا على إقامة جناح خاص لها في غلفود بتواجد فريق محترف من قسم المبيعات والخدمات التجارية للتواصل مع المستثمرين والزوار وإطلاعهم على التسهيلات التي توفرها «جافزا» وكيفية تأسيس شركة في المنطقة الحرة لجبل علي.

الأسرع نمواً في العالم

■ ما أهم الإنجازات التي حققتها جافزا؟

– تعتبر «جافزا» من بين المناطق الحرة الأكبر والأسرع نمواً في العالم، كما أنها أول منطقة حرة تأسست في الدولة، فضلاً عن أنها كانت من أوائل المناطق الحرة التي قدمت خدماتها عبر الإنترنت والهاتف المحمول. وفي هذا السياق، فازت جافزا بجائزة دبي للجودة وجائزة أخرى بمجال تطبيقات الهواتف النقالة. إضافة إلى ذلك كله، تضم المنطقة الحرة لجبل علي أكثر من ٧٣٠٠ شركة من بينها ١٢٠ شركة مدرجة على قائمة فورتشن ٥٠٠ العالمية، تساهم هذه الشركات في رفع معدلات نمو التجارة بشكل كبير، فضلاً عن أدائها الفعّال ودورها الرائد في دعم الاقتصاد الوطني الإماراتي.

خدمات وعروض

■ كلمة أخيرة؟

– توفر جافزا خدمات تتوافق مع احتياجات كل شركة لدعمها ومساعدتها على النمو، فضلاً عن خدمات النافذة الموحدة التي تقدم للعميل كل ما يلزم ليؤسس شركته بكل سهولة ويسر، إضافة إلى البنية التحتية المميزة والتي أعدت لتناسب كل الاحتياجات الصناعية والتجارية والخدمية. ■





فهد احمد الخلف (شركة LE GOURMET - قطر):

نطمح لدور في تحقيق الأمن الغذائي لدولة قطر

نائب رئيس شركة LE GOURMET للحوم فهد احمد الخلف وجد معرض «الخليج للأغذية» هذه السنة أكثر تطوراً وفعالية، وأشار الى تطبيقها معايير السلامة وهي الحاصلة على شهادات الجودة والهاسب HACCP، مبدياً طموحه لدور في تحقيق الأمن الغذائي لدولة قطر، لافتاً الى انجازات كبيرة على صعيد الزراعة المائية.

عن السعر، بينما القسم الآخر يتطلع الى الجودة والنوعية.

تحقيق الأمن الغذائي

■ أين أنتم من تطبيقات معايير سلامة الغذاء وهل تحوزون شهادات الـ «إيزو» أو تطبقون نظام تحليل المخاطر الهاسب HACCP في هذا الإطار؟

– تطبق الشركة معايير السلامة كافة وهذا ما حولنا الحصول على شهادة الجودة «إيزو» ونظام تحليل المخاطر المحتملة وتحديد نقاط التحكم الحرجة HACCP. الى ذلك بُني مصنعنا بطريقة حديثة ويتمتع بمختلف المواصفات المتعلقة بالصحة العامة وسلامة العمال وجودة المنتجات.

■ ما هي مشاريعكم المستقبلية للعام ٢٠١٤؟

– نطمح للوصول الى مرحلة يكون لنا فيها دور في تحقيق الامن الغذائي في دولة قطر، وقد نجحنا في انتاج بعض انواع الخضار العضوية ونحن

المنافسة صحية

■ هل لنا بلمحة عن شركتكم؟

– تعمل الشركة في صناعة ونتاج اللحوم ومركزها الرئيسي في قطر وتصدّر انتاجها الى مختلف دول مجلس التعاون الخليجي.

■ كيف تقيّمون معرض «الخليج للأغذية» لهذا العام، وما الهدف من مشاركتكم فيه؟

– نشارك في هذا المعرض للسنة الثالثة بهدف لقاء عملاء جدد، ونعول على فعالياته باعتباره احد اهم المعارض العالمية حيث يستقطب اعدادا كبيرة من الشركات. وهذا العام وجدناه اكثر تطوراً وفعالية في جذب نسبة اعلى من المشاركين.

■ كيف تواجهون المنافسة، وما الذي يميز منتجاتكم؟

– نعتبر المنافسة ظاهرة صحية، وتتميز منتجاتنا بالجودة، والمعروف ان قسماً من الزبائن يفتشون

مستمرون في هذا المشروع ونلقى النجاح.

الزراعة المائية

■ ما ابرز إنجازاتكم حتى اليوم؟

– من اهم انجازاتنا تحقيق نقلة نوعية في مجال الزراعة المائية HYDROPONICS توفيراً للمياه، وذلك بفضل نظام تكييف متطور، وفي هذا الاطار لدينا خطة لزراعة ١٦٠ الف متر مربع.

■ هل تستثمرون في مجال المسؤولية الاجتماعية؟

– لدينا مخصصات لدعم الجمعيات والمؤسسات الخيرية والدينية. ■

gourmet®
جورميه



A product of



Qatar Meat Production Co. W.L.L.
P.O. Box 19613, Doha - Qatar
Tel: +974 4436 3840 | Fax: +974 4436 1925
info@qmpc.com.qa | www.qmpc.com.qa

Geert Buijsman (AATCO):

We are unique in terms of service which we provide with a lot of new developments

Al Bayan Magazine had the opportunity to meet Mr. Geert Buijsman, General Manager of AATCO, who evaluated Gulfood exhibition for this year and talked about the products and services that feature their company.



*** Can you give us an idea about your company?**

- AATCO is a twenty year old company and we manufacture sauces (ketchup, mayonnaise, speciality sauces, dressings etc.). We are known in the region for two things basically, one is our Delicio brand and the other our business with large chains for Quick service like Burger King, Subway, Hardees, Pizza Hut etc..

*** How do you evaluate "Gulfood" exhibition for this year, and what is the purpose behind your participation?**

- Our participation in Gulfood is already for a very long time. This exhibition is the main stage for us where we can present ourselves to our existing customers and to see new customers as well.

*** What are the products and services that feature your company?**

- We are customer savvy and offer a unique combination of service, new products and affordable price to our customers. We develop around 70 new products a year ranging from chilly sauces, to red sauces, pasta sauces, dressings, colours and essences to mayonnaises and other wet condiments.

Fasahat Beg (Agthia):

KSA is a huge market and we are very deliberate in our expansion

When in Dubai, covering Gulfood Exhibition, our correspondent met the General Manager of Consumer Business Division of Agthia Fasahat Beg, who gave us an idea about their company.

Following is an extract from the interview.



*** Can you give us an idea about your company?**

- It is a publically listed company in Abu Dhabi where 51 percent owned by the Abu Dhabi government and we have shareholders. It was established in 2005 and it is divided into two divisions, agri business division with the biggest flour mill and animal field producer and the consumer business division with the biggest water brand in the UAE, yoplait yogurt, capri sun kid drink. We are the manufacturers and distributors of these products and we have presence in all the GCC countries except Saudi Arabia, we have distributors in Oman, Bahrain, Kuwait and Qatar.

*** Why you don't have presence in KSA?**

- KSA is a huge market and we are very deliberate in our expansion. We enter market places that are ready to do it not only from management and distribution stand point but also from a portfolio stand point. Now we are looking actively into Saudi Arabia because we have a much broader portfolio. We are rated number one food and beverage company in UAE and number eight in the Middle East.

Ali Mahmoudi (President - Le Gourmet House):

We focus mainly on very high level items

Ali Mahmoudi, President of Le Gourmet House, gave our correspondent an idea about their company and their most important realizations. There is a lot going on at Le Gourmet House.



*** Can you give us an idea about your company?**

- The company is almost 50 years old, it is a family business and now basically I am looking after it. Our speciality is in Caviar and it is all formed, before it used to be from the Caspian sea but now there is a ban on its fishing due to black market caviar. We have three forms, one is in Iran, the others are in Italy and China and we do our own packing and all the caviar which we do the processing comes into the UAE and then it is sent to customers in Europe, America, Middle East and Latin America. We have for each region a branch, the UAE is our headquarter and along with Caviar being our main area of know how, we recently started a made-in-Dubai smoked Salmon and we are actually one of the first which have their own in house. Our Salmon is coming from various countries including Scotland and Norway.

*** How are you dealing with competitions?**

- We have minimal competition. In the UAE, we focus not really on pricing but on quality so we don't face competition even though it exists. Even if we lose some clients, they do come back to us because we focus mainly on very high level items.

*** What are your most important realizations?**

- We have the EU and the FDA certificates which allow our entry into the European Union and the United States.

*** What is your strategy for 2014?**

- We want to cater for a larger market for the youth. We are focusing on making a caviar design which is affordable for the young generation rather than always looking at caviar being for the high end older generation.

طاهر الشاوي (شركة نادك NADEC): نساهم في الاكتفاء الغذائي الذاتي للسعودية



على هامش معرض الخليج للاغذية، قال المدير التنفيذي للتطوير في منطقة الخليج في شركة نادك NADEC طاهر الشاوي انها تأسست عام ١٩٨١ وقد أنشئت بموجب مرسوم ملكي وهي شركة مساهمة عامة مملوكة من قبل حكومة المملكة العربية السعودية بنسبة ٢٠ في المئة، والبقية اسهم متداولة في البورصة السعودية.

اضاف الشاوي ان «نادك» هي واحدة من اكبر شركات الانتاج الزراعي والصناعات الغذائية في الشرق الاوسط وشمال افريقيا، كما وانها من الشركات القليلة المنتجة للألبان فهي تمتلك ست مزارع ومصنعين حديثين لانتاج الالبان بأنواعها، لافتا الى ان الانتاج الزراعي يعد احد اهم الانشطة في الشركة، والذي يتوافق مع هدف المملكة في زيادة الاكتفاء الذاتي من الغذاء وتقليل الاعتماد على المستوردات.



SALTEK®

BAKERY EQUIPMENT



Reinventing Breadmaking™

**More than
3000 Projects**

**Producing
More Than
200,000
Pitas/min**

**By SALTEK's
Customers All
Around The
World!**



**Certified PITA
Bread Machines**

P.O. Box 166 Ain Aar, Lebanon
Mazraat Yashouh, Industrial Zone, Matn
T +961 4 925 111 F +961 4 926 222 Ext: 148
sales@saltek.com.lb • www.saltek.com.lb

Follow us on



حسن زيور (شركة شوكولا ماتادور - لبنان): نصدّر ٨٠ في المئة من انتاجنا الى الأسواق الخارجية



مدير عام شركة
شوكولا ماتادور
CHOCOLAT MATADOR
حسن زيور تحدث
عن تاريخها وتوسع
مصنعها وانطلاقها
في تصدير نحو
٨٠ في المئة من
انتاجها الى الاسواق
الخارجية.

■ هل لنا بلمحة عامة عن شركة شوكولا ماتادور؟
البيان - يعتبر مصنعنا من اول المصانع في لبنان، اسسه
والدي في وسط بيروت عام ١٩٤٧.
في البداية، تصدرنا المركز الاول في صناعة قوالب الخمسة
كيلوغرامات وحافظنا عليه مدى ٢٠ عاما من دون اي منافس.
بعد ذلك، بدأ المصنع في انتاج جميع انواع الشوكولا بأحدث
الآلات ثم تابعنا تقدمنا في الاسواق اللبنانية مع الحفاظ على اعلى
جودة في التصنيع فأصبح اسمنا معروفا لدى معامل الشوكولا.
في عام ١٩٧٠، أصبح معملنا يمتد على مساحة ٥ آلاف متر
مربع، وبدأ انتاجنا يتضاعف، وفي عام ٢٠٠٠ توسع معملنا الى
٨ آلاف متر مربع وانطلقنا في عملية التصدير الى الخارج.
■ هل اثرت الأوضاع الأمنية غير المستقرة التي يشهدها
لبنان على اعمالكم؟
- بداية لم نكن نفكر بالتصدير الى الخارج لكن في عام ٢٠٠٥،
وتحديدا حين اغتيل رئيس الحكومة السابق رفيق الحريري، وبسبب
تدهور الوضع الأمني والاقتصادي، أسسنا شركة في جبل علي في
امارة دبي واخرى في السعودية، ومنهما أصبحنا نصدّر الى الاسواق
الخارجية، فوصلت نسبة تصديرنا الى الاسواق الخارجية الى ٨٠ في
المئة، علما اننا نصنع يوميا خمسة أطنان من الشوكولا. ■

فواز محمد حلواني (شركة حلواني اخوان - السعودية): تمايز منتجاتنا جودة ونوعية واقبالاً عليها من قبل المستهلكين



ما يميز منتجات شركة حلواني اخوان انها
طبيعية مئة في المئة، ولا تتعامل مع الاغذية
المعدلة وراثيا، اضافة الى الجودة العالية
والطعم اللذيذ والسعر المنافس. نائب الرئيس
التنفيذي في الشركة فواز محمد حلواني عدد
منتجاتها الغذائية، وقدم لمحة تاريخية عن
تأسيس الشركة العائلية وتحولها الى مسجلة
رسميا وتوسع اعمالها وارتفاع حصتها
السوقية، مشددا على تمايز منتجاتها من حيث
النوعية والجودة واقبال المستهلكين عليها.

■ هل لنا بلمحة عن شركتكم؟
البيان - تقدم شركة حلواني اخوان ما يقارب ٦٥٠ منتجاً بين لحوم مصنّعة ومطبوخة
ومدخنة ومجمدة، وألبان وأجبان طازجة وحلاوة ومثلجات ومربيات، إضافة الى المعجنات
والمعمول ومنتجات التمرين، الى الصناعات المكملة كعبوات البلاستيك والصفائح.
ولديها ١٢ مصنعاً في جدة وستة في القاهرة وتعتبر من الشركات الغذائية الرائدة في منطقة
الشرق الاوسط.

حصّة سوقية كبيرة

■ ما هي أبرز إنجازاتكم؟
- بدأنا العمل كشركة عائلية وعام ١٩٥٢ تحول المشروع العائلي الخاص الى شركة مسجلة
رسمياً، وبعدها توسعت أعمالنا وارتفعت حصتنا السوقية، ولتلبية الطلبات المتزايدة على منتجاتنا
أنشأنا مصنعاً متكاملأً مجهزاً بأحدث معدات التصنيع في مصر، بعدها كرت سبعة هذه المصانع
فأضحت ستة، مع استحداثنا منتجات جديدة تمثلت في صناعة العصائر والأجبان المطبوخة
والعجنات والمعمول ومنتجات التمرين وغيرها.
هذا وسنفتتح مصانع جديدة خلال الأشهر المقبلة.

نوعية وجودة

■ ما الذي يميّز منتجاتكم عن تلك المصنّعة أو المسوّقة من قبل الشركات الأخرى؟
- تتميّز منتجاتنا بالنوعية والجودة ونركز على تقديم أفضلها والتي تلاقي إقبالاً واسعاً من قبل
المستهلكين، ما حولنا الحصول على شهادة الجودة العالمية «ايزو» وكذلك نظام الهاسب. ■

نانسي ابراهيم (شركة كاليبود): منتجاتنا تتوافق والمعايير العالمية وتلبي القيم الاستثنائية للمستهلكين



- بدأنا بإنتاج أنواع محدودة من المنتجات،
لكن حالياً أصبحت منتجاتنا تتفوق المئة نوع
وتوزع على معظم المحال اللبنانية. ومن أهم
عناصر العمل الحفاظ على النظافة وهذا ما نحرص
عليه في تطبيق المعايير العالمية بعمليات التغليف
وتعليب الأطعمة المصنّعة. ■

مديرة التسويق وتطوير الأعمال في شركة كاليبود CALI - FOOD نانسي ابراهيم عدت أنواع
المخبوزات التي تنتجها، وأكدت توافقها والمعايير العالمية، مشددة على النظافة في عمليات
التغليف والتعليب.

ونعمل على تصنيع منتجات عالية الجودة
للمحافظة على صحة زبائننا وتلبية حاجاتهم
ومتطلباتهم في مختلف أصقاع العالم، حيث
نقوم بتصدير منتجاتنا الى العديد من الأسواق
تحت اسم «اكوي» (EQUIA) مع التأكيد على
الجانب الصحي لمنتجاتنا.

مراعاة الطلب

■ هل تحققون نسبة نمو جيدة؟

■ هل لنا بلمحة عن شركتكم؟
البيان - تأسست شركة كاليبود في عام
٢٠٠٤ وتقدم مجموعة من المخبوزات الطازجة
والصحية والمغذية، منها الخبز الأبيض وخبز
القمح الكامل الخالي من السكر وخبز الحبوب
الكاملة والبطائر والكعك والمعجنات وسواها من
الخبز الحرفي ورقائق الذرة والشوفان والخالي
من الغلوتان.

قم بزيادة أرباحك بالإستثمار في مصر

أكثر من
منشأة للعرض

أكثر من 100
عارض

أكثر من 20%
أكبر

أكثر من 12,000
من الحضور

أكثر من 40
متحدث

قم بالتسجيل الآن للدخول مجاناً

www.cityscapeegypt.com
cityscapeegypt@informa.com
+971 (4) 407 2528

قم بزيارة معرض العقارات الدولي
الرائد في مصر و "قمة مصر العقارية".

EGYPT
REAL ESTATE SUMMIT

CITYSCAPE

EGYPT

In association with next move

٩-٧ إبريل ٢٠١٤

فندق فورسيزونز، نيل بلازا

٩-١٢ إبريل ٢٠١٤

مركز القاهرة الدولي للمؤتمرات و المعارض،
القاهرة، مصر

Facebook.com/cityscapeegyptexhibition

@CityscapeMena

Cityscape Egypt

Cityscape Connect

قم بزيارتنا على:

Gold Sponsor



Official Business
Newspaper



Official Local
Specialized
Magazine



Official English
Newspaper



Official Business
Daily Newspaper



Official Online
Media Partner



Official Local
Business
Newspaper



Local Life Style
and Design
Magazine



Local
Lifestyle Magazine



Local
Media Partner



Official Social
Media Partner



Local
Media Partner



الشريف منذر طراد الحارثي

(شركة الربيع السعودية للاغذية المحدودة):

أثبتنا وجودنا في أسواق الخليج برغم منافسة الشركات الأجنبية



تعتبر شركة الربيع السعودية للأغذية المحدودة من أكبر الشركات المنتجة للعصائر في الشرق الأوسط، وهي واحدة من الشركات الرائدة في مجال صناعة الألبان والعصائر والآيس كريم في المملكة.

الرئيس التنفيذي للشركة الشريف منذر طراد الحارثي أكد اثبات حضورها بجدارة والانتشار في عدد من دول الخليج برغم منافسة الشركات الأجنبية، وشدد على تطابق منتجاتها مع معايير سلامة الغذاء والمواصفات العالمية، لافتاً إلى مساهماتها الاجتماعية في العديد من المجالات.

■ في ظل المنافسة الحادة ودخول شركات عديدة للسوق السعودية، كيف تتمكن شركة الربيع من اثبات وجودها؟

– تتواجد الشركة في السوق السعودية منذ ٣٥ عاماً وقد تمكنت من اثبات وجودها بجدارة والانتشار في عدد من دول الخليج، برغم المنافسة الحادة المتتالية من دخول شركات أجنبية، فبات الربيع علامة تجارية مهمة وتتمتع بسمعة طيبة وهذا ما كنا نطمح إلى تحقيقه.

منتجات مطابقة للمعايير

■ ما هي الاسواق التي تتواجدون فيها؟

– تسوق الشركة منتجاتها في اسواق المملكة العربية السعودية ودول مجلس التعاون الخليجي، اضافة الى اليمن ومصر ودول شمال افريقيا، ولدى الشركة خطط توسعية.

■ كم تبلغ القيمة الاجمالية لانتاجكم؟

– يتم تصنيع المنتجات داخل السعودية وتبلغ الطاقة الانتاجية ما يقارب مليون ليتر من العصائر والمشروبات يوميا، وهي مطابقة لمعايير سلامة الغذاء والمواصفات العالمية. ولللثة الكبيرة التي نتمتع بها وقعا اتفاقا مع احدى اهم الشركات العالمية لتصنيع بعض منتجاتها في السعودية.

عيسى عبدالله الغريير (شركة الغريير للاستثمار):

رياديون في العديد من القطاعات



بدوره، لفت عيسى عبدالله الغريير نائب رئيس مجلس الادارة في شركة الغريير للاستثمار، الى ان الشركة تؤدي دورا في مجال المسؤولية الاجتماعية من خلال تعزيز الامن الغذائي خصوصا انها تعتبر منتجة للاغذية العالمية وتحتل مرتبة ريادية في العديد من القطاعات من بينها الانشاءات والعقارات والاغذية والموارد الزراعية.

اضاف الغريير ان للمجموعة انتشارا في اكثر من ٢٠ دولة تلبي فيها احتياجات المواطنين الغذائية، كما وتمتلك مطاحن في العديد من الدول ولديها منشآت لانتاج الارز وغيره، لافتا الى ان شعارها الرئيسي الاصاله والجودة والتميز في النوعية.

باتريك برزغال (شركة MEPTICO - لبنان):

مستمرون في التطور والتقدم ضماناً لموقعنا الريادي



مدير المناسبات في شركة MEPTICO باتريك برزغال قدم لمحة عنها ومنتجاتها المطابقة لأعلى المعايير العالمية، وقال انه يسعى من وراء مشاركته بفعاليات معرض الخليج للأغذية إلى التعرف على وكلاء جدد مميزين يرغبون في الحصول على ترخيص امتياز الشركة.

■ هل لنا بلحة عن شركتكم؟

– تعتبر MEPTICO احدى الشركات الرائدة في السوق اللبنانية بمجال صناعة مساحيق العصائر والحلويات، وتصدر منتجاتها الى أكثر

من ٤٠ بلداً حول العالم، من بينها دول مجلس التعاون الخليجي وافريقيا واوروبا. كما وان منتجاتها مطابقة لأعلى المعايير العالمية بما فيها الدستور الغذائي الأوروبي (CODEX) والساسو السعودي SASO، وحائزة على شهادة تقدير من وزارة الزراعة اللبنانية.

■ ما الهدف من مشاركتكم في معرض الخليج للأغذية؟

– مشاركتنا دائمة في هذا المعرض لما يوفره من فرص للتعرف الى عملاء جدد وأسواق جديدة، خصوصا أنه يستقطب عدداً كبيراً من الشركات والعارضين والزوار، ما يلبي طموحنا الى التوسع أكثر فأكثر. كذلك فإننا نسعى بمشاركتنا بفعاليات المعرض الى التعرف على وكلاء جدد مميزين يرغبون في الحصول على ترخيص الامتياز خاصتنا، فנסاعدهم ونقدم لهم الدعم مركّزين على الاستمرار معهم.

■ ما هي أهم المنتجات التي تقدمها MEPTICO؟

– من أبرز منتجاتنا مسحوق العصير دارينا ومنتجات دوما الغذائية، وأخيراً اطلقنا منتجاً جديداً هو دارينا لايت، طامحين خلال عام ٢٠١٤ الى تقديم المزيد من المنتجات الجديدة والمميّزة. ■

أكرم الحكيم (شركة عرار التجارية - الامارات):

نعمل على ترسيخ علامة عرار حفاظاً على سمعتنا



مدير التسويق في شركة عرار التجارية ARAR Trading Co أكرم الحكيم شدّد على العمل الدائم والمتواصل لزيادة تنوع منتجاتها، وبين مدى أهمية الأخيرة من حيث تمايزها وجودتها ومطابقتها للمعايير العالمية، بدليل طلبها من قبل الفنادق فئة خمسة نجوم والمطاعم العالمية، مشيراً إلى أهمية الحفاظ على المستوى العالي لمنتجات علامة عرار حفاظاً على سمعة الشركة في مختلف الأسواق العالمية.

ESTABLISHING NEW STANDARDS OF EXCELLENCE



Dhofar Insurance Company (SAOG) is the number 1 insurer in the Sultanate of Oman. We have the largest capital, largest reserves, largest premium turnover, largest number of employees, largest number of branches, and consistently paid out the largest number of claims.

Our main product line is providing insurance solutions in the fields of: Construction; Energy; Engineering; Health; Life; Marine; Motor; Oil & Petrochemical; Personal Accident; Travel; Aviation; Marine Cargo; and Workmen's Compensation.



Oman's Leading Insurance Company

DHOFAR INSURANCE COMPANY (S.A.O.G.)

