

المجلة
الاقتصادية

الاقتصادية
البيان

مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

العدد 466 • السنة الأربعون • ايلول (سبتمبر) 2010

AL BAYAN ECONOMIC • Issue N° 466 • 40th YEAR • SEPTEMBER 2010

حاكم دبي محمد بن راشد:
واجهنا تحديات كثيرة
ونحننا نحن اهل التحدي

حنل ناجح لتدشين منشأة
الخدمات اللوجستية لشركة
«تابكو» في طرابلس

قصة بيع الاعتماد البناني:
لماذا الأقبال على شراء
المصارف البنانية؟

تسابق بين شركات التأمين
العالمية على تغطية
اخطار الخطف والدية

ازدهار حركة الحاويات
في النقل البحري
التداول طاول 66 مليون حاوية

نانفون كبار وراء تجارة أدوية
الأشباب الوهمية الكاذبة!

ترتيب المصارف العربية بين أكبر 1000 مصرف عالمي

مسؤولو المصارف الخاصة في سورية:
السوق المصرفية السورية واعدة!



5287000356060

تويوتا تسحب ١,١٣ مليون سيارة من اميركا الشمالية

تويوتا مستمرة في استعادة طرازاتها لاطال فنية فيها. وآخر الاستدعاءات طلبها استعادة ١,١٣ مليون سيارة من طراز كورولا وماتريكس في اميركا الشمالية بسبب مشكلة في النظام الالكتروني للمحرك. واوضحت الشركة في بيان ان هذا العيب يمكن ان يتسبب بتصدع في بعض الاجزاء او في المكونات الالكترونية التي تحمي من زيادة التوتر الكهربائي.

مجلس ادارة جديد لشركة «ارامكو» برئاسة النعيمي

اصدر خادم الحرمين الشريفين الملك عبدالله بن عبدالعزيز امرا ملكيا بتشكيل مجلس ادارة شركة ارامكو السعودية كبرى شركات الطاقة في العالم والذي يتكون من اثني عشر عضوا ويرأسه وزير البترول والثروة المعدنية المهندس علي بن ابراهيم النعيمي. وسمى القرار الملكي اعضاء من خارج الشركة، وثلاثة اعضاء اجانب واربعة اعضاء سعوديين من الشركة.

تعميم مرتقب ينظم التسليفات ما فوق ٥ ملايين دولار

من المرتقب صدور تعميم من مصرف لبنان يتضمن دعوة المصارف الاطلاع على ميزانيات الشركات والمؤسسات التي ترغب في الحصول على قروض وتسليفات تفوق قيمة الواحد منها بالليرات اللبنانية او بالعملة الاجنبية ما يوازي خمسة ملايين دولار، وذلك بعد تبديد التحفظات التي ابدتها جمعية المصارف عن الاجراء والمتصلة بإمكان ان يتعارض الاجراء مع السرية المصرفية في حال انتقال الوضعية المالية للشركات والمؤسسات المقترضة الى طرف او الى اطراف ثالثين.

افلاس ٢١٨ مصرا اميركا خلال سنتين

انهيار اكبر بنك في شيكاغو «شور بنك»

اغلقت السلطات المالية الاميركية ثمانية مصارف جديدة ليصل عدد المصارف التي اقلقت منذ بداية العام الى ١١٨ مصرفا، وكان بين المصارف الثمانية المغلقة اكبر بنك في شيكاغو «شوربنك» الذي يملك اصولا تتجاوز قيمتها ملياري دولار اضافة الى ودائع تقدر بمليار ونصف مليار دولار. وفي عملية حسابية يكون عدد المصارف الاميركية التي اقلقت خلال العامين الماضيين ٢١٨ مصرفا تصل فاتورة دعمهم الى ١٠٠ مليار دولار.

المصارف الالمانية ملزمة بانقاذ اي مصرف من الافلاس

تبنت الحكومة الالمانية مشروع قانون يرمي الى تحميل القطاع المصرفي مسؤولية انقاذ اي مصرف من الافلاس بمشاركة الحكومة. ويتوجب على المصارف ان تدفع للحكومة جزءا من ارباحها السنوية لجمعها في صندوق تسحب منه في حالات الضرورة المبالغ اللازمة لانقاذ اي مصرف من الافلاس. وكانت الحكومة الالمانية قد ساهمت في انقاذ المؤسسة المتخصصة في مجال العقارات هيبو ريل استيت بنحو مليار يورو.

سوريا تسمح بمشغل ثالث للهاتف النقال

تستعد الحكومة السورية لطرح مزيدة لرخصة مشغل ثالث للهاتف النقال بعد سنوات من التأجيل. وكانت شركات دولية مثل تركسيل التركية وزين الكويتية وشركة سعودية ابدت اهتمامها بالعمل في سوريا التي يبلغ عدد سكانها ٢٠ مليون نسمة ويوجد فيها حوالي سبعة ملايين مستخدم للهاتف المحمول. والمشغلان الحاليان للهاتف المحمول هما «ام تي ان» وهي شركة من جنوب افريقيا وسيرتيل المملوكة في معظمها لرجل الاعمال السوري رامي مخلوف.

دبي العالمية تقرر بيع بعض اصولها لجمع ١٩ مليار دولار

بعد دراسة معمقة اجرتها مجموعة دبي العالمية، تبين انها لن تتمكن من جمع مبلغ ١٩ مليار دولار (المساوي لديونها) الا اذا قررت بيع بعض اصول المجموعة. ومن بين الاصول النفيسة المرصودة للبيع حصص في بارنيز لبيع السلع الفاخرة بالتجزئة، وفندق اتلانيس وام جي.ام. ريزورتس انترناشونال لتشغيل نوادي المقامرة، وذلك في اطار خطة لجمع ما يصل الى ٧,٦ مليارات دولار في خمس سنوات. وحددت المجموعة موانئ دبي العالمية والمنطقة الحرة لجبل علي ومدينة دبي الملاحية والاحواض الجافة العالمية باعتبارها «اصولها الاستراتيجية» التي قد تدر ما يصل الى ١١,٨ مليار دولار عند طرحها للبيع على مدى ثماني سنوات.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
AAA	158	AUDI	5	EURO ARAB	151	KHAZNA	115	SALAMA	19
ACAIR	43	AUDI BANK	11	FAJR AL GULF	153	KHAZZAKA INS.GROUP	123	SAUDI BROKERS	143
ACE / BAHRAIN	105	AUG	58	FENCHURCH FARIS	139	LAYIA	203	SAUDI INDIAN	147
ACE / KSA	211	AWRIS	166	FIDELITY	55	LEBANESE CANADIAN BANK	31	SAUDI OGER	7
ACIG	209	B SYNCHRO	175	FRANSABANK SYRIA	83	LEBANON & GULF BANK	71	SAUDI PEARL	137
ADNIC	155	B.A SHIPPING	173	GENERAL ARABIA	119	LIA	75	SEATRANS	181
AFRO ASIAN	170	CARTS	51	GEZAIRI	183	LIBANO SUISSE	187	SLEEP COMFORT	69
AHLELA / KUWAIT	193	BANK OF NEW YORK MELLON	80	GGICO	2	LIBYA INSURANCE	21	SOFT MIND	127
AHLI UNITED BANK	12	BARAKA BANKING GROUP	29	GIC RE	133	MEDGULF	215	SSS	74
AHLIA / KSA	125	BATAL DESIGN	65	GLOBEMED / SYRIA	93	MEDNET	159	SYRIA INT'L ISLAMIC BANK	87
AL HILAL BANK	3	BNH	39	GRAS SAVOYE / LIBAN	38	MERCEDES	8	SYRIAN ARAB	89
ALLIANCE	111	BUHAIRA NATIONAL	121	GUARDIAN	114	MERCEDES	9	TACTIX	207
ALLIANZ SNA	107	BYBLOS BANK	101	GULF / KUWAIT	33	MERIT SHIPPING	177	TAKAFUL RE	167
ALPHA LLOYDS	135	CAPE	53	GULF GENERAL COOP.	27	MIB	97	TRADE UNION	191
AMAN	128	CHAM ISLAMIC BANK	91	GULF RE	220	MIS	25	TRUST	141
AMANA	98	CHEDID RE	164	GULF UNION	81	NAGGIAR	72	UCA	179
AMI	145	CHEVRON	17	HILAL TAKAFUL	169	NASCO KARAOGLAN	23	UFA	49
ARAB ORIENT	113	CITY FURNITURE	67	HOLIDAY INN KHOBAR	205	NASSIF ASSURANCE	70	UIB	95
ARAB RE	163	CORETECH	199	HUILERIES ASSAAD JABR	52	NATIONAL / JORDAN	201	UNISHIP	185
ARABIA	213	CUMBERLAND	47	INATEK	82	NCB	220	UNITED / LEBANON	61
ARABIA SYRIA	84	DAVIDOFF	45	INVEST BANK	129	NORTH	62	UNITED / UAE	217
ARABIAN SCANDINAVIAN	157	DHOFAR BANK	109	JOFICO	189	OMAN INSURANCE	117	UNITED / YEMEN	22
ARIG	131	DHOFAR INSURANCE	103	JORDAN	219	QATAR GENERAL	99	WATHBA NATIONAL	197
ASSAFIR	57	DOHA INSURANCE	195	JOTRANS	129	QATAR ISLAMIC	37	ZAKHOUR J.E.	146
AUDI	4	ESKADENIA	149	JUELMIN	104	RAFINERIE LIB. DE SUCRE	46	ZARIS	148

اجيال اليوم في خدمة اجيال المستقبل



يكتبها د. عبد الحفيظ البربير

المساعدات الانسانية والعينية لغيرها من الشعوب والدول الفقيرة والمحتاجة، والتي من المعلوم انها لا تشمل فقط المساعدات للدول والشعوب العربية، وانما هي تخضع لاولويات الاعتبارات الانسانية الجامعة، والتي تتسم بها ذهنية واداء مسؤولي المملكة بكافة مستوياتهم، بارشاد وتوجيه مثلهم الاعلى، خادم الحرمين الشريفين الملك عبدالله بن عبد العزيز. اما من ناحية التوجه الداخلي، فإن المملكة التي تعتبر اكبر مصدر للنفط في العالم و اكبر اقتصاد عربي، انما تنتهج استراتيجية الاستثمار في العلم والمعرفة، الى جانب اهتمامها الكبير بتعزيز جميع قطاعاتها الاقتصادية الاخرى، حيث يتوسع الانفاق الحكومي بشكل ملموس لتعزير قطاعات التعليم والتدريب والمعرفة (الجامعات العلمية - الكليات التقنية - المعاهد التدريبية...) بمعنى ادارة وتنمية الموارد البشرية (تم اختيار جامعة الملك سعود وجامعة الملك فهد للبترول والمعادن ضمن افضل ٥٠٠ جامعة عالميا من مركز التصنيف العالمي للجامعات WORLD CLASS UNIVERSITIES CENTER حيث تدرك المملكة ان هذا التوجه هو الذي يتيح افضل الفرص والسبل لتحقيق التنمية المستدامة وخلق البيئة الحاضنة للتقدم والازدهار، وبناء عمارة الاقتصاد الحقيقي والدائم، مما يشكل جسر عبور ضامنا بين ورشة اعمال مسؤولي ومهندسي الحاضر، ومستقبل اجيال الغد، وحققهم المشروع في ثروات بلدانهم. من ذلك خطة خمسية (الخطة التنموية التاسعة) تقدر موازنتها بنحو ٣٨٥ مليار دولار، لبناء مدارس وجامعات ومستشفيات وتنفيذ عدد كبير من مشاريع البنية الاساسية كالطرق والمياه والكهرباء والسكك والاسكان، والنهوض كذلك بقطاعات التعليم والصحة والخدمات والضمان، بحيث تزيد قيمة هذه الخطة (+٦٥٪) عن الخطة الخمسية السابقة، بما يوضح جليا التوجه الواضح للمملكة في خلق بيئة نهضوية توسعية في شتى الحقول والمجالات، مما يساعد على خفض التدريجي للاعتماد الكلي على قطاعي النفط والغاز في تنمية الاقتصاد الوطني، ورفع مستوى منافسته في الاسواق العالمية، والنهوض بتحديات البطالة المحلية والعمالة الاجنبية وتعزيز التنمية الاجتماعية والحياتية ورفع مستوى المعيشة، ومن هنا اهمية توجه الاقتصادات الخليجية عموما نحو تعزيز ترسانتها من الادوات والهندسات التنموية

الشاملة القادرة على مواجهة تحديات العصر ومناقسات الاسواق ومقاومة الصدمات السلبية الدورية التي يصاب بها الاقتصاد العالمي والاقتصادات المحلية. من ذلك الاهتمام المتزايد بتنوع مصادر الدخل وتشجيع دور القطاع الخاص الغني بتجربته وخبرته، مما يساعد على خلق البيئة المثلى للاستثمار المحلي والاجنبي، خصوصا وان حكومات الخليج تحرص على متابعة ضخ نفقاتها الحكومية في الاسواق الداخلية وبوتيرة عالية دعما لاقتصاداتها المحلية، وذلك على الرغم من مخاطر الوقوع في عجوزات كبيرة في موازاناتها في حال انخفاض اسعار النفط. من هنا اهمية دور القطاع الخليجي الخاص في حمل بعض العبء والادارة، ولعب دور اكبر في توجيه وترشيد اقتصادات بلدانه شرط توفر البيئة التشريعية السلسلة التي تتماشى مع شروط الاستثمار، وتبعد عن طريقه العقبات والتعقيدات الحكومية التي لا تتناسب ابدا مع شروط وحرية انسياب رؤوس الاموال. وفي هذا الاطار تعود المملكة السعودية لتتصدر دول الخليج من حيث توفر شروط وجاذبية بيئتها الاستثمارية العامة، حيث لوحظ انها كانت الاسرع في المنطقة من حيث وتيرة الاصلاحات المناسبة لخلق بيئة الاستثمار الانجح. كذلك وفي هذا الاطار، اظهر تقرير «غرفة تجارة وصناعة دبي» انضمام حوالي ٥١٠٠ مؤسسة تجارية جديدة للعمل في الامارة وذلك خلال النصف الاول للعام فقط، الى جانب ما تم تسجيله من زيادة في حجم الصادرات (٣٠ مليار دولار) والنشاط الملحوظ والمتزايد لوفود رجال الاعمال والتجار الاجانب بهدف تعزيز العلاقات الثنائية بين الامارة ودول العالم، وكذلك يظهر ما يسجله مطار دبي (+٤ ملايين مسافر شهريا) من نشاط وقدرة على منافسة اهم مطارات العالم (هيثرو - لندن) حيث من المنتظر ان يصبح مطار دبي واحدا من انشط مطارات العالم ان لم يكن انشطها على الاطلاق، بمعنى اننا اليوم نستطيع مقارنة اوضاع اسواق دول مجلس التعاون الخليجي عموما وادائها بأوضاع الاقتصادات الاكبر والاكثر تطورا في العالم. انه التغيير الدائم والمستمر نحو الافضل، وسط تزايد الوعي بأهمية ابتكار واعتماد المزيد من المحفزات الاقتصادية التي تجعل من اسواق دول الخليج مواقع قوة وتأثير تتناسب مع الاهمية المتزايدة للموقع الجغرافي والسياسي لدول تلك المنطقة، بحيث ينجح تطبيق معادلة اجيال اليوم التي تعمل في خدمة اجيال الغد والمحافظة على حقها المستقبلي بثروات أوطانها. ■

أوجدوا مشكلة الكهرباء لاستثمارها وليس لحلها

يوم تفاقمت ازمة الكهرباء في لبنان، تطوع احد رواد الاصلاح في حينه المرحوم جورج افرام لحلها، فعينوه وزيرا للطاقة والمياه ليسهل عليه الحل، ولما تأكد من اوجدوا الازمة لاستثمارها ان الرجل قادر على حلها اسرعوا الى فركشته وإزاحته عن وزارة الطاقة والمياه باستبدال وزارته بوزارة اخرى، وكان واضحا آنذاك وضوح الشمس، انهم لا يريدون الحل، بل يريدون استمرار الازمة لاستمرار دخول الملايين الى خزائنهم أكان من تجارة المحروقات ام من تجارة المولدات ام من مشروع التخصيص الذي وضعوه ليؤول قطاع الطاقة الى شركاتهم المافياوية.

وقد سجل يومذاك على جورج افرام احد انجح وأنزهر رجالنا المسالمين تساهله وعدم استقالته ثأرا لكرامته وتسجيلا لموقف مبدئي كان ساعده ليصل الى قمة المسؤولية ولينقذ البلد.

منذ ذلك التاريخ ومستثمر وازمة الكهرباء يتابعون تأمرهم على خزينة الشعب مسبيين هدرنا سنويا يقارب المليار دولار.

لقد تناوب على وزارة الطاقة اكثر من وزير وكان احدهم - الان طابوريان - من القادرين على حل الازمة الا ان المفركشين انفسهم فركشوه وابعده.

وجاء جبران باسيل صهر الجنرال ميشال عون المشاغب الكبير والعنيد وقد اختبروه في وزارة الاتصالات ولم يتمكنوا منه، جاء الى وزارة الطاقة والمياه بارادة حديدية واوراق مكشوفة، ومشروع حل مضمون التنفيذ والتحقيق بأقصر مدة واقل كلفة، مما اضطر خصومه قبل مؤيديه للموافقة عليه، وفي اعتقاد بعضهم ان الوقت وضيق النفس لدى المستهلكين كافيان لاحباط عزيمة الوزير الشاب وتنفيذه ومن ثم نسيان مشروعه الاقتصادي!

وبالفعل بدأت حملة تفشيل باسيل عبر المظاهرات وحرق الدواليب وقطع الطرقات مدعومة بحملة تصريحات تحريضية لو لم يجابهها تيارا الجنرال ونصرالله لنجحت ولصار الوزير بمثابة طابوريان ثان يبيع الاحلام للناس!

لنقولها بصراحة، من وقفوا ضد اصلاح ازمة الكهرباء منذ ١٥ عاما لغاية اليوم بقصد الاستفادة المادية لا يزالون يعرقلون اي عملية اصلاح بأعذار شتى. وبكل اسف لديهم كل الامكانات المادية والاعلامية لاقناع الفريق السياسي المعارض للتيار العوني ولحزب الله ليماشيهم، ليحرق الدواليب، ليقطع الطرقات وليخرب لبنان، شرط ان يفشل مشروع باسيل في اول الطريق، وان تظل مزاريب الهدر تصب في خزائن مافيا المحروقات والمولدات الكهربائية!

واذا ظهر من كتابتنا هنا اننا ندافع عن وزير الطاقة لاننا نماشي كل وزير طامح للعمل وللاصلاح، فلا يعني اننا لا نسأل اين الحل الآتي لقطاع الكهرباء بالشكل المؤذي، ولماذا لم تتخذ الاجراءات قبل الوصول الى التعطيم الواسع في البلاد، مثل استتجار البواخر التي يتحدثون عنها لتأمين ساعات اضافية من الانارة؟

كان بإمكان الوزير باسيل الذي حذر مرارا من تفاقم الوضع، ان يضع مجلس الوزراء امام مسؤولياته ليحمله على تأمين المال اللازم للاستعانة بأي حل ريثما تتحقق المرحلة الاولى من مشروعه. لقد اكتفى الوزير بفوزه بموافقة مجلس الوزراء على مشروعه المبرمج لاربع سنوات بدون ان يأخذ في الاعتبار «حرارة الصيف» التي كادت باستنفادها كل الطاقة المتوفرة لدينا ان تحرقه لولا تدخل الاطفائية المناصرة له في الوقت المناسب.

صحيح ان باسيل يعمل بجد وبصدق لحل مشكلة الكهرباء في لبنان نهائيا، والصحيح ايضا ان الناس ضاقوا ذرعا بالتقنين وبتزايد دون ان يشعروا بأن وزارة الطاقة قد تحضرت لتفاقم الازمة في الصيف الحار ولو بنسبة ضئيلة جدا.

ان يلتقي حر الصيف مع حر المعارضين لوزير الطاقة مسألة مخيفة وتتطلب المواجهة السريعة!

رئيس مجلس الادارة - المدير العام:
انطوان زخور
نائب رئيس التحرير المسؤول:
اميل زخور

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر
طباعة: مطبعة شمس
توزيع: الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والمطبوعات

المركز الرئيسي: جادة سامي الصلح
بناية رحال - الطابق السادس
هاتف: +961 1 3966805
فاكس: +961 1 3966417
ص.ب: ١٥١٠ - ١١ لبنان
رياض الصلح ١١٠٧٢٠٨ بيروت

AL BAYAN ECONOMIC MAGAZINE

CEO - Chief Editor:
Antoine ZAKHOUR
Editorial Manager:
Emile ZAKHOUR

Lebanon
Beirut Head Office:
Sami El Solh Boulevard
Rahal Building - 6th Floor
P.O.Box: 11-1510
Riad El Solh 11072080
Phone: +961 1 396805
Fax : +961 1 396417

Oman:
+ 968 98932551

Qatar:
+974 5 062495
+974 5 320211

Saudi Arabia:
+ 966 55 8846200
+ 966 50 8633500

Algeria:
+ 213 7 95127003

Bahrain:
+ 973 3 6635320

Egypt:
+ 20 1 60633717

France:
+ 33 1 40509012
+ 33 1 45002222

Jordan:
+ 962 795915667

Kuwait:
+ 965 67661599

Sudan:
+ 249 910 443322

Syria:
+ 963 11 6667102
+ 963 11 6626670

Tunisia:
+ 216 26431222

United Arab Emirates:
+ 971 4 3356501/2
+ 971 50 3794655
+ 971 50 2812266
+ 971 50 7594858
+ 971 50 9637944

Yemen:
+ 967 711 200322

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

بدل الاشتراك السنوي:

لبنان، الاردن ومصـــــر US \$100
باقي الدول العربية والاجنبية US \$200

ثمن النسخة: لبنان ٧٥٠٠ ل.ل. سوريا ٢٠٠٠ ل.س.
مصر ٣٠ جنيهات، الاردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريالا،
السعودية ٢٥ ريالا، الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهما،
البحرين ٣ دينار، سلطنة عمان ٣ ريال، العراق ٦ دينارات،
السودان ٢ جنيهات، اليمن ١٠٥ ريالا، ليبيا ٧ دينارين،
المغرب ٦٠ درهما، U.K. 3.5 Stg, FRANCE 5 EURO, CYPRUS 3 CP.

USA 7 US \$ GERMANY 5 EURO



طاقة

لا يترك عبدالله العطية نائب رئيس الوزراء وزير الطاقة والصناعة القطرية مناسبة الا ويعلن افتخار قطر بالعلاقات الاقتصادية والسياسية المتميزة التي تربطها ببلبان فماذا قال في تدشين منشأة قابكو في طرابلس ص: ٣٤



في هذا العدد

- حصاد الشهر: - بقلم د. عبد الحفيظ اليربير ١٠
 رأينا: مصارفنا مناجم ذهب في عيون العرب والاجانب ١٦
- اقتصاد عربي وعالمي**
- حاكم دبي محمد بن راشد: واجهنا تحديات كثيرة ونجحنا فنحن اهل للتحدي ١٨
 رئيس فنزويلا يقفل شركة تأمين وعدة بنوك لارتكابها افعالا جرمية ١٨
 ايران: الدولار واليورو عملتان قدرتان ٢٢
- عقارات**
- ٢٠٠ مليون دولار ارباح قطاع العقار السعودي ٢٦
 الحركة العقارية في بيروت بين الجمود وانخفاض الاسعار ٢٦
 بسيم الحلبي (BENCHMARK): قطاع العقار مرتبط بالديموغرافيا وليس بالاستقرار السياسي والاقتصادي وحسب ٣٠
 طلاقة: تغطية كاملة لتدشين الخدمات اللوجستية ل قابكو في طرابلس ماذا قال عبدالله العطية؟ ٣٤

لبنانات

- اوسع تحقيق عن تجارة ادوية الاعشاب الكاذبة:
 د. عاطف مجدلاوي وتقيب الاطباء وعبد الهادي محفوظ يحملون اصحاب النفوذ اعاقا تنفيذ قانون منع الاعلان عنها ٤٠
 ملف المفروشات: احاديث مع اقطاب صناعة المفروشات وابرز مطالبيهم ٥٩
 شركات جديدة - شيكات مرتجعة - ٤٢
 نقاط سوداء: عقار على النار! - بقلم المهندس زياد زخور - ٥٦

مال ومصارف

- ظهرت اسماء مصارف عربية عديدة على لائحة اكبر الف مصرف في العالم وقد احتل بعضها المراتب الاولى اقليميا.
 «البيان الاقتصادية» وضعت ترتيبا للمصارف العربية ٧٦
 رجال المال والاعمال يتوقون للاطلاع على اوضاع المصارف العربية العاملة في سورية
 «البيان الاقتصادية» اعدت ملفا خاصا شمل عددا من البنوك البارزة في سورية ٨٢
 قال مدير عام بنك الشرق في سورية الذي ينتمي الى مجموعة البنك اللبناني الفرنسي جمال منصور ان القوانين والتشريعات التي وضعت في العام ٢٠٠٩ تشكل عائقا امام توسع المصارف ونشاطاتها ٩٢
 مدير عام البنك العربي - سورية محمد الحسن اشار الى نجاح تجربة المصارف الخاصة في السوق السورية مؤكدا تطلع البنك الى دور تنموي اكبر ضمن الاقتصاد السوري الواعد ٩٤
 معلومات سريعة حول بيع بنك الاعتماد اللبناني التي مجموعة هرمس المصرية من اسس البنك وما في المراحل التي مر بها حتى وصل الى لائحة «الف» المصرفية ٩٦
 سلامه: لا تأثير للأحداث الاخيرة على الاسواق المالية والتحوالى الى لبنان ١٠٠
 فيروس «زيبوس ٢» لا يسرق اموال القراء! ١٠٢
 تقرير لبنك عوده: محضلة المديونية العامة من اهم القضايا التي تواجه لبنان هذه الايام ١٠٦
 البركة المصرفية تواصل تحقيق النتائج القياسية في ٢٠١٠ ١١٠
 الترويج لصاديق الاستثمار في مصر: انها فرصة ذهبية لصغار المستثمرين ١١٢
 - اسرار مصرفية - ١٢٢
 تعثر سنوات الرهن لدى سيتي بنك وتغريمه ٧٥ مليون دولار ١٢٤

تأمين

- مفكرة ضامن عربي: استقدام خبراء التأمين من الخارج ليس ترفا - بقلم جوزف زخور - ١٣٠
 قاض اميركي يطعن بدستورية قانون الرئيس الاميركي الصحي ١٣٢
 هل تسقلت القاعدة الى مضيق هرمز؟ ١٣٢
 حاكم نيويورك يلزم المستشفيات بشراء التأمين ١٣٤
 AIG سددت ٢,٥ مليارات دولار من اصل ٣٧ مليارات مستحقة للبنك المركزي الاميركي ١٣٦
 رفع تصنيف ARCH البرمودية الى A+ ١٣٨
 شركات التأمين تتسابق لتغطية اخطار الخطف والفدية ١٣٨
 اقساط التأمين السعودية سنة ٢٠٠٩ لامست ال ٤ مليارات دولار ١٤٠
 تصنيف الاليس للتأمين ALLIANCE الاماراتية الى رتبة (A) ١٤٦
 جريدة الدستور الاردنية: ٤ شركات تأمين في العناية الفائقة ١٥٠
 المجلس الوطني للضمان ترك للوزير الصغدني ان يتخذ القرار بشأن قضية ال AUG ١٥٨
 وسطاء التأمين في لبنان حققوا في العام ٢٠٠٩ اقساطا بقيمة ١٦٥ مليون دولار ١٦٠

نقل

- حركة الحاويات تزدهر عالميا والعدد يرتفع الى ٥٤٠ مليون حاوية سنة ٢٠٠٩ ١٦٨
 الواردات الجمركية ١٧٨
 ايلي زخور للنداء: مرفأ بيروت سيظل لاعبا محوريا في المنطقة ولن يتمكن احد من سلبه هذا الدور ١٩٠
سيارات - تكنولوجيا ١٩٢
 مجتمع - ميراي فارس بويز - ٢٠٦
 افراح ٢١٨

تأمين

رفعت وكالة ستاندرد اند بورز القدرة المالية لمجموعة ارش كابيتال البرمودية الى A+ وهي تساهم بـ ٥٠ في المئة من GULF RE التي يرأسها غايل نورستروم ص: ١٣٨



مال ومصارف

العضو المنتدب لبنك الشام في سوريا علي ابراهيم عبدالله تحدث عن نشأة البنك وقال نسعى الى تعزيز حضورنا وزيادة عدد فروعنا في السنوات الخمس المقبلة ص: ٩٠



تأمين

سنة جديدة تبتوأ شركة CAPE لوساطة التأمين المرتبة الاولى في تحقيق الاقساط وكثيرون يتساءلون ماذا يفعل رئيسها فادي رومانوس ليظل في الطليعة؟ ص ١٦٠



مال ومصارف

عدد مدير عام فرنسبنك سورية نديم مجاعص الخدمات والمنتجات التي يوفرها البنك في السوق السورية مؤكدا ان السوق السورية واعدة وفيها الكثير من الفرص ص ٨٨





عبدالله الراجحي - الراجحي السعودي



RICK PUDNER - الإمارات دبي الوطني



عبد الكريم ابو النصر - الاهلي السعودي

مال ومصارف

ظهر عدد لا بأس به من البنوك العربية في لائحة اكبر ١٠٠٠ مصرف في العالم وقد حل الاهلي السعودي أول عربي بالراسمال، والإمارات دبي الوطني أول بالموجودات والراجحي أول بالارباح ص ٧٦

تأمين

حققت مجموعة الشركات التابعة للشركة العربية للتأمين خلال العام ٢٠٠٩ ارباحا بلغت ١١٨٥ مليون دولار. هذا ما عممه على اصداقاء وعملاء الشركة رئيسها التنفيذي فادي الشماس ص ١٤٨



مال ومصارف

اشاد عبد القادر الدويك الرئيس التنفيذي لبنك سورية الدولي الاسلامي بدور المركزي السوري النقدي والمصرفي بحيث جعل السوق السورية واعدة في مختلف المجالات ص: ٨٥



عقارات

المدير التنفيذي لشركة BENCHMARK بسيم الحلبي عرف عن شركته وعرض لمشروع «بيروت تراس» في وسط بيروت وكانت له رؤية خاصة في القطاع العقاري ص ٣٠



تأمين

تسلم صلاح حسنيه الادارة العامة لشركة برقان للتأمين BURGAN (عرب لايف سابقا) فماذا اعد لاعادة هيكلتها وتطويرها في حلتها الجديدة؟ ص ١٦٥



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH : - BY DR. ABDEL H. BARBIR-	10
EDITORIAL : OUR BANKS LOOKED AT AS GOLD MINES	16
ARAB AND WORLD ECONOMY:	
DUBAI RULER SHEIKH MOH. BEN RASHED: WE OVERCAME THE CHALLENGES	18
CHAVEZ NATIONALIZED SEVERAL BANKS AND INSURANCE CO. FOR CRIMINAL BEHAVIOR	18
IRAN: BOTH US DOLLAR AND EURO ARE DIRTY CURRENCIES	22
REAL ESTATE	
SAUDI REAL ESTATE SECTOR RECORDED \$ 200 MILLION PROFIT	26
REAL ESTATE IN BEIRUT SWEEZED	26
BENCHMARK'S BASSIM AL HALABI: REAL ESTATE PRICES LINKED TO DEMOGRAPHIC FACTOR AND NOT STABILITY ONLY	30
ENERGY: INAUGURATION OF QAPCO'S LOGISTIC SERVICES IN TRIPOLI WHAT DID ABDALLAH AL ATTIA SAY?	34
LEBANESE AFFAIRS	
FRAUDULENT HERBAL DRUGS (EXCLUSIVE INVESTIGATION)	40
FURNITURES: LEADING FURNITURES MANUFACTURERS EXPRESS THEIR VIEWS TO OUR CORRESPONDENT	59
BLACK POINTS POINTS: REAL ESTATE ON FIRE - BY ENG. ZIAD ZAKHOUR -	56
BANKING AND FINANCE:	
ARAB BANKS AMONG THE TOP WORLD 1000 BANKER	76
BANKING IN SYRIA: A SPECIAL REPORT ON THE BANKING INDUSTRY IN SYRIA	82
SYRIA AL CHARK BANK'S - JAMAL MANSOUR: SOME OF THE BANKING 2009 LEGISLATIONS OUGHT TO BE REVISED	92
SYRIA ARAB BANK'S MOHAMED AL HASAN: PRIVATE BANKING PERFORMING WELL AND THE MARKET LOOKS PROMISING	94
HERMES ACQUIRING 65% OF CREDIT LIBANAIS. WHO IS HERMES? WHO FOUNDED CREDIT LIBANAIS? HOW IT REACHED TO ALPHA RANKING?	96
BDL GOVERNOR: BANKING SECTOR NOT AFFECTED BY RECENT CLASHES IN BEIRUT	100
"ZIUS 3" VIRUS TREATMENT NOT COSTLY	102
AUDI BANK'S REPORT: PUBLIC DEBTS THE MOST SERIOUS ISSUE FACING LEBANON	106
AL BARAKA BANKING GROUP (ABG) ANNOUNCED RECORD PROFITS	112
EGYPT INVESTMENT FUNDS: A GOLD OPPORTUNITY FOR LITTLE INVESTORS	112
BANKS SECRETS	122
CITIBANK FINED \$ 75 MILLION	124
INSURANCE	
ARAB INSURER'S DIARY : ARAB INSURANCE MARKETS NEED OUTSIDE HELP - BY J. ZAKHOUR - ...	130
OBAMA HEALTHCARE REFORM CONTESTED AT SUPREME COURT	132
HAS AL QAEDA INFILTRATED THE STRAIT OF HERMEZ?	132
STATE OF NEW YORK: ARTIFICIAL BREAST TO BE PAID FOR BY INSURERS	134
AIG PAID \$ 3.5 BILLION ON ACCOUNT OF ITS DUES TO FEDS	136
ARCH INSURANCE GROUP UPGRADED TO A+	138
KIDNAP AND RANSOM INSURANCE: INSURERS COMPETING OVER THE RISK	138
SAUDI ARABIA 2009 PREMIUM JUMP UP TO \$ 4 BILLION	140
UAE'S ALLIANCE UPGRADED TO (A)	146
JORDAN: 4 INSURERS IN INTENSIVE CARE	150
MINISTER MOH. SAFADI TO DECIDE HOW TO DEAL WITH AUG LICENSE	158
LEBANON INDEPENDENT BROKERS PRODUCED \$ 165 MILLION IN 2009 (EXCLUSIVE SURVEY)	160
SHIPPING: CONTAINERS TURN OVER REACHED 540 MILLION UNITS IN 2009. ELIE ZAKHOUR INTERVIEWED BY ADDYAR: BEIRUT PORT WILL CONTINUE TO BE THE HUB AND NO OTHER PORT TO TAKE THAT POSITION AWAY FROM IT	168
AUTO MOBILES - TECHNOLOGY	192
SOCIAL LIFE - BY MIREILLE FARES BOUEZ	206
WEDDINGS	218

مصارفنا مناجم ذهب في عيون العرب والاجانب!

صاحب الوديعة من جهة والدولة اللبنانية من جهة اخرى. وبممارسة ذلك الدور اتيح له ان يحقق عمولات مجزية تمثلت بالفارق بين الفائدة التي يقبضها من الخزينة من جهة وتلك التي يدفعها لاصحاب الاموال المودعة لديه من جهة اخرى.

ويروي وزير المالية السابق الدكتور جورج قورم في اطلالاته التلفزيونية عندما ابلغ المصارف عدم رغبته بإصدار سندات خزينة جديدة لعدم حاجة الدولة اليها بين العامين ٢٠٠٠ و٢٠٠٢، اقامت جمعية مصارف لبنان القيامة عليه واتهمت رئيس الحكومة حينذاك الدكتور سليم الحص بقطع الارزاق وتعريض قطاع المصارف لاطار غير قادر على تحملها. ذلك ان المصارف تتقبل الودائع مقابل فوائد مرتفعة نسبيا وتستعيدها (مع عمولة الوساطة) عبر الاكتتاب في سندات الخزينة. واذ لم تستلف الخزينة تلك الاموال فكيف للمصارف ان تغطي عبء فوائدها الدائنة!

وتكرر الامر بالامس عندما قيل للمصارف ان حساب الخزينة يسجل فائضا بقيمة ٧ مليارات دولار اميركي ولا حاجة للاقتراض. ولقد استجابت الدولة واصدرت سندات دين جديدة ارضاء لقطاع المصارف.

من هنا، ينظر اللبنانيون الى قطاع المصارف في لبنان وكأنه «الابن المدلل» للدولة.

وهذا الواقع يفسر بوضوح الاقبال المكثف للمتمولين العرب والاجانب على الاستحواذ على اسهم مصارفنا.

وهناك حافز آخر يشجع المتمولين العرب والاجانب على شراء مصارفنا. فالتمول الذي يفوز بأكثرية اسهم مصرف لبناني في هذه الظروف، يضع يده تلقائيا على محفظة ضخمة من سندات الدين الحكومية وهي بمليارات الدولارات مقابل بضع مئات من ملايين الدولارات التي يدفعها ثمنا للاسهم التي استحوذ عليها. وقد اثبتت التجارب ان تلك السندات مكفولة الدفع من جهة، وتتمتع بضمانة ثبات اسعار صرفها (الى الليرة اللبنانية) من حاكمية مصرف لبنان، من جهة اخرى.

في كل الاحوال «مبروك» للمجموعة المالية المصرية هرمس EFG HERMES استحوذها على اكثرية اسهم بنك الاعتماد

اللبناني CREDIT LIBANAIS. ■

«البيان الاقتصادية»

نشهد اقبالا من المتمولين العرب والاجانب على الاستحواذ على المصارف اللبنانية. حتى ان العالمين ببواطن الامور باتوا يجزمون بأن اكثرية اسهم المصارف اللبنانية باتت في قبضة متمولين غير لبنانيين.

فما تراه يكون الامر الذي يشجع المتمولين على الاستحواذ على المصارف اللبنانية وامتلاكها بأثمان سخية؟ وقد ذكر مؤخرا ان بنك الاعتماد اللبناني CREDIT LIBANAIS بيع مؤخرا بسعر يتجاوز رساميله الخاصة (حقوق المساهمين فيه) SHAREHOLDERS EQUITY بمرات عديدة.

وكيف يجرؤ هؤلاء على دفع الاثمان الباهظة للفوز بأكثرية اسهم هذا البنك اللبناني او ذاك في مثل الظروف التي نعيشها في لبنان؟

الجواب الفوري والواضح هو ان المصارف اللبنانية تحقق ارباحا تحسدها عليها كبرى المصارف العالمية بما فيها تلك التي تتمتع بتصنيفات من فئة تريبيل آ (AAA) او ما يقارب ذلك.

والمصارف اللبنانية لا تعلن في وسائل الاعلام انها تحقق عوائد تتجاوز الـ ٢٠ بالمئة على حقوق المساهمين (ROE).

اما كيف يمكن لمصارفنا ان تسجل مثل هذه النتائج في بلد يفتقر الى الخدمات البدائية من كهرباء ومياه ومحطات تصريف المياه المبتذلة واعادة تدوير جبال النفايات فيه فذلك لم يعد سرا.

ولقد اعطي قطاع المصارف خلال العقدين الماضيين من السنين موقع الصدارة في اهتمامات الحكومات المتعاقبة، حتى انها اعفت الخدمات التي يقدمها الى المستهلكين من ضريبة القيمة المضافة (VAT/TVA)، في الوقت الذي لم توفر تلك الضريبة احدا من اللبنانيين من ائقها.

وفي المقابل وقّر القطاع المصرفي للحكومة اللبنانية التمويل الذي تحتاجه فغطى ما يقارب ٧٠ بالمئة من مجمل سندات الخزينة التي اصدرتها خلال العقدين الماضيين من السنين.

والاموال التي تفرضها المصارف الى الخزينة تعود لاصحاب الودائع المصرفية، اي ان المصارف تسلف الخزينة الجزء الاعظم من الاموال التي تودع لديها سواء من اللبنانيين او غيرهم من المقيمين في الخارج. ما يعني ان القطاع المصرفي تحوّل عبر العقدين الماضيين من السنين الى وسيط بين

هوغو تشافيز يقفل شركة تأمين وعدة بنوك بعد اتهامها بارتكاب افعال جرمية



هوغو تشافيز رئيس فنزويلا يخوض معركة ضد المجموعات المالية المعارضة لحكمه، ومن بين تلك المجموعات شركات تأمين ومصارف.

وبناء على طلب تشافيز اقر البرلمان الفنزويلي قانونا يؤمم بموجبه شركة SICOROS LA PREVISORA وهي احدى اكبر الشركات في فنزويلا، وكانت

الحكومة الفنزويلية قد اغلقت الشركة في وقت سابق. وقال مسؤول ان وثائق ذات دوافع اجرامية عثر عليها اثناء مدهامة لمقر الشركة.

كما اغلق بنك كونفيدرادو المملوك من شركة «لابريفيسورا» وستة بنوك اخرى بسبب مشاكل تتعلق بالرسملة و اموال لم يتم تفسير مصدرها.

والقي القبض على ستة اشخاص لهم صلات بتلك البنوك في كانون الاول (ديسمبر) بعضهم لهم روابط بمسؤولين حكوميين.

ووافق البرلمان الفنزويلي ايضا على جزء من مشروع قانون اصلاح القطاع المصرفي يحظر على البنوك امتلاك شركات اعلامية. وتأتي هذه الخطوة بعد ان سيطرت السلطات في حزيران (يونيو) على «بانكو فيدرال» وهو مصرف متوسط الحجم مشيرة الى مخاوف تتعلق بالسيولة ومخاطر احتيال، والبنك مملوك لشريك مؤسس ومدير قناة GLOBE VISION التلفزيونية المعارضة وهي واحدة من اشد وسائل الاعلام المحلية انتقادا لشافيز.

فلايت اوبشنز البريطانية تشهر افلاسها

اعلنت شركة فلايت اوبشنز البريطانية، بعد زميلتها «صن فور يو» و«غولد ترابل» افلاسها تاركة آلاف الزبائن الذين يمضون عطلاتهم في بلدان حوض البحر المتوسط. واكدت سلطات الطيران المدني البريطانية (سي آي أي) ان زبائن الشركة وعددهم ١٢ الف شخص موجودون في الخارج وسيكملون اجازاتهم ثم ستتم اعادتهم الى وطنهم.

شراكة بين «دوحة لاند» و«بريمير إن» تؤسس لنموذج الفنادق الاقتصادية في قطر

وقعت شركة دوحة لاند اتفاقية شراكة مع «بريمير إن» سلسلة الفنادق الاقتصادية اللندنية الشهيرة التي تملكها شركة ويتبريد، احدى اقدم الشركات البريطانية التي تدير ما يقرب من ٦٠٠ فندق.

وبموجب الاتفاقية سيتم بناء فندق يضم ٢٠٠ غرفة في المدينة التعليمية في قطر والتي تضم بعضا من ارقى الجامعات والمؤسسات التعليمية على مستوى العالم. وعلق الرئيس التنفيذي لـ دوحة لاند عبد العزيز العمادي «يسعدنا استضافة بريمير إن في قطر، اننا نرى ثمة حاجة في السوق المحلية للفنادق الاقتصادية التي تقدم الجودة والاسعار المناسبة لجميع الميزانيات. وان شراكتنا مع اسم مميز ومعروف عالميا مثل بريمير إن ستساعدنا في سد النقص في ذلك القطاع من السوق».

يشار الى ان شركة ويتبريد المالكة لـ «بريمير إن» تدير حاليا ثلاثة فنادق في دولة الامارات، وسيفتح فندقان آخران قريبا، وفي العام الماضي افتتحت الشركة اول فندق لها في الهند. وتسعى الشركة الى تعزيز توسعاتها العالمية في المرحلة المقبلة، وترى الصحيفة البريطانية ان هذه الاتفاقية من شأنها ان تكون دافعا قويا لتوسعة رقعة خدمات الفنادق الرائدة على المستويين الاقليمي والعالمي.

خاطب شباب وشابات الوطن ودعاهم ليكونوا في الطليعة محمد بن راشد: واجهنا تحديات كثيرة ونجحنا فنحن اهل للتحدي



وجد الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم نائب رئيس الدولة رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي في استقباله عددا من الوزراء وقيادات الصنفين الثاني والثالث مناسبة ليتحدث اليهم بصراحة ووضوح، وكذلك للتشاور والاستماع الى الآراء والمقترحات البناءة التي تساهم في عملية البناء والتميز التي تنفذها حكومته على مختلف المستويات.

طالب الشيخ محمد شباب وشابات الوطن الانخراط في ورشات عمل ودورات تدريبية لتبادل الخبرة والمعرفة من اجل الصالح العام وخدمة الوطن ومؤسساته ومواطنيه.

واكد حاكم دبي انه سيشرف بنفسه على تنظيم هذه الورش والدورات ومتابعة الامر خطوة خطوة، ودعاهم «للامسك بزمام المبادرة والاخذ بها في شتى المجالات كي نكونوا في الطليعة ولتظل دولتنا بقيادة صاحب السمو الشيخ خليفة بن زايد آل نهيان رئيس الدولة في مقدمة الصوف على المستويين الاقليمي والعالمي».

نحن اهل التحدي

وانتقل الشيخ محمد ليتحدث عن التحديات التي تواجه حكومته ومختلف قطاعات البناء والتنمية في الدولة، واصفا هذه التحديات بأنها «اختبار لقدرتنا وطاقات شبابنا الفكرية والابداعية» قائلا: نحن اهل لهذه التحديات وقد اثبتنا خلال الاعوام الاربعة او الخمسة الماضية اننا «اهل للتحدي» ونجحنا والحمد لله واجتزنا مرحلة مهمة رئيسية من مراحل البناء والتنمية المستدامة.

واضاف: امامنا طريق طويل يجب ان نصل الى نهايته بمزيد من الجد والاجتهاد والاعتماد على الذات.

وقال: ان الله منح الانسان عقلا لا يمكن ان يتوقف عن التفكير والابتكار والعطاء والا توقفت حياة الانسان.

وختم سموه مطالباً الشباب وكل فرد في المجتمع بأن يتحمل مسؤولياته ويؤدي ما عليه من واجب للوصول الى الهدف الاسمي الذي نتطلع اليه جميعا قيادة وشعبا.

باور فاكور للطلول الميكانيكية والكهربائية والسباكة ثمرة تعاون بين «مشاريح» و«العارف للاستثمار»

اعلنت شركة مشاريح، الذراع الاستثمارية لشركة دبي للاستثمار، تأسيس شركة جديدة مع شركة العارف للاستثمار تحت اسم باور فاكور للاعمال الكهروميكانيكية لتوفير حلول الاعمال الميكانيكية والكهربائية والسباكة الى جانب انظمة التشغيل الالكي للمكاتب التي تخدم قطاع البناء والتشييد.

وقّع على اتفاقية تأسيس الشركة عبد العزيز بن يعقوب السركال الرئيس التنفيذي لشركة مشاريح وحمد عبد الكريم العارف رئيس مجلس ادارة شركة العارف للاستثمار. وقال السركال: تشكل شركة باور فاكور اضافة جديدة لمجموعة شركات مشاريح التي تشمل بالفعل العديد من الشركات التي تعمل في مجال توريد مستلزمات وخدمات البناء والتشييد.

وستوفر الشركة الجديدة المزيد من التنوع مما يعزز حضور المجموعة في قطاع البناء والتشييد. كما انها ستتعلم بالمزايا التي تحققها روح المساندة التي تتسم بها المجموعة. وتوفر باور فاكور مجموعة متكاملة من اعمال الهندسة الميكانيكية والكهربائية والسباكة، كما انها متخصصة ايضا في تصميم وتركيب وتشغيل وانظمة التشغيل الالكي للمكاتب. وسيكون مركزها الرئيسي في دبي.

مصر للطيران تتهم ٤ شركات خليجية بالسعي لتخريبها وسرقة كوادرها

اتهم رئيس شركة مصر للطيران حسين مسعود اربع شركات خليجية بـ «سرقة» كوادرها شركته بهدف تخريب الشركة واخراجها من السوق، من خلال الاستحواذ على كوادرها من الطيارين والمهندسين. وأشار مسعود الى ان هذه الشركات بدأت تمارس ضغوطا وتقدم اغراءات مالية غير مسبوقه، لسحب هذه الكوادر لتضمن وجود اطقم للطائرات التي تعاقدت على شرائها، ويزيد عددها على اكثر من ٣٠٠ طائرة. وألمح الى ان احدى هذه الشركات ستسلم ٩٠ طائرة في غضون السنوات الثلاث المقبلة، من طراز A 380 وتحتاج من يقودها. ووضح ان هذه الاغراءات نجحت خلال الايام الماضية وتسببت في تقديم ٤ مهندسين يعملون على طراز ٧٣٧ استقالا منهم من مصر للطيران، والتعاقد مع احدى هذه الشركات. وفيما اشار مسعود الى ان الطيارين والمهندسين الموجودين على الساحة «قليلو الخبرة» فقد شدد على ان كوادرها مصر للطيران تم صقلهم بخبرات كبيرة خلال سنوات عملهم على الطرازات المختلفة من الطائرات. وتابع: طيارونا اصبحوا مطمعا لكل الشركات الخليجية، مؤكدا ان مصر للطيران لن تمنح اي طيار او مهندس اجازات دون رواتب خلال الفترة المقبلة، مشيرا الى ان هناك العديد من المميزات التي يحصل عليها هؤلاء الكوادر في مصر للطيران لا يجدونها في غيرها من الشركات.

ليبيا تعزز استثمار ١٠٠ مليون دولار في النيجر

تعزز الجماهيرية الليبية في احدث خطوة تتخذها لتعزيز العلاقات مع النيجر استثمار ١٠٠ مليون دولار في هذا البلد. ووضح رئيس الوزراء الليبي البغدادي المحمودي خلال زيارة للقاء رئيس المجلس العسكري الحاكم في النيجر سالوجيبو «اعلن انشاء صندوق الاستثمار لكنه لم يحدد القطاعات التي تريد ليبيا الاستثمار فيها». والنيجر احدى افقر دول العالم وهي تكابد الصعاب من جراء نقص الغذاء ومن اكبر المستثمرين فيها شركة الطاقة النووية الفرنسية اريفا ومؤسسة النفط الوطنية الصينية ويعد من البلدان المنتجة لليورانوم.



البغدادي المحمودي
رئيس الوزراء الليبي

بدء التحقيق مع مختلسي اموال دبي الاسلامي محكمة الجنايات طلبت اعادة التحقيق مع استمرار سجنهم

في آذار (مارس) العام ٢٠٠٩ تم اكتشاف عملية احتيال بقيمة نحو مليار و ٨٠٠ مليون ريال في بنك دبي الاسلامي على ايدي خمسة رجال اعمال منهم ثلاثة بريطانيين وتركيين وباكستاني وموظفين باكستانيين في البنك. قبض في حينه على المشتريين في عملية الاحتيال باستثناء اميركي وتركي هربا قبل صدور مذكرات التوقيف من النيابة العامة. في ١٠ آب (اغسطس) الماضي كلف النائب العام لامارة دبي المستشار خليفة راشد بن ديماس النيابة المختصة بمباشرة التحقيق في قضية بنك دبي الاسلامي وذلك بعد ان اعادت محكمة الجنايات الملف لاثبات واقعتي الاضرار المتعمد بمال البنك الذي وقع في شرك العصابة السابق ذكرها. وقال بن ديماس ان النيابة العامة ستتصرف وفقا لما تستفسر عنه تحقيقاتها مشيرا الى استمرار سجن المتهمين فيها.

بريتش بترول يوم ترسل الشيكات للمتضررين في محيط خليج المكسيك بالبريد دفعت حتى الآن ٩ مليارات دولار اميركي من اصل ٣٦ مليارا



المنصة العائمة

انشأت شركة بريتش بترول يوم BRITISH PETROLEUM (BP) فريقيا خاصا للقيام بتسويات فورية مع المتضررين IMMEDIATE ACTION TEAM من انفجار المنصة العائمة DEEP WATER HORIZON في خليج المكسيك. واعلنت الشركة ان الفريق المشار اليه انجز دفع ٢٦٠٠ مطالبة CLAIMS تقدم بها رجال الاعمال المتضررين من انتشار رقعة الزيت في خليج المكسيك وانها وافقت حتى الآن على دفع مطالبات تبلغ قيمتها الاجمالية ٩ مليارات دولار اميركي.

اضافت انه سوف يجري ارسال الشيكات بالبريد الى المتضررين الذين وافقوا على التسوية، ومعظم هؤلاء هم من صغار رجال الاعمال والصيداين. وقالت الشركة انها تسهلا منها للمعاملات، واختصارا للوقت سوف تكتفي ببيانات قليلة يتقدم بها صاحب المطالبة تأكيدا لحقوقه، ومن بينها كشف لحسابه المصرفي وفاتورة الشراء وسجله التجاري. وتتوقع الشركة ان تتكون مجموعة اصحاب المطالبات من فئات عديدة اهمها: (١) المطاعم، والمنتجات السياحية التي تلوثت بفعل انتشار رقعة الزيت في اطراف خليج المكسيك كافة (٢) الصيادون وشركات تأجير بواخر الصيد (٣) تجار ثمار البحر (٤) الابنية السكنية المبنية في جوار الخليج وتقدر الخسائر الاقتصادية التي تسبب بها انفجار المنصة حتى الآن بـ ٣٥ مليار دولار اميركي. اما حصة شركات التأمين منها فتقدر بـ ٦ مليارات دولار اميركي.

وكالات الاعلان تنتفي الشركات الموثوقة

للتعامل معها بعد خسائرها مع الشركات الهزيلة

تأمل وكالات الاعلان في دولة الامارات العربية ان تعوض عن الخسائر التي لحقت بها نتيجة الازمة المالية العالمية وتأثيرها السلبي على المؤسسات في دولة الامارات حيث خفضت ميزانياتها الاعلانية الى اقل من الثلث. ويتأتى تفاؤل تلك الوكالات من ملاحظتها لما تخصصه المؤسسات الاماراتية من ميزانيات لانفاقها في موسم رمضان.

ويقول ادي مطران احد رؤساء الوكالات الاعلانية في الامارات والخليج العربي ان الاعلانات عن المأكولات والتررويج للعروض الرمضانية الخاصة على السيارات والادوات المنزلية، تحفز الانفاق الاعلاني ما يعوض بشكل مؤقت غياب المعلنين في القطاعين العقاري والمالي.

وحول مستحقات الوكالات الاعلانية على المؤسسات والتي تتواصل المطالبة بها قال ان وكالات الاعلانات باتت اكثر حرصا في انتقاء عملائها من الشركات والمؤسسات التجارية الكبيرة والمعروفة لضمان تحصيل قيمة الحملات الاعلانية.

ولا يزال عدد من وكالات الاعلان يأمل في الحصول على حقوقه من الشركات المدينة له، متوقعا استعادة البعض لعافيته بعد ان ظهرت بوادر تحسن في الاقتصاد الاماراتي لا سيما في اقتصاد امارة دبي.

ايران: الدولار واليورو عملتان قذرتان تهديدها بالتخلي عنهما والتعامل بالريال او غيره

هددت ايران بالتخلي عن التعامل بالدولار واليورو بما في ذلك قيمة صادراتها النفطية ردا على العقوبات الاقتصادية الغربية.

وقال نائب الرئيس الايراني محمد رضا رحيمي في حديث له «سننتخلى عن الدولار واليورو في سلتنا للعملات الاجنبية ونعتمد بدلا منهما الريال او عملة اي بلد يقبل التعاون معنا».

وقال ان العملاتين الدولار واليورو قذرتان ولن نبيع نفطنا مقابل الدولار او اليورو. ولم يوضح كيف ستفعل ايران لتنفيذ سياستها هذه.

وقال رحيمي ان ايران ستحد من المنتجات التي تشتريها من الاتحاد الاوروبي والتي بلغت قيمتها ١١,٤ مليار يورو خلال ٢٠٠٩ اي ٢٧٪ من الايرادات الايرانية حسب احصائيات الاتحاد الاوروبي الرسمية. واضاف ان ايران ستتوقف خصوصا عن استيراد مواد غذائية مثل القمح والصويا من اوروبا وستبدأ برنامج انتاج محليا لكافة قطع الغيار المعقدة التي تشتريها ايران حاليا من اوروبا.



محمد رضا رحيمي
نائب الرئيس الايراني

موديز تقيي التقييم السيادي للامارات

عند Aa2

ابقت وكالة التقييم الائتماني موديز التصنيف السيادي لدولة الامارات العربية المتحدة ضمن افضل التقييمات السيادية الممنوحة في الشرق الاوسط عند مستوى Aa2 مع نظرة مستقبلية مستقرة، وذلك وفقا للتقرير نصف السنوي الذي اصدرته الوكالة الدولية.

وتوقعت ان تصل نسبة الدين العام بحسب تقديراتها الى حوالي ٣٢,٥ في المئة من اجمالي العائدات الحكومية في ٢٠١٠ مقابل ٣٨,٧ في المئة في ٢٠٠٩ و ٢١,٧ في المئة في ٢٠٠٨.

ورجحت الوكالة ان ينمو اجمالي الناتج المحلي الاسمي للامارات من ٢٢٥,٦ مليار دولار في ٢٠٠٩ الى ٢٤٣,٧ مليارا خلال العام الحالي، كما يرجح ان ينمو اجمالي الناتج المحلي الحقيقي بحوالي ٠,٥ في المئة في ٢٠١٠ بعد ان انكمش بحسب تقديراتها بحوالي ١ في المئة ٢٠٠٩.

دائرة سياحة دبي تحصل على جائزة

جمعية وكلاء السفر بالهند

حصلت دائرة السياحة والتسويق التجاري في دبي من جمعية وكلاء السفر في الهند على جائزة افضل جائزة سياحية لعام ٢٠١٠. وتسلم الجائزة مدير مكتب الدائرة في الهند كارل فاز من نائب رئيس وزراء ولاية ماهاراشترا شري شاهجان خلال حفل توزيع الجوائز الذي نظمتها الجمعية وحضره نحو ٥٠٠ من كبار الشخصيات وصانعي القرار في القطاع السياحي بالهند.

وتمنح الجائزة خلال استفتاء يتم بين وكلاء السفر والسياحة في جميع انحاء الهند باعتبارهم الجهة الاولى التي يتعامل معها المسافرون في مجالات شراء تذاكر السفر وحجز الفنادق والتعرف على مدى اقبالهم على وجهات سياحية معينة.

المتحدة للتأمين
UNITED INSURANCE
YEMEN

ثقة بعجم المسؤولة
RELIABILITY

The leading Insurance Co. in Yemen

Head Office: Tel. +967 1 555 555
Fax: +967 1 214012
uicyemen@uicyemen.com
www.uicyemen.com

An FSA Co.

ISO 9001:2008
ISO Certified Co.

رؤى تطلق شركة لتطوير وتصنيع وتشغيل محطات للطاقة الشمسية لتوليد الكهرباء النظيفة



فيصل العقيل

CPC

اعلنت شركة رؤى المتقدمة لاعمال الكهرباء والميكانيك VISION، احدى شركات شركة مواد الإعمار القابضة (CPC) عن بدء العمل بتأسيس شركة لتطوير وتصنيع وتشغيل محطات للطاقة الشمسية لتوليد الكهرباء النظيفة وذلك برأس مال مئة وخمسين مليون دولار اميركي (٥٦٢,٥ مليون ريال سعودي). وقد باشرت الشركة بالعمل على انشاء حقل للطاقة الشمسية بمجمعها الصناعي القائم في بحرة بمنطقة مكة المكرمة بالتعاون مع شركة عالمية رائدة في مجال تكنولوجيا الطاقة الشمسية.

وقال الدكتور فيصل ابراهيم العقيل، مدير تطوير الاعمال في شركة مواد الاعمار القابضة: «تأمل شركة رؤى من خلال هذا المشروع الرائد ادخال بعد تكنولوجيا جديد الى قطاع الطاقة النظيفة في المملكة بما يتواءم مع توجهاتها للاستثمار في مشروعات الطاقة المتجددة، وبما يخدم مشروعات الطاقة بمنطقة الخليج العربي».

واكد العقيل ان شركة رؤى اصبحت بتأسيس الشركة الجديدة من اوائل الشركات الوطنية التي تقتحم مجال استغلال الطاقة الشمسية التي ينتظرها مستقبل واسع في المملكة، ومن شأنها توفير مصدر بديل ونظيف للطاقة يساهم في الحفاظ على مصادر الطاقة التقليدية، وعلى رأسها البترول ومن اجل الاجيال القادمة، مشيراً الى ان المملكة السعودية، بقيادة خادم الحرمين الشريفين الملك عبدالله بن عبد العزيز، كانت سباقة في الاتجاه الى تطوير مصادر الطاقة المتجددة، وانشأت من اجل ذلك مدينة الملك عبدالله للطاقة الذرية والطاقة المتجددة والتي تقوم في الوقت الحالي بمجهودات مميزة في هذا الاطار، بما يكفل تحقيق الافادة القصوى من مصادر الطاقة البديلة واهمها الطاقة الشمسية التي تتوفر في المملكة بصورة كبيرة وعلى مدار السنة.

وزارة الصحة في دبي تمنع استعمال ٧ ادوية

دبي - منعت وزارة الصحة استعمال بعض الاجهزة و٧ انواع من الادوية الفاسدة وهي التالية:

حذرت الوزارة من استخدام بعض تشغيلات 10mi Vial / 500mg Vancmycin HCL بسبب ان غطاء الدواء البلاستيكي يتكسر والبعض الآخر يخرج بالكامل في حالة ازالته مما يفقدها التعقيم وبالتالي يصعب استخدامها واعطاؤها للمريض.

حذرت من استخدام Temzolomide Capsules المصنعة من قبل شركتين اوروبيتين مستندة في ذلك الى ما ورد اليها من وكالة تنظيم الادوية ومنتجات الرعاية الصحية البريطانية (MHRA) عن بعض التشغيلات من المنتجين المذكورين.

ولفتت الوزارة الى ان تلك التشغيلات وجد فيها كسر وتسرب من الكبسولات مشيرة الى ان المنتجين غير مسجلين في ادارة التسجيل والرقابة الدوائية.

كما قررت الوزارة سحب المنتج FUSIDATE INFUSION SODIUM.

وحذرت الوزارة من استخدام منتج 10mi Vial / 500mg Vacocycin HCL

كذلك حذرت الوزارة من استخدام بعض تشغيلات 500mg Sodium Fusidate for intravenous infusioc المصنع من قبل شركة اوروبية استنادا لما قامت به وكالة تنظيم الادوية ومنتجات الرعاية الصحية البريطانية (MHRA) من سحب بعض اصنافه بعد ثبوت وجود جزيئات دقيقة من الزجاج يمكن مرورها من خلال ابرة الحقن مما يؤدي لحدوث اصابات شديدة او وفاة.

اما الاجهزة الممنوعة فهي: girafeqinbed scacle, volumetric infusion pump.

٩,٦ ملايين دينار ارباح كيبكو في ٦ اشهر

سامر خنشت: السيولة متوافرة للوفاء بالالتزامات حتى ٢٠٢٠



اعلنت شركة مشاريع الكويت «كيبكو» تحقيق صافي ربح بمبلغ ٩,٦ ملايين دينار كويتي (٣٣ مليون دولار) للاشهر الستة الاولى من ٢٠١٠ وبلغ الايرادات الاجمالية ١٩٣,٨ مليون دينار (٦٦٦,٣ مليون دولار) للفترة نفسها.

ووصل مجموع الاصول الى ٥,٣ مليارات دينار (١٨,٣ مليار دولار) ومجموع حقوق المساهمين ٥٤٨ مليون دينار (١,٨٨ مليار دولار).

وللمناسبة قال الرئيس التنفيذي لعمليات المجموعة سامر خنشت «النتائج التي جاءت مرضية جدا في ظل استمرار الصعوبات وحالة عدم اليقين في الاقتصادات المحلية والعالمية».

واوضح «ان اداء شركائنا العاملة للاشهر الستة الاولى من العام جاء قويا عند النظر اليه في ضوء استمرار صعوبة الازمات الاقتصادية العالمية والمحلية. ومما يدعم ويعزز هذه النتائج ما تتمتع به شركة مشاريع الكويت من اوضاع مالية قوية، ان تتوافر لدينا السيولة الكافية للوفاء بكل التزامات الدين حتى عام ٢٠٢٠. ولقد كان اصدارنا الاخير للسندات والذي لقي طلبا كبيرا على الاكتاب فيه بما فاق حجمه بحوالي اربع مرات دليلا واضحا على اننا نتمتع بدعم قوي من المستثمرين لاستراتيجية اعمالنا».

الولايات المتحدة مهددة بأزمة ديون مفاجئة ديونها السيادية: ١٣,٣ تريليون دولار

نبه الكونغرس الاميركي الى ازدياد احتمالات تعرض اميركا لازمة مالية مفاجئة على شكل ازمة الديون السيادية في اليونان وايرلندا ومن قبلها الأرجنتين. وحذّر في خطوة تعتبر سابقة في هذا المجال، من عواقب مالية واقتصادية تضعف مركز الولايات المتحدة القيادي عالميا، وتلحق خسائر فادحة بنحو ٣,٧ تريليون دولار من الاموال الاجنبية المستثمرة في سندات الخزينة الاميركية من ضمنها ٤٠٠ بليون دولار من ارصدة الاحتياط العربية الرسمية.

وشدد تقرير الكونغرس على ان حجم الدين ليس العامل الوحيد لزيادة احتمالات اشتعال ازمة مالية مشيرا على سبيل المثال الى ان الازمة اليونانية بدأت عندما كانت ديون اليونان السيادية تعادل ١١٠ في المئة من ناتجها المحلي، بينما اکتوت ايرلندا بأزمته وعواقبها المالية والاقتصادية وبالكاد تعادل ديونها ٧٠ في المئة من ناتجها. اما الأرجنتين فواجهت ازمته في بداية الالفية الثالثة عندما كانت ديونها لا تزيد على نصف ناتجها.

ووفق معياره التقليدي اوضح صندوق النقد ان حجم الديون السيادية الاميركية الاجمالية الذي يناهز حاليا ١٣,٣ تريليون دولار، سيتجاوز حاجز ٩٠ في المئة من الناتج المحلي في نهاية هذه السنة وليس نهاية العقد الثاني من الالفية الثالثة، وفق مكتب الموازنة، ثم يقترب كثيرا من مستوى ١٠٠ في المئة العام المقبل، مرتفعا من ٦٢ في المئة عام ٢٠٠٧.

والتقى صندوق النقد مع الكونغرس في التنبيه الى ان الحكومة الاميركية مقبلة في موعد غير بعيد على ان تجد نفسها مضطرة الى تمويل جزء كبير من عجزاتها المالية الضخمة محليا.

اميركا ملاذ آمن

كبير المحللين الاميركيين جوناثان هنتلي فند مسلّمة استثمارية تشير الى ان الحكومة الاميركية تستطيع مفاجأة اي من نظيراتها في اصدار سندات دين من دون اشغال ازمة مالية لاعتبار اميركا ملاذ آمنا، فقال ان المستثمر الدولي يتعامل مع سندات الخزينة الاميركية على انها واحدة من اكثر الادوات الاستثمارية امانا. وقال ان قسما كبيرا من سندات الدين الاميركية بيعت فعلا للمستثمرين الاجانب.

سمير الرفاعي لاعطاء القطاع الخاص دوره الريادي في التنمية



شدد رئيس الوزراء الاردني سمير الرفاعي في ختام المؤتمر السادس لرجال الاعمال والمستثمرين الاردنيين المغتربين على اهمية الشراكة الحقيقية بين القطاعين الخاص والعام، لافتا الى ان جميع البرامج والخطط الحكومية تركز على اعطاء القطاع الخاص دوره الريادي في دفع عجلة التنمية الاقتصادية. وقال ان الحكومة ستطرح جميع الاستثمارات التي تعتمز تنفيذها على القطاع الخاص وتقدر بمليارات الدنانير وتوظف مئات الآلاف من الاردنيين، مؤكدا استعداد الحكومة وترحيبها بأي مقترحات او افكار يعرضها القطاع الخاص وتذليل اي عقبات قد تواجهه.

ورأى رئيس الوزراء ان شبكة العلاقات التي اوجدها جلالة الملك عبدالله الثاني مع مختلف دول العالم سهلت على الحكومة وفتحت لها مجالات واسعة للبناء على هذه العلاقات وتوسيع حجم التجارة مع تلك الدول.

٥٤ مليون درهم ارباح الخليجية للاستثمارات الربعية



محمد السري

GGICO

حققت الشركة الخليجية للاستثمارات العامة GGICO ارباحا صافية خلال الربع الثاني من ٢٠١٠ قيمتها ٥٤ مليون درهم وبلغت الايرادات خلال الستة اشهر الاولى من العام الجاري ٣,١ مليارات درهم مقارنة بمبلغ ١,٣ مليار درهم خلال الفترة نفسها من عام ٢٠٠٩. يذكر ان المدير العام للشركة هو محمد السري.

مخاوف على ٤٠٠ مليار دولار استثمارات

عربية في السندات الاميركية

حذر تقرير صادر عن مكتب «ابحاث الموازنة» التابع للكونغرس الاميركي من تزايد احتمالات تعرض الولايات المتحدة لازمة مالية مفاجئة على شاكلة ازمة الديون السيادية، التي ضربت اليونان وايرلندا والتي من المتوقع ان تلحق بها خسائر فادحة تصل الى ٣,٧ تريليون دولار من الاموال الاجنبية المستثمرة في سندات الخزينة، بينها ٤٠٠ مليار دولار تعود الى ارصدة الاحتياطيات العربية الرسمية.

واللافت ان التقرير تحدث بجرأة عن سياسات الحكومة الاميركية وخطتها وحمل بشدة على المسلمة الاستثمارية التي ترى ان بإمكان هذه الحكومة مضاهاة جميع حكومات العالم في قدرتها على اصدار سندات الدين من دون التسبب في ازمة مالية، مستخلصا عدم مضاهاة نظيراتها من الحكومات في اصدار سندات الدين من دون عواقب، بسبب حاجة الولايات المتحدة الى المستثمر الدولي نظرا لتدني مستوى الادخار الخاص لديها مقارنة بمعظم الدول المتقدمة الاخرى.



أول شركة يمنية لإدارة النفقات الطبية

أول شركة تأمين صحي يمنية

النامين حفا لك
وعلاجك واحب علينا

Medical Insurance Specialist



المتخصصة للتأمين الصحي

شارع الأمم المتحدة أمام مدخل شارع مقديشو، ص. ب. ١١٤٤٠ صنعاء - الجمهورية اليمنية
تلفون (٤٧٢٤٤٤ / ٤٧٢٣٣٣ / ٤٧٢٣٣٣ / ٤٧٢٣٣٣) - ٩٦٧-١-٤٠٢٣٣٣ هاتكس ٩٦٧-١-٤٠٢٣٣٣
الموقع والبريد الإلكتروني: info@yemen.com www.yemen.com

٢٠٠ مليون دولار ارباح قطاع العقار السعودي

حصة الاسد لدار الاركان متصدرة ترتيب القيمة السوقية

وتراجعت خسائر شركة جبل عمر لتصل الى ١٦,٥ مليون ريال خلال النصف الاول من ٢٠١٠ مقابل ٢٢,٣ مليون ريال للنصف الاول من ٢٠٠٩.

وتقدر القيمة السوقية لاسهم التطوير العقاري السعودي بنحو ٤٦,٧٧ مليار ريال مقابل ١,٢٣ تريليون ريال اجمالي القيمة السوقية للسوق السعودي.

وتصدر اسهم شركة دار الاركان القائمة بما يبلغ ١٢,٤٧ مليار ريال تمثل ٢٦,٥ في المئة من اجمالي القيمة السوقية للقطاع. وتقدر القيمة السوقية لاسهم شركة جبل عمر بنحو ٢٦ في المئة من وزن القطاع بقيمة ١٢,٢ مليار

ريال. ويمثل وزن اعمار المدينة الاقتصادية نحو ١٥,٢ في المئة بقيمة ٧,١ مليارات ريال. وبلغت القيمة السوقية لمدينة المعرفة الاقتصادية ٣,٣٩ مليارات ريال تمثل نحو ٧ في المئة من اجمالي القطاع ونحو ٠,٢٨ في المئة من اجمالي السوق السعودي.

وفي سياق خطة التنمية التاسعة للمملكة فقد استأثر قطاع الاسكان والخدمات البلدية بنحو ٧ في المئة او ما يقارب من ١٠٠ مليار ريال من اجمالي ما تم رسده لها بإجمالي ١,٤٤ تريليون ريال وهو ما يزيد بنحو ٦٧ في المئة على ما رصد خلال خطة التنمية الثامنة، والتي تعكس توجهات بالاسراع في تنفيذ الاستثمارات والبرامج التنموية والمشاريع الاستراتيجية والتكيف مع التطورات الاقتصادية العالمية. وتهدف خطة التنمية التاسعة الى انشاء مليون وحدة سكنية بواسطة القطاعين العام والخاص لمواكبة ٨٠ في المئة من حجم الطلب المتوقع على الاسكان.



المملكة العربية السعودية

اورد تقرير لمركز معلومات مباشر ان شركات قطاع التطوير العقاري المدرجة في السوق السعودي، حققت ارباحا صافية للنصف الاول من العام الحالي بلغت ٧٥٠,٥ مليون ريال سعودي (حوالي ٢٠٠ مليون دولار) بتراجع نسبته ٢٢,٩١ في المئة عن ارباحها في النصف المماثل من العام الماضي والتي بلغت ٩٧٣,٥٥ مليون ريال.

واشار التقرير الى ان شركة دار الاركان استحوذت على حصة الاسد من ارباح شركات القطاع والتي بلغت ٨٨ في المئة من اجمالي الارباح مسجلة بمفردها ٨٣٥,٧ مليون ريال مقابل مليار ريال للنصف الاول من ٢٠٠٩ بتراجع نسبته ١٩,٩ في المئة.

وتراجعت ارباح الشركة العقارية السعودية نصف السنوية بنسبة ٣٦,٣ الى ٣٣,٢ مليون ريال.

وارتفعت ارباح الرياض للتعمير النصفية بنسبة ٩ في المئة لتصل الى ٤٩ مليون ريال مقابل ٤٥ مليوناً للفترة المقابلة، وارجعت الشركة اسباب الارتفاع في الارباح الى نمو قطاعي التشغيل والتأجير بمشاريعها.

وبلغت ارباح طيبة للاستثمار خلال النصف الاول ٣٠,٩ مليون ريال بتراجع طفيف نسبته ١,٢٤٪. وتكبدت شركة اعمار المدينة الاقتصادية خسائر صافية بقيمة ١٨١,٨ مليون ريال اغلبيتها جاء في الربع الثاني بخسائر قدرها ١٢٨,٤ مليون ريال، ويعود سبب الزيادة في الخسارة الى ان الشركة ما زالت تركز في هذه المرحلة على الاستثمار في البنية التحتية الاساسية والثانوية في مدينة الملك عبدالله الاقتصادية.

تراجع ارباح الشركات العقارية في ابو ظبي



ابو ظبي

رغم ما تبذله السلطات في ابو ظبي لاعادة العافية الى القطاع العقاري، فإن هذا القطاع يراوح مكانه وفي الغالب يسجل تراجعاً في ارباحه.

وتظهر نتائج الشركات العقارية الكبرى في النصف الاول من العام الجاري تراجعاً في ارباحها عن العام الماضي بدلا من تحقيق المزيد من الارباح اذ بلغت خسائرها ٣٢,٧

مليون درهم مقابل ارباح بلغت ١,٥ مليار درهم في الفترة عينها من العام ٢٠٠٩. واليكم بعض النماذج:

شركة الدار العقارية خسرت في النصف الاول من العام الجاري ٧٨٩,٥ مليون درهم مقابل ارباح بلغت مليارا و ١٤٢ مليون درهم في الفترة عينها من العام الماضي. شركة صروح العقارية حققت ارباحا في النصف الاول بلغت ١٦٠,٦ مليار درهم مقابل ٢٧٣,٧ مليارا في النصف الاول من العام ٢٠٠٩.

بلغت ارباح شركة رأس الخيمة في النصف عينه ٩٦,٢ مليار درهم مقابل ١٤٣,٣ مليارا في الفترة عينها من العام الماضي.

وارجعت الشركات المعنية هذا التراجع الى تدني المبيعات العقارية التي تم تضمينها في البيانات المالية للفترة المالية، غير ان اليرادات الناجمة عن عمليات تشغيل الاصول تشهد نموا مستمرا.

الحركة العقارية في بيروت بين الجمود وانخفاض الاسعار

عندما قلنا في هذه المجلة ان حركة بيع الشقق السكنية قد تباطأت رد علينا اصحاب المشاريع العقارية الضخمة في دراسات وتصاريح يؤكدون فيها على تزايد الطلب لشراء الشقق السكنية



بيروت - لبنان

وعدم تراجع الاسعار. وفي جولة لثلاثة من مندوبينا في بيروت وضواحيها نقلوا عن اصحاب المشاريع قلقهم لتباطؤ البيع ولاصرار الراغبين بشراء العقارات في خفض الاسعار بين ١٥ و ٢٠ في المئة.

مندوبنا في منطقة الاشرفية نقل عن صاحب مشروع ضخم انه قبل مباشرة البناء باع ٢٠ في المئة منه على الخريطة وبالسعر الذي يريد، اما اليوم فقلنا ان يأتيه شار بالاسعار السابقة.

مندوبنا في بعيدا والربوة قال ان حركة البيع لم تتوقف كليا انما الاسعار توقفت عند ١٣٠٠ و ١٤٠٠ دولار للمتر الواحد.

مندوبنا في فردان وعين التينة والحمرنا اكد ان العرض زاد ٢٠ في المئة على الطلب ولكن اصحاب المشاريع يتمسكون بأسعارهم التي تتراوح بين ٢٥٠٠ و ٤٠٠٠ دولار للمتر.

الترك يباشر عمله رئيساً تنفيذياً لشركة تطوير العقبة



محمد سالم الترك
تطوير العقبة

بأشرف محمد سالم الترك عمله رئيساً تنفيذياً لشركة تطوير العقبة، وشغل الترك مناصب عديدة في القطاعين العام والخاص مكنته من اكتساب خبرات كبيرة في مجالات الصناعة والاقتصاد والتطوير العقاري والاستثمار والبناء. وقال الترك في أول حديث له «إن النجاحات التي حققتها شركة تطوير العقبة في السابق مميزة، لكن التحديات آتية، فشركة تطوير العقبة وبالتعاون مع المؤسسات والدوائر في كافة القطاعات في منطقة العقبة الاقتصادية الخاصة ستمكنا من مواجهة هذه التحديات لنحقق رؤية جلالة الملك عبدالله الثاني لمنطقة العقبة والتي ستعود بالنفع على مدينة العقبة خصوصاً وعلى الاقتصاد الوطني الأردني عموماً».

«ديار المحرق» تدعم دار رعاية المسنين بحافلة

قدمت «ديار المحرق» إحدى أكبر شركات التطوير التي يمولها القطاع الخاص في البحرين دعماً لدار البحرين لرعاية المسنين من طريق التبرع بحافلة تخدم احتياجات الدار والعاملين فيها.

وأوضح الرئيس التنفيذي للشركة **عارف هجرس** «بلغت نسبة المسنين ممن يناهزون الـ ٦٥ عاماً في المئة من نسبة سكان المملكة، ما يعني أن هذه الشريحة بحاجة إلى مراكز رعاية خاصة تقدم لهم العناية التي يحتاجونها».

أضاف: أن دار البحرين تقدم العديد

من الخدمات والجهود المكثفة لرعاية المسنين عبر السنين وجاء دعماً بمثابة تقديرنا للصنيع الطيب الذي تقدمه الدار لهم.

وتطمح «ديار المحرق» إلى توسيع أنشطتها الاجتماعية لتشمل الأعمال الخيرية، والتي تعزز من رسالة المشروع على اختلاف جوانبه الاقتصادية والبيئية والرياضية والاجتماعية، كما أن «ديار المحرق» تهتم بالشباب من ناحية وبالمسنين من ناحية أخرى من طريق التفاني والاخلاص في تقديم المساعدات المجزية المساندة لشعب البحرين.



عارف هجرس
ديار المحرق

QUALCO تسلم أعمال المرحلة الأولى من جامعة بيروت العربية في الدبية



مشروع جامعة بيروت العربية - الدبية

أعلنت شركة QUALCO للانشاءات عن انتهاء أعمال المرحلة الأولى من مشروع جامعة بيروت العربية في الدبية، وشملت هذه المرحلة إنجاز بنية تحتية كاملة من شوارع وأرصعة طول ٩ كيلومترات وشبكات كهرباء وهاتف وإنارة، إضافة إلى محطة كهرباء ومبنى للصيانة وقاعة رياضية مغلقة وملعب أخضر لكرة القدم بمساحة ١٥ ألف متر مربع.

وعلق المدير العام للشركة المهندس **إيلي شدياق** «شكل مشروع الدبية فرصة لـ QUALCO للتقدم، وقد أجهنا في هذا المشروع تحدياً مع أنفسنا قبل أن يكون مع الجامعة، واستطعنا أن نرتقي بفضل فريق عملنا المحترف والملتزم إلى مصاف هذا التحدي وتسليم المشروع قبل انطلاق العام الدراسي الماضي ٢٠٠٩».

الانشاءات العربية تفوز بعقد بناء أطول برج في الأردن

منحت شركة الإمارات للاستثمار السياحي التي تتخذ من أبوظبي مقراً لها عقداً بقيمة ٦٦ مليون دينار أردني (٩٣ مليون دولار) لبناء مشروع «برج فندق روتانا» الواقع بمنطقة العدلي وسط مدينة عمان، لشركة الانشاءات العربية ACC حيث من المتوقع أن يشكل هذا البرج عند إنجازه في العام ٢٠١٣ أطول بناء في الأردن بارتفاع ١٨٨ متراً.

وقال الرئيس التنفيذي لشركة الانشاءات العربية **ماهر مرعي**: «نحن سعداء بهذا العقد الجديد الذي سيمنحنا فرصة فريدة لبناء أطول برج في مدينة عمان وذلك بعد بناء العديد من الابنية المرتفعة التي تحمل عنوان الابداع والتميز والحداثة في منطقة الشرق الاوسط بما في ذلك الامارات العربية المتحدة، ولبنان، وقطر».

وتبلغ المساحة الاجمالية لمشروع «فندق روتانا» وهو فئة الخمسة نجوم ٦٦٨٠٠ متر مربع وسيتألف من ٧ طبقات سفلية تستوعب ١٨٠ سيارة بالإضافة إلى ٥٠ طبقة تحتوي على ٤٢٥ غرفة، وصالة جيمينازيوم ومنتجع صحي وحوض سباحة والعديد من المطاعم.

وقد بدأت شركة الانشاءات العربية فعلاً عمليات البناء في المشروع، باعتبارها المقاول العام الذي يشرف على تشييد البرج، بما يتضمن: أعمال تغطية هيكل واجهة البناء، وأعمال الهندسة المعمارية والمدنية، وكذلك الأعمال الميكانيكية والكهربائية والصحية والتشطيبات الداخلية والخارجية.

السعوديون يبنون مجمعا صناعيا

عملاقا في مصر

تنشئ شركة سعودية مجمعا صناعيا عملاقا في مصر يفوق حجم الاستثمار فيه ملياري جنيه مصري (٣٥٠ مليون دولار). يبني المجمع على مساحة مليون ونصف مليون متر مربع وسيتم افتتاحه رسميا في شهر ايلول (سبتمبر) الجاري، وسيستفيد المجمع لشركة مواد اعمار (CPC) اقامة اكثر من ٦٠ مصنعا وتوفير نحو ١٠ آلاف فرصة عمل جديدة.

مردها الى زيادة العائدات وبدء تسليم المشاريع المنجزة

٤٩٨ مليون ريال ارباح برودة في ٦ اشهر

أعلنت شركة برودة العقارية عن نتائجها المرحلية للنصف الأول من عام ٢٠١٠ والتي أظهرت تحقيق ربح قدره ٤٩٨ مليون ريال قطري، مقارنة بـ ٣٧٤ مليوناً للفترة نفسها من العام ٢٠٠٩ بزيادة ٣٣ في المئة، وزادت الاصول لتصل إلى ٥١,٦ مليار ريال مقارنة بـ ٢٧,٤ ملياراً للفترة ذاتها من العام الماضي بزيادة ٨٨ في المئة.

وردت الشركة هذه النتائج في زيادة أصول الشركة إلى عملية الاستحواذ التي قامت بها الشركة على كامل أسهم الشركة القطرية للاستثمارات العقارية خلال الربع الثاني للعام ٢٠١٠، وعلى أثرها تمت زيادة رأسمال برودة العقارية ليصبح ٣,٨٩١ مليار ريال.

أما الزيادة الكبيرة في الأرباح خلال النصف الأول من ٢٠١٠ فمردها إلى الزيادة في عائدات الإيجارات والخدمات وأرباح بيع العقارات علاوة على بدء عملية تسليم وتشغيل مشروع قرية برودة ومسكن السيلية خلال الربع الثاني من ٢٠١٠.

بسيم الحلبي (BENCHMARK):

قطاع العقار مرتبط بالديموغرافيا وليس بالاستقرار السياسي والاقتصادي فحسب

المدير التنفيذي في شركة بنشمارك للاستثمار والتطوير العقاري BENCHMARK بسيم الحلبي قدم تعريفا عن اختصاص الشركة وانتشارها الاقليمي في العديد من الدول العربية، وعرض لمشروع BEIRUT TERRACES الذي يتم تطويره في وسط بيروت، مؤكداً بأن الشركة تعمل بما يتناسب مع نشاطات شركائها الاستراتيجيين في مختلف البلدان، مؤكداً على ارتباط القطاع السكني بالوضع الديموغرافي والنمو السكاني في اي بلد وليس بالاستقرار السياسي والاقتصادي فحسب.



اليوم تمكنا من بيع حوالي ٢٠ في المئة منه.

■ من هي الجهات المستهدفة من خلال مشاريعكم؟

– نستهدف في شكل اساسي الراغبين بالسكن الدائم في المشروع والافادة من مزاياه وليس شراؤه لاغراض استثمارية اذ يهمننا ان تدب الحياة فيه. ومشاريعنا كلها موجهة لابتداء البلد حيث نطورها، اذ كما سبق وذكرنا فهي مبنية لتلبي حاجاتهم، مع العلم ان دراسة السوق العقاري لكل بلد تأخذ وقتاً وبناء عليها نختار نوعية المشاريع التي سنطورها.

لا ننافس شركاءنا

■ نلاحظ ان كل مشاريعكم فاخرة وتستهدف الطبقة الراقية في المجتمعات، بم تعلقون؟

– الفكرة ليست استهداف الطبقة الميسورة في المجتمع، انما عملنا كمطورين عقاريين محترفين يتطلب منا التعامل مع الجهات التنفيذية الاهم في كل بلد والتي تعمل وفق معايير ومواصفات عالية مما يرفع من تكلفة المشروع. اضعف الى ان التوجه الى الطبقتين المتوسطة والمتدنية الدخل لا يسمح لنا باستخدام المواصفات العالية والقيام بالدراسات المعمقة، كما ان تكلفة الارض وتصنيف المنطقة يفرضان توجه المشروع الى شريحة معينة من المجتمع. ومن جهة اخرى للشركة شركاء استراتيجيون في الاسواق الخارجية، وبالاخص في الرياض والمغرب يستهدفون الطبقات الشعبية، ونحن لسنا في صدد منافستهم اذ نستهدف في هذين السوقين الطبقة المتوسطة، مع العلم ان مشاريعنا الموجهة الى هذه الطبقة لا يمكن مقارنتها مع بقية المشاريع لمميزاتها وخصائصها العمرانية والخدمات المرفقة.

ارتباط العقار بالديموغرافيا

■ كيف تنظرون الى نمو القطاع العقاري في لبنان، والى اي مدى هو مرتبط بالوضع السياسية والاقتصادية؟

– لا شك في ان قطاع العقار يرتبط بالاستقرار السياسي والاقتصادي، انما يرتبط ايضا وبدرجة كبيرة بالوضع الديموغرافي والنمو السكاني في البلد، والدليل ان الطلب على العقار في لبنان في مرحلة الحرب لم يتراجع، وتريث وتحفظ الناس في السوق هو على المدى القصير فقط.

اما بالنسبة لليمن مثلا، فيعتبر الاستقرار السياسي فيه مهما انما ليس بأهمية الوضع الديموغرافي والطلب في السوق ونحن هناك دخلنا في شراكة مع الدولة لبناء مشاريع سكنية توفر قيمة مضافة لبعض الاحياء.

هذا مع الاشارة الى ان الاسواق التي دخلناها نامية عقاريا ولا يتجاوز نمو الطلب على العقارات فيها ٥ و ١٠ في المئة.

■ كلمة أخيرة؟

– احب ان استحضر القول المأثور «العقار يمرض ولا يموت»، ومن جهتنا فإننا نختار مناطق فيها كثافة سكانية واهلها يقدرونها ويحبون السكن فيها، وبالتالي لا خوف على العقار فيها. ■

تطوير متناغم مع البيئة العمرانية

■ هل لنا لمحة عن شركة BENCHMARK؟

– تأسست الشركة في لبنان عام ٢٠٠٧ وتخصصت في الاستثمار والتطوير العقاريين، اضافة الى ادارة مشاريعها. ويفوق حجم محفظة BENCHMARK المليار ونصف المليار دولار، مع الاشارة الى ان القيمتين عليها يتمتعون بخبرات في المجال العقاري تفوق ١٣ عاما ويتألف مجلس ادارتها من خمسة اشخاص هم الى شخصي نادر الحريري، السيد محمد شقير، السيدة رنده جمالي والسيدة زينة بدير.

اضف الى ذلك ان الشركة حاضرة اليوم في كل من الامارات والسعودية واليمن والمغرب وتعمل على دخول اسواق دول اوروبا قريبا.