Head Office: Dhofar Insurance Building, MBD Area, P.O. Box 1002, Ruwi, Postal Code 112, Sultanate of Oman
Tel: (+968) 2470 5305 (9 Lines) ■ Fax: (+968) 2479 3641 (Nationwide Coverage)

ندوة GEN RE حول الاخطار البيومترية (Biometric Risk) والمتغيرات

مازن ابو شقرا: الحفاظ على الأداء المتوازن بعيد الأجل بتقديمنا منتجات تأمينية متطورة بأسعار مدروسة ومزايا خلّاقة لاحتياجات أسواقنا العربية



ANDREAS WEBERSINKE



ابراهيم سلامه



SASCHA ADLER



مازن أبو شقرا



من اليمين: ساره سالم، أسامة القيسي، بشارة محمود، عبد المطلب مصطفى، فريد لطفي وايلي دعبول



ساره سالم



ايلي دعبول



سينتيا اده

الاكتواري لهذه المنطقة ايلي دعبول. وشدد مازن ابو شقرا في كلمته على ان شركة GEN RE تتميز بتنظيم ندوات خاصة تناقش موضوعات حيوية في قطاع التأمين من بينها المزايا والتطلعات للمستقبل والتغيرات التي تطرأ على القطاع في اطار من التصور والتحليل والتواصل. تدرج هذه الندوات في إطار سعي الشركة الى التوعية العملية من خلال تحسين الأداء والاستعانة بالقدرات بشكل فعال للتمكن من تقديم منتجات تأمينية رائدة رداً على احتياجات الأسواق في المنطقة. وهدف المؤتمر بحسب ابو شقرا هو تسليط

عام GEN RE لمنطقة الشرق الأوسط وقبرص مازن ابو شقرا، ومسؤول الابحاث والتطوير لفرعي الحياة والصحة اندريس ويبرسكي، ومدير ادارة العملاء الاقليمي لمنطقة الشرق الأوسط وقبرص ساشا ادلر، ومدير التنمية الاقليمية لمنطقة الشرق الأوسط وقبرص ابراهيم سلامة ومديرتي التسعير الاكتواري والحسابات لمنطقة الشرق الأوسط وقبرص سارة سالم وسينتيا اده، اضافة الى مسؤول ضمان الصحة والحياة لمنطقة الشرق الأوسط وقبرص بشارة مسعود والمسؤول

نظمت شركة GEN RE الرائدة في مجال اعادة التأمين وخصوصا الحياة والصحة، ندوة بعنوان «الاخطار البيومترية والمتغيرات BIOMETRIC RISKS AND TRENDS» في فندق ابراج الامارات - جميرا - دبي. حضر الندوة عدد كبير من ممثلي شركات التأمين واعادة التأمين في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا والمانيا والهند. استمرت الندوة ليومين متتاليين، تخللها كلمات ترحيب وتقديم عروض وافلام قصيرة لكل من: مدير



من اليسار: جهاد فيتروني واسامه عابدين



من اليمين: وسام خليفة وعبد اللطيف ابو قورة



من اليمين: فانتن دوغلاس وساره سالم



مشاركون ويظهر جو بولس الثاني من اليسار



من اليسار: كريستيان غريغوروفيتش، ابراهيم سلامة، احمد ياسين، خالد شيخ وساشا ادلر



من اليسار: عصام الانصاري، احمد سويلم ورولان زعتر



من اليمين: اسامه القيسي وعمر الامين



من اليسار: أيمن الحوت، فريد لطفي و خليل عيد



جلسات يوم العمل الثاني

الضوء على المتغيرات التي يجب ان يواكبها قطاع اعادة التأمين لمواكبة حاجات السوق والتطور التكنولوجي وتحديد المتعلق بقطاع الـ Nanomedicine و الـ Biotechnology والتغيرات البيئية والتفاعلات الزمنية من حيث تطور قطاع تقنيات الاتصالات. ولفت ابو شقرا الى ان التغير المناخي والتقدم التكنولوجي اثرا على نمط الحياة وكذلك مدى طول عمر الانسان عبر السنين. لذا وللحفاظ على الأداء بعيد الأمل يجدر بنا تقديم منتجات تأمينية متطورة بأسعار مدروسة ومزايا خلّاقة. ولذلك نسعى دائما الى فهم وإدارة المعطيات والأخطار المحيطة بنا وتأثيرها على تكاثر الأمراض المستعصية كداء السكري ومرض السرطان والقلب. النشاط في هذا المجال يحوي روح المنافسة البناءة في عالم التأمين من أجل تأمين أفضل حماية للمستهلكين من أسعار مدروسة إكتوارياً تحفظ حقوق العملاء وتلبي احتياجاتهم لإدارة أفضل للأخطار المحدقة بنا.

بدوره اعتبر **ويبرسنكي** ان الهدف الرئيسي لهذه الندوة هو عرض افكار فريق عمل GEN RE في مختلف اسواق العالم والتي يمكن من خلالها استهلاك وابتكار منتجات افضل يحتاجها المستهلكون في منطقة الشرق الاوسط ويتم بيعها بشكل شفاف مع تقليص للنفقات. ويضيف **ويبرسنكي** «من الضروري تنوير الجمهور الى المتغيرات التي نلاحظها في اسواق التأمين العالمية والتي عاجلا ام آجلا ستلحق بأسواق الشرق الاوسط، خصوصا في ما يتعلق بالتأمين الصحي وتحديد قسم الامراض المستعصية الذي بدأ يطغى على حياتنا اليومية من الأفراد المحيطين بنا في المجتمع». نذكر ان مجموع موجودات GEN RE بلغت خلال العام ٢٠١٢ نحو ٣٨,٨١ مليار دولار أميركي ورأسمالها ١٤,١٥ ملياراً، وبلغت أرباحها نحو مليار دولار أميركي وأقساطها في فرع الحياة والتأمين الصحي نحو ٢,٩٧ مليار دولار أميركي والممتلكات والأضرار ٢,٩١ مليار دولار أميركي. كما أن GEN RE هي من أكبر وأقدم معيدي التأمين في العالم والتي تأخذ مقرها الاقليمي في بيروت. ■



من اليمين: فريد لطفي، فؤاد حنون وراشد دياب



من اليسار: باسم حدادين وريمون شام



من اليسار: مازن ابو شقرا، ساره سالم و رانيا ناصيف

مجموعة VRS ناقشت متغيرات صناعة التأمين وتحديات خبراء المعاينة وتسوية المطالبات



وليد الجشي يفتتح اللقاء



المحاضرون



مشاركون



يشاهدون فيديو خاص بشركة VRS

التأمين العرب والأجانب.
والجدير بالذكر ان مجموعة VRS هي نتيجة شراكة بين شركات معاينة وتسوية خسائر رائدة في كل من الولايات المتحدة، بريطانيا، اسبانيا، أميركا اللاتينية، سنغافورة، والشرق الأوسط متمثلة بمجموعة المعايين العرب ALA ويتولى السيد وليد الجشي عضوية مجلس ادارتها.
لقد جاء انشاء مجموعة VRS لتوفير مظلة تغطي متطلبات الخبرة حول العالم وتضم ٣٥٠٠ خبير في أكثر من ٧٠ بلداً حول العالم.

عقدت مجموعة VRS مؤتمرها الدوري الشهر الماضي في دبي بحضور خبراء من ٦٠ دولة ومتحدثين مختارين من شركة الإعادة السويسرية SWISS RE وزورخ وأريغ ARIG والوسطاء المتحدون UIB، حيث تناول المشاركون المتغيرات التي تواجهها صناعة التأمين والتحديات أمام خبراء المعاينة وتسوية المطالبات خصوصاً عند حصول كوارث طبيعية.
وتتويجاً لأعمال المؤتمر أقيم حفل استقبال حضره لفي ف من رجال



مشهد آخر للقاءة



القاعة ممتلئة بالمشاركين

We Illuminate
New Horizons

Always together

المؤتمر نصف السنوي لشركة مارش الشرق الأوسط MARSH حول أخطار الطاقة كارثة ميناء الأحمدى ما تزال تحتل المرتبة الأولى بين الكوارث التي تعرضت لها منشآت النفط في المنطقة



من اليمين: آصف محمود، روبير مخول وجون دنيزك



GUY BESSIS



من اليمين: ANDREW GEORGES و JASON GROVES



عبدالله النعيمي



من اليسار: د. عادل موسى ومحمد خليفة



من اليمين: روبيرت مخول، عبد العزيز كاكي وعبد الإله كاكي

أسواق التأمين في العالم جراء الحرائق والانفجارات أو غيرها من الأخطار التي ضربت منشآت الطاقة في العالم. وقدرت قيمة الخسائر التي تكبدتها منشآت الطاقة منذ العام ١٩٧٤ وحتى اليوم بأكثر من ٣٤ مليار دولار أميركي.

وتعليقاً على تلك الحوادث قال اندرو جورج ANDREW GEORGE «إن تدابير الصيانة لا تقتصر على الزيارات الروتينية وعمليات التدقيق التي تجريها شركات النفط والغاز لمنشآتها، بل على ادراك المسؤولين في شركات النفط والغاز لأهمية ادارة الأخطار RISK MANAGEMENT وتدابير السلامة SAFETY PROCESSES».

وتبين لائحة الخسائر العشرين الكبرى التي نزلت بمنشآت الطاقة ان الكارثة التي حلت بميناء الأحمدى في الكويت سنة ٢٠٠٠ هي كبرى خسائر الطاقة التي عرفت منطقة الشرق الأوسط حيث بلغت قيمتها ٨٢٠ مليون دولار أميركي.

عقدت شركة مارش MARSH مؤتمرها نصف السنوي والخاص بأخطار الطاقة في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا.

المؤتمر انعقد في دبي برعاية الشيخ مكتوم بن محمد بن راشد آل مكتوم. وحضور اندرو جورج ANDREW GEORGE رئيس قسم الطاقة في مجموعة مارش العالمية MARSH GLOBAL ENERGY PRACTICE. كما حضر المؤتمر ممثلو شركات النفط والغاز الوطنية في المنطقة.

وقد تحدث اندرو جورج حول أوضاع الطاقة في منطقة MENA فقال ان شركات النفط والغاز في المنطقة العربية استحدثت أنظمة وأدوات من شأنها تخفيف الأخطار بصورة ملموسة.

وقال ان تحسين أدوات ووسائل الحماية من الأخطار يخدم شركات الطاقة كما يخدم شركات التأمين التي تغطي المنشآت النفطية والغازية. وجرى خلال المؤتمر عرض للخسائر العشرين الكبرى التي تكبدتها



مشاركون ويظهر من اليسار: ناصر بن عبد العزيز الجربا (SABIC)



من اليسار: PAUL O'NEILL، محمد هوارى، RAM GOYAL و IAN ROBB



من اليمين: عصام الانصاري واحمد سويلم



من اليسار: علاء الزهيري وسائتول ماكساني



من اليمين: اسامة سعادة، محمد الراجحي ووائل الأحمد



من اليسار: GUY BESSIS، اسامه سعادة وANDREW GEORGE



من اليسار: فريد لطفي وساندي فيتوروجو درزيك



غاري تايلور وراميتا ستهي



طاولة روبير مخول (في الوسط)



من اليسار: محمد حمد الدهيري، احمد الحميلي، احمد الزعبي،



من اليمين: خالد العجمي وغيره بورتون وعبدالعزیز دشتي



من اليمين: زكريا المصري وفريد علم



من اليمين: بلال الحص



حارب عبدالله الكيتاني



BILL PIERONI



KURT KARL



من اليمين: ROBERT HAYSLER وهاني السيد

ندوة GRS حول الأخطار العشرية في جمعية شركات الضمان



من اليمين: جميل حرب، كارين شرفان حداد، جورج زينة، رولان معري، HARRIET BAULY، جو حداد، FRANCO CIAMBERLANO ونسيب نصر



من اليسار: جورج سعادة، مروان وميرنا سالم



من اليمين: هاريت بولي، فرنكو كيامبرلانو، نسيب نصر، جورج زينة، كارول فغالي، جميل حرب وغسان صعب



من اليسار: نيكول سمعان، ندى بارودي فارس، داني ضاهر، ميري خليفة، كارين الك وحلا جعفر



من اليمين: كارلا مصلح وناجي سلطانم

معري، APAVE السيد نسيب نصر وPRECISION السيد جو حداد والسيدة ندى بارودي فارس من GRS.

وافتحت الندوة بكلمتين ترحيبتين من رئيس شركة GRS السيد جورج زينة والمديرة التنفيذية في الشركة كارين شرفان حداد.

أقامت شركة جنرال رينشورنس سرفيسز GRS لوساطة إعادة التأمين في الشهر الماضي ندوة حول الأخطار العشرية DECENNIAL LIABILITY في جمعية شركات الضمان حاضرت فيها الأنسة هاريت بولي HARRIET BAULY رئيسة قسم الاكتتاب فرع الهندسة في شركة سويس ري SWISS RE والمدراء التنفيذيون لشركة SOCOTEC السيد رولان



من اليسار:
مروان
برجاوي
وجمال
أرناؤوط



من اليمين:
سهيلا
بيروتني، ندى
قبيسي
وكارين المّر

WE COVER IT ALL

تغطية شاملة



مهما اختلفت احتياجاتكم، في القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين قمنا بتصميم خطة تأمين مبتكرة توفر خدمات التأمين التي تحتاجونها أياً كان نوعها، للحماية من الخسائر وتغطيتها بشكل فعال في حال وقوعها.

القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين هي إحدى الشركات الرائدة في تقديم خدمات التأمين للأفراد والشركات منذ أكثر من ثلاثة عقود.

معنا أنتم في أيد أمينة لمواجهة المستقبل.

For more info, visit www.qgirco.com
or call us on +974 442 82222
We'd love to hear from you

 **QATAR GENERAL**
Insurance & Reinsurance

بشارة بولس محاضرا عن ضمان الاخطار الهندسية والمقاولات بدعوة من «البنانية السويسرية»



لوسيان لطيف
الرئيس التنفيذي لمجموعة ليبانو سويس



فريق البنانية-السويسرية



من اليمين: مارون شلهوب وجورج أبي راشد



المهندس المحاضر بشارة بولس



من اليمين: وليد مسعود وربيح بولس



من الحضور



من اليمين: جاد بدرو، نديم حاج، مارون قزم، سيريل عازار، جميل حرب وبيار بشواتي



من اليمين: ريتا بولس، رانيا شهوان، بشارة ونور بولس



من اليمين: بيار حلو، بيار بشواتي، سيريل عازار ونديم حج

نظمت الشركة اللبنانية السويسرية LIBANO SUISSE للتأمين محاضرة في مقر جمعية شركات الضمان في الحازمية حول بوليصة الاخطار الهندسية والمقاولات، حيث دعت اليها موظفيها والوسطاء المتعاونين معها. والقى المحاضرة المهندس بشارة بولس الذي قدّم للمشاركين شرحاً تفصيلياً وقيماً عن بنود

وشروط البوليصة، مكملاً وداعماً شرحه بعرض لحوادث حصلت والتي يمكن أن تحصل ضمن هذه البوليصة.

وتكمن اهمية هذه المحاضرة في خبرة بولس الطويلة بهذا النوع من التأمينات، والذي يتمتع بخبرة واسعة في مجال الهندسة والبناء والتأمين، وهو خبير دولي في المخاطر Loss Adjuster منذ العام ١٩٩٨، فضلاً عن أنه اهتم بقضايا تتعلق بحوادث هندسية ضخمة وممتلكات وإرهاب وغيرها، ليس في لبنان فحسب بل في سوريا والعراق والسعودية وقطر والكويت.



من اليمين، الصف الأمامي: غسان حيدر، لينا زينون، سنتيا سمعان وكارين حجار



حضور



من الحضور



من اليمين: غسان حيدر وريتا خليفة



من اليمين: ريتا قسيس وشدا دبلينز

Andrew Greenwood (Noor Takaful):

The award reasserts the significant progress and solid business foundation of Noor Takaful

Andrew Greenwood, Acting CEO of Noor Takaful, attended the International Takaful Summit. In a Q&A on the sidelines of the event, Greenwood commented on Noor Takaful's achievement of winning the 'Best Takaful Company in the UAE' Award and the company's new strategy.



جائزة BEST TAKAFUL CO IN UAE لشركة NOOR TAKAFUL يتسلمها ANDREW GREENWOOD

What is your comment about the Best Takaful Company in the UAE Award that you have received?

The award reasserts the significant progress and solid business foundation that Noor Takaful has established over the years. We are confident that awards such as these will incentivise us to continue steering the industry as influential game changers in the takaful sector.

As you have recently become acting CEO at Noor Takaful, what is your strategy?

Our core strategy is to deliver differentiated products and transparent services within the region's insurance landscape. We are supported in our efforts by our sister organization Sharia compliant - Noor Bank. We are working to increase penetration through developing products within the life insurance sector. We are also seeking growth opportunities within the blue collar segment and the SME sector.

التكافل الدولية البحرين الأولى بين شركات التكافل

في مرتبة بي ++ (B++) مع نظرة مستقرة



يونس جمال السيد

TAKAFUL INTERNATIONAL

في بيان صادر عنها بتاريخ ٢٨ آذار (مارس) ٢٠١٤ أعلنت وكالة التصنيف الدولية أ.م. بست A.M.BEST المالية أن A.M.BEST FINANCIAL STRENGTH التصنيف القدر لشركة التكافل الدولية البحرين TAKAFUL INTERNATIONAL في مرتبة بي دو بلو سز (B++) التي تعني جيد (GOOD) وهي تعادل تريبيل بي BBB لدى وكالات التصنيف الأخرى. كما أبتقت تصنيف القدرة الائتمانية CREDIT RATING للشركة

في مرتبة تريبيل بي (BBB) مع نظرة مستقرة.

ولاحظت وكالة بست BEST أن أرباح الشركة ما تزال في مستوى متواضع. وأوضحت أن هذين التصنيفين يعكسان الوضع السليم للشركة، وكفاية رسميتها مقاسة بالأخطار التي تأخذها على عاتقها، وكذلك سجلها المشرف والمتين في مجال الأرباح الاكتتابية

SOUND DOMESTIC PROFILE ADEQUATE RISK-ADJUSTED CAPITALIZATION AND ROBUST RECORD OF UNDERWRITING PROFITABILITY.

وذكرت الوكالة أن شركة التكافل الدولية (TIC) هي الأولى بين شركات التأمين التكافلي وواحدة من شركات التأمين الخمس الكبرى في البحرين.

يرأس الشركة براء بن عبد العزيز القناعي ويتولى منصب الرئيس التنفيذي فيها يونس جمال السيد.

انطوان بشاره: استقلت لأحق مشروع خاص بعد ثلث قرن من العمل



أسست LINCO مع شركاء متخصصين للدراسات والاستشارات في كل الحقول الاقتصادية

عندما استقال انطوان بشاره من منصبه الرفيع في شركة «ليا» للتأمين تفاجأ الكثيرون بمن فيهم مديرها صديقه الصدوق سلام حنا وتبادر الى أذهان البعض وجود سوء تفاهم مع الشركاء الجدد الذين اشتروا غالبية اسهم الشركة، ولكن محاولات رفض الاستقالة لم تنجح الا انه قبل بان تستمر عضويته في الشركات التابعة للمجموعة، ما اكّد للجميع ان الرجل يريد ان يبني مؤسسة لنفسه بعد عمله المتواصل مدة ثلث قرن اكتسب خلالها خبرة واسعة في كل مجالات التأمين.

وفي مقابلتنا له في هذا العدد، يروي انطوان بصراحة اسباب استقالته ويعبر عن طموحاته في تأسيس شركة له مع شركاء متخصصين في الحقول الاقتصادية وفي وضع الدراسات واعطاء الاستشارات على انواعها داخل لبنان وخارجه وقد اطلق عليها اسم LINCO. واذ ننشر للضامن القدير حديثه، نشير الى ما يجمعه في شخصه من نزاهة وصدقية واحترام.

أسست شركة LINCO للدراسات والاستشارات

■ وماذا عن مشروعك الجديد؟

– لقد قمت بتأسيس LINCO مع شركاء يعملون في شتى الحقول الاقتصادية وموضوعها وضع الدراسات والاستشارات على انواعها داخل لبنان وخارجه وتوقيع كافة عقود الاستثمار والتمثيل التجاري، والحصول على وكالات اجنبية ومحلية. وقد اتخذنا مركزاً في بيروت – الدور – الطريق العام – بناية سنتر مقري – الطابق السابع.

ومنذ تأسيسها حتى الآن قمنا ببعض الدراسات لعدة شركات محلية واقليمية وقد تقدمنا مؤخراً للقيام بمشروع دراسة لتأسيس شركة شرق اوسطية وتدريب كوادرها.

ان قرار بناء هذه الشركة قد اتي نتيجة عدة قناعات لدي ومن اهمها قدرتي على التواصل مع كافة افراد المجتمعات التي عملت معها خصوصاً القيمين على ادارات الشركات المحلية، الاقليمية والاروبية.

ومن خلال شركة LINCO اتمنى ان اقدم المزيد من الجهد لما فيه مصلحة الشركات التي تولينا ثقتها.

أخيراً أود ان اشكركم على هذه المقابلة وعلى اهتمامكم الدائم بكافة القطاعات الاقتصادية في لبنان والمنطقة وأتمنى لكم المزيد من التقدم والازدهار. ■

هذه الشركة في العام ١٩٩٨ من خلال تسلمي منصب مستشار لرئيس مجلس الادارة وذلك بتوصية من بنك عوده للقيام بمهمة دراسة وضعها المالي واحتمال متابعة اعمالها. فكان ان عادت الشركة الى تبوّؤ المراكز القيادية في السوق المحلية وذلك بمساعدة بنك عوده بعد ان استحوذ على غالبية اسهمها عام ٢٠٠٠. ومن هنا بدأت الشركة انطلاقة جديدة في الانفتاح على الاسواق العربية وقمنا بتأسيس الشركة السورية العربية التي ما زالت تتابع اعمالها بالرغم من الظروف الصعبة بعد ان قمت بادارتها لمدة اربع سنوات ابتداءً من ٢٠٠٦ وما زلت حتى تاريخه مستشاراً لمجلس ادارتها. ومن ثم دخلت المجموعة بمساهمة في شركة النخبة السعودية وقد عينت من قبلها عضواً لمجلس ادارتها وما زلت حتى تاريخه. وخلال هذه الفترة قمت بدراسة لمشروع دخول السوق الجزائرية وقد وضعت ملفاً كاملاً لتأسيس شركة جزائرية، غير أنه تقرر اسناد هذه المهمة الى شركة ساهام المغربية التي استحوذت على نسبة عالية من شركة ليا.

لذلك لا يسعني سوى شكر القيمين على شركة ليا وبنك عوده لإعطائي هذه الفرص التي اتاحت لي الاتصال المباشر بالاسواق الاقليمية.

استقلت لأحق مشروع خاص

■ علمنا بأنك ما زلت تتعامل مع شركة ليا بعد أن قدمت إستقالتك من المؤسسة منذ حوالي السنة وأنتك تمثل المجموعة في شركة ELITE السعودية. فهل لك ان تحدثنا عما حملك على الاستقالة؟

– اشكر على هذا السؤال وعليه أؤكد بأنني ما زلت على علاقة جيدة مع شركة ليا والمجموعتين اللتين تنتمي اليهما.

لكنني ارتأيت ان اقوم بأعمال تناسبني اكثر بعد انقضاء حوالى ٣٥ سنة على بداية عملي في حقل التأمين حيث اكتسبت خبرة كافية تساعدني على الانطلاق في مشروع جديد. وتجدر الاشارة الى انني وخلال هذه الفترة انتميت الى ثلاث مجموعات تأمينية كبيرة اضفت على حياتي العملية روحاً علمية وتنظيمية بالاضافة الى المعرفة والخبرات في كافة المجالات المتعلقة في القطاع. وقد استلمت خلال هذه الفترة عدة مسؤوليات منها المتعلقة بإصدار العقود، فض الحوادث، اعادة التأمين، ادارة الفروع، الإدارة التقنية و الادارة العامة وغيرها....

فلا بد ان اشكر كل شخص ساعد على صقل حياتي العملية لأصل الى هذا المستوى.