■ وما هي ابرز مشاريع الشركة؟

– الشركة اليوم في طور تنفيذ مشروعها الاول WADI HILLS في منطقة وادي ابو جميل وهو عبارة عن مجمع سكني يضم شققا متوسطة وكبيرة الحجم وحدائق غناء. كما واعلنت الشركة مؤخرا عن مشروعها الثاني BEIRUT TERRACES في وسط بيروت وهي اليوم في مرحلة المفاوضات للانطلاق بمشروعين جديدين في لبنان تفوق قيمتهما الـ ٥٠٠ مليون دولار اميركي. اما في المملكة العربية السعودية فسنطور قريبا مجمعا سكنيا في شمال الرياض وبرجا تجاريا على طريق الملك فهد في وسط الرياض ولا يزالان في طور التصميم. وسنطور حيا سكنيا متكاملًا في صنعاء في اليمن اضافة الى مشروع سكني في الرباط.

واشير هنا الى ان مشاريعنا تختلف باختلاف المنطقة، وذلك انطلاقا من رسالة BENCHMARK القاضية بالتطوير العقاري المتناغم مع البيئة العمرانية وحاجات المجتمع والمستهلك النهائي في كل منطقة. اضعف الى اننا اخترنا للشركة اسم BENCHMARK كدلالة على التزامنا بالمعايير العلمية والجودة العالية في مشاريعنا لتلبية حاجات المنطقة، مع الحرص على عقد شراكات استراتيجية مع شركاء محليين حيث مشاريعنا.

مشاريع تلبي الحاجات

■ ما المميز في مشروع BEIRUT TERRACES في لبنان؟

– BEIRUT TERRACES عنوان الفخامة ونهج حياة واسلوب عيش جديدين، والمشروع عبارة عن قرية عمودية يعيش فيها افراد جنبا الى جنب من دون حرق لخصوصياتهم.

ويتألف المشروع من ١٢٠ شقة، كل منها مختلفة عن الاخرى وكأنها ١٣٠ فيلا مركبة فوق بعضها البعض.

اما فكرة المشروع فنبتت من الاقبال الكبير على المنازل الارضية المزودة بالحدائق كما في مشروع WADI HILLS وقد عمدنا الى تطبيقها وفق امتداد عمودي لعدم وفرة المساحات في بيروت.

هذا وبدأنا عمليات الحفر في موقع المشروع في ٢٥ حزيران الماضي ونتوقع انجازه بالكامل منتصف سنة ٢٠١٤ مع الاشارة الى اننا لغاية

شارل معلوف (شركة كوربوترايد CORPOTRADE) :

زفير - زحلة مشروع ذو مواصفات خضراء ومناسب للسكن صيفا شتاء

مدير عام شركة كوربوترايد CORPOTRADE وصاحب مشروع «زفير» السكني في زحلة شارل معلوف شرح عن مواصفات المشروع ومميزاته لجهة التزود بالطاقة الكهربائية وتجهيزاته الخضراء الصديقة للبيئة. وأشار الى تركيزه على تسويق المشروع لدى المقيمين والمغتربين ملاحظا اقبالا واسعا منهم عارضا للعوامل التي تحدد اسعار العقار في لبنان.



مشروع زفير السكني

هل لنا بلمحة عن شركة CORPOTRADE؟

تأسست الشركة منذ حوالي ٣٥ عاما وتتعاوى بتجهيز المصانع والآلات المصنعة للزجاج، واعمال الشركة اليوم منتشرة في مختلف دول المنطقة العربية وشمال افريقيا.

هل عملكم في القطاع العقاري هو ايضا تحت اسم CORPOTRADE؟

دخلنا السوق العقاري وفق مبادرة فردية وشخصية بعد ان وجدنا حاجة في مدينة زحلة الى مشروع سكني مميز.

مشروع «زفير» يقع في قلب زحلة، وتبلغ مساحته المبنية ١١ الف م^٢ وهو عبارة عن خمسة مبان يتألف كل منها من ثمانية شقق يمكن ان يضاف اليها مبان في المستقبل. وتتمتع هذه الابنية بمواصفات مميزة وتتبع انظمة الابنية الخضراء، بحيث سنحرص على استعمال الطاقة الشمسية في المشروع وتوفير خزانات كبيرة لتجميع مياه الامطار.

وتراوح مساحة الشقق السكنية في المشروع بين ١٣٠ و ٢١٠ م^٢ اما الدوبلكس فتراوح مساحتها بين ٢٤٠ و ٢٨٠ م^٢.

مع الاشارة الى ان الجزء الاكبر من الشقق هو للوحدات ذات المساحات بين ١٣٥ و ١٧٥ م^٢ وذلك بناء لدراسة اعدناها لتلبية حاجات السوق.

لماذا اطلقتم على المشروع اسم «زفير»؟

اخترنا هذا الاسم لانه يعني في اللغة العربية النسيم العليل الذي يهب من الغرب. ووجدنا انه مناسب للمشروع الذي سنحرص على الحد من تلوث الهواء فيه من خلال اقامة الحدائق وكل ما يلزم من تجهيزات لكي ينعم السكان بنسمات الهواء.

هل اخذتم في مشروعكم بالاعتبار المعايير المقاومة للزلازل؟

بالطبع، قبل قيام اي مشروع يجب ان تجري دراسة تشمل التربة والهندسة المقاومة للزلازل وزحل التربة وغيرها، وهذا ما قمنا به ونعمل على اساسه.

استهداف المقيمين والمغتربين

كم تبلغ تكلفة المشروع، وهل بدأت بتففيده؟

تصل هذه التكلفة الى حدود ١٠ ملايين دولار وقد بدأنا العمل عليه مؤخرا بداية شهر حزيران الماضي ووصلنا في عملية البناء الى الطابق الثالث في المبنى الاول. ومن المتوقع ان نبدأ بالتسليم خلال ١٤ الى ١٦ شهرا.

من هم الاكثر اقبالا على الشراء في المشروع؟

لاحظنا اقبالا كبيرا على المشروع، خصوصا من قبل اللبنانيين، وتحديدًا ابناء مدينة زحلة.

واشير هنا الى اننا نركز كثيرا على السياسة التسويقية والترويجية للمشروع والتي نستهدف من خلالها اكبر شريحة من اللبنانيين المقيمين والمغتربين خصوصا وان للمشروع مواصفات مميزة ذات معايير عالمية.

هل تفكرون بتطوير مشاريع اخرى؟

طورنا مشروع زفير بأسلوب محترف ان نطمح ان نطلق منه لتطوير مشاريع اخرى عديدة. ونحن اليوم في صدد البحث عن مساحات، حيث سنطور مشاريع شبيهة بمشروع زفير الراءد.

هل لنا بلمحة عن اسعار الشقق في المشروع؟

تراوح هذه الاسعار بين ١١٠٠ و ١٤٠٠ دولار للمتر المربع الواحد.

معمل للألياف الضوئية

هل لمستم اهتمام الزبائن بالانظمة الخضراء؟

تعمل شركة CORPOTRADE اليوم على تنفيذ معمل في السعودية لانتاج الالياف الضوئية PHOTOVOLTAICS هو الاكبر من نوعه على مستوى الشرق الاوسط وشمال افريقيا، وسيخصص في انتاج عناصر توفير وانتاج الطاقة، وهذا الجمع بين الوظائف مهم جدا واساسي في انظمة الابنية الخضراء.

ولكن ما نظوره في زحلة جزء من هذا النظام بحيث نستفيد من الطاقة الشمسية لتسخين المياه فقط فيما تزويد المشروع بنظام الـ PHOTOVOLTAIC تكلفته عالية ولا تتناسب مع اسعار الشقق خصوصا في منطقة متوسطة مثل زحلة.

في رأيكم ما سبب النهوض العقاري الاخير في لبنان في وقت يشهد العالم كله ازمتا عقارية؟

في قبرص يبلغ سعر المتر المربع ٢٥٠٠ يورو وكحد ادنى لشقة بمواصفات متدنية مقارنة مع الشقق في لبنان. وفي سوريا، أسعار العقارات تفوق بضعف او ثلاثة اضعاف الاسعار في لبنان.

اما في لبنان، فكانت اسعاره في السابق معتدلة بل تميل الى دون المستوى بسبب عدم توافر شارين او تسهيلات تمويلية، لكن وجود حجم سيولة كبير في المصارف اللبنانية، وتشجيع حاكم مصرف لبنان لاستثمارها اديا الى نهضة عقارية على عكس قطاع العقارات في العالم، فبات بإمكان الشباب اللبنانيين شراء المنازل وتقسيمها.

السكن صيفا شتاء

الى اي مدى يلعب موقع المشروع في مدينة زحلة دورا في الترويج له؟

من اهم مميزات المشروع انه يقع في مدينة زحلة، وهو مناسب للسكن صيفا وشتاء ويبعد بضع دقائق عن كسارا (KSARA) والبردوني وحوالي ١٥ دقيقة عن منطقة ضهور الشوير المتتية، ولو تم تنفيذ النفق الذي كان مقررا ان يصل بيروت بزحلة لكان استلزام الامر ١٣ دقيقة فقط وكان لينعش زحلة اكثر فأكثر. ■

تدشين منشأة الخدمات اللوجستية لـ «قابكو» QAPCO في طرابلس عبد الله العطية: ندأب على التعاون والتكامل اقليمياً للارتقاء بصناعتنا



الوزير غازي العريضي والوزير القطري عبدالله العطية يقطعان الشريط



د. محمد الملا يلقي كلمة



الوزير العريضي يلقي كلمة



من اليمين: الوزير غازي العريضي، الوزير القطري عبدالله العطية،
نادر الغزال وجورج فضل الله



من اليسار: جورج جلا، كريم نصرالله، ريمون متي وجون بارت



من اليسار: احمد تامر، د. محمد الملا، نعمة افرام وخضر شعراي

المعبر ان نسمع ان الشركة تتواصل مع ما يقارب ٨٥ دولة. والمعبر والمهم ان نرى ان الشركة اختارت لبنان واختارت مرفأ طرابلس ليكون لها هذا الموقع الذي من خلاله يتم التصدير الى دول اخرى». ولفت الى ان الجدية والمصداقية في التعاطي جعللا معدل النمو في مرفأ طرابلس مضاعفا في الاشهر الاخيرة. وتابع «مرفأ طرابلس ستنتهي عملية توسعته خلال اشهر ويقوم بكل التزاماته وهو مرفأ حيوي سيكون صلة الوصل بين لبنان وكل العالم العربي عندما ننجز مشروع سكة الحديد».

من جهته قال **العطية** «ان دولة قطر تفخر بالعلاقات الاقتصادية والسياسية المتميزة التي تربطنا بالجمهورية اللبنانية حكومة وشعبا ومؤسسات، والتي كانت وراء قرارنا بافتتاح المكتب التمثيلي للشركة عام ٢٠٠٦. وتقام هذه المنشأة لتخدم السوق اللبنانية. نحن ندرك اهمية هذه السوق ونتابع بتقدير كبير النقلة النوعية التي يمر بها الاقتصاد اللبناني في

دشن نائب رئيس مجلس الوزراء، وزير الطاقة والصناعة القطري ورئيس مجلس ادارة شركة قطر للبترولوكيموايات (قابكو) **عبدالله بن حمد العطية** ووزير الاشغال العامة والنقل **غازي العريضي** منشأة الخدمات اللوجستية لشركة «قابكو» في لبنان في المنطقة الحرة في مرفأ طرابلس. وذلك بحضور عدد من النواب وشخصيات المنطقة وفاعليات اقتصادية طرابلسية.

والمناسبة، القى مدير عام شركة قابكو **محمد يوسف الملا** كلمة قال فيها: «ندرك على وجه الخصوص اهمية وجود منشأة لتخزين المنتجات لنا في لبنان، وذلك يقينا منا بأن السوق اللبناني هو احد اهم الاسواق الاستراتيجية في الشرق الاوسط». بدوره، أكد رئيس مجلس ادارة مرفأ طرابلس **جورج فضل الله** ان مجلس الادارة «يسعى الى تطوير المرفأ تحت مظلة رئيس الحكومة **سعد الحريري** ووزير الاشغال العامة والنقل **غازي العريضي**» شاكرًا دولة قطر على اهتماماتها. اما الوزير **العريضي** فقال: «نطلق مشروعنا لشركة قطرية عملاقة ومن



الوزيران العريضي والعطية محاطان بالمدعوين خلال حفل تدشين منشأة للخدمات اللوجستية



الوزير القطري يقدم درعين الى جورج فضل الله والوزير غازي العريضي



من اليمين: سعد المهدي، النائب خضر الخطيب، النائب قاسم عبد العزيز وتوفيق سلطان



من اليسار: محمد جاسم درويش، عبد الرحمن عبدالله، احمد تامر وعطالله المر



من اليسار: احسان اليافي، سمير مسقاوي، وسيم اديب ومحمد اديب



الوزير القطري عبدالله العطية يزبح الستار عن اللوحة

شتى المجالات المصرفية والخدماتية.

اضاف: «نشهد وبعبون ملؤها التقدير والاعجاب، النهضة الاقتصادية التي يشهدها لبنان رغم الصعاب والمحن التي حلت به، ليثبت للعالم بأنه ما اجتمعت ارادة شعب موحد على هدف نبيل، مع التزام راسخ وعزيمة صادقة، الا وكان النجاح حليفه».

وقال: ندرك التحديات المرتبطة بالمنطقة، من جراء التكتلات الاقتصادية المستحدثة او عبر التطبيق المرتقب لاتفاقية منظمة التجارة الدولية، فإننا ملزمون كافة بالدأب على التعاون والتكامل اقليميا للارتقاء بصناعتنا الى مستوى يضمن لنا المنافسة في مواجهة هذا الاجتياح الاقتصادي المرتقب».

بعد ذلك، قدم رئيس مجلس ادارة مرفأ طرابلس دروعا تقديرية للوزيرين العريضي والعطية الذي بدوره قدم ايضا درعين للعريضي وفضل الله.

د. محمد الملا (قابكو QAPCO - قطر):

السوق اللبناني أحد أهم الأسواق الاستراتيجية في الشرق الأوسط

احتفلت شركة قطر للبتروكيماويات (قابكو) مؤخراً بافتتاح منشأة الخدمات اللوجستية لتخزين ودعم منتجات الشركة في المنطقة الحرة بمرافأ مدينة طرابلس، وكان لهذه الخطوة مدلولات حيث حضرها كبار الشخصيات والمسؤولين في دولة قطر وفي مقدمهم نائب رئيس مجلس الوزراء وزير الطاقة والصناعة سعادة عبدالله بن حمد العطية.

«البيان الاقتصادية» التقت المدير العام لقابكو الدكتور محمد يوسف الملا واستطلعت منه عن المغزى من منشأة الخدمات اللوجستية في مرفأ طرابلس ودورها في خدمة السوق اللبناني والأسواق العالمية، فلفت إلى عدم تأثر الشركة بالأزمة المالية وتحقيقها أرباحاً غير متوقعة خلال السنوات الثلاث الأخيرة، وأبدى تفاؤله بالوضع في لبنان.



– لا شك في ان الجميع تأثر بالأزمة الاقتصادية العالمية التي اندلعت اواخر عام ٢٠٠٨. الا ان قطر تملك المادة الاولية التي تمكنها من انتاج البتروكيماويات والصناعات الاخرى التابعة، فكان تأثير الازمة علينا كقطاع صناعي محدودا بخلاف صناعات دول العالم الثاني، والدليل ان ارباحنا خلال السنوات الثلاث

الشبكة التسويقية لقابكو تمتد إلى أكثر من ٤٥٠٠ عميل في أكثر من ٨٥ دولة في العالم

الاخيرة فاقت التوقعات.

اضف الى ان الربعين الاولين من العام ٢٠١٠ كانا الافضل في تاريخ الشركة لجهة الاسعار وحجم المبيعات.

٢٨ مكتبا حول العالم

■ **الاتخوفون من عودة الحرب او عدم الاستقرار الى لبنان؟**

– اوضاع لبنان جيدة ولطالما نهض وعاد ينعم بالاستقرار بعد أي أزمة يمر بها.

■ **كم يبلغ عدد مكاتب الشركة المنتشرة اليوم حول العالم؟**

– الشبكة التسويقية لقابكو تمتد إلى أكثر من ٤٥٠٠ عميل في أكثر من ٨٥ دولة في العالم. وتضم هذه الشبكة حاليا ٢٨ مكتبا تمثيلا في مختلف دول العالم. وتقع هذه المكاتب في كل من الصين والهند وباكستان وتايوان وبنغلادش وتايلند وماليزيا واستراليا واندونيسيا وسريلانكا وسنغافورة والفلبين وتركيا، وفي بعض الدول العربية ومنها لبنان وسوريا ومصر والأردن والإمارات العربية المتحدة والمغرب. وفي إطار سعيها الاستراتيجي لتصبح إحدى أكبر الشركات الموردة للبتروكيماويات في الأسواق المحلية ذات الأهمية الإستراتيجية، فإن قابكو قد افتتحت خمس منشآت لوجستية إقليمية في سورية ومصر، وواحدة في كل من غوانغ زو وشانغهاي وغنغادو في الصين. كما تسعى لافتتاح مكاتب ومنشآت لوجستية ومخازن إقليمية في أسواق أخرى مستقبلا. ■

نافذة على الأسواق الأوروبية

■ **بمناسبة تدشين شركة قطر للبتروكيماويات «قابكو» منشأة الخدمات اللوجستية في طرابلس، هل لنا بتوضيح عن أسباب اختياركم لبنان في هذا السياق وتحديدا مرفأ طرابلس؟**

– نحن متواجدون في لبنان منذ انطلق شركة قطر للبتروكيماويات بالإنتاج عام ١٩٨١، حيث افتتح مجلس إدارة الشركة مكتبا تمثيلا له في لبنان عام ٢٠٠٦.

بعدها طرأت فكرة إيجاد منشأة خدمات لوجستية في مرفأ قريب من المنطقة يسمح لنا بدخول أسواق جديدة مثل العراق وإعادة التصدير الى تركيا ومنها نحو الأسواق الأوروبية. وبعد دراسة المنطقة، وجدنا أن مرفأ طرابلس جيد وفي المطلوب ويتميز بطاقات استيعابية جيدة لسفن الشحن ومساحات التخزين، واننا ندرك على وجه الخصوص اهمية وجود منشأة لتخزين المنتجات لنا في لبنان، وذلك يقينا منا بأن السوق اللبناني هو أحد أهم الأسواق الاستراتيجية في الشرق الاوسط.

تسويق منتجات الشركات القطرية

■ **كيف تقوّمون اعمالكم في مكاتب الأسواق العربية؟**

– تعتبر قطر للبتروكيماويات «قابكو» من الشركات القطرية الرائدة في قطر التي لديها مكاتب تمثيلية في سوريا، ومصر، والإمارات، واليمن، والأردن، والمغرب والتي تسوق من خلالها سلة المنتجات البتروكيماوية التي تنتجها الشركات في قطر، منها «كيو كيم» و«كاتوفين» و«كيو في سي». وفي النهاية فشركة قطر للبتروكيماويات مملوكة من قبل شركة قطر للبترول، وهذه الأخيرة تعمل تحت لوائها كل الشركات البتروكيماوية في دولة قطر.

أرباح فاقت التوقعات

■ **الى اي مدى انعكست الازمة المالية العالمية سلبا على اعمالكم؟**



عمر غرز الدين (أمانة - AMANA) :

استراتيجيتنا التعاون مع كبار المطورين

تمضي شركة أمانة للمقاولات AMANA التابعة لمجموعة أمانة اللبنانية في توسعها وانتشارها داخل دولة الإمارات وبعض دول الخليج وآسيا وأفريقيا، ومن أبرز مشاريعها الخضراء موقف للسيارات داخل مدينة مصدر في أبوظبي.
المدير الأول لتطوير الأعمال في الشركة عمر غرز الدين كشف عن استراتيجية الشركة للتعاون مع المطورين الكبار، والتركيز على إنجاز مشاريع في منطقة الطويلة الواقعة بين إمارتي دبي وأبوظبي.

الصديقة للبيئة، فضلاً عن أنظمة التخصّص من النفايات أو تدويرها.

مشاريع مصفّة

■ كيف تقوّمون مشاريعكم؟

– مشاريعنا جميعها مصفّفة وبارزة، ومهندسو الشركة رواد في مجالهم، الأمر الذي يتيح أمامنا فرصاً أكبر لتسويق الشركة كمتقاول مهم لدى العملاء المهتمين بتطوير المشاريع الخضراء.

مشروع أخضر واحد

■ هل دخلتم في مشاريع خضراء أخرى الى جانب مشروع مصدر؟

– بدأت الشركة أعمالها في تنفيذ المشاريع الصناعية إلا انها سرعان ما سعت الى التوسّع في

■ هل لنا بلمحة عن الشركة؟

– شركة أمانة للمقاولات هي جزء من مجموعة أمانة التي أسسها لبنانيون في أبوظبي عام ١٩٩٣ وتوسّعت في ما بعد نحو دبي ورأس الخيمة والشارقة، ومن ثم نحو المملكة العربية السعودية، عمان، قطر، الكويت، وصولاً الى سريلانكا ومصر وغيرها، وتدرس إدارة الشركة حالياً التوسع نحو ليبيا والسودان والعراق. وأهم مشاريع الشركة حالياً يشيّد في مدينة مصدر وهو عبارة عن موقف للسيارات مؤلف من طبقات عدة يخدم الجامعة التي يجري تشييدها هناك، وينقسم العمل فيه الى مرحلتين وقد أنهينا المرحلة الأولى منهما.

والمشروع ينتمي الى نظام المباني الخضراء، لاعتمادنا فيه المواصفات والمعايير والمواد

مجالات العمل نحو المشاريع السكنية والتجارية والفندقية وغيرها، ونذكر على سبيل المثال مشروع شقق فندقية في أبوظبي مؤلف من ٥٠٠ غرفة ولكن لغاية اليوم لم ندخل سوى في مشروع أخضر واحد.

■ ما أبرز ما تركز عليه استراتيجية الشركة؟

– نركّز في استراتيجيتنا على اللاعبين الكبار في السوق، ونحاول التركيز على دخول منطقة الطويلة التي تقع بين إمارتي دبي وأبوظبي وتشهد قيام العديد من المشاريع، وقد تمكنا من الحصول على أعمال مهمة في مشروع أنال للألومنيوم هناك. ■

GRAS SAVOYE - WILLIS

- Chiffre d'Affaires 2 Milliards de Dollars
- 300 Bureaux dans 100 Pays
- 15350 Collaborateurs
- 3^{ème} Réseau Mondial

GRAS SAVOYE LIBAN SAL

51 rue Fernaini, Imm. Fernaini, Furn el Hayek, Achrafieh, Beyrouth, Liban | Tel.: (01) 333366 | Fax: (01) 218914
B.P.: 175707 Mar Mikhael - Beyrouth, Liban | e-mail: info@grassavoyeliban.com.lb

من يحمي تجار ادوية الاعشاب في لبنان؟

النائب عاطف مجدلاني: استمرار المخالفات ناتج عن فقدان هيبة الدولة

رئيس لجنة الصحة النيابية الدكتور عاطف مجدلاني الذي رد تعليق تنفيذ القانون الى القوة المادية التي يتمتع بها تجار ادوية الاعشاب العلاجية، وقلة وعي الناس، مقترحا حلا يكمن في تعميم التغطية الدوائية والضمان الصحي على جميع المواطنين.

من جهته نقيب الاطباء شرف ابو شرف وبعد شرحه لاطار المخاطر المداواة بالاعشاب، حمل الدولة مسؤولية اي ضرر يتعرض له المواطن، معتبرا تداول منتجات الاعشاب العلاجية دليلا قاطعا على عجز الدولة وضعف هيبتها في مواجهة تجار يتلون وراء اصحاب النفوذ.

رئيس المجلس الوطني للاعلام عبد الهادي محفوظ ذكر بقيام المجلس بدوره من خلال تقديمه توصيات لمعالجة القضية، مطالبا وزارة الصحة بتحديد الفرق بين الاعشاب العلاجية والتجميلية، محذرا من عودة بعض المحطات التلفزيونية عن قرارها منع نشر اعلانات ادوية الاعشاب، ما لم يطبق القانون على المحطات غير الملزمة مطالبا بتحرك سريع للدولة كون المسألة ترتبط بصحة المواطن وسلامته.

سحب الترخيص الذي كان منح للتجار من اجل انشاء واستثمار مصانع لانتاج العلاجات العشبية الا انها ولغاية اليوم لم تتسلمه، وبالتالي لا يمكنها جزم او تأكيد سحب الترخيص، لكن في حال صدر القرار حقا، ولا يزال اي من المصانع يعمل، فهذا يندرج بمشكلة كبيرة ستلقى بتبعاتها الجسم على اجهزة الدولة.

وعلى المستوى العربي، اشار مجدلاني الى انه دعا وزراء الصحة العرب خلال اجتماعهم منذ ثلاثة اشهر في لبنان، لوضع جدول اعمال يتناول في شكل اساسي الادوية المزورة، الى ادراج قضية اعلانات الاعشاب الطبية ذات الصفة العلاجية ضمن الجدول المذكور، كون الاخيرة توازي خطورتها الادوية المزورة لا بل تفوق خطورة، ان يروج لها اعلانيا وعلى مرأى من الجميع.

وحول قوة تجار الاعشاب وقدرتهم على مواجهة الدولة، يقول مجدلاني انها ناتجة بالدرجة الاولى عن قوتهم المادية المجهولة المصدر، وثانيا عن قلة وعي الناس وتخوفهم من الدواء ذي التركيبة الكيميائية وتقتهم بالتالي بالاعشاب ظنا منهم انها طبيعية وبالتالي لا ضرر فيها، علما ان معظم هذه الاعشاب تحولت تصنيغيا الى حبوب ذات صفة علاجية وبالتالي اصبحت دواء انما من دون رقابة، حتى وصل الامر بتجار الاعشاب الى الترويج للعلاجات الامراض المزمنة مثل السكري وغيره، زارعين أملا زائفا في نفوس المواطنين. ■

نقيب الاطباء د. شرف ابو شرف:

تداول ادوية الاعشاب دليل قاطع على عجز الدولة في مواجهة

تجار يتلون وراء اصحاب النفوذ

نقيب الاطباء الدكتور شرف ابو شرف اوضح «منحت وزارة الصحة في قرار لها رخصا لانشاء مصانع لادوية الاعشاب سنة ٢٠٠٤، الا انها بعد اكتشافها للكثير من الشوائب والاضرار، عادت ومنعت اعلانات الاعشاب الطبية واصدرت قرارا بملاقحة ناشريها. وللأسف لغاية اليوم لم يطبق هذا القرار، برغم اهميته ومسئولته العامة، حيث سجلت نقابة الاطباء العديد من حالات دخول مرضى اقسام الطوارئ جراء تناولهم لعقاقير من الاعشاب.

ونكر النقيب ابو شرف بمشاركة النقابة في اجتماعات اللجنة الصحية البرلمانية ومع وزير الاعلام اضافة الى وزير الصحة وعدد من مسؤولي الامن العام بهدف ايجاد آلية لتطبيق القانون، وفي هذا الاطار تم توجيه طلب الى مديرية الامن العام من اجل ايقاف المخالفات. وبدورها حولت المديرية الطلب الى مسؤولين ومن ثم الى النيابة العامة حيث توقفت هناك، سائلا عن حقيقة الاسباب الكامنة وراء تجميد الدعوى في النيابة العامة، لافتا الى ان هذا الموضوع ما هو الا اشارة الى وجود فاعليات لها وزنها متضررة من تنفيذ القانون.

واشار د. ابو شرف الى ان الميزانيات الاعلانية لتجار الاعشاب ضخمة جدا وهذا

بتاريخ ٦ آذار ٢٠١٠ اصدر المجلس النيابي قانونا حمل الرقم ٩٠ يقضي بموجبه تعديل المادة ٣٧ من قانون مزاولة مهنة الصيدلة في لبنان بحيث يحظر التعديل الجديد الاعلام والاعلان التجاري عن الاعشاب الطبية وغيرها من المستحضرات التي لها صفة علاجية، كما حصر بالصيدالة وحدهم كل تحضير او عملية يراد بها تغيير خصائص النباتات الطبية او استخلاص منتجات منها وبيع المنتجات الناشئة عن التحضيرات او العمليات المشار اليها سواء اكان بالبيع بالجملة او بالفرق.

صدر القانون نتيجة ما شهدته لبنان من اعلانات تجارية تدعو الى التداوي بالاعشاب، ممن يدعون الخبرة والباع الطويل في هذا المجال، وزاد من الطين بلة ان هؤلاء راوحوا يشخصون الامراض، ويصفون لكل حالة علاجا اقل ما يقال فيه انه غير خاضع لدراسات واختبارات بناء على قاعدة التعاضد والتمانع، او حتى معرفة الاعراض الجانبية للخلطة العشبية او تفاعلها مع الدواء الكيميائي.

«البيان الاقتصادية» طرقت باب المعنيين في القضية فاستوضحت

النائب عاطف مجدلاني (رئيس لجنة الصحة النيابية)

تعميم التغطية الدوائية والضمان الصحي

الحل الانسب لحماية المجتمع من علاجات الاعشاب

رئيس لجنة الصحة النيابية الدكتور عاطف مجدلاني لفت الى ان قانون منع تسويق الاعشاب الطبية ومنتجاتها ذات الصفة العلاجية صدر في آذار من العام الحالي الا انه لغاية حزيران لم يطبق واقعا، فدعت اللجنة الى اجتماعات محددة ومسؤوليات وزارة الصحة التي بادرت الى الغاء التراخيص المعطاة الى التجار، ووزارة الاعلام التي ايضا تجاوزت عبر توصيات المجلس الوطني للاعلام، الى الامن العام الذي تحرك



ورصد المخالفات وحولها الى اجهزة وزارة الداخلية لاتخاذ الاجراءات اللازمة.

هذا وقد سعيت شخصيا لدى وزير الداخلية لكي يرسل طلبا الى هيئة القضايا في وزارة العدل لملاحقة مخالف القانون.

وكتيجة لهذه التحركات، فقد تجاوزت محطات «المستقبل» و«تلفزيون لبنان» الى جانب قناتي «المنار» وال LBC اللتين تجاوزتا منذ البدء، ووقفت بث اعلانات الاعشاب الطبية فيما لم تلتزم المحطات التلفزيونية الاخرى.

يضيف مجدلاني: الملاحظ اليوم تراجع كثافة اعلانات الاعشاب الطبية، بحيث اتجه التجار نحو الترويج اكثر للاعشاب ذات المنافع التجميلية وليس العلاجية، وهذا امر لا يمكن ايقافه اذ يحتم تجميد اعلانات كل شركات مستحضرات التجميل، معتبرا ان هذا التراجع الاعلاني يعتبر خطوة كبيرة وايجابية، أملا في عدم العودة الى الترويج للاعشاب الطبية بعد هدوء الحملة ضد تجار هذا النوع من الاعشاب.

وفي سياق آخر دعا مجدلاني الاجهزة المختصة الى ملاحقة هؤلاء التجار وليس الاكتفاء بوقف اعلاناتهم فحسب، لان القانون يمنع المتاجرة بالادوية او الاعشاب ذات الصفة العلاجية في الاماكن غير المرخص لها، وفي هذا الاطار على مديرية حماية المستهلك لعب دورها.

وفي حال تضرر احد المستهلكين جراء تناوله احد علاجات الاعشاب بعد صدور القانون فإن المسؤولية تتحملها اجهزة الدولة ما لم يكن الضرر واقعا قبل صدوره وثمة دعاوى قضائية، حينها تطاول المحاسبة التاجر.

واوضح مجدلاني ان اللجنة النيابية كانت طلبت من وزارة الصحة تسليمها قرار

النقيب الدكتور شرف ابو شرف: قضية طب الاعشاب مرتبطة بمصالح مالية يغطيها اصحاب النفوذ

عبد الهادي محفوظ: على وزارة الصحة ان تحدد الفرق بين الاعشاب العلاجية والتجميلية



وفي مراسلة ثانية مع الوزير متري اقترح المجلس ان يكون هناك تدرج في العقوبات، تبدأ بوقف بث المؤسسة الاعلامية المخالفة مدة ساعتين يكون بذلك بمثابة انذار لها.

يضيف محفوظ، «مهمة المجلس الوطني للاعلام تنتهي عند هذه التوصيات، والكرة اليوم هي في ملعب السلطة التنفيذية».

وفي سياق آخر، لفت محفوظ الى ان المجلس طالب وزارة الصحة بتحديد الفرق بين الاعشاب العلاجية وتلك التجميلية، بحكم انه لا يمكن حظر اعلانات الاخيرة لان ذلك يؤدي الى وقف اعلانات شركات مستحضرات التجميل، والمجلس

ليس جهة طبية قادرة على التمييز بين ما يجيزه القانون وما لا يجيزه، وللأسف لم يلقَ بعد جواباً حول التمييز بين النوعين موضحاً ان التفريق بين الاعشاب العلاجية والاخرى التجميلية هدفه حماية وسائل الاعلام اذ لا يخفى على احد ما تعانيه الاجهزة من مشكلات في مجال التمويل، وان السوق الاعلاني في لبنان اليوم لم يعد يكفي مؤسسة اعلامية واحدة بحيث لا تتجاوز قيمة ما ينشر في المحطات التلفزيونية من اعلانات ٥٠ مليون دولار. واستغرب محفوظ الحملة على وسائل الاعلام في حين ان اللوحات الاعلانية والياقات التي تروج للاعشاب العلاجية تملأ الشوارع، وليس ثمة من يلاحق اصحابها. وخلص محفوظ الى القول «استمرار خرق القانون ناجم عن ضعف الدولة، في وقت يتطلب من الاخيرة التحرك وبسرعة لمعالجة المسألة كونها مرتبطة بصحة المواطن وسلامته».



د. شرف ابو شرف

نقيب الاطباء

واضح من حملاتهم الاعلانية ان على شاشات التلفزة او من خلال اللوحات الاعلانية في الشوارع وبالتالي ثمة قوة مالية ضخمة تدعمهم والنقابة غير قادرة على مجاراتها في حال قررت المواجهة بحملات اعلانية مضادة.

وعن اضرار الاعشاب الطبية التي يتم الترويج لها في لبنان، يقول د. ابو شرف: هذه الاعشاب او لا غير خاضعة للرقابة وبالتالي لا يمكن التأكد من محتواها، وثانياً يتم وصف هذه الاعشاب كبديل للدواء وهذا امر خطير لانتفاء دراسات تثبت الفوائد الحقيقية للاعشاب او حتى اعراضها على المريض الذي يتناولها.

اما في حال تم تناول الاعشاب الى جانب الدواء فثمة اضرار قد تحصل لا يعرف انعكاساتها على صحة المريض، لافتاً الى ان طب الاعشاب موجود في الدول المتطورة، انما في ظل رقابة مشددة وفي مجالات محددة فقط، وليس بطريقة عشوائية ومخالفة للقانون كما يحصل في لبنان.

وعرض د. ابو شرف لبعض المخالفات الخطرة التي يقوم بها تجار الاعشاب ومنها انتحالهم صفة طبيب وقيامهم بتشخيص حالات المرضى ومعالجتهم من دون حسيب او رقيب، لافتاً الى ان نقابتي الاطباء والصيادلة وفي ضوء تعديل في قانون الصيدلة بتاريخ ٢٠١٠/٣/١١ تقدمتا بطلب توسع في التحقيق مرفق معه قرص مدمج يحتوي على عينات من الاعمال الدعائية المروجة للادوية بالاعشاب بشكل يخالف القانون، ومن قبل اشخاص ليسوا اطباء عبر وسائل الاعلام المرئية، طالبتين اتخاذ القرار القضائي بحظر الحلقات الاعلانية المتلفزة والتي تشكل خرقاً للقانون، معتبراً تداول منتجات الاعشاب العلاجية دليلاً قاطعاً على عجز الدولة وضعف هيبتها في مواجهة تجار يتلطفون وراء اصحاب النفوذ.

وخلص د. ابو شرف للقول: «قضية طب الاعشاب شائكة ومعقدة لا ترباطها بمصالح مالية يغطيها اصحاب النفوذ والتأثير، ما يكفي لجعلها بمنأى عن اي محاسبة، خصوصاً في حال بقيت المعالجات في اطارها ومستواها الحاليين»، خاتماً «الدولة العاجزة عن تطبيق القانون ليست بدولة».

عبد الهادي محفوظ (المجلس الوطني للاعلام):

اصدرنا توصياتنا والكرة في ملعب السلطة التنفيذية

رئيس المجلس الوطني للاعلام، عبد الهادي محفوظ لفت الى انه في آذار الماضي جرى تعديل للمادة ٢٧ من قانون مزاوله مهنة الصيدلة التي باتت تنص على ما يلي: «ان تصنيع واستيراد وتخزين وتسويق وصرف الاعشاب الطبية والمنتجات الناشئة عنها، التي لها صفة علاجية، سواء بمفردها او مخلوطة او التي يمكن ان تحتوي على مواد مضرّة او سامة، مختصة بالصيادلة وتخضع للتسجيل من قبل اللجنة الفنية في وزارة الصحة العامة».

ولحظ التعديل ايضاً «كل تحضير او عملية يراد بها تغيير خصائص النباتات الطبية او استخلاص منتجات منها»، وكذلك «بيع المنتجات الناشئة عن التحضيرات او العمليات المشار اليها سواء اكان للبيع بالجملة ام بالمفرق».

وجاء في التعديل: «يحظر الاعلام والاعلان التجاري عن الاعشاب الطبية وغيرها من المستحضرات التي لها صفة علاجية».

ورأى محفوظ «ان هذا النص القانوني غامض ولا يتناول العقوبات التي يفترض ان تترتب على حظر الاعلام والاعلان التجاري عن الاعشاب الطبية، في وقت يجب ان تترافق المادة مع مراسيم تطبيقية».

واوضح «طلب من المجلس الوطني للاعلام تطبيق مفاعل هذه المادة فكان الجواب عبر مراسلة اولى مع وزير الاعلام د. طارق متري افضت الى امكانية تطبيق المادة ٢٥ من قانون المرثي والمسموم والتي تتناول مخالفات المؤسسات الاعلامية بشكل عام، والتي تصل الى قرار باقفال المؤسسة الاعلامية لمدة ثلاثة ايام، ولكن المجلس اعتبر عقوبة الاقفال قاسية مطالباً بتطبيق عقوبة الغرامة المالية».

LOG ON TO...

Culture
Fashion
7th Art
Sports
Economics
Travel

biladouna.com

...YOUR ROOTS BACK HOME

bladouna is the first lebanese website that covers the local, Regional and international events in many categories.

Log on to biladouna.com and stay in touch with the world.

info@biladouna.com www.biladouna.com +961 3 050362

ننشر في ما يلي أسماء عدد من الشركات التي تأسست مؤخرا وذلك وفقا للمستندات التي قدمتها الى السجل التجاري:

الشركة	نوعها	رأس مالها	موضوعها	المسؤول عنها
في بيروت				
سيدر بيك	هولندنج	٥ ملايين دولار	استثمار / تجارة	الان هاروتون باليان
ونداند ويفرن	ش.م.ل.	٥٠٠ مليون ل.ل.	تجارة / سياحة	ماري روز نعيم زعني
غرين فيوتشر ليبانون	هولندنج	٣٠٠ الف دولار	-	برنار جورج امون
R 2 C	ش.م.ل.	٣٠٠ مليون ل.ل.	مأكولات / مطاعم	عدنان فرحان عقيلي
تي ان سي	أوف شور	١٥٠ مليون ل.ل.	-	علي محمد اسماعيل
١٥٧ الزلقا	ش.م.ل.	٤٥ مليون ل.ل.	عقارات	شاهي ختشاروريان
برسو كارد بلوس	أوف شور	٣٦ مليون ل.ل.	بطاقات	خليل الياس مبارك
سي ان سي اكسبورت	أوف شور	٢٠ الف دولار	تجارة	شادي محمد قدورة
بي ان اتش	أوف شور	٢٠ الف دولار	استشارات	دانيا عبد الغني غلاييني
ليفنت بيرت	أوف شور	٢٠ الف دولار	-	احمد محمد تهلك
ديجيتال اي بولز	أوف شور	٢٠ الف دولار	-	جوزف جرجس كيرون
يوناتيد بنيفيت	أوف شور	٢٠ الف دولار	-	طارق علي قرناوط
فاتيمار دفلو يمنت	أوف شور	٢٠ الف دولار	-	ناثل محمود الفراجي
مانيفود انترناشونال	أوف شور	٢٠ الف دولار	مأكولات	عماد عادل ابي شاكز
الفا ريتورن	هولندنج	٢٠ الف دولار	-	مريم خوير خيرالله
كاي كونستراكتشن	هولندنج	٢٠ الف دولار	امعار	عصام انيس خلف
غروب انفس	هولندنج	٢٠ الف دولار	استثمار	زينه انطون نعمة
البيت	هولندنج	٢٠ الف دولار	-	طوني ادمون افرام
انترناشونال بزنس فرتريتي	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	نادر حسن قاسم
كي بي ام جي مانجمنت	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	خدمات / تدقيق	طارق عبد الرحمن صدهان
سوردينتل	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	ايلي سبيع صليبا
سمارت كونستراكتشن	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	امعار / هندسة	فهد عبد الرحمن صوفان
انجينيرينغ اند ماركتنج	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة	رؤوف جبرائيل توما
جي بلدينغ	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	امعار	نادر عفيف نقيب
MEAC	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	بشاره ميشال ديب
ادارة وخدمات ثمار البحر	هولندنج	٣٠ مليون ل.ل.	مطاعم	محمد علي خشب
اميركان ليبانيز جنرال هوسبيتال	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مستشفى	فادي يوسف داغر
غارما	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات / سياحة	ايلي حنا واكيم
سي اس ريل استيتي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	امعار	ميشال جورج شبلي
فيننت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / مقاولات	جورج جوزف متى
٣٠٠٤ عرمون العقارية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	هاني محمد سلام
ايزي فيكس	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / مواد بناء	بهاء جردى فرغل
ملوكة انفسمنت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	استثمارات / سياحة	فرح محمد بكسماتي
جواهر نور	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	محوريات	نور عصام فارس
فاندوم العقارية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	الياس ابراهيم جرجس
اوربون ٥ مانجمنت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مأكولات / مطاعم	علي يوسف عساف
غراند فود	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مطاعم / سياحة	علي محمد دكروب
رو. ما العقارية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	نبيل جريس غازار
العامه للتطوير العقاري	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	حسين علي سعد
ار ام اس اوتدور	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	اعلانات / تجارة	حبيب مصطفى وهبه
هولان العقارية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	الياس خليل خوري
الاستشاريون للرأس مال	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	استشارات	منير سيف الدين كرم
و س سي اس بي اس	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / صناعة	غادة اميل خوري
سراب للتكنولوجيا	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تكنولوجيا	رياض علي حسيني
جينيت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / مطاعم	ماجدة جهشان ابي اللمع
المدور ١٠٥٩	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	شارل يوسف حاج
في بعبدا				
ساندوس	ش.م.ل.	٢,٤٢ مليار ل.ل.	تجارة/ عقارات	عدنان محمد دندن
مجموعة شكور	ش.م.ل.	١٠٠ مليون ل.ل.	هندسة / امعار	زيد غسان شكور
اي اند اي ديفلومنت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	امعار	نظام اسد اشقر
فرتكس	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	نادرة الياس قلفلي
بعبدا ٥٦٢٣٢٠	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	سياحة / عقارات	عصام انيس خلف
فيسو فيو	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مطاعم / سياحة	سعد جورج قازان
بروجكت ١٠٤	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	روك انطون مهنا
بيلبوس سرفيسز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات/ تجارة	فيفيان نوال جمال
لب ليفنت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات / تجارة	شادي جورج معوض
برايم ترايدرز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	اندره جورج اتناسيادس
A.M.A.P.	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	اعلانات / عقارات	سامي نعيم بيطار
مولتي بلاستيك	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	بلاستيك	علي عبد الحميد برغل
اي ام شريف	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مأكولات / تجارة	ميراي شكور حايك
بي فور بيلدرز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات	جواد اميل معوض
دامور ٨٠٩	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	سليم ايلي عسيلي
رائد ابي اللمع للهندسة	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة	رائد سمير ابي اللمع
واي للهندسة	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	نقولا ميشال يزبك
MEAE	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة / امعار	وليد جوزف ناصيف
ترايد لاين	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	هيثم عبدالله نعمة
سابكو	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	نفظ	ميشال فؤاد صعب
اكوا سايف	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / تكنولوجيا	حبيب اديب جميل
عجمه	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / هندسة	شريف عباس وهبه
النور للتجارة والسياحة	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	سياحة / تجارة	حسين علي موسي

NASCO



سابا نادر

اسس السادة سابا اوجين نادر واوجين سابا نادر وجود سيمون بولس شركة هولندنج برأس مال ٣٠ مليون ل.ل. باسم ناسكو وموضوعها خدمات التأمين.

اسندت رئاسة الشركة الى السيد سابا نادر.

GARMA

اسس السادة ايلي حنا واكيم ونبيل الياس عون ورولان الياس الهراوي وانطوني كلود بلدي وكمال انطون ابي غصن شركة مساهمة لبنانية برأس مال ٣٠ مليون ل.ل. باسم غارما وموضوعها المقاولات والسياحة والتجارة.

اسندت رئاسة الشركة الى ايلي واكيم.

CEO EVENTS

اسس السادة كارن نجيب بيطار وكارول نجيب بيطار والياس افرام ابو شديد شركة محدودة المسؤولية باسم سي اي او ايفنتس برأس مال ٥ ملايين ل.ل. وموضوعها التجارة والتسويق وتنظيم الحفلات والمؤتمرات.

اسندت ادارة الشركة الى الأئسة كارن بيطار.

CAPITAL ADVICERS

اسس السادة منير سيف الدين كرم وقرينته برناديت غارجيولو ونجله سيف ميشال وكريمته جوماننا خوري شركة مساهمة لبنانية برأس مال ٣٠ مليون ل.ل. باسم الاستشاريون للرأس مال وموضوعها الاستشارات والتدقيق.

اسندت رئاسة الشركة الى منير كرم.

ALPHA RETURN

اسست السيدة مريم خوير قرينة نبيل خيرالله واولادهما جاد وهادي وزينة شركة هولندنج باسم الفا ريترن برأس مال ٢٠ الف دولار اميركي.

اسندت رئاسة الشركة الى السيدة مريم خيرالله.

«تحرير» اراضي الدولة والاقواف الدينية يقرب المعادلات الراهنة ويحل ازمة السكن



مسعد فارس

رئيس الجمعية اللبنانية للشؤون العقارية

ما يتحدث به كل مواطن يبحث عن مسكن له او لافراد عائلته، وكل ما يقوله الخبراء الاقتصاديون همسا، قاله رئيس الجمعية اللبنانية للشؤون العقارية مسعد فارس للزميل هيثم العجم في النهار «لو تقوم الدولة بسن قوانين بغية التصرف في مشاعات الاراضي التي تعود الى الدولة او الى الاوقاف الدينية من كل الطوائف بغية تشجيع الاستثمار فيها بالتعاون مع القطاعين العام والخاص، من شأنه ان «يقرب» المعادلات الراهنة ويحل ازمة السكن التي يعانها الشباب اللبناني ويوسع الاماكن المأهولة بدل تركها بؤرا لا يستفاد منها...»
وطمأن فارس انه ليس ثمة مخاوف من «فجاعة» عقارية وان ما جرى كان بمثابة تصحيح للاسعار.

فاخوري يقترح ضريبة لدعم الجيش اللبناني

اقترح رئيس مجلس ادارة شركة الاعتماد المالي ايلي فاخوري فرض ضريبة مخصصة لدعم الجيش عدا وعتادا، واقترح ضريبة على فوائد الودائع التي تزيد قيمتها على مائة الف دولار او ضريبة على الارباح المحققة فعليا للشركات.

وقال فاخوري ان الدولة فرضت في العام ١٩٥٦ ضريبة على التعمير نتيجة لوقوع الزلزال المدمر، هذه الضريبة لا زالت متواصلة فلماذا لا نحولها لدعم الجيش.



ايلي فاخوري

الاعتماد المالي

وهذا ما اقترح فاخوري:

- ١- ضريبة على تجارة العقارات المبنية وغير المبنية (الدوائر العقارية).
- ٢- ضريبة على الارث.
- ٣- ضريبة على الارباح المحققة فعليا للشركات في كل القطاعات الصناعية والسياحية والمصرفية... الخ.
- ٤- ضريبة على الودائع التي تزيد على مئة الف دولار اميركي.

تاجر يشتري السيارات بالدين ويبيعها نقدا

ولما جمع ١٢ مليون دولار اختفى من الوجود

لم تنته بعد كامل التحقيقات القضائية مع صلاح عز الدين الذي استولى على مئات ألوف الدولارات من المواطنين الجنوبيين ليستثمرها في مشاريع «وهمية» مقابل فوائد «خيالية» ٢٥ و ٣٠ في المئة، ولما فاق ما جمعه عدة ملايين غاب عن السمع ثم ادعى خسارتها في عملياته التجارية. لم تنته التحقيقات ولم يستعد اي دائن ولو جزءا يسيرا من دينه بانتظار امتلاء سلة وكلاء التفليسة بمحصول تسييل بعض عقارات «رجل الاعمال» صلاح عز الدين. في هذا الوقت تعرض تجار السيارات في صور لعملية احتيال على يد كبير التجار ويدعى ق.غ. حيث كان يشتري السيارات بالجملة مقابل شيكات مؤجلة الدفع ويبيعها لصغار التجار اصحاب معارض السيارات نقدا.. ولما بلغ ما جمعه نحو ١٢ مليون دولار (الاخبار) اختفى من الوجود.
خمس او ستة من اصحاب معارض السيارات وقعوا في مشكلة نقل ملكية السيارات المشتراة من بطل الاحتيال الى من باعواها لهم.
اما حاملو الشيكات المؤجلة الدفع فإنهم يتبادلون التعازي بفقدان رساميلهم!

اعذار سوليدير لا تقنع الصاغة

النكول حدث بسبب ارتفاع الاسعار

الاعذار التي قدمها مندوب سوليدير في المؤتمر الصحفي الذي عقده مالكو محال الصاغة في الوسط التجاري، كانت هزيلة جدا لم يقبضها ممثلو الصحافة اللبنانية الذين كانوا يحضرون المؤتمر. وكانت الحجة السخيفة والضعيفة جدا لسوليدير ان بعض التجار الذين اشتروا المحال كانوا يشترطون قضايا تعجيزية مفضلين استعادة الدفعة الاولى في حال لم يستجب الى طلبهم، فهل يمثل هؤلاء البعض (اثنين او ثلاثة) عشرات التجار الآخرين؟

الصحافيون الذين حضروا المؤتمر الصحفي عرفوا منه ان سوليدير ارادت النكول بالاتفاقات بعد ان تصاعدت اسعار العقارات في سوليدير اربعة او خمسة اضعاف وبعد ان كثر الصاغة الاجانب الذين يريدون العمل انطلاقا من لبنان.

استشهد الصاغة بمدبر المبيعات في سوليدير ليؤكدوا شراءهم لمحالهم وفقا لشروط سوليدير مئة بالمئة، وكانت شهادة الرجل قد ادلى بها تحت قسم اليمين امام المحكمة وهي كانت كافية ليحكم لهم بحقوقهم وبتغريم سوليدير بتعويض عن تأخرها في تسليمهم لمحالهم ولنكولها عن البيع.

نعيم رزق نقيب تجار الذهب والمجوهرات دعا الرؤساء الثلاثة والنواب والهيئات الاقتصادية والنقابية لاعادة الحق لاصحابه.

وتحدث كل من **نسب الجميل** و**نبيل ناصر** باسم المغتربين آخذين على سوليدير تراجعها وتفضيلها بيع السوق الى تجار بلجيكيين.

لم تكف سوليدير بنفي كل ما صرح به اصحاب الحقوق بل هدت كل من يشهر بها بملاحقته امام القضاء!

لوحظ ان نوابا من ٨ آذار و ١٤ آذار كانوا متضامنين مع الصاغة بحضورهم المؤتمر الصحفي وتأكيدهم على حق هؤلاء في تسلم محالهم بأسرع ما يمكن. ويؤكد هؤلاء النواب ان العقد المعطى للصاغة عند شرائهم لمحالهم كدفعة اولى يعتبر الشهادة الاكثر صدقية بنكول سوليدير للاتفاق.

البيان الاقتصادية: اقترحنا مرارا ان نتخلى سوليدير عن ارباح سنة واحدة وتعطي لكل ذي حق حقه من اصحاب محال الصيغة، واقترحنا اليوم نوجهه الى رئيس سوليدير بالذات.

مستثمرو مرفق مغارة جعيتا يديرونه بدون تراخيص

انذرت وزارة السياحة شركة «ماباس ش.م.ل.» التي تدير مرفق مغارة جعيتا بضرورة ازالة كل المخالفات والتجاوزات المرتكبة من جانبها.. واعلمتها بأن حق الاستثمار الممنوح لها من جانب وزارة السياحة لا يعفيها من التقيد بكل الانظمة والقوانين وعليها الحصول على رخصة مسبقة تعطي وفقا للنصوص النافذة.. ويفيد اذار وزارة السياحة ان الشركة لم تستحصل لغاية تاريخه (شهر تموز ٢٠١٠) على اي رخص قانونية مسبقة من المراجع البلدية والدوائر الفنية المختصة، ما يجعل كل منشآت مرفق جعيتا وتجهيزاته التي جرى بناؤها وترميمها غير مرخصة وغير قانونية.. وتذكر وزارة السياحة ان الشركة قامت بالبناء على الاملاك العامة النهرية بما يخالف القانون ويجعلها في وضع المعندي على الملك العام..

وفي رد على وزارة السياحة من خلال دعوة الاعلاميين للقيام بجولة في المغارة قال المدير العام لشركة ماباس المستثمرة للمغارة **نبيل حداد** «عقد الاستثمار يوفر مداخل جيدة للدولة (٣٠٪ من المداخل الاجمالية) وسترفع لتصل الى ٤٠٪ من دون ان تتحمل وزارة السياحة اي اعباء مالية او مصاريف. واتهم حداد بلدية جعيتا بعرقلة العمل في عز الموسم السياحي.. مع العلم ان البلدية سعت دائما وتسعى لتحصيل حقوقها الكاملة من المستثمر.



النائب مخيبر: الفساد موجود في كل مؤسسات الدولة ودوائرها

لاحظ النائب غسان مخيبر في مداخلة له في برنامج تعزيز الرقابة المالية الذي اقامه «معهد وستمنستر للديمقراطية» بالتعاون مع معهد باسل فليحان بمشاركة مجموعة من موظفي مجلس النواب ان الفساد في لبنان موجود في كل مؤسسات الدولة ودوائرها ويعتبر ضرباً لمبدأي المساواة والسلطة العامة، بحيث اصبحت المصلحة العامة مجموعة من المصالح الخاصة.

واذ اشار الى ان الرشوة هي ابسط وجوه الفساد اعتبر ان الفساد الكبير هو الذي يكون على مستوى العقود والصفقات واستباحة الوزارات، مشدداً على ان مكافحة الفساد ضرورية ولكن الوقاية منه ضرورية ايضاً، ولفت الى ان احدى وسائل الوقاية هي تبسيط المعاملات مشيراً الى ان لبنان عضو في الاتفاق الدولي لمكافحة الفساد.

واذ ركز على ضرورة حماية الشهود ابرز اهمية الحق في الوصول الى المعلومات في مكافحة الفساد، معتبراً ان الشفافية هي العدو الاول للفساد. وقال رداً على سؤال ان مكافحة الفساد ثقافة يجب ان تبني مع الوقت ومن خلال وضع قوانين جديدة.

الوزير فادي عبود كلف فريثاس بتصنيف المؤسسات السياحية



اصدر وزير السياحة فادي عبود قراراً يكلف بموجبه BUREAU VERITAS LIBAN SAL الكشف على المؤسسات السياحية في لبنان وتصنيفها على ان تتقاضى اتعابها من الشركات التي يجري الكشف عليها وتقتطع لوزارة السياحة نسبة ١٠ بالمئة من تلك الاتعاب. وحدد القرار مدة العقد مع الوزارة بخمس سنوات.

١٣٤ الف شيك مرتجع حتى تموز (يوليو) ٢٠١٠

بلغ عدد الشيكات المرتجعة حتى نهاية تموز (يوليو) ٢٠١٠ حوالي ١٣٤ الفاً و٦٥٦ شيكاً، قيمتها ١٣٢٩ مليار ليرة لبنانية، في مقابل ١٢١ الفاً و٢٢٥ شيكاً مرتجعاً خلال الفترة ذاتها من العام ٢٠٠٩ قيمتها ٨٤٤ مليار ليرة.

شكل عدد الشيكات المرتجعة بالعملات الاجنبية حتى نهاية تموز ٢٠١٠ ما نسبته ٧٦,٩٥ في المئة من اجمالي عدد الشيكات المرتجعة. وقد بلغ ١٠٣ آلاف و١٦١ شيكاً، شكل عدد الشيكات المرتجعة بالليرة اللبنانية ما نسبته ٢٣,٠٥ في المئة من اجمالي عدد الشيكات المرتجعة، وذلك حتى نهاية تموز ٢٠١٠. وقد بلغ العدد حوالي ٣١ الفاً و٤٠ شيكاً بقيمة قدرها حوالي ١٥٣ مليار ليرة لبنانية، مقابل حوالي ٢٨ الفاً و٣١٨ شيكاً في نهاية تموز ٢٠٠٩ بلغت قيمتها ١٣٧ مليار ليرة لبنانية.

دعوة إلى مساهمي شركة

مصانع تكرير السكر اللبنانية المساهمة

لحضور الجمعية العمومية العادية السنوية

ينتشر مجلس إدارة شركة مصانع تكرير السكر اللبنانية المساهمة بدعوة حضرات المساهمين إلى حضور الجمعية العمومية العادية السنوية المقرر عقدها في مكاتب الشركة الكائنة في بناية سناركو - شارع بيكو - الطابق التاسع مكتب رقم ٩١١، وذلك في تمام الساعة العاشرة من صباح يوم الجمعة الواقع فيه ١٠/٩/٢٠١٠ للنظر في جدول الأعمال التالي:

- ١- الإستماع إلى تقارير مجلس الإدارة ومفوضي المراقبة عن أعمال وحسابات السنة المالية ٢٠٠٩.
- ٢- المصادقة على أعمال وحسابات الشركة للسنة المالية ٢٠٠٩ وبراء ذمة رئيس وأعضاء مجلس الإدارة عن أعمالهم في هذه السنة.
- ٣- منح أعضاء مجلس الإدارة والشركة التراخيص القانونية عملاً بأحكام المادتين ١٥٨ و ١٥٩ من قانون التجارة اللبناني.
- ٤- تعيين مفوض المراقبة الأساسي للسنة المالية ٢٠١٠ وتحديد أتعابه.
- ٥- أمور أخرى متفرقة.

فالرجاء من حضرات المساهمين في الشركة حضور هذه الجمعية شخصياً أو تفويض من يمثلهم فيها مصحوبين بالأسهم أو بما يثبت ملكيته لهذه الأسهم.

شركة مصانع تكرير السكر اللبنانية المساهمة

رئيس مجلس الإدارة - المدير العام

نزیه عبد الغني قاسم

على الصيدلي استبدال الدواء المرتفع السعر بالدواء الجنريك الموجود حالياً في الاسواق

مطلوب من الصيدلي ان يراعي ظروف المرضى فيستبدل الدواء ذات السعر المرتفع بدواء مماثل يكون سعره اقل بكثير.

على الصيدلي ان يستعمل حقه في استبدال الدواء المرتفع الثمن بالدواء «الجنريك» حتى لو كانت عمولته من هذا الاخير اقل بكثير من عمولة الدواء المرتفع السعر.

يقول بعض الصيادلة انه لا يحق لهم استبدال دواء بأخر، ونحن نعلمهم بلسان نقيب الصيادلة **زياد نصور** انه



زياد نصور
نقيب الصيادلة

بإمكانهم ان يستبدلوا الدواء الموجود في الوصفة الطبية بأخر مدرج ضمن الادوية الاساسية البديلة «الجنريك».

يقول النقيب ان ٣٧ في المئة من ادوية الجنريك باتت موجودة في الاسواق، فلماذا لا تصل النسبة الى اكثر من ذلك، وهل لمستوردي الادوية علاقة بهذا الامر؟

مدخو النراجيل يتلذذون ووزارة الصحة تدفع!



ظاهرة تدخين النرجيلة عمّت كل مطاعم ومقاهي لبنان ويتفنن مدخوها في استنشاق تبغها المعسل وأخراجه بكثافة من صدورهم (الصورة). كل المراجع الطبية تؤكد ان تدخين النرجيلة لا سيما التنبك المعسل يؤدي صدور المدخنين ويصيب رئاتهم بأشبع الامراض واطخر امراض السرطان. وزير الصحة د. محمد خليفة يؤكد ايضا ان الاعباء المالية على وزارة الصحة تزداد مع تزايد عدد المدخنين وخزينتها تكاد تفرغ من سيولتها.

من يحل مشكلة طياري الـ TMA؟ ومن هو المالك الاصيل لها

منذ ان بيعت شركة الخطوط الجوية عبر المتوسط TMA الى مجموعة مازن البساط والمشاكل تتفاقم بين الادارة الجديدة وطياري الشركة بمؤازرة نقابة الطيارين اللبنانيين.

وفي بيان لنقابة الطيارين صدرت مؤخرا اتهامات خطيرة لادارة الشركة الجديدة ودفاعا محققا عن حقوق الطيارين

المهدورة، ودعت النقابة الرسميين واصحاب الوصاية على هذا القطاع الى وضع حد لهذا الانفلات الحاصل في ادارة شركة الـ TMA. واتهمت الشركة بتحويلها الى مكتب خاص للشحن الجوي بعد ان كانت شركة وطنية كبرى. ويتهم موظفو الـ تي ام اي احد كبار السياسيين النافذين بامتلاك الشركة ولذلك لا يرد على طلباتهم المحقة.



مازن البساط

TMA

متحف سرسق ينتقل الى بيال BIEL

نشر في الصحافة المحلية اعلان باسم «المعرض الثلاثون لمتحف سرسق» يدعو الفنانين الراغبين في عرض لوحاتهم الى الاتصال بمجمع بيال BIEL. وجاء في الاعلان انه بالنظر لاشغال «توسيع» متحف سرسق سوف يجري عرض اللوحات في مجمع بيال. وكنا ذكرنا في عدتنا لشهر آب الماضي ان نقولا سرسق وهب قصره الى بلدية بيروت وجعل منه وقفا ابديا لا يباع ويوضع في تصرف الفنانين اللبنانيين.

فصيلة مخفر ريفون تريح المصطافين

قل ان تجد في مصيف معروف مثل ريفون والقلبيعات مخفرا يضم عددا محدودا من العناصر يمكنه ان يضبط اوضاع المطاعم والملاهي التي يقصدها مساء كل يوم مئات الاشخاص لقضاء اجمل الاوقات. في مصيف ريفون القليعات عدة مطاعم وملاهي يديرها اشخاص لا تهمهم راحة المصطافين بقدر ما تهمهم مصالحهم المادية، لذلك يطلق بعضهم من ذوي الانواق الخرقاء الموسيقى بأعلى صوت، ويأتون بالمطربين من ذوي الاصوات الشاذة المزعجة مما يثير استنكار المصطافين المقيمين بجوار تلك المطاعم والملاهي، حيث يحرمون من الراحة والنوم لا سيما اطفالهم الذين يخافون قرع الطبول على ايدي من لا نوق لهم في الموسيقى والطرب. المصطافون في ريفون لجأوا في العام الماضي الى فصيلة ريفون طالبين انقاذهم من الاصوات الموسيقية والغنائية المزعجة، لا سيما بعد منتصف الليل. ولحسن حظ المصطافين والاهلين في ريفون تجاوب رئيس الفصيلة الرائد نبيل فرح مع مطلبهم المحق وأسكت المزعجين وكانت لنا كلمة في حينه بفرسية هذا الرائد. هذا العام تكررت «المأساة» حيث عمد احد اصحاب هذه الملاهي الى تركيب الاجهزة على ابواب مطعمه لايصال الاصوات الى مسافة كيلومتر من محله، وكانت الشكوى من المصطافين حيث تجاوب معهم بعض العناصر وترأخي المغلوب على امرهم الى ان وصلت الشكوى الى أمر الفصيلة الرائد الشجاع نبيل فرح بالذات، الذي اهتم شخصيا بالامر واجبر المعننين على التقيد بالقوانين بحيث تحصر الاصوات داخل المطاعم وليس في الشارع العام. المصطافون في ريفون والقليعات تمنوا علينا توجيه شكر كبير للرائد فرح ولمعاونيه الذين يسهرون على تأمين الراحة لهم.

الدولة تساهم في تقصير موسم الاصطياف

يستعد المصطافون اللبنانيون الى الانتقال من مصافيهم الى منازلهم في العاصمة والضواحي ليلتحقوا اولادهم بمدارسهم التي يبدأ بعضها بإعطاء الدروس في ١٢ ايلول الجاري. المدارس هي التي تحدد مواعيد بدء ونهاية الفصل الدراسي غير عابئة بمصالح الهيئات السياحية والاصطيافية التي تحضر للموسم طيلة تسعة اشهر على اساس ان يستمر الموسم اربعة او خمسة اشهر، فيأتي اصحاب المدارس ليختصروا الموسم بشهرين او شهرين ونصف على الاكثر. لا يمكن للدولة هنا ان تدعي اننا نعيش في ظل اقتصاد حر، فالاقتصاد الحر لا يعني القضاء على موسم اصطياف بكامله لمجرد ان يظهر جوع المدارس الى الاقساط المدرسية الخيالية باكرا! تقصير موسم الاصطياف يعني زيادة حرمان اصحاب المؤسسات التجارية والزراعية في المصايف ويعني زيادة ظلم طلاب المدارس بحرمانهم من عطلة مدرسية كاملة.

بعد أزمة الكهرباء أزمة مياه على الطريق



جبران باسيل
وزير الطاقة والمياه

يكاد وزير الطاقة والمياه جبران باسيل الوزير الوحيد الذي يكرهه فريق كبير من الناس لانه يقول لهم الحقيقة عن أزمة الكهرباء ويؤكد لهم بأنها ستطول.. وهؤلاء الناس لا يريدون ان يسمعون من الوزير الاسباب التي ادت الى الأزمة والتي ستؤدي الى اطالتها.. فهم يريدون ان تؤمن لهم الكهرباء فحسب.

ورغم الحملة القوية او «المبرمجة» على الوزير باسيل، يستمر في مصارحتهم بل يزيد على همومهم هما جديدا هو هم أزمة المياه المرتقبة في شهر تشرين الاول المقبل. ولولا وقوف كتلة الاصلاح والتغيير برئاسة العماد ميشال عون وحزب الله الى جانب الوزير باسيل وكشفهم للناس «المؤامرة» المدبرة ضده لكان اضطر الى الاستقالة تحت ضغط التظاهرات وحرق الدواليب وقطع الطرق.

وهذا اسلوب كان ينجح في السابق مع مؤازرة سياسية ومالية!

بارود يواصل اهتمامه لحماية الناس من حوادث السيارات



زياد بارود
وزير الداخلية

انشأ متمولون لبنانيون مدينة خاصة ليصار فيها التدريب على قيادة السيارات بموجب القوانين الحديثة النافذة. وزير الداخلية زياد بارود شارك في افتتاح المدينة «ريو سيتي» في وادي نهر الكلب بحضور رؤساء بلديات ومعنيين.

بعد استماعه الى اهداف المشروع الاستثماري والارشادي وتجربته شخصيا للسيارة المخصصة للتدريب قال بارود: علينا ان نشارك وزارتي الداخلية والتربية والمجتمع المدني في المقام الاول لتعريف للمواطن ثقافته الصحيحة في ممارسة القيادة على طرقنا كما يقودها في الخارج

بشكل سليم. وقال بلهجة مقنعة: ان غياب الجدية المطلوبة في ضبط المخالفات وفصل السلامة المرورية عن ازحام السير لا يجوز ان تتخذ عذرا لارتكاب المخالفات. واعلمكم ان رخصة السوق لن تكون هدية بعد اليوم وكذا ان غرامة السير ستتضاعف خمس مرات.

البيان الاقتصادي: مع تقديرنا لكل افكار واعمال الوزير بارود، ندعو الى اصدار قانون بسحب رخصة السير من مرتكبي المخالفات الفاضحة والمتكررة، لان الغرامة مهما تضاعفت لن تؤثر على الكثيرين من «ابناء الزوات» لان آباءهم سيدفعون عنهم اي غرامة مهما بلغت ارقامها بينما سحب الدفتر يكون العقوبة الأكثر تأثيرا على من يقودون السيارات بطريقة غير عقلانية وجنونية.

الاعتداء على المستشفيات هو اية أم فشة خلق؟

نؤكد ان من اعتدوا على بعض المستشفيات من اهالي المرضى، لم يكونوا من اصحاب السوابق الاجرامية، وان المشكلة «بنت ساعتها».

فعندما يحضر احدهم مريضا في منتهى الخطورة الى قسم الطوارئ لانقائه، فيقابل مسؤؤل الطوارئ ببناء لاوامر رؤسائه بعدم امكانية استقباله اذا لم تتوفر لديه ضمانات نقدية بقيمة ثلاثة او خمسة آلاف دولار، واذا كان ناقل المريض على سبيل المعروف والانسانية لا يحمل المبلغ وعبثا يحاول معالجته ريثما يتدبر امر الضمانة فيبصر المستشفى على القبض قبل المعالجة، يتحول الانسان الى عدائي للمستشفى الراض وتقع المشكلة!

قالوا ليست رمانة بل قلوب مليانة.. مليانة كراهية لكل المستشفيات، مع العلم انه ليس كل المستشفيات من قماشة سيئة واحدة!

من يخلف ملحم كرم برئاسة نقابة محري الصحافة؟

لمجرد ان تسأل اي محرر صحفي لبناني او عربي من سيخلف المحرم ملحم كرم في رئاسة نقابة محري الصحافة اللبنانية، يسود الصمت فلا يجيب احد على السؤال.

لذلك نرى الزملاء يؤجلون موضوع انتخاب خلف للراحل العزيز الى اشعار آخر الى نهاية ولاية مجلس الادارة الحالي.

وبعد ذلك من سيترشح لخلافة ملحم كرم النقيب الذي شغل رئاسة نقابة المحررين ثلث قرن بدون ان يناقسه بشكل جدي اي زميل آخر، رغم معرفة الجميع ان ملحم كرم كان يملك عمليا اسطولا من الصحف والمجلات وهذه كلها انتقلت الى ورثته الكرام.

لا شك يوجد كثيرون من الزملاء الذين يستحقون لقب نقيب المحررين ولكن ليس بينهم من يحظى باجماع او شبه اجماع ليصل الى الهدف المنشود.

لن نسمي احدا لكي لا نتسبب بابعاده مسبقا.

٦٠٠ قتيل في ٧ اشهر بحوادث السير

السبب الاول: السرعة الزائدة

سجلت جمعية «يازا» مقتل ٦٠٠ شخص خلال ٧ اشهر في حوادث السير وكالعادة فإن السبب الرئيسي الدائم لحوادث القاتلة هو السرعة الزائدة.

اما السبب الثاني لحوادث السير فهو تناول الكحول حيث يفقد السائق توازنه وينحرف بسيارته يمينا او شمالا مسببا حادثا قاتلا.

اما السبب الثالث فهو جهل السائقين الشباب والشابات لاصول القيادة حيث يحصلون على دفتر السوق بأسهل الطرق اي تعطى بطرق غير جديّة.

نذكر ان عدد قتلى حوادث السير في العام ٢٠٠٩ بلغ ٩٠٠ قتيل.

تزييم مصنع التبغ المعسل في الشمال

فازت شركة غراسام التي يملكها كريكور نهابديان بالتزام مصنع التبغ المعسل الذي انشأته في الشمال قبل سنوات. ورغم ان كلفة بناء المصنع بلغت ٣,٥ ملايين دولار ووظفت فيه ٤٢ موظفا (الأخبار) فهي لم تنجح في خلطة طراز «شبيك».

تجدر الإشارة الى ان كلفة انتاج كيلوغرام المعسل وفق خبراء صناعة الدخان والمعسل لا تتجاوز ٤,٥ دولارات، واذا اضيفت اليها كلفة التصنيع بقيمة ٢,٥ دولار، فإن سعر الكلفة الاجمالي لا يتجاوز ٧ دولارات ويزاد عليها كلفة التوزيع بنسبة ١٠٪، فيما يمكن بيع الكيلوغرام بسعر ١٣,٥ دولار اي ان نسبة الربحية في الكيلوغرام الواحد تبلغ ٤٢,٩٦٪ لكن ادارة الحصر ترى ان ربحها السنوي من الخصخصة هو ٣٧٥ الف دولار حدا ادنى مقابل ٨٥٠ الف للشركة المشغلة.

٢٥٪ من اسهم الميديل ايست تطرح للجمهور

ينتظر مصرف لبنان اجواء جيدة لي طرح ٢٥ في المئة من اسهم شركة طيران الشرق الاوسط MEA في السوق لاشراك الجمهور في ملكيتها ولتكون نموذجا لتوفير سيولة للبورصة.

وقال «لسنا على استعداد لدخول السوق بأفضل الشروط».

الوزير سليم وردة: سأواصل ملاحظتي وصرخي لإقرار قانون الحفاظ على الابنية التراثية



ذكرنا في عددنا السابق ما يقوم به وزير الثقافة سليم وردة لمنع هدم الابنية التراثية التي انخفض عددها من ١٦٠٠ مبنى الى ٤٠٠ او ٥٠٠ مبنى حيث سمح وزراء سابقون للنافذين والمتمولين بحذف ابنتهم من لائحة الوزير ميشال اده التي تحرم هدمها، فهدموها وبنوا مكانها ناطحات سحاب وابرار محققين من وراء ذلك ثروات بملايين الدولارات مع العلم ان معظمهم من اصحاب الملايين!

الوزير وردة في حديث جديد له اظهر حماسا واندفاعا في الدفاع عما بقي من ابنية تراثية مؤكدا اصراره على الحفاظ عليها عن طريق اصدار القانون الذي وضع لمنع هدمها وتحويل معظمها الى متاحف تحقق للبنان سمعة ثقافية عطرة. وقال: «سأظل انادي به الى حين اقراره وصدوره، القانون في المجلس وبالمقابل نصرخ، نعقد المؤتمرات ونجري المداخلات، ونكتب في الصحف، ومؤخرا اعدنا فيلما دعائيا عنها. ما يؤسف اننا نعتبر انفسنا كلبنانيين متقدمين في الثقافة والحفاظ على التراث لكننا مقارنة مع دول العالم، وتحديدًا الدول المحيطة بنا في المنطقة، نحن اكثر بلد متأخر في اقرار قانون الابنية التراثية، كل البلدان المجاورة لنا لديها قوانين حديثة للحفاظ على الابنية التراثية، لذا، من المعيب ان لا يكون لدينا قانون عادل وشامل، هو موجود ولكن لم يقر».

وزير الزراعة: ٢٠ تعاونية زراعية حقيقية لا غير وما تبقى هيئات وصناديق تعاضد تستجدي المساعدات

وزير الزراعة الدكتور

حسين الحاج حسن

اعلن خلال مقابلة

تلفزيونية ان عدد

التعاونيات الزراعية

المرخص لها يبلغ ٢٠٠

تعاونية من بينها ٢٠

تعاونية حقيقية وتعمل

فعلا والتعاونيات

المتبقية وهمية.



د. حسين الحاج حسن

نذكر ان مديرية

وزير الزراعة

التعاونيات في وزارة الزراعة هي التي ترخص بقيام صناديق التعاضد الصحي بكونها هيئات تعاونية ايضا.

وتقوم التعاونيات وصناديق التعاضد باستجداء المساعدات المالية من الهيئات الانسانية في الخارج، حيث تزعم بأنها تساهم في بلسمه جراح الناس. والى ذلك فإنها تمارس اعمالا تجارية ويتقاضى اركانها رواتب وبدلات تنقل ضخمة خلافا للاعفاءات المنصوص عليها في قانون التعاونيات وقانون صناديق التعاضد.

دعوة الى مساهمي شركة

معامل زيوت أسعد جبر ش.م.ل.

لحضور الجمعية العمومية العادية السنوية

يتشرف مجلس ادارة شركة معامل زيوت اسعد جبر ش.م.ل. بدعوة حضرات المساهمين الى حضور الجمعية العمومية العادية السنوية المقرر عقدها في مكاتب الشركة الكائنة في بناية سناركو - شارع بيكو - الطابق التاسع مكتب رقم ٩١١، وذلك في تمام الساعة العاشرة من يوم الخميس الواقع فيه ٢٠١٠/٩/٩ للنظر في جدول الاعمال التالي:

- ١- الاستماع الى تقارير مجلس الإدارة ومفوضي المراقبة عن أعمال وحسابات السنة المالية ٢٠٠٩.
- ٢- المصادقة على أعمال وحسابات الشركة للسنة المالية ٢٠٠٩ وإبراء ذمة رئيس وأعضاء مجلس الإدارة عن أعمالهم في هذه السنة.
- ٣- منح أعضاء مجلس الإدارة والشركة التراخيص القانونية عملا بأحكام المادتين ١٥٨ و ١٥٩ من قانون التجارة اللبناني.
- ٤- تعيين مفوض المراقبة الأساسي للسنة المالية ٢٠١٠ وتحديد أتعابه.
- ٥- أمور أخرى متفرقة.

فالرجاء من حضرات المساهمين في الشركة حضور هذه الجمعية شخصيا أو تفويض من يمثلهم فيها مصحوبين بالأسهم أو بما يثبت ملكيته لهذه الأسهم.

شركة معامل زيوت أسعد جبر ش.م.ل.
رئيس مجلس الإدارة - المدير العام
نزيه عبد الغني قاسم

الشيكات المترجعة

ننشر في ما يلي لائحة باسماء الأشخاص الذين وردت أسماؤهم في سجلات النيابة العامة كمدعى عليهم بارتجاع شيكاتهم خلال شهر تموز (يوليو) ٢٠١٠. ان ارتجاع الشيك لا يعني بالمطلق عدم وجود مؤونة، فقد يكون هناك اشكال فني او حقوقي تسبب بارتجاع الشيك، لذلك نعلم اصحاب الشأن بأننا على استعداد لنشر اي ايضاح او تصحيح يكون متطابقا مع الواقع.

بيروت

- يوسف دارغوث على جودت العجه
- جورج ابو زيد على باتريك عواد
- عبير حنا على احمد فهد سليمان الصليبي
- محمد خير نديم الطلياني على علي عبدالله وهبه
- غسان بكري على فاخر عبود وخالد غندور
- محمد هاني جابر على نبيه باشا
- عوني ليلا على مالك محمود ايوب ووسام المحمود
- ابراهيم السباعي على علي ترمس ويوسف حريصي
- مهى الجمال على محمد مصطفى عمر
- سمير باسيل على كارلا شربل ضاهر
- هادي فواز على انطون حداد
- غفيف الكعكي على مالك ايوب
- فادي شمس الدين على جهاد عبد الخالق
- محمود احمد الحوت على همبرسوم او هانسسيان وجورج حنا رزق
- محمد خليل حرب على مصطفى سلام
- جيلبير سمعان على حسين ابراهيم الحسن
- اكرم ماضي على نصير نزيه صادق
- ورثة عياد طانيوس الملاح على ميشال سعادة
- محمد يوسف سرحان على فادي ناجي بكري وحسن احمد بحسون
- ابراهيم السباعي على مروان غازولي وزياد حاسبيني
- رولان يارد على جورج بربراري
- احمد ماهر جفان على مهى غزاوي
- حسين نايف عبود على ربيع علي حيدر
- عادل محسن على مروان وشادي زيدان
- حسن شاهين على مروان الياس الاسعد
- الكسندر جيركو على غسان كميل البستاني وسامي ابو جوده
- الدكتور ناجي اسود على شركة عيسى عبد العال محمد محمد
- شركة موستانس غروب على نهاد سنو
- ابراهيم السباعي على زهير فتح الله وماهر الحاج
- روني خوري على جان صليبا
- روبرت بدروسيان على صوما الياس كرم
- محمد نجمه على محمد عبد الكريم ياسين
- محمود عبدالله بولاد على عبد الكريم عمار
- عباس عمار على جورج ميشال نعمه واسامه عبدالله
- بسام موسى على عطيه ايوب
- خالد عيتاني على محمد علي ابراهيم عيتاني وفادي كسيلان
- علي فتوني على عماد سرحال وحسن عمار محمد
- طعان العنان على محمد حسن رضا وايمن حجار وعادل فواز
- سليمان يونس على هادي فواز
- عماد عليوان على شركة الفنجان وعبد عبد العال محمد محمد وهادي فواز
- مارون شريم على امان عبد الحفيظ صبري ووليد ابو رجيلي
- غسان حاطوم على انطون ابي نكد وادمون رزق الله
- محمد محمود قليلات على خالد محمد الفرو
- ايمن درويش على صلاح درويش

- سعاد العازار على جهاد امين الاعور
- سيمون كامل على نيكول فياض وفادي بولس
- خضر ملاح على هادي تودر
- كبريال الخوري على نور الدين سليم عانوتي
- محمد لييب جمعه على علي احمد بيضون ومحمد احمد بيضون وبلال فهد حسين
- باسمه حمادي على اوسكار حرقوص ويمنى الحسيني
- احمد رفيق السبع على انطوان الطلو ومحمد كمال
- وليد وهبه على عدنان محمد علي المصري
- اياد عبد النور على سامح يونس
- شركة المشرق للضمان على حسان الغوش
- كريكور مارتياكيان على فارطان فارطانيان
- ابراهيم واكيم على مالك محمد الحلبي وعيسى سليمان
- محمد العرب على ناصر الحركة
- ميرنا قشقوش على كميل المشرفية ومحمد الشريف
- عمر الحوت على حنان سلامه
- خضر ضو على محمد يوسف يتيم
- باسم شداد على علي حسن العبدالله
- ابراهيم السباعي على جهاد حمدان
- محمد محمود قليلات على باتريك سميت
- حسن شومان على قاسم صبحي حمود
- يوسف دارغوث على حسين ابراهيم الحسن
- المحامي عامر حماد على عبد الكريم ناصر فنيش
- صقر الاشقر على وائل محمد عبد الباري
- علي حميد على احمد محمد غالب
- طوني الدكاش على جهاد الخولي

بعبدا

- غسان معلوف على جوزف زيدان
- جوزف معوض على نزار جرجي سمعان
- سليم طوق على غسان مخايل كفورتي
- عباس درويش على صلاح عز الدين
- مصطفى سليمان على صلاح عز الدين
- الياس طوني مراد على رامي سماحة
- علي درويش على صلاح عز الدين
- رفعت المقداد على عصام الملوك
- ايلى ظاهر على احمد محمود الشمالي
- نايلة درويش على صلاح عز الدين
- ميشال صباغ على فادي حنا الحاج
- احمد طالب على رعد الحمداني
- شربل الخوري على سامي عبد القادر النبي
- روني دحدح على ميشال ابراهيم ديب
- الياس شحور على اندره نبيل رزق
- جرجس فرح على مارون يوسف خليل
- مانويل وديع عيسى على جورج توفيق البرباري
- بشير عبد الباقي على سليم شفيق المصري
- ايلى جبارة على فؤاد بهيج المصري
- جوزف بو فاضل على ساندراميرا وفادي يونس
- عدنان عكر على رياض صالح
- محمد فراشه على طانيوس بطرس جابر

زحلة

- علي ياسين على ميشال الغرر
- نجاد اتايان على داني يشوع وكميل ابي فاضل
- نبيل مساعد على رياض اسطوان
- مازن سويد على ميلاد طالب وعلي طالب
- جان سعاده على ربيع المرهج
- خليل ملو على ربيع المرهج
- ابراهيم ملو على ربيع المرهج
- عمر الخطيب على ربيع المرهج
- محرز ايوب على ياسر محي الدين
- عباس شكر على نضال جنبين
- شركة كمبوتك على سعدالله توما
- محمد حمود على احمد ديشون
- علي الاتات على محمد ابو حمدون
- محمود عامر على فؤاد عواضه
- جان يوسف على خليل عراجي
- شركة الترك على محمود زعرور

صيدا

- خالد رحال على عباس حسن حمود
- اسماعيل محمد علاء الدين على محمد ابو سيدو
- سليم علي عنان على محمد ابو سيدو
- عدنان علي جمعة على محمد ابو سيدو
- شركة الندى لاستثمار المياه على فادي جرادي
- حسن الجمال على عباس يوسف دياب
- حسن صالح على يوسف علي ابو زيد
- نايف محمد مسلماني على محمد عبدالله
- محمد حسين نجدي على طارق جمال خليل
- جعفر رحال على ابراهيم خليل بحر

عقار على النار!

بالمختصر المفيد بيئة ملوثة. فتنظيم مساحات البناء هو حجر الأساس وهو يتطلب رؤية مستقبلية واضحة لبناء شوارع سكنية نموذجية تحترم البيئة وتؤمن سبل الحياة الأساسية للسكان، من مياه، كهرباء، طرق... الخ.

فمعظم مشاريع الافراز الجديدة في لبنان لا تحترم تلك المتطلبات الحديثة. فعقلية التجارة والربح السريع هي الطاغية دون اي التفاتة بيئية او فنية او صحية!

من هنا تبرز اهمية تنفيذ هذا المخطط التوجيهي العلمي والحضاري للاراضي اللبنانية كافة، لحماية الثروة البيئية والمائية وتأمين حياة كريمة للقاطنين.

نعم من واجب الحكومة ان تؤمن للمواطن قروضا بفوائد ميسرة تمكنه من شراء شقة في مشاريع

سكنية تحترم البيئة والعيش الكريم!

شئنا ام ابينا فمعظم تجار البناء حولوا لبنان الى كتلة بشعة من الباطون المسلح في ظل تواطؤ ولا مبالاة من السلطات المعنية... فتحوّل القرى والمدن اللبنانية الى مساكن شعبية قبيحة، وما سلم الى الآن هو على طريق التصحية به في ظل قوانين وانظمة بناء متخلفة... فالعقار اكان ارضا او شقة ليس بالاساس سلعة للتجارة او المضاربة. وتحويله الى جنة استثمارية من قبل رؤوس الاموال ليس امرا محمود النتائج. فالضوابط ضرورية وحماية الناس واجب الدولة العادلة!

طبعاً ان مالكي العقارات من شقق وارض لن يتذمروا من تلك الحالة، فقيمة ممتلكاتهم ازدادت بشكل كبير ولكن من يحميهم من اي انهيار يشهده هذا القطاع مستقبلاً!

فندفق الاموال لن يستمر الى ما لا نهاية، وقد يتضح يوماً ان تلك الفقاعة العقارية كغيرها من الفقاعات التي انفجرت في العالم وستنفجر عندنا، وستكون تداعياتها كبيرة على الجميع!

ان نمو القطاع العقاري يجب ان يتناسب ويتناسق مع النمو العام ومع القدرة الشرائية لمعظم المواطنين اللبنانيين!

فكيف يمكن مثلاً لابن بيروت ان يشتري شقة بملايين الدولارات في مدينته، ارض اهله واجداده؟ بينما الغريب قادر على ذلك! فإذا كانت الحرب قد عجزت عن تهجير اهل بيروت فهل سيتمكن رأس المال الفاحش من ذلك؟

ان ازمة السكن مشكلة قديمة في لبنان لكن استفحالها اخيراً ناتج عن عدة اسباب واهمها قانون تملك الاجانب المعمول به حالياً، الذي يشجع المضاربة بالقطاع العقاري ويحد من قدرة اللبناني على شراء شقة او منزل في وطنه!

فالدولة اللبنانية كعادتها غائبة عن كل شيء. لا رؤية ولا خطة. فالنزيف البشري مستمر والبلد في مهب الريح! وانا اتجنب ان اتخيل كيف سيكون شكل لبنان في نهاية القرن!

انه لمشهد مرعب... ■



بقلم المهندس زياد زخور

يعيش لبنان منذ اكثر من سنتين حالة «هلع» عقارية غير مسبوقه.

فكل القطاع في غليان غريب عجيب! ارتفاع اسعار بلغ اكثر من خمسة اضعاف في فترة زمنية قصيرة، هجمة كبيرة على شراء العقارات، ازدياد كبير في اصدار تراخيص البناء. انه واقع الحال...

اما السبب فهو مستغرب نسبياً، لكن ضمن حركة مالية حيوية ومن ابسط ما يكون: ازدياد كبير في الاموال المتدفقة الى لبنان ومن مصادر مختلفة.

اما وجهة قسم كبير من تلك الاموال، فهو قطاع واحد اثبت مع مرور الزمن انه القطاع - الملجأ اذ لم يكن عرضة لخضات او انهيارات، الا وهو قطاع العقارات.

فصغر مساحة البلد وازدياد عدد السكان وتدفق المالكين من عرب واجانب ولبنانيين مقيمين في الخارج، كلها اسباب جعلت الطلب يتخطى العرض خلال فترة زمنية قصيرة. فارتفعت الاسعار بشكل جنوني، دون ان ننسى دخول عامل الطمع البشري على الخط، مما زاد الوضع تعقيداً. ففائض الاموال المتدفقة كبير جداً. ولسوء الحظ ليس في لبنان من قطاعات منتجة ومربحة كما في باقي دول العالم، من صناعات او شركات تجارية وخدماتية مصنفة في البورصة، فاتجه هذا الفائض المادي الوافد الى قطاع العقارات.

فاستفحلت حال المضاربة وبرزت مشكلة اجتماعية جديدة قديمة، الا وهي عدم قدرة اللبناني المقيم على تملك شقة او منزل في وطنه! وهذه كارثة كبرى وخطيرة ولا يمكن للمعنيين التعامل معها بهذه الحال من اللامبالاة وترك الامور تتفاقم. صحيح ان الاقتصاد اللبناني اقتصاد حر ولكن هناك دوما حاجة لقوانين تنظيمية وضوابط تحافظ على الطبقة الوسطى وتؤمن سبل الحياة الكريمة للانسان. اما الفلتان الحالي فغير منطقي وغير مقبول، لا بل هو جريمة بحق اجيال المستقبل!

من هنا تبرز اهمية وضع خطة اعمارية تنظيمية لكافة الاراضي اللبنانية، فالتصنيف الحالي للمناطق والعقارات قديم جداً وهو بات في معظم الاحوال غير منطقي. فكم من منطقة صناعية اضحت اليوم محاطة بأبنية سكنية مكتظة مع ما يشكل ذلك من خطر ومشاكل صحية عديدة. فالفوضى السائدة حالياً تؤدي فقط الى مشاكل كبرى.

فأضحى لبنان عبارة عن كتلة خرسانية تنته يتشابك فيها الحابل بالنابل بشكل مقرف.

فالمخطط التنظيمي الجديد للمناطق اللبنانية يجب ان يتم عبر الاستعانة بخبراء وشرفاء لبنانيين وغير لبنانيين من مهندسين معماريين وفنانين ومفكرين وفلاسفة ورؤيويين.

اما التجار فممنوع عليهم التعاطي بهذا الموضوع. فبفضل البعض منهم، اضحت المدن والبلدات اللبنانية مجمعات كادت ان تقضي على التراث اللبناني الاصيل فلبنان الاخضر على طريق الاضمحلال!

لا مساحات خضراء، لا مجمعات رياضية ثقافية او ترفيهية.

عراقة وتصاميم عصرية و عملية

نويل ايوب (سليب كومفورت SLEEP COMFORT):

على الدولة دعم صناعة المفروشات للارتقاء بها عالمياً

تعتبر «سليب كومفورت» من الشركات العريقة في صناعة المفروشات والفرشاة ولديها حصتها من السوق المحلي والعربي، وتتميز بابتكاراتها للتصاميم العصرية والعملية في عالم الأثاث المنزلي والمكتبي والتي تضاهي أفضل الشركات الأوروبية المصنعة وفق معايير ومواصفات عالمية.

صاحب ورئيس الشركة نويل ايوب تحدث الى «البيان الاقتصادية» مذكراً بالمعوقات التي تعترض تقدم صناعة المفروشات وازدهارها في لبنان، مطالباً الدولة بدعم هذه الصناعة للارتقاء بها عالمياً، لافتاً الى أن بعض التجار يقومون بالتلاعب على القانون بتقديمهم فواتير غير صحيحة عن مستورداتهم من المفروشات، متمنياً على مهندسي الديكور توعية المستهلكين على المنتجات الجيدة، مؤكداً ان دعم الصناعة المحلية لا يصب في مصلحة اصحاب العمل فقط انما ايضا في مصلحة العمال.



ونستورد من تركيا فقط الأثاث الذي لا طلب كبير عليه.

واشير هنا الى اننا نقدم للزبون كفاءة على الأثاث الخارجي المستورد لتؤكد له حرصنا على اختيار المنتجات المميزة.

استيراد غير شرعي

■ ما الذي يمنع صناعة المفروشات في لبنان من الارتقاء عالمياً على غرار صناعة المجوهرات والأزياء؟

– صناعة المفروشات هي من الصناعات الثقيلة وتكلفتها عالية جداً، ان لجهة الطاقة او اليد العاملة وغيرها، وبالتالي نطالب الدولة بدعم هذه الصناعة للارتقاء بها عالمياً ورفع اسم لبنان على غرار صناعة المجوهرات والأزياء.

هذا مع الإشارة الى ان معظم المصانع في مجالنا على طريق الاغلاق النهائي لعدم قدرتها على دفع نفقاتها.

وللتذكير فإنه كان يمنع ادخال الأثاث المستورد الى لبنان ولكن الحاصل اليوم ان نسبة ٧٠ في المئة وما فوق من الأثاث في السوق اللبناني مستورد.

وبما ان الضريبة على المفروشات المستوردة تصل الى ٣٥ في المئة اندفع التجار في عمليات التلاعب على القانون بتقديم فواتير غير صحيحة لتخفيض قيمة الضريبة المدفوعة، ناهيك عن

■ ما الذي يميز «سليب كومفورت» عن غيرها؟

– تتميز «سليب كومفورت» بابتكارها للتصاميم العصرية والمريحة والعملية والتي تتمتع بأرقى المواصفات العالمية مثل الايطالية والفرنسية، مقابل اسعار جداً تنافسية، مقارنة بالصناعات العالمية، لا بل باستطاعتنا تنفيذ المفروشات الأوروبية مشابهةً بجودتها ونوعيتها وبنصف سعرها، بحكم الغلاء الذي شهدته منطقة اليورو في السنوات الاخيرة.

أعلى معايير الجودة والمتانة

■ هل تشكل الصناعة الصينية خطراً عليكم؟

– سبق وذكرنا ان منتجاتنا تتميز بأعلى معايير الجودة والمتانة، حتى ان تلك التي نستوردها من ماليزيا والهند وتركيا ونسبتها ٣٠ في المئة من المفروشات المكتبية والحدائق هي ايضا مميزة والطلب كبير عليها من الدول الأوروبية.

من هنا لا مجال لمقارنة صناعاتنا ومنتجاتنا بالصناعات الاخرى، وبالأخص الصينية التي غالباً ما تحتوي مواد أولية رخيصة وغير مناسبة، علماً ان بعض الدراسات أثبتت مؤخرًا ان هذه المواد قد تسبب امراضاً مختلفة.

■ اين انتم اليوم في مجال تنفيذ مفروشات المكاتب؟

– مسيرتنا طويلة وناجحة في عالم تصنيع مفروشات المكاتب، حيث نضع معظم الأثاث

■ هل لنا بلحمة عن شركة سليب كومفورت؟

– «سليب كومفورت» شركة عريقة ورائدة في مجال المفروشات والفرشاة والديكور على مستوى المنطقة، والسر وراء نجاحها يكمن في امتلاكها مصنعا يمتد على مساحة ٤٠ الف متر مربع ويعمل فيه حوالي ٦٠٠ عامل ومعظم منتجاتها عملية خاصة بها، ولا تستورد من الخارج الا بنسبة اقصاها ٣٠ في المئة من المفروشات المكتبية والحدائق.

وبالإضافة إلى فروعها الخمسة في لبنان، للشركة فروع في كل من سوريا وقطر وغانا تعمل على تركيب قطع المفروشات المرسله من لبنان وتسويقها. وتتعامل الشركة مع كبرى العلامات الفندقية مثل «الفورسيزنز» في قطر وروتانا والعراق وغيرها على مستوى العالم العربي، إضافة الى شركات اخرى في مجالات متنوعة مثل «كيبكو» و«إكزوموبيل» القطرية وغيرها من الشركات واصحاب القصور والفلل والافراد.

حصة مهمة من السوق المحلي

■ هل لازلتم تحققون اليوم النجاح نفسه في السوق اللبناني كما في السابق؟

– لا تزال حصتنا من السوق المحلي مهمة ولكن بحكم المنافسة فإن هامش الربح اليوم لم يعد كما السابق، لذا توسعنا نحو اسواق جديدة كان آخرها العراق حيث نوقع العقود الاخيرة لفتح فرع هناك.



يعملون افراد عائلاتهم، مع الاشارة الى ان عدد العمال الصناعيين تراجع الى ما دون المئة الف في لبنان، في وقت كانوا اكثر من ٣٠٠ الف عامل وذلك بسبب ارتفاع التكلفة على الصناعيين بغياب الدعم الرسمي.

من هنا، فإن الكثير من المصانع وفي مقدمها سلب كوفورت بدأ يتجه نحو فتح مصانع في الخارج، حتى ان بعضا منها يسعى الى اقبال مصانعه في لبنان. ■

استعانت بالصناعات الخارجية في حال لم تلبّ الوطنية متطلباتها، مع العلم ان الامر يعتمد على الذوق والطلب.

موجة اقبال مصانع!

■ كلمة اخيرة؟

– دعم الصناعة اللبنانية لا يصب في مصلحة اصحاب العمل فقط انما ايضا في مصلحة العمال، ففي شركة سلب كوفورت وحدها ٦٠٠ عامل

الاستيراد من شركات اجنبية لا صلة او علم بها من قبل الجمارك اللبنانية بهدف اخفاء السعر الحقيقي للمنتجات المستوردة.

وبناء على كل هذه العوامل، اشتدت المنافسة على الاسعار على حساب جودة المنتجات والصناعة اللبنانية.

■ ما هي رسالتكم الى المستهلك اللبناني؟

– ادعو المستهلك بصورة عامة الى التدقيق في جودة المفروشات والاثاث، وذلك بالاستعانة بصناعيين خبراء اصداق.

الضمير الحي

■ كيف تنظرون الى قطاع الهندسة الداخلية في لبنان؟

– مستوى قطاع الهندسة الداخلية في لبنان راق جدا والمهندسون الداخليون يملكون الخبرة اللازمة وباستطاعتهم التمييز بين المنتجات الجيدة والرديئة.

■ في رأيكم أليس من الضروري ان تستعين المؤسسات الرسمية بالاثاث اللبناني لمكاتها؟

– شجعت الدولة اللبنانية على الاستعانة بالصناعات الوطنية لكن لا يمكن لومها اذا



المهندس علي نورالدين عساف (شركة المكتب):

نعاني من ارتفاع تكلفة الرسوم الجمركية ومن الضريبة على القيمة المضافة

احد الشركاء في شركة المكتب لصناعة وتجارة المفروشات علي نورالدين عساف عدد ابرز العوامل التي ساهمت في اجتياح الصناعات المستوردة من دول الشرق الاقصى الاسواق وتأثيرها السلبي على المستوردات الاوروبية في عالم المفروشات المكتبية، متوقفا عند المعاناة من الرسوم الجمركية والضرائب المفروضة على المفروشات المستوردة، وانعكاسها على التكلفة التي يدفعها المستهلك.

وجودة منتجاتها.

اقبال لبناني على المنتجات الاوروبية

■ هل لمستم انخفاضا في اسعار المنتجات الاوروبية؟

– بعد ارتفاع سعر صرف اليورو في السنوات الاخيرة، وما شهدته صناعات دول الشرق الاقصى من تطور وانتشار، بدأت الدول الاوروبية تعمل على خفض الاسعار، لانها لم تصل بعد الى مستوى اسعار المنتجات الآسيوية كالماليزية مثلا.

بالمقابل، وبما ان لبنان ليس بعيدا عن اوروبا، لذا تصله البضائع المستوردة من هناك في مدة اقصاها ثمانية ايام، في وقت تتطلب المنتجات المستوردة من دول الشرق الاقصى اقله الشهر ما يرفع تكلفة شحنها، وهذا ما ينعكس ايجابا على طلب المنتجات الاوروبية.

ضرائب مرتفعة

■ ما هي اهم المشكلات التي تعاني منها؟

– نعاني من ارتفاع تكلفة الرسوم الجمركية التي تصل الى ٣٠ في المئة فضلا عن الضريبة على القيمة المضافة TVA والتي تحسب بطريقة غريبة في لبنان بحيث تفرض الضريبة على قيمة البضائع زائد تكلفة الشحن زائد الرسوم الجمركية لتصبح نسبتها منطوقيا اكثر من ١٠ في المئة.

■ يطالب بعض الصناعيين في لبنان بإيقاف عمليات الاستيراد نهائيا من اجل حماية الصناعة المحلية، بم تعلقون؟

– لا شك في اننا نشجع الصناعة المحلية، ولكن لم يصل لبنان بعد الى ابتكار التصميمات ذات المستويات العالمية، اضعف الى ذلك ان اليد العاملة مكلفة وكذلك فاتورة الطاقة واشتراكات الضمان وغيرها. ■

■ هل لنا بلمحة عن الوكالات التي تمثلها شركتكم؟

– تمثل شركتنا وكالة LAS MOBILI الايطالية العريقة في عالم مفروشات المكاتب، ووكالتي شركتي FORSIT و SITLAND الايطاليتين لصناعة الكراسي.

كما وتمثل ايضا وكالتي MERRYFAIR و OASIS الماليزيتين، اضافة الى وكالة BOOHO الكورية. وعليه نقدم للزبون كفاءة تصل الى خمس سنوات على الكراسي من دون اي تكلفة اضافية.

كما نقدم للزبون تصاميم وفق طلبه مع الالوان التي يفضلها مع قائمة بالاسعار مجانا يتمكن في ضوءها من اتخاذ القرار بالشراء او عدمه.

الى ذلك تصنع الشركة بعض انواع الاثاث محليا وذلك في الحالات التي لا تكون فيها القياسات المطلوبة متوافقة مع القياسات الايطالية، مع الاشارة الى ان جودة المنتجات المحلية التي نتعامل بها لا تقل عن الجودة الايطالية ومرفقة بالكفالات نفسها التي نقدمها على المنتجات الايطالية.

ميل الى الصناعات الاوروبية

■ الى اي مدى انعكست الصناعات الآسيوية سلبا على الصناعة الاوروبية؟

– لا شك في ان الصناعات المستوردة من دول الشرق الاقصى اجتاحت الاسواق وانعكست سلبا على حجم مبيعات الصناعات الايطالية.

وهذا يعود في رأيي الى عوامل عدة ابرزها ارتفاع سعر صرف اليورو وتقنية ماليزية في صناعة المفروشات مع استخدام المواد الجيدة، لكن وبرغم ذلك لا تزال المنتجات الاوروبية تتمتع بمكانة خاصة لدى المستهلك اللبناني.

اما بالنسبة للصين، فمن الافضل التعامل مع الصناعات الصينية من طريق اسماء اوروبية خصوصا بعد تجربتنا غير الناجحة مع شركات صينية بسبب تدني نوعية

حسين بطل (BATAL DESIGN) :

لبنان الأصل في اطلاق صناعة المفروشات الكلاسيكية

في المنطقة



الرئيس التنفيذي لشركة BATAL DESIGN لصناعة وتجارة المفروشات حسين بطل قدم لمحة عن نشاط الشركة الصناعي وتمثيلها لعلامات عالمية عدة في عالم المفروشات والاثاث، مركزا على صناعة الثريات والاكسسوارات المكملة.

وتناول بطل في حديثه الى «البيان الاقتصادية» المنتجات الصينية المنافسة عارضا لجملة معوقات تعترض تقدم الشركة والتوسع في نشاطاتها، مطالبا بإنشاء مدن صناعية متطورة وعصرية وفتحها امام الاستثمارات لخلق فرص عمل للبنانيين، منوها بمركزية لبنان كونه الأصل في اطلاق صناعة المفروشات الكلاسيكية في الدول المحيطة، كاشفا عن التخطيط للتوسع خارجا عن طريق اعطاء تراخيص الامتياز لبعض الشركات.

■ هل لا يزال الطلب مرتفعا على الثريات، وكيف تقارنون بين الطلب على الاثاث العصري والطلب على الكلاسيكي؟

– لا تكتمل المنازل الكلاسيكية من دون ثريا بخلاف المنازل العصرية حيث يتم اعتماد الانارة غير المباشرة او المصابيح ذات التصاميم العصرية، اذف الى ان صاحب الفيلا او المنزل الكلاسيكي الفخم لا يسأل عن سعر الثريا. واشير هنا الى ان انتاجنا في السعودية يتوزع مناصفة بين الكلاسيكي والعصري وفي لبنان ٦٠ في المئة من اعمالنا كلاسيكية والنسبة المتبقية هي للمفروشات العصرية، ذلك لان السوق اللبناني فيه الكثير من شركات المفروشات العصرية.

■ كيف تقومون نظرة المستهلك اليوم الى المفروشات المنزلية؟

– اصبح الزبون اليوم أكثر وعيا ودقة في اختيار كل قطعة من اثاث منزله بعد ان كان في السابق يملأ المنزل بقطع الاثاث عشوائيا. اذف الى ان المستهلك اليوم اضحى أكثر انفتاحا على العالم الخارجي خصوصا في عصر الانترنت وسهولة السفر والاطلاع، ما وسع ادراكه لمختلف حاجاته.

الصناعات الصينية المنافسة

■ لاحظنا في الفترة الاخيرة انخفاض اسعار المفروشات ما السبب في رأيكم؟

– لا شك في ان اسعار المفروشات انخفضت، في ظل المنافسة على الاسعار التي تقودها الصين بغض النظر عن جودة صناعاتها.

■ الى اي مدى اثرت سلبا عليكم صناعات دول الشرق الاقصى؟

– اثرت اسواق الشرق الاقصى على اسواق العالم كافة، فبين العامين ٢٠٠٠ و٢٠٠١ بدأ الهجوم اللبناني الكبير على استيراد المفروشات من تلك الاسواق، وسرعان ما ضاقت سوقنا بالمنتجات الآسيوية فعاد الزبون مجددا ليلتح عن القطعة المميزة والفريدة بغض النظر عن سعرها.

■ الا تستوردون صناعات صينية؟

– كلا لا نستورد صناعات صينية انما علامات تجارية معروفة مثل SINGWAYS وغيرها وهي تصنع في الصين وفق معايير الجودة والتصاميم المميزة، وفي مطلق الاحوال تشكل هذه المنتجات المستوردة جزءا محدودا جدا من اعمالنا.

■ الى من تتوجهون بمنتجاتكم اليوم؟

– في لبنان نتوجه الى الشريحتين المتوسطة والمرتفعة الدخل. اما في الخارج وبالاخص في السعودية فمنتجاتنا موجهة الى الطبقة الميسورة مع الاشارة الى ان معظم زبائننا هناك هم من الامراء والشيوخ والعائلة الحاكمة.

معوقات بالجملة

■ ما هي ابرز المعوقات التي تواجهونها؟

– العائق الوحيد الذي واجهناه هو في السعودية وتمثل في ندرة اليد العاملة. اما بالنسبة الى لبنان فأبرز المعوقات تتمثل في عدم استقرار البلاد، وبالتالي الخوف من التوسع لعدم ضمان المستقبل، واكبر دليل على ذلك تدمير مصنعنا في

تصنيع محلي وعلامات عالمية

■ هل لنا لمحة عن شركة BATAL DESIGN؟

– BATAL DESIGN عبارة عن مجموعة شركات متخصصة في عالم المفروشات، علما ان الشركة الاساسية بدأت اعمالها في صناعة الثريات والمفروشات الكلاسيكية لتنتقل بعدها الى المفروشات المعاصرة، ومنذ حوالي ست سنوات اصبحت المجموعة وكيلة لعلامات SINGWAYS و NOIR و POROMEN للمفروشات في لبنان. هذا وتوسعت المجموعة خارج السوق اللبناني واصبح لديها فروع في الرياض وجدة والخبر وتتعاوى كلها الهندسة الداخلية بمراحلها ومجالاتها كافة.

■ هل تصنعون المفروشات التي تبيعونها من الشركات والزبائن؟

– طبعاً ولدينا مصنع ضخم في لبنان وآخر اضخم منه في الرياض، كما ونعيد احياء التصاميم الكلاسيكية القديمة. بالمقابل نستورد منتجات العلامات التجارية التي نمثلها في لبنان.

اما بالنسبة للثريات، فمجموعة بطل تعمل في صناعتها منذ العام ١٩٥٦ وكانت الاولى التي دخلت في هذا المجال ولا تزال الرائدة فيه. اذف الى اننا صنعنا اكبر الثريات في العالم ويبلغ قطر احدها حوالي ٢٥ مترا وهي الاكبر عالميا.

■ ما هي اهم علامات المفروشات التي تستوردونها ومن اية اسواق؟

– نستورد عادة المفروشات العصرية ونصنع المفروشات الكلاسيكية. اما علامتا SINGWAYS و POROMEN فهما تعودان لشركتين بريطانيتين تصنعان في اسواق عدة في العالم.

اما NOIR فهي العلامة التي اطلقتها مجموعة بطل ودرجت تحتها علامات تجارية مختلفة من المفروشات العصرية التي نستوردها من اسواق خارجية مثل ايطاليا ودول الشرق الاقصى وغيرها.

تصدير الى الخارج

■ هل يتوجه انتاج مجموعة بطل الى الاسواق المحلية ام تصدرون الى الخارج؟

– بالطبع نصدر من لبنان الى مختلف دول العالم، ومن الرياض الى الدول القريبة من المملكة العربية السعودية.

■ كيف تقومون الصناعة اللبنانية للمفروشات ومكانتها في الاسواق العربية؟

– اللبناني مشهور بإبداعه وذوقه الرفيع، وتلقى اعماله وتصاميمه شعبية كبيرة محليا كما في مختلف الاسواق العربية، وهذا الواقع دعم اعمالنا في شكل كبير واعطاه قيمة مضافة في المملكة العربية السعودية خصوصا وان اليد العاملة لدينا هناك لبنانية. واشير هنا، الى اننا وبعد ست سنوات من عملنا في المملكة احتلنا المرتبة الثالثة بين افضل متاجر المفروشات هناك.

اما في لبنان، فلطالما تبوأنا احدى المراتب الثلاث الاولى، انما يختلف الوضع عما هو في السعودية، بحيث اننا نتعامل في انواع مختلفة من المفروشات مثل الكلاسيكية والعصرية وغيرها، ولكل نوع او فئة منافسون مختلفون الا انه ليس في لبنان منافس لنا لديه التنوع نفسه الذي نملكه.



اصولها من حرفيتنا . ولكن مع مرور الوقت طورت الاسواق العربية الاخرى وبالاخص مصر هذه الصناعة ، فيما اتجه لبنان نحو مجالات اخرى .
اما مجموعة بطل فلا تزال مستمرة في مسيرة تطوير الحفر على الخشب والمفروشات الكلاسيكية والمجالات الحرفية المكتملة مع التركيز على الحرفيين البارعين وليس على الماكينات الصناعية .

التوسع عن طريق تراخيص الامتياز

■ ما هي ابرز خططكم للمستقبل؟

– لدى المجموعة اليوم سبعة فروع ، ثلاثة منها في المملكة العربية السعودية واربعة في لبنان ، ومنتظر جلاء تداعيات الازمة المالية العالمية لاستكمال مسيرتنا التوسعية في الخارج . اما بالنسبة للمصانع ، فنخطط لافتتاح مصنع جديد على طريق الجنوب انما لا زلنا نترث خوفا من اية احداث امنية او حرب .

هذا ونخطط ايضا للتوسع خارجا عن طريق تراخيص الامتياز FRANCHISE . ■

منطقة الضاحية خلال حرب تموز وغياب اي اهتمام على مستوى الدولة بما اصابنا . كما ونواجه معوقات متعلقة بتأمين التيار الكهربائي وضريبة الدخل واشتراكات الضمان الاجتماعي وغيرها من المعوقات التي تعبر عن نظرة الدولة الى المصانع كمورد رزق لها وليس كمصنع منتج يعيل اكثر من ١٠٠ عائلة وبجاجة الى دعم .

■ هل من مطالب ملحة توجهونها الى الجهات المسؤولة في لبنان؟

– اهم هذه المطالب انشاء مدن صناعية متطورة وعصرية وفتحها امام الاستثمارات لخلق فرص عمل للبنانيين خصوصا في ظل موجة المستثمرين التي تشهدها البلاد .

■ هل من ارشادات تقدمونها للزبائن حول كيفية اختيار المفروشات الانسب وعدم التعرض للغش؟

– كما سبق وذكرنا اصبح الزبون اليوم على وعي ودراية كافيين بالمفروشات وجودتها . اضع الى ان في المتاجر المعروفة اليوم متخصصين يلعبون دور الاستشاري للزبون ويطلعونه على نوعية كل منتج وعلى المعايير التي يبني عليها السعر ، مع الإشارة الى ان معظم المصممين الداخليين في لبنان يتمتعون بكفاءة عالية جدا وهم محل ثقة .

لبنان الأصل

■ هل تنصحون الزبون بالتعامل مع صالات عرض المفروشات مباشرة ام من خلال مهندس الديكور؟

– مهندس الديكور يلعب دورا اساسيا في التصميم العامة للمنزل مثل الاسقف والارضيات والالوان ، ولكن في حال كانت هذه الامور جاهزة بإمكان الزبون ان يتجه مباشرة الى صالات عرض المفروشات حيث يوجد ايضا مصمم ديكور يقدمون له نصائحهم مجانا .

■ هل تعملون في مجال تصنيع الاثاث المكتبي؟

– بالتأكيد لكننا متخصصون في صناعة مكاتب المديرين وليس مكاتب الموظفين . وبالطبع فإن الطلب على المكاتب في مجموعة بطل لا يضاهاي الطلب على المفروشات المنزلية ، اضع الى ان معظم المكاتب الفخمة التي صنعناها استهدفت الاسواق الخليجية بحكم الطابع الفاخر والملوكي الذي نعتمده فيها .

■ في رأيكم اين موقع لبنان اليوم في صناعة المفروشات الكلاسيكية فيها بعد ان لمسنا تميزا مصريا في هذا المجال؟

– انطلقت المفروشات الكلاسيكية من لبنان والرواد العرب في هذه الصناعة تعلموا

ايلى طرابلسي (OBEGI BETTER HOME) :

قوتنا في التأقلم والتكيف مع حاجات ومتطلبات كل سوق وبلد

تستمر شركة OBEGI BETTER HOME للمفروشات والاثاث المنزلي في مسيرتها المحافظة على المستوى الرفيع لمنتجاتها من حيث الجودة والتنوع وبلد المنشأ .

وإن يفخر مدير عام الشركة ايلى طرابلسي بمزايا وخصائص المنتجات الأوروبية الصنع والتي تعرض على زبائن من النخبة، ينوه بوعي المستهلك اللبناني الباحث عن الجودة العالية والاسم العريق .

فإن مستوى الوعي لدى المستهلكين يفسر استمرارنا في السوق مدى اربعين عاما .

■ تسوقون للتنوعية والجودة والاستخدام مدى الحياة، علما ان عالم المفروشات الى تطور وتبدل مستمرين ، بم تعلقون؟

– التغيير في الاثاث والمفروشات امر يعود الى الزبون ، اضع الى ان هناك منتجات تتحمل التغيير واخرى لا .

وفي مطلق الاحوال نحن لا نبيع سوى القطع الاصلية التي يعود تصميم بعضها الى الخمسينات ، وثمة زبائن لهذا النوع من القطع مثلما هناك زبائن للقطع المقلدة التي لا تدوم لاكثر من سنتين .

تأقلم وتكيف مع الاسواق

■ هل المنتجات التي تعرضونها في دبي تختلف عن تلك التي تسوقونها في لبنان؟

– نعم وتجمع بينها فقط الجودة العالية، إذ لكل سوق متطلباته ونحن لا يمكننا فرض نوقنا عليه، انما ندرس حاجاته بهدف تلبيةها، فقوة الشركة هي في التأقلم والتكيف مع متطلبات كل سوق وبلد، وفرض نفسها عبر خدماتها ومعاملتها وليس فقط من خلال الوقوف على الذوق العام. ■

■ هل لنا بلمحة عن شركة OBEGI BETTER HOME؟

– هي احدى شركات مجموعة عجي العاملة في السوق اللبناني منذ اكثر من ١٠٠ سنة، والتي حافظت على استمراريتها بفضل مصداقيتها مع زبائننا .

بدأت OBEGI BETTER HOME اعمالها منذ ٤٠ سنة، وتخصصت في مجال تجارة المفروشات والاكسسوارات المنزلية على انواعها، والمستوردة تحديدا من دول اوروبا والولايات المتحدة .

■ ما الذي يميزكم عن غيركم في السوق اللبناني؟

– تتميز منتجاتنا بالجودة والتنوع اللتين لا يمكن المساومة عليهما وهي تعود الى علامات تجارية رائدة في عالم المفروشات، وبالتالي تفرض مستوى اسعار معينا .

كما ونؤمّن مفروشات معدلة وفق طلب الزبون، اضافة الى تشكيلة واسعة من الاقمشة، مع تقديمنا لخدمات ما بعد البيع .

■ كيف تقومون سوق المفروشات في لبنان اليوم؟

– يتوسع سوق المفروشات في لبنان يوما بعد يوم، من هنا نستهدف شريحة معينة من المجتمع، مع الإشارة الى ان اللبناني اصبح اكثر وعيا وثقافة حول عالم المفروشات وقيمة قطع الاثاث التي يشتريها .

وإن نحرص على ان يطالع زبائننا على خصائص ومزايا منتجاتنا ومقابلتها بالسعر،

نقولا عبد النور (مدينة المفروشات):

جمود القطاع يعود الى تراجع قدرة اللبنانيين على شراء مساكن

مدير عام شركة مدينة المفروشات لصناعة وتجارة المفروشات والاثاث المنزلي والمكتبي نقولا عبد النور عرض لتوسع الشركة من خلال فروعها في المناطق اللبنانية ومكتبها في الصين، وأشار الى تسهيلات توفرها للزبائن في اختيار مفروشات الصالونات موضحا ان المستهدف هو المستهلك النهائي، عازيا الجمود الحالي في الاقبال على اقتناء المفروشات الى عدم قدرة اللبنانيين على شراء المساكن والشقق لارتفاع اسعارها، مذكرا بمعاونة العاملين في القطاع لجهة المعاملات الجمركية المعقدة المسببة لتأخر تسلم البضائع، كاشفا عن افتتاح فرع في دمشق، داعيا المستهلك الى التعامل مع شركات تكفل جودة منتجاتها.



فروع ومكاتب

البيان ■ هل لنا لمحة عن الشركة؟

– تأسست الشركة منذ أكثر من ١٥ عاما، وشهدت العام ٢٠٠٦ دخول شركاء جدد لتتوسع في عملية توسع وافتتاح فروع جديدة لها في ضبيبه (٥ آلاف م٢) وصيدا (٤ آلاف م٢) الى جانب فرعها الرئيسي في فرن الشباك (٥ آلاف م٢). وللشركة ايضا مصنع في منطقة الحدث يصنع في شكل اساسي اثاث الصالونات ويصل انتاجه الى نحو ٢٥٠٠ صالون سنويا. هذا ونستورد بضائعنا اجمالا من الشرق الاقصى والجزء اليسير من ايطاليا و انكلترا بحكم ان بعض الاسواق اليوم وبالخاص الاوروبية تنتج في مناطق الشرق الاقصى لوفرة اليد العاملة هناك.

واشير هنا الى اننا افتتحنا مكتبا للشركة في الصين، يعمل فيه لبنانيون ومهمته مراقبة جودة المنتجات التي نستوردها وهذا ما يميزنا عن غيرنا، خصوصا مع وجود تخوف في الاسواق وقلة ثقة ببعض الصناعات الصينية.

■ هل النسبة الاكبر من منتجاتكم مصنعة محليا؟

– ٤٠ في المئة من منتجاتنا مصنعة محليا فيما نستورد القسم المتبقي.

تصنيع مفروشات الصالونات

■ لماذا تركزون على صناعة اثاث الصالونات محليا؟

– نركز على تصنيع اثاث الصالونات لاعطاء الزبون فرصة اختيار التصميم الذي يريد من حيث نوعية الاقمشة والالوان التي يفضلها، خصوصا وان مفروشات الصالونات هي من اهم اجزاء المنزل ومن الصعب تغيير اقمشتها لما في ذلك من تكلفة اضافية وخسارة لا يصبان في مصلحة الزبون والشركة على السواء. وهذه الميزة التي نقدمها في لبنان تفتقدتها معظم الدول العربية، حيث الزبون مضطر لشراء الاثاث كما هو معروف.

■ هل تصنعون اثاث المكاتب ايضا؟

– نعم نصنع اثاث المكاتب، وتركيزنا ينصب على الطلبات المحدودة اما الكبيرة فنستوردها من الصين.

تعامل مع مهندسين داخليين

■ هل تتعاملون مع مهندسين داخليين؟

– نعم نتعامل مع مهندسين داخليين، وهم موجودون في صالات العرض لمساعدة الزبائن. وهناك الكثير من المهندسين ومكاتب الهندسة يشترون اثاث مشاريعهم من منتجاتنا. اشير هنا الى اننا نستهدف في شكل اساسي المستهلك النهائي بحكم الكميات الكبيرة التي نصنعها او نستوردها.

■ كيف تقومون اعمالكم في السوق اللبناني مؤخرا؟

– العام ٢٠٠٩ كان الافضل بالنسبة لنا بفضل النمو الاقتصادي الذي شهده لبنان، اما العام ٢٠١٠ فيشهد تطورا ونموا في اعمالنا، انما ليس بالتوتيرة نفسها كما العام الماضي بسبب الجمود النسبي الذي ضرب الاقتصاد اللبناني هذا العام وذلك لاسباب عدة.

بالمقابل، فإن ارتفاع اسعار العقارات في لبنان ادى الى جمود هذا السوق نسبيا هذا العام وتراجع قدرة اللبناني على شراء منزل وبالتالي على شراء الاثاث، وهذا لم يؤثر فقط علينا كمدينة المفروشات انما طاول مختلف الشركات في القطاع.

مشكلات يعانها القطاع

■ ما هي ابرز المشكلات التي تعانيها؟

– اولى مشكلتنا وهي مشكلة القطاع الصناعي ككل في لبنان تتمثل بالتكلفة العالية التي نتكدها بالخاص لجهة فاتورة الكهرباء وندرة اليد العاملة المحلية المتدنية الاجر التي تدفعنا الى التعامل مع اليد الاجنبية التي بدورها تكبدنا تكاليف ونفقات ومعاملات قانونية وسكن وغيرها.

ايضا لا زلنا نعاني من بعض المشكلات في ما خص المعاملات الجمركية الروتينية وتأخر تسلمنا للبضائع.

■ الاتمسون اتجاهها للمستهلك اللبناني نحو الصناعة اللبنانية بحكم انها الاجود؟

– كما سبق وذكرت لدى الشركة مكتب في الصين تراقب من خلاله جودة المنتجات التي تستوردها وتحرص على ان تتمتع بأرقى المواصفات. اما الجودة اللبنانية فهي معروفة اقليميا وعالميا.

وعليه نحن اليوم في طور افتتاح فرع لنا في دمشق (٥ آلاف م٢) وهو الاكبر هناك حيث سنعرض صناعتنا المحلية، المقبولة سوريا ومن الدول العربية التي تثق بمنتجاتنا وتفضلها على الاوروبية التي باتت تصنع في الصين.

الصناعة اللبنانية مكلفة

■ هل لاتزال الصناعة اللبنانية اعلى من الصناعة الآسيوية؟

– نعم الصناعة اللبنانية تفوق صناعات دول شرق آسيا كلفة، حتى لو كانتا متقاربتين من حيث التصميم والجودة مع العلم ان اسعار البضائع المستوردة ارتفعت في الفترة الاخيرة بسبب ارتفاع اسعار النفط وتكلفة الشحن.

■ كيف تنظرون الى حاجات المستهلك اللبناني اليوم في قطاع المفروشات؟

– يميل المستهلك اللبناني الى المنتجات المميزة والفاخرة بخلاف الشعوب الاوروبية التي تتجه نحو الاثاث العملي والتي تفضل متاجر مثل ايكيا IKEA الرائد في هذا المجال.

■ الملاحظ ان المستهلك اللبناني اليوم بات يعتمد على التسسيط، هل لمدينة المفروشات برامج في هذا السياق؟

– التسسيط في لبنان ليس رائجا بقدر ما يظنه البعض، فاللبناني لا يزال يتخوف من المستقبل ويتجنب التسسيط وهذا ما لاحظناه في مدينة المفروشات حيث لا تتجاوز نسبة التسسيط ٢٠ في المئة. بالمقابل لدينا برامج تسسيط للعاملين الراغبين في ذلك، ونتعامل في هذا الاطار مع اربعة مصارف كبيرة بحيث يحصل الزبون على الموافقة خلال ساعة او يوم كحد اقصى.

المنافسة صحية

■ بم تتوجهون الى المستهلك اللبناني؟

– ادعوه الى التعامل مع الشركات التي تكفل جودة منتجاتها. ■

روجيه خليفة (كراون هاوس CROWN HOUSE):

دعوة الى الجميع للافادة من خبرتنا

المدير التنفيذي لمجموعة كراون هاوس CROWN HOUSE للمفروشات المكتبية روجيه خليفة قدم لمحة عن مجالات عمل الشركة في السوق المحلي وتمثيلها لشركات عالمية متخصصة في انتاج المفروشات المكتبية، وذكر ان المجموعة قادرة اليوم على التعامل مع اي جهة او دولة حيث بإمكانها تصدير منتجاتها اليها، مشيراً الى «ان انطلاقة ٢٠١٠ كانت ممتازة وحققنا نمواً جيداً خلال العامين ٢٠٠٨ و٢٠٠٩ ومرتاحون جداً لوضعنا في السوق المحلي». أسفاً للمنافسة المتأينة من المنتجات الصينية، معتبراً ان الصناعة المحلية لا تزال حتى اليوم غير قادرة على مضاهاة الصناعة الأوروبية خصوصاً في مجال انتاج الكراسي داعياً الجميع الى الافادة من خبرات المجموعة وتقديمها للدراسات والاستشارات المجانية.



السعودية. اما في الامارات التي انعكست تداعيات الازمة المالية عليها سلباً فإن اعمالنا تأثرت بدرجة محدودة ولا تزال جيدة هناك.

مضاربة الصناعات الصينية

■ لاحظنا مؤخراً اجتياح الصناعات الصينية للأسواق، ما تعليقكم على منافسة تلك الصناعات لكم؟

– لا شك في ان الصناعة الصينية تستحوذ على حصة كبيرة من السوق المحلي، لكننا في منأى عنها نظراً لتركيزنا على بيع النوعية الجيدة والماركات العالمية المشهورة وثمة مستهلكون يطلبون مستوى الجودة التي تتمتع بها منتجاتنا وهؤلاء هم الزبائن الذين تستهدفهم مجموعة كراون هاوس. بالمقابل، وبناء على طلب شريحة محدودة من زبائننا فقد استوردنا بعض الصناعات الصينية، انما لا تتعدى نسبتها الـ ١٠ في المئة.

■ من هم الزبائن الذين يتعاملون معكم؟

– تشكل اعمالنا مع المصارف ٤٠ في المئة من نتائجننا، ومعظم هذه المصارف لا تزال تبحث عن الجودة العالمية في المنتجات التي تشتريها. كما نتعامل مع شركات التأمين الكبرى وفروع الشركات العالمية العاملة في لبنان، الى جانب المستهلكين الافراد الذين ينشؤون الجودة. اما بالنسبة للسوق العربي، فقد تمكنا من تقديم المنتجات الأوروبية بأسعار جيدة وتنافسية تشجع الزبون العربي على دفع مبلغ اضافي والافادة من جودة الصناعة الأوروبية.

مضاربة الصناعة المحلية

■ هل تواجهون منافسة من الصناعة المحلية؟

– كنا ندفع على مستورداتنا نسبة ٣٠ في المئة كرسوم جمركية. ولكن اليوم، وبفضل معاهدة اليورو مع أوروبا فإن هذه النسبة انخفضت لتصبح حوالي ١٩,٢ في المئة وهي تنخفض سنوياً. اما بالنسبة الى الصناعة المحلية، فهي لا تزال غير قادرة على مضاهاة الصناعة الأوروبية سعراً وكماً، خصوصاً وان اليد العاملة في لبنان مكلفة، اضافة الى ان صناعة الكراسي تتطلب تقنية متطورة لم يتمكن لبنان من بلوغها بعد.

استشارات ودراسات مجانية

■ ما هي ابرز المعوقات التي يعانيتها قطاع تجارة المفروشات وبالأخص مفروشات المكاتب؟

– ابرز هذه المعوقات تكمن في توفير الكهرباء وتكلفتها اضافة الى تأخر الاعمال لاسباب لوجستية وبطء انجاز المعاملات المطلوبة. واشير هنا الى ان تصنيع منتجات بجودة عالية في لبنان يكلف أكثر من كلفة استيرادها من أوروبا. ■

■ هل لنا بلمحة عن مجموعة كراون هاوس؟

– تأسست المجموعة عام ١٩٨٢ وتخصصت في مفروشات المكاتب وقد عانت منذ انطلاقتها مصاعب عديدة بسبب الاوضاع التي عاشها لبنان وعدم تشكيل المفروشات حاجة اساسية للناس حينها.

ولكن بفضل مثابرتنا وجهدنا، استمرت المجموعة لا بل توسعت نحو دول خارجية عدة مثل السعودية و ابو ظبي ودبي وفرنسا.

اما في لبنان فقد وسعنا نشاطنا وافتتحنا قسماً خاصاً بمفروشات المنازل الى قسم آخر متخصص في تصميم وصناعة وتجارة وتقديم الاستثمارات في مجال المكاتب اذ وجدنا ان لبنان سيشهد عملية اعادة اعمار ونهوض بعد انتهاء الحرب.

■ مع اي من الصناعات العالمية تتعاملون وهل تصنعون بعضاً من منتجاتكم محلياً؟

– نحن وكلاء حصريون لشركة STEELCASE الاميركية الرائدة عالمياً في مجال المكاتب.

كما نتعامل مع عدة مصانع المانية متخصصة في مجال الكراسي اذ نؤمن بضرورة ان يكون للكرسي مواصفات طبية للمحافظة على صحة مستخدمه.

هذا ونمثل ايضا وكالات تعود لشركات ايطالية متعددة متخصصة في المكاتب. كما وتملك المجموعة مصنعاً خاصاً بها اسمه «فبركة» نلجأ اليه حين لا يجد الزبون حاجاته وطلبه في البضائع المستوردة.

مع الاشارة الى ان مصنع «فبركة» ينتج لوازم المكاتب كافة باستثناء الكراسي.

مرتاحون لاعمالنا

■ وماذا عن عملكم في مجال المفروشات المنزلية في لبنان؟

– منذ حوالي الاربع سنوات، دخلنا في لبنان مجال مفروشات المنازل. بحيث نستورد بعضاً منها من ايطاليا والبعوض الآخر نصنعه في لبنان.

■ هلا وضعنا في صورة نشاطاتكم خارج لبنان؟

– اضافة الى توسعنا في الدول التي سبق وذكرتها فإن المجموعة قادرة اليوم على التعامل مع اي جهة في اي دولة بحيث نصدر لها ما تحتاجه، فالمصانع تؤمن المنتجات اللازمة للمشروع المعني وبدورنا نرسل التقنيين والعمال لتركيب المكاتب وتجهيزها. وقد كانت لنا اعمالنا في كل من اميركا وكندا وغيرها من الدول حيث لا فروع ومكاتب لنا هناك.

■ كيف تقومون اعمالكم في المنطقة العربية؟

– لا شك في ان الرعايا العرب اينما تواجدوا يبحثون عن التعامل مع اللبناني في المجالات التي تتطلب ذوقاً وفناً وحساً، ذلك لان اللبناني اثبت لمسته المميزة وبراعته وذوقه الرفيع خصوصاً في مجال المفروشات المنزلية والمكتبية.

من هنا فإن الاقبال على منتجاتنا لافت، خصوصاً في المملكة العربية



فيليب سكاف (مجموعة سكاف)؛

الاستثمار في الجودة العالية والخيارات السليمة سر نمونا وتطورنا

مدير عام مجموعة سكاف للاقمشة فيليب سكاف قدم لمحة عن تطور المجموعة وخدماتها الحالية وتلبية حاجات ومتطلبات المهندسين الداخليين من مختلف انواع الاقمشة العصرية، مبدئا الحرص على الاستثمار في الجودة العالية والخيارات السليمة باعتبارهما سر نمو وتطور المجموعة المستمرين.

آخر الابتكارات العالمية في عالم الاقمشة والمفروشات. وهي تتعاون ايضا مع وكلاء كفوئين في دول العالم العربي يوسعون رقعة زبائنها في مناطقهم. ■ **الإلمّ يعود الفضل في نجاح مجموعة سكاف؟**
- لطالما كان حرصنا الدائم على الاستثمار في الجودة العالية والخيارات السليمة سر نمونا وتطورنا المستمرين، مع ادراكنا جيدا لكيفية نمونا بخطوات ثابتة وواثقة والتكيف مع مراحل عدم الاستقرار التي اجتازها لبنان. واليوم اضحت مجموعة سكاف علامة تجارية راقية مرادفة للكفاءة والجودة والمصداقية.

فريق اداري متمرس

■ **ما الذي يميزكم عن غيركم من الشركات؟**
- نحن حريصون جدا على تلبية احتياجات زبائننا والبقاء عند حسن ظنهم بحيث توفر احتياجات الزبائن ومتطلباتهم وتسليمهم البضاعة بأسرع وقت ممكن. هذا ونسعى الى الاستمرار في هذا النهج يقوده

■ **هل لنا بلمحة عن مجموعة سكاف وتاريخها في عالم المفروشات والاقمشة؟**

- انشئت SKAFF عام ١٩٦٤ على يد جورج سكاف كمؤسسة صغيرة متخصصة في تجارة ورق الجدران واليوم تطورت لتصبح مجموعة رائدة قادرة على تلبية حاجات المهندسين المعماريين والداخليين من مختلف، انواع الاقمشة مثل المخملية، والمؤلفة من الالياف الطبيعية (NATURAL FIBERS) الى اقمشة JACQUARDS وتلك المقاومة للنيران وغيرها. هذا وبإمكان زبائننا الحصول على طلبياتهم فورا او من خلال خدمة التوصيل السريع التي توفرها المؤسسة لهم.

انتشار اقليمي

■ **ما هو حجم انتشار مجموعة سكاف اليوم؟**
- لدى مجموعة سكاف حاليا ما يفوق ٦ آلاف متر مربع من صالات العرض في ١٢ نقطة بيع تعرض اليوم

جهاز اداري متمرس وجاهز دائما لاتخاذ القرارات الصائبة وتحويل الافكار الى منتجات وخدمات.

جهود في سبيل التوسع

■ **كلمة اخيرة؟**

- متفائلون بالمستقبل وبالجهود التي نبذلها لتحقيق التوسع المستمر.

هذا ونعتز بالاستقرار الحالي في وطننا ونؤمن ان الادارة الجيدة يجب ان تستغل الوقت المناسب من اجل ايجاد الطاقة اللازمة لمواجهة اوقات عصيبة قد تطرأ مستقبلا. ■

Virtuosity in risk management



Beirut: Siège Social: Sin el Fil Blvd.
GG5 2 Tower - 3rd, 10th & 11th Floors
01/901 902 - 01/902 901 - 01/901 555
01/901 777 - 01/876 000 - 01/877 000
03/55 11 66 - Fax: 01/88 88 33

Achkout : 03/342 962
Bikfaya : 03/653 664
Chiah : 03/999 150
Hammana : 05/371 371
Bhamdoun : 05/556 000

Jabal Mehse : 06/391 391
Tripoli(1) : 06/441 057
Tripoli(2) : 06/446 687
Koura : 06/510 777
Méziara : 06/570 015

Halba : 06/690 999
Maghdoucheh : 07/200 004
Saïda : 07/731 890
Jezzine : 07/781 888
Baalbek : 08/305 306

Chtaurama : 08/543 056
Zahle : 08/800 800
Jeita : 09/225 426
Jounieh : 09/938 938
Jbeil : 09/944 944

PO.Box: 90-1661 & 90-2021 www.nassifassurances.com - Social Capital: 5 000 000 LBP fully paid

NAGGIAR عراقية وريادة في تجارة المعادن والمعدات الصناعية والمعادن الهندسية ومواد التغليف

فريد نجار: المواد التي نتعامل بها لا مثيل لصناعتها في لبنان والمنطقة

والمعايير التي تتضمنها هذه المعادن وحاجة السوق لها.

وبينت مايا نجار مديرة قسم مواد التغليف ان نموا ملحوظا سجلته الشركة في السنوات الاخيرة، متوقعة نتائج جيدة نهاية العام الحالي.

بدوره عضو مجلس الادارة ومدير قسم الموائد الهندسية روي نجار اوضح تقنية استخدام المعادن على انواعها في عملية التطوير الهندسي والبناء، ومدى مراعاة استعمالها في المشاريع العمرانية في الدول العربية وخصوصا في دول الخليج،

وشدد على جودة المواد المعدنية والتي تتميز بنوعية عالية مقارنة بمواد البناء التقليدية .



فريق عمل نجار

تعتبر شركة نجار NAGGIAR من الشركات العريقة الرائدة في السوق اللبناني في مجالات مواد البناء المعدنية وتجهيزاته وقد شهدت منذ تأسيسها في العام ١٨٦٠ تطورات مهمة جعلتها تتوسع اقليميا، بعد ادخال اقسام عديدة على نشاطها التجاري.

«البيان الاقتصادية» التقت اعضاء مجلس ادارة الشركة واطلعت منهم على مسيرة الشركة وتطورها.

المدير التنفيذي للشركة فريد نجار القى الضوء على تجارة المعادن وتطور الطلب عليها ولا سيما

الستانلس ستيل والنحاس والآخرى، مشيرا الى ازدياد الطلب على هذه المعادن بالرغم من الارتفاع الحاصل في اسعارها، نظرا للتقنية العالية

روي نجار: اسعارنا ليست مرتفعة قياسا لجودتها ونوعيتها

مايا نجار: حققنا نموا ملحوظا ونتوقع نتائج جيدة نهاية العام ٢٠١٠

قسم المنتجات المعدنية الهندسية

■ هل تتعاملون مباشرة مع اصحاب المشاريع؟
- روي نجار: لا نتولى تنفيذ المشاريع مباشرة انما نتعامل مع مكاتب الهندسة العاملة على المشاريع والمتعهدين في مجال البناء.

في سياق آخر، اسعارنا ليست مرتفعة كما يظن البعض انما مناسبة جدا أخذين بالاعتبار جودتها ونوعية المعادن التي نسوقها، ذلك ان المعادن ذات نوعيات متفاوتة ونحن نتعامل بالافضل ونؤمن مجموعة خدمات متكاملة.

قسم مواد التغليف

■ هلا وضعنا في صورة عمل قسم منتجات التغليف؟
- مايا نجار: المنتجات التي تعاملنا بها، فتمثلت بداية بسداد القناني الزجاجية، بعدها توسعنا نحو تسويق مختلف انواع العبوات ومنتجات الـ PVC والـ PET التي تستعمل في توضع الأدوية والطباعة. هذا مع الاشارة الى اننا نركز على المنتجات التي يفترق بينها السوق المحلي والتي لا يوجد لها صناعة وطنية.

هل تصدرون منتجاتكم الى خارج لبنان؟

- مايا نجار: نعم نصدر الى خارج السوق اللبناني مثل سوريا والاردن وغيرها. كما وان الشركات التي نمثلها تطلب منا التمدد الى بعض الاسواق حيث تواجه صعوبة في الاتصال مع زبائننا.

هل تواجهون منافسة في مجالكم في لبنان؟

- مايا نجار: نعم لكن الاجيال المتتالية لعائلة نجار تربت على حب عملها، وايمانها بالشركة يفسر عراققتها في السوق مدى ١٥٠ عاما. بالمقابل ان وجود المنافسة ضروري وصحي.

■ كيف تقومون مسيرتكم على مر السنوات في لبنان؟

هبوطا فعند ارتفاع الاسعار يتردد الصناعيون باستعمال هذه المواد ويخف الطلب وعندما تتوفر السلع بشكل كافٍ تتخف اسعارها ويرتفع الطلب عليها.

وبالرغم من الارتفاع الحاصل في الاسعار فإن ثمة طلبا ملحوظا على المعادن ولا سيما الستانلس ستيل والالمنيوم والنحاس وبالدرجة الاولى الستانلس ستيل.

الى المعادن ماذا تسوقون ايضا؟

- فريد نجار: الى تجارة المعادن نحن وكلاء لرافعات صناعية وماكينات لصيانة المباني وماكينات اللحم واخرى لقطع المعادن.

هل لنا بلمحة عن الشركة؟

- مايا نجار: انها شركة عائلية، اسسها جد ابي في حلب عام ١٨٦٠ وتخصصت في مجال استيراد وتجارة المعادن التي تطورت مع حاجات ومتطلبات الاسواق. وفي مطلع الثلاثينات افتتحت الشركة مركزين لها في لبنان، الأول تجاري في الصيفي والثاني صناعي في منطقة نهر بيروت، بعدها شيد جدي المبنى الرئيسي الذي نشغله حاليا في العام ١٩٥٠ ليستقطب مجمل نشاطات الشركة تدريجيا الى لبنان.

ومع الوقت توسع نشاط الشركة ليشمل انواعا متعددة من المعادن، اضافة الى التجهيزات والآلات الرافعة الصناعية وغيرها، الى المنتجات المعدنية الهندسية، وصولا اخيرا الى التعامل بمعادن التغليف وغيرها من مواد التغليف للمكولات والأدوية وهو المجال الاحدث الذي دخلت اليه، وذلك منذ حوالي ٢٠ عاما.

بالاضافة الى عملها التجاري تقدم الشركة في مركز الخدمات الصناعية المجهز بأحدث الآلات، الأشغال الصناعية الداخلة في عملية تحويل المعادن من قص وتطعيم ولايزر وتجليخ.

صناعات ثقيلة

■ ما هي المعادن التي تستوردونها وتسوقونها في لبنان والمنطقة؟

- فريد نجار: العمل الاساسي للشركة منذ البداية كان المعادن وقد بدأنا بالحديد المعد للبناء ثم تطور العمل من الحديد الى المعادن الاخرى التي تتضمن تقنية اعلى مثل الستانلس ستيل والالمنيوم والنحاس بمختلف اشكاله، فضلا عن الزنك (التوتياء) بشكل صفائح ومواسير وقضبان للاحتياجات الصناعية والمعمارية وتمثل هذه المعادن نحو ثلثي حجم عملنا.

اين تصنع ومن اين يتم استيراد هذه المعادن؟

- فريد نجار: تصنع هذه المعادن في الخارج وهي تعتبر من الصناعات الثقيلة التي لا يوجد تصنيع مثيل لها في لبنان والمنطقة كلها، وهي تستورد بمعظمها من اوروبا وآسيا الى حساب الصناعيين اللبنانيين وغيرهم لتحويلها الى ماكينات ومعادن مختلفة، كالمطابخ وأجهزة التبريد وغير ذلك.

ما هي المعادن التي تركزن عليها اليوم؟

- فريد نجار: المعدن الـ اهم لدينا اليوم هو الستانلس ستيل الذي يستخدم في صناعات مجال الضيافة والصناعة والفنادق والمستشفيات والمطابخ والاسقف المستعارة وغير ذلك، وهو معدن غير قابل للصدأ.

■ هل من تطور ملحوظ على مستوى بيع واستخدام المعادن في لبنان؟

- فريد نجار: بالتأكيد هناك تطور ونمو ملحوظان ونحن نعتبر احد ابرز التجار الاساسيين في هذا المجال.

■ وهل تلعب الاسعار دورا في تطور مبيعات هذه المعادن؟

- فريد نجار: المعادن مرتبطة بالبورصة صعودا او

– روي نجار: تضيف هذه المعادن الطابع المميز على المبنى، كما تتمتع بجودة عالية توفر عناء الصيانة وتحافظ على نوعيتها لسنوات طويلة تفوق الـ ٥٠ عاما.

استثمار ناجح

■ هل لمستم تطوراً في السوق اللبناني لجهة استخدام تلك المعادن في المشاريع؟

– روي نجار: نعم يتطور السوق اللبناني في هذا المجال، وبالرغم من كلفته العالية لا ينحصر استعمالها بالمشاريع الفاخرة كذلك التي في سوليدير وفقرا وفاريا بل ينتشر تدريجياً في مجمل المناطق.

■ وهلا اعطينا فكرة عن اسعار الزنك والنحاس وغيرهما مقارنة مع مواد البناء الأخرى؟

– روي نجار: حتى ولو تعدى سعر هذه المعادن المواد الأخرى المستعملة في البناء، إلا ان جودتها تفوق بأضعاف جودة تلك المواد، لذلك فإن استعمال المعادن الهندسية يعتبر وسيلة للاستثمار الناجح للمطور العقاري او صاحب المشروع.

■ ما هي نظرتكم الى مستقبل السوق اللبناني، وهل من اسواق اخرى تعتبرونها مهمة؟

– روي نجار: شركتنا في تطور مستمر ونحن متفائلون بالنسبة لمستقبل السوق اللبناني ونعتبر ان جميع الاسواق العربية المجاورة مهمة ونعمل على تطوير أعمالنا فيها.

بالاضافة الى السوق المحلي، والاسواق العربية التقليدية نتوسع الى عدة بلدان افريقية من خلال الجاليات اللبنانية منها: نيجيريا وغينيا الاستوائية وغانا والسودان وليبيا. ■

والمعروف ان السوق القطري واعد، خصوصاً في المجالين الصناعي والمعماري، اذ الى ذلك اننا نستهدف هناك الشركات التي تعمل بناء على الطاب الحقيقى فى السوق واللى لم تتأثر مشاريعها بالازمة المالية العالمية.

فى سياق آخر، بدأنا فى دراسة السوق المصرى بالتعاون مع احدى الشركات الفرنسية، ذلك لان مصر اليوم تشهد مرحلة انتعاش قوية فى قطاعى السياحة والفنادق.

ألواح الالمنيوم المزروجة

■ لماذا فى رايمك لا يوجد بعد فى الاسواق العربية وكلاء لبعض شركات معادن اسوة بكم؟

– روي نجار: لان استعمال هذه المواد ليس رائجاً بعد فى تلك الاسواق بحيث لا يوجد فى مصر مثلاً اى مشروع او مبنى يتألف سطحه من الزنك او واجهاته من النحاس.

وينسحب الوضع على السوق القطري حيث اطلقت مؤخراً اربعة مشاريع تستخدم فيها مادتا النحاس والزنك وقد تولت شركتنا تأمينهما.

اما بالنسبة لمادة الالمنيوم فشركة نجار تسوق لمنتجاتها فى مختلف المنشآت والابنية.

واشير هنا، الى ان استعمال المعادن فى البناء قديم العهد فى اوربا، انما هو حديث جداً فى المنطقة العربية، لذا يواجه اصحاب المشاريع صعوبة فى تركيبها، وهذا ما تداركناه حيث فرق العمل لدينا ذات كفاءة عالية فى التعامل مع هذه المواد وهى مدربة لدى المنتجين وحائزة على التراخيص اللازمة من قبلهم.

■ ما الذى يميز هذه المعادن عن غيرها فى البناء؟

– مايا نجار: طبعاً مرّ السوق اللبناني بصعوبات وتغيرات كثيرة واليوم علينا بذل جهود مضاعفة لتحقيق اهدافنا. اذ الى ان التطور التكنولوجى يتطلب منا تركيزاً اكثر واهتماماً اكبر بأدق التفاصيل والتخصص فى المجالات المتنوعة.

واشير هنا، الى انه عندما اشتدت الازمة الاقتصادية فى لبنان فى اواخر التسعينات واجهت الشركة صعوبات اضطررتها الى تقليص عدد الموظفين وخفض جميع النفقات وتمكنا بذلك من اجتياز المحنة، لنعود منذ العام ٢٠٠٠ الى النمو والتوسع مجدداً.

توسع نحو الاسواق الخارجية

■ شهدت السياحة فى لبنان كما قطاع العقارات مرحلة ازدهار بعد اتفاق الدوحة، هل لمستم الشىء نفسه فى مجالكم؟

– مايا نجار: نحن نتعامل مع مجمل القطاعات الانتاجية التى تشكل حلقة متصلة، وانتعاش احدها يساهم فى انتعاش قطاعات اخرى وبالتالى الاقتصاد بالكامل، فقد شهدنا نمواً ملحوظاً فى اعمالنا فى السنوات الاخيرة. ونتوقع نتائج جيدة نهاية العام ٢٠١٠ خصوصاً فى حال بقاء الأوضاع الامنية مستقرة.

■ هل تفكرون بالتوسع نحو الاسواق الخارجية؟

– روي نجار: شركتنا تتعامل مع الاسواق العربية اما فى قسم المنتجات المعدنية الهندسية فباشرنا نشاطنا فى الاسواق العربية منذ اكثر من ١٥ عاماً، وفى ٢٠٠٨ افتتحنا فرعاً لنا فى دولة قطر لتفعيل حضورنا فى أسواق الخليج العربى.

TRIPLE
SSSS
Safety Security Services

Insurance Services:

- ✓ Motor
- ✓ Medical
- ✓ Marine & Aviation
- ✓ Life
- ✓ Personal Accident
- ✓ Work Accident
- ✓ Contractors All Risk
- ✓ Fire & Theft
- ✓ Public Liability
- ✓ Travel

SIN EL FIL – HORCH TABET – CENTRE GROUP – FIRST FLOOR

TELEFAX: +961.1.49 60 80 | +961.1.49 60 90

MOBILE: +961.71.13 13 18

E-MAIL: info@tripless-lb.com

WEBSITE: www.tripless-lb.com

Johnny R. Ghazal
Insurance Consultant

أكبر ١٠٠٠ مصرف في العالم

بنك أوف أميركا أكبر بنك في العالم بالرأسمال وBNP PARIBAS بالموجودات

الاهلي السعودي اول عربيا بالرأسمال والامارات دبي الوطني اول بالموجودات والراجحي بالارباح



عبدالله الراجحي

ALRAJHI – السعودية



RICK PUDNER

EMIRATES NBD – الإمارات



عبد الكريم ابو النصر

NCB – السعودية



هاني قبلاوي

NEW YORK MELLON – فرع الامارات



JAMES DIMON

JP MORGAN - USA



BRIAN T. MOYNIHAN

BANK OF USA

تمكن بنك أوف أميركا من الصعود الى المرتبة الاولى عالميا بين اكبر الف مصرف عالمي من حيث الرأسمال خلال العام ٢٠٠٩ حيث بلغ رأسماله ١٦٠,٣٨ مليار دولار أميركي تلاه «جي بي مورغان تشايس» وحل «سيتي غروب» ثالثا. واحتل بي ان بي باريبا BNP PARIBAS المرتبة الاولى بمجموع الموجودات حيث بلغت موجوداته ٢٩٦٥ مليار دولار، تلاه رويال بنك أوف اسكتلند RBS فمجموعة كريدي أغريكول CREDIT AGRICOLE واتش اس بي سي HSBC. وظهرت ارقام اكبر الف بنك في العالم بحسب مجلة «ذي بانكرز» انخفاض مجموع موجوداتها ASSETS بنحو الف مليار دولار بين عامي ٢٠٠٨ و ٢٠٠٩ لتبلغ ٩٥٥٣٢ مليار دولار أميركي. اما ارباح هذه المصارف قبل الضريبة PRETAX PROFIT فقد ارتفعت ٤ اضعاف من العام ٢٠٠٨ (١١٥ مليار دولار) الى ٤٠٠ مليار دولار في العام ٢٠٠٩. كما ارتفعت رساميل TIER1 CAPITAL هذه المصارف بنسبة ١٥ في المئة لتبلغ ٤٩١٥ مليار دولار أميركي.

مجموع رساميل المصارف العربية تمثل ٣,٥٨٪ من أكبر ١٠٠٠ مصرف

الجدير ذكره ان مجموع رساميل المصارف العاملة في المنطقة العربية تبلغ ٣,٥٨ في المئة من مجموع رساميل اكبر الف بنك ومجموع موجودات المصارف العاملة في المنطقة تبلغ ١,٩١ في المئة من مجموع موجودات اكبر الف بنك.

مملكة البحرين

ما زالت المؤسسة العربية المصرفية ABC تحتل المرتبة الاولى في مملكة البحرين بمجموع الموجودات (٢٦ مليار دولار) يليها البنك الاهلي المتحد AHLI UNITED BANK (٢٣,٦ مليار دولار)، اما على صعيد الارباح فيحتل البنك الاهلي المتحد المرتبة الاولى (٢٣٠ مليون دولار) تليه مجموعة البركة المصرفية ABG (٢٢١ مليون دولار).

مصر

يحتل البنك الاهلي المصري المرتبة الاولى في مصر بالرأسمال والموجودات والارباح، يليه بنك مصر بالرأسمال والموجودات فالبنك التجاري الدولي CIB المرتبة الثالثة بالرأسمال والموجودات والمرتبة الثانية بالارباح.

الاردن

احتفظ البنك العربي بالمرتبة الاولى بالاردن بالرأسمال (٤,٧٧ مليار دولار) والموجودات (٥٠,٦ مليار دولار) والارباح (٧٨٣ مليون دولار) يليه بنك الاسكان فالبنك الاردني الكويتي بنك الاتحاد UNION.

الكويت

احتل بيت التمويل الكويتي KFH المرتبة الاولى بالكويت بالرأسمال (٤,٨

المصارف العربية

الاهلي السعودي اول بالرأسمال

لا يزال البنك الاهلي التجاري السعودي NCB يحتل المرتبة الاولى بين المصارف العربية بالرأسمال والمرتبة ١٢٦ عالميا، حيث يبلغ رأسماله ٧,٦ مليارات دولار يليه بنك الامارات دبي الوطني ENBD (٧,٣ مليارات) فبنك الرياض (٦,٧ مليارات) فبنك الخليج الاول FGB (٦ مليارات).

الامارات دبي الوطني الاول بالموجودات

احتل بنك الامارات دبي الوطني المرتبة الاولى عربيا والمرتبة ١٦٤ عالميا بمجموع موجوداته التي بلغت ٧٦,٦ مليار دولار يليه البنك الاهلي السعودي (٦٨,٦ مليارا) فبنك ابو ظبي الوطني NBAD (٥٣ مليارا) فالبنك العربي ARAB BANK (٥٠,٦ مليارا).

الراجحي اول بالارباح

واحتل بنك الراجحي السعودي ALRAJHI المرتبة الاولى بالارباح عربيا حيث بلغت ارباحه ١,٨ مليار دولار تلاه مجموعة سامبا SAMBA (١,٢ مليارا) فبنك قطر الوطني QNB (١,١٥ مليارا) فبنك الكويت الوطني NBK (١,٠٥ مليارا) فبنك الامارات دبي الوطني (٩٨٠ مليون دولار أميركي).

مصارف عربية جديدة ضمن القائمة

وشهدت القائمة دخول اربعة مصارف عربية جديدة من حيث رأس المال هي: بنك الخليج GULF الكويتي في المرتبة ٤٤١ (١,٢٣ مليار دولار)، فبنك قطر الدولي الاسلامي QIIB في المرتبة ٦٤٣ فبنك ظفار DHOFAR العماني في المرتبة ٧٦٤ وبنك قطر الاول للاستثمار في المرتبة ٨٠٤.



عبد الرزاق علي عيسى
MUSCAT BANK - سلطنة عمان



سمير حنا
AUDI BANK - لبنان



عادل اللبان
AHLI UNITED - البحرين



علي العمادي
QNB - قطر



عبد الحميد شومان
ARAB BANK - الاردن



محمد سليمان العمر
KFH - الكويت

مجموعة سامبا ثالثة بالرأسمال وثانية بالارباح والموجودات وحل السعودي الفرنسي رابعا بالارباح وخامسا بالرأسمال وسادسا بالموجودات. يذكر ان ارباح البنك الاهلي التجاري غير متوفرة في اللائحة.

تونس

واحتل البنك العربي الدولي التونسي BIAT المرتبة الاولى في تونس بالرأسمال والموجودات بينما حل بنك تونس اول بالارباح وثانيا بالموجودات والرأسمال.

الامارات

احتل بنك الامارات دبي الوطني المرتبة الاولى في الامارات بالرأسمال والموجودات والارباح تلاه بنك الخليج الاول FGB بالمرتبة الثانية بالارباح والرأسمال والمرتبة الرابعة بالموجودات بينما احتل بنك ابو ظبي الوطني NBAD المرتبة الثالثة بالارباح والرأسمال والثانية بالموجودات. اما بنك ابو ظبي التجاري ADCB فاحتل المرتبة الثالثة بالموجودات والرابعة بالرأسمال وحل بنك المشرق MASHREQBANK خامسا بالرأسمال والموجودات.

لا مصارف سودانية ويمينية وفلسطينية

لم تتضمن القائمة اي مصرف سوداني او يميني او فلسطيني. ■

TOP 20 BANKS BY ASSETS 2009

Rank	Bank	Country	Assets (\$ bn)
1	BNP Paribas	France	2965
2	Royal Bank of Scotland	UK	2750
3	Credit Agricole Group	France	2441
4	HSBC Holdings	UK	2364
5	Barclays	UK	2235
6	Bank of America Corp	US	2223
7	Deutsche Bank	Germany	2162
8	JPMorgan Chase & Co	US	2032
9	Mitsubishi UFJ Financial Group	Japan	2026
10	Citigroup	US	1857
11	Industrial Commercial bank	China	1726
12	ING Bank	Netherlands	1677
13	Lloyds Banking Group	UK	1665
14	Banco Santander	Spain	1600
15	Mizuho Financial Group	Japan	1557
16	Groupe BPCE	France	1482
17	Societe Generale	France	1475
18	China Construction Bank	China	1409
19	UniCredit	Italy	1338
20	UBS	Switzerland	1300

مليارات دولار) والثانية بالموجودات والثانية بالارباح. واحتل بنك الكويت الوطني NBK المرتبة الاولى بالموجودات (٤٥ مليار دولار) والارباح والثانية بالرأسمال. كما احتل بنك الخليج المرتبة الثالثة بالموجودات والبنك الاهلي المتحد (BKME سابقا) المرتبة الثالثة بالارباح وبنك برقان BURGAN المرتبة الرابعة بالموجودات والخامسة بالارباح والرأسمال.

لبنان

احتل بنك عودة AUDI المرتبة الاولى في لبنان بالرأسمال (١,٩ مليار دولار) والموجودات (٢٦,٥ مليار دولار) والارباح (٣٥٧ مليون دولار) تلاه بنك لبنان والمهجر BLOM BANK فبنك بيبيلوس BYBLOS وفرنسبنك FRANSABANK ومجموعة البحر المتوسط BANKMED.

ليبيا وسوريا

مصرف ليبيا وسوري واحد موجودان ضمن القائمة هما البنك الليبي التجاري والبنك التجاري السوري.

المغرب

تصدر بنك التجاري وفا المصارف المغربية تلاه غروب بنك بوبولير GBP وبنك المغرب التجاري الخارجي BMCE.

سلطنة عمان

تصدر بنك مسقط MUSCAT BANK المصارف العمانية بالرأسمال (١,٦ مليار دولار) والموجودات (١٥ مليار دولار) والارباح (٢٢٩ مليون دولار) تلاه البنك الوطني العماني NBD بالرأسمال والموجودات واحتل المرتبة الثالثة بالارباح، اما بنك ظفار DHOFAR فاحتل المرتبة الثالثة بالموجودات والرأسمال والثانية بالارباح. تلى هذه المصارف بنك عمان الدولي OIB وبنك صحار SOHAR.

قطر

احتل بنك قطر الوطني المرتبة الاولى في قطر بالرأسمال (٣,٨ مليارات دولار) والموجودات (٤٩,٢ مليار دولار) والارباح (١,١٥ مليار دولار) تلاه بنك قطر الاسلامي QIB الذي حل ثانيا بالارباح وثالثا بالرأسمال ورابعا بالموجودات، وحل البنك التجاري القطري CBQ ثانيا بالموجودات والرأسمال وثالثا بالارباح وحل بنك الدوحة DOHA BANK ثالثا بالموجودات ورابعا بالرأسمال والارباح.

المملكة العربية السعودية

حل البنك الاهلي التجاري السعودي اول في المملكة بالرأسمال وبالموجودات وحل الراجحي اول بالارباح ورابعا بالرأسمال والموجودات وحل بنك الرياض ثانيا بالرأسمال وثالثا بالموجودات وثالثا بالارباح. وحلت

Ranking Last	Previous	Country	Strength Tier 1 Capital		Size Assets			Profits Pre-tax profit		Performance Profits on Av. Capital		Return on assets %
			\$m	%ch.	\$m	rank	%ch	\$m	%ch	% Latest		
387	438	Saudi Hollandi Bank	Saudi Arabia	1496	2.57	15763	480	-3.79	23	-92.98	1.55	0.15
390	415	BLOM Bank	Lebanon	1487	13.52	20702	411	15.66	343	12.81	24.53	1.66
392	441	National Bank of Egypt	Egypt	1469	9.84	46380	237	9.83	419	378.76	29.87	0.90
404	379	Commercial Bank of Kuwait	Kuwait	1423	-3.52	12527	540	-19.72	104	-72.70	7.20	0.83
418	435	Commercial Bank of Dubai	UAE	1362	11.90	9802	623	0.67	219	4.13	16.95	2.23
441	na	Gulf Bank	Kuwait	1239	na	16529	472	na	-98	na	na	-0.59
443	427	Bank Al-Jazira	Saudi Arabia	1236	-1.22	7339	717	27.62	59	-72.35	4.76	0.81
467	449	Doha Bank	Qatar	1162	-0.66	12635	536	17.92	268	2.96	22.97	2.12
480	470	Housing Bank	Jordan	1130	1.08	8577	662	12.02	137	-31.78	12.16	1.59
486	478	Sharjah Islamic Bank	UAE	1102	1.92	4349	875	2.81	154	143.50	14.06	3.53
487	534	Burgan Bank	Kuwait	1102	23.09	14264	506	0.61	111	-28.11	11.08	0.78
503	528	Al Ahli Bank	Kuwait	1024	2.87	10334	612	-6.08	167	-6.42	16.48	1.61
506	482	Byblos Bank	Lebanon	1016	-5.03	13576	517	20.89	176	19.68	16.91	1.30
507	508	Bank of Sharjah	UAE	1012	5.90	4918	828	14.15	132	17.61	13.37	2.67
519	na	Banque Misr	Egypt	997	6.51	28899	333	19.37	53	2.47	5.44	0.18
540	595	BMCE	Morocco	937	na	21426	404	na	139	na	na	0.65
545	512	Commercial International Bank	Egypt	918	-3.11	11616	571	11.92	371	10.05	39.80	3.19
563	558	Bank Albilad	Saudi Arabia	867	5.27	4643	850	8.47	-66	-298.60	-7.84	-1.43
583	585	National B. of Umm Qaiwain	UAE	820	7.29	3617	917	-1.93	93	20.23	11.72	2.57
588	597	Al Masraf	UAE	809	8.74	3098	940	-17.26	113	40.07	14.51	3.64
625	756	Fransabank	Lebanon	718	23.56	10737	602	28.00	123	11.72	18.86	1.14
627	741	Boubyan Bank	Kuwait	718	na	3913	895	na	6	na	na	0.15
638	758	BankMed	Lebanon	686	44.16	10537	607	10.38	109	40.34	18.74	1.03
643	na	Qatar International Islamic	Qatar	670	6.55	3528	923	29.05	138	4.41	21.19	3.90
671	650	IBQ	Qatar	623	0.41	6301	757	2.34	94	11.85	15.12	1.49
678	734	National Bank of Oman	Oman	605	4.07	4670	846	-9.51	65	-51.67	10.94	1.39
683	713	Bank of Bahrain and Kuwait	Bahrain	599	9.13	6061	771	5.22	94	29.47	16.40	1.55
701	750	Banque Libano-Francaise	Lebanon	576	17.23	7475	713	16.53	76	-11.41	14.26	1.02
702	681	National Bank of Bahrain	Bahrain	576	-0.40	5632	793	4.11	114	23.26	19.74	2.02
705	764	Arab African International Bank	Egypt	575	21.82	8285	677	7.67	166	-0.60	31.71	2.00
718	818	Rakbank	UAE	564	43.52	4660	848	22.94	198	14.16	41.33	4.24
753	736	Bank of Beirut	Lebanon	512	0.52	6966	739	21.43	91	9.94	17.78	1.30
759	na	Banque du Caire	Egypt	496	2.72	7095	732	-4.25	73	-43.87	14.96	1.03
764	na	Bank Dhofar	Oman	487	8.45	3862	899	12.17	75	7.04	16.12	1.95
767	785	Kuwait International Bank	Kuwait	479	6.06	3923	892	11.76	72	7.72	15.42	1.83
770	745	Dubai Bank	UAE	479	-4.82	4736	840	-5.95	79	28.53	16.13	1.67
771	947	Al Salam Bank	Bahrain	478	66.28	2090	980	41.74	37	-45.34	9.71	1.78
781	799	Invest Bank	UAE	458	7.31	2555	971	2.69	89	6883.34	20.21	3.50
801	786	National Bank of Fujairah	UAE	433	-2.80	3237	932	-7.35	28	na	6.46	0.88
804	na	Qatar First Investment Bank	Qatar	431	na	588	1000	na	2	na	na	0.27
843	836	London and the Middle East	UK	394	5.87	1230	997	-2.67	-31	-580.11	-8.04	-2.50
850	847	United Arab Bank	UAE	386	7.80	1904	986	-7.49	77	12.30	20.55	4.02
858	887	BIAT	Tunisia	372	9.34	4719	844	0.76	33	-20.25	9.34	0.71
864	917	Credit Libanais	Lebanon	368	11.29	5482	797	23.09	62	0.52	17.61	1.12
866	na	Arab International Bank	Egypt	367	na	4368	873	na	-38	na	na	-0.87
909	860	Khaleeji Commercial Bank	Bahrain	328	-10.24	1260	995	1.85	8	-88.65	2.38	0.65
920	898	Oman International Bank	Oman	321	1.02	2700	961	1.94	63	-26.46	19.85	2.35
934	910	Ahli Bank	Qatar	310	5.84	4890	830	14.27	117	40.70	38.83	2.39
957	964	Banque de Tunisie	Tunisia	289	4.29	1832	987	8.29	57	-10.69	20.09	3.10
969	na	Lebanese Canadian Bank	Lebanon	282	20.36	5191	813	25.68	42	32.39	16.33	0.81
979	971	Union Bank	Jordan	275	-0.75	1600	991	6.34	30	9.49	10.80	1.86
982	974	Banque Nationale Agricole	Tunisia	274	na	3857	900	na	21	na	na	0.56
985	na	Bank Sohar	Oman	273	9.18	2661	965	21.56	26	na	9.98	0.98
989	na	British Arab Commercial	UK	272	10.86	5353	809	18.71	8	-83.10	3.04	0.15

ARAB BANKS NOT MENTIONED

Ranking Last	Previous	Country	Strength Tier 1 Capital		Size Assets			Profits Pre-tax profit		Performance Profits on Av. Capital		Return on assets %
			\$m	%ch.	\$m	rank	%ch	\$m	%ch	% Latest		
-	-	Ahli United (BKME- last year)	Kuwait	730	11.83	8105	na	-1.15	202	-2.87	29.24	2.49
-	-	United Gulf	Bahrain	413	-10.14	2371	na	-17.37	24	na	5.47	1.01
-	-	Jordan Kuwait Bank	Jordan	355	12.93	3013	na	3.55	85	-12.34	25.26	2.81
-	-	Shamil	Bahrain	310	-3.09	2762	na	-4.16	1	-93.73	0.44	0.05
-	-	Bank Muscat Int'l	Bahrain	300	-10.5	1791	na	-17.35	-45	na	-14.21	-2.52

TOP 1000 WORLD BANKS

Ranking Last	Country	Strength Tier 1 Capital		Size Assets			Profits Pre-tax profit		Performance Profits on Av. Capital		Return on assets	
		Previous	\$m	%ch.	\$m	rank	%ch	\$m	%ch	% Latest		%
1	2	Bank of America	US	160388	32.76	2223299	6	22.30	4360	-1.54	3.10	0.20
2	1	JPMorgan Chase	US	132971	-2.30	2031989	8	-6.58	16143	245.01	12.00	0.79
3	3	Citigroup	US	127034	6.97	1856646	10	-4.22	-8445	na	-6.87	-0.45
4	4	Royal Bank of Scotland	UK	123859	21.65	2749572	2	-21.46	-4366	na	-3.87	-0.16
5	5	HSBC	UK	122157	28.13	2364452	4	-6.45	7079	-23.94	6.51	0.30
6	6	Wells Fargo & Co	US	93795	8.56	1243646	22	-5.04	17606	na	19.54	1.42
7	8	ICBC	China	91111	14.54	1725938	11	20.89	24494	15.21	28.71	1.42
8	14	BNP Paribas	France	90648	55.82	2964983	1	2.64	12222	123.79	16.42	0.41
9	10	Banco Santander	Spain	81578	24.99	1600186	14	9.54	16951	7.12	23.09	1.06
10	15	Barclays	UK	80449	48.16	2234893	5	-25.32	18869	113.00	28.01	0.84
11	7	Mitsubishi	Japan	77218	na	2025830	9	na	1172	na	na	0.06
12	48	Lloyds Banking Group	UK	77034	285.70	1664919	13	161.94	1689	46.56	3.48	0.10
13	9	Credit Agricole Group	France	75504	5.33	2440634	3	8.99	6749	25.27	9.17	0.28
14	11	Bank of China	China	73667	13.40	1281183	21	25.96	16319	27.93	23.54	1.27
15	12	China Construction Bank	China	71974	14.04	1409355	18	27.49	20316	15.96	30.08	1.44
16	13	Goldman Sachs	US	64642	na	848942	29	na	19826	na	na	2.34
17	18	UniCredit	Italy	56245	na	1338270	19	na	4212	na	na	0.31
18	na	Group BPCE	France	54141	na	1482424	16	na	-530	na	na	-0.04
19	23	Societe Generale	France	49990	18.45	1475073	17	-6.21	1153	-79.34	2.50	0.08
20	21	Deutsche Bank	Germany	49576	14.56	2162340	7	-29.46	7496	na	16.15	0.35
31	27	Credit Suisse Group	Switzerland	35118	9.20	1000414	26	-9.08	8283	na	24.62	0.83
35	28	UBS	Switzerland	30842	-1.69	1300231	20	-31.37	-2492	na	-8.01	-0.19
82	60	New York Mellon	US	12883	-16.36	212336	88	-10.60	-2629	-235.59	-18.59	-1.24
95	na	American Express	US	11464	na	123053	124	na	2824	na	na	2.30
111	81	ICICI Bank	India	8914	-20.61	94747	145	-21.99	663	-14.86	6.59	0.70

ARAB BANKS

Ranking Last	Country	Strength Tier 1 Capital		Size Assets			Profits Pre-tax profit		Performance Profits on Av. Capital		Return on assets	
		Previous	\$m	%ch.	\$m	rank	%ch	\$m	%ch	% Latest		%
126	120	National Commercial Bank	Saudi Arabia	7637	14.33	68654	175	16.07	na	na	na	na
128	135	Emirates NBD	UAE	7257	30.76	76661	164	-0.31	980	-2.27	15.30	1.28
138	131	Riyad Bank	Saudi Arabia	6721	9.34	47040	234	10.49	808	14.88	12.56	1.72
142	160	First Gulf Bank	UAE	6063	38.10	34161	293	16.68	901	10.13	17.24	2.64
144	146	Samba Financial Group	Saudi Arabia	5992	12.17	49472	225	3.70	1214	2.23	21.43	2.45
145	141	Al Rajhi Bank	Saudi Arabia	5859	7.35	45528	242	3.52	1805	3.71	31.89	3.96
147	172	National Bank of Abu Dhabi	UAE	5795	41.99	53319	212	19.72	862	2.39	17.45	1.62
165	140	Kuwait Finance House	Kuwait	4784	-12.74	39340	270	2.98	268	-81.35	5.23	0.68
166	159	Arab Bank	Jordan	4771	2.87	50601	222	10.89	783	-26.20	16.64	1.55
167	183	Abu Dhabi Commercial Bank	UAE	4656	23.29	43618	250	8.43	-139	-136.76	-3.29	-0.32
184	165	National Bank of Kuwait	Kuwait	4156	-3.46	44973	244	3.67	1049	7.64	24.80	2.33
185	193	Banque Saudi Fransi	Saudi Arabia	4118	13.83	32153	307	-4.20	658	-11.99	17.02	2.05
193	192	Qatar National Bank	Qatar	3807	5.22	49258	228	17.98	1152	14.15	31.02	2.34
199	206	Arab National Bank	Saudi Arabia	3637	14.66	29413	330	-9.08	632	-4.94	18.56	2.15
216	264	Attijariwafabank	Morocco	3153	21.09	36940	282	15.55	874	28.69	30.36	2.37
217	207	Mashreqbank	UAE	3149	1.03	25762	359	1.46	293	-38.32	9.37	1.14
245	297	Union National Bank	UAE	2831	39.85	20433	414	16.32	325	-17.73	13.38	1.59
250	268	Saudi British Bank	Saudi Arabia	2780	25.56	33823	296	-3.66	542	-30.40	21.31	1.60
258	238	Awal Bank	Bahrain	2702	65.18	7645	705	-11.64	-20	-107.03	-0.91	-0.26
262	257	Arab Banking Corporation	Bahrain	2664	6.18	25965	355	-8.85	168	na	6.50	0.65
274	258	Dubai Islamic Bank	UAE	2423	-0.07	22952	383	-0.87	332	-29.46	13.69	1.45
284	247	Commercial Bank of Qatar	Qatar	2280	-13.92	15747	481	-6.50	470	14.40	19.06	2.98
296	349	Groupe Banques Populaire	Morocco	2140	na	26463	348	na	545	na	na	2.06
305	319	Commercial Bank	Syria	2010	14.19	17575	449	10.56	470	61.92	24.96	2.68
324	336	Ahli United Bank	Bahrain	1912	13.74	23574	375	-0.04	230	-10.00	12.82	0.98
326	354	Bank Audi	Lebanon	1889	6.75	26486	347	29.77	357	21.81	19.52	1.35
328	341	Saudi Investment Bank	Saudi Arabia	1872	12.34	13373	524	-6.43	144	1.65	8.12	1.07
334	302	Gulf International Bank	Bahrain	1833	-7.68	16208	476	-35.25	-199	na	-10.42	-1.23
337	370	Qatar Islamic Bank	Qatar	1824	20.88	10789	600	17.08	493	-14.29	29.58	4.57
365	373	Al Baraka Banking Group	Bahrain	1662	11.23	13166	530	20.57	221	-16.82	13.98	1.67
370	412	BankMuscat	Oman	1621	9.36	15032	496	-4.12	229	-18.95	14.73	1.52
386	400	Libyan Foreign Bank	Libya	1501	na	16560	470	na	169	na	na	1.02

GULF UNION INSURANCE & PROJECTS MANAGEMENT HOLDINGS CO. BSC (C)



*For your insurance needs,
you are welcome to visit our Offices*



Saudi Arabia :

Gulf Union Cooperative Insurance Company

Dammam, (Head Office)

Al-Moajil Commercial Center,

Prince Mohammed Street Crossing Dhahran Street,

P.O.Box 5719, Dammam - 31432

Telephone #: (03) 8333544 • Fax #: (03) 8333517

Email: gulfunion@gulfunion-saudi.com, headoffice@gulfunion-saudi.com

Riyadh

Al-Olaya Building, Olaya Main Street, Riyadh

P.O.Box 14322, Riyadh - 11424

Telephone #: (01) 4661830/4656784/4661836 • Fax #: (01) 4656801

E-mail: riyadh@gulfunion-saudi.com

Jeddah

Zagzoog Center - Al Maadi Street - Rwais

P.O.Box 17282, Jeddah 21484

Telephone #: (02) 6523286 (6 lines) • Fax #: (02) 6523283

E-mail: jeddah@gulfunion-saudi.com

Al-Khobar

Abacorp Car Care 2000, Marri Auto Center,

Old Airport Road, near Astoon Hospital

P.O.Box 1051, Al-Khobar 31952

Bahrain :

Gulf Union Insurance & Reinsurance Co. BSC (c)

Manama, (Head Office)

Gulf Union Building 0331, Road 5616, Shaikh Salaman Highway,

Manama 356, Kingdom of Bahrain

P.O. Box 10949

Telephone #: 17 238880(10 lines), 17 255292(8 lines) • Fax #: 17 255090

E-mail : guirco@batelco.com.bh

Sitra

Gulf Union Automotive Repair Center

Building 195, Road 4904, Area 949,

East Riffa, Bahrain (near Alba Roundabout),

P.O. Box 10949

Telephone #: 17 703007 • Fax #: 17 703365

Claims Service Office

Building 195, Road 4904, Area 949,

East Riffa, Bahrain (near Alba Roundabout),

P.O. Box 10949

Telephone #: 17 703716, 17 703718 • Fax #: 17 701241

مال ومصارف

TOP 25 BANKS BY RETURN ON ASSETS 2009

Rank	Bank	Country	Tier1 Capital (\$ m)	Return on assets (%)
1	Franklin Resources	US	4997	17.57
2	United National Corporation	US	582	13.28
3	Central Bancorp	US	272	9.26
4	African Bank	South Africa	872	8.14
5	Banco BMG	Brazil	1292	7.97
6	International Industrial Bank	Russia	1764	6.39
7	First Financial Bancorp	US	654	5.85
8	Evrofinance Mosnarbank	Russia	366	5.48
9	Belize Bank Holdings	Belize	350	5.33
10	Banco Marco SA	Argentina	845	5.25
11	national Reserve Bank	Russia	945	4.80
12	Qatar Islamic Bank	Qatar	1824	4.57
13	Muslim Commercial Bank	Pakistan	722	4.56
14	Gazprombank	Russia	5264	4.56
15	Rakbank	UAE	564	4.24
16	Banco Industrial e Comercial	Brazil	1003	4.21
17	Karafarin Bank	Iran	425	4.05
18	United Arab Bank	UAE	386	4.02
19	Anadolubank	Turkey	447	3.99
20	Al Rajhi Bank	Saudi Arabia	5859	3.96
21	Qatar International Islamic Bank	Qatar	670	3.90
22	Stifel Financial Corp	US	718	3.80
23	Access Bank	Nigeria	1247	3.69
24	Westamerica Bancorp	US	370	3.68
25	ALBIFT (AL MASRAP)	UAE	809	3.64

HIGHEST MOVERS : MIDDLE EAST (\$ M)

Rank	World raking	Bank	Country	Tier1 capital	Tier1Cap growth %
1	771	Al Salam Bank	Bahrain	478	66.28
2	638	BankMed	Lebanon	686	44.16
3	718	Rakbank	UAE	564	43.52
4	147	NBA	UAE	5795	41.99
5	245	Union National Bank	UAE	2831	39.85
6	142	First Gulf Bank	UAE	6063	38.10
7	128	Emirates NBD	UAE	7257	30.76
8	435	Bank Pasagard	Iran	1265	23.90
9	625	Fransabank	Lebanon	718	23.56
10	167	ADCB	UAE	4656	23.29
11	487	Burgan Bank	Kuwait	1102	23.09
12	337	Qatar Islamic Bank	Qatar	1824	20.88
13	250	Saudi British Bank	Saudi Arabia	2780	20.56
14	969	Lebanese Canadian	Lebanon	282	20.36
15	701	Libano- Francaise	Lebanon	576	17.23
16	199	Arab National Bank	Saudi Arabia	3637	14.66
17	126	National Commercial	Saudi Arabia	7637	14.33
18	185	Banque Saudi Fransi	Saudi Arabia	4118	13.83
19	324	Ahli United Bank	Bahrain	1912	13.74
20	390	Blom Bank	Lebanon	1487	13.52
21	328	Saudi Investment	Saudi Arabia	1872	12.34
22	144	Samba	Saudi Arabia	5992	12.17
23	149	Bank Leumi le-Israel BM	Israel	5690	12.04
24	418	CBD	UAE	1362	11.90
25	864	Credit Libanais	Lebanon	368	11.29

WITH US YOUR SUCCESS IS PROTECTED

انجازات مشرفة للمركزي السوري على صعيد وضع وتنفيذ السياسة النقدية ومؤشرات مشجعة للقطاع المصرفي رغم تداعيات الازمة المالية العالمية

معنيون كشفوا عن عوائق تشريعية وفنية تحول دون التوسع واجمعوا على سوق واعد مليء بالفرص في مختلف قطاعاته

وفي ما خص القطاع المصرفي فلم تؤد الازمة المالية العالمية الى تغيير في مشهده العام، لكنها اظهرت مجموعة من التحديات المتمحورة حول الحفاظ على الإيرادات الاساسية في ظل تراجع مناخ الاعمال نسبيا، مع الاستمرار في تحسين مؤشرات الاداء المالي عموما في بلد يسعى الى تأدية دور اكبر في قطاع الخدمات المالية على الساحة الاقليمية، وبذلك سجل ارتفاع رصيد اجمالي الودائع الموجودة لدى المصارف المحلية بمعدل ١٢.٣ في المئة ليصل الى ١٢٢٨ مليار ليرة سورية في نهاية الربع الاول من عام ٢٠١٠، وذلك مقارنة مع الربع الاول من ٢٠٠٩، وبلغ اجمالي حجم السيولة الفائضة (بالليرة السورية والقطع الاجنبي) ما مقداره ٢٦٠ مليار ليرة في نهاية الربع الاول من عام ٢٠١٠ وبيزادة قدرها ٢١ مليار ليرة بمعدل نمو ٩ في المئة مقارنة مع الربع الاول من ٢٠٠٩. كما ارتفعت السيولة المحلية حتى الربع الاول لعام ٢٠١٠ بنحو ١٨٧ مليار ليرة وبمعدل نمو ١١.٢ في المئة عن مستواها في الربع الاول من عام ٢٠٠٩ لتبلغ ١٨٥٦ مليار ليرة، في وقت بلغ اجمالي التسهيلات الائتمانية الممنوحة من قبل المصارف المحلية، باستثناء الديون المقدمة للحكومة المركزية ١٠٤٧ مليار ليرة نهاية الربع الاول، بمعدل نمو ١٤.٧ في المئة مقارنة مع الربع الاول من عام ٢٠٠٩.