علاقاتي متواصلة مع المجموعة

يضيف انطوان بشاره: وبالعودة الى شركة ليا فلا بد من الحديث عن الانطلاقة مع



نثق بروح التعاون

نحن، في شركة ترست، نؤمن بالاعتماد على الصدق في علاقاتنا، ولذلك يلتزم فريقنا بالعمل الجماعي المبني على الثقة لضمان تقديم أفضل الخدمات في كل الأوقات والظروف على اختلافها.

بناية رقم ١٢٥، شارع ١٧٠٢، المنطقة الدبلوماسية ٣١٧
ص. ب ١٠٠٠٢ المنامة، مملكة البحرين

هاتف: ٩٧٣ ١٧ ٥١٧ ١٧١

فاكس: ٩٧٣ ١٧ ٥٣١ ٥٨٦

عضو في مجموعة ترست



ترست ري



كمال خيرالله (شركة المشرق للتأمين):

نحضر لإطلاق منتج تأمين على الحياة متعدد التغطيات

مدير مبيعات فرع الحياة ومدير التدريب في شركة المشرق للتأمين كمال خيرالله قدّم نبذة عن شخصه وتولييه مناصب تأمينية محلياً وخليجياً، ولاحظ ارتفاع نسبة الوعي التأميني لدى الجمهور كاشفاً عن التحضير لإطلاق منتج جديد يتضمن تغطيات متعددة، مبدئياً تفاؤله بمستقبل التأمين على الحياة.

منتج جديد

المؤشرات والمتغيرات كافة لتقديم الافضل لعملائنا.

تفاؤل بمستقبل التأمين على الحياة

■ ماذا في جعبتكم من منتجات جديدة؟

– نحن في صدد التحضير لإطلاق منتج جديد يتضمن تغطيات متعددة منها تأمين على الحياة، تعويض اسبوعي WEEKLY INDEMNITY في حالة دخول المستشفى، تغطية اخطار الحرب، اضافة الى الفاتورة الاستشفائية. زد على ذلك ان هذا المنتج يقلص نسبة الضرائب والرسوم المتوجبة على المؤمن له.

■ كيف تقومون مستقبل فرع الحياة في لبنان والمنطقة العربية؟

– اشعر بالتفاؤل لمستقبل التأمين على الحياة، كونه يوفر الكثير من الايجابيات والضمانات للمؤمن لهم. ■

■ هل لنا بنبرة عن شخصكم الكريم؟

– حزت على شهادة في الرياضيات من الجامعة الاميركية في بيروت، ثم مارست مهنة التعليم الى ان شغلت منصب مدير وحدة في شركة «اليكو» للتأمين، انتقلت بعدها الى دبي والسعودية حيث عملت في مجال تأمينات الحياة والخدمات المالية، وحالياً أشغل منصب مدير مبيعات فرع الحياة ومدير التدريب في شركة المشرق للتأمين، وقد أسست مركزاً لتدريب الخريجين على أسس البيع واساليه، ونحن نعتبر الشركة الوحيدة التي تقدم للمتدربين دخلاً ثابتاً وضماناً اجتماعياً فضلاً عن عمولة كاملة. وعلى الصعيد المهني نعمل على اصدار منتج جديد عبارة عن مزيج من الحماية والأمان، على امل ان يلقي اقبالا واسعا من طالبي التغطيات.

تأمينات حياة

■ هل ترون ان «المشرق للتأمين» تأخرت عن تفعيل فرع الحياة؟

– اكتشفت شركات التأمين ان فرع تأمينات الحياة حاجة ضرورية للمواطنين، فضلاً عن انه يؤمن مردوداً جيداً، لذا فإننا في «المشرق للتأمين» وكبقية الشركات الساعية الى توسيع محفظتها وتحقيق نتائج جيدة اطلقنا العديد من منتجات وبرامج تأمين الحياة، مع العلم ان تسويق منتجات هذا الفرع صعب في السوق اللبنانية مقارنة بالمنتجات الاخرى. من جهة اخرى بدأنا نلاحظ ارتفاع نسبة الوعي التأميني وبدأ العديد من الشركات غير المتخصصة في تأمينات الحياة بتقديم خدمات تحاكي المتطلبات، وتحوز حالياً حصة سوقية مرتفعة وهذه خطوة ايجابية.

علاقة وثيقة بالمعيد

■ العمل من خلال عدد من المصارف يعطي افضلية لشركة على غيرها من حيث مضاعفة اقساطها، ماذا عن المشرق للتأمين؟

– نتعاون مع عدد من البنوك اللبنانية في ما يتعلق بتسويق منتجات وبرامج التأمين على الحياة، كما نسعى للحصول على حصة سوقية وازنة من خلال التعاون مع فريق مبيعات متخصص في هذا المجال، على امل ان تتوَج هذه السياسة بالنجاح.

■ هل تواجهون صعوبة في التعاون مع شركات اعادة في ما يتعلق باسنادات تأمينات الحياة؟

– لا تواجه اي مشكلة، ونتعاون مع شركات اعادة رائدة وعلاقتنا معها مبنية على ثقة متبادلة.

■ هل تقدمون ضماناً لعملائكم علماً ان مردود الاستثمار لا يزال منخفضاً؟

– نتواصل مع عملائنا بشكل مستمر، ونطلعهم على التفاصيل وعوائد استثماراتهم. كما اننا على تواصل دائم مع الاسواق العالمية لمواكبة



Joseph Zakhour & Co.
Insurance Consultants

CORRESPONDENTS FOR



An MMC Company

www.zakhourco.com

Ashrafieh - Mar Mikhael - Liberty Building

Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306

Fax: +961.1.561867

P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon

Email: zakhour@zakhourco.com



آدم أحمد حسن (شركة البركة للتأمين - السودان)

التأمين الإسلامي انتشر في العالم العربي وآسيا إنطلاقاً من السودان

المدير العام لشركة البركة للتأمين Albaraka Insurance Co. Ltd. السيد آدم أحمد حسن شارك في المؤتمر الثاني للتكافل الذي انعقد في الخرطوم وقد التقاه مندوبنا وأجرى معه حواراً حول أوضاع التأمين في السودان والمنطقة.

– ثمة ثلاث عشرة شركة تأمين في السودان وشركة إعادة واحدة كلها تعمل وفق أحكام الشريعة الإسلامية، وقد بدأ التأمين الإسلامي ينتشر في العالم العربي وفي آسيا إنطلاقاً من السودان ولكن معدلات التطور لا زالت دون المستوى المطلوب. وفي هذا الإطار فإن المطلوب من العاملين في مجال التأمين أن يكون لهم نشاط أكبر في نشر الوعي. أضاف: بالطبع أن النشاط التأميني مرتبط بالإقتصاد إلى حد كبير ونحن نأمل أن يتعافى إقتصادنا الوطني بعد تأثره بانفصال الجنوب، حتى يتحسن الوضع الإقتصادي وينعكس إيجاباً على قطاع التأمين.

منتجات وبرامج مبتكرة

■ المطلوب اليوم من شركات التأمين العربية أن تواكب التطور الحاصل في صناعة التأمين العالمية من حيث ابتكار منتجات جديدة تتناسب ومتطلبات تغيرات المجتمع، فما تعليقكم على ذلك؟ وكيف تستطيع الشركات التكافلية أن تتطور؟

■ ما أبرز الإنجازات التي حققها التأمين التكافلي حتى اليوم، وكيف تقيمون مستقبله تحديداً في العالم العربي؟

– أثبت التأمين الإسلامي فعاليته في الإقتصاد والقطاع المصرفي محققاً الريادة. وفي تقييم المتعاملين في هذا النوع من التأمينات حول العالم أنه أفضل من التأمين التقليدي ومنتظره مستقبل زاهر ليس في العالم العربي فحسب بل في العالم أجمع، لا سيما أن حركة تأسيس التأمين الإسلامي في العالم على قدم وساق وفي ازدياد مستمر، وتشكل الدول العربية أرضاً خصبة لاحتضان هذا النوع من الشركات وتقبل منتجاتها وبرامجها بسرعة قياسية، كما أن الممارسة أثبتت أن هذه الشركات لا تسعى إلى الربح على حساب المضمونين لديها بل إنها تشاركهم أرباحها، وأن خدماتها خالية من المحظورات الشرعية والتعامل مع المؤمن لهم يتم بشفافية وعدالة.

■ كيف تقيمون التأمين في السودان؟ وماهي التحديات التي يواجهها؟

– تقع مسؤولية مواكبة التطور على شركات التأمين العربية، أما شركات التأمين الإسلامي التعاونية منها والتكافلية فتحتاج إلى مواكبة التطور التقني والتعرف على الجوانب الفنية في مجالات التأمين، فضلاً عن فقه المعاملات. ونحن في شركة البركة للتأمين إستطلعنا أن نحدد هويتنا بوضوح وابتكرنا منتجات جديدة تتوافق ومتطلبات المجتمع، مثل استحداث منتجات التكافل التعليمي وحماية الأسرة وتمويل الزواج وحماية المعاملات وتمويل الحج والعمرة، وقريباً سنطلق منتجات أخرى جديدة بعد إجازتها من قبل هيئة الرقابة الشرعية للشركة وهيئة الرقابة العليا لشركات التأمين، وذلك من أجل تلبية احتياجات المجتمع ونشر ثقافة التأمين التكافلي في السودان. ■

Risk Management & Insurance Services – worldwide & truly tailor-made



beirut@zarisk.com

ZARIS is part of the internationally acting Zeller Associates Group



قمة التكافل الثامنة ٢٠١٤ في ابو ظبي

المنتدون ناقشوا كيفية جبه تحديات التأمين التكافلي واستقطاب الفرص والتوسع نحو اسواق محتملة

تغطية كارلا موريس نجيم

تواجهها هذه الصناعة والسعي الى تقديم حلول بناءة لتعزيز التطوير المستمر لهذه الصناعة العالمية.

وجمعت اعمال القمة التي افتتحها منظمها اقبال اساريا IQBAL ASARIA رؤساء كبريات شركات التكافل واعادة التكافل الاسلامية العالمية، وتضمنت كلمات رئيسية للسادة عبدالله الفوزان رئيس مجلس ادارة شركة وقاية للتأمين وفراس العظم الرئيس التنفيذي لشركة تكافل ري TAKAFUL RE وباسم عوده رئيس اللجنة التنفيذي لشركات التأمين السعودية والمدير العام لشركة الدرع العربي ARABIAN SHIELD.

استضافت ابو ظبي اعمال قمة التكافل الثامنة لعام ٢٠١٤ THE 8TH INTERNATIONAL TAKAFUL SUMMIT "ITS" الاحداث الدولية المتخصصة بالتكافل الاسلامي، وذلك في منتجع سانت ريجيس جزيرة السعديات. وانعقدت اعمال القمة تحت عنوان «آفاق جديدة» ENHANCING THE TAKAFUL PROPISTION للتحقيق في العقبات التي



من اليمين: عبدالله الزنيطان، وليد جشي، باسم عوده، عبدالله الفوزان ومحمد البيطار



من اليمين: باسم عوده، فراس العظم، عبدالله الفوزان وتوان نوردين

عبدالله الفوزان (شركة المستثمر - INVESTOR):

منتجات و برامج تكافلية مبتكرة تساهم في توسع سوق التأمين السعودية

رئيس مجلس ادارة شركة المستثمر INVESTOR والمساهم الرئيسي في شركة وقاية WEQAYA ورئيس مجلس ادارتها عبدالله الفوزان أكد التزام المملكة العربية السعودية بتطوير صناعة التكافل محلياً وإقليمياً وعالمياً، وتركيزها على الصناعات ومن بينها التأمين، المتوافقة مع أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية، فضلاً عن تزويد عنصر الشباب بالمعرفة والادوات اللازمة لجعلهم قادة هذه الصناعات مستقبلاً.

وأشار الفوزان الى ان بيئة الأعمال تزداد تعقيداً في ظل التقدم السريع في مجال التكنولوجيا. كما ان المنافسة الشديدة باتت تستلزم أدوات مبتكرة ومتكيفة، لافتاً الى ان «وقاية» تعمل من خلال استراتيجية تشمل محاور عدة، في مقدمها بناء شخصية الشركة باعتبارها متخصصة بالتأمين التكافلي المتوافق ومبادئ وأحكام الشريعة الإسلامية، مع التركيز على تشكيل أحد أفضل فرق العمل في شركات التأمين في المملكة عبر استقطاب أبرز الكفاءات المهنية المعروفة، والتركيز على خدمات التأمين الإلكتروني وتطويرها، بحيث تصبح جاهزة للتطبيق الفعلي، إضافة الى طرح مجموعة مبتكرة من المنتجات والخدمات غير التقليدية المعول عليها المساهمة في توسع سوق التأمين السعودية أفقياً على مستوى الخدمات والمنتجات، وعمودياً على مستوى نمو حجم الأعمال والأنشطة التأمينية.

فراس العظم (تكافل ري TAKAFUL RE):

ثقتنا كبيرة بتوصيات القمة ومساعدتها في حل

العديد من مشكلات التأمين التكافلي

توقع مدير عام شركة تكافل ري ليمتد فراس العظم في كلمته ان تأتي نتائج القمة بسيل من الفوائد الجلى تصب في مصلحة المشاركين، موضحاً ان عدد الشركات التكافلية ازداد ليصل الى ٢٠٠ شركة بإجمالي اقساط ٢٠ مليار دولار، اضافة الى ادخال العديد من البلدان الاطر الاسلامية التنظيمية واتباع المعايير المحاسبية الشرعية، معتبراً اداء التأمين التكافلي افضل من التقليدي وتحديدنا لناحية نمو الاقساط، مؤكداً ان وهج التأمين الاسلامي طاول العديد من البلدان غير الاسلامية ولاقى اهتماماً واسعاً في اسواق التأمين العالمية، لكن يبقى هناك تحديات كبيرة امامه.

وزكر العظم بمواجهة صناعة التأمين التكافلي بيئة اعمال معقدة تتميز بالمنافسة الحادة والاستهانة بالمنتج والتدفق السريع للمعلومات وبيئة مخاطر متغيرة، متوقفاً عند تراجع نسب الاختراق التأميني في الدول الاسلامية باستثناء ماليزيا، وكذلك محدودية الحصة السوقية للتأمين التكافلي في هذه البلدان والمقدرة فقط بـ ٢٠ في المئة، اضافة الى معاناته العجز المتراكم، واصفاً التأمين المتبادل بالنموذج الناجح في البلدان المتقدمة اذ يبلغ حجم الاقساط المتبادلة في العالم نحو ١,٣ تريليون دولار.

من اليمين:
سيف
صوالحة،
طارق الحسن
وعلي الدربي



Global Leader in Takaful Expertise



FWU Group.
*The premier choice for tailor-made
Family Takaful Solutions.*

- *Individual Savings & Takaful Plans*
- *Corporate Pension & Takaful Plans*

-  100% Shariah compliant solutions
-  Immediate policy issuance, with automated health underwriting
-  Mobile Digital Tablet solution for policy issuance & administration
-  Equity strategy with Dynamic Protection mechanism
-  Retakaful solution with AA- S&P rated global reinsurer
-  Annual Retakaful surplus distribution

FWU Group

-  A leader in International Bancatakal, product innovation and quality customer service
-  An Observer Member of the Islamic Financial Services Board (IFSB) and active member of the Takaful working group
-  Member of the Gulf Bond and Sukuk Association

Selection of Awards & Recognition



'Europe Deal of the Year: FWU Salam III Sukuk Wakalah Program' Islamic Finance news Awards 2013



'Best Takaful Operator (Middle East)' Islamic Business & Finance Awards 2013



"Pioneering Sukuk: underlying is Intellectual Property Rights" 7th London Sukuk Summit Awards 2013



'Best Takaful Provider' Euromoney Islamic Finance Awards 2011



من اليمين: اوسامه القيسي، شبيب ابو زيد
وجهاد فيتروني



من اليمين: د. السيد حامد حسن وشبيب ابو زيد



من اليمين: محمد القاضي، لؤي عبده، سليمان بن معيوف
وعبدالله الزنيتان

اسامة القيسي (الشركة الوطنية للتأمين التكافلي): دور رئيسي لهيئات الرقابة في كيفية عمل شركات التكافل



اوسامه القيسي يحاضر

وتمحورت مداخلة الرئيس التنفيذي لشركة الوطنية للتأمين التكافلي الاماراتية اسامة القيسي على المصاعب التي تواجه شركات التأمين التكافلي في دولة الامارات، واجدا «ان هناك تقاطعا بين العقبات والمشكلات التي تواجهها صناعة التأمين التكافلي في جميع البلدان العربية ومن بينها الإمارات».

ورأى القيسي «ان على هيئات الرقابة الشرعية ان تؤدي دوراً أساسياً في توحيد مبادئ الشريعة وكيفية عمل الشركات وفق مبادئها، وكذلك، ان يكون هناك تعاون بينها وبين الجهات الرقابية لوضع القوانين والاطر المناسبة لممارسة شركات التكافل نشاطها وطريقة العمل فيها»، معتبراً «ان التفرد بالقرار ينعكس سلباً على شركات التأمين ويمنعها من السير في الطريق الصحيح».

ولفت القيسي الى «وجود مشكلات داخل مؤسسات التكافل العاملة بروح الشركات التكافلية ولكن بالطريقة التقليدية، علاوة على المشكلات المتأنية من التسعير والمنافسة الحادة بين الشركات، وهذه الامور مجتمعة تؤثر سلباً على مستوى وأداء الشركات التكافلية».



من اليمين:
محمد عقوب
وادهم ممتاز



من اليمين: فراس العظم، وليد جشي، محمد التوبلاني،
RICHARD BISHOP, DR. TERRY MASTERS ومحمد عقوب

باسم عوده (الدرع العربي ARABIAN SHIELD):

مؤشرات ايجابية في مصلحة قطاع التكافل

حاضر باسم عوده عن وضع قطاع التأمين في المملكة العربية السعودية باعتبارها احدى اهم اسواق التكافل في العالم العربي والعالم اجمع.

كذلك القى الضوء على النتائج المحققة في عام ٢٠١٣ والتي تبين تكبد السوق السعودية خسائر بقيمة مليار و٣٠٠ مليون دولار، موضحا الاسباب التي ادت الى هذه الخسائر، من بينها تشدد مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» في شرط تقديم التقارير الاكتوارية في ما يتعلق بوضع المخصصات الفنية، ورغم ان هذا القرار ملحوظ في اللائحة التنفيذية الصادرة قبل عشر سنوات، مضيفاً «ما تغير ربما الدقة في تطبيق الاحتياطات كما وردت في النظام الذي تم تفعيله للمرة الاولى».

وتحدث عوده عن تطورات ايجابية شهدتها السوق السعودية بدليل بعض المبادرات المهمة التي صدرت في نهاية عام ٢٠١٣ وبداية ٢٠١٤، من بينها، قرارات حكومية تتعلق بالزامية التأمين على السيارات الرسمية، مما سيؤدي بحسب عوده، الى زيادة النمو في فرع التأمين على المركبات.

ولفت عوده الى قرار مهم صادر عن مجلس الوزراء السعودي جعل من التأمين على المنشآت الخطرة او المكتظة والمزدحمة وعلى اخطار الطرف الثالث الزامياً، مما سينعكس زيادة في نمو فرع التأمين على الممتلكات والحوادث، مؤكداً وجود مؤشرات ايجابية وتفاعل وتنسيق بين «ساما» واللجنة التنفيذية لشركات التأمين التي تمثل قطاع التأمين السعودي وذلك للتوصل الى حلول وقرارات تصب في مصلحة القطاع.



لأننا نؤمن بقيم التكافل، فإننا نقدم أفضل الخدمات للشركات التكافلية والتعاونية
Supporting you is a pillar of our mutual principles



'Best Re-Takaful Provider' in the
Islamic Finance News Awards Best
Service Providers Poll 2012



www.takaful-re.ae TRL is regulated by DFSA



'Best Retakaful Operator' at
the Islamic Business & Finance
Awards 2012



وائل شكري



من اليمين: RAMLIE KAMSARI، سهيل جعفر، JONATHAN COOPER، PATRICK ROCHETTE و

DATAK NORIPAH KAMSO

وليد جشي (شركة المعايين العرب ALA):

شمول التكافل لمختلف أنشطة التأمين



بدوره، كان لوليد جشي رئيس شركة المعايين العرب محاضرة قال فيها «لكي يكتمل التكافل من الواجب ان يمتد الى مختلف الأنشطة المتعلقة بصناعة التأمين، وإلا فما الفائدة من ان تقوم شركات التأمين على نظام تكافل فيما الوسطاء وخبراء التأمين والاكثوريون لا يعملون بحسب الشريعة ويستأثرون بنسبة من أقساط التأمين وفي ذلك استنزاف لنظرية التكافل وأموال حملة الوثائق».

شكيب أبوزيد (شركة غروب ميد):

ضرورة ايجاد حل للعجز المتراكم لدى شركات التكافل



شكيب ابو زيد يحاضر

وقال المدير التنفيذي المسؤول عن التسويق وإعادة التأمين في شركة «غروب ميد» GROUP MED شكيب أبو زيد في مداخلته «تعرض التأمين التكافلي راهناً معوقات عدة من بينها تكبد العديد من شركاته خسائر، والعجز المتراكم في صندوق حملة الوثائق، وإذا ما وجدت الحلول لهذه المعوقات فلن يحقق التكافل في الفترة المقبلة أي تقدم».

وبيّن أبو زيد أنه «خلال السنوات الأخيرة كل الذين استثمروا في التأمين التكافلي، لم يكن لديهم الوعي الكامل بحقيقة التكافل والاشكالات التي استقطبها، والتي من أهمها ان الاستثمار في التكافل طويل الأجل، فضلاً عن كثرة عدد شركات التكافل في الكويت تحديداً والذي لم يصب في مصلحة هذه الشركات والسوق الكويتية في آن».

وخلص أبو زيد الى توصيتين، ضرورة تفعيل الإطار القانوني وعدم الترخيص للشركات عشوائياً وضرورة ان يعي المستثمرون ان الاستثمار في التكافل يتطلب وقتاً طويلاً ليكون استثماراً مجدياً وذا عوائد. مقدماً العديد من المقترحات وفي مقدمها ان يكون المستثمرون في شركات التكافل مؤسسات مالية إسلامية، أو على الأقل ان يكون لديهم التزام على المدى الطويل. مع لحظ مدة معينة للوكالة التي تحصل عليها شركة التكافل، لافتاً الى ضرورة توفر حل لمسألة العجز المتراكم لدى شركات التكافل من خلال تفعيل القرض الحسن وإعادة صوغ النماذج التكافلية واتخاذ التكافل مفهوماً أو مبدأ، خصوصاً في البلدان ذات الأنظمة الرقابية غير الصارمة.



اركان CENTEGY



من اليمين: زينل قاسم، محمد الصغير، داتو محمد كميل واقبال اساريا

نعمل سوياً من أجل مستقبل أفضل



نلتزم وبكل اهتمام بالمجتمع والبيئة التي نعمل ونعيش فيهما ونسعى جاهدين في المحافظة عليهما وتطويرهما ونتمسك بهذا الإلتزام حيث يعتبر جزءاً أساسياً من سياستنا التي تعمل على جعل «التكافل» ترتقي إلى مستوى الوعد.

إن التزامنا تجاه عملائنا لا يقتصر فقط على تركيزنا على طرح خدمات ومنتجات مبتكرة، بل يتعدى ذلك من خلال الأهمية التي نوليها في تقديم خدمات ملموسة تجاه مجتمعنا.

AMI تأميناآت
Assurances



تأمنك وآظمنك

Adresse : 15, Rue de Mauritanie - 1002-Tunis Belvédère

Tél : (+ 216) 71 78 45 44 / 71 78 39 95 - Fax : (+ 216) 71 78 88 10

E-mail: ami.ass@planet.tn / Site Web : www.assurancesami.com

SOHAIL JAFFER (FWU):**Takaful should be based on the principles of mutuality in order to increase penetration in Europe**

Al Bayan Magazine had the opportunity to meet Mr. Sohail Jaffer, Partner and Head of International Business Development at FWU, who evaluated the International Takaful Summit for this year. He also talked about the Best Bancatakaful Award they have received stating that it is one of the many awards they have received for bancatakaful. Jaffer believes that if we articulate the Takaful proposition not in a religious manner but more in an ethical and socially responsible investing manner, then we can increase penetration in Europe.

Below is an account of the interview:

* How do you evaluate the International Takaful Summit for this year?