وسط هذه المؤشرات المشجعة والمبشرة بمستقبل زاهر للقطاع حملت «البيان الاقتصادية» بعض الاستفسارات والاسئلة الى معنيين وخبراء في سدة المسؤولية مستطلعة اياهم عن نشاط المصارف الاسلامية والمنافسة في ما بينها وبين بقية المصارف، وعن الالتزام بالحد الأدنى للرأسمال الجديد، والخدمات التي توفرها للزبائن والعوائق التي تحول دون التوسع بالنشاطات، مستخلصة اجماعا حول توافر الفرص في مختلف القطاعات الانتاجية التي تتطلب قطاعا مصرفيا مواكبا لحاجاتها ومتطلباتها، وتنويعها بدور المركزي النقدي والمصرفي.



د. اديب ميالة
مصرف سورية المركزي



بشار الاسد
رئيس سوريا

يستمر مصرف سورية المركزي برئاسة الدكتور اديب ميالة في تنفيذ خطة تحديثه الصادرة بقرار مجلس النقد والتسليف رقم (١٨٧/م ن / ب ١) تاريخ ٢٠٠٦/٢/١٤ والمصادق عليها من قبل رئيس مجلس الوزراء بتاريخ ٢٠٠٦/٢/٢٧، والسعي الى تحقيق اهداف الخطة الخمسية العاشرة بما ينسجم مع خطة التحديث والتطوير التي يقودها الرئيس بشار الاسد والتي اعلنها منذ توليه مهامه الدستورية.

وقد حقق المركزي خلال الاعوام الماضية العديد من الانجازات، سواء على صعيد وضع وتنفيذ السياسة النقدية، او على صعيد اداء وظائفه المختلفة مستثمرا بذلك الاستقرار السياسي الذي تنعم به سورية.

INATEK BROKERAGE FIRM S.A.R.L. إيناتيك لوساطة التأمين ش.م.م.



Head Office: St. Georges Square Bloc B - 3rd Floor - Jal El Dib, Lebanon
Tel: (04) 718775 - 718776 - Fax: (04) 718777 - Cel: (03) 489489
Email: inatek@cyberia.net.lb

عبد القادر الدويك (بنك سورية الدولي الإسلامي):

تطوير المركزي ودوره النقدي والمصرفي جعل السوق السورية واعدة في مختلف المجالات الاقتصادية والمصرفية والاستثمارية

رأى الرئيس التنفيذي لبنك سورية الدولي الإسلامي عبد القادر الدويك ان قانون احداث المصارف الخاصة الإسلامية الصادر عام ٢٠٠٥ شكل نقلة نوعية في مفهوم الصيرفة الإسلامية لدى المجتمع السوري وفي طريقة عمل المصارف العامة، واعتبر التطوير الحاصل في المصرف المركزي وفي دوره النقدي والمصرفي ومتابعة عملية هيكلة وتحرير القطاع المصرفي، جعل من السوق السورية واعدة ليس في المجال المصرفي فقط وإنما في مختلف المجالات الاقتصادية والمصرفية والاستثمارية. وعرض الدويك لآلية زيادة رأسمال البنك وخطته المستقبلية، معددا اهدافه الرئيسية وفي مقدمها التنمية الاقتصادية والاجتماعية من خلال قيامه بتلبية المتطلبات والاحتياجات التمويلية للمشاركة الانمائية الكبرى والانتاجية الصغيرة الحجم والمتوسطة، مذكرا بالدور الكبير الذي لعبته المصارف الخاصة في سورية في دفع عملية التنمية الاقتصادية والاجتماعية، مبينا محدودية تأثير المنطقة العربية بالازمة المالية العالمية، منوها بالدور الكبير الذي لعبته المصارف المركزية العربية في مواجهة الازمة من خلال اجراءات تحوطية اتخذتها للحيلولة دون انتقال تبعات الازمة العالمية الى القطاع المصرفي العربي.



دور المركزي

■ بعد ممارستكم لاعمالكم في السوق السورية مدة كافية، كيف تقيمون لنا هذه السوق؟



- شكل قانون إحداث المصارف الخاصة رقم ٢٨ لعام ٢٠٠١ ولاحقاً قانون إحداث المصارف الخاصة الإسلامية رقم ٣٥ لعام ٢٠٠٥ نقلة نوعية في مفهوم الصيرفة لدى المجتمع السوري وفي طريقة عمل المصارف العامة التي كانت إلى فترة قريبة تحتكر السوق المصرفية دون وجود منافس لها، فمنذ دخول المصارف الخاصة إلى هذه السوق بدأت المنافسة بين المصارف العامة والخاصة من جهة والمصارف الخاصة في ما بينها من جهة أخرى، وهذه المنافسة كان لها الدور الكبير في تحسين مستوى الخدمات خاصة من قبل المصارف العامة التي وجدت أنها ليست وحدها في سوق اتسمت بالتنوع وتعددت الخيارات أمام المواطن لاختيار ما يناسبه من المنتجات المصرفية وفي المصرف الذي يريد، ما دفع تلك المصارف إلى تطوير نفسها لتكون على مستوى المنافسة مع المصارف الخاصة، كما إن التطوير الحاصل في المصرف المركزي وفي دوره النقدي والمصرفي ومتابعة عملية هيكلة وتحرير القطاع المصرفي والتزام سورية بمواصلة إجراءات التطوير والإصلاح الاقتصادي، جعل من السوق السورية سوقاً واعدة ليس في المجال المصرفي فقط وإنما في مختلف المجالات الاقتصادية والمصرفية والاستثمارية، وبشكل خاص في السنوات الأخيرة التي شهدت نمو الاقتصاد السوري بشكل مميز، إضافة إلى أن مستوى التمصرف أي عدد فروع

تعليمات هيئة الأوراق والأسواق المالية السورية وسوق دمشق للأوراق المالية .

وبالعودة إلى القانون رقم ٣ لعام ٢٠١٠ فقد تضمن رفع الحد الأدنى لرأس المال للمصارف الخاصة التقليدية إلى ١٠ مليارات ليرة سورية، والمصارف الإسلامية إلى ١٥ مليار ليرة سورية، إضافة إلى رفع الحد الأقصى لنسبة تملك العرب والأجانب من ٤٩ بالمائة إلى ٦٠ بالمائة ولنسبة مساهمة الشخصيات الاعتبارية من ٤٩ بالمائة إلى ٦٠ بالمائة مع إمكانية رفعها إلى ٧٥ بالمائة شريطة أن تكون هذه الزيادة لتغطية مساهمات المؤسسات العامة، ويعد صدور هذا القانون خطوة مهمة لتطوير العمل المصرفي وتوسيع أفاقه وجذب المصارف العالمية الكبيرة للإسهام في عمليات التمويل الواسعة خاصة وأن سورية متجهة لتوسيع التعاون بين القطاعين العام والخاص .

فبعض المصارف الخاصة وفي الوقت الذي لا تجد فيه قنوات لتوظيف أموالها بالشكل الكامل، فإن بعضها أيضاً غير قادر على تلبية بعض طلبات تمويل المستثمرين بالكامل بسبب ضآلة رأسمالها لدى طلبهم لقروض كبيرة، حيث حسب اتفاقية بازل الأولى والثانية والتعديلات اللاحقة وتعليمات حجم تركيز التمويل المعمول بها للعميل الواحد أو مجموعة العمليات ذات المخاطر الواحدة تربط حجم تسليف أي مصرف بحجم أمواله الذاتية (رأس المال والاحتياطيات) أي أن هناك قواعد تحدد حجم التسليف بنسبة من حقوق الملكية وعليه فعندما يأتي مستثمر كبير بحاجة لأموال لتمويل مشروع كبير فإنه قد لا يجد مصرفاً واحداً قادراً على تلبية لوحده، والحكومة عندما ترفع رأسمال المصارف الخاصة تتيح لهذه المصارف التغلب على هذه العقبة، كما أن رفع الحد الأدنى لرأس المال إذا تم عن طريق طرح أسهم جديدة للاكتتاب يعتبر تشجيعاً للمدخرات الصغيرة واستثمارها في المصارف ومن جهة أخرى فإن زيادة عدد الأسهم وعدد الشركات المساهمة

المصارف بالنسبة إلى عدد السكان لا تزال متواضعة، وبالتالي هناك بيئة مصرفية مناسبة وتعد بالكثير من الاستثمارات المقبلة ودليل ذلك الإقبال الكبير على تأسيس مصارف خاصة في سورية وهي في إزدياد، والأمر المهم هو سعي سورية إلى استقطاب المصارف العالمية من خلال صدور القانون رقم ٣ لعام ٢٠١٠ بداية العام الجاري والذي يتضمن زيادة رؤوس أموال المصارف الخاصة ورفع مساهمة الأجانب في المصارف الخاصة إلى ٦٠ في المائة.

آلية زيادة رأس المال

■ هل التزم مصرفكم رفع الحد الأدنى لرأس المال المصارف إلى ٢٠٠ مليون دولار للمصارف الخاصة التقليدية و٣٠٠ مليون دولار للمصارف الخاصة الإسلامية، وكيف تنظرون إلى هذا القرار وكيف سينعكس على أداكم؟

- استجابة لمتطلبات زيادة رأس المال وفق القانون رقم ٣ الصادر عام ٢٠١٠ من جهة وخطط البنك المستقبلية، قررت الهيئة العامة للبنك زيادة رأسماله بنسبة ٥٠ في المائة من رأس المال المدفوع حالياً ليصبح رأسمال البنك بعد الزيادة ٧,٥ مليارات ليرة سورية كخطوة أولى أي ما يعادل حوالي ١٥٠ مليون دولار مع بداية عام ٢٠١١ للوصول إلى رأسمال ١٥ مليار ليرة، أي ما يعادل حوالي ٣٠٠ مليون دولار في نهاية عام ٢٠١٢، وفي ما يتعلق بآلية زيادة رأس المال فإن الإكتتاب في أسهم الزيادة سيكون محصوراً بمساهمي البنك في المرحلة الأولى كل بحسب نسبة مساهمته، ولمالكي الأسهم في اليوم الخامس عشر لموافقة هيئة الأوراق المالية على الطرح، وفي ما إذا كان هناك فائض في الأسهم لم يكتب عليها سيكون هناك مرحلة ثانية للاكتتاب على الأسهم الفائضة ولمساهمي البنك المذكورين أيضاً كل بما يرغب، وفي حال عدم تغطية الاكتتاب على الأسهم الفائضة فتكون المرحلة الثالثة مفتوحة أمام الجمهور العام وكل ذلك حسب

يفترض أن يساهم في تنشيط سوق دمشق للأوراق المالية، وينعكس رفع الحد الأدنى لرأس المال المصارف الخاصة إيجاباً على كفاءة المصارف الخاصة ودورها في الاقتصاد الوطني. p

منتجات وخدمات اسلامية

■ ما هي القطاعات والمنتجات التي سيركز عليها مصرفكم لتوظيف ودائعه ولتأمين ربحيته بعد أن ضاقت مجالات التوظيف؟

- من الأهداف الرئيسية للبنك، المساهمة في عملية التنمية الاقتصادية والاجتماعية في سورية من خلال قيامه بتلبية المتطلبات والاحتياجات التمويلية للمشاريع الإنمائية الكبرى والإنتاجية المتوسطة وصغيرة الحجم، لمختلف شرائح المجتمع السورية أفراداً ومؤسسات، والذي ينعكس في النتيجة على توفير فرص عمل والتخفيف من معدلات البطالة ورفع مستوى المعيشة، وخدمة الاقتصاد الوطني.

ونحن في البنك نعمل دائماً على استكشاف الفرص الاستثمارية الجيدة في مختلف القطاعات الاقتصادية حسب نموها وتطورها وتوقعات أدائها ومساهمتها في الأداء الاقتصادي مع الأخذ في الاعتبار التوجه نحو القطاعات الاقتصادية الأكثر جدوى وعائداً والأقل مخاطرة، والعمل على إيجاد منافذ استثمارية جديدة.

وعلى مستوى المنتجات والخدمات التي يقدمها البنك نعمل على تطوير الخدمات والمنتجات القائمة، واستحداث وابتكار خدمات ومنتجات مصرفية إسلامية حسب متطلبات السوق، تلبي احتياجات الزبائن في قطاعي الأفراد والمؤسسات والشركات، وبما ينسجم مع رغباتهم ويتجاوز توقعاتهم.

■ ما الدور الذي تلعبه المصارف السورية الخاصة في الاقتصاد السوري والمحيط العربي؟

- لاشك أن وجود المصارف الخاصة في سورية له دور كبير في دفع عملية التنمية الاقتصادية والاجتماعية في سورية، وهذا هو الأهم. فمن جهة ساهم وجود هذه المصارف في توظيف جزء كبير من أموال ومدخرات المواطنين السوريين التي كانت إلى فترة قريبة معطلة غير منتجة، لكنها الآن أصبحت موظفة سواء عن طريق حصص للمساهمين في المصارف التي طرحت جزءاً من أسهمها على الاكتتاب العام، أو على شكل ودائع في المصارف السورية الخاصة، وجزء كبير أيضاً من هذه الأموال كانت تنتظر دخول المصارف الإسلامية إلى السوق السورية كون هناك شريحة تفضل التعامل مع مصارف تعمل وفق أحكام الشريعة الإسلامية وهذا ما لمسناه من خلال الاقبال الكبير على الاكتتاب في المصارف الإسلامية السورية، وكذلك حجم الودائع الكبير الذي استقطبته المصارف الإسلامية، على الرغم من الفترة القصيرة على وجودها في السوق.

كما إن وجود المصارف الخاصة ساهم إلى حد ما، بعودة جزء كبير من رؤوس أموال السوريين في الخارج بقصد استثمارها في سورية خاصة بعد الأزمة المالية العالمية التي انعكست آثارها سلباً على معظم الاستثمارات الخارجية في الأسواق العالمية. أيضاً وبعد استكمال العناصر الرئيسية للقطاع

المالي (مصارف خاصة - شركات تأمين خاصة - سوق دمشق للأوراق المالية)، إضافة إلى البيئة التشريعية المحفزة، يمكننا القول أن سورية قطعت شوطاً كبيراً لتكون مقصداً استثمارياً للكثير من الشركات العربية والعالمية. وهنا يأتي الدور الفاعل للبنوك الخاصة في سورية في تأمين التمويل لهذه المشروعات.

التزام بالضوابط والانظمة

■ كيف تقرأون انعكاس الازمات المالية العالمية على المصارف العربية؟

- في ما يتعلق بالمصارف السورية فإن التزامها بالتشريعات والأنظمة والضوابط الرقابية المصرفية التي وضعتها السلطات النقدية والمالية السورية منذ سنوات كان لها دور كبير في تعزيز مركزها المالي، والحد من وقوعها في صعوبات أو اضطرابات بنتيجة الأزمة المالية، والدليل على ذلك النمو الكبير في حجم الودائع في المصارف السورية، أما المصارف في المنطقة العربية فقد اختلفت درجة تأثرها بحجم ارتباطها بمركز الأزمة، فالمصارف التي ترتبط ارتباطاً كبيراً بالمصارف الخارجية والتي لها استثمارات كبيرة في الخارج كانت المتضررة الأكبر على العكس من المصارف التي تتخذ سياسة استثمارية محافظة نوعاً ما.

وعموماً فإن تأثر المنطقة العربية بالأزمة محدود لعدة أسباب، يأتي في مقدمها اختلاف طبيعة نظام التمويل العقاري وأنظمة الرقابة المصرفية بين العالم العربي والولايات المتحدة، فضلاً عن أن أسعار العقارات ما زالت في حدود قدرة الطلب الحقيقي على تنشيط السوق، ويمكن القول إن انخفاض آثار الأزمة المالية على اقتصادات الدول العربية يعود لقلّة ارتباط المؤسسات المالية العربية بالمؤسسات العالمية، وكذلك قلّة معاناة القطاع المالي العربي من أزمة رهن عقاري أو ائتمان مثلما حدث في الولايات المتحدة.

ولا بد من الإشارة إلى الدور الكبير للمصارف المركزية العربية في مواجهة الأزمة من خلال حزمة إجراءات تحوطية اتخذتها للحيلولة دون انتقال تبعات الأزمة المالية العالمية إلى القطاع المصرفي العربي.

مؤشرات جيدة

■ ما هي أبرز المؤشرات المالية في مصرفكم للعام ٢٠٠٩؟

- تمكن بنك سورية الدولي الإسلامي من تحقيق نمو كبير في المؤشرات الرئيسية خلال فترة بسيطة واحتلال مرتبة متقدمة بين المصارف الخاصة التي مضى على وجودها في السوق أكثر من أربع سنوات، ويحتل البنك مرتبة جيدة في العديد من المؤشرات (الأرباح، الموجودات، التسهيلات الائتمانية المباشرة، ودائع العملاء)، على الرغم من حداثة عهده في السوق السورية، فكما تعلم انطلاقاً البنك كانت في الربع الأخير من ٢٠٠٧، فمن حيث الأصول ارتفعت موجودات البنك حتى نهاية النصف الأول ٢٠١٠ بنسبة ٤١٪ لتصل إلى ٦٨,٦ مليار ليرة مقابل ٤٨,٥ مليار ليرة في الفترة نفسها من العام السابق، وبنسبة نمو قدرها ٥٤٪ وصلت الأرباح الصافية إلى ٢٩٥ مليون ليرة مقابل

١٩١ مليون ليرة في الفترة السابقة، وبهذا فإن العائد على السهم يرتفع من ١٩ ليرة إلى ٢٩ ليرة، وفي ما يتعلق بودائع العملاء لدى البنك فقد وصلت إلى ٦٣ مليارات ليرة مقابل ٤٣ مليار ليرة في الفترة السابقة، بنسبة نمو ٥٥,٥٪، كما بلغ مجموع حقوق المساهمين ٥,٥ مليار ليرة مقابل ٥,١ مليار ليرة في الفترة السابقة بنسبة نمو ٧,٢٪.

ويعتزم البنك أيضاً توزيع أسهم مجانية على مساهميه بمعدل تسعة أسهم لكل مئة سهم، وذلك خلال الربع الأخير من العام الحالي ٢٠١٠، بعد الحصول على موافقة الجهات المعنية، ويبلغ عدد الأسهم القابلة للتوزيع كأسهم منحة ٩٢٢ ألف سهم بقيمة إجمالية قدرها نحو ٤٦١ مليون ليرة، وبشكل هذا المبلغ ما نسبته ٩,٢٪ في المئة من رأس مال البنك الحالي.

وسيوزع هذا المبلغ (٤٦١ مليون ليرة) على شكل أسهم منحة على المساهمين القائمين بتاريخ اليوم الخامس عشر لموافقة هيئة الأوراق والأسواق المالية السورية على هذا التوزيع، وكل حسب نسبة ملكيته، وتعتبر هذه الأسهم جزءاً من زيادة رأس المال التي تحدثنا عنها والتي ستتم في المرحلة الأولى بمعدل ٥٠ في المئة من رأس المال الحالي.

خدمات متنوعة وشاملة

■ ما هو جديد منتجاتكم وماذا عن الخدمات التي يقدمها البنك؟

- لعل أهم المنتجات التي قمنا بطرحها العام الماضي، هو التمويل السكني للأفراد بصيغتي المrabحة والإجارة المنتهية بالتملك، فمن خلال سعي البنك الدائم نحو تقديم أفضل الخدمات للمتعاملين واستقطاب أوسع شريحة منهم، وانطلاقاً من حرصه على توفير السكن الجاهز للملائم لجميع المواطنين الراغبين في تحقيق طموحاتهم في امتلاك المسكن الملائم لهم ولأفراد عائلاتهم، قدم بنك سورية الدولي الإسلامي هذا المنتج الهام، ضمن عرض خاص وشروط وترتيبات ميسرة، ولعل أهم ما يميز هذا المنتج فضلاً عن سعره التنافسي وطول فترة السداد فيه (حيث تبلغ ١٢ سنة في صيغة المrabحة و ٢٠ سنة في صيغة الإجارة المنتهية بالتملك) هو سهولة التقديم والحصول على الموافقة المبدئية عن طريق الإنترنت دون الحاجة إلى الوقوف في طوابير الانتظار في الفروع.

أما في ما يتعلق بالخدمات التي يقدمها البنك فقد قمنا بطرح عدد من الخدمات المصرفية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية والمتنوعة والشاملة، من فتح الحسابات المختلفة إلى قبول الإيداعات بالليرة السورية أو بالعملة الأجنبية سواء على شكل استثمارات مشتركة أو استثمارات مخصصة، مروراً بتوفير حزمة متكاملة من برامج التمويل وفق صيغ التمويل الإسلامي من مrabحة وإجارة منتهية بالتملك ومشاركة متناقصة واستنصاع وسلم لكل من الأفراد والشركات، ولكافة القطاعات الاقتصادية، إلى مساهمة فاعلة في عمليات التجارة الدولية من اعتمادات وكفالات وحوالات وغيرها من الخدمات المصرفية الشاملة والمبتكرة والمتوائمة مع الشريعة الإسلامية. ■

نديم مجاعص (فرنسبنك سورية):

السوق السوري واعد ويتمتع بطاقات استيعابية كبيرة

رأى مدير عام فرنسبنك سورية نديم مجاعص في سوريا سوقا واعدة فيه الكثير من الفرص في القطاعات الانتاجية التي تتطلب قطاعا مصرفيا مواكبا لحاجاتها ومتطلباتها، وعدد الخدمات والمنتجات التي يوفرها البنك في السوق السوري، متوقفا عند الجهد الجماعي الذي من المفروض ان تبذله المصارف العاملة في السوق المذكور لتوليد قناعة لدى المواطنين حول اهمية الخدمات المصرفية المتطورة، مبينا أن قرار رفع رأسمال المصارف التجارية الى ٢٠٠ مليون دولار، يحصر السوق باللاعبين الكبار ومتوسطي الحجم، بما يتلاءم ووضع السوق، واصفا الاقتصاد السوري بالحقيقي.



■ ماذا عن بداية انطلاقكم في السوق السوري؟

– انطلقنا بالعمل في سوريا وتحديدا في دمشق وحلب بداية العام ٢٠٠٩، والمعروف عن مجموعة «فرنسبنك» امتلاكها خبرة طويلة في السوق السوري، من خلال تعاملها مع رجال الاعمال والتجار السوريين، ومن خلال تواجد فرنسبنك – لبنان في المنطقة الحرة في دمشق منذ اكثر من عشر سنوات.

بناء عليه وجدنا في سوريا سوقا واعدة، فيه الكثير من الفرص في المجالات التجارية والصناعية كما الزراعية، اي في مجالات الاقتصاد الحقيقي التي توجد فرص عمل على المدى الطويل وتحتاج بالتالي الى قطاع مصرفي متطور قادر على مواكبة حاجاتها ومتطلباتها. من هنا رأنا مجموعة فرنسبنك كمؤسسة مصرفية يفوق عمرها ٩٠ عاما ان لها دورا محوريا تلعبه في القطاع المصرفي السوري لمواكبة تطور مختلف القطاعات الانتاجية.

دور للمصارف الخاصة

■ في ظل حادثة انفتاح السوق السوري على المصارف الخاصة، الى اي مدى يمكن لهذه الاخيرة ان تؤدي دورها فيه؟

– لا شك في ان القطاع المصرفي الخاص لا يزال في بداية طريقه في سوريا خصوصا في ما يتعلق بالمصارف الاجنبية، لكن هذا لا يمنع ان تؤدي هذه المصارف دورها في المساهمة بتسهيل عمليات التبادل التجاري وتمويل القطاعات المنتجة وتشجيع العملاء على استعمال الخدمات المصرفية المتطورة الالكترونية وغيرها.

مواكبة الجمهور السوري

■ في رأيكم هل لدى الشعب السوري وعي كاف حول الخدمات المصرفية الجديدة؟

– ثمة جهد جماعي تقوم به المصارف العاملة في سوريا لتوليد القناعة لدى الافراد حول اهمية الخدمات المصرفية المتطورة. وقد بدأنا نلمس تجاوبا في هذا السياق وهذا تطور طبيعي لبلد لطالما افتقد الى قطاع مصرفي خاص. وفي رأبي على المصارف ان تتخلى بنفس طويل وان تبذل جهودا مواكبة تأقلم الجمهور تدريجيا مع خدمات جديدة عليهم.

قرار استراتيجي

■ صدر قرار في سوريا بداية هذا العام برفع رساميل المصارف التجارية الى ٢٠٠ مليون دولار اين انتم اليوم من هذا القرار؟

– اتخذت الجمعية العمومية الاستثنائية لفرنسبنك سورية قرارا بزيادة رأس المال وذلك على مرحلتين، الاولى تنفذ خلال العام الحالي، بحيث يتم رفعه الى ١٢٠ مليون دولار على ان يستكمل المبلغ المتبقي خلال السنتين او الثلاث سنوات المقبلة كما جاء في القرار.

من جهة اخرى، لهذا القرار انعكاس آني سلبي نسبيا على مردود أرباح المصارف على رأس المال لان نمو الاعمال لن يكون بالقدر والسرعة نفسيهما لزيادة رأس المال، ولكن اذا قسنا هذا القرار على المستوى الاستراتيجي فإنه سيحول المصارف القيام بعمليات أكبر، ان لجهة التمويل او توظيف الاموال وغيرها، وهذا ما يتلاءم ونظرة السوق الايجابية نحو المصارف صاحبة الرساميل الكبيرة.

الى ذلك سيؤدي القرار الى حصر السوق باللاعبين الكبار والمتوسطي الحجم وهذا ما يحتاجه السوق السوري اليوم.

■ الاتعتقدون ان هذا القرار سينعكس سلبي على قدرة المصارف الاجنبية دخول السوق السوري؟

– كلا لا اتوقع ان يحد من دخول مصارف جديدة، انما سيؤثر على نوعية المصارف التي ستدخل السوق السوري بحيث ستكون محصورة بتلك التي تتمتع بمصارفها الأم بملاءة مالية تمكنها الايفاء بشرط رأس المال.

قيمة مضافة لسوق

■ في رأيكم هل السوق السوري قادر على استيعاب مصارف جديدة؟

– السوق السوري واعد ويتمتع بطاقات استيعابية كبيرة، واشير هنا الى ان المصرف المركزي في سوريا لم يكن هدفه جذب المصارف ذات الملاءة المالية الكبيرة فقط، انما جذب المصارف والمؤسسات المالية التي لديها شريك استراتيجي وستشكل قيمة مضافة للسوق السوري، ان لجهة الطاقات التوظيفية التي ستوجدها او لجهة الخبرات المالية والمعرفة العلمية التي ستدخلها الى السوق.

اقتصاد حقيقي

■ ما تعليقكم على الازمة المالية العالمية وتسلسل الازمات بعدها ومدى انعكاسها على السوق السوري؟

– ليس هناك انعكاس مباشر للازمة المالية على السوق السوري بل فقط تداعيات غير مباشرة كما في لبنان وغيره، ذلك لان مصارف منطقتنا لم تدخل في المشنقات المالية المعقدة التي كانت سببا لاندلاع الازمة، وذلك بفضل السياسات المحافظة التي اتبعتها المصارف المركزية التي امنت الحماية والحصانة للقطاعات المصرفية خصوصا في سوريا ولبنان.

يبقى ان الاقتصاد السوري حقيقي وقطاع الخدمات واسواق المال فيه متواضع، لذا لن يكون للازمة تأثيرها الذي سينحصر في تراجع طلب بعض الدول على الصادرات السورية وهو ليس بالامر الكارثي.

اما بالنسبة للازمة العقارية التي طاولت الكثير من الدول فهي لم تطاول سوريا، ذلك لان ارتفاع اسعار العقارات فيها بقي تحت مستوى خطر فقاعة المضاربات بحكم ارتباطه بالطلب والقيمة الحقيقية للعقار.

وبناء عليه، وفي ظل الركود الاقتصادي العالمي لا زالت سوريا تشهد نموا اقتصاديا وان لم يكن بالنسب نفسها كما قبل الازمة.

توسع في المناطق والمدن

■ كيف تقومون مؤشرات نتائجكم لهذا العام؟

– نتائجنا جيدة اذ فاقت ميزانية المصرف المجمع ٣٠٠ مليون دولار في سنة واحدة. واليوم نحن في طور الانتشار في مختلف المناطق والانحاء السورية، وللغاية افتتحنا فروعنا في كل من دمشق وحلب وحمص وقريبا سندخل الى طرطوس واللاذقية، أي ما سيكون مجموعه ثمانية فروع بحوالي السنة والنصف.

■ كيف تنظرون الى مستقبل القطاع المصرفي في سوريا؟

– شخصيا، ارى ان المستقبل الزاهر في السوق السوري متاح لمن يتمتع بفكر استراتيجي ونفس طويل وصبر وطول اناة، اذ من المتوقع ان تستقطب سوريا استثمارات ضخمة خاصة بالبنى التحتية في ظل قابلية التجار والصناعيين على تطوير اعمالهم وكل هذا يعد بفرص واعمال كثيرة تنتظر القطاع المصرفي السوري، على امل الا يشهد العالم هزات اقتصادية جديدة تنعكس سلبي على الطلب العالمي. ■

علي ابراهيم عبدالله - بنك الشام (اول بنك إسلامي في سوريا): نسعى الى تعزيز حضورنا وزيادة عدد فروعنا في السنوات الخمس المقبلة

تأسس بنك الشام الإسلامي CHAM BANK عام ٢٠٠٦ وافتتح خدماته للجمهور في نهاية عام ٢٠٠٧ وتخضع أنشطة وخدمات بنك الشام لرقابة مصرف سوريا المركزي ورقابة الهيئة الشرعية التابعة لبنك الشام والمعينة من قبل جمعياته العمومية، ومن أهدافه تحقيق الربح ودعم التنمية الاقتصادية والاجتماعية وفق إستراتيجية البنك، وآلية العمل لدى المصارف الإسلامية التي تقوم على أساس الحصول على الأرباح من عمليات التمويل وفق الشريعة الإسلامية وتوزيعها على المودعين، حيث يقبل البنك الودائع الاستثمارية وودائع التوفير على أساس المضاربة الشرعية ويوزع للمودعين الربح المتحقق وهذه آلية مغايرة لآليات العمل في البنوك التقليدية. عضو مجلس الإدارة والعضو المنتدب في البنك علي ابراهيم عبدالله اعتبر ان المنافسة تدفع البنوك الإسلامية الى رفع مستوى ادائها وخدماتها، عارضا للخدمات التي يوفرها والموجهة للأفراد والشركات، مشيراً الى العمل على تعزيز حضور البنك وزيادة عدد فروعها في السنوات الخمس المقبلة.



اول مصرف اسلامي في سوريا



■ كيف تقومون انطلاقة بنك الشام الإسلامي في السوق السوري؟

– تأسس بنك الشام الإسلامي في ايلول (سبتمبر) ٢٠٠٦ برأسمال ٥ مليارات ليرة سورية ويعتبر اول مصرف إسلامي في سوريا يتخذ من الشريعة الإسلامية منهجاً له.

وقد كانت انطلاقتنا متواضعة وبطيئة بسبب اعتمادنا سياسة متحفظة ومتحولة حفاظاً على اموال المودعين، لاقتناعنا التام بأن سرعة النمو في الاصول قد تعود بفوائد مالية سريعة ومجزية على المصرف، لكنها من جهة اخرى تعرض الأموال إلى مخاطر عالية، على أساس أنه بنك استثماري وليس بنكا تجارياً تمويلياً.

اقبال شعبي

■ كيف كان الاقبال على التعامل مع مصرفكم في السوق السوري؟

– لقي بنك الشام اقبالا شديدا من الجمهور السوري لا سيما ان الفرد المسلم يفضل اتباع احكام الشريعة الإسلامية في مختلف اوجه حياته ومنها الخدمات المصرفية.

كذلك استقطب البنك عملاء من غير المسلمين بفضل خدماته المميزة، اضافة الى وجود مساهمين وموظفين غير مسلمين في بنك الشام .

■ ما مدى وقع الازمة العالمية على أعمالكم؟

– يستثمر بنك الشام أمواله داخل وخارج السوق السوري، لذا لقت تأثير البنك بدرجة بسيطة وميزانية ٢٠٠٩ وضحت استثمار البنك بهذا الخصوص.

ولا شك في ان هذه الازمة انعكست على القطاعات الاقتصادية كافة في شكل او آخر، لكن المصارف الإسلامية قد تتعامل في مشتقات مالية خطيرة ومحظورة مباشرة ولكن تعاملها بصورة غير مباشرة مع مؤسسات استثمارية إسلامية حصراً، الأمر الذي قلل تأثيرها بالازمة المالية.

فتح السوق امام المصارف الخاصة

■ هل تلمسون نوعاً من المنافسة مع المصارف التقليدية في سوريا؟

– المنافسة المصرفية بوجه عام عامل ايجابي يدفع البنوك الإسلامية الى رفع مستوى ادائها وخدماتها ويصب في النهاية في مصلحة العميل. وفي رأيي، من الواجب فتح السوق السوري أمام المصارف الخاصة للارتقاء بهذه الصناعة المصرفية للمساهمة في النهضة الاقتصادية.

منتجات جديدة

■ ما هي المنتجات المصرفية التي طرحها مصرفكم وساهمت في تميزه عن المصارف الإسلامية الاخرى؟

– يوفر بنك الشام مختلف انواع الخدمات المصرفية للأفراد والشركات حيث يقدم للشركات مجموعة من الخدمات مثل تمويل المشاريع الصناعية والتجارية والاعتمادات المستندية وكتب الضمان وللأفراد خدمات مثل تمويل العقارات والسيارات بالإضافة إلى منتجات خاصة للمرة الأولى في السوق السوري مثل تمويل الزواج والحج والعمرة، ونسعى دائماً إلى ابتكار منتجات مصرفية إسلامية متطورة تلبي احتياجات السوق السوري.

توسع في الفروع

■ ما هي اهدافكم وطموحاتكم المستقبلية؟

– نركز على تعزيز حضورنا وانتشارنا في السوق المحلي وزيادة عدد فروعنا في معظم المحافظات وذلك حسب الخطة الاستراتيجية للبنك للسنوات الخمس القادمة .

ويهمنا المشاركة والمساهمة في تنمية الاقتصاد السوري على المدى الطويل.

وفي هذه المناسبة نتقدم بالشكر الجزيل للرئيس الدكتور بشار الأسد لإعطاء القطاع الخاص عامة والقطاع المصرفي خاصة الدعم اللا متناهي و المتمثل بإصدار التشريعات بإنشاء المصارف الخاصة بشكل عام والمصارف الإسلامية بشكل خاص. وكذلك نتقدم بالشكر والامتنان لمصرف سوريا المركزي ووزارتي المالية والاقتصاد على الاهتمام الذي يقدمونه وذلك من خلال دعمهم للعمل المصرفي في سوريا . ■

جمال منصور (بنك الشرق AL SHARQ سوريا):

قوانين وتشريعات ٢٠٠٩ عائق امام توسيع المصارف لنشاطاتها

تتمتع بمعرفة جيدة بالسوق السوري والمخاطر المرتبطة به، وتجمعه علاقات وثيقة وقديمة مع القطاعات التجارية والصناعية السورية ورجال اعمال سوريين بارزين. مدير عام البنك جمال منصور قدم لمحة عن تاريخ البنك ومجالات عمله مع مختلف القطاعات الإنتاجية، والقى بمسؤولية الفراغ الخبراتي في القطاع الى القوانين والتشريعات الادارية الصادرة عام ٢٠٠٩، معتبرا الاخير عائقا امام توسيع المصارف لنشاطاتها عارضا لنشاط بنك الشرق في مجال تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة واقراض الافراد مساهمة منه في عمليات الانتاج، مركزا على ضرورة دخول مصارف جديدة لتوسيع قاعدة العملاء وتطوير السوق مبديا تفاؤله بمستقبل قطاع المصارف السوري.



هل لنا لمحة عن بنك الشرق؟

– تأسس البنك في ٢٢/١٢/٢٠٠٨ وبدأ اعماله فعليا في ٣ ايار (مايو) ٢٠٠٩ وافتتح قبل نهاية ذلك العام ثلاثة فروع في المالكي وحمص وحلب وفي نيسان ٢٠١٠ افتتح فرعه الرابع وهو فرع الشعلان في دمشق، كما انتقلت ادارته العامة من فرع المالكي الى المبنى الرئيسي للبنك الواقع في شارع حافظ ابراهيم في منطقة الشعلان الحمراء وهي قلب العاصمة التجاري والاقتصادي. وتمتلك مجموعة البنك اللبناني الفرنسي نسبة ٤٩ في المئة من اسهم بنك الشرق وتعتبر شريكا استراتيجيا له، فيما تتوزع الاسهم المتبقية بين مستثمرين ومؤسسين سوريين ومساهمين افراد.

ويوفر البنك الخدمات المصرفية الشاملة ويستهدف على وجه الخصوص القطاعات الاقتصادية المنتجة كالصناعة والتجارة والسياحة والخدمات بعناصرها كاملة. وانكر هنا، انه لغاية اليوم لم ينشر المصرف بعد خطة او برنامجا لتسليف قطاع التجزئة كونه يمتلك نظرة معينة للصناعة المصرفية وينتظر اكتمال تكوينه، لجهة شغل الوظائف فيه من خلال الاستعانة بالمدرء المناسب على رأس هذه الوظائف كي يتمكن من اطلاق خطته الاستراتيجية في شكل سليم ولمدة اقلها ثلاث سنوات مقبلة.

ارتباط عضوي بالاقتصاد

ما تقييمكم لانفتاح السوق المصرفي نحو القطاع المصرفي الخاص؟

– يرتبط القطاع المصرفي السوري بتطور اقتصاد البلاد، والتي نحن على اقتناع تام بمستقبلها الواعد والزاخر، خصوصا في ظل الانفتاح السوري على الاسواق الخارجية، اضافة الى نشوء قطاع خاص في مختلف المجالات الاقتصادية مدعوم من الجهات الرسمية، وهنا يأتي دور القطاع المصرفي الخاص لخدمة هذا المناخ الاقتصادي الجديد.

كيف تقومون اداء القطاع المصرفي الخاص في سوريا؟

– هناك مصارف تابعة للقطاع الخاص استفادت خلال المرحلة الاولى من اطلاقها عبر المرونة الادارية والاجراءات التي اتبعتها وكانت كافية لتسهيل انطلاقها واتاحت امامها فرصة الاستعانة بحجم كبير من الخبرات المميزة غير السورية. كما وافادت ايضا من استقطاب معظم العملاء الذين سعوا الى التعامل مع مصارف خاصة في ظل عدم نشوء فعلي بعد لقطاع مصرفي خاص يعمل في مناخ تنافسي عادل.

لكن ومع بداية العام ٢٠٠٩ تبدلت الاوضاع بسبب القوانين التشريعية والادارية الجديدة، فمثلا تم الحد من مجال الاستعانة بالخبرات الاجنبية، وبحكم ان السنوات الخمس او الست لانطلاق المصارف الخاصة في سوريا لا تكفي لتكوين جيل كفي ومتخصص يمكن الاستعانة به، فقد ظهر في القطاع المصرفي الخاص نوع من الفراغ الخبراتي. وفي رأبي التشريعات الجديدة متشددة نوعا ما وتشكل عائقا امام المصارف الخاصة القديمة والجديدة لتوسيع نشاطاتها.

اعادة النظر بالتشريعات

صدر مطلع العام في سوريا قرار يقضي برفع الحد الأدنى لرساميل المصارف الى حوالي ٢٠٠ مليون دولار، بم تعلقون؟

– هذا القرار لم يفرق بين المصارف الخاصة التي افادت من المراحل الاولى لانطلاق

القطاع الخاص والمصارف التي هي قيد التأسيس او بدأت اعمالها بعد العام ٢٠٠٨، وكأنه يراد من تلك الاخيرة ان تتمتع بأموال خاصة ضخمة من دون منحها فرصة الاتيان بخبراتها، وهذا امر صعب جدا ويعلق مصير المصارف الجديدة بإعادة النظر بالتشريعات خلال السنتين المقبلتين، فيما المصارف التي افادت من المراحل الاولى تمكنت من تكوين ارباح واحتياطيات تساعدها فعليا على تطبيق قرار زيادة رأس المال.

تمويل الشركات الصغيرة والمتوسطة

ما هي الخدمات التي ستقدمونها في السوق السوري؟

– نحن نتبع لمجموعة مصرفية استراتيجية الاساسية خدمة الاقتصاد المنتج وبالاخص قطاعات الانتاج من صناعة وسياحة وتجارة. كما ويولي المصرف اهمية كبرى للمساهمة في اطلاق المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ومساعدتها على النمو. اما بالنسبة الى قطاع التجزئة فنستهدف من خلاله خدمة موظفي الشركات ورفع قدراتهم الاستهلاكية المساهمة في عمليات الانتاج. واشير هنا الى اننا نتوجه في سوريا لدراسة خدمات الاسكان التي تنعكس إيجابا على منظومة المنشآت الإنتاجية المرتبطة بقطاع العقار والمساعدة على تحسين نوعية الحياة الاجتماعية.

دور تنموي للمصارف

يتحدث الجميع عن حاجة السوق السوري الى مصارف اضافية، بم تعلقون؟

– في رأبي يجب التوقف عند هذا الموضوع والسؤال ما المهمة التي ستؤاها هذه المصارف في حال لم يتحسن مناخ الاستثمار وينمو الاقتصاد السوري.

ما الدور المناط بالمصارف الجديدة او حتى العاملة حاليا في السوق السوري؟

– لا شك في ان المصارف يجب ان تلعب دورا فاعلا على صعيد التنمية، الا ان جهودها يجب ان تتكامل مع جهود اخرى توسعية واستثمارية على الصعيدين المحلي والإقليمي، كما وعلى تطوير البيئة التشريعية والحد من الهدر والفساد.. من هنا هل نحتاج في سوريا الى مصارف جديدة لتستولي على قطعة من قالب الحلوى الحالي ام سيكون دورها تكبير القالب بمعنى توسيع قاعدة العملاء وتطوير السوق؟

تفاؤل بمستقبل القطاع المصرفي

ما هي نظرتكم الى مستقبل القطاع المصرفي في سوريا؟

– شخصا، متفائل بمستقبل القطاع المصرفي في سوريا كنتيجة للتجارب والظروف التي اعيشها يوميا والتي اعتبرها مؤشرا لاهتمام مختلف الافرقاء في سوريا من سياسيين وغير سياسيين بتحصير الارضية المناسبة لتطور القطاع بدءا من التشريعات اللازمة ومحاربة الفساد وغيرها.

واشير هنا الى وجود عائق اساسي في تطور المناخ الاستثماري في سوريا ويمكن في ارتفاع اسعار العقارات. ■

محمد الحسن (البنك العربي - سورية)؛

نتطلع الى دور تنموي اكبر ضمن إقتصاد واعد يحمل العديد من فرص الاستثمار المجدية

مدير عام البنك العربي - سورية محمد الحسن اشار الى نجاح تجربة المصارف الخاصة في السوق السوري برغم حداثتها فيه، واعتبر ان هذا السوق يتمتع بالامكانات والفرص الكبيرة والدليل اقدام وتطلع المزيد من المصارف لدخوله، خاصة وأن حجم الودائع والتسهيلات الائتمانية لم يتجاوز ٦٠٪ و ٥٠٪ من الناتج المحلي الإجمالي تبعاً. وفي الوقت الذي أشار فيه الى دور البنك ومساهمته في تعزيز مسيرة التنمية الاقتصادية وتأهيل الكوادر المصرفية المحلية، ابدى طموحه بدور تنموي اكبر خصوصاً بعد الدخول إلى قطاع خدمات التجزئة وتسهيلات الافراد، موضحاً في الوقت نفسه ان البنك بدأ في تفعيل الاجراءات اللازمة لتطبيق قرار رفع رأس المال الى ما يعادل ٢١٢ مليون دولار بنهاية سنة ٢٠١٢.



البنك

■ ما تقويمكم للقطاع المصرفي السوري؟

بدأت المصارف الخاصة تدخل السوق السوري منذ العام ٢٠٠٤ بمعنى ان تجربتها لا تزال حديثة العهد. وبالرغم من ذلك، استطاعت تلك البنوك أن تحقق نجاحاً ملموساً وهذا ما تثبته الارقام والبيانات والارباح المحققة. وفي رأيي ان القطاع المصرفي في سوريا واعد جدا ويتمتع بالكثير من الامكانات والفرص المجدية في وقت لا تزال نسبة الودائع المصرفية الى الناتج المحلي الاجمالي دون ٦٠٪ ونسبة التسهيلات الائتمانية إلى هذا الناتج دون ٥٠٪، الأمر الذي يعكس الإمكانات الهائلة لاستمرار النمو ضمن السوق السوري، الأمر الذي دفع ولا يزال يدفع بالمزيد من المصارف على دخول هذا السوق.

نحو قطاع التجزئة

■ هل تمكنتم من لعب الدور المطلوب منكم في السوق السوري؟

دخلنا السوق السوري مع بداية العام ٢٠٠٦ بهدف تقديم خدماتنا ومنتجاتنا المصرفية لعملائنا من الأفراد والشركات والإسهام في تنمية قطاعات الأعمال وتقديم التمويل اللازم لها بما يسهم في تعزيز أداء الإقتصاد السوري. كما ونلعب دوراً ريادياً في تأهيل كوادر الجهاز المصرفي عبر دورات التدريب والتأهيل التي نقوم بتنظيمها، بالإضافة الى مساهمتنا في دعم المشاريع الاقتصادية التي يقوم بها القطاع الخاص من خلال التسهيلات التي نوفرها، وطموحنا ان نلعب دوراً اكبر في ازدهار السوق بعد إستكمال عملية زيادة رأس المال وبعد توسيع نطاق خدماتنا ومنتجاتنا المصرفية المقدمة لتغطي قطاع التجزئة وتسهيلات الافراد.

قرار رفع رأس المال مبرر

■ صدر قرار بداية العام الحالي برفع رؤوس اموال المصارف في سوريا الى ما يعادل ٢١٢ مليون دولار، ما تعليقكم واين انتم اليوم من تنفيذ هذا القرار؟

القرار صدر بموجب قانون مصرفي ومطلوب البدء في تطبيقه بحيث يتم الوصول برأس المال المصرف إلى ٥٠٪ من الحد الأدنى الجديد قبل نهاية العام الحالي وعلى أن يتم استكمال باقي الزيادة المطلوبة قبل نهاية عام ٢٠١٢.

من جهتنا بدأنا بالاجراءات اللازمة لتنفيذ القرار وهي تتطلب وقتاً طويلاً نوعاً ما وموافقات من كافة الجهات الرسمية المعنية مثل المصرف المركزي ووزارة الإقتصاد وهيئة الأوراق المالية باعتبارنا شركة مدرجة في السوق المالي. هذا وسنقوم بالدعوة الى جمعية عمومية غير عادية خلال شهرين لاتخاذ القرارات اللازمة، وسنتمكن قبل نهاية العام من زيادة رأس المال الى ما لا يقل عن ٥٠٪ من الحد الأدنى. في سياق آخر، ورغم ان زيادة رأس المال هذه قد جاءت كبيرة وفي ظل ظروف اقتصادية عالمية صعبة، إلا أنها تعتبر مبررة خاصة في ضوء محدودية رؤوس أموال المصارف الخاصة في سوريا وعدم قدرتها على توفير التمويلات الكبيرة للمشاريع الاقتصادية الضخمة المطروحة حالياً للتنفيذ في سورية. لكن ما يخفف من صعوبة القرار كون الزيادة المطلوبة قد جاءت بصورة تدريجية وعلى فترة تمتد إلى ثلاث سنوات.

■ الملاحظ تحوّل العديد من المصارف التقليدية الى اسلامية، بم تعلقون؟

— أثبت العمل المصرفي الإسلامي نجاحاً ملموساً خلال العقود القليلة الماضية

وتمكنّت البنوك الإسلامية والنوافذ الإسلامية للمصارف التقليدية من اجتذاب كمّ هائل من الودائع وتحقيق أرباح كبيرة لكل من المودعين والمساهمين على حد سواء. وقد كان للمصارف الإسلامية تجربة ناجحة في سورية، حيث تعمل في السوق السوري حالياً ثلاثة مصارف إسلامية هي المصرف الدولي الإسلامي وبنك الشام، إضافة الى بنك البركة. ومثله مثل المصارف التقليدية الأخرى العاملة في السوق السوري، تمكن قطاع المصارف الإسلامية من تحقيق معدلات نمو مرتفعة في كافة مؤشرات.

المنافسة ضرورية

■ هل تلمسون منافسة بين المصارف في السوق السوري؟

— المنافسة موجودة في السوق السوري سواء اكان ذلك في مجال إستقطاب الودائع أو منح التسهيلات، غير انني مقتنع تماماً ان امكانات وقدرات هذا السوق تستوعب الجميع. من جانب آخر، أرى ان المنافسة مهمة ومطلوبة لتحسين أداء الوحدات المصرفية وتوجيهها نحو الابداع والتميز في إستحداث وتقديم الخدمات والمنتجات المصرفية المتطورة لجمهور العملاء. اما بالنسبة للمصارف الحكومية فالمنافسة معها لا تزال ضمن نطاق محدود يقتصر على إجتذاب الودائع بشكل رئيسي، إذ أن التعاملات المصرفية لمؤسسات القطاع العام لا تزال مقيدة ومحصورة بالبنوك الحكومية.

■ الى اي مدى انعكست الازمة المالية سلباً على الإقتصاد السوري؟

— بقي الإقتصاد السوري بمنأى عن التداعيات المباشرة لازمة المالية العالمية وجاء تأثره محدوداً على ضوء التباطؤ الذي شهدته تحويلات المغتربين وعمليات التصدير للخارج. اما بالنسبة للقطاع المصرفي، فلا تزال المصارف تحقق ارباحاً ونسب نمو جيدة خصوصاً وان القطاع ناشئ ولم يتوسع كثيراً نحو الخارج.

نمو الارباح

■ كيف تقيمون نتائجكم خلال العامين ٢٠٠٩ و ٢٠١٠؟

— حققنا خلال العام ٢٠٠٩ أرباحاً صافية بحود ٢١٠ ملايين ليرة سورية (حوالي ٤,٥ ملايين دولار) مقارنة بـ ٢٠٠ مليون ليرة لعام ٢٠٠٨ (حوالي ٦,٥ ملايين دولار). اما بالنسبة للعام ٢٠١٠، فأرقامنا افضل مما كانت عليه في العام الماضي، حيث نمت ودايع العملاء خلال النصف الأول بمقدار ٤,٢٪، اما محفظة التسهيلات فقد نمت بحوالي ٢١٪، فيما بلغ صافي ارباحنا حوالي ٤,٢ ملايين دولار مقارنة بمبلغ ٢,١ مليوني دولار تحققت خلال النصف الأول من العام ٢٠٠٩، أي بنمو يزيد على الضعف.

التحضير لمنتجات جديدة

■ من تستهدفون بشكل اساسي من خلال الخدمات التي تقدمونها؟

— قمنا وخلال السنوات الأولى للتأسيس بالتركيز على تمويل قطاع الشركات وأعمال التجارة الخارجية، واليوم بدأنا نركز على قطاع التجزئة. ونحن حالياً في طور صياغة عدد من المنتجات والخدمات الخاصة بالأفراد و طرحها في السوق بعد الانتهاء من تحسين شروطها وتعزيز تنافسيتها.

هذا، ونعتبر انفسنا من البنوك المتقدمة جداً في مجال الخدمات الالكترونية الموجهة لقطاعي الافراد والشركات والتي تعزز من عملية تواصل المصرف مع عملائه. ■

معلومات واسعة عن صفقة هرمس الاعتماد اللبناني

المجموعة المصرية تتطلع الى توسع البنك لبنانيا واقليميا وتملكه كليا اسسه آل عجي وأجبروا على بيعه خلال الحرب لملك الفضائح روجيه تمرز



د. جوزف طريبه



حسن هيكل



ياسر الملواني



جان حجار



هنري عجي



روجيه تمرز

المصريون استحوذوا على ٦٥ في المئة و ٢٥ في المئة خلال سنتين

كانت مفاجأة عن حق في معرفة استحواذ مجموعة EFG HERMES على ٦٥ في المئة من مجموعة بنك الاعتماد اللبناني احد المصارف على لائحة مصارف الـ ١٢. وكانت المفاجئة الكبرى تعهد المجموعة اللبنانية ببيع ٢٥ في المئة اضافية الى مجموعة هرمس خلال سنتين مما يؤكد انتقال البنك اللبناني الى المجموعة المصرية بشكل شبه كلي باعتبار ان الاسهم المتبقية الـ ١٠ في المئة يستحوذها المستثمر السعودي عبد الرحمن بن محفوظ.

ولاعلان عن هذه الصفقة المؤثرة جدا على القطاع المصرفي اللبناني عقد مؤتمر صحفي في المقر الرئيسي للبنك شارك فيه رئيس مجموعة هرمس حسن هيكل بحضور اقتصاديين واعلاميين حيث تم الاعلان خلاله عن الاتفاق الذي عقد بين مجموعة هرمس ومجموعة الاعتماد اللبناني يمثلها سعوديون وقيل ان هذه الصفقة بلغت قيمتها ٥٤٢ مليون دولار.

عودة الى الوراء

بنك الاعتماد اللبناني الذي اسسه آل عجي واصبح بفضل سمعة اصحابه وادارة المصرفي العريق جان حجار من اوائل البنوك اللبنانية في السبعينات، ضرب عينه عليه روجيه تمرز وتمكن بمؤازرة آل الجميل من شرائه من آل عجي وتحويله الى سلطته واستخدامه للمرور الى رئاسة الجمهورية.. وبعد افتضاح امر تمرز واتهامه بعدة فضائح هرب تمرز الى الخارج مستقويا ببطاقة هويته الاميركية.

بعد تعيين د. جوزف طريبه رئيسا للبنك استعاد له مجده ودوره الفاعل في الاقتصاد اللبناني. ولكي يتمكن من التقليل ثانية، ساندته مصرف لبنان عن طريق تملكه واستطاع طريبه اعادته الى السكة الصحيحة وتحقيقه الارباح، مما لفت انظار المستثمرين السعوديين الذين اقدموا على شرائه بحوالي مليار دولار.

د. طريبه

قال د. جوزف طريبه: لقد واكبت ادارة الاعتماد اللبناني هذا الاتفاق القائم على المحافظة على الخصوصية اللبنانية للمصرف واستقلال ادارته في العمل في لبنان ودوره الريادي في خدمة اقتصاد لبنان ومجتمعه، وهي على ثقة بأن الجمع بين قدرات الاعتماد اللبناني والبعد الاقليمي لمجموعة هرمس سيشكل رافعة قوية للمصرف، بحيث يبقى محافظا على دوره وادائه في سوق لبنان، مع فتح آفاق واسعة لتمده في الخارج بما يسرع في تحقيق استراتيجيته التوسعية التي تمكنه من خدمة اسواق المنطقة، وكذلك أوروبا وإفريقيا بعدما استحصل المصرف على ترخيص يسمح له بفتح مصارف تابعة في ثماني دول افريقية. وفي الختام نتمنى لهذه العملية كل النجاح والازدهار لما فيه مصلحة المستثمرين الجدد والاقتصاد اللبناني.

هيكل

ثم تحدث هيكل فقال: نحن فخورون بوجودنا في السوق اللبناني عبر اكبر استثمار مباشر في بنك الاعتماد اللبناني ترجم في مساهمتنا بنسبة ٦٥ في المئة، اي بنحو ٥٤٠ مليون دولار، مؤكدا على ضرورة الشراكة مع الادارة من اجل التوسع اقليميا سواء في العالم العربي او غيره.

وقال: هذه المساهمة تعكس في النهاية رؤية جديدة للاقتصاد اللبناني والجهاز المصرفي اللبناني عبر تأمين سيولة اضافية والاهتمام بكوادر ادارية مصرفية لبنانية، نستطيع من خلالها تحمل المسؤولية خارج لبنان وخصوصا سوريا، الاردن، والعراق.

واكد ابقاء مجلس الادارة على حاله برئاسة الدكتور جوزف طريبه.

تمرز وحده الذي ربح

اذا اجريت عملية حسابية لسعر شراء بنك الاعتماد اللبناني من قبل المجموعة السعودية (آل محفوظ) بنحو مليار دولار ولسعر بيعه ٦٥ في المئة بـ ٦٥٠ مليون دولار تكون النتيجة التعادل بين الشراء والبيع! هذه عملية حسابية لمصرفي يعارض بيع البنك. وقال المصرفي متهكما: تمرز وحده كان الرباح من اول صفقة لهذا البنك.

من هي المجموعة المالية المصرية هرمس EFG HERMES ؟

المجموعة المصرية المالية هرمس EFG HERMES تأسست سنة ١٩٨٤ وتعتبر اولى المصارف الاستثمارية في منطقة الشرق الاوسط وهي تتعاطى وساطة البورصة، ادارة الاصول، الصيرفة الاستثمارية ادارة الرساميل الخاصة والابحاث. ويشير موقع الشركة الى ان اسهمها متداولة في بورصتي لندن والقاهرة وان رسملتها تتجاوز ٣,٥ مليارات دولار اميركي. كما تذكر الشركة انها توظف اكثر من ٨٨٠ شخصا من ٣٠ جنسية في العالم ولديها ١٣ فرعا في ارجاء المنطقة.

اما المجلس التنفيذي في الشركة فيضم :

- عضو مجلس الادارة الرئيس التنفيذي ياسر الملواني

- عضو مجلس الادارة الرئيس التنفيذي: حسن هيكل

- الرئيس التنفيذي المالي: محمد عرفه

- رئيس الصيرفة الاستثمارية investment banking كريم عوض

- عضو مجلس الادارة رئيس الوساطة المالية شريف قراره

- رئيس قسم ادارة الاصول ASSET MANAGEMENT حسن منتصر

- شريك تنفيذي حازم شوقي

- الرئيس التنفيذي لمنطقة دول مجلس التعاون الخليجي (باستثناء المملكة العربية السعودية فيليب سوثويل PHILIP SOUTHWELL)

- الرئيس التنفيذي للشركة في المملكة العربية السعودية حسام رضوان

- رئيس العمليات رمزي زكي

مجلس ادارة الشركة

ويضم مجلس ادارة الشركة الى جانب الاعضاء الذين اوردنا اسماءهم اعلاه شخصيات مالية نذكر من بينها:

- السيدة منى ذو الفقار رئيسة مجلس الادارة (غير معنية بالعمل التنفيذي NON EXECUTIVE).

- روبرت ايشفيلد ROBERT EICHFELD رئيس البنك السعودي الاميركي SAMBA سابقا

- سنجيف دوشي SANJEEF DOSHI يشغل منصبا رفيعا في سلطة ابو ظبي للاستثمار ABU DHABI INVESTMENT AUTHORITY (ADIA).

- جوزف اسكندر رئيس قسم الابحاث في مجموعة دبي

- تشارلز ماك فاي CHARLES MC VEIGH رئيس مجلس ادارة سيتي غروب CITI GROUP

الارباح متواصلة

وكان بنك الاعتماد اللبناني قد حقق ارباحا في النصف الاول من ٢٠١٠ بلغت ٣٦ مليون دولار، مما يعكس مضاعفة ربحية نحو ١١,٥ مرة وعائدا على حقوق المساهمين قدره ١٨ في المئة وبناء على هذا الافصاح فقد قررت البورصة اعادة التداول على السهم، وطلبت الشركة من ادارة البورصة المصرية في وقت سابق من اليوم وقف تداول اسهمها لحين الاعلان عن الصفقة، لحين الاعلان عن تفاصيل صفقة هامة. كما طلبت هرمس وقف تداول شهادات الايداع الدولية في بورصة لندن. ■

مساهمات البنك

يملك ويساهم بنك الاعتماد اللبناني بالمؤسسات التالية:

- البنك اللبناني الاسلامي

- شركة الاعتماد اللبناني للتأمين CLA

- شركة وساطة التأمين AGCA

- شركات عقارية وتكنولوجية مختلفة

WE PROTECT YOU!
THE SERVICE IS OUR GUIDE!



Al Qasr Bld.
Mar Elias St. Beirut, Lebanon
Tel./Fax: 00961-1-815262
www.mibconsultancy.com

اتفاق مربحة بين بيت التمويل الخليجي ومجموعة WEST LB بقيمة ١٠٠ مليون دولار



عصام جناحي

بيت التمويل الخليجي

توصل بيت التمويل الخليجي الى اتفاق رسمي مع مجموعة تحالف WEST LB لابرام اتفاقية جديدة بقيمة ١٠٠ مليون دولار اميركي.

وتبلغ مدة هذه الاتفاقية عامين مع قابلية التجديد لمدة سنة اخرى بمحض خيار بيت التمويل الخليجي، بحيث تصل الى ثلاث سنوات مع معدل ربح منخفض.

وبهذه المناسبة، قال رئيس مجلس ادارة بيت التمويل الخليجي عصام يوسف

جناحي: «يعرب بيت التمويل الخليجي عن بالغ سعادهه بالتوصل الى اتفاق بشأن إعادة جدولة تسهيلات المراجعة مع مجموعة تحالف WEST LB. ان مجلس ادارة بيت التمويل الخليجي على اتم الثقة في قدرة البنك على ادارة ديونه ومتطلبات الملاءة المالية بحسب المعايير العالمية، كما نعتزم اتخاذ مزيد من الخطوات والمبادرات لتقوية القاعدة الرأسمالية للبنك، وسوف نعلن ذلك في الوقت المناسب. كما انني أوكد شخصيا تقديم كل الدعم لهذه المبادرات».

يتماشى مع الوضعين العالمي والاقليمي

المركزي القطري يخفض سعر الفائدة الى ١,٥ في المئة

قام مصرف قطر المركزي الشهر الماضي بخفض معدل فائدة ودائع البنوك المودعة لديه لمدة ليلة واحدة QMR الى ١,٥ في المئة بعد ان كانت ٢ في المئة. وبزّر المصرف خطوته في بيان قال فيه «قمنا باستخدام احدى ادوات السياسة النقدية وتم خفض هذا المعدل لاسباب عدة، اولها انه خلال عام ٢٠٠٩ تم تسجيل معدل تضخم سلبي بمقدار ٤,٩ في المئة واستمر هذا الانخفاض خلال النصف الاول من العام الحالي، موضحا انه مع استمرار المعدل السلبي للتضخم وارتفاع المعدل الاسمي للفائدة، فإن هذا يعني ارتفاع معدل الفائدة الحقيقي».



عبد الله بن سعود آل ثاني

محافظ مصرف قطر المركزي

واضاف المصرف ان من هذه الاسباب انخفاض جميع معدلات الفوائد على العملات العالمية بما فيها عملات دول مجلس التعاون لدول الخليج العربية، حيث ان تخفيض معدل الفائدة في قطر يتمشى مع الوضع العالمي والوضع في المنطقة. لافتا الى ان من هذه الاسباب ايضا تحسين تصنيف دولة قطر في الآونة الاخيرة حيث رفعت وكالة التصنيف العالمية ستاندرد اند بورز يوم ٥ تموز (يوليو) الماضي تصنيف قطر من AA الى AA.

يذكر ان محافظ مصرف قطر المركزي هو الشيخ عبد الله بن سعود آل ثاني.

Amana Insurance Co. Sal



Serving Lebanon For

29 Years

www.amanainsurance.com

ارتياح متواصل لدى مصرف لبنان واهل المصارف للاوضاع المالية والاقتصادية

رياض سلامة: لا تأثير للاحداث الاخيرة على الاسواق المالية والتداول الى لبنان تزايد

أكد حاكم مصرف لبنان رياض سلامة في اجتماعه الشهري مع جمعية مصارف لبنان استمرار حركة التداول الى لبنان المتوقع ان تكون نسبتها السنوية ١٠ في المئة. وأشار الى الفائض الذي سجله ميزان المدفوعات والبالغ مليارا و ٤٠٠ مليون دولار، والى هذين الأمرين نرى ارتياحا ملموسا في الاسواق المالية وقد تأكد ذلك من خلال العرض المتواصل للدولار واستمرار المركزي شاريا.

وكان الحاكم قد بدأ كلامه لافتا الى ارتياح الاسواق المالية وعدم تأثرها بالاحداث التي جرت مؤخرا أكان لجهة احداث الجنوب ام لجهة السجلات والتشجعات في موضوع المحكمة الدولية الخاصة بلبنان.



بازل ٣

أثار سلامة موضوع بازل ٣ والملاحظات التي ابدت حوله فقال ان الاقتراحات والتوجيهات المتعلقة بالسيولة وبالرسملة ونوعيتها ونسبة الاموال الخاصة الاساسية بالنسبة لمجموع الاموال الخاصة هي اصلا ملحوظة في تعاميم مصرف لبنان.

د. طربيه

من جهته طمأن رئيس جمعية مصارف لبنان د. جوزف طربيه الى ان القطاع

السجل العقاري

وأشار طربيه موضوع الموافقة المسبقة التي يطلبها امين السجل العقاري من المصارف عند تصفية هذه الاخيرة للعقارات المستوفاة استيفاء الدين، علما بأن القانون لا ينص على ذلك، وتمنى معالجة الامور مع وزارة المالية.

وطلب سلامة من رئيس لجنة الرقابة اسامة مكداشي اعداد كتاب بهذا الشأن لتوجيهه الى وزير المالية.

شارك في الاجتماع نواب الحاكم الاربعة: رائد شرف الدين، د. سعد عنداري، د. محمد بعاصيري، ود. هاروت صاموئيليان واعضاء لجنة الرقابة برئاسة اسامة مكداشي.

المصرفي لم يعد يتأثر بما يدور حوله من احداث وانه مستمر بالتسليف. واستوضح حاكم المركزي عن بروتوكولات التعاون في ما خص صندوق تعاضد القضاة ووزارة الزراعة ووزارة المهجرين، فأفاد سلامة بأن المجلس المركزي لدى مصرف لبنان قد وافق على البروتوكولات اللازمة وتعديلاتها وستصدر التعاميم اللازمة قريبا.

المشاركة باليوم المصرفي

اما بالنسبة الى اليوم المصرفي الذي تعده جمعية المصرفيين العرب في لندن، فأكد سلامة مشاركة مصرف لبنان في هذا الحدث. كما تمنى وشجع المصارف على المشاركة ايضا نظرا لاهمية سوق لندن المالية ولضرورة اطلاق المشاركين على الواقع المالي اللبناني.

مؤشرات من القطاع المصرفي

- بلغت الودائع في القطاع المصرفي اللبناني خلال النصف الاول من العام الجاري نحو مائة مليار دولار مقابل ٩٥,٧ مليارا في نهاية ٢٠٠٩.
- ارتفعت الموجودات خلال النصف عينه الى ١٢١,٦ مليار دولار مقابل ١١٥,٢ مليارا في نهاية العام ٢٠٠٩.
- بلغت ارباح القطاع المصرفي في النصف الاول ٨١٦ مليون دولار مقابل ٥٦٨ مليون في الفترة عينها من العام ٢٠٠٩ بزيادة ٢٤٨ مليون دولار ولوحظ ان الارباح في شهر حزيران وحده بلغت حوالي ٢٠٠ مليون دولار.
- بلغت قيمة التسليفات للقطاع الخاص ٣١,٧ مليار دولار بزيادة ٣,٤ مليارات عن نهاية العام ٢٠٠٩.
- بلغت الاحتياطات في القطاع المصرفي في النصف الاول ٢٨,١ مليار دولار بزيادة ٧,٢٨ في المئة.
- بلغت الاموال الخاصة في القطاع المصرفي في الفترة عينها ٨٩٤٧ مليون دولار بزيادة مليار دولار. وهذه الاحتياطات ضرورية والزامية لمواجهة الديون المشكوك بتحصيلها.

سلامة: لا فقاعة عقارية في لبنان

التسليفات للقطاع العقاري ٣,٥ مليارات دولار فقط

لان التسليفات للقطاع العقاري لا تزيد على ٣,٥ مليارات دولار اي ما يوازي ٣ في المئة من الودائع المصرفية لن يقبل لبنان على فقاعة عقارية..

هذا التطمين للمواطنين اطلقه حاكم مصرف لبنان رياض سلامة في حفل غداء اقيم في ٩ آب (اغسطس) الماضي لمناسبة اطلاق فرع مؤسسة لايف فاينانس اكرزكيتيف LIFE FINANCE EXECUTIVES بحضور وزراء ونواب وشخصيات اقتصادية ومصرفية يتقدمهم عدنان القصار وجوزف طربيه ونواب حاكم مصرف لبنان.

بعد كلمة مؤسس الشركة الداعية بول روفائل القى حاكم مصرف لبنان رياض سلامة كلمة أكد فيها بقاء لبنان على سياسته النقدية المحافظة على استقرار سعر الصرف، وأشار الى تفاعل الاسواق المالية ايجابا مع حجم الاحتياط الاجنبي الذي بلغ نحو ٣١ مليار دولار يضاف اليه نحو ١١ مليارا لاحتياط الذهب، وهذا الاحتياطي يتيح للبنان جبه التطورات ويساعد على المزيد من النشاط الاقتصادي.

وأكد الحاكم عدم اقبال لبنان على فقاعة عقارية مع بلوغ اجمالي التسليفات الى القطاع العقاري نحو ٣,٥ مليارات دولار اي ما يوازي ٣ في المئة من الودائع المصرفية، علما ان تلك التسليفات تولد مشاريع عقارية بقيمة تصل الى خمسة مليارات دولار.

وقال سلامة ان التطورات الايجابية التي يشهدها لبنان لم تكن لتسجل لولا ثقة اللبنانيين بالبلد ولولا عودتهم دائما بما ساعد في بناء الثقة بدولة نفخر بها.

كابيتال بنك يقود قرض تجميع بنكي لمصلحة شركة ميناء حاويات العقبة



صورة تذكارية

اعلن كابيتال بنك CAPITAL BANK عن قيادته لقرض تجميع بنكي بقيمة ٥٦,٨ مليون دولار وبمشاركة كل من صندوق استثمار اموال الضمان الاجتماعي وبنك القاهرة عمان والبنك الاردني الكويتي، بتنظيم وادارة شركة كابيتال للاستثمارات، الذراع الاستثمارية لكابيتال بنك لمصلحة شركة ميناء حاويات العقبة المساهمة الخاصة لتمويل جزء من تكلفة توسعه الميناء. وتعليقا على هذه الاتفاقية قال **هيثم قمحية**، المدير العام لكابيتال بنك «جاءت شركتنا ضمن هذه الاتفاقية تماشيا مع التزام سياسات كابيتال بنك الهادفة الى تقديم افضل الخدمات التمويلية للأفراد والمؤسسات، وخصوصا خدمات تمويل المشاريع الكبيرة في المملكة من خلال ادارة قروض التجميع البنكية، التي نسعى من خلالها الى تلبية احتياجات القطاعات الاقتصادية المتنوعة في المملكة، والمساهمة في تنفيذ مشاريع استثمارية ووطنية كبرى من شأنها دعم المسيرة الاقتصادية في الاردن».

ارباح وتوسع في بنك الشام الاسلامي في سوريا

حقق بنك الشام الاسلامي في سوريا ارباحا في النصف الاول من العام الحالي بلغت ٧٠ مليون ليرة سورية. ورئيس مجلس ادارة البنك **جمال المطوع** تحدث عن خطة البنك التوسعية حيث تم في الشهر الماضي افتتاح فرع مدينة اللاذقية، حيث وصل عدد فروعها الى ستة فروع، ويعتزم البنك فتح ثلاثة فروع جديدة خلال العام ٢٠١٠. وصلت موجودات البنك الى ١٣,٧ مليار ليرة سورية.

٤٧ مليون ريال ارباح بنك مسقط في ٦ اشهر عبد الملك الخليبي: مستوى اداء جيد رغم تحديات الازمة المالية

اعلن بنك مسقط عن نتائجه المالية للنصف الاول من ٢٠١٠ وفيها تحقيق ربح صاف قدره ٤٧ مليون ريال، مقارنة بـ ٦٠,٤ مليون ريال للفترة ذاتها من العام ٢٠٠٩. وارتفع صافي إيرادات الفوائد بنسبة ٦٪ ليصل إلى ٨٨,١ مليون ريال مقارنة بـ ٨٣,٣ مليوناً للفترة ذاتها من العام ٢٠٠٩. وشهدت الإيرادات الأخرى ارتفاعاً بنسبة ٨٪ مقارنة بالفترة ذاتها من العام ٢٠٠٩، وذلك بعد استثناء الأرباح المحققة من بيع حصة البنك في HDFC Bank



عبد الملك الخليبي

بنك مسقط

والخسائر المحققة من بيع الإستثمارات المتاحة للبيع. وزادت مصروفات التشغيل بنسبة ١٦,٥٪ لفترة الستة أشهر الأولى من العام ٢٠١٠ لتصل إلى ٤٩,٤ مليون ريال مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي. وتُعزى هذه الزيادة إلى رؤية البنك الطويلة الأمد والإستراتيجية للإستثمار في البنية الأساسية وذلك لضمان إستمرارية تقديم أفضل الخدمات لزيائن البنك.

وحققت محفظة القروض والسلفيات نمواً بنسبة ٢٪ لتصل إلى ٤,٠٥٨ ملايين ريال مقابل ٣,٩٨٨ ملايين في الفترة ذاتها من العام ٢٠٠٩.

وقال رئيس مجلس الإدارة الشيخ **عبد الملك بن عبدالله الخليبي** «تمكن البنك من تحقيق مستوى أداء جيد خلال الفترة المنصرمة وذلك على الرغم من التحديات التي واجهها البنك نتيجة الازمة المالية العالمية. وبعد تخطي المنطقة تبعات الازمة المالية العالمية بشكل جيد نسبياً، يتوقع أن تحقق السلطنة خلال هذا العام نمواً حقيقياً في إجمالي الناتج المحلي وفي ظل وجود سياسات توسعية في المجال المالي والإقتصادي والنقدي، توفر سياسة التنوع الإقتصادي حافزاً جيداً للتنمية في السلطنة مما سينعكس إيجابياً على عمليات ونتائج البنك خلال الفترة المقبلة».

فيروس «زيوس في ٣» لا يسرق اموال الفقراء

HSBC يلتزم التعويض على من يسرق الفيروس الذكي اموالهم بطريقة غير مشروعة

برامج محاربة الفيروسات. وقالت ام ٨٦ سيكوريتيز ان الفيروس الجديد يدخل الى الكمبيوتر الشخصي عبر نقطة ضعف في مايكروسوفت اكسبلورر او ادوب ريدر عند الاتصال بمواقع مشروعة، ومن ثم يختبئ او ينام حتى يستيقظ لاحقا فور الاتصال بموقع مصرفي او دخول حساب المصرف.

لا يسرق الفقراء

ومن خصائص الفيروس الذكي انه لا يسرق اموال الفقراء ولا يمكن ان يبدأ نشاطه الا اذا كان في الحساب المصرفي اكثر من ١٥٠٠ دولار تقريبا. وكانت المصارف البريطانية عانت العام الماضي من عمليات احتيال عبر الشبكة وصلت قيمتها الى نحو ٦٠ مليون استرليني.

المستهلك وبريده الالكتروني فور الاتصال الالكتروني مع مواقع مؤمنة في العادة. ومع ان الناطقين باسم مصارف بريطانية رئيسية قالوا ان مواقعهم المصرفية محمية الا ان الناطق باسم اتش اس بي سي اكبر مصرف بريطاني حض عملاءه في بريطانيا والشرق الاوسط على اتخاذ الحيطة والحذر واتباع الاجراءات الكفيلة التي ينصح بها المصرف، الخاصة بحماية امن حساباتهم، لكنه طمأن الزبائن الى «اننا ملتزمون تعويض من يثبت انه ضحية سحب الاموال بطريقة غير مشروعة».

وحذر خبراء المعلوماتية من ان الفيروسات لم تعد موجودة فقط في المواقع الاباحية والخاصة بالمقامرة، بل انتقلت عدواها الى مواقع محرركات البحث وحتى الى مواقع فايسبوك وتويتر ونيويورك تايمز وغيرها على رغم محاولات الحماية وتجديد

قالت الشركة الاميركية البريطانية M86 سيكوريتيز ان الآلاف من زبائن المصارف الذين يستخدمون حساباتهم للدفع والتحويل الالكتروني كانوا ضحية عصابات الجريمة التي غزت الشبكة العنكبوتية. وتم سحب ارصدة بعض «طليبي القلب» الواثقين من أمن الانترنت والعمليات التي يجرونها.

وقالت الشركة ان الفيروس الذكي (زيوس في ٣) يدخل الى حسابات مصرفية معينة ويدقق في الرصيد ويحول مبالغ منه الى سلسلة حسابات معقدة ليضيع اثرها ومن ثم يرسل الى صاحب الحساب رسالة ضمان تؤكد ان الرصيد عند مستواه. وقال نائب رئيس شركة ام ٨٦ سيكوريتيز في شرحه للظاهرة ان «زيوس في ٣» واحد من موجة فيروسات جديدة يتم تطويرها دورياً تقتحم اسرار

بنك الجزيرة رعى المؤتمر السنوي الأول لاتحاد اصحاب الاعمال في دول منظمة المؤتمر الاسلامي



نبيل الحوشان

بنك الجزيرة

رعى بنك الجزيرة السنوي الأول لاتحاد اصحاب الاعمال في دول منظمة المؤتمر الاسلامي البالغ عددها ٥٧ دولة للالتقاء وترويج المشاريع المدروسة وتشجيع تبادل الخبرات والآراء حول تحسين حجم التجارة والاستثمارات البيئية. و اشار الرئيس التنفيذي للبنك

نبيل الحوشان الى «اننا لا نألو جهدا في دعم هذه المؤتمرات والمناسبات لانها تصب مباشرة في صميم رسالته واستراتيجيته في اثراء العمل المصرفي المتوافق مع احكام الشريعة الاسلامية من خلال طروحاته واسهاماته وخدماته ومنتجاته».

بنك الراجحي افتتح فرع في الكويت

افتتح مصرف الراجحي السعودي فرعاً له في الكويت في مطلع الشهر الماضي وهو الفرع الثاني في الخارج بعد فرعه الاول في ماليزيا. وقال العضو المنتدب في المصرف عبدالله الراجحي ان المصرف يحقق اهدافه التوسعية الاقليمية حيث تتوفر لديه كل الامكانيات ليقدم الخدمات والمنتجات المصرفية للأفراد والشركات.

اقبال داريديا رئيسا تنفيذيا مؤقتا لـ «يونيكورن»

عين بنك يونيكورن للاستثمار «يونيكورن» تنفيذيا مؤقتا للبنك، اذ يشغل داريديا منصب رئيس قسم اسواق رأس المال والعلاقات المصرفية والخزينة في بنك يونيكورن ولديه خبرة اكثر من ٢٠ عاما في مجال التمويل الاسلامي اكتسبها من خلال شغله مناصب رئيسية مع شركات رائدة في قطاع الخدمات المالية الاسلامية.



وكان داريديا شغل سابقا منصب نائب الرئيس التنفيذي لبنك نورييا وهي منصة المنتجات الاسلامية العالمية السابقة لبنك يو بي اس. وسيحل داريديا مكان العضو المنتدب والرئيس التنفيذي السابق لبنك يونيكورن للاستثمار ماجد الرفاعي على الفور.

السعودي البريطاني يفوز بجائزتين في مجال الخدمات المصرفية الالكترونية

فاز البنك السعودي البريطاني (SABB) بجائزتين في مجال الخدمات المصرفية الالكترونية من مجلة غلوبال فاينانس ضمن جوائز افضل بنوك العالم في مجال الخدمات المصرفية عبر الانترنت لعام ٢٠١٠. واختارت المجلة ساب لجائزة افضل موقع للتسديد بالبطاقات الائتمانية عبر الانترنت وذلك للسنة الخامسة على التوالي. كما فاز ساب ايضا بجائزة افضل تصميم لموقع تسديد فواتير الخدمات في الشرق الاوسط وشمال افريقيا. وعلق نائب العضو المنتدب في ساب عادل مرزوق الناصر «ان حصولنا على جوائز غلوبال فاينانس يعتبر تقديرا لانجازات ساب المستمرة، ونحن فخورون بموظفينا لوضعهم معايير جديدة ورفع مستوى المنافسة التي تمكننا باستمرار من الحفاظ على موقعنا الريادي في مجال الخدمات المصرفية عبر الانترنت في المملكة العربية السعودية».

جولمين لخدمات التأمين (ش.ذ.م.م)

وسطاء تأمين وإعادة التأمين

JUELMIN INSURANCE SERVICES (L.L.C)

Insurance & Reinsurance Brokers



التأمين المباشر بكافة انواعه

اعادة التأمين الاختياري بكافة انواعه

اعادة التأمين الاتفاقي

شركاء في المسؤولية
TEL:+971 4 2691114
FAX:+971 4 2691434
Email: info@juemin.ae
website: www.juemin.com

تعاملنا مع

كبرى شركات التأمين واعادة التأمين

P.O. Box: 15958 Dubai - U.A.E

ص.ب: 15958 دبي - الامارات العربية المتحدة

في تقرير جديد لبنك عودة: الهدر ٢,٥ مليار دولار

لا ضرورة لفرض ضرائب جديدة والأجدي تعزيز الجباية

معضلة المديونية العامة من اهم القضايا التي تواجه لبنان هذه الايام

في تقريره الصادر في منتصف شهر آب (اغسطس) الماضي تحدث التقرير عن التطورات الإيجابية التي يشهدها ويشهدها لبنان، وكذلك تحدث عن المخاوف السياسية العالمية وتحديات المديونية في لبنان. وقد ورد في خلاصة التقرير المقتطفات القيمة التالية:

فقط من طاقته الاجمالية ما يترك مجالاً لنمو متين على مدى السنوات القليلة المقبلة اذا حافظت الاوضاع السياسية والامنية على استقرارها.

المخاطر المفاجئة

هذا لا يعني انه لا توجد تحديات ائتمانية للبنان في الافق. فبالبلاد ما زالت عرضة لمخاطر مفاجئة كاضطرابات سياسية او امنية. كما وان معضلة المديونية العامة والعجز المالي المرتفع تعد من بين اهم القضايا التي تواجه لبنان هذه الايام. وعلى الرغم من التحسن في نسب المديونية على مدى السنوات القليلة الماضية، فإن نسبة الدين العام الى الناتج المحلي الاجمالي في لبنان لا تزال تقارب ١٥٠ بالمئة، وهي من بين اعلى النسب في العالم، ما يفرض عجزاً سنوياً لا يقل عن ١٠ بالمئة من الناتج المحلي الاجمالي. من هنا تكمن ضرورة القيام بإصلاحات هيكلية جذرية لضمان سيناريو الهبوط الآمن في اوضاع المالية العامة، فهذه الاصلاحات الجذرية اصبحت ملحة بشكل متزايد في فترة تتراجع فيها قدرة القطاع العام في لبنان على الاعتماد على المساعدات الدولية بسبب ظاهرة تقلص الثروات في جميع انحاء العالم نتيجة الازمة المالية العالمية وتداعياتها.

بالاقتصاد الوطني. ما يشكل عاملاً مهماً يعوض جزئياً عن وهن المالية العامة. لقد بلغ متوسط الرساميل الوافدة الى الناتج المحلي الاجمالي في لبنان أكثر من ٢٠ بالمئة خلال العقدين الماضيين، ما دعم ميزان المدفوعات في جميع الاوقات. في الواقع، ان نسبة الرساميل الوافدة الى العجز التجاري قد تحركت بين ٨٠ بالمئة كحد ادنى و ٦٠٪ كحد اقصى منذ اوائل الثمانينات وحتى ايامنا هذه.

٧- ان المناعة التي اظهرتها المالية العامة في لبنان جعلت جميع وكالات التصنيف الدولية ترفع تصنيف لبنان السيادي في الآونة الاخيرة، نذكر منها موديز وفيتش وستاندراند بورز. ورغم ان هذه التصنيفات لا تزال منخفضة نسبياً فإن رفعها جاء في فترة شهدت انخفاضات واسعة النطاق في التصنيفات السيادية العالمية نتيجة لتزايد المخاوف السيادية بشكل عام.

٨- ان آفاق ديناميكية الدين العام في لبنان تبقى مؤاتية في حال استمرار زخم النمو الاقتصادي. فقد تنخفض نسبة الدين العام الى الناتج المحلي الاجمالي الى اقل من ١٢٠ في المئة خلال ثلاث سنوات اذا سجل الاقتصاد الحقيقي نمواً بنسبة ٦ بالمئة او أكثر. يجدر الذكر ان الاقتصاد اللبناني لا يزال يعمل بنسبة ٧٠ في المئة

تعطي التقارير الاسبوعية التي تصدرها مجموعة عودة سرادار صورة واضحة عن الوضع الاقتصادي والمالي في لبنان مما يساعد المستثمر على اختيار القطاع الذي يراه مناسباً للاستثمار فيه مع اخذه في الاعتبار المخاطر التي يشير اليها التقرير بكل وضوح وبالارقام.

لبنان ٢٢ مليار دولار (بما فيها الاحتياطيات الصافية والذهب)، وهو مستوى قياسي جديد، ما يفوق الدين العام بالعملة الاجنبية.

٤- خلافاً للبلدان التي تواجه حالياً ضغوطاً في المديونية، فإن الدين العام في لبنان هو دين داخلي الى حد كبير، اذ ان حصة الافراد والمؤسسات اللبنانية تصل الى حوالي ٨٨ بالمئة من الدين العام اللبناني، وهؤلاء المستثمرون اللبنانيون على دراية كافية بالمخاطر في لبنان، ما يجنب بالتالي عمليات خروج سريعة وبأحجام كبيرة.

٥- اللات بشكل خاص هو المناعة الفريدة للمصارف اللبنانية التي سجلت نشاطاً مستداماً خلال فترات من الازمات الداخلية والخارجية، مدعومة بنظام رقابي صارم وسياسات محافظة ومتنوعة. ان هذه الحلقات المتكررة من المناعة التاريخية من شأنها ان تشكل بحد ذاتها حماية للقطاع المصرفي في وجه اية صدمات مستقبلية محتملة على المدى القصير والمتوسط.

٦- ان لبنان من بين البلدان القليلة جداً حول العالم التي تتمتع بتدفقات مستدامة للرساميل الوافدة على المدى الطويل وهي نابعة بشكل اساسي من اللبنانيين غير المقيمين الذين يحافظون على علاقات قوية

١- على الرغم من ان نسب المديونية لا تزال مرتفعة في لبنان، الا ان الديناميكيات الاقتصادية كانت لصالح البلاد على مدى الاعوام القليلة الماضية، فانخفضت نسبة الدين العام الى الناتج المحلي الاجمالي بأكثر من ٣٠٪ خلال السنوات الثلاث الفائتة، ويعود ذلك بشكل اساسي الى ارتفاع معدلات النمو الاقتصادي خلال تلك الفترة. وقد جاء هذا التحسن في نسب المديونية في لبنان بموازاة تدهور صاف في نسب الاستدانة في شتى انحاء العالم خلال الفترة التي تلت اندلاع الازمة المالية العالمية، اذ ارتفعت نسبة الدين العام الى الناتج المحلي الاجمالي في مجموعة البلدان العشرين المتقدمة بنسبة تقارب ٣٠ بالمئة خلال السنوات الثلاث الماضية.

٢- لقد شهدت بنية الدين العام في لبنان تحسناً من حيث توزيعه بحسب العملات، اذ انخفضت نسبة الدين العام بالعملات الاجنبية من اجمالي الدين العام من أكثر من ٥٠ بالمئة في العام ٢٠٠٧ الى اقل من ٤٠ بالمئة حالياً مع ما يعني ذلك من تحسن في القدرة التسديدية للدولة اللبنانية التي لديها السيطرة الكاملة على عملتها المحلية.