- This event is held for the first time in Abu Dhabi and it is very well received. Abu Dhabi is a very good place to host this event and the feedback is extremely positive. As regards with the topics which are presented on one was about the issuance of sukuk, I think the sukuk market is poised for a big development in the next three to five years. Besides the Malaysian market, we will see more growth in the Middle East market mainly because of infrastructure developments, the Expo 2020 in Dubai, the Qatar stadiums

which are being constructed for the football games. There are about 71 trillion dollars in the world for infrastructure development of which 2 trillion dollars will be out of the Middle East, so I think we will see more sukuk being done. In addition to the jumbo sukuk which have been done in the Middle East, I think the corporate sector is where we need more sukuk and we will see more activity in Africa and hopefully also more activity in the European corporate market. Takaful industry is expanding fast but at the moment it remains in two great areas which are Malaysia and GCC. For the Takaful industry to be important it has to come to Africa in various countries like Egypt, Nigeria, Morocco, Algeria etc... Takaful at the end of the day is about transparency, full disclosure, treating the customer fairly, it is based on the principles of mutuality so if we articulate the Takaful proposition not in a religious manner but more in an ethical and socially responsible investing manner then we can increase penetration in Europe where there is more and more needs especially in the world of insurance. Dubai is actually going beyond Islamic finance, they want to be the global capital of Islamic Economy, that means not only



جائزة INTERNATIONAL BEST BANCATAKAFUL لشركة FWU يتسلمها سهيل جعفر

finance but also tourism and all facets of the Islamic economy. Dubai is very progressive and cosmopolitan, it has a very good infrastructure and the vision of the leaders together with their superb execution makes the difference.

* You provide bancatakaful so are you facing competition from other companies that are providing the same services?

- The Takaful industry has about 180 Takaful companies in different parts of the world mainly between Malaysia, Indonesia, Middle East and some in Africa. In terms of bancatakaful, we are not new as a provider in the bank channel, what

is new about it is trying to customize the product to the real needs of the customer of the bank. We are a boutique, so we are more into the tailoring business of trying to customize the solutions to the different customer segments and today technology is much cheaper than it used to be, it is improving the productivity and the service level to the end customer. When it comes to savings, pensions and education plans for children, customers cannot buy this online. You have to have a face to face contact with the adviser.

* What can you say in the occasion of winning the Best Bancatakaful Award?

- We are very honored with this award, this is one of the many awards that FWU has received for bancatakaful. Therefore, we are very happy and we have to acknowledge our partners that we work with whether they are banks, takaful companies or retakaful companies. These are the ones that have helped us to get the award because of the good work done by them and in a way we are sharing this award with all our partners and service providers.



من اليسار: محمد الصغير وسهيل جعفر



من اليسار: سهيل جعفر وجهاد فيتروني

عبدالله بن محمد الفوزان (شركة وقاية - WEQAYA السعودية)؛

اي قرارات تتخذها الجهات الرقابية هي بالتأكيد قرارات تصب في مصلحة قطاع التأمين كونها ترى الصورة بشكل اشمل



رئيس مجلس ادارة شركة وقاية للتأمين وإعادة التأمين التكافلي WEQAYA عبدالله بن محمد الفوزان أبرز بعض سلبيات قطاع التأمين السعودي المتمثلة في أهمها افتقاده الموارد البشرية المؤهلة والكافية للنهوض به، وعزا النتائج السلبية المحققة لدى شركات التأمين السعودية إلى المخصصات الإضافية المبالغ فيها، كاشفاً عن أن التركيز منصب على جودة محفظة الشركة التأمينية، مطالباً بضرورة توفير قاعدة بيانات لعملاء شركات التأمين في السوق المحلية، وأن هناك أهمية بحصول شركات التأمين على ما يعرف بمعدل الخسارة الفنية LOSS RATIO لعملاء شركات التأمين ذوي النسب العالية وأن الحصول عليها من الجهات الرقابية يجعلها أكثر مصداقية.

ان الغالبية العظمى من أعضاء مجالس ادارات شركات التأمين السعودية هم حديثو العهد في التأمين وتعقيداته، ومع مرور السنوات الأولى في عملهم بالقطاع يزدادون معرفة ووعياً بأدق تفاصيله.. ليصبح اهتمامهم في آخر المطاف منصبا على جودة المحفظة التأمينية.

معدل الخسارة الفنية

■ بمّ تعلقون على القرارات التي تتخذها مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما»، في ما يتعلق بقطاع التأمين؟

– أي قرارات تتخذها الجهات الرقابية هي بالتأكيد قرارات تصب في مصلحة قطاع التأمين، كونها ترى الصورة بشكل اشمل. لكن يهمنّا أن تكون هناك قاعدة بيانات متبادلة لعملاء شركات التأمين، وأن تعتمد الجهات الرقابية تطبيق ما يعرف بمعدل الخسارة الفنية LOSS RATIO بين شركات التأمين خاصة ببعض عملائها ذوي المحفظة التأمينية المخسرة مما قد يجنبها تكبد الخسائر حيث أن تلك الشركات تنتقل من شركة لأخرى.

طلب التغطيات

■ من المعلوم ان نسبة الاختراق التأميني في المنطقة العربية لا تزال متواضعة كيف يمكن تحسين هذه النسبة؟

– كلما ازداد تقدم ووعي المجتمعات ونضوجها، كلما زاد اقبال جمهور المؤمنين على تغطيات التأمين، اسوة بالمجتمعات الغربية. من الملح جداً أن يحتاط المواطنون في المنطقة العربية للمستقبل من خلال طلب التغطيات على حياتهم وممتلكاتهم وغيرها، ما سينعكس بالتأكيد على نسبة الاختراق التأميني في المنطقة. ■

ينصب تركيزنا في «وقاية» حالياً على جودة المحفظة

منصب رئيسها التنفيذي، ما السبب في ذلك؟

– يتعرض اي قطاع ناشئ في اي سوق كانت، للكثير من التبديلات والتغييرات في المراكز القيادية، وذلك بهدف الافادة من الخبرات المتنوعة، وللعلم، لم يتم في «وقاية» تغيير الرئيس التنفيذي سوى مرة واحدة حتى الآن، فالشركة ولله الحمد تمتلك بيئة عمل تتيح للموظفين الحصول على اقصى درجات الافادة من عطائهم، وفي النهاية السوق مفتوحة ولدينا حدود معينة للاحتفاظ بالموظفين، وبالتالي فإن أي تغيير في المناصب سواء الرئيس التنفيذي للشركة أو غيره يعد عادياً في سوق تفنقر الى كوادر متخصصة في صناعة التأمين وتنافس محموم بين شركات التأمين على الكوادر النادرة.

جودة المحفظة

■ هل هناك استراتيجية معينة تتبعونها حالياً؟
– ينصب تركيزنا في «وقاية» حالياً على جودة المحفظة مهما كان حجمها، وفي اعتقادي انه توجه معظم الشركات في السوق السعودية، حيث لم يعد مهما زيادة حجم محفظتها بقدر تحقيقها ربحاً تشغيلياً. من جهة اخرى، أود الإشارة الى نقطة جوهرية هي

المخصصات الاضافية اثرت على نتائج الشركة

■ كيف تقومون قطاع التأمين في المملكة العربية السعودية حالياً، علماً بأن أغلب شركات التأمين المحلية حققت خلال عام ٢٠١٣ نتائج سلبية؟

– لا شك في أن قطاع التأمين السعودي يحقق نمواً مستمراً وسيبقى كذلك خلال السنوات المقبلة، لكن عيب هذا القطاع افتقاده للموارد البشرية المؤهلة والتي تمتلك الخبرات اللازمة للنهوض بهذا القطاع، وهذا ما ينعكس على طريقة التعاطي مع اخطار التأمين، وبالتالي على أداء الشركات ومكانتها وسمعتها.

وبالنسبة للنتائج السلبية التي تحققتها شركات التأمين السعودية فتعود بالدرجة الاولى إلى المخصصات الإضافية وتلك الفنية التي أرى شخصياً أنها مبالغ فيها وبعضها تفترض افتراضات تصل إلى أن بعض الشركات في طريقها للتصفية، فضلاً عن أنها اصبحت تحفظية وغير معتمدة في اي قطاع لكنها في النهاية تبقى مخصصات ولا تنعكس سلباً على أداء كل الشركات من الناحية التشغيلية ولكن مدى استمراريته في سوق تداول الأوراق المالية، وحالياً يجب أن ينصب تركيز شركات التأمين على أن تكون منتجاتها مربحة وأن تعكس محافظها أسعار اقساطها العادية ونوعية عملائها، إذ ثبت أن التنافس بالسعر له عواقب وخيمة، من بينها تآكل رأس المال مشفوعاً بارتفاع نسبة الاحتيال مقارنة بأسواق المنطقة.

افتتار السوق إلى كوادر متخصصة

■ الملاحظ أن شركة وقاية ومنذ بداياتها حققت الأرباح، لكن برغم ذلك نشهد تغييراً مستمراً في



THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO KARAOG LAN

A MEMBER OF THE NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe and throughout the Middle East

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Saudi Arabia - Qatar - Turkey - Syria - Iraq - Tunisia - Cyprus

MAHOMED AKOOB (Hannover ReTakaful):



As a reinsurer the most important thing is not actually creating and looking for new products but making a success of the existing products

“Microtakaful needs to be considered to increase the penetration of retakaful”. This is what Mahomed Akoob, the head of Hannover Re’s operations in MENA region, declared to our correspondent in this interview. He further evaluated the International Takaful Summit and talked about the issues he had highlighted in his speech. Below is the account of the interview.

* How do you evaluate International Takaful Summit for this year?

- It is one of the foremost gatherings in the takaful world. They focus on strategic issues and business development strategies on the ground. The subjects are wide and vary from takaful to risk management to retakaful and regulatory.

* What are the main issues that you talked about in your speech?

- The issues that I highlighted are the gaps in retakaful. In other words I presented my view on what is missing or what should be done in terms of bridging these gaps between takaful and retakaful.

The takaful industry started 30 years ago whereas the retakaful industry is less than six years old so there are issues that need to be addressed to realize the potential of our promising industry.

* What are your suggestions for increasing the insurance penetration in the region?

- Microtakaful needs to be addressed to increase the penetration of retakaful. Recently, we have been awarded one of the largest microtakaful products in Malaysia. It is important to be there together with the direct companies to increase the size of the cake rather than taking from one another. In addition, as a reinsurer, the most important thing is not actually creating and looking for new products but making a success of the existing products and then take the next step.

There is a huge development area in every business such as solar energy. Therefore, we must embrace these technologies and create products for them. There are enough opportunities to be developed but we need the right products.

وائل شكري (شركة تكافل الامارات): استراتيجيتنا الحالية بناء قاعدة واسعة من المضمونين وتحقيق الربحية والتوازن



الرئيس التنفيذي لشركة تكافل الامارات وائل شكري كشف عن استراتيجية واعده اعتمدها الشركة وتهدف الى بناء قاعدة واسعة من المضمونين وتحقيق الربحية والتوازن على المدى الطويل، ورأى لزيادة نسبة الاختراق التأميني، تضافر الجهود مع الجهات الرسمية لنشر الوعي وتخصيص الشركات ايرادات لتطوير القطاع.

■ بعدما تسلمت الرئاسة التنفيذية في الشركة ما هي الاساسيات التي ستركز عليها استراتيجيتكم الجديدة؟

– بداية اطلعنا على محفظة الشركة وربحيته، وتحققنا من بند النفقات وربطه بنمو الاعمال، وعملنا على تقليص عدد الموظفين الذين لا يتمتعون بكفاءة عالية. من جهة اخرى عمدنا الى توظيف كوادر جديدة متخصصة تتمتع بخبرات عالية في صناعة التأمين، والمغزى من ذلك العمل على تطوير بعض فروع التأمين مثل تأمينات الحياة والتأمين الصحي والتكافل العائلي. هذا وانطلقنا في مرحلة التركيز على تعزيز جهاز التسويق وتطويره من خلال توقيع اتفاقية مع «راك بنك» لبيع منتجاتنا، تحقيقاً لأوسع انتشار في مختلف الامارات من خلال فروع البنك. يضاف الى ذلك اطلاقنا خدمات واسعة تصب في توفير الحلول للشركات من خلال ابرامنا العديد من الاتفاقيات مع الوسطاء، كما اعدنا النظر باتفاقيات اعادة التأمين وعقدنا اخرى جديدة. وتهدف هذه الاستراتيجية الى بناء قاعدة واسعة من المضمونين وتحقيق الربحية والتوازن على المدى الطويل.

دور للجهات الرسمية

■ يشكو العالم العربي من ضعف الاختراق التأميني، ما المطلوب لزيادته؟

– قد يساعد التأمين عبر المصارف في زيادة نسبة الاختراق التأميني في ما يتعلق تحديدا بتأمينات الحياة، لكن هذا غير كاف، فالمطلوب تضافر الجهود مع الجهات الرسمية لنشر الوعي التأميني، وفي المقابل يتوجب على شركات التأمين تخصيص جزء من ايراداتها لتطوير القطاع.

النهوض بالتأمين التكافلي

■ كيف ننظرون الى الموضوعات التي تطرقت اليها قمة التكافل الدولية؟

– على شركات التأمين العربية التعلم من خبرات الدول الاخرى، حيث نسبة الاختراق التأميني مرتفعة، فمثلاً وصلت الى ٥ في المئة في ماليزيا. وهذا ما نرجو ان نتطرق اليه المؤتمرات والندوات لزيادة الوعي والنهوض بقطاع التأمين التكافلي، من دون ان نغفل تميز القمة بحضور ممثلين عن شركات تأمين تكافلية من دول حول العالم، ما ساهم في تبادل الخبرات والآراء حول مستقبل هذه الصناعة. ■



We re-insure

Insured

PROPERTY • ENGINEERING • ENERGY • MARINE HULL AND CARGO • AVIATION • CASUALTY • DIRECTORS & OFFICERS LIABILITY
• BANKERS BLANKET BOND • CREDIT • MEDICAL MALPRACTICES • LIFE • ALL OTHER MISCELLANEOUS

When it comes to re-insurance. Get dependable protection from **Protection**

Since 1996 Protection Insurance Services has served many prestigious corporate and individual clients in the region and at the same time extending its professional re-insurance services globally to insurers in all their re-insurance requirements. The significant market experience and strong tie-ups with highly reputed regional and international securities gained over the years enable us to provide the best competitive terms and re-insurance solutions. **Protection guaranteed!**

Protection Insurance Services W.L.L.

Suite 206 | Car Park Building | Government Avenue | Po.Box.33133
Manama | Kingdom of Bahrain
T +973 1721 1700 | Fax +973 1791 0283
E: protection@protectionre.com | www.protectionre.com



PROTECTION
INSURANCE SERVICES

الخليج العربي المنطقة الوحيدة في العالم التي ينمو فيها التأمين بنسبة تتراوح بين ١٠ و ٢٠ بالمئة سنوياً

ملتقى قطر للتأمين استقطب ٦٠٠ مشارك



من اليمين: الشيخ نواف آل ثاني، احمد السيد، SHASHANK SRIVASTAVA، الشيخ عبدالله آل ثاني، الشيخ فهد آل ثاني وناصر الشيباني



من اليمين: حمد الهدفة، DR R. SEETHARAMAN، احمد العمادي، علي الفضالة وراشد المنصوري



من اليمين: علي الخليفي، عمران درويش، محمد مظهر حماده، بسام حسين، جمال ابو نحل ورامي روحاني

الدوحة - اميل زخور

في السنة الثامنة من عمره سجل ملتقى قطر MULTAQQA QATAR اقبالا مكثفاً من كبريات شركات التأمين وإعادة التأمين والوساطة العربية والعالمية.

فقد بلغ عدد المشاركين في الملتقى ٦٠٠ شخص وقد أتوا من القارات الخمس ليجتمعوا في ما بينهم وليطلعوا على النهضة التي تشهدها دولة قطر، وليستمعوا الى ممثلي شركات التأمين وإعادة التأمين والوساطة في دول مجلس التعاون وهم يشرحون لهم الأوضاع السائدة في أسواق دول مجلس التعاون الخليجي (GCC)، وهي الوحيدة في العالم التي تسجل معدلات نمو تزيد عن ١٠ بالمئة وتبلغ ٢٠ بالمئة سنوياً.



من اليمين: زهير العطوط، ANDREAS WEIDLICH وهاني الكردي



من اليمين: جورج قبان، طارق زيتون، يحيى النوري، نبيل حجار، ياسر البحارنة، رونالد شدياق وبسمة بركات



لقطة مرحة لمحافظ البنك المركزي الشيخ عبدالله آل ثاني الذي يطالع ملحق «البيان الاقتصادية» حول اليوبييل الذهبي لـ QIC والي جانبه نائبه الشيخ فهد آل ثاني وناصر الشيباني



من اليمين: مروان سالم، هلا غطمي، بيار سلامه ونبيل حجار

عبدالله بن سعود آل ثاني (محافظ مصرف قطر المركزي) رؤية قطر للعام ٢٠٣٠:

تأسيس بنية قوية تقف عليها صناعة الخدمات المالية بأفضل المعايير الدولية



من اليمين: ناصر المسند، جاسم المفتاح، فتوح الزباني، علي عبد الغني، عبدالله الرئيس وعبدالله السبيعي



من اليسار: علي المحمود، خالد المغيصيب، عيسى الحردان، مشارك والشيخ خالد بن سعود آل ثاني



من اليمين: بتول عشوري، نبيل حجار، ندى بارودي فارس، داني ضاهر عون وكارين شرفان حداد



من اليسار: بسام حسين، عبدالله الرئيس، خالد المغيصيب، احمد العمادي، جاسم المفتاح، محمد مظهر حماده، علي العبد الغني وعلي المحمود

برعاية البنك المركزي وسلطة مركز قطر للمال

وتعبيراً عن الأهمية التي توليها دولة قطر للملتقى السنوي للتأمين فقد رعى الحوار بنك قطر المركزي (QCB) وسلطة مركز قطر للمال (QFC) . QATAR FINANCIAL CENTER AUTHORITY (QFCA)

المحافظ عبدالله آل ثاني: النمو الاقتصادي يمثل اكبر عامل محدد لنمو اقساط التأمين

وابرز المتحدثين في افتتاح الملتقى محافظ مصرف قطر المركزي الشيخ عبدالله بن سعود آل ثاني الذي رأى في كلمته «ان التوقعات الاقتصادية في دولة قطر على المدى المتوسط لا تزال ايجابية، حيث تقوم الاستثمارات في البنية التحتية وزيادة الانتاج في القطاعات غير النفطية مثل الصناعة والخدمات المالية والتي تدعم التوسع المستمر للاقتصاد القطري».

ولفت الى «ان التطورات التي يشهدها الاقتصاد القطري سيكون لها الاثر الايجابي على قطاع التأمين في الدولة، حيث ان النمو الاقتصادي يمثل اكبر عامل محدد لنمو اقساط التأمين، اضافة الى التنوع المستمر في الاقتصاد الذي سيؤدي الى تغيير النظرة تجاه المخاطر وبالتالي خلق فرص جديدة لشركات التأمين واعادة التأمين».

واكد ان رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠ تشكل منهجا وطريقا نسير عليه لبلوغ الاهداف والمرتكزات الاساسية التي تقوم عليها، والتزاما بذلك فقد قام كل من مصرف قطر المركزي وهيئة قطر للاسواق المالية وهيئة التنظيم بمركز قطر للمال بإطلاق استراتيجية الهيئات الرقابية والاشرفية على قطاع الخدمات



المحافظ عبدالله بن سعود آل ثاني يلقي كلمته

والاسواق المالية في الدولة في شهر كانون الاول (ديسمبر) ٢٠١٣. وتهدف تلك الاستراتيجية الى ايجاد اطار تنظيمي مالي قوي وفعال يدعم الازدهار الاقتصادي والاستقرار المالي الذي تشهده دولة قطر وتأسيس بنية قوية تمثل الارضية التي تقف عليها صناعة الخدمات المالية بما يتماشى مع افضل المعايير والممارسات الدولية. وتطرق سعادته الى النظرة الاقتصادية والوليات السياسية المعتمدة في دولة قطر لتحقيق الاهداف المنشودة. وقال المحافظ ان الحكومة الرشيدة بقيادة حضرة صاحب السمو الشيخ تميم بن حمد آل ثاني امير البلاد المفدى ملتزمة التزاما راسخا برؤية قطر الوطنية لعام ٢٠٣٠، والتي تتمحور حول تعزيز نمو متوازن ومستدام في اربع ركائز رئيسية تشمل التنمية الاجتماعية، الاقتصادية، البشرية والبيئية.



PE ALEXANDER خلال اجتماعه مع اركان GIC RE



اركان ACE من اليمين: STEVE DIXON، غسان وازن، VIJAY RAGHAVAN،
BRUCE AITKEN و ROD LOTEN، IAN MORRISON



من اليسار: جورج البيطار، GOKHAN AKTAS
و V. KAAAN ACUN



من اليمين: اسامه عبد العال، اسامه شريده
ومحمد الطبطبائي



من اليسار: طارق الحسيني وابلي ابي راشد

اولا تم تصميمه لتوزيع ثروة الدولة بين مواطنيها.
ثانيا: من المتوقع ان تساهم الاكتتابات المقبلة في تعزيز ثقافة الادخار الشخصي والاستثمار.

ثالثا: ستساعد هذه الاكتتابات في توسيع وتعزيز عمل الاسواق المالية في قطر.
واكد المحافظ ان كل ما يصب في التنمية يقود الى الحديث عن صناعة التأمين

ومساهمته البارزة في التنمية الاقتصادية والاجتماعية، لافتا الى ان هذا القطاع يعتبر شريكا استراتيجيا ومهما للغاية على صعيد الوساطة المالية، ان يمكن النظر الى التأمين على انه شرط اساسي لاقراض الشركات من خلال النظام المصرفي، كما ان التعويض والمشاركة في تحمل المخاطر المرتبطة بالتأمين تسهل المعاملات التجارية واجراء عملية الائتمان عبر تقليل حجم الخسائر.

وبيّن ان التأمين يشكل اساسا داعما لجميع انواع الانشطة التجارية ويمكن اعتباره شرطا اساسيا لممارسة الاعمال التجارية، اي بمعنى آخر انه يسهل هذه العمليات ولا يمكن الاستغناء عنه، كما ان المؤكد هو وجود امكانات هائلة للتوسع في نشاط التأمين على صعيد الاعمال التجارية والشخصية.

التأمين يشكل اساسا داعما لجميع انواع الانشطة التجارية ويمكن اعتباره شرطا اساسيا لممارسة الاعمال التجارية

وشدد على ان هذه الركائز الاربعة ستسهم في بناء اقتصاد قائم على المعرفة المتنوعة، وفي اطار قطاع خاص يتمتع بالمتانة والتنافسية ويكون مدعوما من المؤسسات العامة الحديثة والمتقدمة والمؤيدة لتطوير الاعمال.

واوضح ان دولة قطر تسعى الى تحقيق هذا النمو من خلال الاستثمار المكثف في السكك الحديدية وشبكة المترو والطرق الجديدة ومحطات الطاقة والفنادق والموانئ والمنشآت

الرياضية والتي تشكل البنية التحتية لبطولة كأس العالم لكرة القدم ٢٠٢٢، على ان يتم الانتهاء من هذه المشاريع في الوقت المناسب قبل استضافة البطولة، لافتا الى ان هذه الاستثمارات تهدف الى تعزيز الاقتصاد غير النفطي الذي من المتوقع ان يرتفع خلال السنوات القليلة المقبلة.

وتطرق الى الركيزة الاساسية الاخرى ضمن استراتيجية التنمية الاقتصادية، مؤكدا انها تضم خطة على مدى العشر سنوات المقبلة تهدف الى الخصخصة الجزئية لشركات الطاقة المملوكة للدولة.