٣- يستفيد لبنان في الوقت الراهن من وضعية خارجية جيدة جداً، فقد تجاوزت الموجودات الخارجية الصافية لدى مصرف

بنك ظفار يفتتح رسمياً فرعاً جديداً في ريسوت أحمد جواد: يؤكد التزامه المؤسسي بدفع عجلة التنمية



خلال حفل الافتتاح

احتفل بنك ظفار BANK DHOFAR بالافتتاح الرسمي لفرعه الجديد في ريسوت، وذلك برعاية رئيس بلدية ظفار الشيخ سالم بن عوفيت الشنغري. ومع الافتتاح الرسمي للفرع الجديد توسعت شبكة فروع بنك ظفار لتصل إلى ٥٤ فرعاً، و١٢١ من أجهزة الصراف الآلي وأجهزة الإيداع وسداد الفواتير في جميع أنحاء السلطنة. وسيقدم الفرع الجديد مجموعة متكاملة من المنتجات والخدمات المصرفية، متضمناً خدمات فتح الحساب، وصرف العملات، والودائع الثابتة، وبطاقات السحب والائتمان، إضافة إلى القروض الشخصية والإسكانية. ويمكن كذلك للزبائن القيام بعملية تحويل الأموال وسداد الفواتير الإستهلاكية بكل سهولة ويسر.

وللمناسبة قال الرئيس التنفيذي بالوكالة محمد رضا أحمد جواد: إن الافتتاح الرسمي لفرع ريسوت يأتي تزامناً مع إحتفالات البلاد بعيد النهضة المباركة الأربعين المجيد، ليؤكد على دعم بنك ظفار والتزامه المؤسسي بدفع عجلة التنمية التي تشهدها بلادنا الحبيبة في ظل القيادة الحكيمة لحضرة صاحب الجلالة السلطان قابوس بن سعيد. مجددين عهدنا في تقديم خدمات مصرفية متكاملة من خلال هذا الفرع وذلك بتوفير كافة الخدمات المصرفية للأفراد والمؤسسات بما يتوافق مع أفضل معايير الخدمة من حيث نوعية الخدمات وتنافسيتها.

بنك سوريا والخليج يدعو المستثمرين البحرينيين الى الإفادة من تسهيلات التمويل

كشف مدير عام بنك سوريا والخليج المملوك لبنك الخليج المتحد خليل مرقة عن فرص استثمارية تطرحها الحكومة السورية في القطاع السياحي وفق نظام البناء والتشغيل والتسليم BOT للمستثمرين العرب.



خليل مرقة

بنك سوريا والخليج

ودعا المستثمرين البحرينيين للإفادة من

تلك الفرص، مؤكداً مبادرة البنك الى تقديم التسهيلات التمويلية كافة للراغبين في الاستثمار.

وأوضح مرقة «يقدم بنك سوريا والخليج خدمات مصرفية تجارية ودولية للشركات صغيرة الحجم والمهنيين في مجموعة متنوعة من القطاعات، ومن ضمنها القروض التجارية والعقارية والانشائية، والتسهيلات الائتمانية للشركات، وتمويل التجارة، وكذلك الخدمات المصرفية للأفراد من خلال نطاق شامل من أنشطة التوفير والاقراض، والقروض السكنية والشخصية وقروض السيارات».

يذكر ان بنك سوريا والخليج هو عضو في شبكة البنوك الاقليمية لبنك الخليج المتحد والعاملة في أنحاء مختلفة من منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا، كما ان بنك الخليج المتحد عضو في مجموعة شركة مشاريع الكويت «كيبكو».

عززها بتعيين طاقم من كبار المصرفيين

دويتشه بنك يطلق منصة لحلول الخزنة للشركات السعودية

اطلق دويتشه بنك DEUTSCHE BANK منصة متخصصة لبيع حلول الخزنة للشركات السعودية والتي تشمل التداول بالعملات الدولية والسلع ومشتقاتها، وذلك كجزء من جهوده لتوسيع مجمل الخدمات والحلول المالية المتوافرة لعملائه في المملكة.

وفي هذا الإطار قام البنك بتعيين عدد من كبار المصرفيين، حيث ينضم زكي الهاشم إلى دويتشه بنك من البنك السعودي البريطاني (ساب)، حيث كان قد شغل منصب رئيس استشارات مخاطر الخزينة للمنطقة الشرقية. وسيترأس الهاشم منصب مدير حلول الخزنة للمنطقتين الشرقية والغربية لدى دويتشه بنك. ولدى الهاشم ٢٠ عاماً من الخبرة في المجال المصرفي والتي تركز على تسويق الحلول المالية في مجال تداول العملات الدولية ومشتقاتها للشركات السعودية الخاصة والحكومية والعائلية.

وانضم أيضاً من بنك الخليج الدولي في الرياض، أحمد الحديد، والذي سيعنى بالعملاء في المنطقة الوسطى. ولدى الحديد ١٧ عاماً من الخبرة في مجال مبيعات الحلول المالية في مجال تداول العملات الدولية والمنتجات المهيكلة وكان قد شغل مؤخراً منصب رئيس المبيعات والنقد الأجنبي.

بالإضافة إلى ذلك، فقد تم تعيين محمد مديع بمنصب نائب رئيس. وينضم مديع إلى دويتشه بنك من قسم الاستثمار التابع لمجموعة الخزينة لدى بنك الإنماء، حيث كان قد شغل منصب مدير الاستثمارات.

وقال صالح الرميح، رئيس منطقة أوروبا الوسطى والشرقية والشرق الأوسط وأفريقيا والمدير المشارك لقسم أسواق الدين الأوروبية لدى دويتشه بنك «أنا سعيد جداً بإنضمام كل من زكي وأحمد ومحمد إلى دويتشه بنك وأنا على ثقة من أن مجموع الخبرات التي يتمتعون بها ستلعب دوراً محورياً في تحقيق النجاح الذي نصبو إليه في أسواق المملكة».

وقال جمال الكيشي، مدير دويتشه بنك في المملكة والرئيس التنفيذي لدويتشه للأوراق المالية العربية السعودية «إن سوق المملكة العربية السعودية محوري بالنسبة لدويتشه بنك، ونحن نتطلع وبصورة مستمرة لزيادة معدلات تغطيتنا من خلال تقديم حلول مالية وخدمات لقطاعات معينة».

٦ ملايين دولار صافي ارباح مصرف الطاقة

الأول للنصف الأول من ٢٠١٠

أعلن مصرف الطاقة الأول 1st ENERGY BANK عن تحقيق ارباح صافية بقيمة ٦ ملايين دولار في النصف الأول من ٢٠١٠ مسجلاً ارتفاعاً عن الأرباح التي حققها المصرف مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي والتي بلغت ٥,٦ ملايين دولار. كما كشف المصرف عن تحقيق عائدات اجمالية بقيمة ١٨,١ مليون دولار مسجلاً ارتفاعاً عن الفترة نفسها من العام الماضي حيث حقق ١٦,٦ مليون دولار مع ارتفاع قيمة الاصول إلى ١,٢١ مليار دولار بلغت نسبة الاصول السائلة منها ٥١ في المئة.

وتعليقاً على هذه النتائج قال عصام يوسف جناحي رئيس مجلس ادارة المصرف «سعداء للغاية بنتائج المصرف في النصف الأول خاصة في ظل الظروف الصعبة التي لا تزال تشهدها الاسواق في المنطقة والعالم».

وفي هذا الصدد قال الرئيس التنفيذي لمصرف الطاقة الأول السيد فاهان زانويان «ان مصرف الطاقة الأول يظل يركز على بناء محفظة متنوعة للاصول ذات الجودة في قطاع الطاقة العالمي، ورغم ان الاسواق لا تزال تعاني من التباطؤ الا اننا تمكنا من انجاز الكثير هذا العام ونتقدم بخطى ثابتة نحو تحقيق اهدافنا الاستراتيجية لعام ٢٠١٠».

رأئد شرف الدين: احتياطات مصرف لبنان ٤١ مليار دولار



قدر نائب حاكم مصرف لبنان رأئد شرف الدين احتياطات البنك المركزي في لبنان بـ ٤١ مليار دولار بينهم ١١ ملياراً من احتياط الذهب.

وقال شرف الدين على هامش حفل تكريم المغترب الذي اقامته مؤسسة الامام الصدر في صور: رغم ان للوضع السياسي تأثيراته على مختلف اوجه الحياة في بلدنا، الا ان مصرف لبنان متحسب لأي ظرف سياسي او أمني داخلي وخارجي عبر تعزيز احتياطاته وانتهاج السياسات النقدية التي شكلت اساساً متيناً لحفظ الليرة وعززت زيادة الثقة بها.

وتوقع ان يتحسن نمو الودائع في لبنان هذه السنة ليصل الى عتبة ١٨ في المئة.

بنك بيروت يسلم جائزتين لرابحين في «حساب الربح»



غسان قديح يستلم الجائزة



رامونا هزيم تستلم الجائزة

احتفل بنك بيروت بتسليم جائزتين قيمتهما الاجمالية ٧ آلاف دولار لرابحين من عملائه في سحب حساب الربح WINNER ACCOUNT وهما غسان علي قديح من فرع بنك بيروت - قريطم ورامونا هزيم من فرع كفرعقا. وقد جرى تسليم الجائزتين بحضور مدير مديرية خدمات التجزئة والتسليفات للأفراد جورج عواد ومديري الفرعين ومجموعة من فريق عمل المصرف. يندرج حساب الربح ضمن اطار التزام بنك بيروت بتقديم مجموعة سلع وخدمات متميزة بالنوعية لعملائه، تؤمن حلاً مصرفياً بسيطاً وشاملاً يلبي حاجاتهم.

فرع لمجموعة بنك قطر الوطني في لبنان

حصلت مجموعة بنك قطر الوطني QNB المؤسسة المالية الرائدة في دولة قطر، على ترخيص من مصرف لبنان المركزي لافتتاح فرع متكامل للخدمات المصرفية في لبنان.

ومن المقرر ان يقدم الفرع المنوي اطلاقه مجموعة متكاملة من المنتجات والخدمات المصرفية للأفراد والشركات والهيئات الحكومية، مثل الودائع الثابتة والحسابات الجارية، إضافة الى مجموعة واسعة من الخدمات المصرفية للشركات بما فيها التمويل التجاري وتمويل المشاريع والاستشارات الاستثمارية.

سر مصرفي

● رفض مصرف كبير تسليم عميل له مليار ليرة لاكمال مشروعه العقاري المخمن بـ ٧ مليارات ليرة لبنانية.

اولى من نوعها في لبنان والعالم العربي بيت التمويل العربي اطلق بطاقة المساومة الالكترونية



من اليمين: منال مشاقة، د. فؤاد مطر جي ونبيل عثمان



جانب من الحضور



ايلى ابو فاضل ورسمية صلاحي

اطلق المدير العام وعضو مجلس ادارة بيت التمويل العربي الدكتور فؤاد مطر جي في مؤتمر صحافي عقده في المركز الرئيسي للبنك بطاقة المساومة الالكترونية وذلك بحضور كبار المدراء في المصرف. وقال: استطاع مصرف لبنان ان يحدث خرقاً لبرنامج المساومة في مجال صناعة التمويل الاسلامي موضع اهتمام العالم حالياً، وهي مقدمة ستغير في آليات عمل هذه الصيرفة وستساعد على تلبية الطموح الدولي في التعاون والانتشار. اضافة: «نمت موجودات المصارف في السنتين الماضيتين بشكل ملفت وهي بلغت اليوم ١٢١,٦ مليار دولار، وكانت هذه السيولة من الركائز الاساسية والاهم التي ساعدت لبنان واقتصاده من انعكاسات الازمة التي طالت اهم الاقتصاديات العالمية، وساعدت على توفير التمويل اللازم للاقتصاد بمؤسساته وافراده وكذلك للقطاع العام وهي محط اهتمام مؤسسات كبيرة وعالمية سعت الى استقطاب جزء كبير منها. من هنا نأمل من الدولة اللبنانية اليوم وضع خطة متوازنة مع هذه التدفقات مترافقة مع بيئة هادئة سياسياً وأمناً واستراتيجياً وتوجيه هذه الرساميل للاستثمار في قطاعات التنمية المستدامة التي تعود، بالفائدة على البلد وتحرك عجلة الاقتصاد مبدياً استعداده للدخول بشراكة مع القطاع العام ولكن بشرط قيام الدولة بعملية اصلاح اداري واسعة، مؤكداً على اهمية اصدار الصكوك الاسلامية لاستقطاب اموال جديدة من الخارج.

ارباح بنك القاهرة عمان النصفية الى ١٥,٦ مليون دينار



كمال البكري

بنك القاهرة عمان الاردني

اظهرت نتائج بنك القاهرة عمان الاردني النصفية ارتفاع الارباح بنسبة ٢٨,٩ في المئة الى ١٥,٦ مليون دينار مقابل ١٢,١ مليوناً للفترة ذاتها من العام الماضي. وبلغت قيمة المطلوبات وحقوق الملكية مليارات و٧٧٠ مليون دينار مقابل مليار و٧٤٦ مليون دينار مع نهاية العام ٢٠٠٩. وكان البنك رفع رأسماله الى ١٠٠ مليون دينار العام الحالي من ٨٨ مليوناً.

يذكر ان المدير العام للبنك هو السيد كمال البكري.

رويال اوف سكوتلاند باع ٣١٨ فرعا لساناندر الاسباني

اضطر بنك رويال اوف سكوتلاند (RBS) الذي تمتلك الدولة ٨٣ في المئة من اسهمه الى بيع ٣١٨ فرعا من فروعها الى المصرف الاسباني العملاق ساناندر مقابل ٢,٦٢ مليار دولار.

الحكومة الاسكتلندية اجبرت بنك اوف سكوتلاند على بيع هذه الفروع بغية تغطية الخسائر التي تكبدها جراء ازمة الائتمان في العام ٢٠٠٨، كما اجبرته على بيع شركة التأمين وفروعها لسداد ديونه كاملة ومن ثم العودة الى وضعه الطبيعي. وقد اعلن المصرفان في الشهر الماضي اكتمال الاجراءات الآلية الى تحقيق الصفقة.

الترويج لصناديق الاستثمار المنخفضة في مصر

انها فرصة ذهبية امام صغار المستثمرين

القاهرة - خاص - يحтар المتمولون في مصر في كيفية الاستفادة من الاموال التي تتراكم في المصارف بدون ان تنتج فوائد مربحة. خبراء المال ينصحون بتوظيف تلك الاموال في صناديق الاستثمار وهي عديدة، شرط ان يعرف لا سيما صغار المتمولين اية صناديق يختارون للتوظيف فيها. وتماشيا مع نصائح خبراء المال تعتمد المؤسسات المالية والمصارف وبيوت الاستثمار الى تأسيس المزيد من صناديق الاستثمار لتشغيلها في مصر وفي معظم البلدان الخليجية حيث حجم الاموال في الخليج كبير ومغري. وقال خبير في سوق الاوراق المالية المصرية عيسى فتحي وهو رئيس لحدى شركات الوساطة المالية ان الصناديق الجديدة فرصة ذهبية امام صغار المستثمرين واصحاب المدخرات المحدودة الذين تكبدوا خسائر فادحة في البورصة، حيث بإمكانهم الآن العودة مجددا الى السوق عبر بوابة الصناديق التي باتت تضم انواعا متعددة تتيح فرصا كثيرة للاختيار والمفاضلة في ما بينها.

ويستدرك الخبير في دعوته الى الاستثمار في الصناديق فيقول «سوف يجد المستثمر ما يريده من هذه الصناديق، فإذا كان يميل الى المخاطرة سيجد لديه صناديق الاستثمار المباشر واذا كان يميل الى التحفظ والتوازن سيجد صناديق الدخل الثابت».

ويدعو الخبير الى توجيه مدخرات الافراد للاستثمار في الاقتصاد الحقيقي (قطاعات الانتاج) بدلا من الاستثمار في الخدمات المالية. تضم السوق العربية ٤٠ صندوق استثمار يتجاوز حجم اعمالها ١١ مليار جنيه (١,٨٧ مليار دولار) وقد اطلق في الربع الاول من العام الحالي عشرة صناديق يعود معظمها للمصارف.

البركة المصرفية تواصل تحقيق اهدافها المرسومة لـ ٢٠١٠ النتائج النصفية: ١٣,٦ مليار دولار موجودات و١١,٤ ودائع العملاء



عدنان يوسف

مجموعة البركة المصرفية



الشيخ صالح عبدالله كامل

مجموعة البركة المصرفية

اعلنت مجموعة البركة المصرفية ABG، المجموعة المصرفية الاسلامية الرائدة التي تتخذ من البحرين مقرا لها، عن مواصلة تحقيق الاهداف التي رسمتها للعام ٢٠١٠، حيث شهدت بنود الميزانية العامة نموا معتدلا خلال النصف الاول من العام الجاري ٢٠١٠، ونمت الموجودات بنسبة ٣ في المئة والتمويلات والاستثمارات بنسبة ٢ بالمئة والودائع وحسابات الاستثمار المطلقة بنسبة ٤ في المئة بينما ارتفع صافي ارباح المجموعة بنسبة ٣ في المئة، ليبلغ ٩٥ مليون دولار اميركي. وتعكس هذه النتائج متانة الموارد المالية والتسويقية للمجموعة ونجاحها في استثمار الفرص المتولدة عن الازعاج المالية والاقتصادية الراهنة، مع مواصلة تعزيز قدراتها الفنية والرأسمالية وتوسيع شبكتها الجغرافية وفقا للخطط الموضوعية.

وبلغ مجموع موجودات المجموعة ١٣,٦ مليار دولار بنهاية حزيران (يونيو) ٢٠١٠ وقد انعكست هذه الزيادة بنمو الموجودات التشغيلية (التمويلات والاستثمارات) بنسبة ٢ في المئة ليلبلغ مجموعها ٩,٦ مليارات دولار نهاية حزيران (يونيو) ٢٠١٠. وقد شهدت حسابات ودائع العملاء والحسابات الاخرى وحسابات الاستثمار المطلقة زيادة مطردة بنسبة ٤ في المئة وذلك من ١١ مليار دولار في نهاية كانون الاول (ديسمبر) ٢٠٠٩ الى ١١,٤ مليار دولار في نهاية حزيران (يونيو) ٢٠١٠، مما يشير الى ان مواصلة ثقة والتزام العملاء بالمجموعة.

وتعليقا على هذه النتائج، قال الشيخ صالح عبدالله كامل رئيس مجلس ادارة مجموعة البركة المصرفية «مرة اخرى تؤكد نتائج مجموعة البركة المصرفية للنصف الاول من العام الجاري ٢٠١٠ سلامة استراتيجيات العمل التي تنفذها والتي توازن بين التدابير الوقائية والاحتياطية التي تستلزمها الظروف الاقتصادية والمالية الاقليمية والعالمية الراهنة من جهة، ومواصلة التوسع في الاسواق وتقديم الخدمات والمنتجات الاسلامية المبتكرة لعملائها من جهة اخرى».

وقال عدنان احمد يوسف عضو مجلس الادارة والرئيس التنفيذي للمجموعة ان النصف الاول من العام الجاري ٢٠١٠ شهد تنفيذ العديد من المبادرات الاستراتيجية الهامة التي جسدت اصرارنا على مواصلة تنفيذ الاهداف المرسومة، وكان في مقدمة تلك المبادرات تدشين العمليات التشغيلية لمصرفنا التجاري في سورية، بنك البركة سورية.

واضاف: كما شهد النصف الاول من العام الانتهاء من تدشين الهوية الجديدة للمجموعة، حيث كان آخرها في السودان ومصر والاردن.

وتابع: علاوة على تقوية العلاقات مع شركائنا ومستثمرينا وعملائنا فقد ركزنا خلال الفترة الماضية على توحيد وتحديث البنية البشرية والتشغيلية والرقابية والفنية وسياسات ادارة المخاطر والحوكمة على مستوى المجموعة والوحدات المصرفية التابعة. ونحن سعداء ان مجموعة من وحداتنا المصرفية حصلت على جوائز عالمية عديدة نتيجة تميزها وانجازاتها.

ندوة البركة المصرفية حول الاقتصاد الإسلامي في دورتها الـ ٣١

نظمت مجموعة البركة المصرفية ندوتها حول الاقتصاد الإسلامي في دورتها الواحدة والثلاثين في ٨ و ٩ من شهر رمضان المبارك برعاية رئيس مجلس الإدارة ورئيس مجلس اتحاد المصارف الإسلامية الشيخ صالح بن عبدالله كامل وحضور جمع من اصحاب الفضيلة العلماء وخبراء الاقتصاد في العالم الإسلامي وذلك في فندق جدة هيلتون.

افتتح الندوة الرئيس التنفيذي للمجموعة عدنان يوسف وعرضت خلال انعقادها مسائل مصرفية مستجدة، حيث تعرضت لها بالبحث والمناقشة من الناحيتين الشرعية والفنية من قبل نخبة من العلماء والفقهاء المعروفين على الصعيد الإسلامي والدولي ومجموعة من الخبراء في مجال المال والاعمال والمصارف والتمويل الإسلامي.

يذكر ان الندوة الثلاثين التي عقدت في مدينة جدة رمضان الماضي كانت احتفالية بمناسبة اكمال الندوة دورتها الثلاثين منذ انطلاقتها الاولى في المدينة المنورة عام ١٩٨١ حيث تم فيها الاحتفال بتدشين الهوية الجديدة لمجموعة البركة المصرفية التي انطلقت باجتماع حاشد في العاصمة البحرينية المنامة في حزيران (يونيو) ٢٠٠٩.

بنك ظفار يمول شركة النهضة للخدمات بقيمة ١٩,٢٥ مليون ريال بابيتشي: مساهمون في تقديم التمويل للمشاريع الاساسية في عمان



صورة تذكارية

اعلن بنك ظفار BANK DHOFAR في اطار اهتمامه بتمويل المشاريع التنموية والاساسية في سلطنة عمان، عن تمويل احد المشاريع المهمة لشركة النهضة للخدمات والتي تحصل بمقتضاه على قرض مشترك بقيمة ١٩,٢٥ مليون ريال عماني، بمساهمة بنك

عماني آخر وهو ما يعادل ٥٠ مليون دولار مع تفرد بنك ظفار بادارة عملية الاقراض والاشراف عليها. وقال **كريس بابيتشي** الرئيس التنفيذي «تنفذ السلطنة مشاريع تنموية اساسية طموحة تتطلب احتياجات تمويل كبيرة، ويشارك بنك ظفار في شكل فعال في تمويل هذه المشاريع الكبيرة ودعم خطط الحكومة والقطاع الخاص في هذا المجال، وانه نتيجة لنجاح البنك وتوفيقه في الحفاظ على نتائجه القوية والمستمرة على الرغم من التحديات الاقتصادية التي واجهها العالم بأجمعه خلال العام الماضي، فقد حددت الخطة الاستراتيجية للبنك اهدافا ومسؤوليات واضحة كما رسخت آلية لمتابعة مسيرة التقدم». هذا وقد حقق بنك ظفار مؤخرا انجازا مهما وذلك بحصوله على اربع جوائز كبرى خلال الشهر الستة الاولى من عام ٢٠١٠ حيث تم تصنيف البنك كأفضل بنك في السلطنة من قبل مجلة عمان ايكونوميك ريفيو ومجلة بيزنس توداي، وتصنيفه كأفضل بنك في السلطنة من قبل المجلة الدولية البارزة في مجال المال والاعمال (يوروموني)، وكأفضل مؤسسة من حيث الاداء في السلطنة من مجلة عالم المال والاقتصاد.



Guardian Insurance and Reinsurance Brokers & Consultants

**Servicing Client's
Reinsurance Requirements**

Contact: Robert Jenevzian
P.O.Box 830627 Amman 11183 Jordan
Um Uthaina, Arceerya Street, Al Nibal Building, 1st Floor
Telephone: +962 6 5527972 / 5527975 • Facsimile : +962 6 5526183
E-mail: guardian@wanadoo.jo

قروضه صغيرة موجهة الى الاسر ذات الدخل المنخفض

مصرف الابداع سورية يستعد للانطلاق بداية ٢٠١١



معزز الصواف

مصرف الابداع - سورية

تستعد الهيئة العامة التأسيسية لمصرف الابداع سورية لاطلاق المصرف مع بداية ٢٠١١، وذلك بعد اجتماع لها تم خلاله وضع الاهداف والاستراتيجيات وانتخاب رئيس ونائب رئيس واعضاء مجلس الادارة.

واوضح نائب رئيس مجلس الادارة معزز الصواف ان رأسمال المصرف وصل الى ٣٦٦ مليون ليرة سورية، وانه سيعمل على تدريب وبناء كادر وفق هيكلية منظمة ليكون في خدمة كل من يحتاج خدماته. وبين ان خطة العمل تتضمن التوسع في المحافظات والمناطق السورية مع التركيز على ان يكون الموظفون من المناطق نفسها التي سيتم افتتاح الفرع فيها.

ويطمح المصرف الى توفير خدمات مالية شاملة في سورية وفق استراتيجية تستمر من ٢٠١١ حتى ٢٠١٥ يسعى خلالها المصرف الى تحسين الاوضاع الاقتصادية والاجتماعية للاسرة ذات الدخل المنخفض والمحدود، خصوصا اصحاب المشاريع الصغرى، من خلال توفير خدمات مالية متميزة في شكل مباشر او غير مباشر بما يلائم احتياجاتهم.

المركزي العراقي يحض المصارف الخاصة على البحث عن

مصادر للعملاء الاجنبية



سنان الشيببي

محافظ البنك المركزي العراقي

حض محافظ البنك المركزي العراقي سنان الشيببي خلال ندوة عقدت في مقر رابطة المصارف العراقية الخاصة، على البحث عن مصادر للعملاء الاجنبية بتوسيع دورها في ممارسة الوساطة المالية، وشدد على ضرورة العمل في اتجاه توزيع مواردها بين الاستثمار في المركزي او في الائتمان في السوق المحلي، بما ينمي القطاع على نحو ايجابي ويعزز من فرص مشاركته في مجالات استثمارية تعود بالفائدة على التنمية الاقتصادية والاجتماعية.

وطلب الشيببي من الرابطة اعداد دراسة شاملة حول اسباب ودوافع اتخاذ وزارات اجراءات تمنع بموجبها التعامل مع المصارف الخاصة، ما يتقاطع مع توجهات المركزي بمساواة المصارف الخاصة بالمصارف الحكومية في المعاملات المصرفية كافة.

HSBC يطلق اضخم حملة اعلانية لعلامته التجارية في الشرق الاوسط



عقد بنك HSBC المحدود شراكة استراتيجية مدتها خمس سنوات يحصل بموجبها على حقوق الاعلان والدعاية على جسور الطائرات في كل من مطار دبي ومطار الشارقة الدوليين.

وسيتم وضع اعلانات علامة HSBC التجارية حصريا على الجسور كافة التي تصل بين

الطائرات ومباني مطاري دبي والشارقة وعلى اللوحات الداخلية والخارجية لما يقارب من ٦٠ جسرا من جسور الطائرات وعلى نحو ١٠٠ حافلة من حافلات نقل المسافرين، وكل هذه الاعلانات ستكون باستقبال اكثر من ٦٠ مليون مسافر على المستويين الاقليمي والدولي والذين يمرون عبر هذه المطارات. كما سيتم وضع اعلانات العلامة التجارية ايضا داخل مباني المطارات، بما في ذلك صالات كبار الشخصيات في مطار دبي الدولي.

ايكونوميك تايمز: الحصة الاكبر لقطر

في بنك الصين الزراعي

اوردت صحيفة ايكونوميك تايمز الهندية الشهيرة في تقرير لها ان هناك تكهنات بمضاعفة الجانبين القطري والكويتي استثمارتهما في البنك الصيني من خلال تعزيز عمليات الاكتتاب الاولي للاسهم.

واشار التقرير الى زيادة الاكتتاب الاولي للاسهم الى ١,٩ مليار دولار من الجانب الكويتي، لافتا الى ان الصندوق السيادي القطري زاد حصته الى ٦ مليارات دولار بعد ان كانت ٢,٨ مليار دولار والتي تأتي في اطار تعزيزه خطط الاكتتاب الاولي للاسهم بالبنك الصيني.

وفي حال تمت المصادقة على هذه التكهنات رسميا فإن قطر ستكون، بحسب قول الصحيفة، اكبر دول الشرق الاوسط التي تمتلك حصصا ببنك الصين الزراعي من خلال عمليات اكتتاب الاسهم، مشيرة الى ان قطر ستحصل على الحصة الكبرى من كعكة البنك الزراعي.

ابا الخيل رئيسا تنفيذيا لـ «الجزيرة كابيتال»

عينت شركة الجزيرة للاسواق المالية الجزيرة كابيتال زياد بن طارق ابا الخيل رئيسا تنفيذيا للشركة التي تعد الذراع الاستثمارية لبنك الجزيرة. واعتبر رئيس مجلس ادارة الشركة المهندس طارق بن عثمان القسبي ان هذا التعيين يأتي ضمن تعزيز دور الشركة ودعمها للاستمرار ضمن خطة تطويرية لخدمات الاستثمار والوساطة والمحافظة على ريادة الشركة في سوق الاسهم السعودي.

وابا الخيل حاصل على درجة البكالوريوس في الهندسة المدنية من جامعة جنوب كاليفورنيا - الولايات المتحدة ويتمتع بمهارات قيادية عالية وخبرة طويلة في قطاع البنوك والاستثمار، حيث سبق له العمل في شركة اندرسون للاستشارات من ١٩٨٩ حتى ١٩٩٤ ثم التحق ببنك الجزيرة في ١٩٩٤ حيث عمل بها مدير عام مجموعة الدعم والمساندة. وفي عام ٢٠٠٧ تقلد مهام الرئيس التنفيذي المكلف للبنك.

يشار الى ان شركة الجزيرة كابيتال حافظت في السنوات الماضية على المرتبة الاولى بين البنوك والشركات السعودية في مجال الوساطة بالاسهم المحلية.

بنك الخليج يحوز جائزة شهادة الجودة

تسلم بنك الخليج جائزة شهادة الجودة من جي بي مورغان، تقديرا لتميزه التشغيلي في مجال انجاز معاملات الدفع التجارية MT 103 لعام ٢٠٠٩.

وبهذه المناسبة قال مدير عام الخدمات المصرفية الدولية في بنك الخليج خالد المطوع «لمن دواعي فخرنا ان نحظى بتقدير مؤسسة مالية معروفة مثل جي بي مورغان، كما تشرفنا بتلقي هذه الجائزة اليوم، فهذه الجوائز تعكس نجاح موظفينا في عملهم وتفانيهم في انجاز افضل المعاملات والحلول التي تلبي متطلبات العملاء المالية، كما تعزز هذه الجوائز من سمعتنا ببنك رائد في السوق في مجال المعاملات المصرفية، وخدمة العملاء والجودة».

البنك الإسلامي للتنمية يحصل على تصنيف AAA من ستاندراند بورز



د. احمد محمد

البنك الإسلامي للتنمية

منحت وكالة ستاندراند بورز إحدى أهم وكالات التصنيف الائتماني الدولية أعلى تصنيفاتها AAA لبرنامج الصكوك الذي يعتمده البنك الإسلامي للتنمية اطلاقه بقيمة ٣,٥ بلايين دولار اميركي.

ويعتبر البنك الإسلامي للتنمية أحد مؤسسات التمويل متعددة الاطراف القلائل التي يتم تصنيفها من مؤسسات التصنيف الدولية الثلاث الرئيسية وهي ستاندراند بورز وفيتش وموديز بأعلى التصنيفات الائتمانية المتاحة. إضافة إلى ذلك حاز البنك على اعتماده كمؤسسة مالية تنموية متعددة الاطراف مؤهلة لـ «وزن مخاطرة صفر» من لجنة بازل للاشراف المصرفي والمفوضية الأوروبية.

وأشاد رئيس البنك الإسلامي للتنمية الدكتور احمد محمد علي بالدعم القوي الذي يلقاه البنك من الدول الاعضاء، واعتبر ذلك فرصة لتعزيز انجازات هذه المؤسسة النبيلة من خلال الالتزام بأعلى درجات المهنية، وأشار إلى أنه خلال السنوات الماضية واصل البنك جهوده الإصلاحية بهدف تحسين الأداء من خلال تبني هيكل تنظيمي أكثر ملاءمة وقدرات مالية إدارية أكثر كفاءة ومستوى أفضل من الحوكمة.

١٠,٣ ملايين ريال ارباح دلالة النصفية

أعلنت شركة دلالة للوساطة والاستثمار القابضة عن النتائج المالية للفترة المنتهية في ٣٠ حزيران (يونيو) ٢٠١٠ والتي أظهرت تحقيق صافي ارباح بقيمة ١٠,٣ ملايين ريال قطري.

وأوضح الرئيس التنفيذي للشركة ووليد المسلم ان الشركة استطاعت التغلب على الظروف الصعبة التي تواجهها سوق الأوراق المالية في الوقت الحالي وتحقيق هذه الأرباح الجيدة نتيجة السياسات الاستراتيجية التي تتبعها الشركة لتدعيم تواجدتها بالسوق.

وأشار المسلم إلى أن حصة دلالة من بورصة قطر ارتفعت خلال النصف الأول من عام ٢٠١٠ بنسبة ٢٦ في المئة مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي، وبذلك تمكنت الشركة من مقاومة الانخفاض المستمر لاحجام التداول في البورصة والتي انخفضت بنسبة ٢٣ في المئة خلال الأشهر الستة الأولى من العام الحالي.

وبالنسبة لاستعدادات شركة دلالة للعمل مع النظام الجديد لبورصة قطر، لفت المسلم إلى أن شركة دلالة قامت بالاختبارات اللازمة على النظام الجديد لبورصة قطر وكانت شركتها دلالة للوساطة ودلالة الإسلامية من أولى شركات الوساطة التي نجحت في التعامل مع النظام الجديد بشكل كامل.

احتياطات المصرف المركزي المصري: ٣٥,٢ مليار دولار

يبين التقرير الشهري لبنك المركزي المصري أن صافي الاحتياطات الدولية بلغت في حزيران ٢٠١٠ نحو ٣,٩ مليارات دولار لتصل حالياً إلى ٣٥,٢ مليار دولار.

وعزا التقرير الصادر هذا الارتفاع إلى زيادة العملات الأجنبية بما يعادل ٢,٣ مليار دولار إضافة إلى زيادة قيمة الذهب بقيمة ٠,٥ مليار دولار.

ونذكر أن إجمالي الاستثمارات المنفذة خلال الفترة من تموز (يوليو) إلى آذار (مارس) من العام المالي ٢٠٠٩ / ٢٠١٠ بلغ ١٦٣,٣ مليار جنيه بارتفاع ٧,٢ في المئة، مشيراً إلى زيادة في السيولة المحلية بمقدار ٦٤,٨ مليار جنيه لتبلغ في نهاية ايار (مايو) ٢٠١٠ نحو ٨٩٦ مليار جنيه وذلك بزيادة نسبتها ٧,٨ في المئة. ونوه التقرير بارتفاع صافي الأصول الأجنبية لدى الجهاز المصرفي بما يعادل ١٩,٦ مليار جنيه بمعدل ٧,٧ في المئة.

اتفاقية تمويل بالاجارة بين مرفأ البحرين المالي ومصارف



صورة تذكارية

وقع مرفأ البحرين المالي BFH مؤخرًا مع عدد من كبار المصارف المحلية والإقليمية على صفقة للحصول على تسهيلات مالية (تمويل بالاجارة) لمدة سبع سنوات وبقيمة تبلغ ٩٠,٥ مليون دينار بحريني (٢٤٠ مليون دولار اميركي) وذلك لمشروع المركز المالي التابع له.

وشارك في تمويل هذه الصفقة مصرف السلام - البحرين (كمنظم رئيس) بالإضافة إلى منظمين مشاركين ممثلين في بنك البحرين الوطني، بنك البحرين والكويت، وبيت التمويل الكويتي (البحرين والكويت) وبنك البحرين الإسلامي (كمنظم).

وتمثل هذه الصفقة علامة فارقة ومهمة لمرفأ البحرين المالي نظراً لإبرامها في ظل الأزمة الاقتصادية التي تمر بها المنطقة والتغيير الأخير الذي طرأ على ملكية المرفأ. كما تمثل هذه الصفقة إنجازاً للمصارف المشاركة وتأكيداً لمبدأ التعاون المشترك بين المصارف الإسلامية والتقليدية، ودليلاً على تمكن المصارف من اتمام عملية التمويل في وقت قياسي في ظل تحديات السوق القائمة.

تعزيزا لوجوده في افريقيا الشرقية والمحيط الهندي المغربي للتجارة الخارجية يشترى ثاني أكبر مصرف في جيبوتي

أبرم البنك المغربي للتجارة الخارجية صفقة شراء مصرف اندوسويوز مير روج ثاني أكبر مصرف في جيبوتي والتابع لمجموعة المصرفية الفرنسية كريدو اغريكول اندوسويوز. ويرتقب أن تتم هذه العملية قبل نهاية العام الحالي وذلك بعد أن تصادق عليها السلطات المالية في جيبوتي.

وتكتسي العملية أهمية خاصة بالنسبة للبنك المغربي للتجارة الخارجية الذي يسعى إلى تغطية كل الدول الأفريقية بشبكة من الفروع المصرفية المندجة في إطار مجموعة بنك أوف افريكا التي يمتلك فيها المصرف المغربي حصة ٥١ في المئة.

وسيمكن المصرف المغربي عبر هذه العملية الأخيرة من تعزيز وجوده في منطقة افريقيا الشرقية والمحيط الهندي، وهي المنطقة التي تقع خارج نطاق التأثير الاقتصادي التقليدي للمغرب، الذي كان يقتصر في الماضي على منطقة غرب افريقيا والدول الأفريقية الفرنكوفونية. وبهذه العملية الأخيرة سيرتفع عدد فروع البنك المغربي للتجارة الخارجية في منطقة شرق افريقيا إلى ٥ فروع، إذ سيضاف فرع جيبوتي إلى الفروع التي يمتلكها المصرف المغربي في اوغندا وكينيا وبوروندي ومدغشقر.

هل تنفذ القروض الأوروبية اسبانيا من الغرق؟

لم يعرف بعد إذا كانت تسليفات البنوك الإسبانية من البنك المركزي الأوروبي ستنتقدها من التعثر. فقد كشفت البيانات أن البنوك الإسبانية اقترضت ١٤٠ مليار يورو (١٨٠ مليار دولار) من المركزي الأوروبي قبل العام الفائت و١٣٦ مليار في العام الحالي.

علمان البنك الأوروبي بتقيد بتوصيات الاقطاب العشرين وحذف المبالغ التي اعادت البنوك ايداعها في المركزي الأوروبي في وقت لاحق.

المحلل المصرفي لدى بي بي أي كارلوس بيشوتو قال ان من المستبعد ان تتغير هذه البيانات في آب (اغسطس) لان ظروف اسواق النقد قصير الاجل تدهورت في الاونة الاخيرة. اضافة: الكل يتطلع الآن إلى ايلول (سبتمبر) وتشرين الاول (نوفمبر) ليرى ان كانت الاسواق ستفتح امام البنوك الإسبانية الصغيرة وان كان هناك اقبال من المستثمرين على سنداتها.

البنوك الأجنبية في الكويت تشارك بتمويل المشاريع



حمد المرزوق

رئيس اتحاد مصارف الكويت

بعد اجتماع عقده رئيس اتحاد مصارف الكويت حمد المرزوق مع ممثلي البنوك الأجنبية العاملة في الكويت اذاع بياناً أكد فيه ان البنوك الأجنبية حريصة على المشاركة في عمليات تمويل مشاريع التنمية بما يضمن نجاح هذه المشاريع. حضر عن المصارف الأجنبية ممثلو البنوك التالية: اتش اس بي سي، بنك البحرين والكويت، بنك ابو ظبي الوطني، بنك الراجحي، بنك مسقط، بنك قطر الوطني، بنك الدوحة، بنك المشرق وبنك بي ان بي باريبا.

مكتب تمثيلي لـ «ساراسين البن» في البحرين



روهيت والبا

نائب الرئيس المدير التنفيذي SARASIN ALPEN

اعلنت مجموعة ساراسين ذات الجذور المصرفية السويسرية الخاصة، عن انشاء مكتب تمثيلي لها في البحرين، تحت اسم ساراسين ألبن (البحرين) SARASIN ALPEN بعدما حصل على ترخيص كشركة اعمال استثمارية فئة ٢ من مصرف البحرين المركزي لتقديم الخدمات الاستشارية للعملاء من اصحاب الثروة.

وتندرج مجموعة ساراسين في دول مجلس التعاون الخليجي والهند تحت اسم ساراسين البن وهي تعمل جنباً الى جنب مع ألبن كابيتال للخدمات المصرفية الاستثمارية.

ابو ظبي التجاري يصدر سندات بقيمة ٥٨٢ مليون درهم

اعلن بنك ابو ظبي التجاري ADCB عن اصدار سندات مالية بقيمة ٥٠٠ مليون رنجت ماليزي (٥٨٢ مليون درهم) كحد ادنى ضمن برنامج سندات مالية متوسطة الاجل تبلغ قيمة اصدارها ٣,٥ مليارات رنجت (ما يعادل نحو ٤ مليارات درهم) والتي تم تصنيفها ائتمانياً بدرجة AAA و P1 من قبل مؤسسة رام للتصنيف الائتماني حيث سيقوم ستاندرد تشارترد وآر اتش بي انفسمتمت بنك بإدارة اصدار هذه السندات. وقالت مؤسسة رام للتصنيف الائتماني RAM RATINGS «من خلال تقييمنا لمؤشرات جودة الاصول في بنك ابو ظبي التجاري، شعرنا بالارتياح نتيجة معدلات رأس المال القوية لبنك ابو ظبي التجاري، الى جانب ارتباطه الوثيق بحكومة ابو ظبي ودولة الامارات العربية المتحدة».

وتعزز هذه التصنيفات معايير الشفافية والافصاح الدولية

الصارمة التي كان بنك ابو ظبي التجاري قد تبناها في عام ٢٠٠٩ ليصبح بذلك اول بنك في دول مجلس التعاون الخليجي مؤهل لاصدار برنامج عالمي للسندات المالية متوسطة الاجل في الولايات المتحدة. يذكر ان الرئيس التنفيذي للبنك هو السيد علاء عريقات.



علاء عريقات

ADCB

مصرف الهلال يعزز التوطين تعاوناً مع مجلس ابو ظبي ومعهد الامارات للدراستات المصرفية والمالية

وقع مصرف الهلال اتفاقية مع كل من مجلس ابو ظبي للتوطين ومعهد الامارات للدراسات المصرفية والمالية بهدف توفير فرص العمل للمواطنين في القطاع المصرفي من خلال برنامج «دراستي».

ويقدم برنامج «دراستي» الذي اطلقه مجلس ابو ظبي للتوطين، التدريب لأكثر من ٢٠٠ مواطن عبر معهد الامارات للدراسات المصرفية الذي سيمنحهم شهادة الدبلوم في مجال الصيرفة التقليدية او الاسلامية ومن ثم يزودهم بفرص العمل عند انهاءهم البرنامج.

وقال محمد جميل برو، الرئيس التنفيذي لمصرف الهلال «تأتي مشاركتنا في برنامج دراستي الريادي كجزء من ايماننا بأهمية تعزيز الطاقات البشرية المواطنة وشحن مهاراتهم الذاتية والقيادية ليلعبوا دوراً حيويًا وفعالاً في تشكيل مستقبل دولة الامارات».

ستاندرد اند بورز تمنح تصنيف A لخمسة

صناديق تابعة لـ «الامارات دبي الوطني»

منحت وكالة التصنيف الائتماني ستاندرد اند بورز تصنيف A لخمسة صناديق تابعة لبنك الامارات دبي الوطني مدارة خارج دبي، وهي الامارات دبي الوطني منطقة الشرق الاوسط للشركات الكبرى، والامارات دبي الوطني لصناديق الاستثمار في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا، وصندوق الامارات دبي الوطني العالمي للسكوك وصندوق الخليج المتوازن، وصندوق سوق المال الاسلامي.

وقالت ستاندرد اند بورز في تقريرها ان مجموعة الامارات دبي الوطني، التي تشكلت في عام ٢٠٠٧ حققت خلال السنوات القليلة الماضية نمواً ثابتاً لتصبح واحدة من اكبر مديري الاصول في المنطقة. وازافت ان تعيين مدير للمخاطر منذ قرابة عامين ساهم في تحسن ملحوظ في هيكل المحافظ ومراقبة المخاطر في الصناديق الخمسة.

واوضحت ان صندوق سوق رأس المال الاسلامي يهدف الى توفير مزيج من التقييم الرأسمالي والدخل عن طريق محفظة تتوافق مع الشريعة الاسلامية. اما صناديق توزيع الاصول الثلاثة الاخرى وهي صندوق الامارات العالمي للسكوك وصندوق الخليج المتوازن وصندوق رأس المال الاسلامي فيديرها فريق ادارة الاصول العالمية التابع للمجموعة والمكون من ثلاثة مديرين. وهذه الصناديق الثلاثة هي الاولى متعددة الاصول التي تديرها المجموعة خارج دبي التي تحظى بتصنيف الامارات دبي الوطني.

الدولي الاسلامي يرفع مساهمته في «الاسلامي البريطاني»

اعلن بنك قطر الدولي الاسلامي ان الجمعية العمومية غير العادية للبنك الاسلامي البريطاني التي عقدت الشهر الماضي في برمنغهام وافقت على زيادة مساهمة الدولي الاسلامي في رأس مال البنك، وذلك عبر اصدار اسهم جديدة ليصبح بذلك الدولي الاسلامي الشريك الاستراتيجي للبنك الاسلامي البريطاني.

الاعتماد المصرفي يكرم الفائزين في حملته الترويجيتين



كارين عبود تسلم الجائزة الى احد الراغبين

تتوجها لسياسته التفاعلية مع المجتمع الذي يعمل فيه كرم الاعتماد المصرفي CREDITBANK الفائزين في حملته الترويجيتين اللتين اطلقتها لمناسبة كأس العالم ٢٠١٠ ولمناسبة اطلاق برنامج الولاء CB MILES لمكافأة حاملي بطاقات المصرف.

وبلغ عدد الفائزين ٤٠ رابحا حصلوا على جوائز مالية قيمة عبر بطاقات CELEBRATE المدفوعة مسبقا. وقد تسلم الفائزون جوائزهم خلال احتفالين اقيما في فرعي المصرف في المنصورية بتاريخ ١٦ تموز ٢٠١٠ وصربا يوم الخميس ٥ آب ٢٠١٠ بحضور موظفين ومدراء من المصرف.

الحملة الاولى تمحورت حول كأس العالم ٢٠١٠ والتي كان خلالها المصرف متواجدا في عدد كبير من المطاعم اللبنانية لمتابعة الشباب في عيش هذه اللحظة، اجري الاعتماد المصرفي سحب قرعة فاز خلاله ٢٠ شخصا من مرطادي المطاعم المعنية. وفي الحملة الثانية التي طالت برنامج الولاء CB MILES، طرح المصرف من خلال برنامج اذاعي جاء استكمالاً لحملته الواسعة، مجموعة من الاسئلة على المستمعين كانت نتيجتها تقديم جوائز للفائزين وبلغ عدد الراغبين ٢٠ شخصا.

١٩٧٩٤ موظفا في مصارف لبنان بينهم ٤٤ بالمئة من الاناث

ذكر التقرير السنوي لجمعية مصارف لبنان ان عدد موظفي المصارف العاملين في لبنان ارتفع الى ١٩٧٩٤ شخصا توزعوا على المصارف التجارية والفروع اللبنانية والاجنبية بزيادة ١١٦٢ موظفا عن سنة ٢٠٠٨. وتبلغ نسبة الموظفات الاناث من اصل هذا العدد ٤٤ في المئة وهي اكبر نسبة بالنسبة الى بقية القطاعات الاقتصادية حيث لم تتجاوز النسبة الـ ٢٤ في المئة.

SGBL حقق ارباحا بنسبة ٥٠ في المئة

انطون صحنواوي: سنغطي معظم المناطق اللبنانية

حقق بنك سوسيته جنرال SGBL خلال النصف الاول من العام الحالي ارباحا تخطت نسبة الـ ٥٠ في المئة مقارنة بالعام الفائت. وفي هذا الاطار يقول رئيس مجلس ادارة المدير العام لمجموعة سوسيته جنرال انطون صحنواوي ان المجموعة حققت افضل معدلات لنمو الارباح خلال النصف الاول من السنة بلغت



حوالي ٧٥ مليار ليرة (حوالي ٥٠ مليون دولار) مقابل حوالي ٤٢ مليارا للنصف الاول من السنة الماضية اي بزيادة نسبتها ٧٨,٥ في المئة متوقعا ان تقارب ارباح هذا العام الـ ١٠٠ مليون دولار. ويشير صحنواوي الى ان هذه النتائج للمجموعة تتضمن ايضا زيادة نسبة ملكية المجموعة في بنك سوسيته جنرال عمان من ٥٥ الى ٨٥ في المئة من الاسهم اضافة الى تملك المجموعة لسوسيته جنرال قبرص والسياسة التوسعية التي تقوم بها المجموعة في الداخل والخارج.

واشار صحنواوي الى ان الشركات التابعة لسيما شركة فيدوس، وشركة التأمين (سوجيكاب)، ساهمت في هذا النمو الكبير في حجم الارباح.

الدولة تراجع الى ٦٤,٥ في المئة

تفيد ارقام التقارير الصادرة عن مجموعة عوده - سرادار وجمعية المصارف ان الدولار تتابع اتجاهها الانخفاض، ويشير معدل الانخفاض الذي بدأ قبل ثلاثة اعوام ان نسبة الانخفاض تراجعت من ٧٧ في المئة في العام ٢٠٠٧ الى ٦٤,٥ في المئة عام ٢٠٠٩ وهو قد يصل الى ٦٣,٥ في المئة في نهاية العام ٢٠١٠.

نذكر ان ودائع غير المقيمين قد وصلت في العام ٢٠٠٩ الى ٤٤ ٪ بينما زادت نسبة ودائع المقيمين ١٩,٥ في المئة.

اسرار مصرفية

● تبين من تصحيح صدر عن احد المصارف بما يملكه كل عضو مجلس ادارة فيه من اسهم، ان غالبية الاسهم لم تعد للمساهمين اللبنانيين.

● تبين ان احد رؤساء مجالس ادارة احد المصارف يخصص وقته للقطاع العقاري الاكثر ربحية من القطاع المصرفي.

ويخشى ان تنخفض مرتبة المصرف على قائمة الـ «الفا» الى درجة ادنى.

● يحقق مجلس ادارة احد المصارف الآسيوية في البلد الام عن الاسباب التي تؤدي الى خسائر سنوية دائمة في فرعه في لبنان. وقد تبلغ المسؤول عن البنك مذكرة بنقله الى المركز الرئيسي.

● حصل خلاف على عمولة بين وسيطين في بيع احد المصارف مما حمل احد الشركاء الباعين الى حجز حصة الوسيط الصديق.

● يقول حاكم مصرف لبنان رياض سلامة «لم يعد ثمة مجال لامكان تحقيق ارباح من دون تطوير العمل المصرفي لان عصر الـ ARBITRAGE انتهى».

● طلب صاحب اقلية الاسهم في احد المصارف المتوسطة نصف مليون دولار لثمن الرخصة المصرفية فقط.

● رفضت كل الوساطات التي انهالت على ادارة العقارات في مصرف لبنان للقبول ببيع بعض العقارات بدون وجود اكثر من عرض جدي واحد.

● مساهمون في مصرف لبناني سحبوا معظم ودائعهم بحجة حاجتهم اليها لشراء بعض العقارات، وقد تبين للمدير العام ان الاموال اودعت في مصرف آخر.

يعكس قوته وسجله الجيد وسمعته في مجال خدمات التجزئة الإسلامي الأردني يحصل على تصنيف أول من ستاندرد اند بورز



موسى سحاده
البنك الإسلامي الأردني

صنفت ستاندرد اند بورز البنك الإسلامي الأردني، أحد البنوك التابعة لمجموعة البركة المصرفية، وللمرة الأولى بدرجة B/BB (قصيرة الأجل) للالتزامات طويلة الأجل مع توقع مستقبل مستقر.

وأشارت ستاندرد اند بورز إلى أن التصنيف يعكس قوة البنك وسجله الجيد من حيث جودة الأصول والهيكلية المرضية للتمويل والسيولة مدعومة بسمعة قوية في مجال خدمات مصرفية التجزئة ومكانة رائدة في سوق الخدمات المصرفية الإسلامية في الأردن.

وأضافت ستاندرد اند بورز بأن استراتيجية البنك تؤكد على النمو المطرد وزيادة تعزيز النظم وعلى التكامل ضمن مجموعة البركة المصرفية.

وفي تعليق له بهذه المناسبة، قال السيد عدنان احمد يوسف، الرئيس التنفيذي لمجموعة البركة المصرفية ورئيس مجلس ادارة البنك الإسلامي الأردني «أن تصنيف البنك الإسلامي الأردني للمرة الأولى من قبل ستاندرد اند بورز هو فعلاً خطوة هامة للبنك في التحرك نحو انتشار اوسع وتحسين وضعه التنافسي في السوق. لقد حقق البنك نمواً ممتازاً في جميع البنود المالية الأساسية على مر السنين الماضية حيث حقق نتائج جيدة على الدوام حتى أثناء فترة الانكماش الاقتصادي الحالي».

وقال السيد موسى سحاده نائب رئيس مجلس الادارة والرئيس التنفيذي للبنك الإسلامي الأردني ان البنك يمتلك قاعدة عملاء قوية ووفية، وذلك لان البنك يلتزم بشكل صارم بأحكام الشريعة الإسلامية السمحاء في كل تعاملاته ويقدم قيمة مضافة للاقتصاد ولجميع اصحاب المصلحة والمتعاملين معه.

طوقان توقع ٥,٥ في المئة معدل تضخم في الاردن

توقع محافظ البنك المركزي الأردني الدكتور امية طوقان ان يصل معدل التضخم حتى نهاية السنة الحالية الى ٥,٥ في المئة.

واكد طوقان خلال جلسة المؤتمر السادس لرجال الاعمال والمستثمرين الاردنيين المغتربين بعنوان «الوضع الراهن للاقتصاد الأردني» ان العديد من المصارف باشر بالترويج لمنح التسهيلات من خلال طرق ابواب كبرى المؤسسات.

وقال «معدل نمو التسهيلات خلال السنوات الماضية كان مريحاً حتى انه بلغ في بعض سنوات الطفرة ٢٠ في المئة»، مؤكداً ان نمو التسهيلات بنسبة ١٠ في المئة سيكون مناسباً لتحقيق معدلات نمو مربحة.

اسرار مصرفية عربية

● تجرى مفاوضات بين احد المصارف الاردنية واحد المصارف الاماراتية لقيام مشاركة بينهما على ان تكون الادارة للمصرف الاماراتي.

● اعد مصرف ليبيا المركزي ترتيبات لاعادة هيكلة ادارة احد فروع المصرفية في الدول العربية حيث تبين ان نفقات الفرع لعام ٢٠٠٩ كانت مضخمة جداً.

● يصير البنك المركزي الاماراتي على اعادة هيكلة شركات الوساطة المالية للوصول الى تقنية الشركات من السماسرة المتطفلين على مهنة السمسرة.

IBQ يفتتح فرعاً جديداً في رأس لفان

جورج نصره: نسعى الى بناء شراكات وعلاقات وطيدة مع العملاء

افتتح بنك IBQ فرعاً جديداً له في رأس لفان وبذلك يرتفع عدد فروعها الى ١٢ لتشمل فرعي اليسر للخدمات المصرفية الإسلامية.

وتأتي هذه الخطوة في اطار حرص البنك على مواصلة خطته التوسعية الطموحة، التي استطاع من خلالها ان يوسع شبكة الفروع ونقاط خدمة العملاء بشكل استراتيجي في جميع انحاء البلاد.



والفرع الجديد هو الثاني لـ IBQ في رأس لفان حيث يدير البنك فرعاً آخر في قرية اللؤلؤة، وسيوفر الفرع الجديد مجموعة متكاملة من المنتجات والخدمات المصرفية لجميع سكان منطقة رأس لفان.

وبهذه المناسبة، قال جورج نصره، المدير التنفيذي لـ IBQ: نسعى دوماً الى بناء شراكات قوية وعلاقات طويلة الامد مع جميع عملائنا، ولذلك فإننا نولي اهمية قصوى لتوفير تجربة مصرفية فريدة للعملاء عبر مجمل انشطتنا. واننا ندرك جيداً اهمية وضرورة تعزيز سهولة الوصول الى خدماتنا، ويأتي افتتاح فرعنا الثاني في واحدة من اهم مناطق الاعمال في دولة قطر.

نتيجة أخفائه تعثر سندات الرهن لديه

تغريم سيتي بنك ٧٥ مليون دولار

دفع سيتي بنك الاميركي غرامة بقيمة ٧٥ مليون دولار بمثابة تسوية اجراها مع الهيئات المشرفة على اسواق المال الاميركية بسبب حلقات متعلقة بأزمة سندات الرهن العقاري التي تسببت بانهايار الاقتصاد العالمي. ونقلاً عن الـ CNN من واشنطن ان سيتي بنك متهم من قبل هيئة السندات والتداولات الاميركية بتضليل المستثمرين لاكثر من شهر حول مصير سندات الرهن العقاري المتعثرة لديه، قبل ان تنكشف ازمته علناً وتبلغ قيمة تلك السندات ٥٥ مليار دولار.

وقال بيان هيئة السندات والتداولات الاميركية: لقد جاء اخفاء الحقائق من قبل سيتي غروب في وقت حساس كانت فيه اسواق المال تتوق للحصول على تفاصيل حول انكشاف المصرف على قروض متعثرة، وعوض تقديم معلومات دقيقة وواضحة جعل المصرف الوضع اكثر صعوبة.

● اسقطت لجنة الاوراق المالية الاميركية ادعاءها على احد المصارف الكويتية في دعوى شركة هرمان انترناشونال اندستريز على رجل الاعمال الكويتي المرحوم حازم البريكان الذي اتهم بتحقيق ارباح غير مشروعة من خلال رئاسته لشركة تمتلك فيها سيتي غروب عشرة في المئة.

● اشترط احد المصارف الخليجية على شركة مدينة له، بزيادة التسليفات لها مقابل ضمان اصولها لديه.

● رفضت السلطات العراقية الموافقة على طلب احد المصارف الخليجية بشراء غالبية في مصرف عراقي بدون ان تذكر سبب الرفض.

بنك عوده اطلق بطاقة «لبناني» الائتمانية



من اليمين: كارول عون، ابراهيم صليبي، جوسلين جليخ، رمزي ابو عز الدين، خليل دبس، يعقوب ندا، شهدان جبيلي، غنى دندن، باسمة حرب ورمزي صليبا



من اليسار: رنده بدير، الوزير ريمون عوده وباسل التل



صورة تذكارية



من اليمين: سلام طويل، نيوفي داوود حداد، نيكول طربيه وسينتيا شامي

الخلوي الثابت من MTC TOUCH او ALFA. كما يحصل حامل البطاقة على مكافأة ترحيب هي عبارة عن ٦٠ دقيقة كلام مجاني. هذا بالإضافة الى برنامج «ميزات لبناني» الذي يمكن حامل البطاقة من الحصول على حسومات ومنافع خاصة لدى شبكة من التجار والمؤسسات تتلاءم مع حياة اللبناني المشهور بالضيافة والكرم، وحبه للجمال والصحة، وشغفه بالسياحة والترفيه، وتقديره للحضارة والتاريخ، وعشقه للثقافة والفن، فيستفيد حامل بطاقة «لبناني» من حسومات لدى اهم المطاعم والمقاهي، ومحلات الالبسة، والنوادي الرياضية، والمهرجانات السياحية ودور السينما والمعارض الفنية، ومراكز تعليم اللغات».

من جهته، قال **التل** «ان بنك عوده وماستركارد يتشاركان في القيم ذاتها وهي تقديم حلول دفع ابتكارية الى حاملي بطاقات ماستركارد وترويج في الوقت نفسه مزايا حلول الدفع الالكتروني الآمنة والمرنة. اما بطاقة «لبناني» تيتانيوم من بنك عوده وماستركارد، فهي الوحيدة من نوعها التي تقدم الى المستهلكين في لبنان رائحة عطرة وتصاميم ملفتة تبرز مناطق لبنان الغنية، وننتهز هذه المناسبة لنهنئ بنك عوده على اطلاق هذا البرنامج الذي هو مثالي بنظرنا للمستهلكين الساعين الى التمتع بخبرات ومزايا حصرية مرتبطة بنمط عيشهم».

ويعتبر طرح هذا المنتج الجديد معلما استثنائيا آخر في مسيرة بنك عوده، بحيث تأتي بطاقة «لبناني» لتمكن المصرف من تعزيز القدرة الشرائية الخاصة بأصحاب المداخل باليرة اللبنانية، وجهدا متواصلا لاعادة تكوين الطبقة المتوسطة التي تلعب دورا مهما في تحريك عجلة الاقتصاد وتنشيط النمو في البلاد. كما سيساعد استعمال هذه البطاقة كوسيلة اساسية للدفع على الحد من الدولار في الاقتصاد اللبناني والحث على الشعور بالفخر بالعملة الوطنية: اليرة اللبنانية.

اطلق بنك عوده - مجموعة عوده سردار خلال مؤتمر صحفي عقد في عوده بلازا حملة واسعة تحت عنوان «خلي اليرة ترجع تحكي» الخاصة ببطاقة «لبناني»، بحضور رئيس مجلس الادارة والمدير العام ريمون عوده ونائب الرئيس والمدير الاقليمي لمنطقة الشرق العربي في شركة ماستركارد العالمية باسل التل ومديرة الصيرفة الالكترونية وخدمات البطاقات في البنك رنده بدير.

وقال رئيس المجموعة ريمون عوده لدى افتتاح المؤتمر: «يأتي اصدار بطاقة «لبناني» واطلاقها تعبيراً عن حرص بنك عوده على تشجيع التعامل باليرة اللبنانية وتعزيز موقعها. وتهدف هذه الحملة الى تكثيف استخدام العملة الوطنية من خلال التركيز على قدرتها الشرائية التي كانت تتمتع بها في ايام العز والاعراب عن الامل الكبير بأن تسترجع قوتها في ايامنا الحالية».

قالت **بدير** «من المتوقع ان تصبح بطاقة «لبناني» البطاقة الائتمانية المفضلة لدى اللبنانيين لانها تترسخ على الاعتراف بالثقافة اللبنانية والارث اللبناني وحب الشعب اللبناني لوطنه. فقد صممت هذه البطاقة خصيصا لتجذب كل لبناني وتشجعه على حملها، فهي تجمع بين الماضي العريق من حيث الشكل والحاضر الحديث من حيث المضمون».

فمن حيث الشكل، وللمرة الاولى في لبنان، قام بنك عوده باستعمال تقنية جديدة بحيث ان بطاقة «لبناني» مصنعة من مادة يفوح منها شذا الارز اللبناني، ما يتيح لحامل البطاقة ان يتذكر رائحة رمز بلده الجميل كلما استعمل بطاقته. كما ان هذه البطاقة متوافرة بخمسة تصاميم مستوحاة من صور مناطق لبنانية مختلفة. اما من حيث المضمون فتقدم هذه البطاقة مزايا ومنافع استثنائية تتماشى مع نمط حياته كلبناني، وتتيح له الاشتراك في برنامج ولاء «احكي لبناني» الذي يسمح لحامل البطاقة عند استخدامها لدى اي تاجر في لبنان والعالم بتحويل مجموع مصاريفه على البطاقة الى دقائق مجانية موازية على هاتفه

غير خاضعة لنظام الفائدة ومتوافقة مع احكام الشريعة العربي المتحد يطلق اولى بطاقاته الائتمانية الاسلامية

اطلق البنك العربي المتحد UAB اولى بطاقاته الائتمانية الاسلامية العالمية ذات التصميم العمودي المميز والذي يجعل منها بطاقة فريدة من نوعها ضمن مجموعة البطاقات الائتمانية الاسلامية في دولة الامارات.

وعلق الرئيس التنفيذي للبنك **بول تروبردج** «ان ادراكنا واحترامنا لرغبات عدد متزايد من عملائنا لتوفير معاملات مصرفية ومالية متوافقة مع مبادئ الشريعة الاسلامية هو ما دفعنا لاطلاق الخدمات المصرفية الاسلامية. ان التركيز على احتياجات العملاء وبناء علاقات طويلة الامد معهم سيستمر في كونه الحافز والمحرك الرئيسي لنمو ونجاح البنك العربي المتحد في المستقبل».

من جهته قال نائب الرئيس التنفيذي رئيس مجموعة الخدمات المصرفية للافراد **توم سميت** «صممت البطاقة الائتمانية الاسلامية من البنك العربي المتحد لتلبي احتياجات عملائنا في الحصول على بطاقة غير خاضعة لنظام الفائدة ومتوافقة مع احكام الشريعة الاسلامية. ان البطاقة الائتمانية الاسلامية من العربي المتحد تجمع الامان وسهولة الاستعمال بأعلى المعايير، ويعود الفضل في ذلك الى تقنياتها الجديدة والتي تعتمد على نظام الشرائح الالكترونية».

وصرح السيد **رامي جودة**، رئيس الخدمات المصرفية الاسلامية: ان البطاقة تعمل على اساس الرسوم الشهرية الثابتة وذلك دون الاعتماد على الرصيد المتبقي او على مدة رصيد البطاقة. وقال «ان مراكز الخدمات المصرفية الاسلامية لدينا متوفرة حالياً في فرع الشارقة الرئيسي وفرع الشيخ زايد بدبي، وقرىبا سوف تتوسع مراكز الخدمات المصرفية الاسلامية لدينا لتغطي شبكة فروع العربي المتحد كافة».



بول تروبردج
البنك العربي المتحد



شركة أمان..
المظلة الواقية



- ✓ تأمين نقل البضائع ✓ تأمين السيارات
- ✓ تأمين الحياة الجماعي والفردي ✓ تأمين النقود
- ✓ تأمين اصابات العمل ✓ التأمين الهندسي
- ✓ تأمين الطاقة ✓ تأمين السفر
- ✓ تأمين الممتلكات ✓ تأمينات أخرى

أمان للتأمين.. للثقة عنوان

صنعاء: شارع الزبيري - ت: (٢١٤٠٩٢) - ف: (٤٦٩٧٢١) / ٢/٣/٤ - فاكس: (٢٠٩٤٥٢/٢١٧٥١) - ص.ب: ٢١١٢/١١٣٣
صنعاء: شارع تعمر - ت: (٢٤٤٩٧١) - فاكس: (٦٢٥٧١٤)
عدن: المعلا - مبنى المؤسسة الاقتصادية اليمنية - ت: (٢٤٤٢٩٥) - فاكس: (٢٤٦٢٣٧) - ص.ب: ٥٠٢٧
الحديدة: شارع صنعاء - عمارة السنيديار - ت: (٢٠١١١٠) - فاكس: (٢٠١١٠٧) - ص.ب: ٤٦٨٥
تعز: شارع جمال - جوار البنك التجاري - ت: (٢٥١٤٥٤) - فاكس: (٢٥٠٨٣٢) - ص.ب: ٢٤١٢
المكلا: شارع البنوك - جوار بنك اليمن والكويت - ت: (٣٥٠٩٩٧) - فاكس: (٣٥٠٦٢٩)

بسبب عجزها عن زيادة رساميلها مصارف عراقية في طريقها الى الدمج

رفض المصرف المركزي العراقي تمديد فترة الثلاث سنوات المعطاة للمصارف العراقية لرفع رساميلها الى ٢٥٠ مليار دينار عراقي وحيث عجز الكثير منها في توفيق اوضاعه، فهي تبحث الآن عن حل وهو الدمج.

وتجري مفاوضات بين اركان عدد من المصارف للوصول الى اتفاق على الدمج كأن يندمج مصرف او اكثر مع مصرف ثالث مما يوفر لها الرأسمال المطلوب. ولوحد ان معظم المصارف لا تؤيد قرار المصرف المركزي بزيادة الرساميل، الا انها سترضخ في النهاية لمصلحة القطاع المصرفي ككل.

والذي لفت النظر في القطاع المصرفي العراقي: اعلان محافظ البنك المركزي سنان الشيبلي عن نية المركزي في الاجازة لسبعة مصارف عالمية بالعمل في العراق.

رابع اكبر المصارف الاميركية «اشوفيا» لا يملك نظاما داخليا لمكافحة غسل الاموال AML

كشف عضو الكونغرس الاميركي عضو لجنة الامن الداخلي **بيتر كينغ** من خلال اطلاعه على الدعوى المرفوعة من قبل البنك الاهلي الكويتي ومجموعة القصيبي ضد الملياردير **معن الصانع** ومجموعة سعد ان البنك الاميركي «اشوفيا» التابع حاليا لـ «ويلز فارغو» ليس به نظام داخلي لمكافحة غسل الاموال AML.

وقال ان قضية اشوفيا توضح ان هناك ثغرات عميقة في النظام المصرفي للولايات المتحدة تسمح لكيانات دولية بتحريك ارصدة غير شرعية دون ان تكشف!

في الزمان الرديء للتأمين العربي

استقدام خبراء التأمين من الخارج.. ليس ترفاً!

بقلم جوزف زخور *

ولن استفيض في تعداد التغييرات التي استحدثت في مجال تغطية الاخطار غير الموجودة في ديارنا العربية ومنها على سبيل المثال الاخطار الفضائية SPACE RISKS او النووي NUCLEAR .

ان التغييرات المتتالية والتحويلات التي تعيشها صناعة التأمين، هي اكبر من ان تستوعبها اي سوق تأمين في العالم بالغاً ما بلغ تقدمها على المستوى الفني.

والتعاطي مع الاخطار المستحدثة لن يكون متاحاً الا لمن غاصوا في بحور عقود التأمين الجديدة فأدركوا ابعادها القانونية، وتجمعت لديهم القدرات التي يحتاجونها لتلبية حاجات الزبائن. وهذا النوع من الضامنين تفقروا اليه اسواق التأمين العالمية.

يؤكد ذلك ازدهام ابراج التأمين في لندن (بما فيها برج لوييد LLOYD'S) وباريس وزوريخ وفرانكفورت ونيويورك بالخبراء ذوي الجنسيات الاجنبية والاختصاصات المختلفة.

وان كانت السلطات المختصة في تلك الاسواق توافق على استقدام الخبرات البشرية للعمل على اراضيها فكيف تراها تبرر السلطات العربية رفضها او ترددها في الترخيص للخبراء من غير مواطنيها للعمل في اسواقها؟

ولا يخفى ان المجتمعات العربية تعاني هزلاً فاضحاً في ثقافتها التأمينية، وهذا واقع طالما شكاه منه الاتحاد العام العربي للتأمين GAIF وغيره من جمعيات واتحادات التأمين العربية. وذلك في ختام كل مؤتمر يعقد هنا او هناك في ارجاء الوطن العربي.

والامر الادهى هو ان الثقافة التأمينية تكاد تكون معدومة ليس لدى الجمهور العربي فحسب بل ولدى القيمين على شؤون صناعة التأمين والعاملين فيها، حتى ليشعر المرء اننا نعيش الزمان الرديء للتأمين العربي او اننا نقف على حافته.

ولعله من المناسب ان اذكر هنا ان لبنان الذي تزعم لفترة زمنية ماضية ريادة التأمين العربي، رخص لست من شركات التأمين اللبنانية ان تستقدم مديريها العاملين من الخارج!

من هنا، فالاستعانة بالخبرات الاجنبية في مثل هذه الظروف لم تعد ترفاً بل ضرورة ملحة.

وانها حقيقة، لا لبس حولها، ان السماح للشركات بالتزود بالقدرات الاحترافية لا بد ان ينعكس خيراً ليس على مساهمتها وحسب، بل وعلى الاقتصاد الوطني ككل.

فبنجاحها تفتح الشركات العربية للتأمين والاعادة والوساطة فرص العمل امام الاجيال الشابة وتساعد على تخفيف وطأة البطالة عن المجتمع.

وبإبقائها على ما هي عليه من ضعف مهني تفوّت السلطات المعنية عليها فرص التنامي والارتقاء الى مستوى قريناتها في الدول الصناعية، كما تفوّت على مجتمعاتها فرص فتح آفاق جديدة امام الشباب والشباب العرب. ■

من جميل حجار: لا حياة لمن تنادي

تسلمت من الصديق الكريم جميل حجار سوريا التعليق الآتي:

الصديق العزيز جوزف زخور

وصلني عدد تموز من مجلة «البيان الاقتصادية» وقرأت بإمعان مقالكم المنشور في زاوية مفكرة ضامن عربي وبمعنا الليرات الذهبية (GAIF 2010) ولا يسعني ولا اي رجل تأمين عربي مستقيم الرؤية الا ان يوافق على كل ما ورد فيه، ولكن هل لمن بيدهم الحل والربط أذان صاغية. يقول الشاعر وما اكثر ما قال الشعراء:

لقد أسمعتم لو ناديت حيا ولكن لا حياة لمن تنادي

❖ مستشار في التأمين - ممثل مجموعة دولية

رئيس جمعية شركات الضمان في لبنان سابقاً

Email: zakhour@zakhourco.com

تنظر الدول العربية الى استقدام خبراء التأمين من خارج الحدود بعدم ارتياح ان لم يكن باشمئزاز، وترى فيه تفريطاً بحقوقي مواطنيها. ولذا قلما توافق على السماح لشركات التأمين والاعادة والوساطة العاملة على اراضيها بالتعاقد مع خبراء من خارج حدودها الوطنية، حتى ولو كانوا عرباً. وان حصل ان وافقت على منح احدهم اجازة العمل والاقامة فإنها تفعل ذلك بشروط «مسكوبية» ولسنوات معدودة.

وان اعتمدت بعض الدول العربية جداول زمنية لرفع نسبة التوطين تدريجاً ووصولاً الى ١٠٠ بالمئة بعد فترة زمنية طويلة نسبياً، (التوطين هنا يعني نقل الوظيفة من الخبير الاجنبي الى مواطن من ابناء البلد) فإن سوريا الشقيقة اختارت ان تختصر اجازات العمل والاقامة لخبراء التأمين المستوردين من خارج الحدود بحيث لا تزيد عن اجازة واحدة او اجازتين لكل شركة ولفترة ثلاث سنوات غير قابلة للتجديد.

ان اعطاء ابن البلد حق الاولوية في تسلم الوظائف امر مشروع مبدئياً. ولا يجادل في صحته عاقل. الا ان المغالاة في الحرص على سد الابواب امام الخبرات البشرية، يمكن ان تكون ضارة للاقتصاد الوطني ككل.

ذلك ان العالم شهد ويشهد تطورات متسارعة وقد تولد منها من الاخطار التأمينية انواع لم يكن يعرفها حتى المقدمون من الضامنين في العالم.

وبكونها صناعة توابك وتتكيف ومقتضيات العصر وتوفر للمجتمعات الحماية الاقتصادية ازاء الاخطار التي تتهددها، فقد توجب على شركات التأمين ان توسع ضماناتها لتشمل مروحة واسعة مما يسمى في لغة التأمين اخطاراً مستحدثة.

ففي حقل تأمين الممتلكات الثابتة FIXED PROPERTIES اوجدت صناعة التأمين عقوداً خاصة STAND ALONE POLICIES تغطي بموجبها ما كان حتى الامس القريب يشكل استثناءات ثابتة في عقود التأمين على الممتلكات لا سيما الحرب والحروب الاهلية والثورات والارهاب، وكل خطر آخر يمت الى اعمال العنف ACTS OF VIOLENCE بصفة.

وفي مجال تأمينات النقل، برا وبحراً وجواً، تحول الخطف والفدية KIDNAP AND RANSOM الى خطر قابل للتغطية بموجب عقد خاص.

وفي مجال تأمين الاشخاص ضد اخطار الحياة LIFE اوجدت شركات التأمين عقوداً تضمن بموجبها دفع المبالغ المتفق عليها في حال تعرض المتعاقد المضمون (المؤمن) للهلاك، او لاصابة او اعاقبة جسدية جراء عمل ارهابي او جراء حرب او حرب اهلية. وضمن هذه الاخطار كان من المستحيلات في ما مضى.

اما في مجال المنشآت الغازية والتفطية التي يكثر وجودها في منطقتنا العربية فقد اعدت صناعة التأمين عقوداً خاصة لضمان الاخطار البيئية ENVIRONMENTAL RISKS بما في ذلك التلوث POLLUTION .

وقد تابع العالم وما يزال يتابع باهتمام الكارثة البيئية التي اجتاحت خليج المكسيك والمدن المحيطة به، جراء انهيار المنصة العائمة DEEP WATER HORIZON .

وفي نطاق التأمين الصحي HEALTH شرعت الحكومات (ومن بينها المملكة العربية السعودية وامارة ابو ظبي) انظمة وقوانين جعلت بموجبها التأمين الصحي الزامياً للمواطن كما لشركة التأمين. وجرى اعتماد عقود جديدة للتأمين الصحي تمنع على شركة التأمين التفلت من تغطية الامراض المزمنة، وتلك التي كان يعاني منها المتعاقد قبل اصدار عقد التأمين PREEXISTING CONDITION. وتوجب النصوص الجديدة على الشركة الضامنة ان تغطي الاعضاء الاصطناعية PROTHESISES اضافة الى نفقات علاج الاسنان DENTAL. كما تمنع على شركة التأمين ان ترفض المسنين من طالبي التأمين الصحي.

اما على مستوى المسؤولية وليات المدنية فقد شهدنا تطورا عالمياً متسارعاً لمسؤولية المقاولين وارباب العمل واصحاب المهن الحرة، والمدراء التنفيذيين بحيث بات عقد التأمين ضد المسؤولية المدنية يشمل اخطاراً غير مألوفة مثل: الخطأ والسهو SEXUAL HARASSMENT والتحرش الجنسي و ERROR AND OMISSION والخطأ المهني MALPRACTICE من الاخطار المشمولة في العقد.

قاضٍ فدرالي اميركي يفاجئ الاميركيين ويطنع بدستورية القانون الصحي الالزامي الادارة الاميركية لا تملك سلطة الزام الاميركيين بالتعاقد مع شركات التأمين الصحي

فاجأ القاضي الفدرالي الاميركي هنري هدسون HENRY HUDSON الشعب الاميركي باصداره قرارا يعتبر فيه فرض التأمين الصحي الالزامي على جميع المواطنين الاميركيين عملا لا يجيزه الدستور الاميركي. وبناء عليه يكون قانون اوباما للتأمين الصحي الذي اقره الكونغرس الاميركي قابلا للطعن ويمكن اسقاطه امام المحكمة العليا في اميركا.

وجاء قرار القاضي هدسون ليفصل في دعوى تقدمت بها ولاية فرجينيا الاميركية VIRGINIA ضد الادارة الاتحادية وطالبت فيها باعتبار قانون اوباما للرعاية الصحية مخالفا للدستور حيث لا تملك الادارة الفدرالية صلاحية الزام اي مواطن اميركي على التعاقد مع شركة تأمين رغما عنه.

وذكرت جريدة وول ستريت ان القاضي هدسون قبل الدعوى التي تقدمت بها ولاية فرجينيا ضد الادارة الاميركية وحدد يوم ١٨ تشرين الاول (اكتوبر) القادم موعدا للنظر فيها. ويعتبر القرار الصادر عن القاضي هدسون قابلا للاستئناف ثم للنقض امام المحكمة العليا SUPREME COURT. وفي حال اخذت المحكمة العليا في رأي القاضي هدسون فإن قانون اوباما للرعاية الصحية سوف يصبح باطلا وغير ملزم للولايات الاميركية...

وكانت ٢١ ولاية اميركية قد ابدت اعتراضها حيال القانون الالزامي، الا ان واحدة منها فقط هي ولاية فرجينيا قد ذهبت الى الطعن بالقانون امام المحكمة.

ويحفظ الدستور الاميركي للمواطن الاميركي حريته في التعاقد ولذا يرى المعارضون ان قانون اوباما ينتزع من المواطن الاميركي ذلك الحق.

ولو سلم الاميركيون بالامر لامكن للادارة الاميركية ان تجبر الاميركيين في اوقات لاحقة على شراء اشياء لا يريدونها. وعلى سبيل المثال يمكن للادارة الاميركية ان تجبر الاميركيين على شراء سيارة اميركية لانقاذ صناعة السيارات في اميركا من الافلاس.

مع العلم ان الدستور الاميركي يعطي الحكومة المحلية في كل ولاية ان تصدر القوانين المحلية التي تراها صالحة لحماية مجتمعاتها. ومن هنا كانت قوانين التأمين الالزامي على السيارات حيث يمنع على السيارة ان تتجول من غير ان تكون مغطاة ضد الغير. وبذلك تحفظ للمواطنين المتضررين من تجول السيارة في احياء الولاية حقوقهم في الحصول على تعويض.

اما التأمين الصحي الالزامي، فيلزم المواطن الاميركي بأن يعقد تأمينا صحيا لدى شركة التأمين ضمانا لنفقات معالجته وليس لمصلحة الآخرين. الا ان ادارة الرئيس الاميركي تعتبر ان القانون وضع لحماية المجتمع الاميركي بأسره من مغبة بقاء ٤٠ مليون اميركي غير مضمونين صحيا.

وتقول انها لم تتعلم ذلك لاغراض تجارية او لمصلحة شركات التأمين بل حماية للمجتمع الاميركي من شر ابقاء ٤٠ مليونا من الاميركيين من دون غطاء صحي.



باراك اوباما

رئيس الولايات المتحدة الاميركية



هنري هدسون

قاضى فدرالي اميركي

٤٠ بالمئة من النفط في العالم تصدّر عبر المضيق

هل تسلت القاعدة الى مضيق هرمز؟

اعلنت منظمة سرية تدعي ارتباطها بالقاعدة وتحمل اسم عبدالله عزام مسؤوليتها عن الهجوم الذي تعرضت له ناقلة النفط ام ستار M.STAR عند عبورها مضيق هرمز في ٢٨ تموز (يوليو) ٢٠١٠. وقد تسبب الهجوم بفجوة في جسم السفينة وبتحطم زجاج الابواب والشبابيك ومراكب الانقاذ. وناقلة النفط التي يبلغ طولها ٣٣٠ مترا تابعة لشركة ميتسوي او اس كاي MITSUI O.S.K اليابانية. واضطرت الناقلة الى تحويل مسارها الى امارة الفجيرة للكشف على الاضرار واصلاحها.

وقال نيل روبرتز NEIL ROBERTS الناطق باسم شركات التأمين التي تغطي الناقلة، في اطار سوق لويديز، لندن، ان الخسائر لا تشكل كارثة الا انها يمكن ان تكون بداية مرحلة خطيرة من الاعتداءات على السفن التي تمر في مضيق هرمز اذا ثبت ان ما جرى كان اعتداء ارهابيا.

ولم يستبعد كويشي موتو KOICHI موتو رئيس شركة ميتسوي ان تكون الناقلة قد تعرضت لاعتداء ارهابي. وقال بحارة الناقلة انهم سمعوا انفجارا كبيرا بعد منتصف ليل ٢٨ تموز (يوليو) الا ان الانفجار لم يؤد الى تسرب النفط الى الخارج بل اصيب احد البحارة بجروح واقتصرت الاضرار على الماديات.

ونفى موتو ان يكون الانفجار قد حصل داخل الناقلة وقال «نحن لا ننوي التزود بأجهزة حماية خاصة بل نتطلع الى الحكومات المعنية بسلامة الابحار عبر مضيق هرمز ان تتخذ الاجراءات الضرورية لتأمين مرور السفن بأمان».

وذكرت وكالة اسوشيتد برس AP. ان ٤٠ بالمئة من كميات النفط في العالم تعبر مضيق هرمز في طريقها من دول الخليج العربي وايران الى انحاء العالم.

واعرب وسيط استئجار السفن SHIPBROKER بن غوغن BEN GOGGIN انه اذا ثبت ان الناقلة تعرضت لاعتداء في مضيق هرمز، فإن ذلك سوف يثير القلق لدى شركات التأمين واصحاب السفن ويؤدي حتما الى رفع اجور استئجار الناقلات والسفن واسعار التأمين عليها على نحو كبير.



ناقلة نفط

معظم شركات التأمين العربية ترفض تغطية الاعضاء الاصطناعية

حاكم نيويورك يلزم المستشفيات بتركيب الثدي الاصطناعي على نفقة شركة التأمين

ترفض معظم شركات التأمين في الدول العربية تغطية الاعضاء PROTHESISES وتعتبرها من انواع الخدمات الاضافية (الاكسترا) غير المشمولة في عقود التأمين الصحي .

اما في الولايات المتحدة الاميركية فيعتبر العضو الاصطناعي جزءا من المعالجة، الا ان نساء كثيرات لا سيما اللواتي ينتمين الى الطبقات الفقيرة، وغير المثقفة يجهلن هذا الامر ويكتفين بتحميل شركة التأمين فاتورة استئصال الثدي في حال اصابته بمرض سرطاني ولا يطالبن بتركيب ثدي اصطناعي بديل .

اطباء التجميل في ولاية نيويورك قاموا بحملة من اجل اصدار قانون يوجب على الطبيب والمستشفى الذي استأصل الثدي لاي سبب ان يبلغ السيدة المعنية بالامر، انه يحق لها ان تحصل على ثدي اصطناعي بديل وعلى ان يجري تركيبه على حساب شركة التأمين .

ويبدو ان الاطباء نجحوا في اقناع حاكم نيويورك بإصدار قانون لهذه الغاية، فقد وقع حاكم نيويورك (الكفيف) دافيد باترسون قانونا يلزم بموجبه المستشفيات بأن تبلغ السيدات اللواتي يخضعن لعملية استئصال الثدي MASTECTOMY بسبب تورم او مرض سرطاني بأنه يحق لهن الحصول على ثدي اصطناعي BREAST RECONSTRUCTION على حساب شركة التأمين .

وقال الدكتور ايفان غارفن EVAN GARFEIN المتخصص بجراحة التجميل في مستشفى مونتيفيور MONTEFIOR ان معظم النساء يجهلن ان عقد التأمين الصحي يوجب على الشركة الضامنة ان تدفع تكلفة اعادة تركيب ثدي اصطناعي للمرأة التي تخضع لعملية استئصال MASTECTOMY SURGERY LYMPH NODE DISSECTION OR A LUMPECTOMY ، ولذلك فإنهن يكتفين بإجراء عملية الاستئصال دون ان يطالبن اعادة تركيب ثدي اصطناعي .

اضاف: لذا، اعدنا مشروع قانون يوجب على المستشفيات والاطباء ابلاغ السيدات بأن عقد التأمين الصحي في ولاية نيويورك يوجب على شركة التأمين ان تغطي قيمة الثدي البديل .

وقد اقر حاكم نيويورك المشروع واصبح قانونا .

اضاف الدكتور غارفن: لقد اثبتت التجارب ان اعادة تركيب ثدي اصطناعي للمرأة يعيد اليها الثقة بالنفس ويرفع معنوياتها ويحسن ظروفها المعيشية نوعيا IMPROVE THE QUALITY OF LIFE AND OVER WELL BEING OF WOMEN .



دافيد باترسون

حاكم نيويورك



BREAST PROTHESIS

تجنباً لازمة مالية جديدة

مشروع قانون اوروبي لتوسيع صلاحيات هيئات الرقابة على المصارف وشركات التأمين والاعادة

بحيث تطل الشركات الأم والشركات القابضة والشقيقة

اعدت المفوضية الأوروبية التي تعتبر اليد التنفيذية للاتحاد الاوروبي E.U مشروع قانون يقضي بمنح هيئات الرقابة على المؤسسات المالية الكبيرة CONGCOMORATES ممارسة رقابتها ليس على الشركات العاملة داخل حدودها وحسب بل وكذلك الشركات الام والشركات القابضة وما يتفرع عنها من شركات .

ويذكر المشروع ان الازمة المالية العالمية الاخيرة اظهرت بوضوح ترابط الشركات المالية والتداعيات التي يمكن ان تطل اية شركة مالية في دول الاتحاد جراء تعرض شركة شقيقة لها، او الشركة القابضة لخسائر في دولة خارج الاتحاد .

وعلى سبيل المثال يذكر المشروع مجموعة اليانز ALLIANZ التي تملك حصصا في مصارف وشركات تأمين وشركات اعادة في العالم، ولها اكثر من فرع او شركة في دول الاتحاد الاوروبي الذي بات يضم ٢٧ دولة .

وتقول المفوضية ان القوانين النافذة حاليا في دول الاتحاد الاوروبي تحصر صلاحية سلطات الرقابة في ممارسة رقابتها على شركة التأمين او المصرف العامل داخل الحدود الوطنية للدولة، الا انه ثبت ان الشركات الكبيرة CONGLOMERATES لها من الحجم والانشطة والمتفرعات ما يجعل الشركات التابعة لها عرضة للاهتزاز في حال اصيبت الشركة الام او اي من الشركات التابعة لها خارج دول الاتحاد بخسائر .

ولذا تقترح المفوضية ان تعطى سلطات الرقابة الوطنية صلاحية الحصول على مستند او معلومة حول الشركة الأم، ومتفرعاتها، وذلك تجنباً لاي ازمة جديدة يمكن ان تحصل في اي مكان في العالم وتطل الشركات العاملة داخل الاتحاد الاوروبي . ويحتاج المشروع كي يصبح نافذا لموافقة المجالس النيابية في الدول الـ ٢٧ التي يتألف منها الاتحاد الاوروبي .



علم الاتحاد الاوروبي

ارتفاع العوائد الاستثمارية يعزز القدرة المالية لشركات التأمين والاعادة

طوكيو مارين تتقدم الى دوبل أ بلوس

استعادة الاسواق المالية لحيويتها اتاحت لشركات التأمين والاعادة ان تخرج من الازمة التي تواجهها جراء تراجع العوائد الاستثمارية .

وقد اصدرت وكالة التصنيف الاميركية ا.م.بست . A.M.BEST. بيانا تعلن فيه انها رفعت تصنيف شركة طوكيو مارين TOKYO MARINE اليابانية الى دوبل أ بلوس (AA+) وقالت ان عودة الحياة الى الاسواق المالية عززت الدخل الاستثماري للشركة واعطاها من القوة المالية ما اهلها لتتنقل الى هذه المرتبة المتقدمة جدا .