وقال: بدأت المرحلة الاولى لشركة مسعيد للبتروكيماويات القابضة بنسبة ٢٦ بالمئة من رأس المال المصدر، وهي شركة مملوكة بالكامل لقطر للبترول، وهنا تجدر الإشارة الى ان برنامج الخصخصة يتلخص في ثلاثة اهداف اساسية:



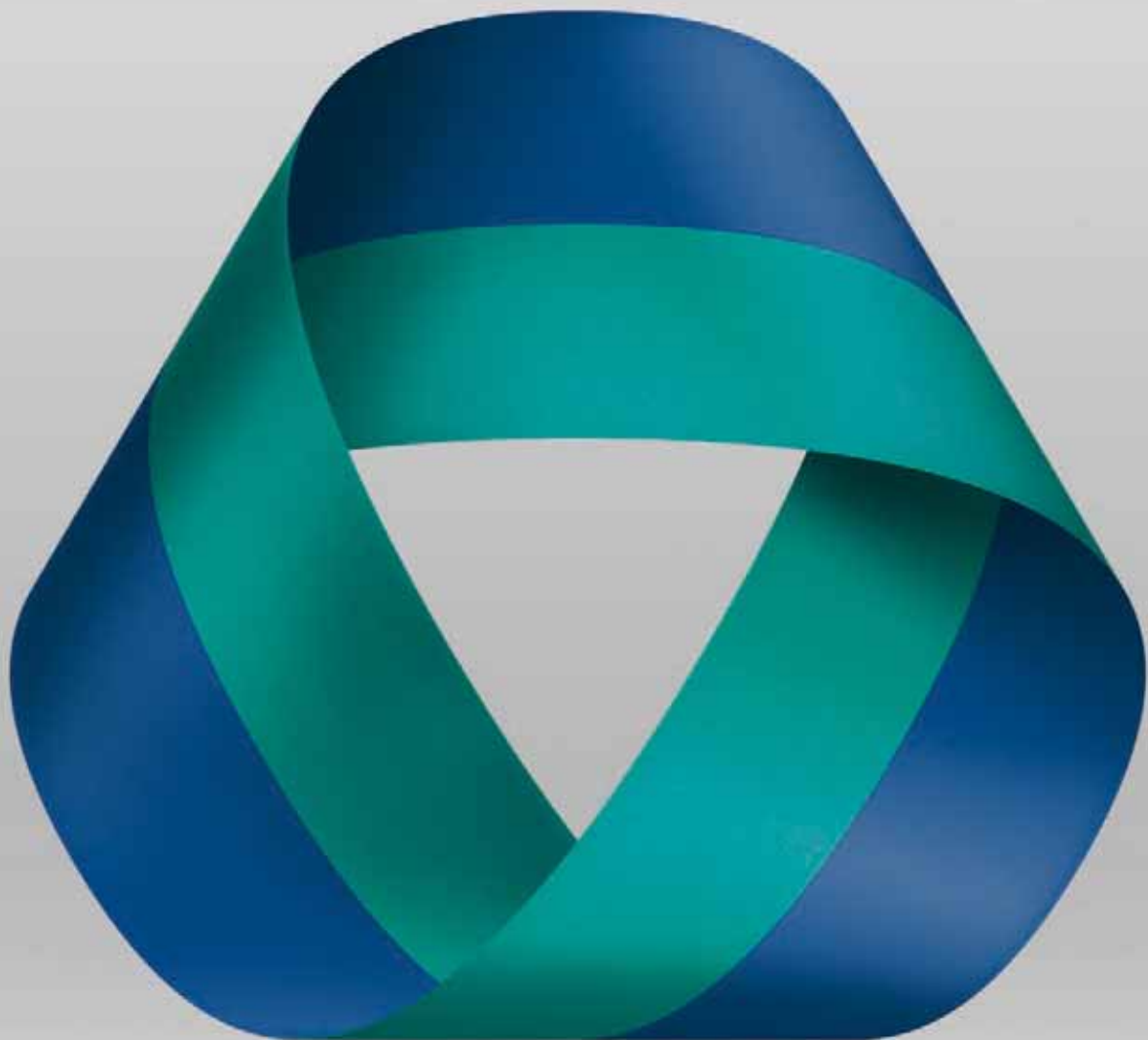
JOANNES MONGARDINI



من اليسار: يحيى الحلواني، بلال الحص ونبية مسعد



من اليسار: SEZI MERIC، فاتح بكداش وطوني سعدى



A new dimension



Arab Re Building - Maarad Street - Beirut Central District - Lebanon

www.arabre.com



من اليسار: قيس المدرس وهيتم قيس المدرس



من اليسار: فريد شديد والياس شديد



من اليمين: سابا نادر جونيور وجان بيار عساف

بارومتر هيئة مركز قطر للمال QFCA BAROMETER

أسواق المنطقة تستفيد من التأمينات الإلزامية ومن المشاريع الجديدة للبنية التحتية

بعض شركات التأمين الأجنبية تعيد النظر في جدوى فروعها في المنطقة وحظوظها في الحصول على حصة وازنة من الأقساط التي تتضاءل

نقاط الضعف في قطاع التأمين

في منطقة MENA

أما نقاط الضعف التي يعاني منها قطاع التأمين في المنطقة، فهي:

أولاً: النسبة المتدنية للاختراق التأميني (أي مساهمة أقساط التأمين في الناتج المحلي)، حيث لا تتجاوز نسبتها ١,٣ بالمئة مقابل ٦,٥ بالمئة في بقية أنحاء العالم.

ثانياً: امساك العائلات في أسهم

شركات التأمين والوساطة والمستوى المتدني لرسملة تلك الشركات.

حظوظ شركات التأمين الأجنبية تتضاءل

وحول اوضاع شركات التأمين الأجنبية التي تعمل من خلال فروع لها في المنطقة فيرى ٣٥ بالمئة فقط من التنفيذيين الذين جرى استطلاع آرائهم ان شركات التأمين الأجنبية سوف تكون قادرة على رفع نسبة حصصها في الأقساط خلال الأشهر الاثني عشر القادمة. بينما ترى الأكثرية ان عدداً من شركات التأمين الأجنبية تكبد خسائر فادحة منذ قدومه الى المنطقة، وان حظوظ هذه الشركات بالفوز بحصة وازنة من الأقساط تتضاءل. وهذا الواقع جعل بعض شركات التأمين تعيد النظر في جدوى حضورها في المنطقة.

شاشنك سريفاستافا SHASHANK SRIVASTAVA

شاشنك سريفاستافا SHASHANK SRIVASTAVA الرئيس التنفيذي لهيئة مركز قطر للمال (QFCA) قال للبيان ان أسواق التأمين في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا (MENA) ماضية في تطوير أعمالها وتحقيق نسب نمو جيدة جداً، وان هيئة مركز قطر للمال (QFCA) تحافظ على التزامها في دعم الأسواق، وهي تدعو الأسواق الى اعتماد مزيد من الشفافية في ممارسة أعمالها.



من اليسار: DR KAI UWE SHANZ, SHASHANK SRIVASTAVA, AKSHAY RANDEVA ويوسف الجيده

هيئة مركز قطر للمال (QFCA) نشرت خلال انعقاد الملتقى تقريرها السنوي الثاني حول التأمين في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا (بالانكليزية) وقد وضعته تحت عنوان «بارومتر أسواق التأمين في المنطقة» MENA INSURANCE BAROMETER.

وجاء في التقرير ان الثقة بقطاع التأمين في المنطقة تعززت خلال الفترة الماضية. وساهم في تعزيز الثقة عاملان: الاول اعتماد الزامية التأمين في

مجالات عديدة، COMPULSORY INSURANCE REQUIREMENT والعامل الثاني هو الاستمرار في ضخ استثمارات جديدة في مشاريع البنية التحتية. CONTINUED INVESTMENTS INTO INFRASTRUCTURE PROJECTS.

وجاء في التقرير ان المقياس BAROMETER بني على الآراء التي جمعتها هيئة مركز قطر للمال (QFCA) خلال ٣٨ مقابلة مع تنفيذيين يعملون في قطاع التأمين في المنطقة.

وقد توقع التنفيذيون الذين أجريت معهم المقابلات ان يتابع قطاع التأمين نموه بنسب مئوية تتقدم على نمو الناتج المحلي خلال الأشهر الـ ١٢ القادمة. وان متوسط نسبة التضخم في أسواق المنطقة خلال السنوات الخمس الماضية بلغت ٤,٧ بالمئة سنوياً، مقابل ٣,٣ في بقية أنحاء العالم. وان التأمينات الشخصية PERSONAL LINES سوف تستفيد من الأنظمة والتشريعات التي جعلت التأمين إلزامياً في مجالات عديدة، في الوقت الذي تستفيد فيه التأمينات التجارية COMMERCIAL LINES من مشاريع البنية التحتية الجديدة التي يجري تنفيذها في دول مجلس التعاون الخليجي (GCC) بشكل خاص.

وجاء في التقرير ان التنامي المطرد للاقتصادات الوطنية يؤدي الى انعاش قطاع التأمين وتعزيز وارداته. وتوقع التنفيذيون الذين جرت المقابلات معهم ان يكون انخفاض اسعار التأمين قد بلغ الحضيض، جراء المنافسة المحتدمة، ولا بد للأسعار ان تعود لترتفع وللشركات ان تستعيد ربحيتها.

Global Reach, Local Knowledge

4 continents
52 countries

Barents Re through its Unit Barents
Risk Management operates and writes
in the International Market both
Treaty & Facultative Business



www.barentsre.com

• Panama • Miami • Paris • Beirut



من اليسار: محمود الناصر، تهاني حمد،
روبرت جنغزيان وهاني عبود



من اليسار: طارق الحسيني
PAUL SQUIRES و



من اليمين: زهير العطوط، هاني الكردي، نسيب البربير
وفراس العظم



من اليسار: داوود الكرد، MARK COCKAYNE
DAVID OWEN و



من اليمين: مجيب ردمان وجوزف قطران



كلود خليل مع اركان مزايا قطر للتطوير العقاري



من اليمين: نبيه مسعد، ساميه حيد، غابي جبور، خالد محيي وبلال الحص



اجتماع Q-RE
ومررب



من اليمين:
سمير حمصي،
فريال بني
وهاني الكردي

المشاركون غير متفائلين بأوضاع أسعار التأمين وإعادة

جلسات العمل

وعقدت طاولات مستديرة عديدة خلال الملتقى الذي استمر ثلاثة أيام واستمع الحضور الى أوراق عمل قدمها المحاضرون حول أسعار التأمين وأسعار إعادة التأمين. وجرت عمليات تصويت على الآراء التي قدمها المحاضرون وأظهرت عمليات التصويت ان أكثرية المشاركين غير متفائلين بارتفاع أقساط التأمين وإعادة خلال السنة الحالية وذلك بالنظر لتكاثر عدد المتنافسين، ووجود طاقات اكتتابية فائضة في أسواق إعادة.

1st session

MENA insurance and reinsurance debate: Navigating growth opportunities and profitability challenges.

Yaser Albahana CEO Arig - Bahrain.

Walid Sidani CEO Adnic - UAE

Salvatore Orlando, head of high growth markets, PartnerRe

Robert Makhoul CEO & Md mena MARSH

2d session

The Doha debate: Developing a multicultural workforce

George Kabban CEO, UIB (Dubai)

Fadi AbuNahl, CEO - Trust Re - Bahrain

Presentation

Reinsurance buying in the Middle East - a strategic outlook

Taher Al-Heraki Md & CEO - Dhofar Insurance - Oman

Economic update

Joannes Mongardini, head of economics QNB Group

3rd session

The Doha debate & panel discussion: Regulation

Chair: Michael J. Morrissey, CEO, International Insurance Society

Ashraf Bseisu group CEO, Solidarity Group Holding - Bahrain

James Portelli GM, United Insurance UAE

George Pickering Md QFCRA

INNOVATION INSURANCE

When was the last time you saw them together?

At Chedid Re, we do things differently. Our customers have given us the chance to prove that we can deliver on our promises in an efficient and timely manner, eleven years in a row. Our value propositions and product offerings are as diverse as our client base. Our integrity and professionalism have propelled us to become, in a relatively short span of time, the intermediary of choice for many regional and international capacity providers for the MENA insurance market. Our clients' loyalty and employees' dedication drove us to win the highly ranked '2010 Reinsurance Broker of the Year' awards at both the Gulf Insurance Awards and the Middle East Insurance Awards. All bases covered? You bet they are!

BEIRUT | DUBAI | LIMASSOL | RIYADH

www.chedidre.com | info@chedidre.com



CHEDID Re



اركان ADNIC ويظهر من اليسار: طارق زيتون، عبدالله النعيمي، وليد صيداني،
لزهرف شرف الدين، رائد حدادين وطارق



من اليسار: الان ابو زيد، ايلي زياده، GUNTER VERGULT، ايلي ابي راشد،
يحيى النوري وخالد السيد



من اليمين:
محمد عقيب،
فريد لطفي،
عبد الحميد
العمادي
وشكيب ابو
زيد



من اليمين: جوزف فضول، فريد شديد، اسامه القيسي وحبيب جعلوك



يحيى الحجاج



من اليمين: روبرت مخول، SALVATORE ORLANDO، JACK GROCOTT،
ياسر البحارنة ووليد صيداني

ياسر البحارنة (أريج ARIG):

تفعيل دور المشرعين والمراقبين في قطاع التأمين

تطرق ياسر البحارنة، الرئيس التنفيذي لشركة أريج (ARIG)، خلال مداخلته الى نقاط أربع هي: الاحتفاظ، دور المشرعين والمراقبين في قطاع التأمين وكيفية تفعيله، والمنافسة الشديدة في أسواق التأمين العربية ومدى تأثيرها على الأسعار، وأخيراً دور الإدارات التنفيذية للشركات في إعداد الخطة المستقبلية.

وليد صيداني (شركة ابو ظبي الوطنية للتأمين ADNIC):

حاجة قطاع التأمين الى التنظيم والتوازن والخضوع لرقابة صارمة

اما الرئيس التنفيذي لشركة ابو ظبي الوطنية للتأمين ADNIC وليد صيداني فتناول دور الهيئات الرقابية الذي لا يجب ان يقتصر فقط على الاستقرار المالي، بل ان يكون فاعلا في تطبيق القوانين والتدخل حيث تدعو الحاجة، لأنه الى جانب الاستقرار يحتاج قطاع التأمين في المنطقة الى التنظيم والتوازن والخضوع لرقابة صارمة.

واعتبر صيداني ان هذا الدور لا يخيف الشركات الكبيرة والقوية التي باستطاعتها ممارسة أعمالها حتى لو تشددت الهيئات الرقابية في تطبيقها القوانين، خصوصاً أن المنطقة العربية تشهد تطورات استثمارية واقتصادية ضخمة.

روبرت مخول (شركة مارش للتأمين MARSH):

الحاجة الى برامج تدريب لاستقطاب المواهب

المدير الإقليمي لشركة مارش MARSH روبرت مخول أشار في مداخلته الى بعض التحديات التي تواجه قطاعات التأمين في المنطقة العربية، وشدد على الحاجة الى برامج تدريب تسهل استقطاب المواهب الجديدة التي ستشكل مدمكاً أساسياً في عملية نمو التأمين المستقبلية، معلناً عن إطلاق أكاديمية خاصة لهذا الغرض، توفيراً للأجيال الفرص المهنية.

Salvatore Orlando (Partner Re):

Risk Management is still missing in the Arab Insurance Companies

Salvatore Orlando (Partner Re) said: We have put our strategy two years ago and we are following it, no new chain of thoughts but we believe that the area will continue to grow and we will also deliver some profitability. He added: One point which is really missing is the proper risk management.



Reinsurance should be an **asset**, not simply an **expense**.

Our clients depend on the judgments and commitments we make, and consider reinsurance to be an important part of their capital and risk management strategy.

Why Gen Re?

- > Superior financial strength
- > Differentiated products that create value for our clients
- > Direct access to reinsurance services, proprietary underwriting tools and metrics, and claims reviews that help our clients improve their own profitability



A Berkshire Hathaway Company



من اليمين: رأفت فارس، بلال ادهمي، عماد جريسي، PATRICK CHOFFEL،
MAGDA PASTALATZI و MICHAEL RAFTER



اركان TRUST، QATAR GENERAL، GENERAL TAKAFUL

عامر احمد (اليانزي - ALLIANZ RE):

علينا توزيع قدراتنا بما يدعم تطوير المنتجات والتفاعل مع العملاء



أكد الرئيس التنفيذي لـ «اليانز ري» ALLIANZ RE عامر احمد على هامش ملتقى التأمين «ان قطاع التأمين يؤدي دوراً كبيراً في المجتمع ويدعم التنمية الاقتصادية ويعالج أموراً حيوية نواجهها يومياً في حياتنا». وقال «ان اتجاه الاقتصاد العالمي يبعث على الأمل ان يمر بانتعاش ونمو قويين، فالنمو المستشرى في ٢٠١٤ هو في حدود ٣ في المئة ويمكن تقسيم التنمية في العالم اليوم على ثلاثة محاور، فهناك أسواق تمر بفترة انتعاش جيدة وأسواق مستقرة وأخرى صاعدة».

ورأى «اننا في قطاع التأمين علينا ان نوزع قدراتنا من أجل جمع البيانات وتنظيمها والإفادة منها بالشكل الذي يدعم تطوير المنتجات والتفاعل مع عملائنا لنتمكن من وضع أسعار جيدة ونقلص التكلفة في عملياتنا الداخلية».



من اليسار: جورج قبّان، SUBRAMANIAN وفادي ابو نحل

فادي أبو نحل (ترست ري TRUST RE):

دور لموظفي الشركات في نشر الوعي التأميني

ناقش الرئيس التنفيذي لشركة ترست ري TRUST RE فادي ابو نحل موضوع «تطوير القوى العاملة المتعددة الثقافة»، وشدد على ضرورة التدخل الحكومي لدعم القوى المحلية معرفياً ومردوداً اقتصادياً، داعياً الحكومات العربية الى حمل شركات التأمين والإعادة وتشجيعها على تدريب موظفيها وتأهيلهم لممارسة دورهم التثقيفي في نشر الوعي التأميني لدى أفراد مجتمعاتهم.

جورج قبّان (UIB):

استقطاب الموارد البشرية الكفية

بدوره، طالب المدير الإقليمي لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في شركة UIB جورج قبّان، بتدخل إيجابي لهيئات الرقابة لحض الشركات الخاصة على استقطاب أفضل الموارد البشرية ذات المستوى العالمي.

ورأى انه «إما ان يكون هناك اقتصاد حر وبالتالي حرية في تنقل رؤوس الأموال والموارد البشرية، وإلا يتم وضع حواجز على الموارد الاقتصادية والبشرية، فيكون لذلك وقع سيئ على الشركات سواء على المدى القصير او الطويل».

وتابع قبّان «ان العمل الأساسي والمهم هو تحسين وتوطيد ودعم قطاع التعليم، لأن الدول والشعوب المثقفة ليست بحاجة لا الى دعم ولا الى تدخل أو فرض، بل استقطاب الموارد البشرية الكفية بغض النظر عن انتماءاتها العرقية والطائفية وغيرها».



من اليمين: سمير حمصي، GLENN BURLES، هاني عيود ولينا حنتش



من اليمين: احمد نصرالله، ناصر المسند ومحمد ماهر الجعبري

A background image showing a silhouette of a person paragliding over a vast, mountainous landscape under a clear blue sky with some light clouds. The person is positioned on the left side of the frame, with their parachute lines extending upwards.

A RELIABLE PARTNER

Our mission: to provide our business partners expert support as well as profitable and innovative services

Link, a unique brokerage & consultancy

Introducing a novel approach to conducting business with insurers and reinsurers in the MENA region.

LEBANON

Dynagraph Bldg. 3rd Floor
Hazmieh, Jisr El Basha Road
P.O.Box: 11-3756 Beirut, Lebanon
T./F: +961 5 956 432/433
info@link-insurance.com
www.link-insurance.com

BERMUDA

Trinity Hall,
43 Cedar Avenue 1st Floor,
Hamilton HM12, Bermuda
info@link-insurance.com
www.link-insurance.com

SWITZERLAND

3 Alte Lauenenstrasse - Gstaad 3780
P.O.Box 320, Switzerland
T.+41-799477591
info@link-insurance.com
www.link-insurance.com



من اليسار: جورج الفرزلي، ارنست شويري، مارون القرم وايلي بو شعيا



من اليمين: بسام حسين، فاتح بكداش، مازن ابو شقرا، ابراهيم سلامه وجوزف جعاره

جايمس بورتيللي (شركة التأمين المتحدة UNITED الإمارات):

مشاركة الهيئات التنظيمية والرقابية بحماية المؤمن لهم

وتناول مدير عام شركة التأمين المتحدة UNITED جيمس بورتيللي JAMES PORTELLI موضوع حماية المستهلك، واذ أكد الدور الذي تؤديه الهيئات التنظيمية والرقابية في دعم صناعة التأمين وتعزيزها، شدد على ضرورة مشاركة هذه الهيئات في حماية المؤمن لهم وكيفية التعامل معهم، مع مراعاة كفاية رأس مال الشركة وملاءتها، وسياساتها الاكتتابية، مذكراً بوجود حيافة كل شركة تصنيفاً يعكس وضعها وحجم أفساطها ونجاحها.



من اليمين: MICHAEL MORRISSEY، اشرف بسيسو وGEORGE PICKERING وJAMES PORTELLI

اشرف بسيسو (شركة سوليدرتي تكافل - البحرين):

على هيئات الرقابة تادية دور اكبر في رفع المستويات التشغيلية للأسواق

وسلط الرئيس التنفيذي لشركة سوليدرتي تكافل البحرين اشرف بسيسو في مداخلته الضوء على دور الهيئات الرقابية في المنطقة العربية وخصوصاً في ما يتعلق بالاندماج والاستحواذ، طارحاً السؤال: «هل يجب على هذه الهيئات ان تؤدي دورا اكبر في ارغام الشركات على الاندماج؟» واعتبر بسيسو ان الاندماج ضروري لكن يبقى وسيلة وليس غاية، كما انه احد المتطلبات الملحة للأسواق العربية التي تعاني تشتتاً وكثرة في عدد الشركات، وكذلك عدم وجود ثوابت وقواعد لاسيما في ما يتعلق بالحوكمة وادارة المخاطر. ورأى بسيسو ان على هيئات الرقابة، وقبل التطرق الى الاندماج ان تؤدي دورا اكبر في رفع المستويات التشغيلية للأسواق في ظل وجود رؤوس اموال متواضعة وعدم قدرة على الاحتفاظ ومشكلات عدة، وحين تجد الحل لهذه الامور بإمكانها حينذاك التكلم على عمليات اندماج او استحواذ، لافتاً الى ان «المستقبل هو للكيانات الاقتصادية والسياسية العملاقة، مثل الاتحاد الاوروبي، الآسيان وغيرهما».



من اليمين: اجتماع جان كارل مازجي وجهاد غانم مع KERRY SULLIVAN، ENRIQUE BALLESTEROS ومعاذ برقايوي



من اليمين: تالا الحسيني وماشغان خوشابي

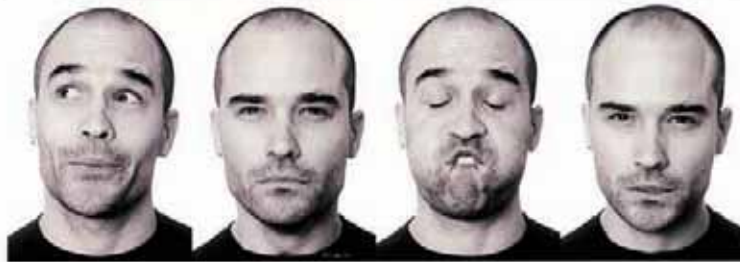
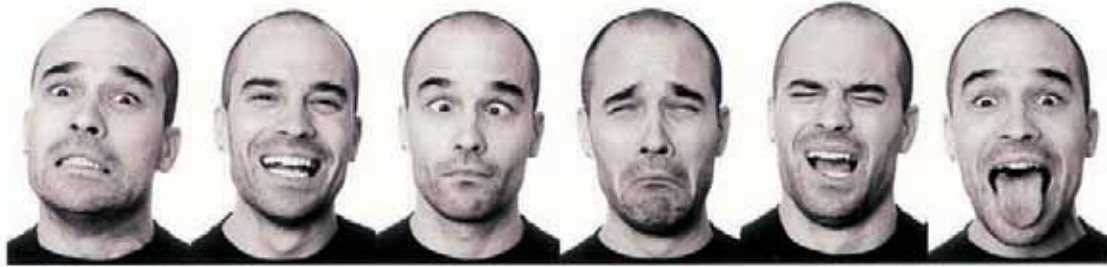


من اليسار: RUDI STRAASS، فريد شديد وPETER BERNLOHAER



من اليمين: بلال ادهمي، كارين شرفان حداد وMICHAEL RAFTER

At a time of global financial EXPRESSIONS



GIC Re, still assuring your smile



GIC Re

General Insurance Corporation of India
भारतीय साधारण बीमा निगम

Dubai Branch

P.O. Box 119156, Off 202, R.H.S. Building
Khalid Bin Walid Street, Bur Dubai,
Dubai, United Arab Emirates
Tel: +971 4 3936611 / 3932645
Fax: +971 4 3936672
Email: d.arya@gicdubai.com,
response@gicdubai.com

Head Office:

"Suraksha" 170, J. Tata Road, Churchgate,
Mumbai, India, 400 020

Website: www.gicofindia.in

Branch Offices:

London

Representative Offices:

Moscow



من اليسار: عبدالله بداوي، فادي ابو نحل، RINAT MUSTAFIN و MALCOLM FONSECA



من اليمين: انس العتيبي، رأفت فارس، رونالد زعتر وفريق عمل RSA



من اليمين: الكابتن ريشار شلهوب، NIRAN KUSTER و DR PETER HUGGER



من اليسار: EWEN MCROBBIE و احمد رجب



من اليمين: IAN SANGSTER ورامي روحاني



اركان AON BENFIELD من اليسار: نتالي زعتر، احمد رجب، فاروق لازري ويوسف علاوي



من اليمين: كريستينا شليطا، جان بيار عساف وسابا نادر جونيور (NASCO KARAOGLAN) خلال احد اجتماعاتهم

فندق الريتز كارلتون أفضل

خلال حوارنا مع عدد كبير من المشاركين أبدوا إعجابا كبيرا بتنظيم الملتقى، الا انهم كانوا يفضلون فندق الريتز كارلتون - الدوحة RITZ CARLTON، حيث انعقد الملتقى العام الماضي، مكاناً أفضل وأكثر راحة لعقد اللقاءات الجانبية.