آي جي AIG باعت احدى شركاتها المالية بخسارة ١,٩ مليار دولار

اعلن روبرت بنموش ROBERT BENMOCHE الرئيس التنفيذي لمجموعة آي جي AIG ان المجموعة وافقت على بيع ٨٠ في المئة من اسهم احدى الشركات المالية التابعة لها مقابل مبلغ يقل بـ ١,٩ مليار دولار اميركي عن ثمنها الدفترى BOOK VALUE. الشركة التي جرى التخلص من ٨٠ بالمئة من اسهمها هي شركة اميركان جنرال AMERICAN GENERAL التي تتعاطى تسليف المستهلكين CONSUMER LENDER. وكانت آي جي AIG تقدر ثمن اميركان جنرال بـ ٢,٤ مليار دولار اميركي، الا ان العرض الافضل الذي تسلمته لشراء الشركة جاء من شركة فورتس للاستثمار FORTRESS INVESTMENT وهو لا يتجاوز نصف مليار دولار اميركي، ما ادى الى تحملها خسارة صافية بقيمة ١,٩ مليار دولار اميركي. وكانت جنرال اميركان قد سجلت خسائر بقيمة ١,٧ مليار دولار منذ العام ٢٠٠٨ وحتى تاريخ بيعها.

ابو ظبي للاستثمار بين المعنيين بشراء حصة في العملاق الآسيوي (AIA)

من جهة اخرى ذكرت مصادر مالية مطلعة ان آي جي AIG تقوم بمفاوضات من اجل بيع حصة من شركتها الآسيوية العملاقة AMERICAN INTERNATIONAL INSURANCE (AIA). وكانت برودنشيال البريطانية PRUDENTIAL قد وافقت على شراء الشركة المذكورة بقيمة ٣٥,٥ مليار دولار اميركي الا انها فشلت في تجميع الاموال اللازمة لانجاز الصفقة. وذكرت جريدة فايننشال تايمز ان من بين الهيئات التي تبدي رغبة في شراء حصة من الشركة تيماسيك هولدنغ TEMASEK HOLDINGS وتشاينا انفسمنت CHINA INVESTMENT وهيئة ابو ظبي للاستثمار ABU DHABI INVESTMENT AUTHORITY. والحصة التي تعرضها آي جي للبيع هي ٣٠ بالمئة من شركة AIA.



روبرت بنموش

AIG



جان كلود نجيم

ALICO - لبنان

ميت لايف تصدر سندات دين واسهم بقيمة ٥,١ مليارات دولار اميركي

استكمالاً لعملية استحواذها على «اليكو»

نقلت وكالة رويترز عن شركة متروبوليتان لايف (ميت لايف) MET LIFE الاميركية انها بصدد اصدار اسهم وسندات جديدة بقيمة ٥,١ مليارات دولار اميركي وذلك كي يمكن لها ان تغطي قيمة استحواذها على شركة اميركان لايف انشورنس كومباني ALICO. وكانت ميت لايف قد اعلنت خلال شهر آذار (مارش) الماضي انها سوف تسد ثمن الصفقة البالغ نحو ١٥ مليار دولار اميركي بوسيلتين، الاولى نقدا وقيمتها ٦,٨ مليارات دولار اميركي والثانية عبر اسهم وسندات بقيمة ٨,٧ مليارات دولار اميركي تسلمها الى مساهمي اليكو. نذكر هنا ان ٨٠ بالمئة من اسهم اليكو ALICO باتت في قبضة الادارة الاميركية حيث جرى تجييرها الى الادارة الاميركية مقابل الدعم المالي الذي قدمته للشركة الام آي جي AIG لاجراجها من المأزق الذي سقطت فيه خلال العام ٢٠٠٨. ونقلت رويترز عن ميت لايف ان استحواذها على اليكو يشمل محافظ هذه الاخيرة خارج الولايات المتحدة الاميركية وان محفظة اليكو في اليابان تمثل ٧٠ بالمئة من مجموع اعمالها في العالم. نذكر بأن اليكو ALICO تعمل في لبنان والاردن والخليج العربي منذ مطلع النصف الثاني من القرن الماضي وهي تحتل المرتبة الاولى بين شركات التأمين على الحياة الاكثر انتاجاً للاقساط ويمثلها في لبنان جان كلود نجيم. وذكرت رويترز ان مساهمي ميت لايف سوف يلمسون منافع الصفقة اعتباراً من العام ٢٠١١ اذ تكون عملية ضم اليكو الى ميت لايف قد اكتملت عندها.



مبنى ميت لايف MET LIFE - نيويورك

آي جي AIG سددت ٣,٥ مليارات دولار اميركي من اصل ٢٧ ملياراً مستحقة للبنك المركزي الاميركي

دفعت آي جي AIG الى الاتحاد الفدرالي (البنك المركزي) الاميركي ٣,٥ مليارات دولار اميركي من اصل ٢٧ ملياراً كانت متوجبة عليها للبنك المركزي. وبذلك انخفضت قيمة الدين المستحق بذمتها للبنك المركزي الى ٢٣,٤ مليار دولار اميركي. والدين المستحق للبنك المركزي هو غير ذلك المستحق للخرينة الاميركية التي كانت قد مدت الشركة بـ ١٨٠ مليار دولار اميركي كي تنتشلها من هاوية الافلاس. وقال روبرت بنموش ROBERT BENMOCHE «علينا ان نبذل المزيد من الجهد ونحقق الكثير من الارباح كي يمكن لنا ان نتخلص يوماً من الديون المستحقة للخرينة الاميركية والتي تبلغ ١٨٠ مليار دولار اميركي». اما دايفيد هافنز DAVID HAVENS المدير التنفيذي في شركة نومورا المالية NOMURA SECURITIES فقد اعتبر مبادرة آي جي AIG الى دفع ٣,٥ مليارات دولار اميركي للبنك المركزي امراً مشجعاً ويدل على تحسن السيولة لدى الشركة. وقالت جولي بورك JULIE BURKE المديرية التنفيذية لوكالة التصنيف الاميركية FITCH في شيكاغو ان انخفاض قيمة الدين المستحق للبنك المركزي امر جيد. الا ان خروج الادارة الاميركية من قاعدة المساهمين في آي جي AIG حيث باتت تقبض على ٨٠ بالمئة من اسهمها يتطلب ان تحقق آي جي AIG كميات هائلة من الارباح بحيث يمكن لها ان تعيد للخرينة اموالها وتتخلى عندها هذه الاخيرة عن الاسهم التي باتت في قبضتها.

ترفيح ارش البرمودية ARCH الى A بلوس

تحمل نصف اسهم الخليج للاعادة GULF RE

اصدرت وكالة التصنيف الاميركية ستاندراند اند بورز S AND P بيانا تعلن فيه انها رفعت تصنيف القدرة المالية لمجموعة ارش كابيتال ARCH CAPITAL البرمودية من الف الى الف زائد (A PLUS) التي تعني ضمانتها قوية جدا VERY STRONG. وذكرت الوكالة ان هذا الترفيع يعكس الاداء الاداري القوي للشركة واستراتيجيتها الواضحة STRONG MANAGEMENT AND WELL CONCEIVED CORPORATE STRATEGY. نذكر ان مجموعة ارش هي الشريك الاستراتيجي في مؤسسة الخليج لاعادة التأمين GULF RE حيث يملك ٥٠ بالمئة من اسهمها، بينما يملك النصف الآخر دول مجلس التعاون الخليجي عبر مؤسسة الخليج للاستثمار ومقرها الكويت. وتأخذ الخليج للاعادة GULF RE من مركز دبي المالي العالمي DIFC مركزا لعملياتها في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا MENA REGION ويتولى رئاستها التنفيذية **غايل نورستروم GAIL NORSTROM**. ويبلغ رأسمال الخليج للاعادة GULF RE ٤٠٠ مليون دولار اميركي حرر منه النصف اي ٢٠٠ مليون دولار اميركي.



غايل نورستروم

GULF RE

تقرير لمارش حول اسعار التأمين في الشرق الاوسط واوروبا

دخول شركات جديدة ساهم في خفض اسعار التأمين

بعنوان المنافسة تقلص الواردات اصدرت شركة مارش MARSH تقريرا خاصا بمنطقة اوروبا الشرق الاوسط وافريقيا EUROPE MIDDLE EAST AND AFRICA (E MEA) ذكرت فيه ان شراة عقود التأمين في المنطقة حققوا وفرا مهما في نفقاتهم التأمينية خلال النصف الاول من العام ٢٠١٠، وذلك بفعل احتدام المنافسة GREATER COMPETITION بين عارضي الخدمات ودخول عارضين جدد NEW ENTRANTS. هذا في الوقت الذي كانت فيه شركات التأمين تتطلع الى رفع اقساط التأمين لا سيما عند تجديد العقود DESPITE INSURERS STRIVING FOR RATE INCREASE PARTICULARLY ON RENEWALS. وجاء في التقرير ان اقساط التأمين سجلت نسبا مختلفة من الانخفاض كالاتي:

- اسعار تأمين الاخطاء المهنية انخفضت خلال النصف الاول من ٢٠١٠ بنسبة ٣٠ الى ٤٠ بالمئة.
- اسعار تأمين اخطاء المديرين والرؤساء التنفيذيين DIRECTORS ERROR AND OMISSIONS انخفضت بنسبة ١٠ الى ٢٠ بالمئة.
- اسعار التأمين الشامل للسيارات انخفضت بنسبة ٤٠ بالمئة.

نذكر ان لشركة مارش مكتبا اقليميا للشرق الاوسط وافريقيا يقوده **روبرت مخول** من دبي.



روبرت مخول

MARSH

شركات التأمين تتسابق لتغطية اخطار الخطف والفدية

شركة تأمين سعودية توافق على دفع ٢٠ مليون دولار لتحرير ناقلة

تأمين البواخر وناقلات النفط ضد اخطار الخطف والفدية KIDNAP AND RANSOM اصبح متوافرا بكثرة والمنافسة الجارية بين شركات التأمين والاعادة في هذا المجال جعلت اسعار التأمين تنخفض الى مستوى غير مسبوق. **ويليام ميلر WILLIAM MILLER** احد رؤساء الاقسام في شركة ويليس WILLIS للوساطة قال انه اصبح من الممكن لصاحب ناقلة النفط ان يحصل على عقد تأمين يغطي التعويض الذي يضطر لدفعه للخاطفين، ثمنا لاطلاق سراح الناقلة او الباخرة المخطوفة وطاقمها حتى مبلغ ٥ ملايين دولار اميركي مقابل قسط لا يتجاوز ٥ الف دولار اميركي للرحلة الواحدة. وهذا الرقم يمثل نصف السعر الذي كان متداولاً في اسواق التأمين في العالم قبل سنة. وقال **نيل ستوربرغ NEIL STORBERG** رئيس شركة بيلوغا شيبينغ BELUGA SHIPPING الالمانية ان التأمين ضد اخطار الخطف والفدية اصبح ضرورة لا يمكن لاي شركة نقل ان تتجاوزها، وان شركته تبرم عقود تأمين لسائر رحلات السفن التي تمر في خليج عدن ضد الخطف والفدية. وقال لقد اتخذنا هذا القرار بعد ان اضطررنا لدفع فدية بقيمة ١,١ مليون دولار اميركي كي يمكن لنا ان نستعيد احدى سفننا وعلى متنها ١٣ بحارا. ويشمل عقد التأمين ضد الخطف والفدية KIDNAP AND RANSOM الفدية التي يضطر مالك السفينة المخطوفة لدفعها اضافة الى النفقات التي يتكبدها من اجل التنقل واجراء المفاوضات مع الخاطفين.

٢٠ مليون دولار لتحرير الناقلة السعودية «النسر السعودي»

وفي المملكة العربية السعودية اعلن **كمال العري** مالك ناقلة النفط «النسر السعودي» AL NISR AL SAUDI ان خاطفي الناقلة في الصومال وافقوا على تحريرها مع طاقمها المؤلف من ١٣ بحارا سريلانكيا مقابل فدية قدرها ٢٠ مليون دولار اميركي. وقال ان شركة التأمين التي تغطي الناقلة وافقت على دفع الفدية الا انها تنتظر الحصول على موافقة السلطات السعودية المختصة كي يمكن لها ان تفعل ذلك. اضاف ان الناقلة فارغة وقد اختطفت وهي في طريق العودة الى المملكة بعد ان افرغت حمولتها في اليابان. اضاف ان طاقم الناقلة يتعرض للتعذيب، وهو مضطر لدفع الفدية انقاذا لافراد الطاقم وللناقلة.



نيل ستوربرغ

BELUGA SHIPPING

العوائد الاستثمارية لمجموعة ميونيخ ري ارتفعت بنسبة ٤٢,٨ بالمئة والربح الصافي للنصف الأول ١,٢ مليار يورو

أذاعت ميونيخ ري MUNICH RE بياناً أعلنت فيه انها حققت خلال النصف الأول من العام ٢٠١٠ ارباحاً صافية بقيمة ١,٢ مليار يورو، وانها ماضية في سعيها لرفع ارباحها الصافية نهاية ٢٠١٠ الى ما يزيد عن ملياري يورو. واعرب نيكولوس فون بومهارد رئيس المجموعة عن ارتياحه لهذه النتيجة وقال ان التحسن الذي طرأ على عوائد الاستثمار امكن للمجموعة ان تجني عوائد استثمارية بقيمة ٥,١ مليارات يورو بزيادة ٤٢,٨ بالمئة عما كانت عليه خلال الفترة عينها من السنة الماضية. وقال طموحنا هو ان نحقق ارباحاً صافية بقيمة ٢ ملياري يورو نهاية هذا العام ونحن واثقون من اننا سوف نحقق ذلك الهدف.



نيكولوس فون بومهارد

MUNICH RE

١٥٠ الف سويسري غير قادرين على سداد رسوم التأمين الصحي الاجبارية

قال رئيس مكتب مدينة برن لاستشارات الديون ماريو رونكوروني ان توجهات زيادة المدخرات قاصرة على الاثرياء فقط، مبيناً ان الركود الاقتصادي دفع الى ارتفاع ديون الفقراء ومحدودي الدخل بشكل ملحوظ. وأشار الى وجود نحو ١٥٠ الف شخص غير قادر على سداد رسوم التأمين الصحي الاجبارية ما سيؤدي الى اتساع الهوة بين اثرياء سويسرا وفقرائها، الامر المتوقع ملاحظته قريباً نتيجة وجود شريحة تكافح للحصول على مقومات الحياة اليومية. وأوضح ان المكتب تلقى الكثير من الطلبات منذ اندلاع الازمة الاقتصادية العالمية، اذ وجد الكثيرون انفسهم في مواجهة الحياة اليومية بامكانيات مالية متواضعة سواء من عمل بأجر قليل او تأمينات بطالة غير كافية، مبيناً ان المكتب ساعدهم على ترشيد الانفاق لوقف تراكم المزيد من الديون. و اضاف رونكوروني في حديثه لكونا ان تداعيات الازمة ستترك تغييرات واضحة في الشأن الاقتصادي وفي التوجهات الاجتماعية بشكل لا يمكن التكهّن به في الوقت الحاضر. ولفت المحللون هنا الى ان الخوف من تداعيات الازمة المالية العالمية اثر تلقائياً في النفقات العامة الاساسية مثل اللجوء الى المواصلات العامة بدلا من السيارات والاقتصاد في النثرية وتراجع الالتزامات الاجتماعية لارتباطها بنفقات مالية.



SENTRY®
INSURANCE

شعار SENTRY INSURANCE

شركة التأمين لحقته الى المسجد وتحققت من انه غير مصاب بعطل دائم!

تعرض احمد تاغوما AHMED TAGOUMA لحادث خلال عمله لدى شركة ارنولد الصناعية ARNOLD INDUSTRIES ، وقد تقدم الى شركة التأمين سنتري انشورنس SENTRY INSURANCE التي تضمن الشركة المذكورة ضد المسؤولية الناجمة عن طوارئ العمل بمطالبة للحصول على تعويض عن عطل دائم زعم انه لحق به جراء تعرضه للحادث. ويبدو ان شركة التأمين شككت بالمطالبة فكلفت احد المحققين بمراقبة احمد للتأكد من تحركاته. وقد نجح المحقق في تسجيل فيلم فيديو ل احمد وهو يؤدي الصلاة في المسجد وبدا في الفيلم بكامل حيويته. وعندما اظهرت الشركة فيلم الفيديو اقام احمد دعوى ضد شركة التأمين متهما اياها باختراق حقوقه الشخصية و VIOLATION OF PRIVATE RIGHTS ، الا ان المحكمة الابتدائية في بيسبورغ وجدت ان تصوير احمد لم ينتهك حقوقه الشخصية لانه كان يصلي بحضور حشد كبير من المصلين وأن ما قام به شاهده جرى على مرأى من المصلين ولذا لا يعتبر تصويره انتهاكاً لحياته الشخصية. وقد ايدت المحكمة الاستئنافية القرار واكدت ان الفيلم لا يشكل اعتداء على حقوقه الشخصية فردت الدعوى.

كونتيننتال ري النيجيرية: رسملة قوية الا انها تتعامل مع معيدين غير مصنفين

وتواجه صعوبات في تحصيل الأقساط

صنفت وكالة ا.م. بست A.M.BEST القدرة المالية لشركة كونتيننتال ري النيجيرية CONTINENTAL RE , NIGERIA بمرتبة بي واحدة (B1) التي تعني (معتدل) FAIR. وذكرت الوكالة ان الشركة تتمتع برسملة قوية قياساً بالاحاطار التي تحملها و بنتائج اكتبائية جيدة، وبمستوى متحسن من ادارة الاحاطار. الا ان بست ترى ان لائحة معيدين التأمين الذين يوفر لهم الحماية تنطوي على اسماء معيدين غير مقتدرين ما يجعل ضمانتها غير كافية INSUFFICIENT SECURITY WITHIN THE REINSURANCE PANEL. كما ان الشركة تواجه صعوبات معينة في تحصيل المبالغ العالقة لمصلحتها في ذم الشركات المسندة.



لاغوس عاصمة نيجيريا

اقساط التأمين السعودية سنة ٢٠٠٩ لامست عتبة الـ ٤ مليارات دولار اميركي

اظهرت الاحصاءات التي جمعتها مؤسسة النقد العربي السعودي SAMA ان اقساط التأمين المكتتبه في المملكة العربية السعودية نمت خلال العام ٢٠٠٩ بنسبة ٣٣,٨ بالمئة وبلغت ١٤,٦ مليار ريال سعودي اي ما يعادل ٣,٩ مليارات دولار اميركي. وكانت الاقساط قد نمت خلال العام ٢٠٠٨ بنسبة ٢,٧٢ بالمئة وبلغت ١٠,٩ مليارات ريال سعودي. وهكذا تكون الاقساط السعودية قد بلغت عتبة الـ ٤ مليارات دولار اميركي.

اسيست اميركا ASSIST AMERICA اختارت منذر وهبه

رئيسا لمنطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا

جورج هاورد: لا ننافس شركات التأمين بل نقدم خدماتنا عبرها

اعلن جورج هاورد الثالث GEORGE HOWARD 3RD الرئيس التنفيذي لشركة اسيست اميركا ASSIST AMERICA ان الشركة اختارت منذر وهبه، رئيسا لمجلس الادارة مديرا عاما لفرعها الاقليمي في الشرق الاوسط وشمال افريقيا.

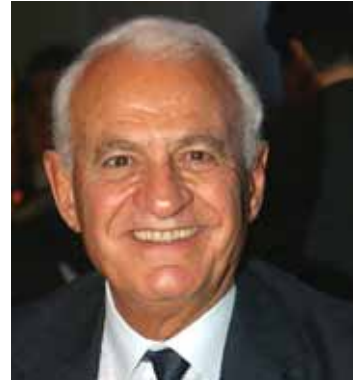
واعرب هاورد عن سروره بدخول مجموعته في شراكة مع منذر وهبه الضامن العريق والذي بنى لنفسه مكانة مرموقة في اسواق التأمين في المنطقة على امتداد العقود الخمسة الماضية.

وشركة اسيست اميركا اسست سنة ١٩٩٠ في مدينة برنستاون نيوجرسي NEW JERSEY الاميركية وهي تعنى بتقديم خدمات الطوارئ EMERGENCY SERVICES والمساعدة ASSISTANCE للذين يتعرضون لحالات صحية او حوادث او يفقدون حوائجهم عند وجودهم بعيدا من ديارهم او خلال السفر.

وللشركة فروع وشركات شقيقة في الهند والفلبين والصين وفلوريدا وسان فرانسيسكو.

وتحصر اسيست اميركا خدماتها بالمجموعات GROUPS وحسب، وعلى سبيل المثال فإنها تضمن لحملة عقود التأمين الصادرة عن شركة ضمان DAMAN ابو ظبي والطبابة والاستشفاء والنقل في حال تعرضهم لاصابة او عارض صحي، خلال وجودهم خارج الامارات العربية المتحدة.

واوضح هاورد ان اسيست اميركا ليست شركة تأمين بل شركة تقدم خدماتها لشركات التأمين.



منذر وهبه

تقرير لويليس: شركات الاعادة تذهب الى التشدد الا اذا اطاحت الكارثة بجزء مهم من طاقتها الاكتتابية

اصدرت شركة ويليس WILLIS تقريراً حول اوضاع اسواق الاعادة في العالم بعنوان الركض في الفراغ (RUNNING ON EMPTY) وتؤكد ويليس في تقريرها انه على الرغم من الخسائر التي تكبدتها اسواق التأمين جراء الدمار الذي تسبب به الزلزال في تشيلي والمقدرة بـ ٨ مليارات دولار اميركي والخسائر التي خلفتها العواصف في استراليا والمقدرة بمليار دولار اميركي فإن تجديد اتفاقات الاعادة المنتهية في ٢٠١٠/٧/١ تم في سائر اسواق العالم بأسعار مرنة ونقل احيانا عما كانت عليه العام الماضي.

ما يعني ان التشدد الذي كانت الاسواق تتوقعه من قبل شركات الاعادة لم يحصل بل على العكس من ذلك فإن بعضها عمد الى خفض الاسعار عند تجديد اتفاقات الاعادة وقالت ويليس ان شركات الاعادة لا توقف اندفاعها الا اذا تعرضت لكارثة تؤدي الى الغاء نسبة مهمة من الطاقات الاكتتابية المتوافرة في الاسواق

IT WOULD TAKE A MAJOR CATASTROPHE THAT REMOVES A CONSIDERABLE PORTION OF THE MARKETS EXCESS CAPACITY TO HALT THE TREND

الانها اضافت ان شركات الاعادة رفعت اسعار اعادة تأمين الزلازل في تشيلي بنسبة تتراوح بين ٤٠ و ٧٠ بالمئة.

Willis

شعار WILLIS

خذوا الحكمة من احفاد كونفوشيوس

السماح لشركات التأمين الصينية بتوظيف ١٥ في المئة من موجوداتها خارج الصين

التزام الحزب الشيوعي المبادئ التي ارساها ماوتسي تونغ، نقلا عن ماركس ولينين لا تحول دون تبصره بالامور والحقائق التي تسود العالم والتعامل معها بحكمة .

وما الفوائض التي يحققها الاقتصاد الصيني سنة بعد سنة الأنتاج الواقعية التي يتعاطى بها الحزب الشيوعي الصيني الحاكم مع مقتضيات العولمة .

وفي هذا السياق رفعت سلطات الرقابة على التأمين في الصين نسبة الاموال الاحتياطية التي يسمح لشركات التأمين ان توظفها خارج الصين ثلاثة اضعاف . بحيث اصبح بإمكان شركة التأمين العاملة في الصين ان تستثمر خارج اسواق الصين ما يعادل ١٥ بالمئة من مجموع موجوداتها (ASSETS) وكانت النسبة القصوى المسموح بها حتى الآن ٥ بالمئة لا غير .

وقال اوليف كسيا OLIVE XIA المحلل المالي في شركة كور باسيفيك CORE PACIFIC في شنغهاي ان هذا القرار سوف يتيح للشركات العاملة في الصين بما فيها الشركتان الصينيتان الكبيرتان تشينا لايف CHINA LIFE وبنغ ان PING AN ان توظف الاحتياطات المالية المتراكمة لديها في مشاريع مجدية وذات عوائد مرتفعة خارج الصين .



اجتماع الحزب الشيوعي الصيني

شركة عمان للتأمين الى مرتبة (أ) الا انها تتخوف من سيطرة بنك المشرق

جيلز وورد الى اوستراليا وستيف ديكسون خلفا له في البحرين



ستيف ديكسون
ACE



جيلز وورد
ACE

اعلنت ايس يوروبيان غروب ACE EUROPEAN GROUP ان المدير التنفيذي للشرق الاوسط وافريقيا MENA REGION جيلز وورد GILES WARD عين رئيسا تنفيذيا للمنطقة اوستراليا ونيوزيلندا وانها عينت ستيف ديكسون STEVE DIXON خلفا له ليقود اعمال المجموعة في المنطقة انطلاقا من المكتب الاقليمي للشركة في البحرين.

اشرنا في عددنا لشهر تموز (يوليو) ان وكالة ستاندر اند بورز STANDARD AND POORS ألغت التحفظات التي كانت ابدتها في وقت سابق حيال التطورات التي جرت على مستوى مجلس ادارة شركة عمان للتأمين الاماراتية OMAN INSURANCE واعادت تصنيفها في مرتبة تريبل بي بلوس (BBB+).



عبد المطلب مصطفى
OMAN INSURANCE

وقد حذت وكالة ام.بست A.M.BEST حذوها واصدرت بيانا بتاريخ ١١ آب (اغسطس) ٢٠١٠ تعلن فيه انها اخرجت شركة عمان للتأمين من خانة قيد المراجعة UNDER REVIEW وصنفتها في مرتبة (A) التي تعني ممتاز EXCELLENT مع نظرة سلبية WITH NEGATIVE OUTLOOK.

واوضحت بست ان نظرتها السلبية مستمدة من ان ٦٣,٦٥ بالمئة من اسهم شركة عمان للتأمين مملوكة من بنك المشرق MASHREK BANK المصنف بمرتبة ادنى من تصنيف شركة عمان للتأمين، وان اكثرية الاسهم التي يملكها المشرق في الشركة يمكن ان تشكل عاملا ضاعطا على مجلس الادارة لتوزيع نسب مرتفعة من الارباح نهاية العام. الا ان بست اضافت ان شركة عمان للتأمين هي احدى الشركات الرائدة في الامارات العربية المتحدة حيث تقبض على حصة نسبتها ١٥ بالمئة من مجموع الاقساط المكتتبة في الامارات. والى ذلك فإن الشركة تحقق ارباحا اكتابية UNDERWRITING PROFITS مستدامة وقد بلغت ارباحها الاكتابية خلال ٢٠٠٩ ما يزيد عن ٨٧ مليون دولار اميركي.

ادنيك توزع قسائم حسم بقيمة ٢٠٠ درهم اماراتي على المتسوقين

في بوادي مول - العين

اطلقت شركة ابو ظبي الوطنية للتأمين ادنيك ADNIC مطلع شهر رمضان حملة ترويجية بالتعاون وبوادي مول BAWADI MALL وهو مركز التسوق الاكبر في مدينة العين في اماره ابو ظبي. وتقضي الحملة بأن توزع الشركة قسيمة حسم بقيمة ٢٠٠ درهم اماراتي على كل متسوق يشتري من بوادي مول سلعا تعادل قيمتها ٤٠٠ درهم اماراتي، ويمكن لحامل القسيمة ان يحصل من شركة ادنيك ADNIC على حسم قيمته ٢٠٠ درهم من القسط المستحق على عقد التأمين الشامل لسيارته.

وقال شيخ احمد رئيس قسم تطوير الاعمال في شركة ابو ظبي الوطنية للتأمين «يسرنا اطلاق هذه الحملة الرمضانية مع بوادي مول والذي يعد وجهة مميزة للتسوق في العين. وتعد هذه الحملة الاولى من نوعها في قطاع التأمين وهي واحدة من سلسلة من العروض التي سنقوم بها خلال الفترة القادمة». وتستمر الحملة حتى نهاية شهر رمضان المبارك.

فندق SOMA لا يحمل عقود تأمين عراقية

هربا من الموت حرقا.

اضاف: لم يكن الفندق مؤمنا عليه لدى اية شركة تأمين في العراق ومن غير المعروف كيف ستتم تسوية مطالبات النزلاء المتضررين خاصة الاجانب وعوائل اولئك الذين فقدوا ارواحهم.

شكلت السلطات المحلية لجانا لمتابعة المشاريع المماثلة والتأكد من سلامة الاجراءات الوقائية وحث مالكيها على التأمين عليها وبالاخص التأمين على مسؤولياتهم المدنية بموجب القوانين المرعية لتقادي اية اضرار تنجم عن الحوادث التي قد تحدث مستقبلا.



ملاحظة من ادارة التحرير:

سوما SOMA هو اسم احد احياء مدينة سان فرانسيسكو وقد اختير ليكون اسم سلسلة من الفنادق الاميركية الجديدة في العالم. ومن المرجح ان يكون فندق سوما في السلبيانية هو احد الفنادق التابعة لتلك السلسلة، وان يكون الفندق مضمونا ضد اخطار الحريق والمسؤولية المدنية حيال النزلاء، والافرقاء الثالثين THIRD PARTIES بموجب عقود التأمين التي تحملها الشركة الام في كاليفورنيا وهي تشمل فندق سوما SOMA في السلبيانية شمال العراق.

اشرنا في عددنا لشهر آب (اغسطس) الماضي الى الحريق الذي اندلع في فندق SOMA في مدينة السلبيانية اقليم كردستان العراق. ورغبة منا في اطلاع القراء على مزيد من المعلومات حول مسؤولية الفندق حيال النزلاء الذين قضوا في الحريق، او تعرضوا لاصابات بالغة، فقد طلبنا الى شركة كار للتأمين - اربيل ان تزودنا بما لديها حول عقود التأمين التي يحملها الفندق، وجاءنا من المستشار القانوني للشركة فؤاد شمعار ما يأتي:

يقع الفندق في شارع رئيسي في مدينة السلبيانية

يعرف باسم شارع سالم وفي وسط منطقة تجارية وسياحية راقية يرتادها السياح العراقيون والاجانب. وقد شب الحريق الهائل في الفندق بحدود الساعة ١٠:٤٥ من ليل الخميس ١٥/٧/٢٠١٠ وقيل ان اسبابه كانت تماسا كهربائيا واحترق جهاز تلفزيون في احدى الغرف. واستبعد المسؤولون ان يكون وراء الحادث عمل ارهابي. وذهب ضحية الحادث ٢٩ شخصا بينهم نساء واطفال، كما ادى الى تعرض ٤٣ شخصا لاصابات بالغة.

ومن المؤلم حقا ان يكون القتلى قد رموا بأنفسهم من الطوابق العليا الى الارض

ترفيح تصنيف الاتحاد العربي لاعادة التأمين الى دوبل بي بلوس



د. عزيز صقر
ARAB UNION RE

اعلنت وكالة التصنيف الاميركية ستاندرند اند بورز STANDARD AND POORS انها رفعت تصنيف القدرة المالية لشركة الاتحاد العربي لاعادة التأمين ARAB UNION RE من دوبل بي (BB) الى دوبل بي بلوس (BB+) مع نظرة مستقبلية .
وذكرت الوكالة ان اسهم الشركة موزعة بالتساوي بين دولتي ليبيا وسوريا، وان النشاط الاقتصادي الذي تشهده الدولتان يعزز فرص الشركة في تنمية محفظتها، خصوصا وانها تستفيد من اسناد الزامي تفرضه الدولتان على شركات التأمين العاملة على اراضيها COMPULSORY CESSION .

اضافت الوكالة ان هيكلية اصول الشركة ASSET STRUCTURE سجلت تحسنا، كما انها تتمتع بسيولة مريحة لتغطية التزاماتها. الا ان الوكالة لفتت الى ان الموقع التنافسي في المنطقة يبقى هامشيا.
نذكر ان رئيس مجلس الادارة المدير العام للشركة هو الدكتور عزيز صقر.

«رؤية» النشرة الخاصة بشركة التكافل الدولية البحرين

صدر العدد ١٤ من النشرة الفصلية التي تصدرها شركة التكافل الدولية البحرين TAKAFUL INTERNATIONAL وتحمل اسم رؤية VISION . ويتضمن العدد المحرر باللغتين العربية والانكليزية تقارير مصدرة عن أنشطة الشركة والاتفاقات التي عقدها مع كبار الزبائن خلال الفصل الثاني من العام الحالي.
كما يتضمن تحقيقا خاصا حول التلوث النفطي الذي يتعرض له خليج المكسيك وآثاره المدمرة للبيئة والتعويضات التي يترتب على شركات التأمين دفعها جراء ذلك.



Joseph Zakhour & Co.
Insurance Consultants

CORRESPONDENTS FOR
MARSH
An MMC Company

LEBANON AND SYRIA

www.zakhourco.com

Ashrafieh - Mar Mikhael - Liberty Building

Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306

Fax: +961.1.561867

P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon

Email: zakhour@zakhourco.com

ارباح اكتبانية قوية جدا واستراتيجية استثمارية محافظة اللائنس للتأمين ALLIANCE الاماراتية في مرتبة أ (A)

شركة اللائنس للتأمين الاماراتية ALLIANCE هي من بين شركات تأمين واعادة تأمين عربية قليلة حازت على تصنيف أ (A) . فقد اصدرت وكالة التصنيف الاميركية ا.م.بست . A.M.BEST بياناً بتاريخ ٧ آب (اغسطس) تعلن فيه انها اعادت تصنيف القدرة المالية والقدرة الائتمانية لشركة اللائنس للتأمين ومركزها دبي الامارات العربية المتحدة في مرتبة أ ماينوس A-MINUS التي تعني ممتاز.



وسام الهيمص
ALLIANCE

واضافت بست ان الشركة تملك رسملة قوية قياسا بالاطار التي تحملها بورادات جيدة ويتعرض متدن للاخطار LOW EXPOSURE سواء على المستوى الاككتابي والاستثماري.

وذكرت ان الشركة حققت خلال العام ٢٠٠٩ ارباحا صافية بقيمة ٤٢ مليون درهم اماراتي وانها تتميز بتسجيل ارباح اكتبانية قوية جدا ROBUST UNDERWRITING PROFIT . والى ذلك تتبع الشركة استراتيجية استثمارية محافظة CONSERVATIVE INVESTMENT STRATEGY .
نذكر ان الشركة ما انفكت تسجل هذه الايجابيات منذ تولي وسام الهيمص الضامن العراقي العريق رئاستها التنفيذية.

تركيا ايران وباكستان تؤسس شركة اعادة تأمين جديدة

وقعت كل من تركيا وايران وباكستان النظام الاساسي لشركة اعادة تأمين جديدة تتقاسم الدول الثلاث اسهمها وتعرف باسم ECO REINSURANCE CO . وذكر ان الهدف من انشاء الشركة الجديدة هو السعي للاحتفاظ بالمقدار الاكبر من اقساط اعادة التأمين داخل دول منظمة التعاون الاقتصادي ECONOMIC COOPERATION ORGANIZATION التي تضم الدول الثلاث.

بنك الدوحة يسوق عقدين جديدين لشركة عمان للتأمين

خلال احتفال اقيم في فرع الشركات بنك الدوحة قطر DOHA BANK جرى الاعلان عن اتفاق تعاون عقد بين بنك الدوحة من جهة وشركة عمان للتأمين OMAN INSURANCE من جهة اخرى . ويقضي بأن يتولى البنك تسويق عقدي تأمين جديدين اعدتهما شركة عمان للتأمين لزبائن بنك الدوحة .
العقد الاول يحمل اسم سيدتي وهو منتج يختص بالتأمين على الامراض الخطيرة التي تصيب النساء، والعقد الثاني يحمل اسم منزلك وهو منتج يختص بالتأمين على محتويات المنازل .

سر تأميني

● مدير قسم المطالبات في احدى شركات التأمين رفض دفع التعويض لصاحب حمار صدمته سيارة مضمونة في الشركة ضد المسؤولية المدنية فنفق (مات) وابلغ صاحب الحمار ان عقد التأمين في لبنان يضمن المسؤولية الناجمة عن صدم الاشخاص، والاشياء وليس الحيوانات . وقد روت احدى الصحف معاناة صاحب الحمار مع شركة التأمين المعنية واثارت تساؤلات حول التصرفات التي تلجأ اليها بعض شركات التأمين للتملص من موجباتها حيال المتضررين لا سيما البسطاء منهم .

مرضى الجمالني: انشاء مستشفى متخصص بإصابات العمود الفقري بالتعاون مع الالمان



مرضى الجمالني وجيرار مركل

مرتضى ابراهيم الجمالني عضو مجلس ادارة شركة عمان ري OMAN RE ابلاغنا انه وقع مذكرة تفاهم مع شركة مركل اند فون شوينتز الالمانية MERKEL AND VON SCHWEINITZ . ويقضي التفاهم بأن يتعاون الفريقان في بناء مستشفى متخصص في معالجة اصابات العمود الفقري SPINAL INJURIES وتزويده بأطباء المان من ذوي الاختصاص وكذلك انشاء مدرسة لتدريب وتخريج الممرضين والمرضات وكذلك التعاون في مجال نقل المصابين الى المانيا للمعالجة عند الضرورة.

فادي شماس - (التأمين العربية ARABIA) :

ضاعفنا ارباحنا حوالي عشر مرات والشركات التابعة والشقيقة تنمو بوتيرة جيدة

عممت شركة التأمين العربية ARABIA كبسولة الكترونية تتضمن تقريرها السنوي وميزانياتها وبياناتها المالية لسنة ٢٠١٠ . وفي كتاب وجهته الى اصدقاء العربية ARABIA في انحاء العالم كافة قال فادي شماس الرئيس التنفيذي للشركة ان مجموعة الشركات التابعة للعربية حققت خلال العام ٢٠٠٩ ارباحا بقيمة ١١٨٥ مليون دولار اميركي بزيادة ٩٧١ بالمئة عن الارباح المحققة سنة ٢٠٠٨ (١,١ مليون دولار اميركي).

ووصف شماس النتائج بالاستثنائية والمثيرة للأعجاب OUTSTANDING AND REMARKABLE

وذلك على المستويين الفني والاستثماري. وقال شماس ان نتائج سنة ٢٠٠٩ لا تشمل الشركة الشقيقة العربية للتأمين التعاوني السعودية، وان هذه الاخيرة بصدد الاستحواذ على محفظة شركة التأمين العربية العالمية المسجلة في البحرين ARABIA INSURANCE INTERNATIONAL . واننا ننتظر موافقة مؤسسة النقد العربي السعودي SAMA لتنجز تلك الصفقة .

اما في سوريا فتسجل التأمين العربية - سوريا انتشارا في سائر المحافظات وقد اصبح لها ستة فروع .

وفي الاردن ذكر شماس ان شركة التأمين العربية العامة GENERAL ARABIA تنمو بثبات وبنسبة تتجاوز النمو العام لسوق التأمين في الاردن.



هيئة التأمين في الاردن ترجئ انشاء مؤسسة ضمان حقوق حملة عقود التأمين

اعلنت هيئة التأمين الاردنية، انها ارجأت تنفيذ مشروع انشاء مؤسسة لضمان حقوق حملة عقود التأمين POLICYHOLDERS GUARANTEE CORPORATION. وكانت هيئة التأمين قد اعدت المشروع اقتداء بالدول الصناعية حيث تنشأ مؤسسات تتكفل بضمان حقوق حملة عقود التأمين في حال تعرض شركة التأمين المصدرة لتلك العقود للافلاس او التوقف عن الدفع.

وتمول المؤسسات المشار اليها من قبل شركات التأمين العاملة في السوق كل بنسبة مئوية معينة من اقساط التأمين التي تستوفونها في كل فرع تأمين على حدة، وعند تعثر اي شركة تأمين تتكفل المؤسسة بتغطية المسؤوليات العالقة للشركة المتعثرة، وتستبدلها على نفقتها بشركة تأمين اخرى بحيث يبقى عقد التأمين ساريا حتى تاريخ انتهاء مدة العقد. وكان الاتحاد الاردني لشركات التأمين قد اعتبر الوقت غير مؤات لانشاء المؤسسة بالنظر الى تدني العوائد التي تحققها شركات التأمين الاردنية والتي لا تسمح لها بتحمل مزيد من الاعباء في هذه الظروف. يذكر ان المدير العام بالوكالة لهيئة التأمين الاردنية هي السيدة رنا طهبوب.



رنا طهبوب

هيئة التأمين الاردنية

جريدة الدستور الاردنية: ٤ شركات تأمين في العناية الفائقة!

سامي بركات يسعى لتأسيس شركة قابضة تجمع الشركات الاربع تحت جناحيها

من جهة اخرى ذكرت جريدة الغد نقلا عن مصادر تأمينية رفضت الكشف عن اسمائها، ان بورصة عمان علقت مؤخرا سهم «الضامنون العرب للتأمين» حتى اشعار آخر، وقررت هيئة التأمين آنذاك تشكيل لجنة مؤقتة لتتولى ادارة شركة الضامنون العرب، تضم كلا من سمير ابو لغد رئيسا للجنة وسامي بركات نائبا له وعضوية كل من خالد بدر وفادي سعادة ونوفيق محادين مدير عام الشركة، وذلك استنادا لاحكام قانون تنظيم اعمال التأمين رقم (٢٢) لسنة ١٩٩٩.

وان مساعي تجري لدمج شركات تأمين اردنية هي: المجموعة العربية الاردنية أجيح AJIG للتأمين والبركة للتأمين AL BARAKA والضامنون العرب للتأمين ARAB ASSURERS.

كما ذكرت جريدة الغد ان شركة جراسا GERASA للتأمين تواجه صعوبات ادارية جراء الخسائر التي تكبدتها.

وعلمت مجلتنا ان رجل الاعمال الاردني سامي بركات ابدى رغبته بتأسيس شركة قابضة تجمع تحت سقفها الشركات الاربع التي تواجه الصعوبات.

يشار الى ان ١١ شركة تأمين (من اصل ٢٦ شركة) عاملة في السوق المحلية حققت ارباحا خلال النصف الاول من العام الحالي؛ بينها شركتان فقط فاقت ارباحها المليون دينار وفقا لدراسة تجميعية عن ميزانيات ٢٨ شركة مدرجة اسهمها في بورصة عمان. ويرجع مراقبون الى ان اعتماد شركات التأمين على ارباحها غير التشغيلية من اهم الاسباب التي ادت الى تكبيد العديد من الشركات خسائر حيث تعتمد على تحقيق ارباحها من استثماراتها في الاوراق المالية التي تشهد حاليا تراجعا حادا.

ذكرت جريدة الدستور الاردنية ان مسؤولا في قطاع التأمين ابلغها انه تم مؤخرا انقاذ احدى شركات التأمين الاردنية من الافلاس، وذلك بأن جرى رفع رأس مال الشركة الى ٨ ملايين دينار بعد ان كان انخفض الى ٩٠٠ الف دينار اردني لا غير!!

مراقب عام الشركات بالوكالة برهان عكروش قال انه تم انتخاب مجلس ادارة جديد للشركة المذكورة، وانه جرى بيع شركة تأمين اخرى الى رجل اعمال اردني معللا سبب بيعها الى ضعف السيولة المالية لديها اضافة الى نقص الخبرات.

وذكرت الدستور ايضا ان مفاوضات تجري بين افرقاء عديدين بغية بيع شركتين أخريين وذلك بسبب صعوبات مالية تواجهها.

نذكر ان قانون التأمين الاردني اوجب على شركات التأمين ان تتحول الى شركات مساهمة وهذا ما اقدمت عليه جميع الشركات حيث اصبحت اسهمها مطروحة ومتداولة في البورصة.

وهذا الواقع يجعل عملية انقاذ او بيع او ضم اي شركة بحاجة الى موافقة الجمعية العمومية للمساهمين، الامر الذي يستغرق وقتا ومعاملات قانونية طويلة نسبيا.

٤ شركات اردنية في العناية الفائقة

من جهة اخرى عزا المدير العام لشركة تأمين اردنية الاسباب التي جعلت الشركات المشار اليها تتعثرت الى الخسائر التي تتكبدها في مجال التأمين الالزامي على السيارات. وقال لنا: لن يكون هناك خلاص لشركات التأمين الاردنية الا بتحريرها من موجب تطبيق تعرفه التأمين الالزامي وترك الشركات تستوفي الاقساط التي تراها كافية لمواجهة التزاماتها.

ملتقى الرفاق الاول CAMARADERIE اعلن اسماء المحاضرين

خبراء من الهند يحاضرون في اعادة التأمين

DASTUR REINSURANCE BROKERS وموضوع محاضراته: تأمين واعداد تأمين اجسام السفن MARINE HULL & REINSURANCE.

– سورش كومار سبتي، نائب رئيس مؤسسة التأمين في الهند INSURANCE FOUNDATION OF INDIA وموضوع محاضراته: التأمين الصحي في عالم متغير HEALTH INSURANCE IN A CHANGING WORLD.

والى ذلك يتضمن برنامج عمل الملتقى جلسة عمل موضوعها فرص الاستثمار في الاعداد INVESTMENT OPPORTUNITIES IN JORDAN.

ويتحدث خلالها كل من: المهندس محمد صقر، رئيس المفوضين في سلطة المنطقة الصناعية الخاصة في العقبة المهندس ناصر الصناع الرئيس التنفيذي لصندوق الضمان الاجتماعي الاردني والسيدة رنا طهبوب المدير العام بالوكالة لهيئة التأمين في الاردن.

تبدي شركات الوساطة الهندية اهتماما متصاعدا بالمؤتمرات والندوات التي تعقد في الدول الافرو-آسيوية عامة والعربية بخاصة. ويعود ذلك الى الطاقات الاكتتابية الكبيرة التي باتت متوافرة لدى شركات التأمين والاعداد الهندية بعد ان فتحت ابوابها امام الرساميل الغربية. وكان لافتا ان الهيئات المنظمة لملتقى الرفاق الاول CAMARADERIE اختارت ثلاثة من خبراء التأمين والاعداد في الهند ليحاضروا في الملتقى وهم:

– كيشورو سكومار لالوبهاي نايك الرئيس التنفيذي لشركة الوساطة الهندية جاي بي بودا J.B. BODA BROKERS وموضوع محاضراته: اتفاقات اعادة التأمين وتجديدها REINSURANCE TREATIES AND RENEWALS.

– كريشما باتيل المدير العام لشركة داستور لوساطة الاعداد



منير خرما

GLOBEMED

ندوة تدريبية لـ GLOBMED استغرقت ثلاثة ايام تركيز على تطوير القدرات المهنية للعاملين في مجال التأمين الصحي

استضافت شركة غلوب مد GLOBEMED ممثلي شركات التأمين الصحي والهيئات الضامنة، وكذلك ممثلي الشركات التابعة لها في كل من لبنان وسوريا، المملكة العربية السعودية، الكويت، قطر والامارات العربية المتحدة، لمدة ثلاثة ايام حضروا خلالها ندوة تدريبية TRAINING SEMINAR تمحورت حول التأمين الصحي ومزايا البرامج والخدمات التي تقدمها غلوب مد GLOBEMED في المنطقة العربية. واعلنت الشركة في نشرة اذاعية ان الندوة اعدت لتطوير القدرات المهنية للمشاركين وخبرتهم في مهام ادارة التأمين الصحي، مع التركيز على مواضيع مرتبطة بشكل عام بعملية الانتاج، والاكتتاب، وتقارير التدقيق، والاسعار الخاصة بالمجموعات، وعملية ادارة المطالب، وكل جديد يطرأ على الانظمة المعلوماتية لتلبية متطلبات السوق اليومية. يذكر ان مدير عام غلوب ميد هو السيد منير خرما.

مدنت لبنان: خدماتنا باتت تشمل الرسائل الصغيرة SMS

اعلنت مديرة الاتصالات في شركة مدنت لبنان MEDNET LIBAN السيدة السي عاد ان الشركة اضافت الى خدماتها العديدة في مجال التأمين الصحي خدمة الرسائل عبر الهاتف النقال (SMS). وقالت ان خدمة SMS تتضمن باقة متنوعة من الرسائل الموجزة وهي موزعة على ثلاث فئات: رسائل اعلام، رسائل متعلقة بالمحلات الصحية الخاصة، ورسائل معايدة من شأنها ان تقدم معلومات محددة بشكل اوتوماتيكي. اضافت: كما ان التواصل مع الزبائن من خلال الرسائل القصيرة سيعزز العلاقة بين ادارة الشركة وعملائها في عالم تحركه التكنولوجيا الحديثة.

ابراهيم ماطوسيان يوضح

جاءنا من ابراهيم ماطوسيان رئيس جمعية البحر المتوسط للتأمين ما يأتي:
تحية طيبة وبعد،

اننا مع تقديرنا الكامل لما ورد في عددكم رقم ٤٦٤ لشهر تموز ٢٠١٠ تحت عنوان «تشويش او حرب غير معلنة بين منظمي مؤتمرات التأمين» نرجو من حضرتكم توضيح ما نشر بمجلتكم الكريمة :
١- ان اسم الجمعية هو: «جمعية البحر المتوسط للتأمين» بحيث تشمل كل من يعمل في حقل التأمين.
٢- ان جمعية البحر المتوسط للتأمين مؤسسة ومرخصة رسميا من قبل الحكومة الكتالانية في برشلونة حيث يوجد مركزها وحيث تنظم مؤتمرها كل سنتين.
٣- لقد تمكنت بصفتي رئيسا لجمعية البحر المتوسط للتأمين (MIA) من اقناع اعضاء مجلس الادارة بعقد هذا المؤتمر دوريا بين بيروت وبرشلونة كل سنتين، وبالتالي لن يكون هذا المؤتمر لا «تشويشا» ولا حربا غير معلنة بين منظمي مؤتمرات التأمين.
٤- ان هذا المؤتمر يعقد مباشرة من قبل جمعية البحر المتوسط للتأمين دون وسيط او منظم خارجي ويتم تنظيمه من جانب كل من الاتحاد العام العربي للتأمين وجمعية البحر المتوسط للتأمين.
٥- اخيرا نود الاشارة بأن الاشتراكات هي كالاتي:

المشاركون من داخل سوق التأمين اللبنانية	المشارك الواحد	٣٠٠ دولار اميركي
المشارك الواحد (الزوجة / الاولاد)	المرافق الواحد	٣٠٠ دولار اميركي
المشاركون من خارج سوق التأمين اللبنانية	المشارك الواحد	٦٠٠ دولار اميركي
المرافق الواحد (الزوجة / الاولاد)		٤٠٠ دولار اميركي

ولكم منا جزيل الشكر
ابراهيم ماطوسيان

ملاحظة من ادارة التحرير:

شاعت كل من جمعية البحر المتوسط للتأمين وهيئة التأمين في الاردن ان تختارا يومي ٢٧ و٢٨ ايلول (سبتمبر) ٢٠١٠ موعدا لمؤتمريهما اللذين ينعقدان في كل من بيروت والعقبة. والمدعوون في الحالتين الى حضور المؤتمرين هم الضامنون والمعيدون والوسطاء العرب والاجانب.
اضف الى ذلك ان دعوات وجهت من قبل هيئات خليجية لحضور مؤتمرات اخرى عديدة تعقد مسافة ايام قليلة من مؤتمري بيروت والعقبة، في دبي، وقطر والبحرين وتونس الخ.
من هنا لفتنا الى غياب التنسيق بين منظمي مؤتمرات التأمين وتضارب مواعيد المؤتمرات التي تعقد في الارجاء العربية التي تجعل الضامن والمعيد والوسط عاجزا عن «اللاحق» بما يقرره منظمو المؤتمرات وترتيب اجندته بحيث يحضرها جميعا. من هنا كانت اشارتنا الى وجود صراع صامت او حرب غير معلنة بين المنظمين.
يبقى ان ننظر ونرى كم هو عدد المشاركين الذين سوف تجذبهم كل من تلك المؤتمرات وكم هو مقدار نصيبها من النجاح.

ويلكوم هول

في جمعية شركات الضمان

احتفل في جمعية شركات الضمان بتدشين قاعة خصصت لتكون ناديا خاصا بالضامنين اللبنانيين واطلق عليها اسم ويلكوم هول WELCOME HALL ، وذلك في بناية الجمعية الكائنة في منطقة جسر الباشا - الحازمية.
حضر حفل التدشين رئيس الجمعية ابراهيم ماطوسيان ونائب الرئيس اسعد ميرزا وبعض اعضاء الجمعية. ويمكن لاعضاء النادي ان يمضوا اوقات التسلية فيه كما يمكنهم ان يدعوا اصدقاءهم اليه.

اسرار تأمينية

● يتحدث بعضهم همساً عن مفاوضات جارية للتوفيق بين شركة فريق ثالث اداري (TPA) من جهة وشركة تأمين لبنانية عريقة من جهة أخرى، بغية اتمام صفقة تستحوذ شركة التأمين بموجبها على حصة راجحة من شركة ال TPA وبذلك تحل مكان رجل أعمال كان يملك تلك الحصة في ما مضى.

● علق احد وسطاء التأمين على ابواب المكاتب والفروع التي تحمل اسمه في سائر المناطق اللبنانية حكما صادرا عن القاضي الجزائي في بيروت ويقضي برد الدعوى الجزائية التي كانت احدى شركات التأمين قد رفعتها ضده، وتتهمه فيها بالتلاعب بأقساط عقود التأمين التي كان الوسيط يصدرها باسم شركة التأمين بموجب توكيل خاص. ويقول الوسيط انه يتابع دعواه التجارية ضد شركة التأمين والتي يطالبها فيها بأن تدفع له التعويضات والمطالبات التي دفعها لحسابها وقيمتها تزيد عن مليون دولار اميركي!

ادنيك ADNIC مستوى متفوق من الرسمة وتصنيف (أ) (A) منتجاتها الجديدة امكنت لها ان تحقق نموا يتجاوز نمو السوق بأضعاف



وليد الصيداني

ADNIC

اصدرت وكالة ا.م.بست. A.M.BEST. بيانا بتاريخ ١١ آب (اغسطس) ٢٠١٠ تعلن فيه انها صنفت شركة ابو ظبي الوطنية للتأمين ادنيك ADNIC في مرتبة أ (A) التي تعني ممتاز. وذكرت الوكالة ان هذا التصنيف يعكس المستوى العالي لرسمة الشركة بالاطار التي تحملها الشركة. اضافت ان ادنيك ADNIC تحتل المرتبة الثانية بين شركات التأمين الاماراتية بحصة نسبتها ١٦ بالمئة من مجموع الاقساط المكتتبه في الامارات. وقالت ان الشركة حققت نموا نسبته ١٦ بالمئة خلال العام ٢٠٠٩ وهذا النمو يتجاوز بأبعاد النمو المسجل في سوق الامارات للتأمين. واوضحت بست ان المنتجات الجديدة التي وضعتها ادنيك ADNIC في التداول وارتفاع مبيعاتها في مجال التأمين الصحي لعبت دورا حاسما في تمكين الشركة من تحقيق هذا النمو THE GROWTH WAS A RESULT OF THE INTRODUCTION OF NEW PRODUCTS AND INCREASED SALES IN MEDICAL EXPENSES BUSINESS اضافت بست ان ادنيك ADNIC تتمتع بأرباح اكتتابية مستدامة وان النسبة المركبة لاعمالها (COMBINED RATIO) لطالما بقيت دون ٧٥ بالمئة وحتى لو ارتفعت النسبة المركبة الى ٨٥ او ٩٠ بالمئة، وهذا امر متوقع على المدى المتوسط، فإن رسملتها تبقى في مستوى عال جدا (النسبة المركبة تتكون من التعويضات المدفوعة، والمطالبات العالقة، مضافا اليها الانفاق الاداري والعمولة).

نذكر ان **وليد الصيداني** تسلم قبل سنتين الرئاسة التنفيذية في ادنيك ADNIC حاملا معه الخبرات التي نجمت لدى عمله في الاسواق العالمية اضافة الى مؤهلاته العلمية بالطبع.

الياس خاطر مديرا عاما لشركة اتحاد الخليج



اعلنت شركة اتحاد الخليج للتأمين التعاوني GULF UNION عن تعيين **الياس خاطر** مديرا عاما للشركة. يحمل السيد خاطر اجازة بالحقوق وشهادة ACII وهو يعمل في صناعة التأمين منذ العام ١٩٧٩ حيث شغل مناصب رفيعة في عدد من الشركات كان آخرها مدير فرع شركة اتحاد الخليج في جده.

مؤتمر GAIF 2010

جميل حجار: لا تجارب كي يرضى عمر!

الطريقة التي اتبعت في تكريم اركان التأمين العربي خلال مؤتمر GAIF 2010 ادت الى تجاهل قامات عالية ما تزال تثير الكثير من التساؤل حول الاعتبارات التي تحكمت بعملية اختيار المكرمين والخلط العشوائي بينهم. وسبق لنا ان اشرنا الى الهمسات التي سمعناها خلال مشاركتنا في المؤتمر والتي اخذ فيها على موزعي الليرات الذهبية تجاوزهم للضامن السوري العريق، **جميل حجار** على نحو خاص، وتعليقا على ما كتبناه في هذا العدد جاءنا من الصديق الوفي **جميل حجار** ما يأتي:

السيد الفاضل **انطوان زخور** المحترم
مجلة البيان الاقتصادية الغراء

لفتني ما ورد في الصفحة ٦٦ من العدد ٤٦٣ لشهر حزيران ٢٠١٠ تحت عنوان «همسة في محلها». وانا اذ اتقدم بالشكر لك شخصيا ولجميع العاملين في ادارة التحرير في المجلة على هذا التنويه، انكر ببيت من الشعر للشاعر الكبير **عمر ابو ريشة** رحمه الله ورد في قصيدة تناول فيها فتح دمشق، فبينما كانت جيوش المسلمين بقيادة **خالد ابن الوليد** تحيط بأسوار المدينة وتدق على ابوابها توفي الخليفة الاول واستلم الخلافة بعده الخليفة **عمر بن الخطاب** فرأى نزع اماره جيش المسلمين من **خالد ابن الوليد** وتسليمها الى **ابو عبيدة بن الجراح**. فلما تبلغ **خالد** الامر سلم القيادة ل**ابي عبيدة** واستمر بالقتال حتى دخل المدينة من بابها الشرقي حربا. فقال الشاعر **عمر ابو ريشة** ناطقا بلسان **خالد ابن الوليد**:

إننا نحارب كي يرضى الجهاد بنا

ولا نحارب كي يرضى بنا عمر

ان ما عملته في ميدان التأمين العربي في مختلف الاقطار العربية حصلت على التقدير عليه ماديا ومعنويا، اما ما اثابر على المساهمة فيه عن طريق الكتابة فلا تقدير مادي لي عليه ويكفيني تقدير القراء «وما اجري الا على الله».

جميل حجار

Joseph Zakhour & Co.
Insurance Consultants

CORRESPONDENTS FOR

MARSH

An MMC Company

LEBANON AND SYRIA

www.zakhourco.com

Ashrafieh - Mar Mikhael - Liberty Building

Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306

Fax: +961.1.561867

P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon

Email: zakhour@zakhourco.com

سنة أشهر على تحول شركة الخليج القطرية من التأمين التجاري الى التأمين التكافلي

جاسم المفتاح: استكملنا عملية التحول بنجاح وحققنا ارباحا



جاسم المفتاح
الخليج القطرية

بعد مرور نصف سنة على تحول شركة الخليج القطرية من التأمين التقليدي الى التأمين التكافلي اعلن رئيسها التنفيذي جاسم بن علي عبد الرحمن المفتاح ان الشركة سجلت ارباحا بقيمة ٦٤,٣ مليون ريال مقابل ٤٣,٨ مليوناً في الفترة نفسها من العام الماضي اي بزيادة نسبتها ٤٦,٨ بالمئة.

واضاف المفتاح في المؤتمر التحليلي للشركة والذي حضره الى جانبه السيد ابراهيم

الانصاري مدير مكتب رئيس مجلس الادارة والمستشار المالي والاداري للشركة والسيد كرم محمود نائب الرئيس التنفيذي والسيد فواز النمر المدير التنفيذي للشؤون المالية والسيد جمال محمد خليفة المدير التنفيذي لشؤون التعويضات: ان وصول الشركة الى تحقيق هذه النسبة في هذا الوقت يعد انجازا. اضاف: ان الشركة وهي احدى الشركات الرائدة في التأمين التجاري في السوق القطري استطاعت ان تحقق بنجاح اول عملية تحول يشهدها السوق القطري من التأمين التجاري الى التأمين التكافلي. ولفت المفتاح الى ان سوق التأمين القطري يشهد منافسة شديدة مع دخول الشركات الاقليمية والعالمية عن طريق مركز قطر للمال، ورغم ذلك فإن الخليج للتأمين التكافلي واعادة التأمين تمكنت من تحقيق نتائج مالية قوية متأتية من انشطتها التشغيلية والاستثمارية.

ايران سمحت بقيام اولى شركات اعادة التأمين في القطاع الخاص



رئيس شركة اعادة التأمين الايرانية يتسلم الترخيص من بيمة مركزي

اعلنت بيمة مركزي BIMEH MARKAZI وهي شركة الاعادة الحكومية في ايران والتي تعنى في الوقت عينه بالاشراف على قطاع التأمين في ايران انها منحت ترخيصا لمجموعة من رجال الاعمال بتأسيس اول شركة مساهمة لاعادة التأمين وتحمل اسم شركة اعادة التأمين الايرانية IRANIAN REINSURANCE CO.

والشركة الجديدة غير حكومية ويتقاسم اسهمها جمهور من رجال الاعمال والمواطنين الايرانيين. وقد عقد المساهمون جمعية انتخبوا خلالها اول مجلس ادارة للشركة.

واعلن ان الشركة هي اولى الشركات التي يؤسسها القطاع الخاص لتتعاطى اعادة التأمين في ايران، وبذلك فإنها سوف تتعاطى اعادة تأمين الاخطار في القطاع الخاص.

اما الاخطار الحكومية فتبقى حقا حصريا لشركة بيمة مركزي المملوكة من الدولة الايرانية.

التأمين العربية السعودية تغطي السيارات الممولة من البنك الاهلي التجاري السعودي

وقعت شركة التأمين العربية التعاونية السعودية اتفاقا تتعاون بموجبه مع البنك الاهلي التجاري السعودي في مجال تغطية السيارات المبيعة بالتقسيط ويتمويل من البنك تأميها شاملا الاخطار كافة.

وذكر ان مدة الاتفاق الموقع بين الفريقين ثلاث سنوات وهو يشمل عمليات بيع وتأمين السيارات في سائر انحاء المملكة وعبر فروع البنك الاهلي التجاري دون استثناء.

يذكر ان المدير العام لشركة التأمين العربية التعاونية هو السيد سعد خباز.



سعد خباز
التأمين العربية التعاونية السعودية

التأمين التكافلي انتشر واخذ حجما بالغا خلال السنوات الخمس الماضية المنافسة الحادة تفرض ان تتوخى الشركات الحذر خلال ابحارها

توقع نيل غوسراني NEIL GOSRANI المحلل المالي في وكالة ستاندر اند بورز للتأمين التكافلي ان يستمر بالتنامي لسنوات كثيرة قادمة. وقال ان التأمين التكافلي امضى العام ٢٠٠٩ سنة ايجابية POSITIVE YEAR وبعنوان «التكافل قادر على الاستمرار وتحقيق الارباح من النمو المتوقع لزم طويل الا ان المنافسة الحادة مستمرة

TAKAFUL INSURANCE HAS LONG TERM VIABILITY AND BENEFITS FROM EXPECTED GROWTH BUT STIFF COMPETITION PERSISTS.

اصدرت ستاندر اند بورز تقريرا ووقعه نيل غوسراني حول التأمين التكافلي، توقعته فيه للتأمين التكافلي ان يستمر في تحقيق نتائج ايجابية وارباح جيدة متزايدة لا سيما في دول مجلس التعاون الخليجي وماليزيا.

وقال غوسراني في تقريره ان التأمين التكافلي انطلق من ركن محدود NICHE لينتشر ويأخذ حجما مهما خلال السنوات الخمس الماضية. واطاف: الا ان المنافسة الجارية داخل قطاع التأمين وتلك التي تخوضها شركات التأمين التقليدي توجب على شركات التأمين التكافلي ان تتوخى الحذر خلال ابحارها.

التأمين الصحي في سوريا ما يزال في مستواه الأدنى ندوة تدريبية لأقسام المبيعات والتسويق

شاركت ثمانى شركات تأمين سورية هي العقيلة، ادير، السورية الكويتية، التأمين العربية، الاتحاد التعاوني سوليدرتي، السورية الاسلامية والمشرق العربي في ندوة تدريبية تمحورت حول تسويق عقود التأمين الصحي، انعقدت في فندق كارلتون في دمشق. حضر الندوة مدير المبيعات وفروع التسويق في الشركات المذكورة وجرى خلالها البحث في كيفية تنشيط بيع عقود التأمين الصحي من الجمهور السوري.

وذكر ان انتشار التأمين الصحي في سوريا ما يزال محدودا جدا وذلك خلافا لما هو عليه في سائر الدول العربية وغير العربية.

ودعا المحاضرون الى بذل المزيد من الجهد من اجل اطلاع الجمهور السوري على فوائد التأمين الصحي.

سر تأميني

● يقول بعض الضامنين ان عقود التأمين الشامل للسيارات المبيعة بالتقسيط تحرق اصابعهم، ومع ذلك فهم لا يتخلون عنها لانها توفر لهم سهولة لا يجدون بديلا لها في مجالات التأمين الاخرى. نذكر هنا ان المصرف الذي يتولى تسليف عملية البيع بالتقسيط يدفع القسط المستحق لشركة التأمين نقدا وفورا ولمدة تتجاوز ست سنوات احيانا.

جهد فيتروني في الأمان للتأمين التكافلي

من جديد ATI



جهد فيتروني عاد من الامارات العربية المتحدة الى بيروت ليتولى مرة جديدة منصب المدير العام لشركة الأمان للتأمين التكافلي ش.م.ل. AMAN TAKAFUL INSURANCE CO (ATI) SAL، وهي الشركة التي كان تولى المنصب عينه فيها عند انطلاقتها العام ٢٠٠٢. وقد اصدر رئيس مجلس ادارة الشركة بيانا يعلن فيه ان عودة فيتروني الى الشركة من شأنها ان تعزز ادارتها وتثبت الخطى في سعي الشركة الى تدعيم موقعها بكونها اولى شركات التأمين الاسلامية في لبنان. وكان فيتروني قد امضى السنوات السبع الماضية في الخليج العربي حيث ساهم في انشاء واطلاق شركات تأمين اسلامية عدة. نذكر ان شركة الأمان (ATI) عضو في مجموعة البركة المصرفية AL BARAKA BANKING GROUP وهي كبرى المجموعات المالية الاسلامية ولها انتشار واسع في العالم العربي.

ليس في لبنان مؤسسة وطنية لضمان الحقوق العالقة في ذمم شركات التأمين

قرار تعليق ترخيص AUG يثير تساؤلات



د. عماد الحاج
رئيس AUG



وليد جنادري
رئيس لجنة مراقبة هيئات الضمان



محمد الصفدي
وزير الاقتصاد والتجارة

عقد المجلس الوطني للضمان اجتماعا في ٢٤ آب الماضي برئاسة وزير الاقتصاد والتجارة محمد الصفدي وبحضور المدير العام لوزارة المال أن بيفاني والمدير العام لوزارة الاقتصاد بالانابة فؤاد فليفل والقاضية دعد شديد ممثلة لوزارة العدل ورئيس لجنة مراقبة هيئات الضمان وليد جنادري وممثلي شركات التأمين ايلي نسناس، صبحي الحسيني وممثل شركات الوساطة النقيب سليم يارد. وعلمانان المجلس بحث في الاجراء الذي يقتضي اتخاذ حيال شركة AUG التي سبق للوزير الصفدي ان علق ترخيصها لفترة ٣ اشهر. والان وقد اشرفت فترة تعليق الترخيص على نهايتها يتوجب على الوزير ان يتخذ قراره النهائي في ضوء الاجابات التي قدمتها الشركة ردا على المآخذ التي تسجلها عليها لجنة مراقبة هيئات الضمان وليد جنادري. فاذا تبين للوزير ان الشركة استوفت الشروط المطلوبة منها ينهي تعليق الترخيص، اما اذا لم تكن التوضيحات التي قدمتها الشركة مقنعة يتحتم عندها ان يسحب الترخيص منها نهائيا. وهنا تبرز مشكلة جديدة وهي كيفية التعاطي مع حقوق الناس العالقة في ذمة الشركة، في حال سحب الترخيص منها خصوصا وان لبنان لم يؤسس حتى الآن مؤسسة وطنية لضمان حقوق المتعاقدين مع شركات التأمين. وحيال هذه التساؤلات وجد المجلس الوطني للضمان انه لا بد من ترك الامر بين يدي الوزير الصفدي بحيث يتخذ القرار الذي يجنب فيه حملة عقود التأمين الصادرة عن الشركة وقوعهم في خسائر لم تجد الدولة آلية للتعاطي معها. نذكر ان معظم الدول المتقدمة اوجدت مؤسسات وطنية لتعنى بضممان اصحاب الحقوق العالقة لدى شركات التأمين. وفي فرنسا قانون يوجب على شركات التأمين مجتمعة ان تتكفل بالاعباء التي تنجم عن سحب الترخيص من اي شركة تأمين فرنسية لاي سبب.

سوريا: اقساط النصف الاول من العام ٢٠٠ مليون دولار اميركي والتأمين الصحي ٤٢ بالمئة

التأمين بلغت ٩,٧ مليارات ليرة سورية (اي ما يعادل ٢٠٠ مليون دولار اميركي تقريبا) وان حصة التأمين الصحي من اجمالي الاقساط ارتفعت الى ٤٢ بالمئة. نذكر ان هيئات القطاع العام ملزمة بالتعاقد مع المؤسسة العامة السورية للتأمين حصرا وذلك بكونها شركة التأمين الحكومية. وذكر ان المؤسسة توفر التأمين الصحي الشامل للعاملين وللعاملات في القطاع العام مقابل قسط سنوي لا يتجاوز ١٧٠ دولارا اميركيا في السنة ايا كان عمر الشخص المضمون.

القانون الذي وقعه الرئيس بشار الاسد واجاز بموجبه لهيئات القطاع العام ان تبرم لدى المؤسسة السورية العامة للتأمين (شركة التأمين الحكومية) عقودا جماعية تضمن بموجبها الخدمات الصحية للعاملين لديها اعطى ثماره، حيث اعلن ان اقساط التأمين الصحي سجلت ارتفاعا صاروخيا وبلغ مجموع اقساط التأمين الصحي المكتتبة خلال النصف الاول من العام الجاري ٢,٦ مليار ليرة سورية (٥٢ مليون دولار اميركي). وتظهر الاحصاءات ان اقساط التأمين المكتتبة خلال النصف الاول في جميع فروع

Arab Assurance Advisors SARL
Insurance Consultants

Sami Solh Boulevard
Kalot Center , 6th floor
Telephone: +961 1 399 009
Fax: +961 1 399 009
E-mail: aaa@aaa-lb.com
Website: www.aaa-lb.com
P.O. Box: 14-5210 Beirut - Lebanon

الاجتياح المصرفي لقطاع وساطة التأمين حفّض حصة الوسطاء المستقلين الى ١٦ بالمئة الوسطاء العشرون الاكثر انتاجا يستأثرون بـ ٧٣ بالمئة من الاقساط

وما ينطبق على السيارات تطبقه المصارف الممولة على سائر المقتنيات الشخصية التي يستحوذ عليها الفرد في لبنان بتمويل مصرفي، بما في ذلك الشقق السكنية. والاجتياح المصرفي لقطاع وساطة التأمين كان لا بد ان يتم على حساب ووسطاء التأمين المستقلين وغير المملوكين من مصارف لبنانية. وتؤكد الاحصاءات التي جمعناها على عادتنا في مثل هذا الوقت من كل سنة، ان حصة وسطاء التأمين المستقلين تراجت سنة ٢٠٠٩ الى ما يقارب ١٦ بالمئة من مجموع الاقساط المكتتبة في لبنان. وكان الوسطاء المستقلون يقبضون قبل سنوات على ٤٥ بالمئة من اقساط السوق، ما يعني ان المصارف انتزعت منهم حتى الآن حوالي ثلثي حصتهم من السوق. الا ان ذلك لم يحل دون نجاح بعض الوسطاء المستقلين انماء محافظتهم ورفع احجامها، ويساعدهم على ذلك ارتفاع اقساط التأمين الصحي بنسبة ٣٠ بالمئة سنويا. ويتبين ان الوسطاء العشرين الاكثر انتاجا للأقساط (TOP 20) يسيطرون على ٧٣ بالمئة من مجموع الاقساط التي جرى اكتتابها في لبنان خلال العام ٢٠٠٩. وفي ما يأتي لائحة بالاقساط التي انتجها كل من الوسطاء المستقلين خلال العام ٢٠٠٩:

اسم الشركة (COMPANY NAME)	الرئيس المدير العام	أقساط ٢٠٠٩ (دولار اميركي)	اقساط ٢٠٠٨ (دولار اميركي)
٠١ كاب (CAPE)	فادي رومانوس	١٩,٨٠٠,٠٠٠	١٦,٢٠٠,٠٠٠
٠٢ الوكالة العامة لوساطة التأمين (AGCA)	روجيه يزبك	١٨,٢٩٠,٠٠٠	١٥,٣٨٥,٠٠٠
٠٣ ناصيف للتأمين (NASSIF ASSURANCES)	سيباستيان ناصيف	١٣,٦٢٠,٠٠٠	١٢,٤٩٥,٠٠٠
٠٤ غرا سافوي (GRAS SAVOYE)	كريستيان ناصيف / ناجي حبيس	١٣,٠٠٠,٠٠٠	١٢,٤٠٠,٠٠٠
٠٥ اكير (ACAIR)	ايلى حنا	٨,٠٠٠,٠٠٠	٦,٩٠٠,٠٠٠
٠٦ اديسون برادلي (ADDISON BRADLEY)	فادي شرقاوي	٥,٠٠٠,٠٠٠	٤,١٠٠,٠٠٠
٠٧ لا ناسيونال (LA NATIONALE)	سامي شديد	٤,٠٠٠,٠٠٠	٤,٠٠٠,٠٠٠
٠٨ نصر باز وشركاه (NASR BAZ & PARTNER)	في باز / جوزيان نصر	٣,٦٤٥,٠٠٠	٣,٢٥٥,٠٠٠
٠٩ ارب اشورنس ادفايزر (AAA)	فادي عرب / عيسى عصفور	٣,٤٥٥,٠٠٠	٣,٠١٠,٠٠٠
١٠ اي.ام.جي (IMG)	عصام حتي	٣,٠٠٠,٠٠٠	٢,٧٠٠,٠٠٠
١١ خزاقة انشورنس غروب (KIG)	رولان خزاقة	٢,٩٥٠,٠٠٠	١,٥٥٠,٠٠٠
١٢ لويالتي (LOYALTY)	ابراهيم كرابدجكيان	٢,٨٠٠,٠٠٠	٢,٨٠٠,٠٠٠
١٣ اف سي ار (FCR)	كميل سعد	٢,٥٠٠,٠٠٠	٢,٢٨٠,٠٠٠
١٤ موارد (MAWARID)	انطوني نعوم	٢,٥٠٠,٠٠٠	١,٨٠٠,٠٠٠
١٥ ايناتك (INATEK)	ايلى كthane	٢,٢٠٠,٠٠٠	٢,٠٠٠,٠٠٠
١٦ طلال شهاب (TALAL CHEHAB)	طلال شهاب	٢,١٠٠,٠٠٠	١,٥٦٠,٠٠٠
١٧ موسوي انشورنس بروكج (MIB)	كمال الموسوي	٢,٠٩٠,٠٠٠	١,٩٠٠,٠٠٠
١٨ اربايان انشورنس مناجمت (AIMS) (فرع لبنان)	ايلى زياده	+٢,٠٠٠,٠٠٠	١,٥٠٠,٠٠٠
١٩ وكالة بطحيش للتأمين (ABA)	ايلى بطحيش	٢,٠٠٠,٠٠٠	١,٨٠٠,٠٠٠
٢٠ افراد AFFRAD	فادي خوري	٢,٠٠٠,٠٠٠	٢,٠٠٠,٠٠٠
٢١ اوليس (ULYSSE)	عبدو ديب	١,٩٨٠,٠٠٠	١,٩٨٠,٠٠٠
٢٢ انشورنس اند انفسمنت كونسلتنت (IIC)	الين كماكيان	١,٩٠٠,٠٠٠	١,٤٥٥,٠٠٠
٢٣ سنير انشورنس (SENIOR)	سامي عوض	١,٨٥٠,٠٠٠	١,١٠٠,٠٠٠
٢٤ بزنس انشورنس غروب (BIG)	طوني عبيد	١,٨٠٠,٠٠٠	١,٧٠٠,٠٠٠
٢٥ بي اند بي (B&B)	بيار بشواتي	١,٦٦٥,٠٠٠	١,٣٦٠,٠٠٠
٢٦ رياشي غروب (RIACHI GROUP)	ابراهيم رياشي	١,٦٥٠,٠٠٠	١,٥٠٠,٠٠٠
٢٧ ايديا انشورنس ديفلوبز (IDEA)	انطوان اده	١,٥٠٠,٠٠٠	١,٣٢٠,٠٠٠
٢٨ رويال انشورنس كونسلتنتس (ROYAL)	طلال انسي	١,٤٠٠,٠٠٠	١,٤٠٠,٠٠٠
٢٩ ماركت انشورنس سرفيسز (MARKET I.S.)	لينا فرج الله جميل	١,٤٠٠,٠٠٠	٩٢٥,٠٠٠
٣٠ لا ١٦ (LA 16)	جوي كرلكيان	١,٣٥٠,٠٠٠	١,٣٥٠,٠٠٠
٣١ بيناكل (PINNACLE)	الياس الخوري	١,٣٥٠,٠٠٠	١,٠٠٠,٠٠٠
٣٢ هاربور (HARBOUR)	اديب صقر	١,٢٥٠,٠٠٠	١,٢٥٠,٠٠٠
٣٣ ضمانة (DAMANA)	توفيق صليبا	١,١٥٠,٠٠٠	١,١٠٠,٠٠٠
٣٤ شربل غرفين (CHARBEL GHARFIN)	شربل غرفين	١,٠٣٥,٠٠٠	٨٦٠,٠٠٠
٣٥ ناشونال بروكز انشورنس سرفيسز (NBA)	بيار زكور	١,٠٠٠,٠٠٠	٩٤٠,٠٠٠
٣٦ جي اف اي سي (GFIC)	جوزف رزق الله	٨٨٠,٠٠٠	٨٠٠,٠٠٠
٣٧ اول لاينز (ALL LINES)	صحي جبيلي	٧٦٠,٠٠٠	٨٩٠,٠٠٠
٣٨ انترناشونال بزنس نتورك (IBN)	رندى بشاره	٧٥٠,٠٠٠	٧٠٠,٠٠٠
٣٩ انترناشونال انشورنس كونسلتنتس (ITC)	معن رافع	٧٠٠,٠٠٠	٦٥٠,٠٠٠

اظهرت الاحصاءات التي جمعناها مجلتنا حول اقساط التأمين التي جرى اكتتابها في لبنان خلال العام ٢٠٠٩ انها بلغت عتبة المليار دولار اميركي، ما يعني ان مساهمة قطاع التأمين في الناتج القومي (وهو ما يعرف باسم الاختراق MARKET PENETRATION) باتت تناهز ٣,٧٥ في المئة من الناتج القومي المقدر بحوالي ٢٧ مليار دولار اميركي. وتلك النسبة هي الاعلى في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا MENA بما في ذلك الدول العربية ذات الثروات النفطية الهائلة. وبات واضحا ان دخول المصارف وسيطا في ترويج عقود التأمين من زبائننا عبر ممارستها عمليات التأمين عبر المصارف BANCASSURANCE لعب دورا حاسما في رفع مستوى الاقساط المكتتبة في لبنان. وسبق ان ذكرنا هنا ان السيارات التي تباع بالتقسيط بتمويل مصرفي تزيد نسبتها عن ٩٥ بالمئة من السيارات الجديدة والمستعملة التي تباع في لبنان. والمصارف التي تمول تلك الصفقات تضمنها تأمينا شاملا ولآجال طويلة تمتد الى ٦ او ٧ سنوات وتدفع اقساطها سلفا الى الشركة الضامنة مقابل عمولة دسمة يتقاضاها المصرف.



فادي رومانوس
CAPE



روجيه يزبك
AGCA



سيباستيان ناصيف
NASSIF ASSURANCES



كريستيان ناصيف
GRAS SAVOYE



ناجي حبيس
GRAS SAVOYE



ايلى حنا
ACAIR



فادي شرقاوي
ADDISON BRADLEY



سامي شديد
LA NATIONALE



جوزيان نصر
NASR BAZ
& PARTNER



عيسى عصفور
AAA



رولان خزانه
KIG



ايلي كاتانه
INATEK



كمال الموسوي
MIB



عبدو ديب
ULYSSE



طلال الانسي
ROYAL



جوني غزال
SSS



سليم ابو رجيلي
IBC

اسم الشركة (COMPANY NAME)	الرئيس المدير العام	أقساط ٢٠٠٩ (دولار اميركي)	أقساط ٢٠٠٨ (دولار اميركي)
٤٠	برايم انشورنس (PRIME)	٧٠٠,٠٠٠	٦٠٠,٠٠٠
٤١	فرحات انشورنس سرفيسز (F.I.S.)	٧٠٠,٠٠٠	٣٥٠,٠٠٠
٤٢	شيلد (SHIELD)	٦٩٠,٠٠٠	٣٨٠,٠٠٠
٤٣	سامكو (SAMCO)	٦٥٠,٠٠٠	٥٠٠,٠٠٠
٤٤	اي بلاس (A PLUS)	٥٥٠,٠٠٠	٥٥٠,٠٠٠
٤٥	بي آر سرفيسز (PR SERVICES)	٥٥٠,٠٠٠	٤٩٠,٠٠٠
٤٦	حداد اخوان (HADDAD FRERES)	٥٣٥,٠٠٠	٥٦٥,٠٠٠
٤٧	شارل تحومي (CHARLES THOUMEH)	٥٠٠,٠٠٠	٥٠٠,٠٠٠
٤٨	صور للضمان (TYR)	٥٠٠,٠٠٠	٤٥٠,٠٠٠
٤٩	طرييه انشورنس اند كومرشل (TARABEY)	٤٩٥,٠٠٠	٤٦٥,٠٠٠
٥٠	مكتب ناصر العلي (NASSER AL ALI)	٤٧٥,٠٠٠	٤٧٥,٠٠٠
٥١	سايفتي سيكيوريتي سرفيسز (SSS)	٤٦٥,٠٠٠	٣٨٥,٠٠٠
٥٢	اي بي سي (IBC)	٤٢٠,٠٠٠	٣٠٠,٠٠٠
٥٣	ايس (ACE INS. BROKERS)	٤١٠,٠٠٠	٢٥٠,٠٠٠
٥٤	الوسيم (AL WASSIM)	٤٠٠,٠٠٠	٤١٥,٠٠٠
٥٥	انليمتد انشورنس سرفيسز (UIS)	٤٠٠,٠٠٠	٤٠٠,٠٠٠
٥٦	فؤاد قازان للتجارة والتأمين (FOUAD KAZAN)	٤٠٠,٠٠٠	١٨٠,٠٠٠
٥٧	سياتكو (CIATCO)	٣٦٠,٠٠٠	٣٦٠,٠٠٠
٥٨	جوزف كريدي (JOSEPH KREIDY)	٣٥٠,٠٠٠	٣٥٠,٠٠٠
٥٩	شست (SHEST)	٣٥٠,٠٠٠	٣٥٠,٠٠٠
٦٠	بستاني غروب (BOUSTANY GROUP)	٣٥٠,٠٠٠	٣٥٠,٠٠٠
٦١	ابكو (IBCO)	٣٥٠,٠٠٠	٥٠٠,٠٠٠
٦٢	اس. دبليو ترايدنغ (SW)	٣٣٠,٠٠٠	٣٣٠,٠٠٠
٦٣	محمد شاهين (MOHAMED CHAHINE)	٣٢٥,٠٠٠	٢٩٠,٠٠٠
٦٤	جيراف (GIRAFE)	٣١٥,٠٠٠	٣٥٠,٠٠٠
٦٥	باكت (PACTE)	٢٩٠,٠٠٠	٢٩٠,٠٠٠
٦٦	لنكرز (LINKERS)	٢٨٠,٠٠٠	٢٨٠,٠٠٠
٦٧	انجاز (INJAZ)	٢٧٠,٠٠٠	٢٢٥,٠٠٠
٦٨	فالكن (FALKEN)	٢٦٠,٠٠٠	٢٦٠,٠٠٠
٦٩	بيروت الوساطة (BEIRUT ALWISATA)	٢٥٠,٠٠٠	٣٠٥,٠٠٠
٧٠	غانم غروب (GHANEM)	٢٥٠,٠٠٠	٢٨٠,٠٠٠
٧١	كونسوليدايته بروكرز (CONSOLIDATED BROKERS)	٢٥٠,٠٠٠	٢٥٠,٠٠٠
٧٢	سمير الفادي (SAMIR EL FADI)	٢٥٠,٠٠٠	٢٥٠,٠٠٠
٧٣	طوني جاموس (TONY JAMOUS)	٢٢٠,٠٠٠	٢٠٠,٠٠٠
٧٤	اسعد ابي كرم (ASSAAD ABI KARAM)	٢٠٠,٠٠٠	٢٥٠,٠٠٠
٧٥	لوتس (LOTUS)	٢٠٠,٠٠٠	٢٥٠,٠٠٠
٧٦	حاتم انشورنس بروكر (HATEM)	٢٠٠,٠٠٠	٢٠٠,٠٠٠
٧٧	غسان باسيل (GHASSAN BASSIL)	٢٠٠,٠٠٠	١٥٠,٠٠٠
٧٨	مؤسسة جوزف هاروني (JOSEPH HAROUNY)	٢٠٠,٠٠٠	١١٥,٠٠٠
٧٩	هاونجي للخدمات التأمينية والتجارية (HITS)	١٩٥,٠٠٠	١٩٥,٠٠٠
٨٠	مجموعة بروتيك (PROTEK GROUP)	١٩٥,٠٠٠	١٩٥,٠٠٠
٨١	اللبنانية لاستشارات التأمين (LEBANESE I.C.)	١٨٠,٠٠٠	١٥٠,٠٠٠
٨٢	السا فغالي (ELSA FEGHALI)	١٥٠,٠٠٠	١٥٠,٠٠٠
٨٣	سعود علم الدين (SAOUD ALAM ELDIN)	١٥٠,٠٠٠	١٥٠,٠٠٠
٨٤	محمود قانسوه (MAHMOUD KANSO)	١٥٠,٠٠٠	١٣٠,٠٠٠
٨٥	ليونز انشورنس كونسلتنتس (LIONS)	١٣٠,٠٠٠	١٥٥,٠٠٠
٨٦	منصور نخله بجاني (MANSOUR BEJJANY)	١٠٠,٠٠٠	١٠٠,٠٠٠
٨٧	سمعان خليل (SEMAAN KHALIL)	١٠٠,٠٠٠	٩٠,٠٠٠
٨٨	كوفر (COVER)	٩٥,٠٠٠	٩٠,٠٠٠
٨٩	جوسيكو (JOSICO)	٩٠,٠٠٠	٩٠,٠٠٠
٩٠	فارس ديب (DIB FARES)	٨٠,٠٠٠	٨٠,٠٠٠

المجموع (دولار اميركي) (TOTAL (US\$) ١٥٦,٨٢٥,٠٠٠ ١٣٧,٠٣٠,٠٠٠

يحظر نقل الارقام من دون اذن خطي من الادارة



عصام عبد الخالق
ARAB ORIENT



ابراهيم الرئيس
البحرينية الكويتية



رفيق حلاني
سلامة للتأمين



كمال السرطاوي
الظفرة للتأمين



محمد مظهر حماده
العين الاهلية



انطوان معلولي
الفجيرة الوطنية

٤٢,٨ مليون درهم ارباح «سلامة» النصفية

اظهرت نتائج الشركة الاسلامية العربية للتأمين «سلامة» SALAMA التي تعمل على تقديم خدمات التأمين التعاوني واعادة التأمين الاسلامي، تحقيق ارباح وصلت الى ٤٢,٨ مليون درهم خلال النصف الاول من عام ٢٠١٠. وبلغ مجموع موجودات الشركة خلال النصف الاول نحو ٣,٦ مليارات درهم مقابل ٣,٢٩ مليارات بنهاية عام ٢٠٠٩ وبلغت حقوق المساهمين نحو ١,٥ مليار درهم مقابل ١,٤٧ مليار بنهاية العام الماضي. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد رفيق حلاني.

ارباح الفجيرة للتأمين النصفية الى ٤ ملايين درهم

اظهرت نتائج شركة الفجيرة الوطنية للتأمين ان ارباحها بلغت خلال النصف الاول من العام الجاري ٤ ملايين درهم. يذكر ان المدير العام للشركة هو السيد انطوان معلولي.

البحرينية الكويتية BKIC تتقدم الى مرتبة الصدارة بين شركات التأمين في البحرين ارباح النصف الاول من السنة ٦,١ ملايين دولار اميركي

اظهرت النتائج النصف سنوية للشركة البحرينية الكويتية للتأمين BKIC ان ارباحها الصافية للنصف الاول من العام ٢٠١٠ بلغت ٦,١ ملايين دولار اميركي بزيادة ٨٣ بالمئة عما كانت عليه خلال الفترة عينها من العام الماضي. وبلغت الاقساط الاجمالية التي حققتها الشركة في نهاية الفترة الحالية ٤٩,٨ مليون دولار اميركي بالمقارنة مع ٤٨,٦ مليوناً للفترة نفسها من العام السابق اي بزيادة طفيفة بلغت نسبتها ٢,٥ بالمئة. الا ان الدخل من الاستثمار سجل في المقابل انخفاضاً بنسبة ٤٤ في المئة تقريبا عن العام الماضي وذلك بسبب تدني اسعار الفائدة وانخفاض المؤشرات في اسواق المال الاقليمية والعالمية. وتعليقاً على هذه النتائج قال الرئيس التنفيذي للشركة ابراهيم الرئيس ان النجاحات التي تحققتها الشركة من سنة الى اخرى انما هي نتاج للعمل الجماعي، والالتزام بتطبيق المعايير الفنية وتقديم الخدمة الجيدة والمتنوعة التي تلبي متطلبات العملاء. وتحتل الشركة البحرينية الكويتية للتأمين BKIC مرتبة الصدارة بين شركات التأمين البحرينية من حيث اجمالي الدخل من الاقساط وكذلك صافي الارباح.