مجهود كبير لانجاح الملتقى



من اليمين: يوسف الجيده وخالد المغيصيب

بذل السيدان يوسف الجيده وخالد المغيصيب جهودا كبيرة وقاموا بترتيبات اضافية لانجاح القمة وقد لمسنا ذلك من تعليقات جميع المشاركين الذين اعتبروا القمة من الانجح.



من اليمين: جهاد ابو مراد، مروان سالم و ابراهيم كرم



جناح QFBA وتظهر دانيا فرعون

We don't aim to meet expectations.
We strive to exceed them.



ACE Holding W.L.L.
Insurance Brokers
and Consultants



www.ace-ins.com

Part of  MIG



محاضرة طاهر الحراكي

الرئيس التنفيذي لشركة ظفار للتأمين

شراء إعادة تأمين في الشرق الأوسط

- نظرة استراتيجية

إن الموضوع المحدد للحديث وهو «شراء إعادة تأمين في الشرق الأوسط - نظرة استراتيجية» يوحي بأن المجال مفتوح للمتحدث لاختيار المنظور المناسب لمقاربة الموضوع مع التركيز بطبيعة الحال على الخيارات الاستراتيجية. بهذه المقدمة المقتضبة بدأ طاهر الحراكي محاضرته في إطار ملتقى قطر السنوي قائلاً: إنني سأركز على عدة مواضيع أحسبها بالغة الأهمية وحاسمة في التأثير على سياساتنا المستقبلية في ما يتعلق بشراء إعادة التأمين:

تحمل الخطر مسألة تستلزم تطوير مفهوم «إدارة الخطر الشاملة» في مؤسساتنا. ومن شأن ذلك أن يؤدي إلى إدارة الخطر ضمن محفظة الأعمال التي نكتب بها وإذا نجحنا في ذلك فسوف نتمكن من الوصول إلى ترتيبات إعادة تأمين مثلى OPTIMAL REINSURANCE ARRANGEMENTS ومثل هذه الترتيبات تستند إلى تقويم حقيقي لقدراتنا المالية ولتشكيلة محفظة الأعمال موضوع ترتيبات إعادة التأمين.

إن تطوير مفاهيم إدارة الخطر الشاملة ليست مهمة يسيرة، فهي تتطلب معلومات وافية PERFECT INFORMATION وكفاءات علمية رفيعة المستوى يأتي في مقدمتها الخبراء الاكتواريون ومثل هذه المتطلبات تحتاج إلى استثمارات كبيرة قد لا تكون متيسرة للشركات صغيرة الحجم.

وقد يجادل احداً بالقول أن المسألة لا تستحق منا كل هذا الغناء بوجود معيدي التأمين القادة ووسطاء إعادة التأمين العالميين. فهو لا يخلون علينا بالمساعدة. ولكن يتعين علينا أن نفهم أن هؤلاء ليس لديهم الوقت للغوص في مشاكلنا بالدرجة التي يملينا

التركيز عليه هنا هو البحث عن جذور المشكلة. ويمكنني في هذا الصدد إبداء الملاحظات التالية:

القابلية للإحتفاظ بالخطر:

غالباً ما يشير أخصائيو التأمين إلى مقولة «الشهية لتحمل الخطر» RISK APPETITE ويبدو أن غالبية الناس تتهيّب تحمل المخاطر، هذه مسألة تدخل في تكويننا الإنساني. أعني أننا نرغب في أن نرى الأشياء تمضي في المسار المخطط له بعناية مع تجنب أي انحراف. لأن ضرر الانحراف أكثر من منافعه.

فالإحتفاظ المتدني هو مسار محدد المعالم بعناية ولا مشاكل فيه طالما أن معدل عمولة إعادة التأمين قد يوفر للنتيجة الصافية بعض الدعم، وفي مثل هذا المناخ يغيب تماماً مفهوم «هدر الإمكانات» وتكون الأفضلية هي لراحة البال.

إن الإمكانات المالية لبعض شركات التأمين قد لا تتيح لها الإحتفاظ بنسبة عالية من المخاطر وبالتالي من أقساط التأمين المقابلة لها. ولكن تدني نسبة الإحتفاظ تخص الشركات الكبرى أيضاً، وربما بدرجة أكبر في حين أن تدني الإحتفاظ ظاهرة تشمل جميع أسواق منطقة الشرق الأوسط. في اعتقادي بأن تجاوز الميل إلى التهيّب من

أولاً: أود الإشارة إلى أن هناك إجماعاً على أننا نشترى إعادة تأمين أكثر مما ينبغي. وهذا يعني أننا نصدّر لأسواق إعادة التأمين نسبة عالية من أقساط التأمين المباشر في منطقتنا. هذه النسبة تتجاوز ٦٠٪ من دخل الأقساط في منطقة الشرق الأوسط. وإذا استثنينا أقساط السيارات من حساب نسبة أقساط إعادة التأمين، فإن النسبة التي ذكرتها سوف ترتفع بكل تأكيد.

يترتب على ذلك أن نسبة احتفاظنا من أقساط التأمين تبدو متدنية جداً. ونحن إذا قارنا وضعنا بالوضع السائد في عدد من أسواق التأمين الصاعدة مثل ماليزيا وأندونيسيا وتركيا، فإننا سوف نكتشف أننا متخلفون عنها في ما يتعلق بنسبة الإحتفاظ. والمفارقة هنا هو أن البلدان المذكورة تتفوق علينا في موضوع الإحتفاظ على الرغم من أن تركيبة الأخطار المؤمنة (RISK PROFILE) في منطقتنا هي أجود مما لديها، باعتبار أن منطقتنا ليست معرضة للأخطار الكارثية بصورة حادة كما هو الحال في الأسواق التي أشرت إليها.

إن موضوع تدني معدل الإحتفاظ في أسواقنا سبق وأن تم التطرق إليه في لقاءات سابقة. وما يجدر بنا



من اليمين: اشرف بسيسو، قيس المدرس، PREM SAGAR
وARTHUR UNDERWOOD



من اليمين: سالم حيدر، د. سامر جابر، كريم الزير، رامي الرشماني، بلال الحص
وكمال ابو نحل



من اليسار: طاهر الحراكي، ANDREAS POLLMANN، روني خضر و RUDI STRAASS



من اليسار: بيار سلامة، نبيل قطران، جوزف قطران، جوزف جعاره ومصطفى قطران



من اليسار: علي نور، عصام الانصاري، سمير الوزان، د. باسل الهنداوي وزهير العطعوط

المطلوب منا ان نجدد ونبدع ونبتكر في اوضاع مريحة تتميز بالامان والثقة في المستقبل. فالقول بأن «الحاجة هي أم الاختراع» لم ينطبق علينا في اي مرحلة سابقة وراحة البال والاطمئنان قد تكون في كثير من الاحيان طريقا الى الهدر. فحينما تأتي الامور بسهولة تكون النتيجة هي إضعاف الارادة، فالتعاطي مع الوفرة ABUNDANCE اصعب من التعاطي مع الندرة SCARCITY.

كان قرار شراء أغذية إعادة التأمين في السابق حكرا على الادارة العليا لشركات التأمين واعتقد ان تطوير مفهوم «ادارة الخطر الشاملة» في شركاتنا سيؤدي بالضرورة الى توسيع قاعدة المشاركين في قرار شراء إعادة التأمين. ومن المؤمل ان يتمخض ذلك عن مشاركة جيل الشباب في صناعة القرار، ونحن نعدد الامل على الجيل الصاعد لتجاوز سلبيات المرحلة السابقة، فكثيرون من هؤلاء الشباب التحقوا بالعمل في مرحلة اضمحلال الوفرة والمتوقع ان يكون هؤلاء مسلحين بإرادة وعزيمة أقوى.

ان عدم تداركنا لاختلالاتنا وعيوبنا البنوية تجعلنا نبدو وكأننا نحب اخطاءنا وربما يكون ذلك نتيجة للبطء في عملية ضخ دماء جديدة في شركاتنا. ونحن مطالبون بعلاج هذه المسألة، واعتقد ان علاجها سوف يفضي الى ايجاد الحلول للمشاكل البنوية التي تعاني منها صناعة التأمين في منطقتنا، خصوصا وان جيل الشباب الصاعد هو مؤهل علميا ونفسيا لتجاوز سلبيات المرحلة السابقة. ■

بات كثير من مراقبي التأمين في اسواق الشرق الاوسط يشترطونه لقبول ضمانات شركات إعادة التأمين. فهذه الشركات مدعوة لترتيب اوضاعها بحيث تحصل على ذلك الحد الأدنى المطلوب حتى لو اقتضى الامر رفع رأس المال وايجاد الحلول المناسبة لموضوع التصنيف السيادي الذي يقف حجر عثرة امام عدد من تلك الشركات.

من الملاحظ ايضا ان حضور الشركات الاقليمية في اسواق التأمين العربية ليس مقنعا. وانا اعتقد ان على هذه الشركات ان تخصص موارد اكبر لتسويق خدماتها وادامة تفاعلها مع الشركات المسندة حيث ان منافساتها من الشركات العالمية لديها الكثير من المزايا والموارد ما يستوجب على الشركات الاقليمية ان تبذل جهدا مضاعفا حتى تتمكن من تحييد مزايا معيدي التأمين العالميين ولو جزئيا على الاقل.

الابداع والابتكار:

ان الامور التي تحدثت عنها ليست بالجديدة عليكم، والاكد ان كثيرين قبلي تعرضوا لها بالبحث والدراسة في مؤتمراتنا وندواتنا وجميعنا يعلم ان هناك فيضا من التوصيات الرصينة التي تم اتخاذها ولم تجد طريقها الى التنفيذ. والسؤال هنا لماذا تبقى افكارنا وتوصياتنا حبرا على ورق في كثير من الاحيان.

باعتقادي ان سبب ذلك يعود الى تاريخ صناعة التأمين في الشرق الاوسط وفي العالم العربي على وجه العموم. وباختصار يمكن توصيف هذا التاريخ على انه كان زائحا بحسن الطالع، فصناعة التأمين في منطقتنا لم تواجه ازمتا كبرى وكان

الواجب علينا. فمسألة الاعتماد على النفس هنا ضرورية خصوصا من زاوية ضرورة امتلاك المعرفة التي تمكننا من ان نكون فعالين في نقاشنا مع معيدي التأمين والوسطاء بحيث يتم التعامل معهم على ارضية صلبة من جانبنا.

معيدو التأمين الاقليميون:

ان بحث موضوع معدل الاحتفاظ في منطقتنا يقودنا بالضرورة الى مناقشة دور معيدي التأمين الاقليميين في هذا المضمون. ومن الجدير بالملاحظة ان نسبة ما يحظى به معيدو التأمين هؤلاء من اقساط إعادة التأمين الصادرة من منطقتنا لا تتجاوز ١٠ الى ١٥ بالمئة في افضل الاحوال، هذا الوضع يشير الى ان الامل التي كانت معقودة على معيدي التأمين الاقليميين لم تتحقق وقد يجد المرء عذرا لهم في ان امكانياتهم المالية لم تكن مسعفة لهم. فقد تم تأسيس عدد من شركات إعادة التأمين العربية برؤوس اموال متواضعة. وهذه ملاحظة لا تنطبق على جميع الشركات على اية حال. والحاصل ان معظم الشركات الاقليمية قد مضى على تأسيسها ربح من الزمان. كما انها عايشة اسواق التأمين العربية في اوج ازدهارها، حيث كانت هوامش الارباح عالية. وهذه ميزة كان ينبغي ان تعطي تلك الشركات فرصة جيدة لبناء قواعد مالية محترمة ولتطوير قدراتها الذاتية وتحسين ادائها ولكن هذا لم يتحقق بصورة مقنعة.

كثير من الشركات الاقليمية لا تتمتع بدرجة تصنيف آمنة وهي الحد الأدنى من التصنيف الذي

بيار سلامة (شركة الصندوق المركزي لإعادة الضمان CCR)؛

اللاعبون الجدد والموسميون عائق أمام تنظيم السوق وتطورها



المدير الإقليمي لشركة الصندوق المركزي لإعادة الضمان CAISSE CENTRALE DE REASSURANCE - CCR الفرنسية بيار سلامة لاحظ ارتفاعاً بنسبة الوعي التأميني في المنطقة، ورأى في وجود اللاعبين الجدد أو الموسميون عائقاً أمام تنظيم السوق وتطورها، شاكرًا لوسائل الإعلام والإعلاميين مواكبتهم لملتقيات التأمين.

عائق اللاعبين الموسميون

■ كيف تقومون سوق التأمين بعد موسم التجديدات؟

— بدأنا نلاحظ ارتفاعاً بنسبة الوعي التأميني في المنطقة وتركيزاً أكبر على وضع أسعار جيدة ومناسبة. لكن وجود اللاعبين الجدد أو الموسميون يقف عائقاً أمام تنظيم السوق وتطورها، كما يؤثر سلباً على المؤمن لهم بحيث يقدمون تغطيات غير محمية وهذا ينعكس سلباً على القطاع ككل.

شكر للإعلام

■ كيف تصفون ملتقى قطر هذا العام؟

— أود أن أشكر أولاً وسائل الإعلام والإعلاميين الذين يواكبون هذه الملتقيات ويساهمون في إنجاحها. ■

احمد رجب (شركة AON BENFIELD)؛

زيادة عدد المعيدين في المنطقة
نصب في مصلحة الشركات المسندة
والمؤمن لهم

الرئيس التنفيذي لشركة AON BENFIELD في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا احمد رجب رأى ان زيادة عدد المعيدين الذين يتوافدون الى المنطقة نصب في مصلحة شركات التأمين المسندة والمؤمن لهم، وكشف عن خطة لتوسيع فريق العمل والتحضير لنموذج التأمين ضد الزلازل للمملكة العربية السعودية والامارات.

منافسة صحية

■ كيف تقومون اسواق التأمين في المنطقة؟

— تحقق اسواق المنطقة نتائج جيدة، كما تشهد نشاطا كبيرا على مستوى شركات التأمين والمعيدين والوسطاء.

■ في رأيكم هل ينعكس ارتفاع عدد المعيدين العالميين الذين يتوافدون الى المنطقة ايجابا ام سلبا على الاسواق العربية؟

— زيادة عدد المعيدين نصب ايجابا في مصلحة شركات التأمين المسندة والمؤمن لهم وتساهم في ايجاد منافسة صحية وتدني اسعار التغطيات، فضلا عن تحسين الشروط.

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على شركتكم؟

— نحن في صدد توسيع فريق العمل، بالإضافة الى التعاون مع مختلف شركات التأمين العاملة في دولة الامارات على وضع نموذج التأمين ضد الزلازل وتقييم محافظها، مع العلم انه وخلال شهرين سنتتهي من اعداد نموذج التأمين ضد الزلازل الخاص بشركات التأمين السعودية، حيث سنوفر افضل التغطيات واحدها في هذا المجال. ■

جو عازار

(شركة ناسكو قره اوغلان NASCO KARAOGLAN - فرنسا)؛

انخفاض أسعار التغطيات أبرز مشكلات التأمين راهناً



من اليمين: جو عازار، SYED FARRUKH SHAH وغسان جبور

مدير عام شركة ناسكو قره اوغلان - فرنسا NASCO KARAOGLAN جو عازار لاحظ تشدداً في تغطيات إعادة التأمين النسبية، واعتبر انخفاض أسعار التغطيات أبرز مشكلات التأمين راهناً، كاشفاً عن توسع للشركة نحو افريقيا وجنوب شرق آسيا.

تشدد في اتفاقيات النسبية

■ كيف تقومون اسواق المنطقة في ظل تجديدات هذا العام؟

— نلاحظ هذا العام تشدداً على مستوى تجديد اتفاقيات إعادة التأمين النسبية لا سيما في ما يتعلق بتغطية اخطار الكوارث الطبيعية، إلا ان المنافسة تبقى شديدة على مستوى اتفاقيات فائض الخسارة.

لكن من أبرز المشكلات التي نعانيها في الوقت الحالي استمرار انخفاض أسعار التغطيات المعتمدة من قبل شركات التأمين المباشرة. كما ان معيدي تأمين اتفاقيات إعادة النسبية باتوا محدودين في المنطقة على عكس معيدي اتفاقيات التأمين الاختياري وفائض الخسارة.

توسع نحو افريقيا وشرق آسيا

■ ما هي مشاريعكم المستقبلية؟

— نحن في صدد وضع خطة توسعية في افريقيا وبعض دول جنوب شرق آسيا.

■ كيف تقومون ملتقى قطر هذا العام؟

— يمكن وصف الملتقى هذا العام بأنه ناجح ومنظم في شكل جيد. ■



رولان زعتر وفريق عمله في RSA خلال اجتماعه مع جو عازار وغسان جبور (NASCO KARAOGLAN)



Anyone can take you for a ride. Only a few take you there safely.

You would not settle for the cheapest car. Why should reinsurance be different?

When your business is at risk, there is no room for error. One wrong turn can spell disaster. Trust the people you know. Because when it comes to the crunch, price will no longer be important.



Arig - your premium is our commitment.

www.arig.net

رومل طباجه (ترست ري TRUST RE - البحرين): ثمة فرص واعدة حتى في الاسواق التي تشهد اوضاعاً أمنية مضطربة



علاقة مميزة جداً نلاحظها بين شركتين عربيتين لاعادة التأمين ARIG وTRUST RE على امل ان نشهدها مع جميع الشركات العربية ويظهر في الصورة من اليمين: فادي ابو نحل، ياسر البحارنة، رومل طباجه ونبيل حجار

فيها، حازماً بأن هناك دائماً فرصاً واعدة حتى في الاسواق التي تشهد اوضاعاً أمنية مضطربة، لافتاً الى نمو محقق لترست ري في ٢٠١٣ وصلت نسبته الى ١٩ في المئة.

نائب الرئيس التنفيذي في شركة ترست ري TRUST RE رومل طباجه رأى ان غالبية قطاعات التأمين في الدول العربية تشهد نمواً، ولاحظ عودة المعيددين العالميين للتهافت على اسواق الشرق الاوسط لاقتناص الفرص

راع اساسي

■ كانت ترست ري الراعي الرئيسي لملتقى قطر الثامن، ما الهدف من ذلك؟

– اتخذنا قرار الرعاية بعدما لاحظنا خلال السنوات السابقة مدى اهمية هذا الملتقى واستقطابه عدداً كبيراً من ابرز الشخصيات الرائدة في صناعة التأمين على المستويين الاقليمي والدولي. وكذلك لما تشهده قطر من نهضة اقتصادية واسعة متمثلة بالمشاريع الكبرى المقامة فيها، وبما أن السوق القطري من الأسواق التي تعمل بها ترست ري وجدنا من الاهمية ان نكون الراعي الرئيسي وأحد الداعمين لهذا الملتقى الناجح.

نمو قطاعات التأمين العربية

■ كيف تقومون وضع سوق التأمين العربية راهناً؟ – لا يمكن التعميم، فلكل منطقة أو بلد خصوصيته وظروفه، لكن عموماً لا يزال قطاع التأمين في غالبية الدول العربية يشهد نمواً، إنما نتائج الشركات متفاوتة فمنها ما هو جيد أو مقبول ومنها ما هو دون ذلك، ولعل المؤشر الايجابي الذي يعكس وجود هذا النمو هو عودة المعيددين الدوليين للتهافت من جديد الى أسواق الشرق الاوسط واقتناص الفرص فيها.

من جهة أخرى، فإن قطاع التأمين جزء من الاقتصاد، وهذا الأخير يتأثر بالمجريات السياسية والأمنية لكل بلد، وبالتالي فإن قطاع التأمين في

حققنا نمواً وصلت نسبته الى حوالى ٢٢ في المئة لكننا نطمح دائماً الى الأفضل

مثل هذه الأخطار. لكننا بلا شك لا زلنا نركز على خطوط تأمين هامش الربح فيها أكبر، علماً ان أسواق التأمين العربية تشكل اليوم حوالى ٣٠ في المئة من محفظة ترست ري.

شهية على أسواق الشرق الأوسط

■ في رأيكم، ما مدى تأثير تهافت المعيددين الدوليين الكبار على الأسواق العربية؟

– في النهاية، لدى هؤلاء المعيددين شهية على أنواع معينة من التغطيات وتحديداً تلك التي تحقق لهم الأرباح، ثم ان أسواق الشرق الأوسط لا تزال تتوافر فيها الفرص والإمكانيات التي تشكل جاذباً للشركات العالمية، وهذا التهافت بالطبع ينعكس ايجاباً على الأسواق العربية.

■ كيف تقومون النتائج التي تحققونها؟

– كان ٢٠١٣ عاماً جيداً بالنسبة إلينا حيث حققنا نمواً وصلت نسبته الى حوالى ١٩ في المئة، لكننا نطمح دائماً الى الأفضل. ■



البلدان العربية التي تشهد استقراراً يحقق نمواً أكبر بالتأكيد من البلدان غير المستقرة، علماً بأنها أيضاً أسواق واعدة رغم التحديات السياسية الأمنية.

زيادة الوعي التأميني

■ ما هي السياسة التي تتبعونها في ظل هذه الظروف؟

– نحن نؤمن بأن هناك دائماً فرصاً واعدة حتى في ظل أسوأ الظروف، بدليل ان الأحداث الأمنية التي تشهدها بعض البلدان العربية ساهمت في زيادة وعي الناس حول تغطيات التأمين لأخطار العنف السياسي والأخطار الناتجة عن الإرهاب وأعمال الشغب، وهذا الأمر أوجد سوقاً جديدة بالنسبة إلينا حيث بدأنا نغطي

Thirty years ago we made a commitment

To maintain the highest professional standards.

To exercise full transparency.

To invest in our most valuable asset, our people.



Celebrating

30
1984 - 2014
ANNIVERSARY



FENCHURCH
FARIS

Insurance & Reinsurance Consultants and Brokers

Member of Gallagher Global Alliance

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | ABU DHABI

www.fenfar.gr

Fenchurch Faris Ltd. • Incorporated in Jordan. Number 1402 • Member of Wells Fargo Global Broker Network



رونالد شدياق (شركة الإعادة العربية ARAB RE):

على هيئات الإشراف العربية تأدية دور فاعل لتنظيم الأسواق

المدير العام لشركة الإعادة العربية ARAB RE رونالد شدياق سجل حماساً من قبل المعيدين العالميين الكبار على الأسواق العربية، وسلط الضوء على مشكلة قديمة جديدة تتمثل في التهافت وقت الحاجة على شركات الإعادة الإقليمية والتخلي عنها وتهميشها عند انتعاش الأسواق وتحسنها، متوقعاً على المدى الطويل أثراً سلبياً لدخول المعيدين العالميين إلى الأسواق العربية، مطالباً هيئات الإشراف في الدول العربية بدور فاعل لتنظيم الأسواق.