ارباح العين الاهلية تنمو ٣٣ في المئة خلال الربع الثاني

ارتفعت ارباح شركة العين الاهلية للتأمين خلال الربع الثاني من العام الجاري بنسبة ٣٣,٣ الى ١٣,٢ مليون درهم مقابل ٩,٩ ملايين درهم خلال الفترة نفسها من العام الماضي. يذكر ان المدير العام للشركة هو السيد محمد مظهر حماده.

اولى بالاقساط المكتتبة للسنة السادسة على التوالي

١,٤ مليون دينار ارباح «الشرق العربي للتأمين»

اعلنت شركة الشرق العربي للتأمين ARAB ORIENT عن نتائجها المالية للنصف الاول من عام ٢٠١٠، وقد اظهرت تحقيقها نمواً في حجم الاقساط المكتتبة مقارنة بالعام الماضي حيث بلغت الاقساط المكتتبة ٢٥,٤٤٧ مليون دينار مقارنة مع ٢٥,١٠٧ مليوناً للعام ٢٠٠٩ محتلة المركز الاول بالنسبة للاقساط المكتتبة للسنة السادسة على التوالي، مقارنة ببقية شركات التأمين في السوق الاردني. وبلغ صافي ارباح الشركة (قبل الضريبة) ١,٨٥ مليون دينار، وارتفع مجموع موجودات الشركة ليصل الى ٤٣,٣٧٠ مليون دينار مقارنة مع ٤١,٥٧٠ مليوناً بنسبة نمو بلغت ٤,٣٣ في المئة عن العام ٢٠٠٩.

وقال الرئيس التنفيذي للشركة عصام عبد الخالق ان الشركة لا تتوانى عن تقديم الافضل لعملائها حيث تتميز بتقديم افضل خدمات التأمين وانها الاسرع في دفع التعويضات، وقد قطعت شوطاً طويلاً وهاما في مجال انظمة المعلومات التي تسهل من سير العمل في الشركة. وقد قامت الشركة ايضا بتطوير النظام الداخلي وتطوير وزيادة اقساط تأمينية وغير تأمينية في الشركة مستعينة بكادر ذي كفاءة عالية، مثل قسم التسويق الهاتفي TELEMARKETING ودائرة التسويق والتي تعد جوانب في غاية الاهمية للحفاظ على المركز السوقي المميز الذي تحتله الشركة اليوم.

يذكر انه تم رفع رأسمال الشركة خلال النصف الاول من العام الحالي ليصبح ١٥ مليون دينار. وتعتبر الشبكة الطبية لشركة الشرق العربي للتأمين من اكبر الشبكات الطبية في المملكة حيث تضم ٢٨٠٠ مزود خدمات طبية، ويبلغ عدد المشمولين بالتأمين الطبي ١١٠ آلاف منقطع.

الظفرة ابو ظبي

ارتفاع ارباح النصف الاول من ٢٠١٠

بنسبة ٦٥ بالمئة

ابلغنا السيد كمال السرطاوي المدير العام لشركة الظفرة للتأمين، ابو ظبي ان الشركة حققت خلال النصف الاول من العام ٢٠١٠ ارباحاً صافية بقيمة ٣٨,١ مليون درهم اماراتي بزيادة نسبتها ٦٥ بالمئة عما كانت عليه خلال الفترة عينها من سنة ٢٠٠٩. كما سجلت اقساطاً بلغ مجموعها ١٧٠ مليون درهم مقابل ١٣٩ ميوناً خلال النصف الاول من العام ٢٠٠٩. اما الارباح الاكتتابية خلال هذه الفترة فقد بلغت ٤٣ مليون درهم.

صلاح حسنية (برقان للتأمين BURGAN):

شركتنا ارتدت حلة جديدة

نتطلع الى التوسع في مجال التأمين عبر المصارف والتأمين الصحي والى اقامة علاقات مع الوسطاء في لبنان

صلاح حسنية اسم جديد ينضم الى الشخصيات التي تتولى الزمام في شركات التأمين اللبنانية، فبعد مشوار قطعه في القطاع المصرفي في لبنان والولايات المتحدة الاميركية اختاره مساهمو شركة برقان للتأمين BURGAN مديرا عاما للشركة. وبرقان، هو الاسم الجديد للشركة التي كانت تعرف باسم عرب لايف ARAB LIFE. وفي حديثه الينا، عرض المدير العام الجديد للشركة التحسينات التي ادخلت على هيكلية الشركة وفروعها في لبنان بحيث يمكن القول ان الشركة ارتدت حلة جديدة. كما تحدث حسنية عن الاهداف التي رسمتها الشركة والتي يأمل بلوغها في وقت قريب.

وقال ان الشركة تتعاطى مع زبائننا مباشرة الا ان الواقع يظهر انه لا يمكن التغاضي عن وسطاء التأمين ولذا يجري مباحثات مع بعضهم بغية اقامة علاقة عمل معهم. كما تعد الشركة لدخول معترك التأمين عبر المصارف BANCASSURANCE .



إعادة هيكلة

■ لا بد ان تكونوا قد حددتم اهدافا جديدة للشركة في الحقة المقبلة هل يمكن ان توجزوها لنا؟

– اعمل اليوم على تطبيق خطة انتقالية تقضي بإعادة هيكلة الشركة وتحسين صورتها، وللغاية انشأنا مكاتب جديدة، وعملنا كما سبق وذكرت على اطلاق منتجات جديدة والتوسع في الاسواق.

والاهم، تطوير خدمة الزبائن التي نسعى الى التميز فيها عن بقية الشركات كونها اساسية في العمل التأميني وفي اختيار الزبون للشركة التي سيتعامل معها. وبناء عليه، سنخصص قسما في الشركة يعنى فقط بخدمة الزبائن والاستجابة الى متطلباتهم وحاجاتهم.

واشير ايضا الى اننا افتتحنا مؤخرا فرعا للشركة في بجمدون اضفناه الى فروعها في كل من صيدا وطرابلس وبيروت، ونحن اليوم في صدد دراسة افتتاح فرع جديد في الكسليك ومناطق اخرى من الشمال.

■ كيف تصفون علاقة الشركة بشركات الاعادة العربية والاجنبية، وهل تتبادلون اخطار الاعادة مع شركات تأمين عربية اخرى؟

– لا شك في ان الشركات الشقيقة والمساهمة في برقان تشكل قيمة مضافة لنا، لان احجامها وانتاجيتها اكبر، وبالتالي بإمكانها المفاوضة على اسعار تغطيات افضل من تلك التي يمكن للشركة اللبنانية ان تفاوض عليها، وكل هذا يعود بالنهاية بالفائدة على المؤمن له الذي يحصل على مطالباته وتعويضاته بسرعة قصوى.

التأمين عبر المصارف

■ هل تنوون الدخول في تحالفات او شركات مع اي مصرف في لبنان

وتسويق عقود التأمين عبر شبائبيك؟

– نجري حاليا مباحثات مع بعض البنوك لاجل التعامل معها، بما فيها بنك البحر المتوسط BANKMED وهو احد المساهمين في الشركة .

■ هل لديكم اي توجه للتوسع اقليميا في مراحل مقبلة؟

– نركز حاليا على التوسع داخليا كمرحلة اولى، ولكن في الوقت نفسه، نترقب التطورات في الاسواق المجاورة وبالاخص سوريا، حيث هناك بوادر

■ كيف تعرّف عن نفسك كمدير عام جديد للشركة؟ وما هي المسؤوليات التي تحملتها سابقا؟

– تخرجت من الجامعة الاميركية في بيروت عام ١٩٧٢ ثم حزت على شهادة دراسات عليا «ماجستير» في الاقتصاد من معهد الاقتصاد في جامعة كولورادو . وعام ١٩٨٢ حزت على ماجستير في العلوم المالية والتدقيق المحاسبي من جامعة TEXAS A & M . بعدها عدت الى لبنان وعملت مع شركة «ارنست اند يونغ» من العام ١٩٨٢ الى العام ١٩٨٦، انتقلت بعدها للعمل ككاتب للمدير العام حبيب ابو فاضل في الالايد بنك ALLIED BANK وذلك بين ١٩٨٦ و ٢٠٠٥ . لانتقل بعدها الى الولايات المتحدة واشغل احد المناصب الرفيعة في BANK OF AMERICA خلال العامين ٢٠٠٧ و ٢٠٠٨ . بعد ذلك عدت الى لبنان وبدأت عملي مع شركة برقان في العام ٢٠٠٩ وفي حزيران ٢٠١٠ تم تعييني مديرا عاما للشركة.

قاعدة المساهمين في برقان تضم كبريات شركات التأمين العربية الى جانب بنك البحر المتوسط

■ تسلمتم ادارة شركة عرب لايف بعد ان جرى تغيير اسمها الى برقان للتأمين، هل يمكن ان توجز لنا الاسباب الكامنة وراء هذا التغيير؟

– الاسم القديم «عرب لايف» دفع الناس الى الاعتقاد ان الشركة تتعاطى فقط تأمينات الحياة بينما هي في الواقع تعمل في مختلف فروع التأمين . من هنا، قررنا تغيير اسم الشركة، اما اسم «برقان» فقد اختاره مساهمو الشركة وهو اسم اكبر حقل نفط في الكويت والخليج.

هذا وبدأنا بعد تغيير الاسم إعادة هيكلة الشركة فعمدنا الى تجديد المكاتب وتوسيع شبكة فروعنا وازدادة منتجات جديدة واعادة تدريب وتأهيل الكوادر . وبناء على كل ذلك نحن متفائلون بالمستقبل ونتوقع ارتفاع انتاجية الشركة.

■ هل طاول التغيير مجلس ادارة الشركة والمساهمين فيها؟

– كلا، لا يزال المساهمون انفسهم وكذلك اعضاء مجلس الادارة اذكر منهم رئيس مجلس الادارة السيد ضرار الغانم ،نائب الرئيس سليمان الدلاي وشركة الاهلية للتأمين الكويتية وشركة عرب للتأمين الاردنية، ومن لبنان بنك البحر المتوسط BANKMED واسامة سلامة ويوسف بيدس .

واشير هنا، الى اننا من الشركات القليلة التي بقيت تتعامل مع مستشفى الجامعة الاميركية (AUH) من دون تحفظ رغم ارتفاع اسعارها، وذلك لاننا نحرص على توفير الخدمات الاستشفائية للمرضى لدينا حيث يريدون ومن دون استثناء.

وسطاء التأمين

■ كيف تصفون علاقتكم بوسطاء التأمين؟

– معظم اعمالنا اليوم تجري مباشرة مع الزبائن وفي الوقت نفسه نقوم بمباحثات مع بعض الوسطاء للوقوف عند امكانية التعاون معهم.
اضاف: رغم العمولات المرتفعة نسبياً التي تدفع للوسطاء في لبنان لا يمكن التغاضي عن دورهم خصوصاً وانهم متمكنون من اسواق لم ندخلها بعد.
وفي مطلق الاحوال نسعى في شركة برقان الى تعزيز قدرات فريق المبيعات والتسويق ليكون اساسياً فيها، ويحد من الحاجة الى الاعتماد على قدرات خارجية.

أعدنا غطاءً للسفر يشمل علاج الاسنان اضافة الى التأمين على الحياة والصحة

■ ما هي آخر المنتجات التي اطلقتوها؟

– آخر منتج اطلقناه هو تأمين السفر TRAVEL INSURANCE الذي تميز عن مثيلاته بشموليته حتى لتغطية معالجة الاسنان، والمنتج يغطي اللبناني المسافر الى اي دولة في العالم وتصل تغطيته الى ٦٠٠ الف دولار. وقيمة التغطية الاستشفائية الى ١٥٠ الف دولار و ١٠٠ الف دولار كتأمين على الحياة. ولكن لسوء الحظ فإن وكالات السفر TRAVEL AGENCIES التي تقوم بتسويق هذا النوع من المنتجات، لا تبدي اهتماماً بالتقديمات التي يوفرها المنتج بقدر اهتمامها بالعمولة التي تتقاضاها من الشركات، ومع ذلك فنحن نحاول تسويق هذا المنتج من خلال شركائنا. ■

لنمو اقتصادي سريع، وبالتالي قد يكون السوق السوري محطتنا التالية بعد لبنان.

منافسة خلافاً للقانون

■ كيف تنظرون الى المنافسة التي تخوضها شركات التأمين في لبنان، ليس فقط في ما بينها، بل ومع هيئات تعمل في السوق الموازية مثل صناديق التعاضد

وشركات التأمين الاجنبية التي تعمل في لبنان من دون ترخيص؟
– عموماً، تعتبر المنافسة أمراً ايجابياً ومفيداً ويصب في مصلحة المؤمن لهم، اذ ان من شأنها تحسين الاسعار وجودة الخدمات، كما وترفع الانتاجية وتحث الشركات على العمل اكثر في خدمة مضمونيها.
ولكن بالمقابل، تقوم بعض شركات التأمين بخطوات خاطئة مثل تكسير الاسعار وطرح خدمات غير قادرة على تليبيتها، اضافة الى ذلك ان في لبنان صناديق تعاضد تتعاطى التأمين الصحي وتنافس شركات التأمين خلافاً للقانون.
وهناك كما ذكرتم في سؤالكم شركات اجنبية تعمل من دون ترخيص وهذه الممارسات تعطي صورة سيئة عن قطاع التأمين في لبنان.
من هنا، فإن اهم ما يجب ان ننظر اليه جمعية شركات التأمين في لبنان ACAL هو تحسين صورة القطاع ومكافحة المنافسة غير المشروعة التي تتعرض لها شركات التأمين.

حرص على المضمونين

■ هل لديكم اي تحفظ عن ضمان تأمينات او اخطار معينة؟

– كلا، انما فضلنا ان ندخل مجال تأمينات ضمان القروض CREDIT INSURANCE اذ لا يزال السوق المحلي يفتقر الى البنى التحتية اللازمة لاستيعابه.
اما بالنسبة للتأمينات الصحية، فلم نبدأ بعد التعامل مع شركة ادارة محافظ TPA انما لدينا فريق عمل خاص مؤلف من طبيب وممرضين، على امل ان نتعامل مع احدى الشركات المذكورة في مرحلة ثانية.

الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب (AWRIS)

٣٠ عاماً في خدمة شركائه الأعضاء

يقوم الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب بتوفير تسهيلات التأمين للأخطار الخاصة لأعضائه من شركات التأمين البالغ عددها ١٧٠ شركة من ١٩ دولة عربية. التغطيات المتوفرة للأعضاء: تأمين أخطار الحرب: بضائع وأجسام سفن – النقل البري: تأمين أخطار الحرب للبضائع، والحاويات ووسائط النقل طيران: أخطار الحرب لأجسام الطائرات – الحياة والحوادث الشخصية: أخطار الحرب، أخطار الإرهاب والتخريب وأخطار الحرب على الممتلكات الثابتة.

For about 3 decades The Arab War Risks Insurance Syndicate (AWRIS) has been providing Special Risks Insurance Facilities to its 170 Member Companies, operating in 19 Countries in the Arab World. Our Special Risks Facilities Cover: Marine:Hull & Cargo War SRCC - Land Transit: Cargo, Containers & Trucks Aviation: Hull War - Life & Personal Accident: Passive War, Property: Sabotage & Terrorism, and War on Fixed Property.

الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب Arab War Risks Insurance Syndicate

مسجل في دولة البحرين بموجب المرسوم بقانون رقم ٨ لسنة ١٩٩٤
Registered in the State of Bahrain by Law Decree No. 8 of 1994



برج الصقر، المنطقة الدبلوماسية، ص.ب: ١٠٠٠٩، المنامة – مملكة البحرين، هاتف: +٩٧٣١٧ ٥٣٣٤٨٨، فاكس: +٩٧٣١٧ ٥٣٢٨٢٢

Falcon Tower, Diplomatic Area, Tel: +973 17 533488, Fax: +973 17 532822, P.O. Box: 10009, Manama, Kingdom of Bahrain,

Website: www.awris.com

Email: info@awris.com | awris@awris.com

حركة الحاويات في النقل البحري مزدهرة وتواصل نموها...

توقع ارتفاع حركة الحاويات في المرفأ العالمية الى ٥٤٥ مليون حاوية نمطية في العام ٢٠١٠



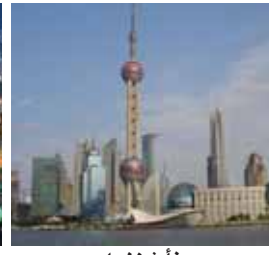
مرفأ دبي



مرفأ SHENZHEN



مرفأ هونغ كونغ



مرفأ شنغهاي



مرفأ سنغابور

٢٠,٢٩٪ حصة المرفأ الصينية من حركة الحاويات في ٢٠١٠

واضافت ALPHA LINER انه في حال تحقق السيناريو الذي وضعته للعام ٢٠١٠، فإن حصة المرفأ الصينية ومرفأ هونغ كونغ البالغة ١٦٥,٠٧٠ مليون حاوية نمطية ستمثل ما نسبته ٣٠,٢٩٪ من المجموع العام لحركة الحاويات في المرفأ العالمية والبالغة ٥٤٥ مليون حاوية نمطية.

من جهة ثانية، بينت الدراسة ان المرفأ الأكثر عملاً ونشاطاً في العالم والتي تحتل المراتب الامامية حققت نمواً ملموساً لحركة الحاويات التي تعاملت معها خلال النصف الاول من العام الحالي مقارنة مع ما كانت سجلته في الفترة ذاتها من العام ٢٠٠٩. - مرفأ سنغابور الذي ما يزال حتى تاريخه محتفظاً بالمرتبة الاولى شهد تداول ١٤,٠٦٣ مليون حاوية في النصف الاول من العام الحالي مقابل ١٢,٣٠٤ مليوناً للفترة نفسها من العام الماضي، اي بتحسن نسبته ١٤,٣٠٪.

- وسجل مرفأ شنغهاي الذي يتربع على المرتبة الثانية وينافس مرفأ سنغابور على المرتبة الاولى التعامل مع ١٣,٨٥٥ مليون حاوية نمطية مقابل ١١,٦٦٢ مليوناً اي بارتفاع قدره ٢,١٩٣ مليون حاوية ونسبته ١٨,٨٠٪.

- وبلغت حركة مرفأ هونغ كونغ الصيني الذي تراجع الى المرتبة الثالثة منذ عامين وكان يتبادل سابقاً المرتبة الاولى مع مرفأ سنغابور ١١,٤٣٦ مليون حاوية نمطية مقابل ٩,٨٥٠ مليوناً، اي بزيادة نسبتها ١٦,١٠٪.

- وتعامل مرفأ SHENZHEN الصيني ايضا مع ١٠,٤٢٦ ملايين حاوية نمطية مقابل ٨,٠٨٢ مليوناً، اي بارتفاع نسبته ٢٩٪.

ونشر في ما يلي جدول مقارنة للنتائج التي حققتها اهم المرفأ العالمية خلال النصف الاول من العامين ٢٠٠٩ و ٢٠١٠:

PORT	1rst.HALF 2010 Millions (TEU)	1rst Half 2009 Millions (TEU)	+/- (TEU)
SINGAPORE	14.063	12.304	+1.759.000
SHANGHAI (CHINA)	13.855	11.662	+2.193.000
HONG KONG (CHINA)	11.436	9.850	+1.586.000
SHENZHEN (CHINA)	10.426	8.082	+2.344.000
BUSAN (KOREA)	6.949	5.631	+1.318.000
LA / LB (USA)	6.458	5.520	+938.000
GUANGZHOU (CHINA)	6.003	5.135	+868.000
NINGBO (CHINA)	6.274	4.668	+1.606.000
QINGBO (CHINA)	5.681	5.100	+581.000
DUBAI (UAE)	5.500	5.340	+160.000
TIANJIN (CHINA)	4.707	4.162	+545.000
KAOSHIUNG (TAIWAN)	4.553	4.051	+502.000
PORTKELANG (MALAYSIA)	4.307	3.331	+976.000
ANTWERP (BELGIUM)	4.200	3.614	+586.000
TANJUNG (MALAYSIA)	3.156	2.730	+426.000
XIAMEN (CHINA)	2.738	2.134	+604.000
LAEM CHABAG (THAILAND)	2.522	2.163	+359.000
JAKARTA (INDONESIA)	2.506	1.805	+701.000
DALIAN (CHINA)	2.450	2.101	+349.000
NHAVA SHEVA (INDIA)	2.164	1.842	+322.000

اظهرت دراسة اعدتها النشرة الاحصائية ALPHA LINER المتخصصة بالنقل البحري ان حركة النقل في العالم تواصل تحقيق النتائج الجيدة بعد التداعيات التي تعرضت لها بسبب الازمة المالية والاقتصادية العالمية التي اندلعت في النصف الثاني من العام ٢٠٠٨. وتوقعت هذه الدراسة ان تسجل حركة الحاويات في المرفأ العالمية زيادة جيدة في نهاية العام الحالي مقارنة مع تلك المحققة في نهاية العام ٢٠٠٩.

٥٤٥ مليون حاوية نمطية حركة المرفأ في العام ٢٠١٠

فقد نشرت ALPHA LINER احصاءات تقيد ان النشاط الكبير الذي حققته التجارة البحرية العالمية ما يزال يعكس ايجاباً على حركة الحاويات في المرفأ العالمية التي من المنتظر ان تتداول ما مجموعه ٥٤٥ مليون حاوية نمطية في العام ٢٠١٠، مقابل ٤٨٩ مليوناً للعام ٢٠٠٩ اي بتحسن نسبته ١١,٤٥٪.

واوضحت الدراسة ان نتائج العام ٢٠٠٩ كانت الاسوأ لان حركة الحاويات سجلت للمرة الاولى انخفاضاً عما كانت عليه في العام السابق ٢٠٠٨ فالازمة المالية والاقتصادية وصلت الى اوجها في النصف الاول من العام ٢٠٠٩ مما أدى الى تراجع حركة الحاويات في المرفأ العالمية الى ٤٨٩ مليون حاوية نمطية مقابل ٥٣٥ مليوناً للعام ٢٠٠٨، اي بانخفاض نسبته ٨,٦٠ بالمائة.

توقع تراجع نمو حركة الحاويات في النصف الثاني من ٢٠١٠

واشارت الدراسة الى ان النمو الاكبر الذي سجلته حركة الحاويات كان في النصف الاول من العام الحالي، حيث بلغت نسبته ١٨ بالمائة عما كانت عليه في الفترة نفسها من ٢٠٠٩، في حين ان المؤشرات الاقتصادية العالمية تؤكد ان هذا النمو سيتراجع خلال النصف الثاني من العام الحالي لتصل نسبته الى ٦٪ مقارنة مع النمو القياسي الذي كانت سجلته في النصف الثاني من ٢٠٠٩ حيث بدأت حركة التجارة البحرية تستعيد عافيتها وتسجل الارقام القياسية.

المرفأ الصينية تتداول ١٦٥ مليون حاوية نمطية في العام ٢٠١٠

ووضعت الدراسة سيناريو عما ستكون عليه حركة الحاويات في المرفأ العالمية المنتشرة في القارات الخمس في نهاية العام ٢٠١٠. فتوقعت ان تتعامل المرفأ الصينية ومرفأ هونغ كونغ مع ١٦٥,٠٧٠ مليون حاوية نمطية في نهاية ٢٠١٠ مقابل ١٤٣,٠٤٠ مليوناً للعام ٢٠٠٩ اي بارتفاع نسبته ١٥,٤٠٪.

- اما حصة المرفأ الاخرى في شمال شرق آسيا وبحر اليابان (NORTH EAST ASIA) فستبلغ ٤٩,٩٠٠ مليون حاوية نمطية مقابل ٤٤,٧٥٠ مليوناً، اي بنمو قدره ٥,١٥٠ مليوناً حاوية نمطية ونسبته ١١,٥٠٪.

- وستتداول مرفأ جنوب شرق آسيا ٧٥,٠٨٠ مليون حاوية نمطية مقابل ٦٦,٩٢٠ مليوناً، اي بزيادة نسبتها ١٢,١٩٪.

- في حين ستبلغ حصة المرفأ الأوروبية والشمالية والجنوبية ٩٠,٠٧٠ مليون حاوية نمطية مقابل ٨٣,٧٦٠ مليوناً، اي بارتفاع نسبته ٧,٥٣٪.

- وستتعامل مرفأ القارتين الاميركية (الشمالية والجنوبية) مع ٨٣,٢٣٠ مليون حاوية نمطية مقابل ٧٤,١١٠ مليوناً اي بنمو نسبته ١٢,٣١٪ وسيبلغ مجموع حركة المرفأ في القارتين الافريقية والاورستالية ٣٢,٢٩٠ مليون حاوية نمطية مقابل ٢٩,٧٩٠ مليوناً، اي بارتفاع نسبته ٨,٣٩٪.

هل تنجح المفاوضات لإشراك مجموعة ميقاتي في رأسمال CMA CGM؟

الصندوق القطري QATAR HOLDING والملياردير البلجيكي ALBERT FRERE والصندوق الاميركي AMERICAN COLONY CAPITAL والصندوق الفرنسي FRENCH STRATEGIC INVESTMENT دون التوصل الى اي اتفاق. ولا بد من التذكير اخيرا ان رئيس الحكومة الاسبق نجيب ميقاتي وشقيقه طه هما المساهمان الرئيسيان في المجموعة.

مجموعة CMA CGM تبدأ تشغيل سفينتين عملاقتين على خط FRENCH ASIA LIVE 5

من جهة ثانية، اعلنت شركة CMA CGM عن تسلمها سفينة CMA CGM LEO (١١,٤٠٠ حاوية نمطية) من كوريا الجنوبية. وانضمت السفينة الجديدة الى قافلة اضخم الناقلات الرافعة للعلم المالطي، وقد بدأ تشغيلها على خط FRENCH ASIA LINE (FAL 5) بين آسيا واوربا الى جانب السفينتين CMA CGM CHRISTOPHE COLOMB و AMERIGO VESPUCCI. كما وتسلمت المجموعة سفينة CMA CGM PEGASUS وهي سفينة شقيقة لـ CMA CGM LEO وستشغل ايضا على خط FAL 5.

وللمناسبة قال مدير خطوط آسيا - اوربا لدى المجموعة «استثمرت مجموعة CMA CGM في اسطول حديث وتنافسي يوفق بين الاداء المتميز واحترام البيئة. وبفضل السفينتين CMA CGM LEO و PEGASUS ستتمكن المجموعة من الاستجابة لطلب زبائنها المطرد وترسيخ مكانتها كمشغل ريادي في اسواق آسيا - اوربا مع مراعاة رهانات التنمية المستدامة انسجاما مع التزاماتها وقيمتها».

بنييت CMA CGM LEO في احواض بناء شركة هيونداي هافي اندستريز وهي الخامسة من مجموعة ١٢ سفينة تتسع الواحدة منها لـ ١١,٤٠٠ حاوية نمطية، طلبتها مجموعة CMA CGM على ان يتم تسلمها بين العامين ٢٠١٠ و ٢٠١١. تتمتع السفينة CMA CGM LEO بقياسات هائلة اذ يبلغ طولها ٣٦٠ مترا وعرضها ٤٥ متراً وغطاسها ١٥,٥ متراً وهي احدى اولى سفن المجموعة التي حصلت من مكتب فيريتايس على العلامات الجديدة من فئة السفينة البيئية CLEAN SHIP C ونظام FORS (الجمع السريع للانسكاب النفطي) الامر الذي يشهد على ادائها البيئي المرتبط بتجهيزاتها المبتكرة.



جك سعاده

رئيس مجلس ادارة CMA CGM



نجيب ميقاتي

رئيس الحكومة الاسبق

كشفت وكالة FRANCE PRESS ان المجموعة البحرية CMA CGM الفرنسية العملاقة تجري محادثات مع مجموعة ميقاتي اللبنانية بهدف اشراكها في رأسمالها وان المفاوضات الجارية بين الطرفين بدأت منذ اكثر من ٤ اشهر ولكن ليس هناك من شيء ملموس حتى الآن. ورفض المصدر الذي زود الوكالة الفرنسية بهذه المعلومات تحديد قيمة المبلغ الذي تنوي مجموعة ميقاتي ضخه في رأسمال CMA CGM في حال توصل الطرفان الى اتفاق.

ويذكر ان CMA CGM التي تحتل المرتبة الثالثة من حيث حجم اسطولها واعمالها تسعى الى ضم شريك استراتيجي الى المجموعة، لتتمكن من تخفيف الديون المتركمة عليها والناتجة عن الازمة المالية والاقتصادية العالمية التي كانت انعكاساتها سلبية على قطاع النقل البحري. وتقدر ديون CMA CGM بنحو ٥,٥ مليارات دولار.

وتجدر الإشارة الى ان المجموعة الفرنسية كانت اجرت مفاوضات عدة مع عدد كبير من المستثمرين الراغبين ان تكون لهم حصة في رأسمال CMA CGM لكن هذه المفاوضات لم تصل الى نتائج ايجابية. فقد تفاوضت المجموعة مع كل من :



صورة لبخارة EBB MAERSK تبلغ سعتها الاجمالية 13500 TEU وهي من اكبر البواخر في العالم

سفن جديدة بسعة اجمالية قدرها ٩٥٥٦٠٠ حاوية نمطية دخلت قطاع النقل البحري خلال الاشهر السبعة الاولى من العام ٢٠١٠

اظهرت احصاءات قطاع النقل البحري في العالم ان عشرات السفن من انواع وحمولات مختلفة انضمت الى الاسطول التجاري العالمي خلال الاشهر السبعة الاولى من العام الحالي. وقد بلغت السعة الاجمالية لهذه السفن ٩٥٥٦٠٠ حاوية نمطية اي ما نسبته ٦,٥٩٪ من الحمولة الحالية لاسطول التجاري العالمي والبالغة ١٤,٥٠٠ مليون حاوية نمطية.

من جهة ثانية افادت الاحصاءات ان ٣٤ سفينة دخلت قطاع النقل البحري في شهر تموز (يوليو) الماضي من ضمنها ٨ سفن سعة الواحدة منها اكثر من ١٠ آلاف حاوية نمطية. وقد بلغت السعة الاجمالية لهذه السفن البالغ عددها ٣٤ سفينة ٢٠٨٢٠٠ حاوية نمطية وهي الاكبر التي تنضم الى الاسطول التجاري العالمي في شهر واحد. وكانت السعة الاجمالية الاكبر قد سجلت في شهر تموز من العام ٢٠٠٨ حيث بلغت ١٦٠ الف حاوية نمطية.

٧٠ سفينة سعة الواحدة اكثر من ١٠ آلاف حاوية نمطية تؤم مرفأ روتردام الهولندي في النصف الاول من العام ٢٠١٠

اظهرت احصاءات مرفأ روتردام الهولندي ان اكثر من ٧٠ سفينة سعة الواحدة منها اكثر من ١٠ آلاف حاوية نمطية امت المرفأ في النصف الاول من العام الحالي. وأشارت هذه الاحصاءات الى ان هذه السفن امتت تفرغ وشحن نحو ٤٦٥٠ حاوية نمطية في كل رحلة الى هذا المرفأ.

وتوزعت هذه السفن الـ ٧٠ التي تعاملت مع المرفأ الهولندي خلال الاشهر الستة الاولى من العام الحالي على الشركات التالية: ٢٢ بخارة لـ MAERSK الدانمركية، ١٥ بخارة لمجموعة CMA CGM الفرنسية، ١٢ لـ HANJIN الكورية الجنوبية، ١١ لـ COSCO الصينية و ٩ لـ MSC السويسرية.

وكان مرفأ روتردام قد استقبل ٥٢ بخارة تفوق حمولة الواحدة منها ١٠ آلاف حاوية نمطية في النصف الاول من العام ٢٠٠٩.

ومن المنتظر ان يتجاوز عدد السفن العملاقة التي تتعامل مع مرفأ روتردام الـ ١٣٠ بخارة في العام ٢٠١٠.

المنافسة تتواصل بين AIRBUS الأوروبية وBOEING الأميركية

ما تزال المنافسة الشديدة قائمة بين شركتي صناعة الطائرات: AIRBUS الأوروبية وBOEING الأميركية للسيطرة على قطاع بيع الطائرات التجارية في العالم. فقد تمكنت AIRBUS من احتلال المرتبة الاولى خلال الربع الثاني من العام الحالي ببيعها ١٢٨ طائرة مقابل ١١٤ طائرة لـ BOEING. وتحاول الشركتان حاليا الفوز بعقود لبناء ١٣٥ طائرة لحساب القوات الجوية الاميركية تبلغ قيمتها الاجمالية نحو ٣٥ مليار دولار. والمعلوم ان هاتين الشركتين تتهمان بعضهما البعض ان كلاً منهما تحصل على دعم مالي حكومي يمكنها من الفوز بعقود لبيع الطائرات بأسعار منافسة وربما ادنى من كلفتها الحقيقية.

رقم قياسي جديد تسجله MSC (لبنان) بالاستيراد



خيرالله الزين
رئيس MSC لبنان

افادت احصاءات مرفأ بيروت ان وكالة MSC (لبنان) ما تزال تحقق الارقام القياسية بعدد الحاويات التي تفرغها برسم الاسواق الداخلية شهريا. فقد استطاعت هذه الوكالة ان تستورد ١٠٤١١ حاوية نمطية في شهر تموز الماضي مقابل ٨٣٧٠ حاوية لشهر حزيران المنصرم، اي بزيادة كبيرة قدرها ٢٠٤١ حاوية نمطية ونسبتها ٢٤,٣٨ في المئة. ويعتبر هذا الرقم الاكبر الذي تحققه وكالة بحرية في مرفأ بيروت في شهر واحد. والمعلوم ان MSC (لبنان) هي وكالة MSC السويسرية التي تؤمن الخدمات البحرية المنتظمة من معظم المرافئ العالمية والتي تحتل المرتبة الثانية في العالم من حيث سعة اسطولها وحجم اعمالها، فهي تسيّر اسطولا يضم ٤٣٣ باخرة من مختلف الاحجام تبلغ سعتها الاجمالية ١,٧٥١ مليون حاوية نمطية، كما انها امتت نقل ١٠,٢٨٠ ملايين حاوية نمطية في العام ٢٠٠٩.

اعادة انتخاب انور غزاوي رئيسا لجمعية اصحاب السفن اللبنانيين



محمد عيتاني
نائب رئيس جمعية اصحاب السفن اللبنانيين



انور غزاوي
رئيس جمعية اصحاب السفن اللبنانيين

عقدت الهيئة العامة لجمعية اصحاب السفن اللبنانيين جمعية عمومية في ٢٠١٠/٨/١٩ وانتخب مجلس ادارة جديدا للجمعية بالتزكية. ثم عقد اعضاء المجلس الجدد اجتماعا واعادوا انتخاب انور غزاوي رئيسا وكل من محمد عيتاني نائبا للرئيس وانطوان خياط امينا للسر، وفريد قره بيبار امينا للصندوق ورأسم محكل ومرعي ابو مرعي اعضاء. والمعلوم ان انور غزاوي يتبوأ هذا المركز منذ عشرات الاعوام.

ارتفاع عائدات قناة السويس الى ٢,٢٥ مليار دولار في النصف الاول من العام الحالي



قناة السويس

قال رئيس مجلس ادارة هيئة قناة السويس محمد فاضل ان عائدات القناة ارتفعت الى ٢,٢٥ مليار دولار في النصف الاول من العام الحالي مقابل ٢ ملياري دولار للفترة نفسها من العام الماضي، اي بزيادة قدرها ٢٥ مليون دولار ونسبتها ١٢,٥٪. واستبعد فاضل ان تصل عائدات القناة خلال العام الحالي الى المستوى المسجل في العام ٢٠٠٨ رغم نمو التجارة البحرية العالمية حيث بلغ مجموع العائدات ٥,١١ مليارات دولار. وكانت هذه العائدات قد بلغت ٤,٥٤ مليارات دولار في العام ٢٠٠٩. واطهر بيان اصدرته الهيئة ان عدد السفن التي عبرت القناة بلغ ٨٦٥١ سفينة في النصف الاول من العام الحالي مقابل ٨٣٧٥ سفينة اي بتحسّن قدره ٢٧٦ سفينة ونسبته ٣,٣٠٪.

PANALPINA تدفع ٣٧٥ مليون دولار

كتسوية مع الجمارك الاميركية

اعلنت شركة PANALPINA السويسرية العاملة في قطاع وساطة النقل واللوجستية انها توصلت الى اجراء تسوية مع الجمارك الاميركية التي تتهمها بتقديم رشوى الى موظفي الجمارك مقابل حصولها على تسهيلات وتغطية مخالفات ارتكبتها الشركة. وقد قضت التسوية بأن تدفع PANALPINA ٣٧٥ مليون دولار للجمارك الاميركية مقابل وقف كافة الملاحقات بحقها. واكدت PANALPINA انها بصدد اجراء تحقيقات في الشركة لمعرفة الموظفين المتورطين بهذه المخالفات بغية طردهم والاستغناء عن خدماتهم. والمعلوم ان PANALPINA فازت بعقود تقوم بموجبها بتأمين نقل المواد التمييزية للقوات الاميركية الموجودة في العراق وافغانستان.

ارتفاع حركة تجارة لبنان الخارجية الى ١٢,٨٤٧ مليار دولار في الاشهر السبعة الاولى من ٢٠١٠

افادت الاحصاءات الصادرة عن ادارة الجمارك ان حركة تجارة لبنان الخارجية في الاشهر السبعة الاولى من العام الحالي جاءت اكبر مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. فقد بلغت القيمة الاجمالية للبضائع المستوردة الى لبنان والمصدرة منه ١٢,٨٤٧ مليار دولار مقابل ١١,٢١٧ مليار اي بزيادة قدرها ١,٦٣٠ مليار دولار ونسبتها ١٤,٥٣٪. وتوزعت حركة التجارة الخارجية والبالغة ١٢,٨٤٧ مليار دولار في الاشهر السبعة الاولى من العام الحالي على الشكل التالي:
قيمة فاتورة الاستيراد: بلغت ١٠,٤٣٠ مليارات دولار مقابل ٩,٣٠٠ مليارات، اي بارتفاع قدره ١,١٣٠ مليار دولار ونسبته ١٢,١٥٪.
قيمة فاتورة التصدير: ارتفعت الى ٢,٤١٦ ملياري دولار مقابل ١,٩١٧ مليار دولار، اي بزيادة قدرها ٤٩٩ مليون دولار ونسبتها ٢٦٪.

الولايات المتحدة الاميركية الشريكة الاولى بالتصدير الى لبنان وسويسرا بالاستيراد منه

كما اظهرت الاحصاءات ان الولايات المتحدة الاميركية تقدمت الى المرتبة الاولى بدلا من الصين على صعيد التصدير الى لبنان، فقد بلغت القيمة الاجمالية لصادراتها ١,٠٠٧ مليار دولار خلال الاشهر السبعة الاولى من العام الحالي، في حين بقيت سويسرا محتلة المرتبة الاولى على صعيد الاستيراد من لبنان اذ بلغت القيمة الاجمالية لمستوراداتها ٣٤٩ مليون دولار.

٤ سفن جديدة لشركة PIL السنغافورية

وقعت شركة الملاحة السنغافورية PACIFIC INT'L LINES (PIL) عقدا لبناء ٤ سفن ناقلة للبضائع العامة والحاويات MULTIPURPOSE تبلغ حمولة الواحدة منها ٢٤ الف طن وبتكلفة اجمالية قدرها نحو ١٢٠ مليون دولار. ومن المتوقع ان تتسلم شركة PIL السفن الجديدة في العام ٢٠١٢ على ان تؤمن بواسطتها خدماتها المنتظمة بين مرافئ جنوب وشرق آسيا ومرافئ افريقيا الغربية.

HAMBURG SUD تفعل خدماتها بين أوروبا والمتوسط



سمير مقوم
SEATRANS

اعلنت شركة HAMBURG SUD الألمانية ان النمو الذي تحققه عبر الخطوط التي تسيرها، ولا سيما الارتفاع المتواصل الذي تسجله بواسطة خطوطها العاملة بين أوروبا الشمالية والجنوبية من جهة ومرافئ شرق المتوسط من جهة اخرى، شجعها على تفعيل هذه الخدمات. فقد قررت الشركة ان تستبدل سفنها الحالية العاملة بين أوروبا والمتوسط بخمس بواخر اكبر حجماً تتراوح حمولتها ما بين ١٧٠٠ حاوية نمطية و ٢١٠٠ حاوية ما يجعلها قادرة على استيعاب

الارتفاع المستمر لحركة الحاويات التي تؤمن نقلها و إضافة مرافئ الى خدماتها. ويذكر ان HAMBURG SUD تؤمن الخدمات المباشرة بين أوروبا ومرافئ المتوسط ومن بينها مرفأ بيروت وهي ممثلة بوكالة SEATRANS التابعة لمجموعة سي لاين. من جهة ثانية، بينت الاحصاءات ان مجموعة سي لاين حققت نتائج جيدة في تموز الماضي حيث امنت تفرغ ما مجموعه ٣٦٥٢ حاوية نمطية مقابل ٢٨٠٥ حاويات لشهر حزيران المنصرم اي بارتفاع قدره ٨٤٧ حاوية نمطية ونسبته ٣٠,٢٠ بالمئة.

الوزير غازي العريضي يجتمع مع ادارة مرفأ طرابلس ونقابة موظفي مرفأ بيروت

عقد الوزير غازي العريضي اجتماعاً مع مجلس ادارة مرفأ طرابلس ضم مدير المرفأ احمد تامر، جورج فضول، محمود سلهب بحضور المدير العام للنقل البري والبحري المهندس عبد الحفيظ القيسي. وتناول الاجتماع سير اعمال توسعة المرفأ من قبل الشركة الصينية المكلفة القيام بأعمال التوسعة وتبلغ العريضي ان



الاعمال تسير بشكلها الطبيعي على ان ينتهي العمل خلال العام ٢٠١١. وطلب العريضي من المهندس القيسي متابعة موضوع سكة الحديد من مرفأ طرابلس الى الحدود السورية مع الجانب السوري لبت الامور العالقة. وكان العريضي قد بحث مع وفد من نقابتي موظفي وعمال مرفأ بيروت برئاسة الدكتور بشارة الاسمر وحسين جهجاه الاجواء السائدة في مرفأ بيروت من حيث تطور العمل في المرفأ بشكل عام ومطالب العمال والموظفين بشكل خاص.

مجموعة OOIL الملاحية تحقق ارباحاً في النصف الاول من العام الحالي

اعلنت المجموعة الملاحية ORIENT OVERSEAS INT'L LTD (OOIL) التي تتخذ من هونغ كونغ مقراً رئيسياً لعمالها انها سجلت ارباحاً صافية بلغت ٢٨٧,٣ مليون دولار في النصف الاول من العام الحالي مقابل خسائر بلغ مجموعها ٢١٩,٣ مليون دولار للفترة نفسها من ٢٠٠٩.

وصرح CC TUNG الرئيس التنفيذي للمجموعة ان النمو الذي سجلته التجارة البحرية انعكس ايجاباً على نتائج المجموعة حيث امنت خطوطها البحرية المنتظمة العاملة ضمن شركتها المعروفة باسم ORIENT OVERSEAS CONTAINER LINE (OOCL) نقل ٢,٢ مليون حاوية نمطية في الاشهر الستة الاولى من العام الحالي بزيادة بلغت نسبتها ١١,٦٪ عما كانت نقلته في الفترة ذاتها من العام الماضي.

واضاف TUNG ان المجموعة مستمرة بتنفيذ مشروعها الهادف الى تعزيز اسطولها التجاري، فقد تسلمت ٥ سفن سعة الواحدة منها ٥٧٨ حاوية نمطية و ٤ سفن سعة الواحدة منها ٨٠٦٣ حاوية نمطية من احواض بناء السفن الكورية الجنوبية. ومن المنتظر ان تتسلم ٦ سفن سعة الواحدة منها ٨٦٠٠ حاوية نمطية خلال الاعوام ٢٠١١ و ٢٠١٣.

احواض بناء السفن الصينية تتفوق على زميلاتها الكورية الجنوبية في بناء السفن الجديدة

تمكنت احواض بناء السفن الصينية من انتزاع - للمرة الاولى - المرتبة الاولى في بناء السفن الجديدة من احواض من بناء السفن الكورية الجنوبية خلال النصف الاول من العام الحالي. فقد تمكنت الاحواض الصينية من بناء سفن بلغت حمولتها الاجمالية ٢٢,٧ مليون طن مقابل بناء الاحواض الكورية سفناً لم تتجاوز حمولتها الاجمالية ١٨,٣ مليون طن اي بزيادة قدرها ٤,٤ ملايين طن ونسبتها ٢٤ بالمئة.

واوضحت نشرة CLARKSONS المتخصصة بالشؤون البحرية ان السبب المباشر لتفوق الاحواض الصينية عائد الى الدعم المالي الذي تقدمه الحكومة الصينية لشركات الملاحة البحرية التي تبني سفنها في الاحواض الصينية، في حين ان الاحواض الكورية لا تتلقى اي دعم من الحكومة الكورية الجنوبية خصوصاً ان مصارف كورية عدة تكبدت خسائر فادحة نتيجة تخلف شركات ملاحة عالمية عن تسديد قروض كانت حصلت عليها ولم تتمكن من تسديدها اثر اندلاع الازمة المالية العالمية التي كانت تداعياتها سلبية على قطاع النقل عامة وشركات الملاحة خاصة.

اسرار بحرية

● بعض النواب ازاء مشاريع تقوم وزارته بانجازها في مرفق بحري تابع لمدينة يمثلها هؤلاء النواب.

● علمت «البيان الاقتصادية» ان اكثر من شركة بحرية تسعى منذ الآن لتكون لها حصة من عمليات المسافنة لاستخدامها فور انجاز مشروع توسيع محطة الحاويات في مرفأ بيروت.

● تبين ان مليارديرا يونانيا كان الرابع الاكثر من الازمة التي عصفت بقطاع النقل البحري، ان تمكن من استغلالها وشراء عشرات السفن الجديدة بأسعار بخسة وبأقل من نصف كلفتها.

● فشل نائب محسوب على مرجعية حكومية فاعلة في ترويج شائعات مغرصة عن مسؤول في قطاع النقل بغية تنحيته عن المنصب الذي يشغله حالياً!

● قدرت مؤسسة استثمارية عالمية قيمة الاصول الثابتة لمجموعة بحرية تحتل احدى المراتب الامامية في العالم بنحو ملياري دولار اميركي أخذة في الاعتبار ما لها وما عليها من مستحقات وديون.

● اعرب وزير خدماتي عن استغرابه للموقف السلبي الصادر عن

ميريت شيبينغ تستعيد المرتبة الاولى بالتصدير في تموز ٢٠١٠



جورج قربان
MERIT SHIPPING

استطاعت وكالة MERIT SHIPPING ان تحقق نتائج جيدة على صعيد التصدير والاستيراد خلال شهر تموز الماضي مقارنة مع تلك المسجلة في حزيران المنصرم. وقد تمكنت هذه الوكالة من استعادة المرتبة الاولى على صعيد تصدير الحاويات الملأى ببضائع لبنانية بعد غياب لم يستمر اكثر من شهر واحد. فقد امنت تصدير ١١٢٢ حاوية نمطية مقابل ٨٧٧ حاوية، بارتفاع قدره ٢٤٥ حاوية نمطية ونسبته ٢٧,٩٤ بالمئة. كما تمكنت ميريت شيبينغ من تسجيل زيادة ملموسة بعدد الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي اذ بلغ مجموعها خلال تموز الماضي ٥٤٩٩ حاوية نمطية مقابل ٤٧٩٨ حاوية لشهر حزيران اي بتحسين قدره ٧٠١ حاويات نمطية ونسبته ١٤,٦١ بالمئة. ويذكر ان MERIT SHIPPING تابعة لمجموعة CMA CGM الفرنسية التي تسيّر خطوطا بحرية منتظمة من معظم المرافئ العالمية وتحتل المرتبة الثالثة من حيث سعة اسطولها وحجم اعمالها. فقد بلغ عدد السفن التي تستخدمها ٢٩٢ باخرة من مختلف الاحجام وبسعة اجمالية قدرها ١,١٦٠ مليون حاوية نمطية.

١٤٦ مليون دولار ارباح مجموعة HANJIN الكورية الجنوبية في الربع الثاني من العام ٢٠١٠

سجلت مجموعة الملاحة HANJIN الكورية الجنوبية نتائج جيدة في الربع الثاني من العام الحالي. فقد بلغت ارباحها الصافية ١٤٦ مليون دولار ومجموع وارداتها ٢,٠٣١ مليار دولار. و اشار بيان صادر عن المجموعة انها تمكنت من استيعاب التدايعات الكبيرة التي احدثتها الازمة المالية بعد ان استعادت الحركة التجارية البحرية نشاطها.



سيلين ميتز خيرالله
(مجموعة ميتز وكيلا HANJIN)

وقد انعكست هذه الحركة الجيدة نمو حركة الحاويات التي امنت تداولها وارتفاعا متواصلا بأجور النقل. وتوقع البيان ان تكون نتائج العام الحالي جيدة على الصعيدين العملي والمالي ما يشجع المجموعة على مواصلة استلام السفن الناقلة الحاويات العملاقة الجديدة من نوع MEGA SIZED التي كانت تعاقدت على بنائها مع احواض بناء السفن في كوريا الجنوبية.

كونسورتيوم اسباني هندي يفوز بمناقصة لبناء محطة حاويات وتشغيلها في الهند

فاز كونسورتيوم برئاسة مجموعة TCB الاسبانية بالمناقصة التي طرحتها الحكومة الهندية لبناء وتشغيل محطة حاويات جديدة في مدينة ENNORE وبتكلفة اجمالية قدرها ٢٤٥ مليون يورو. ويضم هذا الكونسورتيوم اضافة الى المجموعة الاسبانية TCB كل من المجموعة الاسبانية OBRASCON للتعهدات والبناء والمجموعة الهندية LANCO INFRATECH للبناء والشركة الهندية EREDENE للاستثمار.



XAVIER SOUCHEIRON

الرئيس التنفيذي لشركة TCB

ومحطة الحاويات الجديدة التي ستشرف على تشغيلها وادارتها مجموعة TCB ستضم رصيفا بطول ١٠٠٠ متر ومحطة لتخزين الحاويات تبلغ مساحتها ٥٠٠ الف متر مربع وحوضا بعمق ١٥ مترا على ان يجهز الرصيف بـ ٨ رافعات جسرية و٣٣ رافعة مساعدة (RUBBER TYRED CRANES (RTC). ومن المنتظر ان تباشر المحطة نشاطها في العام ٢٠١١ علما ان قدرتها الاستيعابية ستبلغ ١,٥ مليون حاوية نمطية سنويا. وكان XAVIER SOUCHEIRON الرئيس التنفيذي لمجموعة TCB قد اعلن ان فوز المجموعة بالمناقصة هو بمثابة وسام تقدير وتمييز تفتخر به TCB التي نجحت في بناء وتشغيل عدد كبير من محطات الحاويات في اسبانيا والعالم.

١٢٩ مليون دولار ارباح افرغرين الملاحة

في الربع الثاني من ٢٠١٠

اظهر التقرير المالي لمجموعة EVERGREEN التايوانية ان خطها البحري EVERGREEN LINE سجل نتائج جيدة في الربع الثاني من العام الحالي حيث حقق ارباحا بلغت ١٢٩ مليون دولار مقابل خسائر تجاوزت الـ ٦٢ مليون دولار للفترة ذاتها من العام الماضي. كما افاد التقرير ان مجموع ارباح هذا الخط بلغ ١٢٦,٣ مليون دولار في النصف الاول من العام الحالي مقابل خسائر قدرها ١٤٧,٦ مليون دولار للشهر الستة نفسها من العام الماضي. من جهة ثانية شجعت هذه النتائج مجموعة افرغرين على توقيع عقد بعد سنوات من الانتظار، لبناء ١٠ سفن، سعة الواحدة ٨ آلاف حاوية نمطية، على ان تباشر باستلامها في العام ٢٠١٢. وتجدر الاشارة الى ان اسطول EVERGREEN LINE يضم حاليا ١٦٣ باخرة تبلغ سعتها الاجمالية ٦١٤ الف حاوية نمطية وهي تحتل المرتبة الرابعة بين شركات الملاحة البحرية العشرين الاولى في العالم، علما انها ممثلة في لبنان بوكالة PMA.

تراجع حركة مرفأ اللاذقية في النصف الاول من العام الحالي

اظهرت احصاءات مرفأ اللاذقية السوري ان حركته الاجمالية التي سجلها في النصف الاول من العام الحالي جاءت ادنى مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. فقد بلغ عدد البواخر التي امته ٧٦٧ باخرة مقابل ٧٨٢ باخرة اي بتراجع قدره ١٥ باخرة ونسبته ١,٩٢٪. وبلغ المجموع العام للبضائع التي تداولها ٤,٢٣٤ ملايين طن مقابل ٤,٩٩٨ ملايين طن اي بانخفاض نسبته ١٥,٢٨٪. كما انخفض عدد الحاويات الى ٢٩٣ الف حاوية نمطية مقابل ٣٠٣ آلاف حاوية اي بتراجع نسبته ٣,٣٠٪.

مرافئ دبي العالمية تبني مرفأ جديدا في تركيا

قالت مجموعة مرافئ دبي العالمية انها وقعت عقدا مع الحكومة التركية لبناء مرفأ جديد في مدينة ازमित القريبة من اكبر المدن التركية اسطنبول. وسيضم هذا المرفأ رصيفا بطول ١٢٠٠ متر ومحطة بمساحة ٤٠٠ الف متر مربع بقدرة استيعابية تفوق المليون حاوية نمطية سنويا على ان يبلغ عمق هذا المرفأ ١٦ مترا ما يسمح له بالتعامل مع اكبر السفن الناقلة للحاويات. وسيتميز هذا المرفأ بموقعه في قلب المنطقة الصناعية والاقتصادية في تركيا والقريب من اهم الطرق الدولية التي تربط تركيا بالقارة الاوروبية ما يؤهل ان يلعب دورا محوريا على صعيد الترانزيت البري الى الدول الاوروبية المجاورة.

مجموع الواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة TVA يحافظ على نموه

الواردات الجمركية ترتفع الى ٢٧٣,٢ مليار ليرة والـ TVA الى ١٩٨,١ مليار والمجموع العام الى ٤٧١,٣ مليار ليرة

ملياراً، اي بتحسّن قدره ١٥,٩٨٥ مليار ليرة ونسبته ٦,٢١٪.
واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ١٩٨,١٦٨ مليار ليرة مقابل ١٨٧,١٤٠ ملياراً، اي بزيادة قدرها ١١,٠٢٨ مليار ليرة ونسبتها ٥,٨٩٪.

حصة مرفأ بيروت ٨٨,٠٤٪ من مجموع الواردات الجمركية في تموز ٢٠١٠

وتمثل حصة مرفأ بيروت البالغة ٢٤٠,٥٢٨ مليار ليرة ما نسبته ٨٨,٠٤ بالمئة من المجموع العام للواردات الجمركية البالغة ٢٧٣,٢٠١ مليار ليرة والمستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات خلال تموز ٢٠١٠ في حين كانت حصة مرفأ بيروت البالغة ٢٢٨,٠٤٩ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٨٨,٦٦ بالمئة من مجموع الواردات الجمركية المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات والبالغ ٢٥٧,٢١٦ مليار ليرة في الشهر ذاته (تموز) ٢٠٠٩.

وحصة مرفأ بيروت ٧٥,٧٧ بالمئة من مجموع الـ TVA في تموز ٢٠١٠

كما تمثل حصة مرفأ بيروت من واردات الـ TVA البالغة ١٥٠,١٧٠ مليار ليرة ما نسبته ٧٥,٧٧٪ من مجموع واردات الـ TVA المستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات خلال تموز ٢٠١٠ والبالغ ٢٥٧,٢١٦ مليار ليرة، بينما كانت حصة مرفأ بيروت البالغة ١٤٣,٢٥٨ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٧٦,٥٥٪ من المجموع البالغ ١٨٧,١٤٠ مليار ليرة في تموز ٢٠٠٩.

ارتفاع المجموع العام للواردات الى ٣٠٥,٧٧٧ مليار ليرة في الأشهر السبعة الأولى

وارتفع بذلك المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA والمحصّل عبر كافة المرافئ والبوابات خلال الأشهر السبعة الأولى من العام الحالي الى ٣٠٥,٧٧٧ مليارات ليرة مقابل ٢٧٧٢,٠٥٩ مليارات للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بارتفاع متوسط قدره ٢٣٣,٧١٨ مليار ليرة ونسبته ٨,٤٢٪.

وتوزع المجموع البالغ ٣٠٥,٧٧٧ مليارات ليرة في تموز الماضي كالاتي:

مجموع الواردات الجمركية: بلغ ١٧٠,١٦٦ مليار ليرة مقابل ١٥٨٣,٧٨٨ ملياراً اي بزيادة قدرها ١١٨,٠٧٨ مليار ليرة ونسبته ٧,٤٥٪.

مجموع واردات الـ TVA: ارتفع الى ١٣٠,٣٩١ مليارات ليرة مقابل ١١٨٨,٢٧١ ملياراً، اي بتحسّن قدره ١١٥,٦٤٠ مليار ليرة ونسبته ٩,٧٣٪. ■

البوابات	تموز ٢٠١٠	حزيران ٢٠١٠	+/-
مرفأ بيروت	٢٤٠,٥٢٨ مليار ليرة	٢٤١,٠٠٣ مليار ليرة	-٤٧٥ مليون ليرة
مطار بيروت	١٣,٤٧٩ مليار ليرة	١٢,٦١٨ مليار ليرة	+٨٦١ مليون ليرة
مرفأ طرابلس	٨,٤٤٠ مليار ليرة	٩,٢٨٩ مليار ليرة	-٨٤٩ مليون ليرة
بوابة المصنع	٦,٧٣٢ مليار ليرة	٥,٥٥٣ مليار ليرة	+١,١٧٩ مليار ليرة
مرفأ صيدا	٢,٣١٧ مليار ليرة	٢,٢٨١ مليار ليرة	+٣٦ مليون ليرة
مرفأ صور	١,١٠٩ مليار ليرة	١,٠٣٥ مليار ليرة	+٧٤ مليون ليرة
بوابة العبودية	٥٧٦ مليون ليرة	٦٢٣ مليون ليرة	-٤٧ مليون ليرة
بوابة العريضة / القاع	٢٠ مليون ليرة	١٤ مليون ليرة	+٦ ملايين ليرة
مجموع الواردات الجمركية	٢٧٣,٢٠١ مليار ليرة	٢٧٢,٤١٦ مليار ليرة	+٧٨٥ مليون ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٩٨,١٦٨ مليار ليرة	١٩٦,٠٦٦ مليار ليرة	+٢,١٠٢ مليار ليرة
المجموع العام	٤٧١,٣٦٩ مليار ليرة	٤٦٨,٤٨٢ مليار ليرة	+٢,٨٨٧ مليار ليرة

البوابات	تموز ٢٠١٠	تموز ٢٠٠٩	+/-
مرفأ بيروت	٢٤٠,٥٢٨ مليار ليرة	٢٢٨,٠٤٩ مليار ليرة	+١٢,٤٧٩ مليار ليرة
مطار بيروت	١٣,٤٧٩ مليار ليرة	١٣,٨٣٥ مليار ليرة	-٣٥٦ مليون ليرة
مرفأ طرابلس	٨,٤٤٠ مليار ليرة	٥,٩٤٣ مليار ليرة	+٢,٤٩٧ مليار ليرة
بوابة المصنع	٦,٧٣٢ مليار ليرة	٥,٣٢٢ مليار ليرة	+١,٤١٠ مليار ليرة
مرفأ صيدا	٢,٣١٧ مليار ليرة	٢,٢٢٢ مليار ليرة	+٩٥ مليون ليرة
مرفأ صور	١,١٠٩ مليار ليرة	١,١١٨ مليار ليرة	-٩ ملايين ليرة
بوابة العبودية	٥٧٦ مليون ليرة	٧٠٩ مليون دولار	-١٣٣ مليون ليرة
بوابة العريضة / القاع	٢٠ مليون ليرة	١٨ مليون دولار	+٢ مليوناً ليرة
مجموع الواردات الجمركية	٢٧٣,٢٠١ مليار ليرة	٢٥٧,٢١٦ مليار ليرة	+١٥,٩٨٥ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٩٨,١٦٨ مليار ليرة	١٨٧,١٤٠ مليار ليرة	+١١,٠٢٨ مليار ليرة
المجموع العام	٤٧١,٣٦٩ مليار ليرة	٤٤٤,٣٥٦ مليار ليرة	+٢٧,٠١٣ مليار ليرة

بينت احصاءات الجمارك اللبنانية ان المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) والمستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات خلال شهر تموز (يوليو) الماضي حافظ على نموه للشهر الثاني على التوالي. كما افادت ان المجموع المحصّل في تموز ٢٠١٠ جاء اكبر بكثير مما كان عليه في الشهر نفسه من العام ٢٠٠٩.



اكرم شديد
رئيس المجلس الاعلى للجمارك

ارتفاع المجموع العام للواردات الى ٤٧١,٣٦٩ مليار ليرة في تموز ٢٠١٠

فقد افاد البيان الصادر عن مصلحة الامانة الرئيسية في ادارة الجمارك ان المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA عبر جميع المرافئ والبوابات بلغ ٤٧١,٣٦٩ مليار ليرة في تموز الماضي مقابل ٤٦٨,٤٨٢ ملياراً للشهر حزيران المنصرم، اي بتحسّن صغير قدره ٢,٨٨٧ مليار ليرة ونسبته ٠,٦٦٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٤٧١,٣٦٩ مليار ليرة على الشكل التالي:

مجموع الواردات الجمركية: بلغ ٢٧٣,٢٠١ مليار ليرة مقابل ٢٧٢,٤١٦ ملياراً، اي بارتفاع طفيف قدره ٧٨٥ مليون ليرة ونسبتها ٠,٢٩٪.

مجموع واردات الـ TVA: ارتفع الى ١٩٨,١٦٨ مليار ليرة مقابل ١٩٦,٠٦٦ ملياراً، اي بزيادة صغيرة قدرها ٢,١٠٢ مليار دولار ونسبتها ١,٠٧٪.

مقارنة بمجموع الواردات الجمركية في حزيران وتموز ٢٠١٠

واظهرت المقارنة بمجموع الواردات الجمركية عبر كافة المرافئ والبوابات خلال شهري حزيران وتموز من العام الحالي الارقام التالية:

- بقي مرفأ بيروت في المرتبة الاولى بتحصيله ٢٤٠,٥٢٨ مليار ليرة مقابل ٢٤١,٠٠٣ ملياراً، اي بانخفاض قدره ٤٧٥ مليون ليرة ونسبته ٠,٢٠٪.

- وظل مطار بيروت في المرتبة الثانية بـ ١٣,٤٧٩ مليار ليرة مقابل ١٢,٦١٨ ملياراً، اي بارتفاع قدره ٨٦١ مليون ليرة ونسبته ٦,٨٢٪.

- كما راح مرفأ طرابلس مكانه في المرتبة الثالثة بـ ٨,٤٤٠ مليار ليرة مقابل ٩,٢٨٩ ملياراً، اي بتراجع قدره ٨٤٩ مليون ليرة ونسبته ٩,١٤٪.

ومقارنة بمجموع واردات الـ TVA في حزيران وتموز ٢٠١٠

كما بينت المقارنة بمجموع واردات الضريبة على القيمة المضافة (TVA) عبر جميع المرافئ والبوابات خلال شهري حزيران وتموز الوقائع التالية:

- حافظ مرفأ بيروت على المرتبة الاولى باستيفائه ١٥٠,١٧٠ مليار ليرة كواردات الـ TVA مقابل ١٤١,٦٣٥ ملياراً اي بنمو نسبته ٦,٠٣٪.

- كما جاءت المرتبة الثانية كالعادة لصالح مطار بيروت بـ ١٥,٨٨٩ مليار ليرة مقابل ١٥,٠١٩ ملياراً، اي بارتفاع قدره ٨٧٠ مليون ليرة ونسبته ٥,٧٩٪.

- وراح مرفأ طرابلس مكانه في المرتبة الثالثة بـ ١٣,٧٦٠ مليار ليرة مقابل ١٠,٧٧٨ ملياراً، اي بزيادة نسبتها ٢٧,٦٧٪.

مجموع تموز ٢٠١٠ اكبر منه في تموز ٢٠٠٩

من ناحية ثانية، افادت احصاءات ادارة الجمارك ان المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA عبر كافة المرافئ والبوابات خلال تموز ٢٠١٠ والبالغ ٤٧١,٣٦٩ مليار ليرة جاء اكبر مما كان عليه في الشهر نفسه (تموز) من العام الماضي حيث بلغ ٤٤٤,٣٥٦ ملياراً، اي بارتفاع نسبته ٦,٠٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٤٧١,٣٦٩ مليار ليرة على الشكل التالي:

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها الى ٢٧٣,٢٠١ مليار ليرة مقابل ٢٥٧,٢١٦

ارتفاع حركة البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي لم ينسحب على مجموع الواردات

١٩٠ باخرة، ٥٨٧ الف طن، ٨٩٣٩٦ حاوية نمطية، ١٠٩٢٨ سيارة و ٢٧٥ مليون دولار

٣٦٧٩ حاوية، اي بتراجع قدره ٤٢٢ حاوية نمطية ونسبته ١١,٧٤٪.
 الحاويات المصدرة فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم
 الاستهلاك المحلي: انخفض مجموعها الى ٢١٧٢٠ حاوية نمطية مقابل ٢٢٥٨٦
 حاوية اي بتراجع قدره ٨٦٦ حاوية نمطية ونسبته ٣,٨٣٪.
 الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ عددها ١٥٨٩٨ حاوية نمطية
 مقابل ١٤٨٨ حاوية، اي بانخفاض نسبته ٢٦٪.

ارتفاع حركة السيارات في تموز ٢٠١٠

من ناحية اخرى، اظهرت الاحصاءات ان حركة السيارات التي تداولها مرفأ بيروت
 في تموز الماضي ارتفعت الى ١٠٩٢٨ سيارة مقابل ٨٧٦٧ سيارة لحزيران، اي
 بتحسين ملموس قدره ٢١٦١ سيارة ونسبته ٢٤,٦٥٪.

وتوزعت حركة السيارات والبالغة ١٠٩٢٨ سيارة على الشكل التالي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ١٠٩٠٨ سيارات مقابل ٨٤٨١ سيارة، اي
 بارتفاع قدره ٢٤٢٧ سيارة ونسبته ٢٨,٦٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغ عددها ٢٠ سيارة مقابل ٢٨٦ سيارة، اي
 بانخفاض قدره ٢٦٦ سيارة ونسبته ٩٣٪.

ارتفاع الحركة المستوردة برسم الاستهلاك المحلي لم ينسحب على المجموع العام للواردات في تموز ٢٠١٠

من جهة ثانية بينت الاحصاءات ان ارتفاع الحركة المستوردة برسم الاستهلاك
 المحلي وخصوصا بعدد الحاويات والسيارات في تموز الماضي لم ينعكس ايجابا على
 المجموع العام للواردات المالية، التي بلغت بعد تحويلها الى دولار اميركي ٢٧٤,٩٣٦
 مليون دولار مقابل ٢٧٧,٩٥١ مليوناً لحزيران المنصرم، اي بتراجع قدره ٣,٠١٥
 ملايين دولار ونسبته ١,٠٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٧٤,٩٣٦ مليون دولار كالاتي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ١٥,٤٥٧ مليون دولار مقابل ١٥,٥٢٨ مليوناً،
 اي بانخفاض قدره ٨١ الف دولار ونسبته ٠,٥٢٪.

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ٢٤٠,٥٢٨ مليار ليرة مقابل ٢٤١,٠٠٣ ملياراً،
 اي بتراجع طفيف قدره ٤٧٥ مليون ليرة ونسبته ٠,٢٠٪.

واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ١٥٠,١٧٠ مليار ليرة مقابل ١٥٤,١٢١ ملياراً اي
 بانخفاض قدره ٣,٩٥١ ملياراً ليرة ونسبته ٢,٥٦٪.

واردات رئاسة الميناء: راوحت مكانها فبلغ مجموعها ٤٦٦ مليون ليرة مقابل ٤٦٣
 مليوناً اي بارتفاع قدره ٣ ملايين ليرة ونسبته ٠,٦٥٪. ■

الايواب	تموز ٢٠١٠	حزيران ٢٠١٠	+/-
عدد البواخر	١٩٠ باخرة	١٩٦ باخرة	-٦ باوخر
كميات البضائع	٥٨٧ الف طن	٥٥٤ الف طن	+٣٣ الف طن
بضائع مستوردة	٥٢٩ الف طن	٥٠١ الف طن	+٢٨ الف طن
بضائع مصدرة	٥٨ الف طن	٥٣ الف طن	+٥ الف طن
عدد الحاويات	٨٩٣٩٦ حاوية نمطية	٩٦٠٢٦ حاوية نمطية	-٦٦٣٠ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٤٦١٩ حاوية نمطية	٤٦٤١٢ حاوية نمطية	-٧٠٧ حاويات نمطية
حاويات مصدرة	٤٠٨٦٥ حاوية نمطية	٤٧٧٥٣ حاوية نمطية	-٦٨٨٨ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على السفن	٢١١٢ حاوية نمطية	١٨٦١ حاوية نمطية	+٢٥١ حاوية نمطية
عدد السيارات	١٠٩٢٨ سيارة	٨٧٦٧ سيارات	+٢١٦١ سيارة
سيارات مستوردة	١٠٩٠٨ سيارة	٨٤٨١ سيارة	+٤٢٧ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	٢٠ سيارة	٢٨٦ سيارة	-٢٦٦ سيارة
الواردات المرفئية	١٥,٤٥٧ مليون دولار	١٥,٥٣٨ مليون دولار	-٨١ الف دولار
الواردات الجمركية	٢٤٠,٥٢٨ مليار ليرة	٢٤١,٠٠٣ مليار ليرة	-٤٧٥ مليون ليرة
واردات الـ TVA	١٥٠,١٧٠ مليار ليرة	١٥٤,١٢١ مليار ليرة	-٣,٩٥١ مليار ليرة
واردات رئاسة الميناء	٤٦٦ مليون ليرة	٤٦٣ مليون ليرة	+٣ ملايين ليرة

مجموع الواردات	ليرات لبنانية	دولار اميركي
٣٩١,١٦٤ مليار ليرة	٣٩٥,٥٨٧ مليار ليرة	٤,٤٢٣ مليار ليرة
١٥,٤٥٧ مليون دولار	١٥,٥٣٨ مليون دولار	٨١ الف دولار

المجموع العام بعد تحويله الى دولار اميركي
٢٧٤,٩٣٦ مليون دولار
٢٧٧,٩٥١ مليون دولار
٣,٠١٥ مليون دولار

بينت الحركة الاجمالية التي حققها مرفأ بيروت في تموز (يوليو) الماضي ان الارتفاع بعدد الحاويات والسيارات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي لم ينعكس ايجابا على المجموع العام للواردات المالية التي سجلت تراجعاً صغيراً عما كانت عليه في حزيران (يونيو) المنصرم.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال شهري حزيران وتموز ٢٠١٠

فقد اظهرت المقارنة بحركة مرفأ

بيروت الاجمالية في شهري حزيران وتموز من العام الحالي الوقائع التالية:

عدد البواخر: تراجع في تموز الى ١٩٠ باخرة مقابل ١٩٦ باخرة في حزيران، اي بانخفاض قدره ٦ باوخر ونسبته ٣,٠٦٪.

كميات البضائع: بلغ مجموعها ٥٨٧ الف طن مقابل ٥٥٤ الف اي بزيادة قدرها ٣٣ الف طن ونسبتها ٥,٩٦٪.

وتوزعت كميات البضائع البالغة ٥٨٧ الف طن كالاتي:

البضائع المستوردة: ارتفعت الى ٥٢٩ الف طن مقابل ٥٠١ الف طن، اي بتحسين قدره ٢٨ الفاً ونسبته ٥,٥٩٪.

البضائع المصدرة: بلغ وزنها ٥٨ الف طن مقابل ٥٣ الفاً، اي بارتفاع قدره ٥ آلاف طن ونسبته ٩,٤٣٪.

انخفاض الحركة الاجمالية للحاويات في تموز ٢٠١٠

وسجلت حركة الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت في تموز الماضي انخفاضاً فبلغ مجموعها ٨٩٣٩٦ حاوية نمطية مقابل ٩٦٠٢٦ حاوية، اي بتراجع قدره ٦٦٣٠ حاوية نمطية ونسبته ٦,٩٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٩٣٩٦ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٤٦١٩ حاوية نمطية مقابل ٤٦٤١٢ حاوية، اي بارتفاع طفيف قدره ٧ حاويات نمطية ونسبته اقل من ١٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة: تراجع مجموعها الى ٤٠٨٦٥ حاوية نمطية مقابل ٤٧٧٥٣ حاوية، اي بانخفاض نسبته ١٤,٤٢٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٢١١٢ حاوية نمطية مقابل ١٨٦١ حاوية، اي بزيادة قدرها ٢٥١ حاوية نمطية ونسبتها ١٣,٤٩٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في تموز ٢٠١٠؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٤٦٤١٩ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: سجلت زيادة جيدة في تموز فبلغ عددها ٢٩٨٨٦ حاوية نمطية مقابل ٢٦٨٨٢ حاوية لحزيران، اي بارتفاع قدره ٣٠٧٤ حاوية نمطية ونسبته ١١,٤٦٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ٥٠ حاوية نمطية مقابل ٧٠ حاوية، اي بانخفاض قدره ٢٠ حاوية نمطية ونسبته ٢٨,٥٧٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: انخفض مجموعها الى ١٦٤٨٣ حاوية نمطية مقابل ١٩٥٣٠ حاوية، اي بتراجع نسبته ١٥,٦٠٪.

وكيف توزعت الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في تموز ٢٠١٠؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة والبالغة ٤٠٨٦٥ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المصدرة مائى ببضائع لبنانية: بلغ عددها ٣٢٤٧ حاوية نمطية مقابل

انخفاض حركة الحاويات قابله ارتفاع بمجموع الواردات المالية

١٣٦٦ باخرة ٣,٩ ملايين طن، ٥٦١٧٧٧ حاوية نمطية ٥٩٧١٠ سيارات و ١٧٤٧ مليون دولار

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: ارتفع عددها الى ٢٥٥١٣ حاوية نمطية مقابل ٢٤٤٧٠ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بتحسن قدره ١٠٤٣ حاوية نمطية ونسبته ٤,٣٦٪.

الحاويات المصدرة فارغة يعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ عددها ١٤٣٣٣٦ حاوية نمطية مقابل ١٤١٩٧٧ حاوية اي بارتفاع قدره ١٣٥٩ حاوية نمطية ونسبته ٠,٩٦٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٠٠٨٧٩ حاوية نمطية مقابل ١٢٦٠٥١ حاوية، اي بانخفاض نسبته ١٩,٩٧٪.

ارتفاع حركة السيارات الى ٥٩٧١٠ سيارات خلال الأشهر السبعة الأولى من ٢٠١٠
من جهة أخرى اظهرت الاحصاءات ان حركة السيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت خلال الأشهر السبعة الأولى من العام الحالي بلغت ٥٩٧١٠ سيارات مقابل ٥٩٦٤٣ سيارة اي بارتفاع قدره ٦٧ سيارة ونسبته ٠,١١٪.

وتوزعت حركة السيارات البالغة ٥٩٧١٠ سيارات كالآتي:
السيارات المستوردة: بلغ عددها ٥٨٥٣٧ سيارة مقابل ٥٨٣١٣ سيارة للفترة عينها من العام الماضي، اي بارتفاع نسبته ٠,٣٨٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغ مجموعها ١١٧٣ سيارة مقابل ١٣٣٠ سيارة، اي بانخفاض قدره ١٥٧ سيارة ونسبته ١١,٨٠٪.

ارتفاع مجموع الواردات الى ١٧٤٦,٩٠٥ مليون دولار

واقادت احصاءات مرفأ بيروت ان الارتفاع بحركة البضائع والحاويات والسيارات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي انعكس ايجابا على المجموع العام للواردات المالية التي بلغت ١٧٤٦,٩٠٥ مليون دولار مقابل ١٦٣٠,٢١٩ مليون للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بزيادة نسبته ٧,١٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٧٤٦,٩٠٥ مليون دولار في الأشهر السبعة الأولى من العام الحالي على الشكل التالي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ٩٦,٠٩٧ مليون دولار مقابل ٩٢,٢١٢ مليوناً، اي بارتفاع قدره ٣,٨٨٥ ملايين دولار ونسبته ٤,٢١٪.

الواردات الجمركية: ارتفعت الى ٩٩٠,٠٣٢ مليون دولار مقابل ٩٢٩,٨٤٠ مليوناً اي بزيادة قدرها ٦٠,١٩٢ مليون دولار ونسبته ٦,٤٧٪.

واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ٦٥٧,٧٦٢ مليون دولار مقابل ٦٠٥,٣٢٢ مليوناً اي بارتفاع قدره ٥٢,٤٤٠ مليون دولار ونسبته ٨,٦٦٪.

واردات رئاسة الميناء: سجلت ارتفاعاً فبلغت ٣,٠١٤ ملايين دولار مقابل ٢,٨٤٥ مليوناً دولار، اي بتحسن قدره ١٦٩ الف دولار ونسبته ٥,٩٤٪.

الايواب	الأشهر الـ ٧ الأولى ٢٠١٠	الأشهر الـ ٧ الأولى ٢٠٠٩	+/-
مجموع البواخر	١٣٦٦ باخرة	١٤٠٢ سيارة	-٣٦ باخرة
مجموع البضائع	٣,٨٧٦ ملايين طن	٣,٦٦٣ ملايين طن	+٢١٣ الف طن
بضائع مستوردة	٣,٣٨٥ ملايين طن	٣,٢٧٦ ملايين طن	+١٠٩ الف طن
بضائع مصدرة	٤٩١ الف طن	٣٨٧ الف طن	+١٠٤ الف طن
مجموع الحاويات	٥٦١٧٧٧ حاوية نمطية	٥٩٨٦٢٢ حاوية نمطية	-٣٦٨٤ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٢٧٨٩٨٤ حاوية نمطية	٢٩٣٨٩٨ حاوية نمطية	-١٤٩١ حاوية نمطية
حاويات مصدرة	٢٦٩٧٢٨ حاوية نمطية	٢٩٤٩٨٠ حاوية نمطية	-٢٥٢٧٧ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها	١٣٠٦٥ حاوية نمطية	١٢٢٣٠ حاوية نمطية	+٨٣٥ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٥٩٧١٠ سيارة	٥٩٦٤٣ سيارة	+٦٧ سيارة
سيارات مستوردة	٥٨٥٣٧ سيارة	٥٨٣١٣ سيارة	+٢٢٤ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	١١٧٣ سيارة	١٣٣٠ سيارة	-١٥٧ سيارة
الواردات المرفئية	٩٦,٠٩٧ مليون دولار	٩٢,٢١٢ مليون دولار	+٣,٨٨٥ مليون دولار
الواردات الجمركية	٩٩٠,٠٣٢ مليون دولار	٩٢٩,٨٤٠ مليون دولار	+٦٠,١٩٢ مليون دولار
واردات الـ TVA	٦٥٧,٧٦٢ مليون دولار	٦٠٥,٣٢٢ مليون دولار	+٥٢,٤٤٠ مليون دولار
واردات رئاسة الميناء	٣,٠١٤ مليون دولار	٢,٨٤٥ مليون دولار	+١٦٩ مليون دولار
المجموع العام	١٧٤٦,٩٠٥ مليون دولار	١٦٣٠,٢١٩ مليون دولار	+١١٦,٦٨٦ مليون دولار

افادت الاحصاءات الخاصة بمرفأ بيروت ان تراجع عدد الحاويات التي تداولها خلال الأشهر السبعة الأولى من العام الحالي لم يمنعه من تحقيق نمو بمجموع وارداته المالية والتمثلة بالواردات المرفئية والجمركية والضريبة على القيمة المضافة TVA اضافة الى واردات رئاسة الميناء.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال الأشهر الـ ٧ الأولى من العامين ٢٠٠٩ و ٢٠١٠

واظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت ان عدد البواخر التي دخلته خلال الأشهر السبعة الأولى بلغ ١٣٦٦ باخرة مقابل ١٤٠٢ باخرة للفترة ذاتها من العام الماضي اي بتراجع قدره ٣٦ باخرة ونسبته ٢,٥٧٪.

بينما سجلت حركة البضائع الاجمالية ارتفاعاً فبلغ وزنها ٣,٨٧٦ ملايين طن مقابل ٣,٦٦٣ ملايين، اي بتحسن قدره ٢١٣ الف طن ونسبته ٥,٨١٪.

وتوزعت حركة البضائع البالغة ٣,٨٧٦ ملايين طن على الشكل التالي:
البضائع المستوردة: بلغ مجموعها ٣,٣٨٥ ملايين طن مقابل ٣,٢٧٦ ملايين، اي بارتفاع قدره ١٠٩ آلاف طن ونسبته ٣,٣٣٪.

البضائع المصدرة: ارتفعت الى ٤٩١ الف طن مقابل ٣٨٧ الفاً، اي بزيادة قدرها ١٠٤ آلاف طن ونسبتها ٢٦,٨٧٪.

تراجع حركة الحاويات الى ٥٦١٧٧٧ حاوية نمطية

كما اظهرت احصاءات المرفأ ان حركة الحاويات التي تداولها خلال الأشهر السبعة الأولى من العام الحالي تراجعت الى ٥٦١٧٧٧ حاوية مقابل ٥٩٨٦٢٢ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي اي بانخفاض نسبته ٦,١٥٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٦١٧٧٧ حاوية نمطية كالآتي:
الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٢٧٨٩٨٤ حاوية نمطية مقابل ٢٩٣٨٩٤ حاوية اي بتراجع قدره ١٤٩١٠ حاويات نمطية ونسبته ٥,٠٧٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٢٦٩٧٢٨ حاوية نمطية مقابل ٢٩٢٤٩٨ حاوية اي بانخفاض نسبته ٧,٧٨٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ١٣٠٦٥ حاوية نمطية مقابل ١٢٢٣٠ حاوية اي بارتفاع قدره ٨٣٥ حاوية ونسبته ٦,٨٣٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة خلال الأشهر السبعة الأولى من ٢٠١٠
وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٢٧٨٩٨٤ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع مجموعها الى ١٧٦٦٣٣ حاوية نمطية مقابل ١٦٥٥٠٤ حاويات، بارتفاع نسبته ٦,٧٢٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ٥٥٣ حاوية نمطية مقابل ٤٣٤ حاوية، اي بارتفاع قدره ١١٩ حاوية نمطية ونسبته ٢٧,٤٢٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٠١٧٩٨ حاوية نمطية مقابل ١٢٧٩٥٦ حاوية، اي بانخفاض نسبته ٢٠,٤٤٪.

وكيف توزعت الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة خلال الأشهر السبعة الأولى من العام الحالي والبالغة ٢٦٩٧٢٨ حاوية نمطية كالآتي:

مرفأ طرابلس يسجل نموا كبيرا بحركته الاجمالية و وارداته المالية

٥٣ باخرة، ١٢٢٤٨٠ طنا، ٨٦٥ سيارة و ٢٣,٥ مليار ليرة مجموع الواردات المالية

٢٠١٠ انعكس ايجابا على مجموع الواردات فبلغ ٢٣,٥٠٦ مليار ليرة مقابل ١٧,٧٤١ مليار ليرة في تموز ٢٠٠٩ اي بارتفاع كبير نسبته ٣٢,٥٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٣,٥٠٦ مليار ليرة على الشكل التالي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ١,٢٩٦ مليار ليرة مقابل ١,٠٦٤ مليار ليرة بارتفاع قدره ٢٣٢ مليون ليرة ونسبته ٢١,٨٠٪.

الواردات الجمركية: ارتفعت الى ٨,٤٤٠ مليار ليرة مقابل ٥,٩٤٣ مليار ليرة، اي بزيادة قدرها ٢,٤٩٧ مليار ليرة ونسبتها ٤٢٪.

واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ١٣,٧٧٠ مليار ليرة مقابل ١٠,٧٣٤ مليار ليرة، اي بتحسّن قدره ٣,٣٦ مليار ليرة ونسبتها ٢٨,٢٨٪.

كيف كانت حركة مرفأ طرابلس خلال الاشهر السبعة الاولى من ٢٠١٠؟

واظهرت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس خلال الاشهر السبعة الاولى من العام الحالي انها جاءت اكبر مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي.

فقد ارتفع مجموع البواخر الى ٢١٦ باخرة مقابل ٢٦٩ باخرة، اي بزيادة قدرها ٤٧ باخرة ونسبتها ١٧,٤٧٪.

كما بلغ الوزن الاجمالي للبضائع: ٧٧٨٤٩١ طنا مقابل ٦٠١٥٧٩ طنا، اي بارتفاع قدره ١٧٦٩١٢ طنا ونسبته ٢٩,٤١٪.

وارتفع عدد السيارات: الى ٢٨١١ سيارة مقابل ٣٦٧٢ سيارة بزيادة قدرها ١٣٩ سيارة ونسبتها ٣,٧٨٪.

وارتفاع مجموع الواردات خلال الاشهر السبعة الاولى من ٢٠١٠

وانعكست الزيادة بالحركة الاجمالية في مرفأ طرابلس خلال الاشهر السبعة الاولى من ٢٠١٠ على مجموع الواردات المالية التي بلغت ١٥٤,٦٢٤ مليار ليرة مقابل ١٢٧,٥٥٤ مليار ليرة للفترة ذاتها من ٢٠٠٩ اي بارتفاع كبير نسبته ٢١,٢٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٥٤,٦٢٤ مليار ليرة والمستوفى في مرفأ طرابلس خلال الاشهر السبعة الاولى من العام الحالي على الشكل التالي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ٨,٦٥٢ مليار ليرة مقابل ٦,٤٨٣ مليار ليرة بارتفاع قدره ٢,١٦٩ مليار ليرة ونسبته ٣٣,٤٦٪.

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها الى ٥٨,٥٠٠ مليار ليرة مقابل ٤٤,٢٠٤ مليار ليرة، اي بتحسّن قدره ١٤,٢٩٦ مليار ليرة ونسبته ٣٢,٣٤٪.

واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ٨٧,٤٧٢ مليار ليرة مقابل ٧٦,٨٦٧ مليار ليرة، اي بارتفاع قدره ١٠,٦٠٥ مليار ليرة ونسبته ١٣,٧٩٪.

تابع مرفأ بيروت تحقيق النتائج الجيدة بحركته الاجمالية و وارداته المالية في شهر تموز (يوليو) الماضي. فقد اظهرت الاحصاءات ان مرفأ عاصمة محافظة الشمال طرابلس الفحاء سجل ارقاما جيدة بحركته التي انعكست ايجابا على مجموع الواردات فجاءت ارقامه اكبر مما كانت عليه في شهر حزيران (يونيو) الماضي. وعلمت «البيان الاقتصادية» ان قطبا اقتصاديا شماليا تربطه علاقات جيدة ومنتية مع المسؤولين السوريين يجري مفاوضات بعيدة عن الاضواء لتخفيف القيود المفروضة على الشاحنات العابرة لحدودها من لبنان ما يشجع المسؤولين العراقيين الطلب من التجار العراقيين استيراد قسم من بضائعهم عبر مرفأ طرابلس ليعاد نقلها برا الى المدن العراقية. وامل هذا القطب ان لا تؤثر سلبا الخلافات المستجدة مع البنك الاوروبي للتمويل الذي علق العمل بالقرض الذي كان منحه للبنان لتوسيع المرفأ وتطويره. ويذكر ان وزير الاشغال العامة والنقل غازي العريضي كان تمكن من ايجاد حل حيي للخلاف الذي كان قائما مع الشركة الصينية التي استأنفت تنفيذ مشروع التوسيع بعد توقف دام اكثر من ثلاث سنوات.

ارتفاع الحركة الاجمالية في مرفأ طرابلس في تموز ٢٠١٠

من جهة ثانية، اظهرت المقارنة ان الحركة الاجمالية التي سجلها مرفأ طرابلس في تموز جاءت اكبر مما كانت عليه في حزيران المنصرم:

عدد البواخر: بلغ عددها ٥٣ باخرة في تموز وهو الرقم الاكبر الذي يسجل هذا العام مقابل ٤٧ باخرة لشهر حزيران المنصرم، بارتفاع نسبته ١٢,٧٧٪.

كميات البضائع: سجلت رقما جيدا فبلغ وزنها ١٢٢٤٨٠ طنا مقابل ١٠١٥٤٥ طنا، اي بتحسّن قدره ٢٠٩٣٥ طنا ونسبته ٢٠,٦٢٪.

عدد السيارات: بلغ ٨٦٥ سيارة مقابل ٦١٧ سيارة، بارتفاع نسبته ٤٠,١٩٪.

التحسن ينسحب ايضا على مجموع الواردات في تموز ٢٠١٠

من جهة ثانية، اظهرت الاحصاءات ان الحركة الجيدة التي سجلها المرفأ في تموز انسحبت ايضا على المجموع العام للواردات المالية حيث بلغ ٢٣,٥٠٦ مليار ليرة مقابل ٢١,١٣١ مليار ليرة في حزيران اي بارتفاع نسبته ١١,٢٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٣,٥٠٦ مليار ليرة في تموز الماضي كالتالي:

مجموع الواردات المرفئية: بلغ ١,٢٩٦ مليار ليرة مقابل ١,٠٦٤ مليار ليرة بارتفاع قدره ٢٣٢ مليون ليرة ونسبتها ٢١,٨٠٪.

مجموع الواردات الجمركية: انخفض الى ٨,٤٤٠ مليار ليرة مقابل ٩,٢٨٩ مليار ليرة، اي بتراجع قدره ٤٤٩ مليون ليرة ونسبته ٤,٨٣٪.