من اليمين: الياس شديد، نضال حمود، كمال ابو نحل، رونالد شدياق، ايلي بو شعيا، جمال ابو نحل، بيار سلامه ورومل طباجه



SHASHANK SRIVASTAVA يكرم شركة ARAB RE وتتسلم الدرع بسمه بركات

قدرة السوق التأمينية، إنما على المدى الطويل سيكون الأثر سلبياً على قطاع التأمين العربي بسبب امكانية احتكار هؤلاء المعيدين العالميين للسوق. وبالتالي من الملح جداً ان تؤدي هيئات الإشراف على الرقابة في الدول العربية كافة دوراً فاعلاً بهدف تنظيم أسواق التأمين العربية.

حفاظ على الاستمرارية

■ كيف تقومون نتائجكم لعام ٢٠١٣؟

– لم تكن نتائجنا لعام ٢٠١٣ جيدة مقارنة بالعام ٢٠١٢، لكننا اتخذنا الاحتياطات كافة للحفاظ على مصلحتنا ومصالح مساهميننا، كما اننا نسعى جاهدين خلال المرحلة المقبلة للحفاظ على استمراريتنا. ■



من اليمين: بسمه بركات، عصام الانصاري، خليل شمس ورونالد شدياق

اتخذنا الاحتياطات كافة للحفاظ على مصلحتنا ومصالح مساهميننا

تهميش المعيدين الإقليميين

■ بعد موسم التجديدات لعام ٢٠١٤، كيف تقومون أسواق التأمين العربية راهناً؟

– بإمكاننا القول ان عملية تجديد الاتفاقيات كانت صعبة وتحديداً بالنسبة للمعديين الإقليميين، نظراً الى الهجمة الحاصلة من قبل المعيدين العالميين الكبار على الأسواق العربية في الوقت الراهن، لكن في الوقت نفسه لا تزال الشروط مرنة كون القدرة

الاستيعابية لهذه الأسواق كبيرة. ونحن في «أراب ري» كمعديين عرب نريد تسليط الضوء على مشكلة قديمة تتمثل في التهافت عند الحاجة على شركات الإعادة الإقليمية، لكن سرعان ما نلجأ الى المعيدين الدوليين حين تنتعش الأسواق وتحسن، فنهتمش المعيدين الإقليميين ونوقف التعامل معهم.

■ ماذا عنكم بالتحديد؟

– لقد لحق بنا بعض الأذى جراء التجديدات، لكننا لا زلنا ننشط في الأسواق، في وقت تأذى بعض المعيدين العرب في التجديدات الأخيرة جراء المنافسة الحاصلة من قبل المعيدين العالميين الكبار في المنطقة العربية.

سلبية دخول المعيدين العالميين

■ ألا يشكّل دخول عدد كبير من المعيدين العالميين أثراً إيجابياً على سوق التأمين العربية؟

– يشكّل دخولهم على المدى القصير أثراً إيجابياً إذ تصحبه زيادة في

تأمين و إعادة تأمين متطلبات المشاريع المعمارية المتنامية في الشرق الأوسط و شمال أفريقيا

نأمن و إعادة تأمين | acegroup.com/mena

سواء كانت أخطار المقاولات الخاصة بأعمالك في الشرق الأوسط و شمال أفريقيا أو كنت شركة تأمين تقدم تغطية تأمينية في السوق المحلي، فأنت تحتاج العمل مع خبراء يتفهمون مخاطر المشروعات المعمارية والإنشائية الخاصة بك. يمكنك دائما الاعتماد علينا في أيس لإيجاد حلول للتأمين و إعادة التأمين مصممه خصيصا لك؛ مع القدرة على إتخاذ قرارات سريعة؛ تلائم السوق المحلي. يمكنك الاستمرار في إدارة أعمالك و انت على يقين أنها مؤمنه من خلال إحدى أكبر و أقوى شركات التأمين في العالم.



مؤمن في

جihad غانم (شركة لينك لوساطة التأمين وإعادة التأمين LINK):

تشدد المعيددين بالشروط والأسعار سيساعد على تحسين أسواق المنطقة



الشريك والرئيس التنفيذي لشركة لينك LINK لوساطة التأمين وإعادة التأمين جهايم غانم نوه بفعاليات ملتقى قطر الثامن للتأمين، وأكد اتباع الاستراتيجية نفسها المركزة على منتجات وشركات محددة والتفتيش عن أسواق وعملاء جدد، معتبراً أن تشدد المعيددين بالشروط والأسعار سيساعد على تحسين أسواق التأمين في المنطقة.

التقاء المعيددين والعملاء

■ ما الهدف من مشاركتكم في ملتقى قطر الثامن؟

– إنها المرة الأولى التي نشارك فيها بهذا الملتقى. وقد هدفنا من خلاله الى الالتقاء بكل العملاء والمعيددين والأصدقاء والذين نتعامل معهم، وقد شكّل فرصة لمناقشة تطورات ومستجدات قطاعات التأمين في المنطقة العربية، فضلاً عن ان الملتقى بذاته يعدّ من الملتقيات الناجحة حتى أنني اعتبره شخصياً من أهم اللقاءات التي تنظم بعد مؤتمر الاتحاد العام العربي للتأمين GAIF نظراً الى استقطابه العديد من الوجوه تحت سقف واحد.

إضافة الى ذلك، كانت المحاضرات التي أقيمت خلال فعالياته ذات مستوى عال، والتنظيم جيداً، وبالتالي فإن وجودنا في ملتقى قطر أصبح أساسياً وإن شاء الله سنشارك فيه سنوياً من الآن وصاعداً.

الاستراتيجية نفسها

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على شركة لينك؟

– لا زلنا نتبع الاستراتيجية نفسها التي انطلقنا بها ألا وهي التركيز على منتجات وشركات تأمين محدّدة أيضاً، فضلاً عن التفتيش عن معيددين وأسواق لم يسبق ان تعاملنا معهم سابقاً، ناهيك عن تطوير منتجاتنا التأمينية.

التشدد يحسن الأسواق

■ كيف تقوّمون وضع قطاع التأمين في المنطقة؟

– لا شك في ان الاهتمام بأسواق الشرق الأوسط لا يزال كبيراً من قبل المهتمين بالتأمين، بدليل تهافت المعيددين والشركات الأوروبية عليها، لكن للأسف المنافسة شديدة جداً في هذه الأسواق، مما ينعكس سلباً على النتائج التي تحقّقها الشركات، حيث كان الكثير منها دون المتوقّع، لذا نتمنى ان يساهم ملتقى قطر وغيره من المؤتمرات والملتقيات في وضع قطاع التأمين العربي على السكة الصحيحة فيرتقي القطاع وينمو ويتطوّر، علماً أن تشدد المعيددين في الشروط والأسعار سيساعد كثيراً على تحسين أسواق التأمين في المنطقة. ■

علي العبد الغني (الشركة الإسلامية القطرية للتأمين):

نعول على صدور مزيد من القوانين والضوابط الراعية لأنشطة الوسطاء



حققت الشركة الإسلامية القطرية للتأمين إنجازات كبيرة على المستويات كافة برغم الأضرار البالغة التي ألّمت بقطاع التأمين عالمياً وإقليمياً. الرئيس التنفيذي للشركة علي العبد الغني نوه بزيادة عدد المشاركين في ملتقى قطر للتأمين عاماً بعد آخر، وعول على صدور مزيد من القوانين والضوابط الراعية لأنشطة الوسطاء، مشدداً على تحقيق تطلعات مساهمي الشركة.

أسعار معادلة للأخطار

■ كيف تقوّمون فعاليات ملتقى قطر الثامن للتأمين وإعادة التأمين؟

– يشهد هذا الملتقى تطوراً مستمراً واستطاع ان يحقق هذا العام زيادة في نسبة المشاركين وصلت الى ٢٠ في المئة، وهذا دليل على أهميته ونجاحه.

■ كيف تصفون العلاقة بين شركات التأمين الوطنية وتلك العاملة تحت مظلة مركز قطر المالي؟

– المنافسة لا تزال قائمة، ولكننا نطلب من شركات التأمين كافة ان تعتمد أسعاراً معادلة للأخطار.

قوانين وضوابط راعية

■ هل تطلبون توحيد الجهات المسؤولة عن الرقابة؟

– حالياً أضحت كل الشركات تخضع لرقابة مصرف قطر المركزي. ونحن في انتظار ان يصدر المزيد من القوانين والضوابط الراعية والمنظمة لأنشطة الوسطاء.

تطوير الأداء

■ هل أنتم راضون عن نتائجكم المحققة؟

– تحقّق الشركة نتائج جيدة ونمواً في الأرباح بنسبة ٢٢ في المئة، وبدورنا نعمل على تطوير أدائنا، واضعين نصب أعيننا كل التحديات التي يمكن ان تعترضنا لتحقيق تطلعات المساهمين. ■



علي العبد الغني محاطاً بأركان QIIC



Its deep-rooted local knowledge and experience as well as its long-term vision have made Milli Re a respected and trusted business partner not just in its local market but in the international arena as well.



Head Office:
Maçka Caddesi No: 35 Şişli 34367 İstanbul, TURKEY
Phone: +90 (212) 231 47 30
info@millire.com

Singapore Branch Office:
24 Raffles Place #17-04A Clifford Centre SINGAPORE 048621
Phone: +65 6499 9340
kc.chew@millire.com

www.millire.com



زهير العطوط (أبكس APEX - الأردن):

على شركات الإعادة العربية ان تكون أكثر حرصاً ودقة في عملها

أمل رئيس مجلس إدارة شركة أبكس APEX لوساطة التأمين وإعادة التأمين ورئيسها التنفيذي زهير العطوط ان تتحسن أوضاع قطاع التأمين مع دخول هيئات متخصصة واتخاذ احتياطات كافية، وتمنى على شركات الإعادة العربية ان تكون أكثر حرصاً ودقة في عملها، محذراً ايها من الوصول الى وضع تعجز فيه عن تغطية مطالباتها، كاشفاً عن انعقاد مؤتمر أبكس هذا العام في شهر أيار (مايو) المقبل.



موضوعات مهمة جداً سيتطرق اليها مؤتمرنا في شهر مايو



نسبة مشاركة مرتفعة على أمل ان نصل الى نسبة أعلى هذا العام، وبدء العمل على منتجات جديدة تغطي الخسائر السابقة. وسيشارك هذا العام كبار العاملين في قطاع التأمين وكبرى الشركات المحلية والعالمية مثل ميونخ ري، سويس ري، آ أي جي، وشركة ابو ظبي الوطنية للتأمين وغيرها، بالإضافة الى مديري الجلسات أمثال السادة محمد نالي و خالد الحسن و عماد عبد الخالق وباسم عوده. ■

المعدين يؤدي لا محالة الى تدني الأسعار وتراجع نسب النمو لدى الشركات. لذا نتمنى على شركات الإعادة العربية ان تكون أكثر حرصاً ودقة في عملها، بحيث ان استمرار تدني مستوى الأسعار سيؤدي الى عدم القدرة على تغطية المطالبات، بالمقارنة مع الأسواق الأجنبية التي تشهد هي أيضاً نمواً كبيراً مع تمايزها بأسعار تغطياتها المرتفعة.

مؤتمر «أبكس» في مايو

■ ما هي الموضوعات التي سيتطرق اليها مؤتمر «أبكس» هذا العام؟
- سينعقد المؤتمر هذا العام في شهر أيار (مايو) المقبل بالتعاون والتنسيق مع الاتحاد العربي للتأمين والاتحاد الأردني للتأمين. وسيتطرق الى موضوعات ونقاط مهمة من أبرزها الطاقة البديلة، بحيث كثر في الآونة الأخيرة في المنطقة العربية هذا النوع من المشاريع كالطاقة الشمسية وغيرها. من جهة أخرى تحقق المؤتمرات التي ننظمها

أمل في ارتفاع الأقساط

■ كيف تقوّمون وضع قطاع التأمين في المنطقة؟

- نتمنى ان يكون وضع قطاع التأمين العربي هذا العام أفضل من سابقه، حيث واجهنا العام الماضي الكثير من الصعوبات وتكدت معظم الأسواق خسائر ضخمة سببها عمليات الاكتتاب الخاطئة بفرعي الصحي والمركبات، لكننا نأمل مع دخول هيئات التأمين واتخاذ احتياطات كافية أن تتحسن الأوضاع وتبدأ أسعار الأقساط بالارتفاع، وتراجع حدة المنافسة بغية الوصول الى تحقيق أرقام جيدة.

حرص ودقة من الإعادة العربية

■ في رأيكم هل يمكن لأسعار التغطيات ان ترتفع في ظل استمرار دخول معيدين جدد؟
- نواجه مشكلة تدفق معيدين جدد ترافقاً مع النمو المتسارع الذي تشهده أسواق المنطقة. لكن تزايد عدد



من اليسار: زهير العطوط، سمير حمصي، سمر هيدموس ولينا حنتس



من اليمين: زهير العطوط وبنال نقاوة

ابراهيم صالح مديراً لتطوير الأعمال في شركة «أبكس»

انضم ابراهيم صالح الى شركة أبكس APEX لوساطة التأمين وإعادة التأمين وعيّن مديراً لتطوير الأعمال فيها، وصالح صاحب تجربة طويلة وغنية اكتسبها خلال سنوات عمله العديدة في مجالي التأمين وإعادة التأمين مع شركة ليبيا للتأمين في ليبيا ومع المجموعة العربية للتأمين «أريج» في تونس والبحرين وفي الأسواق الإفريقية، والإقليمية والدولية من خلال مسؤولياته السابقة في قسمي التسويق والإكتتاب. وقد سبق لصالح ان شارك في العديد من ندوات التدريب وورش العمل المتعلقة بالتأمين وإعادة التأمين.

من جهتها أعلنت «أبكس» أنها على يقين بأن صالح سيشكل قيمة مضافة وقوة للشركة ولفريق عملها نظراً لخبراته المهنية الاحترافية وعلاقاته التي بناها طوال سنوات مع مختلف الأسواق، مؤكدة استمرارها في بذل الجهود لتبقى الشركة الخيار الأفضل لطالبي تغطيات التأمين.





Easily Found, Ethically Sound

Now located in Dubai (DIFC), the financial hub of the Middle East, EmiratesRE is ready to meet your reinsurance needs – professionally, transparently and completely.

Emirates Retakaful Limited • Emirates Financial Towers • North Tower • 12th Floor • Office 1201 & 1202

Dubai International Financial Centre • PO Box 9329 • Dubai • UAE

T: +971 4 2702000 • F: +971 4 2702099 • www.emiratesre.ae • info@emiratesre.ae



EmiratesRE
الإمارات لاعادة التأمين التكافلي

Regulated by the DFSA



الكابتن ريشار شلهوب

(شركة زاريس - ZARIS)

تشدد المعيددين الكبار الحل الوحيد لتنظيم السوق



الرئيس التنفيذي لشركة زاريس ZARIS الكابتن ريشار شلهوب أمل بحصول بعض التغيرات على مستوى أسعار وشروط المعيددين، وعزا عدم التوصل الى نتيجة لدخول شركات اعادة جديدة تنافس على الاستئثار بحصة سوقية أكبر، واجداً في تشدد المعيددين الكبار الحل الوحيد لتنظيم السوق.

أسعار تنافسية

■ هل تلاحظون أي تغييرات على مستوى أسواق التأمين؟

— الأوضاع مستقرة، ولكننا كنا نأمل حصول بعض التغيرات على مستوى الأسعار والشروط ولكن لم نصل الى نتيجة، وهذا يعود الى دخول شركات إعادة جديدة، ولجوء المعيددين الى وضع أسعار تنافسية للاستئثار بحصة سوقية أكبر، فضلاً عن المنافسة الحادة بين المعيددين من جهة وشركات التأمين في ما بينها من جهة أخرى. إن استمرار هذه الأوضاع تصب في مصلحة المستهلك ولكنها تؤثر سلباً على النشاط الاقتصادي نظراً لغياب المكتتبين الفنيين.

تشدد الكبار

■ في رأيكم، أين يكمن الحل لهذه المعضلة؟

— أعتقد ان الحل الوحيد لتنظيم السوق هو في تشدد المعيددين الكبار والحائزين على تصنيف عالٍ ما يؤدي الى تحسين النتائج والأسعار.

■ ما هي آخر مستجدات شركة زاريس؟

— تعمل الشركة في مجال إعادة تأمين التغطيات ومعالجة المطالبات (CLAIMS HANDLING) وللشركة فروع عديدة في هامبورغ، شنغهاي، هونغ كونغ، موسكو، فلاديفوستوك، ليماسول، بوانس ايرس، برازيليا، مونتيفيديو، ليما إضافة الى مكتب في بيروت. ■

سالم حيدر (شركة غلوب ميد - قطر والكويت GLOBEMED):

متفائلون بارتفاع نسبة الوعي وعمق الخبرة لدى المعيددين بأسواقنا



نائب الرئيس الإقليمي لشركة غلوب ميد سالم حيدر لاحظ ان المواطنين أضحو أكثر وعياً وإدراكاً لحاجاتهم من التأمينات الصحية. واعتبر خدمات الشركة شاملة تلبي حاجات الزبائن في مختلف الدول، منوهاً بخطوة دولة قطر في اعتماد التأمين الصحي الإلزامي. مبدياً تفاؤله بارتفاع نسبة الوعي وعمق الخبرة لدى المعيددين بالأسواق العربية.

خدمات شاملة

■ كيف تقومون التأمين الصحي في المنطقة؟

— بات المواطنون أكثر إدراكاً ووعياً

لحاجاتهم من التأمينات الصحية نظراً الى ارتفاع التكلفة الاستشفائية ودخول تقنيات ومعدات حديثة في المعالجة الطبية تفوق قدراتهم على تحمل اعبائها. كما ان الحكومات باتت تتجه الى تطبيق التأمين الصحي الإلزامي عبر الاستعانة بجهات متخصصة في إدارة وتكلفة الرعاية الصحية المرتفعة عالمياً.

■ بم تتميز «غلوب ميد» عن مثيلاتها من شركات الرعاية الصحية؟

— يعود تميزنا في مجال ادارة خدمات الرعاية الصحية الى الخبرة والتاريخ الطويل والجهود المبذولة للوصول الى تقديم خدمات شاملة تلبي حاجات زبائننا في مختلف الدول، حيث تعد «غلوب ميد» شركة قائمة بذاتها توفر الخدمات التي يحتاجها المواطنون في اي دولة.

اتفاقية مع المجلس الأعلى للصحة

■ كيف تصفون مبادرة التأمين الصحي الإلزامي في دولة قطر؟

— تعتبر خطوة سباقية من دولة قطر في مجال التأمين الصحي الإلزامي، ونحن فخورون بدور «غلوب ميد» قطر بالتعاون مع مجموعة الخليج التكافلي و AETNA في خدمة البرنامج الصحي الشامل الذي سيقدم تدريجياً لجميع المواطنين والمقيمين في قطر.

كما تعلمون فقد وقعت غلوب ميد قطر اتفاقية مع المجلس الأعلى للصحة في قطر لتدريب المرشحين في جميع مرافق تقديم الخدمات الصحية بواسطة مدرسة «غلوب ميد للترميز»، حيث يمكن نظام الترميز من الحصول على معلومات عن كل حالة مرضية، من خلال تحويل المعلومات الطبية الى رموز. هذا ويعتبر الترميز شرطاً لمشاركة مقدمي الخدمات الصحية في نظام التأمين الصحي الاجتماعي.

خبرة المعيددين بالأسواق العربية

■ برغم الخسائر التي تكبدتها شركات الاعادة بسبب خسائرها في التأمين الصحي لا يزال يتوافد عدد كبير منها الى المنطقة، بم تعلقون؟

— المعروف ان حجم اقساط التأمين الصحي يكون مرتفعاً وفي حال الوقوع في خسائر تكون الاخيرة كبيرة، لذا من الواجب اعتماد طرق اكتتاب شفافة.

وما يدعو للتفاؤل اننا بدأنا نلاحظ ارتفاع نسبة الوعي لدى المعيددين وعمقاً في خبراتهم بالاسواق، فضلاً عن تطور ادائهم وهذا ما يخولهم اختيار شركات الرعاية الصحية المناسبة للتعامل معها. ■

CHANGE IS
HEALTHY.



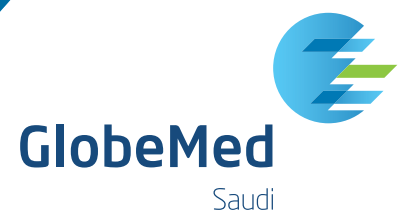
IS NOW



GlobeMed
Saudi

TAKING CARE OF HEALTHCARE

Riyadh Qurtuba, Al Bayt Al Atiq St., PO Box 84168 Riyadh 11671, KSA
T +96611 2784825 | F +966112784816 | www.globemedsaudi.com



الياس شديد (سيب SEIB - قطر):

نشكل قيمة مضافة لسوق التأمين القطرية



المدير العام في شركة سيب SEIB الياس شديد أشار الى ريادتها في السوق القطرية وامتلاكها القدرة على المنافسة، وطمان الى تحقيقها نمواً كبيراً بداية العام ٢٠١٤، معتبراً اياها قيمة مضافة لسوق التأمين القطرية، موضحاً انه في انتظار توضيح من المركزي القطري حول أي شركة بإمكانها ممارسة التأمين الصحي الإلزامي في السوق المحلية.

نتائج ممتازة

■ ما هي آخر التطورات التي طرأت على شركتكم؟

■ **البيان** - بدأ العام ٢٠١٣ بتحد كبير حيث كان العام الثالث على دخولنا السوق القطرية، علينا تثبيت وجودنا وتقديم أفضل الخدمات، ولحسن الحظ استطعنا تحقيق نتائج ممتازة وأصبحنا اليوم من الشركات الرائدة في السوق القطرية ونمتلك قدرة المنافسة على مختلف المستويات. كما تمكنت الشركة من تحقيق نمو كبير بداية العام ٢٠١٤ مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي. ونأمل في ظل المبادرات الحكومية المختلفة والمشروعات المتعددة في استمرارنا بتحقيق النمو على مستوى الأقساط والأرباح.

قيمة مضافة للسوق القطرية

■ ما هي مشاريعكم المستقبلية للعام ٢٠١٤؟

- تقدم شركة «سيب» منتجات تأمينية متنوعة لدعم مختلف القطاعات وتوفير قيمة مضافة للسوق القطرية، لكن الأهم ان تتوفر المشروعات الضخمة كالطرق والتحديث البنية التحتية وتطوير المطارات والمرافق.

توضيح من المركزي

■ باعتبار «سيب» شركة تابعة لمركز قطر المالي هل لديها الصلاحية لتوفير خدمات التأمين الصحي الإلزامي؟

- حتى اليوم ينحصر التأمين الصحي الإلزامي في شركة واحدة تابعة للدولة، وهي الشركة الوطنية للتأمين الصحي التي تقوم بإدارة وتشغيل نظام التأمين الصحي في قطر. ونحن في انتظار توضيح من قبل المصرف المركزي يتعلق بشركات التأمين التي تقدم خدمات التأمين الصحي وتحديد توجهاتها وصلاحياتها. ■

احمد نصر الله (شركة الافريقية الآسيوية للمساعدة AAA)

لا نساوم على خدماتنا المميزة والعالية المستوى



مدير قسم التطوير في شركة الأفريقية الآسيوية للمساعدة (AAA) Afro Asian Assistance احمد نصرالله كشف عن توسيع شبكة مزودي الخدمة وتطبيق خدمة المساعدة على الطريق عبر الهواتف الذكية، وأكد عدم المساومة على الخدمات المقدمة والتي تعد مميزة وعالية المستوى، كاشفاً عن السعي الى افتتاح مكاتب جديدة في كل من قطر والكويت قريباً.

خدمة المساعد عبر الهواتف الذكية

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم؟

- وسعنا شبكة مزودي الخدمة المباشرة في دول مجلس التعاون الخليجي (والدول الإفريقية والأوروبية)، والتي تؤهلنا لتقديم المساعدة الفورية لعملائنا. إضافة الى ذلك، أطلقنا حديثاً تطبيق خدمة المساعدة على الطريق عبر الهواتف الذكية، حيث أصبح بإمكان العميل تنزيل هذا التطبيق على هاتفه الذكي واستعماله في أي بلد يتواجد فيه، ومن خلاله يمكنه الحصول على أي معلومات يطلبها، وتحديداً في ما يتعلق بالمكان الذي يريد الوصول اليه وإضافة الى مزودي الخدمات الأقرب اليه.

لا مساومة على الخدمات

■ ما هي التحديات التي تواجهكم في المنطقة العربية؟

- حالياً، من العراقيل التي تواجهنا، عدم وجود رؤية بعيدة المدى في ما يتعلق بخدمات الزبائن وما يترتب عليه من مسؤوليات شركات المساعدة بالنسبة للخدمة المقدمة، أما نحن في الأفريقية الآسيوية للمساعدة فلا نساوم على الخدمات التي نقدمها والتي تعتبر عالية المستوى ومتميزة، ونصيحتي هنا للعميل أن يتطلع إلى نوعية وجودة الخدمة المقدمة إليه قبل التفكير بالسعر، كما أنه من الجيد تجربة مزودي الخدمات المتوفرين في السوق ما لم تكن الشركة المزودة الحالية بالمستوى المطلوب.

عراقة والتزام بالواجبات

■ كيف تقيمون تعامل الشركات معكم؟

- المفهوم الذي كان سائداً في الماضي وهو تفضيل الشركات العربية التعامل مع الشركات الأجنبية بدأ يتراجع تدريجياً، ثم ان التعامل مع شركة أجنبية يحتاج الى وقت طويل (عادة تكون عملية اتخاذ القرار ذات درجات طويلة وتحتاج الى كثير من الوقت لإنجازها أو الوصول للقرار النهائي فيها، وبذلك فهي لا تعباً لاحتياجات العميل)، فيما التعامل مع شركة اقليمية مثل (الأفريقية الآسيوية للمساعدة) لا يحتاج لأكثر من يوم واحد للوصول الى الاتفاق، وبالنسبة إلى الافريقية الآسيوية تحديداً فهي غنية عن التعريف، خصوصاً انها تابعة لشركة عريقة جداً وهي شركة (ترست ري) وملزمة بواجباتها كافة مع كل الشركات والأفراد الذين يتعاملون معها.

مناطق جديدة وخدمة متميزة

■ كم تقدر حصصكم السوقية في المنطقة العربية؟

- نحن الآن في مرحلة بناء قاعدة قوية من العملاء في البحرين وسوق الخليج بشكل عام، وقد تم توقيع عدة اتفاقيات مهمة سوف تؤثر إيجاباً على حصتنا في السوق وكذلك نوعية الخدمة المتاحة للعملاء. أما بالنسبة للخطوات التي نتخذها لافتتاح مكاتب في المنطقة فإنها ستلعب دوراً مهماً لإيجاد حصة غير مستهان بها للإفريقية الآسيوية للمساعدة على الصعيد الإقليمي. بالإضافة إلى أننا نعمل الآن على وضع أساسيات جديدة للعمل وهي تقديم خدمات احترافية للزبائن. ■



باسام حسين (الدوحة للتأمين):

المشاريع البنيوية تنعش قطاع التأمين في قطر

باسام حسين المدير العام لشركة الدوحة للتأمين توقع لقطاع التأمين في قطر ان يستمر في النمو خلال الحقبة الحالية، وذلك بفعل تنفيذ مشاريع بنيوية ضخمة لا سيّما مشروع السكك الحديدية القطرية. وقال ان الدولة القطرية خصصت أموالاً طائلة في إطار الاعداد لاستضافة المباريات العالمية لكرة القدم سنة ٢٠٢٢.

وقال حسين ان أقساط التأمين التي جرى انتاجها في دولة قطر خلال

العام ٢٠١٢ بلغت نسبتها ٨ بالمئة من مجموع أقساط التأمين المكتتبة في دول مجلس التعاون الخليجي. وهذه النسبة تعتبر جيدة جداً بالنظر للفارق الشاسع في عدد السكان والمساحة الجغرافية بين قطر ودول مجلس التعاون الأخرى لا سيّما المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة.

DR. Peter Hugger (Echo Re):



Increased Competition is not a good message for us because the margins are relatively thin

Echo Re's Chief Executive Officer Dr. Peter Hugger participated along with other colleagues at Multaqa Qatar.

Our Correspondent interviewed Mr. Hugger and reported his points of view of the issues now facing reinsurers in the region.

* How do you see the Mena region market after the renewals?

- The Mena region is still a competitive market with challenges but also opportunities. 28 percent of our business is done in the Middle East, we have grown at the general renewal in Asia and the Middle East. Middle East is a very important market because we have less exposure than in the other territories.

* A lot of reinsurers are coming into the region from all over the world, do you think this is a good sign for the market?

- Increased competition is not necessarily a good message for us because the margins are relatively thin, this is one of the downside of the region. Wherever we do business, there is competition but we have to deal with it. It is a subject to us to do proper client selection and to know with whom we are working.

* As Echo Re, you deliver anything new to the market?

- We have no new products but since October 2013, we are A- security by S&P and companies in the region see us step by step developing over the last five years and they take very positive note of our strengthening. We increase our involvement in the region and we are very comfortable with this position.

Under the Auspices of the
General Arab Insurance Federation (GAIF) & Jordan Insurance Federation (JOIF)



2nd **APEX** Insurance Forum
Alternative Solutions

Unraveling Growth Opportunities



14th - 15th, May 2014, Grand Hyatt Amman, Jordan
www.apexib.com

Glenn Burles (Argo Re):



The insurance market is incredibly difficult and there is an absolute absence of reliable data

When in Qatar, covering Multaqa Qatar 2014, our correspondent met the Senior Executive Officer of Argo Re Glenn Burles who talked about their new strategy and their results for 2013.

Following is an extract from the interview.

*** What is your new strategy for Argo Re?**

- We would like to grow the product base, we've been in business now in Dubai for three years. With the announcement that Lloyd's are coming down, the Argo group has a syndicate presence and we are in discussions with how we integrate the syndicate piece of the business with the Argo Re DIFC prospect that is here at the moment. We expect to have that resolved within two months so we have a clear picture of how we can base ourselves down.

*** How do you see Arab Insurance Companies in the area?**

- The insurance market is incredibly difficult, there is an absolute absence of reliable data. There are no agencies that produce results locally and give you a feeling for what the long term performance of lines of business is. What is required is to make some profit about our expenses and losses and that is a difficult task when you have no history of data to fall back on to give you some confidence of how the business performs. On the other hand, there are huge opportunities in growth potential because it is a market that has so much more development to go which makes it exciting. Argo is a measured company, we do things based on confidence and long track of writing business.

*** Are you satisfied with your results?**

- Our results are good but when you are three years into writing a book business, you can not really say that you've reached the maturity of that loss result. So, things are looking good and the losses that we have are contained within the ultimate protections that we set for the business but we still think there are some years to go before we can close of some of these years. We are a company that has learned its business on the back of US business which is incredibly volatile, tough to write US casualty business.

Lukas Muller (Swiss Re):



We are very selective in the market and we concentrate on treaty side

Lukas Muller, Swiss Re's Manager for EMEA region, was among the prominent reinsurers who participated in Multaqa Qatar. Mr Muller talked about their new strategy in the market and their results for 2013. He said that 2013 was overall a good year and that their results are exceptionally volatile.

*** What is your new strategy in the market?**

- We remain very selective in the market so we will concentrate on the treaty side. We don't have any intention to really massively grow, we are very receptive and open for facultative business in niche markets and niche products.

*** Are you satisfied with your results?**

- The results are exceptionally volatile, 2013 overall was a good year even though we had major losses. The underline terms and conditions are not sufficient to sustain a major loss and therefore the volatility in the results remain.

Dermot Dick (Emirates Insurance):



We have the experience, expertise and knowledge to do the reinsurance business

One of the pioneering insurance companies in the region, Emirates Insurance Company (PSC) was incorporated in 1983. It is listed on the Abu Dhabi Securities market and is one of the longest established insurance companies in the United Arab Emirates.

Emirates Insurance Company has an authorized and issued share capital of AED 135 million, with assets exceeding AED 1.5 billion. 12% of the shares in the company are held by the Government.

The company employs 200 staff in 13 offices across the Emirates. The main offices are in Abu Dhabi, Dubai, Jebel Ali Free Zone and Al Ain with satellite offices in SILA, Musaffah, Guwaifat and various offices at traffic departments. Al Bayan Magazine met the Chief Underwriting Officer of Emirates Insurance Dermot Dick and conducted this interesting interview with him.

*** What is your comment about direct insurance companies that are going into reinsurance?**

- I think you have to hire the right people who got skills to do that. We worked out very carefully our strategy and hired the right team to build up the reinsurance business. We have the experience, expertise and knowledge to do the reinsurance business, we are not insurance people doing reinsurance, they put in reinsurance team and establish the separate division in Emirates International which runs separately from the rest of the company so when we are dealing with other insurers in the region they should be confident that their business comes to us directly and it doesn't get involved anyway with our retail side of the company.

*** Why did you choose to go into reinsurance although there are many reinsurers here in the region from all over the world?**

- Emirates, as a company, has been trying to grow within UAE. There is a good size but they find it difficult to grow the business because they weren't prepared to write a lot motor and medical of very cheap prices so they want to grow the business, they wanted to have an insurance module which gives them risk diversity and geographical diversity. Emirates brought a reinsurance team with expertise in the region who have done exactly the same job as QICI, so we have the knowledge and experience to give the diversification to do it in a way that is safe for the company.

*** How do you evaluate the market?**

- There is a lot of capacity but the areas that we play particularly marine energy areas & treaty areas, they aren't quite over capacity as the domestic business is. We know our clients, they know us and they trust us and they know that we have expertise which adds value to the business so we like to think that we aren't just another player, but we will not try to be all things to everybody and we will try to work on the business that we know, the clients that we know and develop our business.

الوسطاء السعوديون
SAUDI BROKERS
وسطاء تأمين وإعادة تأمين
Insurance & Reinsurance Brokers



Head Office: Al-Khobar

1583, Al Khobar 31952

Eastern Province

1583, Al Khobar 31952

00966138822577

00966138823098

Central Province

20390, Riyadh 11455

00966 11 2922899, 2062788

00966 11 2062807

Western Province

4890, Jeddah 21415

00966126520920, 6545669

00966126531581

المركز الرئيسي: الخبر

١٥٨٣ ، الخبر ٣١٩٥٢

المنطقة الشرقية

١٥٨٣ ، الخبر ٣٩٥٢

٩٦٦١٣٨٨٢٢٥٧٧

٩٦٦١٣٨٨٢٣٠٩٨

المنطقة الوسطى

٢٠٣٩٠ ، الرياض ١١٤٥٥

٩٦٦١١٢٠٦٢٧٨٨ ، ٢٩٢٢٨٩٩

٩٦٦١١٢٠٦٢٨٠٧

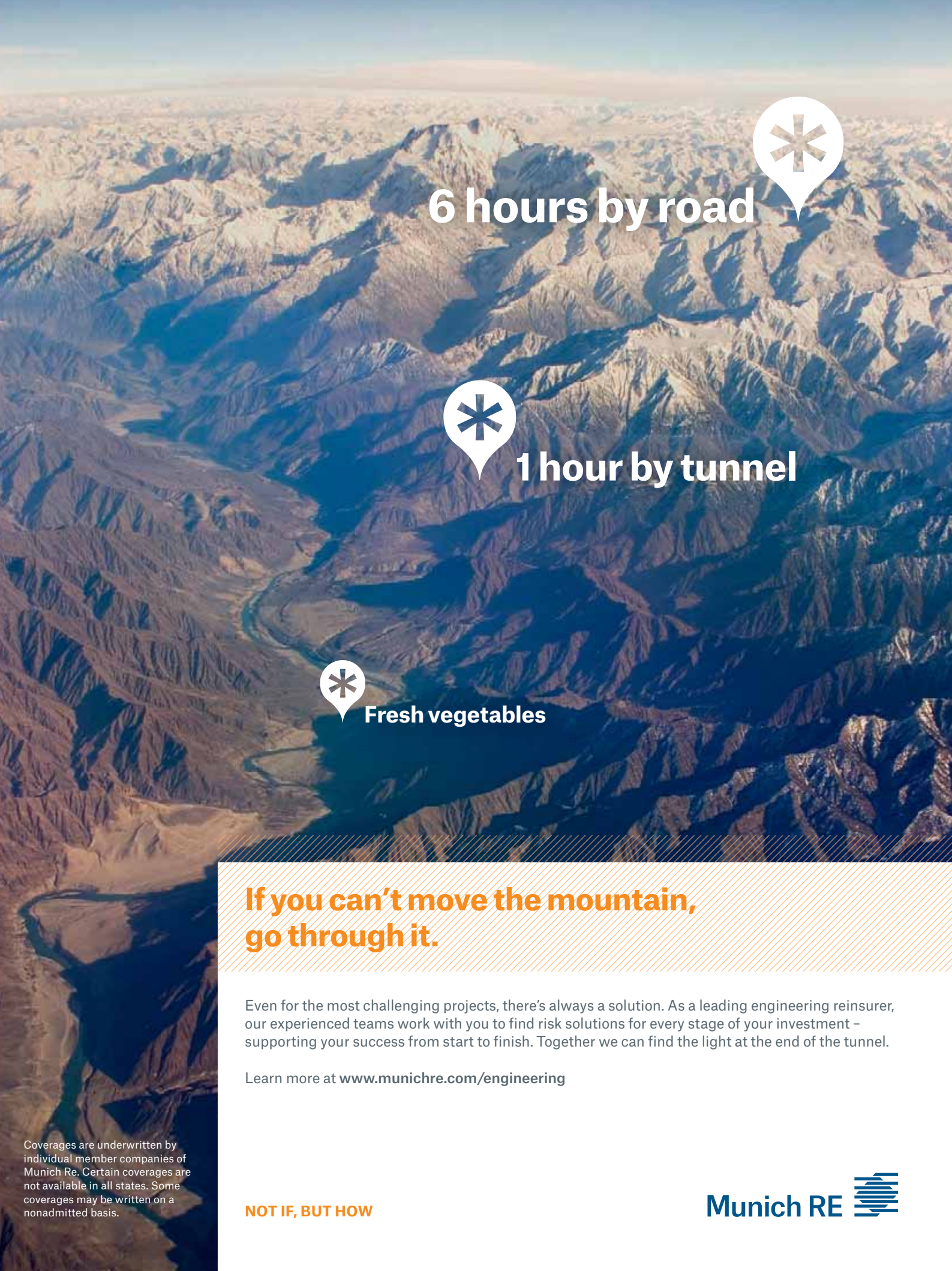
المنطقة الغربية

٤٨٩٠ ، جدة ٢١٤١٢

٩٦٦١٢٦٥٤٥٦٦٩ ، ٦٥٢٠٩٢٠

٩٦٦١٢٦٥٣١٥٨١

info@saudibrokers.com.sa
www.saudibrokers.com.sa



6 hours by road



1 hour by tunnel



Fresh vegetables



**If you can't move the mountain,
go through it.**

Even for the most challenging projects, there's always a solution. As a leading engineering reinsurer, our experienced teams work with you to find risk solutions for every stage of your investment – supporting your success from start to finish. Together we can find the light at the end of the tunnel.

Learn more at www.munichre.com/engineering

Coverages are underwritten by individual member companies of Munich Re. Certain coverages are not available in all states. Some coverages may be written on a nonadmitted basis.

NOT IF, BUT HOW

Munich RE 

Rafat Faris (Fenchurch Faris):

Repackaging & Reemphasizing certain products in a way that will appeal to customers can be just as worthwhile as introducing a single new product

Al Bayan Magazine met the Executive Committee Chairman at Fenchurch Faris Ltd., Rafat Faris, who evaluated Multaqa Qatar and talked about the objectives behind their participation. He also explained, to our correspondent, about their new products and their point of view concerning the competition in the market. Faris said that there is a slight hardening in the market, which may create an adjustment in certain lines of insurance. Below is a account of the interview.



*** How do you evaluate Multaqa Qatar and what is the purpose of your participation?**

- We've realized over the last three years that Multaqa has become a lot bigger than many of the other conferences that are traditionally taken into account by the insurers, brokers and reinsurers. So Fenchurch Faris decided to have a more noticeable sponsorship presence there. We intend to continue and expand our support of the Multaqa Conference. This forum brings together technically proficient specialists from an array of insurance-related disciplines, which creates opportunities to concentrate on lines of business and on issues that are more specialized than many of the other conferences.

*** Are you offering any new products?**

- On the one hand, we are rolling out new medical products at some of our branch offices, in conjunction with our partners. But, much more important are our new facilities and cover-holder agreements recently negotiated for Property, Third Party Liability, Professional Indemnity, Marine Cargo and Pleasure Craft. We are also concentrating on cross-selling schemes between different insurance products. Finally, we are reinvigorating our emphasis on lines which still command healthier pricing such as Political Risks, Livestock, Specie and Financial Lines.

*** How do you see the competition in the market?**

- As far as the insurance in the Middle East is concerned, recent developments show a very slight hardening in some sectors. It is too early to say, but we hope that this will usher in a healthier environment. This will, in all likelihood, not begin with the mainstream products but may begin affecting Liability and Specialty Lines. This will be welcomed by many brokers, insurers and reinsurers because of the hyper competition that has been seen as a one way trend for the better part of 10 years.



من اليمين: رأفت فارس، سليمان سكر

Christian Vogel (Gulf Re):

Geographical Expansion from the Middle East to Africa and Central Asia will diversify our portfolio.

Christian Vogel, CEO of Gulf Re, attended Multaqa Qatar along with several of his colleagues. In a Q & A we had with him, Christian Vogel evaluated the insurance industry in the Mena region after the renewals and talked about their new strategy for the market.



*** What is your comment about Multaqa Qatar and what is the purpose behind your participation?**

-Multaqa is one of the conferences I look forward to every year. It is very well organized and a good opportunity to meet people to discuss market trends. It is also amazing to see how it grew in importance and size as this year there were again more participants than the year before.

*** How do you see the insurance industry in the Mena region after the treaty renewals?**

- On the treaty side the main changes in the market were the restrictions of the cessions of facultative inward business. On the facultative side the market remains very competitive with new capacity coming into the market.

We also see the construction sector booming in the region and many projects that were put on hold in 2013 are now going ahead in 2014.

*** Do you have any new strategy for the market?**

- Since the start of Gulf Re our emphasis has been on risk selection and risk quality and this has not really changed. On the facultative side we have expanded geographically into Subsaharan Africa and Central Asia to give more diversification to our book.

*** Many reinsurers are coming into the region, what is your comment?**

- Obviously, it brings more competition and pressure on rates to the market but in the long term I think it will be good for the marketplace because it will attract more talents and the market will get more sophisticated over the years.



من اليسار: CHRISTIAN VOGEL، عبد الفتاح شامي، سانا نارايانان، حسين زواوي و KUMAR RAJAN

Andreas Pollmann (Munich Re):

Risk management plus proper underwriting plus sustainable reinsurance equals greater success for the regional insurance industry



اجتماع MUNICH RE و QIC ويظهر من اليمين: RUDI STRAASS، ANDREAS POLLMANN، CM UNNIKRISHNAN و PE ALEXANDER



من اليسار: ANDREAS POLLMANN، كرستن شلهوب، RUDI STRAASS، الكابتن ريشار شلهوب وماريو نحاس ايلي بو شعيا،

Andreas Pollmann, Client Management Executive MENA of Munich Re, talked to our correspondent in this interesting interview, about their reloaded strategy for the Mena region. He said that they will con-

tinue to be present in the region and have set up presence at DIFC which is now fully operational and is inclined to write facultative business on all lines of business. Below is the Q & A.



*** What is your new strategy for the MENA region?**

- Multaqa Qatar presence is very nice, it is excellent to be here and seeing so many professionals from the insurance industry. From now, I see few things changing, risk management elements like governance, institutional frameworks, regulation. Capital/balance sheet management and risk accumulation issues become more relevant for 2014 and going forward. At Multaqa S & P is currently highlighting issues that haven't been focused in the past like investment risk.

On a general note, Munich Re will continue to be present in the region and we have set up presence at DIFC which is now fully operational and is inclined to write facultative business on all lines of business. In MENA we are going to provide services to clients that address their reinsurance and balance sheet requirements by offering pragmatic and effective Munich Re solutions that complement clients' holistic risk management needs.

*** What is your comment about the up and comers?**

- I see two groups of new comers: One is the innocent maybe naive ones who venture into the MENA region because they believe there is a big growth potential. The other group has experience in the market. This group of reinsurers runs the business game quite optimistically and who will be in the market and swiftly out of it according to their discretion as I presume.

*** How does regional insurance industry need to be reshaped for greater success?**

- There hasn't been much trigger to change in the passed two years though the financial crisis exerted some pressure to move. For me it is still the eminent issues that we also notice here at this conference which is: increased demand for risk management, underwriting professionalism and making sure that the business is sustainable in the first stage.

*** What is needed from the regulatory side?**

- Regulation is picking up in some markets as we observe most prominently in Saudi Arabia and North Africa. There the risk management related elements for example we would like to see, are enforced and I am hopeful that other markets will also tighten the enforcement of their regulation.

*** Are you still affected with the sanctions imposed on Iran?**

- There was a slight lift on certain sanctions however the financial sanctions are basically unchanged and of course we have to adhere to the sanctions which we do. Unless there is a material change on the financial sanctions, we still have to continue as we do, i.e. refraining from doing reinsurance business in Iran.



أن نكون الأفضل لا يعني أن نتوقف عن الإنجاز

أفضل شركة تأمين في الأردن
للسنة الرابعة على التوالي



تقديمنا لأفضل الخدمات لأهم الاحتياجات. ساعد جهودنا في شركة التأمين الأردنية على الإثمار والمحافظة على الصدارة
ليتم منحنا لقب أفضل شركة تأمين في الأردن الذي تمنحه مجلة MENA Insurance Review.



أسس شركتك في "جافزا ون"

وتواصل مع 7,300 من الشركات الإقليمية والعالمية الرائدة

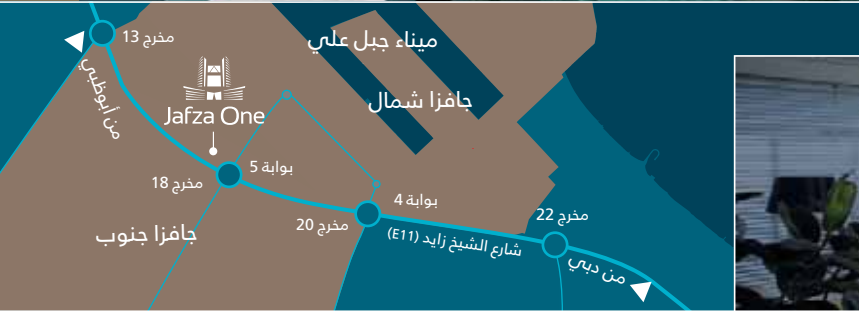
دع شركتك تنمو وتزدهر في قلب المنطقة الحرة الرائدة عالمياً. توفر "جافزا ون" مكاتب بمساحات متعددة مناسبة للشركات الكبيرة والصغيرة الناشئة على حد سواء. مع العديد من المزايا والمنافع بإمكانك الاستفادة من:

مجتمع أعمال متكامل:

- تواصل مع 10,000 مهني وأكثر من 1,000 شركة تتخذ من "جافزا ون" مقراً لها
- طور شركتك في مجتمع أعمال متكامل يسهل العمليات والإجراءات التشغيلية
- تواصل مع 7,300 شركة عالمية رائدة تعمل في المنطقة الحرة لجبل علي
- مرافق متعددة في مكان واحد تحقق توازناً متناغماً بين العمل والترفيه

موقع استراتيجي:

- على شارع الشيخ زايد بين دبي وأبوظبي وعلى مقربة من محطات المترو والحافلات
- في قلب المنطقة الحرة بين ميناء جبل علي ومطار آل مكتوم الدولي



• برج للمكاتب بـ 34 طابقاً لكل منهما • مساحات مكتبية تزيد على 100,000 متر مربع • مركز مؤتمرات بمساحة 16,000 متر مربع • مدرج بـ 600 مقعد • فندق 4 نجوم بـ 322 غرفة

جافزا ون، حيث تلتقي الأعمال

800-Jafza (52392) | www.jafzaone.ae