مجموع واردات الـ TVA: ارتفع الى ١٣,٧٧٠ مليار ليرة مقابل ١٠,٧٧٨ مليار ليرة، اي بتحسّن قدره ٢,٩٩٢ مليار ليرة ونسبته ٢٧,٧٦٪.

نتائج تموز ٢٠١٠ افضل بكثير منها في تموز ٢٠٠٩

من ناحية اخرى، اظهرت المقارنة ان نتائج شهر تموز ٢٠١٠ جاءت افضل مما كانت عليه في الشهر ذاته من العام ٢٠٠٩.

فقد ارتفع عدد البواخر الى ٥٣ باخرة مقابل ٣٧ باخرة للشهر عينه من العام ٢٠٠٩، اي بتحسّن جيد قدره ١٦ باخرة ونسبته ٤٣,٢٤٪.

كما بلغ وزن البضائع الاجمالية ١٢٢٤٨٠ طنا مقابل ٧٢٧٨٥ طنا، اي بارتفاع ملموس قدره ٤٩٦٩٥ طنا ونسبته ٦٨,٢٨٪.

وارتفع عدد السيارات ايضا الى ٨٦٥ سيارة مقابل ٦٢٥ سيارة اي بزيادة جيدة قدرها ٢٤٠ سيارة ونسبتها ٣٨,٤٠٪.

ارتفاع حركة المرفأ ينعكس ايجابا على مجموع الواردات في تموز ٢٠١٠

كما اظهرت المقارنة ان الارتفاع الملموس بحركة مرفأ طرابلس في تموز

الايواب	تموز ٢٠١٠	حزيران ٢٠١٠	+/-
عدد البواخر	٥٣ باخرة	٤٧ باخرة	٦+ باوخر
كميات البضائع	١٢٢٤٨٠ طنا	١٠١٥٤٥ طنا	٢٠٩٣٥+ طنا
عدد السيارات	٨٦٥ سيارة	٦١٧ سيارة	٢٤٨+ سيارة
الواردات المرفئية	١,٢٩٦ مليار ليرة	١,٠٦٤ مليار ليرة	٢٣٢+ مليار ليرة
الواردات الجمركية	٨,٤٤٠ مليار ليرة	٩,٢٨٩ مليار ليرة	-٨٤٩ مليون ليرة
واردات الـ TVA	١٣,٧٧٠ مليار ليرة	١٠,٧٧٨ مليار ليرة	٢,٩٩٢+ مليار ليرة
المجموع العام	٢٣,٥٠٦ مليار ليرة	٢١,١٣١ مليار ليرة	٢,٣٧٥+ مليار ليرة

الايواب	تموز ٢٠١٠	تموز ٢٠٠٩	+/-
عدد البواخر	٥٣ باخرة	٣٧ باخرة	١٦+ باخرة
كميات البضائع	١٢٢٤٨٠ طنا	٧٢٧٨٥ طنا	٤٩٦٩٥+ طنا
عدد السيارات	٨٦٥ سيارة	٦٢٥ سيارة	٢٤٠+ سيارة
الواردات المرفئية	١,٢٩٦ مليار ليرة	١,٠٦٤ مليار ليرة	٢٣٢+ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٨,٤٤٠ مليار ليرة	٩,٢٨٩ مليار ليرة	-٨٤٩ مليار ليرة
واردات الـ TVA	١٣,٧٧٠ مليار ليرة	١٠,٧٣٤ مليار ليرة	٣,٠٣٦+ مليار ليرة
المجموع العام	٢٣,٥٠٦ مليار ليرة	١٧,٧٤١ مليار ليرة	٥,٧٦٥+ مليار ليرة

مرفأ بيروت يتداول ١٠٩٢٨ سيارة وهو الرقم الأكبر هذا العام

تغييرات كثيرة في المراتب الامامية: ليفانت تحتفظ بالاولى وWILHESEM تحتل الثانية

ارتفاع حصة الوكالات الست الاولى الى ٩٦٨٥ سيارة

وحققت الوكالات الست التي احتلت المراتب الست الاولى في تموز الماضي زيادة كبيرة فبلغت حصتها ٩٦٨٥ سيارة اي ما نسبته ٨٨,٧٨ في المئة من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ١٠٩٠٨ سيارات، في حين كانت حصة الوكالات الست التي احتلت المراتب ذاتها ٧١٢٥ سيارة في حزيران المنصرم اي ما نسبته ٨٤ بالمئة من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٨٤٨١ سيارة، اي بارتفاع قدره ٢٥٦٠ سيارة ونسبته ٣٥,٩٣٪.

وارتفاع عدد السيارات الجديدة الى ٤٤٠٤ سيارات

كما ارتفع عدد السيارات الجديدة المستوردة فبلغ ٤٤٠٤ سيارات مقابل ٣٢٢٣ سيارة لحزيران، اي بزيادة قدرها ١١٨١ سيارة ونسبتها ٣٦,٦٤٪.

الزيادة تسحب ايضا على السيارات المستوردة ضمن الحاويات

وانسحبت الزيادة التي سجلتها حركة السيارات المستوردة في تموز على عدد السيارات المشحونة ضمن الحاويات فبلغ ٢٨٨١ سيارة مقابل ٢٤٨٢ سيارة، اي بارتفاع قدره ٣٩٩ سيارة ونسبته ٦٦٪.

وارتفاع عدد السيارات الجديدة المباعة الى ٣٩٨٢ سيارة

كما ارتفع عدد السيارات الجديدة المباعة في تموز فبلغ ٣٩٨٢ سيارة مقابل ٣١٠٣ سيارات لحزيران، اي بزيادة قدرها ٨٧٩ سيارة ونسبتها ٢٨,٢٣٪.

السيارات الجديدة المباعة في تموز ٢٠١٠ ادنى منها في تموز ٢٠٠٩

واظهر البيان الصادر عن جمعية مستوردي السيارات الجديدة في لبنان ان عدد السيارات الجديدة المباعة في تموز من العام الحالي والبالغة ٣٩٨٦ سيارات جاء اكبر مما كان عليه في الشهر نفسه (تموز) من العام الماضي حيث بلغ ٣٨١٣ سيارة اي بارتفاع قدره ١٧٣ سيارة ونسبته ٤,٥٤٪.

وارتفاع عدد السيارات الجديدة المباعة في الأشهر السبعة الاولى من ٢٠١٠

وبذلك ارتفع المجموع العام للسيارات الجديدة المباعة خلال الأشهر السبعة الاولى من العام الحالي الى ٢١٣٤١ سيارة جديدة مقابل ١٩٩٧٢ سيارة للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بزيادة قدرها ١٣٦٩ سيارة ونسبتها ٦,٨٥٪.

وقد احتلت السيارات اليابانية الجديدة المباعة خلال الأشهر السبعة الاولى المرتبة الاولى فبلغ عددها ٧٥١١ سيارة، وحلت في المرتبة الثانية السيارات الكورية الجنوبية بـ ٦٠٠١ سيارة وكانت المرتبة الثالثة من نصيب السيارات الأوروبية بـ ٤٧٠٧ سيارات. ■

سجل مرفأ بيروت رقما قياسيا جديدا بحركة السيارات التي تعامل معها في شهر تموز (يوليو) الماضي وهو الأكبر الذي يحققه مرفأ بيروت في شهر واحد. وتجدر الإشارة الى ان القسم الأكبر من السيارات ما يزال يستورد من مرفأ الشرق الأقصى ولاسيما اليابانية والكورية الجنوبية ومؤخرا الصينية، كما ان قسما اقل عددا من مرفأ الولايات المتحدة الاميركية والقسم الاصغر والاخير من المرفأ الأوروبية.



سمير الحاج

WILHESEM SHIPPING SERVICES

ومن المعلوم ان اكثر من ٦٥ بالمئة من السيارات المستوردة هي مستعملة ومعظمها مشحون من مرفأ الولايات المتحدة الاميركية، في حين ان القسم الأكبر من السيارات الجديدة منشأها دول شرق الأقصى وخصوصا اليابان وكوريا الجنوبية.

رقم قياسي تحققة حركة السيارات في تموز ٢٠١٠

من جهة ثانية افادت احصاءات مرفأ بيروت ان المرفأ تداول ١٠٩٢٨ سيارة في شهر تموز الماضي مقابل ٨٧٦٧ سيارة لشهر حزيران المنصرم، اي بزيادة قدرها ٢١٦١ سيارة ونسبتها ٢٤,٦٥ بالمئة. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٠٩٢٨ سيارة في تموز الماضي كالاتي:

السيارات المستوردة: بلغ مجموعها ١٠٩٠٨ سيارات مقابل ٨٤٨١ سيارة، اي بارتفاع قدره ٢٤٢٧ سيارة ونسبتها ٢٨,٦٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: تراجع مجموعها الى ٢٠ سيارة مقابل ٢٨٦ سيارة لشهر حزيران المنصرم اي بانخفاض قدره ٢٦٦ باخرة.

تغييرات كثيرة في المراتب الامامية

من ناحية اخرى، افادت حركة السيارات المستوردة في تموز الماضي ان تغييرات كثيرة طرأت على المراتب الامامية:

- فوكالة ليفانت شيبينغ ظلت محتلة المرتبة الاولى محققة تفريغ ٣١٨٤ سيارة مشحونة من مرفأ الشرق الأقصى والولايات المتحدة الاميركية مقابل ١٩٢٢ سيارة لحزيران، اي بزيادة ضخمة قدرها ١٢٦٢ سيارة ونسبتها ٦٥,٦٦٪.

- في حين سجلت وكالة WILHESEM SHIPPING التي كانت تعرف سابقا باسم BARWIL AGENCIES مفاجأة بتقدمها من المرتبة الرابعة الى الثانية، باستيرادها ٢٠٤١ سيارة من مرفأ الشرق الأقصى مقابل ١٠٠٣ سيارات، اي بارتفاع قدره ١٠٣٨ سيارة ونسبته ١٠٣,٤٩٪.

- كما انتقلت MSC (لبنان) من المرتبة الثانية الى الثالثة بتزويدها ١٩١٩ سيارة مشحونة من مرفأ الولايات المتحدة الاميركية مقابل ١٥٩٩ سيارة اي بارتفاع نسبته ٢٠٪.

- وتقدمت مجموعة سي لاين من المرتبة الخامسة الى الرابعة بـ ١٢١٦ سيارة مستوردة من مرفأ الشرق الأقصى وأوروبا مقابل ٩٩٧ سيارة، اي بارتفاع قدره ٢١٩ سيارة ونسبته ٢١,٩٧٪.

- كما سجلت وكالة نقولا ابو رجيلي قفزة نوعية بتقدمها من المرتبة السابعة الى الخامسة باستيرادها ٧٦٣ سيارة من المرفأ الأوروبية مقابل ٣٤٩ سيارة، اي بزيادة ضخمة قدرها ٤١٤ سيارة ونسبتها ١١٨,٦٢٪.

NAME OF SHIPPING AGENCY	JULY 10	JUNE 10	+/-
1- LEVANT SHIPPING CO.	3184	1922	+1262
2- WILHESEM SHIP SERVICES	2041	1003	+1038
3- MSC (LEBANON)	1919	1599	+320
4- SEALINE GROUP	1216	997	+219
5- NICOLAS ABOURJEILY	763	349	+414
6- HENRY HEALD & CO	562	113	+449
7- EDOUARD CORDAHI	437	309	+128
8- TOURISM & SHIP SERVICES	308	104	+204
9- ABDUL HAMID ELFIL	224	358	-134
10- GLOBE SHIPPING	134	234	-100
11- MERIT SHIPPING AGENCY	69	220	-151
12- ADEMAR SHIPPING	50	25	+25
13- GEZAIRY TRANSPORT	1	1	-
14- MEDCONRO SHIPPING GROUP	-	1246	-1246
15- GHARIB SHIPPING	-	1	-1
TOTAL IMPORT (CARS)	10908	8481	+2427
TOTAL REEXPORT BY SEA (CARS)	20	286	-266
TOTAL GENERAL (CARS)	10928	8767	+2161

تراجع حركة المسافنة انعكس سلباً على عدد الحاويات التي انخفضت الى ٨٩٣٩٦ حاوية نمطية تغييرات في المراتب الامامية: MSC تحافظ على الاولى بالاستيراد و MERIT تستعيدتها بالتصدير

التي كانت تحتلها في حزيران باستثناء MERIT SHIPPING التي استعادت المرتبة الاولى بتحميلها ١١٢٢ حاوية نمطية مقابل ٨٧٧ حاوية اي بارتفاع نسبه ٢٧,٩٤٪.

- في حين تراجعت MAERSK (لبنان) من المرتبة الاولى الى الثانية بتصديرها ٨٩٨ حاوية نمطية مقابل ١٤٥ حاوية، اي بانخفاض نسبه ٣٦,٥٤٪.

- بينما حافظت وكالة MSC (لبنان) كعادتها على المرتبة الثالثة بتحميلها ٥٠٢ حاوية نمطية مقابل ٥٦٥ حاوية، اي بانخفاض نسبه ١١,١٥٪.

- وظلت مجموعة سي لاين محتفظة بالمرتبة الرابعة بتصديرها ٣٠٥ حاويات نمطية مقابل ٣٣٥ حاوية اي بانخفاض نسبه ٨,٩٥٪.

- وراوحت مجموعة ميمز مركزها في المرتبة الخامسة بشحنها ١٠٥ حاويات نمطية مقابل ١٤٥ حاوية اي بتراجع نسبه ٢٧,٥٩٪.

تراجع حركة المسافنة الى ٢٢٢٨١ حاوية نمطية في تموز ٢٠١٠

وبينت احصاءات مرفأ بيروت اخيراً ان حركة الحاويات برسم المسافنة تراجعت في شهر تموز الماضي الى ٢٢٢٨١ حاوية نمطية مقابل ٤١٠١٨ حاوية لشهر حزيران المنصرم، اي بانخفاض نسبه ٢١٪.

وتوزعت حركة المسافنة البالغة ٤١٠١٨ حاوية نمطية كالاتي:

- ظلت وكالة MSC (لبنان) في المرتبة الاولى بتداولها ١٩٤٦٩ حاوية نمطية مقابل ٢٢٢٨٥ حاوية لشهر حزيران، اي بانخفاض نسبه ١٣,٠٣٪.

- كما بقيت وكالة MERIT SHIPPING في المرتبة الثانية بـ ١٢٩١٢ حاوية نمطية مقابل ١٨١١٦ حاوية، اي بتراجع نسبه ٢٨,٧٢٪.

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	JULY 10	JUNE 10	+/-
1- MSC (LEBANON)	10411	8370	+2041
2- MERIT SHIPPING AGENCY	5499	4798	+701
3- SEALINE GROUP	3652	2805	+847
4- MAERSK (LEBANON)	2893	3876	-983
5- METZ GROUP	2109	2302	-193
6- ABDUL HAMID EL FIL	1294	1606	-312
7- GEZAIYR TRANSPORT	1198	855	+343
8- TOURISM & SHIPPING SERVICES	992	507	+485
9- EDOUARD CORDAHI	859	628	+231
10- AKAK MARINE	569	564	+5
11- LOTUS SHIPPING	284	352	-68
12- FAST AGENCY	126	149	-23
TOTAL IMPORT FOR LOCAL MARKET (TEU)	29886	26812	+3074
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	50	70	-20
TOTAL IMPORT FOR TRANSHIP (FULL) (TEU)	15016	15724	-708
TOTAL IMPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	1467	3806	-2339
TOTAL GENERAL (TEU)	46419	46412	+7

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	JULY 10	JUNE 10	+/-
1- MERIT SHIPPING AGENCY	1122	877	+245
2- MAERSK (LEBANON)	898	1415	-517
3- MSC (LEBANON)	502	565	-63
4- SEALINE GROUP	305	335	-30
5- METZ GROUP	105	145	-40
6- EDOUARD CORDAHI	74	48	+26
7- GEZAIYR TRANSPORT	69	79	-10
8- TOURISM & SHIPPING SERVICES	58	111	-53
9- LOTUS SHIPPING	32	27	+5
10- AKAK MARINE	44	22	+22
11- ABDUL HAMID EL FIL	30	25	+5
12- FAST AGENCY	8	-	+8
13- GULF AGENCY	-	30	-30
TOTAL EXPORT FULL (LEBANESE CARGO) (TEU)	3247	3679	-432
TOTAL EXPORT EMPTY (TEU)	21720	22586	-866
TOTAL EXPORT TRANSHIP (FULL) (TEU)	15133	17072	-1939
TOTAL EXPORT TRANSHIP (EMPTY) (TEU)	765	4416	-3651
TOTAL GENERAL (TEU)	40865	47753	-6888

بينت احصاءات مرفأ بيروت ان الزيادة الجيدة التي سجلتها حركة الحاويات في شهر حزيران (يونيو) الماضي لم تستمر طويلاً، فقد تراجع عددها في تموز (يوليو) المنصرم نتيجة لانخفاض حركة المسافنة عما كانت عليه في حزيران.

انخفاض مجموع الحاويات الى ٨٩٣٩٦ حاوية نمطية في تموز ٢٠١٠

فقد بلغ المجموع العام للحاويات التي تعامل معها مرفأ بيروت ٨٩٣٩٦ حاوية نمطية مقابل ٩٦٠٢٦ حاوية لشهر حزيران المنصرم، اي بانخفاض كبير قدره ٦٦٣٠ حاوية نمطية ونسبه ٦,٩٠٪. وتوزع هذا المجموع كالاتي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٤٦٤١٩ حاوية نمطية مقابل ٤٦٤١٢ حاوية، اي بارتفاع قدره ٧ حاويات نمطية ونسبه ٠,١٥٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها: بلغ عددها ٤٠٨٦٥ حاوية نمطية مقابل ٤٧٧٥٣ حاوية، اي بتراجع قدره ٦٨٨٨ حاوية نمطية ونسبه ١٤,٤٢٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ مجموعها ٢١١٢ حاوية نمطية مقابل ١٨٦١ حاوية، اي بارتفاع نسبه ١٣,٤٩٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في تموز ٢٠١٠؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في تموز الماضي كالاتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ عددها ٢٩٨٨٦ حاوية نمطية مقابل ٢٦٨١٢ حاوية لحزيران، اي بزيادة كبيرة نسبه ١١,٤٦٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ٥٠ حاوية نمطية مقابل ٧٠ حاوية اي بانخفاض قدره ٢٠ حاوية نمطية.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: تراجع مجموعها الى ١٦٤٨٣ حاوية نمطية ملأى وفارغة مقابل ١٩٥٣٠ حاوية اي بانخفاض نسبه ١٥,٦٠٪.

تغييرات صغيرة في المراتب الامامية و MSC دائماً الاولى بالاستيراد

من ناحية اخرى افادت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في تموز ان تغييرات طفيفة طرأت على المراتب الامامية.

- فوكالة MSC (لبنان) ما تزال كعادتها متشعبة بالمرتبة الاولى بتفريغها ١٠٤١١ حاوية نمطية مقابل ٨٣٧٠ حاوية لحزيران، اي بزيادة نسبه ٢٤,٣٨٪.

- كما ظلت وكالة MERIT SHIPPING محتلة المرتبة الثانية باستيرادها ٥٤٩٩ حاوية نمطية مقابل ٤٧٩٨ حاوية اي بارتفاع نسبه ١٤,٦١٪.

- بينما تمكنت مجموعة سي لاين من التقدم من المرتبة الرابعة الى الثالثة بتفريغها ٣٦٥٢ حاوية نمطية مقابل ٢٨٠٥ حاويات اي بتحسن نسبه ٣٠,٢٠٪.

- في حين تراجعت MAERSK (لبنان) من المرتبة الثالثة الى الرابعة باستيرادها ٢٨٩٣ حاوية نمطية مقابل ٢٨٧٦ حاوية، اي بانخفاض نسبه ٢٥,٣٦٪.

- وراوحت مجموعة ميمز مكانها في المرتبة الخامسة بتفريغها ٢١٠٩ حاويات نمطية مقابل ٢٣٠٢ حاوية، اي بتراجع نسبه ٨,٣٨٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في تموز ٢٠١٠؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في تموز كالاتي:

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: بلغ عددها ٣٢٤٧ حاوية نمطية في تموز الماضي مقابل ٣٦٧٩ حاوية لحزيران اي بانخفاض نسبه ١١,٧٤٪.

الحاويات المصدرة فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٢١٧٢٠ حاوية نمطية مقابل ٢٢٥٨٦ حاوية اي بتراجع قدره ٨٦٦ حاوية نمطية ونسبه ٣,٨٣٪.

حركة الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ عددها ١٥٨٩٨ حاوية نمطية مقابل ٢١٤٨٨ حاوية اي بتراجع نسبه ٢٦٪.

الوكالات الفاعلة تراوح مكانها و MERIT تستعيد الاولى بالتصدير

واظهرت حركة الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية في تموز والبالغ مجموعها ٣٢٤٧ حاوية نمطية ان الوكالات الفاعلة حافظت على المراتب ذاتها

نشرت الزميلة «الديار» حديثاً لرئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت **ايلى زخور** في ٢٢/٨/٢٠١٠ عن الاوضاع الحالية التي يتخبط فيها مرفأ بيروت وازمة الازدحام التي يعاني منها الوكلاء البحريون. كما تحدث عن مستقبل المرفأ ودوره المحوري في المنطقة في ظل اعمال التوسيع والتجهيز التي تشهدها مرفأ البلدان المجاورة. ونظراً لأهمية الحديث تنشر «البيان الاقتصادية» نصه الكامل.

حاوره: جوزف فرح

ايلى زخور: سيظل لاعبا محوريا في المنطقة ولن يتمكن احد من سلبه هذا الدور...

مرفأ بيروت يشهد ازدهاراً شديداً بسبب حركة الحاويات النشطة والتشدد في اجراء التحاليل على المواد الغذائية المستوردة

أكد رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت ايلى زخور، ان تجدد ازمة ازدحام السفن والحاويات في مرفأ بيروت، يجب ان يشكل حافزاً اضافياً لضرورة التعجيل في تنفيذ مشروع توسعة المرفأ، ليصبح قادراً على استيعاب الارتفاع المتواصل لحركة السفن التي تؤمه، والحاويات التي تفرغ في محطة الحاويات والباحات، وليصبح مهيباً للتعامل مع عدد اكبر من الخطوط البحرية التي ترغب باعتماده مركزاً لعمليات المسافنة نحو المرفأ المجاورة. وامل زخور ان يساهم وصول الرافعات والاكليات الجديدة الى المرفأ في تفعيل الخدمات وتسريع عمليات تفريغ السفن وشحنها ويجاد حل ولو مؤقت لازمة الازدحام.



حركة الحاويات اكبر من قدرة المرفأ

واوضح زخور ان السبب المباشر لتجدد ازمة الازدحام عائد الى ان محطة الحاويات والباحات لم تعد قادرة على استيعاب حركة الحاويات التي يشهدها مرفأ بيروت، اضافة الى التأخير في اخراج البضائع والعائد الى التشدد في اجراء التحاليل على المواد الغذائية المستوردة نتيجة محاولة بعض التجار ادخال مواد غذائية فاسدة الى الاسواق المحلية. ان هذين السببين الرئيسيين يعوقان العمل في المرفأ ويؤديان الى حصول تأخير في تفريغ السفن وتحميلها كما يحصل حالياً.

توسعة المرفأ تنجز في نهاية العام ٢٠١٢

وتابع زخور: لقد تفقدت يوم الخميس المنصرم ٢٠١٠/٨/١٩ مع الرئيس المدير العام لمرفأ بيروت المهندس حسن قريطم ورشة العمل الجارية لتنفيذ مشروع توسيع محطة الحاويات، وللمست ان المشرفين على الورشة يعملون بكامل طاقتهم لانجاز المشروع في الموعد المحدد له في نهاية العام ٢٠١٢.

ولا بد من الاشارة الى ان مشروع توسيع المرفأ يتضمن تطويل الرصيف رقم ١٦ في محطة الحاويات من ٦٠٠ متر الى ١١٠٠ متر وتجهيزه برافعات جسرية GANTRY CRANES اضافية ليرتفع عددها الى ٨ رافعات في المرحلة الاولى و١٢ رافعة في المرحلة الثانية اضافة الى تزويد المحطة برافعات مساعدة اضافية RUBBER TYRES GANTRY CRANES (RTG) ليصل عددها الى ٣٦ رافعة. كما ان اعماق حوض المحطة ستصل الى ١٧,٥٠ متراً مما يؤهل الرصيف رقم ١٦ لاستقبال اكبر سفن الحاويات في العالم، وسترتفع القدرة الاستيعابية في المحطة والباحات الى اكثر من ١,٥ مليون حاوية نمطية سنوياً.

شركات عالمية ترغب باعتماد المرفأ مركزاً لعمليات المسافنة

واضاف زخور: ان ثمة ثلاث شركات ملاحة عربية

واجنبية اعربت عن رغبتها باعتماد مرفأ بيروت مركزاً لعمليات المسافنة، اسوة بشركة MSC السويسرية ومجموعة CMA CGM الفرنسية اللتين تستخدمان محطة الحاويات حالياً مركزاً لعمليات المسافنة، الا ان القدرة الاستيعابية المحدودة للمحطة حالت دون تحقيق رغبتها.

نعم هناك تدمر من تراجع الخدمات

وعن صحة الاخبار التي تفيد ان الوكلاء البحريين يبدون تدمراً من تراجع خدمات المرفأ وادائه، قال زخور: نعم هناك تدمر ولكن في الوقت عينه هناك تفهم للوضع الحالي في المرفأ. فمن المعلوم ان القدرة الاستيعابية للمحطة لا تتجاوز الـ ٥٠٠ الف حاوية نمطية سنوياً في حين ان المرفأ أصبح يتعامل مع اكثر من ٩٥٠ الف حاوية نمطية سنوياً، وهذا بفضل التدابير والاجراءات الاستثنائية التي اتخذتها ادارات المرفأ والجمارك والشركة المشغلة لمحطة الحاويات BCTC وبالتنسيق مع غرفة الملاح. لقد استغلت ادارة المرفأ كل الباحات والساحات الفارغة في المرفأ لتتمكن من استيعاب هذه الحركة غير المتوقعة.

المرفأ غير مؤهل لاستيعاب حركة المسافنة الحالية

وحول الانتقادات التي توجه لادارة المرفأ لمنحها افضلية الرسو للسفن المحملة بالحاويات برسم المسافنة، اوضح زخور ان تاريخ هذه الانتقادات قديم ويعود الى العام ٢٠٠٥ اي بعد مباشرة المحطة تقديم خدماتها... ففي النصف الثاني من العام ٢٠٠٥ وقعت شركة MSC عقداً مع ادارة المرفأ لاستخدام المحطة مركزاً لعمليات المسافنة مع اعطائها الافضلية في الرسو فور وصول سفنها الام MOTHER VESSELS الى المرفأ، وفور البدء في تنفيذ هذا العقد ارتفعت حركة الحاويات في المرفأ من ٤٠ الف حاوية نمطية شهرياً الى اكثر من ٦٠ الفاً ورافق هذه الزيادة قيام ادارة المرفأ والشركة المشغلة للمحطة بتعزيز معدات ورافعات التفريغ والشحن وبالتالي ظل المرفأ محافظاً على خدماته الجيدة.

لم يأخذوا بنصيحتنا

وتابع زخور: ولكن عندما تبلغنا من ادارة المرفأ انها عازمة على توقيع عقد ثان مع مجموعة CMA CGM لاستخدام محطة الحاويات لعمليات المسافنة، اوضحنا

لها ان القدرة الاستيعابية للمحطة والباحات غير قادرة على تخزين حاويات اضافية برسم المسافنة، وسيسبب العقد الجديد في حال توقيعه، ازمة ازدحام كبيرة وتراجع مستوى خدمات المرفأ، وبالتالي الى تدمر المتعاملين مع المرفأ وفي مقدمهم الوكلاء البحريون، لكن مع الاسف لم يأخذوا بنصيحتنا ووقعت الادارة العقد الجديد مع CMA CGM. وفور مباشرة هذه المجموعة استخدام المرفأ مركزاً لعمليات المسافنة ارتفع عدد الحاويات من ٦٠ الف حاوية نمطية شهرياً الى اكثر من ٧٥ الفاً شهرياً. ان هذا النمو الكبير والسريع اثر سلباً على خدمات المرفأ وادى الى حصول هذا الازدحام الذي يشكو منه الوكلاء البحريون. نعم ان هذا الوضع السيئ دفع الوكلاء الى ابداء تدمرهم خصوصاً انهم كانوا يتبأوا وحذروا مسبقاً من حصوله.

رافعات ومعدات جديدة لصالح المرفأ

واضاف زخور: ولا بد من الاعتراف ان ادارة المرفأ تعمل جاهدة للتخفيف من وطأة الازدحام، فهي لم تترك وسيلة الا ولجأت اليها من اجل ايجاد الطول له. ففي المرفأ حالياً باخرة تفرغ رافعات ومعدات لصالح ادارة المرفأ من بينها رافعة جسرية سوف تنضم الى الرافعات الخمس الاخرى العاملة على الرصيف رقم ١٦ اضافة الى ٨ رافعات مساعدة ليرتفع مجموعها الى ١٨ رافعة مساعدة تعمل في باحة المحطة. ونحن نأمل ان تساهم هذه الرافعات والاكليات في تفعيل الخدمات والتعجيل في تفريغ السفن وشحنها وتسهيل تسليم الحاويات الى اصحاب العلاقة من تجار ومستوردين وبالتالي تخفيف وطأة الازدحام.

مرفأ بيروت سيظل لاعبا محوريا اساسياً في المنطقة

وعن صحة المعلومات عن تراجع الدور المحوري لمرفأ بيروت في المنطقة لصالح المرفأ المجاورة التي تشهد حركة توسيع وتجهيز كبيرة، أكد زخور ان مرفأ بيروت قادر على الحفاظ على دوره المحوري شرط ان يستمر في عملية تعزيز معداته وآلياته لكي يتمكن من تقديم افضل الخدمات للخطوط البحرية التي تتعامل معه، فمرفأ بيروت سيظل لاعبا محوريا اساسياً في المنطقة ولن يتمكن احد من تشليحه هذا الدور. ■

مصممة لجيل الشباب واستهلاكها محدود ج.ا.بازرجي تطلق سيليريو بفئاتها الاربع



اطلقت شركة ج.ا.بازرجي، الموزع الحصري لسيارات سوزوكي في لبنان مجموعة كاملة من طراز سيليريو CELERIO المتوفرة بأربع فئات مختلفة والأوان متعددة. وتتميز سيارة سيليريو CELERIO بمصروفها المحدود للوقود الذي يصل الى ٤٥٠ كلم عند تعبئة صفيحة ٢٠ ليترًا وهي مصممة للجيل الشاب او الاشخاص الذين يبحثون عن سيارة صغيرة. فشكلها الخارجي عصري وداخلها واسع ومريح. كما تعتبر سيارة صديقة للبيئة كونها تبعث كميات قليلة من ثاني اوكسيد الكربون CO2.

ارتفعت أكثر من سبعة امثال

١٧٦ مليون دولار ارباح «سوزوكي موتور كورب»

ارتفعت ارباح شركة سوزوكي موتور كورب SUZUKI اليابانية للسيارات للفترة من نيسان (ابريل) الى حزيران (يونيو) اكثر من سبعة امثال مقارنة بالعام الماضي، وذلك على خلفية برامج التوفير والمبيعات القوية. ووصلت ارباح رابع اكبر شركة يابانية للسيارات الى ١٥,١٦ مليار ين (١٧٦ مليون دولار) مرتفعة من ٢,١٤ مليار ين في الفترة نفسها من العام الماضي، وذلك بفضل اجراءات خفض النفقات والمبيعات القوية في اليابان والهند ودول آسيوية اخرى. وسوزوكي التي حصلت فولكس فاغن على حصة فيها بنسبة ١٩,٩ في المئة هذا العام سجلت ايضا ارباحا تشغيلية بقيمة ٣١,٩٥ مليار ين خلال الربع الاول من العام المالي الجاري مقابل ٦,٨٦ مليارات في الفترة المقابلة من العام الماضي. وتحسن دخل الشركة بفضل مبيعات سياراتها الصغيرة مثل طراز سويقت هاتشباك واحتكارها للسوق الهندية التي تنمو بشكل سريع.

استقالة مفاجئة لرئيس جنرال موتورز



اد وايتكير

استقال اد وايتكير الرئيس التنفيذي لشركة جنرال موتورز GM من منصبه بشكل مفاجئ في ١٢ آب (اغسطس) الماضي في وقت حقق للشركة في النصف الاول من العام ٢٠١٠ اكبر نسبة ارباح.

وقد تم تعيين دان اكرسون مكانه وهو مقرب من مجموعة الرئيس اوباما وعمره ٦١ عاما.

ارتفاع مبيعات اودي الشرق الاوسط النصفية ٨,٥ في المئة

حققت اودي الشرق الاوسط AUDI ارتفاعا في مبيعات سياراتها النخبوية خلال النصف الاول من العام الحالي مع تسليم ٣١٤٦٦ سيارة لاسواق دول مجلس التعاون الخليجي والشرق الادنى بزيادة ٨,٥ في المئة. وفي هذا الاطار، علق المدير الاداري لدى اودي الشرق الاوسط جيف



جيف مانيرينغ

AUDI

مانيرينغ «نحن فخورون بتسجيلنا لهذه النتائج التي تتمتع بالصحة والعافية. تسير AUDI AG على الدرب الصحيح نحو تحقيق مبيعات تتخطى عتبة المليون سيارة حول العالم في العام ٢٠١٠، واسواق الشرق الاوسط تلعب دورا مهما في تحقيق هذا الهدف». و اضاف «نتطلع في هذا العام الى استقبال كل من اودي R8 SPYDER الرائعة بالاضافة الى حاملة راية علامة الحلقات الاربع، اودي A8 الجديدة في اسواق الشرق الاوسط».



OPEL تعزز ضمان سياراتها مدى الحياة



تعززت شركة اوبل OPEL الالمانية للسيارات طرح سيارات جديدة بضمنان مدى الحياة وذلك للتغلب على ركود مبيعاتها الذي منيت به خلال العام الحالي.

ووفقا لتقرير صحيفة فرانكفورتر الجمائنه تسايونج فإن الضمان سيسري منذ شراء شخص لسيارة اوبل جديدة وينتهي عند بيعه اياها. وقالت الصحيفة انه من غير المحدد بعد ما اذا كان الضمان سيسري على كل طرازات اوبل كما انه لم يحدد بعد اي اجزاء سيتم استثنائها من الضمان.

VESPA توظف ذكريات اللبنانيين في السفارة الإيطالية



من اليمين: السفير غبريال كيكيّا، نقولا بو خاطر وجورج مارينيللي



من اليمين: غابي فرنيني، انطوني بو خاطر، فادي ورده وزياد الفتى

عرضت شركة أن. بو خاطر، الوكالة الحصرية للدراجات النارية الإيطالية VESPA خلال حفل اقيم في حرم السفارة الإيطالية - بعيدا حضره السفير غبريال كيكيّا، المستشار اندرياس فيراس، المدير الاقليمي لمجموعة PIAGGIO جورج مارينيللي، مجموعة من طرازات العلامة الشهيرة القديمة الصنع من بينها VESPA 125 SERIE 2 و VESPA 125 VACANZE ROMANCE، VESPA و الـ اللبنانية.

وقد اجمع المدعون على جمالية الدراجات المعروضة ومعاصرتها للأجيال اللبنانية السالفة وتجذرها المحرك للحنين الى الذكريات.



من اليمين:
يمنى فرنيني،
سينتيا بو
خاطر وفاديا
ورده

اودي تطلق R8 SPYDER V10 في اسواق الشرق الاوسط مكشوفة توفر قيادة ديناميكية مجبولة بمشاعر التمايز



اطلقت شركة أودي AUDI سيارة التأدية الرياضية العالية الاداء المكشوفة R8 SPYDER في اسواق الشرق الاوسط، وهي سيارة توفر قيادة ديناميكية مجبولة بمشاعر التمايز في الهواء الطلق مع سقف قماشى خفيف الوزن. تقدم اودي سيارتها الجديدة R8 SPYDER بمحرك 5.2 FSI QUATTRO مزودة بسقف او توماتيكي التحكم مع اجزاء مختلفة للجسم الخارجي مصنوعة بعناية فائقة من ألياف الكربون. تتمتع R8 SPYDER بمحرك V10 بقوة ٥٢٥ حصانا ينتقل بها من حالة الثبات الى سرعة ١٠٠ كلم / س في غضون ٤,١ ثوان لتستمر R8 SPYDER في تسارعها نحو حدودها القصوى التي تبلغ ٣١٣ كلم/س.

وتتوفر R8 SPYDER 5.2 FSI QUATTRO بعلبة تروس يدوية او او توماتيكية طراز R TRONIC كتجهيز اختياري مزودة بنظام التحكم بالانطلاق او LAUNCH CONTROL الذي يتحكم بتوقيت عمل القابض الفاصل (كلتش) بدقة متناهية لزيادة كفاءة التسارع من حالة الثبات.

كما تمتاز اودي R8 SPYDER بمجموعة واسعة من التقنيات المتقدمة على غرار هيكلها المصنوع من الالمنيوم بفضل تقنية (ASF) AUDI SPACE FRAME و اجزاء مصنوعة من الياق الكربون ثنائية الانبعاثات ونظام امان مبتكر مزود بمكبّر مصابيح LED متكاملة ثنائية الانبعاثات ومقاعد جلدية تتمتع بطبقة خاصة لخفض الحرارة وأثار الأشعة الشمسية.

وحول اطلاق اودي R8 SPYDER 5.2 FSI QUATTRO في المنطقة علق جيف مانيرينغ، المدير الاداري لدى اودي الشرق الاوسط «ستلعب دورا كبيرا كسفيرة لعلامة اودي، سيما وانها ستباع بكميات محدودة».

بسول حنينه رعت كأس BMW للفروسية في فقرا



رعت شركة بسول حنينه، الوكيل الحصري والموزع المعتمد لمجموعة BMW في لبنان دورة كأس BMW للفروسية في نادي فقرا.

وكانت مناسبة عرضت خلالها الشركة احصنة احدث طرازات BMW و BMW X1 sDRIVE 18i و BMW X5 و XDRIVE 35i و BMW X6 XDRIVE 35i و طراز BMW 523i الذي اطلق حديثا.

وعلق المدير العام للشؤون التجارية في الشركة ناجي حنينه «ان الفروسية رياضة تتطلب الكثير من المهارة والدقة والسرعة وبالتالي انها الشبيه الامثل لسيارة من الطراز الاول تتمتع بالقدرة على التحكم والدينامية التي تتمتع بها سيارات BMW. يسرنا ان يكون لنا دور من هذه الفعالية ونتطلع قدما الى مواصلة دعمنا لمبادرات الرياضة المحلية في لبنان».

وفي نهاية الدورة تسلم الفائزون كؤوس BMW وجوائز قيمة قدمتها فستيل من شركة أ. بسول، وهي شركة شقيقة لشركة بسول حنينه.

نظم الحدث الاتحاد اللبناني للفروسية و نادي فقرا بمساعدة الصليب الاحمر اللبناني.

الحل الأصغر من نوعه في العالم للانترنت الفضائي الثريا للاتصالات الفضائية تطلق خدمة نقل البيانات



يوسف عبد الله السيد

THURAYA

اطلقت «الثريا» THURAYA للاتصالات خدمة «الثريا أي بي» والتي تتيح للمستخدمين حلول الانترنت الفضائي عبر توفير خدمات نقل البيانات عالية السرعة.

وتعتبر خاصية التشغيل والتركييب PLUG AND PLAY احدى اهم مميزات الثريا أي بي، الحل الأصغر من نوعه في العالم للانترنت الفضائي. وبفضل هذه الخاصية فإن الجهاز يعد احد الحلول القليلة

المتوافرة التي لا تتطلب من المستخدم اي برمجيات اضافية عند تشغيلها. وقال **احمد الشامسي**، نائب رئيس الخدمات التقنية لدى الثريا: «توفر «الثريا أي بي» حلا عمليا يسهل الوصول الى خدمات الانترنت والبريد الالكتروني ضمن منطقة تغطية شبكة الثريا، والتي تشمل ١٤٠ دولة. كما يتميز الجهاز بسهولة التركيب والاستخدام بفضل خاصية التركيب والتشغيل التي تتيح استخدامه في المناطق النائية».

واضاف «ان شبكة الثريا المتطورة تتيح تخصيص موارد النطاق العريض بشكل تلقائي بين مشتركى خدمات بروتوكول الانترنت في المناطق التي تشهد اقبالا كبيرا على خدمات نقل البيانات، مما يضمن توفر الخدمة حتى في حالة استخدام الجهاز من قبل عدة مشتركين في وقت متزامن.

يشار الى ان «الثريا أي بي» هو اول جهاز لخدمات الانترنت الفضائي يوفر سرعات عالية لنقل الفيديو المباشر تصل الى ٢٨٤ كيلوبت في الثانية، وسرعات لنقل البيانات تصل الى ٤٤٤ كيلوبت في الثانية.

وصمم جهاز «الثريا أي بي» بحجم A5 ويتميز بوزنه الخفيف وقابليته للتنقل.

يذكر ان رئيس شركة ثريا هو السيد يوسف عبد الله السيد.

غرامة على كيوتل لاستخدامها منتجات فودافون

قرر المجلس الاعلى للاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في قطر (اي سي تي قطر) في ٢٢ تموز (يوليو) الماضي تغريم شركة اتصالات قطر كيوتل QTEL غرامة (سوف تقدر في ما بعد) نتيجة لدعوى اقامتها شركة فودافون قطر حول طرح كيوتل لخدمات تحمل علامة فيرجين موبايل في سوق الاتصالات الجواله القطري.

وجاء في قرار المجلس الاعلى: قرر المجلس الاعلى للاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في قطر بأنه يتوجب على كيوتل دفع غرامة تتلاءم وما قامت به من اعمال مخالفة للقانون خلال الفترة من ١٣ الى ١٨ ايار (مايو) ٢٠١٠، وان المجلس احال القضية الى مكتب المدعي العام لتحديد الغرامة المناسبة. وبالإضافة الى ذلك، فقد تم اعتبار الاعمال التي قامت بها كيوتل خلال الفترة المذكورة على انها قد تشكل انتهاكا لقوانين غير قانون الاتصالات. وبما ان الاشكالات التي قد تنشأ بموجب تلك القوانين لا تقع ضمن اختصاص المجلس الاعلى للاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، فقد قام المجلس بإحالة تلك الشكاوى الى المكتب المدعي العام لاتخاذ الاجراء المحتمل بشأنها.

«دو» وانجازات لنظم المعلومات، تفتحن عهدا جديدا من الابتكار في مجال خدمات الشبكات المدارة



من اليمين: ابراهيم محمد لاري وفريد فريدوني

عقدت «دو» DU مزود خدمات الاتصالات المتكاملة في دولة الامارات العربية المتحدة شراكة مع «انجازات INJAZAT لنظم المعلومات» الشركة الرائدة في مجال توفير خدمات التعهيد لقطاع تكنولوجيا واجراءات الاعمال في المنطقة. ووقع الطرفان اتفاقية التوجه الى الاسواق، ويأتي ذلك في اطار سعي دو الى تزويد عملاء المؤسسات بأحدث خدمات شبكات تكنولوجيا المعلومات، وستمكن هذه الاتفاقية بعد انجازها كلا من دو وانجازات لنظم المعلومات اللذين تربطهما اتفاقية شراكة طويلة من دمج احدث خدمات الشبكات المدارة من انجازات مع دو، مما يعزز مكانة الشركتين في تقديم خدمات وحلول اتصال رائدة للمؤسسات في الامارات.

وقال الرئيس التنفيذي للشؤون التجارية في دو **فريد فريدوني** «ستعود هذه الشراكة بالنفع على عملائنا في المؤسسات وسيلمسون فرقا كبيرا في المردود يعود الى زيادة كفاءة شبكاتهم وانخفاض النفقات التشغيلية. ولن تقتصر فوائد هذه الاتفاقية على شركات الاعمال في الدولة بل ستتعداها ليشكل هذا التحالف دليلا على تنامي الطلب على خدمات الشبكات المدارة في المنطقة».

من جهته قال الرئيس التنفيذي لـ «انجازات لنظم المعلومات» **ابراهيم محمد لاري** تعزز هذه الاتفاقية شراكتنا الحالية مع دو، وتجمع خبرات دو المتقدمة في مجال الاتصالات مع خبرات حلول الاعمال لدينا لنقدم لمجتمع الاعمال في الامارات العربية المتحدة خدمات الشبكات المدارة الأكثر تطورا. نتطلع مع دو الى اكتشاف الفرص التي تمكننا من تقديم خدمات شبكات مدارة تساعد المؤسسات في الامارات على رفع مستوى انتاجيتها مع تخفيض نفقاتها الاتصالية».

راتب مدير «سوني» اليابانية ٤,٥ ملايين دولار

تقيدا بالقانون الياباني الذي يجبر الشركات اليابانية على الافصاح عن اجور مسؤوليها التنفيذيين التي تتجاوز المليون دولار افصحت خلال انعقاد الجمعية العمومية لشركة سوني SONY كورب عن اجر رئيسها التنفيذي **هاورد سترينجر** البالغ ٤,٥ ملايين دولار سنويا.

وإذا كان **سترينجر** المولود في ويلز يتقاضى مثل هذا الراتب فإن راتب **كارلوس غصن** الرئيس التنفيذي لشركة نيسان قد يزيد عنه، (لم يفصح عنه بعد) بانتظار انعقاد الجمعية العمومية لشركة نيسان.



هاورد سترينجر

SONY

جائزة افضل تقنية معلوماتية في صناعة المالية الاسلامية - «بات سوليوشن»



محمد الخطيب
PATH SOLUTION

نالت شركة «بات سوليوشن» الكويتية «PATH SOLUTION» جائزة افضل شركة تقنية معلوماتية في صناعة المالية الاسلامية، خلال حفل تقديم جوائز المالية الاسلامية على هامش منتدى كوالالمبور للمالية الاسلامية في دورتها السابعة.

وللمناسبة قالت المدير العام لفرع الشركة في ماليزيا **روحانا عبد المنعم** ان الشركة استحقت هذه الجائزة لما قدمته من خدمات في صناعة المالية الاسلامية.

واوضحت ان الشركة اسهمت في صناعة المالية الاسلامية من خلال توفيرها للمؤسسات المالية جميع الحلول التقنية في دعم وظائفها المختلفة بما في ذلك الاعمال المصرفية والاستثمارية وتنظيم الخزنة وادارة الاموال والتجارة وترتيب قائمة الارباح والمسؤوليات الحسابية في المؤسسة. وذكرت ان الشركة تزود خدماتها في المالية الاسلامية من خلال برنامجها (أي مال) الذي يوفر للمؤسسات المالية خدمات تقنية في الصناعة المالية سواء داخل اطار المؤسسة او المعاملات البنكية مع العملاء، موضحة ان البرنامج قابل لمعالجة ادارة المخاطر في الاصول والديون وادارة الصفقات. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد **محمد الخطيب**.

سامسونغ تصدر قوائم أكثر تطبيقات الخدمة والترفيه

تصدرت تطبيقات الخدمة والترفيه القائمة التي اصدرها موقع SAMSUNG APPS وتحديدا تطبيق MAGIC TARCH او المصباح السحري الذي يحول الهاتف النقال الى ضوء كشاف ذي اربع شاشات مختلفة. وانضم الى القائمة تطبيق آخر من تطبيقات الخدمات المتنوعة وهو تطبيق MYMIRROR «مرآتي» والذي يحول الهاتف النقال الى مرآة باستخدام الكاميرا، حيث احتل المرتبة السابعة في القائمة، بينما احتلت الاخرى تطبيقات ترفيهية.

وتعليقا يقول نائب الرئيس لمركز حلول الوسائط لدى سامسونغ الكورنيكس **كانغيون كيون** «لاقت تطبيقات SAMSUNG APPS تجاوبا مدهلا في اسواقنا المستهدفة، ويعود الفضل في ذلك الى الشعبية الكبيرة التي تتمتع بها تطبيقات الخدمات والترفيه. لقد انتهى عهد استخدام الهاتف النقال لمجرد اجراء المكالمات الهاتفية، فالوظيفية العالية عامل اساسي اليوم من خلال تطبيقات سامسونغ، فإننا نسعى الى تلبية الحاجة الى الوظيفية والتطبيقات العملية لكافة عملاء سامسونغ الحاليين الى جانب استقطاب عملاء جدد من خلال اضافة المزيد من التطبيقات الفريدة ونحن متشوقون لما يحمله المستقبل لتطبيقات SAMSUNG APPS».

«اتش تي سي» تعقد شراكة مع «دو»

اعلنت الشركة العالمية لتصميم الهواتف الذكية اتش تي سي كوربوريشن HTC عن بدء تعاونها مع شركة دو -مزود خدمات الاتصالات المتكاملة في دولة الامارات العربية المتحدة، في اطار باقة الاشتراك الذكي للمؤسسات الجديدة التي طرحتها دو لمشاركتها في دولة الامارات العربية المتحدة. وتقدم باقة الاشتراك الذكي للمؤسسات ولعملاء دو بحسب معطيات هذا العرض الجديد مجموعة واسعة من الميزات مثل ميزة الاستخدام غير المحدود للانترنت، البريد الالكتروني ودقائق الاتصال المحلي والدولي المجانية وغيرها.

اسكندنيا ترعى رسميا منتدى الاصدار السادس لبروتوكول الانترنت



من اليسار: عدي النشاشيبي (اسكندنيا)، د. احمد ابو عابد (IP V6 FORUM)، احمد برقاي، يحيى الحامي، علاء ابو فرحة، فادي شليبي (اسكندنيا)

شاركت اسكندنيا للبرمجيات ESKADENIA كراع رسمي لمنتدى الاصدار السادس لبروتوكول الانترنت (IP V6) الذي انعقد في جامعة الاميرة سمية.

وقالت مديرة قسم برمجيات الاتصالات اللاسلكية في الشركة **امال السعدي** «مسرورون لعقد مثل هذه الورشات في الاردن، خصوصا وان التمويل للاصدار السادس لبروتوكول الانترنت (IP V6) سوف يوفر شركات افضل واقوى من ناحية النفاذية والامن والاداء مما سيفتح مجالات لعدد لا نهائي من التطبيقات في صناعات الاتصالات والانترنت».

وجاءت رعاية اسكندنيا لهذا المنتدى بتناغم مع جهود الشركة لمواكبة تطور التكنولوجيا ذات الصلة ببرمجيات اسكندنيا بالاضافة الى مساعي الشركة للعمل على الحد من تداعيات موضوع استنفاد الاصدار الرابع لبروتوكول الانترنت (IP V4).

اسكندنيا للبرمجيات تكرّم مجلس الادارة الجديد لملتقى النساء العالمي في الاردن



من اليسار: ضحى عبد الخالق، نبيلة مرقص وريم بدران

اقامت شركة اسكندنيا للبرمجيات ممثلة بالمديرة التنفيذية للشركة **ضحى عبد الخالق** حفل عشاء في نادي الملك حسين في عمان على شرف اعضاء مجلس ادارة ملتقى النساء العالمي الرابع وتقديرا لجهود مجلس اعضاء الادارة السابق.

وفي كلمة لها قالت **ضحى عبد الخالق** «يتمحور ملتقى النساء العالمي حول التواصل والثقة بين النساء المتميزات في الزمالة بالعمل والقيادة بين الاردن والعالم».

وقالت رئيسة مجلس ادارة الملتقى **ريم بدران** «أضحى الملتقى نواة لقيادات نسائية من انحاء العالم كافة والتجربة الاردنية اثبتت مرارا وتكرارا بأن هذا البلد متميز بإنسانه، رجلا كان ام امرأة، قياديين وقياديات على المنابر كافة وفي مختلف المنتديات».

د. عبد الملك جابر (زين - الاردن)؛

تنفيذ تطبيقات الجيل الرابع للانترنت ونشرها على اراضي المملكة

احدثت شركة الاردن لخدمات الهاتف المتنقل المحدودة «زين» (المعروفة سابقا باسم فاست لينك)، ثورة في اسواق الاتصالات في المملكة قبل ١٣ عاما، وذلك من خلال طرح خدمات «جي اس ام» للاتصالات المتنقلة.

وانضمت الشركة الى مجموعة زين (مجموعة ام تي سي سابقا) mtc عام ٢٠٠٣ من خلال صفقة اعتبرت في حينه كبرى صفقات التملك في الشرق الاوسط واكبر استثمار خاص في الاردن.

وتستعد الشركة حاليا للمزيد من التطور عبر التكامل مع المجموعة الأم تحت علامة «زين» التجارية، والتي تسعى لان تصبح احدى اكبر عشر شركات خليوية في العالم خلال السنوات الاربعة المقبلة.

الرئيس التنفيذي للشركة الدكتور عبد الملك جابر رأى ان مجالات التوسع في السوق الاردني محصورة في الخدمات المضافة وخدمة الانترنت كاشفا عن سعي لتنفيذ تطبيقات الجيل الرابع للانترنت وبسرعات استثنائية وبتغطية كاملة لاراضي المملكة.

وانتقد جابر ارتفاع نسبة الضريبة المفروضة على شركات الاتصالات في الاردن، مطالبا بخفضها لما فيه مصلحة الخزينة العامة بمداخيل وفيرة متأتية من المشتركين الجدد بشبكة الانترنت، لافتا الى اطلاق بعض المشاريع التي نصب ضمن مسؤوليات الشركة الاجتماعية.



خدمة الانترنت

– المسألة ليست في حجم مداخيل الحكومة من القطاع اذ ان هذه المداخيل لن تتأثر في ما لو كانت نسبة الضريبة ٢٥ في المئة مثلا، لان ذلك سيساهم في انتشار الانترنت بشكل اوسع، وبالتالي ستدخل الى الخزينة العامة الاموال الطائلة، من دون اغفال دور الدولة في تقديم التسهيلات اللازمة للشركات لتوفير خدماتها للمناطق الريفية.

نظرة واحدة الى كل شركات القطاع

■ في رأيكم هل تميز الجهات الرسمية بين «زين» كشركة غير اردنية وبين الشركات المحلية؟

– كل الشركات العاملة في الاردن، هي اردنية اي انها مسجلة في الاردن، وترعاها القوانين المحلية، ونادرا ما يكون رأسمال الشركة محليا صرفاً.

اضف الى ان الاستثمارات الرئيسية في البلاد كلها اجنبية، وبالتالي فإن الحكومة لا تميز بين جنسية المستثمرين انما تتعامل والقطاع وفق نظرة شمولية ومن منطلق خضوعها للقوانين المرعية.

■ هل هناك امل باستجابة الحكومة الجديدة لمطالبكم؟

– في الواقع، ان الكثير من المسائل المطروحة على الحكومة الجديدة اتخذت قرارات في شأنها، منها مسألة خفض الضرائب على المناطق الريفية التي نأمل ان يتم تطبيقها وتقديم التسهيلات لتغطيتها، على امل ان تستمر الحكومة الحالية بممارسة نشاطها بالتوتيرة نفسها.

مشاريع تشجيعية

■ هل من مشاريع جديدة تحضرون لها؟

– نعمل اليوم على مشاريع مهمة في الاردن.

المشروع الاول MOBILE BANKING الذي يتيح لكل فئات المجتمع فتح حساب مصرفي من خلال الهاتف الخليوي.

واطلقنا ايضا مشروع «ابدع» وهو يتيح المجال للشباب الاردني لظهور ابتكاراتهم وابداعاتهم في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، وقد وضعنا التمويلات اللازمة لتطوير اهم هذه الابداعات، كما وهناك صندوق الاستثمار «مغامر» وهو معد لتبني الافكار الفائزة وتحويلها الى شركات رائدة من اجل تطبيقها في السوق المحلي. ■

■ كيف تقومون قطاع الاتصالات عموما وفي السوق الاردني خصوصا؟

– السوق الاردني ناجح، ونسبة انتشار خدمات الهاتف الخليوي تفوق المئة في المئة بحيث وصلت الى ١٠٦ في المئة.

من هنا، فإن فرص نمو خدمات الهاتف الخليوي محدودة، لكنها واسعة في مجال الخدمات المضافة والانترنت، علما ان الخدمة الاخيرة لم تتجاوز نسبة انتشارها العشرين في المئة.

تطبيقات الجيل الرابع للانترنت

■ كيف تقومون اعمالكم في السوق الاردني؟

– تحتل شركة زين الاردن موقعا مميزا ليس فقط لانها توفر خدمات الهاتف الخليوي، انما اصبحت مشغلا شموليا لخدمات الهاتف الثابت وشبكة الانترنت والخدمات المضافة، اضافة الى تقديم حلول الاتصالات للشركات.

ولدى شركة زين اليوم في الاردن حوالي مليوني مشترك في شبكة الهاتف الخليوي وحوالي ٣٠ الف مشترك في شبكة الانترنت، علما انها حديثة العهد بحيث لم تمض سنة على توفيرها هذه الخدمة، لكنها تسعى لان تكون الشركة العربية الاولى التي ستقدم قريبا تطبيقات الجيل الرابع للانترنت وبسرعات استثنائية في عمليات النزول والتحميل وبتغطية كاملة لاراضي المملكة الهاشمية.

الضريبة الاعلى

■ هل من تحديات معينة تواجهكم في السوق الاردني؟

– لعل اهم التحديات تلك المرتبطة بطريقة تفكير الحكومات ونظرتها الى قطاع الاتصالات كمصدر للدخل، بحيث ان الحكومة الاردنية تفرض اعلى ضريبة في العالم على قطاع الاتصالات، تصل الى نحو ٤٧ في المئة من مداخيل الشركات.

اضف الى ان الحكومة وعند وقوع اي ازمة مالية تلجأ بالدرجة الاولى الى زيادة هذه الضريبة، ما يعني انها تضع هذه القطاعات الثلاثة بالمستوى نفسه.

■ في رأيكم ما هي نسبة الاقتطاع الانسب التي يجب فرضها على شركات الاتصالات في الاردن؟

روتانا تفتتح اوريكس روتانا في الدوحة



كيفورك دلديليان
ROTANA



جوزف كوبا
ROTANA

افتتحت روتانا ROTANA الشركة الرائدة في ادارة الفنادق في منطقتي الشرق الاوسط وشمال افريقيا، فندق اوريكس روتانا اول الفنادق التي تديرها في الدوحة. والفندق قريب من مطار الدوحة الدولي وعلى مسافة دقائق من وسط المدينة وهو مؤلف من ٤٠٠ غرفة.

وفي هذه المناسبة، قال نائب الرئيس الاقليمي لروتانا في قطر، البحرين، الكويت ولبنان جوزف كوبا: «اننا فخورون لتوسيع محفظتنا مع هذه العلامة التجارية الفندقية الجديدة في الدوحة، عاصمة قطر». واضاف: «لطالما حرصت روتانا على توفير ارفع مستوى من الضيافة كما انها تتطلع باستمرار الى اسواق جديدة بهدف توسيع خدماتها وتقديم الخيار الامثل للحصول على تجربة اقامة متكاملة». يذكر ان مدير عام فندق اوريكس روتانا هو السيد كيفورك دلديليان.



بطاقات سفر لاربعة اعلاميين من «فلاي دبي»



الاعلاميين الاربعة الذين فازوا ببطاقات السفر

اقامت شركة فلاي دبي اولى ناقلة FLY DUBAI اقتصادية في دبي، افطارا تكريما لوسائل الاعلام اللبنانية في مطعم «مندلون سور مير» في مجمع ببال وسط بيروت. وتخلل الافطار وهو الاول لـ «فلاي دبي» في لبنان سحب على اربع بطاقات سفر ذهابا وايابا الى اي من وجهات الشركة الثلاث والعشرين.

والفائزون هم: سارة مروة من مجلة «ايل اورينتال»، ابراهيم الحلبي من تلفزيون «الجديد»، كارول شبلي من مجلة «هوسبيتاليتي نيوز»، وروابي جرجس من مجلة «فام». وللمناسبة، تمنى فلاي دبي للحاضرين ولجميع اللبنانيين شهرا مليئا بالخير والبركة وصيا ما مباركا ومقبولا.

افتتاح خيمة اماسي سحور في الريفييرا
المكان الامثل لمن يرغب بالتمتع بالليالي الرمضانية

افتتح فندق ريفييرا، لمناسبة حلول شهر رمضان المبارك خيمة اماسي سحور بحضور شخصيات وممثلي شركات ومدعوين من الزبائن الدائمين لفندق ومسبح الريفييرا.

وخيمة اماسي عصرية مصممة خصيصا لتتطابق والجو العام في RIVIERA BEACH LOUNGE TERRACE

ومعدة لاستقبال الساهرين يوميا طوال الشهر الفضيل، والبرنامج عبارة عن سهرة تمتد لساعات

الصباح الاولى تتضمن فيروزيات تؤديها ليلى حرب ويرافقها بيار بصبوص على البيانو وامراء الطرب والدررايش وغيرهم.

وقالت مديرة المبيعات والتسويق في الريفييرا ريتا ابرات فضول «متأكدون انه سيكون لخيمنتنا تأثير كبير على الاسواق المحلية تماما كما حصل في السابق، اماسي سحور هو المكان الامثل لكل من يرغب بالتمتع بليلة جميلة بعد نهار صوم طويل».

اضافت «ضيوفنا يعرفون RIVIERA BEACH LOUNGE وينتظرون اماسي سحور كل سنة على احر من الجمر، لذا فنحن متأكدون بأنهم سيتهافتون للسهر في جو راق وخلق خاصة واننا نقدم الاركيلة والحلويات اللبنانية والبوظة».



نزار الواف

مدير عام فندق ريفييرا

انتركونتيننتال - المزار يحتفل بأسبوع خدمات موظفيه



صورة تذكارية

احتفل منتج انتركونتيننتال - المزار بأسبوع خدمات الموظفين، وتخلل المناسبة أنشطة يومية ترأسها المدير العام وليد كنعان.

وتميز اليوم الاول بتجمع لرؤساء الاقسام والموظفين للتداول بشؤون العمل تخلله فطور لذيذ. وفي اليوم التالي للاحتفال بالمهرجان تخلله بوفيه عالمي في الهواء الطلق على تراس مطعم LE REFUGE تضمن اكثر من ٥٠ طبقا متنوعا. وقد جمع كل العاملين في المنتجع من موظفين وعمال عابدين الى رؤساء الاقسام.

اما الايام التي تلت فتضمنت أنشطة مختلفة والغرض الرئيسي منها تكريم الموظفين فوزعت اوراق اليانصيب على الجميع وقام المدراء ورؤساء الاقسام بخدومتهم. كما وخصص نهار تم فيه تقديم الحلوى والآيس كريم والمشروبات في مقهى الموظفين مما جعل من هذا الاسبوع حدثا لا ينسى.

واجمع القيمون على الاحتفال ان المبادرة ايجابية للغاية من خلال اعطاء الموظفين دفعة تحفيزية خلال هذا الموسم المزدحم وكانوا سعداء للغاية بتكريمهم وتقدير خدماتهم على مدى الايام الخمسة.

كرم تجار السيارات المستعملة في مختلف المناطق فرنسبنك اطلق جديده قرض المركبات التجارية



فريق فرنسبنك يستقبل المدعوين



جانب من احدى الحفلات

اطلق فرنسبنك مؤخرا نوعا جديدا من قروض السيارات ليبي بذلك احتياجات زبائنه بمختلف فئاتهم، فالى جانب برنامج قرض السيارة يوفر فرنسبنك قرض المركبات التجارية الذي يمول شراء عدة من المركبات للاستعمال التجاري ان كان لاصحاب المؤسسات ام لسائقي التاكسي المنفردين وذلك ضمن شروط تفضيلية وفائدة تنافسية. وكان فرنسبنك نظم سلسلة من الحفلات اقامها تكريما لتجار السيارات المستعملة في عدد من المناطق اللبنانية متضمنة جبل لبنان والبقاع والجنوب وبيروت. حضرها حشد من مسؤولي مبيعات السيارات في المناطق ومسؤولي قروض التجزئة في البنك، برئاسة نائب المدير العام **فيليب الحاج** ومدير الفروع **جوزيف عقيقي** ومدير قسم التجزئة والخدمات **ايلي سمعان** وحشد من المدراء الاقليميين للمصرف ومدراء الفروع.

يذكر ان فرنسبنك حقق نموا ملحوظا في محفظة قروض السيارات بحيث سجلت ارتفاعا نسبته اكثر من ٦٨ في المئة اواخر شهر حزيران من ٢٠١٠. بالمقارنة مع الفترة نفسها من العام ٢٠٠٩. كما نجح فرنسبنك في توسيع قاعدة زبائنه لقرض السيارة، لما يقدم هذا البرنامج من مزايا اضافية وشروط تنافسية.

الشركة الدولية للمعارض كرمّت الاعلاميين



البيرون

الشركة الدولية للمعارض

اقامت الشركة الدولية للمعارض حفل افطار تكريما لاهل الاعلام والصحافة في مطعم «عبدالوهاب» الاشرفية. وحضر الافطار حشد من الاعلاميين ورجال الصحافة يتقدمهم ممثل وزير الاعلام **طارق متري**، **اندرية قصاص**، ممثل نقيب الصحافيين **محمد البعلبكي**، **عبد الكريم خليل** ونائب نقيب المحررين **سعيد ناصر الدين** اضافة الى شخصيات محلية وعربية وممثلين عن الشركة الدولية للمعارض. وتحدث رئيس مجلس ادارة الشركة ومديرها العام **البيرون** في المناسبة، منوها بالدعم الذي تقدمه وسائل الاعلام للنشاطات التي تنظمها الشركة.

عرض فريد لساعات «ايه لانغه اند صونه» في مول دبي



احياء لذكرى **فرديناند ايه لانغه**، مؤسس صناعة الساعات الالمانية الدقيقة، ستعرض للمرة الاولى في الشرق الاوسط مجموعة ١٦٥ سنة من ساعات «ايه لانغه اند صونه» A. LANGE & SOHNE في بهو مول دبي بين ٨ و ١٨ ايلول (سبتمبر) الحالي. وتعتبر ساعات «ايه لانغه اند صونه» مرادفا للابتكار والهندسة والاداء اللامتناهي، واحدى المزايا المثيرة للاهتمام التي تميز بعض موديلات هذه العلامة هو العرض المعقد والمفصل في شكل جميل للتقويم القمري.

هذا ومن المقرر ان تعرض احدث الموديلات وهو مون فيز ١٨١٥ الذي يشكل جزءا من ثلاثية الساعات - المجموعة والتي تضم ايضا توربوغراف، بورلو ميريت، ولانغه توربيلون وجميع هذه الساعات مصنوعة من الذهب العسلي اللون المبتكر والمسجل ببراءة اختراع، والتي تجمع بين الابداع المعاصر واحداث التقاليد التي تعود الى ايام ساعات جيب لانغه القديمة.

وفي هذا الصدد يقول مدير ماركة «ايه لانغه اند صونه» **ماثيو دوبونت** «مسرورون جدا بسبب الوصول الوشيك لمجموعة التكريم الى المنطقة، لا سيما بسبب الارتباطات الاقليمية القوية التي تمثلها هذه القطع. لقد كان الشرق الاوسط على نحو دائم سوقا مثيرة للاهتمام بالنسبة لايه لانغه اند صونه. نحن فخورون بالفعل لمشاركة زبائننا الاوفياء متعة الذكرى السنوية في وقت تواجه فيه هذه العلامة مزيدا من النجاح».

المنتدى البلدي اللبناني الثاني في رعاية بارود محاضرات تناولت الامركزية الادارية ودور المجالس البلدية الخدماتي



وقوفا للنشيد الوطني اللبناني من اليمين: وجدي مراد، منصور ضو، طلال سلمان وابراهيم الصياح

نظم مركز الصحافة والاعلام الدولي في عاليه، بالتعاون مع مجلسها البلدي المنتدى البلدي اللبناني الثاني تحت عنوان «اللامركزية الادارية... مشروع لبنان الغد»، وذلك برعاية وزير الداخلية والبلديات المحامي **زياد بارود** ممثلا بقائم مقام عاليه **منصور ضو** وبحضور ١٥٢ بلدية من مختلف المناطق وحشد من المهتمين. قدمت الجلسة الافتتاحية الزميلة **ايميه الصياح** وتكلم فيها كل من رئيس بلدية عاليه **وجدي مراد**، رئيس مركز الصحافة والاعلام الدولي **ابراهيم الصياح**، ناشر ورئيس تحرير جريدة السفير **طلال سلمان** والقى كلمة الوزير **بارود** القائم مقام ضو.

عندما يكرم الوزير جوزف الهاشم الوزيرة ليلي الصلح حماده في يحشوش



الوزير زياد بارود، الرئيس حسين الحسيني، صاحب الدعوة جوزف الهاشم وقوقفا، الوزيرة ليلي الصلح حماده، المطران مجند الهاشم، الوزير فادي عبود، المطران بولس مطر



الوزيرة ليلي الصلح حماده محاطة بتامر وروولا الهادي

اقام الوزير السابق جوزف الهاشم وعائلته مأدبة عشاء في دارتهم في يحشوش تكريما للوزيرة ليلي الصلح حماده ضمت وجوها سياسية واجتماعية ودينية، تقدمها الرئيس حسين الحسيني ووزير الداخلية والبلديات زياد بارود ووزير السياحة فادي عبود والسفير المصري احمد البديوي ورئيس اساقفة بيروت المطران بولس مطر والمطران مجند الهاشم ووكيل الحزب التقدمي في اقليم الخروب الدكتور سليم السيد والمدير العام لوزارة المهجرين احمد محمود وحشد من الاصدقاء.

واحاط صاحب الدعوة وعقيلته تريز ونجلهما نزار وكريمتها رولا وصهرهما تامر الهادي (الآتي من مصر في اجازة) الضيوف الكرام بكل اهتمام. والقي الهاشم كلمة ترحيبية للمناسبة لفت فيها الى ان خطر المبارزات السياسية التي تشنح اجواء لبنان ودعا الى الاستئناس في فصل الصيف بأجواء الطبيعة الجبلية الصافية التي لم يتسرب اليها بعد التلوث البيئي والسياسي والاجتماعي والمالي الذي شوه وجه المدينة وبنك المدينة و«مجلس اهل المدينة الفاضلة».

حفل ذكرى مولد غسان شكور

احتفل المهندس غسان شكور بذكرى مولده خلال حفل غداء نظّمته بفرح واتقان رفيقة دربه الحلوة مادلين.

رحب غسان ومادلين وكريمتها ماريان ونجلها زياد بالمدعوين الكثر يوم احد مشرق في فيلتهم في فتقا - كسروان.

وكان بين الضيوف النائب حكمت ديب وعقيلته، النائب السابق منصور البون، الجنرال خليل ويولا مطر، المحامي نهاد نوفل، رجل الاعمال الياس سعد وعقيلته سيمون، الدكتور انطوان وتريز خوري، الجنرال جان سلوم وعقيلته، انطوان ومي نخله، بيار وبولا كتر، سمير وسونيا حجار، وروبير وفيفيان الياس، روبيير ومي جهشان، ريجينا فنيانوس، لطيفة نكدي، انطوان وادمون ابيض وعقيلتهما.



ميراي فارس بويوز

تقدم المجتمع

رقة واناقة في حفل غداء اللبنانية الاولى في حديقة قصر بعبد

كانت من احلى وارقى الجمعيات النسائية، انه حفل الغداء الذي اقامته اللبنانية الاولى وفاء سليمان عقيلة فخامة رئيس الجمهورية العماد ميشال سليمان في حديقة قصر بعبد يوم جمعة من هذا الصيف المشرق. اناقة ورقة السيدة الاولى المعروفة بنعومتها وتواضعها واشراقها عطرنا اللقاء الذي دعيت اليه مئة وخمسون سيدة من الصديقات والمقربات تسلمن عند دخولهن الى القصر هدايا تذكارية رسمت عليها ارزة لبنان.



اللبنانية الاولى وفاء سليمان

جلست الى الطاولة الرئيسية حول السيدة وفاء: قرينة الرئيس نبيه بري رنده، عقيلة الرئيس فؤاد السنورة هدى، الوزيرات ليلي الصلح حماده، ريا الحسن ومنى عفيش، النائبة جيلبرت زوين، عقيلة قائد الجيش مارلين قهوجي والشيخة فوزية الخرافي.

حفلة لبنانية برازيلية لسهام حاراتي في قب الياس



يقطعون قالب الحلوى: الرئيس ايلي الفرزلي، السيدة عراجي، الملحق الثقافي البرازيلي، صاحبة الدعوة سهام حاراتي، فيفيان غانم والسيدة جراح

في قصرها الشامخ في قب الياس البقاع الاوسط اقامت رئيسة المجلس النسائي في الجامعة الثقافية في العالم سهام حاراتي حفلة تميزت بعادات وتقاليد البرازيل، وطن سهام الثاني.

شخصيات سياسية من وزراء ونواب وفاعليات واصدقاء واعضاء الجالية البرازيلية المقيمة في لبنان، حضروا الحفلة التي ميزتها الموسيقى والالوان البرازيلية والاستقبال الحار والاطباق الفاخرة.



الوزير علي عبدالله، سهام حاراتي والقنصل العام البرازيلي ريناتو مينيزيس

عشاء ساهر على شرف النصر الاسباني



سفير اسبانيا خوان كارلوس غافو مع المخرج يوسف خيزران



سلام خيزران، مونيكا وطني كفوري

لمناسبة فوز اسبانيا في بطولة العالم بكرة القدم دعت سلام خيزران الى عشاء ساهر في فندق فيكتوري جبيل، رعاه وحضره سفير اسبانيا في لبنان خوان كارلوس غافو. جمع من الاصدقاء والمقربين شاركوا في السهرة التي تخللها عرض فلانكو راقص وموسيقى اسبانية تقليدية.

فايز وجمال جياضو يودعان قنصل فرنسا العام



امام قالب الحلوى: السيناتور كريستيان كمرمان، القنصل العام الفرنسي فيرونك برومو، فايز جياضو ودينز حداد

لمناسبة مغادرة قنصل فرنسا العام في لبنان فيرونك برومو الى باريس حيث ستتسلم منصبا جديدا، أولم صديقا فرنسا فايز وجمال جياضو يوم احد من آب الفأنت في قصرهما في دده - الكوره. حضر مئة وثلاثون مدعوا توزعوا في صالونات القصر الفخمة والمكيفة، وكان بينهم سفراء الصين ومصر وكوريا والوزير السابق عثمان الدنا وعقيلته جانيت، والنائب د. رياض رحال وعقيلته د. سيلينا، امين عام الخارجية بالوكالة السفير وليم حبيب وزوجته نيكول، سفير لبنان في سويسرا حسين رحال وقرينته زينة، السناتور كريستيان كمرمان، السفير جان تامر وعقيلته د. جومانا، المحامي جوزف عريجي وزوجته نيكول، هنري تيان، شارل ومي اده، طوني وكلود حبيب، فؤاد ولورا تابت، روبير ومي جهشان، فارس وفرانس يونان... والقاضي ميشال برومو زوج القنصل فيرونك.

سهرة عامرة للمحامين شفيق ويسرى الترك



هادي، يسرى وشفيق الترك مع المحامي وضاح الشاعر وعقيلته



من اليسار: المحاميان شفيق ويسرى الترك مع اولادهما هادي، ماري ليز وجو

أولم المحاميان شفيق ويسرى الترك في حديقة دارتهما في يحشوش مرحبين بحرارة بالاصدقاء والمعارف الكثر مع اولادهما ماري ليز، ايلي وهادي. سادت السهرة اجواء من الاناقة والسخاء والموسيقى وجمعت حول مائدة شهية وغنية العديد من الوجوه السياسية والاجتماعية والاقتصادية من بينهم: النائبان جيلبرت زوين ونعمة الله ابي نصر، الوزير السابق فارس بويز، النائب السابق منصور البون، الرئيس لبيب زوين، المحامي وضاح الشاعر وعقيلته، الجنرال زين وقرينته، مي جبا، المحامي جورج وجان همام وعقيلتهما.

اطفال ايتام بضيافة فنادق روتانا

اقامت فنادق روتانا خلال شهر رمضان المبارك، افطارا خاصا مع اطفال ايتام فندق جفينور روتانا. احيا الافطار نجمة ستار اكاديمي رحمة حيث لعبت مع الاولاد وشاركتهم فرحتهم، ومقدمة البرامج حليلة بولند. واستمتع الجميع



صورة تذكارية

بالاجواء المرحية وبرنامج التسلية الذي حضر خصيصا للاطفال. ووزعت ادارة فنادق روتانا الهدايا والحلوى للاطفال كما قدم طيران الخليج طائرات هدية للحضور متمنين لهم عيد فطر سعيد. يذكر ان هذا الحدث نظّمته لجنة الموظفين في روتانا كجزء من برنامج روتانا الاجتماعي.

فرنسوا باسيل اقام افطاراً على شرف مجلس إدارة غرفة بيروت وجبل لبنان : أداء الاقتصاد الجيد لا يجب أن يحجب عنا رؤية الثغرات محمد شقير : القطاع الخاص المحرك الأساسي لعجلة الاقتصاد والنمو



من اليمين: يحيى شومان، تانيا عبد، جومانا باسيل شلالا، سمير الرئيس ووفيق زنتوت



من اليمين: محمد شقير، د. فرنسوا باسيل، الوزير محمد رحال، شرف ابو شرف، نزار شقير، امين عيتاني، نقولا شماس، محمد زعتري، غازي قريطم وسامي حداد



من اليمين: سمعان باسيل ود. احسان بعلبكي

أكلافه المرهقة على صعيدي عجز الموازنة وصعوبة تأمين العيش الكريم واللائق. بعدها شكر المحققي به السيد محمد شقير الدكتور باسيل على دعوته الكريمة، وتطرّق إلى بعض المواضيع المهمة والتي تشكل محور اهتمام القطاع الخاص اللبناني، لاسيما إصلاح مؤسسة الضمان الاجتماعي، وضرورة تحسين البنى التحتية وإيجاد حلول لمشكلتي الكهرباء ورحمة السير وإنعاش موسمي الاصطياف الحالي والمقبل.

ولفت شقير إلى أن خدمة الاقتصاد اللبناني تبقى الهاجس الأهم للهيئات الاقتصادية وغرف التجارة، ويبقى القطاع الخاص المحرك الأساسي لعجلة الاقتصاد والسبيل الأفضل لتحقيق النمو وإيجاد فرص عمل. وفي هذا الإطار، فإن قطاع المصارف كان ولا يزال صمام أمان الاقتصاد والمحرك الفعال لعجلة الاقتصاد.

أقام الدكتور فرنسوا سمعان باسيل، رئيس مجلس إدارة ومدير عام مجموعة بنك بيبيلوس، حفل إفطار على شرف السيد محمد شقير، رئيس غرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان، وسائر أعضاء مجلس الإدارة، وذلك في مطعم Le Maillon في الأشرفية.

استهل الحفل بكلمة للدكتور باسيل أثنى فيها على دور غرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان المحوري في تعبئة طاقات وجهود مختلف الهيئات الاقتصادية والزراعية والصناعية والتجارية والخدماتية، وفي توفير الظروف المواتية للتعاون وتوحيد الرؤية والموقف إزاء القضايا الوطنية الهامة لا سيّما شؤون الاقتصاد اللبناني وشجونه.

ولفت باسيل إلى أن الهيئات الاقتصادية تنظر بعين الرضى إلى أداء الاقتصاد اللبناني في السنوات الثلاث الأخيرة، حيث سجّل النمو معدلات سنوية عالية في مناخات وظروف إقليمية ودولية بالغة الصعوبة والتعقيد. غير أن هذه النتائج لا ينبغي أن تحجب عنا رؤية الثغرات ونقاط الضعف المتعددة التي ما زال يعانينا اقتصادنا اللبناني، وأهمها المديونية العامة وانعكاساتها السلبية على تصنيف لبنان السيادي وعلى الإنفاق الاستثماري العام المحفّز للنمو والمولد لفرص العمل. تليها مشكلات الفساد وهن الإدارة العامة، وعدم احترام الملكية الفكرية، وانتشار التلوث والتعدييات على البيئة، والتفاوت الإنمائي الصارخ بين المدن والأرياف، وغياب الشفافية وقواعد الحكم الرشيد عن بعض مؤسساتنا العامة والخاصة، وتباطؤ القضاء وضعف استقلاليته، والتأخر الزائد في مسار الإصلاح الاقتصادي، ولا سيّما في عمليات الخصخصة و/أو الشراكة بين القطاعين العام والخاص رغم التقاء كلّ الأطراف على ضرورتها وجدواها، كحلّ واقعي ومنهجي للخروج من التخبط الذي يغرق فيه عدد من المرافق العامة، والذي تدفع الخزينة والمواطن

في مؤتمر صحفي للمحامي اديب زخور اقترح حلولا لعمل الفلسطينيين والاجانب في لبنان

العمل فيها حصراً على ان يمنح وزير العمل صلاحية تحديد نسبة العمال الاجانب بـ ٣٠ في المئة في كل قطاع بعد دراسة سوق العمل على ان يصار الى رفع هذه النسبة اذا دعت الحاجة بقرار من مجلس الوزراء.

وتضمن اقتراحه مواد تنص على قيمة الاجر للعامل الاجنبي واعفاء المؤسسة التي تشغل لبنانيين في قطاعات يسمح للاجانب العمل فيها من الضرائب. بالاضافة الى تسهيل انتقال العمال اللبنانيين وتشجيعهم على البقاء في المناطق الريفية. كما تضمن مادة تنظيمية

لجهة مراقبة وزارة العمل تقيد العمال واصحاب العمل بأحكام قانون عمل الاجانب وتضمن المخالفين الغرامات المنصوص عليها في قانون العمل.



من اليمين: النقيب عصام كرم والمحامي اديب زخور

تتوزع نشاطات المحامي اديب الياس زخور على عمله المهني الحر والتطوعي لخدمة المحرومين من حقوقهم القانونية والاجتماعية وشريحة الخدم الاجانب بخاصة، وعلى اصدار المؤلفات التي يراها تصب في مصلحة الناس من خلال تنويرهم وارشادهم الى الدرب السليم.

في الشهر الماضي دعا المحامي زخور الى مؤتمر صحفي عقده في فندق الكسندر بحضور نخبة من اركان القطاعات الاقتصادية والاجتماعية قدم خلاله اقتراحا لقانون عمل الاجانب والفلسطينيين في لبنان

معددا القطاعات التي يجوز للفلسطينيين وللاجانب (عمالا واصحاب عمل) العمل فيها. واقترح زخور ان تحدد الحكومة القطاعات التي يحق للاجانب والفلسطينيين

خبراء السير احتفلوا باليوبيل الفضي لزملائهم من دورة ١٩٨٤



من اليمين: وليد جنادري، النقيب نجيب شوفاني والقنصل ايلي نصار



من اليمين: كمال ابو ناصيف، الياس القزي، يوسف سالم، عفيف عبود، جيور ابشي، محمد البابا، النقيب نجيب شوفاني، الياس قسيس، عبدالله الحاج، بسام حبيب ورامز علم الدين



من اليمين: طوني وسينتيا ديب، باميلاجوني نادر



من اليمين: عايدة حوشي، مارسيل شوفاني وزلفا حايك

احتفلت نقابة خبراء السير برعاية وزير الاقتصاد محمد الصفدي باليوبيل الفضي لخبراء دورة ١٩٨٤، لمناسبة مرور ٢٥ عاما على تعيينهم، واقامت للمناسبة حفل عشاء في مطعم OLIVA حرش ثابت، حضره عدد من الشخصيات والفاعليات وحشد من الخبراء المنتسبين.



من اليمين: ايزابل ابشي، جويل يعقوب ومثير ابشي



من اليمين: زاهر شوفاني، فؤاد وميراي قازان



من اليمين: جان وجويل وريتا ابو حيدر



من اليسار:
سابين سالم،
منصور ابي
راشد، جومانا
سالم وجورج
خاطر



من اليمين:
شكري
ايوب، فاتن
ايوب، رانيا
ابو صالح
وعايدة
عازار



من اليمين:
الياس القزي،
وجدان لبس،
جوسلين
ويوسف ابي
نادر



من اليسار:
محمد
عفريدي،
سليم
وجوزف بريرا
نجار

الافطار السنوي لنقابة خبراء المحاسبة المجازين



من اليمين: وليد جنادري، السيدة اليافي، الوزيرة ربا الحسن وموفق اليافي



من اليسار: حكمت سليم، فريد جبران، جورج ابو منصور، النقيب موفق اليافي، الوزيرة ربا الحسن، وائل ابو شقرا والسيد جبران



من اليمين: القاضي حبيب مزهر، توفيق نويري، واصف حركة، النقيب جورج ابو منصور والقاضي عبد اللطيف الحسيني



من اليمين: نبيل يموت، فريد جبران، ريتا جبران، وائل ابو شقرا وعقيلته

التنظيمي للنقابة، ومفهوم النقابة الراعية والحامية، مشددا على الاهتمام بالجانب المهني وتطويره، واشراك الجسم النقابي في قضايا الوطن الاساسية ومنها رسم وتطوير السياسات الاقتصادية والاجتماعية المراعية للعدالة الاجتماعية والمواكبة لتطورات العصر.

اقامت نقابة خبراء المحاسبة المجازين افطارها السنوي في فندق السفير هليوبوليتان - الروشة بحضور شخصيات سياسية واقتصادية واجتماعية وحشد من الاعلاميين.

والقى خلال الافطار النقيب موفق اليافي كلمة شرح فيها مفهوم الهيكل



من اليمين: علي جرمقي، حسان فتوني، غالب حمدون وعلي علاء الدين



من اليمين: عصام ياسين، عبد القادر الصغير، النقيب موفق اليافي وسامي سليمان



من اليمين: شوقي مهنا، وفاء عابد، انور ابو غبدة وايدي صقر



من اليمين: حسام ابو شقرا، كمال احمدية، مهند محمد علي وصباح انور

حفل سحور مجموعة شركات موارد للتمويل على شرف الاعلاميين في جميرا بيتش



نادر مكناسي وعقيلته، فضيلة المعيني وابنها، رحاب لوتاه وانجاد السالمي



عميد كنعان، جلال مرسي، منعم الجروف، احمد شعبان، محمد مصبح النعيمي، سيد الضبع، احمد مرسي، محسن راشد، احمد عناني، فهيمي عبد العزيز ومرتضى البريري



اسرة اذاعتي دبي ورأس الخيمة راشد الخرجي، محسن حسن، ايوب يوسف، محمد غانم وعبدالله الشاهين



اسرة «امارات اليوم» ماهر الجوهري، مصباح امين، حازم علي، سامح عوض الله، صهيب كمال ومحمد كمال



من اليسار: محمد مصبح النعيمي والاذاعي راشد الخرجي

اقامت مجموعة شركات موارد للتمويل حفل سحور للاعلاميين في خيمة ديوان الخيال بفندق جميرا بيتش، احتفاء بشهر رمضان المبارك وتكريما للاسرة الاعلامية في الامارات، وبحضور عدد كبير من الاعلاميين ومراسلي الصحف والمجلات العربية والاجنبية والقنوات الفضائية في الدولة.

وتوجه محمد مصبح النعيمي الرئيس التنفيذي للمجموعة ورحاب لوتاه نائبة الرئيس للعمليات التجارية والمنتجات والتواصل المؤسسي بالشكر الى الاعلاميين للدور المهم الذي تلعبه وسائل الاعلام المحلية كافة في ابراز مسيرة العمل المشترك بين القطاعين الحكومي والخاص بهدف تعزيز الاقتصاد الوطني الذي يمثل عصب الحياة، مؤكدا حرصهما على مواصلة اللقاءات مع الاعلاميين لتحقيق الاهداف المشتركة، لافتين الى ان الساحة الاقتصادية سوف تشهد المزيد من الفعاليات والمنتجات والمشروعات التي ستطلقها موارد خلال العام ٢٠١١، والذي يوافق في الوقت نفسه عودة الحياة الطبيعية والانتعاش الاقتصادي لامارة دبي.



اسرة قناة «صانعو القرار»، هديل علي، رامية علي، وفاء صالح وطارق غسان



اسرتا «الخليج تايمز والغلف توداي» اميرة، محمد رياض، عبد الباسط وجميل خان

«نعم» أبدية جمعت ايلي حنا وكاتيا الحداد



العروسان ايلي وكاتيا



دخول بين الاضواء

أجواء الفرح والفخامة رافقت اكليل الشاب ايلي حنا رئيس شركة أكبر ACAIR لوساطة التأمين والشابة الفاتنة كاتيا الحداد، في كنيسة مار نقولا للروم الارثوذكس في الاشرافية، حيث قال «نعم» الحب الأبدى ليجمعهما الله بكلمته في اتحاد لا ينفصم.

تلى الاكليل حفل استقبال في فندق البستان حضره نائب رئيس مجلس الوزراء السابق عصام ابو جمرا، وزير الطاقة والمياه جبران باسيل والنواب آلان عون، سيمون ابي رميا، عباس هاشم، ابراهيم كنعان، ادغار معلوف، نبيل نقولا، الوزير السابق ماريو عون والنائب السابق كميل خوري، وعدد من الشخصيات السياسية والاقتصادية والاجتماعية، ورؤساء شركات التأمين وفي مقدمهم، ماكس وروجيه زكار، ايلي وجو نسناس، حبيب فرح، اسعد ميرزا، موريس سليمان، سامي نشواتي، جورج منكوش. وعن شركات الوساطة النقيب سليم يارد، النقيب السابق ايلي زيادة، سليم ابو رجيلي، رولاند خزاققة، طوني جاموس، بيار مغامس، جوني غزال، جوزف رزق الله، سامي عواد، بيار بشواتي وعصام حتي، الى جمع من الاهل واصدقاء عائلتي العروسين.



العروسان مع ميراي حكيم نكد ود. توفيق نكد



العروسان يتقبلان التهاني من الوزير باسيل

بعد الحفل سافر العروسان الى مكسيكو وفلوريدا لقضاء شهر العسل. الف مبروك



من اليسار: النقيب سليم يارد، سليم ابو رجيلي، العروسان ومرسيل ابو رجيلي



العروسان بين الاشبيين فادي حنا وبسكال الحداد



الرقصة الاولى



العروسان الى حلبة الرقص



زفة مميزة